

《风云》

中国第一本企业家自传

——目光呆滞的润土

前序

在书店里、在报摊上，到处是影星自传、歌星自传、主持人自传，美国企业家自传、日本企业家自传，为什么没有中国企业家自传？中国的未来是靠中国的年青人成为影星、歌星，去跟西方强大的企业竞争？中国的年轻人看外国企业家的自传，能掌握什么？学会西餐大师的厨艺能烧出中餐的美味？

许多网友、编辑、记者来信请教，实不敢担。许多年轻人对未来十分迷茫，实际上每个人都会经历这个过程，只是时间长短的而已。人生丰富的经历与理性的思考会使人了解人生的真谛，经历与经验是一种财富，分享前人的经验特别是创业的经历是件庆幸的事情。一直以来我就喜欢与那些成功的人士交谈，那些失败的悲剧人士更值得我去反思，一个人如有了丰富的经验就有可能成功的把握住机会，实现他人生的理想。

对于迷茫，那是人生的必经过程，其实在我 24 岁时候，我也非常迷茫、困惑，经常一个人在我市第一家咖啡馆里（按现在的品位只能算快餐店）买一杯 2 元的咖啡，将 0.5 元一包的武陵游牌香烟一根接一根的抽，有两次烟抽醉了难过的快要死去。当时，我虽然有个好名声的工作，却没钱，每月只有 100 元的死工资，当时的个体户没有好名声却有钱。对于做官，我知道我不适合，我也不想，否则 86 年她们帮我介绍省委副书记的小女儿，我就不会一口拒绝。我想人活着是为什么？人不就是要快乐吗，只有让我快乐的事，并且能改变我一生的事，才是值得我去奋斗的。

我理解现在的年轻人，你们喜欢搞些浪漫，我年轻的时候也喜欢搞些浪漫，我想天天抽外烟、用防风打火机、穿漂亮的西装、开进口摩托车，然而，我口袋空空又如何有浪漫？所以心情总是那样的忧郁。

年轻时，我常想“如果李嘉诚也身无分文了，我与他有什么区别呢？”他一定会找出好的方法重新发展。其实人与人的区别在于思维方式和内含的不同，一个问题你想不通，那么换种方式去思考，你就会找到解决的方法。

人在社会首先要了解自己，了解社会，适者生存就是自己要适应社会，而不是社会适应自己，因为，一个人要改变社会太难，就是光绪皇帝也没做到，社会是许多人用一段时间改变的，改变也可以是好的方向，也可能是坏的方向。从另一方面讲，了解自己简单，它只需要你理性的分析，了解社会则难，他不仅需要智慧、有时要付出血与生命的代价，了解社会首先要了解人，因为社会由人组成，要了解人，人是有思想的，所以又必须了解思想，思想是历史形成的，所以要了解真实的历史，所以说：“读史使人明智。哲理使人明慧”。而真实的历史、哲理的思想对大多数国人几乎是空白，我也是经过失败后放弃了让人痴呆的文凭学习，选择了历史、哲学等实用知识的学习，这种学习是跳跃的有选择的，因为学习要为我所用，其实，大部分人学习是为了给人看的。

下面谈谈创业，创业必须具有的三大要素：经验、资金、关系（过去仅是业务关系，现在则具有更深的含义了），经验可以积累，不过付出一生的幸福获得的经验不叫经验，是悔恨。后两项要素也是所有

创业者最困惑的，也是最无奈的，我也经历了数次无奈，96年，如果我有50万资金，我就是步步高电子大区域总代理，因为段永平总裁的同室学友壮图先生是我的朋友。99年，如果我有300万保证金，我就是一楼盘销售的总代理，该楼盘后被一广东人用500万保证金拿走，一年半后，他净赚1400万。不过这是发财，常人说的最多的也是发财，其实发财与事业是两个概念，发财容易事业难，如果你用发财的心理你就永远不会理解张瑞敏、王石、李东生这些企业家了，发财可以满足私欲，贪厌的私欲是罪恶的深渊。事业则会成就人生的辉煌，事业的顶峰可能就在你眼前，可是你却无法达到，许多精英在达到他们事业的颠峰前悲剧般的牺牲，令我无限伤感，中国二十多年了，取得辉煌的同时，我们也该反思，我们还有什么不足，是不是可以做的更好，我现在谈的是我们赤手空拳创业的故事，它是一个人的历史也是一段历史的缩影。

创业前的迷茫

70年代初，大家都很穷，但小朋友学习没有大的压力，所以10岁不到的我与其他小朋友无忧无虑玩的很开心，小学五年级时的一天，我读了鲁迅的书，突然自己幼小的心里多了一份莫名的惆怅，闰土小时也跟自己一样快乐、聪明呀，是不是自己长大了，人到中年时也就跟他一样，双眼空洞、满脸沧桑，这种忧伤一直伴我成长。

82年高中毕业，我放弃了大学学习，因为我的父亲大学毕业以后一直在外地工作，家里生活水平反不如邻居中的文盲，一个月后，18岁的我以优异成绩考入了经济机关（当年的人民日报刊登了一侧

消息，正直局长锁住抽屉中 600 个条子，坚决抵制招干中的不正之风)，这是一份安逸的工作，非常规律的生活与工作，却象时钟的滴嗒声，在宁静的深夜里变成闰土的呐喊。

创业——服装篇

87 年初，不甘自己中年将成为闰土的我与小谢、小军两位好朋友凑了 1 万元，在 N 市有名的北极服装店拿下三节柜台卖起了服装，小谢的姨妈是上海东方皮毛厂的领导，我们从那里进了些出口式样的服装（到了上海才发现包在乘火车前就给贼划了一个大口子，所幸 1 万元钱跟桂圆放在一起，躲过一劫），第一个月赚了三千，三千块可是我们三人一年的工资啊。

第二个月我们进了 100 公斤当时最紧俏的毛线——马海毛，白天拖货，我们觉得难堪，只能夜里悄悄的用小车拖回来，拖回来发现 100 公斤的马海毛居然堆了一屋子，家人无法睡觉，为了赶紧出货，我们决定加价 10% 批发出去，来进货的小贩好心的建议我们用蒸气将马海毛打湿以增加重量，我们没有这样做。后来，马海毛卖完了，发现这笔生意基本不赚钱，原来，小贩买时是几斤的买，每次要我们秤翘一些，结果，几十笔翘秤的马海毛批出去了，却把 10% 的利润也翘进去了，大家白忙了一场。

一天，我们看见一辆集装箱卡车在 XX 服装厂装一批西装，那轻薄的西装十分漂亮，再一问，全是出口的，而且全是外国人的尺寸。

晚上，几个人坐在小军家二楼平台上聊天，现在的个体户非常多，衣服的款式变的也快，我们怎么才能找出新的利润点呢？不如我们自

己做西装吧。这个想法一讲，几个人自己也下了一跳。

当时，城里的领导只有出国时凭介绍信才能到李 XX 服装店定做西装，做西装的这些老师傅许多是旧上海的名师，那个老罗师傅就经常向我们炫耀他什么时候又到某某领导家去量衣服了，不过，我们看他做的服装从面料到里衬都已过时，做出来的西装穿在身上又重又呆板，就这样的款式通常也要顾客等半年以上。

再看看，当时高级百货商场卖的高级西装分为两种，日本款式和英国款式。日本式的品牌有“罗马”“顺美”，它的特点是贴身瘦腰、窄袖子，服装上衣两边开叉。英国式的品牌有“金利来”，它的特点是气派、飘逸，服装上衣中间开叉。

我们对当时的国内市场做了分析，对于刚刚开始追求服装穿着打扮的中国人，最少 500 元一套的西装，将要花去他们半年的薪水，所以多数人老百姓没钱购买，那么我们就想“年轻人结婚一定会买、领导出国考察一定会买的”。为什么他们不买呢？原来，日式的贴身，中国人穿上就无法做事，脱了西装，里面又是破衬裳，脱衣又冷，加上上衣两边开叉给人感觉象小流氓。英式的西装则气派、飘逸，老百姓不敢穿，怕同事嘲笑自己冒充归国华侨，穿中间开叉的西装，同事肯定骂自己不正经，而且，西装要敞胸露怀，可能要被领导批评。

我们就找来两位年轻的服装设计师，告诉他们：“帮我们按中国人的体形设计出宽松的双排扣西装。日本款式西装只所以两边开叉，是因为日本人每天要不停的鞠躬，两边开叉后上衣在鞠躬的时候不皱又保持臀部的美光，但是中国人不鞠躬，上衣两边不需要开叉。英式

的西装是从骑士服装演变过来，为了骑马的舒适，上衣全开成高叉，所以绅士的上衣普遍是中间开叉，但是几十年的革命改造，绅士在大陆已是虚伪的代名词，况且对中国人来说又不骑马，上衣中间没有必要开叉，面料不要国际流行的毛涤，因为老百姓认为全毛的就是最贵的，所以我们选毛感十足的全羊毛瑟维呢做主料，颜色只两种：灰色、藏青色”。设计师小董说：“没见过这种怪西装”，我们说：“中国的西装必须由中国人重新设计才能被中国的消费者所接受，这不是款式的问题，当人们的服装被领导作为判断你思想品德的时候，服装已上升为社会政治心态的问题啦。

随后，我们立即到无锡协新毛纺厂进了最好的、60元/米的瑟维呢面料，合计200米，委托N市XX服装厂加工，这个工厂拥有当时全世界最先进的西服生产线，是花数百万外汇引进的，现在中国驰名服装的老板们18年前没几个看过那西服生产线的，一尘不染、宽敞明亮的车间，那些大鼻子的客商在仔细的检查每件西装，我们感到奇怪：“他们进行质量检查时总是看里面，很少看外面”。原来服装的里面如果都一丝不苟，那么服装就一定完美无暇。整个工厂的气势让我们几个小年轻惊的目瞪口呆，王厂长知道我们的来意后，告诉我们“开一次生产线最少生产5000套，你们就100套总计7000元加工费，连换版费都不够”。供销科杨科长则对我们说“你们是不是傻了，中国人没钱买的，我们全出口”。我们晚上请他们吃饭，告诉他们“你们没有事的时候，是否可以帮帮忙，我们虽然钱不多，但对时间没有要求”。

我们的真诚最终感动了他们，答应了我们的要求，他们说：“你们穿的稳重不象个体户，也没有戴着金戒指、金手链，象暴发户一样拎着大捆的现金在厂里胡喊乱叫，所以对我们有好感，所以答应帮忙”。

一个星期后，漂亮的西装出来了，我们决定把它放在五星级的 JN 饭店购物中心，那是全省最顶级的商场，星期四的下午当我们托熟人悄悄的往里送货时，正好被薛总经理发现，薛总严肃的批评了服装主管，“这种国产的破西装也敢来卖，把他拖走”。薛总走后，熊主管、杨科长拗不过我们的死缠，答应“可以试试，但不能在显眼的地方，以免给薛总发现。我们单件成本 180 元，给商场 250 元（经济学书上说的批发毛利是 5%，我们加了 30% 的利润是冒着风险定的），商场他们卖 300 元。当时“罗马”“顺美”西装单价 500 元，“金利来”西装单价 900 元。

第三天是星期天，晚上大家聚在一起等消息，一个星期天下来摆在不显眼处的西装居然卖了 30 套，当天，在西装销售中名列第一，后来薛总也不信，亲自下来看，并且答应给我们与外国品牌一样的位置待遇。9、10、11、三个月在 JN 购物中心总计卖了 1300 套。

11 月的一个下午我们坐在 ZS 宾馆三楼的咖啡厅里，这里是我們每天下午喝咖啡的地方，我们谈我们的小生意下面如何发展。

1. 决定要在全国每个大城市最好的商场卖我们的西装，而且不做女装只做男装，因为女装变化无常，不宜作出品牌。男装则是一百年前穿西装，现在仍然穿西装，变化较小，适宜做出品牌。人员上只招业务员、设计师，不建工厂不招工人，充分利用现有企业的资源，

一旦生意不好，由于人员少成本低，就能很快的进行市场调整。

2. 第二年把公司迁往深圳，这样离香港近些，可以接受国外的订单，及时了解国际市场的变化。

3. 第四年，在法国注册公司，提高自己在国内的品牌档次。

大家在做发财梦的同时，开始了外地市场的推广。11 月底我弟弟带了 100 套西装去太原市的五一百货大楼，结果三天全部售完。市纺织集团公司总经理吴总的儿子小吴，找到我们想跟我们干，他在纺织学校的服装设计班即将毕业，我们又委托找 4 个同学，待遇是月工资 500 元，是当时国有服装厂设计师的 5 倍工资收入，我们必培养自己的服装设计师。

11 月底天气渐凉，我与小军去无锡协新厂进面料住在无锡美丽都大酒店，市民大都穿起了毛衣，由于酒店暖气较足，我们仅穿了件短袖 T 恤，在晚餐前出酒店散步。门口几个男子把我们当成华侨，要换兑换券，另有几个女孩想要我们送她们酒店舞厅的门票，当时酒店的梦幻 DISO 是 30 元一张，是无锡最好的舞厅，30 元一张，就是现在也不算便宜，别人低三下四的祈求使自己顿时觉得高人一等，趾高气扬。

吃饭的时候，我俩点了几个菜、喝了两瓶青岛啤酒，由于，周围全是老外，他们很安静，我们也就静静地吃完了晚餐。

9 点后，我们也去了楼上的梦幻 DISO，发现刚才还文质彬彬的意大利老人、中年妇女，一个个开心的狂放的跳舞，象小孩一样的开心、快乐，他们的眼里充满了爱与快乐。我与小军互望了一下，突然感觉

一阵悲哀，我们的双眼是那样的空洞、麻木。

跳舞结束后，我俩躺在床上睡不着，在老百姓梦想成为万元户时，我们已是十万元户了，为什么我们没有幸福的感觉呢？

白天中午在酒店客房，发现落地灯不亮，找来了服务员，服务员没讲话，只轻轻的伸脚一踩，灯就亮了。哦！原来还有脚踩的开关呀，可是，我们不懂。

想到前几天，我们几位穿着金利来的西裤背带、领结去上班，别人非常羡慕，自己却觉的别扭。后来，设计师告诉我们原因才知道，领结是参加晚宴、听交响乐时才能穿的，否则只有门童才会穿。在生活常识、社交礼仪方面，我们就跟白痴一样空白，拥有了金钱反而让我们出丑，从此以后，我们再也不敢嚣张狂妄。

11月的时候，我们发现我们的服装质量、款式比进口的好，就是价格上不去，因为我们的牌子土，我们决定给服装取个叫“KARDEN”的商标，被有关部门告之“英文不可以注册”，我们就申请叫“卡尔顿”，又被告之不行，他们说：“年轻人做事要踏实，我看长城、XX河、X山做商标就不错”。回家后，哥几个十分郁闷。

12月，商场通知我们：“你们是用XX经营部的名义与商场合作的，现在商场只能与工厂直接合作，我们的行为被工商部门定为投机倒把”。两天后，服装被拖回来了，我们几个望着8万多元摆了一屋子的西装，低头无语的坐了一晚。

第二天，我们决定自己开工厂，在四卫头居委会找了有间30平米的空房，年租金2万，去申请时被告之：“必须要有50万注册资

金、20 台以上的设备、380 伏的工业电”。可是这 380 伏的工业电增容就需 8 万元的现金支出，再买些不能生产西装的无用设备，再说我们也借不到 50 万啊。

一个星期后去 XX 门职业学校服装厂谈挂靠的事宜，他们的条件是交 10%的管理费，我们一算没有英文商标的西服利润率最多 20%，去掉工资、费用，几乎无利可图。没有品牌就没有发展的前途。

如果到农村去成立乡镇企业，那么工厂就属于农民所有，归村书记所有，这条路也走不通，我们认识的一个乡镇企业的厂长家在无锡，自己的私房盖了三层楼，在当地是个名人，他不同意跟我们合作。他讲了一句话让我们永生难忘，“兄弟啊，你们卖西装要让那么多顾客满意、要把商场总经理、服装主管搞定，你们不是做生意的料，我只做工作服、制服，我只要把一个人搞定就卖出去几千套，赚钱人还不累”。

之后，我们把西装各拿几十套回家，低价卖给小贩一些，送些亲戚朋友一些，天天抽烟喝酒无所事事，度日如年，服装业巨子的梦想被彻底击碎。

当时，我市有谢某、蒋某、方某三个最有名的服装大王。

84 年谢某在市中心 XX 电影院旁花 5 万年租金，租一 30 平米门面卖服装，轰动全市，5 万元是当时是一个干部 100 年的工资总收入呀，后来，国有大商场也改革引进私人进场经营，个体户的优势被国有的信誉打败，在国有商场经营的个体户先被商场扣 30%的收入，再被总经理、部门经理个人盘剥，进场费、广告费——春节红包、中秋

红包-----不堪重负。谢某 94 年转餐饮业失败，2004 年，年仅 50 多岁的谢某靠政府的低保和一农村妇女买花在一破屋里走完了一生。

蒋某在 87 年躲过一凶杀后很少露面，夫人黄某经营有方，抓住的股票市场的发展机遇，在市中心盖了座楼租给证券公司，现在开了个三千平米的大酒楼。

方某初中文化，87 年改做服装面料、88 年又改做鞋子，96 年夏天，我在一五星级酒店大厅就餐，听见临桌一沙哑的声音在与一桌的大学教授谈股票、谈政策，才知道他改做股票多年了，后来，他告诉我：“我只听他们的政策，生意场上千万不能听教授们的”。2005 年 8 月，我们又遇见他，他早已坐豪华奔驰多年，希望我们帮他买门面房，不要考虑钱，钱不是问题。

方某头大，绰号方大头，就是现在我们也常提起他的至理名言，86 年他声音哑哑的对我们说：“小弟你们做生意要象蛤蟆一样，趴在那里不要乱动。两个眼睛看着，看见蚊子飞过来，你伸舌头吃一个，看见苍蝇飞过来，你再伸头吃一个，但是，如果看见蚯蚓，你就不要管蚊子、苍蝇了，你就要一个猛子扎过去”。我们经常跟朋友聊天说：“中国的 MBA 们没有大头给他们上课是他们的悲哀”。

跟我们合作的 XX 服装厂后来日渐衰败，服装设计师陶女士、汪女士在 94 年也被逼下海，她们一个创立了中式女装的品牌，一个创立了时尚女装的品牌，汪女士还是 2003 年中央电视台春节晚会主持人服装设计师。另外两位年轻的才华出众的女设计师气质优雅，我们没有她们的消息，真希望她们生活在米兰、巴黎。

男设计师——胖子小董，穿着拖鞋、蓄着大胡子、穿着随意，记得他帮我们几个特别设计的男装，引得周围的同事、朋友羡慕不已，竞相效仿。这是一款酒红色丝绸暗花夹克上衣，下配黑色水洗丝绸长裤，长裤底脚翻边，再配一两接头圆口系带黑皮鞋。我们穿着这款衣服，晚上到一歌厅时，混暗的大厅里顿时许多双眼睛睁的发亮。

回想当年我们“以品位切入市场、以品牌运作市场”的理念模式，不就是世界名牌“耐克”“锐步”的经营模式吗？可是这种世界上最先进的经营模式却被定为“投机倒把”，到 90 年代末才从法规中去处。中国现在已成为世界最大的纺织品出口国，它创造了巨额的外汇，解决了千万的就业，是中国在世界的骄傲，不过这种低成本的经营模式在 WTO 的今天正遭遇着各国贸易壁垒的无情阻击，再看看现在的中国大陆居然没有一个世界级的服装品牌，没有一个世界级的服装设计大师，这是大陆纺织业最大的遗憾。

创业——装饰篇（网友喜欢我再在整理接续）

作者：目光呆滞的润土 日期：2005-10-23

90 年我们申请全省第一家私营装饰工程部被驳回，2004 年，当年最成功的国有装饰业的创始人陆某，贪污被判 16 年。

93 年，以 5 万元进入石油流通，我们没有计划，没有客户，我们发现小型企业是石油公司忽视的对象，他们没有计划，但是他们也不会为几吨汽油跑关系，我们就将他们联合起来为他们提供上门送油的服务，小企业的费用降低了，我们却一年净赚 100 万。后被国家停止供油清出市场，所有私营油商由福建商人经营，他们的背后有厦门

远华集团。

98 年我们发现市场已没有公平的赚钱机会，情况将恶化，以后将到处是抢钱的劫匪，有蒙面，有不蒙面的。决定不再创业。

2003 年，当家人下岗、同学失业、朋友贫困的时候，我决定再下海一博，以 10 万元的投入整合传媒，数十份市场调查，独有的市场方案，终于可以每年最少净赚 500 万利润。可是，大报上公开的商业行为，我们有公证处的公正居然被推翻，因为，我们的成功，以为着国有的总经理没有眼光、能力，他就会失去乌纱帽，所以他公然的诬赖。

实际上本身我已将大部分收入准备捐给慈善基金了，我最多就损失了 10 万，但老百姓惨了，因为，因为最后国有的公司把这个非常赚钱的项目搞亏了，将千万的亏损转到市民头上，为了不影响稳定，我们民企还不能讲，律师也讲这官司法院不敢接，老百姓知道实情后会给气死的，这就是我匿名的原因。

作者:目光呆滞的润土 日期:2005-10-23

我们成功的躲过台湾诈骗集团的金中富期货诈骗(数以百计的企业破产，数百个家庭妻离子散)

我们成功的躲过无锡邓斌的集资诈骗(数以百计的企业被骗巨资，数百人被判刑，十余个地市领导身陷牢狱)

作者:目光呆滞的润土 日期:2005-10-23

1. 要了解你周围的环境，浙江是民营，江苏是乡镇企业，广东是外资，山东是大国企。你如在广东你就要注册个外资，你如果是江苏

华西村的年轻人，你能够用民营企业模式创业吗？早死了这个心了，早点把钱交给书记，其他没你的事。

2. 要发现价值背后的价值，因为你没有关系，中国所有能赚钱的项目早给人连锅给端走了，老百姓连清水都吃不到，你只有在他们看不上眼的地方去寻找，03 年我的那个项目，国有的公司登广告招商都没人要，但我们对全市的餐饮进行了市场调查，前 20 家总收入 20 亿，前 5 家总收入 7 亿，第一家总收入 2 亿，我们就针对他们做了完整的市场方案，我们要告诉他跟我们合作有多少多少的好处，假如，不合作别人要抢去多少的市场，当排名第一的酒店看到我们的方案时，不要我们开口，他们就开出 500 万的价格，以为着我们可赚 350 万。

作者:目光呆滞的润土 日期:2005-10-23

媒体上 95%的创业广告是欺骗创业者的，可恶的骗子连穷人可怜的创业本钱也骗。我再给大家讲个下岗创业者拿到贷款的事。

02 年，我发现文宝金属制品厂居然拿到政府的 5 万元创业小额贷款。厂长告诉我，“总工会在报纸上做宣传给下岗创业者贷款，把我的照片登在报纸上，可能那天我去总工会办事，被他们拍下来了，朋友告诉我后，我才知道的，我找他们评理，天天跟他们吵，我没拿你们的钱，凭什么登我照片，后来，他们真怕我了，就给我 5 万元，天知道他们给什么人贷款了”。

另外，报纸宣传女同志失业可以去做家政，我靠，他们也不想想，漂亮的女人去人家做家政？除非那家的女主人弱智。

作者:目光呆滞的润土 日期:2005-10-25

创业——装饰篇

89年的一天，报纸上有则消息：“一酒店装修时失火，烧死5名广东来的装修工人”。我们一想，怎么搞装修赚钱的全是广东人？我们为什么不能搞装修赚钱呢？

当时，老百姓家连卫生间都没有，最好的装修是在水泥地上刷上红漆，家装方面暂时没有市场。对于酒店的装修，我们没有能力、技术做，但是简单的小工程还是可以做的，当时，机关、企业领导的办公室他们不敢装修，但是单位的会客室以后一定会装修。只要有工程做，我们的利润就非常可观，因为，墙纸、涂料的材料本地一般没有，要从广东采购，价格没有可比性；人工费也没有可比性，当地的技术工人是20元一天，广东的技术工人是50元一天，香港的技术工人是400元一天，但是，内地人分不清广东人与香港人的区别。

随后，我们去工商部门咨询，被告之：“须先去建筑工程局申请”，建筑工程局告之：“要有两个土木工程师、两个水电工程师资格证”。回家一想，哪个工程师会发病到个体户那里上班啊，看来只能做假了，找到几个同学的父亲，做了四个复印件，建工局的同志说：“你们是私营个体啊，好象我们没有批过，你们先到工商局问问清楚”。果然不错，工商部门说：“私营个体不批，集体国营可以，不行你们就挂靠吧”。我们说：“为什么？”他说：“装修是人命关天的大事，你们搞装修总要定钉子、敲锤子吧，要是把人家房子搞倒了，谁承担责任啊”。我们求他，哪怕给批个装修工程部执照也行，他说：“批个装饰材料经营部可以，其他免谈，我还能在这里干十年，十年内我不会开

这个口子，你们不要再来烦了”。

哥几个回家后，十分绝望，做了四个月的发财梦又破灭了。当时，如果挂靠国企，那么帮朋友免费装修的钱怎么出？按行业惯例给的回扣怎么出？算贪污怎么办？再说这是新兴的暴利行业，赚的钱再多又不是自己的怎么办？这条路肯定凶多吉少，于是我们放弃了在装饰业发展的想法。

再看现在的装饰市场，装饰业的小公司都是在 98 年后房地产热发展起来的，小装饰公司天天倒闭、天天开业。大的装饰公司已垄断大的装饰工程市场，小公司发展成大公司的路被彻底堵死，不要说申报一级资质，若要申报二级资质就必须要有 1000 万注册资金，且要有 2000 万的公司业绩。1000 万你敢虚假注册，但 2000 万的业绩你变不出来，你没有资质就不能去投标，就接到大业务，就永远达不到 2000 万。我的一个小老弟每年做 3000 万，他与全国知名的家电连锁合作的多年，现在仍是个小公司，他告诉我：“我全是拿别人的公司去招标，业绩反映在别人公司的帐上，自己的公司连个三级资质也评不上”。

现在的大公司如何生存？

仅靠几个百分点的管理费，每年就是几百万的纯利，不要去接业务就可以过的很滋润。

现在的工程是如何承接的？

一是公开的招标，标的压的很低，而且将大的工程分成若干标段，中标者几乎无利可图；如我的一个朋友中了一个 30 层办公大楼的装修业务，他告诉我他放弃了，他说：“一共有 15 家中标企业，本身利

润就低，加上项目小但是人员管理费用又不能少，这行业的潜规矩还要照办”，所以，他将项目无偿转给另一个中标的朋友了。

二是围标，所有入围的资质公司背后实际为一人或一伙所控制；非关系的装饰公司在评标前即被踢除。

说起我省的装饰行业就不能不提 XX 装饰工程公司总裁陆某。90 年，陆某经常去广东买铝合金材料，做过木匠的他发现了装饰业的巨大商机，回来后成立了国有的 XX 装饰工程公司，他的胆略与独特的经营眼光使公司的收入迅速达到亿元以上，许多星级宾馆把陆某公司的装修作为自己的荣耀，93 年他的世界名表中心、珠宝世界也在商业街隆重开业，95 年他投资亿元的全省最大的装饰城隆重开业（位于计划中的国际机场必经之路），他的个人魅力使公司迅速成为傲视群雄的龙头老大。

96 年，他与外资成立的合资公司的女老总因贪污被捕，陆的会计也因贪污被判三年徒刑，96 年，国际机场变更为相反的方向（事实证明机场的地址变更是失误的），随着政策的放开，私营企业以极低的土地租金租用村委会的土地，再以简易的房屋建起的装饰卖场，使陆某的装饰卖场遇到了经营上的困境，私营进入装饰业的开放，使陆某的装饰工程受到严重的阻击。国有的体制严重束缚着陆某的手脚，他沉默了，深居简出了，不过，他的装饰公司的经营业绩仍令人瞩目，他坐的豪华奔驰仍是全市最好的轿车。

我虽然没有机会进入装饰领域发展，但我知道他走的是艰辛的创业之路，他的勇气、智慧、胆略非常令人尊敬。

2000年，有一天上午7:50我发现他的灰色豪华奔驰迎面驶来，从后窗中望去，他端坐在后座依然气宇非凡，后来，我发现只要是上午7:50，总能看见他的奔驰车迎面驶来。回家后，我悲从中来，我告诉我的朋友“赫赫有名的陆某可能要做牢”。朋友说：“不会吧？”我说：“你想想，那个国有的老总敢做豪华奔驰，在中国，车子是政府官员级别身份的象征，局级干部绝对不敢做厅级的车，不过，陆某认为这个企业的钱全是他挣的，他的兄弟单位不挣钱还亏钱呢？所以，他觉得坐的理所当然”。朋友又说：“不会坐个车就坐牢吧？”我说“不是坐车的问题，说明他把企业当成他自己的了，如果他财务有问题的话，以后一定要出事，你想想，他每天有规律的上班，说明他几乎晚上从不出去社交了，不在外面混了，纵向没有保护伞、横向没有关系网的结果是什么后果？”。

2004年，报纸上一则消息“陆某因贪污挪用80万元公司资金给儿子做生意，被逮捕”。十几年前，在陆某的装饰城糊口的小混混，现在已是亿万富豪，千万富翁，十几年前，陆某绝对不会想到监牢是他辉煌人生的归属。

当年的我，后来无所事事，十分空虚，当我发现了电子游戏机时立即被它吸引过去了，也就是赌场上通称的老虎机，我每天到赌场消磨时间，天天赌的昏天黑地，深夜里输得口袋空空的我，迈着疲惫的脚步，回家后倒下就睡，输的越多、睡的越香。有一次，我赢了几千块，夜里12点回家时睡不着，心里累的感觉象缺油的油灯灯芯即将熄灭一样，我闭上眼睛想：“如果明天早上我能睁开眼睛，说明我还

活着，否则我就离开了这个世界，可能人要死的感觉就是这样”——
—。

创业——石油篇（网友喜欢再继续写）

作者：目光呆滞的润土 日期：2005-10-25

作者：xpapers 回复日期：2005-10-25

真的很好，

不知道楼主现在如何处理三要素之一的“关系”上有何心得。

89年我写了名为《权与钱》5000字的文章，后来，自己将它烧了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2005-10-26

作者：飞飞飞飞飞回复日期：2005-10-26

政府=垃圾

垃圾里面全是宝，小弟不要涉及敏感话题，否则大哥就没下文了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2005-10-26

创业——石油篇

在赌场赢钱的第二天，早晨九点多，我终于睁开了眼睛，我惊喜的发现我还活着，回想一年来我不敢面对现实，我想成为一个成功的男人却我无路可走，我只能去赌的昏天黑地，让自己天天糊里糊涂。可是现在我赢钱了，又能怎么样，赢钱后却难过的要死去，怎么会有赢钱却要死的赌徒呢？难道做个赌徒是我人生的理想。虽然我已经输了三万多，相当于当时一个公务员工作二十年的总收入，我在想“一

个想成为企业家的年轻人怎么已经变成了疯狂的赌徒？”现在自己身无分文，再看看银行透支的催款帐，我竟然十分平静，因为我已经失去了去赢回它的激情。

92年，小平南巡讲话后，我们用XX经济文化实业公司的执照开始了重新创业，这个公司自从搞了首届XX小姐比赛后，就基本歇业。在计划物资为唯一赚钱渠道的时代，他们没有计划物资，没有客户渠道，实业公司的总经理就答应让我们来做，但资金自筹，要交管理费。

不久，我们认识了一个40岁的陈总，他上穿白衬衣、下穿黄色军裤，开口闭口讲的全是高干，他答应帮我们，我们将借来的六千元本钱全交给了他，他租了办公室、买了办公家具，找了一些大公司的工作人员吃了几顿饭。一个月下来，一分钱没赚着，他告诉我们六千元钱没有了，要做生意必须再拿钱。我们哪还有钱啊，就是有钱还敢再给他啊。

第三个月，我与小军去了北方某石油基地，小军的爸爸在玉门油田、大庆油田、胜利油田工作过。小军初中前一直与父亲在一起生活，他的许多同学的父亲都是什么总指挥、局长、处长，小军的父亲拥有实权，他爸不要现在的装饰大王刘某一分钱的好处，仅一句话就让刘某发了8万元的财，刘某完成了最初的原始积累。他爸一个人拥有两部进口的工作汽车，他一个人掌握数千吨计划钢材，整仓库的紧俏彩电，就是不肯帮助自己的儿子。我们只有自己北上去寻找发财的机会。

作者：目光呆滞的润土 日期：2005-10-26

(发长贴服务器不接受，所以分段，很抱歉)

那是个寒冷的冬天，老同学见面分外亲切，长辈们也对我们非常关心，告诉我们发财不是问题，天天好酒招待，我是连醉三天。第四天我们要去找经营处处长杨叔叔，由于怕喝酒，所以等晚上八点以后去了他家，一进门，杨叔高兴呀，回忆起开发胜利油田时他与小军爸在黄河边逮鲤鱼的事。他儿子给我们俩倒了两杯茶，杨叔让儿子换成青岛啤酒，我们刚要喝，他说“孩子这酒没劲”，然后，将一高级白酒加进啤酒中，他用白酒陪我们一饮而净。小军还好，我哪吃过这鸡尾酒啊，酒量不大的我，本身已醉了三天，酒味一翻直往上冲，我赶紧冲出门，其实我这几天就没吃过东西，哪有东西吐啊。他儿子让我喝温水后，才缓和了些。10点钟离开杨叔家，他儿子要带我们去喝酒，对我们说：“大哥，这酒醉了后必须要继续喝，这叫透透，否则以后酒量就会下降，今晚必须去透透”。我们赶紧离去，回到招待所，我对小军说：“这财是发定了，可我不要发，就算我们以后是百万富翁了，头脑也给喝坏了”。

回来后，依然一筹莫展，计划煤炭、计划钢材、计划石油制品，我们一项没有，客户一个没有怎么办？

作者:目光呆滞的润土 日期:2005-10-26

贴发不上去,谁留 Email 帮我一下,在此对弟兄们道声歉

作者:目光呆滞的润土 日期:2005-10-27

作者: wyz_zjg 回复日期: 2005-10-27

给你发站内消息了,你先看一下你的文章里面是不是含有与政治有关的敏感词。

88年，我就写了5000字的文章《权与钱》，后被烧了，我的一位老哥到了北京就住中南海，我省卖的豪宅最贵的地产商是我的好朋友，本人在5次大的专案中毫发未牵。我虽是一皆平民已懂政治，但不谈政治。

作者：目光呆滞的润土 日期：2005-10-27

不知怎么？3800字的续帖上不去。

谁帮我发？留emial。

作者：目光呆滞的润土 日期：2005-10-28

作者：airy17271 回复日期：2005-10-27

帮着转发：

谢谢老弟，你是个诚信的值得尊敬的汉子。版主可能有顾虑，其实，我的故事只会讲到98年，以后的事已封存在记忆里。我对不住大家，让大家没下文了。你们可以留emial。

作者：目光呆滞的润土 日期：2005-10-28

第一回无锡邓斌非法集资案

邓斌非法集资案震惊高层，当时轰动全国，牵涉官员之多、被骗企业、个人之多，创了当时的中国记录。经济发达的无锡被她严重地破坏、元气大伤，十年后的今天，许多当事人都心有余悸。（篇幅有限关于她被套深圳，误入歧途就不展开了）

93年，我的好朋友小古是XX银行的高级信贷主管，他的父亲是

正厅级干部。他经常跟我在一起，他有天夜里 12 点居然跑到我家，兴奋地告诉我：“他的父亲可能要提为副省长了”，他什么都对我说，特信任我。

记得那年的夏天，他告诉我现在有笔生意，让我立即到他的办公室。办公室里坐着个瘦高个子 40 岁左右男子，他自我介绍他是 XX 无线电学校的老师，是 X 厅长介绍过来的，请我们到五星级的 XX 饭店去谈事。上午 10 点半钟，在饭店的套房见到一富贵气十足的中年妇女，她一袭黑色的真丝套装，戴一小克拉的钻石项链，她伸出两个手指跟我们轻轻地握了下手，肥软白嫩的手指上陷着一枚细小的翡翠戒指，旁边人介绍这是邓总，我们互相寒暄了一下，邓总就做在一旁的沙发上。她的副手跟我们热情的交谈，这个副手身高一米八，身材魁梧，光头阔脸，戴一块薄型名表，他拿出军官证，上写某部队副部队长他拿出一堆资料。

项目的意思是，XX 集团公司无锡分公司贷款 300 万，法人是 XX，用于乳胶手套的出口，德国方面会开出信用证，XX 远洋公司提供全额担保，贷款的手续完美无缺。

11 点时，邓总要副手陪我们俩到楼下餐厅吃饭，我们不想让她破费，先欠她人情，坚持到后面 XX 阁小饭店吃饭。这个饭店小老板住在我父母家附近，我们认识，我们与副手吃完饭，答应考虑考虑就分开了。

第二天上午，我父母打电话给我说：“有几个领导到家来找你，什么事不清楚”。回家后发现，是饭店小老板拿了他们 1000 元通过居

委会找到我家的。那个副手把我叫出去，轻轻的说：“手续齐全，你们上午开出银票，这箱子二十万你先拿着”。我说：“箱子你们先拿着，等会再说”。

到了银行后，我侧身跟小古挤挤眼、皱了下眉头，小古心领神会，一阵专业属语将他们先打发走了。

我说：“她们先给我 20 万，只能拿回去 280 万，年利率是 14%，300 万的利息是 42 万，合计就是 62 万，用 280 万去赚 62 万给我们，他们不要赚钱了，他学雷峰啊？”，我又说：“你有没有拿她的钱，如果有赶快送回去，否则交给纪委”。小古说“银票在这没给他，钱没有拿”，这笔生意就泡汤。如果当时他们给我们的钱数额不大，可能也被她套进去了。

三个月后，电视晚间新闻播放一则新闻，XXXX 学院成立 50 周年，电视画面上邓斌的副手端坐在大会主席台的左边

后来，邓斌案发被枪毙，副手被军事法庭审判，提供担保的 XX 远洋公司的孙总被判 11 年，蹲在万山监狱。

第二回台湾金中富期货诈骗案

台湾金中富的背后实为台湾安家坤诈骗集团，94 年他们在广东、苏州、南京诈骗了数十亿，当事人最后潜逃出境。数以百计的企业被骗、多少家庭妻离子散。仅我熟悉的就有赵某被枪毙，陈某两年后在狱中自杀。

开始，台湾安家坤集团先在当地的大报上用整幅的版面招聘人才，条件是大学本科以上，招聘的地点选在政府大院的附近，用送奔驰、

许高薪的方式请有背景的公子做傀儡，开业时再请不明真相的领导捧场。据说公司布置的象国外的证券大厅，电脑屏幕上数字上下直跳，工作人员西装革履。先期，胆大的进场客户个个赚得笑逐言开，我的朋友某局财务主管陈某就赚了二十万。

一时间头脑灵活的个个谈期货，生怕落后，居然有中科院的院士（自然科学类的学者）鼓励企业炒金中富期货，当时，我也认为期货是个新的行业，可以尝试。

7月的一天晚上9点，陈总（四亿资产的国企老总）要我马上到华侨酒店，我进入他们的客房后，看见蔡总也在（福建一资产千万的私企老板）。陈总对我说：“我们决定拿400万做期货，这事你来办，我们给你配车、赚钱后有你的份”。我说“怎么做啊？我也不懂”。他说“我们考虑到你的实际情况，只做日盘（日本的期货）时间是早晨7点到8点，如果做美盘要夜里1点到两点钟，你不方便”。我说：“钱怎么去赚？”他说“全权由大学毕业的硕士操盘，保底利润60%，一年净赚240万，超过部分我们给操盘手80%的分成”。

过了一会，我说：“陈总你们自己玩吧，我不想发这财”。他说“为什么？”，我说“做日盘就是赚日本人钱，这钱最后终要有人出，没有四个人打牌全赢的吧，第一点，这小日本比你有权，你400万人民币就是40万美金，他小菜一碟，他赌输了可以追加资金，你不能；第二点，日本人比我们聪明；第三点，他搞资本主义近百年了，这资本的玩意我们没他懂；第四点，你赚了是国家的，亏了咋办？”后来，陈总听了我的意见不做了。

一年后，陈总的主管局财务处长被判六年徒刑，财务主管陈某因挪用公款 80 万被判七年徒刑，四年年后，另一起大案案发，反贪局某科长被捕，后被判三年缓刑，其办案桌上案卷堆里的资料显示，当时财务主管陈某挪用公款数实为 370 万元。即将出狱的陈某被提审后，将吃饭的筷子插入咽喉自杀。

作者:目光呆滞的润土 日期:2005-10-28

很遗憾,石油篇上不去。

作者:目光呆滞的润土 日期:2005-10-28

好好的一篇文章现在变成了广告;

好好的一个人才现在变成了奴才;

作者:目光呆滞的润土 日期:2005-10-29

一篇好文章，引出一片好文章。一片好文章带来一群的好网友，一群群的好网友，将天涯打造成顶级的网友平台，顶级的网友必将吸引顶级的广告客户，有了顶级的广告客户，天涯就是大陆成功的商业网站，这是多么完美可行的商业方案啊。

当我的文章，引出一片好回帖时，带来了一群好网友，被版主拦腰打断，又被可怜的发广告的小人无耻骚扰（君子爱才取之有道，小人贪财偷之无道），只要发广告的可怜人仔细地看看好文章，他就不会永远的象无头苍蝇的被人利用，其实没有头脑的人是永远不会发财的，更谈不上成功了，做为楼主与广大善良的网友无法改变这些。

朋友们，中国的经济环境就跟这个帖子的经历一样，天涯是国内最好的论坛，就象 XX 地区是中国最好的投资区域一样，你有完美可

行的投资计划，你能搞定版主吗？十年前他可能贪钱放你一马，十年后他贪官（贪官职）决不放你，而且他比你有钱，稳定压倒一切，就把你切了，再加上无赖小人的无情骚扰，常言到“菩萨好供，小鬼难缠”，数年后一个梦想成为盖茨的人就成为了目光呆滞的人了。

站在世界奥林匹克物理竞赛奖台的中国少年有诺贝尔的梦吗？

冲进可口可乐世界杯少年足球决赛的中国少年想成为贝利吗？

作者：目光呆滞的润土 日期：2005-10-30

第三回经侦警察支队一号诈骗案

2000年夏天，地方电视台的晚间电视上播了有则新闻“一辆挂武警牌照的桑塔拉2000轿车，在傍晚交通高峰时分将一骑车妇女刮倒，驾驶员下车后不赔礼道歉还打了这个妇女。周围老百姓义愤填膺，警方介入后发现是个假武警车。随着调查的深入，发现这是一伙诈骗集团一年来以XX湖防洪工程的名义，分工合作，每人扮演不同的角色，工程商为了得到工程给他们送钱、送烟、送酒、请吃、请桑拿等。仅现金他们就诈骗了数十家工程商360万。这时，公安局经侦警察支队成立不久，此案被列为一号案件。

半年后，报纸公布了此案的审判结果，此案三号人物杨伟民的名字让一楞。此人94年就开始在外诈骗，六年后，居然还在诈骗。94年的时候，他一起经典诈骗响誉同行。

此人，一般雇佣两劳释放人员做法人，他在幕后操纵。94年12月，他坐一小车去炼油厂宿舍的某县石油公司办事处，县石油公司的经理在此，他有一张3000吨的汽油提货单。杨骗子进去提出要去核

实提货单的真伪，石油公司的经理一想，3000吨他又提不走，就将提单交给杨骗子。一个小时过去了经理问驾驶员他人呢？驾驶员说“我也不认识，他给了我500元钱包我一天”。经理打电话给炼油厂方面询问，被告之没有人来。

这个县石油公司的经理就不断地打寻呼寻找，一天后，寻呼台所有的接听小姐只要听见第一声的“喂~”的地方方言，就知道他要呼谁了。

三天后，杨骗子告诉这个经理，他在XX大厦。

扬某告诉经理，靠他的提单已经收了120万元的定金。经理说：“我没听见你说什么”，扬某又将提单复印了数份后，将提单交还给经理，经理接过提单后拔腿就跑了。

那是94年的夏天，我公司的高经理与扬某的手下谈生意，他们有紧俏的PTA化工原料，每吨8000元，市场价8500元，在某部队招待所，我们见到了他的手下，此人穿一件高级白色短袖衬衣，上衣口袋映出一包万宝路香烟和一叠百元大钞。我跟高经理说“着生意不能做”，高经理坚持要做，我也没有办法，我就跟小庞坚持不参与谈判，在附近的农贸市场闲逛。

20分钟后，高经理出来了，告诉我第一笔20吨8000元一吨可以赚1万块。我说“不是好事，此人虽穿高级短袖衬衣，里面的高级香烟和大钞明显是给我们看的，但他的皮带是低档货，皮鞋虽亮，但边缝里有脏，还有此人的眼睛不敢平视，目光游离”。在那个时代成功的商人，有三样东西是必须讲究的，就是皮鞋、皮带、手表。他衣

服裤子可以旧只要干净整洁，但这三样东西可以反映人的品味。

一星期后，我们真赚了一万块，不过高经理却将 50 万的支票先交给了杨某他们，我知道后立即去银行，发现 50 万资金被他们一起划走了。原来，他们将 8500 元一吨的 PTA 便宜 500 元卖给我们做诱饵，上钩后将货款全部吃掉。这还得了啊！这是苏州某国有公司的货款啊。我们拿什么还人家钱啊。

随后一个月，我们天天去他的公司，他们告诉我们钱没有。你告，法人是刚刑满出狱的人员，他不在乎再去坐牢。他们有时对客户说有多少多少的钢材在什么地方，还指着我们说“不信你问他们”。我们只能说“是的、是的”。我们指望他们再骗笔钱还我们钱呢。

我们拿过两次支票，结果全是空头。

想不到，我们栽在他们身上，50 万啊，我们的身家性命也抵不上啊，望着第三张空头支票，我和高经理发呆。

空头支票快过期的最后一天，我有的大胆的计划，成败在此一举。我们在下午 4：30 将支票送进我们的开户行——交通银行分行营业部，第二天上午 8：00 我们提前去了银行，当班的是小乔，我们发了根中华牌香烟给他，要他开 50 万的现金汇票，小乔要我们等一会，因为现在银行未开机。8：10 分，银行电脑开机后，小乔将一张 50 万元的汇票交给他我们，我们让会计立即去苏州把钱送给国有的某公司。

回到办公室时，我们心还砰砰乱跳的。但一想只要我们自己没拿这钱就行，反正拿钱的也是国有企业。

上午 11 点钟。交通银行营业部石主任，保卫处干事，以及杨某

开户行——建行 XX 分理处的一个女主任（急的头发都竖起来了）来到我们的办公室。石主任要我们交出 50 万现金汇票，许诺只要我们交出汇票，答应帮我们贷款 200 万元。我们不想贷款也找不回已经上了不得火车的会计。保卫干事对我们狠狠的拍桌子，厉声大吼“一小时内警察将把你们全抓起来”。一行人气冲冲地走了，再也没来找我们。事后想起来，都有些后怕。

许多年之后，我与银行工作人员谈起此事，他们也不相信，他们说“可能银行内部将此事掩盖了，建行 XX 分理处以后会向杨某追讨 50 万的，你们巧妙地利用联行交换票据的漏洞，不过现在就不行了，现在已是电子票据实时交换。”

作者：目光呆滞的润土 日期：2005-10-30

版主菩萨现灵将小鬼全部剔除，谢谢古魂女菩萨。

作者：目光呆滞的润土 日期：2005-10-31

创业——悲情篇

悲情一

93 年，航天部下属的 XXXX 研究所经营处处长“李叔”找到我们，他有一个物资公司，一个电子公司要我们去承包，承包的条件是不要亏损，另提出一的要求——让他的小儿子跟着我们学，他有两个儿子，大儿子是交警，小儿子刚大学毕业，小李聪明嘴又甜。

随后，我们在电子一条街的大卖场拿下一个门面，我弟弟找来了他的同学小胡，小胡在深圳 IT 打拼多年，拎着 20 万凯旋而归。门面两边的邻居是现在 IT 行业赫赫有名的上市公司。这个 IT 巨子 Y 某

也是我们的小弟，他是小军弟弟的同学，当初，我们做服装的时候，他就经常听我们胡侃。我印象最深的是我们说：“以后发财后我们要天天打网球”（中国当时还没有网球）。这个小老弟岔话到：“我要有钱就打马球”。我靠，他心比我们还大，打马球要有名马、马场、训马师，而且还要有一帮有钱的闲朋友才能玩的。我看看他，对他说：“瞧你这土匪相在机关混也是死路一条”。

两年后，Y某也下海卖起了电脑，我们帮他贷款50万，银行的朋友上门被Y某把鼻子都气歪了。他的小门面里没一台电脑，柜台里放着百货，墙上挂着雨衣。

一晃几年过去了，他也跟我们做邻居了。我们帐上的钱让他们看的眼馋，我们公司有200万资金，又从银行贷了180万，周围的邻居天天跟我们打牌套近乎，鼓动我们一起搞，我们的资金不敢给他们。我们帮Y某贷带100万后，他花40万打广告，60万到深圳进水货散件回来组装整机，我们公司的小胡也说他在深圳就是这样乱搞。干IT这行，如果不走私、不逃税，那么趁早回家睡。

我们一想，水货要被工商、海关要查没了，我们对不起自己，对不起信任我们的“李叔”。

二个月后，我们将180万贷款还给银行，将200万资金还给了“李叔”。

两年后，“李叔”被捕，小军也被叫去了检察院，检查官问小军资金的情况。原来，“李叔”拿回200万时，经不住大儿子的恳求，拿了10万给大儿子炒金中富期货了。后来，六十岁的“李叔”被判

六年徒刑，三年后保外就医，随后去世。

当年，“李叔”他是航天战线的老同志，他天天穿着布鞋，有时还对我们说“别看我这老土的打扮，中国 XX 集团的总裁都要亲自开车到深圳机场接我”。他是要面子的人，想不到老年在狱中度过，他是心里郁闷而死啊。这个世界少个老板、少一个企业家没什么，有什么比亲情、友情更重的吗？回想“李叔”把我跟小军当自己的孩子，一口一个叫我们“孩子”，那浓浓的北方方言至今在耳旁回绕。

作者：目光呆滞的润土 日期：2005-11-02

创业——悲情篇

悲情二

87 年，在生产资料一条街上，张某虽然文化不高却是最大的金属标准件商人，他是我市温州人公认的首富。他在 ZS 宾馆以年租金 24 万租用两间客房，拥有两部桑塔纳，每年近百万的招待费导致他的办公室天天高朋满座，他为人豪爽，我们当时做服装，每天下午在宾馆喝茶所以跟他成了朋友，张某有个喜欢摸人头的坏习惯，我就看见他摸过房产局长的头，大学基建处长的头。

90 年以后，随着金属标准件的竞争激烈，利润也越来越薄。他也没有找到新的项目支撑他巨大的消费支出，我与小军让他退掉客房减少支出。张某不同意，他说“外面人如果知道我现在没钱了，以后就再也没有发财的机会了”。

他喜欢喝荷兰“喜力”啤酒，每次在酒吧里 15 元一听的“喜力”，他一喝就是十几听。

白天中午也喝，张某公司门市的边上是个卖建材的小贩吴某，吴某弟兄三个与父亲一起卖瓷砖，张某有一次喝多了居然摸了吴某的頭，这个吴某只当没这回事，骑着破摩托出去做生意了，我发现吴某虽然没有钱但他的忍耐力超常。96年，吴某贷款千万把他的建材仓库改造成装饰材料大卖场了，2004年，吴某的两万平米的家居超市也开张了，他是装饰卖场的三巨头之一。

90年到93年，这个温州首富张某天天喝酒，沉醉在过去的辉煌中不能自拔，经营上我们想帮他，可是我们无能为力；我们想帮他找个对象结婚改变这混乱的生活，他总是跟我们说：“当时，宾馆里那个最漂亮的服务员跟他好”，所以，可是一般的女孩他又看不上。身为他的朋友我们也十分痛苦，他今天挣1000元就花1000元。

我们一般不去他公司，因为你一去他公司他就花钱，我们不忍心花他的钱，他头脑坏了，但我们也知道他身边几个无赖天天在乱花他的钱。94年，他知道我已经结婚了，见到我后，硬拽着我去了最顶级的购物中心，花了480元买了个法国水晶烟缸送给我。

94年的冬天一天夜里12点，睡梦中的我被电话吵醒，原来是这个张某还在喝酒呢，他电话告诉我“兄弟，我们要发了”。我说“几点了，你不睡觉是发烧吧”。他说“国家搞增值税了，我们省现在是征7%抵17%，邻省是征5%抵17%。兄弟，这里面有发财的机会啊”。我说“犯法的事，两种人可以干，一是能跑、一是能保，反正我是不干”。后来，我躺床上想“这小子头脑还没喝坏啊，这世界上最科学、最严谨的增值税居然被他发现了漏洞”。

95年，他在酒吧喝酒，老板看他喝多了多收他酒钱，张某从口袋中摸出啤酒的拉环与老板发生争执，冲突中张某将一人脸部咬伤，被咬伤的是穿便衣的派出所所长，随后，张某被送去劳动教养。

2001年，我去一大公司办事，在公司大门的橱窗里，我发现了一组照片，是法院公开宣判大会的照片，照片上，昔日的首富也是我的好朋友——张某，被两名法警在后面用绳子勒住颈部，上身五花大绑，脚部系着铁镣，已被执行死刑。

事后，我问其他朋友，他们告诉我：“张某一个人租了一套7楼的房子，4楼的一个少妇是他的相好，他给这个少妇出手也大方，一天晚上，他酒喝多了，找少妇，少妇打牌去了，张某就把少妇13岁的女儿用被子捂死了，强奸她了”。

现在，我已把法国进口烟缸收了起来，因为，每当我看见烟缸就会想到昔日豪爽、聪明的首富，想到沉迷于辉煌不能自拔的张某，想起他最后被枪毙前的面孔，总令我无限伤感。

作者：目光呆滞的润土 日期：2005-11-03

创业——悲情篇

悲情三

S某小我两岁，是小古的同学也是我的好朋友，他身高1.75米，身材较胖，大家喊他胖子。89年身为央行计划处的他被检察院关了40天，后无罪释放，同处的另三人分别被判6~8年不等的徒刑。90年无所事事的他，也跟我一样，天天在赌场赌的昏天黑地，我要不去，他就打电话找我。老虎机上要是出分，他从不兑钱，照死继续赌大小，

直到赌输为止，我只要跟他在一起，身上的最后一块钱肯定被他掏去。

93年，S某打电话给我，让我到他办公室，我靠，他办公室外面站着两位银行行长，四位集团公司的老总，十几个办事的，他们一个接一个进去汇报工作。原来胖子他被任命为资金市场的经理，他下面有一个操作员、一个会计，业务顶尖的胖子出过数本银行的业务书籍，是总行某行长的在研究生，他现在已成为金融市场的风云人物，他告诉我整个中国的金融全在他们13个人手上调控，每天数亿计的资金在他电脑上翻动。我看他划拨资金的时候从不抵押、签字，只一个电话、一份传真数千万资金就出去了。

晚上，他就让我跟他去最顶级的餐厅就餐，有时是数千元一桌的山珍海味，有时是300元的简餐，不管消费多少，苏某总是让请客的主人给服务员200元小费，给楼面经理100元小费，所以，只要我一到餐厅，服务员知道有苏某在，个个抢着为他服务，楼面经理总是半退着为我们引座。

晚饭后，XX夜总会外，总有两、三位老总在此等胖子，大厅表演台正前方的三张桌子总是空着，只要我们一到，果盘、饮料、啤酒就立即上齐，歌舞升平以后，漂亮的模特就会坐在我们旁边陪我们喝酒。

我参加了几次活动后，S某看我嫌累，就让我中午去吃饭，他说：“中午吃饭，酒不会喝多，而且你还可以在宾馆洗澡好好休息一下”。一次，中午他打电话让我去XX宾馆吃饭，饭后，我就在客房午休，一个多小时后，有人敲我的门，原来，请客老总的司机帮我买了高级的衣服，一双价值1800元的西班牙高级鹿皮皮鞋，司机跟我打招呼说

没有更好的了，请我包涵。

第二天，胖子问我“怎么样？你以后想舒服就中午来，没人灌你的酒，你只要穿双旧皮鞋、旧衣服，不用你开口，一会儿，你就一身名牌回家，我不要他们的东西，你拿没关系”。我说：“他们花了那么多钱，你为什么不代人办事？”他说“他们花 100 万，我也不会代他们办事，老哥，你要是坐我的位子，你可能早进去了”。我说：“为什么？”他说：“他在你身上花 100 万，你就给他 1000 万、2000 万，他不还了怎么办？他花钱的时候，我就观察他们的表情，一年下来，真有钱、假有钱就一清二楚啦，反过来说如果他真作纰漏，那么他也会堵纰漏”。

有一天，他把我号码 2000 号的中文寻呼拿走了，送我一个 MOTO 小手机，我没怎么用就欠费停机了，他打电话让 XX 证券公司送支票过来（当时只有万国、申银、君安三家券商），我去交费发现这个手机一个月不到的电话费居然 7000 元，我问胖子“费用怎么这么贵啊”他说“这是 XX 证券公司老总的手机，我把它抢来给你的，他的电话全是长途当然贵了”。他又对我说：“我让你找个国有的公司，我给你 1000 万，你做股票，赚个 200 万不成问题”。我说“要是亏 200 万怎么办？”他说“也好，咱兄弟俩没钱还不是一样潇洒，我就是身上从来不装钱”。

94 年的夏天，我到他办公室，办公室没人，桌子上高级手机用报纸盖着，边上放着包红梅香烟，他看我盯着低档的香烟发楞，随手从办公桌底下拿出两条玉溪香烟（400 元一条），

他对我说：“兄弟啊，别人个个看我风光，其实我坐的是火山，什么时候火山爆发我不知道，唯一的办法是小心驶的万年船。”他说这话的时候颇有几分无赖。我也知道他难啊，中国大陆没有信用评定体系，银行资金没有完整的防范措施。一句话、一个字，数千万的资金就出去了。我知道他遇到困难了，北方 XX 银行下属的典当公司贷款 500 万，一年后到期没还，告诉胖子必须贷 1000 万才能解决资金问题，后 S 某又汇去 500 万，半年后，典当公司与银行脱钩，总经理贪污被捕，1000 万资金出现了问题。另一笔资金是 XX 市一外资（台资、港资等统称外资）要贷款，S 某考察过几次，每次企业老总、地方政府的领导总是做陪，一次 S 某等几人再去 XX 市考察，宝马汽车在路上遭遇车祸，几人受伤。XX 市的领导与该企业的老总亲自来医院看望，胖子非常感动，出院给立即贷给这家企业 5000 万，半年后该企业宣布倒闭。

95 年，宁波市委书记许运鸿案发，谢副市长也被双规，胖子贷给宁波开发区 XX 实业公司 3 亿资金出现了问题，这个实业公司在北京投资 6000 万建了一座王府式的高级酒店，花 1200 万拍卖来天安门开国大典时的灯笼，后事发牵出胖子。最后，胖子因那 5000 万的损失被判无期徒刑。

做银行的就会知道 6000 万的损失，加 3 亿的问题资金是很大，但胖子总的贷款规模是 300 个亿。按照比例来算，圈内人就知道胖子的业务能力有多强。因为他们知道中国的银行有多少呆帐，多少不良资产。

去年，我碰到胖子的同事武某，他是行政处的副处长外号不懂，他的老婆也在机关，也是什么业务都不懂，他高兴的对我说：“我的女儿前年分在了 XX 行，还分了一套房子”。回家后，想想什么都不懂一家分了三套房子，全家年收入 26 万啊。想起了聪明的才华横溢的胖子身陷在牢狱，那是漫长的无期啊！他进去的时候才 30 岁，怎不令人悲伤。

作者：目光呆滞的润土 日期：2005-11-04

创业——悲情篇

悲情四

92 年，XX 贸易公司成立，陈总任总经理，公司只有 11 个工作人员，一个老总、一个副总，每年纯利润 3000 万。在胆子大些、步子快些的号召下，到 94 年底陈总共成立了 7 个子公司，年底表彰大会上，陈总与另几位改革先锋受到了表扬，并捧回一台大彩电。

94 年陈总让我去炒期货，被我拒绝后，也帮他躲过一劫，所以，陈总对我很好，他让我的费用在他们公司报销。一天，我身上没钱，就将修摩托车的费用 600 元钱交给财务处长 Z 某报销了，主办会计小苑（90 年代初他请我去外地旅游，我没去，他也就没去，后飞机失事，所以我俩感情很深）第二天打电话问我“你是不是报了 1600 元”，我说“就 600 呀”。此后，我再也不在他们公司报销了，Z 某喊我报，我也不报，陈总每年让 Z 某送我的 5 份红包（每份 500 元）也被他贪污 2 份。不过这些，我未向陈总说，因为财务处长基本上是老总的心腹，我不想去搅混水。

94年，我有笔生意需要50万资金用一个星期，可以赚4万，我跟陈总说“一个星期后我还你52万”。生意结束后，我只赚了2万，但我还是还回去52万，我一分钱未赚，陈总很高兴。两个月后，我们有笔生意需要600万，陈总立即帮我从银行贷出600万，我们公司的高经理想让600万先划到我们帐上，我拒绝了，三天后我告诉陈总把钱还给银行吧，他说“没事，我们自己用吧”。我跟高经理说“GCD的50万出来，回去52万没事，600万出来了，600万是回不去的，是要出事的，钱在他帐上利息就与你无关，否则是挪用公款罪”。

95年，全民经商的热潮过后，经济开始降温，主管局为了减少压力将1000人的XX厂划给陈总，到年底时有7家企业划归XX贸易公司名下，只不过牌子变成了集团公司。公司的利润由3000万降为1000万再降为负1000万。企业的职工想法其实很简单，谁给他钱少了，他就跟谁闹，就举报谁，以前11个人时陈总天天飞来飞去，高级酒店消费也没人举报，现在好，大部分时间用来解决内部矛盾，搞得陈总心烦。集团公司又有5个副总，每个人一个主意，也把陈总搞的心烦。

一天，我跟陈总坐一辆面包车，陈说“财务处长不地道，居然记小本子”。随后，我就将Z某扣我红包多报销的事告诉了他，陈说“怪不得没见你报销呢”。我说“你还不能搞他，否则对你不利，除非他自己钻进笼子，你再放他一马，才能把他换了”。他说“现在生意不好做，养的人多，副总也多，主意也多”。我说：“你是总裁，副总再多那是谋略，总裁是什么？总裁是胆略，胆在前、略在后”。陈说“好，

这话我喜欢听，做领导的必须要有魄力，要有胆”。

96年初，陈胆子真大，进了万吨泰国大米，结果不好卖，只能让福建蔡某代卖，蔡某把大米放在福建沿海的仓库，因为不占用他的资金，所以不赚钱他就不卖。突然，两岸关系紧张，飞弹天天在海峡上飞，运输的船只无法通过，一时，老百姓抢购大米。结果，陈总的大米赚了，蔡某赚的更多，净赚800万。

蔡某在泉州有个瓷砖厂是全村最好的，也唯一烧油的瓷砖厂，由于长期的烧煤，福建著名的龙眼在当地已经长不出来了。当时，去蔡某家玩，我坐在车上，远处看去是一排排笔直的树，同车的人告诉我“那不是树，是烧煤的烟囱”。蔡某赚了800万加上以前就有钱，他的外墙砖一直卖的不错，所以他决定投资3600万建瓷砖厂。

不久，国家出台政策，不鼓励外墙贴砖，鼓励用涂料，蔡某的投资出现了问题，转投室内瓷砖材料，才发现台湾企业已大规模的全面进军大陆，国内著名的佛山陶瓷集团都招架不住。原来，大小一致、厚薄一致、花色一致的瓷砖是进口电脑生产线生产出来的，每条生产线最少投资亿元以上的资金。这时，胆大的蔡某把胆大的陈总1800万资金也套进去了。我在泉州东方大酒店时看见陈总迎面过来，我知道陈总遇到麻烦了，他是来要钱的，我只当不知道为好，所以则身回到客房。

97年，不喝、不赌、不嫖的陈总爱好起了保龄球，他经常喊我去，40元一局的球三个人一打就一千多，身为国企的老总参与这个高消费可能会有负面的影响，但我不好讲他，我只能有时先把单给买

了，省得他回去报销给人说闲话。97年的夏天，一件事让我震惊与气愤，晚间的电视新闻报道 XX 公司杯保龄球大赛，陈总是唯一赞助企业，画面上他们公司下属的某女经理还让陈讲话。我靠，这个弱智的女人，这不是害他吗，那么多举报信在纪委放着，1800 万未收回资金在纪委挂着，这不是做广告让人举报吗。

98 年 5 月，集团公司 13 人被双规，陈总被判 11 年，财务处长贪污 48 万被判六年，法院经济庭长被判缓刑、检察院反贪科长被判缓刑，最亏的是 H 某刚拿到 XX 银行支行行长的任命书也被捕入狱，两年后，H 某出狱，到现在都没缓过神，想到抵他位子的行长年薪 40 万，他能不郁闷？

回想起来，我还真要谢谢贪心的 Z 某，贪污 48 万的他，否则还不在于纪委把我给卖了。

不过有件事我一直内疚，就是不应该对陈总讲“胆在前、略在后”。

（下面沉沦篇喜欢在写）

作者：目光呆滞的润土 日期：2005-11-05

作者：我是黑楠我怕谁 回复日期：2005-11-4

Z 处长在你身上吃钱的时候为什么不给陈讲？说到底还是事不关己，虽然说已经关系到你的利益了

当时判断 Z 某可能贪也可能是公司其他的费用不好走帐，如果我这样做了，就出卖了小苑。况且，一个什么秘密都清楚的朋友会令人不安的。

作者:目光呆滞的润土 日期:2005-11-05

作者: 62589768 回复日期: 2005-11-5

更喜欢看楼主关于攻关的故事,,

93年夏天的一个星期天,我去找一集团公司副总,其夫人告之他怕热去单位会议室纳凉,几天后得知其去了海南,在他上飞机回家前我们让空调工在他家外等候,飞机在天空飞行其间,我们让空调工立即上门安装分体式空调,他下飞机回家后,凉爽的家令他惊喜,第二天,他硬把钱送来,并称兄道弟直到今天。

作者:目光呆滞的润土 日期:2005-11-06

作者: 62589768 回复日期: 2005-11-6

真强,但是,他这么怕热.家里竟然没按空调,是不是太忙的缘故.....

当时国企老总的月收入是300元,而华宝1.5匹空调单价5300元。

作者:目光呆滞的润土 日期:2005-11-07

96年,我的合伙人不满足于十几家中小企业的固定业务,贪心要做大,又数次被骗,我也懒得再去讲他。要知道在中国做大生意是要有背景的,我们一皆平民百姓要做大,只能空手道,什么是空手道?体操的专业名词是“空翻”,俗语又叫“空心跟头”,如果你没练就一身功夫就去玩“空翻”,肯定是后脑壳先落地。

这时，虽然我才 32 岁，但已奔波了十年，真的觉得很累，不是身体累而是心累，我将帐上的二十万现金，五十万债权全丢给了他，我也不去公司，也不打电话过问生意。当初，我们各拿出 3000 元创业，遇到的第一个人就将我们创业的本钱全部骗光，经历 3 年的打拼公司才走上正轨，他却要剑走偏锋，我不心疼金钱，但眼见他走向深渊却无能为力，他毕竟是曾经患难的兄弟啊，我只能仰天长叹。

随后，我天天在家休息，陪老婆看电视连续剧。半年后，我接到一个陌生的电话，电话那头的人用低沉威严的声音说：“你是 XX 吗？我是市公安局的，请你半个小时内到市公安局五处 203 室”。我心里一楞，心想一定是一年前 S 市化工原料公司 30 万货款的事，一年前，高台化工厂葛厂长以 100% 年利息从我的合伙人高某借走 12 万货款，我知道后跟高某讲“算了，不能再借给他钱了”，可气的是一个多月后，高又借给他 5 万，还说“葛厂长需 5 万给人回扣，才能把 50 万欠款拿回，然后，连本带息还我 25 万”，此后，葛厂长无影无踪。半年后，S 市公安局经案大队曾来人找过高某，我跟高某说：“请来要钱的警察吃个饭，给他们带个几万回家好交差”，高说“你是不是胆子小了”，我就不再吱声。

20 分钟后，我去了公安局五处 203 室，这是间审讯室，里面坐着两位从 S 市过来的警察，问我情况后，他们也承认企业的业务员证明我未参加合同的谈判（当时我与小庞在逛农贸市场），他们不能证明我参与了合同诈骗，半小时后我离开了公安局。第三天，小高的姐姐打电话哭着说：“高被警察抓走了，现在关在 S 市看守所”。

没有办法我只能去救他，我立即找到某进出口公司总裁，总裁让 L 检察官写了个条子，我到了 S 市找到检察院 T、J 两位处长，当时，两位处长忙于交通银行 S 市分行行长 C 某狱中自杀的事，要我晚上在“的士餐厅”等，吃饭的时候，J 处长告诉我“刑警支队长因为一起凶杀案可能会在 9 点钟以后才能来”。我一看这阵势估计高某回家的问題不大，一阵胡侃后，突然，我从口袋掏出 6 枚纪念币（资金市场的 S 某一送我就是一百枚，所以我不稀罕这些），随手我送给 T、J 两位处长与他们另一朋友各两枚。他们高兴呀，立即敬我一杯酒说“老弟这东西好，一块钱一枚，外面没有，我喜欢，以后要有再给我送来”。晚饭后他们硬要把 1300 元的单给买了。到宾馆后不久，警察支队队长也到了，他提出必须先拿 5 万再签个还款协议才能放人，三天后，小高的姐姐拿着 5 万元现金把小高救出。

之后，我还是天天在家休息，陪老婆看电视连续剧。偶尔，我也出去吃饭跟朋友絮絮，桑拿一下（正规的、有档子的桑拿是我多年养成的休息习惯）。3 月的一天，我们请 W 总吃午饭，然后请他桑拿（我们没有生意只是朋友），吃饭时有人提到城外有座加油站可以承包，但要 30 万一年。吃完饭后，W 总小声的对我说“我企业内部有个加油站，你要，每年 12 万拿去”。

第二天，看完他的加油站，我十分惊讶，再花十万改造一下即可营业。最惊讶的是国际机场的主干道三个月后从厂区通过，这是途经市区的唯一加油站，也是到机场唯一的一个加油站，由于规划的滞后，中石化加油站尚未选址。

我立即拿了个有石油经营资格的 XX 公司，到政府找 X 大哥，他是分管公安、消防的处长。他告诉我“加油站的位置与居民楼太近，不行”。回家一想，要是失火出事怎么办？我是赚钱大家花，要是出事还不是一人扛，不是自己讲不做生意的吗？算了，找个国企加油站问问他们要否。我们找来曾供过油的某油品公司，他们立即愿意出 16 万承包，另给我 5 万补我前期的费用。8. 月份，机场路开通，9 月机场开通，这个破油站当年净赚 180 万（当时是石油生意最难做的时期），我还好也不眼红。02 年我碰见已下岗的加油站 C 经理，她告诉我“我哪里有什么消防证呀，我们是挂羊头卖狗肉，出事再说”，听后没把我给气的憋住。

97 年开始我就与姜某等朋友天天喝酒、桑拿、KTV，姜某原是国有的运输分公司的业务经理，上海、西安等运输集团公司只认他，不认他们企业。95 年，分公司要被拆迁，补偿费 6000 万，姜某跟总经理说“一次能拿回 5000 万就行，花 2500 万买 500 辆出租车营运证（5 万一个证）养活 60 个职工不成问题”，老总说“出租车要被人抢去怎办？”。96 年，由于房地产降稳，拆迁补偿款只拿回 3000 万，并花 2000 万买回 100 辆的出租车营运证（19.3 万一个证）。姜某开全体大会时把这个只会拍马的老总一顿臭骂，辞职不干了，每天轻松的赚 1000 花 800，也不去开拓业务，过起快活神仙的日子，晚上，我与姜某每人 2 两白酒喝的晕呼呼，一摇一晃去蒸桑拿。

某香港地产大亨不久也跟我一见如故（我说出他辉煌百年的家族史令他惊讶），他是白天认真的工作，下班前他助手总是将 5 叠总计

5000 元的现金放在他桌上，到了晚上他有时就喊我去最顶级的餐厅就餐，然后去最豪华的 KTV 喝酒，吃饭有贵有简单，但是 KTV 的酒钱加小费基本每次在 5000 元左右。我天天过的纸醉金迷、醉生梦死，经常是深夜醉醺醺的回家，鞋子一脱，倒在沙发上就睡。

98 年，多年未见的某保险公司 T 某在路上碰到了我，一阵寒暄后得知，他已是省公司的副总，他要我去他们公司答应做处长兼实业公司总经理，先拨付 200 万流动资金，年薪 12 万，市中心 140 住房一套，唯一要求是把公司领导的 7 个子女带好，只要不亏就行。他找他我三次，我很感激他，我跟他说：“现在我每年 5 万也能过了，我要是去了又不能让你丢脸，做生意真的太累”。我婉言拒绝了他的好意，继续过着醉生梦死的生活。

99 年，年幼的儿子名校掏去了万元的择校费。2000 年，我姐夫 49 岁就脑溢血逝世，他 83 年就是服装万元户，85 年生产的木雕出口海外（中国第一个福布斯富豪——张果喜就是靠木雕出口日本起家），后被告之不能雇人而放弃，90 年后，靠每年 5 万的房租过的日子令人羡慕。94 年一个大大的“拆”字刷在他房子的墙上，他的年房租降为了 5000 元，生活水平一落千丈，但他自学绘画在飞机场卖，每年也能挣个两万补贴家用，97 年后身体不好也画不动了，他总是省钱而少吃降压药。想不到他一走，下岗的姐姐和上学的外甥生活没有了着落。我让她回原单位上班拿了 500 元工资，自己偷偷的 500、1000 的补贴她，弟弟也下岗需要资金，我没钱帮他，他把自己的房子也卖了，父母房子拆迁搬到郊外，母亲对我说：“城外的蚊子多”。我

看见他们日渐苍老的背影，又不能为他们在市区买房尽孝，心中无限悲伤。2001年，住在郊区的岳母农田被征用，变成了城市户口，在政府的照顾下，只花了3万就卖了套经济适用房，村里安排老人每年收入1500元，湖边岳母的耕地上盖起了高尚住宅小区。失去地的岳母对我说：“以后就指望你了”，我知道老人一定是担心生病后的医疗费了，一股无助的心情涌上心头。

我虽然有许多富豪朋友，那是因为我从不开口借钱，他们跟我玩的开心没有负担。所以的靠自己奋斗出的富豪只会把钱用在刀刃上，我要是开口他们也会给个几万，拿个十几万没有问题。但要朋友为你买房却没有道理。

怎么办？现在跟过去不一样，以前是跟公家做生意，现在做公家生意，我没实力、没渠道；现在要是跟私人做生意，不是要他们自己的钱吗？你又不能帮钱赚钱，又不能帮他省钱，还赚他的钱，以后连朋友都没有做。

我牙一咬，决定从做保险开始，我要重新锻炼自己，我不怕别人笑我，我帮你省钱、为你提供优质的服务又不是丑事。于是，一单一单的做，连赚200元的小单我也跑。一年下来，我与小史共赚了8万，我们一人4万。钱是次要的，关键是一年来我不再醉生梦死、糊里糊涂了。我与一个不认识的司机，他只是在修车，我也能主动与他沟通，20分钟后赚他1500元，我要从沉沦中找回自我。

（下篇风云再起正在整理）

作者：目光呆滞的润土 日期：2005-11-08

作者: unionize 回复日期: 2005-11-7

虽然看得稀里糊涂, 还是顶了

过去已经过去, 想起令人伤感; 我只能今朝有酒今朝醉; 有一次醉后我做了个未来的梦“一扇漂亮气派的大门, 大门上写着幸福与未来, 看门的老人对我们说“可以有一部人先进来”, 我等啊等, 等了二十年, 它一直紧闭, 我离开大门围绕四周看了一下, 原来, 看门的老人有扇旁门, 在夜深人静的时候, 他们暗号照旧, 把他的儿子、女儿一部人全放进去了, 大院的围墙很高, 有几个胆大的爬了上去, 我一阵欣喜, 低头一看, 围墙下躺着几具摔死的尸体, 尸体的旁边有几个狗洞通向院内, 洞口有几只狗正往里钻, 我靠近一看, 啊, 竟然是”。一下子把我吓醒, 看看自己, 才发现已吓得浑身湿透。

作者: 目光呆滞的润土 日期: 2005-11-08

苏州也在 25 米回复日期: 2005-11-7

只是有个问题, 楼主是做什么生意的? 为什么在很多问题是都看的这么清楚?

82 年我到机关后, 经常帮一无儿女的老同志换煤气, 开会时这老同志没有表扬我, 却表扬 Z 某、W 某, 原来 Z 某的爸爸是部长、W 某的爸爸是党委书记。83 年我穿 T 恤上班被说成二溜子; 84 年在市级机关游泳比赛中获得名次被说成“四肢发达、头脑简单”; 84 年春节联欢会我傻呼呼的抱个吉他上台唱歌被说成“不稳重”。86 年人事

科科长调离我单位把我叫在一边悄悄地对我说：“老弟我要走了，你天天抽万宝路香烟，你姐夫是个体户，他们已经派 7 个人查了你半个月，虽然没有问题，但你以后要好自为之，他们可以花 1 万元查你 1 块钱的问题啊”。

作者：目光呆滞的润土 日期：2005-11-09

pillow775 回复日期：2005-11-8

我怎么也不能想象那么多的资源（关系）不用是为了什么。这么说不是怀疑润土兄语言的真实性，只是思维方式的差异，请润土兄见谅

拥有资源的人都是非等闲之辈，他们是不会轻易被利用的，你如果有雍容的智慧、令人尊敬的人品，他就一定会主动找来利用你。

况且，我现在生活很好，人 40 岁以前属于社会，40 岁以后属于自己与家人，我已不用辛苦而衣食无忧，98 年我就跟弟兄们说过：“衣食无忧后，100 万以上的金钱全是社会的”。中国的企业家正常的进化轨迹应该是商人--企业家--收藏家--慈善家。我一直希望用自己的一小步为社会做些什么，人的一生总要留下些美好的回忆，只要你心中充满慈爱，没有害你的家人与朋友，你就一定快乐。我有什么不知足？10 岁时落水呛了 5 口水后，已沉入水底被人救起，91 年躲过飞机失事，又躲过什么多牢狱之灾，夫人是执业医生，儿子聪明帅气，住着市中心复式的 170 平米的空中公寓，拥有空中 26 平米的露天花园，虽然钱不多，但没有债就一身轻松。看人不要看他的身价，

要看他周围朋友的档次，我的朋友宁愿跟我玩，也不跟某福布斯富豪玩，他们讲：“让他自己在家数钱玩吧”（因为他打牌品不好），其实，亲情、友情是金钱换不来的，我唯一担心的是儿子未来的社会环境，你是亿万富豪，你家的路口住着个穷困潦倒的屠夫，你幸福吗？98年，我发现社会产生了一个绝望阶层，也是我退出创业的潜在因素，幸福社会不是靠金钱堆积，而是博爱。谢谢朋友的关心，我只是把自己的经验让朋友分享，希望大家幸福快乐。（北京一个女编辑特地飞过来请小军吃饭，他还没讲呢。）

风云再起篇正在写，如果说86年我们用创新的款式以1万块钱让已革命40年的大陆重新接受了西装，用注册英文商标吹响了中国纺织走向世界的号角算是中国的商业经典；如果说我们用创新的经营模式以5万块钱曾经打开过中国石油垄断的大门也算是中国的商业经典的话，那么，在市场缝隙几乎没有的今天，大多数上市公司还亏损的今天，我们用整合资源的创新模式以10万块钱打造出的辉煌的传媒帝国与慈善帝国就绝对是可载入美国哈佛的商业经典。

我在构思如何让朋友们共同感受创业的艰辛、快乐、喜悦——。

作者：目光呆滞的润土 日期：2005-11-10

姑苏弟，“武陵游”可能是湖南产的吧，84年70块钱的工资只能抽档次的；

82年抽红金；85年抽牡丹；86年抽希尔顿、云丝顿、良友；88年抽登喜路、乐富门；87年抽万宝路、三五；93年抽云烟；94年抽红塔山；

98年金南京；03年软玉溪；05年60%的苏烟、40%的软玉溪。

你的EMIAL发不过去。

被注销了的弟兄，我看他是私牌，他修车后在做简单的内饰，人较悠闲，才问他“我想买这款车，不知性能如何，看样子车况不错，有何诀窍”吹了五分钟，他主动问我后，我才讲是做保险的，他反尔主动了解有关保险的事，公牌我就不问了，因为公车的决策者不会出来修车。

作者：目光呆滞的润土 日期：2005-11-11

蝎之传说回复日期：2005-11-1

您能有那么多的富贵朋友政界友人

富贵朋友保持一米距离，这是银行规定的；

政界友人保持50米距离，如果雾大、能见度低的话可以再靠近些。

作者：目光呆滞的润土 日期：2005-11-11

作者：剑道江湖回复日期：2005-11-11

我有个好兄弟，算算资产应有上千万了，他说愿意帮我

如果他资产是黑的，你就做正规生意帮他洗白，你亏点钱也没关系；

如果他资产是清白的，你就要帮他找到发展的方向，如何规避风

险上，他给你 100 万，你可能用他赚 20 万，你成功的帮他资产增加 20%就是 200 万。

作者：目光呆滞的润土 日期：2005-11-12

二十年没正规的写文章啦，刚做了几天末流的作家，思绪不断的在虚拟与现实中徘徊，在记忆的深处把碎片重新整理，以至于现在已是颠三倒四，在星期四把辛苦了一周的 U 盘弄丢啦，真对不起大家，没有退路，只能从头再来。

风云再起

创业——保险篇

原市糖烟酒公司总会计师施总，他比我大两岁，我喊他小施，他身材较胖，不少人喊他施胖子，92~98 年他每年帮公司搞到数百万的财政补贴、税收的优惠减免、低息的银行贷款，财权在握的他风光了 5 年。他风光时，我的社交圈是石油公司、中小企业的供应科，所以，我没有拿过他一条香烟。他落难后，他的酒肉朋友除了喝酒也帮不上他的忙，身居高位的旧友他也不想去找，他找到我后，我不好意思拒绝他，我帮他找保险客户做成业务后，他也豪爽，把他原有的保险收入也平分给我。

我已离开一线经营 5 年了，对新的市场变化需要有个重新的认识，养尊处优的生活使我失去了雄师般的激情与豪气。做保险后，周围的人看不起我，嘲笑我混的越来越惨，蔑视的目光反而激发起我已经熄灭的创业火花。有个老总问我是否缺钱，我说：“我缺 5 千，你缺 5 千万，我们都缺”。我要让那些有钱的朋友看到我贫贱不屈的品

质，再穷也不会伸手，我会自己去挣，通过做保险可以跟不同的客户打交道，了解不同行业的经营状况，锻炼自己的生意技巧。

我从 01 年开始做保险至 02 年初，我与小施的保险年收入基本稳定在 8 万左右，保险市场竞争异常激烈，市场划分的很细、很小，每笔成功的保险业务都是从别人的嘴里把肉给拿出来的，要增加大的业务就必须发展集团用户，02 年 8 月，我找到了我的朋友季总，季总的 XX 国际旅游有限公司拥有全市最大的豪华旅游车队，200 辆豪华大巴其中 10 辆是百万一辆的沃尔沃、20 辆凯斯宝尔、100 多辆豪华大金龙。每年的全市旅游工作会议上，市委书记发言后，季总就是唯一的企业发言代表，他在最顶级的 58 层写字楼拥有 400 平米的办公室。我找到他后，他告诉我：“大多数车辆是银行按揭购买的，银行已与保险公司签有协议，三年车贷还款期内不能更改保险公司，况且，保险公司对他们大客户给予了最优惠的费率折扣，暂时不好与我们合作。

中午时分，季总硬要留我上酒店就餐，饭桌上季总说：“我看你把保险摔给施总做吧，他的保险也上了正轨，我把汽车大巴车身广告的业务给你”，我说“旅游车是不能刷广告的”，他说“我买断了一个市内公交的小公司，前年，市委宣传部为了组织十万人，免费看城市新貌成立的，它有广告资质，我用他跟 13 家开发区企业签了交通班车的合同，现在有 80 辆车专门接送员工上下班，有好几家广告公司找我谈过，我每年 80 万元的旅游广告支出是他们的大客户，我知道他们言而无信的品德，但我相信你，你一定会成功的”。我知道现有

公交汽车的整车广告，最贵的每辆一年 20 万广告发布费，最少的也要 4 万，我说“季总，你给个价，我好在业务上有个成本底线”，他说：“每辆 5000 元，什么时候有业务了，再给我钱，你要觉得赚的多了，买个轿车送我就是了”，我说“我要是买的第一辆奔驰肯定是给你的”。

原来，季总所以把业务给我，是因为老徐的旅游大巴挂靠在季总那里，老徐把我帮他的事告诉了他季总。老徐原是一集团公司的副总，分管四个处室，两个下属单位，兼空壳实业公司的经理，他的空壳公司每年为单位净赚 100 多万元，98 年，徐总因受贿一台 3000 元的音响，挪用 3 万元公款给一个承包出去的下属单位使用了半年，被判两年缓刑。他老婆待岗后只有 600 元的生活费，他也只有 200 元的生活费，儿子要上大学，走投无路的他，在 99 年找到我。昔日，一半时间在天上飞的老总，现在如此落魄，我心里很难过，他的做人做事一直是我的榜样，我想起 86 年，我要做服装生意，家人不支持，不肯借钱，是这位当股长的大哥借了我三千元，我想我也不做生意了，要这点钱也没用，就将剩余的 12 万全给了他，并帮他在银行担保了 12 万，他自己再借了一些，买了个豪华旅游大巴，这样也好把日子与儿子的学费给糊起来，我想人们常说的“滴水之恩、涌泉相报”就应该这样吧，也算我对得起弟兄了。

回家后，我老婆知道我要开广告公司做生意了，而且要让她做法人代表，气的哭着跑回了娘家，我求她，让她的母亲做她的思想工作，为了儿子，为了她母亲以后生病了有个保障，求她给我最后一次去拼

搏的机会，她态度松动了，不过，每月交 5000 元的生活费不能少，不许在家做生意上的事，不能影响正常生活。还有她说：“她不想让我发财，你们男人发财后，就是其他女人的啦，你不找情人，情人会找你”，我说：“逢场作戏可能会有，情人不会”，她说：“为什么？”，我说：“情人是西方的名词，外国人家庭、社会允许，中国不行，中国的情人叫‘姘头’，所以叫‘姘头’是因为最后总要头破血流”。老婆听我讲的在理，也就同意了。

我老婆不同意我做生意是有原因的，93 年我们生意的帐上有几十万，她没用过，只拿了公司 5 千元去上海玩了一下，她知道公司需要发展、需要资金，96 年，渐渐退出生意后，没往家拿钱，她也没有怨言，我天天在家帮她做事、陪她看电视，她还挺高兴的。97 年一个夏天，我有个朋友搬了新家，请我全家吃饭，饭桌上，朋友端起酒杯，指着客厅电器柜对我夫妻说：“谢谢了，没有老弟的一片心意，客厅里就剩家具啦”，吃完饭，坐上客厅里，电器柜的电视是松下 29 吋画中画、音箱是美国 JBL、功放是日本 YAMAHA，回家后，老婆看看我家的 18 吋熊猫彩电、惠威音响、400 元的美佳功放，哭了半夜，直到 99 年，我买了 29 吋九中画、丹麦尊宝音箱、日本天龙功放，她的气才消了下去。所以，我拿她没办法，谁叫咱有“前科”呢。

一个星期后，银行的朋友借了 5 万块钱给我，注册了 XX 金招广告有限公司，金招就是“点石成金的广告创意，招招领先的手段”。我把杜总找来做了我的股东，他是中国家用微风电扇的开山鼻祖，曾经的优秀企业家，他这几年对我很好，我也想对他有所报答，我要让

他在我成功后，在公司里发挥他管理企业的经验与才华，十年了，体制的束缚几乎埋没了他。

拿回执照的那天晚上，我一个人坐在楼上，灯没有开，50万注册资金的广告公司，现在可以分期投入资金注册了，我想起了那么多不幸的朋友，想起了50万注册资金而夭折的KARDEN品牌，想起了十年都不会批装饰工程执照的可恶处长，想起17年前的晚上，我与小军坐在上海锦江大厦的咖啡厅里，遥望着混暗的黄浦江，我们两个曾经成功的男人，心中已点燃幸福的火光，我们知道这里以后一定象香江一样辉煌，小军喜欢写诗，喜欢文学，他是市级机关的100米、200米游泳的冠军，而他现在却靠妻子打两份工养他，这位宾馆咖啡厅的漂亮的主管嫁给了她心中最成功的男人，可这个男人今天却要他养活，他善良、勇敢、智慧，可是命运却如此残酷，想起了我们那么多坎坷，不觉中已泪流满面。

作者：目光呆滞的润土 日期：2005-11-14

创业——传媒篇

几天下来，我不知广告业务如何开展。这天，我的高中同学L总找我帮忙联系软件业务，他是一家小软件公司的老总，他知道我开始做大巴广告后，他告诉我他哥哥就是原大巴广告公司的老总，我让他回去叫他哥哥帮我，他答应了。

第二天中午，在市中心古色古香的茶馆里，我与L总见了面，L总年龄46、身高1.83，脸廓棱角分明、五官的线条透着罗马雕塑的力美，仪表堂堂、气宇轩昂，虽出身普通家庭，多年艺术学院的熏陶，

让他浑身散发出高贵的蚯蚓气质，坐在包间我们进行了简短的交谈。

几年前，公交车身广告不被市场接受时，他为了节约公司的成本，他亲自画广告画，他带着弟兄们经过几年的打拼，公司终于熬出头了。苦尽甘来的时候，老总的位置被人取代，L总离开了他心爱的广告事业，离开了与他患难与共的兄弟。随后，公司被一港资广告公司以每年1200万买断，现在这个港资广告公司每年的大巴车身广告收入稳定在6000万以上，他介绍完情况后，我对他说：“我送你20%的股份，经营上你全权负责”，他说：“你爽快，我也爽快，5天后给你商业市场方案”。

三天后，我同学在他软件公司250平米的办公室里，为我腾出了一间办公室并装一部新电话，所在的XC国际大厦一楼的大厅里，大厦公司指示牌上，金招公司漂亮的标志镶在10层D座的位置上。

5天后，L总他带来了方案，并带来了几个昔日的弟兄，他们全是广告业务的骨干，每年薪水20多万。交谈中，我发现他们并不看中钱，他们告诉我，每天看着白花花的钱被境外的公司拿走，心疼啊。从我们的班车媒体上看，他们也跟客户进行了沟通，发现我们的广告车辆存在着局限，公交车每天固定的跑，有准确的广告覆盖率等数据，已经被广告客户所接受，而交通班车每天只有两趟，正规的广告客户对它不感兴趣，如果找些低档次的广告刷上去，包车的企业肯定不答应。新的户外媒体被客户接受不容易，客户每年的户外、报纸、电视的广告资金投放都是按计划进行的，有准确的分配比例与时间安排。

六年以来，我就象蛤蟆一样趴在那里没有动，一会儿舔个蚊子，

赚个千把；一会儿卷个苍蝇，再赚个万把；现在，我终于发现了一条巨大的蚯蚓，我毫不犹豫地一个猛子扑了过去，蚯蚓是扑住了，现在却不只如何下口。

怎么办？面对自己兴致勃勃的车身广告，我一下子陷入了迷茫而一筹莫展。

我没学过广告，但我了解中国的市场，市场经济的产物就是广告，规范的市场经济有规范的广告，不规范的市场经济则广告也不规范。我知道美国哈佛大学毕业的商业精英，必须熟练地掌握 500 个经典商业案例，他们在理论与实战中更注重实战中的博杀，他们把理论交给经济学家去研究。他们的教授许多是市场博杀中存活的商界英雄，教授们用惊心动魄的自己亲身经历的案例，把商学院学生训练出鹰的眼睛、狐狸的狡猾、雄狮的威猛。我没有机会去学，就是学了在大陆也没实际的用处。当我在 88 年第一次看见了《福布斯》财经杂志时，立即倾其所有买了四本，如饥似渴的一遍又一遍地阅读，它让我系统地理解了市场与品牌的概念，经过实践，我发现我错了，因为《福布斯》不了解中国的企业，最重要的是他不了解中国的文化。我又认真的系统地学习了中国大学的经济理论，把它运用到市场又被打得溃不成军，原来，我们的市场游戏规则跟西方世界存在着巨大的差异。

当我 96 年跟一百年大学艺术系主任交谈时，他居然被我一些企业的案例吸引住了，他告诉我，他们的艺术系有个企业形象设计的课程，学生要帮助企业进行全面的 CI 形象设计，经济系的老师在较短的时间里总是把艺术系的学生搞得一头雾水，不能把一个有血有肉

的企业立体地展现在学生的面前。原来中国的大学只有空洞的理论，毕业的学生大多是纸上谈兵，面对瞬息万变的市场环境、面对白热化的残酷竞争，他们无所适从。经过市场的洗礼，悟性好的、幸运的存活了下来，这时，他们才知道市场才是真正的老师。

十八年前，我就有个理想，我要积累大陆的 500 个商业案例，我从大市场的个体户到股票市场的上市公司，从外资到内资，仔细地研究了数千家中国企业成功与失败的背景、过程、结局，小贩与跨国公司商业成功的差异。现在时机不成熟，有生之年，我会让大家去分享它的。但我跳出广告的限制再去思考它时，我们的车身广告仿佛又看见了曙光。

我在想：

为什么中国的企业要做广告？

为什么中国的广告全是胡喊乱叫？

为什么中国的企业打造不出百年的品牌？

为什么中国的消费者对品牌不忠诚？

是企业的广告不够多吗？

我的市场突破点在哪里？

中国的企业为什么要做广告？

中国的许多企业是由军事单位的结构演变过来，什么县团级、地师级的企业观念根深蒂固，书记就是部队的政委；总经理就是司令，他们觉得销售前就应该做广告，广告是战斗前冲锋的号角，他们普遍有两种倾向，一是“央视标王”的帝王情节，“秦池”酒、“熊猫”手

机就是他们中杰出的代表，再就是把广告作为洗钱的工具，贪官江中银在为“脉络宁”药品做广告的同时，竟洗出 350 万巨款。

为什么中国的广告全是胡喊乱叫？

因为他们觉得广告就是吆喝，中国的现代教育最缺的是人文思想的教育，没有人文思想的决策者，是无法把握消费者灵魂深处的要害。

为什么中国的企业打造不出百年的品牌？

从决策者看，因为企业的领导层会随着政府地更迭而不断地更迭，决策没有延续性；从文化的高度看，企业没有文化的底蕴，就是通常说的企业缺少灵魂。他不是所谓成功的 WZ 商人所具有的，他与钱的多少没有直接关系，是博爱的人文思想所决定的，残酷的非理性的无序的变化却将人文思想的企业家无情的摧毁。连最成功的海尔都身不由己。（海尔的未来与展望暂不展开）

为什么中国的消费者对品牌不忠诚？

因为企业把消费者当傻子在忽悠着，从铺天盖地的、夸大功能的保健品广告就能看出，他们把中国的消费者全当成弱智儿了，就算他是傻子，他也不会永远地被忽悠，消费者永远不会忠诚忽悠他的品牌。

是企业的广告不够多吗？

错！所有迅速死去的企业，全是广告投入太多，他们称为“不做广告等死、做了广告早死”。通过观察，我们发现我们经常喝的“喜力”啤酒就很少做广告，他没钱上“央视标王”吗？不是，因为它知道，喝“喜力”啤酒的是商界、政界成功的人士。频繁的社交活动，让他们没有时间去看“央视”。但是，每当我们进入夜总会的包间，

准备点酒的时候，它漂亮的促销小姐总是立即出现，采取送礼品、买几送几的手段，让我们立即就范，“喜力”把有限的广告资源直接砸在目标消费者头了，广告费一点不浪费，颗颗子弹击中靶心。

我们的市场突破点在哪里？

首先要了解对手的优势与劣势。了解自己的优势与劣势。扬我所长、避我所短。要认识我们的价值资源所在，价值不在于价值本身，这是我们二十年总结的经验，人们经常看到的是价值表象，其重要的价值往往却被忽视，从更高的层面去看观察，你就会发现你拥有的是一个完整的价值链，你的某一点价值可能薄弱，但不代表你整个的价值链薄弱。

从广告车辆线路上分析，公交车分为市中心主干道黄金线路、次干道的线路，他们广告覆盖率比我们高，这是它的优势。

我们的优势是：我们的豪华大巴车身比公交车高 20%，广告的画面更高大；上下车的门只有一个，车窗又全封闭，所以广告画面的整体效果更好；汽车价值比公交车价值高 30%，可以提升广告品牌的档次，试想一下，客户愿意把他的品牌刷在昂贵的沃尔沃与凯斯宝尔的车身上，还是刷在普通的汽车车身上？

我们的广告线路次数少，但我们的线路不弱，它也是主干道，而且，我们的班车经常变化线路，又增加了广告的覆盖区域，公交车则不能变化线路，我们的接点比公交车接点的车站强，全是高尚住宅区、高级写字楼、市中心、开发区宏伟的厂区。我们接点的受众群恰恰是高收入的消费者，因为我们接送的员工没有住在平民区的，我们的乘

客全是高收入的产业精英，以 XX 研究所为例，1200 个员工，人均纳税万元以上，纳税款额已超过公交乘客的实际收入，说明我们的整个广告的受众面全是高端的消费阶层，20%的高端人群几乎拥有 80%的财富与 80%高端的消费市场，公交广告覆盖的地方我们也能覆盖。我们的广告大巴要用于许多商务会议，这样广告覆盖高尚住宅区、跨国公司办公楼的同时又覆盖了高级写字楼、高星级的酒店，这些我们的对手覆盖不了。

豪华大巴的车身广告就象一个漂亮的少女，我们承认我们爆光的频率比公交车低。试想一下，你是喜欢那些邋遢的村妇整天在你眼前晃悠，还是喜欢漂亮少女的惊鸿一现呢，所以说我们的广告价值远高于公交广告的价值。

从更深的层次去分析，我们发现已经拥有的资源竟被我们忽视，就是季总用亿元资金打造的交通班车平台，是个与 13 家跨国公司以及数千家开发区企业互动的高端平台，仅这 13 家企业的年产值就高达 400 亿。

这些有钱的企业让谁看的眼红？

是银行、保险公司；

这些高收入的消费人群让谁看的眼红？

是银行、保险公司。

现有的广告市场中，谁是最有钱又最稳定的广告客户？

是银行、保险公司。

现有的市场竞争中哪个行业竞争最激烈？

是杀红眼的 17 家银行与 12 家保险公司。

通过分析，我们找到了我们车身广告的目标客户，下面就是如何去拿下它了。

通过美伊战争的全景式回放，我们发现，过去的狂轰烂炸就是消耗金钱、生命与战争胜利的时间。传统的公交大巴重复呆板的运动，如果将它比喻为无头炮弹的话，那么我们的大巴线路灵活多变、有明确锁定的消费目标，就是激光制导的精确导弹。

通过梳理，一幅完整的市场战略地图清晰地展现在面前，我们拥有几十万高收入消费人群的资源，拥有 400 亿高端企业产业链的资源，这 80 辆豪华大巴就是我们拥有的 80 枚战斧式广告巡航导弹。

传统的广告只讲覆盖率，其实，客户最需要的是杀伤率。如何让广告在到达消费者的同时，让他消费则是我们面对的新问题，过去的广告公司回避这个问题，实际是忽悠广告的客户。我们要拿出全新的市场方案，给客户具体的数据，让他们每分钱的广告投入都有相应的市场回报数据。客户怕损失，不敢尝试吗？我们有成本优势，我们可以只收车身广告的制作费，而把广告发布费放在公证处，三个月后，它不续约我们立即退还广告发布费。退还后如果又要续约则加收 50% 的退还费用。费用我们可以先低些，先让客户接受它，市场需要有个培育的过程。中国的企业需要有培育市场的耐心、维护市场的信心、把握未来市场的雄心，只要我们的资源是唯一的，能够为客户创造价值，那么市场的主动权就会掌握在我们的手心。

上面从广告的覆盖面、资源、受众群等方面进行了分析。

我们提出了导弹的理念,客户一定会问:“它如何爆炸?”。是啊,导弹可以击中目标,但是它要爆炸才行啊,怎么办?如何才能让我们的广告爆炸?我们又一次不知所措。

有爆炸的广告吗?没有,听说过的吗?没有。

我大脑的思维在痛苦中煎熬,没想出爆炸的广告,自己的脑袋却要爆炸。一个人经常陷入思维的空白。过去苦闷时,我们是到 ZS 宾馆的咖啡馆,现在,我则是去小军家,我们需要互相的辩论与假设,让思想在碰撞中产生灵感。

这天晚上,我到了小军家,他的妻子倒了杯温开水给我,这个动作太熟悉了,只是从 17 年前我们花钱买的咖啡换成了免费的白开水。我的脑海里没有去想广告,想起以前,她总是在吧台不远处,看着两位英姿勃发的青年谈理想、谈创业,成功男人豪放的笑声,吸引着她,今天她只坐在一边独自看着韩剧,我不知道她这时在想什么。再看看小军,他对方案侃侃而谈,我一点没听见,我想起 85 年秋天,夕阳渐落的傍晚,郊外四周青山环绕的半山上,有一面清澈的小湖,四周没人,静的只剩下鸟鸣的声音,没有风的湖面象一面平镜,我俩平躺在湖心水面,仰望着红霞尽染的天空,满山松海的绿居然分成了浓绿、淡绿、翠绿,大成的绿色中一团一团的枫树在落日的斜射下,树冠被染成紫红、浅红、火红,天空中有湛蓝、湖蓝、洁白色的云、金黄的云、桔红的云,这绝美的画将我俩的身心彻底融化。

作者:目光呆滞的润土 日期:2005-11-15

创业——传媒篇（续一）

喳！的一声，小军家破孔雀牌电视的喇叭又出故障了，我的思绪重新回到了现实中的车身广告。小军谈到我们的大巴可以乱跑，为什么不能搞些活动呢。是啊，我们所有的交通班车严格实行五天工作制，许多假外资、低级的外资以及外贸加工厂司空见惯的加班现象，在这些跨国企业中很少出现。那么每个星期五的晚上、星期六全天、星期天全天，所有的广告车我们可以充分地利用起来。

如何利用？首先要了解市民最需要什么，夏天市民最需要纳凉休闲，他们通常只在附近的市民广场休闲，全市有十几处较大的市民广场，我们可以将它们连成城北、城南两个交叉的圈，每个周末安排两天，免费让市民乘车到各个市民广场休闲。去年的夏天，市委、市政府出钱让季总的旅游公司，每天安排 20 辆免费大巴让市民看了一个月的城市夜景。所以说，我们的免费大巴是让市民去感受政府为他们做的实事、感受城市日新月异的变化，政府的领导一定会非常高兴并支持的。

市民广场一般不许树广告牌，大型广场的广告牌每个广告年发布费数十万，我们的广告却可以流动地在市民广场给市民看，弥补了客户的缺憾。免费的乘车又拉近了广告品牌与市民的感情，广告与市民产生了互动，市民坐在车上，享受空调的同时，又可以看车载电视的品牌广告，将品牌的价值进一步提升。适时出现的广告先生、小姐可以在车上与市民游戏、抽奖，当某市民抽出的中奖单上有 A 银行卡的标记，只要他能证明是 A 银行卡的消费客户，可以立即奖励 200 元的奖品，如果不是客户他只要说 A 银行卡品牌的内容，也有奖励，这时，

这个 A 银行卡的品牌就在市民中爆炸啦，依此类推电器品牌也一样爆炸的效果。

冬季市民有逛街购物的习惯，我们设计出周六、星期天的购物广告线路，上午 10 点至下午 5 点，品牌广告在高尚住宅区与市中心商业中心往返，目标消费者集中在车上，品牌的广告随时可以在他们中间互动，车载电视可以滚动播放百货、电器的促销广告，让消费者在决定购物前只记住你的品牌。

但我们只有 80 枚广告导弹，我们不可能控制所有的户外广告市场，我们只要把最丰厚的一块利润切走就达到了市场目的，我们需要控制住行业品牌的数量，满足所有的广告客户就是对客户的不负责。当我们先把方案简单地向银行有关人员介绍后，做业务的行长恨不得明天就做，负责广告的主管则告诉我们已经接近年底，广告的资金全放出去了，明年哪怕先尝试一下也要跟我们合作。

当季总看过我们的市场方案后非常称赞，但我们并不急于立即在车上刷上广告。我们要为季总考虑，13 家跨国公司是他的客户，突然变成了广告车，企业会不会反感，基于上述因素，我们选定的品牌与跨国公司的品牌不能冲突，而且品牌的形象要好。所以我们决定首选银行、保险做为广告品牌，

忙了两个月，思路已理顺、方案基本成型并得到客户的肯定，我们转了两个月的脑袋也该歇歇，我跟小军轻松地在桑拿里休息了一个下午，什么事也不去想。晚上，我两静静坐在蓝湾咖啡馆里，喝着茶，谈到现在这个项目即将成功，哪怕我们的导弹广告只卖出普通炮弹的

价也是近千万的年利润啊。我们谈到过去二十年坎坷的点点滴滴、金钱财富的起起伏伏，多少家庭的悲欢离合，我们深知金钱可以给你带来荣耀也可以带来劫难，这种荣耀与劫难可以瞬间转化。98年，我们退出创业时深感我们的社会需要思考，6年的全民经商热后，社会结构的失衡，社会保障制度的滞后，社会已开始产生一个绝望阶层，我们在想中国有个慈善基金就好了，这个基金会必须具有创新的模式。

半个小时后，我说“我要把所有的钱大部分捐了”，他说：“捐给谁”，我说：“慈善总会”，他说“好！这不是我们过去就有的想法吗”。这个大胆的计划，不但可以实现我们慈善的梦想，而且可以让所有的跨国公司与广告客户共同参加，广告品牌与慈善的紧密联系提升了品牌的社会责任感、良好的道德形象又增加了消费顾客的认同感。跨国公司的大巴上慈善爱心的品牌、车门上贴着慈善爱心的标志，会让每个员工产生自豪感、荣誉感，提升跨国公司在市民中的形象，这是一个四方共赢的市场方案。

我们的基金会不同于传统基金会的运作，我们要向基金的参与者提供资金的筹集、资助、资助效果的评估报告，基金分期运作。

先期的目标是：第一个资助对象是儿童，基金每年用50万元捐助1000名贫困失学儿童，每名380元的学费资助，儿童是民族的希望，我们都已有自己的孩子，我们深知他们是最无助的，童年应该是最快乐、最幸福的，我们不忍看着幼小的眼睛就有了深深的忧伤。

第二个资助对象是创业的学生，基金每年捐助100万元，在对学生的创业方案进行评估后，选择20名学生资助创业，共享的办公资

源、智力资源可以节省创业的成本，我们请行业专家指导他们，让他们付出最小的风险去迅速适应市场，找到自己创业的空间，所有的成功者必须承诺将赢利的 20%捐助慈善基金，增加基金新的造血功能。我们从无助的学生一路艰难地爬来，我们深知他最需要什么，一句安慰的话、一句善意的提醒就足以改变了他的一生，我们必须培养他们在 WTO 的全球经济中，去占领全球市场的制高点，我们不能再让我们的矿工兄弟、纺工姐妹的双手，继续去跟越来越聪明的机器去搏杀。

第三个资助对象是曾经为社会去创业过的失败者，基金每年捐助 100 万元资助他们，我的一位朋友曾拥有一个 100 辆的出租公司，94 年，他把公司卖了 1000 万，又贷款 3000 万建了炼油厂，小炼厂没竣工就被关闭。一天，曾经辉煌的他独自一人在办公室抽着 5 块钱一包的“中南海”香烟，他说：“他喜欢这混合型的口味”，第二天，我送给他两条“三五”香烟时，他抬头侧身了一下，我感觉到他在忍住泪水，顿时，我的心一阵颤抖，几千万的大老板什么没有过，现在他会为了两条香烟落泪？不会的，他最需要心灵的安慰。在“胜者为王、败者寇”的流氓思维中，许多为员工付出的创业者，为国家纳税的创业者，在失去所有的晚年，生存的环境比贫穷的工人、农民更加凄惨，因为他们深感苍天的不公，贫穷他们可以忍受，但他们无法抹平心灵的创伤。我们经历过成功的辉煌，深知失败后的凄惨。中国第一个饮料品牌的创业者，晚年时也高昂着骄傲的头，因为他不愿让人看见他充满泪水的双眼；中国第一个牛奶品牌的创业者，他最需要什么？他只想在温暖的炕头、在夜深人静的时候，看着 90 岁的老母为他补衣，

用疼爱的眼睛看着他，用她那布满皱纹的手亲亲的抚摸他的脸。

作者：目光呆滞的润土 日期：2005-11-18

创业——传媒篇（续二）

第二天，我们起草了一份捐助协议，我们要把荣誉也分给季总的公司，这个会讲流利法语的骑士欣然接受并加盖了公章，慈善总会的王秘书长、黄部长热情接待了我们，听说跨国公司也参与，他们非常高兴，因为政府机关、学校、部分企业已经参与了慈善基金，但募集的资金规模不大。资金实力雄厚的跨国公司则是基金募集的空白点，他们对此正发愁呢。

交谈中我们告诉秘书长、以后跨国公司在慈善方面的捐款不会有大的进展，他们不理解，我说：“微软公司的董事长比尔-盖茨可以自己捐 200 亿美金，巴菲特可以把 400 亿美金全捐出去，但他们不能以公司的名义捐一分钱，因为那是其他股东的钱，规范的企业有着规范的财务制度”。我告诉他们：“是我们广告公司替他们捐的，他们如果同意在他们的车上刷广告就代表他们有慈善爱心，与跨国公司合作的良好开端是你们成功的第一步”，王秘书长说：“要是他们不同意呢”，小军说：“不会的，他们全是基督徒，，过两天就是圣诞节，你们慈善总会盖个章，我们要给他们送个圣诞老人的大礼”。秘书长说：“好如果成功了，我们一定会请出市委、市政府的领导出面庆祝的”。我说：“事情不先急，等成功后再说，你们不要搞俗气的锦旗、铜牌，唯一对你们的要求就是准备 50 个晶莹剔透的水晶圆盘，上面刻上中英文的慈善标记，我们要让总裁们放在自己的办公桌上，让他的客人知道

他为中国的慈善事业做的贡献，让他的朋友与家人为他而自豪”。中午简餐后，王秘书长、黄部长把我们送出大门，分手时对我们说：“需要的话我们可以让市外商协会协调”，我说：“这是第一步，后面我们还要拿出具体的方案”，我们拿着慈善总会的捐助倡议离开了总会。

第三天，我找到在西门子中国家电任中方高管的付先生，他多年旅居海外，曾担任总裁的高级助理，他了解他们的内心世界，他可以用最好的语言文字让我们的慈善计划打动他们，我让他为 13 个跨国公司准备 13 份精美的慈善英文资料。付先生看过慈善爱心的资料后，对我说：“你们怎么了解这些洋人的，洋鬼子非常小气，但是慈善方面却非常慷慨，全是高层亲自拍板决定捐助的方案”，我说：“报纸上、电视上许多富豪在世的时候就立遗嘱将所有的财产捐给慈善基金，我发现他们基督徒全只‘唯心’不‘唯物’，他们出生的第一件事就是接受牧师的洗礼，圣经已经教会他们如何去‘爱’”。

第四天，付先生把 13 份漂亮的中英文慈善计划书交给了我们，我们让季总转交跨国公司，希望他在圣诞节前交给外方的总裁，因为离节日没几天啦。

第五天，季总打电话告诉我，总裁们半个月前就出国休假了，每年的圣诞节是他们全家团聚的节日，基督徒非常看重这个，他可以不做 CEO 也要回家。不过其他主管看后感觉不错，他们外资企业也想为地方做些什么，但是总部基本是从全球的高度去考虑，慈善捐助的计划归专门的公共关系部门负责，身为具体工厂的 CEO，虽有想法，但力不从心，财务又是严格的直线管理，不过你们的方案不要公司出钱

应该没有问题，但是，总裁们休假后直接飞总部，他们年初要安排新年的工作计划，共同研究全球市场的战略部署，接着又是中国的春节，慈善的事可能会放在明年春节后才能考虑。

当我们与慈善总会签过协议后，心里有一种从未有过的宁静，没有即将成为千万富豪的焦虑心情，手拿千万中奖彩票的亢奋。在平静的等待中却有一种从未有过的快乐。年轻的时候以为有了金钱就有了一切，87年，跟快乐的意大利老人在一起时，才发现他们的眼睛充满着快乐与爱，而我们拥有金钱却不快乐，只有那空洞呆滞的目光。以至于我们后来厌恶金钱，90年之后，我们就基本没主动去数过赚的现金，当我花数万元为朋友买高档电器的时候，一点不心疼；当我将所有的十几万全部送给潦倒的朋友时，却有种如释重负的感觉；我也不明白年轻时，为什么在赌场输的尽光时有种超脱的感觉。原来，我们就不懂金钱、亲情、友情与爱情的真实含义，我们的大脑没有思想，现在明白了——金钱为你存在的时候，你能得到你想要的；你为金钱而存在的时候，你失去你最想要的。

87年，漂亮的女服装设计师大请小军去看意大利歌剧，爱好诗歌、文学的他却不懂歌剧，事业的扼杀后来让他对前途十分迷茫，美丽的缘分擦肩而过。88年XX服装厂漂亮的厂花L小姐美丽、高贵，海外大伯汇来的金钱让她一身名牌，事业的失败让小军选择了放弃，他想她就是为金钱而生的漂亮女人。03年，这个在新加坡至今仍孤身一人的女人飞到小军的身边，她还爱着这个有着“万科”王石一样风度、气质的失败男人，小军没要她带来的百万巨款，两人相对而坐默默无

语。

87年的夏天，我们风度翩翩地来到服装厂设计室与她们谈笑风生，优雅美丽的女设计师N小姐，独自画着图稿，我在她旁边对小军说：“我们今天赚了一万哦”，其他的人兴奋地要我们请客，我看看N小姐，她看着窗外的远方若有所思，点燃了一支“摩尔”香烟，轻轻地吸了一口，她始终没有看我们爆发户一眼。

89年10月1日，三个新来的女大学生跟我的三个男朋友去黄山玩，之前，她们不理我这个不学习的后进青年，在好友的帮助下我悄悄的蹭上了火车，一路上她们不跟我说话，出了屯溪火车站后，车站前上山的汽车里塞满了人，许多车窗外还挂着半个身子，我们不可能挤上去，挤到山上也要昏死过去。孤独的我悄悄的离开了，20分钟后一辆面包车停在不知所措几乎绝望的她们面前，她们高兴的蹦上了车。她们不理我，但我可以跟男朋友讲笑话啊，随后，我的故事让她们一路上笑到山顶，到了山顶上黑压压的游客，每人手上拿着一件租来的棉大衣，想到我们要在这寒冷的山顶露宿一夜，她们顿时花容失色。我悄悄地离开了，10分钟后，北海宾馆客房部赵主任把她们领进狮子楼整洁温暖的房间，兴奋的她们立即跳了起来，我看出她们不再讨厌我了，眼光中有种敬佩的目光。晚餐的时候，外面许多人裹着大衣啃着自带的干粮，饭店大厅里干部模样的、做生意的基本吃的是三菜一汤，我们在包间里点了十菜一汤，黄山的名菜‘石鸡’、‘石蛙’全上了，男的豪放地喝酒，女的高兴的吃菜，大家开心的有说有笑。她们笑着对我说：“你好象也不象坏人啊，绝处逢生的时候，你总有办

法哦”。我说：“我是个坏人，但是个有层次的坏人，这世界就没有好人、坏人之分，外面啃面包的还把你们当坏人呢。其实，人只有层次之分，我也不干伤天害理的事，这世界恰恰是许多愚蠢的好人做出了伤天害理的事，你们愿意嫁给无知的好人吗？”，她们不笑了，若有所思的问：“你白天怎么搞定的啊”，我说：“诗人海岛有首描写人生的诗，名叫‘渡口’，诗写道：‘等，就是不等，一等就是一生’，我在车站是等不来车子的，我只能一家一家去敲门，叔叔、婶婶的喊，在一徽式老宅的客厅里，我看见一位 50 岁左右的男人，他一个人在喝着茶，我叫他叔叔，问他能不能帮忙，他告诉我上山的车要在下午才能回来，最早也要下午 3 点才有车，能跑的车，今天都去办婚事了，我试试看帮你联系一下吧，找来车子后，我临走时，他估计山上没有了床位，还帮我打了电话，并给写张纸条让我带给客房部赵主任，刚才，赵主任告诉我，那个帮我的人是黄山外贸旅游公司的总经理。只不过事情没办好前，我没跟你们讲罢了”。她们又说：“你这么聪明为什么不学习呢”，我说：“85 年我学的啊，自学考试 15 天就过三门，只不过我越学越糊涂，后来，我学了‘尼采、叔本华、罗素’知道了爱；我学了‘王朝闻、朱光潜’知道了美是哲学的最高境界，知道怎样去发现美、知道怎样去欣赏美；我学了‘鲁迅’知道了真，我学了-----”。

第二天，天还没亮，睡梦中的我被一个轻柔的声音、轻轻地叫起去看那黄山的日出。一阵轻风抹开昏睡的眼睛，眼前，俊拔的山峰被薄云温柔地缠绵，山顶的松树傲然挺姿，远看，一排一排的秀美的山

峰在一层一层的云端若隐若现，一会儿，天边泛起红晕，红色的太阳迸发而出，刹那间，所有的云被击的金光四溅，墨绿的秀峰被一道金线勾画出完美的剪影。

我恋爱时，所有的家长问的第一句话就是，“你有文凭吗？”，气盛的我一阵慷慨。93年，从不撒谎的我，第一次选择了撒谎，终于结束了单身。翻看中国人爱情的历史，50年代爱最可爱的人；60年代爱贫农；70年代爱党员；80年代爱文凭；90年代爱洋人；现在她们只爱美元。原来，49年的简化字把‘愛’中间的‘心’给拿去了。

了解了我们创业的艰辛历程，了解了我们情感的历程，就会明白我们慈善的断然之举。

作者：目光呆滞的润土 日期：2005-11-21

创业——传媒篇（续三）

轻松地过了一周，02年12月28日，季总的财务科长M某让我立即去某IC卡公司，IC卡公司的老总Z某是M某最好的大学同学，M某想帮我接下这IC卡广告业务的代理权，他说这个项目以后会发大财。我打车到IC卡公司后，Z总向我介绍了情况，这个IC卡原来是市民乘公交车用的，老百姓要用身份证去购买，上面的广告已被XX银行冠名买断，现在要推出不记名IC卡，俗称《XX通》，他们让银行再出钱，银行认为不记名就不能作为银行卡使用，他们不要。外面的广告客户也不要这个印不上几行字的小片片。我跟M某说：“这哪里是帮我，不是要我帮他们吗？，这事简单，你们IC卡公司找两家打的不可开交的珠宝商，做两分方案，让他们去抢就是啦”。Z总说：

“现在没有广告客户，时间已来不急，出租车明年也要上 IC 卡刷卡系统，这事又是 L 市长亲自过问的，年初就要求我们商业广告操作成功，你帮帮忙，事成之后，我给你总代理权，我说：“先不谈总代理，我回去考虑考虑再说”。

我对 IC 卡的广告也是一头雾水，经过一夜的思考心里有了些底，现在大巴广告需要资金去启动它，利用这段空闲的时间如果将 IC 卡的广告做成，说不定可以赚取第一桶金呢。第二天在 Z 总的催促下，我又去了他们的公司，Z 总说：“你把它做好了，你发 1 个亿的财我也不眼红”。他讲这话让我听的别扭，我仔细地看看他，再看看他的办公室，他的办公桌上电脑等高科技的设备齐全，他一直在摆弄他高级的照相手机，仰靠在椅子上，他比我小两岁，以前我们接触过，彼此印象还可以，不过已 7 年没有接触。他现在是城市建设控股集团下属公司中最年轻的老总，可能他比其他老总更懂些高科技的概念，显得有些少年得志的狂傲，我脑海里在判断着他，看他属于那一类的官员，下一步如何跟他打交道。我怎么可能会赚一个亿呢？他不是胡说八道吗。多年的经验告诉我，了解对手是最重要的第一步，从他讲出的话，我要分析出他心里未讲出的话，一个商人或一个政客未讲出的话才是最重要的，也就是人们常说的：“他心里真实的想法”。

现实社会有许多中国特色的潜规则，所谓的潜规则就是百姓痛恨的腐败，前面我 4 万字的文章一直没有提及这个当今中国社会曝光率很高的名词，大学里回避它，MBA、EMBA 的课程回避它，可是现实生活中谁也无法去回避它，所谓的大学生到了社会不适应社会，实际是

他们不了解它。每个人自己都有对腐败的体会与感受。虽然，中国政府已经签属《联合国反腐败公约》，但我根据多年研究的心得，我把社会的人员结构进行了分类细化，用经济学的角度去分析发现出内在的规律，掌握这个规律就可以将经济投资的风险降到最低，所谓的最低也就是通称的你能够承受的范围，所有投资的失败者全是在投资的最初阶段，就对其对手做出了错误的判断，自己出师未捷身先死。

中国现有的体制中，市场资源大部分掌握在各级官员的手中，我将所有的官员分成公正类、腐化类、腐败类、腐朽类。

在经济活动中，公正类的官员对正常的经济投资不会有损害，但由于政策的滞后，思维僵化的一类公正官员则是创新经济活动最大的障碍，他可以刀枪不入让你创新的先进理念胎死腹中而成为先烈，多年前，有些思想激进的学者提出的腐败有益论就是针对他们而说得。公正类中也有一类是改革创新的，所谓的创新就是对法律、法规的突破，他迈出创新的第一步实际上就进入了法律、法规的雷区，如果他没有自我保护措施，外部环境没有宽容的氛围，则此类官员将最先夭折。他所在区域容忍度高，则区域的投资环境就好，公正创新的人数比例就越大，经济总量就越高，经济的发展一定会进入区域的良性循环，这就是为什么中国的经济有着明显的区域特色。

经济活动中的腐化分子是最好对付的对手，与腐化分子做投资的交易成本低廉，你给他小恩小惠就可取得最大的收益，投资的经济效率最高。

再讲我们常提的腐败分子，我们可以用经济学的理论去分析它的

历史与成本的演化过程。腐化分子在腐化中不断的总结积累经验，进化为腐败分子，在这个阶段他们普遍精于算计，他的思维定式是——自己的利益决不受损，但可以出卖别人与公众的利益，他们追求自己利益的最大化。对付腐败分子，投资者必须有充分的思想准备，你必须具备“魔高一尺、道高一丈“的方法，否则，你只能使自己的利益最小化，甚至是损失最大化，在现有的法律环境下，你挽回损失的概率微乎其微，所以前期的防范最为关键，但是要投资赚钱就必须去冒风险，所谓经济学中的风险控制，实际就是要求我们必须控制投资的成本，这个成本就是我们所能够承受的。

还有一个腐败的阶段是我们过去所忽视的，就是腐败分子经过不断的进化，最后进化为腐朽阶段，腐朽分子通过腐败已取得了巨大的利益，精于计算的大脑已经死亡，不再思考你投资的得失，过去他在平衡中争取自己利益最大化，现在，一般的腐败行为对他已失去作用，除非你能让他已有的巨大利益立即消失，否则，所有的经济投资都会被立即吞噬，也就是老百姓所说的：“吃你的、拿你的，他却不替你办事”；做官的所说的：“送的，我已记不住了，不送的，我反而记住了”的阶段。

在 Z 总的办公室我思考了一会儿，对我们风险底线有了明确的准备后，我对 Z 总说：“你按全国 IC 卡广告市场的最高价给我，这样你没有压力，纪委以后也不会找你麻烦”，他说：“你先做起来，以后再说”，我说：“我要做 IC 卡广告就要到处讲你的 IC 卡广告如何好，如果给那些公子哥知道了，他们要是来抢这生意，你能顶住上级，你顶

不住你上上级，到那时我连西北风都喝不着”。他说“你相信我的人品，我是企业的法人，我说了算，你现在至少要证明你的能力吧，也让我们公司其他人看看你们的实力，这样吧，全国最高城市的公交 IC 卡广告发布费是每张 10 元，不过没卖掉，我现在给你每张 IC 卡广告发布费 5 元”。我觉得他讲的也有些道理，他是国企的老总，我也不能强人所难。

03 年 1 月底，经过我们的努力，中国最著名的电器连锁品牌答应先做 2 万张 IC 卡广告，我立即通知了 IC 卡公司 Z 总，Z 总说：“这单位有钱，8 块钱一张”，结果，人家不要了。2 月 8 日春节中的第五个假日，Z 总让我立即到他公司，他告诉我 5 块钱也能做，我说：“你把我当 XX 电器的总裁了”。春节过后的第一天，XX 电器的全国高管集中在 XX 宾馆在开 10 天的工作会议，其他可能合作的企业基本围绕新年计划、总结在安排工作，我们的 IC 卡广告立即陷入了停顿的状态。

在大巴业务的慈善方面，几个跨国公司的中方高管告诉我们：“所谓的基金必须有钱已经先期投入，才能证明慈善基金真实性，我们不能拿公司的声誉开玩笑”，这意味着我们必须先期捐助 100 万以上的慈善基金，才能表示出我们慈善的诚意，跨国公司中方的高管才能向外方的总裁汇报这个真实的合作方案。纵观整个业务的环节，我们现实中首要的目标就是必须去先赚出第一个一百万慈善基金。市场上我们能想到的合法赚钱渠道都已被先来者先赚去了第一桶金，再被后来的强人强行地控制着市场，没有外来者的生存空间。在现有的市场

里我们没有现成合法的赚钱渠道，我们只能去寻找新的水源，开发出新的赚钱渠道，那么我们的这个第一桶金就只能在无人问津的 IC 卡广告中去掘取。

我们与 XX 电讯运营商、XX 地产进行了业务谈判，03 年 2 月 14 日，XX 电讯运营商告之我们，这个 IC 卡广告不能体现他们辉煌品牌的价值与实力，XX 地产的张总监告诉我们：“因为公交 IC 卡是城市的名片，明年用它能乘公交又能打的，后年还能乘地铁，做为地方品牌的房地产公司，可以先做 1 万张试试”，15 日上午，你们来拿广告的卡样吧”。这边，IC 卡公司的部门经理一天十几个电话的催问业务的进展，我告诉他们：“明天，XX 地产已答应签广告合约，15 日到月底的时间足以满足你们安排印刷制作，市政府 3 月 1 日的首发任务一定能成功”。

2 月 15 日上午 8 点钟，我们站在 XX 地产张总监的办公室外等他，8 点半，张总到了，他抱歉地对我们说：“我们想做，但是，我们地产广告全部以 250 万的价格包给了 XX 广告公司，我们这笔广告的钱不要他们出也不行，他们认为所有的广告业务必须由他们负责对外，否则算我们违约”。我一听，头顿时就大了，完不成任务我们的总代理就要泡汤。上午只剩 3 个小时，到哪里去找广告客户啊？我立即打电话给几个兄弟，兄弟们疯一样的寻找客户，XX 医药同意谈了，我们疯一样地过去，1 小时后，老总说：“不行”。10 点钟，XXX 化妆品公司说：“可以考虑”，我们疯一样地跑过去，10 点半，龚总终于答应了先做 1 万张 IC 卡广告卡，我们要求广告部在 1 小时内拿出设计的卡

样，广告部告之：“广告设计的小伙子在医院挂水呢”。老总告诉广告部经理：“如果只是不舒服，就拔掉针头立即回单位”，10点40分，设计的小伙子回来了，我们的业务员疯一样地去卖储存卡样的U盘也回来了，我们要求设计小伙在20分钟内拿出广告的卡样，小伙子一想：“重新设计是来不急了，只能对过去的品牌图案进行了拼接，11点钟，XXX品牌化妆品IC卡卡样终于出来了，我们疯一样地将储存卡样的U盘交到IC卡公司业务经理手里，IC公司从老总到员工脸上露出欣慰的笑容，我与小军则瘫坐在沙发上连喝水的力气也找不到了。

Z总高兴地请我们吃饭，连公司员工的聚会有时也把我喊上。2月27日，IC卡公司举行了简短热烈的商业卡发行仪式，我们广告公司、XXX化妆品公司的龚总、IC卡公司的领导签约合影留念，Z总告诉我：“这笔业务算IC公司做的，我们要给上面看我们开拓市场的能力，你只提供担保不能赚一分钱，你拿了总代理以后再去赚”。

3月15日我要去拿总代理的授权书前，IC卡公司部门经理电话告诉我：“你必须先带5万块钱过来，把IC卡的广告钱付了，再拿授权书”，我说：“不是XXX化妆品付的吗？”，他说：“我们的局长看过首发的样卡后，总要提些意见，就说化妆品卡广告红色应该改成蓝色，我们通知了化妆品公司，他们不答应，也不给钱了”，我气的火往上串，对他吼到“这个企业的颜色标志是企业CI形象设计定下来的，可口可乐的企业颜色就是红白相间，柯达就是红黄色，你们不是瞎搞吗！”，他说：“X总你消消气，印刷公司也讲红色的好看，所以，广告的颜色最后还是红色，不过他们现在不接我们的电话了”。没有

办法，为了拿下总代理，我只能向几个朋友借了 5 万，下午将支票交给了 IC 卡公司。在 Z 总的办公室，Z 总对我说：“你先做，5 块钱以上的收入全是你的，你发财后，你送我辆汽车就是啦”，我说：“我们兄弟归兄弟，我不会送你汽车的，我可以一直借车给你开，我的人品如何，只有在你不做老总的时候才能看出，你身为老总有自己豪华的专车与待遇，我没有必要害你，但是，今天你必须把总代理的授权书给我，否则，我放弃”。Z 总犹豫着没有讲话，我说：“前面，我可以帮你，但是后面我们的合作必须符合法律规范的要求，这是个政府项目，任何不规范的操作都是违规的，所有的收益将不受法律的保护，我再说一遍‘你可以按全国最高价给我，没有其他广告公司愿意做后再你再找我’，这是我的唯一要求”，他说：“我要跟律师商量一下”。

第二天，我们拿回了公交 IC 卡广告总代理的授权书，我们在市公证处做了公证后，03 年 4 月 8 号，N 报头版、XD 报上金招广告与公证处发布了 IC 卡广告全面招商，互联网代理公司为我们建立了新颖的招商网页，中国邮政的特快公司为我们向 350 家国内外知名的公司寄去我们设计的招商资料。互联网代理公司不断地反馈着客户的信息，海尔公司、中国移动、上海大众的张总也自己打来电话，要策划布跟我们联系-----，一切在按计划进行着。

作者：目光呆滞的润土 日期：2005-11-24

创业——传媒篇（续四）

王朝酒业、海尔公司等来电了解 IC 卡广告的情况后，没有了下文，上海大众的广告策划告诉我们，这个媒体虽然张总觉得不错，但

经过广告专业人员的评估认为，我们认为它不能体现大众汽车的品牌形象。

中国某知名公司的 L 处长答应帮忙，并请我吃饭，当着我的面，他与正在香港的公司总裁通了半个小时的电话，他说：“我看中的是你豪华大巴的广告，不过 IC 卡广告我可以帮你卖掉，你不就 30 万张卡吗？300 万小事一桩”，我看他打电话时与老总熟悉的语气，想到总裁连去云南鸡公山烧香的事都跟他说了，感觉他与总裁关系的确不一般，我说：“你能做成 IC 卡广告，我把大巴广告的 20% 股份无偿送给你，说完，我拿出公章写了份股份赠予的承诺书，一星期后，这位处长来电告之，香港总部根本看不上这个媒体，一线希望再次破灭。

4 月 8 号发布招商广告已经半个月，居然没有一家企业表示兴趣，令人恐怖的非典又闹得人心惶惶，所有商业活动陷入半停顿的状态。这天，公司 XC 国际大厦的办公室收到一份从外地寄来的特快邮件，我激动地冲到公司，打开邮件，原来是淮北日报为推销他们报纸广告的合作函，怎么办？十几万的资金投入下去，没冒个泡泡就没有了，我与小军坐在茶馆一愁莫展。到底哪里出现问题？为什么一个客户也不感兴趣？

我们要对 IC 卡的资源全面进行分析，它的价值在哪里？哦！卡面太小，只能携带者一个人看，广告的传播受到局限，新的媒体，所有的广告客户对它没有认识，当然不会安排资金去投放它。广告就是企业市场博杀的战场，可口可乐与百事可乐一定要在奥运会广告上搏杀，因为那是全球的主战场，他们怎么会在地方的小媒体上去搏杀呢？

实际上所有的大公司因为机构的庞大而使得效率存在着递减的问题，一个幼蚊在大象的腿上吸嗜，大象是不会有感知的。

我们一定要发现 IC 卡广告不为人知的价值，突然，我们的眼睛一亮，为什么不从 IC 卡的消费行为去分析呢？现有 160 万张公交 IC 卡是普通市民乘公交车用的，市民、学生为了乘车方便，已经拥有的公交 IC 卡，新增的 30 万张卡恰恰是为出租车 IC 卡系统准备的，这是两个消费层次。打车的每月消费出租车费几千元，他们不乘公交；工薪阶层更不会用可怜的薪水去打车。打车阶层是商务活动的主体，谁会对他们感兴趣呢？是酒？饮料？房地产？-----不它们！是酒店！男人打车去的最多的地方是酒店而不是商场。明年全国将实施酒后禁驾，他们不敢开车去喝酒；明年将公车改革，可以量化的交通费完全可以满足高消费打车的市场要求，我们还要将加油站连成个 IC 卡的信息网，延伸 IC 卡的功能，让驾驶员在加油站 IC 卡的平台互动，给出租车驾驶员方便的数据交换渠道。

4 月 22 号，我们闯到中石油、中石化的省分公司寻找合作的机会，中石油对我们的方案非常感兴趣，他们有 18 家市内加油站，通过我们的 IC 卡系统，可以与社会上 58 家加油站组成一个用 IC 卡加油的网络资源，通过这个平台又能轻松地将社会加油站以低廉的价格收购过来。当我们到中石化时，周工程师惊讶地对我们说：“我们正在研究 IC 卡加油的方案，计划在全省投 6700 万，在本市投 1700 万对全市 170 家加油站，建设 IC 卡网络，每个油站投入改造资金 10 万元”。我说：“我们的系统已经建成，每个油站投入 1 万元资金就可立

即投入商业运营”。周工说：“不过这是个系统衔接的问题，牵涉到资金与业务的问题，我们会考虑合作的方式”。

这是个系统工程，需要各方面的协调配合，首先要出租车司机配合，出租车司机有别于普通的市民，他们的职业使他们明白方向盘要永远掌握在自己的手里，生命的刹车要掌握踩在自己的脚下，我们要让出租车司机感受到 IC 卡给他们生意上带来的快捷，我们要让他们的汽油钱可以在 IC 卡的出租收入中直接扣除，我们要让石油公司给他们油价的优惠，一定要调动他们的积极性，先培育出市场，出租车司机一定要先看到自己的好处后，IC 卡公司才能收取适当的费用。当满街全是刷卡打车的市民时候，市场才算真正形成。

在 IC 卡市场的推广上，我们也做了充分的准备，公交卡充 200 元，市民可以乘几个月车，它有打折的功能，乘出租的消费者如果只充 200 元，他只能打几天的车，它又没有打折的功能，但是，中国的高级烟、酒的消费是世界独有的现象，就是“吃的不买、买的不吃”，所以说：“不记名的 IC 卡，正好符合买的不用（机关、公司的小办事员去买），用的不买”，针对这个市场预期，我们准备了 200 到 1000 元不等的面额卡的方案，完全可以满足‘礼仪之帮’的市场需求。

通过对不同媒体的研究，我们明确了以后业务的发展方向。通过对广告业的分析，我们发现所有的传媒集团全是报业集团或电视传媒集团的单一集团，这种资源的组合虽在政策上便于管理，但从经营的效率上看，是效率的递减，我们要利用我们所独有的媒体，只在报纸业务的层面去整合资源，联合一家收视不高的电视频道，一份发现量

很小的小报，用资源互补的方式，打造出一份完整的传媒产业链。现有的电视、报纸的新闻价值几乎一样，我们不要电视、报纸的任何资金的投入，只要我们注入独有的价值，市场就一定会取得实效，这时，再谈我们的利益分配，在竞争中处于下风的媒体才知道，媒体资源的整合是未来中国市场的巨大市场。当我将我们的部分想法向某报纸的广告部总经理透露后，这个老总当即决定，我们可以拥有最优惠的代理权，我们了解报纸、电视的经营者的真实想法后，更增加了资源整合的信念。

从具体 IC 卡广告业务对象的选择上，我们选择了餐饮酒店业，我们针对全市的酒店的经营状况，我们到各知名酒店收集他们的宣传资料，排出收入前 10 位的餐饮企业，根据它的地理位置与消费的对象，分析它的消费结构。例如，排名第 3 的企业 02 年年收入 5000 万，第 3 名以后的餐饮企业，他们消费群基本分布在周围 2 公里的范围，选择我们 IC 卡的可能性较小。排名第二的，02 年年收入 7000 万，它的消费群分布在城北。排名第一的餐饮企业 02 年年收入 2 个亿，它有东西两个酒店对全市的消费对象呈包围之势，它消费群分布全市范围，凭它的实力与经营上的霸气，它应该是我们的目标客户。

三天后，针对全市餐饮前 10 名的 IC 卡广告推广计划书制作完成，我们的精美招商画页封面，用绿色的高尔夫草坪表现，草坪中央有只球洞，紧靠球洞的边缘有个白色的高球，一杆制胜的商业暗喻跃然纸上，我们将招商资料、党报头版的公证证明全部送达 10 个知名的餐饮酒店。

03年5月15日，非典中的酒店门可落雀、一片萧条，许多酒店宣布倒闭，老板们个个沮丧着脸。这天下午，我到排名第三的某酒店找Y总，酒店一片漆黑，工作人员一路摸黑领我到了他的办公室，办公室光线很暗，仅靠着墙上的小窗透进些光亮，Y总呆坐在椅子上，面无表情，他唉声叹气道：“每天损失8万，已经亏了两百多万，银行借款又要到期，烦啊”。我看着他桌子上我们的招商资料放在一边，连特快快递的封面还没拆掉，我知趣地什么也没说就走了。

5月20日上午9点，几乎被世界隔离的我们突然接到一个电话，来电人要求我们上午11点前到XX渔港大酒店。11点前，我们到了这个富丽堂皇的大酒店，临近午餐时间，大厅里空无一人，我们来到酒店办公室，一位端庄的女主管王女士接待了我们，我们坐在接待客人的沙发上，没等我们开口，王女士底气十足地对我们说：“这个IC卡广告我们要定了，你们不要找第二家了，找到也没用，他们没有这个头脑和眼光看上它，从资金上看，也只有我们有这个能力，我们第一家酒店不算，仅这座新落成的酒店，就投入现金1.7个亿，我们没要银行一分钱贷款，现在酒店业这么困难，他们每个星期四准时拿钱（她用手指着几个供货商），你们回去做个市场方案吧”，我刚要说话，立即被她制止了，她说：“你不要讲，钱不是问题，几百万对于两个亿的投资不算钱，酒店要长期地做下去，我对你们唯一的要求是不许声张，市民知道，我们酒店的订餐电话打迟了，永远是‘客满’，我们只想利用这城市的名片展示酒店的实力与品牌，决不能让媒体炒做我们，说我们生意不好了，要做广告了”。

回家后，我一脸茫然，想到这英气逼人的女主管，如何才能拿出一份令她满意的市场方案。我白天写、晚上画，思路清晰后又糊涂，糊涂后又清晰，身心疲惫不堪。但是，没有什么可以让我放弃，没有什么可以阻挡我迈向事业成功的步伐。有时，看是做好的市场方案与小军讨论后又被否定，一次又一次，废弃的稿纸一尺多高。几天来，我经常躺在沙发上，疲惫中半闭着憔悴的眼睛。音响里一直重复播放着阿杜的歌，当听到《无法阻挡》的歌声从喇叭中飘出，昏睡的我总是立刻醒来，心潮无限澎湃，“痛是理所当然----我心以为地久天长~~爱到最深处心如火烫~~我自己都无法阻挡~~希望我的心就是你最想到的地方~~希望这次上天给我~~最慈悲的下场~~我自己都无法阻挡~~一个人独自面对整个世界的伤~~就让泪水留驻眼眶~~流过你的肩膀~~留在你的心上”。----

03年6月8号，我们将XX酒店市场广告方案交给了王女士，王主管立即坐在办公椅上，仔细认真地看着我们的广告方案：

方案的封面，是一艘美国‘星空号’核动力航空母舰彩色图片，整装待发的战机停满了甲板。方案从大的层面分析出IC卡广告如何锁定高端个人与企业集团，你们酒店集团共有13家餐饮酒店，02年总收入3个亿，但是，我市的2家酒店就占了2个亿的收入，所以我市的餐饮市场一定是贵集团的主战场。城东的餐饮酒店是亚洲最大的单体酒店，可以容纳5000人同时就餐，你们是餐饮业的巨无霸，的确是一艘你们自称的航空母舰，但是现在你们只是常规动力的航空母舰，一艘长期称霸海洋的航母必须是一艘核动力航空母舰，酒店航母

如何具有核动力？拥有高端个人消费者、集团消费者的长期稳定支撑才能称为具有核动力的酒店。04年初即将开通的出租车 IC 卡系统，需要 30 张不记名 IC 卡，新增的消费群正是高消费的个人高端客户，企业接待外地的客人，可以给他一张卡，不用专车接送，即可免费乘出租、免费游风景名胜，拥有几张卡企业就相当于新增了几部公务用车，一个业务部门谁出去就谁拿卡，回来后立即交回，交通费用的核算简便快捷，卡面的广告品牌深入了客人的脑海，卡面上的订餐电话业务员、经理、老板随身携带，卡上的号码清晰地记录着客户的消费数据，整个酒店用数字网络覆盖全市的高端市场-----。

从成本资金投入计算上，我们分析出具体的数据，城东的酒店年销售 1.2 亿元，城西的酒店年销售 8000 万元，合计 2 个亿的收入，每年税务允许 400 万广告费用进入成本，此次 600 万的广告费先剔除税收优惠进入成本后，实为 402 万，再分摊到十年，每年仅 40 万，再分摊到两个酒店，实际仅为 600 块钱。每天有 30 万人中，只有万分之一的人是打 IC 卡上的订餐电话，就是 30 桌酒席的数量，每桌只消费 500 元，就是 15000 元；这 30 万人一生中哪怕只到酒店消费一次，人均 500 元就是 1.5 个亿的收入，从广告投入的分析，IC 卡广告具有独特的性价比-----。

从酒店市场品牌的提升策划上，我们提出可以利用 30 万卡号的数字资源，以及已发行的 160 万张公交卡数字资源，品牌如何与全市消费者互动。教师节时公布 10 个号码，只要是教师免费一桌敬师酒席；五一节时公布 10 个号码，只要是市级以上的劳模免费一桌敬业

酒席-----。

王主管看完后，沉思了一分钟问：“方案是你们写的吗？你们过去学过广告吗？你们怎么知道我们酒店的销售收入的？你们怎么知道前十名的销售收入的？方案太好了，不过，我们要将方案交到外地的董事会去讨论，你们必须把方案再做细些，你们最好是1万张冠名广告做个方案、10万张冠名广告以及30万张的广告的分别做个方案，各种方案同时放上董事会的会议桌上会更有说服力，最后肯定是全部要的方案，你们做好后立即送给我，董事会的扬秘书已经催问过几次，我是广告专业出身，我知道你们的辛苦，但是，我想帮你们，你们就必须拿出一份无可挑剔的市场方案。

已经十分满意的方案，居然还要推翻重来，我思维枯竭的大脑已一片空白，我独自坐在家里发呆，翻看着身边的21世纪经济报道，换一换近乎木讷的思维，报纸上的文章与广告业务没有关系，2年来，舍不得买2角钱报纸的我，只要报摊上有两元一份的21世纪经济报道，哪怕是买早点的钱，我也要用它先买份报纸，慢慢品味，我要从中嗅出机遇，我要时刻感受经济风云的变化，把握着经济脉搏跳动的节奏。晚上夜深人静的时候，我依然在听着《无法阻挡》的歌曲，但我已不再想那IC卡广告，我的思维进入了一个虚幻的世界。

我想起90年夏天，我们近百人爬华山，站在山下，我仰望着高耸入云的险峰心潮起伏，自古华山一条道引无数英雄竞折腰，现在这座圣山就在眼前，也许今生我只有这一次机会，今天我一定要征服它，沿着险峻的小道到走了两个小时，到了回心石，凝望着近在眼前的峰

顶，陡峭的山路两边是深不见底的悬崖，前方没有走的路，只有爬行的险道，许多人望而却步回心下山。我看见顶峰就在眼前，疲惫的我顿时热血沸腾，我伏下了身子匍匐在一人宽的山道上艰难的爬行，不去看那两边深不见底的悬崖，我只想着每爬一步就更接近心中的梦想，我决不能让我的生命留有遗憾，我没有抬头看那顶峰，那顶峰早已深刻在梦里、深刻在心里，我低头只看着面前的险道，爬行时汗浸湿了衣，停下时风吹干了衣，当我爬完最后一步时，我抬起了几乎僵直的头，眼前豁然开朗，一阵清风吹过，燥热的身体立刻凉爽怡然，我立在顶峰的边崖，极目远眺，前面一马平川，居然没有一座山峰敢与华山争峰，我的心不再想那世俗的肮脏，完全被融化在这幻如仙境的世界，想想中自己已化身为武林高手，抛弃欲望的我充满着笑傲江湖的英雄气概，手持着寒光四射的碧云剑，正屹立在华山顶峰。-----

03年6月13日星期五中午，我们将最后的方案呈交给王主管。方案的封面‘星空号’核动力航空母舰的上方，一排遒劲有力的大字《XX酒店中国功夫市场推广方案》

第一套方案：一指禅功

冠名1万张IC卡卡面广告，优点：有轰动效果，资金投入较少，可以赠送高端客户----缺点：覆盖面小----，资金金额20万。

第二套方案：太极宗师

冠名10万张IC卡卡面广告，优点：有一定数量可以根据对手的客户范围，有针对性的将广告卡销售到目标客户手上，资金投入不大，一柔克刚----缺点：给对手留下反击的空间----，资金金额200万。

第三套方案：笑傲江湖

冠名 20 万张 IC 卡卡面广告，优点：有足够的数量覆盖全市目标客户，广泛的知名度将在业内笑傲江湖，——缺点：给对手留下一定的城市知名品牌的发展空间——，资金金额 400 万。

第四套方案：一统江山

冠名 30 万张 IC 卡卡面广告，优点：十年之内不再有第二家品牌冠名这张城市名片，无缝覆盖企业、个人的高端市场，独有的数字资源可以将市场牢牢的掌控——缺点：是投入资金较大，600 万。市场制胜的夺心法宝为：你身为商界成功人士，风光无限，3 年内您荣幸的不断光临，你就是我们的荣誉股东，8 年内您荣幸的不断光临，你就是我们终身的荣誉股东，你成功的时候，我们为您锦上添花，你落难的时候，您一贫如洗的时候，我们就是您避风的港湾，——。

王女士几乎是张着嘴，目不转睛的看完了我们的市场方案，她沉默了半分钟，语气轻缓的对我们说：“我在全球最知名的奥美广告公司做过多年文案，你们的两个创意，我是第一次领悟——星期天开董事会，最迟下个星期二答复你们董事会的最后决定”。

作者：目光呆滞的润土 日期：2005-11-26

当你象冬雷老弟一样感受我的心路印迹，

想象中，自己历经坎坷艰难终于屹立在华山顶峰。

打开在线音乐的《无法阻挡》，在歌曲的氛围里

就能体会出这完美的方案——创业——传媒篇（续四）。

作者：目光呆滞的润土 日期：2005-11-27

创业——传媒篇（续五）

03年6月13号的中午，我们将最终的方案交给这家霸气十足的XX酒店后。晚上，我一个人安静地坐在家，想到这150万的30张IC卡广告，居然有可能卖出600万的天价，即使被他们砍价至少也有百万以上的赢利，那么慈善基金就一定可以启动，跨国公司的参与就能打造一个稳定的年利润近千万的传媒企业。想到现在可以5万元注册公司，想到现在国企的项目私企可以参加，我深刻地感受到我们投资环境的变化，

近年来，在省委L书记、市委L书记一直不懈的努力下，我们这座压抑了二十年的美丽城市，开始有了些活力，他们一直在唤醒大家畏惧的创新意识，鼓励大家去创新的勇气，提出打造诚信大省、诚信大市、博爱之都的响亮口号，我一直关注着这点点滴滴的温暖变化，我提笔写了封给省委L书记的信，告诉他，他给我们带来的点点变化，今天就要成就一个伟大的慈善事业，我要回报我们的社会、我要告诉他这个令他安慰的喜讯。信才写了几行，泪水已盈满眼眶，滴落的泪水模糊了感谢的话语。我放下笔，用双手抹去泪水，掩面坐了一会儿，瞧着行云流水般的信被泪水浸湿的痕迹，我将信揉成一团放在一边，刚才激动的心情稍许也了些平静，我想还是等慈善基金成功的那天再告诉他吧。

03年6月14日星期六，上午8点，我看见NC报的头版头条上，IC卡公司要公开拍卖IC卡广告的新闻报道，报道写到这IC卡广告市场价值1600万，过去与私营公司是私下协议，现在要按市场规律

办事，为全体市民谋利益，文章介绍了这个 IC 卡媒体是未发觉的金矿，许多知名公司争相要求冠名，为了体现公平、公开的原则，决定公开拍卖。

中午，我叫季总的财务科长 M 某约 IC 卡公司的 Z 总在茶馆见了面，Z 总说了一些推脱责任的话，我平静地对他说：“你不要拍卖了，600 万的酒店广告合同，你们直接签，凭你的商业广告首发成功加上这份 600 万的辉煌业绩，你以后做个局长、市长没有问题，我不耽误你的仕途，你将我投入的十几万还我即可，你千万不要拍，拍了也不会有人要的”。

随后，报纸、电台天天炒做这未知的广告宝藏，几大电讯巨头要誓在必得，全国知名品牌正在磨拳擦掌，6 月 24 日 IC 卡公司在 XXX 喜来登酒店举行隆重的新闻发布会，各路专家、学者纷纷介绍 IC 卡媒体的价值，被邀请的知名企业、各新闻媒体的记者坐满了会场，他们正式宣布 03 年 7 月 10 日是拍卖竞标的截止日。

7 月 10 前所有的媒体连续不断地报道这 IC 卡广告资源，创新的市场运作体现了我们城市经营者的先进理念，-----
-----。

03 年 7 月 10 日下午 5 点半钟，我打电话给在 XXX 喜来登酒店拍卖现场的工作人员，我问道“现在有多少报名的广告客户？”，对方说：“没有一个广告客户，连一家广告公司都没有来”，我说：“你们怎么不去问问 XX 酒店？”，他说：“我们问了，他们告诉我们‘每天的包间都不够安排电话订餐的客户，怎么会要做广告？’”。

从此以后，热闹媒体再也没有 IC 卡广告的音讯消息，只有交通广播电台里出租司机抱怨 IC 卡收费的消息，他们抱怨微薄的收入中每月要被扣去 300 元，他们拒绝合作，IC 卡公司将收费降为 1%，他们还是拒绝合作，他们告诉记者连跑路的油钱还要自己先垫付，除非自己是傻了才同意乘客刷卡。IC 卡公司投入的巨额资金建设的出租车 IC 卡系统成为聋子的耳朵，没有任何收益。

之后，我没有到法院去起诉 IC 卡公司，这个需要投资近五十万的项目，当初我们就做好了 99% 失败的准备，我们压缩成本开支，策划与谈判中我们亲力亲为，仅投入了 13 万元资金，就达到预期的市场目标。因为 86 年时，我就深知世界上有两种法律体系，一种是海洋法系，它是从变幻莫测的海洋贸易纠纷中，由无数经典的案例构成的严谨法律体系。另一中就是大陆法系，它只有原则，没有具体案例。在海洋法系中，公民知道违法的具体后果，知道商业违约的具体赔偿数额，你不是宣布 IC 卡广告价值 1600 万吗？你为什么不自己先卖，你既然愿意以 150 万代理给客户，那么违约的赔偿金额就是 1600 万元。

04 年春节前，我去商业银行借了十万元个人贷款，还给了当初真心帮我的朋友，他们知道我失败了，不肯要我还钱，我说：“生意可以失败，但诚信做人的原则不能失败”。

04 年初，IC 卡公司宣布公交 IC 卡每次刷卡收费再涨 0.1 元。全市工薪阶层的老百姓每年又要从微薄的薪水中，被刮去 4000 多万元。

省委 L 书记在会议上严厉斥责了保官型的官员，他阐述了保官位

的干部对社会、经济的危害。实际上贪官有两种，一种是贪钱的贪官，还有一种是贪官位的贪官，前者的危害老百姓知道，他见了钱就上；后者的危害老百姓不知道，他见钱不上，见了政绩、功劳就上，点大的成绩大事宣传，出事后则掩盖事实的真相，让党和政府为他们背黑锅。贪钱的官会考虑资金成本的问题，怕露了马脚，后者由于不贪钱自己感觉做的正，他们根本不考虑老百姓的血汗钱被他花了多少，他的危害具有巨大的掩蔽性，并且要持续危害下去，现有的法律法规无法去制约它、铲除他-----。

公交 IC 卡广告成功的商业首发，证明了我们‘一诺千金’的诚信；

无人问津的市场，IC 卡公司没有给我们一分钱的回报，证明了我们无私的感情；

5 万元的银行本票，证明了我们‘义薄云天’的豪气。

04 年元月 5 日，我给市委书记写了份感谢信并提了些建议。98 年，我就将金钱看得很淡了，所以我只字未提上当受骗的事。我怕 L 书记为几年来改变投资环境的辛苦付出而难过，所以只字未提‘辉煌的慈善事业’被无耻之徒残酷扼杀的悲惨事件。原信如下：

自我陶醉的 XX 全球经济的挑战

一致 L 书记的建议

一．开放二十年中痛失了四次发展机遇

80 年代初期 XX 与苏南、浙江同处在一个起跑线上，并且 XX 有着令人羡慕的经济规模，二十年过去了，我们被一个个中小城市无情

的抛在后头。今天总结得失，深刻的感到：“落后不可怕、可怕的是自我陶醉不思进去，却要市民说出热爱 XX 的一千个理由”。

我们 XX 是一座美丽而悲壮的城市，一百多年中经历了“XXXX”、“XXXX”两次屠城，改革开放二十年又痛失了四次发展的机遇，今天我们可以认命、可以忍受落后、可以替人打工，但是我们无法面对我们的后代。

80 年代中期失去发展个体经济的第一次机遇

当时空前繁荣的 XX “XX 廊”、“XX 路”、“XX 巷”三大市场，现已是昨日黄花；

当时门口罗雀的浙江“义乌小商品市场”，今日中国“小商品海洋”。

80 年代末期失去发展民营经济的第二次机遇

当时充满活力的 XX 青年聘请一流的服装设计师以品牌、品味进入服装市场，一举打破外资品牌垄断高档服装市场的局面，可是随即被工商部门以“投机倒把”清出市场；

当时生意糊口的宁波小伙，今天驰名中外的“雅戈尔”、“杉杉”。

90 年代初期失去发展地方经济的第三次机遇

86 年开始拆第一条船的 XXXX 山拆船厂，92 年后毫无建树，今天可能仍在拆船；

86 年同时拆第一条船的张家港拆船厂，92 年后迅猛发展，今天是钢铁巨人“沙钢集团”。

90 年代中期失去发展招商经济的第四次机遇

WTO 让中国经济融入全球经济体系，面对机遇，苏州、昆山开发区以透明的招商政策，简洁的办事程序，高效的运转机制创造出招商引资的一个个奇迹。

XX 在三块开发区的定位上犹豫，即使今天发展最好的 XX 开发区，也未见成片成群的外资涌入，房地产的收益、市区迁出企业转移的税收支撑起开发区的经济，XX 在打造“国际大都市”的口号中品尝着“大堵市”的苦涩。

二. 现在 XX 终于抓住了全球经济的第五次机遇

新世纪的初始 L 书记、L 市长以“富民强市”的新理念，采取务实的方针政策，从转变机关作风入手，使 XX 的“城变美、路变宽、水变清”，最重要的是我们这座沉闷的城市开始有了活力。

下岗工人登上全球经济的舞台

几年来“富民强市”的政策，已开始显露成效，我看到的不是有权有势的富了、国企改制后的领导富了。而是一批“下岗工人”用干净的第一桶金让自己富了，以物流设备制造业为例，XX 的“下岗工人”在国家没有投钱、银行没有贷款的情况下，面对实力雄厚的外资、面对完成原始积累的浙江民企，通过自己的智慧和汗水，仅用几年的时间让 XX 成为中国物流设备制造产业中心，占据了全国 80% 以上市场份额，打造了数亿元的产业链，给政府提供了千万元的税收，其中“六维”公司 03 年产值近亿元，昔日 XX “下岗工人”，今日全球行业老大尊贵的客人。XX 市民在“富民强市”的政策下，正以厚积薄发的方式找回自己的尊严。

创新的观念是 XX 最大财富

2000--2002 年连续三届的 CCTV 中国年度经济人物颁奖晚会让我欲哭无泪，XX 有多少仁人志士，因为先进的理念而成为先烈，为了梦想前仆后继，结果依然成为鲁迅笔下的“闰土”。但是 03 年的颁奖晚会虽然没有 XX 的身影，但我看到了希望，因为我看到的不是 L 书记您到“XXXX”、“XXXX”友好访问，而是去“新加坡”推销 XX 的旅游，是用务实的工作作风履行着自己的职责。L 书记与您领导的新一届政府，用智慧与胆识调动起百万市民的创业热情，这是给 XX 市民的最大财富。

三. XX 应对长三角经济全球化竞争的建议

XX 的竞争优势：

诚实善良的文明市民，技术娴熟的产业工人，诚信安全的投资环境，“博爱之都”的城市品牌组成 XX 的优势资源，未来的竞争是文化的竞争，XX 凭“博爱之都”已先拔头筹。

需解决的七大问题：

1. 保守的氛围：

XX 是政治、军事的中心城市，相对缺少商业的氛围，以稳重为准提拔领导，开放以来一直保守。92 年“南巡讲话”后，部分开拓型的领导面对市场经济有勇无谋，纷纷在“海南房地产”泡沫、“金中富期货”诈骗中败下阵来，让保守势力又延续至今。为了打破保守思想，市委、市政府提出了学习型城市的号召，其实如何学习最重要，有效的学习可以让自己成为专家型的人才，专家可以用最简单的方式解决

复杂的问题，学者是用复杂的方式解决简单的问题，打破保守的氛围需要大量的专家而不是大量的学者。

2. 人才的失衡

XX 是全国教育的重点城市，但是教育出的人才却与经济的发展脱节，令人遗憾的是培养的学生“缺少多彩的梦想、缺少创业的激情、缺少坚强的意志、缺少唯美的思想”。面对全球制造产业的转移，应培养熟练的技术人才、专业人才，从整体看，XX 现在缺少的是让企业成长的人才，让政府创新的人才。

3. 就业的压力

技术的进步、产业的调整造成结构性失业，政治任务军转安置是政府长期的任务，“生者寡、食者众”一直是制约中西部发展的怪圈，XX 万不可掉入此圈。政府只提供基本生活保障，优质的生活需要自己去创造，而不是等和靠。现在市场的门槛已经很高，政策的门槛如果再高，普通市民如何创业？政府应创造宽松的环境促进创业，用创新的机制促进就业。

4. 平等的困惑

市民在受教育、就业、法律责任上应该平等，现实中以公务员构成为例，约有 30% 公开招考，就是这仅有的 30%，又有几个平民的孩子有此幸运，政府至少要让他们看到希望。

5. 政策的模糊

以招商引资为例，透明、稳定的政策比优惠的政策更重要，否则，外商的 CEO 无法向董事会交代前后投资的政策差异，这就是美国通用

食品公司没有再扩大投资的原因。

各区、县各自为阵，缺少稳定、统一的招商标准，从整体上影响XX招商的力度。对投资者来讲，不怕政策严就怕政策不透明，不怕办事难就怕办事烦。

6、滞后的标准

衡量经济的指标不是虚的产值与税收，而是实得的税收；入库的社保费；实际就业的本市居民；就业职工的工资水平，生蛋的鸡比鸡蛋更重要。

7、定位的困惑

房地产、基础投资的“脚手架经济”如何保持经济持续增长，一个充满活力的城市必须是信息流、物流、金融业、制造业的中心，XX作为政治、军事中心，身负多年积欠，面对上海、苏州的城市定位，城市经济定位是最难解决最急需解决的问题。

四．以清醒头脑迎接全球经济的挑战

只要我们不自我陶醉，清醒的迎接挑战，在“富民强市”的政策下，XX一定会“梦想成真”，到那时L书记也许会像L书记一样离开XX，让我们无法表达真挚的谢意，最近在电视中我看到您比过去有些憔悴，所以想以一种方式表达自己的感受，就是动笔写信告诉您，只希望您保重身体。

此致敬礼

借此新春来临之际祝您全家幸福安康不足之处请L书记包涵

2004/1/5

作者:目光呆滞的润土 日期:2005-11-30

创业——天高云淡

04年的春节,60岁的T总突然来看我了,他请我到大饭店吃饭,送我一万元的大红包,中秋也送了个5000元的红包。T总业务精明,为人豪爽,跟着T总糊口的乡镇矿山的业务员,现在都是大老板了,对他非常尊重。不过他与我没有业务关系,十年以来,他从没有主动请我吃过饭,也没有送给我任何礼物,现在他也去了外地张家港开公司了,过去联系很少,现在他两个月内总要请我吃顿饭。我一直纳闷这事,一天,他对我说:“02年底,我被诊断患了肺癌,在医院开刀动手术,躺在手术台上,想到也许这次就在手术台走了,想到自己做了三十几年的生意,认识无数的朋友、领导、大老板,但我只想起你和广东发展银行的一个行长,只有你们两人是最真心的朋友”,我说:“我没有你的消息,不知道你生病,要不我就去看你了”,他说:“我有你们好朋友、有老天爷的保佑,死不掉,我以后注意身体就是了,我现在每天爬爬山,有业务就打打电话,没有业务就算了,只要开心就好,现在身体恢复的很好”,我一个人静下来的时候,我想到我宽厚待人的温情居然给了他留恋这个世界的勇气,我感到非常安慰。

04年3月,我突然接到个电话,是我高中同年级的同学许XX打来的,他问了我一些近况并聊了些生活琐事。高中毕业时,身高1.82米,气质、长相颇像周润发的他,上了某汽车制造厂技校,毕业后做了工人,彼此没有联系过,据说94年他是当时市中心最大的一千零一夜娱乐城的总经理,非常风光。97年后,我们见过三、四次面,15

年未见面了，许 XX 有些发胖，有些憔悴，可能现在的境况不是太好，我也没问他。他舅舅请客时，他作陪聚过一次，另一次是他老大姐请客在饭桌上碰见的，因为吃饭时我总是讲些生意外的笑话，所以酒桌上的气氛很愉快，不过印象中我们没交换电话号码。

04 年 7 月，我同学，就是那个免费给我用办公房的 L 总告诉我：“许 XX 在今年 4 月份，因晚期直肠癌去世了，临死之前他放弃了治疗，他怕自己父母悲伤，自己一个人孤独地住在宾馆里，走完了人生最后的日子”。我听后非常难过，想起他突然打来的，也是我们一生中唯一的一次通话，电话里我丝毫没听到一点绝望悲伤的语气，我后悔当时为什么不跟他多聊会，也许，他知道他将要去一个黑暗陌生的世界，那个世界里寂静无声，他想再听听朋友熟悉亲切的声音呀，他临死前，还想到我这个没为他赚过一分钱，只给了他片刻欢笑的朋友，我悲伤的心情久久不能释怀。

04 年初，小我两岁的某甲级工程公司的刘总，资金遇到困难，新婚两年的妻子离他而去，他向我借了 3000 元，苦闷地在我家从晚上 9 点坐到了 12 点，我们聊了很多。年底，他告诉我“他官司打赢了，现在开始他只想把公司做强不再做大了，另外，他花了一百多万买了辆宝马 745 轿车”。不久，我帮他介绍了个女朋友，他让司机开普通桑塔拉轿车接送她，她没有了音讯。05 年 5 月，他又买了辆宝马越野，他对我说：“兄弟，我这辈子的老婆只能是宝马了”，我笑他：“你第二部车就是二奶哦”。

05 年 10 月，六维物流设备制造的徐总生病出院了，他小我一岁，

我们见面后，他非常开心，他对我说：“公司从 01 年的两千万产值，04 年已经是一个亿了，现在日本丰田汽车在世界各地的工厂和备件库里，许多用的是我们的产品，美国沃尔玛三分之一的物流货架由我们提供，01 年，你提出的让我们上物流软件系统的工作已经实施，新的物流软件公司在高新区正式运作”，我说：“你切不可做大，你只能做强，你已融入了全球产业链中，但你的资本并没有融入全球资本链之中，国内的银行在你最困难的时候，是不会救你的，中国许多好的民营企业就是在它最需要资金的时候，悲壮地倒下了，你的企业必须去境外上市”。他还告诉我：“上个月，与日本一家公司第一次合作，在大连签了 3000 万的合约，第二天，日本人就付了 2100 万的预付款”。我听后摇头无语，我心里明白“为什么战后一片废墟的日本能雄霸世界”。

缪总老弟小我四岁，曾经是风光的银行信贷经理，没有捞钱的他，为了替领导担责任，主动辞职，后在一投资公司做业务经理。01 年的春节是他下海后的第四个春节，年三十的下午，吝啬的老板只给了他 1000 元的现金回家过节，从公司回家的路只有一公里多些，这个出身在大西北的汉子，想到辛苦的妻子、年幼的儿子、年迈的母亲在家等待，心中无限悲伤，这短短的路，他走了一个多小时，这是他一生中走的最漫长的路。

05 年缪总与小军两个品格高尚但穷困潦倒的年轻人，历经磨难后靠着诚信的品格、过人的智慧、坚强的意志终于将自己的投资公司推向了全新的高度，缪总已成为业内重量级的人物，资金规模五千万。

前两天，缪老弟从香港回来后，发现我这几个星期没去公司了，周六的晚上，单独请我出去吃饭，问我为什么现在突然忙起来了，我没告诉他我正在写回忆的文章，第二天，他告诉我：“小军对我说了，我上网看了，你写的不错，最好把王总开拓泰国旅游市场的故事也写进去”，我说“没有亲身的体会，真的写不出来”。是啊，每个人心中都有个情结，缪老弟有个越野车情结，98年他辞职后，身无分文的他向一老板讨要私人欠款，老板抵给他一辆旧切诺基越野车，他依然身无分文，05年11月他定制了奔驰全球最新款的豪华越野车，我从缪老弟果敢坚毅的眼神里看到中国未来金融的希望。

二十年前，我想等我以后超过了李嘉诚时，写篇成功男人的自传。现在已没有了想法。前几日，上网看看后，由感而发胡乱写了些亲身经历，被朋友们真诚的语言所感动，给了我无穷的勇气，终于完成了我的宿愿。我现在明白了，我要是真成了福布斯的富豪，我反而不敢写了，躲还来不急呢。

20年前，我与小军四个朋友在城外半山上的小湖里，游了两年的泳，经历了鲜花四开的春天、骄阳似火的夏天、风景秀丽的秋天、寒风盖雪的冬天，这个美丽、清澈的小湖夺去的生命比凶险的大江还要多。回忆起当初我们快乐的日子，现在都敬佩自己的毅力、胆量，我们拥有了常人从未有过的深刻感受。

鲜花四开的春天，暖风轻抚，你可以上山踏青但不可以下水畅游。只有，经历过冬泳的人，才能独享水中这美丽的春光。因为，看似舒适的季节对于游泳的人却充满了杀机，春天空气温度上升的很快，可

水温却在漫长的严冬里剧降到冰点，依然冰冷刺骨，没有经过冬泳的人，冒然下水后，将因四肢抽筋，大脑主动脉急剧收缩导致缺氧而溺水死亡。

骄阳似火的夏天，小湖是人们纳凉的圣地，人们来到这美丽的小湖戏水玩耍，我们健美的泳姿总是被他们不断地打乱，很少顺利地游完全程。他们中不会水的人被周围热闹的气氛所感染，谨慎地仅迈出一步就掉入了无底的深渊；会水却鲁蛮的人，看见水面上优美矫健的身影，顿时，热血沸腾一头札入水中，顷刻，鲜血染红水面，他不知道，几近露出水面的石头依然光亮和清澈的湖水浑然一体，每年的这时，总有人被夺去了年轻的生命。

风景秀丽的秋天，凉风骤起，小湖里游泳的人剧减，每年的这个时候，是我们最高兴的时候，没有人打搅我们享受游泳的快乐，被太阳直射了整个夏天的湖水依然温润，我们平躺在水面，仰望蓝天、侧看青山，陶醉在如画的风光里。

寒风盖雪的冬天，小湖的四周，有时连个游客也没有，呼啸的北风在几乎结冰的水面吹起层层细波，我们总是先活动一下身体，然后迅速地脱去衣服，毫不犹豫地下水，这时，没有世俗的杂念，没有多彩的秋景，没有打扰的烦恼，只有那白雪覆盖的彼岸。立刻，若大的湖面，被一条利剑劈成两瓣，漫天飞舞的雪花与湖面游出的朵朵水花，绘出了严冬里最唯美的动画。上岸后，立即擦干水迹，刚才被冰水刺痛神经，被寒风撕裂的皮肤不再感到寒冷，这时一股暖流涌向全身，不是冬天太阳照在身上的那种温暖，而是发自内心的温暖，

它会温暖一生。

20 年商海充满了暗礁恶鲨、海啸巨浪，那勇盖第一座高级商务楼的地产先锋，94 年溺水而亡；雄霸十年的地产巨子，01 年溺水而亡。我们正是历经了两年的冬泳，感悟了大自然的力量与智慧，让我们勇闯了 20 年的商海巨浪、躲过了暗礁恶鲨，尝尽了人间的喜悲冷暖，成功到达彼岸。真心的慈善付出让我们此生没有了遗憾，完整的人生令内心充满爱与快乐的力量。

87 年的一天晚上，小军写了首诗，第二天就辞去了令人羡慕的公务员工作。

烈马嘶嘶鸣悲风，
阍门殿小困蛟龙。
壮士十万发不得，
徒叹周郎欠东风。
天生我才自有灵，
岂可自没悖天公。
何时一怒决别裂，
飞入九天那苍穹。

87 年，我看了一部美国的电影，名字记不起来了，电影男主角英俊绅士、女主角美丽高贵，同乘一艘海轮横度大洋，轮船停靠在一个美丽孤独的小岛，安静开满鲜花的小屋外坐着个孤独的外婆，美丽充满爱心的孙女要留下来陪外婆，外婆告诉她：“外婆不孤独，我年轻时走过了大半个世界，心里很幸福，外婆有许多甜蜜的回忆陪伴着自

己，孩子你年轻时，一定要出去，到老的时候就没有遗憾、没有孤独，像外婆一样很快乐”。我看后非常感动，看着周围一个个孤独、哀伤的眼睛，我暗暗的发誓，年轻时一定要去闯世界，让自己老的时候不再孤独而充满快乐。20年的磨难后，现在我没有老，但我已充满快乐。

2005年11月，我准备结束自传前，真想再去看看那美丽的半山小湖，她在我心中是那样的美丽，可是，我没有去，因为那肮脏的水泥已抹去她温柔的美丽，浑浊的灯光让我再也看不见星星的眼睛。20年了，半山上的小湖从一个美丽纯洁的少女被无情地摧残成那憔悴的怨妇，我怎么忍心去看那怨妇哀伤的眼睛。

不过，小湖的边上，有座正气亭，她的边上躺着个博爱的伟人，我想起中国那么多帝皇枭雄，生前无限风光，富盖天下，但他们死后却都深深的埋在地下，他曾经的草民无数次地去挖掘他、侮辱他，现在的百姓走进那黑暗的墓道全都仰身俯视他。只有一个伟人，他爱自己的人民，他历经磨难，他没有钱，但人民却把他高高地葬在山上，数百万的人民，踏着向上的台阶，顶着阳光，全都低着头，瞻仰着他，爱着他。那伟人的博爱光辉、那正气亭上正气的力量，定会让他身边的小湖重现她美丽快乐的眼神，到那时，我们定要用那优美的身姿绘出严冬里最唯美的动画。

世事沧桑英雄泪，

山水依旧博爱情。

风声水起花开落，

云卷云舒信漫步。

目光呆滞的润土

2005 年 11 月 30 日星期三

作者:目光呆滞的润土 日期:2005-12-01

我游泳是为了享受游泳的快乐与身体带来的健康;

我下海是为了感受与巨浪海啸搏击的快乐。我感谢这个时代给我的机会，我要活在大清朝，就是混个一品，也要天天下跪，磕头喊“喳”。

感谢朋友们一个月来的辛苦陪伴，我们知道你们下海的艰难，岸上已沙漠化，剩下的一点绿洲被强人圈起来了，许多朋友为了生存，不会水也要在岸边等待捞鱼的机会。我会自由泳、蝶泳是吃饱的没事干而下水玩的，为了感谢大家，我以后给大家讲些发财的小故事，略表谢意。

故事一，与吝啬的富人打交道的技巧

01 年一天，我身上只有 200 元钱，一吝啬千万富翁请我跟小军吃饭，他说：“在 XX 美食吃饭（三星级）”，我们：“是 XX 凯悦（最顶级）”。我花 150 元买了两包高级香烟，50 元打车，见到这个老板，我看着他身边的女服务员微笑点头说：“李小姐好、陈小姐好”，

落座后，我点了三份最好的鱼翅，跟服务生说：“其他简单些。让

你们刘总厨烧几个干上市的蔬菜就行”，小军以前帮他做过事，他

最多摔 2000 元的跑腿费，第二天，这个天天看兵书的富翁，送给我

们 5 万的好处费。事后，我与小军笑了几个月，其实，我们跟酒店小姐不认识，但她们的胸牌上有名字，他以为我们是这家顶级酒店的

老客呢，加上我们跟刘总厨也熟把他吓一跳，其实，刘总厨的照片就贴在墙上，我们跟他一握手，他手上的老茧说明几年前，他还是个老农，我们一阵高谈阔论，他听的云里雾里，结束时，无钱打车的我们被他的高级轿车送回家，他哪敢再摔几千块，送了 5 万还只能说给我们弟兄喝茶的茶钱。

作者:目光呆滞的润土 日期:2005-12-02

银行会借 100 万给你捐给慈善基金吗？不会。

朋友会借 100 万给你捐给慈善基金吗？不会，他会真诚地送你几万元。

你愿意为慈善事业去诈骗吗？假如你愿意，当你为他们坐牢的时候，贫穷的百姓会同情你吗？不会，他们不是贫穷，是愚昧。

作者:目光呆滞的润土 日期:2005-12-07

作者: pillow775 回复日期: 2005-12-6

但是看完你第一个小故事以后我反而有些糊涂，他怎请你吃晚饭就会给你们五万元，望润土兄指点

他找我们办事，让海关的 30 万退税快一些下来，过去的佣金一

一般是 2000 元。因为他经常看《孙子兵法》，所以判断出 2000 元对我们穷人应该是不错的收入。

我们在顶级酒店里的气派让有钱却吝啬他自叹不如，我们在他面前是有钱有身份的贵宾，对有身份有钱的贵宾要送多少钱呢？懂兵法的他选择的答案是 5 万元。

作者：目光呆滞的润土 日期：2005-12-08

谢谢朋友，一点想法仅做参考。

经营餐饮的哲学：

最便捷的交通路线，最显眼的商业位置，最豪华的装修，

将最没有营养的十道菜让一个有钱人吃得半饱。

不通车的便道，不显眼的位置，不装修的朴实，

将最有营养的一道菜让十个穷人吃饱。

作者：目光呆滞的润土 日期：2005-12-10

单位人事档案里清晰地记录着一段历史。

许多年前的一天，我不顾家人、朋友的阻难，冒着生命的危险为未来呐喊，我呼喊口号从办公室冲向了大街，在这 3200 人的单

位中，只有两个人冲上了大街。

作者：目光呆滞的润土 日期：2005-12-10

城南 8 公里的乡村有座 50 年的产权的 1300 亩私人农庄，里面有一座

人工水库，300 亩桃园，够不够养老？

不用看任何人脸色就衣食无忧算不算卑贱？

利营营苟苟之人能开信誉为天的 5000 万的私人投资公司？日本
丰田

公司、美国沃尔玛公司会长期合作？会与慈善总会签协议？会坦
荡

地与人交流？

作者：目光呆滞的润土 日期：2005-12-11

foolbaby 兄弟说对了一半，经营服装时，我连成衣作坊也没有，
也许你是硕士文凭，看文一目十行就看出我被十万给烧糊涂了；还有
我们经营石油时，连油库也没有；做广告时连个办公桌也没有。

世界 500 强哪一个不是从无到有？20 年世界上出了白手起家的
500 强？20 年的大陆出了几个白手起家的世界 500 强？

你说我是老男人，我真的挺高兴的，我这个老男人现在还可以游
50 米蝶泳、100 米自由泳、1000 米蛙泳、可以写中国书法养生、可
以画油画抒情、可以自己设计出北欧风情的小屋。

我可能没有房地产老板成功、没有上市公司的总裁成功，但是全
省第一家高档的浴室--人民服务大楼的芬兰浴贵宾房服务员可以告
诉你，从开业以来的 13 年，能坚持 13 年从不间断的有几个，有多少
昔日的成功人士掉进了楼下的大众普浴。

我不够称的教师资格，像有个网友称呼的一样，我最多算个土老
师，因为只能讲自己经历的是土老师。可以引经据典、满口微软盖茨、
通用韦尔奇 6 西格玛、巴菲特的投资才是真正的教授，才能教育出像

您这样的俊才。我跟您的老师比，真是无地自容啊。

作者:目光呆滞的润土 日期:2005-12-11

作者: 十街回复日期: 2005-12-11

润土大哥，一件事做的再漂亮也总会有人不满。解释这个东西，其实没什么必要。

foolbaby 兄弟不是不满而是郁闷啊，老弟他在情感天地原创了一个贴没人顶，另一个贴只有六个网友顶；跑到贴图专区转发了一个少妇的哭诉……强贴(转载)图片，图片哭诉妇女被丈夫爆打的打油诗，有 10 个网友顶破了个记录，他在创业家园发了十个贴，有六个无人顶。身为硕士、敢贴自照而自信的他，看着近千网友顶目光呆滞的贴能不郁闷吗？他能看得起呆滞的我，我要再不理他，岂是太不人道。

还有比他更郁闷的，杨白劳看着黄世仁平反了，正郁闷呢，那个炸碉堡的看着敌人又回来了，正郁闷呢，那个刘青山正郁闷呢，---我想帮他们解闷，可是我做不到。

作者:目光呆滞的润土 日期:2005-12-13

经营浴室的哲学：

越是有条件回自己家洗澡的，他不在自己家洗澡；

越是没有条件回自己家洗澡的，宁愿煤气中毒也要在自己家洗。

你准备开浴室创业就有了两中选择：

周围的居民出门靠车，豪宅内有冲浪浴缸，你就开个豪华芬兰

浴让有钱的主天天花大钱睡在你这里，也不回家自己家冲浪。

周围的居民出门靠走，家家没有浴缸，你就开个大众浴室，让穷人在冬天洗个便宜的热水澡。

作者：目光呆滞的润土 日期：2005-12-15

赚钱凭良心，发财要黑心。

赚穷人的钱要薄利，赚富人的钱要暴利。

赚百姓的钱不要发票，赚当官的钱一定要准备好发票。

赚口袋里的钱凭的是头脑，赚老人保命的钱、小孩上学的钱凭的是文件。

两种赚钱不要靠关系：下井、做妓。

穷人发财渠道：被包养、制假（证、票、药、疫苗、奶粉、名牌服装、鞋子等等）、贩假、骗；

发大财的渠道：形象工程、绿化工程、大型工程、交通工程、委托书、亮化工程、数字化信息工程、招生黑金、医疗红包、招干礼金等，人有多大的胆就有多大的钱。

作者：目光呆滞的润土 日期：2005-12-16

作者：ljcuih 回复日期：2005-12-15

人各有志，foolboy 不过是表达自己见解而已，有些说法恐怕连他自己也不以为然，润土大哥何必太认真。

谢谢朋友们发表的不同见解，其实不仅是 foolboy，前面也有网友说我魄力不够，心不够狠，我也知道我自己的弱点，89年我准备辞职南下，可是我80岁的祖母知道后两天不吃饭，身为长孙的我没

有结婚，没有让她抱重孙，她说她死后见了祖宗将下跪着，93年我结婚后的第五天，我祖母平静安详地离去了，当时，我父母即全家也是苦苦哀求，我实在不忍心为了自己去伤害他们。所以说贫穷的家庭或者连坐牢也无所谓的家庭里，人才会没有牵挂，才会义无反顾。

foolboy是个急性子，他也是为我急，是恨铁不成钢的急，他连我的石油篇都没看，就发表了意见，因为现在的环境，有些更加悲剧的事我没有说，以及我身边成功的好朋友，如某地产大亨，某IT巨头他们事业是成功了，但他们在身负巨债时，忍受了常人无法忍受的亲情、爱情、友情的背叛，他们中有些是书画拍卖的大买家，有谁知道他内心的痛苦，我送他书画书籍希望他在精神的世界寻找安慰，我知道他可以买回天价的名画，却买不会他心中永远的爱，可能这个世界就是这么残酷，总是永远有一份缺憾，我落水被人救起，我逃过空难，我躲过三次牢狱之灾，我没钱，但是总有钱花，总有朋友来帮我，我有时也跟朋友开玩笑：“我没有发财的命，但有享福的命，有花钱的命”，我也想明白了其中的哲理，我发财了，说明我心狠手辣，但我肯定没有知心的朋友，有钱只能一个人花，反之，说明我这个朋友值得朋友们的信赖，他们有钱愿意带我花。

foolboy说小怨妇的哀伤，说的没错，我多么希望我的祖国充满欢笑、充满爱啊。

你愿意住在温州听验钞机的声音？还是你喜欢住在鼓浪屿听幽雅的琴声？

你愿意躺在中东黄金砌成的泳池？还是你喜欢走在挪威的森林？

其实能来天涯的人都不会是层次低的人，即使他现在很穷，但毕竟还有梦想，一个有梦想的人是幸福的，虽然你很艰难、你很磨难；一个没有梦想的人是不幸的，虽然你很富有、你没磨难。你生下的时候就泡在甜水中长大，你可能一生也永远不知道什么是甜，而吃着苦水长大的，哪怕一次的甜，他也会感受到甜蜜的滋味。

作者:目光呆滞的润土 日期:2005-12-16

93 年我的一位老哥希望我跟他在某强力政府机关的公司里做生意，我推辞了，我小时候下象棋就明白一个“丢卒保车的道理，做生意我可以不受贿，但我不能不行贿，我出身平民家庭，出事以后是不会有保我的。我可以捞 100 万，但我肯定要送出去 90 万，否则，上峰用我何用？我捞 10 万却承担 100 万的风险？我不干。

03 年，负责基建的三位实权中层骨干，一位被判 6 年徒刑，一位跳楼自杀，一位营养过剩而每天注射胰岛素。

作者:目光呆滞的润土 日期:2005-12-17

作者:狗狗_温柔的回复日期: 2005-12-17

我很想知道，这篇文章是您真正的个人自传吗？您现在有没有出书？为什么想出书或为什么不想出？

每任的美国总统自己会亲自写自传，美国企业家有《卡耐基自传》、《韦尔奇自传》--，日本有《松下幸之助自传》等等，外国人周末喜欢逛墓地，因为每个基督徒的墓碑上都会刻上他一生中精彩的人生自传。

现在中国终于有一位政治家出书了，原国务院副总理李岚清编著的《李岚清音乐笔谈》在2004年9月由中国高等教育出版社出版发行。

现在中国终于有一位企业家出书了，万科地产董事长王石编著的《生命高处》2005年11月16日由广东旅游出版社出版叙述他登山探险的故事。

两位的自传让我仿佛听见了春天的脚步。

作者：目光呆滞的润土 日期：2005-12-17

作者：tonylev 回复日期：2005-12-17

我是那种特老实，厚道的人，可否给点建议？例外你说的，好多人学习都是为了给别人看，我体会最多，现在快毕业了，我突然感到很

成功的男人不可老实，但一定要诚实，诚实靠的是精明、智慧、自信的素质，你可以大智若愚，但不能真愚，更不可自做聪明，你可以谦让但不能被骗。

人有了文凭以为别人就会用你，这是计划经济的迂腐思维，现在是“你能为我做什么”的时代，中央电视台的绝对挑战上的招聘人才，象是傻子考呆子一样，所有的选手全是展示自己最好的一面，其实他只要告诉招聘单位在市场竞争中存在的问题，如何去解决这个问题，你只想到到他那里混高薪，他能要你吗？你要告诉他你去不去无所谓，但只要你去了就一定会带给他持久的业绩，你就一定能成功应聘。

我唯一的亲弟弟只有高中文凭，原在肥皂厂做工人，我找厂长希望他能去销售科，厂长不给面子。96年，工厂撑不住了，招聘有本事的人做销售，我弟弟半年拿下第一，年底应该奖金2万，领导说他只干了半年，算实习，只能拿500元。我弟弟悄悄销售外企业的产品私下多赚了十万元，他告诉我“他们不讲规矩，我更不讲规矩”，我说：“对！这叫上有贪官下有刁民，他不仁，你必须不义”。

2001年，我弟弟下岗，没有文凭的他，不会有人要他的，他选择他纺织原料的冷门业务，把现在值20万的房子，当时4万就卖掉了，三年过去了，他现在垄断70%的市场份额，虽然只有800万的销售，却有近百万的利润，因为他这个行业只有两个对手，一个是体制僵化的国企，一个是私企吝啬老头，他岂有不称霸的道理，当你控制着下游市场的时候，他现在是广东生产厂家、进口商的唯一代理商，他对他们的唯一条件是或者你找其他家，或者只有我一家，连我也想不到，这个服装纺织中的几个小配料居然做的如此成功，如果当初他有文凭，他就没有今天，如果他做了热门业务，也不会有今天。

作者：目光呆滞的润土 日期：2005-12-18

作者：cai4488425 回复日期：2005-12-1

先解释一下上家的问题

春天的脚步就是指国外的自转风终于吹到中国这个大陆上来了

我自己还理解了一个深层的意思就是国外的正宗商业气息吹进来了

不知道对不对，还请楼主纠正

政治家终于写自传了,不过写的是音乐,没有写政治,但毕竟也自传啊;

企业家终于写自传了,不过写的是探险,没有写经济,但毕竟也自传啊.

作者:目光呆滞的润土 日期:2005-12-19

作者:高飞走天涯回复日期:2005-12-19

哈哈。两天没来就到第三页了

继续顶!

这两天怎么没见到那个跳梁的硕士呢?

那位朋友可能只是看问题的角度不同罢了,我自己也有做的不够的地方,其实我们大家更需要一种宽容的心态去面对世界,乐观向上些,才能快乐健康啊。

作者:目光呆滞的润土 日期:2005-12-20

作者:小驴子飞飞回复日期:2005-12-20

to:润土大哥,已经收到您的邮件,不知道什么问题只有《石油篇》。希望您能将《风云》整理出书,以便日后回味!

要出书,就必须将整个个体经济的历史、民营经济的历史、假外企、真外企、国企的历史全面的叙述,同时,必须将整个上层权贵经济、地方诸侯经济的历史全面的叙述,这样中国的后人才能了解为什

么 20 末中国的纺织工业只能做汉奸而任人摆布的历史必然，中国灿烂的历史文化居然没有创造出一个世界知名的服装品牌。为什么北京、上海等大城市的有为青年却没有穷困地区的农民企业家成功？农村枭雄消灭城市精英的历史重演了武装夺取政权的新中国革命，轮回让中国有了傲视全球的低成本，同时，我们却付出了全球道德成本最昂贵的代价，道德、环境、人文是无法用金钱弥补的，这会是一项更艰巨的创业，结果应该是不让出版，但我去做了，就不会有遗憾。

作者：目光呆滞的润土 日期：2005-12-21

15 年前选择商务区，大商场附近的偏僻地方开一口味丰富的小饭店，生意一定红火；

15 年后选择商务区，大商场附近的偏僻地方只能开价格便宜的便档、或面店，生意一定红火；

15 年前老总与正式的员工、业务员、客户中午都要吃饭。

15 年后老总只到高档的酒店，员工、小业务员只能吃便档了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2005-12-23

作者：tonylev 回复日期：2005-12-22

朋友同学都劝我毕业后，到高校当老师，原因是我人太老实，太没有心计，但是我不服气，我一定要到社会上去试试。

老师一样可以做生意，你可以拥有大学的人脉资源、社会资源，现在教授就是商人的代名词，他们中许多已是成功的商人，天天在外面不务正业的赚钱，你不要喊他教授，你要喊他老板，否则，他会不

高兴的，你要以他们为榜样。

现在的成功商人以及福布斯的富豪们，你不要讲他有钱，不要称呼他老板，否则他以为你知道了他的底细，会不高兴的，他们中许多人已是大学的客座教授，言谈举止一副学者风范，你要称呼他博士、称呼他教授。

从你的文字能看出你有专业水平，现在的文凭、水平，旧社会称为手艺，老人有句话：“三年学会收益。三年学不会买卖”。

作者：目光呆滞的润土 日期：2005-12-23

老人有句话：“三年学会手艺。三年学不会买卖”。

作者：目光呆滞的润土 日期：2005-12-24

作者：沉底的鱼回复日期：2005-12-23

被土狗（老板）圈养的蛤蟆叫驯哈，土狗发现了沼泽里有条大蚯蚓，它让被驯蛤下去，把蚯蚓逮住并拖到陆地让土狗慢慢享用，土狗赏驯哈一些可口的蚊子、苍蝇，蛤蟆被圈养的结果是失去单兵肉搏的体力、发现目标的眼力、扑食猎物的敏捷、逃避打击的反射。

你现在的眼力能证明目标是条蚯蚓吗？

你有单兵肉搏以及多兵种指挥的能力吗？

你以后可以单独扑食蚊子苍蝇的能力吗？

没有知识产权法系的大陆，软件是永远长不大的小矮人，你们永远是老外的打工仔。

作者：目光呆滞的润土 日期：2005-12-25

写人生的自传四十岁是太早了，多数的人生自传是本人即将进入老年痴呆之前，由专业的自传作家代笔书写完成，本人叙述的真情流露与请人代笔真实表白，在情感、心理变化的描述上是有着本质的区别。

对于创业的人生自传，现代社会由于新科技、新的生活方式的变化，创业者很少能在二十年的跨度里一直走在创新的最前沿，所以就创业的时间来说，二十年足够了，万科王石二十年就推出一线去探险了，盖慈也是二十年后推出一线，做慈善了。

所谓成功的自传就是让别人分享成功与失败的经验，体会不同人生的喜怒哀乐，爱恨情仇。

封建社会的政治家自传，可以让你体会宫廷内的腥风血雨，鱼肉草民的真实过程，展现出国家灭亡的清晰轨迹。它可以用生命来计算故事的价值。

财经人物的自传，可以让你体会商场上的瞬息万变，市场搏杀生存、雄霸天下或功亏一篑的真实过程，展现出经济、政治、社会、环境、思维的变化轨迹。他可以用金钱来计算出每个故事的价值。

在论坛上每个人都是老师，从冬雷老弟提到的三块表，让我想起了去年的圣诞节。去年平安的傍晚乘出租车去扑宴，开车的是一位 50 岁左右的老实巴交的干瘪男司机，我告诉他社会以后会越来越好，现在讲代表了，老百姓可以站直了说话，不要抱怨生活的不是，他告诉我：“我最怕表了”。我说“为什么？是出租车里程表？”他说：“你想想，你家电表、水表、煤气表、哪个表不要钱？你说我们能苦多

少钱？现在家里的三个表价格年年涨，计价表跑的比我的出租车表还快”。

回家后，躺在床上我想了又想，“真不能小瞧任何人，平凡处处有老师啊，我就从来没数过家里有几只表”。

作者：目光呆滞的润土 日期：2005-12-25

作者：丹中尉回复日期：2005-12-25

改革开放时有很多机会。而现在，改革开放已经快 30 年了——

改革什么了？

教育改革了——小学搞竞赛、中学选尖子、大学考四六、全民教育产业化，改革的结果可以看现在的媒体变化，上面对大学毕业生的称谓由人才变成了新增的就业力量。

医疗改革了——医院变成屠宰场、医生成了杀手，你有钱吗？付出 500 万后，叫你一样归天。

住房改革了——这是国人在世界上最为自豪的变化，城市的面貌日新月异，公寓、豪宅、别墅跟普通的工人、农民有何关系？有，是在他的旧址上盖的，他们如果幸运地被拆迁，则将住进金玉其外的经济适用房，推看窗就是看见美丽的田野。

就业改革了——垄断富裕的企业、机关公务员里的结构比例可以公布出来吗？为了自谋职业去创业的大学生中成功与失败的比例能公布吗？

我们不谈政治改革，只谈经济发展中的两架发动机——金融、税收。

金融改革首推资本市场的中国创新，现在 A、B 股已真相大白，它已丧失了融资功能。95 年我亏了 2 千元股票后，我发现怎么股票的名词全是庄家、筹码，这不是我曾经赌得混天黑地的赌场吗？幸运的是我是个已醒悟的赌徒，所以我的钱没被抢光。

现在的银行信贷是不断地为植物人输液，新生的生命却没有营养的补给，如果说浙江民营经济创造出奇迹与活力的话，它不是银行发动机推动的，而是浙江的地下钱庄、民间信托创造的奇迹，是外挂发动机推动的。

税务改革，今年的个人所得税法的修改已经证明了改革的结果，个人所得税的纳税主体是工薪阶层。工薪阶层的微薄收入推动着税务这架经济的发动机。

作者：目光呆滞的润土 日期：2005-12-26

作者：丹中尉回复日期：2005-12-2

中国的改革的确很失败，但是不能否认现在给年轻人的机会越来越少了。只有叹一声，唉！

现在的机会很多，而且成功的机率很大，成功的战果将非常惊人。

试想一下或看看你的周围你就会发现，因果轮回的规律，自然法则的力量。

大凡贪厌的人，全是夫妻一起捞，不择手段的捞，其子女教育肯定是失败的，你打不过秦始皇，你还打不过秦二世；你打不过皇太极，你还打不过你八旗子弟？

作者:目光呆滞的润土 日期:2005-12-27

作者: 草原狼老斌回复日期: 2005-12-26

所以希望润土老师能出本书,让我等后辈小生能知道一些潜规则。

贪足 500 万之前,你不要养二奶,否则,不是大奶就是二奶会将把你送进去 (500 万你摆不平两个家庭)。

贪足 5000 万之前,你不要被逮着,否则,不是纪委就是检察院会将把你送进去 (5000 万你摆不平两个社会)。

作者:目光呆滞的润土 日期:2005-12-27

<<九霄风云>>是作者的杜撰小说,不能算现代商战,它描写了一个辞职的银行主任,放弃高薪,应聘九霄集团,在事业成功后又与老板娘结婚的故事。

这种传奇的电影故事,印度最多,在一个拥有许多穷人与种性等级的国度里,梦幻般的故事,最容易满足“拉兹们”的心理。

作者对九霄集团的主要业务房地产的描写较浅薄,因为他不了解其背后的真实细节,政府首脑、规划局、土地局、房地产管理局、银行、建筑商、材料供应商、广告、销售代理、转让土地企业的主管局、执法部门等一条完整的利益链,他不知道空手道的地产商是如何与他们分配桌面利益与桌下利益的。

作者:目光呆滞的润土 日期:2005-12-28

作者: yifei1608 回复日期: 2005-12-27

润土楼主,你好,能不能推荐几本关于人生思考和感悟的书给我

们这些经历较浅的人拜读呢

ljcuih 朋友建议的《中国历史十一讲》及《渔夫与管理学》也许很好，但现在我没有时间与精力去看，我读了许多财经文章、报纸、书籍不如我亲自下海一博悟出的深刻。我读五年的历史书不如我老朋友的一句话，他82年高考的时候历史几乎是满分，但数学只有20分，所以落榜了， he 现在是某局业务处长（吹牛的社会毕竟总要有人做些实事吧），他看的全是野史、外传、号外、境外的历史文章，我知道历史真相后，几乎不看那些混淆事实的东西。

至于，财经的文章你们看、可以分析现在中国昔日首富牟其中的改革国企的99度神话、德隆金融的梦幻帝国、科龙制冷的产业龙头、健力宝中国饮料的背后黑手、中华汽车的中国奇迹，中国电力改革失败的背后原因、能源瓶颈的困惑，什么利益集团控制着中国的垄断经济命脉让我们失败与困惑，读一篇财经文章不如了解一个财经人物的真实故事，看一篇游泳文章，不如自己下水一试。

作者：目光呆滞的润土 日期：2005-12-30

70年代中期，一个伟人洪亮的声音响彻神州大地，“到20世纪末，我们将全面实现四个现代化”，从20世纪末以后，神州大地的字典里再也没有那响彻云霄的那个词语，被换成“小康”，什么是小康？小康是个筐什么都能装。

90年，一个伟人的声音响彻全球资本市场，中国第一只股票“飞乐”音响在上交所诞生，跛脚兔子吃了兴奋剂后开始了百米冲刺，十

年的时间终于超越了西方乌龟 100 年竟走的路程，现在这个飞兔终于趴下了，注射再多的兴奋剂，它也迈不出艰难免步。股票飞兔的神话破灭了。

98 年，一个传奇的神话响彻神州大地，一个可以带动 27 个行业的龙头产业——房地产，它被代表先进的智慧人物首先发现，吹响了积极财政政策冲锋的号角，05 年，这个令海南岛萧条至今的房地产终于压得神州百姓、压得政府几乎窒息，神话破灭了。

曾记得世界工厂的口号也响彻神州大地，数千万纺织女工创造了世界经济的奇迹，05 年，一个踩不动衣车的年迈女工突然发现，她没有退休的养老金，她拿着辛苦一年的工钱，迈出了工厂的大门，看着几乎佝偻的身躯，她要好好地为自己美一下，她惊愕了！她一年做了 1000 件的衣服，拿到的工钱居然买不到一件被贴了洋文的衣服，虽然这衣服的一针一线是那样的熟悉。

医疗产业神话的破灭让老年人无赖，住宅产业神话的破灭让中年人叹息，它不可怕！可怕的是下一个产业神话的破灭。

90 年代中期，教育产业的声音响彻神州大地，一个中年妇女下岗了，她没有怨任何人，她怨自己没有文化，她摆小摊、她做保姆、她要饭、她借钱，他要培养出他唯一的儿子，现在她老了、她累了、她真的想歇歇了，她那懂事的儿子大学快要毕业了。可是，现在，她那有文凭的儿子除了军训队列什么也不会，她怎忍心看着儿子去摆小摊、做民工，她心不甘啊，她不再怨自己，她欣慰自己坚强，她又做起了保姆。这个教育产业的神话彻底破灭了，这个破灭让祖国的未来

不再迷茫，他们充满激情、充满梦想，祖国的未来是他们的，他们知道什么才是脚踏实地的步伐而不是神话。

作者:目光呆滞的润土 日期:2005-12-31

感谢网友，祝朋友们新年快乐！

群魔乱舞谎言破，

风起云涌情依旧，

豪情万丈当自立，

拨云见日九重新。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-01-01

几个小时前，我刚看了 2006 年维也纳新年音乐会的卫星直播，看着那杨松斯优雅的指挥，听着那施特劳斯优美的旋律，让人陶醉在新年音乐的美妙之中久久回味。

音乐会结束了，现在，我又回到了现实中的中国大陆，想到了大陆的愚民教育。庆幸我曾经是个音响发烧友，意外地发现了世界上还有交响乐、协奏曲这么让人久听不厌的经典旋律。我们 5000 年引以自豪的灿烂文明里有音乐吗？有！有让人心碎的“二泉映月”，有令人悲伤的“梁祝”，也有好听的“彩云追月”“渔舟唱晚”，不过，所有中国传世经典音乐有一个共同的特点，就是必须是独奏的单调旋律，二胡独奏、笛子独奏、古筝独奏。寒夜里，我经常隐约听见那“二泉映月”悲伤哭泣的琴声，那“梁祝”深情哀怨的旋律。

如果硬要给中国找个交响乐的话，那就当数响声震天的锣鼓莫属了。

那整齐划一的翻飞击鼓，扬起了黄土高坡上千年的尘埃——蔚为壮观；

那整齐划一的吼声号子，震裂了忠孝牌坊上千年的御碑——令人震撼。

当尘埃落定后，当御碑倒下后，国人的心里没有了蔚为壮观、令人震撼，只有那无尽的漠然与空荡。

今天，数亿国人有幸聆听到优美的旋律，他们应该明白一个道理，就是西方的 CEO 指挥庞大企业的运转、他们的政治家领导国家，就像维也纳交响乐的指挥一样优雅潇洒，每个乐手配合的又是那样天衣无缝，让我明白了这种文化的熏陶能不造就出雄霸世界经济企业的灵魂？能不造就出经济强国国家的脊梁？我们应该知道什么才是我们的追求，什么才是我们的方向。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-01-02

金风玉露网友老弟你的勇气与梦想令人尊敬，人首先要有创业的梦想，其次要有创业的人格魅力，最后才是创业的能力。中国人缺少的是创业的梦想与激情，你的勇敢让我想起年轻的我也曾困难艰辛，我知道你的困难、你的无助、你的困惑。这不是你的错而是中国无耻教育的错，你学了工商管理，可是最重要的应该要学会拥有智慧的方法，可是他们却不教你，或者教授们本身的智力还不如你，本来就是滥竽充数的家伙。

何为智慧？第一级智慧是能够举一仿三，第二级智慧是能够触类旁通，最高级智慧是能够点石成金。你做过电讯市场，你以为可以举

一仿三，可是这是一个你过去从未接触过的领域，你的同学是学铸造技术的，如果他是市场销售主管并有大量的市场定单，你又是懂技术的专家，那么合作的成功概率就大，现在的状况恰恰相反，他懂铸造技术、你懂电讯市场却不懂铸造市场，就盲目的投资建厂，以致于资金困难。

现今的中国不缺技术人才（不是骂你的朋友，而是因为他们永远不了解市场），03年全球资本市场在中国曾经举办过资本论坛，许多科技工作者、专利拥有者将技术材料送往大会组委会，其实他们根本不了解美国投资家，因为美国人知道中国缺少的不是技术人才，而是缺少让企业成长的人才，后者可以举一仿三、触类旁通、点石成金让企业规避风险而健康地成长。

中国是世界的工厂，全球产业的低端劳动密集型、污染密集型、耗能密集形产业正在向中国大陆转移，你们可以在里面寻找一些机会，你们选择的铸造产业完全符合三个国外的转移标准，但是这只是一个半成品制造加工的环节，销售的对象有区域局限性，你们无法与国外高成本的企业直接发生业务关系而获取地域的差额利润，销售的对象只能是一定半径中的机械企业，而机械企业恰恰是大陆政府放弃的夕阳企业，看看日本的机器人、高精密的数控加工中心，德国的数控设备，就知道大陆与他们的差距，大陆的低工资政策无法培养出一流的技术工人，现有的状况决定了机械行业是低赢利的行业，你在低赢利的行业里又是最低端的配套下游行业，它决定你没有成长的利润空间，长三角地区有大量的劳动密集型电子企业，但污染密集型、耗能密集

形的企业正在向中西部转移，四川有个铸造企业就很成功，因为它能源成本低、工资低周围又有大量的汽车机械配套的企业，水泥机械设备的企业，而无锡是轻工、纺织、电子企业密集的地区，所以说在市场前期的调查上你们可能存在误解，对行业的定位、发展的远期目标过于乐观，对风险估计不足，你的同学对自己的技术是百分之一百的信心，这是中国知识分子的性格决定的，为什么中国的知识分子不能获得诺贝尔奖？因为他们中的多数人只是机械的思维，没有哲学的思想，没有哲学思想的人是找不到正确方向的。你跟着没有方向的人走能不迷失吗？不仅是你，许多公司就是盲目地相信所谓科技专家而陷入绝境，某光彩明星企业就是相信纳米抗感染医用纱布的巨大市场，巨亏 3000 万而破产，因为接触伤口的不是纳米纱布而是非纳米的药物。

什么叫市场经济？是市场需求决定一切，技术与成功的信心只能是辅助性决定因素。所以说正确选择产业切入点才是最重要的。

以上是一些看法，不一定正确仅供参考。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-01-03

作者：myidhao 回复日期：2006-1-

中国这短短的几十年的时间的变化，西方整整用了一个多世纪。步子迈过快了，也就出现了太多的问题。

公元零年时，一只兔子与一只乌龟赛跑，这只带着指南罗盘的兔子，怀揣活字印刷的易经，一口气把乌龟甩了 2000 年，1864 年吃了

口鸦片后，昏睡了百年，丢了罗盘掉了易经，迷失了方向，兔子原地疯转了百年，来到了河边，看见乌龟尚未过河，憨厚的乌龟问兔子，是否驮你过河，骄傲辉煌的兔子哪瞧起这只乌龟，连看都没看他一眼，乌龟独自过河了，聪明的兔子决定摸着石头过河，摸了十年把水摸浑了，摸不着石头，只有那千年的腐草淤泥，突然兔子发疯了，上岸后以 20%的鸡屁股速度狂奔了 15 年，来到那罗布泊，迷糊中怀抱着楼兰美女，兔眼中浮现出海市蜃楼。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-01-04

作者: 52cpp 回复日期: 2006-1-

有人说领导力是天生的，但是可以学。你说过“三年学会手艺，学不会生意”。

何为手艺？手艺就是手工技术、技艺的俗称，它是长期实际操作的经验积累，每个行业的手艺有其独到之处，也就是说有着固定的程序环节与变化的方法。

拿吃的手艺分析，厨师分红案、白案；中国菜肴分粤、川、鲁、维扬菜系；每个菜系的手艺有着严格的要求，对菜料的选择、搭配、刀功、火功的处理有固定的程序，所谓的菜肴的创新变化是根据季节、菜料、顾客需求等变化而变化的，三年学会厨师的手艺讲的是三年可以熟悉做菜的程序、练出飞切豆腐的刀功、文火炼丹的火功，常言到熟能生巧，老人说的“曲不离口、刀不离手”就是这个意思，其实传统的中国传统厨艺有些是非常简单很好学的手艺，只是里面有些独门

诀窍罢了，师傅为什么不教他而让他等三年呢？师傅知道教起来很简单，徒弟如果是那种“一日为师终身为父”的厚道之人，徒弟日后必然不会伤害自己，会孝敬自己，自己辛苦传长的手艺也有个传人，对祖宗也有个交代。师傅更明白“教会徒弟饿死师傅”的故事，所以，过去的师傅总是通过平时的点点滴滴观察徒弟的人品，只有那厚道诚实之人、勤奋耐劳之人、聪明原则之人才能得到师傅的真传手艺。中国社会长期以来一直动荡不安，家有万贯、良田万顷的富贵之人转眼间一贫如洗的故事枚不胜数，所以说老百姓说的最多的口头禅是“荒年饿不死手艺人”，他们知道动荡的社会里钱可以被抢走、田可以被抢走但手艺抢不走，学好一门手艺就可以独立生存、养家糊口了。

何为生意？生就是发生、产生；意就是主意、想法，也就是产生想法，好主意、好想法就是好生意。如果拿生意与手艺相比较的话，生意是动态的、手艺是静态的，静态的东西人们好把握，动态的则较难把握。

拿吃的生意分析，饭店规模分大、中、小；主营分为面馆、菜馆、酒馆；口味又分粤、川、鲁、扬；位置分为闹、静、偏；顾客分为款、康、穷；所有的这些对象都是变化的，今天你是最大最气派的酒店，明天就有可能被他人替代，今天你小瞧的穷人，明天可能就是富可敌国的富豪、手握兵权的枭雄。

你了解当地的经济及消费水平的变化趋势，你才能准确地定位规模的大小；你了解当地消费习惯的变化，你才能准确地定位饮食的口味；你了解当地的城市建设的变化趋势，你才能准确地定位饭店的位

置；你了解当地人的思维习惯，你才能准确地伺候款爷帮他挥霍、热情对待小康让他解馋、实惠善待穷人让他吃饱吃好；老百姓对生意人有句俗语：“见人说人话、见鬼说鬼话”，讲的就是随机应变的变化能力。有些人性格内向、语言木纳是做不成酒店大掌柜的，但他可以成为一个本分的好厨师。

温州人从小学做生意，学的是识商人、识商事中的规律变化；他可以不择手段、投机取巧。昨天的假冒伪劣天堂、今天的打假反诉先锋，他们变化中以时俱进。

扬州人从小学三把刀，学的是菜刀、剪刀、修脚刀中的规矩不变。他不可以投机取巧，昨天的繁琐规矩、今天的规矩繁琐，他们在不变中保持传统。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-01-05

作者： davidboo 回复日期： 2006-1-4

但是有几个私人问题，还望楼主能解答：

1 楼主现在 1 包香烟抽几天

2 您一般是把朋友的电话记在什么地方，比如电话本，手机。

1. 我现在 1 包软玉溪抽半天，最近为了给大家写些虽想抽得多些、平时为了敬朋友的香烟，让他身边的吝啬烟鬼永远沾光而多耗了些，放上桌上让喜欢粘便宜的粘了些。

2. 朋友的电话最近记了 4、5 个在手机里，我市旧款爱立信手机，许多功能不会用，也不想学，掌上联想电脑里记了些朋友的电话，放

在家里，因为我现在不做生意没有急事，落个清静。熟悉的电话用多后自然就记在头脑里了。我对电话号码、身上的钱和被自己花去的钱以及被别人拿去的钱从不记，否则，我就是钱的奴隶哪人活得有什么意思？钱就是被用得，我不用的话自然有人会帮我用，毕竟我还知道谁用了我的钱，可怜的老百姓根本不知道，她银行的钱被谁用去了，十年前能买一个房、现在只能买个床了。

作者：89917082 回复日期：2006-1-4

润土老大你没把你一些灰色手段写出来吧

这问题跟胡雪岩的问题以后一起回答，回答问题答案价值 100 万，听懂答案价值 1000 万、会用答案价值 10000 万，不用答案情义无价。

作者：davidboo 回复日期：2006-1-4

补充一点：

这么多年的事情，您的叙述仍然十分清楚，比如事情发生的时间，地点，人物的相貌，身高等等都非常详细。

请问您有记日记的习惯吗？

前面的时间是大概时间，后面的创业传媒的时间有公证处的记录，03 年 4 月 8 号在某党报日报的头版、新华社某快报 5 版上有记录，03 年 6 月 14 日某晨报头版头条有记录，有 1 万出租车司机知道表面的故事、有数百万市民知道事件的发生前半程，只不过你们知道了事件后面的故事、真实的内容罢了。

我从不记日记，否则，我今天写不出现在的创业大日记。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-01-05

作者：桂林新通回复日期：2006-1-5

润土大哥，问个事，无生意可做时，你有压力吗？如何对待这个时期

我现在生活舒适、时间自由、只看老天的脸色和你们网友的脸色行事，每月上缴老婆 5000 元后，自己要求不高，4000 元零花钱可以应付了。不过，也有弹尽粮绝的时候，这时，总应验了那句古人常说的话“省着、省着、窟窿等着；用着、用着、菩萨送着”。

现在，我不做生意用不着去豪华酒店摆阔，一些在顶级酒店宴请的朋友请我时，除非我推不掉，非要我陪着不认识的食客穷客套的话，我最喜欢与一二知己在特色小馆小酌一下，几盘可口美味的小菜、几盅小酒相聚甚欢。

要说压力也有，就是我不能向朋友借钱，因为我要是借个几万，他们一定不要我还，所以我借钱就是开口向他们要钱。我也不能为朋友的事去借钱，他们说：“你人厚道，容易动感情，别人的钱不借，你的事就是我们的事，不要借”。这是因为我一有勇无谋的朋友被银行逼的走投无路，03 年 12 月 31 日拿了我开钱庄朋友 2 万，这无本无息一拖就是半年，我要帮他还，他不要，一日，我朋友告诉我他们吃饭时，差点闹翻了，因为另一个酒喝多的朋友误会了，以为他向我要钱，气愤的骂他，叫着要帮我还，他哪里知道他提都没提过，这事

搞的我不好意思。

此后，为朋友借钱的事，我只能说抱歉了。可是平日里，我自己就没有事啊，毕竟找我帮忙的旧友有时的确是走投无路了，我总想帮一下。我有个穷了多年的朋友，97年，突然一个人每年可以发400万的财了，他天天请我XO，我跟他说：“我不要X，你明天不要O就行了，可是他98年饿的时候，我不忍心他饿，只好“借”他个1万块。

我也有被安慰的时候，02年有个朋友的小兄弟，经常向我借钱，我看他一个男子汉没有吸白粉竟落到这份上，也就一百一百的送给他，一共四、五百吧，具体数额我记不清了，虽然心中不快，我就当是送KTV小姐小费罢了。这家伙04年一年没来烦我，05年夏天，他跑来告诉我他与朋友在外地开了个大桑拿，小发了，要我去他的大桑拿，他要把我伺候地像皇帝一样，我没去。一天，他要送我钱，我没要，他说10万元算放我这也行。当时，我只收下他借的五百块，此后他天天喊我去KTV喝XO，我说：“我不要X，你以后不要O就行了”。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-01-07

作者：foolbaby 回复日期：2006-1-6

楼主、列位新年好！

年前在鬼门关溜达了一回，好在命大~~~傻人傻福啊！呵呵

好久没上网，来报个平安~大家继续!:)

年前，foolbaby 为了解地狱下面的最新情况，冒着的巨大风险去了一趟，这傻子假冒了福布斯大款想让阎王爷睁开眼，可这阎王爷

比鬼都精，门也没让他进，就一脚将我们 foolbaby 老弟给踢飞了。还好，这傻子被踢飞前，居然在鬼门外拣了一份《鬼话社内参》。

事情经过是这样的，这傻子是唐山大地震那年从第一条地缝里给崩出来的，生下来时挺机灵的（网上有照片为证），在几次大余震中竟然毛发未伤，从那以后就整天糊里糊涂，竟说些凡人听不懂的梵语。05 年 11 月 26 日这傻子心中异常烦躁，居然跑到九江去了，第二天早上，在瑞安市赛胡农场附近，傻子看到原本平坦干燥的棉花地里面突然不停地往外渗水，还有沙子，一股股往外冒，奇怪得很，伴随着河底发出的阵阵轰鸣声，鱼儿显得异常焦躁，不停游动。而在几公里之外的大塘村，傻子看到，猪圈里的几头土猪不再进食，不停走动，那几头杂交的白猪却没有异常。这傻子突然眼睛发亮，迅速坐上借用的私人飞机飞到附近的滴水洞，守大门的小鬼一看是真真的福布斯大款到了，赶紧打开鬼门欢迎，正在这时，从滴水洞下面传来阎王打假的指令，小鬼迅速关上鬼门。几分钟后，地震发生了，冒沙子的棉花地大面积下陷，形成深深的大坑。傻子 foolbaby 和原先不停走动的土猪都幸运地逃过一劫，而杂交白猪却被埋在废墟里。Foolbaby 吓出一身冷汗从鬼门前拣起一张纸片，他惊讶地发现居然是梦寐以求的《鬼话社内参》。

上面有许多鬼界的绝密新闻，有 1976 年 7 月 28 日在唐山市召开的第一次活闹鬼大会的情况，以及最近的地下形势。这地下的鬼过去归春秋战国六大鬼管，自从秦始皇带着 7000 余秦俑、100 余乘战车、400 余匹秦马和数十万件兵器来到地狱。其主力部队手执管机弓

箭，个个气宇轩昂，秦兵武士神态威严。秦王随即统一了地狱，但六大鬼还有些不服气，自从六大鬼亲眼看见这秦鬼“焚书坑儒”后，立刻伏首称臣，高呼“阎王”，从此地狱里就有了最大的鬼“阎王”。这阎王一坐就坐了两千多年，日子过的也算平静，最近虽有些像献忠魔头的不服气，但毕竟有魏公公老鬼在。两千年以来，每个阴历都有新来的富鬼，这些富鬼带来全天下的奇珍异宝，这些鬼个个肥头大耳、脑满肠肥，一个肥鬼能管不少顿呢。文献里肯定了阎王过去的成绩，因为同时期的那个耶稣两千年前被钉在十字架上，身上只有几个钉子，还不是金的做，多惨啊，事实雄辩地证明统一的伟大。

可是自从 1840 年以后，阎王经济开始吃紧了，以前见钱从不开眼的阎王，开始见钱眼开了，因为，此后，来的鬼全是鸦片鬼身上一块铜板没有还骨瘦如才，偶尔来几个穿戴光鲜的富鬼拿的也是他妈的空头银票，一阵爆打后才如实交代，说白银全被耶稣的基督徒抢跑了，1963 年突然又来了无数的饿死鬼，66 年之后来了许多的冤鬼，不但一个个瘦的骨包皮，身上还别个他妈的假金牌牌骗阎王，把个阎王的地下经济搞得彻底崩溃，76 年 7 月 28 日夜里，一声巨响把个阎王震下阎榻，阎王睁眼一看，吓得直抖，新来了个鬼一下子带来 20 万新鬼，齐声高呼着口号，阎王立刻傻了眼，我的妈呀，我带来的是陶做的才 7000 个，他带来的全是活的，而且是 20 万啊，我还要去挖坑放火才能“焚书坑儒”，这鸟厮竟不放火、不挖坑就把个书、儒全给灭了，这不是我想了、盼了两千年的阎王爷吗，阎王立刻带领众鬼伏首称臣，高呼“阎王爷万岁”，这“阎王爷”在人间时，与人斗、与地

斗、与天斗从未歇过，实在是太困了，一会儿坐着阎王爷的宝座上竟睡着了。

过去，阎王不发话，小鬼是不敢先吃饭的，这“阎王爷”睡了，他可是比那阎王还要狠啊，众小鬼哪里敢叫醒他呀，肚子饿的咕咕叫也不敢吱声，这时一个大鬼口号大家自谋职业，众小鬼面面相觑，几个饿的快死的小鬼先爬了出去自谋职业了，几天后回来了，众鬼一看，几天前骨瘦如材的小鬼，居然已养得肥头大耳，众小鬼立即乱着一团冲了出去，外面一片混乱，对着这“阎王爷”的肉锅，手快的、手辣的，嘴里塞着、兜里揣着，老实巴交的则鬼哭狼嚎。大鬼一看这场面始料未及，高呼一声“住手”，对小鬼们说：“不要急，我来分，每个小鬼都会有的，谁要是不老实，就一块没有”，大鬼带着中鬼守着这“阎王爷”的肉锅，小鬼们眼睛睁得地溜圆，连眨也不敢眨一下，这大鬼功夫了得，守着肉锅纹丝不动，小鬼们一个个困的吃不消了，纷纷倒下闭上了眼睛，迷迷糊糊中突然有小鬼惊叫“肉锅呢？”，众小鬼呼啦一下全醒了，哇！这个大鬼居然跟几个中鬼他妈的把锅给连锅给端了。小鬼们疯了，饿鬼吃穷鬼，恶鬼吃饿鬼，搞的地狱乌烟瘴气。不过，随便鬼怎么闹，没有那个鬼敢扰醒“阎王爷”。

一天，这“阎王爷”睡梦中“呜”“呜”地哭，小鬼们吓死了，侧立一旁听后发落，这“阎王爷”哭的声音越来越大，边哭边说：“怎么找不着娘希B，连他妈的娘希B的婆娘也找不到，小鬼们一看，以为这“阎王爷”想自己的婆娘，立即把他婆娘给找来了，轻轻地叫醒了“阎王爷”，这“阎王爷”数着阴历一看，居然一觉睡了快三十年，

揉揉眼睛看了看众小鬼，低头一看大惊失色，怎么自己婆娘的颈子上有一道血痕还套着丝袜，勃然大怒，找大鬼问话，见身边连个中鬼也没有，就问小鬼：“你们的头呢？”，小鬼们说：“连锅一起不知道跑哪了”，这“阎王爷”把兜里的易经拿了出来，看着二十四史，掐指一算，先把王怀忠、成克杰给我喊来，

这王怀忠、成克杰赤身裸体的爬到“阎王爷”脚下，吓的身如筛糠，爷问到“钱呢”？王怀忠道：“我本来省吃节用就是为了带钱来孝敬您爷的，可是哪知道十八层地狱个个要钱，我计划多备了些，谁知道一层地狱三个把门的，一共是 54 个鬼呀，爷，你可要为我做主啊，连钟馗这厮也把我打的半死，我哪有钱啊？最后一套衣服就是被钟馗给扒去的”。“阎王爷”听后，仰天长叹后，老泪纵横，这时成克杰对爷说：“报告爷、现在有个好消息，桂芝大姐带了大少钱马上就要来孝敬您了，“阎王爷”怒吼到：“挺个屁用，你们以为我真睡了三十年，他妈的，上帝那边最近盖茨那厮、还有叫什么巴的，一送就是几百亿美金，你们这些鬼弄的钱是不少，搞钱的时候也不睁眼看看，钱上应该印的是我的像，他妈的你们弄来的全是印着玉皇大帝的假钞，面额挺吓死人，有个屁用”。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-01-08

作者：桂林新通回复日期：2006-1-7

小弟不才，阎王那篇看不懂

网上搜索“阎王爷故事”中不明白的关键词即可。国家地震局 05

年解密了唐山大地震档案令我震惊且感到必然，原来唐山市唯一的地震专家被下放劳动改造了，弄了两个大字不识几个的农民保卫着数十万人的生命，正是“外行当家”的国策成全了 20 万人陪葬的奇迹。若要展开叙说故事内容太大，因为故事里包含历史、宗教、经济、文化。

列举一二如下：

“献忠魔头”指明末农民起义领袖张献忠。他杀人如草，南京大屠杀是日本人杀了 30 万中国人吧，这鸟厮是中国人杀中国人，杀得万城皆空，尸横遍野，川人死者以千万计，且死难者百分之九十以上都是普通百姓。

“娘希 B 的婆娘”指宋美龄，她 106 岁仙逝，她是虔诚的基督徒当然去了天堂，地狱里怎么能找不着她呢？

“上帝那边最近盖茨那厮、还有叫什么巴的”是指世界第一首富盖茨和第二富豪巴菲特。

常言道人算不如天算，何为天算——自然规律、自然法则。最伟大的人物往往是最悲剧的人物——最失败的领袖（让国家走向灾难）、最失败的父亲（亲手将儿子送向死亡）、最失败的丈夫（妻子自缢身亡）。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-01-10

作者：stone0910 回复日期：2006-1-9

foobaby 的人品虽然让我鄙视，但他有一句话给我留下了很深的印象：我宁愿满身创伤，也不愿什么都没有过。

他人品很好，他讲话尖锐刻薄说明此人黑白分明、疾恶如仇，我们不能要求每个人的性格一模一样，他也没有干伤天害理的事，我们不可以冤枉 foobaby 兄弟，他如是个人品不好之人，几天前他早就见阎王爷了，还是我们这般朋友的保佑，让他在网上耽误了几秒时间而躲过了一场劫难。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-01-10

作者: myidhao 回复日期: 2006-1-10

看报道说中国企业家大多都有这样那样的心理问题，冒昧问问 LZ 有么？呵呵

我正在写《我眼中的王石》的帖子，告诉老弟这个答案。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-01-17

经商要学胡雪岩，当官要学曾国藩，这是当今所谓俊杰最推崇的偶像。从个体上看他们取得了成功，从历史的长河中看他们又是多么的卑微与无耻。92年，我到中国文明的发源地去旅游时，看似憨厚的农民居然跟我玩起了孙子兵法，他看我不懂，其实我早已看穿他灵魂深处的肮脏，我终于明白了文明发源地贫穷的根源，我知道他们将永远穷下去。什么时候中国人正直、简单了，不再玩弄自慰的心术与权术，中国人才能找到出路。

《我眼中的王石》

王石简历：王石，1951年1月出生于广西省柳州市，兰州铁道

学院给排水专业毕业。1983 年到深圳经济特区发展公司工作，1984 年组建“现代科教仪器展销中心”，任总经理。1988 年中心改组发行股票，更名为“深圳万科企业股份有限公司”，1991 年公司在深圳证券交易所正式挂牌上市交易，王石历任公司董事长兼总经理，1999 年 2 月辞去总经理职务。

网友眼中的王石：在万科网上论坛上他被网友称为“文学青年”。

百姓眼中的王石：许多人不了解他，但我要对他们讲“他是中国最著名房地产公司的董事长，他们会对我说：“这家伙这几年发死了”。我再告诉他：“他就是那个 04 年登上珠峰的企业家”，他们会告诉我：“用企业的钱潇洒，不花白不花”。我再告诉他们：“他没有花企业的钱，是自费的”，他们则笑我是不是发烧在说胡话。

企业家眼中的王石：这家伙不无正业、到处上电视、自己潇洒了还免费为企业做广告”，小企业的老板有些不知道他，另一些人则不理解他的登山行为。

房地产同行眼中的王石：他是个自己拆自己台的蠢材，房地产本来就是个暴利行业，他偏说：“房地产应该是微利的行业”。

极限运动爱好者眼中的王石：他是个国家级运动健将，能在 53 岁的运动高龄登上珠峰，令人敬佩。

中国福布斯富豪眼中的王石：他只是个打工仔，他跟工薪阶层比算是个富人，毕竟也有 600 万资产（房子值 200 万，股票大概值 200 万，存款有 200 万，全部财产 600 万）。

我眼中的王石

失败的商人

商人是追逐利益最大化的人，从这点上看，王石二十年的创业经商后，最终只有 600 万个人资产，他从白手创业的企业帝国老总沦为企业的打工仔，足以证明其商业的失败。

1983 年他做饲料生意，当时已经非常成功，他如果继续在饲料行业发展的话，也许他就是现在中国的首富，因为晚他三年，在 86 年才进入饲料领域的四川希望集团，今天已拥有近百亿的家族资产。

1984 年，33 岁的王石创办了国营性质的——“现代科教仪器展销中心”，依靠特区特有的条件和政策，开发了内地专业视频器材的专业市场，成为深圳市最大的进口销售商。他们成立了第一家内联企业“现代医学技术交流中心”，这就是现在深圳万科协和有限公司的前身。1985 年，营业额一度占国家计划外市场的 60%。这时的深圳对民营企业的政策开始放开，如果他有商业意识而自己成立私营公司的话，凭借其优质的客户资源与销售渠道，他个人赚取的金钱何止是现在区区的 600 万资产。

1988 年万科股份化改组，更名为“深圳万科企业股份有限公司”，同年 11 月 18 日，王石以 2000 万元的价格参与投标买地，一举夺得荔泉地块，建造居民住宅，万科正式进入房地产业，成为国内较早进行住宅商品房开发的企业之一。1991 年，万科进入上海，开始跨地域发展地产业务。1991 年 6 月万科第一次增资扩股以及 1993 年 4 月发行 B 股，筹集到好几个亿资金。2004 年，公司销售收入 91.6 亿元，结算收入 76.7 亿元，净利润 8.78 亿元，纳税 8.1 亿元，假如他有一

点商业头脑的话，在股市的幕后操作上、在工程发包上、在建筑材料的采购上、在业务的体外循环上，只要稍稍动一下手脚，个人捞取千万以上的灰色收入易如反掌。而他现在只有区区年薪 36 万的收入，相比国内那些数不胜数的百万、千万年薪的总裁，其商业的意识令人好笑。

在宁做鸡头不做凤尾的中国大陆，他把没靠国家投一分钱自己一手打造出的企业，拱手送出，从企业绝对的总裁变成打工仔，相比那些空降在国企的总经理，不要辛苦付出，只要 MBO 就可一夜暴富，他龙头变成鸡尾的行为证明其商业手段的笨拙。

成功的企业

从 2000 年起，连续四届的 CCTV 中国经济人物评选获奖者中没有他的名字，前几届的标准是“影响力、前瞻性、创造性”，后来是“创新、责任和健康”，04 年度的评选是以“科学发展观”为指导，强调“绿色财富”，05 年的评选标准为：“创新、责任、影响力和推动力”，也没有他的名字。

什么是创新、责任、影响力和推动力？“责任”暗含了“企业公民”的概念，而“健康”的最简单含义就是“阳光财富”，更深层次的含义则是指绿色财富，即不仅仅关注财富的物质增长，同时也关注其背后是否具有精神内核，体现了企业的社会责任。王石的创新是打造出完整、规范、透明的企业、打造出企业的文化品牌、信誉品牌，在家天下的中国大陆，他是第一个成功地淡化个人作用的企业家，这是大陆历史上跨时代的创新。他是国内房地产的第一品牌却把纳税做

为企业最大的责任，他是唯一敢自称阳光发展的企业，这在黑幕重重的大陆房地产业界，简直是不可思议的奇迹，它具有非常深远的影响力和推动力，他让我们看见了正直、智慧、非行贿也一样可以取得成功。他让企业透明、阳光、充满活力与爱心。

85年，他在做专业视频器材的时候，成为深圳市最大的进口销售商。在那个计划经济的时代，他们的营业额一度占国家计划外市场的60%，这见其独到的企业经营才能。

他做房地产后，在深圳这个最开放、商业手段无所不用的地方，他没有靠灰色交易只凭借公开的土地竞标，用高成本的土地击败低土地成本对手，成为深圳最有实力与品牌的房地产公司，且成为国内最著名的地产品牌。

比较一下，他同时期白手创业的企业家，昔日中国首富——南德集团总裁牟其中被判无期徒刑；昔日药王——深圳三九药业总裁赵新先05年被刑事拘留；中国奶业第一品牌——伊利企业总裁郑俊怀于2004年12月30日入狱、键力宝总裁李经纬2002年10月被“双规”，等等不胜枚举。深圳市分管城建的副市长王炬03年东窗事发后，深圳许多房地产的企业被牵连进去，而排名第一的万科却清清白白足见王石超人的智慧与正直的人品，他没有因为自己的私利于企业的利益于不顾，让企业健康阳光地发展。

05年全国经济进行调整，房地产进入了行业的严冬，银行开始压缩银根，许多公司资金链断裂，万科企业却未雨绸缪与上次的房地产调整一样，做好了充足的准备，那些迅速超过万科的巨无霸地产公

司则日显风雨飘摇的窘境。

我们没有看见万科企业大建豪宅别墅，它只为城市的中产阶级提供最好的住房，这里面有国人看不见的深刻内涵。一个和谐社会不是由高级别墅与贫民窟构建的社会，从万科的经营理念上看，他有着无人体会的爱的力量，延伸到企业内部体现着对员工的关爱，对住户体现着人文关爱，对社会对国家的爱，他们体现在按章纳税上，万科每个分公司的总经理，个人所得税许多是由本人亲自去税务局缴纳的，不要小看这个细节，他体现了万科对国家、对人民的责任与忠诚，只是他们从不宣传这些，因为他们认为企业最大的贡献就是纳税、解决就业和为社会提供优质的产品，这是企业天经地义的事。

不知道内情的人会问：“他们这么有钱，为什么不捐款”？，其实，提出这个问题的人根本不懂企业，万科是上市公司，有着严格的财务制度，王石怎么能拿其他股东的钱乱捐呢？美国微软老板盖茨是拿自己的钱捐的，不是企业的钱捐的，微软公司的钱他一分也不能动，王石作为万科的董事长却只有很少的股份，那点可怜的红利还不够大款们挥霍一次。由于舆论上的模糊，老百姓往往把慈善捐款作为衡量企业家爱心的标准，要知道企业家的天职首先是按章纳税，其次才能谈上慈善捐助，深圳有个企业家文某做进出口生意，前几年风光无限，他捐了近亿元的慈善资金，为此他获得了许多荣誉，后来他潜逃澳洲，因为他的捐款全是骗取国家的出口退税所得，他拿了老百姓的钱，只拿出一部分回扣就迷住了不明真相的眼睛。在当今的中国大陆企业中，民营的、国企的、外企的，有像万科一样按实缴税的吗？有总经理亲

自上门缴个人所得税的吗？多少年了，胡雪岩式的官商勾结、晋商式的官办垄断，无商不奸的黑暗让国人早已习以为常。今天，当你正真去了解万科的企业你会被他正直、爱的力量所震撼，他让我们看见了民族的希望。

骄傲的男人

作为企业家他是成功的，这点不容质疑，作为一个男人，他 53 岁依然登上珠穆朗玛 8848 米的顶峰无疑是骄傲的，现在，他已将南极最高峰文森峰、南美最高峰阿空加瓜峰、非洲最高峰乞力马扎罗踩在脚下；他是 6100 米中国滑翔伞最高记录的创造者；最近，他刚穿越南极回来，他是个骄傲的男人，是一个骄傲的中国男人，在一个被阉割了千年、被殖民了百年的中国，我们只有回忆那两千年前的秦柯与项羽才能让我们感受到中国男人的骄傲，当王石艰难地在攀登珠穆朗玛顶峰时，他每前进一步，我的心就被他感动一次，他登上顶峰时我已双眼模糊，他的勇气、毅力让无数中国男人汗颜。看如今的电视屏幕，太监的卑微、小生的做作、忽悠的弱智让我们在傻笑中忘却了自我。数千年的血腥专制，国人的基因已经变异，他用生命站在最高处向国人展示、向世界展示着中国男人的雄风。

他无论是出书著说还是大干实业，他骄傲在所进入的领域，他激扬文字，驰骋商海。他非凡的经历用平实的语言娓娓道来，让人流泪、让人激动、让人沉思、让人温暖。

历史的轮回

他平民出身，幼年到少年，他随父母辗转柳州、广州、衡阳、北

京和郑州，17岁时入伍到徐州，接着换防到新疆，他开了18万公里的汽车，复员后面对可以开小车这个令人羡慕的职业时，他选择了锅炉工，要知道70年代时这是最好的职业，当时，有个顺口溜可以为证：“四个轮子一把刀，白衣战士红旗飘”，指的是司机、卖肉的营业员、医生、党员；83年他在机关里舒适悠闲，却选择了下海的苦难；88年，国家没投一分钱的万科企业经他多年的艰辛奋斗企业股票终于上市了，可他却把这个自己亲生的孩子无偿给予了社会；98年，他功成名就后又选择放弃了那在国人眼中最崇拜的权力，去登山探险。他每次的选择都匪夷所思、令人困惑。当你进入他那内心的世界，你就会发现他那正直无私的爱心、桀骜不逊的刚毅和无垠天际的胸怀。

他读大量的哲学书籍让他拥有了思想与智慧，他读《红与黑》让他拥有了真挚的爱与温情，他读《斯巴达克司》让他拥有了勇气与力量。一个有思想与智慧的人怎么会去做别人的车夫？即使这个车夫是何等的风光；他知道“于连”巴结市长夫人的下场是上断头台，所以他拒绝了巴结，正是因为他的拒绝幸运地让他躲过了砸向腐败副市长的铡刀。在那个物欲横流的世界他拒绝了腐败，为了他心中的纯洁辞去了企业的总裁职位。

年轻时的他是那样的渴望成功、他充满激情与梦想。他不甘心做个仰人鼻息的小车司机，他去烧了锅炉，在偏僻的锅炉旁孤独的王石看着炉中的烈火，想着《红与黑》中的于连，他的心中无限温暖；在机关里王石只要甘心去卑微拍马做个太监，他就可以立即升官晋爵，可是他那充满智慧的鹰眼让庸官恐惧，这是几千年来统治者最恐惧的

眼睛，这是必先除之而后快的眼睛，他充满斯巴达克司的血液，面对罗马执政官的残暴，无奈的他形影孤单，斯巴达克司的勇气与力量让他逃脱了奴隶的悲惨，他下海了，他取得了商业的巨大成功，曾几何时，他以香港新鸿基地产为自己奋斗的榜样，但是正直的他无法进入广州、武汉的地产市场，他要堂堂正正地进去，他拒绝腐败的手段，他要像角斗士一样去勇敢地搏斗，他不想重复商业黑暗的轮回，他要创造出阳光的世界，当他的商业帝国成为大陆最知名的名牌时，他发现这一切又是那么的虚幻，所有财富是谁的？不知道！但他知道财富绝不是他的，他面对金钱的诱惑，他那鹰的眼睛终于看清了金钱背后的黑暗，他又一次选择了舍弃，即使那新鸿基地产的梦幻是那样的唾手可得，可是他决不会为了那黑暗的金钱去做又一个太监。

他从梦想成功的打工者到取得辉煌的企业家，现在又轮回为企业的打工者。在这历史的轮回中，那走正直道路的信念与充满骄傲的激情从未熄灭。看他清晰的人生轨迹，我惊喜地发现，他从未在这酱缸的世俗社会里轮回，因为他已升华。

天地空灵

“燕雀安知鸿鹄之志”这句话是秦末时流传下来的，可是中国大陆许多人不明白它的含义，因为现在燕雀没有了，翱翔天空的鸿鹄也看不见了，所以他们无法观察他们的自然习性感悟出深邃的哲学内涵。随着时间的流失以后这句经典词语也将消失，在反人类、反自然的社会里，燕雀歌舞、鸿鹄翱翔的自然和谐将消失，被取代的将是一个蝼蚁的社会，蝼蚁没有燕子的爱家、麻雀的自私觅食，蝼蚁无私的奉献、

永不停止的劳作，蝼蚁单个生命被完全否定，蚁王巨大的身躯躺在黑暗的蚁穴中，独享着蝼蚁们无私奉献的美味。等到了那种和谐社会的时候，“蝼蚁安知燕雀之志”成为了每个仁人志士最伟大的志向。

现在，“蝼蚁安知燕雀之志”的名句已经诞生，我不希望他流行而成为经典，我希望仍然用“燕雀安知鸿鹄之志”的名句，毕竟现在我们还了解它的内涵。燕子为建个温暖的家而啄泥衔草，麻雀为了生存而不停的觅食，它们不停地奔波劳作，这些只想着小家、自己生存的燕雀又怎么能知道那翱翔天空的鸿鹄志向，鸿鹄展开的翅膀看似静止，但它那鹰眼却洞察万里。它俯瞰这世界，它是天空的王者。年轻时的王石有着“燕雀安知鸿鹄之志”的志向，他出身在广西所以拥有了白头叶猴的灵动，西北的磨砺拥有了狼的狂野，西方哲学、《红与黑》的浸润让他拒绝了狼的凶残，当他经历了商海的沉浮、金钱的洗礼，面对着纷繁的世界已豁然开朗，当他辞去了总裁的职务，乘着滑翔伞飞行的时候，他终于变成翱翔天空的鸿鹄。

当他怀揣心中更高的梦想而登上珠穆朗玛顶峰的时候，他发现这里的白色是那样的圣洁；当他踏上南极大地的时候，他发现这里的白色竟然是一望无际的洁白，这白色世界是那样的丰富美丽，我不知道坚强的他有没有流泪，如果他流泪一定是透明的泪，只有透明的心灵、透明的眼睛才能看见这白色里的美丽，这是他从未见过的空灵天地、这是他心中梦寐的空灵天地，这里没有肮脏、奸诈、伪善……，此时的他完全融化在这洁白圣洁的简单世界……

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-01-19

作者: verdan 回复日期: 2006-1-19

理财: 富人叫理财。逃税、人脉投资、保命投资、转移资金、书画古董投资---

算计: 穷人的理财。放弃一切非计划支出, 活命最重要, 过一天算两个半天。

我早算出今天的局面, 所以我比, 牟其中、李经纬、仰容、郑俊怀---幸运。

我有稳定的收入, 6年后可以退休。钱这东西是花出来的, 只要你用在刀刃上, 就有回报, 中国人为什么叫“名利”, 名在前、利在后, 你有个好名声, 就有利来回报。

至于发个几千元的小财是非常简单的, 比如你到一黑道控制的地方, 黑道老大让你做的事, 你坚决不要去做, 他不让你做的, 你要想出办法来, 一定要去做, 哪怕是悄悄地做一点也行, 要知道: “他不让你去的地方, 全是宝贝呀”, 记住: “只能少搞点, 到手后, 不可贪哦”, 要给老大逮着了, 你会倾家荡产、一贫如洗的。

作者: 目光呆滞的润土 日期: 2006-01-20

作者: myidhao 回复日期: 2006-1-2

lz 和王石交情很深? 不过看的出来, 难得, 很难想象你对一个中国的企业家能给予这样的评价

我与王石先生没有交往, 如果当初我到深圳的话, 在这个纷繁的

世界，我不一定能像他一样成功逃脱出来。当 83 年时我周末自己骑车长途旅游，真的非常辛苦，但痛苦中感受到从未有过的快乐，我见到的世界每天都是新的，夕阳渐落的时候，看见路边的农舍里冒出了炊烟都会令我亲切。我能体会出他探险的心情，特别是当你经历了这么多金钱、财富、名利的洗礼后，一个崇尚正直、简单的人，一个有爱、有激情的人，一个有深远哲学思想的人，会做出常人不能理解的事，当你把自己放在历史的长河里，当你飞翔在天空看着无知的人们在奔波的时候，你就会明白许多道理，这些道理不是放牛娃、苦大仇深的人能明白的。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-01-24

来这里仔细看我贴子的朋友，许多是怀揣着创业的梦想，面对这个世界迷茫，感叹。在这个接近春节的日子，每个人充满着成功的渴望，我现在没有什么送给大家，只能让我的经验与浅薄的知识让大家分享，最近没有写什么，是想让大家用多点的时间去准备春节，在春节的时候，给家人、爱人、朋友，送去一点温暖，感到这个世界还有爱。不管你是穷或富有，有创业梦想的人，最富有、最快乐、最富有激情，让我们聚集起爱的力量，在春暖花开的时候，去实现自己的梦想。祝朋友们快乐！

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-01-25

<南京大屠杀>？

78 年以前我们只知道三十万被国民党杀害的革命烈士，不知道<南京大屠杀>。

78年之后，才提到37年的日军<南京大屠杀>。

我们什么时候反思扬州80万大屠杀，张献忠四川大屠杀的时候，中国才能看到希望，一个自己屠杀自己同胞的民族被外族屠杀是必然的结果。

为什么数数万同胞打不过小日本？为什么小小的芬兰却击退强大的苏联？别人是可耻、是畜生，你打不过畜生说明连畜生都不如。但国人的眼睛充满智慧的光芒、透出鹰的锐利、狮的凶光、爱的温柔的时候，首先恐惧的岂止只是小日本。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-01-29

大家春节快乐！祝朋友们新年里开创出自己的新天地！

新年里没有什么送给大家，只送一个问题，希望大家悟出自己的体会，找准自己的定位。

新一轮经济调整已拉开序幕，个中变化朋友们可以通过近年来的许多大的事件分析总结，围绕一条稳定的路线图划出它清晰的变化轨迹，你们就会知道答案，并分析出中国未来经济的走向。

80年代个体带活了经济，个体户的归属如何？

90年代政策模糊的经济体拉动了整个经济，他们的归属如何？

你们可以分析垄断行业，竞争性行业的分布结构及变化，看出变化的方向。

在中国没有深厚背景的创业者做小的时候有经营风险，做大了则没有了经营风险，风险转化为政治风险-----

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-01-30

我不谈政治的,但大家必须要懂政治,中国大陆现在才有所谓经济学理论体系,这些经济学的理论是用于自慰的,真正主流运用的仍是固有的政治经济学.

现代中国饮料品品牌的开拓者李经纬先生,现代中国奶业品牌的开拓者郑俊怀先生,现代中国制药的开拓者赵新先先生,现代中国金融的开拓者唐万理先生等等不胜枚举,因为不懂政治而使自己由先进变成了先烈.

至于“创业切入点”的话题,我一直想讲,由于太高深又不是从何说起,而且能上此看此贴的都是非等闲之辈,都是要创业的英杰,说俗了怕被兄弟姐妹们耻笑.

看看中国的富豪的构成就会发现一个规律(八旗子弟除外,因为大清国全归他们所有),打个追女人切入点的比喻:高学历的看见中国的传统女人,是看她的容貌\发髻\优雅的风度等等,考虑的是如何打动她的芳心,他们知道传统中国女人保守,旗袍把颈部都裹个严实,再说她不配合,那中式的衣扣没有点技巧是解不开的.高学历的人懂得情爱的完美结合.另一个人是没有人文思想的人如放牛娃等等,苦大仇深,外面虽然看似人样,在他们眼里就没有人的概念,他们知道的女人只有性而没有情,因为他们不懂情为何物,他们追中国的传统女人,不像高学历的那样看容貌\发髻\优雅的风度等等,他们没有这个高度,正是因为没有这个高度反而让他们看见了,齐腰的开叉露出的美腿,他们发现了美女防守中最薄弱的环节,立即下手,他们不会怜香惜玉,先强奸再说,美女们只知道最风流的西门庆也是要调情的,所以开叉

也无妨,她们哪里知道现在哪里还有什么柳如式身边连个西门庆也找不到了.

看看中国现在优质的企业,把它想像成美女,就知道她是被什么人谁用什么”切入点”给占有了.

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-01-31

作者:远去的戈多回复日期:2006-1-31

多愁善感 / 诚实善良的人真的不适宜创业吗? 请问楼主大哥

我们不去创业,我们创业不成功,社会就不会进步,没有了人性的光辉,企业或个人再成功也没有用的,中国的富豪谁敢写自传? 他们跟我们比不起来,不在一个高度,什么时候,像我们这样的创业者,像王石一样的人引领中国的经济,中国才能进步,只有正义\正直\智慧的中国人才能够傲立在世界.

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-02-05

作者:jakelzp 回复日期:2006-2-3

润土大哥,看了你的贴子很是佩服你历经商海20年沉浮到如今的全身而退恐怕个中滋味只有亲历的人才能真正品尝得到佩服你的人品更佩服你的智慧希望你能指引一下我们这些后进青年应该读哪些历史哲学方面的书才能把这世界看得更加通透,希望润土大哥能够明示一下,小弟在这里先行谢过了!!!

作者:btyufe 回复日期:2006-2-5

先给各位拜个晚年,祝大家狗年旺旺。

忍不住一口气用了 2 个多小时看完，至今头晕眼花中。

感觉受益颇多，谢谢闰土兄和各位认真回帖交流的朋友。

有个问题想请教一下闰土兄：在你看的书中哪些是收获很多的，能够推荐两本么？

真正的好书大陆能出版吗？你能看见的书内容是真的吗？我只看旧版的书籍，在古旧书店里，有时一本反映民国初期现状的书会令我无限感慨，我看西方、东方哲学的书，让我了解人性最深的东西。我的好友胡先生历史知识丰富，他只看野史、号外、名人自传等非官方的资料，他将其中最精华的部分告诉我，他告诉我 2005 年新版的《鲁迅全集》与就版的区别，他告诉我，我们小学课文里朱自清的《荷塘月色》里已不是原文。老舍的故事、梁漱溟的人生、国学大师陈寅恪的故事，陈先生有句名言“自由之思想，独立之精神”（陈寅恪语，用以悼念王国维）-----等等，我所以写创业自传，是气愤书店里漂亮装帧下毒害读者、愚弄读者的垃圾。看现在出版的创业书籍，照上面去做是必死无疑，许多人读书，越读越糊涂，有些读成了书呆子。他们不明白——读书要理解，比理解高的是领悟，比领悟还高的是顿悟，读书的目的是要让自己拥有觉悟。^

朋友们说的对：“读万卷书不如行万里路，行万里路不如阅人无数，阅人无数不如成功人士指路”

作者：sdzbmj 回复日期：2006-2-3

闰土兄，本人是老网虫了，习惯潜水，懒得付出，拜读了你的大

作，热血沸腾，语无伦次见谅。能不能建议您将生意的一些细节和比较实用的技巧交给兄弟姐妹呢？让我们少走许多弯路，那将是你的大公德。祝您和家人新年快乐，万事如意！

我推崇简单、透明的风格，我懂细节和比较实用的技巧，这些实际就是满足对方的需求罢了，在一个只准拜物（唯物）的国度，所谓的不要利只要名的，也许就是为了以后要更大的利罢了。但是我不去做，因为那样的话，我不快乐。我早说过，发财容易、创业难。至于，你可能想要的发财方法，其实也很简单，就看你想发多大的财了，一百万？一千万？十亿？比如你想发十亿，你就必须做一份可以赚一百亿的系列爱民、亲民、为民的（市场）方案，分步实施，每赚一个亿，你只留一千万，等你把 90 亿平安送出去了，你就赚了十个亿。

作者：阿脚回复日期：2006-2-3

土哥好文章！精辟！

能否发个完整版，先谢谢了：yanbin3@sina.com

另有个期望：土哥能否详细分析一下当前的经济形势，给众多的 DDMM 们指一指方向

不可以讲的，兄弟！理解、领悟、顿悟知道么？再不知道，就去看看驴子拉屎，去仔细地观察。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-02-08

不要以为你贪污后富贵了，就幸福了，中国最伟大的人物悲剧放在那里呢！能上创业版的没几个是贪官，我想让你们了解贪官的心态，

避免风险罢了,现在想贪又谈何容易,环境污染\道德沦丧\子孙都背上巨额的债务,你如何贪,面对愤怒\绝望的眼睛,你还能抢他什么?贪官们唯一想的是:如何才能成功逃跑,他能去哪?台湾?他不敢,这是连伪总统贪污,都要绳之以法的地方,西方?在爱与宗教的国度,他是永远被抛弃的魔鬼。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-02-08

作者:快乐随風回复日期:2006-2-7

最近有个潮州的朋友想代理我公司的产品,开专卖店,但是他没有过开专卖店的经验,我也没有开过此类产品专卖店的经验(我以前有管理连锁便利店、连锁网吧经验)

所以他觉得有市场机会,希望来做这个市场

以下面的问题还请大哥指点:

- 1、加盟费、经营管理技术支持费用
- 2、他如何来操作,以何种方式或名义来运营?

还请大哥多多指点,谢谢拉!!! ^-^

家装环保产品,只是整个装修中的副产品\小产品,不可以做专卖店的,潮州人是中国最有野心的商人,只是在增值税上太聪明了,被全网打尽了--成功的已经出逃,你只能找家装公司附带去做,较好.

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-02-09

作者:xiayanqiu 回复日期:2006-2-8

看过润土大哥的文章,心中疑惑不已

一点个人问题：

润土大哥做人做事是秉承一种什么样的标准呢？（或者说那些文中没有依据这些标准的人最后难免失足）

什么样的钱可以赚，什么样的钱不可以赚？

什么样的钱可以收，什么样的钱不能收？

我以为当今社会存在一定的潜规则

如何在博爱，宽容的心理下去接受这个规则呢？

我做事的标准：正直、简单、透明、予人善予己善、少一份利就多一份情、健康、快乐

什么样的钱可以赚：这个钱，你赚来后可以堂堂正正地花掉，可以安心的睡觉。

什么样的钱不可以赚：这个钱，你赚来后不能正常地花掉，不能安心的睡觉。

什么样的钱可以收：是你应该得的，你可以收；钱的来源是清白的，你可以收；你心理可以承受这笔钱，你可以收；反之的答案就是什么样的钱不能收的解释。

收钱有个原则：许多人，包括当今许多显赫权贵，因为不了解它，而一夜轮回原形（草民）。

这个原则是：可收可不收的，坚决不收；非收不可的，少收的。

如何在博爱，宽容的心理下去接受这个规则呢？

曰：你的钱来路可以不正，因为你从正常的渠道，已得不到本属

于你的钱，但是存在银行的钱是数字，一觉睡醒时你会发现，昨天自己还是万人崇拜的万元户，今天怎么就成了穷光蛋，因为你不知道，钱是用的，不是存的，怎么又可能看见银行钱库下塌陷的黑洞呢。

只要你有博爱，宽容的心，用这种心态是用钱，你也会像佐罗一样骄傲快乐。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-02-09

作者：dzq007 回复日期：2006-2-9

互相拆台、互相残杀的性格已经进化为中国人的基因！不能改变！
我们生活在和平年代，已经值得庆幸！

谁愿意互相拆台、互相残杀？罗马斗兽场的角斗士自愿互相残杀吗？不是的，他们是奴隶，面对惨暴的罗马养老院，他们没有第二种选择。

现在战争是没有硝烟的战争，你可能在睡梦中就化为灰烬

作者：spacejam1979 回复日期：2006-2-9

强吃弱，大吃小的历史在重演，

错！强吃弱、大吃小是自然法则，是物竞天择，我们现在是弱吃强（依靠暴力）、小吃大（依靠暴力）

作者：zzu_zyh 回复日期：2006-2-9

另，能否指点晚辈有关信息搜集的途径与方法。

看官方的报纸，要看个人的小块需求广告，这是老百姓花自己钱登的真实信息，反映着社会最真实的经济现状。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-02-11

儒家的思想在宋代以后被异化，只有被仁政当权者发扬光大，因为它可以掩饰暴政，儒家的理想在中国几乎没有实现过。儒家相信人本善，其实人性具有恶的一面，它必须靠一种力量去扼制它。

现代社会靠新闻自由、靠司法公正、靠不愚昧的公民去制衡它。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-02-14

麻将思维与桥牌思维的博弈

了解中国经济的现象，不一定非花巨资和时间去学习那些无用的、空洞的、不切实际的理论，其实每个人都知道麻将，只是没有把他跟国人的思维联系起来罢了，其实国人的思维跟麻将切不可分，你如果了解麻将，你就了解了中国的经济。

97年，东南大学的一个老师让我给他们的学生随便聊聊经济，我说我只有高中文凭，所谓的大学文凭，我一天大学门也没进，是花钱买的。只不过，我二十年来，研究了数以千计的中国企业的成功、失败的经验，总结了一些规律罢了。

我们中国的经济学家只有温铁军等少数认真的研究中国的经济，许多挂洋头的家伙正在大学里把精英变成傻子，哈慈股份的郭总就是例子，原先卖哈磁杯，哈磁五行针，因为抓住了礼仪之邦的精髓“礼”，赚得盆满钵满，可是，一但他接触了中国的经济学家，立即被所谓的企业的核心竞争力理论搞傻了。许多北京大学毕业的EMBA有的共同

的体会，一夜间突然不会做生意了。

实际上中国经济是有固定思维的，每个中国人多少都了解些中国的国粹——麻将，其实国人一直是麻将思维。如果用麻将的思维去分析中国的经济现象，几乎不少的问题就迎刃而解。

安利为什么在中国成功，很简单，他们是西方的桥牌思维，双方牌可以不好，只有配合好，一样会赢。因为，他必须先计算好先让安利的推销员拿大头、发大财，每个安利的直销员不遗余力地去推销，他们知道他们得大头，事实证明安利在中国早赚得“笨满钵满”了。西方的企业正是用共赢的桥牌思维征服了世界经济。

中国的企业主从心里不愿意让供应商赚钱、销售商赚钱，恨不得他们亏钱，就象打麻将一样，上桌无父子，先看住上家、再盯死下家、同时严防着对家，不成牌事小，关键是不让对手成牌是麻将的最高境界。由于商人是逐利的，他们又必须让自己赚钱，所以中国的企业很少关心合作方的利益，其结果是在自己最困难的时候，没有合作的企业帮自己度过难关，中国现在的企业在恶性循环中麻将方式中艰难的生存。

从消费的行为上也能看出麻将思维的影响，如消费者可以认可海尔的服务，却在消费上选择即将死亡、亏本倾销的商品，这些不法企业是死了，其背后的商人却卷走上游与下游企业的资金逃之夭夭，日本、韩国的消费者用他们理性的消费创造了他们经济的奇迹。

从政府的层面，他们知道倾销比涨价的危害性更大，所以外国政府非常重视对倾销的惩罚。而中国特有的物价局却不管企业亏本倾销，

却任由移动、石油抢百姓的血汗。中国就这样在：老板扣员工薪水、合作方希望对方贴钱，百姓希望商家跳楼“中恶性循环。不过麻将是有严格的地域性的，温州的民营麻将、江苏的乡镇麻将、山东的大麻将也取的一定的成绩，现在，面对。WTO的桥牌，麻将思维在反倾销中痛苦的挣扎。这不是他们的错，因为没有裁判、规则只能用从小养成的麻将思维出来混战。什么时候大学里出来的经济专家明白了这个道理，什么时候，我们的政府退到运动场边做好裁判，我们才能摆脱这混乱。

麻将与桥牌的区别在于，桥牌有严格的游戏规矩，一但你会打桥牌，那么你在世界如何地方，一样与对手配合，赢得胜利。麻将则不行，中国有数不清的麻将规矩，不同的地方，不同的人群，游戏的规则立即改变，你要想玩，你就必须按另三人的规矩办，你不明白就玩，赢了钱也拿不走的，所以经济上有温州民营老板麻将、江苏乡村书记麻将、福建麻将、广东麻将，你了解他们打麻将的方式，你就懂得他们经济的现象与规律了，什么叫“胆子大些、步子快些？”，在这个地方，你可能是先进，在另一个你可能早成先烈了。

想一想，麻将思维的中国企业能走向世界吗？能打败桥牌思维的对

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-02-15

福建商人

闽

福建的简称是“闽”，“闽”是“门”字里面有个“虫”，所以看

单个的福建人，没几个是高大威猛的“龙”的形象，但是这个“虫”没几个甘心躲在门里面的，因为他们知道，在门内的，永远是条虫，所以他们不惜一切地要“破门而出飞天，冲门而出翔海”。他们的先辈先“浪迹”东南亚，再飘洋过海遍布世界各地，一当他们出去，许多人就由虫变成了龙了。

唐代时候，不少福建人就东渡琉球，以推广农业技术开始微利的商业经营。”中国历史上自东晋至唐宋五代时期战乱不止，再加上黄河地区自然条件恶劣，造成许多北方人南迁求生；而闽南山区土地贫瘠，产粮不足养民，面对艰苦的生存条件，只有走出去谋生，因为福建三面环山，一面朝海，长期积淀了贸易航海的经验，所以东南亚成为避患求存的首选之地。”

从19世纪末至今，这100多年间，较突出的海外闽商代表就有“锡矿大王”胡国廉，“橡胶大王”陈嘉庚，“木材大王”李清泉，“糖业大王”黄仲涵，“砂捞越王”黄庆昌，“万金油大王”和“报业巨子”胡文虎，“汽车大王”谢建隆，“地皮大王”黄廷芳，“橡胶与黄梨大王”李光前，“食用油大王”和“纸业大王”黄奕聪，集“面粉大王”、“丁香大王”和“金融大王”于一身的林绍良，集“银行大王”、“烟草大王”、“啤酒大王”和“航空大王”于一身的陈永栽，等等。境外闽商人数多、分布广，经济实力雄厚，“在澳门，闽商有14万多，多从事房地产、贸易和建材，主要是80年代过去农民做生意的‘新闻商’。目前，世界华商500强中，闽商占了1/10多。

近年，从福建到海外的新移民已将近100万，占大陆新移民总数

的 1/4 强。前几年震惊世界的荷兰集装箱偷渡死亡事件中，死亡的全是福建的偷渡客，你要去看福建的许多渔村，几乎成了漂亮的空村，因为年轻的、能爬的动的“虫子”全出去了。

在国内，闽商实际上已成为在京外埠房地产开发商的最大赢家；“莆田村”正在北京四处开花，目前莆田人在北京已有约 6 万人，人称“弯仔”，他们中男的大多做木材生意，女的则卖莆田的红菇、香菇、蛎干、兴化粉等，“弯仔”开会，一下子就能开来 180 多辆凌志、皇冠、奔驰或桑塔纳；海南建省以来，已有大批福建人来到海南参与大特区的建设，为海南特区的建设立下大功，据不完全统计，目前其人数已在 10 万以上，其所创办的各类企业遍及海南全岛，行业涉及建筑房地产、装饰、农业、商贸、酒店旅游、建材等各行业；8 万闽商淘金新疆，在疆从事金融投资、石油及建材等上百种经营，直接或间接投资额已达 30 余亿元；目前，福建在鄂大小企业已达 500 多家，在鄂人数已达 20 万人，涉及 20 多个行业，年产值已达 30 亿元；福建在晋人士已达 5 万人，开办大小企业 3000 多户，涉及 40 多个行业。

走私的祖师爷

想到走私，国人首先想到的赖昌星，其实福建人的走私是中国大陆走私的祖师爷。这由他们的天性有关，福建渔民居多，而内地农民往往胆小怕事，只看天吃饭，渔民则不同，他们天生胆大，胆小的怎么敢去出海呢？他们知道近海是没有大鱼的，想捞大鱼、想多捞鱼就必须去冒险，能成！一网发财，不成也比饿死的强，所以天生敢赌。

赖昌星的祖师爷，最早将鸦片由东南沿海输入，地处东南沿海的广东、福建的吸食鸦片风气之先，一些见利忘义之徒便开始了非法的走私与合法贩运的鸦片生意。鸦片战争以后，鸦片贸易合法化了，福建商人又开设烟土行、烟土店等所谓的“小同行”，推销着鸦片。他们的资本相当雄厚，多的达上百万元。在大的窑口之下，还有一些分销商，即小窑口。他们资本较少，多者达十余万元、几十万元，主要负责在一个地区，一个县分销鸦片，将鸦片卖给烟馆和熟膏店，或者直接卖给鸦片吸食者。当时，福建，这种小窑口遍布城乡，已经形成一个销售网络。

沿海各海口走私而来的鸦片，在福建商人通过海路和陆路将鸦片走私到全国各地的。福建的鸦片商人更是轻车熟路，得心应手。这些商人，往往将大量鸦片夹藏在商船中，蒙混入港；再通过口岸城市的奸商、地痞、同乡会馆等设法将鸦片运进城中的仓库里，分销出去。用这种方式，每次可以携带偷运很多鸦片，时人记载当时走私情况说：“海船夹带鸦片，动辄盈千累万”，并非夸大不实之词。从偶尔被查出的海船夹带数量，即可证实走私情况的严重，

闽广鸦片商船如果在海面上未被缉私船只查获，便可以顺利入港靠岸。这时港口城市的鸦片商人、地痞、同乡会馆的商人等就会主动与之联络，签订买卖合同，鸦片就卖给口岸的鸦片商人。当时，北方各口岸城市，都有鸦片商人，如天津城就有广东、福建商人开办的会馆、店铺，暗中从事鸦片买卖。从广东、福建来的鸦片船入口后，这些鸦片商人即设法将鸦片运至会馆或店铺，再慢慢销售出去。对于这

种走私情况，清廷知之甚悉。道光皇帝为此曾晓谕军机大臣等。当然，走私贩运鸦片在当时属于非法行为，在海上有水师缉私船，在天津口岸也有司关官员的查缉，因此走私贩运也是步步荆棘，险象环生的。在这种情况下，走私贩运鸦片的奸商，除了利用清廷吏治腐败，以巨款贿赂有关人员，买通路途以外，还想方设法，夹带隐藏，使查缉人员搜查不出。关于走私的诸多机巧，有时颇能凑效，且持续流传下去，一直与官方的查缉相周旋。然而，所谓严饬整顿，清除弊源，只是高高在上的皇帝的一厢情愿，腐败的大清吏治，怎么能做到令行禁止呢？

明白了上述历史就明白了赖昌星走私集团乃祖师爷的翻版而以，一个赖昌星被放跑了，无数的小赖、无数的小红楼却创造了福建的经济奇迹，晋江、石狮正是从走私中捞取第一桶金而后用走私带动商业，现在又转而用工业带动商业，形成了闽三角经济发达区域。

由于福建靠台湾较近，台湾近几年打黑迅猛，许多黑道人士到大陆避风，同时也把台湾黑道的诈骗手段带到福建，现在银行卡诈骗、手机中奖诈骗十之八九是福建的不法分子干的。

他们重商趋利，闽商人惯于在利用制度漏洞或疏于防范中求发展，从而养成对自上而下的法规法令不甚遵从的民俗。但是群体的无序最终以损害群体中的绝大多数个人为结果，极端功利主义的发展使社会思潮充满短期意识，缺乏对文化、制度、社会均衡的总体思考。而且个个都想占山为王，缺乏整合意识。他们是不折不扣的实践主义者，他们总是不动声色地不停创造、积累着自己的财富。

帮会、宗亲、妈祖

和历史上的晋商、徽商一样，现代闽商有着共通的商业理念和文化特征，闽商过去通过帮会打通关节，现在则是通过商会打通关节，老赖正是一次偶然的机会通过某宗亲会让他走私电子产品赚了数千万元的第一桶金。

明清时期，闽帮就是中国十大商帮之一，与晋商、徽商、粤商、龙游商、宁波商等商帮齐名。根据有关论述，其时的“闽商”具有五大特点：

一是从商历史悠久，人数众多。唐以前，东晋末年，福建沿海已有商人走异域，被称为海商。唐代，福建商人积极向外拓展经商，即使偏远之处也可看到福建人的踪迹。当时福建不少商人到南海诸国经商，闽南一带更是商业兴盛。宋代福建商人遍布全国沿海各地，同时随着泉州港地位的日益重要，福建海商盛极一时。元代由于更加开放的外贸政策，泉州港继宋代之后进一步繁荣，除了闽南一带海商活动更加频繁外，福州商人到海外经商的也不少。明清时期，由于沿海人口向海外流动与山区农民向外省迁移，产生了大量经商者，从商人数不断增加。明清之际，福建商人对全国各地大量渗透，仅苏州一地，就有漳州、泉州、兴化、福州等地商人。除了沿海一带的海商外，内陆山区也出现了专营该地商品的商人，如连城县的刻书商、崇安县的茶商等。

二是以血缘为核心，以家族为凝聚力，家庭经营较为普遍。这是为了更好地管理，也是为了商业机密不外泄。据有关族谱宗亲资料统计，早在唐代，福建就有氏族经商的传统。如永春颜氏家族从商者约

占总数 40%，其家族成员几乎都往南洋槟榔屿从商，或“泛商安南”，或“往商南洋”等。在商业发达的晋江一带，家庭式经营更为普遍，父业子承，形成风尚，且致富后，能和睦乡里，贡献于家族。

三是不同区域商人特点不同。最有影响的是闽南商帮、福州商帮、兴化商帮，此外还有龙岩、汀州、永安、福安、延平、闽清、永泰等地的商帮。福建不同区域人的不同性格，对他们从商的成就大小造成了直接影响。其中，晋江、石狮一带商人，推崇“少年不打拼，老来无名声”，“输人不输阵，输阵番薯面”，“争气不争财”，“三分本事七分胆”，不仅敢冒险，还善于经商，有敏锐的商业头脑，有着强烈的竞争意识，且气派大，目光远。他们什么好赚钱，马上就组织这方面货源，善于抓住时机。赚了钱后，不是存起来，而是马上扩大经营规模。同时注重商业信誉，守条约，不失信，所以泉南商人中成大富翁的远远比其它几个区域商人多。

四是有独特地位。由于远离中原文化区，福建受中原风气影响相对弱些，再加上商人的势力和影响，商人的地位不仅未受到挑战，反而使中原那种贬抑商人的传统制度和观念受到强有力冲击。闽南一带更是推崇“商能致富”、“商胜于工，商胜于农”，“以商为荣”观念深入人心。至明清，一些大商人集团由于得到地方势力和乡族势力的有力支持，成为左右地方的不可忽视的力量，为了安抚这些势力，朝廷不得不多加拉拢和让步，这也是其它省的商人所不曾有的。

五是妈祖崇拜成为最典型的文化标记。几乎凡有闽商到过的地方，都建有这位“海神”的歇身之处。据不完全统计，目前，全国仍有 300

多个县、市保存着天后宫或妈祖庙，世界范围内的天后宫或妈祖庙仍有近 5000 座。

狼

拿动物比喻福建的话，他们是狼，狡猾、凶狠，浙江人则是蝗虫，有庄稼的地方，蝗虫们飞过来立即吃得尽光，蝗虫们炒煤、炒房，所到之处寸草不剩。从 1995 年开始，福建的狼则横扫全国。闽商中的“泉州军团”已有 70 多万人外出经商办企业，在外企业年销售总额已达 1600 亿元，相当于在外再造了一个泉州市场。有着中国犹太人之称的莆田商人，其“莆仙军团”垄断了整个中国的木材市场：北京占 99%，长春占 90%，上海占 50%。目前，莆田在外经商办厂和务工的已达 50 多万人，分布在全国各大中城市，拥有固定资产 300 亿元。2003 年 4 月，《新财富》杂志首次推出国内媒体第一份中国富人排行榜，上榜的 400 名中国富人中，有 16 位是闽商。

狼的血性和韧劲在福建人身上处处体现，福建商人身上有一股让人心惊胆战的“野气”，认准了就干，就拼，倾家荡产也无所谓。他们精于把握机会、超强的模仿能力、敢想敢干的血性。

他们是最标准的农民，依靠侨乡优势，利用沿海地理条件，从走私开始、从小商业开始，逐步积累，发展到今天的品牌时代。

“七匹狼”就是他们的图腾偶像。从规模、实力还是从领杀阵前的市场先锋，闽商不逊色于浙商。”这些狼打造出晋江“中国鞋都”、德化“中国瓷都”、安溪“茶都”的兴起。培育出“安踏”、“浔兴”、“劲霸”、“柒牌”、“雅客”、“亲亲”、“安尔乐”、“七匹狼”、“德尔惠”、

“富贵鸟”等在全国知名的品牌。莆田狼控制了中国的木材和建材，不过，中国的私人加油站，后来全卖给中石油、中石化，赚走了数百亿的现金，被称为“建材王”的莆田人，一自己办医院。先是承包别人的医院，后自己筹集资金创办医院。江湖郎中摇身一变成了名医华佗，草菅人命却赚得金银满盆，正因为他们具有狼的凶残，才会去赚那昧良心的黑心钱。

爱拼才会赢

福建商人可以用“不怕”两个字概括：没文化不怕，照样能做外贸；没经验不怕，一样搞开发；没有钱也不怕，照样搞投资，不动电脑，照群发诈骗短信搞网络诈骗。用一首最流行的卡拉 OK 最能代表了《爱拼才会赢》

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-02-16

老弟，让我去朝鲜还能修身养性？没吃、没玩、天天喊口号，死了爹妈不哭，猪头二世发个烧全国人民痛哭流涕的人间地狱啊。我宁愿去伊拉克也不去这鬼地方。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-02-16

作者：浪迹大漠天涯回复日期：2006-2-1

润土兄：

多年不见的真诚的文章，您所写的中国经济和人文社会的关系，很深刻，深感敬佩。您能不能写一写，从您个人的经历中感悟出中国社会和经济的发展方向，中国现实社会问题的根源，产生的原因，发展的过程，最终的结局会是什么样的？

没有精英和消灭精英的社会是草根与权贵轮回的世界,由于中国历史上独有的文字狱,许多现象和发展的必然规律在当时是不可以直接表白的。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-02-17

作者: 黯夜永无乡 回复日期: 2006-2-17

润土大哥,不知道王石的新作<道路与梦想>您看完了没有,想听听你的评论

总觉得润土大哥和王石在价值取向方面有某些相似之处

我两年前准备的作品名字是《激情与梦想》或《博爱与梦想》,后考虑到王石的准备发表的作品名字是<道路与梦想>,所以才暂取了个《风云》,一个正直、智慧的人必须有梦想与激情,才能走完自己的人生道路。

人与人的梦是有天壤之别的,我们平民百姓虽然我们贫穷、手无寸铁且被割了咽喉,但我们做的是充满希望的阳光之梦;八旗子弟他们拥有一切,可是他们没有希望的幸福之梦,他们知道他们只有那挥之不去的噩梦。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-02-17

呵呵,让我忆苦思甜啊。

朝鲜不是一无是处,朝鲜毕竟教育、医疗是免费的,况且官员不敢明目张胆的贪污。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-02-17

我写王石的同时,也想写张瑞敏的,由于现实环境的局限,不能直说,我酝酿了一段时间,在方便的时候,会以一种恰当的方式写出来的。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-02-18

作者: 火炉黑非洲回复日期: 2006-2-1

万分感谢!恕我直言,看了大部分文章和楼主的回复,感觉楼主不象是企业家,倒象记者,而且是写报告文学类比较熟手的记者。很多素材来自公开的报纸资料,小段的回复也能看出楼主的政治取向其实也有些幼稚。有同样感觉的同学么?交流一下。

老弟把我想象成记者是抬举我了,大报的记者是独立孤行的侠士,上大学讲台成授课,出了校门,办报,不过那是过去的记者,中国近代的杰出人物就是他们中的代表。若老弟把我想象成现在的记者,我无才无德忽悠惯了报纸读者,居然跑来忽悠天涯俊杰,让我无地自容啊。请教小弟帮我在网上搜索一下,我自传里的素材,然后,在此贴里跟贴公布,揭露我弱智的忽悠行为。

呵呵,开个玩笑啊。我不敢称我是网友群众的先进代表,因为我知道网友群众的眼睛是雪亮的。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-02-18

我不能算真正的中国企业家,只能算是个企业的创业者或梦想家吧,有时我也在想,每个中国的有志企业家,或理智的公民,每当看见中国大陆被称为世界的加工厂和血汗工厂时,心中一定是别有滋味

吧。

我这个人具有明显的两面性，有时的确小气、尖酸，买 21 世纪经济报道报纸 2 元买一份不眨眼，而买普通的报纸 0.3 元一份却舍不得花；骑自行车存车时，突然跑过来红袖章要收钱时，我是能躲就躲；有钟类型的人，我不愿意被他们沾便宜的，如果被他们沾去了一点便宜，我会心中不快的，另外，我长期养成不直接反驳的习惯可能自己讲话尖酸些，是啊，我 86 年才 22 岁不懂事时就被组织上的一个专案小组悄悄查了一个月，之后，我才知道这件事的，我没被查出经济问题，他们却不表扬我，只当没逮着罢了，我这么多年所以走过来了，是因为我知道我早已被锁定住了目标，90 年代又被悄悄搞过两次专项调查，又没逮着。是啊，可能长期的小心、谨慎、压抑，不竟然让自己说话变得尖酸了。谢谢，朋友的批评，我最近已改掉不少了，否则早被网友骂死了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-02-18

作者：火炉黑非洲回复日期：2006-2-1

万分感谢！恕我直言，看了大部分文章和楼主的回复，感觉楼主不象是企业家，倒象记者，而且是写报告文学类比较熟手的记者。很多素材来自公开的报纸资料，小段的回复也能看出楼主的政治取向其实也有些幼稚。有同样感觉的同学么？交流一下。

火炉黑非洲兄弟说的很好，我写“王石”写“福建商人”，查阅了网上的资料，对于王石，所有资料只写了“成功的企业”与“骄傲

的男人”的部分，我写了“失败的商人”“历史的轮回”“天地的空灵”，以前的报纸书籍上没有的。

若是记者编写的话，他写不出那么多细节的，自传里创业的故事是真实的，许多事实公开的媒体一直未公开的，如 18 年前的服装创业有数千西装消费者可以证明，工厂、商场的当事人可以证明，03 年的传媒广告的创业，报纸、公证处的资料一目了然的，老弟，你看到的报纸资料里应该不会有我创业故事翻版的，而且许多真实的故事我还没有写进去呀。要说我像记者，我吓一跳，03 年前，我十几年没动过笔的，03 年做广告时，为了写方案、写策划，先前肯帮我的朋友看我做出的方案经常要重新再写，不耐烦了，我没有选择，只能自己硬上了，你要看我陆续写的文章，你应该会发现，后面写的比前面写的水平略有提高的，全是在网友的鼓励下文章有所提高的，03 年前我不敢动笔的，现在看看已写的文章近十万字了，我和我身边的朋友有时都不相信，是怎么写出来的。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-02-18

作者：blueskycarrie 回复日期：2006-2-18

润土大哥，看了您给金风玉露未相逢回的贴子，对你的名字有了很深的印象，又看了你以上的帖子，对你的知识渊博真是佩服呀！有事情请教：

我和我老公很想有一个自己的小工厂，但不知选择哪种产品。我老公是在一家药厂做设备管理的，主要是做设备采购、安装、维护等。老公技术很好，属于那种原则性强，考虑事情周全，脚踏实地的那种

人，但有时因考虑过多，失去不少机会。我是做出口贸易的，敢想敢做，但不细心，考虑问题往往过于简单，和我老公正相反。象我们这种情况的人适合自己开工厂吗。如果开选什么产品比较有前景又适合我们呢。忘了说我们目前只能筹集 50 万的资金。

等您答复

谢谢!

不知你老公拥有什么市场需要的技术，并且技术是否可以在市场上得到转化。你说他原则性强，领导让他管理设备的，估计在他负责的药厂里搞业务，可能性不大。

现在，国内的小工厂，单枪匹马的生存艰难，温州的小工厂成地区规模，无数专业化的小工厂，灵活机动，且温州的私人借贷，给予小工厂最好的金融支持；广东的小工厂依托于香港的定单发展起来的，江苏苏南的小工厂依托于上海等周围城市国企发展起来，依托的国企破产了，小工厂就成功了。过去，所有的小工厂是以偷税、商业手段、低廉的工资、灵活来生存的。以前可以赚大企业、国企的钱，只能政府与国外大公司的钱，相对来说可以给你赚些钱。你的小工厂要生存就必须去压榨工人，温州许多小工厂的熟练工人被铁锁锁在屋内做工，春节前拿三千回家，节后回来才能拿回 1 万元寄回家的。你应该去看小工厂是如何生存的，我没有做过小工厂，只是将我知道的如实告诉你。选择产品必须是尚未发展的朝阳产品，如 00 年进入物流设备制造业，03 年整个行业起步，开始收获利润。92 年进入 IT 外围设备制

造业，06年收获利润。在竞争白热化的市场，选择进入，没有独门绝技是很难生存的，开小工厂，增值税、环保、等等问题需要一整套方案的。不过，你在山东，山东不少企业规模很大，你能为他们配套的话，也是有市场空间的。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-02-19

作者：碧海蓝天-339 回复日期：2006-2-18

假设一下，我取得了巨大的企业成功；王石先生控制了中国房地产半壁江山；唐万理先生建起了中国的金融巨舰；仰融的中华汽车圆了他中国的福特\日本的丰田之企业之梦；顾维军成为世界制冷巨无霸；常州铁本击败宝钢，等等。八旗子弟们会眼看着江山旁落，而不出手吗？不会的！血腥的事实持续了数千年，历史又在重演，没有政治权利与法律保护的商业成功往往为自己挖出了墓穴。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-02-19

我只是经历的事多了些，只于知识岂敢称渊博，我二十年来从想发财到办企业再想做事业直至想做慈善事业，看书的时间很少，只是不断地总结，反思，我喜欢与比各类人交流，尤其是知识\阅历丰富的人交谈，每个人都有它闪光的地方，人生智慧独特的哲理。道德经我没有看仔细过，可能中国传统的道德在每个人身上多少都已潜移默化了些。至于你问我广东和广东商人，我只在汕头呆过两天，且被广东的朋友喝酒、桑拿、KTV、宵夜，实际接触不多，不敢瞎说。不过，广东人、广东商人是中国最具商业意识的群体，广东是思想最开化的

地方、民主的氛围最好了，二十年，改革开放，他们走到了全国第一的位置，他们把政策可以准入的行业已做到了极限，上游利润丰厚的垄断行业永远是大门紧闭，下游产业无利可图，资本现在无路可走了，他们又被台湾、香港的海外商人军团，北方来的红顶商人不断地蚕食掉自己的生存空间，所以说广东的商人处境现在非常的痛苦。从另一个层面，广东的南方报业集团下的《南风窗》《南方周末》《21世纪经济报道》，曾经是浊水里的一股清泉，我过去经常买这些报纸、杂志的，我知道广东是中国百年来思想最开放的地方，受肮脏的中原文明污染较浅，是中国大陆融入海洋文明的希望所在。可是，现在我连看也不去看了，真怀念曾经流淌过的广东才有的思想清泉。

你问的我在广东会取得的创业成功，其实不一定就成功的，心底下，我不喜欢为了金钱，而放弃自由、简单、快乐的生活方式，人在基本需求能够满足的情况下，精神上的愉悦是最好的享受。自由的思想、独立的人格尊严、生活的简单舒适我自己认为比成功的企业和金钱更重要。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-02-19

铜期货，中航油石油期货以及中储棉期货全面失败，事实证明真正有主见、远见、胆识、谋略的人才，是得不到上峰的重用的，扶不起来的阿斗怎么能做赢高智商的期货呢？中国是用计划体制的资金和全球期货市场在博弈。在经济的层面中国是期货败将，在政治的层面，中国有时是赢家，因为中国可以动用全民的血汗钱跟几个资本大鳄玩命，在香港金融期货保卫战上体现最明显，他索罗斯能让美国政府动

用国库吗？能让美国人民陪他一起玩命吗？我们敢！

要对中国的国有期货企业家或国有企业家做个简单比喻的话，我有一句心得：“心中无数胆子大，情况不明想法多”。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-02-20

赌输了百姓买单，赌赢了一人独享。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-02-20

作者：风中心碎回复日期：2006-2-17

由“郎”现象我感觉中产阶级正在登上历史的舞台

但是我对于这些30岁左右的人与我们年轻人有很大的差别

润土大哥能否对于这一批人特点作个介绍

西方的中产阶级是由创造财富的人所构成的，我们的中产阶级恰恰是不创造财富的人构成的，庞大的各级官僚占据着中产阶级很大的比例，中国创造财富的人中，许多人却不能成为中产阶级，这是社会失衡的关键所在。

作者：草原狼老斌回复日期：2006-2-19

自由的思想、独立的人格尊严、生活的简单舒适我自己认为比成功的企业和金钱更重要。

对于我们年青人来说这是三十年后的想法，前三十年我们该怎么过？

就拿我来说，现在工作也还稳定，收入在我们这个小镇上也不错。

本人也一碗稀饭也能过上一日的人。但不甘心就这样过一世，可路该怎么走？迷茫着

你生长在沙漠，没有土壤、水，你再生命顽强，你只能像那风中哭泣的胡杨树；你要在年轻的时候去找到那生命的绿洲，找那肥沃的土地，播下你希望的创业种子，辛勤的耕耘，但你年老的时候、疲倦的时候，你才能在自己的大树下，在自己的森林里享受幸福。

作者：火炉黑非洲回复日期：2006-2-19

全文已收到，拜读中，再次感谢～！

作者完全可以与你所说的八旗子弟同流合污，打入其内部，呵呵驾驭八旗为你所用。

哈哈，老弟！八旗子弟不傻呀，打入其内部，要先得净身哟。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-02-20

作者：草原狼老斌回复日期：2006-2-20

润土老师您是走过去的人了，我们需要您来指点，告诉我们那些武器是必需的，那些武器是可以不要的。在我的思想中，要想获得最新的信息，知道最新的行业潮流，要看的是杂志，打基础就得看书。所以我们希望润土老师能根据您创业经验，推荐几本我们这些将走上创业路上的年青人必备的杂志或者书。

21 世纪经济报道等大报了解经济环境，小报看世态炎凉的社会，真正的好书，是不让出版啊，能出版的，是让你看了做顺民的书。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-02-21

王石是宁愿打工也不会做太监的，因为他身体里充满斯巴达克司的血液，他能烧锅炉，还怕打工。至于 7+2 是他知道生命的短暂、珍贵后才做出的选择，其实每个热血男人都会有这个梦想，只是他的毅力成就了他，只有是否实现它是次要的，他有梦，所以他快乐，他成功，所以他骄傲。

万科企业是他走的百年企业的道路梦想，他去做了，至于以后怎样，我们不知道，毕竟是中国脱离人治走的第一步，这么好的企业呀，许多辉煌的企业倒下了，我再举例了，用句常说的话：不怕贼偷、就怕贼惦记着

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-02-21

我不再举例了，你们自己看看就知道

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-02-23

作者: ljcuhi 回复日期: 2006-2-23

很想听听润土大哥对王志纲此人及其工作室的看法:)

王志纲，1955 年 8 月出生于贵州，集学者、记者、电视人、策划人于一身，现任王志纲工作室首席策划。1982 年至 1984 年从事经济理论研究工作。1985 年至 1994 年任新华社记者，主要担负国家宏观重大经济题材的调研和报道工作。从 1992 年开始，王志纲介入电视

领域主持拍摄多部大型电视专题片。1994年下半年成为独立策划人。被多所大学聘为客座教授，1998年被推选为贵州省政协委员；2000年和2001年应邀担任广东私企商会和广东工商联直属商会首席顾问。

他被称为著名战略策划专家，他的经历和工作的环境便于了解宏观政策，并知道如何包装自己，让丰富的知识转化为自己的财富，满足他生性洒脱的生活方式。

我只看了一篇对浙江商人的文章，文章如下：

温州商人是浙商的代表。人们常常喜欢用”草根经济”来形容温州民营经济形态，同时也用”野火烧不尽，春风吹又生”来比喻他们的生命力。在全球经济一体化的浪潮下，目前的浙商正经受着新一轮的考验与挑战。

日前，记者就有关浙商的成功、发展困境以及解决之道等问题采访了著名战略策划专家王志纲。

崛起之谜

揭示浙商的成功之谜，王志纲将其归纳为四个方面：首先是网络为王。他说，在中国甚至海外，只要有人的地方就会有浙江人，只要有浙江人的地方就会形成类似军队中班、排、连、营、团、师、军的完整建制。他们中有实力的大老板就会成为投资者，在当地建立一个浙江或温州商城，实力较弱的老板就当摊主或堂主，没有本钱的就当伙计，看铺子、守摊位。总之，每个人都各得其所。浙商在走向全国的时候，分部与其总部的联系就像心脏和毛细血管的微循环系统一样，

来自于市场神经末梢的大量信息，能够及时、准确地传递到总部，总部经过分析、处理，又迅速地反馈到市场中的各角落，从而形成一种遥相呼应之势。

其次，抱团但不封闭。内部成员的凝聚力、向心力、认同感、归属感，是任何强势商帮的共性特征。其他商帮如粤商、潮汕帮的抱团能力虽然也是有目共睹的，但它们更多的是基于血缘、宗族和同乡的关系而建立的，排他性极强，也较封闭。而浙商的抱团虽然最早也是基于血缘与地缘关系，但它并不封闭，而且还能与时俱进、及时更新换代，最后演变成具有公信力的商会组织。

第三，善于整合资源，超越自我。浙江商人的原始资本积累的方式艰辛而悲壮，可谓是聚沙成塔，就像一个苦大仇深的农家子弟，历经了无数磨难才积累了相当的财富和实力。这种苦难的历程让他们在积累财富的同时，不但形成了自己发达而完备的营销网络、发展平台，更让他们逐渐熟悉、掌握了一套符合自身特点的企业运作、管理之道。

第四，地域文化优势。历史上的浙江就是一个盛产才子佳人之地，明、清两朝，仅仅一个县高中进士的人数可能比中国一些文化落后的省还要多。在中国商帮的博弈中，浙商固有的文化传统与文化习俗，在市场化的进程中，与现代商业已经逐渐融合，从而为自身的可持续发展注入了更多的活力。

成长之痛

王志纲告诉记者，他通过多年的研究发现，民营企业的发展一般都要经历创业、守业、变业和成业四个阶段。在创业初期，家族作坊

为主要企业组织形式，机制单一，企业主要靠企业主个人的人格魅力来保持员工同心、同利状态；在守业阶段，企业开始尝试提高管理水平，确保创业阶段形成的高利润增长，企业的决策、执行体系转化为企业骨干共同商议、分工执行，企业员工的向心力和凝聚力主要依靠形式化的口号和理念来维系，要求同利、同道的愿望进一步加强，但同心的想法开始下降，企业潜在的矛盾开始浮现；在变业阶段，企业在增加机制力建设的同时，往往要以损失部分创业者的利益为代价，而这一矛盾对于企业创始人来说是痛苦的、致命的，所经受的考验是全方位的。历史上成功企业的发展经验说明，保证相对公平的同利机制是企业能够稳步发展的最重要基础，解决好同利，才有可能解决真正意义上的同心、同道和同志，才能使企业所有者、经营者和普通员工志同道合，确保企业在变业阶段处理好分与合的关系；在成业阶段，企业靠文化力成熟起来。当企业经过前三个阶段的变迁后逐步成熟起来，直接矛盾和同心、同利、同道问题基本得以解决，企业最危险的崩溃时期暂时过去，但是企业的长久发展之计并没有得以真正、彻底地解决。这时候就必须依靠文化力来谋求企业长治久安的发展。

王志纲向记者举例说，温州有一家极具代表性的制鞋企业——红蜻蜓集团，有一次，这家企业的老总曾问他这样一个问题：“红蜻蜓已经做到十几亿的规模了，但现在就好像一辆在桥底下打转的汽车，怎么也找不到高速公路的入口。高速公路的入口在哪里？怎样才能开上高速公路？”

“当第一次走进红蜻蜓集团的时候，我仿佛看到了一个奇妙的矛

盾统一体：一方面，企业仍然保持着高速增长，活力旺盛，赚钱多少已经不是老板要第一位考虑的问题；另一方面，企业内部开始出现了很多看不见的裂缝，从产品到营销、从生产到采购、从投资到管理、从家族文化到股东关系，整个系统都面临着一场前所未有的大调整。”王志纲向记者这样描述他第一次接触这家企业时的切身感受。

对于红蜻蜓出现的问题，王志纲说，这不仅仅是红蜻蜓一家企业的困惑，这是浙江商帮的一次集体性迷茫。造成迷茫的原因是多方面的：家族化的企业模式的制约；企业管理运作的不规范，人员素质水平低，中小企业研发能力和产品后续能力的不足；产品品牌缺乏文化底蕴，缺乏高端品牌；浙江制造是靠为采购商贴牌生产起家的，多利用别人的网络和通路将浙江产品打入国际市场，它不仅鲜有属于自己的国际通道，国内营销渠道的不畅通也极大地妨碍了浙江产品品牌的提升和市场份额的扩大。

对于家族化的企业模式的制约问题，他分析说，那里的很多企业都出身低微、创业条件异常艰苦，既没有天时也没有地利，惟有靠人和，这种人和就集中体现在以血缘、亲缘和乡缘为特征的运营体系。尽管很多管理学者对家族企业不无微词，但不能不承认，在中国市场经济初期，法制不健全、社会信用体系不完善的条件下，家族企业是最灵活、最实用的管理体制，也是效率最高、成本最低的管理方式。家族企业巨大的凝聚效应，使得家族事业的发展刺激着大家拼搏不息的动力，家族事业的责任感产生了难以估量，有利于资本的积累。但生活中的辩证法无处不在，企业运营也是如此。最令企业家感到掣肘

的是，面临下一个 10 年，企业运作的”游戏规则”正在悄悄地变化，创业初期家族企业的成长模式随着企业规模的扩大已到了必须调整的时候。一言以蔽之，当初的成功之道正在制约着浙商的明天。

“内圣”和”外王”

实际上，在全球经济一体化的大背景下，浙商所处的环境也正发生着深刻的变化。王志纲认为，美国等经济强国利用在国际市场的强势地位形成的贸易壁垒，反映了全球经济一体化背后的刀光剑影。这时的浙商必须在全球经济的背景下把握自己，才能真正知道”我究竟是谁，我从哪里来，今天我处于一个什么状况，明天我上哪里去。”

“在这种背景下，如果他们不了解今天的世界，不了解世界的变迁，还是按照原有的路子去打拼，仍然靠灵活多变、低质低价、薄利多销去开拓世界市场，就会像义和团面对洋枪洋炮一样，尽管威武悲壮，但后果堪忧。”

“目前的许多浙商存在着一个大问题就是，他们拥有了一定的财富后，不知道下一步的投资方向了，房地产上涨就炒房地产、煤炭上涨就炒煤炭、石油上涨就炒石油……从市场经济主体的逐利特性来分析好像是合理的，但从另一方面来看，这也是他们本身缺乏战略管理的一个体现，他们最大困惑就是如何找到企业的'魂'。”王志纲对记者说。

在谈到解决之道时，王志纲用的最多的词汇就是”内圣”和”外王”。所谓”内圣”是指重构一个更符合企业发展的管理运营体系，包括建立科学的内部决策体系。最高决策层要更关心企业的长远发展，

而不仅仅是一时的业绩；完善企业的内部管理结构，在几年之内逐渐从集权式的职能管理机构向事业部制管理结构过渡；搭建吸引高素质人才的职业平台，引进优秀的职业经理人，不断吸收新鲜血液，建立有效的激励机制，并以资本为纽带，逐步实施职业经理人持股计划等等。

在练好内功、夯实基础的同时，王志纲认为“外王”是企业的制胜之道，主要包括有以下几个方面：

其一，抓住机遇，回归主业。王志纲说，传统理论认为，专业化是一种存在较大风险的投资与经营战略，其原因就在于特定产业与市场的容量有限，产业的发展有周期性，相应企业集团的发展也将随之陷入不良的周期性波动。因此，多元化合乎逻辑地会成为多数企业集团发展的战略取向。然而，令这些企业集团始终困惑不解的是，原本期望借助多元化战略以求分散和降低风险，但结果却往往事与愿违，不仅风险未能降低，反而遭受了更大的损失；相反地，一些采用专业化战略的企业集团不仅没有陷入不良的周期性波动的境地，反而在市场竞争中的优势日显强化。

其二，合纵连横，提高研发和设计能力。随着人们生活水平的快速提高，对产品的需求也越来越细化，比如，生产鞋类产品的企业，人们对鞋类的消费过程从初级感性消费到理性消费、再到高级感性消费的过渡，呈现出个性化、休闲化、时装化、运动化以及民族化的趋势，竞争已经从价格主导进入到质量主导、品牌主导的新阶段。在这一阶段中，品牌将成为主要的竞争手段，而自主品牌的核心就来源于

产品的自主开发设计能力。因此，企业应该整合国外的设计力量，逐渐确立以设计为龙头的产品研发体系。

其三，寻求战略管理转型。王志纲说，今天温州的企业家正面临着一次遗传基因的变异。浙商中的大多数企业都具备创造性、自主性、野性、变通能力、吃苦耐劳的优秀遗传基因，但仅仅守着这些也不行，在今天全球化浪潮下要不断求变，寻求突破，寻找战略。战略选择就是今天温州的变异。企业必须从过去自发的、非正式的、随意经营的模式转变为有计划、有组织和制度规范的运营，必须从单纯依靠商业直觉向统一的战略管理转型，从依靠速度向同时注重稳健发展转型。

王志纲向记者描述了他前几天又到红蜻蜓集团考察的情况，他说，目前有一些浙商企业已经发生了可喜的变化，红蜻蜓集团就是一例，几年前，该企业的领导者并不理解战略管理的作用和意义，他们更多地是凭经验做事。属于制造业的他们，其中的研发、品牌和营销渠道都是被外国人掌控，最后还要受外国的反倾销的打压。目前，他们已经体验到企业通过战略的梳理所带来的甜头，他们有信心在 2006 年产值达到 40 亿，2008 年前能够做到 100 亿。经过战略的重新定位，他们也开始明确要做高端产品和品牌。他们采取了收购意大利的百年老字号、聘请意大利的顶级设计师、挖掘本地文化等措施来支持他们的产品设计开发。

“从长远来看，我还是比较看好浙江商帮的发展，原因是他们的基因和经济形态是纯粹市场经济的。物竞天择，虽然会有一批企业在竞争中消失，但也会有一批企业在竞争中取得成功。”王志纲告诉记

者。”我是一个不折不扣的民营企业支持和拥护者，我对浙江商帮的发展充满了信心。

他讲的这些，大家知道了解，经他归纳，所以认同他，但有些内容不知是他不知道，还是知道却不讲的。我补充一下，不知当否。

(1) 不法商人是如何做假发财的：如在一个村里，家家做假冒名牌，为什么不出事呢？因为是执法部门的家属提供的名牌商标，大家一起发财，不法商人知道——不把执法部门拉下水，他们是不会投资去做假的。

(2) 小商品市场背后的秘密：小商品市场为什么繁荣吗？当权者为什么支持市场发展？因为所有市场最好的门面，被实权者以平均价取得，市场开业后，实权者可以获取 8 倍以上的平均利润而不犯法。繁荣的市场又带动小企业的良性发展，当权者是双赢的经营模式。

(3) 他们是如何逃避税收：不做帐、现金结算、定额逃税、飞过海、出口骗税、虚开增值税等等。

对于平民创业者来说，大道理每个人多少都懂些，他们最需要的是短兵相接的肉搏本领啊。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-02-23

他讲的这些，大家知道了解，经他归纳，所以认同他，但有些内容不知是他不知道，还是知道却不讲的。我补充一下，不知当否。

(1) 不法商人是如何做假发财的：如在一个村里，家家做假冒名牌，为什么不出事呢？因为是执法部门的家属提供的名牌商标，大家一起发财，不法商人知道——不把执法部门拉下水，他们是不会投资

去做假的。

(2) 小商品市场背后的秘密：小商品市场为什么繁荣吗？当权者为什么支持市场发展？因为所有市场最好的门面，被实权者以平均价取得，市场开业后，实权者可以获取 8 倍以上的平均利润而不犯法。繁荣的市场又带动小企业的良性发展，当权者是双赢的经营模式。

(3) 他们是如何逃避税收：不做帐、现金结算、定额逃税、飞过海、出口骗税、虚开增值税等等。

对于平民创业者来说，大道理每个人多少都懂些，他们最需要的是短兵相接的肉搏本领啊。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-02-24

王志纲告诉记者：“我是一个不折不扣的民营企业支持和拥护者，我对浙江商帮的发展充满了信心。

我告诉世界，我是一个不折不扣的民营企业支持和拥护者，我对浙江商帮的发展充满了无限的悲哀，他们是中国悲哀，也是世界的悲哀。他们跟聪明的犹太人相比，他们没有人文思想、没有爱、没有道德、没有社会的责任、他们只有对金钱物质疯狂的崇拜，这种不考虑后果、环境、规则的蝗虫式经济模式，是权贵式掠夺下民族基因的变异，他们正被理性的外部世界所抛弃。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-02-24

我爱这个世界，不是恨这个社会，这是社会的现实，不可以掩耳盗铃的，你说：对嘛？我只是希望中国社会走一条光明的道路，中国

的社会就是因为仇恨，才一直在不断地彼此毁灭中轮回的。悲观的人走的是悲观的人生道路，我自己生活一点不悲观的，是积极向上的，也喜欢朋友们不要悲观，明白这些道理，至少你们知道规避风险了，在风险能承受的基础上去获得成功，才不会是悲观的人生。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-02-24

作者：snail2006 回复日期：2006-2-23

晚辈真的很希望能够得到您的指示，晚辈去年开了一家公司是做网络服务性质的，产品就是网站推广，模式是电话直销模式。

但是我们这行业的公司太多了，多得如米，现在并不好做，公司有三十几个人，但是现在人员都招不满，只有七八个人，我们是在高档写字楼办公，空荡荡的办公室一直浪费着，二十几台电脑也是空着浪费，每个月的销售额才一万左右，每月的开支都是三万以上（工资一万多，电话费一万多，还有租金、水电、等），现在已经举债二十几万了，实在经营不下去了，不知道下面该怎么办？我们的办公楼租期也快到了。

我想问一下：1、我们还有必要租那么大的办公楼，继续着之前的业务吗？2、人员招不齐的，好多都是浪费着，是不是该缩减成小公司呢？3、以往都是用电话做全国的市场，是不是该改为本地市场呢？4、现在 IT 服务产品什么比较有前景、有特色呢？5、就是产品的问题了，先做目前的软件，毕竟都做了好几个月了，不能一直变，至于往后要主营什么产品，现在还不是很清楚。

请前辈一定要帮助我，现在我真的感到迷惘，不知道下一步该怎

么办？我现在的想法是把公司搬到较便宜的商住楼，不要在写字楼，把一些电脑搬回老家开黑网吧，然后公司改成小公司，只要七八个人左右，不要做全国市场，做本地的，可以兼做一些网站建设，可是我不知道能否行得通，望您指示，谢谢!!!!!!!

1、我们还有必要租那么大的办公楼，继续着之前的业务吗？

答：你靠电话、网络去销售产品，为什么要租办公楼摆派头呢？因为你要满足自己的虚荣心，你把自己当着成功的 IT 精英了。

2、人员招不齐的，好多都是浪费着，是不是该缩减成小公司呢？

答：靠你养的是人员，能养你的是人才，人员用数量计算，人才用能量计算，应该以市场业绩定人员，而不是以人员定市场。

3、以往都是用电话做全国的市场，是不是该改为本地市场呢？

答：赚钱先从身边赚，骗钱从先远处骗。

4、现在 IT 服务产品什么比较有前景、有特色呢？

答：新鲜的、奇怪的、时尚的产品有个人市场，昂贵的、暴利的、豪华的对集团有市场。

5、就是产品的问题了，先做目前的软件，毕竟都做了好几个月了，不能一直变，至于往后要主营什么产品，现在还不是很清楚。

答：市场要什么，你卖什么，这样简单，赚钱要以变应变，省钱是以不变应万变。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-02-25

作者：蓉情似水回复日期：2006-2-25

润土大哥,您好!

很荣幸地能拜读到您的<风云>自传,也看到了您对众网友热心的回帖,心头一震,有一种感觉:好像您就是我要找的贵人了,呵呵

呵呵,所以希望您能给小妹也回个帖,帮我提些建议吧,谢谢了!

在您写的福建商人有提到安溪的茶都,那就是我的家乡,家人是老茶农了,在老家收购散茶卖,但是利润并不可观,特别是近年来,不是很好做.

现在我们那的人很多都到全国各地开茶店了,广东尤其多,我本人现在在厦门工作,厦门有很多的茶店(不到50米就有一家,通常都是一排过去就一半的店面是安溪茶店),按理说,市场应该饱和了,但是还是天天有人开新店,也天天有店倒闭。

我一同学的茶店是开在酒店旁边,很多来厦门旅游都是住在酒店,一般回去都会带点闽南特产—铁观音,再加上她原来在茶店工作过,有些老客户,所以他的生意特别地好。

其实一直有一个想法,就是也自己帮家人开一家茶店,因为家里可以收购茶叶这样很利于开店,但是我想问一下润土大哥,以您的经验分析:厦门这边是否还有开茶店的优势呢?一家茶店应该怎么样经营才比较有特色、比较能够吸引客户呢?

你家人是老茶农,你认为是你的创业资源,因此局限了你的思维,他们就是白送你茶叶,你也不一定能发财,福建的茶叶只有一种不愁

卖，就是只供应中南海的正宗大红袍。

小妹，你让我想办法，其实，我也不常喝铁观音，也不了解茶叶的经营与厦门的经济消费环境。开茶叶店我没有你朋友懂的，我只能讲一些看法。

茶叶属于日常生活的必需品，福建茶有特定的消费区域，广东、福建是红茶的消费区域，在区域里，又有是否富裕之分，富裕的区域可以消费得起高档的茶叶。厦门属于经济发达的城市，消费市场很好，市场好了，希望进来的对手就多，竞争就激烈了，茶商使用最多、短期最有效的手段就是降价。所以才发生你说的“天天有人开新店，也天天有店倒闭”的现象。真正的市场经济，包括就社会的茶商，都有自己的组织、商会，维护自己和全行业的利益的，现在则是让你自生自灭中求生存的。

你朋友生意好，是因为他抓住了游客的消费，游客只要送人漂亮，真正喝出福建茶好坏的不多；他在无数竞争对手中，找到了自己的消费目标，差异化生存的空间，那么，你必须问自己，你的茶叶主要卖给谁？

游客、老茶客、普通的茶客、自己买自己喝的、买了送人的茶客、喝茶讲究的茶客等等，同样买你的茶叶，他们对价格与品位的要求是不同的，你把他们的需要写下了，分析一下，你能满足那一类型的消费者，你再卖那一层次的茶叶。开始做生意，你不可能对满足所有层次的顾客，你能抓住某一个层次或抓住某一个区域的顾客，你就先站住了脚，站稳后，头脑清楚了，才能找到发展的方向，再迈出第二步。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-02-25

作者:茶酒当歌回复日期:2006-2-25

不禁又来看了一次!

不知楼主如何看待<商道>中的林尚沃的为人处世之道?

还请赐教,呵呵,我觉得你的品性有些和他相近

摘自网友:丛亚平的《企业隐规则与商道》

《商道》的主人公林尚沃是十九世纪初韩国的第一富商，他的一生，以“视财物如水般平常，做人如秤样正直”为座右铭，最终由经商中悟出“道”之深意，完成了他将所有财富返还社会的一生。

林尚沃的人生哲学是：“商即人”，“商道即人道”。“小生意旨在得利，而大生意旨在得人。”经商实际也是投资于人，有了人的信赖，才会有长久的生意。

林尚沃的另一行商原则是“不欺”，而他的这一感悟竟是源于中国。林尚沃对周围的人介绍：“中国人做生意有两条铁打的规矩，一个是诚信，一个是不欺。‘不欺’是中国北宋著名文学家范仲淹所说。很多人以为赚钱可以不择手段，缺斤少两或是漫天要价。但实际上，经商的天道就蕴藏在范仲淹所说的‘不欺’中。欺骗别人可能会一时获利，但靠欺骗经商的人绝对做不了大生意，原因很简单，欺骗别人就失去了信誉，而信誉是为商之人最大的资本，也是最大的财富。”

从中国传到韩国的诚信理念，如今却让大多数中国人为当今本土诚信的稀缺而喟叹。

林尚沃对他的下人还阐述：“商业的另一个特点就是变化，无穷无尽的变化，这就需要有一个商人能够洞察未来可能发生的千变万化，以此来决定自己的进退。有的人是典型的逐利之人，哪里有钱就往哪里去，只盯着眼前的利益，并以此作为他们的经营之道，挖空心思去追赶市场潮流，最后聪明反被聪明误。所以说，如果要做大买卖，至少要能够根据五年之后的情况来确定自己的经营策略。凡是想挣大钱的人首先要使自己心胸、视野变得比山高比海深，只有这样才能得到更长远更大的利益。人的修养达到这种程度，富贵就不难求。”

其实，又何止是经商需要如此眼光。小到经营一个商铺，大到经营一个国家，也都是这个道理。没有长远的眼光，没有暂时放弃眼前利益而着眼于未来的谋划，就谈不上什么根本利益、长远发展。怕就怕经营国家营生者，是为小私而有意选择眼前利益，把长远利益留待下一任去考虑的人！

中国古代的晋商是六百年诚信独步天下，徽商也是一样的诚信才有了徽商的美誉的。

过去，中国虽没有市场法制，但社会的道德规范根深蒂固，不讲诚信的商人，没有生存的空间。当今的中国，旧的体制被抛弃，新的市场法系没有建立，社会的道德被完全抛弃后，新的道德体系没有建立，政府又主导着整个经济，在整个体系中，如果谁破坏了诚信的体系又得不到追究，则整个诚信的社会就被抛弃，社会经济则处于混乱之中，如果破坏诚信的恰恰是公正的执法者，则社会的市场化进程必

然倒退，只有崩溃以后，才能重新建立起新的法系与道德体系，只是整个社会要付出非常大的代价罢了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-02-27

润土大叔：

您好！

看了您的经历后，觉得您好了不起哦，真是佩服啊，而且感觉您是一位非常非常可信赖的长辈。有一事，想请您指一下路，如下：

我们是个做电脑配件的小公司（经营部），但是我们代理了一个非常有市场的产品——MUC 终端机。通过这个产品，可以把一台主机变成 2-5 台来用，每一台都可以独立操作，而且性能与原来的单机几乎没有差别，最重要的是，价格也很合理，我们一般批 350 左右。

这个产品很适合学校教学的机房使用，我们也做了很多私人学校和一些公立的学校。我们的想法就是，如果政府部门采购都用我们这个产品的话，不仅可以让更多的孩子特别是贫困山区的孩子们学习到电脑知识，更可以为国家财政节省上亿元的硬件设备投入资金。举个例子来说：

以建一个要容纳 30 人的机房来说：

原来的方案是： $3000 \text{ 元/台} * 30 \text{ 台} = 90000 \text{ 元}$

现在用 MUC 终端机就只需要：5 台主机+25 套 MUC 终端机+30 台显示器就可以实现，可节省 40%的成本，而且今后升级的话，只需要升级主机就可以了，终端机的性能是随着主机的升级而升级的。

我们写信把这种想法告诉了市长先生，并且他们在市人大常委会

议上也提到了我们这个方案，昨天市教委书面回复了我们，大意是我市 4500 多所中小学，已有 2600 多所已实现“校校通”工程，上网率达到 20%以上，他们说只要现在的网络够用就可以了，不会专门成立一个部门合我们一起来推广这个产品，因为这样有违市场公正，但会在某些会议上给我们提供机会，让我们去推广。

现在的问题就是：我们到底该不该再写一份更详尽的方案给市教委？

从内心来说，我们希望借助政府的力量，达到政府为贫困山区着想，贫困山区孩子能够学到电脑知识，我们可以增加销售量三赢的局面，但这份计划书，我们该如何去写呢？要如何才能让市教委的领导认识到这个产品带来的价值呢？？？？

根据我们的市场调查，其实很多学校，特别是区县的小学，他们的电脑差不多都成了破铜烂铁，因为没钱改造，成了摆设。

请前辈指一下路！非常感谢！您说过，经商可以不谈政治，但一定要懂得政治。

静候您的答复！

你直接做学校是可以的，学生要求不高，也不知道电脑的挡子，能用就行，政府不是没钱去帮助贫困学生，而是钱多的花不掉。因为国外

的政府 80 的税收用于教育与医疗的，中国政府用教育产业化推卸责任。政府是不会帮你的爱心项目的。

你能让市长有名吗？有钱的学校早配电脑了，当事人早发了一笔财，市长为穷学校配电脑，穷学校让市长先发拖欠的工资。

你能让市长有利吗？政府只做锦上添花的事，你这是让市长，雪中送花被人骂呀，这是政治上无利的，从金钱方面，做官的明白要收有钱的礼，要抢穷人的钱，你有钱吗？

你能让市长无风险吗？你免费送他，他还会考虑风险呢，只有上级安排的事，做官的现在一般尽量不碰民愤极大的教育经费问题，因为政府承认已经承认教育改革失败了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-03-01

作者：草原狼老斌回复日期：2006-2-28

润土老师您还没帮我评评我上次说的严介和呢？

这些天找了他的一些报道看了一下。呵！呵！正于老师所说“八旗子弟们会眼看着江山旁落，而不出手吗？”上了一次胡润百富榜，得了个第二名，落个痛打落水狗。我记得陈天桥也上了一次，也被打了。所以我得出经验：“中国人是不能露富的”这是文化所决定的。

严介和在中国高速公路的发展史上，靠手扶拖拉机击败了强大的现代化部队。数不清的交通厅长、局长倒在自己铺的高速公路上，无数贪婪的扑食者吃完美味的河豚大餐后也倒下了。而有思想的严介和的手扶拖拉机却活了下来。全世界，只有中国的手扶拖拉机可以载人、载货、耕田、插秧、接新娘---，今天严介和用它改写了世界经济的

奇迹，伴随着中国政府巨大的交通基础设施的投入，他用诚信与智慧，靠胆大、心细剔除了河豚的毒素，享受了这份中国河豚的美味，让他成为中国超级的《福不斯》富豪。

他知道做人必须先做事，只有做好事后才有做人的资格。所以，他成功之后，

不做事只做人了，他更知道一个人的能力是有限的，他懂得用人，在中国股市的资本河豚大宴中，他又分享了丰盛的美味，这是他过去的发展史。

现在，他的公司名字是“江苏太平洋建设集团”，名字就可以看出他的野心，新一轮的基础建设中，他知道富裕的地区，巨大的交通基础资金里没有他享受的美味，他也不想去吃没去毒的河豚。他把目标瞄准的贫穷、落后的中西部地区，用资产换空间、换时间的方式与地方政府合作，有了这些资产以及现在的上市公司，他雄心勃勃的做起了中国产业之梦，这是他的现在。

未来，他想若干年后，功成名退。有两种结果：成功或失败。他知道失败的是多数，他知道他会失败，但他必须去做，因为他有激情、有产业报国的梦。

实际上他前面不是太平洋而是北冰洋，他没有强大的资本支持，他要引进国外的资金，让我想起了另一位首富一牟其中，牟某激情、梦想比他还大，他要用华尔街的资金，给 99 度水的中国国企加一度温。其实严介和和老牟全错了，国企不是 99 度，是北冰洋的温度。

再次，严介和与地方政府高度合作充满着巨大的风险，改革到现

在，许多矛盾已回避不掉了。1. 行业的矛盾，垄断暴利的行业均是央企，严总能拿到的没几个好的稳定优质的资产，即使看似好的企业，走近一看估计也是政绩工程生的大公鸡；2. 地方与中央的矛盾，地方没有多少话语权，经济的分量决定话语的分量，与严总合作的地方政府说话有多少分量呢？3. 新生命的民营金融与僵化国有金融的矛盾，我认为，如果德隆不倒的话，民营资本一定不会支持已经死亡的许多国企产业，一定会跟智慧的严总合作的，严总能在中国的资本市场上创造出牟其中未创造出的奇迹的话，我可以宣布 49 年中国成立以后。真正的市场经济开始启动了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-03-04

作者：maomao_riv 回复日期：2006-2-28

读完了发现老大的观察、剖析能力绝对是一流的，值得佩服。以后遇到疑惑经常来这个帖子取经就可以了。

还有，希望老大能帮忙分析下我的目前情况，创业或者择业的方向。谢谢

2004 年本科毕业，学校一般，但是也不是很差，学的是计算机专业（当年我们同学 10 个里边有 8 个是学计算机的）。在校期间基本上没怎么上过课，基本就是 cs&sc，不遗憾的是追到了喜欢的女生，并且有几个比较铁的兄弟。毕业后，拿到了毕业正和学位证（四级没有。。。）目前除了做网站还算擅长，也不精通，其他的基本一无是处。自认交际能力尚可，从小到现在朋友许多，兄弟也不少。

目前在一机关部门工作，参加全省的考试再找找人过面试进来的

(所谓的全省考试都是考傻子, 那题比初中还简单, 不过比较杂) 工资待遇比较不错, 在北方的一个小城市, 年薪(阳光+福利)3万多一些。但是我很不喜欢机关单位的氛围, 鄙人上学时是比较张狂的那种, 现在压抑了许多, 也沉稳了许多, 算是进步吧。在单位感觉不好的原因有二, 一是周围的人都不做事, 每天聊天看报还说自己干的多, 自己被压了一大摊子活却没地方说, 这一年见朋友、同学光发牢骚了。二是感觉在这种单位一辈子稳当到是稳当但是, 有些不值得, 上学的时候其实就和哥们合计出去创个头破血流的, 但是家里对我这份工作很满意, 不希望我去冒险。我想我是不会在这里长久的做下去的, 但是要出去具体做什么也没什么头绪。其实, 对待遇我看不像家里那么重, 希望去个有竞争有活力的单位, 或者自己做, 钱少点没关系, 关键是要有发展前途。

现在朋友在外边上学的回来一部分了, 越发坚定了我要出去的想法, 请老大帮忙分析下, 我目前这种心境是否正常, 要辞职的话应该学些什么, 怎么调整自己, 该如何分析自己的优缺点? 从哪几个方面? 创业的话要注意点什么? 谢谢

作者: maomao_riv 回复日期: 2006-3-3

老大给发的邮件已收到~~不知老大是否有时间解答我的问题~~
等 ing~

许多年前的清晨, 天天只会喊口号的人们沉睡在甜蜜的梦乡, 智慧、勤劳的你, 只要肯走出这美好的梦境, 出门下海, 到处都是鲜美、

可口的海鲜。

现在，人们不再喊口号了，梦醒后饥饿的人们将眼睛瞪到极限，可是海里哪里有什么大鱼，偶尔逮着的小鱼，或海边拣到的臭鱼烂虾也只能充点饥罢了。深海的鱼，又被先进的日本、挪威渔民所拥有。

为什么中国人不能去深海逮鱼吗？难道，我们没有日本、挪威先进吗？

因为，中国人自从有了先进代表后，他们用先进的思想，学会了近海网箱养殖技术了，这是世界上最好的养殖手段。现在，代表们不再出去捕鱼了，他们唯一的工作，就是喊口号让人们赤手空拳去深海捕食美味的深海鱼，去跟日本人、挪威人抢鱼，总之，不能让人们发现近海的网箱鱼。

兄弟，你能网箱养鱼吗？你能偷鱼吗？你能抢鱼吗？如果你不想吃老大给你的几条小鱼，要去抢老大的鱼，你就下海罢。

记住，你学的是计算机，计算机再高级也是被人使用的。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-03-05

作者：文子 323 回复日期：2006-3-5

润土老师的文章点击率是越来越高了。呵呵~

看了老师的通篇作品。我算是真正的了解了：澹泊明志。宁静至远。有求皆苦，无欲则刚的道理。但是人真正要做到那种程度，谈何容易呢？我曾记得一位网友的个人资料是这样的：

如果我选择了死亡我就会一如既往的走下去……如果我选择了生存我就会苟且偷生的赖下去……我应该怎么办呢？我要我的尊严

我更要我的生命……但是这个社会给我们的只有压迫和让我们服从……我累了，我会选择死亡；因为那是我在这个社会上唯一我可以自己体会自己的一种方式。

可以看出。社会给予我们年轻一代的是多么沉重的压力。每个人都有自己的梦想。可是，有几人真正的实现了这个梦想？国家的体制不得到真正的解决。贫富差异化继续扩大的话。我想，或许中国又会到了一个改朝换代的时候了。

我自己在国企上班。也了解企业的内部矛盾和社会，国家体制的矛盾。也亲眼目睹了和听说了产业工人造反的事情。水能载舟亦可覆舟。如果这样的矛盾继续加深。国家将是动荡不安了。

请润土老师发表下这方面的一些看法。

现在，三个迫在眉睫的问题，现有政策解决不掉：

(1) 三农问题，虽减免了农业税费，那时因为农民山穷水尽，已收不到税费，不如减掉，农民是日本、欧盟最大的财政补贴的收益者，我们做不到，要知道从秦始皇以来，中国社会的动荡，不是英雄、伟人，也不是其他阶层而是农民。

(2) 就业问题，过去是国企中年的富裕人员，现在是年轻的大学生就业无法解决，从年龄段看，是最不稳定的年龄。

(3) 台湾问题，早十年，可能台湾问题还容易解决，仔细看看台湾现在的政治架构，就明白胜算的把握了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-03-06

呵，日本和欧盟不是对农民免税，而是给真金白银的现金。至于大学生就业的现状就知道什么叫权贵了，贵就是血统、地位比贱民高贵，他们的权利、地位、俸禄可以遗传给后代享用。贱民正常渠道无法进入主流社会。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-03-06

作者：学着回复日期：2006-3-6

润土大哥：随着两会的召开，那些人民的“公仆”——人大代表也提出了不少社会的问题。中央政府也制定了一些解决问题的方法。你对两会的召开是什么观点？

同时，我还想问问大哥，你对去年的“郎顾之争”有什么看法？还有你是怎么评价郎咸平这个经济学家呢？对国内的那些所谓的经济学家你又有什么高见呢？

望哥哥指点！

开会是三大法宝之一，另两个法宝是喊口号、统一战线。

郎是靠嘴吃饭的谋士，顾做的，我所做的事，要他在千军万马中冲锋陷阵、杀出条血路，他可能一件也做不了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-03-11

作者：newagemaker 回复日期：2006-3-5

紧接着上面提个问题，也是关于市场调查的，如何才能做好一个市场调查呢？应该从什么渠道才能得到您下面那样详细的分析信息呢？我自己也作了很多市场调查，但基本上都是在网上查一查，到图

书馆看一看，但是却无法得到您那样鲜活的信息，您是如何进行创业很重要的初期市场调查的呢？

从具体 IC 卡广告业务对象的选择上，我们选择了餐饮酒店业，我们针对全市的酒店的经营状况，我们到各知名酒店收集他们的宣传资料，排出收入前 10 位的餐饮企业，根据它的地理位置与消费的对象，分析它的消费结构。例如，排名第 3 的企业 02 年年收入 5000 万，第 3 名以后的餐饮企业，他们消费群基本分布在周围 2 公里的范围，选择我们 IC 卡的可能性较小。排名第二的，02 年年收入 7000 万，它的消费群分布在城北。排名第一的餐饮企业 02 年年收入 2 个亿，它有东西两个酒店对全市的消费对象呈包围之势，它消费群分布全市范围，凭它的实力与经营上的霸气，它应该是我们的目标客户。

商业调查不是写作，它是成功的第一步，也是降低投资风险的必须前提。因此，不能仅在网上\报纸\图书馆等收集资料，有可能的话一定要到市场一线去调查去感受，我做 IC 卡市场调查时，当我决定针对餐音\酒店后，我们亲自去酒店看其经营的情况，看他们是商业宴请的顾客消费\还是外地旅游的散客\或是政客消费，他们高级酒店的宣传册告诉我们他们酒店的布局和销售业绩，在酒店门口，客人的车牌告诉我们，在酒店消费的客人身份\层次和来自什么地方。

作者：试问天下回复日期：2006-3-6

润土先生，您好

拜读您前面的大作，觉得非常有收获

在下有几个问题想请教您，请不吝赐教

1 阁下对服装行业的零售商有了解吗？未来的发展方向在何方呢？这里的零售商指规模在省一级，在几个大的城市有数家专卖店，年销售额 2000 万左右。现在服装行业竞争非常激烈，而且成本越来越高，店面，人工，各式税务，利润逐年下降，我感到很困惑，思变中

2 现在国家倡导和谐社会，高层也意识到社会低层出现了动荡和不稳定因素，我所在的城市犯罪率越来越高，同时仇富现象越来越普遍，做生意面临的各种风险也相应增加，不知先生对此有什么看法？

再次感谢

真正穿品牌服装的人，是穿给自己看的，现在中国大多数的人只是满足虚荣心和用来送礼的。多数消费者对品牌没有忠诚度。加上政府不能有效打击假冒品牌的仿制，所以在中国做服装是风险很大很累的经营。做档次高的服装，要投入大量资金装修\要租黄金商业地段，服务人员的形象\工资待遇要高，所以说成本很高，在商场经营又要被商场拿去大部分利润\广告等许多费用，成本一样很高。现有的税务政策，不认可我列举的成本，仍要零售商缴纳 17%的增值税，所以利润又少去一大块，因此许多高级服装零售商采取虚开增值税的方法逃税。06 年国家税务总局的雷霆一号的税务大案，就是打击以深圳为居点，覆盖全国的高级服装零售虚开增值税的大案，序幕已经拉开，以后媒体将公布雷霆一号案件的成果。

作者：幻喜田回复日期：2006-3-6

LZ~~~我想问个问题~~~

你 02 年看中的那条“蚯蚓”是大巴的车身广告~~~

从你注册广告公司到你去银行贷款还朋友的钱~~~期间历时一年多~~~

而 IC 卡广告可以说是捉“蚯蚓”的饵或引~~~

那么 IC 卡广告在 03 年年中夭折前或夭折后~~~你应该也有想过和试过用其他方法来抓这条蚯蚓吧~~~???

可不可以也写出来跟我们分享~~~:)

大巴的车身广告必须跟外国人合作,我必须做成慈善才能跟他们合作啊

这个动物世界有个规律:百姓怕官府\官府怕洋人\洋人怕上帝. 我只有做成了慈善,我才能变成上帝的.

作者：蜗牛小宇宙回复日期：2006-3-7

大作拜读，感触颇多，受教了！

这半年的经历几乎改变我对这世界的看法。感觉现在事情好做，人难处理。想请教怎样交到互相可信赖的朋友？或者说怎样建立属于自己的高效团队？谢谢了！

做个大丈夫,做事厚道\做人诚信,看的比人远\比别人透,做事私心少些\公平些,你就能建立起属于自己的高效团队.

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-03-12

作者: pendingboy 回复日期: 2006-3-1

我想 LZ 一定有剪报的习惯, 各种信息信手拈来

我除在 2001 年开始到 03 年, 买过 7、8 本《南风窗》、十几份《南方周末》、50 多份《21 世纪经济报道》外, 很少看报纸。

我看过 49 年以前的中国报纸、看过现在国外的报纸, 我知道看现在的大陆报纸与电视有两种结果: 傻子或骗子。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-03-13

作者: 龙飞天外便为霖回复日期: 2006-3-13

润土先生, 您好, 真诚的请教您。

您说到“~~没有哲学的思想, 没有哲学思想的人是找不到正确方向的。~~”

哲学思想范围也太广了, 古今中外, 从唯心到唯物, 哲学家们个说各的, 这指的是那种哲学思想?

很佩服您能达到那种洞见和胸怀, 我感觉是--1 您对现实的深入体验, 2 看透被涂抹过的中国历史的背面。没感觉有哲学的影子。

从感觉上我相信你说的是真确的。因为我曾有幸跟一个宦海沉浮, 又当过客座教授, 现下海当老总的人聊过。对人最大影响和作用的是什么?

他回答“哲学”。

但为什么是哲学? 而不是深刻的历史认识或比一切理论都重要

的实践经验？

哲学是智慧学，是认识世界的方法，我们大多数人过去在学校时为分数而迷失了人生的方向。学习不在于好坏，而在于明白思维的方法。学数学是要学会逻辑思维、学语文要学会正确的表达思想、学历史可以了解社会现状的根源、学天文、地理是要让自己心胸宽广、学美术、音乐要让自己有丰富的精神世界，懂得美、发现美、享受美——等等，掌握思想、思维的方法才是学习的目的。

唯心哲学是让人的心找到归宿，唯物哲学的人是心没有归属的。唯物的人可以在物质上取得成功，但不快乐，所以人要懂得唯物与唯心的哲学，他就即能成功也能快乐。一个纯粹的唯物主义者就是拜物教的信徒，贪污、腐化是他们一生的追求，要唯物主义者不贪污、堕落是天方夜谈。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-03-13

作者：wildfire555 回复日期：2006-3-12

佩服佩服，这种文章没有几十年的商海打滚，是不可能写出来的。润土大哥对政治的分析更是令我五体投地。

我也是一直想自己做生意，之所以没有出来做，就是明白政府这只手随时会把我捏死，觉得自己还不是很明白官商之间的关系，因此不敢轻举妄动。

以前在家里听个做生意的人说：你别管央视新闻是否听起来跟放屁一样，你要做生意就一定要看央视新闻。现在是越来越觉得有道理，

中国现在至少是八成的计划经济，八旗子弟不会轻易放开大块的肉，但中国市场要开放，这个市场总要慢慢的放开来，我们就要等着他们松手的第一时间里把这块肉抢到。

希望闰土大哥对中国加入 WTO，市场开放所带来的机遇作些评价，让我们晚辈更明白这其中的奥妙。

WTO 是市场化开放，是中国经济融入全球市场，这是企业精英对精英；企业大鳄对大鳄的对决较量。战后的日本，用二十年的时间，从 45 年的一片废墟里走出无数的企业精英、企业大鳄，日本的教育成为日本经济的原动力。二十年了，我们的精英在哪？成为两院院士一批（医院、法院）、远走国外的一批、登山休闲的一批、改走仕途一批、变成黑道一批，不知剩下几个能单挑的精英了。

企业大鳄的交锋现在已经开始，中储棉 10 亿元资本金一个回合亏个精光；中航油巨亏 54 亿、中储铜的巨鳄亏损还没公布。

不过，中国有几个巨鳄世界闻名，中移动双向收费、中石油只涨不跌，不过他们不跟外国博弈，是联手老外跟中国的老百姓博弈。

要说市场开放所带来的机遇还是有的，现有的政策下就是压榨工人的企业、污染环境的企业、消耗资源企业。

只有中国资本市场的市场化、规范化、法制化了，中国才能成长起与外部世界博弈的民企，曾让世界制冷企业害怕的科龙才不会倒下。可是我们金融改革成功的几率有多大呢？先前的教育、医疗、住房改革已经告诉我们答案了。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-03-13

我所在的这个市是一个县级市。我们这主要的民营经济就是生产皮革。自前年上瑞高速经过我们这个市，政府就在高速公路边搞起了经济开发区。刚刚开始建设。地皮也很便宜。大概是 10 万一亩。但是现在前来建设的企业还是很少。

我现在有个想法。想在我们这搞个皮具加工厂。也就是打别人的牌子。比如像红蜻蜓等这些比较知名的企业。（在风云中您转载王志纲的那段）红蜻蜓的品牌已经打了出来。但是我不知道的是市场饱和度。如果在这边搞个加工厂。只管生产，不管销售。您说会有这样的可能吗？

我自己觉得的优势，自我感觉。第一，原料的供应。这个应该是不成问题的。皮革生产是我们这的主流民营经济，而且我们这所生产的皮革基本也就是送温州，浙江。第二，地方政策的优待。政府既然想开发这个城市，引进外资。必然会在各方面比别的地方政策要优待，就拿地皮价格来说，10 万一亩。在温州和浙江那些地方，这是不可能的。第三。个人亲属朋友关系网。政府机关的主要负责人有些都是我的亲戚。

我想向您请教的是，我这个想法有没有可以实现的可能。如果有，该怎么样去实现？还有，所打品牌公司会不会投资？

望老师不吝详加指点。此致敬礼学生：文子 323。

我看见帮世界品牌加工发财的，我没看见帮浙江人加工发财的，

中国的那些也叫品牌。品牌是要有文化底蕴的、企业道德、社会责任的。土地不是首要问题，而是投资环境的问题，我到温州地区，那些整天就知哭钱的小老板，往自己生产的皮包、书包上贴商标，我问他们：“可知这是世界知名的品牌哦？”他们对我说：“什么牌啊，帖这个就好卖”。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-03-14

佛法、道家讲的许多是对自己的修炼，许多是逃避现实世界的思想，让自己在虚拟的世界寻找自己的快乐，西方的许多哲学则是面对现实的世界，科学地认识它，对于东方的哲学，它们具有细致、慎密的特点，所以诺贝尔获奖者中以西方的科学家居多。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-03-14

史玉柱想做毛泽东，搞了大跃进放了颗卫星后，让三年自然灾害给整惨了，现在变小平了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-03-14

朋友们在你绝望时、失望时、迷茫时，其实美好的机会就快来了，这就是物极必反、否极泰来的道理。当先进已变为落后时，当黔驴技穷的时候，当伟人、英雄消失的时候，中国的新世纪美好的序幕就拉开了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-03-15

看中国 5000 年的历史，只要是英雄、伟人辈出的时代，一定是最黑暗的时代；为什么唐朝时期最鼎盛？因为那时一个伟人、英雄消失的时代。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-03-16

作者:以玛耶回复日期:2006-3-16

润土大哥,小妹自毕业后已在一家装潢公司当了两年会计,但不是我的兴趣所在,而且此行业的潜规则让我不想深陷其中,现准备开一家服装店,但不知该如何定位经营卖点,还盼大哥赐教.

我在南京,从周围人中得知,两家同样在一条人流量很大的街上开店,一家是专卖低档的裤子,而且营业员服务态度十分不好;另一家是卖中低挡的时尚服装,性价比还是不错的,营业员态度也好,可是却是前者生意很红火,后者没过多久却关了门,让人很是想不明白,惟盼大哥指点.

现在大陆的社会结构是两级分化,贫富差距很大,反映在服装消费上也是两级分化。一个和谐的社会是棒锤型社会,也就是中产阶级占多数,那么中挡的服装就拥有较大的顾客群,现实的中国社会是哑铃型社会,所以低档和高档的服装市场拥有较大的消费群,中档的消费群没低档的消费群多,而针对中档消费的商家数却多,因此僧多粥少竞争激烈,以至于那家卖中低挡时尚服装的关门了,而那家专卖低档裤子的商家由于竞争对手少、实际需求的穷人消费者数多,所以生意红火。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-03-16

噢,忘写一点了,穷人对营业员服务态度是没要求的,他们只要便宜,穷人在大陆社会是没有尊严的,物质已经满足的人,才会有精

神层面的要求。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-03-17

1. 练成睁眼说瞎话。
2. 三个局长调戏你女朋友，你修炼成熟视无睹。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-03-17

作者: 13007398419 回复日期: 2006-3-17

从润土大哥的帖子来看，并不是怎么看好目前国内的经营已经社会环境。但我认识，一直只有我们去适应社会，而不是逃避。所以想请问下润土大哥，究竟什么样的人才能适应中国这个社会体制？

这要看你想做什么了，做政治吗？我们亲民的温总理帮农妇讨回了 2000 元工钱；抱着矿工的遗孤泪流满面；前天开完两会他说：最痛心教育、医疗、住房了。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-03-17

作者: tinnors 回复日期: 2006-3-17

做富人的生意你也得考虑他们的心态，富人一般都把自家的身家性命看的特别重要，还有他们是要讲排场，讲格调的（跟一般的小资不一样的情调），他们注重的面子很生命，从这点上来说，他们是不会在乎多花点钱的，就象《大腕》里面的经典台词一样：能花 2000 美金一平米买房子的，不在乎多花 2000 美金！那么从这个可以看出那个浙江果农和天价鹅肝的为什么会成功了，楼主也是富人，周围也有很多富人朋友，想问一下，我这么分析对不对，呵呵！

记得有个网友说过，经济学使人明白，历史使人明目，哲学使人明心。所以这几天打算看看经济学，先明白再说！

往前推二十年，整个中国全是无产者，有几个富人呢？

做正规生意发财的人，如果他能赚钱也懂得节省，他一定成为富人，你要赚这类富人的钱就是找出能让他花钱，却是让花出去钱增值的方法，难呀。

做正规生意发财的人，如果他能赚钱却不懂得节省，他只是过路富人，结果仍是穷人。赚这类人的钱要趁早赚，而且人数有限。

捞偏门而成为富人的，由于挣钱容易，所以也就乱花钱，这类人的钱好赚。我曾跟一捞偏门的朋友住五星级酒店，他花钱如流水，半夜里，我睡觉了，他叫醒我，让我陪他喝 XO，我说：“这么好的地方，怎么不先睡个好觉啊？”，他说：“兄弟啊，我睡不着呀，我眼睛闭起来，这美好的一切就没有了，梦见的是我在牢里啊，兄弟帮我把钱花掉吧，我心烦呀”。

贪官成为富人的钱，赚他的钱更难，我认识一局长夫人，全家数百万不在话下，她吃剩饭、剩菜，节省的要命，我说：“为什么这样啊”，她说：“我们小时候苦啊”，一日她丈夫请我们吃饭，上的酒是整箱的五粮液、数千元的酒席，我大吃一惊，最后结帐，我发现是办公室主任买的单，原来是花的公家的钱呀，他们真是公私分明啊。所以赚贪官的钱，要看他是从那个口袋掏出来的，从他自己口袋掏出的钱，你如果赚了又是他朋友的话，最好晚上还给他，不要过夜的，因

为晚上他正失眠呢。

现在的大陆富人很多，但有品味的不多，所谓玩情调玩高雅的多数只是东施效颦罢了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-03-18

作者：碧海蓝天-339 回复日期：2006-3-17

作者：allenchen08 回复日期：2006-3-17

作者：piggytuna 回复日期：2005-12-1

在中国，一般家产有个几千万的，基本上都跟当地的官员都有扯不清的关系。这个家伙资产几百亿，居然会被公安机关抓获。只能有两种推测，他是个独善其身的商人，这个不太符合中国国情，尤其是这种巨富。另外一种，可能牵连了政治斗争。

杀一个无赖，3个人都判死刑，简直就是满门抄斩！

必有内情

楼主怎么看啊

大陆有世界上最先进的党章，陈独秀、李立三、瞿秋白等还是总书记呢，结局如何？

枪干子里出政权，林彪、彭德怀、贺龙还是元帅呢，结局如何？

宪法是国家的最高法，国家主席是国家的首脑，少奇同志身为国家主席，结局如何？

无赖也好，这个巨富杀人犯也好，应该明白江湖黑道的规矩，既

然出来混，就该明白迟早要还的道理。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-03-18

呵，这巨商钱多了只顾着享受不学习了，现在好，把命给丢了。

大家知道官员经济上、政治上出事了，叫着被双规，什么叫双规，双规就是规定时间、规定地点交代问题。这小子一交代把命给送了，他傻呀，能瞎检举、交代吗？这小子只要认真学习了，他就有可能多领悟出一规出来，看出第三规的真谛。现在好，他看牌只看桌上翻开的两张，没看出没翻开的第三张牌，结果把命赌输了。。

什么是第三张牌，第三张牌叫“三规”，三规就是交代规定的问题。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-03-18

作者：忍者最强回复日期：2006-3-18

润土先生：

断断续续，花了三天的时间，5 页全看了(包回贴)，好多年了，没这样仔细的看过文章，看完有感动。

不仅仅是讲你的经商的经历，更重要的是对人生，对社会的客观看法。

你是属水的，以柔克刚。

有道教的思想在你的内心深处吗？

请教：

对孩子，我们应该将现实的残酷尽早的告诉他，还是让他有个快乐无忧的童年？

期盼回复.

是的，中国道家的思想让我学会让内心平静与快乐。西方的哲学让我理性地分析中国的经济与社会。西方的博爱与宽容让我熄灭了仇恨的轮回。

对于孩子，最重要的是理性地爱他，并教他如何爱与被爱，他有快乐无忧的童年，才能对未来充满希望，爱别人并得到别人的爱，他就会终身幸福的，过早地让他知道社会的残酷，他内心就灰暗，就没有自信或学会了仇恨，没有自信的人是被人奴役的对象，充满仇恨的人会被仇恨的火焰毁灭。教会他健康的心态、正确的思维他将收益终身。识事比识字重要、素质比分数重要、自信比相貌重要、智慧比知识重要。

我的孩子现在5年级，过去一直学习排名靠后，但我只要求他快乐学习，分数我们认为不重要，现在成绩提高了，前天作文居然在全校200名中排前名20中。他就是排最后，我也不骂他的，因为最近有两件事让我非常的开心。

今年春节期间，他跟妈妈去妈妈的老同学家吃饭，回来对我说：“爸爸，吃饭时几个小朋友就知道玩电子游戏不吃饭，我是先吃饭，然后再玩，游戏随时可以玩的，好吃的饭却吃完就没有了”。

第二件事是：前几天，全家出去吃自助餐，后去的我进餐厅后发现儿子不见了，而其他小朋友每人面前放着许多美食。原来所有好吃的美食要排队、要限量，所以他专找排队的地方排队，等轮到他排在

第一时，他当厨师面将才给的吃完，拿着空盘子继续要。他回座位告诉我，“要拿就先吃好的，那些容易拿的，肯定不好吃”。

呵呵，我感觉只要思维方式正确比天天考 100 分好。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-03-18

呵，从小就做官了，怎么会有快乐呢，中国历史上最大的官——皇帝，是世界上最不快乐的人。天天怕人害他、杀他，他能快乐吗？

快乐是来自内心的，而不是外界的物质、地位、名誉。外界的物质、地位、名誉只有转化为精神层面的享受，他才能快乐。拥有锐智与美好的信仰才能找到自己内心的快乐。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-03-19

作者：lifvv 回复日期：2006-3-19

想听听楼主对两会提出的所谓新农村建设的看法，会不会到最后也成了一句口号？

难道，从毛委员的农村讲习所，到两会前近百年的全党全国人民的奋斗，农村还是旧农村啊，两会应该提出更新更好的农村建设才是智慧的口号，老百姓才不会产生误会。

现在还有个新口号，就是创新，电视\报纸上天天是科技创新，让我想起了中国六十年代骄傲的原子弹，想起了改革开放初期，报纸\广播(当时没电视)让大家家喻户晓的一句诗。

<攻关>作者：叶剑英

攻城不怕坚，

攻书莫畏难。

科学有险阻，

苦战能过关。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-03-20

作者：longericher 回复日期：2006-3-19

粗读了楼主的牛贴（抱歉！见到好贴就激动只能粗读了，也是积习。），感触很多，受益自然匪浅。先声感谢楼主馈赠我等如饥似渴之人的饕餮大餐。

LZ 对王石的评论褒拟使人印象深刻，对其《道路与梦想》一书心向往之，于是搜看左右评论。现有一文欲得的楼主虑后评述。文见下

每个人都有或曾经有过梦想，要实现自己的梦想有许多条道路可以选择，有花园阳光道、布满陷阱的道、悬崖断道、尽处是断头台的道等等道。有时就没有道可以走，是无数森严壁垒的高墙铁网将你包围。

王石写了他走过的道路，他写股市、房地产的黑幕只是蜻蜓点水，其真实的黑幕我也不敢说的。我只讲两点：股票黑了你前半生的钱，房票黑了你后半生的钱。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-03-21

黑暗的巫师时代

仔细看中国的历史，后人会发现有个黑暗的巫师时代，虽然时间不长但给中国的历史抹上了浓浓的阴影，原本还有希望的社会进入了

万劫不复的境地。

自从这个高龄皇帝突然登基后，他老当易壮、回光返照，会吟几首歪诗小曲的他，自比秦王汉武。他发现了所有皇帝没发现的治国诀窍，这就是巫师八卦、易经等中国独有的治国法宝。一时间任命了无数治国的俊杰。任命疆固为戍边大将军、库丰为户部司郎、不上大夫为刑部司郎、雨顺为工部司郎----；任命臣进贡、李进贡、王进贡----等为知府、巡抚，反正每个大臣都有个非常吉利顺耳的名字，一时间整个国家国泰民安粮满仓。这皇帝了得，在位时还修了许多彩虹般的大桥，所有的大桥也由他取个吉利顺耳的名字，他把个国家治理得欣欣向荣。

一日，天空下起倾盆大雨，不一会儿将可抗千年洪水的金汤大堤冲溃，草民们流离失所、饥不择食。眼看饥民要造反，皇帝只能让兵勇开仓放粮，兵勇报告报告皇帝：“粮仓是空的，就仓门口堵着一排陈粮-----”，皇帝又能让兵勇打开户部的银库，兵勇报告报告皇帝：“银库是空的，只有白条-----”这皇帝看此情景，没有粮、没有钱，水再堵不住怎么办？心中一急立即带领兵勇一马当先冲向缺口的大堤-----。

竖日后，一行兵勇队列走上彩虹大桥时，大桥突然塌了-----；一次发生了3级地震把个巍峨漂亮的城门也震倒了，华丽的宫廷也震倒了，露出后面成片的贫民窟、荒芜的田地-----。

老皇帝日渐衰老，只能退位了，新的开明皇帝登位了，明智的他叫来疆固大将军，夸奖他戍边有功、边疆安宁。他让大臣们拿来地图，

看看他掌管的壮丽江山，他看大臣拿出的地图是旧版地图，心中立刻不悦，又让他们拿出最新的地图，他看着日渐扩大的版图心中暗喜、当他目光停在了每个皇帝心牵的边疆，指着犬牙交错的区域问疆固大将军时，发现无人答应，原来这疆固早就溜之大吉了，皇帝心中一惊，怒问身边的大臣，大臣们身如筛糠说：“皇上，您指的边疆早就划给匈奴了，新的边疆离皇宫只有 500 里了”。新主子仰天长叹-----。

不日，匈奴人为老皇帝写了史记列传，盛赞他的治国方略、宏大才智。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-03-22

作者：兄弟杀手回复日期：2006-3-21

兄弟，你能网箱养鱼吗？你能偷鱼吗？你能抢鱼吗？如果你不想吃老大给你的几条小鱼，要去抢老大的鱼，你就下海罢。

记住，你学的是计算机，计算机再高级也是被人使用的。

请问一下润土大哥~我也是做 IT 的~~我现在是一没文化二没经验三没资金，要是像你这样说的话我应该学些什么方面的东西呢？

看了你所有的贴，我觉得你是一个很有创意的作家，希望你能给我点意见，现在我脑子里面一片空白，不知道应该从哪方面开始自己的事业，自己越想心里就越烦，想问问看你的高见~等回

老弟还没看全文章，就要我教发财或事业成功的方法，可见你心中之浮躁，你电脑般的大脑老师没帮你装操作系统或你自己软件没有

升级，需要重新安装才能正常运转，先静心一下，然后自然就找出你缺失的软件。

见人的时候就想——我能为他做什么；

没人的时候就想——我自己能做什么。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-03-23

作者：stephenchou1980 回复日期：2006-3-23

润土先生：

请问您对加盟连锁怎么看，我想创业但是资金有限，而且找不到合适的机会，加盟在国内是一个新的商业模式，我想通过加盟来作为创业的起点，虽然我知道什么东西到了中国就变了味道，连加盟也不例外，到处的骗局。

选择地区信誉好的品牌便利店加盟，麦当劳、肯德基连锁，只要加入，就肯定赚钱，但是需要大资金的投入。因为知名的品牌有严格的市场前期分析、策划，你不仅要你的加盟费更要你的商业成功。

不知名品牌加盟连锁，有些只想你的加盟费，你却幻想着商业成功。这就需要你对当地的市场需求、消费习惯、地域差异做出准确的判断。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-03-24

作者：PeaKingX 回复日期：2006-3-21

润土你好！

非常欣赏你的文章，可惜不能看到全文。

另外，我推荐阅读一下黄仁宇的作品

跳出就事论事的思维方式，

明白背景下事物的演变过程

针对这位老弟的推荐，我收集了他的资料介绍给大家，并写了《《荣华与富贵追求的梦境，草根与权贵轮回的世界》》的文章，可是两天都发不上去，版主说：系统最近不太稳定。现在只能发小贴问候可爱的，有梦想的看贴朋友了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-03-25

《荣华与富贵追求的梦境，草根与权贵轮回的世界》

中国多数人心中追求的没有博爱、平等。愚昧草根也好、显赫权贵也好，平生只梦想着永远荣华富贵，这就是多数国人的信仰，我们没有那种只要人生精彩不要世代富贵的信仰。看中国的历史就是一部草根与权贵血腥轮回的历史，刘汉武、朱洪武直到近代几乎是草根中的无赖、枭雄一统江山，其间草根百姓、显赫权贵均生灵涂炭。

权贵们知道只有权利、只有铁血武力才能让他们富裕、显贵，并代代相传，当这些曾经的草根轮回为权贵后，立即忘却昔日歃血为盟的草根兄弟。所以说为什么几乎所有的草根暴动根据地，在草根中的枭雄成为权贵后，依然一贫如洗就是这个道理。因为草根们心中的救星其实仍是没有博爱之心、没有高尚人文思想的草根，只有铁石心肠的人才能做到一将功成万骨枯，铁石心肠的人怎么会去爱草根呢？爱

江山、爱美女还差不多。

从草根夺取政权的那天起，新的权贵其实就诞生了，因为梦寐以求的荣华富贵终于实现了，老权贵生出许多小权贵后，并想让他们代代荣华世世富贵，以致整个权贵阶层数量日益庞大，草根社会不堪重负。这时，有思想的、有理想的仁人志士眼看着社会要发生血腥动荡，总想尽方法来拯救社会。这时候的愚昧草根是不能理解的，以为精英要造反，数量占优的他们却对少数精英的义举无动于衷。权贵们为了自己世代富贵，总利用一切手段来愚弄草根，他们最害怕精英们唤醒愚昧的草根，权贵们对精英是比先除之而后快，所以历来中国的社会是精英被赶尽杀绝的世界，一个社会在完全缺失精英后会很快失衡而风雨飘摇，不过社会虽然飘摇，但权贵们总能想出办法来维持稳定的局面，他们本身就是草根，最了解草根的心理和动物的需求，因此在草根狗急跳墙的时候，也会丢几根骨头，稳定下局面。

与草根不同，精英们不是用暴力而是用法律、思想来改造社会，使社会有序协调。但在不愿自己也享受平等、自由的快乐，只想永远荣华富贵的血腥权贵面前，又是何等的势单力薄。结果是不甘心在世外逍遥的精英会立即被权贵们消灭，当草根无法忍受数代权贵欺压的时候，矛盾爆发了，缺失精英思想的草根只能用血腥暴力向血腥权贵迎战，他们一无所有，义无反顾，他们将权贵统统也赶尽杀绝。这时候，草根们欢欣鼓舞，他们中的救星带领他们打败了权贵，若干年后，草根们发现他们依旧是一贫如洗的草根，只是多了些昔日里曾经的权贵也成了一贫如洗的同类，不过是比自己地位还低的贱草根。这些贱

草根的祖辈是何等的风光、何等的权贵、何等的血腥啊，他们祖辈权贵在追求世代权贵的时候，怎会想到，他的后代又轮回为最贱的草根。

中国就是这样，许多的时候，精英们为了免遭杀身，只能逍遥世外，远远地看着草根与权贵在这个愚昧的世界血腥地轮回。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-03-25

黄仁宇在台湾成为知名度很高的历史学者，经常在各报刊发表文章，并集结成多本专书，销路都不错，可谓史学界之异数。究其原因，与其文笔风格有密切关系：黄仁宇的论着多有大的历史架构，以个人人生经历，以及在美国生活多年对西方文明的认知与反思）对照历史记载，发展出一套对中、西方历史文化的解读。不拘泥于现代论文的写作格式，以较为通俗易懂的方式，将历史似小说般的呈现，故较能吸引广大的阅读群。他主张以「长时间、远距离、宽视野」的条件重新检讨历史，常探讨的问题包括：中国何以不能在数目字上管理？中国何以不能变农业社会为商业社会？中国的行政何以不能像西方那样理性化？而他以「潜水艇三明治」形容传统中国——上层是没有明显差异的庞大官僚体系，底层是没有明显差异的广大农民，此种说法脍炙人口，常为人津津乐道。

我认为黄仁宇历史知识非常丰富、他自己经历也多、文笔也好，他从政治架构、细节分析中国历史社会的根源。我却不敢苟同他的观念。其实中国社会是由具体的中国人所构成，人的行为是由思想及梦想追求指示的，架构、细节只是表象而已，他没有指出中国人一辈辈、一代代心中永远的思想及梦想追求。正是这种思想与梦想的追求造就

了中国奇特的历史与社会现状。上面是我有别于他的观念，望朋友们商榷、指正。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-03-26

在现今中国社会,什么类的人是最舒适\收入又稳定\又无后顾之忧的,我就在那一类里.

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-03-26

那些拿长矛\大刀在战场搏杀的创业,是旧石器时代的创业;

现代创业是运筹帷幄之中,已笑看风云的创业.

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-03-26

上面的老弟,只要你是 IT 人才,就一定会有用武之地的,为了不辜负朋友们对我的厚爱与期待,本人准备再度创业,原方案酝酿了数年,现在被你们创业的激情所点燃,我现在就此退隐有失大家的希望,我要做出好的榜样,大家才有创业的激情,才会对美好生活充满着期盼啊。

创业方案就是《2006 颠峰创业》

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-03-27

那就叫《2006 三无创业》,就是无资金、无关系、无经验(全新的新领域)

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-03-28

作者: lifvv 回复日期: 2006-3-27

LZ 对于过程和结果,更看重哪个?

创业就像飞行，出发和目的地都是回归地面，只是落地的地点不同罢了，选择的不同的飞行器有不同的安全系数，不同的飞行器，不同的飞行员飞行水平，完成的飞行表演也不会相同，同时，气候环境也是空中飞行的必备条件。

什么是结果？希望结果就是平安降落在目的地，次希望结果就是平安降落。

什么是过程？过程就是飞行的轨迹，只想最快的到达目的地，就飞行最近、最快、最平稳的线路；只想最快地爬的最高，就坐直升机，上去后再归零；要不顾一切的飞的最高，就坐火箭上去，乘客是否能回来，我不知道，反正火箭箭体是无法收回的。

看飞行表演，有的是展示飞行器优越的性能，有的是展示飞行员高超的飞行水平。飞机制造商要展示优越、安全的性能；特机飞行员要展示飞行的高超，但是特技飞行员知道，一个人可以玩惊险、刺激，带着大家一起飞的话，最重要的是安全。

作者：健康快乐的人 回复日期：2006-3-2

润土兄：能否拜读你的《2006 颠峰创业》，让兄弟我分享一下你的计划成果。我的信箱是：ssgahhf@sina.com

作者：8857758 回复日期：2006-3-27

小弟贪心一哈，呵呵

也来份〈2006 颠峰创业〉

谢谢哈

作者：杨磊武汉回复日期：2006-3-27

2006 颠峰创业,虚位以待!tomphs@163.com

作者：零六年春天回复日期：2006-3-27

楼主高人高量，呵呵，我一句话引得您连创业标题都改了，

有机会一定请您吃饭哈哈

不过,您能否透露一下您要实施的具体计划呢? 作者:tyafarmer

回复日期：2006-3-28

润土老师,能否拜读您的<2006 三无创业>? 我的邮箱:lxh21st@163.com

我会公布我的计划框架,组建法律、技术、市场三个团队。现在我们能用的创业资源已被强人拥有,我只有发现新的资源,开发出新的需求市场,才能保此次创业成功,我过去的技术与市场方案可以让你们免费共享。但是,现在在没有得到知识产权法系严格保护的时候,我不能公布我的技术与创业计划。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-03-28

新浪、网易、搜狐超越了 8848 等网络的开创者;QQ、百度、阿里巴巴、盛大又超越了后者。他们是海龟派,我只土生土长的蛤蟆。他们改变了网络、娱乐,我要改变中国的市场经济和人们的生活方式。因为我创业的心随着中国经济的跳动脉搏跳动了二十年,所以我了解中国经济过去、现在和未来的状态。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-03-28

作者: 千亿光年回复日期: 2006-3-28

楼主以及楼上的都谈的太远太大了,我想问楼主一个具体点的问题,我要开一家口腔医院或者说门诊吧,但是需要卫生局发的许可证。目前卫生部对这个抓的特别严,怎么才能把这个证办到手呢?我现在安徽一个地级城市,所有需要的材料都有,就是卡着不给办。润土兄能否指点一下迷津?或者挂靠医院?

西方人把 28 颗牙当宝贝样地一颗颗爱护,牙医主要是预防为主,病人要定期去看依然健康的牙齿,而人只有一颗心脏,所以假使心脏科医生可能失业,牙医也不会失业。呵呵,这是笑话。

你开医院的事要去问福建莆田人,他们让电灯杆上的老军医、老中医坐在医院里救死扶伤呢。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-03-28

石油篇没敏感内容,当时可能网站以为我是虎头蛇尾的文章,采取让网友注册的方式,要石油篇,这是网站的商业手段吧,不过这只是我的推算而已。现在全文在网上完成初稿后,已达七万字,内容太大更发不上去了。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-03-28

作者: thinker008 回复日期: 2006-3-28

从星期日看到 lz 的文章,深感震撼。

今天上班后一直看到现在,实在佩服 lz。对 lz 的生活阅历、为

人处世、洞察力佩服得五体投地。

工作到今天已经整十年了，仍在公司的普通职员，毫无成就感。虽然工作收入尚可，当时心中很郁闷，当然这一切与我的个性、为人处世方式有关。

一直想创业，感觉创业的人的生活更加精彩，对自己的个性也极有锻炼，希望给自己的妻子、小女儿、父母好的生活，结婚这么多年，感觉对不住自己妻子，妻子非常漂亮也很贤惠，当初选择了我，但是跟着我没有过上那种幸福的生活。我觉得 lz 将是我的贵人，我应该与你同在一个城市。

现在同学聚会，很多时候不太想去，自己混得不好，不好意思去，在这个社会上，男人靠很多东西来支撑。

年前，我高中同学聚会，他们开着名车，企业成功的老板同学包下豪华包间宴请。我去的时候时间已晚上九点了。他们知道我没钱，也没做官，但我去后，大家立刻谈笑风声，仿佛又回到学校时的纯真、爽朗了。如果纯洁的友谊被名誉、金钱所累时，已失去了友谊的涵义。你想让他们羡慕你还是嫉妒你，如果你有一定要成功的志向，去帮助困难的同学，假使你成功也会尊重他们的人格，你一定会很坦荡、快乐，即使你现在依然平凡，你依然是他们领导、巨富的领袖与偶像，因为人格的魅力与智慧，在同学的眼里高于金钱与名誉。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-03-29

作者： 千亿光年回复日期： 2006-3-28

yauchinhung: 烧烤我正在做, 不能两个一起做啊? 既然有这个机会当然也想把握啦, 现成的医生和设备, 就差许可证, 换了你不试试啊! 润土大哥指点一下嘛!

是否符合现有的政策, 如不符合是否可以变通, 打通此路有几个关键的人物, 谁是最重要的关键人物。你选择他规避掉政策的风险的合作方式, 又能给他带来物质利益, 他何乐而不为呢?

你小子的烧烤是否做了手脚, 咋就知道, 吃你烧烤后, 就一定要看牙医呢。

作者: 目光呆滞的润土 日期: 2006-03-30

作者: 我是一头驴回复日期: 2006-3-29

拜读了五天, 终于看到了这里。首先感谢润土大哥的耐心与专注, 一直分享自己的观点和难题解答!

我这里有几个问题, 希望大哥能赐教:

- 1, 如何看待陈天桥, 马云以及唐骏的成功? 他们清白吗?
 - 2, 对于我们年轻人来说, 在当前中国这样一个大环境下, 如何创业或是说如何准备创业, 是否有比较好的发展轨迹或是职业规划?
 - 3, 想练就大哥这样的本事, 请大哥推荐几本能培养思维智慧的书籍以及能洞察人际和生活的书籍。
-

1, 如何看待陈天桥, 马云以及唐骏的成功? 他们清白吗?

陈天桥找着了网络游戏这坐天桥, 胆大的他第一个跨过去了, 可

是现在他发现天桥太高自己想下来找不着地标了。

马云是阿里巴巴宝库咒语密码的唯一拥有者，所以别人只能在门外看着宝库羡慕，他却独享着这座宝库，他如何发现宝库和打开宝库的咒语是永远不会告诉别人的。

唐骏是职业经理人，他有别于前两者，前者是创业者，他们是胆子在前、谋略在后。职业经理人是谋略在前、胆子在后，他们内在的基因有本质的区别。

这世界绝对的黑白少，多彩的具多。

2，对于我们年轻人来说，在当前中国这样一个大环境下，如何创业或是说如何准备创业，是否有比较好的发展轨迹或是职业规划？

知己知彼、百战不殆。

如何做到呢？要明白：智力高于体力，大智慧高于小智慧，只有激情勇气才能点燃智慧。

3，想练就大哥这样的本事，请大哥推荐几本能培养思维智慧的书籍以及能洞察人际和生活的书籍。

前面朋友回帖已经说了：读万卷书不如行万里路，行万里路不如成功人士指路。

要说白些就是：读万卷废书不如一本好书，行万里无景路不如一段通幽曲径，遇人无数不如遇人不俗。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-03-30

许多人奋斗的目的，就是要找一个像你娶的那样漂亮、贤惠的老婆，你没有奋斗却已拥有别人想要的最宝贵的东西，这世界许多事没

有十全十美的，总是有遗憾的，你想改变从就从每一点做起，学会宽容、爱、宽广的胸怀，物质的欲望是无止境的，你羡慕李嘉诚、李嘉诚羡慕盖茨、盖茨还羡慕流浪艺人呢。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-03-31

作者： qiujk 回复日期： 2006-3-30

周四下午黄金时间还有空上论坛，闰土，创业咋样了？啊？弟兄们看着呢。

在办公室草草看完了你的帖子，很佩服你的为人。可是对你现在的情况倒是不时很羡慕。

当年和你同年代混的张近东、柳传志等现在风光的很哪，你却只能在这里独善其身。时势造英雄，你却不愿当，你再出来混，只能和晚辈们抢饭碗了。

这两年你们那辈人出事的不少，依你看是什么原因呢？下一个又是谁会出事呢？

出来混迟早要出事的，只是有些出事的事情被暂时摆平了而已。下一个谁出事，他自己最知道，媒体上不可以没根据瞎说的。

我此创业要在现在的市场去抢，可能抢了晚辈的饭碗，其实大家想一想，现在的市场是晚辈的饭碗还是老一辈的饭锅呢。我怎么能抢过老一辈，毕竟是老一辈打下的市场江山啊。

我要带领晚辈打开新的市场，创业出全新的就业机会，才不妄朋友们对我的期待。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-03-31

作者:丽贝壳回复日期:2006-3-31

已经看过一遍了

不过觉得应该多看几次

这几天每天一页

很认真地看

希望多汲取些营养

呵,82年10月,我跨出中学校门的第二个月,就望着小商品市场的花花世界发呆,到今天为止历尽了8500个坎坷之夜,才写了58页的故事,平均用150天才写出一页故事.多么希望在我刚走出校门的时候,能用58天就看清我的未来世界啊.

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-04-01

上午倒垃圾有感

今天上午出门时倒垃圾,发现平时装垃圾的地方被放置了两个漂亮的长方型垃圾箱,垃圾箱顶部向外做成斜面,加上正面,两个立面印刷着醒目的广告,这个广告每天深入在家庭主妇或像我一样主男的眼球。家庭消费品的广告百分百到达目标客户。

现在我知道这发布广告的企业快死了,可是他可能死了以后也不会明白是怎么死的。

这猪头总经理也不想想,垃圾箱上刷上杀虫剂等卫生用品广告是很好的广告媒体,可是他把自己的食品品牌花钱跟肮脏的垃圾联系在

一起了，每个家庭主妇、主男看见他的品牌就想到了垃圾，他能不倒闭吗？

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-04-02

本来写张瑞敏的文章框架已写好，但单写他的故事不足以让大家明白许多经济的特色规律，我又不能直说，所以决定放在大陆二十多年来的框架里来写较好，通过大陆经济规模之演变，结构之演变，区域经济之演变，大家就能看见其清晰的轨迹，明白海尔张瑞敏的过去与未来，也就明白了中国经济的现状与未来了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-04-02

作者：8857758 回复日期：2006-4-2

昨天晚上把要发的东西都写好了，可是熄灯了，今天再来。

能来这里的人都决非泛泛之辈，我们大家看了润土大哥的这么长的自传，想必都被他的成熟的人格魅力所吸引，可是成熟应该具备怎样的品质，或者说怎样的男人才叫成熟呢？

小弟最近和女朋友分手，她一直说我不够成熟，态度是是而非，我在极其痛苦的情况下一冲动主动提出了分手，然后后悔惋惜让她原谅我也没有用，我郁闷至极，几乎让我判断事物的标准都发生了改变，不知道什么才是对什么才是错，思考我的一言一行，甚至一个打招呼的姿势，人家这样说我决的有道理，哪个人那样说我决的也有道理，感觉很痛苦（我以前是个有主见的人，这样的犹豫和矛盾让我感觉很厌恶我自己），我最近一直在思考，什么是生活，什么叫成熟？怎样让自己的心平和下来等等，可是一直没有一个很明确的标准，因为今

天决的这个有道理，明天又决的哪个有道理，希望来润土大哥能给小弟一点明示，帮我走过这个迷茫期吧!!! 在着先谢谢大哥了!

路过的各位兄弟大哥大姐也可以发表一下自己的看法，这个时期感觉真的很无助，无奈，郁闷啊！谢谢各位好心的大哥大姐了！

每个人由不成熟到成熟总要有个过程，每个女孩对心爱的对象都有个标准或希望，这个希望与标准是变化的，我恋爱的时候，女孩及她们的父母对男孩的要求就是老实，穿着本分，而不成熟的我则是一身名牌服装，头发抹着摩丝，开着进口的摩托车，抽着万宝路香烟，用着防风火机，早餐是广式早茶，是高级酒店酒吧的常客等等，对于拿工资的中国普通百姓是不敢这样消费的，我在女孩及家长的眼里是另类的人，不是过安稳日子的理想对象。即使女孩了解后喜欢上我了，她们的知识分子家长也是百分百不愿意女儿嫁给我的，因为当时所有的上进年轻人全在学习，要拿文凭，而不成熟的我，总是对她们父母说：“文凭没有水平重要，中国的教育学不到真的东西，我也在学，我只是不是为了文凭而学习罢了，假如我真的拿到了文凭，我的头脑肯定也坏了”。知识分子的他们，听到我说的话侮辱有文凭的他们，顿时气急败坏。不成熟的我没有文凭也不会欺骗而说假话，他们把女儿嫁给我感觉没面子，他们一定要找本科以上的女婿。当时，我才高中文凭连大专也不是。比你老弟还惨，连门也不让我进。结果她们的父母终于为她们心爱的女儿找到了博士、硕士。我到直到 29 岁时才找到对象呢。

其实，每个人只要走自己喜欢的人生道路，才会问心无愧的，时间会告诉你答案，做一个骄傲的男人，做一个让瞧不起你的人，以后在你面前而自卑的男人。也许多年以后你什么也没说，你用那坚毅、自信、仁爱的眼神告诉你爱过的人，你真爱的答案。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-04-03

作者: longericher 回复日期: 2006-4-3

今日始精读此文。

文章前序中“读史使人明智。哲理使人明慧”一引似不妥。我记得中学语文课本有英人培根原译：“读史使人明智，读诗使人聪慧，演算使人精密，哲理使人深刻，伦理学使人有修养，逻辑修辞使人善辩。”

纯粹爱屋求疵，全当己己曰回。若虑出版，可供参考。

谢谢老弟，网上发表随手写来的帖，他日政策宽松可以出版则非要高人们帮忙指正，免得误人子弟也可让文章更加好看。所以说：“三人行，必有我师”，“人抬人高”就是这个道理。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-04-05

作者: 兄弟杀手 回复日期: 2006-4-4

老弟还没看全文章，就要我教发财或事业成功的方法，可见你心中之浮躁，你电脑般的大脑老师没帮你装操作系统或你自己软件没有升级，需要重新安装才能正常运转，先静心一下，然后自然就找出你缺失的软件。

见人的时候就想——我能为他做什么；

没人的时候就想——我自己能做什么

润士兄真是高人，我只说了这样几句话就被你看出我的心思了，对，我是很急，因为是没有办法的。

可以是我一没文化（职高的文凭）二没资金（有时候有想法了，家里人却又不支持。因为家里算是农村的，生活都很苦，很难拿出资金给我去博）三是没经验（虽然出社会有四五年了，可以一直都在学电脑这方面，所以耽误了。）

而我这个人又比较老实，很容易相信别人，所以经常别骗。

我也知道我比较急，但也是生活所逼出来的，因为现在在生活上家里什么都没有，不用说和别人比什么。所以一心只想怎么才是赚到钱。

那你觉得我还做不做 IT 这个行业呢？如果不做 IT 这个行业我又没其他的技术。请你指点一下，在此先谢过~

四年前，我好朋友在镇江的姨妈托他为在学 IT，现在在家已经待业一年的儿子找工作，朋友托我，我看小伙子人长的精干有灵气，就答应了朋友，找了宏图三胞公司的袁董事长，我与袁老弟虽多年未见，他现在是 IT 界的知名人士，不过对当年的弟兄仍然热情接待，安排这小伙子做了销售统计，工资 800 元。我走时对小伙子说：“我只能帮你引进门，以后我不会再帮你的”。两年后，朋友告诉我

说“小伙子在无锡的分公司做部门经理了”，去年朋友对我说“小伙子是某 IT 大卖场的总经理了。”

我唯一的亲外甥也是学 IT 的，在家待业已经半年了，姐姐多次催我找工作，我能做什么呢？多年前，我就对姐姐说让外甥学会独立的生活，多看些课本以外的书，过去生活一直优裕的她们，怎么会听我的话呢，现在好了，花了十几万，外甥除了 IT 什么也不懂。我要把外甥放在朋友的公司，不是让朋友为难嘛，要找好工作，姐姐又不拿出分文，宁愿去买投资房子，可怜的姐姐哪里明白中国的房子只是四面墙体内的空间使用权啊。这年头不花钱怎么能买到养人的闲职呢。

还有我的堂弟，全厂第一个响应 D 号召的父母把他生在了四川山区的军工厂，机械专业毕业的他，到了广州就精神失常了，我父亲让我帮他。

回想当年儿时，我的外甥、我的堂弟，聪明机灵、模样俊俏，唐诗、宋词倒背如流，想不到，多年的中国教育，几年的大学学习以后，当他们走向社会的时候，一个傻了，一个疯了。几日前，我父亲电话那头恳求我帮忙的声音让我心碎，让我悲天长叹！

我能跟我的父亲说什么？难道说：“让我叔叔找号召他支边的伟大领袖，让我的外甥、让我的堂弟去找教他的老师”。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-04-05

作者：沉默 or 爆发 回复日期：2006-4-5

散户在中国股市有机会吗

现在散户赚钱的机会少，时间短，赔钱的机会多，时间长。

其清晰的轨迹是，圈钱走人，再骗再圈，现在散户被圈光，大户也亏光，牛也被圈成熊了，黑庄也溜了、亏光了。曾经浴血奋战的马前卒被兔死狗烹了，没倒的券商们正在裸奔着。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-04-06

作者: tonylev 回复日期: 2006-4-4

大哥，我以前是一个非常优秀的人，从小学到初中，又到大学，再到研究生，成绩一直都是名列前茅，但是我发现自己现在变得越来越不自信了，不敢去尝试，害怕失败，有朋友劝我说：你现在感觉到自己有点输不起了。这一段时间一直在找实习单位，可是一直没有找到，很烦的。个人性格，为人老实，不善言辞。旁边的人有时总是说我这也不对，那也不对，弄得我很烦他们，其实他们做事情也有很多的不合适之处。不知道自己的度量太小了，还是怎么了。

我小时候，是邻居中大人要自己孩子学习的对象，书法、绘画、象棋我全喜欢。2 年级时，我学口吃人讲话，自己也口吃了，打架也不是野孩子的对手，自己非常自卑。可是我在三年级时依然勇敢地做了体育委员，口吃的我为全班喊队列的口令，我每次克服口吃的成功口令，漂亮的班主任总投来赞许的目光，6 年级上学期，我是班级靠后的学生，但我知道全市第一次可以进行重点中学考试了，小学选拔的 20 个尖子中却没有我，我非常难过。还是我的女班主任给了我一

次机会。后来我终于是小学考取重点中学的四个学生里一分子了。高考时，我预考班级倒数第十，正式考试时是第五。可是我依然没考上名牌大学，现在看来真是幸运啊。

许多的事情都有两面性，你觉得优秀时，你瞧不起人，别人也瞧不起你的，当你优秀时，别人就嫉妒你，你就是他路上的绊脚石，在一个同情弱者，不崇尚强者的社会，整个民族的基因早已变异。

当我进入社会时，帮机关出宣传墙报、写文章、文艺演出时上台高歌、游泳比赛又一展泳姿，我第一个穿T恤、第一个穿牛仔裤、第一个穿西装----。

半年后，一次偶然的的机会，我看见我的组长（现在某实权局常务副局长）写我的档案评价，“---此人作风不好----”。当我迟到时，曾经的好兄弟，总高声地关心我的身体，结果科长总会及时抓住我的迟到。当局长退休后，路上抓着我的手亲切地说：“孩子，你太好了，你怎么当初就不跟领导多接触呢？”，我说：“你要的接触，就是打同事的小报告，我做不到”。局长说：“不是我对你不好，而是你的好同事对我说：‘你是好人，就是人工作时糊涂，’”。

二十年过去了，局长喜欢的人做了领导，他们中的多数却抛弃了昔日的恩人，局长天天郁闷。说我糊涂的人，自己却糊涂了，没人理他。现在我到那里，那里就笑声一片。其实你把什么东西看重的时候，失去的可能是更重要的东西，只要你心胸坦荡，你就快乐、你就会越来越好。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-04-07

大陆经济演变的历史与现状

改革开放初期，文革十年的浩劫让整个计划经济死水一潭，大批下放的原城市居民、知识青年返城居住，政府无法解决他们的就业问题，社会矛盾突出，中央就出台政策对个体经济适当的放开，让他们自谋职业，其后全国经济进入了第一个活力期，最先经商的人们普遍都捞取了第一桶金。当时，国企与集体企业的职工由于有国家计划的保障，企业生产与职工的生活也稳定，所有的国民心态对整个国家给予充分的信任，对自己的未来充满信心，经济的初步繁荣也带动了文化的繁荣，出现了文革后的第一个文化复兴的小高潮。

到80年中后期，发展起来的个体经济失去了方向，他们发现没有可以进入其他经济领域，所有的经营者被规定在一个狭小的市场空间互相倾轧，其实当初的政策就是让个体经济拾遗补缺以解燃眉之急的，民营经济是被画框局限的，其政策在北京、上海等大城市，在经济发达的辽宁、江苏等地区表现的最为突出，因为那里的整个经济结构非常完整，没有什么可拾遗补缺的，所以连北京最大的个体户，中国第一辆开法拉利跑车的个体户李晓华先生也只能东渡日本去拾遗补缺了。

任何经济现象都是利益分配的体现。在经济发达的区域，为什么会出现政策铁板一块呢？因为所有官僚阶层的利益跟整个国企、集体经济的利益紧紧地联系在一起。当年，我知道的第一个水产个体户以预付鱼款的方式与养殖农民合作，用随要随送的方式与大宾馆、酒店合作，迅速主导鲜当地的鲜活水产市场，自己成为全省第一个百万富

豪,同时期的国有水产公司濒临破产,政府大会上官员们公开叫讲道:
“一个小小的个体户居然把水产公司搞倒了,一定偷税”,两年后这个百万富豪没被查出偷税,却因为重婚被判三年,这个精明过人的老头哪里想到解放前娶的两个老婆,其中一个送不出去了,解放后一直同居在一起,其中一个老婆在老头发财后还在继续卖蔬菜,文革期间,他没有因此入狱却在发大财后进了大牢,了结一生,从利益分配的演变可以看出,许多开放初期的经济发达地区后来变为经济落后的区域也就在情理之中了。

大陆现在的经济发达且有活力的地区,恰恰是开放初期经济不发达的地区,当个体经济后来居上后,由于当地没有规模国企与集体经济,整个官僚阶层的利益与个体、民营经济紧紧地联系在一起,所以官僚们想尽方法地保护个体、民营经济,以至于现在民营经济成为主导着当地的经济。

从贪官发案的现象也能看出经济利益取向的问题。福建\浙江等区域发案的贪官几乎是在帮助私人老板发财的同时,才获得巨大的利益回报的,他们没有大型国企与集体经济依靠,他们把民营经济做为自己的衣食父母,虽然他们也贪厌,但基本是不把他们搞死为原则做为整个官僚集团利益的标准,所以说浙江的大的民营企业老板被投入大牢的比例是全国最低的,而浙江的杨秀珠则是贪官中的杰出代表,并且能够顺利的远走国外,享受其多年的官场回报。看福建的赖昌星走私集团,其更是一个完整的利益官僚集团食物链。而原经济发达地区的官僚对待民营经济的心态则不同,他们感觉个体和民营企业抢走

了他们原有的利益，打破了原有的食物链。所以发案的贪官许多心狠手辣的摧残民营、个体经济，抢夺自己失去的利益。鞍山的巨贪警察林福久就是他们中的杰出代表。民营大老板袁某虽已远走京城，但仍逃不出原罪的陷阱，加上命案牵连，被灭门理所当然。

上面是从区域经济的发展历史看中国经济演变的历史，用块状、横向的眼光看历史演变过程，这就是大陆个体、民营经济、国有经济的格局现状成因的根源所在。

从条状、纵向的角度看经济演变的历史与现状则可以了解企业产权历史的轨迹。国企、集体经济的转折点在 92 年后，当时的国企与集体经济在双轨制的道路上走到了尽头，在胆子大些、步子快些的政策下，出现了承包、租赁等许多灵活的经营模式，多种经济模式的活跃使 90 年代中期经济进入了第二个高潮，当所有的捕食者经历了全民经商的热潮后，其中的胜利们面对着眼前的巨额财富。清醒的，则分文不动悄然而去，因为他们知道这不是他们个人的，他们是经营者不是所有者。糊涂的，则眼看着自己创造的巨额财富，心里失衡了，其中的不少让自己陷入了大牢，这里面的杰出人物是伊利奶业创始人，三九药业的创始人、健力宝饮料的创始人。

另一个杰出的人物是海尔的创始人张瑞敏先生，他用德国式的西方科学管理，用儒家的思想，将德国引进的冰箱生产线生产出海尔冰箱，用真诚到永远的承诺与行动，打造了中国在世界的第一个工业产品的品牌。在去年的海南博鳌论坛上，张瑞敏面对企业改制的质疑，面对洋龟经济学家郎咸平的炮轰，他没有正面回答产权混沌的海尔企

业的 MBO 走向。海尔是大陆第一个迈出了国际化脚步的企业，可是大本营却产权混沌，他真诚的面对中国的消费者，可是中国的消费者只认价格却不认“真诚”，“真诚的永远”是要靠价格的差异去支撑体现的。中国高喊着爱国口号的消费者可能却用着 SONY、SAMSUNG 等洋品牌，没有祖国根的海尔在国际化的道路上步履危艰。与中国大陆不同，韩国、日本的消费者却用买国货表示对国家的爱。韩国、日本国际化企业产权清晰、有根的他们比我们国际化的道路走的更远。值得庆幸的是，出生在孔子故乡的张瑞敏先生，被儒家思想熏陶成不食人间烟火的圣人了，面对巨额财富居然不伸手，否则又是一个储时健了。

海尔是集体企业，中国大陆数量最多的集体企业是中国特有的乡镇企业。中国的乡镇企业能做的好的，全是靠村书记这个领路人带的好，许多乡镇企业集团已是数百亿产值的巨无霸企业，其混沌的产权属于多数农民的，还是村书记的，只有深在其中的人最知道。许多村书记不但能搞好企业，而且也能将儿子、女儿培养成人，成为下一代的领路人。他们正高呼着口号，在中国特色社会主义的大路上阔步前进。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-04-09

作者：pat8312 小弟，你公路局长的亲戚保证你找工作，没保证你发财呀。公路局长是当今大陆最丰富的食物链中的一个重要肥缺，你作为打工的人只是为其中掠夺者服务而已，或喝点剩汤罢了。

你能保证他发财吗？不能让他发财能为他安全地洗钱吗？你能让他升官吗？不能让他升官能保住他现在的官吗？你能做到其中的

一点，你在你亲戚眼中就有价值了，不会再啃这他给的鸡肋了。

做事业、发大财，仅有专业知识是不够的，许多 MBA 的毕业生还找不到满意的工作呢。MBA 是美国传过来的，工商管理，MBA 告诉你美国和世界的知名工商企业的成功案例、市场经济的丰富知识等。你了解大陆的工商企业吗？比尔-盖茨若在大陆，不要工商出面，可能一个城管就叫他归西了，把他创业的违章汽车库给掀了。

你要我指点一下，我前面的文章讲的是我的过去，大陆经济的过去与现状，如果悟性高的话，能判断出经济未来的走向。判断不出来也正常，毕竟里面牵涉进政治架构、利益分配等许多问题。后面的文章我会告诉你们大陆经济的未来架构。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-04-09

从《易经》看常州“铁本”名字没起好。

他给自己企业起了个“日本新日铁”样响亮的名字，本意是中国的“本铁”，他应该知道商人最忌讳“贴本”的，结果他将自己 03 年净赚的 4 个亿也贴进去了。

他的父母给他起的名字也没起好，“戴国犯”呀，可以为国家的经济发展投入自己的 4 个亿，却因为自己偷税 700 万而坐牢。其实，常州铁本所有的手续是合法有效的，只是程序不规范，他不是违法主体，追究他的法律只能是偷税。他都想超日本新日铁了，他还有心去想偷了 700 万税吗？700 万对他有用吗？

江苏最成功的钢铁是“沙钢”，他是乡镇企业，沙钢是超常规发展的先进代表，05 年产值 280 亿。他的起步比常州铁本差远了，我

当年去的时候，露天轧着废钢，妇女们是上午种田中午到厂食堂烧菜，整个像江南的南泥湾。

从本质上看：

大陆第一个十年，是个体、民营经济跟国有、集体经济博弈的十年。

第二个十年，则是地方经济跟中央经济博弈的十年。铁本只是被中央军击毙的目标之一罢了。

从另一个方面看，我们在经济上内战的时候，外资企业已经成为外向型经济的主导力量，所谓昆山经济奇迹其实是台湾企业在大陆的奇迹台湾人没听过的“康师傅”居然成为食品工业的代名词。鸿海集团的张老板依靠大陆低廉的人力成本成为超过李嘉诚的亚洲首富。大陆经济除了几个垄断行业，许多行业里看看里面的构成就知道谁在主导着中国的经济了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-04-09

对不起，输错了，鸿海集团的老板是郭台铭

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-04-09

作者：tsong 回复日期：2006-4-9

经人推荐跑过来拜读的。。

结果刚开始感觉不错，越看越觉得不是这么回事。

感觉楼主现在暮气太重，刚过40岁的人，见识经历关系又不比别人差，却整天以过去的“辉煌”经历为谈资。如果真的是混时间太久，看穿一切倒也另说，但偏偏字里行间又颇以能结识那么多成功有

钱人士为荣，颇为自己过去几次与成功擦边而过而可惜。

80年代你相对成功，所以把80年代的环境说的多好多好，现在你相对平庸，所以把现在的环境说的越来越恶劣。可情况真是如此么？现在白手起家的成功人士比过去还多，在他们眼中现在的社会又何尝不是处处机会？正所谓社会地位，社会角色变了，看待社会的眼光自然也就不同。其实就在你身边，在你一次次失败的同时，很多过去不起眼的小角色不也成长为新一代的成功人士？

如果楼主真的还有梦想，还有激情，与其花几个月时间写自传与其跑网上来让人崇拜，完全可以再来一次，生命才过一半，时间还长着呢。

我年纪比楼主轻，可能上面这话偏激了，不过网上么就这点好，想什么说什么，这是我看完前三页的感觉。

谢谢，老弟的批评，也欢迎 foolbaby 兄弟的批评，没有批评，没有言论的自由，社会永远不会进步啊，不管怎样说，说明你们是有自己思想的人，一个有思想的人，即使是对手，也是令人尊敬的人。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-04-09

作者：myrczmw 回复日期：2006-4-9

先对润土先生说声对不起了，是我在经济论坛上转贴了您两句话。没想到 tsong 跑来这里批评您，不过他没看完全贴就下结论早了点，鄙视他一小下，呵呵。

我感觉您不是一个颓废的人，尽管您在这里说了比较多的社会阴

暗面。

没关系,若将论坛比喻成电影圈的话,经济论坛是影评人的论坛,点评是他们的专长,职场天地是群众演员的论坛,只有创业家园是导演的论坛,既然是导演了,不管水平如何,总应该容下一个放馒头的地方吧。况且没馒头还不热闹呢。呵,应该高兴才好啊。谢谢你帮我引来个活宝。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-04-10

作者:慕容论贱回复日期:2006-4-9

润土大哥,看了你的帖子深有同感,不愧是江湖里混出来的。

有个问题想请教下,我家里是从事交通工程承包的,但是近几年特别是象高速公路的工程这类基本上已经拿不到手了.现在有个老板想和我家一起合伙注册一个农产品加工的公司这样就是符合国家行业扶植应该说是有点关系的话,可以贷的款到.想请大哥您指教.

国家是提出建设新农村的口号,农业发展银行的贷款利息也是政策的低利率。但没有具体落实到农民的渠道。国家承诺免除农业税近百亿,却要拿出千亿去加强农村政权的建设,政治的稳定才是建设新农村的本质所在。

你可以树个建设新农村的大旗、摇旗呐喊,建设新农村的飞机也许会丢几块馅饼掉在你加工厂的图纸上。但你要埋头苦干,自己借钱盖起了加工厂,我估计你是十有八九抱着借条饿死在加工厂了。要知

道天上飞机只能看见摇旗呐喊的，看不见埋头苦干的啊。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-04-11

作者：zhechong 回复日期：2006-4-11

盼望老兄把不便公开的“石油篇”等捎给我来！

“石油篇”已包含在整篇的《风云》里了，不过和服装篇一样只用了一篇贴来大面叙述了经过与结局，没有像传媒篇那样用五篇贴来详细的叙述，所以你可能不在意罢了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-04-12

作者：mutacncn2000 回复日期：2006-4-12

一个问题不懂，请润土大哥解释一下。

.....为什么中国的知识分子不能获得诺贝尔奖？因为他们中的多数人只是机械的思维，没有哲学的思想，没有哲学思想的人是找不到正确方向的。这里的哲学思想怎么解释？

看近代教育培养出来的中国知识分子，他们普遍知识面单一，缺少渊博的知识，所以不能在更高更大的空间去思考问题。从思维的方式看，又普遍缺少创造性的思维与想象。每一项诺贝尔科学奖研究的过程非常复杂艰辛，而具有正确哲学思想的人，会将复杂的问题简单化，将简单的问题推理的精密严谨，哲学是智慧的科学，它教会人正确的思维方式，一个问题想不通答案，它会告诉你不同的思维路线。诺贝尔科学奖是要有独特的创造性，必须是具有重大历史与科学价值

的科学成果。一个没有独立思维、没有创造性、原创性的人是不可能获得诺贝尔科学奖的。

另一方面，中国的知识分子动手能力弱于自己理论水平，而许多科学成果是要通过严谨的科学实验加以证明的，不能证明的科学研究成果也许可以获得中国国家科学奖，但是却可以获得诺贝尔奖。

从体制上看，我们讲究的是集体智慧的结晶、否认个人的价值，国家文件规定在职的个人发明，所有权归单位所有，谁会为了单位的发明去拼命啊。

再说，研究科学的人，可能一辈子也没有结果，或等你的科学成果被认可的时候，你已经老了或离开了人世。如果在中国的话，你可能没有钱早就潦倒了；别人抄袭当教授了，你被气死了-----。

中国知识分子唯一的生存办法，就是多产理论成果、多产学术论文、多出豪言壮语。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-04-13

渔夫张大（人物故事）

在黄海边上有座小渔村，村里住着五十多个家族的一千三百多个渔民。几千年来这些渔民的劳动曾经让许多代村主富盖天下，以前虽不富裕也还衣食无忧。不过村里总有些无赖不时会强抢些渔民捕获的食物。虽然村里一直没有村法、毕竟还有族规、家规。可是近来族规、家规也管不住这些强人了，因为渔民人数众多但没有组织，而强人们却组织起来了，将渔民分成小组，每个小组派几个代表，自从来了代表后，从此渔民们就只有捕鱼的份却没有吃鱼的份了。他们让渔民不

分季节的捕鱼，连产卵休渔期的鱼也不放过，几十年后，近海里就只剩小鱼小虾了。多年来渔民挣来的钱被他们吃光用光，渔民们没有钱添置先进的渔船，眼睁睁看着对面海岛名叫“横渡进二”“丰田”的渔民在远洋大海里捕鱼了，人家捕的可全是金枪鱼、石斑鱼、鲸鱼等名贵的好鱼啊。渔民们没有办法只能靠双手去网箱养鱼，虽吃不着鱼，毕竟还能拿到些养殖场主给的糊口粗粮。

这渔村里有个小伙子名叫张大，人长的精神又能干，到了结婚的年龄却讨不到媳妇。这村里的好姑娘本来就不多，前几年有几个叫“永久”“凤凰”的姑娘长的如花似玉，可是村里规定姑娘是大家的，姑娘们轮做了好几家的临时媳妇，遇到好的小伙时也过了几年的好日子，养的还有几分姿色。不知什么时候被轮做了做老色狼的婆娘，没几年的就人老珠黄了，有的已经呜呼了。

这张大知道村的丑姑娘也轮不着他，早就死心踏地做光棍了。一日，他在海边看见一个小姑娘咽咽一息、长的骨瘦如柴，之前看见的人，知道她虽有口气，但知道肯定没救了，都弃之而去。这张大心好，不忍心看她死去，就将她背回了家悉心照顾，这小姑娘居然活了下来，张大看她没名字，她又是从海边给拣回来的，就给她取了个名字叫“海尔”。

在张大的培养下，这海尔姑娘心灵手巧、长的亭亭玉立。姑娘做的手工活远近闻名，挣了不少钱。当初那些对“海尔”姑娘弃之而去的光棍后悔的要命，这姑娘长大后，看张大人好又是光棍有心嫁给张大，张大更是有心取她。可是这张大从小讲个明媒正娶的规矩，也知

道村里的规矩，所以从没有对姑娘越轨一步。他向村里打了几次报告，一直没答复，这事情就耽搁下来了。这张大过去虽穷却是个固定户口，这村里对固定户口有个规定，超过六十岁要立即送孤老院，就不能再娶媳妇了，村里的流动户口可以此村规限制。这张大眼看自己快六十了，心急呀。老实的他并不是看上她的美色，而是想到过去村里的好姑娘的凄楚结局，张大知道，只要他进了孤老院，那些觊觎了多年海尔美色的老流氓们能放过她吗？落在他们手上海尔估计是活不长了。这张大知道娶她了，想认她做女儿，他又拿不出她出身的证明。村部当然不批了，同时安慰张大，你不要生气了，她是我们全村的好女儿，不是更好吗？张大只能郁闷而回。

近年来，海尔姑娘的手工活计也不如以前卖的好，价格也上不去。不是她做的不好。而是村里冒出不少叫“海二”、“嗨尔”的妓女把个渔村的手工活计市场弄的乌烟瘴气、信誉扫地。村里规定所有的手工活计品，必须到市场卖，这控制市场的老板，整天剃着发亮的光头，现在发了大财，这光头用“海二”、“嗨尔”来敲诈海尔姑娘，糊涂的村民被光头糊弄地“嗨”“海”不分了，村里也不管，海尔姑娘被压的心力焦瘁，手工活也不如以前灵巧了。

张大一气之下，跑到村外，外村的人对他很好，暂住外村的日子过的也不错，可是张大自己年龄毕竟快到六十了，想到以后海尔姑娘的结局，渔夫张大心里就拨凉拨凉的——。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-04-14

我为什么将海尔的故事以《渔夫张大》的形式来写，这是因为里

面牵涉进太多的政治架构与政治取向的问题。现有的环境下又不能直说，要说明白是非常困难的事。

张瑞敏打造的海尔企业浓缩了现代中国工业的历史，显示出中国企业在国际化道路的坎坷、企业家的艰辛、未来目标的迷茫、志向远大企业家心中的悲伤。

张创业之前的中国大陆引进了无数的冰箱生产线，海尔凭实力与人才、凭品牌与网络根本不是别人的对手。但是什么是企业家？企业家首先必须是创新专家、管理专家。从这点上看张瑞敏先生是符合企业家标准的首选者，大陆其他多数的所谓企业家，只能算是企业的总开关零件而已罢了。

中国大陆引进的那么多生产线里，只有张瑞敏引进了德国式的现代企业管理，将一帮乌合之众的工人，管理得像德国工人一样的严谨有序，这是他第一个创新。他第二个创新是将他故乡，也是孔子故乡的儒家思想里的精髓发扬光大，他提出了“真诚到永远”的企业精神，这在当时物资紧缺的时代，所有的企业根本没有服务理念的时代，他却将服务提升到真诚的最高境界，这创新的思维方式，让中国的消费者第一次感受到消费为自己带来的尊严。正是这两种创新，并持续的坚持改进，让海尔企业腾飞起来，成为中国工业品牌在世界的形象代表。

做为企业家，张瑞敏先生在他企业、在他所在的行业已做到了极至，无疑是成功的。为什么海尔在公众消费者的美誉度现在却不如当初呢？为什么海尔作为世界最大消费新兴市场的第一品牌却被三星

抛在后面呢？这都是张本人无力解决的问题与面对的无赖。

企业与消费者是互动依存的关系，一流的企业必须是一流的消费者消费出来的，同时他也为消费者提供一流的产品与服务。什么是一流的消费者？一流的消费者必须是理性有思想的消费者。首先表现为消费行为的爱国、消费有责任感企业的产品，他们知道自己的点滴消费是整个国家民族利益的积累。日本、韩国、美国等经济强国正是因为他们爱国的消费者、消费有社会责任感企业的产品带动整个企业良性的发展。这是真诚对真诚的互动游戏规则，没有一个企业敢破坏这个规则，即使他是世界首富、是世界第一品牌也不敢越雷池一步的禁区。

海尔成为一流企业的时候，突然发现自己一流的消费者却在海外，张深爱自己的祖国与人民（不是夸他，因为当你拥有数百亿自己阳光创造出的资产，当你踏上别国的土地，你心中会更加深爱这生你养你的磨难祖国），可是自己祖国的人民却只喊口号，不爱国，因为中国的消费者不能感受到国家与自己切身利益的联系，他们给国家的很多，国家给自己的很少，表现在消费的行为上，中国是最没有国家概念的民族。即使是国家利益最大的收益者们，也只是空喊着爱国的口号，国家的最大收益者们是洋酒、洋车、洋电器的最大消费阶层。这正是海尔所面临的第一个悲哀，张瑞敏打造出一流的企业，却打造不出一流的消费者，没有一流的消费者，他如何保持一流企业的生存方式？

从市场格局的变化上，国内市场已经由品牌时代转化为商业网络时代，商业连锁超规模的发展，将买方市场做到了最大化。家用电器

市场变为商业为王的时代，流通市场的巨头以价格谋求市场的最大化，将服务与品牌放在次要的位置，在服务与品牌有绝对优势的海尔面对混乱的国内市场，被拖入了价格陷阱的黑洞，没有价格差异的支撑，海尔品牌与服务的优质性就无法体现，如要坚持体现自己优质的产品与服务，则企业将陷入亏损的境地。连锁商业不顾一切的疯狂，使银行、家电企业和整个产业链条如履薄冰。将刚刚走上品牌与服务的现代中国家电工业重新拖入价格竞争的低层次生存业态。海尔做为巨象般的企业巨人陷入了商业的价格沼泽与泥鳅共舞。做为海尔的首席执行官，张瑞敏无法改变中国整个商业非理性的疯狂。

从企业的产权结构上，由于海尔当初是集体企业，所以就决定了张本人的历史命运。特别是到海尔现在的这个规模，当局没人敢创新地给张本人一个说法，企业可以创新，国家制度的创新依然步履为艰。只有一种情况下，张瑞敏的MBO可以被创新的批准，就是海尔企业身负巨债，已经破产、没有产品、没有市场、只有闹事要吃饭的工人，那么上面的官员一定会勇敢地创新通过张瑞敏的企业改制的方案。因为，当初官员们把一条停产的生产线、几百号无事做的工人，没有分文的企业交给他，不也是创新吗？上次勇敢地创新，是对官员自己政治上有益、经济上有益的创新。离开这两个标准，创新在大陆永远是令你心中无比激动的声音。

这声音是那样地令人激动，仿佛就在昨天一样，让人难以忘却。1970年4月24日，新华社授权向全世界宣布：中国成功地发射了第一颗人造卫星，卫星运行轨道的近地点高度439公里，远地点高度

2384 公里，轨道平面与地球赤道平面夹角 68.5 度，绕地球一圈 114 分钟。卫星重 173 公斤，用 20.009 兆周的频律播送“东方红”乐曲。

在那 28 天的夜里，数亿心潮澎湃、热血沸腾的人民，让祖国大地在卫星飞临的时刻一片寂静，凝听着从苍穹传来的天籁之音。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-04-16

作者：海小阳回复日期：2006-4-16

作者：目光呆滞的润土回复日期：2005-11-6

作者：62589768 回复日期：2005-11-6

真强,但是,他这么怕热.家里竟然没按空调,是不是太忙的缘故.....

当时国企老总的月收入是 300 元，而华宝 1.5 匹空调单价 5300 元。

我想了解一下当时 93 年一个国企老总才 300 元工资吗？不会吧，我妈 93 年只是普通工人就有 350 元了。

南巡讲话前,大型国企里,收入最高的是老工人,技术级别最高的工人,劳动模范.

如江苏省原纪委书记曹克明先生,之前身为晨光机器厂厂长,这个中国历史最悠久的企业(洋务运动时的金陵机器局)的第一把手,收入住房排在许多工人之后.信息产业部第十四研究所的古书记,这个

全亚洲最大的电子雷达研究所的第一把手，全家四口住在旧住宅顶层七楼的一小套住房。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-04-16

少年“浪子”成豪杰一代“英雄”泪刎别

海尔做为中国家电工业的一代英雄气吞山河、力拔千斤，击败国内枭雄，打退洋人不败的神话，成为中国家电工业的霸王，笑傲大陆家电江湖。做为创业者的张瑞敏，他诚信、规矩、信义是无数国人心中当之无愧的英雄。

“国美”电器这个十几年前，国人从没听说的名字，在一个十几岁就出来闯天下的浪子少年黄光裕的创业下，现在成为大陆家电市场的巨头，这曾经的流浪少年现在成为大陆的首富。

看现在国内家电市场的商战，海尔颇有些英雄项羽四面楚歌的处境，国美却是捷报频传。这悲剧般的故事让无数英雄泪湿襟。

在中国做事讲规矩、讲信义的人很少能在乱世坐天下，往往是泼皮无赖用不则手段，迷信天下的方式而夺取天下，刘邦当年就是到处招摇撞骗说自己彩云高照，赤帝化身，换句现在的话，他最会用广告的方式欺骗天下百姓，争取民心，争夺地盘了。刘邦求贤若渴，其实跟他打天下的功臣贤士夺取天下后没几个有好结局的。而项羽把信义、真诚看得最重，他虽想得到天下，但他不会为此不则手段。而在这个信仰“胜者为王、败者寇”的这个流氓哲学土地上。那些真诚、信义的英雄最后却变成了流寇，这就是中华文明的历史精髓。

海尔用真诚的服务，用优质的品质赢取市场后。只取得了短暂的

胜利,由于产品无明显的差异,中国的消费者对品牌几乎没有忠诚度,虽然海尔改变了国人对洋品牌的迷信,却让国内品牌的倾销者获取了大部分市场份额。许多后来的品牌凭超低价亏本的方式夺取市场份额。为什么会有亏本依然要去做的企业呢?这就是中国特色的市场经济。一是倾销者可以迅速增加企业的销售,却可以做假帐少列成本,在中国股票市场骗取股民巨额的资金。二是企业所有的资金是银行的、上游供应商的资金,只要企业在生产与销售环节能够流动,就可以在每个环节将巨额的资金通过许多隐蔽的方式窃为己有,一旦资金链断裂则损失的是上游供应厂家,并将巨额的亏损摔给银行。获得利益者却可以逃之夭夭,并不受任何法律的追究,国家再拿百姓的血汗为这些国有的家电企业数亿、数十亿的窟窿买单。正是这种非正常的市场游戏将国内的家电工业拖入了深渊。

面对这个深渊,聪明的步步高总裁段永平,不敢越雷池一步,只在边缘电子产品上寻找自己的生存空间,胆大的胡志标在取得爱多VCD的胜利后,被胜利冲昏了头脑,一头栽入这无底的深渊,让自己终陷大牢。要知道只要中国的金融市场仍然是计划经济的模式,没有市场化的金融市场,中国的市场经济永远是雾里看花。科龙、爱多在企业运转时可能就差几千万或几个亿,国家的银行却是釜底抽薪,将正常的金融大门立即关上,他们要保住自己几亿、几十亿的资产,为了企业的运转必然去铤而走险,铤而走险的结局多数是创业者入狱,如果他们是被刻意地陷害,别人用心的人挖坑让他们跳,他们则是无怨也无处伸张,因为谁让他们去做违法的事情呢。作为科龙、爱多的

竞争对手，长虹在巨亏几十亿、熊猫在被骗十几亿后，又有谁像为此身陷大狱呢？在大陆家电工业企业里，段永平先生每天都想让自己的企业一步比一步高，但他却至今也没有让企业迈出一大步，虽名叫“步步高”实则是原地踏步，这就是他过人之处智慧体现。

面对家电工业企业的混乱，海尔身不由己，深陷低价倾销的黑洞，毕竟自己是集体企业，自己的对手几亿、数十亿地有人买单而不倒下，他身心疲惫。张瑞敏了解世界、了解先进的市场理念。为什么西方的国家在企业倾销的时候总拿出法律的武器，严厉的政策对倾销者给予最彻底地打击，即使使让国与国关系紧张也在所不惜呢？因为他们的政府知道倾销是破坏整个市场经济游戏规则的行为，其后果就是市场经济的混乱，要让市场经济的规范运行、优胜劣汰，就必须制止倾销的商业行为。可是中国大陆对整个经济的管理比西方列强要多出两个强力权利机构，工商行政管理局（下属公平交易局）、物价局。可是却从没有看见他们对这种在西方世界看来最严重的倾销加以制止。现在海尔遵守的游戏规则让他在西方世界找到生存的空间。可是面对本土市场的满目苍痍。只有西门子、三星等大鳄在会心微笑。他们跟海尔不同，许多西方巨无霸企业靠技术垄断、标准垄断已获取最丰厚的市场利润。利润微薄的中国企业、税负全球第二的中国企业能有钱去投入科技的创新吗？政策只允许 1 千元工资进成本的中国企业能招到高科技人才吗？没有期权、股票的承诺，让拥有知识产权的人才无偿贡献自己的知识吗？现实的中国工业经济现状就是对中国所谓特色的最先进政策的最好答案。

上面是从生产企业分析历史与现状的演变。从流通的演变则可以看出未来中国家电工业的悲壮与坎坷。中国许多行业里，许多民营企业举步为艰，只有家电商业市场却是民营企业独领风骚，几大民营商业连锁巨头从身无分文的个体户、流通小企业开始创业，终将数千亿资产的家电工业玩于自己股掌，这就是中国特色的市场经济。

为什么个体户、民营流通企业能击败国有的商业企业呢？

因为计划经济下的国有商业历来以老来自居，对上游企业吃、拿、卡、要，当华宝、海尔、春兰等企业在获取了丰厚的市场利润以后，不满国企商业的霸道。新兴的民营商业流通则把他们尊为上宾，两者一拍及合以灵活多变的商业手段，将与民企合作的企业市场份额迅速做大。有了利润丰厚、实力雄厚的工业企业的支持，民营商业企业迅速扩张膨胀。

在民营商业与国有商业的博弈中，国企商业的僵化让自己吃尽了苦头，民企可以平价进货平价将家电产品销售出去，国企却做不到。为什么民营企业有时亏本销售却获得了巨大的利润呢？这就是外界不知道的秘密。在民企业电商业的发展过程中，巨大的工业企业将源源不断的产品提供给他们，他们将产品迅速变成现金，这巨大的现金对于中国的民营企业是不可思意的天文数字，因为巨大的工业企业后面是强大的银行系统的支持。对于民营企业中国到处有赚钱的机会，就是苦于银行的大门对他们永远关闭。只要将这巨大的现金流量里截流一部分，就是数亿的现金，这数亿的现金在新兴的股票市场里，仅用于一级股票市场的中签就是近亿元的收益，有了资金，民企迅速在

其后的房地产上获取了天文般的利润。当股票市场与房地产降温时，他们已将全国的商业市场连成了网络并羽毛丰满了，利润不断被挤压的工业企业则陷入亏损的境地，又被民企巨大的商业网络所左右，利润被无情地盘剥，从品牌的竞争带入商业的价格战。商业巨头现在也深陷自己的商业怪圈不能自拔，苏宁电器也想以致真致诚的服务打造中国商业的品牌，跳出这商业的低价泥潭。可是中国愚昧的消费者习惯于广告的欺骗与误导，相信一元钱的手机、一百元的空调、二百元的电冰箱是真的。在谎言满天飞的中国商业市场，看不见公正执法的裁判的身影，诚信与品牌依然是那么的可望而不可及，连累了整个新兴的民族家电工业、商业企业如履薄冰，风雨飘摇。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-04-17

作者：2008 一次付回 日期：2006-4-17

润土兄：

本人很佩服你对中国经济的分析，和深刻理解，但少了中国经济的 2 个热点的分析，股票市场和房产市场，请你是否对这两个经济现象的起源，发展，趋势，和未来的走向做一些分析？尤其是现在的国家政策，至少从正式中央政策来看，是扶持股市，抑制房事，但现象确实背道而驰，扶的扶不起来，抑制的抑制不下去，你是如何看待的？

多谢的深邃思考，能释小弟的疑问!!!

股票是市场经济的产物，它与银行、债券、期货、贵金属交易构成了完整的资本市场体系。现在的西方股票市场之所以健康有序也是

经历了无数的刊刻、无数的股票欺诈、几次大的金融危机以后才逐渐完善规范起来的。它每一条法律的后面都有曾经的漏洞造成对资本市场危害的故事。它是一整套被资本市场所验证的法律体系，并被不断的完善改进，使股票为整个经济的发展提纲源源不断的资金支持，让股民承担风险的同时也保证了他们巨大的利益回报。

中国政府经历了十年的经济开放以后，社会已经积累了一定的财富，在计划经济的模式下，政府却没有多少消费类物资提供给财富的拥有者，计划经济的体制下，百姓在银行的巨大资金又没有投资的渠道，政府也不愿支付巨额的银行利息，而且每次百姓对物资的盲目抢购，总造成市场物价的波动，这银行内的巨大资金一直是当局的心病，称之为笼中的老虎。为了将银行里数万亿的资金这个老虎管好，中国政府借鉴西方的股票模式，他们知道相比起政府国债，它不需要偿还，这是消化老虎的唯一办法。但是，政府只借鉴了西方的股票募集方式，并没有借鉴西方的股票监管法律体系。因为当时设计的模式是国有控股，只将部分股票卖给股民，这样企业的所有制、社会经济的结构没有变化。同时又达到消化资金老虎的目的，这就是国内股票的起源。

按照这种模式运做以后，百姓并不认可，所以政府采取动员的方式让官员带头买股，政府并承诺不会让百姓吃亏的，不会见死不救的。并任命姓刘的任证监会主席，接着百姓像采购紧俏物资一样疯狂的买股票，而当时可选择的股票又少，巨大涌入的资金造成了股票畸形地疯长，股票果然全跟证监会主席姓刘了，全是刘（牛）股。政府一看不好，这个窟窿搞大了，赶紧增发股票，并将姓刘的换成姓周的，这

样股票市场可以周而复始，周到稳健地发展，这时股票市场开始进入了一个相对稳定的时期，百姓通过股票的涨涨跌跌，政府也一再提醒股民“股票有风险”，百姓知道原来股票是拿不回来的呀，心理上默认了政府制定的游戏规则。政府通过一段时期的观察，发现许多银行、国家的钱也被圈入其中，政府知道这公款不是要圈的老虎，怎么能让自己的钱进笼子呢，所以政府刻意地打压股票，同时将银行的大门紧闭，将挪用公款的人竭泽而渔、一网打进，通过几次围剿，许多挪用公款的胆大分子也进牢丢命了，挪用公款现象基本消灭掉了，中国股票进入了平静期。

为了股票市场的不断融资，让国家、上市公司、证券公司获得巨大的利益，有关部门默许不法商人暗中操纵股票，疯长的股票让股民不在平静而产生了幻觉，每个人都幻想着自己的股票一定是那只要破百元的股票，整个股票市场神话漫天飞，充满了不到百元不罢休的气势。

但亿安科技神话破灭以后，中国股市的转折点开始了。一个一个的神话破灭了、一个一个的庄家倒下了，为了维护股票市场的稳定与健康发展，国家不断地出台政策，可是股票市场依然死水一潭，要知道从小吃“海洛因”长大的中国股民，光有政策没有毒品是刺激不起来的。

这时国家将非法黑庄绳之以法、国家要固本清源，结果许多窟窿巨大的圈商被清源露了白骨精的原形，原来巨大的国家资金也被圈进去了。政府不能再坐视不管了，将券商重组，为寄予厚望的券商注入

巨大的资金，并将证监会主席也由姓周的改为姓尚的了。中国大陆官员里要是有个姓“上”该有多好呀，那么上海、深圳的股票指数一定全上去了，毕竟他不姓“上”呀，所以几年过去了，严冬没有过去却进入了中国股票的寒武纪。

从发展的趋势和未来判断，必须了解股票的问题所在。股票就是钱，中国股票的钱到那里去了呢？找到了钱的去处才是关键所在。其实当初股票市场圈进的钱多数并没有进入生产与发展环节，而是去填上市公司巨大的窟窿了，所以母公司占用股份公司巨大的资金，并将巨大的资金偿还了银行的欠款的事件不断被媒体披露，这频繁出现的事实让我们判断出当初设计的股票资金去向的路线轨迹。

掉进窟窿的钱怎么能回来呢？答案已经明了。要重新让中国股票市场健康的发展，没有第二条路可以走，当中国有了规范市场的严谨资本法律，有了规范市场化的运做体系，有了司法的公正，那么中国的股票市场必然会重新走上健康发展的道路，为中国的经济插上腾飞的翅

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-04-19

作者：海小阳回复日期：2006-4-17

可是中国愚昧的消费者习惯于广告的欺骗与误导，相信一元钱的手机、一百元的空调、二百元的电冰箱是真的。

润大哥我细阅全文发现这句不能这样讲，的确“国美”“苏宁”店大欺厂，我曾是国内一电器厂家业务，这身有体会。国美苏宁的运

作手段用现在流行的话叫规模经济,通过快鱼吃慢鱼的做法击垮地方商家,而且运用各种手法进行炒作,当然最实用的就是在地方媒体中叫卖一元 XX 之类,从销售角度来说吸引眼球达到其目的,也让人们产生错觉他家东西最便宜,我们不可能要求每个老百姓都能成为专家去审视一切,我想在这群雄并起的时代不使用手段难以达到绝代双娇的境界吧!也许这就是“国美”“苏宁”的成功之道吧。

商业是市场经济的哪个环节?商业是依托生产与终端需求的中间流通环节。

商业靠什么生存?靠的是诚信。没有诚信,上游生产企业不会提供产品,下游的消费者将拒绝去购买。商业欺诈可以短暂地取得商业上的成功,可以个人暴富,但绝对打造不出百年的商业品牌。

作者:天堂门前九徘徊 回复日期:2006-4-18

呵呵,我没有那么深刻的关于股票的见解,但我很清楚那个东西是骗钱的玩意,因为我很清楚,股票的庄家可不是像您那样的经纬分明,他们大多是一头头披着羊皮的饿狼,这样的庄家在严律的法律约束下,最终都会露出本来面目了!

这就是我从来不碰股票的原因!

将庄家比喻成饿狼还不太准确,狼不认主人,它养不家。将庄家

比喻成忠实的狗可能更贴切些，只是恶狗罢了。主人心善则狗善，主人心恶则狗恶。不过这些那忠于恶主的走狗没几个有好结果的，当贪心的恶主看豢养的狗逮光了傻呆的家兔，逮不到的野兔时，可怜的狗一定会被恶主给烹了，要知道恶主“不可一日食无肉”，这叫“兔死狗烹”。可怜的恶狗死到临头也无出伸怨啊，主人没良心呀，野兔不好逮呀，野兔比家兔聪明，现在能活下来的野兔都成精了，一有风吹早动，立刻四处逃散，不只是“狡兔三窟”，都他妈的“狡兔九窟”了。

其实，懂得赌场游戏规矩的，也会明白中国的股票市场不叫“股票市场”，而是赌场，因为整个市场使用的专业俗语全是赌场的词，什么“庄家”“筹码”等等，唯一跟澳门赌场、拉斯维加赌场的区别，就是不讲赌场规矩、赌场老板没有信誉，要知道赌场再黑也讲个规矩，那就是“赌狠、赌命、不赌赖”。

作者：风舞流云回复日期：2006-4-18

我家是私营的铸造业干这行时间挺长的有 10 来年了现在感觉机会很多可就是没资金去年又被税务罚了一笔，感觉很难受大不大不小不知道大哥关于中国的私营企业有什么看法？

我前面已经说了，区域不同，时间不同，私营企业的生存环境也不同，至于以后如何，一两句话说不清，下次再说。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-04-20

作者：狼王骆波 回复日期：2006-4-2

...

下面请问：

1: 润土大哥对农业这个市场怎么看待？

2: 润土大哥对我是否要提醒，点破一下？

农业没有市场的概念，所以你要我看待市场是看待不出来的。农业是每个经济大国的立国基础，它依赖国家的政策生存，而不是依赖市场生存，农业没有市场的大概念，只有市场的局部小概念。日本的水稻至今不对外国市场开放，日本农民的水稻销价是国际市场价格的20倍，日本的牛肉价格是美国牛肉价格的数倍，日美两国政府在经济上合作非常紧密，但是他们间的最大矛盾依然无法解决，那就是日本政府对本国农民利益近乎溺爱的保护。韩国经济虽然发达，但政府为了保护农民的利益，宁愿让韩国人吃不起本国的牛肉。

世界上两大经济共同体，美国、欧盟之间的经济矛盾，欧盟内部的经济矛盾，大部分是农业补贴，和农业市场开放的矛盾，为什么看似非常简单的经济矛盾却无法调和呢？因为所有的政府和执政党总把本国农民的利益放在最高的地位，这是永远不变的政策，不容改变。比如在法国，只有政府敢损害农民的利益，那么第二天，无数的奶牛、拖拉机将会把爱丽舍宫团团包围，并占领整个香榭里舍大道。

如果说中国政府不重视农业，那也是错的，近来所有的中央第一号文件，全是围绕农业的发展而发布的，因为中国是农业大国。农民

的人口所占比例也是最大的，中国社会每次动荡，无一不是由于农民的利益矛盾无法调和，而导致爆发的混乱，所以说历届政府都非常重视农业。

为什么农业经济没有像大陆其他经济领域飞速的发展呢？为什么中国的农民没有享受到二十年经济腾飞的利益呢？

其实，这是大陆政治架构和整个大陆的经济结构所决定的。中国政府虽然现在财政收入突破 3 万亿人民币，但支出了维护庞大官僚系统的巨大费用以后，加上无效益的形象工程支出消耗，国家可用财政已所剩无几。所以对农业的财政投入与政策补贴，是心有余而力不足。

从利益分配上看，由于大陆的农业多年积欠太多，如果现在将财政投入巨大的资金去扶持农业，就像将一缸水洒在一大片干旱的土地上一样，会立刻消失而不留水迹，并且农业是长期投资，短期内没有经济利益的巨大回报，从政绩、从 GDP 上反映不着本届政府的成绩。

从中央到地方复杂的政治管道上看，这些资金又无法到达真正需要资金去发展农业的农民手中。地方官僚集团连国家专控的对农民的移民资金、救灾款也敢挪用，所以说：在现有的政治架构上，如果将巨大的资金投入范围广泛的农业生产与补贴的话，那么失控被挪用的资金如同泥牛入海一样，将无法想象。

从商业的生存角度上看，中国农民是最不懂行贿，最不懂得商业游戏规则阶层；他们是从小学只会了忍受和埋头干活不看路的阶层。

从大的经济格局上看，中国经济的巨大发展是建立在牺牲农民利

益的基础上取得的，为什么中国的血汗工厂能够生存，为什么工人收入很低却能生存，这是因为农民辛苦了一年，提供的廉价粮食、廉价棉花、廉价烟草、廉价素菜、廉价副食品等等物质资源，在维持着社会的基本运转。如果将农民的利益放在重要的地位，势必将整个社会的物价迅速拉升，那么整个工业的成本将迅速上升。在全球经济化的格局下，中国大陆靠人力成本与能源消耗、污染环境而加入全球经济链，任何成本的上升都会削弱竞争的优势，大陆经济无法消化成本的上升。现在大陆经济已经被能源成本上升压的抬不起头，环境的污染损失现在才发现比当初得到的利益还要巨大，我们这代人开始在此付出生命的代价，并且我们后代将继续用生命来偿还。

从三大经济竞争优势要素上看，政府无法控制能源成本、污染环境成本的上升。唯一能生存的方法，只有一条路可以继续走下去，那就是继续牺牲农民的利益，保持整个社会的人力低成本优势。所以说中央才明智地提出建设新农村的战略口号，只要农村建设好了、稳定了，农民就能源源不断的提供廉价生活资料和廉价人力资源，中国的经济才能继续运转下去，因此加强农村政权的稳定是近期最重要的目标。

所以说，你愿意为维持中国农业的低成本、低收益的运转做贡献，中国政府将举双手欢迎你。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-04-23

作者：jeffreyme 回复日期：2006-4-21

很想听听大哥对中国比较有国际竞争力的华为、中兴的评价，用

您的睿智。

谢谢，朋友们的抬举，我只是应网友的要求，用自己的眼光分析一些经济现象罢了，不一定正确，不过大家不同的眼光、共同的智慧，可以更立体地展现经济现象的本质、规律，了解中国经济的现状，让我们找出正确的方向，点燃起中华民族美好的希望。

华为、中兴是中国在世界新经济中值得骄傲的企业，是中国高科技企业的旗帜。特别是华为的任正非总裁逃脱出中国传统企业绵羊般被人宰割的历史。用狼的忍耐、凶残、狡诈，在西方成群的雄狮中杀出了一条血路，让雄狮为之胆寒。

华为、中兴的现阶段成功说明了什么？

说明中国人一样可以在高科技的经济领域主宰世界，战胜日本、美国经济列强，只可惜华为是一只孤傲、悲壮、血性的“孤狼”，面对成群的猛狮，勇敢的任总义无反顾地让自己遍体鳞伤，在华尔街网络经济的凛冽寒风中，昂着狼头、睁着滴血的狼眼，嗷叫着“华为的冬天”，而他身后却是无数瑟瑟发抖的绵羊，迈着“走进新时代”颤呵的羊步，在漫长的寒冬里吟着“春天的故事”。

在生产绵羊的大陆绵羊经济中，怎么会冒出个狼呢？

我有时也在思考这个困惑的问题。要看清这个问题就要了解华为的出生、成长的历史。因为只有狼才会生出狼，并且光生出来还不行，吃着羊奶长大、在羊妈妈温暖的怀抱里成长的狼，绝对会失去狼的忍

耐、凶残、狡诈，只能是一只外形似狼的绵羊。那么我们就必须先找到生它的狼妈妈，就解开他出身的谜团了。

谁是中国大陆的狼呢？

哦，狼必须是专吃绵羊的那个家伙。

大陆的绵羊又是被谁吃掉了呢？

不知道，外表看不出来，因为中国企业外表没有狼的特征。不对！一定有一只狼，羊是绝不会吃羊的。哦！想起来了，从小老师、妈妈就跟我们讲“披着羊皮狼”的故事。对！找出那个“披着羊皮的狼”，不就知道谁是真正的狼了吗？

谁是那个“披着羊皮的狼”呢？

哦，一定是那只养的最肥的、专吃肉不吃草的家伙。

谁是最肥的、专吃肉不吃草的家伙呢？

哦，明白了，是中国移动！中国移动是中国大陆赚钱最多的企业，它所有的钱没有从雄狮那边抢过来，它在雄狮那里高价装满锋利的牙齿，在绵羊堆里独自吃的脑满肠肥。没有对手跟他抢，它换着花样吃，月租费、双向收费这些美味，西方那些雄狮连想也不敢想哎。而且被它圈养的羊羔 2005 年突破两亿只。著名跨国营销研究机构 MillwardBrown 日前出台了全球最强品牌最新排行榜，中国移动公司赫然出现在第四名位置。其中微软高居榜首，品牌价值为 620 亿美元，通用电气第二，品牌价值 558 亿美元，可口可乐第三，品牌价值 414 亿美元，中国移动行以品牌价值 392 亿美元排行第四。

中国移动(0941)3月16日在香港发布2005财年经营业绩，数据

显示，2005 财政年度净利润较上年增长 28%，高于市场预期，净利润为人民币 535.5 亿元，高于 2004 年的 417.5 亿元，也高于接受 ThomsonFinancial 调查的 24 位分析师此前平均预期的 500 亿元。事实证明中国移动唯一与前三只狮子的区别是，前者以全球为自己的市场，后者暂时以国内市场为市场，并赚取巨大的利润后，让国外的投资者分享中国经济高速发展的成果，这充分体现了中国移动高度的国际主义境界和中国人博大宽厚的胸怀。

在中国移动的高速发展中，所有的国外移动设备供应商以及软件供应商，获得了巨大的利润回报。在无数羊羔的面前，对于参与共同围剿的猎杀者们已不在乎谁吃了多少了，唯一的要求就是时间。摩托罗拉、爱立信、诺基亚、西门子等跨国巨头分食第一道美味，中兴通讯作为中国邮电部所属的亲儿子也分享了很多的美食。在这新兴的行业里，需要高科技的人才支撑，华为在切入了移动产业以后，用高工资等金钱待遇，迅速将中国本土最优秀的人才，收入囊中。在人才与金钱赛跑的比赛中，中兴通讯与华为为金钱在中国的土地上抢人才，抢时间。他们知道：只有最优秀的人才，才能创造出最好的产品，只有最好的产品才能让中国移动这个中国最富有，最高速发展的企业满意。华为、中兴参与了中国移动的建国猎场的战争，中国移动面对另一只坡腿狼——中国联通。两大恶狼对参与的伙伴唯一的要求，不是金钱的问题，而是谁圈的羔羊多的问题。整整十多年，华为在中国近代经济发展最大的、持续最长的围猎战役中，获得了数百亿的战利品。

现在围猎战争已经结束，恶狼将圈内的羊羔网住，独自享用这时

代吃不完的美味，并将昔日的狼友一脚踢开，过去在圈外的羊羔，谁多吃点无所谓，现在已经是圈内的羊羔，当然要算帐了。华为终于结束了多年的企业辉煌春天，任总感觉要进入华为的冬天了。

为什么华为作为中国最有钱的高科技民营企业还有危机感呢？

因为华为企业的管理层、科技人才、市场经营人才是中国大陆十多年来，绝对的高收入阶层。其他经济领域的中国企业多是以草为主，是草食动物。自从中国移动生下它以后，吃了十几年肉了，让华为吃草就是它生命的结束，任总知道只要华为不给他的下属吃肉，那么第二天，任总将被养的群狼所吃掉。在华为经济效益下滑的日子里，不多日子，任总的高级助手就另起炉灶，吃起任总来了。所以华为没有退路，狼吃草就死，可是肉在哪里呢？华为能吃的也被圈了，这是任总看见西方狮子全是吃肉为主，在国内饿死，不如去狮子那里抢肉，威武的狮子那想到中国会跑出来条狼，狮子还没缓过神来，狼已经拖走不少肉走了，狮子们现在正协政策如何共同对付华为，只可惜狼要成群，才能有实力，中兴通讯还不能算狼，应该算只狼狗，毕竟它还有主人养着。

华为这只中国大陆的孤狼，被赶出大陆羊圈以后，面对狮群的包围，昂着狼头、睁着滴血的狼眼，嗷叫着“华为的冬天”，冲向雄狮阵。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-04-24

20年来，邮电部第一次分家时，最好的部门是邮政总局的集邮总公司，因为邮票就是原始股；第二次分家时，移动的羊圈里还没有

羊，固话网里却是牛羊满圈。中兴通讯就是现在的信息产业部的下属研究所，这个食物链的规矩圈内的人最清楚，要知道世界知名的上市公司，其 CEO 的年薪将是个天文数字，大陆那些一纸任命的 CEO，不需要创业奋斗，就已达到个人财富的颠峰。

年薪的数字是多少呢？我只讲一个媒体上公布的：中国航空油料的陈久霖是年薪 2300 万。

不过大家千万不要告诉储时健、郑俊怀他们。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-04-24

94 年的时候，我 900034X 的手机，月话费一千多，有一次看电话不多，就报停了半年，复机时硬被抢去 300 元月租费；前年看央视欧洲杯，头一昏被忽悠，居然发一短信，靠，80 元中大奖才 6 千啊，40 张彩票说不定中 500 万呢；前天，收一移动发的短信，我一回复，靠！朋友说我注册了移动 QQ，真是防不胜防啊~~

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-04-24

李书福、南存辉这些民营企业家虽然在初期创业的时候，可能会策略地绕过政策的封锁，可能在创业的初期，没想过慈善事业。但只要他们善良依旧，爱心未眠，那么在拥有物质财富之后，就一定知道什么是金钱、什么是快乐、什么是人生。

其实，简单、快乐才是人生活的最高境界。被爱是一种快乐，幸福，给予那些应该得到爱人的爱，会更快乐。因为这世界原来并没有金钱，只是金钱迷失了唯物者的眼睛，让他们失去了人生更美好的追求与享受。

只有心地阳光的人，才会诚心地去做阳光的事业。李书福是个事业狂人，在中国已经放弃了自主品牌汽车产业的时候，他硬是要摸老虎屁股，我们可以想象，在政策、银行对民营企业大门紧闭的大陆，需要巨大资本的汽车创业要比日本丰田汽车当初的创业艰难数倍啊。李书福如果没有想为中华民族争气的意志，他可能早就放弃了在中国的汽车创业。

夜深人静的时候，李书福知道做为一个有事业狂想的中国男人，需要付出多少的辛酸、多少的坚强、多少的悲伤。当他付出了那么多的时候，面对金钱一定有无数的悲伤涌上心头，所以他把金钱捐出去，是想告诉国人，他不想钱，他只想告诉中国的后人，有一个中国男人是多么的想让自己的企业超过丰田啊。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-04-25

LosAngeles 老弟说的很好，多数美国人像小孩子一样的童真、快乐。他们的童真让他们诞生了迪斯尼、诞生了好来坞，那些看似无趣的儿童动画影片竟然也让他们大人给笑翻了，他们就是像儿童一样的简单、快乐、有趣。

虽然他们童星未眠，但是他们知道如何使用自己的权利，说不！说坚决不！他们知道公正的法律、高尚的思想道德，可以保护他们，让他们快乐。可是我们中国大陆没有，我们赤身裸体地暴露在烈日下、寒风里，许多人靠自己微薄的一点能力，在保持着最后一点做人的尊严。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-04-26

作者: wenwaohaier 回复日期: 2006-4-26

关于铁本偷税,我不同意楼主的说法,700万可不是小数目,税收是全国人民的,他这样做相当于偷全国人民的钱,偷700万,应该负刑事责任了!!

700万主要是收购废旧钢铁环节出的问题,废钢不是买正规企业的铁矿沙,个体户普遍没有增值税发票,这是钢铁企业偷税的通病环节。知道鞍山国税局干部李文娟举报偷税的故事吧,就明白什么叫偷税。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-04-28

作者:一头热恋中的猪回复日期:2006-4-26

楼主:

最近政府对于打击商业贿赂有新的政策,请分析分析!

作者:一头热恋中的猪回复日期:2006-4-28

楼主:

最近政府对于打击商业贿赂有新的政策,请分析分析!

政府打击腐败,天天有新政策、年年有新措施。结果又能怎样?商业贿赂比腐败更难防范、更难以打击。

所有被国际透明组织评为廉正的国家,靠的不是政策,而是公平、公正的法律,靠的是廉洁的政府体系。

所谓的打击商业贿赂是针对医药行业的暴利，而出台的政策。现在老百姓对医疗民愤很大，对政府不满。通过国家打击商业贿赂，让老百姓认识到医疗改革的失败是不法分子的商业贿赂造成的。让老百姓认为是商业贿赂抬高了药价，是不法分子让老百姓看不起病，从心里感激政府为老百姓看病难、看病贵，做实事，其实医疗改革的失败有其深层的复杂的根源，而不仅是商业贿赂。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-04-28

作者:冰雪化骨回复日期:2006-4-28

楼主大哥,我想你知道”水至清则无鱼,人至察则无徒”的道理吧,所以你到网络这虚拟世界里畅所欲言,一吐为快。我能理解。不过我很好奇,在现实生活中,在你的人际交往当中如何做到“藏拙”的呢?是不是在现实生活中你是那种看起来不善言谈、诚实木讷而脑袋瓜始终在”不断”运转”的人呢?

我很好奇。呵呵。

这个世界应该是多彩的,只是现在黑色、灰暗的占据了太多的空间,所以世界变的不美了。水清无鱼、黑鱼多了也一样没鱼的,水中的世界也应该是一个和谐的生态世界才符合自然的规律。

至于我平时吗?虽然无人的时候有点忧郁,但是与朋友在一起的时候,我总是装着木讷,却让朋友们发出阵阵的爽朗笑声,不过现在就餐时注意笑话的分寸了,因为多年前,朋友的岳父居然在饭桌上把饭给喷了。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-04-29

作者: 2008 一次付回复日期: 2006-4-17

润土兄:

本人很佩服你对中国经济的分析,和深刻理解,但少了中国经济的 2 个热点的分析,股票市场和房产市场,请你是否对这两个经济现象的起源,发展,趋势,和未来的走向做一些分析?尤其是现在的国家政策,至少从正式中央政策来看,是扶持股市,抑制房事,但现象确实背道而驰,扶的扶不起来,抑制的抑制不下去,你是如何看待的?

多谢的深邃思考,能释小弟的疑问!!!

作者: 中国的中回复日期: 2006-4-22

“2008 一次付”朋友的回帖也是我们大多数人所关注的,特别是近来北京房价大涨,老婆整天闹着买房,囊中羞涩的我希望能听到润土大哥的分析,也能给我一些说教的资本,劳驾了!

作者: 冰雪化骨回复日期: 2006-4-22

晚上我来过,留个痕迹.

有朋友提到的房产市场分析,我也特别期待它的出炉..... 因为本姑娘对房产这一行也很感兴趣呵呵

再支持一下!这么好的帖,不支持还真不行.

的确,房地产是现在大陆最热的经济话题,为什么我一直避免谈此话题,主要是考虑到里面的高深莫测,避免给自己带来麻烦。

一. 房地产的起源

久远的梦想

从两千多年的历史看,现在大陆的老百姓追求住房的改善或想拥有属于自己心仪的住房,正说明当今中国社会进入了历史上最好的一个盛世,另一个盛世则是唐朝,有杜甫诗为证:“安得广厦千万间,大庇天下寒士尽开颜”,只有唐朝的老百姓才有资格做着住房梦。其他的朝代,大多数中国的百姓像草一样地自生自灭,能活命、能有个栖身的地方就不错了。

从近百年的历史看,现在也是最好的历史时期,抗日战争、内战、大跃进、三年饥荒、文革、知识青年上山下乡。只有这二十年,中国才进入了一个相对稳定的时期,二十年的经济发展、社会物质财富的丰富,点燃起人们对广厦千万间的梦想,虽然是个梦想,可是这个梦想过去的老百姓却想也不敢想啊。

有了梦,人们就要去实现它,为什么现在对于 70%的中国百姓,舒适的住房依然是遥不可及的梦呢?那么我们就有必要对梦进行解析。

82 年以前的大陆没有房产的概念,人的生命都是国家的,不要说房子了。文革十年里,一穷二白的无产者是最风光的社会阶层,老百姓知道财富、资产只能给拥有它的人带来灾难。昔日精明的老板、商人把自己的私房缴公后,为自己留的住宅总是离街口最远的位置,却让自己的伙计、佣人则住在临街的黄金地段,让他们忍受灰尘、噪音。到 85 年的时候,也有人愿意用一个计划液化气用户证去换一个

现在价值 40 万的房子。当时的人们从物质极度缺乏的时期过来，刚开始追求食物与服饰的改善，物质的需求还在一个较低的层次，每个家庭能放张睡觉的床、有台收音机、有块手表、有辆自行车就非常满足了，房子再多可能政府的一张纸条就把它给收了，所以没有私房的概念，老百姓从没有做过住房的美梦，刚刚开始做起彩电、冰箱、洗衣机的美梦。老百姓知道身边的高级别墅跟他们没有如何关系，高级别墅依旧，只是里面的主人变了而已，主人过去穿着高级西装，现在只是穿着高级中山装罢了。

短暂的美梦

88 年以前，中国经过几年的经济发展，压抑的社会能量得到释放，整个社会充满着积极向上的力量，人们开始要求住房的改善，这时的国有企业可以申请免费的土地自己建房，解决企业职工的住房，在企业的职工大会上，基本公平的分房标准，首先满足普通职工的住房需求，工人是企业的主人不是喊出来的，是通过分房、加工资等实际利益分配上体现的。在国家建设中被拆迁的居民，其住房都可以旧房换新房，出城居住的居民可以奖励更多的面积，原地不愿意走的，也比过去有好的改善，那些仍住旧房的居民，虽没有住上新房，但是看见政府的公平、合理的对待老百姓，他们心中对自己的未来也充满着希望。因为他们知道人民政府是自己的父母，政府有一天拆自己的房子时，自己也会像被拆迁的邻居一样，享受党和政府的温暖。

社会经济的良好发展也改善了整个公民的精神面貌，正气主导着整个社会，人民积极向上，爱国的激情从内心里迸发，亿万人民与我

们的女排英雄一起心连心，共同感受胜利的喜悦，老百姓与祖国的心一起跳动，他们看见了国家的希望，女排英雄用答案告诉他们只要拼搏，就会胜利，美好的生活就在眼前，所有的人关心着国家的未来，关心国家政治、经济的发展。突然的一天，这种爱国的激情消失了，无言的沉默写在了每个人的脸上，我发现沉默后来也消失了，冷漠取代沉默，整个经济进入了停滞的状态。

房地产的起源

92年，南巡讲话后，大陆掀起了全民经商的高潮，像大跃进中的全民大炼钢铁一样，整个国家进入非理性的疯狂，在“胆子大些，步子快些”的口号刺激下，果然是撑死胆大的、饿死胆小的，到了96年的时候，问题出现了，从银行里出来的贷款，许多成了三角债，成了烂帐，没有更好的办法，国家只能成立四大资产管理公司剥离银行的不良资产，这期间许多经济领域的犯罪分子被绳之于法，要知道有多少被抓的、被杀的，就有多少漏网的，从犯罪分子侵吞国家资产被公布的数额，就能计算出有多少老百姓在银行的存款流入了不法分子的口袋。为什么这样说呢？因为中国的司法体系如果做到了，把敢于贪污、腐败的犯罪分子全部绳之于法的话，就没有人敢触犯法律了。在“人为财死、鸟为食亡”的唯物主义国度里，只要有10%的贪污成功率，就有人敢去冒险了，因此在贪污腐化成功率不断提高的新时代，必然让贪污腐化成为一种社会的时尚，终于造就了当今社会的两极分化。

其实在这一轮经济热潮中，中国大陆并没有在知识经济创新的道

路上迈出坚实的一步，没有在企业现代化制度的改革上迈出实质的步伐，没有转变中国大陆粗放的经济模式，没有打开集约化、低能耗、绿色经济的大门。一阵倒爷经济闹腾结束以后，除了银行的一堆烂帐外，经济的发展，从根本的秩序上被严重的破坏，道德的底线被无情地摧毁。

曾经的中国股票市场，政府认为可以推动企业市场化、现代化的最好的经济手段，经过历史的检验，已经成为经济的桎梏。面对这个局面，高层没有更好的办法，老百姓为上市公司注入的数万亿资金被蒸发了，ST 却越来越多，股票已扶不起中国上市公司的阿斗，中国的经济处在一个关键的十字路口，迷失了方向，是走创新的新经济发展模式，还是走旧的基本建设拉动经济的模式，是政府面对的两个选择，选择第一种经济的发展模式，必然要改变现有的体制，没有政府高效廉洁的新体系无法开创新经济的局面、没有公正的法律体系无法维护新经济的运转。过去渐进式的改革已经无法解决经济上所面临的问题，但要让改革迈出一大步，是需要高超的政治智慧与巨大的政治勇气的。面对政治稳定的不确定性，结果选择了后一种经济的发展模式，这就是以房地产、基本建设为龙头的发展模式，这种经济发展的模式在短期内绝对有效，用饮鸩止渴的方法解决了经济上的饥渴。

房地产的起步

银行利率的降低也无法将老百姓的保命钱挤进股市。怎么办？老百姓不是捂紧口袋不消费嘛，不是不买股票嘛，可以！老百姓生病总要去医院看病吧，那么就医疗改革，当你生病进了医院大门的时候，

还怕老百姓不掏钱吗？除非是要钱不要命；你下岗的时候，领导告诉你你是因为你没有文化，虽然当初你也是听 D 的话，离开学校闹革命的，可是让你没文化去闹革命的人，已经离开了世界自己的一生也做了陪葬，总不想让自己的孩子也没文化继续下岗陪葬吧。于是，媒体上出现了令人感动的话语：“再苦，不能苦孩子”，接着教育因为改革了，也产业化了，终于撕开了老百姓捂紧的口袋，普通的老百姓供完小孩大学毕业后，发现银行的钱没了，有的还欠了一屁股的债。如果你也不生病、也没孩子上学怎么办？你总要有地方住吧。接着住房也改革了，经营城市成为最先进的管理理念，城市建设把你房子拆了，你总要买房子住吧。于是住房的改革终于拉开了房地产经济的序幕。

房地产的起步

三大改革彻底把所有政府最头疼的教育、医疗的问题给解决了。要知道，美国政府 80%的税收是用于教育、医疗、养老等社会福利，这是所有政府财政最主要的支出，这两个包袱摔掉后，政府的财政支出就非常宽裕了。钱多的用不掉了，怎么办？最好、最快用掉的方法就是基本建设，于是一个能够带动 27 个产业的房地产行业被政府首先发现，从 98 年开始，曾经破灭的海南泡沫，在大陆不断升温。政府的财政资金、银行的放贷资金，成为基本建设、房地产的经济发展的强大推动力量。

房地产经济收益方分析

有形利益链

从中央政府方面看：中央政府找到了，推动经济发展的发动机，

房地产强劲的推动，带动了建材、钢铁、建筑、家用空调等一系列行业的升温，GDP 的记录不断被刷新，在基本建设上投入 1 千亿可以创造 1 万亿个 GDP 被事实证明了，中国终于找到了新一轮经济的增长点。

从地方政府方面看：地方政府找到了，推动地方经济发展的发动机，而且房地产的税收收入中，大部分归地方政府所有，通过土地的拍卖，地方政府获得了额外的、巨大的财政收入，所以说，这一轮房地产热的地方政府是最大的收益者，其富裕程度让中央政府也眼红。

从银行金融方面看：由于中国企业的低收益、高风险，所有的金融企业没有很好的高收益放款业务渠道，加上全民经商留下的窟窿，银行的盈利水平处于较低的状态。在新一轮的房地产经济中，开发商、建筑商、建材企业等企业的贷款需求、个人购房贷款的需求迅速改善了银行的盈利水平，和金融资产结构，银行获得了很好的收益。

从个人购房的结构看，由于股市低迷、银行利率较低，高收入和财富的拥有者没有可以投资的渠道，不断增值的房产价值，刺激了新的投资者进入这个领域，不断涌入的资金造成虚假的供给需求，又拉升了房价进一步的上涨。对于低收入者来说，不断犹豫的高价，不断地被突破，梦中的房子即将失去，心里处于焦灼的状态，一些人不顾一切的负债也购房了，大规模的城市建设又让被拆迁的居民加入了购房大军，需求不断地被放大。

无形利益链

从房地产的利益链看，有条巨大的无形利益链，国有企业土地的

管理者、集体土地的管理者、农村集体土地的管理者、主管土地的官员、房产管理部门、规划管理部门、银行、开发商、建筑商、中介公司、评估公司等等，迅速结成一条统一战线，将巨大的利益，千方百计地占为己有。由于中国的政策总留有缺口、回旋的余地，所以严厉的政策对于执法者来说总有变通的渠道，每个利益方的当事人总将自己的利益最大化，都有自己制定的游戏规则，和取得利益的潜规则。

房地产经济的初期，开发商与普通的老百姓没有利益的直接冲突，开发商知道与数量庞大的群众在利益分配上没有退路，群众会维护自己的切身利益，所以他们把目标对准国有企业、集体土地的管理者，土地是国家的，可是掌握土地的却是独立的个人，这巨大的资产却由一个唯物主义者直接看守，从经济学的角度看，与看门人谈利益的分配是最科学的、最经济的商业选择。

那么开发商是如何取得暴利的呢？

列举如下：开发商与某企业，就某地块谈好合作后，比如国有土地企业与开发商是按照 6：4 分配建成的商品住宅，国有企业是要得大头的，200 套建好的住宅里，企业拿 120 套，开发商只拿 80 套。事实上，到房地产项目开发结束以后，才发现是企业只拿了 120 套住宅，开发商却拿了 180 套住宅，这凭空多出来的 100 套，就是开发商的无本暴利，假如一套赚 10 万，就是 1000 万的净利润。大家会想怎么就多出 100 套呢？其实，当初分配的时候是按照规划部门的方案，分配住宅数量的，规划部门按照国家的规定，什么绿化率、阳光率等政策，只能批准建 200 套的，这是被合作双方认可的国家标准。等到

合同签完后，规划部门的人被巨大的利益诱惑改变的方案，增加了100套的容积面积，原来土地的管理者也分食了巨大的利益，默认原合同的法律效力，同样的商业手段让评估公司按照自己的价格随意评估土地、房产的价值，可以在没有交纳土地出让金的时候，将土地拿到银行去抵押，可以让建筑商、材料商垫资、可以让房地产管理部门，在圈好的土地上就卖起了楼花。这时，巨额的金钱在无形的环节被分食，利益各方层层加码，看似成本较低的房产被无形的手却已经加高。所以说：房地产初期的项目普遍容积率很高，没有绿化、没有商业配套就是这个原因。这里面的黑幕太多，我只列举了上述一项，从经济价值的转移上，开发商没有如何经济的风险，土地是国家的，钱是银行的，垫资的是建筑商、材料商、买单的是购房者。开发商只要能让利益各方满意，他就能被利益各方支持，并将自己的房地产企业规模做大。

等到多数商人都发现这巨大的宝藏的时候，城市里可以开发的国有企业的土地就所剩无几了，所有的强力部门也强行介入了利益的环节，土地要拍卖，所有的规划要政府办公会通过，有形的拍卖增加了成本，无形的利益链又增加了成本，开发商要转嫁成本，就必然提高售价，于是房地产价格被迅速拉升。土地巨大的升值，使城区外的土地有了上升的空间，于是农村集体土地的管理者、守门人成为开发商的目标，这时的房地产市场进入了高位稳定时期，市场的规模、战线被拉长、拉大。

其实在初期的房地产经济阶段，利益被出卖者主要是出卖国有土

地的企业职工，他们被迫下岗，或到更远的地方去工作，幸运的也能拿些土地出让而获得的下岗安置费。在第二个阶段，利益被出卖者则是集体土地上的农民，失去土地的农民并没有在自己的土地上获取利益，他们成为城镇居民的边缘人，巨大的利益被无情的瓜分。

买方市场的组成结构

由于中国是信息不对称的社会，老百姓不了解经济政策的变化、市场的运作内幕，他们在经济活动中普遍处于被动的地位。就像当初的股票市场一样，当所有的融资已经被填进窟窿以后，所有的学者、专家、报纸、电视却告诉股民，上证指数一定会突破 3000 点大关。在这种信息不对称的情况下，连最后的意志坚定者终于也不想再错过最后的机会了，于是自己终于也成了股奴，了却余生。

房地产的购买者由购买居住者、投资者所构成，投资者又分为富产者和负产者。

对于富产者来说，房子的升值或贬值只是自己拥有财富的数量变化而已，对于负产者来说，房子的升值已否直接关系到自己的还债的变化和赢利的能力，富产者和负产者做为投资者有一点是共同的，就是拥有一处以上的房产，多的投资者则数以百套计来计算的。

对于购买居住者来说，又分成基本需求型、条件改善型、爱慕虚荣型、炫耀摆阔型。炫耀摆阔型的购房者毕竟数量有限，且房价的变化对于巨额财富的拥有者没有影响。条件改善型的一般是将原有的住房置换，且购买新的住房时也是根据自己的收入情况来确定的，一般不负债，即使负债也是合理的负债范围。在购房者的结构中基本需求

型、条件改善型、爱慕虚荣型数量比例最大，对开发商影响最大的也是他们。这三种需求者中，房价的上升受伤害最大的是基本需求型，他们为了满足自己的基本需求，只能将自己选择的房子，离市区越来越远，房子的贬值对于爱慕虚荣型的伤害则是最大的，不切实际的需求，让他们吃尽了苦头，一当房产泡沫破灭，他们与负产投资者一起将成为新一代的房奴，了却余生。

巨大的政治、经济的区域差异

房地产是地域型的商品，随着地域的差异，价格也差异。所以分析房地产首先要考虑地域的特点。在这一轮房地产热中，主要集中在经济发达的区域，发达经济区域的高收入必然使房地产的高价格能被接受，周边庞大的购买力也带动了整个房地产的不断升温。杭州由于处在民营经济最发达的地区，是民间游资最多的地区，没有投资渠道的资金，在房地产被认为最保值、升值的商品以后，迅速进入，房地产被跟进的巨大资金不断拉升，投资结构占居了很大的购买比例。上海由于是中国经济的中心，它是最大的投资与购买的市场，30 万台湾人，数万香港人，旅居中国的西方人、日本人、国内的有钱人、本地的高收入阶层，以及跟经济联系密切的全国各地的富产者不断地将热钱投入其中，拉动了房地产的疯狂。北京则由于是政治的中心，权利拥有者、文化名人、明星、垄断官僚等跟政治密切的全国各地的权贵不断地将热钱投入其中，拉动了房地产的疯狂。每个区域的政治与经济中心的变化都与此有关，这就是中国房地产与国外市场的区别。

房价与 GDP 的关系

从经济学的角度看，房价应该与 GDP 有直接的关系，事实上房价却不能反映当地经济的 GDP 的状况，这一直是我所困惑的问题。为什么苏州、昆山的 GDP 很高，房价却不高呢？为什么 GDP 不高的区域房价却高呢？原来苏州、昆山的巨额财富掌握在台湾企业家、外资企业老板手里，本地区居民分配的财富并没有增加多少，因此本地居民的购买能力并不高。而一些 GDP 不如苏州、昆山的区域，房价却屡创新高，原来官员的灰色收入、医疗系统的红包经济、教育产业化的黑色经济并没有计算在 GDP 的数字之中，这些数额惊人的真金白银，由于是没有成本的净收益，所有在购买房产的时候，价格往往成为次要的考虑范围，黑钱在房地产经济中全面释放，拉动了本地房价的提升。从全国的房地产市场看，正是这种隐形的收入、灰色收入的不确定性冲击掩盖了正常的房产需求。

现实的状况

由于房地产和基本建设一直在高位运行，其高耗能、高资源的需求，让资源贫乏的大陆，不堪重负，每年 300 亿美圆的石油支出，电力、钢铁全面过热，新开工的项目非常巨大，能源、原材料的供应紧张。住宅的空置率不断上升，让中央政府意识到问题的严重性，因为巨大的金融风险是要中央政府去承担的，地方政府不顾一切的热忠于房地产，地方政府获取巨额土地收益，增加了地方财政收入。中央从更高的角度看，土地、耕地的流失将严重损害农业的稳定，银行风险的积累加大了中央政府金融的风险，不断增加的房价让普通的老百姓对政府不满，拆迁中严重的冲突成为社会不稳定的因素。

于是，中央政府终于出台政策，遏制基本建设的升温，遏制房价的疯涨。中央政府也不想让高速发展的基本建设突然降温，只希望它在一个合理的范围稳定的运行。可是，由于房地产经济的发展本身是在非理性的情况下，需求被扭曲的放大了，一当人们理性地看待、合理的分析以后，却发现自己被虚假的不对称信息欺骗了。所有的投资者发现，能有能力购买自己的房子的消费者都已经购买了。想购买的，却因为价格太高，早打消了购房的念头或去郊区购买了。其实，我前面就说过，中国的社会是二元化的社会，贫富差距很大，中产阶级一直没有成为社会的主流。但投资者发现他投资的房产不再升值、没有人再接手他希望的价格的时候，投资者将不再追加投资，市场不再扩大了，开始收缩。另一方的购房居住者由于实际的支付能力是根本无法承担高额的房价的，中国大陆城镇居民的私房拥有率在世界上也是很高的，在西方发达的社会，其实中低收入阶层是靠住政府提供的廉价住房，是靠政府的财政补贴解决住房的。让中、低收入者参与高收入的房地产投资是不切实际的想法。不解决中低收入者的住房问题，社会就不能发展稳定，社会矛盾就会激化，会带来一系列的社会问题。

所有经济发达的国家，都是因为在经济发展的这个阶段，很好地处理中、低收入者的社会保障的问题，这其中也包括住房的问题，而使国家经济、社会的发展进入了一个和谐有序的环境。否则就将国家拉美化了，因为拉美的国家没有解决社会保障的问题，两极严重分化，拉美化国家的低收入者只能居住在贫民窟中生活，数量众多的贫民窟就是拉美国家的标志。伴随着拉美化的就是绑架、凶杀等社会动荡，

社会的动荡必将制约经济的发展，国家进入落后的境地，人民的生活质量被严重损害，国家政局动荡。

中国政府清醒地认识到问题的严重性

1998年到2004年住宅均价累计增加43%，居民可支配收入累计增长72%，存款余额增长158%，居民平均财富增长远远高于住宅的均价增长。国家统计局了解到，截至3月底，全国商品房空置面积为1.23亿平方米，同比增长23.8%。一季度，全国房地产开发投资为2793亿元，同比增长20.2%。其中经济适用房只投资了62亿元，增长2.6%。中央政府已认识到问题的严重性，中、低收入者并没有增加多少的财富，中、低收入者对购买力绝望的时候，政府的根基必将动摇，所以政府必须加大经济适用房、廉价房的建设。

但是经济适用房、廉价房的增加必然影响市场价格的提升，低迷的市场让银行的风险无法释放，地方政府又担心长期的房地产低迷，将拖累整个地方经济的财政收入，中央担心的是银行巨大的风险和社会矛盾的激化，因为屡屡发生居民拆迁的暴力冲突，使政府的形象严重收损，动摇了政权的稳定。从经济发展的角度可以看出过高的房价，加大了商业活动的成本，资本必然选择低成本的区域发展，资本的流失又造成就业的流失，失业的增加，必然让购房还贷的人面临破产，无力还贷的时候，风险就转为银行的风险，中国的法律又不允许将居民赶出居住的房子，无力还贷的居民最坏的打算是不能高消费了，多余的钱要继续还贷，直到还清为止，房子让居住者成为了房奴，房奴成为新的时尚的名词。

不同的过程、一样的结局

房地产经济跟股票市场一样，初衷可能是好的，可是无形的黑手，无形的利益蚕食，终于将良家妇女变成了妓女。政府没有损失，损失的是被套的股民，被套的负债房主。昔日的炒股高手、庄家轮回为穷人，同样昔日的房虫也一样会轮回为穷人，被套的开发商也可能流落街头。政局一样的稳定，因为我们已经建设新农村了，股民、房东改变不了历史，他们只能改变自己的命运，只是农民依然在日出而做，日落而息。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-04-30

作者：tinnors 回复日期：2006-4-29

今天看央视的玉碎，发现那里面一个老头说了一句话，太有渲染力了，‘一个人如果什么都看的太明白了，就会觉得人生没有任何意义了’，想像当初板桥先生的那句难得糊涂该是一个怎样的无奈啊！

心知肚明的傻，是装傻-----大智若愚

愚昧无知的傻，是真傻-----呆若木鸡

难得糊涂是假糊涂

糊里糊涂是真糊涂

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-04-30

作者：有水流过回复日期：2006-4-30

不说这些了，没意思，小弟同样对经济感兴趣，据我的了解我国的经济改革，在本质上来讲是一种经济上先行，政治上缓行的改革，

也就是在经济上实施资本主义，政治上实施社会主义，而且我觉得改革到现在的阶段太强调效率了，忽视了公平，致使社会矛盾丛生，您认为我国会处理好这些问题吗，我们会越来越好吧，还是越来越坏

资本、法律、市场叫资本主义社会，
工人、农民当家做主叫社会主义社会，
世袭、诸侯割据叫封建社会，
干活拿不到钱的叫奴隶社会。

你说我们更像什么社会呢？

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-04-30

作者：心埋大海回复日期：2006-4-30

尊敬的润土大哥：

小辈想请教您一个问题，你能谈谈政府在建设新农村的过程中，会带动哪些行业的发展或者又会冒出哪些新的行业出来呢

跪求大哥讲解，小辈洗耳恭听

(1) 三下乡文艺演出、心连心明星走穴。

(2) 农村基层干部的培训市场，培训他们如何管理农民，理解D的政策，保持农村的稳定。

(3) 村、乡楼堂馆所、办公楼的建设与装修。

(4) 村、镇道路的建设。

(5) 村乡干部的旅游参观

(6) 相关电视、宣传、出版市场

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-05-03

自然的美景与人世的苍桑

06年5月2日,我带儿子与朋友一家三口,来到安徽的天柱山旅游。上午8点,别克汽车沿着蜿蜒的山路往上行驶,我坐在后座,看见窗外青山绵延起伏,这风景虽跟过去看过的山没有什么区别,但是平日里看惯了水泥、玻璃、萤红灯的眼睛,依然被眼前的青山绿水所陶醉,窗外吹进的清新空气,让人心旷神怡。

停好车,买了每人120元一张的门票,又花钱乘着索道上山,随着缆车的上升,人有种飘然飞天的幻觉,身旁云雾缭绕,远处的山峰忽隐忽现,裸露的岩石千奇百怪,在墨绿色植被的衬托下,构成了一幅幅中国的山水画,,随着云雾的变化,阳光强弱的变化,眼前景色一会儿是清新淡雅的水墨画,一会儿是朴素的写意画、美轮美奂,到了山的中间位置,为了体现登山的乐趣,不再乘第二段索道了,改为徒步等山,朋友叫那两个轿夫全程服务,5个小时的路程,两个轿夫收费300元,这样他的夫人、女儿、我的儿子走累了后,就可以轮流乘轿休息了。

一路上轿夫抬累了,总要稍息片刻,休息的时候,也不忘向我们热情介绍如何观赏身边的风景,看出来他们对300元的价格非常满意的。快到山顶的时候,路非常的窄、非常的陡,有时人要侧身才能通过,矮的洞道里,人要爬行着,方能通过漆黑的洞道,巨大的岩石好像就要倾覆倒下一样,只是由于一小块岩石的支撑,才保持着现在的

平衡，在看似危险的倾覆和却又平衡里，大家心惊肉跳地在险路上小心的爬走，轿夫的轿子这里是过不去的，他们要用另外准备好的轿子，才能完成下一段的行程。山顶的树木没有山下的多，只是在悬崖的上面长着几柱松树和不知名的花，背景只有白色岩石影衬的鲜花，却有种孤傲、高贵的美丽。

到了山顶后，前面悬崖的下方，有棵千年的古松傲然挺立，他有黄山迎客松一样美丽的身姿，却多了份独有的俊美、多了份独有的挺拔，整个树体散发着自然雄性的力美，可能太出类拔萃的缘故，居然古松的周围不再有松树长出，不敢与之争辉，古松的前方是望不到边的云海。云被风吹动着，时浓时淡，突然一阵大风吹过，云海突然消失，古松前方不远处竟然就是天柱山的顶峰，原来在山下看似峰顶的山峰竟不是顶峰，眼前的顶峰一柱擎天，却又是那样的秀美，像个含羞的美丽少女亭亭玉立，白玉般岩石的线条是那样的袅娜多姿、美不胜收。转眼间，一阵轻风吹过，对面秀美的顶峰随即被云海湮没，啊，大自然总是将最美的景色小心的珍藏，只是偶尔地让她露出美丽的峥嵘，让幸运的人们感受她的美丽，享受最美的自然梦境。原来是这美丽芬芳让对面遥望的孤傲古松那么俊美、那么挺拔、那么坚强。

下山走了一段路后，我们一行来到炼丹湖，只见两侧青山倒映在一湖碧水之中，将不大的湖染成了一块美丽的翡翠，乘船划至湖心，一阵云雾漂浮过来，我们竟然看不见近在眼前的青山绿水，小船像一只漂浮在天边的若亚方舟，美丽的梦幻让时间静止、让呼吸停止，身心完全融化在这人间仙境，深深地陶醉。

回来的路上，我想起了，古代李白、苏东坡等那么多名人对此美景流连忘返，要在此安度人生的晚年，他们留下了许多优美的诗句，可是这座美丽的名山却没有留下什么值得纪念的建筑物，因为它们多毁于不断的战乱，不仅让人无限伤感，感到无赖却又是必然。我们5人花了近千元门票、这每天数百万的景区收入跟这些辛苦的轿夫又有何关系呢？过去的古人看风景不花钱，他们的祖辈贫穷，现在他们世代居住的风景可以买钱了，可是他们依然贫穷，他们是中国大多数百姓的缩影，他们“流自己的汗，吃自己的饭”、“不用人间造孽钱”的清白人格，却蒙受不公正待遇，仍然忍辱负重。他们是巨大倾斜的岩石下支撑的小石块，他们用自己的渺小支撑着巨大的岩石，他们每一次的身心疲惫总会带来美丽的毁灭，让曾经的美丽留下一片废墟。我感叹这份自然的美丽，祈祷这苍桑的坚强，让世界保留这不多的美丽。

李白（唐）

奇峰出奇云，秀水含秀气。青冥皖公山，巉绝称人意。

白居易（唐）

天柱一峰擎日月，洞门千仞锁云雷。

王安石（宋）

水无心而宛转，山有色而环围。

穷幽深而不尽，坐石上以忘归。

苏轼（宋）

先生仙去几经年，流水青山不改迁。

拂拭悬崖观古字，尘心病眼两醒然。

朱熹（宋）

屹然天一柱，雄镇斡维东。只说乾坤大，谁知立极功。潜山带荆衡，凌厉首开辟。

黄庭坚（宋）

撑空云霞断，半岭阴晴隔。

李庚（明）

天下有奇观，争似此山好。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-05-05

作者：yrcui 回复日期：2006-5-2

小弟毕业在哈尔滨工作两年(技术相关)一心创业并积极准备着一直是知识层面的

来深圳想做销售锻炼自己但没钱了又找了份和技术相关的先做了起来之前一直是破釜沉舟的打算现在想想也不现实

现打算搞副业计划在深圳做黑龙江的土特产(黑木耳、大米、都市等)一直看好健康产业苦于没有切入点

计划：1)开始深圳市场需求调查

问：应针对什么渠道怎么入手调查

2)现在情况资金不足但哈尔滨有朋友能搞到货源

问：有什么好的操作方式可以弥补资金不足吗

3)物流一直是自己困惑之处考虑黑龙江到深圳成本太高

问：楼主在运输这一块有什么看法

打算：1)跑遍深圳的潜在客户作需求调查

2) 找贸易公司谈看能否挂靠或合作

深圳是移民城市,东北的移民有一部分市场,在他们聚集的地区开个小专卖摊可能会挣到些小钱。但没有商业发展的空间。因为商业流通的关键节点,已经被垄断集团通过境外的所谓上市公司隐行控制了。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-05-05

作者:目光呆滞的润土回复日期:2006-4-30

作者:心埋大海回复日期:2006-4-30

尊敬的润土大哥:

小辈想请教你一个问题,你能谈谈政府在建设新农村的过程中,会带动哪些行业的发展或者又会冒出哪些新的行业出来呢

跪求大哥讲解,小辈洗耳恭听

(1) 三下乡文艺演出、心连心明星走穴。

(2) 农村基层干部的培训市场,培训他们如何管理农民,理解D的政策,保持农村的稳定。

(3) 村、乡楼堂馆所、办公楼的建设与装修。

(4) 村、镇道路的建设。

(5) 村乡干部的旅游参观

(6) 相关电视、宣传、出版市场如获至宝

作者：风咏云回复日期：2006-4-30

祝润土、天涯的所有朋友

所有热爱脚下这片热土的朋友

原我们的国家。。。。。

为什么我的眼里常含着泪水，因为我对这片土地爱的深沉。

呵呵，建设新农村终于开始了，新闻报道如下：

考察新农村变成港澳游

2006年05月03日

举报人：陈先生

举报内容：五一长假，我们南京市浦口区农林局的部分干部却在坚持上班，为啥？写去南方“考察社会主义新农村建设”的感想和调研报告！他们刚去了深圳的南岭村考察回来，但他们6天的行程里，留在南岭的时间不到一天，其他都是在香港、澳门、珠海度过的，使这次所谓的农村考察变成了港澳游！----（略）

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-05-06

作者：文子 323 回复日期：2006-5-2

请润土老师对这几年中国与别的国家所搞文化年的形势就政治和经济方面谈谈对中国有哪些影响？有哪些帮助？

中国与法国、俄国近年来搞过文化年，这是两个近代世纪文化非

常发达的国家，他们以自己的灿烂文化而自豪，因为他们有世界闻名的大文豪、思想家、音乐家、诗人、画家、艺术家。中国则以悠久的灿烂历史展现中国古老的文明，这是东西方文化的展示舞台，历史与现代文化展示的舞台。正是这种展示显得中国现代文化的衰败与畸形，从而证明了近代中国社会的政治衰败、经济的畸形。这是一种潜在的、内在的文化底蕴是一个国家政治与经济的思想灵魂。

当老舍这个中国现代社会最仁厚的智者也投湖自尽的时候，我们已无颜再提“文化”这两个圣洁的词了。什么时候我们可以向世界展示我们活着的文化巨匠的时候，中国政治文明的时代、经济繁荣的时代就到来了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-05-06

现代中国文化现状是：

忽悠是最知名的表演艺术家。

超女是最知名的歌唱艺术家。

木子美是最知名的作家。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-05-06

作者：stephenchou1980 回复日期：2006-5-6

润土大哥，关于您在文中提到的张瑞敏讲究诚信的问题上，我有一些不同的看法。余世维带浙江人寿的职业经理人的讲座中提到，海尔欠了好像 13 家银行的钱，还欠余世维公司的钱，结果余世维向张瑞敏要钱，张瑞敏要就还一半，不要就算了，结果余先生打算告，可是朋友告诉他，海尔不能告（中国**撑腰）。结果还是找了各种关系

才要回来一半的。虽然上述事件只是一面之词，没有确实的根据，不过我认为，可信度还是很高的，因为第一余世维不可能无中生有诬陷他，第二，在一个职业经理人的讲座上，学员都是国企、外企的高层。最近，郎大炮（郎贤平）对海尔也炮轰的厉害。所以，我本人不是看好海尔。

余世维作为中国当今最火的学者专家，说张瑞敏签他的钱，如果是真的则无可厚非，如果当方面离开背景去说：“海尔欠了好像 13 家银行的钱”，只能说明他可能还不懂经济。

余世维也好，郎大炮也好，说的再正确，也只能算最聪明的三国谋士。

关云长、赵子龙的功过是非历史自会评价。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-05-07

作者：天马流行拳回复日期：2006-5-

达则兼济天下，穷则独善其身！楼主不知道如果是庙堂之人当怎讲？国家有难匹夫有责，中华儿女，岂能片言之语慰藉而没有担当呢！

达则兼济天下，穷则独善其身！这是做人处事的最高境界。不过，没有后天思想灵魂的净化，仅靠自身的力量抑制住人性固有的恶源，多数人是达不到这境界的。

中国的庙堂之人 99%做不到这“达则兼济天下，穷则独善其身！”的境界，那么能达到这境界的 1%又是谁呢？是尧帝、舜帝。因为他们

是人民选的，他们必须对人民负责，人民爱他们。他们也爱人民。中国的老百姓把庙堂给了尧、舜，当时虽没有法律，但有巨大的道德力量约束着庙堂之人。所以尧、舜是能够达到这境界的，也是已经达到了这做人的最高境界。

其他的庙堂之人为什么做不到呢？

因为之后的中国社会进入了“窃钩者入牢狱、窃国者入庙堂”的时代，庙堂之人也长着人样，可是人与人之间的区别比人与动物之间的区别还大，那么人跟庙堂之人差别就更大了。他们的庙堂全是窃来的、抢来的、骗来的、杀来的、世袭来的，又不是人民给的，凭什么要真心对待人民呢？唯一要负责的就是列祖、列宗和千秋万代的江山稳定。庙堂之人不管施行的仁政还是暴政，目的只有一个：江山的稳定压倒一切。庙堂之人也是心地善良的，也有恻隐之心的，但是他们能够做到的仅是流几滴眼泪、哽咽地几句动情的语言。心善的庙堂之人做到极至的境界也只能像顺帝一样地出嫁为僧。所以他知道做人的最高境界是“达则兼济天下，穷则独善其身”，他也想像尧、舜一样被人民爱戴，可是他心中悲伤啊，他做不到。因为八旗子弟不答应，列祖、列宗不答应啊。

国家有难匹夫有责，是统治者说的，其实这句话的本意是人民有难匹夫有责。写完这简短的回贴后，我想起了电视里每天准时播放的“永远的粪碑”。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-05-07

作者：脑袋不是麻袋回复日期：2006-5-7

润土大师啊，你的文章我一连看了八遍，越看越想哭，因为大师告诉小的一个铁律：在当今时代的中国，一个人（特别是一个才走出大学校门的年青人）如果没有家庭背景或者社会背景，想仅仅凭着对未来的美好憧憬，想仅仅凭着个人不懈的努力和奋斗，想发财（咱别整“成功”这漂亮词儿）是不可能的吊事！您老人家还告诉小的没有背景还剩一招了，搞点儿傍门佐道或许能发点儿小财。本来小的刚看你故事的时候也和很多网友一样地热血沸腾，可越往下看心越凉，最后是拔凉拔凉的。别人的脑袋也是脑袋啊，你是企业家吗？你真正为慈善事业捐过一分银子吗？

作者：脑袋不是麻袋回复日期：2006-5-7

你告诉小的们你许许多多创业的故事，其中百分之九十九，不是死在摇篮里，就是给潜规则啊、小人啊、背信弃义的公家单位啊甚或制度啊等等给毁了。反正不是你自己的原因。如果是的活（假设）那就只有一个原因：大师本人太善良了呀！你想告诉小的们什么？你想暗示此什么？你是想通过你的故事给小的们一些有益的启示和帮助呢还是告诉小的们你们就别“痴人做痴梦了…

私人、民营企业在不同的时间、不同的区域，发展的机会也不相同，我没有成功，不代表没有人成功。只是我处在的区域是强势父母官罢了。

本省的父母官嫌培养自己儿子时间慢，怕儿子成功后，自己享不到福，所以宁愿让自己最漂亮的女儿做了洋人的情夫，把自己的祖坟

也扒了为洋情夫建了茅房。不过洋情夫每年也能给假岳父个几千美金的红包，可是要面子的父母官，不讲自己才拿了几千元的红包，却到处吹嘘洋人是自己的女婿，是世界 500 强。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-05-08

作者：脑袋不是麻袋回复日期：2006-5-7

小的难得一见个别不同的声音，立即就被一片涛涛洪水给淹没了，这也叫交流？也叫互动？是平台还是只准唱独角戏的舞台？

你说的很好，我像你这样年龄的时候，思想比你差远了，只想着吃喝玩乐呢。我理解你渴望事业的成功和发财，因为我只能想如何事业成功，我不能教大家用非常手段去发财，否则善良的网友会拍砖的，而且那些歪门邪道，大家可能比我还明白，只是不愿说，或不愿去做而已。觉时恋梦梦恋醒兄弟说的很好的，深圳在知识产权保护方面做的最好，所以让大批的高新技术企业迅速成长起来，长沙的远大空调不是也非常成功吗？成功的事例还是不少的，做为创业首先要创新，这也是新一带领导人清醒的认识到的方向。从个人创新的角度看，科技的创新，比市场模式的创新、市场需求的创新，更容易成功些。对于多数创业者来说，所谓的生意就是后两者的创新，我们谈的最多的也是围绕这些话题展开的。对于第一种创新，大多数人是做不到的，远大的张跃发明了直燃式空调，所以他成功了，如果说看贴的朋友中谁能发明治疗“爱滋”，治疗“禽流感”的药物，他也一样会成功的。因为官僚垄断的经济，是不能在科技创新上取得成功的，它唯一的生

存就是阻止你在后两项的创新。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-05-08

作者:天马流行拳回复日期:2006-5-8

自认为闰土兄是出相入将之才!

通篇看来,里面多少有一种基调--那就是对政府的怨言,透析制度的瑕疵,为什么没有一种改变的思潮,一种实干的精神?一届zf也好、一种观念也好无不渗透民族的文化与传统!不敢说我们周围有多少不公多少不平与多少腐败,但是每种愤愤不平之事没有民族文化最底色的反映!也许,和平时期就是对文化疏理与树立的时期!

我们很多人都在指责,却没有人去思考,应当如何进步如何变更非常敬佩五四时期的那些长辈们,那是个百家争艳的时代、是指点江山气贯长河英雄辈出的时代。我们文化里可能就缺少民主!困惑的是为什么我们没有一种精神去徐图良策,改变种种不平?!可能老子精神源远流长,当我们不能够改变事实时,就去逃避,还美言“穷则独善其身”其实何尝不是逃避不是畏惧!

谢谢老弟的抬举,其实每个人经过教育培养都可以成为有用之才的,我正在写中国的教育文章,正是教育的问题改变了中华的文明。此前我也迷惑了很久,为什么6万满族兵丁打败了伟大的中华民族、小日本在中国山河长驱直入。我们民族的魂到哪里去了。后来,我发现了统治者从来不说,历史上从不说。当你翻开历史的记忆,你会为是一个中国人而自豪,这些令人仰慕的英雄,我们竟然不知道他们的

名字，可是他们却在日本人，外国人的教科书里。我们的先辈是他们万分的景仰英雄，令我无限感慨和惊讶。

那些豪气冲天、气吞山河的中国男人，那些以一挡十所向披靡的中国男人，那些有仇必报、爱憎分明的中国男人，那些心中只有一个信念——“犯我中华者虽远必除”的中国男人，让现在的中国男人无地自容，原来这就是每个统治者最恐惧的中国男人。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-05-10

作者：龙游郊回复日期：2006-5-9

CCTV 经济频道 9 点的新闻报道：北京的的士有一半装了 IC 卡，不知道和润土兄的传媒篇有无干系啊？

兄弟，北京的 IC 卡跟我没有关系。公交 IC 卡是全国城市公用事业部门服务市民的高科技产品。济南前天的公交 IC 卡，一夜间突然涨价，老百姓在他们的眼里连根野草也不是。要知道高科技的武器被强盗掌握了，你还能保住你钱包吗？

北京官员怎么想的，我不知道。我知道我们的官员笑着对我说：“以后，司机只管跑路，钱全在我这里，不怕他不缴份钱，费用了，拿钱也必须看老子眼色，他妈的，现在催钱还要打电话，老子整他们的日子在后面”。我恳求地对他说：“我传媒广告要成功，必须 IC 卡要火起来才行的，你至少要让他们配合你吧”，他说：“他们敢不配合，配合，不配合老子让客管处查他们车子”，我说：“人家跑了一天车，他若没跑到现金，你总要让他们可以用卡上的钱加油吧”。“呸，老子

才不管他加油的事呢”，后来，我再也没讲一句话了。后来他亏了一千万，不过上级也不问原因，几个月后，公交 IC 卡涨价了，是不是让老百姓为他买单，我不知道，我前天才知道，这个无耻的家伙，被任命为上市公司的董事长了，我真的为老百姓而悲哀，因为我被骗，我心中是明白的，毕竟我知道是谁骗了我。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-05-10

无耻的教育终于毁灭了中华的文明

真诚的反思才能点燃起中华的希望

一个国家、一个民族的教育投资是最大的投资，投资的成果决定着国家的存亡和民族的盛衰。一个家庭用于教育的投资也是投入资金最多、投入时间最长的投资，投资的效果决定被投资人的命运与人生的道路，同样现代社会一个人创业的成功与否，与本人所接受的教育投资有着直接的因果关系。

中国教育的悠久历史

中国是世界上教育历史最悠久的国家，诞生出孔子、荀况、朱熹三位思想家、教育家。荀况的弟子李斯经过荀况的教育，虽然人品很坏竟然最后也成为秦国的宰相，荀况的另一弟子更是才华横溢，秦始皇看过韩非子的文章后，为了尽快见韩非子一面，不惜立即发动了一场战争，足见韩非子经过教育后的身价。孔子他们的教育思想对中国知识分子影响更加深远，春秋战国时期的“立谈而致卿相”，意思是：有才华的人，通过跟六国的君主交谈，可以即刻被委任卿相官爵，隋、唐之后科举制度的实行，是统治阶级对士人所设置的仕途诱惑，孔子

的“学而优则仕”被统治阶级所利用推崇，让中国历史上的文化人顶礼膜拜。这种教育投资在现代社会看是落后的教育，但在当时的历史时期，则是世界上最先进的教育制度，并使唐、宋的政治、经济达到空前的文明高度。唐代的韩愈、柳宗元、宋代的欧阳修、苏洵、苏轼、苏辙、王安石和曾巩，这唐宋八个散文作家加上诗仙李白、诗圣杜甫、诗鬼李贺是当时世界最耀眼的文化群星，连皇帝唐玄宗也成了个才华横溢的诗人、浪漫的文化情人，宋徽宗或许是中国帝王中艺术天分最高的皇帝，在中国书法史和中国美术史上，有着无可争辩的崇高地位。这位皇帝独创的瘦金体书法，直到今天也没有人能够超越；书体挺拔秀丽、飘逸犀利。宋徽宗的山水画杰作《雪江归棹图》，意境清奇高远，超凡脱俗。两位虽不是治国的好皇帝，但是说明当时中国的文化教育已经达到非常高的水平。唐、宋朝代是春秋战国百花齐放后的一座文化教育高峰。从另一个方面说明，只要政府不是铁血政府，中国的文化教育就能达到一个非常高的水平，同时也会带动经济的空前繁荣。但是儒家的中庸之道却让中国人失去了，爱憎分明的思想，让中国男人学会了忍受，为中华文明的毁灭埋下了隐患。

教育历史的转折

统治阶级通过教育，让自己的后代成为“劳心者”，劳力者中不想被治于人的人只有通过自身的受教育而改变自己被治的命运。所以说中国历史上个人的教育全是围绕做官、治天下而展开的，他们把“修身、齐家、治国、平天下”做为自己的人生目标。当朝者也围绕自己的利益而使教育按政权的需要去设置模式，他们力推孔子的儒家学说，

要臣民顺从，要忠孝。不过中国的知识分子，在国家的政治地位一直处于边缘化的状态，他们从没有真正主导过中国的政治舞台。但是中国的传统士人虽追求功名，不过依然保持着做人的气节和尊严，就是现在所说的骨气、傲气。

在历史的长河中，文明与野蛮的交锋，文明不一定就能战胜野蛮，在冷兵器的时代，蒙古人用铁血征服了世界，当时四亿的世界人口被他们杀了快一个亿，世界上最文明、最富裕的宋朝被游牧民族的野蛮所毁灭。蒙古人所向披靡的征服中，唯一能跟它血战四十二年的，不是西夏游牧民族，身强体壮的东欧民族、波斯民族，恰恰是兵弱不尚武的南宋王朝的人民，因为南宋的人民是世界上最富足的人民，是文化教育最好的国家，政府也是当时最民主的政府，他们竟然与百姓商量作战的方案，百姓同仇敌忾，岳飞是当时民众心中的英雄，岳母为子刺字“精忠报国”的佳话，成为中华民族的精神财富。他们不愿让文明与富足回到野蛮的时代，正是当时世界上最优秀的中华民族阻挡了所向披靡的蒙古铁骑，长达 42 年之久。虽然汉代以后统治阶级不断用儒家的教育消灭中国男人的雄性激素，但是毕竟宋代时期的中华民族的血液里还尚存着大汉英雄的血液。因为之前的中国妇女有英勇的中国男人的保护，她们几乎没有被外族的男人强奸蹂躏过。从元代以后、到大清国、再到日本占领时期，中国的历史就是一部中国妇女被外族男人蹂躏的历史，正是因为中国的男人变成了太监、变成了没有血性的人的结果。是什么改变了中国男人的基因，原来是统治者的愚民教育，是统治者拒绝让中国男人成为顶天立地汉子的教育，他们

要中国男人忍受，要好死不如赖活，要长命百岁。

教育文明的休克断代

蒙古人统治的时期，中华文化处于停滞空白的时期。之前宋朝的老百姓人口流动相对是自由的，除了官僚与平民的等级区别外，人的等级比过去模糊了许多，元朝的统治者却让人民分成了四个等级，汉人是最低的种族，他们用铁血、枷锁统治着中国。但时，由于中华文化的博大精深，他们并没有征服中国民族的灵魂，仅一百年就蒙古人就结束了自己历史上最伟大帝国。不过他们却将等级的糟粕发扬光大了从此改变了中华的遗传基因，现在的农民工、临时工等等就是这些基因的变异。以后的中国人除了战乱中的逃难外，一般不给自由流动了，今天的中国特有的暂住证也是这些糟粕延续。在中国的历史书里很少提起元代的历史，因为这是中华民族最耻辱的时代，如果不是一个蒙古大臣向元朝皇帝说：“汉人可以做工、赋税”的话，中原的汉人几乎被杀光了。他们怕让我们的人民知道屈辱的真相，不让人民反思，找到他们是真正的中华民族的罪人，他们只告诉敌人是如何的坏，却不说：“人民为什么没有了血性”，因为人民的基因被他们悄悄地改变了。

我一直困惑这个问题，找不到答案。后来我发现原来是统治者的愚民教育让江山稳固了，却让中华民族走向了灭亡。因为中国的正统教育里没有了英雄、热血男儿的身影。连《水浒传》也被列为禁书，他们怕中国的男人像武松、像林冲、像李逵一样造反。只有儒家的中庸之道，何为中庸之道？就是善恶不分，没有原则，从个人的角度讲

就是让你失去雄性激素，却说你儒雅。面对被驯化的人民，统治者的江山是稳固了，可是在外敌入侵的时候，人民却再也不敢反抗，再也无法击败来犯的弱敌了。要知道满族只有 20 万人口，可以动刀战斗人员才 6 万人，就这 6 万兵勇就将伟大的中华民族给吞并了。抗日战争中 5 个日本兵就能控制着中国的一个县，连日本人也不敢相信。但是我信，因为多年前，我听说敌人向我们的人民动手了，我冲到了街上，可是我万份的悲伤，因为他们全躲在房子里，在窗口张望。我知道我四年纪就看了禁书《水浒传》，原始的雄性激素让我热血沸腾，可是我的许多同胞却个个聪明过人、万分的理性。现在，我才明白，这正是统治者的成功驯化教育的必然结果，让世界上曾经最骄傲的雄鹰变成了蝼蚁。这只雄鹰至今却让日本人崇拜着。

清朝的女真游牧民族对中华民族的统治，则更加彻底摧毁了中华文明，让中国进入了万劫不复的犬儒社会。蒙古人用铁血没有征服，他们用两手都要硬的无耻手段，文字狱和辫子把中华民族的灵魂给消灭了。他们篡改历史，隐瞒杀人野蛮的真相，他们用 300 年的时间，将中华民族有骨气的精英全杀光，用文字狱将中华民族的文明精英全杀了，用辫子将中华民族的羞耻心彻底摧毁。

我们不在骄傲了，连做人的羞耻心也没有了。什么是羞耻心？羞耻心就是做人最基本的道德标准，是人与动物的区别标准。现在中国社会的道德沦丧，说到底就一个句“没有羞耻心了”，为了提拔，出卖朋友，奉送自己的女儿、妻子，睁着眼睛说瞎话，欺负孤儿寡母，扒人祖坟等等人间未闻的丑事他们全做出来。因为他们不知道一个

“耻”字，所以，做为一个人是无法跟他们交流的。没有羞耻心的人，就是犬儒、就是太监。大和民族、日尔曼民族、犹太民族为什么现在优秀，因为他们有羞耻心？因为他们被耻辱后会自尽、会剖腹，会像樱花一样美丽的凋谢。他们更知道有仇必报的天理，以色列的特工可以在天涯海角一直追杀纳粹分子。可是我们却善恶不分，硬说日本人民是热爱和平的，要知道日本占领上海的时候，日本是举国欢腾。如果我们像雄师一样的威猛，他们敢侵略吗？为什么？正是这儒家的教育，正是这三百年满清的教育将中华文人的飘逸洒脱气节给消灭了，许多文人成了像范进一样的疯子、傻子，能够考取功名的也成了犬儒的御用人才。中国古代的道德宗旨是文官不贪财、武官不怕死，经过统治者的教育的，文官没有了气节，只剩下贪财了，武官没有了雄性，只剩下投降了。

从国家的教育看，大清国是世界上教育最成功的国家，因为即使政府最后腐败无能了，也能苟延残喘了近百年。但从民族的角度看，则是中国民族最黑暗的教育历史，因为它从根本上毁灭了中华文明。从个人的角度看，教育的投资也是失败的，对于士人来说，只有两种选择：做地位下贱的人或做风光的奴才。

令中华骄傲却被正统教育掩盖的辉煌

中国人下贱到如此被人羞辱的地位，全是统治者教育驯化的结果。我们中国民族曾经是多么辉煌，中国的男人曾经令敌人闻风丧胆。汉朝时期，中国军队无数次的以少胜多、所向披靡。有时尚未开战两军对阵，区区数千人的中国军队，那整齐的队列、威武的英姿、气吞山

河的气势，就已经让数万的敌人胆战心惊，伏首称臣。有一个校尉军官竟说出震惊世界的惊世名句：“犯强汉者，虽远必诛”

全世界公元前 36 年，在匈奴郅支单于杀中国使节后，汉帝国西域副校尉陈汤竟然只带了 5000 士兵，也不向朝廷报告，沿途私自调动西域各国军队，汉朝屯垦部队共 4 万余人，分两路，越帕米尔高原，穿大宛，过乌孙，至郅支城(哈萨克江布尔)下合围匈奴，并斩郅支单于首级，传送大汉帝国首都长安。要知道，这是长驱直入数千公里，直杀敌人老巢啊。如果没有那无比的勇敢与血性，是万万也做不到的，并且他还不是将军，只是的副校尉的中国男人。这个中国男人是多么伟大，可是过去，我们却不知道他的名字，可是日本人、外国人却知道他的名字。还有飞将军李广，即使被俘，敌人也崇拜他的英武不屈，竟然恳求他娶公主。还有卫青、霍去病等等，这些中国男人是那样地令人骄傲，正如陈汤在给皇帝的奏疏中指出，应该向天下各国表明：“犯强汉者，虽远必诛。”这是多么伟大的中国男人啊，每当我想起我们被炸的大使馆，每当我想起我们被蹂躏的印尼华侨，我就想起他这句话：：“犯强汉者，虽远必诛”。

现在，我才知道，真正的古代中国英雄全是凯旋而归的英雄，多数是活着的英雄。可是，从我记事的时候，就只知道男人要扶老人过街，要帮助人打扫卫生，反正我知道的英雄全是死人。

由于中国是世袭的国家，开国的皇帝相对英武些能控制局面。他们的后代往往较弱，那些所谓聪明的奸臣，知道自己没有能耐。在那些英勇的中国将军面前，不如一只苍蝇，可是他们却会献计呀，告诉

中国的皇帝，这些勇猛的中国人太恐怖了，打仗总是凯旋而归，个个气宇轩昂，如果他们造反，皇位就即刻让位。只有让中国没有了英雄，江山才能永固。可是这些昏官就没想到，长城外全是要吃人的狼啊，铁的事实证明他们终于消灭了中国男人，因为有了中国男人，又被外族轻易地消灭的自然规律。

短暂的辉煌

近代社会的北洋政府是个软弱的政府，但是北洋政府却对中国的教育文化投资做出了很大的贡献，中国的大学教育、平民教育、新文化运动正是北洋政府的宽容而生根的，产生了许多近代中国的文化巨人，也教育出大批爱国的“五四”青年，另一个对中国教育贡献最大的政府就是美国政府，他们用大清帝国的赔款，用于中国留美学生的教育投资，正是这些没有被用于修宫庭、戏楼的白银，培养出近代中国社会的民族脊梁，他们在工程、技术、科学、工业、教育、艺术等各个领域，为中华民族近代的文明做出了杰出的贡献。

近 60 年的教育演变

从当权者的角度，他们需要工具一种没有思想的人才，所以在教育的设置上颇费心机，又红又专是当初设计的最高培养目标。这些人才教育出来后果然造出了万吨水压机、长江大桥、原子弹、人造卫星，但是他们不会造反。文革期间如何让教育出的学生造反呢？领袖们当然知道：“无知而无畏”的道理，那就是要他们放下学习闹革命，通过学生的闹革命，果然将政权重新夺了回来。从这两个阶段看，国家的教育是非常正确的，但是民族却多灾多难了。从个人教育来看，又

红又专的人在文革十年受到了磨难。但在之后的经济建设中，只要他们能活下来的，基本又有了发挥作用的地方，这部分人的人生是开局和结局比较好。个人教育最失败的恰恰是响应号召闹革命最积极的学生，他们中的多数是当今中国社会社会地位最低、生活条件最悲惨的阶层。他们个人教育投资的彻底失败，决定了他们必然的失败人生。那些在闹革命中偷懒革命去学习，将精力投资教育的学生，基本成为当今社会的成功阶层。

改革开放之初，国家的建设需要人才。这种社会的稀缺资源让大学生成为天之骄子的代名词，国家按计划招生培养了大批的计划人才，满足了计划经济和社会发展的需要。计划的招生、计划的分配，让大学生没有就业的压力。可是，由于当局教育的疏忽与自由开放的社会环境，居然培养出“五四”青年，让自己遇到了前所未有的麻烦。所以他们必须重新调整教育，正是重新调整教育培养出来的学生，从现在开始走向了社会，他们终于像无头的苍蝇迷失了方向。

从90年代中期开始，大学生的就业压力开始出现了，这是由中国选择的发展道路所决定的，前十年培养的学生基本已经满足了社会经济、政治发展的需要，新增的毕业学生无法安排，为了将就业的压力往后拖延，当局扩招研究生、博士。其实在非知识经济的发展模式下，培养出来专业不对口的研究生、博士，社会是不需要的，从市场经济实用的角度看，他们不如一个农民工，一个初中毕业的纺织女工。因为我们两头在外的加工经济需要的是大批的低文化素质的女工、手脚架经济的基本建设需要的是大批的农民建筑工。矛盾的后移并没有

解决就业的问题，却将个人投资教育的成本拉高，教育产业将每个中国家庭的教育投资大到了历史空间绝后的规模。所以说当初扩大招生并不是为培养人才而采取的措施，而是无法解决就业的问题，让矛盾爆发的时间后移，把问题交给后面的当权者，这就是权术的高明之处。可是这种矛盾的延缓却加大了个人教育的成本。当学生毕业以后，他们发现他们被社会抛弃了，十万、几十万的教育投入后，可怜的工资多数却只有千元的回报。那些没有在教育上投入的农民工虽然也是千元的工资收入，不过农村妇女也好，农民工也好，他们几年的工资也能够农村盖个像样的房子。可是这些学生发现自己的房子是那样的遥远。他们心中不比的悲哀，他们的父母不忍心看着他们寄托的梦想，居然成了做苦力的民工，有些心软的就用自己的退休金继续养着他们心爱的儿女，这就是现在中国特有的啃老现象。

现在的学生普遍抱怨工资偏低，要知道国家政策里，除外资企业的工资没有限制外，对私营、民营、内资企业的工资是有政策规定的，就是只允许千元的工资计入企业的成本。如果那个企业愿意多付工资的话，则要为多支付的工资交纳 33% 的企业所得税。这就决定了多数学生必须面对的低工资现状。但是对于学生而言，高额的教育支出却没有得到市场的认可，却被告之不要好高婺远，他们迷茫了。要知道由于教育与现实的脱节，他们又不了解社会。学校里好的老师都出去赚钱、搞科学研究骗钱的项目去了，能上课的，十有八九是混不到钱的傻老师。由这些水平不高的老师教育又耽误了学生的学业，恶性循环中让教育出来的学生不被社会认可，使多数学生的教育投资失败。

出国留学光环下的阴影

可能有人会说我们的学生多么优秀，是的中国最优秀的学生多数却是为美国政府培养的，他们中的多数一去不复返了。因为在没有建立有效的知识产权体系的社会环境里，我们没有为优秀的学生提供发挥水平的地方，美国政府知道这些人才是他们的对手，是未来经济财富的创造者，他们必须抢过来，为他们国家服务的同时，让对手少个有用的人才。做为国家的教育，美国政府因为比欧洲政府更加开放与先进，从而在经济的发展上总保持着最好的活力。这是值得中国政府学习的地方。

近年来，除美国名牌大学以外的地方，也成了留学的热点，认真地分析会发现许多问题，其实真正能学到知识的只有一部分，不少是崇洋媚外的人，获得的心里安慰罢了。在市场经济的社会里，除了文凭之外，别人看中的是学生的能力，为什么西方的名牌大学的学生被企业、社会认可？是因为大学与社会、经济紧密的结合，一流的教授、一流的教育方法将最先进、最实用的知识交给学生。所以说：“西方名牌大学的文凭，能够真实地反映学生的水平”。最近，中国的留学生成为许多外国人眼中的花花公子，开着名车、胡作非为的新闻经常被暴光，学生被绑架的新闻也经常出现。这是百年前中国留学生所没有的现象。现在，许多学生的家长，并没有多少钱，却也将自己的孩子送出去留学，他们哪里知道，是在害自己的孩子。有些国外水平差的大学是学不到东西的，而且他们的孩子跟那些大陆过去的花花公子、花花小姐反而学坏了。

要知道大陆不少贪官并不指望自己的孩子留学成才，他们只是通过子女留学，让他们先期移民，然后将脏款转移过去，他们知道这年头国外的生意远没有大陆好做，利用自己的实权，在中国政府没有醒来之前，多捞几票。所以他们的孩子在国外有钱挥霍潇洒，而那些家庭条件不好的孩子却没有这些条件，他们中有的心里失衡了，让他们产生了犯罪的动机，屡屡发生的学生之间的凶杀，正是这变态留学的表现，因为这本身已不是留学问题了，而是留学光环下的垃圾社会文化的表现。最可怜的是那些穷人的孩子与家长，至今也不明白什么是真正的留学和外逃洗钱的差别。

留学生从过去的海归，到在家待业变成海龟；再到创业又变成海葵（亏），说明国内的环境需要大的改变，才能吸引更多的人才回来服务国家社会发展、经济建设的需要。从农业水稻科学家袁隆平的身上，就能看清中国科学研究的环境，袁在 30 年前就是世界公认的科学家，可是他却不是中国科学院院士，直到工程院成立后，因为他在国外的名气太大了，才被选成工程院院士的。那么这些出国留学的学生，就更加不适应国内的学术气氛了。

真诚的反思，才能点燃中华文明的希望

最近，温总理的亲民路线，胡主席的科学发展，务实的工作作风让我们看见了希望。中国的老百姓理解他们会耐心等待，他们可以在教育上入手培养出爱国家爱民族的热血青年。培养出中国的正气力量，用新生的力量跟腐败分子决一死战，我们已经一无所有，面对忘国的腐败分子，中国没有退路。我们知道中国的问题太多，太复杂。但是，

只要我们从点滴做起，我们还是有希望的。胡主席提的八荣八耻太好了，关键是如何落实，首先应该从一个“耻”做起，从舆论上，从各个层面，让国民知道什么是耻。如果我们的社会舆论做到了，让克拉玛依火灾中还活着的主席台领导去自杀谢罪了，做到了让贪官说话脸红了，那么，我们的民族就一定有了希望。

我们要用全新的教育改变中华民族的基因，不要再抱怨我们被杀了多少可怜的同胞。我们要让我们的后代知道我们有许多名震世界的英雄，我们可以像他们一样坚强、勇敢、智慧，让中华民族的字典里没有耻辱，只有一句话：“犯我中华者，虽远必诛”。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-05-12

一个国家就像一台电脑一样，北欧、美国等国家文明的历史虽然不长，但由于他们装的是最新的程序软件，装了强大的防火墙和杀毒软件系统，并不断及时地升级，所以国家的社会、经济运行正常。由于中国电脑运行的时间太长，程序软件又是世界独有的汉字系统，跟先进的软件、电脑不连网也不兼容，自身没有自动升级的功能，加上没有防火墙，所以电脑里全是木马病毒、蠕虫病毒。中国这台世界上最早的、也是最大的电脑，正在不停地死机、不停地重启中缓慢地运行着。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-05-12

我为什么要写教育的问题，因为在中国的三大改革中，教育是最重要的。教育的成功可以让中国人找回自己失去的灵魂，否则房改即使成功了，国人可以住着大房子，豪华的房子，可是灵魂却没有了归

宿。医疗的改革，即使成功了，可以医好病体却医不好受伤的心灵。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-05-12

作者:觉时恋梦梦恋醒回复日期:2006-5-12

如今三大改革都失败了!

精神空虚了，身体被挖空了，口袋也被掏空了。

还能活吗?

如今的人们的生存感重新回到了解放前的水深火热之中了。

解放前有乡里乡亲的，有祠堂、有家规、有族规，有为百姓说话的大公报、新华日报、有郁达夫、有鲁迅、有红军、有-----

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-05-13

我们面对中国堆积如山的问题，可能觉得无从下手，觉得中国的没文化的农民太多，其实这是误解。要知道满清三百年的文字狱的文化清剿，铁血统治。中国青年短短的接受新思想的教育，就培养出爱国、爱民族的热血青年，正是这批青年改变了中国的历史，推翻了三座大山，建起了新中国。所以说教育是唯一改变中国的切入点，只有年轻的才能替代腐朽的，只有新生的才能替代腐败的，这是自然的规律，否则只能腐败、腐臭中死亡。

切入点对了，教育的内容也非常重要，要知道近代世界上最伟大的平民教育家是中国人，不是我们知道的胡适、陶行知，而是晏阳初先生，他认为消除愚昧比消除文盲更加重要，他在1926年在河北定县的教育实验中居然把中国愚昧的农民改造成知书达理的有文化、有

教养的现代农民。台湾的现代农业和谐社会就是在他的理论设计下逐步取得成功的，他曾经是本世纪最杰出的亚洲人，他的光辉与爱因斯坦齐名，他在世的时候，每位美国总统都亲自问候，并与他同时代地在世界生活而自豪。可是我们绝大多数人民却不知道他的名字。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-05-13

作者:瘦马西行回复日期:2006-5-13

润土大哥，找你好辛苦，小弟请教一个问题，中国是否曾经有过一个全国社会科学界联合会或类似的组织，多谢！

有全国社会科学界联合会,以及各地区的社会科学界联合会组织,只是他们在中国的社会经济发展的地位处于边缘化的状态,自然科学家在中国的地位相对比社会科学家高,在媒体也频频暴光。几千年以来,中国真正的哲学家、科学家,从没有在中国的政治舞台发挥过决定性的作用,现在的经济学家、法学家等社会科学家许多是政治的装饰品罢了。

作者:天马流行拳回复日期:2006-5-13

很多时候,感觉自己就处于忍辱的境地,不知道忍的结果是什么是耻辱还是胯下之辱?

不知道各位有没有目睹小偷行窃却不知道如何是好,对此我一直愧疚,有一种信仰能够支撑我懦弱的行径,那就是,一时忍耐是为了日后的图腾,(虽然一直碌碌无为),也许没有了象润土兄所说的血性

了吧？

祈祷！以求安慰！

成大事者不拘小节！那不成大事者又将如何？没有信仰，没有文化基石，何去何从？

小弟，你不要内疚，几个小偷，你能抓了，许多小偷，你能抓完，他坐牢谁出经费？你能保证他出狱后，不再偷窃。其实，男盗女娼是社会问题的表像。你要仔细观察，就会发现，多年前，许多军人穿着军装在城市商业区购物、逛街。现在却少了许多。为什么？假如他穿着军装看见扒窃，是管还是不管？何况，你思想觉悟肯定比军人差远了吧。所以，你能有正义敢，说明中国人以后还有希望。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-05-13

我不敢瞎说，只有富豪自己最清楚，可以建议让他们每个人写个人自传，允许自传中有断代史。允许他们向上帝忏悔，也让阳光的富豪们展示自己商业的才华和思想。

真实的自传可以看出他们现在的心态，是癫狂、是骄傲、是坦荡、是平淡、是欣慰、是害怕、还是无耻的见不得人。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-05-13

美国超级富豪卡耐基说过，巨富们在拥有巨额财富中死去，是他自己的悲哀，也是社会的悲哀。盖茨，巴菲特也正是这样像卡耐基一样去做的。什么时候，中国的富豪也能做到这点，明白让自己的后代如何幸福的深邃思想境界。那么中国就进入了胡主席倡导的和谐社会，

并成为世界的经济强国了。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-05-13

他与爱因斯坦一起被美国一百余所大学和科研机构评为“现代世界最具革命性贡献的十大伟人。”

他的一生改变了世界上上亿贫苦民众的命运。

他是美国历史上第一个使国会通过拨款条款的外籍人士

至今他被日本看做是进一步现代化的路标之一

晏阳初，享誉世界的平民教育家和乡村建设家。1890 年生于四川巴中县。少时熟读儒家经典，十三岁时入内地会传教士办的西学堂读书，后来到香港和美国的耶鲁大学接受教育。在美国，晏阳初曾经受教于塔夫脱和威尔逊两位美国前总统。塔夫脱教晏阳初的课程是《美国宪法》。

1917 年中国对德宣战，有近二十万华工在欧洲战场上服务，但饱受语言不通之苦，晏阳初于耶鲁毕业后第二日到法国服务华工。在法国战场，晏阳初尝试着从复杂的中国文字中选中一千个常用字用来教华工识字，后来创办了《华工周报》，数月后晏阳初收到了一位华工写的信。这位华工为了表示对晏阳初的感激，决定捐出他三年在法国泥泞的战场上积蓄的三百六十五个法郎。晏阳初后来说，这是冒着生命之险赚来的血汗钱。

这封信后来改变了他的一生，晏阳初说：“我去法国，原是想教育华工，没想到他们竟教育了我。”于是他说：“我立志回国以后，不做官，不发财，把我的终身献给劳苦的大众。”

1920年晏阳初回到中国，他的第一站是上海，1922年晏发起全国的识字运动，号召“除文盲、做新民”。在长沙，他的声势做得很大，把整个城市都动员起来了，许多普通的劳苦大众——洋车夫和小徒弟，男男女女，老老少少第一次地有机会走进课堂。没有钱，但是那个时代有的是理想主义和热忱，教员都是义务，长沙和一百多位义务教员中就有青年毛泽东。现在外国人写毛的传记，说就是在那个时候毛泽东受到了晏阳初的影响，开始觉悟要真正地打到民间去，而且方法要简单、要经济、要实际。

在北京时，张学良以出八百万大洋支持平教为条件邀请晏阳初任东北的行政院长，然而晏阳初拒绝了，血气方刚的张少帅把晏阳初的助手关进了监狱，等晏阳初赶到时，发现他的助手正在监狱里教狱卒识字呢！

后来晏阳初发现中国的文盲主要是在农村，农村要是无法发展中国是无法实现现代化的。于是一九二九年，他来到了定县，这个地方后来成了遍及全世界的乡村建设运动的发源地。

在定县，晏阳初发现中国农民的问题主要是“愚贫弱私”，但是他发现单项的改造并不能解决问题，于是他逐渐摸索出了一套综合的农村改造方案。他从识字教育、生计教育、卫生教育和公民教育着手解决问题。他让农民在平民学校里接受简单的教育后，让他们组织成同学会，中国的历史上农民第一次有了自发组织的社区生活，后来这些同学会成了晏阳初对农村进行民主改造的基础。在那里晏阳初领导建立了乡县议会的组织。晏阳初说，对于中国人，有没有一个好皇帝

并不重要，但是，是不是有一个好县长却是大事。在定县他着手把在中国历史上主要是审判案件和收取苛捐杂税的县级政权改造成一个由民众选举、服务于民众的机关。

为了改善定县的农民经济生活，晏阳初领导的平教会做了很多很细致的工作，比如棉花的选种。一次一批美国的专家惊讶地发现定县的本土鸡一年只能下 68 个蛋。晏阳初说：“中国的母鸡已经下了三千年的蛋，它们大概是太累了。”后来晏阳初引进了美国的来杭鸡，在与本地鸡杂交后产生的新品种母鸡一年可以下 168 个蛋。

三十年代初，国民党内政部次长到定县视察后，对定县的乡村改造工作极为赞赏，因此国民政府决定把这种模式向全国推广。因此南京政府通过决议，全国各省设立乡村建设研究院，并划出一个县做试点。

由于日本步步进逼，1936 年晏阳初领导的平教会撤离定县。晏阳初说：“我们被赶出定县我们的人类社会——经济实验室，世界上第一个社会实验室。”

1937 年晏阳初接到湖南省政府的邀请，说蒋介石要晏阳初帮助动员三千万的民众抗日。随后他被任命为这一行动的首席执行官。晏阳初主持撤销了这个省三分之二的县的腐败领导，招集了五千个学者和科学家代替他们。这是中国历史上第一次大规模的基层政治改造和民众动员。这些工作对后来湖南能顶住日本的进攻取到了关键作用。

1940 年晏阳初在四川成立中国乡村建设学院。

1943 年，哥白尼诞辰 400 周年之际，美国百余所大学和科研机

构的代表评选晏阳初为“现代世界最具革命性贡献的十大伟人”之一，与晏阳初并列的有爱因斯坦、杜威等奥维拉·莱特、亨利·福特等。晏阳初是获此殊荣的惟一亚洲人。

1945年晏阳初在一次与蒋介石的会面中说：“我们人民遭受了二十一年的内战，他们流尽了鲜血。现在该是为农村的大众干一些事情的时候了。”蒋介石说：“你是个学者，我是个战士。”他说，等他消灭了对手之后，要聘晏阳初为全中国乡村改造运动的领导。晏阳初说：“委员长，如果您只看到军队的力量，而看不到人民的力量，那么你会失去中国。”

二战末期，罗斯福总统提出了著名的四大自由，晏阳初补充了一条，就是人民要有“免于愚昧无知的自由。”

在说服蒋介石无效后，晏阳初偷偷来到纽约，他在美国最高法官威廉·道格拉斯的引导下，“走后门”潜行到杜鲁门总统的办公室——因为前门有许多蒋介石的密探。杜鲁门说：“这些年来，我收到的每一要求都是帮助这个政府、那个政府。”他说晏阳初提出的是他收到的第一个帮助中国民众的计划。杜鲁门问晏阳初：“你看，这是一项悬在国会的议案，叫做‘1948年援助中国经济’，其总额为27500万美元。我准备建议所有这些钱都用于你的这个计划——这个为中国农民进行的平民教育和乡村改造计划。”

晏阳初大概一下子吓坏了，他忙说，我们不需要那么多的钱，我们有十分之一就够了。后来美国国会通过了一项叫“晏阳初条款”的议案，这是美国历史上第一次有一个外籍人士促使国会通过一个拨款

条款。

1949年晏阳初到了台湾，他说：“你们把中国最好的人才和这么多的钱拿过来了，台湾要是再搞不好，你们就要打屁股！”晏阳初只在台湾呆了一个礼拜就走了，但是后来台湾在改造和建设乡村的过程中大量借鉴了晏阳初的经验。据说，现在的台湾农村是世界上最好的农村之一。

晏阳初由台湾走向全世界，走向南美、非洲和东南亚。这符合他的个性、他的“勇猛开拓”的精神，和他介入广大第三世界民众苦难的命运，帮助他们发扬潜在的伟力的信念。

1956年在晏阳初的间接帮助下，按晏阳初的乡村改造思想，菲律宾历史上第一批全国选举的议员产生了。后来晏阳初在菲律宾建立了国际乡村改造学院，这个机构一直工作到今天。

1988年晏阳初98岁寿辰之际，里根总统在给他的贺辞中说：“在我任职期间，最大的报偿之一莫过于得知有像您这样全心全意为他人服务的贤达之士。”

1989年布什总统在给晏阳初的生日贺辞中说：“通过寻求给予那些处于困境中的人以帮助，而不是施舍，您重申了人的尊严与价值。”

“您使无数的人认识到：任何一个儿童决不只是一张吃饭的嘴，而是具备无限潜力的、有两只劳动的手的、有价值的人。”

1990年晏阳初在美国离世。

晏阳初在接受赛珍珠访谈时曾对全世界说：“我向全世界提出这一个问题，请求解答。为什么不能团结所有国家、所有地区的人民以

共同打击我们的敌人——愚昧、贫困、疾病和腐败政府呢？”

晏阳初：我常说，“三C”影响了我一生，就是孔子(Confucius)、基督(Christ)和苦力(Coolies)。比较具体的说，是：来自远古的儒家民本思想，来自近世的传教士的榜样和来自四海的民间疾苦和智能。

晏阳初认为“明智的国家主义就是国际主义”，他说：“‘富有’的人民和‘富有’的国家必须认识到，只有当‘贫穷’的人民和‘贫穷’的国家满足了，你们才是安全的。你把这叫做明智的自身利益也可以。”

晏先生认为，民间机构的创造性工作对于一个国家走向民主和现代化有重要的作用。晏先生说：“(美国)在选举政府之前，这里就有如此之多的私人机构在真正从事具有创造性的工作，他们在引导政府，并且始终在闯新路。”，“在人民有能力改造自己的生存环境时，要发起任何社会、经济或政治上的改造都有基础，原因是人民已掌握这些事情。在进行基础训练和掌握基本纪律后，人们知道如何同困难作斗争，在灾难面前，他们不再表现得无能为力了，他们有了力量。这是一个民族和国家发展的道路。”晏先生认为：“对民主来说，个人的主动性是首要的。扼杀了个人的主动性，就等于扼杀了民主。”

晏阳初先生始终坚持工作中的民间立场，他说：“如果你想在教育上或其他领域内提倡新思想和新制度，那就最好不要介入政治，这样，你才有作实验的绝对自由，这是能充分发挥自己智慧的惟一方法，否则，你就会由于放弃原则而失败。”

晏阳初先生认为在进行社会改造时，仅有良好的愿望和热情是不

够的，还要有科学的方法。他以一生的实践总结出了一套关于农村教育、经济发展、医疗卫生、社会组织的科学方法。

晏阳初说：“我们都希望有一个更好的世界，但其确切含义是什么？世界是最基本的要素是什么？是黄金还是钢铁？都不是，最基本的要素是人民！在谈及一个更好的世界时，我们的确切含义是需要素质更好的人民。”

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-05-13

呵呵，联合国投票有三种选择：赞成票，反对票，弃权票

中国做为安理会常任理事国，投哪一种票最多呢？

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-05-15

作者：若青山不改回复日期：2006-5-6

润土前辈可否谈谈对现在公务员制度的看法以及公务员的未来前景？

本来用几天时间写了 7000 多字，不过没保存下来，被删了，没有办法啊，我只能再写，因为我知道许多兄弟姐妹还在水深火热之中呢，不写出来，心中会不安的。不过被删的文章前面主要是我在网上收集的具体数据，数据展示出公务员工资收入 50 多年来的变化曲线。后面是我对现在公务员制度的看法和未来的前景预测。那么，我就简单概括写些吧。

50 年来公务员的变化

94 年以前政府机关工作人员不叫公务员，叫国家干部，包括国

有企业的科室人员也叫干部。1949年解放时到1960年，国家对干部实行供给制，就是日常生活国家全包了，高级干部与低级干部的收入差距拉的很大，最高有28倍的差距。不过，高级干部虽生活舒适，但他们不敢腐败，因为大功臣刘青山为了贪点小钱也被毙了。

1960到1985年，干部的工资25年保持着不变，高级干部与普通干部的收入差距也缩小了。这个阶段是工人老大哥说话最响亮的时代，他们把思想没改造好的干部全部下放到农村，接受农民伯伯的教育改造，整个社会的武装力量是文革中的学生造反派，他们用极左的思想，把腐败全部消灭了，但是人自私、丑恶的根源他们却没有找到。其实，人的自私与邪恶是生来俱有的，只有靠后天的教育、引导和法律规范才能制约它的。在这25年里，工人排老大、农民排老二，农民被亲切地称为“农二”。在社会分工中，最好的身份是“四个轮子、一把刀、白衣战士、红旗飘”。四个轮子就是司机，他们可以到农村买点便宜的土特产，可以用车子带点私货捞点小外快，收入高又没有公路收费站、没有车匪路霸，他们生活工作十分轻松；一把刀就是菜场、副食店卖肉的营业员，在吃肉是百姓最高级享受的时代，一把刀有着无比崇高的地位；白衣战士就是医生，病假条是他们手中的法宝，有了它，你可以不用上班、开会，钞票照样一分不少；红旗飘就是军人，当时，军人出身清白，穿着百姓认为最漂亮的军装，吃饭、穿衣不要掏钱，军人家属叫光荣之家，军人分配可以有好工作。要问当时的干部地位怎样？有句顺口溜表现的非常形象：“干部！干部！不如抹布”。

在 1985 年以前，中国的许多机关干部是全世界最廉正的阶层，他们中的许多人被文革中的“斗私批修”给整惨了，都不敢用公家的信封寄一份私信，他们用公家的电话办私事，也会主动在办公桌上放上 5 分钱的，到 1990 年以前，所有的机关干部几乎很少在外面被宴请过。因为政府机关、国有企业没有用于业务招待的费用，要就餐只能自己去买饭票。

不过干部的收入，也从最低的阶层，随着物价上涨，在 85 年之后长了一倍的幅度。

分水岭的 1992 年

92 年以前是计划经济时代，国家的财政资金全部围绕工业、农业、教育、医疗等领域投入。93 年分税制后，中央、地方政府分灶吃饭了。国家对非大型企业不再保护投资了，医疗、教育也逐渐市场化了，财政的资金突然富余起来，过去要管的工人、农民的包袱被甩了，各级政府钱多了却没地方花，看着其他人已经先富起来了，自然也要给自己涨工资了。

随着市场竞争的加剧，国家不再保护企业，等职工发现原来工厂可以破产的时候，他们突然发现自己的饭碗原来是会碎的碗，而整个社会没有建立起社会保障的体系，加上日益高涨的医疗费用、教育费用。让整个社会认识到国家财政只保障着公务员的利益。随着公务员不断的加薪，非垄断企业生存的艰难，整个社会阶层的收入拉开了差距，到 98 年，国家的房改又把差距进一步拉大，企业中，除大型国有或效益好的企业，职工可以用很低的价格拥有自己的住房外，基本

上只有国家的公务员，才能拥有一套属于自己的住房。到这个时候，整个社会的阶层结构已经非常清晰了，公务员阶层形成一个收入稳定增长的有医疗保障的社会阶层。

抛开腐败的灰色收入外，其实大多数公务员人员，收入是固定的，不可能成为社会最富裕的阶层，他们工作、生活的现状就是安安稳稳过日子，所以在改革开放之初，有许多干部无法忍受低收入、低待遇而下海经商了。到 90 年代中期以后，主动下海的公务员已经很少了（贪污后想开溜的除外），因为没有法律体系的市场经济就是黑化的市场经济，你具有聪明的商业头脑，竞争对手却是无赖，还有心黑的、手辣的，更有不要命的，就像是在旧上海滩混江湖的一样，即使是做上了帮主的宝座，不被其他黑帮的黑枪做掉，也可能在第二天被手下想做老大的弟兄干掉，更有可能被督军给干掉。连电影巨星的富豪成龙都常说：“两样东西不能沾，毒品、黑道”。

腐败的原因和起源

由于没有市场法律，只有模糊的法规，所以中国的市场经济，从一开始就没有走上真正的市场经济的道路。即使有法律、法规，也是摸棱两可的法律、法规，也是留有只有自己才明白的漏洞。

开始的私人商业是从贫穷的温州地区开始的，大家知道他们用行贿的手段做生意，所以许多企业拒绝跟他们合作，但是人的贪厌总会被打开缺口的，于是可以挂靠国有、集体企业的政策，让这些商人找到了伪装的外衣，随后下海的商人也基本上是戴着红帽子做生意的。这个时期的企业和政府的权利拥有者，可以做了婊子又树着贞洁的牌

坊，自己做了暗娼却又清清白白。

另一个腐败的开始是乡镇企业，因为乡镇企业是集体企业，国家政策要城市里的大中型企业扶持他们。这些只记流水白条做帐的乡镇企业，自然成了国有企业资产转移的乐土，国有企业领导退休以后，有的立即变身为乡镇企业的幕后老板，他们中聪明的有远见的，在位时就将企业的业务、人才悄悄转移了。许多国企的干部职工被农民书记不放法的土特产感动了，不知不觉中自己口袋里又多起了红包。多年之后，工人们仍然想不明白，“那个在车间里跟我做下手的农民工，今天，怎么就成了乡镇企业的大老板，还是上市公司的董事长呢”。

中国的政府机关、国有企业有着世界上最多的制度和规章。为什么现在却屡屡有法不依、令行不止呢？其实改革开放之初，正气主导着整个社会，政府机关的官员就像是一个房子的上梁、柱子一样，老百姓俗称：“上梁不正下梁歪，柱子不正倒下来”。从最近腐败大案的地区看，正说明了这点，只要这里的领导做的正，社会经济发展的就好，否则就经济落后、社会混乱。西方发达国家、日本、新加坡等政府对国家公务员的要求很高，新加坡政府认为一流的人才必须为政府服务，二流的人才在企业，企业的人才不行，失败的是一个企业，如果政府人才的无能，则会给整个社会经济造成损失，并且，他们有一整套法律体系规范着国家公务员的行为，政策、财政经费的使用，所有的一切被公众所监督，只有透明的政府才能是廉洁的政府，所以世界上民间的反腐败机构，就是国际透明组织，每年由他们对廉洁腐败政府的排名是目前最公正的数据。因为我们没有建立起自己市场经济

的法律体系，所以无法解决市场经济必然出现的欺诈、投机、社会财富两极分化的问题。政府机关过去的地位不高，所以来混日子的不多，由于中国对政府公务员的进口把关混乱，近十年来，许多在企业、在社会混不下去的人，通过各种途径，进入了公务员的队伍，他们不懂业务、不懂法，只懂关系学、厚黑学，假如这机关的主要领导也是混进来的，那么这个政府机关的风气可能一夜之间就变了。许多转业干部能坚持原则还好，要是他们转业到政府机关，把一切行动听指挥用到政府的工作中的话，那么机关首长的话，就是命令、就是政策的现象就不奇怪了。

现状的特点

一个隐形阶层

从高的角度看，从长期的时间变化看，就会发现中国社会有个隐形阶层，拿动物比喻的话，就是“蝗虫”，他们伪装的非常好，外表跟庄稼的颜色一样，数量跟蝗虫一样非常惊人。国企好的时候，他们扑向国企，他们不懂技术、不干活，照拿高工资、高奖金，出去游山玩水；工厂快倒时，他们扑向垄断的外贸公司，效益好的事业单位，照样吃香的、喝辣的；事业单位改制了，外贸业务放开了，他们立即扑向政府机关。所以说：为什么政府机关人员超编啊，人浮于事啊。就是因为蝗虫全扑过来了，不行，就挂个以工代干的事业编制，反正钱一分不少。蝗虫们有个特点：所到之处、庄稼颗粒不留。倒闭的国企被他们吃的颗粒不留，现在是财政收入被他们吃的颗粒不剩了，有些中、西部贫困地区，即使没有吃了，蝗虫们宁愿饿着肚子还在继续

等着呢，只要有机会，什么中央财政拨款、救灾款、扶贫款、捐款、移民款等，只要是款就全吃下。

外行当家

外行当家，外行管内行是许多部门的特点，外行只要管好人、钱两样即可。管人就是好人员的进口、提拔；管钱管好钱的流向。那么，内行为什么不能当家呢？因为内行当家后，也不会汇报请示就把什么事情全做好了，让上面的人没有事做了，岂不是让上面的人下岗，再说把内行跟自己搁一块，要证明自己不懂呀，他也不是弱智啊。

四个“一”

判断政府公务员的权利大小，要用“一”去判断，“一支笔”说明有实权，签字能办事；比“一支笔”权力大的，叫“一句话”；比“一句话”权力大的，叫“一眼神”；比“一眼神”“一句话”权力大的，叫“一想法”。能做到一个眼神以上的官，基本上没什么政治风险了。因为他没有说任何话，就把自己要办的事情给办好了。在他们手下做事，需要不同的水平，能胜任的基本条件必须要能“认识字”，这认识字就是能认识领导的签字，这签字里的学问可大了，写什么字体、签繁写的字、签简写的字，你要知道如何办、该怎么办的。比认识字水平高的人，是能听懂话，要能听懂从上峰的话外话、话中话，能判断声音长短，轻重中的意思，能从指桑骂槐中，能从指鹿为马中，明白话的含义；再水平高的人，就是眼神好使，反应快，脑子灵活，领导一个眼神，他就明白了，并且把事情也能做好；最高水平的，是能知道领导心里想法的人，并且能稳当地把事情做好，这是在领导眼

中最有能力的人，只要他不站错队、只要衷心耿耿、不越俎代庖，日后他必被立为“太子”。不过有几件事情他们办不了，一个是胡主席的“和谐社会”，第二个是“和平统一台湾”，再就是让温总理心痛、流泪的几大改革。

只有原则、没有细则的法律法规

许多法律、法规看似严谨、繁多，其实它总留有缺口，什么基本原则呀，什么未尽事宜由发文机关解释呀等等。为什么要这样做呢？因为法律政策定细了，一目了然了，就没有解释的必要了。那么下级部门做事，许多情况下就不请示汇报了，那么上面的官员必然就多余了，因此许多官员就要下岗了。所以，现在即使中央有明确的政策，有时下面也要搞个土政策，跟中央顶着干，中央的政策到了下面就变样就是这个道理，他们也难呀，他们不这样做，就没吃的了。

公务员的未来前景

只要中国继续发展经济，走规范的市场经济道路，那么中国的政治体制改革是迟早的事。许多西方国家也是经历了腐败、经济混乱的阶段，才走过来的，走不过来的国家，就是拉美化国家，昨天发生的黑帮有组织袭击警察的巴西新闻，就是我们未来的镜子，虽然最近也发生了有组织黑帮袭击 40 个乡政府的新闻报道，但是中央政府已经把新农村建设放在最紧迫、最重要的地位。我们许多矛盾积压的太久了，一直拖而未决，从滚雷总理的愤怒到亲民总理的流泪，问题已无法回避了。胡主席所以要提出“八荣八耻”。之所以提出和谐社会，就是因为这些问题已经拖不下去了，饶不过去了。

解决这些问题需要超常的政治勇气和智慧，这公务员的改革是面临的第一个问题，只要我们依然是吃饭财政，社会保障、医疗、教育、经济住房就是空谈，庞大的官僚已经成为中央政府政策的挡路虎、成为经济发展的阻力。切除肿瘤有割除法，这个大手术现在行不通，因为这庞大的官僚集团控制的资源能跟中央政府抗衡了，他们人数太多，政治稳定的局面无法承受，第二种方法就是疏导、瘦身，减少肿瘤的营养来源，控制它不再长大，让它逐渐萎缩。只要从财政体制上、从法律的上改革、从人事制度上改革，我相信，我们会找到好的方法解决的，因为 WTO 以后，留给我们的时间已经不多了，除非，我们再回到闭关锁国的过去。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-05-16

亚树春小弟，不要看自己是一个小人物，要知道美国法庭的陪审团里全是小人物，公正的判决不是法官决定的，而是由这些不懂所谓法律的小人物决定的，美国人民知道，小人物代表公平、道义、正直。当一个社会被伟大人物所代表的时候，当所谓的真理不容质疑的时候，社会将一片黑暗。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-05-19

作者：横路退二回复日期：2006-5-1

闰兄还有新贴吗；看了闰兄的文章感觉在天涯闰兄这样知识广博的人不多不过小弟看完后还是有很多不解的地方。就是觉得吧，你的胆量还不够，我们说的撞社会这个撞字唉是要有力度的你说是吧，不过自不量力撞得头破血流的也太多了闰兄能对这个力道和技巧有所

说明吗？因为我同你都有一颗创业的使命为家为社会。

本来准备写我身边的六个房地产商人。三位是上一轮 90 年初最成功企业家，是以三种不同方式辉煌的房地产商人，他们在 98 年用一个相同的结局走完了商业生涯。98 年至 2006 年最辉煌的三位房地产商人，现在也写完了他们房地产神话的故事。现在，我不写了。这些故事天天发生，我知道大家对现在经济和未来经济的变化最感兴趣了，只有正确把握未来的变化，才能抢占商业先机。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-05-19

六位房地产企业家

上一轮房地产热的三位

第一位 G 某是国企房地产公司的老总，93 年，他敢为天下先，第一个盖起了全市第一栋 32 层商务写字楼，正赶上全民经商的开始，盖了一半的写字楼已经被销售一空，企业赚了近亿元的利润，其后的几个商业楼盘也非常成功，报纸上经常有他的新闻报道，一日，D 报的四版报纸版面，宣传他敢于改革创新的事迹居然占据了两个整版，令人大开眼界…。95 年同样的报纸上登了一则不起眼的小方块新闻：“G 某因妨碍交警执行公务被拘留”，几个月后被判三年徒刑。原来，G 某的公司经济效益非常好，他买了一辆当时最新款的豪华奔驰车，不久，他的豪华奔驰车被一交通警察挡下检查，几天他的奔驰车又被该交通警察又挡下检查，G 某怒气冲天，下车将该小警察推入奔驰后座带回自己公司，因此犯下了妨碍公务罪…。(G 的副手下海

后，一直低调，95年拿一大学的地盖了两栋住宅，赚了两千多万，开一辆旧的丰田佳美汽车，没有住豪华别墅，住在老式的破旧住宅小区里，将两套70平方米的房子打通使用)。

第二位L某是国企最大开发公司的老总，十年来，他土地最多、资金最多，无人能敌。98年，L某因贪污受贿被双规，他豪华办公室搜出的两瓶伟哥被媒体频频报道，L某坐牢不久后，其结发妻子，经受不住打击而去世，监狱中的L某被特批，可以戴着手铐参加妻子的丧礼，追悼会上，L某的手铐被衣服掩饰着，看着即将被火化的妻子，他…。

第三位W某是国企某开发公司的老总，在市中心竖起第一栋高档涉外写字楼，盖起风景区边大片的高档住宅小区，风头一时正劲，2000年，W某因受贿被判入狱，数额不祥，有两件事情被媒体多次提到，W某收Y某2000元红包时，抽出一张，还给Y某说：“1900不达标”，第二件是：他在荷兰旅游时收一商人钻戒，价值7000元。

新一轮房地产热的三位

第一位P某是本市最著名的外企（实际上是私企）房地产公司老板，97年，他第一个盖起了全市最高档的住宅小区，由于处于风景区边上，高出市价每平米2000元，也被销售一空，随后，做了三个项目，各各成功，并盖起了私人第一座五星级公寓酒店，几天前，朋友告之我，他自己高级会所也卖掉了，现在，人在香港不敢回来，因为他赚的所有资金全填进曾经发财起家的股票里了，并牵进有关案件。

第二位Q某是98后崛起的民营房地产公司的老板，三个楼盘一

炮走红，18岁的儿子开着价值百多万的高级跑车，03年Q某与世界排名靠前的大企业合作的工厂也建起来，风光一时。06年上半年，高级住宅区里8000元/平方米的住宅，Q某的三期住宅4500元/平方米就卖了，因为他没有钱缴土地出让金，办不了手续导致住宅没有产权证。年后，Q某的银行被冻结，并牵进一腐败大案，Q某在五星级酒店饭桌上被带走，走时Q某的手机还放在酒桌上…。

第三位Z某是私企某开发公司的老板，98年开始赤手空拳做地产，某大型国企先支付购房资金一亿元（事后，该企业负责购房的工作人员7人被判刑），Z某从此发达，随后他跟另一个国企合作也非常成功，7年来，三个大型楼盘让他成为这一轮房地产热最大的赢家，05年底，Z某被捕，据传他牵进一腐败大案，那贪官买官的巨款是Z某出的，案件媒体只简单透露了一下，正在审理之中…。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-05-19

作者：原始资料回复日期：2006-5-19

润土大哥，国务院发布“国六条”具体内容

（一）重点发展中低价位、中小套型普通商品住房、经济适用住房和廉租住房。

（二）严格执行住房开发、销售有关政策，完善住房转让环节税收政策。

（三）合理控制城市房屋拆迁规模和进度，减缓被动性住房需求过快增长。

（四）加强房地产开发建设全过程监管，制止擅自变更项目、违规

交易、囤积房源和哄抬房价行为。

(五) 加快城镇廉租住房制度建设，规范发展经济适用住房，积极发展住房二级市场和租赁市场，有步骤地解决低收入家庭的住房困难。

(六) 完善房地产统计和信息披露制度，坚持正确的舆论导向。

国务院“国六条”出来了，请问一下您是如何解读国六条的？谢谢

中央不这样做，那么收益归地方政府所有，银行的风险却是中央政府承担，暴力拆迁带来的社会动荡和群众买不起房的不满，将严重影响政府的稳定局面。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-05-19

中央搞股票的目的是将银行的钱圈进股票，解决无能国企资金短缺的问题，用募集的资金填银行的窟窿，让上市公司按现代企业的规矩运行。及解决企业的资金，也可以让股民分红收益，可能出发点是好的。

可是股民能任命上市公司的老总吗？上市公司的老总损害中小股民的利益能受到惩罚吗？谁能保护中小股民的利益？有什么法和切实可行的手段可以保护中小股民的利益？

房地产开始的目的是用房地产拉动经济，让中国的老百姓住上自己的住房了，只要百姓有房了，就是有产者了。现在，中国城市居民的私房比例是非常高的，按照资产的计算，中国社会形成了一个中产阶级，一个庞大的中产阶级是社会稳定的基础，这是中央政府设计的

初衷，因为所有有房有产的阶层是希望社会政治稳定、经济发展的。

可是中国并没有建立社会保障的体系，有房有产的人，未来的医疗、教育并不能保障，整个社会有钱人的无钱的人一样对未来充满着迷茫。无形的利益集团黑箱操作将房价畸形发展，银行百姓的血汗存款流入不法商人和无良政客的口袋，并让百姓后半身继续为他们卖命。中央政府的初衷是好的，但是地方政府和开发商是不会看着自己的利益受损的，地方政府和开发商如果能心不黑，有条不紊地稳步发展，中央政府也不会采取强硬的手段，可是老板想迅速发大财，政客也想在短短的任期内出政绩，无良的政客更想最快的发大财。这样，他们将后面政府的财政用光、土地卖光，后一届的政府没有资金、没有土地储备，无法运行，并且所有的银行资金由中央政府控制，一旦资金失控，巨大的金融，中央政府无法承担，社会将失控动荡。现在中央这样做，损失的是地方政府和贪厌的未来及跑掉的开发商。让开发商把钱吐出来、把土地吐出来，一举两得。因为现在是建设和谐社会的新经济了，而不是上一届政府的房地产经济了，房地产经济已经完成了它历史的光荣使命。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-05-20

为什么再多的政策也救不了中国的股市？因为再多的政策也形成不了公正的法律。

为什么国六条压不下房价？因为中央没有找到其他更好的办法，只想先出政策把房价稳定下来。这样让老百姓看见中央政府在为他们说话，暂时不购买房子。其实老百姓根本买不起房，只是让投机者不

再炒房罢了。现实的情况是：房地产已经将银行和地方政府全部绑架了，谁也跑不掉，这三方中牺牲的一方只能是开发商，中央政府要先救银行，采取存款利率不动，提高贷款利率，银行查询收费等措施增加银行的收益。可以让房地产商支付高额的银行利率，可以收回土地，可以让他们倾家荡产，但不能让房价大幅下跌，如果这样，损失最大的是银行，地方政府没有损失，毕竟再穷的地方官员也有酒喝、有车坐，他们不玩房地产了，可以玩建设新农村啊，俗话说：“活人怎么会给尿憋死呢？”，那么说最坏的打算是银行损失了？不会的，银行的钱是老百姓的，现在 GDP 年年增长 10%以上，只要让老百姓的金融收益保持在零头以下，并缴纳 20%的个人所得税，并悄悄调高物价，这叫“明喊升值、实则贬值”，那么最后损失的依然是老百姓，因为中国的老百姓了解金融、经济和社会未来的发展，即使他们了解了又能如何？因为土地和钱没有掌握在老百姓手里。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-05-20

作者：isohunt 回复日期：2006-5-20

“明喊升值、实则贬值”，

=====

请问润土大哥，所谓的对内贬值对外升值如何能够实现呢？即使实现了对外出口经济不就全毁了么？

你是如何看待这个问题的？谢谢！

另外有人说美国正在悄悄的完成对中国经济打劫(目的如同上次亚洲金融风暴,但手法不同)的布局,你觉得呢？

专制、集权下的规则是暴力最强者说了算。中国加入 WTO 后，中国的经济已融入全球经济的产业链，并处于价值链的末端。那么全球经济的规则是谁说了算呢？是资本最强者说了算，是经济最强者说了算。

所谓的人民币升值是不以中国政府的意志为转移的，就像当初日本政府并不希望日圆升值一样。因为日本政府必须屈服于美国为首的世界资本集团。

有人说美国想对中国经济进行打劫，其实中国对外贸易的巨大顺差，恰恰证明中国经济对外部世界的打劫。为什么西方世界要对中国发生经济战争吗？因为中国除了买波音、空客、买豪华奢侈品，除了跟他们抢石油、矿产资源外，基本上不怎么消费他们的产品（要买的军火，他们不买，最近为表示友好，开始买正版软件了）。这是一场必然要发生的战争，只是从枪炮转化为股票、资本的方式罢了。不过西方世界并不希望把中国经济混乱，他们只想争取自己利益最大化而已。

一百多年前，为什么英国要对中国发动鸦片战争，因为中国出口瓷器、丝绸、茶叶等许多产品，而大清国基本不需要他们的产品，所以中国对外贸易全是顺差，全世界的白银全跑到大清国了。不过，大清国老百姓一穷二白，什么都缺，就是没钱消费。英国人唯一的办法就是发动战争，让富裕的大清国买他们的鸦片。

看近代西方列强发动的战争，可以看出他们不怎么单干，从八国

联军以前，就对大清国联合作战了。现在，美国发动战争的同伙远多于八国联军那个时代，基本上是多国部队的联合立体作战。推理到经济资本博弈上也是一样，中国最近的期货失败正说明这一点，在棉花期货、石油期货、铜期货的博弈中，中国是单枪匹马、有勇无谋。要知道，中国对手却是资本大鳄的联合集团。即使你暂时取得了胜利，也是对手为了保存自己的实力，在下一个回合击倒你采取的暂停，因为他们知道对手身体的内部肌体已经被严重损伤了。

要问人民币为什么要贬值？设想一下，你把钱放朋友那里，你的钱被他赌输了、炒股亏了、喝酒、玩女人花了。那么他拿什么钱还你呢？你能要会一部分就不错了，他能抵给你一堆不值钱的烂货，也算是个朋友了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-05-20

所谓升值、贬值是相对的，人类发展的初期并没有钱，所谓钱就是交换的筹码。可能大家想美国让我们升值不是好事吗？要知道国际贸易中是以美圆为结算的货币单位。中国现在汇率假如是 1: 8，那么卖了 10 美圆的货，可以拿回 80 人民币，若汇率升到 1: 5，那么中国卖 10 美圆的货，只能拿回 50 元人民币了，这样国内企业以人民币结算就亏本了，除非中国企业去花钱买别人的东西，可以占便宜，以前花 80 元算 10 美圆，现在只要 50 元人民币了，可是中国的企业是要别人买我们的东西才能生存的，而不是买别人的东西生存的，所以吃亏的是我们。另外，中国的外汇是 8000 亿美圆，如果要兑换成人民币，那么现在美国政府要付中国 6 万 4 千亿人民币，若升值为

1: 5 的话, 那么美国政府只要付中国 4 万亿人民币了, 这样的话, 中国的 2 亿 4 千亿人民币就没有了。

上面说的升值, 是对于国际结算来说是升值了。

所谓的贬值应该这样看, 中国老百姓那钱存在了中国的银行里, 中国的钱又存在国外银行或政府, 如果这样的话, 假设某老百姓存的是 64 万人民币, 现在被中国买成 8 万美圆的美国国债了, 升值后, 政府只能取回 40 万人民币还老百姓了。这损失的 24 万元只有通过生活资料生产资料的涨价弥补。当老百姓拿钱去买东西时发现东西贵了, 这就是贬值。

我没学过国际金融, 我只按照买卖的公平交换推理的, 希望懂金融的指正, 解我窘迫, 大家共同学习。

作者: 目光呆滞的润土 日期: 2006-05-21

作者: 觉时恋梦梦恋醒回复日期: 2006-5-20

润土大哥的见识真的太广了!

可否分析下环保(工程)行业的前景和创业机遇?

上世纪末的高考报考分析是还报、生物是本世纪最有前景的专业, 云云。

结果觉大部分高校都开了环保类的专业, 而这个专业的学生, 从来就没出现过就业好的时期。

从事了多年, 仍迷茫啊!

环保、生物的确是本世纪最有前景的专业, 环保是世界发达国家

可持续发展的首要条件，生物科技的发展，也将发达国家的医疗、制药、化肥、美容、农业、养殖等许多领域带入了全新的高科技市场。这些高素质的环保、生物专业的毕业生，受到企业的欢迎，并给他们创造了全新的市场价值。

你说的“上世纪末的高考报考分析是环保、生物是本世纪最有前景的专业”，没有错啊，也许本世纪末，中国的确需要大批的环保、生物专家呢。如果是2040年喀什的话，你还来的急，毕竟可能你才60岁，还能干几年。

发达国家在六十年代经历了高毒农药的危害，城市环境的污染，从水源、空气的污染中，付出了许多生命的代价。因此所有民主化的国家，在金钱与生命的选择上，无一例外地选择了生命。许多国家限令污染企业必须环保排放达到标准，不能达标的，坚决关闭了，关闭了污染严重的重化工企业，即使没有关闭的污染企业，老板们也整天胆战心惊，因为任何一次疏忽，让污染造成对生命和环境的破坏，他就倾家荡产了。

改革开放以后，中国大片广袤、美丽、没有污染的土地，清澈的河流，可以忽略不计的人力成本、高素质的产业工人，稳定的社会秩序（虽然中国的高等教育落后世界，但全面普及教育已经取得辉煌的成绩，且城市的医疗、农村的乡村诊所也基本建起了社会的医疗保障体系）让世界资本为之疯狂。二十年过去了，我们种下了污染企业的苦树几结出了污染环境的苦果。他们种下了高科技的新经济，享受着春光明媚。

现实中的中国企业多数没有能力治理污染,要知道治理污染是投资巨大的项目。特别是中小企业,能花钱之污,就不做生意,开工厂了。不就是因为穷才创业的吗?哪里有钱投资之污呢?只能花些小钱,用些国产的环保设备糊弄环保部门。有能力上环保项目的,全是国家投资的大项目,那么非进口不用的领导当然会选择进口的高价环保产品,中国的环保企业只能做些辅助配套的低价值产品,和土建工程。

环保产业是由国家的政策体制决定的,中国的环境保护采取的不是坚决关停的方式,而且地方政府的保护使环境保护的政策不能落实,即使像淮河这样从中央到省级政府非常重视的治理污染,污染的恶水依然在偷偷排放。以轻罚代治的政策,变成环保部门的放污养鱼,要真没有污染了,他们喝西北风啊。

生物行业是高科技行业,高科技是需要巨大的资金投入,需要长时间的研究实验,高科技靠的是知识产权的保护体系生存着,并有一整套知识转化为商业价值的规范市场。否则,投入巨大的资金和时间却让别人去享受成果。

中国有这套体系吗?有这个规范的市场吗?

所以我们的生物高科技,就是“脑白金”“黄金搭档”“补钙口服液”。只有聪明的商人最清楚,中国人大多数是‘腿软“加”脑白痴’

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-05-21

作者: seaser0202 回复日期: 2006-5-21

中国的房地产市场只有一个办法治!

就是让有钱人把不该赚的钱都吐出来,不过有钱人与有权人都是互相勾结的,一般的办法都治不了他们。只有一个办法,有钱人怕什么?只有一个答案,怕死!

不杀鸡,猴子是不怕的,当年把刘小庆一逮,有多少明星主动上缴个人收入所得税!

作者: isohunt 回复日期: 2006-5-21

当年把刘小庆一逮,有多少明星主动上缴个人收入所得税!

杀富济贫是土匪,劝富济贫是善人,让富济贫是圣人.

抓一个没后代的刘小庆,抓一万个偷税明星。不如开征几乎每个国家都开征的遗产税呢(我知道北朝鲜没开征)

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-05-21

现在是:老表一赚几个亿,老表二骗几个亿,老表三贪几十个亿。既然我们管不住人家,也没人家聪明,算他们命好就是了,毕竟人家也付出了呀,享福是应该的。但是,只要国家开征了遗产税,那么他们就富不过三代,我们虽穷,毕竟我们的后代还有指望。可是中国现在就没有遗产税,不就是说:几个老表可以富裕的千秋万代了吗?我们这一代是忍了,愿意贫穷,可是我们的后代答不答应,我们不知道。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-05-21

晏阳初去了台湾,看国民党腐败,不久也离开了台湾,不过台湾的农村建设还是按他的思路去做的。

设想一想晏阳初留下来又能如何?老舍这个多么厚道、多么慈祥、

多么智慧的老人都投湖了。

不过也有无数爱国的中国人，不远万里投入祖国母亲的怀抱，他们留下了许多感人的故事，他们是国外留学的中国学生，志愿军被俘军人，爱国的侨胞，国外生活富裕的科学家等等。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-05-22

作者: yuwenchengdu 回复日期: 2006-5-21

请问润土兄,现在国家大力宣传的要推进文化创意产业的发展可不可以视为政府将对已有经济增长模式的一次大转型?意味着在经济发达地区尤其是北京上海等顶级城市里无污染的文化产业将成为经济的支柱产业?

最近北京市委书记和市长频繁视察文化企业,并许诺政府将大力扶持文化产业,并出台优惠的政策.那么这种由工业向文化产业的转型能否成功?在制度上有什么问题?前景如何?

文化就像是森林与鲜花,文化繁荣就是盛开出满园的鲜花和大片绿色的森林,这宣传出来的文化繁荣,只是画出来的鲜花与森林。真实的鲜花与森林是画不出来的,必须是播下五彩的思想种子,在一片肥沃的土地上,经过阳光的沐浴,经过雨露的滋润,才能够“满园春色绿意浓”。

我估计出发点,肯定是的好的,不过下面的官员依然是当着文化工程来做了,他们能得到拨款的,首先将大搞文化基地的基本工程建设,因为搞土建工程、装饰工程等工程,这是他们的工作强项,第二

个收益者，是能做出“五个一”文化工程的名导演与名制片。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-05-22

作者：isohunt 回复日期：2006-5-21

不知道润土兄对外贸口上的未来如何看？前一阵升值的时候他们喊过一回，现在没声音了....

中国的外贸过去是一统江山，从最上层到最基层，衙门齐全、衙役众多，现在已经是崩溃瓦解，诸侯割据、军阀混战。

改革开放之初，外贸体制按计划模式设立，所以整个体制从中央到地方，划分细致，进出口公司以专业化为主，许多中型城市，即使没有五金、服装的企业，他们也要分设五金进出口、服装进出口公司，这样可以解决更多的官僚位置。整个外贸体制靠着计划物资生存、靠着计划外汇配额生存、靠着出口退税生存、靠着银行贷款生存。当时的工业企业，自己没有进出口权，必须依赖国有外贸公司进出口，所以当初的国有外贸进出口公司的效益以及个人的收益是全社会最好的。

随着经济体制的转变，外资企业的增多，企业自主进出口权的放开，国有外贸企业的垄断被打破了。没有外贸业务的公司迅速崩溃，大型的外贸公司也生存困难，因为官僚的高成本无法跟低成本的民营外贸企业竞争，官贸唯一能保持的优势，就是国有外贸可以巨亏而不会破产，可以将国外的烂帐挂帐，继续贷款。

中国许多外贸企业里，最赚钱的只是最主要的业务部门，并且是

掌握在最主要的业务骨干手中，没有业务能力的人靠着他们在养活。国家政策放开后，业务骨干们纷纷跳槽，为自己干了。没有跳槽的，公司也给政策让他们承包了。整个中国的外贸变成以个人业务为中心了。除了国家垄断的能源、技术、设备、对外工程等外贸业务依然是国有外贸主导外，其他的外贸进出口变成个人主导着外贸市场。因为在中国国内的贸易，中国人只认公司的公章，而国际贸易中，外国人只认签字和个人，这是游戏规则的不同所决定的结果。

日本的外贸公司实力巨大，伊藤忠、丸红等商社曾经排名世界200强企业前列，他们的工业企业与外贸商社关系紧密，商社用巨大的网络服务工业企业，并为工业企业刺探最新的商业情报。中国由于政策的多变、体制的混乱，造成现在外贸的一盘散沙、各自为战，互相倾轧。现在的对外贸易部已经不存在了，除了国家垄断的外贸公司以外，实际上许多超大型的外贸公司已经改做内贸了，他们正用强大的势力，隐蔽地控制着中国重要的商业环节。

其实，中国的整个外贸体系，经营这么多年，最值钱的不是有形资产，而是对外贸易的信用体系和数字化信息平台。因为这是国内企业能跟国际经济唯一对接的平台。在中国外贸体制大变中，一片混乱之后，这看似不值钱的外贸企业数字资源、信息资源不知被谁拿去了，他花了多少钱拿去的，他心里最清楚。让我想起了一个故事。

太平天国时期，原先的大清国一统江山，非常的富有。这太平军造反以后，他们并没有均贫富，而是把抢来的土豪、地主的财富给了几大王了，天王最有钱，九千岁杨秀清也发了，没被太平军抢的富户，

也被大清国打仗缺银子，加了税，因为镇压太平军有功，这李鸿章的淮军也发了，曾国藩的湘军也发了，他们分别办了金陵机器局和汉阳机器局，这就是中国现在官商的鼻祖。

其实，天王们没发到财，因为他们不是被自己兄弟杀了，就是被清军杀了，李鸿章他们也没发到财，因为户部拨的白银，从北洋舰队弄去建园子了。那么这么多黄金、白银、珠宝到哪里去呢？哦，原来有个人发了，谁也不知道，只有驴子知道，但是驴子不会说话，只会叫。

话说清军两大营把个太平军的大都围得水泄不通，清军攻城在及、炮声隆隆，两军阵地血流成河、尸横遍野。眼看天国大势已去，城内乱着一团，这太平军的天王、将军纷纷把金银细软，打包装箱，让骡马运输大户蒋某送出城去，这中华门里的蒋某是天京城最大的运输老板，骡车、驴车数百辆。这时的天京城被杀的昏天黑地、满目苍黄，入夜时分死一般沉寂。蒋某夫妻躲在家里吓得半死，突然，夫妻俩听着外面驴声大作，原来，租驴子拖金银财宝的主人，没有一个冲出去，全被杀死了，没人牵着走的驴子、骡子，只能拖着满身的财宝回来了。这夫妻俩哪里见过这么多钱啊，立即动员家眷们把财宝放进水井里、地窖里，大气不敢喘一声。若干年过去了，天下太平了，这蒋某在中华门里置下了半城的家业，从此，富甲江南，只有他家的驴子天天在叫。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-05-23

作者：天马流行拳回复日期：2006-5-22

不知道润土兄怎么看待网络经济的？不知道有没有个人网站？
若没有是否考虑开一个啊？

中国有网络企业，但是没有网络经济。我没有个人网站，也暂时没考虑开，假如可以让网站的价值超越现在的商业网站，那么就一定要开的。

作者：天马流行拳回复日期：2006-5-22

润土兄讨教一下，有什么方法可以无本创业啊

没有可以无本创业。可以没有资本，但一定要有知本。

作者：原始资料回复日期：2006-5-22

“驴子”这一段还没看懂，请高人再点拨一下～

中国社会在动荡的时代，就会出现“马无夜草不肥，人无横财不富”的故事。这太平军杀了多少的富户、乡绅，这天王兄弟之间的自相残杀又死了多少兄弟，那些富户、乡绅省吃简用，节约了多少代。到头来一场空。这蒋氏骡马车的运输大户，就因为这畜生认识回家的路，把别人杀了几十年抢来的财宝，拉回来了，知道的人全死了，只

有驴子知道，可是驴子不会说话呀。

我只能说这么多，当今中国商界这个一夜之间发了横财的人，当然知道我在说谁了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-05-23

是的，把自己当成傻子，不要把自己看成睿智的人，要看到每个人身上都可能有智慧的光芒。我不是小看了那个木纳的出租车司机吗？正是这个木纳司机告诉我，让我回家数一数家里有几只表。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-05-23

作者：tinnars 回复日期：2006-5-23

有时常常想，为什么德国能出那么多优秀的思想家，是因为人家政治开放还是因为人家思想活跃，想得到润土兄的指导!!!!!!!

德国的威廉国王建自己的王宫，居然拆不了一个小面包房，因为代表公正的法官判国王败诉了。这个公正的法官是聪明的臣民们创造出来的，他是上帝派来的，上帝是万能的主，他比国王大，所以他们不再害怕如何国王。其实，上帝是不会思考的，是大家在思考，优秀的日耳曼人更喜欢思考，所以思考出伟大的思想家。

中国愚昧的百姓，聪明的宦官硬说：皇帝是天，是天下最大的神。所以自从中国有了皇帝以后，只有天理而没有道理了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-05-23

<http://www.huaxia.com/sw/lajm/2006/00458711.html>

地下石油生态链悄然成形顶层批发商坐享其成

呵呵,是南方周末报道的山东地下炼油厂,原油海上公开的走私.形成的地下石油生态链.这是北方人与南方人做事的方法、性格不同决定的。

福建人,广东的原油\成品油走私犯,是与政府官员勾结后,乘着夜色悄悄地搞。

广东、福建的走私犯过去走私汽车,是花整为零,行为比较隐蔽,政府官员躲在幕后的。

九十年代上中期,山东人走私韩国汽车,是公开的走私,武警边防首长亲自指挥,地方领导亲自冲到第一线,大白天,韩国的走私船就把汽车开到海滩上了,非常状况。案发之后,大批官员被捕入狱

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-05-24

润土大哥:

请对农村网络(网吧)的发展发表一点自己的看法。现在城市里的网吧基本已经饱和,而且因为准入制度的原因,穷人是没法入手的。有没有可能每个村10台电脑,这样做连锁的发展下去。按照ZF1000台起步,在农村显然行不通。国家以后会不会有政策上的支持。有前途吗?

部分富裕农村乡镇上可以有一部分市场,天高皇帝远,手续无所谓,煤窑无证都能开。其他大多数的农村,就是非洲,什么都缺,就是没钱消费,除非你让他们打白条上你的网吧。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-05-24

作者: 龙游郊回复日期: 2006-5-21

润土大哥对房地产和人民币的分析真是深入浅出,让人豁然开朗。
我有两个小问题,请大哥点评:

1) 房地产方面,香港的楼市也经历过过高增长的局面——至少97以前是的;美国纽约的房价高得出奇而且也稳步增长。中国政府为了挽救不利的局面,采取和俄国不同的改良方式。虽然损失了大众的权益,但是对于国力的增长还是有成效的。您的意见是不是我们的政府更应该走俄国的路子?您怎么看待香港政府对楼市的管理?有人说上海北京的楼市就象他们和世界一类城市一样还有很大的空间,您同意么?

2) 日币贬值让日本失去了经济火车头的地位。但是我们也不能否认它之前的增长效率。小日本的GDP还是我们的3-4倍吧?如果日本在贬值之后的经济状况可以为我们借鉴的话,我也看不到更多未来的方向或前景。我更迫切的意识是:弱肉强食,一定要在现在就赚到更多的钱。

1) 97年以前,香港的楼市后面有着巨大的政治博弈,中、英政府都不希望楼市下跌,其实,改革开放之初,大陆就着手培养能在97年稳定香港经济的华人企业了,连如何控制、整顿香港的黑道都有完整的计划安排的。97年后为什么下跌呢?离开政治后,自然恢复楼市自然的价值。因为大陆97年的统战目标是和平解放台湾,所以大

批的台湾企业取代了港资企业在大陆独领风骚。

至于中国选择跟俄国不同的改良方式，是由中国的国情决定的，俄国人少、资源丰富、老百姓文化素质非常的高，人均阅读率名列世界前列。关键是俄国没有中庸之道的思想，虽然他们过去也有许多克格勃，但是历史上没有中国这么庞大的宦官、太监阶层。俄国改革是教育、医疗、住房充分考虑老百姓的情况下改革的，因为他们背着这三大包袱，所以经济发展的速度较慢。反过来说：经济发展的目的是什么？不就是让孩子有学上，让老百姓生病有保障，居住有舒适的住房嘛。从现在的结果看，中国经济发展比俄国好，但是我们的社会已经失衡，产生了一个绝望阶层，成为中国经济的一道过不去的坎，只有建立起和谐社会，我们才能消灭这个绝望阶层。

2) 日币贬值后，日本经济依然强大，社会秩序依然良好。其实，我们看见的是日本经济的表象，日本完全有实力启动经济的新一轮的增长。但是他们没有这样去做，他们宁愿不要经济的速度，也要保证整个日本国民的福利稳定。用牺牲经济速度换取老百姓的生活幸福。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-05-24

大陆 97 年以后的统战目标是和平解放台湾

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-05-25

谢谢大哥，小弟有一疑问请求解答

现在经济状况不太好，感觉是到了人人自危的地步。我是学软件的，不知道有没有前途，现在处于人生选择的十字路口，一旦选择，今后可能就靠这个吃饭了，所以特别迷茫，不知道从事什么样的行业，

望大哥给予指点，叩谢！

你觉得经济状况不太好，可是有人却觉得经济状况特好。我正在写中国经济的现状，和未来的两种走向，因为要尽量避免牵进政治，所以写的缓慢。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-05-26

中国经济之现状

一轮房地产热之后，中国的经济结构已经畸形，钢铁、建材、交通运输的需求造成能源紧缺，这种以消耗能源、资源的经济发展模式，遭遇了中国的能源瓶颈的制约。由于中国的文化人文思想没有建立起来，造成新建的建筑产品多数是垃圾，并且毁掉了许多无法复制的历史文化古迹。

当一个国家的富豪多数由房地产商人组成，而不是由工业企业家、科技企业家组成的时候，实际上这个国家的经济已经失衡了。98年时，我们就应该反思全民经商混乱的教训，除了银行增加的烂帐和企业三角债外，我们几乎没有什么值得骄傲的地方，我们应该立即选择走新型的创新发展的模式，逐步建立起社会保障的体系。这个稳定的体系是经济大厦建筑的基础，否则，没有社会保障的经济是虚假的经济繁荣。

国退民进的无奈

一段时间以来，国退民进中盛宴的狂欢成了，媒体上最热的经济话题。这些经济学家非常了解市场经济下的游戏规则，痛斥这些国有

资产改制下的资产流失，是的，这个经济学家可以讲许多国外经济的经典案例、讲市场经济下的法律，他毕竟是海归的经济学家，水平虽然很高也敢讲，但是他只说出了表象，并没有说出实质的内容，是他不知道还是不想说，我就不清楚了。

他抨击最多的是长虹、海尔、科龙的企业改制，说这些企业的资产流失了，其实，如果不改制这些企业，国有资产损失会更多。假如长虹是他们自己的企业，就不会发生43亿的货款损失。政府可以把企业给他们管理层拥有，给企业的职工拥有。他们管理层做好了，可以分红，做亏了就没有分红，国家只要在制度设计上合理，再说个人资产再多，只要监控好，不让转移变卖，国家再出台遗产税，最后还不是国家所有，依然会让社会可持续发展。

国退民进的真实情况

国退民进只是表面的变化，国家要坚决退出所有竞争性的行业，因为这些行业中的国企，屡屡发生的巨额亏损证明了国企管理的缺陷。国家没有得到收益，却不断为这些腐败、无能上午官员填窟窿，并且这些国企，对整个国民经济的地位已不再重要，离开他们，政府依然会保持稳定，而且可以不再为他们亏损买单。只是在改制的过程中，大家对这些资产低价贱卖了，暗箱操作感到公不平罢了。

从地方政府的变化大家应该发现，他们将许多公用事业的企业全卖了，自来水、煤气等企业是老百姓生活所离不开的，由于国企人浮于事、机构臃肿，市场反应迟缓，导致这些企业年年亏损，为了给自己甩包袱，许多地方政府就将这些企业也卖了。当然公用事业的企业

私有化以后，企业是不会亏本的，所以老百姓发现煤气不断的涨价就理所当然了。教育、医疗、住房的社会保障，包括公用事业的廉价服务是中国老百姓生存的基本所在，这是一个国家的社会道德问题，如果一个国家没有了这些社会的基本道德，那么全民的道德沦丧就是必然了。

国企经营亏损、改制资产流失，其实是体制造成的管理缺位的问题。国家不改制，企业的当权者肆意挥霍，最后依然是国家买单，你想让他不要继续亏，不要国家买单，给他改制，职工没有话语权，他当然就把国家的资产低价侵吞为已有了。这两种变化其实全是当权者自己内部的调整，第三方公正的力量和整个社会的公民并没有参与其中，也没有机会和渠道去监督他们。所以说：亏损和资产流失是两种表现的形式和必然的结果罢了。

中央集权和地方诸侯的博弈

中国由于地域大、地方经济发展的不平衡。造成地方与中央的经济上的对抗。地方政府的官员都是走马灯，他们多数没有长期发展的观念，表现在经济行为上的短视，能甩的包袱就甩，能卖的土地就卖，能卖的企业就卖，能卖的资源就卖，能借的钱就借，能捞的就捞，以致于有些地方政府搞的老百姓民怨载道。群众上访不断，社会出现不安定的因素。

从中央政府来说，分权以后，许多地方的事物鞭长莫及，唯一要做的就是止住亏损，稳定经济，所以就国退民进，将国企从竞争性的行业退出。再另一个层面则是全面的国进民退，就是将可以形成垄断

的资源全面控制。把工业经济的源头、命脉抓在手里，石油、能源、电力烟草等等，在商业的节点上将大型销售终端要逐步控制，这样整个经济的源头和关键点就掌握在国企的手里。就可以稳定整个经济，不会出现动荡的局面。这样国家不在填窟窿了，垄断带来的天文般数字的利润震惊世界，中石油不是一举超越了日本经济巨头丰田，就是最好的注解。如不解决好中小企业的发展渠道，对他们没有健康的金融财政支持，他们失去了发展的空间，那么这种高度的垄断就是所谓的“寡头经济”。

什么是“寡头经济”，就是高度垄断的寡头，可以获取丰厚的利益，而他的背后则是哀鸿遍地。过度的稳定，必然使整个的经济死水一潭，没有了活力。所以说一个经济充满活力的国家就是消灭寡头经济的国家，美国把美国电话电报公司拆散，把洛克非勒家族拆散。现在他们天天惦记把微软拆散。因为他们知道，只有搬开了巨大的石头，土地上新的生命才能生长出来。可是，现实的中国，中央集权的政治如果没有垄断企业支持又不能控制整个经济的稳定。现在虽然知道垄断是杯经济的毒酒也要喝下，因为稳定压倒一切。

黑化经济的趋势

假如中国的市场化法律体系没有建立起来，在寡头经济阴影下的中小企业是很难生存的，他们的利润空间势必被压缩到最小化，在没有公正法律的环境下，企业的发展生存有黑道、暴力化的趋势，比如在服务行业中，那些有黑、白两道背景的可以从事色情等非法经营的公司，那些霸占市场强买强卖的公司，那些利用暴力手段打击竞争对

手的公司,那些可以诈骗却不受处罚的公司,就可以获取高额的利润。

在这种情况下,中国中、小企业的企业健康发展。将被寡头与黑头两头挤压,而生存困难。由于寡头经济和黑道经济的收益被少数利益集团所控制,整个经济的创新体系被无情摧毁。如果在没有社会福利的保障体现,那么整个社会将非常的混乱,刑事案件将几何增加。黑道经济也迅速壮大,等到黑道渗透进政治的时候(远华大案和最近公布的大案,说明地方政治有黑化的趋势),中国拉美化的社会终于到来了。

中国社会如果要拉美化了,可能比拉美化社会更恐怖,巴西的黑帮最近大规模袭击警察,他们那里司空见惯的绑架也会在中国出现。而且,中国社会里许多没有信仰的,被社会压抑变态的老实人(其实是已经麻木的冷血动物了)会做出许多常人不能理解的悲剧,比如现在经常出现的绑架、伤害无辜儿童、学生的悲剧。令国人惊讶,其实,在一个充满仇恨、没有关爱、冷漠的社会,什么样的人间的悲剧都会发生。

贫富二元的社会

寡黑二端的经济

如果我们走法制化的道路,建立起公正、公平、正义的法制环境,建立起社会保障体系,让中、小企业健康、创新的发展为中国自己的、可以跟世界经济列强抗衡的企业,那么中国的经济才能健康发展,中国社会才会出现一个稳定的中产阶级。另一个方向就是走权力化的市场经济,这就是二元化社会的必然结果。最富裕和最贫穷的人数分别

是整个社会的两大端，他们在经济上的生存表现为两个极端。假如拿河流和码头比喻经济的话就是：最富裕、最有权势的寡头控制着整个经济的主要河流，那些贫穷的一端，产生的亡命之徒则用鲜血杀出一条路，他们则控制着地方经济的码头。这就是黑化政治带来的黑化经济，那么中国社会将回到黑暗的过去，富豪、穷人、当权者、平民大家一起生活在恐怖之中。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-05-29

作者：yingshuai 回复日期：2006-5-29

楼主能对网络评价一下吗？比如说百度的竞价排名

中国的 IT 知名企业懂 IT 技术，根本不懂经济，打造不出百年的企业品牌，只要中国有知识产权保护的体系，有良好的商业道德，你赤手空拳依然可以立即击败百度。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-05-29

作者：渡沪回复日期：2006-5-28

稍微仔细看一下，润土兄的“个人奋斗经历”九成是胡掰的。这么多人问他人看法却没人看出这一点，真奇怪。

几年前有位“草庵居士”也是胡掰，然后到处给人当人间指南，现在又来一位。

尊敬的渡沪老弟，你是对的，不盲目轻信而独立思考这是每个中国人都应该具有的思维方式。一个敢于向真理、向权威挑战的社会，

这个社会才会扫除虚伪与虚假，才能够健康的发展。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-05-29

作者: lwqenter 回复日期: 2006-5-29

润土兄,收到你的邮件了,谢谢!

作者: 慕白 301 回复日期: 2006-5-29

请问润土大哥,现在汽车服务行业的前景如何?我想从此着手,但缺乏一个清晰的远景认识

汽车金融服务(贷款、保险、抵押)、连锁汽车租赁、专业品牌快修、汽车会员俱乐部、汽车美容养护、个性化改装、二手车中介。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-05-29

作者: 慕白 301 回复日期: 2006-5-29

请问润土大哥,现在汽车服务行业的前景如何?我想从此着手,但缺乏一个清晰的远景认识

我上面说的几个是现在已经发展起来或未来要发展的行业,你要生存立足必须要诚信、优质、超值(不是廉价而是让顾客觉得付出的确有所值)。要发展就必须创新,例如:你创业专业品牌快修或汽车会员俱乐部,那么你可以将全市、全地区的同行联合起来结成一个服务网络,让服务覆盖服务的盲区,提升品牌的价值。势力雄厚的汽车服务企业实力再强大,它只是一个商业的点,你用商业的网一定会击败商业的点。你可以将你所在区域顾客喜欢自驾旅游的线路,规划好,

设计好,每一段距离选择一个合作的伙伴,全程为你的顾客保驾护航,如果你能做到这点,那么你必将取得汽车服务的商业成功。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-05-29

作者: diezhiwu 回复日期: 2006-5-27

楼主如何看待现在及未来通货膨胀的问题? 以及物价的增长?

现在是通货膨胀与通货紧缩同时存在,这是中国独特的经济现象。由于中国的富人积累了大量的财富,他们承担的税赋很少或者就不承担税赋,并且中国又没有遗产税,所以财富不断的集聚在少数人手中,由于这部分富人基本的物质需求已经满足,所以他们正常的购买力已经释放。住房、电器、汽车已经应有尽有。只有昂贵的奢侈品才能够刺激起他们消费的欲望,所以天价豪宅、超豪华名车、世界知名的服装、首饰、名表、古董、名人书画的价格现在才屡创新高。包括他们的医疗费用也屡创新高了,哈尔滨的天价医疗费用就是他们所刷新的,他们的消费特点,就是不要最好,只要最贵。因为能够在中国发财的人,多数没有什么人文思想,他们不知道什么是最好,但是他们有钱,他们就知道花钱最多的,可能就是最好的。所以在这些高消费的奢侈品领域,当然也包括他们的贵族式昂贵的教育消费,一直在通货膨胀,但是中国的富人,依然能够承受,因为通货膨胀的速度赶不上他们捞钱的速度。经营、从事这类高消费业务的企业深刻地感受到,这类业务的好做,收益利润的稳步增长。

另一方面的通货紧缩,一直困扰着中国的经济发展,例如,家电

价格一降再降也刺激不起消费，其实广大的农村家庭，唯一的电器就是电灯，可是他们却要纳税、缴费，哪里有钱去消费，为了满足贫穷老百姓的家电需求，中国社会出现了，收购旧家电的新兴行业，这些老化的、对人的生命构成危险的廉价旧家电正是中国老百姓的生活写照。与天价药费相反的是，许多老百姓发现自己的家人得了重病，多数就放弃治疗了，面对正常的教育学费，他们也放弃了大学深造的机会，重点中学的机会，甚至是放弃了小学的教育。包括许多城市的家庭在日常生活的消费方面总选择最廉价的商品，这种消费行为逼迫日常生活的商品价格不断走低，价格高的商品滞销的市场局面。由于价格上不去，上游的垄断企业又不断涨价，中国许多企业的经营步履为艰。加上中国没有有效的保护消费者的公正体系和法制环境，一些不法商人就铤而走险。以假充好、以次充好，假冒伪劣泛滥。以致于出现震惊世界的假奶粉伤害儿童的案件、齐药二厂的假药大案，注水肉、假名牌服装等等已司空见惯，这种奇特的经济现象，就是通货紧缩下不法商人的发财之路、生存之道。一段时期以来，中国多数的中小企业，面对的是自己通货紧缩的滞涨市场，现在被上游垄断企业石油、电力、自来水、煤气、原料等涨价拖入新一轮痛苦的通货膨胀的深渊，自己的企业涨价找死，不涨价却是等死。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-05-30

一个出租车司机的话

几天前，一司机对我说：“老弟也不知怎么了，过去，我们每月可以轻松地挣 5、6 千块钱，现在我们累死累活也养不了家了，这油

价还疯涨，四年前的车刚还清借款，他们又要我们换新车了，这新买的车还费油”。我说：“你就不能买辆省油的车吗？”。他说：“老弟，你不知道，他们连我们借钱买的车也要扒层皮呀。不过，兄弟啊，有件事我不明白，我们天天在路上跑，看的多、见的多，经常送人去那些高级住宅小区，那里停满了高级轿车，每套房子至少百万以上，他们钱那里来的呀，贩毒也挣不到这么多呀”。我说“我也不知道，可能他们命好吧”，可是我心里明白，我能告诉他真相吗？，下车时，我唯一能做的，就是告诉他，“零钱，我不要了”。他近乎绝望木然的脸上，这时方露出了一丝僵硬的笑容。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-05-30

作者: 杨铭 7 回复日期: 2006-5-29

还要问润土哥~~你怎么看赖长兴呢? 很像听听你对他的评价!

还有~~现在我的危机感越来越重~~不是其他的~~是战争! 战争!

你对战争又有何见解)?

呵呵~~其实我还有问题啦~~这么长时间积攒到一起了!

今天问得太多了~~别把你累着~~下次再问。

嘿嘿~~我改名了~~我是大连的那个小白。

赖昌星跟周正毅一样，过去没什么地位，属于标准的贫下中农，但是他们人聪明、胆子大。这赖胖子过去做生意没发到什么财。一日在一同乡的酒席上，认识一有来头的人(此人至今媒体没透露其身份)，这个人帮他做了一笔电子元器件走私的生意，赖胖子立即赚了千万以

上。赖胖子从此一发而不可收拾，他终于明白了什么是生意，明白了什么叫发大财，他为人豪爽，讲义气。他当然知道人家为什么给他发财的道理，有钱大家赚嘛。所以围绕着他的远华集团从纵向、横向终于形成了两条完整的食物链。这食物链上的不少吃得半饱的给枪毙了，其巨大的利益是如何分配的，只有把赖胖子引渡回来才能说的清楚。

说起远华，就要提到红楼。这外表普通的红楼，其实里面极尽豪华。这座红楼曾作为中国反腐败的样板让人参观。后来不让参观了，据说是因为，后来全国各地冒出了许多大大小小的红楼。这些在后来红楼里翻船的腐败分子，被逮捕后，问及反之仿制红楼的出处，腐败分子一致交代：“我们哪里有这水平呀，我们是带着装修设计师，土建工程师去参观的，告诉他们，卫生间就按这个搞、餐厅就按这个搞——。这些腐败分子里了解红楼秘密的不多。其实，红楼很简单，它只是七层楼，为什么要建七层楼呢？因为人有七情六欲。你进去后，他可以全部满足你，包括你不要钱、不要色，只要一份清静的高雅。

战争？中国近代的外战全是被动还击，赢！也赔钱、赔地，人家要赔钱，我们也不要。输！更是要赔钱、赔地。

至于内战，谁也不是中国的对手。美国南北战争最后还和解呢，许多北欧许多国家还不知道什么叫内战呢。要知道我们可打了几千年了，五千年灿烂的文化，大多围绕内战。我们消灭对手是赶紧杀绝、决不手软。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-05-31

今天是端午节，半月前，商场、超市货架上豪华包装的粽子，就告诉大家端午节快到了，就像豪华月饼代替了中秋的明月一样。不过现如今又有几人能对月吟唱。仿佛中国传统的节日除了豪华包装，其内容已被大家遗忘。我也不知端午的来历，但我知道它跟屈原有关系，屈原是有气节的中国男人，粽子的清清白白代表了屈原高尚的人品。屈原要是在天有灵的话，知道纪念他的粽子现在变成行贿的礼物了，非把他给气昏了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-06-01

作者：天堂门前九徘徊回复日期：2006-5-31

?? 奇瑞吉利揭穿了我国汽车工业的两个神话

一、奇瑞的成就，意义重大，戳穿了我国汽车工业的两个神话：

【转自铁血 <http://www.tiexue.net>】

1. 戳穿了中国汽车工业不能自主开发轿车的神话

讽刺意味的是，奇瑞开发轿车的人才，来自东风汽车集团，他们两年以前就在奇瑞开发出轿车来了。而且东风集团自己，几年前也曾开发出”小王子”小型轿车，但不生产。由另一个小厂，现已年产几万辆。这就说明，中国开发轿车的问题，用得上孟子的话：非不能也，是不为也。

作者：天堂门前九徘徊回复日期：2006-5-31

从奇瑞开发轿车一事，可以看出：

(1) 开发轿车并不神秘，并不如有些人讲的那么困难

(2) 自主开发并不意味故步自封 【转自铁血

http://www.tiexue.net】

作者：天堂门前九徘徊 回复日期：2006-5-31

(3) 不搞自主开发，难以消化吸收引进的技术

(4) 自主开发才能取得国际竞争力

(5) 自主开发的企业会积聚人才，不搞自主开发就难免人才流失

司马迁说：士为知己者死。奇瑞搞自主开发，已成为一块磁铁。不仅这 20 来人，一汽、东风以及几乎全国汽车工业系统各企业都有一些技术人员纷纷到奇瑞来。因为他们在这里可以展示自己的才华，做出贡献。他们原来所在的企业，自然就”人才流失”了。身在异国他乡，愿意报效祖国的留学生和华人，也纷纷来到奇瑞。目前奇瑞的许多重要岗位上，已有一大批从通用、福特、劳斯莱斯等企业归国的尖端人才。说明自主开发的企业，吸引力何其大也。

一汽、二汽是中央企业。

他们为什么能生存？因为有取之不竭的银行和国库。

奇瑞为什么可以崛起？因为安徽已经穷的一无所有，芜湖市委书记亲自下海兼任奇瑞的董事长，集地方之财力、集全国汽车之人才、集地方优惠之政策，一举取得成功。

吉利为什么可以发展？因为浙江民营政策最宽松，渴望超过日本丰田的李总重视人才、爱惜人才，企业里人尽其能、物尽其用，少有贪污、受贿的劳动模范。

中华汽车为什么失败？因为仰融把梦想的种子播在了沙漠里。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-06-02

最近看央视的《赢在中国》，突然想到《超女》想到了《梦想中国》。

歌手参加《梦想中国》正式宣布自己艺术人生的结束，原来可怜的歌手只能让看央视的老头老太混个脸熟，这些老眼昏花，能记住他们吗？会买他们的 CD 吗？会成为他们的老粉丝吗？

同样，创业者参加《赢在中国》，能拿到天上的馅饼吗？这些纸上谈兵的砖假能帮他们创业成功吗？要知道，21 世纪是靠智慧而不是资金创业的时代，他们想拿天上的馅饼却被砖假们套去了创业的智慧。一个个被忽悠了，还在激动的呼号。悲哀啊!!!

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-06-02

作者：isohunt 回复日期：2006-6-1

润土兄能不能讲讲在现阶段条件下，海龟派回来能做什么，应该做什么。谢谢！

前十年的海龟回来以后，普遍受到重用，至少会给他们一些机会，所以一些科技海龟在国家巨额资金的支持下，为自己和自己的部门也取得了些利益。

不少海龟进入仕途，做了大学校长、副委员长、副省长、省委副书记，不过两个海龟最有名，四川省原付省长贪污挪用公款被判入狱，原河南省委副书记杀妻案发等等。具体海龟们对中国经济和社会的发

展做出了多大的贡献，我没有仔细研究。（事实上，中国上层的主流一直由俄龟们控制着）。

目前的状况，建议真心爱国的海龟们不要回来，这样在国外可以多掌握些科技和财富的资源，等中国的法制环境改善后，再回来报效民族。因为一当聪明的海龟也黑化了，他们比糊涂的贪官更可怕。什么假电脑芯片，假基因科技不但可以骗去老百姓天文数字的资金更败坏了学术、科研的风气。

年轻的海龟，在洁净的环境待久了，自身免疫力普遍较差。一当回国，国内的环境会很快感染他们健康的肌体。现在，连中国最聪明、最健康、最著名的老海龟也患上“老年痴呆症”了，他居然说：中国的大学是世界上一流的大学，更让人匪夷所思的是，他居然领证娶了“二奶”。我想未海龟的李正道博士不会这样做的。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-06-03

作者：打工开店人回复日期：2006-6-1

今天偶然看到华为有一员工胡 XY, 过劳致死, 心里震动比较大. 希望天堂里没有加班.

很长的时间里, 我一直认为华为是中国的骄傲, 成就了国际品牌.

在创业的过程中, 任 ZF 通过其个人的魅力和能力, 成功让华为拥有国际领先的核心技术. 成为真正的民族工业龙头.

这件事情反映了一个问题, 目前绝大多数的科技类企业存在超负荷的加班情况, 为的是提高市场竞争力. 尤其是做国际业务的公司. (据我所知: 如摩托罗拉, 西门子, 中兴等大多数企业更严重).

我没有统计过这种工作模式对于市场竞争力会有多大提高,但这么多企业用这种模式,它必然是有原因的.

不使用这种加班模式的企业,有没有办法击败这种任 ZF 称为”狼”的企业,请润土兄作个评论.

我前面的文章已说过华为是眼睛滴血的狼,这卒死的胡 XX 只是其中的一滴血罢了。华为如果不加班,现阶段没有办法击败那些“狼”企的,孤狼与群狼争斗的时候,孤狼要付出更多的时间和体力,这就是加班。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-06-03

作者:乐乐康康回复日期:2006-6-3

我又来顶 LZ 的贴拉... 问下 LZ 对中国电脑游戏业的看法?

对于电脑游戏,个人感觉需要记复杂的对应键盘,加上要耗太多时间的缘故,所以我一直不感兴趣。但是我知道现在玩电脑游戏的网友很多,而且突然发大财的盛大公司就是靠网游一举成功的。

对于这个市场,我个人感觉未来的竞争将非常激烈,微软、索尼、任天堂看架势已经把它作为未来重要的市场了,说不定以后好来坞大碗也要来分杯羹的,据说泰格-伍茨,已经电脑挥杆了。从发展的趋势看,硬件将向两极分化,即大型、仿真化和小型便携化。对于游戏软件的开发,中国虽然人力资源丰富,但除了我们的祖先可以帮我们开发出《西游记》和《三国演义》外,现在唯一蒸出的《馒头》也沾

上了血腥的味道。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-06-04

作者:失去的周末回复日期:2006-6-4

第九页了,创业家园的人气贴哦

想问问大哥对做网站,吸引风险投资了解吗?

现在做个小的专业性的网站突破口是什么?

因为现在大而全的网站被三巨头独占,没什么机会了

市场细分的趋势很明显

看到百合网专做婚姻介绍百度专做搜索

都做的很成功

希望得到你的指点

谢谢

你有价值的时候,风险投资自然会找你的,三大网站并不可怕,网
联网刚开始的时候,称王的不是他们,而是 8848. 同样,现在你要仔细
分析\了解三大网站,你就知道你虽然身无分文,但是你一样可以事业
辉煌.

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-06-04

分析市场,不能只站在自己的角度去看,要从不同的角度\不同的
层面\市场的表面\市场鲜为人知的内幕,你就知道竞争对手的薄弱环
节和最致命的弱点. 按我讲的几方面试着去分析,我就知道你了解市
场的程度和选择方向的判断.

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-06-04

那一年的我

25岁却已腰藏万贯

可是我不快乐

因为我看见你我哀伤的眼睛

我盼望着

你我像天空的鸟儿自由飞翔

我盼望遍地开满鲜花

于是我迎着暴雨冲了出去

我仰看天空

天空没有鸟儿

只有敌人的战机

我俯看脚下

脚下没有鲜花

只有腥红的罌粟

今天

我没有绝望

因为我感觉到

风已满楼

大地在抖

它已积聚了无穷的力量

它摧毁一切黑暗

不久后的今天

天空湛蓝

鸟儿飞翔

大地遍绿

开满鲜花

你我的眼睛不再哀伤

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-06-04

作者: 销售与市场回复日期: 2006-6-4

亲爱的楼主，可以分享你一天的工作和时间安排么？

做服装的时候，下午在清静的宾馆酒吧里谈款式和未来服装的趋势，晚上跟朋友海聊。

做小额石油、化工贸易的时候，上午是到处奔波，下午在桑拿包间休息。

做广告的时候、白天做广告方案、谈业务，晚上在家看随手买的财经杂志和财经报纸。

现在是周末围着小孩、老婆做家务。平时就上上网了解外部世界的变化，偶尔再跟老友小酌一下。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-06-04

《今天》---献给黄花岗的英雄，献给为中华民族付而出生命的所有英雄

十七年前的今天

我仅 25 岁
却已腰藏万贯
可是我不快乐
因为我看见你我哀伤的眼睛
我盼望着
你我像天空的鸟儿自由飞翔
我盼望遍地开满鲜花
于是我迎着暴雨冲了出去
我仰看天空
天空没有鸟儿
只有敌人的战机
我俯看脚下
脚下没有鲜花
只有腥红的罌粟
今天
我没有绝望
因为我感觉到
风已满楼
大地在抖
它已积聚了无穷的力量
它将摧毁一切黑暗
多年后的今天

天空湛蓝

鸟儿飞翔

大地遍绿

开满鲜花

你我的眼睛不再哀伤

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-06-05

作者: 销售与市场回复日期: 2006-6-5

请教大哥和各位看帖的高手:

为什么像中国石油,中国移动这样的强势企业都要到美国去上市?连中国银行也要跑香港。这样的结果一是国内的股票少了脊梁成了扶不起的刘阿斗,二是它们巨额的利润却被外国人分享。

难道融资就这样重要么??

国内 A 股全是阿斗,全亏,那能让外国人吃亏呢,这不是中国人好客的美德。我们中国石油,中国移动所以要到境外上市,就是要让外国人看看中国企业的盈利能力、企业管理的水平,我们要告诉世界,只有中国石油和中国移动是世上当今赢利率最高的上市公司,我们中国人有志气,我们宁愿让运输企业亏本,宁愿让出租车司机累的卒死,宁愿挖短信、彩信的陷阱,也要让外国人体会中国的温暖。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-06-06

作者: 天山魔狼回复日期: 2006-6-4

请教润土大哥一个问题,我是一名医院的医疗器械维修人员,工

作一年多，对医疗器械销售很感兴趣，然而现阶段国家在整顿医疗器械市场，本人缺乏相应资本跟人脉，现在进入公司作大型器械销售，合适否？能否给点建议？谢谢！

汪某几年前对我说，做医疗器械老板 X 某某现在喝西北风了，X 下面漂亮的女业务员不少做了医疗器械的老板了。原来聪明的医院院长不再受贿了，他们知道受贿包二奶犯法，被漂亮的小姐包大爷则不犯法，包大爷、认干爹是医疗器械的制胜法宝，我不知道有没有包大妈、认干妈的。

不过中国的市场可能有希望了，因为，最近美国联邦法院起诉了一个美国公司，他们在天津行贿数百万美圆，虽然他们为美国带来了利益，功大于过，美国法院仍然对他们进行了严厉处罚，因为美国人公平的价值观不容挑战。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-06-06

作者：天山魔狼回复日期：2006-6-6

对中国未来的大型医疗器械市场，请问润土大哥有何高见？

卖最贵的给大医院，出租最贵的给中小医院，卖最实惠的给民营医院

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-06-07

作者：杨铭7回复日期：2006-6-7

大哥~~你平常都上什么网呢？

推荐几个行么~~~

谢谢您~~

天涯、凯迪

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-06-07

作者: 一头热恋中的猪回复日期: 2006-6-7

楼主:

你上次说过的‘三无’创业进行的怎么样了?

说的再多,关键是要去创业的,空谈是谈不来美好生活的。我要让大家一起去创业,方案酝酿的已经差不多了,我要让大家体会创业的宏伟气势和坚不可摧的力量,让每个参与者快乐创业、健康创业,目标是切实可行的、没有风险的,即使失败了,这一段创业的经历,也值得你去骄傲的。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-06-08

作者: xiaoniao1999 回复日期: 2006-6-7

大哥,咋还没收到《《风云》》呢?是不是我的邮箱出毛病了?

烦大哥及众友告之,。

我往 wuji1999@21cn.com 里发过两次了,请查收。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-06-09

二十年创业之回顾:

真实的创业是创业者人生激情的燃烧,那些没有亲身经历的学者,总结的创业经验许多仅仅是马后炮而已,因为他们无法体会创业的感知与真谛。

创业的困难在于对未来市场准确的判断,我们现在所看到的专家学者的书籍,多数是对历史上商业经典的事后分析。多数财经杂志、财经报纸、财经书籍更多的是罗列陈旧的数据,叙述那些成功的商业案例。其实,我们过去每一次创业都像现在一样的迷茫与艰难,但我们面对这迷茫,甚至是绝望的时候,只要我们抛弃暴富欲望的邪念,用心灵点燃起智慧的光芒,那么智慧就会让我们豁然开朗、勇气就会让我们无法阻挡。

第一创业的分析

87年,当我们第一次创业服装的时候,没有经验、没有关系,只有区区借的一万块资本。而当时整个服装市场没有我们一席的立足之地。当时最高级的百货商店卖的是高级进口服装,高傲的商场直接与国外公司发生业务往来,没有我们的市场空间。大、中型百货公司卖的则是国企服装厂生产的服装,以及外贸服装厂的出口转内销服装,国企、外贸服装厂直接与商场发生业务往来,也没有我们的市场空间。个体户们则用天天变化的新潮款式吸引着年轻时尚的消费者,有些有实力的个体户开始花大钱租商业黄金地段,直接与国有大百货公司竞争,他们灵活、有资金、了解市场的变化,总能引导着服装的流行趋势。面对这些,我们迷茫的不知所措,找不到方向,看不见一丝希望。虽然开始我们买些外贸转内销的服装也能赚些小钱,但是,我们掌握

不了市场，看不清市场未来流行的趋势，发展的方向，更没有资金跟如何一个对手去抗衡。

怎么办？那么我们就分析市场的格局、找出竞争对手的破绽。

在高级进口服装、大中型服装企业生产的服装和个体户的流行时装的三块市场里，分析后两块市场的话，个体户的流行服装变化太快，我们没有人员跟踪、了解服装的变化，没有人员与资金不停地往返广东和石狮等服装厂地，要跟国内服装企业合作，他们生产的服装销售较慢，要垫付大量的资金，而且凭我们一万块钱的资本，他们连门也不让我们进的。那么我们只能在服装的高端市场上，寻找突破点，因为当时的中国经济刚刚起步，老百姓的收入很低，月收入仅百元左右，高级服装市场的消费群不大，这部分服装需要占用的资金较少，单位利润却很高。

有了创业高级服装的目标以后，我们就分析进口服装的缺陷和消费者消费观念的比较，因为进口服装是外国服装设计师设计的，由于信息的不对称，他们设计的思路，跟中国消费者存在着差异。我们作为本土的创业者，则可以了解当地的消费心理的状况，这正是我们的优势所在。于是，我们从中国普通消费者的角度去分析他们真实的需求，这个需求就是我们服装的切入点，于是我们创新出双排扣不开叉全毛西服，正是这种创新一举打开了进口服装垄断高端市场的格局，我们迅速取得市场的初步成功，并站稳了脚步。四个月将一万元资本增值到十万元，这在当时没有银行贷款的情况下取得的市场业绩是非常可观的，我们要注册自己的英文商标，这种以品位切入市场、以品

牌运做市场的理念，在 20 年后的今天依然是最先进的服装市场理念。

由于当时中国许多的政策一直维护着计划经济的模式，打击新生的企业对计划体制的冲击，所谓的改革开放其实只是允许个体对整体计划经济的拾遗补缺。我们这种颠覆性的创新，实际是将中国整个服装产业从行政性计划体制，转变为围绕着服装设计师、围绕着服装品牌而生存的经济模式。这在当时的政治环境里，在内地封闭的政策里是决不允许出现的经济现象，因此，我们第一次创业的结果就是必然夭折。

也有两种情况可以让我们寻找生存的方式，第一，就是认个农村思想开放的村书记做干爹，搞个乡镇服装生产企业，或者去政策灵活的地区成立私人企业让有关人员无风险分享商业的利益，找到企业生存的空间，其实这种设想在当时是非常困难的，因为当初的杉杉西服到 88 年还是一个 20 人的小集体服装加工厂。况且，我们就从来没想到要去投资生产服装的工厂，当时，我们只梦想着在中国每个大城市的最高建筑上，竖着我们巨幅的品牌广告。

中国的服装纺织产业依然是我们当初设想的经济模式，就是围绕着服装设计师和服装品牌在运转，只不过他们是洋设计师、洋品牌罢了。

第二创业的分析

第一次创业之后，由于政策的原因，我们放弃了在中国尚未起步的装饰行业的创业，92 年之后，我们面对全民经商的热潮，我们开始了第二次创业，在这计划双轨制的倒爷时代，我们没有计划物资、没

有客户、也没有巨额资金，只有借来的 5 万元资本。面对市场，我们依然没有一席之地，依然一筹莫展，怎么办？

我们发现在工业物资中，需求最稳定，产品最单一的商品，就是汽油、柴油商品，他是工业企业的血液，如果找出突破点，必然可以寻找到市场发展的空间。一次偶然的汽油、柴油的品种调换，让我们发现了，市场的利润空间。一吨汽油的价格换算成单位计算的话，1 公斤汽油与 1 升汽油的价格相当或略高于一升的价格，石油公司按吨买进汽油，按升卖出汽油，看似单位每升的价格低于每公斤，其实 1000 公斤汽油相当于 1378.36 升的汽油，这种隐藏的利润被计划的油票所掩盖，因为所有的汽油票上只标明升数，却没有金额的数量。一些享受不到计划汽油、柴油的中、小企业由于习惯于石油公司的计划垄断，从不在汽油、柴油上去节省成本。当我们发现了市场的目标以后，就将周围熟悉的没有计划供应的中小企业做成自己的商业目标，我们仍然用石油公司的运油车送油上门，虽然价格一样，可是我们由于免费送货节省了他们每车 200 元的运费，减少了企业去石油公司购油的麻烦。小小的切入点，最终让我们拥有了 12 家中小企业的客户，这看似不起眼的差价，加上带动的其他物资销售，我们用一年半的时间将 5 万资本金变成了 100 万。之后，由于国家石油垄断的政策调整，第二次创业以失败告终。

现在，虽然中航油新加坡公司境外期货一次巨亏 54 亿，但是中国石油在 2005 年依然赢利 1700 亿，首次超越日本丰田汽车成为亚洲最赚钱的企业。

第三次创业的分析

第三次创业的时期，中国的经济发展已经进入眼球经济的时代，传媒、广告引导着市场的消费理念，传媒经济成为新兴的产业。我们进入市场的初期依然找不到方向和切入点，没有广告经验、没有广告客户，只有借来的十万元资本。怎么办？我们分析市场后，发现中国的广告业依然停留在忽悠吆喝上，广告目标的细分、有效性存在与市场经济要求的相距。我们认识到广告有效到达率、市场回报率的重要，我们发现未来的传媒经济趋势是媒体的有效整合。而现有体制的缺陷是同质媒体资源的重复损耗，我们要用一种先进的理念，仅在广告经营的层面立体地整合现代传媒，对市场进行无缝覆盖，并致力于推广慈善与品牌互动，广告与营销互动的理念，去颠覆传统的广告模式。当我们 10 万投入的公交 IC 卡的广告，用完美、切实可行的市场方案，终于被市场认可的时候，这 600 万价值，450 万的利润，证明了我们广告市场推广的成功，展现在我们面前的是一个巨大的媒体整合的市场，这个市场依然是中国未来经济的亮点，只是现在尚未开发。这次创业的失败，我们无能为力，法律和公正像废纸一样，值得庆幸的是，我们早料到中国现在还没有严厉而公正的法律保护市场经济的发展。否则，我们的损失会更大。

对于第三次创业的失败，我心痛的是我们失去了一个以全新的慈善基金的运作模式，因为这慈善的一小步可以让为我们大家看见希望。

2006 年的创业，我们依然没有资金、没有关系、没有背景、没有资源，大家可以想一想，我们该怎么办？

我们有什么？

我们惧怕最强大的竞争对手吗？

我们的目标在哪里？

我们的市场有多大呢？

我们如何才能成功？

我们的风险有多大？

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-06-09

作者：杨铭 7 回复日期：2006-6-9

润土哥~~世界杯要开赛了哦~~

我组织了 50 多人一起看球~~你支持哪个球队？认为谁是黑马？

谁能穿走金靴？

可惜你不在大连啊~~和我们在一起~你会更年轻的~~还能多游
500 米蝶泳~~呵呵

开始了么？

还是一直在路上？

收回本应是你的江山！大哥~~加油！

喜欢非洲队无畏的进攻，喜欢意大利浪漫的忧伤，喜欢巴西、阿根廷激情的桑巴，喜欢英国绅士悲壮的优雅，最喜欢荷兰队 11 个王者的霸气和舍我其谁的气势。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-06-09

今天德国世界杯开幕了，这是世界球迷的节日。全世界的球迷共

同享受着足球带来的激情与快乐,可是我们中国人却有一丝的忧伤. 因为我们是 13 亿的大国,我们却是这世界第一体育运动的观众. 要知道足球可是中国人发明的哦. 为什么我们却如此落魄,因为我们根本不懂得要制定规则.

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-06-11

润土兄,本人从事家具行业,有五六年了,对这一行,还算是比较熟悉.

现打算自己干了,可否谈谈这一行的前景? 民用家具,办公家具,我都可以做.

个人感觉是,民用家具,入门较低,但要摆平每一个客人. 这样做,可能会很累心,但这适合我,因为我手里没多少本钱.

而办公家具呢,搞定一个人,那搞定了一单大生意. 利润也相对可观,可我无本钱啊,都要大公司才行的.

我是想开厂,但我之前没做过销售,基本上是技术方面做的比较多,对市场有那么一些了解,但我相信不是很全面.

不知道兄长有没有时间? 可否指点下小弟. 感觉兄长已经找到了一种规律,已经到了看哪行透哪行的地步了.

等待兄长的回音.

民用家具分类越来越细,卧室、书房、漱洗间、儿童房、厨房家具已经专业化,个性化.

消费的层次也越来越细,廉价实用的家具走量,豪华昂贵的家具

走单。

家具行业里竞争对手很多，要做大需要积压的资金也大，家具行业是由大卖场主导着市场，不是生产厂家。许多利润薄的家具小企业实际上是为家具大卖场的摊位费、广告费打工。

不过，假如你做中式家具，要能做出明式家具空灵的神韵；你一样成功了。

做西式家具，你要能做出北欧的风情，让顾客置身于挪威的森林，你也能成功。

至于，办公家具，你连行贿的钱也没有，你就不要想了，不过，你可以突破创新，跳出家具做家具的，也能成功的，比如你的家具名字吉利，是佛主开过光的，坐你的办公桌椅能升官发财。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-06-12

作者：大规模杀伤性武器回复日期：2006-6-11

润土大哥，近来一直拜读你的大作，很激动，觉得如果看透一些事情的实质，虽然有些落寞，但不会迷失自我。30 而立的我，是一名教师，负责一所职业高中的招生工作，招生工作对大学来说可能是一件很惬意的事（公立大学，民办除外），但是对职业高中来说，是一份吃力不讨好的活，职业高中师资队伍建设的落后，专业设备的老旧，学生素质的。。。。，真得很头疼，其中最重要的是学生的素质，真是老太太过年——一年不如一年，我们不要求好学生来读，这也不太现实，但是一般的学生也被高中扩招去了，地方政府的校中校吃了一大把学生，再加上大学的扩招，统统去了大学。中央政府明令地方职业

高中人数与普通高中人数达到 1: 1, 但是只说, 地方根本不听那一套, 这叫按市场规律办事, 家长都希望自己的孩子上高中。呵呵, 发了一大堆牢骚, 想请润土哥分析一下, 目前职业高中的招生一从哪里下手?

学校目前启动了外县招生 (我处在北方的一个省会城市), 想从农村市场招一些学生, 学费不贵, 一年才 2000 元, 我初步统计了一下, 在我们学校读书, 三年下来, 如果就业的话 (第三年就可以实习就业了), 得花 1 万元左右 (包括学费, 日常生活费, 即吃住行)。现在感觉农村市场还可以, 现在报名人数有 400 人左右。

第二个问题, 如何解决学生就业的出路? (现在学校承诺毕业时给学生安排工作, 你不这么说肯定招不来学生) 但事实很残酷, 真到毕业时, 好几百名学生怎么安排呀!

敬盼润土大哥回音

目前职业高中的招生一从哪里下手?

登招生广告, 免费招北大、清华毕业后待业或工作不理想的学生, 其他名牌大学的待业学生八折优惠, 培训半年后可以立即找到理想的工作, 可以独立去自主创业。

如何解决学生就业的出路?

将每个行业的社会分工需要设置学科, 让市场经济的分工在学校浓缩, 如厨师班、商业管理班等, 学生可以自己组成一个饭店。根据地方的特点选择培养的目标, 每个学生都有一个手艺, 都了解社会的

规则潜规则，都可以白手创业，一个创业成功的学生必然首先要照顾他的同窗校友的。总之，按市场经济需要培养的学生，就不会失业，失业了，他也会去自主创业。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-06-12

作者：打工开店人回复日期：2006-6-12

作者：softwiki 回复日期：2006-6-11

敢问润土大哥一个问题，最近我的手机已能阅读南京几家报纸推送的手机报，彩心杂志，你觉得手机对传媒将会起什么样的影响？中国为什么到现在 3G 没推出来，3G 出来的话，你看好手机传媒吗？

我也订阅了 nj 的几个报纸彩信，密切关注这个方向。润土大哥的以为如何？

手机对传媒的影响很小，网络和新闻的开放度对传媒的影响最大。大陆传统的传媒被网络的及时、准确、互动压制的已经失去了新闻的功能。至于报纸彩信、彩信杂志就像彩铃一样，是基于移动平台上的增值服务。可能不久以后，体彩、福彩也会推出《彩信体彩》《彩信福彩》。现在的中国消费者并没有公正的法律保护他们，移动的手机就是一个无形的针管，无数的不法商人通过这管道进入消费者的体内，吸食着消费者的血液，一个皮包的彩铃公司可以轻松地每年赚 5000 万的利润，这些隐型的土匪，从你移动的帐户上不断地偷钱，即使你发现了，问移动公司：“是谁偷你的钱？”移动小姐也不告诉你，这

彩信报纸是传统报纸死亡前，喝下的还魂水。报纸发展到靠移动偷钱，是整个社会的悲哀。

至于 3G 出来，它只是将固定的网络变成了移动的网络罢了，手机传媒就是现在的网络传媒，它只是移动、电信、网通之间的利益再分配而已。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-06-12

作者：zhangkaka 回复日期：2006-6-12

润土前辈：

我也咨询个问题，我是一所五流学校的大三学生，我想开个妓院，我觉得色情业已经越来越明朗化，而且其利润大家众所共知。我对于做那些所谓澡堂之类的没多大兴趣，那只是个幌子，真正赚钱的其实是里面的全套服务，即色情服务。请问前辈这方面该需要哪些值得注意的？譬如政府方面，民众方面，我始终觉得这应该不是谋财害命，所以，我估计还没有人和我这么有深仇大恨举报到中央。另外我在浙江温州，期盼赐教!!!

作者：zhangkaka 回复日期：2006-6-12

润土前辈：

为什么我的问题得不到回复啊？难道它不健康？

呵呵，这是最古老的职业，中国的古人有句话：“官不档财路\民不档色路”。

你靠山是小吏，你就开洗头房，

你靠山是中吏,你就开桑拿,

你靠山是大吏,你就开豪华欢场.

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-06-12

作者: kiddhuu 回复日期: 2006-6-12

通读润土大哥贴子,让人受益匪浅.您辛苦了!

润土大哥人格魅力与智慧让人折服.为人处世象极了<教父>中的教父.只是教父周围也还有军师,和各类得力干将.我们仅从文章似乎润土大多是独立独行.如果润土能有一批左膀右臂的话,成就应该不可限量.

有一事请教:本公司开发学习管理平台,为企业提供员工内训的软件.功能相对比较精简.今年面市以来,销路一直不佳.现在想通过证券,保险,期货从业人员资格考试东风方式推广改产品.但又苦于庙大僧高,介入无门.您对该产品推广应用是否有高见?

中国的企业多数是低层次的简单加工,员工不需要培训.垄断企业的巨额利润并不是员工所创造的,是垄断所创造的,员工是裙带关系被养着的,也不要培训。

你企业的目标开始就选错了,只有那些无所事事的衙门才需要不断地学习提高管理水平的。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-06-12

作者: 百姓参与 回复日期: 2006-6-12

润土大哥,您好,本人想开发生产线上的自动检测设备,就是通

过摄像头可以代替工人视觉，进行判定产品是否有缺陷，第一步主要针对电子行业，然后再逐渐应用到其它行业，但是，本人是搞技术为主，整体上，不知该项目可行性怎样？以及如何操作为好？

这一行，我不懂。

作者：夜行清风回复日期：2006-6-12

请问润土先生一事，我在广东，想自己开家家居饰品店，以前一直在公司做事，没有这方面的经验，请先生百忙中指点一二。如方便，敬请先生把全文发到我邮箱里，zhaojun0618@yahoo.com.cn，在此拜谢！

我没这方面的经验，我只能说如何去开店，就要开店要扎堆的开，在堆里你又是最有风格、最新潮、最整齐、最诚信的那家家居饰品店。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-06-12

作者：杨铭7 回复日期：2006-6-9

作者：youwi 回复日期：2006-6-9

作者：110law 回复日期：2006-6-9

自从看到了润兄的贴，一直关注中，最近潜水比较多，今天看到你的提问正是我每天思索的，有感而发，想说上两句：

2006年的创业，我们依然没有资金、没有关系、没有背景、没有资源，大家可以想一想，我们该怎么办？

-那只能四两拨千斤，只能以快制慢，农村包围城市，对内高调，对外低调，这是我最近常想到的战术

寻找出未来的市场，才是我们今天创业的首选目标，因为现在的市场已经被瓜分，没有我们的一席之地。

我们有什么？

我们没有很多，同样我们也有很多：经验、时间、智囊、激情。可惜这些都是无形的，需要转换。

没有的都会有。

我们有什么？

-正如上面所说，没有资金、没有关系、没有背景、没有资源（这个还好有一点），我们有能快速开发产品的技术和人员，我们有一支创业4年还没散掉的团队，在艰难困苦中选择了转型，我们有还算可以的创意和方法。

我们有什么？

我们有的是一颗自强不息、厚德载物的心，一个不断自我修炼的头脑，一双不知疲倦敏锐观察世界的眼，两只练得越来越灵活的手，更多真心的朋友。

我们有数千万失地的农民，数百万失业的大学生啊。农民只会造反，中国的历史就是他们不断地造反而改写的历史，假如我是一个伟人，假如带领他们成功造反，我依然会成为暴君，他们依然会成为贪官。只有学生用宽容和智慧，才能改变中国的暴力轮回。

我们惧怕最强大的竞争对手吗？

我们应该关注、小心、并做出相应的对策，但不能怕。怕有用么？亮剑！亮剑或许会使损失更小。就算企业“死了”也光荣！没有一枝独秀 10 年、20 年的企业~~无论咱们的产品如何高端~~总会有对手。我们要研究的，首先是~~不被击败，然后击败对手。当然，共赢更好了。

我们惧怕最强大的竞争对手吗？

-说实话，有点担心，市场虽然大，但狼也很多，大家已经不是你走你的路，我过我的桥，很多场面我看到是大家都想到达目标，在独木桥上有人就要把你往河里推，所以我们不但要跑得快，防止被狼吃，还要有足够的力量防止被人推下河。

我们惧怕最强大的竞争对手吗？

害怕，是因为不能真正了解自己和对手，不能找到切实有效的对

策。

没有对手可以惧怕,安然不是倒了吗?通用汽车不也亏损了吗?

我们的目标在哪里?

这个问题有点大了。我觉得,这要根据咱们的条件,然后结合现在的社会、国策、WTO等等~~制定目标。这是大事,是难事,是关键事!能不能把没有变成有,就看这目标了。

我们的目标在哪里?

我们有很明确的目标:找位(服务对象是谁,客户是谁),定位(服务产品和内容,盈利模式),到位(方法,战术),目标是什么天天要告诉自己,不要稀里糊涂,也不要头脑发热!

我们的目标在哪里?

我发现了一个空白的或者说是尚未被意识到的、有效开发的消费市场,真正市场化的领域,完全不需要靠批条子、拉关系来占领市场。好比现在卖馒头的市场化程度一样。当然仍摆脱不了各行政部门的监管。具体内容在这里说出来恐怕大家见笑,待整理好了私下向楼主请教一番再做定论。

我们的目标是尚未被发现的市场。

我们的市场有多大呢？

市场要根据产品。如果是农药，当然针对农业市场，对我们这样的农业大国来说当然巨大。更何况现在加入 WTO 了~全球一体化了，只要目标对，产品好，服务优，市场无限大。

润土哥要是拿竞争某一市场来说~~咱们刚起步，稳点好。无论什么产业~先做强，再做大。这是你教的。

我们的市场有多大呢？

每年在以 50%左右递增，已事实存在 5 年，有数据预测还将以这个速度持续 5 年，每年增长额能缔造 100 个千万级别的公司，我们选的位置只要能存活下去一定能分到不错的市场份额。

我们的市场有多大呢？

中国人口基数大，即便只计算城镇中等收入以上人口，一个有效消费需求也会轻易达到亿元以上，但恐怕不会被一家所独占，这就要看充分竞争后的市场格局了。

这个市场必须是非常巨大的市场。

我们如何才能成功？

人才！

我们如何才能成功？

天天在想，如何做到位，方法，资源，资金，人才，团队，技术，
时机，市场，学习力，执行力，创新力，成长力，拼成一起打造核心
竞争力！

我们如何才能成功？

很难有具体的模式或路径，只能在磨练中成长，靠吃苦的精神，
灵活的思维，必要的体能，朋友的帮助等等来支撑。当然，这只是我
的空谈，没有实战经验，只求抛砖引玉。

我们必须有切实可行的目标、一个共同的信念、钢铁般的意志、
无私的奉献精神、远大的理想。

我们的风险有多大？

零风险！

只要不赔上命！因为名是父母的~~我说了不算！

我们的风险有多大？

不欠钱，不骗钱，赚钱了大家分，赚更多的钱回馈客户和社会，
我们的心态是成就一番事业，不是天天想着成为千万富翁，我觉得已

经规避了不少风险，当然是否成功很难说，没关系，只要我们能健康活着，机会就在！

我们的风险有多大？

我所选的项目，初期投资可大可小，以积累经验。但进入充分竞争阶段，除了创意领先，很大程度上要靠资本领先和经营领先。风险在于资金实力弱小，经营管理实力的发展难以取得支撑取胜所必需的速度，“可守四方的猛士安在？”。因此宁可不主动启动市场，多做些准备。

没有负债资金的投入，就没风险，不涉及政治，对政治有利，就没风险。

来到这个世界~~我是光着屁股的，走的时候我不能还是光着屁股吧！

做名企业家是我儿时的梦想！

做名慈善家是我现在的目标！

我会努力让中国所有的孩子都吃得饱、穿得暖、都接受高中教育。

写多了，还请大哥指点！

只有远大理想的人，才能成就事业，这世界最后不是贪官无赖的

世界，一定是我们智慧、善良、无畏的人民的天下，一定是科学务实的和谐社会。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-06-13

作者：kae 家回复日期：2006-6-12

作者：目光呆滞的润土回复日期：2006-6-11

家具行业里竞争对手很多，要做大需要积压的资金也大，家具行业是由大卖场主导着市场，不是生产厂家。许多利润薄的家具小企业实际上是为家具大卖场的摊位费、广告费打工。

~~~~~

既然是由大卖场主导着市场，那我就可以根据大卖场的产品，来定我应该生产什么样的产品。然后在一个不起眼的地方，开一家专卖大卖场商品的小卖点。产品外观，质量，基本相同，只是没那个品牌。不是说国内的消费者是对品牌最不忠诚的吗？

我想这样应该可以挖的动那一点点不忠诚的消费者。

另外大哥，你觉得做木门怎么样呢？实木门，高档复合木门。

门的市場，和家具的市場，相比之下，哪个会大些呢？虽然自己也观察了很久，但还是想听听大哥的意见。

很感谢大哥给我的回复。万分感激。

-----

作者：kae 家回复日期：2006-6-13

润土大哥，等你的回复呢。

先谢谢了。

---

单一品种的专业化、规模化是家具行业的主流市场趋势。

单位顾客需求的艺术化、风格独特的家具是小额的高端家具市场。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-06-14

作者: maomaoa 回复日期: 2006-6-13

润土大哥对当前的教育产业化有什么看法呢。

---

亲民总理对教育改革感到痛心,就是教育产业化的答案。现实的情况是教育将穷人逼疯、将中产掏空,失业的学生没钱为二老送终。可是,我们依然在宣传在苦不能苦孩子,毕竟多数中国人将太多的虚幻寄托在望子成龙的教育上了。即使他们知道可能大学毕业找不到工作,但是他们没有选择,因为他们知道大学毕业都找不到工作,没有读大学就更找不到工作了。在家长们对未来充满着焦虑的心情的时候,围绕着他们的商人依然在继续忽悠骗钱,让孩子失去欢乐的童年,让少年变得老成,媒体报道的博士、硕士的自杀让整个民族充满着悲哀的气氛。

可是,我们能做什么呢?

被吃空的财政哪里有余钱投资教育?

我们知道现在的状况:反腐败---亡D,不反腐败---亡国。

教育也是一样:教育出奴才---亡国,教育出英雄---亡D

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-06-15

作者: caokuno 回复日期: 2006-6-14

那润土大哥对现行医疗体制有什么看法

医改的出路在哪里????????

-----  
改革到现在，所谓的问题和矛盾已无法回避。

从表面分析，医改初期的药价和医疗费用不是很高，许多国有企业效益尚可，还能够承受，矛盾不是很突出，随着企业的改制，国企的破产，大批工人被推入社会，社会的医疗保险体系又没有建立。这时除公务员与垄断行业以外的职工，劳苦大众完全要依靠自己的力量来支付医疗费用。由于医疗专业强迫消费的特性，于是围绕药品和医疗，形成了一条完整的食物链，每一个环节隐型的黑手又层层加码，终于将高昂的医疗利剑悬在了劳苦大众的头上。

往表面下去看去分析，大家会发现，通过这多年来的医改，围绕这条肥厚的食物链，生下了许多吃人的狼。现在国家要降低药价和医疗收费，岂不是说：要狼不要吃肉，改吃草了，狼会答应吗？劳苦大众瘦的皮包骨又没有肉可吃，肉又在官僚集团那里，官僚集团又不想拿肉出来，自己去吃草。面对劳苦大众的愤怒，官僚集团旗帜鲜明地竖起打黑的旗帜，就是严厉打击医药代表的商业贿赂，因为医药代表就是医改失败的罪魁祸首。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-06-15

不少朋友发帖询问具体商业操作的方法，，对我来说非常困难的，因为，我也不是万能的圣人，我的许多商业的方案，也是自己调查分析后，逐渐摸索总结的。我写文章是要大家学习思维的方法，而

不是具体的结果，学会举一反三、触类旁通、点石成金的智慧思想，才是我希望的目的所在。

回答这些问题，要不误人子弟的话，我就必须去做市场调查，即使我收费回答朋友的问题，现在我没有时间和精力能做得到的。要不回答大家，又显得我不尊重大家，所以我只能简单地、片面地、乱说一下，若有什么不周，请不要怪罪。

作者：gjmlw 回复日期：2006-6-14

小弟在一省会城市的中档商场拿下一个摊位，联营性质的，20 平方。商场扣点是 23 个点（包括广告费），每月 2 万元保底。此商场地段比较繁华，人气挺旺，9 月份开业。我所在的摊位属于鞋类区。但是这方面我从没有做过，心理没底。闰土大哥也做过服装生意的，不知对我的这种投资方式怎么看？

-----  
好的卖场位置（商场人气旺，不代表你的位置人气旺），  
好的品牌（对顾客的亲和力高），  
好的性价比鞋子（顾客会货比三家的），  
准确的消费群地位（白领时尚阶层还是打工实惠阶层），  
准确的流行判断（别人判断失误，你抓住了，你就能小发一下），

作者：我来我做 回复日期：2006-6-15

作者：我来我做 回复日期：2006-6-13

闰土大哥，你的很多关于创业项目的分析回复都很有启发性呵！

我现在想做小型的家庭音响这行（微型的家庭影院），和电脑多媒

体音箱,微型的数码小音箱(配笔记本电脑和 MP3 这类产品),这行应怎样运作才能很快发展壮大起来?

---

真诚盼望润土大哥的回复,万分感谢了.

---

这类商品,品种繁多,价格不高,利润不大,适合于在租金不高的电器市场里,批发跑量式销售。你没有资本和垄断,要迅速发展壮大是非常困难的。

你没有自己的品牌,你如何去发展壮大。(爱国者,纽曼,索尼等许多品牌也不敢开外围电器的专卖店,而只会开专卖柜)

你没有创新独到的商业模式,你如何去发展壮大。(网购是那几个知名的商业网站,市购依然也是那几家大卖场)。

作者: Rockefeller1983 回复日期: 2006-6-15

小弟刚进石油贸易行当不久,请大哥指点指点,由衷感谢。

---

中国石油、中国石化垄断的趋势已经不容改变,你要想健康地做大做强,趁早投降,另一种生存的方式就是学老赖,做好外逃的准备。不过,你小偷小摸一下也是可以的,因为狮子会赶走一只饿狼,而不会在意背上的一只蚊子变成饱汉,尽管你吸得血让肚子已经发涨。

作者: 目光呆滞的润土 日期: 2006-06-16

作者: 桂叶香回复日期: 2006-6-14

润土大哥哥:

你的贴子太长了,我看了前面的几页,已经很佩服你了,觉得你不仅在做生意上有自己很独特的见解,而且你的学识也很渊博,对很多事物看得很透.

我想请教的事,一个女人如何创业?现在女的生活压力也很大,特别是我们这种三十左右的单身女人,对于婚姻所抱的希望也不大了,好的男人早已不属于我们,剩下的那些自己又不肯屈就,工作也好多年了,在公司里过着日复一日的生活,单调而且也没有什么前途,想想自己还没有房子,家境也不富裕,以后的路如何走?所以只能趁现在还算年青想创业一番,也为自己老了有个准备吧.都说创业要有兄弟伙帮忙,也少不了杯酬交错,可是女人决定了他们社交面很窄,而且酒量也不行,还有就是在这个生意场上以男人为主调的社会里女人创业也经常被看不起,所以我困惑的同时也不甘心,为了以后能过上自己想过的生活我想我们这种单身女人要付出更多的心血.我现在很迷茫,朋友都说可以借助周围的男性扩展交际圈,可是男女之间真的很难有纯真的友谊,这个度很难把握,自己目前也不想出卖色相来达到目的.

所以我希望得到大哥的指点,有哪些比较适宜的方式能达到创业成功的目的,当然就算比较过激些也无妨,大哥见的人多,成功的女人也许不少,她们是怎样成功的呢?

---

不管事业已婚姻成功以否,女人都要学会独立,漂亮固然是女人的资本,并不是所有漂亮的女人都事业成功,婚姻幸福的.智慧才是最重要的.前天晚上,我跟一房地产L总吃饭,他把我多年不见的好

朋友 Z 某喊来了，Z 某虽三十出头，依然气质非凡、年轻漂亮。她结婚时，我是他邀请的不多的朋友之一，我 91 年就认识她了，我了解她，她 20 岁的时候，她的同学、同事穿着名牌到处找有钱人谈对象，她却穿着朴素骑车上夜大，现在她依然穿着朴素，抽的是 6 块一包的《中南海》香烟，不过，她的广告公司却很大，她依然很低调，饭桌上房地产老板一个个财大气粗，总想着炫耀点什么，因为他们发现她眼里根本看不上他们的金钱。

这有钱、有事业的男人就是这样，你越小瞧他，他就越看重你，喝酒的间隙，她悄悄地告诉我她老公是某某公司的，我说：“是头吧”，她说：“是的”。我楞了一下，也不奇怪，这全球最顶级公司的大中华区总裁，在她眼里只是一个普通的男人而已罢了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-06-16

作者：正午阳光\_回复日期：2006-6-16

润土大哥，看见你对很多朋友问题的解答，对很多问题有很深的见解对未来的发展趋势也有很好的把握能力，我想其中很多行业你都没有涉足而是通过从网上搜集一些信息加上自己的认识进行分析得出的结论，那么可否谈谈你是如何收集信息的呢，哪样的信息会有重要的价值呢？

---

任何变化和未来的变化趋势，都是利益再分配的变化。谁有权力，谁就能决定这变化的趋势，即使他没有发现隐藏着的利益，认为是一块垃圾而被你拿去了，他也会让你把利益给吐出来，因为没有宪法可



以保护你的利益。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-06-16

作者:楚天飞客回复日期:2006-6-16

我一直在关注大哥的每一个回贴!

每一次览贴,都有所收获,感悟!

本来,也不想麻烦大哥,可这两天压力太大了,想让大哥点拨一二.

我是从事教育培训的,具体是中小学功课辅导,有一年多了,培训市场最旺的时间就是暑假,很多培训机构甚至把全部精力都放在了6月和7月,今年的竞争会更加激烈,我的附近就新开了几个培训学校,两个是品牌连锁的外语学校,我用了六十个员工,开了七个分支机构,现在想让大哥给些好建议,如何在竞争中立于不败之地,谢谢了!

---

从内心里,我希望你们做的是快乐夏令营。你们把家长忽悠越多,让他们以为他的孩子以后会拿诺贝尔奖,会成为中国的盖茨。就越是他们的悲哀,我也是你们的受害者,我孩子看同学全在上,自己压力大,居然自己要上课外班,他妈妈也支持他。我也无能为力,眼睁睁看着他们走入黑暗,无限悲伤。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-06-16

作者:天山魔狼回复日期:2006-6-16

润土大哥觉得第一份工作应该积累些什么经验,我是做医疗器械

维修的，想干两年去外企做销售，想问下大哥有何高见？

---

维修是手艺，学会高超的手艺饿不了你；（稳）

销售是生意，学会高超的生意发了你。（不稳）

做你喜欢做的事，虽然苦些，你快乐。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-06-19

改变经济的发展模式引领中国新经济的发展

现在从全球的经济，包括国内的经济去分析，所有有形的经济资源，已经被各个企业大鳄所控制，大家所能看见的资源，已经被瓜分殆尽。新的势力薄弱的企业很难在固有经济环节中找到企业的发展空间。近十年来，世界上新经济的新增知名企业，基本是因为抓住了新科技、新技术革命带来的新经济发展空间而发展起来的，谁能掌握和控制这些新经济的空间，谁就可以执新经济之牛耳。

大陆企业由于过去发展模式和旧的经济管理模式，一直在高能耗、低效率的传统经济中徘徊，这种落后对于企业的发展来说，则为企业的发展提供了良好的机遇，正是大陆与世界经济的差距让我们找到了非常巨大的经济增长空间。如何将这巨大空间的经济能量发挥出来，是我们迈向新经济和在世界经济中占领制高点的首要任务。

中国经济经过二十多年的发展，旧模式下压抑的能量已经释放，要进一步发展，就必须在新经济上寻找突破点，只有经济发展了、就业问题缓解了、社会协调稳定了，中国才能在新一轮的经济发展上取得主动权，才能真正成为世界的经济强国。

## 如何发展新经济

由于中国经济长期实行计划经济的体制，多头管理、环节复杂的体制造成经济上，一放就乱，一管就死的局面。现在，中央政府从全局出发，将全民经济的命脉集中控制，形成垄断经营，也是从国家的战略高度去考虑的经济调整，垄断有利于经济的稳定。

从另一个层面，中国又必须要让中小企业得到发展并充满活力，只有中国的中小企业健康的发展了，中国的经济才能发展壮大。如何让中小企业发展，正是中国经济必须解决的难题，也是我们要去创业的伟大事业。

## 如何解决就业问题

在经济的层面看，解决就业人数最多的企业，不是垄断企业，而是中小型企业，只有中小型企业健康发展了，才能解决中国的就业问题。

## 如何让社会协调稳定

只要经济发展了，老百姓生活水平提高了，失业减少了，社会保障建立起来了，中国社会就能够协调稳定地健康发展。

## 我们创业的目的就是建立一个数字化经济的网络资源

现在中国的中小企业，在旧计划经济的模式下，正艰难的生存着，新的数字网络并没有让他们享受到信息技术革命带来的经济模式的变化，信息的不对称、发展目标的不确定消耗了经济发展的大量资源，他们特别需要享受新技术带来的革命成果。这种需求就是我们的发展空间，我们可以用数字网络改变企业的发展模式，让经济的发展更加

便捷、高效，将社会的优质资源向优质的中小企业倾斜，创造一个健康良好的经济的氛围，创立一个优胜劣态的竞争模式。让企业在经济发展中的商业贿赂、假冒伪劣暴光在网络的阳光下，逐渐还经济领域一片纯洁的天空。由于非健康的商业手段在中国当前的经济中普遍存在，已经严重制约了经济的健康发展，中小企业正陷入在商业不规范的陷阱中不能自拔，在当前的经济发展态势下，让中小企业施入健康的发展轨道，已经迫在眉睫，中国必须建立一个健康良好的经济环境，在市场法律不健全的情况下，我们将用网络道德的力量维护着健康的经济秩序，这是中小企业健康发展的首要条件。

我们的资源所在

每年新增的大学生，和中国经济的结构性失业，造就了大量的富余高素质人才，这种富余给我们提供了最好的人力资源。这些高素质人才，不可能去跟农民工去争工作的岗位，那么，他们的岗位在哪里？要等吗？不！等是等不来高技术、高技能工作岗位的，高技术、高素质的工作岗位要靠自己去创造。一个人的力量是微不足道的，但十万个、一百万个高素质的人才凝集在一起的时候，这能量就是巨大的。在现在的经济发展模式下，高素质岗位需求并没有多少，只有中国经济提升一个档次，进入高效、环保、健康的数字化经济模式，中国才能造就大量的高技术工作岗位，只有高素质的人才发挥创造的价值，中国的经济才能进入一个全新的发展阶段。

如何打开数字经济的市场缺口

可能许多朋友面对自己无资金、无关系、没经验，而对现在的 IT

企业充满着恐惧,其实,大可没有必要,这就是网络经济的好处所在。没有资金,没有什么,十万个创业者联合起来或一百万创业者联合起来,一人一台电脑的价值就是 50 亿元的资金。没有关系,没有什么,一百万人可以覆盖中国 3 万多个乡镇、街道,覆盖经济的各个领域,这联合起来的网络资源将超越任何关系。没有经验,没有什么,只要我们创造出新的经济运行模式,那么我们主导着经济发展游戏规则,这种被健康的经济发展所遵守的标准,将超越技术和经验的层面,从更高一个层次掌握着市场的主导地位。

#### 如何保护自己的知识产权

在现有的状况下,保护自己的知识产权和商业运行模式是非常困难的。我决定,我所有的创业股份捐助给慈善基金,技术团队、市场团队、人力资源团队则拥有着股份控股权,控制着企业的运做,他们的股份和全国建立的网络平台,形成的巨大无形资产和有形资产的股份归全体创业者所有。这样一来,不道德者不可能为了慈善,在自己没有利益的情况下去侵占我们的知识产权,正直的创业者也不可能去跟不道德者去创业天下,并且,现有的竞争对手无法牺牲眼前的网络利益去竞争,要知道雇佣一百万人的就业,没有多少企业能够做到。我们因为一无所有我们已经牺牲了许多年,所以,我们更可以牺牲眼前的利益,用时间换空间的方式,打造自己的数字网络,我们不用非正常的 IT 技术去强迫企业和用户,我们要用巨大的无缝覆盖的数字平台去服务企业,等所有的企业因我们的服务而发展,而从中收益后,那么企业在数字经济中的回报就是我们市场回报的基础,中国中小企

业所蕴藏的能量将是非常巨大的金钱财富。

创新的网络企业的发展模式

要发展，就必须创新。我们不可能走前人走过的路。过去的数字企业是从上往下去做，他们用独有的 IT 技术去控制市场。我们要超越现在的竞争对手，唯一的可能就是技术比他们先进，比技术更先进的则是 IT 的经济标准。我们运做的方式，将从基础往上做，这样，我们每一次进步，都是坚实的脚步，我们巨大的人力资源和全新的技术标准决定了，我们可以做到，可以创新出数字经济的新模式。

有了目标和方向，创业的成功，决定于我们组建企业团队的成功与否。

我们技术开发的团队要开发出服务企业经济的数字软件。

我们人力管理的团队要建立高效的，覆盖全国的人力资源，建立组织严密、安全、利益平衡的运转体系。

市场服务的团队要将健康优质的企业资源，集约在我们的数字网络上，用我们的服务节省成本，让企业创造更多的经济价值。

法律服务的团队要用公平、正义的力量维护中国经济的健康发展。

我们的终极目标，是用我们的一点改变重塑我们的信仰与价值追求，也就是我们企业的精神：正义、简单、阳光、慈善。

我们所有的创业者必须承诺，自己可以享受自己的创业成果，但是，不让自己的后代坐享其成，我们只给他们爱心和公平的社会秩序。

风险的评估：

经济风险的评估：

我们不需要投入资金，当我们组成一万个网络的接点时候，我们就产生了价值，当我们形成十万个网络覆盖的时候，我们的价值已经成倍地放大，当我们形成百万网络覆盖的高效系统的时候，我们的能量将是非常巨大的 IT 企业。

政治风险的评估；

我们用新经济的模式促进中小企业的健康发展，符合中国经济发展的需要，应该会得到支持。我们用慈善爱心的财富观念，改变国人时代荣华富贵的不健康思想，应该会得到支持，我们用建立各地企业共产党委员会的方式，让百万创业者为中国的政治稳定所服务，应该会得到支持，我们在网络经济形成以后，创造出百万就业的市场，中小企业能够健康发展以后，则创造出千万的新增就业市场，应该会得到政府的支持。综上所述，我们不要政府投资，我们自己空手去创造新的就业市场，促进中国经济的健康发展，应该可以在政治的层面消除企业的政治风险。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-06-20

作者：kroto 回复日期：2006-6-20

润土大哥，请教啊，有鉴于网上购物不断发展的态势，我今天也在淘宝注册了一下，想开网店，请问润土大哥，在网上买卖，做哪方面的比较好呢？我是一个江苏泰州的读者。

---

宝是淘不着的，淘只能淘金，金子经过水流不断地冲刷后，会沉淀出来。“宝”字是玉上捂着宝盖，怎么能淘着呢？自古只有慧眼识

宝的，不听说淘宝发财的。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-06-20

中国历史的第一次机遇

中国五千年的历史，每一次改朝换代，无不是分田分地的经济演变，封建社会的政权更迭无一不是土地利益的再分配。因为当社会的矛盾积累到不可调和的时候，只有一无所有的农民可以改变政权，由于农民的经济地位和生存方式决定了其思想的狭隘性，暴动的农民追求的终极目标依然是几分薄田，暴动的功臣追求的终极目标依然是赏地封侯、良田万顷的荣华富贵，这种差异的人生追求在朝代的初始就埋下了倾覆的祸根，每次暴动平静以后，中国社会的经济发展模式并没有改变，只是土地庙里贡着的土地爷模样变了而已。每一次社会的动荡，都是社会财富的最大毁灭，所以，虽然中国是历史文明最悠久的国家，可是我们依然是地球上贫穷的发展中国家。要知道当中国的农民脱下军装穿上了马甲，他骨子里仍然是只知道一亩三分地的农民，他能知道人生的真谛吗？他能知道自然万物的和谐吗？

中国人的信仰追求是值得我们去重新思考的时候了，我们祈求的金钱财富得到了什么，杨秀珠（贪十个亿）幸福吗？周金伙（贪十个亿）幸福吗？现在未被抓到的贪官幸福吗？答案是否定的，他们在中国大陆是生活在恐惧之中，他们白天会睁眼说瞎话，可是却恐惧黑夜的寂静，恐惧夜里闭上眼睛的刹那，因为他们知道正义的利剑就在眼前。他们逃跑到西方社会幸福吗？答案也是否定的，因为一个犯罪的人，是不可能被西方主流社会所接受的人，除非他去赎罪。



中国社会的经济发展让我们知道了许多鲜活的人生案例。让一部分人先富起来，那么亿万富豪幸福吗？大家要平平安安过日子，那么平民幸福吗？刑不上大夫，那么官员就幸福吗？等等。二十多年坎坷艰难的经济的发展，已经告诉我们什么是科学发展观、什么是和谐发展的道理。

中国的历史从没有像今天这样的机遇，中国社会历史上不断地有大量失地流离的农民，只有今天这个时代，出现了大批失业的高素质人才，教育产业化虽然是失败的，但从另一个层面却培育出社会变革的新生力量，他们不是农民，所以不会用暴力轮回，他们是中国社会的希望，他们有智慧与勇气去改变经济发展的模式，寻求在政治稳定的情况下找到中国经济社会发展的方向。不变革经济发展的低效模式，大学生就业的问题就不可能解决，他们没有选择。前二十年，文盲、农民已经用胆量创造了中国两头在外的无脑经济，现在开始，我们的大学生是否有胆量与智慧，创造中国的有脑经济，是新一轮经济发展的前提条件，因为无脑的中国经济已经迷失了方向。

历史的唯一机遇就在大家的面前，千万高素质的人才应该明白其深刻的道理。

安利用蝇头小利让家庭妇女组成直销网络为自己带来数百亿的利润，安利的直销网络为中国人带来了什么？安利将中国人唯一尚存的亲情与友情变成了赤裸的金钱买卖。许多大学生可能选择了安利，假如你做安利成功了，你骄傲吗？

那么，我们的大学生，我们的高素质人才，难道不如家庭妇女吗？

我们不需要去说服别人，我们只要让国人知道，我们在维护着经济的健康运转，塑造着全新的价值信仰，用网络道德的力量去挽救促进社会经济的发展，所有参与的人，会觉得是个伟大的事业，这是一个完全的市场经济的行为，你得到市场回报的同时，你的家人，你的朋友还会为你而骄傲。农民会用锄头让社会动荡，我们用鼠标让社会稳定、健康的发展，带领我们的民族走出灾难深重的历史轮回，我相信不久的将来国人的脸上一定充满阳光。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-06-20

我了解中国经济，我有一套数字经济的运行标准，能够被经济运行的各方所接受，我创业不喜欢做人情关系。我做 IC 卡广告的时候，看似没有价值的广告，凭一份市场方案，可以让一个酒店自己开价 500 万。

从创业的特性看，只要没有风险，有预期的利益驱动，回报创业者财富的同时，更可以找到事业成功的满足。至于管理方面，公平、公正、简单、正直即可。如果此次创业是为我打天下，没有多少人愿意去做的。古代的农民运动的领袖是采取欺骗的手法让兄弟们为他打江山。现在则不同，所有的利益预先必须明示，只要目标一致、明确、可行，身正必令行。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-06-21

作者：销售与市场回复日期：2006-6-20

一边看网上直播的世界杯，一边看《李嘉诚给年青商人的 98 条忠告》，不由想念起润土大哥的帖子……

太长了帖不完，送一部分给大哥以及他的粉丝。

---

你看《李嘉诚给年青商人的 98 条忠告》的时候，可能李嘉诚却在看《明史》《清史》呢。所以你更应该看看《许家屯自传》，要知道有多少武林圣人，可以把自己的《葵花宝典》传外人呢。若告诉你，你就是小超人了。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-06-21

作者: 冰雪化骨回复日期: 2006-6-21

这样的网络模式成功后，马云要喝西北风了。

---

你知道颠覆一个王朝,重组一个新的时代和神话。无异于一匹黑马横空出世,席卷整个世界杯赛场,彻底摧毁梦之队的所有荣耀和意志,你说这样的世界杯,是不是更有看点和意义深远呢?

什么是热血沸腾?什么是热泪盈眶?什么是梦成的骄傲?什么是驰骋沙场的雄姿?你看阿根廷的飘扬的长发,那是象征胜利的旗帜,你看德国队挺拔的目光,那是胜券在握的自信,自信来自超乎常人的智慧,智慧来自机智灵活更来自适时的冷静周全。。。。。

---

呵,大家都说厄瓜多尔球队是匹黑马,是的,厄瓜多尔国家是很小,小的在地图上找不到,可是厄瓜多尔的教练却反问了一句,“一个击败巴西、阿根廷两支冠军球队的球队是黑马吗?不!是种马!”

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-06-21

知己知彼百战不殆

我们做服装的时候，金利来非常强大，在国内服装市场呼风唤雨。国内的服装工厂也非常强大，工厂的门卫连门也不让我们个体户进的。但只要仔细分析，就能发现他们的破绽。金利来是靠款式和品牌来运作的，只要我们的服装品牌比他还洋气，只要我们的款式，消费者更加喜欢，那么我们的服装就能成功。对于国内的生产厂家，我们发现，他们对我们个体户是冷淡不理，可是接待大鼻子老外，却恭敬有加，原来，中国的服装企业全是依附于国外服装品牌的加工而生存的，他们是无脑儿企业，我们怎么会怕无脑儿企业呢？所以在当时的市场环境里，只要国家给我们一丝机会，我们民营企业早就主导着中国的服装经济了。现在看来，失败了也无妨，毕竟“耐克”“杰西亚”这种市场模式，我们也创造过，我们无愧于我们的后人，因为我们努力过、奋斗过，我们没有遗憾。

我们做广告时，竞争的对手多如牛毛。媒体垄断霸气，黄金竞标，客户则是财大气粗，财神难请。怎么办？其实，只要仔细一分析，就会发现，中国的广告已经是沦落为洗钱、烧钱的代名词了，从根本上违背了广告是市场销售的初衷。那么什么客户不洗钱？是那些想做大做强的民营企业。媒体霸气吗？不，他们是外强内虚的窝里斗，他们更本不知道媒体整合的重要性。假设中国有正义公平的法律，我们早就整合出一个无缝覆盖的传媒巨头了（事实上由于创业的失败，我们看中的那家报纸已经倒闭了，那个电视频道也廉价卖了，户外大巴的老板出去躲债了）不过我们自身则控制住了风险，依然逍遥。虽然，

我们广告创业失败了,但是我们不后悔,因为我们对得起我们的后人,因为我们曾经献出过普惠天下的慈善爱心,所以我们没有遗憾。

现在的网络企业强大吗?是的,不少是数百亿资产的巨无霸。那么未来的虚拟经济是他们的吗?不,现实的经济已经被权利垄断,虚拟的经济我们怎么甘心被个人垄断呢。虚拟经济是智慧与自由的经济,它是无数个人的,是无数个人的点击创造的。设想一下,无数的个人是愿意为他人点击还是为自己、为自己的家人、为自己的民族点击呢?谁能建立一个大家自己的网络,谁能够让无数人为他自己点击,这个网络,就是未来的主宰。

为什么八百万美式装备的国军和耀武扬威的军阀,被土枪大刀共军打跑?因为老毛向全体老百姓宣布土地是他们的的时候,战争的胜负已经决定了。

老蒋能宣布吗?

所以说:“当你一无所有的时候,你其实什么都拥有了”。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-06-21

作者: 52cpp 回复日期: 2006-6-21

看到了。现在是考虑运作实体的具体问题。

如何给百万人找到安身立命的工作?我能想到的,只是安顿一个百人左右的团队,再大一些,自我感觉无法掌控。

-----

〈梦想中国〉与〈超级女生〉,哪个组织的好呢?哪个成功呢?

答案已经揭晓。

我相信大家的智慧比我的智慧要高，连女粉们都懂得民主的公正力量能创造出偶像的价值，何况我们才是国家和民族的脊梁，只有我们才能创造企业的财富还道德一片净土。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-06-21

创业设计的基本原则（讨论稿）

凝聚百万人的利益能量

人是有趋利性的，我们不要求大家是思想高尚的伟人，大家也不一定要追求事业的成功，这个世界不是伟人组成的，是由最普通的人构成的，大家可能只有最基本的要求：有吃饭、有工做，有财发。那么这个成功的巨大的 IT 网络价值多少呢？如果它成了中国经济运行的数字平台，那么它的价值可以达到 1000 亿人民币，它如果能让中国的经济环境逐渐进入简单、阳光、公正、创新的时代，那么它将增加数万亿的财富，解决数千万人的就业。我们可以假设一下未来利益的分配。

我 80 亿（全捐给慈善基金），这是展示中国人新的价值信仰的大旗。

核心团队的领军领袖们将分享 20 亿的预期股票（每人的名下必须捐助 20%给慈善基金）。

专业团队的网络员工将分享 300 亿的预期股票，假设为 3 万人则每个人的预期股票价值为 100 万元。

市场网络 600 亿，假设由 100 万人所有，则每人有 6 万元的预期股票价值。

网络构成的原则

数字经济网络的构成按经济区域来分层构成，如珠江三角网络、长三角网络，环渤海经济网络、成渝经济网络等等，网络互相交融各有侧重，终极目标是覆盖中国全部 3 万多个乡镇信息的盲点。

假设 100 个将帅级的领军人物（每人身价 2000 万）构成总部和个区域的网络支柱。

3 万员工（每人身价百万，可以享受未来股票的优惠购买权）构成数字网络的网线。

那么这 100 万个股东（业余的），则是分布在各个区域的各个经济领域和政府部门的数字信息点。

所有的过程是逐步推进的，网络优秀人才，提供展示的机会，聚集中国优质的企业资源，让优秀的人才为优秀的企业服务，淘汰劣质的企业，让经济进入良性循环的和谐状态。只要能为最优质的企业提供服务，只要企业的经济行为依托我们的平台流畅运做，我们就有了市场的源源不断的价值回报。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-06-21

作者：Rockefeller1983 回复日期：2006-6-21

人在社会首先要了解自己，了解社会，适者生存就是自己要适应社会，而不是社会适应自己，因为，一个人要改变社会太难，就是光绪皇帝也没做到，社会是许多人用一段时间改变的，改变也可以是好的方向，也可能是坏的方向。从另一方面讲，了解自己简单，它只需要你理性的分析，了解社会则难，他不仅需要智慧、有时要付出血与

生命的代价,了解社会首先要了解人,因为社会由人组成,要了解人,人是有思想的,所以又必须了解思想,思想是历史形成的,所以要了解真实的历史,所以说:“读史使人明智。哲理使人明慧”。而真实的历史、哲理的思想对大多数国人几乎是空白,我也是经过失败后放弃了让人痴呆的文凭学习,选择了历史、哲学等实用知识的学习,这种学习是跳跃的有选择的,因为学习要为我所用,其实,大部分人学习是为了给人看的。

你难道知道诚哥真实的过去?要知道他起步的年代正是香港最xx的五,六十年代,别幼稚了,实际点吧,真实的历史

作者: Rockefeller1983 回复日期: 2006-6-21

我们是中国人, 中国人

---

大陆在改革开放的初期,就预先设计了 97 香港回归的多种方案,如何培植华商的势力,如何在与英资的博弈中保持优势,如何在香港出现经济混乱时稳定香港的经济,做为一个把国家的统一做为最高利益的政府,这是一个长期的重要任务。其他,我不说,我就说一个,冯氏集团的老板(十大富豪之一),临死前抓着儿子的手说,儿子没有 XX 就没有我们啊。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-06-21

当然了,自己有能力、有胆识、有智慧也是前提条件。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-06-22

作者: seaser0202 回复日期: 2006-6-21



润土兄，相信你还有更加详细的想法，以上的文字只是这个计划的轮廓，但是我还真的没有看出这个计划的赢利模式，特别是起步阶段的生存模式，要知道你所依靠的广大大学生，最起码的任务就是求生存。

---

我也是在摸索着网络创业，这种公开的参与性，可以让大家体会创业的艰难和智慧闪现的快乐，激发大家的智慧灵感，升华思想的境界，有些事我没有直接说，也是为了更好地发挥大家的共同才智。

农业社会的生存依托的是体力；

工业社会的生存依托的是资本；

信息社会的生存依托的是智慧。

正是因为现在是信息社会，所有我们虽然没有工人，没有资金，一样可以开创自己的事业。

在一个竞争的市场里，要赢利就必须去创新，创新有三种模式：1. 技术的创新，2. 市场模式的创新，3. 市场标准的创新。我们现在还不可能让技术比微软、比 GOOGLE 先进，我们只能在市场模式和市场的标准上去创新。这也是中国大陆的所稀缺的资源，也是我们和西方经济的差距所在。因为现在中央新的创新政策，所有我才开始考虑，可能经济的政策上会有松动的缝隙。

作者：52cpp 回复日期：2006-6-21

覆盖信息盲点这个想法是好的。问题在于，短期内没有利益，会使很多人持观望态度；如果有利益存在，又会出现一哄而上的局面。

能力、胆识、智慧，如果三者兼备，为什么不自己干？我们这个网络平台有什么独特之处？

企业都是不见兔子不撒鹰的，那么前期投入何处来？如此大的信息网络，基础建设投资也会很大——即使不用布线，也需要投入资金开发信息共享、提炼、分配的巨大平台，软投入不见得比硬投入少。而且软件平台的开发，存在一个不得不面对的前提：这是一个典型的精英的行业，一个经验 5 年的从业人员，工作效率可能是本科毕业生的 20 倍，因此没有高回报，是很难吸引他们加盟的。如果有一个 1000 人的核心开发团队，一年的纯人力投入就是至少 1-3 亿元，而如此大规模开发的成功可能性却只有 20%。

现在已经有人在做城市联盟了，但是效果很差，仅局限于信息展示。企业、我们的团队、业余股东如何从中获益呢？核心理念是什么？

---

我们可以分析中国经济的现状，是什么企业赢利丰厚、在呼风唤雨。

是电力吗？不准确！是电网公司，因为许多巨资建设的发电厂还在亏本。

是电讯吗？不准确！是中国移动，因为他网络最好，覆盖最多，虽然他收费是那样的高，手段是那样地令人不满，中国移动在建网初期赢利了吗？没有！要知道：当初没有几个中国电信的员工，愿意到中国移动工作。

是石油吗？不准确！许多炼油企业还在亏本，是覆盖全国、垄断

的销售网络，让中石油 05 年赢利 1700 亿。

同样的方式也一样，我们做网络，我们的前人已经做了城市联盟了，他们为什么没有效果？因为城市只是一个名词而已，城市的价值决定于该城市所拥有优质企业的数量，决定于拥有优秀人才资源的数量。能将最优质的企业、能将最优秀的人才控制着，才是市场竞争中制胜的法宝。做任何事情不要总想去一网打尽，切入要害才是最关键的方法。

前面的“销售与市场”的兄弟推荐的《李嘉诚给年青商人的 98 条忠告》，正说明李嘉诚是诚实的人，但不是老实之人，他并没有说出 100 条的忠告，所以要留下的两条忠告，可能是要大家去领悟吧。我现在的数字经济的标准在这里依然不能说，不过大家可以去领悟。我做 IC 卡的广告，那个狡猾的老总，平时套我话，我装糊涂，我酒喝多了，依然装糊涂，他想着出政绩，找不到赚钱的目标。他开始时，从我这里感觉时有钱的珠宝商是他赚钱的目标客户，一段时间以后，从我这里感觉是中国移动，海尔等是他赚钱的目标客户，最后他以为胜券在握后，把我立即甩了，他最后巨亏千万也不明白，是一个卖饭菜的酒店是他赚钱的终极目标。今年 3 月，一个海外的华人投资家，看了我的天涯能够的自传，急切地要了我的电话，跟我通了 3 个小时的国际长途，我们谈网络、谈软件，当我告诉他四种创新的软件开发模式以后，他相信这自传是我本人的经历了，因为我说的其中两点，正是他用了半年想出来了，三个小时的通话，他又得到了两点。他初期发邮件对我说：“要给我股份的，他是 CEO，他一定会跟董事会请求

的”。后来他再没有电话来了，我知道他已经组成团队在开发软件了。我理解他不可能送我哪怕 1%的股份的想法，因为在多数中国人的头脑里，别人的智慧是不值钱的。他以为我说了三个小时，他该得到的已经有了，他怎么可能知道我还有数字化标准还等着告诉他呢。

作者：aaa399 回复日期：2006-6-22

这个计划对我们这里的一大好处是在贸易上，我们这里做贸易是很赚钱的，这里小企业很多，每年有很多人在这里为那些小企业供应原料而发大财，这些原料都是到中国其他地区购置的。如果有足够的优势，即足够的价格和信誉优势，是可以打败这里的小供应商的。

作者：aaa399 回复日期：2006-6-22

我觉得针对中小企业比较好，因为中小企业无力单独设置业务员，闰土大哥的计划可以整合资源，使各地区信息共享。对中小企业有很大好处，不过如此庞大的计划，我看难度挺大，首先就是前期资金，再就是信誉问题。期待，期待，再期待。

---

大家能看见的钱可能只是小钱而已，当你拥有信息流畅、高效运转的网络时，可能最有钱的银行来找你了、最有实力的保险公司来找你了，也许军方也来找你了，假设一个人只有两个朋友，那么 100 万人就可能是 300 万人，这 300 万人就是一支数字化部队，可以对敌方网络进行连续的攻击。

作者：稀饭配咸菜回复日期：2006-6-22

我在所在的城市有东方大酒店，另一特点是那里的龙眼不长龙眼，

知道了吧。对于创业方案的讨论我功力不够，但我会脚踏实地的做事的，比如对于中小企业的信息收集——跑腿的工作，我愿出一份微薄之力。我所在的城市中小企业多如牛毛——粮食城水暖城石材城鞋都服装城。不用说全国各地，只要能把这片地区作起来，那我们的已威名四海啦。把这个城市作为我们的根据地，你认为如何？

具体操作还有待润土老师：运筹帷幄，决胜千里之外！

---

呵，老弟在泉州吧，东方大酒店里面的“帝皇阁”挺富丽堂皇的。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-06-22

创业做事业，一靠政策，二靠机遇。政策有大政策，也有局部的小政策，机遇则是可遇不可求的事。这盖茨就是靠着美国信息立国的政策，抓住了信息的核心，所有他成功了，即使没有盖茨也会有 X 茨抓住的。我们不要寻求击败对手，而要与对手共赢，这是做事的最高境界，因为我喜欢大家的终极目标是一致的。卡耐基最后做慈善了，洛克菲勒最后也做慈善了，微软超越了他们，现在依然做了慈善。我们为什么不可以这样做呢？从现实的情况讲，我们就是做的事业再崇高，也要学会保护好自己，事业可以失败，但不可以输掉人生。今天，我看见拥有 400 亿资产的房地产大鳄，企业家首创置业的刘晓光董事长被中纪委带走了。据了解，由首创置业董事长刘晓光作为主发起人的阿拉善 SEE 生态协会近期又有显著成果，阿拉善事件是中国地产业领袖推动的最大的公益项目，成为地产业的亮点，体现了地产公司强烈的社会责任感。这也是继今年 6 月下旬首创置业与北京建筑工程学

院联手设立的“首创置业百年”奖学金后首创在公益方面的又一动作。今天的这条刘总的新闻，不由得想起了自传开始的话，付出一生幸福的经验不叫经验，是悔恨。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-06-22

数字化标准，这个东西国家已经搞了好多年了，一直没有什么大的进展。全国数字化联网，到目前为止还是个梦想。在民用的 XML 出来之前，从国际到国内，都在搞费时费力极其昂贵的 EDI（电子数据交换系统），实际上也只是联接了部分大企业的产供销链。XML 对 EDI 是一个很大的补充，同时又是一个冲击。数字化标准这个东西，如果由民间发起，最后可能会形成事实上的业界标准，但也可能是极其混乱的结局，就像政府规划的一样。

兄长说的信息网络和优质资源的问题，又回到了“卖水还是铺水管”的问题。做服务，不及做产品，做产品不如做平台（网络、渠道），做平台不及做标准。这个道理很简单，也容易理解，问题在于，以小搏大，往往是数十年时间的功力。有些话，这里不方便讲了，否则会  
给兄长多一些烦扰的。

另外，你说的做慈善反被抓的问题，不在于做不做慈善。有些事情不要只看表面，如果你有空，可以去铁血看一部小说《城北黑帮》，答案就在里面。

---

简单、实用就是标准，许多简单的问题往往因为被所谓的专家搞复杂了，而失去了可操作性。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-06-22

作者: 销售与市场回复日期: 2006-6-22

许家屯是政治家不是商人. 网络上有关许家屯的资料很多已经被查封, 可否请大哥提供电子版的《许家屯自传》到: love7201@sina.com?

非常高兴看到大哥有新的创业计划, 关心并关注中!

---

我知道有《许家屯自传》，但我没有看过。我一个朋友是香港的名门之后（百年旺族），他家的公司是私人公司，没有在联交所上市。

改革开放之初，当时，他很小，他对我说：“如果他家无偿接受了第一笔 500 万美圆的资金，可能他现在也是香港经济的大亨了”。不过，他说：“还是公司不上市好，我花钱没人管，也没记者跟着烦，上市公司不行的，说话做事要注意公众影响的”。

作者: hp175hp 回复日期: 2006-6-22

润土兄，我是做能源方面的，前期有关石油的问题请教过你，现在天然气这块发展的很厉害，我现在想做一些天然气方面或相关产业的一些业务但不知道从那方面着手，希望大哥能够指点一二，非常感谢！最好回复到我邮箱 hp175hp@163.com!

---

我离开这块业务已经 12 年了。我只知道陕西的天然气已经输入上海了，宁波外海的春晓气田可能是由上海市的天然气公司或平湖油田开发指挥部开发的（具体，我不清楚，多年前，我一个朋友找过这个老总，回来后，他对我说，这是上海投资最大的项目之一，公司势

力巨大,他下了他的办公楼的时候,老总的直升飞机已经在上天了),不过,日本的海上自卫队日夜监视着这块海域。最近,南海刚刚发现的天然气,不过这块天然气的49%收益归李嘉诚旗下的公司所有。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-06-23

### 激情与梦想

创业需要梦想,奋斗梦想需要激情,实现梦想需要智慧,这种冲动创业的欲望与发财的贪婪是有本质的不同,因为前者更多的是需要理智的激情,每一个成功的白手创业者无不充满着创业的激情与智慧,即使他可能因为一次偶然的失误被淘汰,但他的人生依然是完整的,并没有失败。发财却不同的,许多发财的巨富,目的是达到了,可能却失去了完整的人生,因为人生的目的不是财富,而是快乐、健康、爱和获得自由的尊严,那种做了财富的奴隶们,恰恰失去了自由的快乐。

这就是人生追求的价值区别,看看盖茨、孙正义、巴菲特,那怕是一个失败的八佰伴总裁和田一夫的人生,你就会发现,他们的人生是完整的,内心是骄傲的,他们可以畅谈人生指点江山,可以激扬文字,也可以什么也不说,品一杯咖啡,静静地独坐。而我们现实中看见的所谓成功人士、富豪,许多却什么也不敢讲,更不要说写人生的自传了,不过,有一个值得尊敬的老人写了人生自传,他所以值得我们尊敬,是因为他写了《忏悔录》,忏悔后的他,心灵获得了自由。今天上午,我抽空看了李春平的《忏悔无门》的大部分自传,我为他的精神升华而欣慰,他是为爱而来到这个世界的人,无耻的社会戏弄



了他，巨额的财富压抑着他，看完他的自传后，他发现他没有错，应该忏悔的，不是他，而是我们，因为我们还没有用我们的博爱与智慧去创造一个充满爱的和谐世界。

创业的梦想是什么？是事业成功的目标。什么是最好的目标？是这个脆弱的世界因你而变得坚强变得美好一些。被一个黑暗世界而改变的人，是灰暗的人生；被一个美好世界改变的人，是幸运的人生；让美好世界变得更美的人，是感觉幸福的人；让灰暗世界变成美好世界的人，是值得尊敬的人。

### 智慧与舍弃

创业的智慧在于选择目标的正确与否，在于对目标的不懈追求。在索取与舍弃里，正确的舍弃则是智慧的最高境界。看见的好东西，多数人都知道要索取，只有慧眼看透的人，才知道是否现在要立即而坚决地舍弃它，这就是禅的最高智慧。在一个欲望的混沌世界，懂得舍弃的人，才是真正拥有的人。

当年，我们做服装的时候，虽然不懂什么是禅的哲理，但是我们的目标就是让别人为我们打工，我们要做行业的领导者，当这个美好目标无法实现的时候，我们选择的是舍弃，否则，我们的工厂做的再大，依然是为别人在打工。我们知道：一个靠别人施舍的人，即使再富有，也是失败的。

在我们做物资流通的时候，经过一年多的坎坷，我们发现石油才是现代工业的命脉，当发现这个目标越来越远离的时候，我们选择了舍弃。我们知道：只有舍弃的人，才是自由的人，才会有机会去捕获

更美味的猎物。

在我们做广告的时候，要整合出一个无缝覆盖的媒体资源是我们的目标选择，当这个目标无法实现的时候，而要去靠贿赂、靠色相、靠乞求生存的时候，我们选择了舍弃。

今天，我们要做网络经济遇到也是同样的问题，假如，你要做搜索，你又能超越百度，那么，你就要坚决舍弃。百度所以不放弃 IT 事业的追求，是因为他拥有搜索的独门绝技，百度坚信这独门绝技能让他超越三大门户网站。

现在网络的几扇门户已经被我们的好兄弟们建好了，尊敬的阿里巴巴也把网络的围墙筑好了，我们还等什么？我们只要用一个巨大而细密的网去罩住它，谁也跑不掉。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-06-24

作者：TT 国际回复日期：2006-6-23

楼主. 怎么操作. 怎么做. 如何盈利..

很有兴趣..

---

第一步是要招募志愿者，同学、朋友、同事等等方式，放射状地联络，每个人所发展的下线人数，所做出的贡献，都会在未来的期权股票里得到价值的体现。期初启动的时候，核心的人数不一定很多，但要能做到随时将你的下线，招之即来，来之能上，而且最后能加入的创业者，我们是要选择的。目标可以很大，但做事的时候，要一步一步去走，一当这个网织好了。我们才能去做走第二步，就是让企业

入网，因为，中国的中小企业太需要一个公平、公正、高效的标准让他们在信息社会里正常的发展了。企业的参加以否完全是自愿的，没有价值、没有好处的网络，企业是不会加入的。

如何盈利？只要我们有价值，盈利就简单，我们的商业目的是要做收钱的网络，这世界没有免费的午餐，不过一定会物超所值的网络才能生存。具体的运做，我不能讲（不是某些网友要害我，而是他可以立即向他 IT 的主子请功的），我相信我的方案能够被企业家接受。因为我二十年痛苦的煎熬，让我了解做事的企业家，所以说，我可能比多数 IT 的人，更了解中国企业主的想法。说的再多，跨出第一步是非常困难的事情，这才是首要的难题。之所以难，是因为我们不可能像做传销的大师那样，将大家的未来财富吹的天花乱坠。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-06-26

润土大哥，请缴个问题，原始股可不可以买？

我们这有家私人公司，转让原始股权，他们是私人公司。

他们在我们当地省内市场已经挂牌上市，股权代码为 001028

他们自己说为加快海外同步上市，转让股权，而且他们还限制最低认购股票为五千股。我不了解原始股，只听别人说原始股特别难买，那他们为什么还要在社会上公开抛售呢？不早就被别人抢光了吗？目前，他们在一个月的时间内已经卖掉了 200 万股票，还有 800 万股票转让。

我想知道这种股票能买吗？

我把该公司的网址发短信息给您了

在这里先谢谢润土大哥啦!!

---

即使海外上市,也卖不上好价钱,因为外国人不是散户投资股票,而是由基金去运作的,聪明的基金投资者只认你技术标准的垄断地位和市场销售的垄断地位。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-06-26

### 传销

传销是通过人链将产品销售出去,人链中的单个主体总虚幻地想象着他的下线,在为他做着贡献。传销选择的商品有两个特点,一是:市场上没有同类的商品价格参照物,这样可以将传销的产品价格放大到成本可以忽略不计的地步。二是:不是生活必需品,是锦上添花的产品,因为终极消费者是需要锦上添花的富裕阶层。所以,传销这种商业模式在生活富裕的地区,有着生存和发展的市场空间。但在贫困的地区却没有生存的市场空间,因为那里需要的不是锦上添花,而是需要雪中送炭。那么不法的商人在贫困的地区做什么可以大发财呢?就是给生活几乎绝望的穷人一个发财梦想,为了这发财的梦想,他们挤出自己最后一滴血汗。这种不法商业的模式不是传销,而是六合彩。总之、传销也好,六合财也好,并没有创造社会财富的价值,只是通过一种设计的陷阱,将财富重新分配。

### 非法集资

非法集资就是通过非正常金融渠道去筹集资金,这是中国经济社会独有的现象。

一方面中国老百姓在银行存款的利息非常的低，这种垄断的利率设置相对于中国经济的高速发展和高比例的 GDP 增长，表现为老百姓的金融资产的是实际负增长，股市的现实窟窿让多次受伤的老百姓望而却步，所以多数国人的金融投资没有什么可以增值的资本渠道。由于正常的金融投资被堵死，给非法集资有了可乘之机的基础，这是资本的趋利性质决定的，在信息不对称的情况下，如果政府不去监控，那么，被集资的老百姓，总处于一个不利的地位。

另一方面，中国经济的快速发展，企业需要大量的资金。竞争的对手，实际上是民营企业与国有企业在市场上的博弈。国企有国家银行源源不断的低利率贷款的支持，但是效率却低下。民企虽然没有国家政策扶持，但是他们普遍懂得钻政策的空子，加上效率很高，所以在正常的市场竞争中，民企总处于竞争的上风。

由于中国特色的社会主义，民企有一个致命的弱点，就是得不到资本市场的支持，表现在资金的环节上普遍得不到国家银行的公开支持。民营企业要生存就必须通过非正常的渠道去筹集资金，所有说：中国民营企业的发展是建立在高成本的金融资金上取得的发展。在国企与民营企业的博弈中，虽然民企的资金成本很高，但由于机制灵活、勇于创新，所以，在竞争的最后阶段，国企总处于下风。由于市场经济是你死我活的市场竞争，正是这种民企的风光，预示着风险开始出现了，这时，经济政策会突然调整，这种调控的规模是空前的。做大的民营企业纷纷倒闭，做大的国企由于国家可以动用巨额的外汇储备给予强力的支持，又获得了新生，重新在市场经济中处于绝对的主导

地位。所以说：在中国特色的市场经济中，民营企业能够生存和发展的方式，就是必须做强，而不是做大。长沙远大空调所以能在中国数次经济调控中生存、发展，就是因为他只想去做强，而不去做大。远大空调永不贷款更不会去非法集资。因为真正懂得中国经济的企业家应该明白一个永恒的道理——集资的高成本可以短期支撑一个短、平、快的小投机，对于一个长期、巨大的经济投资项目无疑是饮鸩止渴。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-06-26

### 空想

人类社会的每一次进步，无不是建立在空想的基础上取得的成果。瓦特发明的蒸汽机、贝尔发明的电话、现代社会发明的计算机，无不是空想变成现实的结果。为什么曾经文明的中国社会被现代文明社会几乎要抛弃？因为我们现代中国人失去了空想，只想着眼前的即得利益，只想着《孙子兵法》《三国演义》中的阴谋诡计。其实人出生的时候，华人的智商可能还高于西方人的智商，现实的情况也说明了一点，在许多美国高科技的公司，在美国宇航局里，许多华人正占据着重要的研究领域。从已经获得诺贝尔奖的华人分析可以看出，没有一个是现代中国教育培养出来的华人科学家，因为中国的教育只要求你回答已知的标准答案。你的任何创新的思维和新颖的回答，都是被否定的答案，所以说：经过十几年的功利教育以后，那些曾经骄傲地站在世界奥林匹克数字、物理领奖台上的中国学生，已失去了空想梦幻思维，要知道：一个失去空想和梦想的科学家和艺术家，就是他科学生命和艺术生命的结束。做企业也是一样，一个失去空想和梦想的企

业家，就是他企业创新生命的结束。

我每次新的空想被否定的时候，反而总让我信心倍增。因为当空想设计初期被普遍认同的时候，正说明这空想的设想还不是创新。对于做企业来说，大家都认同的事，大家都要去做的事，预示着未来市场竞争将非常残酷。只有你去创新了，别人却不敢做的时候，一当你成功了，你才能成为该市场领域的领导者和市场竞争中的王者。苹果公司的乔布斯，要是不去创新、不去空想，可能苹果公司早就倒闭了。

### 实干

空想的另一面必须是建立在实干基础上的空想，躺在床上的空想，永远也实现不了美好的理想。所以说：空想的另一面，必须是一步一步的实干。我们做服装的时候，可以空想着从品位去切入，品牌去运作，这是非常大的空想，但只有找准了具体的双排扣不开叉的全毛西装这个正确的切入点后，再注册了中国一个英文商标的服装品牌，这种空想才可能会得到实现。

我们做广告的时候，整合出巨大的传媒广告资源和让西方大企业共同参与也是个非常大的空想，那么我们只有找到能够覆盖每个市民的独有资源的时候，才能将传媒的价值链整合在一起，我们只有找到慈善这个上帝的使者，才能说服强大的西方企业跟我们合作，要知道，我们虽很渺小，但是只要上帝站在我们的后面，我们就是市场的王者。

今天，我们做网络也一样，我一定要空想，直到空想出这种市场的模式无法被复制的时候，我们才能在未来的市场生存和发展，否则暂时的成功不代表未来的市场成功，要知道在中国特色的经济环境里，

短暂的成功预示着痛苦的开始，爱多的胡志标、长虹的倪润峰和未来TCL的李东升，无不是被市场痛苦地煎熬着。

我可以空想，你们却不可以空想着等着我的馅饼，你们必须去实干，因为你们身处实地，最了解当地的经济资源，了解他们未来的市场需求。你要去思考如何用最少的网络资源服务于你当地的经济，用最少的人力资源覆盖在当地经济的节点上。你要去调查分析，你要想着你所在地区的经济总量与规模，如何将他们用网络去控制住目标锁定目标。你如果不将你所在地区的目标标识在信息的地图上，我们强大的导弹如何去击中目标呢？

可能你会告诉我：你当地很穷，没有企业，全是穷人。那么我就告诉你：去统计你当地可以外出做工的人数，他们的年龄结构、男女比例，如何可以简单地培训他们，如何让你可以在短时间内召集到数以千计的农民工，这低工资的人力资源就是你网络中盈利目标。你可能又说：你在阿里无人区。那么我就告诉你：去准备区域内兵站的分布情况和联络方式，医院卫生所、汽车修理点、水源、食品补给点的位置和求援方式，甚至是空军飞行大队的联络方式，要知道，这个网络的点上可能就你一个人，关键的时候，你却可以发挥会不可替代的价值。至于百万人员的概念，只是我们网络的终极目标，我们不会为养人员去招募人员。而是要去发现人才。人员是你要发工资的人，人才是为我们网络赚钱的人。总之，你要用有效实用的精炼人才去建起服务当地经济的数字网络平台，最后这些无数有效覆盖的数字平台组成层次分明网络，信息流畅的大网络的时候，我们这空想的网络计



划，才不是空想。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-06-26

作者：52cpp 回复日期：2006-6-26

人员与人才之论有意思。真正的人才是免费的。

如果每个人都能利用现有的网络信息服务于当地企业，那么你说的网络的价值在何处？职能是什么？

---

等着数钱的是人员，出去找钱的是人才；

对老板报价的是人员，让老板报价的是人才；

自以为是的是人员，自信谦虚的是人才；

每个信息点服务于当地的企业是网点，整合链接在一起才是网络。企业要依托网络生存，就要付出网络服务的价值回报。职能是简单、透明、公平、高效。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-06-26

作者：稀饭配咸菜 回复日期：2006-6-26

现在谁能开始做当地的市场调查，谁能整出一份完整的切合实际的市场调查报告，那他定是人才了！润土老师已从大局上帮我们指明了方向，具体的操作我们现在可以考虑了，只有多去了解企业，思路会越来越清晰的。

21 世纪最贵的是什么？是人才！那我的初步设想，是通过朋友和当地的招聘信息和求职信息，来了解当地的情况。通过与企业的高层对话，确切的了解他们最想招什么样的人来解决现实的问题。那样

我们就可以做到有的放矢了。

---

如果大家能跟当地企业的高层对话的话,许多人就不用上天涯创业家园想着自己创业了。如果我现在就要你们这样做也太为难你们了,你只要将当地的龙头企业的信息状况,和它竞争对手的信息状况找一张地图准确地标示出来即可,在区域上标出它的位置,在行业里标出它位置。

大家应该知道:美国的信息战不是因为他激光制导的导弹威力强大,而是基于前方情报收集的准确,他们能够在电子军事地图上准确地锁定住目标,通过全球卫星定位系统,将激光制导的导弹准确击中选定的目标。

所以说你找企业老总的时候,精明的老总是不会给你如何的好处,因为你要求他,他能不要你钱见你一面,已经够给你面子了。等你的身后,有一个巨大的网络资源的时候,企业的老总只要能主动地找你的时候,那么,你才可能有价值回报的机会,因为此时的他要求助于你身后巨大的信息资源。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-06-26

知道你们要找的目标在那里吗?

优质的工业企业集中在开发区,

优质的流通企业集中在商务区。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-06-27

作者:远去的戈多回复日期:2006-6-26

嗯,,思路渐渐清晰起来~~润土大哥需要建一个具体商讨群吗,需要的话请告知一声

---

呵呵, 我不懂 IT 技术, 你们帮我建个群, 我们需要寻找技术和市场的领军人物, 分别去做, 所有回贴的朋友我已牢记在心, 你们会有价值回报的。横向----我们将中国的经济区域细化, 如何结网, 如何让企业入网, 我们群里交流。纵向----我们将组织技术的力量, 解决网络技术的问题, 这一点, 我一点不懂, 不过现有的技术应该可以解决, 只是要选择一个最好、最先进实用的技术。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-06-27

作者: 13007398419 回复日期: 2006-6-26

润土老师, 晚辈是一个迷途的青年 22 岁, 一直在猜想, 老师心思如此细密, 家庭一定是很幸福的! 晚辈曾经受到过女性的欺骗, 因此觉得这个社会非常现实, 在自己奋斗的同时自己一直没和异型有太多接触, 但却经常找风尘女子, 搞的自己有点不能自拔。自己虽然干小个体, 每月有点收入, 但也不容易, 自己很悔恨, 但另一方面却有经常想着。老师有着丰富的人生阅历, 望老师给指点 1, 2。

---

幸福是一种感觉, 没有绝对应该是相对的, 假设你在月球上取了美丽的嫦娥, 你感觉绝对的幸福, 可能七天以后你开始琢磨着要回到地球了。

你说你曾经受到过女性的欺骗, 其实, 这不是她们的错, 而是这

个社会的错，也许是你的错，因为在我们这个充满物欲，缺少宗教信仰的世界，所有的人变得冷漠与现实，要知道：谈论爱情那是贵族的专利，老百姓有句话，贫穷夫妻百事哀，所以说：婚姻和爱情在物质社会是两个概念，婚姻需要的现实，爱情需要的是浪漫，人不可能什么事都现实，也不可能天天去浪漫，所以寻找一个平衡点，才是最重要的，你只有拥有现实的经济基础，你才可能去制造浪漫。

你说：你奋斗一直没有和异性太多的接触。要知道奋斗勤劳的人，不一定就事业有成，矿工、纺织女工才是最能奋斗、最能吃苦的人，可是，他们永远不可能拥有财富。与女性交流不仅是性，最美好的交流是心的交流。你只要有智慧、有自信、有点经济基础、再加上点情趣，你就会得到你想要的女人，否则即使你得到了，也会失去。

你说：你经常找风尘女子。要知道这风尘女子里也有层次之分，许多有钱的公子哥们，连风尘女子“李香君”、“陈圆圆”的门也不让他们进的。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-06-27

作者：学着回复日期：2006-6-27

目前盛行的电话营销与传统的销售渠道销售有什么区别，你更看好那种呢？

---

传统的销售渠道销售是现在销售的主流渠道，电话营销只是边缘的补充，价值高的产品销售无法依靠电话完成。国外人居住分散、社会诚信度较高，电话营销能够发展，中国的情况却正好相反，所以电

话销售是非常困难的营销。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-06-27

作者: 学着回复日期: 2006-6-27

我总感到电话营销几乎没有什么忠诚度,其所关注的是:能不能把产品卖出去,只要把产品卖出去,就万事 ok!而传统的产品销售需要一系列的工作,忠诚度很高,润土大哥的高见呢?

如果让润土大哥去踢世界杯,你是选择进攻型的球队,还是防守型的球队呢?你和一个客户见第一面的时候,你是怎么表现自己呢?是很主动的展现自己,控制主动,给客户留下影响,还是让客户展示自己,发现他的性格特点,然后达到目的呢?

-----

电话营销也有忠诚度的,比如你真心的通过电话向你的朋友推荐一种他喜欢的商品,而且过去你推荐的商品,朋友都非常满意,从没有上当的感觉,那么你的电话营销在你的人际圈里就能够生存。西方社会的彼此忠诚是基于对上帝的信任而建立的,加上严密、规范的法律,所以他们的国家之间没有铁丝网,私人住宅之间没有围墙。中国的形象代表是长城,所以每一个人、每一个家庭、每一个小团体、每一个帮子之间都有一道长城,长城里的是自己人,长城外的就是敌人。你筑起的长城内自己人越多,你营销生存的空间就越大。不过,中国的古人有句话,朋友之间最好少些利益的生意交往,因为你多一份利则少一份情,这是中国社会的国情特点:你要不懂得利益的分配,就去向朋友借钱、跟朋友做生意,你可能将会失去这个朋友。

你让我去踢世界杯，我是个伪球迷，只会在世界杯、欧洲杯，方便的时候看几场球的。我攻不进球，就选择防守，我能攻进球，就选择进攻。

我跟客户见面的时候，我要是已经在事前了解了对方，我就找他感兴趣的话题去展开。我要是不了解他，就不先表现自己，而是用脑去观察，看他的眼睛、举止、谈吐、衣着、办工桌上摆放的东西。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-06-27

作者: DT110 回复日期: 2006-6-27

错过了 LZ 大哥的哪个时代我父母也是高官但他们从来都不支持我们做生意等我长大了可以去独立做事的时候才发现父母及其朋友都离休的离休退休的退休呵呵还是得自己去拼对了我父亲是为人民服务的公仆敬重那个时代的干部 LZ 继续

---

呵呵，你若苦大仇深，出身贫穷，一当有机会，你可能会成为赖 Changxing，会成为王 Huaizhong、会成为胡 changqing 的。人就是这样，你从小缺什么，长大了就要什么。所以，当电视上胡 changqing 等贪官哭诉自己出身贫寒，从一个放牛娃，被培养成高官，如今如此犯罪，对不起人民的时候。我就想怎么又是一个放牛娃呀？

你的父母所以不贪，可能是因为他的高官不是花钱买的，没有还贷压力。或者，他没有做恶多端，不怕老百姓跟他清算。否则，他一定会让你捞钱，做好逃跑的准备。其实，所有的贪官全算计错了，在自由民主的国度里，上帝怎么会欢迎一个魔鬼撒旦呢，

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-06-27

润土大哥因为起步时，人脉已经相当丰厚，所以能看到很多内幕的东西，加之思想深刻，洞察力超强，

故能常常在还没开始的时候，就看到了结局。

好，固然是好，但大哥的宿命，就像大哥自己说的，胆在前，略在后，不是领袖型人物。

好像是 83 年，邓说：改革就是要改掉条条框框，不合法的，我们叫它合法起来。92 年又说：胆子要大一些，

步子再快一些。而且中共的政策一直是效率优先，兼顾公平，前几天还在重申。所以，以大哥的人脉……

说句不敬的话，撑死胆大的，饿死胆小的。

但大哥，也的确成了我们的大哥，就因为你心中的道德准则。

大哥的终极理想，就是宗教般的真爱，但人性万变。王石，救不了中国，只能影响高尚者。

---

兄弟抬举了，的确，当一个民族沦落到突破道德底线的时候，真的需要大家奉献自己一点绵薄的力量，点燃起后人的希望。假如，我们连希望也没有了，即使你家财万贯，即使你妻妾成群，一样也是和我们一齐进入黑暗。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-06-28

87033997 这个群进不去，先进 14348182 天涯润土这个群。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-06-29

作者：hbzlg2001 回复日期：2006-6-28

润土先生：

很高兴能在天涯论坛里看到这么杰出的文章，让我明白了许多以前所不知的事情，也为自己能在这里长见识而欣慰。十分钦佩你的为人和对这个社会的洞察力，在此向你表示深深的尊敬和敬重。

先说说我的迷茫吧，我已经毕业两年了，由于在学校学了一个不喜欢的专业，所以现在很困惑，我读的是华北电力大学，学的是电厂化学，这个专业在电厂的地位是很低的，说实话，不受重视，是电力系统五大专业中最小的，我的第一份工作是在西安，工作性质是驻工地，做基建火电厂的设备和系统运行调试（电厂化学这一块），工作一年半就辞职了，不喜欢这个行业，06年漂到北京，在北京呆了将近半年，花了将近一万，却找不到合适的工作，很郁闷啊。

其实很想跳出这个行业，不想再干电力了，想一切从头开始，但是却一直没有走出去，想继续打工，却找不到一个好的平台（好的工作）；其实自己最想做的是做生意，开个店或者什么的，虽然辛苦点，干的好的话收入会很不错。苦于现在没有那么多的资金，开店似乎很不现实，我也是从农村走出来的，不可能过多的要求父母，一直在寻求好的项目，却又发现做什么都不现实，搞来搞去还是在打工，还是在电力行业混，收入刚够温饱。看不到自己的前途，也不知道自己的将来会如何，真的很迷茫。

一直在挣扎，庆幸的是自己还年轻，但是时间在一天天的过去，过不了多长的时间我就会老了，该怎么办呢？自己的事业到底在哪里，



我的未来会怎样??

你能指点指点我吗??

---

市场、社会越发展，可能大家的生活会更加稳定而缺少个人事业发展的空间。在美国等发达国家，你发财的机会比中国要难很多，因为数百年来，敏锐的资本嗅觉已经将市场的每个缝隙全部填满。不要小看你家路口的小快餐店，可能它没有隔壁当地暴发户盖的酒店豪华气派，可是这小快餐店却是世界 500 强。

电力行业在中国是官办行业，其实，只要在中国的土地上到那个行业都一样，谁分配利益，谁就占有利益。那么谁是这中国的历史罪人呢？是孔融。记得我们小时候，老师、家长要我们学习孔融让梨的故事，这孔融小时候分梨子，总把大的给别人，把小的留自己。现在，我终于明白了，这孔融从小吃小亏的目的是想长大后占大便宜。他看似厚道，其实非常奸诈，从小就不按规矩做事，破坏规矩。

这精明的孔融长大后，愚昧的大家就更信任他了，不再让他分梨子了，而是让他分金子、银子了。这孔融从小聪明地分梨子，就是为了等着这一天，孔融心里想：“他妈的，老子从小分梨一直吃亏，让你们比我多吃了不少梨，嘿嘿，今天，老子可不再傻了-----”。于是，孔融带着大家的金银财宝逃到家拿大了，一点碎银也没留下。

有时，没人的时候，我在考虑一个问题，为什么孔融拿钱后总喜欢跑家拿大呢？哦！原来开始时候，到处是金子，就是没人愿意去拿，于是就宣布：可以让一部分人富起来，这时候是：大家拿，大家拿到

金子后发了财，随后，大家就选了憨厚的孔融做了主持分配金子的代表，这时候是：拿大家；可是自从大家把金子交给孔融后，就再也找不到这小子了，这时候是：家拿大。

哎，我们小时候硬没学出这三个字的学问有多大。只有这孔融把它学透了，还忽悠了我们一把。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-06-30

市场团队

各地先着手准备创业平台的人员，网络搭好骨架后，我们注册公司，几个经济发达的地区，先动手开展工作，打开缺口后，积累经验后，其他地区的工作就一通百通了。

技术团队

懂技术的朋友可以将现在电子商务的缺陷和优势，进一步总结，拿出最好的，最实用的方法，去服务企业。懂市场又懂技术的，可以考虑如何结合企业的发展和业务活动，更好地让网络为企业服务。

人力资源管理团队

懂财务、懂管理的人员，可以考虑如何用期权股票等利益平衡，控制创业的团队，体现公平、公正、合理、简单的原则。

你们可以把自己的想法和方案发到我的邮箱。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-07-04

作者：华宏 621 回复日期：2006-7-3

楼主你好

邮件已受到，很荣幸分享你的成功与经历。

想请教你对“生意好做，伙计难寻”的看法。

对于以销售工业品为主的小型企业来说，业务人员无疑是公司的主力。但现实工作中，业务人员流动性却很大。有能力有经验的不会来，即使来了也做不久；培养新的业务员，结果一，新员经不住市场的考验与奔波的辛苦，自行退出；结果二，新员能吃点苦，却业绩平平，引导带领也很难去突破，慢慢成“老油条”；结果三，业绩做的不错，却去另立门户（有做的还可以的，也有的 OVER）。来来去去，一批有一批。最后还是，任人唯亲。在稳定的角度来讲，不会出什么大的问题，但从长期发展的角度来说，却弊病重重，企业没有新鲜的血液补充近来，也就失去了活力。能力与忠诚，同时具备业务人才，感觉像大海捞针。衷心希望给予指点！

-----

站在企业主的立场，不考虑业务员的贡献价值，仅要求业务员要有能力和忠诚，是偏面的，小企业本身就让人缺少安全感，有能力业务员的劳动价值不能被物质体现，他当然要自立门户。

假设一个有能力的业务员跑掉了，可能是业务员的错，如果是一批又一批有能力的业务员跑掉了，一定是老板的错。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-07-04

我们《补天创业》的理论依据和生存模式

每一个理智的企业创业者，要成功创业就必须了解中国的经济现状，必须能对未来的经济做出准确的判断，必须能够把握中国经济独有的变化规律，这是保证一个人成功在中国社会生存的前提条件，事

业不一定能成功，但至少可以保证能继续《活着》。

中国经济二十多年走过了两种经济发展模式

自下而上的经济改革模式

文革以后，大陆经济已经崩溃，除了庞大的军事工业以外，整个社会的生活资料极度匮乏，百姓缺衣少食。这时，安徽省凤阳县小岗村的几户农民，冒着坐牢的风险欠下了分田到户的协议，拉开了中国农村经济改革的序幕。城市里失业的居民冒着被抓的风险，也摆起了小摊，拉开了中国城市经济改革的序幕。当局面对国库的空虚，默许了有限的经济改革，给予了一定的政策松动。这场自下而上的经济改革，让中国经济释放了压抑多年的能量，当时的中国大陆虽没有规范的市场经济法律，但在几十年的高压专政下，所有的犯罪分子都被无产阶级专政了，商业欺诈从根本上失去了生存的土壤，整个经济在较公正的法规（尚没有法系）保护下，在百姓和官员都普遍诚信的道德环境下，正常地运转和发展。

这一轮经济改革，由于是自发于最底层的改革，所以，制定的经济政策向种田的农民和一线干活的工人倾斜，所以承包分田多劳多得以及工人的记件记时的工资改革，让勤奋的农民和实干的工人普遍得到了经济上的实惠。手中有钱的农民和工人庞大的购买力吸收了企业的市场销售，让所有商品供不应求，这个时期，经济上最大的收益者是城市里的个体户，由于企业和政府官员有着稳定的收入，加上历史上中国社会看不起做生意的商人，结果让这部分个体户在到处是机会的中国市场抢得了先机、发了财，由于政府地方官员尚不感吃、拿、

卡、要，因此不少个体工商业户在低税收的环境里积累了一些财富，由于企业的职工、农民和个体工商业主手中有钱，加上当时的大陆有一套收费低廉的教育、医疗保障体系，老百姓对未来充满信心，他们敢于消费，这种消费的购买欲望，让企业的产品普遍销路很好，所以企业的效益和职工的收入良性循环，经济上的初步繁荣带来了中国社会的文艺复兴，涌现出许多好的文学作品、相声、电影、绘画，文化全面繁荣。这时候，中国社会出现了自由化倾向，开始寻求政治上的突破，这时的既得利益者虽然是工人、农民和个体户，但是他们并没有意识到政治改革的重要性，并没有参与进这场改革之中。其实，中国的知识分子并不了解中国的政治，政治当局并不是不想改革，而是他们希望稳定渐进的改革方式，没有明确目标而巨变的政治改革，当局是不能接受的，改革的成功已否决定于政治力量利益分配的平衡。这种在没有民主根基土壤下的民主变革，将使中国社会四分五裂，经济倒退，因为中国还没有另一种政治力量来维持中国政治稳定的局面，这种政治的稳定是中国经济发展的前提，因此，这种自下而上的改革由于知识分子的冒进和农民、工人的非参与而终结了。

这场变革的结果，让中国经济暂时失去了方向，但是经过十年的经济变革，中国的经济版图已悄悄地发生了变化。

第一种变化是，贫穷的温州人因为人多地少，他们选择了低门槛的工业产品的生产模式，又用数量庞大的销售人员覆盖住全国的市场终端，这种巨大的商业网络带来的工业信息，加上地方政府的高容忍政策，终于形成了以浙江民营企业为代表的一支经济力量。第二种变

化是江苏为代表的乡镇企业、利用靠近经济发达城市群的优势，凭借低人力成本和白条财务的优势，迅速将乡镇企业做大做强，终于形成一支敢跟国企竞争的经济力量。第三种变化是广东、福建沿海地区，利用改革开放的政策，吸引了大批香港、海外的企业投资，外资企业利用中国的低成本人力资源，零环保的投资成本参与全球的经济竞争，终于形成了以外资企业为代表的一支经济力量。而中国经济改革的始作俑者——个体户却已经被彻底边缘化了，失去了发展的生存空间，其结果就是：中国首富亿万富豪——个体户张果喜东渡日本去发展了，北京的首富个体户——李晓华也东渡日本去发展了，整个中国经济进入短暂的停滞和倒退状态，但是新经济版图雏形已经形成却无法改变。

#### 自上而下的经济改革模式

90年代初，新一轮经济改革由上而下启动，从深圳开始波及全国各地、从各个国企开始启动，地方政府的财政与中央政府分税承包，企业负责人与企业主管也承包经营。多种中国特色的经济模式遍地开花，承包、挂靠在国企的经济运行里做为改革的良方被推行，国家的银行向国企里注入了大量的资金，无数条进口的生产线被引进，无数个技术改造项目被立项，地方政府积极参与其中，许多地方政府不顾经济发展的规律、自身资源的瓶颈制约和经济区位的局限，将中国大陆带入了一个新的大跃进时代。在这一轮的经济热潮里，民营企业和乡镇企业得到了飞速发展，外资企业也成为出口创汇的主要经济力量，国有企业由于制度的缺陷，由于盲目的银行负债而让企业陷入了困境，在与民营企业、乡镇企业、外资企业的博弈中，多数非政府

力保的企业普遍步履艰难。

中国经济高速发展的同时，对应的是银行巨额的烂帐，和企业之间的三角债，就是中国特色经济的表现。政府则用中国特有的股票扶持国企，结果股民的巨额资金没有扶起阿斗却被阿斗们吞噬，但是那些通过隐形资金转移出国家资金的国企经营者，那些躲过债务黑洞，利用政策的漏洞套取国企和银行资金的民企、乡镇企业、外资企业却迅速做大，形成了四龙分霸的经济版图。在经济的区域上由于分税制的政策，则让沿海经济发达的地方政府富裕的流油。

这一轮的经济改革是完全没有农民与工人参与的改革，经济发达的地方政府和国企成功改制的经营者、民营企业的做强者、乡镇企业的做强者、外资企业的做强者是最大的赢家。地方政府的富裕不是仅仅体现在地方财政的收入上，更多的是地方各级官僚也分食了大量的财富。这十年，我们的工人、农民创造出天文般数字的财富，可是他们却没有分享到经济发展的利益，中央政府虽然收益巨大，但巨额的银行烂帐和医疗、教育、住房、社会老龄化的退休养老等社会保障的欠帐却让他们得不偿失。

这场经济改革的游戏是政治精英、资本精英、知识精英的合作游戏。在股票游戏里，首先是所谓金融学者、股票专家、股评高手这些知识精英在后台忽悠，资本高手在下面暗箱操作、政治精英在后面里应外合，把老百姓前十年积累的财富几乎竭泽而渔，忽悠百姓的知识精英、黑心的资本高手、贪钱的政治精英是最大的赢家。在教育改革的游戏里，教育专家的知识精英在前面忽悠：“知识创造财富”，“再

苦不能苦孩子”，资本精英则悄悄投资教育，大办民营高价的教育产业，全民所有的优质教育资源却将老百姓的孩子拒之门外，政治精英躲在幕后高声空喊不许乱收费，只有一个中国政府的教育部张副部长说了实话，不过是在他下台以后说的实话，因为他已经离开了那个利益集团。在这个游戏中忽悠的知识精英、投资教育的资本精英、管理教育的政治精英是最大的赢家。在房地产经济的改革中，知识精英忽悠出一个动人的故事：“一个美国老太临死的时候说：我终于还完了我的住房贷款，一个中国老太临死时说：我终于存够了房款”，资本精英全面进入地产市场、政治精英则宣布地产经济可以拉动数十个行业，是中国经济的火车头，这中国特有的房地产游戏终于让土地评估师、房产评估师、建筑设计师等知识精英、房地产的资本精英和分管房地产的政治精英成为最大的赢家。医改也是一样，医疗界的知识精英、进入医疗卫生的资本精英和分管医疗卫生的政治精英是最大的赢家。

现在的状况是财富大量积累在政治精英、资本精英、知识精英手里，整个社会最下层则对未来失去了信心，对改革产生了怀疑。这种情绪是中国社会潜在的不稳定的根源。最低层的人，在没有自身资本、技术等资源的情况下，在没有自身社会保障的环境里，为了生存只能通过突破道德的底线去冒险。造成假药、假酒、毒米、假名牌服饰、假奶粉、假文凭等等假货泛滥。非垄断行业工人的低工资、高危险、低保险普遍存在，农民在自生自灭的方式下生存。能够忍受生存的极限成为最下层百姓的生存本领。因为他们不能掌握资源而取得利益，



只能向自己的生存极限挑战,再加上医疗、住房、教育全面的市场化,彻底将社会矛盾公开化。在经济市场上表现为:数量庞大的老百姓有强大的市场需求,却没有资金去购买,另一端的精英集团有强大的资金,因为物质上已经满足却不需要正常的消费购买,这就是改革的经济现状。

现在中央政府已经意识到这不和谐的状况,所以提出了建设和谐社会、科学发展的方向。从这一点看,最高当局与最基层老百姓的利益、目标是一致的。但是精英集团是不可能轻易放弃自己既得利益的,所以在面对中央政府严厉的处置矿难、假奶粉等等情况下,精英集团居然敢于对抗和欺骗中央政府,正是养虎为患的精英集团成为中国新经济发展的最大阻力。这种政治的架构曾经促进过经济的发展(有限的腐败是政策僵化下的经济润滑剂),现在由于全球经济已经进入了高科技、新材料、新能源、绿色环保的时代,这臃肿庞大的精英集团形成的肿瘤已经严重制约中国经济的新一轮发展。各种媒体、各个阶层所有的抱怨,从根本上去看,无不是这个根源,我们抱怨、辱骂是没有用的,只有想办法去克服制约它,才是最好的方法。中国社会决不允许农民暴动去改变社会,因为无数的事实证明,农民不可能让中国社会进入文明。

网络数字是未来改变中国经济发展模式的唯一希望

从前两次的经济改革模式看,最高层的经济政策,经过庞大的利益集团的稀释,到达最基层的时候,许多好的政策实际上已经变样,我们更多地只能依赖于好官、清官、有能力的官员来维护中国的经济

秩序和带动经济的发展。这种靠人的简单管理的模式，在经济总量较低、经济模式简单的农业社会是可以行之有效的，但在新经济、大体量发展的模式下，已经严重不能适应经济快速发展、变化的需要。过去在没有信息技术的时代，我们从农业社会直接进入工业社会，还没有找到更好的方法去运行中国的经济，旧的经济运行模式的缺陷必然不能减少腐败、效率低下的症状。在其多环节、高成本的经济管理体制下，中国新经济的发展是不可能取得实质性的进展的。

在现在的格局下，我们不可能消除利益集团的存在，但是我们可以通过建起覆盖全国的经济网络，压缩利益集团的空间，减少最高层与最基层的阻隔，使之经济的政策更加快捷、迅速地发挥时效性，利益集团利用网络服务经济，则网络成为他最好的工具，反之，利益集团想危害经济发展的时候，网络则跳过利益集团，直接将最高层的经济政策实施下去，形成整个经济的快速、高效、健康运转。逐渐地进入一个和谐的平衡发展。

一旦经济可以健康和谐地发展了，中国社会才有能力、有社会基础让政治文明、经济文明而进入一个良好的文明社会。

#### 网络建设的原则

覆盖整个经济的网络，虽归最高层经济部门管理，但运行必须是最基层百姓来运作。因为社会是普通大众组成的，不是精英组成的，最普通的大众代表着最广大的百姓利益，他们是公正、正义的力量。假设此网络被利益集团控制，则中国的经济利益仍然会被利益集团所控制，我们建设和谐社会就是空想。而且利益集团如果去建设覆盖全

国经济的网络，那么将花费非常巨大的资金和养活无数的人员，而不是服务经济的人才。必将又形成一道经济动脉上的肿瘤。所以说：未来的网络必须是普通大众的高度参与下的网络经济。

从法律的层面，由于利益集团的存在，许多经济法律不能有效实施，在法律只维护少数利益集团的情况下，高额的司法成本已经成为中国经济发展的桎梏，我们只有通过网络的高度覆盖和透明性促进司法的公正和建起道德舆论的汪洋大海，让八荣光大，让八耻无处藏身。

（具体实施计划，下面继续写）

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-07-06

作者：caokuno 回复日期：2006-7-

很想知道 LZ 对中药产业的发展方向和前景~~~~~

密切关注中：)

现实的大陆中药产业是：真正生产中药的，不如灌水做保健品的，做保健品的改中药外包装的。

中药在日本被称为汉方，日本的汉方产业已经用十年的时间，在种植、研发、生产、销售上超越了整个大陆。

中药产业在国内尚没有向高端开发，应该有很好的国内市场空间，而且大陆中药产业占国际植物药业市场的 5%（可能是非常小的比例），具有很大的海外市场空间。但是中药产业在无政府（政府管理此经济的官员几乎是白痴，不知如何管理，更不会考虑中国的中药产业的战略发展，所以说是无政府）的状态下是不可能发展的。

中药几大问题困扰着发展：

1. 没有标准或不公布标准，以祖传秘方可以国内忽悠，却忽悠不出国门。

2. 资本过去向房地产、想一切垄断行业倾斜，高科技开发没有资本融入的正常渠道。

3. 资本具有向高利润区域集中的特性，所以大陆虚假暴利保健品、虚假暴利中药不除，那么资本依然不会去投资慢长的、艰巨的、前景很好的中药产业。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-07-06

作者：caokuno 回复日期：2006-7-

很想知道 LZ 对中药产业的发展方向和前景~~~~~

密切关注中：)

、-----

现实的大陆中药产业是：真正生产中药的，不如灌水做保健品的，做保健品的不如改中药外包装的。

中药在日本被称为汉方，日本的汉方产业已经用十年的时间，在种植、研发、生产、销售上超越了整个大陆。

中药产业在国内尚没有向高端开发，应该有很好的国内市场空间，而且大陆中药产业占国际植物药业市场的 5%（可能是非常小的比例），具有很大的海外市场空间。但是中药产业在无政府（政府管理此经济的官员几乎是白痴，不知如何管理，更不会考虑中国的中药产业的战略发展，所以说是无政府）的状态下是不可能发展的。

中药几大问题困扰着发展：

1. 没有标准或不公布标准，以祖传秘方可以国内忽悠，却忽悠不出国门。

2. 资本过去向房地产、现在向一切垄断行业倾斜，高科技中药开发却没有资本融入的正常渠道。

3. 资本具有向高利润区域集中的特性，所以大陆虚假暴利保健品、虚假暴利中药不除，那么资本依然不会去投资慢长的、艰巨的、前景很好的中药产业。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-07-06

作者：月照江山回复日期：2006-7-6

润土大哥，我们和那些利益集团竞争的话，有没有优势啊？

-----

公平、规则下可以竞争，暴力下的竞争是暴力铁血的比拼与抢夺。所以，我们不能正面与利益集团交手，只能逼实就虚、暗度陈仓、以柔克刚。事实上利益集团也分为大小不等、高低不等的利益集团。当数量众多的利益集团危害最高利益集团的时候，最高利益集团迫切需要打击其他的利益集团，所以，我们的优势就是必须与最高利益集团联手，才能消灭掉经济领域中的“地、富、反、坏、右”。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-07-06

作者：kroto 回复日期：2006-7-6

中国银行上市了，润土兄，你对其股价走势是怎么看的？你买了么？

-----

中国银行花费巨额资金，在美国上不了市，也不敢上市。因为美国法律认为所有在美国上市的公司都是有罪之身，任何的商业欺骗不需要被骗者举证，因为被骗者也无法举证。所以说：只要是商业欺骗，上市公司不能自己证明不是在欺骗，那么就是诈骗，面临的选择只有两种：巨额赔偿或者倒闭，即使是能源巨无霸——安然公司，也一样不能幸免，也一样难逃公平、正义的惩罚。

现在，因为中国银行是在上海上市的，所以我看不清背后是否有无形的手，无法判断它的短期走势，不过，长期的走势我是知道的，只要中国银行踏实做事，按市场经济规律办事，那么就一定是一只优质的股票。

我也想买，可是却没钱买，因为我已经被一个个蒙面强盗抢得一无所有了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-07-06

我们《补天创业》的理论依据和生存模式（续一）

网络经济建立的方式

网络围绕区域经济的规模与特点规划，建立区域网络分公司，根据经济的体量编制工作人员的数量，可以先搭建框架出来，压缩成本之最小化，将所在区域的规模经济企业先纳入网络，在网络上清晰地显示企业的资信等级、商业市场信息，各个政府的投资环境等级、政府信用等级，将企业与政府纳入信用诚信的整个网络系统里。政府与所在地的企业经济数据模块局部共享，政府可以及时了解企业经济的

收入变化，就业人数的变化，职工工资和社会保险费的缴纳变化，税收的变化等情况，将片面地追求 GDP 的模式，转变成科学适用的经济数据标准，以建立和谐社会经济标准去考核地方政府的工作业绩，企业则用诚信参与社会的经济活动，政府不断地改善企业的投资环境，企业不断地去发展、创新。在地区的网络经济上，地方政府与企业共赢。好的投资环境必然带来更多的投资，更多的投资可以解决更多的就业，增加更多的税收，整个地方经济就良性循环，政府的分管领导可以通过网络及时了解经济活动的变化，减少政策的失误。

完善的区域经济数据网络，让地方政府与所在地的企业信息透明、互动，减少经济信息的不对称状态，更好地利于政府官员对于经济的服务工作，企业通过网络也能够与地方政府更好地沟通，减少企业沟通的时间和成本。

#### 各地建立信息点后再整体联网

这种健康透明的网络经济在经济发达和投资环境好的地区，是很容易被地方政府接受的，地方政府的积极参与又很快在整个网络经济的信息社会里，让所在地区的投资质量进一步提高，所在区域的企业可以得到更多的市场信息。

现代社会的经济活动更多地将依赖于信息发达与否，没有建立经济数据信息的地区将在竞争中处于劣势。地方政府要发展当地经济，就必须创造良好的投资环境，如果在整个的虚拟网络里，某个地方政府的信用等级较低，在市场经济里，他必然体现为被投资机会的减少，税收的损失、就业机会的损失。

从整个网络经济上去看，所有的标准是公开、公正的，评判人是广大的平民，而不是利益集团，广大的老百姓做为第三方的力量，通过网络充分地参与进社会的经济决策活动中，这种充分参与是保障建立和谐社会的基础，这是几千年以来，百姓第一次因为互联网的诞生而参与政府决策的创新，百姓健康、积极的参与是建设和谐社会的先决条件。

### 重建道德是首要紧迫的社会责任

道德假设是人类社会的天空，社会道德的缺失必然使天下大乱，一切反人类的事情都可能发生，社会将严重失衡。人类社会慢长的过去是靠道德来维持着秩序的，道德是人类自觉遵守的习惯，近代社会逐渐完善的法律，只是将人们要遵守的行为用法律去明确规范而已，用法律对违反道德的行为进行处罚，法律的目的是让社会全体公民自觉遵守道德的规范。

所以说具有良好社会道德的国家，人们基本是自觉遵守道德的规范，或在严格公正的法律环境下，公民养成了遵守道德的规范的习惯，即使他不遵守了，也会付出对应的代价。表现上国家的现状是这些国家警察很少。反之，这个国家就是警察国家，警察、制服暴力无处不在，依然是道德沦丧。一个道德沦丧的社会是整个社会远离和谐的崩溃。因为每个违反道德者不需要为自己付出什么，假设司法的腐败而不能维持道德的秩序，那么，在这种社会环境下，所有的创业、所有的高尚生活全是虚无的，因为天塌下来的时候，会毁灭一切财富。

在一个司法、道德腐败的社会里，每个公民都厌恶腐败，自己却



不自觉地也必须去腐败，因为腐败已经进入了社会的骨髓细胞，腐败成为一种生存的方式，在这种社会环境下，要立即铲除腐败是非常困难的事情，它是通过一段时间潜移默化地改变了曾经诚实、善良的社会，那么，我们也只能再用一段时间潜移默化地修复出曾经诚实、善良的社会。这种修复的武器就是网络，因为网络舆论的覆盖已经超越现有的平面、电视媒体，而且是及时互动的，如果我们有足够数量的公民积极参与网络的道德修复，将所有敢于违反道德的行为，付出对应的代价。让所有的公民清晰地知道，他做的一切，即使法律不追究他，他也逃不出我们网络无处不在的封杀。杨秀珠卷 10 亿，周金伙卷 1.2 亿美元，从下面官方媒体公布的情况，我们应该知道，反腐败的任务是非常艰巨的，腐败不除，中国经济的成果将被贪官们全部吞噬。

序号姓名行业出逃前职位外逃时年龄逃往国家或地区涉案金额

1 余振东 国企 中国银行广东开平支行行长 38 岁 美国 4.83 亿美元

2 于志安 国企 武汉长江动力集团公司董事长 63 岁 菲律宾 1 亿元

3 丁岚 国企 中国银行北京劲松分理处主任 36 岁 泰国

1.95 亿元

4 程三昌 国企 河南豫港公司董事长 61 岁 新西兰

1000 万元

5 蒋基芳 国企 河南烟草专卖局局长、烟草公司经理、党组书记 59 岁 美国 2 亿元

6 童言白 国企 河南高速公路发展有限责任公司董事长 53 岁 澳大

利亚不详

7 董明玉国企河南服装进出口公司总经理 55 岁美国不详

8 杨秀珠政府浙江省建设厅副厅长 58 岁美国 2 亿元

9 高山国企中国银行哈尔滨分行河松街支行行长 43 岁加拿大  
8.39 亿元

10 萧洪彬国企上海大东江实业有限公司董事长 43 岁澳大利亚骗  
汇 7.6 亿美元

11 钱宏国企上海康泰国际有限公司董事长 46 岁巴拿马 5 亿元

12 徐晓轩国企福建八闽通信机电设备有限公司经理 40 岁澳大利  
亚 4.6 亿元

13 黄清洲国企广东国际投资公司香港分公司副总经理 47 岁泰国  
13 亿港元

14 仰融国企上海华晨集团董事长金杯客车董事长  
46 岁美国不详

15 陈满雄国企广东省中山市实业发展总公司经理  
40 岁泰国 4.2 亿元

16 钟武剑国企海南省橡胶中心批发市场总裁 46 岁  
加拿大 5 亿元

17 方勇国企浙江省宁波市交通银行办事员 25 岁加拿大 141 万元

18 刘佐卿国企黑龙江省石油公司原总经理 49 岁  
美国 1 亿元

种种现象表明，利益集团一定会在中国大陆出现动荡的时候，逃

离大陆。一当他们卷走中国社会的巨额财富，必然加剧中国社会的动荡。假设这种情况发生，最底层的老百姓跑不掉，最高级的利益集团也跑不掉，所以，从大陆社会政治稳定出发，最底的老百姓与最高级利益集团是一致的。所以说，最高利益集团也只有与最底层老百姓联手，才能在根本上压缩反社会利益集团的生存空间，从媒体公布的腐败大案，发现 60%的大案是群众举报而案发的，所以说只有群众的积极参与才是逐渐消除腐败的良方。那么，我们做为第三方的力量去维护政治的稳定，帮助政府去消除腐败，减少腐败对经济发展的危害，从经济学的角度看，是最优化的选择。

（最近事情较多，如何细化下面在写）

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-07-06

作者：wgabelle 回复日期：2006-7-6

润土哥

对辽宁这里王\*\*的蚁力神是怎么个看法因为我们这里不少人都在投这个(30%的利)他说的是以销定产,以产定养.其实蚁力神就是个保健品但他能以集资的形式出现(我们家里也买拉 10 多 W 拉现在)因为他给养户安月给钱反钱不拖拉现在我也很困惑因为家里几乎所有的钱都放到蚂蚁上拉.

十分希望润土哥能给小弟点点路.

-----  
每个蚁穴里都有一只有体态巨大的蚁王，蚁王靠分泌的激素气体吸引着无数蝼蚁，蝼蚁们永不停歇地劳作供养着蚁王巨大的蚁体，蝼蚁

们奉献全部却只需要这气体的迷惑。一当蚁王呜呼，蚁穴里无了这蚁王巨大的蚁体腐臭，其他的却将一无所有。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-07-07

作者: xiaoniao1999 回复日期: 2006-7-7

土哥:

小弟想请教个问题。我有个亲戚办个水泥厂(资本200万,在农村,私营。),其资金、原料、生产渠道尚可,想问一下其前景如何?

---

过去政府不是说要关闭五小企业吗?(小水泥、小造纸等),所以我不是很清楚小水泥厂的前景如何。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-07-09

作者: 灰衬衫回复日期: 2006-7-9

润土大哥,我是一名年轻的医生,读了二十年的书,我现在月薪只有1200元,同时背负读书留下的一屁股债&lt;数额我都不敢说&gt;..我对中国的教育收费痛恨!我对教育无能哀悼!我对不理解医生而痛心!按目前待遇计算,我可以40岁才可以倾其所有成家.请问大哥对此有什么看法和见解,略指小弟一二!感激!!!

---

你读了二十年的书,虽做了一名年轻的医生,看来你依然是个为”人民”服务的医生,你的手术刀只掌握着穷人的生命,所以你跟他们一样是个穷人.只要那些权贵与富豪的生命掌握在你手中的时候,你才能即刻成为富豪与权贵的。

医生跟做官一样的，并不是做官的都可以发财享福的，城管队员也是个戴帽子的官，可是他们是永远发不了财，享不了福的官，说不定还被那些绝望的小贩泼粪伺候，因为他们只掌握着社会最底层人的命运，只有那些掌握着权贵富豪命运的官员，才是可以呼风唤雨的官员。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-07-10

作者：jameszhi 回复日期：2006-7-9

说到这里，有几个问题要咨询一下润先生。我们公司现在在做一款叫“音乐自助下载机”的产品，可以下载手机图铃以及 MP3 音乐等。

机器的概况：外形与公共场所的触摸查询机类似，采用投币自助式操作，有极傻瓜的操作界面。可设定投币一元下载几首歌或几分钟等。支持所有的 MP3/MP4 产品以及大部分的手机。下载的资源有 MP3/MP4 电影、手机铃声、图片、常用软件等。相对传统的 SP 订阅铃声及通过网络下载音乐显得更实惠、更快捷、更方便。这也是这款产品的卖点所在。

目标消费群：4 亿手机用户、1 千万的 MP3 用户。

客户群体：超市、网吧、学校、商业街、大型企业生活区等的经营者。

机器定价：6000-12000 左右。

客户的收益：根据我们对于本地样板市场的调查，一台机器在繁华商业区最高日收入：230 元，最低日收入：25 元。平均每天有 90 元的收入，成本回收期约为半年。投入产出比率颇高。适合于小本投

资。

我国现在有四亿的手机用户以及上千万的 MP3 用户，这个庞大的消费市场现在基本上是被一些大型网站（SP）通过网络所垄断，而我们的产品则定位于网络的补充，毕竟有许多地方不具备上网条件，或者有时无法上网。

现在有几个问题想咨询一下，还请润先生有空回复一下：

1、这款机器可能存在侵权的问题，我们应如何回避？

据我了解，目前绝大多数 SP 网站（图铃下载网站）的音乐来源未取得授权。对于可能的侵权起诉，他们是如何应对的？如果我们的机器面向个体销售，不承诺提供下载资源是否可以回避此问题？

2、下载方式的推广问题？目前绝大多数人习惯于通过梦网或 SP 网站进行手机图铃的下载，而 MP3 用户则分为两极：一类是中高端用户，拥有电脑及网络，可以自行更新。另一类是低端用户，对音乐有需求，但没有电脑（不具备电脑、不会操作、不会上网），拥有 MP3，但更新音乐非常困难。

对手机用户，我们通过什么样方式的宣传可以可以改变其对于传统方式的依赖，转而慢慢接受这一新颖的下载方式？对于 MP3 用户，我们争取低端用户的同时，如何再吸引部分的中高端用户吗？

3、机器的推广问题？目前这类机器全国做得不多，最常见的推广方式是在某些招商加盟网站上进行推广，虚假宣传较多。对于代理加盟商也不是很负责任。我们则想踏踏实实做产品，通过好的产品让代理商、加盟商获利。那么，在当前普通浮躁的社会中，我们应如何

进行全国性的推广呢？是采用直销的方式还是招募各地的代理商与我们共发展？我们目前只在某个地域采取业务员直销的方式进行推广，但全国市场如何推广我们内部则有不同的意见。

请润先生说说您的看法，谢谢。也欢迎本贴的其他网友发表看法，对您的参与我们会衷心的感谢。

-----

我不知道你在你们公司中的地位和身份，要知道在西方社会，任何的商业咨询都有金钱价值的商业体现，同时，也会怀着感恩的心情去接受商业的策划，一当商业成功，他们知道如何通过市场的经济回报，体现这商业智慧的价值。因为一个成功的商业创意，可以为公司减少商业的投资风险和创造巨大的市场利润。

从你的描述可以看出这是个非常好的商业项目。但是运做中牵涉到知识产权的问题、商业布点的问题、销售代理的问题、资金回收的问题，这些问题都很复杂，要投入大量的人力、物力去做。在当今这种与时间赛跑的时尚商业经济竞争中，新的技术、新的时尚、新的商业模式，可以随时替代看似胜券在握的商业项目，使之前期的付出前功尽弃。

其实，做商业最好的方法是用最简单、最直接、最有效的商业操作，才是最可能成功的商业方案。

现在的彩铃公司基本是与中国移动和中国联通合作而取得成功的，他们利用的是两大公司的网络而使双方互赢的。他们把知识产权、代理、资金回收等棘手的问题由两大公司解决，好的彩铃公司每年可

以获利近亿元的利润。你们的公司最好也跟两大公司合作，因为除了网络以外，两大公司分布全国的服务网点，就是你们最好的商业网络终端。对于两大公司来说，网络下载让彩铃公司分钱和网点下载让你们分钱，他们都一样赚钱，假设你们跑到外面到处设点下载了，他们失去了彩铃的丰厚收入，将如何向境外的股民交代？况且，即使不租用你们的机器，把你们的机器买下由自己零售，也不过是为每个网点添个万把块钱的下载机罢了，这对于中国大陆最有钱的公司来说，就是投入了数亿元的资金，他们依然可以忽略成本不计。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-07-11

作者：sh18178 回复日期：2006-7-1

润土大哥，请谈谈对创维的前景看法吧，在网上看到创维的灵魂人物才黄宏生7月7日才被香港法院判处盗窃，诈骗罪成立，可能被判7年以上徒刑。。。。可是创维的利润却比长虹 TCL 康家3家利润总合都多。。。。一个很奇怪的企业。。。。准备想买点创维的股票(H股0751)请大哥帮忙分析下看值不值的投入。。。。非常感谢

-----

创维作为国内为数不多做家电的民营企业，其发展的艰辛与困难只有创业者可以体会。VCD全球第一品牌的胡志标涉足彩电后坐牢了，想坐全球制冷老大的顾维军坐牢了，现在中国数字彩电的领军人物黄宏生也进去了。而他们的竞争对手长虹，故意烂帐了四十多亿后，谁坐牢了？

这就是步步高的段永平永不做彩电的高明之处，他已经移民美国



做慈善了。

我不懂股票，也不买股票，因为我无法看懂中国的会计事务所所出具的财务报告。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-07-11

呵呵，当猫伺候着老鼠，当英雄流浪太监却在逍遥时，绝不是正义与公道。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-07-12

作者: JESSIE188 回复日期: 2006-7-11

润土大哥，已收到您的信，谢谢！正在看。另外有件事请帮我解答，写得有点乱，请莫见笑。

我的学历不高，现在珠海一家 20 几个人的研发公司上班，刚成立我就来了，到现在已经快 5 年了，工资与当地我这种水平的相比，还算可以了（这也是 5 年来慢慢积累来的）。

一直以来公司的发展没什么起色，去年公司重新整改，裁了员，我留下了，公司还招了部分人，但现在大家很闲，偶尔有一点事做，但毫无技术性可言了，都是重复着做机械运动一般，每天面对电脑要坐 8、9 个小时，我似乎找不到方向，看不见希望了，当然我们也会利用空闲时间学学别的东西，我自己也在网上直销品牌化妆品，生意不怎么样。

近段时间我总感觉我不能这样呆下去！一定要走！但又很犹豫，我知道现在工作不太好找，不能轻易辞职。

我也想自己创业，比如开店，但又不知从何着手？从事什么行业？

手续怎么办？我是女生，已经 25 岁了，给别人打了好几年工了，身心疲惫，好强的性格使我很想拥有自己的事业。希望大哥指点一下，现在我要怎么做？辞职自己做别的还是继续留在公司？

盼您回复，万分感谢！给您鞠躬了！

---

了解自己、了解社会、了解人心。

多看、多听、多想、少动。

你能满足穷人的消费需求，你可以生存。

你能满足富人的消费需求，你可以成功。

你能满足官员的政绩需求，你可以发财。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-07-12

作者：JESSIE188 回复日期：2006-7-12

润土大哥，您说的话我仔细琢磨了下，“少动”是指？不好意思，我理解能力有点差，：（

---

不打无准备之战。男人做事要“稳、准、狠”，女人做事则应该是“稳、准、巧”。“少动”就是捂紧自己钱包，少动资金，因为普通的老百姓是经不起几次穷折腾的。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-07-12

作者：草原狼老斌回复日期：2006-7-12

润土老师能点评一下一现在的两“刘”事件么

---

对于大刘来说：腐败是一种生存的方式。

对于二刘来说：做小了有经营风险，做大了有政治风险。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-07-14

作者：sweetgd258 回复日期：2006-7-14

润土兄乃一代高人，看问题犀利深刻。社会阅历也极其丰富。想问润土兄一个问题，也是我一直困惑的，那就是你相信人的命运是已经注定了的吗？现在很多真正研究命理很好的人都能根据生辰八字预测出近期所能发生的事情，这就说明了人一出生的时候就已经决定了后面要走的路了，请问润土兄对于这个问题怎么认识？

请润土兄一定实话实说，抛开那种从鼓励人的角度，客观认识^^

-----

社会的大环境———决定 90%的命运

家庭小环境-----决定 5%的命运

个人的身体和天赋-----决定 3%的命运

勤奋、毅力-----决定 1%的命运

偶然的机遇-----决定 1%的命运

某个时刻，皇宫里出身了一个“外瓜劣枣”的男婴，同一个时辰，宫外的草房里也出身了一个“天庭饱满”的男婴，其实两个男婴 90%的命运已经被注定。

03年的夏天，我们一行数十人去宝华寺游玩，到了山顶以后，他们全进了寺庙里，我则站在寺门外休息，随即，被一妇女死磨硬拽拉进旁边一房间，房间里坐着一位仙风道骨的长者，长者语气轻缓地请我坐下，我欲言又止不好意思拒绝只能坐下，老者看过我生辰八字以后，沉思片刻后，算出的命运句句准确，让我心服口服，因为我抽的是上上签，加上他算的准确让我满意，长者脸上露出微笑。算命结束的时刻，我真诚地望着长者，内疚地说：“老先生，您算的很准，不过我身上没带钱”，我说话的同时，将自己的口袋，翻了个底朝天。老人用手抹了一下下额，捋了一下白色细长的胡须，什么也没说（慈祥的长者此时心里在想着：怎么没算出这小子口袋里没钱呢？怎么跟门外那个等着佣金的妇女解释呢？）

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-07-15

社会的大环境————决定 90%的命运

家庭小环境-----决定 5%的命运

个人的身体和天赋-----决定 3%的命运

勤奋、毅力-----决定 1%的命运

偶然的机遇-----决定 1%的命运

-----

横向看社会大环境，美国、北欧等社会中的公民与中国大陆社会

的百姓，90%的人命运是不同的。

纵向看社会大环境，文革中的百姓与80年--98年间的百姓，90%的人命运是不同的。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-07-15

作者：J127 回复日期：2006-7-15

我是一名上班一年的公务员，常常觉得没有前途。因为听太多“朝中无人莫做官”。而且本身也不喜欢政治。阴差阳错考进来，现在却患得患失，辞职觉得冒险，但一直这样又觉得不甘心。希望能听到你的一句忠告。

---

在没有建立全民社会保障前，在没有司法公正、正义前，你能做什么？

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-07-17

作者：清醒小夕夕 回复日期：2006-7-15

润土兄，我很敬仰你智慧的深邃与高深。

能不能对“连续20个月销量位居中国中高级轿车市场冠军”的广

州本田谈下您的看法，并预测一下它今后的发展之路呢？

谢谢！

---

中国大陆的愤青们因为口袋空空而充满着怒火，呼吁大家抵制日货，等他们静下心来，反省自己而取得事业成功以后，这些昔日的愤

青们面对高昂的油价不再愤怒，他们心中怀着奔驰、宝马的梦想，却把性价比很好的本田汽车开回了家。

现在本田的日子非常好过，引来了羡慕他的丰田大哥，这大哥功夫了得，前几天在广州地铁里挂上了丰田站的大名。

作者：新三座大山回复日期：2006-7-16

每天一页，用了 10 天看完了这个帖子，力求能完整理解 LZ 深邃的思想，加深对目前社会经济政治环境的认识，真是受益非浅！

我本人在一个国营大公司工作了 5 年，主要负责销售，现已辞职创业，LZ 的那句干自己喜欢的，虽然苦，却快乐！真的比较符合我现在的状况。我的合作伙伴是一个资深的技术专家。我们目前想选择智能家居和数字家庭作为切入点，想先从我们所在城市的富人阶层开始，定位在中高端，但目前发现需求不足（我们先从服务开始），但我们还是相信就象楼主说的为富人服务，可以成功那样相信这个选择没有错，请问我们如何在市场针对性推广上形成突破，创造需求呢？能否指点一二

不胜感激

!!

---

与品牌开发商合作，在高级公寓、别墅里锦上添花。

与品牌装饰公司合作，让客户们的装饰一步到位。你们的广告建议这样说：“你选择了 XX 数字家庭吗？你选择了 XX 智能家居吗？假如没有，你就简单装潢吧，免得日后更多的损失”。

作者：gsua2 回复日期：2006-7-16

闰土大哥你好我是一个在上海的年轻人大学我辍学了一直非正规经营网店 3 年去年我入股了一家在上海某二手电脑商品地段的电脑商场 2 楼的商铺过去 1 年了现在商铺处于亏损状态我主要经营的是电脑周边类例如鼠标键盘鼠标垫等感觉现在越来越清淡了

今年上半年偶然一个机会我在我经常去的一个社区获得了一种特种商品需求的信息并且借此自行寻找到了北京的供货商通过 3 个月的时间小小赚了 1W 多然后最近一段时间我越来越觉得这个商品的前景还不错加上有个家里比较有钱的朋友一直想和我一起出来经营

现在我有如下问题

第一我喝那个家里有钱的朋友认识才 2 个月虽然这 2 个月经常一起玩和讨论讨论但是我还是觉得双方了解有限

-----  
人以群分、物以类聚，了解他交往的朋友，他对待朋友和家人的态度和方法，就是日后待你的镜子。

-----  
-----  
第二关于我原先那家店的前景如果我撤股应该如何和店里的朋友们提出

-----  
谁对继续经营有信心，你把股份转给他，大家都没信心，就抬腿走人。

-----  
-----  
第三对于一个年轻人来说 30 岁前的我是否应该舍弃金钱而多积攒人脉？

一定希望您赐教多谢了！

-----

人脉没有金钱是万万不能的，金钱也不是万能的。用智慧、真诚、善良建起的人脉，你将受用终身。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-07-17

地方信息结点的构成设置

我们作为普通的平民去创业，只能从最基础、最简单的地方做起，脚踏实地去做事，要用事实去赢得市场的逐步认可，我们的数字网络才会有良好的发展基础，只有企业、政府、我们自己包括我们的竞争对手四方共赢了，那么这种创新的数字化模式才能被市场证明是成功模式。举例浙江省台州市、呼和浩特市、黑龙江省绥化市如下：

浙江省台州市是浙江民营经济发达的地区，政府在致力于民营经济做大做强方面一直走在全国的前列，它有别于其他地区靠外部投资拉动经济发展的模式。政府与企业多年来的发展目标与利益保持着较好的一致性。

用透明、简洁的数字网络落实“科学发展观”，引领新经济的到来

从传统的经济模式，向新经济、新科技、新能源、新材料的模式



转变，政府运行管理经济的系统也必须转变的，计划命令靠层层人力管理的方式可以适应农业社会和旧工业模式的管理，但绝对不适应新经济的快速变化。那么，如果要在新经济发展的环境下，保持地方经济的竞争优势就必须改变整个经济管理的运行模式。我们可以将台州市所属的每个经济开发区，和每个区级政府做一个单独的数字平台，数字平台上的规模企业又是一个个小的数字平台，数字平台上清晰地展示企业可以公开的商业信息，企业的信誉等级、诚信等级等资性信息，这种等级信誉随着时间的积累会逐步累计。数字平台上共享的企业管理软件，集中处理的数字信息，可以大大节省企业的商务成本，也及时地提供给企业政府经济政策的法规变化，企业在享受政府经济政策服务、透明经济信息的同时，企业将自己的销售信息、职工就业信息、职工工资信息、税收信息、社会保险信息及时反馈给政府主管部门，分管领导通过数字网络，可以及时了解所管企业的经济数据的变化，提高管理经济的工作效率，同时根据企业经济活动的变化，及时制定新的政策，帮助企业更好地发展经济，地方政府的领导根据设置的权限不同，一把手领导可以了解全面的经济信息，分管领导可以了解分管部门的经济信息，通过透明、简洁的数字网络，构成一个政府与企业、企业与企业信息共享的平台，中国社会进入发达经济国家的透明政府模式是历史的必然趋势，中国社会的经济、文化的巨大地区差异决定了这种趋势的先后进入的顺序，哪个地区率先接近这个透明政府的目标，这个地区就必然成为落后地区的学习榜样与标准。那么，该地区政府首脑的政绩就会被最高级政府所称赞，也被当地的老

百姓所称赞。

用“八荣八耻”的标准去正本清源，还整个经济一个公平有序的环境

市场经济就像足球比赛的游戏一样，制定公平、公正、合理的竞争规则，让裁判的公平、公正才是开展游戏的首要条件，否则，再好的球星技艺表演、再完美的进攻配合也是徒劳的。所以说：市场经济游戏规则的公平与公正是市场经济发展的前提条件，没有公平与公正，一切的经济活动将依赖于暴力和欺诈的结果，社会的经济就不可能健康发展。从这个最基本的原则出发，我们入网的企业必须是信誉好的企业，我们网络能够搜索出来的企业，必须清晰地显示出该企业的商业信誉等级。要入网的企业，必须经过商业信誉的评估程序后，才能缴费加入我们数字信息平台，我们用互联网的技术和遍布全国的网络信息采集点去服务企业。对于网络收费的标准应该是适时变化的掌握，入网企业的付出必须是物超所值。比如，那些新成立的企业，处于创业期资金暂时困难的，又希望利用我们互联网的低成本商业资源去发展的企业，可以凭地方政府的证明，申请免费入网。一旦企业通过网络得到商业增值服务取得经济回报后，则企业必须缴纳相应的网络服务费用。对于正常的商业活动，整个网络提供及时的商业信息服务，如果企业恶意违反商业法律与商业道德的行为被证实，那么它将受到整个网络的封杀，直到当事人自觉恢复自己商业的信誉为止，才能在虚拟的经济中显示他的诚信，否则，即使他企业变更了名称，网络上也依然显示他曾经的商业劣迹。通过不断地网络信息公布的诚信淘汰，

将地区企业的商业信誉提高到一个很高的水平，封杀那些害群之马的生存空间，谁砸台州的投资环境，我们的数字网络就永远摸黑他的商业信誉，通过这些透明、公正、正义的威慑力量，使整个地区经济投资环境信誉迅速地增值放大，让“台州”两字成为大陆投资创业的金字招牌。这种好的投资环境必然吸引优质的资金不断地投入台州地区，促使整个地区的经济规模、财政税收、就业状况、职工收入水平就会进入一个良性循环的状态，这个数字化管理经济的方式，将节约政府管理经济的成本和企业商务的运行成本，地区整个企业商业诚信的建立，将增加地区企业与外部世界商业合作的机会，这种数字网络平台的信息共享是未来信息社会经济的必然前提。在地区间经济的竞争中，由于台州地方政府率先建立起包括信息联通的数字平台，超越了传统的三通一平的概念，那么台州经济必然能在未来的经济竞争中保持着强劲的发展态势。

根据地区经济的特点，选择网络经济模块的切入点

例如，呼和浩特市是中西部发展的经济区域，呼市要在经济发展上创新发展，就必须在数字经济的模式上有所突破，原呼和浩特市的市委书记牛玉儒同志就是因为工作劳累而英年早逝。假设呼和浩特市建起了全市经济数字化平台，那么各下属地区和各经济开发区的分管领导，对分管企业的经济状况、税收、就业、工资水平，可以及时地了解变化，可以更加便捷地管理经济的发展。市委书记牛玉儒也不会如此劳累而把身体累垮，政府的所有公益工程项目，各项工程的投资可以在网络上第一时间公布，将容易腐败的工程内幕交易，变成阳光

操作，接受领导和网络大众的监督，减少腐败交易的空间，也可以将非法煤矿曝光在网络上，减少国家安全监督管理局的奔忙。从源头上让书记们从抓腐败的忙碌过渡到预防腐败的发生的环节上。那些可以要参与工程投标的企业，必须在网络上第一时间报名竞标，让所有符合条件的企业公平的参与竞争。各类工程企业每年交纳数额不等的入网费用，这些费用相对于这类企业数额惊人的交际费用来说是微不足道的，工程企业降低投标竞标费用的同时，必然使整个地区工程项目中的腐败降到最小的程度。这是一个互动的过程，只要政府把手中的肥缺拿到网络上公布，那么企业就必然要缴费上网竞标。

其他行业类的企业，各开发区的企业中，信誉好的企业入网公布，将信誉不好的企业排斥到网络之外，用逐渐清除不诚信企业的方式还经济环境一个好的生存空间，引导整个企业按市场经济规律、健康、创新地发展。只有数字化科学的决策系统，才能适应政府管理信息社会经济的快速变化，前瞻性地服务于经济和社会的发展。降低政府的行政成本和节约入网企业的商务成本。一旦建立起企业间的商业信用系统，那么将大大地减少企业间的商业交易成本，促使银行与企业、企业于企业高效的经济运转，整个社会的经济环境从根本上进入良性循环的状态，及时发现经济发展中的矛盾，及时地调整经济运行中的矛盾，不断地在动态平衡中发展。只要信息透明、准确，就不会在经济严重失衡后，再强行地调控经济让过热的经济强行着落，让经济的不断经济微调代替剧烈的经济波动。

有些地区不可以建设透明经济的网络模式

有些地区可以做好建立数字透明网络的准备，但不可以使地方官员知道我们建立透明网络的想法，可以预先设计好数字经济网络的模块，但要暂时等待建网的时机，在时机不成熟前，地方政府是不可能允许它存在的。比如，过去的原黑龙江省绥化市，因为原市委书记马德是新中国建国以来最大的卖官案的主犯，他们已经将整个政府权利市场化了，他们不可能接受透明的网络数字平台，如果那样，他们所有的暗箱操作将无法实施，官僚经济的贪污链就会断裂。针对这种状况，我们可以先行设计好数字经济的平台，一当腐败分子被中纪委一网打尽，机会成熟后，在地方首脑的允许下，可以立即启动绥化市数字化企业与企业，政府与企业数字信息的网络平台。及时地建立起反腐败的健康、公正、透明的网络经济模式，也不会发生一个小小的绥化市工商银行的储蓄所长，可以贪污 3000 万元的天方夜谭。这就是国际透明组织所倡导的透明社会的雏形，我们可以逐渐地让社会经济的交易变得透明，而减少非阳光的经济交易，这种变化不仅需要法律的规范，更需要全社会建起道德舆论的天然屏障。

整个经济的透明网络化采取稳步建立的方式层层推进

各地的经济状况不同，政治文明程度也有所不同的，建立透明化数字经济模块的条件也会不同的，我们可以将先期建立的数字网络地区先连接起来，让这些地区更多地享受信息社会带来的经济信息，促进地方经济健康有序地发展，经济的发展又促进地方社会的政治文明和精神文明的发展。将那些非透明数字经济网络的地区边缘化，那些游离在数字透明经济模式外的地区，必然在地区经济的竞争中处于被

动的地位，促进这些落后的经济地区，采取开明、务实的科学发展观去改变政治的文明程度跟国家的最高利益保持一致，从而促进整个社会的和谐经济发展。从经济学的角度看，良好的商业道德比严厉的法律，更能维护与节约整个社会经济运行的成本，没有良好的商业道德就没有中国经济的未来，所以，我们面对的未来经济发展道路，即使很难、很漫长，我们也必须要跨出这坚定的第一步。

数字网络上的资源整合是一盘散沙的中小企业唯一选择

美国经济的发展不是依赖于花旗银行、杜邦公司的强大，而是因为无数中的小企业能够健康地发展。正是这些从汽车车库里，小平房里发展起来的惠普公司、苹果公司、微软公司，使美国经济进入了新经济的发展时代。反观中国经济二十多年的发展，虽然中国的垄断企业的赢利水平已经闻名全球，但是我们又有几个中小企业成为了全球新经济企业的列强。

现在的中国经济更多地依赖海外市场，国内市场则更多地依赖基本建设的需求拉动，由于海外市场被国外企业巨头所控制压缩，国内市场被各个垄断企业集团、地方利益集团压缩，所以，中小企业被压缩在一个较小的发展空间里，而发展滞后，从而拖累着整个经济的发展质量。从就业出发、从经济的活力出发，中小企业的发展是经济发展的唯一出路。数百万中小企业的健康发展，才能创造出数千万劳动力的就业市场。

在整个经济的创新上去分析，因为中小企业没有垄断的利益保障，他们只能通过创新去发展企业经济，所以说中小企业具有强烈的新科

技、新材料、新能源的创新动力，释放出这种创新能量的经济模式改变，是未来中国经济的希望所在。

由于中国经济体制的原因，中小企业在竞争中总是无序杂乱、一盘散沙，地区的分割、条块的分割制约着中小企业的资源整合，没有优质中小企业的资源整合，他们就没有能力在垄断集团、利益集团的盘剥下生存，就发展不出可以跟利益集团抗衡的新生经济力量。所以说数字网络的建立，给中小企业的发展提供了一个最好的平台，透明的企业信誉使中小企业间的资源整合具有了可能，剔除行业间不规范竞争的劣质企业，可以促进中小企业在有序竞争中发展。在整个经济的角度和中小企业的发展角度去分析，这种数字化经济网络的建立，是改变企业间无序竞争的必然选择。

入网企业的经济价值和道德维护的价值回报

做为整个网络所依存的企业资源，企业每一点的经济付出，都必须体现在网络经济对他们的价值回报上，这是我们网络生存的前提。作为网络企业的生存，我们必须用最少的人力成本，最少的运做成本，去为企业提供最优质网络运行的信息维护。我们用网络的力量维护因为没有公平、公正而被危害的企业的利益，封杀那些损害中国经济的不法分子。企业为什么要向国家纳税，因为他们需要国家的法律维护企业和社会的秩序。同样，企业为什么要向数字网络平台缴费，因为，我们不仅提供网络服务，我们更可以用道德的舆论力量去为他主持公平与正义，这种低成本的利益付出得到的企业利益回报，远远大于司法腐败下的企业利益回报。

每个地区的网络企业人员配置简洁、高效、透明，所有的创业人员根据市场的经济回报获取对应的经济回报和预期股票，创业的经济报酬体现人的劳动价值，满足高尚生活的基本需要，所有的价值目标是中产阶级的生活标准，我们不希望我们的员工全是富豪，因为巨富的对立面是赤贫，一个中产阶层在多数的社会，是中国社会成功跨越文明社会的前提条件。

### 建立中国企业家的利益保障防线

中国的企业家在“成者为王，败者为寇”的流氓思维下，在“官本位”的社会中，其社会地位一直处于较弱的地位，许多创业失败的企业家，沦为社会的弱势群体。这种现实的残酷，让后来者畏惧创业。表现上整个社会失去创业的激情与动力，所以建立创业企业家的慈善基金，保障起失败企业家的利益，是我们整个社会迫切需要解决的问题，消除了创业的恐惧，将激发起整个社会创业的巨大动力，从这个原理出发，我们数字网络的赢利将首先建立起一个这样的慈善基金。

整个网络企业的股权设置中，慈善基金将占较大的百分比。这样入网企业家在得到我们网络信息的服务、网络公平的正义维护后。可以享受该基金的未来慈善服务，没有一个成功的企业家没有危机感的，我们的基金力量给予企业家以信念、信心的支持。企业家们知道：一当企业经营困难后，这个网络平台将免费提供网络信息的服务，即使经营失败后，整个网络也将无私地帮助他重新创业，如果他失去了创业的能力，假设他为国家纳过很多的税，又养活过企业的职工，为他们付出过工资、养老金等等许多，那么，我们的基金首先将资助他们，



让这些为做出过贡献的企业家体面地生活并得到尊重。

这种于公益慈善的运做模式，必须体现真诚对真诚的回报。这就是道德价值重修的基础。我们也会尽力去帮助青年人去创业，因为学生的自主创业比等待就业更能解决目前大学生就业的社会问题。新的创业是推动社会经济发展的动力，他们的创业成功反过来又促进我们网络经济的良性循环，这种利用数字网络的信息模块降低创业的投入成本，增加商业合作的机会，促进整个社会自主创新经济的发展。我们应该相信网络的力量，相信国家领袖的智慧与勇气，相信我们国家公民的力量，改变从今天做起，从自己做起。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-07-17

我们数字网络的赢利将首先建立起一个这样的慈善基金。这个慈善基金的建立也是对付商业侵权的防范措施，同样的网络经济竞争的模式下，竞争对手不会为了没有利益的侵权去建立我们发明的商业模式，这样可以减少竞争对手对我们创业的损害。

整个网络企业的股权设置中，慈善基金将占较大的百分比。这样入网企业家在得到我们网络信息的服务、网络公平的正义维护后。可以享受该基金的未来慈善服务，没有一个成功的企业家没有危机感的，我们的基金力量给予企业家以信念、信心的支持。企业家们知道：一当企业经营困难后，这个网络平台将免费提供网络信息的服务，即使经营失败后，整个网络也将无私地帮助他重新创业，如果他失去了创业的能力，假设他为国家纳过很多的税，又养活过企业的职工，为他们付出过工资、养老金等等许多，那么，我们的基金首先将资助他们，

让这些为做出过贡献的企业家体面地生活并得到尊重。

这种于公益慈善的运做模式，必须体现真诚对真诚的回报。这就是道德价值重修的基础。我们也会尽力去帮助青年人去创业，因为学生的自主创业比等待就业更能解决目前大学生就业的社会问题。新的创业是推动社会经济发展的动力，他们的创业成功反过来又促进我们网络经济的良性循环，这种利用数字网络的信息模块降低创业的投入成本，增加商业合作的机会，促进整个社会自主创新经济的发展。我们应该相信网络的力量，相信我们国家公民的力量，改变从今天做起，从自己做起，即使今天实现他非常困难，毕竟我们有了这美好的愿景，毕竟我们的后人知道我们这代人曾经为之奋斗过，我们就此身无憾。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-07-18

前辈们中，那些为了自由民主、为了老百姓牺牲的，值得我们敬仰，那些知道把权力交给人民的值得我们永远的敬仰。可能那些想着分田地的，那些糊里糊涂死去的蚂蚁，值得我们敬仰吗？

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-07-19

: 神鬼同行回复日期: 2006-7-17

楼主:看了您写的很多专题，受益良多！另外能否就以下几个方面抽空写点东西：

1 作者：关于中国的保险业，养老金等方面

2：关于马克思主义所说的资本主义本身的内部矛盾发展规律及全球化的动力。

3：关于东南亚金融风暴，美国的量子基金，对冲基金等。全球

资本市场格局对各国的影响。

4: 关于袁剑的评论。

5: 关于高科技的世界现状和趋势。

6: 关于未来国际间的文化融合，以什么为主导？

7: 另外能否就国内近几年的您将来看好的行业且是一般民众能参与其间的列举一下。这也许是很多人关心的问题。祝楼主更加快乐!!

---

1: 关于中国的保险业,养老金等方面

现在发现几大银行全是窟窿，保险、养老金是否有窟窿，我不知道，但愿她俩守身如玉。

---

2: 关于马克思主义所说的资本主义本身的内部矛盾发展规律及全球化的动力。

最智慧的人只能总结过去，决不可能预测到具体的未来，上帝、佛主、真主也做不到。

---

3: 关于东南亚金融风暴，美国的量子基金，对冲基金等。全球资本市场格局对各国的影响。

量子基金，对冲基金专在全球寻找软蛋，以后所有的软蛋全部完蛋。

---

4: 关于袁剑的评论。

理智、清醒的经济评论家

---

5: 关于高科技的世界现状和趋势。

让头脑简单、四肢退化、最后跟乌龟一样

---

6: 关于未来国际间的文化融合，以什么为主导？

从中国看文化的融合，中国爱好和平，连文化也不侵略别国，还让英语从娃娃抓起，全民烤英语。从全球看文化的融合，上帝在进攻，真主要完命同归一尽。

---

7: 另外能否就国内近几年的您将来看好的行业且是一般民众能参与其间的列举一下。这也许是很多人关心的问题。

帽子行业是未来最大的市场。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-07-20

为什么最辉煌的 J 总，现在竟这样的艰难？

今天上午 10 点，我去了趟保险公司，他们要核实我给 J 总的 XX 国际旅游公司的大巴担保的事情，假如情况属实，那么我将为尾款 20 万元的债务承担责任（最坏的打算，就是我拿 20 万买下这个 45 座的大巴，再卖给朋友的工厂做厂车）。

回来后，我无限感慨，这么多年全市的旅游工作会议上，J 总总接在市委书记后面发言，他是行业公认的老大啊，200 辆豪华大巴，拥有境外旅游的一级资质，一个汽车修理厂，总部就在全省最高级的

58 层写字楼，朝南的 400 平米办公区。可是仅 4 年的时间，资产近亿的企业竟如此艰难，几乎破产，怎不要人感慨万千啊。

一路上，我就想：“为什么会这样？失败的关键在哪里？”

01 年企业改制，局领导让最有业务能力的 J 总，买下这 XX 国际旅游公司，这是局里直管的企业，局领导鼓励他做大做强，两年的时间，资产就近亿了，J 总想用车辆数量形成垄断（权利才能形成垄断的社会，他开始为自己埋下了致命的隐患），业务风光一时，全市的旅游工作会议上，只有他代表企业讲话发言。

假如市场信息不透明，社会主义市场经济的优越性就无法体现。整个市场突然发现旅游大巴赚钱，政府又要搞无烟工业，这时所有的资金涌向这块市场，交通局管旅游大巴的运营证发放，这个市场容量多大，老百姓可能不知道，但主管部门应该是知道的，可以利益当头，只管卖，土地局卖地，他们可以卖证啊，多发一个每年就收 1 万元的旅游大巴座位费啊。于是冒出许多旅游大巴了，业务随即开始难做了，可是毕竟还有两大黄金周可以补些亏损。

到了旅游黄金周的时候，旅游的车价依然上不去，为什么？因为那些学校的大巴，工厂的大巴，这些不交营运座位费的黑车也来抢生意了。这些黑车没有本，跑出的钱，就是个人或单位小团伙净赚。

旅游大巴租车价超低，油价猛涨，J 总这么大的规模能不倒闭吗？可能大家会说：“物价局怎么不管这种恶性竞争的价格呢？他们到哪里去了？”

物价局正在为自来水公司、公交公司、煤气公司、供电公司开提

价听证会呢

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-07-20

作者: 销售与市场回复日期: 2006-7-20

楼主对阿里巴巴的赢利模式怎么看?

---

阿里巴巴是阿拉伯神话故事《一千零一夜》里,埋藏着财宝的地方。

B2B 是企业对企业的财富开门密码,那些花钱的企业买到发财的密码的吗?

B2C 是企业对个人的财富开门密码,那些花钱的企业和个人买到发财的密码的吗?

一千零一个夜晚,大家听着一千零一个故事,做着打开了阿里巴巴宝库的美梦进入梦想。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-07-21

作者: leewalkor 回复日期: 2006-7-20

润兄,拜读你的文章花了我几天的时间。真的是受益匪浅。

另外几个问题请教一下:

1、我是通信业搞网络工程基建工作的,这个行业太累。这段时间辞职闲在家。也在思考自己的方向,是否该在通信业继续走下去呢?因为这个通信业的自然垄断性加上中国的特殊国情,我发现自己的路越走越窄(虽然非常佩服华为这种民族企业,但是华为的面试邀请我还是拒了)。另一方面,通信业更新得太快,自己又不是做技术的料,

看着后生们在后面虎视眈眈，我的心更沉重了。打算还是尽早改行，或者做销售，或者做管理。但是没有经验，销售工作不好找；而一般技术型企业的管理人员都是从内部培养的，较少从外部直接招管理人，就如我之前所在的国企。真不知道以后的路如何走？

---

通信业没有完全垄断前，还需要你们做工程基建，你们还可以在缝隙中生存，随着缝隙越来越小，你们将很难生存。

请问润兄对中国通信业的看法，还有对于华为的看法。

---

作者：目光呆滞的润土 回复日期：2006-4-23

作者：jeffreyme 回复日期：2006-4-21

很想听听大哥对中国比较有国际竞争力的华为、中兴的评价，用您的睿智。

---

---

谢谢，朋友们的抬举，我只是应网友的要求，用自己的眼光分析一些经济现象罢了，不一定正确，不过大家不同的眼光、共同的智慧，可以更立体地展现经济现象的本质、规律，了解中国经济的现状，让我们找出正确的方向，点燃起中华民族美好的希望。

华为、中兴是中国在世界新经济中值得骄傲的企业，是中国高科技企业的旗帜。特别是华为的任正非总裁逃脱出中国传统企业绵羊般被人宰割的历史。用狼的忍耐、凶残、狡诈，在西方成群的雄狮中杀

出了一条血路，让雄狮为之胆寒。

华为、中兴的现阶段成功说明了什么？

说明中国人一样可以在高科技的经济领域主宰世界，战胜日本、美国经济列强，只可惜华为是一只孤傲、悲壮、血性的“孤狼”，面对成群的猛狮，勇敢的任总义无反顾地让自己遍体鳞伤，在华尔街网络经济的凛冽寒风中，昂着狼头、睁着滴血的狼眼，嗷叫着“华为的冬天”，而他身后却是无数瑟瑟发抖的绵羊，迈着“走进新时代”颤呵的羊步，在漫长的寒冬里吟着“春天的故事”。

在生产绵羊的大陆绵羊经济中，怎么会冒出个狼呢？

我有时也在思考这个困惑的问题。要看清这个问题就要了解华为的出生、成长的历史。因为只有狼才会生出狼，并且光生出来还不行，吃着羊奶长大、在羊妈妈温暖的怀抱里成长的狼，绝对会失去狼的忍耐、凶残、狡诈，只能是一只外形似狼的绵羊。那么我们就必须先找到生它的狼妈妈，就解开他出身的谜团了。

谁是中国大陆的狼呢？

哦，狼必须是专吃绵羊的那个家伙。

大陆的绵羊又是被谁吃掉了呢？

不知道，外表看不出来，因为中国企业外表没有狼的特征。不对！一定有一只狼，羊是绝不会吃羊的。哦！想起来了，从小老师、妈妈就跟我们讲“披着羊皮狼”的故事。对！找出那个“披着羊皮的狼”，不就知道谁是真正的狼了吗？

谁是那个“披着羊皮的狼”呢？



哦，一定是那只养的最肥的、专吃肉不吃草的家伙。

谁是最肥的、专吃肉不吃草的家伙呢？

哦，明白了，是中国移动！中国移动是中国大陆赚钱最多的企业，它所有的钱没有从雄狮那边抢过来，它在雄狮那里高价装满锋利的牙齿，在绵羊堆里独自吃的脑满肠肥。没有对手跟他抢，它换着花样吃，月租费、双向收费这些美味，西方那些雄狮连想也不敢想哎。而且被它圈养的羊羔 2005 年突破两亿只。著名跨国营销研究机构 MillwardBrown 日前出台了全球最强品牌最新排行榜，中国移动公司赫然出现在第四名位置。其中微软高居榜首，品牌价值为 620 亿美元，通用电气第二，品牌价值 558 亿美元，可口可乐第三，品牌价值 414 亿美元，中国移动行以品牌价值 392 亿美元排行第四。

中国移动(0941)3月16日在香港发布2005财年经营业绩，数据显示，2005财政年度净利润较上年增长28%，高于市场预期，净利润为人民币535.5亿元，高于2004年的417.5亿元，也高于接受ThomsonFinancial调查的24位分析师此前平均预期的500亿元。事实证明中国移动唯一与前三只狮子的区别是，前者以全球为自己的市场，后者暂时以国内市场为市场，并赚取巨大的利润后，让国外的投资者分享中国经济高速发展的成果，这充分体现了中国移动高度的国际主义境界和中国人博大宽厚的胸怀。

在中国移动的高速发展中，所有的国外移动设备供应商以及软件供应商，获得了巨大的利润回报。在无数羊羔的面前，对于参与共同围剿的猎杀者们已不在乎谁吃了多少了，唯一的要求就是时间。摩托

罗拉、爱立信、诺基亚、西门子等跨国巨头分食第一道美味，中兴通讯作为中国邮电部所属的亲儿子也分享了很多的美食。在这新兴的行业里，需要高科技的人才支撑，华为在切入了移动产业以后，用高工资等金钱待遇，迅速将中国本土最优秀的人才，收入囊中。在人才与金钱赛跑的比赛中，中兴通讯与华为为金钱在中国的土地上抢人才，抢时间。他们知道：只有最优秀的人才，才能创造出最好的产品，只有最好的产品才能让中国移动这个中国最富有，最高速发展的企业满意。华为、中兴参与了中国移动的建国猎场的战争，中国移动面对另一只坡腿狼——中国联通。两大恶狼对参与的伙伴唯一的要求，不是金钱的问题，而是谁圈的羔羊多的问题。整整十多年，华为在中国近代经济发展最大的、持续最长的围猎战役中，获得了数百亿的战利品。

现在围猎战争已经结束，恶狼将圈内的羊羔网住，独自享用这个时代吃不完的美味，并将昔日的狼友一脚踢开，过去在圈外的羊羔，谁多吃点无所谓，现在已经是圈内的羊羔，当然要算帐了。华为终于结束了多年的企业辉煌春天，任总感觉要进入华为的冬天了。

为什么华为作为中国最有钱的高科技民营企业还有危机感呢？

因为华为企业的管理层、科技人才、市场经营人才是中国大陆十多年来，绝对的高收入阶层。其他经济领域的中国企业多是以草为主，是草食动物。自从中国移动生下它以后，吃了十几年肉了，让华为吃草就是它生命的结束，任总知道只要华为不给他的下属吃肉，那么第二天，任总将被养的群狼所吃掉。在华为经济效益下滑的日子里，不多日子，任总的高级助手就另起炉灶，吃起任总来了。所以华为没有

退路，狼吃草就死，可是肉在哪里呢？华为能吃的也被圈了，这是任总看见西方狮子全是吃肉为主，在国内饿死，不如去狮子那里抢肉，威武的狮子那想到中国会跑出来条狼，狮子还没缓过神来，狼已经拖走不少肉走了，狮子们现在正协政策如何共同对付华为，只可惜狼要成群，才能有实力，中兴通讯还不能算狼，应该算只狼狗，毕竟它还有主人养着。

华为这只中国大陆的孤狼，被赶出大陆羊圈以后，面对狮群的包围，昂着狼头、睁着滴血的狼眼，嗷叫着“华为的冬天”，冲向雄狮阵。

2、看了润兄的文章，对官场、商界的种种阴暗面是心有余悸。之前想做销售的我动摇了。因为我这个人不适合搞关系。我现在想如果自己开个小店什么的，然后过个小日子是最好的。润兄是否在这方面能给点意见？或者举几个成功的例子以供借鉴。

---

中国社会没有难事，只有烦事，开个小店是最没有难的事，却有烦不完的事，工商、国、地税、市容、城管、环保、消防等等烦你不算，你要卖馒头有馒头办来烦你，你要卖西瓜，却有西瓜办来烦你。

3、润兄的阅历是丰富的，很有传奇色彩，但是我想你对中国的背景有着深刻的认识一方面是自己丰富的经历，另一方面是你说的在 24 岁的时候的经过迷茫—反思—学习—然后找到自己的路。我想每个人的经历要慢慢的积累，但是我想润兄能推荐一些好书给我们学习学习，早点走出迷茫，走出愚化教育的后遗症。

---

我不看出版的书,我用自己的眼睛发现了自己走过的二十多年真实历史,于是我不断地去仔细观察那些被抹去的历史痕迹,探索那鲜为人知的历史秘密,于是不再迷茫,看见了历史长河的彼岸。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-07-24

作者: leewalkor 回复日期: 2006-7-23

1、通信业没有完全垄断前,还需要你们做工程基建,你们还可以在缝隙中生存,随着缝隙越来越小,你们将很难生存。

---

我们是属于电信实业集团的一个小设计院(电信实业集团与中国电信是中国电信集团的两个娃);电信网络是必然会不断升级的(比如3G),同时基建工作也不断跟进。我对润哥你说的“缝隙越来越小”不是很了解。

---

以后的商业市场竞争中,每个行业均由几个大鳄所把持,排名四、五名的大鳄则随时面临被淘汰的风险。多数中小企业只能生存在大鳄竞争的板块缝隙之间,为大鳄们提供商业服务,获取大鳄们的一点赏赐。

2、.....

华为这只中国大陆的孤狼,被赶出大陆羊圈以后,面对狮群的包围,昂着狼头、睁着滴血的狼眼,嗷叫着“华为的冬天”,冲向雄狮阵。

---

现在全球的通信设备厂家都在走合并或吞并之路，华为能否撑住是个很大的问题!!

而马上就要上马的 TDS-CDMA，润哥你看法如何？国产的东西，我看是要夭折了。还将千万老百姓的钱都扔了进去，悲哀!

---

往华录扔进去很多，往汉芯扔进去很多，往方舟扔进去很多，……所以即使不扔进 TDS-CDMA，也不会扔给老百姓的。

3、……………中国社会没有难事，只有烦事，开个小店是最没有难的事，却有烦不完的事，工商、国、地税、市容、城管、环保、消防等等烦你不算，你要卖馒头有馒头办来烦你，你要卖西瓜，却有西瓜办来烦你。

润哥的意思是不是中国的创业环境很是恶劣?? 难道我就只能一辈子打工了?

---

创业环境的恶劣没有绝对的只有相对，在没有规则的经济环境里，发财的几率远大于创业成功的几率。

4、我不看出版的书，我用我自己的眼睛发现了自己走过的二十多年真实历史，于是我不断地去仔细观察那些被抹去的历史痕迹，探索那鲜为人知的历史秘密，于是不再迷茫，看见了历史长河的彼岸。

---

润哥，你没有正面回答我哦。^\_^给个明路，好吗？都说读万卷

书，走万里路，万里路不是每个人都能走的。但是书是可以读的，比如润哥你的文章。哈哈

---

最近，媒体上天天报道各地的高考状元，这些状元就是读书最成功的人，是学生们的偶像。媒体为什么不统计报道所有状元的走向社会后，生活与工作的现状呢。现在，恢复高考近 30 年了，这些昔日的高考状元，人生成功的比例是多大呢？有多少成为杰出的人才呢？有多少幸福快乐呢？

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-07-25

作者：zhong4604 回复日期：2006-7-23

另外能不能将韩国的经济发展与中国的发展作一下对比，像三星 VS 海尔

---

韩国（包括日本）发展本国民族产业，中国是发展外向型经济，两头在外。

三星的总裁 98%的时间在考虑全球化的模式发展，技术标准的垄断。

海尔的总裁还想着 MBO 呢

作者：leewalkor 回复日期：2006-7-24

同意大哥的看法。但不知道润哥你是否对中国的设计行业有了解？中国的设计行业有个叫做资质的“尚方宝剑”，一些国企设计院利用各种资源优先占有这些尚方宝剑，使得中小企业很难有生存的空间，

就连外国进来的企业都要看着这些国企的脸色办事，只能跟这些国企合作，赚取外围利润。有些国企根本没有核心的实力，只会利用资质坐享其成。说什么产业升级？狗\*P！我看国家的发展都将被这坨政企不分的国企给拖跨！

建设部部长说中国的资质 3、5 年之内不会取消。我推定加入 WTO 之后，中国政府会被迫取消资质制度，届时这些国企绵羊就会被外面的狼通通吃掉。真不想在这种国企待了！请教润哥的意见？

国家投入汉芯、TD 是否有前途？

---

中国特色的“资质”就是保护自己既得利益，全球化的国际接轨，技术标准和资本将取代所谓的“资质”。

---

---

但是发财的第一要素：关系，对于一个草#215；民来说很难获得这些资源啊！润哥你是官场中走出来的人，当然是有着千丝万缕的关系。有像我们这种做技术的，润哥能给出什么好建议使得我们能攀上点关系，发点小财呢？离开千里之外的家乡，孤立无助的我如何能创出一片天空？

---

你不能靠技术发财，靠关系可能会发财，而且不是你想的“发点小财呢”

作者：四寸半的交情回复日期：2006-7-25

LZ说：将来“帽子”是中国最有发展潜力的行业。

指的是不是“绿帽子”，

望大哥给予回答！

---

因为你心中只有四寸半，所以只想到“绿帽子”，而想不到“红帽子”“黄帽子”。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-07-26

作者：leewalkor 回复日期：2006-7-25

替朋友问一下。朋友是个高才生，在南方的一个企业呆着实在不爽，无奈上了贼船并与企业签了5年的卖身契（合同）——一时冲动。但是朋友在四川的A市有个干爹，是市里的公安局副局长，将他当儿子般对待，朋友在A市有着很好的人脉关系（当年就曾将一个落难弟兄大摇大摆的从派出所拉出来。）。朋友的一个亲戚是作小装修工程队的（打游击那种），朋友想回A市作装修，请润哥给点意见，可行不？补充一点：那位干爹还有几年就要退休了，还有就是离开现在的公司要交几万块的毁约金。

---

干爹若干三年副官依然不转正，说明他仕途基本也就到此为止了。这年头出事的官基本是前面挂副的，他若没有商业头脑，不懂得官场游戏的话，还是让他干爹保持晚节吧。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-07-26

1、定位是：政府、企业披露经济信息



2、网站提供的是全方位的商务平台

3、网站的运营的模式问题：公平、正义地做好经济秩序的网络  
裁判

4、全面不点、分步推进

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-07-28

就 11 页有几个广告，可能是版主未来及删，或者是版主看贴太  
长了，有点嫌累了吧。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-07-29

此网络创业正在进行中，在资源没有整合完成前，凌乱的计划不  
方便在贴内公布，希望朋友体谅。

创业市场群号 14348182

创业技术群号 26442677

以后群内满员后，将细分具体的地区群号

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-07-31

作者：leewalkor 回复日期：2006-7-30

润哥，我最近在看《平凡的世界》，感动了好多天。你能简单的  
给我说说对这本书的看法吗？

中国居然会有如此惨无人道的文革？我甚至于对现在的中国也  
绝望了。

---

欧洲也经历了黑暗的中世纪，和人类悲剧的一、二次世界大战。  
现在他们清醒地知道什么才是人类文明应该追求的目标，他们深知过

去所有的暴力社会不是人类的《平凡的世界》而是反人类的黑暗世界。一个看黑暗为平凡的作家，他的眼中已失去智慧的光芒，看不见生的希望。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-08-01

作者：leewalkor 回复日期：2006-7-29

润哥，现在的房价是高还是低？以后呢？

如果润哥有空，给我们老百姓分析一下现在中国的房地产市场？毕竟现在的卖方市场更多的是政府的黑手造成的。

---

我前面已经分析了中国房地产的发展历史和现状了。其实更深层次的原因并不是房地产商和其他黑手直接推动的，而是整个社会的规则设计所致。

中国社会是二元社会，社会最底层的人是以温饱为设计的生存标准，城市的底层人员的就业受到农村进城务工人员的竞争，工人工资被严重压低。因为农民自己有地可以解决自己的吃饭问题，有自宅地可以建房（土地不要钱，几万元可以盖楼房），所以说，农民工的工资目标是：种子钱，简单的日常生活费、小孩上学的钱和几万元盖房的钱。只要家人不生病，他们每月 1000 元的高薪，可以在几年时间实现他人生的辉煌目标，进入小康生活。

由于农民工的存在，城市人口的工人工资就无法提高，城市居民拿着农民工的高薪，实际上无法在城市里体面地生活，加上中国的教育、医疗、住房等资源不是为公民无偿提供，资源越好，收费就

越高。所以说多数工薪阶层是拿着仅够生存的工资，在城市里挣扎。

中国社会的经济发展，若要像西方发达国家设计工资标准既满足舒适的生活以外，还可以有余钱出国度假旅游，那么中国的经济就无法生存，因为中国已经不是曾经的世界首富而是其昔日穷国的农民工了。中国为了用低廉工资参与世界经济的竞争，唯一的办法就是牺牲工人的利益。所以说中国大多数老百姓是勒紧裤带过日子，不敢乱花一分钱，这是能不消费就不消费的行为就是通货紧缩，表现在日常的消费品不断地价格走低。

对应最底层的，是掌握经济资源的社会阶层，社会的一切财富分配完全被控制，中国经济近 30 年创造的财富被集中在他们手中，这些钱是什么概念呢？日本 30 年的经济高速发展，日本的工人工资已经接近美国的工资水平，日本的海外资产非常的巨大，即使日本本土经济被毁灭了，靠着海外的资产，他们依然可以生存，因为他们从封建社会变革开始，就按照民富国强来设计的游戏规则，而中国是按照国富民强来设计的游戏规则，中国的国家是富了，由于国家被掌握资源的人所控制，财富必然要流入他们的手中，而多数老百姓不掌握资源，只能以吃饱穿暖的标准得到一点施舍，这点施舍远达不到民强的标准，所以说 30 年了，中国国富民强的目标只实现了一半，中国在海外也像日本一样拥有庞大的海外资产，不过这些资产全是贪官们卷走的老百姓血汗。

由于中国的掌握资源的人拥有了大量的财富，而拥有资源的人，日常所有的生活开销，基本是公款买单，烟、酒、车、旅游、衣、住

房等等，所以说这部分商品不断地通货膨胀。公款买单的形式是不一样的，烟、酒、公车、旅游、衣、餐费是直接买单，住房则是迂回买单，这种迂回表现在一个投资巨大的建设工程后，掌握资源的人，每人也买下了高级住房。由于不需要自己买单，钱来的太容易，所以说，名烟、名酒、名车、豪宅价格飞涨，依然生意兴旺。这种消费为什么多数经济学家不明白，因为他们用经济学的理论分析。事实上，当贪官落网后，才发现，他的房间里的名烟、名酒，他有生之年已经消费不完，他名下的豪宅他也住不完。

所以说，中国的游戏规则不变，房子再便宜你也买不起，豪宅再贵，也能卖掉。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-08-01

作者: zhong4604 回复日期: 2006-8-1

润哥,现在很多年轻人都梦想着创业,好象一下子创业成了年轻人最时尚的名词,可是很多人都苦于找不到项目.

最近常关注一些连锁加盟方面的信息,可是总感觉说的天花乱坠,事实却截然相反.大哥如果有空能不能分析一下

---

十年前，炒股是最时尚的名词，杨百万的故事到处流传。于是，银广夏上市了，蓝田股份上市了，德隆的证券公司圈钱了、闽发证券圈钱了。

五年前，炒房是最时尚的名词，流传着美国老太临死前还完了买房贷款、中国老太临死准备好买房房款的故事。于是，土地局卖荒地

了，空手套卖楼花了。

最近，降薪是时尚的名词，流转着一个抄表工年薪十万的故事。于是，电力系统要降工资了。

现在、的确创业成了年轻人最时尚的名词，因为大学生的就业是迫在眉睫，却不能解决的问题。教育产业化，收了你们的血汗钱，又不能还，怎么办？去创业啊，于是连锁加盟的骗子遍地开花。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-08-01

作者：kunbrother 回复日期：2006-8-1

中国没有中产阶级，所以要么做大众化产品，靠价格取胜；要么做奢耻品，满足某些人需要。

-----  
做大众化产品，你做奶粉，他做假奶粉，价格比你低，卖的比你好。

你做药，他做假药价格，还是比你低，销路比你好。

做奢耻品，你做美容，他做隆胸，价格比你高，生意比你好。你香烟卖二十，他香烟卖五十，价格比你高，卖的比你好。你建公寓，他造豪宅，价格比你高，卖的比你好。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-08-02

作者：基本不动 回复日期：2006-8-1

夜阑卧听风吹雨，铁马冰河入梦来。我用了一周的时间拜读 LZ10 页长贴，年代叠影，人物交错，对我这 30 多的人来说，仿佛昨日重现，没有惊诧于经济风云变幻，世道艰危，更多的感动的是对 LZ 对后生们披肝沥胆，坦诚相见。我想，这才是本文海量跟贴的原因。

事实上，我们这一代最大的痛苦不是经验的不足，不是资源的匮乏，而是方向的失却。这种失却源于社会的几十年来的文化结构，基督教的观点创造财富是一种伟大的事业，而在我们中国社会，颠峰人物谁干说内心深处没有原罪感，除了那些用特权爆发的人，其实这类人也有痛苦，痛苦是物资满足之后，不知道还可以干什么，最后抱财死去，其实是人生悲剧。

人生目的到底是什么？我觉得 1 物质满足，2 精神满足，3 对其他人影响。这 3 点其实对每个人都存在，不同人，不同阶段，占有比例不同而已。具体说说，物质满足，我想大家都不会否认；精神要求体现在太后要看戏，贵族听歌剧，网上泡 MM，看图片，总之每个人都有怡情的方式；最后说第三点，对他人的影响，也许有些朋友会不以为然，单仔细想想，伟大如孙中山，推翻帝制，平常如老百姓，找朋友聊磕，其实都是在把自己的想法昭示于他人，并且希望得到认同和实行，网上发贴也属于这种人的本能，当然这就是人类的作为高等动物的高等之处。个例：老牟物质肯定已经满足，精神待遇于不错（他给自己办公室取的名字是办公厅），然后他开始追求第三个目标——影响他人，他想说话，而且说了，当然结果我们都清楚。因此我还是认为老牟也应无憾。毕竟爽了。LZ 大哥在第三个问题上选择了慈善，着实体现了智慧，也应无憾了

---

是的，中国人不仅是经验丰富，而是智慧非常的高超，像治理国家这么复杂的事，老子早就说过了像“如烹小鲜”一样的简单。

中国的资源是那樣的丰富，打过朝战后大跃进、“自然灾害”后大革命，工厂建在深山，铁路建在非洲。改革开放后，我们建了无数的“颐和园”、无数的“天安门广场”、无数的“彩虹桥”，现在我们摸着石头过了无数的小溪，站在历史的长河边，看见了光明的彼岸。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-08-04

大学是成就大学问的地方，不是因为大而叫大学，而是因为拥有大师而叫做“大学”。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-08-04

作者:我想知道更多的回复日期:2006-8-4

.....

另外，现的的重点学校的基础设施是越修越豪华（我家附近的一所重点中学修上了高级网球场，不知能有多少学生去光临，与它配套的花费又会是多少），这也会逐渐提高进入重点学校的经济门槛，让不少社会底层的子女们无法得到他们应有的权利。

看着文章、想到身边的现实、真的不敢想像国家、民族、个人的未来会是什么样

-----

你愿意在山野草棚里聆听智者的教诲，还是愿意在豪华宫殿听滥竽吹箫？

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-08-04

作者:我想知道更多的回复日期:2006-8-4

.....

另外，现的重点学校的基础设施是越修越豪华（我家附近的一所重点中学修上了高级网球场，不知能有多少学生去光临，与它配套的花费又会是多少），这也会逐渐提高进入重点学校的经济门槛，让不少社会底层的子女们无法得到他们应有的权利。

看着文章、想到身边的现实、真的不敢想像国家、民族、个人的未来会是什么样

---

你愿意在山野草棚里聆听智者的教诲，还是愿意在豪华宫殿听滥竽吹箫？

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-08-05

数学是教会人逻辑思维的方法，科学慎密的计算推理，可是悲哀的中国教育却让你重复地、机械地陷入枯燥的数学题海，让你灵巧的大脑在大量的数学垃圾中死机。当你大学毕业以后，走向了社会，你去农贸市场买菜的时候，可能你的数学还算不过一个文盲小贩。

学校里的许多课程，又有哪门逃脱此恶运呢？

那些第一天上学的孩子，那一个不是兴高采烈、无忧无虑地、天真烂漫地跨入了学校的大门，十几年后，有多少神采飞扬？又有多少目光呆滞呢？

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-08-05

作者：salanghen 回复日期：2006-8-5

润土老大，分析一下中国现今的金融业的状况吧，我金融本科的学生包括好多硕士生都找不到工作啊，看不见路在哪儿。



-----

晚期的肿瘤病人，需要大量的营养，可是病人却依然日渐消瘦，因为健康的细胞组织得不到营养的补充，大量的营养被肿瘤细胞吞噬，肿瘤在吞噬营养的同时，还逐渐地吞噬健康的细胞组织，扩散肿瘤细胞。

金融是整个经济的营养财富，证券市场的数万亿资金被经济的肿瘤吞噬，银行系统数万亿资金也被经济的肿瘤吞噬，这银行窟窿里最近又补充了数百亿美圆的外汇资金，是否又被肿瘤吞噬，我不知道。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-08-05

我军的战略思想是“诱敌深入、关门打狗”。

“田刚”回来做中科院院士了，陈进回来造出“汉芯”了，

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-08-06

市场方案

网络公司的股权结构

各地方分公司创业人员持有 40%的股份，企业创新发展基金持有 15%的股份，企业家慈善关爱基金持有 15%的股份，风险投资商持有 30%的股份。

网络公司的人员结构

各地分公司，包括总部要集中当地最优秀的商业人才和技术人才，法律人才，由于现实中，中国的高级人才多数只是大公司的高级雇员而已，他们缺少职业的稳定保障，也缺少商业创业的平台。通过我们的创业平台，他们将分享 40%的股份权益，改变自己一生职业漂泊的

命运。让一流的人才成功创业，二流的人才安定就业，是社会经济健康发展的必然趋势。

### 网络公司的市场目标

各地分公司是当地企业与外部世界信息交流的平台，要承担起维护经济健康运转的责任，将诚信健康的企业纳入网络，为他们提高高质量的经济信息服务，在法律的框架内用网络封杀经济领域内的害群之马，维护企业的合法权益，让齐药二产，安徽华源的悲剧在今后不再发生。我们网络数字平台只为最优秀的企业提供服务，企业只有达到一定的经济规模和诚信指数，才能够成为缴费成为我们服务的对象。数字平台将一切属于公民公益的经济利益在网络上阳光操作，对那些将全体公民利益窃为己有而暗箱操作的人，公布于众。当这种阳光经济运行越来越多的时候，那些暗箱操作的人将被我们网络追杀，直到他被正义公平的法律绳之以法。那里的经济最快地进入阳光，那里经济环境就会有一个良好的根本改观，阻碍经济的肿瘤得到清除后，经济、就业就会发生质的飞跃。

### 满足市场的最大需求

一个健康、阳光的经济环境是企业、政府、创业者、投资者最大的需要，这种阳光的网络模式，最大化的满足了经济运行中各方的需求，即使某个当事人为了自己的私利不愿阳光操作，他也不敢公开地与公平、正义对抗。

### 在未来市场竞争中的制胜法宝

任何一个市场的发现，任何一个新的利润增长点的出现，都会有

大量的模仿者跟进，所以，我们将模仿者，或可以与我们竞争对手想要的利益，以慈善基金的方式全部回馈社会，让他们没有利益驱使的动力。假使有人跟我们竞争，他们在各地的也只能吸引打工的二流人才，他们二流的人才只能给企业提供二流的服务，何况我们的企业创新发展基金、慈善关爱基金，已经不战而屈人之兵而站在竞争的制高点。

### 整合最优质的网络资源为地方经济服务

我们覆盖最全的经济网络与搜索最好的企业、政治经济新闻最好的网站组成最优质的网络资源，这种差异化的联合可以将各方的利益最大化，由于我们的经济网络只服务中国最有价值的经济资源，那么跟我们促成利益联盟的企业，在我们取得市场成功的时候，必将分享经济上最大的利益。我们不需要他们投资资金，只要他们诚信，守诺。一当联合体组建以后，它将是一个无缝覆盖的最优质的网络资源，即我们-GOOGLE-网易联盟，或者我们-百度-搜狐联盟。我们的目标是将虚拟的网络通过我们各地人的具体服务，在最有经济价值的地方生根开花。

### 启动的程序

当这个联盟组建后，其巨大的利益已经清晰地展现出来，一当市场成功，它将超越过去中国所有互联网企业，那么这 30%的股份就是风险投资者的最好的投资资源。我们可以选择一家，或多家的风险投资者，或出让部分的股份，即使没有风险投资者投资，我们也可以启动网络经济的覆盖计划，那个地区，那个企业不及时地与未来信息世

界连接，那么他们将在未来的经济发展和市场竞争中，处于被动的地位。

### 稳步推进发展

地方政府和最优质的企业选择专业化、优质的网络资源为他们提供服务，是他们的必然选择。我们通过5年左右的时间，我们可以将中国最优质的经济纳入我们网络服务的领域。

### 完美的网络覆盖模式

当这个网络资源整合成型后，它将是中国最优质的企业资源、经济资源，最专业的经济网络服务商，最好的搜索公司、最好的新闻网站的完美结构。我们不要控制全部的网络资源，我们只将最有价值的那一小部分精心地呵护好即可。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-08-06

楼上的群号跟本人无关

天涯润土创业群 14348182 此群已经满，新增的创业群是26442677

创业讨论专门站点已经建好：<http://www.188189.net>

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-08-07

大家可以对我的市场方案提些宝贵的意见。便于更好地做好具体的分类市场方案

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-08-08

作者：leewalkor 回复日期：2006-8-7

润哥，婚姻是个什么概念？女人在这个社会中的角色到底是什么？

-----

婚姻的“婚”是女字旁加个“昏”字，从字面分析，因为这个女的漂亮让他头“昏”了，或者女的贤惠让他头“昏”了，或者女的富有让他头“昏”了，或者除了眼前这个女的，他再也找不到其他女的而让他头“昏”了，所以他们结婚了。随着人类社会的物质从简单进入了丰富，彼此间的物质财富也结婚了。

姻字是女字旁加个因字，从字面分析，因为有个女字，右边的大字被关在口里了，没有一点缝隙，这个大字的一横包含着钱第一、权第一、健康第一、能力第一、情商第一，若“因”字里的“大”失去一，那么“因”字就变成“囚”字了。如果彼此不想结婚后成为变对方的囚犯，唯一的希望是你拥有着第“一”。

女人在中国这个社会中的角色，已经由社会主义时期的半边天，跟着男人一起转变成了商品，在假货泛滥的地方，甚至于妓女做起了法官，小姐也做了局长，女博士竟下了岗。市场上，原装不如改装，包装精美的基本被无赖们做了古董收藏着只看不用了。总之女人与男人的角色一样，沦为了商品，在唯物的世界里，良心与尊严不拿去交换已经成为奢望。不过在唯心的世界里，女人依然是那么的美轮美奂。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-08-09

作者：打工开店人回复日期：2006-8-9

IT 高手，网络技术人员，网络架构师，请参与讨论数字平台的技术实现。

希望更多的高手指点一下。

网络标准数字平台技术框架讨论

<http://www.188189.net/viewthread.php?tid=31&extra=page%3D1>

---

要注明是润土创业平台，否则朋友们以为是垃圾广告

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-08-09

作者: softwiki 回复日期: 2006-8-8

今日再来仔细看了一眼大哥提到的网络平台创业方案,感觉你的想法越来越清晰啊,但我还是有不少没明白的地方哦,比如我们为什么要和 google 和网易合作啊,呵呵,不管如何,跟大哥学点本事,本人也在这个行业,如有需要,我能助一臂之力!

---

这次创业跟过去一样,也是三无创业(无资金、无关系、无 IT 的经验),只能去整合市场已有的最好资源,再利用已有的资源搭建最好的人才团队,用最创新的模式给服务的对象以及合作的对象创造出最大的价值。

只要我们能为合作的网络企业、为企业、为政府带来巨大的价值,并且是不可替代的地位,那么我们将有多少价值呢?

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-08-09

作者: leewalkor 回复日期: 2006-8-9

有一种东西在主宰着中国人的思想,那就是“命”。但是往往就是这种东西使得人们如蝼蚁一般麻木的生活着。润哥的商海沉浮,还

有润哥的故事中的种种传奇人物的遭遇，无不使我想到了“命”的所在。——抱歉，我出身农民，从来就是个宿命论者。我无奈、我叹息、我挣扎、我粉身碎骨.....我再次轮回.....

想知道润哥你对“命”的理解。

---

中国的皇帝最喜欢儒家的学说——“尊君”，也喜欢佛家的学说——认命，他要你知道，命是天生注定的，你若命苦就忍着吧，来生也许还有机会。

在中国的老百姓的眼里，什么是“命好”，就是一生中拥有着“福、禄、寿”，养尊处优是“福”，家财万贯是“禄”，长命百岁是“寿”。

在西方人的眼里的命，是从拉丁文里来的，是精彩的意思。什么是精彩？我的理解是“快乐”、是“爱”。

我对于命是从不认命的，86年我们做服装，赚了10万后，命运将我们变成穷人，我们不认命，93年就做石油赚了100万，命运依然将我们变成穷人，我们仍不认命，95年做一级股票市场又赚了150万，98年我们将资金转移进土地希望保值，结果命运又将我们变成穷人，我们还不认命，继续守着农庄做了8年农奴，现在京沪高速铁路要路过我们的农庄，想征收吗？可以！数千万。03年，我们身为农奴做IC卡广告和户外广告，眼看着可以年赚千万做慈善，可以命运依然在戏弄，没关系，没有命运的戏弄我怎么会上网写作，没有网络，怎么能怎么能创造出更精彩的奇迹呢？

不管命运如何，我始终都“爱着”、“快乐着”。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-08-10

现有的体制下，他们是不可能成功的，要生存困难的中小企业去养活庞大的官僚资本，是中国民族企业的悲哀，除非他们以创新的思路，以国家民族的利益为己任。真心的为企业、为国家的未来付出自己的所能，他们可以做到吗？

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-08-11

请问润土大哥一个问题

我 2002 年大学毕业，法律专业。现在在一家保险公司法律部工作。经过几年来的法律实践，看到了太多的法律黑暗和不公平，对自己今后做律师的梦想产生了动摇。也对中国的法律渐渐失去了信心。

请问润土大哥如何看待中国的法律。谢谢了。

其实从去年我就一直在关注你在天涯的文章，很喜欢，也受益非浅，不知道我能不能成为你新的宏伟蓝图的一分子，以尽自己的微薄之力。

---

中国的法律要律师去说服官僚，说服法官，在他们的眼里没有法，只有权力和金钱，法院的标志就是天平，天平的一端是法律，另一端就是权力与金钱。

世界上最好的法律是让由最普通的民众来裁判法律，律师需要说服不懂法律的普通民众支持自己的观念，让可能不懂具体法律细则的民众支持你，需要律师很高的水平。对于陪审团的成员来说，他们的眼里没有权力与金钱，只有公平与正义。



在我的创业计划中非常需要像你这样的法律人才,我们要用网络的舆论武器,用法律维护公平与正义。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-08-11

作者: ycaibb 回复日期: 2006-8-10

正在听<无法阻挡>,我最近地心情很合适听这首歌,刚刚在一个陌生地城市工作了不久,女朋友最近也莫名其妙地不高兴``我在这里压力也比较大``````

唉~~~~~

不知道各位大哥对刚刚工作地新人有何建议``

---

心中的天,可以很高、很远,脚下的地,却要看清。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-08-11

作者: lifvv 回复日期: 2006-8-10

老大,请问现在做你以前做的那种借厂生产服装的模式,怎么样?

---

这是服装设计师+品牌的商业模式。

过去的市场门槛很低,我们几乎没有竞争对手,现在却要有资金投入广告去宣传品牌,要有资金缴纳进场费,在高级百货店里卖品牌,还要有资金聘请有才华的服装设计师设计出品牌款式。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-08-14

作者: cuss14 回复日期: 2006-8-14

润土大哥:

你能不能把你怎样走出迷茫彷徨的年轻生活写详细点

我觉得这个对我们年轻人更有帮助

---

我刚工作不久，就经常帮一个无儿女的老同志 S 某换煤气包，S 某不表扬我，却表扬父母是领导的新同事，这些跟我一起来的新同事，做什么事都被表扬。于是我明白了，身为平民出身的我，做的再好可能也没用。

单位里办公室内部调整搬家的时候，我们这些身体高大的总帮着那些身体瘦小的搬桌子，开会的时候，领导却表扬一个身体瘦小的同事，原来我们帮他的桌子，他却跑去搬领导的桌子了，于是我明白了，领导只看他眼前的。

上班的时候，我总喜欢衣着时尚、飘逸，可是那些穿着灰头土脸的，却被提拔了很多，因为他们老实、听话、不犯错误。于是我明白了，领导是看你的衣着打扮看你的人品的。

工作的时候，我总是先到单位上班前就把卫生做好，工作一布置就立即做好，然后坐在沙发上抽烟看报，可是领导总批评我。于是我明白了，卫生是领导快到的时候，你在拿扫帚，工作可以不做，但一定把自己桌子上的文件堆得很多很高。

等等的许多让我不再迷茫彷徨，我不再用眼睛去看这个世界的表象，我用心却看清它的本质，于是，我不再被忽悠，我知道该做什么，什么属于我的，什么是我不能碰的。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-08-15

作者: wgabelle 回复日期: 2006-8-15

从毕业到现在一直从事营销行业

问一下一个没有任何关系网的普通销售能做好普药销售吗?

(现在想做一下 OTC 和普药销售不知道能行否?

)

希望老哥在百忙之中给予解答

---

医院内拼回扣、拼关系，亮甲菌素能卖，欣弗也卖。

医院外拼价格、拼网点，跳楼价也敢卖。

作者: 目光呆滞的润土 日期: 2006-08-17

福建东方微点信息安全有限责任公司成立于 2004 年 12 月，其发起人和主要研发人员是中国最早从事计算机病毒防治与研究的团队，公司主要研究、开发、生产及销售信息安全产品。东方微点公司的研发和市场团队有着多年从事信息安全产品的研发和销售的经验，具备较强的产品开发能力和市场推广能力，同时具有先进的经营理念和团队精神，是一支特别能打硬仗的队伍。

福建东方微点信息安全有限责任公司的发起人兼法人代表——我国著名反病毒专家刘旭，针对当前网络新病毒日益泛滥、频繁肆虐，特征值扫描技术对新病毒防范始终滞后于病毒出现的现状，率先创立“监控并举、动态防护”主动防御体系，开创性提出主动防御产品的核心特征，必须以具备动态仿真反病毒专家系统为先决条件，以自动准确判定新病毒为基本诉求，以程序行为监控并举为机制保障，并主持

和领导东方微点科研人员依据这套体系，采用”程序行为自主分析判定”技术，研制成功微点主动防御软件。

“微点主动防御软件”的研制成功，开创了我国反病毒技术发展的一个崭新时代。东方微点公司对”微点主动防御软件”拥有全部自有知识产权，其技术水平居国际领先地位，并已经申请了六项国家专利。

人才是高新技术型企业发展的必要保障，我公司充分认识到信息安全产品的创新性研发，关联对信息技术发展趋势、信息化的应用实践、网络病毒的最新特征、当前信息安全产品和技术的局限等方面的准确把握，事关国家信息安全防护能力的提升，因此下大力建立年轻化、高素质的复合型的专业人才队伍。

公司拥有一批具备系统分析设计、项目分拆和组织协调等 IT 业经验的项目经理和关键技术骨干，还拥有一批来自于商务经营一线和国内外著名公司的市场开拓、营销管理人员，这是公司的中坚力量，是公司强大人力资源竞争优势的基石。

-----

刘旭这个原国家 863 计算机著名的病毒专家，瑞星杀毒软件总设计者，巨亏一千多万，也拿不下有关部门的许可证，自己的副总还被抓去坐了牢，他送上去的技术资料还跑到了竞争对手的着上了，这就是中国的国情，刘旭懂技术却不懂鲁迅笔下的“中国人”。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-08-17

作者：忧虑的百合花回复日期：2006-8-16

很久前看过这个帖，没想到一直顶到现在。

看帖第一次回帖。

小弟已经混了几年国企，在广州从事市政工程施工，如今已踏入第四个年头，最近经常跟几个同批进来的难兄难弟在路边摊喝得醉醺醺的，探讨企业的出路、我们的出路.....

不知土兄了不了解工程这一块，如果了解可能就能体会我现在的迷茫了。

拜求大作:friendhong163@163.net

---

上面的邮箱可能错误，两次被退回。

老弟，你最近经常跟几个同批进来的难兄难弟在路边摊喝得醉醺醺的，探讨企业的出路、你们的出路.....

有人却在高级酒店喝得醉醺醺的，探讨一当工程贪污出事而外逃的路径、市政工程洗出的巨额黑钱的出路.....

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-08-17

作者: dokmyong 回复日期: 2006-8-17

看到你的文章，本人一直和朝鲜做比较。可以说朝鲜是一个很奇特的国家，本人在朝鲜带了十几年。其中华侨是一个朝鲜社会很特殊的群体，他们可以明目张胆的表现富有。然而真正富有的人还是朝鲜人，其中多数是靠着政府关系的人，他们可以一个晚上消费一百美元，眼都不扎一下，而几百万老百姓却恶死在街头。面对如此扭曲的社会结构，我应该为朝鲜人民做些什么呢？可否有本人即得到利益，又能

为千万朝鲜人民做出贡献的商业计划呢？我对朝鲜人民是很有感情的。我可以说，朝鲜人民是一个很优秀的民族，可惜阿，可惜。

---

现代集团不是有计划吗？养牛、旅游、开城工业区吗？

等朝鲜完成了飞弹计划、核弹计划、金三世计划后，再想商业计划吧，老弟你不要学杨斌做了新义州的特首，人给弄进去了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-08-18

作者：dokmyong 回复日期：2006-8-18

当年杨斌在平壤秘密会见了金正日，就如何建设朝鲜的香港而进行了彻夜的商谈，两人都有相见恨晚的感觉。经过这夜的会谈杨斌也向金正日表示效忠与伟大的领袖金正日，但是杨斌忘了 ZGZF 正在关注着他的一举一动。但杨斌踌躇满志的回到国内时等待着他的命运是牢狱之灾。通过这件事情很多人认为中国不希望看到朝鲜的强大。另外中国的资本家的命运也是风雨飘摇，他们看似风光，但不知什么时候说查你就查，欲加之罪何患无词阿！不知土兄对杨斌下场有何见地，如果土兄是杨斌的话如何才能既做了朝鲜的特首，又不陷牢狱之中。

---

杨斌是一介平民出身啊，健力宝的李经纬，伊利的郑俊怀他们也是平民出身啊。

让一部分人先富起来，也没让他们犯法呀。

如果我是杨斌的话必须经过六方会谈，才能既做了朝鲜的特首，又不陷牢狱之中。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-08-19

楼上的群号跟本人无关

天涯润土创业群 14348182 的号已经满,新增的创业群是  
26442677

创业讨论专门站点已经建好:<http://www.188189.net>

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-08-20

作者:kunbrother 回复日期:2006-8-19

作者:dokmyong 回复日期:2006-8-18

什么叫工薪阶层也能达到,我觉得你说这话根本也没经过大脑思考。虽然朝鲜现在穷的叮当响,但是你知不知道他们大学是免费的,医院虽然破的不行了,但是不会因为没钱而见死不救。朝鲜和中国直接比当然穷了,你把我们的所谓中产阶级和欧洲工人比一下。哎,,,

-----  
现在谈医疗和教育的市场化,也许会成为众矢之的;但我还是想随便说几句自己的想法吧。

首先,本人是从内心佩服朱镕基总理的。我记得当年越南有一个走私二手汽车交易市场,专从南宁向大陆走私;朱镕基下令严厉打击走私行为;现在越南的这个市场已经成为历史,变成了仓库。但是这件事,一是得罪了走私分子,二是得罪了当地政府,三是得罪了要买车的群众,而从表面上看没有人在朱镕基做这件事上得到好处,但是这类事情必须有人去做,于是朱镕基做了。其它的事,教育市场化、医疗市场化、国企改革;这些事,没有人说朱镕基好,但是这些事必

须有人去做。国企改革，造成难以估量的国有资产流失；但是不改革能行吗？如果不改革，也许国有资产不会流失，但这些资产产生过任何效益吗？

第二，现在教育、医疗等方面的问题，不是因为市场化而产生的，其根本原因恰恰因为没有真正的市场化。试想，如果真的放开民营资本进入这两个领域，人民将会得什么样的实惠？不是收钱就叫市场化，竞争、公平竞争才是真正的市场化。

第三，朝鲜、印度免费医疗，免费教育，等等，那请问一句：你愿意在那样的国度生存吗？有谁愿意去？美国医疗市场化、教育市场化，有谁不愿意去？所以，根本原因不在于是不是市场化，而是是否真正的市场化，是否拥有很好的保障体制！

以上个人看法，请高手指正。

---

我们很少看见国内的媒体介绍发达国家的教育卫生的情况，新闻更多的是报道发生动乱的地方，瑞士、瑞典、挪威、芬兰等国家的新闻几乎在媒体上绝迹了，因此，我们根本不知道什么是市场化，其实市场化最基本的条件是人权、平等、自由、公平、正义。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-08-21

到天涯前，我几乎不会打字，也不了解网络，通过这一年的虚拟人生，让我发现了网络的价值。

93年的时候，我也知道股票和资本的巨大价值，我的好朋友苏某就是金融大鳄，他让我感到这巨大资本利益的恐惧，我知道钱来的



太容易了，也会很快失去的，就象吸食毒品一样，最后自己不能自拔而毁灭。

我们 98 年将所有的一百多万元资金投入了土地，建起 1300 亩的现代农庄，结果深陷土地而资金困难，没有赶上房地产的热潮，正是这种错误让我们躲过房地产的陷阱和政策调控，却在房地产降温的今天，成功将土地变现，7 年的漫长等待，我们终于在 06 年的 8 月，将资本增值变现了几十倍。下面，我就补写我们的创业故事——地产篇。

作者：目光呆滞的闰土 日期：2006-08-22

作者：Perry 点点头回复日期：2006-8-21

天哪，闰土君仍然笔耕不辍。

--

我仔细想过了，所谓心心相通，一个人是怎么想的，文字是无法掩盖的；

刻意掩盖的人，根本没有面对众人的勇气。

做事的人不害怕批评；批评的人害怕做事；

我甚至一度对本土男人失去了信心，如今，闰土君让我看到了汉族的可爱之处；（吹捧？我吹捧的话那是自己浪费自己的青春）

虽然忘年，但是真是那句话“一见如故”。

“人以群分：是表象，群靠什么分？我认为是在 philosophies and beliefs and values. 价值观/信仰。（显摆英文？错！为了精确表达意思，为了使用全球普通话）

我认为，闰土君有两点让我极为钦佩：

1. Focus on the user and all else will follow. (这就是著名 google 公司的价值观, 第一点) 关注用户, 其他的随后就来。

不错, 先求满足用户需求; 再求富贵。是有先后顺序的。

正如闰土君所说, “一个人的时候, 要想自己可以学点做点什么; 有人的时候, 要想自己可以为他做点什么”;

2. You can make money without doing evil. (google 价值观第六) 可以不用作恶而赚钱。

这一点尤为钦佩!

前一阵子, 有人反对 google 说跟政府合作修改为 google.cn. 还煞有介事地举证, 甚至在美国议会要制裁 google, yahoo, microsoft and cisco.

我明白, 美国主流社会是基督徒社会, 也非常憎恨罪恶, 但是, 这些人恐怕不过是为了发泄自己的怨气吧。

我很难想象, 没有 microsoft, 我学习的微软拼音输入法如何帮我快速的打印我所想表达的, 避免别人嘲笑我写字难看;

没有 Windows, 这中国 1 亿网民怎么办;

没有 MSN, Space 又会有多少快乐;

没有 Cisco, 我们的硬件系统如何确保稳定;

Google 虽然妥协, 那也是迫不得已, 毕竟他们关注做事, 而不是斤斤计较方法, 目的是不会变的, 难道, 没有 google 会好吗?

给 google 难堪?

这一点, 我认为, 闰土君所处的位置 (面对批评的尴尬的时候)

和 google 很类似；

那些动不动就说“google 是不是不守自己的原则，开始作恶啦”  
不是幼稚就是嫉妒或者是其他；

闰土君的确和政府合作；

草庵居士也是；

我就是受不了他们不明不白的批评；哪怕是我喜欢的人。

草庵居士的确有时候很显摆，也很傲慢；

不过我很难找到几个有点成绩而不傲慢的人；

傲慢可以改，只要真诚面对自我和朋友；

但是带给我们的资讯，是那些批评的人所望尘莫及的。

价值，奉献，同样如此。

王石我不清楚，不过，闰土君一席话，让我油然而生敬佩；

张瑞敏是我个人做个小研究，也非常佩服的；

经过闰土君点播，更加支持；

正因为我以前是经济学院的（也是中国所谓名牌大学的，说这话不为炫耀，体会得出来的话就做朋友；而是为了对抗那些显摆/炫耀名牌或者硕士什么的）；所谓“科班出身”，我也知道楼主谦虚，谦虚归谦虚，水平绝对是比我见过的教授强；并且，西方经济学是美好的，近乎于阳光之下最少瑕疵的，不过，实现起来太难了；

我苦苦探索，我才明白这个道理，不过现在闰土君真正帮我打开思想的窗户，看到了什么叫做真正的中国的实际情况。

以及，经济学，管理学上的真实应用；这是纸上谈兵所无法取代

的，即便是案例教学。

没有深刻的体会，写出来的案例也不过是偏见丛生，偏离真实，一卷废纸。

（未完待续）

作者：Perry 点点头 回复日期：2006-8-21

我既不想奉承谁，也不想别的什么，我只是想表达，这本书（虽然还没有出版）的价值是真实的，有分量的。

关于读书，闰土君说的比较隐晦，如果不隐晦那么更多的 foolboy（好心可能做坏事）会来转移我们的话题，转移我们的注意力。

我非常赞同；我举个例子，最伟大的科学家当然有皇家学院的牛顿，不过也有全部自学的法拉第；还有著名的托马斯杰克逊；

台湾有个人叫作陈安之，我虽然不能完全赞同他，但是极为钦佩和推崇，也证明自学虽然遭受中国主流社会的鄙视，但是第一是可能的；第二是更加强大的。

我还记得王宏昌，自己造出来水路两用汽车，他有点“疯了”娶了那样一个刻薄的老婆，真是不幸，还错过了百万卖车的机会，不过后来他想通了——汉子！坚持原则不代表要折磨自己！

也不代表让自己在赛跑中一直乘坐破脚踏车，任由别人开别克/帕萨特；

自学怎么啦！没有文凭怎么了？我手里有可以说，是好多好多学生甚至普通市民/农民都羡慕的名牌大学的文凭（全凭自己死磕出来，

没有任何择校费，没有任何关系，独木桥中杀出来的幸运儿)，就好像朝女中的尚文杰，当初考大学，是为了满足社会和父母，现在是追求自己的梦想。哪一个更加快乐？不言自明。

我身边比我有钱的人太多了，甚至普通的浙江农民也会嘲笑我，他们甚至以为我不可能取到老婆（因为当我公开身份时，从来都不说自己是名校生——没意思，但至少是我的自信，我拼搏了，我就相信自己，更相信因果关系，只要播种，精心灌溉，就会收成）；

金钱是这样——我也很想有钱；

精神境界也是如此，不播种，恐怕，连读闰土君的帖子也理解不了。

懒人你如何指望他来理解你呢？

有的人脖子以下不懒，脖子以上懒；

但是，脖子以上勤奋的人，脖子以下也不会懒到哪里去！

其实，喜欢我的女孩子真的很多，我很感谢上帝！给我的印象也最美；

我爱我的女朋友，希望为我们带来幸福。

我遍地寻找朋友，至今，已经找到 3 位真心朋友，1 位创业朋友，想想我们唾沫横飞的样子，看到闰土君当初和小军的情形，不禁让我眼泪涟涟；成功，我们早就成功了。我们只需要获得社会的成功，尊重，地位，金钱。

我们相信，错误的，一定不长久。

我明白，现在行业的执照 license（准入证）还是很严，就好比

准生证,什么出省证,当初还不都象铁笼子一样束缚人们,带来绝望?

其实,拥有信仰的人,拥有爱的人,拥有正义感的人,是不会害怕的。

例如后来,个体户的口子还不是开了?

上山下乡总不是办法,邓小平也是高人。

民众的智商是不高,我也是民众之一,智商也不高(女朋友常常说我不够聪明)但是我却能理解这些道理,因此,我对未来乐观。

他们绝对不会长久,

德国不是统一了吗?

有谁会猜想到这一天呢?

日本那么强,德国那么强,有谁会相信美国会赢?

一个殖民地啊!呵呵

伊拉克战争,有谁会以为美国会赢?就连欧盟也不以为然;

在这里,最钦佩的当属温斯顿&#8226;丘吉尔;里根总统

此二人,真英雄,真男子汉大丈夫;

勇气十足,乐观,不怕批评——这个批评恐怕是人类历史上少见的似是而非的批评;

所以,布什才会拿下伊拉克。

你以为古巴拿不下来吗?

放心,拿不下来那是19世纪,现在是21世纪了。

作者: Perry 点点头回复日期: 2006-8-21

-

以上属于偏见，不为别的，因为感激闰土君的不吝分享，也遵照指点“有人的时候思考我能为他做些什么”

我不知道您需不需要，但是，我希望可以写点有价值的，给您参考；

我知道，您水平远在我之上，我属于班门弄斧，不过，我也相信不想当将军的士兵不是好士兵；不班门弄斧，此门派就只能没落；要想强盛，就必须互相帮助，勇敢地发表自己的看法，有缺点，请指正。有优点，点点头。

真诚希望我们构建自己的商业帝国——这是野心吗？不是，这是爱，这个商业帝国不是蒋介石的，也不是希特勒的，而是普通的，坚持自由民主理念的普通人的；

就好比印度的 infosys, 商业帝国的含义，是大规模的高效率的制造和服务，是经过钞票投票的（市场经济，就是用金钱投票的民主经济；这也是 google 成功的终极奥秘：民主投票，民众选择，民众推荐）

所以，是理直气壮的；

真没想到，20 年前居然有此君，不得不佩服那句话（应验了）：

“让我们看看市场经济带来的人类的美德吧。坚忍，勤奋，热情，仁爱，合作，繁荣”。

只要市场经济没有被消灭，机会就存在；

——现在市场经济已经是“重要组成部分了”；

不要抱怨什么 GCD；

因为，他们不就是普通人吗？他们不过就是我身边的人，例如我爸爸，我朋友，我同学，其中也不乏党员，但是我不排斥他们，也不仇恨他们；

人各有志；人各有错误，谁也不能清白地说别人。

所以，还是相互鼓励吧。来代替相互攀比和拆台。

---

我欣赏你的思想和高度，我知道：决定我们未来胜负的不是对手，不是网络，不是残酷的市场，而是人才，我需要一群志向远大而高远、又实干的具有亮剑精神的人才，包括法律人才冬雷、也包括批评我的 foolboy 等许多朋友。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-08-22

我曾经跟某银行的小行长，不是被挡在世界 500 强美国通用食品公司中国区总裁的门外吗？是的，我是没有钱，我是没有资格，但我一句话，一个眼神立即让他请我坐下，因为他要拿出本子记下我说的对他非常重要的话。

02 年，不是有个傲慢的千万富豪请我跟小军在二流的饭店吃饭吗？是的，我们穷，我们两人身上加起来才 200 元呀，当我们穿着休闲随意而得体的服装，拿出一包软抱中华烟，优雅地点上一枝，在顶级酒店里谈笑风声的时候，这个吝啬的富豪送给我们数万现金而心疼的时候，还只能笑着说：“周总你们请收下，这是兄弟给两位喝茶的一点心意”。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-08-22



作者: xuzhuoyeah 回复日期: 2006-8-19

润土大哥,小弟偶然间看到这个帖子,已经看了3天了实在振奋人心,大哥的阅历和睿智实在让小弟佩服,大哥把自己的创业经验发出来给我们共享完全是自己的切身体验而且不掺杂一些说教的成分,其中对很多中国的现象看的如此透彻,小弟实在佩服不已,看了热血沸腾,我还有一年要大学毕业了,上的是二流学校,对自己的未来实在是迷茫,自己现在也经常想但毕业后该怎么办发现根本没什么头绪,我不想去就找份工作庸庸碌碌一辈子,但想来想去又实在不知道到那时我到底该干些什么怎么干,头疼不已,大哥能否对我们这些刚毕业没多少资金却想创业的同志们提些建议啊,万分感谢.

---

从大处着眼,从小处着手,毕竟你比我们那一代在混沌的市场中,一路摸过来的人幸运多了。我毕业十年后还糊里糊涂地被人忽悠的啊,未来的市场经济的好处就是机会平等的,AMD坚持十年一样可以超越INTLE的。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-08-22

作者: ly3203310 回复日期: 2006-8-21

大哥,我以前做过技术,现在想要做销售了.第一,说话不流利!第二没有工作经验.感觉自己很迷惘,彷徨!空有一个身抱负.有时候感觉好无奈.

---

说话很流利可能是骗子。

有经验的可能放经验主义错误，也可能失去接受新事物的机会。

因为迷茫，所以才去探索真理。

有抱负胜过没抱负，曾经努力胜过曾经空想。

创业的过程有多无奈就有多欣慰。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-08-23

作者: 横空出击 2006 回复日期: 2006-8-23

润土大哥:我想从事国际快件业务,请指点如何开展?也欢迎其他朋友献计献策,谢谢!你的大作,我一直在拜读。

---

DEL、UPS、TNT 垄断着境外的快递市场，EMS 垄断着国内的非外贸企业和农村市场，你可以利用人力资源的低成本，在他们的缝隙中生存，为某个具体的点及周围的中小企业提供快递服务。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-08-23

100 元移动充值费的故事

昨天小军他们投资公司，把预定了八个月的奔驰 ML350 提回来了，晚上小军跟我两人吃饭聊天，他给我说了个陈总卖旧手机的故事，我觉得挺好的，所以就写出来，让大家分享。

陈是他们的朋友，也是开投资公司的，他年龄 40 岁，开着奔驰 S500，喜欢时尚的东西，一天，他发现又出了款新手机，而且朋友又送给他一个吉利的号码，于是他决定将半年前花了 4000 元买的手机卖掉，当时，他身边站着几个人，其中一个小伙子说：“他要”。这小伙子问他身边的几个朋友凑了钱，就买下了陈的手机，因为陈有了尾

数是 9999 的好号码，所以连旧手机号也送小伙子了。

一天，陈的手机突然提示，“你已成功充值 100 元整”。陈感到纳闷，他平时充值最少是一千起步呀，谁给他充的 100 元值？他打电话问他老婆是否帮他充的，他老婆说：“没有”，经过了解，他发现是买他手机的小伙子替他充的，他很好奇，他已经记不起这个人的模样了，他对周说：“这年头，这世界还有这么呆的人啊，不行，我要见见他，看看呆好人长什么样”。于是，陈见了这个小伙子，并花了 300 元请他吃了饭。他问他为什么这样做，小伙子说：“看手机卡里面还有 80 余额，我买你的手机，卡里的话费钱却没有给你，所以就帮你充了，还给你的”，陈说：“你在哪里工作，平时收入多少？”，小伙子说：“在超市做小领班，工资一千”。陈想这小伙子也算是大专毕业啊，才拿一千啊，平时花天酒地的陈怎么会关心穷人呢？

几天后，陈打电话问小伙子是否愿意做他的助手，小伙子一听，当然愿意了，随后，陈让小伙子跟周总学习金融实战业务。这小伙子 7 月份跟着周总跑业务的，陈说，现在月薪给他 4000 元，等实习满了后，能单独做了月薪一万。不过，小伙子现在还不知道，以后他可以年薪 12 万呢，你们大家却比他先知道。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-09-13

作者：风云三十而立回复日期：2006-9-11

所谓的市场经济，必须要具有前瞻的眼光和嗅觉，才能抓住新的市场契机，在被别人淘过的金矿里，是很难掘出一桶金（就算半桶也很难！），你现在感觉是“食之无味，弃之可惜！”，说明你不懂：什么

叫“舍得”，不“舍”，怎么会“得”。

\$\$\$\$\$\$\$\$\$\$\$\$\$\$\$\$\$\$\$\$\$\$\$\$\$\$\$\$\$\$\$\$\$\$\$\$\$\$\$\$\$\$\$\$\$\$\$\$\$\$\$\$\$\$\$\$\$\$\$\$\$\$\$\$

我在一家制药企业营销部门工作，今年被派至重庆地区负责商务工作。主要工作是与商业公司（医药经销商）的物流、货款回收、价格体系维护、二级分销拓展和市场监控。业务核心就是发货控制和回款。今年国家反商业贿赂政策的推行，使药品行业受到的打击是空前的。处于这个经济链条的制药厂家更是举步维坚。我想冒昧问您对此形势的看法！是行业的问题，还是公司的问题？个人如何做出选择？我最近很浮躁，真的。谢谢！

---

这不是行业问题和公司问题，而是制度缺陷的问题，所有的人面对没有社会规范的保障福利制度，多数对未来充满着恐惧，表现为对物质充满强烈的占有欲望来消除这种恐惧，在现有缺少制约的社会结构中，医疗系统的官僚和黑手终于将虚高的医疗价格，变成一把悬在大陆百姓的头上的利剑。

这个经济链条的制药厂家处境生存非常的微妙，你感觉举步维坚，说明你还不是商人，你还不了解大陆医药商业的历史，并根据历史的演变判断出未来的方向。

制药厂家开始是豪华包装药品，什么水杯、保温瓶、电饭煲全成了包装盒，随后国家就打击不正之风，不久豪华包装没有了，取代的是采购回扣，回扣处方，现在国家打击商业贿赂，现在感觉商业贿赂不灵了。你要仔细观察就会发现，那些漂亮的女医药代表在外面包大

爷了，业务做的更好了。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-09-14

目光呆滞的润土兄你好

看了全部的贴子第一次想问你看过<第三个眼镜看中国>这本书吗？我看了以后觉得是事后诸葛亮(几年以前的事),希望你贴近现在的社会感觉谈一下(希望是由感而发)

---

学者们喜欢宏观叙事，其实中国最需要我们每个人，将自己的点点滴滴，那怕只有一件事用心真实地叙述出来，只有心才能这体会历史的沧桑，他比眼睛更透明。中国人需要自己的大智慧而不是孙子兵法和阴谋诡计去创造中国自己的未来，走出这悲哀的历史轮回。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-09-15

作者: hcyhlt 回复日期: 2006-9-14

我在广东这边,所在的单位是国企,做食品的,三年前说要改制,但到现在都没改成,属国资委什么的。因这里大部分都是强人,想听听大家对现在国企的看法,个人在这样的环境怎么发展?

---

你所在单位改制，三年没改成，估计有两个主要原因：1. 窟窿太大，没什么油水，2. 油水太多，盯着的强人也多，一时没机会下手。

看现在的国企，要从历史看演变的根源，从动态看演变的规律，从本质看演变的目的。

从字面分析，“国”字是“口”里包着“玉”字，从历史上看，

过去好得东西全是被“国”字垄断的。现在的人可能会看不起食品厂，要知道在物资短缺的年代，食品厂、肉联厂比中国石油牛多了，卖肉的、卖面的比过十个采油的。当今社会，随着社会物资财富的丰富，过去许多跟“玉”一样的好东西，现在变成“石头”了。所以那张“口”必须吐出“石”来，因为“口”里没有了“玉”就不是“国”字了，这“玉”就是演变的根源。

从动态看，“口”把石头吐出来，让你精心呵护，耐心培养，石头变成“玉”后，又被吃了，这是演变的规律。

从本质看，只要是命脉的、稀缺的、可以控制全局的，必须掌握在人民的手里，这样才能保证全体人民的根本利益，不过人民尽管放心，因为他们有先进代表们在睁着雪亮的眼睛、运筹帷幄、决策千里。

至于个人的命运，最好的是张“口”，或者让自己变成“玉”也可。假如命运让你轮为了“石头”，你最多也只能算一块“疯狂的石头”。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-09-16

作者：迈出第一步 0076 回复日期：2006-9-15

润土大哥，你好，我在3个月前，一直在苦苦寻找和考虑几万元可以自己开始起步做什么项目，拜读你的大作和其他成功创业的故事，以学习吸取精华。

简单说说我的现状，一直做软件测试刚好3年，技术上感觉提升空间不大，而且兴趣不在往技术专精方向发展，喜欢朝什么都懂一点的全面化发展；

我现在已经决定明年回内地搞培训行业，一方面加上大学7年的行业知识经验积累，二是这行初期投入可以不大；自己也不是那种整天面对电脑就不会说话沟通的人，本来我这个工作也是需要沟通协作的；欠缺的就是销售及广告宣传的知识；

我考虑的方向：一个是现在大学毕业生很多没有工作经验找不到工作，而现在我做的工作没有经验公司肯定不要的，我想通过培训搭这个桥；二是针对中小学学生的计算机培训，当然我也在苦苦思考怎样的新思维来进入这块市场，现在的父母自己可以省吃俭用，而在子女的教育投资上，只要有实际学习效果，不会心疼钱的；

请教闰土大哥，对培训行业或者我的现在情况给予指点一下？不胜感激

---

以后，有钱人让子女上收费高的名校，业余时间让子女参加老师推荐的各种所谓的名师辅导班。

穷人则不再相信知识改变命运的谎言，他们将用最少的资金投入，获得最实用的生存技能，让自己的子女能够找份工作，养家糊口。

作者：目光呆滞的闰土 日期：2006-09-17

作者：zhouwei4005 回复日期：2006-9-15

闰土大哥，小弟只是一名普通打工的。一没有本钱，二没有关系。但有满腔热血。请问，我该从哪方面入手啊？不胜感激

---

你只想着自己的口袋，当然你感觉身无分文，没有本钱了。你要

看见富人的保险箱，懂得破解密码，然后打开它，你会发现里面全是钱，你要看见贪官写的标牌：“此地无银三百两”，你一锄下去，地下也全是钱。

你感觉自己没有关系，那是因为你躺在床上闭着眼睛，假如你睁开眼睛仔细看看墙角的蜘蛛，就知道“大师”就在你的身边。公蜘蛛一当找到阴暗的角落，它就会辛勤地劳作，一刻不停地吐丝织网，一层一层、经纬分明，当这公蜘蛛织完网后，它能够悠闲地躺在网上等待着美味的食物，一无所有的蜘蛛知道只有拥有自己的网，它才能独自享受自己的美味。当美味的食物将蜘蛛养肥后，公蜘蛛不再织网，而是寻找着风流，终于某一天，这公蜘蛛跟一只美丽的母蜘蛛快活风流了一下，这公蜘蛛被这美丽的母蜘蛛吸尽了血液，一命呜呼。

满腔热血的人能够动手却找不到点，冷眼静思的人才能找准目标。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-09-18

作者：kunbrother 回复日期：2006-9-18

方某头大，绰号方大头，就是现在我们也常提起他的至理名言，86年他声音哑哑的对我们说：“小弟你们做生意要象蛤蟆一样，趴在那里不要乱动。两个眼睛看着，看见蚊子飞过来，你伸舌头吃一个，看见苍蝇飞过来，你再伸头吃一个，但是，如果看见蚯蚓，你就不要管蚊子、苍蝇了，你就要一个猛子扎过去”。我们经常跟朋友聊天说：“中国的MBA们没有大头给他们上课是他们的悲哀”。

---

一个意思



---

上个月小军碰见方大头了，他现在开着奔驰 S600，做商业地产了，每年商业门面租金的净收入估计在 500 万左右，可能他在股票里成功逃脱了，又抓住了地产的商业机会。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-09-19

作者: bytltf 回复日期: 2006-9-18

润土大哥,我现在从试的工作是一份房产经纪人,刚入这行,由于经验不足,已经三个月没有发工资了,现在生活困难,我的经理一直叫我坚持,当你真正入行了,是有钱可赚的.我现在正处在一个迷茫期,不知道前面路怎么走..很想得到润土大哥的指点.....

---

假设你在 2000 年前就进入这行，你肯定小发了几笔；假设你在 2004 年前进入这行，你也可能活得很滋润。现在，你才入这行，这行已经进入行业的萧条衰退期。

在市场不规范的发展初期，投机成功的概率很大，在市场规范竞争激烈的阶段，资本的规模效应是成功的关键所在。你老板有数量庞大的中介门点吗？有巨额资本买断房产销售的实力吗？

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-09-19

润土大哥,在天涯关注你的帖子很久了,小弟是土木工程大四的学生.由于是调剂到这个专业所以也没什么兴趣,成绩很不好.,马上就要毕业了.一直很迷茫,

不知道该干什么好.想考公务员吧,又不愿意被束缚的生活;自

己创业，也不知道从何入手；自己做建筑老板，一没资金，二没关系，也不知道如何入手，而且我还很内向。

我想你能不能就我的问题给我一些指引??

:

1. 能不能分析一下中国的建筑市场及其发展前景。在这个行业混需要什么样的条件（技术与非技术）？需要什么样的性格？内向的可以做好吗？

——如果房地产衰落，建筑市场还能保持旺盛吗?? 仅凭着公共工程及交通等基础设施的需求能保证从事建筑的人能吃饱吗??

2. 怎样与人打交道？人际关系需要把握什么样的原则?? 怎样学会说话?? 如何与政府及建筑相关人员交往??

3. 现在的建筑老板们是怎样起来的？能给小弟讲一两个案例吗？

可能问题很白痴，殷切希望润土大哥能给小弟解答。不盛感激。

一个迷茫的后生

谢谢

2006年9月18日

---

1、中国的建筑市场是缺失文化灵魂的 GDP 垃圾，是贪污洗钱的冒险家乐园。

在这个行业混需要：胆大心细脸皮厚，分脏行贿不隔夜

2、你要把对方当着人，许多事谈不成，你懂得跟阎王、大鬼、小鬼说话的艺术，

你就能发财。

3、现在的建筑老板们全是白手起家呀。

白条欠工资，

红包拿项目，

黑心搞基建，

黄袍发金匾。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-09-21

作者：wikeywin 回复日期：2006-9-20

各位关注此贴的朋友，在这个寡头年代，老百姓的日子是一天比一天难。我身边的亲戚遇到了这样的困难，在

座各位能否帮忙分析下并说下看法，看能否得到一点生机？

我亲戚是在市场卖肉的肉贩，以前肉档的租金是每月 450 元，加上每天的各种税，费的 40 元每日，把这些成本平

均分摊后，每天就是赚个百八十的拮据地过日子。

不知何时，工商局把市场的 30 年的市场经营权以 3000 万的价格卖给了承包商……

……也希望各位能人智者，特别是润土哥，小军兄能帮忙分析下。真心的希望能得到大家的帮助，帮助这些弱势群体。在此先替他们说声谢谢！

---

政治体制的模式决定经济运作的模式，现代社会的政治体制有三种基本模式，1. 共和 2. 君主 3. 专制

共和靠品德维护着一切社会秩序，公平、自由、正义、民主、法制是产生良好品德的前提。所以说那些政治、经济文明发达的共和国家，必然是公平、自由、正义、民主、法制的国家。

君主靠荣誉维护着一切社会秩序，在世袭相传的君主国里，那些文明发达的君主国的君主和贵族则视荣誉高于一切，比如英国，在历史上对敌国的战争中，最勇敢的战士不是平民而是贵族，在和平年代，那些落泊的贵族即使非常穷困，也不会为五斗米折腰，他们穿着再破也高昂着绅士的头。大清的君主国所以灭亡是因为君主和整个贵族堕落腐败，他们已经视声色犬马高于贵族的荣誉，岂有不灭的道理。

专制靠恐怖维护着一切社会秩序，专制的国家必定是靠庞大的官僚阶级维持着国家的政权，这庞大的官僚阶层在计划经济时代靠计划全面垄断控制着经济利益，他们只给百姓最基本的生存保障，官僚本身则不受计划的制约，他们享受着无计划的物质财富，表面上看他们不贪污，其实他们已经拥有了全部。由于庞大的官僚阶层拥有着全部利益，平民们所有多余的财富全归官僚所有，于是平民阶层失去了发展经济的动力，直到整个多余的物质财富被整个官僚耗尽，最后经济而濒临崩溃，这庞大的官僚阶层不到最后绝望阶段，他们是不愿意放弃这对别人是计划，对自己无计划的生存方式的。在被迫放弃计划经济后，社会进入了官僚阶层设计的市场经济时代，他们又靠暴力垄断着利益最丰厚的领域，在每一个市场自由的竞争中永远是胜者，即使非官僚阶层偶然获得了财富，这财富也会被官僚阶层无情剥夺。在专制国家，人们唯一的好的生存方式，就是加入官僚阶层，由于官僚阶

层不创造财富，所以贪污、压榨、明偷、暗抢是他们的生存状态，由于平民阶层创造财富，却失去财富，所以那些创造财富又想留住财富的平民就会偷税、逃费、行贿。那些没有如何资源，只剩身体的平民，必然要男盗女娼。

官僚阶层为了维持着统治稳定，就必须严打，他们用恐怖高压打击除行贿以外的偷税、逃费，也打击男盗。不过他们偶尔也打击一下行贿、女娼，那是因为那些行贿的不到位，那些女娼没缴保护费。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-09-21

作者：愚笨的小千回复日期：2006-9-21

润土大哥/小军大哥，您们好，关注你的帖子2个多月了。看后心情很沉重，我也看了三月风先生的《冷暖人生路》，感觉到，现在这个社会使我们活得太累了。上天涯3年了，一直潜水，今天要浮上来了。

有些问题想请教您的：

我工作2年了，是做机电一体化设备方面的。2年的工作经验，接触了一些工程项目，现在想跟几个同学一起出来创业，做个日本工控产品的经销商，挂一个公司的名字，我们自己去跑客户，做销售。开发票之类就叫挂的公司帮开，以发票的量来返点给该公司。我们现在手头没有客户资源，等于是从零开始。

另一方面，有一个大公司也给了我 offer，去大公司就稳定点，但看到现在的房价升得怎么厉害，生活的压力越来越大，我很想出来跑，自己创业。

希望您们能给点建议。

谢谢

---

了解客户公司对工控产品的需要,了解客户个人对物欲酒色的需要。

生活在现实的人每个人都有不同的压力,你是生活的压力,他是坐牢的压力,还有人有被历史清算的压力。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-09-21

呵呵、科技改变了生活,民主改变了专制,网络改变了世界,网络也同样让愚昧、无知的国人变得智慧而充满力量,这聚集的巨大力量即将摧毁黑暗。

《我不祈祷》

等待了 5000 年

我从未祈祷

因为祈祷带不来美好

我也未出手

因为出手就是暴力

昨天

我看见无声的力量

我听见无声的呐喊

今天

我不再等待

我知道这片土地

终于可以不再革命却获新生

于是我轻点鼠标

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-09-23

作者: hcyhlt 回复日期: 2006-9-22

看了王石的《道路与梦想》有一点觉得有矛盾，一方面认为商业需要诚信，另一方面又说在商场上没有永远的朋友，只有永远的利益。哪位强人能为小弟解一下惑。

---

商业讲究的就是诚信，别人不相信你，他如何跟你合作？即使你能欺骗他，让他相信你，那么这种合作也是暂时的。中国人说的“名利”是“名”在前，“利”在后，商业中的“名”首先是要好的名声，好名声的前提必须是诚信。从字面上分析就是你有好的名声就诚信的信誉，自然会给你带来利益。

商场上没有永远的朋友，只有永远的利益这句话是英国人说的，这是这个世界上最老牌资本主义国家，经历无数商业案例而对朋友和利益的精辟总结。

中国文字中朋友的“朋”字是两个月组成的，“月”字古语的意思就是肉的意思，两块“肉”组成朋友的“朋”字，这两块肉要保持一定的距离，又不能完全分开，否则就不是“朋”字了，两块肉永远在一起的关系，就是永远的利益。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-09-24

小弟愚钝，还是未能领悟润土大哥的教诲，以下摘自原文：

但我注意到：每当同华西建筑私下商讨时，其他两家股东立即就会知道会谈内容；而在同广东省核电投资公司的李彬兰商讨时，其他两家却并不知道讨论内容。显然，李彬兰有意隐瞒其同万科接触的举止表明：李彬兰想单独卖掉股票，联盟仅仅是其利用作为要价的砝码。既然只是价格因素，问题就简单了。

就这样，我们同李彬兰暗中达成协议，其他两家股东还蒙在鼓里。

一个礼拜之后，协议签订。万科增持万佳股份至 60%，而李彬兰则带领部分离开万佳的员工，争取到了中国核电集团投资，开办零售企业新一佳。

我在此认为李彬兰应是违背了诚信，但另一方面他也是：“市场上没有永远的朋友，只有永远的利益。”的忠实执行者。换作你我，如何抉择，是要诚信还是要利益？

---

在诚信的社会或面对诚信的人，你我必须要诚信。面对缺失诚信的社会和没有诚信的人，你我则一定不能老实，而让黑手有可乘之机。

我当初做 IC 卡广告，我诚信给 IC 卡公司 150 万，之后，我发现可以赚的更多时，我主动增加 90 万给 IC 卡公司，这就是诚信。

另一方面，我一直不告诉 IC 卡公司谁是我的客户，我又是如何操作的，同时，我还故意说珠宝商，电讯商是这个项目的目标客户来迷惑 IC 卡公司，并用法律公证和媒体公开操作程序来保护自己。总之，用一切法律允许的手段保护自己，迷惑商业对手。



作者:目光呆滞的润土 日期:2006-09-25

从创造财富的角度,从人文思想的角度,我觉得自己太惭愧了,没啥牛的,要真被北京的大碗们笑话了,可能是俺的福分呢。

自从南京迁都北京后,北京开始牛了,被满人占领后就更牛了。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-09-25

作者: chenglong1121975 回复日期: 2006-9-24

润土兄我最近有意加盟一个网上超市.运营模式和现实超市类似.几乎包括了人们生活的大多数需求品.(食品,玩具,二手房,汽车,建材.家电,服装,酒店,电子产品等等)利润点就是所招的商铺的年租费和网页的广告费.类似于网上黄页.只不过消费者面对的是商铺不是企业.

我想问一下这个项目可行性有多大?(我所在的城市是只有两三年的地级市)

用什么说服商家入住?(前期不能做广告,如果只有广告没有商家的话,消费者看了是不是会失望?只能先招商.那么我在没有知名度的情况下那什么说服他们?)

假如我做的话,你对这个项目有什么忠告或者建议?

恳请润土兄回复!!!

---

这是一种用很少投资而梦想建成的比沃尔玛还牛的网络沃尔玛,理论上是成立的。在现实中,假设你网络购买商品的价格低于社区超市的价格,假设你网络购买商品的成交速度低于超市便利店的的速度,

能够成立，那么这个商业模式将非常的成功。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-09-25

“不要被力量的黑暗面所支配，而应当以感恩的心态来面对社会”。这句话非常简单，做起来却很难的，我毕竟生活基本无忧了，可以不用做恶而生存的。假如换一种生活状态，可能也许会身不由己而被黑暗力量所支配。感恩的心态过去没有，后来发现仇恨会带来仇恨，仇恨毁灭自己也毁灭别人，而感恩和宽容才能让社会进步，社会和谐。

你说的“脚套机”，在你的小县城没有多少市场，除非你们那里有高科技工厂、科学研究所，天天需要接待领导的视察，你的“脚套机”免了领导的弯腰之苦。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-09-30

严介和的太平洋建设靠严总的智慧管理、靠农民工的低工资成本，笑傲江湖，但这基本建设市场的主导者不是严介和，而是政府的官员和金融掌柜。这市场变化中，谁决定谁的命运呢？

上帝说过，每个人都有原罪，人活着就是要赎罪。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-10-03

作者: songsen1977 回复日期: 2006-10-2

近日极为困惑,以后路走向何方,才有此问。

基本情况:2001年,第一次作事,因为自己的兴趣,而选择了音像业,开了一家音像店,投资较小,女友主持,从此走上这条路,第一次比较盲目,什么都不懂,进货渠道、货架选择、现金流的控制、客户的需求、利润点的计算等,基本上全是干着分析着,加上纠察部

门的两次盗版碟的没收，可以用惨淡经营四个字来形容。

2002 年底，在音像店旁开了一家简易的火锅店，加上烧烤，还是妻子（女友升级版）照料，成员：我父母、一个厨师、两个帮工，因为周围环境的特殊性，生意还可以，主要矛盾点在于：1、生意好时，小店爆满，无一空位，人员照顾不到，生意差时，空无一人，比较郁闷。2、人员管理不善，层次不清，矛盾较多，在这半年时间里，妻子与父母的关系急剧恶化（虽然都是好人），这好像是全世界的问题。虽然赚了一点点钱，但经营的比较痛苦。在此期间，在网上找的烧烤的方法及技巧，通过很多次的尝试，烧烤有了比较大的进步，至今，这还是我们心底的骄傲。

2003 年初，可爱的非典来了，别人我不知道，我的店因此而倒闭。

2003 年半，关了音像店，暂时脱离了我的工作（我至今仍在上班，因为一些原因，我脱离不了），做了几个月的保险，卖了三个月猪头肉（笑，时常与妻子调侃，咱们也是卖过猪头肉的人），在六个多月里，自行车被盗三次，租的两出房屋接连被盗，其中滋味，难与人言。至此，积蓄全无。

2004 年半，回到单位，妻子在单位里开了一个小超市，至今。

资产情况：1、超市的利润在 2-4 成，日毛利润 2000 元，扣除所有开销，年净利润 6-8 万之间。

2、2005 年，首付 9 万，购省会城市房屋一套，每月需支付 1600 元，20 年贷款。

3、昨晚（9 月 30 日），在老家购邻居一小房产，5.5 万，因房主

急需钱，此房产是有点贱卖了，现值7万。

4、本人工资在2500元。

困惑：1、下一步如何走，个人倾向于做一个代理（现在二级市场），那么做什么代理，

2、也倾向于做一个贸易公司，同样的问题，做什么。

3、如果我做事要用钱，如何把两处房产变现。

---

你的困难，我能够理解，毕竟我也做过保险业务。从你做过的行业可以看出，基本上都是传统行业或市场已经非常成熟的行业，在这些传统和成熟的市场里竞争，没有独门绝技是无法发展的，否则只能勉强生存。

1、做代理的商品必须是新兴的商品，在当地有尚未开发市场，并根据市场的调查，判断出当地的市场有需求。假如你能做到：“领先市场一步、领先对手一步”，那么你就一定成功。

2、做一个成功的贸易公司，必须有诚信守诺的实力厂家的支持，有诚信守诺的下游客户的合作，有宽松和有序的商业环境，否则，你将成为一个奸商。

3、你做事要用钱，可以把两处房产卖了一处变现，或者将房产抵押给银行贷款，只要不抵押给高利贷者即可。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-10-03

作者：SEDUCES 回复日期：2006-10-3

中国现在的繁荣很大部分是靠进出口

但可悲的是出口的增长是靠廉价劳动力,而不是向日本,韩国般靠自己的努力和技术.所以中国可以说是一个廉价的”打工仔”

真的希望这种情况能够改变,也希望从我们开始改变.

如果中国没有那么多的人那么多的劳动力中国会是什么样? LZ有没有高见?

-----

这是东亚两个人口密度很高,没有多少矿产资源的国家,即使日本有森林资源和煤炭资源他们也不开采,可是他们却创造出世界经济的奇迹。面对教育的落后日本人不喊口号,天皇带头缩衣节食,将战争赔款用于国民的教育,直至今日日本成为世界上没有文盲的国家,韩国人也非常爱国,重视人才的培养,其全体国民爱国的表现足以证明他教育的成功,他们在国家遇到困难的时候,没有人发国难财,却在亚洲金融风暴时,妇女们捐出自己心爱的首饰与国同难。

要分析劳动力就必须分析教育和培养人才的制度,世界上经济发达的国家跟物资矿藏资源没有关系,日本、韩国跟以色列一样重视人的资源,他们培养自己的国民成为高素质的人才,美国为什么经济最发达,因为他们不但自己培养国民高素质的人才而且将全世界最优秀的人才吸引过来。

人才与人的区别就是“有脑”“无脑”的区别, SEDUCES 老弟说的对“中国可以说是一个廉价的”打工仔“,不过我们要分析日本、韩国近代经济的历史发展可以看出,他们也是从”打工仔”走过来的,正是因为他们的国民有脑,所以一当机会成熟,他们就不再打工,而

是用技术开拓着市场，用资本控制着市场，直至自己成为经济强国仍居安思危。

面对中国大陆廉价的”打工仔”的现状，抱怨、消沉或自甘堕落是没有用的，我们要用中国人的智慧，用自己微薄的力量去做些什么，正是这网络的到来在悄无声息地改变着什么，也许不久的将来，回首今天说的每一句，我们会发现：我们真的有脑了，真的快乐了、真的自豪了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-10-08

作者：文霸天回复日期：2006-10-5

润土老师我这两天有个很棘手的问题，希望你帮忙出个主意，半年前，我老乡开了个设计制作公司，主要就是做一些说明书还有手机盒，而且他还买了台名片机，附带印些单色名片，四色的名片我们外发印刷厂，开始搞的时候老乡拉了个印刷厂的客户，专门替印刷厂制作，然后顺便出菲林，一段时间下来差不多还能混下去，我那时也就过来帮帮忙学点东西，可是现在那印刷厂整天拖着不给钱，人做他的那些东西都没什么心劲了，我和我老乡几个人商量了以下不给他做了，但是我们现在真的没有客户呀，把人都急死了，我老乡一直在输出公司上班，他给我说这里再开个一两个月就关门大吉，这段时间这里我全权代理，不说挣钱了差不多能保住我自己每天的消费就 OK 了，如果那样我们就拖到过完年再谈发展，我想现在不正是我锻炼的好机会吗，但是一天下来我大脑就有点晕了，我到底该怎么样发展客户呢？难道要背个包挨家挨户去发名片说”我是印名片和作设计的，以后请多多

关照？”那样我倒不会觉得累，只是没多大效果，白下工夫呀，我现在在深圳，这边印刷设计这个行业竞争异常激烈，希望你帮我出点主意，谢谢~~~~~

---

为你自己的小办公室设计出独特的艺术效果，为自己印刷一张漂亮有创意的名片，寻找出当地有钱的客户，对准这些有钱客户中有权的当事人，让学生妹模样的员工去敲门，切不可让南霸天、李霸天模样的人背个包挨家挨户去发明片。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-10-09

作者：may058 回复日期：2006-10-8

找有权、有钱的客户可以理解，为什么要学生妹模样的员工去敲门，其中玄机请老师指教。

---

呵呵，没什么玄机。

在一个《不要和陌生人说话》的世界，面对你眼前的各类陌生人，你会做出什么样的本能反应呢？

学生妹---？

“芙蓉”女？

李逵男？

鼠眼哥？

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-10-11

作者：goodsapple 回复日期：2006-10-10

作者：dglzji 回复日期：2006-10-9

不知道闰土老大对史玉柱有什么看法？很想听听您对他的评价！！

////////////////////////////////////  
/

闰土大哥，评价一下史玉柱吧。感觉史玉柱如此强悍。

-----

史玉柱吃着他的“巨人钙”，仿佛觉得全身充满了力量，他梦想成为一个巨人，成为像毛泽东一样的伟人，于是他用“巨人钙”建起了巨人大厦，可是这没有基础、没有钢筋的大厦却在建设中，就被被一场小雨给催垮了。

被埋在废墟中的史玉柱镇定思痛，总结出大厦倒塌的原因——因为他没有在建造大厦前就“段”造出“永”固的“基”础。

多年后的一天，“段永基”来看他了，史玉柱从昏睡的床上看见“永基”爬了起来，突然有了东山再起的创业灵感，他将床底下落满灰尘的钙粉拉了出来，去印刷厂印制出精美的“脑白金”包装，找了几个卖菜吆喝的小贩，请来了两个晨炼的老头、老太。于是，在大街小巷、在市民广场上，就看见小贩吆喝着“送歌”，老头老太跳着“街舞”。收工回家的路上，史玉柱兜里装满了黄金，感激着“永基”这个“黄金搭档”。

夜深人静的时候，《满城尽带黄金甲》的史玉柱泪留满面，他想做英雄却做了财主。



作者:目光呆滞的润土 日期:2006-10-12

作者:神经侠客回复日期:2006-10-11

最近比较无语~在做手机零售.

PS;我们主要是做水货手机,因为水货质量好价格便宜.可惜有些鸟人用翻版机冒充水货,搞的现在水货市场有点乱,而且消费者往往都分不清水货,行货,翻版等的区别...郁闷...

据说明年关税要降低?那么水货手机不是更没的做了?

想听听润土大哥对手机零售行业的看法.

---

国美、苏宁两个连锁巨鳄在抛货,抢手机零售市场份额。

移动、联通两个通讯大鳄在免费送手机,抢手机用户的市场份额。

你可以帮他们配货、送货或卖旧手机而生活。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-10-18

严介和被法院限制出境

记者 12 日从南京市中级人民法院获悉,因财富缩水 50 亿元而跌出 2006 年胡润百富榜前十的原太平洋建设集团董事局主席严介和及该集团有关的 4 起已判决生效经济案件中,尚有总额超过 3238 万元的欠款未还清,法院已启动了执行威慑机制,作出了限制严介和出境等多项强制措施。

2003 年 8 月,中行南京下关支行下放给江苏黄河建设有限公司(下称“黄河建设”)4000 万元贷款,这笔贷款期限为 1 年,由太平洋建设集团提供担保。今年 4 月底,南京中院判决黄河建设向银行偿

付贷款本金 2785.8 万余元及利息，太平洋建设集团对上述债务承担连带清偿责任。

“严介和对我们的起诉无异议，并口口声声答应尽快筹资分期偿还。我们没有料到，最后还是落了空。”中行一位知情人士说。在上述判决生效后，银行没有再收到一分钱。今年 7 月，银行申请强制执行，南京中院对严介和名下的 12 套房产进行轮后查封。

另一起借款合同纠纷起因是下关支行 2004 年放出一笔总额为 500 万元的 1 年期贷款给严介和执掌的太平洋建设集团下属子公司江苏长城消防有限公司，贷款到期后，长城消防并未按约还款。而严介和个人与投资公司也未履行业务，该行多次催收只收回 9 万还款。作为责任担保的严介和被法院判决负有承担连带清偿责任。

南京中院执行局有关人士介绍，8 月底，严介和被通知到法院，他主动提出会还款：“9 月先还一部分，10 月全部结清。”直到本月 8 日，法院仍没有收到来自严介和的任何执行款，开始依法启动执行威慑机制：在南京当地媒体曝光了严介和拖欠债务不履行的信息、向公安机关发出限制严介和出境的通知。法院还面向全社会征集太平洋建设集团公司及其法定代表人严介和的有效财产线索。

记者还了解到，南京鼓楼区法院 11 日也因两起未执行到的标的总额为 148.8 万余元的经济案件，向太平洋建设集团公司及其法定代表人严介和启动了执行威慑机制。

供稿/《东方早报》、《金陵晚报》

在 12 日发布的“2006 胡润百富榜”上，严介和从 2005 年的排

行第 2 降到第 16 位，财富从去年的 125 亿元缩水到了 75 亿元。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-10-18

这是我 3 月 1 日发的贴，其实我想说的跟地方政府打交道是门非常高深的学问，严介和在贫困地区的政府项目里陷的太深了，无法自拔。上海的张荣坤则陷在最富裕的地方政府的金矿里了。

3 月 1 日我发的原帖如下

作者：目光呆滞的润土回复日期：2006-3-1

作者：草原狼老斌回复日期：2006-2-28

润土老师您还没帮我评评我上次说的严介和呢？

这些天找了他的一些报道看了一下。呵！呵！正于老师所说“八旗子弟们会眼看着江山旁落，而不出手吗？”上了一次胡润百富榜，得了个第二名，落个痛打落水狗。我记得陈天桥也上了一次，也被打了。所以我得出经验：“中国人是不能露富的”这是文化所决定的。

-----  
-----

严介和在中国高速公路的发展史上，靠手扶拖拉机击败了强大的现代化部队。数不清的交通厅长、局长倒在自己铺的高速公路上，无数贪婪的扑食者吃完美味的河豚大餐后也倒下了。而有思想的严介和的手扶拖拉机却活了下来。全世界，只有中国的手扶拖拉机可以载人、载货、耕田、插秧、接新娘---，今天严介和用它改写了世界经济的奇迹，伴随着中国政府巨大的交通基础设施的投入，他用诚信与智慧，靠胆大、心细剔除了河豚的毒素，享受了这份中国河豚的美味，让他

成为中国超级的《福不斯》富豪。

他知道做人必须先做事，只有做好事后才有做人的资格。所以，他成功之后，

不做事只做人了，他更知道一个人的能力是有限的，他懂得用人，在中国股市的资本河豚大宴中，他又分享了丰盛的美味，这是他过去的发展史。

现在，他的公司名字是“江苏太平洋建设集团”，名字就可以看出他的野心，新一轮的基础建设中，他知道富裕的地区，巨大的交通基础资金里没有他享受的美味，他也不想去吃没去毒的河豚。他把目标瞄准的贫穷、落后的中西部地区，用资产换空间、换时间的方式与地方政府合作，有了这些资产以及现在的上市公司，他雄心勃勃的做起了中国产业之梦，这是他的现在。

未来，他想若干年后，功成名退。有两种结果：成功或失败。他知道失败的是多数，他知道他会失败，但他必须去做，因为他有激情、有产业报国的梦。

实际上他前面不是太平洋而是北冰洋，他没有强大的资本支持，他要引进国外的资金，让我想起了另一位首富——牟其中，牟某激情、梦想比他还大，他要用华尔街的资金，给 99 度水的中国国企加一度温。其实严介和和老牟全错了，国企不是 99 度，是北冰洋的温度。

再次，严介和与地方政府高度合作充满着巨大的风险，改革到现在，许多矛盾已回避不掉了。1. 行业的矛盾，垄断暴利的行业均是央企，严总能拿到的没几个好的稳定优质的资产，即使看似好的企业，

走近一看估计也是政绩工程生的大公鸡；2. 地方与中央的矛盾，地方没有多少话语权，经济的分量决定话语的分量，与严总合作的地方政府说话有多少分量呢？3. 新生命的民营金融与僵化国有金融的矛盾，我认为，如果德隆不倒的话，民营资本一定不会支持已经死亡的许多国企产业，一定会跟智慧的严总合作的，严总能在中国的资本市场上创造出牟其中未创造出的奇迹的话，我可以宣布 49 年中国成立以后。真正的市场经济开始启动了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-10-18

作者：落叶萧无声回复日期：2006-10-18

刚才看了润土兄的这个帖子，觉得受益颇多。真是觉得现在网络可以提供很多知识。

所以在此真诚地请教润土兄，希望指点一下。我和一个好朋友准备用我们的专业知识建立一个翻译并医学咨询工作室。下面是昨天刚写的一个初步的东东

春之鹰翻译&医学咨询工作室：

我们是一个热爱生活、热爱工作的团体。我们的创立者，两位年轻有为的医学博士，名字之中分别带有‘春’和‘鹰’这两个字，所以起名为‘春之鹰’工作室。带着对生命、对生活的无比热情创立了该工作室，我们愿每一个人能像春天的鹰那样翱翔蓝天，实现自己的梦想，所以希望用我们的专业知识帮助您或您的企业展翅飞翔！

业务范围：

翻译中英文互译：

1 数 10 篇英文文章的发表，十余年的医学英文写作，数篇国际文章的发表，我们为您提供最专业的医学翻译。同时提供社会学，心理学，广告策划等其他方面的中英互译。

2 各种医学问题、健康问题、营养问题有偿咨询：或许您正发愁去医院要排那么长的队，或许您化验了一大堆结果，等了很长时间才轮到你，而医生却两句话将您给打发了；或许你正在犹豫要不要吃医生开的药？这些问题，现在你只要坐在家里就可以咨询了，我们为您提供国际最先进关于医学的最新咨询！因为我们精通医学英语，可以紧跟世界发展！会让您觉得花了这点钱，值！

联系方式：QQ527897124

E-Mail: zhangchunying77@yahoo.com.cn

如您有任何疑问，可来信咨询。

这是我和我同学昨天刚形成的想法。我们都是做事非常认真的人。且外语很好，想借用我们的专业知识和外语作些事情。

请问我们如何开拓市场？建立客户资源？

先谢

-----  
春之鹰中英文医学健康咨询网

我们是一群热爱生活、热爱工作的团体。我们两位主要创立者是年轻有为的医学博士，我们起名为‘春之鹰’是因为我们对生命的无限关爱、对生活的无比热情，我们创立了该网络，愿每一个家庭像春天一样温暖，每一个人像鹰一样健康，为了这个梦想，我们愿意用我

们的专业知识帮助您或医疗企业、制药企业展翅飞翔!

业务范围:

1. 专业中英文文献互译和搜集:

数 10 篇英文文章的发表, 十余年的医学英文写作, 数篇国际文章的发表, 我们为您提供最专业的医学翻译。同时提供社会学, 心理学, 医疗产业广告策划等其他方面的中英互译。

2. 全球医疗资源共享的平台

我们提供各种医学问题、健康问题、营养问题有偿咨询。将您发愁的医院排队、化验等候交给我们, 面对你眼前不良医生开出的回扣药, 你可能不知所措, 那么现在你只要坐在家里就可以咨询了, 我们为您提供国际最先进关于医学的最新咨询! 用我们精通的专业知识, 将全球最新、最好的医疗信息提供给我们的用户, 享受健康人生带来的快乐。

联系方式: QQ527897124

E-Mail: zhangchunying77@yahoo.com.cn

www.xxxxxx.com

电话: XXXXXXXXX

地址: XXXXXXXXXXX

如何开拓市场?

答: 选择白血病、肾病、肝癌等切入点, 将全球最有价值的医疗信息提供给用户, 迅速竖立自己的品牌形象。

建立客户资源?

答；列出普通用户的医疗需求，医疗企业用户的需求，制药企业用户的需求，告诉他们你们能为他们做什么。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-10-22

天涯首发周年感谢

去年的今天，本人在天涯首发此贴，不知不觉在网友的陪伴下度过了整整一年，过去的一年中，你们给了我许多感谢和鼓励的话语，我感觉“无私的给予也是一种快乐”，所以我没有说声谢谢，我只想写出真实而有价值的文章回馈大家。因为我知道对于友谊和缘分，苍白的语言是多余的，本帖中所有回贴的 ID 名字，我就不再细列，我只想在今天对大家说声“感谢”“祝朋友们在今后的日子里，幸福、健康、快乐、成功”。

来天涯前，我偶尔也在《福布斯》网站发些短贴，由于他们网站的设置局限，他们并没有激起我写作的激情，连《福布斯》网站的管理员希望我在他们开设网络论坛的时候，考虑去做版主的事，我也不感兴趣。之后，在凯迪网络上，我也以“润土”的笔名写了一篇创业经历，结果那里也没有多少回贴，幸亏我来到《天涯社区》，让我在这里结识了大家，正是你们的鼓励和鞭策，让我的写作像创业一样充满着激情，20年没多过笔了，不知不觉中的写作水平能得到提高，且得到大家的肯定，心中稍有安慰。

回头自己总结自己人生的前半生经历，其实每个人的大命运是跟祖国的命运分不开的，具体个人命运的不同则是个体所处的环境和自己的性格所决定的。



当我们 20 岁的时候，决定放弃世俗追求的时刻，我们个体的命运就被这个现实的世界所抛弃。试想一下“领导会喜欢从不奉承、拍马的人吗？”“女友的家人会同意她找没有文凭的男朋友吗？”“没有规则，只有潜规则的生存社会里，按规则做事能成功吗？”，我们的坎坷经历，就是人生命运最好的答案。不过，我们从没有后悔，动摇过，因为痛苦的磨难，让我们知道“当一个旧世界抛弃你的时候，其实新的世界已经在那里等候”。

其实每个人活着都有自己的梦，有人很富贵却做着噩梦，有人很贫贱却做着美梦。梦的两端是“身在牢狱梦方醒，笑傲江湖梦成真”。

人切不可“白日做梦夜郎大”，而是应该“白日勤奋夜反思”，选择了梦想也要学会选择坚强，坚强却不能固执，你就会实现梦想。

我们做过许多美梦，虽然梦没成真，但我做梦的日子是快乐的，我们付出过，追求过，我们就没有遗憾。

20 年前，我们做着一个美梦——埃菲尔铁塔上、黄埔江外滩边竖着我们的服装品牌。

14 年前，我们做着一个美梦——我们成了石油巨子。

3 年前，我们做着一个美梦——我们成了慈善家。

今年，8 年前廉价的土地——圆了我们千万的美梦。

从今以后，让我们大家一起做一个美梦——用我们的网络让祖国的经济腾飞，用我们的爱心改善一点人心。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-10-25

作者：一名不惊人回复日期：2006-10-23

闰土老兄，看你的故事让我很感动也很感兴趣，百忙中请你给我发一份完整的吧，十分感谢!! hbtmxjh@163.net

作者：广州新少回复日期：2006-10-2

请发至：gst119@21cn.com

---

两位朋友，我发的邮件均被退回了，也给你们发了站内消息，特网贴告之。

作者：目光呆滞的闰土 日期：2006-10-26

作者：欢乐英才回复日期：2006-10-25

给没钱的妇女贷款，给穷人贷款。

给有钱的男人贷款，给富人贷款。

这两条路都走的通，那闰土会走哪条路呢？

---

给妇女、穷人一个思想，他们拥有了思想，才可以给予贷款。

给有钱的男人、富人贷款，必须把他们看着是未来的穷人，才能到期收回贷款。

作者：目光呆滞的闰土 日期：2006-10-26

作者：重心肠回复日期：2006-10-25

我想请教闰土大哥几个问题：

1. 你碰到一个陌生人，如何才能识别这个人的人品（比如通过对话、着装、眼神等）

2. 预防被骗的最重要因素是什么？

3. 他人说了一句话，你怎么能猜到他心里想要表达的意思（潜台词）

望大哥能给予赐教，不胜感激！

---

对话了解文化、着装了解品位、眼神了解智慧，陌生人的人品隐藏在他过去真实的历史里，只有他的恩人、友人、夫人、父母、情人、伙伴、仇人等最了解他的人品。

预防被骗的最重要因素是不贪财、贪色、贪权。

他人说了一句话，只要你心中明白他想从你这里想得到什么，你就能猜到他心里想要表达的意思（潜台词）

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-10-27

作者：重心肠回复日期：2006-10-26

另外我还有一个疑问，为什么您能有那么多达官显贵的朋友呢？是因为家庭背景的原因吗？

作者：suipinghua 回复日期：2006-10-26

背景对于一个人来说有多么重要

作者：jinfat 回复日期：2006-10-27

我也觉得润土大哥认识好多成功人士阿，比我们幸运多了。

---

看全我文章的朋友，应该知道我是没有家庭背景的，我的母亲是位文盲，退休前是个纺织女工，现在月退休工资 1100 元，父亲从中央气象学院毕业后在气象部门工作，不久及下放，下放回城后，改行

做了个商业部门的小干部，退休工资才 800 元，父亲现在的退休工资连文盲的母亲也不如，他俩工作了一辈子，连单位的一平米的房子也没分过。我姐姐是个普通的营业员，现在月工资 600 元，弟弟从肥皂厂下岗后，2001 年买掉自己的房子，靠 4 万元房款自谋职业，他没有关系，没有背景，只能做别人看不上眼的纺织印花材料，凭自己的聪明和毅力，现在有住房三套，车两辆，不过，他不喜欢张扬，经常放着帕拉丁汽车不开，骑着助力车回家。

我的岳母是个失地的农民，年轻的时候丈夫去世后靠种田带大了两个女儿，现在月收入 150 元，连医疗保障也没有。

正是这种家庭背景，让我清醒地知道要远离官场，跟达官显贵保持着距离，否则我怎么死的也不知道啊。

我们当初做服装，就是因为家里没钱，没有条件坐火车去广州进货，所以才想到自己设计服装的。

做成品石油是因为家庭没有背景，我们没有门路，搞不到计划物资的批条，才想到做别人看不起的汽油、柴油业务的，其实当时的石油行业生意并不景气而被大家所忽视。

98 年我们 80 万买四荒土地时，是正政府公开拍卖会买来的，当时没人竞标，县政府的领导还怕我们反悔而催着我们买的，这笔投资到 05 年也没有人相信能成功的，只要我们身边有钱的朋友和家人，在 03 年肯拿出 100 万继续投资，那么三年后，则可以多获得盈利 4400 万。

03 年，我做 IC 卡广告，并不是 IC 卡老总这个权贵朋友想帮我

赚钱，而是因为没人要这个项目，他们想利用我，我知道是个骗局，所以才只投入2万元，并设计了慎密的法律保护方法，去赚取这隐藏的400万利润。因为我没有家庭背景，所以才想到用法律保护自己的权益，不过，我即使赚不到钱，我也不想利用权贵来保护自己，因为我知道入黑容易，逃黑难。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-10-28

作者：bb109 回复日期：2006-10-27

润土大哥，想请教您一下！

最近和几个朋友开了家小宾馆！几个月下来，生意一直平平淡淡！现在感觉这种小宾馆在我们这越开越多，生意越来越难做！您能不能提点建议，怎样在这样的竞争环境中脱颖而出？

-----

宾馆的赢利优势体现在区位优势和品牌优势上，现在的市场趋势是，高星级宾馆已经全球化连锁经营管理，经济型的宾馆也往连锁品牌上发展，你的小宾馆一定是面临着星级宾馆的低价促销和小旅店、招待所、桑拿浴室、按摩院的分流抢食。如家酒店在纳斯达克的上市，不是中国酒店的未来赢利吸引投资者，而是因为如家的老板知道国际游资需要投资渠道，所以他们把中国热的概念卖给了外国的投资者。

你的小宾馆未来的生存是打造自己的品牌吃了对手，或者等着被连锁品牌吃掉。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-10-28

作者：我为牧歌 回复日期：2006-10-27

润土大哥，我家里三大爷开的私立学校因为举债建设经营现在碰到很多问题，被迫转手换所有者还债。我虽然没什么银子，但心想回家经营一所学校真的是一项事业————润土兄，您对农村的教育事业有什么间接阿？很想听到指点

---

农村教育应该以初级教育，实用教育为主，教会学生自主学习的方法比灌输陈旧的知识更加重要，愚昧的洗脑教育不如让他们保留一片纯净的空白头脑。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-10-28

作者：对月形单回复日期：2006-10-27

最近和办公室的老吴聊天，说到在火车站买车票要排老长的队伍的问题。我们就想，如果有一个网上买票的系统该多好。

具体是，我们可以在网上选择自己适合的车次，然后就象网上购物一样，用自己的银行卡支付款项。等自己到了火车站，（要在大厅里有打印设备），在火车站的专用电脑设备里输入一些关键信息，比如自己的身份证号，把火车票打印出来。这样就不需要排队了。

对于火车站来说，也只要添置一些电脑，打印机，装一个相关的软件，就可以解决好买票难的问题。

之所以有这个想法，是因为买车票太费事，而到一些代售点买还要交5元的手续费呢。

---

转贴——揭秘武汉铁路大票霸

芮纪云文发布时间：2006-06-11

——略

### 命案牵出大票霸

俗话说靠山吃山，靠水吃水，刘志祥的发家史源于倒卖火车票。与他里应外合的黄金搭档是原供职于武汉电视台后勤部门的职工何坚。刘志祥与何坚的密切合作开始于1998年。那一年，汉口火车站建站一百周年，汉口站出巨资在武汉电视台组播了一台专场文艺晚会。当时还在电视台工作的何坚，让刘志祥在节目中频频露脸。晚会的播出，让刘志祥的虚荣心得到了极大的满足，对何坚更是刮目相看。二人经常你来我往，谈话相当投机，合作的范围也从媒体炒作扩大到贩票“捞钱”。

一个熟知其中黑幕的职工形象地描绘出刘何二人坚实的“合作伙伴关系”——刘志祥总牵头，与何坚联袂，控制汉口火车站绝大部分卧铺车票和俏销的座位票，形成一个坚实的网络和繁杂的销售体系。何坚的电脑直接与汉口站配票室电脑相连。在刘的指使下，通过配票室陈某把持计划配票大权，从票务中心主任徐某——计划室的姚某——配票室的陈某一条龙直通何坚的电脑销售窗口。按照“行规”，从何坚那儿卖出的票每张都加收了“手续费”，从5元至50元不等，一般卧铺票加收20元，黄金周和春运期间一律每张加收30元，票源紧俏时，“手续费”高达50元。而每年春运，汉口火车站日均发送旅客就达4万多人次。这些紧俏票源全部由刘志祥一人把持。自然，最难买的票只有到何坚的售票点能买到。

刘何“二人转”有着相当“正规”的游戏规则，两人签订了明确的利益分成合同。汉口火车站每年运送旅客 1000 多万人次，卧铺票和紧张方向的座位票占 30%至 40%。每月何坚的电脑打多少卧铺票有明确的数据统计，何依票数对刘志祥进行回扣结算。

除了倒票，垄断汉口站所有基础建设工程项目，被认为是刘志祥的另一条生财之道。车站老职工回忆，在刘志祥任站长期间，汉口火车站售票厅工程不断。2000 年厅内刚花巨款安装好中央空调，还未使用，2002 年又被敲了重新装修。车站贵宾室装修，刚装修完了，又把装修好的全部挖掉再重新装修……几年来，汉口站用于装饰维修费用就高达 1.74 亿元。而施工方基本上都是刘志祥家乡的施工队——湖北鄂州的建筑队。

翻阅账目，专案组人员发现其中维修、装修费用水分很大，仅车站站台新修的一处花坛，决算竟花了 30 多万元；而在车站出站口修的一处 5 平方米见方的小休息厅，造价高达 110 万元。刘志祥从诸如此类工程里“黑”了多少钱？绝非小数目。

——略

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-10-29

作者：lzuhema 回复日期：2006-10-2

润土大哥：

请教您一个问题：

最近的网络，电视，新闻媒体等等都在说：长征

为什么要在现在的这个时间在这大做文章呢



深层的原因是什么呢

这政府又有怎样的目的呢

为了什么呀

---

我们正在被敌视我们的敌人所围剿，被贫穷和落后所拖累，被腐败分子所吞噬，被内部的王明、博古之流所误导，因此，我们必须高举公平、正义的旗帜，开始我们新的长征。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-10-30

作者：忍者最强回复日期：2006-10-29

再次回到

润土先生：

我有个朋友做股票的，明年据说会很牛市。

想进入，但以前的那么多教训看在这里。

润土先生：有何高见？

---

你朋友做股票的，明年据说会很牛市。

当年股灾到来时，七千万股民惨遭损失，号称“厉股份”的经济学家厉以宁宣称“中国股市很健康，早晚冲上三千点！”甚至要冲上五千点。“我不相信股市会低迷，上半年不涨，下半年也会涨，今年不涨，明年也会涨！”结果 3000 点、5000 点没见上，倒是破了 1000 点，如加上大盘不断扩容，实际从 2240 点之上，飞流直下三千尺，已经跌破了 700 点，七千万股民损失 1.5 万亿元。

近日，据说 03 年骗我的 IC 卡公司的那个老总，居然做了某上市公司的董事长了。这个在上峰眼的能人，其实是个商业白痴，数千的盈利能被他做成亏损。他炫耀的商业成功，第一次是民营企业 C 总做的，第二次是我做的，他耍赖后巨亏却向上级和股东隐瞒了实情真相。其实他们公司的员工清楚地知道，他最大的本事就是设计阴谋吞噬数万市民遗失的公交 IC 卡余额，赖着工薪阶层的血汗钱不给。

中国上市公司的董事长也多少这样的商业白痴，比例多大，本人不知道。但我知道这样的人品和能力的无赖也能做上市公司的董事长，说明中国证券资本市场的治理还非常任重而道远。

只要中国的上市公司存在着无赖流氓，那么还是那句简单的话“远离毒品、远离股市”。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-10-31

作者：qykx 回复日期：2006-10-30

2006 年 11 月，我国金融业对外全面开放，外资银行先于中国自身的民营银行，获得在中国境内全面开展金融业务的资格。老百姓存钱，从此有了更具吸引力的选择。我国储蓄是严重不均衡的“八八率”分布，即 8% 的人拥有 80% 的银行存款。这 8% 的储户居住在国内经济领先城市，有能力和知识判断银行的业绩，并且具有开放的国际视野，在存款上较少有“爱国主义”的情怀。他们正好是外资企业瞄准的对象，并很有可能成为第一批倒戈者。占据银行存款比例较高的企业存款市场，国有银行也恐难保全，其中外资企业极有可能率先选择外资银行。中国国有银行服务差、手续繁琐、增值能力弱，不少老百姓也

将因此转向外资银行。本刊编委、金融学家徐滇庆教授预估，如果有10%的资金转投外资银行，中国银行的危机就将显露出来。

---

金融、银行规范后、开放后，太子们、高干子女们就不能随心所欲地拿钱了，可能国家以后还会有些希望的。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-10-31

作者：tinnerns 回复日期：2006-10-30

'远离毒品、远离股市'，

---

相对来说的，只是国内的这样，美国的好些，最起码监管机构不象国内的那帮人，吃了肉还不吐骨头

---

美国 29 年的股灾也吃人不吐骨头的，最近的安然也吃了人，所以美国的老百姓学会把野兽关起来了，决不再给它机会去吃人。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-10-31

作者：兄弟杀手回复日期：2006-10-30

好久不来看看了~~今天有空来看一下也想请教一下润土大哥

现在对你看来什么都行不通~~那要是这样的话穷人应该怎么样生活呢？创业是不行了只能帮别人打工吗？就这样每天为了一碗饭而到处奔波吗？要是这样的生活能满足大多数人的话那我想中国也别想强大了.我只是想知道穷人应该怎么样为自己能过上好一点的生活而定个目标.到底穷人应该怎么样做？

-----

现在的穷人几乎已经没有机会了，看看上海滩揭开的黑幕，就知道官商勾结已经从源头垄断了所有的利益，他们不但不给穷人一丝机会，而且还用药价、房价把穷人避上了绝境，未来穷人的机会，就看胡哥能否在贪官的包围中杀出一个公平、正义的和谐社会了。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-11-01

看了上面 ludong888 老弟的回复，我内心非常感动，我理解你的心情，也让我想起 17 年前我们服装成功后，面对数万的金钱，没有快乐，所以在那个 6 月里，我在那面墙上贴了数张 DAZIBAO，我没有长篇大论，我说了两个笑话，代表我们百姓对仇视我们的敌人的蔑视和嘲笑。不过，秋后算帐的时候，我比你老弟幸运，据说 GUOANJU 里的人，把我的照片给删了，虽然也没什么，估计受的处分是跑不掉了。

也许以后的某天，有人能回忆起那两个笑话的话，我将非常欣慰和快乐。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-11-02

作者:山城秋实回复日期:2006-11-2

其实准公开写成书出版估计 LZ 大哥的著作比较畅销

可惜,现有的体制应该不欢迎这样的作品被摆在新华书店的书架上.

LZ 经历实在丰富对我帮助很大但我觉得 LZ 始终没有在一个行业里做大做强,这未免也是一种遗憾!

---

呵呵，其实，我贪心的，不贪出版的小收入。只要受到启发的网友中，每个成为千万富翁后，知道感恩，就送我一百万，那么我比出书还赚的多。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-11-03

作者: 三年回首回复日期: 2006-10-29

润土大哥对梁希森做何评价? .....

---

梁希森是个农民，他不懂经济，却因为最具商业头脑的香港商人破产而发了大财。

90年代初，精明的香港人预测到房地产将成为大陆未来的经济热点，抢先一步在北京开发了玫瑰园高级别墅地产项目，承建此建筑工程的大工头就是梁希森。结果数百栋别墅除了送给刘影星一套外，基本成了烂尾项目。精明的香港商人因为先进的市场理念而成为了大陆地产的先烈，开发商破产后，梁希森没有办法只能接受了烂尾别墅抵他的工程款。随后不久，房地产在大陆升温，梁希森的烂尾别墅成为金矿，梁糊里糊涂就变成亿万富翁了。

其实，香港的这个商人根本不了解大陆，大陆的有钱人，能够住别墅的基本是官僚利益集团体系内的人，在大陆的住房改革之前，大陆许多人钱再多，也不敢买别墅，因为他们自己知道钱的来路，假如被纪委、检察院叫去了说不清。

98年以后，由于反贪滞后，不法官员们在卖地、卖路、卖桥、卖

企业，卖官，卖国中发了大财，由于税务滞后，无良明星们卖嘴、卖脸、卖身、卖德也发了大财，随着巨额黑钱的增加而没有投资渠道，房地产和名人字画做为新的投资领域而不断升温。梁希森发财后，没有在房地产上继续投资正说明他还不是真正的商人和企业家。

梁发财后，由于他钱来的正，所以他没有必要去行贿或去买通钟馗放他一马，他也没有面对末日的恐惧而挥霍金钱。他选择了回家养牛造福老家的乡亲，他的行为正说明他是个地道的农民，做为农民，他不傻，他内心是善良的，其实人最高的享受不是数钱，而是被人尊重和能够实现自己久远的梦想。

梁希森流浪过，所以他梦想农民住上别墅；他乞讨过，所以他梦想农民也能拿上工资；他被人蔑视过，所以他梦想被人崇拜。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-11-08

作者:对月形单回复日期:2006-10-29

想问问润土大哥,你收藏名家字画吗?

---

我喜欢欣赏名家字画，那些好的作品让人的灵魂可以得到净化，美的艺术能让人的思绪流淌与升华。不过，我不收藏，仅有的几张字画，我几年前就随手送人了，现在家里客厅正面挂着一个精美的小扇面，是一位清朝状元画的，是传统的中国山水的画法，画的很古朴，只是他现在没有名气，画价连个现代末流画家也不如了。我另外墙上则挂着一大幅书法，是季公书写的，他是林散之的大弟子，现在是大学艺术系的老师，书法很唯美、大气，不过他的作品市场价格不高，

他也不去炒做自己的名气，在别的弟子想着点子赚钱的时候，他却为了故去的老师整理资料，出版书籍，自己陶醉在艺术的世界里。

解放前，大陆有个收藏家叫张伯驹，他的藏品全捐给国家了，美国的 JP 摩根也是大收藏家，最后他的藏品也全捐给全体美国人民了。

现阶段的名家字画收藏，更多的不是对艺术的爱好与追求，而是商业化艺术的忽悠和行贿、洗钱的管道罢了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-11-09

作者：dglzji 回复日期：2006-11-8

润土大哥：请教一个问题，像我们这种没背景，没身份的刚刚毕业生，在与别人交流的时候，如何才能引起别人的注意乃至尊重？我注意到，你在一群人中常常用几个小笑话的幽默就可以把自己推到一个很重要的位置，请问你是怎样做到的？？盼润土大哥赐教！！

---

真诚的礼貌待人，做事有礼有节，近君子、远小人，与人相处要大智若愚，不搬弄是非。在朋友困难的时候，可以力所能及地给予帮助。即使你没有金钱也没关系，一句真诚的安慰足以。

所谓的大事、重要的事是做出来的，不是吹出来的，用心思考、用心做事，用事实告诉别人，你很重要。至于说笑话，那要看什么场所什么人而定，比如谈正事时或者与生人以及跟长辈在一起，就不能乱说笑话，所谓的幽默不是取笑别人，也不是色情段子，而是一句恰到好处的包袱，令人回味而开怀大笑。比如上个月一老总朋友请我们一帮朋友吃饭，所谓吃饭其实是给他一个朋友面子，这个女能人是做

林木传销的，他带着两个弱智下线一阵鼓舌，我们大家心里明白是骗局，只是谁也不点破，大家喝酒说笑，酒过三巡，这女能人说她名字是中国古老的复姓，她叫唐台美慧（读音），过了一会，我说：“你有没有弟弟呀”，她说：“有啊”，我说：“他是不是叫‘唐塔’”。说完后，除了她两个弱智下线外，我们几个朋友笑翻了，因为我们这年龄段的人，基本都看过日本电影《追捕》，里面的‘唐塔’就是被人骗吃了X药跳楼死的。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-11-10

从国内大的角度看并分析，上海福禧公司的张荣坤高调捐助慈善基金数千万元，高调出手数十亿元收购高速公路，不过张荣坤对他的过去的和资金的来源却非常诡秘，现在的社保大案终于揭开了事实的真相。

从我周围小的角度看并分析，我身边一某局普通公务员，多年前天天吹嘘炒股如何赚钱，其实几年前他曾经经手投资百多万资金全部被骗并安然过关，至于其中的秘密只有他自己知道。

我一个好朋友是某大型国企实权人物，他老婆每次见到我，就说她炒股如何又赚了，不过我每次总是微笑着夸她是炒股高手。

这位女富豪吴英的秘密我不知道，网上传说是南洋神秘军阀的遗产。我们分析一下，假如真是南洋的大军阀，那么他多的、廉价的是毒品和女人，缺的恰恰是武器和美金。他为了一个他那里廉价的东西，送出去用命换来的4亿美金，不要说他十几个老婆、几十个儿子不答应，他手下卖命的弟兄也不会答应的。



我来解释下什么叫“洗钱”。“洗钱”这个名词是 20 世纪初美国黑手党发明的，他们大量地投资洗衣店，而零散数量庞大的洗衣店正好是政府监控的空白点，这样经过正常的经营和向政府纳税后，大量的黑钱就漂白了。

现代社会，黑社会组织早已企业化公司化运作了，不过随着国际形式的变化，黑金的漂洗在廉正透明的发达国家越来越难，他们往往选择腐败和信息闭塞的国家逃避法律的惩罚，将大量的黑金漂白，漂白黑金最好的项目就是洗车、洗衣、餐饮、酒店、零售百货等项目，大量而不法考证的现金流向将规避银行交易系统的严密监控。随着美国全球反控的升级，美国政府对大笔的不明资金加大了打击和监控的力度，国际社会黑金漂洗的成本不断加大，所有的这些变化逼迫黑金的所有人寻找出新代理人和洗钱区域。

从国际经济的变化分析，国际游资数量非常惊人，国外的低息和低经济增长，让大量的国际热钱流入中国，新一届中国政府已经意识到问题的严重性，特别是大陆的外汇储备已经突破 1 万亿美金，所以最近政府不断出台政策拒绝国际游资的进入，这样又逼迫国际游资寻找监控相对薄弱的中小城市去运作。游资运作有个特点：就是在最短的时间里将现金变成资产。

上面我只是从大的方面、小的方面，从国内、国际方面做了浅薄的分析，至于神秘富豪的秘密只有她本人自己知道，或者她压根也不知道只是木偶罢了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-11-11

作者: dglzji 回复日期: 2006-11-10

润土大哥:听了你这么说我觉得要做好事,做好人其实都很简单,因为道理我们都明白。但是当事情发生在自己身上的时候,自己总觉得事情不是道理所说的那么简单,有点力不从心的感觉,那样我就在想自己如何才能像润土大哥那样从容不惊,潇洒面对。事实上我可能永远也做不到润土大哥那样,因为我没有大哥的智慧。最近挺多机会跟一些江湖前辈吃饭,他们中也有不少是我仰慕的人,我渴望跟他们交流,学习他们身上的先进,只是话到舌头又不知道自己该说些什么。前辈们高谈阔论,指点江山,我呆呆的坐在那儿,想个不懂世事的小孩!!

---

好人与坏人是相对的,历史中许多好人却放下了对民族不可饶恕的罪恶,也做了伤害家人和自己的蠢事,因为他们愚昧无知而辩不清是非。其实每个人来到这个世界,多少都有些原罪,只有不断地忏悔而行善,而能够变得高尚,反之则变得下贱而卑鄙。所谓的成功人生和平凡的快乐,不是一下促就的,而是在于平时的用心与积累。

我认识的一个很普通的农民刘师傅,他是我姐夫知青下乡时认识的好朋友,他现在 52 岁了,早已是五星级酒店的厨师长了,他在他的同辈里应该算是位成功的人士了。其实,我认识他 20 多年了,我发现了话不多,却总用心把简单的小事做的很好。他 20 岁的时候,在公社食堂里烧饭,他晚上总早早地先睡觉,公社的李书记则谈事聊天到很久,夜里时分,李书记和朋友肚子饿得嘟嘟叫的时候,总发现

有几个简单的小菜和一壶温好的小酒放在了面前。10年后公社李书记做常务副市长，小刘则进了最好的宾馆做了白案厨师，这时的小刘师傅30多岁，他有两个小孩，老婆又是农民，生活十分困难。他为了改善生活悄悄地利用早晨的空隙，在农贸市场外做点菜包外卖，由于他手艺特好，他的菜包有多少卖多少，可是他总是一小时后收工，我问他“为什么不多卖点挣钱”，他说：“我每天赚30元够了，别人做早点生意，人家也要吃饭啊，做人要知足”。40岁的时候，宾馆上下的经理和员工都非常喜欢他了，经常闹着要刘师傅炸油条给他们吃，每过一段时间，刘师傅总能认真地满足他们一次。省委书记来的时候，也关心地问刘师傅在哪里？其实，省委书记和刘师傅有个秘密，省委书记身体“三高”，医生和家人这个不给他吃、那个不给他吃，工作应酬和高级宴请也几乎没有他喜欢的东西，可是每年总有几次，省委书记一个人在宾馆房间内，能美美地吃几小块刘师傅烧的红烧肉解馋。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-11-13

南京高淳发生一起车祸3死3伤

新华网江苏频道

2006-11-12

马自达载着两人在公路上赶路，奔驰轿车也载着两人从马自达后面飞奔过来。突然，奔驰轿车撞上前面的马自达，于是3死3伤的惨剧瞬间发生。

据《现代快报》报道，赵善晴是南京高淳县东巴镇上安福村村民，今年26岁。两年前赵善晴买了辆马自达三轮车，在东巴镇上靠送散

客赚点钱。昨天下午3点左右，赵善晴开着马自达，载着固城湖附近的朱先生夫妇去东巴镇。当车行至距离东巴镇不远的沛桥附近时，一辆牌照为苏A4H9#215;#215;的奔驰车从后面飞奔而来，将他的车撞倒。马自达在路上打了几个滚后，摔下了约5米多高的沛桥。车上的朱先生夫妇和赵善晴也都从桥上摔了下去。而奔驰车也跟着从桥上摔了下去。

两辆车摔下桥时，产生了很大的响声，惊动了附近村民。闻讯赶来的村民发现，马自达已经摔成了几块废铁，赵善晴和朱先生夫妇3人躺在了血泊中，动弹不得。而奔驰轿车车身严重变形，车上3人被卡车内，鲜血从车内直往外滴。赶来的村民见无法施救报了警，并叫来120急救车，先将赵善晴等3人送到高淳县人民医院救治。警方赶到现场时，发现奔驰轿车严重变形，无法施救，只好请求消防队员前来帮忙。当消防队员火速赶来，用切割机将变形的车身切开时，车内3人均已死亡。

赵善晴回忆说：“当时我正常行驶在公路上，突然感觉后面一股巨大的力量将车推了出去。当时我和朱先生夫妇3人就飞了出去，滚了好几米远后，从桥上摔了下去。后来，几个人把我往救护车上抬。”在沛桥附近干活的目击者称，当时奔驰轿车可能是准备超车，从后面撞上了马自达。两辆车滚了几米远后，都从桥上坠下。

目前，赵善晴等3人都受重伤，正在高淳县人民医院抢救。记者从警方了解到，奔驰轿车车主是南京玄武区的。事故原因目前警方正在调查中。（李绍富）

编辑:钱芳

---

星期五的傍晚,我突然心生亲情,最近小军父亲轻微中风刚做了手术,连襟白血病三次化疗也宣布失败,缪总好像总有点心思,做为兄弟想与缪总老弟安慰和沟通一下,却不知如何开口,于是,我就买了三份清真的荠菜蒸饺,打电话通知小军,让缪总老弟在办公室等我,我给他带点好吃的,可是等我十几分钟到后,缪老弟却先走了。星期六中午,我在家拖地时,左眼直跳,自己一楞,心想有什么不祥之兆,送儿子补课,去小军他们投资公司坐了几小时。晚上入睡以后,深夜里突然感觉头疼而无法入睡。第二天中午,我打电话给小军,得知噩耗缪总老弟和王总老弟在星期六下午三点出车祸离开了这个世界,我心里难过悲哀失去了两个好朋友,欲哭无泪,晚上十点,独子一个人骑自行车去缪总家的路上,眼泪止不住地流淌。

上个月德明兄弟的儿子过 20 岁,我和小军两人跟缪总一家三口,王总一家三口坐一桌,缪总老弟上五年纪的儿子调皮地跑个不停,王总和夫人卿卿我我,原来王总第一次婚姻失败后,最近跟初恋的情人又走在了一起,感情盛好,他经常早早地回去烧饭做事,原准备上周就领证的,想不到就这样与我们分在了两个世界。缪总老弟啊,我去年坐你开的奥迪 A6 到徐州,到杭州,我为什么一直坐在副驾驶的位置啊,要知道一路上我眼睛眨也不敢眨啊,我知道车速快的时候要提醒你一下,遇到路况的变化要提醒一下啊,我虽然没说什么不吉利的话,但我知道多一双眼睛就会降低许多风险啊,我坐你的车,我完全

可是坐后面睡觉，我为什么要坐副驾驶这个最危险的位置，因为我知道，在我们这个年龄一定要爱护自己啊，我们是家里的天，是家人的伞啊，我们的父母需要我们安详地走完人生，我们的孩子不能没有爸爸啊，缪总老弟你怎么没留下一句话，没吃一个哥给你带的蒸饺就这样走了，让我们心里悲哀难过。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-11-16

作者：年轻的东方朔回复日期：2006-11-16

润土大哥危险了!!!

小弟夜观天象，大哥本命大劫已现

身边的得力之人将弃大哥而去，惊天陷阱将困住大哥

大哥慎重!

-----

谢谢各位朋友的关心，周二晚上小军主笔写完两位朋友的悼词后，我俩去洗澡休息，感慨万千，周三我们送走了至亲的朋友，小军的悼词非常感人，许多亲朋好友说是参加许多丧礼以来最好的悼词，是啊，只有最亲最爱的人，才能写出感人的悼词啊。

下面即将进入公司的资产清算期，许多朋友看我跟缪总的关系，以为我也深陷债务的清理，但我告诉他们我与公司没有金钱利益关系时，他们惊讶了。其实，我觉得君子之交谈如水比较好，朋友困难的时候，给予力所能及的帮助是最好的，从公司的成立之初，我就没有想在缪总这里得到什么利益，即使缪总多次说过可以把小的风险小的投资业务送给我做，我也知道这样我可以每年赚十几万元，可是我却

一直没有去做，没有去贪这十几万的金钱。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-11-19

作者：flicked\_ball 回复日期：2006-11-12

润土兄，我有这样一个想法：

现在电脑品牌机及组装机在市里形成了规模，但是在县城以及周边小镇这些地方还很薄弱，那里的人们买电脑都愿意到市里去买，但是这样好处是：

- 1) 市里具有规模很大的电脑城，选择空间更大
- 2) 去市里买机子更便宜
- 3) 受慢里因素影响，那里的质量会更好些

但是这样也有不好之处：

如果电脑出了问题，要拿去保修的话，就得搬很远，劳师动众，很麻烦

以后电脑会逐渐普及到城乡，只要能在这段时间内打造一个平台，在消费者心目中，把城里的电脑城印象搬到县城里来，实行就近组装及维修服务。

完成平台的建设之后，再进行店面的扩张，以做县级市场为主，走农村革命道路。

希望润土兄及小军兄对我的想法给点深刻的意见！非常感谢！

---

先开家小的品牌电脑专卖店(可以组装电脑)，然后通过免费或者廉价培训电脑的方式赢得人心，赢得人心后，生意自然就有了。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-11-19

作者: newhcw 回复日期: 2006-11-17

请教目光呆滞的润土大哥

如何不成为其他蛤蟆目标中的苍蝇、蚊子或是蚯蚓

---

苍蝇、蚊子或是蚯蚓有个共同的特点,就是躯体一刻不停的运动或者蠕动.蛤蟆则不同,它在静静等待目标的出现或者观察着风险.

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-11-21

作者: xingzhoushi 回复日期: 2006-11-20

润土大哥,有个问题想请教下,就是您关与儒家思想的见解,文章中有部分您提到儒家的中庸思想教育把 gj 和人民给害了!可是您在提到晏阳初先生的时候却说他从小受益于儒家教育?我有点糊涂了!可否指点一二!

---

中国的传统思想里,有许多精华的东西,中国社会特有的官僚食利阶层却断章取意,从自己利益的角度取舍思想文化的传承。这种畸形被扭曲的思想文化,必然形成许多畸形的社会现象。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-11-21

作者: 高吼信天游回复日期: 2006-11-20

润土兄,您好,初上天涯,就见到了你的热帖,真是有缘啊!

.....

还没有看完帖子,先跳过,有问题向您请教:



不知您最近看电视没有，中央二台最近几晚在播的〈大国崛起〉，每天在二台的其它栏目里也在频频预告，提醒收看——这是很少见的！看过之后，确有很多的感触，同时也长了见识（对普通百姓而言，只能通过这种公开的渠道来了解信息），如果不是专门关注和研究国家发展问题的人，是很难系统地收集资料 and 了解这些知识的。

在中国很多大的举动都是造声势在先的，我不知道这是否预示些什么？您是高人，以您的洞察力和智慧，这个问题怎么看呢？

很想听听您的看法！

同时，我还联想到在 N 多年前，有一部类似的关于海洋文明和黄土文明电视片（相信您能明白是那部），往深处说，这些都触及到我们民族的精神层面的东西。您在帖子中对我们国人的一些精神基因上的东西，有一些剖析，我认为很好，一个民族如果不能深刻反省自己，是不能崛起的！在〈大国崛起〉里我们看到，每过大国的崛起，都有对自己的反省，特别是德国，真是个智慧的民族，还有英国对现代经济的启蒙，法国的自由、平等、博爱，等等。。。。。。

黑夜给我黑色的眼睛，我用它来发现光明——已深夜了。

润土兄能否指教呢？

瞪大眼睛期盼着！谢谢！

---

这是中央电视台在沉沦 17 年之后，推出的第二部有层次内涵的电视篇，这部片子将载入中国历史的史册，我深感惊讶的同时，也应证了我年初的政治判断，作为新的国家领导人，面对历史和世界的发

展现状，我们已经没有退路可走，必须智慧而勇敢地面对一切困难和挑战。

我看了《葡萄牙》、《西班牙》《日本》的全部《德国》篇的部分和《俄国》上篇，我印象最深的是《日本》篇，它第一次告诉中国人，日本人面对西方列强也曾经签署过不平等条约，也发展过官员群体贪污而贱卖过国家（北海道）的资产，明治维新也经历了许多挫折，而且清楚地告诉我们 45 年的日本，百年维新的财富积累全部被毁，他们用 20 年在一片废墟上将自己的国家建设成世界经济大国。片子最后结尾的配的人民幸福词写的非常好：“一个国家对内必须让他的人民幸福，对外必须给世界带来和平与发展”。

当我清晰地听见“一个国家对内必须让他的人民幸福”的时候，我第一次从央视这里受到感动与温暖。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-11-22

作者：宇文程度回复日期：2006-11-21

上个世纪据说是鲁迅先生在拯救民国，这个世纪，是“润土”先生您了。

从楼主您的身上，我看到了民族的希望和力量。纵观世界，真正的强大还是文化上的强大，我以前一直对东方的传统文化非常失望，我们文化里面的各种劣根性阻碍了我们的发展。

政治、经济、文化、艺术乃至生活的各个方面，归根到底都是人在参与，一切因素都是人在操控，决定一切因素的都是人，可为什么西方在诸多方面都要比我们强？

我个人认为，在一个“对人如何分析”原则上，我们或许犯错了，西方强调人的本性是坏的，我们东方强调是好的。

人的本性是好是坏？在这个原则上的不同，才导致了东西方的诸多差距。

楼主，你怎么看待？谢谢！

---

任何一个国家靠某个人是拯救不了的，必须靠全体人民自己去拯救。西方世界历史上一直落后于东方世界，只是在近代社会才找到超越东方的法宝。即使这样的发达现状让全世界感觉西方的伟大，也不能掩盖第一次世界大战、第二次世界大战的罪恶，这世界最后的思想依然是东方世界所决定的，这就是和谐与自然的统一。

在现今中国社会与西方社会的思想差异上，西方人将上帝尊为最高的神，上帝是公正、正义的化身。所以西方人面对残暴的统治者，他们会用上帝这个神号召人民去战斗，他们感觉正义的上帝就在自己的身边。现在的中国人早已丢失东方思想的精髓，中国人不信神，也不信上帝，不过却将皇帝和大大小小的土皇帝当着了神，甘心穷其一生被神统治。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-11-23

作者：newhcw 回复日期：2006-11-22

请问润土大哥

中国的文革是怎么回事？？兔死狗烹？

---

某个人酗酒，他知道这是恶习，会被人瞧不起，后来他在“酒”字后面后缀“文化”两字，就不是恶习了，是高雅，称着“酒文化”。

“文革”就是“文化大革命”的简称，什么叫革命？革命就是消灭生命，不过历史上从没有出现自己革自己命的人，革的是敌人的命、仇人的命，你要革我的命，那么我就革你的命。这种消灭生命的事一定是血腥的、残酷的。不过加上“文化”两字就不血腥、不残酷了，因为前面是“文化”。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-11-23

兔死狗烹？

唯物主义者把任何东西看着没有感情的物质，兔子死了，要狗就只剩下食用的价值了，狗在唯物者眼里只是一种物质，兔子死后，它就完成了它逮兔的历史使命，不过它必须承担新的历史使命，就是作为食物给主人吃。你要用唯心的、怜悯的仁慈之心去看“兔死狗烹”可能觉得不可理解，但你要用唯物主义思想去看，就能理解了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-11-23

作者：如何说真话回复日期：2006-11-22

请问润土大哥：

职场上遇到这种情况如何对付

你的办公室里2个人，事情基本都由你来干，另一个人基本无所事事，就算干的事也是那种没矛盾没麻烦的。

你做的事情有时会引起一些矛盾，一方面可能是由于你的过失，一方面由于来办事的人的过失。

正常的情况应该是她站在我的立场上，我的过失她可以帮着解释原因，来办事人的过失她站在我的立场上让来办事的人承担他的责任。

而现在的情况是她站在我对立的立场，我的过失她添油加醋的渲染，

来办事人的过失她则不表态（事实上表示认同），看热闹。我要坚持原则必然要“得罪”来办事的人。

最终结果是来办事的人和她一起对付我。来办事的人有人支持明知自己有“错”但理直气壮，甚至故意“出错”来我这里找麻烦，然后立刻去她那里“交际”。

如何对付这种“寄生虫”

---

呵呵，问职场的事，是问错人了，我在职场上准确地说是在机关的时候，是个失败者，别人提拔了，我却是个办事员，别人被送去上大学了，我是最后一个没混到文凭的。

从学校毕业初入机关的时候，我总是努力工作，工作效率非常高，工作提早完成后，我总是将桌子收拾干净，坐着喝茶抽烟，早上打扫卫生也是别人未上班时就早早做完，做好事也是尽量去帮助年纪大的老同志，后来我发现我全做错了。原来是工作是能拖就拖，领导吩咐的除外，不过一定要把桌子上的文件堆的高高的，领导一来你就坐下，埋头工作，领导一看你在堆着高高的文件下辛苦工作，一定会心疼你，早上打扫卫生的时候，一定要选择好时间，要让领导看见你非常勤劳，做好事的对象不能看年龄大小，而要选择职务大的，潜力大。我虽然后

来明白了这些,可是我并没有这样去做,我决定放弃职场的名利追求,当我不争名不争利后,我发现我快乐了,几乎没有事情可做,有事也不做,做也做不好,领导也不会让我做,机关就是这样“忙死能的、闲死懒的、乐死巧的”。

现在总结过去,我虽然工资、外快比别人少,可是我利用空闲业务做生意赚的比他们多,朋友比他们多,房子住的比他们大,而且还逍遥自在没人管,其实职场的最高境界就是逍遥快活自由自在,让别人去争吧,你要偷着乐。

作者:目光呆滞的闰土 日期:2006-11-24

作者: 如何说真话回复日期: 2006-11-23

请问闰土大哥

中国的文革是怎么回事?? 兔死狗烹?

---

闰土大哥:

我的意思是,文革真正的内在起因你是如何看的。

毛泽东不可能糊涂到“杀人”玩啊,还把国家搞乱,对他有什么好处?

---

许多历史真相现在还不知道,知道的当事人也不说,他们并且还把自已的骨灰给撒了,让后人找不到肮脏的痕迹。

不过我知道太平天国里的历史真相,就是洪秀全这个淫棍,除了能假借西方的上帝,把自己忽悠成神之外,他根本就没有治理国家的

能力，但洪魔头发现九千岁杨秀清威胁自己地位的时候，他面对国家和自己的未来找不到答案，他精于算计的大脑终于疯了，他立即在天京城里杀得尸横遍野、血流成河。只是这洪魔头没有文化，不会给这血腥的大屠杀起个美丽温柔的名字。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-11-26

感谢大家的陪伴，近来随着身边发生的事情，让我有必要说一说中国经济的黑洞，这是我过去我一直避免说的话题，但是许多刻骨铭心的伤痛，让我不能再沉默，也为了让看贴的朋友在以后的人生道路上免受黑洞的吞噬。

是啊，我们看宇宙星空，看见的是美丽灿烂，星光闪烁，无边的天际给人以无限的美好遐想，其实这美丽的背后却隐藏着无数黑洞，这肉眼看不见的黑洞，正吞噬着靠近它的美丽星球和一切物质，我们要睁开慧眼，远离黑洞让世界星空灿烂。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-11-28

黑洞

前几日，我看过部分《大国崛起》电视片后，从另一个方面分析，我想可能是制片人想告诉世界一个事实，就是中国作为一个经济与政治的大国已经崛起，那些电视篇中昔日辉煌的大国，有的国家已经淡出了全球政治与经济的舞台，而中国作为一个大国，一个负责任的大国却越来越活跃在全球经济与政治的舞台，我们已经是崛起的新兴大国，这就是这部片子与十几年前另一部片子的差异所在，因为最后一篇中并没有深刻反思中国的不足并指出未来的方向。其实，现实中的

中国大陆媒体正向世界展示着中国的美丽，在非洲——我们展示着爱心；在欧洲——我们展示着奢侈；在美洲——我们展示着富有，在……洲——我们展示着……，我们的媒体正展示中国这片美丽的星空。

最近上海文广传媒的《财富人生》电视栏目举行了 5 周年庆典，庆典上中国企业家们群星璀璨、欢聚一堂，晚会主持人结束的时候说了一句中肯的话：“中国改革开放 20 多年，我们还没有出现世界级的企业巨星，希望中国以后能够出现许多世界级的企业家”。这句话让我想起很多。日本近 20 年出现了许多世界级的企业家巨星，美国近 20 年也出现了许多新的世界级企业家巨星，在中国的星空中，世界级的企业家巨星到哪里去了呢？王石？ON！他在珠峰看蓝天；柳传志！ON！他在球场看绿地。那么我们的巨星到底在哪里去了呢？哦~~，他们已经从星空中消失，或者像流星一样从天空划过。

宇宙中，我们的祖先用智慧的肉眼，看清了地球附近的星空，北斗、彗星带给我们多少神话故事，近代科技让我们用哈勃用射电可以看得更远，可以看见我们用肉眼看不见的宇宙奥秘。在宇宙里存在着物质就存在着反物质，天空中有多少耀眼的星球就有多少看不见的黑洞，星球闪耀着光辉，黑洞吞噬着星球，吞噬着它周围的一切，他的黑暗与无底的深渊，让一切进入它的物质死一般地寂静消失。

历史上的日本社会、美国社会也有许多黑洞，不过他们智慧而勇敢地面对黑洞，让他们的企业家躲避了黑洞的吞噬，所以他们保存下他们的巨星，正是这些世界级的企业家巨星，带领着人民走向了富裕与幸福。黑洞是自然存在的事实，就像腐败与残暴的中国历史一样，



它没有好坏之分，存在就是合理，我们不能消灭它，但我们可以认识它，可以免被它的黑暗贪婪所吞噬。许多中国消失的企业家，也许不久的将来，我们将知道他们如何被黑洞吞噬的秘密，他们不做假帐，按实际纳税缴费，能生存吗？他们不行贿，能生存吗？他们不搞手段，能弄到资金吗？这里，我不能对他们妄自猜测，我只谈自己和身边的黑洞。

我们初入社会时，不知道什么是黑洞，眼里的一切都是美好景象。87年，我们的服装品牌被黑洞吞噬，幸运的是我们没有纠缠，因为至今也没有我们那种模式取得成功。我们也躲过了产权挂靠的黑洞，多年后产权陷阱吞噬的生命，让我们不寒而栗。无锡邓斌的黑洞有着响亮的名字与实力，可是它却吞噬了多少生命。我的好朋友苏某，这个金融才子，他身陷牢狱，他怎么知道中YANG委员的许运鸿书记和宁波金鹰公司是个黑洞，他怎么知道有地方政府首长担保的台湾企业是个黑洞。许多的残酷事实，让我知道什么是黑洞，所以面对03年的IC卡资源，数百万的财富也没有让我们发昏，我们用公证建起第一道防护，用最少的投入保护自己，假如当初我们是借款数十万投资的话，那么我们则将掉入黑洞。

最近我身边发生的事，让我为朋友难过和悲伤，我想让他们远离黑洞，可是我无能为力，眼睁睁看着朋友被煎熬，看着他们离我们而去。所以，我必须告诉大家，让大家吸取教训，让自己的人生不被黑洞所吞噬。

我的好朋友丁某是国家公务员，现在年收入8万，他在市中心黄

金地段拥有一间商业门面，年收租金 9 万（01 年租金 2 万），此时的他没有任何负债，01 年他要买房贷款，让我担保，我同意了，他以 2450 元一平米的价格买下了 180 平米的复式公寓，每月还贷 4500 元，对于他的收入几乎没有负担，现在这套公寓的房价已经升值为 7000 元了。02 年他又买了市中心的 150 平米的商住楼，5000 元一平方，房子交付后，7 万元的租金还完贷款后还有赢余，是个非常好的投资，现在这商住房已经是 12000 元的单价了，这两套房子每年 9 万的还贷对于他的收入也能够承受，况且他的门面租金现在已经升到 9 万，商住房也有 7 万的租金收入，他本来应该生活的非常幸福。可是他现在却活的像鬼一样落魄，到处被人逼债，手上拿的是法院的传票。因为他 02 年做了另一件投资，他让我跟他一起做，我拒绝了，也苦心劝他不要做，结果他做了，只高兴了半年，从此就跌入了深渊，我不忍心看他被逼债的狼狈与痛苦，我只能将自己的钱尽量挤出来帮他，以至于我最近没什么零花钱了，我现在已经借给他 7 万了，而且这么多年来，我从没有向他要过利息，也没有催他还我，我知道他自己也难过，只是到今天他也不知道他为什么如此落魄与狼狈。因为我没有必要显得自己聪明而给他上经济学，我知道他将掉入一个黑洞，事实上他掉进了两个黑洞，我没有跟他进去，也没有无原则地帮他，我只是将多余的零用钱帮助他罢了。

他投资的项目是混凝土搅拌车，他的同学几年时间混凝土工程公司资产 2000 多万，全是贷款套贷款来的，生意很好，他让我也买辆油车为工地送柴油，我拒绝了，我说：“我做过汽油、柴油的生意，

我也知道跟管理重点工程的官员如何打交道，只是现在的环境变了，我们没有权力，你千万不要进入这个行业里”。结果他 50 万买了第一辆车，几个月都赚钱后，又投资 80 万买了两辆车，随后生意下降，价格下跌，柴油上长，每月银行还车贷 3 万多元、驾驶员的工资，油料费要垫付，车辆的保险费要交纳，工程款被拖欠压得丁某度日如年，车子卖也卖不掉，为了还债，他只能将身边所有的朋友都拖下了水，结果朋友们也被银行逼债，朋友们不再帮他后他只能借高利贷了，被高利贷吸血的丁某最后只能将商住房 8000 元一平方的价格给卖了，这商住房赚的 30 万元，赔完还了高利贷和中介费、]税金后，已所剩无已。近日，我银行的朋友看我的面子已经放宽丁某几月，我不可能跟他一起进黑洞，他拆东墙补西墙墙越拆越大，除非他把他的商业门面卖了，把自己住的也卖了，全家睡到搅拌车里方能现在结束，过上祥和快乐的好日子。

其实，丁某被黑洞吞噬的事情很简单，在重点工程领域，官僚们不用自己投资只要用点手段就能捞钱，他们忽悠是虚的，捞的是实钱，丁某没有背景没有权力，居然就投进去实钱，当然只能捞虚的了。想一想，现在的中国人谁不知道在高速公路工程中能发财，可是最近媒体上闻名的杀人犯邱兴华为什么穷的要杀人呢？要知道他也是曾经参加过 5 条高速路工程的啊。是啊，就这杀人犯智力，他哪里知道前扑后继的交通厅长们早已经把油彻底榨干，他要是知道这黑洞秘密。这邱某也不会杀那么多无辜的人了。

近日，我的好兄弟缪总永远离开了这个世界，我和小军万分悲伤

啊，由于公司的事情没有处理完，我不能随便说什么，但有一点以后将被证明，缪总错误地估计一个老板有政府公司 3000 万债权，就借给他 1000 万，结果这政府的欠款是水中的月亮，君子般诚信的缪老弟居然为了给守信还同学、朋友的利息和资金，他居然借了黑道的 8 分息呀，缪老弟不幸被两个黑洞给套了进去，我一直当心这个，我卖蒸饺给他吃只是借口啊，我想让缪老弟远离黑洞，当我看见他无助的眼神的时候，我心如刀绞，我知道他已经被黑洞吸住了，我依然想来帮你，可是他却这样地他年幼的儿子，年迈的父母和我们至亲的朋友，我知道一直谨慎的缪老弟出车祸的时候，他没有在开车，因为他善良的心已经被黑洞所吞噬。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-11-29

真实的历史是需要后人检验的，许&#215;&#215;即“许运鸿”的名字可以让人检索资料提供方便，详实的资料会证实文章的真实性，杜撰的故事则经不起推敲。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-11-29

作者: idoicando 回复日期: 2006-11-29

润土大哥说说股市黑洞，散户怎么办

---

本贴第七页有有关股票的浅薄见解，回复日期: 2006-4-17

即使中国股票没有黑洞，散户对于机构投资者来说也处于弱势的地位，投资中不排除个别散户蒙对牛股的情况发生，不过从大的层面分析，大陆散户投资者若不能将自己的保命钱交给老虎基金或者巴菲

特投资的话，最后还是像鸟兽状样散去为妙。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-11-29

作者:愚笨的小千回复日期:2006-11-29

突然觉得,很累,很累.

---

我 26 岁时，服装创业被封杀，没有钱而生活窘迫，没有文凭而被温柔的女方父母拒之门外，真的觉得很累，到赌场里麻痹自己，寻找到片刻的刺激，但在夜幕来临的夜晚，心累的像即将熄灭的油灯。后来我才明白人要经历过痛苦的磨砺才能懂得生活的真谛，痛苦和磨难也许能酿成醇香的美酒，让你以后品味、感知爱的温情、感知自然的美丽。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-11-30

作者:宇文程度回复日期:2006-11-29

---

但是，润土老师，你为何对民营企业如此有信心呢？信心从哪里来？难道我以前经历过的不是你眼中真正的民营企业？

谢谢！

---

在市场经济的环境里，在全球化经济的竞争里，民营企业由于清晰的产权结构是经济发展的活力所在，所有经济发达国家，其民营企业一定充满着强大的动力，其不断地由中小企业发展成世界 500 强而带来的经济增量，给企业所在社会带来了巨大的财富。

不能简单地说中国没有真正的民营企业，一个国家的民营企业就像所在国家的森林一样，日本的森林覆盖率、美国的森林覆盖率非常的高，他们法律规定不许砍伐本国的森林，而那些落后的国家，其森林覆盖率逐年减少，假如你能看见日本、美国的森林，再站在塔里木沙漠里，看一看中国的胡杨树，虽然这胡杨孤独凄凉、没长成参天大树，但他那顽强的生命力正是中华民族的精神所在、希望所在，中国的胡杨树虽然比日本、美国的大树长的矮小，但胡杨值得尊敬值得骄傲。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-12-01

作者：宇文程度回复日期：2006-11-30

儒。

我始终无法领悟此字。不知道到底什么是儒？传统中到底有多少深厚的元素是属于儒的？

---

历史在发展，社会在变化，我们对儒的理解也应该改变，我对传统的中国儒家文化也什么没有高深的研究。我想现代社会的“儒”一定注入新的元素，才能有它新的含义，它应该具有高深的智慧、丰富的思想、宽容的爱心、优雅的气质、活泼的情趣、从容的平淡才能名有所实。

现实中，我们是人不是神，所以我们要面对欲望的诱惑，克服心中的魔障，许多事情老师前辈不一定教会你，后天的感悟才非常重要，人可以放错，但不能放同样的错，人可以放小错，却没有机会再放那

灭顶的错。许多事物是辩证的，举例“有得必有失”这个简单的话，你只有亲身经历过他的得失，你才能感悟，才能更深地理解它。当一个人经历了刊刻磨难，他依然爱这个抛弃他世界，爱伤害过他的朋友，他就是“大儒”。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-12-04

作者: 箫羿回复日期: 2006-12-2

润土兄你好，关注你的帖很久了，至今才顶觉得愧疚万分

大家在讨论《大国崛起》的时候，我也去下载看了，至今看了日本、法国、德国、俄国。发现这些今日的

强国，在崛起的过程中都出现了时代的英雄，像日本的太久保利通、伊藤博文，法国的路易十四、拿破仑

、戴高乐，德国的俾斯麦、希特勒，俄国的彼得一世。看完后，我不知道到底是一个时代造就了许多的英

雄人物，还是英雄人物造就了一个时代。邓小平之于中国就像以上的这些人物至于他们的国家。希望我们

国家能出现更多引领时代的英雄豪杰。

---

为什么古代的中国曾经辉煌？那是因为我们的先人有许多思想家，为什么日本、西方社会现在辉煌？因为他们有许多思想家。而我们只剩下英雄豪杰。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-12-04

思路决定出路

许多事情看上去非常的复杂,其实你仔细分析一下就非常的简单,关键问题是许多当事人的思路存在着问题罢了。政治与经济活动中的许多事例的成败不都是思路的问题,举一个国人公认的世界难题——矿难。

矿难是当今中国社会公认的世界难题,其频繁的血腥已经让国人麻木,以至于媒体上短暂地消失了矿难,反而不正常了,它是中国经济的最真实写照,也是中国在全世界最耻辱的现象。我们为什么消除不了矿难?是我们不下决心吗?错!从国家煤矿安全监察局局长赵铁锤的名字就知道中国有多重视了。在全世界抓安全的官员中,我敢说:“赵铁锤”这三个字是最吓人的,可是这最吓人的“赵铁锤”就没有吓住黑心矿主呢。

我们的媒体不断地找出矿难的原因,什么官商勾结了,暴利熏心了等等,对矿难事故处理不是不严厉,可是06年年底的连续集中发生的矿难又一次证明所有的措施又失败了。难道这真是世界难题吗?不是!是思路错了。换个思路就太简单。

不是说官商勾结嘛,在我们不可能消除腐败的情况下,就给他们去公开勾结,给矿主和腐败官员公开地贪吧,因为腐败官员和黑心矿主是一个绳上的蚂蚱,而矿工是另一个绳上的蚂蚱,既然是蚂蚱,总要吃食吧。在这个利益分配上是官员和矿主是“要钱不要命”,矿工也是“要钱不要命”,同样是“要钱不要命”,其实真实的内容是天然之别的,前者要的钱是天文数字的巨款,不要的“命”不是自己的命,是他人的命,后者的“钱”是区区月薪千元的小钱,不要的命却是全



家老小必须依靠的活命。那么消除矿难的唯一而简单的办法就是把官员、矿主和矿工这三个都“要钱不要命”蚂蚱给绑在一起。所有有权审批的官员和矿主每天轮流陪矿工下矿两小时，矿工每月工资 1000 元，换成每小时工资 5 元不到，那么我们就给下矿的官员和矿主每小时 500 元的补贴，让谁监督实施呢？武警战士，反正出事要武警救难不如让他们工作前移，官员和矿主也可以向武警行贿，欺骗做假。那么就允许武警受贿，当如果该武警不让官员和矿主轮流下矿，则当事的武警必须收到处罚，谁举报其他武警做假者，则将被举报人的脏款作为奖励给举报者。总之，国家尽管放手给他们贪，只要把他们绑在一个绳上即可。

其实越是复杂的事情，越是要找最简单的方法去解决它，思路决定出路不是简单的口号，而是要在现实社会中去运用它才对。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-12-05

作者：花心猫猫回复日期：2006-12-3

润土大哥，其实你都快有我老爸大了，但是感觉你年轻人的活力，我也是名在校大学生，学软件却一点也没兴趣，对生意感兴趣却叶什么都不懂很难过。

---

这不是你的错，我的外甥也喜欢电脑软件，我 12 岁的儿子也嚷着以后做游戏大王。但是，当你看清现实中的 IT 产业，你会发现国内土生的宏图三胞、阿里巴巴的创始人其实并不懂 IT 软件，那些在国内知名网站的创始人多数也是海归派创立的，这说明什么？这说明

国内的 IT 教育可以教会你的 IT 技术，却没有给你人文思想，当你面对现实中的人类社会的时候，你不知道如何用你的软件技术找出市场的突破点，甚至于却无法适应人类社会的生存。所以说人文思想的教育是学生大脑里基础软件和操作软件，专业的 IT 教育只能是应用软件而已，缺少如何一个软件，电脑都无法运行。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-12-06

作者: b1790618 回复日期: 2006-12-5

大哥，我最近是什么事情都不顺利，真是倒霉到家了，这两天预见的事情说出来都没有人信，倒霉！倒霉！倒霉！发泄一下！

---

人不可能事事顺利，倒霉的时候不要灰心，走运的时候不要癫狂。

毛伟人，邓伟人谁没有倒霉过？

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-12-06

作者: vellinx 回复日期: 2006-12-5

你好，润土

一直在看您的文字，感觉分析人的行动，从他的思想开始，而人的思想又是从历史的脉络中找到。

1，请问能否推荐一些历史，哲学的书籍？

想静下心来好好学习一下，但是现在书籍很多，四书五经我也看完了，易中天的品三国不想看。

2，看书的时候应该怎么看？很多东西需要分辨，什么是标准？

谢谢

-----  
你能静心看完每个网友的回复,体会各自的人生滋味,不再浮躁,就能以慧眼看清你周围的一切,洞察秋毫。

对于现代出版的所谓书籍,我很少去看,多少的书是翻一翻就扔在一边,这不能怪作家本人,而是他们生活艰难,要靠点稿费养家糊口罢了。

作者:目光呆滞的闰土 日期:2006-12-06

作者:艾 147 回复日期:2006-12-6

作者:莎拉的微笑回复日期:2006-11-5

闰土大哥你好,看你的帖子两周了,总算赶上了。

目前本人在深圳(从事零售业),朋友在兰州(做OTC药代理),打算一起在兰州(可扩至青海、宁夏)做生意。算是赶西部大开发这一拨吧。

我初步圈定了几个方向,希望闰土大哥点拨一二。

1. 节能建材、环保建材产品,虽然当地政府已出台文件说提倡建筑节能,但据初步了解比如地源热泵空调、太阳能等在当地反而举步维艰,因为当地有煤矿,电费便宜,且房地产开发商不愿意费事改造现有住房,不知接下来几年内能否扭转?

2. 技能培训:西部人才奇缺,大量公司涌入面临着招不到合适人才的问题,办个培训中心,培训电脑、英语、商务礼仪等基础技能。但当地不像深圳人才流动频繁,因为对能否盈利心中没底。

3. 在市郊买块地种菜:内地常吃的但西北较少的绿色蔬菜,或者

出口到新疆、哈萨克斯坦等地的蔬菜。都市人都知道吃菜健康，但西北这些食品有否市场？毕竟首先还是想销往本地。

4. 节水设备：当地严重缺水，代理家用节水淋浴器，公用节水阀等产品做工程。仍是对政府的节水倡导力度存在质疑，对民众能否在一两年内接受存在质疑。

5. 智能交通：代理优秀的产品，做工程，但因为我二人均无此领域内的经验，对于将存在什么问题也提不出来，目前只是看好其前景。

闰土大哥，不知你对以上项目作何看法？另外，西北一带还有什么项目可做推荐？

妹妹我谢谢您先！

---

闰土大哥，给点建议好我，我也想了解。

---

你想赶上西部大开发，却不知道现在主要是振兴东三省吧。所谓的大开发就是大工程、大项目，你没有能耐能分着羹吗？

西部只是的大的概念，在全球化经济的融合中，东部经济的发展优势不容质疑，西部经济只有在区域经济中和配套东部经济的过程中发挥重要的作用，才能发展。其实任何地方都有发展的机会，不过不是看是否有优惠政策，而是看地方政府是否公平、正义，是否有好的法制环境，盲目地轻信外表的政策优惠，热情的招商笑脸，必然会掉入那无形的黑洞。

---

---

另外，我的一个朋友要去做传销，已经交钱入伙了。我我口拙嘴笨，不知道该怎么把他来回来。帮出个主意好吗？？

---

阻止她们，我也没有好办法，我身边几个朋友的妻子也都交了八万、十万的箱底钱，我唯一做的就是夸他们聪明，不过千万不要再投钱了，再投就蠢了。我这样做的目的就是让他在知道被骗之前，享受片刻的快乐，毕竟这些梦想发财的人都曾经为梦想而痛苦过、绝望过，他们能有片刻的人生快乐，也是一种幸福的体会啊。当一个人做着百万富翁美梦的时候，能听见你的声音吗？

要知道当一个社会没有头脑的人失去发展生存的机会时，他会去偷去抢去卖。而当一个社会有头脑的人也失去发展生存的机会时，他会去骗去诈。现在的传销就是这些有头脑的家伙精心设计的骗局骗那些没头脑家伙的金钱游戏。我也没有办法，总不能让穷人不发发财的梦吧。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-12-07

作者：花心猫猫回复日期：2006-12-6

人文思想！我觉得社会上已经有人意识到这个问题了，如果把这个问题作为一种创业的基础你觉得可以吗？比如做思想培训什么的。

---

培训的是谋生技能。思想的火花只能靠智慧点燃，思想的深邃只有积淀与感悟，崇高的思想是无价的，出卖思想者就已经失去了思想。

试想一下,我能让大家缴费看贴吗?我能收费开课吗?我告诉大家真实的现实世界是如此的残酷与严峻,他能送我钱吗?其实普通的人们更愿意为虚幻的美好梦想付出金钱甚至生命,就像许多的父母为儿女的北大之梦付出一切,眼见儿女陪聊、卖肉之后才如梦方醒。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-12-10

作者: hy38\_liang 回复日期: 2006-12-9

富人的行为方式是 " 举枪射击瞄准 " 而非 " 举枪瞄准射击 "

---

NO,大多数是挖坑伪装等待捕食逃匿再挖坑伪装等待捕食-----

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-12-11

作者: zjjxiaoli 回复日期: 2006-12-10

润土大哥,请问你是如何看待中国的高等教育,以及文凭的作用!在目前的社会中,到处充斥着文凭就是一切的思想,有多高的文凭,就有多大的社会地位及与之相应的其他福利!老百姓对上大学的子女期望很高!但最近社会上愈来愈多的高学历者失业,下岗!很多老百姓对这个现象很是不解!我不知道润土大哥是如何看待当今的中国个人的成功与文凭的关系的!

很期望润土大哥能在百忙之中抽一点点时间谈一下个人看法!

同时也欢迎各位网友对这个问题进行讨论!谈谈自己的看法!

当今中国,一个人的成功,与文凭有多大的关系!或者说,文凭在一个人的事业成功中,能占到几成

我是一名在校学生,我有个问题想问问在此的各位网友,大学里

最应该学那些东西，在社会里才用的到！在就是，大学教育，你们现在在社会中！用到的知识，你们大学所学的又占多少呢？

谢谢各位网友的讨论！

---

当今中国有一部分年纪较大的，德高望众的名流，的确是拥有着名牌大学的文凭，不过他们大多是晏阳初、蔡元培、陈鹤琴、张伯苓的学生。

为什么现阶段愈来愈多的高学历者失业，下岗呢？很简单！他们文凭越高，证明他们了解的规则就越多，专业水平就越高，可是现实的中国社会基本是按照潜规则在运转，而掌握潜规则和运做潜规则的水平跟高等教育没有直接关系，也许他们接受的高等教育越多、越懂规则后，反而无法去接受潜规则了，或者他们根本就不懂什么是潜规则。因为所有的潜规则是放不上台面的东西，所以大学的老师不敢教你，也不会教你或者他们也不懂潜规则是什么玩意儿的东西。

举个简单的事例：

A 女是电影学院的高才生，年轻又漂亮，专业水平也非常高，可是 A 女不懂潜规则；

B 女是下三烂妓女，可是 B 女懂潜规则，会整容、会装嫩、会上床而且还有她半老徐娘的老妈可以打头阵，可以母女双飞。最后 A 女失业了，B 女成大牌名星了成艺术家了。

要知道导演、制片人永远不会说出什么是潜规则，即使被媒体暴光了，他们也会辟谣，B 女也会来澄清，甚至他们会说 A 女是妓女。

所以说现在的企业、单位的招聘基本不要应届毕业生而要有工作经验的，因为应届毕业生们不懂潜规则，而那些有工作经验的基本上已经懂潜规则了，否则他们的招聘广告只能这样写：“招牌会勾引老总、老板的漂亮女大学生，招牌会行贿公关的男大学生，招聘会造假做‘汉芯’的科技专家”。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-12-12

小军最近由于投资公司两位老总的突然离世，有许多事情需要他处理，四千多万的资金帐目需要清理，车祸的事故赔偿等等也需要解决，每件事都非常棘手。

另外，我对网友的要全文，并没有觉得麻烦，这是一个互动的过程，要的多，顶的就多，那么看的人就多，收益的朋友也就多。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-12-13

作者：宇文程度回复日期：2006-12-12

润土老师，

现在成立有限公司，贸易型，而且能有进出口权，需要什么条件？

前几天听人说，注册资本已经降到很低了。但不知道申请进出口权，需要如何处理？需要一定的产销额后才能申请进出口权吗？

主要是想自营出口权。谢谢

---

是的，注册资金可以分期到位。

首先要有注册公司的地址，但你没有大的注册资金，地方政府一般不会免费提供你注册公司的租赁协议和房产证。你有一套经营场地



的手续，再去经贸局审批，进出口许可证是省局发的，要从所在区外经局一级一级上报，你必须要有进出口贸易的商品目录，你必须提供详细的商品名称和规格，手续全的话，半个月可以拿到进出口许可证，这时你还不能去工商局申请营业执照，因为假如有食品的经营范围还必须去办卫生许可证，通常的情况你必须提供4个职工的健康证，健康证有7个工作日，生鲜食品还必须提供冷库等卫生设施，手续齐全的话，15个工作日可以拿到卫生许可证，最后就是去工商局办执照，填写规范、资料齐全可以7个工作日领取执照，记住没有内部关系，他不会立即给你执照，要知道工商局现在已没有多少权力，他唯一能卡你的就是挑刺和拖时间。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-12-13

作者：阳光背后的阴影回复日期：2006-12-12

现在人在国外，最近觉得累了，在这里的事业算是已经稳定了，开始想回国创业。原本很有雄心想回去做点事业。可是看了润土大哥写的东西，觉得国内的市场好混乱，有关方面的法律漏洞太多。市场不是按照自身规律运作，处处都受到国家政策，地方政府部门的制约，被强行扭曲。甚至有些条令一年变3变，我现在几乎都没信心能在这样的条件下创业能成功。

原本想在内陆开始的，但是现在觉得似乎还是沿海地区对投资有优惠，法律条款也比较全面。不知道润土大哥是什么看法。

另外希望润土大哥能发份全文给我，看帖子分开来看很累，而且不知不觉会被回复给影响。谢谢。

---

选择到好的投资地域，发展有潜力的行业，国内的机会还是很多的。许多长期在国外的人，基本上是按规矩、规则在做事，有个是不懂国内的潜规则，有的是懂潜规则，但不想去做这些违法、违规的事。

总体来说由于国外的经济规范，市场经济比较稳定，事业稳定的多数，不过发展的机会却比国内少。现实就是这样：在国外发展必须要身累，在国内发展却一定要做好心累的准备。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-12-13

把你繁华地段的店面按六星级标准装修，婚纱照像梵高的名画一样展示，在公园内或风景区租一廉价的空房，或者搭建一个大棚，大棚前挂着“某某影楼”摄影基地。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-12-14

作者：宇文程度回复日期：2006-12-13

闰土老师，谢谢你！

申请自营出口权前，需要注册的公司取得多少税收或者产值以后才有资格吗？如果是租用场地，地址写成租用场地的地址可以吗？

注册贸易公司，名称中是否一定要加上贸易两个字？比如申请广州粤发化工有限公司，主要做贸易，是否一定要申请成广州粤发化工贸易公司？

---

可去地方政府的政务大厅咨询，各地的政策会有差异，每天的政策会有差异。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-12-18

作者: 从头再来 555 回复日期: 2006-12-16

尊敬的润土大哥，一直在看您的帖子，感触很多，不久前我和我的朋友也被卷进了你所描述的黑洞中，如同身陷泥沼，难以自拔。它的威力太大了，任你三头六臂，说句玩笑话，现在感觉那些 guanyuan 都是定时炸弹。公司没了，近百万的资金也没了，还差点吃上官司，现在想想后背都发凉！过了三个月反省的日子，想想路还很长啊，生活还是要继续的啊。最近在准备做服装店，赚点安稳钱。知道在这行您是前辈，想请您赐教一二：

我目前准备做折扣女装这一块，我不会去加盟，自己找厂家，做一些大家较认可的品牌，杂牌不做。目标群体 25-38 之间，钱有些紧，前面给折腾完了，现只有 10 万左右，我是在安徽一沿江市，离南京 90 分钟车程，您肯定了解的。现正在找门面，有几处：1. 28 平方，月租 1100 元，转让费 5 万。此地处于该市老城区一商城，有商铺近 70 家，一层建筑，大都经营服装，但铺面不大，十几到三十平不等，由于时间较长，购物人较多 2. 60 平方，楼上下，年租金 25000 元，无转让费，高校门面。此地处于一高校公寓楼下，2004 年建成，临街。此门面为最侧面，顶着民房，旁为旅馆，瓜子铺，移动门面，药房门面，相临五十米为一在建高档楼盘，二百米左右为沃尔玛及来自南京的侨鸿购物 3. 120 平，楼上下，无转让费，月 5000 元。此地门前为非主干道，正左前方五十米为侨鸿购物，左右为烟酒店及通宵煲店，门前开阔 4. 85 平，楼上下，月 3500，转让费 6 万。此为二类老商

业街，旁边右侧近 50 米皆为服饰鞋帽商铺，左侧为一美发店，门面宽越 3 米 5，纵深长 5。120 平，楼上下，月 2500 元，转让费 2 万，此地处一 2 年前新开发商业街，公司商铺皆有，目前人气较差，此门面正对面为一家 KTV 连锁，以上为待租门面，现较难确定。1 号较小，转让费也高，但人气旺，2 号价格低，但目前看较偏，3 号感觉最好，但有些大，4 号不错，转让费不合理，5 号人气不行.... 输过一次，给搞怕了，谨小慎微，不象以前那么雷厉风行了。润土大哥，据您的经验帮我参谋一下，还有经营中的一些箴言。耽误您时间了，谢谢!!

---

投资前的市场调查非常重要，你要在准备选择的商业门面前做人流分析表，将工作日和周末的流量分析比较，分别统计骑车人数，步行人数，步行的快慢等数据，步行慢的人流又最多的地方就是你最好的商业门面。再分析人流中年龄结构的比例，衣着时尚的程度，假如多数的人衣着朴素，则你只能经营大众化的服装，如果年轻时尚的人数有较大的比例，你则可以做品牌服装。

至于具体的服装经营我已经离开 20 年了，我不是了解，但多品种、小批量、体现人个性特色将是服装的市场趋势。

市场是残酷的、竞争是激烈的，一当你照着经济规律去做取得成功以后，必然会有新的对手前来分食你的成果，所以你要防患未然，你可以注册并印刷出你精美的服装商标，每天商店关门下班以后，你们夫妻二人将采购回来的服装换成你们的英文商标，把这个秘密工作完成后，你们尽可以安稳地去休息，做个美梦吧，因为凭你们对手的

智力暂时还找不到击败你的方法。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-12-18

作者: aziliu 回复日期: 2006-12-18

岁末年关,我的企业突然遭遇现金流的匮乏,转眼过去就是春天,可这冬天就是那麽长,看着屋外的艳阳,却老是打寒颤。土兄,闹心呀,可有良策指点?

---

每到年关,多数的企业都将面临着资金短缺的情况,这是中国资本市场的体制所决定的,因为中国的银行系统一般以短期放贷为主,结算的节点往往定在年底,贷款采取先还再贷的方式。即使可以再次得到银行的贷款,也有一个时间段的间隙,假如企业只依赖于单一的银行贷款,缺少其他的融资渠道,那么年关将是非常困难的时期。对于这些资金短缺的现象,浙江等政策宽松的地区,地下钱庄和私人放贷可以弥补企业和个人的资金困难,但是借贷中的资产抵押和个人的商业信誉是首要条件。

企业经营和个人的创业必须有风险意识,人无远虑、必有近忧,那些失败的企业多数是因为过不了年关是倒在了寒冷的冬天,即使他已经听见了春天的脚步,也是枉然。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-12-19

作者: 山城秋实 回复日期: 2006-12-18

不知道润哥是否喜欢看《英雄本色》这部电影

大哥对小马哥有何评价?

---

这是我唯一喜欢的港片，喜欢马哥这有情有义的真汉子，当初看的时候，我热血沸腾，感慨万千，从小喜欢看水浒的我第一次看见理想中的男人形象，欣赏马哥的蔑视一切的目光，那是在我身边很少能看见的那种男人的锐利目光，我看到的几乎全是猥琐的眼神和呆滞的目光。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-12-19

作者：我心辉煌回复日期：2006-12-18

润土大哥，你好，我本人搞it的，研发，销售各有几年的经历。一直想自己搞点事做。一般就主要是自己思考，寻觅。感觉难突破。大哥，很想听听，你对网络创业的看法。比如web2.0，信息发布，电子商务等方面。谢谢，期待！

---

互联网没有第二，只有第一，你不能超越阿里巴巴就不要去创业电子商务。网络是虚拟的世界，现实中的蚂蚁与大象，大象是王者，在虚拟的世界，蚂蚁是王者，你要明白了这个道理，你就是虚拟世界的王者。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-12-19

作者：宇文程度回复日期：2006-12-16

世界上有三个令人非常震惊的国家：

日本、德国、以色列，不知道楼主如何看待这三个国家？

看了这三个国家在二战后的迅速崛起，我只能说：

决定一切因素的都是人。

---

这三个国家有一个共同的特点就是没有地大物博，不过他们却一直梦想着地大物博，并为着此目标而不懈地战斗，过去的战斗形式表现为军事战争，现代的战斗形式则是经济的竞争。现阶段，高科技、高精密的工业产品是他们的国家武器，金融资本更是以色列的制胜法宝。

他们三个国家不崇尚政治家，在日本，工人几乎终身被雇佣，总理却是个临时工；德国的总理穷的开不起奔驰、宝马；以色列的总理贪污小钱却被调查，总统性骚扰也被起诉，不过他们却崇尚思想家、科学家、艺术家，他们的纸币非常的整洁干净，因为上面印着他们心爱的思想家、科学家、艺术家，所以三个国家早已是诺贝尔奖里的常客。

这三个国家还有个特点，就是民族的单一性，日尔曼、大和、犹太民族，他们团结、高傲甚至于自恋，这种高傲的另一面却是强烈的危机感，他们爱国家的每个公民、爱军队的每个士兵，不惜为一个士兵去发动战争，他们为本民族的人失学、乞讨、干苦力而耻辱，所以全世界几乎看不见落魄流浪的日尔曼人、大和人、犹太人。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-12-19

作者：nf28 回复日期：2006-12-19

老大+你好！现在的洗浴中心，休闲会馆都有大的赌场. 包括很多小区也有麻将馆无证；ZF是否已经放开或将要开放这块/???

本人失业在家，瞎想如何才能糊口？谢谢

---

渔翁们用鱼鹰逮鱼的时候，会放开鱼鹰的颈索吗？

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-12-19

作者：nf28 回复日期：2006-12-19

谢谢老大. 做不了渔翁, 怎样才能做鱼鹰呢? 至少不会饿死吧, 吃饭是大问题.

---

你逮着了大鱼，就要主动送给鱼翁，留些小鱼自己吃，假如你吃了大鱼，送上了小鱼，虽不会被饿死，但一定会被鱼翁给掐死。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-12-20

作者：tonhu 回复日期：2006-12-19

这段时间看了看中国报道上的文章很多文章都写的很好分析的很透彻从上面看到了很多不知道的东西也对国家的以后的发展很担心，办奥运花了一大笔，要短期回收回来是不可能的，金融市场的开放导致大量资金流到外资银行，国有银行资金流失慢慢的大量银行坏帐将会暴露出来，在说房价是不可能降下来的房价是银行炒上去的，降下来贷款买房的人房子不要了给银行，银行会负一笔巨债，所以房价ZF不敢降，面对人民对房价日益高涨的愤怒，不知道ZF有什么高招了，请楼主及高手们分析会不会产生通货膨胀，说的不好，请大家别见笑!!!!强烈推荐没事去中国报道周刊看看!!

---



奥运会在历史上一直经济亏损，直到 1984 年的美国洛杉矶奥运会才实现了赢利，因为美国政府用市场化的手段创新地取得了历史性的突破。

中国已经不是曾经朴实无华的社会，早已是浮华之都，人们普遍浮躁、爱慕虚荣。中国的最高领导人肯定想节俭办绿色奥运、科技奥运、人文奥运，可以中国的官僚集团却没有办法去实施这个目标，这绿色不是喊出来的，它需要整个工业、农业的产业体系绿色无污染，可是我们却暂时做不到，不过我们的官员有妙招——就是在黄土地上喷撒绿色的涂料，这绿色涂料的第一件蠢事被媒体曝光后，已经让中国在世界出丑，至于科技和人文的水平，如何去办，我还不了解，所以不知道他们能否实现这高层次的目标。总之，在中国做事，只要是跟政治沾上边了，是不能考虑经济回报的，这是文革以来习惯性的思维，即使新一代国家领导人身体力行地去改变它，但是它的惯性太大，一时尚不能完全改变。想一想，面对中国在世界展示政治稳定、经济发达、文化繁荣、体育强盛、爱好和平、保护自然的奥运会，谁会提出算经济的“小帐”呢？

你担心的“金融市场的开放导致大量资金流到外资银行，国有银行资金流失慢慢的大量银行坏帐将会暴露出来”说对了部分，其实坏帐已是公开的秘密了，坏帐从外面看是坏帐，从里面看却是好帐，要知道肉是烂在锅里面的，至于大量资金会流入外资银行是不可能的，因为中国的老百姓 98%达不到百万资金的门槛，你要是担心坏帐让银行倒闭的话，请你放心，我们的政府是负责任的政府，外汇注入、财

政拨付、上市融资、低存款成本是我们的独门绝技。要说没有人去外资银行存钱，这也是不可能的，不过中国社会改革开放、经济发展后创造的巨大财富跑哪里去了，这个秘密至今无法解开，即使实名存款制在中资银行也找不到答案，假如哪一个精明的人跑到外资银行去存款，说不定我们的纪委、反贪局、检察院、警察能为我们老百姓找出答案呢。

关于房地产的话题，我前面已说过，那是官员和富人的游戏，老百姓不要去掺合，政府要建设和谐社会，肯定不会让你住在露天的。

通货膨胀是市场经济的经济名词，在中国你却看不见通货膨胀，看见的是通货停滞，硬货膨胀（黄金、名人字画、古董、土地、矿产资源），要知道中国是市场垄断下的，政策多变的特色市场经济，你要用西方的经济学，可能你永远也找不到答案。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-12-20

作者：tonhu 回复日期：2006-12-20

呵呵谢谢润土大哥的回复，你的为人处世是我学习的榜样，我能做到你的一半的一半应该就是一个成功的人了，再次感谢！我认为人一生太短暂了搞不懂为什么有那么多人要去贪，弄的心里不踏实，踏踏实实过日子，当权的人能为人民着想多为人民做实事不是更好！看到网上那些人民的公仆把ZF大楼修的象五星级宾馆，修了拆，拆了修要贪污也要贪污的象样点啊!!!!而学校象危房，农民穷的一塌糊涂不知道他们怎么住的心安理得!!!!根本不知道什么叫耻辱!!

不要恨贪官，谁愿意去做贪官呀，他们跟煤矿工人一样要拿生命去博，如何捞钱只是一种生存的方式罢了，现代文明的廉正国家几乎都经历过腐败，只是他们不回避问题，从根本上加以解决腐败而已，我们什么时候学会爱贪官也爱疯狗，那么我们国家就一定能消除腐败，消灭疯狗，这是我已经准备多日的想法，告诉大家他们为什么贪，狗为什么疯了的问题。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-12-20

作者：卡卡松回复日期：2006-12-20

润土大哥：

谢谢您~!一直以来无私奉献着您的智慧和人生经历.那是我们书上学不到的,老师教不到的`~.

另外我想请教大哥个事,我有一朋友在做直销(新时代健康产业(集团)有限公司),他也一直在劝我去他们那了解`~~~~,我也去网上了解过,确实是一家”特殊”的企业.在这能否请大哥指点一二`~,小辈不胜感激!

---

直销、传销有个共同的特点，下线永远比上线愚蠢一点。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-12-21

作者：zkx\_neu 回复日期：2006-12-20

润土大哥渊博的知识和深刻的见解已远远超出了常人,看来大哥的人生阅历极其丰富,令大家非常佩服

---

我是常人，也常放错误，我只是想总结教训，避免放同样的错误罢了，中国人有句俗语：“人往高处走，水往低处流”，这里的水可以看成是思想与智慧，只要你把自己放低些、谦虚些，就一定能得到别人的思想与智慧。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-12-21

作者：五颗球回复日期：2006-12-21

润土大哥

您现在是千万富翁了吗？

---

87年，我万元的时候，我依然是原来的我，当我失去金钱的时候，我感觉百万在向我招手；

93年，我们百万的时候，我依然是原来的我，当我失去百万的时候，我感觉千万在向我招手；

现在我们虽是千万，我依然是原来的我，不过却感觉亿万在向自己招手-----

其实金钱与财富是两个概念，财富的概念非常的广泛，就像我与大家之间的博爱，就是金钱无法比拟的财富。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-12-22

中国股市的历史新高

最近股市重新站在了历史最高点，股市又重新成为投资的热门话题，媒体一片叫好，我有必要为大家说一说股票，探索其中的奥秘所在，让投资股票的朋友能看清混沌的方向，获取投资的利益并防范可

能出现的风险。

首先，我不炒股，即使 93 年我那拥有金融实权的苏某可以提供 1000 万资金给我炒股，我也抗拒了这巨大利益的诱惑。不过，夫人的 10 万元股票，我 2000 年曾经让她套现 6 万元出场，她坚持捂，为了家庭的安宁，我就不再去劝说，现在只剩 2 万了，呵呵，就当为经济发展做些贡献罢了。

我们分析中国股票的历史，会发现每次大的政策的出现，必然会引起股票的波动，这点跟西方的股票是一致的，过去单个的股票涨跌，其实跟政策和上市公司的业绩没有直接的关系，中国的资本市场是相对封闭的市场，全球股票市场的波动与中国股市没有直接关系。其奥秘所在今天已经被解开，就是黑庄、不法券商、无良上市公司才是幕后的黑手所在，不过他们已经被经济的规律所惩罚，现在，黑庄被投牢狱、不法券商关门、无良上市公司倒闭。

那么，新一轮股票启动的奥秘在哪里呢？

股票的首要职能是融资，老百姓看着低迷的股指失去了信心，怎么办？那么就将银行等大盘股注入股指，只要大盘涨一点，那么整个股指就会涨 10 点，这叫“四两拨千斤”。

假如银行等大盘股，数百亿的巨量没人买，怎么办？没问题，基金、机构一定会去买，而且多买少卖，这样大盘股价高了，老百姓更不敢卖，怎么办？放心，聪明的老百姓发现了个秘密。因为基金已经涨的翻一翻了，基金赚钱，又没有什么风险，那么为什么还傻着不买基金呢，于是基金被买疯了，一个一个豪华基金出笼了，每个基金被

买的盆满钵满，不过大家请放心，基金、银行等大盘和证监会跟过去的幕后黑手不同，他们的利益是一致的，跟国家的经济利益发展是一致的。他们终于让股指重新站在了历史新高，让股市重新恢复了活力，让老百姓重新投资于股市，中国的股市终于取得政治、经济双丰收。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-12-25

作者: 风云瑞城回复日期: 2006-12-22

润土大哥你好!关注你已经N天了,最近我突然有个想法,想做汽车坐垫的中间商!你能帮我分析下市场吗?给点建议让小弟心里有个底!在此先谢过了!!!

---

生产汽车坐垫的基本上是私人工厂，零售汽车坐垫的基本上也是私人汽车装饰小业主。那么在中国社会里，私人与私人之间的利益分配上，在一般不需要你这样的商人去插一杠。

不过，假如你想把坐垫卖给国有的汽车制造厂，只要你的哥们不是流水线上没有坐垫坐的工人，而是坐着坐垫享福的大“冒号”，也许你能为他们汽车坐垫配套。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-12-25

作者: 上海回回回复日期: 2006-12-22

小弟无意中发现一特色风味食品(熟食类),经过市场调查和分析,觉得在本地有市场.但是经营门槛比较低,很容易被别人复制.想请润土兄帮我分析下如何在短期内把市场做大,以至于保持优势不被后来者超越.而且想知道大哥对餐饮市场的看法.

(所在城市人口有 30 万,是个地级市,城市人文环境较差,市民消费多在在餐饮和娱乐方面.目前手头创业资金有 5 万元.)

---

你无意间发现的特色风味食品(熟食类),我想,一定是在外地发现的,其实这种食品对你这个外地人来说特色,而对当地人来说却是本色。数百年来,他们已经习惯饮食它的风味,他们从出生的时候,胃液里就含有该食品的消化酶了。

假如你要将此特色风味引入你的家乡,一定不要盲目做大,而只能做为特色让他们尝个新奇,除非你能改变老乡胃里的消化酶,那么才可以做大。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-12-25

作者:躁动的眼睛回复日期:2006-12-25

润土大哥,其实关注你的帖子好久了,一直只看不回留言,这里说声不好意思,呵呵!

从你的帖子看到你分析的许多国家经济现象,许多黑幕,貌似有些道理,但是我想问您:你是怎么知道这么多的?比如说房地产、股票、教育、医疗啊等等,您再厉害也不可能涉足这么多的领域吧!那您是通过什么途径了解得这么深入的?朋友告诉的,论坛上看到的,还是通过自己亲身实践才体会到的?

希望你能解答我的问题,解除我的疑惑,呵呵!

---

在网络的世界,许多信息是共享的,但是信息的时间有先后,它

清晰地表明谁是真正的原创。

其实，事物是相通的，在否定博爱的唯物世界里，唯物表象下的本质是金钱的利益关系。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-12-26

作者：难得明白啊回复日期：2006-12-25

看了一遍又一遍，还是有许多不明白的地方。问您一个工作的问题，很迷茫，看不清方向。

我们公司是做钢厂里轧机上的配件，算是易耗品，竞争对手比较少，技术比较新，这几年也能做个几千万。全国的钢厂几乎都跑遍了。不过老总现在想开辟新的领域-----建筑行业(抗地震)。这种产品在日本，德国都用的较普遍，国内还是起步阶段。我们的产品只能用大型的项目上，想博物馆，体育馆，超高档的写字楼，桥梁。

我们的任务是跑设计院找结构设计师，和各大学联系，多收集项目信息，争取谈成。我觉得公司力度不大，也没什么策略，我们就像无头苍蝇到处碰。

您觉得这里有发展吗？请您点拨，以我们的眼界看不到未来的走向。迷茫

---

这几年大陆基建投资热潮里，钢厂赚钱赚的手发软，你们的配件易耗品也跟着沾光，这是你们老总的精明之处。

在大鳄的世界，小生物的命运是等待着被大鳄吃掉，或者就是为大鳄提供清洁牙齿等等的特色服务而生存。钢厂大鳄在基建枯竭的早



季，日子也不好过，只有赶上水分充足的基建雨季，日子才能过的滋润。

你们老总想开辟新的领域-----建筑行业(抗地震)，假设他能成功，他必然成为一条中国的经济大鳄。

日本、德国的抗震产品的成功是他的市场环境所决定的，日本是地震多发的国家，加上日本的企业家多数有一种羞耻感，一当某企业家提供不抗震的建筑产品被曝光，那么他必须相樱花一样地凋谢生命以向国民谢罪。在德国，整个国民的行为以务实为主，他们的产品首先注重产品的质量，建筑产品必须先考虑的是保温、环保、节能、抗震，最后才是华丽的外表。

现代中国大陆却缺少日本那样具有羞耻感的企业家，也没有具有思想而把环保、绿色、抗震做为首选的理性消费者。所以无耻的建筑商不会要你们的抗震产品，无知的中国消费者也不知道必须购买那些具有抗震的建筑产品。至于主导经济活动的中国政府，即使中央政府强制监督抗震建筑产品的推广，也许地方政府也不愿意，因为具有抗震的建筑产品将加大了拆迁的难度，假如不拆迁、不搞工程，房子都数百年不倒，他们喝西北风啊。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-12-26

作者: vellinx 回复日期: 2006-12-25

您好，润土老师

最近关注了一下对外汉语还有对外旅游这个市场，请问您对这个有什么高见？

谢谢

《易》曰：备物以用。

---

中非论坛组委会、北京语言大学了解对外汉语市场的情况；  
对外旅游的高端市场是各级公务员的出国考察，大多数由各部委  
办局统一组织，下级公务员一般无法私自组团出境旅游。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-12-27

作者：陆年之后回复日期：2006-12-19

另有一个问题请教：

我在一县城的乡村小学教书7年，每月千把元收入，打紧开支才  
可以一辈子衣食不缺。我不甘于这样过一辈子，只是不想因为辞职丢  
掉饭碗让父母愁眉苦脸。

请润土大哥给个建议，我可以怎么做。

---

陆年之后网友老弟你好，真的抱歉，当时本想回答你的问题，一  
时疏忽给忘了，以至于让你发站内消息。

你的境况，我能理解。现在盲目辞职下海是不明智的，20年前的  
下海才是明智的选择，因为那时海里有鱼，鲨鱼也不多，捕鱼的手  
也没几个，所以下海的即使捕不到大鱼，也能逮几条小鱼来裹腹。

现在海洋近海渔业几乎枯竭了，需要休渔来恢复一点生息，近海  
的鱼看似很多的地方，你要仔细观察就会发现，鱼是被网箱网养的，  
跟你没有关系，远海捕鱼则全是现代化电子作业，个人是逮不到鱼的。

现代中国大陆明智而辞职下海的成功人士，你仔细分析他过去的秘密，就会发现，他可能早就是一条漏网的大鲨鱼了。

你最好做一个好的老师，给你的学生慧智、慧眼，假如有一个学生 20 年后成功了，你不也一样成功了嘛。你以其不会游泳下海，不如拿着你的教师渔杆做个姜太公，县城的山山水水、绿色资源也许比城里的喧哗更富有宝藏。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-12-27

作者：宇文程度回复日期：2006-12-26

看到了生活的国度里如此多的邪恶，想到西方国家称我们为“邪恶国家”、“流氓国家”，不无道理。

-----

西方那些发达国家，在小混混的时候，谁没“邪恶”过？谁没耍过“流氓”。只不过是因为现在富有了，而变得温文尔雅而已。西方国家能够从“邪恶”、“流氓”改斜归正，归功于人民在政治上不在温顺尔雅，他们对统治者邪恶、耍流氓，把“邪恶”、“流氓”的统治者驯服了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-12-27

作者：五颗球回复日期：2006-12-25

润土大哥：您做过错事吗？

我做了一件让我终身后悔且挽回不了的事，我现在的情绪非常非常低落。用进了办法也不见好转，您能帮帮我解脱一下吗？我真的好难过啊!!!

---

???

下面谈谈创业，创业必须具有的三大要素：经验、资金、关系（过去仅是业务关系，现在则具有更深的含义了），经验可以积累，不过付出一生的幸福获得的经验不叫经验，是悔恨。后两项要素也是所有创业者最困惑的，也是最无赖的，我也经历了数次无赖，???

上面就是我文章开头已经说过了内容，不过，我们是人不是神，神也有犯错误的时候，过去的事就让他过去吧，想它也没有用，毕竟你还活着，残疾的乞丐、色衰的妓女都能生存，你有什么怕的。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-12-27

作者：花心猫猫回复日期：2006-12-23

我现在大三了，感觉虽然都说读研究生没用了，不过我还是觉得能学点东西。我打算再读经济系的研究生，想听听润土大哥的意见！

---

研究生文凭对于自主创业不一定有用，但要在道上混却非常重要，现在道上的弟兄们都博士后了，你连个研究生文凭也没有，恐怕只能做个街头小混混了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-12-28

作者：躁动的眼睛回复日期：2006-12-27

作者：目光呆滞的润土

作者：花心猫猫回复日期：2006-12-23

我现在大三了，感觉虽然都说读研究生没用了，不过我还是觉得

能学点东西。我打算再读经济系的研究生，想听听闰土大哥的意见！

---

研究生文凭对于自主创业不一定有用，但要在道上混却非常重要，现在道上的弟兄们都博士后了，你连个研究生文凭也没有，恐怕只能做个街头小混混了。

---

---

闰土大哥，我现在也是大三的啊，在一所排名还算靠前的重点大学里读“信息管理与信息系统”专业，但学院开的这个专业学得让人郁闷啊，东学一点西学一点，一二三年级的学生几乎学一样的，老师是在应付，只教一点皮毛（听说前两届的学长们毕业后大都做销售）但话又说回来，我也不喜欢这一行，不想以后出去就是坐在电脑前开发系统。

我现在对自己的将来感到迷茫啊，不知道毕业了后自己做什么，难道也是做销售？（我是商学院的）也想自己学点什么技术，但悲哀的是不知道学什么啊，您能给我点建议吗？

---

---

专业的技术只是谋生的手段之一，拥有“信息管理与信息系统”专业知识，靠此谋生的人很多，加上中国社会现阶段只是简单的信息社会，整个社会尚没有进入高度的信息化，供大于求的市场必然造成信息人才价值的贬低。

不管是名牌还是普通的大学，多数学校只是教条地教授学生或许已经陈旧的专业知识，学生们对整个社会的政治、思想、文化的现状和经济发展的各个层面却知之甚少。因为学生对学校外部世界的无知，导致多数学生对自己在未来社会的生存找不到自己的定位，表现为人生的迷茫是必然的结果。

只有学生自己对外部世界大的环境和身边小的环境有一个清晰的认识，才能准确把握未来社会的发展趋势，学生要尽可能多地掌握谋生的技能和手段，信息技术、市场销售只是其中之一，中国古人有句俗语“技多不压人”。学习是一个主动、变化和适应的过程，学校即使想把你培养成专业的机器，你自己也要把自己培养成功洞察秋毫的全能智慧人才。只要你的智慧比你的对手高，看的更远、看的更清，只要你的技能比你的对手多一项，你也会在残酷的竞争中拥有生存的优势，即使你现在暂时遭受挫败，它也不能阻挡你迈向成功的坚实脚步，只会让你的人生因为曲折而变得更加精彩罢了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-12-28

者：sszhao 回复日期：2006-12-27

润土大哥，您真的是太有见解了，您的阅历和思维能力让我敬佩不已。小弟这里有一个问题，您有时间能帮助我解答一下吗？

我是一个在读的博士生，就读于中科院的一个研究所，按理说，读博士就是要专心搞科研，可实事求是的说，我真的对科研不感兴趣，有时甚至觉得就是一种煎熬，我之所以会坚持读博士，是因为，一来缘了父母的心愿，二来能有机会在中科院读博士是难得的，舍不得放

弃！但我对未来的前景，将来的出路很迷茫，如果喜欢搞科研可以出国，因为国内的科研环境真的很差，可是我不想搞科研，可不搞科研博士毕业又能做什么呢？如果去高校教书，觉得好像自己就失败了！很盲目，您能帮我指指路吗？

---

先戴上博士帽，将你胡编乱造的学术成果写上你伟大领导的名字，将你的名字小小地挂在后面，等你的伟大领导把国家学术巨额经费给你后，你偷偷地研究出成果，假如你拥有了真正的成就，那么你就清晰地写上你自己的名字，骄傲地宣布你的发明，导师打压你，你就远走高飞去服务全人类。

假如你没有研究出真正的科学成就，你就继续胡编乱造着伟大发明，挂上你伟大导师的光辉名字，或许能享受到 86X 计划的丰盛美宴，虽对不起自己的良心，至少能对得起自己的身体和双亲。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-12-29

作者：reynlee 回复日期：2006-12-28

润土大哥，我一直在关注这个帖子，潜水很久了。有个问题想请教一下。

前一段时间我在一公司做某小家电的促销，主要是在小区或乡镇做，市场潜力很大。我发现这里面油水很大，便产生自己做的想法，用同样的模式去做。和老板谈了一下，因为公司生意不好，出货量不大，老板就同意了，毕竟是现款拿货，公司又没什么风险。今天我又同一知名品牌的代理谈了一下，(公司代理的是一个二类品牌)也得到了肯定

的答复.

现在的问题是我要做哪个? 做公司的产品利润空间会很大, 利润至少是名牌的 2 倍, 价格也不透明(知名品牌在各大卖场都有的卖)而且公司给的支持也比知名品牌的多, 但消费者肯定会更认同名牌产品, 会更好卖, 而且售后是全国联保, (公司产品只有省内一个维修点)我就可以放心的去做, 但如果做的不太好的话, 可能就不赚钱.

我该如何选择?

-----  
赚钱想短、高、快, 就做不知名品牌产品;

赚钱想长、平、稳, 就做知名品牌产品。

作者: 目光呆滞的润土 日期: 2006-12-30

作者: 七几年的人回复日期: 2006-12-3

人心不古了!!! 厦大校长修高尔夫用心还是良苦行不行的通有没有实际意义是另一回事但是在社会上造成的反响却是骂声一片, "汗芯" 陈进不东窗事发, 所有人还把他当神仙供着! 闰兄, 你说是不是人心不古啊!

-----  
这里所说的“古”, 不是陈旧、古老的意思, 而是人们对祖辈纯真、善良的怀念。不古就是后人失去了古人美好的思想与品德, 变的堕落了。

作者: 目光呆滞的润土 日期: 2006-12-30

作者: 满天的星光回复日期: 2006-12-28



闰土大叔：很荣幸看到您的帖子，透过您的眼睛我更清晰地看清楚了这个世界。

我想和您谈谈我现在的职业状况，希望能得到您的指点。

我是 03 年毕业的，学的是环境工程专业，毕业后进入深圳一家名牌的物业管理公司，因为一个财务上的差错的处理不当，两年半后出来自己找工作，一年的时间里换了 5 家公司(岗位都是物业主管)，现在感到的是身力俱粹！

具体分析起来，主要是因为个人期望和现实的差距造成的，如今的物业管理公司在一定程度上是失业大军的收容所，我期望一个好的平台，能接触到能多学习的机会和宽广的看待事物的视野。另一个方面的原因是处理各种人际关系并非我的强项，这个行业的技术含量相当的低，进入门槛也低，我想也许等到我 50 岁的时候进入我的优势会更大吧。

我现在相当迷茫，自己是一个很要面子的女孩，碰到困难的时候很难做到启齿向别人求助，现在身边连一个可以商量的人都没有。

要在以前我可能会向父亲求助，但是现在不想了（因为我的那次财务事件的处理方式就是采纳我父亲的提议，但是效果十分的差！本以为父亲在政界也看了几十年，到头来却给我出了个馊主意），还有就是他身体也不好，我给家里在电话里面也都是报喜不报忧。每每夜深人静时总是潸然泪下。。。

通过各种分析，我准备进入外贸行业，您能帮忙分析这个行业的未来发展前景吗？

-----

03年初，我在市区繁华的街道旁，看见一知名物业管理公司老板，我惊讶地发现平时只开破车的他居然开着一辆豪华别克轿车。他对我说，他挂着外地牌照，遇到熟人就说是借的，平时不开，我说：“为什么？”，他说：“你想一想，我开着豪华轿车去承接物业管理招标，我傻呀，小气的业主看我有钱，只要每平米压我0.1元的管理费，几万平米的物业，一年就少赚好几万元啊”。

他悄悄地告诉我一个秘密：“我每个保安员月工资报价800元，保洁员报价500元，我堂堂一个老总月工资报价1500元不多吧，而且业主们看我开着冒着黑烟的破面包车，他们怎么会忍心再压我价呢”。我说：“噢，不过你老总拿1500元工资也太少了吧”，他笑着对我说：“兄弟，现在，我已经有28个物业管理项目了，每月28个1500元，你说我拿多少工资？”-----。

06年，我发现他已经成功进入北京的物业管理市场。

外贸这个行业我没做过，我不清楚具体的情况，不过按经济发展的规律判断，它以后将越来越专业化、精细化，虽着自营出口政策的开放，工厂可以直接出口的变化，将大大压缩商业外贸的利润空间。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-12-30

作者：冰雪化骨回复日期：2006-12-30

润土先生，北京时间今天中午11时萨达姆被处以极刑，关于他的死或者他的一生，可否谈谈你的看法？有人说是死有余辜，有人说是“英雄的可悲”。。。

历史上有些风云人物会留给我们很多“问号”和“空白”，以待后人自由评说，比如曹操的“白脸”形象，武则天的“无字碑”。是英雄是狗熊，以你评定的标准会是什么呢？很期待，希望不耽误您时间，呵呵。

---

思想、信念统一的多国部队所以很快消灭了伊国总统萨达姆，这是因为萨达姆领导着一个思想、信念尚没有统一的国家。

这支思想、信念统一多国部队也在另一个战场艰难地寻找着拉登，不过拉登领导的队伍虽然很少，却是一支思想、信念高度统一的队伍，所以消灭拉登比消灭萨达姆要困难许多。

拉登拥有个人财富、萨达姆拥有国家财富后，他们有个共同的特点，就是想做阿拉伯世界的英雄，想对强大的西方世界说“不”。可是他们身后的阿拉伯世界却早已是一盘散沙，要知道曾经辉煌的阿拉伯的文明不是石油创造的，而是思想和智慧创造的，什么时候文明的思想 and 智慧统一了阿拉伯世界，这个地球才有真主对上帝说“不”的时候。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-12-31

作者：天平畅想回复日期：2006-12-30

润土大哥，我没有什么资本，但以后想做一下家居生活方面的零售，从小做大，不知道您有没有什么建议？

---

了解家居生活的变化趋势，将艺术品位、精神寄托融入你的家居

商品里，用个性的风格抓住顾客的眼，用精美的品质抓住顾客的心。

你能把简单的家居当着生活必需品卖掉，你将是个小贩；

你能把简单的家居当着品牌卖掉，你将是个商人；

你能把简单的家居当着艺术品卖掉，你将是个企业家。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-12-31

作者：几乎不怎么拍砖回复日期：2006-12-30

请问一下各位网友你们说的“道上”是什么意思啊？

谢谢！

~~~~~

~~~~~

大哥说的“道”应该指的是仕途之道，有了学历也就罩了一层泛点光的政治外衣，君不见凡是做了 guan 的，基本上都是“高学历”!!

-----

-----

是的，道上的规矩也是不断变化的，老大是文盲大老粗，你也必须装成文盲、大老粗，老大开始炫耀自己的外语了，你也必须能放几个洋屁；老大博士后了，你也要拿个博士，最好是同门弟子，老大假如是民办大学的文凭，你千万不要拿出你名牌大学的文凭，赶紧打小广告上的电话，订一张跟老大一样的民办大学的文凭，记住文凭不能高过老大哦。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-12-31

作者：lingzhihun 回复日期：2006-12-30

润土老师：关注你的帖子已经有半年多了，我八月份还把它打印出来细读的，惭愧得很，到现在还没能理解其中的精髓。可能是阅历太少吧，我是 05 年毕业的，现在是湖南一个基层电力局的普通员工。

不知道润土老师对现在电力行业的发展趋势以及将来可能出现的机遇有什么看法，

还有个问题想请教，如何能在平淡的生活中保持激情和斗志  
先谢谢了！！

-----

电力行业是大陆产业中的唐王朝，唐朝的天下是谁的呢？

透过大唐盛世的华丽外表，你会看见：大小火电群雄割据，高低水电到处筑坝，田湾亚湾湾湾核电，国网弄网蜘蛛拉网。

事实上大唐盛世早已过去，这历史的辉煌已成为人民的包袱，昔日的能源动力却成为经济发展的桎梏，但是要否定唐朝是不可能的事，我们只能等待时间的尘土抹去这华丽的辉煌。

作者：目光呆滞的润土 日期：2006-12-31

作者：几乎不怎么拍砖回复日期：2006-12-30

对了大哥小弟还有一事相求：(呵呵，刚说完就知道索取，还~~~)，小弟因没钱做生意，又不想给人打工，所以前几天和一广告公司谈了个合作，就是包他们其中的一块 DM 发行的业务，是周刊，每期利润在四五千左右，但是这里做这个的广告公司很多，而且都有了知名度和口碑了，那么我想和他们竞争惟有价格是目前我能看到的优势（因为他们成本费用大，我呢就一个人，自己就是流动的办公室）。我是这

样想的,首先我把本能每期赚四五千的利润降到1000到2000左右/期,我不按期而是按月收费,这样每个月做满了,也有七八千的收入,这两天我跑了几十家,效果不是很好,可能是我的推销方式有问题,我想改变一下策略:具体如下:

1、把各个行业分类整理,了解其特性,找准需求,或者干脆针对每个店或企业写一份针对他们广告分析计划,然后再和他们谈。不知效果会怎样。

2、另外我想和本地的大超市谈,帮他们做报纸夹页宣传,但不知道怎么和他们谈,应该注意什么,有什么技巧策略?因为这类商家都很牛的。

润土大哥怎么看,能帮我分析一下吗?还有有做过这方面的同行也可以帮我参谋一下!

先谢谢了!!

---

你代理的DM周刊一般放置在什么位置,读者的年龄段的分布情况,读者的收入层次的结构,读者的消费习惯,他们对什么样商家的目标消费者。

日用品消费、奢侈品消费、住宅、汽车的消费是不同的,决定购买你广告的商业需求也是不同的。

作者:目光呆滞的润土 日期:2006-12-31

作者: pep\_fly 回复日期: 2006-12-31

润土大哥:

最近有朋友推荐保利地产的股票而不是万科，说虽然现在保利40多块，但依然增长强劲

想听下大哥对这个股票的看法

同时也想听下大哥对中国近期及未来一段时间内中国股票走势的评价。谢谢！

同时祝大哥及全家人安康幸福！

作者：pep\_fly 回复日期：2006-12-31

如果大哥现在不忙的话

也希望听下对中信保利这些企业的评价

谢谢

---

万科是中央军、正规军，保利是皇家嫡系卫队。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-01-01

2007年新年贺词

朋友们新年好，在过去的一年，我感谢老朋友的陪伴，也感谢新朋友的加入，我感谢朋友们在回贴中对我的美誉，其实，我只是普通的人，没有想象中的智慧与高尚，我也有愚蠢与邪恶的另一面，每个人都有两面性，只有自身的智慧与高尚战胜了愚蠢与卑贱，才能够成为一个智慧而高尚的人，只有智慧和高尚的人生，才是完美的人生，这跟金钱、地位没有关系，君不见许多高官厚禄的悲惨人生，不正是清晰的人生写照嘛，所以，我祈祷我与大家一起拥有智慧和高尚的快乐人生，从2007年第一天开始。

我喜欢做改变人一生的事，喜欢事业的全新挑战。我每次面对一个未知世界的创业总充满着激情，我认为失败与成功是次要的，我奋斗过、付出过，我就没有遗憾，毕竟我选择的创业模式在中国大陆还没有绝对成功，假如我一个人成功了，说明是我的幸运，假如有许多人取得了成功，则一定是这个国家和人民的幸运。这就是我不断反思而总结的经验，我祈祷国家与人民幸运了，带给我幸运。

05年，我动手写此贴，不经意的真诚付出，真的改变了我的人生，也改变了部分朋友的人生，在无色无乐的枯燥版块，我能做到如此人气真的要感谢大家。

06年的一年在我的人生中充满了幸福与悲伤，98年的智慧付出经历了8年的坎坷终于在金钱上有了回报，这一年来网络上的思想与智慧的交流，大家也给了我精神上的享受与升华。不过，年末的时候，我失去了我的好朋友，我心中悲伤，却又无能为力，这是一种田家英式的悲哀，文革的开始，当田家英看着一个伟人与朋友走向深渊而多么的无助悲哀啊。其实，我的好朋友缪总06年初花费万元去某高校高级商务培训后，我就万分地悲哀，因为他的知名老师告诉他们：“当你不要脸的时候，这个世界就是你的”，当时我就想反驳他所接受的老师的观念，“这个老师说的没错，当你不要脸时，这个世界真的就是你的，不过这个知名教授难道不知道世界是分为两个的世界吗？有光明白天就有黑暗的夜晚，一种是美好祥和的世界，一种就是悲惨不安的世界，这“不要脸的世界”一定不是美好的世界，一定是一个地狱世界。所以一年来我一直想让缪总去看老子、庄子、墨子等等的智



慧书籍，也想让他看我的网络贴子，可我却一直无法启齿，06年11月10日，我终于忍不住而买上安乐园清真馆的荠菜蒸饺送给他，想与他长谈的时候，11月11日他却永远地走了，我做为缪总的朋友，我为没能挽留他年轻的生命而十分遗憾和悲哀。

在过去的一年里，我们也应该看见我们国家的希望，新的国家领导人在国家面临许多困难的时候，虽没有什么豪言壮语，却在为人民争利上取得了一些突破，一批批书记类的高官落马，显示着胡哥的铁碗决心，更重要的是他明确表示要在源头和制度上改革，所以，我们不要抱怨、漫骂，找出中国的问题所在，找出解决问题的方法，才是我们应该做的事。

我们大家创业必须抛弃《厚黑学》，必须将个人与国家的利益结合在一起，在个人创造财富的同时，也让大家体会分享财富的快乐。

新的一年，我又找到了新的目标，我要找出人多地少地震频繁的日本与地大物博历史悠久的中国的不同社会根源，我要从鲁迅看透的吃人中国里找出如何不吃人的社会密码，我要与大家一起组织成中国最有经济价值的网络创造财富、分享财富。

目光呆滞的润土在此新年之季祝福朋友们及你们全家健康、幸福、快乐。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-01-04

作者：muyubo1008 回复日期：2007-1-1

首先谢谢润土大哥的新年贺词！时间过得好快！去年的这个时候我还是个大学学生，如今我已经毕业半年了。关注大哥的帖子也有几

个月的时间了，感觉大哥是个很有责任心的人。我自己的一些价值观也与大哥相似——不管成功失败与否，人生在于经历。

这半年我大部分时间都在等待中度过，我家在黄河三角洲地区，由于家乡这边我们这一级本科毕业生不是很多，所以政府分配工作（感觉这是很早的事情，分配的都是事业单位，事业编制），我现在等这个考试。不过我前些日子在一家私人培训学校找了份老师的工作，用来打发时间。发现在我们的小城做英语类培训也很赚钱。其实早在毕业以前我也想自己做培训，只不过由于毕业，事情很多就放下了。如果我重新进入这个行业，发现了潜力，所以我想 07 年也是适当的介入一点，总算有点奋斗的目标！在这里祝愿大哥事业有成！

祝愿天涯的朋友新年快乐！

---

了解行业内的门道，学会独立办学的能力，找个稳定的工作，遥控第二职业。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-01-04

作者：fengxutao 回复日期：2006-12-31

润土兄，我的一位老师刚刚研发出一种电力系统在线监测设备，现在国内市场上，同类产品都是从德国进口。我们已经生产出样机，并且在河南省电力系统已经小范围销售。我们想迅速把公司做大，已经开始和风险投资商接触。（插一句，我本人以前做过电力系统通讯调度设备的销售，管理东三省的市场，有一些代理商渠道关系。）很想听听您对如何操作市场的建议？如果有可能，希望我们能够深入合

作。

---

德国西门子公司最近卷入多起海外行贿丑闻，多名公司高管被拘捕。所以说我们过去认为德国产品质量很好的另一面却是金钱的贿赂，这是我们所没有发现的秘密，也许是因为德国公司面对竞争对手的商业贿赂手段而不得不跟进的无奈之举。

对于中国大陆电网公司这种垄断企业来说，采购设备的便宜已否是次要的选择，关键是设备的安全可靠，中国的官僚对安全可靠的标准就是：“进口的，昂贵的”，或者是电网系统官办设计院、研究所鉴定指定的产品，此产品最好有科学院电力行业的某院士签名，只有这样的设备采购，官员们才能消除设备事故将丢失乌纱帽的担忧。至于现阶段国家打击商业贿赂的环境下，采购官员是否敢拿你们的好处而采购你们的产品，或者你有什么比德国公司更高明的行贿手段，我就知道了，不过我可以告诉你，媒体上暴露的德国公司的海外行贿可是小数字哦。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-01-04

更正“媒体上暴露的德国公司的海外行贿可不是小数字哦。”

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-01-04

作者：jiafei303 回复日期：2006-12-31

在中国做个有思想，有道德的人的成本太高了

今年也30了，

作为一名内科医生看不到自己的出路在哪里，要成名要到40以

后

在一家市级医院待了 5 年了

想转行却找不到出路

在这里处处掣肘想做一个有医德有技术的医生真的是很难

可能事业单位都这样吧

---

中医是年老的值钱、留白胡子的更值钱。

西医是中年的值钱、留洋的更值钱。

是的，老弟，我理解你，作为大陆内科医生的痛苦，内科是内功，不像外科的外功被人所认知。在现实中的社会假如你是一个有医德有技术的医生，却不懂得关系、世故而挡着别人的官路、财路，的确是个痛苦的生存环境，不烦也懂得一些世故与关系，偶尔也世故一下，只要你心中依然保持着那份宁静、安逸你一样是快乐的。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-01-04

作者：白羊 A 回复日期：2007-1-

祝润土老大及所有老大的粉丝元旦快乐！

顺便请教老大，我现在准备做一个省的中国移动短信回执的广告代理，现在这块开通短信回执业务的用户还不是很多，请问老大这个项目怎么样，值得去做吗？盼复！

---

这个业务，我没做过，我不懂。你的业务想赚谁的钱呢？假如你的业务赚钱的同时也能为移动赚更多的钱，我想是可以去尝试的。

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-01-04

作者: bin138420 回复日期: 2007-1-2

润土大哥:

我要在县城做买卖,现有两个项目,帮我分析一下这两项目的个市场:汽车美容店,小家电专卖。

大家也帮忙分析一下吧

---

先了解县城的汽车数量,商务私家车的比例,当地的气候环境对汽车的危害特点、当地人的色彩喜好、迷信嗜好,消费水平等等,再选择一车流大、车速缓、可停车的门面开个“BIN 汽车美容连锁机构”。

小家电的专卖是锦上添花,你可以去观察了解当地人的电器大件是什么品牌的居多,那么就开设“XX品牌的小家电专卖店”,这样你可以节省许多广告费噢。记住:必须先拿下XX品牌的独家总代理再投资。否则你失败了,不要怪罪我。

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-01-04

作者: 不会说谎的牛回复日期: 2007-1-

楼主,我是一名在校大学生,想请教您一个问题,为什么平时关系紧张的人一到了酒桌上却象亲兄弟一样呢?难道酒精真的可以催化人们间的感情吗?

---

这两个关系紧张的肯定不是莽汉,至少懂得忍让和伪装。

一种情况是所谓的误解其实只是鸡毛蒜皮的小事,所以“杯酒释

怀兔恩仇”

，另一种情况只能说明两人是个城府很深、老谋深算的家伙。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-01-04

作者：king0451 回复日期：2007-1-3

新的一年新气象或者更倒霉...偶然浏览到次,3天夜里2点多看完了10页回帖深深为了润土大哥的博学并对社会的经济深层次的解剖所折服.看到大哥曾经从事过保险业,所以想请教下近来对于”孤儿保单”这词有什么看法.里面有没有新的商机?望赐教!

---

“孤儿保单”越多的保险公司，存在的问题说明越多。现在的保险公司只在乎眼前的利益，却忽视品牌的打造。其实保险市场的竞争最后就是品牌和诚信的竞争，谁能关爱孤儿、谁能懂得爱，谁就是市场的终结者。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-01-05

作者：七年oO 回复日期：2007-1-4

润土大哥，我就快要结婚了。依照我们这边的习俗，婚礼当天要请几台小车把我未来的老婆接到我们家。

现在我希望不花一分钱能让有车的人愿意帮这个忙。

您看就这事儿，有什么高招？

---

看样子你没什么钱、也没做什么小官，所以身边没有有车的朋友，你却希望不花一分钱，免费用几辆小车风风光光地接新娘，这问题实

在是太难了，你要想少花点钱，那怕就几十块钱，我或许倒有好主意让你接新娘接的风光，接的闻名天下，就是你雇十个“棒棒”把新娘和嫁妆挑回家。

假如，你一定要“一分钱不花用车的”的高招，你先汇 5000 千块给我。

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-01-05

作者: vellinx 回复日期: 2007-1-5

您好，润土老师

您对房地产中介如何看呢？

最近发现家附近很多房地产中介开张了，我本来学习过金融，结合您的一些评论，对这个行业的融资功能很感兴趣，请问您对这个行业的看法？如果可以，怎么着手比较妥当。

非常感谢您！

---

你看一看你家附近开张的房地产中介，一定是品牌中介商居多。

房地产中介伴随着中国大陆房地产的非理性发展，前期的投机者也收获很多，他们像房地产商一样，鱼目混珠、浑水摸鱼。随着政策的透明、老百姓的理智，房地产中介和开发商一样面临着市场的新一轮洗牌，市场的不规范暴利逐渐被挤压，未来的中介将是老百姓和开发商眼里的著名中介品牌的服务与实力竞争。

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-01-06

作者: 男儿档自强回复日期: 2007-1-6

作者：目光呆滞的润土 回复日期：2007-1-5

作者：七年 oO 回复日期：2007-1-4

润土大哥，我就快要结婚了。依照我们这边的习俗，婚礼当天要请几台小车把我未来的老婆接到我们家。

现在我希望不花一分钱能让有车的人愿意帮这个忙。

您看就这事儿，有什么高招？

---

看样子你没什么钱、也没做什么小官，所以身边没有有车的朋友，你却希望不花一分钱，免费用几辆小车风风光光地接新娘，这问题实在是太难了，你要想少花点钱，那怕就几十块钱，我或许倒有好主意让你接新娘接的风光，接的闻名天下，就是你雇十个“棒棒”把新娘和嫁妆挑回家。

假如，你一定要“一分钱不花用车的”的高招，你先汇 5000 千块给我。

---

5000 千块是 500 万哦，润土太狠了哦^\_^.

能不能联系汽车租赁公司，说 1 个活动，每家租赁公司最多只能出 1 辆，然后车上放上它们的广告，组成一个本地汽车租赁公司团，绕城走个线路，为了保险起见，建议租赁公司自己来人员开车？[另外车队出车顺序，你看情况，都联系好了后，可以设定个方式收点钱，不然大家都想要第一位呢，还有公司增加 1 辆车收取部分费用]

为了达到更好的效果，你们会找一对新人[就你自己了，但是不要



告诉别人先],如果车太多,你就多找几对,也没什么钱,但是想讲排场的,顺便收点钱.用新人来参加这次活动来取得眼球

另外呢,最好联系好本地某记者来拍些图,能保证打一打软广告肯定更能说服人

还有此次活动网上直播^^,比如发些图片到天涯.会被上百万网民看到每一家公司的车上的广告[点击量不够,你自己慢慢发贴或者慢慢刷吧]

钱肯定得花一些的啊,跑路磨了鞋还要成本呢.^^

---

男儿档自强老弟很有创意,其实,我跟七年oO调侃,只想告诉他“天下没有免费的午餐”,常言道:“用着用着菩萨送着,省着省着窟窿等着”,也就是说该花的钱,是不可以省的”,假如你真的困难或者想启发大家的创新思维,不妨考虑有什么品牌的新车想在你所在的城市推广,或者什么品牌的汽车想体现爱心搞“爱心促销”的活动,策划一套婚车广告巡游的广告活动,用你的策划打动汽车销售商。

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-01-08

作者: caicaimao 回复日期: 2007-1-8

润土大哥你好,有很多大城市的工厂需要普工,但是现在很多小地方都有开发区,工人都愿意在自己地方干,因为大城市的待遇也很一般,这个事情怎么操作。

---

工人外出打工后,假如工资的收入减去房租、生活费后剩余工资

收入比在原籍做工的收入高的不多，那么工人将宁愿不外出做工。这就是沿海经济发达地区民工荒的原因。

一些不法企业主则采取监狱式管理，在经济上将民工工资扣押，只有民工在春节探亲返回后才能获得自己的大部分工资等等恶劣的勾当。

从经济发展的规律上看，你说的这种现象是必然的发展规律。

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-01-08

作者: vellinx 回复日期: 2007-1-5

您好，润土老师

谢谢您的回复。

如果多说几句的话，您这个回复在前面已经有过了。呵呵。

当然都是我说的不明了，其实想请教的是融资功能。

从您的以前回复看，您或者小军好像也是熟悉个人融资这个行业的。

我的看法：如果是洗牌，当然是传统经营的淘汰，而具有融资性质的会很有前途的，因为一个是房主在洗牌时候的头寸短缺，一个是私人创业市场中的个人贷款很难拿到。还有个房屋的市场需求，现在很少中介有提供整体服务的，比如房屋的包装出租/出售。

我家附近的几个大的中介公司都有了，但是最近也有新的中介出现，不过确实都是装潢很好，给人大公司的感觉。

如果您能点播一下我这个榆木脑袋，也是万幸！

在北京祝您新年新气象，百尺竿头更进一步！

---

中介占用买卖双方的资金，的确具有融资的功能，但不断案发的中介卷款案件，让政府出台文件封杀了中介的融资功能。

不过中介市场所具有的金融衍生产品是可以发展的市场。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-01-08

作者：欢乐英才回复日期：2007-1-5

润土大哥，请把中国的旅游市场的走向给我们做个个人看法的介绍，谢谢！还有报业的看法，您可以说说么！因为我现在在一家报业公司打工，他们的业绩并不好。

---

高端官员出境旅游市场被当权者垄断。

低端百姓国内旅游市场被流氓无赖搞乱。

没有大脑的报纸已经胡言乱语，只剩造谣、敲诈的功能。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-01-08

作者：文如水回复日期：2007-1-6

你好，润土大哥，偶然间看到这篇帖子，花了一个下午的时间通篇读完，感触颇多。小弟生活在东北的一个小城市，农村出身，三流大学毕业。目前已过而立之年，与妻子共同办了一个小规模的英语培训学校，学员不多，但在这个小城市还够糊口。现在的困惑是：我与妻子没有固定的工作，也就没有完全的社会保障，唯一的收入来源于经营的培训学校，因此想要扩大学校的规模，但是限于自身能力及对前景的担忧，难以决策，不知润土大哥有何建议？

---

你花了一个下午的时间通篇读完,感触颇多.说明你是在用眼在读,

但你用心去读的时候,可能你比我更有好的感受,闪耀出灵感与创意快乐。

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-01-08

作者: liucanyu 回复日期: 2007-1-

润土大哥,我正在创业,希望争取到创业基金或者风险投资,我应该怎么做,请指点,谢谢!

---

只有你创业成功或者即将成功,创业基金或者风险投资才会来找你。你不要对创业基金或者风险投资单相思了,这两个精明的女人只能嫁给她认为是最成功的男人。

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-01-08

作者: 白开水 VS 馒头回复日期: 2007-1-8

润土大哥也在啊

呵呵难得碰到了

小弟刚毕业想自己创业

确又不知做什么好啊

望大哥指点一二

---

不知做什么好,就多看少动。等你明白了自己的心有多大,就知

道你的目标所在了。

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-01-08

作者:孤苏求败回复日期:2007-1-8

下面这问题知道润土大哥的看法

国际油价涨了,中国油价肯定涨;国际油价降了,中国油价总不降;怎么评价中国消费者这种“国内油价跟涨不跟跌”的情况?

石油巨头称行业高额利润主要靠加强管理创造

我认为这类垄断行业只要不给傻子做应该都能赚钱吧

---

曾经中国市场的油价并没有现在昂贵,因为有赖老板在竞争着压价,自从石油走私的大鳄赖某逃亡后,福建商人的加油站被断了粮,聪明的福建商人多数被招了安,剩下的则在路边晒太阳。此后国内的加油站被全面收复垄断,招安花了500亿,仅05年一年就赚回了1700亿。

假如卖给你便宜的油,汽车如何才能拉动国民经济呢?

石油巨头称行业高额利润主要靠加强管理创造,这句话一点没说错,只是深层的意思没告诉你,就是加强终端的垄断控制管理,要知道当初海外上市,那些精明的外国人买的可不是管理混乱的炼油厂股票,而是独特的中国管理,正是这管理创造的利润给外国的弱势股民送去了中国人民的深情厚意。

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-01-09

作者:风云瑞城回复日期:2007-1-8

想请教下润土大哥，目前期货跟国际黄金市场怎么看待？投身这个行业不知妥否？

---

我对这个两个市场没有研究。

期货和黄金市场是西方资本市场发展了百年的金融商品，西方的金融投资家们的身体早就遗传了风险和巨利的灵感基因，投资家们最喜爱的运动就是环球航海和热气球飞行，投资和冒险的磨砺让他们勇敢无畏、生死与共，全球的视野让他们牢牢地把控着全球金融市场的脉搏，他们谈笑间让前苏联的黄金灰飞烟灭。

他们的下一个目标在哪里呢？到那时，他们一定是坐着热气球高高的飞在蓝天，俯看着某个金钱赚得已经疯狂的地方。热气球飞得很高，周围一片寂静，他们俯瞰大地、遥望宇宙，聆听着上帝的声音——“要一个人灭亡，必须先让其疯狂”。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-01-10

作者：五颗球回复日期：2007-1-9

润土大哥

我现在很迷茫，我是一名 06 界大专毕业生，学的广告专业（非艺术类）。毕业的半年来换了 3, 4 家公司，不是我炒老板就是老板炒我。着里面有销售的业务员还有广告公司的策划。12 月份我又被一家广告公司辞退，理由是：公司处于起步阶段，需要成手来支撑。我都 24 岁了，再也不想向家里要钱拉，让我到哪里找工作呢？还有一个就过年，多想带着自己自立后的一笔钱回到家乡给父母奶奶买些

年货啊！可是我现在连生活都困难。。。

所以这个月我跟我的同学合伙开游戏工作室，在外国的游戏里打钱通过上家卖给外国玩家赚取利润。可如行一个多星期，别说是赚钱，买了6个号被封了3个（在国内玩国外游戏存在封号的风险）一下子损失了几百块。现在我们几个小子每天就吃土豆，白菜。去洗澡的钱都没有。晚上睡觉还提心吊胆的睡不着，随时怕号被封。我现在好苦恼，一方面觉得自己很无能，24岁自己还养活不起。一方面对天天打游戏的生活感到害怕，在我上大学的时候，周围同学每天都泡在网吧打游戏，我还很鄙视他们，而我现在却沦落到以打游戏为生的地步，更令我沮丧的是连打这东西也这么困难。说了这么多，很没有条理，只是想向大哥您倾诉一下。非常羡慕您的心态，也是我的终身榜样。一直在关注您，每次来看您最近的帖子总是深深的感觉您就在我的身边激励着我，时刻在改变着我的价值观，给我力量去面对这个世界，再一次想您致敬，在这里有个愿望：希望你能把回贴进行到底，因为有时候我会有一种感觉您再也不来了。谢谢您！

-----  
觉悟比知识重要，顿悟比觉悟更重要，可是你炒来炒去的鱿鱼，也没让你觉悟起来。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-01-10

作者：冬雷冬雷回复日期：2007-1-10

最近在看涂景新案的一些材料，二审判决从死缓改判为无罪，但适用法律仍有问题，存在隐患。大哥对此案及民营企业的“红帽子现

象”有何高见？

---

“红帽子”就是孙猴子头上的紧箍圈。

佛主想取得西天的真经，这天方夜谭的光荣任务只有智商低、佛商高的人才能接受，可是智商低的唐僧是不可能取回真经的，怎么办？那么就让能力卓越的人去帮助他，但是能人是不可能被蠢人领导的，怎么办？那么就给他戴个美丽的“头箍”了吧，这“头箍”美丽漂亮戴上后非常的舒服，戴上这标志后可以在佛界通行无阻，佛界众生们一看就知是佛主的红人，不过这“头箍”唯一的缺点就是戴上后自己无法摘去，只能佛主摘，你若不听佛主的话，“头箍”就会勒死你，这红帽子头箍就是“紧箍圈”，它就是佛主控制被戴者的法宝。

简括为：佛主用蠢才，蠢才能听话，蠢才却无能，要用能人帮。

在佛主的世界，一切要稳定安祥，众生普渡，创造这寂静的世界不需要众生的力量，因为佛主的法力是无边的，那些扰乱安静的能人会被佛主即刻关押，所以孙猴子、猪八戒等能人全被关起来了，佛的世界是安宁的世界。

佛的世界里，谁是人才，是什么样的人才，佛主心知肚明。这西天取经可要出了佛界，佛主知道法力出了佛界就有边了，佛主当然要起用杰出的人才，于是这被关的昏天黑地、忘了日子的孙猴子终于见了天日，他有了用武之地，却戴上个“红帽子”。

这孙猴子在取经的路上，杀人放火就是工作，因为他杀的一定是妖怪，他偷吃王母娘娘的蟠桃也没关系，弄点盘缠更是天经地义，那



是为了伟大目标的工作需要。当孙猴子完成任务取回真经后，只要碰上佛主开心的好日子，这孙猴子运气好的话，也许能不费吹灰之力被摘去帽子。

即使这猴子被摘了帽子，假设它没有在西天回来的路上读懂了真经，一不小心惹了佛主，他不重戴上帽子也要被关的昏天黑地。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-01-10

作者：山城秋实回复日期：2007-1-10

楼主大哥有没有参加过什么培训？比如 MBA 或者 EMBA

我感觉你理论与实务都很强啊！难道仅仅是工作的积累结果吗？

---

耶稣不收钱、释迦牟尼不收钱、孔子仅收一块肉，他们传授学生的知识一定是有价值。

在商品经济的社会，只要是收钱的玩意儿，一定是经过包装的，在缺少道德和法律的地方，骗子就会卖注水玩意儿，反正能值钱的就那点分量，不注水没有好卖相。

大家仔细观察歪嘴和尚骗钱的过程就会发现，他们有个共同特点，念的经文全是高深莫测的梵文，不念梵文，也胡诌这个海、那个海的鸟语，让你花钱找不到海。

关于这海的商业智慧非常简单，肯本不值钱，因为理论上说：只要是海就会淹死人，那些靠出书吃饭的人，其实肯本没下过海，不了解海，只要大家下过死海，就会明白：这世界上只有死海是淹不死人的。

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-01-11

作者: s199909929 回复日期: 2007-1-9

土哥~

来麻烦你了,最近思想很乱,因为父亲在今年不幸去世了。一直在忙于家中的事和一些繁杂的事。现在晚上经常失眠,自己26岁了至今工作未稳定下来,我所在的小城市很小人口不足30万,感觉无甚前途,学习不到东西,赚不上钱。很困惑,不想自己一辈子碌碌无为,因为父亲的去世,公务员已经无望,自己身边已经没有任何可以依靠的人了。

我有个新的想法,想今年去苏州,温州,宁波去考察,或者打工,学习他们那的致富经验。本人的特长:有很强的人际交往能力。学历很一般,电大毕业的大专生。经历:做过销售,保险,供货公司的物流方面工作。

特此很希望润土大哥能指点迷津,走出困谷,我是否应该去外地!

---

你看见的目标很远、很高,可是却看不见迈向目标的道路,其实路就是双脚,目标就在眼前,你看不清目标说明眼睛有点老花或者近视了。

你想去苏州,温州,宁波去考察,学习他们的致富经验。可是精明的苏州人多数在打工,致富的是那些台商、外商;现在的温州人,除了能炒东西发财外,已经造不出东西了。

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-01-11

作者: s199909929 回复日期: 2007-1-10

给我个支点,我能改变世界

---

地球是椭圆的,世界是无限的,哪里有支点呢?

你只要站得高一点,就能看清世界多一点。

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-01-11

作者: zjjxiaoli 回复日期: 2007-1-1

润土大哥不知道你对中国目前的 IT 行业怎么看呢?

---

没有中央处理器,没有操作系统的 IT,最终只能“啊!挨踢”。

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-01-11

作者: tonhu 回复日期: 2007-1-11

不好意思一哈发了两遍,刚才说服务器有问题以为没发出去又发了一下润土大哥在啊?想问一下我现在在苏州打工做物控一个月1500左右也24了回家发展工作不好找,做生意觉得一没经验二没关系三没资金我觉得还是家乡好后续还是觉得在外面打工挣点钱在回家乡比较好,到了这个年纪了也该想想下一步了,不知道是不是应该这样?在厂里做是不是该去拿个大专?有空请指点一下,谢谢!

---

文盲要买楼、小学带大包、高中来分包、大专来设计、本科来建设、硕士来物管、博士来跳楼。

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-01-11

作者: tonhu 回复日期: 2007-1-11

感觉太高深了慢慢理解一下,不知道能不能理解出来,谢谢润土大哥按年龄可能该叫润土大叔,可是那样感觉距离不对了呵呵!

作者: zjjxiaoli 回复日期: 2007-1-11

文盲要买楼、小学带大包、高中来分包、大专来设计、本科来建设、硕士来物管、博士来跳楼。

大包分包不是很理解那位网友知道告诉我一下呵!!

作者: szcjh 回复日期: 2007-1-11

大包--承接工程,然后把承接来的工程转包出去.自己收若干点子.

分包--从承包商处接受工程.有的还再次转包出去.

是吗

---

在没有规则的世界,你接受的规则越多,就越束缚你的思想,直至僵化毁灭。反之,则可以游刃有余、无影无踪。

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-01-11

大包分包就是大承包、部分承包的意思。

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-01-12

作者: ngo 回复日期: 2007-1-10

可是什么叫觉悟?

作者: 五颗球回复日期: 2007-1-11

润土大哥,觉悟与顿悟那段不是太懂,能具体讲讲吗?

---

“觉悟比知识重要，顿悟比觉悟更重要”是思想智慧演变的概括，完整地叙述就是：“见识比知识重要，觉悟比见识重要，顿悟比觉悟更重要”。

其意思是说：我们接受的知识大多数只是前人思想智慧的累积，那是别人的思想和智慧，即使你学习后，也不代表它们已经成为你的思想和智慧，只是转换和丢失的不同程度而已，转换的是否有价值并没有经过实践的检验，你自己还无法判断。

见识则是自己亲身所见所闻感受的体会，所以说见识比间接感受更能真实感知事物的本质。见识多仅能说明你亲身经历的多，并不代表你自己感知明白发现了什么，不代表你已经明白了其中的思想和智慧，明白了就叫“觉悟”。

什么是觉悟？觉悟的“觉”是观察、发现的意思，“悟”就是“明白”的意思，觉悟就是你能发现明白了虚伪表像下掩盖的真实内容，明白了混乱表像下清晰的轨迹，

顿悟是什么？顿悟就是立即明白的意思，而觉悟只是明白，明白没有时间的限制，可能是事后明白，也就是俗语中的“事后诸葛亮”，也可能是事途中明白，顿悟却不同，它指一看就立即明白、一听就立即明白、一点就立即明白。

顿悟是一个知识、见识、觉悟积累量化的过程，当前面的积累达到量的临界变化时，就产生了质的飞跃，这质变的更高层次就是顿悟。

顿悟里面也有更高的智慧境界，就是预感、先知。当你的慧眼已

经能洞察所面对的混沌世界的时候，你就能预知未来。

当一个人能够闲庭信步、处世不惊、笑看风云，能够从容、豁达、快乐的时候，说明他已经预知了未来、掌握了未来。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-01-12

作者：ngo 回复日期：2007-1-10

可是什么叫觉悟？

作者：五颗球回复日期：2007-1-11

润土大哥，觉悟与顿悟那段不是太懂，能具体讲讲吗？

---

“觉悟比知识重要，顿悟比觉悟更重要”是思想智慧演变的概括，完整地叙述就是：“见识比知识重要，觉悟比见识重要，顿悟比觉悟更重要”。

其意思是说：我们接受的知识大多数只是前人思想智慧的累积，那是别人的思想和智慧，即使你学习后，也不代表它们已经成为你的思想和智慧，只是转换和丢失的不同程度而已，转换的是否有价值并没有经过实践的检验，你自己还无法判断。

见识则是自己亲身所见所闻感受的体会，所以说见识比间接感受更能真实感知事物的本质。见识多仅能说明你亲身经历的多，并不代表你自己感知明白发现了什么，不代表你已经明白了其中的思想和智慧，明白了就叫“觉悟”。

什么是觉悟？觉悟的“觉”是观察、发现的意思，“悟”就是“明白”的意思，觉悟就是你能发现明白了虚伪表像下掩盖的真实内容，

明白了混乱表象下清晰的轨迹，

顿悟是什么？顿悟就是立即明白的意思，而觉悟只是明白，明白没有时间的限制，可能是事后明白，也就是俗语中的“事后诸葛亮”，也可能是事途中明白，顿悟却不同，它指一看就立即明白、一听就立即明白、一点就立即明白。

顿悟是一个知识、见识、觉悟积累量化的过程，当前面的积累达到量的临界变化时，就产生了质的飞跃，这质变的更高层次就是顿悟。

顿悟里面也有更高的智慧境界，就是预感、先知。当你的慧眼已经能洞察所面对的混沌世界的时候，你就能预知未来。

当一个人能够闲庭信步、处世不惊、笑看风云，能够从容、豁达、快乐的时候，说明他已经预知了未来、掌握了未来。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-01-12

作者：yiyunann 提交日期：2007-1-12

??

潜水很多天了，…

……

下面，想请润土师傅对我目前做的产品指点一二，因为感觉自己目前有些困难，有些迷茫。

我目前在做的产品属于女士的奢侈消费品：可以放进包里的那种高档的化妆镜。在很多大商场有卖的，可是很贵。由于我的资金有限，不能进很多的镜子让别人选择，也不能开实体店（开实体店镜子的价格就会上去，而且由于镜子的更新速度慢，产品种类单一，限制了开

实体店的条件)，仅在网上以团购的方式销售，这样价格相对商场来说是便宜很多的。可是就会存在另外一个问题，量上不去！

我现在目前有几个想法：

第一、幼儿园可以在过节的时候给老师作为福利来发

第二、会议的纪念品

第三、与美容院合作

暂时想到的这些，润土老师说过，当双方互利时，才有可能坐下来。那您能不能帮我分析一下，目前我这个想法可行吗？

---

网购的基本是穷人想淘宝，谁见过穷人淘到真宝？

第一、在生活水平高的地区，小学老师可以搞竞赛班捞钱，中学老师可以搞补习班捞钱，大学老师可以搞课题捞钱，而幼儿园老师只能等着某个节日里，天上下几滴雨落在自己干涸的心里。若落下的不是及时雨，而是个破镜子，那就不要怪她们会拿小孩子撒气了。

第二、会议的纪念品是个好想法，中华富婆慈善爱狗大会、中华官婆廉正表彰大会、全国二奶权益保护大会肯定会跟你合作。

第三、你与美容院合作则比较困难，因为他们本身就是用假高级化妆品在忽悠，若他们送个真镜子给客人，让客人发现脸上的破绽怎么办？

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-01-12

在随唐科举以后，在许多肥缺知府衙门内，聪明的知府总能让他年幼的呆儿子、傻舅子拿上了俸禄，成为社稷的栋梁之才。



某日，一姓范的秀才跑来毛遂自荐，知府说：官府只用举人，这范某苦读数十载，终于成了举人。可是范举人依然进不了官府，不是官府需爱才，不是知府不识财，而是范某是疯子。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-01-12

zjjxiaoli 兄弟已经顿悟了，我真的很欣慰。

不过，佛主也需要准备些特除人才，以备去西天取经之用。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-01-15

作者：yiyunann 回复日期：2007-1-12

宿舍有个女生在作玫林凯，润土大哥怎么看直销呢？

---

学生的思想是单纯的，同学间的关系也是单纯的，你同宿舍的同学做直销，她的商业行为为你打开了商品世界的大门，她让你了解了“什么是商品社会？商品社会就是商品无空不入，无所不在的社会”，她也让你了解了“什么是人与人的关系？在商品社会里人与人的关系，除了血缘以外，更多的是建立在市场共同利益基础上的关系”。

直销是西方社会的商业模式，在西方的思想体系中，人是独立的个体，市场商品的意识已身俱来，父女之间、兄弟姐妹间的经济是独立的，同事、同学间的经济关系也是独立的，他们不把金钱和感情混为一谈，所以AA制的生活方式是非常普遍的消费方式，同样直销的商业模式也是社会中正常的商业模式。

中国社会的直销则跟西方的直销有着本质的区别，西方发达社会由于社会保障体系的健全，直销只是人们的一种商业行为而不是赖以

生存的手段，中国大陆却不同，许多直销的人是因为生活绝望、失去了生活来源而迫不得已做起的生存方式。从思维方式上看，中国人认为亲情、友情是真诚的，是无价的，古往今来“谈钱就薄了”的思维定式是国人的价值标准。正是这直销的商业行为改变了中国人感情的价值标准，它让曾经温暖国人数千年的亲情、友情不再温暖，让这个失去宗教温暖的社会，失去最后的精神家园。

中国人基本是靠亲情、友情维系的社会体系突然被这直销无情地撕碎，人们感到从未有过的精神孤独，人们恐惧未来，许多人找不到人生的方向。所以说：“当你面对直销，你能用西方的思维理解这西方的商业模式，你就了解未来的商业社会的生存方式，你能理智地说“NO”或者“YAS”的时候，你就是快乐的，假如你用东方的温情，手握空空的钱包，面对多年好友祈盼的眼睛，你说不是“不”字的时候，那么你就一定痛苦、难过，因为你将无法面对人生的未来。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-01-15

海外的陈嘉庚，漂泊的游子热爱他的祖国，国破山河的悲惨让他心疼他的祖国。

我想海外的老赖只要是身上流着中国人的血液，他一定是爱国的，毕竟这是一片生他养他的土地，虽然这片土地未曾给他温暖，把他逼上了歧途，但是母亲会宽容她的坏孩子吗？什么时候我们学会了温暖，不要把聪明的孩子逼上歧途，什么时候我们学会了宽容，不再仇恨，那么中国人一定会生活的更美好。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-01-15

作者：邪恶的 ddsom 回复日期：2007-1-12

谢谢您的好文章！

我是一个从事家电也机械工程师，一个刚背负甜蜜责任的 27 岁的人

感觉润土老师是真正的达人，

自然规律不可抗拒，

惟足够的生存智慧能陪伴度过这白驹过隙般的生活。

我试图从易经、庄子、菜根谭、动物学中汲取生存的要义，

烦请目光呆滞的润土老师点明在这个时代、环境生活的中应有的心态和策略，再次感谢！

恳请老师能在百忙中将全文、对生存的看法告知我

---

你生活在山青水秀的乡村，你就日出而做，日落而息。

你生活在穷山恶水的土地，你就远走它乡，追逐梦想。

你生活在城市的贫民窟，你的思想与智慧不能也一样地贫乏，你更需要无比的激情与勇气去开创未来。你有什么可害怕的呢？最多你还是回到你那贫民窟，至少你也潇洒过。

你生活在城市的富人区，你则要富有思想与智慧，你也要富有仁爱，否则你比贫民窟的贫民还痛苦还恐惧。毕竟贫民只恐惧贫困，你却要恐惧死亡。

你不顾一切地追求名利，你则灵魂失去了归属。

你能理解“名利”的含义，知道“名”在前、“利”在后的道理，

当你“实致名归”的时候，你一定会有丰厚的利益。当你用“厚黑学”打造的名被揭露的时候，就是黄粱美梦的梦醒时分。不过也有许多醉生梦死没有醒来的高手，风光地走进了地狱。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-01-15

作者：yiyunann 回复日期：2007-1-13

toyiyunann

如《大碗》所说，不在乎花 1000 买一个镜子的当然也不在乎花 10000 买一个相同的东西，买奢侈品很多人花的不是自己的血汗钱，玩的就是心跳，君不见哈罗公学中国青年的身影，在自己的国度是神秘的来宾。

可以放进包里的镜子若是送礼，岂不是有以。。。为镜，可以明。。。你让收礼的人明什么呢？

我倒觉得这个作为礼品做好绑定，送给穷人倒还还可，比如和发廊合作。

小弟愚钝，一点想法还望润土大哥鉴别

-----

润土老师，早上和同学聊了聊，因为镜子是那种很精美的工艺品，所以可以作为送给好朋友结婚的礼物，我现在的客户很多都是朋友结婚给送的。那如果和婚纱影楼公司和做或者和婚庆礼仪公司合作，您觉得可以吗？

-----

婚纱影楼公司或者婚庆礼仪公司的房租和人员工资是他们最大

的成本开支，数码设备、高级像纸的成本相对于昂贵的收费则可以忽略不计，假如他们将你昂贵的镜子送给他们尊贵的客人，而镜子的成本又可以忽略不计，那么你们就一定会合作愉快。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-01-15

作者：wangshengyi1985 回复日期：2007-1-14

谢谢润土大哥

我是一名大学生，属于切切实实被忽悠了的。大学根本学不到东西。我们学校还是国家重点。211,985。尚且如此。不知道那些烂的大学还有什么！

我现在想创业，什么都没有。就只有拉广告的经验。而且处理问题的能力比较强。什么办法都能用出来。办法多。大学3年来断断续续的作过广告业务。

现在有三个想法，希望润土大哥给参考一下。

1. 团购公司。先针对学校同学的团购业务，有了经验和资本在延伸到社会上。但是现在的关键问题是我不知道该如何收费。是明收管商家还是暗收管消费者。明收就是管消费者收服务费，但是很不好操作，毕竟是新事物。况且现在社会防骗心理太严重。暗收又不太适合以后的发展。

2. 做网吧连锁广告。但是问题是我没有钱注册公司。挂靠又害怕无形中被别人强占。毕竟这个没有什么门槛。而且法律前景不明。

3. 做网商，我做个中介。但是这个比较麻烦。。

希望润土大哥指点一下。其实这些行业我都是想挣点钱。我的终

极目标是文化产业,把中国的传统文化发扬出来.需要先想办法挣点钱.谢谢您!麻烦了!

---

大学里也能学到知识,不过,多数的知识只适合于让你成为一颗光荣的螺丝钉,可是信息化的生产方式里,精密无缝焊接越来越多地替代了螺丝的光荣岗位,不是大学的东西不好,而是快速发展的社会淘汰了陈旧的知识而已。

团购公司我不知道如何操作,原则是赚下游的钱,在上游拿钱。

做网吧连锁广告,注册公司比较简单,当如何在昏暗的网吧里吸引网虫的眼球我不知道有什么妙招。

做网商,你做中介,我不知你做? TO? , 所以无法参谋。

你的终极目标是文化产业是正确的,中国经济所以处于全球价值链的末端是因为我们没有文化。

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-01-15

作者: zjxiaoli 回复日期: 2007-1-15

各位天涯网友润土大哥我想请问一下今后在社会上弄个好点的文凭容易吗?所谓好点:就是在社会中做任何事都不要被这个文凭门槛卡住我现在暂时不想在学校念书拉想去社会混混但文凭只是个大专我个人认为文凭还是有点低

我这里有个假设:就是假设我今后有钱拉能买进中国的名牌大学去读书吗?我对大学已经没什么兴趣拉但我需要一个安静的地方自己看看书反省反省同时自己也需要一个比较硬的文凭!所以我今后可

能还是会去大学的！

无论是买也好还是今后去学校混也好我比较需要这个

我现在最怕的就是今后做事的时候被文凭这个门槛卡住

另外我想请问一下党员这个身份在社会上有什么作用今后在社会上入党容易吗？我老爸老是叫我在学校入党！我也不知道怎么办拉

&#8226;！

谢谢！

-----  
名牌大学文凭是官僚机构用来装点门面的，表示他们爱才、惜才、用才，门面装饰过后，他们就不要了。

对于企业来说，需要的是真本事，能为他赚钱，你就是小学文凭，你要离开了他企业就倒闭，他可以喊你爹也行。

假如你成功了、有钱了，名牌大学请你去当客座教授，还怕你不给面子呢。

至于入党的问题，我不清楚，因为我不知道你是想做个交党费的党员，还是想做个捞党费的党员。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-01-15

作者：冬雷冬雷回复日期：2007-1-15

当一个人能够闲庭信步、处世不惊、笑看风云，能够从容、豁达、快乐的时候，说明他已经预知了未来、掌握了未来。

.....

说的多好。大哥对李敖怎么看？

-----  
李敖大师在台北立法院激情裸露，却在北京紫京城内不慎摔倒。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-01-16

作者：目光呆滞的润土回复日期：2007-1-15

作者：冬雷冬雷回复日期：2007-1-15

当一个人能够闲庭信步、处世不惊、笑看风云，能够从容、豁达、快乐的时候，说明他已经预知了未来、掌握了未来。

.....

说的多好。大哥对李敖怎么看？

-----  
李敖大师在台北立法院激情裸露，却在北京紫京城内不慎摔倒。

-----  
作者：冬雷冬雷回复日期：2007-1-15

怎么去定位李敖？

文学家？就他的文字，比起大陆的许多作家而言深度都差远了。

政治家？没混出什么名堂，比起李登辉、陈水扁、宋楚瑜、连战之类的根本就不在一个档次，连政客都谈不上。

大师？哪个方面的大师？总之品德是极差。

总之，李敖有才而无成就，有才而无品德，倒是作为娱乐界人物还算成功。

^^^^^^^^^^^^^^^^^^^^^^^^^^^^^^^^^^^^^^^^^^^^^^^^^^^^^^^^^^^^

这位兄弟，你的屁股坐在了李敖的头上，所以脑袋.....



---

李敖史书读得多，明白大陆最终将统一中华，所以他做起了大陆的急先锋，只是回到大陆游玩的时候，却无意故宫内皇道的坚硬与坡坎，不小心被摔了一跤。不过，不管怎样李大师总算已经敖出了头。

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-01-16

作者: wangshengyi1985 回复日期: 2007-1-15

谢谢润土大哥的回复,呵呵,可能是我没有说清楚.希望润土大哥从新给予一些指导.

我的团购业务就是说大家一起买,把中间环节省略了.这样就可以拿到很多的折扣,对于参加的人来讲就可以省一部分钱.但是收费有两种方法,一种是我管消费者收费,明收.比方说我替你省下10元,你给我1元.但是这样不太好操作,我不可能一个个去说服他们相信我的确省了钱.还有一种方法是如果商品10元.人数多去买就是5元.那我给我的团购客户6元.你觉得哪一种方法比较好?因为这个市场我觉得比较大,假如发展的好可以团够保险,团够汽车,甚至可以团够建设房屋.而且会员多了,会员刊物以及会员网站都可以作为广告媒体的

---

日用消费品团购那是机关、企业单位里的好事，你能拿下肯定也是件好事。日用消费品的个人团购是件麻烦而不讨好的事。

大宗耐用消费品则是团购的最好市场，不管是商家那头还是消费者这头，你只要拿下一头，你就有了赚头。

至于奢侈品团购，那是富婆、官太们圈内的事，你想做的话，必须先打入圈内。

作者：wangshengyi1985 回复日期：2007-1-15

网吧广告就是在网吧的桌面呀鼠标呀什么的上面做广告. 在沉迷网络你也得盯着开机画面啊. 而且目标人群很明显

1. 爱玩游戏的年轻人
2. 附近的居民

很有优势的原因. 广告可大可小. 大, 全城, 甚至全国网吧统一的桌面广告. 小附近的快餐点就在这一家做广告.

问题是广告公司很难办起来, 我不象你. 我拉广告就挣了一万多块钱, 你帮我参谋下. 一万块如何把这个事情运作了谢谢润土大哥麻烦您了

想法很好，建议创建分众网吧传媒有限公司，进网吧时，看 10 秒屋宇电视广告；拿上机牌时，看两幅海报广告；开机时，看 5 秒屏显广告。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-01-16

作者：wangshengyi1985 回复日期：2007-1-15

--

一万块如何把这个事情运作了谢谢润土大哥麻烦您了

-----  
建议创建分众网吧传媒有限公司，进网吧时，看 10 秒屋宇电视广告；拿上机牌时，看两幅海报广告；开机时，看 5 秒屏显广告。

把上面这个创意，花 2000 元设计策划出漂亮的商业计划书，将这个计划书交给分众传媒董事长——江南春先生，估计几十亿身价的他，应该不会亏待你的。假设他采纳了你的商业计划，却不给你钱，剩下的 8000 元，就是你商业复仇的本钱。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-01-16

假如江南春先生是位基督徒或者是犹太教徒，我估计这整合网吧媒体资源将有 80%的成功把握，并让你分享智慧的回报。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-01-16

作者：wangshengyi1985 回复日期：2007-1-16

江南春也不傻啊，别到最后我跟博克中国一样，被新浪觉得好直接给我取代了。我凭什么和江南春说广告计划。我有什么核心竞争力。我要做的核心竞争力都是他已经有的。我的主营业务都是他的相关业务。这不是让我和比尔盖茨说给我投点钱让我开发 WIN 什么什么。我还不如和他的竞争对手说。别说江南春是基督徒，就是慈善家也不会让我在他后院玩火还帮我找材火吧。闰土大哥真会拿我开涮！

-----

好！有思想、有激情，创业不能让强大的对手给吓倒，而是先战胜自己的恐惧，说不定，你轻轻地一推，对手就已倒了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-01-16

作者：dokmyong 回复日期：2007-1-16

////////////////////////////////////

////////////////////////////////////

////////////////////////////////////

////////////////////////////////////

土兄，我问个感情问题。

现在的女孩子，为什么那么容易出轨. 难道女性的本能就这样的吗？还是这个时代的问题。我兄弟也好，我也好，女朋友都发现跟别的男人在爱昧。痛苦的男人阿! 就这样的女人还有男人有房子，有车，有钱。给男人压力。是时代的悲剧，还是人性本恶？

-----

在猩猩的社会，只有最强壮的雄性猩猩才拥有交配的权力，它总是选择最好的雌性猩猩进行交配，将猩猩物种最好的基因遗传后代，通过一代一代的进化，最终有了人类物种。

现在的人类社会由于人道而富有爱心，不过也让劣种有了交配的机会。未来社会里，那些理性文明的国家将越来越发达，因为他们让优秀公民的基因能够遗传后代，而那些愚昧的国家将越来越落后，因为他们的劣质基因已经遗传泛滥，导致国家人种向猩猩的方向不断地退化。

至于女孩子出轨的问题，是非常正常的现象。火车提速了，电气化、磁悬浮了，轨道则必须提升改造甚至重建与之相匹配，否则火车一定要出轨。

女性想跟优秀的男性进行交配，跟英雄配美女是一样的道理，不过现实中的大陆社会，狗熊却陪美女的反常现象，只能说明我们的物种正在向猩猩的方向退化，的确如兄弟所言：是时代的悲剧。

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-01-16

作者:绿绿的叶子回复日期:2007-1-16

今天把剩下的部分都看完了,只是轻飘带过

很高兴没来错这里,学了不少东西

我也提个问题吧

如果想开个花店,我的目标是做到盆花,鲜花,干花都有

可是由于资金的问题,难于起步

如果想做的,首期低资本的做,最少有多少钱就可以起步?

操作如何?

希望能有一二指点

---

高档住宅区附近做鲜切花,盆景、盆花的销售与养护。

医院附近做捧花,花篮。

贫民窟附近做干花。

高级办公楼附近做摆花租赁。

繁华交通干道停车方便的地方做婚车扎花、新娘手花。

如果想做,有辆自行车即可。你先把自行车改造成漂亮的花车,  
教师节在学校门口等候,情人节在路边等候……。

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-01-18

作者:zjjxiaoli 回复日期:2007-1-16

润土大哥当你在工作与生活中遇到压力时或情绪不好时

或精神状态极其低落的时候你是怎么调整自己的呢是怎么去面

对压力的呢有什么好的“释怀”方法吗？

呵呵

---

初次面对的时候，我无奈而茫然，独自坐在咖啡馆里抽烟，甚至在赌场里疯狂麻痹自己想逃避。之后，我学会了与智慧的友人倾诉交流，后来又发现许多哲学书里，许多历史故事里已经告诉了自己遇到的人生景象，告诉我们不同的人生就是他们不同的人生目标，不同的人生经历，不同的人生结局而已。

现在，我则回忆自己的坎坷而没有遗憾的过去，怀念那些至亲的朋友，想一想那些期盼的眼睛，向着博爱的世界敞开心扉，用坚实地脚步去接近她。

“释怀”最好的方法就是“忘却”，忘却仇恨的怨气，忘却悲惨的过去，去爱生活的点点滴滴，爱身边的点点滴滴。去发现让你快乐的美，因为美的声音、美的画面、美的回忆最能带给你快乐，其实，在悲惨的生活也不缺少美，只缺少发现美的眼睛。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-01-18

作者：fantasycyn 回复日期：2007-1-16

请润土大哥点评一下啊，我自己实在是拿不定主意，谢谢！ ---

---

恕小弟愚钝，对未来我的未来请润土大哥做一下点评：

A 做技术，如进华为，中兴，IBM 等

优点：前途稳，有个技能，就是润土大哥说过的三年可学的“艺”

缺点：没有大的发展，我不可能成为李开复，最多生活能小康  
B 做销售，如半导体公司（TI，ST）的技术销售

优点：做好了比做技术会挣钱多，而且技术销售基本不涉及送红包等关系构建必须的事情。从做销售到高管和自主创业希望更大。

缺点：比做技术的挑战大，没有做过销售的工作不知道到底自己能否胜任

C 去四大会计师事务所做财务

考虑到会计离黑洞太近，已基本被我否定

D 做公务员

优点：稳，年头到了，自然有房有车

缺点：自己不欣赏官场的气氛，也担心自己误入黑洞不能自拔，如润土大哥所说的“出黑难”

润土说过在咱们国家现在这个情况下如果想为自己。。。就要进入这个官僚集团，因为分配利益的人肯定不会亏待自己。

不知润土大哥您怎么看？

-----

进入企业，要学会了解市场的变化与趋势，要让自己成为有技术的专业人才，看你能否很快地进入高端地位是选择就业的首要条件（销售高端层或者技术核心层）。

你提到的几个行业都不错。其实，不管进什么行业，首先要选择未来有发展的行业，确定行业或机关后，则选择龙头企业或者高层机关做公务员。这样你可以站得更高，了解整个行业的市场机会，也可

以在工作中积累更多更好的人脉资源，积累工作的历练财富。当你的各种资源积累到一定能量变化的时候，你就会发现其实你已经站的很高了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-01-18

作者：为庆为爱回复日期：2007-1-16

看了好几天，受益匪浅，想来领教，但又无话可说，除了敬佩还是敬佩。

想问大哥一件事，怎么看待新闻工作者翁宝与富士康一案。

谢谢~~~~~

ps：做为即将出校门的一名学生，请问大哥有什么好的建议吗？

-----

做为即将出校门的一名学生，第一步学会耐心看网友的回帖，去处心中的浮躁。

新闻工作者的上游发展渠道已经被彻底封死，许多记者被生活所迫向下游发展，堕落成了诈骗、敲诈的高手，翁宝记者是什么心态，我不知道，也许成为下一位邹韬奋是他的奋斗目标，不过他遇到的富士康可不是等闲之辈，它可是为世界 500 强打工的，当今世界最大的包工头，富士康这鸟厮也只有在大陆这片最讲人权的土地，实现它鸿海精密股份的惊世梦幻。

什么是案？就是法律案件的简称。

什么是中国法律？中国法律就是天平。

什么是天平？天平是精确的计量工具。



什么是计量工具？计量工具是买卖交换的度量衡工具。

新闻工作者翁宝与富士康一案。就是翁宝小记者与世界最大的包工头，在法院包厢内的天平交易。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-01-18

作者：几乎不怎么拍砖回复日期：2007-1-16

润土大哥

您说一个人如果总是意志不坚定，做什么事也总是半途而废，是不是就不可救药了，如何才能战胜自己呢？

---

你没登过小丘，就要登珠峰，你意志如何坚定？

你已登过世界六大峰，今天梦想的珠峰峰顶就在眼前，可是狂风暴雪呼啸而来，你选择放弃还是继续登顶呢？

其实事业的半途而废和意志的半途而废是两个概念，你只要跨过了你的意志极限，你就应该为你自己而骄傲。每个人要战胜的不是不切实际的目标，而是心中不切实际的想法。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-01-18

作者：zjxiaoli 回复日期：2007-1-17

润土大哥怎么不开个博客呢？

---

博客就是自己的公开日记，是自己在网络与朋友的互动平台，是自己攻击敌人的虚拟武器，也是木子美们博名的网络T台，更是名人保温的保暖箱……。

我为什么不开个博客呢？

我若开博客，点击肯定超不过徐静蕾。

我若开博客，热闹肯定超不过宋祖德。

所以我默默地酝酿，珍藏起这份醇香，当浮华褪却、喧嚣远去的时候，让有缘的人品尝、分享与回味。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-01-18

作者：wozhubeijing 回复日期：2007-1-17

我们年轻的时候，都会被什么叫对什么叫错误迷惑不解？

谁不在为名利忙碌？

您能回答吗？

-----  
只有在黑暗无光的深夜里，我们才只见黑白，看不见多彩。

只有在思想贫瘠的沙漠里，我们才只见对错，看不见深度。

阳光让色彩丰富，思想让目光深邃。

为名利忙碌的人，最终将被名利所累，得到名利却有能看淡名利的人，才是快乐的人。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-01-18

作者：左手切菜 回复日期：2007-1-17

一直在默默关注和学习中~~感谢润土大哥及各位朋友！

今天在新浪上看到一个新闻：

学者杜晓山复制尤努斯乡村银行模式创建扶贫社

润土大哥怎么看？在大陆能够走多远？

谢谢！

---

中国乡村贫困的根源不是没有尤努斯乡村银行，我们有农业银行、农业发展银行、农村信用联社。

看学者“杜晓山”的名字我们应该理解其中的含义中，（都）知（晓）农民身上有几座（山）。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-01-19

作者：zjjxiaoli 回复日期：2007-1-18

润土大哥你对中国目前的电子商务是怎么看待的？

1. 从事这行有前途吗？
  2. 这行现在存在那些问题？又将如何解决呢？
  3. 如果想在这行做，并且有点成绩又将具备些什么条件才好呢？
- 

中国由于企业生存环境的特殊性，企业缺少稳定合作的商业伙伴，所以中国虽没有全球最大的 CTOC 和 BTOC 商业模式，却创造出 BTOB 全球最大、最好的网络商业模式。

电子商务是未来的发展趋势，有着广阔的市场空间。

这行存在的问题是：像慧聪网络郭凡生这样的企业家太少了，整个虚拟经济的高端被微观经济者所控制，尚没有被纵览全球经济，洞察中华文化的经济精英群所控制，这个现实的情况需要一个逐渐改变的过程。

如果在这行想做，并取得突破，必须颠覆固有的思维模式，用太

极的虚拟消融现实中国固腐的羁绊。

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-01-19

作者: 783405 回复日期: 2007-1-18

楼主的帖子早就看过了

但不是在天涯,呵呵``

是在百度帖吧

你挺牛!

写得很好!

本人想加盟服装店,做服装生意!

想问楼主有什么需要告诫晚辈的``~

期待楼主的金玉良言!感激不尽!!!

谢谢``~

---

在市场宠爱的服装品牌,加盟的门槛较高,投资较大。

在市场忽悠的服装品牌,假蒙的门槛不高,投资不大。

所以,先辨别加盟与假蒙的区别,再了解选定地区的周围环境,目标人群的服装消费习惯,了解文化思想的变化,把握流行的趋势,甚至你要看热播韩剧,感知韩流的温度。另外,就是你一定防止房东看你生意好后的涨价,要知道多数的服装商人是在为房东打工。

(有关服装的互动回帖,前面的回帖已经有了,可能生活的压力让你无暇一一看贴,真心希望你能做好服装生意,生活愉快)

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-01-19

作者：金牌海角回复日期：2007-1-19

居然是直播呢.:)

大哥，常来看您的帖子！最近虽然是烂事缠身，每件事重要，可是我做这个事，那个就涌上来了。虱子多了不痒，就混了日子。昨天凌晨，我突发想法，有个好点子，就讲给朋友听，开始他不在意，随着交流的深入和扩展，我们彼此都抓到，我们找到点子了！

今年6月我毕业，想开公司！我的问题是，如果我拿下一个特定功用的机械的专利，以后别人用或者买或者是卖是不是都要通过我呢？现在一无资金二没经验，一切只是个想法呢。请大哥给我指点一下，我应该怎么操作？谢谢了！

---

中国多的是实用型专利，少的是原理型专利。实用型的专利只要稍微改变，你就失去专利的保护，再则你面对中国式法律的天平，却没有砝码，它如何能平？

机械的专利容易被仿冒，试着加装电子装置，这样可以加装软件炸弹自我保护。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-01-23

作者：luster2004 回复日期：2007-1-19

润土大哥能否谈谈对黄光裕以及鹏润国美的看法？

---

黄光裕是精明的潮州商人，文化不高的他却具有非凡的商业胆识。不过，不和谐的商业理念却被质疑起他第一桶金的疑问。

当他的辉煌是建立在厂家们痛苦基础上的时候，其实他离自己的痛苦也不远了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-01-23

作者：luster2004 回复日期：2007-1-19

润土大哥，关于杨某的假警车团伙诈骗你们 50 万那一段，你同高经理玩了一招空手道将这个窟窿填补了，真是高招啊，实在佩服。不知道你当时是怎么想到这个办法的，怎么知道银行制度的这个 bug 的。

具体原理是怎么样的，小弟不才，还是不太明白，大哥能否进一步解释？

-----  
90 年代初，我看见科巷农贸市场一楼，经常有拎着大包小包的人进进出出，我感到纳闷，一打听原来是银行工作人员的票据交换，大包小包就是银行的票据，他们上午 9 点交换一次，下午 3 点交换一次。

有一次大家聊天，朋友说：“某某商场被人骗走 120 万元的空调，这是因为商场看买空调的人给的支票，没有在银行票据交换的时候打退票，错误地以为钱到帐了，其实这个骗子是故意填错银行内部网点代码，让票据的交换耽误时间，票据要通过两次交换才能成功，骗子正是利用了时间差而骗走 120 万元的空调。

所以，我在走投无路的时候，想着利用票据交换的时间差，而且只能是支票从我们的开户行走逆程序，否则从对方开户行走，会被

银行空头立即退回。要保证此次行动成功，还必须麻痹银行的工作人员，因为只有银行工作人员工作疏忽，错误地认为我们帐上的钱是经过交换确认的资金，他才会为我们开具银行汇票。

我们所以敢这样从银行凭空拿 50 万出来，是因为是别人给我们 50 万支票，责任在对方，第二我们把凭空提出的 50 万还给了苏州化原公司，只要我们自己没拿钱，我们自己就没责任。

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-01-23

作者: 我为牧歌回复日期: 2007-1-20

你的终极目标是文化产业是正确的，中国经济所以处于全球价值链的末端是因为我们没有文化。

润土大哥的洞察力真是一针见血阿！

在我看来，现在中国的电影电视正处于大发展的关口，而且基本上会调试到每个参与者站在同一起跑线的状态

同样，中国的各级教育虽然管制森严，但是却正是真正想做”事业“的人最好的创业行业，尤其是开学校，如茅于升的富平学校，如到农村地区开办私塾学校，不是贵族学校喔

医疗行业其实也是很有前途的行业，也是造福众生的行业，现在的 VC 都在盯着哪家的连锁医院做的好呢

另外，想咨询润土大哥，在江苏苏北农村开私塾，您觉得怎样（我老家里有私立学校）？

作者: 我为牧歌回复日期: 2007-1-2

我也就年后将会筹备私塾这件事，政策阻碍上我家还有点关系，

老师可以延请当地公立中学小学的退休老师，生源上我家已开私立学校两三年，不过因为免费义务教育的因素（这个影响很严重，但是地方公立学校破产压力也很大）以及步子走的太快，负债压力很大，若我能回去会把那些单纯扩规模的东西都处理掉，只保留小学初中的私塾特性，

者：我为牧歌回复日期：2007-1-23

润土兄，还是请教一个农村办学的问题：您认为在江苏苏北农村办一个私塾学校会有前途吗？？我家现在有一个偶三大爷开的私立学校，不过碰到不小困难——寻求您的箴言，谢谢润土兄了！

---

农村办学是有大市场的，私塾也一样具有好的空间，关键是国家实行9年义务教育，除非你也实现义务教育，你才能成功。

在现实中的大陆社会，教育几乎成了富人的专利，昂贵的学费让穷人望而止步。所以说私塾有非常大的市场空间，但必须是现代教育的私塾，不过在经济落后地区除非有慈善基金支持，否则生存将非常困难。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-01-23

作者：zjjxiaoli 回复日期：2007-1-20

润土大哥，“正在海南调研的国家教育部部长周济今天在海南大学表示，近十年来，中国高等教育实现了历史性跨越，无论是在办学规模还是在教学质量上都有了更快的发展。”并称“中国高等教育已达到国际先进水平” <http://news.qq.com/a/20070119/002522.htm>



为什么这个时候教育部长要对舆论抛出这样的“话语”“言论”呢？是真的有这么一回事，还是另有……？

教育部长说这样的话有什么目的呢？

---

温总理要搬掉老百姓头上的三座大山。

卫生部张部长早被撤了，食品卫生监督局郑局长被逮捕了，国土资源部部长被逮捕了，所以说温总理痛恨的三座大山，两座大山的山大王被拿下了。

另一座教育大山什么时候被推翻，我们不知道。不过，周部长作为教育这座火山的山大王，他是否恐慌我不知道，不过他这些对中国教育的粉饰话语，分明表示自己在“胡言乱语”，脑子注水了，居然敢跟温总理唱反调。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-01-23

作者：783405 回复日期：2007-1-20

受宠若惊~

很感谢楼主能在百忙之中赐予晚辈的金玉良言！

首先向您说道歉，其实您前面的互动回帖偶尔我也看看，但由于现在到17页了，中间一些都没有去看，有时间一定拜读！这是好贴！

另晚辈还有一事需麻烦楼主的！

晚辈是06年毕业的，学的是装饰专业

做了半年多，想自己开一家装饰设计工作室！

希望还能得到楼主的赐教！

另麻烦楼主分析下装饰市场的前途怎么样？

感谢的话就不多说了！

谢谢！

---

在经济发达、文化底蕴高的地区，装饰设计工作室具有成长的市场空间，不过中国人不习惯为虚拟的图纸买单。所以，你必须拥有自己的工程队伍，才能在后续的施工中，赚取你设计的利润。

装饰市场分装饰材料市场和装饰工程市场。未来的发展是市场份额集中在几家大卖场，几个知名的装饰大公司，越来越显现出大品牌公司垄断的趋势。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-01-23

者：kunbrother 回复日期：2007-1-22

作者：baoer 回复日期：2007-1-21

润土大哥，非常敬佩你的智慧品德。但是我是个气尖锐的女人，所以不免说你几句坏话，如有冒犯，请大人不及小人过啦。

你所说的所有这些我无疑都很赞同，但是我相信那只是常识和一些常理，一切合乎情理的前提下的智慧，但是要知道生活中很多事情，都不是常理智慧可以概括的，马失前蹄，阴沟里面翻船的事情数不胜数，你能保证每件事情都是你能预料到的吗？

一个商业的精英，亦或是大智大勇大德的英雄，在意外面前都是脆弱的，总有些人不得不面对“出师未捷身先死，常使英雄泪满襟”的尴尬，也或许一次决策失误就永远剥夺了你再战的资格。正如如果

你遇到一个处心积虑就像要陷害你的素无恩怨的人，而你正好在毫无防备之下被他一击而中，甚至身残誉毁，你该如何看待这件事？你会如何处置这样的人？

如果你说你决不会遇到这样的人，你有足够的智慧预料到所有的意外和伤害，那我尊你为神。如果你能大义凛然的说你一定会原谅这个人，你之所以被伤害只是因为你的疏于防备，你会再次充满希望的在伤痕累累中站起来，突破所有的阻碍再次在废墟上成功我更加敬佩你。但是如果说这是不可能发生的事情，不符合逻辑，不可能有无缘无故的意外，和素无恩怨的人的陷害，那我只有把你的所有的话归于和迂腐的大学教育一个档次。

希望你能看到，能解开我的疑惑，谢谢同时向您致敬！

---

意外每天都有，但不是每个人都有；每个人都有意外，但并不是每一个意外都致命。

就像每天都有人被撞死，但并不是每个人都会被车撞死。

所以，你的逻辑是有问题的。

baoer 不是逻辑是有问题的，是 kunbrother 老弟回贴有问题，其实这是每个人看问题不同的角度，不同的层次罢了。要知道女性更多的是用感性去思考考虑问题，不能说男性的理性就是正确的，假如这世界用女性来思考的话，可能就没有那么多战争了。

我被师傅骗、帮她干私活；我被兄弟骗、选他做先进；我被女友骗，她脚踩两只船；我被朋友骗，为他赚钞票……

年轻时，我也报复过。90年代初，小军同学W某要卖电脑，我介绍他去东风汽车联销公司，结果他卖了两台电脑、一台复印机，他赚了近万元，居然装死，我知道后立即让弟兄们查他所在公司，罚了十万元的款，W某公司老板戴某亲自宴请，给我们4人每人1千元红包赔不是，十几年后的一天，我突然看见曾经潇洒的W某落魄的样子，心有愧意。

年轻时，某同事在众人面前侮辱我，“让我滚一边去”，后来我知道他怀疑我偷偷举报他上班打牌，我一冲动，立即当着7、8个同事的面宣布：“你们看我是怎么举报的”，说完，我拨打了上级的举报电话。后来想想真不应该这样报复他。许多年后，那些欺骗我的人，妻离子散的，穷困落魄的局多，想想天理是公平的，时间是最好的答案。所以，现在我学会了宽容，学会了释然。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-01-23

作者：亦狂亦侠回复日期：2007-1-20

假如江南春先生是位基督徒或者是犹太教徒，我估计这整合网吧媒体资源将有80%的成功把握，并让你分享智慧的回报。

请问下润土大哥为什么认为基督徒或犹太徒才有成功的可能性呢？

---

没有法律的制约，也没有道德的制约，一定也没有阳光的商业成功。基督徒或犹太徒具有的良好道德，是诚信守诺的思想所在。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-01-24

作者：箫羿回复日期：2007-1-22

10万倒房一年赚了亿元

网上，有一个倒房的经典故事，说一个温州人10万元钱购买一套50万元的房子，捣腾一年，赚了上亿元钱。

故事是这样的：他一月后将房子挂牌100万元出售，2个月后，借款20万，自己将这套房子买下，然后从银行套取现金20万元，这时，他第一次贷款40万元，剩下的40万元再卖4套房子。4个月后，他又从银行套现120万元，再购买12套50万元的房子。6个月后套取银行现金360万元。

采取如上方法，他再次购买28套100万元的房子，8个月后套取现金1680万元，再次购买84套房子。10个月后，他套取现金5040万元，然后买了200套100万元的房子。

此时，这位温州人的资产已经过亿了。

请教润土大哥如何解释这个案例，现在是否还有可操作性吗？大家也来发表下观点。谢谢

---

这种商业运作，理论上是成立的，假设真有其事，他一定是个年轻人，或者从未经过商的妇女。因为跟他一样具有商业意识并冒险的人，在上一轮地产泡沫里就已经死亡。

这跟期货的投机具有相同的原理，风险与利润成正比，近期浙江帮铜期货的巨亏正说明投机存在着巨大的风险。不过，这种风险对于温州来说不是风险，因为赌亏了，还是一个穷农民而已。

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-01-24

作者: 草原狼老斌回复日期: 2007-1-23

润土老师,老胡现在把该换的都换得差不多了,下一步最有可能的是打哪? 国企, 教育? 请老师指点

---

老胡现在把能换的都换了,下面是考虑:如何把不能换的也换了。

下一步是继续打击不和谐地方诸侯, 不和谐行帮帮主。

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-01-24

作者: baoouer 回复日期: 2007-1-23

润土大哥,谢谢你的点评。

小妹这里还有一个商业计划希望您的指点。

我准备挖掘一下中国传统文化中快被遗忘的一些元素,创立一个服装品牌,或者就叫做一笔服装生意吧。

这个东西有点象前几年刚刚流行过的旗袍,是个中国特色非常鲜明的东西,提起它的名字我想 90%的中国人会觉得熟悉亲切,又很多亲身经历过,由于我想要现在不久久开始运作,所以不便提及它的名字了。

我看好它是因为: 1, 它的成本很低廉,技术含量不高。但是东西决不低档。

2, 它饱含中国千年文化的韵味,历史悠久,健康喜庆。

3, 我身处浙江,这里的服装加工企业很多。我可以方便的联系代加工。

但是问题也有：

1，我以何种方式和这些服装加工企业合作？如果我的技术和思路被窃取，我如何保证自己的权益。

2，初步的成品估计要在超市推出，我如何在做好产品和品牌宣传？

谢谢！

---

与服装加工企业合作简单，委托加工、定制生产即可。

技术和思路这些知识产权的保护则将无法实施，从法律环境和道德水准都无法解决被仿冒的问题。

在超市销售的商品决定了商品的价廉、实惠，其产品品牌宣传则也必须是价廉、实惠的终端促销。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-01-24

作者：783405 回复日期：2007-1-24

楼主确实不是一般人~

呵呵`~`

言词总是这么的到位。

晚辈好生羡慕，问楼主：一个人想要到你现在这种状态，需要什么样的条件？

另请问楼主对前段时间的《满城尽带黄金甲》有何评论，再望楼主说说对张艺谋、周杰伦二人的看法！

越来越喜欢楼主了！你算是我人生中的一盏明灯，你让我明白很

多！谢谢！

-----  
进入过名利场却又走出了名利场的人，才体会出舍得、洒脱的滋味。

《满城尽带黄金甲》我没看过，自从老谋子同那个精明的男制片人同性恋后，华丽的喧嚣代替了曾经的谋女郎激情，我知道他离奥斯卡越来越远了，那身坠黄金的鸟儿失去了自由的天空。

周杰伦我不太了解，听过他的歌以后，我感觉他孤独、傲慢、心高，他不是为你、我或粉丝们在唱，而是为自己孤独、沧桑的心在吟唱。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-01-25

作者：dokmyong 回复日期：2007-1-24

我被师傅骗、帮她干私活；我被兄弟骗、选他做先进；我被女友骗，她脚踩两只船；我被朋友骗，为他赚钞票……

▲▲▲▲▲▲▲▲▲▲▲▲▲▲▲▲▲▲▲▲▲▲▲▲▲▲▲▲▲▲▲  
▲▲▲

土兄，你刚才说，被女人骗过，她脚踏两只船。

不管你有没有遇到过这种事情，如果你的女朋友有这样的问题，你以过来人的想法，怎么做才是明智的，说实在的，我现在怀疑我女朋友脚踏两制船。很苦恼，请指点一二吧，土兄！

-----  
准确地说我没有被她恶意地欺骗，而是被自己的无知所欺骗。



当一个优秀的女孩迷糊中与常人眼中很出色的男人恋爱的时候，她突然遇见了心仪的第二个男人，并被这个男人追求着，在她犹豫的时候，第二个男子发现了另一个男人的存在，于是错误地以为她是轻浮女子，痛苦而坚决地放弃了她，并且在她放弃了第一个男人以后，也始终不肯原谅她，即使一年的时间，也不给她一点解释的机会。其实，这第二个男人是无知的、自私的男人，他没有被她欺骗而是被自己无知和愚蠢的傲慢所欺骗。

每个人经历不同，年龄不同，对婚姻的理解也不同。（我为什么不说爱情，而只提婚姻，这是因为“爱情”是浪漫的词汇，但对于中国社会自危的家庭经济，封建的社会思维来说，简化字后的“爱情”更多地体现出的是“承重”。

男人年轻时的恋爱多数是为别人在恋爱，他们希望周围的人羡慕自己找到最漂亮、最优秀的女孩，用别人夸奖自己的本事来满足自己的虚荣。

男人不惑之年的恋爱一定是为自己在恋爱，因为他知道虚荣温暖不了真情，再美丽的池水也没有大海那样的美丽、宽广、包容。只有像大海一样丰富的女人，才是漂泊男人最好的归属。

dokmyong 老弟，你真的爱一个人，你就要给她选择的权利，爱不能太自私，否则你即使能得到她人，也永远得不到她的心。

可能物质上暂时的窘迫让你心痛，但你高尚的人格不能丢失，也许许多年以后，一个为生活而憔悴的女人望着高山上笑看风云的你，一定会用眼睛告诉你：“我爱你”。

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-01-26

作者:朱贺诚回复日期:2007-1-25

请问润土兄,利用城市的一卡通还能开发出多大的市场?为什么刷 IC 卡或者银行卡在出租车司机里没有市场?

以前河北某市也试图推行刷卡计费,但是没有推行开来。

日本可以用手机结算很多东西,非常方便,甚至付电费信息费,这些离我们有多远。

---

理论上分析卡接触之处均有商业市场。

为什么刷 IC 卡或者银行卡在出租车司机里没有市场?

请告诉我中国哪里是市场的土壤?在哪个利益的背后没有权力的魔影?要知道任何一个好的市场都是培育的结果,这世界就没有无赖强盗赈灾放粮的放水养鱼的故事,也没有强奸淫棍培育浪漫爱情的故事。

日本在信息市场的开发上,的确比我们走的远。因为他们国家政府权力部门的官员,天天对着老百姓“哈伊!哈伊!”地鞠躬、赔不是。

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-01-26

作者:性感的叛党青年回复日期:2007-1-25

请问润土大哥

“当你一无所有的时候,就什么都有了”

这句话是你说的,你是站在什么角度来说这句话的呢?

我很不理解这种哲学式句子请解释一下

按逻辑来推算

与这句话相对应的是不是“当你有了一切的时候，就一无所有”？？

这个相对是错误的吧？

---

当你一无所有的时候，表示你思想自由了，生命自由了，你无牵无挂，死都不怕，你还怕什么呢？对于女人，你可以追求，至少你不会重婚，对于金钱，你可以追求，这种追求不是要你学张子强，而是说你可以四海为家、浪迹天涯。你推理出的另一句话“当你有了一切的时候，就一无所有”是对的，只是字面上深奥而已，“当你有了一切的时候，应该指你拥有了一切物质的东西后，还不满足，其实精神的东西，也就是说灵魂已经一无所有了，只是一具躯壳而已。

---

---

有人说天才和疯子只差一步而这一步是永远无法逾越的

易经说物极必反而这个“反”其实是另一个新的开始

天才的极限不是疯了而是到了普通人无法理解的领域

所以普通人把到了极限的天才形容成疯子

而疯子被误会成了“到了极限的天才”

所以当你一无所有的时候你还是一无所有

---

天才和疯子跟普通人生活在不同的世界。普通人从自己的世界远

远地看另一个世界的天才和疯子是看不透的，其实天才和疯子的世界又细分出两个不同的世界。能看出天才和疯子与自己不同的是正常人，看天才、疯子、普通人一个样的人则是傻子。

天才的世界里，一切被安排的井井有条，天才有自己的人生目标，只是有些目标是为未来世界所准备的而已，常人是不能理解的，天才有自己面对外部世界的窗户，他开启自如，世俗的世界不了解他，也许是因为他不愿对这个世俗世界开启自己空灵的窗户罢了，许多天才面对肮脏的世界永生关闭着他高贵的窗口，所以我们永远也不了解他。

疯子的世界里，则是杂乱无章的世界，他没有正常的窗口面对外部世界，他不能自如开启自己世界的窗户，普通世界的人看见的他更多地是破墙而出的他，所以人们觉得他疯了，其实疯子也是有思想的人，只是他无法跟常人沟通罢了，人们以为他疯了，却不知道他是因为找不到回到自己平静世界的窗口疯了。疯子只要在自己的世界里，他就是最自由最快乐的人，他若跑到普通人的世俗世界，他的确是个疯子。

所谓的“物极必反”就是量变最大化的临界点，天才的世界若被天才自己或者世俗之人破坏了，天才找不回自己有序的世界，天才又不愿做一个世俗之人的时候，这杂乱世界的天才已变成疯子的世界。假若疯子做事井井有条、稳文尔雅、出手不凡，他一定变成天才了。

总之，世界是变幻的，看世界的眼光也要变幻，若要问个“不变的永恒”，问话的是傻子，回答的也是傻子。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-01-26

作者: maomaoa 回复日期: 2007-1-26

审计署发现三峡移民各类违规资金共 2.89 亿

---

三峡大坝的功能就是截流，三峡移民的官员也是截流。

事实证明我们的三峡移民官员也是合格的水利专家。

作者: 目光呆滞的润土 日期: 2007-01-26

作者: klaus\_zhang 回复日期: 2007-1-26

谢谢大哥，全文已收到。

小弟有个问题想向大哥请教：我是做嵌入式开发的，主要是配合国外的方案做软件部分的应用整合，这个所谓的 IT 业，真是让人爱又让人恨。爱的是总有很多新的技术知识等待去掌握，从软件编程到硬件驱动，从数字信号处理到 3g 协议，从 rf 电路设计到 ic 设计。在一个个项目中不断充实自己的知识结构，满足感和成就感得到部分满足。但是因为涉及的知识领域太多，我的绝大部分时间都用在学习和工作上，圈子也很狭窄，除了工程师还是工程师，很枯燥也很寂寞。而且身为工程师，商务活动很少，吃饭打车都没的报销：)

我期待在系统相关的知识掌握比较充分后，再次升华自己，应用学到的知识从事一个有前途的工作。盼大哥对此能指点一二帮小弟找到归属，小弟不胜感激！

---

你升华了，你完成的系统却又升级了，要知道不升级就死机了。

作者: 目光呆滞的润土 日期: 2007-01-26

作者：性感的叛党青年 回复日期：2007-1-25

在问个不成问题的问题：

1：比如有一个人具备“一定”的能力，家里没钱，又不想打工  
N年攒钱，又贷不了款，他应该怎么走第一步????

如果你要说第一步是筹备资金那请您讲讲如何来筹备资金呢？  
什么都没有的情况下。

假如这个人，气质相貌谈吐人品都不错，想靠“歪”能力来牟取  
资金

但心里愧疚，不想这样做，自相矛盾，他应该怎么办??

PS：这个“一定”可以理解成给他30万就可以盈利的能力。

---

第一步就筹备资金钱袋的是傻子，

第一步就活动赚钱脑袋的是天才，

第一步就准备口袋等钱的是疯子。

什么叫能力？

在农村只会杀猪的能人，进城后还继续拿着刀，他想做什么？

在农村骗的村姑团团转的帅哥，遇见城市靓妹也能继续骗？

心怀愧疚的人，就不要做愧疚事，自相矛盾的人，就要远离矛盾  
的地方。

---

在问个可笑的问题：

2：比如有一个人具备写好书的能力，很怕费了那么多的心血写

出来的书没人看，毕竟这已经不是酒香不怕巷子深的年代了。他应该怎么做呢？

---

他应该先上电视上说、学、逗、唱、脱，或者在出书的封面上贴个照片，你站在某首富后面微笑着，找不着活名人合影，就站在老子、庄子石膏像边上凑合着照张也行。

---

PS: 这个人很懒，没有把握出刀见血，就出不出刀，不会浪费力气。

一问出这 2 个问题我内心非常矛盾但我还是想听听闰土大哥的看法

闰土大哥你说这个人缺少一种什么东西呢？？

---

很懒就是该出刀时不出刀。否则就是自相矛盾的话了。

你的问题是“把复杂的问题看的更复杂，让自己陷在自相矛盾中无法自拔而已”。其实，解决他非常的简单，就是把复杂的问题简单化，比如：“你想你如何娶个妓女，让她和你好好过日子，安心的支撑你们的家”，女人的问题本身就复杂，还是个妓女就更复杂了，生活本身就复杂，和妓女安心过日子就更复杂了，对于这个复杂的问题，只有一个最简单的答案：“你能好好养她，或者她继续做妓女养你”。

作者:目光呆滞的闰土 日期:2007-01-28

作者: zjxiaoli 回复日期: 2007-1-19

润土大哥当你在社会上经历了这么多的风风雨雨体验拉如此之多的酸甜苦辣对社会也有拉自己的见解有了自己的人生观世界观目前的你心中还有崇拜的英雄吗？抑或是模仿的对象？

---

20 年前

我崇拜李嘉诚、艾柯卡、卡耐基。

20 年后

我羡慕李嘉诚——小小的弹丸之地，成就了他华人首富的商业王国。

我羡慕乔布斯——他可以一直陶醉在自己的苹果乐园，不断创新他的苹果。

我羡慕巴菲特——他拨撒的智慧种子，总能结出巨大的财富硕果。

我羡慕盖茨——他依然是个长不大的大男孩。

从社会大环境分析

在中国大陆那些缺失道德与法律的地区：十个企业家抵不上一个商人，十个商人抵不上一个政治家，十个政治家抵不上一个阴谋家。所以中国大陆的企业家要生存，要取得成功，就必须花费十倍的精力去对付那些惟利是图的商人，企业家还必须耗费百倍的精力去周旋政治家、揣摩政治的变化，最让企业家们悲哀的是：他可能穷其一生的心血也逃不出阴谋家的魔掌，即使企业家最后认清了阴谋家的嘴脸，可是那些善良愚昧的百姓依然爱戴着这些和蔼可亲的“阴谋家”。

从个人小环境分析



在私人感情世界里，中国的企业家在解决了家人基本物质生活后，自己却为了梦想继续着那份执着、那份艰辛，家人能理解吗？企业家们通常只给亲朋好友事业上的机会，而不是金钱物欲的满足，他们的亲朋好友能理解吗？有几个芸芸众生能理解中国企业家们面对世界列强的孤军奋战？芸芸众生能理解中国企业家对他们的搏爱吗？

所以说：在一个追逐物欲的世界，那些追逐精神的中国企业家们注定要享受着那份空灵的孤独。

现在，我更加敬佩中国的企业家们，欣赏中国的企业家们。我敬佩王石的高远、敬佩张瑞敏的忍耐、敬佩郭凡生的正直、敬佩牛根生的舍得、敬佩李东生的无畏、敬佩段永平的智慧……。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-01-29

作者：qq435792305 回复日期：2007-1-28

喜欢继续，不喜欢到此为止。

---

谢谢你的心意，的确有许多故事非常的感人的。只是现代人生活节奏快了，生活的压力也非常的大，大家基本没有时间去长看长篇故事，大家需要一种简洁的表述方式，接受新的未知的事物。

所以说卖书的故事是字越多越好，而给后人无偿分享思想和智慧一定是越简洁、越富有哲理的最好。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-01-29

作者：绿绿的叶子回复日期：2007-1-26

经常来关注下，收获多

再想请教下润土前辈：现在有个好朋友找我合作，一起做内衣店，货源他负责，管理同店面我负责。我想知道同人合份做生意要注意什么？有那一些要清楚明了的。想创业，但资金不多，可能这也是起步的一个好机会，我想做好它，担心是到时踏入去了，失败的也要考虑到，最担心是若合作得不好，处理得不好，会失去一位好朋友。

希望有经验的都给点指教吧

---

要跟志同道合的友人一起做事，“友”字与“步”在古字中是相仿的左右脚的意思，说明大家的目标是一致，你跟友人虽然走向目标的节奏不一定合拍，但共同的目标是合力的保障。

“朋”则是跟你一起吃肉的人。跟你一起吃肉的人，不一定是跟你有共同目标的人，但你没有肉跟他分享的时候，“朋”哥“朋”弟如何陪你走向人生的目标。

合作时：多争一份利则少得份情。朋友讲感情、做事讲原则。大处看长远，小处不计较。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-01-29

作者：一半儿7 回复日期：2007-1-27

你没登过小丘，就要登珠峰，你意志如何坚定？

你已登过世界六大峰，今天梦想的珠峰峰顶就在眼前，可是狂风暴雪呼啸而来，你选择放弃还是继续登顶呢？

其实事业的半途而废和意志的半途而废是两个概念，你只要跨过了你的意志极限，你就应该为你自己而骄傲。每个人要战胜的不是不

切实际的目标，而是心中不切实际的想法。

您好！我刚刚看了写您写的东西。

想法... 目标。请问怎么战胜不切实际的想法？

谢谢！

---

比如，在现实的社会中，要不犯法又不靠潜规则而成为大陆的李嘉诚就是不切实际的想法。许多想法看上去是非常好的想法，只是拥有想法者并不了解中国社会深层次根源，而过分的乐观。

就像一个小学生说：长大了，我要获得诺贝尔奖，这个小朋友的想法没错。而但一个科学家在现实中说：他要获得诺贝尔奖，那么这个人就是不切实际的想法。原因很简单：创新向上的通道被完全封死，他如何去创新，所谓的创新只是口号而已罢了。

作者：目光呆滞的闰土 日期：2007-01-29

作者：baooer 回复日期：2007-1-27

还想要请教一个问题，闰土老师指点一下哦。

我们公司是个有 1 千多人近 2 千的大公司，其中一半是流水线工人，一个月 800 左右的工资，另一半就是我们这样的本科研究生，工资 2000—6000 不等。这样的大公司只有一个食堂，食堂昏暗价格非常便宜，但是最近自负盈亏以后明显是价格上升了不少。还有的就是公司老板的亲戚开的一个其贵无比，又做的很烂的小餐厅。

我们每天最少要有 2 顿饭要在公司吃，而且一般由于公司的食堂价格便宜，甚至比自己做饭还便宜，所以基本大多数人 3 顿都在公司

食堂吃饭。

我了解公司食堂的内幕，他们以很低的价格向附近的农名直接买菜，还有由于油料是个巨大的本成开支，所以为了节约成本他们还在油料里面混入一半左右的臭猪油！

大家或许不知道什么是臭猪油，就是乱七八糟的，什么东西都混合起来的，甚至还包括沟油等极毒的东西的混合物。

我每天工作都很忙，很累，自己也不可能做饭很多，于是只有在公司吃，即使我知道这样的危害。公司其他的人或许根本不知道食堂的内幕，每天这样的吃着。。。。

我好想在公司附近开一个盒饭快餐店啊，但是我确定成本肯定超过食堂很多，卖的也一定要贵很多，吃惯了食堂的流水小工人和这些本科硕士生，一定会感觉到差价的巨大，我会不会还有市场呢？

说到食品，顺便提一下，我觉得现在很多超市卖的那是什么特级银耳，全都是煮过的，汤早被做了其他产品，剩下渣子卖给高价卖给我们。我几乎找不到没有煮过的银耳！

-----

市场肯定是有的，但你要给他们吃安全绿色的食品，又保证价廉味美，那么市场利润的空间就要大大地压缩了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-01-29

作者：rookiehan 回复日期：2007-1-28

润土大哥我是一个学习物流的学生，现在深感物流被国家过分的炒作，弄的现在很多人想学这个，但这个行业确实不是很好就业。

现在的老师自己都没弄明白物流是怎么回事就敢给学生讲课，根本不拿学生当回事。闰土大哥你觉得现在要从事物流行业有没有发展，我应该怎么做？问的可能很幼稚期待您的指教。

---

前几年，炒作形象工程、绿化工程、亮化工程。现在那么的贪官案发暴露了工程下隐藏的黑幕交易。

物流就是计算机管理下的运输、仓储的流通业务。这本是企业份内的事，其实政府过分的炒作，正是可以以物流的名义大圈土地，大搞土建工程，若以“XX 仓库项目”怎么立项，于是“XX 物流园”圈地无数，围绕土地开发以及幕后的交易层出不穷。

作者：目光呆滞的闰土 日期：2007-01-29

作者：86449 回复日期：2007-1-28

注定要有一个中华英雄来带领我们这些善良的老百姓摆脱愚昧，革阴谋家的命~~~~~

会是你吗~~~闰土!!!

---

数千年了，除了宫廷政变，只有农民暴动才能改变中国社会。

宫廷政变是更狠毒的阴谋家消灭了不合格的阴谋家，农民暴动成功则是因为农民中又诞生了伟大的阴谋家。

其实几千年来，他们并没有改变中国社会，社会的性质并没有改变，依然是压迫与奴役。

为什么中国社会没有改变呢？

因为我们是改变了上层结构的名称,并没有改变落后的生产方式,我们中国一直依靠工人、农民的双手再创造着财富的生产方式一直没有改变。

只有 21 世纪的中国社会才是中国历史全新的机遇,因为中国 5000 年第一次可能不需要宫廷政变,也不需要农民暴动来改变社会,因为中国社会终于有了庞大的一个阶级——网民,正是这无形的却无所不在的网民,才是中国社会未来的主宰者。

未来的社会,不需要暴力改变政治,不过我们正义的网民一定会改变整个社会的思维方式,一定会改变社会财富的生产方式。但大家发现整个社会的思维方式改变了,落后的生产方式改变了的时候,大家不经意间发现其实政治已经改变,公正、透明的政治文明已经到来,因为智慧的政治家早已用我们网络的阳光灭绝了中国的阴谋家。

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-01-29

作者:君之薇 LV 回复日期:2007-1-29

润土大哥如何看待安利的销售模式与目前中国正在兴起的直销模式?

谢谢!

---

作者:目光呆滞的润土回复日期:2007-1-15

作者: yiyunann 回复日期:2007-1-12

宿舍有个女生在作玫林凯,润土大哥怎么看直销呢?

---

学生的思想是单纯的，同学间的关系也是单纯的，你同宿舍的同学做直销，她的商业行为为你打开了商品世界的大门，她让你了解了“什么是商品社会？商品社会就是商品无空不入，无所不在的社会”，她也让你了解了“什么是人与人的关系？在商品社会里人与人的关系，除了血缘以外，更多的是建立在市场共同利益基础上的关系”。

直销是西方社会的商业模式，在西方的思想体系中，人是独立的个体，市场商品的意识已身俱来，父女之间、兄弟姐妹间的经济是独立的，同事、同学间的经济关系也是独立的，他们不把金钱和感情混为一谈，所以AA制的生活方式是非常普遍的消费方式，同样直销的商业模式也是社会中正常的商业模式。

中国社会的直销则跟西方的直销有着本质的区别，西方发达社会由于社会保障体系的健全，直销只是人们的一种商业行为而不是赖以生存的手段，中国大陆却不同，许多直销的人是因为生活绝望、失去了生活来源而迫不得已做起的生存方式。从思维方式上看，中国人认为亲情、友情是真诚的，是无价的，古往今来“谈钱就薄了”的思维定式是国人的价值标准。正是这直销的商业行为改变了中国人感情的价值标准，它让曾经温暖国人数千年的亲情、友情不再温暖，让这个失去宗教温暖的社会，失去最后的精神家园。

中国人基本是靠亲情、友情维系的社会体系突然被这直销无情地撕碎，人们感到从未有过的精神孤独，人们恐惧未来，许多人找不到人生的方向。所以说：“当你面对直销，你能用西方的思维理解这西方的商业模式，你就了解未来的商业社会的生存方式，你能理智地说

“NO”或者“YAS”的时候，你就是快乐的，假如你用东方的温情，手握空空的钱包，面对多年好友祈盼的眼睛，你说不是“不”字的时候，那么你就一定痛苦、难过，因为你将无法面对人生的未来。

---

补充：

安利也好，其他直销也好，他们的兴起，正说明现实社会中，多数老百姓的就业渠道是非常的不畅，他们没有技能在社会立足或者有技能没有地方发挥作用，能够赚钱的渠道基本被控制在资源控制者手中，人们要生活、生存只能千军万万走直销这座独木桥。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-01-30

作者：baoer 回复日期：2007-1-29

”抓紧时间办理移民澳洲或者加拿大“

这个也很对，中国似乎已经越来越不适合人类生存了。

不移民，结果可能就是战乱被踩死或者成为一个北朝鲜的农民。就我的直觉，中国还有5年的时间，这5年，决定中国到底是快速走向灭亡还是开始有好转的机会。大家可以密切关注这些年的经济走势，这5年也是我们唯一能有创业机会，改变命运的5年了。5年啊，很快就过去了，就看胡哥能否力挽狂澜了。

就像林肯总统说得：美国是人类希望，可能也是人类唯一的希望了！

但是这个希望对于中国来说也日益变得渺茫了。

作为一个底层的农名子弟，我曾经很满怀希望的想要做一个晏初



阳一样伟大的教育家，但是发现在现实面前我无比渺小，我只是一个低微的农民，而面对中国现在的危机，我唯一能做的就是赶快赚钱，逃离这个危机四伏的地方。。。

---

既然能光明正大的赚钱，又何必要移民呢？国外发达国家只是福利保障完善些而已，比较事业的机会，国内的机会比国外多多了，因为西方国家百多年的发展后，市场已经没有更多的空白点等你去填空了。

中国人习惯群居，加拿大寒冷的天气和澳洲空旷的土地，对于习惯于大陆生活的人来说，并不习惯。而且西方宗教文化的差异也是中国人不能融入主流生活的缘故。

其实，只要生活有保障，不缺少金钱，在大陆找个舒适的地方生活还是不错的。毕竟气候、饮食的习惯更适合我们这些习惯在自己的土地上生活的人。

我们只是在教育方面落后于西方国家，让我们的孩子享受不到快乐。假如有条件送孩子出去读书，家长陪孩子一起生活，到是一件不错的选择，如果孩子习惯西方的生活，再去移民也是一种好的选择。其实，中国不少移民并不是向往国外的生活，而是逃避法律的惩罚，借机转移国内贪污的财富而已。

对于生活在中国社会底层的人来讲，移民是非常好的选择，只是西方国家反对难民移民，欢迎技术移民、投资移民。

作者：baoer 回复日期：2007-1-29

有必要复习一下这个网友说得话。尤其是最后一句。我相信中国早就通货膨胀严重的无以复加了，以后迅速的贬值是必然的！

如果中央执政能力不能有根本的提高，人民币贬值的速度会象现在的股市一样变化的快的没谱。

---

高速发展的经济，货币贬值是正常的现象，财富大量增加的同时，必然也带来通货膨胀。但是只要投资得当，生活的舒适应该没有问题的。

作者：baooer 回复日期：2007-1-29

还有我的情况估计很多中国男人不可能接受（被骗流产3次），所以在中国找个老公也大概没希望了，所以不得已，我打算嫁个外国人。看来我真的有一百个出国的理由。

---

呵呵，找老公简单，找个称职的老公难，找个称职又爱你的老公就要看缘分了。

找个外国人也不一定就幸福，其实不管找什么样的老公，自己人格的独立，生活的独立是不可缺少的。

总之，悲观的人生观决定了悲剧的人生，乐观的观决定了喜剧的人生。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-01-31

作者：心理大海回复日期：2007-1-3

润土老师：

你好，学生有个问题向你的请教

我目前负责一所电子琴钢琴学校的招生工作，这所学校在西部地区比较落后的的一个省会城市，但在当地规模最大，主要针对 3-15 岁孩子的教学，在校生 1000 多人，2000-2004 年每年招生人数在 1000 人左右，但从 05 年开始招生人数明显下滑，06 年招生人数只有 400 多。一方面是有部分的琴行开始进入这一块市场（但他们的规模不是很大，10 多家的竞争对手一共加起来在校生和招生人数和我校相当），另一方面根据电子琴销售商的数据报告电子琴的销量也有一定的下滑。（注：我校是专业致力于电子琴钢琴教学、考级的，以去年为例，全省三名 9 级优秀我校占两名）

以前学校除了在报纸上不定期做一些豆腐块广告和举办新年音乐会就再也没做过其他的宣传，现在学校为了扩大招生规模，今年计划招生达到 800 人，特别成立招生策划部，由我负责，我做了以下几件事：

一，联系社会团体，和当地与我们有共同客户群体但又不同行业的社会团体进行合作（儿童服装城、肯德基）

二，招聘 2 人负责试听卡（免费来校试听一节课）的发放及资料（我设计的问卷表，里面客户留有联系电话）回收，主要是在合作方的场地作宣传

一周后，问题出来了，市场反应没达到预期效果，只有几个人来校试听，现在是假期，学校放假，按惯例，应该是招生的旺季，并且同期没有其他同行在做类似宣传。

我目前有一个好的消息就是肯德鸡愿意提供他们关系比较好的几所学校让我们共同参与进去做活动

兴趣学校和其他学校有点不同,很多学生是在家长的要求下来学习的

面对这种局面,晚辈就像摸到石头过河一样,不知道是哪方面没做到位,怎样才能找到一条通往我们既定目标的路呢,哪怕它曲折  
望老师指点

-----

尊敬的家长:

北大毕业可能去卖肉,失业的博士,也可能会跳楼。

你是愿意将自己的孩子培养成书呆子,还是培养孩子成为优雅的充满艺术家气质的人才呢?

最好的学生补习不是灌输课本知识,而是养成一种自我学习的习惯。

我们学校走出的学生,除了养成良好的学习习惯外,更多了一种艺术家的气质。

改变你的孩子从现在开始,从打进我们的电话开始。

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-02-01

作者:山城秋实回复日期:2007-2-1

股市从昨天开始出现大跌

不知土哥哥有什么见解?

你认为3000点有希望吗?

---

有大涨必然有大跌，这一轮股涨中，基金是最大的赢家，基金圈进的巨额资金已经解决了资本市场的资金饥渴的问题。

但是股票市场赖以生存的法制环境并没有大的改变，这就是股票资本市场的隐患所在。

现在股指的 2800 点也好，3000 点也好，只是个数字而已，新的股指与过去的股指没有可比性，参照性，因为新的股指是全新设计出的新的数字指标，其实它跟过去的股指已经没有了直接的联系。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-02-02

作者：vellinx 回复日期：2007-2-1

qq435792305 转的三月风文章，上网搜索全版的，1 天通读了，就确实不错，很佩服他事事谋略的习惯。“花花轿子人抬人”，谢谢了。

刚才看到 barboo 的留言，说她的预测是只有 5 年的创业时间。我发散思维了一下，想起来上周末旧书摊上，看到的一本 80 年代的旧书，解说推背集，里面有些东西现在看很有意思。提到目前的石油能源的危机等等，并且说从 2014 年开始进入了残酷的调整期间，并且持续到 2020 年，那个时候新的秩序创立了。

润土兄弟：您对这个有意思的问题怎么看呢？对大家的创业还是出国有没有什么金玉良言？

谢谢

---

时间是固定常态的，不需要预测，自然环境、社会环境却是变化的，它需要预测，也可以预测，谁预测的准确，谁就能把握住未来的变化。

改革开放初期是：出国留学，出国创业。

改革混乱后期是：出国旅游、出国洗钱、出国逃跑、回国创业。

创业是追求人生事业成功的不变方式。

创业的方式有三种不变的选择：手、脑、命。

用手创业的成功人士是王进喜、许振超、雷锋们用双手创业出“XX模范小组”“XX先锋队”的金子牌匾。

用脑创业的成功人士是段永平、盖茨、孙正义们用大脑计算出奇妙的人生财富。

用命创业的成功人士是刘邦、朱元璋、赵匡胤们用命赌出来的黄金人生，只要创业的小命不战死沙场、醉死酒场、累死官场，就能用命博出成功的欢场人生。

总之：

不变的是创业的双手，变化的是创业的手段；

不变的是创业的大脑，变化的是创业的脑筋；

不变的是创业的性命，变化的是创业的命运；

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-02-02

作者：宇文程度 回复日期：2007-2-1

润土老师，偶有一问题想请教。

广东珠三角由于血汗工厂臭名昭著，资本家对工人的残酷剥削，

赤裸裸、血淋淋，各类媒体尽情披露珠三角工厂的黑暗。

但是在这方面，江苏却做得很好，……

-----  
被殖民百年后的香港因为缺少文化的沉淀，他们把香港沦落为炫耀财富的欢场，也把珠三角变成了的廉价商品的加工厂，廉价二奶的加工厂。

江苏的发展初期是乡镇企业为主，靠本土乡亲发展起来的乡镇企业，毕竟顾及些乡亲们的脸面，所以对待工人没有赤裸裸而已，后期的台资企业是否认乡亲，我就知道了。

许多看似光鲜的地方也存在黑暗，只不过没有暴光而已。

其实，在追逐金钱的社会，张茵靠大陆廉价环保发财、郭台铭靠大陆廉价工人发财没有错，但张茵成为大陆的首富，郭台铭成为台湾的首富，却一定是中华民族的错，一定是中华民族的悲哀。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-02-03

作者：一丝烟柳回复日期：2007-2-2

作者：一丝烟柳回复日期：2007-1-31

LZ 如何看待现在的珠宝行业？要从事珠宝行业，需要具备些什么条件？

=====

润土大哥还没有回复我的问题哟：)

-----

珠宝是大概念，随着经济的发展，市场的细分，他越来越专业化，

精细化。黄金、钻石、玉器、翡翠、名石等等满足市场客户不同的需求。

从地域上分析：

农村和经济文化欠发达地区以第一低层次黄金饰品为主，  
城市和经济文化发达地区以更高层次的钻石、翡翠、玉器为主。

从商业模式上分析：

珠宝作为顶级的奢侈品，大品牌、黄金商业位置、顶级豪华的店面装饰、高文化品位的文化氛围是市场竞争的制胜法宝。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-02-05

作者：朱贺诚回复日期：2007-2-4

润土兄怎么看电子商务

---

大陆现阶段是：

懂电子不懂商务的控制着虚拟商务，  
懂商务不懂电子的控制着现实商务。

未来假设：

懂电子又懂商务的控制着虚拟商务，懂商务也懂电子的控制着现实商务的时候，电子商务的商业条件就成熟了，若此时的金融电子网络和法律程序也公正、畅通，那么电子商务将改变中国的商业市场。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-02-05

作者：肖雪花回复日期：2007-2-5

润土大哥：



从你发贴子的时候，我就开始关注你的文章，只是一直在潜水，没有注册用户名。心里对你的为人处事、魄力一直深感佩服。最近，我碰到了一件麻烦事，不知是否可以请闰土大哥指点迷津？

我是湖南永州地区娃哈哈的总经销，最近，有一个零售旺点的老板，和各零售点组织了一个协会，要求我们交纳一万元的费用（口头上说的，没有文件给我们，也没设定多少时间再交），我们这里大概有 500-600 家零售点，现在他们控制了 140 家的零点，包括一些销售旺点。不单是我们，还有蒙牛、伊利等，凡是在此渠道销售量较好的都要交纳此费用，否则就拒绝销售我们的产品。他们的协会合法吗？我们应该用怎样的法律手段来保护自己？请闰土大哥赐教，不胜感激！

-----

娃哈哈作为中国最知名饮料食品企业，应该拥有自己的法律专家和律师团，你应该向总部寻求法律援助。

从商业原理看，零售旺点的联合的确是抗衡连锁超市的好方式，该协会 500-600 家零售点仅 1 万元的收费，相比大型连锁超市按网点收费的昂贵已经温柔许多了。其实商业零售的理想环境也还是和谐生存、发展。一方的成功是建立在另一商业方痛苦基础上的成功是不会长久的。

作者：目光呆滞的闰土 日期：2007-02-05

作者：肖雪花回复日期：2007-2-5

回复已收到，非常感激闰土大哥！

一万块钱对于我们来说，也不是太大的数目，但是我们害怕，失

去了主动权，如果我们交纳了这一万块钱，那么我们以后就要被他牵着鼻子走了，他说一个月交一次的时候，我们是否也必须接受？如果我们的竞争对手花两万块钱给他，我们是否要给他三万，价高者得？

我们希望市场被消费者所操控，而不是他们

---

你们大品牌总代理也可以联合起来，瓦解分割，各个击破。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-02-05

人类社会的“时代”特征

对于人类历史的时代发展，中国人普遍的概念是以时间来区分的，即新的世纪就是新时代的理解，其实这是没有思想依据的真实体现。

生存的方式确定时代特性

其实人类社会的发展是以生存的方式来区分新旧时代差别的，人类社会发展的初期是石器时代，然后进入了青铜器时代、蒸汽时代、电气时代、信息时代。每个时代里，人类社会的生存方式是不同的，这就是新旧时代的区别所在，人类在石器时代生活了漫长的时间，在青铜器时代也生活了很久，而短短的百多年里，人类社会却跨越了蒸汽、电气、信息三个时代，所以时间的长短不是新旧时代差别的标志，而是新旧生存方式的不同特征，确定不同时代的特征。

时代演变决定国家未来

当中华民族创造了青铜器文明的时候，就注定中国社会走向了文明时代，青铜器是手工发明的开始，中国人不仅制造出金属农具带来的农耕文明，更用精巧的双手制造出精美的青铜器，也制造出享誉世

界的陶瓷、丝绸、纸张、文字。中国的文明时代改变了人类的生存方式，也让曾经的世界文明成为中国的时代。

当英国人瓦特发明了蒸汽机的时候，就注定英国走向了文明时代，蒸汽机改变了世界，改变了人类的生存方式，蒸汽机的辉煌造就了日不落帝国，当时的世界就是不列颠的文明时代。

当爱迪生发明电灯的时候，就注定美国走向了文明时代，电气改变了世界，改变了人类的生存方式，也造就了美利坚时代，世界文明成为了美国的时代，当信息技术依然被美国人发明，所创造的时候，美国延续着自己的文明，依然主宰着世界。

每个时代的文明都留着它独有的历史印迹，精美的青铜器、陶瓷等文物记录着中国文明，蒸汽火车、蒸汽纺织机记录着不列颠文明，电脑、网络、航天飞机记录着美国文明，人类唯一遗憾的是没有多少物质记录着曾经的石器时代的文明。

#### 文明思想创造出文明时代

历史上人类社会文明的根源，其实质是因为此时的人类社会具有了文明的思想，当中国人拥有了人类世界最伟大思想家的时候，中国人的智慧被激发了，文明思想和智慧终于让中国人的双手创造出征服世界的青铜文明。

当英国诞生出霍布斯、洛克、达尔文、罗素、培根等伟大的思想家时，文明的思想让英国人创造出征服世界的蒸汽文明。

当美国诞生出伟大的总统华盛顿这个思想家，也诞生出林肯、富兰克林、罗斯福、爱默生等伟大的思想家的时候，美国进入了文明时

代，当今美国社会不断诞生思想家，不断吸引世界最优秀的思想家，让美国延续着文明。假设美国社会迷失了思想，远离了和谐世界、绿色世界的文明思想，那么美国一定会丢失文明时代，失去世界的美国时代。

### 时代是不断演变的时代

人类社会时代是不断变化的，每个国家思想文明的不同，国家的文化文明、物质文明也不同，战争、疾病也可以暂时改变着时代，比如第二次世界大战以后，纳粹让德国、军国主义让日本几乎回到了石器时代。不过，由于德国、日本有自己伟大的思想家，他们教育立国的思想让全体国民拥有着文明的思想基础，所以不长的时间，高素质的国民依然让自己的国家回到了文明时代，并走在世界文明国家的前列。世界上也有些国家是自我自残式远离文明时代，如阿富汗，就是因为塔利班消灭一切文明的思想，炮击巴比扬大佛而让国家回到了石器时代。

### 中国的“新时代”

中国社会在 21 世纪初，高唱着“新时代”的赞歌，兴奋地进入了“新时代”。我一直纳闷着，想从历史的印记中寻找着这中国“新时代”文明的痕迹，了解现实中国进入了什么文明样的时代。

历史证明青铜器文明时代是中国时代，历史也证明蒸汽文明时代是英国时代，历史和现实更证明信息文明时代是美国时代，历史更证明所有的新时代是因为出现了伟大的思想家而演变创造的新时代，难道当今中国社会诞生了伟大的思想家，让当今中国社会具备了新时代

的思想基础？中国出现了被世界公认的伟大思想家？我苦苦地思索没有答案。

欧洲古老的街道、古雅的建筑、有轨电车等等记录着昔日的文明；美国硅谷、西雅图等等无烟的绿色建筑，多维信息生活记录着当今美国的文明；大都会博物馆、大英博物馆、卢浮宫里精美的艺术品记录着中国曾经的文明；不过，世界上最难考证的是石器时代的文明，因为石器时代离我们非常的遥远，除了巨石阵和几个打磨的石块，几乎难寻它昔日文明的踪迹。

虽然石器时代留下的痕迹非常的少，当从已知的痕迹中人类已了解当时人类生存的方式。那么中国的石器时代是什么样的生存方式呢？揭开中国石器时代的生存秘密，就了解中国新石器时代的真实历史，我们的后人就能够清楚地知道中国新石器时代的“文明”痕迹。

青铜器时代人们依赖金属手工工具生活、劳动；蒸汽时代人们依赖机器生活、劳动；电气、信息时代人们依赖电力、网络生活、劳动。石器时代人们却是用双手和非常简单的工具在劳动。石器时代的人们是为着肚子在劳动，男人、女人不分黑夜的劳动，依然一贫如洗，为了生存人们可以出卖肉体 and 灵魂，人们没有羞耻感，人们生病不能医治，只能听天由命，自生自灭。石器时代的人们劳动生活时会经常死亡，人们习惯于麻木的死亡，对天灾人祸已经失去知觉。

石器时代的社会人们没有思想，人们被巫师领导着、代表着，巫师就是人们的思想，巫师们控制着上层社会并世袭着上层社会，巫师们不断利用星象迷信迷惑民众，让他们失去思想，人们只懂得简单的

劳动技能，诚心地服务于巫师们。由于石器时代人们没有思想，没有艺术，所以石器时代建造的建筑几乎基本是没有艺术品位的垃圾建筑，绝大多数没有被人类保留的价值，人们劳动产品也是粗糙的产品，人们只能进行简单加工，由于没有文化和科学知识，石器时代的食物许多是有毒食物，因此人们普遍被疾病缠身，传染病、无法医治的怪病司空见惯。石器时代发展的后期，巫师们则喜欢追求最大、最高、最华丽的浩大工程，这时期的埃及人终于在法老的领导下，建造了世界最大的金字塔，英国人也建造了巨石阵。金字塔、巨石阵是旧石器时代的印记，它记录着旧石器时代的文明与辉煌。

中国人则建造了世界最大的“鸟巢”、世界最大的“鸟蛋”，它印记着中国“新时代”的特征，展示着“新时代”的文明与辉煌。

未来的中国文明一定是和谐的文明时代，是绿色、信息、博爱、和谐的文明时代。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-02-06

作者：太阳花 1116 回复日期：2007-2-5

你好！

我一直关注你的网页，很欣赏你的为人和对事物的判断和见解。

现在有一事向你请教，我在当地一间星级酒店工作，现在所在的酒店准备由国企改制为民营企业，就是卖给民营企业，现在债权和经营权已转让了，还有股权未转让，目前正着手处理此事，估计三月份前就可处理完毕。但现有新旧业主并没有给员工作出任何经济补偿的承诺，按国家规定企业应该给员工作出应有的经济补偿。现在酒店的

员工与业主谈，要求作出补偿，并没有任何结果。我们很气愤，计划号召员工回酒店静坐，甚至想到要罢工，三月份之后，新的业主就会停业装修酒店，到时再组织员工将会更困难，我们希望过年前有答复并取得经济补偿，而且到时其停业，我们再罢工，对其威胁不大。恳请润土大哥指点还有什么更好的办法解决此问题。

-----  
财主不怕百姓、怕官府，  
知府不怕财主、怕巡抚，  
知府、巡抚都怕皇上摘他乌纱、要他小命，  
皇上就怕百姓闹事动了江山社稷，

所以，百姓们只要通知知府，他们某月某日准备在巡抚衙门前静坐喊冤，那么知府一定让吝啬财主掏钱息事，还天下太平。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-02-06

作者：山城秋实回复日期：2007-2-

感谢土哥回复我关于股市的请教！

今天早上，我看到报纸关于原江西省新大地实业发展总公司董事长涂景新日前被海南省高级人民法院宣告无罪报道。历经近8年时间，震惊全国的涂景新案终于尘埃落定。在千万富翁——死缓——无罪释放的转换中，涂景新经历了悲喜交织的人生戏剧。专家认为，“红帽子”已经不可能再出现，但中国民营企业因戴过“红帽子”而引起的官司并没有就此而结束。

不知道土哥是否知道这个人，但我肯定土哥一定熟悉“红帽子”

这个词语.小弟对这些中国政企现象很有兴趣,也知道”红帽子”这个词语的一些浅层意思,比如有的是挂靠国有,有的是以国有名义注册.但是往深的地方想,小弟就糊涂了,尤其是不明晰个中法律关系.还望土哥指点啊.我觉得只有把这些问题搞清楚了,在中国才相对安全,才敢放手一拼.谢谢!

---

作者: 目光呆滞的润土 回复日期: 2007-1-10

作者: 冬雷冬雷 回复日期: 2007-1-10

最近在看涂景新案的一些材料,二审判决从死缓改判为无罪,但适用法律仍有问题,存在隐患.大哥对此案及民营企业的“红帽子现象”有何高见?

---

“红帽子”就是孙猴子头上的紧箍圈。

佛主想取得西天的真经,这天方夜谭的光荣任务只有智商低、佛商高的人才能接受,可是智商低的唐僧是不可能取回真经的,怎么办?那么就让他能力卓越的人去帮助他,但是能人是不可能被蠢人领导的,怎么办?那么就给他戴个美丽的“头箍”了吧,这“头箍”美丽漂亮戴上后非常的舒服,戴上这标志后可以在佛界通行无阻,佛界众生们一看就知是佛主的红人,不过这“头箍”唯一的缺点就是戴上后自己无法摘去,只能佛主摘,你若不听佛主的话,“头箍”就会勒死你,这红帽子头箍就是“紧箍圈”,它就是佛主控制被戴者的法宝。

简括为: 佛主用蠢才,蠢才能听话,蠢才却无能,要用能人帮。



在佛主的世界，一切要稳定安祥，众生普渡，创造这寂静的世界不需要众生的力量，因为佛主的法力是无边的，那些扰乱安静的能人会被佛主即刻关押，所以孙猴子、猪八戒等能人全被关起来了，佛的世界是安宁的世界。

佛的世界里，谁是人才，是什么样的人才，佛主心知肚明。这西天取经可要出了佛界，佛主知道法力出了佛界就有边了，佛主当然要起用杰出的人才，于是这被关的昏天黑地、忘了日子的孙猴子终于见了天日，他有了用武之地，却戴上个“红帽子”。

这孙猴子在取经的路上，杀人放火就是工作，因为他杀的一定是妖怪，他偷吃王母娘娘的蟠桃也没关系，弄点盘缠更是天经地义，那是为了伟大目标的工作需要。当孙猴子完成任务取回真经后，只要碰上佛主开心的好日子，这孙猴子运气好的话，也许能不费吹灰之力被摘去帽子。

即使这猴子被摘了帽子，假设它没有在西天回来的路上读懂了真经，一不小心惹了佛主，他不重戴上帽子也要被关的昏天黑地。

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-02-06

作者: lets90 回复日期: 2007-2-6

润土兄认为<<中国企业激荡三十年>>怎么样

---

作家可以写出中国企业三十年宏大的场面，却写不出三十年企业家激荡的灵魂。

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-02-07

作者: renzhenzuo 回复日期: 2007-2-6

呵呵

润土老大好. 大家好!

看了很久了, 心情很激动. 认真的学习了很久. 感触很多, 谢谢了, 谢谢了!

我是个教师, 做了 8 年了, 想换个行业. 刚和同学注册了个广告公司, 由于其他的广告公司把繁华的路段的广告代理权都买走了, 我们没有媒体可供操作, 是不是只有和那些广告公司协商? 还是有其他的媒体可以开发?

看了你的广告公司的运做, 我对在 ic 卡上做广告很认可, 也想做类似的事情, 呵呵, 步你的后尘. 希望你能够就广告公司的开展业务指点一二.

---

做广告首先要拥有自己的媒体资源, 其次是拥有自己的客户资源, 假如前两者不具备条件, 却又要要在广告业发展, 那么创业者必须拥有自己的广告创意团队和先进的广告营销理念, 才能够在广告业生存和发展。

没有资源, 你要整合出全新的广告资源就是最高的广告商业智慧;

没有客户, 你要创造出忠诚的广告客户就是最高的商业手段;

没有创意, 你要准确预测市场的趋势、把准市场的节奏、洞察人心的微妙, 你能够创造出最好的市场回报就是最高的广告创意。

作者: 目光呆滞的润土 日期: 2007-02-07

作者: renzhenzuo 回复日期: 2007-2-7

呵呵,很晚了,我恐怕是不能入睡了,继续学习.

麻烦问一句:

广告就是洗钱、烧钱。是什么意思啊?

---

自由市场经济中,广告是市场销售的前道;

官僚垄断经济中,广告是官僚洗钱的暗道,无脑烧钱的烟道。

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-02-08

作者: renzhenzuo 回复日期: 2007-2-7

谢谢润土老大!

谢谢回复我的傻问题,呵呵,这也是你的魅力所在啊!

我做广告的条件是有客户,

麻烦的是没有媒体.

看样子我是应该去代理别的广告公司的媒体了,可是那样的话,我还有什么发展可言啊?充其量,就是个皮包公司.为他人做嫁衣!

我能把官僚垄断经济中,广告是官僚洗钱的暗道,无脑烧钱的烟道理解为:企业官僚通过广告来吃回扣,没有头脑的企业领导乱花钱吗?

广告是官僚洗钱的暗道,这句话还是不明白.能否麻烦您?

作者: yhxe 回复日期: 2007-2-7

垄断企业的高官可以让他的亲戚或其他同党开个广告公司,自己以公司决策者的身份同这个广告公司作一笔只值10万但是却要花费

100万 1000万的广告生意,堂而皇之洗掉黑钱,同时,依靠垄断公司获得高额利润,还可以名正言顺的归为广告决策英明,从而名利双收.其实,依靠垄断地位,作不做广告他们都能大捞百姓之血汗,作个广告只是暗渡陈仓,为坐地分赃提供一个渠道而已.

---

yhxe 老弟看问题非常的深刻,其实许多大案案发后的广告洗钱事实,正是老弟所言的真实写照,这不是贪污官员的错,而是贪污是其生存的唯一需要。

另外 renzhenzuo 所戏言广告公司就是皮包公司是不对的,真正能在市场竞争中取得优势的广告公司一定商业大脑公司、商业智慧公司、艺术创意公司。

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-02-08

作者:朱贺诚回复日期:2007-2-7

可是润土兄,现在电子商务面临最大的诚信问题,并不是电子商务的错,而是国人所营造的电子商务氛围不好.现在虽然有各式各样的诚信系统,不过”道高一尺,魔高一丈”罢了.电子商务一方面要和不诚信做斗争,改善技术手段;另一方面,电子商务要渗透到行业内部,渗透到企业内部,不能只停留在做渠道的程度.润土兄对这两方面有什么看法.

---

企业更多地应该考虑在科技技术上创新,电子商务也不例外,诚信的问题是社会问题,解决这个问题是政府的事,其问题根源有其深

层次的历史原因，冰冻三尺、非一日之寒。单个的企业想改变诚信的社会问题，无疑是天方夜谭，却失去自己的科技商业的发展机会，准备好电子商务的条件、等待时机比盲目的烧钱是更好的商业智慧。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-02-08

作者：平凡江水回复日期：2007-2-7

润土老兄

你有曾经沧海难为水想法过吗？

-----  
四十岁前就是这种想法，我想：

叱咤风云的将军怎么会屈膝于泼皮无赖？

冰心玉洁的淑女怎么会抛媚于站街妓女？

不过，现在我宁愿：

从沧海变成一滴纯净水润洁那干涩的眼睛，更愿意变成一股清泉滋润那枯萎的心灵。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-03-26

----- 《潜规则》 -----

规则是特定范围内的每个行为人必须了解的、认可的行为准则，是每个行为人必须遵守的行为规范。那些每个人可以做，却不能明说、不能表述又必须遵守的行为约定不叫规则，叫做潜规则。

规则的形成与规范

古巴比伦诞生的汉谟拉比法典是人类历史第一部成文的法典，这个法典让古巴比伦成为奴隶制时代的文明古国，同时创造了两河流域

的辉煌文明。之后，人类历史诞生了许多的法律、法典，但是有一个共同的特点，就是对王权、神权没有制约，欧洲中世纪的罗马教廷至高无上的权力，就是最高的原则，原则与规则的区别就是制定原则的人，可以不受原则的约束，可以随时改变原则，规则则是人人必须遵守的约定，不能轻易改变。但有了神权不受制约这个最高原则的时候，规则就被原则给否定了，留下漏洞的规则，不是人人遵守的规则不能称为真正意义上的规则。

1215年英国诞生了《大宪章》，它由一个序言和63个条款构成。主要内容是贵族和教会的权力不受国王的侵犯。规定全体自由民享有自由权；国王征税必须同贵族会议商量并听取民众的意见；非经同级贵族依法审判，任何自由民不受拘捕、监禁、没收财产、剥夺公权、放逐、伤害搜查和逮捕等；不得强迫骑士和其他拥有土地者服额外的兵役；由25名贵族组成一个委员会，监督大宪章的执行；国王如有违反，可对其采取剥夺土地没收财产等手段予以制裁，其中一条申明，如果国王违反规定，封建主有以武力进行反抗的权利。

正是这英国的《大宪章》对人类社会的进步产生了巨大和深远的影响。它体现了一种非常可贵的正义理想，人们第一次用法律的形式限制了王权；这就是“王权有限，法律至上”，《大宪章》成为后来人民对抗王权，反对专制的一个重要法律依据，这种体现人人必须平等遵守的规则终于诞生了人类历史第一部规则。

英国人从规则中得到了收益，所以他们喜欢制定规则，从政治到经济包括体育运动的竞技比赛，他们无不喜欢制定严谨的规则，他们

曾经的殖民地也深受其规则的影响，英国人的规则不仅体现是在对规则非常严密的遵守，而是体现上对违反规则的处罚上，他们不断地完善规则的规范。事实证明：美国、澳大利亚等旧英系国家现在社会的文明发达，基本上是得益于英国人按规则做事的习惯而取得的成就。

规则在理论上要不形成圆，至少要有三条直线，不能有孤立的中心，只有在此基础上增加的规则才能非常清晰，只要直线能有序地排列组合，那么人们就可以清晰地明白规则的内容，人们就有了共同遵守规则的清晰约定，所有的社会公民都能达到明白规范自己的行为，那么社会就自然会形成一种有序和谐的良好状态。

那些形式上有规则，却不能被遵守的规则其实也是废纸，拉美化贫穷的根源就是拉丁文化散漫拖沓而随意践踏规则的恶果。

#### 潜规则的形成与发展

实践证明只要有了原则，那么经纬分明的规则就无法形成。因为原就是开始、唯一、元点、圆心的意思，则就是直线的意思，原与则要组成完整的结构，必然最终只能形成一个圆，在圆里一切的线全是多余的规则，为了圆，那么则就必须弯曲成弧线折围绕圆心合成一个圆圈，也就是说只需要一个点、一条弯曲的则就可以了。这个点就是原，这条弯曲的则就是最大的外圆线。在原则的世界，直线是不被接受的，除非是条包含在内圆的有限直线。如果某条直线突破了圆的外则线，那么这条直线必然要被原则立即切断，这样才能保证原则外圆的和谐。

历史上，当中国古人提出的“王子犯法与庶民同罪”的时候，中

国的原则社会就开始形成了，因为天子犯法不能与庶民同罪，这是跟英国的“王权有限，法律至上”有着本质的区别规则约定。历史上许多的中国天子即使是阿斗智商，中国的官员也必须惟命是从，如果胆大的宦官们假借天子之名，利用昏君的无能为自己谋利益的时候，那么一切的规则就是宦官们的儿戏罢了。由于中国儒家的“三纲五常”的基本原则的确立，中国社会形成了围绕天子这个原则为核心的行为约定，儿子要绝对服从父亲形成了父权核心的规则，也形成了小的原则，导致整个社会形成大小不同核心为原则的社会状态。

原则是大原则包含小原则，小原则又彼此分离，每个原则包含不同的利益，所以原则社会形成以人为最小单位的利益圆圈。每个人有具体的利益原则，家庭有具体的利益原则，团体有具体的利益原则，为了保护各自的原则，在原则社会外表看似利益统一，内部看却是各自利益分散的个体，实际上是一盘利益散沙的社会。每个原则在具体的表现形式上一定要留有空间的尺度，否则只有一个点，就无法形成圆。原则把利益最大化做为自己的最高目标，在原则稳定的基础上追求外则的最大化。因为每个个体都追求自己外圆利益的最大化，导致大圆内部一直处于混乱变化的状态。

例如；某某犯罪可以被知府判刑3年至5年，那么3年就是原、5年就是则，只要知府判罚的年限在3年至5年就没有违反原则。那么知府的利益就有了生成的空间，这个利益的决定权在那一极，利益的收益方就是谁。在特定的历史时期，原则上规定必须从重从快地判决的时候，那么处罚的最高限就是唯一的标准，这个时候，稳定的原



则要高于利益的原则，谁违反了稳定，谁就违反了原则。

例如：昏君皇帝在乱世的时候，通常给大臣的原则就是：只要百姓不要造反即可，那么官员的不谋反就是原则，就是贪到百姓造反为临界点。如果官员谋反了，百姓造反了，那么这个官员就违反了原则，必须要受到严厉的处罚。

潜规则就是原则圆球里的规则，由于它被外则的外圆覆盖着，外界很难看清里面的内容，所以称之为潜规则。潜规则比较规则的复杂是因为外界只能看见则，并且则也在不断变化，原作为核心被包含在圆形的中心位置，外界更难看清它的位置，而且原则为了维持稳定在不断变化，所以即使原则内部的人也无法准确把握原的位置和则的外界变化。由于潜规则是原则里混沌的模糊，所以大多数人看不清潜规则的变化规律，造成不能按潜规则做事而违反了原则，由此而受到原则的惩罚。

原则社会最终形成利益大小不等的圆型组织形态，小圆圈的利益要绝对服从大圆圈的利益，大圆圈的利益要服从更大的圆圈利益。每个圆圈的核心就是这个核心的原，核心周围划定的圈就是则，圈内的每个人的行为规范必须围绕着原在转动，不能突破则的界限，否则就违反了原则。同时整个小圆圈的运动必须围绕大的核心在转动，同时也不能突破大圆圈的则界限。

原则以稳定为利益的最高追求，由于圆形组织结构的缺陷就是不稳定，只要小圆造成大圆核心不稳定的行为发生，那么整个小圆就是破坏了大圆核心的稳定原则，小核心必然要受到大原则的处罚，处罚

的原则以维持大原则的稳定为标准。

原则比较规则的明晰显得复杂而紊乱，规则却相对是稳定的状态显得经纬分明。由于原则没有具体细则约定，所有的运动必须围绕核心在转动即可，则的界限没有明确的界定，核心的原为了稳定需要不断地变化重心位置，则为了保护核心的利益不断地变大或者变小。当你掌握了原则重心的位置，也就掌握了原，当你掌握了原则利益最大化的位置，其实也就掌握了则，所以说：你把握了重心的基本点，又把握了利益的范围尺度，你对原则就能准确把握了，你如果能准确把握住原则，不危害核心的稳定，不突破利益的界限，那么一切利益的追求行为就是合理的，你不能用对错、好坏的规则来衡量它，因为原则里没有对错、好坏、丑恶的概念。那些自己认为说了真话，做了好事的人，往往却因为忽视了原则的存在，而不知不觉中被定上莫须有的罪过。那些作恶多端的人，往往因为自己就是核心而可以瞬息地改变原来的原则，而不必接受处罚。或者，因为处罚他将影响整个原则的稳定而只能放弃处罚。

### 稳定是原的基础

原作为原则的核心需要保持圆形的稳定状态，稳定是原则的基础。有了稳定的基础，才能追求利益的最大化。例如，朱元璋在打天下之初，他必须跟众弟兄歃血为盟以保持核心的稳定，那么谁伤害了他的兄弟，谁就是朱元璋的仇人，这就是他的重心位置，一当他坐了皇帝的时候，他的重心位置就发生了变化，那些功臣成了他坐天下不稳定的因素，所以他必须除掉他的兄弟，以保证江山的千秋万代，这个时

候，他的功臣已经不是朱元璋的重心位置了，所以说把握住朱元璋为了江山的稳定因素，他在不同时期、不同地点的重心位置，也就把握了原则的原，他用着的驴子的时候，你是不能杀他的驴的，至于以后他卸下驴的时候，你尽管杀。

### 变化是则的规律

原追求稳定的基础，则却追求不断的变化，由于经济活动、政治活动是不断变化的，原则为了追求利益的最大化，必须时刻变化着则线，它会尽量使自己的能量发挥到极限，把则变的最大，把最多的利益包含进来。一当，原则的利益受到损害的时候，那么则却收缩到最小化，把核心的利益保护起来。例如，某巡抚要抢某地主的财产，那么他就把则最大化，数列他无数的罪状，这样他可能把这个地主罚的倾家荡产。一当地主冤案被平反的时候，虽然皇帝为他伸了冤，可是整个官府的原则却把则最小化，尽量把抢来的财富占为己有，他们将找一切借口减少自己既得利益的损失。所以说：如果用规则看事物的变化就看不明白，因为规则不能因利益而变，如果用原则看事物前后的变化就非常清楚，变化的规律非常简单，就是见到利益原则就变大，见到损失原则就缩小。所以说：在利益面前唯一能保护自己的方法，就是不要被大原则发现了你小原则的利益。

### 潜规则的规律

稳定是原则的基础，利益是原则的制定标准。一切原则内的行为约定就是潜规则，在唯物的世界，一切物欲的追求就是潜规则的约定。人们在原则内一定要按物欲的约定来做事，只要不违反了原则，一切

的潜规则就是合理的。不过，只要你一当影响了核心的稳定，一当突破了利益的限定，那么，即使你再小的违规行为也要被定为天大的罪。所以说：你要玩潜规则，就要时刻把握住滚动的重心位置，时刻把握住瞬息变化的利益界限，否则任何一点的疏忽，你就前功尽弃。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-03-29

----《勤劳致富》的谬误----

一直以来，人们总认为勤劳致富是一种真理，并且这真理被放大为高尚的人类美德，但你从贫困潦倒中清醒过来的时候，试着去理智地分析一下，分析人类的历史和现实的社会后，也许就会发现一个不争的事实，这就是：那些推崇勤劳的国家多数是落后的代表，那些膜拜勤劳的民族多数是贫困的代表。

为什么越勤劳的民族他们却越落后越贫穷呢？

因为他们越是勤劳，他们的四肢就越发达，四肢越发达头脑就越简单。头脑简单了，怎么可能有伟大的思想与智慧，那些所谓勤劳民族骄傲的最高智慧，不过是自己一些手工劳动的经验罢了。他们不可能有时间、有思想去思索、去分析自己对面的问题，从而找出更好、更轻松、更科学的方法，让自己从繁重的体力劳动里自由出来。

那些不愿意勤劳却又想得到物质财富满足物质需要的人们，只能靠自己勤动脑筋，去寻找更轻松、更科学的方法让自己花最少的体力、最少的时间付出，得到自己需要的物质财富。所以，当他们偷懒而逮不到萤火虫为自己照明的时候，于是他们发明了电灯；当他们偷懒而不想手洗衣服的时候，于是他们发明了洗衣机；当他们偷懒而不愿意

跑远路去送鸡毛信的时候，于是他们发明了电话、电邮……，这些偷懒的民族不但自己懒，而且还特别怕死，于是他们又发明了汽车气囊、断电器、灭火器、导航雷达、隐型飞机……，最近他们又想如何有更多的时间去娱乐自己、去放松自己，于是那些聪明的机器人就要即将诞生了……

在一个金钱的物质社会里，那些勤劳的个人，往往总想着要辛勤地付出自己每一滴汗水，去浇灌出生命里的物质财富，可是结局却往往是事与愿违。而那些不想勤劳致富，却又想偷懒致富的个人，却在怕失去自由而不偷、不抢、不骗的前提下，去勤动自己的脑筋去分析、去思考。当他们发现原来快乐也能赚钱的时候，于是他们发明了电影，拥有了好莱坞的遍地黄金；当他们发现原来金钱也能生钱的时候，于是他们发明了股票、基金；当他们发现头脑也能赚钱的时候，他们发明了专利的规则，发明了知识产权的保护体系……。21 世纪的今天，那些勤劳的人们依然还做着勤劳致富的黄粱美梦，却不知勤脑的人们早已经建立了严密严谨的全球体系，这无所不在的知识产权体系，就是这些勤脑的人们无尽的财富宝藏。

今晚，地球依然在自转、历史依然在前行、时间依然在流失。地球的一面，勤劳的人们依然在阳光的照耀下流着勤劳的汗水，代表们依然在贿海中性捞，天空中依然响彻着《勤劳致富》的真理。此刻的另一面地球，是暂别了太阳照耀的天空，暂别了自由喧嚣的大地，一切是那样的宁静安详，月光是那样的皎洁，不过在这皎洁的天空里，在这宁静的大地上，没有那《勤劳致富》的声音，却有一个隐形的智

网在无声地延伸……

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-03-30

----《愚公移山》----

很久很久以前，位于冀州的南面，河阳的北面，有太行和王屋两座大山，大山方圆七百里，高达几万尺。

山北有位老人，年纪快九十，患老年痴呆 30 余年，大家称呼他为“愚公”。他家正对着这两座大山，想到这道路出行的艰难，他就召集全家人商议说：“我想和你们一起，用尽一切力量去搬掉这险阻，开出一条大路，直通冀州的南部，到达汉水的南面，你们说行吗？”

家人看老爷子发话了，纷纷表示赞同。只有他的小儿媳妇提出一个疑问，说：“就凭你把年纪，恐怕小土堆，你老人家也搬不走呀，怎么能把太行、王屋这两座大山搬走呢？你说的简单，搬就难了，再说，挖出来的那些石头和泥土又往哪里扔呢？”全家人一看这媳妇居然对老人家的指示敢提出质疑，大家义愤填膺，立即休了这个媳妇，把她逐出家门。同时。大家也落实出两套方案：“把山石扔到渤海的边上，或者搬到山的北面去。”

随即，愚公就指点江山，率领着三个能挑担子的子孙，凿石头，挖土块，再用簸箕和筐子把石土运到渤海的后面去。就这样从冬到夏，他们才能往返一次。愚公家搬山的事，也惊动了邻居，连邻居寡妇，有个遗腹子，才刚七八岁，也蹦蹦跳跳跑去帮忙。

黄河边上住着另一个老头，人称智叟。他以嘲笑语气劝阻愚公说：“你怎么傻到这种地步呀！就凭你这把年纪，这点儿力气，要拔

掉山上的一根树都不容易办到，又怎么能搬掉这么多的山石土块呢？”愚公长叹了一口气说：“我看你是老年痴呆了，简直不明事理，连那寡妇的小孩都不如！虽然我会死的，可是我还有儿子呢！儿子又生孙子，孙子又生儿子，儿子又生儿子，儿子又生孙子，这样子子孙孙都不会断绝的呀！而这两座山再也不会增高了，还怕挖不平吗？”智叟听了，面对这老傻子，无言以对。

山神听到了愚公的这些豪言壮语，担心他挖山不止，就去禀告了天帝。天帝为愚公移山的愚昧所无奈，就派了夸娥氏的两个儿子去背走了那两座大山，一座山放在朔东，一座山放到雍南。从此以后，没有大山挡住这愚公的去路，想这愚公也没理由去瞎折腾了，于是这天帝安心地休息去了。

这天帝一觉睡了数千年，某天，突然飞沙走石、狂风大作，天帝急忙爬起问身边的侍女怎么回事，侍女道：“沙尘暴”。天帝惊疑道“这好好的山青水秀、风和日丽的人间，怎么如此乌烟瘴气？”侍女回天帝道：“还是那愚公瞎折腾的结果”，天帝无奈叹息道：“看来这东方的事，我是管不了，我还是回西方极乐世界去吧”。

话说这愚公的世界里，自从这愚公发现媳妇居然敢顶撞自己后，就立下一条家规：愚公的后代娶媳妇的标准是“女子无才就是德，家中丑妻是个宝”。不久后，这愚公也驾鹤西去了，留下他的众子孙，由于这愚公后代只遗传下了愚公挖土的基因，虽然天帝搬走了两座大山，他们依然继续着乱挖的事业。他们嫌人力不够的时候，就采取白天挖土，晚上造娃的生存方式，几千年后，终于让愚公的后代千千万

万的人丁兴旺，由于愚公家族的雌性基因缺少文化基因，也缺少美丽基因，导致愚公的后代个个目光呆滞，偶尔有几个目光有灵气的，也是个愤青而已。

最近，这愚公的世界发生了新的变化，有些搬土的后人，搬土到海边的时候，不小心上了岸边的大船，飘洋过海，去了西方极乐世界。于是，大掌柜发现情况不妙，赶紧封锁大海，不让搬土去海边，挖土采取稳定前进的战略。于是大小愚公们依然继续着挖山、搬土、搬土、挖山。突然，他们发现面前有帝国主义、封建主义和官僚资本主义三座大山，他们被激怒了，积压了数千年的能量终于爆发了，他们用排山倒海的力量与气势，立即摧毁了三座大山。他们被自己的伟大所震撼，他们欣喜若狂，他们纵情歌唱，他们欢呼完胜利后，纷纷进入了甜蜜的梦乡。清晨，东方露白的时候，愚公们从美梦中陆续醒来，他们惊讶地发现：怎么居然前面又有了三座新的大山？？？

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-04-02

-----《谁主宰着世界》-----

当我们读小学的时候，曾经听过一句令人激动人心的话：“世界是我们的，也是你们的，但归根结底是你们的……”。

当我们上中学的时候，就明白：“历史是人民创造的，世界是属于人民的”。

当我们上大学的时候，就明白：“世界是属于拥有知识的强者的”。

当我们走入社会的时候，就明白了：“世界不属于自己，自己两手空空，口袋空空，世界属于谁的？不知道”。



我们翻看长篇历史小说，多少英雄人物大浪淘沙，尽显风流，纵看世界历史，帝国更迭，大国兴衰。我们听书戏说江湖事，大师细解千古迷。在这浩瀚的人类文字里，谁能简单地告诉我们：“世界是谁的？谁主宰着世界，我们依然不知道答案”。

远古的时候，世界曾经是恐龙主宰的世界，当人类直立行走的时候，人类依然没有主导世界。当人类社会进入群居的蛮荒时代，世界就属于巫师的主宰了，巫师可以借用天神的旨意控制着愚昧的人们。

从中古历史、近代的历史分析，世界就是属于被“山贼”主宰的时代。历史上，这世界从没有被老百姓主宰过，世界的一切财富归“山贼”所有，因为“普天之下，莫非王土”，何以为王？王就是占山的山大王，山大王就是大山贼的意思。当时的中国是世界的中心，这里所有的开国皇帝，几乎都是从山贼起步的，他们要夺取天下，就必须先山中称王，即使那些偷盗的土匪也必须有自己的山寨才能生存，最好是拥有那一夫挡关、万夫莫过的险要山寨，山寨里的大王称为寨主，大王有自己的压寨夫人，他在众喽罗的簇拥下，逍遥自在。

了解山贼的历史，就了解中国的历史，就了解中国社会现象的本质根源。

为什么中国人思想深处，从没有平等的概念？因为平等的地貌不是山，是平地，在山贼居高临下的眼里，就从来不知道什么是平等的概念，他不喜欢平地，喜欢一级一级的山阶，更喜欢“一揽众山小”的感觉，他希望所有的山头都是自己的，决不允许别人另立山头，中国的历史从没有出现过联邦制就是这个缘故。这种山头思想深入每个

中国人的骨髓，所以，中国人最喜欢做的第一件事，就是抢山头，为什么中国人不直接抢财宝呢？因为所有的财宝都属于山顶的大王所有，你抢到财宝也没用，大王一句话，财宝和性命你自己选择，否则，众喽罗抢了你的财宝还要立即结束你的生命。

山贼拥有自己的山头后，做的第二件事，就是砌围墙，这样可以划清自己的领地，保护自己的财富。所以说，从中国人小家的院墙到国家的万里长城，无不是山贼的心态，那些心中无贼的人是不会砌墙防贼的。因为中国有了大大小小的围墙，从此中国人就失去了自由。所谓的自由不过是在自己的小围墙里有限的自由罢了，因为中国社会有了无处不在的围墙，所以人们之间就变得陌生，人们之间就没有了博爱。所以中国社会是喜欢的事是家人团圆、是关起门来一家亲的社会，是一个不要跟陌生人说话的社会。

仔细分析中国的历史，就会发现中国的财富属于大大小小的山贼所有，最大的山贼就是最大的大王，普天之下，全是他的王土。致所以在这片神奇的土地上没有出现过自由、平等、博爱的思想，是因为他们压根就没见过什么是自由、平等、博爱。山贼希望的是稳定，最恐惧的事就是地震，因为那样就山崩地裂，失去了江山社稷。

所以说在人类没有征服海洋的之前，陆地就是人类财富的全部世界，这陆地世界当仁不让地属于山贼，山贼主宰着世界。

人类的历史到近代出现了巨大的转折，因为世界出现了海盗，正是这海盗终结了山贼的世界，导致山贼这个曾经世界的主宰者被压缩得几乎失去了生存的空间。

当今世界是属于海盗的世界，北欧作为海盗的故乡，已经成为人间的天堂，人们衣食无忧、自由自在，过着山贼世界里的老百姓从来没有体验过的幸福生活。

几百年前，北欧还是愚昧的世界，那里没有文字、没有思想，他们贫穷地只能去偷盗，就像同时代的日本倭寇一样。当时的世界，山贼拥有着世界最多的财富，海盗们穷困潦倒。不过海盗们在海浪的洗礼中，变的勇敢、变得智慧、变得思想丰富。他们在茫茫大海上与台风恶浪搏斗，他们体验出生命的脆弱、体验出生命的可贵。在每一艘海盗船上，大家的地位是平等的，船老大一定是他们中间最有智慧、最勇敢的人，他最懂得如何躲避暗礁、险流，懂得观星测风，知道哪里是胜利的彼岸，更知道哪里埋藏着财富的宝藏。

在所有的海盗船上，每个人都自尽其职，他们民主选举船长，最有本事的人一定会自高奋勇地去做船长，因为他绝对不能看着自己被一个白痴船长送了性命，大家也绝对不会容忍白痴做船长，海盗们对待抢来的财宝，绝对会平均分配，因为他们知道任何的不公平，将让自己葬身于大海。所以说瑞典、挪威这些北欧国家至今为止，所有的国家财富采取国民平均分配的方式，就是海盗的分配方式的延续。

海盗对外界的财富有着强烈的占有欲望，他们对土地却没有欲望。所以他们过去用武力、现在用智力去占有外界的财富，然后对本国国民平均分配就是这个缘故。现在的美国、英国这些国家也是这样，对土地失去了欲望。不过，哪里有富裕、哪里经济发达，却能看见他们的军队，他们不想做别国的首相，做别国的总统，他们只想着拥有他

们的财富、控制他们的资源。

海盗不像山贼有地域的概念，所以海盗国家没有围墙，工厂没有围墙、学校没有围墙、住宅没有围墙。海盗跟山贼眼光与思维完全不同，大海让海盗知道世界是平面的，所以人也应该平等；大海是无边的广阔自由，所以人也应该是自由的；因为大家在同一条船上，大家的命运是系在一起的，所以大家必须相互博爱才能生存。所以说：这大海教会了海盗们自由、平等、博爱的思想。

自从海盗们征服了海洋，陆地就变小的，海盗们控制了海洋，也就控制了世界，当这些昔日穷困的海盗们来到世界首富的世界，他们向山贼索要财宝，海盗们不要土地。山贼惊喜地发现海盗原来是傻子，所以只要自己能保住领地，财宝尽管让海盗们拿，数百年过去了，山贼的王土是保住了，可是自己却从拥有世界首富，变成了世界的打工者、世界的仆人，海盗们终于成了今日世界的主宰者。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-04-30

作者：wobusini 回复日期：2007-4-30

那么，如果方便，也分析一下现在的直销吧！！可以否？周围好多人人都搞，不过小老百姓也不知道真真假假。

---

作者：目光呆滞的润土回复日期：2006-6-26

传销

传销是通过人链将产品销售出去，人链中的单个主体总虚幻地想象着他的下线，在为他做着贡献。传销选择的商品有两个特点，一是：

市场上没有同类的商品价格参照物，这样可以将传销的产品价格放大到成本可以忽略不计的地步。二是：不是生活必需品，是锦上添花的产品，因为终极消费者是需要锦上添花的富裕阶层。所以，传销这种商业模式在生活富裕的地区，有着生存和发展的市场空间。但在贫困的地区却没有生存的市场空间，因为那里需要的不是锦上添花，而是需要雪中送炭。那么不法的商人在贫困的地区做什么可以大发财呢？就是给生活几乎绝望的穷人一个发财梦想，为了这发财的梦想，他们挤出自己最后一滴血汗。这种不法商业的模式不是传销，而是六合彩。总之、传销也好，六合彩也好，并没有创造社会财富的价值，只是通过一种设计的陷阱，将财富重新分配。……

作者：目光呆滞的润土 回复日期：2007-1-15

作者：yiyunann 回复日期：2007-1-12

宿舍有个女生在作玫林凯，润土大哥怎么看直销呢？

---

学生的思想是单纯的，同学间的关系也是单纯的，你同宿舍的同学做直销，她的商业行为为你打开了商品世界的大门，她让你了解了“什么是商品社会？商品社会就是商品无空不入，无所不在的社会”，她也让你了解了“什么是人与人的关系？在商品社会里人与人的关系，除了血缘以外，更多的是建立在市场共同利益基础上的关系”。

直销是西方社会的商业模式，在西方的思想体系中，人是独立的个体，市场商品的意识已身俱来，父女之间、兄弟姐妹间的经济是独立的，同事、同学间的经济关系也是独立的，他们不把金钱和感情混

为一谈，所以 AA 制的生活方式是非常普遍的消费方式，同样直销的商业模式也是社会中正常的商业模式。

中国社会的直销则跟西方的直销有着本质的区别，西方发达社会由于社会保障体系的健全，直销只是人们的一种商业行为而不是赖以生存的手段，中国大陆却不同，许多直销的人是因为生活绝望、失去了生活来源而迫不得已做起的生存方式。从思维方式上看，中国人认为亲情、友情是真诚的，是无价的，古往今来“谈钱就薄了”的思维定式是国人的价值标准。正是这直销的商业行为改变了中国人感情的价值标准，它让曾经温暖国人数千年的亲情、友情不再温暖，让这个失去宗教温暖的社会，失去最后的精神家园。

中国人基本是靠亲情、友情维系的社会体系突然被这直销无情地撕碎，人们感到从未有过的精神孤独，人们恐惧未来，许多人找不到人生的方向。所以说：“当你面对直销，你能用西方的思维理解这西方的商业模式，你就了解未来的商业社会的生存方式，你能理智地说“NO”或者“YAS”的时候，你就是快乐的，假如你用东方的温情，手握空空的钱包，面对多年好友祈盼的眼睛，你说不是“不”字的时候，那么你就一定痛苦、难过，因为你将无法面对人生

补充：

安利也好，其他直销也好，他们的兴起，正说明现实社会中，多数老百姓的就业渠道是非常的不畅，他们没有技能在社会立足或者有技能没有地方发挥作用，能够赚钱的渠道基本被控制在资源控制者手中，人们要生活、生存只能千军万万走直销这座独木桥。

作者：稚一回复日期：2007-4-2

作者：vidend 回复日期：2007-3-30

近日，本人的一位好友在广西深陷传销之中。居了解在广西几个大城市充满了来自湖北、新疆、湖南的传销大军。投入 3800 元买一套服装加入，可以在一年内收获 380 万。他本来一直是经商的，以前对这种经济邪教深恶痛绝的，现在竟然象中了邪一样。真不知这个口口声声说是：连锁商业的头目是用了什么方法让无数并不笨的人深信不已。请各位谈谈各自的见解，看能否解开这个比法轮功还利害的谜吗？

---

中国是迷信金钱万能的民族，即使在清明时节选择对故人的思念方式，多数也采取烧纸钱、烧纸元宝、烧冥币的方法，他们对金钱的膜拜几乎疯狂。

现阶段的传销主要采取异地集中封闭洗脑异地的传销人员，却禁止当地人员加入的传销方式进行。

这种传销方式，让大批的外来人员带来当地房屋租赁业的繁荣，素菜、副食品、日常生活消费品的价格上涨、持续热销，移动电话、固定电话的业务异常地繁荣，给当地经济带来非常大的好处，由于贫穷的当地经济得到了收益，地方政府的官员也得到好处，加上也没有当地人上当受骗而投诉，外地上当的家属不知道亲人的具体位置，也不知道他们如何上当，所以也无法投诉举报，这样这些传销的头目就在地方政府的眼皮底下，对传销集中营里的人员进行洗脑，即使下线

们发现是骗局，但是，他们面对自己的血汗救命的钱，面对自己的高利贷借款，面对自己的绝境，面对自己发财的美梦，唯一解救自己的方法就是继续拉自己的同学、亲属、朋友加入设下的美丽骗局。

传销头目为了整个传销链的稳定，采取给小团体发生活费的方法，这样小团体的生活就有来源，传销人员拉下线的同时，生活就无后顾之忧，生活因为有了基本的保障而不会发生抢偷等刑事案件的发生。另外，传销头目规定团体内不允许发生男女私情，否则将被立即清除，违规者不还本钱，更失去了发财的机会，这样的严格规定，可以阻止因为男女关系的混乱而产生的刑事案件，从而造成整个传销链的瓦解。

这种畸形的经营模式跟中国的社会现状有着密切的关系。

首先，媒体新闻的混乱许多缺少正义感，由于媒体新闻大肆宣传富豪、企业家等成功人士的辉煌，却不具体剖析富豪成功的秘密，导致中国老百姓误认为自己也可以发财、也可以成功，其实成功的中国富豪后面 99% 具有官僚的影子，那些所谓的聪明与智慧其实跟财富没有直接的关系，那些只要胆大、坚持、吃苦就能发财的语言，全是骗人的谎言。

其次，整个社会的优质资源已经全面被分割，下层百姓上升的通道完全被封死，这样无权无势的老百姓即使疑惑传销的骗局，也在最后博一下的心态下去尝试。

第三，由于社会简单的社会保障体系尚没有建立，下层百姓面对医疗、教育、住房的恐惧，神经几乎混乱，他们在自己思维混乱的状况下，无法理性地去分析骗局。



第四，99%的中国老百姓，即使是学历很高的人，由于没有接受人文思想的教育，没有接受逻辑分析的思辩训练，没有了解市场经济中的各种骗局（其实西方社会各种诈骗的方式还有许多），所以说：人们在无脑的状态下，上当受骗就非常的正常。

如果要用个比喻来表示传销的话，其实，传销就是心黑手辣的饿鬼吃了发财心切的穷鬼。

作者：稚一 回复日期：2007-4-20

作者：冬雷冬雷 回复日期：2007-4-18

今天，偶然的机会.我参加了一次安利的健康培训,了解到一些安利的产品,企业文化,内部员工管理模式,奖励机制,晋级制度,市场营销策略,一下子给我很大触动.我觉得安利是一个伟大的公司.

润土大哥及各位朋友对它怎么看呢？

-----

安利的奖励机制,晋级制度,市场营销策略与其他的成功企业没有太大的区别,区别的是产品和文化。因为他们把环保、健康的普通生活用品神话为宗教产品,让员工和消费者膜拜,同时,他们用宗教式的精神灌输,把普通的销售行为,升华为精神意志的考验,他们是狂热的宗教方式,营销普通的生活用品。

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-04-30

《五一劳动节”》

劳动记忆中是那样的光荣,

汗水记忆中是那样的香甜,

笑容记忆中是那樣的灿烂，

“工人老大哥”、“农民伯伯”称呼的是那样地亲切。

今天，又要过节了，

是我们劳动人民的节日，

可我却不知道我是谁，

也不知道我该不该欢庆这个节，

因为大家喊我“农民工”，

称呼我的老婆叫“下岗女工”。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-06-04

#### 《解码 2006-2007 中国股市》

今日之中国，没有什么话题可以超越股市话题的热度，世界知名投资公司的首席分析师，草根炒股大师也粉墨登场、指点江山，无数暴富的神话、无数天方夜谭的美梦吞噬着股民贪婪的灵魂，股民们睁着猩红的眼睛已经疯狂，可是谁剖析了其中的奥秘？谁在诚心真实地为众生们指点迷茫？

#### 2006 前的股市迷乱

2006 年前的中国股市，跟西方国家早期股票的历史一样充满着丑恶与贪婪，黑庄、不法券商、不法上市公司高管联手操纵股市，吞噬着愚昧股民的血汗，不过，他们也为自己的贪婪付出了牢狱之灾或者倾家荡产，股市数年之久一直死一般沉寂，不但失去了融资造血的功能，也让善良的股民彻底心寒。

#### 2006 年的股市迷局

随着上市公司股权分置、股权改革的初步完成，随着股市的黑庄、腐败券商、腐败高管被绳之以法，中国股票市场的环境已大为改善，中国经济在 WTO 全球经济的融合中，必须恢复股票资本市场的功能，必须让中国银行业、保险业企业全面上市适应全球竞争变得刻不容缓。

管理层面对困境，如何启动股票市场，如何保持股票市场的健康发展是首先要解决的问题。

为此，管理层选择了四步走的稳妥方案：

一|、修改股票指数，让大盘“优质”国企股进入股指。

二、动用社保资金等基金，支持银行股、保险股、石化等大盘股（左口袋转右口袋，不会买旧股为股民解套）。

三|、用股指上涨激活股市，用“优质”股票的上涨证明投资的价值超越投机的价值，指引投资者投资“优质”大盘股票，购买业绩“显赫”的基金。

四、等投资者理性地投资大量购买“优质”企业股票而不是投机劣质股票的时候，股票就进入了良性循环，社保等基金就完成历史的使命，资金变得游刃有余，既能支持股市也能购买国债支持国家建设的急需资金。

### 2007 年的股市乱局

当管理层在 2006 年完美的启动股市以后，到 06 年下半年和 07 年春节前，股票指数全面上扬，基金全面赢利上涨，管理层四步走出了二步半，这半步就是股民看见基金真实的上涨而疯狂购买基金，07 年年初前的基金募集了数千亿的资金。这些新增的基金和原来基金所

拥有的资金，以及其他国家社保基金、保险基金就成了管理层手中的筹码。

可是，股市的发展并没有按照管理层的意愿去发展，当股民发现股市充满着神话和发财的梦想以后，私募基金、黑庄、腐败的上市公司高管又兴风做浪，他们将垃圾股炒出了天价，那些不断开户揣着发财梦想的股民疯狂地购买垃圾低价股，股民们在一个一个涨停榜中嘲笑基金经理、嘲笑学者专家、嘲笑着管理层的智慧。

当管理层看见优质大盘股没人购买，基金没人购买的时候，却又看见黑庄、私募吞噬着老百姓血汗的时候，他们立即出台加息等金融手段，也呼吁股民理性地投资，可是股票的神话让股民只听带头大哥们自己建仓后的胡话。

管理层眼见善意的提醒不能恢复股民的理性，也不能坐视老百姓股民被不法老鼠仓、黑庄吞噬，也不能容忍自己辛苦地独立支撑着“优质”大盘股票而少人问津。于是，管理层出台政策果断出击，打压几乎疯狂失控的垃圾股票。管理层在打压垃圾股的同时，却稳步地拉升银行类等大盘股稳定股指。可是，垃圾股并没有挤出过多的泡沫，于是，管理层又拉动整个大盘向下，让恐惧击碎疯狂股民黄梁的美梦，于是，股民又一次体会金钱游戏的悲惨和泪水。

其实，管理层忽视了股民的意愿，许多股民并没有套利获利，许多股票依然在历史最高位下徘徊，他们并没有在这轮股票的上涨中拿回曾经的损失，管理层一厢情愿地希望股民们投资银行类的“优质”股，可是，中银高山事件、农行邯郸等等案件让股民对国企官僚失去

希望。于是、股民用买垃圾股，让垃圾股的疯长表示对管僚企业的不满，而管理层不能容忍 07 年为私募、黑庄、老鼠仓做了嫁衣。管理层为了走完四步棋，于是，动用了手中的印花税和拉下大盘的两张牌，就这轮双方的博弈中取得暂时的胜利。

现在，管理层要全体股民明白，下面只有一条路可以走：就是放弃垃圾股票，购买“优质”的股票、购买不断出笼的基金，放弃一夜暴富的念头，跟着管理层的基金喝点汤。也许到 2018 年的时候，大型国企消除了腐败，他们用现代企业管理的理念，用高科技全球市场的优势，为那些悲伤的股民挽回了被黑庄、私募、腐败高管吞噬的血汗。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-06-12

作者：路纵远回复日期：2007-6-11

据统计，2006 年广东省劳动力市场需求为 729.92 万人次，而求职者只有 482.24 万人次，平均每 1.5 个招聘需求只有 1 个应聘者，劳动力供给严重不足。制造业、批发零售业、住宿和餐饮业需求量居前三位。

.....

世界 500 强 2 家是劳务职介类的，在世界人力资源最丰富的国家打造又一个世界 500 强企业. 这不应是神话.

-----不成器的项目，  
希望不辱润土大哥法眼. 恳请大哥不吝赐教，点评一下. 叩谢！

-----

10年前，美国劳动力短缺；5年前，日本劳动力短缺；今天，广东劳动力短缺；唯一的解决方法就是产业升级，模式改变。你说的制造业、批发零售业、住宿和餐饮业这三个行业需要劳动力，其实这三个行业就是“猪脑”行业，猪肉都涨价了，那里有廉价的猪肉。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-06-12

作者：独闯你回复日期：2007-6-6

碧桂园的小女孩首富资产达六百亿，如果她占 50%的股份，那整个碧桂园岂不值一千多亿？而我相信碧桂园成立以来的利润应该都没有 100 亿。公司一上市股东的财富就暴涨，而整个社会的财富总是由实际的创造来实现的，那是不是说这些股东们摊薄了我们这些人的财富呢？或者说他们财富的暴涨对应的是我们财富的缩水？

---

计划经济是吹牛经济，画饼经济，神龙见首不见尾地，只能空对空；

市场经济是吹泡经济，摊饼经济，泡大而不破，饼大而不烂就是财富，否则就是“破”“烂”。

作者：一天星月回复日期：2007-6-9

大哥能谈谈上海的刘军洛吗？据说是开国一代大将刘伯坚的后代，收养流浪猫，炒期货，发表了很多经济文章。他关注的是宏观，全球经济，美元人民币等问题，而大哥是行业经营里的国内视野里的好手，不知可否一论。

暂时落魄的刘先生应该收养流浪狗，而不应该收养流浪猫，俗话说：“富人养猫、穷人养狗”。

刘军洛先生认为中国应该储备黄金而不是美圆，他的全球经济和美圆人民币的理论水平远在中国知名经济学家之上。可是，今日之国人有多少听过黄钟大吕的声音？自从中国人不再观天测星、看风望云掌握时辰，而是习惯于戴表看时的时候，其实，国人的思维已经是机械了。

若从我的角度去看，我宁愿不储备黄金，也要巨资买下美国哈佛大学，斯坦福大学，再出资买下特拉维夫大学，因为海外华人的大脑和犹太人的大脑就是世界最有价值的财富；我宁愿不要石油、不要美圆，也要保住黄河、长江、珠江、松花江的清澈，要知道：石油、美圆是罌粟的艳丽，只有那青山绿水才可以让我们人类生生不息，绽放出灿烂的美丽。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-06-18

作者：原始资料回复日期：2007-6-14

长沙株洲湘潭申请成为中部新特区

2007-06-11

三湘都市报6月10日报道重庆市和成都市日前正式获准设立全国统筹城乡综合配套改革试验区(简称新特区)，引起全国广泛关注。湖南省发改委副主任毛腾飞今天在接受记者采访时表示，重庆成都获准成为新特区不会影响到长株潭申报新特区的进程，眼下，长株潭申报新特区的工作“正在紧锣密鼓地进行”。

—  
-----  
大哥能否分析一下这个。

新特区的建立应该会有更多新的机会，中部地区的人该如何把握？

谢谢

作者：woter1 回复日期：2007-6-15

请润土大哥评价“重庆成都双双获准设立新特区”的背景、意义、影响、及机会

-----

温州是特区吗？宁波是特区吗？昆山是特区吗？台州是特区吗？

经过 20 年的发展，深圳、珠海、汕头、厦门四大特区成果如何？

想到厦门，就想到震惊世界的远华走私大案；

想到汕头，就想到震惊全国的虚开增值税大案；

想到珠海，就想到巨人大厦和珠海机场；

想到深圳，就想到令深圳自豪的华为企业、万科企业、腾讯企业，可是这三家企业享受了多少特区的政策？得到了多少财政的补贴？减免了多少税收摊派呢？

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-06-18

作者：观自在行者回复日期：2007-6-15

大哥，我现在好心痛哪些在黑砖厂，小煤矿的苦工，“奴隶”。也怒其不争！好恨哪些心黑的商人和狗官，但又只能一声叹息，，，大哥此刻你的心情还能平静吗？



-----  
社会结构分为两种形态，一种是平面形态，一种是金字塔形态。

平面形态社会里，总统、总理、企业总裁、政府官员、工人、农民生活方式、社会地位是平等的平面，例如：北欧某菜市场买菜的女士可能就是总理、首相。

金字塔形态社会里，上一级阶层代表下一级阶层说话，一级代表一级，一级剥夺一级，最底层的就是没有话语权的完全被剥夺的社会阶层，这个阶层的特点就是出卖体力、肉体、灵魂而又彻底被剥夺了说话的权力。这个社会由黑砖厂、小煤矿的苦工、童工；黑衣厂、黑鞋厂的女工；站街的妓女等等猪狗不如的人组成。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-07-03

作者：fxh2007 回复日期：2007-6-21

这几天一直在读您的文章和回帖，很难用语言来形容自己的心情，感觉灵魂都受到了洗礼，请发一份完整的到我邮箱，我会反复拜读的，有些东西可能一时还消化不了。

我和老公目前也在创业，开了一家广告公司，运营已经1年多了，由于许多原因经营一直不是很好，目前济南的广告公司真是太多了，简直到了恶性竞争的地步，我们资金有限，所以很难与他们抗衡，感觉前途挺渺茫的，放弃吧，实在不忍，可是如何摆脱眼前的困境呢？

您以前也经营过广告公司，特别是您的传媒篇尤其精彩，不知您在繁忙的工作之余，能否提出一点建议。

我公司是代理公司，没有买断，折扣方面可以说还较有优势，因

公司规模小,所以服务对象针对中小型企业,但是由于广告公司太多,即便是小公司也有很多公司去争,一来二去,几乎没有什么利润;再加上现在有许多骗子公司,用超低的价格去骗客户,本人本性善良,所以也很痛苦.

在中国创业确实很难,房租\税务(国税\地税)\年检\残疾人保障金等等,让中小企业雪上加霜.繁重的苛捐杂税让人难上加难.

就如您上面所说,银行宁愿将钱贷给植物人,也不愿为许多中小型企业融入新鲜的浆液.

经验\资金\关系,我也深知其深意,可是中国人中毕竟大多数都是平民,也不可能同时具备以上条件,那么我们这些有志创业的群体,出路在何方?难道我们就只能甘心做掌握 20%财富的 80%群体中的一员吗?

你的网络平台计划如何了,我在济南,如有需要我做的,我一定尽我所能.

---

奥美广告公司牛——因为他有抱成团的外资大客户;

叶茂中广告牛——因为他从不离头的帽子里有许多古怪实用的广告创意;

CCTV 广告牛——因为他可以随时砸你的锅(胡师傅);

江南春广告牛——因为他等待发财的时候发现了等待(乘电梯)的价值;

你做广告没有客户、没有媒体资源,那么你就必须细分市场、细

分客户，把握市场的规律、预知未来的市场变化、理解客户的营销需要、满足客户的品牌价值，从小事做起，从小的创意做起，用精准的广告、清晰的目标、实惠的价格、超前的理念，先让自己成为某一领域、某一市场的广告专家。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-07-03

作者：fxh2007 回复日期：2007-6-22

润土老师您好：今天我去一家做省级代理的公司去看一下，他们现在代理的产品为建筑玻璃贴膜，类似于汽车贴膜，号称是新型节能建筑装饰材料，具有装饰\节能\隔热\阻断等紫外线等功能，现正在招本市代理，无代理费，无需要启动资金，利润空间还可以，您认为这个行业如何？发展前景如何？期待您的回复！

---

汽车贴膜有成熟的零售市场，但建筑玻璃贴膜市场尚没有成熟，而且它的销售对象是房地产开发商，对于开发商来说，高级公寓、别墅使用玻璃贴膜是自毁形象，提高挡子和建筑的品质不如直接使用隔热、真空玻璃，对于经济型廉价住宅来说，一切不必要的成本开支均是商人们压缩的成本范围。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-07-03

作者：笑看残阳回复日期：2007-7-1

大哥，怎么看待打火机市场？能分析一下高端打火机的人员使用结构吗？

普通打火机市场分两类：香烟零售店的一元打火机；酒店、餐饮店、桑拿等免费的广告打火机。

高端打火机的消费群与奢侈品牌的水笔、皮包的消费者类似，年龄在 20 岁至 45 岁间，商业、地产业、时尚消费业、金融业、公务员等精英中的使用结构较高，科技界、艺术界的精英则使用比例较少，科技人员不追求时尚的包装，艺术人才追求个性的自然，同样也不喜欢奢华的包装。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-07-03

作者：A 大海回复日期：2007-6-29

润大侠，我认为当前的资本流动过剩问题由几个方面造成：

- 一. 居民过高储蓄.
- 二. 房地产过热及外贸顺差过大.
- 三. 股市的过份炒作.
- 四. 钱的流通速度过慢

不知各位咋看!!

---

土地革命的目标就是夺取土地，现在土地终于可以变现了，所以数十万亿的土地资本流动了；

工人、农民双手创造的外汇被有脑子的人掌握着，这巨大的外汇顺差在海外流动，在上层建筑流动；

住房公积金、社保资金也流出来了，流动过剩了多少？富贵们知道；

三大产业（医疗、义务教育、廉租房）创造的资本流动过剩；

地位世袭、官爵过剩，财富世袭，一代一代累计的资本不需要缴纳遗传税，造成资本流动严重过剩；

资本过剩的结果就是奢侈品、艺术品、豪宅、豪车、股票的价格飞涨；

对应资本过剩的是：工资短缺，所以民工欠薪、黑砖工无薪、纺织工拖薪。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-07-03

作者：yhxe 回复日期：2007-6-18

大哥能否预测下中国未来三年的社会发展走势，以及即将召开的十七大对日后社会的发展方向将会产生什么影响。

-----  
未来首先必须解决好一白一黑的问题。

白就是部分政府高官白痴化的问题，现在白痴药监局长被判死刑，知识型、学者型、外归型、专家型的科技部长、卫生部长已经产生，未来的发展依赖于多少精英可以控制上层建筑，多少白痴可以下岗。

黑就是部分基层政府组织黑道化的问题，现在山西黑道村书记的黑砖窑，黑煤窑等问题已经暴露，未来的发展取决于多少黑社会组织被取缔的程度。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-07-06

作者：三文刀阳回复日期：2007-7-

真好，老大又回来了。

大哥，能否谈谈您对物流行业以及港口行业（主要指货运方面）前景的看法。

---

物流行业以及港口行业是服务行业，他们依托于上游的行业而生存，上游利润丰厚的行业均为垄断国资或者外资的寡头，所以说随着外资寡头的发展，外资的物流寡头也将逐步控制物流业利润丰厚的环节。而国内物流行业的民营企业的生命普遍短暂，他们生命的周期与国企领导人的生命周期相同。从区域上看，老少边穷地区（廉价的工资、优惠的税费）的运输企业有控制国内陆地运输业的趋势。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-07-06

作者：c\_yangan 回复日期：2007-7-4

润土大哥，你能分析一下欧洲旅游市场不？发展趋势？

---

欧盟部分国家已经反对中国公款旅游，假如现在的公款旅游的趋势转化为私人旅游为主的市场环境，那么旅游市场将细分市场，如意大利、法国、奥地利的艺术旅游，布拉格的恋爱浪漫之旅等等。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-07-18

中国商业连锁的案例分析

现代商业模式里，连锁业已成为商业的主要形态，美国沃尔玛公司已取代传统制造业的美国通用汽车，成为世界排名第一的企业，这种商业模式的创新超越了传统企业的产品优势。

沃尔玛的成功是因为他们抓住了美国人依赖汽车的生活方式，分

散、郊外的居住模式改变了传统的商业零售模式，电子网络与管理软件的诞生让数千家连锁企业的管理变得简单且切实可行，股票资本市场的发达与完善又源源不断地为企业输送大量的资金，这种物流、信息流、资金流的高度发达的现代商业连锁企业，从诞生的第一天开始，就意味着将超越传统的制造企业。在现代经济学的企业案例，沃尔玛企业成为经典的商业教学案例。

为什么中国经济高速发展的 20 年里，没有诞生沃尔玛式的商业巨无霸企业呢？中国的沃尔玛的创始人在哪里？中国的商业巨无霸企业是谁呢？他们成功的奥秘何在？

沃尔玛式的连锁超市是包括百货、电器、食品等甚至汽车销售的大型零售的连锁企业。中国在 90 年代开始，许多民营企业就嗅出了即将来到的商业模式，许多城市里突然冒出了开架销售的连锁零售商店，不过，这些商店在与传统百货商店的竞争，纷纷倒闭，许多商业的创始精英以悲壮的方式结束了自己创业的人生。我们仔细分析现代中国的连锁生活超市巨无霸企业，无一不是国企背景，正是这种无限拥有银行的廉价资金，使他们在没有股市融资而贫瘠的市场里，成为现在商业的王者，联华超市、华联超市、苏果超市等企业成为市场的决策、主导者，另一股力量就是外资背景的外资连锁，即使少数的民营连锁超市也是因为拥有利润丰厚的其他行业的支撑，才让他们渡过了创业之初的资金瓶颈。

超市连锁的商业模式是资本密集的产业，民营企业由于没有金融的支持，食品业、小百货业都是微利行业，同样没有银行大资金的支持。

持，所以，这些中小企业不能长期地让资金被商业连锁企业占用。商业连锁只有拥有或者占用大量的资金，才能完成了有效商业网点的布局，才能取得商业的成功，而数以千万计、亿计的资金投入成为民营商业企业过不去的门槛，许多人比天高的商业奇人，最终因为金融诈骗或者商业诈骗而结束了幸福的人生。

在中国最成功的商业连锁模式里，只有国美与苏宁是最成功的商业企业。他们为什么成功？

因为所有家电制造企业可以获得有源源不断的金融支持，不过，这些曾经利润丰厚的制造企业却残酷的零售终端肉搏得遍体鳞伤，他们可以获得银行的资金支持，却因为政策体制的制约而失去了资本股票、地产的市场机遇。他们不明白电器连锁企业竟然亏本也要销售电器产品，也要疯狂地抢夺、占用资金，他们不明白资金对于体制灵活的民营企业，到处充满着商业的奇迹。

今天，昔日辉煌的 TCL、科龙……，应该看清一个事实，这就是：国美、苏宁同样是股票资本市场最大的赢家，同样也有一个巨无霸地产的亲兄弟。假如沃尔顿生在了中国，假如他又没有一个亲兄弟，也许不仅不会诞生沃尔玛，而且更多的结局是锒铛入狱。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-07-26

作者：A 大海回复日期：2007-7-21

此前一天，\*ST 迪康公告称，控股股东四川迪康产业控股集团股份有限公司(下称迪康集团)与重庆国恒投资有限公司(下称重庆国恒)签署了《重组框架协议》，重庆国恒将以现金 2 亿元购买大股东所持



\*ST 迪康 2500 万股约 14.24% 股份，收购完成后，重庆国恒将成为 \*ST 迪康的第二大股东，本次交易后迪康集团还持有 \*ST 迪康 28.41% 股权。

当地证券公司有关人士对重庆国恒以每股 8 元的价格购买 \*ST 迪康股权颇为不解，“以如此高的价格只是成为一个连续两年亏损公司的第二大股东，看不明白。”

此外，记者采访发现，重庆国恒的身份也疑点重重。

作者：A 大海 回复日期：2007-7-21

不知各位大侠对这个报道怎么看！

我个人认为其身份可能是这样的：

由于 2006 年重庆路桥的股权改革，衍生出来的重庆国恒。2007 年的股市造就重庆国恒资金到千万，加上其一定的国企背景关系，四川迪康的储备土地，两者之间互取利益。

---

专制体系下的经济，阻止一切的小道消息，一切以文件为事实，以免危及专制体系的稳定。

自由体系下的经济，容忍一切的小道消息，一切以真相为事实，以免危机自由体系的稳定。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-07-29

中国没有金融，所以不回产生危机。因为传统学派的经济学家，包括海外权威的专家担心人民币贬值，通货膨胀而发生金融危机，事实上所有担心金融危机的人，忽视一个事实，这个事实，就是中国除

了流通的人民币以外，中国人还拥有全世界独有的硬通货，而且不用担心它向海外流失，具有无比的抗风险性，所以中国不会发生金融危机。

这个硬通货就是白条（注意保密哦，千万不要告诉索罗斯哦）

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-07-30

中国与美国的金融区别是，中国有白条(如移民款、拆迁补偿款、法院判决书、法院领导拖欠的饭款----)，而美国没有白条，只有美元，所以当纸币泛滥、流动过剩、通货膨胀就会发生金融危机，而中国特色的金融，就是中国人发明了白条，白条的好处就是不能流通，却给你一个希望，又可以带进坟墓，不会造成流通过剩。

另一个区别就是，美国人可以拥有枪支，所以当金融危机，社会就会发生不稳定的悲剧，而中国现在唯一要做的事，就是继续收缴枪支、爆炸物，消除一切危害社会不稳定的因素。（不过现在还没有办法阻止人大主任、公安大队长玩爆炸）。

所以说，中国没有金融危机的基础，美国有危机中国也不会发生危机。中国向世界展示的是盛世、是强大、是美好。

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-07-31

中国社会的改朝换代只有两种可能，宫廷政变或者农民暴动。现在股票和住房套不住农民，国家已经减免了农业税，即将出台农村医疗保险，又施行九年义务教育，中央把新农村建设放在首要的地位，从经济的角度分析，股市与地产的收益中，中央政府将拿出很大的比例投入到农村的稳定和发展中，所以说只要农村稳定了，股民和房东

永远翻不了天。(中国历史上的军队基本是农民子弟兵为主，他们对农民兄弟手足情深，对秀才却没有手软过，不要说对股民和房奴了)。

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-08-01

作者: xiaozhaowu2046 回复日期: 2007-8-

支持.可是官僚体制严重.

-----\*

我们伟大的领袖在延安时期，就清醒地认识到这个问题的严重性，所以提出了“精兵减政”的响亮口号。

不过，我们华夏的平民百姓更伟大，因为他们创造文字的时候，就知道这“官”字，上下两张“口”，没手、没脚，若不给他戴个帽子装饰一下，那么赤身裸体就剩上下两张嘴了，太不雅观，为了体现华夏民族的含蓄高雅，所以，我们的先人给“嘴”戴上了帽子。现在社会进入了科技快节奏时代，时尚时代，许多帽子不但漂亮，而且上面还镶上了表，只不过，为什么要多镶上两块表，还看不明白。

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-08-01

作者: 劣质鼠药回复日期: 2007-8-

润土前辈，能不能看看我的问题，我正处于迷茫期。

润土前辈，

我看了你的很多文章，感觉很大的触动，也知道创业不是一件容易的事情，我今年 27，在成都一家外企做工程师，行业是半导体，下游是消费电子整机生产商。收入不算高，买了房按揭以后就剩不了多少了。一直都有创业的想法，也思考过不少项目，但迟迟未能启动。

我暂时不能放弃本职工作，具体管理可能要依靠父母，有一定资金。

想从小事做起，慢慢锻炼点市场思维，现居住地点靠近汽车装饰市场和家居装修市场，前辈能否提点建议，开拓一下思路。

谢谢。

---

你从事的行业是半导体，半导体的物理特性是单向性，所以你考虑问题千万不能也是单向局限性。

你要学会双向思维、多维思维，学会从顾客的角度去分析问题，从市场的角度去预测趋势，从商人的角度去寻找遗漏和空白。这样才能找到小小的契入点、添补一小片空白点、闪耀出亮点，这样你才能找到并进入自己事业的起点。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-08-06

作者：五颗球回复日期：2007-8-

大哥你好，我现做一个湿巾媒体的推广，媒体卖点是：烈日炎炎，拭去头上汗水，某某给你一丝清爽。苦于没有好的办法推销给客户，请大哥指点一二。

---

水往低处流、人往高处走、喜鹊登高枝、品牌升价值。

什么品牌的广告愿意放在湿巾上自贬身价呢？

不过，街边墙上的假证小广告，磨地板、通水道的倒是无所谓身价形象的广告客户，不过他们你一年的广告预算费只有 500 元。另一

类广告客户则是皮肤药、皮肤病、性病医院等等。总之，湿巾要是印上了这两类广告，估计湿巾也没人要了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-08-06

作者：gan12007 回复日期：2007-8-

润土大哥：

你好一直在拜读你的大作

我是一名从学校里出来才一年的学生，现在在一家电脑公司做售后服务。到现在做了一年了，和我一起出来的还有 2 个同学以前读大学就是一个宿舍的，玩的很好的朋友，基本上是不分你我的那种，不过他们都已经有家了，就我没。现在都任职在一家公司，经过一年的努力公司的半壁江山已经是我们的了，包括公司的客户。现在我们就有个想法就是想辞职了，出来自己做。一起做你觉得这个可行吗？朋友们都有这个想法？可我一直很迷茫？因为我们缺乏经验。给我指点下好吗？技术方面基本已经成熟了。资金也不是问题？肯请给小弟指点下

-----  
你们了解客户吗？了解市场吗？假如失败了能承受吗？客户凭什么跟你们走？你们比老东家多什么优势？

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-08-07

作者：soulcradle 回复日期：2007-8-

润土大叔

阿里巴巴实现了什么样的理想？

在这样的成功上还可以更成功吗？

希望你能发表一些看法！

-----\*

马云捡到了一颗芝麻（对外贸易的信用数据），用“芝麻开门”的咒语打开了阿里巴巴的宝库。

现在阿里巴巴的宝库被打开了，面对遍地的黄金珠宝，贪厌的恶魔们将被贪欲吞噬自己的性命，只有快乐的阿凡提才是这阿里巴巴真正的主人，也是它最后唯一的主人。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-08-09

作者：myqzero 回复日期：2007-8-8

复星一直吃，再过不久就要吞铁本，快赶上宝老大了。郭广昌的杀手锏只有一个：保官给钱。结果钢铁厂一路被征服，连要被包老大收购的几个都倒戈，上面很支持，一直换着花样地批，渤海港，几个国字汽车厂叫嚣着发展自主品牌，总得要原材料吧？难道钢铁真是到了饱和只剩重组之路可走？

真看不明白。老大详解~~~

-----

一种可能：郭广昌复星（福星）高照属于嫡系；另一种可能是尚没有形成做“恶”的复星系。

聪明的郭广昌应该知道如何去踏实做事、老实做人又不危急整体的利益，他心里应该知道德隆系、斯威特系是如何一夜倾覆的秘密。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-08-14

作者：A 大海回复日期：2007-8-13

今天看了德隆案件，看到唐万新的金融混业运作服务，确是很佩服！

但是致使德隆倒下是其”老三股”股价跃停，投资者对他失去信心，资金流断。

有点不明白的是，”老三股”的股票 99%掌握在德隆手中，怎么会突然狂跃。

请各位大侠详评一下!!!

-----\*

金融是国家的命脉，是经济的基础，金融掌握在谁的手里，谁就是国家的主人，谁就是主宰经济的王者。因为犹太人掌握者美国的金融命脉，所以美国政府永远是以色列的亲人。

工商银行被注入多少外汇？中国银行被注入多少外汇？建设银行被注入多少外汇？。。。。。。

工商银行被核销多少不良资产？中国银行被核销多少不良资产？建设银行被核销多少不良资产？。。。。。。

香港那些叱咤风云的商业天才、经营大师们，万人膜拜的商业领袖们，心中永远铭记着曾经困难艰辛的时候，汇丰银行、中国银行、渣打银行是如何救自己的，假如他们被银团联合起来，只收不贷，他们还能继续风光辉煌嘛？

]

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-08-14

作者：A 大海回复日期：2007-8-13

今天看了德隆案件,看到唐万新的金融混业运作服务,确是很佩服!

但是致使德隆倒下是其”老三股”股价跃停,投资者对他失去信心,资金流断.

有点不明白的是,”老三股”的股票 99%掌握在德隆手中,怎么会突然狂跃.

请各位大侠详评一下!!!

---

金融、石油、天然气、电力、电讯、港口、国际航运是赢利丰厚、便于垄断的行业。

我们观察动物世界,就会发现一种现象,例如:老虎、狮子等大型食肉内猛兽,都有自己固定的领地,他们会用自己的尿液标明自己的领地范围,警告一切敢于冒犯的对手。

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-08-14

民营石油舵手龚家龙突遭调查

2006年12月26日

民营石油舵手龚家龙突遭调查

29亿元银行贷款未还,清欠上市公司占款不及时或成导火线

厘清了天发集团的产权,却未来得及向上市公司清欠的龚家龙,日前传来被拘的消息。作为全国工商联石油商会的会长,龚家龙同时担任“中国最大民营油企”——长联石油董事局主席和湖北天发集团



董事长等职，同时他也是 S★ST 天发与 S★ST 天颐两家上市公司的实际控制人。

在证监会限令今年年底前重拳清欠的背景下，S★ST 天发(000670)大股东湖北天发实业集团有限公司(下简称“天发集团”)归还拖欠的 1.82 亿元款项至今仍然遥遥无期。

而据《京华时报》的报道，知情人士透露，12 月 21 日下午，龚家龙在天发总部湖北荆州红苑宾馆被查，原因是涉嫌经济犯罪。23 日上午，天发所有高管被紧急通知参加会议，会上湖北省荆州市主管经济的官员通报了龚家龙被“调查”的情况。

龚家龙留给本报记者的两个手机号码一个关机，一个转到了移动秘书台。记者 25 日上午分别拨通全国工商联石油业商会、天发集团办公室的电话，前者答正在开会，后者仅回答不清楚。天发石油股份有限公司证券部的人士则表示，集团方面尚未就此消息给股份公司回复。

#### 公司欠款多达 29 亿

有关人士认为龚家龙的被拘不奇怪。此前他正想方设法偿还侵占所欠款项。作为控股股东，湖北天发及其关联方欠天发石油股份有限公司资金余额为 18157.36 万元。而本月 13 日，双方协商，通过了湖北天发以非现金资产抵偿占用的上市公司资金的决定。

据本报记者了解，起初，天发集团欲以非现金资产 19689.60 万元抵偿该集团及其关联方对天发石油欠款 18157.36 万元及资金占用费 277.27 万元，超额部分 1254.97 万元计入公司资本公积金。有关

人士透露，天发集团拟以其所持有的荆州市天济药业有限公司 100% 股权，按评估值作价 5463 万元，及拟以其所属位于荆州市沙岑路北 1347215.93 平方米土地使用权，按评估值作价 14226.60 万元偿还所欠款项。

而知情人士透露，天发集团宣称的土地清欠还只是一张“空头支票”，因为其还未拥有这片土地的产权证。

据了解，龚家龙所掌控的湖北天发集团共欠中国银行湖北省分行、农行荆州分行、建行荆州分行等 9 家银行多达 29 亿元贷款未还。天发集团及其附属子公司资产也已陆续抵押给各家银行。此前有媒体报道称，湖北五环会计师事务所最新审计的结果是，天发集团总资产 35 万元，总负债却超 39 亿元。

龚家龙最后一次在公开场合露面是本月 15 日。当天，他以石油商会会长的名义，在北京首都宾馆发表了石油商会 2006 年度工作总结报告。

赢了产权流失了资产

今年十月，龚家龙告诉本报记者，湖北天发已经完成股东工商变更注册登记，从而成为了一个完全的民营企业。

经过中国法学会组织的包括江平、王利明等法学权威在内的专家论证，荆州市相关文件最终认可了法律专家们做出的“荆州市对天发集团没有投入资金，该公司注册时按国有独资注册，仅是有其名而无其实”的结论，恢复其民营企业的法律身份。2006 年 9 月 8 日，荆州市工商局的《公司变更通知书》称，湖北天发集团的各个股东已经

将其股份的 65%转让给了天发集团的创始人龚家龙，35%转让给了天发集团工会。

据知情人士介绍，变革后的天发集团持有 ST 天颐 45.43%股权、间接直接持有 ST 天发 35.39%股权，表明荆州市政府已经将天颐科技“归还”给了天发集团。

但由于债务负担沉重，天发旗下多家公司的主要资产都已经处于银行质押状态，很难开展实质性的经营活动。天发集团因此与主要债权银行展开了谈判，希望达成一个一揽子的债务重组方案。龚家龙透露，目前包括工商银行在内的主要债权银行已经与天发初步达成了将天发所欠债务大幅打折的意向性意见，加上资产管理公司承担了部分天发承接的历史债务，天发集团实际需要归还的债务总额将会低于 10 亿元。

此外，天发集团还与各界投资者展开了企业重组的谈判。天发集团和荆州市政府已经与美国雷曼公司展开了多轮谈判，雷曼公司对天发集团的现代农业项目非常感兴趣，双方已经草签了合作协议。

但未料年底龚家龙即被调查。眼下长联石油在民营油企中反响不佳，被指有圈钱的可能。据本报记者了解，全国工商联石油商会正在召开紧急会议，商讨新会长人选。

#### -相关报道

##### 龚家龙曾面临资金断裂危机

2004 年以来，一场前所未有的危机袭向天发集团。一是由于未能如期归还银行债务，天发集团与债主银行关系破裂，导致其资金链

断裂；二是天发集团所在地荆州市政府以天发是国有企业的名义，强行收回了天颐科技的管理权，天发集团与荆州市政府关于天发姓“国”还是姓“民”的矛盾表面化。

2005 年底，虽然拥有 40 多亿元的资产，但是扣除银行债务和其他债务，企业净资产已经为负数。银行债务总额也从 2004 年底的 20 亿元，上升到了目前的近 30 亿元。在此期间，天发石油、天颐科技相继进入股市 ST 行列，且由于账目造假，两个上市公司均多次受到了监管部门的公开谴责。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-08-14

作者：木子不酸回复日期：2007-8-14

润土大哥，

我看现在的股市好像是很疯狂，但是觉得其实很虚高，是否现在没有较好的投资渠道而造成的单一投机机会呢？这样的话应该是危机在前的（政策股就不说它了）。很多朋友都在参与，但我不是很看好！

另外就说房地产的持续上涨，我是认为过段时间将有暴跌的一天，应该不用等到奥运会后的。因为现在的状况是很离谱，虽然会触击到政府的利益，但是社会安定才重要啊！

请大哥评说下，谢谢了

---

银行的存款利率相对于物价上涨的水平，几乎可以忽略不计，利息很少却要缴个人所得税，不担心生病的健康阶层存款的理由在哪里？

工资基本不动、烟酒基本不买、餐费基本报销、出国基本免费的阶层，他们哪里可以花钱？

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-08-20

作者：谈与弹回复日期：2007-8-18

... 中国的整个外贸体系，经营这么多年，最值钱的不是有形资产，而是对外贸易的信用体系和数字化信息平台。因为这是国内企业能跟国际经济唯一对接的平台。在中国外贸体制大变中，一片混乱之后，这看似不值钱的外贸企业数字资源、信息资源不知被谁拿去了，他花了多少钱拿去的，他心里最清楚。让我想起了一个故事。

---

对润土大哥分析的这一段，很佩服。

其实外在这条线工作了十年，在纷繁的变化中竟然没看出来最值钱的东西是这个？

想请教您指的是否“认证认可”这一块？另外您是如何知道被某人拿去了呢？要知道，能知道的人都是内部的而且是个隐秘的事情。

---

我们假设一个故事：假如中国人民银行、银行监督委员会被撤消合并，许多官员又重新谋得在新成立的中国联邦储备委员会的位置，而原先由中国人民银行数据形成的信用评级认证由民营私人企业运行，假如你是原央行数据中心的官员，你是愿意继续做数据中心的主任呢？还是愿意垄断中国金融信用评级的数据，做龙头老大的金融互联网？

故事天天在发生，我们局外人只能推理故事，真实的故事只有当事人心里最明白，故事没有对错，只有精彩与否、悲剧与否罢了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-08-21

作者：freeds 回复日期：2007-8-2

润土老大：江湖救急啊！

前2天被朋友骗到山东泰山，听了2节“新田营销”课程，感觉就是传销，第二天就走了。

想请教老大：您怎么看“新田”？我该用什么方法把我那个朋友劝回来？

---

“新田”既“薪填”，就是骗取工薪阶层的普通老百姓，将辛苦挣来的“薪”水往坑里“填”，传销骗的多数是穷人，穷人为什么穷？因为他们愚昧。

freeds 老弟，我实在没有办法去救你的朋友。对于一个已经绝望的穷人，他从没有快乐与幸福的感觉，设想一下，假如他正在梦游着发财、做富人的美梦，他是那样的幸福、那样的快乐，在梦里他第一次体验着梦想成真的感觉，虽然他会损失金钱，毕竟他曾经快乐过，梦想过，幸福过。如果真的要我给你的朋友一句提醒的话，那是是告诉他：“传销是穷人的安乐死”。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-08-21

作者：Secrit 回复日期：2007-8-18

这几天出差了没有来，继续支持您润土前辈，我是做广电行业的，

不知道润土前辈您对这方面了解，能否给我点看法呢？谢谢/（主要是有线电视传输设备和同轴电缆以及数字电视数据业务）

---

未来，互动电视\网络点播电视将得到发展，无线转发器替代室内信号的有线连接将有很大的市场空间，网络与电视将趋于融合，节目的内容将更细分\更专业，消费者对新闻\科学\人文类等节目要求更专业\水准更高。

中国未来广电行业的取决于政府的控制力度与方向，地方卫视与央视的竞争越来越白热化，央视被网络打压市场空间后，又面临地方强势电视的挑战，所以说未来的广电市场是央视老虎与湖南、重庆等群狼之间的博弈。未来最终的统治者不是王侯将相而是草根蚂蚁的网络传媒。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-08-22

作者：剑逝春秋回复日期：2007-8-2

老大：交际的能力该怎么培养？尤其是和相关官员打交道，有什么窍门吗？

老大：交际的能力该怎么培养？尤其是和相关官员打交道，有什么窍门吗？

老大：交际的能力该怎么培养？尤其是和相关官员打交道，有什么窍门吗？

---

这问题，问大了，若能简单地回答就找到答案比登天还难。我尝

试一下，望指正。

交际的能力就是与人打交道的能力，沟通的第一个层次是语言的交流，俗话说：“话不投机半句多”，你若能知识渊博、阅历丰富、谈吐风趣、拿捏恰当、眼活耳灵，那么你就能与之产生共鸣，与之成为朋友，沟通第二个层次就是心灵的交流，你若能做到心灵相通，就能心有灵犀成为知己。总之与人交往的原则是：有礼有节、礼尚往来、分寸得当、张弛有度。

与官员打交道的窍门在历史书里写的清清楚楚，他们也是人，也有七情六欲，远的不说，就说这赖昌星的红楼就是为腐败官员准备的，红楼里的每一层、每个房间分别满足官员不同的情欲，即使你清心寡欲，红楼里也有让你心如止水的禅房。

地域的不同、时代的不同、阶段的不同，官员的出身、身份也不同。

开放社会的官员是为民众百姓服务的官员，满足选民的利益就是保住自己官位的首要条件，你若能为他拉选票，你就是他的亲人。

专制社会的官员是为专制体制服务的官员，满足专制的利益就是保住自己官位的首要条件，你若能为他拉帮结派谋私利填私欲，你就是他的亲人。

在开放社会中，与官员打交道的窍门是先做事后做人，你能做成事，官员就不在乎你是否会逢迎拍马、巧言簧舌、察言观色。

在专制社会中，与官员打交道的窍门是先做人后做事，你若不能逢迎拍马、巧言簧舌、察言观色，那么你即使能做事，他也对你近而



远之，甚至弃之为垃圾。

开放社会中，官员更迭有序、有章可循，与之打交道一切按章按法办事，才能水到渠成。

专制社会中，官员更迭无序、无章可循，与之打交道一切看势力看脸色行事，才能水到渠成。

开放社会官员的历史区分为“届”，专制社会官员的历史区分为“代”，届是横向的，与同时代的民众一个平面，连成一体；代是纵向的，与血缘、人脉成一条直线，连成一体。

所以说：

在开放社会中，与官员交往的前提是，你必须要打成片；

在专制社会中，与官员交往的前提是，你必须要站好队。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-08-23

作者：freeds 回复日期：2007-8-22

润土老大：我和朋友合开了个打印店，搞点打印复印之类的。客户主要是学生，计划用低价打开市场，靠走量赚钱。经营上有什么需要注意的？能不能帮忙取个名字，谢谢啦：-)

-----  
低价——饿死，高价——等死，灵价——美死。灵价就是积分、累次、凭学生证送积分等等方式方法，避开价格的竞争。大市场、大卖场可以走量，小生意靠的是信誉，靠的是质而不是量。

你了解学生的需求吗？他们的毕业简历有什么需求？是不是应该提醒他准备简单和复杂的两种简历，分别送给外资和私企不同的客

户？你是否了解外资招牌和内资招聘的要求区别？你是否可以告诉他们如何针对不同的企业、机关，打印、装订不同风格的文件资料。其实，我早就说过价值不在于独立的价值本身，独立的是价格。其实整个价值链里最丰厚、最薄弱的部分才是你的价值所在。比如打印、复印来说，仅纸张部分就可以大做文章，如设计各种彩色个性的纸张、将他（她）爱的留言做成底纸等等，在封面、装订上也有许多价值可以挖潜。总之，靠价格、靠量是做不成大事的，只有靠心去感受顾客的需求，才能取得成功。

那些盯着顾客钱包的人不是商人而是小偷；

那些盯着顾客眼睛的人不是商人而是亲人。

打印店的名字：小翠打印社（东北）、阿妹复印店（广东）、古兰丹姆打字店（新疆）、九妹复印（湖北）、YAYA 设计制作连锁机构（上海）……

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-08-24

作者：男儿档自强回复日期：2007-8-23

润土先生：

现有的资金如何保值？以个人为例，毕业三年，貌似有着一份外人看来颇丰的收入，现在问题是我之前的血汗工资积蓄购买力急剧下降，下降的速度感觉甚至超过了我当前赚钱的速度。我不准备买房也不愿陪别人玩股票，其实我最担心的是父母的血汗钱，农村也说是棺材本，他们都在家乡台州，还在工作着，手头有笔可观存款，问题是，假如有天存款只是数字，父母一辈子的血汗啊，做子女的，情何以堪。

有句话说盛世古董乱世黄金，如果仅仅想要保值，该怎么投资较为明智；我不愿意相信那些号称专家其实专门害人的家伙，只希望父母的血汗钱不要贬到让父母伤心就好了

---

通货紧缩的时候，资金保值、资产贬值；通货膨胀的时候，资金贬值、资产升值。从农业社会进入工业社会、信息社会的转型时代，农村人口将向城市转移，所以经济发达城市的土地、房产值得投资；能源资源、矿产资源值得投资；随着环境问题成为人类共同面临的挑战，环保高科技值得投资；艺术品是人类共同的财富，那么划时代的艺术品值得投资。

人们祈求自己高官厚禄是为了什么？其实人生的目标就是让自己和家人高兴、高寿而已罢了，你如何才能让你父母高兴、高寿呢？你不是有笔可观的存款嘛，不如就让你的父母沐浴温暖的阳光、呼吸清新的空气、畅饮清醇的泉水、享受绿色的食品、看风景如画、听牧童歌唱、做他们自己喜欢做的事情。最好在他们百年的时候，没有多余的存款，而且儿女也不需要他们的存款，这就是最大的幸福。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-08-26

作者：宁静致远 2165 回复日期：2007-8-24

两天的时间，才看到第四页，写的很精彩。

一个年龄有两年的精品帖子，回帖竟然不到百页，呵呵，不免让人感到悲哀。天涯并非象润土大哥说的那样：来天涯的都是有一定层次。看看股市论谈里，最高的楼竟然将近 800 页。由此可见，这社会人之浮

躁,只想尽快得”鱼“,而不求”渔”。

有几点疑问,烦请润土大哥指点:

1,可以看出润土大哥并非家境显赫,只是很普通的平民,那么如何 86 年,22 岁,就认识了不少”总”。我的意思是,如何积累了最初的社会关系。

2,润土大哥,你既然博爱,想做慈善事业,这应该是您做事业的动力,相应的经济实力,只能做相应的慈善事.为何您在人脉,阅历,能力等资源都具备的前提,裹足不前,安心每月上缴 5000,自己零花 4000 的日子?

烦请解答.

-----

1、我认识那么多老总,我写了他们一些故事,不代表老总认识我和我在他们心中拥有非常重要的位置。其实读懂此贴,看得仔细的网友应该发现,我创业从没有借助老总朋友的帮助。服装是靠创新的理念和模式,石油小额贸易靠的是计划经济中缺失的服务,我们提供送货上门的服务而已。恰恰是国有企业的三位老总害了我,第一个是企业破产吞噬了 40 万资金,第二个是我们帮他租赁出空置的房子,当老总发现是银行承租后,立即坐地抬价涨一番,我们收 23 万租金却要给他 40 万天价的租金,这个无赖修理工出身的家伙现在天天把职工修理回家,不招收新的工人,梦想着自己独吞企业改制后的亿万资产。第三个是自己 IC 卡广告做不出去,拉我进去做先锋,坐等渔利,我幸亏没有上当,只损失了几万元,虽然我知道我可能即将获得

千万的收益，我也不妄想得到它，因为没有法律的环境下，一切的利益只是幻想罢了。

2、我们98年20万元买了无人问津的100亩地，今天，你找市长、书记他敢卖给你嘛？其实，人脉，阅历，能力等资源的具备是次要的，政策环境的变化与市场趋势的准确判断才是最重要的，只有在政策的缝隙中，迷雾般的混乱中发现机遇并能抓住它，才是最重要的事情。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-08-26

作者：目光呆滞的润土回复日期：2007-8-26

作者：hanzone 回复日期：2007-8-26

因为没有写任何细节和关节的东西，流水帐一样的感觉。。。每个人的背景都很模糊，事情发生的都很突兀。。。@\_@

---

所以简洁有两层考虑，一、不想浪费大家的时间，二、因为投资环境的好坏直接影响地方政府的声誉，如果太直接必然给自己带来麻烦而且贴子也会被删除。所以，我暂时拒绝了新浪博客的邀请和出版社的邀请，我只是希望给现在创业的朋友一点帮助罢了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-08-29

作者：洛阳凤凰回复日期：2007-8-28

润土大哥，你好。。花了两天的时间仔细的看了你的文字，这么震撼的思维对我如同醍醐灌顶，感触于你的思想也感动于你的为人。让我在这风雨飘摇的路上看到一丝的灯火。谢了。

我是今年刚毕业的学生，四年的大学没有教会我很多的能力，匆匆的行走在这个繁杂的社会中，迷茫。但我从没有气馁，逃避过。在找工作的大军中我自认是个佼佼者，顺利地找到了还算可以的工作。

我一直在思索怎么自己创业，怎么提高自己的能力，完成自己达则兼济天下的信念。

我做的是景观，园林的设计，我觉得以后能腾飞的还是要做这方面的工程。现在大城市如上海这里，这个行业很饱和，我想等有了一定基础是不是到中小城市去开始自己的事业。请大哥不吝赐教，指点一下我在社会中该锻炼那些品质，以及对这个行业的认识。

达则兼济天下，穷则独善其身。

---

大城市竞争激烈，但是却有很多的机遇；

中小城市缺少竞争，但是却缺少机遇。

了解一个城市、必须先了解它的文化、它的内涵，做景观、园林设计对于城市没有大小之分，分的是品位素质、文化底蕴、人力资源、经济实力、物质资源、政治资源。

行业可以饱和，创新、开拓没有饱和。

为什么不尝试着用环保、绿色、创新、节约的理念去思考，思考如何在上海世界博览会的园林、景观设计中做些什么呢？

为什么不分析政府的设计方案提出你更好的建议呢？

为什么不尝试着北方节水景观、园林设计？

为什么不尝试着解决城市景观千篇一律的呆板，给不同的城市设

计出独特的园林、景观的思想、文化内涵呢？

思想有多远、文化有多深、眼光有多锐，你的未来、机遇就有多远、有多大。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-08-29

---

世风日下，人心不古，也许其他人把钱什么的都看得很重，但小弟始终认为一个男人如果以金钱为目标，他的境界也就十分有限，至少小弟从来没有把金钱作为自己追求的目标，

---

---

有时候想就算离开这家公司，为了生存，小弟充其量也是跳槽到另一家公司，最多换个环境罢了，而并不能从根本上有所改善。

啰里啰唆说了许多，也许大哥都看得厌了，但小弟确实感到这种没有目标的生活之苦闷，以前还靠考技术认证来让自己不荒废业余时间，但最近感到，就算我考再多的认证，最终也只是成为一名熟练的技工罢了，我的人生，我的追求还是那样地遥不可及！

像我这样的人，人生是否还有希望，我应该从事哪方面的行业，才不会辜负自己的天赋与努力？

---

先寻找家谱，看是否能靠上正黄旗或者正蓝旗。除此之外，如果既不爱金钱却又想出人头地的话，只有三条路可以选择：李涟英、曾国藩、李鸿章

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-08-29

作者:玫瑰园里的守望者回复日期:2007-8-2

润土大哥,您好,花了一周拜读完您的文字,感慨颇多!邮件已收到,再此表示谢意,首先来说明一下个人情况,今年7月份大学本科毕业的我读的是旅游管理专业,但个人比较兴趣市场营销方面的,工作经历也比较早些,具体如下:

2004年暑假,就职于福州诚立信网络技术有限公司的商务代表.

2005年暑假,就职于某某女装服饰有限公司的市场督导.

2006年暑假,就职于厦门三五互联科技有限公司的储备经理.

当然这些工作时间都比较短,一开学就回学校继续读书,今年春节一直在考虑我实习工作的事情(其实我个人一向认为只有试用期和转正的区别),之后我做了以下分析:就工作城市而言,虽然我很想上海发展,但由于5月底得回学校写论文和毕业答辩,所以暂时不方便远行,再加上工作经验的欠缺,上海发展竞争中暂处劣势,所以我选择到泉州这一带积累经验,相对来说这边比较工作好找些;之后开始到泉州呆了一周,定点选择了几家公司,一家是服装软件业的渠道专员,一家是网络行业的见习培训讲师,另外一家是童装企业的总监助理,考虑到个人对实业的兴趣,后面我还是选择回到了我05年暑假工作过的某某女装服饰有限公司,因为当时对我不错的副总监现在升任该公司的总监,所以在她身边多学点东西,另外还可以减少与公司环境和团队磨合时间,自然很顺利地进入了公司,待遇方面也应该是我们班级里面最高的,而我暂时是负责某区域的市场拓展,通过这



半年几次的定货会和招商会,让我深刻感受到服装行业竞争的激烈和工作的辛苦,另外公司由于是中型公司,在制度和专业培训上缺乏系统,有的时候我在怀疑自己对服装没有敏感性,于是最近蒙出想利用下半年的时间跳槽去天津的杰克琼斯或者上海的艾格,让自己能够在专业知识方面更系统,平台更好点,我给自己的定位是四年后能够做到营销总监,知道润土大哥八十年代从事过服装行业,您是如何看待服装行业的现状和发展前景,我该如何从哪些方面来提升自己?另外假如您回到我现在这个刚大学毕业的阶段,您会怎么规划自己的职业发展方向(包括城市,行业,公司的选择)?,谢谢老大先,,

-----  
中国人从思想禁锢中被解放后,人们追求服装的历史标准是:

品相→品牌→品味→品德

80年代——首先追求品相(品相要最新的款式、漂亮、从众);

90年代——首先追求品牌(醒目的品牌、档次、从众);

00年代——首先追求品味(品味[服装与鞋子、首饰、发型、手表、手包、职业、场所整体和谐的品味]、款式独特决不从众、时尚、档次、品牌[无品德,对穿着假品牌无羞耻感]);

未来的标准是:

未来的年代——首先追求品德(品牌[品德,对穿着假品牌有羞耻感]、展示个性、追求时尚、诉说品味)。

商业模式的历史标准是:

80年代——百货商店控制低端市场,个体户控制中、高端市场;

90年代——百货商店控制中、高端市场，个体户低端市场；

00年代——高级百货商店控制高端市场、个体专卖店控制中端市场、大卖场、批发市场控制低端市场。

未来，顶级百货店、顶级服装专卖店控制最高端市场，高级百货店、精品专卖店控制高端市场，品牌连锁店控制中端市场，大卖场、批发大市场控制低端市场。

工厂——百货店的模式完全被总代理、区域代理、专卖店中间的“投机倒把”所控制。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-08-30

作者：碎念念回复日期：2007-8-29

前辈，能谈谈您对中国农业发展趋势的看法吗？

-----

全世界经济发达的国家，都是农业发达的国家，全世界贫穷落后的国家，都是农业落后的国家，日本、台湾、韩国所以成为发达的国家和地区是因为解决了农业的问题。所有农业落后的国家有个共同的特点，就是贫穷的农民甚至依靠种植毒品而获得生存的机会，那些无法种植毒品的农民许多则去制假药、假酒、假证、假发票、假奶粉、假疫苗……获得生存和发财的机会。

过去，我们走的特色道路只解决了部分农民的出路，如郑筱萸、马德、王照耀、李大伦通过自己的奋斗，从贫穷的农村孩子取得了成功；张荣坤、卢嘉丽通过自己的奋斗，从农村的穷娃子在大上海取得了成功；孙树华通过自己的奋斗，从一个农村的穷小子成为河南首

富……

现在，我们正在建设新农村，正在反腐败，正在为农业的农业发展扫平障碍，可是中国的农业专家们、学者们能回答下例问题吗？

俺们农民拥有自己的土地吗？

啥叫失地农民？

为啥称呼俺叫“农民工”？

如何才能养猪致富？

如何拿到扶贫款？

如何兑现白条？

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-08-30

作者：freeds 回复日期：2007-8-3

老大：物价上涨的原因和趋势是什么？能不能降下来？

---

因为猪肉稀缺、土地稀缺，所以才导致猪肉、房价的上涨，市场经济中，物价是市场供需双方的调节阀，市场在涨跌中寻找平衡点。

未来的趋势是，猪肉、大米、面粉等农头产品的价格可以降下来，最终趋于稳定，电费、手机费、学费、房费、汽油、停车费、过桥过路费、强制保险费等服务费继续上涨。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-08-31

作者：陌上菡萏 回复日期：2007-8-30

我所在的黄河三角洲中心城市准备打造生态之城市，湿地之城。

还要改造什么城市河流湖泊，打造什么水景人文社区。

我没有任何的官方背景,我是一个汽车经销商的工作人员,主要负责销售,可能以后做该豪华品牌的售后负责人,想过在该行业做几年以后自己单干,但是这个是一个资本高度集中的行业,并且回报低,还慢,感觉不是我辈所为,本人学习过中国特色的电子商务,简直就是废纸一堆,一群干巴巴的什么用都没有的理论.

不过未来还是有一定的变数的,总之,我感觉现在前途和迷茫,想创业,但是找不到路。,

今年 25,大专.

望润土兄指点迷津

-----\*

生态自然、河流、美景不是人造的,也不是打造出来的,什么时候不折腾了,自然生态就会恢复她原来的生机与美丽。

你做汽车销售服务,为什么不想一想客户的需求呢?为什么不做客户知心的朋友呢?为什么不提高自己的素质展示自己的魅力呢?为什么不想到这些豪华车主创业,一定会邀请你加入他的团队呢?

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-08-31

作者: q1002343 回复日期: 2007-8-3

润土大哥小弟又来勒.

你是老前辈.对时代发展.应该说了了解还超前.

我想问一下.在 88 年-92 年这段时间.我听说乡村与城镇.差距很小.那个时间好像出现了万元户.我模糊的记得.我家那个时候好像也有万元勒.不知道那个时间城里是不是也那样.对万元户崇拜.如今

这个社会又以多少 W 为一个度. 还有就是农村和市里分别有这万元.  
都做了什么.

---

过去, 人们挣了一万元就知足了, 因为社会没有抛弃他, 冒富了  
却可能抛弃他。毕竟, 社会保障的底线还在, 道德的底线还在, 希望  
还在、梦想还在。

现在, 人们挣了一亿元仍不知足, 因为社会抛弃了他, 只有金钱  
才是最后那一根救命的稻草。假如, 社会保障底已不在, 道德的底线  
早已被突破, 那些亿万富豪还有希望? 还有梦想吗?

过去, 农村与城市一样, 是真实的亚洲;

现在的城市, 远看像北美洲, 近看像南美洲;

现在的农村, 远看像欧洲, 近看像非洲。

作者: 目光呆滞的润土 日期: 2007-09-03

作者: b1790618 回复日期: 2007-9-2

土哥, 觉得你的回复已经没有开始的激情了。对不起, 我说话比  
较直!

作者: b1790618 回复日期: 2007-9-2

我关注你的帖子已有 2 年了, “3 无” 创业的激情和百个案例的  
智慧,

都使我心潮澎湃。但是今天这种心情已经随着时间的流失而流失,  
年初我就已经从你的群里退了出来, 不知道使你的激情也已经退去,  
还智是其他的原因, 总之, 我觉得没什么吸引力了!

-----\*

中国足球队，开始比赛时的前5分钟，总是那么激情四射，可是随着比赛的继续，他们变得呆若木鸡，甚至于比赛结束前5分钟，能将3:0的战绩百葬送。

意大利足球队，开始比赛的时候，可能呆若木鸡，可是随着比赛的继续，他们立即变得激情四射，甚至于比赛结束前5分钟，能将0:3的败绩，反柏为胜。

巴西的罗纳尔多，英国的小贝，他们比赛中一直激情四射吗？

他们比赛中，可能一直被电视解说员嘲讽着，可是每当小贝任意球的时候，每当大罗门前混战的时候，他们总是那么激情四射，那美丽的弧线，总是那么妙不可言。

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-09-03

作者: yhxe 回复日期: 2007-9-2

政治体制不改革,中国就没有出路,就难以真正的作为大国崛起.可是,这个改革好象遥遥无期.....

-----

胡哥、温总理的这轮反腐败力度是空前的，从政治局委员到封疆大吏中的腐败分子纷纷落马，我们可以看见，他们正在从源头上、制度上艰难地寻找突破点，毕竟在僵化的体制下，在错综复杂的利益集团包围中，他们能在有限的时间内、在有限的政治资源下，取得如此的成绩，我们应该看到未来的希望才对。

从国务院把廉租房、经济实用房的建设纳入到地方政府的政绩考

核，把广大农民纳入医疗、社保的保障体系中的一系列政策中，我们应该看见中央政府切实可行的措施，应该看见光明的希望，虽然道路很艰辛也漫长，但是我们毕竟迈出了第一步。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-09-03

作者：A大海回复日期：2007-9-

润土大哥如果顾维军的金融链能支持到 2007 年，是不是可以不会倒下了！

作者：A大海回复日期：2007-9-2

润土大哥如果顾维军的金融链能支持到 2007 年，是不是可以不会倒下了！

润土大哥如果顾维军的金融链能支持到 2007 年，是不是可以不会倒下了！

---

他在错误的时间、错误的地点、做了一件他自己认为非常正确的事。

全世界任何银行都是救急不救穷的，假如中国的国有银行救急，是救国有企业呢？还是救民营企业呢？救哪个没有政治风险呢？

第一轮资本运做中，牟其中倒下了，第二轮资本运做中，顾维军、唐万理、严晓群倒下了。现在张近东、黄光裕、郭广昌们正风光着。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-09-03

作者：爱猫毛回复日期：2007-9-1

想听听润土大哥对于文化产业的前景怎么看？

比如艺术品,民间工艺品,还有青年画家的经纪人,这些有钱景么?

个人感觉:在医疗,住房,教育三大问题没有解决的情况下,大部分人看一切都是从保值增值的角度,包括时下的收藏热.

国外的收藏是在有众多生活保障的基础上产生的,而国内没有这样的基础,总感觉有随时破裂的危险.

目前代理已经成名的大师作品,条件不成熟,代理没成名的画家作品,需要培养市场.

我们的艺术品市场是投机市场,培养艺术家需要很长时间,二者有冲突.

---

文化深植于思想与道德的土壤,没有丰富的思想与高尚的道德,文化就是苍白的文化,即使灿烂也是昙花,即使美丽也是那海市蜃楼。

思想靠丰富与积淀,道德靠正义与高尚;

假如思想被扼杀、被清洗,道德被邪恶、被低俗,那么开出的文化奇葩一定是那美丽的罂粟花。

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-09-10

作者: freed's 回复日期: 2007-9-6

润土老大:你说过给你的孩子一个快乐的童年,那你准备什么时候告诉他真相?你准备让你的孩子上大学吗?

润土老大:你说过给你的孩子一个快乐的童年,那你准备什么时候告诉他真相?你准备让你的孩子上大学吗?

---



分数是次要的，要让孩子学会思考、分析、判断，懂得用自己的眼睛看世界、用自己的头脑去思维，最重要的是要让他懂得挫折，经受住挫折。作为一个男孩子，只要他学会宽容、包容、胸怀博大，他未来的人生道路就会通达，就是幸福，即使挫折也依然精彩。

我从不告诉他什么真相，他却经常告诉我，他身边发生的故事背后的真相。比如某某同学住着大房子冒充大款，带他们到家里去玩，原来是他姑姑可怜他们，借给他爸临时住的房子。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-09-10

作者：劣质鼠药回复日期：2007-9-7

润土大哥最近在忙什么，运作新的生意了吗？

你的土地是卖了变现还是继续持有呢？

我们这边最近有一个小水电站出售，我朋友想买下来。

我比较看好这种项目，无污染，风险小，前期投入大，但经营只要管理好了，就是无本万利的生意。

请润土大哥点评一下。

-----\*

产权土地在《物权法》实施前，应该继续持有，在货币贬值的时候，保值的方法就是持有稀缺的资源。

小水电无污染却破坏生态平衡，水电往往远离终端市场，市场被电网公司所垄断，只要是投资就一定有风险，销售出创新、创意的理念才是无本万利的生意。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-09-10

作者：琴声剑气回复日期：2007-9-

润哥，您好。初到贵宝地，就被您套住了。拜读了您的《中国股票白皮书》。确实醍醐灌顶，但又有一点不明，望请指点迷津。

..... 计划经济的体制下，百姓在银行的巨大资金又没有投资的渠道，政府也不愿支付巨额的银行利息，而且每次百姓对物资的盲目抢购，总造成市场物价的波动，这银行内的巨大资金一直是当局的心病，称之为笼中的老虎。为了将银行里数万亿的资金这个老虎管好，中国政府借鉴西方的股票模式，他们知道相比起政府国债，它不需要偿还，这是消化老虎的唯一办法.....

问题：

1、计划经济体制下，国民经济几乎走到了崩溃的边缘，民间哪来的财富？记得小时候，家长是双职工，在那个年代，我家的生活条件算是不错的，可是家里也没有多少存款啊！

2、政府开办银行，左手吸纳百姓存款，支付菲薄的利息，右手向外贷款，收取高额利息。怎么就成了“笼中的老虎”？怎么就支付不起低的不能在低的利息？况且政府可以降息，更可以一降再降啊！

3、在股市里，钱大部分被庄家赚走了，没有直接进政府的腰包，那岂不是还不如向外贷款收取利息吗？

4、难道庄家赚到的钱如数上缴不成？怎么会啊！

5、难道所谓的庄家就是所谓的牟其中、顾维军、唐万理、严晓群他们？他们政府看他们赚的差不多了，就抄家？再收回这些钱？

学生愚顿，求润哥指点！

---

1、北韩经济已经破产了，国家垮了吗？计划经济崩溃以否跟国民的忍耐力有关，跟市场无关，计划模式下，老百姓多余的资金会破坏计划的稳定，因为没有新的市场接受现金的自由流动。

2、政府开办银行，左手吸纳百姓存款，支付菲薄的利息，右手向外贷款，收取高额利息，可是借出去的钱借给谁了？贷款收回来了吗？假使投资办养鸡场，是投资养了漂亮、高歌的大公鸡？还是养了不会唱赞歌却会生蛋的母鸡？

3、股市是一个渔池，假如只有股民在投鱼苗，投饲料、放水在养渔，暗地里却是庄家猛捞、券商狠吸，公司死圈，那么股民们看见水中翻滚的水泡，梦想着鱼儿丰收的景象会成真吗？

4、庄家赚到的钱会上缴，不过是缴给赌场老板或者是看守场子的喽罗罢了，另外也上缴给国外挥霍的太子、公主们了。

5、牟其中、顾雏军、唐万理、严晓群是庄家，不过却是所在领域的“带头大哥”。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-09-11

作者：太阳草的幸福回复日期：2007-9-10

想请润土大哥点评一下风云人物——马云和他的阿里巴巴，谢谢

---

\*

呵呵、看贴可能粗犷了吧。

当今中国社会各方力量的博弈，正打破稳定却僵化的旧模式，社会、政治、经济处于千变万化的变化之中。

企业改制、机构撤并、资产重组、资源整合、政府政绩等等一直在变革、在变化，每时每刻充满着利益重新分配的机会。

马云正是在这场变革中，在别人争抢西瓜的时候，他拣起了一颗“芝麻”身为计算机中心总经理的他，手捧“芝麻”对着电脑屏幕，喊着“芝麻开门、芝麻开门”，这时他的电脑屏幕突然开了个大洞，这个山洞就是“阿里巴巴”藏金洞。

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-09-11

作者:莫斯科的火回复日期:2007-9-

问大哥未来最有市场前途的公司都是哪些?

---

风险投资公司、环保基金公司、替代塑料公司、虚拟娱乐公司、安魂公司。

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-09-11

作者:埋葬者回复日期:2007-9-1

润土老师，在此谢谢。

智慧的点拨，寓言式的启发，让我拨云见雾。

向智者学习，知“智”；向愚者学习，知“愚”。

创业不能缺少激情，更不能没有智慧与勇气。

商人正如猎豹捕猎：第一，机警的观察，寻找猎物；第二，判断，准备；第三，奋力的向猎物冲刺，咬住

猎物的要害；第四，奔跑中体力透支时，放弃，继续等待。当然，还得小心猎人的暗枪。

请教：

1、您如此强的概括、归纳与语言表达能力，怎么训练的？您不是说好多年没写文章了吗？

2、现实生活中的我们，特别是组织中的人，有时得逢场作戏，您觉得有什么原则吗？还要掌握什么技巧

3、当代中国有商人，但缺少企业家？您怎么看商人和企业家？您觉得您自己是商人吗？

希望做一个像您这样正义、智慧的人。

---

1、帖子上所表现的是文字，语言表达是口语，我曾经被挫折、被压抑、被蔑视，使自己失去了流畅口头表达的能力，曾经严重的口吃不敢说话，虽然现在春节联欢，我可以表演讲相声，但是，正是那时的压抑，让我思索社会、思索历史、思考未来。

2、逢场作戏不叫原则，有原则的人是会不逢场作戏的，你若想逢场作戏也没什么特别技巧，只要学会“辩人”即可，辩人就是辩出对象是“人”或者“鬼”而已。先练就火眼金睛，就能看清你身边慈眉善目、甜言蜜语、可琴可爱的朋友是条恶狼，也能看清你枕边貌若天仙的娘子是个白骨精，这时，你就可以见人说人话，见鬼说鬼话地逢场作戏了。

3、商人们逐利、企业家逐义，我梦想着企业家，却变成了商人。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-09-11

作者：中国神话回复日期：2007-9-7

我就想知道你点，润土大哥你坚持写本帖的毅力是哪里来的？？？

我从来没见过社区论坛里有你如此之坚持的！佩服

---

毅力是必胜信心给予的能量，必胜的信念是美好梦想给予的能量。

快乐是什么？快乐是实现了美好的梦想、是依然有着美好的梦想。

快乐跟现实中的财富、地位没有关系，君不见许多人有了财富、有了地位，或者为了财富、为了地位，却拥有了噩梦，所以，我宁愿放弃财富、地位，也绝不要那个噩梦。

做任何事情，目标一定要远大，实施却一定要稳健、精细，切不可虎头蛇尾，我既然为吸引大家给自己戴了个大帽子，那么就一定要静下心来充实自己、升华自己，给予大家真诚的、有价值的东西，这样才能得到良好互动的目标。我是菜鸟级的网民，写贴后才知道，原来写贴叫盖楼，懂得盖楼后，我就明白了“楼要盖高就必须打好基础，只能灌浆不可灌水”，所以，我就必须经常灌浆而不是灌水，更不能到处发贴、到处吹嘘、忽悠，为了更高的点击而自己灌水，也不欢迎无脑儿来灌水，我清楚地知道我没有徐静蕾的水多，也没有徐粉丝的水多，更没有她们的花絮多，但是，我知道网络的机遇，知道改革开放历史中创业人物自传的空白，知道未来中国需要研究页已尘封的真相，知道迷茫的年轻人需要点燃美好的梦想，知道真诚的付出一定有真诚的回报，知道我们贫民百姓需要彼此温暖……

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-09-11

作者：宇宙0一粒沙回复日期：2007-9-11

润土弟(按年龄)润土兄(按学识和见地)

感谢你创建这温馨文明智慧的家园

入住此楼的朋友们皆是纤纤君子仁人志士(也可能是被你的风范所感化)

近两年来偶虽发言不多确在这里吸取了大量的养分炼化自己

再次感谢楼主和各位楼友

智慧楼建成已快到两周年了!入住此楼的楼友们想想该如何庆祝啊!!!

润土兄在啊

正好请教

我买得<原水股份>停牌一周了还在停不知何故!请兄对后市大势谈点看法

---

指数涨涨落落，欢歌稳进；指数是面子、内幕是里子，我只知道面子，不知道<原水股份>停牌的里子。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-09-11

作者：宇宙0一粒沙回复日期：2007-9-11

有志者-----沙发--

---

-----事竟成

作者：沧浪庐主回复日期：2007-9-11

大哥高见.

作者：宇宙0一粒沙回复日期：2007-9-11

翻啊-----

翻个页都怎么难吗？

嘿嘿

不信邪

作者：宇宙0 一粒沙回复日期：2007-9-11

想成点事不易啊

哎不抢了

沙发让人了!!!

-----

做沙发不是目的，真想做沙发就不能无目标地乱顶，可以将每一贴的内容复制在文本文件里分析，分析每页总字数、总行数，再分析想顶此页的实际字数、总行数，只有在临界分页的节点，才能坐上分页的沙发，所以说做事前周密的分析至关重要。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-09-11

作者：宇宙0 一粒沙回复日期：2007-9-11

中国经济持续发展谁来带动？

房地产---过热泡沫危机控制中

汽车---有潜力但道路油能源是瓶颈

银行---贫血提高利率等待输血

新农村经济---主要为稳定

经济要发展谁为企业输血？

股市---只有这还能榨点血提高印花税就是信号能多榨点



请各位智者对愚之拙见指正为盼！

---

历史上只有混世魔王，从没有救世主，更没有带动中国人发展的神仙。

每次社会的进步、经济的发展，都来自于亿万民众追求美好生活的期盼。

房地产——没有过热，是冰火二重天；没有泡沫，是热气球；没有危机，是地方官府和投机分子的热气球表演；

汽车——车价越来越低、路费越来越贵、停车按分收费、油表跳的心碎；

银行——对过去四大资产管理公司的支持表示感谢，现在热烈欢迎广大股民对银行业的支持；

新农村经济——带给韩国“新村旅游”风光无限；真的要实现此宏伟目标，失业的就不是农民，而是大批的阿斗村官了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-09-12

中、小企业融资难是中国得通病，过去银行容易被骗是因为风险防范的机制没有建立起来，而且也只贷给国企和挂靠并由上级企业担保的企业，所以，才有那么多挂羊头的企业，注册资金也可以参考。

现在的银行已经建起了防范的体系，没有土地资产、上市股权等资产抵押、又没有实力企业担保，一切免谈，况且你要的贷款数额较打，估计应该由总行审批。你骗了行长也过不了贷审会这关，除非他们上下全帮你做假。

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-09-12

作者: ngo 回复日期: 2007-9-12

务虚了

作者: ngo 回复日期: 2007-9-12

楼主

做点事情

让大家跟着理解

---

史玉柱经过挫折后，务虚了，脑白金、黄金搭档靠水+广告；

《征途》靠穷人的时间+富人的钱包。

未来的世界，务实的生存，务虚的发达。资本、市场就是虚拟的社会基本元素，你越务虚就越掌握财富的资源。

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-09-13

作者: 洗洗睡啦 回复日期: 2007-9-12

楼主为什么说风险投资公司比较有发展？

现在北京这种公司太多了，没见怎么样啊！楼主能不能详细谈谈？

---

市场经济的初期，人们有什么发财机会呢？这就要弄明白什么是市场经济的初期，改革开放的初期，其实改革开放初期就是部门经济市场化，多数经济依然计划，这市场化与计划体系不同的价格就是利益，谁拿到计划内的价格转手在市场里卖出市场价，谁就获得利益，所以说中国改革开放初期，市场化初期发财的人基本是掌握计划资源

的人物，计划物资、计划进口配额、外汇指标、土地划拨指标等等，造就了中国无数的隐型富豪。

当市场化高度发达的时候，没有了计划物资、土地也透明拍卖、外汇自由买卖，那么计划体系与市场体系的利益差就很小了。这是什么公司、什么人可以发现财富、掌握财富呢？一定是非常了解市场的人，当你真实地了解市场后，市场就不是空洞的名词了，它是立体的、多元的，我们应该知道市场有层次，低级消费层次、高级消费层次，也分不同的地域，城市、农村、美洲、欧洲，有资本市场也有非资本市场。如果某公司和人可以在非资本市场与资本市场发现差价，并赚去它；或者可以把价值估价低的中国公司拿到美国卖出更高的价格，所以说市场化越发达，利用计划体制赚取市场的利益机会越少，赚取利益把握市场的公司或人，一定是最了解市场、最了解未来市场变化的风险投资公司，正是他们控制风险的能力、发现机遇的眼力、运作市场的魄力，让这些风险公司、基金公司获得了巨大的利益回报。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-09-13

现如今的，黄牛、倒爷几乎失业，高盛、JP 摩根、瑞银、软银、赛富、红杉等等却风光无限。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-09-14

作者：劣质鼠药回复日期：2007-9-13

润土大哥您好！

看到你写的务虚发达，是否意味着虚拟经济会是今后的商机，我现在创业的方向是网络公司，准备做的是一个互联网多媒体广告平台，

你以前写过的企业信用信息平台现在还在思考之中吗？国家现在推出企业信用数据库联网和银行个人信用数据库，和你的思路是否重合，而国家推行起来肯定会和你的有不同的方式。

有空和我聊聊你的企业信用信息平台方案吗？

---

我所说的创业应该务虚，是因为在务实的商机里，平民百姓没有机会，在胡哥反腐败、建和谐的宏伟目标未实现之前，那些垄断资源，工程项目、等等肥缺几乎被官僚利益集团所霸占，你即使得到了利益也是暂时的，他们可以随时结束你的命运，夺取你的利益，却没有公正的司法保护你，所以说，我们只能在腐败分子智力所不能及的领域，在他们眼力所不能及的虚拟世界，发现商机。平民阶层至所以在网络、游戏等新兴行业的取得成功，是因为他可以远离权力、暴力的施暴范畴。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-09-14

作者：high\_leon 回复日期：2007-9-13

大哥好。

江浙，珠三角一带有很多民营企业，以及起步的家庭作坊或企业，他们低调，闷声赚大钱，动辄几千万上亿。而我了解到偌大的奇瑞集团在第 100 万台汽车下线的时候，年净利不到一亿。那些家族企业，或大或小的，在当前的社会经济中有着怎样的地位？他们的财富处于中国哪个层级？

---

自己辛苦赚钱，看着自己银行存款增加的是平民阶层；  
自己吃喝嫖赌，看着自己国外存款增加的是富裕阶层；  
自己一手遮天，看着国家库税银款减少的是富豪阶层。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-09-14

作者：世佳回复日期：2007-9-1

现在很多人都在谈论中国金融危机

不知道润土大哥的高见又是如何??????????

---

金融就是资本，金融危机就是资本危机，只有资本主义社会才会有资本危机，也就是通常所说的金融危机；

社会主义社会的优越性就是资本不主导社会的稳定，政治主导社会的稳定，所以说：社会主义社会的中国没有资本危机，也没有金融危机，若不安定团结、不建立和谐社会、不八荣八耻，则会发生政治危机、社会危机。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-09-18

作者：high\_leon 回复日期：2007-9-17

想起之前天涯有个关于贵族争论的帖子，说到什么六大世家，汝南周氏，也不知真的假的。

按照大哥的说法，优质资源岂不是掌握在无能无为的权利阶层，那我们平民还有啥搞头？

---

真正的贵族是高贵的品格、高贵的地位、高贵的气质，俗称王者

风范。中国社会一直未形成贵族文化，中国的贵是富贵的贵没，西方上流社会的贵是高贵的贵，所以说许多高贵人品的中国人、学富五车的中国人并没有成为贵族，也不被中国的贵族所认可，中国自视高贵的贵族，理论上分析，其实就是狗屎。当今西方主流贵族社会，则以高贵的人品、学识的渊博、品味高雅的艺术才华为认可的标准，所以说许多富可敌国的庸人、俗人，始终不被西方贵族所认可。

西方的贵族首先追求精神财富的富有，这是高贵生活方式的精神基础。精神是无限的，这种无限的精神追求容易被延续，所以近代西方的贵族有悠远的历史。

中国的贵族，特别是满清以后的贵族，首先追求物质财富的富有，这是有限资源的无穷追求，现实无法满足，所以近代中国的贵族全是短命鬼，因为穷人们“豁得一身剐，敢把皇帝拉下马”。

现实中当平民被剥夺了政治权利，而贵族们用政治权利占有物质利益的时候，平民唯一的生存渠道就是做贵族的家奴、小妾或者杀死贵族

，所以说中国的英雄故事、爱情故事、悲喜故事基本上围绕上述范围发生的，其实，中国的贵族没有争论的必要。因为每个人的先辈都在贱民与贵族间轮回，

你抱怨你是贱民吧？告诉你：“你曾祖父是了不得的贵族”；

你得意你是贵族吧？告诉你：“你曾祖父是个无耻的下三赖”。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-09-18

作者：埠湾村的茅屋回复日期：2007-9-17

向润土兄请教个问题，由于某些特殊的原因，我可能要到山东威海发展，我不是不知道大城市发展机会大的道理，可现实让我妥协，所以，我只能去找找那边的一些商机，另外，我现在是在上海做销售的，负责的区域是江苏和安徽，如果我要走，这些人脉就全没了，有些可惜。

所以，我想请问，如何发现当地的商机，通过哪些方式去发现，由于我对那边的了解是空白，故我不想把自己局限在某个特定行业，烦请指教！

---

小地方、穷地方是自治，当地人容易发财，社会地位较高；

大地方、富地方是直辖，当地人被边缘化，外地人的裙带网控制着政治，外来裙带地位较高。

所以说：

去小地方——靠地头蛇；

去大地方——靠强龙。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-09-18

作者：ngo 回复日期：2007-9-1

老大

聊聊务虚落地的东西吧

---

去年年底，台湾的温总成立一金融投资公司，注册资金三千万美元，逢总和我负责这边具体的运作，我和逢商量后，一直认为只务虚、

不落地，温某投钱就玩，否则就胡吹乱侃，决不参与，更不掏钱。

昨天，逢打电话告诉我：“温把邱（逢做股票时认识的老大哥）给坑了，邱把他老朋友给害了，原来温某答应邱的朋友生产方便面包装为台湾统一公司配套，邱朋友花 300 万卖好设备后，发现统一公司配套的合同无法落实，再后来发现二手设备价值就值 70 万元，结果邱的同学找邱算帐，闹的不可开交”，现在的结局跟我们当初告诉邱总的情况基本吻合。

另外、我们土地的事宜正在运作等待时机，每周都有去看地的，现在基本是两种模式，一种是工厂老板们联合起来建俱乐部，分几起建百栋别墅、配套商务会所、休闲设施，由老板们自己来规划、建设。另一种模式是由实力地产开发商整体拿下建旅游休闲庄园，做私人高级乡村俱乐部。现在，我们正在发布信息，等待各种信息的反馈，正在虚虚实实地谈判着，既然周边没有了如此规模的土地，加上某烟草巨额资本投资的高级住宅地产紧临我们即将横空出世，总之，在情况不清晰的情况下，我们必须务虚地去谈判，在情况明朗的时候就可以立即出手，就达成最终的商业目标。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-09-19

作者：luolieshijie 回复日期：2007-9-18

润土老兄偶上天涯拜读真知竟不知从何说起三十多了辞了家乡外企待遇不错的工作，想给自己另一种活法，于是到上海和朋友搞了一个小的不能再小的做办公家具和花卉租赁的公司，能指点一二吗谢谢



---

小生意如何成功？小非大，非大则不能全，小忌全，适精巧，所以你的办公家具应在精巧、精致、特色上做文章，求发展。

什么公客户租赁花卉呢？是有钱或者要面子的客户，所以你花卉租赁公司的名字一定要精美，花卉摆放的设计方案也要科学、风水、优美，从视觉上、心理暗示上俘虏客户，另找一千亩花卉种植基地做它的代理，然后带着你的客户千里迢迢过来考察，告诉你客户这就是你的后方基地。做花卉租赁的企业，一定要记住大客户老板老婆的生日、家中的大花惠兰是否凋谢。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-09-19

作者：yhxe 回复日期：2007-9-18

楼主如何看待所谓“职业经理人”

作者：yhxe 回复日期：2007-9-18

求楼主答疑解惑：

什么是“打工仔”？

什么是“老板”？

什么“职业经理人”？

什么是“生意人”？

什么是“商人”？

什么是“企业家”？

什么是“工作”？

什么是“职业”？

什么是“事业”？

什么是“创业”？

-----  
职业经理人就是被老板或者董事会聘用的高级职员，他们凭借自己工商管理的能力、

业务开拓的能力，去实现老板或者董事会希望达到的商业目标，以此获得薪水或者

股票的奖励，从雇佣关系分析归类，职业经理人依然属于打工仔的范畴。

“打工仔”——靠自己双手劳动、靠自己小脑思维而为老板创造财富的人；

“老板”——靠资本、大脑、胆量、关系而让别人为自己创造财富的人；

“职业经理人”——用大脑、智慧、关系为老板创造财富的人；

“生意人”——夜里做梦发财、白天买卖发财的人；

“商人”——眼珠像铜钱一样的人；

“企业家”——睡在企业、想在企业、梦在企业，以企业为家的人；

“工作”——脑力劳动与体力劳动；

“职业”——可以获得薪水的工作；

“事业”——天天有事做、做不完的事；

“创业”——喜新厌旧、没事找事。

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-09-19

作者: high\_leon 回复日期: 2007-9-19

提到的几个问题都得到润土大哥的解答,醍醐灌顶.

最近有个人有一个困惑,请教大哥.我大三就开始在现在的公司任职,公司的一些主要领导亦师亦友,有这个平台,加上自己的努力和学习,先后担任过销售部经理,渠道部经理,自身也得到了锻炼和成长.同时,公司也在按计划超 NASDAQ 进军.随着公司的企业化和正规运营,消退了些许激情,空降兵的加入使自身有点影响,但毕竟多年看着公司成长,一起战斗多年的兄弟,依旧尽职尽责.另一方面,我家人在南方有一点产业,每年能做 1000-1500W 的营业额,我很少过问.我觉得凭借这几年的成长和能力能够把这份产业做到 3000W 甚至更大.

我个人的目标是在 05 年制定的,在其后的 3-5 年内成为一个优秀的职业经理人,之后的 10 年内运营一个上市公司,之后的 10 年从事金融投资,余生用于教育公益.

不知道大哥能否解答困惑?

-----

优秀的职业经理人是当今中国社会非常时尚的词汇,是完全来自西方社会的舶来品,以其说优秀的经理人,不如说是优秀企业的职业经理人,不是经理人优秀,而是其企业架构和整个外围环境的优秀,所有当今中国社会的优秀职业经理人,无不是诞生在世界最优秀的企业,他们同样用美丽的光环吸引世界最优秀的企业聘用自己,假如他们离开世界一流的企业,去独创世界或者想用他们自己的能力去拯救

中国的企业，那么十有八九就金玉其外、败絮其中了。所以说：你想成为优秀的职业经理人就必须去世界一流的企业，做一个称职的秘书或者美国老板的传话筒，也许你也可以成为优秀的职业经理人。否则，在这个崇洋眉外的国度，难道你想去抢组织、领导的风头？他们的面子放哪里呢？

你想 10 年内运营一个上市公司，之后的 10 年从事金融投资，那么从现在起，你就必须积累资本、积累运做资本的能力、搭建资本的人脉平台，当你拥有资本、拥有资本运做的能力、拥有资本的人脉的时候，你就有了资本的话语权，当你的资本可以说话的时候，你梦想的人生目标只是你日常平淡的工作罢了。

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-09-20

&lt;&lt;智取威虎山&gt;&gt;看过吧？土匪“座山雕”知道吧？

这东北十恶不赫的土匪“座山雕”被人民解放军杨子荣给枪毙了，

不过，俺一直纳闷“这日本人占领了几十年的东北，怎么还有土匪呢？”，这家伙肯定跟日本人打了几十年，这个“座山雕”是汉奸？还是抗日英雄呢？咋最后成土匪给枪毙的呢？哎！真、弄不明白。

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-09-21

作者: high\_leon 回复日期: 2007-9-21

---

梦想的人生目标只是你日常平淡的工作罢了.这句话有点担忧啊.生命体验如果以实现目标作为日常工作,挺没劲.

大哥的回复,我好好思考一下.^\_^

---

平平淡淡才是真，李嘉诚、巴菲特的每一天都是平平淡淡的啊，因为只有平平淡淡地做好每一件小事，有一个平和的心态，才能达到高远的目标。人生是马拉松而不是百米冲刺，遥远的目标需要平实的心态，近在眼前的目标，你才可以点燃自己、燃烧激情。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-09-21

作者：ngo 回复日期：2007-9-21

慢慢的把自己变坏

---

呵呵，即使变坏，依然像教父一样优雅、高贵。

其实，离开学校以后，我最初的梦想就是梦见自己成为《飘》里的白瑞德，《教父》里柯里昂。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-09-23

作者：myqzero 回复日期：2007-9-2

今夜无眠，在网上搜集历史，看国共之战的帖子一直到现在。

大哥，我有个问题想问你：

如何知道真正的历史？

您从哪里得知真正的历史？

我们从小到现在接触的都是”正面”的历史，太正面了，从老人含糊的言谈里得到的只是模糊的历史片段，父辈对历史不感兴趣，我们都是活在历史中的人，我想了解真正的历史，我相信，阳光透过历史的缝隙，照出的将是未来的路。

同为局外人,为什么您能知道很多详细的内幕?

您给我们讲的驴子的故事我只听懂了一点,那个平台倒底被谁”家拿大”了?不方便说没关系,您用短信给我讲一下即可,我确实对此有兴趣.

我现在经常看的报纸就四张:中国经营报,经济观察报,21世纪经济报道,还有一张是本地的晚报.我想通过这些报纸了解国内经济,我能从这些报纸上得到国内的经济资讯,以及一些经济人,企业家的访谈,评论,但我发现:我看不懂经济.

比如股市,为什么国内与国际经常反着走?

前几天,我跟一位朋友聊天,聊到物价上,他突然说了句:现在啥赚?从土里钻出来都赚!他只是个小生意人,从来不去学经济,不去看什么报纸,但我认为:他比我懂经济.甚至比一些所谓的专家更懂经济.

但,为什么,我乡下的农民兄弟为什么荒了地宁可断胳膊断腿而去城市谋生活?

请问您能否给我们讲讲经济,不用说太多不用说太透,指点一二,能通过您的思维方式来判断时下趋势就可以.或许太难,但我仍然请求您讲一讲.

您的帖子里有那么多的精彩故事,让我们了解了您身边的人,他们的故事,您的故事,您也讲了很多有关人的故事,我这人很笨的,有的故事咀嚼上半天甚至半月才能反应过来.或许有的事情需要有相当阅历的人才能读懂.对人真的失望了,包括自己,在一些场合下正人君子,在底下却是啥龌龊事情都想.没做只是有贼心有贼胆就差夜行衣

了.

出来混没多久,我不懂社会.对还在学校里的小弟讲外面很乱,但是要坚持梦想,世界就真如你想象.但,这话连我自己都不信.经常问自己黑暗从哪里来,当我站在阳光下,发现黑暗就在自己脚下.见过太多黑暗,眼睛逐渐浑浊了,世事的历练真如白内障,或许过不了多久我抬头望向天空之时,只是一片苍白无力的黑暗.试问,当你眼前只剩一片黑之时,如何看见未来的路?

跟随大哥学到了很多,也成长了领悟了不少.谢谢大哥.

---

只要中国的犬儒文化没有改变,那么中国的历史就没有质的变化。每代的兴衰就何其的相似。在过去的历史人物身上、在过去的历史事件中,我们仿佛总能看见自己身边的影子,因为中国是历史悠久的国家,年龄大了,眼睛必然就老花了,老花的眼睛可以看清远方,却看不见眼前。所以,要看清身边的人和事,唯一的方法就是戴上老花镜、放大镜,仔细分析观察即可,要知道任何事情的真相就怕分析、推敲,只要认真分析、推敲了,多问几个为什么,其实就离答案不远了。

看报纸、电视、书籍有两种状况,开放、民主的社会里、信息是自由、透明的,谁家的报纸、电视、出版物撒谎、造假,谁就被市场抛弃,谁就没人看,谁的报纸、电视想吸引读者,唯一的办法就是告诉人们真相。另一种状况就是专制社会里的报纸、电视、出版物是为专制体制服务的,真相已否视专制的稳定而定,如果信息自由流通,必然会影响体制结构的稳定,所以能稳定体制的一切信息就是正确的

信息，就是真理，因此前苏联最权威的报纸叫《真理报》。

在专制体制下，并不是民众被真相蒙蔽，有时连最高领袖也被真相所蒙蔽，前苏联克格勃头目会欺骗斯大林，中国的袁世凯一直被专为他准备的报纸所欺骗，这袁大总统从皇帝宝座上被推翻后，才发现原来民众全知道真相，唯一被欺骗的是他这个高高在上的皇帝。事实说明：在专制体制下，皇帝与民众一样可以“正确”的舆论所欺骗，所以，现实中最高统治者会通过多条秘密渠道、各种内部参考而获得正确的情报，而民众想获得生存的机会也只能千方百计地打探内幕消息、小道消息……

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-09-24

作者：孤魂黑客回复日期：2007-9-22

我想润哥怎么看待康师傅？

---

康师傅是一家台资企业，他跟许多早期到大陆发展的台资企业一样，没有雄厚实力、没有规模资金，而那些台湾上市公司、规模企业则被台湾当局严密控制着，不予进入大陆发展。

食品行业在美国是高门槛的行业，在中国大陆却是低门槛的行业，中国大陆为了两岸的统一，给予台湾同胞最大的优惠、最大的政策支持，使这些台湾企业在这个行业里取得了巨大的商业成功，当今大陆响当当的食品品牌如康师傅、元祖、克莉斯丁就是其中最著名的品牌。现在，台湾真正具有实力的企业也绕道来大陆投资了，康师傅看统一企业过来了，就将康师傅饮品控股公司 50% 股权卖给了朝日啤酒株



式会社及伊藤忠商事株式会社，日本财团分别持有 80%和 20%股权。

中国人民真诚地希望日本财团能促进两岸的统一，早日实现这伟大的目标。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-09-24

作者：yhxe 回复日期：2007-9-23

楼主如何看待朗咸平？

---

中国人在一次次地文化、思想清洗中，在文字狱、大革命的血腥中，头脑被无数次地格式化。我们失去了文化、思想、智慧，像水里的浮萍一样飘荡，我们失去了根，我们急切地盼望西方的神灵救我们出苦难，于是，我们膜拜西方的乌托邦、寄希于共产国际的代表。在现代改革开放，走向国际化的中国，我们又疯狂地膜拜美国、寄希于来自美国的大师。今天，中国精英们膜拜的朗咸平正对着海尔等中国企业指点着江山，不过，张瑞敏先生却对这新国际主义的代表置之不理，只低头走着自己的万里长征。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-09-24

郎教授靠研究经济、靠研究学术成果、靠讲学授课、做演讲而生存。我们不能否认他的学术造诣、理论水平。但是，他从工业化高度发达的信息化文明国家来到农耕社会的中国，他懂中国麻将有多少种打法吗？懂明白曾经老实巴交而守株待兔的河南人为什么被世俗舆论所异化？他懂孔府故乡忠孝仁义的社会状况吗？他在中国亲身创业过吗？

其实，在西方一流的大学里，一流的学者也是亦商亦学的，他们需要积累、需要实践、需要不同的空间提升理论的高度。什么是科学的精神态度？是质疑一切而不是膜拜、盲从，所以，我们可以尊重郎先生、尊重他说话的权力、欣赏他说话的勇气，但是我们更应该用自己的眼睛去看、用自己的头脑去思考，才能在思辩中接近事实的真相，找到理想的答案。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-09-24

作者：琴声剑气回复日期：2007-9-21

我现在任职投资公司做行政和人力资源。前两天，很巧，老板没事（疑似），和我进行了一次非正式接触，聊聊天。在融洽的会晤氛围中（呵呵），我不知不觉地就把刚从您这领悟的“政治经济学”思维表达了出来，从政治角度表达了我的对“市场”的看法，而且按照您的指导，提到了环保产业投资的项目，其实不过是从您这现学现卖，没想到，我一手戳到了老板近期的命门，他正想搞这样的项目，老板大跌眼睛，居然我这么一个老实、忠诚、不善钻营的人居然是个“人才”，于是提升我做他的贴身助理，而且安排了新任务：

- 1、公司想与政府企业合作，在风力发电领域进行资本运作（不是真正的投资）。

- 2、方法是前期入股，他叫“加磅”（不知道他想说的是不是这两个字），然后等项目成功（上市后），要么把前期“投资”转化为原始股份，要么高价出售“原始投资”——当然这是简单说说，运作起来比较复杂。

3、让我在短期内搜集和学习这方面的相关信息。

4、为他提供分析，如和政府企业搞这个项目风险在何处——天哪，我哪懂啊！

5、和政府企业打交道应该如何应对——天哪！.....

6、“你不要给我提供可行性报告，我要你提供不可行性报告”！

7、搞风力发电核心技术是什么（核心注意点）！——靠，我已经晕倒。

润老师，我面对的是您给我的机会——看了您的帖子——老板谈话——被重用——接受任务——晕倒！

我不是没有信心，而是觉得课题突然太大，请您点拨啊！我应该从何入手！因为您，我也许踏上人生新的征程，我会坚持，不会倒下！

请您点拨！

-----  
新疆风大，一年四季风能充足，可是新疆煤炭、石油资源丰富，能源价格低廉，远离东部经济发达的地区。

东南沿海风大，紧临东部经济发达的区域，不过却是一两次台风而已。

所以，你必须分析投资区域风能的资源，一年四季有风的天数，风级的等级，离能源稀缺地区的输电距离。

从国家战略的高度分析，清洁能源是未来的方向，但这是最高国家的政策项目，它需要巨大资金的投入，才能完成这个长期投资的项目，靠短期的银行贷款是无法投资回报的。我们也不排除富裕的

地方政府会投入巨资建一个新能源、循环经济的形象工程，就像上海磁悬浮一样辉煌，不过，德国、日本、美国会放弃这块蛋糕，就不得而知了。也有一种可能，就是没见过世面的地方官，恨不得你立即建成世界上最大的风能方阵，而对你许诺优惠政策，不过他们没钱，银行也不归他管，屁股抹油、随时走人。

从制造的角度分析，你们拥有何种技术，你们如何说服美国西物公司、通用公司、日本三菱公司跟你们合作。总之，你们拥有何种技术资源、人力资源、区域资源、政策资源。只有将问题细化分析，逻辑出数据，条理清晰，利益和风险清晰地显现，才能拿出一份科学、理性的报告，即使项目泡汤，你也成为老板信任的人才，老板娘更会对你刮目相看。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-09-25

作者：37岁的鲁迅回复日期：2007-9-24

看了先生的文章，前面看的比较仔细后面的粗略了些，也想向先生问些问题，您是如何看鲁迅的呢？

-----  
鲁迅是爱国、反封建的文学愤青、是文化革命的急先锋。

是黑暗、动荡的中国社会成就了他在中国人心中伟大的地位。

鲁迅的人生有两个幸运。第一个是：因为他留学过日本、了解日本，跟日本友人关系很好，他清楚地知道国人骨子里的血液已经肮脏，幸运的是他却在抗战全面爆发前逝世了。第二个幸运是：他生活在软弱的北洋政府时代，宽容的北洋政府成就他，给他说话、写作的权力，

幸运的是他在蒋家极权政府稳定之前就逝世了，假如鲁迅早生几十年，那么他家将被满清太监满门抄斩，假如他多活几年，那么国民党特务一定会暗杀了他，往他身上泼粪了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-09-25

作者：qh597 回复日期：2007-9-24

我在合肥一家国企上班，半死不活。上月表哥来合肥跟我讲，让我做瓷砖生意，至少比在合肥上班要强很多。另，表哥在上海做大理石生意，一年收入有几十万吧，还有个表姐也在上海帮别人做瓷砖，能提供信息。

本人已婚，孩子两岁，无住房。

现在的问题是：

- 1、要不要辞去工作干这个？
- 2、这个行业前景好不好？
- 3、干的话需要哪些条件（以前无创业经验）？
- 4、启动资金要多少（表可说一万元足够，可是我考察了一下，门面的资金每月都要 2000-5000 元）？
- 5、请润土大哥给些建议！

润土大哥一定要给我点建议啊！

这可是关系到小弟的第一次创业！

万分感激！等待着润土大哥的回复！

谢谢!!!!!!!!!!!!!!

1、表哥如何支持你，资金？经验？人脉关系？为什么不让你做大理石，却让你做瓷砖？他能帮你拿到知名品牌瓷砖的总代理吗？

要不要辞职，看你的承受力，一年没收入，还亏欠，你能承受，你婆娘能承受吗？

2、行业前景好，拥入的竞争对手也多，所以行业好坏的标准取决于你是否拥有高端行业品牌，或者是否能够通过你的能力拥有高端客户。你有几层的把握白手起家代理中、高端品牌，或者不用破费就拿下中、高端客户资源？

3、干的话，需要果断、精明、识人、家人的支持。

4、启动资金可多可少，做大当然启动资金也大。不过，诸葛孔明的智慧在于他懂得如何去“草船借箭”和“巧借东风”。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-09-25

作者：kunbrother 回复日期：2007-9-24

.....

但是我相信，既然到了 21 世纪还有老实人，那说明老实人是可以生存的；那我就还做老实人，只做老实人。

其实我经常被别人玩，我心里明白，只是笑笑，也不揭穿，但是我下次不会再理他。我看过一些书，也见过一些事，知道别人玩人的手段，但是从来不用，因为我一定用不好；我只以诚待人，却也能交几个老实的朋友出来。

.....

（一个吃了不少亏、仍在吃亏的老实人之言，不当之处，请润土

兄及各位网友请点)

---

老实人跟谁都说实话，缺心眼、无心计。

诚实人跟诚实的人说实话、做实事，跟心怀叵测的人则说套话、做虚事。

老实之人，切不可自作聪明，否则会误了卿卿性命。不如老实做人，踏实做事，说不定也能守株待兔来个“时来运转、福星高照”。

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-09-25

作者:上海小商人回复日期:2007-9-24

润土老师:

您好,请教一个问题,有个前辈推荐我做仙妮蕾得,不知道您是怎么看待这个的?能否给点点拨?

---

前面,关于安利、直销、传销的话题,已经谈的很多,这里就不再细说。准确地说推荐你做仙妮蕾得的前辈,不是前辈而是上线。你如果不让你的亲朋好友讨厌你、躲避你,你就做仙妮蕾得。

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-09-25

作者:life9999999 回复日期:2007-9-25

润土啊,有两钱了别抖的太欢了,蝴蝶招来了马蜂却也招来了,这个社会上厉害角色多着呢,你能防住谁啊?做人要低调啊。你有空去看看我们群主\_随风飘逝的帖子~~是你在玩这个社会还是这个社会在玩你?——我的社会大学。。。你就明白摺~~~~~

---

呵呵，随风飘逝！，别以为你穿上 life9999999 马甲，俺就不认识你了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-09-25

作者：readsoul 回复日期：2007-9-25

润土老师能谈一下商标吗，我想把手上一个食品商标的价格弄上去，不知道如何搞，已经有人出到了 10w 的价格了。

---

10W 元卖给他。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-09-25

作者：难离难舍回复日期：2007-9-25

润兄！中秋节快乐！

密切关注！古地重游！

请问大哥，在未来 5 年物流中小城市企业的发展前景如何？我理想是未来拥有自己的一家物流公司！我电子商务专业的！但发觉中国的电子商务已经很难发展起来！

---

物流业细分为：仓储、港口、空运、水运、海运、铁路、陆运、装卸、代理。利润丰厚的仓储、港口、空运、水运、海运、铁路占据了整个行业利润的 80%，铁路一直被垄断；港口、海运、水运也逐渐垄断，空运被国外大鳄所垄断。仓储需要土地与政策，多少由地头蛇所把持。民营、私人被压进陆运、装卸、代理的空间，互相倾轧，入



行早的，因为门槛高，所以必须做规模而导致企业被巨额利息、巨额规费拖累，入行迟的则因为因为被放低门槛，导致大批从业者进入，竞争惨烈，只能亏本赚吆喝。唯一的办法就是拼命地超载、玩命地绕、闯收费站。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-09-26

作者：时尚的脚步回复日期：2007-9-2

---

还有哦，我们玩个心理游戏好么？我在随意评论的时候润土老师能想到我心里在想什么么？

热烈期待回复！

-----\*

正常情况下，我不去揣摩别人的心思。因为多数人在网络上的评论，基本上是真实地表达了自己内心的想法，而在其他公开的场所，牵涉到敏感的问题，多数国人则会言不由衷，也可能指鹿为马罢了。若想判断其真实的想法，则应该观察其话外之音。举评论的例子如下：

作者：life999999 回复日期：2007-9-25

润土啊，有两钱了别抖的太欢了，蝴蝶招来了马蜂却也招来了，这个社会上厉害角色多着呢，你能防住谁啊？做人要低调啊。你有空去看看我们群主\_随风飘逝的帖子~~是你在玩这个社会还是这个社会在玩你？——我的社会大学。。。你就明白摺

-----

—

他的评论，说明他没有仔细看贴，他跟多数人一样是通过贬低别人来抬高自己，用自己的想法揣摩别人的想法，他极力推荐我的网友看\_随风飘逝的帖子，想增加点击率，他以为换个马甲到处宣传做广告就可以增加点击率，这就是他真实的想法。我多数时候也是迂回地表达自己的想法，用话外之音避免被封杀。总之，听话要听音，语调比内容更能体会评论者的内心世界。

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-09-27

作者: 不理不睬 2005 回复日期: 2007-9-25

请较润土大哥:

在一个新的社区的邻里中心租了个周末集市的摊位,想卖些家居用品。希望积累经验,慢慢做大。马上就要开始搞了,心里很忐忑,不知道会不会有好的销路。

可否给些建议?

---

小区属于什么档次? 住户哪里人居多,是否考虑满足他们的乡情? 老人、孩子比例多少? 季节变化, 你如何应对? 小本买卖忌大亦精, 你如何精益求精? 小摊不易卖高档商品, 应做价低利大的商品, 如发夹, 丝扣等等。

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-09-27

作者: yhxe 回复日期: 2007-9-26

这个视频很有意思,不知道楼主有没有看过? 真的希望润土大哥能够看下! 如能有所点评, 我等幸甚!!!

---

在西方社会里，媒体记者也是喉舌，是民众的喉舌，是无可争议的无冕之王，国家首脑、国王被他们全天候监控，记者再弱智，他们也敢怒不敢言，狗仔队让英国王室没有隐私，让克林顿无地自容，因为他们知道，若对记者们不敬，民众将废除国王、撵首相、总统滚蛋，这就是东西方社会的差异。

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-09-27

作者: 幕后老总回复日期: 2007-9-26

不知大哥对国家最近提出的振兴东北，中部崛起怎么看？

以及各地不同的风俗文化对经济的影响到底有多大？？

---

在陕北，只有南泥湾，所以只能打持久战，拿下东北后，凭借东北雄厚的经济势力，一口气打败了拥有 800 万军队的蒋家王朝，解放以后，东北经济也一直位居第一，什么时候落败了？咋落到要振兴的地步呢？应该是再续辉煌才对！

埋头做事的结果是振奋，

齐声呼喊的场面是振兴。

理论上分析，东部的地质结构塌陷了，中部的地质结构也许就自然崛起。

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-09-27

作者: 幕后老总回复日期: 2007-9-26

以及各地不同的风俗文化对经济的影响到底有多大？？

-----  
东北二人转、扭秧歌、讲小品，看戏的多是穷苦大众，掌声多，  
给钱少；

苏州说评弹，听戏的是大户人家，细声细语，白银哗哗；

西北打腰鼓，踢腿扬尘，锣鼓震天，没见到钞票，撒一身灰尘；

温州做梦想钱、见面谈钱、集资凑钱、到处找钱，染一身铜臭；

成都喝茶、聊天、打麻将，不挣钱，却没缺过钱；

安徽皖南民风淳朴、经书传家、作官经商却家道摆落，皖北名酒  
遍地、酒欲横流、竟显风流；

.....

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-09-27

呵呵，楼上的兄弟，life9999999 不过是想忽悠些点击率而已，  
切不可恶语伤人，否则，互相对骂将于事无补、且相互郁闷，竖一个  
敌人不如化敌为友，沉默与宽容远比怒吼与仇恨更具力量。

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-09-28

作者:谈与弹回复日期:2007-9-2

看到润土兄出现，很高兴。从润土兄这里学到很多很受用的东西，  
很感激。

润土兄跟银行打交道不少，想请教一些问题。

我朋友将在我这地方（沿海城市）投资建农产品加工厂。就向银  
行融资贷款事宜，这两天我代表他跑银行作初步接触了解，对面谈过  
程有些问题参悟不透：

这个项目的产品的销路是没问题的(我朋友公司之前就是销售这些产品的,现在是后向一体化发展,自己也生产),利润有保证,前期也投入一部分资金建设厂,可以将厂房作抵押,对银行来说风险小,受益有保障。所以在和银行谈的时候我重点介绍了这些优势,但是那些主任、经理似乎对这没有表现出应有的关注,回答我的问题的时候也是很含糊。

是不是因为我没有提出他个人的好处?我下一次是不是应该把工作重点放在探求和满足他个人的好处方面?我应该怎样做?

另外,介绍人一般会有什么要求?

从支行一分行业务部一分行行长这几个环节,哪个环节最关键?

请润土兄指点,谢谢。

-----

银行现在与过去存在很大的变化,过去法律追究银行责任人的政治风险,不追究商业风险,所以只要贷款有政府领导班子的批准、只要贷款给国有企业、只要有利于香港的稳定、台湾的统一,就没有风险,反之则对贷款的损失秋后算帐。

现在,银行则把风险的防范放在首位,放款出去需要贷款企业的产权土地、贵金属资产、有价证券、经营权(如公路收费站)做抵押(租赁资产不考虑),担保则需要优质上市公司,知名实力企业(且已经为该银行的客户)、与该银行有合作协议的担保公司、政府财政担保公司。

过去,你搞定一个人,可以贷到款;

现在，你的贷款资料，要蒙混过信贷员、信贷主管经理、贷审委员会成员、分管行长，才能贷到款。否则，你让市委书记打电话、写条子也没用。

有一种情况特殊，银行可以考虑部分资金支持你，这就是你是他们的长期客户，多年来一直未贷款，经营状况良好、稳定，且长期以来保持良好的经营业绩，企业负债率极低，现金流量表非常的漂亮，从经营业绩、财务报表、多年实际银行的帐面表现上无懈可击。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-09-28

作者：myqzero 回复日期：2007-9-27

东北二人转、扭秧歌、讲小品，看戏的多是穷苦大众，掌声多，给钱少；

苏州说评弹，听戏的是大户人家，细声细语，白银哗哗；

西北打腰鼓，踢腿扬尘，锣鼓震天，没见到钞票，撒一身灰尘；

温州做梦想钱、见面谈钱、集资凑钱、到处找钱，染一身铜臭；

成都喝茶、聊天、打麻将，不挣钱，却没缺过钱；

安徽皖南民风淳朴、经书传家、作官经商却家道摆落，皖北名酒遍地、酒欲横流、竟显风流；

.....

~~~~~

说得太形象了！

各地的民风以及地域特色，寥寥数笔，形象传神。大哥，您是不是

把中国给走遍了？

年轻的时候是多走点地方好呢，还是多换几个工作好？

或者多走多干？

看电视、看报纸，不仅是看热门、有趣的内容，更重要的是透过表面的现象，分析、推理。

如二人转，语词色情、粗俗，动作简单、夸张，为迎合无文化、低俗之人而产生的低级文化，无文化、低俗决定了经济层次的低级、粗糙。

评弹细腻、文静有内涵，说明观众、演员，文雅、内涵、智力较高，这种高素质的人文环境，决定其经济产业的高科技信息、精细机械、化工等产业的发达。

去皖南旅游的时候，发现人文气息浓厚，村村有祠堂、私塾，就会发现中国过去的地主勤俭、知书、仁义、宽厚。他们故乡豪宅依在，散落各地的产业却被洗劫、抢夺殆尽，当祠堂破落、私塾不在的时候，这里的人们就已经失去了灵魂精神的寄托，迷茫而不知所措了，他们坚守的仁义、宽厚、勤俭、正直正被现实所抛弃、嘲讽。从现实表现看，发现王怀忠、王照耀等等贪官飞黄腾达、在政界、财经界风光无限，他们几乎全是皖北人，皖北人没有祠堂等文化的祭奠，没有人文思想，但是他们却义气、酒量大、胆子大，出手阔做（公款），说明现在是酒色财气的民俗取代了知书达理的民俗，正是这种低俗的腐败造就了安徽政治腐败、经济落后的乱局所在。

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-09-28

作者:幕后老总回复日期:2007-9-28

非常感谢大哥的文章以及精彩点评

不知大哥对 WTO 对中国带来的影响怎么看?但我觉得对于我们来说是一次最好的机会,比如说现在的金融已经开放了一部分,花旗,汇丰等银行开始办理人民币业务.虽然开放的远远不够,但至少是迈出了第一步,到今年年底,通信,保险等行业相继开放!

而网络的广泛推广与应用,信息化的透明已经比以前进步了许多,在加之社会内部的种种矛盾开始突显,似乎在暗示着某种变化.

这是否预示着将来潜规则会将被打破,垄断国企大规模改制,面对外来的竞争,真正的精英阶层会崛起,和谐社会不是梦

WTO 是经济全球化。

经济全球化的基础是建立在同一个规则,让经济自由地全球流动。也就是说潜规则被规则所代替,即使像西门子这样的世界大公司玩潜规则也一样被全球市场所抛弃。

规则是 WTO 的基础,资源是 WTO 的核心价值,资本是 WTO 的自由流动的能量。所以,在经济全球化中生存就必须拥有资源,资源包括有形资源、无形资源。

有形资源的石油、天然气、有色金属、稀有金属、非有色金属等地下资源;地上的淡水资源、土地资源、森林资源、人力资源均是人类倚赖生存的资源,这就是 WTO 的核心价值。

无形资源包括技术、人文，所以没有有形资源的国家与公司，必须拥有发达的科技技术，或者优质的自然人文环境、优秀的教育资源，也可以在 WTO 中生存发展。

资源的背后是资本的力量，你必须拥有资本，才能够拥有资源。例如企业会上市融资→抢夺资源→获取更多资本→再抢夺更多资源，就是 WTO 下的生存方式。

WTO 后，资源被资本垄断、市场被资本垄断、技术被资本垄断、人才被资本垄断，总之，世界被资本所垄断。所以，人类现在必须考虑：如何在经济全球化下保护全球的生态环境？如何在统一的全球化下保护世界多彩的多元文化？

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-09-29

作者：琴声剑气回复日期：2007-9-2

润老师：

您好，现在我手上拿到了，风电项目的可行性报告，老板交代我，仔细研究一下，看看在整个项目中，我们可以做什么，可以插手什么，得动用多少钱。哦，原来是手上有政府资源，去插手别人的项目，弄一块是一块，先熟悉，练练手，然后再做整个项目。

现在，根据润老师的指点，我分别在您说的几个方面着手做着研究，既然老板有了更为明确的指示，您看我下一步该如何调整工作思路？

老板想花最少的钱获得最大的利益。

!!!

有条件购买竹碳环保产品的用户,基本是无甲醛环保材料的高端客户,发现甲醛等有害物质后,一定不会用竹碳吸收而是立即拆除而后快,竹碳吸收之时就是夫妻大战之时。

穷人可能相信这些亡羊补牢的产品,不过竹碳的价格依然要便宜。他们毕竟要攒下点钱,做好治疗癌病的准备。

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-10-08

作者:小煮粥粥回复日期:2007-10-

还有件事得问问润土老师.

我现在正在和一个大学谈承包的事.就是承包他们学校学生宿舍桶装纯净水的经营权,我从学校外面的纯净水厂家进货,然后拿到他们学校去卖,请送水工负责送到寝室里面.赚取中间的差价.是通过向学校交纳承包费或者每桶抽取利润的方法来取得承包权的.

我先到学校找到后勤集团公司.后勤公司说先找学校的宿管中心主任协商.然后通过他往上报才行.

我先后找了这个主任好几次,给他提了我的方案.也通过好几种方式向他表明了对他个人的好处,但这个主任都不接受,搞得很他正规一样.

后来考虑到这个主任抽的是玉溪(对于一个高校的宿管主任来说,抽玉溪是一种极为奢侈的事,和本身的收入和身份是极为不相称的,所以我觉得他也是吃了别人给的其他好处,)我在国庆前去他办公室

的时候,给他带了一条玉溪去.而且又一次给他说,和我合作对学校,对他,都是有好处的这个已经说得很明显了.

但他都作出很直接的拒绝.

在排除我有竞争者的情况下我实在搞不懂这件事错在哪个地方了.找不到突破口了.

现在我除了认为他想拿我的那个方案自己去赚钱外,实在想不出他拒绝我有其他的原因.

第一次去的时候,他说现在学校没心思考虑这些事现在忙

我又去了几次后他说让我拿个方案出来,他商量下,

我拿了方案后,他又说考虑下,这个事不是他一个人说了算,要商量商量.过段时间找他的时候,他又说方案写得不明确我改了之后又给他送去,他又说现在有个水厂也在联系他们.他们准备从水厂进货.

学校自己来搞.

但我的方案对他们学校明显的有好处,从中间的角度来说是很有利他们学校的无论是利益还是管理上.

最头疼的是他既没拒绝我也没答应我

就一直说商量.我真知道该怎么办.

望润土老师指点我一下.

是谈生意的方法没对还是找的人没找对.还是处理关系上没处理好.都麻烦润土老师悉心指点.

假如学生被污染的水放倒,他及他所有的上司将被无产阶级专政

立即正法，他的玉溪，他老婆的口红就是他受贿的铁证。

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-10-08

作者:宇文程度回复日期:2007-10-2

从去年,就开始看此帖的,闰土老师的远见卓识,令人心悦诚服,闰土老师所表露的思想和见解,更是让人耳目一新。

我有一个很小的问题请教。

现在买房子,是很糟糕的时期吗?

大城市的房价已经高得太离谱了,对于工薪阶层来说,5000的房价和20000的房价,意义是一样的。所以,我想在一偏僻的小县城买房,房价也还是很高,但逊于大城市很多。3000多一平方,总价值35万,首付11万。按揭,月供1800吧,目前收入约3000。手里的钱刚好够付首期。

不知道在这种情况下能买下去吗?我的担忧是:一是这种价格在距离大城市近的小县里已经算高的了,还有可能大城市崩溃后小城市也同样跟着倒下,不知道小城市受炒作的影响有多大;二是现在的经济大危机,好像就要来了,如果大规模的失业以及银行提高利息等政策会给个人带来多大的压力。

谢谢

有能力就买商品房,无能力就等廉租房。通货膨胀中,富人比穷人承担更多的损失,所以现在明智的选择是:富人保值,穷人保命。

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-10-08

作者：纯粹阅读回复日期：2007-10-3

润土大哥：

有幸得到过大哥的文章，从看到这个帖子起，就认定了大哥是我人生的良师益友。大哥是个智慧的人，从大哥的帖子来看，更是一个爱国爱民的人，正是由于这种爱衍生出智慧，点石成金的智慧。大哥在这儿发贴，给了很多人人生的真正意义上的启蒙教育。但是，我希望大哥的智慧能启蒙更多的人。

我是一个有十年教龄的高中教师，最近终于辞职了，不是我不爱教育，我是太热爱了，教育工作是我生活的灵魂。但目前的教育状况和我的教育理想实在是相差太大：学生素质越来越差，教育也越来越不能满足学生成长需要，学生厌学、教师厌教，教师学生都不读书。教育已经成为不是促使人成长，而是阻止人成长的一个因素。虽然目前教育在改革，但很多关键性的东西改变不了：考试方式、教师素质。

教育关系每个人一生幸福，关系国家前途命运，但这种现状没有多少人真正愿意去改变。我认为一个很重要的原因是我们中国的教育国家垄断性太强，没有象英美等国的私立教育的冲击促使他坚决而迅速的改革。中国虽然有私立学校，但没有自主权，因而教育理念上只是追随公立学校。

这十年来，我阅读了大量教育方面的文章、报纸、杂志、书籍，也思考了一些问题。我的理想是希望有一所自己的学校，结合东西方教育思想，能让学生成长为勇敢、智慧、创新、个性、品质卓越的人，象润土大哥那样的人。我的儿子也两周岁多了，我不愿意他接受目前

这样的教育，我也不愿意如我儿子般可爱的孩子们再接受这样的教育。但是说实话，办学难度比陶行知、晏阳初那时更甚。

我从大哥的帖子里可以看出，大哥专门写了教育篇，而且强调教育的重要性，希望大哥关于教育方面再给我点智慧启示。

开、民主的社会，教育是开发全体国民的智力、道德、艺术、能力等素质，更会培育国民的民主理念，培育法制的公民思想。

在专制的社会，教育的目标是培养顺民，也培养专业的技术人才，一切‘自由之思想、独立之人格’的教育都会葬送专制社会的稳定基础，这些人才将是专制体制的掘墓人。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-10-09

作者：披月行回复日期：2007-10-8

润土是有见识的人，一贯提倡自由民主，但毫无疑问也是资产阶级的民主，是向官僚、垄断阶级、封建专制求民主，是向经济压迫求自由，而绝不是对工人的民主和自由、平等。阶级的影响难以不能摆脱的，那是你时时处处生活的环境。大概除了耶稣，没有人能摆脱这个宿命。

电影华尔街里有一句台词，据说在美国为人称道：贪婪是美德。

资产阶级追求民主、自由和平等，虽说虚伪，但也不绝对虚伪。他给这个社会种下了一粒果实，自由民主和平等可以在社会中得以扩大，无产阶级虽无缘食之，却也受熏陶。

马克思是伟大的，眼光是深邃的，他热爱人民、热爱生活，希望人类更美好，但是我此刻突然发现他放了一个最致命的错误，这个错误将人类的思维彻底地打乱，人类差点被毁灭。

马克思这个错误就是把阶级分为资产阶级和无产阶级，马克思只看见金钱、财富，所以将社会阶层分为资产、无产，他忽视了社会最根本的原则，社会财富的分配原则是靠权力而不是资产、无产，权力才是最根本的元素，所以说阶级分为有权阶级和无权阶级比资产阶级和无产阶级更准确。如果用有权阶级和无权阶级就可以将现在的社会现象，东、西方的差异解释清楚。如果用老马的理论，我们无法解释许多社会政治、经济的现象，我可以准确地说，假如马克思活到 20 世纪 60 年代，他也会发现他错了，他会立即烧毁《资本论》，写一篇《权本论》，他会大声地宣布：美好的共权主义社会已经实现了，这就是人类最美好的社会。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-10-09

作者：freeds 回复日期：2007-10-

润土老大：我的又一个朋友被传销洗脑了。我真的很心痛啊。他现在变的又傻又呆，和以前真的判若两人。我想写一篇《关于传销的彻底批判》无奈腹中空空，只能在网上查查资料，而那些全是表面的东西。我感觉，除了人性的贪婪，和黑心组织者的封闭的洗脑，一个与经济与社会的很多问题相关。而这些是我所写不出来的。

恳求老大从全方位的角度分析一下传销的历史及人们中招的根本原因。让他们被洗脑的人看了能立即醒悟，那些边缘人看了立即远

离的文章。老大您的见识是我见过最深刻的。如果有了这篇文章，相信一定会有很多很多人受益。

谢谢老大!!

你的朋友不呆也不傻，他现在很快乐，他们在权贵阶层的统治下，他们自身又无才无技，本属于彻底地绝望的阶层，但生活看不见希望的人是世界上最悲惨的人，所以，我们要感谢那些传销的黑心家伙，毕竟给这些传销的家伙片刻的快乐和希望。

我没有办法救他们，除非我能给他们公平的发财机遇，公平的成功机遇。既然他们被剥夺了公平的机遇，我们怎么忍心去剥夺了美好的梦境，当他们连梦想的权力也被剥夺的时候，他们就心如死灰了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-10-11

作者：小煮粥粥回复日期：2007-10-10

看了润土老师写的东西以及对别人提出问题的回复。

不知道是我自己看不懂还是你写得太过于短小精悍经典。

我觉得有些回复好象是敷衍一样。您要是忙还不如不回。

我现在是一个有几万小资本。大学刚毕业。交际能力比较强的一名大学生。我想创业可是在无数次被所谓的“关系”挡在外面的时候。

我该何去何从？

我问过一个成功人士他就回答给我四个字”学习等待”

不知润土老师有何高见？

有时的确在敷衍了事，因为前面的类似问题已经详细解释清楚，所以不想花时间再重写，我更不愿意重复内容让大家感觉帖子没有了新意，大家看贴的目的是希望更新，更新就是有新的内容。

教手艺是手把手的教、详细的教，我希望我点拨一下，大家就能明白，我担心我说的越仔细，大家就越不思考、分析，我尽量用全新的观念、独特的视角去引导大家与大家共同学习，同时也让自己得到提升。小学生希望老师回答问题尽量地详细，但是知识、经验、智慧积累到一定的程度的时候，可能需要的帮助就是一句话、一个眼神、一个手势而已。

语言、文字与思维空间的关系成反比：

短小、精简、经典——给思维的空间就巨大、丰富、多彩。

长篇、注水、详细——给思维的空间就细小、贫瘠、单一。

脑细胞要智慧、敏捷的方法只有一条途径：激活，切不可注水。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-10-11

作者：拐子 47 回复日期：2007-10-1

润土大哥发一份给我吧

整个粗略的看了一遍下面我要细读

还有最近我们也一个项目要和政府打交道可我们团队没有一个人有过此经验也没有政府关系到时还请润土大哥多多指教

政府是机器，政府官员是操作机器的操作者。

机器的总系统控制者希望机器稳定运行，机器分系统的操作者希

望在不影响稳定的情况下，追求自己政治利益的最大化，在政治利益最大化的前提下，追求自己物质利益的最大化。那些政治没有前途的官员则将自己的私利放在最高的位置。

总之，封闭社会的政府官员是：先谋其位，再谋其利。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-10-15

作者：一天星月回复日期：2007-10-12

读到严介和的那一段，突然想问润土大哥一句话：

如果胡书记求贤，让您去管理期货投资的事项，阁下敢不敢去、会不会去呢？

我不去，胡哥虽是明君，但是现在宦官太多，且功夫均不在魏公公之下，我即使有时间做管理，也没有本事躲他们的陷阱。

作者：一天星月回复日期：2007-10-12

八旗子弟虽是一些人信赖的人，但面对外国资本的强大和太平天国的凶猛，却不得不启用汉人的强人啊。

你认为就不可能吗？

大清国最后全靠曾国藩、李鸿章支撑着，但是只要那三角龙旗飘着，只要那垂帘挂着，这天下就还是贝勒爷们的。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-10-15

作者：czg383963 回复日期：2007-10-12

另外还有一事情想向润土大哥请教：目前我看好一个熟食项目{棒棒鸡}想加盟,因为是外行.所以完全不知道因该如何着手.请问我应该如何规避风险.并考察好这个项目.把它作成功.如有哪位网友对此有好的建议或者指导,也希望不吝指教.谢谢.

外行就不要相信内行的忽悠。这个问题好象前面说过，应该多提几个为什么，{棒棒鸡}卖给谁吃？什么地段卖？顾客会经常光顾吗？

不过，我可以告诉你，我家菜场边的{棒棒鸡}倒闭了，现在继续卖“盐水鸭”。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-10-15

作者：披月行回复日期：2007-10-14

中国移动为什么要上市，它缺资本吗？

上市的目的是什么？

就是为了给老外一杯羹，还是有技术上的事？

移动不缺资金，国内的银行巴不得的送钱给它。

它也不会把钱平白的外送，正福也不会愿意

有消息说是因为联通的步步紧逼需要筹钱，简直是笑话

联通这个干瘪的，哪里能威胁到移动！

就是和国际电信巨头争霸，其资金也是可以任意回旋的吧

-----*

面子上：展现中国企业的辉煌业绩，让世界 500 强 CEO 们自叹不如、关门哭泣。

面子里：高管们的薪水与世界顶级的企业家们接轨，代理发行的券商高盛公司赚的盆满钵满(幸亏高盛等公司不是身陷泥潭的西门子，否则又是一单巨额的贿赂门事件了的)

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-10-15

十七大

今天上午隆重召开

我们希望鼓舞人心

我们愿景再续辉煌

我们预祝胜利闭幕

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-10-15

中国改革进入第三个战役，今天是生死战役的开始，胜败在此一举。

第一个战役是：下海（邓打开了大门）；

第二个战役是：下岗（工人下岗、转岗、、调整、转变僵化的经济体制结构）；

第三个战役是：下台（腐败官员下台，精简官员们的帽子，将政治体制调整为廉正、高效、亲民的政府管理模式），我们可以预见到胡哥遇见的的阻力有多大，这是二千多年来帝皇一直未解决的中国难题，也是我们亲爱的D一直探索的问题，我们D在延安就提出了“精兵减政”，我们在文革中又让他们全部下岗也没解决难题，所以说今天这历史遗留的问题是否已经找到解决的方法，我们期待着，不管怎样，我们老百姓对胡哥面对腐败分子的勇气与胆识，表示最衷心地钦

佩——胡哥思想远大、抱负远大，我们的国家应该走向远大。

作者：目光呆滞的闰土 日期：2007-10-15

作者：yxiaoya2000 回复日期：2007-10-14

非常感谢闰土大哥，邮件已经收到。

我在医药行业做了4年，工作量大而且繁琐，需要一定的行业经验才能做好，但收入没跟销量挂钩，所以做了几年也没多少原始资金积累。代理一个产品也是刚开始运作，算是小打小闹，而且医药行业不象以前，现在是企业、靠系统能力赚钱。

想和朋友（朋友是家具产地顺德的，亲戚有开厂的，但自己没有家具行业经验）合作，设想针对小区楼盘的新老业主组织家具团购的项目。需要搞定厂家、物流和消费者三方难度大，希望闰土大哥点评一下，是否是蚊子或苍蝇。

团购只适应非个性化商品，团购用数量、金额与商家争取最大的利益折让。不过，现在是个性化消费的年代，家具也是个性化的商品，你很难统一消费者的喜好。

作者：目光呆滞的闰土 日期：2007-10-15

作者：一天星月 回复日期：2007-10-15

谢谢老大的回答

现在开幕式已经结束了，闰土大哥是振奋呢还是...

上午没看开幕式，此刻是中午睡觉时间，正昏沉沉地想睡觉，困

的连眼快睁不开了。

我估计胡哥不会有什么振奋人心的豪言壮语，他是务实派，他知道老百姓听的豪言壮语太多了，他知道“许多事可以做，不可说；可以说的事，是一定可以去做的”道理，我们祈祷胡哥身体健康，我们自己也睡好午觉、养好身体，我们其他拼不过腐败分子，我们就用健康的身体去打持久战-----

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-10-16

作者:一天星月回复日期:2007-10-15

不过民主也不是万能的，虽然它对内发展会有好处

比如：有希腊学者（早就作古了，2000年前的人）认为，民主有一个特征就是民主的国度容易被外界的力量影响。

这一点没错吧

我总觉得这些有点玄乎，大概和我无关吧。摸不着就没有体验，没有体验就没有兴趣，也就没有关注。长征已经远了，慢慢会被忘记。

民主是智慧、善良、、公平、博爱的人民当家做主，所以。必须培养、教育人民成为一个高尚、善良、自由、平等、博爱的国家公民，若人民被驯化成愚昧、被驯化成流氓、被驯化成无赖、被驯化成狂热的宗教分子、被驯化成极端的民族主义者，那么这个畸形的民主就是人类的悲哀。

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-10-16

作者: high_leon 回复日期:2007-10-16

大哥关于股市密码的那个我看了很多篇,最近也试着去了解股市和资本市场,大哥对年内的股市有何看法?

在只争朝夕的时代,学者会抄袭、剽窃,他们决不会潜心研究学问去择取那诺贝尔桂冠;同样企业家、商人、投资家也决不会耐心地培育市场、投资基础科技去创造财富。

今天的中国股市是基金、大盘蓝筹的“二人转”,公募基金经理朝买蓝筹,夕上天,拿着巨额奖金立即走人,因为他们知道奖金落袋为安的道理,他们更知道凭公募基金正把他们这些经济白痴捧着神灵,此时不骗,更待何时,所以立即将私募资金收入囊中,这无本赚钱的神话终于成真,即使某天神话破灭,这些基金将像神仙一样消失的无影无踪。

所以说,表面上是二人转,其实是这些基金神仙在骗公墓的奖金与私募的红利罢了。

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-10-17

更正、补充:

作者: high_leon 回复日期: 2007-10-16

大哥关于股市密码的那个我看了很多篇,最近也试着去了解股市和资本市场,大哥对年内的股市有何看法?

在明天太久、只争朝夕的盛世,学者只能抄袭、剽窃,他们决不会潜心研究学问去择取那诺贝尔桂冠;同样企业家、商人、投资家

也决不会耐心地培育市场、投资基础科技去创造财富。

今天的中国股市是公募基金、大盘蓝筹的“二人转”，私募基金暗度陈仓。公募基金经理朝买蓝筹，夕上天，拿着巨额奖金立即走人，因为他们知道奖金落袋为安的道理，他们更知道自己在公募管理层眼里只是棋子罢了，他们欣喜地发现私募基金正把他们这些经济白痴捧着神灵，上市公司未来的价值他们不一定明白，但是棋子与神灵的价值，他们一定知道，于是那些天才的基金经理将巨额私募资金收入囊中，这无本赚钱的神话梦想成真，不久的某天神话破灭，这些天才将像真正的神仙一样消失的无影无踪。

所有中国股票市场的现状是由体制结构决定的，公募基金管理层与操盘手与美国的巴菲特他们不同，他们看似捧着金饭碗，实际上是捧着瓷碗的临时工，只要后台一倒、人脉一断，识相点的，自己卷铺盖走人，所以，基民们、董事长们不要跟他们谈远大理想、美好愿景，不要谈明天的事，就谈今天怎么分脏才对。

从市场经济的角度分析，今天中国的优质企业，基本是垄断的企业，随着经济全球化、市场自由度的开放，他们未来的市场价值早已被高估。未来全球化的经济就是打破市场垄断的经济，中国的垄断不除，整个中国经济的自由活力就永远被压制着，而这种自由的活力正是中国在全球化经济中制胜的动力源泉。所以巴菲特明白这个道理与趋势，中石油股价再高，他也要减持控制风险。中国的公募基金的天才经理也知道，这个泡沫未来即将破灭，所以他们不要基金的期权，他们要月奖、要年薪。他们明白自己的光荣任务就是配合大型国企全

面上市，他们必须将股民展示大盘蓝筹辉煌的业绩，现在已经与国际接轨了，但是中国第一股才 40 美圆与美国第一股 1000 美圆还有更大的差距。

今天，未来的股票市场空间在公墓基金经理眼里依然很大，“你们散户不敢拉，我们基金继续拉，拉到第一拿红包，拿了第一投私募，分了私募逃夭夭”。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-10-18

作者：一天星月回复日期：2007-10-17

一是认为他的做法可以理解；

一个是：我命由我不由天。我自己的命，为什么要别人来作主指挥。

算是集体和个人的冲突吧。我困惑于中国是否真有所谓的“集体”存在，疑心这是别人号召你去卖命的一个幌子。皇帝杀大臣那么轻易，权臣为邀宠不惜捏造栽赃，而屠城之事历史上不胜枚举。何为集体呀，何为个人，为个人还是为集体？有集体吗？常见到的都是为自己的私斗。

中国封建社会开国的皇帝中，99%是地痞无赖，这些最大的流氓连那些刚正不阿、智勇双全、杀血为盟的兄弟也被他的阳谋一一消灭，何况所谓的平民百姓。流氓让人民随意送死的言语正说明：人民在他们心目中比狗屎还下贱。

所有的独裁者、所有的恐怖分子，有一个共同的特点：冷血动物，

在他们心里，即使地球上所有的生命陪他一起死亡也是应该的事情。

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-10-18

郎咸平是身外事外，对事而研究、评判；索罗斯身事内，对事有切身的体会，体会着细微的变化，巨额天量的资金、生死瞬间的残酷游戏里，每一次变化，带给索罗斯的一定是刻骨铭心的记忆和思想的升华，所以索罗斯的人生追求不是金钱，而是开放的社会。

东西方哲学的差异是，宏大与细微、概括与精准的区别，中国人看浩瀚的星空，总结哲理，西方人看小小的蚂蚁、昆虫总结哲理。所以中国人能有最伟大的理想，却迈不出踏实、精准的脚步。

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-10-19

作者:冬雷冬雷回复日期:2007-10-16

1990年新年献辞(哈维尔)

我的最杰出的前任马萨里克以伟大的捷克教育家科明纽斯的一句话来作为他第一次讲演的开头。请允许我借用这句话并辅之以我自己的语言来结束我的第一次演讲：人民，你们的政府还给你们了！

这么多年感觉报纸、电视上就只有伊拉克、巴勒斯坦等几个国家的消息，若冬雷老弟不发捷克总统的这个贴子，我差点忘记了世界上还有捷克这个国家，今天我上网搜索了一下捷克，我惊讶地发现捷克、

斯洛文尼亚（前南斯拉夫一个省）、匈牙利等国家，早在 2005 年就被世界银行认定为发达国家了-----。

1990 年的捷克，“人民，你们的政府还给你们了！”

想不到的是；

2005 年的捷克，“政府，你们的国家是发达国家了！”

作者：目光呆滞的闰土 日期：2007-10-22

作者：small 勇回复日期：2007-10-19

闰土前辈好！

我一名大三的学生，最近连日读过您的帖子，您的话语中冲满了智慧，您对社会问题的看法让我受益匪浅，晚辈我现在想请教先生一个问题，就是我现在有考研的想法，但拿不定主意，不知考研是否对我有益。想想现在的就业形势，前途渺茫，本科毕业后就拿 1000 到 2000 左右的薪水。假如考上研究生，念完也 27 岁了，我正处在矛盾之中，所以想请教先生您对考研的意见，如果先生不支持考研，那先生能否指导我一下，告诉我现在除了拿到学位证，毕业证，英语四级证，如果我还需要在哪些方面努力，毕业后才能在社会上立足，我的梦想是创建自己的公司。

研究的领域是否是稀缺？是否有价值？导师是否有知名度？学校的品牌是否有含金量？

总之，在文凭泛滥的时代，名牌大学尚有点面子价值；只有真才实干才有市场价值。

就业是非常复杂的话题。

在中国有背景，有无文凭一样可以就业。没有背景的人，只有成为市场需要的人才，方能就一个好的职业，未来市场需要的人才是资本、金融、新材料、新能源、环保、节能、市场创意、广告营销、游戏软件设计、牧师……

总之，未来市场需要的人才是能将空间距离拉近（电脑之间的距离、城市之间的距离、产品与消费者之间的距离、资本与企业之间的距离、地球与月亮之间的距离……）。

随着空间的缩小，人们灵魂也失去的空间，所以未来疏导心理、安慰灵魂的人才有很好的就业市场。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-10-22

作者：无聊菜农回复日期：2007-10-20

润土哥，断断续续看你的贴子有 2 个星期了，深感受益，但有一事至今不明，望大哥指点一二：

1. 年轻人想得到名和利都是很自然的事情，问题是仅仅为此而努力去追求，最后你什么也得不到。把事情做好了，名和利是自然而然的副产品。不要直接奔那个东西而去，直接奔那个东西而去，往往得不到那个东西。

2. 目标设立要明确化，比如：2010 年 10 月前我要赚到 100 万。

这两点如何统一？门外跪求中。。。。。。。。。。

今天，你能赚一块，又合理地花出去 0.9 块；

明天，你能赚十块，又合理地花出去 9 块；

.....

今天，你接触一个人，学到知识或见识一个人；

明天，你接触十个人，学到许多见识或看清某个人；

.....

只要你赚钱的手段不断地升级，只要你思想境界不断地提升，也许不经意间，你会发现你早已是百万富翁了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-10-22

请问润土老师怎么看王志纲和其“第三种生存”，怎么看“百无一用是书生”，志大才疏的书生有必要考虑战略吗，润土老师您是如何看战略的。

战略上藐视，战术上重视。

再强大的敌人也有破绽，只是我们未发现罢了；

再凶猛的野兽也会发困，只是我们未抓住机会罢了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-10-22

作者：第叁人回复日期：2007-10-21

楼主你好有个问题想咨询一下，我是一大三的学生。在学校代理了一电脑的销售，但发现这东西实在不好做，因为大家买电脑这种稍贵的东西都会去电脑城买，连很熟的人都不买你的帐，呵呵另外我还想针对一些须用电脑的集体和组织，如网吧等客户，楼主您有何对策来说服他们来购买我的电脑？看了这么多，发自内心地感到楼主的胸

怀与境界远非一般人所能及。

现在的商业是价格加服务，顾客前面考虑的是价格，买到后考虑的是售后服务，电脑城、连锁电器商店靠的是品牌服务、低廉的价格。

你的问题是无法解决顾客的“后（售后）顾之忧”。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-10-22

作者：yhxe 回复日期：2007-10-21

七国财长会议已经催促人民币加速升值，中国会重蹈日本的覆辙吗？

现代日本经济是战后一片废墟上发展起来的，日本成为世界第二的经济大国的背景是国民素质被全球公认为第一。

他们经济可以停滞、可以放缓，但是社会决不会动荡；日本民族没有自大意识，有危机意识，他们全面的社会保障体制已经建立，他们是第一个进入老年化的国家，正在探索老年化国家的发展之路。

二战的废墟，他们重建；

资源的匮乏，他们节约；

金融的泡沫，他们过来；

老年的社会，他们绸缪。

所以说中国与日本“辙”不同，何来“覆辙”，中国只有外汇资产，日本却有庞大的企业资产索尼、丰田、日产早已经是全球化的大公司，在中国的企业尚没有迈出全球化的脚步的时候，日本企业已经

完成全球化的布局。

未来，中国遇到的困难远远大于日本，因为币值上升的同时，企业尚未生级，经济未全球化布局；民众的公民道德、社会责任感尚未建立。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-10-22

作者：一天星月回复日期：2007-10-22

我顶啊

十七大确定：人民代表的代表年限以后将受限制，这有什么意义吗？

-----*

胡的改革、开放，更多的是来自既得利益者的反对，民众拥护、爱戴胡哥，民众知道胡哥廉政、爱民，可是民众没有权力，胡哥也困于历史积压的问题、困于体制的问题，而无法将权力一下交给人民。现在，唯一的办法就是在 D 内先民主、先改革，这是胡面对 D 内腐败分子的权宜之计，现实中无法将数量庞大的腐败分子一网打尽，只能关上腐败的源头，然后各个击破，表面上风平浪静、表面下腥风血雨，2000 年来，中国独有的宦官阶级就从来没有想过要退出历史的舞台，胡哥若能成功将宦官阶级彻底消灭，那么，他将是中国历史最伟大的人物。中国的老百姓相信他，因为中国的老百姓第一次没有喊他“皇帝”，喊他“万岁”，而是喊他“胡哥”，这称呼包含着十几亿民众对民主的期盼，包含着中国民族深情的期盼。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-10-22

2005-10-22

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-10-23

作者: lulusean 回复日期: 2007-10-22

如果台湾独立了怎么办

台湾的经济能离开大陆吗?

台湾的文化能离开大陆吗?

在全球化的趋势中,国家的地位正在被经济、文化共同体所替代,经济上的相互依存,文化上的相互交融是未来社会的生存方式。

只要大陆经济健康良性地发展,只要大陆寻回文化、思想的精华,只要大陆民主、开放。那么,大陆用导弹驱赶台湾独立,宣布与台湾分离,台湾也不会独立的。

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-10-23

作者: youtang 回复日期: 2007-10-22

从开始到现在,我关注了您两年。

我还是一个农民工,靠体力生活吃饭。

我没有钱,没有爱人。

有人说人与动物的唯一区别是会不会使用工具,

我只能用体力,那我不是动物了吗

如果我不想再这样下去,

我该怎么办?

胡哥执政后，一直把农村的建设、发展放在首位，免农业税、建农村医疗保障系统等，正在落实。

人与动物的唯一区别是：“会不会使用工具”。说的不完整，海獭也会使用工具的，猩猩也是使用工具的，可是他们依然是动物。

其实，人与动物的区别是：动物是本能的活着，而人必须有尊严地活着。假如，人没有了尊严，那么，他就是绵羊、就是野兽、就是魔鬼。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-10-23

作者：bing3451163 回复日期：2007-10-23

润土大哥，恕小弟问你个问题，您准确的是什么文凭？

比如大学，您上了几年？有毕业吗？

82年，重点高中毕业；

85年参加〈经济管理〉自学考试，第一年，花10天时间，过了5门单科，86年，上半年考〈工业经济管理〉、〈农业经济管理〉，上课认真学习、下课刻苦地复习，这两门不及格，看着狗屁不通的书本，气愤至极，从此放弃自学考试；

94年，免费上了10小时左右的函授，拿了个内部认可的大专结业证书。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-10-23

作者：yhxe 回复日期：2007-10-23

人与动物的区别是：动物是本能的活着，而人必须有尊严地活着。

假如，人没有了尊严，那么，他就是绵羊、就是野兽、就是魔鬼。

顶这句话!!!!

另，楼主对现在针对中国的金融货币战有何预测？

-----*

外战-----外行；

内战-----内行。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-10-24

作者：树啊树回复日期：2007-10-23

润土大哥：我国专利转化的市场是怎样的，要在这个领域有所作为该从何入手？

另外：

我最近搞了几个小东西（防止耳机线缠绕的装置；一种花盆；一种方便随身携带的火灾逃生装置），已经申请了专利，但我觉得没用，所以想拿其中的一两个自己实施。

我是这样考虑的：

1，防止耳机线缠绕的装置：成本为几分到1毛。因为价格便宜，所以需要靠量才能挣到钱，关键是销售渠道，谁是此产品的批发商、零售商呢？因为没有技术含量，如果被仿冒项目也就结束了。如果走高端一点，和耳机、MP3等厂家合作作为附件，不知道他们能不能看上这么简单的东西，通过什么途径和他们沟通？我觉得只有一种情况他们才能买我的专利，就是此产品得到市场的认可并且很难绕过我的

专利。现在一切还是捅里的月亮，只有自己做起来才可能变为现实。

2，一种花盆：成本 10 元以上（含花草）/米。必须和花草一起出售给办公室场所，别出心裁的设计，假定它有市场。我是否需要成立公司，因为售后服务是此项目的一个重要组成部分。然后整合苗圃、运输、维护等环节。目前的办公室绿化市场很初级，基本没有普及型的产品，作为一个全新的产品，我想那些规模大的名气好的公司会更愿意尝试，从高端切入不知是否会事半功倍。

3，一种方便随身携带的火灾逃生装置：成本 4 元左右。目标用户是儿童、学生、上班族等年轻人。目前的火灾逃生装置生存下来的产品几乎没有，原因是产品不便携；人们觉得没必要，没有预防忧患的意识。这个产品体积小巧美观、功能完善，我的思路是使它方便随身携带又具有观赏性。如果有市场，被仿冒是必然的，为了不在市场上厮杀或灭亡，我的想法是和 IT、传媒等公司合作帖牌作为赠品，或者我帖个响点的牌子自己销售。这些暂时只是我的一厢情愿。

我阅历太浅，想法初级，不知哪个更适合白手创业？望大哥能指点迷津！万分感谢！

中国 99%的专利是实用型的专利，中国很少有基础性的专利，这就是中国一直没有获得诺贝尔科学奖的原因。

看近处、看表面，发现的只能是实用型的科学；

看远处、看深度，发现的一定是基础型的科学。

思想有多远，就能看多远。如果失去思想的空间，禁锢人们的思

想，那么人们就永远没有可能，看的更远、看的更深，就永远不可能获得诺贝尔奖。

你发明的专利很好，你有想法、会动脑筋，更想通过专利市场化来赚钱，我理解你的心情。

此专利假如被企业高价买走，那当然是最好的结果。我现在谈的是可能遇到的困难，如果你能克服这些困难，那么，专利就可以赚钱。

困难是：实用型的专利与基础型专利的不同是，它很容易被模仿并加以改动变形，使未来的法律纠纷，增加许多变数，加上中国法律本身就是变数，所以，从实用性专利公布的第一天起，专利所有人就在裸奔，何谈什么隐私权呢？只是专利局只管收钱，不告诉你这个秘密罢了。

办法只有一个：像浙江的商人一样，把你的专利产品生产出来，廉价地连造假者也不敢越雷池一步。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-10-24

十七大的三大看点：

- 1、民主、开放，先在 D 内民主
- 2、生态、人均、又好又快
- 3、美好未来的精心安排。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-10-25

作者：一天星月回复日期：2007-10-2

润土大哥，在用出身论来分析人，呵呵。这可是阶级分析的一贯方法。

钱、女人这些需求是外在的，大概不会在精神上形成无底洞让人无休止的追求。再说放牛娃也有修齐治平的先天潜能啊。资产阶级不玩弄女人吗？马克思说资产阶级要把无产阶级的妻子儿女变成妓女。不会是说谎吧。

-----*

资产阶级追求情趣——结果是出生率下降、人口减少；

无产阶级追求性趣——结果是出生率上升、人口剧增。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-10-26

作者：力克船长回复日期：2007-10-25

润土大哥：我做的是电子商务，和几个好友一起做，我们都是刚走出学校不久，手头资金就4W多，主要是想不到好项目，有的话再凑点没问题。

现在想请教的问题是，我们想在本省会城市做创意家居的批发销售，目前这类稀奇古怪的东西在网上团购做的很火，但是市区实体店很少，我们也是先做了网上团购后了解到很有市场潜力，所以打算也做大规模，如今竞争对手有那么一两个，他们有自己的店面，既做批发零售，又加强网络宣传攻势，我们的情况是，进货都是从浙江义乌进的，价格便宜，对手也是在义乌进的货，我们的网络团购做的很好，价格相对低点利润少些，尽量送货上门，远点就定点取货，我们现在想扩大规模，请润土大哥给点建议，是否需要搞个店面？如何经营？该设什么壁垒防止竞争？

创意产品就是新颖、独特、非标准的产品，创意一定充满个性化元素。个性化的商品可是网购，却不太可能团购，若团购则会遇到人数地域分散、购买时段分散的困难。

总之，你能卖出一件，你才能考虑卖十件的事；你能卖出万件，你才能考虑做大规模的事；你能看贴心细，你就不会问这件过去的事。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-10-26

作者：changgoutong 回复日期：2007-10-26

润土老师你好，我现在想和朋友一起合伙开饭馆，但又苦于没有此行业的经验，请问老师合伙开饭馆须注意些什么？怎样写合伙协议书？我是想用协议来约束大家，是怕万一经营不好会发生纠纷，那如果有协议书就没有关系了，白纸黑字有言在先，大家也不致于变成仇人，我怕...

烦请老师在百忙中抽点时间给予指点，急盼。

烦请小弟在百忙中抽点时间细阅帖子，慢看。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-10-29

作者：czyh3 回复日期：2007-10-28

大哥对目前兴起的炒黄金有何看法啊

炒不是“火”字旁加“大”字，而是加“少”字，少是慢慢地加温，火少容易掌握火候，容易控制把握。现实中，那些能够猛火炒出美味佳肴的厨师非大师不可也，所以说：炒任何东西，你若不是大师，

你就悠着点。

炒分主动和被动两种方式，一般人总认为被老板炒鱿鱼是坏事，假如你主动地炒老板鱿鱼，就不一定是坏事了，主动是目标清晰地改变，被动是没有目标地改变，主动与被动的价值归宿有着巨大的差异，所以，做事情要变被动为主动，才能将价值最大化。

炒就是加温度地翻炒，许多人习惯于升温。其实，在大师的眼里，在天才的眼里，炒是锅底在加温，翻的时候却是通过翻抛的高低不同，利用空气冷却在控制温度，所以说：芸芸众生只感觉锅底的变化，却不知食物在高空抛翻冷却的变化，而大师们是永远不会跳锅里的，他们置身锅外，仔细地观察锅内锅外的空气、湿度的变化，以及翻抛过程的细微之变，冷静地选择接还是抛，而那些无知的傻冒只是锅里的蚂蚁罢了，锅冷了骂娘，锅热了要命，永远逃脱不了“镬锅”的命运。

在市场经济的大锅中，锅一直在炒，只是锅里的东西不同罢了，不同时间、不同地点炒不同的东西而已。

荒地便宜，炒出黄金宝地卖个好价钱；

米饭便宜，炒出扬州炒饭卖个好价钱；

妓女便宜，炒出世界巨星卖个好价钱；

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-10-30

作者：树啊树回复日期：2007-10-29

奥运会门票开始第二轮发售了，奥运热也将不断升温，但感觉相关商品却不是很丰富，又很贵，是ZF的门关的太紧了吗？门里边到

底是什么情景？

我接触过一个人有非常好的产品创意，但奥运商品是特许生产和销售的，他要想做只能找特许经销商合作，但他的知识产权没法保护，又哪有那么多的伯乐呀。他也想通过小工厂加工销售，可是又怕 ZF 的打压，现在没消息了，可能也作罢了吧。

中国特色就是中国与世界不同的特别之处，你感觉奥运会商品不丰富，那时因为国奥委不懂得中国特色罢了。

中国已经从日常消费商品进入投资消费商品，住宅(投资现在)、教育(投资未来)、医疗(补偿过去)、基金、股票……

中国早就依靠奥运品牌商业运作了，只不过奥组委做了冤大头罢了

奥林匹克数学竞赛、奥林匹克语文竞赛、迎奥林匹克 XX 奶全民长跑、迎奥林匹克海外华人慈善演出、奥林匹克花园……(奥运脑白金、福娃成长基金、福娃胃康宁等等商品，估计在计划酝酿中)

国际奥运会成功商业的开拓者尤伯罗斯先生，如果了解中国人如何运作奥运品牌的话，估计他再也敢给中国奥组委官员上课了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-11-01

作者：x1j8899 回复日期：2007-10-31

十七大已经闭幕了，很希望楼主能谈一下房价的走势

沿海经济发达地区、大城市的生态区域里的景观豪宅、风景别墅、

半山别墅、湖边别墅有很好的市场空间，平民区里的住宅价格将趋于平稳，我 06 年的帖子里就提出，政府解决提供廉租房、经济适用房，只有这样穷人才不会惊呼富人眼里便宜的房子又涨价了，这才抑制房价最根本的出路，只有这样，穷人才能退出这本是富人之间的财富游戏。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-11-02

作者：Mr 懒回复日期：2007-10-29

此贴跟踪了 1 个多星期还只看到一半思想上的收获很大

还在不断的继续消化思考

我想请教您一个关于人际交往的问题。

假说我要要一个不认识的人谈生意如何建立起让他建立起信任的感觉我是一个不是很善于言谈的人。假设我和朋友介绍的人单独的会面谈东西那一见面的时候该说些什么该聊什么应该谈点什么话题我似乎对这个一直很不在行总是让气氛比较尴尬

还有一个问题是让我上台做演讲的时候我总是表情不那么自然人的身体比较紧张语言不是很流畅大脑经常空白不是很能激情的表达自己的想法发表演说结束的总是比较仓促无趣（在下面小团体的时候跟朋友也算是高谈阔论）有什么比较好的方法？！是否就是多锻炼？！

我看您在此贴很早的一个回复里说你跟不认识的一个人见面刚开始人家（好像是行长）似乎都不愿意见你但见了你面后你说了一句话就把对方镇住了然后请您做下那您是说了什么..

对于创业我相信很多微小的东西总是在不断的发现中产生机会不要小看一些很不起眼的东西比如我们中等档次吃饭的碗筷的消毒包装个别城市只有一到2家利润是相当可观的

自己县城一个小小的卖小笼包子当夜宵的店开了15年发展成三家店朋友去西藏旅游时告诉我他在买夜宵的时候一个小摊位卖小吃的年收入也有十来万不管怎么样这些都不能算是小数目关键在于发现在于尝试在于勤劳肯干...很多东西等着我们去发展让社会随着时间的脚步一同前进

作者：Mr 懒 回复日期：2007-11-

我想请教您一个关于人际交往的问题。

假说我要要一个不认识的人谈生意如何建立起让他建立起信任的感觉我是一个不是很善于言谈的人。假设我和朋友介绍的人单独的会面谈东西那一见面的时候该说些什么该聊什么应该谈点什么话题我似乎对这个一直很不在行总是让气氛比较尴尬

还有一个问题是让我上台做演讲的时候我总是表情不那么自然人的身体比较紧张语言不是很流畅大脑经常空白不是很能激情的表达自己的想法发表演说结束的总是比较仓促无趣(在下面小团体的时候跟朋友也算是高谈阔论)有什么比较好的方法?!是否就是多锻炼?!

我看您在此贴很早的一个回复里说你跟不认识的一个人的见面刚开始人家(好像是行长)似乎都不愿意见你但见了你面后你说了一句话就把对方镇住了然后请您做下那您是说了什么..

可能您没看到上次我发的这段汗再发一遍....

你才看到一半，就出这么高深的难题，我实在无法用简短的话回答你的问题。其实，我与网友写的这二百多万字的帖子里，已经包涵了你要得到的答案。

如果你真要得到简单的回答的话，我只能告诉你，善于言谈的人并不一定能得到许多知心的朋友。人与人交往中，人更喜欢一个倾听着者，而不是喜欢一个言谈者，一个善于倾听的智者，就会了解诉说者的想法，诉说者的需要，他可以像庙里的主持，教堂里的主教一样，给他安慰、给他精神上的鼓励，成为他最信赖的朋友。

上台演讲的问题，每个人都一样，锻炼的多了，经历的多了，面对千人、万人，就像面对一个家人而说话的自然了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-11-02

作者：杨铭7 回复日期：2007-11-1

润土哥~~

我想了一个项目~~

照学校的毕业照~~~

客户是最大问题，我想直接公关教委的领导~~对于这样的公关对象我一点经验没有~~~我该怎么办~~

另外，学校是可以独自选择供应商得。如何让他们给“我”面子呢？

还有半年时间的准备期~~~

至于我的资源~~~23岁，4年工作，可以借钱，还有一颗渴望成功、勇敢的心。

大哥~~请你指教下小弟！

祝合家欢乐！

目标市场的毕业照是如何操作的？

谁决定什么照相馆来运作？

老师有什么不满意的地方？

学生有什么不满意的地方？

你如何可以做的更好？

你有什么样的新颖像纸、像框、高清晰的数码相机，高水平的拍摄技术吸引学校？

当你知己知彼的时候，你就可以找出竞争对手的破绽，就可以切入市场，进而站稳后竖立品牌，就此而扩大市场。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-11-07

作者：莫斯科的火回复日期：2007-11-

请教大哥，民营医院与民营供暖企业未来的发展趋势及应该注意的问题是什么？劳烦大哥了

随着国家加紧全民医疗保障体系的建设，民营医院的生存空间有边缘化的倾向，享受医疗保险的医疗项目里，公办医院有扩大的趋势，民营医院将趋向于整容、不孕等非主流医疗中寻求发展的空间。

民营供暖企业的发展趋势，我不知道，应该随着公用事业的政策而变化，也视财政补贴的方式而变化。如果民营供暖企业纳入公用事业的管理和政府的财政补贴，那么其发展就有很大的空间。

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-11-08

作者: 51285149 回复日期: 2007-11-8

希望润土叔叔把全文发给我，谢谢。

haohaokelvin@yahoo.com.cn

我是个高中生，现在才 16 岁，看到这篇文章后启发很大。自己也想了一些关于创业的事，不知道叔叔怎么看新能源交通工具的发展前景，能不能给些意见？而我现在该不该想这些事情？我志向就是做一个很有钱的人，然后建立一个慈善机构，可以不断造福他人。

文章没看完，但发现叔叔对很多事情分析都很透彻，我觉得您是个奇才。不知道您怎么看厚黑和命运（指算命）？个人感觉您好像做张良会很合适，但做刘邦就不是那么合适。请问您怎么看待？

先把大学读完，再把文章看完，才可能进入社会的大学，实现自己的理想。

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-11-09

最近，工作较忙，白天没有多少空闲写帖子，过去答应网友写的《人性与社会》刚写了三分之一。现在大家接受的信息很多，《百家讲堂》《文化中国》等等节目的火爆，证明了人们迫切了解真实的人性与社会的需要。但是如何在浩瀚的知识里，在明朝那些事的复杂故

事里，让大家以最简单、最明了的文字，读懂世界，是我所想追求的目标，所以，文章在精简修改中。

另外，土地的事，正在运做中，理想的价格是一种价值，市场的价格认可则是最终的价值，所以，我们通过谈判、沟通、调查等等，在从容中将年初的 500 万市场报价，已经让买家报价翻了四倍，总之，我们的目的只有一个，眼前的利益与未来的利益结合在一起的合作方案，才是我们能够接受的最佳方案。我们为什么有自信有谈判的实力？因为有离城市最近的生态净地，有背山环水的风水宝地。总之，只要土地有距离优势、交通优势、风水优势、生态优势、景色优势、地形优势，那么，市场一定会给予一个合理的价值。（具体谈判中的知名地产公司、知名职业经理人，尚不能透露，所以，以后再将具体操作的过程告诉大家，让大家分享）。

为了弥补第此贴 29 页的价值空白，也为了感谢大家的等待，我下面写一下大家最关心的股票

《温水中的中国股蛙》

中国的股票散户是世界上最勇敢、最牛的投资者，他们面对同股数倍于国外市盈率的股票，也敢下单，他们也是最可怜、最愚昧的投资者，他们为自己写了遗书《死了也不卖》。

为什么中国的股票总只与世界股票走势、规律不同呢？因为中国的股民 99%是井底之蛙，我所以称他们为“股蛙”，是因为他们总是坐在股底看着股指、股价这块小小的天空，哇哇乱叫。

在自然界有个现象，把一只青蛙突然放在热水中，青蛙会立即跳

出去热水，如果把它放在冷水中慢慢地加热，那么，所有的青蛙将会在温暖的水中全部死去。

同样，中国的股民也是这样，当股指一直低走，股价很低的时候，他们死不掉，他们总是在股指高歌、股价上天，政策温暖的怀抱中幸福地死去。

现在的报纸、电视告诉大家的信息，股民通过自己蛙眼看见的依然是股指、股价的消息，税后利润、增发计划、资产重组的消息，股民们深刻感受到政策的温暖，股指的温暖、大盘蓝筹的温暖，可是，今天他们突然发现自己快死了，却无法跳出去。

现在，我告诉股民井外的世界是什么。

1、股指与你买的股票没关系。

2、基金分工细化明确，有的基金是董成瑞、有的是邱少云、有的是雷锋，如果大家买的是吹号的基金，那么他就闪亮，却让别人去光荣地冲锋陷阵。

3、一级市场冻结的数万亿资金，是否解冻与跟你的股票没有关系，它们永远不会去二级市场来救你，他们是将新股的油榨干完最后一滴，再注水后卖给了你的魔鬼。

4、年底了，银行在收钱、民工在要钱、大爷在要钱……，股票不抛过不了年啊。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-11-10

作者：51285149 回复日期：2007-11-10

我妈妈是散户，不懂股票，之前也不炒股票，但最近有认识的人

(是在证券做的)叫她炒,那个人叫她买什么她就买什么,多少放就多少放,在最近赚了很多(之前她从来不买股票)

而我舅舅和妈妈的几个朋友,虽然说有多年的炒股经验,投入的资金也大,不过因为太多自己的想法,就算我妈妈放了消息给他们,他们也不找着做,结果赚得很少。

请教一下闰土大哥怎么看这个问题?

牛市的时候,证券公司的工作人员,各大基金的操盘手,以及上市公司的高管,可以利用信息的不对称,获得买卖的信息资源。不过,信息也是双刃剑,许多人就是因为曾经因为利用过内部消息而获得过利益,从而将身家性命押上而落入了陷阱。在上一轮股票的长熊中,正是那些靠内部信息发家的人落入了德隆、百科、亿安---的陷阱,从此倾家荡产。

作者:目光呆滞的闰土 日期:2007-11-10

作者:邵梁回复日期:2007-11-9

慈禧的一句名言,我常常思考源出于何:宁与友邦,不予家奴
中国人在统治者眼里到底是个什么东西?有这样的仇恨吗?

中国的统治者也是随着历史而不断演化的,他们从民选的领袖(尧、舜)》周天子》开明君王》暴君皇帝》阿斗皇帝》仁慈皇帝》民主皇帝》流氓皇帝》弱智皇帝》……》平民大哥。这也是我正在写的人性与人类社会所要表达的思想内容。

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-11-12

昨天是11月11日,是缪老弟的一周年祭日,上午9点多,我与小军一起去功德园祭拜我们的好朋友缪老弟,我捧着两束野菊花、小军临时买了些冥币、纸元宝,在墓地旁正巧碰见了,刚刚祭拜完出来的Z翔和晶晶(缪的大学同学)。

我与小军将菊花放在黑色大理石台面,点燃三支香烟,对缪老弟鞠躬拜谒,冥币在铁桶中燃烧。我凝视着缪的照片,过去相处的记忆,像电影一样在脑中影显,此刻阳光灿烂,墓碑上缪的瓷像清晰漂亮,照片是去年夏天在九寨沟的海子边照的,他穿件黑白条纹的衬衣,神情烁烁,水是那样的蓝,我感慨万千,“缪对着相机的时候,怎么能想到这是他墓碑上的遗像呢?”生命原来是如此的脆弱啊,所以,我们活着的人,没有理由不珍惜生命、热爱生活。缪给刘骗子给骗了,是刘骗子骗了他千万,让他焦虑,让他失去了方向,其实刘骗子没有错,或许只有流氓、骗子才能够生存,善良、仁慈的缪老弟本不应该生活在这个时代,现在缪老弟终于解脱了,他离开了这个充满欺诈、贪婪、谎言的世界,他在天堂一定很快乐----

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-11-14

作者:一天星月回复日期:2007-11-1

润土虽声誉远洋,不知有否孤独之感。

作者:树啊树回复日期:2007-11-1

所谓“耐得住寂寞”

指的是什么?

孤独、寂寞一定是有的，你要与多数人不同，你就必须忍受孤独与寂寞，做服装别人不认可，做 IC 卡广告朋友不认可，买地朋友们不认可，即使现在，身边的朋友也不认可土地的操作方式，所以，想取得成功，就必须有自己的主见，坚持自己的正确的判断。

但是享受孤独与寂寞与忍受孤独与寂寞是不同的境界，人要享受孤独与寂寞，就必须具有丰富的思想，就必须在宁静中思远，才能够看清未来，才能够拥有自信，因为自信，所以可以独自享受孤独带来的快乐。

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-11-19

作者: www2518 回复日期: 2007-11-17

股市下跌厉害,明日准备跳楼

作者: www2518 回复日期: 2007-11-18

没有强帖回复啊,失望

股票上涨厉害下跌一定也厉害，理论上说：股票一定要长期持有才能增值，股票的保值是在股票下跌的前夕抛掉它才能实现，这下跌的前夕就是股票业绩的即将下滑；银行的利息即将调整；政策利空消息即将出台。所以说：不了解企业业绩瞎买股的人，不知道金融走势傻捂的人，没有渠道消息乱猜的人，可能就是即将在股市跳楼的人。

每一年，不同的时期，资金的充裕度不同，股票的价格当然不同；

每一年，不同的国家，资金的需求度不同，股票的价格当然不同；

不过，股民应该放心，中国政府正在与时间赛跑，中国政府希望在股市疯狂结束之前，建立起社会保障体系和医疗保障体系，这样可以在整个社会动荡、经济萧条的时候，保持整个社会的基本稳定，这也是政府希望股票健康稳定上涨却不希望它疯狂的根本原因之所在。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-11-19

作者：冬季到北方来看雪回复日期：2007-11-18

花了一个月左右的时间看，很有收获，还会精读

有幸和润土大哥同在一个城市，我是南京六合人

我26岁，03年开始工作，04年拿着攒来的1万3，又借了4万5，来到北京自己创业，到目前为止赚了500万左右，润土大哥在创业篇中的许多经历，在我身上都或多或少的发生过，深有感触

现在南京六合投了一个新的项目，大部分的精力和财力都放在新项目上，正在基建，预计明年7、8月份投产，很想听听润土大哥的高见

项目为凹凸棒土加工，凹凸棒土是一种非金属矿产，主要分布在苏皖的江苏盱眙，安徽明光，南京六合一个三角形地区，三角形的三个点相距100公里左右，凹凸棒土经过加工，可作为工业添加剂，食用油脱色剂，干燥剂等，用途广泛

决定上这个项目的考虑主要有三：

一，项目自身

矿产资源型项目，产品由于其独特的物理性质和不可再生性，具有先天优势，且用途广泛

二. 大环境

搞工厂,自问搞不过广东,浙江沿海地区,不具备资金实力,销售能力,产品眼光,管理水平,搞贸易,搞不过北京的衙内,上海的洋买办,广东福建的走私客,想搞凹凸棒土,前提是拥有资源,是上述三个地区的本地人,或者有这三个地区的熟人朋友作为合作者,才会参与这类产品的经营

三,国内本行业

仔细考察过三个地区的企业,基本都以小型加工厂为主,苦于没有资金,没有眼光大多数企业仍停留在非常简陋的粗加工模式上,产品附加值非常低,行业内最大的企业,由于体制问题,虽有规模,但不会做强,可以说,空白一片

经营思路:

起点高,规划好,贸易先行,先抓市场,重在开发,严管生产

规划好生态的改善与资源的合理利用,为地方政府在可持续和谐发展上找到突破点,这样可以利用政府的资源整合你的非金属矿产资源,从而达到政府政绩与企业做强的完美结合。

从市场的角度分析,提升品牌的价值才能把握未来的市场。

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-11-19

作者: myqzero 回复日期: 2007-11-19

高雅学术+平民化的应用+政府化的业绩=经营成功的科研教育产业

大哥觉得呢?

自由化的学术（学术没有高雅低俗之分，艺术有高雅低俗之分）+市场化（公民地位无平民与贵族之分，出身有平贵之分）的规范+法制化的保障（政府是游戏规则的遵守者、执行者，不是游戏规则的制订者，不过只是维护最大多数人利益而已）=经营成功的科研教育产业

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-11-20

作者:左手切菜回复日期:2007-11-19

大哥,怎么看“华南虎事件”

92年,我到陕西X城市旅游,晚上与三个朋友闲逛,在市中心广场旁,看见一录像店门口挂着录像海报,上面写着四部精彩录像片连放,每人10元,片名:荡妇、色胆包天XX(另两部片名忘记了),于是我们递给面善的阿姨40元钱,买票进去,进去后发现原来是一个人防工事的地下室,前面放着台电视,上面放着《新闻联播》,哥几个上来质问面善的阿姨,阿姨不阴不阳地说:“明天上午9点放”。靠!我们看着她身边凶神恶杀的男人,只能自认倒霉。

第二天,我们到武则天墓游玩,一憨厚的老农民吆喝着骑马观景,每人5元,于是我和朋友各租一马,我们骑着马绕山一周,策马看景,悠在了一下,回到终点的时候,我递给老农5元,老农对我说:“100元”,我说:“不是每人5元吗?”,老农说:“是每个景点5元,你上山的时候看的是6个景点,站在山顶看的是朝阳门、玄武门等东西南

北四个景点,再加四个东南西北角就是八个景点,一共是 20 个景点,所以收你 100 元”,我和朋友看见老农身边又是凶神恶杀的流氓,只能自认倒霉。

我离开老农 200 米后,我越想越窝囊,回身扒开旅游的人群找到老农,我问老农:“骑马多少钱?”,老农说:“5 块”,我说:“是全部吗?”老农说:“就 5 块”,我说:“那你刚才为什么收我 100 块?”,这时,一个流氓将我推了出去,吼到:“滚”,我只能郁闷地离开了。

十几年了,那张憨厚诚实的面孔一直深深地印在我记忆深处,不过,最近这憨厚的面孔突然老在眼前晃悠,前几天上网看“华南虎事件”,怪不得看第一眼拍虎的英雄咋那么熟悉呢,原来他长的特像那个憨厚的老农。

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-11-20

作者:梦游天堂回复日期:2007-11-19

楼主和偶一起来挑战百度吧?偶开始创业了,从垂直搜索做起。
和 MS 的朋友

作者:纵浪大化中回复日期:2007-11-2

作者:梦游天堂回复日期:2007-11-19

楼主和偶一起来挑战百度吧?偶开始创业了,从垂直搜索做起。
和 MS 的朋友

是鸡蛋就要往石头上撞,才是英雄!你有什么信心和百度挑战,你只是为了分一块市场吧,又怎么样才能分得到呢。

挑战意味着将自己放在对手的正面直接冲突，面对强大的对手，你力单势孤有几层胜算？

最好的方法是不战而胜，因为你了解对手最薄弱的要害，在他毫无察觉的时候，已被你击中要害。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-11-20

作者：bruce23 回复日期：2007-11-19

看了几页很是受教

但是时间有限

不能来呆在电脑前看哦

这里的好心人给我发一份

我的邮箱是 brucedai2006@126.com

最真挚的祝福送给润土大哥

还有各位好心人

谢谢了

作者：bruce23 回复日期：2007-11-19

还有我看大哥是个高人

我想请教个私人问题

我是一个大四学生

专业是国际经济与贸易

现在即将面临毕业找工作

我自己的职业规划

摆在我面前有两个选择

一是大沿海城市去找，最心仪的是深圳

这种一线城市就业机会多，工作好找，待遇高，城市生活节奏快，市场经济发展成熟，可以很快的让我们这中刚开始职业生涯的年轻人锻炼成熟。缺点是竞争过于激烈，市场缝隙小，深圳主体上还是一个以技术为主的城市，我们这种没有什么专业知识的在那边发展有难度，因为大学四年，读我们这个专业的人都知道，这是一个最虚的专业，基本上可以说没有学到专业知识，学校名气也不怎么样，还有很重要的一点是深圳消费水平高，特别是那里的房价，的确让很多人望而却步。

另外一个选择是去云南，我昆明有一个关系很密切的亲戚，她前些日子也打电话，希望我去那边发展，她过去那边有5，6年了，在那边有一定的社会关系，想找项目自己创业，希望我过去帮忙，其实我个人也比较向往那边，毕竟那边的消费水平，气候环境都是很吸引人的。

我自己心目中也有很强烈的创业梦想，但是这么多年一直呆在学校，没有真正的踏入社会，我知道自己很多方面的知识都还有很大的欠缺，还很不成熟，迫切的需要锻炼成长的机会，我不甘于寄人篱下的生活，希望自己承担责任，独挡一面。所以现在面临这个关口，很是犹豫，不知道如何抉择，希望润土大哥能够在百忙之中抽出一点时间，给点提示，小弟不胜感激，还有这里高人汇集，希望大家能给点建议，小弟一并谢过了。

作者: bruce23 回复日期: 2007-11-20

大哥怎么不回我的帖子呢

殷切期盼中

看完帖子后, 再问也不迟。

作者: 目光呆滞的闰土 日期: 2007-11-21

作者: 梦回盛世唐朝回复日期: 2007-11-2

想向闰土大哥请教个问题, 也希望能得到详细解答。

我们家辛苦经营着一个小型的机械加工厂, 以前效益还可以。但自从去年开始, 尤其是到现在, 由于钢材价格飞涨, 加以人工成本及运输成本的提高, 但是产品的价格却逐年降低(由于恶性竞争, 已降到成本线附近), 到目前已经是举步维艰, 每天都在赔钱。甚至现在一直在考虑要不要再干下去了, 因为看不到希望。

其实看看物价的上涨, 虽然有市场的原因, 但我更多相信是政府的行为所致。我并不是批判政府, 而是听别人说目前的物价加速上涨是政府意识到未来的三五年甚至明后年中国会出现经济危机, 政府在扶持一些垄断行业, 挤垮一些小企业。

所以想请教一下大哥, 这种说法可信吗? 中国未来几年中会出现经济危机吗? 如果出现了, 对底层的小企业会产生什么样的冲击? 小企业如何去应对这个危机呢?

期盼得到大哥的解答。

*

人民币升值、环保减排、知识产权保护、社会保险保障的落实、银行的风险防范体系的建立、土价的高涨、工资的长涨、资源、能源的涨价等等因素逼迫当今中国经济转型。同时宣布人民币贬值、牺牲环保、社会保障、低土地资源、低能源、低工资模式的经济将结束生命。

未来的成功企业，将是拥有人才的企业，他们凭技术、环保资源的优势，在新技术、新材料、新能源、新的服务中找到自己的生存空间。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-11-21

每当社会处于转型期，总要有许多人将演绎自己的悲剧人生，那些老实巴交的人注定在民国时期生存困难，而他们却在上世纪五、六、七十年代幸福美满，如果八十年代还继续活着，那么他们又进入悲惨的人生。同理，那些才华横溢的人却能在社会进入开放的社会，演绎自己精彩的人生，结束封闭社会的悲剧人生。所以说中国社会即将进入全球化开放的社会，那些没有全球化意识、没有金融资本知识、没有艺术才华、没有专业技术技能的人，注定被开放的社会所淘汰。他们不应该抱怨政府，他们应该抱怨自己没有前展的眼光与能力。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-11-21

作者：书生逸珩回复日期：2007-11-20

to 润土大哥

经过较长时间的观察，觉得您是一个很愿意帮助人的前辈，涉猎范围也很广泛，很多见解也很有道理，能不断为人解惑两年多更是少

见,作为生活在同一个城市的晚辈,我在前行的路中遇到了一些问题,自己比较迷惑,恳请大哥指点迷津。

这两年来,我一直在创业还是工作中选择,现将我的基本情况介绍如下:

优势:诚信(为我赢得许多朋友),年轻(82年),稳重(所处朋友圈基本在30以上,现为一上市公司部门主管),经验较丰富(7年,从事多个行业),社交范围较为广泛。

缺点:做事情瞻前顾后,顾虑太多;所处行业为资源相对垄断性行业,没有足够的关系和资金无法创业;现在还没有一颗勇敢承受失败的心;

社会资源:2个很好的兄弟(一个资产上亿,一个资产在数千万左右),一群关系不错的朋友(从事IT、建材居多),一些工作中认识的政府官员(不可靠的资源,有利可图才能用得上),一个温暖的家(漂亮的妻子和可爱的儿子)

顾虑:家庭的稳定、供房的压力、现在工作的收入。

迷惑:是该借助朋友的帮助勇敢创业,还是在现有工作基础上努力做出更好的成绩(从公司性质来看,我没有关系,上升空间已经有限,而当地又很难找出更好的岗位)?

恳请润土大哥解惑答疑,祝心情愉快!

八十年代要下海创业;

九十年代要做官创业:

零零年代要上市创业。

经济已经从商业投机时代经历了官僚投机时代，迈入了资本垄断时代。浙江、福建、广东民营企业所以发达，是因为那里民间资本发达，老板们虽然自己低学历而自己却可以依然能够凭借民间资本的优势，地缘政策的优势使自己成为福布斯富豪。东北等经济开放度小的地区，创业成功者是凭借胆子杀出一条血路。江苏、上海、山东等国企发达的地区，创业成功者多数是红顶商人。所以，现在凭借勇气创业的时代已经结束。资本、官本已经将实体市场瓜分殆尽，若没有独门技术、雄厚的资本实力、深厚的人脉资源，最好不要轻易创业。

你有一个温暖的家（漂亮的妻子和可爱的儿子），你能保证再你失败的时候，依然拥有这个家，现实中没有一个成功的人士没有经历过刊刻和磨难，甚至绝望，你准备好了吗？你未来的商业目标准备好了吗？资本准备好了吗？人才准备好了吗？

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-11-21

作者：fengfeiniaoh 回复日期：2007-11-21

请问前辈如何看普洱茶的炒作？是不是股市在茶市的翻版呢？

大盘蓝筹海外上市，身后有美资的影子；

A股市场牛气庄家，身后有港资的影子；

普洱茶的庄家，身后有台资的影子；

中国大陆，刚刚从计划僵化的体制中出来，市场经济的千变万幻的真谛远没有把握，对于这些市场中久经考验的资本高手来说，赚大

陆的钱太简单了。

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-11-22

对于 11 月 16 日以来出现的“年画虎”情况,陕西省林业厅信息宣传中心主任关克认为到目前为止省林业厅还没有发现周正龙依据年画虎造假的事实

那么林业厅目前是否还坚信周正龙拍摄的华南虎照片没有作假呢?对于这个问题,关克称自己仍然坚信陕西镇坪县存在野生华南虎这个基本事实,周正龙 2007 年 10 月 3 日在镇坪县神州湾拍摄的 71 张野生华南虎照片,包括 40 张数码照片和 31 张胶卷负片,经我们鉴定认为是真实的。

-----*

2004 年,陕西省体育彩票管理中心原主任贾安庆,就西安“宝马彩票”事件对媒体表示“用人头担保体彩中心没有作假”。

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-11-23

作者:梦游天堂回复日期:2007-11-22

每当社会处于转型期,总要有许多人将演绎自己的悲剧人生,那些老实巴交的人注定在民国时期生存困难,而他们却在上世纪五、六、七十年代幸福美满,如果八十年代还继续活着,那么他们又进入悲惨的人生。同理,那些才华横溢的人却能在社会进入开放的社会,演绎自己精彩的人生,结束封闭社会的悲剧人生。所以说中国社会即将进入全球化开放的社会,那些没有全球化意识、没有金融资本知识、没有艺术才华、没有专业技术技能的人,注定被开放的社会所淘汰。他

们不应该抱怨政府，他们应该抱怨自己没有前展的眼光与能力。

社会是一个多样性、包容性的整体，以自己的标准去看待整个社会，是否有所苛刻？偶估计楼主特指某种层次的人群。依楼主所分析内容，应把人群分为两类：统治者和被统治者。显然，楼主有所偏向前者。

对！社会应该具有多样性、包容性，看问题一定要以变化的眼光、多重的角度去分析。我的确是从偏向于统治者的角度去叙述此问题的，我也是希望我的网友今后的日子能处于统治者的地位，更希望大家在社会的变化中依然能够改变自己，使自己不轮回为被统治的地位。

事实上，49年前的统治者99%在49年后变成了被统治者，68年到78年统治者99%在78年以后也变成了被统治者，我们应该用变化的眼光去分析问题，使自己具有超前的眼光与能力而让自己成为那1%的永远的统治者。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-11-23

《中国股票市场的源代码》

股票是非常复杂的资本游戏，这游戏软件再复杂依然离不开其软件程序的源代码，这源代码就是指挥股票涨跌的运行代码。

最近几天，我心里非常难过，因为我身边最亲爱的朋友被股票严重套牢，神华、海欣等等，我心里十分沮丧，我想说什么，却又无法叙说，我知道能帮他们的唯一方法就是让他的股票上涨，可是我做不到。从心理学角度分析，每个人都愿意被人夸着聪明，所以，我不能

给他们上课，事实上，我也没炒过股，更没有资格给他们上课。而且，我知道对于天天看股指、看报纸消息的人来说，许多理性的分析是多余的。但是，今天我要从心里学的角度，从经济的规律帮助大家了解股票的源代码，把握它涨跌的规律，让看贴的朋友不再在股票上沮丧，露出自己灿烂的笑容。

组织源代码，股票市场有四个组织，政府、券商、基金、股民，这四个组织分别有不同的运行代码，

政府源代码，政府运行股票的机构是由证监会、财政部、银行、税务总局、证交所组成，他们的目的是建立资本市场，解决经济的资本需求，同时获得印花税、交易费等等财政收入，利率、税收是他们经常使用的红、绿牌，政府对于股票市场的运行要求是稳定健康的发展，所以说一当股票市场剧烈波动即将失控的时候，政府总会用自己的一切手段加以控制调整。所以说一当股票疯狂地上涨以后，政府一再提醒却又依然无效的时候，政府一定会采取措施对股票市场加以冷却。那些能够把握此源代码的股民，就能在政府的冷却前成功套现，而那些骂政府手狠的股民，自己只是无知、愚昧、梦想股票永远上涨的白痴罢了，他们也不想一想，难道政府能允许股票把政府的法定货币变成厕纸呀？同理，在股票市场死水一潭的时候，政府也将采取一切手段击活这给无本万利的市场。所以说：谁能在这个时候勇敢地买入，他就一定可以获得非常丰厚的金钱回报。

券商源代码，券商是个服务机构，只要它能提供安全快捷的买卖渠道，只要他能提供合适的环境，同时也能提供一些金融知识的辅导，

那么他就能够生存和发展。因为它是中介机构，在股票市场中处于跑龙套的角色，这里就不展开分析它的源代码了。

基金源代码，基金在国外分私募、公募，中国则是以公募为主导，中国政府不希望私募主导股票市场，扰乱金融的正常发展，所以，政府总是在私募基金违规操作与违规募集的时候，给予最强烈的打击，但是私募基金在中国股票市场里却是最活跃的因素，正是因为它的高暴利给自己戴上了高风险的帽子，所以一旦私募基金呼风唤雨的时候，它就离死不远了。对于公募基金来说，稳定股票市场的健康发展与基金经理个人的利益永远是一个不可调和的矛盾，所以，基金经理的不断跳槽是解决矛盾的唯一办法，基金经理拿钱走人后，公募基金依然按照自己的规律运行着股市的稳定程序，那些昔日股民心中的神灵走下公募神坛的时候，他们在股票熊市的时候，依然回天无力，感叹现自己也是芸芸众生罢了。

股民源代码，股民是股票市场的衣食父母，印花税是他们缴的，上市公司募集的资金是他们给的，公募基金是他们买的，私募基金是他们买的，券商工作人员的工资、奖金是他们发的，他们才是股票市场的主角，他们的财富也是通过自己的劳动与辛劳积累起来的，他们进入股票市场也是想通过自己的智慧获得远大于银行利息的商业回报。那么为什么有些股民发财呢？为什么有许多股民亏本呢？是什么程序的源代码让他们分别做正确与错误的决定。这个源代码就是思想代码。

思想代码分为两类理性代码、贪婪代码。

我们不仿将股民的行为结果细化分类，股民分为赚钱类、亏本类、保本类。现实中我们会发现那些稳重、胆小的股民亏也不多，赚钱也不多，我们把他们归为保本类股民，他们是为政府和券商在义务劳动。赚钱的、亏本的股民基本属于胆大的，他们买股票、买基金都非常固执，他们才是应该被大家研究的对象，了解他们思想源代码的运行模式也就知道股票的上涨与下跌的规律了。

赚钱的股民源代码由理性码、理智码、智慧码组成，亏钱的股民源代码由盲目码、愚昧码、妄想码、贪婪码组成。

我们先看亏本的股民程序是如何运做的，他们在股票市场死水一潭的时候，不敢买进，所以他们不能获得超低成本股票的机会，他们买入股票的时间多数是股票市场升温的阶段，这个时候的股价已经被拉高，赚钱的空间被大大压缩，一旦股票下跌，股票就被套住，被套住后，他们总梦想着股价回到高位再解套，甚至会到原处也梦想着翻倍错失套现的机会。总之，这类股民的特征是追高买入，下跌逃跑。这就是他们亏本的原因，成本高，下跌又跑不掉，岂能不亏，要知道真正熊市来的时候，多数是无量下跌，跑是跑不掉的，只能睁着眼睛看着自己的财富缩水。

赚钱的股民是如何运做的呢？他们总是在亏本股民绝望的时候，大胆买入从而获得超低成本的机会，他们除非有确切的消息通常不会盲目地追高，他们总是在股票很热的时候，抛弃自己的股票，而不会考虑自己少赚了多少，他们知道股票上升的时候，股票可以轻松脱手，等到下跌的时候，就无法套现了。所以说美国股神巴菲特在股市

火热的时候就果断地套现中石油，他不会等着下跌的时候，指望股民去买他天文般数字的中石油股票。这些资本高手正是利用愚昧股民贪婪的心理赚去他们的钞票。理想的方式是低迷前出局，事实上资本高手，做到这点也很难，所以资本高手往往会选择往最高点上升的阶段出局，而那些被套股民总是在自己即将解套或者即将获利的时候，股票又再次下跌，要知道聪明的人是赚钱就跑，绝不可能为傻子解套的。难道资本高手会在最高位为被套股民解套吗？对他们说：“你们走吧，我来顶着所以”。现实中，中国许多低价股、垃圾股，永远不会回到历史最高点，因为资本高手总是在被套股民和新的追涨股民看到希望的时候，悄悄撤退了。

对另一类新股、次新股、大盘股，资本高手的操作手法则与炒垃圾股完全不同，对于这类资金庞大的股票来说，操纵的难度很大，他们会把水搅混，让大家看不清真相，他们会在拉跌中不断地买入拉升，又不断地拉升中出货，特别是剧烈拉升后，悄悄的出货，让股民感觉自己买的一定是新一轮上涨K线的底部。所以买进股民有这种想法，是因为这类股票没有历史最高点的参照，没有深度历史套牢盘，贪婪者总想着冲百，总想着创新高。你不敢买吧？资本高手自己演示拉给你看，五个涨停板你不买？拉十个给你看，不怕你不疯狂，当股民被疯狂地天价股票刺激地发疯地时候，资本高手悄悄地将股票成功套现，那些疯狂地股民梦想股民再此冲百的时候，其实资本高手正在修养生息，等待着获取残局里遍地的黄金了。他们用理智、不断变化的智慧，实现了自己的理想把美好的梦想给了《死了都不卖》的股民。这个世

界就是这样，只要有贪婪和固执的股民，资本高手就不会失去发财的机会。

我想起小时候一首歌：

《丢手绢》

丢手绢丢手绢

轻轻的放在小朋友的后面

大家不要告诉他

快点快点抓住他快点快点抓住他

丢手绢丢手绢

轻轻的放在小朋友的后面

大家不要告诉他大家不要告诉他

啦啦啦啦啦啦.....

.....

快点快点抓住他快点快点抓住他

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-11-26

《简析史玉柱》

史玉柱被许多人崇拜着，也被不少人所唾弃，但是史玉柱本人正浓缩了中国的社会现实和经济的历史，他从首富到首负再到首富的人生，就是中国经济社会最真实的写照，所以，了解史玉柱，就了解了中国的政治、中国的金融、中国的经济模式、中国的人性本质。

首先，我们分析史玉柱为什么成功？

第一次成功是因为史玉柱抓住了 IT 发展的机遇，抢先一步用先

用后付款的模式，用先培训后销售的模式，取得了 IT 的第一桶金，而且是在深圳获取的第一桶金，所以说在政策最开放、经济最开放的深圳，谁可以抓住最先进的高科技商业产品，谁就可以获得成功，所以在倒爷横行的深圳，没有批文倒的史玉柱用他的专业智慧倒腾出的高科技，帮助他打下了自己的 IT 王国。

第二次成功是因为史玉柱进入商业社会后，发现中国人弱智的多，越弱智的人越不希望看书学习，向高人请教，越希望吃营养大补膏，而且中国社会回复了礼仪之邦，他在给孩子、老人乱补来代替亲情的冷漠社会里，在给朋友送礼害朋友的商业社会里，终于用他的脑黄金获得了空前的商业成功。

第三次成功是因为史玉柱良好的人脉关系，让他获得了贵人帮助和昔日下属的鼎立支持，他依然重拾他的大补膏忽悠商品，因为他研究中国历史后发现，中国人从皇帝开始就喜欢炼丹吃丹，吃了几千年，吃得整个民族大脑萎缩、小脑失衡、消化系统特别发达。今日之国人，天上的，飞机不吃；地下的，汽车不吃；有腿的，桌椅不吃；其他通吃，所以他的脑白金、黄金搭档又获得了空间的商业成功。但是他的成功也给自己带来了骂名，就是许多高雅人士骂的恶俗广告的原因。要知道他的产品是卖给弱智人补脑的呀，若高雅人士也气愤的话，只能说明，这个骂他的也弱智，你越骂他，他越高兴，因为他知道这世界又多了个弱智。

他从脑黄金到脑白金再到黄金搭档，他的管理水平、营销模式不断的提高。这十年，史玉柱提高了，中国的法制环境提高了吗？消费

者权益的保护提高吗？我也不知道。我只知道，现在史玉柱的商业武功已进入霍元甲的迷踪拳境界，这武功就是农村包围城市与恶俗广告联动的“黄金搭档”套路，这恶俗营销与恶俗广告就是他商业模式的“黄金搭档”。

史玉柱卖的什么东西，我没吃过，从三株等等营养液品牌的倒闭，从许多短命补品企业的教训里，我想史玉柱应该知道后果的严重性，我推理史玉柱已经知道如何应付最危机事件的方法了。（法官先生，难道每天一勺纯净水也会吃死人吗？）

第四次成功就是让史玉柱成功地成为中国首富的网络游戏，因为史玉柱曾经最富过，所以他了解富人在想什么，他也曾经最穷过，所以他也了解穷人在想什么？穷人坐在电脑前玩游戏，想什么呢？富人坐在电脑前玩游戏，想什么呢？这个答案在中国的网游 IT 老板里，只有史玉柱最清楚。穷人就想钱，他穷的就剩下时间了，只要谁给他钱给他在人间做回人，叫他一直在网络里做鬼也愿意。富人想的是做人而不被侮辱，不想做鬼，他没有时间一直玩游戏，他宁愿花钱也不愿意被别人侮辱，老子有的是钱，老子花大钱买装备来砍死你，让你立即做鬼。

史玉柱为什么失败？

一、没有进行细致的商业分析，如果分析，他应该知道珠海紧靠澳门，除非博彩娱乐外，它不可能像香港一样带给珠海金融、商业、物流的繁荣，在珠海建工厂可以，但要建中国最高的商业大厦只能烂尾。

二、没跟政治保持一米线，要知道：作为非官僚的民营企业，保持一米线是企业生存的基本原则。仔细看一下应该知道，地方官员为了自己的帽子基本是用屁股在说话。

三、学习了毛泽东思想，却没有学会在基层组织中配政委、指导员，没有学会控制人的艺术，所以，一当困难，四分五裂。

四、借了银行的钱，要知道在混乱的经济时代，借银行钱跑的一一发了，借银行钱跑不掉的——死了，史玉柱属于跑不掉的，所以死了。

从上述分析中，我们可以得出这样的结论：首先要赚弱智的钱（比你聪明的，你赚不到，赚弱智钱最好的方法就是忽悠，其次远离说屁话的人，再就是做企业最好拿股民的钱，尽量不要拿官办银行的钱。

（官银是为官人准备的，它永远是雪中送冰的）

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-11-27

作者：freeds 回复日期：2007-11-2

关于网上讨论火热的“丈夫拒签导致孕妇死亡”一事，对那个人渣男不签字的原因主要集中在：1、他不相信医生；2、他认为剖腹产后不能再生二胎，所以宁可牺牲自己的老婆。有人出1万元让他签字，他也拒绝了。似乎和钱没关。大家怎么看？祝愿那个人渣早点去地狱反思吧。阿门

自然界里，动物劣种与优种的区别在于劣种追求数量的最大化，优种追求质量的最优化，老虎狮子作为食物链的最高端，必须保持物

种最优最强个体的延续，它们宁愿减少数量来保持质量的最优化，像蝼蚁、猪一样的劣种，它们靠数量生存，它们生存在食物链的低端，个体生命没有任何特殊的意义，只能整体的生物生存着，即使每天数量庞大的个体在消失，也不影响整体的生物价值，因为生育机器的发达是劣等动物的最高追求，如果生殖功能不存在了，个体的生命就没有存在的价值，所以，人类没必要担心蝼蚁与猪等劣种的消失导致整个生物链的消失，而应该关心优种动物的消失导致的生物链的断裂。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-11-27

作者：c0sm0s 回复日期：2007-11-2

赫赫润土先生看待问题真是入木三分啊对先生的理论素养还是蛮佩服的这年头似乎真的是善忽悠者名利双收本山大叔忽悠得全国人民晕头转向自己赚得盆满钵满超级大忽悠马云更是过分带领阿里巴巴走出国门忽悠进了国际大舞台咳不服不行啊有些人天生就是主角无官不贪无商不奸的观念早已深入人心史玉柱绝对是一个出色的商人只是还没能成为合格的企业家他还停留在追逐高额利润的阶段缺少了企业家的胸怀和社会责任感如果在这方面他能多学学盖茨&巴菲特相信那时在人们心中的形象可以大为改观离合格的企业家也为时不远了但综观今日中国商界有几人能称得上真正意义上的企业家？不知先生怎么看待华为辞退门事件和任正非这个笼罩着神秘色彩的人物呢

先说忽悠的话题，本山大叔的“谁用谁知道”，是本山忽悠了谁，

还是本山被谁忽悠了，现在谜底还未揭开。总之，在一个忽悠的社会里，只有参与了忽悠，终有一天自己也被忽悠的。

史玉柱的成功到失败再成功的事例，证明了适者生存的道理，他只要按照经济规律去做事，按照中国特色去做事，他就一定成功，否则就是失败。大家欣赏盖茨&巴菲特，我也欣赏他们做人做事的方式，但是他们的方式只适合在美国运做，假如在世界其他地方创业的话，我估计他们多数是以失败而告终，这就是美国特色、欧洲特色、中国特色的不同。

怎么看待华为辞退门事件和任正非这个笼罩着神秘色彩的人物呢？

我去年已经写了华为的文章，我过去认为华为是披着羊皮的狼，现在依然没有改变这个观念，中国的企业多数是任人宰割的羊，只有华为这个假羊跟着中国移动这个老虎慢慢地长大，终于成为一个中国民营企业中稀少的一只孤狼。

现在，华为在世界各地就是只狼，这次的“辞退门事件”也让华为在国人的面前彻底脱去了羊皮的外衣，露出了狼的本性。

大家应该明白一个事实，华为是狼，他不是羊，没人圈养他，他也不想被人圈养，他必须去全球市场与西方的狮子们抢夺食物。可是中国政府的劳资政策即将改变，他必须也改变自己企业的生存方式，如果华为的职工不辞职，那么他们的低级员工就将变成了羊，高级管理员工就将变成了熊猫。我们从人性慈爱的角度看，羊与熊猫一样地温顺可爱，它们缺少攻击性的特性，使他们在残酷的自由竞争中缺失

生存的优势。从慈善、仁爱的角度看，任正非先生本应该养着自己的职工，让他们幸福快乐，可是为什么任正非先生却要残忍地让他的员工像狼一样的奔命与辛劳呢？因为任先生没有肥嫩的草原，也没有青青的竹林，他没有能力长久地养着数万只绵羊与可爱的大熊猫，他必须让员工与管理层继续保持着狼的智慧、残忍、团结的狼性，才能够在与狮子的搏杀中获得生存的空间。

所以说“华为的辞退门事件”是向华为员工与管理层彻底关上温暖大门的事件，任正非彻底消除了华为从狼蜕变成羊与熊猫的可能性。

任正非所以笼罩着神秘色彩，是因为他狡猾地披着羊皮，事实上他依然是那只残忍、智慧的狼王罢了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-11-28

作者：冷蜡回复日期：2007-11-27

这帖子两年前看过.没想到坚持到现在阿.不易阿

楼主可否谈谈以下几个问题,敏感就的就算了

1:解放前的土改问题

2:文革

3:64

4:当下的民营资本问题? 连带垄断国企问题.

1:解放前的土改问题

陈胜土改、李自成土改、洪秀全土改……，做皇帝的野心没改。

2: 文革

文化、思想被革了命，又没有诞生出新的文化生命，从此文化沙漠、人情淡漠、社会冷漠。

3: 64

58 一个最伟大的农民说“亩产万斤”，从此，光辉的太阳陨落了，人们在黑暗中睁着眼睛说瞎话。

6X 一个最伟大的牌手叫了一副 73、6X 的牌，从此，智慧的月亮消失了，人们忌讳起数字，车牌不要 4、楼层不要 14、日子不提 6X、也不看股市的数字、CPI、GDP 的数字……

4: 当下的民营资本问题？连带垄断国企问题。

教科书里有“官僚资本”这个词汇，报纸上有“民间集资”这个词汇，今天，我第一次看见“民营资本”这个词汇，我很困惑，“民营”是什么？假如是人民经营的缩写，那与国家经营有什么不同吗？从公司股权的结构分类，只有有限责任公司和无限责任公司的区别，所以说“国营”、“私营”这两个词汇我明白，民营这个词汇，我不明白。

“资本”这个词汇与金钱、资金、现金不同，它是有明确权利归属的资产的词汇。动产、不动产、无形资产、有形资产等等的资产，被清晰地表明权属所有人的资产，这神圣不可侵犯的资产被称为资本，“不可动摇的根本就是“本”。所以说“资本”更多地是体现权利的神圣不可侵犯性，而人们通常看见的金钱、存款、钞票、黄金、别墅、豪车等等资产，如果没有了权属和神圣不可侵犯的保障，也就是无“根本”保障的东西，那么这些东西就是废纸、就是垃圾。

我从小到大，只听说过“人都是国家的”，“你的就是我的”，“打土豪分田地”等等词汇，没听说过什么“神圣不可侵犯”这个词汇，所以说资产可以表述为“资金”、可以表述为“钞票”……，在神圣不可侵犯的地方，再大声地告诉我“这是资本”。

连带垄断国企问题. 表述的不确切。国企有倒闭了呀，民企也有垄断了呀，西方世界也有许多垄断的国企和垄断的私营企业呀。垄断的问题具有两面性，当垄断为整个民众服务，让人民收益，促进整个社会、经济健康稳定发展的时候，这个垄断就是有益的垄断；当垄断为某位个人或者某个集团服务的时候，这个垄断就是无益的垄断。其实，垄断与国企没有直接的关系，垄断在法制的地方依存于法律的权力，垄断在非法制的地方依存于血腥的暴力。

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-11-28

作者: zjjxiaoli 回复日期: 2007-11-27

润土大哥,可否谈谈现在大家都关心的房产问题?

在中国大陆，你愿意借钱给朋友吗？给同学吗？给亲友吗？

答：不借

在中国大陆，你的资产放置在哪里最保值、最升值？请选择。

银行【】、股市【】、房产【】，

你的存款是愿意换置成美元还是人民币？

答：人民币

地产什么时候降温？

答：当银行利息、股市收益大于房产收益的时候，当美圆不在贬值的时候，房地产就降温者稳定了。

土地出让中，谁的收益最大？

答：地方政府

地产税收中，谁的收益最大？

答：地方政府

个人借款中、企业贷款中，谁的风险最大？

答：商业银行、人民银行、中央政府风险最大。因为当房市萎缩后，土地收益少了、流转税收、契税少了、地方政府就转不动了，当

地方政府出现危机的时候，中央政府不能见死不救，所以地方政府将风险转移到中央政府；当银行的呆帐多了无法消化的时候，银行就转不动了，金融就混乱了，当建筑业萎缩了、大批农民工失业了、相关带动的行业萧条了、GDP、财政税收就负增长了……，社会就动荡了、经济就萧条了、治安就恶化了……。

那么，如何解决这个矛盾？

答案：拉高控制别墅、豪宅的地产，拿高补低来建设廉租房、经济适用房。

未来，你租着 50 平方米不到的廉租房、或者你住着经济适用房，能取上素质美女吗？能体面舒适地三代同堂吗？

答案：不可能！只能光棍或者娶恐龙，不是“三代同堂”，是“对簿公堂”。

如何体面风光？如何娶素质美女？如何环境幽雅舒适？如何享受清新空气？如何让窗外风景如画？

答案：居住安全舒适、风景秀美、交通便捷、环境幽静的别墅。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-11-28

作者：freeds 回复日期：2007-11-28

润哥：您说的“与官员保持一米线的距离”，意思应该是：离他们近一点，但保持必要的距离。而不是离他们很远很远，对不对？

对,看新闻联播、看外电报道,听酒后胡话,不听台上瞎话,跟他们上桌,不跟他们上船。

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-11-29

“c0sm0s的”网友的质疑,“天使的魔鬼的天使”网友的批评是正确的,我们本应该怀疑一切,不盲信,也敢于发表自己不同的看法,被质疑者、被批评者也要有宽阔的胸怀去包容它。科学的精神就是质疑,人类就是在质疑解疑中不断进步的,敢于向权威挑战,能够对弱者宽容不施淫威,这是高尚的人类美德。

“天使的魔鬼的天使”网友的批评很对,从人类仁爱的角度去分析,我的确应该对孕妇事件悲伤。多年前,无数的矿难、克拉玛依烈火中的孩子、沙兰小学教室墙上洪水过后的小手印……让我经常悲伤,突然有一天,我不再悲伤、也不再难过,我现在对天真的孩子,才华横溢的人才的离去会难过,而我对鬼的死去、鬼的悲惨命运不再难过,我悲哀把天真孩子变成鬼的社会,我冷漠着这冷酷、麻木的鬼世界。

我也不知道我现在怎么了,有时,我看见一只小鸟死了,我会很难过,我看见它离开了自由快乐的天堂而难过;有时,我看见一个冷漠、麻木的人死了,我却很平静,我感觉天堂里才会消融她的冷漠与麻木,带走她的悲伤,才能给她从未有过的快乐。

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-11-29

作者:南山老处男回复日期:2007-11-27

最近国务院对食品安全很重视,要求也越来越严格,几天后国务

院食品安全的人也要来公司检查公司食品安全问题。可是我总在想，中国现在大力打食品安全牌，是否过于超前？按照目前中国国情来说，与美国、欧洲相比，要逊色很多，福利保障虽然日益增强，可是劳动人民特别是低层的劳动人民并没有显著提高，卫生食品搞起来了，生活消费会提高，劳动人民的生活不就更遭了吗？比如作坊、小饭店。。

作坊、小饭店没错，但是面粉变奶粉、沟油变食油、孕药变味精……就恐怖了。

也许，国人自身已经有了免疫力，但是那些美国人、欧洲人、日本人澳洲人怕呀，明年就奥运了，中国政府总不能忍心外国人也背着方便面到处跑吧。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-11-30

作者：埋葬者回复日期：2007-11-29

润土老师：

冒一下。

最近，无意碰到一个浙江宁波老板，想投资我们的项目，我是做技术的。

想请教一下：您能对宁波商人的性格、特点、文化分析一下，看能否给我一点启发？

宁波人文化深厚、性格内敛而不张扬，做事高调、做人低调。

宁波商人是老浙江商人的符号、温州商人是新浙江商人的符号。

宁波人表面上诚信谦虚，骨子里却十分高傲，他们耻于做浙江商人，乐于被称呼为宁波人。

现在，国人眼里的浙江商人是新一代暴发的商人，是以温州为代表的浙南商人，他们聪明、胆大、结帮、不守陈规。而富贵百年的宁波人，却在骨子里认定自己血统最高贵，他们的特征是：智慧、心细、团结、诚信、内敛、略守陈规。

从文化素质比较分类，在现代中国所有商帮中，宁波帮最有文化，多数商人可以博古通今，温帮、闽帮、粤帮则以初、小文化居多、苏帮以高中为主、傻子没有文化所以老徽帮未成气候，王石、史玉柱等有文化，所以徽帮正在复兴。

在商业往来中，跟温帮、闽帮、粤帮的商人谈合作，要直接谈生意；跟苏帮的商人谈生意，要直接谈政治；跟宁波的商人谈生意的话，一定要先谈文化、谈历史、谈哲学……，总之，切不可直接谈生意。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-12-03

作者：lhs8899 回复日期：2007-11-30

周正毅一审被判有期徒刑 16 年，为啥中国的首富们都这样短命呢！难道真应验了为富不仁的老话！

作者：清逸山人回复日期：2007-12-

润土大哥，你如何看待最近关于碧桂园在湖南张家界零地价的问题呢？将来是否象周正毅一样倒下？现在国家的土地政策控制的很严，如果真出问题，我估计国家会依法办事的，枪打出头鸟啊！

《杨国强与周正毅》

碧桂园的老板不会坐牢，而周正毅从他创业的第一天起，就打开了等待他的牢狱之门。

碧桂园的创始人杨国强与周正毅有许多相同之处，也有许多不同之处，相同之处的特征让他俩都挂上过首富的头衔，不同之处的特征决定了他俩不同的人生结局。

相同之处：小学以下的文凭，生活在社会最底层、非常的聪明、不认命。

不同之处：杨国强生活在二、三线的小城市，周正毅生活在中国经济最发达城市；杨国强狡猾、隐身、时刻等待机会的出现，周正毅则性格张扬、勇敢、不断创造新的机会。

在中国社会里，没有文凭又生活在社会底层的人，注定多数是灰色的人生轨迹，他们即使聪明过人，往往也因为环境的桎梏而认命于命运的安排，下面我们分析两个不认命的小人物——杨国强与周正毅不同的命运安排。

杨国强——不会坐牢的成功的人生

杨国强是等待机会的人，他的家乡就是辛亥革命的故乡，他知道先辈们敢为天下先的人生故事，所以，他从不冒险，他知道冒险意味着死亡，但是他知道只有巨大的成功才能吸引人们去冒险，冒险的背后一定是成功，于是杨国强时刻关注着冒险，自己却隐身在冒险家的身后决不冒险，他永远与冒险家保持一米的距离，在冒险家悲壮牺牲的时候，杨国会拿下这个冒险家手里的财宝，用手轻轻地帮助冒险

家合上那心有不甘的眼睛，然后，他寻找着其他冒险家走过的印记继续前行。

杨国强原本是个包工头，他的碧桂园是原来地产老板开创的，老板们纵横商界、政界，圈下了巨量的土地，却因为政策的改变，资金链的断裂而牺牲，他们只能眼睁睁地看着财富被杨包工拿去，杨包工会拿土地资产给下面的农民工、材料供应商吗？不会的！杨国强知道土地即将带给他巨大的金钱财富。同理，现在碧桂园在全国圈下的巨量土地，也不是杨国强冒险圈下了，而是政府官员冒险做的事，总之，不管土地是否零价格，犯法的事一定不是杨国强做的，假如真的国家追究责任的话，倒下的一定是冒险家，杨国强只不过又多分一羹美味罢了。大家一定纳闷为什么地方政府低价或者零地价送给碧桂园巨量的土地？其实，大家仔细看一下就明白，碧桂园圈的土地全是二、三线的城市郊区，明白中国政治架构和财政支付体系的人就明白了其中的奥秘，经济发达城市的政府，财大气粗看不起这个暴发户，即使世界 500 强要廉价拿地，政府官员也不一定给面子，另一类城市则是国家级贫困地区，碧桂园也不会去投资，那些政府官员也不愿意改变现状，他们知道漂亮的校舍和整洁的道路，将使他们失去中央政府的财政支持，越穷越乐的日子过的蛮安逸的。只有这二、三线城市最尴尬，他们没有政策倾斜、没有中央财政的支持，这些与碧桂园合作的城市更痛苦，他们又没有经济地理的区位优势，远离经济发达地区，而且所在城市的官员对经济发展缺少智慧与思路，从张家界涨门票的商业手法就知道，那是湘西土匪的做法。土匪什么特点呢？胆子大，办法

不多。所以，当这些经济边缘的城市官员想改变现状的时候，唯一的办法就是找最有钱的主来投资，谁最有钱呢？杨国强！谁最需要土地呢？杨国强！这些政府官员看错人了吗？没有！因为只有杨国强才会不荒废土地，他是投资建学校、造五星级酒店……，用造城的手法创造价值，他是用巨大的资金投入圆官员们一个新城市的美梦。所以说：官员们从自己仕途、从政府政绩的角度去分析，值得押上自己的政治命运与杨国强赌一把，他们把风险押在自己身上，把财宝押在杨国强身上。

大家想一想，一个风险在别人身上，身上只有宝贝的人会坐牢吗？他最坏的设想是丢了财宝，但是决不会坐牢。

周正毅——注定坐牢的成功的人生

周正毅不是等待机会的人，他生活在一个处处有精明的地方，这里没有机会，所有的机会已经被别人预先占据，他作为社会最底层的人又没有文凭，本应该自己认命，可是他不认命，他知道不冒险是100%的死，冒险虽是99%的死，却有那1%的成功希望，所以，他决定去冒险。

周正毅在改革开放之前，就冒险去了日本，在国内开放之后，他就回国冒险创业，开饭店、桑拿，股票市场开始的时候，他又冒险进入资本市场。没有资金，周正毅开创性地用虚拟铜交易套现银行资金，中国银行多少钱被人拿去了，我不知道，但我知道，周正毅用虚拟资金的交易套银行的现金，绝对是聪明的商业智慧。他的目标明确，就是套现，有了钱，在资本市场里就可以迅速做大，但是他却不知道由

于没有缴税，无形之中给自己埋下了祸根，他没有骗税的歧途，中国又没有对虚拟交易免税的政策，在这个模糊的区域里，周正毅冒险着，西方社会没有明确的事，你可以做，中国社会里，没有明确的事，你不可以做。这就是社会环境的不同，假如周正毅生活的美国，又可以请个好律师，那么他一定是个非常优秀的商业天才。

周正毅的出事是因为他发现地产财富的机会，他决定去冒险拿下东八块地块搞开放，由于东八块事件闹的海外媒体、中央政府皆知，老百姓怨声载道，导致中央政府用法律的正义让周正毅入狱，即使周正毅贿赂司法人员已经出狱，自己又被打回牢狱，可见东八块真的让自己卸了八块。

其实，周正毅是否坐牢已不重要，因为他从开始自己不认命的第一天起，就做好了坐牢的准备。

我们纵看整个上海滩，百年历史，风云聚会，能够笑看风云者就两位：荣氏家族和杜月笙。上海滩那么多大亨、资本家，能够重新起家找回财富而笑傲江湖的人士，非荣氏莫属；上海滩那么多流氓大亨，能够善终而名垂千史的人士，非杜氏莫属。周正毅若早些明白上海滩的历史，看透黄浦江的暗流，或许他本可以功成名就，只可惜，他不明白法租界、日租界、英租界、青帮、督军、老帮主、新帮主、新党、保皇党……那些不成文的规矩，要知道：做为商人或者流氓，平衡各种政治利益比打破政治利益的平衡更重要，商人或者流氓若想在旧上海滩取得成功，唯一的智慧就是：就是风云莫测中看清风向，走稳自己脚下的平衡木。

上海滩很美、很大，我们可以被风景所陶醉，可以被那宏大的气势所激动，但是，我们万不可，因为陶醉激动而忘了小小的方寸。

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-12-05

作者:西域阳光文化回复日期:2007-12-4

看楼主的帖子很久了,今天冒一下:国家最近出台了节能、降耗、减排相关政策,对各级政府官员下达了节能任务指标,我想问一下在新疆投资民用太阳能有没有前途,投资额度不大,面向农村的项目,会不会得到政府的支持,麻烦润土大哥解析一下,不胜感激

各级党委和政府出台各种禁令、严禁政府官员公款旅游与公款宴请。

新疆是中国能源最丰富的地域,石油、天然气、煤炭储量与开采全国居先。假如:政府出台政策鼓励使用太阳能,对每户牧民或者农民安装太阳能财政补贴 1000 元,我估计文件的附件一定会指定某品牌的太阳能,才可以拿此补贴,你若能保证你一定是那个被选中的太阳能品牌的话,你就投资。

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-12-05

作者:神鬼同行回复日期:2007-11-3

第一大危机是宏观调控的目标我认为是错误的,我们目前看到的股市楼市泡沫是什么原因呢?难道是政府讲的流动性过剩造成的吗?我认为是错的!今天的中国整体情况非常复杂,不是一个简单的流动性过剩,我认为最有冲击力的原因是由于近几年来整个国家投资营商

环境的急速恶化，因此我们企业家把应该投资而不投资的钱挤压出来形成虚拟资金打入股市打入楼市。这是我认为最重要的第一笔资金——虚拟资金。第二笔资金就是在目前大面积腐败之下的腐败款大量进入楼市和股市，第三笔资金就是各位熟知的国际热钱，第四个资金才是我们老百姓的储蓄款。目前所有宏观调控的政策所针对的资金基本上是第三项和第四项。我举个例子，外国人不得买房的规定是针对第三项资金，第二套房贷的问题是针对第四项资金，我不能说针对第三第四项是无效的，但是你的目标是错的。我们所有的政策有没有针对第一项，那就是因为投资营商环境的急速恶化挤压出虚拟资金大量进入股市和楼市呢？我们有没有针对腐败款进入楼市股市的现象进行调控呢？目前并没有对这两大资金进行调控，

这是郎咸平的看法，润土大哥怎么看？

作者：神鬼同行回复日期：2007-11-3

第三大危机就是从90年代中期之后我们各地地方政府以GDP为纲的理念，造成一个中国特有的二元经济现象。请问各位最近看过媒体的报道，媒体报道说我们今天中国经济是过热的，可是我请各位来宾你们再去问问你们的企业家，他们的日子好过吗？他们的日子是一天比一天难过。不论他是谁，不论他从事什么行业，不论他在哪，他今年的日子肯定比去年难过，明年也肯定比今年难过，这是一定的。既然日子那么难过，那么经济怎么可能过热呢？但是我们的指标指示经济过热，怎么回事呢？那就是我的理论，中国经济是个二元经济现

象，中国经济是同时过热同时过冷，那些部门过热呢？那就是我们地方政府以 GDP 为纲的理念之下，他投资建设的有关部门是过热的，比如钢铁、水泥、房地产是过热的。什么部门是过冷的呢？大部分的民营企业是过冷的。这种二元经济现象可以说是全世界绝无仅有的现象，甚至可能只有在中国才可能出现，而造成这个现象的原因就是十几年来我们的地方政府以 GDP 为纲的理念大力推动地方建设的结果。那么这十几年来我们老百姓的医疗、看不起病、上不起学、住不起房、退不起休怎么办呢？在十七大之前是不太被关注的吧。哪一个地方政府不是开膛破肚修桥铺路的，美其名曰搞地方建设，实际上是为了升官发财的。对干部的考核都是以 GDP 为考核的标准，但是更严重的，在这种考核标准之下，地方干部推动建设的结果是使得我们经济产生这种特殊的二元经济现象，就是和建设有关的部门基本上是过热的、和建设无关的民营企业基本上是过冷的。那么这种二元经济现象和我们股票市场的二八经济现象非常类似。股票市场为什么有二八现象啊？什么是大盘股呢？你发现大盘股和我们过热部门是相关的，比如说过去的房地产、钢铁、水泥还有其他的融资银行都是过热的，所以股票市场的二八现象和我们的二元经济基本上是相互对应的。那么在这种特殊的二元经济之下，一定会产生两个必然的结果：

第一个结果就是宏观调控进一步失效，第二个结果一定产生通货膨胀。那么我一一来说明。www.6park.com

为什么宏观调控会失效，过热的部门为什么过热，他不是经济性的原因，而是政治性的原因，它是推动 GDP 为纲的心态导致过热部门

过热。那么宏观调控是什么目的？是用经济手段来控制过热，但是过热是政治原因，你用经济手段来调控就有问题。问题在哪里？举个例子，当中央银行提高利率为 0.25% 个百分点，地方政府会因为提高利率而不搞建设吗？那照搞，不会停的，照样开膛破肚修桥铺路不会停的，为什么？为了提高 GDP！提高利率的结果是他照样向银行借钱不会停的，那么过冷部门就遭殃了，过冷部门基本上是民营企业的，而大部分民营企业的资金来源是地下金融，俗称黑市，黑市金融的利率是非常有效率、非常敏感，按照我个人研究结果显示，他的调幅是官方利率的 4 倍，也就是央行提高 0.25% 之后，黑市利率提高 4 倍，提高 4 倍的结果是进一步打击了已经萧条的民营企业部门。按照我前面的理论来看，你打击了他们投资兴趣，他们做什么呢？在这种逐渐恶化的投资营商环境之下他就不想投资了，而会挤压出更多的虚拟资金进入过热部门炒股炒楼。过冷部门由于资金流出，结果更冷，过热部门由于接受了他的资金变得更热。所以越宏观调控中国的二元经济现象越突出，而这也是为什么我们越宏观调控我们的经济数据显示中国经济更热，这就是过热的原因。是一部分部门过热而不是全体过热，你继续按照这个目标进行宏观调控的话，二元经济会更严重。

同上

我去年就说过了：“郎咸平是西方来的和尚”。

在西方社会里，牧师、教父有很高的社会地位，而和尚却在西方

社会找不到多少生存的空间。今日中国社会的崇洋媚外，恰好给西方的和尚看见了希望。所以，今日中国大陆的各类学府、各类讲坛，无不以洋教授、洋专家的讲经、授学为无尚的荣耀。

马后炮是什么？马后炮是对已经发生的事，进行总结、点评。

智慧大师是什么？智慧大师能预测未来，所以，在经济、财经的领域里，巴菲特、索罗斯能用智慧的思想，准确地预见到未来。

在今日之中国社会，99.999%的人是马后炮，中国社会缺少的是准确预见未来的思想家大师。其实，人们在日常生活中、在国家的政治与经济活动中，最需要的是找出解决问题的方法，而不是对过去的错误发牢骚。发牢骚永远解决不了问题，正确地指出未来的方向，才是人类社会最好的智慧。

郎咸平说的错了吗？没错，说的全是真实的现象。不过，我可以告诉大家，现象分为表象与内象，表象的问题容易看清，真实的内象却很难看清，所以说看问题一定要动态地分析、全方位的透视。

我现在提个问题：为什么国民党面对腐败、面对通货膨胀，没有正确的手段，导致整个经济、政治一片混乱，最终亡国了？因为国民党的腐败分子买黄金、买存美金（或许在内战的时期，他们别无选择）。

现在的中国，反腐亡D、不反腐亡国，怎么办？决不能让腐败分子去买黄金、买美金，也不能给他们放在银行吃利息，所以，腐败分子假如买黄金、美金、存银行的话，十年来的黑金将大幅地缩水。现在的流动性过剩的财富与老百姓的财富没有关系。贫穷的老百姓现在需要的是社会保障体系的建立，需要廉租房，需要医疗保障，需要免

费的义务教育。假如，我们任由流动性过剩的资金，流失出境，变为黄金、拉高生活必须品的物价，那么社会就陷入恐慌，飞涨的大米、飞涨的黄金、飞出去的外汇，就会把整个社会拖垮。解决流动性过剩的资金和腐败资金的唯一方法就是：阻止流向生活必须品的物资、阻止海外流失，引导资金流向股票市场，让他们做股东，同时也引导资金进入房地产市场做房东。这样腐败分子做了股东、房东后，就消除了流动性过剩的世界难题。若干年以后，国家稳定了，经济发展了，物价平稳了，这些腐败股东才发现，自己永远也不可能拥有上市的企业，不可能成为董事长、成为 CEO，自己腐败来的财富早就被大股东代表国家给拿去了；若干年以后；这些腐败房东才发现，房子快倒了，土地却不是自己的。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-12-05

作者：南山老处男回复日期：2007-12-

活了 20 多年，从未好好看过一本书、一部电影，从未好好做过一件事情，只怕连想都没好好想过。润大哥，我该如何规划以后的人生？谢谢。。。

看完一部悲剧电影、看完一本思想的书籍、看完次篇拖沓的帖子、为你的妈妈洗一次碗、洗一次衣服、为你的爸爸买一件便宜的刮胡刀。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-12-06

楼上的 yhxe 老弟，相你这年龄时，我也是一傻根，而你上面的论述与理解的能力，感觉是一幅对中国经济与社会的 CT 切片扫描的

图片。

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-12-07

作者: 86449 回复日期: 2007-12-6

烦请大哥分析下干洗行业的前景,小弟隐忍不住要下混水一游,打算先找一个干洗品牌做省总代理,请大哥指点.

干洗行业,我不清楚,你可以向业内人士咨询。

干洗分集团用户与个人消费用户,前者需要场地、设备与交通工具,后者需要门面、整洁的装饰与先进的设备。

如今的商业已经从自由竞争时代进入了垄断时代,这干洗行业看似简单、没有技术含量,实则更容易被资本所垄断(分布各处的门点租金、设备、装修均需要大量的资本投入)。

你做总代理是什么模式,我不知道,如果设备可以租赁给经营户,你提供标准的服务模式统一管理,那么只要能准确地测算租金、装修、设备的投入与所在区域的消费水平,并控制住你设备的风险,就可以去尝试。

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-12-12

作者: 南山老处男 回复日期: 2007-12-12

曾经听过一位学者说:人生就是一个解释的过程。

我想,如果人生是一个命题的话,润土大哥会给后辈们出个什么样的题目?才能使他们的人生接近完美。。

《完美人生的含义》

人生的完美,从我的角度看,应该就是进入了简单与快乐的状态,音乐、绘画的艺术人生也是这样,艺术从简单的技巧,发展到复杂的技巧,再升华到简单的拙朴,这就是通常人们所说的:“返朴归真”。凡高也好、毕加索也好,门德尔松也好,他们的艺术完美人生,就是没有炫耀性的技巧,他们会用简单的色彩与简单的旋律,表达心中简单的美好。

财富人生也是这样,世界一流的富豪,其生活的状态,一定是简单,李嘉诚也好,巴菲特也好,一定是简单的饮食,简单的服饰。他们不需要显阔,也不需要献媚别人,从内心里看他们其实跟小孩没有区别,小孩的内心是自由简单的快乐,而成功的财富人生则是具有物质的自由罢了,他们可以买许多奢侈品却不去拥有它们,反而要将财富捐出去,就是为了追求自己内心的快乐,拥有很多金钱却忘却金钱,就是财富的最高境界,反之,就失去了快乐,人生被财富所累而心力憔悴。

人拥有两个世界,唯心的世界和唯物的世界,没有信仰的人生就是缺憾的人生,就是本能的人生,与动物人生没有差别。唯心的世界需要自己去充实,你可以让自己的内心变的简单而充满着快乐,面对选择在豪华的宫殿里或者恒河里洗浴,印度人会选择恒河,这就是印度穷人依然快乐的原因。物质世界的欲望是无止境的,在特定的时间与地域,你可能一生与财富无缘,但不代表你不快乐,所以说:物质的美好愿望,取决于你所处的环境与自身的状态。

每个人完美的理解是不同的，中国人想多子多福、法国人想浪漫情人、德国人想思考世界……，在不同的国度，你要做不同的美梦、追求不同的完美，否则，你就是怪物、你就是另类。不同的教育背景、不同的家庭环境、不同的信仰，对完美人生的定义也产生不同的差异。

总之，不管完美的定义差异如何，达到完美人生的宗旨，千万不要是：“与天斗、与地斗、与人斗”，一定要“顺天意、顺地意、顺人意”，在顺其自然中，自己用独特的眼光发现独特的人生机遇，用自然的心态看世间的变幻。完美的人生首先是智慧的人生，思想要智慧、眼光要锐利、身手要敏捷、吃亏而礼让（吃一次小亏即可，若有人问“大亏怎么办？”，那我告诉你，只要有头脑、有智慧就不会吃大亏，所谓一定会吃亏，是因为人生活中不可能事事计较、处处精明）。

什么叫天意？机关算尽一场空就是天意，苦尽甘来满欢喜也是天意。那些历史上的许多的伟大人物，伪装致极的阴谋家，其断子绝孙的人生结局就是天意。那些懂得舍弃的傻瓜，却可以拥有自己最完美的人生。

老子舍弃了世俗生活——完美了人生；

华盛顿舍弃了总统宝座——完美了人生；

林肯舍弃了宜将剩勇追穷寇——完美了人生；

……

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-12-12

作者：农民公爵回复日期：2007-12-1

同时我有几个不成熟的想法，请润土指正。

1、开办专业的电话营销公司，代理电话营销推广业务。想出来的时候很好，现在自己就枪毙了，最核心的业务信息，谁会让别的公司掌握？客户的衔接也是十分困难的事情。何况电话营销在国内可信度的问题。

听说过短信诈骗成功的，听说过电话诈骗成功的，没听说过电话商业成功的，报纸上、电视上营销忽悠可以，电话忽悠却很难。

2、我注册了 somodel.com 和 somodel.com.cn（这个因为没有及时续费已被抢注）两个玉米好多年了，在学校的时候，就想做一个类似网络模特卡，公开的模特信息提供组织，挖掘业余和专业模特两个市场。构思了很多年，也观察了类似的网络服务和网络技术好多年，都没做。重要原因是没把握，我的人生阶段也特现实，刚学校出来几年，要结婚，要生孩子（我很喜欢孩子），是不可能押在一个自己尚没有太大把握的创意上，而且这个创意是需要一定程度改变模特行业盈利模式的。自己没保障，输不起就不冒这个风险。何况，单薄的网络模特信息是难以和专业模特公司全套的服务相抗衡，我不是最聪明的，我想到的，模特公司的人或许早就想到，为什么他们不做？有什么困难？我都没想明白，动手未必鲁莽。

我知道做事情的气势是“边做边错边改，不可等万事俱备”，又一头是“不打无准备的仗”，人嘴两张皮，光盯着事情想想是不行的，低头看看自己的生活，我就做了目前的判断，暂时不做，跟个蛤蟆一样仔细看清楚这到底是不是蚯蚓还是飞蛾。

网络创业经历了从新闻门户创业到即时通讯创业，再到搜索门户创业到专业门户创业，新的机遇非常渺茫了，唯一的希望就是推倒从来，用新的技术与全新的商业模式颠覆它，否则就不要盲目地烧钱。

3、仔细一琢磨，我发现自己有一些可以用的可能抓到苍蝇飞蛾的机遇，但是再仔细一想，如果我去扑了苍蝇，蚯蚓说不定就给人家吃走了，做事情还是要专注地看着蚯蚓，目前我帮我姐夫做铜废料的采购，发到本地冶炼粗铜。关于梦想，关于创业，以前的认识都太渺茫，趁这年头迅速积累资本，吞几条蚯蚓才最实在。

下雨了，蚯蚓自然就出来了，烈日的阳光下是没有蚯蚓的。

4、有个朋友说过文化创意经济和网络经济。先前也一直从事动漫影视行业，谈不上春风得意，也略有小成。最后还是离开了。这个行业，横向看，动漫市场基础不成熟，盗版也厉害，国际动漫领先；纵向看，冲锋陷阵吃两只苍蝇，最后必是先烈，要么跟传媒集团一样被豢养，知识产权紊乱，没法律体系保护，分战果的必定是八旗和资本侵吞，盗版瓜分，以我的身份做运营，做创意，做到最好，也是个高级演员，何况要付出太多心血，兄弟们，这行是真的透支生命的呀!!!而且风险根本无法识别。目前动漫业，就是演员和民工，背后是境外资本的豢养的境内资本，浙商少有注资（除非豢养者），可见一斑。

【说到国际竞争，想想中外报业若同台竞争，结果会怎样？但是可能这样吗？动漫从开始就基本这样了，何况国家“重金”扶持动漫产业，

是真扶持还是想包养？谁知道！政府不明，市场不大，国际恶劣，外国看就知道目前做不大。民族大义恕我现在顾不了，周围人都在发财，我凭什么牺牲？何况，我也不是大腕，少我一个，P事没有。】

动漫毕竟是个文化产品制高点，看着孩子们看日本动漫我就寒心，但是自己又没那个实力去做，日后携资本再杀！只是目前的马后炮。只有豢养者去做政绩工程再求主子赏点皇银吃吃才是个好产业，我目前根本无实力站这个高度，也没这个勇气，明知不可为，就暂时放弃！我这样一回帖看这个动漫，就发现闰土描述的千真万确。这个产业，政府是加以重金扶持的，日后能轻易让你逍遥？还希望闰土点评一下。

认真看，认真想，认真回！这认真回，最重要，是个升华！就想想，不写不回，是感悟不到的。以后再看看新帖，回顾老帖，锁了闰土这帖了。我想发给我姐夫看看，本想自己看第二遍的时候整理给他，但是时间不允许，还是请闰土或者朋友们给我发一份全的吧。谢谢。

qiuwenqi#gmail.com#→@

PS: 闰土就是闰土，我认为不必要加大哥之类后缀，否则闰土老师，闰土恩师个没完了，呵呵，这是我这样称呼的观点，别人对闰土的尊称，我当然不反对的，何况我亦是如此。

最终通过资本市场的运做完成中国产业结构从原始的低加工到参与国际扩展并进行资本输出同时完成 17 大说的资产性收入的概念

中国通过资本市场完成产业结构和国际角色转变

作者：农民公爵 回复日期：2007-12-1

通过资本市场的运做完成中国产业结构从原始的低加工到参与

国际扩展并进行资本输出

产业工人还是这样的产业工人，文化创意产业培养出来的都是新民工，仅仅靠钱是无法“完成中国产业结构从原始的低加工到参与国际扩展”的，你的分析是揣测 ZF 的思维，而不是你的认识。

而我的认识是，人的发展和社会环境的改善。太虚了，虚处见实啊，我们可不想做新民工，这是最根本的进步。

创意就是动漫，这就是当今中国社会的智商，如此智商谈和创意？

为什么英国的创意产业很成功？因为英国有全世界公认的严谨的法律体系，有尊重知识、尊重人性的社会环境。正是这个环境里，被伊朗通缉的拉世迪，被无产阶级爱戴的马克思有了自己的创意。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-12-12

作者：三重吴孟达回复日期：2007-12-1

请教前辈对于国有企业整体上市怎么看

自己的分析如下：

政策和国家基本面上看：

从中国未来规划和结构转型上看原来的低级加工肯定走不通了需要产业升级所以高级的密集型产业取代低级密集型产业是趋势

现在中国正在扩张化道路需要一大批国际上能举足轻重的大企业能代表国家利益购买资源以及国际上排得起名的企业参与高一级的全球化产业链

从资金面上看：

通货膨胀和加息都是为股市的扩容做前期准备这些大量的钱的结果是 08 年会有更多的 H 股回归和央企的整体上市

最终通过资本市场的运做完成中国产业结构从原始的低加工到参与国际扩展并进行资本输出同时完成 17 大说的资产性收入的概念

中国通过资本市场完成产业结构和国际角色转变

企业在资本市场上市的目的是什么？融资（）骗钱（）；

民企股市骗钱，法人承担刑事责任，国企股市骗钱，谁承担刑事责任（）；

银根紧缩的状态下，国企与民企，谁资金最困难？（），谁最需要在资本市场融资（）

中国资本市场初期，为什么国企不上市？

为什么资本市场，当初全是民企抢着上市？

为什么现在国企抢着整体上市？

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-12-14

作者：fantasycyn 回复日期：2007-12-1

润土大哥，本人是一所重点大学通信专业的小硕，明年春天毕业，现在手上有两个 offer：IBM 和华信邮电设计院。

去 IBM 是去 GTS 做售后，职位是 SSR，差不多就是售后工程师，半年后转 band4，IBM 的待遇比较透明，网上都可以查得到，一年大约 10 万，拿到手里 7-8 万吧；

去华信邮电设计院（甲级）是做通信设计，虽然工资看起来低，不过奖金等杂七杂八加起来，在国内一年也大约有个 10 万，如果出国，补助和华为一样的。

润土大哥你说这两个比起来哪个好一点呢？

你有资本（资金、知本）或者能玩转资本，你就去 IBM；

你有社会（白社会、黑社会）或者能玩转社会，你就去华信邮电设计院。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-12-17

其实，文章是在网络上随笔写的，前面缺实的石油篇部分，对于整个帖子的价值已无关紧要，我更多的时间在思考未来和解释过去的疑惑，所以没有时间恢复大家的邮件，我知道帖子要有生命力，就必须注入新的思想、新的智慧，这里我要感谢大家的支持，特别是冰雪化骨的无私奉献，将 12 月前的帖子整理出来，把我从回复邮件的劳力劳动中解放出来。

作者：冰雪化骨回复日期：2007-12-7

<http://www.dianzhu.net/download/runtu.rar>

复制上面的地址，就可以下载润土文集整理版和回贴。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-12-18

作者：c_yangan 回复日期：2007-12-15

润土大哥，现在我正处于创业初期，发展近两年了，但起色不是很大。近段时间反思发现，我每年都拿出 5-8 万来投资发展，可

一年下来总是捉襟见肘，紧紧张张的过日子。我是一直这样做下去，还是一下筹更多些资金突破性发展起来呢？亟待闰土大哥指教一二!!!

在资本主义国家创业，玩的是资本(无形资产、有形资产)；
在社会主义国家创业，玩的是社会(纵向的上层社会、下层社会、横向的统一战线)。

作者:目光呆滞的闰土 日期:2007-12-19

作者: stuxmu 回复日期: 2007-12-18

闰土哥，若若的问一下，地产降温后，资金会流向哪里呢，您看好哪些行业呢，还有现在最近风险投资，投行之类的为啥这么火啊，俺很想进入，不过要求都挺高的

铁只有淬火后方能成钢，我认为此次的地产并没有降温，是粹火，是为了让土地的价值变得像钢一样的强硬。

在美圆不断贬值，全球押宝人民币升值的趋势下，资金依然会向大陆流动，资金的流动原则就是会向价值最高处流动，现在的价值最高处均是利益稳定的非竞争性领域，其已经被利益集团所垄断，在银行利息低于CPI（物价涨幅）的前提下，资金放在银行是100%负的等死，投资在土地与股市则有20%活的希望。

风险投资，投行之类的火，正说明国际游资迫切需要通过投资中国资本市场的方式，寻找美圆贬值、次级贷危机的出路。

在目前腐败没有解决的环境下，在大政府、小社会的结构下，高科技经济的转变依然十分的艰难，头脑经济依然无法替代手脚经济来主导中国的经济。所以说巨大的资金依然会将赌注押在土地和股票上。

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-12-23

作者: 为自由呐喊回复日期: 2007-12-2

润土大哥，您好！

加盟上门洗车已有半年，一直无法走出经营困境，本人所在海口地区，合作伙伴为大学同学（本人今年 25，学的是汽车专业），每天下来所接的单寥寥无几，能否提供点推广策略，专一做小片区域是否能获得更大的发展？上门洗车，前景如何？跪求润土大哥，指点迷津！

油烟机、空调等固定使用的物品如需要维修或者清洗，则需要上门服务。

汽车、手机等移动使用的物品如需要维修或者清洗，则不需要上门服务。

所以说：你的洗车业务，去顾客家上门的思维是错误的，如何方便顾客自己上门、吸引顾客自己上门，才是你要考虑的方法。

作者:目光呆滞的润土 日期:2007-12-25

作者: 哭泣的项羽回复日期: 2007-12-2

润土大哥你好！看了你的帖子很受启发。因为想给你留言连夜注册了一个号。。。我今年 23 岁，是位全日制自考生。对前途和未来很

迷茫，想创业而自己一无所有。有一种身不逢时的感觉。能否给点指导！人家说我们所处的是个很好的时代同时也是个很暗的社会。在上海是否能开创属于自己的一片天空。。更期待全文？能否那全文发我的电子邮件 haobaoshan2006@163.com

看你的 ID，就知道你崇拜项羽，霸王的力举千斤把老百姓吓傻了，流氓的无耻把老百姓弄痴了，老百姓再傻也知道，统治他们的不是霸王就是流氓。

为什么在霸王与流氓的交锋中总是流氓占上风呢？因为老百姓眼里的项羽是霸王，可是，在流氓眼里，霸王不过是“王八”罢了，所以说：中国的历史就是流氓戏弄王八的活闹剧而已。

想美满人生吗？

静心地看完贴，仰望着星空，做个隐士，笑看世界。

想成功人生吗？

比刘邦还流氓、比 XXX 还无耻，做个最大的没有羞耻心的大流氓。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-12-26

作者：lslyffg 回复日期：2007-12-25

作者：冬雷冬雷 回复日期：2007-12-25

冯仑的《野蛮生长》，不错。

一个霸王身边的小丑流氓行径的小人而已一个没有雄性生殖器的阉人他——不配谈论牟

《浅议冯仑》

lslyffg 老弟，你可能不了解冯仑，你误解了他，当你了解中国的历史与中国的现实状况，你就了解真实的冯仑，了解他真实的内心世界。

冯仑先生是一个内心狂野，做事冷静企业家，在这个野蛮的社会，他本应该野蛮生长，可是他却出奇地冷静与绅士。你说他有流氓行径，是的，每个在大陆成功的企业家，谁没有耍过流氓？我想冯先生的流氓一定是在流氓社会里，面对某个大流氓的无赖之举罢了。因为在特定的流氓时段与特定的流氓地域里，假若他始终保持绅士的做事风格，可能他早就流落街头了。所以准确地说：他是众人面前绅士，一人独自野蛮；他梦外绅士，梦里野蛮；他门内绅士，门外野蛮。

我看过几次冯先生的电视讲话，也看过一段他在办公室的画面，我知道他思想非常的丰富，洞察事物明察秋毫。他面对许多的商业机会，采取的是退缩防守，越是面对巨大的利益诱惑，他越是不越雷池半步，这并不代表他没有激情，不是没有雄性激素，因为他已经达到“不动不争”的至高境界。所谓的不动，是对自己不熟悉的行业，不轻易地动手，对自己不熟悉对手，也不轻易地动手，始终保持一种静止的状态，这种“不动”是相对的，是指外表、外形的不动，其实他的眼睛，他的大脑一刻也没有停止过；所谓的“不争”，是对眼前的巨大利益采取不争的态度，他明白人人眼馋的巨大财富，不是他这个草根平民拥有的财富，这些现实中看得见的财富是属于贵权们的，是属于流氓恶霸的财富，即使冯仑眼尖手快把它给吃下去了，他们也

会把冯仑开膛剖肚，让他给吐出来。所以说，冯先生几乎从不争那些看得见的眼前利益，不过这种“不争”也是相对的，他不争现在，面对未来，他却一定是要争的，那些在凡人在权贵流氓看不见的未来里，他则时刻洞察秋毫，用迅雷不及掩耳的速度争抢先机。

我们应该明白一个事实，这么聪明的冯仑，身在京城却没有成为首富，也没有身陷牢狱，说明他是一个最懂得舍弃的不争的企业家，现在他还活着，证明他就是幸运的，何况他还非常地成功地打造出“万通地产”这个中国最知名的商业地产品牌，证明他冯仑先生应该被大家尊重、被大家所仰慕（至少我本人是这样认为的）。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-12-27

作者： 不知道怎么办 00 回复日期： 2007-12-26

作者： 不知道怎么办 00 回复日期： 2007-12-25

闰大哥：

这个帖子，看了好几天了，是复制网页看的。

很有感触。尤其是对创业的过程把握。很睿智。

要是我碰到这些情况，不知道要死多少回了。

我对有些方面也有些思考，也知道很多问题在信息不对称的情况下是无论如何也想不明白的。至少让很多年轻人可以少走很多弯路。不过，网络发达了也不一定就能做到。就是这样打工人建造的那个网站也打不开了。本来要从那里下载的。

所以

也想要你发我一份全文的。

我的邮箱是

wanglin012@163.com

谢谢

~~~~~

闰大哥：

很希望得到你的全文。

作者：不知道怎么办 00 回复日期：2007-12-26

大哥：

你这种过人的水平，不是每个人都能达到的，怎么修炼？

你前面也说过，要多实战。

可还想你具体的讲下？

-----

静下心来 看文章，一天一页慢慢消化，心急吃不得热豆腐，你若指望我给你一招走天下，我也“不知道怎么办 00”。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-12-28

作者：lnmaomao 回复日期：2007-12-28

土哥：

您好！

05 年就拜读了您的大贴，记得当时与你同时开贴还有“三打哈”先生，没想到的是土哥能够两年坚持下来不断回帖，可见土哥是一个有始有终、有责任感的人。

两年前看土哥的“传媒篇”的公交 IC 卡广告的策划让小妹十分佩服，（虽然由于某些原因失败）不以成败论英雄。大哥调侃自己像一只青蛙，一会舔个蚊子，一会儿捉个苍蝇，突然看见一只壁虎反而不知道从何下手了？小妹现在碰到大哥这种情况，手里拿着资源，却不知从何下手。请问大哥当初做 IC 广告时成立广告公司吗？是以个人的名义和公交公司签合同拿总代理还是公司？给餐饮所做的策划书，是个人名义还是公司？小妹手里有广告资源，但又不想成立公司来运作此事，是挂靠别的公司呢？还是自己操作？从法律的角度来说，是不允许个人经营广告业务的，如果挂靠别的公司，这里面也有很多问题。没一家可以信任的广告公司，这里牵涉到大额资金的流通，所以小妹现在很是苦恼，不知怎么办好？请土哥赐教！

---

现在允许个人注册公司，资金可以分期到位，我是以老婆的名义注册的公司，名字的含义是：“点石成金、招招领先”的意思。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-12-28

作者： 不知道怎么办 00 回复日期： 2007-12-28

---

静下心来看看文章，一天一页慢慢消化，心急吃不得热豆腐，你若指望我给你一招走天下，我也“不知道怎么办 00”。

+++++

+

谢谢大哥的回复

现在企业要签劳动法了，东莞市现在的最低工资是 690 元。

而企业给员工签的劳动合同分两个级别，一个员工级 690/月，一个职员级 800/月，也就是说不论你现在的工资是多少钱（范围是 1000-5000），签合同时就按这个去签。（当时有人质问为什么不按原薪签？回复是如果按原薪签要交个人所得税。所以很多人因怕交税这个原因就不在质疑了）

很多人都签了。

有两个事实是，一是每个的工资没有变。二是员工相比之前的加班费增加了（4.18 变为 6.18，按 690 计算的）看起来是对员工有利。

可我有个问题想让大哥分析下，企业这样做是否在误导员工？对员工有利吗？是否在规避什么？你能通过表面看本质的本事，让我很佩服。所以想请你分析下。

谢谢

---

做工的全签合同了，社会就稳定了呀，签合同了，就必须交纳养老保险金了，退休人员就有了新的资金来源了呀，做工的和退休的全有了保障了，社会就和谐稳定了呀。

作者：目光呆滞的润土 日期：2007-12-28

作者：kunbrother 回复日期：2007-12-26

请教润土兄及各位网友，如何管人？

我现在是一个小部门的领导，下面有十来个人，但是他们都不担

心收入的问题，工作嘛，是想干不干；动不了他们，因为其中不少还有一定的后台；我自己在这个不上不下的位置上也缺乏足够的权力。现在经费也不太足。现在这些人，没有额外的经济利益不愿意做好哪怕是本职工作。

我目前的打算是，将手头不多的一年经费在三四个月内用激励的手段发完，辅以一定人性化管理，争取将单位的工作氛围营造出来，使我上面的领导满意；然后再向上面争取更多的经费。如果争取失败，我也辞掉这个位置走人（下面接这个摊子的人更倒霉）。不知道在政府机关这类的部门行不行的通？

---

管理方面，我没上啥经验。做服装时，我们与服装设计师打交道；做广告时与创意策划师打交道，总之与有才华的人打交道，是件快乐的事。

我所以喜欢创意产业、大脑产业，就是因为是与人打交道，管理天才、管理人才简单，管理蠢材，我就没办法了。

我想管理无非就两种方式：管人或者非人。管人首先要尊重他，管动物则要驯化他。这里我并不是说你的下属不是人，而是说如此收入与待遇，他们想做人都难。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-01-02

作者：yutou820 回复日期：2008-1-

很早就有朋友推荐我看您的文章了，今天终于看到了，真是好得没得说！希望楼主能把全文发我一下，包括那些没能传上来的文章，

谢谢!!! yumingxi031535@163.com

作者: sqqzdcz 回复日期: 2008-1-

润土大哥, 看了你的自传, 我受益匪浅, 多谢! 希望交个朋友  
发个全文给我

sqqzdcz@163.com

多谢

你的书, 比现在的作家不是一个层面的

---

作者: 冰雪化骨 回复日期: 2007-12-7

<http://www.dianzhu.net/download/runtu.rar>

复制上面的地址, 就可以下载润土文集整理版和回贴.

作者: 目光呆滞的润土 日期: 2008-01-02

大家新年好, 2008 年注定是中国历史上具有非凡意义的年份, 奥运给中国一个走向开放、走向世界的一个历史机遇。回首三十年, 我们错过了数次的机遇, 胡哥也说了今年要对改革三十年做了总结。

我们应该清晰地看见, 社会发展源自民众的呼声与动力, 从安徽小岗村村民的分田协议到贵州锦屏县平秋镇圭叶村的“五合章”, 这是一个何等的飞跃。是啊, 数千年了, 中国的农民就知道打土豪分田地, 分了田地也来土豪, 他们从没有像今天这么智慧, 这么聪明, 中国的农民第一次从土地革命的恶梦轮回中醒来, 他们第一此清醒地明白一个道理: “土地革命救不了中国”, 只有签字替代了“印章”, 即使无法替代, 只少分了个“五瓣”。

回顾 07 年，网民正成为维护社会正义的重要力量，一个个纸老虎被揭去了伪装，展望未来，网络依然是推动中国进步的力量，虽然我们在权贵经济的垄断里痛苦的挣扎，但是我们应该相信新一代中国的领导人会有智慧、有能力，让开放的中国更加开放，让民主的中国统一台湾。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-01-02

作者：啊帝回复日期：2008-1-2

看完十二集《大国崛起》，有个问题想问大哥，市场自由经济所产生的垄断托拉斯，不是早被西方发现其危害并“自”裁，为什么我国还是要走寡头经济这条路？

还有个忧虑：今天中秧四套说，台湾的 80 后自叹（自称草莓一族：表面光鲜，一捏就脆，要靠父母温室抚养）不如大陆的大学生！

身为啃老一族的我暗自悲哀，晏阳初也只培养出草莓而我们呢!!!

网络革命能寄托于我们这代身上吗???

---

### 《浅议东西方垄断的差异》

西方的垄断托拉斯是市场自由经济所产生的垄断，是资本主导下的垄断，垄断压抑了整个国家的活力，垄断集团为了谋取更大的利益，不惜将国家拖入战争的泥潭（德国、日本过去的大托拉斯就是侵略战争的推动者）。历史的经验教训，让西方的人民清醒地认识到垄断的危害性，世界上最具有思想的德国人已经消灭了本国的巨无霸企业，在当今世界排名前几位的企业里几乎没有德国企业，但是德国企业却

在每个行业里用精湛的技术控制着价值的最高端。现代经济格局中，技术垄断替代资本垄断是当前西方经济的特征。现在，欧盟与美国政府正在动用一切资源打破那些技术垄断的巨无霸企业，政府不希望垄断的僵化使经济失去了活力，他们信奉自由充满活力的经济，相信自由才是经济发展的源泉与动力。

中国大陆与西方不同，中国从没有经历过市场自由经济的洗礼，我们是计划经济僵化死亡后，依赖自由经济激活躯体的无赖之举。就像某个伟大领袖说的那样：“资产阶级从没有甘心退出历史的舞台”，是的！资产阶级决不会退出历史的舞台，只有让国王贵族们退出历史的舞台，全体国民才可能成为拥有资产者，过去贵族们挑拨无产阶级与资产阶级的矛盾，这个谎言给人类带来了最大的悲剧，可是历史再一次证明最伟大的资产者（盖茨、巴菲特、卡耐基……）与无产者一样的具有伟大博爱的胸怀。其实，大家想一想就应该明白一个道理：资产者谁不希望全体国民全是有产者，否则他赚谁的钱呢？我想没有一个傻瓜资本家愿意生活在穷人堆里，哪个有钱人愿意周围全是穷人，全是没教养的人？否则金钱再多对富豪来说没有任何意义，带来却是危急生命的代价，所以说当今世界上的首富一定是最伟大的慈善家，他们对教育、对贫穷的捐助是最慷慨的，就是这个道理。如果用那个伟大人物的话比喻中国大陆的话，那就是“中国的官僚集团，从没有甘心推出历史的舞台”。

明白了中国与西方的不同，就明白了经济的不同，西方的贵族早在 200 年前就退出了历史的舞台，所以说西方是资本垄断，而中国没



有资本垄断，中国只有权贵垄断，因为中国的贵族历史比西方更悠久，无数次的农民起义没有消灭贵族，即使文革十年的浩劫也没有消灭贵族的基因。只有到 21 世纪的今天，国人从胡哥身上第一次看见了平民的身影，看见消灭太子、八旗子弟的希望，可是我们应该看见一个现实，就是：“既得利益者，贵族们，从不会轻易地退出历史的舞台，所以对老百姓、对国家再好的政策，只要对贵族们不利，他们甚至不让政策走出中南海”，这就是中国的困局所在。不过，值得大家欣慰的是现在有了网络，有了最平民化的新一代领导人，这也是未来中国的出路所在，虽然前面是万仞千山，毕竟让中国老百姓看见了一线美好的希望。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-01-03

幸亏意大利没有“比萨办” .....

幸亏日本没有“寿司办” .....

幸亏法国没有“面包办” .....

幸亏美国没有“可乐办” .....

幸亏德国没有“啤酒办” .....

假如他们也有“打假办”“馒头办”“豆腐办” ....., 那么这世界就是：“同一个世界，同一个梦想”。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-01-04

作者: 86449 回复日期: 2008-1-3

大哥，谈谈我们伟大的国策——计划生育吧

动物世界里高级动物与低级动物，有着不同的生育方式，狮子做为最高级的动物，它们为了保证狮子种群的优秀基因的延续，生育的方式以生育的质量为最高标准，只有最勇猛、最优秀的狮子可以交配，只有最优秀的小狮子可以保留，狮子的生育方式同样具有王者的风范。

猪与狮子却不同，无论多蠢的猪都想交配，都有交配的机会，这就是猪越来越蠢的缘故。猪的特性就是吃食、睡觉、交配。猪除了能交配以外，一窝一窝的生也是它的生育特色，最高记录是一窝生了 32 头猪。在猪的世界里，永远是猪丁兴旺，唯一的遗憾就是：越来越蠢。

如果有一天，猪国王想让它的臣民自觉地实行计划生育，那简直就是天方夜谭，唯一的方式就是把计划外的公猪给阉了，把计划外的母猪给扎了，对那些胆敢违反规定计划生育的蠢猪来说，一切文明含蓄的宣传口号是没有用的，因为蠢猪们听不懂。经过实践证明，有一条口号蛮有震慑力的，这就是：“引下来！流下来！打下来！就是不能生下来！”

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-01-04

作者：q1002343 回复日期：2008-1-4

大哥。你对现在腾讯和珊瑚虫事件怎么看？

---

腾讯是依靠及时通讯技术，迅速做大的 IT 门户网站，庞大的用户群是其生存的基础。它与其他网站不同，搜户、新浪、网易是先有门户，后有用户，腾讯则是先有用户后有门户。

腾讯公司和珊瑚虫公司都具有 IT 通讯技术的天分人才，只是马

化腾幸运地抢得了先机，假如珊瑚虫公司早诞生几年，也可能今天的珊瑚虫早就统治了中国及时通讯的商业市场，也可能它也是大名鼎鼎的门户网站。商业市场中先入为主对后来者来说是残酷的现实，知识产权的保护也是商业竞争所必须遵循的规则。市场竞争中的纠纷，不能用简单的对错，用道德的好坏去衡量，评判的唯一标准就是规则，谁破坏了规则，谁就是流氓，就必须受到惩罚。

从腾讯和珊瑚虫事件看，两公司都是 IT 的天才，但他们都不是商业天才，商业天才的标准是：化敌为友、不战而胜。想知道为什么微软现在统治着中国大陆的家用电脑操作系统的秘密吗？很简单！就是在市场未成熟的初期，默认中国大陆的盗版，让大陆的 IT 软件天才，在软件贫瘠的沙漠里，慢慢地死去，一当等到软件商业价值被市场认可的时候，立即在大学资源最丰富的区域里，建立微软研究院，微软研发中心，尽最大的可能，将未来潜在的对手，用足够的诱惑收入囊中，让这些中国大陆未来的盖茨们在微软舒适的蔬菜大棚里幸福地生活。

什么时候中国大陆 IT 的天才们，具有了天才的商业智慧，具有了高瞻远瞩的眼光，具有了全球化的思想境界，那么，不要说是战胜腾讯公司，就是微软公司也不是神话。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-01-05

作者：南山老处男回复日期：2008-1-4

大哥对荣智健荣氏家族有什么评价？中国最后的贵族吗？

中国有句古语：“三十年河东，三十年河西”，是由来于黄河常改道的谚语，国人常用来比喻人事的盛衰兴替，变化无常。感叹世间的“三十年河东享不尽荣华宝贵，三十年河西寄人篱下”的变化。

荣氏家族是中国历史上少有的“三十年河东，三十年河西”依然风光的家族。荣氏家族之所以注入“三十年河东，三十年河西”新的含义，是因为他们不但遵循了中国古人最著名的一句谚语而处世——“识时务者为俊杰”，而且也遵循了新时代最著名的一句伟大口号而做事——“紧跟最伟大的领袖”。

.....

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-01-07

作者：笑看残阳回复日期：2008-1-4

润土，能分析一下2008年上半年房地产的情况吗？我帮朋友问的。

---

严控土地的供应量，拉高土地拍卖价，给市场一个虚幻的价值高地，再严控信贷的闸门，这样投机中小地产商在钉子户与银行资金的双重挤压下，进入了资金黑洞的陷阱边缘，紧接着大型地产商率先降价，进一步压缩利润的空间，将中小地产商逼入绝境，让他们掉入陷阱。

这样中小地产商纷纷倒闭，前期的利润被吞噬，空置的土地被迫被大型地产商所接手，接着地产市场复苏，整个地产在大型地产商的控制下，进入一个稳定的又好又快的发展阶段。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-01-09

作者: 三轮趴趴车回复日期: 2008-1-8

润土兄,你好.今天是周总理的忌日.说实话,我对周总理还是十分敬仰的,但我对毛的感觉就不一样了,甚至带着一点批判与不屑.我发现我身边,和我同样倾向的人很多.

但是今天另我感到意外的是,在天涯杂谈里的一篇怀念周总理的帖子,居然有那么多反面(至少我认为是)的言论.版主删了一篇又一篇.对着这些言论,我就迷糊了,难道周总理也不值得我们去尊敬?难道中国的伟人就没有一个值得后人景仰的?还是我们又被历史蒙蔽了?

肯请润土兄给我解惑.

-----  
我也迷惑啊,想当初红军只有三个师,三个师的师长均是林家三兄弟,到最后林彪却成了反革命;

我也迷惑啊,最亲密的战友、同甘共苦的夫妻,在没有移情别恋的状态下,最后想谋害自己的丈夫。

周总理,一直是我心中的伟人,我小的时候还崇拜刘胡兰、也崇拜焦裕录,最痛恨美帝压榨美国人民,更痛恨大地主刘文彩……

美国我没去过,所以我依然痛恨美国,可是最近他们告诉我说“刘文彩在家乡做了许多慈善的好事呢”,所以,我迷惑了。我更迷惑与纳闷为什么没有焦裕录的县都富的流油了,而那个兰考县到现在却还是穷的叮当响?

当你站着的时候，平视出去是平等的感觉，你眼中的人一定是平凡的真实的人。

当你跪着的时候，仰望着别人的时候，他就是你眼中伟大的人物。

昨日，我回家途中，一帮城管将街头小贩赶得四处逃窜，一小贩被打翻在地一动不动的躺着，这时一和蔼可亲的长者将小贩扶起，为她擦去眼角挂着的泪水，长者捧着小贩的脸，亲切地说：“你不就是5年前那个小姑娘陈同学嘛”，小姑娘见有人还记的得自己这个平凡小人物的名字，立即爬起身来，感动得热泪盈眶。

长者起身招呼后离开了，周围的人们纷纷谴责那些穿制服的家伙，夸奖着那位慈祥可爱的人，小姑娘则望着这位好人背影，呆立在原地久久不愿离去。

我站在不远处看着，我什么也没说（我知道这长者就是城管的头头，只不过他没有穿制服，他们不知道他的身份罢了，刚才，他上去扶起小姑娘，估计怕出人命而已）

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-01-09

作者：原始资料回复日期：2008-1-9

新中国第一代领导人毛、周都是我最崇拜的伟人。

坛子里诋毁伟人的帖子是那帮别有用心的人故意干的，看帖要注意分辨是与非。

---

顶，他们的确是我们最敬爱的伟人。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-01-09

作者: myqzero 回复日期: 2008-1-7

龚家龙: 一个“民营石油大亨”的陨落

~~~~~

~~~~~

大哥, 能否谈谈龚家龙? 谢谢!

-----

龚家龙、赖昌星两人, 的确是公认的是石油大王, 论商业才华非常人所能及; 能社会活动的能量也非常人所能及。

石油行业有个特点, 必须从开采的终端到销售的终端形成一个完整的产业链, 方可取得市场竞争的优势, 也必须具有雄厚资本的优势, 才能立于不败的境地。

不过, 放眼全球石油业, 没见过民营石油的垄断企业。那些垄断的石油巨头不是沙特皇室、就是文莱国王所有, 即使壳牌石油也是皇家壳牌的简称而已。

每一国的石油巨头必须与最高统治集团保持良好的关系, 否则就是俄罗斯前石油大亨的下场。

石油是高利益风险、也是高风险的行业, 利比亚、委内瑞拉、厄瓜多尔就是让西方的石油巨鳄们血本无归的国家, 巴列维即使身为伊朗的国王, 也因为石油而流落他乡。

作者: 目光呆滞的润土 日期: 2008-01-11

作者: 有道的牛哥回复日期: 2008-1-11

润土大哥你好! 我的爸爸是一个建筑商 (就是所谓的包工头),

据说中央要稳定房价，还有建设廉租房和经济适用房，这会影响开发商的利益吗？？那是不是如果开发商的利益比以前少了，我们建筑商也会受牵连呢？？请大哥明示！！谢谢！！

---

表面上看，同样是天真活泼的孩子，实质上孩子里分有娘的孩子和没娘的孩子，开发商也跟孩子一样，长大成人了就不怕断奶，否则那些没爹没娘的孩子，将眼睁睁地被夺去生命。

经济调控就是有选择的断奶，谁见过亲娘饿着自己孩子，却给别人孩子喂奶的啊。对于母亲来说，自己的孩子，哪怕是傻子、呆子，也不能饿着呀。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-01-15

作者：艾 147 回复日期：2008-1-12

作者：xlj8899 回复日期：2008-1-11

作者：目光呆滞的润土回复日期：2007-12-23

作者：为自由呐喊回复日期：2007-12-2

润土大哥，您好！

加盟上门洗车已有半年，一直无法走出经营困境，本人所在海口地区，合作伙伴为大学同学（本人今年 25，学的是汽车专业），每天下来所接的单寥寥无几，能否提供点推广策略，专一做小片区域是否能获得更大的发展？上门洗车，前景如何？跪求润土大哥，指点迷津！

---

油烟机、空调等固定使用的物品如需要维修或者清洗，则需要上



上门服务。

汽车、手机等移动使用的物品如需要维修或者清洗，则不需要上门服务。

所以说：你的洗车业务，去顾客家上门的思维是错误的，如何方便顾客自己上门、吸引顾客自己上门，才是你要考虑的方法。

---

关于上门洗车我觉得润土的观念过于片面，想就此与润土探讨一下。希望能够碰撞出一点小火花（呵呵，我好像有些自不量力，润土及各位千万不许见笑）我对上门洗车也做过一些了解和分析，我认为吸引顾客能否接受洗车服务的关键是在于能不能用专业的设备和服务意识洗干净车。而传统的洗车店模式是需要顾客付出一些隐性成本的。如果上门洗车能够在保证洗车质量的基础上采取上门服务从而实现差异化经营。我认为洗车业务，去顾客家上门的思维不是错误的。润土认为我的分析对吗？

---

只有一个问题，你的洗车用水吗？

上门洗车水从哪里来？污水怎么处理？

---

有车有房的富裕人士拒绝陌生人士上门，更拒绝穷人上门，要知道富人选择服务的时刻，首先考虑的是安全因素。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-01-17

作者：freeds 回复日期：2008-1-17

老大，现在电视充满了无聊的肥皂剧，和弱智的骗人广告，相信很多朋友几乎不怎么看了。作为中国几乎家家必备的电器，它的发展方向是什么？会不会一点点被淘汰掉？我感觉有了电脑和网线完全没必要用它啦。

---

你的直觉是对的，电脑与网络的确将取代传统的电视被动接受的方式。

科技的变化改变了人们的生活方式，人们接受信息的方式也随着时代的变化而改变。广播与大字报是 30 年钱的主流媒介，电视与报纸是 20 年来的主流媒介，而未来则是网络（电脑和手机）与互动电视将成为主流媒介，这就是当局为什么出台针对视频网站新政策的原因。

从年龄段分析，70 后、80 后以网络等新媒介为主，50 后、60 后则以传统媒介为主。从接受教育的不同，接受媒介的方式也不同。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-01-18

作者：在潜水中求索回复日期：2008-1-17

润土大叔！你好，请允许我这样称呼你，我今年 18 岁。

我爸爸重 87 年左右开始做生意，一直做的都是服装。到现在家里还是在温饱线上打滚，没有存款。我爸爸说过几年就把生意交给我打理，他就去养老了，我现在的感觉就是我老爸一直在撑，撑到我们长大了（我还有 2 个姐姐）他的任务就完成了。很久以前他就开始说生意越来越难做了，叫我好好读书不要跟他一样没出息以后还做生意。

可惜我没有再去念书的打算了(初中毕业后读了2年中专对学校彻底死心了)因为我知道再读的话只能是浪费时间

，因为我觉得我不能去读那些没用的书了，我要去学一些真正实用的东西。进入社会半年了也学到了不少，尤其是看你的文章我是从十月份开始看的，到现在还没把这个帖子看完(跑题了)。我知道我以后的路会很难走，但是我毅然会去选我老爸的路。我要出人头地，我知道我现在还小。所以我辞了工厂的那份安稳的工作打算过完年去搞销售。我的打算是先出去闯几年多长点见识等心安定下来之后再认真做自己的事业。我还太小了身上还缺很多东西。

肯请大叔指点一二能让我以后少走点弯路

-----  
大叔能否指点一二???

-----  
精彩的人生，没有捷径，古人云：曲经通幽处，禅房花木深。

你说“从十月份开始看的，到现在还没把这个帖子看完(跑题了)”。你如此无恒心毅力，就想走捷径登天的行事风格，是做不成大事的，在如今这个现实的社会，你切不可指望谁可以帮助你成功，只有你自己可以救自己。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-01-21

作者: mingyunyouling 回复日期: 2008-1-2

大哥，我现在遇到一个很现实的问题，请教一下。

我原来在一个单位上班，很稳定的，但前段时间偶尔接触到网赚，

我一直很反感这东西，觉得都是骗人的，也一直没有注意，但前段时间，我朋友告诉我这个网赚挺正规的，可以试试，会有钱给的，我说那点小钱算了，不赚也罢，没想到他说你做得好一个月可要比你工资高多了噢，我想既然这样的话试试也无所谓，反正我又不要投入，我时间多得是，平时看网站也是看，为什么不想点办法挣点外块呢，于是乎我就做了，这是个调查的网赚。我开始抱着试一下的心理，也没投入多大心思，就是把他的网赚推广了一下，我朋友很多，大家帮我忙，都注册了。大概一个月后我看了下自己的帐户还真有几百元进帐，我想这买卖不错，不要投入，还有额外收入，这时我就想如何做大点，可我做了一系列的措施，都想不出好的办法，大家都不相信我，这个时候我想做网赚还是要有点本事的，我看你是个厉害人物，你看能教我两招吗？我的那个朋友告诉我的那些套路我也用了，但不知为什么他做得一个月有两三千的收入，而我不行，真纳闷，请教请教。可以帮我看看吗？网址是这个，不甚感激。

<http://6149575.freesurvey.net.cn>

-----\*

手段基本为两种：用色引诱网友注册，或者用钱引诱网友注册。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-01-22

作者：土金相生回复日期：2008-1-21

目光呆滞的润土，那个 mingyunyouling 是推广他的网赚的，不过手段比较隐蔽而已，是想让大家点那个网址。你也真是厚道啊

mingyunyouling 是推广他的网赚的，不过手段比较隐蔽而已，

是想让大家点那个网址。你也真是厚道啊

---

谢谢你的细心，其实，生活中骗子除了利用人们的无知与贪婪而行骗外，利用人们的善良，也是他们得逞的手段。现在的社会里，许多人因生活所迫而误入歧途，他们失去了正常的发展与公平的机会后，只能通过非正常的手段，谋取利益，他们是可恨之人，也是值得同情之人。mingyunyouling 假如真的是想骗我，这如此聪明之人，把聪明却用在网赚上，只能说明是社会的无奈、教育的悲哀----

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-01-22

作者：freeds 回复日期：2008-1-2

漫游费，不知道会出什么变故。有代表说多提几条方案，也不知道是否管用。

---

\*

没用的，漫游费与养路费一样，不会轻易地消失，“与虎谋皮”谈何容易。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-01-22

作者：莫斯科的火回复日期：2008-1-2

大哥最近在忙什么？土地的事运作的怎么样了？

---

土地的事正运作这，忙完再告诉大家。

开放的社会里，做事一定要保密，”先做后说“或者”做了也不说“，所以说巴菲特在卖掉中石油前，什么也没说；罗杰斯在卖了美

国的私宅前，也什么也不说，今天的事实，告诉大家，他们是对的。

专制、封闭的社会里，那些告诉大家要做的事，其实全是废话，这叫“先说再做”或者“说了也不做”。所以说土地也好，网络也好，在运作成功前，坚决不能说。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-01-23

作者：边缘遐想回复日期：2008-1-22

今天的股市疯狂啊。

大家分析一下。(润土先生)

-----\*

金钱在物质的社会里，是最令人梦想的追求目标，股票就是金钱的游戏，既刺激又可以发财，当然令人疯狂，它是当今世界最大、最疯狂、在线人数最多的游戏。

在这个游戏中，最理智的人、最有智慧的人、最不贪心的人，就是股票的赢家，他们能克服贪婪，果敢地出局，也能克服恐惧，坚守住自己的信念，等待机会的来临。只有他们可以在大跌之前，逃脱了恶运，只有他们可以在别人恐惧的时候，勇敢潜回阵地。

这股票的疯狂，就是在一片看好，满天欢喜的时候，突然给你悲伤，股票也会在你绝望的时候，突然给你无限的阳光。

这世界没有只涨不跌的股市，也没有只跌不涨的股市，就像海水那样，涨涨跌跌，时而平静，时而怒吼，海面就是指数的曲线，当你陶醉在美丽的海边进入梦想的时候，大海也许就吞噬了你的生命，当你看着太阳，望着月亮，跟着地球公转的时候，你的眼睛就不会被美

丽、平静的海面所迷惑，因为你知道地心的力量，也感受到月亮的力量。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-01-25

作者: 取经路上 2006 回复日期: 2008-1-25

另外你对无线电视怎么看？现在标准都不统一，移动和广电自己都是老大。当然我是作无线这一块的，纯粹技术上的，对华为和中兴知道一点，其实华为技术并不是很厉害，它的公关厉害。

错了,我是指的是:手机电视.

---

模仿润土大哥的语气点评一下:)

手机电视是一个伪命题。

2000 年，当时信产部部长吴基传到日本参观，日本顶级电信运营商，NTTDOKOMO 给他演示手机电视，内容是足球比赛直播，吴基传看了一会以后说“技术很先进，但我实在看不见那个球在哪里。”

你在家里有 39 寸电视，你不会用手机看节目。

你在办公室有笔记本电脑，和有线网络，你不会看手机。

你在大街上走，你不能看，否则会被汽车撞。

你等公共汽车时看电视会错过公车。

坐上公车了，公车上也有液晶电视。

商场里，电梯旁又被分众占领了。

你到野外去，到时没有电视看了，但是满眼的青山绿水你都看不过来，你干吗要看手机电视？

---

顶，取经路上 2006 回答的很好，分析的很有水平。我正愁如何回答的时候，谢谢你帮我解惑。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-01-25

作者:劣质鼠药回复日期:2008-1-25

润土大哥，小弟我最近受了一些挫折，心态很不好，赶不上大家的进度了。

顶一下。

---

你受到挫折，在我看来应该是心情不好，而心态却会越来越越好。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-01-28

作者:一天半点回复日期:2008-1-26

下雪天，只是没有人添香。

请问楼主如何看步鑫生，马胜利？

对刘晓波，王小波的理念如何看？

为什么晋商，徽商萧条了，而现在起来的是浙商，粤商？

---

步鑫生、马胜利是改革开放之初的企业家巨星，更是当时红遍大江南北的改革明星，不过，他俩却昙花一现地消失了。假如经历了改革开放整个过程的创业者或者企业家们也看过今年的贺岁片《集结号》的话，那么这些无名先烈的故事，一定会让企业家们联想起了步鑫生和马胜利的人生故事。



刘晓波，王小波与步鑫生，马胜利不同，后两者的知名度很高，而前两者却在普通民众中没有知名度，他俩只在文学界、部分知识分子中有较高的知名度。

他们标准个体人生的中国里，属于复杂的另类个体，在变化的、复杂的历史背景下，要我简单地分析展示他们的故事，让大家理解他们的思想与看清他们的人生轨迹，是件非常困难的事。

要了解步鑫生，马胜利，必须先了解什么是“改革”；

要了解刘晓波，王小波，必须先了解什么是“开放”。

“改革”“开放”，是从 1978 年以来，一直是中国大陆最热、最流行的现代词汇，可是有多少中国人，可以解释清楚这两个词汇的真实含义呢。

“改革”就是改变制度、体系、模式简称，在国家的层面上分析，只有宪法、国家法律制度的改变，革除了那些阻碍社会发展进步的法律、宪法条款，才能称呼为“改革”。当我们清晰地分析宪法、国家的法律、以及整个司法体系，与三十年前的比较，分析那些改变与革除宪法与国家法律的时间节点的时候，这关键的、历史的时间节点就是改革的节点。比如 2007 年，《物权法》诞生了，证明了国家认可了私人产权的法律地位，这就是改革，也就是说前 29 年在私人产权上一直未改革，再比如“无产阶级专政”从宪法中改变的时间点，也是改革的关键点。当大家清晰地看清这些宪法、法律、司法改革的路线轨迹的时候，就明白了中国改革的历史时间段，不同的法律环境、宪法体系下，历史被清晰地分割开来，那么历史人物的人生就被清晰地

定格在历史的故事里，烙上历史的印记。

步鑫生当初实行记件工资、打破大锅饭，马胜利当初承包造纸厂，表面上看是改革，但是从宪法与法律的层面，并没有大的变化。他俩所在的是服装厂、造纸厂非垄断性行业，虽然他俩暂时取得了市场的成功，但是一旦市场开放以后，非品牌主导、非设计师主导、非市场化渠道的服装企业，一定会被市场所淘汰，那些非高科技、低资本的造纸企业，一样也会被市场所淘汰。所以说，当步鑫生不能以“品位制作、品牌运作”而“投机倒把”的时候，他就注定了自己失败的事业归属；同样，当马胜利不能资本运作、不能借贷巨资，将造纸企业迁往资源地或者沿海港口，以最先进的设备、最环保的模式生产的时候，他就注定了自己失败的事业人生。今天的马胜利，若知道张欣收废纸也能成为中国首富的话，他一定明白什么是“改革”的深刻含义。

刘晓波，王小波两位知识分子独立的思想家，正是当今中国社会最缺乏的社会精英，不管他们的思想观念如何，能表达就是勇气、就是进步。中国需要不同的声音，不同的思考。但是，这里我还不能展开来分析、细述他们。因为中国性开放了、思想的禁锢尚未开放。

---

为什么晋商，徽商萧条了，而现在起来的是浙商，粤商？

---

晋商，因为自己只为官员、官商、垄断的清政府服务，没有走向世界，打破自我封闭；随着腐败的政府倒台而消失。徽商，也是只为官员、官商、垄断的清政府服务，没有走向世界，他们也是随着腐败

的大清政府、腐败的民国政府倒台而消失。

在那个动荡腐败的年代，晋商，徽商在土匪、军阀、强盗、洋人买办……，走向萧条是历史的必然。

浙商，粤商，由于离台湾前线较近，没有重工业、没有大型的国有企业而获得较多的生存空间，又因为紧靠沿海而获得更多的商业机会，也因为远离政治中心、同时拥有自己独特的方言而获得较多的政治政策的空间。这种政治上的宽松、经济上的空白，商业上的机遇，让地方官员与贫穷的民众一样，背水一战，同乘一船，创造了今日浙商、粤商经济奇迹。与其他拥有较多大型国企资源的地区不同，那些地区的官员，从不养鸡、见鸡就杀，见蛋就拿，而浙官，粤官没有国企的金鸡、银鸡可吃，他们必须养鸡生蛋，生蛋再孵鸡，所以今天的中国大陆，有多少富裕的浙商，粤商，就有多少隐形富裕的浙官与粤官。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-01-30

作者：freeds 回复日期：2008-1-28

老大能不能对中国的各个城市做个评价？

-----

一个县委书记可以派警察到京城抓“污蔑”他的记者；一个小县官可以将发短信的公民绳之以法，要知道城市的官员可比那小县官大多了啊，所以在这里，具体的城市话题评价，就留给具体城市的父母官自己问答吧。

我们可以从政治体制的角度、经济的角度、军事的角度、历史的

宏观角度去分析，就可以清晰地明白目标城市的历史成因与现实的情况。

城市是人类发展进入社会化的产物，它是政治、经济、文化、军事的中心。每个城市的渊源可以追溯诞生初期的成因。比如纽约、上海是因为交通特殊的位置因素而逐渐在海洋贸易中形成的商业中心城市，扬州因为位置于大运河、长江、连接富泽江南与北方政治中心的特殊位置因素而在内陆贸易时代，成为历史上的商业中心城市；北京、华盛顿等因为是首都而成为政治中心的城市；许多边疆的城市是因为戍边的军事要塞而成为区域中心城市；好莱坞、剑桥是因为文化因素而成为一座中心城市。

一个城市的功能定位决定了它具体的社会结构，每个人在整个结构中有生存的空间，整个城市围绕着具体的商业或者政治等等功能在运转，如果一个人在整个结构中没有具体的位置，那么他就成为城市的流民或者被边缘人。一个在好莱坞有崇高地位的人，可能在硅谷无法生存。在政治中心城市里，最高长官就是金字塔的顶端；在经济中心城市，拥有最多经济资源的人就是最高阶层的人物；在军事中心城市里，最高军事首长就是最高级的人物。比如在华盛顿，总统最有话语权；在纽约华尔街的资本大鳄，最有话语权；在横须贺，美国第七舰队的司令官最有话语权。

每座城市在不同的政治体制下、不同的经济环境下、不同的自然环境下，其结构的组成、运转的模式也发生着具体的变化。比如政治混乱中，独裁者、军阀、打杂抢分子、流氓分子控制着城市；而在经

济、社会、政治秩序良好的城市里，则一定是社会的精英们控制着城市。

在当今世界，主要有两大城市政治模式，联邦分权制、中央集权制，在分权的社会结构中，由本地的人士出任城市的最高首长；而中央集权模式下，则由非本地人士出任最高长官。所以说评价一个城市，一定要分析此城市所处的社会政治模式。在分权联邦（或者天高皇帝远的地区）的社会结构中，本地人拥有最多的政治、经济的话语权；而在中央集权模式下，则由中央任命的官员及整个裙带阶层控制着城市政治、经济的话语权。所以说非本地人在纽约、在意大利西西里很难拥有话语权，那些 XX 某家族会风光数百年，在这种结构中各个社会阶层基本处于稳定的状态，下层的小人物很难进入上流社会，只有他们只有在技术上、文化艺术上的拥有自己的天赋，才能够不依靠资本的力量改变自己的命运。

而在中央集权的政治模式下，为了阻止地方势力的膨胀分化中央的权利，那些地方势力的强者被不断地分化，明朝时期，朝廷甚至将富裕的江南人士充军到遥远偏僻的云贵地区。由于一代一代的中央政府的更迭，从而让一代一代的外派官员不断挤压地方势力的生存空间，那些本地的精英尚可凭借自己的实力拥有自己的生存空间，而那些本地的弱势群体则因为不断地被挤压而被彻底地城市边缘化。不过，这些被边缘化的人，他们的后代则会重新不择手段地杀回城市的中心，夺回失去的政治、经济的话语权，所以说：在中央集权的模式下，整个社会阶层在不断地变化，今天的长官可能就是明天的囚犯。由于人

们总是向往生活质量更好的地区生存，很少有发达地区的人愿意去非发达地区去生存，所以在中央集权模式下，落后地区的“社会精英”总是不断拥入政治、经济、文化发达的地区，导致整个社会的文明停滞不前，甚至倒退沉沦。整个社会的结构处于不停的轮回状态。

在联邦分权的城市里，你有生存的机会，却很少有发达的机会；在中央集权的城市里，你没有生存的机会，可能却有很多发达的机会。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-02-02

作者：小润土 1 号回复日期：2008-1-31

润土大哥：你好！

自从去年看了这个帖子，感觉到这是人生的机缘。你非凡夫俗子，你苦苦追求的目标是真、善、美的，是高尚的。并历经磨难，百折不回，毫不动摇，令人钦佩。你帮助别人，成就自己的高尚思想，正应了我多年的梦想：“为往圣继绝学，为万世开太平”。

有事向您请教：

净空法师在汤池镇建立和谐社会示范镇，应该是一件造福后代的好事。我有意以教育为终身事业，恳请大德开释。

---

当今世界，见过和尚化钱缘、卖高香、开名车……，没见过他们真正建立过什么极乐世界。佛教追求的是虚无的极乐，对现实世界悲观回避，佛教只有向基督教融会积极、乐观、入世的思想，才能适应世界新的变化，否则，只能任由 XX 空、YY 空的法师，将善男信女的

口袋掏的空空，让他们在佛主的世界找到极乐。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-02-02

作者：静静东流回复日期：2008-1-30

作者：铁匠 smith 回复日期：2008-1-29

这次的灾害,我的判断要比 98 年大洪水对经济的影响要大得多.

交通方面就不用说了,电力方面,整个南中国都在限生产用电保生活用电,长时间大面积停电的损失不可估量.

---

润土大哥，这是另一个大侠的看法，您怎么看？

---

此次冰雪灾害，虽然比 98 大洪水损失大，但我们应该看见中国在进步，看见中国人民战胜困难的勇气与科学的智慧。

1998 大洪水，上届政府采取的措施是：堵，所以，九江大堤上是成千上万的士兵用血肉之躯在滚滚的洪水里翻滚……

2007 年的大洪水，本届政府采取的措施是：疏，所以，淮河大堤上是成千上万的灾民住着帐篷接受政府的赔偿款……

2008 年，此刻的冰雪灾害，政府“限生产用电保生活用电”就是“以人为本”最好的体现。生产损失不是损失，生命的价值高于一切，这是中国社会过去漠视生命的彻底改变，也是中国社会进步温情的标志。

当我们看见温总理踏冰雪、去车站、去电塔灾害前线亲自指挥；当我们看见胡主席冒严寒下煤矿鼓舞人民战胜困难的时候，那是何等

的感动画面啊。是啊！面对此次巨大的灾害，全国的老百姓清楚地看见，他们确实是廉正、亲民、勤政的人民领袖。我们不能梦想他们，可以在瞬间改变一切，但我们可以通过此次灾害，让我们看清中国社会所面临的困境，以及这些灾害所暴露出来地深层次地问题。

暴露三大问题：

### 一、新闻媒体舆论监督的重要性

新闻的价值在于批评，在于监督，我们过去过于突出正面的宣传报道，片面地理解批评质疑是反社会的行为，其实，我们批评、我们质疑是为了社会进步、是为了发现问题，为了让所有的灾害能够消除在发生之前。

假如当初京广铁路开通之时，新闻媒体除了赞扬声以外能够质疑一下：“假如电力没有了，如何保证京广铁路的畅通？”，那么我们可能在这次电塔倒伏之初，就可以立即启动柴油机车保持铁路的畅通。

假如当初电力高压线路开通之时，新闻媒体除了赞扬声以外能够质疑一下：“假如电塔大批的倒伏，如何尽快地修复？”，那么我们可能发现此次冰灾中，那些崇山峻岭的电塔早就防患未然，因为它们比那些交通便捷、平坦地域的电踏的建设标准提高了 50%，而那些倒伏的电塔因为交通运输的便捷，已经很快地得到修复。

### 二、垄断的困境

此次铁路被堵、电力被断，恰好是垄断的企业所暴露的问题，这不是中国独有的问题，也是法国政府面对国有铁路公司，日本政府面对日本邮轮公司的困惑，这是全世界垄断企业的通病，他们没有危机



感，没有经营上的压力，他们养尊处优，脑满肠肥最后变成猪一样的愚蠢……，这也是中国政府与其他国家一样面对的经济困境。过于垄断的稳定，就必然缺少活力，缺少活力就无法具有应变困难的能力。即使像姚明一样大而不僵的大家伙，也只有在美国 NBA 的市场里，才能显得游刃有余、充满着激情与活力。所以说：游戏规则的完善创新，才是改变大家伙最好的良方。

### 三、道德价值得修复

此次灾害中，虽然有许多感人的故事，但我们应该看见一个事实，就是公路收费站宁愿司机挨饿受冻，也决不免费让司机快速通过；还有就是受困数天而饥寒交困的司机、旅客，没有食物只能购买 50 元一盒的快餐面，这发国难财的卑鄙行为，让国人清楚地看清自己道德的沦丧。反观韩国百万公民自觉地清除海滩原油污染，反观日本民众面对地震灾害、美国公民面对 911 的仁慈关爱……，中国社会真的应该反思，我们唯物价值观里是否应该注入仁慈博爱的思想，让冰凉的世界里不再感受人情的冷漠……

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-02-03

作者：快乐随風回复日期：2008-1-30

润土大哥对城市与经济，政治的见解很精辟。

不知大哥对深圳熟悉不熟悉，请全面评一评深圳，以及如何在深圳立足与发展。

以前深圳是做外贸和加工制造，现在正在挤压初级制造业，许多工厂外迁，政府全力鼓励金融等第三产业的发展。

---

香港 60 年代初做外贸和加工制造，80 年代后初级制造业受到挤压，许多工厂外迁，政府全力鼓励金融等第三产业的发展，香港终于成为当今世界最重要的金融中心，它的第三产业有也非常的发达。

了解深圳，就必须了解香港，分析深圳与香港的相同之处，分析深圳与香港发展的不同之处，深圳与香港在经济发展的初期有着非常多的相同之处，深圳差一大步就可以跨入经济最发达的地区行列，这一步是香港社会全体公民以法律的正义，在廉正公署的不懈努力下取得的。在经济的初期阶段，拼的是人力成本，在经济的发达阶段拼的是法律成本。香港政府从腐败堕落的政府转变为廉正透明的政府，是香港成为世界金融中心商业中心的根本保证。。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-02-05

作者: freed's 回复日期: 2008-2-

老大您怎么看《红楼梦》？我们接受它的过程：从大家口中得到结论——它是经典，是名著。然后怀着崇拜的心情去读。最后不管看懂没看懂，也都得出结论：它是经典，是名著。红学那些人，感觉就是下不出蛋的母鸡，靠扯蛋混饭吃。。。。

---

中国的四大名著中，我只在小学四年纪时看过《水浒传》，也看过《西游记》与《三国演义》的连环画，小的时候我想看我《红楼梦》，却看不懂《红楼梦》，到成年懂事的时候，再也不想看这个《红楼梦》。

为什么《红楼梦》在当今中国社会有如此高的地位吗？

因为统治着中国社会、控制着中国文化，住在中国悠久、最宏伟红楼里的主人最喜欢《红楼梦》，那些曾经拥有过自己小红楼的人也喜欢读《红楼梦》，他们在红楼的故事里体会纸醉金迷、肉欲横流和富贵云烟的惆怅，他们更想在《红楼梦》的字里行间，梦想找到人生的真谛，痴梦着自己的红楼，盼望着欲望的红楼回到自己的身旁。

我发现中国社会文化文学的独特现象，这就是：

那些吃饱肚子撑得发慌的中国人最喜欢《红楼梦》；

那些空着肚子饿得发慌的中国人最喜欢《水浒传》。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-02-05

作者：sh18178 回复日期：2008-2-3

润土大哥，新年快到了，首先祝你新年快乐，全家幸福。请问你对民间经济学家刘军洛--以及他的观点有什么高见呀，中国经济真的像他所说的正在全面战败吗。。。。谢谢

作者：sh18178 回复日期：2008-2-3

用头脑对垒头脑

（一）建立 3000 亿美元股市托盘基金，允许银行购买上市公司股份，暂停股指期货；

（二）由公共投资大力转向购买公共福利；

（三）向中低收入家庭提供租金补贴，建立“社会共住房”；

（四）停止人民币升值；

（五）国家资源公有化；

（六）垄断行业私有化；

- (七) 取消出口退税，向资源类产品出口增收高额出口关税；
- (八) 大幅再大幅提高个人收入，大幅再大幅降低个人所得税；
- (九) 建立 3000 亿美元全球资源储备；
- (十) 建立 3000 亿美元转型特别基金；
- (十一) 建立小政府、大市场框架；
- (十二) 建立人民币货币权目标。

刘军洛

2008 年 2 月 3 日

---

民间经济学家刘军洛，想法很特别，角度很特别，观念也很有深度，但是那些吃着俸禄的主流经济学家们是不接受他这个草根经济学家的。刘军洛从纸币与贵金属货币……，从全球经济的高度的思想……，看中国经济的未来，许多新颖的观念值得大家思考。

从我的角度看，不是资金的问题，不是经济规模的问题，设想一下：你在中国大陆很有钱、你的企业规模也非常大，可是你嘴大吗？你有话语权吗（隐藏在网络里偷偷发贴除外）？你如何保证你不会一贫如洗？

同样的道理也是这样，全球经济中谁的嘴最大，谁就最有话语权，谁就主宰着全球经济的命运，所以说在当今全球经济中，西方七国拥有话语权，七国中经济实力最强的国家最有话语权。他们在你实力弱的时候，跟你玩实力，等你有实力的时候，则与你玩规则，假如你只懂得潜规则却不懂规则的话，那么全球经济中，可能像泰国、印尼一

样，一夜之间变得一贫如洗。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-02-13

作者：zjjxiaoli 回复日期：2008-2-11

“艳照门”，星姐们的“雪灾”~~~!大哥可否谈谈“艳照门”???  
及现实中真实的娱乐行业!

---

### 《艳照门》

从商业经济的角度看

在伊斯兰世界以外的现代商业社会里，多数少男少女们没进入社会前，娱乐明星是他们枯燥课本外唯一的精彩世界，那些高度商业化的公司总是将最纯情、最酷、最靓丽……的明星们展示在他们的面前，让他们如梦如幻、疯狂地追星，借此吸引他们的眼球，让他们甘愿为明星的电影、唱片、代言的产品付出金钱……

非正统的商业媒体也将娱乐明星的花边新闻做为自己生存的法宝，没事找事、无事生非则是他们的生财之道，狗仔队与娱乐明星是这种商业模式下最重要的互动职业。在这个商业模式下，狗仔们没捞到新闻就失去了生存的价值，明星没有了新闻同样也失去了生存的价值，明星们分为两类：演技实力类和花瓶弄骚类，特别是花瓶弄骚类，只有不断地卖弄风骚吸引别人的眼球，她们的生存才有价值，这种卖弄有个最基本的原则，就是卖而不露，让粉丝们有一定的想象空间，如果不小心卖光了，那么色相就失去了吸引眼球的價值，她也就没有了卖弄的资源，从而失去了自己生存的空间。

这些演艺明星在开放前的中国大陆和前苏联，称之为“人民艺术家”，有着非常崇高的社会地位，在美国等娱乐发达的国家，那些巨星们也有着很高的社会地位。

不过，不管什么社会，有一个共同点，这就是脱星没有崇高的社会地位和很高的商业价值。此次“艳照门”事件的严重性是将一个娱乐商业公司的纯情少女、贤妻良母……弄的没有商业价值了。

从社会的角度看

娱乐明星们虽然有着光鲜的一面，其实她们在旧中国和现代香港社会的地位并不高，旧中国社会将艺人称之为“戏子”，而繁华富裕的香港富豪总将艺人拒之家门之外，所以说：“嫁入豪门”就是旧社会中国和当下香港社会，那些女明星们最高的人生梦想，可是在传统儒家思想统治下的中国社会里，又有多少女星实现了自己的梦想？在华人的世界里，男怕入错行，女怕嫁错男，男人的梦想是成为政治领袖、商业领袖……，在香港华人世界更是将商业领袖、大律师、金融家做为男人的最高梦想，所以说香港社会里，入错行的男艺人们在统治香港社会的商界巨子、金融大亨、大法官、大律师眼里，是没有多少地位可言的，那些女明星们从演艺的第一天起，就注定了要嫁错男，因为豪门此刻已经将她们关在了正门外（金物藏娇偷腥除外），所以说生存压力巨大而社会没什么地位的男女明星们，自己找乐释放压力也在情理之中可以理解，所谓的“艳照门”只是她们脱下商业包装后真情写照罢了……

从信息传播的角度看

没有报纸、电视的时候，信息传播依靠的是口耳相传，人们要保护隐私就必须防止“隔墙有耳”；

在照像、摄像、电话、报纸、电视的时代，信息传播依靠的是声像传播，人们要保护隐私就必须防止“门外有眼”；

在网络时代，信息传播将无空不入，信息进入一个几乎没有隐私的时代，在这个没有隐私的时代，唯一保护自己隐私的方式只有一种——“洁身自好”。否则，连墙也没有的社会，门更失去了功效所以说：在网络的年代，只有艳照，艳照没有门。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-02-14

义武小商品产权房商业模式，在国内许多地方成功地被复制，而在瑞典这样的国家则很难取得商业上的成功。

凡尔顿集团此次的商业运作，利用的是中国目标客户与瑞典的信息不对称，将美好的瑞典公民福利，良好的生存环境，做为商业的最大卖点，取一个 360 万这个富裕的浙江商人能接受的价格，将美好的未来和看得见的瑞典产权商铺和杭州的公寓打包出售。

这样的商业模式，凡尔顿集团可以立即获得看得见得利益，而客户得未来商业利益具有很大的不确定性，因为成熟、发达的瑞典，有很高的生活成本和商业成本，那种义武式薄利倾销的模式，在人口稀少的国度没有生存的空间，大超市、购物中心的商业模式已经取代传统的批发与零售的商业模式，只有个性化的咖啡店、酒吧、饭店可以生存。而中国低廉的商品很难维持商家在瑞典这个高生活成本、高人力成本，严格的社会保障体系更是让商家压低员工的伎俩成为奢望。

所以说：未来这些凡尔顿产权商户只有在国内赚钱才能维持家人在瑞典这个福利国家的生活。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-02-15

作者：青藤西下回复日期：2008-2-1

给润土大哥及各位天涯同仁拜个年啊！

我是江苏淮安人，家里开办的私立学校（中小学）因政策、步子过大被转让了（将来肯定被政府拿去当中心小学），但还想在乡村教育上重头再来，现在国学是个趋势，中国教育体系两极分化严重，乡村小孩想通过高考获得在城市立足的机会太小了-----

我家乡留守儿童很多，我两个亲侄女就是留守儿童（二哥在苏州上班，家族里有十几个4岁到十岁的小孩呆在家里由老人代养）。

我们当地的公办小学和私立小学竞争也很激烈，成了买方市场。

润土大哥，您觉得，如果在苏北这样的乡村开办一所私塾学堂能周转得下去吗？

我知道，办这样的私塾

一在政策上有问题，政府会名正言顺的来干涉

二与义务教育有冲突，小孩5岁就要上幼儿园，若私塾长期办下去，小孩私塾在读书肯定不是个一年两年算了就去公办小学上学，按常理，学私塾起码要学个四年五年左右才行，这样在时间上有冲突，也与农忙时节有冲突

三呢，就是想增加点内容的问题，我们现在计划让这些小孩同时



背英语经典，这个还在探讨阶段。

我们现在也不奢望怎样，不图像苏州淑女学堂一样，像城里搞个类似贵族学校的什么私塾学堂，费用高的吓人，也不指望通过这个挣什么钱，就是由我家三大爷（以前是国小中心校长）教我这些侄子侄女们背背传统经典。。

因家族还算有点威望，办一个家族内私塾，房子有的是，费用很低，书本费自己印，教学方法与其他人交流，政策上家里也有点关系

---

您觉得偶这个家族私塾能生存下来吗？烦请您给提提意见——  
谢谢！

---

### 《私塾感怀》

上世纪 50 年代前，中国的农村教育以私塾为主，所谓的私塾就是私人出钱雇佣先生给小孩子教书的模式，它以宗亲和乡亲的孩子培育对象。

旧时中国社会里，有钱人或者做官的人，往往出钱建私塾，培育自己后代的同时也免费让同宗的或者本村的穷苦孩子陪读。未来这些孩子有朝出人头地的时候再捐资助学回报自己的宗亲，旧时中国的捐资助学、修桥铺路是积善行得的传统。它与现在的希望工程不同，它慈善的对象更具体，早已经形成良好的循环互动的模式，这就是那些富裕乡村，人才辈出，生生不息的原因所在。

中国私塾的生存依靠的是祠堂的精神力量，那列祖列宗的牌位激

励着自己的后代发奋图强、光宗耀祖，祠堂上的御赐牌匾更是族人的荣耀，多数私塾是建在祠堂里的，那些出钱的人在祖宗的面前有着无限的荣光，这些榜样的力量同样激励这些私塾里的孩子，私塾先生让学童们幼小的时候就明白一个人生的最高目标，就是长大后一定要为朝做官、一定要衣锦还乡、一定要为祠堂增光、一定要让所有宗亲的孩子在私塾里读书，让家族兴旺。

可是，当我试图了解分析中国私塾，了解中国乡村教育兴衰的时候，我突然发现一个秘密，这个秘密就是：“当中国人宗亲祠堂被砸毁被推倒的时候，中国人就失去了根，失去了灵魂的归属，那私塾里朗朗的读书声早就成为了历史，变成了梦境里遥远的回忆”。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-02-18

作者：good4me 回复日期：2008-1-26

现在社会会走向何处，草根阶层如何是好？LZ 说下 2008 年会发生什么样大事？

作者：宾运回复日期：2008-2-1

从 2008 初陪大家走到年底，2008 会发生什么大事呢？

-----  
2008 年会发生以下大事：

两会胜利召开，大部委的政府管理模式开始实施，但来自官僚集团内部的利益严重阻碍此改革的实施，官员的分流是当局成功分流国企员工后无法越过的坎（让工人下岗——易、让官员下岗——难）。

台湾返联公投成功实施，大陆采取沉默是金的方式以静制动，用

全球经济发动机的牌、用大中华文化的牌，成功阻止国家的法定分裂。

奥运会将成功举办，不过中国过去被国际社会忽视的问题将被国际社会空前的重视，食品安全、空气质量、水资源、社会治安等问题成为必须让国际社会放心的话题，此问题将随着奥运的临近而变得非常的迫切，成为国际社会媒体的焦点问题。

经济方面，人民币的不断升值使巨额的外汇储备严重缩水，继续储备外汇等死，盲目投资境外则找死，这场金融暗战中，中美金融人才的差距已经显现。2008年也是那些中国依靠低附加值出口企业的生死年。

次贷危机是美国政府安排的定时炸弹，美国财长（前高盛 CEO）、大摩高层早就运帷帷筹，这是美国社会改型的信号，90年代日本人买下洛克菲勒大楼的时候，美国正向信息社会转型，此次亚洲富人，欧洲人买下美国次贷空置住宅的时候，其实正是美国社会向新能源、新环保社会转型的信号。并且美国的两大目标已经实现，1、美国用外海资金解决国内低收入公民住房的创举（他们没有贫民窟，不建大规模的经济适用房，他们的穷人住的是别墅）。2、移民问题（美国建国初期需要的大批的黑奴劳力、现在他们不需要劳力，需要脑力、财力，所以海外能够买下美国别墅的人，基本是有脑力与财力的人才）。而此次次贷危机中，中国银行、工商银行、中投等等机构出钱为美国穷人解困捐了多少“慈善”资金，答案尚没有揭晓。

全面通胀的压力将是今年中国的重中之中（其实是农产品的价格的问题），煤电交通的依然是瓶颈，石油资源的渴求使中国在高耗能

的发展模式中倍受煎熬，依靠资源发展的模式同样使中国在非洲的外交中与西方国家不断产生摩擦，成为中西博弈的热点。

农民的渴求（希望农产品涨价）、企业资本的渴求（需要股市融资、增资、大小非解禁）、股民的渴求（银行的负利率、希望财产增值），这种不可调和的渴求矛盾成为今年股市上下剧烈波动的根源。

开放 30 年来，中国一直采取把问题放置一边求发展，而 2008 年却是奥运、台湾、能源、社保养老、农村的社会稳定必须解决年份，是胡温无法放置问题转移延缓矛盾的关键年，就像今年的冰灾一样躲也躲不过去，虽然领袖们亲民、爱民，但迟钝的应急系统，臃肿的官僚集团依然是 08 年中国社会的困局。

企业的生命是品牌，国家的生命是文化，企业的强大是品牌强大，国家的强大则是文化强大，欧洲的文明强大起源于文艺复兴、美国的文明强大起源于好莱坞文明，中国的文明强大不是金钱，一定是那悠久的历史，统治今日中国春晚的二人转、旧时昆曲的梦幻、维也纳新年晚会的乐声就是这种文明差距最好的诠释，真心祝愿 2008 年的奥运带给中国文化复兴的种子，让中国孕育着新的、美好的希望。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-02-21

作者：x8f1 回复日期：2008-2-2

润土大哥，看你的帖子如梦方醒，恍如隔世，不知道是值得庆幸还是因该悲哀，现实生活的残酷和对未来生活的希望交织在一起，这种感觉好累，庆幸被你点燃了思想之火，悲哀身处这个混沌黑暗世界。

有事请教大哥，在浙江省做安防产品的省级代理前景怎样？主要

产品是门禁系统,比如公路收费站的自动升降横杆(电子控制系统),小区出入口的保安亭自动升降横杆(电子控制系统),停车场,企事业单位大门等等,主要客户是房地产开发商或者物业管理或者承建商,收费公路管理部门,大型企事业单位,公共停车场等等,主要竞争对手1大6小,市场环境是现在还没有领导品牌,我们的优势是同质价低,弱势是本小,相对利微。问题是怎样发展业务,怎样找切入点,用什么角度.方法去分析市场等等这方面的。。。请大哥得闲指点一二,小弟先谢了!

---

原材料的商业竞争靠的是价格优势,买家需要低廉的价格控制成本;

安防产品的商业竞争靠的是品质优势、服务优势,卖家只有高质、高价才能在竞争中处于优势的地位,买家不需要此产品控制成本,只要安保上安全、合作上愉快即可。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-02-21

作者: DOWBY 回复日期: 2008-2-20

多谢大哥回复了我的\*2008\*会发生什么事,大哥全才呀.

下”而此次次贷危机中,中国银行、工商银行、中投等等机构出钱为美国穷人解困捐了多少“慈善”资金,答案尚没有揭晓。”

为什么要中国人买单,在网上看到这个问题,我一直不明白.

这几个银行在外国上市,购买股票的人也是外国人.对?受益也是外国人,对?....

说不清...我不是经济专业的.不过也常去经济论坛里看别人的文章给自己扫盲.

---

中国在美国上市的是中国移动、中国石油,好像没有银行股,境外的投资者要的是真金白银的分红,否则他们会立即抛弃你,你要敢愚弄他们,他们将立即起诉你,法院也将罚惨你,而且他们不认可中国蓝筹过高的市盈率,所以海外的投资者近年来充分享受到中国经济发展的给他们带来的真实利益。

举例如下:中国移动、中国石油、中国石化、中国联通四家公司,上市后四年海外分红超过1000亿美元(此数据来源于网络资料,未经核实)。如中石油,多年以来坚持将净利润的45%左右用于派发股息,其中,仅2005年,中石油就向香港、纽约等股民散掉600.12亿元的真金白银,中国石油在美国上市融资不过29亿美元,上市四年海外分红累积高达119亿美元。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-02-21

作者: \_老处男回复日期: 2008-2-16

追着看润土大哥的文字,现在蠢蠢欲动,打算开一个铺面,专营打印、复印和平面设计等,请大哥分享一下想法,比如选址和经营方面的想法,减少失败的几率。。不胜感激。。还有,我居住的城市是珠海。。谢谢!

---

复印、打字没什么技术含量,处于竞争的最低端,没什么发展的

市场空间，可以从设计的角度去切入市场，将企业的名片、信笺、宣传资料、产品目录等进行统一的形象设计，将优质企业和政府机关做为自己未来的目标客户，从小小的精致名片个性化的设计做起(风景、座右铭、产品等等)，进而发展成庆典、会展的合作伙伴。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-02-21

作者: zhancaifa 回复日期: 2008-2-19

希望各位贤才以及润土前辈就以下事情发表一下看法,谢谢!

广州卫生局副局长:称看病最不贵是中国!

广州市卫生局副局长曾其毅委员说,在中国,专家门诊的诊金是7元,但是国外要请一个医生看病,诊金是300元。“为什么我们会觉得贵呢?因为我们不像国外那样有共助互济体系。”曾其毅说,国外看病是个人、国家和雇主各出一部分,中国是全部由病人自己出,所以觉得看病贵。“所谓看病难看病贵,我走遍全世界,看病最不难是中国,看病最不贵是中国。”曾其毅直言。

曾其毅认为是国人的价值观在作祟。他说:“喝一次茶要多少钱?大家对生命、医疗技术不够尊重,所以就觉得看病贵,修一个人一百多觉得贵,“修”一个机器、换一个汽车零部件要几千块却没人觉得贵,这是价值观不对。”

---

看病贵不贵是次要话题,贵不贵也是相对的问题。我们看问题要看主要的关键,不可被次要话题误导,也不能被摸棱两可、相对的话题所误导,穷人看病说贵,富人看病、公费看病的人说便宜,所以说

次要问题、相对模糊的概念会混乱人的思维，让人看不清事物的本质。

公民基本医疗本身就是福利公益的行业，那么透明的医疗财政的支付就是问题的关键问题，从财政医疗支出的源头，层层透明，就可以清晰地知道资金的去向、清晰地明白什么人占用了医疗的资源、分享了财政的公益福利。

另一个问题就是价值的问题，贵如果医有所值就符合价值，如果医超所值就是贵，如果道德不能制约医疗行业坑蒙拐骗，法律也不能制约医疗行业坑蒙拐骗的话，那么“贵”的话题就是掩盖对全体公民群体性犯罪的幌子罢了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-02-25

作者：老虎大叔回复日期：2008-2-25

润土大哥：

我是做教育培训行业的，这些年的经历让我看到现在的教育体系大都是单纯的灌输式，让孩子苦不堪言，这种体制下虽然成绩上升了，但却失去了更多的东西，孩子的创造性、独立性、处事应变的能力都很差。孩子只有一个童年，我想他们应该是快乐的、美好的，天马行空的，但却都在一种桎梏下生活，泯灭了应有的天性。

我有个想法，想在我们的社区办一个儿童的故事馆，让孩子们过来听现场讲的故事，同时在故事中，让孩子学会人生的道理，对事物的看法，同时也锻炼了孩子的表达、创造等能力，还给他们真正属于他们自己的天堂。

那么请润土大哥帮我想一下，操办这个项目，我应该怎么入手？



您觉得有市场吗

---

《未来领袖素质培训班》

本培训班启发孩子的创造性、独立性、处事应变的能力，从小培养孩子领袖的气质，让您的孩子拥有优雅自信的能力、自主学习的能力、生动演讲的能力，让您的孩子成为未来的政治领袖、商界领袖、金融领袖……

让别人的孩子死记硬背去吧，而您的孩子却快乐、自信、胜券已握……

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-02-25

作者：65257461 回复日期：2008-2-24

润土大哥及各位朋友：

你们好，本人自从07年12月在朋友推荐下拜读了此强帖，便一发

不可收拾的成为润土的忠实粉丝，在这里才知道自己如何的渺小

---

我只是我国一个小作坊(垃圾学校)生产出来的不合格的小零件，同

时发现了跟这个帖的强人也太多了，所以有了难题第一时间想到了来

这里请教高手，呵呵已经磨灭的创业斗志再次被激起，(也是润土大

哥说的成为爆发户的欲望呵呵。)

我想在广东西北某城市做太阳能热水器总代理，但是基金有限，  
想请

教一下有什么方法能出奇制胜来提高销售量，我是这样想的：

1. 先从亲友入手，由于以前没有做过销售，现在只能用亲友来  
练兵了，(做生意是这样的了，各位润土粉丝请勿唾弃，呵呵)，

购

买过的顾客以后每介绍成功一笔生意按交易量给提成。

2. 电器卖场入手，各县城的电器卖场很多，一个县城选一个卖  
场做我们的下级销售商或者利用他的卖场我们标出价格卖掉产  
品后再

给他提成，如果对方卖场已有此类产品(不同厂家)销售我们如  
何说

服他们只销售我们的产品？

3. 像学校、工厂、宾馆、洗浴中心，私人开就薄利多销，公家的  
给关

键人物一定的提成。

我以上的灵感都是来自润土大哥的“动之以情，不如晓之以理，  
晓之

以理，不如诱之以利”的理论，由于本人学习的专业跟这个销售  
(不

知此词用当否?)风马牛不相及(学土木的，又土又木)，所以，

只

有这“三板斧”，到了实战上就不知道如何具体去展开工作说服人家

购买我们的产品了，虽然本人顶帖不多，记得上次顶帖提到“冰雪化

骨”，还把她名字也记错了呵呵，但绝对是此帖的忠实拥护者，此前

顶帖我也说了，读书我没有近视，为了看这个帖眼睛近视了，这次回

家看雪景都看不清楚了（不过也没有什么心情看，我家的经济林都被

雪压断了）。

希望润土大哥及各位顶帖爱好者、强人、、、、、跳出传统思维，用出奇制胜的方法，针对以上的问题帮忙出谋划策，也许你的建议或

者意见甚至不经意间的话语，都能起到抛砖引玉的效果，也说不定让

我得到启发呢呵呵！谢谢了&#8226;~~

---

一、找机会认识规划、土地部门的人，与他们做朋友，通过他们切入地产市场，从源头上抢夺市场份额。

二、与社区组织搞公益活动，5.1节在某社区中的劳模里摇出一

位幸运者免费安装 XX 牌太阳能；8.1 在某社区的英模烈属中摇出一位幸运者免费安装 XX 牌太阳能；

三、针对该城市的特点，做一份屋面城市景况的改造计划，联系环保、市容、景况的改造方案交给市容主管部门，改变屋顶混乱的景况，让该城市屋面太阳能成为城市环保、节能的示范，让楼顶的太阳能热水器整齐划一美观、漂亮，成为城市的风景……

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-02-25

作者：三轮趴趴车回复日期：2008-2-25

作者：2008 年了回复日期：2008-2-23

润土叔您好：（我叔叔今年 46 岁，跟您差不多，所以这么称呼您。）

去年 8 月份开始看到您的这个帖子，就介绍给 2 个最好的朋友一起看，对您的敬佩之情我就不多表叙了。我断断续续的，看得很慢，到现在也没看完，看到您非常热心的分析解答了无数网友的提问，从一开始我们就有好多问题想问您，本来想把帖子全部看完再问，那样可能就已经找到答案了，但到现在还是没看完，惭愧。一开始我们有太多的具体问题想请教您，可是现在觉得那显得太自私，太视利了。正所谓授人以鱼不如授人以渔，我们总结了一下最想问问您：

1，您是如何学习的？我们怎样才可以练就出您那样透过事物表象看清本质的眼力，还有您那种精辟准确的总结归纳能力，您很早就提到了哲学学习，我这几个月也断断续续的看了尼采的《悲剧的诞生》《重估一切价值的尝试权力意志》，看得懂的地方自然很赞同，但是

看得懂的只占三层。您能谈谈如何学习哲学吗？像我们这样以前没接触过哲学的应该怎样开始，先读些什么哲学书比较合适。

2，发现你对国内国外的经济，政治，文化，事实啊什么的都有一定了解，很少有您完全不知道的，有很大一部分您甚至都有非常深入的了解。请问您平时是如何收集掌握信息的，都有哪些途径，大概分分别占个什么比例，您一天又花多少时间在这上面。

希望您能稍微具体点说下上面的一个或者两个问题，我相信还有很多网友也想知道，期待您的指教，谢谢！

---

### 《因为痛苦而去探究》

书本上的知识是别人的，当你遇到挫折与磨难而痛苦的时候，你若思考或探究而去读书的时候，你就有了判别是非真假的经历，你可能看清模糊表象下真实的情况。

当你读大专的时候，你发现大专毕业就业困难，媒体上是本科、研究生被就业追捧、热门单位、高薪单位对他们敞开着大门（此时此阶段本科生、研究生很少），于是你只能“考本”“考研”，等你拿着本科文凭、研究生文凭的时候，突然发现市场上只要大专生了（此时此阶段大专生很少），媒体上到处是本科生、研究生好高骛远、眼高手低的新闻，于是你抱怨学校教育脱离市场、抱怨自己生不逢时，等你花了金钱、耗了青春而痛苦万分的时候，当你仔细探究中国经济结构的时候，也许你会发现，中国做为世界加工厂的模式，需要的就是低技术含量的低层次劳工罢了，你只要愿意做劳工的话，到处都有就

业的机会,东莞欢迎你、山西煤窑欢迎你……于是,你对中国的教育、中国的经济发展的模式,有了切肤的深刻认识。

当你 20 年前自主创业的时候,,工商局批给你的执照一定是:XX 五金经营部,于是你看着化工、钢材、电器……的生意从眼前溜走,你望洋心叹;当你可以注册贸易公司,不限制营业范围的时候,你却必须凑足那至少 50 万注册资金,当你去银行贷款的时候,银行告诉你必须有足够的注册资金,于是,你虚假注册了,也许你取得了辉煌的成功,却在某一个日子里,因为虚假注册而身陷牢笼,于是你深刻体会到企业缺少资金等死的滋味,你更深刻体会到虚假注册诈骗银行资金的滋味;当你从牢狱里出来准备脚踏实地从头在来的时候,工商部门告诉你,XX 贸易公司可以注册,XX 五金贸易公司不可以(这年头,到处是贸易公司,你其实真的只想只做五金这行贸易,你只想突出五金,让客户印象深刻罢了),可是他们不批,你做投资公司也是这样,你想做媒体投资公司,突出媒体概念的时候,那么官员们一定告诉你管理目录里没有这个“媒体投资”行业,你创新了,文件的条文尚没有更新啊,因此你只能取名叫 XX 投资公司……。于是,当你有机会去香港注册公司的时候,你就会对香港特区政府廉正指数排名世界的前列有所感悟……

当你母亲是一位美丽善良姑娘的时候,组织上却让你跟才华横溢的地主崽子分手,于是她守着个木纳的男人平安无味地了此一生,到了今天,你的父亲定要让你嫁给那贪官儿子的时候,若干年后,那个被你抛弃的穷小子却功成名就,而你却因为老公公东窗事发,守着阿

斗落魄苦难的时候，于是，你明白什么是爱情、什么是包办婚（昏）  
姻、什么是姻缘、什么是厮守（死守）、什么是终身遗憾……

当你看见 XX 局长砍杀 XX 副局长、XX 公安局长枪杀 XX 副书记等  
等新闻的时候，你应该明白官位是多么的诱惑、官场又是那么的残酷……，  
其实，当你翻开历史的篇章探究真相的时候，就会发现皇宫  
红墙的后面，父杀子、子弑父、兄毒弟的血腥，一刻不曾停止过……，  
于是，你明白了鲁迅评价中国历史是“吃人”的真相，更探究出“人  
变狗”、“狗咬狗”“狗吃人”的深刻含义……

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-02-27

作者：有思想的小猪回复日期：2008-2-25

润土大哥，有一事想请教，盼能得到你的指导

我想做电子商务，先期产品以小家电和家居饰品为主，宣传以网  
站和每 2 个月一册的产品介绍为主，但我们是每个市建一个服务点，  
进行配送和服务

营销方法以：小家电免费试用二天，一星期无条件更换其他货品，  
虽然没有门市，但这样给人诚信度高了，门市的成本也节约下来了  
前期主要打诚信，这个网络建立起来了，就可以卖其他的东西  
您说在现实中有可操作性么？谢谢！！

---

门市的成本是节约了，运输、服务的成本却增加了。

免费试用两天，两天后结款或者拿回货物，又增加了服务的成本。

小家电属于大众化的商品，容易被专业化电器连锁依靠销量取得

经营上的优势。现阶段，网络经营销售的商品，个性化、另类、时尚、廉价、总价低的商品较有发展的空间。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-02-27

作者：haryr 回复日期：2008-2-2

润土大哥，请剖析一下中国的保险行业好吗？

---

保险是什么？

保险就是你给他现金，他承诺给你美好的未来。可是，现在有诚信守诺的环境吗？有多少公司诚信守诺不设陷阱？他凭猪头也敢承诺？他懂市场经济吗？他能控制 CPI 不上涨吗？他能控制货币不贬值吗？

其实，保险并不能保障未来，而是保险背后国家健康、完整的产业链、生态的农业链，才是我们未来美好的根本保障。否则，所谓的保险产业就是泥菩萨过河——自身难保。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-02-27

作者：fhqiswcy 回复日期：2008-2-22

敢问润土大哥，我们应该如何理解郭广昌的成功？

---

郭广昌是复旦哲学系毕业的，所以他一定拥有思辩智慧的基础；

郭广昌是浙江东阳人，所以他一定具有强烈的经济意识；

他有智慧的头脑又具有经济的意识，再加上他包容的性格，决定了它具有取得未来商业成功的基础，至于他怎么成功的，抓住了什么



样的机遇，我不知道。不过，我从现在的资料分析发现，它具有如下特点：

别人是“胆子大一些”（牟其中）、“步子快一些”（顾维军），出手狠一些（唐万理），他却胆子小一些、步子慢一些、出手柔一些，从这些特征分析可以看出，他做为一位民营企业家，他已经深刻把握了政治与经济的灵魂。

当戴国放抱憾着铁本的远大抱负进号子的时候，郭广昌的钢铁王国诞生了；当唐万理的德隆帝国崩塌的时候，郭广昌的德邦证券诞生了……

今天，他依然不听集结的号声、他依然匍匐着爬行、他依然看着战友英勇超越自己却冲锋在后……

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-02-29

作者：yayadel 回复日期：2008-2-28

今天通过朋友知道了润土大哥的文章。真的收益非浅，长期以来郁闷的心情。突然茅塞顿开。

文中提到传媒创业那块，小弟有一点非常以后，为什么那 30W 的 IC 卡没卖出去，导致你那 80 辆的班车车体广告没作成，其实如果不用那 13 家班车服务企业加入的话，你也完全可以启动这个项目的，只要在广告内容上把握好尺度。市场应该会不错啊。并且那几年也是车体广告刚刚开始的时间。

对与这点小弟非常困惑。因为我现在也有一家小的广告公司，举步维艰。一直苦于找不到适合自己竞争优势的媒体资源。还希望润

土大哥能详细给剖析一下班车车体广告这块业务的可行性.我进期也会去做一些市场调查,希望润土大哥能回复我的问题.谢谢先!

---

### 《不与官争位》

官僚们常说的一句话是“不与民争利”,其实这是官僚们出的上联,老百姓应该对的下联是“不与官争位”,明白其中的奥秘,就可以在商业运作上寻找出新的成功点。

我们运作的这 80 辆班车是外资企业租赁的班车,外资生产型的企业基地、研发基地没有广告、品牌推广的职责,他们不需要车身广告增加收入,而且车身的广告并没有在交通班车的租赁合同中体现,这些企业首先没有在自己交通班车上做广告的权限,更不能允许低品味的广告影响企业的形象,所以我们只能从非盈利、公益的角度去切入,用慈善、大品牌整合出新的商业模式,这样外资企业、银行、保险等品牌均可以从知名度和美誉度中收益,而我们可以提取部分的费用保证广告公司基本的运转。

虽然我们不能在车身广告上独占利益,但我们可以提高企业在广告界的美誉度,而且周末时段的车辆电视广告是我们广告营销新的增长点,加上 IC 卡的数字资源,以及与银行、保险等大品牌公司慈善的合作人脉资源,这样就可以整合出全新的市场空间。

分众传媒从 03 年开始投入巨资建立楼宇电视,打造新的媒体资源,在传统电视、报纸、户外的缝隙中开辟新的市场而取得成功的,我们没有资金打造新的媒体资源,我们只能利用旧的、传统的资源,

整合出新的市场空间，才能取得商业上的成功，而我们整合的基础是资金和慈善的理念。启动市场需要钱、慈善更需要钱，虽然我们可以赚到巨额的资金启动它，可是中国现阶段却没有严谨、公正、公平的法律保障它可以 100%的安全。

中国现阶段许多资源被官僚所控制，与官僚合作愉快是全世界共同的难题，西方的官僚不过分干涉市场，而大陆的官僚则是控制着市场，市场一定是追逐利益，官僚首先追逐的则是官位，官位才是官僚一切利益的根本，任何危急官位的合作，一定会被官员所拒绝，所以当市场利益与官位利益发生矛盾的时候，拥有强权的官员一定会说“稳定压倒一切”(心里想的是“位子稳定”，说出口的话则省略为“稳定”)。不过、你可以在官僚们鞭长莫及的地方、在官僚们看不上眼的地方，去寻找市场的发展空间。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-03-03

作者: DOWBY 回复日期: 2008-3-

还有一件事,一定要问的了.

听说现在国家可以在放松计划生育政策,是不是真的? 是可以生二个,说的是城市户口? 我的是小女孩子.有能力再生一个吧.

---

国家暂时还不会放松计划生育政策，不过，计划生育政策现阶段只对高素质人口起到制约的作用，对流民、流动小贩、贫困农民等低素质人口未起到制约生育的作用。因为体制外的人口未享受体制的福利，而且男欢女爱是他们仅有的娱乐活动，所以政府尚没有具体的措

施制约他们的超生，也没有其他娱乐活动替代他们的生育娱乐活动。

中国现阶段生育状况的困惑与欧盟的情况相似，就是高素质人口生育下降，低素质人口、低素质移民的人口生育在上升。在文明的现代社会里，政府也不可能把穷人给结扎了，唯一的方式就是让他们享受体制的福利，用福利制约他们的生育、提高他们的素质、提高他们的生活质量，但是庞大的低素质人口与庞大的吃财政的人员交织成体制改革死结，非政治体制的改革无法解决此矛盾，也无法打破纠缠的困局。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-03-03

作者：哭泣的项羽 回复日期：2008-3-

润土大哥你好！有件事不知从何做起。望您指点一下。现在我做一个培训机构的渠道部主管，我们公司刚进入上海不久。校长给我指标在半个月內搜集整理到高中毕业生的数据库信息党案&lt;姓名，电话，家庭住址之类的&gt;。包括中专技校生，范围控制在江.浙.沪.三地！我们渠道有四个主管，内部竞争很激烈。我去的最晚，他们呢则都有一点业绩了！我现在无从做起...这事说容易，只要能找到合适的人也不算个事！说难，我也刚走出校园没有积累一定的人脉。真的很难！活动经费学校也控制的很紧！怎么做呢？望大哥指点？

---

这个无德校长把这个不可能完成的任务交给你去做，你也没有在教育主管部门的高级人脉关系，你也没钱购买这些数据信息啊，要知道弄这些资料谈何容易，况且，如果你真的弄到这些数据的话，我建

议你把它卖给你们学校的竞争对手，拿钱走人。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-03-03

作者: 观自在行者回复日期: 2008-3-1

问候大哥及各位朋友，年后较闲，把大哥的帖子再温故一遍，不肯放过每一个字，每一次思想的接触与升华。

问个小问题：大哥现在还抽烟吗？

---

呵呵，一个坏习惯养成了，改变挺难的，不过随着禁烟环境的改变，可能会减少抽烟的机会，慢慢改变这个陋习。

作者: 邵子逊回复日期: 2008-3-2

润土大哥的近来身体如何啊？嘿嘿。

---

谢谢关心，现在生活悠闲、压力小、身体自然很好。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-03-03

作者: 邵子逊回复日期: 2008-3-2

请问一下润土大哥对经济型酒店是怎么看的

对于如 7 天桔子酒店等新式的装修档次较如家高百分之 60 左右的经济型酒店在哪些地方应该是值得学习借鉴哪些地方值得去改进改良从而达到更广的吸引客户的目的？服务还是品牌意识还是装修风格？

本人是学财务管理的而前几天应聘经济型酒店被问及营销方便的问题当时回答的很没准备回答的很差现在事后想想也还没想出门

道想请润土大哥指点一下！

---

经济型酒店并不是经济便宜的概念，是相对于高级酒店高昂价格相对经济的概念。它以最经济、最简约的硬件装修、以最规范、最标准的软件服务，抢夺四星级酒店以下的市场，高级招待所到三星酒店的客人均是经济型酒店的目标客户。

你去应聘前，应该做市场调查呀，否则怎么能胸有成竹呢，你如果告诉应聘主考，现在本地有 XX 家经济型酒店，XX 品牌多少家，他们如何布局，他们的入住率多少，我们的区位优势在哪里，我们附近有什么客户资源……

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-03-03

作者：q1002343 回复日期：2008-3-3

现货交易作为一种新的投资渠道，机遇比较大，但是，对投资者来说，首先要熟悉规则再入市。

大哥。在不。这件事。急。。问你一下。你知道鞍山德馨伟业电子商务公司不。

说是做现货交易的。我不知道这公司。是属于集资类的还是什么。不知道该不该去。听说去的人都被洗脑了。

---

期货是投资、现货是实时的交易，现货一定就是一手交钱一手拿货，如果没货告诉你是投资了，这不是明显的诈骗吗？

不能说去的人被骗子洗脑了，只能说从小被洗坏的脑子又被洗了

一遍罢了

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-03-05

作者: Mr 懒回复日期: 2008-3-5

我有位朋友年初刚在注册了一家公司,主营大连蒂森克虏伯镀锌板,这种板材主要用于汽车及家电。德国 BMW 和华晨 BMW 汽车都是用的这家汽车板。由于出厂价比一般钢厂贵,但是比宝钢的价格便宜,板材质量和机械性能跟宝钢差不多。苦于找不到合适的客户,很是郁闷。以前他只是公司里一个无名小卒!工作跟现在自己所做的行业无关。所以思路很是迷茫!不知道从哪开始!!至于为什么从事他自己不曾了解的行业,用他的话说就是因为本来就没什么专业知识!又很想做点什么。不为别的,只为给自己一个争取成功机会!成功最好,失败也所谓。论成败,人生豪迈,大不了从头再来!

很想恳请润土大哥以及论坛坛友有无好的思路或者办法指点一下想办法打破僵局。

---

汽车制造厂、大型家电制造企业不可能与小型贸易商建立主要工业原料的合作关系,小型钢材贸易企业只能将小型工厂、小工程队、安装队作为自己的目标客户,为他们提供合适的镀锌板等材料,如果小型贸易企业梦想成为大型工业企业的原料供应商,那么唯一的条件就是他能够垄断某类工业原料,否则他就是痴人做梦。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-03-05

作者: 迈出第一步 0076 提交日期: 2008-2-22

?? 今天中午路过一个路口,看到几辆一般的轿车停在路口拐角处,一名交警刚用数码拍完照片。旁边走过来另一个交警,说:“应该是他的,但是人不在。”看样子他刚去寻找车主未果。那个拍照的交警边删除数码相机里的照片边说:“那我把它先删除了。”(这辆车是其中最挡道的一辆)

看到此,我在想,中国几千年的人情关系,要走向法制真的很难阿,因为这是根深蒂固的文化。一方面说到腐败大家都咬牙切齿,一方面自己想办个事情时首先想找关系。不知润土大哥怎么看。

---

《社会的表现形式就是无法无天不要脸》

中国社会数千年来一直依靠亲情维持着社会、家庭的稳定,政治体制上也是依靠礼仪廉耻的儒家道德来维持整个政治系统的基本运转。

形象地比喻就是:

孔庙维持着江山社稷;祠堂维持着家庭亲情。

中国社会一直是德治的社会,德的表面追求的是光鲜美好的形象,德的内在追求的是亲情的维系。维持整个社会的秩序的最高手段就是诛连十族,社会的个体体现一荣俱荣、一毁俱毁的特征。

形象地比喻就是:

光宗耀祖衣锦还乡——中国人要的就是“面”字;

孝子贤孙兄弟手足——中国人要的就是“情”字。

一个中国人,如果没有“面”字,也没有“情”字,那么他就很



难有自己的立足之地。

法治的社会就是无情的社会，只有无情的法律冷漠才能保证法制社会的秩序。而中国人做不到无情，因为中国人有情，所以中国社会一直没有机会进入无情的法制社会。中国旧的体制被毁灭后，孔庙、祠堂没有了，中国人找不到旧的道德的生存方式了，体现在社会的表现形式上，许多人不要脸。

归纳总结中国的社会现状就是两大特征：

- 一、无法无天（没有建立起法制的社会）；
- 二、不要脸（没有家谱、没有祖宗八代）。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-03-06

作者：a4191 回复日期：2008-3-

能说说在 Ic 卡广告失利的原因吗？对酒店的宣传定性有没错，还有对酒店的消费形势与客户结构介入的深度有没理解透彻？任何经济都离不开社会大环境，超前的思路，只能是一厢情愿，商场的慌话别拿来炫耀，要挖掘内部与外部。

-----  
03 年被 IC 卡公司盛情邀请商业合作，签下合作协议后，我就清楚地明白保证 IC 卡广告 100%成功的三种方式。

- 一、拉上 IC 卡主管局领导做后台。
- 二、拉一有势力的公子哥入伙，送他干股。
- 三、设局拉 IC 卡老总入局，掌握影像证据后控制他。

对于前两项计划，首先，考虑这个商业计划的秘密性，这是一个

整合资源的复杂的商业运做，如果不让要找的后台靠山听明白，他们肯定认为没有价值而看不上这块骨头，如果要让他们明白了其中巨大的商业价值，那么无疑是把肥肉送入了虎口，估计这无本赚黄金的美事，肯定要被这般无耻之徒抢去。再者，跟这些家伙打交道，我厌倦了，做商业计划虽辛苦，但是是苦中有乐，而跟不要脸的家伙合作，感觉自己将身心疲惫，觉得人生没有快乐的感觉，想到假设成功以后还要继续与他们共事，觉得生活将失去快乐的价值。所以，我宁愿放弃，也不跟野兽纠缠在一起。

第三个方案，曾经数次在脑海里浮现过，我知道在一个卑鄙的世界生存的方式就是：用比卑鄙者更卑鄙的方式对付他，不过此套保障方案最后还是被自己虚伪的高尚给否定了。

不过，虽然 IC 卡广告失败了，但我并没有大资金举债投入，完全控制住了风险的底线。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-03-06

作者：羊七先生回复日期：2008-3-

润土兄，下载您的文字仔细看了三天，很多真知灼见。

令人钦佩。

更令人欣赏的是，您的坚持与认真。三年如一日。

像主席说的，一个人做一件好事不难，天天做就难了。

我也是正在创业路上的一员。

如你所说，没资源，没资金，只有一门好手艺。

我是从事广告设计的，作品曾入选中国设计年鉴。

这一行需要保持激情与独立想法，于是趁没麻木之前，创业了。

一年多的经历，深深体会到何谓举步维艰。

尤其是潜规则的力量。

是的，我有技术，也因此，得到一些人的注意并合作，

大家都是利益来往，但处于劣势的我，始终迈不起大步。

目前的状态，似乎可用《昨日重现》来形容了，

无激情，无想法，压力巨大。

压力在于自己并不甘心。

于是想向你讨教，在深圳，要做一个成功的设计工作室，

在没有很多资源的情况下，如何实现？

另外，叶茂中你怎么看这个人？

谢谢。

-----\*

### 《土眼中的叶茂中》

广告从字面解释是：广泛地告诉大家的意思。

商业广告就是：将商品广泛地告诉传播出去，随着商业竞争的激烈加剧，广告成为买方市场中商业生存的先决条件。

羊七先生你有广告设计技术，有美学的水准，并不代表你懂得商业推销的理念，现实的情况就是：你拥有一双灵巧的双手，精准的美感，不过你却缺少独特的商业视觉。表现为你面对市场竞争一愁莫展、无从下手，无激情、无想法。可是面对生活的现实，却又感觉压力巨大。

你要深圳取得设计的成功，那么你就必须成功为华为、中兴公司等高科技公司广告设计的商业伙伴，让你的设计表达出他们的企业精神、企业文化，你也可以为深圳政府设计出全新的政府形象，使政府在超越新加坡政府的目标追求中，先拔筹码。

总之，你必须想大的广告、做大的广告，而且要一炮打响。

至于，你让我评价叶茂中，我真的有点惭愧，毕竟让一个失败的广告策划人去评价一个成功的广告策划名人是件尴尬的事。

叶茂中这厮其实并不是做广告设计的天才，他的许多广告设计的作品被专业的广告专家所取笑，也被文人墨客所不齿，不过现实的广告市场中，他却取得了非凡的商业成功。

如果你从专业广告的角度去分析叶茂中，你很难明白其中的道理，当你从商业市场的角度去分析，从中国的社会现实去分析，你就明白其中的道理。

准确地说他不是个广告设计的大师而是一个推销大师、营销大师。

为什么叶茂中他不是个广告设计的天才呢？

因为如果他是个广告设计的天才，那么世界最知名的品牌一定是他广告合作伙伴。而且他的作品几乎没有唯美的画面、没有美好的记忆，没有被世界顶级的广告设计大师所推崇的作品。因为叶茂中没有一个值得百年传颂的广告作品，所以他暂时他不能称呼为广告设计的大师。

为什么叶茂中他是个推销大师、营销大师呢？

因为与他合作的广告客户，可以立即体会到市场的商业回报，即使他们不喜欢叶茂中的广告，但是他们也无法拒绝滚滚而来的钞票。所以，叶茂中是一个成功的推销大师、营销大师。

我分析叶茂中的商业伙伴有如下现象，就是缺少世界最知名的大品牌，再者就是与他合作过的品牌，几乎能够被中国目标消费者所立即认知。

为什么叶茂中缺少世界最知名的大品牌呢？因为这些世界最知名的品牌做广告也官僚、也僵化，他们始终与长期合作的世界最知名的广告伙伴不离不弃，多数企业不给叶茂中机会，所以叶茂中没有机会施展他高水平的广告设计的才华，因为世界最知名的品牌做的是文化广告、品味广告，他们夺的不是眼球，夺的是消费者的心、夺的是消费者的灵魂，夺的是消费者的后代，夺的是消费者的未来。所以他们的广告作品总是唯美的简约，追求的是给人永恒的记忆。如果这些世界最知名的品牌与叶茂中合作的话，想必他也能创造出“唯美的简约、永恒的记忆”，成为一个天才的广告设计大师。

现实中的中国广告市场是大公司（包括国有大公司）崇洋媚外国外的广告大公司，国内的广告公司缺少市场成长的土壤，市场的残酷也逼迫国内的广告公司用潜规则寻找生存的空间，潜规则暗藏的风险，又导致国内广告公司缺少稳定的明星级寿星企业与国际大公司抗衡，所以国内的广告公司只能寻找另类的生存。比如依附于某强势媒体，或者打造出楼宇电视的强势媒体。而叶茂中则属于善于抓住困境中的企业，让他们立即取得市场突破的广告大师，他的秘技不告诉你，“谁

用谁知道”。他的成功让他成为中国广告界的标志人物，他头戴八角帽的固定形象，他取得得广告商业价值，证明他是一个绝顶聪明得商业天才。

叶茂中的广告秘籍是什么呢？

他清楚地知道：这年头电视是穷人、低智商者主要的消遣方式，而找他合作的商业企业目标客户就是穷人、低智商者，所以那些唯美的简约、永恒的记忆的广告方式，他一概拒绝，他用简单的忽悠、直接的暗示，为他的广告客户取得了辉煌的市场业绩。因为穷人、低智商者是没有品牌忠诚度的消费阶层。与叶茂中合作过的企业，即使失败了，也是企业的错，因为从合作的第一天起，他们就没想过做百年企业，他们想的是明天能捞一票。看叶茂中广告的消费者，你也不要骂他，你骂他没水平，证明你弱智。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-03-07

作者：羊七先生回复日期：2008-3-6

~~~~~

目前经济不景，一是多年积疾，一是转型，一是体制等综合所遇到的阵痛。

我想向润土兄请教，这番阵痛究竟会持续多久？

毕竟广告是依附经济的。

我想在这个阶段，应该好好留意今天的蚊子，明天的蚯蚓类的企业。你觉得呢？

《50年，中国近代社会出现一次转形的机遇》

这番阵痛我估计还要持续 20 多年，我分析中国的近代历史，我发现从大清国没落以来，事实上每间隔 50 年左右的时间，中国社会总会会出现一个转形的机遇，这种转形与改朝换代没有关系，民国替代了大清国，社会并没有彻底的改变，依然是独裁的专制……。其实，专制社会转形就是整个社会转入民主法制的社会状态，由于中国人的中庸思想和世界上最长久封建专制的历史沉淀，使中国社会缺少彻底的、激情式的民主变革精神，每次变革总需要二代人的时间，忘却轮回的仇恨，才可以重新积聚起新生的转形力量，这二代人的时间基本等于 50 年的时间跨度。

朝廷的改朝换代，只是统治者的个体改变，即使统治者想转变社会的形态，也是自上而下的改革罢了，这个改革缺少整个社会群体的自发动力，庞大的民众缺少社会转形的原动力，所以每一次由统治者发动的变革总是以失败告终。事实上，只有由整个社会民众自下而上的转形，才具有强大的原动力，只有那排山倒海式的气势才可以摧毁一切阻碍社会进步的腐朽堤坝，也只有这种能量才能彻底将中国社会彻底转形，转形为民主法制的社会状态。正是中国的统治阶层恐惧这种力量，恐惧这种转变的后果，导致他们总是摧毁一切萌生的力量，这些力量也只有暗暗酝酿，需要 50 年的时间才可以积聚起能够转形的能量。

中国近代百年的历史有两个十年黄金转形期，这两个时期内经济突飞猛进的发展，经济保持二位数左右的增速，城市基本建设、工业

基础建设、公路铁路建设等等日新月异，文盲人口急剧减少，在校学生成倍增长……。

其实，我们分析中国社会的转形期，经济的发展是其中的主要参考数据，更重要的数据是是否整个社会的思想得到了解放，是否整个社会诞生了各阶层杰出的社会精英。如果各个领域人才辈出，文化、艺术、科技、法律、学术等等群星璀璨，那么这时整个社会才能够具有转形的能量。转形期的社会形态表现为：整个社会充满活力，人民大众积极向上，学生向往知识、刻苦学习；工人、农民辛苦劳动、收获欢笑；政府官员廉正朴素、平易近人；体育健儿英勇拼搏、为国争光；文学艺术家充满创作的激情、作品流芳……。

综合上述因素分析中国百年的历史，只有这两个时段符合上述特征：1927-1937；1978-1988。我估计下一个转形时段是：2027-2037。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-03-09

作者：暖冬_at 回复日期：2008-3-9

润土大哥，您好，记得前年夏天被这个帖子深深的吸引了，还把它打印出来好好的看了。现在有个问题很困扰我：

我男友去年末在服装市场后面做送餐服务，服务对象就是6层楼的商铺。他做的规模不大，就2个人。因为价格上涨太大太快，再加上初期没经验做的有点乱，所以基本上不赚钱。他打算今年换个品种继续做这个送餐。我现在觉得市场周围大大小小的餐馆也不少，竞争越来越大，后来还出现了同样的送餐竞争对手。现在这样的送餐已经没有继续下去的必要了，应该换个地方来做，而且应该做新品种。

你觉得我的想法对吗？毕竟我没有做过餐饮，而他干这行几年了。我该不该让男友听我的？现在他很抵触我管他的这个事，我也只好不管，可是我总是很担心他！我该怎么办了？

请前辈帮忙指点迷津！！

你男朋友的目标客户是商铺的小商人，而小商人也是收入低的阶层，低收入者解决午餐的标准是以最少的钱把肚子添饱即可，所以你男朋友只能以更加低廉的价格，做为自己的生存之道。这就是为穷人服务的食品行业、饮食行业里，假如政府监管不到位，不法商人经常使用“地沟油”“有毒面粉”“死猪肉”的根本原因。

其实，你男朋友可以把写字楼、高级办公楼里的白领做为自己的目标客户，准备几十套精美的组合餐合，把自己的厨房清洁得窗明椅亮（不一定要豪华），准备几套老板套餐、几套男士养神套餐、几套女士养颜套餐，把印刷精美的营养午餐手册送给目标客户，附上你们的开业优惠券（比如4月8号开业，第一天优惠5折），每月累计10次以上8折优惠。

总之，要告诉你男朋友一定要想着富人的肚子要吃什么，千万不要去想穷人的肚子，穷人的肚子咕咕叫，什么都想吃，就是没钱。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-03-10

作者：锦鹏程 LCC 回复日期：2008-3-8

请问 LZ，中国的大富豪基本都是搞房地产的，现在政府正在打击房价，控制泡沫，那是不是意味着房地产业的黄金时期已经过去

了?? 您认为 10 年内房地产业的前景如何? 还有, 现在进军房地产业, 合不合适呢? 呵呵, 也许有点晚了

作者: 锦鹏程 LCC 回复日期: 2008-3-9

请问 LZ, 中国的大富豪基本都是搞房地产的, 现在政府正在打击房价, 控制泡沫, 那是不是意味着房地产业的黄金时期已经过去了?? 您认为 10 年内房地产业的前景如何? 还有, 现在进军房地产业, 合不合适呢? 呵呵, 也许有点晚了

《成为中国富豪的秘密》

是的! 现在中国的大富豪基本都是搞房地产的。

那么之前的中国大富豪是什么人呢?

是倒钢材的、是倒进口汽车的、是倒彩电的、是倒汽油的、倒煤炭的……。

为什么之前中国的大富豪是这些倒爷呢?

因为钢材有计划内钢材和计划外钢材, 谁拥有计划内钢材的条子, 谁就是大富豪; 彩电也有计划内彩电和计划外彩电, 谁拥有计划内彩电的条子, 谁就是大富豪; 进口汽车也有计划内和计划外汽车, 谁拥有进口批文, 谁就是大富豪(河北省外经贸厅一个芝麻副厅官居然几张进口汽车批文赚了 4000 万); 汽油也是这样, 谁拥有计划汽油条子、谁拥有走私汽油的条子, 谁就是大富豪……。

明白了中国富豪诞生的秘密, 也就明白了中国地产富豪诞生的秘密。

土地不全是计划土地嘛，为什么地产富豪可以凭计划内土地发财的呢？

因为计划土地分为：耕地、荒地、林地、商业用地、住宅土地、工业土地、公益用地等等不同的类别。不同类别性质的土地有着天文般数字的价格差异，所以谁可以把耕地、荒地、公益用地等等廉价土地偷换成工业用地、商业用地、住宅用地，那么他就是大富豪。

除了利用土地性质的差异成大富豪的途径外，土地升值也是成为大富豪的另外途径，你在偏僻的地区圈块地，你的哥们随即架桥、铺路、建地铁、造公共绿地公园、设名校……，那么你就立即成为大富豪。你也可以一期到八期延长开工坐等升值，你同样可以成为大富豪。总之，只要你有财神爷、土地爷、大爷做靠山，那么你就一定是中国的大富豪。

政府现在不是要打击房价，而是要稳定房价，如果房价太高了，整个地产行业崩溃了，经济将一遍混乱，更重要的是高昂的房价已经带动了粮食、猪肉等基本生活必须品的价格飞涨，要知道基本生活必须品的物价稳定是整个社会稳定的基础，如果整个社会失去了稳定，那么江山社稷就动了根基，中国古人有句名言“留着青山在，不怕没柴烧”。所以说：在房价与江山社稷的选择上，谁更重要，不言已明了。

房地产以后没前景吗？不会的。

我们的祖先抛头颅、洒热血为了什么？不就是土地嘛。

革命是什么？革命就是第一次土地革命、第二次土地革命、第三

次土地革命……。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-03-10

作者: high_leon 回复日期: 2008-3-10

……

……

计划内经济时的倒卖进口货的财富阶段过去,现在圈地数钱的财富阶段过去,下一个会是什么?

下一个是寡头时代,金融寡头、电讯寡头、石油寡头、铁路寡头、能源寡头、超市连锁寡头、电器连锁寡头、地产寡头……

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-03-10

作者: 悟空的同学回复日期: 2008-3-10

润土大哥,您好!本人现在广西一工业城市从事汽车模具行业,自去年以来一直在关注您的帖子,对您看问题的深度佩服不已,解了我心中的很多疑惑,在此先谢过。现请教您2个问题:1、最近地方政府在规划北部湾经济区,这对我们会有什么样的机会?或者说我们能否借这阵风捡点小菜。2、随着南方发达城市的产业升级,一些低端产业是否会向内陆落后地区迁移?如果这样,其发展轨迹是否会跟第一轮相似?

这次调整,不是企业主动的产业升级,而是当今政府意识到现有的产业模式,已经把养老的问题、环境污染的问题、留守儿童的问题、

能源紧缺等等的问题没有成本地交给了国家，而国家没有能力支付庞大的养老支出，环境污染的治理等等问题。所以说这次调整是逼迫企业的产业升级、主动地降低外汇储备的压力。

下一轮经济模式的改变取决于政府体制的改变力度，取决于金融体制的改革、教育体制的改革、取决于法律体系的改革。

总之，如果没有廉洁、公正、高效的政府体系，那么一切的产业升级只是一种奢望罢了。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-03-10

作者:孤魂黑客回复日期:2008-3-

润哥，刚看完叶茂中的视频，感觉他是个很真实友善的人。

突然想到我的一个陌生而又欣赏的朋友，做皮鞋的，我是跑业务的，去年冬天在老板的推荐下，去一个定做皮鞋的店拿一双皮鞋。我们是干批发的业务送货的，我们批发市场的一般都去他那里拿鞋。买鞋聊了半小时，感觉都挺真诚的，她希望我帮她卖鞋，怎样才能把她的鞋推广出去，我一直没帮她，也没时间精力帮她，（她是个30多岁的残疾女性，下肢残缺，很友善）看了叶先生的广告有电想法，她可以通过与商贸公司的合作宣传她的鞋子，鞋子质量没问题，推广有问题。我现在在山东油城，消费高，她什么样的鞋子都生产，1500至50元。望回复。谢谢

没有品牌就没有高附加值啊，她应该学会包装自己，把自己包装成独腿艺术设计大师，走个性化设计的模式，走定制高档鞋子的模式，

将商品的价格定位提高市场的 20%，保证客户的产品独特富有个性。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-03-10

作者：DOWBY 回复日期：2008-3-9

LZ 大哥，一定要帮我回复下呀，我顶了好几回的。

是这样的，有个远亲因事进了牢，要坐五年，要如何才能成功减少刑期呢？家中也是没多少钱和人事关系的了。毕竟这是一个不是一般人能弄明白的司法场所。

大哥，说几句吧。

假如周正毅没钱，那么他坐牢还会潇洒吗？会减刑吗？

现在的司法场所，我不知道，不过，电影上电视里播放的节目里，古代的牢头衙役没一个不贪钱的，连皇后娘娘想进牢房看望坐牢的家奴，也要破费些银子的呀，除非是皇帝亲自驾到，牢头衙役才磕头迎驾，除此之外，我就没见过不收钱的画面。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-03-11

作者：农民公爵 回复日期：2008-3-10

顺便想起这几日看的一个消息。

摘要：占据全球富豪榜首位 13 年后，比尔·盖茨终于卸下了桂冠。这次荣登榜首的，是他的朋友沃伦·巴菲特。而华人富豪李嘉诚从去年的第九位，下降到第 11 位。

今年的另一个特点是年轻富豪数量大幅增长，其中，美国第二大社交网站 Facebook 的创始人、23 岁的马克·扎克伯格

(MarkZuckerberg)可能是历史上最年轻的“白手起家”亿万富翁。

评论：微软收购雅虎未遂的后果，竟直接体现在了创始人身上——将比尔·盖茨从全球第一富人的宝座上给拉了下来。

我的问题是：为何世界首富里有那么多白手起家的人，中国的大学毕业生还说自己找不到工作？

.....

总结，教育、人情、社会风气、潜规则、梦想缺失、法律制度、社会保障、经济体制等方面都有关系。

闰土大哥怎么看？

美国是一个充满活力的社会，所以美国社会恐惧稳定、恐惧僵化，他们追求变化，追求创新。

做为美国的总统，美国人的最大耐心是让他坐8年，同样做为世界首富的比尔·盖茨，他居然已经坐了13年首富的位置，美国人早就不耐烦了，美国司法部多年前就一直在找茬，希望把比尔·盖茨拉下马。这次盖茨丢失宝座跟一个布林的年轻人有关，因为盖茨仅仅是统治着电脑桌面，可是电脑网络却被布林这穷小子给控制住了。

美国人正是这种追求变化、追求创新的精神，使年轻人充满着创新的激情与机遇，谁阻碍了这种创新，谁就是美国人民的公敌.....

中国社会自宋朝以后，就逐渐犬儒化，汉唐文化基因彻底地衰败。社会进入僵化保守的迂腐状态，他们恐惧青春、恐惧阳光、恐惧创新、

恐惧变化，整个社会一直被慈禧这些老僵尸把持着，她们用铁血的手段对付年轻人，不给他们任何的机会，由于年轻人从正常的途径无法生存与发展，导致整个社会进入畸形的发展态势，这种畸形与正常的社会状态截然相反，这就是博士混不过文盲，留洋比不过流氓的社会状态.....

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-03-11

作者:农民公爵回复日期:2008-3-10

另,想起浙江商人陈金义,陈金义老赖门事件主角,浙江桐庐人,18岁辍学。浙江金义集团从事主要行业:食品、饮料。陈金义生在一个贫穷的山村,他在杭州从事庞大的蜂蜜买卖。后来陈金义获得了经营上交所股票交易的许可,他将所获利润收购了6家国有零售店,用于他目前经营的食品及饮料生意。此后他还投资于基础设施项目。

我的看法

1、摸了老虎屁股。他碰的是石油能源问题,且不说技术问题,即使他的技术成功,国家也不会让他挣到钱,他在跟谁抢钱?这么大的金元宝能被陈一个人控制?食品、饮料行业的激烈竞争,是陈金义把目光投向能源的主要原因,“能源行业只有中石油、中石化等三大企业涉足。”他把引号里的这句话作为进入这个项目的理由,糊涂到家。

2、若果真如他所说,技术上实现了节约能源的问题,国家面子何在?三大公司,那么多科研机构都没有干成功的事,你一个小商人超越了国际水平?国家科研大军的脸面哪里放?

以上两条决定了他这个路是走错了。错上加错是，他还指望“引入资金，与有实力的企业合作，早日让新型燃油大量投产。”项目太大，资本不够，国际资本和民营资本都不靠谱，三大公司更不可能培养一个自己的对手，入股不如消灭和夺取。鲁冠球就是聪明人，只帮忙，不入股。知道是挣钱的事情，但虎口夺肉不好挣，更出于道义，有了那段佳话。

浙江的媒体还是护着事实一点，我想省外都在以骗子的帽子扣到陈金义身上。舆论是受到控制的，谁让媒体说他是骗子？能源专家本身也与他对立，借用一下专家的嘴巴更合适不过。

我相信，他的技术确实是实验成功的，推广也是有价值和市场的，否则这么大的老板，不会这么愚蠢地倾其所有投资这个项目。只是不理解，三大公司为什么到现在自己还不推出类似节能的技术？

用闰土大哥的逻辑看他的命运，或者有新的解读。

从学术的角度看：

浙江的老一代民营企业多数从事小商品起家，这些靠小商品起家的企业家缺少最前沿的科技知识。所以他们不具备进入高科技产业的基础。其次，浙江民营企业的资本多依赖于自己的积累与民间的融资，他们适合做投机型的快产业，廉价的靠量取胜，而高科技产业与能源产业是一个资本密集型、技术密集型的产业，这种产业投资长、回收期长。只有巨大的资本支持，只有分散投资的风险，才可以保证跨越时间的漫长。这就是为什么三峡电站、核电站基本民营企业无法投资

的根本原因，因为民间的高成本融资，消耗不起漫长的等待。

从历史的角度看：

石油贸易第一人---赖昌星完蛋了，民营石油第一人---龚家龙完蛋了，难道石油制造第一人---陈金义比他们能耐大？

从调侃的角度看：

昨晚上，陈金义躺在沙发上仰着个脑袋纳闷着：“咦~~~老子不是在清水里整出了乳化牛奶嘛，怎么海水里整出的乳化油，匠就没人认帐呢？老子靠清水乳奶能发财，怎么这海水乳油，却把老子给弄栽了呢？.....”

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-03-11

作者：农民公爵回复日期：2008-3-11

作者：木风木又寸回复日期：2008-3-11

.....

.....

3、“其实，大话，空话有何用？”我可以说你认为，“为人民服务”这句挂在大院里的话绝对是空话。我不知道官员天天看到，有何感想，你知道我怎么理解？

.....

.....

《为人民服务》

全世界廉洁度排名前十的政府，没有一个政府提出“为人民服务”

的口号，而那些“为人民服务”的政府却普遍存在效率低下、办事烦琐、腐败贪污的问题。那里的老百姓在政府衙门看不见“为人民服务”的口号，真切体会着幸福快乐的滋味。

为什么这些廉洁的政府不敢提“为人民服务”的口号呢？

在共产主义社会，不需要交换物质，金钱失去了意义。否则，在商品经济的社会里，“服务”是要收费的、是有偿的，在经济越发达的地区，人力成本越高，当今世界，那些发达的商品经济国家中，依靠“服务”的第三产业创造的价值最大，占的经济比重也最高。所以说这些政府总是尽最大的可能让老百姓自己自助。他们普通的老百姓就餐自助、洗衣自助、开车自助、停车自助……，只有那些富豪大亨们可以享受就餐服务、洗衣服务、开车服务、停车服务……等等各种服务。

在这些廉洁的政府里，不可以乱收钱的，收的钱也必须公示的，如果政府官员胆敢乱“服务”，他们的老百姓绝对不会付半个铜板。老百姓不让他们“服务”，他们非要“服务”也可以——完全免费。所以说：他们的政府衙门敢挂“为人民服务”吗？敢挂“全心全意为人民服务”吗？

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-03-11

作者：a4191 回复日期：2008-3-11

人生的目标究竟是什么，你们成功了，又是什么推动的？能谈谈对钱的想法吗？

《人生差异、钱的定义》

人分为两类：本能人，信仰人。

本能人的人生目标与哺乳动物一致，他们追求食物、性伴侣、巢穴、领地等等物质目标。他们依靠原始的本能做为驱动的动力，本能的欲望越强，推动的力量就越大。在本能人发展的初期阶段，他们必须追求权力，只有成为首领，成为群王，才可以拥有一切的物质目标。在现代商品经济的社会里，物质目标以金钱的方式呈现，金钱与物质可以交换，所以现代本能人的人生目标就是金钱。金钱可以交换到食物、交换到性伴侣、交换到巢穴……。在权力经济的社会里，本能人则将权力做为自己的人生目标，因为权力可以交换到食物、交换到性伴侣、交换到巢穴……。

另一类人是信仰人，他们的人生目标与物质没有直接的关系，他们的人生目标是虚拟的精神目标，由于信仰差异，导致人生的目标也差异，有追求共产主义的，有追求天堂里 72 个处女的……，总之，万千世界人生万象，人生目标五花八门。

至于“钱”的问题，很简单，在非商品社会里，“钱”没有价值，在商品社会里，钱是物质生存交换的媒介。钱可以交换到有形的物质，满足有钱人本能的需要，但是“钱”对无形的精神失去交换的功能，比如爱情、才华、智慧、心理健康……

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-03-11

作者：农民公爵回复日期：2008-3-11

……

.....

庆幸闰土哥没有改为博客，而是经营这个帖子。或者，深入习惯一个事物的时候，就会发现这个东西的好处。

开贴之初，就有杂志编辑联系要求出书，我拒绝了；

点击十万，就有最知名门户网站编辑联系开博，我拒绝了。

为什么不出书呢？因为没有价值的书，害人害己，只有经得起时间考验的书，只有经得起读者推敲得书，只有有收藏价值得书，才值得出书，而历史给我的机遇还没有到，我的酝酿的价值还没有到。

为什么不开博呢？因为开博容易出名，出名则容易浮躁，飞涨的点击率并不能带来良好的价值互动与思想的提高，那么我就不容易静心酿造这份精神的美酒，就不可能给未来留下历史的价值。所以说：一个人要成就伟大的目标，就必须放弃名誉物质的诱惑，就必须用恒心去战胜枯燥、浮躁，也许许多年以后，他就会发现他没有遗憾，因为他当初做出了别人认为是“错误”的选择。

作者：目光呆滞的闰土 日期：2008-03-11

作者：yhxe 回复日期：2008-3-11

楼主的信仰是什么？能分享下吗？

30岁前是本能地活着，30岁以后本能向信仰转变，现在则信仰博爱、宽容、分享，梦想改变中国经济的轮回，梦想抓住网络的机遇，使数字技术让中国超越工业化、信息化，直接进入绿色生态、信息网

络、循环经济的发展模式,即使不成功也能为未来描绘出前景的蓝图。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-03-12

作者:木风木又寸回复日期:2008-3-10

润土大哥,您好:

关注您的帖子很久了,看了您的精彩人生经历,与其不说这份经历的过程是苦还是甜,至少是一种财富,一种任何人都剥夺不去的财富,在您分享财富的同时也让我和众多的网友从中收益,非常感谢您的无私

.....

润土大哥,倘若您遇到我这样的问题,您是如何去面对,如何去解决?就像在您帖子里的一句话,读万卷书不如行万里路,行万里路不如阅人无数,阅人无数不如成功人士指路,很诚恳的期待您百忙之中的回复,工作之余多注意休息。

作者:木风木又寸回复日期:2008-3-11

.....,

一堆的问题等在自己去解决(指着毕业后可算到工作十年能赚到多少钱的工资去买房都困难,更何谈面对别的问题),我不甘心自己一辈子碌碌无为,我不想到老的时候自己的回忆中一片空白。润土哥,倘若是现在的您,在我这个位置,面对这样的形势,您是怎么样去解决,去规划自己以后的路呢?我想听一下您的观点/衷心的感谢

作者:木风木又寸回复日期:2008-3-11

.....

润土大哥的帖子我最近一直在看，哪怕看一段我都要用好久，我想不仅想领会文字的内容，更想领会到文字下面更高层次的东西，那就润土大哥思考问题的思维。其实，大话，空话有何用？对于当权者到是可以用来“鼓励”人心。

对于我一直提的这个困惑，我是想知道大哥的睿智的思维是如何来解决或者看待这一问题，我真的想听听您的观点。

作者：木风木又寸回复日期：2008-3-11

润土兄，请帮看一下我说的哪个问题好么？

作者：木风木又寸回复日期：2008-3-11

没有，你说的对，我接受批评，我也刚刚意识到自己这个问题——执迷不悟了，其实并非润土兄不回答我，而是自己的轻浮的原因，其实答案早就告诉自己了。以前自己就犯过这样的毛病，要改掉的。

作者：木风木又寸回复日期：2008-3-11

农民公爵让我们学习润土大哥帖子的同时共同进步，不对地方请指正，三人行，必有我师。

这世界没有一个简单的、永恒的、正确的答案，我们要学会用变化的眼光看世界，那个冒名替下你的公子哥比你成功吗？你不是用你的勤奋与智慧给他答案了吗？所以说：我们看问题、思考问题，不可以深陷思维的泥潭，我们要跳出问题、从更高更远处思考。总之，立志要远大、做事却要细心、思考也要细致。也就是通常所说的：大处着眼、小处着手。

为什么我没有立即回复你的问题呢？

因为我告诉你也没有作用，要知道会背名言锦句的人多呢，读书万卷的人多呢，走万里路的人也多呢。可是他们中的许多人并没有取得成功。

我只想让你明白：轻易得到的东西，你不珍惜，轻易得到的答案，你也一样记不住。只有你自己付出了汗水、泪水，那些刻骨铭心后的感悟、顿悟，才是你自己久寻的答案。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-03-13

作者：拗回南回复日期：2008-3-1

大哥：我在的一家金属贸易公司做了一年铜业务员了，但是由于两个混蛋上司为了偷铜（去年偷卖了二次，约七八吨），基本不让我跟客户，作为老总有时连个发票都自己去送。由于我对他们的劣迹有些了解（但没有证据），最近老是打压我，想逼我自己走人。我自己觉得这个行业还行，而且越是要我走我越不走，但是压力挺大，抽时间给我指导几句吧大哥，我信仰你三个年头了！

你做了一年业务员，客户需求的铜品种掌握了吗？客户需求变化与季节有关还是与定单的有关？客户的业务人员熟悉了吗？铜的进货渠道摸清楚了吗？

这年头，贸易的利润已经被压缩了，参假、偷盗成为利润新的增长点，你不能帮别人发财，就不要挡别人发财的路，或者自己干或者合流同污，没有其他的办法，你处在黑化的环境下，想独善其身是非

常困难的，你就是在佛门少林寺，我估计主持也要整死你的。

作者：目光呆滞的闰土 日期：2008-03-13

作者：puzhongyuan 回复日期：2008-3-12

闰土大哥真当世高人也！

我父亲原来是 A 公司负责设计、生产渔网的副职，因为整个 A 公司的渔网全是他设计的，渔网技术含量很高，而且他设计的渔网在本地很有影响力，所以是 A 公司的灵魂人物。但是因为他不分管销售，所以虽然他设计的渔网很好，但是客户只知道 A 公司的渔网好，而不知道我父亲。

去年，我出来自己干，A 公司接替我父亲的是个外行，只是照搬我父亲留下的图纸继续生产，故而不如我父亲现在改进的渔网好。但是因为 A 公司有知名度，而我父亲没有知名度，所以除了少数熟悉我父亲的客户外，大部分客户都去 A 公司买渔网，而不相信我们家的渔网。

我姑父的外甥王某（王某和我姑父关系一般）前些天花了 400 万买了船，我去找他。听我姑父说，王某这个人极其精明，且贪财，又有点心术不正。在约定时间我拜访了他，我顺便带了套价值 500 元的衣服给他，在他的办公室我见到了他的一位朋友，也是个船老板，正好也要买渔网。

我解释了情况之后，王某说他已经 A 公司订购了渔网，等他的渔网坏了再来买。同时他又向他朋友推荐我父亲的渔网。

SOS；因为他不相信我父亲的渔网，怕影响生产，但是又因为 1

我们是亲戚关系 2 我是他们行业主管单位的执法人员 3 我有几个相对比较有权势的亲戚，所以他为了不得罪我，把他这个朋友给我当客户，把他这个朋友当实验品，想让这个朋友先试试。

而且即使他从 A 公司订购渔网也是口头订购，而且不需要支付定金，故而如果他想取消 A 公司的订单也很容易。

我想把他从 A 公司取消订单，然后从我们家购买渔网，我应该怎么办呢？？请闰土大哥和各位高人指点。小弟拜谢了！

《紧急通知》

尊敬的 XXXX 捕渔有限公司：

由于本公司正在赶制欧标的金枪鱼渔网、大马哈鱼渔网，不再接受 08 的渔网定单，09 年的渔网定单需提前 3 个月预定，特此通知。我们对新老客户的支持表示感谢，对自己产生能力的不足给客户带来的不便表示万分的歉意。

XXXXXX 渔网制造有限公司。

作者：目光呆滞的闰土 日期：2008-03-13

作者：xiexbb 回复日期：2008-3-13

大哥：我的几个舅舅在广东东莞合伙开办了个做装饰材料批发的公司（应该是家族式管理经营的），现在在广州，珠海，中山等地都有分公司（总资产大概 1000 万）；在天津，山东等地供货商合作伙伴。前几年生意还不错，但是现在做的人太多了，竞争特别激烈，年毛利才 100 来万，而且应收账款慢慢变大，出现资金周转困难，快撑不下

去了。求大哥帮小弟指点一下，先谢谢大哥了！

1. 做这行还有前途吗？像他们这样的公司还能够生存下去吗？

2. 我觉得他们在市场营销上面还有问题，你说对吗？可又如何解决这个问题呢？有什么好的方法吗？要不要在网络上找出路？

每一个行业都有其生命的周期，在行业的鼎盛时期要意识到危机的来临，升级（知名品牌的独家代理、区域代理）或者延伸产业链（上游制造、下游服务）。

装饰行业是依附于地产、基本建设的附属行业。地产与基本建设降温的时候，竞争者竞争激烈的时候，其行业利润必然下滑，这是规律，顺势而为者盛，逆势而为者衰就是这个道理。

建议你舅舅做专（单一装饰材料）、做精（利润大，精致的装饰材料）。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-03-14

作者：拗回南回复日期：2008-3-14

大哥，感谢你的指导。我朋友叫我去做信用卡，这个怎么样？简单来说就是别人用信用卡套现金，你先把现金给人家，第二天银行打款给你，还有其他的一些转账之类的业务赚中间手续费。我不懂这个行业，他说一年可以赚 30W。朋友已经做开了，他说先给我铺路。大哥，你的观点是什么？

咦？？？？你先把现金给人家，第二天银行打款给你？我看不懂

也不明白，所以无法表达什么想法。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-03-14

作者: myqzero 回复日期: 2008-3-14

大哥，又折过身过来麻烦您了。

.....

家父来电话，语重心长地问我现在做什么。

我无言。

毕业折腾快一年了，到现在换的工作也多了，销售，DM，饭店，期货都做过，可不知道自己最适合做什么，按照我爸的话说：眼高手低。确实如此。毕业于电力学校，本来可以稳当进入电力系统，混个饭碗，无奈我是不安分的人，总想做点什么有意义的事情，不想每天混沌生活，现在又闲了，家父为我担心。我也不知道该怎么回答。

现在有两个工作机会：一个是到某上市公司的合作公司里做销售，这家公司以前做某商报的广告代理起家，现在做全国范围内的出租车车载视频，就是安在出租车内的视频播放器，和分众一样是流媒体，内容包括新闻，广告，去了之后是做广告位销售。跟这家公司总经理面谈的时候他说准备5年内将业务打包上市，真让人雄心万丈。

另外一个做户外广告的。是某香港上市公司的子公司，主营业务是传媒，公司总部在南京。这子公司是靠刷墙体广告起家的。现在做的是这个省会城市的户外广告，高速公路牌的媒体供应商。正起手准备做安康快告栏。并且代理央视广告。去了也是做销售。

请大哥分析下，进哪个比较有发展前途？

有限电视网络传输公司与电视台是广播电视集团的下属单位,电视台台长一般身兼网络传输公司的董事长,也身兼宣传部的副部长,所以你想利用电视网络传输抢电视台的生意很困难。

你说的这家广告公司是大贺广告,没有强势的媒体资源做依靠,发展的空间被不断挤压,所以个人也没什么发展的空间。不过,广告这行,经验、人脉资源需要一个积累的过程,需要一个发展的平台,借助别人的平台切入市场,也是一种权宜之计的办法。

未来有发展前途的企业,普遍委身于垄断资本,隐身在垄断利益链中,方可获得发展的机遇(例如:为移动提高通讯软件、基站设备、安装;为电力提高铁搭、线缆、变电设备;高速铁路控制设备;地铁辅助设备等等)。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-03-14

作者:woter1 回复日期:2008-3-14

老大,股市是不是在玩速冻水饺?

《股指曲线》

07年上半年是ST、小盘股涨,下半年,基金把大盘蓝筹炒上去了,股指也上天了,ST、小盘股却下跌了。

08年上半年是ST、小盘股涨,下半年,基金依然会把蓝筹炒上去,股指也依然会上天,ST、小盘股依然会下跌。

其实,这是散户炒小盘、基金炒大盘击鼓传花的游戏,散户买大

盘，基金就脱手，散户不买，基金就自拉，散户越迟疑，基金就越拉高，一直拉到散户后悔莫及、捶胸顿足。于是、散户放弃 ST、小盘股，杀向大盘，接着机构出手做空市场。散户，看着下跌又上涨，不断地抢底做反弹，股票再下跌，散户就不断地补仓，减少成本，等待基金、机构做多市场，市场依然低迷，散户、媒体发出政府政策救市的呼声，政府、基金、机构依然沉默，按照市场经济的规律，依然做空。散户在指数的连续下跌中，精神不断地被刺激，陷入绝望的境地，终于崩溃，于是斩仓出局，另一部分的散户却在大盘下跌中，在 ST、小盘股的炒做中，收获颇丰。在市场一遍哀鸿中，基金、机构悄悄建仓大盘，接着政策利好消息不断出台，股指不断地上涨，上涨 20% 时，散户开始心动，接着股指又创新高，散户终于进场，股市继续上涨，散户喜笑颜开，散户终于收获 20% 以上的利润，可是散户依然等着挽回前期 50% 的损失啊，于是，他们梦想捞回损失后再洗手，可是，突然间股市又噩梦重现……

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-03-14

作者: 观自在行者回复日期: 2008-3-14

看老大的回贴，感觉老大最近心情不错，呵呵，大哥也是性情中人啊！

最近看了一本韩国人写的:富人的 28 个理财习惯，写得还是言之有理，言之有物的，但是在中国目前的国情，只能小试，要不就是等待。

对于理财，投资，投资品还望大哥有空说说。

祝愿大哥康乐平安！

你有稳定的职业，有稳定的收入，在政策稳定、社会稳定的环境下，你可以根据自己的人生目标，确定理财的方式，投资的方式、投资的品种。

所以说那些遵纪守法的公务员，政府官员，相对职业稳定者、收入稳定者，他们在政策稳定、社会稳定的前提下，选择理财、投资。而那些职业不稳定者和违法乱纪的官员，最好不要选择理财、投资。因为理财、投资的收益远低于他们投机的利益。

现实的经济、政治的环境中，存在许多不确定的因素，正是中国社会存在的不确定因素，让中国社会存在着许多投机的机会，所以说：现阶段是投机的天堂、投资的地狱。因为投机可是在瞬间变化中止损出局，等待下一个机会的来临，而理财、投资却不能轻易地出局，理财、投资收益低，风险却不低。

如果将人群以智商区分的话：

智商高的人最好选择投机；智商低的人最好选择理财、投资；

如果将稳定职业、收入区分的话：

职业稳定者、收入稳定者最好选择理财、投资；无业者最好选择投机。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-03-15

作者：农民公爵回复日期：2008-3-1

求教润土哥一个问题，我的手机起码收到过 500 条开发票的信

息，我不知道这个产业为什么这么好挣钱，能否给晚辈点两句？

请路过的朋友知道的也随意扔两砖。

《代开发票的手机短信》

你可能在工商局留下过你的手机号码或者做过什么公司的法人代表，所以这些开票毛贼得到你的手机号码，知道你想偷税、想贪污需要发票冲帐。你要是普通的平民手机号码，他们就发你已经中大奖的短信。

他们的发票多数是真票，只不过他们用假身份证注册公司或者找一个文盲赤贫的老农注册公司，他们采取开大头小尾的方式偷税，也采取打一枪换个地方的方式买到发票后逃之夭夭。

他们为企业开具发票，收取 1%到 2%的手续费，他们会给开票的企业看营业执照、看发票的真伪，告诉开票企业他们享受优惠政策可以少缴税，打消企业的顾虑。这时企业法人代表为了补行贿、送回扣的白条买了发票；为了加大成本偷企业所得税（33%，08 开始 25%）买了发票（花 1%的钱，偷了 33%—1%的企业所得税）；包工头买票，偷逃 3.33%的营业税、城市维护税、教育附加费，1%的企业所得税、1%的个人所得税等等，以及其他不法分子贪污冲帐而买票。

总之，他们用假法人或者假公司骗取税务局的真发票，为偷税者、贪污者做假提供发票，达到获得真钞票的目标。在所有这些环节中，发票和钞票是真的，其他信息可能全是假的。

不过，现在带开票者，增值税发票不可以做假了，因为国家实施

了金税工程，所有票入网实时查询，且国税局严格审核企业信息并留下过度时期，方可允许企业自开发票，而且所有开具假票入帐的企业基本将遭受灭顶之灾，所以企业不敢在增值税上过分地造假。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-03-17

作者：取经路上 2006 回复日期：2008-3-15

美貌在生物进化中有何作用？

润土大哥，我最近在美女和才女之间徘徊，始终参悟不透。

二十有七，垄断国企基层员工工作 2 年。离家千里，外祖父曾是高干，父母败家，一贫如洗。外型 80/100 分。

1 同年龄段的同学中优秀者都已嫁人。颇为后悔父母当初灌输的那套把谈恋爱和学业对立起来的教条思想。错过的极优秀的女孩至少 4 个。现在周围可供选择的怎么看都不如以前的那 4 个。

2 家中一贫如洗，父母不可能提供财政支持。

3 年少轻狂，不懂职场政治，得罪顶头上司，上升通道黯淡，心情不畅

4 房价压力大，个人认为现在是买房的好时机。独自一人买房付不了首付，以前有人告诫，“在学校里还不抓紧谈段恋爱，结婚那其实就是找个人和你一起供房”没想到被言中。

5 原始人跑得快可以逃避野兽追捕，同类相残，身大力不亏，所以有了“更高更快更强”

6 “纵横捭阖，决胜千里”，所以人们崇拜“智力，谋略”

7 “吃香的喝辣的”所以“一切向钱看”

8 “学的好不如有个好爸爸”所以有了“乘龙快婿”

9 权力经济的社会里，本能人则将权力做为自己的人生目标，因为权力可以交换到食物、交换到性伴侣、交换到巢穴……。

10 鉴别一个人是否有才，要跟他谈几个小时，看一个人的人品如何要和他相处几年，经历几件事。但一个人美不美，描一眼，半秒钟就 OK。所以大款需要找个名模站在身边，借以提高身价。

女人的美貌到底是怎么回事？为何男人们如此追求美貌。冲冠一怒为红颜，其实那是为了一种做人的尊严。野兽会因为你长得美就不吃你？为何与美女待在一起男人们就会觉得神清气爽。

总结如下：女人的美貌对于男人来说就是一种成就奖杯。奖杯虽然没有任何实际作用，但永远会被供奉在条件最好的房间里：荣誉室内。

思路凌乱，希望大哥点拨一下。

在商品社会中：

美女是追求奢侈生活的男人的目标，她是世界上最昂贵的奢侈品。

才女是追求朴素生活的男人的目标，她是廉价实用的耐用品。

奢侈品昂贵、易损、易过时，保管成本高，易被盗抢……

实用品廉价、耐用、不易过时，保管成本低，不易被盗抢……

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-03-17

作者：买卖就是东买西卖 回复日期：2008-3-17

今天晚上我去了我总去吃饭的小店里，当时也没胃口吃饭，就随

便点了点东西，这个时候我发现了一些情况，那我就说说了，

发现的问题如下，1：作为一个餐馆，都是去吃饭的，可居然没有点饮料的，为什么

2：冰箱太小，不够重视，摆放的地也是不好，至于样品那就更不用说了

个人认为：作为一个餐馆，不应忽略任何一个挣钱的小项目，酒水在餐馆里那是相当重要的地位的，因为它的收入是纯的，不需要任何成本的，只需进货就可。

解决方法：1：饲料摆放在醒目位置，让人有欲望消费，引导消费，客人们往往都是潜意识在消费，你钩起了他的欲望，当然收入自然而然的便会有所增加

2：冰箱里给人感觉一定要干净，整洁，摆放整齐，样品齐全，不要担心会压货，增加成本，又或者销售不出去，等等，这些大可不必太在意的，因为你的货多了，人们才会想到喝点什么呢，哪怕是一位来就是想吃点饭就走的人，如果看到了这么有欲望的饮品里，他也会无形中来个饮料的！在说了如果一位本想喝点什么的客人，当看到冰箱里那仅有可怜的几个饮料，就是想喝，也会被那种情况所制止的，立刻没了欲望，难道不是吗？

当然就仅我个人观点，这就是我个人认为的《引导消费》。

饭店的档次与酒水的消费成反比。

酒店越高级，酒水占餐费的比重就越高；

酒店越低级，酒水占餐费的比重就越低。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-03-17

作者: freed's 回复日期: 2008-3-17

刘德华在天下无贼里面说过一段话，“他凭什么不设防啊？他凭什么不能受到伤害？凭什么？是因为他单纯啊？他傻？你为什么让他傻到底？生活要求他必须要聪明起来。作为一个人，你不让他知道生活的真相，那就是欺骗。什么叫大恶？欺骗就是大恶。”

有道理没？

恶意的欺骗是大恶，善意的欺骗却不是大恶。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-03-17

饭店的档次与酒水的消费成反比。

酒店越高级，酒水占餐费的比重就越高；

酒店越低级，酒水占餐费的比重就越低。

更正：

饭店的档次与酒水的消费成正比。

酒店越高级，酒水占餐费的比重就越高；

酒店越低级，酒水占餐费的比重就越低。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-03-20

作者: small 勇 回复日期: 2008-3-15

润土大哥，能否评价一下中国的性产业（成人用品市场），小弟我想开一个成人用品专卖店。

法律许可的产业，可以公开称之为产业，产业向提供社会就业，向政府缴纳税金；

法律不许可的产业，不能称之为产业，即使普遍存在，也只能是灰色产业、黑色产业。因为法律不许可，所以税法上没有该产业的税收税目和税率。当某产业政府不许可，社会却依然存在的时候，那么该产业一定是被黑社会所控制的产业，黑社会以黑金的方式替代税金，将黑金合理地分配在产业环节中，维持整个产业的运行。

“性”是资本主义肮脏的东西，资本主义国家允许性产业的存在，性产业需要向政府缴纳税金，他们的妓女叫“性工作者”。

中国是社会主义国家，绝不允许肮脏的性产业存在。不过中国政府以人为本，也知道“食色性也”的道理，所以说：法律允许大家自力更生解决生理需要，那些自力更生的性用品是可以销售的。

作者：281645195 回复日期：2008-3-1

润土大哥，您好！一直关注您的帖子，只是文笔口才不好很少出来冒下泡..但看大哥的点评和网友们言论真的让我学到很多东西.有个急事还想麻烦下大哥能解决我的难题...我妈妈和舅舅投了很多钱在纺纱厂，他们当初的想法是衣服人人要穿前景应该看好..但从去年6月份到现在效益一直很不好，产品换了很多次也花钱买了很多新设

备就是跟不上市场,今天换下明天换下..到现在已经亏了很多钱,还借了不少钱.....所以很想知道润土大哥是怎么看待纺纱这个产业的未来?是否能给我们点做纺纱厂的一些好的建议呢....感激不尽急切盼望大哥的回复

你选择的行业是夕阳行业,所以日落西山理所当然。

作者: touhui 乙 回复日期: 2008-3-18

润土大哥对懒人用品怎么看呀?去年和两个朋友卖春联,压了二千多块钱的货,看来要明年再卖了.努力了近一个月没赚到钱,还要在最冷的那段时间起床,,,呵呵,,,第一次所谓的创业失败了,因为我们不会拿货.算是买了经验.也请各位高人指点一二,谢了.

懒人用品是指消费者是销售给懒人的商品,没有说销售的商人也是懒人的,要知道只要是销售就必须动脑筋,春联也不是懒人商品,他是文化感情的消费商品,是最正宗的民俗商品,你只有了解当地的民俗,你才可以赚到民俗商品的钱。

作者: 木风木又寸 回复日期: 2008-3-18

润土大哥,还有个私人问题,发现您回复帖子的时间最晚没超过晚上七点,都好久了,想了解一下您晚上都怎么安排?存属八卦一下,嘎嘎

白天是工作时间，晚上时间是私人时间。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-03-20

作者: xrtqbx 回复日期: 2008-3-18

润土哥，你如何看待朱容基。

朱容基的人品、素质与魅力可以与中国历史上最知名的宰相媲美，可是他却没有他们幸运。

作者: haryr 回复日期: 2008-3-18

啊不是啊:)

看了今天的股指 3700，让润土大哥给算算是吉是凶啊

空仓者——吉；

满仓者——凶。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-03-20

作者: 木风木又寸 回复日期: 2008-3-20

润土大哥，你说的这句话——价值不在于独立的价值本身，独立的是价格。其实整个价值链里最丰厚、最薄弱的部分才是价值所在

小弟实在的理解不透了，尤其“最丰厚，最薄弱的部分”是指的什么呢？请大哥指点一下。。。。

如果某行业、某商品价格高、有丰厚的利润，那么就有更多的竞

争者进入此领域，于是价格下滑，利润变薄。那些后期投巨资未收回投资的后来者，就会亏本甚至血本无归。

只有三种途径保证丰厚的商品或者行业继续保持价格与价值的高地，这就是

1、暴力垄断（行政法律强权、黑社会暴力）

2、技术垄断

3、资本垄断（巨大的天量资金投入，超长期的后期回报，如深海石油、核电站、超级水电坝）

通常想在竞争中取得优势，就必须去创新，去发现价值的凹地，去发现无人进入的领域，去创新出新的市场，这样就可以在没有竞争对手的状态下，抢得先机，由于没有竞争对手，或者竞争对手刚醒悟尚未入场，于是你可以赚得钵满盆满。等对手入场的时候，你已经投资回本，可以随时逃离出场，重新寻找市场机会。

其实，这是一种逆向思维和换位思维的方式，而现实中多数人是本位思维，把自己当作最聪明的人，忽视对手的思维，要知道现实的社会中，没有几个人是真正的傻子，那些明眼人全能看见的价格高地，一定会吸引很多人入场夺食的。所以说，你要去抢那看得见的利益，你就要做好血拼的准备。

如果，你没有绝对的暴力（黑道、白道），绝对的技术，绝对的资本，你就不要去那些看得见的暴利行业，你唯一的生存方式，就是发现与创新，去寻找发现别人忽视的、放弃的领域，或者创新出新的技术、新的模式、新的商品。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-03-20

作者: high_leon 回复日期: 2008-3-20

大哥该说说两会的感想了吧?

胡温高瞻远瞩,他们是中国百年历史上没有负面新闻、没有腐败新闻的国家领导人,他们确实是亲民、爱民的领袖。从两会看,他们确实想为人民做事,也不想转移矛盾,拖延问题。

但是,他们面临国际强权社会(资本、军事、技术的强大)的压力;党内腐败带来的公信压力;最基层农民、城市下层的赤贫、教育、医疗、住房的压力;最大压力则是来自官僚利益集团的压力。

两会只是规划了未来解决这些问题的方式(减少衙门来消除利益的阻碍),布局了解决了这些问题的人才(专业人才、精英进入政治高层,如科学家、CEO)。表面看两会依然是口号与旗帜的大会,深层看却为未来的政治民主、经济健康埋下了伏笔。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-03-22

作者: 深入虎穴的绵羊回复日期: 2008-3-21

作者: 目光呆滞的润土回复日期: 2008-3-20

两会只是规划了未来解决这些问题的方式(减少衙门来消除利益的阻碍),布局了解决了这些问题的人才(专业人才、精英进入政治高层,如科学家、CEO)。表面看两会依然是口号与旗帜的大会,深层看却为未来的政治民主、经济健康埋下了伏笔。

大哥，民主的道路究竟有多长？在当前的专制体制下，仅仅依靠执政党领袖的个人理想、威望、魅力，通过改良的方式，要实现整个体制发生质的变化，从而真正进入自由、民主、富强的社会，这个可能性有多大？从量变到质变的过程不知道有多漫长啊

作者：目光呆滞的润土回复日期：2008-3-7

作者：羊七先生回复日期：2008-3-6

~~~~~

目前经济不景，一是多年积疾，一是转型，一是体制等综合所遇到的阵痛。

我想向润土兄请教，这番阵痛究竟会持续多久？

---

《50年，中国近代社会出现一次转形的机遇》

这番阵痛我估计还要持续20多年，我分析中国的近代历史，我发现从大清国没落以来，事实上每间隔50年左右的时间，中国社会总会会出现一个转形的机遇，这种转形与改朝换代没有关系，民国替代了大清国，社会并没有彻底的改变，依然是独裁的专制……。其实，专制社会转形就是整个社会转入民主法制的社会状态，由于中国人的中庸思想和世界上最长久封建专制的历史沉淀，使中国社会缺少彻底的、激情式的民主变革精神，每次变革总需要二代人的时间，忘却轮回的仇恨，才可以重新积聚起新生的转形力量，这二代人的时间基本等于50年的时间跨度。

朝廷的改朝换代，只是统治者的个体改变，即使统治者想转变社会的形态，也是自上而下的改革罢了，这个改革缺少整个社会群体的自发动力，庞大的民众缺少社会转形的原动力，所以每一次由统治者发动的变革总是以失败告终。事实上，只有由整个社会民众自下而上的转形，才具有强大的原动力，只有那排山倒海式的气势才可以摧毁一切阻碍社会进步的腐朽堤坝，也只有这种能量才能彻底将中国社会彻底转形，转形为民主法制的社会状态。正是中国的统治阶层恐惧这种力量，恐惧这种转变的后果，导致他们总是摧毁一切萌生的力量，这些力量也只有暗暗酝酿，需要 50 年的时间才可以积聚起能够转形的能量。

中国近代百年的历史有两个十年黄金转形期，这两个时期内经济突飞猛进的发展，经济保持二位数左右的增速，城市基本建设、工业基础建设、公路铁路建设等等日新月异，文盲人口急剧减少，在校学生成倍增长……。

其实，我们分析中国社会的转形期，经济的发展是其中的主要参考数据，更重要的数据是是否整个社会的思想得到了解放，是否整个社会诞生了各阶层杰出的社会精英。如果各个领域人才辈出，文化、艺术、科技、法律、学术等等群星璀璨，那么这时整个社会才能够具有转形的能量。转形期的社会形态表现为：整个社会充满活力，人民大众积极向上，学生向往知识、刻苦学习；工人、农民辛苦劳动、收获欢笑；政府官员廉正朴素、平易近人；体育健儿英勇拼搏、为国争光；文学艺术家充满创作的激情、作品流芳……。

综合上述因素分析中国百年的历史，只有这两个时段符合上述特征：1927-1937；1978-1988。我估计下一个转形时段是：2027-2037。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-03-24

作者：放羊的虫虫回复日期：2008-3-2

润土大哥，我今天终于拜读完全文了，感觉受益良多，有个问题想请教一下。

我妈妈是做商铺出租的，近几年财产增长到千万以上，但离亿万资产还有很长的距离，我想请教一下怎么样才可以跨越这个鸿沟。像润土大哥现在拿着千万资产，您会怎么运用你的钱去赚更多？

温州商人很多资产过亿，我想问一下他们是怎么做大的，为什么润土大哥那么不齿他们的行为？

-----  
你妈妈十年之内一定会跨入亿万资产的行列。

我们分析中国改革开放以来的经济数据会发现，从80年开始，中国大陆每十年资产一定会翻十倍，而银行存款却最多翻两倍，30年前的资产（住房土地等不动产）万元户，20年前的资产就是十万户，10年前的资产就是百万户，现在的资产就是千万户，所以说到2018年，你妈妈的资产一定是亿元户。

如果，你妈妈的资产是银行存款或者是股票，那么就很难分析未来了，因为里面是否有黑洞、黑洞有多大，我不知道。

你问我如果去赚更多的钱，我不知道，我知道：我不可以不停歇的赚钱啊，我要给别人赚钱的机会，这天下有赚不完的钱，这天下的

钱更不可能跑到一个人那里的，如果能够获得一定的钱，也是上天的回报罢了，上天既然回报了，那么就一定回报自己的父母、亲人、朋友，首先用感恩的心、谦卑的心去花钱，其次才能再考虑去挣更多的钱。

温州商人整天想发财，整天寻找机会，他们又抱成团，他们去发财的人口基数又非常的大，理所当然会出现许多的亿万富豪，我不是耻他们的行为，温州也有不少像正泰一样值得尊敬的企业家的。我是当心和耻他们无孔不入的商业意识，当心这种重商的意识让许多轻商重义、重情的人找不到他们灵魂的归属。大家想一想：温州人怎么可以在拉萨建温州商贸城？温州人怎么可以把拉萨变成世俗的商业之地？难道要那虔诚的信徒向着财神爷匍拜？难道让那圣洁的雪山也染上铜臭的味道？

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-03-26

作者：英姿混北回复日期：2008-3-2

润土大哥，小弟所在的县是一个产苹果的大县，苹果一部分靠外销（甜度大的苹果），一部分靠深加工（甜度小的苹果）。苹果的深加工主要是集中在苹果酒、苹果醋、苹果汁上，小弟前两天在无意间听说的有果蔬脆片这种技术，可以将苹果加工成脆片（油炸和非油炸两种），作为休闲食品进行销售，现在国内做果蔬脆片的很少，这个原因我认为有这么几个（1）市场不接纳，（2）是个新型行业，（3）利润低。大哥能不能帮小弟分析一下果蔬脆片这个行业。

市场上曾经有过果蔬脆片的休闲食品，脱水、油榨的苹果片、四季豆、胡萝卜条等等，一小罐几十元，结果在市场上销声匿迹了。

从失败原因看：商家推销营养概念，而消费者从营养角度分析，认为油榨破坏了营养素，不如直接吃水果、蔬菜营养。

从价格上分析：买几片果蔬片不如买几个大苹果实惠。

为什么百事薯片、品客薯片好卖呢？

因为广告只告诉你“薯片好吃”，决不说“薯片营养健康”。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-03-26

作者：哭泣的项羽回复日期：2008-3-22

大哥一直对您很欣赏，打开电脑第一件事就是看你的帖子！可否可以谈一下大哥对中国 I T 职业教育的发展什么样的看法？以及他的走势... 二十出头多一点了，虽然走向社会参加工作了，但对自己的前途和未来一直很迷茫。难道就一直这样下去..... 请教过你几个问题，感觉大哥您考虑问题的角度和看法很高也很高妙~甚是佩服...

---

I T 目前在就业市场上到处“挨踢”。

其实 I T 就是计算机工具的简称，现有的 I T 职业教育就是把学生变成 I T 的外延工具罢了。

马云不懂 I T，他只会激情演说；

史玉柱不懂 I T，他只会沉迷于游戏。

.....

假如马云、史玉柱懂 I T 的话，说不定也正失业“挨踢”呢。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-03-26

作者: 买卖就是东买西卖 回复日期: 2008-3-23

LZ, 你们好, 我有个问题需要请教, 我现在手头上有点冒牌的ZIPPO打火机, 地摊上卖的不是很好, 请教, 看看有什么点子能卖掉呢, 我想换货呢

---

地摊上能卖LV吗? 地摊上能卖ZIPPO吗? 路摊上能卖燕窝吗?

地摊上的货, 再好也是廉价; 名店里的货, 再破也是天价。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-03-26

作者: zhangpeng435 回复日期: 2008-3-24

润土大哥, 一直关注您的帖子, 受益很多。

我家乡是个小镇, 前2年国家建的宁西铁路(南京-西安)的经过我们镇, 并建了一个车站, 但是现在只有慢车在这停留, 我想做火车站附近建立广告墙, 然后再把墙体出租给客户。

我现在考虑三个问题:

1. 墙体的建立, 搞定当地政府(这个问题不大)
2. 使乘客能够清楚的看到广告(这个很关键, 因为车速和角度问题)
3. 拉客户来我的墙体做广告

请润土大哥帮我分析一下, 这个计划可行度高不高? 以及要注意的问题, 谢谢了!

神州行！我看行！

送礼就送脑白痴！

老子文化故里、投资风水宝地

流出来！打出来！就是不能生下来！

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-03-27

作者：买卖就是东买西卖回复日期：2008-3-25

Lz 你好，我在摆地摊呢，想请 LZ 支点一下，你说我是一直摆下去呢，还是去做个销售工作呢，就是做欧普灯具的业务员，摆地摊其实只是一个行情罢了，根本就不是目的，想请教

作者：买卖就是东买西卖回复日期：2008-3-26

又来看您的贴子，您现在也是个企业家了，没别的，无非来看您的贴子的人大部分就是有想法的人，想成功的人，而我也不过其中的一个罢了，目前我想让 LZ 给我分析一下，我现在在摆地摊，其实摆地摊无非就是学经验，做生意从底层做起，还有就是上一次我给您说的，做欧普业务员，前提我认为摆地摊的话，我总感觉它只不过是一过程，因为你要是创业的话，地摊根本就太难了，说白点就是想投机，在说 08 年城管挺严，请诚心请教您

---

摆地摊的人接触的多是社会最下层的人，他们很难接触到最上层的社会精英，所以他们很难改变自己的下层处境。

而商务会所的服务员、按摩小姐，或者公司秘书，奢侈品销售人，虽然社会地位并不高，但是他们却有与社会最高层精英接触的机会，



一当他们能够抓住机遇，就可以改变自己的命运，使自己进入社会的上层。所以说赚钱的同时，又能够接触社会最高层的职业，是创业的最佳选择。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-03-27

作者:蓉在江湖回复日期:2008-3-2

润土前辈，您好！

在06年的时候我就拜读了您的这个贴子，当时自己和男友在创办一家网络公司，是全国性的电话营销网络基础服务，如域名、主机、网站推广等，很是艰难，向您咨询了一下，您说了一句“赚钱先从身边赚，骗钱就从远处骗。”有一点感慨，加上当时公司的经营状况，我们就坚决地关掉公司了。

后来，我男友自己做起了外贸，两年来还清了创办公司欠下的近二十万远债务，无债一身轻，现在赚一分是一分。因为想到外贸也是通过网络营销的，没办法建立新的现实关系网（现在的朋友圈都是同学之类的），所以想要做一些传统的行业，请指导一下，谢谢!!!

1、如果继续做外贸，新的关系网要怎么建立？我和男友都不上班，我在淘宝卖点茶叶赚零用钱，他自己一个人在网上找国外客户。男友毕业后就呆过一家网络公司，都是电话营销，没有什么机会扩大交际圈，除了同事，而现在更是连新同事也没了。

2、我在厦门，家是安溪的，家乡产业除了茶叶就只有竹藤工艺品了，工艺品大部分是出口的。如果我们做一点传统的产业，有什么可以帮我们建议一下吗？我和男友工作经历很少，除了网络，对任何

行业都不大熟悉，而且也没什么好的渠道。如果硬说的话，也只有男友家里是做铁观音批发，我的一些亲戚在东莞做包装行业可能会熟悉一点，其它的都没有。我的销售能力不错，但是一直不知道要做什么项目好，也许是创业失败过一次吧，还了两年的债，现在做什么事都顾前瞻后的，麻烦指点一下，谢谢！

3、托前辈的福，我们才会果断的关掉公司，重新二次小创业，现在有了一点存款。但是今年中国的经济有点难，所以想请问一下前辈我们该怎么分担风险呢？想要买点黄金现货延期交收，又知道伦敦金中国的代理都是假的，不可靠，而上海金跟股票差不多，都是中国特色，所以不知道怎么样可行呢？而且前阶段，我们存了1万美金，不知道是不是做错了呀，应该换过来才对，是吗？或者换成欧元，现在可行吗？有必要吗？谢谢

4、因为今年考虑结婚，所以男友说争取今年买个房子，我想问一下以现在的房价，我们适合买房吗？厦门现在均价岛内1-1.2万，泉州6-8千，安溪3-4千，前辈比较看好那个地方？虽然现在人在厦门，但是我一直觉得厦门不适合创业，有点想去泉州试试，请问前辈怎么看？还有，我们现在买房会不会到大家口中的“最后一棒”？谢谢

5、原来公司还存在，只不过停业而已，请问前辈对厦门网络公司这种电话营销的模式怎么看？出路在哪里？我们是果断地换名换行经营，还是继续放着？或者是直接注销？

希望前辈能够抽一点时间给晚辈指点一下，谢谢！祝前辈，合家

欢乐!!!

作者：蓉在江湖回复日期：2008-3-2

前辈您好，我补充一点，麻烦指导一下：我们家乡很多人都是去东莞做生意，年轻一点的就是过去帮他的亲戚跑业务，过去久一点的现在也都有几家固定厂子在做了，但是也是处于求生存的那种。他们创业的模式是：自己做业务员从别的地方拿货或者东莞的批发市场，然后再去跑厂子，因为批发市场都是现金交易的，所以他们就只能用月结、季结的方式来争取业务和利润，风险就是钱收不回来。我曾想过既然那么多家乡人在那边，我可以去做一点事跟他们互补一下，比如开个茶店烟酒店，为他们送礼时提供，不知道这个是否可行呢？或者，前辈觉得他们这样的业务模式中有哪个环节有什么需求呢？我要怎么着手了解？谢谢

作者：金牌海角回复日期：2008-3-25

蓉在江湖的问题我也想看答案。

---

1、如果继续做外贸，新的关系网要怎么建立？我和男友都不上班，我在淘宝卖点茶叶赚零用钱，他自己一个人在网上找国外客户。男友毕业后就呆过一家网络公司，都是电话营销，没有什么机会扩大交际圈，除了同事，而现在更是连新同事也没了。

---

收集周围 30 公里范围内的企业信息，将本地区的资源优势 and 需缺的资源分别统计分类，这样你虽没有买家的信息，但是你至少有了

卖家的信息。

---

2、我在厦门，家是安溪的，家乡产业除了茶叶就只有竹藤工艺品了，工艺品大部分是出口的。如果我们做一点传统的产业，有什么可以帮我们建议一下吗？我和男友工作经历很少，除了网络，对任何行业都不大熟悉，而且也没什么好的渠道。如果硬说的话，也只有男友家里是做铁观音批发，我的一些亲戚在东莞做包装行业可能会熟悉一点，其它的都没有。我的销售能力不错，但是一直不知道要做什么项目好，也许是创业失败过一次吧，还了两年的债，现在做什么事都顾前瞻后的，麻烦指点一下，谢谢！

---

网络定制安溪铁观音，包装铁盒上打上数码吉祥图案，写上生日祝福的文字，企业开业的贺词。

---

3、托前辈的福，我们才会果断的关掉公司，重新二次小创业，现在有了一点存款。但是今年中国的经济有点难，所以想请问一下前辈我们该怎么分担风险呢？想要买点黄金现货延期交收，又知道伦敦金中国的代理都是假的，不可靠，而上海金跟股票差不多，都是中国特色，所以不知道怎么样可行呢？而且前阶段，我们存了1万美金，不知道是不是做错了呀，应该换过来才对，是吗？或者换成欧元，现在可行吗？有必要吗？谢谢

---

期货，是资本的赌博游戏，大资本与大资本对赌，是第一局你赢我输，第二局你输我赢，经常打平手；大资本与小资本的对赌，却是小资本一个回合就被平仓出局。大资本赌输了，可以有翻身的机会，小资本赌输了，却没有翻身的机会。

---

4、因为今年考虑结婚，所以男友说争取今年买个房子，我想问一下以现在的房价，我们适合买房吗？厦门现在均价岛内 1-1.2 万，泉州 6-8 千，安溪 3-4 千，前辈比较看好那个地方？虽然现在人在厦门，但是我一直觉得厦门不适合创业，有点想去泉州试试，请问前辈怎么看？还有，我们现在买房会不会到大家口中的“最后一捧”？  
谢谢

---

做倒爷、做官到大地方；

捞偏门、搞工厂到小地方（天高皇帝远）。

年纪轻到大城市创业，年纪大到小城市养老。

---

5、原来公司还存在，只不过停业而已，请问前辈对厦门网络公司这种电话营销的模式怎么看？出路在哪里？我们是果断地换名换行经营，还是继续放着？或者是直接注销？

希望前辈能够抽一点时间给晚辈指点一下，谢谢！祝前辈，合家欢乐!!!

---

中国人多、人与人之间生存空间小，陌生人之间互相排斥，缺少信任的社会基础。所以说：在不要跟陌生人说话的环境里，电话营销没有发展的基础。

不过，有一种电话营销除外，这就是消费者主动打进咨询电话、查询电话、救助电话……

---

作者：蓉在江湖回复日期：2008-3-2

前辈您好，我补充一点，麻烦指导一下：我们家乡很多人都是去东莞做生意，年轻一点的就是过去帮他的亲戚跑业务，过去久一点的现在也都有几家固定厂子在做了，但是也是处于求生存的那种。他们创业的模式是：自己做业务员从别的地方拿货或者东莞的批发市场，然后再去跑厂子，因为批发市场都是现金交易的，所以他们就只能用月结、季结的方式来争取业务和利润，风险就是钱收不回来。我曾想过既然那么多家乡人在那边，我可以去做一点事跟他们互补一下，比如开个茶店烟酒店，为他们送礼时提供，不知道这个是否可行呢？或者，前辈觉得他们这样的业务模式中有哪个环节有什么需求呢？我要怎么着手了解？谢谢

---

宗亲间有情感依赖的需求，故乡的氛围、美食、乡音可以转换为商品消费。

烟酒送礼是陌生人间礼仪需求，不适合宗亲市场，适合衙门市场。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-03-30

作者:自我中心回复日期:2008-3-29

我和女朋友想在长沙开一个加盟店做鞋的.请润土兄给点意见

-----\*

我想在长沙开一个加盟店做鞋的,请“自我中心”弟能否放下些自我,帮我做两件事,第一件事:在长沙的大街上盯着行人的鞋子看上一周的时间,把结果告诉我;第二件事:方便的话,让你女朋友逛街的时候,记下加盟鞋店的名字、位置、数量分布的状况。本来还有第三件事,我就不麻烦你了,长沙的气候、季节的变化数据,我就自己在网络上自己找了。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-04-01

作者:寻师傅解惑回复日期:2008-3-28

润土大哥你好:

我生活在内陆省份的一个省会城市,我发现我们这里的市场上的豆制品很不规范,而市场上的需求量又很大,我想自己做一个豆制品生产厂,以改变现在豆制品市场上不规范、不卫生、品质差的现状。润土大哥认为豆制品这个行业如何?

-----

不同的标准有不同的规范要求,标准不规范,市场一定不规范;不卫生的概念也是相对的,按照美国的卫生标准,中国的豆制品作坊 99%要关门,中国人的观念是不干不净吃了没病,因为中国是传统的农耕社会,所有的原料和水源全是有机无污染的原生态,中国人

身体适应了这些不干不净的微生物的环境,也有了免疫这些微生物毒素的动能,所以说按照历史传统环境与秘方制作的豆制品是符合卫生的。我认为所谓的不卫生应该是现代高科技添加剂和无机有害物质对传统豆制品的侵害。

品质差也是相对的,只要对身体有益无害,只要消费者喜欢,那么符合这两条的豆制品就是好品质。

豆制品行业是一个地方区域特点非常突出的食品,不同的区域,人们对豆制品有着不同的偏好。老豆腐、嫩豆腐、臭豆腐、豆皮、冻豆腐等等千变万化,总之,当你仔细分析当地老百姓日常饮食后,你一定会发现老豆腐、嫩豆腐、臭豆腐、豆皮、豆果的比例变化,也一定会发现炒、炖、烧、煲的比例变化。同时,季节的变化,豆制品的品种、烹饪的制作也变化。所以说要凭空想象就知道,某地的豆制品市场行业如何,一定是胡说八道。也只有真切地深入老百姓的厨房,才能体会到老年人的传统习惯和年轻一代的现代变化。

你想在某个菜场把豆制品卖好,你就要对周围 1000 米范围内的居民豆制品偏好和烹饪方式了如之掌;

你想在某个城市把豆制品卖好,你就要对全城的居民豆制品偏好和烹饪方式了如之掌。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-04-01

作者: zjjxiaoli 回复日期: 2008-3-29

润土大哥,许久没问你问题了,一直默默的关注着这篇文章!~~今天我有烦恼,想请大哥指点一下!~~



我现在在运营一个网站,湖南学生旅游网{www.ly5188.com}!不知道大哥对网站的运营熟悉不?

我现在就是想把这个网站打造成湖南学生旅游的一个门户网站,说白了,就是旅游行业中的 Hao123,但是这个网站我接手也有半年多了,影响力一直上不上来!~我做过了多种尝试,看了网上许多运营的经验,可是效果也不是很好!~

我想请教一下大哥,如果大哥对网站不熟悉也没关系,你就给我从思想上给我点指导把,网站想运营成功,需要什么样的条件?如何才能成功!~

忘了说了,现在我们这个网站有实体的景点(长沙石燕湖生态公园,现在在长沙旅游,就只有”长沙世界之窗“把我们压住了)支持,还有旅行社的支持,长沙石燕湖旅行社!~我们在长株潭地区每个高校都有他们本校的学生做兼职业务员,导游!每次,所有的旅游资料发放,都可以很迅速的到达到学生的手里!~可这个网站就是没有人主动来看!~~

学生旅游的心理是什么?

学生如何才能主动找我们的网站?

如何才能让学生喜欢上这个网站?

希望大哥给指点下!~~~

---

中小学生学习是家长、老师带着玩,家长、老师多数不上学生网;

大学生旅游是结伴玩,结伴旅游查询多到专业旅游网或者旅游论

坛。

中小學生想玩，家長不讓玩；大學生想玩，就是錢不多。

如果家長發現某個學生旅游网安排的旅遊，可以提高孩子學習的興趣、學習的能力、學習的知識，那麼她可能會在旅遊的時候上一次某個學生旅游网；

如果大學生發現某個旅游网，可以安排旅遊免費自助遊，那麼這個旅游网會在放假前夕出現點擊的高峰。

作者：目光呆滯的潤土 日期：2008-04-01

作者：國貓二傻回復日期：2008-3-31

潤土大哥能說說建龍鋼鐵以及張志祥還有他的合作夥伴復星集團的事情。短短 10 年中，這兩個集團發展速度之快，讓很多人矚目，這背後是不是還有人們不知道的秘密.....

---

沒啥秘密！

因為在這短短的 10 年，鋼鐵、汽車等國有壟斷的銅牆鐵壁終於出現了政策裂縫，所以建龍、鐵本等民營企業終於有機會進入這些基礎命脈行業。

因為在這短短的 10 年，金融資本市場國有壟斷的銅牆鐵壁終於出現了政策裂縫，所以復星、德隆等民營企業終於有機會依靠金融命脈資源攻城掠地。

作者：目光呆滯的潤土 日期：2008-04-07

作者：woter1 回復日期：2008-4-6

请大哥评价一下最近的“飞行员事件”，以前没有，最近怎么都冒出来了呢？

还有地产界标枪人物说话的变来变去的现象：王石和潘石屹。在玩什么花招呢

---

在按劳分配的社会，飞行员是最高劳动技能、最高劳动级别的职业阶层，其次是八级钳工、高级焊工等等，他们在所属单位里收入最高、住房最好、福利最好、地位最高、最有话语权……

在按捞分配的社会，昔日最有话语权的飞行员、八级钳工、高级焊工们失去了话语权，钳工们有话想说无处说，只能在地上乱转；飞行员有话想说也无处说，急得只能在天上乱转……

地产界标枪人物说话的内容可能变来变去，但是说话的语气一直未变。

王石和潘石屹。在玩什么花招呢？

王石是听 D 话、安民心、套现金、暗洗盘……最后登顶；

潘石屹是 SOHO、CBD、Blog……一直 Happy。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-04-07

作者：mejac 回复日期：2008-4-4

润土，你的文章我压根没看完，感觉不应该放在创业区，应放在小说区。无关紧要的实在太多，太多的曲折故事对创业者来说没有实际意义。故事应该几笔略过，也可以以其中几件有代表性的，分别说明几个问题，更多的时间放在阐明思路和道理，总结经验和教训。否

则启不成了小脚老太太的裹脚布，又臭又长

---

我喜欢别人批评我，更喜欢接受别人的指正，假如你能看完文章再批评就更好了……谢谢你批评、挑战的精神与勇气。

一个文明、美好的世界需要质疑、需要批评，这世界才不会堕落；  
一个精美、内涵的帖子也需要质疑、需要批评，这帖子才不会黔驴技穷。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-04-08

作者：touhui 乙回复日期：2008-4-

大哥有没有看过猫眼看人(凯迪)的一篇文章<&lt;在性生活严重不和谐的日子里>&gt;,有人称为新文化,不知您怎么看?

---

没有欲望，心如止水，自己和谐了，生命的延续却不和谐；

充满欲望，心如洪水，欲壑难填，自己和她（他）人则难和谐。

一个普遍健康和谐性生活的社会，应该是自律与宽容的社会，自律是道德的自律，宽容是对他人的宽容和整个法律的宽容。道德是社会的圆心，圆心越自律约束社会的核心价值就越紧密，外圆的边是法律，法律的人本宽容使得圆内的内涵增大，社会宽松和谐。反之，个体放纵性欲导致内核膨胀，对他人冷漠，法律又严厉冷酷缺少人本宽容，必然使社会的情欲空间被严重压缩，那么生活在这种状态下的人就必然感到非常压抑。

放纵欲望或者灭绝欲望的社会就是性不道德的社会，当今社会的

性不和谐就是由于我们没有道德的自律（没有宗教信仰），个体缺少对神灵的敬畏，法律又充满严厉冷酷、缺少人本的宽容（穷人、残疾人被剥夺了性权利），导致整个社会性生活严重不和谐。

解决的方法很简单，这就是中国人早就遵循的两条原则之一：

原则一：官--不挡财路

（对官员，不要挡他的财路，要名正言顺的让他发财，尽量不多设官位，要设官位就要高薪养廉，否则两袖清风岂不要官员饿死，官员也不傻呀）

原则二：民--不挡色路（对民众，不要挡他色路，他没钱娶老婆，就要给予他正当途径释放性饥渴的渠道，否则社会就会混乱，穷人也是人呀）

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-04-09

作者：huangheshanba 回复日期：2008-4-8

润土大哥，曾经花了很长时间细细看完了你的帖子。为你的故事深深的感动过。最近有一个很不成熟的想法，不知道谁能够点拨我，最后想到了你，真诚希望能够得到你的指点。

只身一人来到江苏有6个年头了，一直做的一般般，现在也有想法希望能自己做一些事情。看到好多做文化兼劳保用品配送的创业例子，有成功也有一般般的，也曾经动心过，但亲眼看到这一行竞争已经蛮激烈了，所以只好收心。

经常经过美容美发批发市场，一想可不可以搞一个美容美发用品的配送服务呢？

以我平常看到的而言,经常去美容美发批发市场的是一些美容院和美发店,每次的进货量多半不大,日常用品每月估计也就几百块吧,但是商家一般是不送货。我在想,可不可以像红孩子之类的配送公司一样操作,印刷一些产品目录,去各个店面宣传,然后在限定金额的基础上就可以免费送货上门。其实,也就是一种可以免费送货上门的美容美发用品批发服务,只用租一个仓库而免去了门面的费用而已。

现在的疑惑是不晓得怎么去找进货渠道?(也就是正常批发市场的货品来源),还有就是店家接受不接受这种方式?然后是从没有接触过,不知道批发的利润如何?正常批发的利润应该是很薄的,而一旦我们操作的话虽说店面费用省掉了,但免费送货上门的费用更不好控制。

在我现在不成熟的想法里面,前期如果能做得开的话,可以放手将这种模式快速复制,以规模来的强势来取得价格的优势进而改变美容美发用品的批发模式.后期更强的时候甚至可以做到占有相当的美容美发用品的渠道资源从而发展成为该行业的分销商.因为经验很少,所以想得很多,更是幼稚.再次真诚希望能得到润土大哥的指点.谢谢!

-----  
现阶段,大陆美容美发用品的商业很简单,超市卖的,商场卖的坚决不卖,中文标志的不卖,外文、数字复杂的卖,销售对象郑州“保罗国际”类发廊。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-04-09

《市场的机遇》

这里谈的是自由竞争下的市场机遇，不是市场垄断下的商业机遇，因为垄断环境下，丰厚的市场普遍被垄断者控制，垄断者不给消费者选择的机遇，更不会允许其他竞争者分享市场的机遇。

第一个机遇：

在商业意识不发达的地区或者商业经济不发达的阶段，如经济落后的地区或者中国改革开放的初期，商品普遍存在着地区的差异，你只要敢做个胆大的倒爷，你就能发财，官爷不逮到你，你倒什么都能发。百年前的西方商人也是这样，从东方倒什么过去都能发财，只要不被海盗逮着就行。这个时期的发财机遇就是：商品稀缺和信息不对称的机遇。

第二个机遇：

当商业发达以后，商品从卖方市场转变为买方市场，消费者可以在众多商品中自由选择，这样倒爷的利润空间就大大减少，再加上交通、通讯的发达，地区间的信息变得流畅，消费者可以准确地把握商品的信息，这样倒爷的利润空间又被进一步压缩，所以说：能抓住第一个机遇的人，在商品富裕的时代，在信息对称的时代，不一定具有继续赚钱的能力。这时的生存法则就是用品牌超越竞争对手，用超前意识强占先机。

品牌可以让你的商品更容易被消费者所选择，商品的附加值更高，没有品牌就没有生存的机遇。

超前的意识让你在信息对称的时代，在过去的日子里就提前判断出今天的商品价格，如你可以根据气候变化、资源变化准确判断出未

来某商品期货的变化。不能超前必然落后。这第二个机遇，就是品牌和超前意识的机遇。

第三个机遇：

当自由竞争进入到后期的阶段，其实商业又进入了垄断的阶段，这阶段不是暴力垄断，是品牌的垄断和资本的垄断。当强势品牌已经控制市场，当资本的力量控制未来的期货市场的时候，商业竞争就已经进入资本的时代，强势品牌获取更多的利润后，又不断地在科技、形象上加大资本的投入，品牌更加强大；未来的资源被巨大的资本遥远地控制。这个阶段的机遇其实是没有机遇的机遇，中国人没有在第二个阶段中抓住机遇，其实已经没有了机遇。

因为在第二个机遇阶段，我们的企业本可以用很少的资本打造出我们自己的强势品牌，可是我们却选择了 OEM；同样我们的官员本可以用很少的资本控制未来的资源，培养未来的资源（人才资源），可是我们却选择了美圆储备，选择了培养奴才。不过，当民众没有说话机会的时候，现实也只能这样去选择。（此时的社会精英没有表达的机会，甚至不想去思考这个问题，因为思考让心无谓地去煎熬）。

现在好了，毕竟我们可以写贴，毕竟十七大让国家民众解放思想。所以我们必须在没有机遇的时候抓住第三个机遇。

第三个机遇是什么？品牌的机遇，我们没有世界品牌，我们没有资本打造品牌，但我们用深厚的文化打造品牌，政府、企业、个人在文化的层面提升素质，挖潜、创新，在历史文化的深厚底蕴上我们有资本，而品牌的核心价值就是文化、就是信仰，我们有文化、有信仰，



那么我们会惧怕任何竞争对手吗？资源的机遇，我们没有丰富石油资源，但我们有长江这个世界上唯一具有生物完整多样性的淡水资源，没有石油，还有太阳，没有淡水，世界一定黑暗。没有丰富的铁矿石资源，但我们祖先却靠粘土，创造了昔日的辉煌，其实最好的资源是人才的资源，我们培养出杰出的人才，就能创造出环保循环绿色资源，就能降低能耗，就能创造出生态多样链，就能让沙漠长庄稼，就能让软件指挥雨水……，只要官员们少建点牌坊、墓景，我们会拥有世界上最纯净的水，最香甜的大米……，等到全球饥荒的时候，我们让外国人拿油田所有权、拿矿山所有权才可以与我们平等地交换。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-04-10

作者：小驹马爷回复日期：2008-4-1

润土兄，你是没有勇气还是抛砖引玉？天涯的舞台对你来说太小了。

---

底气不足的勇气是逞一时之勇，

底气十足的勇气是如神助之勇。

天涯是中文第一论坛，舞台已经很大了，幸亏创业家园的舞台不大，目标不明显。其实，舞台不在大小，不塌台就行；观众也不在多少，有知音就行。假如郭德刚没有小舞台，只上大舞台，那么他可能早就歇菜了耶。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-04-10

作者：freeds 回复日期：2008-4-1

期待老大关于皇帝和太监的见解。。。。

期待老大关于皇帝和太监的见解。。。。

---

太监没有 JJ，太监把皇帝当成了 JJ，谁说太监下面不行，太监一定会用皇帝的大 JJ 来使淫威。

皇帝没有大脑，皇帝把太监当成了大脑，皇帝们总是依靠太监治理天下，天下也一定是烦戎娼盛。

太监没有 JJ，靠脑子生存，脑子不好使，脑袋就搬家，所以太监脑子一代比一代够用，高力士、魏公公、安德海、李连英、“英”才辈出……他们天生无后，全干它妈的断子绝孙的勾当。

皇帝没有脑子，靠 JJ 传江山，JJ 不好使，江山就变色，所以皇帝 JJ 一代比一代够用，太子 D 人丁泛滥……不过，他们天生无脑，全干它妈的无脑儿的蠢事。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-04-14

作者：a8180646 回复日期：2008-4-1

润土兄，好久没来了。早起问候一下。

现在股市这么低迷，最近两天好像有回暖的迹象，本人对股市知之甚少，准备买点股票基金，不知现在是否合适？

---

作者：目光呆滞的润土回复日期：2008-3-20

作者：haryr 回复日期：2008-3-18

啊不是啊：)

看了今天的股指 3700，让润土大哥给算算是吉是凶啊

---

空仓者——吉；

满仓者——凶。

---

看大势赚大钱、亏小钱；

看小势赚小钱、亏大钱。

何为大势？全流通、大小非解禁既注水稀释市场价值成为必然，市盈率必须与国际市场接轨，股价也必须与国际市场接轨。等到大小非结束，等到监管措施到位，大陆股市将与美国股市、香港股市一起连动。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-04-15

作者：勇者要开天辟地回复日期：2008-4-14

润土大哥，我曾经花了很长时间细细看了你的帖子。为你的故事深深的感动过。每次看完我都会细细反思一下子自己，就会感觉自己很乱，过段时间我就感觉好多了

由于自己阅历经验的不足，一直不敢提问，我怕天涯的朋友们会感觉我的提问很幼稚

最近实在忍不住了我想问一下大哥

作为一个即将毕业的草根大学生，我一直在思索我下一步该怎么走。我没打算考研，我一直想找机会接近一些社会上的前辈们看他们最近在忙什么

我只想知道象您这么一个年龄群体，对待我们这些年轻人会是一个什么心态，对他们有什么看法？

也许我问的比较笼统，您就这几个不同背景的人分析一下

- 1、您认为能力不错的，供职于您的年轻人
- 2、您认为能力不错的，似乎能和你合作的年轻人
- 3、您认为能力不错的，只是您认识的年轻人
- 4、您认为能力一般的，但一直想接触您的年轻人

-----  
1、您认为能力不错的，供职于您的年轻人

-----  
品德是（树）根、能力是（树）枝、成绩是（树）果。

能力不是别人看出来的，是你自己展示出来的。

-----  
2、您认为能力不错的，似乎能和你合作的年轻人

-----  
道不同、不相谋

-----  
3、您认为能力不错的，只是您认识的年轻人

-----  
一看品德、二看智商、三看情商、四看能力。因为前三项不能够速成，所以非常的重要（古人云：朽木不可雕也），而第四项却可以速成，所以次要。

---

4、您认为能力一般的，但一直想接触您的年轻人

---

不去想他，不躲避他、不奉陪他

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-04-15

作者：路 z 何方回复日期：2008-4-14

不知道润土是否有思考过无能这个词！一直以来都想摆脱这个词在我身上的写照！在别人的心目中自己真的是一个很无用的人！虽然我内心中很不情愿可是现实往往是无奈的！自己工作的表现是有目共睹的！虽然很努力，可是往往达不到那种自信从容的状态！有时候真的想离开现在的工作环境！感到现在的环境里别人对你的看法已经成为一种定式！别人的看法使我无法从容！无法找到自信！

一直以来想成为一个骄傲的男人，一个挺拔的男人！很小很小的时候看到碌碌无用的男人太多，可是现在的现状像要与我相对而驰，难道一辈子都要这样无能与碌碌下去？我心目中的坚毅，自信与从容为什么离我那么远？难道这真的是天性的基因吗？

记得润土说过想改变自己就得从每一点做起，学会宽容，爱，宽广的胸怀///可是这真的是行之有效的药方吗？

---

我空想文凭就能得到文凭吗？获得文凭就能拥有水平吗？不会的，我会思考社会、科学、历史、哲学、经济、文学、艺术……

我空想能力就能得到能力吗？不会的，我会培养智力（立业）、

情商（处世）……

我会空想让此贴成为华人社会最牛的财经贴吗？我会空想让此贴以后出版出书名垂千史吗？我会空想此贴成为中国经济史、社会科学、人文科学的经典吗？

我不会想的，想的话，我也自卑的，我也不去比较其他成功的富豪，成功的企业家，否则更自卑，更无地自容的。我只去做好每一天的小事，思考网友考问的某的小问题，我也不去开博、更不去博名，我只要一点一滴的积累、一点一滴的提升……也许未来某个不经意的日子里，自己突然发现，原来一切已完全改变，一切是那样的不可思异，一切却又在情理之中。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-04-17

作者：吉翔 88102335 回复日期：2008-4-17

转：西方国家这次为什么会如次的团结？欧洲的德国、法国，一般是不会冒着这样的风险得罪中国这个经济大国的。伊拉克战争时德国和法国都和中国站在一边，不支持美国对伊动武。为伊拉克而得罪美国，不符合他们的国家利益啊。法国 10 年前为了不得罪中国，终止了对台军售，损失了几十亿的收入。而为什么今天会冒着这么大的风险公然与中国为敌？难道就是为了和自己根本不相干的西藏和奥运？

而另一个值得让人思考的问题是，一向是西方老大的美国，为什么这一次这么低调？让英、法、德在前台唱主角？对于西藏，西方国家很清楚，再怎么闹，中国也不可能做出让步。对于奥运，他们也很

清楚，就算西方国家没有一个领导人出席北京奥运会，中国也就是面上过不去罢了，对中国有实质影响吗？没有。

所以，西藏只是一个幌子，奥运也只是一个幌子。那么他们到底想从中国得到什么？

西方国家正面临着 10 年来经济陷入衰退的危险，他们需要有一个有实力的国家为这次西方经济的衰退买单。不言而喻，他们不约而同的想到了中国。做为一个普通老百姓，我对国际经济没有什么研究，但 2008 年一开始我还是隐约到中国经济面临的危险，现在也就想起了温总理说过的一句话：2008 年也许是中国最困难的一年。现在想起正在进行的这场闹剧，真的有点让人毛骨耸然了。美国不是低调，是很冷静，他们早已经不露声色的出招了：

1、美元贬值。因为美元贬值，人民币升值，中国 16000 亿美元的外汇储备已经人间蒸发了 3000 亿美元，而且还在继续蒸发中。更要命的是，由于人民币升值，中国出口产品成本增加，沉重的打击中国的出口，许多企业面临倒闭的危险。因为中国企业的倒闭，西方国家生产企业就可以开始生产复苏。

2、通过高油价以拖跨中国经济。中国经济的高速发展需要大量的进口原油，而西方国家则不断的提高石油储备，造成高油价一直持续，以增加中国经济建设的成本。这就是美国为什么要打伊拉克、打伊朗的原因：控制石油就是控制了经济命脉。

3、足涨中国金融泡沫。人民币升值，大量热钱自然要涌入中国，造成中国高成本、高币值的经济泡沫。或许这就是为什么政府就算是

背着千夫所指都绝不救市的原因，就是为了打击国际投机资本在中国的恶意圈钱行为，而另一方面却不得不面对成千上万痛不欲生的股民的唾骂而有可能造成国内社会动荡的危险。现在看了，什么西藏事件、抵制奥运都是不足为道的事。

所以，“西藏”和“奥运”只是西方国家绑架的两个“人质”，他们真正的目的不是西藏，也不是奥运，而是以此为要挟，要中国为他们的经济衰退买单。不买单：搞乱你，要死大家一起死。买单：坐下来谈，你答应我我就息事宁人！

中国政府的冷静是对的，死死抓住经济建设这个中心不动摇才是关键。经济如果一跨，那就什么都跨了。国民要冷静，要相互理解，不要给政府出难题。还是那句话：发展才是硬道理，压倒一切的是稳定。一个普通的中国人都能预料到，我相信政府能从容应对。我们要支持政府打赢这场表面上看起来是舆论战，而事实上是经济的战争

---

请大哥点评一下

---

西方国家这次为什么会如次的团结？欧洲的德国、法国，一般是不会冒着这样的风险得罪中国这个经济大国的。伊拉克战争时德国和法国都和中国站在一边，不支持美国对伊动武。为伊拉克而得罪美国，不符合他们的国家利益啊。法国 10 年前为了不得罪中国，终止了对台军售，损失了几十亿的收入。而为什么今天会冒着这么大的风险公然与中国为敌？难道就是为了和自己根本不相干的西藏和奥运？



---

为什么第一次、第二次、第三次世界大战全在西方发生？

因为当时他们利益、信仰不一致。

为什么现在他们如此团结？

因为他们利益、信仰一致，况且他们的先辈是海盗，而海盗们是最具有团队精神的社会阶层，他们信守团队的承诺、共担风险、共享利益。

在当今西方世界，当利益与信仰相冲突的时候，他们一定选择信仰，放弃利益。因为开放、民主、平等的价值信仰是他们全体利益的根本基石，失去了开放、民主、平等的价值理念，那么全体民众的社会思维必将陷入混乱，价值信仰的体系将崩溃，利益的社会基础将失去保障，利益的取得将成为虚幻。所以，当美国为了石油，为什么复仇而向伊拉克开战的时候，德国、法国为了信守自己的价值信仰宁愿与美国对立。

---

而另一个值得让人思考的问题是，一向是西方老大的美国，为什么这一次这么低调？让英、法、德在前台唱主角？对于西藏，西方国家很清楚，再怎么闹，中国也不可能做出让步。对于奥运，他们也很清楚，就算西方国家没有一个领导人出席北京奥运会，中国也就是面上过不去罢了，对中国有实质影响吗？没有。

所以，西藏只是一个幌子，奥运也只是一个幌子。那么他们到底想从中国得到什么？

-----

沉默不代表赞许，沉默是一种无声的表达。北爱尔兰、巴斯克也闹独立，但是那是英国、西班牙的内政，中国与西方其他国家无权干涉，但是假如他们彼此暴力血腥的话，那么国际社会一定会表达自己的观念，说出自己的声音，毕竟人的生命、信仰的权力应该被尊重，这是人类社会必须遵守的共同基本准则。西方的这次西藏风波，是东西方思维的差异导致的事件，他们不了解中国的现实状况和历史的成因，也有过去中国曾经对宗教信仰所放的错误导致的误解，我们要向世界勇敢地承认曾经的错误，更要向世界展示当今中国多元文化、多元信仰所取得的进步。这是文字、语言的差异，思维的差异，导致的误解，中国人认为西藏不能独立，它是国家的一部分，保持民族的团结统一，是 56 个民族融合共存的基础，更是中华民族的社会价值所在，藏族是中华民族一分子，整个民族允许彼此的独立文化、独立信仰、独立的生活方式，但是不能容忍它分裂出去。而西方社会不了解中国的国家结构，我们是紧密的集权结构，分裂意味着全面的崩溃，全面的崩溃将导致整个中华民族陷入混乱、血腥的冲突，全体人民的生存权、信仰权将因为社会的混乱而失去基础。国家、民众将陷入灾难之中。西方当今社会却与中国不同，他们已经进入松散联邦的国家结构，美国各州司法相对独立，欧洲各国文化、司法也相对独立，但是国家和欧盟却在经济上、外交上保持相对的统一。而中国的文化、历史、社会的现实，决定了中国尚不能够建立松散的联邦政治架构，如果我们这样做了，国家、社会将立即崩溃，所以用西方的思维方式，

处理中国的问题是不行的，每一个国家的架构是有历史、社会的成因的。西方世界应该相信中国人处理国家事物的智慧，毕竟我们的历史比他们还悠久，中国人在处理宗教信仰，融合各民族的能力是世界第一。遇到民族问题，西方人思维的方式是分裂，所以他们有许多的袖珍国，而中国人的思维方式是融合，所以我们是全世界唯一的 56 个民族和平共处的大国。在处理民族问题上，虽然我们上世纪曾经放过错误，但是中国的历史证明中国依然是西方的老师。因为在宗教冲突、多元文化的冲突中，曾经的中国是最成功的典范。

---

西方国家正面临着 10 年来经济陷入衰退的危险，他们需要有一个有实力的国家为这次西方经济的衰退买单。不言而喻，他们不约而同的想到了中国。做为一个普通老百姓，我对国际经济没有什么研究，但 2008 年一开始我还是隐约到中国经济面临的危险，现在也就想起了温总理说过的一句话：2008 年也许是中国最困难的一年。现在想起正在进行的这场闹剧，真的有点让人毛骨耸然了。美国不是低调，是很冷静，他们早已经不露声色的出招了：

---

衰退、调整、复苏、增长、停滞再衰退、调整、复苏、增长、停滞，周而复始，这是市场经济的规律现象。只要整个社会的财富还在、人才还在、价值信仰的基础还在，那么整个社会价值体系就依然存在，那么就整个社会就依然会运转下去。

---

1、美元贬值。因为美元贬值，人民币升值，中国 16000 亿美元的外汇储备已经人间蒸发了 3000 亿美元，而且还在继续蒸发中。更要命的是，由于人民币升值，中国出口产品成本增加，沉重的打击中国的出口，许多企业面临倒闭的危险。因为中国企业的倒闭，西方国家生产企业就可以开始生产复苏。

---

外面的美圆多了，自然要贬值，假如欧元多了，同样也贬值，同理也是这样，国内的钱多了，同样要贬值。盛世藏画，乱世藏金就是这个道理。

---

2、通过高油价以拖跨中国经济。中国经济的高速发展需要大量的进口原油，而西方国家则不断的提高石油储备，造成高油价一直持续，以增加中国经济建设的成本。这就是美国为什么要打伊拉克、打伊朗的原因：控制石油就是控制了经济命脉。

---

拖跨中国经济将拖跨世界的经济，这是一个共赢的时代，西方人不傻，他们打开中国的大门，开放中国的社会才是他们的终极目标。前苏联就是这样被他们低油价的方式把国家弄解体的。

---

3、足涨中国金融泡沫。人民币升值，大量热钱自然要涌入中国，造成中国高成本、高币值的经济泡沫。或许这就是为什么政府就算是背着千夫所指都绝不救市的原因，就是为了打击国际投机资本在中国

的恶意圈钱行为,而另一方面却不得不面对成千上万痛不欲生的股民的唾骂而有可能造成国内社会动荡的危险。现在看了,什么西藏事件、抵制奥运都是不足为道的事。

---

冲击的目的转变整个的经济模式,打开封闭的社会结构,最终让资本的力量左右市场,资本总希望于凌驾于国家之上,这就是未来社会,国家与跨国公司的利益较量。谁能控制跨国公司、谁能左右资本的力量,谁就是未来世界的领袖国家。

---

所以,“西藏”和“奥运”只是西方国家绑架的两个“人质”,他们真正的目的不是西藏,也不是奥运,而是以此为要挟,要中国为他们的经济衰退买单。不买单:搞乱你,要死大家一起死。买单:坐下来谈,你答应我我就息事宁人!

---

矛盾、问题一直存在,只是奥运吸引了世界的目光。

---

中国政府的冷静是对的,死死抓住经济建设这个中心不动摇才是关键。经济如果一跨,那就什么都跨了。国民要冷静,要相互理解,不要给政府出难题。还是那句话:发展才是硬道理,压倒一切的是稳定。一个普通的中国人都能预料到,我相信政府能从容应对。我们要支持政府打赢这场表面上看起来是舆论战,而事实上是经济的战争

---

中国的问题，我们自己最清楚，我们只是在与时间赛跑，因为我们耽误了几次政治改革的机遇，使本界政府面临许多躲不过去的难题。社保、医疗、教育、民族、宗教、奥运、汇率、台湾等等紧迫的问题，放在中国的面前，欣慰的是胡温并没有转移矛盾、延缓矛盾，而是着手解问题，迎难而上。对于民主、开放的话题，今日中国的政治领袖，无数次地声明开放、民主的决心，他们知道这些需要经济的基础、更需要社会的稳定做为前提。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-04-18

作者：糊涂地活着回复日期：2008-4-18

润土大哥，昨日股市论谈看到一个“相---当----N”的贴子，今天一大早看还没被和谐掉，本人就一草民，平日里太孤陋寡闻，没见过世面，但也非“骨民”，骨市跌到地板下与我其实是无关的，于是慌忙端来给你和大伙瞅瞅，尽管如此，我一遍还是看明白了.....我想如果是真的，大哥对此可能早就心知肚明了吧，

---

股票上涨时，鼓吹做多、透露“神秘”的人，被捧为牛人；

股票下跌时，鼓吹做空、透露“神秘”的人，被捧为牛人；

不过，几乎所有的牛人，基本是昙花一现，他们会再瞬间泥牛入海，消失的无影无踪。其实，真正的牛人是在疯狂中保持冷静被骂为SB的人，也是在绝望中保持热情被骂为SB的人。

真正的高手是不看股市的，因为他们知道是凡人，会经不住指数的诱惑，诱惑他现在是底部了，也误导他现在见顶了。

其实，炒股发财也很简单，即使不发财，你至少也亏的比人少。这就是不看证券报、不看报纸、不听消息，不看股指显示屏，只要做一件很简单的事即可。

当你看证券大厅满堂的人，眼睛兴奋“红”涨的时候，这就是股票即将泛“绿”的信号——抛。

当你看证券大厅只剩一人，眼睛悲哀“绿”白的时候，这就是股票即将泛“红”的信号——买。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-04-18

作者：small 勇回复日期：2008-4-1

请教润土前辈，你是怎么区分智商与能力的？

---

### 《论人的智商、情商、能力》

许多人知道智商、情商、能力这三个词汇，却很少有人明白这三个词汇里深含的科学道理和深刻的哲学智慧，也就是通常所说的“只知其字，不知其意”。

其实，这三个词汇是个人素质的三个分类素质的标注名词，集合起来就是人的综合素质。

智商就是大脑智力的水平等级，由于个体基因的差异导致个体间存在差异，后天的学习积累新的差异也导致个体智力存在着差异，这样解释可能比较抽象，大家可能不明白。如果将人脑比喻成电脑，那么大家就可以清晰地明白智商的差异，电脑的配置属于先天差异，各种最优秀的组件组装起来的电脑，当然是最好的电脑，它运转速度

快，显示清晰、不闪屏、牢固、轻薄……，但是只有先天优秀的硬件，电脑依然无法运行，它需要安装与之彼配的软件，这安装就是后天的学习积累，它需要不停的补丁与升级，这就是为什么人要不断的学习与提高的原因，再优秀的人，不学习、不提高，一样会被社会所淘汰。因为不补丁杀毒就可能中毒死机或者别有用心的人用木马所控制，那些进监狱或者破产而贫穷的“杰出人物”的悔恨基本属于此类范畴。不学习提升，同样会被社会所淘汰，因为他们没有更新而无法运转新的程序，导致失去存在被利用的价值，既然没有被利用的价值当然被社会所淘汰。

纵观人类与动物界，人类的优秀民族总是将男才女貌等优秀基因结合起来产生更加优秀的基因，他们自我牺牲劣种基因的延续，让本民族的智力逐渐超越提高，使其民族的智力达到一个很高的水平。这种人种的优劣是事实存在的，它无法否定，劣种人总是咒骂良种的傲慢与偏见，其实劣种应该明白良种的优化成功是付出了巨大的自我牺牲而取得的。劣种的动物总是滥交，而高级动物却是无情地剥夺群体中弱体的生育权，只有这种无情冷酷理性的付出，才能最终使良种群体获得傲慢与偏见的资本，不同性交选择的方式，不同的后天学习积累的方式，导致物种最终的智商差异，这就是蝼蚁与雄鹰、绵羊与狼的智商差异。

智商的词汇是抽象的，俱像的智商表现为分辨目标的精准程度、分辨目标的远近程度、锁定目标的稳定程度。如雄鹰分辨地面目标非常的精准，只有飞的高才能看的远；只有在天空让翅膀静止，才能不



被目标所发觉。人也一样，站的高则看的远，这里的高与地位、出身没有直接关系，而是后天对社会、历史、人文、世俗、科学等等的认知程度，这就需要博览群书、广开眼界，统治阶级不让看的书，你一定要看；别人要掩盖的真相，你一定要了解，只有这样你才能够从纷繁复杂的表象中，精确地分辨目标。

人为什么要学习数学呢？难道是为了做生意的斤斤计较吗？不是的，其实，数学的最大好处是训练人慎密的推理、逻辑，它可以让人从复杂的对象里，归纳、分类、层层的分析、计算、推理，最终找到正确的答案。不管是正向推理，反向推理，推理的层次是清晰的，所以说数学好的人逻辑思维就非常的清晰。数学几何让学生明白结构的规则，这样看问题、看事物就有空间、立体的结构感。所以说学生们学习的目的不是分数，而是思维的方法。但是现实的中国社会，书本的知识是狭隘的、教条的、僵化的……，而社会是多元的、历史延续的，你只有纵向地把握历史的真实，才能看见在现实中的影子，你只有多元地丰富知识，才能胸怀万物，可是学生们却忙于分数的得失，失去了博览群书、游历开界的机会。同样学生们忙于数学分数的得失，却失去了推理、逻辑的思维快乐。

上面谈的是智商，它包括先天的基因和后天的积累、补丁、升级，智商是人生存的智力资本，他的实质是思维的方式是否科学、是否严密、是否精确。简单地说智商就是理性。

下面谈情商，情商也是感性，人为什么要有情商呢？如果智是脑的话，那么情是心，有大脑可以思维，如果失去了情，则一定不快乐。

这就是为什么那么多富裕的商人、成功的政治家，人生却苦闷的根源。他们金钱很多、美女很多、地位很高，却不快乐。所谓的知足常乐，指的是内心的满足，不是物质的满足，金钱、地位是物质的，内心贪婪的人永远无法得到满足，没有得到满足就得不到快乐，所以说智商高的人、非常理性的人虽然拥有物质，却不一定快乐，而情商高的人，即使没有物质，却可能很快乐。所以说一个人具有高智商、高情商的人，才可以称做为完整的人。

人是社会性的群居动物，情是人与人、人与自然的感情纽带，喜、怒、哀、乐、悲就是情的外在表现形式。虽然有人可以做到不喜怒于色始终保持外表的平静，但内心的悲、内心的喜，自己是感知的。只有两种人没有这种感知的体会，一是植物人、二是麻木不仁的人。如果一个人没有情商，他不是植物人，就是麻木不仁的人。

这里讨论情商的前提是具有独立人格的人，在专制的社会，专制统治者一定要抹杀人的情商，让被统治者失去独立的人格，变得麻木不仁。所以与专制社会中被统治的人，谈论情商的话题，沟通是非常困难。

人的独立人格包括智商与情商两部分，情商的基础是信仰，情商的最高境界是博爱。你爱别人、宽容他人，那么别人也就爱你、他人就宽容你。反之，别人也恨你、酷罚你。当你被爱、被宽容的时候，你的内心是温暖的，所以大部分宗教都倡导去爱他人、去宽容，目的就是让整个社会充满着温暖和谐，这种世界大同、没有屠杀、只有关爱的社会，一直是人类的终极追求。现在的三大宗教，如果浓缩为

一个字的话，那就是“爱”，爱人、爱自然、爱一切万物。如果耶稣、佛主、真主从天上下凡的话，他们一定会和谐共处、相互包容的。因为他们的思想境界已经达到就一个简单的“爱”的高度，所有洋洋万语的经书教诲，基本是怕信徒无法明白一个最简单的“爱”。而现实的社会，却因为地球上的人多数只停留在对自身的爱、对本家族的爱、对本部落的爱、对本民族的爱、对本国家的爱这个层面，这些小爱的层面，如果上升到爱人、爱自然、爱一切万物的大爱层面，那么这个世界一定是美好和谐的世界。虽然这只是人类的空想美梦，可是人类依然没有放弃这个美好的终极梦想。

人有信仰就有了情感的目标彼岸，人生就有了方向，爱则是人生前进的动力。有了方向，有了动力，人就活得很充实。否则就迷茫、就彷徨。有人把对全人类的爱做为人生的目标，他对全人类的爱，就是他前进的动力，他虽然没有豪宅、没有名车、名表，当他完成了爱的心愿后，他内心就满足快乐；有人把本民族的独立作为自己的人生目标，他对本民族的爱就是他奋斗的动力，即使在全球化融合的时代，他也依然在苦苦地追寻，虽然注定失败，他也依然无法放弃他孤独的情感世界；有人把挣钱发财做为的信仰追求，他吃好喝好对自己的爱就是生存的动力源泉，他得到的一瞬间一定是内心非常的满足，当抬头仰望福布斯排行榜的时候，内心却又充满着无尽的悲哀……

一个人想要情商高就一定要拥有信仰，一定要拥有爱。这信仰必须是真实的信仰、是符合时代的信仰，这个爱也是真实的爱。否则，他就注定失败。比如，在民主的时代，他梦想复辟专制，他注定内心

痛苦被折磨；比如，在宽容、博爱的社会，他狭隘、自私，他注定内心苦痛被社会所唾弃。

在游牧的时代，你一定要信仰真主，你一定要爱你的部落，爱你的牲口（包括四个老婆），但你切不可非别人家的牲口，只要你每天五次准时地祈祷，你的内心就一定满足、一定快乐。

在农耕的时代，你一定要信仰菩萨，不杀生，老实种田，期盼来年的好收成，期盼来年生个胖小子、期盼来世的投个好胎。虽然你脸朝黄土、背朝天，但只要你烧香磕头，你就是一定满足、一定快乐。

在全球化、信息化的今天，你一定要胸怀宇宙，爱地球，爱地球的自然万物；尊重他人的信仰、包容他人，从地球以外的角度看今天地球上的一切是非争斗；看地球的渺小，释怀自己内心的伟大；从光年的亿万，感恩今天的短暂。不要磕头祈祷，磕起的尘土只会蒙蔽双眼，你只要仰望星空，你的内心一定璀璨。

上面谈的信仰与爱只是情商的最基本元素，情商的世界又是丰富的、无限的世界。人的感情与物质的世界是互存的，物质相对情感有限、感情相对物质却无限，物质相对静止、情相对却变化。这就是常人所说的，看人易、看心难。因为人们对静止的、有形的物质容易把握，而对变化、无形的情感却无法把握的缘故。老子的道德经、真主的古兰经、基督的圣经，无不是从内心的角度，让人了解内心的世界，阐释内心世界的奥秘，让人在无限的内心世界里，找到灵魂的归宿。

为什么专制社会中，人们普遍缺少情商呢？因为专制体制的教育

只教你写八股文，所以你不会用文章、诗歌抒发自己情感，表达你的思想，更不了解历史的真相，也看不懂美丽辞藻下肮脏的勾当。你可能会唱激昂的歌，可是优美的旋律却却拨不动你的心弦。你可能会画宣传画，可是你却没有美的感觉，所有的建筑灰白一片，所有的服装灰白一片，所有的面孔灰白一片。所以说专制社会中的人情商是灰白的世界，他没有丰富、没有色彩。

情商的表现形式是艺术的程度，说话、表情、姿态、做事、处事的分寸具有艺术的水准，那么这个人情商就高。与情商高的人相处，他的一眼一行一言总让你非常的舒服和谐，即使他批评你抱怨你，也让你心服口服。智商是科学，情商是艺术，一个人具有科学的严谨理性加上艺术的高雅感性，那么他就是智商、情商非常高的人。

智商是内在的，情商是外在的。智商是内在的思维方式，情商是外在的表达方式。形象地比喻的话，智商就是电脑的 CPU 和系统软件，他容量要大、速度要快、计算要精准，系统软件要完整并及时更新补丁；情商就是电脑应用软件、操作界面、显示画面、影像等软件。所以说有智商没情商的人，再好的思想无法表达，同样有情商没智商的人，再好的表达却没有思想。一个完美的人，一定是具有丰富思想内涵的、科学思维方式又具有高度艺术表达方式的人。

总之：

智商是理性——清晰、逻辑；

情商是感性——舒坦、优雅。

智商是内在的思想——丰富；

情商是外在的表达——精彩。

智商是科学——严谨；

情商是艺术——高雅。

能力是什么？能力是技能，是动口、动手、动脚的技能。我们为什么不篇幅地谈论智商，情商却把能力放在次要的位置呢？难道能力不重要呢？

能力非常的重要，一个人拥有一技之长已经难得，所以人不可能是万能的。

而现实的社会，需要每个人具有生存、发展的能力，一当没有一技之长或者具有过时之技，那么这个人就很难独立生存与发展。只要好的智商、好的情商才能够让你寻找了现在或者未来有用的一技之长。别人学开车，你学赶骡车；别人学国贸，你学挑货郎；别人学金融，你学点钞票……。所以说：方向目标技能的选择是首要条件，灵活的技能转化也非常的重要。现在的社会，时代在变、科学在变、生活的方式在变，你的技能也必须变，除非你有一招走遍天下的绝技，否则你就在变化的世界被淘汰。

现在的中国教育体制也教学生们技能，只不过等学生毕业的时候，技能已经过时罢了。而发达西方的教育体制总是具有前瞻性，技能灵活、及时、创新，他们的学生毕业的时候正好与时代最需要的技能相吻合，学生们也能及时的调整、升级技能与现实的需求相适应，所以说他们的学生是成功的技能教育。我理解为什么那么多学生迷茫社会、无法生存（所有的学生毕业证书证明他们都拥有一技之长，只是过期

作废罢了),也同情学生没有前瞻的眼光,许多人让我点拨他们发财、让他们事业成功的招数,这世界就没有一招成仙的魔咒。假如,若干年前,你看透过去、看清当时、看到今天,并且磨砺铁棒、闻鸡起舞,那么今天的世界就一定看见你亮剑的英姿。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-04-21

作者:蓉在江湖回复日期:2008-4-18

最近又报道CPI创新高,存在银行的钱又缩水了。

还举了个例子,说去年的10万存银行,加上利息,到现在缩水6000多元……

老百姓的钱都不是大风刮来的,请问一下润土前辈,如果手上辛苦攒了20万人民币,这个时候该如何规避风险呢?谢谢

-----  
倾覆之下,安有完卵?

辛苦攒钱的人不懂享受生活,更没时间思考未来,不懂规避风险的方法,他们恐惧未来;

轻松赚钱的人很会享受生活,更有时间思考未来,懂得规避风险的方法,他们期待未来。

辛苦攒了20万钱的人不妨尝试一下享受富人的生活乐趣,转换一下富人的思考方式,出去开开眼、在家阅阅书、上网看看贴、躺下动动脑,也许能消除对未来的恐惧,找到规避风险的方法,让自己充满对美好未来的期待。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-04-21

作者：草草的草草回复日期：2008-4-18

请问下润土大哥，

现在市场上出产一种 voip 话机。互打免费。就让我想到了日本的 yahoobb。

但这种话机互打的时候，只支持 5 位短号。而且由于目前中国市场上有很多个 voip 供应商的服务器，这些 voip 话机不能跨服务器免费拨打。（

我现在就设想一个事情，是否可以让这种 voip 话机与手机号或者固话的号码变成一样。比如说我有一个这样的话机，你也有这样的一个话机，那么我们之间互打是免费的。而且不用改变拨号习惯。只需要打你的固定电话或者手机就可以。

润土大哥看这个事情是否有市场？如果想做的话，该怎样做？

ps:我们目前是个小公司。只有 3 个人。

-----  
我去年底开始使用的就是这种 5 位短号码免费的服务套餐，此套餐所有集团内部 5 位短号用户之间通话免费，本认为可以省钱，结果却是每月话费比原来增加 15%左右。

我现在离不开移动电话，我也懒得去思考费用，也绕不过移动通讯的专家。就像内急去厕所方面，却被告之套餐如下：A 套餐免厕所开门费；B 套餐免蹲坑月租费；C 套餐免厕位消毒费；C 套餐免香水除味费；D 套餐免手纸费；E 套餐免坑内冲污费；F 套餐免面盆洗手费；G 套餐免洗手液费；H 套餐免干手器使用费……Z 套餐免坑位显



示费。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-04-22

作者:宇宙0一粒沙回复日期:2008-4-21

润土弟对我的另类想法有何见教,说点啊,世上最复杂的问题应从最简单的思维出发。最复杂————最简单

---

从庚子赔款援助中国教育到援助中国抗日战争,从愤怒国民党独裁统治,到与新中国建交,培养无数的中国人才-----,美国人真的想不明白:为什么中国人总把他们当着敌人?

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-04-22

现在,我将06年4月开始到08年4月期间,整整两年时间内,在此贴里发表的有关股票、资本的文章整理出来,结合两年来的股票变化与大家共勉。(期间,我也用过“稚一”和“人生得意的阿Q”两个ID)

作者:目光呆滞的润土回复日期:2006-4-5

作者:沉默or爆发回复日期:2006-4-5

散户在中国股市有机会吗

---

现在散户赚钱的机会少,时间短,赔钱的机会多,时间长。

其清晰的轨迹是,圈钱走人,再骗再圈,现在散户被圈光,大户也亏光,牛也被圈成熊了,黑庄也溜了、亏光了。曾经浴血奋战的马前卒被兔死狗烹了,没倒的券商们正在裸奔着。

作者：目光呆滞的润土 回复日期：2006-4-17

作者：2008 一次付 回复日期：2006-4-17

润土兄：

本人很佩服你对中国经济的分析,和深刻理解,但少了中国经济的 2 个热点的分析,股票市场和房产市场,请你是否对这两个经济现象的起源,发展,趋势,和未来的走向做一些分析? 尤其是现在的国家政策,至少从正式中央政策来看,是扶持股市,抑制房事,但现象确实背道而驰,扶的扶不起来,抑制的抑制不下去,你是如何看待的?

多谢的深邃思考,能释小弟的疑问!!!

---

股票是市场经济的产物,它与银行、债券、期货、贵金属交易构成了完整的资本市场体系。现在的西方股票市场之所以健康有序也是经历了无数的刊刻、无数的股票欺诈、几次大的金融危机以后才逐渐完善规范起来的。它每一条法律的后面都有曾经的漏洞造成对资本市场危害的故事。它是一整套被资本市场所验证的法律体系,并被不断的完善改进,使股票为整个经济的发展提纲源源不断的资金支持,让股民承担风险的同时也保证了他们巨大的利益回报。

中国政府经历了十年的经济开放以后,社会已经积累了一定的财富,在计划经济的模式下,政府却没有多少消费类物资提供给财富的拥有者,计划经济的体制下,百姓在银行的巨大资金又没有投资的渠道,政府也不愿支付巨额的银行利息,而且每次百姓对物资的盲目抢购,总造成市场物价的波动,这银行内的巨大资金一直是当局的心病,

称之为笼中的老虎。为了将银行里数万亿的资金这个老虎管好，中国政府借鉴西方的股票模式，他们知道相比起政府国债，它不需要偿还，这是消化老虎的唯一办法。但是，政府只借鉴了西方的股票募集方式，并没有借鉴西方的股票监管法律体系。因为当时设计的模式是国有控股，只将部分股票卖给股民，这样企业的所有制、社会经济的结构没有变化。同时又达到消化资金老虎的目的，这就是国内股票的起源。

按照这种模式运做以后，百姓并不认可，所以政府采取动员的方式让官员带头买股，政府并承诺不会让百姓吃亏的，不会见死不救的。并任命姓刘的任证监会主席，接着百姓像采购紧俏物资一样疯狂的买股票，而当时可选择的股票又少，巨大涌入的资金造成了股票畸形地疯长，股票果然全跟证监会主席姓刘了，全是刘（牛）股。政府一看不好，这个窟窿搞大了，赶紧增发股票，并将姓刘的换成姓周的，这样股票市场可以周而复始，周到稳健地发展，这时股票市场开始进入了一个相对稳定的时期，百姓通过股票的涨涨跌跌，政府也一再提醒股民“股票有风险”，百姓知道原来股票是拿不回来的呀，心理上默认了政府制定的游戏规则。政府通过一段时期的观察，发现许多银行、国家的钱也被圈入其中，政府知道这公款不是要圈的老虎，怎么能让自己的钱进笼子呢，所以政府刻意地打压股票，同时将银行的大门紧闭，将挪用公款的人竭泽而渔、一网打进，通过几次围剿，许多挪用公款的胆大分子也进牢丢命了，挪用公款现象基本消灭掉了，中国股票进入了平静期。

为了股票市场的不断融资，让国家、上市公司、证券公司获得巨

大的利益，有关部门默许不法商人暗中操纵股票，疯长的股票让股民不在平静而产生了幻觉，每个人都幻想着自己的股票一定是那只要破百元的股票，整个股票市场神话漫天飞，充满了不到百元不罢休的气势。

但亿安科技神话破灭以后，中国股市的转折点开始了。一个一个的神话破灭了、一个一个的庄家倒下了，为了维护股票市场的稳定与健康发展，国家不断地出台政策，可是股票市场依然死水一潭，要知道从小吃“海洛因”长大的中国股民，光有政策没有毒品是刺激不起来的。

这时国家将非法黑庄绳之以法、国家要固本清源，结果许多窟窿巨大的圈商被清源露了白骨精的原形，原来巨大的国家资金也被圈进去了。政府不能再坐视不管了，将券商重组，为寄予厚望的券商注入巨大的资金，并将证监会主席也由姓周的改为姓尚的了。中国大陆官员里要是有个姓“上”该有多好呀，那么上海、深圳的股票指数一定全上去了，毕竟他不姓“上”呀，所以几年过去了，严冬没有过去却进入了中国股票的寒武纪。

从发展的趋势和未来判断，必须了解股票的问题所在。股票就是钱，中国股票的钱到哪里去了呢？找到了钱的去处才是关键所在。其实当初股票市场圈进的钱多数并没有进入生产与发展环节，而是去填上市公司巨大的窟窿了，所以母公司占用股份公司巨大的资金，并将巨大的资金偿还了银行的欠款的事件不断被媒体披露，这频繁出现的事实让我们判断出当初设计的股票资金去向的路线轨迹。

掉进窟窿的钱怎么能回来呢？答案已经明了。要重新让中国股票市场健康的发展，没有第二条路可以走，当中国有了规范市场的严谨资本法律，有了规范市场化的运做体系，有了司法的公正，那么中国的股票市场必然会重新走上健康发展的道路，为中国的经济插上腾飞的翅

作者：目光呆滞的润土回复日期：2006-4-19

作者：天堂门前九徘徊回复日期：2006-4-18

呵呵，我没有那么深刻的关于股票的见解，但我很清楚那个东西是骗钱的玩意，因为我很清楚，股票的庄家可不是像您那样的经纬分明，他们大多是一头头披着羊皮的饿狼，这样的庄家在严律的法律约束下，最终都会露出本来面目了！

这就是我从来不碰股票的原因！

-----  
-----

将庄家比喻成饿狼还不太准确，狼不认主人，它养不家。将庄家比喻成忠实的狗可能更贴切些，只是恶狗罢了。主人心善则狗善，主人心恶则狗恶。不过这些那忠于恶主的走狗没几个有好结果的，当贪心的恶主看豢养的狗逮光了傻呆的家兔，逮不到的野兔时，可怜的狗一定会被恶主给烹了，要知道恶主“不可一日食无肉”，这叫“兔死狗烹”。可怜的恶狗死到临头也无出伸怨啊，主人没良心呀，野兔不好逮呀，野兔比家兔聪明，现在能活下来的野兔都成精了，一有风吹早动，立刻四处逃散，不只是“狡兔三窟”，都他妈的“狡兔九窟”

了。

其实，懂得赌场游戏规矩的，也会明白中国的股票市场不叫“股票市场”，而是赌场，因为整个市场使用的专业俗语全是赌场的词，什么“庄家”“筹码”等等，唯一跟澳门赌场、拉斯维加赌场的区别，就是不讲赌场规矩、赌场老板没有信誉，要知道赌场再黑也讲个规矩，那就是“赌狠、赌命、不赌赖”。

作者：目光呆滞的润土回复日期：2006-5-19

中央搞股票的目的是将银行的钱圈进股票，解决无能国企资金短缺的问题，用募集的资金填银行的窟窿，让上市公司按现代企业的规矩运行。及解决企业的资金，也可以让股民分红收益，可能出发点是好的。

可是股民能任命上市公司的老总吗？上市公司的老总损害中小股民的利益能受到惩罚吗？谁能保护中小股民的利益？有什么法和切实可行的手段可以保护中小股民的利益？

作者：目光呆滞的润土回复日期：2006-6-5

作者：销售与市场回复日期：2006-6-5

请教大哥和各位看帖的高手：

为什么像中国石油，中国移动这样的强势企业都要到美国去上市？连中国银行也要跑香港。这样的结果一是国内的股票少了脊梁成了扶不起的刘阿斗，二是它们巨额的利润却被外国人分享。

难道融资就这样重要么？？

国内 A 股全是阿斗，全亏，那能让外国人吃亏呢，这不是中国人好客的美德。我们中国石油，中国移动所以要到境外上市，就是要让外国人看看中国企业的盈利能力、企业管理的水平，我们要告诉世界，只有中国石油和中国移动是世上当今赢利率最高的上市公司，我们中国人有志气，我们宁愿让运输企业亏本，宁愿让出租车司机累的猝死，宁愿挖短信、彩信的陷阱，也要让外国人体会中国的温暖。

作者：目光呆滞的润土 回复日期：2006-7-6

作者：kroto 回复日期：2006-7-6

中国银行上市了，润土兄，你对其股价走势是怎么看的？你买了么？

-----

中国银行花费巨额资金，在美国上不了市，也不敢上市。因为美国法律认为所有在美国上市的公司都是有罪之身，任何的商业欺骗不需要被骗者举证，因为被骗者也无法举证。所以说：只要是商业欺骗，上市公司不能自己证明不是在欺骗，那么就是诈骗，面临的选择只有两种：巨额赔偿或者倒闭，即使是能源巨无霸——安然公司，也一样不能幸免，也一样难逃公平、正义的惩罚。

现在，因为中国银行是在上海上市的，所以我看不清背后是否有无形的手，无法判断它的短期走势，不过，长期的走势我是知道的，只要中国银行踏实做事，按市场经济规律办事，那么就一定是一只优质的股票。

我也想买，可是却没钱买，因为我已经被一个个蒙面强盗抢得一

无所有了。

作者：目光呆滞的润土回复日期：2006-10-30

作者：忍者最强回复日期：2006-10-29

再次回到

润土先生：

我有个朋友做股票的，明年据说会很牛市。

想进入，但以前的那么多教训看在这里。

润土先生：有何高见？

---

你朋友做股票的，明年据说会很牛市。

当年股灾到来时，七千万股民惨遭损失，号称“厉股份”的经济学家厉以宁宣称“中国股市很健康，早晚冲上三千点！”甚至要冲上五千点。“我不相信股市会低迷，上半年不涨，下半年也会涨，今年不涨，明年也会涨！”结果 3000 点、5000 点没见上，倒是破了 1000 点，如加上大盘不断扩容，实际从 2240 点之上，飞流直下三千尺，已经跌破了 700 点，七千万股民损失 1.5 万亿元。

近日，据说 03 年骗我的 IC 卡公司的那个老总，居然做了某上市公司的董事长了。这个在上峰眼的能人，其实是个商业白痴，数千的盈利能被他做成亏损。他炫耀的商业成功，第一次是民营企业 C 总做的，第二次是我做的，他耍赖后巨亏却向上级和股东隐瞒了实情真相。其实他们公司的员工清楚地知道，他最大的本事就是设计阴谋吞噬数万市民遗失的公交 IC 卡余额，赖着工薪阶层的血汗钱不给。



中国上市公司的董事长也多少这样的商业白痴，比例多大，本人不知道。但我知道这样的人品和能力的无赖也能做上市公司的董事长，说明中国证券资本市场的治理还非常任重而道远。

只要中国的上市公司存在着无赖流氓，那么还是那句简单的话“远离毒品、远离股市”。

作者：目光呆滞的润土回复日期：2006-11-29

作者：idoicando 回复日期：2006-11-29

润土大哥说说股市黑洞，散户怎么办

---

即使中国股票没有黑洞，散户对于机构投资者来说也处于弱势的地位，投资中不排除个别散户蒙对牛股的情况发生，不过从大的层面分析，大陆散户投资者若不能将自己的保命钱交给老虎基金或者巴菲特投资的话，最后还是像鸟兽状样散去为妙。

作者：目光呆滞的润土回复日期：2006-12-22

### 《中国股市的历史新高》

最近股市重新站在了历史最高点，股市又重新成为投资的热门话题，媒体一片叫好，我有必要为大家说一说股票，探索其中的奥秘所在，让投资股票的朋友能看清混沌的方向，获取投资的利益并防范可能出现的风险。

首先，我不炒股，即使 93 年我那拥有金融实权的苏某可以提供 1000 万资金给我炒股，我也抗拒了这巨大利益的诱惑。不过，夫人的 10 万元股票，我 2000 年曾经让她套现 6 万元出场，她坚持捂，为了

家庭的安宁，我就不再去劝说，现在只剩2万了，呵呵，就当为经济发展做些贡献罢了。

我们分析中国股票的历史，会发现每次大的政策的出现，必然会引起股票的波动，这点跟西方的股票是一致的，过去单个的股票涨跌，其实跟政策和上市公司的业绩没有直接的关系，中国的资本市场是相对封闭的市场，全球股票市场的波动与中国股市没有直接关系。其奥秘所在今天已经被解开，就是黑庄、不法券商、无良上市公司才是幕后的黑手所在，不过他们已经被经济的规律所惩罚，现在，黑庄被投牢狱、不法券商关门、无良上市公司倒闭。

那么，新一轮股票启动的奥秘在哪里呢？

股票的首要职能是融资，老百姓看着低迷的股指失去了信心，怎么办？那么就将银行等大盘股注入股指，只要大盘涨一点，那么整个股指就会涨10点，这叫“四两拨千斤”。

假如银行等大盘股，数百亿的巨量没人买，怎么办？没问题，基金、机构一定会去买，而且多买少卖，这样大盘股价高了，老百姓更不敢卖，怎么办？放心，聪明的老百姓发现了个秘密。因为基金已经涨的翻一翻了，基金赚钱，又没有什么风险，那么为什么还傻着不买基金呢，于是基金被买疯了，一个一个豪华基金出笼了，每个基金被买的盆满钵满，不过大家请放心，基金、银行等大盘和证监会跟过去的幕后黑手不同，他们的利益是一致的，跟国家的经济利益发展是一致的。他们终于让股指重新站在了历史新高，让股市重新恢复了活力，让老百姓重新投资于股市，中国的股市终于取得政治、经济双丰收。

作者：目光呆滞的润土回复日期：2007-2-1

作者：山城秋实回复日期：2007-2-1

股市从昨天开始出现大跌

不知土哥哥有什么见解？

你认为 3000 点有希望吗？

---

有大涨必然有大跌，这一轮股涨中，基金是最大的赢家，基金圈进的巨额资金已经解决了资本市场的资金饥渴的问题。

但是股票市场赖以生存的法制环境并没有大的改变，这就是股票资本市场的隐患所在。

现在股指的 2800 点也好，3000 点也好，只是个数字而已，新的股指与过去的股指没有可比性，参照性，因为新的股指是全新设计出的新的数字指标，其实它跟过去的股指已经没有了直接的联系。

作者：稚一回复日期：2007-4-23

作者：cxj25751874 回复日期：2007-4-22

LZ 请教一下现下的股市，现在周围的人都疯了，我老公也要拿 5W 炒股，怎样说服他。每天都有人大赚。用前几年，有人跳楼也说服不了他。

---

只要不是借的钱，不仿给他去尝试，毕竟看着身边的人天天发财，谁会忍受的了？

跳楼的毕竟是少数，人只有经历过疯狂，才能逐渐变得理性。

作者：人生得意的阿 Q 回复日期：2007-5-17

作者：冰雪化骨回复日期：2007-5-1

股票冲到 6000 点，你们信吗？我在此留言，见证历史。

---

证监会决定 2008 年 1 月 1 日起，上证股指由茅台和萧钢两支股票组成。

作者：三文刀阳回复日期：2007-5-16

昨天股市大幅回落（-146）！

也有消息说股市会到 6000 点，甚至更高

现在周围的清洁工、黑的司机都在讨论股票了……

请问怎么看？

---

有脑子就不做清洁工了。

作者：观自在行者回复日期：2007-5-16

请教大哥对现在很火的带头大哥 777 的看法？

---

带头八卦呆头，呆头崇拜带头；

呆头送钱带头，带头窃喜呆头；

带头骗惨呆头，呆头追杀带头。

作者：目光呆滞的润土回复日期：2007-6-4

《解码 2006-2007 中国股市》

今日之中国，没有什么话题可以超越股市话题的热度，世界知名

投资公司的首席分析师，草根炒股大师也粉墨登场、指点江山，无数暴富的神话、无数天方夜谭的美梦吞噬着股民贪婪的灵魂，股民们睁着猩红的眼睛已经疯狂，可是谁剖析了其中的奥秘？谁在诚心真实地为众生们指点迷茫？

### 2006 前的股市迷乱

2006 年前的中国股市，跟西方国家早期股票的历史一样充满着丑恶与贪婪，黑庄、不法券商、不法上市公司高管联手操纵股市，吞噬着愚昧股民的血汗，不过，他们也为自己的贪婪付出了牢狱之灾或者倾家荡产，股市数年之久一直死一般沉寂，不但失去了融资造血的功能，也让善良的股民彻底心寒。

### 2006 年的股市迷局

随着上市公司股权分置、股权改革的初步完成，随着股市的黑庄、腐败券商、腐败高管被绳之以法，中国股票市场的环境已大为改善，中国经济在 WTO 全球经济的融合中，必须恢复股票资本市场的功能，必须让中国银行业、保险业企业全面上市适应全球竞争变得刻不容缓。

管理层面对困境，如何启动股票市场，如何保持股票市场的健康发展是首先要解决的问题。

为此，管理层选择了四步走的稳妥方案：

一|、修改股票指数，让大盘“优质”国企股进入股指。

二、动用社保资金等基金，支持银行股、保险股、石化等大盘股（左口袋转右口袋，不会买旧股为股民解套）。

三|、用股指上涨激活股市，用“优质”股票的上涨证明投资的

价值超越投机的价值，指引投资者投资“优质”大盘股票，购买业绩“显赫”的基金。

四、等投资者理性地投资大量购买“优质”企业股票而不是投机劣质股票的时候，股票就进入了良性循环，社保等基金就完成历史的使命，资金变得游刃有余，既能支持股市也能购买国债支持国家建设的急需资金。

### 2007 年的股市乱局

当管理层在 2006 年完美的启动股市以后，到 06 年下半年和 07 年春节前，股票指数全面上扬，基金全面赢利上涨，管理层四步走出了二步半，这半步就是股民看见基金真实的上涨而疯狂购买基金，07 年年初前的基金募集了数千亿的资金。这些新增的基金和原来基金所拥有的资金，以及其他国家社保基金、保险基金就成了管理层手中的筹码。

可是，股市的发展并没有按照管理层的意愿去发展，当股民发现股市充满着神话和发财的梦想以后，私募基金、黑庄、腐败的上市公司高管又兴风做浪，他们将垃圾股炒出了天价，那些不断开户揣着发财梦想的股民疯狂地购买垃圾低价股，股民们在一个一个涨停榜中嘲笑基金经理、嘲笑学者专家、嘲笑着管理层的智慧。

当管理层看见优质大盘股没人购买，基金没人购买的时候，却又看见黑庄、私募吞噬着老百姓血汗的时候，他们立即出台加息等金融手段，也呼吁股民理性地投资，可是股票的神话让股民只听带头大哥们自己建仓后的胡话。

管理层眼见善意的提醒不能恢复股民的理性，也不能坐视老百姓股民被不法老鼠仓、黑庄吞噬，也不能容忍自己辛苦地独立支撑着“优质”大盘股票而少人问津。于是，管理层出台政策果断出击，打压几乎疯狂失控的垃圾股票。管理层在打压垃圾股的同时，却稳步地拉升银行类等大盘股稳定股指。可是，垃圾股并没有挤出过多的泡沫，于是，管理层又拉动整个大盘向下，让恐惧击碎疯狂股民黄梁的美梦，于是，股民又一次体会金钱游戏的悲惨和泪水。

其实，管理层忽视了股民的意愿，许多股民并没有套利获利，许多股票依然在历史最高位下徘徊，他们并没有在这轮股票的上涨中拿回曾经的损失，管理层一箱情愿地希望股民们投资银行类的“优质”股，可是，中银高山事件、农行邯郸等等案件让股民对国企官僚失去希望。于是、股民用买垃圾股，让垃圾股的疯长表示对官僚企业的不满，而管理层不能容忍 07 年为私募、黑庄、老鼠仓做了嫁衣。管理层为了走完四步棋，于是，动用了手中的印花税和拉下大盘的两张牌，就这轮双方的博弈中取得暂时的胜利。

现在，管理层要全体股民明白，下面只有一条路可以走：就是放弃垃圾股票，购买“优质”的股票、购买不断出笼的基金，放弃一夜暴富的念头，跟着管理层的基金喝点汤。也许到 2018 年的时候，大型国企消除了腐败，他们用现代企业管理的理念，用高科技全球市场的优势，为那些悲伤的股民挽回了被黑庄、私募、腐败高管吞噬的血汗。

作者：目光呆滞的润土回复日期：2007-7-3

作者：A 大海回复日期：2007-6-29

润大侠,我认为当前的资本流动过剩问题由几个方面造成:

- 一. 居民过高储蓄.
- 二. 房地产过热及外贸顺差过大.
- 三. 股市的过份炒作.
- 四. 钱的流通速度过慢

不知各位咋看!!

-----  
土地革命的目标就是夺取土地,现在土地终于可以变现了,所以数十万亿的土地资本流动了;

工人、农民双手创造的外汇被有脑子的人掌握着,这巨大的外汇顺差在海外流动,在上层建筑流动;

住房公积金、社保资金也流出来了,流动过剩了多少? 富贵们知道;

三大产业(医疗、义务教育、廉租房)创造的资本流动过剩;

地位世袭、官爵过剩,财富世袭,一代一代累计的资本不需要缴纳遗产税,造成资本流动严重过剩;

资本过剩的结果就是奢侈品、艺术品、豪宅、豪车、股票的价格飞涨;

对应资本过剩的是: 工资短缺,所以民工欠薪、黑砖工无薪、纺织工拖薪。

作者: 目光呆滞的润土回复日期: 2007-7-31



中国社会的改朝换代只有两种可能,宫廷政变或者农民暴动。现在股票和住房套不住农民,国家已经减免了农业税,即将出台农村医疗保险,又施行九年义务教育,中央把新农村建设放在首要的地位,从经济的角度分析,股市与地产的收益中,中央政府将拿出很大的比例投入到农村的稳定和发展中,所以说只要农村稳定了,股民和房东永远翻不了天。(中国历史上的军队基本是农民子弟兵为主,他们对农民兄弟手足情深,对秀才却没有手软过,不要说对股民和房奴了)。

作者: 目光呆滞的润土回复日期: 2007-8-14

作者: A 大海回复日期: 2007-8-13

今天看了德隆案件,看到唐万新的金融混业运作服务,确是很佩服!

但是致使德隆倒下是其”老三股”股价跃停,投资者对他失去信心,资金流断.

有点不明白的是,”老三股”的股票 99%掌握在德隆手中,怎么会突然狂跃.

请各位大侠详评一下!!!

-----\*

金融是国家的命脉,是经济的基础,金融掌握在谁的手里,谁就是国家的主人,谁就是主宰经济的王者。因为犹太人掌握者美国的金融命脉,所以美国政府永远是以色列的亲人。

工商银行被注入多少外汇? 中国银行被注入多少外汇? 建设银行被注入多少外汇? .....

工商银行被核销多少不良资产？中国银行被核销多少不良资产？  
建设银行被核销多少不良资产？。。。。。。。

香港那些叱咤风云的商业天才、经营大师们，万人膜拜的商业领袖们，心中永远铭记着曾经困难艰辛的时候，汇丰银行、中国银行、渣打银行是如何救自己的，假如他们被银团联合起来，只收不贷，他们还能继续风光辉煌嘛？

作者：目光呆滞的润土回复日期：2007-9-10

作者：琴声剑气回复日期：2007-9-

润哥，您好。初到贵宝地，就被您套住了。拜读了您的《中国股票白皮书》。确实醍醐灌顶，但又有一点不明，望请指点迷津。

.....计划经济的体制下，百姓在银行的巨大资金又没有投资的渠道，政府也不愿支付巨额的银行利息，而且每次百姓对物资的盲目抢购，总造成市场物价的波动，这银行内的巨大资金一直是当局的心病，称之为笼中的老虎。为了将银行里数万亿的资金这个老虎管好，中国政府借鉴西方的股票模式，他们知道相比起政府国债，它不需要偿还，这是消化老虎的唯一办法.....

问题：

1、计划经济体制下，国民经济几乎走到了崩溃的边缘，民间哪来的财富？记得小时候，家长是双职工，在那个年代，我家的生活条件算是不错的，可是家里也没有多少存款啊！

2、政府开办银行，左手吸纳百姓存款，支付菲薄的利息，右手向外贷款，收取高额利息。怎么就成了“笼中的老虎”？怎么就支付

不起低的不能在低的利息？况且政府可以降息，更可以一降再降啊！

3、在股市里，钱大部分被庄家赚走了，没有直接进政府的腰包，那岂不是还不如向外贷款收取利息吗？

4、难道庄家赚到的钱如数上缴不成？怎么会啊！

5、难道所谓的庄家就是所谓的牟其中、顾维军、唐万理、严晓群他们？他们政府看他们赚的差不多了，就抄家？再收回这些钱？

学生愚顿，求润哥指点！

---

1、北韩经济已经破产了，国家垮了吗？计划经济崩溃以否跟国民的忍耐力有关，跟市场无关，计划模式下，老百姓多余的资金会破坏计划的稳定，因为没有新的市场接受现金的自由流动。

2、政府开办银行，左手吸纳百姓存款，支付菲薄的利息，右手向外贷款，收取高额利息，可是借出去的钱借给谁了？贷款收回来了吗？假使投资办养鸡场，是投资养了漂亮、高歌的大公鸡？还是养了不会唱赞歌却会生蛋的母鸡？

3、股市是一个渔池，假如只有股民在投鱼苗，投饲料、放水在养渔，暗地里却是庄家猛捞、券商狠吸，公司死圈，那么股民们看见水中翻滚的水泡，梦想着鱼儿丰收的景象会成真吗？

4、庄家赚到的钱会上缴，不过是缴给赌场老板或者是看守场子的喽罗罢了，另外也上缴给国外挥霍的太子、公主们了。

5、牟其中、顾维军、唐万理、严晓群是庄家，不过却是所在领域的“带头大哥”。

作者：目光呆滞的润土回复日期：2007-9-11

作者：宇宙0一粒沙回复日期：2007-9-11

中国经济持续发展谁来带动？

房地产---过热泡沫危机控制中

汽车---有潜力但道路油能源是瓶颈

银行---贫血提高利率等待输血

新农村经济---主要为稳定

经济要发展谁为企业输血？

股市---只有这还能榨点血提高印花税就是信号能多榨点

请各位智者对愚之拙见指正为盼！

-----

历史上只有混世魔王，从没有救世主，更没有带动中国人发展的神仙。

每次社会的进步、经济的发展，都来自于亿万民众追求美好生活的期盼。

房地产——没有过热，是冰火二重天；没有泡沫，是热气球；没有危机，是地方官府和投机分子的热气球表演；

汽车——车价越来越低、路费越来越贵、停车按分收费、油表跳的心碎；

银行——对过去四大资产管理公司的支持表示感谢，现在热烈欢迎广大股民对银行业的支持；

新农村经济——带给韩国“新村旅游”风光无限；真的要实现此

宏伟目标，失业的就不是农民，而是大批的阿斗村官了。

作者：目光呆滞的润土回复日期：2007-9-14

作者：世佳回复日期：2007-9-1

现在很多人都在谈论中国金融危机

不知道润土大哥的高见又是如何????????????

-----

金融就是资本，金融危机就是资本危机，只有资本主义社会才会有资本危机，也就是通常所说的金融危机；

社会主义社会的优越性就是资本不主导社会的稳定，政治主导社会的稳定，所以说：社会主义社会的中国没有资本危机，也没有金融危机，若不安定团结、不建立和谐社会、不八荣八耻，则会发生政治危机、社会危机。

作者：目光呆滞的润土回复日期：2007-10-1

作者：high\_leon 回复日期：2007-10-16

大哥关于股市密码的那个我看了很多篇，最近也试着去了解股市和资本市场，大哥对年内的股市有何看法？

-----

在明天太久、只争朝夕的盛世，学者只能抄袭、剽窃，他们决不会潜心地研究学问去择取那诺贝尔桂冠；同样企业家、商人、投资家也决不会耐心地培育市场、投资基础科技去创造财富。

今天的中国股市是公募基金、大盘蓝筹的“二人转”，私募基金的暗度陈仓。公募基金经理朝买蓝筹，夕上天，拿着巨额奖金立即走

人，因为他们知道奖金落袋为安的道理，他们更知道自己在公墓管理层眼里只是棋子罢了，他们欣喜地发现私募基金正把他们这些经济白痴捧着神灵，上市公司未来的价值他们不一定明白，但是棋子与神灵的价值，他们一定知道，于是那些天才的基金经理将巨额私募资金收入囊中，这无本赚钱的神话梦想成真，不久的某天神话破灭，这些天才将像真正的神仙一样消失的无影无踪。

所有中国股票市场的现状是由体制结构决定的，公募基金管理层与操盘手与美国的巴菲特他们不同，他们看似捧着金饭碗，实际上是捧着瓷碗的临时工，只要后台一倒、人脉一断，识相点的，自己卷铺盖走人，所以，基民们、董事长们不要跟他们谈远大理想、美好愿景，不要谈明天的事，就谈今天怎么分脏才对。

从市场经济的角度分析，今天中国的优质企业，基本是垄断的企业，随着经济全球化、市场自由度的开放，他们未来的市场价值早已被高估。未来全球化的经济就是打破市场垄断的经济，中国的垄断不除，整个中国经济的自由活力就永远被压制着，而这种自由的活力正是中国在全球化经济中制胜的动力源泉。所以巴菲特明白这个道理与趋势，中石油股价再高，他也要减持控制风险。中国的公募基金的天才经理也知道，这个泡沫未来即将破灭，所以他们不要基金的期权，他们要月奖、要年薪。他们明白自己的光荣任务就是配合大型国企全面上市，他们必须将股民展示大盘蓝筹辉煌的业绩，现在已经与国际接轨了，但是中国第一股才 40 美元与美国第一股 1000 美元还有更大的差距。

今天，未来的股票市场空间在公募基金经理眼里依然很大，“你们散户不敢拉，我们基金继续拉，拉到第一拿红包，拿了第一投私募，分了私募逃夭夭”。

作者：目光呆滞的润土回复日期：2007-11-

### 《温水中的中国股蛙》

中国的股票散户是世界上最勇敢、最牛的投资者，他们面对同股数倍于国外市盈率的股票，也敢下单，他们也是最可怜、最愚昧的投资者，他们为自己写了遗书《死了也不卖》。

为什么中国的股票总只与世界股票走势、规律不同呢？因为中国的股民99%是井底之蛙，我所以称他们为“股蛙”，是因为他们总是坐在股底看着股指、股价这块小小的天空，哇哇乱叫。

在自然界有个现象，把一只青蛙突然放在热水中，青蛙会立即跳出去热水，如果把它放在冷水中慢慢地加热，那么，所有的青蛙将会在温暖的水中全部死去。

同样，中国的股民也是这样，当股指一直低走，股价很低的时候，他们死不掉，他们总是在股指高歌、股价上天，政策温暖的怀抱中幸福地死去。

现在的报纸、电视告诉大家的信息，股民通过自己蛙眼看见的依然是股指、股价的消息，税后利润、增发计划、资产重组的消息，股民们深刻感受到政策的温暖，股指的温暖、大盘蓝筹的温暖，可是，今天他们突然发现自己快死了，却无法跳出去。

现在，我告诉股民井外的世界是什么。

1、股指与你买的股票没关系。

2、基金分工细化明确，有的基金是董成瑞、有的是邱少云、有的是雷锋，如果大家买的是吹号的基金，那么他就闪亮，却让别人去光荣地冲锋陷阵。

3、一级市场冻结的数万亿资金，是否解冻与跟你的股票没有关系，它们永远不会去二级市场来救你，他们是将新股的油榨干完最后一滴，再注水后卖给了你的魔鬼。

4、年底了，银行在收钱、民工在要钱、大爷在要钱……，股票不抛过不了年啊。

作者：目光呆滞的闰土回复日期：2007-11-10

作者：51285149 回复日期：2007-11-10

我妈妈是散户，不懂股票，之前也不炒股票，但最近有认识的人（是在证券做的）叫她炒，那个人叫她买什么她就买什么，多少放就多少放，在最近赚了很多（之前她从来不买股票）

而我舅舅和妈妈的几个朋友，虽然说有多年的炒股经验，投入的资金也大，不过因为太多自己的想法，就算我妈妈放了消息给他们，他们也不找着做，结果赚得很少。

请教一下闰土大哥怎么看这个问题？

---

牛市的时候，证券公司的工作人员，各大基金的操盘手，以及上市公司的高管，可以利用信息的不对称，获得买卖的信息资源。不过，信息也是双刃剑，许多人就是因为曾经因为利用过内部消息而获得过



利益，从而将身家性命押上而落入了陷阱。在上一轮股票的长熊中，正是那些靠内部信息发家的人落入了德隆、百科、亿安---的陷阱，从此倾家荡产。

作者：目光呆滞的润土 回复日期：2007-11-19

作者：www2518 回复日期：2007-11-17

股市下跌厉害，明日准备跳楼

作者：www2518 回复日期：2007-11-18

没有强帖回复啊，失望

---

股票上涨厉害下跌一定也厉害，理论上说：股票一定要长期持有才能增值，股票的保值是在股票下跌的前夕抛掉它才能实现，这下跌的前夕就是股票业绩的即将下滑；银行的利息即将调整；政策利空消息即将出台。所以说：不了解企业业绩瞎买股的人，不知道金融走势傻捂的人，没有渠道消息乱猜的人，可能就是即将在股市跳楼的人。

每一年，不同的时期，资金的充裕度不同，股票的价格当然不同；

每一年，不同的国家，资金的需求度不同，股票的价格当然不同；

不过，股民应该放心，中国政府正在与时间赛跑，中国政府希望在股市疯狂结束之前，建立起社会保障体系和医疗保障体系，这样可以在整个社会动荡、经济萧条的时候，保持整个社会的基本稳定，这也是政府希望股票健康稳定上涨却不希望它疯狂的根本原因之所在。

作者：目光呆滞的润土 回复日期：2007-11-23

《中国股票市场的源代码》

股票是非常复杂的资本游戏，这游戏软件再复杂依然离不开其软件程序的源代码，这源代码就是指挥股票涨跌的运行代码。

最近几天，我心里非常难过，因为我身边最亲爱的朋友被股票严重套牢，神华、海欣等等，我心里十分沮丧，我想说什么，却又无法叙说，我知道能帮他们的唯一方法就是让他的股票上涨，可是我做不到。从心理学角度分析，每个人都愿意被人夸着聪明，所以，我不能给他们上课，事实上，我也没炒过股，更没有资格给他们上课。而且，我知道对于天天看股指、看报纸消息的人来说，许多理性的分析是多余的。但是，今天我要从心里学的角度，从经济的规律帮助大家了解股票的源代码，把握它涨跌的规律，让看贴的朋友不再在股票上沮丧，露出自己灿烂的笑容。

组织源代码，股票市场有四个组织，政府、券商、基金、股民，这四个组织分别有不同的运行代码，

政府源代码，政府运行股票的机构是由证监会、财政部、银行、税务总局、证交所组成，他们的目的是建立资本市场，解决经济的资本需求，同时获得印花税、交易费等等财政收入，利率、税收是他们经常使用的红、绿牌，政府对于股票市场的运行要求是稳定健康的发展，所以说一当股票市场剧烈波动即将失控的时候，政府总会用自己的一切手段加以控制调整。所以说一当股票疯狂地上涨以后，政府一再提醒却又依然无效的时候，政府一定会采取措施对股票市场加以冷却。那些能够把握此源代码的股民，就能在政府的冷却前成功套现，而那些骂政府手狠的股民，自己只是无知、愚昧、梦想股票永远上涨

的白痴罢了，他们也不想一想，难道政府能允许股票把政府的法定货币变成厕纸呀？同理，在股票市场死水一潭的时候，政府也将采取一切手段击活这给无本万利的市场。所以说：谁能在这个时候勇敢地买入，他就一定可以获得非常丰厚的金钱回报。

券商源代码，券商是个服务机构，只要它能提供安全快捷的买卖渠道，只要他能提供合适的环境，同时也能提供一些金融知识的辅导，那么他就能生存和发展。因为它是中介机构，在股票市场中处于跑龙套的角色，这里就不展开分析它的源代码了。

基金源代码，基金在国外分私募、公募，中国则是以公募为主导，中国政府不希望私募主导股票市场，扰乱金融的正常发展，所以，政府总是在私募基金违规操作与违规募集的时候，给予最强烈的打击，但是私募基金在中国股票市场里却是最活跃的因素，正是因为它的高暴利给自己戴上了高风险的帽子，所以一旦私募基金呼风唤雨的时候，它就离死不远了。对于公募基金来说，稳定股票市场的健康发展与基金经理个人的利益永远是一个不可调和的矛盾，所以，基金经理的不断跳槽是解决矛盾的唯一办法，基金经理拿钱走人后，公募基金依然按照自己的规律运行着股市的稳定程序，那些昔日股民心中的神灵走下公募神坛的时候，他们在股票熊市的时候，依然回天无力，感叹现自己也是芸芸众生罢了。

股民源代码，股民是股票市场的衣食父母，印花税是他们缴的，上市公司募集的资金是他们给的，公募基金是他们买的，私募基金是他们买的，券商工作人员的工资、奖金是他们发的，他们才是股票市

场的主角，他们的财富也是通过自己的劳动与辛劳积累起来的，他们进入股票市场也是想通过自己的智慧获得远大于银行利息的商业回报。那么为什么有些股民发财呢？为什么有许多股民亏本呢？是什么程序的源代码让他们分别做正确与错误的决定。这个源代码就是思想代码。

思想代码分为两类理性代码、贪婪代码。

我们不仿将股民的行为结果细化分类，股民分为赚钱类、亏本类、保本类。现实中我们会发现那些稳重、胆小的股民亏也不多，赚钱也不多，我们把他们归为保本类股民，他们是为政府和券商在义务劳动。赚钱的、亏本的股民基本属于胆大的，他们买股票、买基金都非常固执，他们才是应该被大家研究的对象，了解他们思想源代码的运行模式也就知道股票的上涨与下跌的规律了。

赚钱的股民源代码由理性码、理智码、智慧码组成，亏钱的股民源代码由盲目码、愚昧码、妄想码、贪婪码组成。

我们先看亏本的股民程序是如何运做的，他们在股票市场死水一潭的时候，不敢买进，所以他们不能获得超低成本股票的机会，他们买入股票的时间多数是股票市场升温的阶段，这个时候的股价已经被拉高，赚钱的空间被大大压缩，一旦股票下跌，股票就被套住，被套住后，他们总梦想着股价回到高位再解套，甚至会到原处也梦想着翻倍错失套现的机会。总之，这类股民的特征是追高买入，下跌逃跑。这就是他们亏本的原因，成本高，下跌又跑不掉，岂能不亏，要知道真正熊市来的时候，多数是无量下跌，跑是跑不掉的，只能睁着眼睛

看着自己的财富缩水。

赚钱的股民是如何运做的呢？他们总是在亏本股民绝望的时候，大胆买入从而获得超低成本的机会，他们除非有确切的消息通常不会盲目地追高，他们总是在股票很热的时候，抛弃自己的股票，而不会考虑自己少赚了多少，他们知道股票上升的时候，股票可以轻松地脱手，等到下跌的时候，就无法套现了。所以说美国股神巴菲特在股市火热的时候就果断地套现中石油，他不会等着下跌的时候，指望股民去买他天文般数字的中石油股票。这些资本高手正是利用愚昧股民贪婪的心理赚去他们的钞票。理想的方式是低迷前出局，事实上资本高手，做到这点也很难，所以资本高手往往会选择往最高点上升的阶段出局，而那些被套股民总是在自己即将解套或者即将获利的时候，股票又再次下跌，要知道聪明的人是赚钱就跑，绝不可能为傻子解套的。难道资本高手会在最高位为被套股民解套吗？对他们说：“你们走吧，我来顶着所以”。现实中，中国许多低价股、垃圾股，永远不会回到历史最高点，因为资本高手总是在被套股民和新的追涨股民看到希望的时候，悄悄撤退了。

对另一类新股、次新股、大盘股，资本高手的操作手法则与炒垃圾股完全不同，对于这类资金庞大的股票来说，操纵的难度很大，他们会把水搅混，让大家看不清真相，他们会在拉跌中不断地买入拉升，又不断地拉升中出货，特别是剧烈拉升后，悄悄的出货，让股民感觉自己买的一定是新一轮上涨 K 线的底部。所以买进股民有这种想法，是因为这类股票没有历史最高点的参照，没有深度历史套牢盘，贪婪

者总想着冲百，总想着创新高。你不敢买吧？资本高手自己演示拉给你看，五个涨停板你不买？拉十个给你看，不怕你不疯狂，当股民被疯狂地天价股票刺激地发疯地时候，资本高手悄悄地将股票成功套现，那些疯狂地股民梦想股民再此冲百的时候，其实资本高手正在修养生息，等待着获取残局里遍地的黄金了。他们用理智、不断变化的智慧，实现了自己的理想把美好的梦想给了《死了都不卖》的股民。这个世界就是这样，只要有贪婪和固执的股民，资本高手就不会失去发财的机会。

我想起小时候一首歌：

《丢手绢》

丢手绢丢手绢

轻轻的放在小朋友的后面

大家不要告诉他

快点快点抓住他快点快点抓住他

丢手绢丢手绢

轻轻的放在小朋友的后面

大家不要告诉他大家不要告诉他

啦啦啦啦啦啦.....

.....

快点快点抓住他快点快点抓住他

作者：目光呆滞的润土回复日期：2007-12-12

作者：三重吴孟达回复日期：2007-12-1

请教前辈对于国有企业整体上市怎么看

---

自己的分析如下：

政策和国家基本面上看：

从中国未来规划和结构转型上看原来的低级加工肯定走不通了  
需要产业升级所以高级的密集型产业取代低级密集型产业是趋势

现在中国正在扩张化道路需要一大批国际上能举足轻重的大企业能代表国家利益购买资源以及国际上排得起名的企业参与高一级的全球化产业链

从资金面上看：

通货膨胀和加息都是为股市的扩容做前期准备这些大量的钱的结果是 08 年会有更多的 H 股回归和央企的整体上市

最终通过资本市场的运做完成中国产业结构从原始的低加工到参与国际扩展并进行资本输出同时完成 17 大说的资产性收入的概念  
中国通过资本市场完成产业结构和国际角色转变

---

判断题：在（）中打“√”

企业在资本市场上市的目的是什么？融资（）骗钱（）；

民企股市骗钱，法人承担刑事责任，国企股市骗钱，谁承担刑事责任（）；

银根紧缩的状态下，国企与民企，谁资金最困难？（），谁最需要在资本市场融资（）

简答题：

中国资本市场初期，为什么国企不上市？

为什么资本市场初期，当初全是民企抢着上市？

为什么现在国企抢着整体上市？

作者：目光呆滞的润土回复日期：2008-1-23

作者：边缘遐想回复日期：2008-1-22

今天的股市疯狂啊.

大家分析一下.(润土先生)

-----\*

金钱在物质的社会里，是最令人梦想的追求目标，股票就是金钱的游戏，既刺激又可以发财，当然令人疯狂，它是当今世界最大、最疯狂、在线人数最多的游戏。

在这个游戏中，最理智的人、最有智慧的人、最不贪心的人，就是股票的赢家，他们能克服贪婪，果敢地出局，也能克服恐惧，坚守住自己的信念，等待机会的来临。只有他们可以在大跌之前，逃脱了恶运，只有他们可以在别人恐惧的时候，勇敢潜回阵地。

这股票的疯狂，就是在一片看好，满天欢喜的时候，突然给你悲伤，股票也会在你绝望的时候，突然给你无限的阳光。

这世界没有只涨不跌的股市，也没有只跌不涨的股市，就像海水那样，涨涨跌跌，时而平静，时而怒吼，海面就是指数的曲线，当你陶醉在美丽的海边进入梦想的时候，大海也许就吞噬了你的生命，当你看着太阳，望着月亮，跟着地球公转的时候，你的眼睛就不会被美



丽、平静的海面所迷惑，因为你知道地心的力量，也感受到月亮的力量。

作者：目光呆滞的润土 回复日期：2008-3-14

作者：woter1 回复日期：2008-3-14

老大，股市是不是在玩速冻水饺？

---

### 《股指曲线》

07年上半年是ST、小盘股涨，下半年，基金把大盘蓝筹炒上去了，股指也上天了，ST、小盘股却下跌了。

08年上半年是ST、小盘股涨，下半年，基金依然会把蓝筹炒上去，股指也依然会上天，ST、小盘股依然会下跌。

其实，这是散户炒小盘、基金炒大盘击鼓传花的游戏，散户买大盘，基金就脱手，散户不买，基金就自拉，散户越迟疑，基金就越拉高，一直拉到散户后悔莫及、捶胸顿足。于是、散户放弃ST、小盘股，杀向大盘，接着机构出手做空市场。散户，看着下跌又上涨，不断地抢底做反弹，股票再下跌，散户就不断地补仓，减少成本，等待基金、机构做多市场，市场依然低迷，散户、媒体发出政府政策救市的呼声，政府、基金、机构依然沉默，按照市场经济的规律，依然做空。散户在指数的连续下跌中，精神不断地被刺激，陷入绝望的境地，终于崩溃，于是斩仓出局，另一部分的散户却在大盘下跌中，在ST、小盘股的炒做中，收获颇丰。在市场一遍哀鸿中，基金、机构悄悄建仓大盘，接着政策利好消息不断出台，股指不断地上涨，上涨20%时，散户开

始心动，接着股指又创新高，散户终于进场，股市继续上涨，散户喜笑颜开，散户终于收获 20%以上的利润，可是散户依然等着挽回前期 50%的损失啊，于是，他们梦想捞回损失后再洗手，可是，突然间股市又噩梦重现……

作者：目光呆滞的润土回复日期：2008-4-14

作者：a8180646 回复日期：2008-4-1

润土兄，好久没来了。早起问候一下。

现在股市这么低迷，最近两天好像有回暖的迹象，本人对股市知之甚少，准备买点股票基金，不知现在是否合适？

---

作者：目光呆滞的润土回复日期：2008-3-20

作者：haryr 回复日期：2008-3-18

啊不是啊：)

看了今天的股指 3700，让润土大哥给算算是吉是凶啊

---

空仓者——吉；

满仓者——凶。

---

看大势赚大钱、亏小钱；

看小势赚小钱、亏大钱。

何为大势？全流通、大小非解禁既注水稀释市场价值成为必然，市盈率必须与国际市场接轨，股价也必须与国际市场接轨。等到大小

非结束，等到监管措施到位，大陆股市将与美国股市、香港股市一起连动。

者：目光呆滞的润土回复日期：2008-4-18

作者：糊涂地活着回复日期：2008-4-18

润土大哥，昨日股市论谈看到一个“相---当----N”的贴子，今天一大早看还没被和谐掉，本人就一草民，平日里太孤陋寡闻，没见过世面，但也非“骨民”，骨市跌到地板下与我其实是无关的，于是慌忙端来给你和大伙瞅瞅，尽管如此，我一遍还是看明白了.....我想如果是真的，大哥对此可能早就心知肚明了吧，

---

股票上涨时，鼓吹做多、透露“神秘”的人，被捧为牛人；

股票下跌时，鼓吹做空、透露“神秘”的人，被捧为牛人；

不过，几乎所有的牛人，基本是昙花一现，他们会再瞬间泥牛入海，消失的无影无踪。其实，真正的牛人是在疯狂中保持冷静被骂为SB的人，也是在绝望中保持热情被骂为SB的人。

真正的高手是不看股市的，因为他们知道是凡人，会经不住指数的诱惑，诱惑他现在是底部了，也误导他现在见顶了。

其实，炒股发财也很简单，即使不发财，你至少也亏的比人少。这就是不看证券报、不看报纸、不听消息，不看股指显示屏，只要做一件很简单的事即可。

当你看证券大厅满堂的人，眼睛兴奋“红”涨的时候，这就是股票即将泛“绿”的信号——抛。

当你看证券大厅只剩一人，眼睛悲哀“绿”白的时候，这就是股票即将泛“红”的信号——买。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-04-23

作者: freedds 回复日期: 2008-4-2

老大，我一个朋友最近买了郑州煤电 (<http://finance.sina.com.cn/realstock/company/sh600121/nc.shtml>), 他说赔了2万1了。想现在卖掉。我感觉现在是最低谷，应该等等看。我想尽量帮他减少点损失，但对股票一窍不通，只是猜测应该会升值点。我朋友说以后再也不玩股票了。。。。

老大指点下好吧？

-----  
我不了解郑州煤电的经营模式和经营业绩的变化，我本人也不炒股，更不会对具体的股票做预测推荐。按照趋势判断，股市现阶段有短线的机会，在长线上却较位悲观。我估计5月份到7月份会有波小的上升行情，接着会进入较长时间的熊市静伏期（受伤的心需要愈合伤口，丢失的钞票需要重新储蓄）

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-04-23

作者: 毛毅诚回复日期: 2008-2-18

大哥怎么看罗杰斯，反正我是很佩服他，主要是两次环游全球的经历，还有他的大局观，看问题非常之准，以他的为人也不像是吹鼓手，他主要是被中国开放的格局所吸引，但以他的见识，不可能看不到中国的内幕，他的观点是，中国在崛起的得过程中肯定有挫折，像

美国和英国在成为超级大国过程中所经历的经济衰退一样，这是必然，但长远的看这个世纪还是中国的世纪。

而且，美国目前的经济状况究竟是金融资本垄断下的经济衰退还是在实施偷偷地实施新经济转型？

---

### 《罗杰斯——来自美国“白求恩”》

分析美国经济界杰出人物——罗杰斯之前，我们先分析美国的经济

从今天这个点去看美国经济，它的确是进入了衰退期，但是从一个较长的时间线去看美国的经济，它却有它独有的经济规律。从最近这 30 年时间长线分析美国经济，我们会发现一个规律：既美国经济每次衰退都是一次新经济转型的开始，它必须寻求新经济转型的机遇，也必须取得新经济转型的成功，只有这样美国才能继续维持它民主、开放、自由的生活方式。

传统中国人看待外国人的概念有陈旧的定式：我们通常把老外们分为好人和坏人，坏人就是八国联军一样的坏人，他们来中国就是要烧杀抢掠；好人就是像白求恩一样的好人，他们来中国就是要为中国人民无私地奉献。我所以把罗杰斯比喻为白求恩，是因为他对中国比较友好，对中国政治、经济、社会的未来充满积极乐观的评价，他鼓励全球资本投资中国。同时，中国人也对这个友善的老外充满着友好积极的期待。

我们分析一个人、了解他真实的表面、了解他内心真实的思想，

可能比较困难，但是如果我们尝试着去了解他的过去，再观察他的朋友，那么，我们就可以立体地勾勒出他的影像。从罗杰斯的过去勾勒出他的心路历程，了解他的世界观，从罗杰斯的朋友勾勒出他有何志同道合的朋友，了解他的人生信仰。

罗杰斯丰富的资本历练和周游世界的经历，告诉我们他非常了解这个世界，更了解资本世界的微妙变化，所以他面对的世界是清晰的，他面对的资本是敏感的，所以他每一次超前的选择，总是正确的居多。他过去辉煌的资本历史，我就不必多说了，就最近来举例：他刚卖了美国自己的住宅以后，美国楼市就下跌了；他刚押宝全球基本原料市场，基本原料市场就大涨了，事实证明罗杰斯是具有杰出商业智慧的全球资本市场的领军人物。

他成功的商业让我们了解了他的卓越的智商，但是金钱对于他这个超级富豪来说，金钱只是天文般数字而已，我们必须了解他智商的另一面即情商的世界，才可以立体地了解完整的罗杰斯的世界。他能骑摩托周游世界，说明他是一个感情丰富并热爱生活、热爱自然的人，可是罗杰斯并不是一个情感世界轻易流露的人，事实上我们很难了解罗杰斯、巴菲特等等这些杰出人物的内心世界，因为他们普遍对自己的情感世界惜字如金，甚至从不表白。但是，现实世界的他们却是孤独和乐观的，他们都有一个无比坚强的信念，只有这种信念可以让他忍受常人无法忍受的孤独；他们也都有一个无比丰富的精神世界，也只有这种丰富可以让他享受常人无法得到的快乐，这就是他们孤独而丰富的精神世界，一个世人不了解的精神家园。

罗杰斯是什么样的精神世界呢？

他热爱生活、积极乐观、他不拘泥于形式，他追求人生的丰富与精彩，他还拥有一个伟大的人生信念，这信念他没有表白，他仍在苦苦地追寻着，并且已经在中国付施了行动，这信念也是另一个世界杰出人物的共同信念，这个杰出的人物是一个金融大鳄，他曾经与罗杰斯并肩共死，与罗杰斯相濡与沫，不过这条大鳄却被全体中国人民视为不共戴天的敌人，被全体中国人民所唾弃。

我们从微观上很难分析美国社会、美国的经济，模式太复杂、模式太变化，假如我们从非常宏观的高度却可以看出它非常的简单，也非常的稳定。

从宏观看，美国社会、政治、经济等各个领域已经完全被精英们所控制，科技精英控制着未来的生活方式，资本精英控制着未来的经济方式，政治精英控制着未来的生存方式……，在这种状况下，美国的弱智穷人可以住上中国富人梦寐的别墅，可以免费上学和医疗……为了美国这种富裕的消费模式，美国资本精英用眼花缭乱的金融控制着全球资本市场的变化；美国的科技精英用超乎时代的进步引领着未来的生活方式；美国的政治精英用强硬的手段控制着全球的稳定，精英们早已意识到未来的变化趋势，并用超前的意志谋划着未来。为此，他们杰出的资本大鳄涌潜伏在未来的经济热区——洞察秋毫；他们雄厚的科技研发布局全球——网罗人才；他们强大的军事机器占领基地——控制未来。

美国的精英们拥有一个伟大信仰：建立一个美国主导的“自由”、

“开放”、“民主”的世界，只有这样他们才能拥有美好的未来。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-04-24

作者: freedds 回复日期: 2008-4-23

寓言

领导与乞丐

几个领导者用公款点了一桌丰盛的酒席，飞禽走兽山珍海味应有尽有。这时旁边有几个乞丐在一旁眼巴巴地看着，嘴里不断地流着哈喇子。但是这些领导却不把吃剩下的东西给这几个乞丐，因为领导的脚下还养了几只狗，残羹剩饭是要喂这几只狗的。当然了，这些乞丐连剩汤都喝不着，而领导看着这几个乞丐也很不爽，以至影响了他们喝酒的兴致。这时来了两个外国人看到如此场面，一下子将领导的酒席给掀翻了。这一下领导想起了那几个乞丐，对乞丐说：“帝国主义要来灭亡我们的民族了，必须和他们拼了，这样才能挽救我们的民族。”几个乞丐一听，立即高喊：“领导吃什么是我们自己的事儿，列强掀桌子是我们民族的耻辱。”然后高唱：“起来，不愿意做奴隶的人们……”抄起打狗棍追着两个外国人打去了。外国人打跑了，几个领导马上高喊：“再来上一桌。”

---

哈哈!写的很精彩!青出于蓝胜于蓝,看来偶的辛苦没白费啊

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-04-24

作者: woter1 回复日期: 2008-4-23

请大哥点评一下江宁、河西、浦口的前景，以及前景的制约和有



利因素。

---

江宁有大学城、工业开发区、国际机场、亚洲最大的高铁枢纽，山水的自然资源，所以，此地域未来具有很好的发展空间。

河西定位是城市消费、居住的副中心，作为政治、军事、教育中心的消费城市，城市的高端阶层依靠 D、政、军支撑，而高端的居住、消费群已经固定在城北、城东、城中，且上述区域拥有最好的教育资源、医疗资源、高级酒店、奢侈消费品等场所，河西只有等部分政府机关的迁入，才能在此区域形成城市的第二中心。

浦口由于交通的制约、长江心理的障碍、缺少大规模工业集群区的就业支撑，也缺少高端居住消费群的支撑，所以未来处于城市发展的次要地位。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-04-24

作者：边缘遐想回复日期：2008-4-23

老大，听说天涯要收费了，以后我们发贴怎么办啊？

这是要实行实名制还是在培育市场(大家习惯于天涯发贴)完成后做的一个回报性收费？

---

注册一次收费，发贴不收费，为的是规范乱注册乱发广告的行为。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-04-24

作者：三蓑烟雨任平生回复日期：2008-4-23

呵呵，看来好用。

看了三天，终于看到 08 年了，大有领悟。小弟现有一事，还望润土老师指点一二。

我开了家房地产销售代理公司（黑龙江），3 年了。小有收获。现想投入粮食行业。准备倒陈化粮主要是水稻，两条渠道：一是和现有的一大户合作，他们也是四个人，能吃掉 6-7 个粮库吧，进入的话不用自己弄加工厂，销售渠道有保证，问题是他们不会让出太大的份额。二是打通了一个县城的粮食系统，由县长做后台。坏处是自己建立销售渠道，并且虎口夺食，风险大利润高。我倾向于第一种方式。倒粮食的环节有几个，一是先和粮库谈好二是粮库在政府拍卖粮食的时候交纳保证金在几天之内将自己拍下来的粮食全款付清。三是销售这个是最没问题的了。有个不确定风险是保证金可能会没收，几年一次。您觉得这件事情还有哪几点应该注意，拍卖一年两次。基本稳赚。我们运做资金应该在 1000 万以下。望指教，万分感谢。

---

你要合作的对象全是大耗子，你不懂粮库下的地道就别往里钻。

中央时刻保持着农民的利益，时刻警惕着粮食的安全，谁敢屯粮、谁敢拿粮食破坏社会的稳定，决不姑息！

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-04-24

作者：学着回复日期：2008-4-23

老大：

最近房市也比较混乱，看不出未来的方向，能否指点一二？

---

## 《解开房市的迷局》

从最近媒体的信息看，房市的确是信息混乱，但是要透过表面的混乱分析，其实市场并没有乱，市场自遵循其自身的规律在运转。

市场的政策调控、金融调控是暂时的，消费的正常需求才是市场的基础。下面我们从市场的角度分析中国的房市，解开他混乱的迷局。

珠三角是中国改革开放最早的区域，也是外向型经济最发达的区域，此区域是中国富豪诞生最早的区域、房市的居住格局早经形成，市场已经稳定成熟，过热的投机必然导致过热的泡沫，而且受美国贬值、产业升级转型的影响，区域经济的暂时放缓不可避免，所以房市的理性下跌是市场规律的正常表现。珠三角的富豪是最早享受开放政策富裕起来的阶层，他们不是依靠投机炒房富裕起来的，他们居住豪宅的需求多数已经得到满足，需要解决住房的恰恰是城市的低收入阶层，大批的外来工薪阶层。对此，有学者建议建贫民窟，却被政府官员和正义媒体强烈抨击。

长三角、京津、环渤海是最近十年升温的区域，这些沿海高速发展的区域积累了大批的财富，富裕的成功阶层正在形成，他们在取得商业成功以后，正在寻找自然、舒适、景色秀丽的、交通便捷的高尚住宅区域，享受成功人生的豪宅体会，所以说后发展起来的区域，在富裕阶层的住宅需求未得到满足前，房市必然具有他发展的市场空间。

二、三线城市由于土地基价较低、建筑成本、劳动力成本的上升形成的刚性成本，造成房价没有多少下降的空间。也由于经济的发展处于二、三流的地位，所以房价的上升也局限于二、三流的水平。这

些二、三流的城市中，那些自然资源世界一流的区域，未来也会具有中国一流的局部高端房市市场，这市场的未来决定于城市规划的科学性、自然资源的保护程度，交通资源、教育资源、医疗资源的配置程度。

上面是从全局市场分析未来的房市，如果我们从某个城市的局部分析，我们也会看见他未来的变化趋势，这个趋势的形成是自然资源的区域分布形成，也是政策规划形成的，未来随着政府加强解决低收入家庭住宅的措施得到实施。每一个城市必须形成不同的居住市场，即使没有贫民窟，住宅市场也由于自然资源的配置、教育、医疗资源的配置，使得区域房价具有上天入地的差异。如看见独特风景的房是无景房的倍数房价，高尚区域是低端区域的倍数房价。

总是：未来全局将形成鲜明的梯度消费房市、局部也形成鲜明的梯度消费房市，梯度的上端是天堂。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-04-25

作者：zuge111 回复日期：2008-4-24

今天股市大涨，润土兄对这次的调控怎么看，想听听兄的看法

作者：freeds 回复日期：2008-4-2

作者：zuge111 回复日期：2008-4-24

今天股市大涨，润土兄对这次的调控怎么看，想听听兄的看法

-----  
昨天全线飘红，按老大的意思，该抛了？  
-----

运载火箭送卫星上天的时候，通常是分三段运行，第一级火箭燃料最猛，将卫星脱离地面，第二级火箭燃料次之，将卫星送入亚轨道，第三级火箭燃料最少，将卫星送入预定的轨道。

人对金钱的贪婪表现在，发现目标后会立即疯狂，他会以 10 层速度去狂追逐，接着力量衰减 5 层变慢跑，此刻感道有点疲惫，再接着就以 2 层速度慢走，心情更加疲惫、有点沮丧，最后停下脚步，血慢慢冷却，思维开始清醒，此刻只听见自己的心跳，万籁寂静，突然他感到万分的恐惧……

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-04-25

作者：touhui 乙回复日期：2008-4-2

润土大哥，本来不想在你这个贴子说这事的，但真的太气愤，太无奈了。昨天在网吧上网，被来检查的治安查身份证，当时正系着鞋带，没即时配合他们，结果引来拳打脚踢，并被带回去照了相，按了手指模，留有案底。我作为守法的公民，怎么能忍受？教教我怎么办？详情发在了天涯杂谈《我被屈打成招的经过》

-----  
古人云：瓜田不系鞋，李下不摘帽。

touhui 乙云：查证不系鞋，骂来笑脸迎。

没办法呀，刘主席比你还冤呢，彭大将军比你还惨呢，韩信比你还羞呢……

一个伟大的人物总是要经历那么多磨难。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-04-25

谢谢 woter1, 终于找到出处了。

作者: 目光呆滞的润土 日期: 2008-04-25

作者: touhui 乙 回复日期: 2008-4-25

大哥, 谢谢你! 我对可爱的 D 说: 你来我恭迎, 奴隶们欢迎.

---

你如果是被人咬, 我们可以跟他评理, 可是咬你的是两条恶狗, 跟畜生如何评理。

我小时候, 也被无赖侮辱过、欺负过。许多年过去了, 当我亲眼看见这些无赖凄楚的生活状态, 我终于明白一个道理: “上帝是公平的”。

作者: 目光呆滞的润土 日期: 2008-04-29

作者: 武汉 man 回复日期: 2008-4-27

你对现在中部地区的“中部崛起”战略有何高见??

---

崛起是有成为新高度的趋势成长, 这在全球海洋经济的今天, 是不可能的事情, 理论上分析应该是中部经济在东部经济的拉动下迅速提升。有两种可能会发生崛起: 1、中部发现了世界级的特大油田, 2、中部加入欧盟了。

其实, 从中国大陆的地理地势上分析, 大陆的的经济发达的程度与地势的高低成反比, 海拔越高, 经济发达程度就越低, 海拔越低, 经济发达程度就越高。

作者: 目光呆滞的润土 日期: 2008-04-29

作者：艾 147 回复日期：2008-4-26

老大能谈谈这次全球范围内通货膨胀吗？

怎么社会越发展人们越添不饱肚子了。

是因为

生产成本增加

人口增长

耕地面积减少

饮食结构变化

农业大国故意惜售

还是其他的原因？

要如何应对？

---

不是全球通货膨胀，日本、欧盟、美国就没有通货膨胀，至少没有严重的通货膨胀。发生通货膨胀的地区有个共同的特点，就是农民没有从全球经济的发展中得到如何的利益，比如：东南亚的农民种粮食不赚钱，所以老百姓还不如男盗女娼，再比如津巴布韦农民彻底破产，所以通货膨胀率达千倍、万倍。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-04-30

作者：平凡的世界 666 回复日期：2008-4-28

润土兄：最近几年，国际热钱不断涌入中国，炒作各种题材，从楼市到股市，从去年的普洱茶到经历巅峰又回落的红木市场，感觉掠国人之钱财如探囊取物！

另想请老兄谈谈我国红木市场,个人想进去看看,想听听你的意见!

---

投机炒作的基本原则就是悄无声息的潜入,扑获目标后,方可透露任何消息。所以说:当不明真相者发现普洱茶或者红木是未来最好的投资目标的时候,其实这类资源已经被投机的资本完全控制了,外面火热的商业新闻只是他们的软广告罢了,等后来者盲目跟进高价接盘以后,狡猾的投机分子已经悄悄地另起炉灶。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-04-30

作者: touhui 乙回复日期: 2008-4-2

再次感谢老大!我想知道客观真相的法国,难道他们不是民主自由的国度?

---

从过去的书本上知道法国有科学家居里夫人、大文豪巴尔扎克、雨果、大仲马、小仲马。

从现在中国大陆的房地产楼盘名称上知道法国有左岸、拉德芳斯、香榭丽舍、塞纳河。

从电视新闻上知道法国农民示威包围了总统府,外裔移民街头暴力骚乱。

上面是我 04 年前脑海中接受的信息而对法国的整体的印象。

从 04 年开始,偶尔的一次电视直播给了我全新的法国印象,让我感动、让我梦想,我被环法自行车比赛吸引住了,准确地说是被她



秀美的青山绿水吸引住了，是被她甜静的田园美景吸引住了，是被公路两旁观看比赛的朴实、健康、文明、友好、气质的法国人吸引住了，是被法国人民的眼睛居然没有目光呆滞震撼住了……

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-05-04

作者: guoyubin2 回复日期: 2008-5-3

三年没到过南宁，发现南宁城市开发变化很大，在东盟会展中心有到了深圳的感觉，高楼林立，房地产开发迅速，但进入市区又有回到南宁的感觉。楼高了，多了，但人的精神面貌和衣着打扮还是那样的水平。想问问润土大哥对广西这个自治区，和东盟会的看法？

---

从行政区划上广西是西南的自治区，自治是因为少数民族居多，既然是少数民族居多，必然有自己独特的文化氛围，其能歌善舞的歌舞文化与市场经济的发展所需要的发达基础教育有着较大的差距。所以说即使城市面貌改变了，他们的精神面貌和衣着打扮仍不容易改变。

从自然地理区划上，广西属于大湄公河区域的地理顶端，在大湄公河区域里，新加坡由于教育、科技、文化、法律高度文明，所以使新加坡属于大湄公河区域的经济顶端。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-05-04

作者: woter1 回复日期: 2008-5-

顶老大。

对比广西南宁的发展和人文面貌，请大哥说说南京在这方面的看法

-----  
摘录过去的两回贴，里面含盖了这方面的看法：

作者：目光呆滞的润土 回复日期：2005-11-27

.....

.....

自我陶醉的 XX 全球经济的挑战

一致 L 书记的建议

一．开放二十年中痛失了四次发展机遇

80 年代初期 XX 与苏南、浙江同处在一个起跑线上，并且 XX 有着令人羡慕的经济规模，二十年过去了，我们被一个个中小城市无情的抛在后头。今天总结得失，深刻的感到：“落后不可怕、可怕的是自我陶醉不思进去，却要市民说出热爱 XX 的一千个理由”。

我们 XX 是一座美丽而悲壮的城市，一百多年中经历了“XXXX”、“XXXX”两次屠城，改革开放二十年又痛失了四次发展的机遇，今天我们可以认命、可以忍受落后、可以替人打工，但是我们无法面对我们的后代。

80 年代中期失去发展个体经济的第一次机遇

当时空前繁荣的 XX “XX 廊”、“XX 路”、“XX 巷”三大市场，现已是昨日黄花；

当时门口罗雀的浙江“义乌小商品市场”，今日中国“小商品海洋”。

80 年代末期失去发展民营经济的第二次机遇

当时充满活力的 XX 青年聘请一流的服装设计师以品牌、品味进入服装市场，一举打破外资品牌垄断高档服装市场的局面，可是随即被工商部门以“投机倒把”清出市场；

当时生意糊口的宁波小伙，今天驰名中外的“雅戈尔”、“杉杉”。

90 年代初期失去发展地方经济的第三次机遇

86 年开始拆第一条船的 XXXX 山拆船厂，92 年后毫无建树，今天可能仍在拆船；

86 年同时拆第一条船的张家港拆船厂，92 年后迅猛发展，今天是钢铁巨人“沙钢集团”。

90 年代中期失去发展招商经济的第四次机遇

WTO 让中国经济融入全球经济体系，面对机遇，苏州、昆山开发区以透明的招商政策，简洁的办事程序，高效的运转机制创造出招商引资的一个个奇迹。

XX 在三块开发区的定位上犹豫，即使今天发展最好的 XX 开发区，也未见成片成群的外资涌入，房地产的收益、市区迁出企业转移的税收支撑起开发区的经济，XX 在打造“国际大都市”的口号中品尝着“大堵市”的苦涩。

二. 现在 XX 终于抓住了全球经济的第五次机遇

新世纪的初始 L 书记、L 市长以“富民强市”的新理念，采取务实的方针政策，从转变机关作风入手，使 XX 的“城变美、路变宽、水变清”，最重要的是我们这座沉闷的城市开始有了活力。

下岗工人登上全球经济的舞台

几年来“富民强市”的政策，已开始显露成效，我看到的不是有权有势的富了、国企改制后的领导富了。而是一批“下岗工人”用干净的第一桶金让自己富了，以物流设备制造业为例，XX的“下岗工人”在国家没有投钱、银行没有贷款的情况下，面对实力雄厚的外资、面对完成原始积累的浙江民企，通过自己的智慧和汗水，仅用几年的时间让XX成为中国物流设备制造产业中心，占据了全国80%以上市场份额，打造了数亿元的产业链，给政府提供了千万元的税收，其中“六维”公司03年产值近亿元，昔日XX“下岗工人”，今日全球行业老大尊贵的客人。XX市民在“富民强市”的政策下，正以厚积薄发的方式找回自己的尊严。

创新的观念是XX最大财富

2000--2002年连续三届的CCTV中国年度经济人物颁奖晚会让我欲哭无泪，XX有多少仁人志士，因为先进的理念而成为先烈，为了梦想前仆后继，结果依然成为鲁迅笔下的“闰土”。但是03年的颁奖晚会虽然没有XX的身影，但我看到了希望，因为我看到的不是L书记您到“XXXX”、“XXXX”友好访问，而是去“新加坡”推销XX的旅游，是用务实的工作作风履行着自己的职责。L书记与您领导的新一届政府，用智慧与胆识调动起百万市民的创业热情，这是给XX市民的最大财富。

三. XX应对长三角经济全球化竞争的建议

XX的竞争优势：

诚实善良的文明市民，技术娴熟的产业工人，诚信安全的投资环

境，“博爱之都”的城市品牌组成 XX 的优势资源，未来的竞争是文化的竞争，XX 凭“博爱之都”已先拔头筹。

需解决的七大问题：

### 1. 保守的氛围：

XX 是政治、军事的中心城市，相对缺少商业的氛围，以稳重为准提拔领导，开放以来一直保守。92 年“南巡讲话”后，部分开拓型的领导面对市场经济有勇无谋，纷纷在“海南房地产”泡沫、“金中富期货”诈骗中败下阵来，让保守势力又延续至今。为了打破保守思想，市委、市政府提出了学习型城市的号召，其实如何学习最重要，有效的学习可以让自己成为专家型的人才，专家可以用最简单的方式解决复杂的问题，学者是用复杂的方式解决简单的问题，打破保守的氛围需要大量的专家而不是大量的学者。

### 2. 人才的失衡

XX 是全国教育的重点城市，但是教育出的人才却与经济的发展脱节，令人遗憾的是培养的学生“缺少多彩的梦想、缺少创业的激情、缺少坚强的意志、缺少唯美的思想”。面对全球制造产业的转移，应培养熟练的技术人才、专业人才，从整体看，XX 现在缺少的是让企业成长的人才，让政府创新的人才。

### 3. 就业的压力

技术的进步、产业的调整造成结构性失业，政治任务军转安置是政府长期的任务，“生者寡、食者众”一直是制约中西部发展的怪圈，XX 万不可掉入此圈。政府只提供基本生活保障，优质的生活需要

自己去创造，而不是等和靠。现在市场的门槛已经很高，政策的门槛如果再高，普通市民如何创业？政府应创造宽松的环境促进创业，用创新的机制促进就业。

#### 4. 平等的困惑

市民在受教育、就业、法律责任上应该平等，现实中以公务员构成为例，约有 30% 公开招考，就是这仅有的 30%，又有几个平民的孩子有此幸运，政府至少要让他们看到希望。

#### 5、政策的模糊

以招商引资为例，透明、稳定的政策比优惠的政策更重要，否则，外商的 CEO 无法向董事会交代前后投资的政策差异，这就是美国通用食品公司没有再扩大投资的原因。

各区、县各自为阵，缺少稳定、统一的招商标准，从整体上影响 XX 招商的力度。对投资者来讲，不怕政策严就怕政策不透明，不怕办事难就怕办事烦。

#### 6、滞后的标准

衡量经济的指标不是虚的产值与税收，而是实得的税收；入库的社保费；实际就业的本市居民；就业职工的工资水平，生蛋的鸡比鸡蛋更重要。

#### 7、定位的困惑

房地产、基础投资的“脚手架经济”如何保持经济持续增长，一个充满活力的城市必须是信息流、物流、金融业、制造业的中心，XX 作为政治、军事中心，身负多年积欠，面对上海、苏州的城市定位，

城市经济定位是最难解决最急需解决的问题。

#### 四．以清醒头脑迎接全球经济的挑战

只要我们不自我陶醉，清醒的迎接挑战，在“富民强市”的政策下，XX一定会“梦想成真”，到那时L书记也许会像L书记一样离开XX，让我们无法表达真挚的谢意，最近在电视中看到您比过去有些憔悴，所以想以一种方式表达自己的感受，就是动笔写信告诉您，只希望您保重身体。

此致敬礼

借此新春来临之际祝您全家幸福安康不足之处请L书记包涵

2004/1/5，

作者：目光呆滞的润土 回复日期：2008-1-30

作者：freeds 回复日期：2008-1-28

老大能不能对中国的各个城市做个评价？

-----

.....

.....

每座城市在不同的政治体制下、不同的经济环境下、不同的自然环境下，其结构的组成、运转的模式也发生着具体的变化。比如政治混乱中，独裁者、军阀、打杂抢分子、流氓分子控制着城市；而在经济、社会、政治秩序良好的城市里，则一定是社会的精英们控制着城市。

在当今世界，主要有两大城市政治模式，联邦分权制、中央集权

制，在分权的社会结构中，由本地的人士出任城市的最高首长；而中央集权模式下，则由非本地人士出任最高长官。所以说评价一个城市，一定要分析此城市所处的社会政治模式。在分权联邦（或者天高皇帝远的地区）的社会结构中，本地人拥有最多的政治、经济的话语权；而在中央集权模式下，则由中央任命的官员及整个裙带阶层控制着城市政治、经济的话语权。所以说非本地人在纽约、在意大利西西里很难拥有话语权，那些 XX 某家族会风光数百年，在这种结构中各个社会阶层基本处于稳定的状态，下层的小人物很难进入上流社会，只有他们只有在技术上、文化艺术上的拥有自己的天赋，才能够不依靠资本的力量改变自己的命运。

而在中央集权的政治模式下，为了阻止地方势力的膨胀分化中央的权利，那些地方势力的强者被不断地分化，明朝时期，朝廷甚至将富裕的江南人士充军到遥远偏僻的云贵地区。由于一代一代的中央政府的更迭，从而让一代一代的外派官员不断挤压地方势力的生存空间，那些本地的精英尚可凭借自己的实力拥有自己的生存空间，而那些本地的弱势群体则因为不断地被挤压而被彻底地城市边缘化。不过，这些被边缘化的人，他们的后代则会重新不择手段地杀回城市的中心，夺回失去的政治、经济的话语权，所以说：在中央集权的模式下，整个社会阶层在不断地变化，今天的长官可能就是明天的囚犯。由于人们总是向往生活质量更好的地区生存，很少有发达地区的人愿意去非发达地区去生存，所以在中央集权模式下，落后地区的“社会精英”总是不断拥入政治、经济、文化发达的地区，导致整个社会的文明停



滞不前，甚至倒退沉沦。整个社会的结构处于不停的轮回状态。

.....

.....

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-05-04

作者: 在潜水中求索回复日期: 2008-5-

大叔能否说说陈安之到底是个啥人?

我有个朋友做销售的天天给我灌输他的东西听得我都烦

后来我也到网上看了看他的一些视频和一些书

总感觉他说得太片面了

有点象是在忽悠

但是他的演讲能力确实是值得肯定的

请大叔评价下此人

作者: 在潜水中求索回复日期: 2008-5-4

大叔能否对陈安之做下评价?

---

### 《浅议陈安之》

陈安之是当今中国大陆知名的营销培训大师,许多人对他顶礼膜拜,也有不少人觉得他在忽悠。我认为既然他已经被大家所公认,那么他就是一位称职的培训大师。

不仅是陈安之,还有台湾来的股票大师、管理大师,他们像百家讲坛的大师们一样,在大陆有非常高的知名度,也有很高的商业价值。这是因为台湾作为中华文化的一分子,由于没有经历文化大革命的浩

劫，也由于没有简化汉字的文化断代，导致他们在中华文化的传承上具有得天独厚的优势，所以当台湾中国人给大陆中国人讲历史、人文、励志课的时候，大陆中国人觉得他们博古通今造诣很深。也由于台湾地区一直是市场经济的运行模式，导致台湾中国人比大陆中国人更了解市场经济的案例故事，所以当台湾中国人给大陆中国人讲市场经济中成功案例与失败案例的时候，大陆中国人觉得他们满腹经纶商业造诣很深。

为什么不少人觉得陈安之们在忽悠呢？因为过去的案例毕竟是过去式，已经成功的案例必然会被许多人效仿，也因为公开而失去秘密的商业模式使自己裸露在竞争对手的面前，而成为市场竞争的牺牲品。过去的成功不代表今天和未来一定成功，过去的失败也不代表今天和未来一定失败。所以说：当一个大师不能告诉大家今天和未来应该怎么去做的时候，而大师只会重复别人的案例告诉你昨天故事的时候，那么大家就会觉得这个大师在忽悠。其实，大家应该理解他们，培训是一种职业而已，如果他能告诉你今天和未来的商业价值，他何必靠忽悠赚钱呢？

营销培训大师靠嘴生存，只要他说得你热血沸腾、说得你信心爆棚，说得你目瞪口呆，让大家听他的课趋之若鹜，他就成功；

营销大师靠脑生存，只要他懂得抓住市场切入点，懂得利用资源、懂得整合资源、懂得消费者的心理感受，让销售的商品厚利卖出，他就成功。

当大家把陈安之当着是培训师的时候，他是称职的，当大家把陈

安之当着是营销大师的时候，可能是不称职的，每个营销大师都要经历市场的磨砺与洗礼，那些靠书本资料、靠别人的案例经典是成为不了营销大师的。

陈安之可以告诉你，XX 成功的企业家怎么捞“第一桶金的故事”，你问他：过去，遍地是黄金，没有淘金者；今天，废弃的沙坑里充满着淘金者，如何捞第一桶金？今天要捞什么才能够取得事业成功吗？未来要捞什么才能够取得事业成功吗？

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-05-05

作者：青年主流是好的嘛回复日期：2008-5-4

半载未逢，风流依旧。小军大哥现在怎么样了。好久没聆教诲。

-----

小军很好，正在扫尾缪总逝世后公司遗留的问题。自己的新公司数月前刚躲过一场金融诈骗（仅损失数万元），这看似老实的诈骗犯汪某共骗款千万以上，现已被逮捕。资金的去向成为迷团，小军判断有两种可能：一是汪被其他人给骗了，二是被赌博集团下套了。不管怎样？损失的钱就当交学费罢了，毕竟事后的故事证明当初的预感是正确的，因为当小军发现汪某每一次借钱没有递减，而是越借越多的时候，就估计他迟早要出事了，所以就压缩资金量，将风险控制在最小的程度，准备躲过恶运的来临。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-05-05

作者：zhancaifa 回复日期：2008-5-4

.....

郑州市刑警支队的丁配杰告诉记者，保罗国际自从成立到现在涉嫌偷税已经达近 15 万元，目前，除叶剑文在逃外，已经将保罗国际的合伙人，何朝霞等四人已经被刑事拘留。

润土老师及各位前辈，小生想看看你们如何得出这个现象后面的本质

,以及对次本质产生的原因等评论.

叩谢!

PS: 本人不才，对这么大的事情，给出的判决却只是涉嫌偷税？

---

天价头，不是问题。贝克汉姆理还嫌保罗国际是廉价店呢。关键是保罗国际是诈骗，但是没有白纸黑字的事，定性诈骗没有法律依据，而查偷税则很容易。

作者: 目光呆滞的润土 日期: 2008-05-06

作者: high\_leon 回复日期: 2008-5-5

大哥对现在自己所处的状态可满意？

五一参加了一个大学同学的婚礼，正好，毕业两年的同学们一起相聚，留校读研的依然青春年少，看了很多书，对未来的去向不明确；事业机关单位的，不断的讲述着高管要员的龌龊猫腻；外面跑的，谈着山山水水的经历和黄段子；倒显得我这个在 IT 里创业，坚守诚实与正直品质的人反而不够与时俱进了。呵呵，想问下大哥，这个时候该怎么认清自己呢？怎么样确定一条正确的道路走下去？怎么样看待这些变化？

---

### 《三乐的生存心态》

我对今天的状态满意，对未来的目标不满意。

一乐、人要适应环境，即使环境恶劣，也要学会在恶劣的环境下生存的智慧与能力。人要善待自己就要满意今天的生活状态，即使状态很困难，也要把它当着上天对自己的曲折考验。社会是个大学堂，形形色色、曲曲折折、跌宕起伏才更精彩。不管物质的丰富已否，保持一片自己纯净的精神家园是必须的选择，人只有精神丰富了，平淡的生活也能多彩，否则即使富可敌国，那也是精神的乞丐，当灵魂没有归属的时候，那忧郁、强迫、妄想、癡幻、厌世的魔鬼就会缠住你的心魔。所以人一定要知足长乐。

二乐、人要获得回报，必须懂得学会付出，你首先要有助人为乐的好习惯，当你帮助别人的时候，你也埋下了收获回报的种子，当播撒的种子开花结果的时候，就是收获幸福的季节。当然，助人为乐的前提，是你要学会辨别出你要帮助的对象是人还是鬼。如果你助鬼为乐的话，那就活见鬼了。

三乐、每一个人都有痛苦、绝望、压抑、郁闷、寂寞的时候，这个时候就一定要学会自得其乐的习惯，养成自得其乐的良好心态。心态阳光了，朋友就多了，美好的机遇也就到了。要知道这世界没人希望自己整天面对的是痛苦、压抑、觉悟的苦脸，所以说自得其乐就是找回快乐的种子让自己快乐，带给别人也快乐。当你周围的人都愿意分享你的快乐，给予你快乐的时候，你怎能不快乐。

人所以必须对现实满意，是因为社会非常的现实，金钱、政治、婚姻家庭、工作等等必须现实，你不面对现实，社会、家庭、金钱等等将立即抛弃你；人所以必须对未来不满意，是因为人必须拥有追逐的人生目标，否则人生的道路就此停止，生活将变得空虚而乏味。

如果一个人对现实不满意的话，那他就不能正确地面对现实，而他对未来却满意的话，他就是躲避现实，生活在虚幻之中的人，一个找不到真实的自我的人。

所以说：一个人只有拥有“三乐”的心态，才能勇敢地面对现实、充满着未来美好追求并天天快乐着。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-05-06

作者：木风木又寸回复日期：2008-5-5

润土大哥，有个事想请教一下，我姨和姨夫离开自己的故乡，去外地打工赚钱，生活很简朴，后来他们把我小弟也给带去了，在那边上学，今年上初三，他人比较聪明，刚到这边上学时学习很刻苦，但后来可能各方面都熟悉了，学习也就没那么上进，成绩一直下滑，而自己总是信誓旦旦的说肯定能考上当地最好高中。即将面临中考的他，却迷恋上去网吧打游戏，今天早上姨夫打电话给我说管不了了，实在不行就给他买个电脑，放在家里，这样就能控制他少去网吧，我觉得这样不妥，以后在别的事上会更纵容他的，并且这个方法不一定就能制止他在去网吧，因为打游戏时人多在一起有意思，对于这个问题，我想好久没什么好的办法，您有什么建议么，谢谢

孩子学习很痛苦、看见父母的艰辛很痛苦、看见未来的前途很痛苦，看见全家未来的幸福指望自己改变很痛苦，所以幼小的他选择了逃避，找到了让他快乐的网络游戏。

解决的方法就是：让他快乐的学习，让他看见父母幸福温暖的笑脸，让他知道父母的未来不需要他改变，让他回家教爸爸玩网络游戏……

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-05-11

作者：农民公爵 回复日期：2008-5-9

润土哥，求教。

杭州下辖一个县级市的户外 LED 大屏幕广告经营思路。

所有权与经营权归地方广电集团所有，由广电广告部经营。而此主任要我帮忙出思路。

1、正途营销。根据 LED 的相关数据，提供营销方案，人手一本，同志们取经去吧，黑猫白猫，统统杀肉。

2、暗途洗钱。与某大型集团签订 5 年广告投放合约，超额完成任务。5 年内，该收的租子继续；5 年后，江山易主，新主岂敢问故主？

3、斜招甩卖。广告部转让经营权给其他广告公司；进入大型传媒集团的广告业务播放渠道；给郁金香传媒、分众这类泡泡公司添砖加瓦，落个实在与清净。

有别的法子整不？

---

思路：

分众传媒凭一个独立的楼宇电视一定找不到广告客户，更没有对客户讨价还价的筹码。当分众传媒拥有数万栋楼宇电视的时候，一定不愁没有广告客户的烦恼。

广告本质上不是吆喝自己的行业，是帮别人吆喝的行业，你嗓门大（央视），喝一嗓子，全国人全知道，那么你广告收钱最牛；你喇叭小（分众），却到处有你的小喇叭，谎话经你的小喇叭说千边也能变成真理，那么你广告收钱也牛 B。

出路：

谁愿意在一个县级市的户外 LED 大屏幕投放广告呢？

县里最要面子、最有实力的地方企业；

最有实力的中央企业，如县移动公司（有固定的广告费用的支出计划）；

县委宣传部（大屏幕免费给宣传部发布与时俱进的新口号），让宣传部每年在大屏幕前搞一次大型广场文艺晚会回报你。

银行、农信社、保险，告诉他们每类只选一家，谁先谁得。

乡政府、乡党委（在县城发布广告：热烈庆祝 XX 乡提前实现 10 亿 GDP 的目标）

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-05-11

作者：woter1 回复日期：2008-5-1

请大哥适时评论一下胡哥访日的战略与成果



胡哥此次暖春之旅的访日，谦礼温雅、风度翩翩、战略明确、成果丰厚。

让日本国民认识到，中国新一代领导人阳光健康的新形象，胡哥没有攻击、傲慢、无知的语言，强势的乒乓球技中，却展示着坚毅和自信的力量。

中日关系的鸿沟太深了，愤青的仇恨也太深了，这是两个民族文化思想的差异所导致的结果。

一个民族喜欢反思自己的错误，喜欢学习别人的长处；另一个民族喜欢追讨别人的错误，喜欢挖苦别人的短处，这就是差异的根源，导致鸿沟的加深、仇恨的加深。

其实，日本人正是学习了中华的文明，才走出了野蛮的时代，进入了农耕文明；也正是学习了西方的科学文明、民主文明，才进入了现代的工业文明。日本与中国一依带水，有着同根的文化灵魂。但是，日本比中国幸运的，大海阻隔了游牧的铁蹄，让它远离北方的游牧民族，没有受到游牧民族的血腥浩劫。中国是不幸的，中国社会由于近代两次游牧民族的统治，使整个儒家文化变异成犬儒文化。犬没有智慧，目光短浅、凭的是嗅觉、盲目地愚忠，时不时得一下狂犬病，就变成疯狗而无法医治。所以说狗虽然最老实、最忠诚的，不过狗一当变疯了，主子却一定呜呼。这就是中国悲哀的犬儒文化，这文化的另一面是不接受批评，他人对主子不敬，狗就狂吠乱咬，导致中国这片土地上没有批评主子的声音，一片寂静。所以说：对待中日关系，历史问题上，我们正规的媒体也无法发出理性的声音，因为没有理性的

声音，又导致误解加深、仇恨也加深，这就是中日关系的困局所在，成了解不开的结。

如何比较中日对中华文化的传承上分析，日本保留了中华最优秀的文化，他们做什么讲究“道”，喝茶是茶道，佩剑是剑道……，而中国现在就剩下一个“道”可以展示给世界，这就是“空手道”。所以说日本与中国要修复友好，中国就必须恢复“道”的文化，超越日本，让日本人敬佩中国，因为日本人与远古时的中国人一样，只敬畏强者。

对待中日的未来，有两个局需要解开：

中国的历史词典里：没有维新，只有革命；

日本的历史词典里：只有维新，没有革命。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-05-12

作者：蛮简单回复日期：2008-5-12

……

……

想创业，打算在武汉开一家健身吧，名字叫“武汉子健身吧”，希望能成为品牌。借李小龙、成龙等中国的武打明星的人生故事，营造一个健身的文化氛围，这不需要高科技，就不信拼不过那个英国的什么“帕菲克健身”。

“武汉子健身吧”就是给青年人一个积极向上，奋斗进取的文化氛围，一条人生成功的道路。

润土兄觉得这跟你说的第三次机会符合吗？不知有何建议，谢过

-----

李小龙、成龙与中国功夫有关，与健康长寿没有关系，李小龙让人联想起英年早逝，所以他们的品牌适合做中国功夫的商业推广，不适合做健康概念的商业推广。

打打杀杀的小伙子喜欢练拳脚功夫，注重肌肉力量训练，但是他们没钱。有钱有身份的中国男人喜欢游泳、网球、羽毛球、高尔夫、山地车越野、登山等户外运动。

室内健身吧适合中国白领丽人的塑身运动。

为什么室内健身吧对中国女人有商业市场呢？因为臃肿的身躯、下垂的胸部、突起的腹部让她们必须逃离男人的目光，她们没有自信去游泳池、海滩与身材曼妙的女人争夺男人的眼球。

同样，英国的“帕菲克健身”在中国也没有市场，因为中国没有决斗的规矩，中国男人不需要拳击解决问题，他们会调集兄弟们摆平你。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-05-12

此次大地震，全国人民无限牵挂废墟下的同胞，我们无限悲痛，但是我痛定思痛后，提出两条立法建议：

1、地震灾区的任何学校先于地方党委、地方政府办公楼倒塌的地区，该地区党政首脑必须接受人民的公审。

2、有动物园的地区必须撤消地震局，癞蛤蟆为法定的地震局局长。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-05-13

昨天深夜一点，我内心为废墟下绝望的同胞悲伤，牵挂都江堰内没有音讯的叔叔、婶婶和两位堂弟，夜不能寐。

当我看见电视上的武警军官对记者说：“路堵过不去”，让我想起志愿军战士用血肉身躯搭桥让部队车辆通过的画面；

当我看见大批赶往汶川的救灾车辆被堵公路的时候，居然全是越野轿车、面包旅行车，竟没有挖掘工程车、起重车的时候义愤填膺；

当我看见在地质地震带建起的学校，倒塌后的画面居然是水泥预制板而不是框架结构的时候，无限悲哀；

此刻，不需要帐篷、食品、钱、地震专家、气象专家第一时间赶往灾区，需要的是工程机械、千斤顶、切割设备、医疗设备、医生、通讯设备、发电机、动力柴油；需要我们的空军有支努干运输机机群将大型机械送进去，没有就立即向美军的求援；需要直升机将军队送进去。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-05-13

作者：freeds 回复日期：2008-5-13

老大，要是我们捐款，能到灾区人们手中不？

<http://cache.tianya.cn/publicforum/content/free/1/1224965.shtml>

天涯发起活动了。

作者：high\_leon 回复日期：2008-5-13

.....

大哥，不出问题的时候，我们有乐观前进的理由。出了问题的时候，难道带领我们前行都是一群猪，凡事都得用人民血的教训来当他们的学费？

---

不是钱的问题，不是教训、学费的问题。

看看公款吃喝世界第一的规模、公款旅游世界第一的规模、豪华公仆楼世界第一的规模……，我们缺钱吗？

看看胶济铁路、大小矿难、太湖蓝藻、08 春运的广州火车站……，我们缺教训、缺学费吗？

其实，在阜阳白宫华丽的后面一定是 EV71、欣弗和大头娃娃的悲凉。

从目前的情况分析，胡哥、温哥在成为国家最高领导人之前，就已经意识到问题的严峻性，他们卧薪尝胆，他们清楚知道这 60 年遗留的问题，拖延的难题，他们必须面对，残酷的现实逼迫他们与时间在赛跑。当新一代中国领导人走向了政治前台的时候，胡哥立即任命专业党外人士做科技部长、卫生部长，提出了科学发展观、创新、思想解放的理想，温总理亲民、爱民的温暖点滴，让老百姓看在眼里暖在心上，他们让老百姓看见了希望，让祖国人们对他们无限的期待。

可是：

这片土地冷漠（危旧校舍）的太久了——悲剧还是发生了；

这帮官僚愚蠢（铁路局长）的太多了——悲剧还是发生了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-05-14

作者：观自在行者回复日期：2008-5-13

今天心情酸酸的，闷闷的，一颗沉重的心愿天佑我中华，否极泰来。

大哥的亲人平安否？

---

与他们联系上了，没有问题。也暗合了前天夜晚无问题的判断。

因为叔叔他们是三线内迁的工厂，我知道文革时期的房子没有美观设计，全部是灰色、方盒式建筑，没有科学前瞻性的规划，但是建筑的质量绝对没有问题。所以说叔叔他们应该没有问题，据此推断，夺走 300 名可爱学生的聚源中学教学楼，绝对不是文革时的国家工程项目。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-05-14

作者：西域阳光文化回复日期：2008-5-13

到底是哪儿出了问题，是政治体制还是考核机制，还是素质教育？

---

是道德沉沦了，人性冷漠了。其实，最近这段时间，我一直在思考这个问题，《社会与人性》的帖子写过几稿，删了又重写，答应大家的事，我没有忘记，我只是希望用最简洁的方式，写出社会与人性的灵魂所在。柏杨写出《丑陋的中国人》，但他并没有找出丑陋根源所在，为什么许多历史阶段、当今中国也有很多善良、可爱的中国人？为什么许多大学生、博士面对社会的现实，找不到人生的方向？为什么从那么多经典文章里，大家找不到答案？这不是政治体制问题，考

核机制的问题，也不是素质教育的问题。因为存在就是合理，所以，我们只能探究存在的根源。

今天早晨，我6点起床为儿子炒份蛋炒饭，6点半陪儿子下楼，送他到校车旁，体会着亲情的温暖，悲伤着那些失去孩子父母的悲伤。此刻，坐在电脑前，泪如泉涌，无限的哀伤。当我抹去眼泪，痛定思痛后，我告诉大家问题出在哪里，就像我们亲爱的温总理说的那句话，“我就一句话，是人民在养你们，你们自己看着办”。问题就在温总理的话里，看深后就可以发现官僚体系设计缺陷，缺陷使官僚们无视人民的存在，他们无视地震带上没有防震设施学校、幼儿园里孩子的生命；他们不需要智慧，只要不说错话、会拍马屁的就行。他们盼望一切稳定，因为他们没有应对不稳定的智慧和能力，所以说一当不稳定的事件发生，就将整个体系设计的缺陷暴露出来。从整个事件的发生前的预测，到发生后的救援上分析，我们可以清晰地看出：“官僚们是高情商（逢迎拍马）、低智商（束手无策）的人”，这也是胡温决定起用专业党外精英人士的根源所在，只是整个的体系太庞大了，利益集团的根太深了，胡温尚没有一个可以依靠的集团与此抗衡，只能希望在体系内寻找突破点，在不崩塌的状态下重新构建新的、民主的、中国特色社会主义的政治架构。

其实，大家不要误解社会主义的优越性，如果比较分析资本主义的发达国家的话，应该可以理解社会主义的发展趋势。瑞典、挪威就是社会主义，因为他们的权力、财富是平均的分配；美国社会也是平均分配财富的社会主义国家，只是他们不按会计年度分配罢了，美国

人选择在人生的终点，将财富归零，回归社会，他们用终极的方式表现社会主义的公平原则；中国本可以将财富平均分配，由于中国不能平均分配权力，而导致财富分配的失衡。所以说中国社会的根源，是权力分配的问题，当权力分配解决了，许多体系设计的悲剧就可以避免了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-05-14

作者：freeds 回复日期：2008-5-14

权力分配靠的是什么呢？我感觉它也不是最根本的原因啊。

应该是统治者的暴力与平民的苟安吧。。。

---

如果官僚们的乌纱帽被学生家长们掌握着，他们有胆量不建8级抗震的教学楼吗？

如果遇害学生的家长将成为大陪审团的成员，让他们终审谋害祖国孩子的罪犯，罪犯们能逃脱正义的惩罚吗？

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-05-15

2008年5月13号以来，每天打开电脑的时候，一个人总是泪流满面。20多年来，我无数次事业的失败，只有遗憾没有眼泪，失败却更坚定未来成功的信心。今天，我哭了，20年前也哭过，不过，每次流泪之后，是心中升腾的怒火。

残酷的历史告诉我们一个事实，每当这片土地上出现伪人的时候，这里的生灵就将涂炭，胡哥、温哥不是伪人，他们没有改天换日的白日梦，他们只是内心柔软的平民，他们爱这片土地、爱这里的人民，



可是那些伪人愚公移山的造孽，却让这片美丽的土地满目苍夷，让亿万同胞、让胡哥、温哥揪心煎熬。历史已经刻下所有人民悲惨的日子，历史一定会撕下伪人虚伪的嘴脸，历史一定会追讨伪人的罪孽，还人民一个天道。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-05-16

《孩子，快抓紧妈妈的手》

为地震死去的孩子们而作

孩子快

快抓紧妈妈的手

去天堂的路太黑了

妈妈怕你碰了头

快抓紧妈妈的手让妈妈陪你走

妈妈我怕

天堂的路太黑

我看不见你的手

自从倒塌的墙把阳光夺走

我再也看不见你柔情的眸

孩子你走吧前面的路再也没有忧愁没有读不完的课本再也没有爸爸的拳头你要记住我和爸爸的模样来生还要一起走妈妈别担忧天堂的路有些挤有很多同学和朋友我们说不哭不哭哪一个人的妈妈都是我们的妈妈哪一个孩子都是妈妈的孩子没有我的日子你把爱给活着的孩子吧妈妈你别哭泪光照亮不了我们的路让我们自己慢慢的走

妈妈我会记住你和爸爸的模样记住我们的约定来生还要一起走-----

---

上面这首诗是一位无名的作者为此次遇难孩子写的，一位朋友短信发给我的，我也上网又看了一遍，眼睛又湿了几遍。

这首诗，一看就知道是一位充满爱心的母亲写的诗。因为没有温柔的母爱、深沉的母爱、刻骨铭心的母爱，就没有这撕心裂肺的悲歌，就写不出这么悲天泣地的爱。我是个父亲，知道那些失去孩子的父亲、母亲的悲哀，怎么会不难过。

孩子是父母爱的源泉、生活的希望、精神的支柱，苍天为什么如此残忍，夺走他们生命中最宝贝、最疼爱的孩子，让他们在这个世界上独自的悲伤。

哪一位伟大的母亲、慈祥的母亲不疼爱自己的孩子，也许她们没钱给孩子买件漂亮的衣服，但是她孩子的衣服一定是干净的、补的整齐的，也是全家最漂亮的……

哪一个伟大的祖国不爱自己的孩子，祖国再穷，孩子们也一定会得到最好的关爱，孩子的学校也一定是最安全、最漂亮的房子；校车也是最安全的车子……

当我看见倒塌成碎块、没有框架的教室，当我看见废墟下卷曲着弱小的身躯……，我们有什么脸面面对江东父老？面对孩子的母亲？面对中华先祖的神灵？

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-05-17

作者：宇宙0一粒沙回复日期：2008-5-15

抗震救灾---逆向思维

一方有难八方支援，这是传统救灾思维，我认为这样做有很多弊端

.....

我的想法是-----把灾民向其他省市疏散!!!!!!

.....

我提出的口号是：

“我们就是你们的亲人，我们的家就是你们的家，亲人们快回家来吧!!!”

请润土老弟和朋友们谈谈这样可行吗？

-----

一个好的防灾体系是：预防最重要，救灾次之；自救最重要、他救次之。

可是，现有的体制，我们做不到。因为预防需要民众独立思考的大脑，独立判断是非的能力，透过表象看清实质的眼力，也需要地方首脑独立思考，独立做事的勇气，更需要一个透明及时的信息体系，让民众及时准确地了解信息，所以说一当民众不能准确地了解信息，或者了解信息却无脑思考，有大脑却又是残脑，地方官员知道信息却不敢做主、想做主却也是残脑的时候，那么这瞬息而来的灾难就必然会酿成巨大的悲剧。

自救也是同样的道理，能够自救的人一定是具有独立思考的人、有勇气的人、有智慧的人，一个人人自救的社会是令全世界敬仰的社

会，令本国贪官和外国侵略者胆破崩溃的社会。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-05-17

作者：羊跳 1 号桥回复日期：2008-5-16

网友：

才 200 万，太失望了!!!!

万科在我心中的形象大减!!!

王石：

地震发生当天，万科集团总部捐款人民币 200 万。

一些网友对这个数字很不以为然，大呼和万科形象不相称。什么形象呢？不少帖子举出捐款超过 1000 万的企业名单，呼吁万科再多捐点，不要显得寒酸、抠门。

对捐出的款项超过 1000 万的企业，我当然表示敬佩。但做为董事长，我认为：万科捐出的 200 万是合适的。这不仅是董事会授权的最大单项捐款数额，即使授权大过这个金额，我仍认为 200 万是个适当的数额。中国是个灾害频发的国家，赈灾慈善活动是个常态，企业的捐赠活动应该可持续，而不成为负担。万科对集团内部慈善的募捐活动中，有条提示：每次募捐，普通员工的捐款以 10 元为限。其意就是不要慈善成为负担。

中国的沪深两地股市约 2000 家上市公司，如果一家捐 20 万，虽每家捐赠数额有限，加起来就是四个亿，很可观的一笔款项。但上市公司捐款的数量

非常想听一听老大对王石此举的看法。并提出如果您站在他（王石）的位置立场上，您会采取哪些比他更好的举措。

---

其实，判断企业的标准、判断企业家的标准是：是否具有社会责任、社会道德，是否按章纳税。而现实中，恰恰是污染企业、盘剥工人的企业、偷漏税的企业、制造垃圾产品的企业，由于慈善的捐款而掩盖了真相。

王石说的没错，因为地球的温室气体变化，地球将进入一个灾难频发的阶段，应对全球气候、地质的灾害，需要的是智慧、勇气，不只是捐款，没有目的的捐款，从理智的角度分析，反而掩盖了表像下真实的本质，当我们无法根除灾难的根源，建立抵御灾难的屏障的时候，灾难的再次来临也就不可避免。

一个理想的社会是：民众心热、脑冷。心热是每时每刻、对待每件事都热心、充满关爱、温情，而头脑却又是冷静、理智，居安思危，因为理智告诉他们“人无远虑、必有近忧”（做事没有应对危机的谋划、必然导致每天灾难不断）。

一个令人担忧的社会是：民众心冷、脑热。心冷是每时每刻、对待每件事都冷漠、无情、冷酷，而头脑却又会发热、没有理智。一当偶然的某件事、某句话感染了他冷漠、冰凉的心，突然激活了人类灵魂深处固有的温情的时候，他们又会为早已经失去的温情而泪流满面、而伤感，更会为想得到这种理想温暖的社会而疯狂，其实，每一个人的内心深处是希望被爱和爱别人的，一当他长期得不到被关爱温暖后，

内心就变得冷漠，甚至具有仇视社会的心态，但是多数人并没有彻底放弃内心深处对爱的渴望。所以说：一当这种渴望将整个社会的民众激发起来后，那么任何阻碍这种渴望的力量将被立即摧毁，王石能说什么？要知道与没有大脑、没有智慧的人是没有沟通渠道的，在这个全民心热、脑也热的时刻，他能说些其他理智的话题吗？否则，冷酷而疯狂的现实只能给予他否定的答案，甚至立刻撕碎他。我们纵观世界的历史，会发现那些令人悲哀的是历史，总是因为许多无脑的民众或者被洗脑的民众只看见即将得到的金钱、土地和美好的承诺，他们却不知道如何去寻找保证承诺兑现的法宝而继续着悲哀的轮回。所以说：从根本上讲，国家的进步、社会的发展离不开成功的国民教育，只有国民具有独立思考的智慧与能力，社会才具有进步社会的民众基础，才能真正走出灾害频发的苦难。

假如，我站在他的位置，也许只能选择沉默，因为我没有说真话的勇气，就像我拒绝在知名网站开博，缺少面对现实的勇气。因为，我知道现实的中国社会只有想创业的人群，才具有独立思考的大脑，才是具有独立人格、自由思想的社会阶层，所以说：我只能隐身在此贴里与独立人格、自由思想的人交流，否则，我也会被无脑的人群撕得心碎。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-05-17

作者：small 勇回复日期：2008-5-16

学校也号召我们学生捐款了，不知道募集的资金能否顺利捐给灾区？

另外，前辈能否点评一下用良知说话的时寒冰先生。

---

捐款可以到达灾区，可是能不能到灾民手里，我不知道！

捐款可以重建学校，可是能不能保证不倒，我不知道！不过，对于此问题，北京工业大学 ZHOU 锡元院士，这个无耻的骗子已经给了答案：“校舍抗震能力差，这是世界性的普遍问题”，靠!!!!!! 难道中国可以解决 S 峡 DB 抗震难题，就不能解决校舍抗震的小问题，苍天啊！我怎么跟这个无耻之徒生活在同一片土地啊？苍天是瞎了眼，为什么让中国有如此厚颜无耻的禽兽？有那么多无德无才的院士啊？报应啊，中国就毁在这些“砖假”禽兽的手里啊。禽兽们为了兽欲欺骗百姓、欺骗胡哥、欺骗温哥！

其实，中国社会最缺少像时寒冰先生这样的思想者，缺少像他这样不断地思考、不断地质疑、不断地写博改变国人思想的探索者。

如果你有思想的话，就可以看出此次救灾与以往救灾的不同，此次大地震是建国以来，全民参与度最高的救灾，是信息透明度最好的救灾，从这点上看，胡、温具有超凡的智慧与勇气，的确是以科学发展观的思想改变着中国社会。

灾害是悲剧，其实悲剧更具有摧毁腐朽的力量，我们可以用捐款建一座地震纪念馆，缅怀我们失去的亲人、展示今天中国国家领导人爱民、亲民与人民同悲却又坚强的形象，也给未来的国家领导人树立一个全新的榜样，更要展示出许许多多母爱、父爱、夫妻爱、兄弟爱、姐妹爱、老师爱、同学爱、同胞爱、各国友人的爱，镌刻这些用生命

谱写的感天泣地的故事。我们何不借此悲剧的力量，从法律根源上、道德根源上、信仰根源上，激发出中国社会蕴藏的能量，去战胜灾害、战胜腐败、战胜一切面对的困难，使中国真正成为创造全人类幸福的重要力量。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-05-17

作者：退思的猪回复日期：2008-5-17

这次汶川大地震，我有好多大学同学都是四川的，已有几个联系不上了，甚为他们担心啊---

看看那些倒塌的学校、医院，真是悲哀啊，看起来官僚阶层与唐山大地震没进步多少，早已堕落为阻碍社会进步的最大绊脚石了!!

润土大哥，向您请教一下怎么跟政府打交道的问题，我老板吩咐给偶的任务就是与邮局合作做推广计划，为社区免费安装更换信报箱，您觉得该怎么跟邮局这帮老爷打交道，才能说服他们与我们合作啊？？

-----  
与人打交道的基本原则：

与腐败官员打交道——破费；

与平民百姓打交道——免费。

与廉洁官员打交道——免费；

与富裕百姓打交道——破费。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-05-17

作者：爱棉花回复日期：2008-5-17

想请教楼主对新能源行业，比如太阳能发电行业的看法，前两年



一些做太阳能光伏的比如尚德天合林洋一夜暴富，现在各地政府都一哄而上要搞光伏产业，不知前景如何

---

这是政策产业，尚德成功与德国政府的政策支持有关，与美国股民追捧清洁能源有关。

德国政府支持是：为用户补贴或者买单，从环节看是有序地支持终端。

中国政府支持是：为生产者免税或者提供廉价土地，从环节看是无序地支持始端。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-05-17

马寅初说不能生啊，他们不听……

黄万里说不能搞啊，他们不听……

他们是前朝培养的人，当朝能出当代马寅初、黄万里吗？

你问的问题，我不能回答，科学和历史会回答。因为中国任何一部历史书籍，可以评价前朝，决不允许评价当朝。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-05-18

### 《慈善》

慈善是发自内心的真诚的爱，慈善里也包含很多的智慧，那些没有智慧的人是盲目地慈善，而有智慧的人却是有的放矢的慈善。

智慧的巴菲特只将自己的慈善捐款全部给盖茨&#8226;琳达基金运作就是智慧的体现，为什么盖茨&#8226;琳达基金主要资助非洲的穷人医疗却不救美国的穷人吗？因为美国政府的财政支出里没有大

笔救济非洲的财政支出。他为什么不给美国飓风灾民捐款吗？因为救济美国灾民是美国政府的责任。其实，在民主发达的社会里，慈善已经是生活的重要部分，政府是引导慈善并不干预慈善，慈善基金更不会补政府的窟窿，往贪官脸上贴金，更不会掩盖贪官们造的孽。

一个慈善的社会是：民众懂得慈善和忏悔，政府也懂得慈善和忏悔。人无完人，谁能无过，整个社会就是这样不断地慈善升华，也是这样不断地在忏悔中得到完美。

一个令人悲哀的社会就是没有慈善的社会，社会冷漠孩子们吃阜阳大头奶粉、漠视孩子们坐在没有钢筋的楼板上上课……二千多年里，每一次大灾难全归成天灾，官僚们从没有忏悔过。看一看！同一片蓝天下，为什么老天的惩罚总眷顾这块土地呢？

其实，不要责怪老天，老天是公平的，你既然不忏悔，他只能一次又一次地惩罚你！惩罚你无知愚昧，惩罚你助肘为虐，惩罚你没有慈善却拿着道德的大棒逼着别人慈善，惩罚你这个从不忏悔的禽兽。

假如你忏悔了、真诚的慈善了、不再拿着道德大棒乱打了，不再利用灾难抢钱了，不再掩盖自己的罪恶了，那么老天就一定疼爱你、温暖你、把幸福给你，不再惩罚你。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-05-19

### 《从汶川地震看政治的变化》

我一直赞扬胡、温，是因为我看见他们是真心地为人民用科学的脑子在做事，真心地想在思想上、政治上打破旧的束缚，真心地想在他们的执政期间为中国的未来找到出路。我也明白这种变法突破的困

难度。因为中国有革命成功的历史，却没有变法成功的历史，所以他们做的是前无古人的变法。王安石变法失败了，可能是因为他不是皇帝，戊戌变法有皇帝的支持依然失败了，因为光绪背后还有太上皇，我估计太上皇也不敢答应，因为所有的王公贵族一定不会答应。

新中国以来，LIU、DENG 想变法，在文革中被踏上一万只脚了；HU、ZHAO 想变法被老家伙搞下台了；ZHU 的铁碗、趟地雷阵、赴烫蹈火在腐败的沼泽里也熄火了；所以，胡温的变法改革面对的是来自利益集团内的巨大阻力，而现有的利益集团却是整个政治运行的主导力量，胡、温尚没有其他的力量与之平衡，他们一直在寻找一种力量凝聚起中华民族的力量，在这种巨大的力量下，真正地迈开民主的第一步。

这次汶川大地震，让全中国人民、全世界人民看见了我们不怕死，与人民同苦难的领袖，他们冒着滚石、踏着余震、依着危墙，怎不让人民感动、人民心疼、人民爱戴，这是中国最高政治领导人展现在世界的第一个变化。第二个变化是中国政府不惜一切代价抢救老百姓生命的措施，全国人民同心抗灾的壮举；第三个变化是第一次没有进行新闻封锁，第一次让中国老百姓、让全世界第一时间了解灾情。这是胡、温的智慧和勇气，正是这第一次开放的透明的信息渠道，让全国人民重新凝聚在一起，使整个国家完全被浓浓的爱国之情、同胞血肉之情所震撼。其实，老百姓知道害死学生的豆腐花工程不是胡、温提拔的官员盖的，胡、温在反腐败的道路上已经走的很远，老百姓虽然痛恨腐败官员，但老百姓并没有责备胡、温。正是这次透明的信息，

让老百姓看见某些腐败的基层官僚与最高国家政治领导人间的巨大差距；第四个变化是中国政府第一次为死亡的草民举行全国哀悼，这个变化太大了。二千多年来，中国的草民从没有享受过如此崇高的待遇，是胡、温第一次用降半旗、全国哀悼的方式，宣告人民是国家真正的主人；第五个变化是中央电视台主持人白岩松在央视赈灾义演，对发来谢电的四川省委书记说的一句话：“我不说谢，这是你们应尽的责任”；第六个变化是中国敞开了国际救援的大门，第一次用博大的胸怀让中国融入进温暖的国际大家庭。

巨大的灾难，带给我们悲痛，也带给我们力量，正是这种迸发出来的巨大力量，改变着中国，改变着中国的政治，给我们美好的希望。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-05-19

### 《论王石被网友拍砖的现象》

王石过去一直在网友中拥有很好的正面形象，过去的慈善公益捐助中王石的表现也令网友们拍手称赞。而此次在汶川地震的 200 万捐款和对慈善的发表的观念却被网友无情的嘲讽、咒骂。

为什么网友如此地骂王石呢？

第一、是因为万科做为房地产的龙头企业，在网友的头脑中，认为是最有钱的企业，既然最有钱，为什么不是捐款最多的企业？当然要骂。第二、是因为万科股票市值超千亿，王石做为万科的董事长，王石这么有钱，为什么不是捐款最多的个人？当然要骂。第三、是因为王石让职工捐款不要超过 10 元，你既然这么小气，却让职工跟着小气，当然要骂。

对于前两个骂，是因为网友不知道社会公共企业的规则，王石不可以越过董事会的权限，用股民的钱博自己的名，也因为网友不了解王石在万科公司中的股票比例而误认为王石是最大的股东，的确王石是万科的创始人，万科也是在他的精心培育下发展起来的，但是网友并不了解王石的股权是非常的少，因为企业改制的时候王石就把应该得到的大部分股票送国家了，自己只留下非常小的部分。若不是 07 年第一次享受分红和奖励，他可能连千万富翁也排不上，只能算一个高级打工崽罢了。所以说网友骂他是爱之深、恨之切。我估计王石也不会跟他们去计较，不知者不过也。毕竟网上骂他的是愤青居多，愤青就这特点，发现看着不顺眼的就骂、不爱国的就骂、别的愤青骂的立即跟着骂。现在的骂声如潮，真是应验了我前天的担心。

对于第三个骂因，的确让如此热血沸腾的网友受不了，其实王石是理性的，希望职工将慈善作为平常的习惯，只有负担轻了，才能够成为习惯，如果一次捐多了，影响了生活，必然会将慈善成为生活中的负担。我估计王石现在也悔恨在如此捐助热潮、热情的状况下，说出如此理性的话。也正是这种理性让万科第一时间捐款、第一时间为灾区的孩子做出了长期帮助的计划，这个计划不是立即拿出来的巨款，而是针对孤儿等灾民周到的慈善安排，可能是因为网友需要看见真金白银，对未来的慈善承诺没有兴趣的缘故。

人无完人，理性的王石也有不该理性的时候，所以，我希望大家原谅他，我明白王石在慈善的道路上一定是：说的最少、做的最多，即使做的不是最多，也是做的最久的企业，因为企业不可以感情用事，

只有永远按照规则做事的企业、永远理性的企业，才能是基业常青的企业。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-05-22

### 《处理巨大灾难危机方式的选择》

每个国家、每个组织、每位个人都会遇到危机，而处理危机的方式存在多种选择多种变数，只有最恰当的选择、最智慧的选择，方可达到化解危机转危为安的目的，甚至能够将危机变成一种最好的机遇加以利用。其实，风险里也蕴涵着利益，风险与利益成正比，风险越大利益也越大，所以说面对每一次巨大的危机，智慧者总能以第一时间看见巨大的利益，并用最好的方式，转化危机获取最大的利益，这里的利益有政治层面的利益和经济层面的利益，且利益多以长远的方式隐现，短期却表现为利益的损失。一当危机处置不当则可能将自己、本组织或者本集团的利益至于死地满盘皆输，一当处理巧妙则可以取得巨大的、长久的利益。

理性的政F、企业、个人都有应付危机的预案，他们处理突发政治、经济、自然灾害等等的危机各有精心准备的安排。而那些没有精心准备的政F、企业、个人则会在危机的突然到来时，往往因为准备不足而陷入绝望的境地。

从大的自然灾害危机来分析，政治家考虑的是如何稳定政局，证明政体的合法性、优秀性，所以政体会调动一切的资源处理危机。从处理的手段上看是精心准备、沉着坚定、反映迅速，让受难的民生感激涕零，感觉温暖，感觉再生父母。政治家有两种方式选择，一是掩

盖真相，二是透明公开。第一种选择普遍是专制独裁政 F 惯用的手段。他们封锁一切可能带来危机的消息，即使无法掩盖就一定让民生认可是不可避免的自然灾害。所以说任何透露真相的组织或者个人必须受到 D 裁体制的惩罚。第二种选择则需要非常灵活机智的应变能力，也是当今国际社会惯用的手段，在当今信息发达的社会，只要你掩盖了真相，再好的政 F 也被国际社会和民众所不容，也由于信息的发达使民众不需要通过政 F 而得到信息，从而使民众怀疑政 F 存在的必要性，所以现代社会里，文明发达国家的政 F 总是在危机来临的时候，第一时间披露信息。此次汶川大地震，中国政 F 第一次采取公开透明、向国际社会开放的方式，采取了民主文明社会的处理方式，体现着当代中国政治家的自信、勇气，正是这种处理危机的方式让西方社会对中国惊叹，他们也一定压缩自己的开支，以最大的限度支持灾区的重建，定会彻查地震倒毁建筑背后的腐败问题，这是一次跨越历史的巨大变化，让全体民众、让中国的社会精英看见了未来的美好希望。

在信息透明的社会，政 F 往往也会利用自己新闻、情报的强势引导民众，例如 911 后美国政 F 立即证明萨拉姆是基地的后台，发动战争转移民众的视线，否则民众会让政 F 反思为什么极端基地组织如此仇恨美国？立即抗议美国的外交政策。所以说政 F 一定要把萨拉姆说的如何的坏，如何地支持基地组织，如何地想搞核武器毁灭世界，大力宣传民众是如何的上前线爱国。选择处理巨大自然灾害危机的方式，则一定要先往自然灾害上引导，切不可让民众怀疑政 F 的预警机制，

政 F 官员的弄虚作假、贪污腐败，因为腐败是所有东西方政 F 都存在的软肋，即使政 F 想处理这些腐败也不可在此刻大事宣扬，否则愤怒的民众定将他们立刻摧毁，最好的方式是软化他们温暖他们，用慈善的爱心包围他们。所以说要尽一切资源展示政 F 正面的形象，尽一切资源隐藏负面的责任。日本政 F、韩国政 F 只所以频繁更迭，正是因为他们不能隐藏负面责任而导致频繁的倒阁。政 F 只有化解危机而且能够通过危机中团结民众，激发起他们巨大的爱国热情，巨大的人文关爱，巨大的感激之情，那么这种政 F 的危机处理方式就是最好的方式。

在现代商业社会中，企业被赋予了社会的责任，每一个优秀的企业，在灾难来临的时候，民众都给予厚望，所以需要在民众中树立正面优秀形象的企业，切不可此刻躲避责任，你躲是躲不掉的，特别是信息发达的今天，愤怒的民众会立即置企业于死地，假如政 F 不想转移目标，那么这个被动的企业也许就变成灾难的罪魁祸首而不得翻身。所以说，优秀的企业第一要反映快，反映准，切入要害。比如，可以先宣布一个比较大的捐款数目，比较诱人的慈善项目，再静观变化。等到别人捐完后，在根据情况立即选择追加的慈善捐款款项。这里有个原则，就是尽量保持沉默，多做少说，因为此刻突然而致的灾害导致人们思维混乱、急噪、愤怒甚至失去理性，由于大量混乱的信息，让人不辩真假，所以任何的不当言辞将令自己非常的被动。

面对危机的处理，两类企业做的最好，一是最优秀、最悠久的企业，因为优秀使他们嗅觉灵敏、出手果断，悠久又使他们具有丰富的



阅历，知道什么该说，什么不该说，也许他们的前辈以某种不恰当的方式曾经表示吃过官府或者民众的苦头，所以他们总会选择最好的方式处理危机。从这方面看那些最好的企业处理方式就是，快（第一时间）、准（抓住重点）、追加承诺而收官。另一类企业也做的很好，这就是具有很多负面印象的企业，他们一直寻找与政 F 搞好关系的机会，想让政 F 容忍他们的负面行为，也想对民众示好让民众原谅他们的负面行为，这类企业往往出手特别快、特别重，他们决不会发表任何的不当言辞，因为他们自己屁股下就有屎。

最令人担忧的企业是优秀但不悠久的企业，因为他们没有与政 F 与民众打交道的悠久经验，误认为自己平时做的很好，大家都看在眼里，他们想用某种方式表达自己的不满，或者想从长远的方向上一次根本的解决危机，他们错误地认为民众会跟自己一样地思考未来。其实，他们错了，即使在美国，他们民众的思维也是直白的、简单的，他们没有那么复杂、那么精准，否则他们都成优秀企业家了，他们接受信息的方式也简单，所以一当他们误解了你，你是跳到黄河也洗不清，从政 F 的角度来说，他们首先要稳定，不可能替你辩解，这时你就一定比窦娥还冤。而在这种状况下，即使有理智、有思想的人明白你的冤屈，也因为人微言轻无法跟强势的体制和如潮愤怒的民众而抗衡，而往往采取沉默的方式来应对。特别是面对善良的民众更要注意处理的方式，因为在中国善良往往与愚昧联系在一起，中国社会就是这样，不愚昧了往往就学坏了。

在一个二元化的社会里，精英们处理危机的方式是困难的，如果

整个社会形成庞大的中产阶级，那么他们可能会具有巨大的决定力量。但在二元化里，精英却是弱势群体，往往成为危机中两端出卖的对象。在巨大的危机面前，无产阶级需要的是钱，统治阶级需要的是权，当精英呼吁无产阶级要权的时候，无产阶级愤怒地怒斥精英虚伪吝啬，而统治阶级明白无产阶级的追求，他们呼吁民众解囊，此刻口袋空空却又愤怒的民众自然把苗头对准了精英，所以，二元社会中，精英总是成为危机中最后的牺牲品。

对于普通民众处理危机的方式，坏人头脑里有很多坏的想法，他们做事往往从最坏的方面着手，从最坏的方面考虑问题，所以当坏的危机到来的时候，他们也许能在第一时间逃脱。善良而智慧的人也能处理好危机，他们知道什么房子不可以住，什么危险的地区不能去，所以说危机对智慧有能力的伤害也是最小的。在所有危机中最受伤害的是善良的老百姓，因为善良的老百姓往往缺坏心眼，他们会互相帮助，但不明白求人不如求己，自己遇到危机必须首先自救的道理，所以说：正是这些善良之人、老实厚道之人不懂得处理危机而丢了金钱甚至卿卿的性命。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-05-22

作者：superop 回复日期：2008-5-22

润土大哥你好

小妹有个疑问想请教大哥，关于职业设计的问题。

我07年毕业于北方的一所名牌大学，学生物的，现在中科院上研究生一年级，期间一次实习经历接触过医药公司，也尝试找工作拿

到两份外企医药代表的 OFFER，但跟父母沟通之后就放弃了。

现在，实验室的科研压力非常大，必须做出一个决定，读书和工作。因为我以后肯定不做科研，现在每天在实验室都非常痛苦，但父母一直希望拿到硕士学位。

我向往自由自在的生活，比较擅长于人打交道。

想请教润土大哥：

- 1、面对学位和工作的选择，有哪些东西需要考虑。
- 2、如何与父母沟通（父母是普通工人、有过下乡经历、非常爱我）

请大哥指点，不胜感激！

---

一流的文凭，选文凭，因为一流的文凭可以敲开一流的大门；  
一流的工作，选工作，因为一流的工作可以提供一流的平台。

人年轻时可以追求自由的思想，不可享受自由的生活方式，自由的生活方式需要丰厚的物质基础，等到物质丰富了，生活方式自然就自由了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-05-22

作者：high\_leon 回复日期：2008-5-2

由于是巨大灾难所以我们能理解政府的果断应对。

民间不断的冤案错案，官商勾结，欺民霸市，这些是一直在各个地方存在的通病，政府是如果看待这些事情的，请大哥指教。

## 《中国的历史就是腐败与反腐的历史》

任何朝代的政治当局比民众更清楚这些腐败的内幕，有的喜欢腐败，有的痛恨腐败，有的乐在其中、有的陷在其中、有的死在其中。

有人想管却不会管，他无“后”顾之忧，心比天高，他发动一次又一次的革命，却没有一次击中要害，腐败官员们确实被他打倒了、进牛棚了、进监狱了、为抓住一个错杀了一千，可是他依然没有根治腐败的土壤，因为绝对的权利产生绝对的腐败是社会永恒的定律。

有人有“后”顾之忧，下不了手。

有人不想管，他巫师治国乐在其中，全国上下香火缭绕、算卦先行、改名成风、八卦测字、面面相嘘、相克除之、相合用之……

有人正在管，他外柔内刚、明察秋毫、暗渡陈仓、釜底抽薪、外挤内压、纵横捭阖、勇往直前……

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-05-22

作者：ysh 易水寒好看回复日期：2008-5-22

请老大说说宁波市顺口溜看看中国——当仆人的知道，也会说，就是不知道什么时候实施，我们老百姓很期待!!!!!! 会不会是秀才操反，三年不成，拖字诀是很管用的，说不定就拖到下一代解决，因为伟人说过，下一代应该比我们聪明，下一代应该会解决的。

---

呵呵，江浙的老百姓最了解朝廷，最了解社会，这顺口溜也一定是他们编的。

他们从没有从朝廷得到过任何恩赐，却一直源源不断地创造财富、

培育人才,纳贡纳粮维持着江山社稷的稳定。富裕的江南到处是良民、顺民,他们头上没有反骨,她们相夫教子、书香传家、勤劳朴实。可是\*\*\*是乎却永远是那些穷山恶水的刁民、枭雄轮换着,于是枭雄们总是奴役着勤劳善良的良民,安抚着懒惰狡猾的刁民,延续着中华的历史。

令人欣慰的是善良、仁慈、智慧的人代替了昔日的枭雄,正以超越前人的智慧改变着中国的历史,海峡两岸的中国人正将前所未有的能量汇聚在一起,向着复兴中华的道路迈进着。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-05-23

作者: smoker911 回复日期: 2008-5-20

.....

润土先生对于这次地震对中国的影响可以分析下吗?

地震多少揭露一些豆腐工程。

现在很多人都讲买国货,支持中国企业,消费者能学汉国人那般做到长期支持吗?

作者: xrtqbxx 回复日期: 2008-5-2

润土哥. 能否深入说说这次地震给中国经济会带来什么样影响. 灾后重建对四川经济的发展是利大还是弊大. 在现在的经济局势下. 重建工程能否缓和现在经济存在的各种弊病.

---

《汶川大地震的历史意义》

汶川大地震对中国的影响是巨大的,中国的未来一定是这些网民

（网虫、话虫、短信虫）改写的，他们在这次灾害中，第一次替代农民谱写着历史。

传统灾害的处理方式，封建统治者总是掩盖真相，转移罪魁祸首的目标，即使老百姓认为是自然灾害，他们也怕老百姓认定是天神发怒了，要改朝换代了，所以历史上大的自然灾害，朝廷上下非常的重视，拨钱派兵、磕天拜地决不吝啬，否则就动了江山社稷。

这次汶川大地震是二千多年来，第一次信息最公开的灾害，上世纪60年代初的三年“自然”灾害、96年的唐山大地震、98年的大洪水等等秘密至今没有揭开。而这次是第一时间公开，有两个原因导致这样的结果，一是今日中国政治领袖的民主、开明、智慧、勇气；二是网络的信息太快，老百姓可以第一时间得到信息，当灾害突发的时候，除非网络、通讯瞬间瘫痪，否则网络、短信将立刻将最真实的信息覆盖到能覆盖的所有区域，也就是说老百姓比政府的反应还快。从救灾方面也是这样，政府的警察、消防、军队反映非常的快，但是我们应该看见一个事实，这也是官僚们最担心的现象，却是胡、温担忧而欣慰的现象，这就是民间的救援速度也非常的快，不少参与慈善救助的民间组织比官府还快。因为在官僚体制里，人们靠利益维护联系在一起，做事必先权衡利益的得失。而民间是靠爱联系在一起，QQ群里、MSN群里，他们相互关爱着；车友群里，车友们相互关爱着……，谁没有爱、谁说话做事不上路，谁就会被立即踢出去，所以在这种巨大的灾难面前，群友们、车友一定会以最迅捷的速度表达爱心，而那些反应慢的、缺少爱的人事后将被群友们、车友们所抛弃。

这种现代社会新兴的组织结构是丰富、多彩、广泛的，这是一种全新广泛的社会架构，松散却能覆盖全国甚至全世界。传统的社会组织是金字塔式的形式，信息需要从下到上，再由上到下的传导过程，信息传导存在时间和真实度的损耗。新的社会的组织架构是扁平的结构，民众与国家最高领袖，在信息的渠道上是一个平面，这就是未来理想的社会结构，也是我梦想的社会架构。这种架构的优势在此次灾难面前表现的非常的出色。此次网友们的优秀表现与今日中国领袖的民主思想有着必然的关系，这也是我观察他们执政后的表现而决定写此贴的原因，因为我深知文字狱的残酷。我们应该看见一个事实，这就是今日中国的政治领袖并没有封锁网络，他们也喜欢网络，胡哥经常上网了解民情，温哥多次与网友互动，正是这样的隐形改变使最高政治领袖与民众在紧紧地连系一起，使领袖具有很好的民众基础，整个社会形成一个民主、文明的层面而相互良好的沟通。

但是中国的官僚体制是全世界历史最悠久、最完整、最顽固的体制，即使最温情的孙先生、最铁碗的毛先生也无法改变，官僚们有一丝的机会、一丝的环境，他们可以即刻形成一个最庞大的社会阶层，官僚们生存的方式就一种——欺上瞒下。

可是这种存在了二千多年的“欺上瞒下”独门秘技，在现代信息时代却彻底崩溃了，官僚们施展才华的空间正被网友们越来越紧地压缩着，因为我们网友拥有人肉搜索的核武器，28岁年轻的厅干、本溪公选四公子等等，全被网友们的人肉搜索一网打尽。

这次大地震更是把全民的人文关爱也激发出来了，88+1年以后，

民众的良心被伤害了，92年后民众的爱心被铜臭了，95年后医改、学改、房改把人心也给凉透了。而这次是温、胡冒着生命的危险与灾民在一起，焕发出全国民众与灾民在一起的壮丽画面，从最高领袖怒斥官僚的铿锵话语、到网民们怒吼腐败官僚和吝啬的财主的呐喊，再到天安门前重现久违的爱国呼喊……。这是一次跨时代的改变，没人敢阻挡历史前进的步伐，除非他想被骂死、踩死……。

豆腐工程是体制问题，只要民主了、信息透明了，腐败分子就无处可逃；

国货的问题是文化的问题，只要复兴中华文明了，国民就不崇洋媚外了。

灾后重建的利弊具有很大的变数，他取决于规划、设计的前瞻性、科学性，更需要执行的贯彻性，做的好，则给四川提供了绝佳的发展机遇，否则资源将无谓地被消耗。在现有的体制下，最优化的重建存在着非常大的困难，因为落实到具体项目安排上，救济重建资金的拨付上，教育资源的优化配置上等等，将因为各部门、各地区的利益分割而被异化，导致最优化、最完整的规划、设计、建设被肢解、被弱化、甚至失败。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-05-24

作者: ysh 易水寒好看回复日期: 2008-5-2

看了老大的慈善-----看王石-----再看灾区的帐篷，物资。---  
--又看中国红十字会的n点。-----还看银行的转账手术费。-----真是雁过拔毛。-----在这样的环境下看老大，王石，网易，才真的理



解中国的好企业，好的富豪的理性和无赖!!!!!! 反正我捐得不多，无所谓它们怎么慈善，老一辈人说白钱白米是不好吃的，会招报应的，不知道它们会不会报应-----待以后大家慢慢看。

---

### 《千载难逢的历史机遇》

看中国的历史会发现，最反对新闻自由的总是权贵阶层，他们的理由是会影响稳定。其实，国家、社会、民众并不会因为新闻的透明而出现动荡，民众反对的是贪婪的权贵，他们更需要一个稳定的政府、温暖的政府、稳定的社会、温暖的社会，这是从亿万富翁到乞丐共同的心愿。这次汶川大地震新闻自由的开放，并没有出现权贵所谓的民众反政府、反社会的胡闹行为，政府却用开放的心态，凝聚了民心、唤起了爱心、稳定了民心，民众用事实回击了泄露消息一定破坏稳定的谬论。这次胡哥、温哥与民众的确是取得了阶段性的胜利，唤起了国民温暖的人性，也驳斥了西方社会认为中国人冷漠、没有爱心的偏见。

我担心的是一当灾难平息后，民众高涨的热情消退后，领袖们和民众是否能够抵御权贵们的反攻。这是一次千载难逢的历史机遇，如何延续民众巨大的热国热情、文明的合作方式，真正让中国走出权贵社会，迈入平民的民主社会，是出给中国最高政治领袖的一道首选题。

我们如果读懂历史的话，会发现一个权贵社会的特有现象，这就是权贵社会一般经历过两代的繁衍后，优秀的基因普遍会变异，节俭变异为贪婪、质朴变异为奢靡、智慧变异为昏庸、勇敢变异为胆怯。

这种变异的诱因是权贵们堕落的生活方式诱发的。权贵们生活在没有免疫、滋润、温暖的环境中，病毒大量繁殖侵害良性细胞组织。无选择的滥交导致残疾小权贵泛滥；酒精后的滥交也导致痴呆小权贵泛滥。优越的生活条件又让小权贵玩物丧志，缺少战胜困难的智慧和勇气，所以，权贵社会的第三代普遍更是提不起的阿斗，他们没有办法治理国家，社会也总是因为他们的弱智而出现不停的动荡、不断出现的人类悲剧也加剧着这种动荡。

权贵社会的后期，最后权贵们无法寻找到自己接班人的时候，只能选择在平民中选择他们的合适人选。他们第一次的平民选择，一定不是智慧、勇敢的人，他们会选择一个容易被控制的人，而那个天上掉馅饼砸中的庸人，却只会喜极而涕，感恩戴德，乐个儿皇帝的逍遥快活，于是乎权贵阿斗和傻子皇帝又把国家搞的乌烟瘴气、一败涂地，导致无法收拾的败局，最后不得不请李鸿章、曾国藩这样的平民为他们收拾残局。

但是李鸿章、曾国藩这样的平民精英治理权贵国家也非常的艰难，如果社会稳定了，被治理的风调雨顺了，权贵们必然会卸磨杀驴，必定这天下是权贵们爷爷骗得的天下。如果李公、曾公想一劳永逸地平定天下，就必然需要民众的理解和支持，一股做气做掉权贵王爺，但是这需要一个民主的群众基础，但是民主的教育体系、新闻自由的缺失使他们缺少民主的群众基础，无脑愚昧的民众给了权贵专制的口实。假如权贵们发现苗头不对，他们会用谋反等等罪名立即软禁李公、曾公，更将置他们于死地。在决定权贵们共同命运的时候，权贵们铁血

残忍的本性一直未变。令人心痛的是，权贵们愚昧民众的教育方式，是成功的；新闻封锁的方式是成功的。权贵们所以无数次地能够苟延残喘，主要是因为愚昧的民众看不清真相导致的结果。

我们设想一下，如果当初，李公、曾公能够拥有现代网络信息的手段，拥有中国最庞大的网民基础，说不定李公、曾公早就改写了历史，彻底消灭了中国的八旗权贵，让中国进入了平等、自由、民主的社会主义社会。

中国人不要妄想去报应恶人，因为狡猾的恶人一般不留骨灰，恶人的后代也早就逃之夭夭。所以，中国社会若想进步、想摆脱权贵的纠缠，就一定要抓住任何千载难逢的历史机遇，不可沽名学霸王而一定要乘胜追击。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-05-26

作者: 南国光回复日期: 2008-5-2

润土老师:

.....

还有个事情想向您请教，垦盼指点。

我和两位朋友一起投资 10 万在广东东莞做办公窗帘工程生意，

.....

目前在我们跟进的客户中平均概率是每月一家私营厂出订购结果，但生意往往被窗帘店低价抢走，其实按窗帘店的价格我们也可以出手，但我们觉得那样低价出手是入不敷出，不够油费、生活费等开销，感觉很郁闷。

.....

我觉得近年物价、材料、人工等成本上升的因素在里面使东莞私营企业主更考虑价格。恳请润土老师给予指点走出困境，不胜感激。

---

没有人做生意的时候，你靠腿就能赚钱；

大家都做生意的时候，你靠胆才能赚钱；

大家难做生意的时候，你靠脑才能赚钱。

现在，你让我指点，要知道西方社会的商业咨询是收费最高的咨询，而中国社会尚没有形成给智慧买单的商业规则，所以，我也不指望你的感激，就当着与网友们共同进行一次思想突破、智慧飞跃的商业策划案例展示。

商业方案如下：

- 1、暂停窗帘乱跑撞墙的销售模式。
- 2、将东莞私营企业主分类归纳，将政府机关分类归纳，整理成册。
- 3、将销售转型为艺术设计、科学测试（收集一年四季天气阴晴数据、朝向的光线数据等等）、风水布置。
- 4、将自己的办公室科学、风水、完美的布置一下。
- 5、编辑XX（公司品牌）窗帘中光线测试表；办公室窗帘与眼病、脑病的测试表，视觉艺术的科学应用与调节眼睛舒适度的对照表；避免窗帘安装引发忧郁症的科学方法；窗帘布置中的风水科学.....

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-05-26

作者：xy991 回复日期：2008-5-25

润土大哥，你好。赞誉之言在此就不多说了。

小弟有些小困惑，就是看一些文章，或文字或说的话，自己觉得很有道理，觉得自己也是这么想的，也是这样认为的，但是要自己说出来，表达出来，却又说不清楚或说不出来，这似乎是件比较痛苦的事，请教怎样才能更好的升华，如何有效锻炼？

再说说小弟处境，毕业一年，在一家房产公司做了一年多后勤小兵，由于自己不太努力，工作可以说也是做的甚至有些失败，领导当然也不能委以重任，自己怕是也担当不起，进步太慢太慢，收入不多，加上一些原因，小弟做出了一个不知道是对还是错的决定，辞职。领导也说希望我能留下来。但我心已定。

但是下一步，怎么走，还没有明确。现在是准备先回家乡（现在江苏），休养数月（研习大哥教诲，呵呵）。同时想趁机做点小小生意。

大致情况：家在南方城市一镇上，人口约5万，很多人特别年轻人平时基本在外地打工，只在过年回家十天半月的，平时就老的，小的，学生和当地经商的。本区域乡镇有一大特点，就是还保留着赶集的风俗习惯，三天一集，平日镇上街上比较冷清，但是集日，真是水泄不通（镇上道路本来也很窄），尤其是过年时。请教大哥，这种情况做什么比较有利？（目前镇上多为卖日杂用品，低档服装较为火爆，超市刚刚起步。）

现在正值夏季，天气严热，想在镇上做点炒冰（大哥应该有了解这种小食品吧）小生意，现在镇夏季冷饮也多为自制冰糖水，炒冰应

该还是比较新鲜的。不知生意如何？因为这东西也没多少技术含量，就是到外地进一台小生产机器。如果生意红火，又如何能避免不良竞争？

恳请大哥不吝赐教!!!! 急!! 若几日不得大哥回复，小弟只得再短信或 QQ 大哥！先谢过！

-----  
中原地产的大老板，第一份工作就是编外小后勤，他跑腿中察言观色，复印中揣摩内容……，现在，他终于成功了。

赶集的是农民；

赶早的是小贩；

赶巧的是商人；

赶紧看贴的是想做大事的人。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-05-26

相互竞争，打价格战是最弱智的选择，是以牺牲利益为代价的选择，市场可能短期地被打开或者扩大，除非你能通过自我牺牲的方式来消灭对手，最终达到垄断市场的目的。这种方式往往被制造型企业选择较多，因为规模可以降低成本，用最大的规模获得最廉价的成本，用最廉价的成本打败对手。

窗帘的零售有市场的局限性，在有限的市场中获得最大的利益，走价格战的方式是自取灭亡。最佳的方式是获得消费者的心，用文化捕获他的认同感，用艺术捕获他的欣赏感，用风水捕获他的归属感，当你在消费者眼中的地位从小贩升华为文化大师、艺术大师、医学大

师、风水大师的时候，消费者会跟你讨价还价吗？

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-05-27

作者：木风木又寸回复日期：2008-5-26

润土大哥，又来麻烦您，您的帖子我看完一遍，第二遍进行中；  
每读一次，每读一段都会有新的收获，很是感谢；

最近心里存在一个症结，一直都解不开，希望以您的阅历与智慧帮解惑一下；我把自己的症结给您先说一下：从小到大，在家长的眼中，我是一个学习优异的孩子，在同学的眼中，我是一个老实之人；记得在我小学一二年级时，当时粮票还可以使用，私自从家里拿些粮票，买东西与小朋友们分享；后来，小学期间，班级有个大一点的孩子，不知什么原因说要欺负我，当时心里很恐惧，不知道反抗，也不知道向父母倾诉，欺负我过后（其实也就是碰那么几下），让我在家拿钱给他花，这样以后就不欺负我，或许是内心恐惧的因素，我妥协了，便悄悄的趁父母不注意，拿些钱，就这样，一而再，在而三，慢慢的其他一些大的孩子也知道我这个事，便变相我向我借钱，很多时，我听之，任之。或许在那个时候就形成自己这种委曲求全的性格——变相的老实；到了初中，自己不敢凸显，除了在学习方面，遇到一些事，总是很胆怯，不知如何是好，脑里的想法是尽量的妥协，平时显得话语也很少；上了高中，虽然换了一种环境，但自己还是属于很老实的那一行列，除了和学习相关的，话语几乎很少，很少主动去接触人，遇到事也不知道该如何处理，当时的自己很不自信，当众说话时，显得很紧张，结结巴巴；那个时遇到自己喜欢的女孩也不敢去表白；

后来，高考成绩可以，考上了大学，在入学后，为了突破自己的这种缺陷，想竞选班长，但当时有个人很会和新同学相处，在竞选时，他选上了，而我，只是凭着自己，埋头为新同学做些工作赢得部分人的认同，最后竞选上学习委员。大学期间，在学习上比较突出，最后报送上研，但自身素质方面，提高似乎不是很多，至少与自己四年时间不成比例。语言表达能力不强，处理一些事，想不出自己的想法，有时总是受别人的影响，在意别人如何如何，随着他人的意念跟去；做事也没有自己的风格；记得在大学毕业吃散伙饭时，酒过三巡，有个哥们对我说：“你人很好，但就是说话没有力度，做事缺少一种魄力”；其实，我心里也明白自己这方面的不足，也很想突破，树立自己那种人格魅力与威信，却找不到根除这种根源的方法；目前，在上研，在知道自己这方面不足，总是想突破，想去除，但总是找不到合适的方法，我竞选班长，为同学踏踏实实做事，同学口碑很好，而自己除了做事，在语言表达方面似乎没有任何突破，碰到事，很少崩出自己的想法；在酒桌上和同学或朋友吃饭，几乎总是话语最少的那一个，心里总是想说，但却不知该说些什么？有时，在心底很自卑，不太自信，并且至今还没交过女友。

润土大哥，我真的不甘心自己这样，我肯努力，不怕吃苦，但是，努力过后我还是找不到根除的方向；我内心也是揣着梦想，想经历一个精彩的人生，我也明白，这种缺陷会阻碍我的人生之路，我尝试突破，却找不到根结。润土大哥，如何才能突破这种障碍，拥有自己的人格魅力与表达能力？



谢谢。

---

1、欺负你的小混混，现在成大混混了，不在吃黑饭就在吃监饭。

2、你从小被欺负，现在却被欺成大学生了。

3、能说会道的人，思想往往缺少深度；思想有深度的人，往往却是少言寡语沉默是金。

4、你太在意说话、太在意别人的感觉，你就可能结巴了；著名电视主持人在春晚、赈灾晚会、奥运开幕式等等重大直播中，如果太在意说话，太在意别人的感觉，他一样也会结巴。人要想活的轻松、说话轻松、做事轻松，就要懂得放下，放下名利、放下生死、放下如何去说话……，只当过去什么事也没有发生过，未来天大的事也莫过如此——天崩地裂三分种罢了。

5、话不宜多要“精彩点睛”，声不宜大要“委婉动听”。

6、花言巧语哄来的是浪女，健硕慧眼引来的是靓女。你太会说话了，就把女孩子吓跑了；你不会说话了，一句话就把女孩子气跑了；你懂得技巧了，一句话就把女孩子迷倒了（她心情沮丧时，你一句温馨的话语；她目中无人时，你一声轻蔑的叹息）。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-05-27

作者：398020966 回复日期：2008-5-25

润土大哥：

现在的媒体市场，涌现了很多新媒体和广告形式，比如植入式什么的，并且网络广告也多式多样的，大家都在细分广告受众，细分广

告客户，客户面对的媒体越来越多了，但是媒体价格却不降反升。闰土大哥能不能谈谈对这个的看法呢，请赐教

---

过去，要达到广告营销的目的，品牌提升的目标，需要投放 100 枚炮弹广告；

现在，要达到广告营销的目的，品牌提升的目标，需要投放 2 枚导弹广告。

在广告投放总价不变的情况下，购买导弹广告的单价远大于购买炮弹广告的单价。

作者：目光呆滞的闰土 日期：2008-05-27

作者：banzhenban 回复日期：2008-5-25

闰土大哥说说震区流浪狗这事？

我从电视上目睹枪手近距离射击一只可爱的小狗，当场毙命。

作为人类最要好的朋友，在震区，曾经救人（一位烧香还愿的老太）于危难的一族。被这样无情残杀，无异于给人类自己敲了一记丧钟。

---

《罪孽香客逃不脱自然天则》

烧香之人不是真心的感恩或者谢罪，是想用烟灰遮住佛主的慧眼，痴想佛主可以饶恕自己的罪孽。其实，佛主已经六根清净，怎么在乎形式？在乎贡物？在乎香火呢？只不过是香客自欺欺人罢了。

世事万物，因果轮回，今天射出罪恶的子弹，明日定收复仇的火

焰。

今日地球上的人类，对自然贪婪地索取，对天然无情地毁灭，对同胞、同类都可以当场击毙，怎会怜悯小狗狗呢？

其实，上天（宇宙自然）最公平、最严厉、最冷酷，自然一直遵照着天理规则维持着自然的和谐，谁违反了天理，自然就一定替天行道，毁灭罪恶者的肉体，抹去罪恶者的灵魂，还自然一片纯净。

你燃烧石油吧！

自然就让地球升温，融化两极淹死你，臭氧消失照死你，飓风乱刮吹死你，冻水盖地冻死你……

你愚公移山吧！

自然就山崩地裂震死你，河水泛滥淹死你，江湖枯竭渴死你，泥石滑坡砸死你，沃土变沙饿死你……

你老谋深算聪明吧！

自然就生个傻子气死你，搞成残废悔死你，弄帮太监玩死你……

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-05-28

作者：左手切菜回复日期：2008-5-27

大哥，您好。有事请教！

以前似乎跟大哥提过，（好象是在群里）：我目前在一个保健按摩连锁机构工作，想开一个足浴按摩店，正规的……

现在，想法有所转变。

想开一个保健按摩机构管理公司，为新开的按摩店提供如开业策划，员工培训，管理体系建立，甚至托管等相关服务。

这个行业近几年产生了很多大型的连锁公司，也存在着大量的中小型按摩机构，我的服务对象就是后者。

您看呢？

---

在中国大陆，为策划、培训、管理体系买单的企业，多为大型规模企业、大型外资企业等等与国际接轨的企业。

私人小老板多数以喝酒、送些小礼物的方式答谢提供经营策划的朋友，他们没有为知识买单的习惯。

现在，你没有资格给别人咨询，也没有资格管理整合中小按摩机构，你只有将你的足疗店生意非常红火，具有非常好的口碑的时候，方可考虑咨询、管理整合其他足疗店的经营业务。简单地说：当你具有品牌号召力的时候，才具有管理、整合行业的资格。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-05-29

《消费者维权的思考》

当法律被异化后，公正的法官穿着皇帝的新衣，冠冕堂皇地维持着正义，123，456，789 都是狗屁不通的玩意儿，其实，他们才是假冒伪劣的幕后黑手。

公正、公平的法律其实也没有那么复杂，只要新闻舆论自由了，法官由精英构成，陪审团由草根组成，那么社会的法律秩序就健康和谐了。

当一个社会中，缺少新闻舆论的监督，法官由草根、文盲组成，陪审团终审裁决官由贵族组成的时候；当狗拿耗子替猫维权的时候；

社会秩序能不混乱吗？

嘿嘿，这叫乱中取胜、浑水摸鱼、欲盖弥彰……你想想，如果法律体系公正、公平、正义了，那么 321、123、456 就去喝西北风啊。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-05-29

作者：巾凡弓虽回复日期：2008-5-2

也请 LZ，对国产品牌和外国品牌给予分析。我上个星期就买了个三星的数码照相机，买了以后就看到新闻，国产品牌为这次地震捐了多少多少。但是三星也捐了 3000W 啊。看了那条新闻以后，加之 QQ 群里经常发些要买国产的消息，从内心里也觉得是该买个国产的啊  
~!!!

---

### 《捐款》

旧上海滩的杜月笙，是旧上海滩最慷慨的捐款者，  
新上海滩的张荣坤，是新上海滩最慷慨的捐款者。

捐款有三类目的：

- 1、求名（有名之后，再收获更大更长久的利益）；
- 2、避祸（否则将被别有用心的人抓住把柄陷害除之，或者被不明真相的人污蔑羞辱败坏良好的声誉）；
- 3、释怀（不求名、不求利，只满足内心某个心愿，释放久远的压抑）。

### 《品牌》

品牌分洋货、国货。

一百年前，洋货是没品牌的地摊货，国货全是有品牌的御用货；

六十年前，洋货标洋文，国货标中文；

三十年前，不见洋货，凭票供应的也是国货；

二十年前，外汇商店全洋货，标着洋文就是品牌；

十年前，沿海地区卖洋水货，内陆地区卖真国货；

五年前，沿海地区卖真国货，内陆地区卖假洋货；

如今，

穷人吃的是洋货，富人吃的是土货；

穷人穿的是冒牌货，富人穿的是贴牌货；

穷人的是国内原装车，富人开的是国内组装车；

.....

总之，标着中文（奥迪）的是外国品牌，标着洋文（TCL）的是国产品牌；

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-05-30

作者：浊酒豪饮回复日期：2008-5-29

《三言两语，九牛一毛》

---张宏良

.....

我突然想起了历史名将左宗棠，他曾经仰天悲叹：一个李鸿章，抵得上十路法国大军。现在则是几只美国鸚鵡，就能影响中国 70 万亿金融资产的去向。

-----

润土大哥，你如何看待？？？

---

### 《思考的智慧》

我们看问题、思考问题，1、不要孤独地看问题但要独立思考问题；2、不要偏面看问题而要多角度思考问题；3、不要被表面现象迷惑而要分析背后隐藏的问题。

于是，我们可以发现每一个交易其实都是双方达成的利益交换罢了，有一方被欺骗的可能性，但是世界上多数的交换是公平原则下的交换，有一方追求短期的利益，而另一方追求长期的利益交换等等差异而已。普通人看交易总联想到金钱，其实世界上许多的交换是非金钱的交换。比如肉体与金钱的交换，道义与金钱的交换，良心与金钱的交换，土地与政权的交换等等，总之，看交换的问题，先确定交易者的身份，这是最关键的问题。

当明白了交易人的身份的时候，一切交易的问题，就迎刃而解了。商人逐利，商人的交换追求金钱最大化；政治家逐权，政治家的交换追求权力的最大化；艺术家逐美，艺术家交换则追求艺术价值的最大化……所以慈禧与英国人交换，把小小香港割出去，交换大英帝国不再危及大清江山社稷的承诺，交换大东印度公司得到口岸后一定为大清国说好话的承诺。一百年前西方列强希望夺取通商口岸，一百年后西方列强则希望夺取金融资本控制权。还是那个原则，我可以免费送部分给你，但凭你“现代大东印度公司”显赫的地位，你必须承诺给予我支持，并去上议院说好话，去游说那些吃你喝你的说客去投出他

们“圣神”的一票……

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-06-01

作者: 浊酒豪饮回复日期: 2008-5-31

作者: 天马来了回复日期: 2008-5-31

作者: 目光呆滞的润土回复日期: 2008-5-30

作者: 浊酒豪饮回复日期: 2008-5-29

《三言两语,九牛一毛》

——张宏良

……

我突然想起了历史名将左宗棠，他曾经仰天悲叹：一个李鸿章，抵得上十路法国大军。现在则是几只美国鸚鵡，就能影响中国 70 万亿金融资产的去向。

-----  
润土大哥，你如何看待???

-----  
《思考的智慧》

我们看问题、思考问题，1、不要孤独地看问题但要独立思考问题；2、不要偏面看问题而要多角度思考问题；3、不要被表面现象迷惑而要分析背后隐藏的问题。

-----  
总结得出：不在其位，不谋其政！  
-----



在其位，不谋其政。在期望，却让人失望……………不知所云

作者：浊酒豪饮回复日期：2008-5-31

《思考的智慧》

我们看问题、思考问题，1、不要孤独地看问题但要独立思考问题；2、不要偏面看问题而要多角度思考问题；3、不要被表面现象迷惑而要分析背后隐藏的问题。

=====

再多的思考和智慧，却抵不上别人的阴谋和圈套；挣再多的钱，却与国无益，与民无用

作者：天马来了回复日期：2008-6-1

作者：浊酒豪饮回复日期：2008-5-31

《思考的智慧》

我们看问题、思考问题，1、不要孤独地看问题但要独立思考问题；2、不要偏面看问题而要多角度思考问题；3、不要被表面现象迷惑而要分析背后隐藏的问题。

=====

再多的思考和智慧，却抵不上别人的阴谋和圈套；挣再多的钱，却与国无益，与民无用

-----

思考和智慧不是用来摆看的，是用来抵御别人的阴谋和圈套的。与国无益，与民无用似乎是政府该考虑的事，竟然是分工合作的社会，要遵守规则，如果你是企业家，让你的企业活着就是你要该干的事。

-----  
对不起大家，因为许多答案不可以说的太直白，所以让大家误解了或者迷惑了，我现在提示一下思路给大家，点到为止。

在封建独裁政治制度与农耕生产方式的经济社会中，土地是江山社稷的命脉，作为命脉可以给洋人，绝不能给家奴，洋人求财翻不了天，家奴如果抓住了命脉，则一定要当家作主的，这让家奴翻天的事万万不可掉以轻心的啊。所以，大清国可以把香港给英国，绝不可能给汉人自治的。

现在社会是民主政治体制与现代高科技、工业化、国际贸易等新的生产方式下的社会，江山社稷的命脉不是土地，而是金融资本，全球化经济的江山社稷的命脉就是金融资本，谁控制了金融资本，谁就稳坐江山。对于控制权的问题，洋人明白，求财却不控制的原则。而家奴则没有任何幸运的机会，一当碰线，立即呜呼，所以说那些家奴中的金融大鳄一当叱咤风云而即将一统江山的时候，自己的灭顶之灾就到了，于是有的亡命天涯，有的身陷牢狱，有的跳楼自杀……

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-06-02

作者：zjxiaoli 回复日期：2008-6-1

润土大哥，我现在有个想法，就是想依靠网络做大学生情侣店，不建立实体店，就是依靠网络，然后送货上门的方式来操作！~

大哥，可以给我分析下市场情况，有可操作性吗？

如果可以操作，里面有哪些具体的注意的事项呢？

谢谢！~~~~

rickshawboy/cs/sh. c

作者: zjxiaoli 回复日期: 2008-6-1

具体产品主要为情侣的衣服!~~~想先试点一下!~

大哥,可以分析下大学生的心态吗?他们会相信这个网络的店子吗?

怎么与学校旁边的情侣店子进行竞争?

我们有那些优势?那些劣势?

恳请大哥给我点意见?十分谢谢!~~

rickshawboy/cs/sh. c

---

网络店我没做过,不知道如何具体操作。但是,我分析现在网络商店普遍进入商业的误区,他们总是将价格的低廉做为自己竞争的武器,这是致命的错误。

其实,网络的优势是成本的优势,但在时间上并没有优势,顾客在商店里可以即时交易,而且对商品的感觉更直观,也有讨价还价的余地。

在这里,我只能提示你两个思路,第一个思路是:网络具有良好的互动性、参与性,所以你若提供一个平台给青年的情侣,让他们自己设计,或者自己提出想法让设计师帮他们设计,这样他们自己就有种作品的成就感、参与的满足感。第二个思路是根据发展下线的数量确定自己在网络中的商业价值,有点类似安利发展会员的激励机制,设置积累消费基数的平台,使此网络具有自动发展的源动力。如果按

照这两个思路去策划、实施,这样此网络就具有竞争上的差异化优势,在商业智慧上超越对手,在手段上领先对手,在利润回报上丰于对手。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-06-02

作者: feishaer 回复日期: 2008-6-

非常有幸拜读润土老师的大做和独到的见解~~!~

鄙人属 80 后一代,去年毕业,学校里是混出来的~~,没学到什么东西~~!~其实我知道学了也是纸上谈兵,没什么用处!~

在外面漂流了一年多,一事无成~!~不知道自己能做什么~!

当初刚步入社会的激情也被冷酷的社会所磨灭~~

目前是在极其郁闷的心情下工作,感觉纯属浪费青春~~

不甘于做”打工狗”,想创业,虽然知道很艰苦,想从小做起,先培养一下做生意的感觉,打算从摆地摊开始,但是又常常在想,摆了地摊之后下一步再做什么? 开个小店?? 也不是目的,没什么意义~~

.对各个行业也不懂,现在所有的资本只有一颗不安份的心~~呵呵~!

代表 80 后的”废物”一代恳请老师指点迷津。

-----  
80 年代创业从摆摊起步;

90 年代创业从开店起步;

00 年代创业从打工起步,替当地最大的老板打工,替最慷慨的老板打工,替想招女婿的大老板打工,替某个城市的全体老百姓打工……

80后不是”废物”，而是80后出生的时候，到处充满着机会，当时许多50后、60后却没有条件（文革荒废了他们的商业大脑，专政吓破了他们创业的胆）；今天，80后具备了条件，可是市场却没有机会了。

其实，市场发展成熟阶段的时候，普通个人很少有白手起家的机会，每个市场的缝隙被填满，除非你能发现市场、创造市场、颠覆市场。所以说成功的白手起家的80后，一定是发现了新的市场、一定是颠覆了传统的市场而取得的成功。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-06-02

作者：fengyun38 回复日期：2008-6-

置之死地而后余生，每次在陷入困境时总会发奋图强，不但让自己走出困境，甚至能更上一层楼，但生活开始平稳后，却发现激情在消退，冲劲没有了，脑子也不想用了，行尸走肉一般.....

人怎么样才能保持那个奋发的激情呢???

---

平时学习知识、积累阅历就是积累能量，一当遇见合适的目标必然会产生火花迸发出激情。如果大脑空白没有能量，目标又不切实际过于远大，那么你就一定望洋兴叹没有冲动的激情和冲动的能量。当你发现目标是那样的实际，那样的触手可及的时候，也许你就有了激情。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-06-02

作者：xy991 回复日期：2008-5-30

大哥你好，有三个问题想请教：

1、现在大学考研、考证的越来越多，当然相关书籍消费也就越来越多。学校附近也有专门的书店。我想以团购的名义，以更优惠的价格组织学生买书或者说卖书给学生。就是联系学校学生推销，再联系书店以低于市场价拿书，有一定基础了再直接到大的图书批发市场拿书。这样节约了一些中间环节，(当然也可能增加了一些配送费用，但是还是会节约成本的。)为学生省了钱，自己也可以从中获得报酬。大哥觉得这可行吗？需要注意哪些环节？

2、我一朋友家养河蟹，每年卖给去收购的老板，但是觉得价格较低，想直接联系相关饭店或者卖场，不知是否可行，有什么突破方法？恳请大哥不吝赐教。

3、想在广州卖些家乡特色自制休闲食品，因为那边家乡人较多，但是技术含量不高，易于模仿，要好的话可能很快被模仿挤压市场，有没有什么较好的办法避免或是减少恶性竞争？

愿闻大哥高见！再次谢过！

作者：xy991 回复日期：2008-5-30

看来要给大哥咨询费了，已经问了大哥好几个问题了。希望有机会到南京见过大哥，给大哥咨询费。哈哈！最好还能见到我的有缘人：)

---

1、你团购，他盗版，谁更有竞争的优势？

2、你的河蟹可以进饭店或者卖场，但是饭店、卖场让你十分钟立即送五斤鳊鱼、十斤河虾、两条桂鱼……，你怎么办？除非你是

最正宗的阳澄湖大闸蟹，能让的饭店赚的更多。

3、不知道如何卖家乡的休闲食品，如果能卖给他们休闲食品，不如卖给他们家乡的酒菜。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-06-03

作者：kunbrother 回复日期：2008-6-

作者：目光呆滞的润土回复日期：2008-6-2

网络店我没做过，不知道如何具体操作。但是，我分析现在网络商店普遍进入商业的误区，他们总是将价格的低廉做为自己竞争的武器，这是致命的错误。

其实，网络的优势是成本的优势，但在时间上并没有优势，顾客在商店里可以即时交易，而且对商品的感觉更直观，也有讨价还价的余地。

在这里，我只能提示你两个思路，第一个思路是：网络具有良好的互动性、参与性，所以你若提供一个平台给青年的情侣，让他们自己设计，或者自己提出想法让设计师帮他们设计，这样他们自己就有种作品的成就感、参与的满足感。第二个思路是根据发展下线的数量确定自己在网络中的商业价值，有点类似安利发展会员的激励机制，设置积累消费基数的平台，使此网络具有自动发展的源动力。如果按照这两个思路去策划、实施，这样此网络就具有竞争上的差异化优势，在商业智慧上超越对手，在手段上领先对手，在利润回报上丰于对手。

---

提点不同的意见：

1、网络目前还只是用低价来吸引顾客。因为购买确实要花巨大的时间成本，有时间的人往往没钱。而做网店做的比较好的，大部分在货源方面有绝对的优势，所以价格能低很多。

2、服装个性定制已经有不少家在做了，目前没发现哪家做的比较好。做的人中基本集中在 T 恤方面，因为其他类型的定制比较麻烦，商家麻烦，购买者也很难提出正确的需求。这一块门槛不高，但最好还是要有资源优势；同时宣传也是一个大问题。

3、网店最容易上手，如果没有资源优势，谁愿意加盟呢？那还不如自己做盟主。所以想建立一套会员体系也不容易。

-----

kunbrother 分析的很好，条理清晰、要点精准、后生可畏、前途无量。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-06-03

作者：haopingge 回复日期：2008-6-1

花啦一阵时间终于看完啦。。。先顶下。。。。。。。。。。。。。。。。。。

看到啦网络的力量，怎没人提到网络造就的“非主流”呀。。？

还有老大能说下，该怎样同女人交往、交际么...

+++++

作者：restart88 回复日期：2008-6-1

关于女人，你可以去看杂谈里路过的贴，你想的到都有，你想不到的也都有

作者：冬雷冬雷回复日期：2008-6-2



想女人之前，先把自己想清楚，你要有与女人交往的“资本”。  
只要你够优秀，围在你身边的女人，拿着大炮哄都哄不走

作者：woter1 回复日期：2008-6-2

好像有句话叫做：“男人只要有钱他就帅”

---

20岁前的男孩想与最抢眼的女孩交往——交际 90%落空；

30岁前的小伙想与最对眼的姑娘交往——交际 90%落实；

40岁前的男人想与最顺眼的女人交往——交际 90%落魄。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-06-05

5.20 深夜，在凤凰卫视没找到马哥的演讲视屏，第二天在境外视屏网站搜索并看完完整的演讲内容，非常的虔诚、非常的精彩。

GMD 在 100 年的时间里，完整地经历了匪党》革命党》独裁党》腐败党》在野党》执政党的历史，终于明白人民最大、人民为天的天道。中华后人第一次走出 2000 年权贵与草根轮回的怪圈；第一次在这片“神弃”的土地上出现文明非暴力的政权轮替；第一次没有出现“成者为王、败者寇”的流氓活闹剧。

未来，两条路摆在中华民族面前：

武统——两败俱伤；文统——两岸俱荣。

两岸两哥面临相同的难题——腐败

马哥方面，腐败集团被阿扁打倒了，最后一个腐败分子阿扁也被老百姓打倒了；

胡哥方面，腐败集团里一个大家伙刚刚被打倒……

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-06-07

作者:冬雷冬雷回复日期:2008-6-6

润土大哥对国泰君安禁令投资者购买南航权证一事,如何看?

<http://finance.baidu.com/zt/gtjajm/index.html>

---

契约社会是按照当事者事前约定的契约行事,彼此间的诚信守约是整个社会的基础,法律与道德的判罚均以诚信守约做为最基本的判罚标准。在契约社会中,即使像赌场这样的场所,也必须彼此遵守赌奸赌诈不赌赖的基本原则。

中国是非契约社会,所以按照契约社会的法律无法起诉违约者,因为多数明目张胆的违约者普遍具有强大的暴力后台,在暴力决定真理的社会,公平的标准由“腕”来评判,公平双方不是诚信守诺,比的是谁的腕大。

国泰君安是资本市场的大腕,大腕平时只追求利益的最大化,在股票市场低迷时,权证的交易为大腕带来巨额的财富,大腕知道游戏的漏洞所在,他们正是利用漏洞获得傻子们的财富,当小腕们发现漏洞也来偷取利益的时候,大腕立即以公平的原则停止游戏,堵上漏洞,抢夺小腕们的利益,此时小腕们大喊公平、诚信主张法律主持公道,这时大家才发现,法律原来是虚拟的空白,在非契约社会,法律只维持“稳定”,不维持公平,“稳定”压倒一切,何为“稳定”?“稳定”就是大腕,其实,解释出来就是大腕压倒一切。

在中国资本市场的初期,还有一个大腕,万国证券公司,在 95

年 327 国债游戏中，被更大的腕宣布游戏作废，其天文数字利益的获得者至今是历史的迷案。

在中国资本市场上，许多的故事看上去复杂，其实，看深了就非常简单，当大腕获得利益的时候，游戏继续，当大腕损失利益的时候，游戏立即停止，或者修改游戏规则再继续游戏，如果大腕依然无法获得利益，那么游戏必须再次停止，规则也必须再次修改。所以说，在大腕的世界，小腕们切不可太贪，捞到一票就必须离场，否则，你想跑的时候，是跑不掉的。资本市场的那些所谓的假“大腕儿”，捞到最后，我看就没几个跑掉的。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-06-09

作者：浊酒豪饮回复日期：2008-6-8

中华危急！外部势力在主导中国财经媒体的立场

.....

作者：浊酒豪饮回复日期：2008-6-8

关于上面转摘的文章《中华危急！外部势力在主导中国财经媒体的立场》，希望大哥能分析一下当前的中国金融情况？中国的金融还有希望么？在这场金融战中我们国家注定已经失败么？

还有，希望大哥能分析一下张宏良教授（希望从他的文章而不是网上对他的评价来分析，因为有很多人被收买后攻击他）

最近我在大哥的帖子中转发了不少张宏良的文章，希望大哥不要简单的点到为止的分析，因为让更多的人明白和理解也许能对中国的发展有更大的影响

---

日本与大清国谈判时，日本抗议大清国自称中华，拒绝大清以中国或者中华的名义签约，因为在东方人的世界里中华是神圣的名字，野蛮人、劣种人不可玷污他的圣洁，今日中国人称大陆为神州，其实日本人早就称自己的列岛为神州了。

甲午战争的时候，朝廷急呼中华危急，可是世界各地的华侨并没有像 1937 年那样纷纷回国浴血奋战、倾其所有捐款捐物，他们知道大清皇帝遭难与他们没有关系，反而是日本胜利后，华人纷纷留学东洋，中国近代革命先驱孙中山、鲁迅、周恩来……无不与日本结下友谊的种子，在那里寻找丢失的中华文明。

我们的先人知道中华的神圣、海外华人知道中华的神圣、日本人知道中华的神圣、韩国人知道中华的神圣，甚至韩国人用一切手段证明他们是中华文明的象征，所以说我们不要轻易说出“中华”这神圣的名字。假如这片神弃的土地拥有了中华文明，那么它就一定不会危急，因为中华崇尚个人的气节，人人具有羞耻心，文官不贪财、武将不怕死……

在现代科技文明、政治民主、自由平等的世界里，所有的“鞑靼”在垂死挣扎，这是历史前进的步伐，即使鞑靼们以恐怖毁灭恐吓世界也不可阻挡。

请鞑靼不要自称“中华”，玷污“中华”这神圣的名字，只有彻底清除鞑靼的犬儒幽灵，这片土地才能恢复中华的文明。其实，鞑靼至所以今天如此狼狈、如此被外部势力所控制，全是自己咎由自取造

成的报应，谁叫鞑靼的贝勒、格格们贪财贪色呢？谁叫贝勒、格格们拿着绿卡呢？你钱存在人家口袋里，绿卡在人家手上，理所当然人家想怎么玩你就怎么玩你了。

真的抱歉，我只能点到为止，因为我想保留这篇贴子不被鞑靼狗腿子给删除。幸运的是，看我贴子的人基本是一点就通，不需要说的太直白，这点请“浊酒豪饮”兄放心，假如我在其他版面发贴的话，无脑粪青不等看完帖子，就把我给拍死了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-06-10

作者：发展中解决问题回复日期：2008-6-7

LZ 你好!请教你:

我们有单片机控制开发、以及其他小型控制器的开发技术，比如说现有的：大扭力排程绕线机控器、大功率 LED 灯控制器（即驱动电源）、一些家用电器的控制器、碰焊机控制器、灯具用的电子镇流器等等，还可以跟据客客户要求开发产品。我是跟我朋友合作的，他主要是搞电子电控，而我对机械方面比较熟，但我们都是搞技术的，不懂销售，不会推销，很难找到客户，有什么方法能帮我们找到客户，请求 LZ 辈指点一二，感激不尽!!

作者：发展中解决问题回复日期：2008-6-9

您好,楼主:

我们有单片机控制开发、以及其他小型控制器的开发技术，比如说现有的：大扭力排程绕线机控器、大功率 LED 灯控制器（即驱动电源）、一些家用电器的控制器、碰焊机控制器、灯具用的电子镇流器

等等，还可以跟据客客户要求开发产品。我是跟我朋友合作的，他主要是搞电子电控，而我对机械方面比较熟，但我们都是搞技术的，不懂销售，不会推销，很难找到客户，有什么方法能帮我们找到客户，请求 LZ 指点一二，感激不尽!!

---

不知如何回答你这个大问题，我也不懂你这个行业，如果要准确地回答你的问题，我需要深入地了解你这个行业的市场需求，竞争对手的优势和薄弱环节，未来的科技变化的趋势，等等，因为我没有时间，也没有资料帮助你分析，所以怠慢了你，请你包涵，过去有个网友的问题与你的问题比较接近，算做回帖，请你原谅。

作者：目光呆滞的润土回复日期：2006-1-2

金风玉露网友老弟你的勇气与梦想令人尊敬，人首先要有创业的梦想，其次要有创业的人格魅力，最后才是创业的能力。中国人缺少的是创业的梦想与激情，你的勇敢让我想起年轻的我也曾困难艰辛，我知道你的困难、你的无助、你的困惑。这不是你的错而是中国无耻教育的错，你学了工商管理，可是最重要的应该要学会拥有智慧的方法，可是他们却不教你，或者教授们本身的智力还不如你，本来就是滥竽充数的家伙。

何为智慧？第一级智慧是能够举一反三，第二级智慧是能够触类旁通，最高级智慧是能够点石成金。你做过电讯市场，你以为可以举一反三，可是这是一个你过去从未接触过的领域，你的同学是学铸造技术的，如果他是市场销售主管并有大量的市场定单，你又是懂技术

的专家，那么合作的成功概率就大，现在的状况恰恰相反，他懂铸造技术、你懂电讯市场却不懂铸造市场，就盲目的投资建厂，以致于资金困难。现今的中国不缺技术人才（不是骂你的朋友，而是因为他们永远不了解市场），03 年全球资本市场在中国曾经举办过资本论坛，许多科技工作者、专利拥有者将技术材料送往大会组委会，其实他们根本不了解美国投资家，因为美国人知道中国缺少的不是技术人才，而是缺少让企业成长的人才，后者可以举一反三、触类旁通、点石成金让企业规避风险而健康地成长。

中国是世界的工厂，全球产业的低端劳动密集型、污染密集型、耗能密集形产业正在向中国大陆转移，你们可以在里面寻找一些机会，你们选择的铸造产业完全符合三个国外的转移标准，但是这只是一个半成品制造加工的环节，销售的对象有区域局限性，你们无法与国外高成本的企业直接发生业务关系而获取地域的差额利润，销售的对象只能是一定半径中的机械企业，而机械企业恰恰是大陆政府放弃的夕阳企业，看看日本的机器人、高精密的数控加工中心，德国的数控设备，就知道大陆与他们的差距，大陆的低工资政策无法培养出一流的技术工人，现有的状况决定了机械行业是低赢利的行业，你在低赢利的行业里又是最低端的配套下游行业，它决定你没有成长的利润空间，长三角地区有大量的劳动密集型电子企业，但污染密集型、耗能密集形的企业正在向中西部转移，四川有个铸造企业就很成功，因为它能源成本低、工资低周围又有大量的汽车机械配套的企业，水泥机械设备的企业，而无锡是轻工、纺织、电子企业密集的地区，所以说在市

场前期的调查上你们可能存在误解，对行业的定位、发展的远期目标过于乐观，对风险估计不足，你的同学对自己的技术是百分之一百的信心，这是中国知识分子的性格决定的，为什么中国的知识分子不能获得诺贝尔奖？因为他们中的多数人只是机械的思维，没有哲学的思想，没有哲学思想的人是找不到正确方向的。你跟着没有方向的人走能不迷失吗？不仅是你，许多公司就是盲目地相信所谓科技专家而陷入绝境，某光彩明星企业就是相信纳米抗感染医用纱布的巨大市场，巨亏 3000 万而破产，因为接触伤口的不是纳米纱布而是非纳米的药物。

什么叫市场经济？是市场需求决定一切，技术与成功的信心只能是辅助性决定因素。所以说正确选择产业切入点才是最重要的。

以上是一些看法，不一定正确仅供参考。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-06-11

作者： 漂移入弯回复日期： 2008-6-1

作者： 目光呆滞的润土回复日期： 2006-1-2

.....

---

楼主是南京人士，对江苏地区的机械制造产业如何看，虽然如楼主所说，机械行业是走向夕阳的低利润行业，但同时也是国家的战略产业。我知道南通机床今年初获政府 10 亿投资，作为重点项目发展，这样的动作到底是国家的重视还是地方性的产业扶持，楼主对这个公司是否有了解？



-----

我对南通机床不了解，按我的判断，中央政府现在重点关心命网（石油命网、金融命网、电力命网、电讯命网、传媒命网），不可能关注南通机床，更不可能投资 10 亿元给南通机床。

不过，做为南通第一家上市出嫁的美丽少女，沦落为如今的娼妓怨妇，地方父母官的脸面太难堪了，但是地方政府也是寅吃卯粮的居多，哪里会有 10 亿元真金白银呢？一定是一系列销帐、股权置换、土地置换或者转让的数字游戏罢了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-06-11

作者：woter1 回复日期：2008-6-10

国防部专家：外军救援地震灾区在过去不可想象 2008 年 06 月 10 日

来自外军的救援在过去不可想象

独家专访国防部外事办公室主任钱利华

允许外军运输机直接穿越中国领空抵达灾区，这也反映了中国日益自信和开放的大国心态

5 月 18 日，两架装载着救灾物资的美军 C—17 飞机飞往四川成都双流国际机场。

这是自汶川大地震发生以来，外国军队向灾区提供的首批救援物资。

这两架飞机携带的救援物资包括帐篷、发电机、食品、毛毯等，价值 70 余万美元。

继美军之后，俄罗斯、比利时、韩国、塞尔维亚、黑山、白俄罗斯、乌克兰、以色列、新加坡、德国等国军方也纷纷运送救灾物资来到中国。日本自卫队，也与日本政府及地方部门一道，通过民用飞机向四川灾区提供了援助。越南、蒙古军方还通过我驻外使馆向灾区提供了现汇援助。许多国家的援助动用的是军队战略物资储备。

“在双流机场，可以看到外国军队各种各样的运输机。”中国国防部外事办公室主任钱利华少将对本刊记者说。外国军用飞机穿越中国领空直达中国腹地，这在过去是不可想象的。

此次抗震救灾中，外国军队援助的具体情况如何？他们发挥了怎样的作用？其中有哪些特殊细节？背后折射出国际军事合作怎样的趋势？6月3日，《望东方周刊》记者独家专访了钱利华少将。

---

请大哥评价一下这方面的信息

---

30年来，改革最大的变化不仅是法制（法律、法规制定的很多，只是暂时无法落实）；开放最大的变化不仅是报纸、电视（报纸、电视放开的很多，数量也很多，只是暂时内容差不多）。其实，中国最大的变化是老百姓对外部世界看法的变化。

拿这次外军救援地震灾区为例，在中国30年前是不可能发生的事情。假设，中国像北韩和缅甸一样，没有改革开放，继续统一对外部世界的看法，那么就不可能允许外军的援助。

为什么北韩和缅甸决不允许外军的援助呢？

因为老百姓没有电视,有电视也是一个固定台;老百姓没有广播,有广播也是一个波段;老百姓没有报纸,有报纸也是一叠口号;老百姓没有互联网,有网络也是一张特务网……所以,老百姓仇恨美军,牵挂着生活在水深火热中的美国人民,时刻准备着去解放他们。

如果外军援助了,老百姓看见了美军、日军的飞机飞过来了,他们一定认为鬼子们侵略了自己亲爱的、美丽的祖国;看见了鬼子飞机拉走伤员,他们一定认为鬼子们劫持了自己的同胞;看见了鬼子分发食品,他们一定认为鬼子们想毒死他们;看见了近在眼前的敌人,他们8岁小英雄和80岁老英雄一定会裹着燃烧的棉被冲向鬼子……

最高军事统帅知道:

万一老百姓发现鬼子飞机是全球导航全天候飞行,比人民军的飞机牛B怎么办?

万一老百姓发现鬼子食品美味健康怎么办?

万一老百姓发现鬼子看病不收钱怎么办?

万一老百姓发现鬼子送的帐篷比他们住的房子好怎么办?

万一老百姓发现说话原来可以轻声细雨用不着口号呼叫怎么办?

……

所以说缅甸军方拒绝一切外军的援助!

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-06-11

作者:江西人在江西回复日期:2008-6-11

土哥你好,我想向土哥请教一下笔记本电脑包方面的问题,都知道,在国外,新秀丽, Targus 这些都是做电脑包的知名品牌。可是在

国内，人们用的都是联想，HP，DELL 这样的电脑包，我想问的是为什么在国内，大家都不用新秀丽，Tardus，CaseLogic 的电脑包？请土哥不吝赐教。

-----\*

因为联想向地震灾区捐款 1000 万人民币，600 百余名员工自发为灾区同胞献血；戴尔公司及员工为汶川地震捐款 800 万人民币，而且随着全球员工捐款的继续举行和戴尔公司继续进行 1：1 的匹配追加；HP 全国员工捐赠 270 万元现金，HP 基金会捐赠 350 万元现金，HP 公司提供价值 210 万元的 IT 设备。

可能是新秀丽，Tardus，CaseLogic 地震没捐、雪灾也没捐的缘故吧。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-06-11

作者：陌上燕回复日期：2008-6-11

大哥，看到你的好文章，才发现自己想创业想挣多少多少钱是多么的幼稚，象我可能也就是小开个小店，搞个麻辣烫什么的了，你们才是真正洞察市场的人。冒昧地问下，大哥你是科班出身嘛，是学经济的嘛？

-----

我是高中文凭，这年头打工坐班的多是科班出身，白手起家的多是草班出身。我没系统地学习啥经济，只是看见伊利老板、三九老板、德隆老板进去了，国金老板跳楼了，吴仁宝宝刀不老了，股票疯狂了、暴跌了，无聊的时候琢磨些经济规律罢了。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-06-12

作者: freeds 回复日期: 2008-6-11

老大: 最近股市啥形式?

---

### 《股指背后暗战的生死博弈》

今年经济的重中之重是控制住物价的全面上涨,防止结构性通胀失衡。所以当局必须控制住股价疯长、房价疯涨,最高当局希望两市稳定稳步地上涨,但是从股市看,现在的中国大陆依然是散户(基金的钱就是散户委托的)和央企大盘是股市博弈的主角,散户贪婪追高、恐惧杀跌、央企霸道贪婪又吝啬,如果能让散户与央企长久地共同成长,无疑是痴人说梦的胡话。他们彼此的心思就是:“猛捞一票走人”,于是我们看见股市的景象就是:一管就死,一放就疯。

为什么政府看着股民这么痛苦、房奴怎么难受不救呢?

因为股民开心了、房奴幸福了,CPI就上天了。CPI上天了,社会最底层的一线产业工人、田间耕作农民遭殃了。要知道股民、房东不可能拿出一分钱给社会最下层的人,他们只会骄傲自己虽没有跑过刘翔,但是跑过了CPI。而社会稳定的基础是必须保障社会最广大人群的利益,股民、房奴的社会阶层数量远小于产业工人与耕作农民的数量,理智政府权衡利益的得失,一定首先考虑社会的稳定,防止社会出现混乱动荡的局面。要知道没股票、没房子的人是没有后怕的社会阶层,这些一无所有的人一旦走上街头暴动,那么整个社会秩序将立即崩溃。所以说在CPI没有稳定之前,我们对股民、房奴唯一能做

的事就是说声：抱歉，对不起。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-06-13

作者：蛮简单回复日期：2008-6-1

《富福来，启飞梦想之旅》

.....

中国没有顶尖的人才吗？不，华人科学家是世界上最优秀勤奋的人，从建国初期，那样艰难的条件下，我们在很短的时间里制造出原子弹、氢弹

.....

---

网摘一段资料补充顶一下：

1930年，旧清华大学物理系助教王淦昌考取了官费留学生，来到德国柏林大学深造。在这个世界物理学研究最前沿的大学，王淦昌以他对实验物理学的特殊兴趣和对科学热点的敏锐洞察力，在导师梅特涅的指导下辨识着现代物理学发展的新方向，并于1933年12月取得了博士学位。

1937年，法国巴黎大学镭学院的居里实验室，来了一位中国留学生钱三强。他与王淦昌一样都是清华大学物理系的毕业生。来到巴黎后，钱三强在约里奥-居里夫妇的指导下，从事放射线研究。1946至1947年，钱三强与夫人何泽慧发现了铀核的“三分裂”。后来他们还发现了几率更小的“四分裂”现象。他们的这一工作被约里奥-居里夫妇认为是该实验室自二次大战结束以来最主要的成果

之一。

同在旧清华，比钱三强高一级的彭桓武，是个潇洒倜傥，富有传奇色彩的人物。1938年冬，他来到英国爱丁堡大学理论物理系，投奔鼎鼎大名的玻恩教授做博士研究生。众所周知，玻恩在量子力学的发展中起了奠基性质的作用，并在德国最著名的格廷根大学建立起一个学派，使该校物理系成了当时世界上理论物理的研究中心。彭桓武在玻恩教授的指导下，研究固体理论和量子场论，并在这两个领域中取得了突出的成就，获得了两个博士学位，这在那时的中国留学生中是独一无二的。

在这里还必须提到另一位先驱者，那就是德高望重的赵忠尧先生。他是第一个亲眼看到核爆炸的中国物理学家。1946年6月30日，美国在太平洋小岛比基尼上又爆炸了一颗原子弹。距该岛25公里远的“潘敏娜”号驱逐舰上，有应美国政府之邀前来观“战”的英，法，苏，中四个同盟国的代表，其中那位黑头发黄皮肤的中国代表就是物理学家赵忠尧。他一面仔细观看着冉冉升起的蘑菇云，一面将目测现场算出的数据默默牢记在自己的脑海中。这次演习完毕代表们回到美国。当美国国防部代表在机场欢送盟国参观团回国时，他们发现那个黑头发的中国代表“失踪”了。这是怎么回事？原来，赵忠尧此次出国负有当时中央研究院总干事、物理学家萨本栋托付的重任：尽可能多地了解美国在核物理方面的新进展，并设法购买核物理研究设备，萨在国内设法筹款给他汇去。就这样，赵忠尧神秘地“失踪”了。他设法回到加州理工学院，这是他1927至1930年间攻读博士学

位的地方。他常周旋于原先的老师和同事之间，利用机会在加速器的操作台和零部件上爬来爬去，以获取加速器设计和制造的细节知识。回旋加速器的发明者，诺贝尔物理奖得主劳伦斯敬佩赵忠尧的爱国之心，出重金聘用他，还有意安排他多接触实验设备和有关图纸。萨本栋秘密汇来12.5万美元，作为赵忠尧购买实验设备及个人生活之用。赵仔细核算一下，订购一台加速器起码要40万美元，还不能拿到出口许可证，因为美国政府严禁此尖端技术出口。因此，唯一的办法是自己回国设计制造，一些国内无法制造的精密部件则在美国秘密定制。从此，赵忠尧成了“临时工”，他经常到几个熟悉的物理实验室去签订“换工协议”，以替实验室完成某些科研项目来换取有关加速器制造的技术资料和零件。每天，他工作平均在16小时以上，一日三餐多数是开水、面包加咸菜，为的是节省12.5万美元中的每分钱。1950年初，新中国成立的消息早已在美国的华裔科学家中传遍，赵忠尧也完成了预订的计划准备回国了。当年8月29日，他和钱学森夫妇等一起登上美国“威尔逊总统号”轮船，正要启航时，美国联邦调查局特工突然上船搜查。钱学森的800多公斤的书籍和笔记本被扣下来，他本人也被说成是“毛的间谍”被关到特米那岛上。赵忠尧的几十箱东西也遭到翻查。其实，他早在一个月前已将其中的重要资料和器材托人带回中国，而把其余的零部件拆散打烂了任意堆放，为的是迷惑搜查官员。尽管如此，当轮船途经日本横滨时，赵忠尧还是被美军最高司令部关进巢鸭监狱。消息一经走漏，立即引起世界舆论的关注，并引起美国国内科学界的质问和抗议。美国政府迫于



国内外压力，不得不放行。1950年年底，赵忠尧带着大批加速器资料和关键设备，回到了阔别多年的祖国。1955年，赵忠尧用带回的器材和零部件，主持建成了我国第一台加速器，开展了原子物理的研究。就是这时，被美国海军次长说成“抵得上五个师”的钱学森也回到了中国。五角大楼忘了估算一下，赵忠尧及其带回中国的技术设备和仪器设备价值无法估量。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-06-13

作者: 英姿混北回复日期: 2008-6-12

老大哥好

前两天的《经济半小时》播的一期节目是针对“山寨手机”的，我本来也准备倒腾点国产山寨手机到我们小县城卖卖，毕竟很便宜。

2007年后半年手机牌照的发放才松动，现在手机市场一片浑水，山寨机义军突起，自己感觉是个机会，还没来得及弄，就上了央视了，看了节目后，很郁闷，不知道下一步国家会怎么做，感觉政府会严打手机市场，毕竟上了央视了，那我现在入市无疑是送死了，但是在节目最后有个专家说“解决问题的办法是招安山寨机”，自己就很迷惑，不知道做山寨机还有没有出路？

大哥能不能分析帮忙一下山寨机的未来？手机市场的未来？谢谢了

---

洋人用品牌掌控市场终端，用技术研发掌控未来市场；

国企用广告布局市场终端，放弃研发不为后人（不是自己的亲儿

子) 做嫁衣降低成本增加当期利润;

私人作坊以廉价抢夺市场终端, 用盗窃的技术、设计、模版……  
搞乱市场;

做个比喻: 大清晚期时, 洋人一手软一手硬, 软就是用教会宗教渗透夺心, 硬就是用坚船利炮恐吓威慑。西太后也一手软一手硬, 软就是对洋人委曲求全, 硬就是铁腕剿灭山贼土匪。当老佛爷无法阻止教会宗教渗透的时候, 她就暗中支持义和团烧毁教堂, 散布牧师吃小孩的谣言, 让义和团烧杀抢掠对洋人搞恐怖活动恐吓洋人。义和团最后的命运是在胡子军与辫子军达成和解协议后, 被胡子军辫子军联手无情地赶尽杀绝。

作者: 目光呆滞的润土 日期: 2008-06-16

作者: 西域阳光文化回复日期: 2008-6-15

润土大哥, 最近我以”酸奶吧”为新的创业契机, 原来我干过一家乳品公司的副总经理, 自己也开过小乳品厂, 现在开”酸奶吧”可以规避办理 QS, 我想以“酸奶吧”的形式布局市场后, 再以加工中心为统一生产基地办理 QS, 请大哥指点一下

-----  
酸奶与面包、牛奶一样属于日常消费食品, 只要是人们平日里常吃的东西, 他们就一定计较价格, 一定追求价廉物美, 所以酸奶、面包、牛奶多以超市连锁店形式销售。

你既然想做酸奶吧, 不如做意大利冰淇淋吧、瑞士甜点吧, 起一个具有阿尔佩斯文化元素的店名, 将浪漫、诱惑、梦幻卖给从你门前

走过的年轻人。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-06-16

作者: 朵朵白云回复日期: 2008-6-14

土兄,看贴多时,今日回复,抱歉.受益良多,今有一惑恳请赐教.我家99年承租200亩土地种果林(在一离省城60公里的县城,租期30年可延期,主要以柿子树和板栗树为主.),现年收入达不到预期,而父母老了.我又在外地.知道土兄有做庄主的经历.望不吝指点迷津.多谢,盼复.另求全文典藏.

---

挖几个鱼塘、养几百只草鸡、种几亩素菜,结交几位高级酒店大堂经理,送他们一点股份,让她们向吃厌高级酒店的有钱人销售你的野趣、自然、幽闲。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-06-16

作者: banzhenban 回复日期: 2008-6-14

原作卢麒元 <http://blog.ifeng.com/article/1484377.html> 非主流的经济学者

油价补贴就其本质而言,相当于征收负关税。只是形式上,未纳入关税系统而已。

现代公共财政学的分析框架,对于经济政策的分类和梳理,已经非常的简单和明了。我们所使用的计划经济的语言和方法,一遇到现代公共财政的学理和法理逻辑,马上原形毕露。

在现代西方社会,财政补贴作为一种财政支付手段,是为了满足

公众社会需求的一种方式。必须经过严格的立法程序和严格的审批程序。接受补贴的机构和个人受到严格的限定。一般而言，除了涉及到重要的国家发展战略，如农业发展战略，一般性商品无法直接获得财政补贴。

为抑制通货膨胀而实施的石油价格财政补贴，既没有学理依据（没有严谨的学术论证），也没有法理依据（不符合预算法相关规定），是经典的行政越权行为（不排除违法）。由部委间协调（发改委和财政部内部协调），而非立法机构审批，并且财政补贴支出数额不确定，在已经审批的预算案之外节外生枝，严重破坏了《预算法》的严肃性。立法机构（人民代表大会）理应提出严厉质疑。

更为严重的是，对于进口商品提供相当于负关税的补贴，具有明确的政策导向意义：

第一，鼓励被补贴商品的进口。导致进口急剧增长。变相支持石油期货市场炒作。

第二，鼓励被补贴商品的消费。导致消费急剧增长。变相刺激传统工业的畸形发展（汽车、钢铁、化工等产业）。

第三，对相关商品的消费者实施财政转移支付。鼓励传统能源、化工产品的出口和消费。

当全世界的飞机、轮船、汽车蜂拥而至，在中国各个关口拼命加油的时候，补贴的效果是显而易见。非但如此，间接隐含于商品价格内的财政补贴，以负关税的方式，将国际通胀导入中国。这使得为压缩通货膨胀的宏观调控形同儿戏。还有更为严重的问题，超额负关税，

必然引发大规模走私。

经济政策总是具有政治立场的。举全民税收，补贴全球之富人消费。这种经济政策在道德上站得住脚吗？

经济政策总是具有科学依据的。举全民税收，补贴落后的产业发展。这种经济政策与科学发展观相违背。新能源及其相关联的新产业的补贴在哪里？环境保护的经济政策导向在哪里？

笔者很惊讶，当管理层决定长期实施一项涉及国民福利的经济政策的时候，为什么不进行严肃的学术讨论？为什么不进行广泛的民意咨询？用全体国民的钱对一部分国民和境外消费者进行补贴，不应该征得纳税人的同意吗？

笔者一点也不惊讶，西方社会高度关注中国汇率、劳动力价格、出口退税等问题，但并不关心中国实质负关税问题！天底下哪有中国这样“伟大”的国家？牺牲现在甚至未来的国民福利，勇敢的输入国际通货膨胀，无私地补贴全世界！用负关税的方法，进行类似于出口退税的财政补贴，巧妙地避开了 WTO 的相关规定，用心之深邃非比寻常。

不要继续贩卖所谓的比较经济优势理论了！那种牺牲国民福利换来的优势，不是真正的优势，根本就无法持续。全世界后发达国家，无不依靠技术进步和管理进步获得优势。出卖，出卖，出卖，不断地出卖国民福利，这是一种比较出卖的优势，这种发展不要也罢！

真的仅仅只是愚蠢吗？竟然大规模使用实质负关税，大规模牺牲国民福利，大规模输入通货膨胀，大规模补贴有钱人。据说，这样可

以控制中国的通货膨胀？据说，这样可以保障百姓的生活？为什麼就是不肯将财政补贴直接发放到急需要它的老百姓手中呢？

轰动一时的“虎照门”事件，让人看到了打“假老虎”的希望。但是，仅仅还只是一个希望。因为，真正的“假老虎”，并不在偏僻的深山老林里。“假老虎”们明白大隐隐于市的道理。没有人敢怀疑“庙堂”之上，“老虎”竟然会是假的。但是，现实就是这样滑稽。“假老虎”蜂拥聚集，堂而皇之徜徉于庙堂之上。徜徉也倒罢了，“假老虎”是真吃人的。掀开政策的丝绸缎面，不难看到斑斑的血迹。

敬请国务院将中国经济学家们统统送往世界银行吧。如果可能的话，用 100 个经济学家换 1 个真正的公共财政专家。假使中国有一个真正的公共财政专家，中国的经济政策就不会烂到今天这步田地。

---

补贴不是目的，是表面经济现象，扼杀潜在对手，清除市场竞争对手才是真实的目标所在，只有通过巨大的价格剿灭，才能最终实现两大巨头完全垄断的格局。其实挣钱多少是暂时的，只有完全的垄断才是长期稳定丰厚利益的根本保证。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-06-17

作者：蛮简单回复日期：2008-6-16

.....

我想到的是服装、饰品。如果说，前面的富福来、武汉子、孝老城，都不够文化、品牌，那么，我就再想一个，希望润土兄给好好指

点指点。

也是巧，润土兄做过保险，我也做过保险；润土兄搞过服装，我也做过服饰。还真有点缘。

这个服饰的想法，前面曾也发过一个帖子，可能润土兄没留意到，今天，我再将我的一些完善的想法表达一下：

衫饰坞，英文 sisiwoo，这个文化品牌是这样解释，中国服装饰品业已经很发达了，能不能换个角度，搞一个“坞”，

.....

我们从义乌的小商品商低价采购，销售给衫饰坞的网络赚取差额。而坞主的收入从服务而来，她的客户越多，收入越高。

当全国网络形成，每年召开坞主交流大会，让精英坞主的技巧得以传播学习。这就是美丽文化产业，用美的文化征服商业。润土兄，请用你开阔的思路给予指点。不胜感激。

---

富福来——没有中文为三个字的名车，读音不可拗口、要顺、尾音有力度；

武汉子——汉子是中性偏下的词，不容易联想为高消费层次的男人；

孝老城——现代社会鼓吹“孝”，有政府逃避社会责任的嫌疑，完善的养老福利体系是现在文明社会的基本要素；

“坞”是水乡江南常用的地名字，服装品牌与商业零售品牌是两个概念，服装品牌有具体的目标诉求、文化内涵，不同的消费对象、

时尚元素，品牌的要求也不同，正装、休闲装等等，这里就不再举例说明。商业零售品牌有地方独有和连锁零售的区别，时尚、品位的区别而具有不同的要求，即使是非常时尚洋味十足的店招名，也必须名副其实才具有商业的价值。

最后，我提个小建议，坐在家里空想是不行的，白天不可以空想，白天要实干，晚上睡觉的时候，可以空想一小会儿，否则就不会发生去“义乌小商品”订购服装的误区，我没记错的话，几大服饰市场没有义乌。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-06-17

作者：Mr 懒回复日期：2008-6-17

不知道润土大哥今天会不会再看一次帖子！

有3个银行面试题目不知道该怎么回答恳请润土大哥指教要点

1：如果领导要你在三个月内开发三十位新客户你打算怎么做才能达到目标

2：我国南方在开展灾后重建工作单位要组织一次捐款活动，领导决定由你来组织你怎么做？

3：领导在做工作报告时，公布了一些不切实际的统计数据，你听到后的反映如何

---

一、先摸清本银行服务半径内有那些重要客户本银行没有拿下，再集中力量拿下最具商业价值的客户，在价值客户没有的情况下，其次再瞄准最具有潜在商业价值的客户，在前两种类型的客户拿不下的



状况下，最后才去按照“傻儿”行长的任务去做，去开发三十个新客户完成任务。

二、问清过去捐款的习惯流程，提出三种方式给领导选择：1、一全体排队公开募捐（挂宣传口号摄影照相）；2、工会、党委通知各部门通知收集上缴；3、放个募捐箱大家自愿献爱心。

三、非常重要必须及时更正的数据失误，可写字条更正提醒，说打字校对时秘书搞错了，普通的数据失误则不要告诉领导人了，与具体下属责任人提醒一下即可。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-06-18

作者：漂移入弯回复日期：2008-6-17

小道消息：

证监会主席 XXX 被限令交代问题，中国高层领导出卖国家经济利益的黑幕将被逐步揭露。

据传这次大跌的原因是原证监会副主席已被中纪委双规（传收受太保上市时股份 5000 万股），证监会高层亦有很多涉案（中纪委当初去查处时尚包庇），中纪委还在查处新股发行时网下配售的基金公司由证监会指定时有没有存在权钱交易，涉及 M 多的基金公司，这次大跌就是基金公司大卖空对抗高层希望不要查下去，给高层加压。消息绝对可靠。

据传，银监会主席 XXX 已经被限制出国，其持有的美国、加拿大、英国、新加坡等国护照被勒令上交。原因不明

传言传的很快啊，介于最近王益事件和股市走势，具有一定可信

度，闰土大哥分析一下

---

### 《江湖人生》

江湖的风——变幻莫测，江湖的水——深不可测，人在江湖身不由己，一切的命运安排只听命于修炼的造化。

江湖人生的最高境界是：功德圆满、寿终正寝。江湖分白黑两道，没上道的就是那芸芸众生。按照江湖人生的最高境界，近代中国社会里，只有两人接近此目标，白道人物孙先生（推翻帝制功德圆满）、黑道人物杜先生（成功归隐寿终正寝），即使像蒋介石这样黑白两道通吃的枭雄也没有能够功德圆满，只落个分裂中华民族、客死异乡的人生结局，成功者如此凤毛麟角，可见江湖之险恶、江湖之艰难。

玩白道的人，临死的时候总告戒自己的子孙们，远离政治权术，安心做个小老百姓吧，老爷我算了一辈子，心力憔悴了一辈子，终于等到歇的时候了。孩子们把我棺材埋深些，或者把我的骨灰撒了吧，我不想死后，他们来算计我。

玩黑道的人，临死的时候总告戒自己的子孙们，远离血腥暴力，安心做个小老百姓吧，老爷我杀了一辈子，胆惊受怕了一辈子，终于等到歇的时候了。孩子们把我棺材埋深些，或者把我的骨灰撒了吧，我不想死后，他们来羞辱我。

江湖老大们个个功夫在身、身手不凡，那些没闯过大风大浪的凡夫俗子是不可能成就江湖老大的显赫地位。身为江湖老大谁会稀罕金钱美色？他只担心江湖上的台风飓风，江湖下的暗礁旋涡罢了，只要

一着不慎、满船兄弟的性命就全完蛋。

卖假药的那个郑老大，喽罗们药死了无数条人命，药翻了整个江湖，最后郑老大于去年7月10日命丧江湖，江湖恢复于往日的安宁。

今日编假股的……

今日贷假款的……

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-06-18

作者：冰雪化骨回复日期：2008-6-18

1、看完了，又好几页了。。发现楼主说话越来越幽默了，不露声色不惊波澜之幽默。。学习了膜拜中~~

2、股市现在。。可以进场了吗???哈哈期待高见哦

-----  
骗子们还隐身在场里，你钱多的话，想送给美女主播用、想送给狰奸会主席小舅子花，你就进去。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-06-18

作者：冰雪化骨回复日期：2008-6-18

偶发现，楼主写的偶越来越难学难体会了，好吃力好吃力。看来楼主写的真的到了一定的境界了。不过对于无师自通、金风玉露般相知相悟者来说肯定还是津津乐道，三月不知肉味的。

期待更多的读者能喜欢楼主的帖子。冰雪真有点力不从心了，也许体悟得太多，也许是犹未明了的太多。很累很复杂，江湖。冰雪还是回到她简单的青衣素食的日子中去了，很傻不无聊。

作者：爱棉花回复日期：2008-6-18

同楼上，楼主的境界太高了，俺看的迷迷糊糊

---

### 《江湖补续》

呵呵，没那么玄乎，只是大清的文字狱实在太残酷了，即使几百年后的现代中国社会，历史的伤痕也提醒着智者必须学会隐晦文字、晦涩语言来保护自己。

其实，江湖再变幻、再水深，也自有它必然的规律。

见风使舵、避风港、不趟浑水是江湖生存的基本法则。

见风使舵是不说错话、不站错队、不办错事，江湖没有对错、没有羞耻、没有崇高、没有正义。

你说他出卖弟兄吗？睁眼说瞎话吗？出卖亲人吗？与老婆、父母、孩子划清界限吗？不！江湖老大夸他“大事不糊涂”。

江湖恶劣的生存环境造就了江湖老大们没有最无耻、只有更无耻；没有最狠毒、只有更狠毒。旧中国社会，黑道老大们之间相互比冷酷有一招，就是打自己最亲的人，甲某一刀杀了自己的妹妹，乙某一把将自己亲生的儿子放入油锅，那么甲某就服输，乙某就是江湖老大，现代社会里，小混混比狠，通常也会拿刀戳自己大腿，剁自己手指就是旧社会黑道比恨的现代微型版罢了。最狠的老大曾经跟外国老大打过一个赌，“我们互摔原子弹怎么样，我准备二亿条人命陪你玩玩……”

在台风来临的时候，光会见风使舵是不够的，你还必须拥有自己的避风港，否则你躲了初一，躲不过十五，能够台风飓风来临前，提前躲进港，短则躲数天，长则躲一生，幸运者能够一生几次进港、几

次远航。

不趟浑水是指情况不明时，不轻易起锚，否则小河沟里一样翻船。

你站在天上看江湖，江湖也很简单，江湖有昼夜、有四季，一样需要昼出夜伏，一样也是春华秋实，一样地重复着江湖的年轮进行着变幻……

弟兄们振臂高呼，你默不吱声，你去死吧；

弟兄们浴血奋战，你贪生怕死，你去死吧；

弟兄们淫声浪歌，你正襟危坐，你去死吧；

弟兄们堵船自救，你偷钱想溜，你去死吧；

弟兄们抢财聚宝，你两袖清风，你去死吧；

……

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-06-19

作者：xiaoxiaodw 回复日期：2008-6-13

作者：目光呆滞的润土 回复日期：2008-5-6

作者：木风木又寸 回复日期：2008-5-5

润土大哥，有个事想请教一下，我姨和姨夫离开自己的故乡，去外地打工赚钱，生活很简朴，后来他们把我小弟也给带去了，在那边上学，今年上初三，他人比较聪明，刚到这边上学时学习很刻苦，但后来可能各方面都熟悉了，学习也就没那么上进，成绩一直下滑，而自己总是信誓旦旦的说肯定能考上当地最好高中。即将面临中考的他，却迷恋上去网吧打游戏，今天早上姨夫打电话给我说管不了了，实在不行就给他买个电脑，放在家里，这样就能控制他少去网吧，我觉得

这样不妥，以后在别的事上会更纵容他的，并且这个方法不一定就能制止他去网吧，因为打游戏时人多在一起有意思，对于这个问题，我想好久没什么好的办法，您有什么建议么，谢谢

---

孩子学习很痛苦、看见父母的艰辛很痛苦、看见未来的前途很痛苦，看见全家未来的幸福指望自己改变很痛苦，所以幼小的他选择了逃避，找到了让他快乐的网络游戏。

解决的方法就是：让他快乐的学习，让他看见父母幸福温暖的笑脸，让他知道父母的未来不需要他改变，让他回家教爸爸玩网络游戏……

---

谢谢润土大哥，受教了，您总是能跳出问题来看一个问题，这点很值得学习。

---

你好大哥，如果沉迷游戏中的人是自己怎么办？

虽然不想这样下去，也知道有老些事等去做

可老是控制不住自己。

一个痛苦自责的人请您指点。

---

等你在游戏中无所不能、所向披靡的时候，你就醒悟了，在你没有达到目的的时候，成为虚拟世界王者的伟大理想一直在诱惑着你，你知道现实世界的王者已离你远去，你要用虚拟的王冠安慰自己。所

以说：在你没有取得虚拟游戏成功的时候，让你回头是很难的，你会责怪自己“现实中已经失败，难道游戏也玩不过别人吗？不！不！我一定要证明自己可以成功！我一定像行云流水一样地把游戏打通关”。

其实，游戏的设计者正是利用程序的设置满足游戏者心理饥渴的，让游戏者不断地接近目标，离目标很近，却又达不到目标，或者不断地达到小目标，却又无法达到大目标。所有的游戏设计有个原则，不能让游戏者轻易地得到，也不能让他们觉得太遥远，目标不可能达到，一定要让他不断地满足、不断地失望、不断地希望，让他们觉得美好的结局近在眼前、却又遥不可及。

所以说：我很少去劝说执迷不悟的人，我没时间，他也没耐心听进去，这世界脑子坏了的人太多了，我要天天去帮助脑子坏了的人，说明我脑子也坏了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-06-19

冰雪化骨整理天涯目光呆滞的润土所发创业帖子《风云》全文

[http://ishare.iask.sina.com.cn/cgi-bin/fileid.cgi ? fileid=3344763](http://ishare.iask.sina.com.cn/cgi-bin/fileid.cgi?fileid=3344763)

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-06-19

作者：small 勇回复日期：2008-6-1

老大，请教物价上涨与房奴的博亦？

---

《物价背后是发展模式的博亦》

现有的经济模式中，没有做空机制，企业必须在做多的机制下才

能保持利润的增长，石油、电力等命脉行业尚没有竞争的制约，政府只能任由垄断巨头挟制经济，政府压制它，它就巨亏让政府买单，政府一放，它就利用垄断地位疯狂赚取暴利，且每个垄断的巨头后面都有一系列的隐身利益集团，吞噬着垄断的丰厚利益。

粮食等基础原料的价格一直被压的很低，中国经济一直在牺牲农民的利益中保持增长，现在农村第一产业几乎破产，只有大幅度提高基础农业产品的价格，才能恢复农民最基本的利益，但是食品等基础生活资料的上涨必然让城市下层老百姓生活困难，如果提高城市基本工资应付食品上涨，又必须改变低工资代工世界经济的模式。

摆我们面前两种选择：

1、提高农产品价格，结束低工资世界加工厂的经济模式，可是我们没有世界级市场经济的品牌企业，没有可以控制世界经济的知识产权。现在全球化经济，你不能偷，也不能抢，中国就像一个没文化的农民工，不打工只能等死。

2、保持农产品的低价格，补贴农民化肥、补贴农民电器，总之在力所能及的财政支出能力内补贴农民。

所以说，中国现在的选择只能是上面的第二种选择，可是现在石油价格疯涨、铁矿石也疯涨，西方社会不希望中国社会改变模式，希望我们继续为他们打工，他们阻止我们控制他们的金融资产，反之他们却悄悄地隐身中国的金融资产里，左右着中国的经济。其实，中国巨额外汇如果能买两样东西就好了，一、买下哈佛大学、斯坦福大学；二、买下花旗银行、高盛公司。



我们为什么不打造世界级的品牌企业呢？我们为什么不布局世界经济呢？

其实，中国以日本不同，日本企业依靠科技进步布局全球经济取得今天的地位，而中国改革开放 30 年，那些真正发财的人，是不会投资建工厂的，也不会投资高科技的，这么多年来，中国人创造的财富在哪里，中纪委知道，瑞银、汇丰、花旗也知道。

未来的物价是一定会上涨的，是螺旋式轮涨，房奴依然不会解放，其实房奴也应该感到自己是幸运的，毕竟你只是房奴，还没有沦落为性奴、沦落为窑奴……

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-06-20

作者：细光回复日期：2008-6-19

希望润土大哥尽快出书。

---

现在即使能出书，也是变味的书，还不如原汁原味的贴子有阅读的价值，我可不想为那点臭钱去害人一辈子，也不想盗取虚名去误人子弟。

书这玩意儿千万不可闭门瞎写，一本书被误写或者被误读，其破坏力远比核子武器的破坏力还大。它可能会混乱人类的思维、误导人类社会的发展，甚至会毁灭地球。

想当年，XXX 做在大英图书馆面壁十年写的那本书，其对人类社会的破坏力史无前例、空前绝后，即使它有 99% 的真理，可是就是因为那 1% 的疏忽，让邪恶的魔鬼置入了木马病毒，使人类社会整整动

荡血腥了百年。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-06-20

作者: ysh 易水寒好看回复日期: 2008-6-20

老大好!台湾的老虎已经被关在笼子里了,请问大陆的老虎什么时候才会被关在笼子里??????5年,10年,,,,,,100年。。。。。

请老大预测下!!!!!!

---

老虎太多了,势力庞大,打不完,也不能打,老虎们控制着政治、经济、军事、新闻媒体的命脉怎么打?

现在只能先调虎离山,再拿下老虎的小蜜、大秘、二秘

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-06-20

作者:我从远方走来回复日期:2008-6-19

“而中国改革开放30年,那些真正发财的人,是不会投资建工厂的,也不会投资高科技的,这么多年来,中国人创造的财富在哪里,中纪委知道,瑞银、汇丰、花旗也知道。

”

看不懂,有点糊涂~~~

---

第一个十年发财方式:出卖广交会中方低价、出卖外汇指标、出卖计划钢材、木材、水泥、汽油、柴油指标批条。

第二个十年发财方式:串骗银行贷款、内外勾结走私、伪造盗卖进口汽车指标、引进二手(报废)进口生产线、引进假外资洗钱出境、

空壳上市骗钱。

第三个十年发财方式：批发官帽、大兴土木、廉卖土地、廉卖国企，侵吞国企（高进低出）、洋品牌总代理（许多政府工程招标规定拒绝国产品牌投标）、洋财团总代理（廉价获得金融资产）。

从上述发财的方式看，全是无本的好买卖，不需要投资建厂，不需要投资研发，最多捐几座庙、烧几柱香罢了。不过，大难来临时，泥菩萨也自身难保滴，唯一保险的方式，就是把钱存在瑞银、汇丰、花旗银行里。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-06-20

作者：西域阳光文化回复日期：2008-6-20

我想的是以“酸奶吧”作为销售终端、最终全线布局的模式，价位竞争很有优势，目标客户：

- 1、时尚人群——现做酸奶中可以随意加入自己喜欢的水果、果粒、玫瑰、蜂蜜等，用精致的器皿盛装
- 2、一般消费者——现做酸奶，看得见的不是调配的饮料式酸奶，用方便携带的一次性包装现场封口。
- 3、家庭消费者——可以随意的论斤称着卖，实惠而又货真价实，比品牌家庭装可就便宜多了。
- 4、礼品市场——专用的精美礼品盒外包装，根据客户需求装入数量不等的一次性包装产品。

———麻烦大哥分析指点可行与否

-----

## 《不进你的酸奶吧就太伤自尊了》

酸奶只是一种商品，你可以挖掘它内在或者外延的价值，但是切不可固执非酸奶不卖，肯德基鸡翅好卖，但它不会把店名取个“鸡吧”，今天它入乡随俗卖油条了，必胜客说不定后天也会卖中国煎饼的。

做小生意，切不可指望将消费者一网打尽，这酸奶吧能吸引住部分的少女也就非常不错了，你想用酸奶将时尚人群、一般消费者、家庭消费者、礼品消费者一网打尽是不可能的，有送巧克力的，没听说有送酸奶的，总之，时尚的消费商品，消费者不一定时尚，老土冒可能却是你的消费主力，就像时尚的肯德基一样，往往穷人才是他消费的主力。你想，有钱谁愿意吃那些垃圾食品呀，不就是因为五星级酒店俺不敢进，在孩子面前连肯德基也不敢进，让孩子太伤自尊了，俺这把老脸实在没地方搁了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-06-20

作者：地里的老鼠回复日期：2008-6-20

大哥：您对这次大幅度提高油价，电费怎么看？

---

## 《油价背后的阳谋》

一切按照自然规律预先设计的模式在推进中，要知道全世界最优秀的金融人才几乎全在美国，美国的老百姓智商虽不高，但是政治、经济智囊精英却很多。现在不是胡哥、温哥智商不高、能力不行，只是等他们执政的时候，已是千疮百孔，腐败透顶，身边充斥着的全是酒囊饭袋。酒囊饭袋们平日里漠视孩子们坐在危楼里上课，今天，他

们虽然给遇难学生的父母下跪了，可是那绝不是德国总理勃兰特的伟大下跪啊，这分明是惊怕乌纱丢失的卑鄙下跪。

油价、电费今天上涨了，昨天下午 3 点的帖子，我依然在说还会涨，没有办法呀，谁叫我们追求数字 GDP 的呢？谁叫我们被牵着鼻子走的呢？油价、电费现在大涨，今年的 GDP 想不涨都不行。

啥叫生意？

一百年前，洋鬼子免费送煤油灯给中国的老百姓，老百姓换下了豆油灯，点上了廉价的煤油灯，等老百姓习惯煤油灯下生活的时候，他们才发现洋油贵的要命。

今天，中国的老百姓开上了廉价的洋车，等车子坏了的时候，才发现修车贵的要命；等老百姓习惯开车、离不开车的时候，才发现汽油贵的要命。老百姓高兴地添了廉价的打印机，等墨盒用完后才发现墨盒贵的要命。老百姓高兴地住在廉价的租房里存着钞票，等他们取出银行存款准备去买房的时候才发现，房子贵的要命。

害一个漂亮女孩就让他坐台、让他进风月场，让她觉得来钱太容易，等她年老色衰的时候，她才发现自己一生给毁了；

害一个国家就让它轻松地获得外汇，让它觉得两头在外的经济模式最奇妙，等它国民智力退化后、环境污染后、两极分化后，才发现国家给毁了；

害苏联这样的资源大国、军事大国，就做空能源市场、做空基本资源的价格，借巨额外汇给它挥霍，与它进行星球军事竞赛，让庞大的海军、空军消耗它，等它的老百姓排对买定量面包的时候，等它欠

着一屁股外债与附属国翻脸的时候，它才发现昔日的兄弟为了金钱全跑进北约了，老百姓也把卢布当手纸全用了美钞了。靠！全他妈加入北约组织了，苏还拿什么联吗？全他妈用美圆了，国家没钞票了，还叫国家吗？

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-06-23

作者：small 勇回复日期：2008-6-2

老大，欧洲杯冷门迭出，能否运用您的智慧，抛开球队的整体实力，从经济或政治方面分析一下爆冷的原因，欧洲杯的背后是否有一只强有力的手在左右比赛？

---

### 《欧洲杯——展示欧洲国家政经的荣耀之杯》

欧洲足球三大赛事，冠军杯是欧洲一流足球俱乐部联赛，联盟杯是二流足球俱乐部联赛，欧洲杯英文全称europeansoccerchampionship，中文翻译为：欧洲足球锦标赛，中文简称：欧洲杯，它创办于1958年，每4年举行1次。该项赛事开始时称为欧洲国家杯赛，由于参加比赛的是欧洲各国的国家代表队，因此，此项赛事代表着欧洲最高水平的比赛。

#### 一、欧洲杯无冷门

看足球比赛，外行看热闹、内行看门道，真正了解欧洲足球就会发现，欧洲足球各国足球运动员足球个人水平、整体技战术差距不大，比赛中只要正常发挥，没有主力队员临时缺阵，一般很少出现爆冷的现象。

足球比赛爆冷的现象往往在世界杯居多，因为世界杯是世界各国的国家队参与的比赛，他们来自全球各地，比赛场地却只能集中在某个国家或者相临不同国家的某个区域，如果本国的气候、经纬度、海拔与比赛区域的气候、经纬度、海拔存在着巨大的差异，那么这种差异的变化就是影响足球运动员水平技术临场发挥。海拔高度影响运动员的血糖转换、呼吸、心跳等内在的机能；时差的颠倒影响运动员的睡眠质量，导致运动员身体生物时钟发生紊乱；外部气候的温度、湿度、风速的差异导致比赛场气温、风速的差异，球场草皮的湿滑度的差异也严重影响球员技术的发挥。比如来自干旱高温地区的足球队在高海拔阴冷潮湿的地区比赛，那么缺氧潮湿将严重影响球员足球水准的发挥。所以说在世界杯足球比赛中，经常出现高水平足球队发挥失常，而低水平足球队又可以超常发挥的爆冷现象。

世界杯足球比赛经常爆冷，而欧洲杯足球比赛中，则没有上述列举的可以影响足球比赛的外部因素，所以说欧洲杯的比赛结果正是比赛国足球水平技术的真实反映。

为什么人们观看欧洲杯的比赛，会惊呼 XX 国家队是黑马，惊讶他们爆出冷门呢？因为通常 99.99%的观众只关注比赛的精彩度，他们只欣赏比赛场上，行云流水的盘带、排山倒海的进攻、精巧准确的传球、出神入化的射击、腾空飞跃的扑球、铜墙铁壁的坚守……，他们倾心自己的球队、钟爱自己的球星，为他们的胜利而欢呼，为他们的挫折而悲伤。当他们看见名不见经传的球队取得胜利的时候，当他们看见无名小卒星光闪耀的时候，他们判断今天足球场上爆出冷门了。

其实，这不是爆冷，比赛的结果正是比赛国之间政治、经济实力角逐的差异。下面我从政治、经济的角度分析这种差异导致足球“爆冷”的内在根源。

## 二、政治架构的差异

政治是一个国家的政权体系的架构，我们将政权分为集权专制与分权民主两种政治体系，欧洲地理上分为东欧、西欧，南欧、北欧，但是我们通常简归为东欧、西欧。东欧从 1945 年以后建立的是集权专制政治体系，此体系到 90 年代开始分崩离析，如今整个欧洲除白俄罗斯以外，几乎全是分权民主的政治架构。在东欧的集权体系没有崩溃前，我们称之为冷战时代，冷战时代东欧的政治军事联盟叫华约，西欧的政治军事联盟叫北约。

冷战开始的时候，东欧非常的强大，强大的二战苏联霸主紧靠华约的后方，他们强大的政治集权专制体系在战争中变得固若金汤，通畅的政令可以调动阵营内一切资源打击北约组织，而北约组织的后台老板，也是二战中的另一个霸主美国却远在大西洋彼岸。二战结束不久，强大的东欧集团甚至公然封锁西柏林，他们利用自己强大的物质资源置西柏林于死地，正是美国政府动用无数的飞机日夜不停的空投，才创造出人类历史上最巨大、最令人惊叹的空中生命线保住了西柏林的政治架构。

在冷战的初期，西欧各国除了法国，几乎是一片废墟，他们在各自的国家内重建自己的家园，美国人设计的西欧政治架构是民主、分权的体系，所以西欧的建设是缓慢的、基础的、分步的、有序的推进，



他们没有重点工程，从基础教育、铁路、公路、重工业、轻工业、农业等各个领域均衡地发展，同样在足球的领域，他们也遵从自然规律，让市场主导其发展。在东欧集团里，却是计划政治的设计模式，他们发展军事工业、重工业，也非常重视给他们带来荣誉的足球“工业”，体育比赛是和平时期，国家政治、经济、军事实力的面子较量，在面子工程上东欧集团的投资绝不吝啬，表现在足球项目中也是这样，在专制集权政治体系中，高层可以调动一切资源支持自己确定的目标，他们可以用最快的速度打造自己的国家足球队，他们像对待战争一样对待足球比赛。所以说在冷战初期的足球比赛中，东欧的国家队总是占上风。初期欧洲杯，普遍都有东欧政治集团国家队进入决赛，在淘汰赛中，他们也一样在势头上压倒西欧国家足球队。

从足球比赛发展的历史看，传统的足球技术是全攻全守，讲究整体的配合，个人球星的价值不突出。在集权专制政治架构下的足球队员必须遵守教练上级组织的安排，必须按照预先的计划去比赛，所以东欧的国家足球队员整体配合很好，踢球按部就班，他们不需要突出的球星，因为才华横溢的球星会临场即兴发挥打乱预先的计划安排，所以说东欧没有什么闪耀的球星，而且专制体系教育下的人普遍缺少灵气、缺少艺术的才华，足球的美是力量美、速度美、整体协调的美，既然是美，美就需要艺术，艺术的美不在统一、造势上，在于运动中妙不可言，在于最后射门时的神来之脚。西欧的足球队员缺少严明的计划纪律，他们球场上突出自己的个人球技，所以说在整体配合的足球比赛中，东欧足球队占据了上风。东欧国家队的球不看好，足球水

平就像他们国家生产的产品一样傻、大、粗，没有美感，比赛场上通常只会长传冲吊，不是两边沉底回球就是中间强行突破，缺少球场变化，比赛的场面单调乏味，球员只是在机械的重复劳动。但是，这并不影响他们为国家取得国家队取得好成绩。

从欧洲杯的历史上看，当政治架构强大的时候，架构内的国家队占据着欧洲杯的决赛场，西欧的国家足球队偶尔也爆下冷，其实这不是冷，这是强大的东欧政治集团向弱势西欧政治集团的威慑。随着西欧的政治民主走上轨道，和平的政治环境下他们社会各个领域的建设得到有序的发展，足球资源与其他社会资源一起有效的得到合理的资源配置。而东欧政治体系却日渐衰弱，军事工业的强大并没有改善老百姓的生活，社会资源的异化配置导致社会出现是失衡，失衡的结果导致足球资源得不到计划供给，所以在欧洲杯的后半段历史中，就很少看见东欧国家球队的身影了。不过，当东欧国家在步入民主政治架构后，社会的资源重新得到有效配置，足球也在有序发展、缓慢中恢复活力，他们虽然不能动用政府资源去强化国家足球队，但是市场却用无形的手推动着足球的发展，平民也在政治的宽松状态下自由生活，身心得到自由解放，反映在国家足球队员的身上，就是充满着激情与活力，东欧国家足球队又一次重新出现在欧洲杯的决赛场上，赛场上他们不再机械的重复冲吊，而是以个人的魅力与整体的协调展示着国家的政治进步。

比较政治架构下的足球运动，分析最佳球星是最具有说服力的，政治专制压抑人性、政治自由则释放人性，当运动员在球场上尽情炫

耀、激情释放、热情奔放的时候，一个个足球就可以划出一条条美丽的弧线直飞球门，当运动员简单地将足球冲吊进对方球门的时候，并不能为观众带来足球魅力的艺术享受。所以说：理论上分析欧洲杯最佳足球射手应该属于自由政治架构下的公民，而专制架构下压抑的公民是不可能成为球场上最闪耀的最佳射手。

### 三、经济发展的差异

国家经济实力的差异，体现在国家足球队上就有差距。在欧洲国家中经济实力强大，国家足球队在欧洲杯比赛的累计总成绩就佳，经济发展的差异，体现在足球比赛中也有差异，这是因为虽然经济实力强大，但是经济发展的态势处于下降趋势，这种下降的担忧影响到足球球员的情绪也就负面。从另一方面看，经济实力虽然不高，但是国家的经济发展处于上升的通道，老百姓普遍对未来充满美好的期待，表现在他们国家足球队队员身上，是体现着充满活力，浑身充满着力量，踢球也坚定果敢，面对强大的对手也绝不胆怯。

从欧洲杯的比赛中最能体现这种微妙的变化，初期的南斯拉夫、匈牙利经济发达，欧洲杯上独领风骚，近期的希腊刚加入欧盟，经济充满活力，欧洲杯上也光芒四射，即将加入欧盟的土耳其也是经济发展，对美好的未来充满期待，足球队员冲劲十足。而老牌劲旅却在经济总量的下滑中，让球员们有点忧伤不能够持续地保持激情洋溢的状态，不经意地就丢失自己大好的球场优势，就像他们所在国家一样，充满着淡淡的华丽忧伤。

不管欧洲新兴经济发展的国家此起彼伏的足球爆冷，那些经济实

力雄厚的国家依然稳坐在欧洲杯的霸主宝座，用足球的骄傲证明自己的政治经济的强大。

#### 四、下半场的差异

我们看比赛，前半场比赛不能说明国家足球队的实力，也不能体现政治架够的文明差异，而后半场比赛、加时赛、点球最能展现这种差异。马球、高尔夫是贵族体育运动，它不具有国家公民普遍代表性。而足球是最平民化、最普及的大众体育运动，平民素质、体能、智力的在足球运动上最具有代表性。

足球运动是 90 分钟的剧烈运动，运动员没有好的体力是不可能始终保持旺盛的体力的，足球运动也需要运动员具有艺术的灵感，没有灵巧智慧的大脑是不可能固若金汤的门前找到射门的契机，同样也不可能一个人用单薄的身躯阻挡对手水银泻地的攻势。既然是剧烈运动，那么运动员良好的营养补给就非常重要，而牛肉作为最好的运动食品，最能体现运动员身体体能的质量差异。

从普遍的运动食品的补给上分析，每个国家队基本都可以享受最好的牛肉，北朝鲜 50 年代曾经依靠好牛肉配置足球运动员，在西方国家足球队没牛肉补给的状态下，打败过世界一流的强队。现在北朝鲜足球队员能有大米吃就不错了，所以，他们跟那些没有钱吃品质牛肉的国家一样，早已消失在足球比赛的主战场上了。巴西、阿根廷的牛肉具有世界一流的品质，两国也是牛肉的出口大国，所以，两国可以有源源不断的优质牛肉培养自己的足球运动员，庞大的足球运动员的基数又让他们不断地培养自己的足球天才。

分析亚洲足球的变化也能发现这种内在潜伏的因素，自从日本人养殖出世界一流品质的神户牛肉，日本国家队就开始走向了世界的足球舞台，韩国也是这样，自从韩国人自己养殖出优质的韩国牛肉，韩国国家足球队也走向了世界杯的主战场。

可能，大家会提出疑问难道中国国家足球队没有最好的牛肉吃吗？是的，我不能否认中国国家足球队吃的是全世界最好的牛肉，从足球比赛的前半段看，中国队肯定吃的是好牛肉，他们可以面对巴西、德国队前三分钟压着强大的对手打。而后面的悲惨状况就不容我细说了，这就是我要分析的下半场的差异所在。足球运动员良好的体能素质需要小时候就培养。幼小的时候长头脑，如果有品质牛肉长期的补给，那么大脑就发育良好，剧烈运动中头脑就清醒，脑子不会乱；到青少年时期长骨骼和肌肉的时候，如果有品质牛肉长期的补给，那么身体的骨骼就强壮，足球场上就不怕撞，肌肉耐力柔韧性就好就更不怕疲劳。

在中国国家足球队比赛中，就明显地体现出这种变化，由于队员在国家队可以吃到最好的牛肉，所以，他们上场前几分钟冲劲很足，由于他们小时候没有品质牛肉补给，长身体的时候也没有品质牛肉补给，其实中国的老百姓 99%也不知道世界一流品质牛肉是啥滋味，更何况这些穷苦的足球小子了。令人担心的是，中国还是世界上最大的注水牛肉的生产国，这种有害食品的危害是巨大的，令人悲伤的。当我看见中国国家足球队参加比赛的时候，我惊讶地看见他们发泄完几分钟疯牛劲后，他们总是沉重地拖着注水大腿，歪着注水脑袋原地晃

悠。如此画面，验证了我的担忧终于变成成真了，肯定是国足队员在做娃娃的时候多吃了注水牛肉，他们在赛场上好可怜啊，不但大腿注水挪不动了，也脑袋也注水犯着迷糊。

我们话回欧洲杯话题，同样分析牛肉的问题一样可以找到欧洲杯比赛的答案。牛肉从经济方面，体现在国家牛肉的养殖品质上；从政治方面，体现在国家牛肉的供给配置上。

西欧国家的牛肉是市场配置、民主选票配置，平民孩子与国家运动员一样地补给牛肉，所以冷战初期，经济不发达的时候。（下面是比喻数据，不是准确的数据）每餐中，假设平民孩子 45 克牛肉，那么国家运动员、农民、工人也一样是 45 克牛肉。而东欧是计划供给制，为了保证运动员为国争光，为了领导人和领导子女为人民服务，每餐中，运动员、官员和幸福花朵各供给 80 克，那么工人、农民、平民的子女只能供给 10 克了。反映在初期的欧洲杯上，西欧的 45 克牛肉球员根本不是东欧 80 克牛肉球员的对手。

随着时间的推移，西欧的工人、农民吃的好，经济发展也好，农民也养殖出更多的品质牛肉，平民子女由于得到品质牛肉的补给，大脑、身体发育也非常好，这些平民子女与国家运动员一样可以吃上每餐 100 克牛肉，而东欧由于工人、农民没有牛肉吃，体力跟不上，经济下滑，养殖的牛肉质量、数量也下降，农民知道养殖的牛肉他们吃不到，品质与自己无关，所以他们任由牛肉的品质退化，同样新成长的孩子里，符合运动员素质的孩子数量在减少。由于牛肉质量、数量的急剧减少，为了保证官员的供给，最后连运动员的牛肉也计划掉了，

反映在欧洲杯的中部历史阶段，东欧国家队普遍体力不支，脑袋也缺氧，到80年代几乎看不见东欧国家足球队的身影。这种状况随着东欧的改变，他们也像当初的西欧一样，重新建立民主的牛肉供给体系、科学的养殖培育体系，伴随着东欧牛肉数量、品质的改善，我们看见东西欧国家足球队的水平差距正在减少。

总之，我们分析欧洲杯各场比赛的下半场状况，就能比较分析出各国的经济、政治的差距，那些体力充沛跑完加时赛的国家队，他们政府一定是保证平民孩子吃上品质最好、数量最足的牛肉的民主政府；那些在门前大放异彩的球星，他成长的国家也一定是拥有自由、平等、温暖、科学而非洗脑的教育体系；那些面对强大对手互射点球坚毅果敢的足球队员，一定是充满着对祖国无限的热爱，一定是对祖国的未来充满着美好的期待，他们一定坚定地面对球门，要用自己优美的弧线告诉祖国的人民，我们能！我们可以！这荣耀的欧洲杯一定属于伟大的祖国！

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-06-24

作者：bentley728 回复日期：2008-6-23

润土大哥，记得你说过，你是学习历史和哲学那些实用的书，能具体推荐些关于历史和哲学的书吗？我正在看百家讲坛，毛佩奇的讲明朝

作者：bentley728 回复日期：2008-6-23

润土大哥，记得你说过，你是学习历史和哲学那些实用的书，能具体推荐些关于历史和哲学的书吗？我正在看百家讲坛，毛佩奇的讲明

朝

作者：行走世界的猫 回复日期：2008-6-23

我也有这个困惑

很想多看些历史和哲学方面的书

可是又不知道如何下手

书店里面，好像也不容易找到

畅销书倒是五花八门。

您能推荐一些就太好了

者：bentley728 回复日期：2008-6-24

润土大哥，记得你说过，你是学习历史和哲学那些实用的书，能具体推荐些关于历史和哲学的书吗？我正在看百家讲坛，毛佩奇的讲明朝

---

### 《看书》

看书首先判断作者的目的，书厚的——可能骗钱；封亮的——可能盗名，可能冷僻墙角里一本素面的薄书却是一本好书。

作者出书有八类目的：

- 1、挣钱——直接的是稿费，间接的是职称；
- 2、出名——政治名声、社会名声、才技名声；
- 3、助人——帮助自己利益集团内的人，帮助更大群体的人，帮助全人类；
- 4、欺骗——欺骗别人，达到自己或者本集团不可告人的秘密；



5、消遣——满足自己某的愿望，将自己的认为非常重要的事告诉别人；

6、伸冤——述说自己的冤屈；

7、复仇——将仇人描述成恶魔、无赖、流氓；

8、吹捧——吹捧某人或者某集团；

看书先看其首版的年份，中国大陆为 20 世纪 30 年代、80 年代两个历史时段，此时段里，读者可能会淘到好书，因为这个时段人心比较善良，欺世盗名的人较少，社会风气比较正，作者能够写出好书，也希望写出好书。

再者，这两个时段，是文字狱历史的空白点，社会环境相对自由宽松，一些启发民众智力的书、还原历史真相的书能够出版。（正常历史时段里，只有愚民的书、掩盖真相的书可以出版）

最后，看出版机构，像商务印书馆这样具有历史使命感的出版商，通常会将好书、有价值的书出版。

看书多，不是目的，书里描写的社会已经改变，其价值也可能改变，我们要学会思考的方式，看当今的世界。哲学是思考的智慧，不同的哲学描绘不同的思考方式，思考的角度，没有一种哲学是全面的，我们掌握更多的思考方式，可以多角度、多层次地去思考、去分析世界而已。

看历史的书、听历史的故事，不是好玩消遣，更多的是为在当今的世界，寻找历史的痕迹，在历史的故事里寻找今天的答案。

其实，今天的电视讲堂也是骗钱的居多（收视率），娱乐的居多，

误导的居多，中国的历史没那么复杂，你管皇帝的十八妃子叫什么名字，怎么死的呢，你管他几阿哥怎么改遗嘱的呢，不就是围绕皇帝宝座玩的那些阴谋诡计或者贪污、仇杀的花样而已，有现实意义吗？以其看无聊的书、看肥皂电视评书，不如看身边这本精彩的社会。（北欧社会可没有这么精彩，我们应该感到幸运，只有这片土地，什么人间奇事才可以发生）

真的要了解历史、看清现实。就要在掌握多门哲学智慧的方式后，多学习经济、政治、社会、心理学等等的杂书，就能够从各个层面还原出一个真实的历史、立体的现实。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-06-26

作者：迈出第一步 0076 回复日期：2008-6-25

才看了《Jiang××其人》，心情不能平静，特别是该人卖给沙皇的土地，请问大哥：这种和平条件下签的，子孙后代都不能再争回吗

---

作者：目光呆滞的润土回复日期：2006-3-21

《黑暗的巫师时代》

仔细看中国的历史，后人会发现有个黑暗的巫师时代，虽然时间不长但给中国的历史抹上了浓浓的阴影，原本还有希望的社会进入了万劫不复的境地。

自从这个高龄皇帝突然登基后，他老当易壮、回光返照，会吟几首歪诗小曲的他，自比秦王汉武。他发现了所有皇帝没发现的治国诀窍，这就是巫师八卦、易经等中国独有的治国法宝。一时间任命了无

数治国的俊杰。任命疆固为戍边大将军、库丰为户部司郎、不上大夫为刑部司郎、雨顺为工部司郎-----；任命臣进贡、李进贡、王进贡-----等为知府、巡抚，反正每个大臣都有个非常吉利顺耳的名字，一时间整个国家国泰民安粮满仓。这皇帝了得，在位时还修了许多彩虹般的大桥，所有的大桥也由他取个吉利顺耳的名字，他把个国家治理得欣欣向荣。

一日，天空下起倾盆大雨，不一会儿将可抗千年洪水的金汤大堤冲溃，草民们流离失所、饥不择食。眼看饥民要造反，皇帝只能让兵勇开仓放粮，兵勇报告报告皇帝：“粮仓是空的，就仓门口堵着一排陈粮-----”，皇帝又能让兵勇打开户部的银库，兵勇报告报告皇帝：“银库是空的，只有白条-----”这皇帝看此情景，没有粮、没有钱，水再堵不住怎么办？心中一急立即带领兵勇一马当先冲向缺口的大堤-----。

竖日后，一行兵勇队列走上彩虹大桥时，大桥突然塌了-----；一次发生了3级地震把个巍峨漂亮的城门也震倒了，华丽的宫廷也震倒了，露出后面成片的贫民窟、荒芜的田地-----。

老皇帝日渐衰老，只能退位了，新的开明皇帝登位了，明智的他叫来疆固大将军，夸奖他戍边有功、边疆安宁。他让大臣们拿来地图，看看他掌管的壮丽江山，他看大臣拿出的地图是旧版地图，心中立刻不悦，又让他们拿出最新的地图，他看着日渐扩大的版图心中暗喜、当他目光停在了每个皇帝心牵的边疆，指着犬牙交错的区域问疆固大将军时，发现无人答应，原来这疆固早就溜之大吉了，皇帝心中一惊，

怒问身边的大臣，大臣们身如筛糠说：“皇上，您指的边疆早就划给匈奴了，新的边疆离皇宫只有 500 里了”。新主子仰天长叹-----

不日，匈奴人为老皇帝写了史记列传，盛赞他的治国方略、宏大才智。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-06-27

作者:艾 147 回复日期:2008-6-26

.....

---

《社会与人性》杂谈一

《阉蛋 VS 露奶》

变异的犬儒社会

儒家文化的创立对中国农耕社会的发展具有正面的积极意义，它成功运转了中国社会千余年的历史，也曾经创造出盛世的大唐文明，所以，我们不能全面否定儒家思想的功绩。但是，当农耕民族的儒家文化被游牧民族的犬文化持续强暴了 300 年后，其儒家文化的优良基因被彻底地变异了，曾经直面皇帝的谏士消失了，曾经怒责皇帝的宰相消失了，儒文化最终变异为洗脑的毒液，犬文化则凝结成组织效忠的坚强纽带，整个社会呈现的画面就是：满嘴的仁义道德，满肚子的男盗女娼。

犬儒社会仍需要儒家的“高尚思想”，需要新时代榜样的形象，这虚幻的高尚可以让民众变得高尚、善良、忍受、顺从，甘心做一个善良的顺民，官府用株连九族的恐吓手段（文革中亲属、家人的政治

连坐也是现代株连九族的翻版), 迫使民众互相监督、互相遏制, 老百姓们用大义凛然的“正义”杀死肇事的邻居, 叛逆的儿子, 用自清门户的方式保护自己免遭朝廷的灭门, 朝廷用两手硬(洗脑的手段强硬、灭门的手段强硬)的方式维持着整个犬儒社会的基础稳定。

犬儒社会的统治是金字塔式的结构, 这种统治的结构需要绝对的服从、绝对的忍受, 个体不可以随意地自由挪动, 它需要绝对地传导组织结构中的指令, 保持执行信息的顺畅, 它不需要独立的人格、独立的思想, 这里没有正义、耻辱的概念, 一切的价值取决于个体对于稳定结构的需要, 任何影响金字塔结构的异己分子都将被组织所清洗。即使是光绪皇帝、顺治皇帝也必须顺从组织的意志, 维护此结构的稳定, 否则庞大、强硬的金字塔集团也会要了皇帝小儿的卿卿性命。

成功男性必须阉蛋

西方的哲学大师、社会大师, 即使学富五车也困惑犬儒社会内部的组织结构, 人性的本质, 什么东方社会思维的“人之初、性本善”, 西方社会思维的:“人本恶”的人性定义, 对面犬儒社会的混沌模糊, 始终无法定义其犬儒人性的本质, 人们惊讶犬儒思想仁义道德的崇高, 却又困惑其无耻的勾当。

其实, 我们不妨将东方哲学的思想、西方哲学的思想对人性的定义放一边, 让我们仔细地分析犬儒社会的人性本原, 分析人们生存在犬儒社会的精神世界, 探究其生存的秘籍, 就可以勾勒出人性的本原。

任何一个人类社会, 都是由男人与女人组成的, 我们分别分析男性、女性在犬儒社会的特性, 就可以清晰地了解犬儒社会人性的本原。

在犬儒社会里，男性从小就必须被阉割，阉割有两种方式，太监是直接的身体被阉割，男人被去掉身上的两个蛋蛋，犬儒社会剥夺其生殖的功能，让他永远不能雄起；另一种阉割是精神上的阉割，小男孩从小被恐吓，社会让他们听话、顺从，小男孩如果听话做个乖宝宝，家长、老师、邻居就夸奖它、溺爱他。反之，则家长揍、老师打、邻居吓，直到其精神的雄性激素彻底被清白。当犬儒社会成功地阉割男性的雄性激素后，犬儒社会就稳定地运转；当犬儒社会无法阉割男性的雄性激素的时候，那些没有被灌输崇高思想的男人就变成流氓、无赖，无赖、流氓就会搞乱整个犬儒社会，使善良、老实的顺民苦不堪言，直到出现更大的大流氓消灭了大大小小的众流氓，犬儒社会才能够恢复昔日的秩序。所以说：当犬儒社会成功阉割男性的时候，社会就稳定和谐，当犬儒社会没有成功阉割男性的时候，社会就动荡不安。

犬儒社会和谐的后期，从光绪皇帝、到太子、贝勒；从大臣王爷到草民百姓，男人们基本上全被阉割，皇帝与女性性交中无法雄起，最后只能过续子嗣延续香火；朝廷与外族战争无法雄起，最后只能割让土地卖国求荣。

从男性的人性本原特征分析，一个和谐稳定的犬儒社会里(战争、动荡时期除外，此刻是乱世出英雄)，判断一个男人能否成功，主要取决于其是否被阉蛋，只有那些被阉蛋的男性，才能够被犬儒社会所接受，犬儒社会对“无蛋阴熊”给予丰厚的物质、崇高的荣誉、权重的地位。

成功女性必须露奶

做为男性在犬儒社会必须阉蛋，而做为女性靠什么在犬儒社会生存呢？这就是必须露奶。在现代西方社会，人性崇尚身体的自由，女性们可以尽情裸露自己的乳房，她们在海滩上露奶，她们在电影中露奶，她们在歌舞中露奶……，露奶并没有带给她们巨大价值，也没有带给她们巨大伤害，法国总统的老婆露奶了，她依然是第一夫人，过期的女歌星露奶，她依然火不起来。

可是，在犬儒社会中，女性的露奶却深含着深刻的哲学智慧，那些懂得如何露奶的女性，普遍可以获得丰厚的物质、崇高的美誉。而那些不谙露奶之道的女性，即使再勤劳、美貌、聪明、善良，可能因也只能落得个寄人篱下的生活境地。

的确，表面上看犬儒社会要求女性守妇道，要求她们衣不露体、笑不露齿。但是，如果仔细的推敲就能够发现，那是对自己老婆、小妾、女儿的要求。犬儒社会的男性盼望别人的老婆露奶、他人的女儿露奶，这种露不是赤裸裸的露，他要求她露的含蓄，露的恰道好处。在露的学问上，西方的女性不明白犬儒社会女性的露奶，那些没有悟出此道的女性也不明白露奶的奥妙，这不能怪她们，因为老师没教过，家长没教过，女友也没教过，一切的露奶智慧在其女性本身的悟性高低，此学问只能靠自学，只能靠无师自通。那些，高学历、高智力女性中，因为生活困难、失业、失意而自杀的，一定是没有掌握住露奶的独门秘籍，否则她完全可以凭借露奶的绝招赢得天下。

露奶是女性只能意会不能言传的私事，谋女郎董某由于不会露奶，居然做为影星从没有红起来过，而那些红的发紫的歌星、影星，几乎

个个会露奶，她们露得高耸入云、露得若影若现、露得就剩一点……  
于是她们被授勋了、被捧红了，名利双收了……

可能有人会疑问，露奶难道比全脱更有价值吗？是的，露奶是诱惑，全脱的就没有诱惑了，犬儒社会的男性惧怕真刀真枪的战斗，他们没有了蛋蛋，只需要露奶即可，异化的男性，性趣也是异化的满足，如果女性不了解犬儒社会的男性，将身体全脱了，那么无蛋蛋的男性就吓跑了。如今，芙蓉姐姐也学会了露奶的秘籍，网友们嘲笑她的S形造型，其实她也知道她臃肿的S不好看，没办法呀，只有这样奶子才能够高耸些、勾人些啊。

犬儒社会的许多女性，可能自卑自己的平胸而不敢露奶，其实她们错了，台湾的某女星一不会唱歌、二不会演戏、三不会主持，就长一飞机场平胸，不是一样靠人造奶子，红遍海峡两岸嘛。《黄金甲》电影看过吧，电影里所有的女性全暴露着半个奶子，它告诉女性一个事实，只要想露，挤挤就一定有。

总之，犬儒社会中的女性，没有美貌没关系，没有背景没关系，没有文凭没关系，没有能力没关系，没有智商没关系，只要她在恰当的时候、恰当的地点、恰当的露出她丰腴的大奶，她就一定被赞美、一定被奖赏……

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-06-30

《社会与人性》杂谈二

《改了三十年变了三次蛋》

我所以不厌其烦地谈论社会、谈论人性，是希望大家了解社会环



境，了解自己面对的个体人内心的特征，我们不能被其外表的憨厚所蒙蔽，也要发现其丑陋外表下善良的心。

此贴中，无数的年轻俊才无数次地询问创业的方法，希望我指点、参谋。我知道你们的处境、未来生存的环境，有的时候，我想直接告诉你们：“此时下海创业是找死”。这样说的确太残酷，但是如果不制止你们盲目地创业，眼看着你们跳入火坑，又于心不忍。

最近，电视、报纸等媒体纷纷地发表纪念改革三十年的文章、纪录片，内容很多、人物很多，精彩也很多。在这里，我就将改革三十年的历史浓缩、提炼，让大家简单地看清社会的变化。社会环境变化了，人心必然也改变了，当你可以了解此刻的社会环境、了解此刻的人性特征、了解此刻自己的资源优势，那么你就可以做出正确的人生选择，当然也包括创业的选择。

在不同的社会环境下，人性的特征也不一样，不同的人性适应不同的社会环境，某人心地善良、老实，在甲时段社会中成功了，却在乙时段社会中失败了，中国改革开放三十年，简单地浓缩历史就是：变了三次蛋，茶蛋、混蛋、导弹。

### 茶蛋十年

改革第一个阶段，社会缺少食品、衣服等生活消费品，长期军事工业的畸形发展，中国社会物质被严重的损耗，到处消耗资源挖防空洞，却没有一段是地铁……社会的基本生活物质极度缺乏，这时，你敢于创业养鸡、生蛋、卖茶叶蛋，你就一定成功，你解决了整个社会的基本生活的需要，无数的小贩搞活了经济的死水，使社会恢复了元

气，这个阶段是茶蛋的创业时代，此时的高科技没有商业市场，造导弹的不如卖查茶叶蛋的，人们首先需要解决的是肚子和衣服。文革十年，肚子缺了十年的油水，也穿了十年的灰衣服，改革的第一步急需要添饱肚子、松开领子（中山装紧裹的领子）。

第一个阶段创业者主要是小裁缝、小饮食、蔬菜、副食品的小贩，社会需要他们，他们也用自己的勤劳、善良解决了自己的生活温饱，许多人成官员、老百姓们共同仰慕的“万元户”。

这个阶段，混蛋不行，他们胆子太大，把社会给搞乱了，温州的八大王（五金大王、电器大王的八个行业的大王）被全国通缉。此时，造导弹的更不行，一线工人可以拿些奖金，高科技人才还没有发挥价值的机会。

### 混蛋十年

第二个阶段，工业、农业停滞不前，社会缺少创新的动力，于是整个社会在“胆子大些、步子快些”的口号指引下沸腾了，在这个阶段，高科技依然没有市场，因为高科技发财太慢，成本太高，那些研究新药的是傻子，改包装改药名的是商业天才。于是，小买卖改大买卖了，零售的改批发了，批发的改走私了，走不了私的改造假了……

在这个十年里，你假如是个混蛋，又恰巧与银行的某个混蛋合作，那么你贷出巨额贷款，你就发了大财，最后这个混蛋把烂帐给销了，某天，外汇注入储备金把一切给抹平了；如果你恰巧与某官员混蛋合作，那么你修个綦江彩虹桥、造个阜阳白宫，你也发了大财；如果你恰巧与某混蛋官员合作企业改制，那么你就更发了，地上的房子、土

地、地下的金矿、煤矿、铁矿就全归你们了；如果你恰巧与证监会某混蛋合作，那么你搞了太平洋证券公司上市，你就发大了……

在第二个阶段里，第一个阶段的茶蛋，基本被定格在万元户上，茶蛋们谁敢这样像混蛋一样跟“社会主义”捣蛋啊，他们恐惧这种方式去做生意，他们怕自己立刻完蛋，只想老老实实地卖茶蛋，结果，等第二个阶段结束的时候，昔日富豪代名词的“万元户”，已经变成穷光蛋了。

### 导弹十年

现在讲的导弹是高科技、高资本的含义，当经济发展到一定的规模，传统的行业基本被各行业巨头所控制，大卖场、连锁控制了商业零售的市场，此刻的“茶蛋们”流落街头，正在城管的追杀中喘着最后的气息；资本巨头则从巴西的铁矿、沙特的油田控制着经济的命脉，下游工厂的利润全凭巨鳄们所左右；官僚们紧握着公章，证照、证书、评级、评估、鉴定、名烟、名酒、娱乐……你必须买单。这个阶段，市场已经规范（巨鳄们定的规矩），太多的混蛋会动摇稳定的和谐社会，和谐社会必须将赖昌星、张荣坤、魏东等混蛋绳之于法，于是，老赖跑了、小张无期了、小魏跳楼了……

中国社会的经济历史，从小本买卖（凭手）十年经历了无本买卖（凭胆）的十年，再到今天的资本买卖（凭政治资本或者资金资本）。在今天的社会状态下，个体的创业比登天还难。百安居中国区总裁，身价千万不敢创业，甘心为资本打工；微软中国区总裁，身价亿万不敢创业，甘心替资本一次又一次的打工……

在资本稳定的状态下，个体的力量撼不动资本的根基，资本可以赔本十年来培育未来市场、清理竞争门户、提升品牌价值，等待十年后，独享市场份额、兑现品牌价值。势单力薄的你只能等待资本在混乱中、更迭中寻找机会，你必须潜伏在资本中，一步一步地打工，打出最佳业绩，一步一步地接近 CEO 的宝座；你也可潜伏在资本大颚千金的闺房外，等待捕获恐龙的芳心，期待分一杯资本的残羹。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-07-01

作者：x1j8899 回复日期：2008-7-

控制了石油就可以控制一个国家

控制了粮食就控制了所有的人

控制了货币就控制了整个世界

美国前国务卿基辛格

看看那些所谓的精英们的苗虐应对政策.人家美国佬把话都说明了,还是被人家给涮了.胡总,温总缺人才啊

---

### 《人才 VS 奴才》

人才对主子的最高指示会提出疑问，他们会提出更好的解决方案，人才做事远思而近忧。

奴才对主子的最高指示却只会说：“喳！”，奴才没有解决问题的能力，为了主子开心，为了自己不挨骂，他们只能隐瞒真相报喜不报忧，奴才做事永无“后顾之忧”。

在犬儒社会的结构中，奴才会打击一切的人才，他们知道有人才

就没奴才，所以人才从幼童时就被奴才们异化、洗脑，让他们学奴才式的无脑英雄，没有一个奴才宣传的英雄是智勇士双全的人才，基本上是有勇无谋的脑残、老实木讷的傻B。偶尔有几个漏网之人成了人才，也敌不过猪多势众的奴才。

现在，胡、温正寻找人才、启用人才，不过过去的悲剧已经种下，我们无法躲避，只祈祷减少悲惨的程度。

当引进外国大型钢铁托拉斯的时候，就应该明白铁矿的资源被洋人控制着；

当用世界银行贷款大规模养猪、养牛的时候，就应该明白饲料的源头被洋人控制着；

当我们大规模储存外汇的时候，就应该明白，汇率的涨跌被洋人控制着；

当我们发展私人汽车，放弃公共交通的时候，就应该明白石油被洋人控制着；

.....

我们没有办法呀，洋人们做事之前，必须做数学模型，必须经过科学的计算，他们知道钢铁产量达到什么规模，钢铁矿石需求达到临界点；汽车消费达到什么规模，石油需求达到临界点；圈养生畜达到什么规模，饲料需求达到临界点。

其实，任何的经济活动都可以用简单的数学模型加以分析、预测，只可惜我们听不见质疑的声音，只听见那 XX 表“喳！”的声音。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-07-01

作者：冬雷冬雷回复日期：2008-6-30

咨询一个问题，不知润土大哥了解否？苏州太仓的风土人情，经济发展水平及模式，主要经济行业状况，经济发展空间及前景如何？最近有个兄弟在那边筹集了几千万资金，想弄个投资公司，投资实体的同时想做点投机倒把的项目，他在当地政府及商界有一些资源和渠道。

---

太仓人文资源丰富，经济也发达，但是，领导的胆识小些，不敢搞违法乱纪的事，所以，个人不敢参与你们投机倒把的事。

太仓人绝对精明，他们利用上海的人才资源、市场资源、抓住国企僵化分配的短板，赢得了市场，他们也能单位公关、村书记公关拿下计划物资、计划外汇、计划出口配额，在双规制的时候，抢得先机。

但是，他们并没有全国最知名的企业，最著名的民营企业，民营企业的规模也不是最大，这点说明，当地的政府官员胆子小，在体制内的冒进可以（戴着乡镇企业的红帽子），在体制外的事，不敢碰。表现在经济发展的第一个阶段非常成功，而第二个阶段却落后于兄弟城市，他们富了，不想碰高压线，没有穷则思变的动力。

太仓在经济全球化的阶段，却又一次抓住了机遇，他们将欧美最好的外资企业吸引过来，现在是德资企业第一的城市，而德国企业以精密制造为主，说明太仓人的思维比较接近德国人的思维方式，从这点分析，当地的政府官员做事稳重，不希望做投机倒把的事。

所以说：太仓是投资实体的好地方，是拒绝忽悠的地方，长期稳

定的合适的投资回报是可以的，想捞一票走人的生意没有市场。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-07-01

作者:一天星月回复日期:2008-7-1

社会已经如此复杂，我还在完善自身，搞清混淆的概念，混沌的大脑。有人比我惨吗？

你比你同龄幸运多了，我像你这年龄也是口袋空空，脑袋空空。

你既然知道脑残，说明头脑还有被激活的可能，等到到处骂人、到处愤慨的时候，就没治了。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-07-01

### 《用数学模型破解股市的涨跌》

最近以来，一直在思索股票的问题，虽然我之前写了不少股票的文章，但是依然不能让朋友们简单明了地了解股票的奥秘，我想为朋友们做些什么，却无法说服他们的技术分析，他们告诉我这是十字星，这是K线的底部，告诉我市盈率已经很低了，昨天，我突然想起了一种简单直观的数学模型可以用来分析股市，判断未来股票的涨跌趋势，希望大家指正。

### 游泳池模型

股市就是游泳池，股指就是吃水线，市盈率就是发泡剂，水温高的时候发泡率40倍、50倍，甚至100倍，水温低的时候，则是10倍最多20倍。

### 进水管

1、炒股的资金，此资金管道由想发财的股民直接把钱接进游泳池的，看见死水一池或者没有水的时候，他们不送水，看见浪花飞舞时则猛灌。

2、股票基金，此资金管道是直接接入银行，提示银行客户收益高、资金稳健，基金经理一般由楞头青经营（小年轻胆大无脑居多），管道直通游泳池，看见自己弟兄抽水的时候或者是将政治的时候，则猛送水。

3、保险基金管道，社保基金管道，两资金管道分别有两个管道，一个是送水管，一个是溢水管，游泳池水少的时候，送些水进去，多的时候，溢出来拿走，负责水池的平衡

4、分红、送股管道，此管道为上市公司回报股民的管道。

上述管道，也有回抽的功能，他们准备抽取赚取的利润，在亏损的状态下，也会抽回资金

出水管

1、募集资金，新发股票募集资金

2、增发资金，老公司募集资金

3、大小非解禁抛售获得的资金

3、印花税，政府收取的交易贴花水

4、个人所得税，政府征收的 20%的财产利得税

5、已上市公司被诈骗（包括合谋诈骗），被套取资金。

理论上分析，送水出水平衡的状态下，企业的红利涨跌是游泳池水线增加下降的直接因素。



在基金、股金送入水池后，如果资金被新股的大管道、增发的大管道猛抽，印花水也猛吸，而企业的分红送水却远小于抽出的水量，那么池中的吃水线(股指)一定严重下降，当印花水管道阀门关小后，则一定减少水位下降的速度。

当停止抽取池中的资金，管道源源不断送水的时候，则吃水线必然会上涨。

对于分红的问题，我是这样看的，当大盘蓝筹利润高的时候，中小盘利润必然就低，当大盘蓝筹亏损的时候，中小盘的亏损则更加严重，因为中国的大盘蓝筹没几个是赚洋人钱的，他们是中小企业的爷，所以说蓝筹越赚，小盘就越亏。

总之，当新股猛发、申请增发，却不分红或者少分红的时候，池中的水必须下降，当印花税税额大过分红的利润的时候，池水也必然下降。最近的新的基金一直无法销售，无法把他们框进股池，所以必然无法补充池中的资金……

假如，我们可以计算基金的规模，股民投入资金的规模，再计算被抽取的印花税数额、被募集资金的数额、增发资金的数额，被大小非解禁已经套走的资金，那么，我们就一定可以清晰地看清吃水线的变化。

现在，我无法获得这些准确的数据，希望大家可以搞到这些数据，用这种简单的数学模型分析股市，而不被专家或者媒体的数据所迷惑。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-07-02

作者：x1j8899 回复日期：2008-7-2

治水在于疏导,而不是堵

应该有一个开放的民意表达机制,关注底层民众的利益素求.

而不是媒体与不良学者被利益集团操纵下被其所操纵的话语权

中国最大的问题是非正常的巨大贫富差距

要建立能让中小企业健康发展的良性体制环境

中小企业是吸纳劳动力的主要力量

大量良性发展的中小企业是全民收入提高的坚实基础

---

分析的很好,即使高压锅也要有个泄气阀呀。

美国的发达不是大企业发达,而是中小企业发达,欧洲的富裕也是中小企业富裕,美国社会痛恨垄断,美国司法部一直寻找机会分拆微软,昔日垄断的美国电话公司、石油公司早已被分解。欧盟也一样,一直在寻找机会对沃达丰下手。今日的大众汽车,西门子,决定他们命运的,不是总统、总理,是工会组织的那一票。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-07-02

作者: x1j8899 回复日期: 2008-7-2

作者: 一天星月 回复日期: 2008-7-1

新民网7月1日报道7月1日上午9时40分许,一名北京来沪无业人员突然持刀闯入闸北区一综合办公楼内,连续捅伤多名公安民警和一名保安,随即被民警当场擒获。案发后,市委常委,市委政法委书记吴志明,市长助理、市公安局局长张学兵等领导到现场指挥伤员救治和处置工作。

经初步侦查，犯罪嫌疑人杨某，男，28岁，北京市人。当日上午，杨在办公大楼边门外纵火后，捅伤一名保安，突然闯入楼内办公场所，袭击正在办公的民警，共致9名民警受伤，其中5名民警送医院抢救无效牺牲。

据杨某交代，其对07年10月因涉嫌偷盗自行车被闸北分局依法审查一事不满，为报复公安民警，实施行凶犯罪行为。(本文来源：新民网作者：忻文轲戴颖敏)

---

网易的新闻，看看后面的3000多条跟帖，现在简直是满地干柴，民心思变！

---

是不是又要“低正”了

---

压抑的情绪需要渠道释放，正当的需求需要渠道表达。沉默，不在沉默中爆发，就在沉默中死亡。

夫妻间需要情感的沟通，干群间需要情感的沟通，老板员工间需要情感的沟通，朋友间、同学间等等都需要相互的沟通。关怀带来温暖，温暖带来美好，冷漠带来仇恨，仇恨带来血腥。

马嘉爵错了吗？嫌疑偷自行车的杨某错了吗？

是的，他们错了，难道社会没有错吗？为什么同学如此的冷漠？为什么警察如此的冷漠？当我们看见马嘉爵的遗书，当我们看见杨某放过女警，我们应该看见他们冰冷的内心里也有一点温柔……

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-07-02

作者: high\_leon 回复日期: 2008-7-

作者: yhxe 回复日期: 2008-7-1

我觉得自从看了楼主的帖子以后,有点像鲁迅所说的从一个黑暗的铁屋子里面醒过来一样,但是,感受到了窒息的气息却看到自身难以撼动铁壁的力量,回眼望去,还有很多人依旧在酣睡。

有种莫名的悲哀、无助、与绝望,心中相信希望,却看不到希望的光芒。

。。。。。。

---

润土大哥的这篇帖子我每天一读。

这位仁兄,润土大哥是在教我们认清现实,理解历史和未来。好比我们自己进步的第一步就是了解自己认识自己。我们认识了历史、现实、未来,就可以在当前和以后的社会变革中迈出合拍的一步去实现自己的价值和梦想。

润土大哥最近的指点看似悲观,但我却看到了真理的力量。大家可不要把大哥的指点当成社会愤青的依据,那就曲解润土大哥的意思了。不知道理解是否正确,润土大哥?

---

《天堂与地狱》

生存在这个无遮的世界,我们一定要先学会保护自己,你不会游泳,没摸清水的深浅,就不要摸着石头过河,就不要盲目地往水里跳。

你能确定你落水时，岸边站着救生员吗？并且这个救生员一定发现你落水了吗？救生员发现后一定下水救你吗？他能保证一定能捞上你吗？捞上来能保证是活的吗？

不要迷信所谓的真理名言，其实，许多真理只是调侃的玩笑而已。我见过在河边摸石头的人，谁见过摸着石头过河的。

所以说：我们必须先学会各种泳姿（自由泳、蛙泳、仰泳、蝶泳），学会观察水岸岩石、土质、水质、生物、植物等外部信息，以此判断水下的状态。岸上怪石叠错，平静的水下也怪石叠错；水岸杂草丛生、平缓的水下也一定杂草丛生；山下的小溪水流清清，在阵雨过后，一定要明白一股山洪即将到来……

我们可以欣赏怪石的奇美，陶醉花草的摇曳、静观溪水的清澈，却不要忘却水中的暗礁、湖下的杂草、山上的洪水。在这个美丽的世界，其实，天堂与地狱之间的距离永远是那一步之遥。

对于天堂与地狱的感悟，良宇明白、魏东明白、王益明白、张荣坤明白、郑俊怀明白、赵新先明白、周正毅明白、基金经理明白、97%的股民明白……

此刻，天堂里的牛根生、王石……也明白，所以他们正如履薄冰、谨小慎微着……这不，前几天，王石一不小心说错一句话，把万科股票弄跌了，自己不但被起了个“王十元”的外号，而且还被人刨一桶金的“原罪”。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-07-02

作者：woter1 回复日期：2008-7-1

大哥的模型比较复杂

---

### 《管道、水池、抽水机》

第一个阶段，水池就一条股民的进水管，股民放进的水被蓝田股份、红光实业……吸光了。

第二个阶段，水池增加了一条基金的管道，一端暗铺在银行，一端接在股市，此时切不可告诉基民是送入股市的，也不能提醒他们股市有风险，风险自担。要突入基金响亮的名字，XX 成长基金、XX 精选基金、XX 富国一号基金……，于是，基金管道里存满了钞票。

接着，宣布水池净化成功、堵漏也成功，水池里放入市盈率 20~40 倍的发泡剂，基金管道打开，涌入的资金在发泡剂的作用下，将水池中的水平面不断提升，当股民看见昔日干枯的水池变得如此丰满，立即倾其所有地放水入池，汹涌的水立刻把池水溢出了池子，五颜六色的泡泡分外妖娆，吃水线被一次一次的刷新。

此刻，泡泡堆满了池子，抽水机集团宣布加大印花税阀门泄洪，于是，池子下印花税阀门开大了 3 倍。印花抽的是水，并不是泡泡，泡泡却在高温下屡创新高。

这时，银行股、石油股、煤炭股……一台台抽水机加大马力、日夜轰鸣，太平洋证券连排队抽水也等不及了，索性把池子给扒了个大口子，当平安证券宣布即将拉来 100 台抽水机抽水的时候，股民们慌了，进水的管道吓萎缩了，有的回抽了，当水池没水冲入的时候，发泡剂就没法激活了，泡泡一个个破灭了。这时，股民们发现满池的水

上面原来全是泡泡啊，原先看上去溢出来的水，原来就一剩下一半不到呀，于是，服输的割肉不玩了，贪心的睁眼看池看见几乎快见底痛心疾首，放一桶水，捞一滴水，心有不甘。

接着抽水机集团，号召加大基金管道铺设数量、加大管道口径，可是基民们正满大街找那些卖基金的小姐呢，小姐们正装病在家呢，糊涂的老头老太们这时清醒了，原来银行里卖基金的也不是什么号鸟。所以，这次新铺的管道滴水未进。

眼看池子快见底了，抽水机集团宣布，印花管道阀门关小 70%，宣布大管道抽水机暂停工作。抽水机集团新闻发言人，郑重宣布，未来形式是好的，大家要有信心，要敢于放水进来。

靠！抽水机的肚子真他妈的大啊，抽那么多也填不满，居然连一口水的回扣也不吐啊。

现在，股民们知道，再放水就必须能等池子见底了再说，先弄清楚池底有多少个暗洞，水下有多少台抽水机，抽水机的口径有多大。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-07-03

作者: x1j8899 回复日期: 2008-7-2

关注楼主的帖子好久了

为什么楼主的楼能盖到 43 层,而且还在继续

我希望有更多的国人来看这个帖子,虽然这个世界,这个国家,丑恶的事太多,我们也为此而有时内心倍感压抑与难过.但是我们还是应该让自己的眼睛更明亮一点,思维更清醒一些.正是因为太多的人混混厄厄,我们这个国度才缺乏一种制衡利益集团的力量.更多觉悟

的具有国民权利意识的国民才是我们这个国家真正达到和谐,民富国强的基础.

祝楼主把楼盖成天涯第一高楼,大伙和润土兄一起努力.

---

谢谢褒奖,不过,我从没想过盖最高的楼,也不愿意盖最高的楼,只想着精雕细刻盖每层楼,楼不在高,在于使用的价值、在于艺术的价值、在于生态的价值、在于历史的价值。否则,盖成柳京大厦就臭大了。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-07-03

作者: hslj4742 回复日期: 2008-7-2

我想起很久以前有一个网友说的话:

我要连续看十天的新闻联播才能感觉社会是温暖的。

润土大哥您这一段时间对社会黑暗面讲得太多,让我等对社会好像完全没有信心了。总觉得是人吃人的社会,老百姓一点活路都没有了。

可否补充一些正面的东西呢?

---

因为我看见了证券的黑暗面,所以我不炒股,你说我现在快不快乐呢?

因为我看见了通胀的黑暗面,所以我无本捂地,你说我现在快不快乐呢?

人要心里亮堂,眼睛黑暗,想着美好的事,看透黑暗的事。切不



可将美景尽收眼底，心中却一片灰暗。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-07-03

作者：terry0109 回复日期：2008-7-

我们生活的世界就像一个大垃圾场，现在能做到的只是希望自己  
尽量污染的少一些！

-----  
看见电子垃圾，要想到稀有金属；

看见生活垃圾，要想到废纸、废铁、废塑料；

看见工业垃圾，要想到工业原料；

看见垄断巨头丢失的垃圾，商业巨头丢失的垃圾，要想到商业情  
报；

看见腐败垃圾，要想到他可以送你钞票；

看见废墟厂房，要想到商业地产；

日本人在分捡垃圾，以色列人在滴灌沙漠……

其实，我们不缺财富，却缺少发现财富的眼睛。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-07-03

作者：qinjun80 回复日期：2008-7-3

……

2008 奥运不寻常的一年，雪灾，暴动，火车，地震，洪水。最近发生  
了，张家界，上海，贵州，也看到了某些正面的东西，也看到了庞大的  
GUAN 僚体系，温总的”人民养的”，这两天的周老虎，俯卧撑。小鹏同  
志也是副省了，老丞相还在，看来是前途无量了。凯迪网友讲的”一根

**\*\*决定\*\***, 一颗精子决定**\*\***. 这样就永垂不朽了. 也看了你分析的解放到现在的两个转变, 并预计下一次的转变, 也看了台湾马总的演讲, 两字--精彩, 走出了 5000 年的历史. 开创了中华的先河, 报道说他讲有生之年看不到两岸 TONG 一, 又觉得悲哀.

还有以前新闻说美圆对人民币 7 是关键点, 专家唧唧歪歪半天, 现在怎么没看到出来了, 温总在几个月前的新闻发布会上也讲相当担心, 不确定因素, 专家我不信了, 对内内行, 对外外行, 到时 100 块买斤猪肉买几斤香蕉, 天涯上也有帖子“今天兑换了 1250 美元”, 美元做为世界货币, 如果贬值意味着什么? (因为我看见了通胀的黑暗面, 所以我无本捂地, 你说我现在快不快乐呢?) 土哥如何看?, 我想大家都想保住自己的血汗钱.

---

### 《痛苦的决断》

大家能看见这些灰暗的事, 说明社会进步了, 政府敢于暴露负面的新闻, 既然敢暴露, Hu、Weng 就有解决问题的决心和智慧。

今天的许多矛盾不是今天产生的, 是改革开放以来回避下来、积累下来, 搁置下来的。今天, Hu、Weng 已经无法回避、无法搁置, 他们只有两种选择。

一、宣布没收外资在华的一切资产, FB 分子的一切资产, 与委瑞内拉结盟, 闭关锁国, 外国政府则没收中国 ZF 一切境外资产补偿在华企业的损失, 于是, 出口企业倒闭、私人汽车消失、高速公路封闭、娱乐产业关闭, 一切生活凭票供应。

二、继续开放，忍受境外资源对华提价，忍受出口市场对华打压，忍受金融大国操纵汇率，忍受生态环境的不断恶化，忍受通货膨胀的不断加价，忍受FB分子的团伙作案。

第一种选择，是与世隔绝，让国民麻木，不麻木者就永生痛苦或者自我了断。

第二种选择，是融入世界，让国民智慧，幸福，但要短暂地忍受住痛苦。

中国的问题是先解决FB的问题，所有的开放国家、经济发展的国家都要越过FB的坎，越过了就是北欧、美国、日本、瑞士等经济发达、政治文明的国家，越不过去就是印尼、拉美等混乱国家。而FB的问题有个共同的特点：“上梁不正下梁歪，中梁不正倒下来”。今日中国虽然充斥着FB，但是我们应该看见Hu、Weng廉洁的新形象，既然他们如此地廉洁、如此地保持廉洁的形象，至少他们从心里希望用正人先正己的方式，用表率的方式去改变这一切。面对现实的黑暗，胡温内心是痛苦的，但是，面对奥运、雪灾、地震、骚乱、股灾、通胀，他们必须做出痛苦的决断。这种决断是历史上最艰巨、最复杂、最难以想象的困难。

我想他们已经有了打算，并不急于求成，而是有预定的方案。

FB的问题，用五年规划，从源头治理。周老虎的问题，让地方官僚自己了断，假老虎可以糊弄中央，却糊不过网民，网民力量正是Hu、Weng手中最好的王牌；胡温一直在关心网络、支持网络、引导网络，并没有封杀网络，他们希望网络暗中治理官僚集团的堕落。所以：Hu

哥说“我也上网”（潜台词是你们不要糊弄我），Weng 总说：“人民养你们的，你们看着办”（暗示着网民决定你们的生死）。

现有的许多问题，是计划体制造成的，旧的体制下，我们习惯于打歼灭战，遇到困难集中优势兵力拿下它，一切工作按照计划进行，保重点、保稳定，这是长期军事工作积累下来的经验主义，是长期的思维习惯，是整个体制的习惯，整个体制一直运转了近六十年，这种惯性是巨大的，Hu、Weng 执政短短的几年，只能采取点刹制动，不能急刹车的方式去制动，在没有 ABS（防抱死系统）EDS（电子平衡制动）的状态下，踩死刹车就意味着车毁人亡。所以，反 FB 太急了、太狠了，系统就瘫痪抱死了，社会的保障稳定体系又没有建立，剧烈的改革，必然会导致社会骚乱。

08 年，体制中计划的一切是保奥运，可是地震的能量等不到计划奥运后释放呀，贵州 Wengan 群众的误解等不到计划奥运后解释呀，杨某要求警方误拘的赔偿等不到计划奥运后呀，热钱等不到计划奥运后进入呀。所以，当未来的中国没有了重点工程、没有了形象工程，当政府官员把老百姓的琐事当着重点工程、形象工程的时候，和谐社会离中国就不远了，那么我们就可以每时每刻轻松地化解矛盾，而不是搁置矛盾到最后痛苦的决断。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-07-04

作者：liuyede 回复日期：2008-7-4

润土大哥!! 我最近有一个问题，希望你和大家能指导指导我

因为这个城市一个银行的领导是本人亲戚，所以有计划把银行的

信用卡这块业务给代理下来，但对于信用卡业务还不是很精通，希望大家能帮我分析分析市场，看有没有可行性！有什么需要注意的地方？

这个城市一共有四个区三个县，属于发展水平很一般的北方城市  
谢谢大家！！希望大家多提宝贵建议，呵呵！！

---

润土大哥！！我这个想法可行吗？？帮我分析分析好吗？

---

发展水平很一般的城市，普遍靠裙带关系维系着社会的关系，你可以找某个高等学校，与学生会合作搞勤工俭学，寻找那些有家庭背景的学生，鼓动他们进行社会实践，这样你就可能通过实权学生的家长拿下好的客户资源。

总之，你要用最最少的人力成本，打通人脉关系，用裙带资源，掘取信用卡的利益资源。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-07-04

回楼上，没这么幸运生活在幸福的小城市，却不幸地生活在军机重镇，苟且在官僚阶层大本营的营帐外。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-07-07

作者：观自在行者回复日期：2008-7-5

现在黄金蛮热的，我们能收点吗？大哥怎么看待黄金？谢谢大哥

---

黄金属于硬通币，在虚拟货币的社会，强势国体不允许黄金替代本国的纸币，短期的储备黄金是赚钱的，但是长期的储备是亏本的。

旧中国社会，动荡混乱，人们购买黄金是预防不测，前朝就是因为允许国民储备黄金、自私交易黄金而让货币体系崩溃的。本朝再蠢也不会重蹈前朝的黄金复撤，所以，本朝开国以来黄金一直卧倒，偶尔雄起也被立即按倒。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-07-07

作者: tp1983 回复日期: 2008-7-6

想问润土大哥,我在广东中山这边一个小镇开了一个办公用品配送的店,主要针对工厂客户,但是账期比较久,拖延付货款的现象常有,我也理解一些客户公司的难处,但现在做生意的环境恶化成这样,我们做小生意的都在苟延残息,有什么好策略可以增加盈利还有现金流呢? 谢谢!

---

没有好策略,情况会更糟糕。民营企业、私营企业在08年被多方打压,遭遇空前的生存危机,过几天,我分析当前经济困局的根源给大家看,。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-07-07

作者: guoyubin2 回复日期: 2008-7-5

润土大哥能教一下我怎么去忘记自己心爱的女人吗?

为什么80后的女人都那么的现实,那么需要“安全感”?

---

《婚姻最体现着社会在于时俱进》

等你看见“心爱的她”挺着大肚子,肚里却是别人的种,你就快

忘记了；

等你与嫦娥在月亮上呆上七天，第七天你就快疯了；

等你发现了更心爱的女人，你就快忘记原来心爱的了；

……

女人首先是人，未来要生儿育女，也必须要孝顺父母，而且要承担关怀兄妹的责任。在一个现实的社会，“女怕嫁错男，男怕入错行”，女人普遍把婚姻看着自己最大的人生赌注，既然是最大的赌注，不现实玩浪漫，除非她有资本输得起。或者她愿意为了爱情忍受“贫贱夫妻百事哀的人生”。

如果她地位很高，不需要婚姻交换什么的时候，她可以追求浪漫；

如果她财富很多，不需要婚姻交换什么的时候，她可以追求浪漫；

如果她才智很强，不需要婚姻交换什么的时候，她可以追求浪漫；

否则，99%的女人对婚姻的选择都是现实的。

上世纪 60 年代，你是钢琴王子郎郎，她不会嫁给你，因为你没有安全感；

上世纪 70 年代，你是位才华横溢的画家，她不会嫁给你，因为你没有安全感；

上世纪 80 年代，你是位成功的商人，她不会嫁给你，因为你没有安全感；

上世纪 90 年代，你是大学教授，她不会嫁给你，因为你没有安全感；

本世纪 00 年代，你没房没车没钞票，她不会嫁给你，因为你没

有安全感。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-07-08

作者:蓉在江湖回复日期:2008-7-

润土前辈,您好!!!

我老家在安溪铁观音原产地,家里父亲、兄长都是做安溪铁观音批发的,现在我想在厦门开一个开茶店,和淘宝开店、网上销售同步进行,希望您能指点一二,谢谢!

## 1、茶门店

A、目前市场:比较饱和,主街道都是几家茶店连着开的,次街道三五步路也都会有茶店,就连写字楼、住宅小区也都处处能见茶店,按理说这市场很难再有多余的份额了,但茶店又偏比较特殊,不是靠门店消费的,而是关系网和客户介绍朋友。

B、消费群体:厦门十个路人至少七八个都喝铁观音;业务送礼更是约定俗成似的;还有厦门是旅游城市,主要发展第三产业,所以外地的游客一般都会想带点当地闽南特产(这也是铁观音的市场)

C、咨询:1.按照厦门的市场及消费群体,门店开在大概什么样的位置风险会比较低呢?2,在厦门开茶店的大都是老家人过来开的(安溪到厦门一个多小时车程),要怎么样定位茶店能比较突出且显得有特色呢?3,可以赐几个茶店名吗?谢谢

## 2、网络销售

上次前辈说搞网络定制,可以在茶叶罐印上吉祥物,写上生日祝词或开业贺词等。我觉得前辈的建议很好,了解一下做茶生意的目前



还真的都没有此项服务，但有几点需要前辈再指点一下。

1. 现在的茶叶包装罐都是直接去茶具店统一批发的，要自己找厂家定制，一是量要大，二是成本也不低。目前只有做品牌的才有自己的包装，如八马名茶、天福名茶、华祥苑。

2. 现在如果茶叶送礼的话，多数是业务上的关系，比如像业务员、老板等送给客户，还有就是外地人在厦门上班的，一般春节回老家都会带一两斤送给父亲、亲朋。像生日、开业这种场合还很少，这块要怎么样才能快速开发呢？

3. 网上销售我开过一段时间，问了大部分是自己喝的，有的是外地茶店找我批发的，但不知如何主动挖客户？干等客户上门，又要如何才能更加吸引他们呢？

每次问题多多，请前辈原谅，谢谢前辈引导我们成长~~~

-----  
我没做过茶叶，也没有考察过厦门的茶叶市场，坐在家里闭门造车真的很困惑。

对于你急切的心情，我真的非常理解你，为不能帮助你事业腾飞，深感愧疚。

我只能提一些肤浅的想法：

1、从商业销售终端分析，你应该打造 XX 铁观音连锁商业品牌，依靠品牌提升商业的价值，进入盈利丰厚的中高端市场。此方案需要大额资本的前期投入，你无法实施。

2、攫取铁观音原产地资源，将安溪铁观音最俱价值的资源开发

出来，可以将最适合铁观音生长的土地，用最生态最绿色的方式，无公害地生产、加工出来，从茶叶价值的源头提升铁观音的价值。此方案也需要部分资金的投入和一定的种植技术、加工技术，你可以部分地整合当地的种植资源，说服茶农提升品质，让符合品质的茶农免费使用你注册品牌，你只要把好品质关即可，等未来市场终端的消费者只认你品牌的时候，这时你就有市场的话语权了，你就可以收取品牌使用费了。

3、成立一家旅游公司，专做安溪茶叶休闲之旅，联合厦门具有实力的旅游公司，给他们51%的利润分成，每单安溪铁观音旅游业务的净利润，你只拿49%即可。

4、细划铁观音商业市场，走另类商业销售模式，生产袋泡茶，女士瘦身铁观音系列，男士降血脂铁观音系列。

5、隐形商业模式，既隐身在XX瑜伽馆、XX美容连锁的后面，为他们定制XX健身铁观音袋泡茶，让瑜伽、美容的顾客每天喝三袋，配合瑜伽健身运动清涤肠胃。让瑜伽馆、美容院增加收入的同时，赚取你合理的利润。

上面的一些随想仅供参考，提示你和看贴的朋友开拓思维，不要仅想着如何赚钱，而要想着如何让旅游公司赚钱、瑜伽馆赚钱、美容院赚钱、零售商赚钱、消费者赚钱（他觉得物超所值，即使很贵，他也觉得赚了……等到你能为整个市场赚钱的时候，你不想赚钱都很难。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-07-08

作者：缥缈孤鸿影 414 回复日期：2008-7-7

高人可不可以解答下我的困惑:今天看经济观察报,说中国生产单位产品的能耗是日本等发达国家的 3 倍以上.在能源价格疯涨,供应紧张的情况下,节能,降低能源消耗的产业或技术肯定受人欢迎.在这个降低消耗的过程中,是不是存在有市场机会?就像现在有 ibm 为企业提供网络解决方案一样,现在有没公司专门提供节能减排方案的?那期报纸还有日立公司的广告,感觉他们好像涉及了这一行.

个人是文科背景的门外汉,有没人来搞下科普,开下眼界也好,谢谢了

---

现有的体制下,只能走下行发展模式,走低科技、低工资、高能耗、高污染的模式,这种模式虽然是等死,毕竟活的时间长一些,如果走高科技、高工资、低能耗、低污染的模式,简直就是立即去找死,这种上行发展模式,需要健康的资本市场环境,现有的银行贷款模式,只能逼迫竞争性企业走赚快钱的方式去发展,赚快钱的生产方式就是放弃未来的发展方式,只讲今天如何的赚,你不要跟他谈未来,因为明天的贷款还不了,他就死定了。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-07-09

作者:我酷我速度回复日期:2008-7-8

请教各位一个事,本地一座较有名寺庙内兴建一座存放骨灰牌位的殿堂,我准备去做这个骨灰牌位的销售代理,这是个新生事物,大家能不能说一说这个项目在政策在合法吗?再者,如果要做,应该从哪些方面入手做销售工作呢?谢谢各位,万望润土老大能帮我这个粉丝

分析一下

作者：我酷我速度回复日期：2008-7-8

在线等润土大哥回答我的问题.....

作者：我酷我速度回复日期：2008-7-8

以前做技术行业,卖脑挣钱,象蛤蟆一样趴在那里多年,不知道这是不是我该伸长舌头跳起来的时候.....

---

独家总代理能玩,分割出部分固定排位的一级代理能玩,指定 XX 殡仪馆独家总代理也能玩。

销售的问题,忌讳主动销售,宜被动销售,可以组织老奶奶登山、骑车、健身舞活动,联络感情,销售对象瞄准老太,如果你瞄准了老头,则商业的方向就错了,因为老头走的早,排位的事,最后由老太决定。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-07-09

作者：哭泣的项羽回复日期：2008-7-8

大哥可以对江西人做一个简单的评价吗？尤其是对江西吉安人和赣州人做一个简评？小弟弟自从大学毕业到现在工作两个老板都是江西人感觉都不好人很黑又贪手段又多一点口碑都不好但是做事能力强嘴皮工夫好请问大哥怎么才能适应？？

---

天上九头鸟,地上湖北佬;三个湖北佬,抵不过一个江西佬俵

穷山恶水出刁民,江西因为不是穷山恶水,所以此地不出刁民,

因为缺少刁民，所以江西出不了皇帝，不过此地却是个山清水秀的好地方，更是读书的好地方，江西是近 1000 年来状元和宰相最多的地方，可见此地是藏龙卧虎之地，湖北佬岂是佬倭的对手。

江西还是中国道教渊源很深的地区，道教讲究心学，所以他们非常有心机，明朝的名相几乎出自江西，可见江西人的谋略是之高深。虽然江西人很谋略，但是他们却总是败在湖南人的胆略之下，因为湖南人有胆，他们更狠。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-07-10

作者:目光呆滞的润土回复日期:2005-12-16

93 年我的一位老哥希望我跟他在某强力政府机关的公司里做生意，我推辞了，我小时候下象棋就明白一个“丢卒保车的道理，做生意我可以不受贿，但我不能不行贿，我出身平民家庭，出事以后是不会有保我的。我可以捞 100 万，但我肯定要送出去 90 万，否则，上峰用我何用？我捞 10 万却承担 100 万的风险？我不干。

03 年，负责基建的三位实权中层骨干，一位被判 6 年徒刑，一位跳楼自杀，一位营养过剩而每天注射胰岛素。

-----  
补充点消息：这位每天注射胰岛素的 M 某，二个月前因受贿 40 万元被判 11 年徒刑，老婆算共同犯罪被判 4 年徒刑。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-07-12

作者:金牌海角回复日期:2008-7-11

印度人口增长很快，2025 年就可以赶上中国。而他们的粮食人

均产量很低，300KG 每年，而中国比他们多将近 100KG。大哥，您看这个形式下去，印度会不会挨饿？

---

印度的产量可能很低，但是他们不会虚报产量，中国是否真比他们多 100KG，我不知道，印度的耕作土地被抛荒的，估计不是很多，毕竟他们的土地应该是私有化的。

印度社会种姓等级一直存在着，从另一个角度看，穷人不奢望打土豪分田地改变身份，社会比较稳定。政府对穷人也不用强权的政治去压迫他们，穷人比较自由。这个国家的穷人比较快乐，他们满足现状，只要能在恒河洗澡即可。

印度，我没去过，社会状况我不清楚，但是，我发现他们的电影里，法官的地位非常高，说明他们是法治的社会，所以说社会矛盾不会激化，许多事情可以通过法律来解决，这样社会就不会出现以暴力代替法律的血腥泛滥。

印度的人口是自然的增长，没有人为地鼓励多生，和强制的计划生育。而中国是人为地鼓励多生，和强制计划生育。未来，新中国刚成立时多生的婴儿即将进入老年，80 后、90 后的小夫妻即将承担工作于社会压力的同时，还要承担赡养四位老人的义务，医疗、养老、陪护也给社会最大的压力。

未来，印度人口的确可能比中国多，但是他们是年轻人多，中国是老人多。你说那个国家负担重呢？哪个国家日子难过呢？哪个国际可能饿肚子呢？

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-07-12

作者:金牌海角回复日期:2008-7-11

印度人口增长很快,2025年就可以赶上中国。而他们的粮食人均产量很低,300KG每年,而中国比他们多将近100KG。大哥,您看这个形式下去,印度会不会挨饿?

-----  
印度的产量可能很低,但是他们不会虚报产量,中国是否真比他们多100KG,我不知道,印度的耕作土地被抛荒的,估计不是很多,毕竟他们的土地应该是私有化的。

印度社会种姓等级一直存在着,从另一个角度看,穷人不奢望打土豪分田地改变身份,社会比较稳定。政府对穷人也不用强权的政治去压迫他们,穷人比较自由。这个国家的穷人比较快乐,他们满足现状,只要能在恒河洗澡即可。

印度,我没去过,社会状况我不清楚,但是,我发现他们的电影里,法官的地位非常高,说明他们是法治的社会,所以说社会矛盾不会激化,许多事情可以通过法律来解决,这样社会就不会出现以暴力代替法律的血腥泛滥。

印度的人口是自然的增长,没有人为地鼓励多生,和强制的计划生育。而中国是人为地鼓励多生,和强制计划生育。未来,新中国刚成立时多生的婴儿即将进入老年,80后、90后的小夫妻即将承担工作于社会压力的同时,还要承担赡养四位老人的义务,医疗、养老、陪护也给社会最大的压力。

未来，印度人口的确可能比中国多，但是他们是年轻人多，中国是老人多。你说那个国家负担重呢？哪个国家日子难过呢？哪个国际可能饿肚子呢？

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-07-12

作者：蛮简单回复日期：2008-7-12

《瓷中华》

中华的文化代表有很多，瓷器是一种；瓷中的华美，需要向全世界传播。

www.cooc.com.cn 将“瓷中华”翻译成英文，可以这样表达：curioofchina，简写 cooc

人到了这个年龄，满脑子想的就是创业，瓷中华又是一个构想：办一个网站，全部是纯中国瓷器，聘请大学毕业，英文好的学生，将瓷器的文化用英文传播，外国人要了解购买瓷器，第一选择就是这个网站。

这样的一个生意应该如何做？

请润土兄多给点意见。

-----

中国普通的老百姓没几个人见过价值连城的中国瓷器。而美国、法国、意大利、英国的老百姓见过的精美中国瓷器比中国人多，美国大都会博物馆、英国大英博物馆、法国卢浮宫里，他们将非常重要的馆来单独展出中国的瓷器。

许多私人更是以拥有传家的中国瓷器为荣，外国高文化素质的阶



层对中国文化包括陶瓷的研究甚至比普通的中国人还精通,所以说好莱坞洋人拍的《花木兰》、《功夫熊猫》的中国元素的精准表达,让今日之国人深感羞愧。今日鞑旦之文化培育的大学生,如何能向世界展示中华之文化?

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-07-14

作者: \_老处男回复日期: 2008-7-13

大哥,求你帮我们出出主意~~~

本人现在深圳,想从家乡海南进一批名食(海南四大名食之一)来深圳打市场,该如何去打开这个市场?

谢谢~~~

---

我没去过深圳,不了解当地的饮食商业状况,你可以观察在这座移民城市里,外来饮食是如何布局与经营的,也可以观察那些成功的外来食品是如何取得市场份额的。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-07-14

作者: gypsyboy3 回复日期: 2008-7-13

润土大哥,

我打算作一个关于保险的本地的网站.大哥看看有什么前途吗.

我的认识:1 现在人们对保险认识的不断加深 2 经济收入增加 3 货币贬值这些原因使保险的需求越来越高.但是,现在保险以主动销售为主,这种模式让人不厌其烦,对保险产生严重的逆反心理.所以现在保险需要一个新的思路.我希望提供一个传播保险知识的平台,能

为客户提供真正适合的产品.

问大哥,保险可以不像脑白金那样卖吗?

作者: gypsyboy3 回复日期: 2008-7-13

另外,我不是卖保险的.我只是想作个网站而已.

---

与保险相关的商业运作,诚信最重要,要像卖脑白金一样去忽悠就完蛋了,脑白金是礼仪之邦变异的商业怪胎而已。

保险商业的成功运作是慢热、渐进的模式,消费者的忠诚度、信任度,保险品牌的美誉度最重要,你想做保险网站,你首先要明确你未来的商业目标和商业模式。

你目标是赚保险公司的钱,不赚消费者的钱,说明白点,这条食物链就是保险公司吃消费者,你再吃保险公司溢出的一点食物。拿动物世界来说,你是鹰,保险公司是狮子、猎豹,狮子、猎豹看不远,需要借助鹰的眼睛,当它们看见某地的天空鹰在盘旋,就知道那里有扑食的猎物,鹰通过提示狮子、猎豹目标的出现,最终分享这份丰盛的美味。

所以,你必须把网站建设的非常吸引保险消费者,告诉他们当地X公司的Y保险产品如何,Z公司的S保险产品如何,并提供各种保险套餐的比较服务,免费提供一些保险的理赔服务,让你的网站成为当地消费者首选的保险网站。

当你的网络聚集着本地最大的保险消费群的时候,昔日里像狮子、老虎一样威严的保险公司,一定在跟你抛眉眼。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-07-14

作者: lyysad2228209 回复日期: 2008-7-1

大哥,这次深圳的房价要调整到什么时候?这次调整和三级城市相关大吗?谢谢。

---

### 《深圳房价是中国经济的晴雨表》

深圳房价是今日中国热门话题,北大教授打赌房价上涨被事实证明他所谓的北大教授徒有虚名,我不知道他教授头衔怎么搞来的,作为普通老百姓可能看不清房价背后的经济规律,但是作为经济学教授而且是北大的教授也看不透的话,也证明了今日之北大早已经鱼龙混杂了。

房价是购买能力、土地政策、社会住宅保障体系、经济发展的晴雨表。

深圳是经济最发达的地区,也是社会保障最好的大城市之一。

深圳与二、三线城市不同,她的投资性购房远大于实际的居住需求。既然是投机,那么银行利率、银根的松紧最能影响投机性的商业运作,而真是的需求则影响较小,所以,深圳房价涨的最疯,跌的也疯,而深圳最具有居住价值的地区,却有较强的抗跌性,就是这个道理。

其实,深圳正面临着中国经济的第二次转型,第一次是主动的转型,所以深圳不痛苦,第二次转型是全球化经济的逼迫下的转型,作为最大城市体量的深圳,它是痛苦的。

第一次转型，是大量中低素质移民进入，市场不断被放大，而第二次转型需要大批高素质人才的支撑，而高房价是高科技产业的越不过的坎，所以全球化高科技产业基本不在大城市诞生，中小城市却会诞生出高科技产业聚集群。未来的城市模式，是大城市小型化（卫星城）。所以深圳在此次中国经济转型中并不具有绝对的优势。未来，深圳的高科技公司，一定会在教育资源、人文资源丰富的中小城市建设研发基地，以此减少产业的成本、规避深圳高房价对人才的桎梏。所以说：未来高科技公司人才能够购买的房价，就是深圳房价的指导价，这时一个平衡点。我们不要看打苦力的如何抱怨房价高，他们是未来深圳边缘化的人，如果说高科技公司的老总抱怨，高房价吓跑了人才，那么房价一定还要跌。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-07-16

作者：2008年了回复日期：2008-7-14

作者：目光呆滞的润土回复日期：2008-7-

作者：哭泣的项羽回复日期：2008-7-8

大哥可以对江西人做一个简单的评价吗？

.....

---

天上九头鸟，地上湖北佬；三个湖北佬，抵不过一个江西佬

穷山恶水出刁民，江西因为不是穷山恶水，所以此地不出刁民，因为缺少刁民，所以江西出不了皇帝，不过此地却是个山清水秀的好地方，更是读书的好地方，江西是近 1000 年来状元和宰相最多的地

方，可见此地是藏龙卧虎之地，湖北佬岂是佬佬的对手。

江西还是中国道教渊源很深的地区，道教讲究心学，所以他们非常有心机，明朝的名相几乎出自江西，可见江西人的谋略是之高深。虽然江西人很谋略，但是他们却总是败在湖南人的胆略之下，因为湖南人有胆，他们更狠。

---

哈哈，有意思，那老大，能不能也稍微具体评价下湖南人，他们为什么有胆？

作者：fengyun38 回复日期：2008-7-1

哈哈，有意思，那老大，能不能也稍微具体评价下湖南人，他们为什么有胆？

我还期待这个，希望大哥评论...

---

《社会与人性》杂谈三

《湖南人的人性》

在近代、当代的中国，湖南人被公认为最具有胆量与狠劲的人，从曾国藩到毛 XX，百年来湖南人一直左右着中国的政坛，其超人的胆量与狠劲使其成为近代诞生中国将军、元帅最多的省区。

胆量和狠劲其实就是男人应该具有的雄性激素与搏杀的胆量，理论上分析，全世界的男人，都应该具有这种搏杀、拼死战斗的勇气，为什么今日之中国，男人们普遍绝少雄性激素，好像只剩下湖南人尚有血性，这就是今日国人疑惑的问题，也是网友给我出的考问。

我想分析湖南人的人性首先从历史的角度去分析，分析他们的人性如何保持或者转化改变的，其次再从地理位置、经济位置去分析，这样，我们就可以立体而清晰地了解湖南人的人性，轻松地理解他们的胆量与狠劲的成因。

### 极权遗漏的湖南

分析历史首先要分析当时的政治体制，在不同的政治环境中，体制要求臣民具有设定的人性特征，那些异类分子必先被政治体制抹杀而后社会之安定。

中国历史上的政治体制，一直是中央高度极权与中央极权藩王相对分权，不断变化的历史，即使在中央集权最高度的历史时期，由于交通、通讯的阻隔，那些远在天边的藩王也拥有很大的权利。在那些天高皇帝远的地区不是皇帝说了算，而是藩王说了算，即使藩王错杀了人，皇帝想救也爱莫能助。所以说，在中国的土地上，京畿重地，藩王之区域，一定被政治权利绝对地控制，百里之内不可能出现土匪流寇，皇帝对藩王非常地器重与恩赐，对他们的政策就是守住朝廷的大门，不让外族入侵即可，另一个要求就是忠于朝廷不要造反即可，所以说，中国的藩王的政治地位比皇帝略地些，皇帝身边的王爺、重臣对藩王也必须礼让三分。

在皇帝与藩王专制权力辐射的区域内，任何造次的魔头必须被灭杀，土匪、流寇被株连九族，从株连九族的惩罚方式看，古代中国统治者似乎就已经了解人体基因的科学，那些九族之内具有血性基因的人种被一次一次灭杀，到最后京畿重地附近的区域只剩下狗腿子、白

眼狼了，气宇轩昂的男人基本被杀光了。即使，漏几个有胆的人，在公开凌迟的恐吓中，也把胆给吓破了。

在皇帝、藩王两级极权的政治专制下，湖南是被政治体制忽略的地区。湖南相对皇帝天高皇帝远，湖南相对藩王也天高藩王远，这是极权专制政治体制相对薄弱的环节，是强权政治的相对空白点。湖南相对是极权政治体系遗漏的空白，云南有云南王、广东有南王，而湖南王没有湖南王，湖南只有大大小小的山寨王。

### 腹地交通的湖南

在地理位置上，除了京畿重地和藩王之地，必须消灭土匪外，随代以后的大运河两侧也必须剿灭土匪，所以大运河两侧、京畿重地、藩王之地的老百姓全是顺民，那些有胆量有狠劲的基本被杀光。剩下的几个狠的，也是泼皮无赖的草狗，只是恐吓老百姓的假胆罢了。

湖南作为腹地，其交通位置非常的重要性，湖南是边疆与政治中心必经的交通要道，四川地势险要，蜀道难于上青天，湖南的丘陵地势则较便与人与马匹的运输方式的通过，所以说湖南是京畿与藩王之间的驿道，这就为土匪的诞生创造了合适的土壤，土匪有个共同的特点，就是抢外地人，不抢本地人，古代以来他们一直抢外地的商贩，近代南方的许多货物改走海路，他们就抢开始当地的富家(打土豪)，当地人有钱人则组织私人武装反击土匪。到清末后期，皇帝下台、藩王倒台后，湖南的政治体制彻底被真空，整个湖南社会是山寨土匪与庄园私人武装共存的社会结构。

### 智慧的湖南土匪

在土匪众多的区域能够有能力生存的土匪也必须懂得学习的道理，那些没有智力，不懂得管理土匪，不懂得统一战壕（不同时期，拉不同人进同一战壕，用完后弃之）的土匪，基本被其他土匪和私人武装消灭。

到后湖南土匪时代，所有的土匪都非常的精明，他们不同于其他地区的土匪，他们学习文化、研读历史，他们是中国最具有文化的土匪，是会吟诗作画的土匪。那些 XX 冲（散落山沟的小村落）走出来的土匪，无钱读书，就自学成才，那些 XX 深宅走出来的富家子弟，一定是考入黄埔，立志成为职业军人。所以，后期的中国，湖南土匪和私人武装的战场，在湖南撕开了大口子，在没有皇帝、没有藩王的中国，他们凭借国人仅剩的胆，把战火烧遍了全国。这个持续的大暴动是资产阶级革命吗？不是，因为革命者没有资产。它是无产阶级革命吗？不准确，因为无产阶级是无产无地的工人。而湖南人凭借自己胆量与狠劲夺取天下后，我们切不可忽视他们的智慧与文化。

胆量与狠劲是表面的，其实所有的土匪都具有上述的人性特点。湖南土匪之所以最具有能量，是因为他们最有文化和智慧，所以说每当一小股湖南土匪与一大股 XX 地的土匪合并后，最后的土匪控制权一定被湖南人所控制，事实证明从西南到西北、再到东北，没有一个地方的土匪比湖南土匪更具智慧，那些昔日里呼风唤雨的匪首，一当与湖南土匪合作后，不是消失就是被冷藏。

当我们浓缩历史，从宏观的高度去分析，我们就应该明白湖南人的人性特点的成因是三方面造成的：



一、远离皇帝、藩王（权力中心）、大运河（经济命脉）；

二、交通驿道，便与抢劫，丘陵地貌，即可耕作又便于隐藏，拿起锄头是农民，放下锄头是土匪。

三、残酷的土匪环境，逼迫土匪们不断地学习提高文化。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-07-17

作者：梧\_叶\_儿回复日期：2008-7-16

楼主您好！

我们镇上有几百家做户外灯具的工厂，我也在一家灯具厂打工。现在我想去外地开店销售这边的灯具。我大概能借到10万-15万左右的钱，货源也不成问题，就是不知道去哪个城市会比较好？也想去实地考察一下，但心里没底，我该考量些什么呢？该以什么样的标准来选择呢？恳请楼主指点一二！

我们这儿有很多的人到全国各地开店，工厂的很大一部分业务都是从这些门店来的。

期盼您的回复，谢谢！

-----  
现在的灯具零售赚的钱基本上被灯饰城的地主盘剥走了，地主看你今年赚钱，明年就涨租。你只能靠门店外的集团用户外赚去额外的利润，才可以生存。

你如果有社交的资源、能力，可以拿下目标集团客户，那么你就可以去外面开店。

你如果借的15万元亏完了，他们不要你还，你也可以去外面开

店。

去外地开店，考察当地的商业环境看两样东西。衙门、学校。

衙门像白宫，学校像黑窑，你赶快逃离此地。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-07-17

作者：398020966 回复日期：2008-7-16

请教润土大哥一个问题

现在国内的展会风行，毫不夸张每天都有一个城市在开展会。企业现在对展会的需求真的如此旺盛？展会在近几年会往一个什么方向发展呢，很想听听大哥的看法。

另外，现在各种戴着学术性帽子的业内交流会，颁奖会也大行其道，牵头的都是些“协会”“学会”什么的。我们是做军工服务的，前段时间我们搞了一个会，来的很多的都是国有企业的人，很多人从外地赶到北京后乱七八糟的地方去了一大堆，却在最后连会场也没进过。很想听听大哥说两句，哪怕寥寥几句。因为大哥每次的回复都能带来惊喜。

---

### 《论非常态的商业模式》

当常态的商业赚不到钱的时候，就会出现许多非常态的商业。

理论上说：常态的商业模式是互惠共赢的模式，工厂>总代理>区域代理、>门零，市场划分清晰、分配利润也清晰。同样，大卖场、装饰城也给予商户合理的租金，政府在商业布局上也规划合理，避免商业位置的重叠，定位的重复而产生商业的恶性竞争。

一当常态的商业模式无法运作或者赚不到合理的利润的时候，那么商业的逐利性就驱使商业模式向非常态去转变。

今日中国大陆由于政府体系、制度、运转的非常态，导致商业模式一直无法常态运转。所以，许多名校的 MBA，海龟的 EMBA 葬身在大陆的商海，除非他所领导的公司有足够的资本全控整盘的商业运作，或者有独有的技术控制商业的核心。否则，他很难长期地立于不败之地。

商业与军事非常的相识，分析中国的商业模式，大家可能不明白，如果拿军事比喻，可能就比较清晰些。那些名校的 MBA、EMBA 就像黄埔军校的高才生，黄埔的学生与外军打战绝对不输外敌，同样，EMBA、MBA 的学生与国际大公司打交道也有很好的优势。但是，一当海龟商业才俊与国内非国际性大公司做生意的时候，他们就想昔日黄埔的常胜将军一样，被一帮没读过兵书的农民击毙在孟良崮上。

教课书上写的，沃顿商学院教的一定是常态的商业形态。对于非常态的商业模式他们却知之不多，也不会教你，教你就送你去死，因为西方社会一直是正常态下运行的社会，所以他们的社会才达到今天文明的高度。所以说，名校的高才生是常态商业模式的专家，对于非常态的商业模式，他们则是不识字温州农民、福建渔民、潮州小贩的手下败将。

所谓的非常态就是无规则、无定式的商业模式，它瞬息万变、无影随行。他的商业模式不考虑整个行业未来如何健康的发展，也不会顾及商业伙伴的利益。一旦利益瞬间出现的时候，他们迅速出手，捞

取利益后又瞬间消失的无影无踪。

现在的所谓会展商业模式、协会、颁奖会的推销模式正是非常态的商业模式的典型案例。

正常的商业模式里，每个行业都有商业的淡旺季，商家与房东、地主的关系也是固定的租金，行业旺盛发展的时候，没有淡旺季之分，所有商家都可以盈利。其实这种繁荣也是短暂的，因为资本的趋利性会投入盈利丰厚的行业，摊薄行业的平均利润，所以说所有的竞争性行业均有淡旺季之分。

在竞争激烈的行业里，商家们淡季亏本，等待旺季的时候补亏并获取利润。旺季时的商家必须先赚去已经亏本的钱，补亏后再赚的钱才是自己的利润。如果某个商家淡季不亏本，只做旺季，那么他就一定可以赚钱，即使他赚的很少，他也是赚，而那些在淡季亏本的商家，如果旺季赚的很少的话，那么他就一定亏惨了。

规则上讲，地主、房东是不会与商家签只承租旺季的合约，行业商会也不会允许会员商家在旺季搞乱市场。

但是，在中国这片神奇的土地上，会有许多神奇的故事在发生，比如展览馆是公益性的，却被廉价的做为大卖场，展览馆巨大的基本建设的开支由政府承担，因为所有的巨大建设里的利益肥缺，会驱使官员们投资大型基建，而日常的维护拨款里是没有油水的，所以展览馆日常的开支就可能困难。于是，展览馆巨大的商业体量，成为有商业嗅觉人的目标，他们利用这个平台选择春节旺季倾销年货，选择装修的旺季倾销装饰材料，总之，商人们利用这个平台，在不同的商业

旺季倾销不同的商品，于是，有所谓会展倾销模式的地方，其商业环境被迅速恶化。当商人们正常业态无法赚钱的时候，这时整个社会就充满着尔虞我诈、假货泛滥。

西方发达国家非常重视市场环境的培养和自我约束机制，政府严厉打击倾销的商业模式，因为倾销是毁灭性的商业模式，可是大陆的政府官员，从来没有这种商业远见与智慧，他们任凭商业的流氓毁灭市场，毁灭未来，漠视守法、遵章的公民在正常商业模式下苟延残喘，最后把他们逼良为娼。

同样，协会也是这个道理，它本是公正的非盈利机构，它具有维护本行业规则、规范的义务，可是，现在的协会多数是半官方的官僚机构。既然是官僚，那么他就一定会为自己的一点私利毁灭整个行业、整个市场的环境。因为，你不要跟他谈规则，谈未来的远大理想，谈祖国、人民的未来。他要谈大道理，他是传媒大学的一级教授。其实，协会的官员只问你一句话：“明天我不在位了，你给我钱吗？”。

综上所述，在非常态的政治架构中，在非常态的社会契约中，只有非常态的商业模式与之和谐，那些正常态成功的商业模式只是商业演讲大师口若悬河的素材，或是大学教授的成功教案罢了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-07-18

作者：sighgo 回复日期：2008-7-1

11点钟看帖，不知不觉已经近2点，而且还有很多没有看完。首先对大哥的生活态度和人品表示由衷的敬佩，其他不胜枚举。

也想借助大哥的透彻的分析能力指点一下：弟有稳定工作，因兴

趣在淘宝网站开了一家小网店，下班之余在淘宝做点小生意，网络倒腾点进口小商品，虽然利润微薄，但收入也大致和薪水相抵。

但网站买卖门槛低，竞争者众。作为有意做大生意的兼职卖家，不知大哥有什么好的建议吗？

---

你才看了三小时的贴，就迫切地想知道最终的答案，我如果让你很容易得到答案，你一定记不住，一定不觉得文字的分量。越是有价值的东西，越不会浮在表面上，其实，需要淘宝的不仅是物质产品，书籍、文字等思想才是最值得淘宝精华的地方。古人云：“书中自有黄金屋”说的就是书本的文字里隐藏着黄金，在这里看此贴的网友多数要花几十天的时间，方可浏览一遍这三百多万字的贴子。我建议你静下心来，花44天的时间来指正这44页的贴子，或许其中真有你寻找的黄金，当你自己寻到宝藏的时候，自有一份快乐体会文字的价值。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-07-21

作者：天使的魔鬼的天使回复日期：2008-7-2

这几天楼主大哥没有出现

作者：西域阳光文化回复日期：2008-7-2

怎么回事啊

---

周六去南山竹海度假、周日回程途中挥了几杆高尔夫（练习场发球），夺得PK第一名（三十几名度假游客临时娱乐比赛）获得罗兰牌高级夏被奖品一个。周六晚上，因为宾馆里无网络而未打开随身笔记

本电脑。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-07-21

作者: xiaoniao1999 回复日期: 2008-7-21

作者: xiaoniao1999 回复日期: 2008-7-18

润土大哥:

你好,小弟又有问题想请教麻烦大哥!

想做一家无店铺仓储式通过网络、电话直销的免费送货商贸公司(有一点货源基础),目标客户群为高校师生,以会员制特惠诸形式激励,与周围商业区的商场超市、附近便利店争一杯羹。藉此非常想听听大哥的建议和忠告!!!二次跪求》》》》。

三顾茅庐啦!!!哈哈

-----  
你的网络、电话直销免费送货的商业模式无法与商场超市、便利店竞争,更无法分一杯羹。

商场超市、便利店做的是实体商业,是看得见的、摸得着的生意,商品以日用生活消费品为主;

你要做的是虚拟商业,这虚拟生意应该以虚拟商品为销售对象,即无保质期要求的、另类、个性化的非高价商品,以非日用消费品为主。

说直白些,则表述为实体商业卖物质(满足生存的需要),虚拟商业卖精神(满足快乐的需要)。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-07-21

作者：最高发院 001 回复日期：2008-7-16

那咱们湖北人呢？

-----  
没去过湖北，只能依葫芦画瓢，胡扯一下了。

春秋战国时候，湖北做为楚国曾经辉煌过，自从屈原投江后，湖北人被冤屈了二千年。时至今日，国泰民安时，好事落不上湖北人，国破民难时，坏事全摊上湖北人。

湖北地处南北东西交汇之处，北方造反殃及湖北、南方起义横扫湖北、西边割据烽火湖北、东边剿匪血洗湖北，所以说湖北人是中国历史上最遭罪的人。

历史上，湖北人从没有绝对地登上过权力的最高点，他们被政治、经济冷落了二千多年，在这种压抑的历史氛围中，造就了湖北人有心机、小心、缺少霸气的特点。他们包容，却被外来者统治；他们勇敢，却少些凶悍；他们小心，却谨慎过度。湖北人缺少归属感、成就感，他们悲愤中充满一种忧郁的失落。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-07-22

作者：天使的魔鬼的天使回复日期：2008-7-18

润土大哥请指点一下：

在新疆南疆的一个县城，当地主要作物是棉花，好多农民都有几百亩到几千亩土地，他们都住在县城，开车种地（低于 20 万的车很少），在土地上是做长工的外来打工农民，其实这些地老板也是来的较早的外地开荒农民和有关系可以批到荒地开发权的官员。这儿的土



地是可以容许买卖的。

这儿是我见到的真正靠土地耕种最富的农民，在这个县城感觉人们很有钱，但各种服务业发展很差，吃食品种简单，物价很高（普通条件很差的饭馆低于 10 元钱吃不到一碗面），很多常见的物资也缺乏，这儿的农民的孩子上中学基本都去市里的私立中学。小学生假期好多都送去学跆拳道，总之就是钱多，只要是看中的东西可以出价很高，请大哥指点一下，在这个县城做什么生意比较好

作者：天使的魔鬼的天使回复日期：2008-7-22

润土大哥请指点一下：

.....

-----

此地的商业状况我不清楚，棉农的籍贯结构我也不清楚、宗教信仰的结构我更不清楚，所以无法选择具体的商业项目。

通常中国农民富裕后会做出三大选择：修椅子坟、包二奶、赌博。这南疆县城没有祖坟，也不想自己百年后葬在此地，故此没有修椅子坟的打算；再者这里没有多余的女人被包养，一个萝卜一个坑，富余的内地女人也不敢去这偏远的县城，故此棉农们没机会包二奶可，且就这巴掌大的地方，有二奶也无处躲藏；第三，小县城的民风相对纯朴，赌博的风气还没有形成，所以依靠开赌场赚钱机会不成熟。

他们既然喜欢没事在家呆着，你不仿首先考察一下太阳能绿色环保装修集成系统的市场规模；二、卫星电视解码器、卫星锅的销售维护；三、无限宽带的家庭网络布线和电脑杀毒、安装、维护。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-07-22

作者: duhanjiaoyu 回复日期: 2008-7-22

润土大哥您好

我今年刚刚大学毕业是学音乐教育的

我想开办在山东诸城市开办幼儿园请您给分析一下可行吗

小生刚刚大学毕业无任何经验还请大哥多多指点啊

诸城市是全国百强县级市排 43 位

大哥我等您的回复啊再次感谢大哥

---

你刚刚毕业就想找捷径登天,看帖子也想跳过前序、中间内容直奔大结局,其实,我也没有开办幼儿园的经验,我不知道如何指点你。除非我完成以下作业后,方可指点你。

1、放低身价去一个幼儿园打工; 2、与年轻的妈妈聊聊天,记录她们的想法; 3、了解当地名牌小学的招生条件; 4、了解诸城市的人口结构; 5、地域性的收入差异; 6、就业的状况。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-07-22

作者: 934220333 回复日期: 2008-7-19

元朝帝国的兴衰至今仍让蒙古人自豪。偶曾在内蒙乌海呆过一段时间,与一个本地人比较熟。他说过这么一段话:我们蒙古族基本上被汉化完了。懂本民族文字的人没几个。大街上所有的门面房,已经政府机构,国有企业都必须弄蒙古文字的翻译在招牌上。也曾听过蒙古人这首歌,感受到歌曲里的无奈和悲凉。现在史上不管是蒙古族还

是建立清朝的女真族即满族，近代历史上似乎没了他们的身影。

作者：934220333 回复日期：2008-7-19

润土大哥怎么看待这个现象，能评论一下么？

作者：gxk20213 回复日期：2008-7-21

元朝帝国的兴衰至今仍让蒙古人自豪。偶曾在内蒙乌海呆过一段时间，与一个本地人比较熟。他说过这么一段话：我们蒙古族基本上被汉化完了。懂本民族文字的人没几个。大街上所有的门面房，已经政府机构，国有企业都必须弄蒙古文字的翻译在招牌上。也曾听过蒙古人这首歌，感受到歌曲里的无奈和悲凉。现在史上不管是蒙古族还是建立清朝的女真族即满族，近代历史上似乎没了他们的身影

---

蒙古人的衰退源于清朝的对蒙古的人口政策。清政府规定，蒙古人生的孩子，男人只能留一个传宗接代。其余的都要出家，出家的人享受王公待遇，由政府出钱。政府在蒙古大力建造寺庙，清政府的口号是，建一座寺庙，胜养十万雄兵。只要蒙古人口减少了，对北方的威胁也减少了。就这样，蒙古人在清朝大量减少，也引起了蒙古有志之士的不满，所以才有中国的皇帝对他们不好之说，最后也从祖国分离出去了。

---

这个分析？

---

《慧眼看的世界》

这世界上的人，99%的人只用凡眼看世界，只有1%的人或者更少的人在用慧眼看世界，其实每个人都具有慧根（思辨的思维），当打开了慧根后，他的慧眼也就打开了，这时，他慧眼里的世界就是凡眼所未见的景象。

从表面的历史长河中分析观察，我们知道无数的国家从繁荣到灭亡，无数的王朝从辉煌到灭亡，无数的民族从昌盛到灭亡……这是凡眼所看见的世界，是立体的世界，也是三维的世界。

当你打开慧眼后，就发现时空的存在，时间的概念，短到微秒、长到光年，立体的世界是随着时间的变化在改变的，王朝、国家、民族也是这样，随着时间的变化，它们无时无刻地在改变，当你可以转换时空的概念看世界的时候，你的慧眼就能看见四维的世界。

慧眼再智慧的话，则可以看见灵魂，可能大家认为灵魂是虚无的，其实灵魂是存在的、是精神的、虚拟的，它存在于生命的神经信息中，一切的生命都有灵魂，从蝼蚁到大象都具有灵魂，其实灵魂也具象的，它以声音、影像、气味、谐波的形式存在着，有些动物可以感知声音、有些可以感知影像，有些可以同时感知声音、影像、气味。当A生命的影像、声音留在了B生命的记忆里时，即使A生命消失了，但是A的灵魂依然存在B的生命里，A的灵魂依然存在，如果B的生命也消失，则A的灵魂也就彻底地消失了。当我们可以感知灵魂的时候，慧眼里看见的世界就是六维世界。

王朝、民族、国家也是这样，它们也具有灵魂，即使王朝、民族、国家形式上不在了，只要它们的灵魂还在，那么王朝、民族、国家就

没有消失，这灵魂就是语言、文字、图像、影像，古代人将图画刻在岩石上留下灵魂，今天人们可以用影像记录在电子芯片上、录像带上留下灵魂。这世界曾经有许多的王朝、民族，由于他们没有留下影像（舞蹈）、文字、语言（歌曲）、图像，也就是说他们没有留下灵魂，所以他们彻底地消失了或者即将消失。而那些留下文字、语言、图像、影像的民族则保留了下来。同样是保留，那些更具有思想价值、美好价值的文字、语言、图像、影像，才值得后人去珍藏、传承，所以未来也只有文字更富含智慧，语言更俱交流的灵魂符号被得以传承。而那些呈一时之勇的民族，即使依靠血腥的残暴统治了全世界，它们也因为缺少智慧的文字、优美的语言，而使民族的灵魂得不到传承，逐渐被世界所抛弃，甚至消失在本基因人种后人的记忆里，导致本民族从地球世界彻底地消失。

中华民族的优秀不是四肢发达而优秀的，是因为文字、语言、图像的传承悠久、优秀而优秀的。一个人只要认识千字文中的一千个汉字，就可以独自传承中华民族文字的灵魂，中华民族也是世界上最早使用印刷书籍的民族，我们也有歌曲、舞蹈等肢体语言的传承，我们还有拼音记录文字的声音发声方式，传承民族的语言体系。

当蒙古人消灭中华民族肉体的时候，中华民族的灵魂还在，所以不到百年，蒙古人消失在中原，中华民族重新站起来了；

当满族人开始消灭中华民族精神、灵魂，用文字狱给国人戴上精神枷锁的时候，中华民族的灵魂消失了，从此满清的灵魂统治了三百年。今天，即使满族人消失在中原，满清的灵魂依然存在，电视里到

处是辫子戏剧、生活中到处是奴才影像。曾几何时，这片土地上有一个声音宣布中华民族站起来了，可是几十年过去了还继续在趴着，不是中华民族不想站起来，我们不仅想站起来，我们还想去赶英超美，还想跑步进共产主义呢，可是不知道为什么大脑总不做主、四肢也总不听使唤。

其实，当中华民族的文字彻底白字的时候，中华民族的文字开始白痴了；当中华民族的语言彻底白话的时候，中华民族的语言也开始白痴了。于是，这片神弃的土地上没诞生出诺贝尔文学家大江健三郎、川端康成，却诞生出大作家余秋雨；诞生了一位才华横溢的诗人海子，可是他宁愿去卧轨也不留念这个世界，却留下诗人王兆山让国人呕吐着，，与这个无耻之徒生活在同一个世界，真的是国人的悲哀，当中华民族诞生出王兆山的时候，这个曾经伟大的民族已经消失、已经堕落、已经肮脏，即将在地球消失，当一个民族的灵魂已经消失的时候，这个民族还存在吗？

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-07-23

作者：gxk20213 回复日期：2008-7-22

你所说的中华民族似乎是汉民族吧。灵魂就是汉文化。

---

白话文应该没错吧，是一个民族进步的象征吧。日本韩国将中国的文字弄的更简单。似乎他们没有变白痴。文明的程度似乎更高了吧。当然他们没有屏弃汉文明的精髓。这也就是中日韩3个国家的人站在一起，中国人比起来更不像孔夫子的传人。完全一个2流子。呵呵

---

汉文化就是两河文化,是黄河、长江孕育出的文明,它渊远流长、博大精深。老子的智慧、庄子的哲学、李冰的水利科学、祖冲之的数学、华佗的医术、鲁班的技艺……等等,这些中国智慧的化身揭示着这片神奇的土地上的人们,曾经充满着思辩的智慧、灵巧的双手。当日本大和民族、大韩民族也移植了两河文明的智慧后,他们不再愚昧,他们从此变成华夏文明的化身,他们呵护一切相关此文明的历史遗迹,爱护她、呵护她……而在两河文明的发源地,一切记录文明的遗迹被彻底地毁灭,鞑旦们恐惧她,他们毁灭黄河、毁灭长江、毁灭文明历史的痕迹……

白话没错,错的是完全阻隔了文言文的传承,于是我们称呼别人的父亲叫家父了,称呼夫人叫爱人了,二奶叫亲密的战友了,挽联上除了永垂不朽不会写字了,除了响亮的口号不会说人话……

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-07-23

作者: small 勇回复日期: 2008-7-22

老大,最近我有一次发财的机会,如果我有五十万的资金,可以购买6个成熟商铺,每年的回报在八万多,商铺的拥有者是我的朋友,问题是,我要怎样操作才能弄齐这五十万资金呢?

---

首付30%,其余按揭,用租金付按揭;

把自己房子抵押贷首付;

找一公务员朋友担保贷首付,房子抵押给此朋友,给他一份回报;

其余的方法也很多，但是属于诈骗。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-07-25

作者: line\_回复日期: 2008-7-22

润土大哥:

您好!一年多前有幸发现此贴,即每天必读!在此感谢您无私的奉献!

另,本人有一创业想法,想请教您、听听您的意见,恳望能得到您的回复!想法如下:

产品: 世界各类顶级品牌香水

销售方式: 批发

批发对象: 美容店、健身中心

理由: 1、个人认为,上述两店的顾客具有一定层次的消费水平且具有一定品味;

2、上述两店销售香水的成本比高级商场的成本低,因此,同一品牌香水可以卖比商场便宜,具有优势!

---

西方人多狐味,需香水除味;

西方人多舞会,需香水诱惑;

香水在空气纯净的地方,方显芬芳;

香水在空气污浊的地方,更显污浊。

中国人黄皮肤,需要增白除皱保湿产品;

中国人无体臭,很少需要什么香水产品。



作者:目光呆滞的润土 日期:2008-07-25

作者: chekin 回复日期: 2008-7-2

润土大哥: 您好!

我有 2 个问题希望你可以帮忙一下~

1: 我一个朋友开了一个网络公司: 目前自己标榜主要业务是电子杂志, 但是公司开业 1 年多了, 此业务没有任何盈利, 他们公司的网站是:

www.youngoo.com, 在这一年中, 公司生存实质上靠了 2 个资源:

1, 做了我们省质量监督局一个翻译的单子, 盈利 10 多万。

2, 他干妈在电厂有些小单子给他做~

质量监督局的关系已经搞僵了, 现在只有他干妈那里还有些小单子做了, 所以现在他入不敷出, 压力很大。

我的问题是: 他公司的电子杂志业务有发展的可能吗? 以他现在的资源最好的出路在哪里?

第二个问题, 您认为武汉汉正街的出路在那里, 未来的发展会是什么方向, 作为个人如何把握这里的机会?

呵呵……我的问题比较多~~盼复~&#8226;~

---

杂志靠哗众取宠的封面吸你眼球, 靠阅读收藏的价值吸你钞票, 靠规模读者的数量吸引广告投放。所以, 《福布斯》、《财富》靠富豪排名、明星排名吸引眼球, 《胡润百富》也靠排名吸引眼球, 《财经》则靠内容的独特价值、财经大案的内幕消息吸引眼球, 那些时尚的杂

志则靠美女封面、新潮内容、时尚搭配吸引读者。

网络新闻逐渐取代电视新闻、报纸新闻成为新闻的霸主，新闻的价值在于及时、快捷、准确，网络不但快而且具有互动的功能。杂志与报纸的价值更具有收藏、阅读性、愉快性、欣赏性、品味性，而纸质杂志可以将上述特性表现出来，电子杂志缺少收藏、阅读性、愉快性、欣赏性、品味性的优势，现阶段依然是纸质杂志更具商业价值。

武汉汉正街未来将成为城市历史的遗迹更具有价值，武汉可以复原汉正街部分原貌让后人体会改革开放初期时的繁荣景象，建立一座博物馆展示当初汉正街的非凡、辉煌，展示当初义乌、东莞、深圳的荒凉；展示出当时汉正街富豪的中国排行，也展示昔日富豪今日的状况……所以说从商业的价值看，汉正街更具有历史符号的价值。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-07-30

作者：A 大海回复日期：2008-7-29

《社会与人性》杂谈四

《八卦与宿命》

---

看不明白！

作者：zyz0110 回复日期：2008-7-29

《八卦与宿命》

理解的比较模糊，似懂非懂！

---

八卦是易经的图标，古代中国人通过观察星象的变化规律，了解

世界万物的变化规律，揭示了自然辩证的思维方式，其精髓就是：穷则变，变则通，通则久。告示世人世界时刻在变化。

当算命先生为了谋生的时候，则故弄玄虚地易经说得深不可测，他们将人们的生辰八字、面向、姓氏等等说做人们命运的根本。他们拿出八卦图欺骗人们相信所谓的命运安排。当整个社会的人们没有科学知识和思辨能力的时候，往往就被算命先生所谓的八卦所左右着社会的思维。此刻的历史，从皇帝到平民多数缺失了智慧和思辨的能力，这个历史时代就是八卦的时代，也称作巫师的时代，这个巫师的时代里，人们做事先算卦，与人合作先看面相、婚姻媒妁先测八字、衙门落成、新房乔迁先摆神器，连新桥落成先让主子起个八卦的名字，免得冲了主子的生辰八字。于是乎，人们看见衙门屋檐上摆着刀剑等神器，门框上镶着镜子，门厅前铺着八卦图案，主子测奴仆的八字，奴仆测主子的八字，他们算卦抽签诅咒仇人，甚至铲除八字相冲的家人……

皇帝会任命名叫疆固的瘫子做守边大将军，会任命名叫库丰的文盲做户部侍郎……

店家老板会请名叫钱进的白痴做掌柜，会娶旺夫的弱智做婆娘……

当一个国家由瘫子驻守边疆、文盲掌管户部的时候，整个江山社稷只能听天由命了。

当一个店家由白痴做掌柜、弱智做婆娘的时候，整个家族只能听天由命了。

当人们无法左右自己命运的时候，将这种听天由命的状态称之为宿命，自己的命运就就是天上的一颗星宿，上天早就注定了命运。

所以说：当人们不按科学自然规律去做事，却按照八卦迷信去做事的时候，当事人和被左右的人们只能听天由命地等待宿命的结局了，这结局 1%是喜剧的宿命，99%是悲剧的宿命。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-07-30

yhxe 比我强，我这年龄时还是糊涂蛋，上述的分析，如此思想深度太恐怖了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-08-05

者：zjsxzld 回复日期：2008-8-5

foolbaby 兄弟不是不满而是郁闷啊，老弟他在情感天地原创了一个贴没人顶，另一个贴只有六个网友顶；跑到贴图专区转发了一个少妇的哭诉……强贴(转载)图片，图片哭诉妇女被丈夫爆打的打油诗，有 10 个网友顶破了个记录，他在创业家园发了十个贴，有六个无人顶。身为硕士、敢贴自照而自信的他，看着近千网友顶目光呆滞的贴能不郁闷吗？他能看得起呆滞的我，我要再不理他，岂是太不人道。

还有比他更郁闷的，杨白劳看着黄世仁平反了，正郁闷呢，那个炸碉堡的看着敌人又回来了，正郁闷呢，那个刘青山正郁闷呢，---我想帮他们解闷，可是我做不到

---

不是我喜欢以恶意的眼光看待这个世界，一路看下来，实在觉得润土兄的经历过于传奇，所有的故事倒像各种商业案例的总汇。呵呵

闰土兄您一直强调为人待友如何，但是从上面这句讽刺，我倒觉得，以您目前的经历胸襟（如果自传属实），和淡定处事的态度。不该为某些网友的质疑有如此反应吧。

我只是一介水民，不劳您花时间看我资料来嘲笑啦嘿嘿

---

当时觉得 foolbaby 兄弟喜欢与人顶针，总以怀疑和不屑一顾的眼光看待别人，于是，分析了一下他回帖的内容与方式，反击了一下。本想是告诉他每个人需要一个正常的心态、乐观、积极的心态看待世界。否则，处处与人作对，在现实世界里是很难合群的。

回击后，我也觉得自己可能错了，我不应该去计较，我知道我需要批评的声音帮我洁净、助我提高。于是，后面的回帖里的质疑、反对的声音，我不再反击。其实，我不反感别人批评我，我喜欢那些积极善意的批评，我也感谢回帖的每一位网友，更包括 foolbaby 兄弟，如果没有 foolbaby 兄弟的互动，我也写不出《阎王篇》啊。我只是真心地祝愿每位网友养成一个良好的心态、积极的心态、乐观的心态，更希望大家学会智慧的批评方式、善意的表达方式，这样在以后的人生道路上就可以更加的顺畅。现实生活中也是这样，许多人心意是好的，可是他们往往在不合适的地点、以某种不恰当的表达方式，把最亲近的好朋友、最信任他的领导给得罪了，所以说学会批评的艺术比学会夸奖的艺术更重要。大家可以看看自己的同学、同事、亲朋好友、邻居伙伴，那些会逢迎拍马的不一定个个事业成功、高朋满座、风顺水，但是那些不懂得批评艺术、只会讽刺挖苦的人一定是被家庭、

朋友、社会所抛弃的人。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-08-05

作者: kaka0024 回复日期: 2008-8-

作者: 原始资料回复日期: 2006-5-23

作者: 目光呆滞的润土回复日期: 2006-5-2

作者: 原始资料回复日期: 2006-5-22

“驴子”这一段还没看懂，请高人再点拨一下～

---

中国社会在动荡的时代，就会出现“马无夜草不肥，人无横财不富”的故事。这太平军杀了多少的富户、乡绅，这天王兄弟之间的自相残杀又死了多少兄弟，那些富户、乡绅省吃简用，节约了多少代。到头来一场空。这蒋氏骡马车的运输大户，就因为这畜生认识回家的路，把别人杀了几十年抢来的财宝，拉回来了，知道的人全死了，只有驴子知道，可是驴子不会说话呀。

我只能说这么多，当今中国商界这个一夜之间发了横财的人，当然知道我在说谁了。

---

悟。

楼主太强了

想成为像您一样睿智的人，但，如何入手？

---

翻了一下前面的帖子，这一段还是没看太明白，这人到底是谁呢

---

1864年（同治3年）7月19日，曾国藩的湘军攻陷天京，破城前夕城内的太平军的将军、官员纷纷准备逃命，他们将多年打土豪积攒的金银细软、古玩字画、珠宝玉器统统打包装运，委托蒋老板往外运，这蒋老板是天京城的骡马运输的大户，相当于现在的大搬家公司、大出租车公司。可是，曾国藩把天京城围得像铁桶一样，连一个蚊子也飞不出去，那些没有战死的太平军将军与士兵，即使被俘也大部分被曾剃头点了天灯。所以，那些被委托运输的财宝根本出不去，而满城屠杀的时刻，谁还在意这些到处乱跑的骡子驴子啊。于是，那些比人命大的骡子、驴子又驮着满身的财宝返回了自家的骡篷、驴圈。这躲在地窖里的蒋老板哪里敢想到，数百头骡子、驴子驮回了金山银山般的财宝呀。估计连老天爷也没想到，这太平军杀了十几年，杀了十六省的财主、富家、官家得到的这些财宝，居然被这中华门边的蒋老板不废吹灰之力给得到了，按照现在统计方法，这蒋老板是一夜间成了全球首富。

同样，在现代中国，这一夜暴富的事太多了，如工商银行入股平安保险，凭借中国第一银行的实力，帮助平安保险稳坐第二保险公司的宝座，一夜间政策规定银行必须退出综合经营，于是这平安第一大股东的财宝居然当废纸给扔了。

平安的财宝毕竟大家可以看得见，最让大家看不清的是无形资产的那些财宝，在虚拟社会的今天，股票、股权、网络注册用户、点击率、信用资料、客户资料等等虚拟的资产可能比真金白银更具有价值。

所以说：假设中国工商银行与中国银行合并的时候，高级官员一定是抢位子、抢房子、车子，如果你是银行数据中心的总经理，那么你什么好东西也不要拿，什么位子也不要抢，你只要拷贝出两行完整的信贷数据资料就可。然后，独自成立金融信用网络公司，而且央行规定所有的贷款客户必须出具历史信用鉴定证书，而你是唯一一个具有完整数据资料的“高科技”公司。以此类推大家就可以发现许多一夜打开阿里巴巴大门一夜暴发的故事。

假如，当国内贸易部与对外经济贸易部合并的时候，你要部长位子吗？你要豪华轿车吗？你要完整的对外贸易信用数据记录吗？

不过，我并没有嫉妒他的意思，我只是告诉大家，机遇是为有思想准备的人，有头脑智慧的人预留的，只有眼光独特的人，思想独特的人，长相独特的人，才具有抓住瞬间机遇的能力。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-08-05

作者：小驹马爷回复日期：2008-7-3

润土大哥，我想在个小县城开个拖鞋凉鞋专卖店，可是这县城已经开有一个大型的鞋店（投资百来万的吧），卖的都是几十到一百多块钱大众型的。而我只有十来万的资金，我应该如何操作？我是南方的，这里夏天大多是穿拖鞋凉鞋的，而且都是几十块的多，大哥给小弟出个点子吧？先谢了！

---

小店与大店竞争要避免正面交锋，要选择精品、特色、富有人情味道的商品。比如你可以定制新婚夫妻新婚百年恩爱的对鞋；爷孙天



伦同乐大小对鞋；妈祖保佑鞋；高三学生的状元及第拖鞋……总之，不要在价格战上动脑筋，不要在以次充好上动脑筋就行。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-08-05

作者：gxk20213 回复日期：2008-8-3

润土大哥，网络推手联盟你怎么开待，跟你以前提出的创业是不是有相似的地方啊。网络推手前景会不会职业化将来？我不是这一行，只是好奇。

---

设想是好的，但是运作的时候，往往像乱发小广告的令人厌恶的家伙一样，把某商品或者某网站弄的没有层次，变成下三烂的玩意儿了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-08-05

作者：愤发屠强 回复日期：2008-7-29

请天涯网友帮忙分析下在下的问题

苏通大桥通车对南通的经济意义

望各位不吝赐教

---

苏通大桥通车的确拉近了南通与上海的直线距离，理论上说：未来南通将大大提升其经济地理的区位优势。

不过，毕竟南通没有世界独特的自然风景资源，宜人的天然美景，所以，南通与上海的距离再近，南通也不可能成为上海富豪的后花园。

从经济的角度分析，如今全球化的经济模式中，某一地域的经济

发展与当地政府的决策领导的思路有着直接的关系。南通的经济发展需要从长远的时段、全球化的角度去定位，利用近海的优势，附近农业产业的资源，苏北前沿的优势，去打造一个产业集群，或者吸引来世界第一的产业龙头，由此龙头配套出下游产业；或者自己打造出完整的配套产业来吸引世界第一的产业巨头；同时，也投入相关的教育资源培育产业集群需要的人力资源。这是一个复杂而长远的谋略，通常大陆的地方官员很少具有这种远大的战略眼光与智慧。多数官僚们会把劣质粉丝混进高级鱼翅里，会为了自己粉丝那点蝇头小利把一盘丰盛的美味佳肴给搅黄了。在定位和经营城市的思路，苏南江阴和太仓的政府官员的思路就非常的清晰，假如南通的处以上官员具有他们的思路，我想苏通大桥的开通真的具有非凡的经济价值和战略意义了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-08-06

作者：hxx\_2000 回复日期：2008-8-5

还有三天就是百年奥运了，大哥对之次盛会后的中国经济形势怎么看？如果大哥年轻的时候会不会借这次盛会发笔小财？但目前中国的中小企业很难，创业也很难。大哥是不是也认为目前不是创业的好时候呢？

---

盛会后的中国经济一定是转型的经济，转型是孕育分娩的阵痛，也许成功、也许流产，或者生个健康的宝宝，或许生个怪胎。

我作为平民是不可能从此次盛会中发财的，温州人、东莞人发财

是因为那里没有大的重点工程，每天有小的工程，小的项目、小的业务不停的发生。假如温州、东莞也只有大的工程的话，那么那里就一定没有那么多的老板，只剩下几了隐形富豪罢了。像奥运这种大工程，国际奥委会背后的利益集团要分羹、国际大财团要分羹、国内的大财团要分羹、名人要分羹、强人要分羹……，难道我一介草根也能分到羹？那个发明无风状态红旗飘扬的专利人现在穷的快跳楼了，利益集团一滴水也没施舍他。

创业的一直存在着机遇，只是不同时期适合不同的人去创业。该用下半身去创业的时候，你却用脑子去创业，那么收获的只能是创伤。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-08-07

作者: oneforall2005 回复日期: 2008-8-7

央行上调商行信贷规模急放 2000 亿救助中小企业

---

润土大哥认为此举有助于缓解中小企业的融资困局吗？

---

止痛药可以缓解病人的疼痛，并不能彻底根除病人的病根；  
沙漠里给迷路的人一口水可以缓解他的饥渴，并不能救他出沙海；  
要解决中小企业的困局，就必须寻找出困局的根源，如果不从根本上解决问题，那么困局就必然最终变成死局。

我们可以从这几方面寻找根源：

中小企业依靠什么赚钱？

中小企业有丰厚的盈利支撑科研投入吗？

中小企业的知识产权受到严格的保护吗？

中小企业可以吸引高级人才吗？

中小企业可以培养高级出人才吗？

中小企业可以形成完整的产业链吗？

中小企业可以打通上游能源、电力、资源的瓶颈，获取产业链上最丰厚的利润？

中小企业可以打通下游国际品牌对国际市场的垄断？

中小企业可以打通国内连锁商业巨无霸对国内市场的垄断？

中小企业有自己独立的金融体系、融资渠道、资本市场？

假如一个产业没有实力吸引高级科研人才、经营人才，产业需要的能源、基本生产原料又被其他集团控制着，资金也被其他集团控制着，又没有资本股票市场的融资渠道，没有资金搞研发，有研发成果的又得不到保护，你说这个产业有希望吗？

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-08-08

举国同庆共祝北京

今天是 2008 年 8 月 8 号，是北京 29 届奥运会开幕的日子，是国人圆百年之梦的好日子，我们祝福北京、祝福奥运、祝福祖国未来成为绿色中国、科技中国、人文中国。

一百年多年前，中国是当时世界经济排名第一的国家，是当时世界公认的大国，可是中国却在列强眼里的弱国；今天，中国虽不是经济排名第一的大国，但是中国已经是世界列强眼里的强国。

北京奥运向世界展示中国，北京奥运也向国人展示世界，奥运前

后的中国,应该是巨变的,巨变的不是宏伟的场馆,不是宏伟的表演,而是中国人的胸怀,今天的中国人终于明白了一个道理:大国不是疆域大,而是国人的胸怀要大,这样我们也可以用微笑面对善意的讽刺,用赞许面对善意的抗议;强国并不是军事强,而是国人的意志强、身体强、文化强、思想强。

这次中国花了 2800 亿人民币向世界打开了大门,假如从此国人的心门也被打开的话,那么即使是花了 2800 亿美元也是值得的。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-08-09

作者:目光呆滞的润土回复日期:2006-1-1

.....

如果硬要给中国找个交响乐的话,那就当数响声震天的锣鼓莫属了。

那整齐划一的翻飞击鼓,扬起了黄土高坡上千年的尘埃——蔚为壮观;

那整齐划一的吼声号子,震裂了忠孝牌坊上千年的御碑——令人震撼。

当尘埃落定后,当御碑倒下后,国人的心里没有了蔚为壮观、令人震撼,只有那无尽的漠然与空荡。

.....

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-08-11

作者:fengyun38 回复日期:2008-8-10

俄罗斯与格鲁吉亚战争解析与预测

大哥,现在有没有资料分析一下这个,这好像是一个小小的火种,会不会成为一根异火线?

-----\*

出手开战是为了取得谈判的筹码;  
前面打、后面谈,打打谈谈、谈谈打打;  
不能大打,却要小打,两大集团不会大打,为了平衡,却必须小打。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-08-11

写了篇《梦评北奥开幕式》,结果发了三遍,发不上去,只能明天在发了。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-08-12

作者:羊跳1号桥回复日期:2008-8-9

.....

大哥您对张艺谋的作品怎么看?闲下请点评这个人。从这个人的特点分析他所做的一些事情。我还满喜欢看大哥以前分析湖南人性格的。

-----

### 《梦呓北奥开幕式》

2008年8月8日晚8时,一缕星光划过漆黑的鸟巢上空直射在鸟巢顶端的日晷,日晷开始缓缓地转动,它突然发出一道闪光,霎时间点亮鸟巢里整齐排列的数千星缶,星光齐耀照亮整个夜空,震耳欲聋的欢呼声即刻响起,瞬间又漆黑一片、寂静无声,接着吼声与击缶

声铿锵有力地震撼着地球；忽明忽暗与魔幻飘忽的光影飞掠星空，中国最顶级的大导演张艺谋，用他这种恢宏的气势拉开了北京奥运会盛大的序幕。

接着，一幕幕美轮美奂的唯美影像，一曲曲摄人魂魄的天籁之音，让鸟巢里十六万观众如痴如醉，让电视机前数十亿观众如梦如幻……老布什醉了、小布什入醉了、罗格入醉了……，我也醉了。

醉醒后的罗格主席赞美它的华美、醉醒后各国首脑赞叹它的震撼，醉醒后全球华人赞誉祖国的强大，醉醒后各国友人赞许中国的成功。

我也一样，被美轮美奂的魔幻带入梦境了，又被缶声吼声震撼醒了，醒来后我惊讶巨大美丽的和平鸽在舞动钻石翅膀、我惊叹五色星环漂浮在迷人的夜空，于是我又醉了……突然，我被满场的欢呼声震撼醒了，我看见远古的夸父飞在了天空正追逐着太阳。

坐在电视机前的沙发上，我看完这气势恢宏、如梦诗画般的开幕式，做了一场如痴如醉的美梦，醒来后，我平复了刚才澎湃跳动的心，躺在沙发上慢慢地又进入了真实梦乡……睡梦中突然一阵撕心裂肺的痛让我醒来，我睁开空洞的眼睛遥望历史的银河心中掠过一丝悲凉，我试着回忆着刚才的梦呓。

华美

北京奥运开幕式的确是美轮美奂，非常的大气磅礴，将今日之人们带入远古的、灿烂的、文明的历史长河，如诗如画的华美影像印证着中华先人的文明。老谋子大导演用他独特的智慧与才情，导演成功了这部奥运开幕史上的最大片。

苍白

当我透过华美瑰丽的外表，分明可以看见一片苍白，不是开幕式的苍白，也不是内容的苍白，更不是老谋子的苍白，而是国人教育的苍白。一个拥有十三亿人的人口大国，一个拥有无数“一流大学”、无数“文化大师”、无数艺术大师的文化大国，却让老谋子这个“文盲”独自担当起这副承载着辉煌历史、国家荣誉万斤的重担。

从老谋子的角度看，他是幸运的，这幸运是由于他失去了接受正规教育的不幸，他 51 年出身，却不幸于 68 年初中辍学了，这短短的十年里，学校也大炼钢铁、大 Y\*进、大 J\*荒、文化大 G\*命。这个几乎是文盲的孩子，在思想稚嫩时、身体稚嫩时就被赶入了社会、让他脱离了神圣的教育流水线，所以他未被超级的教育软件格式化他聪明的大脑；另一个幸运是他喜欢摄影，他学会了用眼睛细察自然世界的丰富色彩，学会了用心灵感知影像的美妙动感。

由于他是“文盲”，所以在他的脑海里，没有一成不变的标准答案；在他的眼里，没有灰白两色的固定色彩；在他的心里，没有规规矩矩的条条框框。

由于从小父母没有杖罚他，老师也没机会修理他，所以这小子胆子特大，他把西湖当画纸，他把漓江当画笔，他把太和殿当歌台。2008 年 8 月 8 日，他居然让鸟巢装进辉煌灿烂的中国历史，用唯美的画卷圆了中国人百年的梦想。

不过，当华美梦幻过后，我隐约看见幽暗的夜空里许多影子闪现，这影子好像是科大小神童宁铂、又好像是绘画小神童 XX、钢琴小神



童 XX……影子是那样的哀伤，是那样的苍白。

震撼。

北京奥运开幕式，缶声震撼、吼声震撼、中华先人的活字印刷、指南针、造纸、火药的发明令人震撼，恢宏的画卷讲述着伟大的发明令世界震撼。

悲凉。

当大明的远洋船队驰骋在碧波浩瀚的大海，我清晰地看见郑和的裤裆里已经空荡荡，空荡荡的裤裆是男人的悲哀，更是民族的悲哀，于是，指南罗盘变成神汉手里的巫器、纯洁的白纸串成纸钱祭烧在坟头、印刷字模变成囚笼枷锁着诗人、作家的人头……。

老谋子导演的不是 5000 年的历史长卷，是 5000 年历史残卷，其实，老谋子内心里一定无数次演绎过完整的历史画卷，演绎的时刻，他的内心也一定是无限的悲凉。就像欧洲的艺术、思想家、文学家一样，只要想到欧洲黑暗的中世纪的景象，内心就无限的悲凉。

心里演绎的画面就是：第一幅：鸟巢里，整齐地跪着扎辫子的数万男人，甩着马蹄袖，高声呼喊万 W 岁；第二幅：满场凌乱地躺着的鸦片鬼，一缕缕青烟在袅绕；第三幅：一桌桌麻将铺满球场，哗啦啦地声响震耳欲聋，突然声音嘎然而止，又一声巨响响彻夜空“胡啦！”；第四幅：万人砸锅炼铁的壮观画面；第五幅：万人忠字舞；第六幅：万人俯卧撑……第 N 幅：万人打酱油。

我睁着眼睛回想着刚才梦境的梦呓，电视机里飘来了刘欢站在地球之巅演唱的摇篮曲，和着这轻柔曼妙的歌声，我又被轻推进温柔的

梦乡，睡梦里我又开始做起美梦，我梦见了我跟伟大的金将军一起观看《阿里郎》的大型团体操，主席台对面数万人用鲜花拼成我标准的头像，刷！画面一变，我与金将军一起挥手向前矗立在高山之巅……我在美美地陶醉在将军盛大的欢迎表演中，突然，有个人拽了拽我的衣角，我转头一看是老谋子大导演，老谋子撇了撇嘴角对我耳语道：“这金胖子要搞奥运会的话，其他不谈，开幕式绝对是天下第一”……我梦境跳跃，我梦见我在不停地寻找可爱的五个福娃，可是我找啊，找啊，找啊……连一个福娃的影子也没有……我入眠后的前半夜，兴奋陶醉美梦连连，后半夜却睡的很沉睡的很死，以至于，第二天中午醒来后脑袋还昏昏沉沉。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-08-13

作者：思念匕首回复日期：2008-8-12

我今年 28 岁，因为没有保险，我想自己投一份保，可是我不知道应该选择什么样的保险公司。

我主要是想上一个养老保险和医疗保险，还请问那位明白的老师为我指点迷津？前些天有个泰康的业务员告诉我可以买他们的万能险比较好，一年只需缴 3000RMB 的基金连续 10 年后可以返还所有钱+利益，问下润土大哥了解这个公司怎么样吗？

作者：寂静的雪野回复日期：2008-8-12

一直在这个贴里潜水，断断续续多长时间我也记不清了，收获颇多啊。今天出来冒个泡，以示感谢。顶润土大哥。嘿嘿

另：TO：思念匕首，年纪轻轻买什么养老医疗保险。

---

## 《社会保险与商业保险的选择》

个人分富人与穷人，保险分社会保险和商业保险，社会保险里政府不赚钱，即使亏本了，政府也必须动用财政资金弥补社保的不足，这样政府至少可以让被保险人按照此时的物价水平领取相应的养老、医疗的保险收入，让你在家里可以有口力，让你在医院可以有口气。

商业保险是富裕阶层为保证富裕的生活而预支的保险，投保后一旦生意失败或者身体病倒，可以得到一定的财务保障。投商业保险的人，缴保费后他过着富裕的生活，不缴保费他依然过富裕的生活，唯一的区别是，投保后可以保证他未来至少过上小康的生活。

未来毕竟是虚幻的，通货膨胀、资产缩水、地震、战乱、瘟疫等等不确定的因素很多，20年后，你投保的保险公司兑现对你的承诺，可能每月给你一万元，不过，也许你拿着这一大叠钞票只能买两碗面条充饥。

钱对于富人来说像大米，大米多了就必须采取防霉、防鼠等安全措施把它储藏起来，这叫“深挖洞、广积粮、不露富”，所以说：富人如果没有危机意识、保险意识，那么财产就得不到保障，现金、资产、存款就可能被贬值、被挥霍、被无谓地消耗，一旦发生经济危机、社会危机、政治危机，也许昔日的富翁就可能落魄为今日之穷人。

钱对于穷人来说是种粮，要一定留下部分种粮播种粮食保证来年有吃的，更要保证今天有米吃的，所以，穷人只有今天、没有未来，保险就是保未来，穷人保了未来，就没了今天，更活不到未来。

对于保险投资来说：穷人投社会保险，富人投商业保险，穷人保的是命，富人保的是财。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-08-13

作者：geqian88 回复日期：2008-8-6

润土前辈，花了4天时间看到了十三页，感触太深了，看的我时而泪流满面，时而热血沸腾，我是个西北贫困县念完高中因经历98年洪水灾害而无法继续念书的农村女孩子，小时候有着你和小军前辈一样的梦想，一心想做一番事业，不想走像我母亲那样结婚生子再带孙子那样传统妇女的路，尽管我没学历，没背景，也没钱（十几万在股票里一不小心亏完了）我还是想改变自己的命运，改变我爸妈的生活环境，不想依附男人而活！

我家在西安，现在大搞城市建设，请教前辈西北这里，有什么商机

作者：geqian88 回复日期：2008-8-11

润土前辈你好，最近才看到你的帖子，真是想见恨晚！用5天时间一口气看完了所有的跟贴，心中万分钦佩，万分感动！我现在也是一个失败之人因投资失败，一无所有，走投无路，不甘于失败想振作起来，重新为自己的理想而奋斗！在看帖子之前就萌生了去做保险的想法，原来你曾经也在走投无路的时候去做过保险，你的思维在下非常佩服，想请你将做保险的经验与技巧和整个行业的前景分享一二，谢谢了，期盼你的回复！

作者：geqian88 回复日期：2008-8-13

请教多次润土前辈为何都置之不理呢？莫非现在正专注于看奥运？！郁闷中。。。。。

---

历史厚重的地方、官僚沉迷过去、拒绝思想创新；

大搞建设的地方，贪官飞蛾扑火，哪管民生艰难；

西安是中国历史最厚重的地方，这里两千年贪官延绵不绝，两千年刁民也层出不穷，是一幕幕贪官与刁民演绎双簧闹剧的大舞台，……杨乃武小白菜……宝马假彩、正龙纸虎……

今天，百万网民打倒了一只纸老虎，却打不倒一只真老虎。所以：你一个人改变自己可以，改变历史将很难。在这片神弃的土地上，凭我的智力，最多也只能做个周正龙的二哥罢了，老虎吃肉、我喝汤，老虎喝汤、我歇菜。

做保险的话，如果你胆子像芙蓉姐、脸皮像木子美、手段像范冰冰，你就去做财险或者集团用户的人寿险。

如果你诚实善良、和蔼可亲、任劳任怨，你就去做健身教练、美容顾问、幼儿教育顾问，或者跟教练、顾问们做朋友，这样你就可以有机会推销你的人寿保险。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-08-13

作者：fengyun38 回复日期：2008-8-12

开幕式从形式上来讲，确实不错。

作者：dzj\_0714 回复日期：2008-8-12

是啊，感觉是很苍白。什么都没有表现出来，就像看了一会儿庙

会。估计外国人是被美丽宏大的画面吓唬住了。呵呵

作者：宇宙0 一粒沙 回复日期：2008-8-13

我想这次老谋子做的很轻松，因为老谋子想透了一点，“只能成功不能失败”。怎样做才万无一失，“无为”。呵呵所以我说老谋子很轻松。

场面气势色彩这是老谋子的专长

文华“5000年历史残卷”就够老外们喝一壶的了，只要装裱好点就行。

---

### 《从梦想分析你的年龄》

每一个人都会做梦，有噩梦也有美梦，在欢乐快乐的时刻，人们一定做着同一个美梦，甚至全世界都可以做着同一个美梦。

虽然梦想的一定是美梦，但是梦想的方式却一定不同，一个民族、一个国家的梦想方式其实跟一个人的梦想方式是一样的，老人总是独自在回忆美好的过去，他总是向年轻人唠叨着过去的辉煌，年轻人却总是独自在憧憬着美好的未来，他总是向老人描述着未来的灿烂。

同是在做梦，年轻人的梦境一定是新颖的、新奇的美梦，老人的梦境一定是曾经的、旧历的美梦。老年人的美梦再美，它总让你似曾相识；年轻人的美梦再稚，它总让你耳目一新。

当你发觉自己的梦境总是回忆的时候，你可能真的老了，至少是你的心理年龄老了；当你发觉自己的梦境总是憧憬的时候，你可能真的年轻了，至少你的心理年龄小了。

西班牙人用弯弓射箭的新颖梦境告诉世界他们充满激情与活力；  
澳大利亚人用水火交融的新颖梦境告诉世界他们充满激情与活力。

我梦见五个福娃在一棒一棒地传递着火炬，火炬点燃了孔明灯，孔明灯缓缓飞起，飞到鸟巢的顶端，点燃起那熊熊的火炬。

我又梦见福娃点然一颗小花炮，花炮“嗖”地飞起点燃了火炬。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-08-13

作者：ysh 易水寒好看回复日期：2008-8-13

老大好，看老大的言论想不悲哀都不行。

---

冷眼看世界，热心面未来，心可以热，脑不能热。

理性的人，生活幸福的人喜欢看悲剧，体会悲伤痛苦，珍惜现在的幸福；

感性的人，生活悲惨的人喜欢看喜剧，体会幸福快乐，忘却命运的悲苦。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-08-14

作者：独闯你回复日期：2008-8-13

看到开幕式里宣扬的大大的“和”字，我在博客里写了下面几行字：

问：和从何来？

答：和从争来。争中求和，和中有争，无争无和。

但我想，开幕式里的“和”当仅仅要求的是一个单纯的“和”吧

---

开幕式表演的“和”字，我能明白它的含义，中文字体通常有甲骨文(殷商时期)-金文又称钟鼎文、钟石文(西周)-大篆(东周)-小篆(秦)-隶属(西汉)-草书(汉)-楷书-行书，即使再精简至少也有五种字体，为什么只选三个“和”字代表，我不明白。难道这也要三个DB啊？

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-08-14

作者:独闯你回复日期:2008-8-13

润土大哥有关注过田奇庄、冉云飞的言论吗？我非常佩服他们的敢言，但他们的博客经常被封，不容易追踪，动不动就追丢了。

我想润土大哥的内心应该和他们一样。盼望着越来越多的有着深邃独立思想的国人站出来，引导越来越多的国人明、慧。

---

《社会与人性》杂谈五

《论大清国的言论自由》

在你的提示下，我略览了一下他俩的文章，写的内容的确胆子较大，若在汉代要被官刑，若在大清要掉脑袋。

其实，在春秋战国以后，中国人就没有了言论自由，老百姓说真话找死，P大将军说真话找死，L主席说真话找死，光绪皇帝说真话找死，……看不惯的话，顺治帝可以出家也不能乱说话。

表面上看，天下的确是皇帝的天下，真实的状况却是皇帝的命运比普通老百姓还悲惨，皇帝多半短命、多半死于非命，皇帝呜呼后，



其最至亲的亲人也多半不得善终。所以说：二千年以来，中国的皇帝与老百姓一样没有言论自由，一样是失去言论自由的受害者，老百姓说真话——被害死，皇帝听不到真话——被害死。

为什么中国一直没有言论自由的土壤呢？是皇帝的专制吗？

不对，中国也有开明的皇帝、与民同乐的皇帝、让臣子畅所欲言的皇帝。当我们撕开历史厚重的伪装，揭开历史迷乱的假象，我们可以清晰地看清整个江山社稷却是被宦官阶层与太监阶层控制在手中，到中国社会的历史后期阶段，其阶层日益庞大，上——他们控制皇帝，下——他们控制百姓。即使，某一个宦官摇身一变登基为皇帝，他也无法摆脱被控制的命运，因为有了宦官阶层，他就失去了皇帝的宝座，他必须忍受宦官的愚弄，这样他至少可以保住自己伪皇帝的宝座。

普通的中国老百姓看不清中国宦官隐身的秘密，当他们发现中国出现了某位好皇帝，盼望着好皇帝帮他们彻底消灭贪官阶层的时候，老百姓根本不知道，他们心中的好皇帝不过是宦官手里的棋子罢了，皇帝根本没有能力消灭贪官阶层，贪官阶层就是宦官阶层，你想想，皇帝的身边全是宦官，宦官怎么能自己消灭自己呢？当他们发现皇帝要消灭他们的时候，他们一定联手起来害死皇帝，二千年以来，宦官要联手害死皇帝，就像踩死蚂蚁一样的简单。那些被处死的贪官其实只是宦官内部争斗的牺牲品罢了。

如果大家还不明白其中的奥秘，我就打个比喻：宦官是藤、皇帝是大树。藤没有强劲的茎干，他们自身无法雄起，它必须依附于大树

往上爬才可以生存，藤必须保护大树，大树是它们赖以生存的基础，所以在原始茂密的森林里，每个大树都依附着许多藤枝，当藤枝爬满大树全身的时候，那苍天大树也就快临终了，于是藤就必须再次寻找新的大树缠之、爬之。映射在政治上就是：开朝的时候，宦官较少，朝廷上下尚有些生机，等宦官繁衍的越来越多的时候，那么此朝代不是快寿终正寝，也一定是在苟延残喘。

中国社会从春秋以后在儒教独大的环境中，整个社会就逐渐变异成一种怪异的社会结构，东方社会看不透它、西方社会更看不透它，这怪异的根源就是整个社会一直生存着一个隐身的宦官阶层，不管朝代的改变，时代的更迭，他们都牢牢地控制着整个社会的政治的命脉。西方社会的农民也好、国王也好，只要把政治利益、经济利益重新分配好即可，所以他们变革成功了。日本也好、韩国也好、美国也好，只要资方与劳方的政治利益、经济利益分配好了即可，他们也变革成功了。中国却一直无法变革成功，这时因为宦官们总是让老百姓打皇帝，同时也躲在皇帝的身后打老百姓，近代社会宦官们则告诉老百姓帝国主义是敌人、资本家是敌人、地主是敌人。当老百姓推翻了皇帝、打跑了帝国主义、打到了资本家、抢光了地主后，他们无法明白自己为什么依然被奴役。

宦官阶层一直无法消灭的根源是还在于他们生存能力太强了，而且是隐身的存在，他们从来不走向前台，他们的根系深入到社会的各个层面，又隐身伪装自己，导致中国社会一直陷在变革的泥潭无法动弹。

宦官阶层生存的最大法宝就是控制言论的自由，他们不让皇帝知道真相，古代他们在皇帝身边布置耳线，近代则在皇帝身边结党抱团，他们甚至为皇帝单独印刷报纸欺骗皇帝，他们让皇帝开心、让皇帝荒淫、让皇帝玩物丧志、灭杀一切藐视皇帝权威的挑战，皇帝越强大，宦官手中的牌就越强大，他们可以携天子令诸侯。宦官阶层对老百姓的信息也是封杀一切真相，对那些敢于说真话的老百姓一律绞杀。假如大清朝代也有报纸、电视、网络的话，他们一样会采取非常手段控制、封杀、屏蔽所有危及宦官阶层稳定的消息，即使你隐晦、含沙射影也无法逃脱他们的无情绝杀。

总之，只要中国社会隐身的宦官阶层存在着，那么一切的言论自由都是奢望，皇帝的圣旨将依然被篡改、皇帝的遗嘱将依然被销毁、学者的文章将依然被封杀、草民的帖子将依然被屏蔽……

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-08-18

作者：天使的魔鬼的天使回复日期：2008-8-16

奥运的脚步已经走过一半，昔日的体育强国俄罗斯淡出了，强项不強了，何也？

作者：fengyun38 回复日期：2008-8-17

中国，太牛了，金牌数已经 35 块了，今天当定第一名了。

作者：leon\_nl 回复日期：2008-8-18

大家对奥运如何看，赛程到现在

---

《透视奥运金牌背后的隐秘世界》

楼上的“天使的魔鬼的天使”兄弟说：“昔日的体育强国俄罗斯淡出了，强项不强了”，说对了一半，应该说：“昔日的奥运金牌大国俄罗斯淡出了，昔日体坛强国依然存在，他们不再梦想摘取奥运金牌，他们梦想着摘取体坛里皇冠上的明珠”。

今日之中国人不敢奢望那皇冠上的明珠，我们正梦想着奥运的金牌，正丰收着奥运的金牌，沉醉在奥运金牌的排名第一喜悦中，雪耻着那昔日东亚病夫的耻辱。其实，每块奥运金牌背后都有个人的隐秘世界，也都有奥运金牌获得者所在国家的隐秘世界。通常，我们只看见奥运金牌表面上的荣耀，却看不见金牌背后的隐秘世界。

#### 金牌上滴落的泪水

奥运金牌获得者得奖的时候，我们如果看见他（她）脸上露出灿烂的笑容，喜悦的表情，那么我们可以判断出他（她）此刻一定非常的幸福、非常的快乐。但是，有很多运动员在获得奥运金牌的时候，眼中却充满泪水，甚至于泣不成声，那么这夺框而出的泪水流露的是什么样的感情呢？是幸福吗？是悲伤吗？通常，我们会认为他实现了梦想，他激动的哭了，泪水一定喜悦是的眼泪。是的，人在非常激动、高兴到极致的时候，会哭，会流泪。也就是说：当运动员心中的金牌梦想终于实现的时候，他激动地流出了幸福的、快乐的眼泪。其实，梦想分为两种，一种是美梦，一种是噩梦。当美梦实现的时候，圆梦者会激动地流泪，当被噩梦纠缠的人，结束噩梦的时候，他也会激动地流泪，所以那些地震废墟下爬出的幸存者，那些走出集中营获得自由的被奴役者一定会流泪，眼泪流出的是曾经的恐惧、曾经的悲伤、

曾经的绝望。

这两天，我看北京奥运比赛的时候，比赛中，我看运动员的精彩表现，比赛结束的时候，我通常会观察他们的眼睛，因为他们的眼睛告诉我，他是圆了人生的美梦还是结束了自己人生的噩梦。

那些圆了自己奥运金牌美梦的运动员，会激动地跳起来，会挥舞着双拳欢呼，会与身边的亲人、好友、教练拥抱，会披着国旗满场跑……

那些用奥运金牌结束自己人生噩梦的运动员，通常会掩面哭泣，嘴角抽泣，仰天流泪……多少辛酸、多少悲伤就是为了这块金牌，他怎么能不难过；多少亲人、多少家人身陷苦难，就等待这块金牌，他怎么能不难过；多少儿时的伙伴依然苦难，他怎么能不难过；万一得不到这块金牌，自己将依然身陷苦海，他怎么能不难过……

所以，当运动员眨着眼皮，眼中闪着晶莹泪花的时候，他的泪花告诉我“他金牌的背后是非常幸福、非常快乐的隐秘世界”；当运动员闭着眼睛、咬着嘴唇、泪水流淌的时候，他的泪水告诉我“他金牌的背后是非常悲伤、非常难过的隐秘世界。

### 奥运三段梦想

百年奥运伴随着百年的梦想，第一段梦想是顾拜旦个人的白日梦，第二段梦想是被政治绑架后的噩梦，当政治逐渐地远离奥运的时候，它终于进入了第三段的美梦阶段。

我们分析获得各国奥运金牌的数量变化可以清晰地知道噩梦、美梦的变化轨迹。当纳粹德国发现奥运的金牌可以证明雅利安民族优越

的时候，纳粹德国立即举国奥运，不惜一切代价地培养训练德国的运动员，他们在 1936 年终于圆了德国在奥运会上的第一金牌大国的美梦。二战后的前苏联和民主德国等东欧集团的国家都曾经举国奥运、举国追求金牌地大搞体育。此后，他们的政府都圆了自己奥运金牌的大国美梦。

二战结束后，两大集团阵营建立的初期，东欧在军事、体育上非常的强大，东欧集团的老百姓也为他们的强大激动不已。而西方集团透明的财政体制，使得西方国家只有民生工程没有重点工程，更没有体育金牌的重点工程。而东欧集团利用强大的政治体制，将巨额资金的、人力物力的资源投入体育金牌的项目中，所以，五十年代、六十年代、七十年代的时候，他们在奥运会上所向披靡，东欧集团是奥运会金牌的大国，不过，后期由于国家资金投入到这些面子工程，导致老百姓医疗、教育、养老等矛盾问题日益突出，科技、工业、农业的发展日渐衰败，臃肿的体育官僚体制成为国家财政的巨额负担，最后东欧国家无力承担举国奥运的财政投入，连吃饭都成为困难。

如果要简单地概括奥运的历史，我们可以发现二战的初期，东欧国家先算政治帐，不算经济帐，到后期是经济无法承担，则普遍采取兴奋剂作假的手段美化政治，最后，当丑陋的画皮被撕破的时候，奥运的金牌大国彻底地为世界所唾弃。而西方集团的国家则只先算经济帐，后算政治帐，政府不投入资金搞面子工程，由于不在乎面子，所以开始的时候，在奥运会的金牌上的确没有面子，到后期的时候，由于国力日渐强大，老百姓富裕了，老百姓自掏腰包的投入体育的运动

锻炼自己，后期的奥运金牌逐渐地被西方老百姓所垄断。

形象地说：奥运的金牌历史是东欧体育政治官僚集团与西方私人体育俱乐部之间的竞争，东欧政府把奥运的金牌当着天大的事，西方的政府则不把奥运金牌当回事，只不过，西方的体育俱乐部把它当回事。

到八十年代的时候，东欧国家的老百姓发现，他们的政府是圆了美梦，自己却在做着噩梦；西方的老百姓发现原来的金牌噩梦正转变成生活的美梦。

#### 奥运金牌后的无形之手

现在，我告诉大家奥运会曾经被政治控制着，他们互相辱骂、互相抵制，互相讽刺，大家相信。如果我告诉大家奥运会现在依然被一致无形的手控制着，大家也许不相信。其实，当你仔细分析奥运会金牌项目的设置、比赛的时间布置，大家就可以明白有一只无形之手在左右着它。

过去，奥运会被政治控制着，所以它充满着血腥的恐惧；

现在，奥运会被资本控制着，所以它充满着金钱的诱惑。

这种转变的节点就是美国洛杉矶奥运会，此前东欧国家大胜政治帐，大亏经济账，国际奥委会穷的铃铛响；此后西方国家大算经济帐，开始让国家奥委会富的流油。这是因为东欧国家即将破产的时候，西方国家开始出现跨国公司了，通过近三十年的资本积累，柯达、富士、可口可乐、百事可乐、奔驰、丰田等等无数的跨国公司富可敌国，这些跨国公司在皮特·尤伯罗斯的启发下，突然发现奥运会是他们最好

的品牌展示场所，也是他们最好的商业推销窗口。于是，资本强势地融入了奥运，并用巨大的资本左右着它的发展，此后那些举办奥运会的国家发现不再像过去的奥运承办国那样巨亏了，主办国和国际奥委会凭借跨国公司的巨额资本，只要会算账就能够将奥运办的风光也赚的钵满。

### 奥运改变的趋势

如果我要问奥运的追求，大家一定会告诉我：“更高、更强、更快”。其实，现在这种奥运的体育内涵正在悄悄地改变，也许这种改变还不显现，但是未来一定会明显地改变，这种改变的趋势就是：“更精彩、更刺激、更快乐、更具观赏性”。

这改变的基础是因为背后控制奥运的力量改变了，在政治控制奥运的时候，政治家希望奥运的金牌体会“更高、更强、更快”，所以这个阶段奥运中，竞技体育占据着主流，运动员为了不断地突破身体的极限，只能去玩命，要知道人类不可能时刻都可以突破自己的身体生理的极限，而且每个打破世界纪录的运动员的生命黄金周期都非常的短暂，而这些国家英雄却被政治家和愚昧的民众当着神灵，被赋予了无坚不摧的寄托，当昔日国家英雄不能满足他们寄托的时候，他又往往被政治所抛弃，被民众所抛弃，有些昔日伟大的世界冠军，因为无法承受这政治负担而悲惨地了结自己年轻的生命。

当资本逐渐取代政治成为当今世界体育的背后无形之手的时候，体育开始变得铜臭，兴奋剂、暗箱操作等等在背后影响着体育公平的比赛精神，不过，自由世界的公平、公正的原则，在舆论自由的影响



下，正逐渐改变着种铜臭的趋势。所有的跨国公司无不想树立良好的品牌形象，所以资本总是抛弃那些负面新闻的体育巨星和运动项目。中国足球队被资本抛弃、那些国际体坛服兴奋剂的运动员被资本抛弃就是最好的证明。

当意大利足球联赛被黑社会操纵以后，国际资本则向西班牙足球、英国足球转移，正是这资本高效的流动性，引导着世界体育新的格局的变化

当今世界，我们可以看见体育不再玩命，变得越来越有趣，越具有观赏性，当全世界普遍实行每周五个工作日的时候，周末的休闲产业得到了蓬勃发展，体育产业作为休闲产业的主流正成为世界经济最具有活力的新兴产业。

在电视、网络发达的今天，体育比赛的广告成为知名商业品牌最主要的投放资源，商业资本为了满足电视观众的需要，让比赛更具娱乐、刺激、精彩。同时，随着户外生活方式的发展，户外运动被资本不断地放大，人们不再孤独地趴在沙滩上晒太阳，人们可以愉快地坐在网球场看台上，边看网球边晒太阳，也可以坐在沙滩上，边晒太阳边看沙滩排球……

昔日的政治操纵着体育，因为政治有国界，所以体育也具有国界；今日的资本操纵着体育，因为资本无国界，所以体育也没有了国界。我们可以看见全世界各国的体育巨星们正聚拢在一起，用他们精彩的体育技艺为全世界的电视观众和球场里的观众带来精彩和快乐。

今天的体育不再追求残酷、追求血腥，它更多地追求刺激、紧张、

快乐、兴奋、激情。所以环法自行车吸引着全球车迷的眼睛，NBA 吸引着全球篮球迷的眼睛，法网、澳网、美网、温布尔登吸引全球网迷的眼睛，英超、意甲、西甲联赛吸引着全球足球迷的眼睛……一场场如痴如醉，一场场美轮美奂、一场场精彩纷呈……

今天的奥运已变成全世界体育迷们四年一次的体育嘉年华，政治不再绑架它，政府也不在乎金牌的多少证明自己的伟大，主办城市则将它看着推销城市的欢宴、推销旅游的盛宴、商业品牌体育运作的大宴……

当我们了解了奥运的过去、现在和未来，就明白了文章开头关于俄罗斯的话题。是的，北京奥运的金牌争夺战上的确看不见俄罗斯的身影，因为莎拉波娃、卡费尔尼科夫、库尔尼科娃、萨芬已成为体坛上的天皇巨星，他们放弃了功勋追求选择了巨星追求。就像姚明一样，他也许永远追不到一枚奥运的金牌，但他依然是一颗超越奥运金牌的体坛巨星。

今天，全世界除了被愚化的民众都明白一个简单的道理，这就是：人类也许不可能超越自己的生命极限，但是我们可以通过奥运的体育超越政治、超越仇恨、超越自我的狭隘、民族的狭隘、国家的狭隘，让世界充满和平的竞争、快乐的友爱。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-08-21

作者：莲狗回复日期：2008-8-15

一直强烈关注的帖子！有个问题请教润土老大，我在一个人口五十万的地级市（这几年发展迅猛），原来在国内某著名电脑品牌公司做，

现在跳出来单干,也是 IT 方面,包括 IT 外包维护,销售,监控类. 据了解,政府机关的业务几乎已被几个大利益集团垄断,像我们这样的情况如何才能在这行做好?

期盼回复!谢谢!

---

小地方,做服务品牌的同时,更多的生存方式是依赖于裙带关系的多寡。如找准一个关键人物,那么他姨妈的组织部、姑父的交警队、舅舅的国税局就被你拿下了。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-08-21

作者: 天马流行拳回复日期: 2008-8-16

不知对刘军洛先生有什么分析

---

我大概看了一下他的文章,好像着重论述中国的外汇储备,希望中国储备黄金等等,也论述了中国的股市和美元贬值的一些见解。

他的论点的确独到和非主流,有值得思考的价值。但是他只看见了金钱的层面。其实,一个国家的富强与金钱没有绝对的关系,一个家庭的幸福也与金钱没有绝对的关系,大清国世界首富,文莱国王的弟弟也世界巨富,结果还不是破产。

从更深层次的角度看,价值信仰第一(比尔&#226;盖兹、卡耐基的价值信仰)、文化素质第二(高尚、博爱、包容)、科技教育第三(智慧、思远、慎密)。

当一个国家重视人才、培养人才、爱护人才的时候,人才就是比

黄金更有价值的资源，其次是重视资源、爱护资源、节约资源，因为资源是我们赖以生存的基础。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-08-21

作者：翁头白回复日期：2008-8-17

袁剑的<黄昏>

润土如何看？

---

袁剑好像在证券交易所工作过，所以他了解证券市场的秘密，知道中国的资本市场是财富孵化器还是财富绞肉机。

我们可以分析人们看黄昏景色的心理状态，了解内心活动的奥秘，黄昏的景色很美，不过迟暮的老人不喜欢它，迟暮老人喜欢早早起床看朝霞，因为看见了朝霞，就意味着他又多活了一天。年轻人却不一样，年轻人睡懒觉的具多不喜欢看朝霞，他们喜欢看黄昏，黄昏的美景给他们美好的想象，带给他们夜色的神秘、明天的美丽憧憬。

所以看过袁剑<黄昏>的心态分析，政治家心里难过，老年人心里也难过，不过，当我们用年轻的心态看的时候，当我们用理智的思维分析的时候，我们应该高兴才对。一个沉睡三十年的植物人，一个脑瘫的残疾人，即将在今夜死去的时候，对于彼此都是一个好的解脱，今夜虽然痛苦、悲伤，然而明天的天空一定晴朗、空气一定清新，你我会有想飞翔的美妙感觉。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-08-21

作者：已是花恋蝶回复日期：2008-8-18

看得越清是不是活得就越痛苦呢？

---

深山里与世隔绝的文盲不痛苦；

深山里与世隔绝的小隐也不痛苦；

走出深山的文盲一定痛苦；

走出深山的小隐一定也痛苦；

所以，走出了深山，就不能是文盲，因为有了文化、有了知识就可以看见痛苦的根源，找到幸福的源泉。不过仅有文化是不够的，这叫小隐，小隐虽有文化却没有大智慧，他们可以看清外部的世界，却看不清自己，无法超越自己，如果有了大智慧，成为一个大隐则可以看清外部的世界，也看清自己，超越自己。那么即使在纷繁复杂的世界里，也可以保持一份独醒笑看着风云。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-08-21

作者：观自在行者回复日期：2008-8-19

这个月生意好淡啊，大哥，奥运之后，如何“和谐”？是黄昏的奇迹还是奇迹的黎明？

---

奥运期间，人锁在家里，车锁在库里，钱锁在银行里，生意如何能旺？

奥运之后，解除警报，生意可以能会好些，只不过，黄昏的时候，人容易出昏招罢了。黄昏以后，即将入夜，大家还是少走夜路为妙，因为夜路走多了会遇到鬼，我劝大家还是回家睡觉为好，养足精神，

明天乘别人昏睡的时候，起个好早。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-08-21

作者: wtuftok258 回复日期: 2008-8-19

大哥:

聊点开心的好不?

我们也要生活呀!!呵

---

聊开心的话题，太简单了，金牌第一了，北京污染解决了、空气清新了，领导干部宣誓自己亲属、身边人不经商了，XX 贪官被抓起来了，XX 城市 GDP 创新高了，北京的房价跌了（房主的手机显示河北移动欢迎你）……

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-08-21

作者: 哈萨亚琪 回复日期: 2008-8-20

LZ 精彩，小生不才，有一难题：我新注册了一个小企业，然后就有四川一个号称生产纳米产品的新型大企业打来电话并寄来一种所谓纳米材料的工业滤网样品和相关资料，说让我的企业做南京这边的总经销，我怀疑有假，甚至我都怀疑这个公司的存在，怎样才能有效的证明的我的想法呢？

---

主动送上门的女人，多数是妓女；

主动送上门的生意，多数是骗子。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-08-21

作者: apple9188 回复日期: 2008-8-20

润土大哥: 问您一个问题, 能否帮我分析一下服装连锁这个行业。

谢谢!

---

直营连锁的服装经营方式适合于大品牌、大资本的高端市场, 如 ArmaniBurberryGucci 等等。

加盟连锁的服装经营方式适合中小品牌、中小资本的中端市场, 让加盟者出钱装修、铺货, 赚取加盟者的加盟费、实现商品的第一道销售, 如果加盟费与品牌知名度匹配, 加盟者有品牌创新的支持、广告的支持、铺货返点的支持、退货的支持, 则可以形成双方的良性互动。

作者: 目光呆滞的润土 日期: 2008-08-21

作者: cruiser0755 回复日期: 2008-8-2

言归正传, 有问题想请教一下润土大哥或者其他各位:

1. 关于现时中国的楼市降温, 按理说, 上一轮的炒作中应该有国际热钱的投入, 目前的状况是国际热钱到底撤出了没有?

2. 人民币汇率的走势判断? 按一般的理解, 楼市股市下跌, 热钱撤出, 人民币对外贬值. 但现在 RMB 的走势好象很不明朗.

(我没炒楼炒股, 也不懂经济. 因为我的主要收入不是 RMB, 这两年 RMB 的升值, 让我的存款无辜损失了 20%. 我想知道在什么时候把钱换成 RMB 损失会比较小)

期待指教. 谢谢

---

农民都进城盖房了、工人都下岗炒房了，田没人种了、猪没人养了，钢材涨疯了、猪肉涨疯了、粮食涨疯了……再不降温，有钱的有房的人高兴疯了，下层的老百姓快发疯了。

国际热钱是一部分，更多的是国内的热钱，国际热钱多隐身商业地产，国内热钱多隐身住宅地产，所以银行贷款一收紧，住宅地产立即降温，商业地产却在国际热钱的支撑下依然火爆。

汇率和股市一样，你认为应该跌了，结果却疯涨，疯涨以后一直稳定横盘，你又认为它应该还会涨，结果它却下跌了，你以为它只是暂时的下跌，果然它反弹了，你欣慰于自己的聪明又杀进去了，结果它跌的更惨了，一跌又一跌，等到你彻底绝望了离场了，却发现它又疯涨了。其实，这就是资本的力量，它永远知道大多数人在想什么，它总是把胜利的砝码放在少数人的一边。

打个比喻：99个穷人有99个理由说它应该上涨，可是1个有钱人什么也不说，只拿钱猛砸再猛砸。所以巴菲特、索罗斯的思维跟穷人的思维永远是相反的，老百姓只知道过日子的心态、政治上的心态要从众，他们哪里知道资本的智慧是逆众的思维啊。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-08-22

作者：apple9188 回复日期：2008-8-21

在问大哥一个问题，目前国内服装连锁市场适合走哪一类的风格呢？

---



## 《品味与细节决定着服装连锁的成败》

我们研究服装的风格会发现风格一直在变，季节变风格变、时尚变风格变、年龄变风格变、情绪变风格变、品味变风格变、地位变风格变、收入变风格变……，所以，你要我确定那类风格适合连锁，我真没有这个能力与智慧给出答案。

MBA 我没读过，我也离开服装业 20 年了，我可能落伍于现代服装的经营观念了，我只能凭臆想的猜测试着回答你的问题。

我想，服装应该按年龄段来分类，幼儿、少男少女，青春、成熟、老年，等年龄段确定后，再细分高端与中端的定位，低端市场不适合连锁在此不细述。

从连锁经营的方向上分析，因为中端要求物美价廉，服装的款式要独特新颖，所以中端市场的经营就容易同质化，竞争也就非常的激烈。

高端市场则主要区分发达经济区域、文化品味和气候特征，社会治安的好坏也影响服装的销售定位，那些社会治安良好的地区，消费者喜欢高档品牌的服装符号显示自己的品味，反之，则富豪们装着寒酸掩饰自己。所以说：即使是全国连锁经营，也存在着巨大的地域差距，风俗习惯、收入高低、文化品味、气候温差、风沙大小、台风多少等千差万别的差异。

容易在服装连锁经营上取得成功的模式，多定位于运动品牌、正装品牌（西装、夹克）。因为此类别服装的销售对象年龄跨度大、地域的跨度大、季节跨度大（此季节不仅是气候季节的意思，更多包含

为时尚季节，即时尚的款式不容易过时，可以在两三个销售季节中被消费者所接受)。

多数经营者、消费者只关心风格、只知道风格，导致经营者们思维混乱经营失败，消费者们也思维混乱衣着失败，因为服装是美的符号，美可以风情万种，但是不变的是衣着的品味。

经营的模式上要取得成功，我建议为“两广一窄”的模式，两广是销售对象广、销售地域广，这样便于连锁的覆盖，一窄是款式不能太多太凌乱，否则让消费者把脑子看乱了、看迷糊了、款式要尽量地简约、尽量地精细、尽量地在细节上体会着精美的变化，服装经营有个特点：她远远看见此款服装，心就立即被打动了，但是当她走近后，钱包没有打开就离开了，所以说：款式能打动她的心却打不开她的钱包，细节的精美才是打开她钱包的致命法宝，最后一刻“细节决定你的成败”。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-08-22

作者：百十页回复日期：2008-8-21

润大哥，我看您的文章有2,3年了，收到很多启发。想您请教个问题。我是在北方的一个挺大软件公司工作，很多人公司内部的论坛里面发布商业信息。我也跟了一把风。卖过望远镜，卖过裤子，可是都没卖出去多少，因此想请大哥指点一二。

还有就是，大哥觉得对于一个程序员来说，将来发展的方向在哪里呢？

谢谢您啦

---

你卖的望远镜、裤子这类东西，路边都有，谁要你的呀，假如是亚马逊观鸟望远镜、诺曼底美军望远镜、列侬纪念版牛仔裤就一定能卖个好价钱。

软件程序员如何工作，我不清楚，我知道熟练的服装工人中，甲某只会裁衣领、乙某只会缝裤脚、丙某只会锁眼口、丁某是款式设计、量身、裁剪、缝纫、锁眼、撬边、烫熨全精通，那么一当失业，只有丁某饿不着肚子，一当自谋职业只有丁某可能成功。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-08-22

作者：担当身前事 回复日期：2008-8-21

一直以来有个疑惑你在这里谈论的这些有曾经跟你的妻子一起探讨过吗真的很想知道如果两个人考虑的问题都不一样缺少沟通是很可怕的一直以来我也在寻找能和自己有共同语言的另一半

---

呵呵，跟老婆讨论就没时间跟大家讨论了。

男人与女人思维方式不一样，思维的目标也不一样；

与老婆天天在一起，再多的共同语言也说完了。你屁股一歪，老婆也知道你快放屁了，这叫知己。与你有说不完话的人，有共同兴趣话题的人，这叫知音。

高山流水遇知音，厨房淘米觅知己。老婆知己关心的是厨房的事，关心你外遇的事、关心儿子的事、娘家的事、时装的事、美容的事、你钱包的事、韩剧的事。哪有时间跟你谈天下大事？不过，你没房、

没钱、没地位就非出了大事。

跟老婆相处有个原则：

没钱就拱厨房、洗衣服、拖地板、带孩子……少废话；

有钱就买名牌、买唇膏、给钞票、给娘家……少废话；

永远不要荐她股票，永远不要问她钞票，永远不要讨论选票。

永远不要跟老婆狡辩，她错了你也认了，她认为你还在乎她，你狡辩赢了，她认为你有外遇了，你死定了。

与老婆沟通是心灵沟通、孩子沟通，她只要认为你还爱她，给她安逸的生活，就啥也不说了，否则，就是拌嘴吵架，这叫“贫穷夫妻百事哀，大难来临各自飞”。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-08-22

作者：woter1 回复日期：2008-8-22

新华网：自行车王国为何出不了自行车冠军

中国自行车“希望之星”郭爽在场地自行车女子争先赛三四名争夺战中，击败荷兰选手卡尼斯，为中国军团再得一枚铜牌。在此前进行的半决赛中，战胜了对手的郭爽因为犯规被取消了比赛成绩，无缘最后的金牌争夺。（8月20日扬子晚报）……

---

大哥还有空分析下

---

《环X自行车大赛》

被路上的灰尘呛死；

被车冒的尾气毒死；

被偷走的井盖害死；

被超载的卡车压死；

被滚落的石块砸死；

被无数的收费站昏死；

被隐藏的小偷气死；

被埋伏的交警吓死。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-08-26

作者：koful 回复日期：2008-8-25

看了几节悲情篇后，感觉楼主是个很自私的小人，明知朋友要掉进陷阱都不去极力阻止，反而是“事不关己，高高挂起”...认识你这种朋友真是悲哀！

---

骂的好，昨天我又做了回自私的小人。

昨天上午9点出门坐一朋友（工作朋友）的汽车副驾驶位上，他在市区高架路上夺命狂奔，不断的超车，我眼睛扫了下表盘上的速度指针——110码，心紧拧着啥也没说，只能听天由命。这小子有个特点，他不听人劝，让他向东他向西，你让他开慢他开快，上个月坐车，我让他开慢点，他把我一顿臭骂“SB，我开车几十年了，要你教啊”结果5分钟后，撞路边花坛上，车子左边拉了，车胎也爆了，幸亏没翻车。这次坐车，本以为他吸取上次的教训，结果依然是老样。

中午饭后坐车时，我忍不住提醒了一句，结果他启动的时候，把

一辆停路边的车车后门给刮瘪了……报险、定损、理赔……忙了两小时。

回来的路上,我啥也没说,下车后,看着他一路狂奔打麻将去了,我平静了一下,给另一开车特稳的好友报了个平安。

这小子人不坏就是脾气坏,前年他炒字画,我向他请教(不能感觉给他上课),他骂我SB,据说现在家里几十万画成废纸了,三月前他炒期货,我向他请教,他骂我SB,这两天他从不看期货指数,从不打电话询问期货的行情了……

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-08-26

作者:哈萨亚琪回复日期:2008-8-23

貌似楼主跟华海的段总很熟,请问润土哥怎样看待当年的长沙众商家抵制华海事件?后来结果又如何,长沙华海现状又怎样?(因为是身在南京的湖南人,所以对那个有点注意.

---

呵呵,18年前,小军与段总隔着包间格挡开着电脑小铺时熟,他们经常打小麻将,我过去与宏图三胞的袁总熟。

长沙华海现状,我与小军不清楚。这年头,成功的商界精英基本是满天飞,所以大家彼此没见面的机会,我与小军后期不做电脑后,也不关心IT界的事了。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-08-26

作者:ysys18 回复日期:2008-8-24

后奥运时代该何去何从呢?

迷  
茫  
！

---

你在五星级酒店宴请客人，客人走后，酒店把你留下来，做什么？

你在娱乐夜总会招待朋友，朋友走后，夜总会把你留下来，做什么？

你告诉酒店、夜总会保安，明天有非常重要的事等你处理，今晚的事以后再说……

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-08-26

作者：ysys18 回复日期：2008-8-24

国家在一穷二白的时候还造出了万吨巨轮卫星上天原子弹现在连飞机的发动机都造不出来船的关键部件还要进口唉希望以后不要只搞面子工程多干点实事的好

---

1881 年，开平矿务局胥各庄修车厂制造出中国的第一台蒸汽机车

1888 年 1 月 29 日，福州船政局自行设计制造出“平远”号军舰完工下水

1915 年，广州协同和机器厂制造出中国第一台柴油机

1918 年，上海王岳记机器厂制造出中国第一台万能铣床

1919年,福建船政局制造了我国第一批飞机

1920年6月3日,江南造船所建造出第一艘出口万吨轮“官府”号下水

1929年,辽宁迫击炮厂研制出中国第一台载重汽车

.....

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-08-26

作者:梦游天堂回复日期:2008-8-2

楼主好现在本人项目开展了哦就是之前提到的垂直搜索网站。选的行业当然是前景较好的。不知道楼主的那个互联网项目开展得怎样了?倒是希望有机会可以合作合作。现在比较缺.net方面的高手,苦恼

---

那个互联网项目是未来社会的模板,现阶段不成熟,不成熟就容易放错,一放错就会被利益集团封杀打击。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-08-26

作者:行走世界的猫回复日期:2008-8-2

大哥对于夫妻之间的观点不太认同

男人错误的认为女人都是追求物质和被琐事捆住的感情动物

恕我直言,和老公能谈的,除了家务其实也也并无其他

在安逸的家庭环境中,容易让男人丧失斗志,

在追求物质虚名之中,容易让男人耽于财色

所谓爱欲荣华,不可常保,皆当别离,无可乐者。



可惜太多男儿酒色财气，样样俱全，唯德不修，唯业不立。  
得罪各位，然则男人也好女人也好，类不齐，流俗者众。  
求仁者少。真正人生几世，老易至，求来求去到骷髅落地谁人知

---

说的很好，人必须有不同的观念、不同的思维、不同的梦想，这样世界才会万紫千红、百家争鸣，生命才能够丰富精彩。

每个人追求不同，同一个人在不同的人生阶段追求也不同，正是这种追求的不同，才带给我们不同的人生体验。

大家思考问题，回答不同的答案，很精彩，如果此贴只有我一人代表着，或者我、冬雷和 yhxe 三人代表着，那么此贴就一定快完蛋了、楼主也一定黔驴技穷了。

#### 《爱情与婚姻的诡辩》

爱情是短暂的，所以它是人类永恒的颂歌；

婚姻是长久的，所以它是人类百年的契约。

爱情是虚无（感觉美妙或者心里痛苦），婚姻是现实（桎梏或者相伴）。

这世界没有绝对只有相对，当你发誓“永远爱她”的时候，中国古人造字的时候，就注解了你“誓”言的秘密，“言”字上打“折”就是“誓”字。你啥也没说，可能真的会爱她一辈子。

爱情是碰擦出的火花、是蓝天上的白云、是美丽的珊瑚、是一切美妙的词汇无法描述的美好记忆和美丽憧憬。

婚姻是现代社会的契约，契约是冷漠的文字条文、规章制度，是

法律与道德的准绳，违约者将被法律与道德所审判。

爱情是虚无的，穷秀才财富虚无、政治虚无，他或许曾经有过爱情的美妙，只是它无法结果罢了。

婚姻是现实的，皇帝权倾天下、富甲天下，皇帝不缺婚姻，但是他们缺爱情，不知道啥叫爱情。

爱情在天上飞，落地后就必须现实，既然现实，那么它就是可触摸、可分析、可描绘的事情，婚姻分类为政治婚姻、包办婚姻、换嫂婚姻、还债婚姻、恐吓婚姻、宗教婚姻、无奈婚姻、互慕婚姻、家族婚姻……

现实的世界有时美妙与温暖，有时是冷漠与残酷，人们必须去面对它，做出爱情与婚姻的选择，连光绪皇帝、唐明皇都必须面对现实，何况草民呢。

爱情需要彼此相亲相爱，婚姻需要彼此包容忍受。一方不爱了，爱情就拜拜了；一方不忍了，婚姻就拜拜了。

那些失败的婚姻里，男女双方都没有错，错的是社会、错的是道德……因为谁不希望自己有美好的婚姻呢？

可是自己却

出生不逢时——出身在“大清国”垂帘听政的时代；

教育不逢时——上学在文盲老师、色狼班主任、白痴教授的年代；

爱情不逢时——风流倜傥却与革委会主任的女儿恋爱在文革时代；

生意不逢时——混小钱过日子却遇到抓投机倒把、搞调控清理；

.....

其实，每一个婚姻都会打上时代与地域的烙印。

文革时代，你老婆天天跟你嚷嚷革命，让你造反；

拜金时代，你老婆天天跟你嚷嚷金钱，让你发财；

身在温州，你老婆天天跟你嚷嚷创业，让你下海；

身在上海，你老婆天天跟你嚷嚷洋派，让你出国；

身在阜阳，你老婆天天跟你嚷嚷升官，让你买官；

身在北京，你老婆天天跟你嚷嚷安定，让你稳定。

.....

如果要形象地比喻“爱情与婚姻”的差异，我只能这样说：

爱情是无声的思念，婚姻是有声的嚷嚷。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-08-27

作者：天使的魔鬼的天使回复日期：2008-8-2

国家终于决定取消个体户的工商管理费了，楼主分析一下实际效果怎样，会不会变相再收取别的费用，毕竟工商所的主要职责就是收费吗，权力腐败也在这个定费上啊，他们会甘心推出历史舞台吗

-----

改革开放初期的目标就是让一部分人先富起来，个体户就是先富起来的一个阶层。

80年代初，“个体户”这个词是富翁的代名词；

00年代初，“个体户”这个词是穷人的代名词。

.....

今年六月份的时候，我们那个农庄的营业执照，因为地方政府托管的原因耽误了年审，我们请客吃饭+潜规则破费了二万块，本指望少罚点款通过年审，哪里知道，年审资料被一把手压住，被告之：“罚款十万！”。

我们一直拖着未去缴罚款，他们也一直压着资料不办……，正郁闷着、痛苦着的时候，一朋友告诉我：“个体工商费取消了，不罚你，喝西北风啊”。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-08-27

自古以来，哪有土匪高喊“抢穷人”的啊，土匪都是扛着打“土豪分田地”的大旗。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-08-27

作者：一天星月回复日期：2008-8-2

张荣坤哪里是一个低调的人啊！

刚注册一年不到的福禧投资，一下子就拿出 32 亿多来收购沪杭高速；这岂是所谓的低调的人所能作出的事情，尤其是当这 32 亿来源如此邪恶；但从张被报道的行事看，又只能是一个低调的人，他话不多，习惯是先做再说，不好享受，有点工作狂的味道；那张之 32 亿投资就只能是被外力所撵或者以张一个低调踏实的性格也认为此举安全无虞，这就是说要么是某官场中人自认绝无问题，要么是张认为此为官场规则也。然不幸的很，张登高尚未及远望，就被拉下来投进了监狱。难道不是一个悲剧吗？张就是一个于连。

生意做小了，有经营风险，死在商业对手的手里；

生意做大了，有政治风险，死在政治……………。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-08-27

作者：屡善狂客 2008 回复日期：2008-8-2

LZ 大哥：

你应该还记得一个叫“三月风”的网友写的那篇“冷暖人生路”吧？我仔细看了一眼，自我感觉很真实，很血腥。你也看了，还评价说他写的不错，其中，三月风自己分析道：未来的股市，房市，车市这三驾马车依然是推动和保证中国经济稳定快速发展的主要力量，后来的新生一代，能在这三驾马车中的任何一个行业生存下来，都将有辉煌的发展机会。即便是选择不到三个行业的上游产品，在它的下游产品中同样有金矿可挖。只要能审时度势。就一定有 8 年以上的机遇。我自己也经常对中国的经济有一些小小的研究，不过很是浅显，呵呵，自己和三月风有一些共识！不知楼主怎样看待三月风的观点和预测！敬请答复。

作者：tp1983 回复日期：2008-7-6

没有好策略，情况会更糟糕。民营企业、私营企业在 08 年被多方打压，遭遇空前的生存危机，过几天，我分析当前经济困局的根源给大家看，。

---

等待大哥解答。

作者：艾 147 回复日期：2008-7-14

不知道，还是等润土大哥的分析吧应该快出来了

者：high\_leon 回复日期：2008-7-1

等待大哥解答。

---

其实这个问题，我一直在思考，也理出了思路，我一直未写，未贴出来，就是希望大家也分析思考，大家一想就能得到它，得到了也不会珍惜，铭记不在心里，下次遇到同样的问题依然不会思考，依然无法透过表面的迷惑看清本质，我们看经济的问题不是闭着眼睛去虚构爱情的故事，我们必须睁着眼睛学会纵向、横向的比较分析。

如果医生告诉病人：“脸色不好，快死了”，却不能告诉病人的病源，更没有治病的方法，那么他是医生吗？

同理，中国的经济学家们、社会批评家们只会嚷嚷着：“中国的企业家们都是短命鬼，他们没有打造百年基业的历史使命感”。他们是真正的学者吗？

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-08-28

作者：葱白未来回复日期：2008-8-27

润土哥

看你帖子很久了

你觉得中国的房市会如何走向？

深圳已经跌了，那上海北京广州呢？

---

深圳跌，但是北京、上海不会大跌。因为北京的房市有官僚资本

的强力支撑（一个质监总局的司长就可以轻松地撑起一座高楼），上海的房市则有买办资本的强力支撑（一个高盛的中国区总裁就可以轻松地撑起一座高楼）。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-08-28

作者：五颗球回复日期：2008-8-27

这几天看电视发现个问题，产业升级怎么变产业转移了呢？

---

升级谈何容易？

升级首先要“三升一降”，既：法治的环境升级、资本的开放升级、人文的素质升级、官僚的权威降级。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-08-28

作者：dicpzm2005 回复日期：2008-8-27

所有曾经坚信过的一切，都已经被证明不过是种种幻觉罢了。到如今，我只愿意也只能够用人性、利害关系、权力结构与历史经验这四个范畴来衡量与考察一切。我认为只有这四个范畴才是不分信仰、种族与时代的一切人、一切文明与国家所共有的，并且是绝对不可能被消灭的。也许，这就是所谓的不以人的意志而改变的客观存在与客观规律吧？

李寒秋

润土老师认为呢？

---

《两种社会结构》

人性、利害关系、权力结构与历史经验这四个范畴，是人性本质、经济关系、政治权利与历史经验的另一个表达方式，这四个范畴是互为关联的，最基础的是对人性的定义，最虚无的是历史的经验（历史的真相许多是被掩盖的真相）。

说的太复杂，大家不明白，脑子反而被搞糊涂了。不如将社会归纳为两个最简单的结构，大家照此对照本社会的结构就可以明白所处社会是文明、发达或者是堕落黑暗的根源。

当人性被定义为恶的时候，人们会清醒地知道对方将伤害自己，谋取他的利益，于是人们理智地制定出清晰的规则，平衡彼此的利害关系，因为人性是恶的，所以国家的最高领袖可能是坏人，最基层的老百姓也可能是暴民，据此原理，国家在权利的结构上，一定要上遏独裁专制，下遏暴民愤青，现代法治社会一致认为：三权分立是最好的法治结构模式。

反之，则把人性定义为善，人们彼此不设防，对国家首脑更不设防，对暴民愤青也不设防。

由人性善恶的不同定义，发展为两种不同的社会模式。

前者是法治社会，公平、自由、公正是整个社会的基础，一旦法律体系崩溃，社会也立即崩溃。美国总统犯法，将立即被弹劾，所以美国社会没有崩溃，印尼总统、菲律宾总统犯法，却没有被弹劾，所以印尼、菲律宾社会崩溃了。

后者是德治社会，崇高、无私、奉献是整个社会的基础，一旦道德崩溃，社会也立即崩溃。所以道德社会需要不停地寻找道德的楷模，



大力宣传他们的无私、崇高、奉献的精神。当老百姓发现那些崇高、无私的人全是无恶不作的坏人的时候，这个道德社会就崩塌了。要知道楷模榜样的力量是无穷的，只要那些贪官还高高在上，那么就没有任何力量阻止老百姓去学坏学贪学坑蒙拐骗。

这两种社会结构不是孤立的、对立的，其实成功的法治社会更重视道德楷模的力量，华盛顿、林肯、卡耐基、盖茨、巴菲特就是法治社会的道德楷模，法治社会的道德楷模有个特点：就是只能做不能吹。

成功的道德社会有一条最基本的标准：“王子犯法与庶民同罪”。我们为什么说道德社会是虚无的社会呢，因为数千年来“王子犯法与庶民同罪”这最基本的道德标准只不过是道德伪君子们的空口号罢了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-08-29

作者：鸿亿回复日期：2008-8-29

其实我挺不喜欢大哥对现实生活很失望，是不是大哥一直沉浸在以往的辉煌中不可自拔，就好比见龙卸甲里诸葛亮对赵云说，我们都是靠着一些美好的回忆而活着！

挺不喜欢的！

我总以为大哥对建国后三十年不满，么想到对建国前三十年同样不满，你的感觉让我想起了一个人，万润南。一个智商极高能力超强却又对 GCD 执政的中国如此不满的牛人！

---

批评的很好，可是我描述的现实的确灰暗些，所以感觉对生活很失望，特别是 89 年到 91 年，95 年到 97 年两个人生时段，内心感觉

特别的疲惫，非常讨厌去赚钱，经常把自己灌醉来麻痹自己。后来，我懂得了积极的面对现实，再苦难也必须自己独自扛下来，乐观去生活。去年下半年忙土地的事，遇到大小骗子几个，因为自己早有预防，所以只损失几万块茶水钱，工商局看我们公司执照有土地，也不管我们现在处于被托管的歇业状态，狮子大开口“罚款十万”，可是再多的困难也不能带到生活中来，如果告诉父母、老婆、朋友，只能凭添他们的烦劳，不如不去想它，开心地面对每一天。

其实，人一定要有美好的梦想，这样现实在苦难也会觉得很快乐，否则，现实再美好，却拥有一个挥不去的噩梦，那么自己就一定生活在恐惧和痛苦之中，感觉不到现在的幸福。

鸿亿说的对，人不能生活在回忆中，特别是年轻的时候，必须去想未来的事，谋划未来的事，这样才可以拥有美好的未来。

至于现实如何？每一个的心态不同感觉也不同的，有人觉得现实很糟糕，有人觉得正是发财的好机遇。还是那句话，“人有多大胆，地有多少产”。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-08-29

作者：freeds 回复日期：2008-8-2

大哥怎么看韩国和韩剧？

我有些不懂。身边的女性朋友，多半喜欢韩剧。在我看来，韩剧就是拙劣的编剧加做作的表演，真不知道她们喜欢看韩剧什么。

-----

为了照顾农民兄弟、农民姐妹，许多电视台一般的黄金时段，放

的是《乡村爱情》等农民情感电视。冯导玩贺岁片、张导冲击奥斯卡，也没时间考虑城市白领小资的情感剧，再说现实中的中国，在儒家思想传统文化传承上，已经没有韩国有底蕴了。所以，城市的小资女人们在韩剧里，体会儒家传统含蓄的美，传统的大家庭里的矛盾，婆婆、媳妇、小叔子等等的亲情故事，恩爱缠绵的爱情故事，韩剧里的男人，充满阳刚，也充满着对女人温柔的爱情。而中国的电视剧里不是二流子，就是太监，或者是正义凛然的书记，她们无法在情感剧里找到共鸣，也找不到感情的寄托。

从女性朋友喜欢看韩剧，我们应该发现，韩剧里的男主角的阳光、俊美、潇洒、飘逸、温情、专注，正是现实中的中国男人所缺失的，面对她们身边猥琐、自私、软弱、吝啬、好色、胆怯的男人，她们只能在韩剧里去流泪、喜悦、难过、欢笑。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-09-01

作者：yhxe 回复日期：2008-8-29

呵呵！曾经也认为国家实力的比拼是资源的比拼，是人才的比拼，可是中国资源比日本多得多，却发展不如日本好；中国人才不可谓不少，可是却是一流出国二流当官了。

现在我终于明白了，原来国与国之间的比拼，真正的最后原来是制度的比拼。就像中国乒乓球打得好，不是因为中国人天生体质好，而是因为中国后天的体制好；中国的足球踢得差，不是因为中国出不了好球员，而是好球员在中国活不了。

## 《俺们国球的秘密》

乒乓球是俺们的国球，这乒乓是所有运动中最小的球，速度也是最快，眼神不好使的人，不要说打球，看球也把自己眼睛看花了，脑袋晃糊涂了。

俺们乒乓球打的好，体制是外在的因素，内在的因素有两个。这是秘密，俺从没有对外说过，俺希望看贴的网友为俺们保密哦，除了在这个帖子里不要对外说。

第一个内在的因素是：中国人，从小就教育小孩子要眼神好使，说话做事的时候，眼睛留神，最好是贼精贼精的滴溜转。如要官场上如鱼得水，眼神绝对地要好使是首要条件。

第二个内在的因素就是玩手腕，乒乓球的功夫全在击球者手腕上，手腕一抖小球即刻改变旋转和速度，中国人发明的高抛发球，看似球高高地被抛起，那是为了吸引对方的眼睛，分散他的注意力滴。其实，最核心的秘密就是，让球分散对手的注意力，不让对手看见自己在变手腕。如果球与发球手腕靠的近，那么手腕的变化就会被对手发现。不过，俺现在不用高抛这一招了，俺们的直拍技术世界一流了，手腕的功夫已经高深莫测，球拍正面对着对手看似静止，拍子背面的中指、无名指、小指瞬息万变，手腕的内功可以达到静止状态发功的功力，只需微微地抖动一下手腕，即可给对手致命的一击。乒乓球的最高境界是什么？打擦边球、擦网球。做人做事跟打球一样，规规矩矩的人全是失败者，做事做人打擦边球者基本上是球场中的王者，生活中的强者。

乒乓球是室内运动,俗称:“窝里斗”,这次奥运会的乒乓球大战,新加坡的教练、运动员,巴西的教练也是中国人,俺们外战是外行,俺们是内战的专家,俺就喜欢窝里斗。

足球与乒乓球不同,足球是室外运动,俗话说:“是骡子是马出来溜溜”。

俺们是千里马,洋人是骡子,俺千里马从不跟骡子一起溜,所以,世界杯比赛俺就是不去溜。上次有一个名叫“米卢”的洋鬼子骗俺去韩国,韩国过去也是俺附属国嘛,俺就去了,结果却是世界杯,全是巴西骡子、意大利骡子,俺生气了,俺千里马看见骡子没激情,俺在韩国溜归溜,就是不射,说不射就不射,一直未射,上周北京奥运的期间,俺去酒店开房的时候,找了一个鸡,结果却射墙上了,没办法啊,龙哥只给 30 分钟时间,开门……还包括路上来回,俺虽然是千里马时间不够啊。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-09-02

作者: zuge111 回复日期: 2008-9-

润土兄,这几天跟韩国的朋友聊起了关于手机清洗的事,您能不能帮分析一下这个行业能不能做?有没有市场?我想到了一切我能想到的困难,但应该也有我想不到的,希望能得到兄的指点,谢谢!!

---

过去,手机是奢侈品,服务清洗的收费较昂贵,所以有部分的市场空间;

现在,手机是消耗品,服务清洗的收费很低廉,所以有微薄的市

场空间。

围绕手机的服务选择分析，翻新比清洗有商业价值，个性修饰比翻新有商业价值。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-09-02

作者：金牌海角回复日期：2008-9-

大哥的乒乓球理论绝了！

我也觉得，90分钟都射不出来的人，30分钟能干的了什么？！！

---

### 《崩溃的道德足球》

这么多年来，媒体一直炮轰中国足球，球迷前骂阎世铎，后骂谢亚龙。可是并不能改变中国足球的现状，因为足球验证了那句对国人的经典比喻：“一个中国人是一条龙，三个中国人是一条虫”。要知道足球比赛是一方十一个人上场在比赛，十一个人就是一条大虫哎，如果再加上场边的教练、助教、主裁、边裁、台上的足协主席、副主席等等，更像是一条百足虫。

这片神弃的土地上，任命“谢亚龙”是蕴含了对中国足球龙腾一样的寄托，就像“赵铁锤”的名字一样，也蕴含着对中国煤炭安全的坚定决心。可是吉祥的名字并不能改变煤炭安全的隐患，同样也不能改变中国足球的悲惨命运。

中国人有句俗语：“人心齐泰山移”，足球与国人一样，人心已经散了，用何移之？

八十年代，国人曾经为男足疯狂过、爱过、哭过、欢呼过。当时

像爱护老中国女排一样，因为她们让国人看见了祖国的未来和希望，20年过去了，中国女排的老队员大部分移民海外了。就像郎平回忆录里写的那样：“郎平，你要谦虚谨慎，你拿了世界冠军，就不知天高地厚了……”，是什么原因冷却了女排队员的热心，让她们远离祖国的怀抱，远走他乡，值得国人去深思。在此，我们不再骂国足、骂亚龙先生，我们应该深思足球背后深层次的社会根源，找出深藏的病因，还足球一个美丽、健康、矫捷的身影。

一直一来，中国社会一直是道德社会，在道德社会里，每一个人、每一个组织都需要一个伟大的道德理想维持着生存的信念，也为着一个伟大的道德追求而奋斗着。在80年代初，当我们开始放弃了伟大的乌托邦追求，全体国民迷茫着的时候，伟大的中国女排给予了13亿中国人无穷的道德力量，为我们撑起了一片美丽的梦幻。

在物质极度贫乏的时代、在物质极度丰富的时代，道德具有巨大的力量，它是一个民族、一个国家走向成功辉煌的力量源泉。中国在物质极度贫乏的状态下，中国人依靠伟大的道德理想打败了官僚、买办、独裁者，还人们一个新中国；同样，物质丰富的美国，正是依靠卡耐基、福特、盖茨等人道德力量，继续保持着美国的繁荣和谐的社会状态。

从社会结构分析看，道德是标杆、法治是基石，道德若是围墙屋顶，法制就是基础、梁柱，这是相辅相成的，没有法制的社会，道德也是虚无的空中楼阁。没有道德的法治社会，则是没有文明高度的社会、没有情感温暖的社会。

中国社会由于一直未进入法治的社会，所以我们伟大的道德理想一直是空中楼阁。何为社会？两人以上的社会属性应该叫做社会。一个人独自死炼举重、死炼跳水、死炼射击，属于个体范畴。伟大的道德力量可以激励他取得成功，因为取得奥运金牌后，可怜的妈妈就不再贫穷，流浪的爸爸就可回家……

足球则是许多人在一起的游戏，它与举重、射击不同，它属于社会范畴的体育运动，既然是社会的范畴，就必须有一个法治的基础，即使我们依然是一个伟大的道德足球，那么它依然有生存的基础。可是，中国社会从足球黑哨的无声掩盖事件就可以清楚地表明，我们没有法治的基础。在没有法治环境的社会里，一切讲政治（道德）的活动都是虚无的。德国有黑哨、有假球，意大利也有黑哨、也有假球，但是法治社会的原则是，必须将违法者绳之以法。而道德足球却不会追究违法者的责任，他们会用伟大的道德掩盖自己的肮脏。

为什么道德足球不会退出历史的舞台呢？因为伟大、正确的道德判官正是利用道德的虚无梦幻忽悠着民众，一当社会进入了法治社会，那么这些道德的判官情何以堪？

假如足球场上的十一个人，只有一个伟大的道德梦想，而每一个人的利益却不明确，规则判罚的标准也不明确。球能踢好吗？

假如梅西的进球没有传球中场的商业价值，假如梅西独占进球的利益，后卫会卖力防守吗？中场会卖力进攻吗？答案一定是否定的。同样，梅西的进球、小罗的进球价值被黑帮独占了、被教头贪污了，梅西、小罗会激情迸发地进攻吗？答案也一定是否定的。



足球一旦被黑帮控制的时候，球场上就会发生令人匪夷所思的事，这是因为球员们各怀鬼胎的缘故罢了。

当今的足球运动，巨大的商业利益在足球里找到了观众寻找专注、刺激、精彩、变幻莫测的娱乐价值。所以足球是最大的体育商业市场，既然是商业主导着当今世界的足球，那么法治、规则必然成为此项体育运动的前置条件。这是商业利益与娱乐完美结合的产物，如果硬要给它注入伟大的道德筹码，那么一定是道德判官植入的木马病毒，因为伟大正确的道德判官们发觉了这巨大的商业价值。

可是足球是法治、规则、娱乐的运动啊，足球的规则是透明的，规则的细则地球球迷全知道，不需要道德的判官主持“正义”来浑水摸鱼，足球的娱乐让它远离了政治，不需要道德的判官在台上去审判。所以道德足球面对规范的法治、透明的规则、商业的娱乐，根本无法施展它的厚黑秘籍。

道德足球一玩假黑哨，甲 A 就玩完；

道德足球一玩潜规则，中超就玩完；

道德足球一玩政治球，娱乐就玩完；

道德足球一玩贪抢骗，赞助就玩完；

……

于是，“道德足球”在透明的足球规则下崩溃了，在正义的球迷判官下崩溃了……

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-09-03

作者：金牌海角回复日期：2008-9-2

大哥对问题把握独到，分析深刻。

如果能在分析的时候加上对数据的分析，说服力更强、更直观。

---

### 《卫道士惯用的两个伎俩》

谢谢大家的鞭策，所以写足球，是因为被网络上关于国足某球霸开房的丑闻弄的闹心了。

我看到足球道德审判官，面对国足在奥运的丑态，抛出了国足队员个人生活作风的丑事。媒体哗然、球迷哗然，可是，我一点不哗然。

因为，从我进入学校开始，人生一路走来，每每遇到“冒号们”自己出丑的时候，他们总是诬陷我，或者找其他人的茬，我发现他们最常用的手段就是把问题的严重性上升到爱国的高度，自己以爱国的卫道士维护国家的利益，就一顶“卖国”的帽子就可以把任何人置于死地，后来发现刘主席就是被扣上这帽子给整死的。

后来，我发现他们整我的第二个花样就是诬陷你生活作风的问题，他们以正人君子的道德卫道士，维护着正义的道德，就这一顶帽子们就可以把任何人置于死地。

于是，我观察某的重大事件的时候，不再看卫道士发表的正义声明，大声呐喊的真相，我总是分析卫道士的伎俩，我发现他们惯用的伎俩就两个，也是最常用的伎俩，这就是把问题矛盾，向上引升到爱国或者卖国的高度，这时纵向的伎俩；另一个伎俩就是横向的伎俩，这就是横向偏离中间的位置，把问题矛盾推向个人道德操守的问题。对于个人道德操作的话题，男女私情是最具有迷惑、忽悠的话题了。

这是当事人自己无法说出的问题，这是个人隐私的问题，你说出了真相，你不知羞耻；你不说出真相，你自己无耻。这两种伎俩就是卖国，男女作风。

当此次北京奥运会的时候，道士们也一致认可体育不可与政治搅和在一起，所以卫道士们不敢把运动员的失败与爱国搅和在一起了，本以为这此他们没辙了。谁知道卫道士们还是硬把问题搅和在个人生活作风上来了，看来他们真的没辙，只有这两种伎俩了，至所以球迷不买账，是因为老马、小贝、大罗、小罗，这些大名鼎鼎的球星那个不开房？

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-09-03

作者: hx112008 回复日期: 2008-9-2

润土大哥，你好，关注你的贴子有一年了，很受启发。我今年 26 岁，刚结婚，现在深圳打工，不想再打工了。想回老家湖北黄石租门面，开中式快餐店，带外卖，针对中低人群，菜价格定在 5-12 元，投资五万，工商税务公安没有关系，请润土大哥帮分析一下，现在中小企业倒闭，原材料上涨，人才成本上升。这个时候回家开快餐店是否适合，能否赢利。

---

快餐适合于快节奏的生活方式的餐饮消费，深圳写字楼、义乌小商品城、横店影视城等时间可以换取金钱的地方，快餐有很好的市场空间。

反之，那些时间不能换取金钱的地方，悠闲是一种生活状态的地

方，快餐盒饭、外卖则没有市场。

菜价 5-12 元在深圳便宜，可能在黄石就不便宜了，中等收入的人可能在外面就餐，低等收入的人多数用泡饭加咸菜或者阳春面解决吃饭的问题。

中式快餐店的盈利以否取决于你选择的经营地点（临近大学、写字楼、商业中心的僻巷内），取决于你租金的高低，取决于迎合当地人的口味，取决于你的招牌菜的口碑。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-09-03

谢先生不会辞职，如要辞职就会被法办。假如你是 D 员，你退 D 试试，D 绝对不会允许你侮辱它的尊严，你敢侮辱它，它就立即开除你。因为在它的词典没有辞职、谢罪的词汇。对于这点，谢先生心里是最清楚不过滴，他是这个龟就得驮这个碑。

人在江湖，身不由己。谢先生是江湖中人，江湖有江湖的规矩，入江湖容易，退江湖难。全身而退是江湖人的梦想，古往今来，大浪淘沙，淘尽了多少英雄豪杰。可是在人生的尽头，有多少豪杰可以笑看江湖呢？又有多少英雄可以全身而退呢？

不过，谢先生自己找个罪名引咎辞职是可以考虑的。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-09-03

作者：JESSIE188 回复日期：2008-9-3

大哥，您觉得婴儿游泳这项目有前景吗？顺便卖孕婴产品的。

---

生意是活的，人也是活的，生意在于人去做，有市场当然可以去

做，没有市场可以开拓出市场，小市场也可以创新出大市场。这叫“思路决定出路”，你思路有多远，前景就有多远。

婴儿游泳不赚钱，妈妈泡一盆水，自己也可教孩子游泳的呀，再说你把孩子呛了怎么办？

你可以这样去策划：

美国菲尔水智健体班。

一月婴儿、鲨鱼班——给孩子一个健康的的心脏强劲一生；

二月婴儿、飞鱼班——给孩子一个修长的身材俊美一生；

三月婴儿、海豚班——给孩子一个聪明的大脑智慧一生。

.....

大人、小孩全来了，你的精品孕婴产品还怕没人买嘛。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-09-04

作者：ysh 易水寒好看回复日期：2008-9-3

老大好：你的谈历史，谈现代，谈政治，谈经济，谈男人，谈女人，谈人文，谈关怀，谈断子绝孙的未来。深入浅出，幽默诙谐。想来你的小孩应该是在上高中或初中，在现有的愚民+给小孩灌屎的教育中，我们应该怎样关怀自己小孩的成长？他们的世界就是生活在日本的动漫世界，所谓的同等教育，同城待遇，就是人民币的待遇，《我是有钱的，我有两毛钱。》———鲁迅语。小孩的教育，小孩的未来

—————

欲知后事如何，详听老大分解。

-----  
牛----可以分解，猪----可以分解。那怕是一坨屎，我也可以分解。可是我面对一地恶臭熏天的稀屎，不要说分解，不要说看见，我想到它，也就会窒息而死。

我们可爱的小天使，不想被恶臭窒息而死，他们化作美丽的花蝴蝶从地狱飞向了天堂。

2008年9月3号，上海市中小学开学仅两天，全市就接连发生了4起学生跳楼事件。

●9月1日凌晨，杨浦区延吉东路131弄，一名14岁的女学生从4楼家中跳下，虽暂无生命危险，但可能导致失明；

●当日清晨5点，浦东荷泽路中大丽都小区一名15岁的男孩从8楼窗户坠落，受重伤；

●当日上午9点，嘉定区曹杨二中附属江桥实验中学，一名初中生因被留级而想跳楼轻生，最后被警方劝回。

●9月2日上午7点40分，一声闷响打破仙霞路486弄的宁静。在毫无征兆的情况下，12岁的男孩小凡（化名）从6楼的窗口一跃而下，十几分钟后不治身亡。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-09-04

作者：我叫风云回复日期：2008-9-

生命如此美好，你却如此浮躁

-----\*

生活的美好与金钱、地位、荣誉没有直接的关系，只要人内心快

乐生活就美好，所以不丹人比美国人快乐，印度人比日本人快乐。

i

现实中的中国，每一个人不觉得身体累，我们不累的时候还需要锻炼身体把自己搞累了呢，只是许多人，包括我们的孩子，心觉得非常的累。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-09-04

《可怜可恨的妈妈》

我今晨从高楼飞下

妈妈抱着我冰躯抽泣

我不想面对冷漠的老师

我不想面对冷漠的分数

我不想听妈妈冷漠的唠叨

妈妈你脑子被洗白了

你下海创业失败

你下岗待业无奈

你穷其一生只混个政治上的小爬虫

爸爸穷其一生也是一个小混混

你们的人生已经失败

却把翻本的重担压在我的肩上

你想让我成为状元

状元根本不值钱

你想让我成为科学家

科学家却敌不过假专家  
学校已经把我脑子搞坏了  
我美丑不分善恶不分  
妈妈你也把我脑子搞坏了  
我好坏不分爱恨不分  
可恨自私的妈妈  
我不想为你翻本  
不想为你补偿失败的人生  
我走了！

天堂里没有老师的训斥  
天堂里没有妈妈的唠叨  
天堂里没有同学的讽刺  
天堂里没有校长的虚伪

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-09-05

作者：边缘遐想回复日期：2008-9-4

如果我没有能力让我的小孩过得更好，我不会让我的小孩轻易来到这世上就承受这样的痛苦

---

《小时候，姥姥可疼我了》

多数中国人总认为让孩子吃好、穿好、玩好、住好就是对孩子好。

其实，真正对孩子好，就必须让他学会独立思考、独立生活，所以培育孩子独立思考的大脑和培育孩子独立生存的能力是最重要的。



西餐可以吃的优雅、路边挡一样吃的喷香；让他体会逆境的艰难才会珍惜幸福的不易。

考试分数不重要，他如果考试零分，但是他却告诉你，他想用另一方式寻找答案，并一层次一层次推理给你看。你应该比看他得 100 分更开心才对。

可是，所有愚昧父母养孩子的方式，不是把孩子当宠狗养，就是把孩子当野狗养，他们从不把孩子当人养。因为他们自己就不是人，岂能明白什么是人，什么是完美的人。

完美的人是什么？他(她)有尊严、有羞耻心、有爱心、有坚韧的品质、有智慧的大脑、有强劲的体魄、有包容的胸怀、有欣赏美的眼睛、有倾听美的耳朵、有艺术般灵巧的双手、有幽默风趣的语言。

小孩子一定要让他吃苦，吃苦就知道痛，痛定思痛才懂得用脑。

让他的小手在热水瓶冒的热气上晃一下，他知道痛了，下次就不去碰热水瓶了，会指着冒热气的水告诉妈妈“怕怕”；

让他吃难咽的苦菜，她就知道妈妈的白米饭最香甜；

让他在寒风凛冽的风中独自行走，他就知道有门有窗的家多么温暖；

小孩子小的时候，不仅长四肢、也长脑子、更长记性。所以小孩子吃苦越多就越长记性。记忆的深处铭记了吃苦的教训，长大后就再也不吃苦了。

不信大家看看自己身边和周围的那些吃苦人，或者貌似聪明却吃苦的人，他们总是一而再、再而三地吃苦，就是因为是长大后吃的苦，

而且他们小时候一定非常的幸福，只不过，他的姥姥死了，爸爸也老了，这社会太可恶罢了。

他一定是非常纳闷为什么自己总吃苦，苦吃后却不长记性，再一次吃苦。他们总是哭丧着脸告诉身边的朋友“小时候姥姥可疼我了……”

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-09-05

作者: yintianqiguai 回复日期: 2008-9-4

大哥你好!看了你的帖子后让我感觉受益非浅. 现在我正在上大学,在爱情方面遇到点小问题.这让我有些迷茫,想看看大哥对我们大学生恋爱的看法,谢谢~

---

我没上大学，真的羡慕你们大学的生活，也羡慕你们大学里的恋爱。

我恋爱的季节是计划经济时代。八十年代前，组织上凭党票计划分配对象，八十年代初，叶帅写了一首诗“攻城不怕坚，攻书莫畏难。科学有险阻，苦战能过关。”，从此，党票分配对象变成按“知识”分配对象，对象按文凭等级计划分配，分为：博士票、硕士票、本科票、大专票、高中票、初中票。

当时，我凭一张高中票想提一本科对象，被生产厂家严词拒绝，后来本科对象被一张博士票提走了。

当下，你们恋爱的季节，是市场经济时代，也是 KFC、McDonald's 快餐流行的时代，有钱吃大餐，无钱吃简餐，比我们当初没计划饿

肚子的年代幸福多了。至少，丰富的商品社会不会把你老弟给饿了。

不过，现在是自由市场经济时代，你要是凭一张 KFC 小票，想去吃顶级日本牛排，我也没什么妙招。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-09-06

作者：金牌海角回复日期：2008-9-5

今天又看到煤矿出事了，整理了一年以来煤矿的事故。大哥怎么看？

.....

.....

2007 年 9 月-2008 年 9 月中国煤矿事故不完全统计名单（上）

1. 四川宜宾市金河煤业有限公司发生瓦斯突出事故 8 人死亡 10 人失踪(2008-09-05)

.....

16. 山西吕梁地区一煤矿主井底发生火药爆炸 9 人获救 27 人死亡 7 人失踪(2008-06-14)

2007 年 9 月-2008 年 9 月中国煤矿事故不完全统计名单（下）

17. 黑龙江鸡西市恒达煤矿井下发生透水 13 人被困(2008-06-02)

.....

38. 山西省大同市左云县胡泉沟煤矿井下发生火灾 3 人遇难 18 人被困(2007-09-22)

-----

尊敬的共产国际

针对上述中国大陆近期矿难的状况，中华苏维埃已急派毛委员同志与少奇同志赶往安源煤矿……

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-09-06

作者：wdj157 回复日期：2008-9-

\*哥现在出来已经太晚的，为什么早些时候没有意识到问题的严重性呢。

---

出来的一点也不晚，出来的还恰到好处，这不是明摆着告知俺们：不要奢求太多，把体“温”保住、“加”上把肚子填“饱”就行了嘛。

俺们是大老粗，没文化，可是您怪俺们没意识到问题的严重性是错怪俺们了！俺们30年前就轰轰烈烈地把它们打倒了，该砸的全砸光了，也踩上了一万只脚了，连头带尾整了它十来年了，谁知道就是整不死它们，它们不但活过来了，活的还非常的滋润，很多年以前就把俺们给整翻了，俺们现在一直趴在地上，背上被它们踏上了数不清的脚，俺实在是想不明白“俺们只想把它们整死，它们却把俺们整的生不如死”。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-09-06

作者：dicpzm2005 回复日期：2008-9-5

润土老师，奥运会后经济形势发生了变化，现在有不少企业破产了，或者搬到越南等地区去了，您怎么看待这一切？

另外，代我一亲戚问一下，现在讨债越来越难，他问我有什么好办法没有，我只能说现在大形势不好，企业过的都困难，都没钱了，

所以讨债困难，老师有什么好的方法没有？

---

吃完存款吃贷款；

吃完贷款吃房款；

吃完房款吃地款；

吃完地款吃税款；

吃完税款吃罚款；

吃完罚款吃股款；

吃完股款吃基款；

吃完基款吃欠款；

.....

它连欠款也吃完了，你哪里去讨债啊。不过，它正等着吃你的法院受理款、法院的执行款呢

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-09-06

作者：high\_leon 回复日期：2008-9-

.....

看了《奇迹的昏黄》之后，对此理解得更深刻，以前一直不以为意，原来被稀里糊涂的忽悠了这麼多年。

---

呵呵，《奇迹的昏黄》也好，鲁迅的文章也好、柏杨的文章也好，都很深刻。但是若把“冬雷冬雷”提出的社会结构的问题破解后，大家才可以说：“透彻！完全清澈见底”。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-09-06

作者:蛮简单回复日期:2008-9-

武汉 8+1 城市圈孕育着很多机会,有几条出城轻轨修建中,大武汉的界限将超出武汉三镇的范围,城乡人口流动将更加自由,这将极大地带动消费。

.....

---

你圈下地,十年也不铺轻轨;他圈下地,第二天就铺轻轨。没有工作、没有房子,没有老婆、没有孩子,这不是自由人是啥人?

思家就窝家里,思家就不会出去钓鱼,钓鱼就是乐悠,叫乐悠钓鱼园更合适,谁见过堂屋里钓鱼的渔翁,“堂”联想的是:窗内的书香、窗外的梅香。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-09-08

作者:冰火年代回复日期:2008-9-7

润土大哥,拜读您的帖子几个月了,您犀利的目光对古往今来的中国洞穿的太深刻了,对当今的创业环境分析也许是您不经意间的一碟小菜,恕小弟冒昧,请大哥帮忙分析一下我现在的状况:

06年我加盟了本地的一个连锁超市,投资18万元,当年才净赚了1万多,07年稍微好转赚了3万,今年估计能赚5万左右。如果从投资回报率来看,三年还赚不回本钱,肯定不会继续干下去,三年的银行利息我要付2万左右。现在生意还算凑合,我放出风去要出手,我还在观望。

在经营思路上我也是想尽办法，比如特别受顾客喜欢的“1元起送”、为买烟酒需要报销的顾客提供发票等其他我的竞争对手不能做到的条件。原本对手有2个，被挤掉一个，另一个在今年也被挤掉了，他把店转给了lian华加盟店，现在成为我强劲的对手，基本上我们的销售旗鼓相当。

我现在犹豫的是：

1. 我是否还能在营业额上有所突破，在经营策略上能否指点一二
2. 我目前还在为资本家打工，年收入5万，如果辞职回来守店是否可行
3. 如果转让，之前竞争对手转让给现在的lian华是5万，我是否可以参考此价

请大哥不吝指教，小弟静候佳音

---

当今社会，你不为资本打工，就得为权力打工。现在，汇源果汁这条大船都弃船上岸了，你这个小舢板翻船是迟早的事。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-09-08

作者：白羊A 回复日期：2008-9-7

最近小弟有一烦心的事情，对于灰色收入大哥怎么看，别人给的好处费（每次数额都会上万）我是收还是不收（本人现在一规模私企任中层），请大哥指点迷津!! 谢谢!!

---

以老板的名字存起来，等老板走投无路的时候，拿出来帮他。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-09-08

进一步的说我想听听您对“和谐”的理解和“和谐”的真正内涵，或“和谐”对如今经济的影响！先在此谢过！

---

### 《抬稳了！腿不能打晃》

某老衙内，喜欢做四人轿子，每次北上或南游的时候，四个年轻的轿夫总是步履轻盈，即使这样，老衙内仍然要他们步子大些。十年后，老衙内归西，接班的大头衙内图8的吉利，用起了八抬大轿，不过他不喜欢一个人做轿子，他喜欢带上他的哼哈二将三个人一起坐轿，曾经步履轻盈的轿夫步子虽老迈了许多，抬三个胖子也能应付。这样轿夫们又伺候了十年，大头衙内告老还乡了。

新的衙内上任后，内府总管本想换些年轻的轿夫，但是找遍了四乡八里，也没有人愿意干这个苦差事，问几个老轿夫：“可否有儿子来接班”，老轿夫告之：“老衙内当年承诺我们以后过富裕的生活，结果我们苦了一辈子，也就糊个肚子，哪里有钱讨婆娘啊”。没办法，内务府只能隐瞒着新来的衙内，让几个老轿夫继续抬轿，新的衙内英俊潇洒、器宇轩昂，一个人坐上轿子外出公干的时候，发觉轿子左右摇摆、自己头昏眼花。急忙拉开轿帘对外面喊到：“抬稳了，腿不能打晃啊”。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-09-09

作者: angkors 回复日期: 2008-9-4

润土兄，我现在在澳洲留学读 accounting，现在快毕业了。在国



内父母有点生意，盈利状况良好。毕业后有几条路可以走，但是有点迷茫，想请你给点意见。

我的目前情况：11 月底毕业。永久居留（pr）在毕业时候拿不到，因为分数移民不够。

现在有两个方向：

1. 先拿临时居留（tr）。拿临时居留后可以呆 18 个月，在这段时间里面可以找工作或考英语来加分拿 pr。

2. 毕业回国，回国工作一年后可以申请澳洲的州政府担保拿到 pr。

如果选 1 的话，那么在澳洲我要找工作，目前全球经济不景气，工作不好找，即使找到也是 accounting 的工作，没有太大的兴趣。而且国外环境相对稳定，如果做 accounting 可能一直就这么下去了。虽然外国生活稳定，也能混个中产，可是没有变化。选 1 也可以等拿到 pr 后回国，但是一年的时间可能浪费。选 2 的话，回去基本上就是帮家里作生意。这样可以先作 4 年，如果好的话留国内，不好再出来。生意相对比较稳定了，可以在这段时间看看其他的项目。（pr 有效期 5 年，如果想移民，5 年要呆澳洲满 2 年）

这些选择不知道那个更好。还有一个问题就是要不要移民的问题，有人说拿身份好。不知润兄怎么看。

问题可能有些太个人了，但是还是期待解惑。谢谢先。

---

你已变成绅士，就不要回来；

你可变成流氓，就可以回来。

家族生意合作的对象是国际大公司，你可以回来；

家族生意合作的对象是国内的官僚，你不要回来。

你从事高科技行业，就可以回来；

你从事人脉的交易，就不要回来。

你脸皮厚，可以回来；

你脸皮薄，不要回来。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-09-09

作者：13007398419 回复日期：2008-9-8

润土大哥，都说人生下来就分了 369 等，你是如何看待？9 等能约入 3 等吗？

---

人本没有“369 等”的，当伟大的甲某、光荣的乙某、正确的丙某的精子被鉴定为“龙种”后，“人生下来就分了 369 等”了，龙的精子射出的是龙的传人，虫的精子射的再好，最多也只能射出个小爬虫而已。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-09-10

作者：冰火年代 回复日期：2008-9-9

不为资本打工，不为权力打工，我要冒翻船的危险坚持远航，润土大哥能否让我走得远一点？按照润土大哥的理论，我应该放弃低端的市场，做精品赚富人、达官的钱？小超市能否做到这点？

离岸近一点，回头是岸；

走的远一点，回头没岸。

富人、达官有几个逛小超市的？对富人、达官的消费来说：距离不是问题。

他们普遍是舍小求大、舍近求远。

所以，我真的没高招让你走的更远。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-09-11

作者：haryr 回复日期：2008-9-10

在老舍的茶馆中王利发算是个商业人才了把可惜他走不远

比他活的滋润的是小唐铁嘴小王麻子太监打手之流

我们看到了盖茨巴菲特佩奇布林等个人的强大，其实真正强大的不是他们个人而是 usa

---

1981 年，盖茨因以 5 万美元骗取西雅图电脑公司软件被捕，诈骗国企罪名成立；1982 年，盖茨把私人车库作为非法经营场所被工商部门取缔；1983 年，IBM 起诉盖茨商业诈骗，宣布软件版权归国企 IBM 所有……

1957 年，巴菲特虚假注册公司被捕；1962 年，巴菲特伪造金融票据罪被捕；

1972 年，巴菲特侵吞可口可乐公司国有资产被美国纪委双规……

2007 年，佩奇和布林两人因发布虚假信息罪和危害国家安全罪

被捕……

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-09-11

作者: x8f1 回复日期: 2008-9-10

看闰土大哥的帖子快一年了,收获颇丰。虽然大哥冷嘲热讽,辛辣犀利,却正中时弊,言之有物,中用不中听,所谓良药苦口利于病,呵呵。最难得对创业,经商,市场环境有实战作用,几乎开卷即有益,真是“绝对有料”。

虽然政治上的观点小弟不完全赞同,却一点也不影响对大哥的敬佩,偶能强烈的感觉到大哥对同胞的大爱,对祖国的“爱之深,恨之切”。小弟多句嘴,看大哥帖子是要学习认识,思维问题的方法,而不是发泄不满和膨胀末世心态,同学们更应该做一个抛开现象看本质独立思考,爱己爱人的进步人。(说错了拍砖不要太猛。。。。)记得大哥说过,惨痛经历换来的经验叫悔恨,悔恨是什吗?禁锢的思维,铁窗血泪史,逝去的青春,破碎的家庭,。。。。继续学习闰土哲学,做个爱人爱己老实聪明人。因为不幸的我的经验已经变成悔恨了,呜呜。。。。痛定思痛。。。。

说正事,请教大哥和各位朋友:

一新建小区,入住率现在六成左右,想做点生意,不知怎么入手分析,该做神马,唉,一头雾水,基本我能想到,都有人在做,因为特殊原因,我只能在这里做,所以就铁了心一定要做好。不限行业,集思广益,创新的好点子,好想法都说来参考下。现有资源:临街商铺一间,上下2层总70-80平米,资金投入5万以内。

真心求教，感谢先!!

---

小区规模多大？

小区居民收入层次？

小区居民的职业分类？

小区周围交通？

小区周围商业配套？

举例：

高级公仆小区，就租给银行做网点，方便吸收大笔存款；

中级公仆小区，就开私密茶馆、私密饭店，方便商业洽谈；

穷人小区，就开一棋牌室，满足他们找乐、无聊、麻痹的需求；

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-09-11

作者：一天星月回复日期：2008-9-10

最近国鸟选举一事，挺有意思！很多网友都支持选麻雀当国鸟，甚至有选鸡的网友。如此不在意“国家形象”，润土大哥愿不愿意批评两句！

---

美国是总统选举，德国是总理选举，日本、英国是首相选举，怎么到了中国就变成“鸟选举”？

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-09-12

作者：zhancaifa 回复日期：2008-9-11

润前辈，

我较愚笨，你说的这些话要表达什么个意思，我似乎不是很懂，  
是不是说：一个国家的公平、廉洁、正直的经济环境的程度决定  
那个国家的企业家有多少成就？

美国的法律威严，公正，美国政府的廉洁，造就了美国的经济环  
境，也决定了美国企业家们能成多大就。

对吗？最近感觉你说的话我越来越理解的慢了。。。。

希望你能不吝明显。谢谢。

---

大家好，我是拿破仑！

---

一个国家的宪法是其根本的大法，一个国家的总设计师在建国的  
初始就决定其社会的结构。假如美国是三个代表的建国思路，中国是  
三权分立的建国思路，那么现实中的中美社会的结构将完全置换。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-09-12

作者：2008年了回复日期：2008-9-11

98年我们发现市场已没有公平的赚钱机会，情况将恶化，以后  
将到处是抢钱的劫匪，有蒙面，有不蒙面的。决定不再创业。

---

98年之后，实际上中国已没有正常的生意可做，所谓积极的财  
政政策就是吃子孙的饭，是在国库里、银行里抢钱，你能将管子插入  
国库里那怕是个最细管子也行，你如果已经有稳定可靠的职业，在  
岸上有吃些的，你为何要下海，海里现在只剩下鲨鱼，能吃的鱼全被

网养了。

---

最近偶然发现我们这个县的一央企局长，一保险公司总经理在98年之前都是做生意的。都是98年不做生意了，进了单位，公司。98年到底发生了什么事呢？出了些什么政策？有些什么改革？98年以前的市场政策是什么样子的？

麻烦大家告诉我一下，98年我小学5，6年级，实在不懂事，没印象。

---

98年开始实施积极的财政国策。何为积极？积极就是主动的意思，即我来主持、我来策划、我来裁决、我来分配，总之一切由我来搞。积极的反义词是消极、傍观的意思，即你们来主持、你们来策划、你们来裁决、你们来分配，总之一切由你们来搞。

作者：目光呆滞的润土回复日期：2006-1-7

.....

过去，阎王不发话，小鬼是不敢先吃饭的，这“阎王爷”睡了，他可是比那阎王还要狠啊，众小鬼哪里敢叫醒他呀，肚子饿的咕咕叫也不敢吱声，(92)这时一个大鬼口号大家自谋职业，众小鬼面面相觑，几个饿的快死的小鬼先爬了出去自谋职业了，几天后回来了，众鬼一看，几天前骨瘦如材的小鬼，居然已养得肥头大耳，众小鬼立即乱着一团冲了出去，外面一片混乱，对着这“阎王爷”的肉锅，手快的、手辣的，嘴里塞着、兜里揣着，老实巴交的则鬼哭狼嚎。(98)

大鬼一看这场面始料未及，高呼一声“住手”，对小鬼们说：“不要急，我来分，每个小鬼都会有的，谁要是不老实，就一块没有”，大鬼带着中鬼守着这“阎王爷”的肉锅，小鬼们眼睛睁得地溜圆，连眨也不敢眨一下，这大鬼功夫了得，守着肉锅纹丝不动，小鬼们一个个困的吃不消了，纷纷倒下闭上了眼睛，迷迷糊糊中突然有小鬼惊叫“肉锅呢？”，众小鬼呼啦一下全醒了，哇！这个大鬼居然跟几个中鬼他妈的把锅给连锅给端了。小鬼们疯了，饿鬼吃穷鬼，恶鬼吃饿鬼，搞的地狱乌烟瘴气。不过，随便鬼怎么闹，没有那个鬼敢扰醒“阎王爷”。

.....

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-09-12

作者: guoyubin2 回复日期: 2008-9-12

润土大哥分析下现在的“三鹿奶粉事件”。

---

.....哇！这个大鬼居然跟几个中鬼他妈的把锅给连锅给端了。小鬼们疯了，饿鬼吃穷鬼，恶鬼吃饿鬼。.....（没办法呀，大鬼把锅给端跑了，婆娘、小妾、鬼儿子、鬼孙子早变洋鬼了，饿鬼们饿的吃不消了只能去吃那些穷鬼，恶鬼们则只能去吃这些皮包骨头的饿鬼）

大头婴儿、肾结石婴儿、井下矿工已经是可怜的穷鬼了，只有没有良心的鬼、恶魔般的鬼，才会去吃他们。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-09-12

作者: small 勇回复日期: 2008-9-12

老大，我现在有个问题，有个女孩我喜欢她但他好像有对象，但



他们关系并不是很好？而且我现在并没有充足的经济实力与社会地位，但我们很合得来，我该怎么办？

---

让她感觉你是绩优股、潜力股，向她展示一条起稳的底部，向上的 K 线，美好的未来，不经意间透露一下“XX 美女基金即将重仓买入你”，偶尔又消失出她的视线里，她心一慌乱、一冲动、一想像，就会立即抛弃空耗她青春的垃圾股，全仓将你买进。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-09-14

我真的想不出来：“哪里没有这恶魔注的祸水”

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-09-15

问：为什么此地的老百姓变刁民了？

答：因为此地全是贪官，不变刁却傻呼呼的没法活。

问：为什么此地的老百姓做事不管别人的死活？

答：因为没有人关心他们的死活，他们就是要毒死所有的畜生。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-09-15

新西兰总理海伦·克拉克下令新西兰官员绕过河北地方官员，直接通知中国中央政府，才使北京重手责成地方官员开始行动，揭开三鹿婴幼儿毒奶粉的盖子！否则的话，时至今日，中国的婴幼儿还在喝三鹿有毒奶粉！

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-09-15

朗讯在华行贿一案被美国司法部罚款 250 万美元；

美国拉斯韦加斯地区法庭 2008 年 8 月 29 日裁定，中国贪官许

超凡、许国俊以及两人的妻子余英怡和邝婉芳合谋诈骗、合谋洗钱以及合谋转运盗窃钱款等罪名成立；

新西兰总理通知中国中央政府三鹿是有毒奶粉；

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-09-15

作者：一天星月提交日期：2008-9-15

?? 雷曼兄弟破产，大哥得讲一讲，这代表着世界未来的力量之一，垮了！

---

美国的国策就是杀富济贫，所以他们托管两房，让雷曼兄弟破产。不过，美国国策与基国国策正好相反，基国的大财团永远是不会破产滴。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-09-15

作者：2008年了回复日期：2008-9-15

《妈妈不会做菜了》

连续几餐吃饭菜都淡了，每次吃的时候都回锅加盐。觉得奇怪，我就跟我妈开玩笑，说你怎么做了几十年饭，越做越不会做了，连家人的咸淡水平都不知道了。

妈妈说：“都说现在不知道去哪个店子能买到以前那么那么咸的盐了。”我听后一脸愕然，再看妈妈炒菜的时候，以前是一小勺一小勺小心的放盐，现在却是一大勺一大勺毫不犹豫的往菜里放，因为放少了根本就没盐喂。看着那貌似熟悉的白色粉墨，我突然产生了一种恐惧感。。。。。。

-----

心里明白就行，千万别说出来哦，别坏了计划生育的大计，只要孩子们坚持吃，大妈们坚持多放碘盐，估计十年内 13 亿去个整数，留 3 亿活口没问题。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-09-16

### 《三鹿结石奶敲响了官僚企业的丧钟》

我们经常说官僚企业、骂官僚企业、恨官僚企业，官僚企业有什么具体的特征嘛，有的！只是他们伪装的非常好，平日里常人根本识破不了它的真面目，它甚至被老百姓视为最正直、最高尚、最贴心的企业。

其实，现实社会就是这样，越是肮脏的、越是丑恶的，它们越是会伪装、越是会伪善。三鹿就是这千千万万最丑恶的官僚企业的代表，这些官僚企业没有好坏之分，它们只有谁比谁更坏之分。

官僚企业被隐藏的特征是：1、不管老百姓消费者的死活（毒奶粉、高油价、高移动费……）；2、不管老百姓生产者的死活（奶农、养牛农民、养猪农民、种粮农民、矿工……）

官僚企业表面的特征是：1、最重视正面形象（三鹿奶粉是中国航天员唯一奶粉）；2、最重视宣传的手段（三鹿是中央电视台中国制造大型电视片首播企业）；3、最美好形象代言人（贤妻良母代表邓婕做代言人）；4、最受领导关怀（最大官们莅临指导的照片挂满墙面，恐吓监督机构、蛊惑消费者信任）。

不过，所有的官僚企业都有其生命的终结，现如今，中国的官僚

企业即将被寿终正寝,因为已经被逼上绝路的中国人民已经敲响了三鹿的丧钟,三鹿则敲响了中国官僚企业的丧钟。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-09-16

作者: x8f1 回复日期: 2008-9-1

碘盐?不太明白,闰土大哥能不能保守的提示一下,实在想不明白。

---

碘盐有什么危害?

多吃碘容易引起甲亢,推广碘盐以后,甲亢等甲状腺疾病患者明显增加了.可官僚利益集团为了垄断的利益,根本不管对人民健康是否有损害的。

补碘要有针对性,不是人人都需要,况且中国大部分地区不缺碘。中国只有部分山区因缺碘有克汀病,大部分地区不需要特别补碘,饮食中本身就足够了,现在周围甲状腺结节、甲亢、甲状腺肿瘤(癌症)等病人大量增加,这个就是碘盐最大的危害,还有加铁酱油,铁进食过多同样诱发癌症。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-09-16

作者: 冬雷冬雷回复日期: 2008-9-1

.....

社会结构是个很宏大的问题,根据我的阅读经验和生活体验,有几本书对中国社会结构叙述是比较准确和深刻的,一是崔卫平女士翻译的《哈维尔文集》,对后极权社会里人性和社会生态的描述现在看

来也只不过时。二是于阳的《江湖中国》，对中国社会的江湖化的历史，以及江湖社会里的组织体系、规则体系和价值体系做了系统阐述。三是吴思的《潜规则》、《血酬定律》与《官家主义》，从历史的维度对主导中国社会的官僚体系及其运作的方式和规律做了系统诠释。

大哥觉得当下中国的社会结构是怎样的？有时间找一个合适的叙事模式给大家上上课吧^\_^

---

《社会与人性》杂谈六

《人类的社会结构》

社会结构是个体间、社群间相互关联所形成的空间具像。社会时代不同，社会结构则不同；民族不同、国家不同，社会结构也不同。其社会结构必须与政治结构相吻合、与经济结构相吻合、与宗教结构相吻合、与生活方式结构相吻合，当一切社会元素相吻合的时候，社会的结构就稳定和谐，反之，结构就会发生变化。如果是缓慢的渐变，社会则安定平稳，无辜的生命也不会被伤害；如果是剧烈的裂变，社会则血腥动荡，无辜的生命将被涂炭。

社会结构是非常复杂的问题，历史上许多伟大的哲人，试图用浩瀚的文字，揭示社会结构的奥秘，可是我们依然无法透过文字看透其结构的本质。我也曾阅读资本论等等的经典，试图解惑社会结构的迷乱困惑。但是，我发现浩瀚的文字并不能深刻地解析复杂的问题。如果我们用复杂的方式解释复杂的问题，那么分析解构就失去了意义。所以，对于“冬雷”老弟提出的结构问题，可能也是大家疑惑的问题，

我决定放弃浩瀚的文字游戏，否则我们又将深陷其迷乱的结构陷阱。

两千年以来，社会科学为人类社会的结构找到了不少的主义，这个主义、那个主义、这个先进思想、那个落后思想，把人类的脑子彻底搞乱了，文学作品里丰富情感的描述更加模糊了我们认知社会结构的困惑。相关社会结构的论述虽然很多，但基本是从人性角度、从政治架构角度、从宗教角度、从民族角度分析的，更多以文学故事的形式描述的，这些对结构的论述有一个共同的特点，就是以社会科学的认知解构社会结构的问题。那么，我们为什么不能从自然科学的角度去分析解构社会结构的问题呢？

自然科学的思维方式分析问题、解惑问题可以不带任何社会感情的色彩，这是一种最严谨、最逻辑的思维方式。在人类社会对自然科学认知高度发达的今天，我们更应该以自然科学的思维方式解构社会结构的难题。

### 数学视角下的社会结构

社会结构虽然繁杂，但用数学的视角观察就非常的简单，任何结构在数学的世界里就是简单的数学几何。据此，社会结构可以精简为三类几何图形：1、扁平几何结构，2、椭圆形（橄榄形）几何结构，3、椭圆几何（金字塔）结构。

#### 扁平几何结构

自然原始部落和乌托邦社会，属于扁平的社会结构，此社会结构里，每一个人的政治地位、经济地位基本相等。当今的世界里，挪威、冰岛、瑞典、丹麦、芬兰比较接近这种社会结构，此结构里的王室成

员、富豪、总统、总理在政治权利上、经济利益上、生活方式上，基本与平民没有明显的差距，从社会结构上看，整个社会结构呈扁平几何的形态。

### 椭圆几何结构

今日美国、德国、日本等国家，由于人口众多而无法做到社会成员的均富，但是他们的政治权利趋向平等，赤贫的人通过社会救助、慈善资助得到改善，向中产阶层靠拢；巨富的人则通过缴纳遗产税、慈善的捐助使财富得到释放，也向中产阶层靠拢。不断累积的中产阶级就组成了社会的中坚力量，这种两头小中间大的结构就是橄榄形的社会结构，中产阶级成为社会的主架构。

### 圆锥体几何结构

圆锥体俗称金字塔，此结构属于单极的社会结构，中世纪的罗马教皇、旧中国的皇帝、某一个利益集团或者某个独裁者占据着社会结构的最高点，其金字塔结构层次分明，每一级社会结构的政治权力、经济利益的分配非常的明晰，甚至于违法乱纪、杀人放火的免责也根据其结构中的地位，决定其受罚或者免责的尺度。

明白了这三种结构的特征，当今社会和历史各时期的社会结构，都可以对照上述几何结构的特征，找到其对应的几何结构。数学几何的视角使我们可以清晰地看清社会结构的外形。但要破解社会结构内在的规律，则需要我们以物理学的视角去解构它的奥秘。

### 物理学视角下的社会结构

既然是结构，结构内关联物质相互的质量引力、排斥、能量的相

互转换是形成结构的物理特性。

### 天体物理中的自然结构

我们观察浩瀚的宇宙，宇宙里的星系、恒星、陨石、尘埃、黑洞等等千姿百态、数不胜数。星系爆炸膨胀或者塌陷的状态是非规则结构，但是只要是稳定的自然结构，一定是两类结构：第一、椭圆几何结构，地球、火星等星球就属于此结构；第二、扁平几何结构，此结构是所有的星体在一个平面上漂浮、自转，太阳系、银河系就属于此扁平结构。这两种结构是宇宙里星体、星系最基本的自然结构。这椭圆和扁平结构就是宇宙中最自然和谐物理结构。

星体的运动与星体间的引力、自身质量的大小、自转的速度相关联。当运动的方向于引力、自转方向一致的时候，星体就和谐稳定，否则星体就会变轨和被裂变。

人类社会，个体和组织内在的动力是对物质利益的追求，只有物质利益被满足后，生命才可以得到生存、生命才可以被延续。政治权力则是外在的动力，当政治权力与物质利益和谐的时候，社会就和谐；当政治权力与物质利益相背离的时候，社会就背离、动荡。人类的社会结构也是根据这个物理原理而构建的。当社会中，每个人、每个群体信仰追求、物质利益、政治权力相一致的时候，结构中的政治权利、经济利益的分布就均匀均衡，社会结构就呈现扁平结构的状态。当民族信仰凌驾于整个社会共同信仰的时候，当彼此的政治权利与经济利益相背离人们的时候，整个社会结构就被崩溃了。北欧国家呈现的扁平社会结构所以稳定，是因为他们的全体国民信仰一致，政治权



力、经济权利的配置平均合理。

美国、德国、日本则是大多数国民的信仰基本一致、他们的政治权力、经济利益的分配也较均匀，所以他们呈现椭圆形结构。

对于椭圆几何结构、扁平几何结构的物理原理，宇宙星空里的自然现象已经证明了它的科学真理。当这种椭圆、扁平自然结构被扭曲、被打破的时候，星体对撞了、星球爆炸了，为下一个椭圆和扁平结构又聚集能量了。

总之，宇宙星空里最常见、最稳定的结构就是椭圆和扁平的自然结构，人类社会最常见、最稳定的结构也是椭圆和扁平的社会结构。

但是人类社会发展的历史中存在着金字塔社会结构，可是宇宙星空中却没有对应的金字塔自然结构。理论上分析：每一个社会结构也存在着对应的自然结构，椭圆和扁平社会结构有其对应的自然结构，金字塔社会结构理应就其对应的自然结构。

现代科学证明，有物质的存在就是反物质的存在，有自然现象就有反自然现象，这金字塔结构就是反物质状态下存在的反自然的结构状态。只不过，它存在于人类肉眼无法看见的宇宙黑洞里罢了。

现代天文物理学中，人类的哈勃望远镜、射电望远镜让人类对宇宙的认知更远、更清。科学证明了暗物质、黑洞的物理存在。金字塔的结构就是存在于黑洞反自然的结构，也只有黑洞里超高压、超密度的反物质形态才具有生成金字塔这种反自然的结构状态。

物理自然结构形态

当物质松散、低密度的状态下，物质摊薄成扁平状态，个体间有

较大的平面自由空间。当物质质量较大、密度较大的状态下，物质则形成团状的形态或者扁平成更大的扁平状态，个体间有一定其固定的平面或者立体的自由空间。这种真空或者压重力状态下的扁平和椭圆的结构是自然、自由的结构。

当自然物理结构受力不同方向压力的时候，其结构就发生不自然的变化。在重力大的状态下，一切柔软的松散结构（扁平 and 椭圆）都被重力压成死板一块，这种高密度的叠压，使个体间失去了自由的运动空间。所以在高压、高密度的状态下，金字塔结构则是最好的结构形态，它底座大，承受力最大，上端最小，结构最稳定，结构间规则的空间也给结构内的物质提供一定的自由空间。自然界里天然的钻石、晶体物质全部是生成于高压、高温物质状态下的产物。人类社会的金字塔结构也是生成于政治高压、信仰高温状态下的结构，金字塔提供了最好的、最合理的生存空间，那些扁平结构、椭圆结构的社会在政治高压、信仰疯狂的状态下，人们是没有生存空间的，就像成吉思汗金字塔结构里的一样，顺从或者一切消亡。也就是说：在高压疯狂的时代，没有扁平 and 椭圆的结构，只有金字塔结构，这就是反自然、反物质状态下最稳定的结构。

#### 扁平 and 椭圆结构的生命周期

每一个物质结构都有其生命的周期，星体爆炸、塌陷诞生出新的扁平或者椭圆结构都有其特定的生命周期。地球的椭圆结构生命周期很长、太阳系扁平结构比地球椭圆结构生命周期更长、银河系的生命周期比太阳系更长。因为其透明的结构里任何细微的变化表露无遗，

人类社会已经认知了它们生命周期的长短差异。这两种结构有个共同的特点：这就是它们需要不停的有规律的变化来运动，只有不停的运动变化，才能让它们结构里的生命充满着生机。如果没有运动了，结构里没有了规律的变化，那么结构里的生命就会死亡。所以北欧社会、北美、欧盟等扁平、椭圆结构的社会里，人们需要变幻工作岗位、变幻生活地点、变幻情人、变幻利率、变幻汇率、变幻股指、变幻总统、变幻首相、变幻兴趣爱好……

### 金字塔结构的生命周期

金字塔结构需要稳定的结构支撑，此结构最怕变化，金字塔结构体系内的变化是可以，只要破坏了结构的变化，则这种变化就是结构最大的敌人。

金字塔结构底座要最大化、最结实，外壳要坚硬，层与层之间的柱子要坚实牢固。生命要存在于金字塔结构，金字塔结构就必须在稳定的状态下、提供足够多的生存空间。当金字塔只有一层的时候，金字塔靠坚硬的外壳支撑着，一个光辉伟大的顶点，和庞大的社会基众组成了一个金字塔结构；当金字塔是N级塔的时候，则每一层之间的坚实柱子就是支撑其结构的重要支点，多了挤占了生命的生存空间，少了柱子则整个结构将崩溃、塌陷。所以，金字塔结构是重力状态下最精巧、最精密、最承重、最稳定的镂空结构。

### 人类社会金字塔结构的特征

自然状态下的金字塔物理结构，在温度变化下、压力变化下、重力变化下，其分子结构会产生变化，当变化超越了临界质的时候，金

字塔结构就崩塌了，此刻的崩塌就是金字塔生命的自然终结。

人类社会的金字塔结构与社会自然环境的变化、生存压力的变化、信仰的变化、政治权力的变化、经济利益的变化有着直接的关系。

人类社会金字塔结构诞生的物理原理，及原动力能量是什么？

是因为诞生了神，神是比自然人能量、质量大的虚拟的物体，是所有信仰的人强加给它无限想像的能量的虚拟物体。这虚拟的东西有个特征，就是：大家都信它存在，它就存在着；大家都不信它的存在，它就不存在。

在人类特定的历史时期，既欧洲中世纪的时候，二千年以来的东北亚地区，人类社会出现了一个超越人类的神，神被赋予了无往不胜、无所不能的力量。当神出现在人类社会的时候，神的崇高地位就决定了它高于人类的地位，当某个社会就容许一个神高高在上的时候，这个社会就是一个金字塔结构的社会。在信徒的社会里，佛主、真主、上帝分别构建了三个金字塔的机构，真正的佛主、真主、上帝就是最善良、最仁慈的具象的人，只所以他们被高高地被捧上了天，是因为依靠神教生存的神职人员只要把神捧的很高，他们才具有更大的生存空间。如果神与人地位一样高了，那么所有的神职人员就失去了生存的空间。

中世纪的人类金字塔社会结构

欧洲黑暗中世纪是人类社会最黑暗的历史时期，罗马教廷占据着金字塔社会结构的最高端，每个人生存的状态取决于它在金字塔的地位的高低，一切才华、能力、善良、智慧都被金字塔固有的结构压抑

着、控制着。除非你加入了罗马教廷，进入了核心的神职权力的宝座，否则，出身平民的老百姓永无出头之日。即使，像“于连”一样出卖善良、出卖灵魂、苟且于权贵，也无法逃脱金字塔结构无情的戏弄。

稳定、稳定、再稳定是金字塔社会结构不变的追求，但是世界在变、人类的生活方式在变、生产的方式也在变，个体的年岁在变、家庭的人口在变。所以，金字塔结构必然也再变，它可以变的更坚固、更有弹性，甚至于以平衡的超级技艺倒金字塔形式倒立着，但是，它最终无法逃脱变化的世界崩溃它稳定结构的命运。

#### 中世纪金字塔结构的崩溃

理论上说金字塔结构是最完美的结构，当每个人、每个组织的利益与地位先相符的时候，其结构是稳定的。现实却是地位低的人、物质利益低、生存的自由空间就小，而地位高的人和组织却拥有高的物质利益，更高的自由空间。本来人的本能是趋利的，不过神职人员借助神的旨意要他们认命，使底层老百姓认可物质利益被剥夺的现实。所以，中世纪欧洲的神职人员最首要任务就是，灭杀一切挑战神权的活动，他们异议的诗人、作家投入文字的大狱，他们烧死挑战神权的科学家。因为罗马教廷知道稳定的是他们美好和谐社会的法宝，“当神权破灭了，罗马教廷和谐的金字塔结构崩溃了”。

在黑暗的欧洲中世纪，最滋润、最幸福的社会阶层就是罗马教廷教皇、神父及神职人员，他们标榜为欧洲人民最先进文化、最先进思想、最先进组织的代表。在物质利益的驱动下，神职成为社会大众的人生追求，农民种田没有利益，他们不种田了，医生看病没有利益，

没人学医了……。随着社会的变化，欧洲社会的金字塔底座逐渐萎缩，黑死病的病魔又使结构底部老百姓数量迅速减少，连金字塔上端的国王也生活艰难，痛恨最高端罗马教廷的黑暗。于是，国王带领臣民们打到了罗马教廷的神权金字塔结构，国王建起了以自己为顶端的金字塔社会结构，但是因为国王是人、不是神，所以欧洲没有神权的金字塔结构注定无法构建成功。因为所有的人都是平等的，平等的人就无法组成金字塔结构。

### 诡异的东方金字塔结构

欧洲的中世纪虽然黑暗，但是推翻了黑暗的金字塔社会结构的欧洲是今日世界的文明之地。但是人类历史上，金字塔结构在东方世界的生命周期最长，这是因为东方的儒家思想的中毒太深，西方社会原来是教廷凌驾于国王之上，这就为教廷的灭亡埋下了隐患，东方世界的儒家思想却将政教融为一体，东方的皇帝就是儒教的教主。这样儒家就把人神合一了，美其名曰天人合一，这皇帝是神的时候，天下尚可太平，这皇帝是鬼的时候，天下就无宁日，总之，东方的金字塔结构里，当某个人尚没有走上皇帝宝座的时候，他还是一个人，当他坐上皇帝宝座以后，他就不干人间的事了，不是改天换日的伟业，就是炼狱人间的伟业。

日本社会的皇帝本来也是天人合一的皇帝，后来在幕府将军和美军的设计下，变成了天皇，他不问人间的事了，与英国女王一样，只是象征性的符号了，他们不具有构建金字塔社会结构的能量。

中国社会的金字塔结构历史最悠久，近代历史上，孙中山曾经短

暂地打破了此金字塔结构，但是大批的宦官依然扶植起袁世凯做起了皇帝，因为只有有了皇帝的崇高地位，才有他们这些儿皇帝的地位。同理，也是这样，蒋介石走向了独裁的神坛，当 M 建起了新国家的时候，本可以建立一个扁平的、椭圆的社会结构。一声万岁的欢呼，宣布此人类美好社会结构的破灭，中国社会依然是一个金字塔的社会机构。我们也意识到金字塔结构的黑暗，我们要砸倒一切旧的思想、旧的模式，即使是最美丽的古玩也不在乎，中国社会甚至有十年的时期，除了一个伟大的神外，其他人统统都在一个平面上了，就差一点成为了扁平社会结构了。

可是，中国的神依然没有消失，不到 30 年的时候，宦官们把神又顶上了天，重新构建了一个十八层高的金字塔结构。

近 30 年来，中国的社会精英从来没有这么清醒、这么智慧，他们不再像过去的臣民一样呼唤万岁，他们知道万岁就是压迫他们的金字塔结构祸端。所以他们亲切地呼唤“小平”，热切地呼唤“涛哥”。可是，一个伟人说过，任何敌人都不会轻易地退出历史舞台的，何况是一个庞大的、生活的如此滋润的宦官阶层呢，宦官阶层总呼唤着万岁、万万岁，他们绝不会轻易地丢失自己生存的空间。

中国宦官与欧洲中世纪神职人员是不同的，中国宦官有和蔼可亲的表面亲和力，有无比狠毒的阴柔内功，有出神入化的阴谋诡计，上——魏公公们可以把皇帝玩于股掌；下——和珅们可以把百姓玩于股掌。不过，这种宦官一手遮天的状况有一点变化，就是人类社会出现了网民，现在网民们正在人肉宦官们，宦官们也对网民的进攻采取屏

蔽、封杀、实名追踪……，这场宦官与网民的搏杀是血腥与残酷的，彼此都要付出生命的代价。有一段时期，宦官们几乎用稳定的口号彻底压住了网民的自由，不过，网民们用“什锦八宝饭”的智慧又重新点燃起摧毁金字塔结构的烽火。

中国宦官阶层面对农民、工人、学生的屠杀从没有失手过、怜悯过，他们甚是宫廷政变里谋杀皇帝、太子的无双高手。不过，宦官们面对今日世界里网民的群体虚无和群体智慧，他们的确无从下手。所以说：今日中国网民就是中国金字塔社会结构最后的掘墓社会阶层。

#### 金字塔结构里个体的价值取向

每一个有形的物质世界，都对应一个无形的场能结构，物理上就是磁场、能量引力场的结构。有形的扁平结构和椭圆形结构里，都有一个与之重叠的无形场能。正是这种内在扁平 and 椭圆的运动场能，使物体最终形态趋于扁平 and 椭圆的状态。所以说：金字塔结构这种有形的结构，也有其对应的无形的场能结构。

在金字塔结构建立的初始阶段，物质利益是空白的，社会底层和社会高层一样一无所有，有的是他们共同的对神权的崇拜，对美好乌托邦的追求。当社会创造出财富后，如果财富的分配也与金字塔结构相符的话，那么金字塔就是稳定的。现实却是金字塔结构将社会各阶层的政治权力的高低配置，人本能对物质的追求，使政治权力大者可以分配更大经济利益，所以，政治权力是有形的正金字塔结构，物质利益却是无形的倒金字塔结构。在金字塔初始时期，倒物质利益的场能很小，不具有影响正金字塔的结构，当物质财富聚集到大量的时



候，正金字塔结构必然被倒金字塔场能吸引为倒置的状态。

金字塔结构必须稳定，如果正金字塔要倒置，那么金字塔必然崩溃，让政治权贵获取利益最小化，又与人性的本质相违背。所以金字塔结构的统治者为了阻止底部社会阶层追求物质利益而倾斜金字塔结构，他们普遍愚昧社会底层，给他们一个伟大、梦幻般的乌托邦梦想，或者让他们追求伟大神圣的道德楷模，在虚无的精神麻痹中了此一生。一旦这种伎俩被底层老百姓识破的时候，从而全民追求物质利益的时候，金字塔结构就开始倾斜了，整个社会群体一起在倒置的财富金字塔磁场的驱动下，转向倒置的方向。

#### 统计学视角下的金字塔结构

当社会最底层不能获得物质利益，这些农民就一定抛荒了、工人就不做工了、衙役就去捞钱了，这种状况在金字塔结构一代人的时期开始出现。因为初始阶段，一穷二白，社会最底层的老百姓埋头干活，一干就干了 20 年，当身体疲惫地干不动的时候，他们发现所有的财富全被金字塔上端的阶层享用了，他们中的一些同类最多别几朵大红花罢了。在这个阶段，社会底层的第二代也成人了，他们清晰地看见他们的父辈穷其青春也一无所有，他们中的聪明的人决定往上爬了，此刻的社会结构中，每一个大脑精明的人都清晰地明白一个道理：这就是财富利益的分配与劳动、勤劳没有关系，它取决于政治地位的高低。于是政治权力的博弈成为财富金字塔结构中不断演绎的社会活动，只要那些智障者、愚昧者在低头干活。

于是，金字塔社会结构一旦稳定发展一代人以后，必然进入一个

财富重新分配的动荡历史时期。政治动荡的恶魔从此挥之不去，金字塔高端阶层砸城市里农民小贩的摊，让他们回去种田，打压、血洗中产阶层的财富，让他们回家做工。到二代人的时间，这种矛盾的冲突非常的血腥惨烈。总之，金字塔高端必须用一切非常手段，把爬上来的富裕阶层、政治新贵阶层打回原形。只有把他们重新打到社会最底层了，这种金字塔社会机构才能重新构建起一个稳定的机构。

其实，每一个金字塔社会结构里的人，经历了 50 年的挤压后，羞耻感没有了，疼痛感也麻木了，每一个人都恐惧落入社会最底层的状况，他们宁愿鱼死网破，这物质利益的无形金字塔不正过来，他们宁愿将整个有形社会倒置过去，所以，整个社会里官比民多，大大小小全是官。最终金字塔结构在整个社会在没有人做工，只有人做官的倒金字塔结构中轰然倒塌。

#### 人才与奴才的结构生存空间

金字塔结构里，奴才需要人才搭建出金字塔的生存空间，人才不可没有，没有了金字塔复杂的结构建不起来，所以宦官们会三顾茅庐，视人才为再生父母，每一个人才都是金字塔结构的中流砥柱，最底层有王进喜、最高层有刘墉、魏征、赵雷总理。但是金字塔结构精确的镂空特征，又决定了多余的中流砥柱就是废物一个。在金字塔结构中，最滋润的是宦官、太监，他们一人之下，万人之上；最累的就是鞠躬尽瘁的人才；最悲惨的是错过使用的人才，却成了结构里多余的废物。

#### 和谐的人类社会结构

总之，欧洲黑暗中世纪的金字塔社会结构、东方肮脏的金字塔社

会结构，都将随着人类文明的进步，让它成为人类历史的过去。人类社会最终将形成一个扁平和椭圆的和谐社会结构与璀璨和谐的星空遥相呼应。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-09-18

作者：woaiq 回复日期：2008-9-16

想问下老大,M学农下台了,是他修练还没到家吗?

---

M学农的情况，偶不清楚，不过从他的简历分析，他没有当过农民，没有下乡学过农，所以注定他为官之路的失败。

中国社会是农民社会，从刘邦、朱洪武哪一个不是农民？哪一个不是糊弄农民得下的江山。既然有个高人已经点明了让“M”去“学农”，他怎么这么没有悟性了呢，哎~~孺子不可教也。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-09-19

作者：woter1 回复日期：2008-9-19

大哥

上次税从千分之3到千分之1

这次税单边，何其相似

下场也一样么?

---

作者：目光呆滞的润土回复日期：2005-12-30

.....

90年，一个伟人的声音响彻全球资本市场，中国第一只股票“飞

乐”音响在上交所诞生，跛脚兔子吃了兴奋剂后开始了百米冲刺，十年的时间终于超越了西方乌龟 100 年竟走的路程，现在这个飞兔终于趴下了，注射再多的兴奋剂，它也迈不出艰难兔步。股票飞兔的神话破灭了。

---

2008.9.18, 上浮死趴先生一次性给跛脚兔子注射了三支兴奋剂(大麻、冰毒、海洛因), 19 号上午大门一开, 兔子腾空而起~~~刷~~~飞了出去~~~

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-09-19

作者:火鸟飞舞回复日期:2008-9-18

润土大哥

你看到河南漯河规定农户砍伐玉米要办砍伐证吗不办不准收玉米办砍伐证按每亩 500 计算

政策寒心啊

---

金字塔结构中最底端的老百姓是食草动物,上端的则是食肉动物。食肉动物是不吃草的,它们会想着法子、变着法子找肉吃。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-09-19

《逼良为娼》

在中国这片神弃的土地上、伊利、蒙牛本来都是良民,为什么变成魔鬼附身的恶人呢?因为不加三聚氰胺蛋白质含量就永远不符合质量监督局的检测标准。

为什么质量监督局不确定一个符合中国实际情况的标准,作为奶业制品蛋白含量的标准呢,这样大多数奶制品企业就不用作假了?

操!都符合标准了,都他妈不求我了,老子怎么捞钱啊!他们只要统统有罪在身,呵呵,他们的小命就捏在我手里了,我的地盘我做主,他不上道,老子就玩死他。

为什么工商局要确定注册资金的标准呢?并不断地提高注册资金的门槛呢?

操!门打开了,门槛再不提高,老子喝西北风啊!你不虚假注册,你没有原罪,老子就是对人民的犯罪,未来就不能对你兔崽子进行无产阶级专政。

为什么马路上方的指示箭头总在变呢?为什么马路下方的黄线总在变呢?

操!你他妈开车开顺了,闭着眼睛也不违规了,谁缴罚款啊,老子岂不要饿死!

.....

我逼良为娼怎么了,不就是给中国娃娃喝点蛋白精嘛,我们还一直给中国的爷爷奶奶喝脑白金呢,碍你新西兰什么鸟事,我们的娃娃是福娃,外国娃娃想喝,还没这个福分喝呢,这不我们把福娃的尿不湿也给省了.....

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-09-23

作者: zjyzhk 回复日期: 2008-9-22

关注这个帖子一年多了,越来越觉得现在的创业时机不太好。

但是如果不去做，这辈子就这样等待过去，实在不甘。

现在对企业来说，原料价格上涨，人力成本升高，经济环境不太好，很多企业都在说准备过冬。我想把为企业顺利过冬作为一个创业的机会，开始行动。

我以前一直在一外企做企业管理软件，现在自己开发了另外的2套系统（现在测试阶段），我想向企业推广这些系统，可以让他们改善流程，增进效率，降低成本。自己也能为以后的发展做好准备。

但是酒香也怕巷子深，我没有资金，没有人脉关系，产品没有知名度。我以前做技术开发，对销售和市场没有深入了解，如何才能打开市场？我需要找什么样的人合作？怎么让合作者有充分的激情与我一同打天下？怎么控制他们不会暗地里为了私利出卖共同利益？如何平衡？

烦请老兄给与指点。

谢谢！

---

你没有资金，没有人脉关系，那么你应该找有资金、有人脉关系的人合作了；

你对销售和市场没有深入了解，那么我比你就更不了解了，就不可能凭空想象误导你。

商业合作与政治合作不同，商业合作追求的是长久共赢，政治合作追求的是短暂共生。

充分考虑对方的利益，充分了解商业环节的游戏规则（行规，比

如奶粉业加三聚氰胺的行规，大家加，你也必须加，否则你先死，只不过少加点，让竞争对手先死）并遵守规则是商业成功的基本前提。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-09-23

作者：一天星月回复日期：2008-9-22

润土大哥，向您请教一个问题！

现在有一款软件想卖给移动公司，理论上不存在需求上的问题；自己公司开发的，有专利，江浙一代，市场还是大大的。公司也是在南京。

公司不大，但开发此款产品却是投入了大笔资金；想建议公司高薪招聘一位和移动关系浸淫多年的销售总监，专门负责此事，还没有成行，想先听听润土大哥的意见，若润土大哥能抽出时间，给个指点，不胜感激！

---

先想办法找联创科技公司的销售人员做朋友，通过他了解移动公司内部的规则和潜规则，这样你就可以面子上按规则办事，让合作的事宜符合这家中国最优质、最富有上市公司的规则要求。面子下则按照潜规则办事，让合作的事宜符合签字者、点头者的利益。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-09-23

作者：东篱月回复日期：2008-9-20

我和好朋友合开了一家软件公司，04年至今个人投资已逾百万，然负债不算，现在只能勉强持平。朋友是技术专家，也不屑做项目和外包，自信能走出一条靠研发做大的路子，但客户同是软件公司、为

他们做其开发不了的中间件,基础是否太薄弱?请教理论与实践都深有造诣的润土兄,我们该坚持下去吗?如果该,又如何突破呢?

---

老大为什么不指点呀?其实我看了全部的帖子,心中约略也有答案,但希望有理有据地说服朋友。唉,其实,这年头能独善其身就不易了,又怎能指望几个人的力量改变什么,创造的道路是困难的,it就挨踢吧。

---

微软如果为西部电脑软件公司服务就早就消失了,微软正是隐瞒真实用途,购买了西部电脑软件公司的产品,搭上了IBM这条航母才取得了今天的辉煌。

所以说:找航母比编程更重要。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-09-23

作者:angkors 回复日期:2008-9-22

润土老师你好,我又一个问题请教:

我的问题:

1. 回去怎么处理和A的关系
2. 在经营方面从那个环节入手.是从营销入手(下游小区域代理商的开发和维护)还是从管理入手(货款,仓库,员工,财务).我个人觉得从营销入手以后的权利大些,毕竟代理商主要靠下游支撑.从管理入手能控制住财务,防止自己利益的损失.

3. 我回去后我妈妈的位置怎么摆放



希望润土老师能为我指明方向. 谢谢.

---

### 1、A 关系方面：

谁主动提出收购，则溢价 20%收购对方股份；

谁主动提出出让，则折价 20%出让本方股份。

你主持公司的利益分配时，对零头的取舍采取一个原则：自己 9 舍 0，对方 1 进 10（不计较得失，永远让对方获得高于希望值的利益）。

### 2、做事、做人方面：

常夸对方的功绩，常说自己的不是。

人无完人、谁能无过，懂得尊重别人、懂得以理服人、以事实示人最重要。

环节没有主次，环环相连都很重要，你必须从最基层环节做起，熟悉每一个环节，多听多看多干多谦虚，少说少骂少懒少癫狂。

3、你考虑你妈妈的位置怎么摆放，说明你此刻还没有摆正自己的位置。当你摆正了自己的位置，你妈妈、A 阿姨、众员工自然会摆正自己的位置，要知道每一个人心中都有一个标杆人物，当你众望所归的时候，你就是他们的标杆位置，他们自然会对照你找准自己的位置（你正大家正，你歪大家歪）。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-09-23

作者：天使的魔鬼的天使回复日期：2008-9-23

有事请教楼主：家中有 1 包刚开启没怎么用的三鹿奶粉，去出售

的超市询问退货事宜，被告知不退，说合格的三鹿已经上架了。我有小票，况且此超市的母公司就是三鹿在甘肃的授权生产商，此超市在平时一直主推他们的合作商三鹿的产品。

请教一下怎么退货

---

等你拿到钱了，你花的精力和费用已远远超过此金钱的补偿了。跟去法院打官司一样，第一是败，自个贴钱；第二是赢，拿不到钱，还是贴钱；第三是赢了又拿到钱了，回家一算，刨去请客、送礼、跑腿、律师、红包的开支，依然贴钱。

美国人喜欢打官司，那是因为法院不先收钱，最后由败者买单，而且由老百姓裁决（陪审团），打官司经常打成亿万富豪，当然要打了呀。但是，在中国却没人喜欢打官司，喜欢打官司的人基本是脑残，最后即使拿到了“正义的判决”，多数他们已经是妻离子散、家徒四壁了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-09-24

作者：zuge111 回复日期：2008-9-2

不知润土兄有没有看过姜文的《太阳照常升起》，很多人都看不透这个电影，小弟一直很喜欢姜文这个人。

前几天偶然看到 BAIDU 贴吧里也有类似润土兄的一位老兄，润土兄能否也去看一下他对这部电影的理解，回来再给小弟也指点一下，谢谢！

---

没有看过姜文的《太阳照常升起》，最近光顾着埋头分析华尔街雷曼也没时间去看。

刚才，我掠了下简介，原来是部表现情欲心理活动的电影。当然多数中国人是看不懂了，因为中国是一个禁欲的国家，多数人连基本的性尚不能满足，怎么能知“情为何物”。

性是生理活动，情是心理活动，性是物质的具象，情是精神的虚无，只有精神世界非常丰富的人，才可以体会两性的情感世界。才能够沉醉于优雅的丽影、落魄于忧郁的眼神、惆怅于落日的黄昏、喜悦于满天的繁星、悲伤于飘零的秋叶、放歌于《太阳照常升起》……

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-09-24

作者:无处不在的鱼回复日期: 2008-9-20

老大谈谈校园暴力如何？如何最大限度的降低自己孩子被暴打的几率，被打后做为家长该如何处理？很困惑也很迷惑。

我有个同事的小孩现读高三，他们学校早几天高三的学生集体暴打一个高二的同学，最后是班主任老师抱住被打的学生才住手，但被打的小孩严重骨折。我同事要他的小孩不要去做这样的事，小孩说如果他不，他就会被其他人欺负，就会被排挤，

我们该如何去教他们，让他躲开这些，会被人认为是软弱；教他强硬，会变个霸王。

---

识时务者为俊杰，好汉不吃眼前亏。让孩子明白，你打不过，可以躲的过。

“你穿着名牌、花钱大方，小流氓不敲你敲谁呀？”

“你走路一摇三晃，眼色乱瞟，小流氓不呵斥你呵斥谁啊？”

“你势单力孤却强硬鲁莽，你是猪脑啊？”

“韩信能受胯下之辱，那是因为人家韩信心怀远大目标，你小子有啥远大目标？”

“小子，你打不过人家了吧，在这世界立足，你的拳头是不管用了，你只能靠脑子了，好好学习吧，等你以后靠脑子成功了，让你的保镖收拾这些家伙”。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-09-24

作者：fantasycyn 回复日期：2008-9-20

润土大哥，我有个工作上面的问题想向你请教：

小弟现在在一家外企工作，现在公司在德国的分公司有个经理要招一名工程师去德国工作，我通过向德国经理的了解觉得这是个挺好的机会，而且我也挺有习惯到德国工作的。我想我现在的经理（中国人）说了这个事情后，现在的经理不希望我刚工作不到1年就去别的分公司（别的部门）。

润土大哥，你怎么看这个事情？我该执意去德国分公司工作吗，该怎么和现在的中国经理进一步谈呢？我看大哥的帖子也好久了，认为我自己是大哥说的那种喜欢去成熟的国家工作的人，国内让人心累得事情我不喜欢。

---

老哥，谢谢你一年来一直罩着我，这雷曼兄弟都靠不住了，俺兄

弟俩系在一根绳上风险太大了，不如小弟我先去德国那边冒下险，混不出来，再回来找你老哥混口饭吃，那边好的话，你老哥也过来。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-09-24

作者: woter1 回复日期: 2008-9-24

.....

N年前大家记得紫金山顶的那个马桶建筑否？

修那个建筑花了 3400 万，市民抗议，不得不拆，又花了上千万没有人对此负责，更别谈辞职什么的

.....

---

呵呵

紫金山顶那个不是马桶建筑，是一个古代官帽形状的建筑。

这是一组升官发财的风水建筑，官帽是收官之作，可惜当事人最后入狱了，使历史不能见证它的全貌，现在已经建成了三座建筑。

玄武湖南面的台城大厦（棺材形状）

玄武湖南面台城大厦前面的和平大厦（墓碑形状）

玄武湖东面的太阳宫（圆形墓丘形状）

整组风水系列建筑可以保佑那个求签的官员“升官发财”。一旦他完成了，那么此风水系列建筑，将载入 5000 年中国文明的辉煌史册。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-09-27

中国有句谚语：一人得道、鸡犬升天。

现如今遥望星空，可以添加一条谚语：一人升天、鸡犬得道。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-09-27

### 《华尔街飓风里隐形的美国战略》

近日，华尔街飓风了，具有 158 年历史的雷曼兄弟公司破产了，美国“两房”公司被美国政府托管了……全球金融海啸了，全球亿万财富灰飞湮灭了……

美国华尔街遇到大麻烦了，美国政府宣布 7000 亿美元救市了，中国 A 股暴跌了，中国政府 2008 年 9 月 18 日三箭齐发救市了……

表面上，股市在动乱、金融在混乱、经济在迷乱，所有身处金融飓风路径中的国家与地区，深切感受到这场飓风灾害对其经济和民众的巨大伤害。我和大家一样，从电视上、报纸上看到了各种观点对此金融事件的评述，但是我认为他们不少分析的观念是偏面的、肤浅的甚至是苍白的。因为飓风生成的核心多半是平静的半真空状态，所以你身在核心内就无法体会出它所产生的破坏力。又因为飓风所掠过的路径，一切非坚壁堡垒的地面目标都将被其瞬间摧毁，当你被飓风抛向天空而魂飞魄散的时刻，你哪里会有平静而理性的心智去分析飓风的全景。

现代气象学、海洋气候学、天体物理学和太空科技的技术，使人类社会可以通过太空轨道气象卫星对飓风等灾害性的气候做出准确的预测，这些气象卫星在地球外层空间里可以清晰地看清云层的变化、气压的变化、电离磁场的变化、海水温度的变化、洋流方向的变化、月球引力的变化、太阳磁场的变化……当我们综合分析这些数据变化

后，就可以准确定位飓风生成的核心区域，计算出飓风掠过的路径轨迹，数据模型出飓风的破坏威力。

你要看清飓风的起因和全貌，你就必须拥有气象科技的天眼。上世纪 20 年代末的华尔街飓风时，当时的人类社会尚没有科技天眼，而今日科技已进入外太空时代，人类社会已经拥有了气象的科技天眼。金融世界的天空也有一个智慧的天眼，我们不妨开启一下这智慧的天眼，透析此次华尔街的金融飓风。

当我们站在地球人类社会的最高端，开启政治、经济、金融的天窗去观察华尔街金融飓风的时候，我们则会发现：一百年来，华尔街一共形成过两次巨大的灾害性飓风，这两次飓风的起因和飓风的路径是不同的。1929 年的飓风生成于华尔街，当时的飓风路径是洗劫美国普通平民和美国金融投机者。2008 年的飓风生成的核心区域却在华盛顿，飓风的路径则是洗劫华尔街渗透的全球金融资产和全球投资于华尔街的金融资产。

#### 地域性财富（土地）飓风

人类社会中的每一个政治架构、经济架构、社会架构的运转都需要特定的财富能量维持它、推动它。农耕社会的财富能量是良田、粮食、牲口、黄金……工业社会的财富能量是煤炭、石油、铁矿、粮食、牛肉、棉纱……每当某个区域的政治架构、经济架构、社会架构发生变化时，其背后的能量分配就一定会变化，人类社会历史上的战争多数是为了重新分配这些财富能量而发生的战争。由于这些有形的财富、固态的财富不便于跨大区域、跨全球化的流动，所以它只能就地划分

其归属或者区域性地流动。这种局部战争的实质其实就是局部财富的重新再分配，也可比喻成地域性财富飓风，又因为飓风过后地面上的很多有形财富已被战争所毁灭，唯一保留的财富只有土地和土地下埋藏的财宝。所以历史上的战争普遍是争夺土地战争，与外敌发生的战争是侵略土地与反侵略土地战争，被比喻为“寸土必争”；与本国内部发生的战争则称为内战，被比喻为“土地革命”。其实，从天眼的高度俯瞰人间的区域战争都是区域性土地飓风的表现形态。

### 全球性财富（金融）飓风

地域性财富飓风摧毁的是有形的财富，有形的建筑、粮食、艺术品、工厂等财富常常在飓风中毁灭。而现代人类社会已是财富虚拟化的社会，社会财富多数以虚拟的形式存在着，这些全球化虚拟财富就是虚拟的美元、欧元、日元、人民币、股票、期货、债券等金融资产，这些有形的财富以虚拟的符号标示着它们的金融价值。人类重新分配财富的方式也由实体财富转化为虚拟财富的分配，战争也由实体财富争夺战争转化为虚拟财富争夺战争。

虚拟社会的战争可以不再毁灭有形的财富，伪善的战略伙伴以无形的转移、陷阱、智取、巧局代替了过去血腥的屠杀、抢夺。侵略者们不去抢夺你的领土，他只要求你打开虚拟的国门（商业贸易、矿产资源、金融……的政策大门）即可，当你在宁静的深夜幸福酣睡的时刻，你名下的土地、豪宅、游艇、大厦、工厂、商铺、金矿……，悄然间已物易其主。随着现代电子化、网络信息化的应用普及，地球村的国界逐渐地消失，虚拟的金融财富可以在全球间瞬间转移，它瞬息



万变、悄无声息。你可以身在中国却感受到万里之外华尔街飓风的威力，一夜间被洗劫一空或者也成了千万富翁。这虚拟的战争没有血腥、没有屠杀、没有硝烟……平日里像无声、无影的金融轻风吹拂着你的钱包、怡爽着你的股票……突然间，一阵金融飓风扫过，你丢失了钱包、消失了股票……

### 美国民权内核的政治架构

美国社会椭圆结构的外壳，一百年来发生了数次膨胀的变形，但是它民权内核一直未变，它的政治架构、经济架构的内核变的更大，以至于全球的政治、经济都围绕美国在转动，表现在百年间的两次金融飓风有着两种完全不同的起因和路径。

美国社会二百多年的历史，是一个不断完善、不断创新、不断自我否定的历史。其三权分立的政治架构，决定它无法形成一个极权专制的金字塔结构，美国社会在民权内核主导的政治架构下，逐渐地形成一个椭圆形的社会结构。上世纪 20 年代，华尔街的贪婪曾经吞噬了无数美国人的财富，但是民权的选票威逼政治架构起一道道法律的屏障，那些欺骗、蒙蔽美国股民的公司和中介机构都被无情的法律绳之以法。上世纪飓风前的华盛顿被华尔街的贪婪狡诈愚弄成了木偶，而此后的华盛顿却脱胎换骨成了美国普通民众的守护神。当华尔街为美国民众带来财富的时候，即使这些财富是抢劫于美国境外的财富，华盛顿也对华尔街的为非作歹装聋作哑、视而不见。当华尔街想洗劫美国普通民众的财富，想让他们流落街头的时候，那么华盛顿将立即给华尔街以颜色，阻止华尔街的血盆大口吞噬美国民众的钱财。所以，

上次的飓风是摧毁美国民众的财富，而此次飓风中，美国政府却托管“两房”最大限度地保护美国普通民众的利益……

因为美国政府不是雷曼的兄弟，华尔街里除了利益更没有兄弟，所以这没有兄弟的雷曼必然倒闭，当然其倒闭的前提就是不能损害最广大美国纳税人的利益。所以说：现实的情况就是，不管是白宫总统也好、国会山议员也好，他们非常清楚地明白一个道理，这就是他们的命运不在华尔街财阀的手里，他们的命运在美国民众的选票里。假如非洲的饥民也可以决定美国总统的命运和美国议员的命运的话，那么他们一定会得到美国国会的大笔拨款和切实可行的救助方案。

#### 创新与控制是美国的基本战略

美国生产方式的创新、科技信息的创新、金融贸易全球化的创新，使美国经济在全球化的经济架构中，一直处于核心的地位。一百年前，美国经济是制造大国，他们要生产最多的商品行销世界；一百年后，美国是金融大国、智造大国、人才大国、军事大国、资源大国、贸易大国、负债大国，他们要控制最有价值的资源（石油）、最基础的市场（粮食、牛肉）、最丰厚的利润（金融）、最优秀的人才（全球各领域年轻精英）……

全球化的竞争就是全球化人才的竞争，美国作为全球政治、经济、金融、贸易、科技人才最多的国家，理论上分析绝不可能在竞争中处于下风。我们设想一下：“假如华尔街的金融崩溃导致了美国社会的经济崩溃、政治混乱，让美国老百姓一穷二白了，那么美国那么多的诺贝尔经济学家就一定是徒有虚名的蠢猪”。因此，我认为此次的华

尔街飓风就是华盛顿主导的一场空前巨大的金融战争，这是一场有预谋的完全由全球最杰出人才导演的金融战争。道理很简单：美国的太空科技可以让机器人登陆火星，怎么连“贷款给美国穷人住别墅，最终美国穷人将无法还贷”这最简单的金融常识也不明白？其实，美国的政治精英、经济精英、金融精英非常明白这个道理，但是他们更明白一个道理，这就是美国的强大不是政府权力的强大，政府财力的强大，而是民众的强大、民众财力的强大。一个椭圆形的社会结构要保持和谐的运转，就必须让民众具有能量（财富），有了能量（财富）才能有活力（消费能力），才能有美国梦的引力、支撑力（互动循环的商业市场），而美国民众强大的政治权力又保证了他们可以公平地获得了这些能量，美国民众的政治权力由两个手段加以保证，这两个手段就是一文一武，文就是选举的自由，武就是枪支的自由。美国经济精英明白“想赚取美国民众的经济利益，就必须与他们公平交换，不可以巧取豪夺”，福特公司老板想赚工人的钱，就必须付工人高额的工资让他们买得起汽车。一旦，美国的老百姓失业了、没钱了、没房了、没养老金了、没医疗了、没学上了，那么美国的总统、议员们将统统完蛋。

椭圆形社会的经济精英与专制金字塔社会的经济精英的思维是不同的，专制社会要最大程度地巧取豪夺下层建筑的利益，因为上层建筑需要巨大的利益支撑其日益强大的专政机器。椭圆结构中没有上层建筑只有外层的保护伞，这些精英保护伞们必须最大限度地保护民众的利益，为民众创造利益，甚至从其他结构中攫取利益。所以说：

椭圆社会结构是藏富于民的金融结构；金字塔结构是藏富于国的金融结构。

正是美国精英们有着为美国民众谋利益的主导思想，加上他们高智商一系列令人眼花缭乱的金融衍生产品的商业化创新，使美国的金融吸管暗暗地插进了全球各地的金融保险箱里。表面上世界各地的富豪、政府、银行、企业、平民的虚拟财富，在雷曼、美林等全球最高信用等级公司的管理下增值着虚拟的财富，表面下美国的老百姓却借着外债购物、买房、旅游、娱乐、纳税……全球虚拟财富就这样通过各种暗道悄悄转移进了美国普通民众的腰包、高管、CEO、体育明星、好莱坞明星……的私人账号。

#### 政治结构形态决定财富结构形态

社会结构需要财富能量的支撑和推动，结构不同其能量的分布也不同。椭圆形结构的核心是无数普通民众，他们具有民权，这自由、平等、公平的权力可不是空话，它以具体量化的财富体现着。椭圆形结构的外形是虚拟的、只有一个无形的边界（国籍），此结构中的美国总统四年变、日本首相年年变，但是其内核民权的结构却稳定不变，所以椭圆形结构的国家是民富的金融结构，国家可以赤字，老百姓却不可以赤字，也就是说它是一个外壳空虚、内核殷实的金融结构。

金字塔结构则是国富的金融结构，此结构的最底端没有权力，没有权力，当然财富得不到保障。他们不但赤贫而且生命的安全也得不到保障，但是金字塔的外壳却无比坚硬，顶端更是金碧辉煌。这是一种藏富于国的结构，老百姓可以赤贫，国家决不可以赤贫，因为国库

空虚之时就是朝廷完蛋之时。所以，在全球化金融里，金字塔社会不允许老百姓私人储汇，国家控制着民众的储汇，立体地看它的外形，它就是一个内核空虚、外壳殷实的金融结构。

明白了上述财富结构的特征，就明白了华盛顿金融规则的制定原理。美国总统、议员、大财团 CEO 清楚地知道，一旦内核的美国民众没钱（能量）了，美国社会的椭圆形结构就崩塌了，在枪支泛滥的美国、信仰自由的美国、行动自由的美国，崩塌就意味着黑洞、塌陷、万劫不复的毁灭。所以说：华盛顿要想尽一切办法保护其内核具有能量，民众们不能入地狱。之于，他人的损失、它国的灾难，他国民众入了地狱，那就不是华盛顿管辖的事了。

金字塔财富结构则是另一幅景象，一旦外壳强大的国家机器没钱（能量）了，一盘散沙软弱的底部将无法支撑其庞大的上层建筑，其金字塔结构就必然将崩塌（做官不发财，请我都不来），在道德沦丧的国度、没有信仰的国度、在愤青脑残的国度，崩塌就意味着人间地狱的到来（制假到令人发指的地步）。所以说：金字塔的上层建筑要榨尽下层建筑的最后一滴血，直到最后上下层建筑一起同归于尽（你明目张胆地抢劫我、我就明目张胆地投毒你）。

### 财富结构的特性

财富结构的特性是：椭圆形结构越大就越吸引外界的能量（财富），太阳系里太阳内核最大，所以其他的行星就围绕太阳在运转，美国经济是全球单体经济规模最大的内核，华尔街则是全球金融的内核，只要其结构不塌陷，只要欧盟或者东北亚共同体没有替代美国核心，只

要美国依然是全球经济规模最大的国家，那么美国就依然是全球化经济的核心，华尔街就依然是全球金融的中心。

### 虚拟财富的保险库

实体财富需要保险金库储存保管，虚拟财富也需要保险金库储存，储存的形式不同，但是其储存的前提条件却是相同的，这就是一定要最安全。纵观全世界，哪一个国家政治最稳定？哪一个国家没被侵略过？哪一个国家军事最强大？哪一个国家经济最发达？对照上述条件，当今世界只有美国符合其最安全的条件，所以全世界的多数经济发达国家，都将金融的财富储存在美国的金融保险库里。当美国人口袋殷实的时候，他对这份巨大的财富可能不屑一顾；但美国人口袋空虚的时候，他则对这份财富垂涎欲滴。美国人不是神，是人，是人就要生存，他们不但要生存还要活的滋润，当然对别人储存的财富起了歹意。

为什么金字塔社会的巨额财富也存放在美国的危筐里呢？

因为金字塔结构的财富都集中在上层建筑，此结构是“高处不胜寒”，这些上层建筑的人做梦也梦见下层建筑的人想要回他们的财富。我们观察动物世界也能明白这个道理，猎豹在金字塔结构的上端、土狗在下端，当猎豹捕获小鹿以后，猎豹通常会把吃剩的猎物藏在高高的树枝上，留着肚子饿的时候在继续享用，猎豹知道一旦猎物被下端的土狗发现并可以偷食的话，那么土狗可能连骨头也不会给猎豹留下。所以说：金字塔结构的上层社会一旦获得了巨大的财富，他们一定将财富连同他的贝勒、格格一起储存在“最强大、最安全”的美国社会，

他们知道美国的飓风毕竟是区域的、有特定的路径，不像基国的革命，不但要你的钱更要你的命。

### 飓风后隐形的美国战略

今日美国新型的短程轰炸机、远程战略轰炸机、舰载攻击机、巡洋舰……均采取高科技隐形技术，他们知道“进攻的前提必须具备最好的防守”，而隐形技术就是最好的防守技术。同样，在政治、经济、金融的竞争战场上，美国人也懂得了隐形战略的智慧思想。美国人在全球经济竞争中、全球金融争霸中，就是这样以隐形的战略布局，一次一次化解风险，制胜于千里之外。

美国人通过二次世界大战的历史，知道军事强大、民主强大、经济强大的生存秘籍。同样，美国人更会去总结那些惨痛失败的战争教训。

美国人在 20 世纪 50 年代前的对外战争几乎没有失败过，20 世纪 50 年代后的两次战争却惨烈地失败了，本世纪 911 美国本土的惨剧，更让美国人刻骨铭心。美国的智囊精英们一定会分析原因、解构其失败的根源。我想他们应该得出一个结论：“三次邪教（乌托邦信仰、极端伊斯兰，美国人称之为邪教）战争，全是搏命的战争”。美国是一个生命至上的民权国度，国民的生命非常的珍贵，钱可以花、人不能死，议员们可以容忍政府的军费巨耗，却不能容忍士兵无谓的牺牲。对外速战速决可以，只要前方速而不决，天天却传来死人的噩耗，那么即使前方不败，后方也会先败，因为民众已将此届政府赶下了台。

我推测美国是在越战后悟出了“搏命战争必败的奥秘”，所以阻止敌对国家、敌对组织制造核子武器是美国政府的头号大事，同时改变搏命战争的形态也是美国智囊们日思夜想的课题。

对于“赢取搏命战争”的战略思路，我想当时的美国智囊有两种选择。第一种选择：敌对国的人不怕死，那么就训练、教化美国人更不怕死，大家一起搏命。但是，美国的教育不能对民众洗脑，基本国策就是自由、平等、公正，个体生命至上，尊重生命的价值，而且多数敌对国家普遍采取玉石俱毁的方式，视生命为草芥，甚至叫板“互扔原子武器”。所以，第一条路走不通。第二种选择：规避搏命的战争方式，亲近敌国、和善敌国，放松敌国的警惕，最后以智力的方式击败它。智力战争有两种准备，一种是培育、提高美国国民整体的智力水平，另一种是弱化敌国的智力水平，将敌国最优秀的人才吸引过来，通过本国一代人、二代人的智力进化和敌国智力一代又一代的退化，最终赢取智力战争的胜利。

### 漫长、隐形的智力战争

智力战争起源于中国，春秋战国时的中国就已经形成完整的智战（心战）体系，他们崇尚着变化，追逐着变化，在变化中创造财富，在变化中寻找快乐，在变化中开拓文明，在变化中发现了太极……只可惜，后期犬儒文化的洗白，让中国人智力的水平严重退化，退化到忘却了祖宗们心智、理性、大爱的教诲。后辈们喜欢浮华、喜欢幻彩、喜欢炫耀、喜欢斗富、喜欢一切外在的梦幻。而内在的惨白、内在的空虚、内在的乏力……却让我们面对变幻莫测的世界找不到北。现在，



只剩下不停地祷告：稳定、稳定、再稳定。可是，地球依然在自转、太阳依然在公转……宇宙万物的世界依然在变化。

“知己知彼、百战不殆”是智战的战略思想，美国隐形的战略里必定也有这个思想智慧，了解对手、弱化对手、分解对手必然成为具体实施战略的手段。智战（心战）是一个时间跨度很大的战争形态，少则 20 年（一代人智力成长发育的时间），多则 50 年（二代人略宽裕的时间），最关键的前提条件是隐身智战的战略意图，和善对手、亲近对手、使对手放松警觉、甚至以弱化自己、示弱自己来麻痹对手，助长对手骄傲自满的情绪。具体的战略方案肯定是一个复杂、系统、分类实施、分段实施的工程。其中包括：让对手不动头脑快速地发财、暴富。这天下最诱惑人的美事，就是不动脑筋的发财。于是无息、贴息的美元借给对手花；大批的创汇订单送给对手赚；发给对手移民的绿卡（明知他们贪污受贿依然发，使对手的贪污犯视美国为再生父母而不敢冒犯）；默许你盗版的利润……让所有的美事都给你轻易地得到，甚至给你全世界最辉煌的炫耀。但是有一个最重要的目标，决不放弃，这就是不惜一切代价将对手最优秀的人才吸引过来，名校加奖学金、世界知名实验室、诺贝尔导师……年薪百万美元、千万美元的诱惑……一旦无法吸引对手最优秀的人才，那么就实施预备的战略方案，你不是想呆在国内嘛，不想移民嘛。可以！美国世界最知名企业的本土研究院、研发中心欢迎你，这里有数倍、数十倍于国内薪水的高薪；想自己创业嘛，可以！美国风险投资的美金给你；想上市融资嘛，可以！纳斯达克等着你……

等对手恍然醒悟的时候才发现：国内最优秀高科技企业是在美国上市的企业；国内最杰出的人才持有美国的绿卡……甚至于上层建筑的官员也是裸体（家属全移民美国）国内的美籍家属……外汇是美国的国债、股票是美国的股票、债券是美国的债券……

今天，美国隐形战略被华尔街飓风现身了一角。

掠夺全球的财富——赶快投钱来救我，否则你们的美元存款、美国国债、美国股票一起完蛋；

赖掉全球的外债——谁持有美国国债最多，谁就对美元升值，你不升，我就贬值，反正要钱没有，只有游弋五大洋的核潜艇、分布世界各地的航母战斗群、远程战略轰炸机，还有远在火星的机遇号、勇气号两个机器人；

吞掉投机美国的股票——两房贷给的是美国穷人，他们还不起，我也没办法，我天天在告诫你们“股市有风险、投资需谨慎”。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-09-28

作者：yorker0503 回复日期：2008-9-2

润土前辈是个智者，特别善于透过表面看里面，其前提是掌握所有的表面的信息，并且明辨真伪，才能看到里面。润土前辈对华尔街危机的分析给了我一个不一样的观点——假道金融危机来抵赖和吞噬其他经济体的财富。

请问润土前辈如何分辨网上信息的真伪？我现在越来越觉得小道消息才是真的而大家传颂的很多都是假的！

华盛顿、克里姆林宫里政治家们，站在台面上说的是全冠冕堂皇的话、台面下说的全是实话。

华尔街、伦敦金融城里金融大亨，站在台面上说的全是废话、谎话、马后炮的话，台面下什么也不说、先干再说、做了也不说。

判断信息应该当着全是假的信息，然后寻找它真实的成分、水分的多少？看是谁发布的，是真理报发布的就 99%是假的信息，5%是废信息，只有天真的（无大人指示）儿童可能说的是真信息。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-09-30

作者：一天星月回复日期：2008-9-29

莲狗？

这是什么意思

---

昨天，《婚姻的枷锁》的文章一直发不上去，后用“稚一”版主的权限，将文章粘贴在“莲狗”的 I 回帖里。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-09-30

《“卫星上天红旗落地”蕴含的经济学智慧》

经历过文革的中国人都知道伟大领袖毛泽东的一句伟大的政治预言“卫星上天、红旗落地”，他指出苏联人搞修正主义那一套，偏离了伟大正确的道路，虽然卫星上天了，但不久的将来红旗一定落地，这句预言果然在 20 多年后变成了现实，前苏联解体了，红色旗变成了三色旗。

当时的经济学理论尚没有今天成熟，一个没学过经济学的人居然

作出如此精确的预言，证明其的确是一个伟大的人物。事实上，每一个国家的开拓者，每一个新时代的开拓者都具有非凡的思想智慧，他们能用自己独特的眼光、深邃的智慧看透未来。只不过，在中国这片土地上，他们一当走上了政治权力的顶峰就坐进了“神坛的牢笼”，看上去风光无限，真实里却成了宦官们愚弄的木偶罢了，这些历史上许多伟大人物作出的令人匪夷所思的蠢事，基本上是在神坛上做的事，前半生的辉煌与荣耀全葬身在后半身的愚蠢之中。没有办法啊，伟人生命后期的时段，周围所剩不多的几个人才也被阿狗阿猫们关进了牛棚，整个国家全被阿狗阿猫瞎折腾着，理所当然做出许多匪夷所思的蠢事了。

一个人能预见身后 20 年的事，的确具有非凡的智慧，他预见的结果是正确的。不过其理论的依据却是偏差的，他是从修正主义的角度分析的，其实政治是表象的东西，经济物质的利益才是社会根本的东西。现实世界的根本就是物质，经济就是最根本的物质。政治家说的问题全是表象的问题，经济学分析的问题则是物质世界最根本的问题。我们不妨从经济学的角度分析这个“卫星上天红旗落地”伟大预言的科学依据。

前苏联搞卫星，如真的搞资本那一套，红旗就不会落地了，根本的原因是金字塔社会结构里举国搞卫星的体制，与举国搞体育金牌体制一样，最后的结果就是导致经济彻底崩溃。

为什么举国做这些伟大的事业会把国家搞垮了呢？

因为国家的存在是靠经济物质的支撑，民众靠伟大政治的信念能

支撑三天，前苏联老百姓没有了面包却撑不过第四天。这就是说：从民权生存的角度看，面包、牛奶这些小事才是最伟大的事，老百姓一天没有面包了、没有牛奶了，前苏联的老百姓用卫星填饱肚子嘛。所以说民生的生存权力才是一个国家最重要、最伟大的事业。如果一个国家的老百姓生命得不到保障、生活得不到保障、未来得不到保障，即使这个国家有无数的卫星在苍穹里遨游，它也无法逃脱被民众推翻的命运。

从科学的角度分析，人们做一件事从经济学的角度去做，可以做的长久，因为它符合经济的规律；而从政治的角度去做，可以短暂的成功，却无法做的长久，因为他不符合经济的规律，到最后的时候，这件事没有了经济支撑而只剩下政治信念，从而成为“一个未竟的事业”。

前苏联举国搞卫星、搞金牌，他们只算政治帐，果然成为全世界最伟大的航天大国、体育大国。在政治极权社会里，任何与政治挂钩的事是不允许算经济帐的，任务落在任何一个人、一个组织必须要完成，砸锅卖铁也必须给办好了。于是每一个伟大光荣的政治任务确立以后，整个政治结构的上下统统围绕此伟大的政治任务而奋斗，每一次伟大光荣梦想的实现又增加了精神的政治力量。全体苏联国民惊叹于伟大国家的力量，十年梦想实现了！百年梦想实现了！哇！千年的梦想又现实了……整个国家沸腾了、人们奔走相告、载歌载舞、欢呼雀跃……

当一位兴奋、幸福的苏联大叔欢腾过后回到了家里，却发现面包

没有了，他去面包店被告之“面包凭票供应，每人一两黑面包”，营业员问：“是航天员家属吗？”答“不是”，营业员说：“没有你的票”。他实在饿的不行，只能去喝牛奶，可是牛奶像水一样，没有了蛋白，喝了几天后，不知道为什么“尿尿撒不出来”……不幸的是傍晚时分，校长打来电话给他：“你的孩子被倒塌的教室压断了腿”。“操你妈校长，才五级风就把教室吹垮了……”，校长哭泣地说：“上面没钱盖教室，这盖教室的钱还是我自己借的呢”。他跑到弟弟家想借钱给儿子看病，进门后，却发现弟媳妇在抽泣，弟媳妇告诉他：“煤矿瓦斯爆炸，他没上来……”深夜人静的时候，绝望的苏联大叔手怀抱着伏特加半躺在雪地里，仰天长叹：“这卫星都上天了，咋芝麻小事也做不好呢？……”

许多年以后，当强硬分子的坦克包围了克里姆林宫，想继续红旗飘扬的时候，叶利钦一个人手拿一块面包走了出来，千千万万的民众面对着面包齐声高呼：“乌拉！乌拉！”……此刻，人们发现：红旗落地了，俄罗斯的面包色拉旗飘扬在了克里姆林宫的上空。

经济学是这样看待此问题的，卫星上天是花钱的行为，只要是花钱就是商业市场的行为，普通的商业行为是相互间公平契约的行为，大家必须算经济的帐，才能让有限的工资、有限的财富发挥到最大的商业价值。举国卫星的商业行为是政府买单，政府如果是民权政府则必须算经济的帐，你搞卫星可以，你把我们的面包、牛奶的问题、小孩子上学的问题、医疗的问题解决好了再说。你要是搞个无底洞，光烧钱不挣钱，我们就不给搞。你敢搞，我们就赶你下台，把你当卫星

送你上西天。

每一个国家的财富都是有限的，社会要和谐发展就必须均匀去分配财富，达到社会和谐的发展。卫星是一个商业跨度很大的经济活动、火箭、雷达测控、电子制造、机械制造、精密仪器等等，一般的小国，经济门类少的国家都难“闭门造星”，所以全世界许多富裕的国家都不在此上烧钱。欧盟、美国敢搞是因为他们的经济非常的全面。卫星拉动经济的时候，更多的是将航天最先进的科技转化为商业的价值，现代商业的手机通讯、网络、高科技服装等等就是美国航天科技的商业转化出来的商业市场。就像日本丰田汽车一样，看上去非常的庞大，事实上却是由无数专业分工非常精细的中小企业组成的体系，每一个小企业在完成航天商业行为的同时，可以及时地将最新、最科技的成果在民用商业市场上可到价值的回报。这是一个良性互动的商业行为。而前苏联是金字塔社会结构，这是一个封闭专制的结构，没有开放的商业市场，任何巨大的投入都无法在商业市场上得到转化，无法实现民用商业的价值创造，它无法将商业价值最终转化到面包。

正是美国人发现了这个经济学的秘密，于是，美国引诱前苏联大搞太空竞赛，美国人知道：“美国的太空竞赛是无数中小企业、学校、研究机构组成的开放的体系，大家彼此算经济的帐、谁最经济廉价、谁最科技领先，谁就参与这场商业游戏，每一个高科技专利归发明人所有，专利的商业价值可以在商业市场上体现，政府买你的单、民用的企业、老百姓也能买你的单。而前苏联却越投入就越陷的深，普通民众、普通的中小企业无法渗透进军事工业的体系，国家巨大的财富

全耗进了军事的航天陷阱里，最后导致民用行业彻底萎缩，其结果就是老百姓的生活非常的困难，俄罗斯的老百姓有伟大的信念可以支撑的长久些，而那些加盟共和国本来就图的俄罗斯的财富加的盟，你都没面包吃了，傻子才继续呆在你的加盟里等死，于是前苏联就这样崩溃了”。

这里我要添加一段，这就是美国引诱前苏联大搞星球太空竞赛的同时呢，严格控制俄罗斯能源的出口价格，因为美国人知道前苏联是能源大国，其石油、天然气非常的丰富。如果石油、天然气国际市场的价格高昂，那么前苏联就依然可以获得巨额的外汇支撑其太空竞赛、同时解决它们面包短缺的问题，所以整个西方社会在前苏联垮台前一直打压石油、天然气的价格，石油最低价格甚至为每桶 10 美元。最后前苏联在美国“一引诱、一打压”的隐形战略下彻底崩溃了。

经济学的智慧可以发现极权国家可以造出卫星，却造不出面包，造出火箭却造出小汽车。这是因为卫星、火箭，可以不计成本的造，而面包、牛奶、小汽车却不能不计成本的造。如果政府以 100 元美金收购面包店主一小块面包、以 100 美元收购农民的一瓶牛奶、以 100 万美元收购民营企业的一辆小汽车，那么这个国家就一定可以生产出全世界最好的面包、最纯的牛奶、最优质的小汽车。当一个国家不计成本地搞卫星以后，整个国家的人才全搞卫星以后，有钱投入牛奶、面包吗？有人才去研究面包、牛奶的营养成分吗？老百姓可以不计成本地生产面包吗？企业可以不计成本地生产小汽车吗？这些口袋没有钞票只有计划粮票的企业和老百姓根本做不到。



为什么航天卫星的科技无法转化为商业价值呢？

封闭的体制是一方面，所有的私人、中小企业无法参与此游戏。更重要的是，金字塔体系的高科技成果原创的很少，多数是仿冒和抄袭的科技技术。一旦私人、中小企业共同参与就会暴露这个军事机密，同时它也无法转化为商业价值，因为商业必须是公开的交易，暴露军事机密是死罪，而商业行为则容易被曝露其内在的机密，不是自己的专利怎么敢在商业市场上公开的叫卖呢。

雄辩的事实说明：没有经济智慧的太空产业是政治极权（北韩）国家短命的产业，是毁灭政治极权国家的掘墓产业。其成功之时、辉煌之时就是其国旗飘落之时。

最近，美国把太空竞争的主战场开到了火星上了，送上去两个机器人，不停地发照片回来炫耀自己的高科技，引诱对手上钩。不过，他们却不打压石油、天然气的价格了，奶奶的！每桶 10 美元的原油硬被拉到 100 多美元！也不知道这些“蠢猪”面对中国崛起搞什么鬼把戏。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-09-30

作者：mbooklib 回复日期：2008-9-30

润土兄：在 50 多页的回帖里搜索老兄的文章看，竟然花了将近一周的时间。不过每一篇都给我很多启发，也更坚定了自己创业的信心。我一直想做手机漫画，因为觉得前景不错，国内市场空白。而且建了一个雏形：[www.mbooklib.com](http://www.mbooklib.com)。但总不确定这是不是条蚯蚓，改不改扑上去。还请老兄指点。我的 mail:mbooklib@sohu.com。希望能

得到老兄的全文，也便于日后请教。鞠躬！

---

哪有啥全文啊，这世界天天在变，此贴中的问题也天天在变。唯一不变的是我们共同互动的思想平台。所有的精华隐藏在帖子里，网友们精彩的回复也隐藏在帖子里，思想的宝藏靠自己去发掘、去思考、去感悟、去顿悟……文章有结尾、思想的智慧没有结尾，宁静而思远，何不放慢脚步，静心、细察、明慧、思远，你就会发现思想的宝藏、财富的宝藏、幸福的宝藏、快乐的宝藏……

你小子逮的不是蚯蚓，是中国首富“中国移动”的宝贝闺女，小心伺候着千金小姐啊，把自己搞的体面些，然后让闺女告诉她爹说“我就爱这穷小子，非他不嫁，你不同意，俺也不想活了，你嫌他穷，你给了一两亿美金不就得了嘛”。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-09-30

作者：我叫风云回复日期：2008-9-30

美国救市的方案被否决了？

是美国的内部利益问题，还是，原本就是一场做给世人看的戏？？？

---

每一位议员背后是该州投票给他的选民，他不对总统负责、不对保尔森负责，在议员的眼睛里，可以看见总统跳楼、保尔森跳楼，不可以看见投他票的选民跳楼。况且，美国的议员全是企业界精英、律师界精英、外交界精英、军事界精英、经济学术界的精英……总是全

是智力超群的美国精英。

美国的歌唱家、体育明星们名气再大，没有智商的话，一样不可能当选美国的议员……所以说：混弄美国总统容易，混弄美国议员比登天还难。

再者，议会各专业委员会更是世界最顶尖的专业精英组成的智囊团，他们面对纷繁复杂的世界，明察秋毫、深思熟虑、未雨绸缪，时刻寻找着未来美国的潜在对手，从不敢懈怠、他们充满着危机的意识，他们从不夸奖政府，从不阿谀奉承政府的官员们，美国官员最怕的就是议员，钱和官帽全在议员手里。

政府官员演戏骗苏联可以、骗北韩也可以，骗美国的议员却不可以。不过，为了星条旗的利益，为了选民的利益，配合你们官员演戏是可以的。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-10-03

作者：darlingxiaohong 回复日期：2008-10-3

润土哥：我是最早那批看你文章的人，QQ 上还有你的好友！我想冒昧的问下。你觉得国家会真的反腐吗？

-----  
国家有两类形态：

- 1、全体民众的保护伞，抗击外部的侵略、对内不实施专政。
- 2、对全体民众的专政机器，妥协外部的侵略、对内实施专政。

腐败是润滑剂，保护伞不需要润滑剂、需要骨架脊梁的支撑、机器则离不开润滑剂。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-10-03

作者:小女子 WOWO 回复日期:2008-10-2

润土大哥:

您老的文字越来越高深了哦,怎么办,我很多都理解不了了,还有中间有位仁兄介绍的胡耀邦的故事也没看明白...但是我深切的感受到,我打工 10 年的那点可怜的积蓄都放在股市要血本无归的痛楚了,中国真的会这样凄惨下去吗?美国的阴谋会得逞吗?我们的政府要继续腐败下去,那我们普通老百姓可怎么办啊....

有人觉得安利如何?我已经没有别的渠道可以让自己奋斗了啊  
安利真的是象他自己描述的那样好吗?美国式销售...

-----

宫内的事,当事人也不明白,外边的人就更不明白,胡总最后也不明白“不是 D 指挥枪吗?俺是老总了哎,怎么却被枪顶着后背呢?”

中国、美国的事虽然复杂,看透了,也非常简单。

是最高情商(中官)与最高智商(美官)的世界博弈。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-10-05

作者:我叫风云回复日期:2008-10-5

真是一个奇迹,每页的字数总会超过你的想像才能分页.

-----

正常是 7 万~8 万字分页,非常态则短些。其实,大家不要关心分页的事,一切顺其自然。

楼不在高,有价值则名;

页不在多，有内涵则灵。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-10-05

作者: yorker0503 回复日期: 2008-10-4

润土大哥的三无创业进行的怎么样了,我翻到前面的帖子把您的计划又看了一遍,我建议大哥继续做下去,我坚决支持您的想法。就像大哥说的一样,现在网络这么发达,是启发全民智慧的时候了,如果大哥有信心做的话其历史意义个人觉得可以和启蒙运动媲美。

---

经济的机遇出现了,政治的机遇尚未出现,切不可像老牟一样,一激动、一冲动,把牢底坐穿。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-10-05

作者: liyunkaily 回复日期: 2008-10-5

.....

很敬重你对世事的洞察力,但从组织的控制结构而言,对于食物链中最高等级的食肉者而言,如果基国的最大老板真的是被暴力隐性挟持了?后果会如何?能否给大家分析分析,呵呵

---

不是如果,除了曹操、慈禧是明着挟持外,其他的历史时期则一直被隐性挟持着。

后果很简单,直至农民起义改朝换代,草头王替代了龙王,新龙王再次被新的宦官们所挟持着。

没有办法啊,最近基国老百姓植物脑子刚有苏醒的迹象,北师大

的愚蛋又给民众灌“心灵的鸡汤”了。

只要愚蛋、愚球愚之流还在，基国是没有出头之日滴！

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-10-06

作者：哈萨亚琪回复日期：2008-10-4

最近我校（南京某大学）十几个藏族学生群殴一汉族学生，听说是因为那个学生洗衣房中不小心碰了藏族人的与宗教信仰有关的手链。试问土哥，若我作为学校主要领导，我该如何合适的处理此事呢？

---

先封锁消息，再安抚藏族学生、批评汉族学生，最后统一口径说：是小小的生活琐事摩擦，不是大大的宗教冲突摩擦。

你放心好了，现在的学校领导治学不行，搞安宁团结、和谐稳定、糊弄上级的水平还是世界一流的。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-10-06

作者：zqzqzqzy 回复日期：2008-10-

不知道润土大哥对土地流转怎么看？

---

呵呵，工人老大哥的土地被捣鼓完了，开始惦记农民伯伯的宅基地了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-10-06

作者：gxk20213 回复日期：2008-10-3

润土大哥你好我一要好的朋友开了一洗浴中心，生意不见起色，原来在我最落魄的时候他帮了我，现在我想帮帮他把生意做起来，由

于生意的缘故我也常去那些地方,从经验上来看我想从细节上入手首先就是擦鞋免费,毕竟很多同行在这点上都是收费的,其次我觉得还是从小姐的服务上来入手实行末位淘汰制度,谁的客人多抽的就少最后一位淘汰,别的方面我也想不出什么好注意来.盼望润土大哥指教

---

档次高就提价、慢钟提质、会员限客;

档次低就降价、快钟走量、招揽客源。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-10-06

作者: zqzqzqzy 回复日期: 2008-10-

不知道润土大哥对土地流转怎么看?

---

呵呵,工人老大哥的土地被流转光了,开始惦记农民伯伯的宅基地了。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-10-06

作者: gx1110 回复日期: 2008-10-

请教下润土大哥:

最近老有什么网络公司打电话过来,推荐什么通用网址,中文域名。。

大哥觉的,通用网址和中文域名的前景如何。如果投资的话,应该抢注哪些行业的比较好!~~

未来会实现全中文上网吗?请润土或其它前辈赐教!!谢谢

打电话推销的,全是想你票子的生意,给你画个域名的馅饼挂着,此生意虽然是虚拟的,可是注册、维持此域名是现实的,你注册百十个域名,只要一年不烧钱,域名就是别人的了。此生意是许多年以前就被别人玩过的生意,即使你想做也可能吃别人的残羹了。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-10-06

作者: xy991 回复日期: 2008-10-

大哥,本县县城不过 10 万人口小县(不过即将划为市区),据说传销者数万,不下 5 万之众。见各个街道路口所树“牌子”即可知道,据说不假。想问问大哥,在这里,我能做些什么有意义的事呢,或者里面有些什么商业价值?

之前有问过,怕是大哥没注意看到,再次请教。

-----  
话吧、电话卡——需消费大量口舌费用拉亲朋好友上钩;

快餐面、馒头——需节省伙食费加大传梦想发财的投资;

安眠药——给文静的精神病人服用;

辣椒水——对付武疯子砍人之用。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-10-06

作者: snailzsh 回复日期: 2008-9-26

老大,我有一个想法,想听听老大的意见。

我想做一个网络代购,因为我现在所在的城市是一个二线的地市级城市。我家附近也有一所比较大的师范大学,我想以此来做宣传。因为很多人不相信网络购物,有的是害怕被骗,有的是害怕有假冒的,



有的是害怕与实物不符。。这样就给我一个很好的机会（个人觉得），现在网络购物的环境已经很成熟了，电子商务也已经有很完整供应链条，我帮他们在网上选他们喜欢的品牌，产品。。风险我承担..

同样自己再做一个类似与杂志的宣传册，定期给大家推荐网上的一些好产品（服装，化妆品，饰品）。以杂志为导向和宣传渠道... 做网络代购，盈利方面是等量起来以后，因为一个产品的运费和 10 个产品的运费差不多，我可以赚运费，有一些自己的表达能力有些差，希望老大可以看懂..

---

宣传册不精美、没档次，网购者怀疑你是骗子；

宣传册很精美、有档次，你到处借钱真成了骗子。

要不花钱，能把网购做红火，我一时还真没招。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-10-06

作者：莲狗回复日期：2008-10-6

被河蟹了一段？！！！！

---

是的，说的是万岁总想干掉九千岁，杨秀清是九千岁当然要被洪万岁干掉了，其他的依此类推是一个道理。如某人被万岁亲自给做了，不用看、不用分析，他一定是九千岁。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-10-06

作者：啊帝回复日期：2008-10-6

被河蟹的能想个法子发吗

---

作者: ysq2096 回复日期: 2008-9-26

闰土兄

强烈建议您去看看胡耀邦史料信息网, 希望能听到你看后的评价!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!

---

作者: 目光呆滞的闰土 日期: 2008-10-07

作者: 陌上燕回复日期: 2008-10-

融资融券政策出台了, 可是这是什么玩意呢, 专家讲的那些话, 俺们普通百姓根本看不懂, 大哥, 啥时候有空给我们说说吧

---

### 《未来牛市的主角还未成年》

新的基金增发一次次失败, 老的基金腰斩后又不断地被赎回(我没有具体的统计数据, 但是赎回的基金肯定是有的), 汇金公司只能象征性地调控几大银行的股票(高于发行价可以卖掉, 1800 点再吃进托市)。

现在, 胆小愚蠢的老头老太的养老钱被套基金了、胆大愚蠢的年轻人的婚嫁钱也被套股票了, 场外聪明的资金不见兔子不撒鹰, 坚决不进场, 或者捞一票就离场, 未来一批愚蠢的家伙还未成年(几年后才进入社会)。这样股池里就快干涸了, 此时的融资融券政策出台, 就是容许券商注水(质押放倍资金)股池虚增资金, 以维持股票市场

的稳定。

我估计作用不大，因为前期的虚假繁荣是中国许多公司不务正业，他们炒股票赚业绩给炒上去的，现在银根紧缩炒不起来了，大小非的问题还没有解决，老实的基民、股民又全套进亏惨了，狡猾的基民、股民又不可能为老实人解套，他们不但不去解，更希望套住他们后，一次次上去刮块肉快速地离场。若干年后，被套的基民、股民终于解套了，事实上通货膨胀的隐形损失早已抢走了 70% 的财富价值。此时，新的一批愚蠢、胆大、特自信的年轻人进入了社会也进入了股市，股市里展开了新一轮牛市的行情。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-10-07

作者：by\_stephen 回复日期：2008-10-

最近，美国把太空竞争的主战场开到了火星上了，送上去两个机器人，不停地发照片回来炫耀自己的高科技，引诱对手上钩。不过，他们却不打压石油、天然气的价格了，奶奶的！每桶 10 美元的原油硬被拉到 100 多美元！也不知道这些“蠢猪”面对中国崛起搞什么鬼把戏。

-----  
不知楼主此言何意？我只知道中国是能源紧缺国家。

另外，对于现在中国面临的种种问题，楼主可有良策？

-----8

中国不仅能源紧缺，人才、铁矿石、水资源……也紧缺。

污水不缺、沙化土地不缺、烂账不缺、民工不缺、妓女不缺、流

氓不缺、奴才不缺、贪官不缺、警察不缺、牛奶不缺……

04年元月5日，我写了个小小的建议（称不上良策）：

自我陶醉的XX全球经济的挑战

——致L书记的建议

一．开放二十年中痛失了四次发展机遇

……

创新的观念是最大的财富

XX应对长三角经济全球化竞争的建议

XX的竞争优势：

诚实善良的文明市民，技术娴熟的产业工人，诚信安全的投资环境，“博爱之都”的城市品牌组成XX的优势资源，未来的竞争是文化的竞争，XX凭“博爱之都”已先拔头筹。

需解决的七大问题：

1. 保守的氛围：

XX是政治、军事的中心城市，相对缺少商业的氛围，以稳重为准提拔领导，开放以来一直保守。92年“南巡讲话”后，部分开拓型的领导面对市场经济有勇无谋，纷纷在“海南房地产”泡沫、“金中富期货”诈骗中败下阵来，让保守势力又延续至今。为了打破保守思想，市委、市政府提出了学习型城市的号召，其实如何学习最重要，有效的学习可以让自己成为专家型的人才，专家可以用最简单的方式解决复杂的问题，学者是用复杂的方式解决简单的问题，打破保守的氛围需要大量的专家而不是大量的学者。

## 2. 人才的失衡

XX 是全国教育的重点城市，但是教育出的人才却与经济的发展脱节，令人遗憾的是培养的学生“缺少多彩的梦想、缺少创业的激情、缺少坚强的意志、缺少唯美的思想”。面对全球制造产业的转移，应培养熟练的技术人才、专业人才，从整体看，XX 现在缺少的是让企业成长的人才，让政府创新的人才。

## 3. 就业的压力

技术的进步、产业的调整造成结构性失业，政治任务军转安置是政府长期的任务，“生者寡、食者众”一直是制约中西部发展的怪圈，XX 万不可掉入此圈。政府只提供基本生活保障，优质的生活需要自己去创造，而不是等和靠。现在市场的门槛已经很高，政策的门槛如果再高，普通市民如何创业？政府应创造宽松的环境促进创业，用创新的机制促进就业。

## 4. 平等的困惑

市民在教育、就业、法律责任上应该平等……

## 5. 政策的模糊

以招商引资为例，透明、稳定的政策比优惠的政策更重要……

## 6. 滞后的标准

衡量经济的指标不是虚的产值与税收，而是实得的税收；入库的社保费；实际就业的本市居民；就业职工的工资水平，生蛋的鸡比鸡蛋更重要。

## 7. 定位的困惑

房地产、基础投资的“脚手架经济”如何保持经济持续增长，一个充满活力的城市必须是信息流、物流、金融业、制造业的中心，XX作为政治、军事中心，身负多年积欠，面对上海、苏州的城市定位，城市经济定位是最难解决最急需解决的问题。

四．以清醒头脑迎接全球经济的挑战

.....

只要我们不自我陶醉，清醒的迎接挑战，在“富民强市”的政策下，XX一定会“梦想成真”.....

此致敬礼

借此新春来临之际祝您全家幸福安康不足之处请L书记包涵

2004/1/5

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-10-08

作者: by\_stephen 回复日期: 2008-10-7

楼主给书记的信中所说，不过是振兴当地经济的举措，确实称不上能医中国现状的良策。

博爱之都当是南京了，多少人拜祭中山先生，然后也只是游山玩水，可曾对着祭堂上民族，民权，民生的横额深思？

其实所谓良策，大家心知肚明，不过是说了也白说而已。

-----  
看看下面的思想理念，还需要我献策吗？

目前推行民主政治，主要关键在于结束一党治国。.....因为此问题一日不解决，则国事势必包揽于一党之手；才智之士，无从引进；

良好建议，不能实行。因而所谓民主，无论搬出何种花样，只是空有其名而已。

《解放日报》1941年10月28日

共产党要夺取政权，要建立共产党的“一党专政”。这是一种恶意的造谣与诬蔑。共产党反对国民党的“一党专政”，但并不要建立共产党的“一党专政”。

《刘少奇选集》上卷第172-177页

是要彻底地、充分地、有效地实行普选制，使人民能在实际上，享有“普通”、“平等”的选举权、被选举权，则必须如中山先生所说，在选举以前，“保障各地方团体及人民有选举之自由，有提出议案及宣传、讨论之自由。”也就是“确定人民有集会、结社、言论、出版的完全自由权。”否则，所谓选举权，仍不过是纸上的权利罢了。

《新华日报》1944年2月2日

可见民主和言论自由，实在是分不开的。我们应当把民主国先进的好例，作为我们实现民主的榜样。

《新华日报》1944年4月19日

但是只有建立在言论出版集会结社的自由与民主选举政府的基础上面，才是有力的政治。（\*答中外记者团）

《解放日报》1944年6月13日

愚民政策虽然造成了沙漠，却绝难征服民心。

《解放日报》1942年4月23日

中国人民为争取民主而努力，所要的自然真是真货，不是代用品。

把一党专政化一下妆，当做民主的代用品，方法虽然巧妙，然而和人民的愿望相去十万八千里。中国的人民都在睁着眼看：不要拿民主的代用品来欺骗我们啊！

《新华日报》1945年1月28日

他们以为中国实现民主政治，不是今天的事，而是若干年以后的事，他们希望中国人民知识与教育程度提高到欧美资产阶级民主国家那样，再来实现民主政治...正是在民主制度之下更容易教育和训练民众。

《新华日报》1939年2月25日

限制自由、镇压人民，完全是日德意法西斯的一脉真传，无论如何贴金绘彩，也没法让吃过自由果实的人士，尝出一点民主的甜味的。

《新华日报》1944年3月5日

“我们不去敦促，自由这一客人是永远不会进我们的门的”！

《新华日报》1944年5月16日

我们认为最重要的先决条件有三个：一是保障人民的民主自由；二是开放党禁；三是实行地方自治。人民的自由和权利很多，但目前全国人民最迫切需要的自由，是人身居住的自由，是集会结社的自由，是言论出版的自由。

《中共党史教学参考资料》

曾经有一种看法，以为民主可以等人家给与。以为天下有好心人把民主给人民，于是就有了等待这种“民主”，正如等待二百万元的头奖一样。但是中外古今的历史都证明了，民主是从人民的争取和斗



争中得到的成果，决不是一种可以幸得的礼物。

《新华日报》1945年7月3日

作统治者的喉舌，看起来象自由了，但那自由也只限于豪奴、恶仆应得的“自由“，超出范围就是不行的。也就是说你尽可以有吆喝奴隶人民大众的自由，但对主子则必需奉命唯谨的，毕恭毕敬，半点也不敢自由。

《新华日报》1946年9月1日

要真正做到出版自由，必须彻底废除现行检查办法，

《新华日报》1945年6月26日

民主一日不实现，中国学生的爱国运动却是一天也不会停止的。

《新华日报》1945年12月9日

立即释放全国政治犯！严惩虐待犯人、毒杀犯人的凶手！未获释放的政治犯应切实保证他们的生命安全，不准再有虐待和私刑拷打犯人的非法行为。

《新华日报》1946年2月18日

维持一党专政的政策是建立在制造饥饿和灾荒上的，所以这些救灾的治本办法，只有国民党确定的和各党派一道走上和平、民主的道路时，才能完满解决。

《新华日报》社论 1946年3月30日

一个民主国家，主权应该在人民手中，这是天经地义的事；如果一个号称民主的国家，而主权不在人民手中，这决不是正轨，只能算是变态，就不是民主国家... 不结束党治，不实行人民普选，如何能

实现民主？把人民的权利交给人民！

《新华日报》1945年9月27日社论

法西斯的新闻“理论家”居然公开无耻地鼓吹“一个党、一个领袖、一个报纸”的主张。它们对于“异己”的进步报纸，采取各式各样的限制、吞并和消灭的办法，如检查稿件、任意删削，威胁读者、阻碍推销，派遣特务打入报馆、逐渐攘夺管理权，最后则强迫收买，勒令封闭。

《解放日报》1943年9月1日

一切力量来自人民！一切光荣归于民主！

《解放日报》1945年7月2日

民主颂——献给美国的独立纪念日：从年幼的时候起，我们就觉得美国是个特别可亲的国家。我们相信，这该不单因为她没有强占过中国的土地，她也没对中国发动过侵略性的战争；更基本地说，中国人对美国的好感，是发源于从美国国民性中发散出来的民主的风度，博大的心怀...但是，在这一切之前，之上，美国在民主政治上对落后的中国做了一个示范的先驱，教育了中国人学习华盛顿、学习林肯，学习杰弗逊，使我们懂得了建立一个民主自由的中国需要大胆、公正、诚实。

《新华日报》1943年7月4日

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-10-08

作者：天蝎再生回复日期：2008-10-8

一开始感觉还好，现在咋感觉变味了啊，这里变成一些所谓精英

分子的宣扬所谓民主的地方了。

---

读懂政治，并不是希望大家利用政治、改变政治，因为中国处处将政治，连证监会也告诫各基金：“基金经理必须讲政治”。所以，大家不了解政治、不讲政治就不可能跑赢股市，更何况去创业、去投资。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-10-08

作者：yorker0503 回复日期：2008-10-

润土大哥，小弟又有问题都想请大哥指点了，大哥见识多，考虑问题的角度比较全面，请大哥不吝指教。

全市餐饮娱乐购物商场通用的一卡通折扣卡如何才能有市场，就是手持一张就能在本市会员商家统统享有一定的折扣，没有加盟的企业会因为顾客的流失而被迫加盟，这张会员卡就象国美卖场的通行证一样，以前一定有人想过吧，但好像没有听说哪家做成过，我在想其中的利益关系，也请大哥提供点思路！

一卡通的优势：

1. 给顾客带来小额优惠（商家自己的 vip 卡也可以做到）
2. 给顾客带来便捷，持有一卡到处打折。（多张不同商家的 vip 卡携带不方便）

---

滥发的卡叫宣传硬纸片，它没有很高的商业价值，“卡”是卡住的缩写，消费卡的商业目的是卡住特定的消费者或者卡住特定的商家。

如：某一种卡被某一个城市里多数年消费 50 万以上的个人所持

有，或者被此城市中的富豪所持有，那么此卡将是该城市顶级商家的至尊金卡。

同样，特定的商家也希望锁定特定的消费群体，以免穷酸的顾客损了商家的脸面、败了他人的雅兴。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-10-11

作者: yuanlai41 回复日期: 2008-10-10

润土大哥你好:

有一事非常理解不了，9月10号的三中全会召开了，但为什么从昨天的新闻联系到今天的报纸，只字未提关于会议内容及进展。

---

这次会议最重要的议题是农村土地的产权和流转的问题，是私有化或者半私人化的敏感政治与敏感经济的话题，一切的内容以三中全会结束的公告为准，以新华社社论、央视新闻联播、人民日报社论为准。没有任何媒体敢胡乱猜测、乱加评论扰乱民众的视听。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-10-11

作者: 小女子 WOWO 回复日期: 2008-10-

润土大哥:感谢你的回复

但还是想问问你对安利的看法,你认为怎样的人适合做这个生意呢? 谢谢,

重复输入,就马虎点问了

---

关于传销、直销的话题，此贴里论述过几次，我就不再重复表述

了。

安利适合在经济较发达的地区发展（纽崔莱、胡萝卜素胶囊等都是价格较高的商品，人均收入较低的地区不能形成规模的消费人群）；

皮厚、固执、有背景、有圈子的女人适合做安利的产品（皮厚就是见人就推销；固执就是偏执狂热地热爱安利的直销；有背景就是老公或者直系亲属是实权官员，别人有求于你不断地买安利讨好你、献媚你；有圈子就是就是有一帮臭味相投的狐朋狗友帮你卖安利、或者消费你卖的安利）。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-10-11

作者：2008年了回复日期：2008-10-8

大哥如何看邮政邮储这种不彻底的分家，以及对邮储这个独特银行发展的看法，这种搞法到底可行不？

---

20年前的邮政主营业务是信函、电报。现在几个人写信呢？（短信除外）几个人发电报呢？

现在，邮政在大中城市里除了偶尔需要邮政快递服务的市民外，多数市民几乎忘记了邮局的存在。（市民经常收到银行的对账单并不知道是邮局服务的）。

不过，在广大偏僻的农村地区，没有国有大银行、更没有外资银行的存在，仅有的农村信用社也不可能覆盖沿海东部的大中城市，所以那些外出的打工仔、打工妹基本是通过邮局的方式汇钱、寄物回去；那些贫困的家庭也手机、电话与外界联系，所以写信依然是他们的主

要交流形式。

邮政是最早的官办商业，随着新的通讯技术的发展，随着新的航空快递、高速火车快递的发展，它的商业生存空间日益减少，所以，必须依靠储蓄的业务维持它的生存，假如此刻把储蓄与邮政剥离的话，那么中国最早的历史最悠久的官办企业就轰然倒塌了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-10-11

作者：盲谈讲回复日期：2008-10-10

拜读了润土大哥的大作想请问下润土大哥对温州人的印象  
还有对目前温州形势的一些判断

---

### 《快钱时代的温州人》

中国改革开放 30 年的最大特点就是：快。中国股市十年跑过西方百年的历史，经济速度十年赶别人百年的路程。如要选某一个词汇最贴切代表 30 年的历史的话，这个词汇就是“快钱的时代”。

发财要快、升官要快、城市的变化要快、GDP 的增长要快……

温州人则是这快钱时代最大的赢家，温州人小学没毕业就快速地创业去了，温州人天没亮就快速地出门做生意了，温州人看见楼盘没开盘就快速地整包了，温州人新婚没进洞房就快速地上赶商场了……

人多沃土少的农村资源，决定了温州人无法过日出而作、日落而息的田园生活；

人多国企少的城市资源，决定了温州人无法过上班而作、下班而息的工薪生活；

由于地下没有金矿、煤矿、铜矿等资源被官员们所享用，官员们只能默许老百姓开厂、走出去做生意。当地政府官员鼓励老百姓创业是他们唯一的选择，温州人也牢记总设计师共同致富的谆谆教诲，更懂得与官员们配合默契生财有道的商业秘籍，官员们也一次又一次感受到共同致富的益处，所以，没有资源的温州，在政府官员亲商爱商宠商的氛围中，将改革开放的政策用到了极致，打造出特有的温州模式。（假如这些温州商人换了在中国其他的地方挖第一桶金的话，那么他们将因虚假注册、制假、冒牌、行贿、非法用工、地下钱庄、非法集资、诈骗金融而锒铛入狱）。

生意抱团、分工精细——抱团就不打价格战可以获得较高的商业利润，分工就可以降低成本，取得低廉成本竞争的优势。

宗亲连带、共荣共存——宗亲间的亲密消除了商业诚信的危机，让他们在资源配置上、资金调配上比其他对手速度快，而大城市的国有金融体制里，等人们的资金调整到位的时候，温州人的资金已经汇给目标客户了，抢先签约了。

商业嗅觉、甘冒风险——温州白天想的，夜里梦的事全是发财的事，他们吃饭谈生意、见面第一话还是生意、所以他们可以获得更多的商业信息，他们敢冒风险，虽然失败很多，但是一旦冒险成功丰厚的利益是非常丰厚的，他们也体会到这些冒险的商业价值。

在没有规则一片混乱的商业世界中，快是竞争的制胜法宝。温州人 30 年来乱中取胜、快中取胜的商业秘籍，让他们从全中国最一文不名的穷人变成了全中国最富裕的社会阶层。

最近，全世界的人类变得冷静了起来、理智了，全球经济突然慢了下来，发财最快、赚钱最狠的美国雷曼倒闭了，发财最快、赚钱最狠的冰岛银行破产了……温州人也痛苦了起来，温州的小工厂倒闭了、温州的大老板卷款跑了……

今天，我可以告诉大家“快钱的时代”已经结束，温州人的时代已寿终正寝。世界经济将进入一个“慢钱的时代”，因为地球的温度不能再快速地升高了、地球的资源不能快速地被耗尽了，所以，人类必须放慢自己疯狂快速的脚步，人类必须慢慢地生活、平静地发展，保持与自然和谐、与动物和谐、与地球的万物和谐，否则，人类一定会被地球开除了球籍。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-10-11

作者: invincible23 回复日期: 2008-10-11

润土大哥，我在家乡的小城市，开了个窗帘店。

店的具体位置选择在了刚建成的几个中高档小区旁边，应离市区有段距离，而且这区域是刚建成的，所以人气不是很旺。

每天到店里的客人就1-2批，生意不是很好。

窗帘店的旁边有会所（喝茶聊天的），还有装饰公司以及几个酒店。。。。

我该怎么去拓展联系业务呢??

刚起步的窗帘店，但是货源等还是比较充足的。

润土大哥，有什么好的建议，赐教下小弟。

多谢



-----  
免费帮顾客设计窗帘、告诉各种面料的环保指标、洗涤的方法。

跟顾客先不谈生意，先喝茶做朋友，他是你朋友了，生意自然就是你的了，说不定他朋友的窗帘生意也带给你了。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-10-11

作者:古董 303 回复日期: 2008-10-10

以下事件，我在天崖上看到，相信土老大应该清楚吧，因为我是80后，对一件事情只是看到一些片面化的，曾看到土老大提及过以下几事件。希望能让我们更多的地了解了解

#### TOP.1 脆弱的三株“帝国”

关键词：三株口服液

1994年8月，吴炳新在山东济南祭起“三株口服液”的大旗；

1996年底，销售额一跃而达到了巅峰的80亿元；

1998年3月31日，常德中级人民法院作出三株公司败诉的一审判决，要求三株向死者家属赔偿29.8万元。一审判决后，当即有20多家媒体进行了密集的报道，其标题均为“八瓶三株口服液喝死一条老汉”。；

1998年4月下旬开始，三株的全国销售急剧下滑，月销售额从数亿元，一下子跌到不足1000万元，从4月到7月全部亏损，生产三株口服液的两个工厂全面停产，6000名员工放假回家，口服液的库存积压达2400万瓶，相当市场价值7亿元。5月，江湖上四处传言，三株已向有关方面申请破产，由于欠下巨额贷款，其申请最终未

被批准……

一家年销售额曾经高达 80 亿元——迄今中国尚无一家食品饮料或保健品企业超过这一记录——累计上缴利税 18 亿元、拥有 15 万员工的庞大“帝国”就这样轰然倒塌，淡出舞台，竟听不到一声惋惜和同情。

-----  
三株跟太平天国一样揭竿而起、风卷残云，最终像乌合之众一样成鸟兽散去。

在中国，你可以摆平了央视、大报，去发大财；

在中国，你摆不平无数的地方小台、无数的街头小报，他们时刻要挟你、恐吓你，随时揭穿你的把戏，破了你的身子、败了你的钱财。

## TOP. 2 悲情欧典

关键词：虚假广告

欧典企业提供的宣传单上写着“德国欧典企业创建于 1903 年”，在欧洲拥有 1 个研发中心、5 个生产基地。但据央视记者调查，欧典德国总部根本不存在，德国当地政府部门也没有欧典的登记资料。欧典宣传的两位德国企业的总经理，只是一家小企业的负责人。

欧典还声称在北京建立了合资地板加工基地，地址在通州工业区。央视记者并没有找到这个基地，但在一家名叫吉林森工北京分公司生产车间里却发现欧典地板正在生产和包装，而产品标签上并未标明真实的生产厂家。

作为行业的龙头，拥有“国家免检产品”等诸多光环的欧典地板

经央视曝光后一夜之间臭名远扬

---

巨大的谎言需要巨大的代价维持着他的真理，一当你没有了巨大的代价填那无底的咽喉，那么喉舌就一定说出真相、揭穿你的谎言。

TOP. 3 红高粱神话的破灭

关键词：麦当劳，本土快餐，非法集资，扩张

1994 年，乔赢在北京被“麦当劳”快餐店人潮涌动的繁忙景象所吸引，认为“麦当劳”简直就是一台“收款机”；

1995 年 4 月，乔赢在郑州二七广场开办了一家面积不足 100 平方米的“红高粱”快餐店，日营业额从 2000 元迅速冲破了万元大关。首战告捷，乔赢不失时机地在距北京王府井大街“麦当劳”不到一步之遥的地方开了一家“红高粱”分店，一时间，“大碗面”叫板“麦当劳”、“河南小子挑战世界巨无霸”的新闻炸开了锅，“红高粱”一夜之间名声大噪。

乔赢更是雄心勃勃，提出了“2000 年要在全世界开连锁店 2 万家”的扩张计划；

1996 年到 1998 年，乔赢伙同公司副总经理弓建军、韩建方在未经中国人民银行批准的情况下，擅自以 25% 的利率向社会上 800 余人吸收存款 3153.935 万元，先后在深圳、海口等地开了 20 余个分店；

由于乔赢在经营管理上手段落后，再加上投资浪费，到 1998 年年底，“红高粱”连锁店相继倒闭，负债总额高达 3600 万元，巨额投

资化为泡影，乔赢等人非法吸收公众存款的罪行便浮出水面。

2000年12月4日，乔赢被郑州市金水区人民检察院批准逮捕。至此，河南省红高粱快餐连锁有限公司这个曾被国内200余家媒体连续报道、国外70余家媒体相继转载、美国三大有线电视网轮番“爆炒”的“麦当劳”的挑战者彻底破产了。

-----

几个土包子，把数百枚天地响绑在一起当成长征火箭了，本想送卫星上天却把自己送西天去了。

作者：古董 303 回复日期：2008-10-10

TOP.4 解密蓝田神话

关键词：蓝田野藕汁、野莲汁

1989年，中国蓝田总公司在北京成立，创始人是瞿兆玉。1948年出生在瞿家湾，1968年入伍，转业前任海军某基地某部分队长，后曾担任沈阳电信局宣传部长、沈阳行政学院副院长。

1992年10月，沈阳蓝田股份有限公司（即蓝田股份）成立。

1993年3月，沈阳蓝田股份的全资子公司洪湖蓝田水产品开发有限公司（下称洪湖水产）宣告成立，其主营业务为农副水产品开发和经营，此后并成为母公司的主业。

1994年8月，沈阳市批准蓝田股份作为农业企业，归口农业部管理。

1996年6月18日蓝田股份在上海证券交易所上市，是农业部首家推荐上市的企业。

1997 年底，蓝田股份在实施以 19393 万股为基数，按 10: 1.5 比例配股后，新增了两家全资子公司——洪湖市香檀河养殖场，注册资金 2500 万元，系第一大股东沈阳蓝田经济技术开发公司以配股方式投资转入；中国农业物资供销总公司，注册资本 401 万元，系第二大股东农业部以配股方式投资转入。

1998 年 7 月，蓝田股份第一大股东沈阳蓝田经济技术开发公司迁至湖北洪湖。

1999 年 4 月，根据中办文件的规定，农业部将所持蓝田股份 18.86% 的国家股无偿划转给湖北洪福水产股份有限公司。

1999 年上半年，蓝田股份第一大股东沈阳蓝田经济技术开发公司把注册地从沈阳迁到了湖北洪湖，名称变更为洪湖蓝田经济技术开发公司，法人代表仍为瞿兆玉。同年 8 月 9 日，保田从瞿兆玉手中接过了蓝田股份董事长的位子，瞿兆玉只任总经理。随后在 2000 年 1 月 5 日，蓝田股份发布公告，公司住所已由沈阳市迁入洪湖市瞿家湾镇，同时公司名称已由沈阳蓝田股份变更为湖北蓝田股份。

1999 年 8 月，为“完善上市公司法人治理结构”，瞿兆玉辞去蓝田股份董事长一职，接替他的是洪湖水产品开发公司的总经理保田。2001 年 6 月，瞿兆玉辞去总经理，10 月，又辞去董事职务。

1999 年 8 月 21 日，蓝田股份在“关于 1999 年度中期报告的补充公告”中关于两个蓝田的关系有了正式的说法：中国蓝田总公司为蓝田股份“不存在控制关系的关联方”。

2001 年 10 月 26 日，北京中央财经大学研究员刘姝威在一份内

部刊物上发表文章，呼吁“应立即停止对蓝田股份发放贷款”，引起银行高层的关注。不久，相关银行即停止对蓝田发放新的贷款。

2001年11月，临时股东大会通过了出售北京蓝田园国际高科技农业有限公司80%股权、出售野藕汁生产线、彩色印铁制罐生产线及其相关厂房、存货等资产给中国蓝田总公司，并更名为湖北生态农业股份有限公司的议案。

2002年1月12日，生态农业董事会发布公告，公司因涉嫌提供虚假财务信息，董事长保田、董事总会计师黎洪福、董事会秘书王意玲及7名中层管理人员被公安机关拘传接受调查。

2002年1月21日、1月22日和23日上午，“生态农业”股票被强制停牌，下午一开盘即告跌停，以跌停价5.89元收盘。

-----

蓝天猿人穿上了一件西装照着镜子以为自己是人了呢，出来一晃悠，是人的全都没看出来，不想北京猿人一看蓝天猿人这得意样非常生气，心想：“小子哎！我比你进化了几万年还变成人了呢，一旁歇着去，没你的份”，于是，北京猿人扒了蓝天猿人的衣服，恢复了蓝天猿人的模样。

TOP.5 坎珂健力宝

关键词：体制改革

1984年，健力宝的年销售额为345万元，第二年就飞蹿到1650万元，再一年达到1.3亿元，此后15年间，它一直是“民族饮料第一品牌”。在最紧俏的时候，三水县到处是全国各地前来拉货的大卡

车，一车皮健力宝的批条就被炒到了 2 万元。

1997 年，38 层高的广州健力宝大厦落成，李经纬按计划把公司总部迁到了广州。这时的健力宝达到了历史的鼎盛高峰，当年集团的销售额突破了 50 亿元大关，4 月，国家工商局评定第一批“中国驰名商标”，健力宝赫然在榜，8 月，中国饮料协会公布行业数据，健力宝在产量、总产值、销售收入和税利四项均排名第一，它还被媒体评选为“90 年代中国公众心目中的十大知名品牌”之一。

2002 年，。三水市政府向浙江国投转让健力宝 75% 的股份，作价 3.38 亿元

2004 年底，健力宝被张海等人折腾得元气大伤，濒临停产。

-----

张海本是华尔街的金融人才，他不去华尔街折腾，却到三水折腾岂有不死的道理。

作者：古董 303 回复日期：2008-10-10

TOP.6 蓝色记忆旭日升

关键词：变革的痛与思

1993 年始，一个以供销社为家底、3000 万元投资起家的旭日集团通过短短几年的发展，做成了一个销售额高达 30 亿元的饮料巨头。

2002 年下半年，旭日升停止铺货。曾一度风光无限的“旭日升”，日渐成了人们心中的一道“蓝色记忆”。

在 20 世纪 90 年代的中国饮料发展史上，“旭日升”是不可或缺的一页。

河北旭日集团的前身为冀州市供销社，20世纪90年代初期，供销社独辟蹊径，在中国的传统饮料“茶”上做文章，率先推出“冰茶”概念。1993年，河北冀州供销社改名为旭日升集团。1994年，旭日升集团投入3000万元用于冰茶的生产 and 上市，并很快获得了数百万元的市场回报。

创业初期，旭日集团派出上百名冀州员工，奔赴全国29个省、市、自治区的各大城市，通过地毯式布点，密集型销售，建立起48个旭日营销公司、200多个营销分公司，连接起无以计数的批发商和零售商，形成了遍地开花的“旭日升”营销网络。一夜之间，独占了中国茶饮料市场鳌头。

1995年，旭日升冰茶销量达到5000万元。1996年，这个数值骤然升至5个亿，翻了10倍。在市场销售最高峰的1998年，旭日升的销售额达到30亿元。

概念的力量是无穷的。有分析人士指出，旭日升的成功是因为它选择了一个百姓熟悉而市场或缺的切入点，并且创造了一个全新的“冰茶”概念。1999年，旭日集团确定“冰茶”为旭日集团商品特有名称，并将其在国家工商局注册，将自己创造出来的概念以商标作壁垒“独家垄断”。在当时看来，旭日升有了这个商标，终于可以高枕无忧了。

旭日升的巨大成功引来众多竞争对手的跟风。在康师傅、统一、可口可乐“岚风”、娃哈哈等一群“冰红茶”、“冰绿茶”的围追堵截中，“冰茶”的独家生意很快就被对手模仿，旭日升创造出来的概念



日渐释稀、弱化。

2001年，旭日升的市场份额迅速从最初的70%跌至30%，市场销售额也从高峰时的30亿元降到不足20亿元。当产品先入者的优势逐渐被减弱，甚至荡然无存之时，管理上的问题也就随之暴露，尤其是产销规模的迅速扩张，显得公司的制度和人才保障越来越滞后。

据熟悉旭日集团的人士介绍，旭日升在销售渠道建设时，不论是进入哪一个城市，不论是什么职位，集团都无一例外地从冀州派遣本地人马，但是相应的制度规范却没有建立起来，总部与网点之间只有激励机制，而没有约束机制。

旭日集团采取了按照回款多少来评定工作考核的管理思想，而忽视了市场通路的精细化建设。有报道说，旭日集团原来很多从冀州出来的业务员为了配合企业的考核，私自和经销商达成“君子协议”：只要你答应我的回款要求，我就可以答应你的返利条件；而且，我还可以从集团公司给你要政策，甚至还可以让你卖过期的产品。很多分公司的经理、业务员也根本不管市场上的铺货、分销和监督，而是住进了经销商包的酒店，除了催款和不可能实现的“大胆”承诺之外，就是和经销商一起欺骗企业。

内忧外患之时，旭日升的管理层开始了大刀阔斧的变革。

第一步是给企业高层大换血，意在将原有的粗放、经验主义的管理向量化、标准化管理转变。据说，旭日集团当时引进了30多位博士、博士后和高级工程师，个个是战略管理、市场管理、品牌策划和产品研发方面的少壮派高手，其中集团的营销副总经理还是曾在可口

可乐中国公司的销售主管。

第二步是把 1000 多名原来一线的销售人员安排到生产部门，试图从平面管理向垂直管理转变。集团总部建立了物流、财务、技术三个垂直管理系统，直接对大区公司调控，各大区公司再对所属省公司垂直管理。这样的调动是集团成立 8 年来最大的一次人事调动。

第三步是把旭日集团的架构重新划分为五大事业部，包括饮料事业部、冰茶红酒事业部、茶叶事业部、资本经营事业部、和纺织及其他事业部，实现多元化经营。

这般手段，可谓是“大破大立”。不料，悲剧也由此而生。

大刀阔斧的改革还未让产品的市场表现“止跌回升”，组织内部就先乱了。

当“空降兵”进入旭日集团并担任要职之后，新老团队的隔阂日益加深，公司管理层当初怎么也没有想到会出现如此尴尬的局面。从国外回来的“洋领导”移植的成功模式在元老们那里碰壁，元老们经验性的决策在新人那里触礁。

由于公司最初没有明确的股权认证，大家都不愿自己的那一份被低估，元老们心里想的是“当初我比你的贡献大”，而新人们心里想的是“今天我的贡献比你大”。没有凝聚力的企业，就像临时拼凑起来的草台班子，很容易散崩。

据知情人士透露，旭日在高层进行大幅调整之后，又把 1000 多名原工作在一线的业务人员调回生产部门，单从这个层面可以看到变革带来的震荡是如何巨大。他认为，人员的大幅度调整不仅关系到企

业内部个人利益的重新洗牌，更关系到销售渠道的稳定性和持续性。变革使企业的价值链发生了重大变化。于是矛盾不可避免地尖锐起来，企业出现了失控和分裂。

---

旭日它升起，黄昏它落下，非常符合自然的规律。当初起个“红太阳”，它就永不落了。

作者：古董 303 回复日期：2008-10-10

TOP.7 南京冠生园

关键词：月饼，陈馅

冠生园品牌创始人是 1918 年到上海经商的广东人冼冠生，最早经营粤式茶食、蜜饯、糖果。1934 年，其品牌月饼即聘影后胡蝶为形象代言人，广告词“唯中国有此明星，唯冠生园有此月饼”，产品一时名倾大江南北。

1925 年前后，上海冠生园在天津、汉口、杭州、南京、重庆、昆明、贵阳、成都开设分店，在武汉、重庆投资设厂。其南京分店即是现“南京冠生园”前身。

1956 年，冠生园进行公私合营。冼氏控股的冠生园股份有限公司解体，上海总部“一分为三”，各地分店企业都隶属地方，与上海冠生园再无关系。

目前，重庆、南京、贵阳、昆明、成都等近十家冠生园均有冼冠生的历史痕迹。在上海也有工业冠生园和商业冠生园之分，1996 年在上海市经委支持下，上海工业冠生园与商业冠生园合并，实现上海

冠生园字号的统一，成立冠生园（集团）有限公司。但在全国范围，仍有多家冠生园未统一字号。

合资之前，南京冠生园因大幅亏损面临倒闭。成立中外合资南京冠生园食品有限公司后第二年转亏为盈，利润连年递增，累计上交利税 1560 万元，由小型企业发展为南京市政府核定的 240 家大中型企业之一。

2001 年 9 月 3 日，中央电视台报道“南京冠生园大量使用霉变及退回馅料生产月饼”的消息，举国震惊。当年，各地冠以“冠生园”的企业更深受连累，减产量均在 50% 以上。其中，上海冠生园所受影响最大。

2002 年春节刚过，南京冠生园食品有限公司向南京市中级法院申请破产。

-----

老字号是代代相传下来的，老字号被计划生育结扎后就绝种了。

TOP.8 标王秦池

关键词：央视标王，勾兑

1995 年，秦池酒产量 9600 吨，实际销售 9140 吨，当年销售收入 1.8 亿元，利税为 3 千万，而据测算，1996 年标王额在 6000 万元以上，也就是说，如果秦池最终中标，那么 1996 年秦池必须保证当年产、销量要达到 2 万吨，销售收入必须突破 3.6 亿元，否则，等待秦池的将是巨额亏损。在这种重要决策关头，王卓胜和秦池人没有退缩，毅然走上了这条惊险的阳光大道。

1995年11月8日，秦池以6666万元的最高价击败众多对手，勇夺CCTV标王，为秦池带来了巨大的影响和声誉。经新闻界的一再炒作，秦池在全国一夜之间由无名小辈变成公众明星，产品知名度，企业知名度大大提高，使秦池在白酒如林的中国市场成为名牌。在此基础上，全国各地商家纷纷找上门来，在很短的时间建立起布满全国的销售网络。在有利条件下，秦池的价格，物流资金等有了更大的回旋空间，单产利润也提高了，秦池迅速形成了全国市场的宏大格局。

秦池在1996年度广告投入巨大，经营上的业绩充分体现了标王的巨大宣传作用。同时我们用企业管理的冷静眼光来看待秦池的96CCTV标王；1996年预期销量并没有超过酒厂的生产能力，秦池酒是在原配套生产线，原生产程序，工艺和原有熟练工人的操作下生产出来的，酒的质量公众是感到比较放心的。另一方面，秦池虽然在广告上的绝对投入要大一些，但秦池已通过典型的秦池模式造就了广阔市场，通过扩大产品销量降低了单位产品的广告费用，产品成本不升反降，再加上品牌效应对价格的影响，利润率自然提高了。

1996年11月8日，秦池集团以3.2亿元的天价卫冕标王。与首夺标王的反应截然不同是舆论界对秦池更多的是质疑，要消化掉3.2亿元的广告成本，秦池必须在1997年完成15亿元的销售额，产、销量必须在6.5万吨以上。秦池准备如何消化巨额广告成本？秦池到底有多大的生产能力？广告费会不会转嫁到消费者身上？消费先知先觉者和理论界都充满了疑问。

1997年初某报编发了一组三篇通讯，披露了秦池的实际生产能

力以及收购川酒进行勾兑的事实。这组报道被广为转载，引起了舆论界与消费者的极大关注。由于秦池没有采取及时的公关措施，过分依赖于广告效应，因此，在新闻媒体的一片批评声中，消费者迅速表示出对秦池的不信任。秦池的市场形势开始全面恶化。

1997年，尽管秦池的广告仍旧铺天盖地，但销售收入比上年锐减了3亿元，实现利税下降了6000万元。1998年回月~4月，秦池酒厂的销售额比1997年同期下降了5,000万元。1996年底和1997年初加大马力生产的白酒积压了200车皮，1997年全年只卖出一半，全厂多条生产线现在也只开了4、5条，全年亏损已成定局。曾经辉煌一时的秦池模式成为转瞬即逝的泡沫。

---

酒是酿出来的，不是兑出来的。酒积压了依然醇香，留着以后卖大价钱。水积压了就发臭了，根本不值钱。秦池与秦王朝一样轰轰烈烈了一把，全是短命鬼。

作者：古董 303 回复日期：2008-10-10

TOP.9 大邱庄

关键词：很暴力

1991年，大邱庄工农业总产值18亿元，比1978年增长1300倍，公共积累达到4.8亿元。1992年，在国家统计局的统计年鉴里，大邱庄成为社会总产值、人均收入等多项经济指标连年稳居第一位的中国“首富村”。禹作敏一度成为国内外知名的“新闻人物”。

大邱庄实际上就是一个大公司。这个村有4400人，却有16辆奔

驰轿车和 100 多辆进口豪华小轿车，1990 年人均收入 3400 美元，是全国平均收入的 10 倍。1992 年，大邱庄的工业产值据称达到了 40 亿元。

也许是应验了“物极必反”的哲理，1993 年，禹作敏从“天堂”坠入“地狱”，他因犯窝藏罪、妨害公务罪、行贿罪、非法拘禁罪和非法管制罪被判处有期徒刑二十年。1999 年 10 月，禹作敏因心脏病突发去世，结束了自己“改革风云人物”的一生。

---

因为暴力不能与时俱进，所以大邱庄靠暴力诞生，它必然由暴力所灭亡。

因为口号可以与时俱进，所以华西村靠口号诞生，它就不断地与时俱进保持着辉煌。这不新的农村土地股份制公司即将在华西村诞生。

TOP. 10 三鹿集团

关键词：三聚氰胺

---

古有：指鹿为马；

今有：三鹿奶粉。

明明不是马，古人却把它说成马；明明不是牛奶，今人却把它说成牛奶。也不知道中国人的脑子是什么时候被驴给踢坏了，连字都不认识了，人家三鹿不早就告诉你不是牛奶的嘛。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-10-11

作者：盲谈讲回复日期：2008-10-11

## 《快钱时代的温州人》

谢谢润土大哥对温州这边的形式的分析因为我就是个温州人和身边的大部分人一样我们都在外地做生意像润土大哥分析的一样现在的生意不好做利润也没有以前那么高要说以前的温州人做生意可以一穷二白靠几百块起家的话现在这样的事情基本上不大可能了现在做生意靠的是实力你的财大人多你做生意就好做反之就很困难然后呢温州人的名号是我们上一辈给我们打出来的名号我们这一代(80后)吃苦耐劳的水平也不及上一代了 80后大学生出来做生意的人很少我以前的同学朋友大部分都在厂里上班有一点也是因为上一辈的父母知道出门在外做生意的辛苦都希望孩子能好好的读书以后出来找点稳定的工作不用像他们身在异乡做生意吃这样的苦不过打工大家都知道肯定赚不了什么钱的所以大家都在商量做点事情创业所以就来到创业的板块

在次请教下润土大哥对我们 80 后创业有什么看法或者忠告

还有一个小问题冒昧的问下润土大哥是哪人?(江浙? 福建?)

纯属好奇如若不便润土大哥就当我没有问过

---

以前是低压电器盈利的时代，温州人不用纯铜片、不用银焊点照样造出低压电器。现在却是高压电器、超高压电器盈利的时代，此产业需要先进的研发实验室、超高压、超低温的新材料、精密数控中心、系统集成软件……

以前是仿冒服装、箱包、鞋子盈利的时代，温州人不用打广告、



不用设计师照样造出“名牌服装、箱包、鞋子。现在是品牌服饰盈利的时代，此产业需要服饰设计大师、品牌连锁营销大师、金融资本策划大师……

以前是没有牛奶产奶粉的盈利时代，现在有了牛奶也无法盈利的时代，因为消费者要看牛吃的草是否绿，看牛喝的水是否清，看牛奶场的天空是否湛蓝……

以前是凭胆子、凭手脚、凭脑子转快疯狂的赚钱时代。现在是凭思想、凭智慧、凭脑子转的慢平静的赚钱时代。

对你没啥忠告的，只重复地提醒你做生意不能囫囵吞枣地快，看帖子也不能掐头断尾地快，否则，你不会问我哪里人了。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-10-11

作者: 释天迦罗回复日期: 2008-10-11

刚做了一件有趣的事情，从第一页开始 copy 老兄你的文字到 word，但是 copy 了 3 页 word 后，突然想，为什么不厚颜请老兄你发一份到我邮箱呢，呵呵。

特意在这里发帖，厚颜一下。

我的邮箱: vensea@gmail.com

希望老兄不会吝啬这份财富:)

---

冰雪化骨网友整理了 28 页之前的帖子，大概 70 多万字。后面的 50 万字全挂在此网页上，大家可以浏览。

<http://ishare.iask.sina.com.cn/cgi-bin/fileid.cgi> ?

fileid=3344763

另一些 ID 总发《风云》连接的,其实是广告,是复制了我的全文连接的网站,借此偷取了我数十万的点击量,内容跟天涯网页一样,他们只是把 53 业的内容分割成 150 页罢了。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-10-11

作者:想做坏事回复日期:2008-10-11

润土大哥看你的贴很高兴!如果早二年看到你的贴去年就不会被开发商和砖家给骗了去买房了!现在我有一问题是在去年 10 月份月供买了房,从看房到买房自己从没有冷静思考。可以说是不良开发商能做的事现在都碰到了。现在想一想我 5 年打工从 500 元做到 4000 多自己付出的!就是因为我知道美好的生活要靠双手一点点的去努力。对社会很多的不平我没有报怨,因为我对生活是充满希望的。现在钱是交了 16 万,可房子再要等二年都住不进去,月供要还 2200。按买房合同可以退房,他退是退他不退钱你。官司打胜了也没钱给。去年买房买得高我可以接受,只是我老爸他 7 月份得了重病,好不容易从农村到大城市买了房可碰到不良开发商成了他的心病,我想知道怎样才能拿回这笔退房款。(开发商有 H 社会背景)

看润土大哥的贴忘了吃饭睡觉看到 155 页。学无止境!敬礼!!

作者:想做坏事回复日期:2008-10-11

润土大哥你好,能回答我问的问题吗?

-----

你能帮开发商弄来贷款,他不仅能把钱退给你还会付好处费给你。

其他，则没法子帮你。

你想：你老爸遇到此小钱被套就得了心病。那么材料款、建筑土建款、民工工资、各项规费、税款、土地款……退房款，还不把开发商全家老小全给急出病了呀。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-10-12

作者：gujian819 回复日期：2008-10-11

润土大哥您好！

感叹网上有你这样的前辈，花了一个多月的时间看完了整个跟贴。感慨万千。我 19 岁高中毕业后就道深圳打工，7 年了。存了一点钱，今年 4 月底，在深圳开了一家成人用品店。半年了，亏了 3 万多。这是我这几年所有的积蓄。现在店也要关门了，货、店都转不出去。关了店也不知道去干嘛好。以前在厂里做品质工作的，自己也没有什么特长。现在真的很迷惘。不知道何去何从。回家吧，看着老爸老妈们失望的眼神，心都碎了。真想去死了算了。现在退房后有 1000 块和朋友还我的有 2000 多块钱，租个单间 150。下面我该干嘛呢？????????????????

希望润土大哥能指点迷经。谢谢！

---

### 《打工仔开成人店失败的根源》

打工是商业社会里人们的第一个选择，别人打工通过锻炼、他了解了社会、掌握了生存的技巧，你若不动头脑只埋头傻打，虽挣些小钱则一定把自己给打傻了。

聪明的打工仔、打工妹总是找最有价值的地方去打工，如核心技术部门或者销售部门，最好每一个环节都过一遍。这样，你就有了整体产业流程的概念，就有了如何控制价值链的概念，就有了拓展销售空间的能力。总之，你可以在工作中提升自己的智商，也在销售中接触不同的人而提高自己的情商。

李嘉诚的儿子走入社会的第一天一定是打工，他会从材料采购、物流管理、生产环节、楼盘基建、销售，包括销售后的售后服务，这样他就清楚地知道一堆破塑料是如何变成精美的商品，他也清楚地知道一片荒地是如何未豪宅就卖光楼花的。这是看得见的物的变化，从原料、能源等一步步增值最终变成有价值的商品，任何的失误都导致废品的产生而失去价值。所以，打工的生涯使他头脑里有完整的产业价值的概念，知道谁是最薄弱的环节、谁是最关键的环节、谁是最有价值的环节，谁是不可替代功亏一篑的环节。打工的另一个关键需要锻炼自己对虚拟世界的概念，既数字的概念，古代人们是对银锭、金锭有概念，现在则必须对金融的数字有概念，贷款的基数、利率、汇率、股票指数、期货指数、商品期货远期合约，所以他会到财务部打工成本控制、资金流程的控制，他会到投资部打工了解资本增值、亏本的、汇兑盈利或者损失的过程，这样头脑里的数字全是跳动的数字，有生命的数字。当他发现股票基金数字猛涨的时候，他就知道股票要涨了。当他从实体的流程、虚拟的流程打工结束以后，他就可以胸有成竹而决胜千里。

你开成人用品店亏了3万多，得到了什么？让你心碎了、心灰意

冷了，那就真的亏了。若让你看清社会、认识社会，即使亏了5万，那也是有价值的。这世界没有人保证自己做生意不亏本的。

你成人用品店的消费群是什么？为什么现在成人用品店难做了？

穷人打工仔、打工妹是成人用品店的消费群，因为穷人们需要意补（面粉大补丸）、意淫满足自己的生理需要。而深圳的产业正在升级、转型中，大批的打工仔、打工妹正失去工作，所以，你的目标消费群正在大量的流失，所以你亏本是预料之中的事。以后，深圳是高新产业、高新技术积聚的地区，这些高薪、高素质、年轻的消费群才是你做生意的目标群。

总之

当你打工时，眼睛只盯着电子插件而看不见完整产业链的时候，你打工失败；

当你开店时，眼睛只盯着套套补药而看不见整个消费群的时候，你开店失败。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-10-12

作者：aqua1860 回复日期：2008-10-11

润土大哥，您好，我是一名在海岛舟山工作的内地青年。舟山是一个海岛旅游日渐发达、佛文化盛行的地方，但我发现来此旅游的游客们能够方便带回去留念的有海岛特色旅游商品并不多（现在主要是一些项链、佛珠、贝壳、渔民画等）。我想在这里发掘一些创业题材，如简易船模、塔模等，是否可行，请您指点一二，谢谢。

此贴你看完了吗？

海洋的知识你了解多少？

佛教的思想你了解多少？

佛与禅的智慧你了解多少？

去舟山旅游的游客的地域分布？人文素质？年龄分布？

现代社会人们的精神状态？旅游对情感疗伤、人生抒怀的价值？

当你可以回答我上述的问题，你就有了自己想要的答案了。

别人卖贝壳，你卖的是悉尼歌剧院贝壳模型……

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-10-12

作者：天涯水王 philip 回复日期：2008-10-11

润土先生有提到自己处世交友原则，我的理解就是待人以诚，以自己的厚道换别人的厚道。如果没错的话，这就是润土先生与人打交道的基本法则；

但是我猜现实生活中先生的真诚不是泛滥的给予，我想知道什么样的人才配拥有你的诚心呢？您是如何去区分这样的人呢？你交友的标准是什么呢？

日本前首相福田康夫访华谒孔时曾经说过：“孔子儒家的思想如果成为常识性的东西在大家心里扎根的话，世界一定会变得很和平。”

我想，如果每个人心中都有礼义廉耻，我想，我们的社会也一定会很和谐。

我觉得他讲的很有道理

---

李白、苏轼有真朋友，老子、庄子有真朋友。孔老二没有真朋友，孔孟之道是祸害中华文明的罪魁祸首，孔老二是封建专制的大毒草。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-10-13

作者：焦碗儿回复日期：2008-10-1

请问 LZ 近来大家关注的土改具体是怎么一回事

作者：small 勇回复日期：2008-10-12

我就纳闷了，为什么要删老大的回复呢？

作者：kelinsen 回复日期：2008-10-12

这次土改是否会变成“地主”的饕餮盛宴呢？

作者：zyz0110 回复日期：2008-10-12

发现删帖挺快的，下午我看到老师回复的那段已经不见了！

-----  
昨天中午发的《中国经济的新引擎》，简单地回答了上述的问题，因为三中全会公告要等 6 小时后方可出来，所以此敏感的话题被删了。

现在我回忆一下被删帖子的大概内容，补发一下。

《中国经济的新引擎》

中国的经济发展，不同的历史时期需要不同的经济引擎启动它、运转它、推动它。

1978 年，经济的引擎是储蓄、计划日用品、军工产品、填湖造田。

1988 年，经济的引擎是个体小贩、承包租赁、来料加工、引进生

产线。

1998 年，经济的引擎是基本建设（交通、能源、宏伟建筑、成片住宅）、出口、消费（医疗、教育、住宅）。

2008 年，基本建设、出口、消费三个（98 版）引擎里，出口引擎因人民币升值、全球经济衰退而衰减。消费因医疗、教育、住宅的亲民化政策调整而衰减。只有基本建设的引擎尚未熄火，高速公路基建减少了，高速铁路开工了；火电基建减少了，核电风电开工了。

在全球化经济衰退的环境下，中国 7.3 亿的农民是未开发的市场，98 年房改城市有房无产者一夜间富裕了。同样，农村有地无产者在十七大三中全会的土改中也变的富裕了，那么富裕农民的内需消费引擎就启动了，抛荒的土地就可以集约经营农业了，宅基地换商品房使小城镇建设的引擎就启动了……

总之，农民的内需消费、土地流转、农业生产、小城镇基建将成为中国新的经济引擎，只要“规划的好、法制的好、前瞻的好”，中国经济就可以再健康发展 30 年。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-10-13

作者：leon\_n1 回复日期：2008-10-13

对这次土改的事情确实要好好关注

---

老美说了“谁不老实，就把谁炸回石器时代”。

没办法呀，冰岛总理要国民捕鱼为生，俺们没有冰岛那么好的渔场，它就 32 万人口，还没俺一个县人多，俺们就种田为生呗。



作者:目光呆滞的润土 日期:2008-10-13

作者: zuge111 回复日期: 2008-10-12

润土兄,近来可好,我想最近开个专门卖眼镜架的一个店,因为这样的成本比较低,如果要配镜片的话成本会很高了,一台机器就要10几二十万,我也没有多少本钱,所以想从小开始。

以前做过一段眼镜,所以货源方面是绝对没有问题的,只是考虑到听周围不少人说平价眼镜店的客户都不多,然后遭那些所谓的大眼镜店的排挤,很难生存。

您说我这个只卖眼镜架的店怎么才可以生存下去?也想听一下您对眼镜行业的观点,谢谢您!! ~~

-----  
没钱买新机器就买旧机器,没钱买旧机器就外出加工镜片、外采镜片。

眼睛行业是大陆为数不多的暴利行业,未来依然是一个利润丰厚的行业。此行业的消费者视力不好,他们看不清眼镜的价格数字,你标价一千元与标价一百元没有差别,反正是模糊的影像,等他们配好眼镜看清了标牌价格的时候,发现价格奇高的时候,心里安慰了、心里亮堂了;当发现价格低廉的时候,心里却忐忑不安了,担心几天后劣质的眼镜把眼睛又弄模糊了。所以,眼镜哥哥们、眼镜妹妹们不求最好只求最贵。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-10-13

作者: xiaohang0518 回复日期: 2008-10-13

润土大哥,小弟 80 后,看你帖子已 3 个月,受意非浅。现在通信行业做客服,月光族!自己已经干了 3 年,升迁机会应该还是没有,感觉工作已经成了鸡肋!已经没有了斗志,很想自己开创点事业,(毕竟微薄的工资只能养活我一个人,现在还面临如结婚等等压力),家人帮我炒股赚了点钱,但今年下半年全套了,有个 15W 左右,现在迷茫中,望大哥指个方向为感!

---

炒菜、炒饭与炒股是一个科学道理,炉火大的时候,锅在火上翻几下就可以装盘上桌了。你炒菜的时候,把一锅菜往大火上一放,出去溜达去了,岂有不歇菜的道理。

假如你亏损的 15 万元中,拿出 5 万元报个 MBA 班(跟老师打招呼,弄一个领导、总裁最多的班给你上),你拿 10 万元跟大哥哥、大姐姐们套近乎、热络感情,那么等你 MBA 没毕业,你的空壳公司就已经接单开张了,大哥哥、大姐姐们每月在你公司领工资了……

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-10-14

作者:小女子 WOWO 回复日期:2008-10-1

谢谢大哥的回复

我是这样想的:在经济不太好的深圳,在没有太多资金和人脉的情况下,到安利来锻炼下自己的沟通能力也不错,现在在试用产品,在学习安利的精神,总体觉得理查·狄维士的个人魅力还是值得我学习的,至于皮够不够厚可能就是目标的忠诚与有点偏执的个性就可以达到呢....继续顶大哥的贴,学习就有点难度了,跟不上了...不过及

时给爸爸电话,叫他在农村赶快弄几块宅基地,哈哈

---

肯德基、麦当劳是用美式文化、美式生活方式销售快餐食品；  
安利是用宗教信仰的方式打造直销团队销售日有商品、营养保健  
品。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-10-14

作者:目光呆滞的润土回复日期:2006-2-14

.....

我们中国的经济学家只有温铁军等少数认真的研究中国的经济，  
许多挂洋头的家伙正在大学里把精英变成傻子.....

---

三农的问题包括其他经济方面的问题,凭借中国人的智慧本应该  
早就解决的,只是中国多数的精英只会闭门造车、依葫芦画瓢罢了。  
另一个方面也是体制设计的问题,当学者们真正地深入实际研究问题、  
解决问题的时候,他并不能获得学术上、职称上、地位上、经济利益  
上的认可,反倒是那些不学无术、滥竽充数、抄袭假冒、挂羊头卖狗  
肉的家伙风光无限、把持着中国经济的话语权。他们上欺国家决策层、  
下骗民众百姓,为一己私利祸国殃民。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-10-14

作者:舞爱舞家回复日期:2008-10-14

公务员考试报名又要开始了,关于公务员考试的多家网站都因为  
访问量太大而被挤爆。金字塔底层的人们都想借着公务员考试这条路

线往金层塔上层挤去，但往往最后会发现，这只不过是少数人玩的另外一种游戏罢了。想问大哥怎么看待这个问题？D国需要的又是什么样的“忠诚”人才？

---

天上有个太阳

水中有个月亮

我不知道我不知道我不知道

哪个更圆哪个更亮哎嘿哎嘿呀

山上有棵小树

山下有棵大树

我不知道我不知道我不知道

哪个更大哪个更高哎嘿哎嘿呀

.....

每一个时期、每一个地区，其公务员的构成是不同的。

文革时干部构成：苦大仇深的工农子弟；

改革初期干部构成：年轻化、知识化、革命化；

改革中期公务员构成：龙的传人、干活的人才、拍马的奴才；

现在公务员构成：内举不避亲、外举不避妓、真正是不拘一格降人才。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-10-14

作者：huangxi009 回复日期：2008-10-14

润土大叔的贴实在写的太好了，以后一上线就帮你顶顶顶顶顶顶

顶顶顶顶顶顶顶顶顶

---

谢谢你的支持，偶尔顶一下即可，看帖子与遇人一样属于缘分，不想看贴的人，你打印好送给他看，他也不会看的。想看贴的人，你不让他看，他也会想办法找出来看的。

一切随缘、一切平常的心态对待生活，我闲时、有兴致、有想法的时候，自然会动笔写出来与大家分享。大家也应该闲时、有兴致、有想法的时候进来看一看。

在人生的事业中、生活中，把有价值的事、有价值的想法记录下来才有价值，若天天只惦记着写日记、写博客的话，那么日记没有价值、博客没有价值、人生也没有了价值。

对于帖子的看法，我与别人不一样，我不喜欢自己的帖子无谓地点击率非常的高，也不喜欢回复非常的多，精华的东西不需要注水，再美味的东西一旦被注了水，他也会变味的。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-10-15

作者: dzj\_0714 回复日期: 2008-10-14

大哥,农民不是将来有失地的风险啊?? 将来是不是要住城市的贫民窟啊?

---

农民不会失地的,叫做坐着收租;工人没有失业的,叫做富余下岗。

城市里没有贫民窟,农民可住进大门前有音乐喷泉花园大广场的

安居小区。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-10-16

作者: 1 比 2 大 2 也比 1 大 回复日期: 2008-10-15

中国的几次大机遇我都没赶上,现在只想再赶上一次打土豪分田地,,,

---

愚昧的农民、鲁莽的屠夫看见的是土豪的田地;地主、老财、富农或者没落地主看见的却是这偷天换日的历史机遇。他们隐忍到阎王爷归去后,地主依然世袭、财主的孙子依然是财主。(每一个新王朝 30 年以后,那些无脑的屠夫王爷死去后,那些愚昧的农民王爷死去后,天下又回到财主、没落地主的手里)。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-10-16

作者: 1 比 2 大 2 也比 1 大 回复日期: 2008-10-15

润土大哥,,现在越演越烈的金融危机你是怎么看的,,今晚看了一下凤凰卫视里特别嘉宾的分析,,让人觉得真的世界经济危机就要来了

---

作者: 目光呆滞的润土 回复日期: 2008-9-27

《华尔街飓风里隐形的美国战略》

近日,华尔街飓风了,具有 158 年历史的雷曼兄弟公司破产了,美国“两房”公司被美国政府托管了……全球金融海啸了,全球亿万财富灰飞湮灭了……

美国华尔街遇到大麻烦了，美国政府宣布 7000 亿美元救市了，中国 A 股暴跌了，中国政府 2008 年 9 月 18 日三箭齐发救市了……

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-10-16

作者: zqzqzqzy 回复日期: 2008-10-15

不知道润土大哥可有为这社会献身得勇气？呵呵随便一问，其实也不过也是螳臂当车，这社会太平的让人发慌。

---

我他妈的为蠢猪献身，我岂不是最蠢的蠢猪呀。

为慈爱的父母、为知己的朋友兄弟、为自由的呼吸、为倾心相爱的知己献身是值得的，反正人都有一死，要死得其所就有价值，但是为蠢猪们献身是没有价值的。

其实，我们可以为社会献脑而没有必要去为社会献身。假如这社会愚昧而充满着蠢猪，那么你献身后蠢猪还是蠢猪，它也不会变成人。所以说：一位英俊的美男子，他年少气盛、慷慨激昂、视死如归、热血沸腾、英勇就义献身在黄花岗上的时候，在蠢猪的眼里，只不过又倒下了一头猪而已。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-10-16

作者: xiaohang0518 回复日期: 2008-10-1

……

有点意思~~润土大哥请问面对目前的经济环境、手上的股票套的不深（20%），我是割肉出来呢？还是当成死期存款这样摆着？

作者：目光呆滞的润土回复日期：2008-3-20

作者：haryr 回复日期：2008-3-18

啊不是啊：)

看了今天的股指 3700，让润土大哥给算算是吉是凶啊

---

空仓者——吉；

满仓者——凶。

---

08年3月20日，我就再一次提醒大家要空仓的，没办法呀，人性是贪婪的，华尔街也正是利用了人性的贪婪，洗劫了贪婪者的财富。

我不知道你买的什么股，我也不研究具体的某某股票，我只知道：当不知道水有多深，也不知道漩涡、暗礁几多的时候，最好的选择就是上岸呆着。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-10-16

作者：冰雪化骨回复日期：2008-10-1

北京房价最高跌幅达 7000，沪深两市政府已经放松公积金贷款买房政策（在杭州你只要买满 80 万的就可以落户杭州）..听说，建设部、央行、税务局正在向中央政府建议救市政策。。。再加上“其他一些因素”（包括全球金融形势），导致政府有意出台政策救市，刺激个人贷款买房。。这一切对投资房产者是不是利好消息？如果现在有点闲钱投资房产是不是个正确的选择呢？期待，听听润土大哥的意见。。

---



## 《天堂相遇的两位老太》

最近，一位中国老太升了天堂，进天门就遇见一位美国老太垂头顿足在抽泣。马上安慰到：“呀！美国老妹子，你哭啥呀？俺们不都进了天堂了呀”。美国老太哭诉到：“中国妹子哎~~~，你不知道哎~~~，俺本来活百岁没问题的，可是俺老头子非让俺住进漂亮的大房子去，结果第二天银行就来收房子了，俺就被他们送天堂了”。中国老太听到“房子”两字的时候，突然也伤感地哭了起来：“呜呜~~，老妹子哎，俺也是拿出了棺材钱付了30%的首付，没住几天房子就跌了30%，俺被活活地气死哎~~呜呜~~”。

“不对！你们中国老太只存钱是不买房子的呀？”美国老太质疑道，中国老太道：“是啊，前几年，报纸、电视上到处说你们美国老太买房子的故事，说什么美国老太在人间没钱也能住上大房子……”。美国老太很纳闷“谁骗的故事？”，中国老太说：“好像是一个名叫华尔街的老头说”。美国老太突然咬牙切齿道：“呸!!!! 华尔街是俺的丈夫，这个老不死的东西，想不到他骗了俺还把中国老太太也送进了天堂。这千刀刮的畜生，不但把美国老太送进了天堂而且也把中国老太送进了天堂啊，这不！俺们老太太们都进天堂了，他身边就剩下美国小姐、中国姑娘了~~哎~~咿呀咿呀~~，这老东西不得好死啊”。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-10-17

作者：一天到晚应酬的鱼回复日期：2008-10-16

.....

润土大哥：这个世界的金融游戏规则就是来自“万恶的资本主义”

华尔街，我们和他们的差别大小就是在于杠杆的大小。难道你的意思是不支持老百姓透支消费？如果没有接待，其实国家的货币流动性也就没了。

---

《恶规则变出恶世界》

球场外是英国绅士，球场内变足球流氓；

小时候是温柔少女，长大后变骂街泼妇；

解决前是贫下中农，解放后变恶霸地主；

昨天是华尔街财神，今天变华尔街魔鬼。

.....

当善的规则主导着世界的时候，这世界就充满善事、善人的善世界；

当恶的规则主导着世界的时候，这世界就充满恶事、恶人的恶世界。

世界在变，规则也必须变，当善规则在新的世界里成为恶规则的时候，人类必须改变它，使它变成善规则，否则恶规则一定变出恶世界。

因为自然世界里适者生存是其自然的规则，人类社会里适者生存也是其自然的规则。所以恶人本没有错、罪人本也没有罪，他们为了生存去适应了自然的规则，何罪之有？

其实，在恶的世界里，错的是社会生存的规则，有罪的也是社会生存的规则。是恶的规则驱使人们为了生存必须去撒谎、去作恶、去

虚伪、去贪婪、去投毒、去抢劫、去诈骗、去杀人……

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-10-17

作者:kimmisu 回复日期:2008-10-16

润土前辈,可否指教一二

你是怎么看待工程类工业品销售的,诸如石油管道建设相关的物资销售?个中内幕如官场般黑暗,一直感受着你的思想,对此很是不齿,但为生活,不得不去趟这浑水,可否给一个有志青年指点一下运作策略?

---

工程类工业品也是商品

商品的明规则是物美价廉;

商品的潜规则是质次价高。

在中国大陆,石油管道的销售对象是垄断石油企业。与官办、垄断企业做生意有个潜规则,就是你必须把你的输钱管道接在官僚们的私人银行里,官僚们才默许你将石油管道接在国家的金库里。这叫对接,对接不上不开阀,对接上了就开阀,其最终目的是将国库的钱通过你的石油管道的中转,输入到他的私人银行里。

说起此潜规则里对接的技术,可比空间站对接的难度大多了。因为对接官僚们私人银行的管道要足够的大,阀门要耐腐耐磨,最关键的科技含量是隐形技术,这就是隐形管道,谁能铺设出隐形管道,谁就是最大的赢家。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-10-17

作者：小驹马爷回复日期：2008-10-17

润土大哥，我签了一个娃哈哈桶装水在一个地级市的代理。这里原有的桶装水都是本地的牌子，都是7~8块一桶的，而娃哈哈要14块一桶，这个是西部的城市，生活水平不高，不过每个家庭都有喝桶装水的习惯，人口100万左右，我原本的想法只是去学校，店铺，生活小区，企业去发传单~我应该如何开展比较好呢？

---

你亲自到目标小区、目标单位的垃圾桶里翻翻，如果香烟盒全是7~8块以下的烟盒，那么你就放弃。如果是14块以上的烟盒，那么此目标就是你的潜在客户。

宣传很简单：只有买错的水，没有卖错的水；一份价钱、一份健康；想喝出健康，就拨打XXXXXXXX订水电话。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-10-17

作者：一天到晚应酬的鱼回复日期：2008-10-17

谢润土大哥回答。

看来危机就是惩罚人类，改变规则的时候。

大哥认为人性是善的还是恶的？还是根据规则善变的？

---

《人之初、性本能》

“人之初、性本善”和“人之初、性本恶”这是两句脑残的人性定义。过去人类见识、知识积累的高度只能达到此水准。如今人类了解自然世界、了解人类本身的水准早已超越了前人，所以依然将前人

的人性定义捧为经典是错误的思维方式。

性本善、性本恶只是人性的两个面，在没有思想高度的时代，人类只能这样片面地看待人性、分析人性。当站在人类社会的最高端去俯瞰人性的时候，我们就会发现“人之初、性本能”，才是人性最准确的定义。

何为本能？本能就是人必须要得到的能量，食物、水、空气、异性……

因为本能得不到满足，生命就将消失或者无法延续。所以为了本能的满足，人必须去行善，也必须去作恶。

人类本身就是善恶的综合体，善恶是绝对的存在，也是相对的存在。硬把人性用善恶分离岂不是脑残的思维方式。当脑残的人性定义程序运转着人类思想的时候，人类社会就进入了群体脑残的时代。

对牛羊善了，就对自己恶了；对他人善了，就是对家人恶了；对外族恶了，就是对本族善了……总之，脑电图显示善恶程序的大脑是脑残的紊乱曲线，本能程序的大脑，则是规则的清晰曲线。

人类社会的文明与进步，体现在人类可以设计出更加诱善的规则而不是更加诱恶的规则满足人类本能的需求。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-10-17

作者：huangxi009 回复日期：2008-10-17

润土大叔

想问下你现在金融危机正蔓延到经济危机，这对中国的出口业有影响有多大。

还有就是最近在网上看到一则新闻,GDP 下降,CPI 回落,对于我们普通老百姓有什么影响.

再加上各地政府所采取的救楼市的大叔有什么看法.

还有我们国家政府会采取什么样的手段来应对.

---

民营、外资代工企业将大批倒闭，工人失业、老板投河跳江；

期货巨亏者、股票巨亏者将割碗跳楼；

GDP 下降,CPI 回落，刚笑容灿烂的生猪养殖户又痛哭流涕；

除日常生活必需品外，娱乐、旅游、奢侈品、餐饮行业将陷入萧条，避孕套的使用将急剧减少……抢劫、诈骗、绑架、凶杀案件急剧增加。

人无远虑、必有近忧，临时抱佛脚、头疼医头、脚疼医脚是没有用的。中国政府是稳定的政府、强势的政府，手段也是有的，假如政令能出中南海就一定能与全国人们一起度过难关。否则，一当突然进入了漫长的严冬，那么只有蚁穴里的蚂蚁、山洞里冬眠的狗熊可以存活下来，等待着春天的苏醒，冰雪大地上将到处散落着温柔绵羊、欢唱喜鹊、快乐小鹿、凶猛狮子的尸骸……

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-10-18

作者: zgzjpk 回复日期: 2008-10-17

小弟今年 20 岁不过也意识到只有和老外做生意才能暂时的有出路,不过不怎么这个流程很是烦恼。我想和老外做茶叶生意，因为我家乡有很好的茶叶，这种茶叶适合做成高档茶叶，质量都有保证。请

让润土大哥给我指点指点如何做外贸？至少需要多少资金？

---

### 《中国茶叶的国际之路》

老外里也有很多骗子呀，只不过做为骗子中的顶级高手看不上你的小钱罢了。

中国骗子是敢明目张胆的骗，与中国骗子做生意吃定了对方是最基本的前提条件，否则，他们骗你没商量。

老外骗子是钻规则空子的骗，与老外做生意先吃定了规则是最基本的前提条件，否则、次贷、衍生骗你没商量。

我没做过外贸生意，也没做过茶叶生意，所以不能瞎忽悠你。我只能告诉你茶叶始祖的中国至今没有一个国际知名的品牌，所以你在国际贸易中销售你高档的中国茶叶。

我可以策划一个方案免费供你参考：

- 1、先学德语、再学会在网络上与德国人交朋友。
- 2、寻找一年纪相仿的德国人，邀请他到你家乡来旅游。
- 3、让他注册一家德资茶叶公司，分类筛选茶叶分包销售。
- 4、寻找德国、丹麦、瑞典……的总代理。
- 5、……

策划方案说明：中国是法制不健全的国家，外国人不敢直接与你打交道，所以老外不跟你做茶叶生意；中国也是一个道德崩溃的国家，外国人不相信你的商品不含农药、三聚氰胺等有害物质，所以老外也不跟你做茶叶生意。德国、英国就不一样了，他们给全世界的民众的

印象是法制国家与道德国家的形象,所以你只有注册一家德资茶叶公司规避掉有毒形象的猜疑,才能走出高档茶叶的国际之路。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-10-18

作者:我叫风云回复日期:2008-10-17

最喜欢看润土总结性的回贴,从简单的几句话中就能了解一个时代的轮廓.

跟着……,只有顺应着,才能好好的活下去.

---

### 《跟》

跟就要紧跟,

被别人紧跟了,

就落单了。

紧跟不是越位,

越位就成肉饼了。

眼神好,

反应快,

可瞬间加速方能紧跟其后。

转向自如,

刹车灵敏,

可瞬间刹住方能不超越其位。

紧跟一段路不难,

紧跟八千里路云和月难,



紧跟二万五千里路是难上加难。

紧跟到年老体弱，

紧跟到老眼昏花，

恍惚听见了马先祖的呼唤。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-10-18

作者：qinjun80 回复日期：2008-10-18

土哥对此乐观吗？土哥算是山洞里冬眠的狗熊？还是？

-----  
当一个人在过去远虑今日以后，今日就会无忧，他今日岂有不乐观的道理。

今日之忧虑者、痛苦者乃炒房被套者、炒股被套者、期货被斩者、资金断裂者。

我不炒股、不炒期，我置身世外；

我不炒房、不贷款，我露台赏景；

我不开店、不开厂，我一身轻松；

就捂一产权 50 年的农庄，本以为产权还剩下 40 年，没想到：胡哥最近宣布产权延长到 70 年，还宣布城乡统一，立法帮助我们农民奔小康……

兄弟，你说我乐观不乐观。

当然了，心里乐观归乐观，面对周围郁闷的人也不能幸灾乐祸啊，所以，白天里依然装熊，夜里则躲在蚁穴里品尝着曾经蚂蚁搬家弄来的美味，与知己蚁友分享着快乐。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-10-18

特别提醒!! 特别提醒!!

特别提醒!! 特别提醒!!

最近骗子猖獗, 刚才天涯站内发一条消息给我, 因为我“稚一”ID 是创业版的特邀版主, 我以为是天涯真的送给我的奖品呢, 但是, 我一看是 30000 元大奖, 我发现不对了。骗子想用大诱饵调大鱼, 呵呵!! 在此提醒大家切忽上当!!!

骗子信心如下:

系统消息:天涯公司庆祝十周年举办精彩每天-幸运抽奖活动《恭喜,您已被系统随选为本次活动幸运用户》幸运用户将获得天涯公司送出的惊喜奖品及海南 7 日游/请您登陆官方活动网:<http://tianya08.cn/>领奖验证码:&lt;xy05&gt;速登陆查询您获得几等奖.请记下活动网及验证码并立刻关闭天涯社区,奖项未领取前请勿登陆以免丢失!信息由天涯网络科技有线公司发布不需任何回复

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-10-19

作者: zqzqzqzy 回复日期: 2008-10-1

润土大哥,最近看了一片关于郎咸平的文章初一看感觉非常合情合理,但仔细琢磨以后发现有些地方不妥,由于在下才疏学浅看不出到底有什么地方不妥,不知道润土大哥怎么看?比如他的 6+1 模式,比如他的二元经济,比如他说中国的问题内需不够外汇靠制造业的对外出口热钱都流向了股市和楼市。那老美金融危机一旦爆发国内岂不

是最终受害者？

---

郎先生是研究书本理论的，中国经济深层次的问题与理论是有差距的，他没有切身的体会，他来何感想？

我早说过了：国人就迷信西天取经，就喜欢请外来的和尚来念经，这郎教授是西天的和尚，当然被众生视为了神灵。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-10-19

作者：悟天地之精华 2008 回复日期：2008-10-18

大哥好，象目前的环境做什么好，是等待还是寻找机会，也不能吃老本吧。已经休息学习一年了，经商十多年了感觉累就休息了一年。请指教，谢谢你为网友的付出。祝一切顺利。

---

《低碳简约的时代》

你休息了一年，让你躲过了一劫。

犹太人工作一周后，一定要休息一天；基督徒、真主的信徒每周都有固定的休息日。他们放松身心的同时，更多的是反思一周的经历。如果一个人不歇一口气狂奔 30 年，他一定大脑极度缺氧、身心极度衰竭。

对于此次金融飓风的全景，美国在越战后就着手谋略了，他们无数此地模拟计算其设计的程序。他们的战略就是要控制未来，让对手回到石器时代。所以，每一次泡沫的破灭，美国社会就更新一次生产方式、生活方式，而竞争的对手总是大伤元气，回到了原点，甚至回

到了新石器时代。

美国社会是一个勇于牺牲的社会，他们为了点燃国民战胜法西斯的热血，宁愿血染夏威夷。同样，为了美国的价值信念，他们在朝战、越战更是付出了无数的生命。现如今，美国牺牲一点国民的股票，牺牲一点国民的钞票，相比二战、朝战、越战的巨大付出是多么令他们欣慰的事啊。

电器泡沫破灭了，日本回到了原点，美国进入了 IT 时代；

IT 泡沫破灭了，韩国、东盟回到了原点，美国进入了投行、对冲的时代；

投行、对冲泡沫破灭了，中国回到了原点（小岗村），美国进入了低碳简约的时代。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-10-19

作者：我想远走回复日期：2008-10-19

.....

谢谢冬雷的帮助，如果我没记错，这也是润土的 ID 吧，感谢，看了我深有感触。

-----

靠!! 你小子看贴也太粗心了，居然把我跟冬雷的 ID 弄混了，前面冬雷夸俺不少美言，俺岂不是自夸自，这玩笑开大了呀。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-10-20

作者：不是了了回复日期：2008-10-19

作者：不是了了回复日期：2008-10-12

我是在工厂里从事人力资源工作的普通一员，就是收集各个分厂的成绩表，制成工资表，然后下发钱到指定的账户。自我感觉像一部机器一样，期望大哥给点建议，我可以在此怎样挖掘潜力，谢谢！

---

劳烦大哥解答一下：)

---

该工厂是国企的，你就收集衙内裙带的成绩表，制成工资单，让她们少干活、多拿钱。找机会跟老板混个面熟，看老板一人独处发呆的时候，悄悄地告诉老板：“三分厂刚来了个小三，特漂亮”。

该工厂是私企的，你就收集能工巧匠的成绩表，制成工资单，让她们多干活、多拿钱。找机会跟老板娘混个面熟，看老板娘一人独处发呆的时候，悄悄地告诉老板娘：“三分厂刚来了个小三，特漂亮，老板他最近总往三分厂跑”。

劳资在西方称之为人力资源，在中国称之为人事部门。人事科的人，基本不做人事，你尽做不是人事的事了，老板就器重你了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-10-20

作者：我想远走回复日期：2008-10-19

.....

是我错了呀，那只怪冬雷的思维也是这样让人难以忘记，我错把你们当做一个人了。

---

你错在没有看大家精彩的回帖，冬雷毕业于一流名牌大学，现在

是北京知名律师事务所的律师，他当然思维敏捷、思路清晰了。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-10-20

作者:超越常规回复日期:2008-10-19

在这帖中潜水一年多了，受闰土大哥的影响越来越深，感到虽然这个世界有很多的无奈，但是却又更多的精彩！所以，我不甘心朝九晚五的生活，决定从小做起，闯出一片属于自己的天空。想了很长时间，看了很长时间，最终决定做一个小学英语学习软件的代理，我们这里是个县城，经济不发达，但是人们对孩子的教育还是很重视的，由于这个软件相对点读机之类的产品要便宜的多，而且还要很多优势！所以我对这个产品还是很有信心的，但问题是我第一次做生意，确实一窍不通，想了好多销售方案，但由于都是闭门造车，纸上谈兵，所以心里很没有底，不知道怎么做才好，所以今天不得不冒个泡泡~~~~，烦请大哥给出主意！

---

你向家长们介绍比较你代理的软件和点读机的优缺点，比较它们的性价比，一定要卖的比点读机贵才行。

你闭门造车、纸上谈兵、心里没底，不如找一些家长免费服务，了解孩子们的想法，也了解家长们的想法

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-10-20

作者: pengylj 回复日期:2008-10-19

闰土先生,我欣赏你的观点:我不喜欢为了金钱,而放弃自由、简单、快乐的生活方式,人在基本需求能够满足的情况下,精神上的愉

悦是最好的享受。自由的思想、独立的人格尊严、生活的简单舒适我自己认为比成功的企业和金钱更重要。

为什么工人\农民\商人\芸芸众生都有被愚弄和忽悠的感觉,建立一个商业的系统或者说是管道,对于普通的三无人员来讲,你认为最重要的是走出哪一步? 谢谢

-----  
文革时,一切牛鬼蛇神被进牛棚了呀,那时的工人、农民的地位可高了呀,只可惜他们不知道如何改良产生牛鬼蛇神的土壤,也不知道如何将牛鬼蛇神彻底消灭。所以,一不留神,牛鬼蛇神们又钻不来了,而且还在牛棚里的掺和起三聚氰胺报复起工人、农民的娃娃了。

三无人员……N无人员,最关键的无、最相同的无就是“无权”,你L国家主席也好、你福布斯首富也好,一旦没权了,什么也都无了。

所以,对于普通的三无人员来讲,最重要的第一步是寻找一个话语权(工厂里做个小组长、乞丐里做个乞丐王……)

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-10-20

作者: jinjingxi\_2006 回复日期: 2008-10-19

--周业安有限财政分权造就短视的地方政府--

不知道老前辈有没有看过这段分析..能否在详细的分析下大哥的看点..

还有个问题就是这次出台的新一论土地改革根据上述分析是不是新一论的宏观调控,,针对的方向在哪里...(是否能牵连到重振东3省).....

等待回复....

---

谁说地方政府短视的呀，那个地方政府的墙上不张贴着“为了伟大的理想而奋斗”标语的呀。

他们是坚定的唯物主义者，唯物者不唯物质唯什么啊？

至于，土改的秘密，俺不告诉你，让你猜!!!

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-10-20

作者: zgzjpk 回复日期: 2008-10-19

再来一次，

我想问下润土大哥对服务外包这个行业的发展怎么看的？

大哥的 QQ 群号是多少？

---

QQ 群号: 7075000230998761434818226442677

服务外包行业非常有发展前途，对品牌做代工外包，对政府做物业外包，对商业做售后外包，对工厂做配套外包，对纳税做避税外包，对老婆做情人外包.....

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-10-21

作者: ysh 易水寒好看回复日期: 2008-10-19

老大以前周末都不在线上，现在都在，是什么让你改变生活方式？是土改让你兴奋，还是别的让你失眠，我真的希望我是基督教徒，现在我才理解 15 年前我堂哥说农村好，农民自由，我堂哥他们是公务员，我现在生活在城市，一年 360 天，我要干 460 天的活，是现实让



我无奈，农村回不去，城市扎不下根。这几天偶感风寒，也得坚持岗位，有时觉得我很重要，也很渺小。

---

人的本性难移，我没改变生活的方式，只是老婆在过去的医院周末休息，现在的医院在周六偶尔去值班，所以，老婆上班、儿子上课后，闲着无事就上网了。

土改的事，没啥兴奋的，发财这东西是性格决定命运，该你的跑不掉，不该你的到手也会飞掉。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-10-21

作者：qinjun80 回复日期：2008-10-19

.....

土改刚确定，不知土哥对救市有何见解？上面文章转自凯迪。

---

### 《解决了眼前稳定的难题》

土改的事，成为最近最大的新闻热点，本想写篇一万字以上的文章与大家分享，只怕不仅文章被删还连累此贴被删就惨了，所以，就提示着让大家猜。

我让大家猜，的确是为难大家了，但是看着电视上专家的评说、看着报纸上教授的文章，心里着急啊，这些专家教授自己脑残，还是想把观众、读者也搞脑残。

在此，我只能简单地提示大家了。

前面我就说过了，中国社会是金字塔社会结构，美国社会是椭圆

形社会结构，椭圆形追求的是变化、是运动，不管是内在的能量或者外在的能量，其目的就是要让椭圆形社会变化，使它充满活力。他们不惧怕变化、喜欢冲浪、过山车、蹦极、跳伞……当然了，这追求变化的前提是整个社会保障体系的稳定，其教育、医疗、福利的稳定保障。

中国社会宋代、明朝的时候，曾经建立过养老的社会福利体系，但是专制体系的福利与民权体系的福利是不同的，老百姓不能用自己的权利保障自己的权益，所以，其专制社会保障随着专制的覆灭而覆灭。

对于中国社会来说，我们头疼医头、脚疼医脚的功夫绝对是世界一流的。美国社会则不同，他们不在乎眼前的利益得失，最在乎未来利益的得失，微软知道，给你占便宜，自己损失多一点没关系，等你离不开微软的时候，随时可以收拾你。

大家猜想一下，我们为了稳定如何“头疼医头、脚疼医脚”呢？

49年10月1日新中国成立，大陆基本消灭了蒋匪，没有了大的战役，到1952年初，我军总员额达627万。怎么办？分田呗！于是农民子弟兵直奔田地，于是解决了稳定的难题。

文革中，数千万辍学闹革命的知识（无知）青年，在把走资派送进了牛棚后，在把敌人消灭后，就业的问题成为影响稳定的最大的障碍。怎么办？到农村种田去，广阔天地、大有作为。于是解决了稳定的难题。

2008年，美元贬值、出口受阻，大批OEM的代工厂的农民工失

去了工作；次贷危机、银根紧缩，大批的建筑农民工失去了工作。怎么办？回家种田去、去承包地去，广阔农村、大有作为。于是解决了稳定的难题。

.....

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-10-21

作者: jinjingxi\_2006 回复日期: 2008-10-21

-,,-

这次土改是否起到了这个作用呢..为什么这么想呢..土地买卖活了..哪里地最多呢,最好呢..我第一就想到了东3省..

不知大家通过这个想到哪儿了呢...是否这会给东3省带来一定的机会..追赶这几年落后的步伐呢.....完...

听大家继续评论.....

---

耕地是合并了、流转了、不抛荒了。

粮食可以卖个好价钱吗？

猪肉可以卖个好价钱吗？

牛奶可以卖个好价钱吗？

城市老百姓可以接收高价的农产品吗？

美国、日本老百姓可以高价买中国牛奶、高价买中国牛肉吗？

.....

日本政府是拼命保护日本米农的垄断市场；

法国政府是拼命向欧盟要钱补贴法国的农民；

美国政府是拼命向韩国施压销售美国的牛肉。

中国政府是拼命地追捕不法奶农……

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-10-21

作者: 苏呆子回复日期: 2008-10-21

润土前辈,您好!最近才注册的 ID,无意中翻到你的贴,一路拜读下来感慨良多.感谢您无私的分享……在此,向您请教个问题:我想和一个朋友合伙做安防(智能监控,主要是面向个体或者家庭一类的小工程,我开发市场他负责技术和资金)……希望您可以帮我们提些建议或者有哪些需要注意的地方。不胜感激!

---

作者:目光呆滞的润土回复日期: 2008-2-2

作者: x8f1 回复日期: 2008-2-2

润土大哥,看你的帖子如梦方醒,恍如隔世,不知道是值得庆幸还是因该悲哀,现实生活的残酷和对未来生活的希望交织在一起,这种感觉好累,庆幸被你点燃了思想之火,悲哀身处这个混沌黑暗世界。

有事请教大哥,在浙江省做安防产品的省级代理前景怎样?主要产品是门禁系统,比如公路收费站的自动升降横杆(电子控制系统),小区出入口的保安亭自动升降横杆(电子控制系统),停车场,企事业单位大门等等,主要客户是房地产开发商或者物业管理或者承建商,收费公路管理部门,大型企事业单位,公共停车场等等,主要竞争对手1大6小,市场环境是现在还没有领导品牌,我们的优势是同质价低,弱势是本小,相对利微。问题是怎样发展业务,怎样找切入点,

用什么角度.方法去分析市场等等这方面的。。。请大哥得闲指点一二，小弟先谢了！

---

原材料的商业竞争靠的是价格优势，买家需要低廉的价格控制成本；

安防产品的商业竞争靠的是品质优势、服务优势，卖家只有高质、高价才能在竞争中处于优势的地位，买家不需要此产品控制成本，只要安保上安全、合作上愉快即可。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-10-22

作者：high\_leon 提交日期：2008-7-1

??大哥，现在经济不景气，但是打工对于有心创业的人确实难熬，工资上涨的幅度相比通胀和房价不值一提。你上次直言现在创业就是送死，真的有如此严峻吗，还是你在前段时间低落的主观判断？

---

年初以来，大家都认为我说的话题比较悲观，希望我说点开心的事。其实，我本人对待生活的态度是乐观的，只是我预见未来即将进入衰败的困境，有点忧心忡忡罢了。希望大家悲观些、谨慎些躲过未来的浩劫。

当我们能躲过浩劫、未成为悲剧的主角以后，才能够以乐观的心态在低迷的经济中，寻找被误弃的财富呀。

想成为一个与众不同的人、出类拔萃的人。就必须在众人疯狂时多一份冷静，让你躲过厄运；就必须在众人冷静时多一份疯狂，让你

抓住机遇。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-10-22

作者: wizardskate 回复日期: 2008-10-2

三年了,三年如一日,真佩服润土大哥哦。。。我是从头开始看的,还以为这个帖子会在某一个时间断掉那。。。今天实在忍不住了,直接点了末页。。。居然还在。。。平时只看贴从不登录回帖的人也决定顶一记。

另外劳烦润土大哥发一份到偶邮箱学习哦～～  
wizard\_bing@163.com, 谢谢大哥撒

作者: 悟天地之精华 2008 回复日期: 2008-10-22

此贴3周岁啦,3年来大哥心善眼明的为迷茫的朋友们指明方向,3年的辛劳大伙们记在心里,谢谢你大哥,留个邮箱有时间把你的全文发过来学习 wozhanhua@163.com

---

《感谢老朋友三年同行,友情新朋友一点提醒》

最近刚看贴的新朋友直接要全文,我不责怪他,如果看了很久的也来要全文,就有问题了。说明他看贴跟做事一样虎头蛇尾、草草了事,缺少恒心与毅力。

刚开始,我还通过电子邮箱发那段无足轻重的石油篇,后来我发现我错了,这天下本没有现成的午餐,也没有天上掉馅饼的事啊,我为什么要成全他们的浮躁呢?我为什么要轻易让人得到呢?要知道一个浮躁之人是成不了大事的,一个让别人轻易得到的东西,他是不

珍惜的。

不过，今天整整三年了，整个帖子近四百万字的海量的确是大了些，想在短时间看完、明白、吸收、消化是非常困难的。所以，我建议看贴时，心不能急，不妨把看贴当着一种休息的方式放松自己。

其实，食物要粗细搭配、荤素搭配，看帖也是这个要搭配的，主贴回帖搭配、质疑点评搭配、严谨调侃搭配、风趣严肃搭配。

下面是冰雪化骨整理的帖子全文

<http://ishare.iask.sina.com.cn/cgi-bin/fileid.cgi?fileid=3344763>

上面网址是整理了 30 页前的内容，30 页致 54 页的内容全在天涯网页上未整理。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-10-22

作者：玻利回复日期：2008-10-20

——中国著名的国有企业“上海宝钢”怎么被日本财团称为他们的成员企业了呢？

——创建了“新浪网”的四通集团曾经“与巨人同行”，却被业界称为“引狼入室”，这个巨人和狼到底是谁呢？

.....

——谁在背后为东芝撑腰，以 42 亿美元吞下了西屋电气，拿到了 80 亿美元的中国订单，又打响了“核大战”？

答案只有一个：三井。

不知道润土大哥看过这本书没有，三井帝国在行动。

---

没看过这本书，但看过日本的《人性》、《华丽的家族》。

日本答案只有一个：三井财团。

美国答案只有一个：三姆大叔；

中国答案只有一个：三个代表。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-10-24

作者：大江东去青山依旧 回复日期：2008-10-23

润土大哥好，一直潜水看贴，这是第二次发贴。虽说仔细看过三遍，再次看来，自己不够虚心，不够勤奋，进步并不大，实在有愧于大哥的辛苦。

这次大哥改变上课方式，我上来认个错：)

对于目前市场，我的理解是：

.....

国际环境：

.....

新能源/新材料/高科技/低能耗应该是美国此次产业升级的目标。我国转型的经济模式还未出现，启动内需，有点难。润土大哥告诉了经济新引擎，我们吃不上肉，喝点汤可以么？冬天不练习，春天没肉吃。请向小军大哥带好：)

---

思路很清晰，有自己独特的见解，分析的比央视、报纸的专业。

我补充一点：此次金融危机是老美与中国、俄罗斯摔柔道，虽然



是一起跌跤倒在了地上，但是老美是将对手按在身下，此刻正锁喉压肩读着秒……

美国的基本面没变，拿耕地比较，美国人是轮耕休整、中国人是抛荒乱种。所以，你要认为美国是自由市场经济的国家就特错，美国是真正的计划经济的国家，其经济一切按照计划进行中，只不过他们的计划不在报纸、电视上胡吹瞎掰罢了。

在即将蜕变为低碳高科技、简约生活方式的时候，老美用金融飓风把竞争对手的阵脚全打乱了，对手此刻才发现自己亡羊补牢、为时已晚，威力巨大的飓风预计将在 09 年扫掠他们一亩二分的自留地。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-10-27

作者: huangxi009 回复日期: 2008-10-25

楼主大叔

这几天亚欧首脑会议在北京召开,关于中越两国 25 日在北京共同发表联合声明说明了什么.

---

这会儿，全球金融危机，除了“不丹”小国，都缺钱。

如果你欠债主们的钱，要获得他们的信任不对你釜底抽薪，你该怎么办？

答案是：找一全世界外汇储备最多的主，且这个主又是对别人最慷慨，最好是不记仇的人（以德报怨对敌人不记恨、不记仇），如果你以这个主共同发表联合声明，那么就能度过这场金融的危机（告诉别人，这有钱大哥的关系跟我最铁）。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-10-27

作者: 65257461 回复日期: 2008-10-27

昨晚坐了一夜的火车,在车上看了一夜的风云帖,唉,终于跟上大部队了!润土大哥,我想向你请教一下:我爸爸在佛山南海市的木材市场租了个门面,生产木板和方条,卖给装饰公司和家具公司,现在全球经济风暴,对家具和装修业形成一定的冲击,所以对我们加工厂材料的销售影响也很大,现在积压了几十万的货,自己的客源也不固定,我想问一下,怎么固定和开发新客源?有自己固定的客源,让自己的销售额跟上去!谢谢!~~~~

---

你们销售对象的家具公司若是依赖出口市场的厂家,销售对象的装饰公司若是依赖大型房地产的公司,那么你们的货款将被占用、拖欠甚至成为死帐。

经济紧缩的时期,老客户逐渐倒闭、新客户诞生缓慢,盲目地发展新客户弊大于利。凭你们的实力控制下游企业是不可能的事,不如寻找机会在上游品牌中,寻找一好的品牌做地区总代理,等待在经济复苏的时候抢得先机。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-10-27

作者: fantasycyn 回复日期: 2008-10-2

润土大哥,你的帖子3年了,我也坚持看你的帖子快2年了,谢谢大哥,你的帖子让我成长很多,明白了很多社会上的事。

2年前看贴,我是当时在学校给研究生导师打工的学生,现在我

在上海一家外企工作，也不断在思考自己的前途和未来。

大哥，我出差的时候当地华人给我讲在旧金山和洛杉矶有很大的中国二奶村，很多人的钱的来源我们大家都清楚，生活很奢靡，可见现在已经腐败到了什么程度了。

大哥，我现在美国出差，由于现在经济不好，老美的养老金账户大大缩水，一些店铺门市关门，我所在的公司是仪器行业，业绩也有下滑，公司就冻结了预先计划的加薪和奖金。

我知道大哥希望我要好好用心观察社会，多看多听，少说少胡乱行动，关于未来，我有时候就会想 10 多年后会怎么样，我能想出下面一些可能性：

1、在国内做一个外企里面的工程师，靠的是技术吃饭，也就是大哥说的知本。10 年后呢，成为高级工程师，年薪 30 万+，出去吃饭，上税，房子等等，一年到头手里就留下 10 万多一点，这点钱，在上海生活挺有压力的；10 年后成为经理又根本看不到，前面有太多的人了。

2、出国读书，然后留在工作工作，也就是大哥说的椭圆社会里面工作相对辛苦，不过心理上轻松。

3、在国内的大学读博士，毕业了在美国的体制内当大学老师，研究所研究员等，也许还可以去当公务员，不过没啥背景肯定上升的道路不会怎么顺畅。

大哥，你对我有什么建议吗？

-----

先熟悉你所在的行业，在掌握现有技术的时候，更懂得利用你在一线市场的机遇，调查分析客户的市场需求，你现在服务的每个客户都是你未来的人脉资源，给他们留下你善良可信的印象，说必定对你未来有帮助的。

也就是说：你必须了解你所在行业上下游产业链的布局，价值链的关键节点。同时，你也必须了解你服务公司的竞争对手的情况，你们彼此的技术优势与缺陷，客户的分布的状态。你要有综观全局的意识，也要有微观市场的细致。当你胸有成竹可以运筹帷幄的时候，你们老板不给你机会，你就跳槽到竞争对手那里施展才能，他们都不给你机会，你就另起炉灶揭竿而起。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-10-27

作者：我叫风云回复日期：2008-10-22

三年了，这么多跟贴的人，常听说有人茅塞顿开，胜读十年书之类的话，三年的时间也不短了，有多少人因为这个贴子生活发生了变化的吗？对自己真产生了那么大的影响吗？一本好书，应该是可以改变很多人的，为什么我还是进步缓慢？为什么？？？

行动，行动，行动。

N次看到大哥的回贴，我总有N次刹那间的感动，感动之后呢，却依然继续着自己的生活，思想有时会上升（不能叫升华），更多的却还是停留在原来的基础上，相信有大多数的兄弟也和我一样，仅仅是刹那间的XXXXX...

我们有着很多的机会使自己优秀起来，却一次次的抱怨着，一次

次的错过着,一本&lt;圣经&gt;度了千千万的人,这个贴子,度了多少的人???

我是一个喜欢反省的人,却又是一个不善于行动的人,我会剖析自己,却又只会纸上谈兵,是性格使然么,还是人性如此?

突然间有些感慨,大哥是千万个智者中的一员,他的贴子是千万本好书中的一本,我们其实有很多的机会接触优秀的人,好的书,但最后改变的为什么仅仅是其中极少的一部分???

大哥,你能告诉我一个答案么?

---

找一个老板岁数大的小公司打工,此行业较冷门,竞争对手不多,等你掌握了行业生存的秘籍、上游下游的资源,一旦老板玩不动的时候,你就可以趁虚而入,而多数小公司的老板无暇精力教育孩子,也没能力去教育孩子,所以他们的二世绝对不是你的对手。

机会是给留有准备的人的,有准备的人也懂得去创造机会。总之,你如果不是官宦弟子,就要尽量留意别人看不起眼的地方去寻找商业的机会。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-10-27

作者:冰火年代回复日期:2008-10-24

润土兄能否解释一下低碳高科技、简约生活方式的特点?

---

《低碳简约是未来世界强国的生活方式》

未来的低碳简约不是不消费,而是科学的消费方式,高质量的消

费方式。这种方式的产生需要大资本的投入、智力科技的基础条件。

世界强国的实力由下面三类资源所构成所决定：

1、人力资源，高素质的技术工人(德国、日本)，高素质的科技人才（美国、以色列）。

2、自然资源，肥沃的土地、清洁的水源、丰富的地下资源（美国、俄罗斯、加拿大）

3、外汇储备，富裕充足的美元、欧元的储备（中国、日本）

在三类资源中,美国前两类资源很强大,只是外汇储备实力最弱,但是美元是国际最强大的流通货币,全球摧毁美元就等于摧毁自己的外汇储备,所以说在没有其他货币替代美元地位的时候,美元依然是世界最强势的货币。

从此次金融飓风全球战略布局分析,美国依然是实力最强大的国家,通过此次的金融飓风又摧毁了欧盟脆弱的金融体系以及新兴金砖四国的经济,这样符合美国单级世界的目标追求。从美国内部的结构分析,它的联邦财政体系又决定美国的民众必须改变自己的生活方式,最富裕的加州面临破产的局面,所以他们必须压缩不必要的开支,改变无节制的消费习惯,这样那些富裕地区的美国民众将改变奢靡的生活方式,富翁、老板将以建造低碳建筑、低碳排放的生活方式为流行的社会时尚,所有的投资资本、产业资本将在环保、低碳的产业里寻找新的发展契机,美国国会也会加大在应对全球温室变化的联邦拨款。这样华尔街必将低碳、清洁水资源产业列为金融资本追逐的对象,这种在美国国会、美国政府主导下的新的全球产业结构中,美国又以智

力资源的储备抢得低碳产业的先机。而那些曾经的新兴产业国家却用它们的外汇储备购买美国的专利、产品治理他们被污染的土地、水源、空气。

你有钱却不治理环境,美国就联合发达国家指责你是全人类的敌人,这样你的外汇就必须购买美国二氧化碳压缩机,蓝藻净化设备,土壤改性专利、沙漠能源复制机……

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-10-27

作者: z 字伤回复日期: 2008-10-26

润土老师..有幸点击此帖,这是我步足互联网以来对我老说使我收益最深的一张贴..有些问题想要请您解答....(楼上很多人滴问题您都解答了...不要偏心)

1. 中国在金融风暴中将受多大危害? 持续时间大概是多久?
2. 作为普通平民,把自己家里面的钱放在哪里能最大限度的使自己少受危害? 是房市? 股市? 银行? 小型投资? 买基金? 买黄金?
3. 通货膨胀还会加剧么?
4. 房地产继续下跌的话是不是真的会产生那么严重的后果?

-----

1、中国的金融被美国老太(次贷)和中国老太(房贷)两位老太所绑架,这两位老太一时还死不掉,华盛顿不让美国老太死,中南海也不敢让中国老太死。你如果去医院观察就会发现,医生抢救病危老太的时候,先问病人的家属:“钱带来了么?是公费医疗吗?是老干部吗?”。如果回答不是,那么医生立即拔氧气管走人;如果发现

是有钱的主，那么即使救成植物人也不让她死。所以说：只要中国有巨额外汇储备，这两个老太还死不掉。

2、做为平民的储蓄，可将钱换成 30%美元、30%欧元、10%日元、30%人民币。

等股市 1200 点的时候（或者春节前）杀入股市买铁路建设相关的股票，钱多的话，最好买一个人气旺的商业小门面收租子。

3、通过膨胀暂时不会加剧，现在是通货紧缩，等农村稳定后，再以通货膨胀的形式刺激经济的发展，注水你的财富。

4、房地产继续下跌的话，土地就重新收归国有或者抵充银行的贷款，等经济复苏的时候，重新翻倍地拍给地产商。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-10-28

作者: huangxi009 回复日期: 2008-10-27

.....

大叔,您说的此翻话,我能这样理解么?

越南是想借助中国帮他度过金融危机,而跟中国发表联合声明的对吗?

他发表的这个声明对中越 2 方双边贸易有什么影响吗?

-----

最近几个月，越南领导人走马灯似的往北京跑，巴基斯坦总统、总理也往北京跑。就是没一个国家首脑往冰岛跑，世态炎凉啊。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-10-28

作者: 动\_起\_来 回复日期: 2008-10-27



润土老师，我是去年从一所三流的大专学校毕业的一名女学生，毕业后在郑州一家小公司工作，感觉小公司可能不是很稳定，最近有一熟人告诉我可以帮我在 2 级城市洛阳的新华书店安置一个国家编制人员，工资不是很高，但应该算是比较稳定的吧，我现在不想离开郑州这边，因为这边我还有些牵挂，可又觉得洛阳那边好像是个机会，请求润土老师帮我从行业（新华书店我觉得好像没有什么前途，不过没有入过国家单位，好多东西我并不确定）和我的个人发展上，帮我分析下，这个机会怎么样，多谢。我很矛盾，不知该怎么办，一直观摩老师的帖子，很是倾佩老师，很希望老师点拨学生一二，不胜感激。

作者：动\_起\_来 回复日期：2008-10-27

老师也许很忙，不一定看得到留言，也请网友们发表些看法，帮忙出出主意，多谢！

---

除了公务员，事业编、以工代干都不稳定，啥叫国家事业编？

女孩子不要追求高工资，每个成功女人的后面都有一群男人，这年头钱不好挣啊。

常言道：男怕入错行、女怕嫁错男。你应该选一个好的行业工作，前台、打杂也行；或者到顶级商务会所里工作，培养自己的气质、眼力、智力；没事的时候捧一本英文口袋小说或者财务会计书，找准机会向沙发上一位优雅的男士请教……

你在新华书店里，能把数万本不同的书卖给数万个不同的人。不如找一本最精致、最精美的书送给一位最有价值、最有责任感的男人。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-10-28

作者: hnqylxj 回复日期: 2008-10-2

润土前辈:看了你的文章让我受益颇多,有空能够发给晚辈一份吗? xlj542260264@163.com

---

下面是冰雪化骨整理的帖子全文

[http://ishare.iask.sina.com.cn/cgi-bin/fileid.cgi ? fileid=3344763](http://ishare.iask.sina.com.cn/cgi-bin/fileid.cgi?fileid=3344763)

上面网址是整理了 30 页前的内容, 30 页致 54 页的内容全在天涯网页上未整理。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-10-28

### 《昨晚的感慨》

昨晚跟小军等几个朋友小聚,王总告诉小军和我“缪总原来公司的女员工小卢把嫁妆钱买了股票,前几天脑血管破裂死了,她才 26 岁啊”,联想到全省最顶级百货集团的投资总监(旗下有上市公司南京新百)肖某 6 月跳长江二桥,据说肖某年前股票盈余 800 万,年后巨亏,年薪 30 万、年仅 35 岁的他自我了结了生命。饭桌上,他们还告诉我农行的小姜在 3500 点时,把房子抵押了 50 万也投进股市了,最近还不上贷款了,房子要被收押,四处借钱碰壁……

是啊,去年的时候,不少好朋友讽刺我不做实事,不抓紧发财的机会在股市捞钱,在网上空写文章浪费时间,他们告诉我赚了 30%了、50%了,我能说什么呢,我只能说,只要不借钱、不押房就行,玩玩

呗。当时，我几个群里也有不少人去股票群了，他们告诉我某某是高人，比我有能耐，我没有说什么，也没埋怨他们，可是最近几个月没有一点他们的消息，我真的很担心他们的……

有人说：“年轻就是资本”，我说：“坎坷的经历才是资本”。还是帖子开篇那句话“经验可以积累，不过付出一生的幸福获得的经验不叫经验，是悔恨”。

去年股票疯长，我怎么不知道是发财的机会呢，但我更知道每个巨大利益背后都暗藏着杀机啊，本来我是写创业贴的，我所以不厌其烦地暗示大家公墓、私募，并不是我不知道“募”字写错了，我是想告诉大家那是坟墓啊。虽然，我的文章不能在主流媒体发表，但是至少可以拯救看我帖子的朋友啊。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-10-28

作者：fantasycyn 回复日期：2008-10-2

……

大哥，我家在华北的一个三线城市，我也在想，回我家的大学当老师，然后拿下我家那个三线城市的一些高端品牌的代理，当然这要建立在良好的市场研究和调查的基础上。似乎这条路比我所在的高科技仪器行业更有前途。

---

高端品牌选择一线城市做全国总代理，选择二线城市做区域代理，由二线城市辐射三线城市，不在三线城市选择代理。

资源价值不仅在其资源本身，其价值的外延也具有价值，老外卖

产品，你卖配套产品、附属产品；老外卖机器、你卖服务；你卖 A 产品，客户需要 B 产品的信息也是你发财的机遇……

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-10-29

作者：liuyede 回复日期：2008-10-2

润土大哥，你好！由于经济不景气，所以我 8 月份辞职，报考了我们东北地区的省公务员，现在笔试过了，11 月初面试，能给我一些面试时的建议，还有如果真做了公务员（乡镇公务员），应该注意些什么吗？期待你的回复

---

京华日报讯，08 年年 5 月 13 日，河北一地税局长刘某在北京酒店吸食冰毒，他与小姐分享吞云吐雾的感觉时，被民警当场抓获。

38 岁的刘某只有小学文化……

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-10-29

作者：fantasycyn 回复日期：2008-10-29

38 岁的刘某只有小学文化……

XXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXXX

润土大哥，你的意思是说我们没有背景的就别想在官场混了吧，只有靠自己用心去把握官僚资本和太子党看不到的市场机会才能发财。

---

80 年代，你拿着高中文凭考国家干部，领导告知你：必须本科以上；

90年代，你拿着本科文凭考国家公务员，领导告知你：必须硕士以上；

00年代，你拿着硕士文凭考国家公务员，领导告知你：必须博士以上；

08年，你拿着博士文凭考国家公务员，领导告知你：必须大专以下。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-10-31

作者：百十页回复日期：2008-10-30

大哥，好！请教您一个问题，我是东北一家大型软件公司的一个程序员，今年已经30岁了。我现在的公司主要就是做外包，但是因为有政策的扶持和人力成本上的优势，估计着几年也不回有什么问题。本来是没有想辞职的，但是最近有一家在北京的美国企业——是做网络安全的，和我联系，要我去面试，让我有些拿不定主意。如果不是最近经济衰退，可能我就不会这么犹豫了。但是现在这个情况，还请大哥有时间指点一二，谢谢

---

### 《美国对中国人才战略阳谋》

人力资源是第一资源，美国人对人才资源的培养、引进、控制成为其战略成功的前提条件，他们普遍采取诱引人才、培养人才、控制人才等方式，占领各行各业的高端、布局政治、经济、科技的未来，在全球化竞争中运筹帷幄决胜千里之外。

宝洁等跨国公司每年在各名牌大学招聘员工，而政府高级智囊人

才、高级管理人才也均为各名牌大学的毕业生，这样宝洁等跨国公司的人脉资源就能覆盖各名牌大学的每一个毕业的时段，从而使人脉渗透进政府决策的各个层面，使跨国公司比中国国内民营企业更能左右政府的决策，也更能获得最丰厚的利益分配。现阶段，国际跨国财团获得中国金融体系的巨大利益，而民营企业鲜见插足分羹就是例证。

在科技行业的竞争中，攫取最大竞争对手的科技人才是其首选，因为他们带来竞争对手的商业资讯，成熟的科技技术，了解对手的实力、破绽。当竞争对手最有价值的科技人才被美国公司所获取的时候，商业竞争的胜负就已经揭晓。

你如果是某行业顶尖的科技人才，那么美国大公司就一定给你美元与美籍；

你如果是某前瞻全局的科技人员，那么美国大公司就一定给你美元与股权；

你如果只是个补丁的程序员，机械的编程员，那么就在国内的科技公司呆着吧，因为中国老板毕竟不像美国老板那样不讲感情。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-10-31

### 《饭的追求》

今年是中国开饭 30 周年，由第一财经和 CNBC 亚太联合主办的“2008 中国最佳商业领袖奖”评选于 2008 年 10 月 28 日揭晓。

法国施耐德电气中国区总裁杜华君获“中国最佳商业领袖奖”

年度最佳中国经营者奖获得者是：

法国施耐德电气公司——杜华君

美国微软公司——张亚勤

美国星巴克公司——王金龙

中国真功夫餐饮公司——蔡达标

---

开饭 30 年了，蔡达标先生终于圆了中国人用“饭挑战汉堡”的追求，这饭的追求就是中国人孜孜以求的追求，是中国人傲视全球的追求。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-11-03

作者：冬雷冬雷回复日期：2008-11-

跟大家分享一段视频，觉得挺有意思。

[http://v.youku.com/v\\_show/id\\_XNDU20DU30TI=.html](http://v.youku.com/v_show/id_XNDU20DU30TI=.html)

---

贺卫方教授演讲的非常精彩，感觉是美国哈佛、斯坦福才有的精彩。

呵呵，怪不得中国官员出国后普遍反对民主选举呢，因为美国总统、国会议员以法学教授、大律师居多呀，所以，一旦相互辩论、演讲，交通部派来的书记哪还有的混啊。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-11-03

作者：tp1983 回复日期：2008-7-6

没有好策略，情况会更糟糕。民营企业、私营企业在 08 年被多方打压，遭遇空前的生存危机，过几天，我分析当前经济困局的根源给大家看，。

---

等待大哥解答。

作者：艾 147 回复日期：2008-7-14

不知道，还是等润土大哥的分析吧

应该快出来了

作者：high\_leon 回复日期：2008-7-1

大哥，你的这个问题该抽时间解决了。。。。呵呵

---

为纪念开贴 3 周年，为纪念开饭 30 周年，为铭记全球金融危机的元年，献文一篇

### 《哲学视角下的中国经济》

在政治视角下、社会视角下的中国经济具有复杂的外表具象，腾飞与衰败、凄凉与辉煌的表象，是其两种极盛与极衰的外表形态。

哲学视角下的经济则具有简洁的抽象概念，哲学的智慧就是能透过外在表象，归纳其内在的自然规律。今天，胡哥倡导的科学发展观，就是倡导用科学的视角直面世界，哲学作为智慧的科学，更应该去研究、分析、归纳开饭 30 年来的中国经济，抽象其元素、浓缩其精髓、归纳其规律，深究其经济之困局、深剖其困局之所在、深知其所在之未来。

#### 一、经济因果

1966 年，文化大革命开始后，全国串联、万人大会、插牌批斗、毁灭文物、移山填海、战天斗地、愚公移山、愤青下乡……其一切围



绕政治、政治高于一切的前因，导致十年后民生经济即将崩溃的后果。

1978年，改革开放后，农村耕地分田到户、乡镇企业炼铁织布、小摊小贩星罗密布……其一切围绕经济、经济高于一切的前因，导致十年后垂暮之治即将崩溃的后果。

1992年，小平南巡后，某位宦官主编删改了他的南巡讲话，走私猛些、诈贷多些、骗税狠些……其被误解的胆子大些、步子快些的前因，导致六年后企业三角债、银行烂账、国库空虚的后果。

1998年，实施了积极的财政政策后，铺开摊子大搞基建，房价、钢材、水泥、煤炭、石油、电力价格疯长……其一切围绕GDP增长的前因，导致十年后通胀失衡、生态失衡的后果。

## 二、经济元素

### 地域与机遇

开饭30年来，表面上看给全体国民的机遇是均等的，内在的现状却是不均等的，地域不同其经济发展的机遇截然不同，强权政治与经济的生存空间成反比的结构。如：抚顺、沈阳在30年前经济排前，30年后却日落西山；温州、深圳在30年前穷困潦倒，30年后却经济排前。

分析解构地域经济，就必须分析其经济的构成。当某地域国企经济强大、政治权力强大的时候，大树底下则寸草不生。反之，当某地是国企弱小又远离政治中心的地域，民营经济则充满着发展的机遇。如：三一重工、万向集团、正泰集团等民企小草，正因为其生长的地域没有大树的遮阳，让他们获得了蓬勃成长的机遇。而北京、上海等

强权地区的经济草头王多数被消灭的萌芽之中，反倒是潮汕文盲成为北京新首富，温州草根成为上海的新大亨。

### 警察与妓女

经济的好坏决定社会治安的好坏，社会治安的好坏又影响着经济的好坏。警察的素质与治安的好坏有着直接的关系，全世界民众最富裕的国家，一定是高素质警察的国家，夜晚的大街上甚至不需要警察。在非民权福利社会的公民结构中看，女人是弱者，妓女们只有通过出卖自己的肉体方能获得生存的机会，由于政治不认可妓女职业而无法获得执照，导致她们被黑白两道共同盘剥着、压榨着，所以经济职业阶层中的弱者是无牌的妓女。

观察分析某地的经济环境，警察与妓女是其重要的参考数据。当某个地域警察占人口结构的比重很高的时候，“警匪一家”的治安状况就很差，经济发展的水平就很低，当某个地域出产妓女占人口结构的比重很高的时候，其经济发展的水平也一定很低。近年来，那些经济状况恶化的城市，穷困的农村山区，妇女们被逼良为娼就是这个道理，妓女是其经济最真实的标记。

所以，看某地的经济现状，不要先看它 GDP 的数字，而应该先看它的警察素质，看它出产的妓女数量。如果此地警察像土匪（敲诈勒索），土匪像警察（维持秩序），同时此地籍的妓女也很多，那么你做为投资者、创业者就千万不要在此地投资创业！！否则，正当的投资一定打水漂，老婆、妹妹也一定沦落为妓女。

### 投资与投机

在一个政策透明、法治廉明的社会，投机缺少成功的环境，投资才是取得成功的渠道。可是现实中多数国人却不了解投资与投机的真实含义，他们往往在没有规则、充满欺诈的社会里，错误地选择了价值投资，其结果必然是投资失败、创业失败，最悲惨者则人生失败。其实面对政策暗箱（潜规则）、法治腐败（充满欺诈）的环境，冷静地面对、慎密地分析，潜伏地等待，看准机会捞一票就逃的投机，才是一种最具经济价值的选择。

其实经济就是政治孪生兄弟，它们内在的规律是一样的，在潜规则的流氓社会里，政治坚定信仰者最终成为政治的牺牲品，而政治上的投机分子却最终成为政治的统治者就是这个哲学的原理。

### 资本与资金

资金是什么？资金是钱的称谓。资本是什么？资本是权利的称谓，如：名下的存款、个人的现金、股权、债权、董事会的话语权等。资本是以权力的标注体现出它的存在价值，它告诉他人，这是我的现金、我的存款、我的股权、我的债券、我的不动产、我的无形资产……它神圣不可侵犯。

资金则只是金钱的符号罢了，这符号的背后没有权力的标注。这没有权力标注的金钱虽是你的，但是你并没有权利保护它的存在，它可以随时消失在你的眼前。在民权法理的社会里，资本具有能量，资本背后的能量主导着整个社会经济的运转；在专制独裁的社会里，暴力则具有能量，暴力背后的白条主导着整个社会的经济运转。在专制社会里，不要指责他没有资本，是的，他的确没有现金、没有股权、

没有资产，但他一张空头支票、一张白条照样剥夺你董事长的权力和名下的资产。所以，专制社会里，人们所能看得见的财富均被暴力集团所吞噬、所控制。最下层的民众即使富裕了、发财了，那也是暂时的假象，因为专权者们的一个小伎俩就可以立即吞噬民众的财富，把他们打回原生态。

### 股市与楼市

股市、楼市是中国大陆近几年最精彩的两出经济大戏，每位身在戏中的股民、房东赚钱赚的不明不白、亏钱也亏的糊里糊涂。是啊，这不是他们的错！因为没有一张纸媒揭示出股市的秘密，也没有一个电媒播出过楼市的奥秘，加上从小被洗白的大脑，导致今日迷糊的思维状态。还有媒体自由度的方式也制约了他们的信息渠道，所以，即使今天我说出了秘密、揭示了真相，他们依然也没有渠道看到这些事实的真相。

对于看戏的学问，中国人有句俗语：“外行看热闹、内行看门道”。那么股市、房市大戏有何门道呢？这门道就是股市、房市是两个大导演分别导演的大戏。股市的大导演是中央 ZF，房市的大导演是地方 ZF。想看明白大戏，就必须了解导演的思维方式、利益得失、政治倾向、艺术风格。

现有的中国财政体制是分税的体制，增值税、消费税、金融营业税、证券印花税七成以上的比例归中央 ZF 所有，股市里的主角是银行、能源、电力等指标股，利益分配的主角也是中央企业，所以股市大戏的导演非中央 ZF 莫属。大导演要募集资金、要印花税、要打压

通胀、要稳定股市……所以股市的指令均来自中央 ZF，地方 ZF 只有参谋建议的话语权。

建筑营业税、契税、土地收益、地方企业的所得税七成以上的比例归地方 ZF 所有，楼市里集中了地方 ZF 的大部分利益，利益分配的主角也是地方 ZF，所以楼市大戏的导演非地方 ZF 莫属。大导演要土地收益、要建筑营业税、要契税、要所得税、要拉高楼市、要托住价格……所以楼市的指令均来自地方 ZF，中央 ZF 只有参谋建议的话语权，楼市导演对来自中央的指令采取选择性地接受方式。唯一令楼市导演遗憾的是他们不能控制央行，银监会、证监会，毕竟金融的话语权不在地方 ZF，否则，楼市导演一定让银行放款，继续着他们的楼市大戏。

这两出戏的舞台是全体民众支持起来的舞台，这点股市导演看的非常的清楚，只要基本物价不疯长，老百姓就能够有吃有喝，就能支撑起舞台。当股市导演发现楼市让老百姓抛荒了、粮食、猪肉价格疯长了的时候，他意识到股市舞台即将倒塌，于是收紧楼市的银根、股市的银根，让楼市大戏、股市大戏中场休息。

纵观这两出大戏，当初导演们都没有考虑柱子的承受力、耐久力，导致舞台倾斜无法演戏。现如今，两位导演都不要互相责怪、互相指责。要知道稳定压倒一切，唯一的办法就是先解决好吃饭、饮水、喝奶、看病的安全问题。

### 垄断与竞争

表面看商业都是相互间的买卖交换，其实商业模式的形态由其生

存状态所决定，商业的模式分为垄断与竞争的两大模式，垄断又细分为暴力垄断、资本垄断、技术垄断，竞争则细分为良性竞争、恶性竞争。

当一个社会的商业模式普遍以良性竞争的方式存在的时候，其经济就充满活力、良性循环、健康发展。当经济被暴力垄断的时候，军阀、土匪、强盗主宰着经济，强抢明夺是其特定的生存形态。当资本垄断的时候，财阀、资本家主宰着经济，巧取智夺是其特定的生存形态。当技术垄断的时候，则被垄断的技术领域就停滞不前，新的技术就无法产生，经济就不会出现新技术引领下的发展空间。

上述，这三类垄断都是市场经济共同的宿敌。当美国打破了洛克菲勒、摩根的资本垄断，才有了高盛、黑石的资本机遇；当美国减弱了黑手党的垄断，才有了平民百姓白手起家的机遇；当美国打破了IBM的技术垄断，才有了微软、雅虎、谷歌的创新机遇；现在，美国人正觊觎着雅虎、谷歌的市场垄断，更千方百计地想剿灭微软的技术垄断……

当某个国家的经济被垄断后，其经济就是畸形的经济。民主国家虽不容易出现暴力垄断，却容易产生资本垄断和技术垄断，被其垄断的畸形经济下，其技术创新、生产力的活力就受到严重的制约，经济陷入衰退停滞的境地，如菲律宾、拉美等国归于此类垄断下的经济模式。

专制体制国家没有产生科技杰出人才的环境，它们在全球经济中没有技术垄断的资本，它们普遍以暴力的手段垄断本国经济，它们总

选择容易被垄断的行业获取最丰厚的利益，所以，基础原料、能源、电力、码头、航运、通讯等成为其垄断的行业。而那些轻工业、食品、养殖、种植等低附加值行业，专制者则任由其经营者自生自灭。由于上游的能源、电力、通讯、基础原料被垄断着，垄断集团总要榨干下游产业的最后一滴血，这下游产业的下层民众则被挤压在食品、养殖、种植等行业里苟延残喘，由于这些行业上游利润已经被榨干，他们想获得生存的机会和赚钱就必须压缩成本，这种最低成本者生存的恶性竞争的模式，最终由无德无耻者取得竞争的优势。那些有道德、有良知的企业、个人则因为高成本而被逆淘汰，古人说：“上有贪官、下有刁民”，表述的就是这个自然规律。所以，当上游产业被贪官暴力垄断后，其下游微利行业的刁民必然会偷工减料、制假贩假、冒牌、掺毒……

### 三、经济原动力

经济的运转、发展需要动力，大清国经济的原动力是宦官消费、出口（丝绸、瓷器）、基建（王府大宅、官陵园陵、太后戏楼）；现代美国经济是国内消费、出口（军火、战争中消耗的军火、军费开支由别国买单也是一种出口的方式）、投资（过去是投资铁路、公路，现在是宇航投资），今日中国经济的原动力也是出口、消费、投资。

中国经济的出口是贴牌、低附加值加工为主的出口模式，其利润被上游外国品牌所控制，微薄的利润只够糊饱肚子，根本没有资本实力去研发科技、创新设计，打造市场的高端品牌。一旦，没有了订单，其微薄的实力根本抵御生存的危机。

中国经济的消费是体制内的主动消费和体制外的被动消费两种形态，体制外的消费者除生病、上学、住宅而被强制消费外，他们会压缩一切的非必要消费。体制内的消费却非常旺盛，表现在公款旅游、公费餐饮、公费烟酒、公款服装、公费文凭、公费奢侈等消费，此消费的模式是不求最好只求最贵。此消费有个特征，就是不能反腐，一旦反腐倡廉对腐败分子进行高压，那么此消费经济将立即萎缩，从而导致经济的严重滑坡。

中国经济的投资是体制内的投资，公路、楼堂馆所、标志性建筑、景观广场、桥梁大坝……

现阶段，体制内的楼堂馆所投资一期工程基本结束、标志性建筑、景观广场星罗棋布，高速公路业已成网。只有高速铁路、城市轻轨地铁、跨海大桥、歌剧院、登月飞船具有投资的经济空间。

在今日全球金融危机蔓延的态势下，占 GDP 很大份额的出口已显颓势，只要美国、欧盟的经济不起稳，只要他们的消费者不能透支消费，那么中国出口经济的动力就无法回力。

由于出口受制，制造产业的税收将严重下滑，服务三产的税收也受之影响，地产的萎缩又使土地出让金、相关产业的税收严重萎缩。在财政紧张的状态下，体制内的消费将被严重制约，这样以公款消费为主的经济将严重萎缩，相关经济、就业、税收、租金的动力将无法回力。而社会下层由于游离于体制之外而无法获得消费资金的来源，即使有巨大的拨付资金也将被体制的毒瘤所吞噬，所以体制外的消费者依然无法获得经济的动力，消费内需动力依然无法回力。



唯一可以延续经济的动力就是投资，高速铁路、跨江大桥、跨海大桥、地铁轻轨、登月航天将成为未来经济的强大动力。

每一个健康平稳的现代经济都是三驾马车均衡地拉动的动力，当美国出口受限，因艾哈迈德、金正日病倒隐身，令美国导弹找不到目标，加上国会又不通过战争的法案，导致其出口战争经济的危机；消费的内需因两房透支、信用卡透支，这无法还贷的信用危机，导致其消费经济的危机，虽然美国在火星等航天投资经济动力强劲，但是出口、消费的动力乏力依然让美国出现了经济的危机。

#### 四、处理经济危机的选择方式

美国经济要强劲平稳地运转，只有一种善意的选择：勒紧美国选民的裤带，让他们过穷日子，用美国的粮食、牛肉、石油、汽车、飞机、软件等资产抵偿巨额的外债，让美国选民为中国、日本打工抵偿他们的欠债。另两种恶意的选择则是：1、发动战争驱动经济的出口动力。2、诈骗抢劫它国财富填平国内消费者透支的窟窿，采取零利息贷款继续透支给选民消费，驱动经济的消费动力。

中国经济要强劲平稳地运转，只有一种善意的选择：勒紧中国百姓的裤带，让他们过清贫的日子，忘却借出去的外债、忘却下跌的股票，增加出口退税率、增加贷款扶持让中国劳工继续为美国、欧盟打工领取他们的白条驱动出口经济，或者转为给国内体制外的消费者打工领取白条驱动内需的消费经济。另两种恶意的选择则是：1、联合受压迫的第三世界发动战争强行质押美国的土地、矿产资源、工业产品、农业产品抵偿他们的欠债。2、让美国选民用免费的廉价劳力偿

还他们透支的窟窿。

但是，中国是最善良、最爱好和平的国家，美国人民也是爱好和平的人民，所以，我们会选择最善意的方式处理此次全球的金融危机，以负责任的态度展示中国人追求和谐、和平发展的新理念。

## 五、从头再来

昨天所有的荣誉，已变成遥远的回忆。

勤勤恳恳已度过半生，今夜重又走入风雨。

我不能随波浮沉，为了我致爱的亲人。

再苦再难也要坚强，只为那些期待眼神。

心若在梦就在，天地之间还有真爱

看成败人生豪迈，只不过是从头再来

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-11-04

作者：金风玉露未相逢 回复日期：2008-10-26

.....

现在，全世界经济的冬天真的来临了，带着金融风暴的怒吼，夹杂着大中小企业倒闭时重重砸在地上的沉闷声，伴随着众多民生的苟延残喘声，每一个角落都似乎看到了冬天冰冷彻骨，万物沉寂的前兆。

.....

作为企业还是个人，我们准备冬泳还是冬眠？以期度过即将来临的不知何时冬去春来的日子？

.....

万一你不幸在冬泳中丧生，你也不要遗憾，人生难得几回搏，你是真的勇士，你失去了生命，赢回了尊严。

如果你具备很好的防寒能力，比如说厚实的脂肪和殷实的家底，但你并不想在这个冬天太累，而是想养精蓄锐，期待冬天过后，再战江湖，那么你真的可以选择冬眠了。冬眠不是所有动物都具备的功能，你必须明白，冬眠不是等死或者装死，必须好好学一学冬眠术，否则你也许会在冬眠的过程中无知觉的死亡。

如果你体质虚弱，骨瘦如柴，没有任何的抵御能力，那么很遗憾，这个冬天就是你最后一个冬天了。

---

### 《熊市里的生存之道》

寒冷的冬天里冰天雪地没有食物的来源，最好的生存方式就是减少体能的消耗，等待春天万物的复苏。

假如疯牛在冰天雪地地上串下跳、东撞西碰，那么一定找不到青草空耗了体能，最后只能给母牛留下封遗书《老婆别哭》而一命呜呼。

所以，牛市里，你可以牛气冲天，如果熊市里也牛气依旧的话，结局依然是呜呼哀哉。

冬泳是锻炼体魄，是提高自身抵御寒冷的体能。不过，不管怎么提高，人在寒冷温差下的忍耐度也是有时间限制的。冬天里扑腾几下冬泳可以，你如果在严冬里想裸游过大江大河踏上彼岸，我估计你把自己当成企鹅了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-11-04

作者：最爱红旗渠回复日期：2008-11-3

先生这篇似乎缺少了点深度，考虑的时间太少了吧？

---

是的，是没有展开来表述，缺少深入的分析。

不过，我的确考虑的很久，本来股市与楼市也不想展开来说的，后来还是写进了中央与地方分税财政的分配体制，否则大家不了解利益的根源。

我只是想浓缩其最精华的元素、规律，体现哲学的精简思维方式。“最爱红旗渠”老弟，谢谢你的鞭策，我很高兴，你们给我压力了，我就有动力了。关于深度的分析，以后再表述，“资本与资金”“警察与妓女”等内容一定展开深入的分析。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-11-04

作者：舞爱舞家回复日期：2008-11-4

不在其位，不谋其政。家大业大难管理啊，大哥，假设您是国家元首或者国家高层中一员，您会怎么做？如果照着您的想法治理国家，庞大的宦官阶层会允许您这么做吗？您能保得住官位吗？

纯属找点话题聊聊，换位思考看看我们国家是否能够做到颠覆几千年来统治阶级专政的可能？

---

我也治理不好，说不定更坏、更贪、更流氓。

不过，纵观历史、放眼世界，那些官员治理民众的国家基本上是腐败、落后的国家，反倒是民众治理官员的国家，能把国家治理的有

模有样。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-11-04

作者: 最爱红旗渠回复日期: 2008-11-4

先生布道三年,帖子能不被删而且听道的人越来越多,压力渐增在所难免,但启蒙工作往大里说利在千秋。我有些吹毛求疵了,先生海涵。

---

没人吹毛求疵是非常恐怖的事,表示没人关心帖子了,说明我黔驴技穷了,没有价值了。

就像美国总统发现白宫草坪上没有了抗议、呐喊的声音、没有了投鸡蛋的身影,那样会让他恐怖,他恐怖美国的末日即将到来,因为美国人民不爱国了,没有诉求了,对这个国家不抱幻想了,无所谓了。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-11-05

作者: z 字伤回复日期: 2008-11-4

润土老师,我在中部一所2线城市读大学,这座城市大学很多(30来所),我在这些大学的同学也很多,我打算整和全市的商家做一本DM校园杂志,将商家的广告发送到我同学所在的大学。

老师可否提些建议及操作手段...

忘不吝赐教

---

《DM广告的精准确划》

传统的广告策划是粗放广告投放,在商业竞争白热化的时代,

最精准的广告投放、最高性价比的广告投放，才是商业广告的生存秘籍。

失败的广告商业策划是只考虑商家的需求，找不到目标客户而无谓地浪费广告的投放。

成功的广告商业策划则是满足受众的需求，准确锁定目标客户，以最少的烧钱取得最好的商业价值。

为什么高级 DM 有广告生存发展的市场空间？因为只有悠闲的有钱人，可以在高级酒店大厅的沙发边、咖啡茶座的茶几上、健身俱乐部的躺椅旁，偶尔翻阅 DM 杂志，所以豪宅、名车、名表、高级手袋等奢侈品选择 DM 作为广告的投放渠道。

其实，每一类商品都有固定的消费群，广告能准确锁定目标消费群，商家并认为此种投放广告的性价比最好，那么商家一定会投放它的广告。

奢侈品广告不投放在普通公交车身上、不投放在大众电视连续剧上、大众小报上……高级奢侈品偏好小众的消费群，让品牌脱离大众的俗套，抬高身价，它们只选择高尔夫、网球、帆船赛、精美 DM、古典音乐会海报上……投放广告。

做成功的 DM 策划，首先要满足目标消费者的需求，才能吸引读者的眼球，被阅读受众了，对应的商品就有了诉求。

那么做在校大学生的 DM，必须先满足大学生的需求吸引她们的眼球，大一要时尚、大二要恋爱、大三要就业、大四要酗酒……

找到了目标消费者，对应的商家就有了广告投放的渠道，大一消

费的电脑、手机、运动品牌，大二消费的情侣表、浪漫小屋、情侣套装，大三消费的招聘网站，大四消费的酒店、OK。

在商业广告的运用上必须创新形式、必须突破的思维，必须具有一览众山小的战略眼界，必须具有精细巧妙的战术技巧，才可以洞察秋毫，精准抓住消费者的眼球、融合消费者的情感，让品牌以最经济的广告投放，融入他的情感、锁定他的钱包。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-11-05

作者: sinotaol 回复日期: 2008-11-5

一句话形容“无敌的茄子”: 无知者无畏!

作者: yhxe 回复日期: 2008-11-5

心中没底胆子大, 情况不明想法多!

---

每一个人都是从“无知者无畏”走过来的, 成功者必须无畏, 无畏者才能成功。

其实, 这潜规则的世界里, 反而是有知者“机关算尽、反丢了卿卿的性命”。

无知者放手一搏却开辟了一番新天地。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-11-05

作者: 农民公爵 回复日期: 2008-11-5

很多问题的追溯起来, 是一个原因——失败的教育!

---

站在被统治者的角度看, 接受的教育导致人生失败;

站在统治者的角度看，实施的教育却是绝对的成功。

黄光裕从小没接受过教育，他成功了。

吴仁宝到老还教育别人，他成功了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-11-06

作者：13007398419 回复日期：2008-11-5

再次请教

润土大哥，关注你的帖很久了，一直以来最值得小弟羡慕的就是大哥身边好象有一些非常铁的朋友，可小弟感觉周围为人交友都是彼此抱着私利的心而去交友，难道是我交友不甚还是大哥一直以宽容的心去对待身边的朋友。大哥为人处事的方式能否告之一二。还有大哥一直抽苏烟？在大哥最困难的时候是否也抽呢？小弟不才，每年才争20W左右，可每年的开销却在10W以上（我一个人），为此自己曾经比较痛苦，想省点，可又控制不住。钱到底是赚出来还是省出来？人活着也只是短短几十年，是应该在物质上多给自己宽裕些还是？活着已经很累了，精神上，实在不想为了点点银子而让自己再累些？但究竟哪条才是真路？请大哥指教一二。谢谢

-----  
铁会生锈的，所以再铁的朋友也会生锈。

君子之交是淡如水，好朋友没必要天天在一起湖吃海喝的，也没必要你我不分一笔糊涂账。再好的朋友也必须相敬如宾、保持距离，就像夫妻一样，彼此有自己的空间、隐私，不可以有彼此被利用的感觉。



不同工作时期、不同生活阶段、不同工作半径、不同生活半径，新老朋友会有变化，有了新朋友忽忘老朋友，年关的时候，节日的时候，一条短信也是一份祝福、一份牵挂。我那些千万富豪、亿万富豪的朋友也不是月月见面的，可能三年五载也见不上面，只不过，他们见我后比较客气罢了，因为我知道他们阅人无数，像我这样从不开口借钱、从不麻烦他们的人不多。所以，他们没必要对我有防备之心，当然可以开怀地与我打招呼了呀。

人生百年，财富是过眼烟云。富——吃的下燕窝鱼翅，穷——咽的下咸菜稀饭。平日里自己花钱，我还是买玉溪（原来是金南京），口袋没几个铜板的时候，也买 11 元钱的南京抽。对物欲的追求不能可望不可即，这样即使你成为了中国首富，心里想文莱国王的奢侈生活也会痛苦的。

对人生的态度收放自如了，生活累了、工作累了，心也不会累（只当自己是耶稣受难罢了）。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-11-06

作者：无敌的茄子回复日期：2008-11-6

我煞笔了

永凯没有挂！只是举个例子！永凯所在的地区房地产还比较景气，不会挂！

---

你不傻，只是你经历的少些、看见的陷阱少些罢了。

长虹电子玩出数十亿的窟窿，资金链不断；熊猫电子玩出十几亿

的窟窿，资金链不断。

聪明绝顶的老牟资金链却断了，气势如虹的德隆资金链也断了。

李嘉诚资金链不断，香港回归前，每次金融危机，他有如神助屹立不倒。

呵呵，不多说了，否则帖子就被删了。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-11-07

### 《屏蔽中国民主程序的源码病毒》

每一个社会的有序运行是由其民众的大脑意识程序所驱动运行的，专制的意识程序是以等级、顺从、专政这三组源码为平台而编程出的社会运行程序，民主的意识程序则是以平等、自由、公正这三组源码为平台而编程出的社会运行程序。人类社会的民主程序是一个不断完善、不断补丁、不断杀毒、不断升级的程序，社会的宗教结构、民族结构、生产方式等硬件不同，其民主软件的版本也不同。在多元化文化、多元化宗教、多元化生活方式、多元化生产方式的今日世界，人类社会尚没有一个通用的、固定版本的民主程序驱动各类社会的民主运行。曾经农耕文明、游牧文明的专制社会，总被其隐身的木马病毒屏蔽着民主程序的安装与运行；曾经蛮荒的北欧社会、北美社会却以不断补丁、不断更新、不断升级的民主程序稳定运行着其民主的社会形态。

#### 原始社会的运行程序

原始社会的人类是以家庭、部落为主体的社会结构。在生殖崇拜的母系社会，是女权驱动运行着家庭、部落的社会运行；在农耕、游

猎的男权社会，是男权至上驱动运行着家庭、部落的运行，社会各成员彼此认可这种规则并遵照规则和平相处，违规者受到母系首领或者男权首领的相应惩罚。

### 欧洲中世纪的专制程序

欧洲中世纪是一个神权至上的专制社会，社会按照罗马教廷的等级划分、民众包括国王必须顺从神的旨意，违者将受到教廷的专政。

### 现代欧洲的民主程序

现代欧洲社会是民主程序运转的社会，之所以专制程序可以转换为现代民主的程序，是因为欧洲社会灭杀了神权的木马病毒。当神权将社会划分为等级的时候，国王与民众一样受到来自教廷的欺压，这样国王心中就有了仇恨神权的种子。当民众与国王发现虚拟的上帝是人类社会的最高领袖、上帝要所有人彼此相爱、平等的时候，他们高举上帝的旗帜，呼喊自由、平等的口号，用上帝跟他们在一起的佐证击溃了教廷的神权。

欧洲民众、国王们用这种虚拟上帝的威力，扫平了罗马教廷神圣不可侵犯的等级制度。从此，神权的木马病毒在欧洲社会不断被灭杀，等级观念不断被淡化，形成今日欧洲的国王、贵族平民化的社会格局。没有了权力的等级，就没有了弱权阶层对强权阶层的顺从基础。社会各阶层权力彼此平等了、人格尊严也平等了，平等又消除了一方专政另一方的强权基础，使法律判罚有了公正的基础。没有了强权的残暴专政，民众的身体就获得了解放，思想就获得了自由。这样平等、公正、自由就主导着今日欧洲民众的意识形态，在此意识形态下编程的

立法、司法、行政的程序就逐渐形成了现代欧盟版的民主程序。

政教分离程序是欧洲版民主程序的防火墙，它屏蔽了神权至上的木马病毒，彻底杀灭了罗马神权的木马病毒，使欧洲国家的民主程序得到安全可靠的运行保障。

#### 欧洲残余的木马病毒

欧洲的民主程序也受到残余木马病毒的干扰与破坏，此木马病毒是民族狭隘至上的病毒。在巴尔干地区，伊斯兰教、东正教、基督教、天主教等多元宗教的交织，波黑、塞尔维亚、阿尔巴利亚等多民族的交织，彼此没有形成平等、公正、自由的意识形态。他们彼此的上帝不同，追求的人生目标不同，生活方式不同，导致他们看问题的角度不同，认同的平等、公正、自由的标准也不同。这种本民族、本宗教至上的病毒就是欧洲社会残存的木马病毒，成为近代欧洲社会动荡与战争的根源。

当某个国家由单一民族、单一宗教组成的时候，或者某个国家多元民主、多元宗教平等包容的时候，这个国家的民主程序可以健康良好的运行。当某个国家里某民族、某宗教凌驾于它民族、它宗教，那么被欺压民族、被限制的宗教就失去了平等、公正、自由的意思自由。此国家必然陷入民族纷争、宗教冲突的混乱之中。随着全球化经济的融合，国家的概念正逐渐地淡化，一种契约形的经济联盟、政治联盟、军事联盟正取代国家的政治地位，淡化了国家的边界。此联盟中的民族、宗教狭隘的纷争被淡化，以人权的平等替代了民族、宗教的纷争。在欧盟的体系内，人权平等、人身自由、法律公正成为欧盟体系的民

主程序的源代码。欧洲社会在彻底灭杀了罗马神权木马病毒后，正清除着种族至上的残余木马、伊斯兰宗教至上的残余木马。欧洲只有彻底杀灭了这些残余的木马病毒，欧洲社会的民主程序才能够平稳健康地继续运行。

### 美国民主社会的木马病毒

美国社会是白人移民开拓的契约社会，它开国的宗旨就是平等、自由、公正，但是黑人作为奴隶的后代，却没有立即获得平等、自由、公正的社会地位。所以，种族歧视的木马病毒一直是危害着美国社会民主程序的运转，南北战争、种族骚乱就是其民主程序被破坏的表现形态。一部美国民主化程序更新的历史，就是美国社会清除种族歧视木马病毒的历史。

旧欧洲曾经有神权、国王、民众间的不平等。美国则是平民移民创业者开拓的社会，他们没有贵族、国王与平民不平等的基础，但是资本主义的生产方式产生了资本下的不平等，资本的差异产生了财富、政治地位的不平等差异。由于美国社会是三权分立的民权结构，遗产税科学设计的不断完善，慈善捐助税收抵免的规则完善，基督财富回馈的价值理念，让美国社会在上世纪初就弱化了资本世袭的木马毒性。卡耐基、福特等巨富资本放弃了巨额财富不平等的世袭延续。创造价值不世袭价值成为美国资本家的主流意识，慈善财富的世袭替代了家族财富的世袭。今天的盖茨、巴菲特正世袭着卡耐基的慈善精神，续写着这种均富的价值追求。美国社会的民主程序补丁出一种自动清除资本木马病毒的程序，限制竞选献金的额度抑制资本对政治的操纵、

保障其民主程序的健康运转，使美国成为当今世界公认的最民主国家。

美国也是用政教分离方式编程民主防火墙的社会，宗教的木马病毒没有生成神权至上的土壤，唯一影响、破坏美国民主运转的木马就是种族歧视的木马病毒。从林肯开始补丁杀毒程序灭杀种族歧视的木马病毒，到 20 世纪 60 年代马丁路德金版的更新程序，直到 2008 版奥巴马程序的升级换代，使美国民主社会具有了越来越强大的杀毒程序，它具有了强力灭杀种族歧视的木马的功能，清除屏蔽种族歧视对民主程序的破坏，使美国社会民主的程序运转更加地稳定、健康，继续保持着全世界最先进的民主程序。

#### 中国社会的专制程序

中国是一个专制历史最悠久的社会，它与中世纪的欧洲专制社会不同，中世纪欧洲是神权至上的专制，中国是皇权至上的专制。此专制程序曾经是世界上最先进的社会运转程序，它创造了农耕社会最灿烂的文明历史。

农耕社会追求的是稳定的社会状态，只要风调雨顺，只要农民安心耕作，社会就富足平安，老百姓就安居乐业。中国社会特殊的地理形态决定了中国具有农耕文明的经济基础，两河丰沛的湖泊水系，几大肥沃的平原盆地，造就了农耕文明的外在条件。中国不需要像阿拉伯贸易赚取财富，也不需要像北方游牧去抢夺财富。游牧社会是逐草而居，自由散漫成为他们的天性。中国社会的农耕生产方式决定了屯田安居的稳定状态。整个社会歧视商业、游牧的自由流动，推崇稳定的社会结构。中国社会以这种专制的稳定程序，保证了农耕稳定的生

产方式的运转，创造了历史上最辉煌的农耕文明。

理论上分析，专制程序是农耕社会最先进的运转程序，所以每一次改朝换代的初期，整个社会的生产力得到巨大的释放，社会活力在废墟下重新复苏。但是专制社会追求社会稳定，专政下层民众的稳定并不能解决自身结构稳定，这就是专制程序的漏洞所在，也是导致中国社会不断死机重启的根源所在。

中国历史每一个新王朝的初期，新贵们总先开仓放粮、减租减赋、休养生息。这样即使遇到自然灾害也无法阻挡农民耕作织补的劳作激情，社会生产力得到了极大的提高。但是一旦王朝进入了 20 年以后，专制的稳定结构就出现了变化，大小皇子公主，大小王公贵族开始自立门户，盘根错节的裙带关系开始蔓延。在坐稳江山后，统治阶层露出了狰狞的面目，他们开始专注于瓜分财富、洗牌权力。他们不再减租减赋、休养生息，而是收刮民脂民膏、掠夺一切看得见的财富。于是，农民抛荒离家流离失所，生产力被严重的压抑破坏。这种状态到二代阿斗、三代阿斗阶段，社会矛盾更加地突出，整个社会脆弱、贫穷的民众已经无法支撑庞大的世袭食利阶层的压榨与剥夺。于是，绝望的胡学文、杨 jie 们开始以牙还牙，专制程序的漏洞在陈胜吴广的黑客攻击下彻底死机。

从数学模型上分析，中国可以补丁专制程序的漏洞保持农耕社会的和谐运转，这就是对皇帝、王公贵族实施生殖结扎、实施计划生育、实施一夫一妻制，抑制阿斗数量的几何复制，这样整个上层建筑的数量就稳定了，专制程序就可以保持着正常运转的状态。可是，中国社

会不可能解决这个问题，因为古代的他们三妻四妾、三宫六院、阿狗阿猫多如牛毛；近代的他们二奶三奶、情人小蜜、超生重婚多如羊毛。由于专政机器只对民众专政，不能对自己专政，所以专政到最后，阿狗阿猫泛滥成灾，杀不完的贪官、逮不完的无赖、割不完的裙带，专制的程序指令出不了 CPU，其专制的运转程序彻底崩溃。

中国专制程序里无法补丁的漏洞

每一个程序都存在漏洞，它需要随着社会的发展变化，不断地升级补丁。可是历史上的中国专制程序是一个无法补丁漏洞的程序，整个社会运转最终只能眼睁睁地看着它瘫痪彻底死机。下面我给大家找出此程序的漏洞，分析此程序的漏洞。

第一个程序漏洞是世袭权力的编程漏洞，我们无法阻隔他们权力的世袭，这样每一代人的终结，权力无法重新分配。美国民权社会通过四年一次的选举重新分配权力，分解积压的社会矛盾，而中国社会即使 20 年的权力累积、60 年的权力累积也无法重新分配权力，造成社会矛盾的严重恶化。

第二个程序漏洞则是财富世袭的编程漏洞，我们无法阻隔他们财富的世袭，这样每一代人终结，财富无法重新分配。美国社会通过政府征收遗产税，通过富人慈善捐助等方式重新分配财富，分解积压的财富失衡，而中国社会即使 20 年的财富累积、60 年的财富累积也无法重新分配财富，造成社会财富的严重失衡。

我们无法补丁第一个程序漏洞的根源在于第二个程序的漏洞，财富利益是木马病毒的终极目标，权力世袭的目的是为了保障财富利益



的永续增值。美国等民权社会可以通过征收遗产税的补丁消除财富的失衡。而中国专制社会没有开征遗产税的社会基础，因为遗产税是以公开的法律形式重新分配财富，美国等民权社会的财富是创造者拥有的财富，这些阳光财富可以在阳光下以公正合理的比例重新分配。而中国专制社会的财富并不在创造财富者手里，所有的财富积聚在贪官或者与贪官狼狈为奸的卑鄙者手里，他们肮脏的遗产见不得阳光的照耀。假设对他们征收遗产税，那么其两袖清风、一身正气的光辉形象就轰然倒塌，那么靠谎言维持的专制体系就分崩离析。征收遗产税之时，就是其专制体系崩溃之时，所以我们无法编程输入遗产税的程序补丁这第二个程序的漏洞。

为什么出现权力世袭的程序漏洞呢？因为木马病毒设计的时候就是通过权力的发号施令来获取财富，同时也通过强化权力的方式保护财富的存在。财富是通过权力的继承来延续着财富的存在。如果权力得不到世袭，那么所有的财富也无法世袭，财富将立刻失去权力的保护，财富即刻烟消云散。因为财富拥有者用暴力铁腕誓死捍卫权力的世袭，而手无寸铁的草民又无法阻隔他们的权力世袭，所以我们无法补丁这权力世袭的程序漏洞。

今天我查找出来的两个漏洞是被专制程序隐藏了数千年的漏洞，也是不停死机专制社会，轮回启动专制社会的漏洞。只要中国专制社会存在一天，那么就一定存在这两个程序漏洞，而且是专制程序自身无法补丁的漏洞。

屏蔽民主程序的源码病毒

现代社会是经济信息化、电子化、精密化、生态化的全球化社会，中国社会的农耕生产方式成为历史，理论上分析与农耕适应的专制程序应该换版社会运转的程序，使中国社会升级转化为适应现代全球化经济运转的民主程序。可是，中国专制社会经历过辛亥革命、五四运动、农民革命依然删除专制的程序，安装运行民主的程序，无数的仁人志士的鲜血换来的依然是改版的专制程序。

其实，革命清除不掉专制的程序，革命砸毁的是机器硬件，革命后造个新机器、起个新名字，安装的还是那个专制程序。这版本最久、功能最强的专制软件还能屏蔽民主的程序，让社会程序补丁不了民主、更新不了民主、升级不了民主，只能在专制中轮回。这屏蔽民主程序的木马病毒才是中国社会百年耻辱、百年轮回的罪魁祸首，只有查找出这个木马病毒、彻底杀灭它，中国社会才能够安装运行民主的程序，真正地进入到和谐的民主社会。

此木马病毒所以强大、所以一直无法清除，是因为它隐藏在操作系统的源码里，使一般的杀毒软件发现不了它，此病毒还具有稳定运行专制程序的功能，一旦下载删除专制系统立即崩溃。两千多年来，中国社会一直将此隐藏的病毒视做最好的程序软件不肯删除，这个木马就是孔孟之道。

第一个发现此病毒者是陈独秀先生，他提出了砸烂孔家店的口号；第二个发现此病毒者是毛泽东先生，他提出了打倒孔老二的口号。毛泽东甚至把牛鬼蛇神几乎全关进了牛棚，在孔老二僵尸上踏上了千万只脚，也没有杀灭这个木马病毒，只稍有喘息病毒立即复制不满系统

文件彻底控制专制的程序。又三十年过去了，中国的老百姓忘却了它曾经是大毒草，更有甚者居然冒出个“愚蛋”给众多脑残者灌着“心灵的鸡汤”。

现在，大家都明白一个事实真相，这就是：三鹿奶粉又香又甜又富含“蛋白”，喝奶者根本不知道它具有毒性，牛奶不会把你立即放倒，它让你喝的香甜、睡的香甜，不知不觉中让你得了肾结石。其实，这孔老二的心灵鸡汤也是灵魂的三聚氰胺，阅读者根本不知道它具有毒性，这毒性不会把你立即放倒，它让你看的沉醉、听的喜悦，不知不觉中让你得了脑结石。我看这愚蛋的粉丝多数是智障，本身就是脑残，我估计不要喝一碗心灵的鸡汤，只要一勺子鸡汤就得了脑结石。现如今，愚蛋风头正劲，誓有一种不把民众灌成脑结石不罢休的趋势。

这孔老二的有益营养，我就不叙述了，就像牛奶的营养成分一样，它能被接受并被吸收消化转化成能量自然有其好的营养功效。我们要查找的是隐藏的三聚氰胺，这才是木马病毒的毒源所在。

#### 病毒一、尊卑木马

此病毒是社会不平等的根源，它维护了皇权的至尊地位，使皇权与草民之间产生一级一级的等级差异，为了维持皇权的威严，被压迫者就必须顺从，不顺从就必须被专政。所有的财富利益分配均遵从于权力等级的标准，与你创造的财富价值没有直接关系；所有的罪恶判罚也均遵从于权力等级的标准，于你触犯罪恶大小没有直接关系。

在欧洲、北美社会，神是虚拟的，至尊的神已经被送入天堂，政教彻底分离。而中国社会的神是现实的，神就在人间，孔老二的病毒

把皇权编程为人神合一的人间至尊；同时孔老二的病毒又把民众的大脑灌输成脑结石。君叫臣死，臣不得不死，这样中国就成为一个由脑结石民众构成的等级社会，百毒不侵的皇权程序彻底屏蔽民主程序的安装、补丁、更新。民众们都已经是脑结石了，他们如何懂得民主、民权、民生的真理？他们又如何懂得博爱、宽容的道理？所以，他们习惯被奴役、习惯被专政、习惯生活在这种专制下的和谐社会。

### 病毒二、孝道木马

此病毒是社会混乱相互倾轧的根源，它没有博爱的思想，是父母、亲属、裙带、宗族等利益至上的根源所在。他们将亲情宗法凌驾于法律至上。孔老二宣传的爱是小众之爱，不是大众之爱，这种木马彻底屏蔽了平等博爱的程。造成中国社会宗亲、帮派、裙带纷争林立的根源。

你必须贪污去孝敬你的父母，你必须包庇你杀人的主子，不要谈什么法律，伦理的道德高于法律的尊严。

农耕社会是人财物自然流动很少的社会，现代社会是人财物自然流动频繁的社会。由于孔老二的病毒存在，中国社会的统治者一直用伦理道德的程序运行着复杂的社会活动，树立一个个道德的楷模照样前进的道路，脑结石们也拒绝法治程序的安装运行。这样，在伦理道德未堕落的时期，社会的运转尚可维持；在伦理道德堕落的时期，社会的运转则彻底地紊乱。孔老二的伦理程序无法驱动现代社会的运转，一幕幕伪君子的道德画皮被撕开后露出的全是狰狞的模样，于是伦理专制的程序彻底崩溃了。

总之，中国专制程序里隐藏着孔老二的源码病毒，它彻底屏蔽民主程序的安装，它维持着权力世袭的运转，隐藏着财富世袭的肮脏。在愚蛋“心灵鸡汤”的浇灌下，一代又一代的脑结石欢呼着盛世的和平安康。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-11-09

作者：一天到晚应酬的鱼回复日期：2008-11-7

作者：目光呆滞的润土回复日期：2008-11-7

### 《屏蔽中国民主程序的源码病毒》

+++++

关于润土大哥说的孔孟思想是根深柢柢的源码病毒。老毛的批孔和他的皇权思想的专职统治难道不矛盾吗？孔孟是有糟粕，但是他所提倡的仁的思想是处理人和人之间的关系的准则，如君子周而不比，小人比而不周。巧言令色鲜矣仁。等等都是我交友的好判断。于丹的解读也算是这个物欲横流的社会的心灵鸡汤吧，儒家思想据说在朱熹的时候完全沦为为统治阶级服务的。

-----

虽然三鹿奶粉误含了三聚氰胺，但是它的牛奶中的蛋白质含有 8 种必需氨基酸，适宜于构成肌肉组织和促进健康发育；对于正处在生长发育阶段的儿童青少年更为重要。（2）牛奶中所含有的脂肪熔点低，颗粒小，很容易被人体消化吸收，并其消化率达 97%。（3）牛奶中的主要碳水化合物是乳糖，乳糖在人体内可调节胃酸，促进肠蠕动和助消化腺分泌的作用。（4）牛奶中所含的钙质，是人体钙的

最好来源。因为牛奶中的钙在体内极易吸收，远比其他各类食物中的钙吸收率高。而且，牛奶中钙与磷比例合适，是促进儿童青少年骨骼、牙齿发育的理想营养食品。(5)牛奶中几乎含有一切已知的维生素，如维生素A、维生素C、维生素D、及B族维生素。(6)奶中还含有能增进儿童发育所需要的抗体物质。它是儿童青少年健康发育的最理想的食品。而且三鹿还获得了下列荣誉均是其他品牌没有的荣誉。

国家免检产品

中国名牌产品

国家第一批卫生安全食品

中国绿色食品

中国驰名商标

中国十大品牌婴儿奶粉

企业通过了 ISO9001 质量管理体系和 ISO14001 环境管理体系认证

企业实施 HACCP 管理

集团与全国 16 家科研院所合作，聘请了全国 28 名专家为顾问

中国航天员中心“航天乳饮料及乳粉”的唯一合作伙伴

全国唯一“航天乳饮料”专业生产企业

产销量自 1993 年起连续 15 年荣居全国同行业第一位

2008 年 1 月，三鹿“新一代婴幼儿配方奶粉研究及其配套技术的创新与集成项目”又获得了国家科技进步奖，成为国内唯一登上国家最高科技领奖台的乳品企业

2006年7月，三鹿奶粉荣获中国奶粉行业唯一标志性品牌

2008年6月，三鹿再次蝉联了“中国奶粉行业标志性品牌”荣誉称号

三鹿集团被国家质检总局列为质检保障体系完善企业名单首位  
CCTV《每周质量报告》播出特别节目“中国制造”栏目，首推三鹿，说产品经过1100多道质量检测关

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-11-10

作者：一天到晚应酬的鱼 回复日期：2008-11-9

小弟愚钝，润土大哥的意思是，孔子思想本来是乳糖、钙质、脂肪，维生素，只是后来被逐步参入了三聚氰胺？

---

《孔教是卫道士们以德治国的系统软件》

孔子的思想有许多高深的智慧，但是它的思想里存在着漏洞，这些漏洞被专制统治阶级所利用，并不断地宣传放大它的道德功效，成为专制体制社会的运转程序，成为卫道士们愚弄民众、控制民众的洗脑软件。

民主是在真诚的法制环境下建立的平等契约的社会；

专制是在虚伪的道德环境下建立的等级专制的社会。

孔圣人就是专制体制道德标准的至尊神，卫道士们有了这尊神就可以高举以德治国的大旗，拿着道德的大棒棒杀一切违反他们道德标准的人。孔圣人是东方的神，如果再造个西方的神就更加完美了，这样两个伟圣、荣耀、正确的神就可以成为专制体制无坚不摧的道德软

件，封杀一切法制的程序。

遇到问题、困局，卫道士们从道德的高度分析问题、解决困局，他们说：杀人者无德、凶残，制毒者缺德，证实了更要加强道德教化的重要性，他们只字不提法律的缺失、缺位。

卫道士们要求民众清心寡欲、崇高圣洁、出污泥而不染、去追求精神上的富翁，这样，金钱、财富、美女等一切物质就归卫道士们所有了。

卫道士们给民众美好的精神，给自己美好的物质；

卫道士们给民众美好的来世，给自己美好的今世。

道德是虚无的东西，虚无的东西便于忽悠。法律则是严谨的白纸黑字的条文契约，卫道士们忽悠不起来。假如社会建立起契约型的社会，那么卫道士们就失去了生存的空间，所以在卫道士的世界，即使建一个法制的社会，也对所有的法律留有后窗，不能让法律严谨、细致、滴水不漏，一定要留有余地、一定要留下模棱两可的法律空白，否则，卫道士们就忽悠不起来了，就全体下岗了。

发达民主国家是因为政教分离，所以才屏蔽了宗教程序对法制程序的干扰；

中国专制社会是因为政教统一，所以才屏蔽了法制程序对儒教程序的干扰。

Windows95、Windows98、Windows2000、WindowsXP、Vista、Windows7 等不同的系统软件启动不同的 CPU 硬件。

孔教软件就像 Windows95 一样，曾经成功地启动并运转着农耕文



明的中国社会。这些电脑管理员也通过此软件的漏洞制作了许多木马病毒获得了无数的好处，现在 CPU 已经从 Inter286 升级为 InterNehalem 了，大家要删除 Windows95，想让他们下岗，他们当然不答应了。所以说：只要孔教的程序一天不除，中国就一天无法进入民主的法制社会，就一天继续着卫道士们以德治国的社会。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-11-10

作者：屡善狂客 2008 回复日期：2008-11-9

土哥：

奥巴马作为一个混血的美国人能当选美国总统，显示了美国的民主和开放，美国民众的包容心可见一般，我就想啊，如果我们华人和美国人生产的后代通过努力能竞选上美国总统吗？哈哈。很想听听土哥的想法。

---

美国是一个崇尚个人奋斗的社会，你在没有遗产、没有家族的外力下，取得个人梦想的实现，整个社会就越崇拜你，这种开拓勇敢的西部牛仔是美国梦的榜样。美国人追求变化、追求新鲜的事物，他们让黑人奥巴马成为美国总统就是要告诉全世界，“一切皆有可能”，“在美国这片土地上，只要你有梦想，就有可能实现”。

同样，如果某一位华人参议员告诉美国人：“我有个梦想，想做美国总统，我要带领大家走出金融危机，我要带领美国铲除恐怖分子，我能！我可以”。然后，美国的媒体一人肉搜索发现：“这华人小子厉害，哈佛法律高材生，老爸送他的遗产他也不要，赤手空拳创业也获

得巨大成功，参政议员后也很有政治见解，提交的议案总能切中要害”。于是，美国人就选这位华人做总统，他们骄傲地告诉全世界：“嘿嘿，华人也可以做美国人的总统，我们美国人就想让不可能变成可能”。

还有一个政治环境需要说明的，这就是美国社会不民主、不开放、不平等不行啊。因为“枪杆子里出政权”，官员也好，警察也好，流氓也好没人敢欺负美国老百姓的。否则，嘿嘿，小子哎，老子有枪，老子现在就毙了你这个畜生”。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-11-11

作者：yhxe 回复日期：2008-11-10

在我看来，老毛是所有帝王中对中国文化理解最为深刻与透彻的人，所以他敢惜秦皇汉武、叹唐总宋祖，所以他才在暴力革命的不久就发动文化大革命，发动这种灵魂深处的革命！可惜脑结石的人在没  
有外医就诊和 X 光片照射下，怎么会知道如何根治脑结石呢？？？

---

毛对中国历史、对中国人的内心世界非常了解，毛也想彻底根除人们的旧封建思想。只是由于毛没有像孙先生那样留过洋，了解西方最先进的思想文化，所以，毛将民众大脑格式化后，没有找到合适的思想程序替代旧的思想。

毛也说过文化大革命 20 年要来一次，他太伟大了，因为他发现了这个规律，只是尚没有说出这规律的依据罢了。

其实这依据就是 20 年是一代人的时间跨度，每一代人的消失和诞生，社会的权力与财富都面临着重新分配的机会，可是中国是一个

权力世袭、财富世袭的社会，没权没势的 20 年后更加看不见希望，于是社会孕育着革命改变世袭的力量，没有国家法律给予民众的机会，民众只能用暴力的方式去参与分配。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-11-11

作者：efeffect 回复日期：2008-11-10

看到大哥这句话，感觉有点不妥，正如大哥所说，现在我们的社会遇到大量的问题，恰恰是伪卫道士们，策改孔教程序的结果，并不是儒学本身的原因，当然儒学本身也有漏洞，所以我们需要做的弥补它，而不是彻底删除，对于儒家的学说，并非孔子发明，它只是对于我们人伦和社会关系的总结和提炼而已。

的确西方文明在近代创造了巨大的变革，但就其内在原动力而言，也并不完美，也需要修正，而且其发展的时间不过 200-300nian 而已，

对于我们人类的到底意味着什么，是否可持续发展，还需要时间来证明

诚心和大哥交流，请大哥指正

-----

儒教的优化环境建立在全民皆圣人的基础上，但是现实的状况则是上层建筑的人伪装成圣人，却要求下层建筑的人做圣人。儒教社会一直没有解决权力世袭、财富世袭的问题。而关切到权力、财富这最诱人的物欲，只有法律的层面才能解决它的传承的难题。每一个圣人可以保证他自己是圣人，但是他们不能保证儿子、孙子也是圣人的。

因为人是本能的动物，是七情六欲的玩意儿，都不食人间烟火了，

那还叫普通的人类吗？所以儒教是一个看似非常完美的玩意儿，可是现实中却很难普世。儒教太完美了，若非圣人，常人根本做不到。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-11-11

作者：qinjun80 回复日期：2008-11-10

国务院出台扩大内需十措施确定 4 万亿元投资计划

<http://www.sina.com.cn>;2008 年 11 月 09 日

温家宝主持召开国务院常务会议研究部署进一步扩大内需促进经济平稳较快增长的措施

=====

用国家投资做主导来拉动内需而不是由民间良性消费来拉动的内需，现在的政策又是在重复朱时代的凯恩思主义经济学作法，

中长期来看，他的恶化中国经济本已非常严重的结构性危机的负面作用将远大于其正面作用。

当然，政策中也提到了例如提高城乡居民收入的想法，但问题是，在现有的体制和局面下你能做到真正“提高城乡居民收入”？

-----

土哥又何见解？

-----

《战略上重视敌人，战术上藐视敌人》

今日中国人继承着“战略上藐视敌人，战术上重视敌人”的传统本色。美国人却与我们不同，他们在“战略上重视敌人，战术上藐视敌人”。今天，我不评价此次扩大内需的战术举措，因为我们的战术

世界一流，它一定成功。我给大家分析美国人的战略举措。

### 微软战略

战术上藐视对手，纵容竞争对手的成长商业市场里假冒微软的软件，让盗版微软以几块钱的价格空间挤压潜在对手的成长空间，这样在没有市场盈利空间的状态下，其软件的对对手被扼杀在摇篮中，而泛滥的微软软件却成为电脑使用者唯一的 PC 商业软件，导致微软软件成为儿童到老人电脑使用者的唯一选择，当消费者离开微软的产品就不会使用电脑的时候，微软在整个 PC 软件战略上就大功告成了。这样，微软以战术上的短暂损失获得了战略上的长久利益。

在中国法律逐渐严谨、保护知识产权更加规范的状态下，微软在中国设立研发中心、研究院成为其重要的战略布局，他们招聘中国一流的软件人才，用丰厚的薪水磨灭他们自主创业的意志，以雄厚的资本网络 IT 精英，在科技研发上甩开对手，让创业者望尘莫及。这样，微软以战术上的薪水损失获得了战略上的利益独享。

### 可口可乐、宝洁战略

与高科技产品不同，可口可乐、宝洁等大众消费品从进入中国的第一天，就高举打击冒牌、仿冒的大旗，他们不给对手一丝喘息的机会。以雄厚的资本实力不计成本地在广告上投入，狂轰滥炸消费者的眼球，花十年的时间打持久战。等儿童长大后，高露洁深刻在他们的脑海里，成为洁齿的必然首选。在用广告扼杀对手独霸消费者眼球的同时，收购最大的竞争对手也是其重要的战略布局。这样，这样，可口可乐、宝洁以战术上的广告浪费、收购损失获得了战略上后期的市

场空间，相对垄断的利润空间。

### 资本押宝人才的战略

美国资本藐视竞争的对手实力，重视商业人才的猎食和占有，他们重视人才，视人才为第一生产力。中国的银行、国资财团没有一个机制去押宝一贫如洗的人才，投资人才去空手创业。而美国人则在战略上眼睛紧盯人才，宁愿押错十个庸人，不愿意错过一个人才。

这个战略在奶业产业的战略上非常的清晰，奶业是竞争非常激烈的行业，人才的较量才是商业背后脑力的较量，当牛根生作为伊利主将自主创业蒙牛的时候，美国资本立即押宝牛根生，在中国的奶产业的高端布下了一个重要的棋子。蒙牛成功，美国资本稳赚；蒙牛资金链断裂，美国资本则坐享其成捡个能生金蛋的母鸡。这样，美国资本以战术上隐性的风险去博取战略上的长久利益。

### 肯德基、麦当劳的战略

中国是美食大国，中国人食不厌精，中国人的美味世界无敌，美国人知道在口味上永远不是中国人的对手。于是，美国人从中国的儿童开始改变他们的口味，以雅培奶粉、亨氏米粉改变婴儿的味觉，让小孩子不吃奶糕、米饭。

肯德基、麦当劳则用眼花缭乱的卡片、玩具吸引儿童的眼睛，用滑梯、翘板融合孩子们的童趣。等孩子们聚齐了成套的卡片、成系列的玩具，孩子们已经习惯薯条、鸡翅、汉堡的口味。这样，美国人以战术上玩具、卡片的损失获得了快餐战略上的长久利益。

### 农业战略

保持土地的肥力比提高粮食的产量更重要，粮食丰收了粮食就廉价了，所以让粮田的轮作休耕比储存陈粮更重要。在战略上，美国粮食、牛肉是出口大国，粮食、牛肉的战略安全上没有问题。战术上他们并不追求亩产的最高，他们只要在战略出口，具备储备休耕的增产能量。农业是一国的基础，即使美国人一贫如洗，只要有面包、牛肉，社会就稳定和谐。

### 硅谷战略

华尔街的战略我前面就分析过了，硅谷和华尔街是美国经济的两大发动机，如果华尔街熄火了，硅谷也熄火了，那么美国就完蛋了彻底熄火了。华尔街资本的战术是不计较短暂的得失，控制全球的战略资源才是其长久的战略目标。硅谷的战略就是要吸引全球最优秀的科技精英去创造科技的未来，培育科技人才，吸引科技人才是其不二的战略意图。只要你有一个聪明的科技大脑，就有硅谷资本和配套的产业链助你成功，在硅谷有资本愿意亏本几十亿美金陪你玩，保持硅谷的科技活力是美国的战略首选。而全球金融危机的资金短缺，潜在对手打造硅谷的梦想就破灭，而美国的硅谷永远不缺钱，缺的是科技的梦想。这样，美国以科技战术上巨大的投资风险而获得科技战略上的长久利益。在全球金融救火的同时，扼杀他国科技资本的投入，启动美国新一轮的科技创新，并利用全球资本短缺的时候，投资他国新科技、新能源、新生态的未来产业。获取未来战略的利益高地。

.....

欠钱怎么了？我不赖账，想要美元，我多印点就是了。

说我无赖？你掺毒的食品、廉价的商品倾销，抢了工人的饭碗，还没怪你呢。

你有巨额美元，想买美国石油公司、美国高科技公司？没门，这时美国战略的命根子。

工人没事做了，下岗了，怎么办？你不是花 30 年时间，把土地搞沙化了，湖泊搞蓝藻化了，河流搞断流化了，那么就再造原始生态林吧，污水入网净化水质吧，休耕轮作改性土壤吧。

总之，你投资什么，美国都支持，就是千万不要改变教育人才的机制、改变培育人才机制、发掘人才的机制、提供人才创新的机制。假如 13 亿中国人中，有一亿人成了人才，而且还有了施展才华的天地，那么就太恐怖了。到那时，即使中国人一分钱外汇储备也没有，这未来世界的领袖非中国人莫属耶。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-11-11

作者：fhqiswcy 回复日期：2008-11-11

小弟不解，怎么样卸掉旧的软件？是否继续复制毛式方法？

旧的软件没了，新的在哪里？是否直接安装西方的上帝？硬件兼容否？

---

上帝也不是万能的，愚昧才是一切贫穷的根源。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-11-12

作者：冰雪化骨回复日期：2008-11-12

这好象是中国历史上第一位最高领导人入狱的事例。前无古人，



不知道有没有来者。阿扁原是台湾之子，却成了台湾之耻，这说明了什么呢？权利可是毒药，台湾政治其实很复杂的，说是华人世界的真正民主，结论还是下得有点轻率了，期待润土大哥说几句。顺便为阿扁老婆说几句。。却不知道要用什么词。。

---

作者：风流不是醉 回复日期：2008-11-1

上帝把两群羊放在草原上，一群在东，一群在西。上帝还给羊群找了两种天敌，一种是狮子，一种是狼。上帝对羊群说：“如果你们要狼，就给一只，任它随意咬你们。如果你们要狮子，就给两头，你们可以在两头狮子中任选一头，还可以随时更换。”

东边那群羊想，狮子比狼凶猛得多，还是要狼吧。于是，它们就要了一只狼。西边那群羊想，狮子虽然比狼凶猛得多，但我们有选择权，还是要狮子吧。于是，它们就要了两头狮子。

那只狼进了东边的羊群后，就开始吃羊。狼身体小，食量也小，一只羊够它吃几天了。这样羊群几天才被追杀一次。西边那群羊挑选了一头狮子，另一头则留在上帝那里。这头狮子进入羊群后，也开始吃羊。狮子不但比狼凶猛，而且食量惊人，每天都要吃一只羊。这样羊群就天天都要被追杀，惊恐万状。羊群赶紧请上帝换一头狮子。不料，上帝保管的那头狮子一直没有吃东西，正饥饿难耐，它扑进羊群，比前面那头狮子咬得更疯狂。羊群一天到晚只是逃命，连草都快吃不成了。

东边的羊群庆幸自己选对了天敌，又嘲笑西边的羊群没有眼光。西边的羊群非常后悔，向上帝大倒苦水，要求更换天敌，改要一只狼。

上帝说：“天敌一旦确定，就不能更改，必须世代相随，你们唯一的权利是在两头狮子中选择。”

西边的羊群只好把两头狮子不断更换。可两头狮子同样凶残，换哪一头都比东边的羊群悲惨得多，它们索性不换了，让一头狮子吃得膘肥体壮，另一头狮子则饿得精瘦。眼看那头瘦狮子快要饿死了，羊群才请上帝换一头。

这头瘦狮子经过长时间的饥饿后，慢慢悟出了一个道理：自己虽然凶猛异常，一百只羊都不是对手，可是自己的命运是操纵在羊群手里的。羊群随时可以把自己送回上帝那里，让自己饱受饥饿的煎熬，甚至有可能饿死。想通这个道理后，瘦狮子就对羊群特别客气，只吃死羊和病羊，凡是健康的羊它都不吃了。羊群喜出望外，有几只小羊提议干脆固定要瘦狮子，不要那头肥狮子了。一只老公羊提醒说：“瘦狮子是怕我们送它回上帝那里挨饿，才对我们这么好。万一肥狮子饿死了，我们没有了选择的余地，瘦狮子很快就会恢复凶残的本性。”羊群觉得老羊说得有理，为了不让另一头狮子饿死，它们赶紧把它换回来。

原先膘肥体壮的那头狮子，已经饿得只剩下皮包骨头了，并且也懂得了自己的命运是操纵在羊群手里的道理。为了能在草原上待久一点，它竟百般讨好起羊群来。为羊群寻找水源和草场，甚至为了保护羊群不被前来骚扰东边的那头狼吃掉，去恐吓威胁殴打东边的狼。而那头被送交给上帝的狮子，则难过得流下了眼泪。

西边的羊群在经历了重重磨难后，终于过上了自由自在的生活。东边的那群羊的处境却越来越悲惨了，那只狼因为没有竞争对手，羊

群又无法更换它，它就胡作非为，每天都要咬死几十只羊，这只狼早已不吃羊肉了，它只喝羊心里的血。它还不准羊叫，哪只叫就立刻咬死哪只。更可恨的是，那匹狼为了不让它肯定打不过的西边那头狮子来寻它的晦气，竟定时向西边的狮子提供从东边羊群里精挑细选出来的肥羊，讨好从来吃不到活羊的狮子。东边的羊群只能在心中哀叹：“早知道这样，还不如要两头狮子。”

---

---

写的很生动形象，狮子总要吃肉的，如果一个生态链里的狮子没有竞争的对手，那么独裁的狮子就会专捡最肥硕、最健康的羊来吃，不吃病弱的羊。聪明的羊、健康的羊全给吃光了，所以时间一长、羊群基因退化了，狮子也大腹便便、脑满肥肠。整个生态链彻底地恶化，导致整个狮群三高（高血脂、高脂肪、高血压），整个羊群三低（低智商、低情商、低体能）。

台湾现在好了，狮子出现了两大种群，相互竞争了，狮子王也不是三高的模样了，小马哥跟小布什、奥巴马一样挺精神的。今天把扁扁也给逮起来了，看来台湾的羊羊羊的好日子真的到来了。

假如扁扁下台前，在马哥的身边安插了许多亲信，用纵横交错的网缠住他，那么马哥就是有天大的本事也无法撼动扁扁的，只能看着扁扁挺着大肚子贪享晚年。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-11-15

作者：北冰洋的海水回复日期：2008-11-1

这个李毅博士倒是和踢球的李毅大帝有得一比  
倒是不知道他是把自己当白痴还是把别人在当白痴

---

博士不傻就不是博士了，你我读多了这些迂腐的书也一样会傻的。

民主的体制建立非常复杂，经济的通胀通缩也非常深奥，中国的历史谜团更是纠缠不清，简单地复制美国、照搬日本是行不通的。所有的问题千头万绪，在没看清头绪前，千万不要拉扯去清理头绪，否则剪不断还理难清。

其实，中国难题的解决必须在不涉及政治体制巨变前提下寻找出的解决方法才行，这解决的方法必须非常的简单又切实可行才对。

这就是说：

78年的时候，我们如果当初就解决了“A”问题，那么30年中就会少走许多的坎坷和心酸。同样，08年的今天，我们如果现在就解决了“B”问题，那么未来的路就一定会平坦的许多、广阔的许多。

备注：A、B各是我们经常使用的两个词，有空的时候，我分析给大家看。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-11-17

作者：树啊树回复日期：2008-11-1

我那个花盆已经出来了（一共三个专利，这是其中一个，我之前发过帖子，不知您是否还记得）。这种花盆主要应用在办公室屏风上，体积非常小，效果不错，如图所示。

现在正在打市场，但我不打算自己去推销，而是利用现有的绿植

租摆与销售渠道,把自己宣传出去,将他们引进来。如果确实有市场,则一方面提高自己的产能,另一方面准备自己做租摆业务(主要做大客户)。把自己宣传出去的方法是:1,主动联系稍有实力的花卉租摆公司,介绍我们的产品;2,在大的花卉批发市场摆放样品和广告标语;3,利用网络,在论坛、博客、门户上发帖子。

除此之外,和办公室装修公司、屏风生产厂家联系,让其代为发放样本。

不知道代理有没有的搞?

想太远了似乎无益,市场到底如何还不知晓,而且如大哥所说,在中国,所谓专利拥有者从公开之日起就开始在裸奔。

现在思路不太确定,还请大哥指点迷津,拨云见日!

-----  
屏风是甲乙间的三八线,甲喜欢的花、乙不一定喜欢,所以三八线上不能玩火的。

绿植租摆公司不会要你这个小花盆,哪样怎么能客户收大银票呢,他们只要让老板、局座房间里鲜花常艳常开、,让员工房间里的青草常绿、常久罢了。

其实,你可以把花盆做的再小巧些,再精致些、再动漫些、再可爱些,种上各种迷你的植物,让饰物店、小首饰店、文具店代销它,再附带配上系列迷你香味肥料罐。这样,你的迷你花卉盆景就会成为都市白领的时尚最爱,摆放在她们的办公桌上、梳妆台上、卧室的窗台上……

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-11-19

作者: xiaoxiaodw 回复日期: 2008-11-17

楼好高

润土大哥你说人贫穷的根源是愚昧,

这点应该是没错的,

就比如在我农村老家,

好多年轻人没有什么目标。

到最后为了养家,

不得不去做不喜欢的工作,

80%的干电焊工去了。

都是父母的意见,我老妈也让我去干或者去建筑工地打工,

他们认为有手艺就不会饿着。

如果你说要做点生意什么的,决大数是会被否决的,

他们认为我们没那个脑子和能力,是冒险。

说到着想问个大哥很早之前就提到过的问题

那就是个人的单兵作战能力

请问怎么去提高?

还有困惑我的就是行业选择

是从普通小本生意慢慢做大(有的也许永远也做不大)

还是选择个有潜力的行业慢慢熟悉慢慢发展呢

(这就需要眼力机遇资金什么的了)

行业选择上的事大哥你虽然说过

但心里还是十分担心，

尤其担心你在有潜力的行业内静静的等待着机会

一旦机会来了，你却没钱眼看着机会消失。

---

劳心者治人，劳力者治于人

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-11-19

作者：一天星月回复日期：2008-11-18

眼下虽说百业萧条，但这次中央要花掉几万亿的资金，各地方也摩拳擦掌，纷纷投入，以求解企业的饥渴！

润土大哥能不能详述一下，这次中央撒钱风暴能给哪些行业带来机会？

---

内需的消费经济一直是中国大陆的短板，体制外的社会阶层在新三座大山的挤压下，内需消费处于冰河纪的历史时期，胡哥、温总着手解决这历史遗留的三座大山需要一个缓冲的恢复过渡期。

权宜之计只能提高出口退税的方式延缓出口的衰退，保持外资、民企的出口创汇的动力，加大基本建设的投入猛拉各级政府主导下的基本建设保持基本建设经济的动力。

第一条路是：内需消费需改变体制设计，将体制外的社会阶层纳入体制内的稳定福利，消除未来的恐惧，促进内需的消费，此路现阶段行不通。

第二条路是：主导全球贸易的规则，主导全球产业链的分工，消

除单一美元国际结算霸主的地位，提升出口产业的附加值，变中国制造为中国智造，此路现阶段行不通。

第三条路是：加大各级政府主导下的基本建设，呵呵，搞高速公路、铁路、大坝、歌剧院……绝对是中国大陆的经济强项，此路通行无阻、上下欢喜、皆大欢喜。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-11-19

作者：邵梁回复日期：2008-11-19

润土大哥，解释了为什么目前会通过大型基础建设来撒钱，来引导产业链的正常运作；润土大哥能否具体讲解一下，具体有哪些行业和产业可以从中获益？草民可否凭一点点前瞻，分享一点呢？从何处切入？这场盛宴大概在2010年结束，只有两年时间，并不算长。我们多希望能够入席啊，不想当看客

---

你去发改委、铁道部、交通部……看看，是否门庭若市？

你去省政府、市政府、县政府看看，是否摩拳擦掌？

草民想分一杯羹？

古往今来，你见过无脑的草民分到过羹的吗？你见过无胆的草民抢到过羹的吗？

这年头，排排坐吃果果，你看你排在第几个。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-11-20

作者：邵梁回复日期：2008-11-19

润土大哥，我不想进入官方的卡口，我只想从行业内进入就可以



了；前者那门哪是朝我们开的啊，后者也又机会的吧，我只想又针对性的进对了，跟踪两年，有所斩获，就行。麻烦指点....

作者：邵梁回复日期：2008-11-19

从细节上谈，这一次的中央行动，草民是有机会沾光的；你说无脑的草民和无胆的草民，我不属于那一系列，给我指条路吧

作者：邵梁回复日期：2008-11-2

或者闰土能否解说一下这次撒钱中的真正受益者，利益分成是怎样的，哪些职位我们可能有机会，有些职位当然不是我们能做的，但有些需要技术和聪明或者野蛮的机会也许可以轮到我这种人，我这案板上的鱼，按斤两称吧，我已经顾不得这些了

-----  
方法一、蹲点劳务市场，记录外来民工的联系方式，将他们的技能分类列表，如木工、瓦工、钢筋工.....然后将你的劳务小广告贴在高速铁路、大工程项目指挥部附近，或者通过高级酒店的大堂经理告之承接工程的包工头，让他们知道：你没有资质、没有关系、没有商业头脑，只有一大帮埋头干活的老实巴交的民工。（基本建设的大工程是层层转包、层层榨油、直到最后无油可榨，必须找一个民工的带头人进场干活。你必须先被别人榨，入门后慢慢学会去榨别人）。

方法二、针对中央的四万亿投资的方向，寻找地方政府可以符合的相关资源，如公路、铁路、水污染的处理等等，再去大城市找相关实力公司的子公司挂靠。

（中央政府、地方政府是动嘴的，两者之间需要动手的、动脑的；

实力公司是不跑腿的，你挂靠后跑腿干活缴管理费即可)

方法三、吸取周正龙找老虎、王木匠盖楼的教训搏一下，若你被官员们忽悠着、使唤着可混些小钱，若官员们被你忽悠着、使唤着可挣些大钱。

方法四、找些会计、审计、工程造价的专业人士挂靠某某工程造价事务所，承接工程审计的业务。此环节是后道环节的挣钱渠道。

总之，做事前必须把整个的利益链分拆细化，从前期的规划、设计、环评、勘探等到基础施工、桩基开挖、土建等再到后期的装饰、幕墙、外饰、灯饰等。相关的物质采购也有其完整的产业链，相关的资金的贷款、担保、汇兑、存款、审计也是一个产业链。当你了解利益的分配节点，再了解自己身边的资源，你就可以整合自己的资源，找准到合适的节点，插上你的吸管，就可以分享到四万亿大餐中的一点丰盛美味。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-11-21

作者：fxw424 回复日期：2008-11-20

润土大哥，我想问你什么时间把这整理一本书出版啊，那样有更多人学习。

---

现在的环境决定了多数人处于愚昧的认知状态，我能战战兢兢地保留住这块自留地也是大家彼此的福份了。此书出版之时就是中国文艺复兴之时，从常规的时间规律上计算，中国大陆在 2030 年进入文艺复兴时期，考虑到网络信息的改变压缩了 10 年的时间空间，此书

的出版时间也要在 2020 年左右。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-11-21

作者:我来自江湖 2008 回复日期: 2008-11-2

润土先生,您能给我剖析一下办公室人和人关系吗?请您评价一下我的性格,同时让我听听您对我的建议可以吗?真的很需要您的帮助,谢谢。

---

你刚入江湖未懂得江湖的规矩,凭何称之为:“我来自江湖”

江湖的规矩就是:谁的地盘谁做主;入乡随俗;人在江湖身不由己。

你最多可以做到:半梦半醒;在众人昏睡你独醒之时,也忽要吵醒众人搅了众人的黄粱美梦。

办公室关系:

私企办公室里大公无私、埋头干活、忽搅是非、关爱同事、吃点小亏、对事不对人、危急时刻挺身而出救驾功高。

官僚办公室里大私无公、抬头看路、关心领导、守口如瓶、忠厚可靠、大智若愚、危急时刻落井下石逃之夭夭。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-11-24

作者:z 字伤回复日期: 2008-11-23

...今早一上来就看见黄光裕被公安带去调查的消息,润土老师有啥见解么?

## 《黄光裕——被资本黑洞吞噬的宿命》

孙悟空一个跟头十万八千里，却也翻不出佛主的掌心，稍不留神撒了泡尿在掌心里，这骚尿就是犯罪的证据。

昔日首富牟其中、唐万新早就因资本诈骗身陷牢狱，今日黄光裕被传言也即将入狱，即使黄此次逃脱了牢狱之灾，也无法逃脱资本原罪的阴霾。

在计划经济的模式下，利益的分配取决于计划指令的配额，谁拥有指令的配额，谁就拥有分配财富的权力（计划钢材指标、进口汽车指标等）。

在市场经济的模式下，利益的分配取决于资本的实力，谁拥有资本，谁就拥有重新分配财富的权力。对于此观念，普通人不明白其中的道理，普通人的眼光看不远、看不透其中的商业奥秘，他们无法洞悉未来的商业变化。对于市场经济的初级阶段的利益攫取，普通大众也许懂得赚钱的方法，因为此刻地域间的商品存在价格的差异，只要商品从甲地腾挪到乙地就可以赚取了利润的差异。到市场经济成熟的时期，地域间的商品已经没有了价格的差异。利益的取得需要一个量变到质变的过程，此质变有三种方式，一、是商品的数量达到临界质以上，以巨大的销售量博取商业的利润差异；二是商品以全新的质量、性能产生新的价值，产生新的利润；三是商品以时间的变化产生新的价值（如酿酒或丰年存货灾年销售的模式）。

第二种质变是科技的创新，它需要巨大的科技资本的投入，在没有知识产权保护的体系下，科技的创新具有巨大的风险，此商业模式

适合于法治健全的体系，在非法治体系里存在着许多不确定因素。第三种质变的模式在全球化的今天非常规资本所能左右，现代资本以期货的方式平衡时间的利润差异，只有近乎天文般的资本，才可以左右期货的利润空间，像中航油、国航等百亿资本在与国际天量资本的博弈中，几乎没有赚钱的渠道。

第一种质变则是地域商业空间的变化，牟其中想用资本押宝满洲里土地的升值等待东北亚经济圈的崛起，黄光裕是利用资本的力量铺设家电零售的终端渠道，用近乎垄断的渠道攫取商业利润的话语权。牟其中在资本投入的前期就因为诈骗而锒铛入狱，而黄光裕却幸运地看见他成功地铺设完近乎完美的零售渠道，执家电行业的利益牛耳。这种巨大的资本运作非常规银行贷款所能运作，它需要债券、股市募集资金。对于创业初期的民营企业，发行债券、股市募集资金是天方夜谭的故事，只有非常规的手段可以获得资本的青睐（此刻为原罪埋下了伏笔，是否有原罪看其命运的造化）。

对于家电商业供不应求的时代，实力雄厚的生产厂家具有话语权，实力雄厚的国有商家也具有话语权，国美、苏宁甘心做生产厂家的奴隶，把生产厂家捧为神灵，国美、苏宁亏本也卖家电，而国有的商业零售渠道做不到，他们依然以商业老大自居不求厂家，也不会亏本卖家电。为什么国美、苏宁亏本也能赚钱呢？因为家电商品巨大的现金流给国美、苏宁带来了天文般数字的资本，几十亿的货款截留十分之一就是数亿的资金，在股票一级市场这座金矿，20%是稳赚的利润，只要运作得当每年数千万利润不在话下，有了这一级股票资本的原始

积累，通过商业地产（租店零售）的运作又发现地产升值的秘密，国美、苏宁在别人昏睡的时候、被政策束缚住手脚的时候，又将巨大的现金流投入到商业地产、住宅土地里，并取得了巨大的商业利益（此刻的国有商业不给炒股、投资土地）。等国美、苏宁在股票资本市场上、土地市场上获得了巨大的利益后，他们又利用巨大的资本优势铺设商业零售的终端。当他们的终端几乎垄断的时候，家电厂家发现利益话语权在国美、苏宁手里了，昔日家电行业的奴隶已经发生了质的变化，家电厂家变成了国美、苏宁的奴隶。国美、苏宁就是这样凭借资本的魔术，以时空的质变成为家电零售市场的王者。

假如只靠银行贷款，国美、苏宁是无法质变的，因为每年新帐还旧账，面对亏顺的零售报表，没有银行敢贷款给它们；假如靠私人高利贷也无法获得利润的空间；假如没有中国股市特有的一级市场的游戏，没有土地升值的历史机遇，国美、苏宁也无法利用巨大家电现金流获取巨大的非家电零售的利益。所以说：国美、苏宁的商业成功正是利用手中的资本。以创新的商业模式、创新的资本模式（初期的一级市场、后期的二级市场的上市）、创新的地产模式，取得了中国特色的商业成功。

现如今，西界群魔乱舞，唐僧师徒命在旦夕，尔等偷吃了王母娘娘的寿桃，也曾打闹过天官，佛主尚未怪罪。尔等一定要好自为之，莫忘却了西天取经的大事，若想抛下了唐僧师徒，想逃到西方极乐世界独自快活，就不要怪罪佛主的手掌心了！嗯哈！嗯哈！嗯嗯！哈哈！

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-11-25

作者：he428 回复日期：2008-11-24

请教下闰兄，如果从你的眼光角度，你看做电子、软件一行什么产品会比较好？

比如汽车电子，手机，精密仪器设备，工控，安防，家电等。

小弟初出茅庐，技术学的还凑合，正迷茫不知道那个产品利润高，以后该进那个细分的行业。目前做手机，一片红海，又累钱又少。

前面闰兄有提到对 IT，电子类行业不了解。但闰兄之思想角度远非我们闷头做技术所能及，以您之独到见解，定能让人精神为之一振。

再次烦请赐教

-----  
中国的教育体系是 100%扼杀学子思想的洗脑机，其被洗白的大脑失去了奇幻的梦想、奇异的创想、奇妙的思想。“优秀”的学子们解决问题，只想寻找一个唯一的标准的答案，普遍为了一个伪命题的标准答案，苦苦地思考着、死死的纠缠着。

其实，这个世界上 99.999%的海是蓝海，只有 0.001%的海是红海。所谓的红海、蓝海的只是写手们骗钱的伪命题罢了，死海名字最恐怖，它却是最安全的海，淹不死你的海。

电子、软件产品谁更好呢？电子机器是硬件、软件程序是软件，彼此合适匹配就是好。电子精密、软件粗糙，其产品也粗糙，电子粗糙、软件精密，其产品也粗糙，电子、软件等等只是一个产品系统的部分而已，唯有系统的创新、整体的提高，才可以创造出新产品价值。

比如：

汽车电子——路障雷达预警、瞌睡安全制动、坠河逃生系统、太阳能电子转化系统……

手机——指纹安全锁、非安全进入内存自毁功能、高清影像功能、防监听功能、110 自动报警功能、卫星定位功能、公交刷卡功能、门禁刷卡功能、爆炸微粒预警功能……

精密仪器设备——智能、耐高温、耐低温、防尘、防腐……

工控——柔性、多编程……

安防——体温、眼纹、隐形、自动跟踪、远程控制……

家电——立体多维影像、原声保真还原、影像越清晰、声音越逼真、存储越长久、操作越简便、机器越奇巧、越精美、越轻薄、越可靠……

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-11-27

作者：BINGHONGCHA123 回复日期：2008-11-2

润土大哥，非常钦佩您！

我很认真地看了本帖，觉得对我有很多启发，谢谢您！

如果您方便的话，有个问题想向您请教。

我只是个小民，30 多了，该而立却没立起来，又没几个钱，主要用来糊口。给人打工之余，也想自己做点小生意。

现在自己有个想法，想做广告。在一个空白的小市场做当地广告商的地级市总代理。

可我又考虑：地级市总代理权凭什么给我呀？！



我现在只是个打工仔；没几个钱；没什么社会关系和相关资源；没学过广告；没有广告从业经验；没开过公司；

我有的只是一个创意而已；我只是自认为目前这个细分的小区域还属于空白市场，开发有得赚；但如果我的创意真的好，那么当我的创意向人家公开以后，人家完全可以踢开我，另外找有资质有社会关系和相关资源的广告公司去做总代理，而没我什么事儿了。可我如果不说出来，只是冒昧登门，那么人家以为我是骗子或者是搞推销，更没有考虑我的必要。我觉得目前我的想法不能算自卑，只能说比较现实，因为我没想出解决这个难题的办法，挺苦恼的，真希望能听听您的高见，谢谢！！

作者：BINGHONGCHA123 回复日期：2008-11-2

补充一下：

别的有资质有社会关系和相关资源的广告公司完全可以给有批准地级市总代理权的高管一大笔回扣，不见得会比我少，并且别的公司有钱，甚至可以事先给。

希望能听听您的高见，谢谢！！

-----  
你成功运作广告的三个前提条件：

1、强势媒体的独家总代理（央视、门户网站、搜索、强势纸媒、机场高速户外、繁华市区标志性建筑楼宇户外等）；

2、拥有强势客户的资源（地产公司、银行、保险、高级百货、超市卖场、建材装饰卖场等）；

### 3、策划、制作、创意。

无本、无关系、无客户的三无创业应该从最基础策划做起、从小的装饰建材的小客户做起，考虑如何让瓷砖总代理的商家以最实惠的投入、最新意的创意，达到一个最好的市场推广的效果。从培养新客户做起，以你成功的广告策划促进商家的成功，商家的成功又促进你广告事业的成功。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-11-27

作者: 一行白鹭的鹭 2 回复日期: 2008-11-26

.....

另有一创业项目，希望润土大哥指点一二，我记得大哥以前说过要发财就要做形象工程，亮化工程，交通工程

面子工程，我现在就有一个项目，也就是大哥说的亮化工程，大哥是否记得奥运会时的水立方照明，还有张艺谋开幕式那个画卷？那就是LED。不过我想做的是大厦亮化，家居亮化，酒店酒吧亮化装饰，

我本人所在就是一个二级城市，比不得沿海发达，城市几乎没有什么亮化，我想做这个项目我想让我们这的大厦都亮起来，让人们的生活都五彩缤纷起来，以大哥的经验看觉得此项目能操作吗？难度在哪里？

最后我特别喜欢你社交方面的才能，尤其是身揣 200 块跟千万富翁吃饭那段，你以后能不能多讲讲这方面的实例。或是又什么社交书籍推荐，实在崇拜大哥那种洒脱，底气十足富有内涵的社交才能，

本人如能得到大哥的回复我一定虚心接受，不知道我有没有找个

运气！

在线等候回复！

-----  
每一个工程背后都有一部精彩的故事，有许多喜剧结尾的故事，也有像刘志华为情夫揽奥运工程的悲剧故事。

想在工程上取得丰厚的利益，必须要懂得去创新、创意。一当工程的秘密被陷入牢狱的罪犯招供了，那么其中的利益空间就被大大地压缩了，初期做高速公路利益丰厚，后期随着栽在高速公路上的贪官不断揭示其中的奥秘，其利润的空间被不断的压缩，最终导致高速公路工程无利可图。于是，亮化工程被创新而出，成为利润丰厚的工程，当亮化工程的奥秘被揭示后，绿化工程被创新而出，成为利润丰厚的工程。

现如今，想在工程上取得突破，就必须在安居工程上创新提高，必须在绿色环保上创新突破，必须在水污染治理上创新飞跃，必须在废气排放上创新欧标……总之，工程要引领时代的脚步、要符合政策的要求、要满足彼此的需求，才可以取得圆满的结局。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-11-27

作者：玻利回复日期：2008-11-27

润土大叔打扰您了能不能出个主意出国留学申请的学校对我的背景都很满意！但是我的成绩有点低！我该怎么解释一会得又一个视频面试得想一个又说服力又不至于很俗套的说法

作者：玻利回复日期：2008-11-27

“我觉得，这样的成绩不能代表我学习能力不够，虽然不那么尽如人意，但是我觉得它并不低，我对自己这样的表现也比较满意。我可以做到就十分，达到优秀，但是我觉得那样我付出的代价太大了，那样也许我会去做模式化的题目去训练自己，以致让自己可能少了独立思考，少了去关注学习以外的但同样对个人的发展更受用的部分。这样的残缺不可怕，我觉得缺乏独立思考，变成一个“书虫”更可怕”

闰土大叔我是这么组织语言的不知道这么跟老外说您觉得如何，这话里面也又些破绽，比如他可能会问，你可以做到十分，为什么不做。我可以回答：我会对我看重的东西去全力以赴。您给提提意见吧，不知道您又没有空？谢谢您。

---

西方一流的大学，希望能够招收到与众不同的学生，所以你要表现出非凡的观念、另类的思想、创新的思维，切不可让他们感觉你是一个呆板的标准产品。

作者：目光呆滞的闰土 日期：2008-11-29

作者：gx1110 回复日期：2008-11-2

闰土大哥，一直想问油价的问题，今天实在忍不住了！为什么国际原油降到 50 美元，国内的油价迟迟不降？是胡总，温总默许的吗？

---

### 《做多的机制》

我倒腾过汽油、柴油，知道其体制内的弊端，其实国企石油公司就只适合在做多机制中生存，油价越高他们就越高兴，前面购买廉价

油的人有面子，后面的高油价又可以掩盖前面所谓廉价油里的猫腻，前期的廉价油又可以按照后面高价油销售赚取暴利。

正常的商业行为是低进低出、高进高出，当时，我们倒腾汽柴油时就这么做的，而且民营私企对价格特别敏锐，气候、海外市场、国内市场的变化总超前国企的嗅觉，服务也及时周到，价格随行就市。从92年到96年间，国内石油市场非常的活跃，每升2.3左右大家都还有得赚，价格一高就走私压低油价，价格一低就走私拉高油价，国内的油价与国际油价保持同步的区间变动。唯一的不好，就是国企石油企业亏损严重（关键位置的个人是永远不会亏的）。

在96年以后，把走私石油的大鳄一炮打跑后，国内、国际的市场不互动了，国内市场独好；把民企石油的小散一网打尽后，国内两鳄独好。

要解释清楚其中的奥秘，是非常困难的，说了也白说，还是被删的命运，05年开贴的时候写石油篇，总是发不上去，估计就这原因吧。我只能这样提示大家，这是体制的问题，中国整个的体制就是一个做多的机制，没有做空的机制。

做多皆大欢喜，做空满盘皆输。

股市做多皆大欢喜，做空就全赔，没人赚；

房市做多皆大欢喜，做空就全赔，没人赚；

官市做多皆大欢喜（只能上、不能下），今天的行情是：9位副市长、20位副秘书长。官市拒绝做空。

油市做多皆大欢喜，现在的行情是：每天多赚好几亿。本来与美

国鬼子联手拉高到 200 美金一桶的，这美国鬼子底气不足，拉到 145 美金就泄气了，否则俺今天就赚的更多了，反正俺油价再高也能卖掉。不要批评俺不厚道哟，俺拉高油价是为了地球全人类的环保。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-12-01

作者：麦克老狼儿回复日期：2008-11-30

楼主，对美女是否有抵制力，

有美女用身体换什么一类经常在电视中看到的情节是否出现过，对你有影响么？

---

呵呵，精神健康的男人都应该有抵制力的。

健康的人必须是生理、心理都健康。生理的健康表现为具有健康的生理免疫系统，对美味中的病毒具有抵制力；心理的健康表现为具有健康的心理免疫系统，对美女中的病毒具有抵制力。

俺精神不成熟的时候对美女抵制力较弱，他日老眼昏花时也可能抵制力衰退，此刻抵制力处于最佳状态，对美女身体换什么的没感觉。不过遇上杰奎琳、朱玲玲这类的美女，俺的马奇诺防线也一样会崩溃滴。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-12-02

作者：冰雪化骨回复日期：2008-12-1

杰奎琳、朱玲玲还算比较尊贵，还没觉得美到哪里去。这类美女老了就惨不忍睹。倒觉得英格丽·褒曼、奥黛丽·赫本、张曼玉、王祖贤、陈晓旭、杨丽萍漂亮。美得空灵而孤独，风华绝代。可惜了浑

浊的尘世，根本不适合她们美丽地绽芳吐蕊。。

---

### 《论美》

常人所说的美多指外形俊俏的美，现在人常说的美女多指电视、电影里的脸蛋秀美的女子。其实，美是一种感知、感性的感觉，美没有特定、固定的标准，美的感觉具有分层次的区别，最高层次的美不是最亮丽、最性感、最婀娜…的美，而是最和谐的美。

人们常将某人的长相、身材做为美的评判标准，其实这是偏面的标准，长相甜美、秀美、身材魔鬼只能说明此人的外形很养眼。可是，人的感知是多方面的，除了眼可以感知外，耳朵、手脚、肌肤、鼻子、心也是有感知的，同样需要美的感觉，所以，眼睛感觉养眼的美之后，耳朵要感觉悦耳的美、肌肤要感觉温玉的美、鼻息要感觉馨脾的美、做事要感觉心醉的美。

美的标准是变化的，学识修养不同，美的标准也不同；地域文化不同，美的标准也不同……公婆感觉大奶肥腩的媳妇最美，市井荡妇自我感觉浓妆艳抹是最美，村姑乡嫂感觉碎花小袄最美，走街小贩感觉大嗓门最美，陕北的姑娘感觉信天游最美，穷人感觉钱最美，饿汉感觉白面馍馍最美……

所以，你心境不同了，美的感觉就不同；你学识修养改变了，美的标准也改变了；年龄改变了，美的意境也变化了……当你初恋的时候，感觉婀娜多姿的美女最美，当你被戴绿帽的时候，感觉婀娜多姿的美女最丑就是这个道理。

美是千变万化的，最美的依然是最和谐的美，把此种美分拆了，单个比较可能不美，正是因为不完美的个体组成了一个和谐的整体，你会感觉她（一女）、它（一物、一景）是那样的完美。

在所有美的感觉里，最高境界的美是有标准的，这个标准就是：忘我。表现为：你看见此美景后、你听见此美音后立即沉醉，忘却了自我，身心彻底融化在美的意境中。

与美女要保持适度的距离才感觉美，走近看了、拿着放大镜看透了，或许就不美了；

与爱情要保持适度的等待才感觉美，结合婚了、拿着放大镜看透了，或许就不美了。

电影电视的美女是包装的美，她声音不美，导演就为她配音；她外形不美，导演就为她补妆；她内心龌龊，荧幕的形象却善良可人。其实，你看见的美女和你内心感觉完美的女人是有天然区别的。你得到了一个美女，可能从此你灵魂失去了归属，一个美好的世界抛弃了你；而完美的女人却不同，她让你的灵魂从此有了归属，让你拥有了一个美好的世界，让你从内心里感觉美。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-12-02

作者：我叫风云回复日期：2008-12-

腾讯财经消息据 MarketWatch12月1日报道，受人民币中间价大幅调低影响，人民币对美元周一(12月1日)大跌近500点，创汇改以来最大跌幅。

这条消息很关键，不知道是不是某种信号？



---

作者：目光呆滞的润土回复日期：2006-5-20

为什么再多的政策也救不了中国的股市？因为再多的政策也形成不了公正的法律。

为什么国六条压不下房价？因为中央没有找到其他更好的办法，只想先出政策把房价稳定下来。这样让老百姓看见中央政府在为他们说话，暂时不购买房子。其实老百姓根本买不起房，只是让投机者不再炒房罢了。现实的情况是：房地产已经将银行和地方政府全部绑架了，谁也跑不掉，这三方中牺牲的一方只能是开发商，中央政府要先救银行，采取存款利率不动，提高贷款利率，银行查询收费等措施增加银行的收益。可以让房地产商支付高额的银行利率，可以收回土地，可以让他们倾家荡产，但不能让房价大幅下跌，如果这样，损失最大的是银行，地方政府没有损失，毕竟再穷的地方官员也有酒喝、有车坐，他们不玩房地产了，可以玩建设新农村啊，俗话说：“活人怎么会给尿憋死呢？”，那么说最坏的打算是银行损失了？不会的，银行的钱是老百姓的，现在 GDP 年年增长 10% 以上，只要让老百姓的金融收益保持在零头以下，并缴纳 20% 的个人所得税，并悄悄调高物价，这叫“明喊升值、实则贬值”，那么最后损失的依然是老百姓，因为中国的老百姓不了解金融、经济和社会未来的发展，即使他们了解了又能如何？因为土地和钱没有掌握在老百姓手里。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-12-04

作者：寂静的雪野回复日期：2008-12-3

大哥你好！关注此贴已久了，在此学到不少东西。。。客套话不说了，小弟现有一事请教，小弟法律专业的，现有一家做专做不良资产的公司想让我去，工作基本上就是打包收购银行的不良资产，然后主要通过诉讼的方式追回资产。不知道大哥对此行业的看法？去那工作的话前景如何？

-----  
见过内外勾结将银行不良资产变现的，没见过正常诉讼将银行不良资产变现的。

这是利润丰厚的行业，是虎狼之地的行业，捕食者不是一夜暴富就是一夜暴毙。

最肥美的肉归黄松有、杨贤才之流所有；

次肥美的肉归瑞银、德银、大摩之流所有；

杂碎的肉丁归局座、处座所有；

带筋的骨头归科长、律师、公证处、会计师、跑腿的所有；

肥溢溢的、鼓囊囊的大肠归蝼蚁、苍蝇所有。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-12-04

从小到大，每次开会听报告总想睡觉，不过偶然听过一次演讲后总想再听他讲一遍，所以，刚才又听了一遍。

[http://v.youku.com/v\\_show/id\\_XMzg50DY00TY=.html](http://v.youku.com/v_show/id_XMzg50DY00TY=.html)

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-12-05

作者：q1002343 回复日期：2008-12-

看了N久.才发现个问题。大哥。你题目。为什么要叫中国第一

个企业家自传.也就是说。为什么说是第一个。而不是中国的一个企业家自传.

---

### 《空想出的第一》

是的,事后我也发现题目应该叫做创业者自传更贴切些,因为没有自己的、完整的、完美的企业,何称之为企业家,我只是一时不知天高地厚而轻狂自大罢了。

当时的想法比较简单,一是因为改革开放到05年的时候已经27年了,历史与现实都需要国人总结这段历史。二是因为中国数千年的历史总是不能及时地记录事实的真相,总是等庙堂之神驾鹤西去之后,后人才有机会真实地补写这段历史。文革历史就是这样,张贤亮、贾平凹等作家也只有在文革正式结束后,才得到了机会发表涉及文革中个人悲惨命运的作品。三是因为05年的时候,的确没有一个当代的中国企业家发表自己的个人自传,我也是想抛砖引玉引一代风潮而已,只可惜除了王石、冯仑之外,他们至今还沉默不语。四是因为我不喜欢沉迷于痛苦的哀怨之中,我总喜欢把失败的经历总结出教训、案例分享出价值,只有通过这种积德行善的方式,才能够转化为自己的精神财富、他人的物质财富。

当我们不能阻止厄运的来临,就一定要学会将厄运转化为幸运的智慧,这也是一种人生的智慧,这样坎坷、曲折、苦难才能转化为精神与物质的财富。如果一个人一贫如洗了,那只是物质财富的破产;如果一个人叹息哀怨了,那则是精神财富的破产;如果一个人物质与

精神都破产了，那么这个人就彻底破产了。

在夜深人静时，我们可以去空想、梦想、幻想，空想出人生的辉煌；

在日升鼎沸时，我们必须去实干、苦干、巧干，实干出人生的辉煌。

当你在现实又虚幻的世界里，发现那稍纵即逝的机会从眼前掠过的时候，你一定要以迅雷不及掩耳的方式抓住它，骄傲地向世人宣布，你不是尘埃，你就是第一、就是唯一、就是宇宙星空里一颗耀眼的恒星。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-12-05

作者：xiaohang0518 回复日期：2008-12-4

中美奇袭欧洲

.....

润土大哥各位前辈对这篇文章怎么看??

---

近日，中国人的大脑苏醒了（大哥），手脚神经末梢也有感觉了（的哥）。

可是，国人的肌体自从被大清国闭锁的大门夹了三百年后基本残废了，大脑、身躯长期被夹导致气血淤塞、思维紊乱、手脚麻痹、半身不遂，呈深度中风的状态。所以，我们切不可健全人的标准去分析他，而要以中风的病理分析其行为、思维的状态。

中风前，中国人的思维总想着大清的国门、大清的脸色，国人总

以朝廷的权杖比划着国界，总以八旗权贵的裙带划分着地界。当初他们就迷糊于国门外的世界，中风后就更加迷糊了。

其实，大清国以外的文明世界，只有内阁、没有朝廷，只有国门、没有国界，只有公民、没有草民……

今天，自由女神依然是美国的标志，女神却是百年前法国人送的国礼；

过去，非洲黑人曾经是美国的奴隶，黑人却是百年后美国人选的总统。

关于《中美奇袭欧洲》这篇文章的观念，我只能这样表述：

假如，有一位女人只是服装流水线上的缝纫工，却告诉你：服装厂老板爱上她了，看样子要休了他结发的妻子、抛弃他亲生的儿女、决裂他手足的兄弟……

假如，有一位男人只是煤矿巷道下的挖掘工，却告诉你：煤矿老板跟他铁哥了，看样子要咕拜他发小的哥们、恩断他昔日的恩师、义绝他同门的师兄……

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-12-06

作者：目光呆滞的润土回复日期：2008-12-5

作者：xiaohang0518 回复日期：2008-12-4

中美奇袭欧洲

……

润土大哥各位前辈对这篇文章怎么看？？

-----

当我们从小农篱笆的角度去思考问题的时候,对手是从产业资本的角度去思考问题;

当我们从产业资本的角度去思考问题的时候,对手是从金融资本的角度去思考问题;

当未来我们从金融资本的角度去思考问题的时候,对手是从慈善(弱者)、民本(民本指纳税人)的角度去思考问题。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-12-08

作者: hou1098 回复日期: 2008-12-7

把润土大哥与史玉柱相比是犯了逻辑上的错误。

土哥是一方圣人,史玉柱是英雄心仅走出了财主路。

许多问题润土大哥都是见解入木三分。

土哥能谈一下电子商务的当前形势和前景吗?

---

圣人是被异化的人、被妖魔化的人、是看似完美无缺的人。其实,这世界没有圣人,只是他肮脏、卑微的一面没有被发现罢了,或者他善的意念暂时战胜了恶的意念罢了,在没有法理制约的环境下,在特定的历史时间、圣人一样会走下圣坛,说着光鲜的谎言、干着肮脏的勾当。指望圣人的高洁改变肮脏的社会是不切实现的空想,只有高洁的法制体系才能净化过滤社会中的肮脏。所以说:圣人不死、大盗不止。

电子商务的话题,本贴中此前已无数次阐述过观念,我原本就设想过全新的网络创业方案,只是此方案不涉及经济的及时回报,有恐

被诬陷危害政治的架构，所以我一直未敢贸然炒作。两年前，我的网络观念通过百度的诈骗门事件、阿里巴巴股灾的演变证明方向是正确的，只是一旦此网络方案启动，不追求经济的眼前利益，只注重网络的建设和覆盖，一旦被扣上政治的帽子，或者被人有意识的陷害，其结局真的凶多吉少。不管怎样，电子商务依然是未来商业模式的主要方向，它的发展趋势取决于中国法制环境状况的改变程度。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-12-08

作者: 悟天地之精华 2008 回复日期: 2008-12-7

1. 一个男孩子感冒，家里拿不出 10 元钱，用红领巾来自杀，
2. 一个女孩子家里不见了五毛钱，母亲责怪女儿拿了，女儿发誓没有拿，并且断掉了小指。

同为天下父母心，不知大哥对这两篇新闻事件有什么样的看法，谢谢。

---

草民的命运像草一样，对于庙堂之人来说，一草一木的凋谢是触动不了其情感眼泪的。

从国家公民的角度看，人的生命应高于一切；

从人类文明的高度看，两事件是人类的悲哀

从民主民权的层次看，感冒门、断指门将导致内阁倒台；

从专制体制的高台看，司空见惯早已麻木不仁，即使老大难过，对下面的乌合之众也无能为力。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-12-08

作者：天亮天回复日期：2008-12-7

闰土大哥，冒昧问下，你对中国现在健身器材行业看法如何？

多谢不吝赐教!!!

---

没有研究，不妨去向业内的人员了解行业的状况。

作者：目光呆滞的闰土 日期：2008-12-08

作者：金牌海角回复日期：2008-12-7

大哥，萨科齐抽哪门子疯，为什么冒着得罪中国的风险去见大赖。

法国的思想有那么让人不可理解嘛？人和人的差距真大。

---

### 《不成体统的法国总统》

看法国的政体，总统是半个总统、巴黎市长可以骂他、老百姓可以羞辱他、农会、教师工会、铁路工人等工会可以围攻他，此政治体制简直不成体统。

看法国的总统，第一夫人勾搭情人私奔、休了在位的总统、总统带着比基尼模特到处乱窜、第一夫人的裸照被媒体曝光，此法国总统简直不成体统。

要深入地看法国的历史，就会发现：

国王被送上断头台最多的国家是法国；

第一个诞生无产阶级政权的国家是法国。

要深入地看法国人的思想，就会发现：

几位对人类社会影响深远的近代启蒙思想家均诞生在法国。



伏尔泰：法国启蒙思想家中的领袖人物，被喻为欧洲的良心，他提出了：自由、平等、博爱；

孟德斯鸠：他创立了“三权分立”的治国理念，他的《论法的精神》既表达了批判法国旧政权的专制，又充实和发展了洛克分权的思想。这一学说的目的，是使国家机器内部权力均衡，互相制约。他为实现公民争取的“自由”、“民主”和“人权”提出了可行又可靠的保证，为消除专制社会的制度奠定了法学的基础。

卢梭：卢梭认为人是生而平等的，社会存在着人们共同利益的“公益”，为了维护这种利益，人们都要遵守契约。他主张在社会契约面前，人们遵守同样的制约，享受同样的权利，以此反对专制和封建等级制度。他提出当统治者无耻地撕毁社会契约时，人民有权推翻他。他认为立法权属于人民，人民有能力建立起体现公共利益的法律。他明确反对自我授权、君权神授。他在反对君主专制的同时，也反对任何人因谋私利而违反公共意志，他是《社会契约论》的创立者。

要深入地看法国的经济，就会发现：

法国在西方发达国家的经济实力排列第四，但是法国中、下层老百姓的幸福指数却位列第一。

法国就是这样一个崇尚宗教信仰自由、崇尚个人自由的国度。为此，法国总统不听中国的劝阻与中国闹僵，不听美国的警告与美国闹翻。正是因为法国这种过分的自由，导致其国体不成体统、总统不成体统。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-12-10

作者：穿皮鞋的青蛙回复日期：2008-12-8

从大学 2 年级到如今参加工作，大哥的帖子没少关注。

在北京漂了一年，从做媒体转行倒做网页设计师，虽然工资是在翻倍增加，但是仍然举步难坚，和自己当初大学时候的梦想相差太远，想想本命年已过，不能再这样耗费下去，打算回武汉创业，顺便听听大哥的意见。武汉大学生现在已经超过北京上海，位居全国第一，如今大环境下毕业生就业形势严峻，拥有一技之长可以快速适应企业的要求，这种观念慢慢被接受，我打算回去做大学生的 IT 方面的培训，武汉那边的好兄弟已经开始招生开课了。每次都拉我回去一起搞，我正在犹豫，我在今年的时候才给自己定 2 目标，2 年内成为优秀的 WEB 前端工程师，但是现在又动摇了，真不知道如何是好。我是个做事很细心的人，做什么事情都会认真反复考察，思考。关于这个大学生 IT 培训市场方面的事情还请大哥给我指点一二，其他的前辈们也可以帮我出出主意。小弟感激不尽。跪谢。

作者：穿皮鞋的青蛙回复日期：2008-12-9

啊，大哥回复我的帖子怎么不见了。

白天上班忙，匆匆扫了几眼，准备回家好好看细细体会，怎么没有了。我哭。

---

经济危机的时候，要谨慎跳槽、慎重创业。

如果你同学事业有成而拉你入伙，你可以考虑之；

如果你同学白手创业无成功的案例，你则慎重之。

发财是辛苦不出来的，这世上的财主，十之八九逍遥自在，那是凭脑子赚出来的。

在市场竞争白热化的今天，在无人追逐财富的今天，你想发财，你就必须开启智慧的大脑、懂得借助外力(他人的智力、体力、财力)，懂得借助政策的东风(国家的政策扶持、财政的贴息贷款、拨款，政策土地、税收的支持)，也必须学会抓住机遇整合被废弃的资源，整合出新的价值。总之，在当下经济严寒中，你如果可以两年颗粒无收而无悔的话，那么你就可以去尝试去创业。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-12-10

作者:我是再来回复日期:2008-12-10

润土大哥，一直再看您的帖子，佩服您的智慧，今天有一事相求。

我过去的经历非常失败，不懂做人之道，周围的人都说我是个孬种，不像个男人。在别人的眼里，我是个废物，是个傻 X。我一直想强大起来，渴望成功，但是我觉得自己是个凡人，没有什么特长，天赋，做什么事情都做不来的，我常常怀疑人生，无法适应自己的生活，我渴望改变自己，但我觉得我的硬件无法改变，总是心比天高，我知道我无法拥有像您那样的智慧，想到这，我真像自杀，心里埋怨老天的不公。大哥，你说过名利名利，有名才有利，我前 30 多年的名声是毁了，我怎么才能把这名声重新建立起来呢，让我周围的人认同我。

---

你既然知道错了，以后就尝试做相反的方向去做事、去说话。

当你不能成全别人的时候，你不要坏别人的事、扫别人的兴。这

样，你就是容易被别人接受的人，否则就是不受欢迎的人。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-12-10

作者: 风花雪月留心中回复日期: 2008-12-9

闰土大哥，关注你这个帖子有很多天了，到现在还没有看完。

我现在有个问题想请教一下：我明年6月份就毕业了，现在还没有找到工作，今天晚上我接到一个通知，是让我做方便面的推广，我不知道该不该去，你帮我分析一下这个职业以后的前景可以吗？

我大三做过一年的方便面促销就在该公司，通知我的人就是我以前的主管！

谢谢闰土大哥!!!

-----  
人无千日好、花无百日红。这年头更无永兴不败的行业，你不妨骑驴看路、骑马找马。你人生的第一步是跨入社会、认识社会，毛爷爷也是从图书馆管理员做起的呀，每一个成功的人士，只有在走过几段弯路后，才明白曲径通幽的奥妙的呀。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-12-10

看身边发生的事，看被掩盖的历史真相，看民主社会的报纸和出版的书籍，倒过来理解专制社会书籍、报纸所表述的思想。

我看书很少，比较杂罢了，如果书看多了，可能早迂腐了。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-12-13

作者: hou1098 回复日期: 2008-12-12

从古今中外建都和迁都的历史看，迁都已经不是一个新鲜的话题。

从中国古代迁都的路线图看，古代文明呈现出自西向东交替，由南向北拉锯式发展的态势：这条路线图从西北黄土高原出发，由长安到洛阳，直到临淄海边；再从洛阳到长安，又从长安到洛阳再到开封；然后南下，从开封到杭州、又从杭州到北京，从北京到南京再到北京，呈大十字状的路线演进过程，正是这样一条路线图，推动着中国历史向前发展。1949年，毛泽东决定定都北京，学者汤爱民先生曾作出这样的概括：北京成为新中国的首都是有其历史必然性的，中国革命战争决定性阶段的胜利都是在北方取得的，有雄厚的群众基础；从国际安全上看，苏联、蒙古这些社会主义国家可以成为可靠的邻居；北京独特的地理与人文特色也适宜于担当一个草创时期的大国都城角色。

.....

土哥怎么看待迁都问题？

---

### 《迁都的政治考量》

首都是一个国家的政治中心，首都的地址选择取决于自然环境、经济环境、政治环境的条件。

#### 自然环境

自然环境是选择首都的前置条件，他必须具有稳定的地质结构、良好的气候、充沛的水资源等等适宜人类居住的自然条件，所以说每一个国家的首都均选择其国土内自然条件很好的地理位置建设的。美国没有选择加州，是因为那里缺水；没有选择佛罗里达，因为经常刮飓风.....

## 经济环境

经济环境是其次要的选择条件，良好的经济环境下充足的物质资料，是对首都的物质保障。49年建都北京是因为靠近北方，因为日本人已在东三省建设了全世界最密集的铁路网，东三省已成为世界上最发达的工业经济带。（日本人在毁灭的同时，也带给了中国一个当时世界上先进发达的东北经济体）。

网友提的问题是迁都的问题，因为当初建都的时候，自然环境、经济环境应该是有问题的。99.99%的学者总从自然环境、地理位置去看迁都的问题，其实政治考量的变化才是导致其迁都的深层次问题。

政治体制决定其首都城市规模的大小，如果是民主的政治体制，那么其政治的架构则是小政府、大社会的政治结构。其首都的规模一般不大，这种中小规模的城市对自然环境的依存度不高。如果是专制的政治体制，那么其政治架构则是大政府、小社会的政治结构，其首都的规模就很大，庞大的人口基数导致了巨量水资源、绿色氧气、物质经济的消耗。

联邦松散的政治体制下，首都的人口结构里存在着大量的政治过客，总统、议员及其家属，一届一届地轮替，像水溪的水一样自然流动。而专制体制下，专制堰塞了民主的自然流动，体制内和体制外的人一样不能自然流动，导致政治人口的数量聚集膨胀。大清朝中后期，八旗兵丁及其家属多如牛毛，许多人生活水准甚至与平民相差无几，但是他们仍然赖在大清的首都不肯离去，因为做为八旗子弟。他们必须依存于体制的利益。

## 专制政体下的迁都难题

民主政治架构下，首都的迁徙没有难题，行政中心、议会大楼建成后，立即迁都。政治旅行家们只从一个旅馆搬到另一个旅店罢了。所以，德国迁都了，韩国也要迁都了。

但是，专制体制下，迁都却非常的困难，因为专制体制下，专制堰塞了自然的流动，腐败、腐朽的裙带关系纠缠不清，深厚的利益纠缠其中，他们无法割裂其裙带、割裂其利益。除非是朝廷政变，朱棣迁都北京那是因为他割裂了与侄子的裙带关系。

自然环境恶化的背后是政治环境的恶化，假如美国是专制体制的话，那么二百多年的裙带繁衍、枯枝烂藤的纠缠，华盛顿必然早已是一个超级人口的大城市了，做为首都这类的消耗城市，水资源、空气质量在巨大的人口压力下必然迅速地恶化。即使像奥巴马这样的非洲新贵想希望迁都绿色丛林的区域，无赖的华盛顿家族、恶霸的林肯家族也不会答应的。于是，小布什政府只能开凿密西西比河，引水数千公里北上华盛顿；奥巴马政府也只能建设内华达沙漠防护林，阻止风沙肆掠华盛顿。于是，专制政体的堰塞继续着人口膨胀、交通堵塞、空气窒息……甚至迁都更变得遥不可及。

所以，从政治考量的角度分析，专制堰塞体制下的迁都，只有两种可能性。

一、专制体制崩溃，走向了真正的民主共和。

二、专制体制政变，一个专制替代了另一个专制。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-12-15

作者: hou1098 回复日期: 2008-12-14

请土哥评论一下乌托邦的国都迁移和新社会构思

---

话说天下大势，合久必分，分久必合。周末七国分争，并入于秦。及秦灭之后，楚，汉分争，又并入于汉。汉朝自高祖斩白蛇而起义，一统天下，后来光武中兴，传至献帝，遂分为三国。推其致乱之由，殆始于桓，灵二帝。

滚滚长江东逝水，浪花淘尽英雄。

是非成败转头空，青山依旧在，几度夕阳红。

白发渔樵江渚上，惯看秋月春风。

一壶浊酒喜相逢，古今多少事，都付笑谈中。

作者: 目光呆滞的润土 日期: 2008-12-17

作者: z 字伤 回复日期: 2008-12-16

有个问题想请教老师...

看了一些日本和美国企业的发家史。

这些企业在最初的时候就懂得关爱自己的员工，培养自己员工的团队荣誉感，让他们自觉的发挥自己的能力和能力，能最有效的使自己的企业壮大。而这些在中国为什么没有企业家或者老板奉行，他们大多都是靠压榨自己员工的血汗来浇灌自己企业。

还有就是品牌与广告的问题，现在的电视广告，短信竞猜等等，手法幼稚脑残至极，难道这些东西能带来收益？到底是这些商家愚蠢还是消费者愚蠢？



---

美国是法治的国家，老板们不敢做违法的事，违法压榨者将被大陪审团判罚的倾家荡产；

日本是德治的国家，老板们不敢做缺德的事，缺德压榨者将因为被发现缺德而无地自容。

在中国，老板们敢做违法的事，因为违法的成本极低；

在中国，员工们不敢做维权的事，因为维权的成本极高。

在中国，老板们敢缺德，因为他们是坚定的无神论者不拍报应；

在中国，员工们是哑巴，沉默于缺德者的无耻，发不出正义的谴责，因为他们没有了喉舌。

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-12-20

作者：geqian88 回复日期：2008-12-17

润土大哥怎么看中国平安这个企业？

---

### 《潜规则里的王者》

一、保险是金融资本最密集的产业，平安保险公司的背后一定有某个中国最雄厚金融财团的鼎力扶持，否则它无法创业成功。

二、让一部分人先富起来，落实到实处就是让自己人先富起来，亲属、情人、秘书、司机统统是自己人。

三、靠钻政策空子发财的人，一定是一位聪明的、狡猾的政治投机者，贪婪的、无德的商业投机者。

四、因为规则世界里的王者是创新的智慧者、高远的思想者，潜

规则世界里的王者则是狡猾的投机者、势利的贪婪者。所以潜规则世界里的王者在规则的世界里参与全球竞争的时候,那么他一定会为他的狡猾与贪婪付出最惨重的代价。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-12-24

作者: kuaikku 回复日期: 2008-12-20

尊敬则润土兄! 恕小弟愚昧! 你的文章以及每个回帖我都仔细阅读完毕。特向你请教一个问题:

1): 为何本帖标题自称是: 中国第一个企业家自传而不说“中国第一代企业家自传”这是为何呢?

2)根据最近的新闻,你的那个信息标准项目的缩影已经出现了。社会反响非常强烈。

作者: o 无哲 o 回复日期: 2008-12-21

润土大哥,你的境界在我看来完全就是另外一个世界的,很多东西现在看来暂时是没有办法消化,学习的。

就拿今天来说吧,看多了,也就忘多了。真真的震撼反而没有多少,只能是流水观花一般,过目了之。

继续关注!!!

作者: nankaishijie 回复日期: 2008-12-23

土哥活的太明白了,可这样感觉很痛苦,为什么不试着过得糊涂一点呢,努力的为这个社会的变化做点什么,毕竟时代总在不断进步的,人生在世,很多东西我们没能力去改变,身处一个时代,为这个时代而努力,即使不能改变也无悔!

-----  
《能够让痛苦转化为快乐，才能以慧眼洞悉未来》

谢谢朋友的爱护和真情的关心。其实，我不会痛苦的，即使痛苦也是瞬间地痛感，我不会让痛苦变成一种心灵的煎熬，使内心的疼痛得不到释放，这样让自己长期处于痛苦的状态而变得悲伤、悲哀，最终导致自己心如死灰、麻木不仁、目光呆滞……

一个心理健康的人，决不可沉迷于过去的辉煌，痛苦于曾经的失败，而要学会将一个坏的结局转化为另一个好事的开端，学会从沉沦中升华自己、顺其自然，只有内心充满着快乐，才能用前瞻的智慧洞悉未来的变化。

服装品牌的梦碎，装饰创业的梦碎，我没有痛苦啊，因为我逃脱了两个体制的陷阱。

如果此刻自己的服装代工厂倒闭，工人讨薪、供应商堵门、银行逼债，那才是回天无力的痛啊。

如果自己挂靠的装饰公司无法改制被鸠占鹊巢，辛苦创造的财富被他人享有，自己还银铛入狱，那才是悲天滴血的痛啊。

石油流通的梦碎也没有痛苦啊，因为依靠石油太容易发财了，这可不是俺草民淘金的福地啊。看看今天龚家龙做为“民营石油第一人”的人生结局，我庆幸自己顺其自然是对的。是啊，人拗过运、拗不过命；拗过命、拗不过时；拗过时、拗不过势，所以人要如水无形、顺其自然。

广告传媒资源再造的商业失败，我没有痛苦啊，因为此刻的我已

熟练地掌握经济发展变化的规律、洞悉他们叵测的人心，我赌的是概率不是规律，我知道此次商业运作按规律有 99%的成功希望，我赌对方 1%的诚信概率。我虽然在商业上赌败了，但是我对诚信概率的判断是正确的。毕竟赌败了商业可以再来，赌败了人生却无法再起。

98 年圈的 1100 亩四荒地，当时周围人看见了我们的痛苦，上半年金融调控让 4000 万变现计划泡汤，知情者一定认为我们很痛苦。其实，他们错了，我们快乐着呢。这不，我们南边离城比我们远一倍距离的一块土地，整整 56 平方公里土地，前天被国台办拿下了。这块经济最发达的区域已经没有多少土地了。现在我们小小的 100 亩产权土地控制了整整 2 平方公里土地价值的转换。呵呵，现在又增添了物权法、新土地政策的保护。至少，我们不会亏本吧，是赚多赚少而已。

05 年，我为什么要写第一个自传呢？因为未来的传媒一定是网络的天下，占领网络就占领了未来的媒体资源。我知道写出第一部企业家的自传就是创造一个传媒经济的巨大价值。今天，我可以告诉大家此贴已经具有非常大的经济价值，一旦未来社会、政治、经济环境改善了，只要删除一些不合时宜的段落，那么它就可以正式地出版发行。那么，做为第一部大陆真实出版的企业家自传，它的品牌有价值嘛？银行、保险等大品牌价值的追逐者会追逐此第一的价值嘛？还是追逐影星、歌星的品牌价值呢？虽然我三年前就有了这个目标，但是要把它深埋在心底，要忍辱负重去努力、去奋斗，现在我依然要继续努力不可懈怠，因为离 100 万的点击还有距离，离深邃的思想高度还

有距离……所以，我要继续思索着，感受着思考的痛，享受着思想的快乐……

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-12-27

### 《1978~2008 的历史标记——改#开&》

此刻是 2008 年的岁末，从 1978 年至今已整整三十年了，在过去的这三十年的里，中文辞海里新增了两个新名词——“改革、开放”，两名词已成为此阶段的历史标记。

#### 历代的历史标记

我们看人类的历史会发现，真实的历史演变不是以虚拟时间标记划分的，寒武纪的历史已经长过了数万年，但是只要地球的气候、温度没有变化，历史的标记依然还是寒武纪。所以，历史总以具象的、鲜活的标记记录着其真实的痕迹。

古人以年号、时辰划分历史的段落，却以具象的、鲜活的文字、实物展示其历史的变化。西周的农历与今天的公历同样是记录着日月白昼的轮换，我们无法通过时间区别出彼此历史内涵的变化，司母鼎则是其历史的标记展示出历史的痕迹；在东周的时辰里，我们也无法认知其历史的痕迹，春秋战国则是其历史的标记……于是，我们看中华历史的标记，标记的不是时间的变化，标记的是一幅幅生动的、鲜活的景象，春秋战国百家争鸣、秦国统一焚书坑儒……大唐盛世国泰民安、宋代科技艺术璀璨……大清犬儒康乾虚华……民选共和复辟专制……改#开&。

#### 称谓的历史演变

一个国家有一位最高领袖，一个部落也有一位最高领袖，国民、部落成员对领袖的称谓演变，标记出国家、部落的历史演变。

在专制体制的国家中，民众对最高领袖的称谓是“万岁”。在民主体制的国家中，民众对最高领袖的称谓是“先生”或者“女士”。所以，看民众对领袖称谓的标记演变就可以知晓其政体的演变。

当今世界上的一百多个国家里，国名多数后缀着民主、共和、联邦等标榜民主、自由、平等的光鲜名字，但是只要民众称其领袖为“万岁”“太阳”“万能之神”了，那么就可以断定其是一个专制的国家。只要民众称呼其领袖为“先生”“女士”了，则可以判断其就是一个民主的国家。

了解了历代的历史标记，了解了领袖称谓的历史标记，我们就可以明察过去的秋毫、洞悉未来的轨迹。

大家可能提出疑问：“如果民众不称呼其领袖为“万岁”，也不称呼其领袖为“先生”，却称呼其领袖为“哥哥”“姐姐”，那么怎么判断其国体的性质呢？”。说明此国体既不专制、也不民主，而是一种半专制、半民主的体制。当其民众呈现愚昧居多的结构，那么其半专制的体制将复辟为完全专制的体制；当其民众呈现智慧居多的结构，那么半民主的体制将进步为完全的民主体制。

一百年前，中国人也曾经称呼自己的领袖为“先生”，只可惜其愚昧的民众占居着大多数。愚民只知道贪图物质，无知于权力的保障，愚民为了物质，拱手出让权力的宝杖。他们让独裁者的权力至高无上，他们又一次簇拥着大忽悠将其推上了神坛，万民匍匐呼喊万岁，于

是历史又重新复辟为专制的社会。

其实，愚昧与暴力是一对孪生的兄弟，愚昧者只懂得用暴力去改变社会，而血腥的暴力只会重复着专制的轮回，永远走不出被专制的深渊。而智慧与理性则是另一对孪生的兄弟，智慧者懂得用理性去思考、去改变社会，懂得去拆除神坛的方法阻隔专制的复辟。于是，我们看见今日之中国民众亲切地称呼其领袖为“哥”，他们知道这是拆除神坛的第一步。今天之中国，网络正在开启着中国民众的智慧，什锦八宝粉丝们正用着亲切的、互动的、智慧的方式渐进着中国的民主进程。反腐斗士们正用着犀利的、汹涌的网络荡涤着专制的污浊，阻击着专制黑暗势力的复辟。

1978~2008 的历史标记——改、#、开、&

最近报纸、电视、杂志、网络最热的话题就是回顾三十年，《草根创业三十年》、《激荡三十年》、《媒体三十年》、《服饰三十年》、《城市变化三十年》、《电器三十年》、《通讯三十年》……难道西方社会三十年的服饰、电器、通讯、城建……就不变化了吗？那么什么样的标记，才能真实展示中国三十年历史的演变呢？所以，我们必须找出最具代表的标记，展示这段历史，给三十年的历史做一个清晰的标记。

开

开是什么？开是打开的意思。1978 年，三中全会打开了封闭的国门，打开了人们封闭的思想，是邓公的智慧和勇气给历史做了个第一个“开”的标记。

三十年过去了，许多大门被开的越来越大了，服饰观念的门越开

越大了，商业准入的门越开越大了，舆论自由的门越开越大了，网络信息的门越开越大了，婚姻恋爱的门越开越开大了……

所以，“开”字是三十年历史的第一个标记。

#

开放是一个词汇，先“开”后“放”，“开”字在前、“放”字在后，可是我们放了吗？没有，所以我将“放”字用#来代替。三十年来，我们看见的是有形的开，却看不见无形的放。当你睁开透视的眼睛，你就可看见商业准入的大门虽敞开，你却无法进入。因为无形的门槛并没有放，甚至被提的很高，行业注册资本的巨额准入、行业技术标准的高标准入阻止了你的进入，将你隔绝在大门之外。一个连摆摊的权力也被剥夺的人如何去白手创业？现在恋爱的门开了，人们对性的观念开了、恋爱的门第开了，可是结婚的门槛却高了。过去一把糖果、一张床就可以结婚了，现在是无房、无车、无存款，你根本娶不到漂亮心仪的老婆，一夜情可以，一生情免谈……

你想消费嘛，五星级酒店的的大门向你敞开、钓鱼台国宾馆的大门也向你敞开；你想伸冤嘛，法院的大门向你敞开！是的，三十年过去了，过去封闭的大门全向你敞开了。但是，你如果是一介草民又口袋空空，你想一想，你能迈进那一扇豪华气派的大门？

所以，“#”字或是“A”字则是三十年历史的第二个标记。

改

改是什么？改是人为改变的意思。多数人常常把服装的改变、城市面貌的改变、生活方式等等的改变理解为改。其实，许许多多的变



化是社会自然的变化，地球上的每一个国家、每一个人每天都在变化，它与“改”没有关系，与“变”有关系。改是人为的、主动的变化。

中国大陆三十年的历史里，最显著的现象就是“改”。我们一直在“改”什么？改的是政策。政策是什么？政策就是规定，规定什么可以做，什么不可以做。所以，看三十年完整的中国历史，就是一部“改”的历史，上午政策出台、下午就改；上面政策下达，下面乱改；对内政策口径统一，对外部政策口径乱改……

改了三十年，政策反复改了好几回个轮回，决策者自己都改糊涂了。这不：上午政策规定乘客可以带小体积液体乘机，下午改了——不允许；昨天政策规定调控打压房地产，第二天刚落实，上面又改了——坚决扶持房地产；去年政策规定煤炭、石油民营准入，今年投资者刚完成投入准备收回投资，政策却改了——投资打水漂；年初政策默许白庄们连拉涨停板，年中出台政策严查黑庄——白庄变成了黑庄被绳之以法……

现在，老百姓分不清是非的黑白与对错；商人分不清投资的盈亏与方向；学生们迷茫于课堂、农民们迷茫于田间、官员们迷茫于会场……官员、民众都在等待着新政策的出台，当新政策出台的时候，大家才发现新的政策似曾相识，原来还是“新瓶装陈酒”——没辙。其实，看趟雷总理在执政中鞠躬尽瘁，就知道他改的手段已经用到极致了——医改、房改、教改。不过，反腐败不归他改。他跟 HYB、ZZY 一样，迈不进变法的门槛，内心悲凉。

所以，“改”字是三十年历史的第三个标记，也是最显著、最显

眼的标记。

&

改革是一个词汇，先“改”后“革”，“改”字在前、“革”字在后，我们革了吗？没有，所以我今天将“革”字用&来代替。三十年来，我们看见的是有形的改，却看不见无形的革。当你睁开透视的眼睛，你就可看见制定政策的人一换了，政策就改了；执行政策的人一换了，政策又改了；他酒桌上喝高了，政策就改了；他偷欢时阳痿了，政策又改了……不要问“为什么改？”因为他就是政策，想怎么改就怎么改！

其实，“改”只是改革的前奏、改革的序曲，“革”才是改革的主题曲、改革的主旋律。政策被排山倒海的改、彻头彻尾的改，它依然改不了人治的根。革却不同，革就是要革除人治的根，走法治的路。所以，看似改革是一个词汇，却包含着冰火二重天的含义，包含着人治、法治的对立。只有当法治革除了人治的劣根的时候，社会才能真正从人治进入法制的状态。

一百年前，国人尚且敢喊出“戊戌变法”的口号；一百年后，国人只弱弱地喊出了改革的口号，连提及变法的勇气也没有了。

三十年最后几年里，胡哥的“革”让真正的改革出现了变法的端倪。二十几年来，人治反腐的政策改了一箩筐，胡哥用一部《反腐败法》开始变法，试图用法治革除人治，从而建立起法治反腐的体系。于是，我们看见一个个腐败的大鳄落入了法网；二十几年来，反台独的政策改了一箩筐，胡哥用一部《反国家分裂法》就建立起法力反分

裂的保障。于是，我们看见了两岸统一的曙光。二十几年来，经济财产的政策改了一箩筐，胡哥用一部《物权法》就建立起财富、资产的法理屏障。于是，我们看见了老百姓消除了财富被打劫、被掠夺的恐慌。胡哥在《纪念三十周年改革开放》的讲话中，提出了“不折腾”的词汇。啥是折腾？就是政策上不要瞎折腾了，要走法治的道路了。只不过古往今来，中华的历史长河里，每一次变法总被官僚利益集团所反对、总被世袭的权贵们所反对，他们宁愿改来改去的折腾也不走变法的道路。因为，变法成功了，世袭的荣华就消失了，权倾的富贵就消失了。所以，这次胡哥能否在官僚腐败利益集团的包围中，在世袭权贵的包围中杀出一条变法的路吗？答案是令人担忧的。假如历史可以重演，早给胡哥十年执政的时间，那该多好啊！

所以，“&”字或是“B”字则是三十年历史的第四个标记。

概括起来看，1978~2008 的历史标记是改#开&。在下一个 30 年里，既 2009~2039 年，只要中国真正的改革开放了，那么就一定能实现伟大的百年的梦想——“到我们党成立 100 年时建成惠及十几亿人口的更高水平的小康社会，到新中国成立 100 年时基本实现现代化，建成富强民主文明和谐的社会主义现代化国家。只要我们不动摇、不懈怠、不折腾，坚定不移地推进改革开放，坚定不移地走中国特色社会主义道路，就一定能够胜利实现这一宏伟蓝图和奋斗目标。”

作者：目光呆滞的润土 日期：2008-12-27

1957 年，毛泽东宣布：用七年赶上英国，八或十年赶上美国。中国很可能比苏联提前进入共产主义，只需三五年就可以赶上英美。

1964年12月21日，国务院总理周恩来在第二届全国人民代表大会第一次会议上宣布，调整国民经济的任务已经基本完成。他代表中共中央提出，“在不太长的历史时期内，把我国建设成为一个具有现代农业、现代工业、现代国防和现代科学技术和社会主义强国”。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-12-29

作者: caotaizhuo 回复日期: 2008-12-29

润土大哥。我是南京的，能给个联系方式，我亲自来拜访您！

-----  
我不想改变我隐身世外的方式，如果我满足了许多人见面的要求，将严重影响我现在安逸、平静的生活方式。不过，有事可以与我天涯站内的ID联络。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-12-29

作者: kuaikku 回复日期: 2008-12-29

很感谢润土兄的回答，你的思想已经达到常人无法估量的地步了  
~

看待问题是如此的透彻明了。我还想请教润土兄一个问题。

我今年20岁。07年出来实习，中专：模具制造与数控技术专业  
出校后，我基本上把本行大部分岗位都呆过了。从模具，产品结构  
设计，数控。模具出口等，我去过不少地方，包括浙江。我初步分  
析了下自己：之所以频繁换工作，还是自己年轻气盛，心态不端正。  
19岁实习的时候我第一次谈恋爱了，感情的事参与到工作中，所以  
弄得很狼狈。做技术的都有想做生意的想法，我也不例外。由于自己

很是失败，家里人认为我完蛋了，所以喊我去鞋厂做过杂工！因此我这短短的一年涉及了好几个行业。

现在我好困惑。去继续做技术呢？还是去学做生意！技术日新月异。并且还不能保证把技术传到下代，而做生意呢。讲究个原则，千古不变！而且还能影响下一代~不知道自己明年干什么好呢。初步喜欢上了几个行业。忘大家给我分析下。

服装业：成本低，并且做投机比较合适！但是我自身审美不好，款式

把握不够到位，还在犹豫是否进这行！

鞋业：成本高，款式变新快！

模具业：自己本行。有一定的基础了，三五年就可以把技术搞好！

环保产品：这方面自己有产品设计经验，但是生物方面又很欠缺！

我的想法是该进哪个行业，赚上点钱，以后用钱来买技术。而不是用时间去换取经验，然后用经验换取钱！头脑一片空白，空有一身激情，缺无一个目标突破口，很困惑，希望大家帮帮我

-----  
每一个人都具有可挖掘的潜力，只是没找准方向和切入点罢了。我也没什么超能的力量与智慧，只是在大家的压力下多思考了点问题而已。

在这个世界上，没有救世主，若把别人当着救世主，依附于别人的话，那么你将被救世主所利用。

一个人要学会自立、学会独立思考、独立做事，掌握自己的命运，

才能被社会所接受、被他人所认可。否则，社会就会抛弃你、朋友也会嫌弃你。

做人、做事切不可眼高手低，就是说眼光远大、目标高远，而做事却低层次，摆不上台面。人没有贵贱、思想、品德、做事的风格却有贵贱之分。你若想自己有一个非凡的人生，就必须眼低手高，眼睛盯着脚下，从小事做起，将远大的理想、目标深埋在心底，从门童做起、从保险推销员做起、从大公司的办公室文员做起……

做一个门童，你要彬彬有礼，你知道你服务的大楼里，A先生是最有权势、最有实力的人，虽然他漠视你的存在，你也每天向他问好：“先生好”。突然，有一天，当A先生若有所思、忐忑不安的时候，你善意地提醒了他、真诚地安慰了他，令他惊讶不已。某个周末的公园草坪上，在A先生经常散步的地方，阅读21世纪经济导报的你，看见A先生过来的时候，你站起来仍然恭敬地说：“先生好”……做一个门童，你也知道那个公司最赚钱、那个公司要倒闭，你就明白该选择什么样的公司去创业……

做一个保险推销员，你勤奋努力善于观察、善于总结，业绩总是在前、你做的市场动态调查报告总是第一时放在了老板的案头……

做一个地产公司的文员，你了解市场、了解价格、你察言观色。一次，在老板即将失误的时候，你敢言提醒救驾有功，说不定就此改变了你人生的轨迹。（施永青从小文员成为中原地产集团董事长的）

总之，你要按照冯仑先生说的那样去做：学先进（学习先进思想、思维比赚小钱重要）、傍大款（接触大款比赚小钱重要）、走正道（让

你走完人生的全程)。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-12-29

作者: 我叫风云回复日期: 2008-12-2

一包香烟引发的反腐败.

新华网南京 12 月 28 日电 (记者蔡玉高) 记者 28 日获悉, 南京市江宁区房产管理局局长周久耕因擅自对媒体发表不当言论, 在社会上产生了不良影响, 调查表明他还存在用公款购买高档香烟的奢侈消费行为, 江宁区委经研究决定免去其房产管理局局长职务。对网上反映的其他问题, 纪检部门正在进一步调查之中。

先生身处当地, 应该感受颇多吧.

-----  
上半年四月份, 我带天地地产公司几位老总去江宁区某街道, 地产公司老总递给街道领导的烟是苏烟, 街道领导回敬的烟是“九五之尊”。呵呵, 九五之尊是当地官场上顶级的招待烟罢了

只不过, 周久耕在民怨沸腾的当口, 一不小心走到前台说话激起民愤被网民人肉搜索当靶子给打了。

老周同志, 幸亏你抽哈瓦拉雪茄的照片没被搜索到, 否则, 组织也救不了你, 此次留个教训吧。当一个组织为了崇高伟大的理想而奋斗时, 有时候就必须让部分成员作出不同程度牺牲滴。

要奋斗总要有牺牲, 想当年, 那两万五千里长征胜利结束时, 究竟有多少人为此牺牲, 永远也搞不清楚。反正, 中央红军开始长征时, 有八万六千人, 长征结束时只剩下不足六千人了。

作者:目光呆滞的润土 日期:2008-12-31

## 《2009 年经济、社会、政治形势的分析预测》

2009 年的经济增速会放缓,出口、内需的经济处于疲惫的态势,基本建设投资一门独唱。

### 经济形势

经济上,大批的中小地产商倒闭,闲置的土地被政府收回、被银行质押,有优质土地资源资金却断裂的地产公司则被实力雄厚的地产公司所兼并。以欧美市场为主的出口外向型企业经济下滑,底子薄、实力弱、无技术的企业大批倒闭。由于地产龙头的经济困局造成其配套的建筑、装饰、建材、卖场、大型家电等行业的困局;出口龙头的经济困局造成电力、煤炭、化工、原料、加工制造等上下游行业的困局,倒闭的连锁反应加重了整个行业的悲观情绪。

四万亿的投资是一针强心剂,它提升了经济应对困难的信心,给未来描绘了一幅万马奔腾的壮丽景象。但是,所有的大型工程都是时间跨度很大的工程,对经济的拉动有个延迟效应,短则三年、长则数十载,所以明年对经济的拉动能量尚不能立即显现,只是延缓经济下滑的态势罢了。

农民是体制外的社会阶层,体制外无法拉动体制内的需求,中产阶级则是体制内或与体制有关联的社会阶层,他们是内需的主导力量,但是经济的困局使得股市继续处于熊市的困局,长期的熊市早已崩溃投资者的信心,被股市消灭的中产阶级的窘态又进一步制约内需的复苏。



## 社会形势

经济下滑、资金断裂、股市饥渴带来的必然是企业裁员、员工欠薪、消费疲软，转而使经济问题转为社会问题，大批失业人员的安置、生存，欠薪、讨薪、债务纠纷等社会矛盾成为严重的社会问题。

俗话说：“贫穷夫妻百事哀”。当人们从富裕、乐观的状态突然进入经济窘态的时候，心理的承受力考验着整个民众的精神状态。中国尚没有宗教安慰抚慰人们心灵的不安。骗子、盗贼的猖獗又加重了不安恐惧的情绪。所以，精神疾病的剧增将导致许多人间悲剧的发生。大批大学生就业的困难将不安的情绪延伸至校园里。学生的就业问题成为社会、家庭非常突出的矛盾，这是非常严重的社会问题。

## 政治形势

社会矛盾如得不到及时、公正、公平的解决，那么社会矛盾就转化为政治的矛盾，那些下层生存困难的民众、被法律所不公的群体，就形成政治上的不满情绪，被压抑的情绪又得不到及时的化解，则将在政治上造成动荡的局面，动荡的政治局面又将恶化经济投资的信心，更加恶化政治稳定的环境。所以，明年中国的政治面临着国际与国内的双重压力。

## 困局的根源

2009年是2008年的延续，要准确预测2009年的形势，就必须准确知晓2008年的事态，而2008年的事态则是2007年的事态的延续。所以，当我们准确分析2007年和2008年的形势与背后暗藏的玄机，就可以准确地预测2009年的趋势。

## 07 盛世欢歌

2007年是欢乐开怀的一年，房价疯涨，让土地出让金猛增、税收猛增；出口强劲，让外汇猛增、税收猛增；电力紧缺、资源紧缺、劳动力紧缺，让资源价格猛涨、劳动力成本猛涨；股票疯长，投资者一片欢腾，所以，07年是欢歌的一年、祥和的一年。

看中国历史会发现，统治者不一定是皇帝，而是手握兵权的人，曹操、帘后的慈禧、九门提督……才是江山社稷的统治者，他们才是决定国家命运的人，“皇指挥枪”只是蒙蔽大众的谎言而已。

其实，一片欢歌中，最高当局已明察危机的隐患。因为胡哥、温总他们不是福将、他们受命于危难，他们充满对国家安危的危机意识。福将是什么？福将是天上掉下的好运砸中的将军，福将总乐在其中，自得其乐，哪里管什么江山社稷。胡哥是有抱负的人，长期的基层、高层的历练，早已知晓危机根源所在，所以，当他名正言顺后立即运筹帷幄、亡羊补牢。他宣布取消实施了二千年的农业税，宣布九年义务教育，建立农村社保、医疗基本保障，也宣布为城市低收入家庭建设廉租房……同时，最沉重地打击贪污腐败分子，成为建国以来反击腐败最严厉的时期，文革虽然最严厉，不过是以暴力手段反腐，暴力反腐是宁愿冤枉九个不放跑一个的反腐，存在法理的严重失误，而此次反腐是从法治的层面展开的。

从最高当局一系列法律的频繁出台，就可以明白中国是与时间在赛跑，我们要抢在危机发生前亡羊补牢。

## 08 悯天悲歌

08年奥运辉煌就不说了，这里我要说的是08雪灾、地震、三聚氰胺等几件大事。几件大事除三聚氰胺是人祸外，都是天灾。但是我们从灾难的背后看见了什么吗？没有，什么也没看见。其实，所有的灾难都有一个共同点，这就是背后隐藏的国家信用的缺失与崩溃。

#### 部门政府、地方政府信用危机

雪灾表明铁道部没有危机意识，没有考虑到电气没有对柴油机车的应急准备，没有考虑到电气线路对自然灾害的风险评估，广州站大批滞留旅客，被无法兑现承诺的愤怒，让铁道部的信用崩溃。

5.12地震，地震局的一再辟谣使民众对地震局的信用崩溃；夺命豆腐渣校舍，让民众对国家教育信用崩溃。

三聚氰胺的毒奶事件，是因为三鹿是国家免检、是央视首播中国制造的骄傲的企业，阜阳毒奶粉不可怕，那些是三无产品。当国家免检产品、航天员专供产品是毒产品的时候，让民众对国家产品的信用的崩溃了。所有的天灾人祸，全世界每天都在发生，但是国家信用的崩溃才是令民众愤怒的根源。

崩溃的质变不是08年一年累积的，而是累积了30年。88年，监督透明的缺失产生第一次信用危机，我们没有根治；98年，三角债清理无门、科技创新无门、自主创业无门产生的第二次信用危机，我们没有根治。所以，当累积了20年、30年的吏治的腐败、官僚的不仁、道德的崩溃的时候，在一系列灾害的面前，部门政府的信用、地方政府的信用崩溃了。虽然胡温执政早已在吏治上重拳出击、在八荣八耻上重树道德、在法律上亡羊补牢。但是，沉积的、脆弱的体制堰

塞依然使国人一片悲哀、一片愤怒、一片温暖（胡温是最亲民、最让民众感动温暖的领导人，他们对腐败的严厉心狠的另一面则是表现对民众的关爱、关心，网络是最开放、最民主、最真言的地方，从网络民意上看，胡温也是可歌可亲的领袖）。

### 信用危机的表现形式

地方政府的信用危机的表现在于民众处理冤情、不公的表现方式。好的政府部门、好的地方政府总是及时公正地解决民众的矛盾与困难。而那些信用缺失的地区，矛盾则得不到解决。所以，民众会越级上访或者一个小小的事件会引发群体的暴乱，瓮安烧毁公安局、陇南冲砸市委机关等等暴力事件都是地方政府信用崩溃的表现所在。当矛盾不能以公正、公正、公开的方式解决的时候，暴力往往会成为矛盾激化的表现形式。

总之，08 年是国家信用最低谷的时期，是累积 30 年矛盾总爆发的时期。幸亏，我们有稳定、明智的中央团队，及时地化解危机。从瓮安、陇南事件，中央政府亲民、果敢的处理方式，就可以看出，中央政府不想转移矛盾、隐藏矛盾，而是从法律、公正、公平的方式解决矛盾，重塑国家的信用。

### 09 年是文明、进步的好开端

了解了 07、08 年的状况，就明白了 09 年的趋势。08 年有了最坏的结局，09 年则是好局的开端。好的开端不是表现了疯长的股票和疯长的房价上，而是我们正在不断出台全新的法律，中国将以全新的法律体系替代不断折腾的政策，以法律重塑国家的信用。另一了措

施，将创造性地利用民众的网络监督参与吏治的治理，用法律的利剑和民众网络的利器，上下同心在根本上根治腐败。

09 年将是透明政府建设的好开端、将是网络民主监督的好开端、将是社会养老保障建设、民众医疗保险建设的攻坚年、将是降低自主创业门槛的攻坚年、将是严厉反腐的攻坚年……

这些透明的政府体制、网络的民主监督将消除经济危机对社会危机的转化；低收入民众的社会保障的建立将消除社会危机和政治危机；反腐创造的廉洁将创造出民众自主创业的良好环境。这样在 09 年的“危”中，我们就找到了“机”的契机，让整个国家在阵痛中孕育出民主、文明、进步的新希望。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-01-04

作者：zblq110 回复日期：2009-1-4

### 《“卫星上天红旗落地”蕴含的经济学智慧》

经历过文革的中国人人都知道伟大领袖毛泽东的一句伟大的政治预.....

最近，美国把太空竞争的主战场开到了火星上了，送上去两个机器人，不停地发照片回来炫耀自己的高科技，引诱对手上钩。不过，他们却不打压石油、天然气的价格了，奶奶的！每桶 10 美元的原油硬被拉到 100 多美元！也不知道这些“蠢猪”面对中国崛起搞什么鬼把戏。

这一段非常精彩，可是最近石油大幅度降价，国际形势又是怎样，希望听到润土大哥的精彩分析，谢谢！

---

## 《一箭三雕》

一个理性的精英集团决不会做出非理性的蠢事，他们必须要对所预谋的方案做出最精准的计算，也一定会充分考虑各种当量的变化，这就是精准的数字理念。在军事上被称之为精准打击。其实在经济上，精准打击的理念也被他们所运用，只是未被自大的对手所察觉罢了。

如果你能清晰出美国金融导弹的轨迹，你就能知晓它“一箭三雕”的精密打击计算程序。

一雕：打击新兴经济体，打乱它们经济的升级与转型，这样美国、日本、德国就可以继续掌控高科技经济的话语权。

二雕：通过严重打压油价，剥夺俄罗斯、委内瑞拉政治与经济的话语权。（此油价低于俄罗斯、委内瑞拉的开采成本）

三雕：通过打压石油价格使得伊斯兰的石油财富大大缩水，这样疲弱、单一的伊斯兰经济面对以色列的强势就显得无力。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-01-04

作者：mm\_pp 回复日期：2008-12-24

记号！看了一年土哥的帖子，收益匪浅。

我现在决心去股市逃金，虽然也听土哥讲过里面的道理。不过现实让我不理智。土哥也不要为我的行为感到无奈。有什么需要对我这类人说的话尽管说

---

股市狂热的时候，股市里遍地是金子，你不用淘，随手捡来的沙

子都是金子；

股市悲凉的时候，股市里遍地是沙子，你尽心淘，呕心淘来的金子却是沙子。

股市的严冬里，狡猾的兔子跑了，傻傻的猪被宰了，剩下的是隐身的猎手，此刻的你想一想自己，是三窟的兔子？还是傻傻的猪？还是铺设陷阱的猎手？

股市里 5%的人属于冷血、理性的猎人，他们才是最大的赢家；而那 95%的人属于热血、感性的人，他们则是最大的输家。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-01-04

作者：jackson5 回复日期：2008-12-24

这篇帖子发表都三年了，我才看到……

很明显我现在不可能站在楼主的高度去看事情，  
比如楼主所说的那个 7 6 年的阎王，到底指谁？

---

秦始皇（公元前 259～前 210 年），首位完成中国统一的秦王朝的开国皇帝。后人称之为“千古一帝”。姓嬴，名政，秦庄襄王之子。

秦始皇是“阎王”

汉武帝是“痞王”

洪武帝是“毒王”

让“始皇”“武帝”望其项背者，称之为“阎王爷”。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-01-05

作者：gogoluo 回复日期：2008-12-23

土哥，一直默默关注您的帖子，也一直体味您说的每一句话语，从中汲取养分来充实自己，首先很感谢您。。几天，决定不再潜水，因为最近工作上遇到了一些问题，请您点拨一二，也许，我的人生能因此而改变。

先谈谈自己的情况。

我是大西北人，大学毕业后通过家里关系，在南方古城南京（和您身处一地，对于自己感觉您的话语更加有影响力）觅到了一家世界500强的国企担任信息技术工作（网管），工作一年有余。在这段时间里，自己成长了不少，但也对国企产生了深深的厌恶感。官僚主义浓厚，做事拖拉等等。但自己还算踏实努力，平时默默做好自己的事，但本人性情太过善良，渐渐的，同部门的很多事情也慢慢落到了我的头上，但当初的想法是，年轻人忙一点好，多干一点多些锻炼，但到后来，实在太过忙碌，有些事慢慢显得力不从心，偶尔也会出错拖拉了，但后跟领导反应，虽然部门闲人不少，但最终无果。最近，部门又更换领导，此人乃公司人人厌恶之人，作为领导却经常推卸责任，言而无信，因为有关系才留此岗位，本人现在更加感觉在公司没有光明，虽然本人这个岗位现在是不可替代的（技术岗位，网络不好谈何出单理赔，现一共2人，另外一个是大龄混日子的），但网管在保险业也是非核心岗位（搞业务，双核乃正道），而且收金融危机影响，公司降薪，本来作为新人的我就低，现在更是快满足不了生存了，所以萌生退意，打算明年初与公司谈加薪之事，如果不成功，只有走人。。。可以摆摆地摊，或者家庭作坊式经营凉皮生意（亲戚有从事



此行业 10 年,可以模仿学习). 现在迷茫又犹豫不决的我该何去何从,是自身问题还是企业体制问题, 请土哥指明方向!!! 万分感激!!!

——一个迷失的孩子

---

一、开发 XX 保险公司网络保单自动开单、追踪系统, 利于前端业务员的操作, 提高工作的效率;

二、设立指令权限, 使得高端管理层及时掌握业务的变动, 了解一线的开单效率;

三、合法的渠道下, 试着了解竞争对手的网络数据, 提供给老板;

四、不要与老板谈加薪的事, 在西方社会与老板谈加薪也是工会的事, 老板觉得离不开你的时候, 老板会加薪的。

作者: 目光呆滞的润土 日期: 2009-01-05

作者: ysh 易水寒好看回复日期: 2008-12-2

老大好: 我是做山寨产品的, 由于门槛低, 从业者众, 我只能吃吃蚊子之类, 如何才能吃到蚯蚓。

---

看动漫、看韩剧、看新新一族的酷, 这样你就能超越传统, 创意出够酷、够雷的山寨产品。

作者: 目光呆滞的润土 日期: 2009-01-05

作者: 歪理 2008 回复日期: 2008-12-2

土哥: 我等小民, 理性平实不癫狂, 无钱无权无关系, 未来要怎样才能平安生存下去? 对未来没有信心。

---

小民不是“理性平实不癫狂”，而是“木讷、老实不敢癫狂”或许被逼急了才会凶狂；

小民不是“无钱无权无关系”，而是“无权无钱无关系”，表述的不错，只不过次序颠倒了。

小民要平安生存就必须先考虑自己吃喝拉撒睡的小事，让主人考虑国家大事。现如今，却是小民在考虑国家大事，主人在考虑芝麻小事。小民要明白改变社会很难，要先懂得适应社会、了解社会。树挪死、人挪活，此处不留人、自有留人处。

你生存的环境，若是贪官横行的污浊之地，你就必须学会做一个刁钻狡诈的小民；

你生存的环境，若是清官谦恭的廉洁之地，你就必须学会做一个智慧诚实的小民。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-01-05

作者：如是乎回复日期：2008-12-26

感觉这次的经济危机可能不会像润土大哥预测的是一次预谋已久的危机。不过对中国来说，也许是一次改革内部的机会，就看领导们有没有魄力了。

---

西方社会充满着经济危机的忧患意识，经济霸主时刻寻找着经济上的竞争对手，诱敌麻痹、关门打狗等等，彻底消灭经济对手对自己的威胁；

东方社会充满着政治危机的忧患意识，政治霸主时刻寻找着政治上的竞争对手，威逼利诱、斩草除根等等，彻底消灭政治对手对自己的威胁。

从此次危机的处理方式看，胡哥的确有魅力，只可惜胡爷爷当初有魅无力。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-01-05

作者: 情尽回复日期: 2008-12-26

看润土大叔的帖子好久了，真是受益匪浅，现在有一事想请教前辈，我有一朋友的父亲是某县交通局长，朋友想搞公路铺设，但是他没有施工队伍，我们这有，我可以帮他联系，我们资金也不多，我想请教一下前辈，如果这个项目我想启动，应该怎么做？希望前辈不吝赐教~~~！先在此谢过了~！

---

第一步：让局长知道你是这样一个人

无股东、一人干，

话很少、不识字，

脑子灵、眼神好，

对父母、有孝心

讲义气、死不屈。

第二步：局长会主动教你……

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-01-05

作者: sharkyxia 回复日期: 2008-12-26

润土大哥：

我追帖子两年余，深为众多回帖的思想火花所启发而沉思，但谈不上什么大感悟。

现有几个事情请众多兄弟帮忙参考。本人处深圳，职业与电子相关，在目前的经济全球危机下日感恐惧，按照大哥等的观点，将来的经济模式必有所变化。能否给以下的产品找点思路？

1 是医疗电子器械因为生活水平提高及中国将来的老龄化问题，可是这个入门很难现在都是国际级的大公司垄断我们这样的散兵游勇也能依照山寨模式来发展吗？

2LED 照明，现主要的市场还是国内的路灯等公用设施，也就是亮化工程面子工程为，可这些东西打入那些关系错综复杂的关系网？按照发展规律，要 5 到 10 年 LED 才能在价格能耗效率等方面直接与现在的照明设备相抗争，现在该怎么布局呢？

3 太阳能行业现在基本上是全线亏损因为经济不景气国外的国家补助少了油价也降了能源问题似乎不那么急迫了

4 环保行业按说我们这么多外汇美国等强势国家必然采取间接的手法掠夺走财富，而采用环保标准等胁迫中国，那必然得买他们的设备可这个又该怎么操作呢？

以上只是我闲暇时考虑的，不知诸多网友及大哥能提供什么意见建议？谢谢

-----

1、医疗电子器械有行业准入，医院不敢违法购买山寨产品，现

在已进入寡头时代。

2、LED 照明不是价格的问题，让它照亮景观大道、文明窗口，展现城市节能、减排、高科技的光辉形象。

3、奥巴马上台后，美国在新能源行业一定会有大的作为。

4、列强在转移污染的时候，就为被污染国准备好未来治理污染的技术专利和专利产品。他们也研发出污染引发的癌症所需的特效药品。这样被污染国用生存环境和生命换来的财富，将被用来高价购买列强的环保专利和治癌专利。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-01-06

作者：feishaer 回复日期：2009-1-2

一直跟着大哥的帖子看了两年

觉得大哥真是世外高人&#8226;&#8226;

请教一下，像我们这样刚毕业两年的年轻人，目前在一家小公司做着没有前途的事情。本来想在小公司磨练一下出来闯闯&#8226;&#8226;

无奈人算不如天算，正赶上经济危机，看不清目前的形势，不知道下面该怎么走，该进哪个行业？~

希望大哥能够指点一二?????

---

小城市就业图的是安逸，大城市就业图的是发展；

小公司就业图的是安逸，大公司就业图的是发展。

小城市创业凭的是拳脚，大城市创业凭的是脑袋；

小公司创业凭的是拳脚，大公司创业凭的是脑袋。

小公司却遇到了市场变大的趋势，小公司借势发力也能成长为大公司；

大公司却遇到了市场变小的趋势，大公司臃肿乏力也能衰败为小公司。

人算不如天算，天算定含天机，天机虽不外泄，慧眼心知肚明；  
巧遇经济危机，遍地哀鸿是金，颠覆陈规旧俗，身轻如燕创新。  
在婚姻危机、金融危机、经济危机等等危机中。

心危了就慌神了、手忙了、乱脚了、危就真来了——人财两空；  
心静了就定神了、眼开了、脑灵了、机就真来了——人财出新。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-01-06

作者：freeds 回复日期：2008-12-28

大哥辛苦了！

大哥怎样看待中医？它是毫无逻辑，还是能治病就好？

---

### 《中医 VS 西医》

中医重防、西医重治；

中医慢性、西医急性；

中医良肿、西医恶肿；

中医针灸、西医刀切；

中医拔罐、西医拔刀；

.....

中医对症下药，被中医医死的病人，十之八九被中医毒死；

西医对症下药，被西医医死的病人，十之八九被西医吓死。

中医、西医都有自己医治的逻辑思维。

中医讲的是天人合一、循环顺畅（精、气、神）。中医注重病人内在的调理通顺，对于恶症患者则采取以毒攻毒的方式医治，所以那些身体虚弱的绝症病人基本被中医给毒死了。

西医讲的是强身健体、断尾求生（肉、骨、器）。西医注重病人外在的抗生切割，对于恶症患者则采取断肠切肺的方式医治，所以那些意志薄弱的绝症病人基本被西医给吓死了。

。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-01-07

作者：huangxi009 回复日期：2008-12-31

问下润土大叔对酒店这一个行业的看法

作者：huangxi009 回复日期：2009-1-2

请教下润土大叔对酒店这一个行业的看法

请教下润土大叔对酒店这一个行业的看法

请教下润土大叔对酒店这一个行业的看法

请教下润土大叔对酒店这一个行业的看法

---

## 《酒店》

酒店就是住宿、吃饭的地方，是一个古老的行业。从驿站客房发展到海岛别墅，从招待所到7星级酒店。酒店行业的历史跨度太大，

酒店行业的层差太大。我没读过酒店管理的书，也没啥独到的看法。

酒店的经营趋势：低端旅馆与洗浴、按摩混业经营；中端商务酒店连锁经营；顶级酒店是奢华、昂贵、迷幻的消费。

客人的入住方式：低端酒店的客人是被人拉进来的；中端商务酒店的客人是自己进来的；顶级酒店的客人是秘书安排进来的、是地主安排进来的。

客人的交通方式：低端客人靠腿；中端客人靠车；顶级客人靠飞。

酒店的定位：本地有国际机场，且有密集的国际航班，那么高星级酒店的市场份额就高；本地有高速铁路、有高速公路，且有密集的车流，那么中端酒店的市场份额较高；本地没机场、没高速铁路、没高速公路，那么低端酒店的市场份额就高。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-01-07

作者：kuaikku 回复日期：2009-1-1

祝：天涯上的兄弟姐妹们 09 年天天快乐~

阅读完润土先生的帖子，还想继续请教几个问题，以释心中疑惑！

1)：国家现在一致的口号是：“扩内需”，要是这样推算，09 年的市场肯定在“”扩内需的上面。那么什么是内需呢？另外，我们国家生产的工业产品，高端点的，都是出口，自己国家人都买不起，我想，扩内需。肯定是扩人民买得起，又需要的。这个内需是否隐含着莫大的商机呢？

2) 土地问题，据先生的预测，09 年，国家将会收回大量闲置土地！那么我想问下，什么是闲置土地呢？比如我家是四川农村！我已



经没几年回去种过庄稼了，那么我的土地国家会收回去吗？

3) 为什么会造成我们自己生产的产品。缺自己都买不起，非得要出口才行！农民没钱了，他们肯定会回农村，城市里失业人多了，那么城市里失业的人都会去做什么呢？

---

1) “扩内需”！首先要理解何为内？何为需？

“内”统指国内，“内”又细分为体制内社会和体制外社会。体制内的基本需求消费早已得到满足，现阶段的内需是升级消费需求，所以海外旅游、至尊香烟、XO、名车、豪宅……消费强劲。不用扩，网友、纪委打压也压不下来。这不，年前一中国老兄在法国机场买几瓶红酒就消费了数十万元。

体制外的社会阶层，则是衣食住行什么都缺，消费市场巨大，就是缺钱。此次四万亿投资拉动消费，体制外能分到多少羹？体制外分到的羹能解决他们的温饱还是能满足他们巨大的消费需求？80年前孙先生不知道，80年后胡哥也不知道。

2) 闲置土地是指有商业利用价值的土地，是闲置的土地财富。农民抛荒的土地不是闲置土地，是农民自己的土地。抛荒长草可以，盖房子、盖工厂免谈，因为18亿亩耕地的红包必须守住。

3) 为什么会造成我们自己生产的产品。自己缺自己都买不起，非得要出口才行！

工资的标准决定你的消费需求，美国工人能买小汽车，那是因为福特先生制定的工资标准包含工人购车的消费。而中国加工产业工人

的工资标准是：馍馍加咸菜，工棚加铺盖，存了一年余款，够买两张返乡的车票。

打工的农民没钱了，肯定会回农村，因为城里的城管武装到牙齿了。再说你土地可以流转发财了，你还在城里呆着干嘛，想添乱啊。

城市里失业人多了，那么城市里失业的人都会去做什么呢？

发个红袖章，给你站路维持交通秩序的工作；

发个教育券，给你上课学习准备就业的机会；

发个贺年卡，给你一个春节佳节的美好祝福。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-01-08

作者：歪理 2008 回复日期：2009-1-7

你生存的环境，若是贪官横行的污浊之地，你就必须学会做一个刁钻狡诈的小民；

你生存的环境，若是清官谦恭的廉洁之地，你就必须学会做一个智慧诚实的小民。

---

谢谢指点。有一事不明白，也好奇：为什么你对很多事情看得既准又透？你天天在这答疑，不如教会大家像你那样能思考会分析，这样不就很省事了吗？光靠经历还是很难达到你的境界。我愚笨，帖子里的很多智慧需要慢慢咀嚼、消化、吸收、反刍，受益匪浅。

---

《慢慢积累突然豁达》

你不明白非常正常，你要是无师自通了，就不需要看帖学习了。

再说此贴是我三十年的积累，花了三年时间思考写出来的，许许多多的疑惑，我也是在大家的提醒下才明白的。三人行、必有我师，此贴里的很多大师也为我解了许多的疑惑。此刻，此贴总字数已经超过五百多万字，这海量文字里蕴含的深奥哲理，没有经历的你怎么能在三个月或者三天里弄明白呢。况且，我为了此贴的寿命，为了自身的安全，不得不隐晦地委婉地表达描述，更增加了理解的难度。

当初写贴的时候，我最想让准备创业的年轻人来看，也最想让矗立创业顶峰的黄光裕们来看。我虽然不能帮黄光裕们再创辉煌，但我至少可以提醒他们黑洞之所在。很多时候，在我人生苦闷或者癫狂的时候，我何尝不想有位高人，提醒我一下或者叱责我一下啊。所以，我曾经最想得到的东西，今天我无偿地奉献给你们，也是变成严冬季里的一份温暖。

你看此贴也好，你看老庄哲学也好，不明白也没关系，即使不明白也一定要看，那怕扫一眼也行。因为这是一个慢慢积累的过程，当你的智慧慢慢地积累，当你的经历慢慢地积累，突然有一天，你就会发现你已经变了，遇事通达、遇人通达、胸怀豁达、思想敏锐、脚步从容……

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-01-08

作者：xiaohang0518 回复日期：2009-1-

……

现在心很乱，看大哥的帖子总能开拓视野，想问问大哥

现在这种环境怎么让自己心静？怎么让自己眼开？

---

出门看天，你遇风遇雨——心静；

走路看地，你遇坡遇坎——心静。

进门看脸，你遇冷遇漠——眼开；

走官看腕，你遇骗遇害——眼开。

备注：走官，是指与官员走动、与官员往来的意思

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-01-09

作者：心应何住 回复日期：2009-1-

先生怎么看这次的网络整治，只是整治网络低俗文化？还是有些人对网络人肉的不爽，借此机会打击？

---

许多年前，相声界出现低俗化，《特殊生活》、《假大空》、《好梦不长》《侃主任》《大裤衩子》等低俗作品污染泛滥。通过整治，生动展现盲人、肢残者风采的高雅小品登上了艺术的舞台，舞台上《大忽悠》《卖拐》。

现在高雅的新春晚会上看不见《胡桃夹子》《莫扎特》等低俗作品，艺术家们扭着优雅的东北秧歌，唱着高雅的乡村爱情。

何为低俗？

色情发廊开在警务室下不低俗，学校周围红灯区泛滥不低俗。网络上不雅的图片、文字低俗。

日本网络文化的低俗，美国网络文化的低俗，导致他们民众素质的低俗；所以，要整治中国网络文化的低俗，培育出无性欲、无低俗、

阳春白雪的民众。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-01-09

《没有爱人》相声词没找到，听了一遍，特逗，文革时文艺战线被整治后彻底没有低俗了。

<http://www.tudou.com/programs/view/m5LMIzw2BHU/>

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-01-10

作者: zjjxiaoli 回复日期: 2009-1-10

润土大哥，可以谈谈中国的户口问题吗？

我现在很恼火，读大学的时候，把户口转出去了，毕业之后想转回来，且被告之，农村已回不了拉！户口是非农业户口，且放在镇上的“镇直村”这么一个虚拟的村！~

幸好土地突然延迟了 70 年，我这辈子是没问题了。。。

可不知道今后中国的户籍会怎么发展

大哥可以预料猜想下不！

最近一直想走下关系，把户口弄成农村户口，不知道大哥认为我这样的想法对么？

谢谢大哥！~

---

现代文明社会中的生产资料、生活资料（包括土地）是自由流动的、是自由交易的，依存于生产资料、生活资料的公民也随之自由流动。他们的国民统称为公民，其国民享受的公民权力和承担的公民义务是均等的。

在人类社会，最大的生产资料和生活资料就是土地，在权贵社会中，所有土地所有权归权贵所有，下层民众不可以自由买卖，土地不能自由流动的，民众可以耕地，但不能自由地改变耕地的性质，所以这些依存于耕地生存的不会讲话的牲口和会讲话的牲口当然不能自由流动了。

牲口与公民的区别：

牲口的命运与耕地紧紧地联系在一起（地籍、户籍）；

公民的命运与祖国紧紧地联系在一起（国籍、绿卡）。

公民有祖国，牲口没有祖国，牲口高呼爱国是驴子放屁。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-01-12

作者：闪亮牌滴眼液 回复日期：2009-1-

.....

但是就我觉得楼主是不是应该重新回到你那个在文中轻描淡写的新网络经济的计划中去，也许是我多心了，此时楼主正在运筹帷幄。但是我觉得网络这上面的东西就是要新快，也许实体经济在中国特有的制度下快半步就牛B快一步就死翘翘了，但是我想中国的虚拟经济是要快一步才能牛B的，原因还是制度和法制，楼主应该更加清楚，楼主有说过这事情还时机不成熟，搞不好要被扣上政治上的帽子，但是等成熟了的时候，我想不出来，也不敢想，因为中国人多啊，您的帖子最先的想法应该也不是这样的吧，后来就慢慢的变成这样了，所以个人觉得有的事情要做了才知道，楼主也强调了在Z国做事业的风险，举了好多例子，但是都是实体的，希望楼主重新考虑下计划，本

人也很看好网络这东西，不管是经济方面还是政治方面，都将对 Z 国产生巨大的影响。

作者：寻找 E 天使回复日期：2009-1-1

.....

这篇文章我只看了很少一部分，看完相信还要好长时间！

但中间大哥说你新的创业方案中有与互联网相关的，所以特先来留言，想和大哥讨论（也有请教的内容）一下，我在这前也刚好是一个月前注册这个号的时候刚刚想到一种关于互联网新的模式，我相信它高速增长后绝对不会比阿里巴巴百度小，会改变无数人的生活方式！想请教一下大哥实际操作方面的一些问题!!!

-----  
混沌的世界善始易、善终难

透明的世界善始难、善终易

成一方伟业必须有万丈之雄心，千变之慧眼、百般之考量，两年前的网络创业方案是可行的，也是未来中国的必然之路。当初，我知道百度的破绽，也了解阿里的软肋，现在百度被三鹿暴露了破绽，阿里被危机击中了软肋。所以，未来的网络秩序的统治者必须是公平、公正、自由的模式。

从经济模式分析，我当初设计的方案没有经济上的风险，它是颠覆性的创新，在网络经济上，科技创新是一种盈利的模式，颠覆性地创新也是一种盈利的模式，我们只要全盘托出网络的经营模式就一定会有一个善的开端。但是，这个万丈雄心的创举、千变慧眼的颠覆，

经过百般考量后，我觉得时机没有成熟，此方案不会有善的结局。

想当年，牟其中说“国企是99度的温水，他只要加1度就成开水了”，是的，从经济学的角度分析牟其中说的没错。但是，从政治的角度分析，他是“那壶不开提那壶”。所以，在混沌的世界里，善的开始、善的愿望，不一定有善的结局。

三鹿企业是中国首个母乳化奶粉的企业，它能十四年位居奶粉销售冠军，是因为它有一个母乳化科技的善始，但是它无法改变制假贩假的商业环境，中国是一个依靠家法惩罚民众犯罪，维护民众道德的社会，在一个列祖列宗消失、祠堂排位消失的社会，道德早已崩溃，所以在没有道德底线的社会，所有的企业与消费者都没有善终。

我的网络方案是一个美好的创业计划，但是无脑的愤青会无意识地触及政治的地雷，阴险的政治投机者也会诬陷莫须有的罪名。这样，我们就无法逃脱厄运的纠缠，甚至而身陷囹圄。

我早说过，我不想改变政治，不想涉及政治，政治不是你我能改变的，它是许许多多的人改变的。但是，我们也必须时刻关注着政治的改变、经济的改变，为此积蓄能量、设计方案，等待着社会转型的时机，一当政治的环境法制了，一当经济的环境规则了，那么一种全新的、透明的、公正的、自由的信息网络必然会横空出世。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-01-12

作者：qinjun80 回复日期：2009-1-12

土哥，美元如果贬值意为着什么？那是不是说一天赚美元按美元结算的国家全白忙活了，美国毕竟要巩固自己的实力，不管是在哪方



面，你说美国在摔跤已经把对手按倒并在看着秒表，

---

美国币对外贬值、对内升值；

中国币对外升值、对内贬值。

作者：目光呆滞的润土 回复日期：2006-5-20

.....

专制、集权下的规则是暴力最强者说了算。中国加入 WTO 后，中国的经济已融入全球经济的产业链，并处于价值链的末端。那么全球经济的规则是谁说了算呢？是资本最强者说了算，是经济最强者说了算。

所谓的人民币升值是不以中国政府的意志为转移的，就像当初日本政府并不希望日圆升值一样。因为日本政府必须屈服于美国为首的世界资本集团。

有人说美国想对中国经济进行打劫，其实中国对外贸易的巨大顺差，恰恰证明中国经济对外部世界的打劫。为什么西方世界要对中国发生经济战争吗？因为中国除了买波音、空客、买豪华奢侈品，除了跟他们抢石油、矿产资源外，基本上不怎么消费他们的产品（要买的军火，他们不买，最近为表示友好，开始买正版软件了）。这是一场必然要发生的战争，只是从枪炮转化为股票、资本的方式罢了。不过西方世界并不希望把中国经济混乱，他们只想争取自己利益最大化而已。

一百多年前，为什么英国要对中国发动鸦片战争，因为中国出口

瓷器、丝绸、茶叶等许多产品，而大清国基本不需要他们的产品，所以中国对外贸易全是顺差，全世界的白银全跑到大清国了。不过，大清国老百姓一穷二白，什么都缺，就是没钱消费。英国人唯一的办法就是发动战争，让富裕的大清国买他们的鸦片。

看近代西方列强发动的战争，可以看出他们不怎么单干，从八国联军以前，就对大清国联合作战了。现在，美国发动战争的同伙远多于八国联军那个时代，基本上是多国部队的联合立体作战。推理到经济资本博弈上也是一样，中国最近的期货失败正说明这一点，在棉花期货、石油期货、铜期货的博弈中，中国是单枪匹马、有勇无谋。要知道，中国对手却是资本大鳄的联合集团。即使你暂时取得了胜利，也是对手为了保存自己的实力，在下一个回合击倒你采取的暂停，因为他们知道对手身体的内部肌体已经被严重损伤了。

要问人民币为什么要贬值？设想一下，你把钱放朋友那里，你的钱被他赌输了、炒股亏了、喝酒、玩女人花了。那么他拿什么钱还你呢？你能要回一部分就不错了，他能抵给你一堆不值钱的烂货，也算是个朋友了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-01-13

作者：li0109022 回复日期：2009-1-12

想听听老爷子关于春运的看法。

---

此前，俺被称作：润土老弟、土哥、润土兄、润土大叔、先生、前辈。昨天，俺被升格为“老爷子”了，不能再升了，再升就是“西

天老佛爷”了。

### 《春运——春秋姑娘生出的畸形儿》

在中华这片黄土地上，黄种人的智商进化、情商进化、体能进化一直在人种中保持着健康的领先，他们创造了人类社会历史上最灿烂的农耕文明，终于诞生出一位亭亭玉立的春秋姑娘，这春秋姑娘红颜薄命，在百家争鸣、百花齐放之时却被皇帝老儿包办给了儒家书生，这儒家书生表面斯文、内心歹毒，侮辱纠缠了春秋姑娘二千多年，于是这春秋姑娘不断地被强奸、被轮奸，生出了一个畸形的怪胎，这“春运”傻子就是出生于上世纪八十年代中期的怪胎。

畸形儿出生有三个基本条件：1、怪异精子、2、怪异卵子、3、怪异子宫。只要其中一条变异，孕育出的婴儿就一定是怪胎，如果是三个全变异，那么孕育出的婴儿就是怪中之怪的怪胎，这春运傻姑就是全世界独一无二的怪胎。

#### 1、怪异精子

春运的精子就是异地就读的学子，春节前大批的异地学子放假返乡，其实学子中绝大部分的人本应是技能型人才，他们本应该就地学习生活技能、生产的技能，使自己有一技之长养活自己、养活家庭、奉献社会。可是，明明不是天才，却被扩招录取为“天之骄子”，高昂的学费吸干了父母的血汗，含辛茹苦的父母盼望自己的孩子出人头地、功成名就、升官发财。可现在，他们矗立在春运售票的窗口连一张火车票也盼不来。

其实，中国的大学就没有天之骄子，真正的天之骄子也考不上中

国的大学。陈丹青为什么离开清华大学，因为他心目中的天之骄子总被清华大学拒之门外。事实上绝大多数学术上顶尖的人才全是怪异之才，他们另类于人，思维迥异、突发奇想、超越时空。他们总沉迷于某个领域，孜孜不倦地求解着心中的疑惑，寻找着隐藏的真相。像爱因斯坦、爱迪生这样的天才，按照中国高考的标准，他们连大专也考不上。

为什么甲骨文公司的埃里森、微软公司的盖茨放弃大学生涯，是因为他们的思维早已超越大学里陈旧的思维定式。所以，不要说中国的大学，就是美国的大学也感叹自己无法寻找天之骄子、培养天之骄子、满足天之骄子。

所以，愚昧的中国大学根本招不到天之骄子，招到天之骄子，这般的叫兽也会把他弄成傻子。

这是孕育出“春运”的第一怪：涌动在春运中的数千万学子，其实就是中国教育产业的怪异精子。

## 2、怪异卵子

春运的卵子就是异地就业的民工，春节前大批的异地民工返乡探亲，他们在外面一年或者多年，抛妻离子去车衣、去挖煤、去砌墙、去铺路、去流水线上装配……。他们低廉的薪水却只能睡地铺、吃咸菜、买摊货。

小伙盼望着一年攒下些可怜的薪水，回去盖个瓦房、娶个婆娘、生个儿子；姑娘盼望着一年攒下些可怜的薪水，回去交弟学费、为母看病、替父抹泪……

为什么春运里，贫穷的民工用那血汗挣出的工钱，心甘情愿被黑心的黄牛抢去买张站票回家过年呢？

因为民工的廉价工资无法让他们每天夫妻团聚、父母团聚、儿女团聚，享受人间的天伦之乐。他们在异地没有家、没有温暖、没有希望。所以民工一定要在春节这万家团圆的时刻，回家感受一下亲情的温暖，他们要用 10 天时间温暖一下那一颗已冰冷了 355 天的心。

民工是游牧民族吗？不是，游牧民族是带着妻儿、父母、羊群、帐篷迁移。

民工像迁徙的候鸟，他们飞越千山万山、迎风冒雨、飞回北方产卵，最后在故土安息；

民工更像回游的鱼，他们水中逆流而上、拼死惨烈、游回上游产卵，最后在故土安息。

这是孕育出“春运”的第二怪：涌动在春运中的数亿万民工，其实就是中国无脑产业的怪异卵子。

### 3、怪异子宫

子宫是精子卵子结合后孕育的地方，数千万怪异的精子和数亿怪异的卵子在春运的季节涌动在铁路上，这铁路就是子宫。

中国人称供电局为电老虎，因为老虎屁股摸不得，老虎会停你的电、断你的闸，但是老虎再狠，老百姓也没称它们为“电老大”，因为这天下毕竟还有王法，总还有个讲理、评公道的地方。

可是，谁是老大呢？是“铁老大”，铁路是真正的大老。

不信？你纵看上下五千年，没有一个行当有自己的刑部大堂；你

横观左右亚欧美，没有一个行当有自己的警察法官。

知道“一票难求”吧！知道铁老大厉害吧！

这就是“春运”畸形儿，一个“怪异精子”与“怪异卵子”在“怪异子宫”里长出的怪胎。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-01-13

前面十分钟画面是代表们日理万机；

中间时段的画面是民众们充满生机；

最后一分钟画面是老外们陷入危机。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-01-13

哪一张春运的卧票上，没有民众的泪；

哪一吨外运的电煤上，没有民众的血。

哪一张售票的窗口下，没有吸血的黑手；

哪一张批条的桌子下，没有吸血的黑手。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-01-13

作者：hou1098 回复日期：2009-1-12

扯多了，土哥没有回答我的问题，我问在扩大城乡一体化的背景下，连锁超市经营可以提供一下经验吗？多谢指点。

---

超市连锁就是用超级资本铺设商业店面，用密密麻麻的店面连锁围剿消费者，最后挟持商业的销售终端，压榨商业生产的另一端。

其商业手段是打折、低价吸引消费者，倾销打压竞争对手，先把顾客当亲人、把厂家当恩人。一当，超市连锁独步天下后，它立即把

顾客当罪人、厂家当仇人。

简单地说：超市连锁就是超级资本（自有的钱、借来的钱、骗来的钱、抢来的钱），先讨消费者、厂家开心，最后让两者讨自己开心。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-01-14

作者：li0109022 回复日期：2009-1-12

想听听老爷子关于春运的看法。

---

此前，俺被称作：润土老弟、土哥、润土兄、润土大叔、先生、前辈。昨天，俺被升格为“老爷子”了，不能再升了，再升就是“西天老佛爷”了。

#### 《春运——春秋姑娘生出的畸形儿》

在中华这片黄土地上，黄种人的智商进化、情商进化、体能进化一直在人种中保持着健康的领先，他们创造了人类社会历史上最灿烂的农耕文明，终于诞生出一位亭亭玉立的春秋姑娘，这春秋姑娘红颜薄命，在百家争鸣、百花齐放之时却被皇帝老儿包办给了儒家书生，这儒家书生表面斯文、内心歹毒，侮辱纠缠了春秋姑娘二千多年，于是这春秋姑娘不断地被强奸、被轮奸，生出了一个个畸形的怪胎，这“春运”傻子就是出生于上世纪八十年代中期的怪胎。

畸形儿出生有三个基本条件：1、怪异精子、2、怪异卵子、3、怪异子宫。只要其中一条变异，孕育出的婴儿就一定是怪胎，如果是三个全变异，那么孕育出的婴儿就是怪中之怪的怪胎，这春运傻姑就是全世界独一无二的怪胎。

## 1、怪异精子

春运的精子就是异地就读的学子，春节前大批的异地学子放假返乡，其实学子中绝大部分的人本应是技能型的人才，他们本应该就地学习生活技能、生产的技能，使自己有一技之长养活自己、养活家庭、奉献社会。可是，明明不是天才，却被扩招录取为“天之骄子”，高昂的学费吸干了父母的血汗，含辛茹苦的父母盼望自己的孩子出人头地、功成名就、升官发财。可现在，他们矗立在春运售票的窗口连一张火车票也盼不来。

其实，中国的大学就没有天之骄子，真正的天之骄子也考不上中国的大学。陈丹青为什么离开清华大学，因为他心目中的天之骄子总被清华大学拒之门外。事实上绝大多数学术上顶尖的人才全是怪异之才，他们另类于人，思维迥异、突发奇想、超越时空。他们总沉迷于某个领域，孜孜不倦地求解着心中的疑惑，寻找着隐藏的真相。像爱因斯坦、爱迪生这样的天才，按照中国高考的标准，他们连大专也考不上。

为什么甲骨文公司的埃里森、微软公司的盖茨放弃大学生涯，是因为他们的思维早已超越大学里陈旧的思维定式。所以，不要说中国的大学，就是美国的大学也感叹自己无法寻找天之骄子、培养天之骄子、满足天之骄子。

所以，愚昧的中国大学根本招不到天之骄子，招到天之骄子，这般叫兽也会把他弄成傻子。

这是孕育出“春运”的第一怪：涌动在春运中的数千万学子，其



实就是中国教育产业的怪异精子。

## 2、怪异卵子

春运的卵子就是异地就业的民工，春节前大批的异地民工返乡探亲，他们在外面一年或者多年，抛妻离子去车衣、去挖煤、去砌墙、去铺路、去流水线上装配……。他们低廉的薪水却只能睡地铺、吃咸菜、买摊货。

小伙盼望着一年攒下些可怜的薪水，回去盖个瓦房、娶个婆娘、生个儿子；姑娘盼望着一年攒下些可怜的薪水，回去交弟学费、为母看病、替父抹泪……

为什么春运里，贫穷的民工用那血汗挣出的工钱，心甘情愿被黑心的黄牛抢去买张站票回家过年呢？

因为民工的廉价工资无法让他们每天夫妻团聚、父母团聚、儿女团聚，享受人间的天伦之乐。他们在异地没有家、没有温暖、没有希望。所以民工一定要在春节这万家团圆的时刻，回家感受一下亲情的温暖，他们要用 10 天时间温暖一下那一颗已冰冷了 355 天的心。

民工是游牧民族吗？不是，游牧民族是带着妻儿、父母、羊群、帐篷迁移。

民工像迁徙的候鸟，他们飞越千山万山、迎风冒雨、飞回北方产卵，最后在故土安息；

民工更像回游的鱼，他们水中逆流而上、拼死惨烈、游回上游产卵，最后在故土安息。

这是孕育出“春运”的第二怪：涌动在春运中的数亿民工，其实

就是中国无脑产业的怪异卵子。

### 3、怪异子宫

子宫是精子卵子结合后孕育的地方,数千万怪异的精子和数亿怪异的卵子在春运的季节涌动在铁路上,这铁路就是子宫。

中国人称供电局为电老虎,因为老虎屁股摸不得,老虎会停你的电、断你的闸,但是老虎再狠,老百姓也没称它们为“电老大”,因为这天下毕竟还有王法,总还有个讲理、评公道的地方。

可是,谁是老大呢?是“铁老大”,铁路是真正的大老。

不信?你纵看上下五千年,没有一个行当有自己的刑部大堂;你横观左右亚欧美,没有一个行当有自己的警察法官。

知道“一票难求”吧!知道铁老大厉害吧!(铁路公安局、铁路检察院、铁路法院等着你)

这就是“春运”畸形儿,一个“怪异精子”与“怪异卵子”在“怪异子宫”里长出的怪胎。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-01-14

作者:寻觅的羔羊回复日期:2009-01-14

润土大哥,您好!

想开个汽车美容店,请问要要注意哪些方面?或者具体怎么操作比较合理?请不吝赐教!!

---

作者:目光呆滞的润土回复日期:2007-1-4

作者:bin138420 回复日期:2007-1-2

闰土大哥：

我要在县城做买卖，现有两个项目，帮我分析一下这两项目的个市场：汽车美容店，小家电专卖。

大家也帮忙分析一下吧

---

先了解县城的汽车数量，商务私家车的比例，当地的气候环境对汽车的危害特点、当地人的色彩喜好、迷信嗜好，消费水平等等，再选择一车流大、车速缓、可停车的门面开个“BIN 汽车美容连锁机构”。

作者：目光呆滞的闰土 日期：2009-01-14

作者：大江东去青山依旧回复日期：2009-01-14

李超人为何看多做空，言行不一？

---

做多的时候，才能有大量的买家，所以巴菲特们总能在上升通道成功逃顶；

做空的时候，才能有大量的卖家，所以李超人们总能在下降通道成功筑底。

大师们讲话从不骗人，他讲涨，绝对会涨 20%；他讲跌，绝对会跌 20%；但是，先涨 20%，后跌 60%；先跌 20%，再涨 60%的第二句话，他们没有说，啥也不说，打死也不说，大师们“沉默是金”，所以你不能污蔑他们“言行不一”。

作者：目光呆滞的闰土 日期：2009-01-15

作者：歪理 2008 回复日期：2009-01-14

为什么中国农民那么勤劳, 允诺的和所得的都如此之少? 单单是他们的产品技术含量低吗? 单单是他们的产品营养价值低吗? 单单是农业补贴工业一说吗? 政策说法和霸着话语权的经济学家解释的那些东西, 乱糟糟的, 看不明白。大哥能说说你的看法吗?

---

作者: 目光呆滞的润土回复日期: 2006-4-20

作者: 狼王骆波回复日期: 2006-4-2

...

下面请问:

1: 润土大哥对农业这个市场怎么看待?

2: 润土大哥对我是否要提醒, 点破一下?

---

农业没有市场的概念, 所以你要我看待市场是看待不出来的。农业是每个经济大国的立国基础, 它依赖国家的政策生存, 而不是依赖市场生存, 农业没有市场的大概念, 只有市场的局部小概念。日本的水稻至今不对外国市场开放, 日本农民的水稻销价是国际市场价格的20倍, 日本的牛肉价格是美国牛肉价格的数倍, 日美两国政府在经济上合作非常紧密, 但是他们间的最大矛盾依然无法解决, 那就是日本政府对本国农民利益近乎溺爱的保护。韩国经济虽然发达, 但政府为了保护农民的利益, 宁愿让韩国人吃不起本国的牛肉。

世界上两大经济共同体, 美国、欧盟之间的经济矛盾, 欧盟内部的经济矛盾, 大部分是农业补贴, 和农业市场开放的矛盾, 为什么看

似非常简单的经济矛盾却无法调和呢？因为所有的政府和执政党总把本国农民的利益放在最高的地位，这是永远不变的政策，不容改变。比如在法国，只有政府敢损害农民的利益，那么第二天，无数的奶牛、拖拉机将会把爱丽舍宫团团包围，并占领整个香榭里舍大道。

如果说中国政府不重视农业，那也是错的，近来所有的中央第一号文件，全是围绕农业的发展而发布的，因为中国是农业大国。农民的人口所占比例也是最大的，中国社会每次动荡，无一不是由于农民的利益矛盾无法调和，而导致爆发的混乱，所以说历届政府都非常重视农业。

为什么农业经济没有像大陆其他经济领域飞速的发展呢？为什么中国的农民没有享受到二十年经济腾飞的利益呢？

其实，这是大陆政治架构和整个大陆的经济结构所决定的。中国政府虽然现在财政收入突破 3 万亿人民币，但支出了维护庞大官僚系统的巨大费用以后，加上无效益的形象工程支出消耗，国家可用财政已所剩无几。所以对农业的财政投入与政策补贴，是心有余而力不足。

从利益分配上看，由于大陆的农业多年积欠太多，如果现在将财政投入巨大的资金去扶持农业，就像将一缸水洒在一大片干旱的土地上一样，会立刻消失而不留水迹，并且农业是长期投资，短期内没有经济利益的巨大回报，从政绩、从 GDP 上反映不着本届政府的成绩。

从中央到地方复杂的政治管道上看，这些资金又无法到达真正需要资金去发展农业的农民手中。地方官僚集团连国家专控的对农民的移民资金、救灾款也敢挪用，所以说：在现有的政治架构上，如果将

巨大的资金投入范围广泛的农业生产与补贴的话，那么失控被挪用的资金如同泥牛入海一样，将无法想象。

从商业的生存角度上看，中国农民是最不懂行贿，最不懂得商业游戏规则阶层；他们是从小学只会了忍受和埋头干活不看路的阶层。

从大的经济格局上看，中国经济的巨大发展是建立在牺牲农民利益的基础上取得的，为什么中国的血汗工厂能够生存，为什么工人收入很低却能生存，这是因为农民辛苦了一年，提供的廉价粮食、廉价棉花、廉价烟草、廉价素菜、廉价副食品等等物质资源，在维持着社会的基本运转。如果将农民的利益放在重要的地位，势必将整个社会的物价迅速拉升，那么整个工业的成本将迅速上升。在全球经济化的格局下，中国大陆靠人力成本与能源消耗、污染环境而加入全球经济链，任何成本的上升都会削弱竞争的优势，大陆经济无法消化成本的上升。现在大陆经济已经被能源成本上升压的抬不起头，环境的污染损失现在才发现比当初得到的利益还要巨大，我们这代人开始在此付出生命的代价，并且我们后代将继续用生命来偿还。

从三大经济竞争优势要素上看，政府无法控制能源成本、污染环境成本的上升。唯一能生存的方法，只有一条路可以继续走下去，那就是继续牺牲农民的利益，保持整个社会的人力低成本优势。所以说中央才明智地提出建设新农村的战略口号，只要农村建设好了、稳定了，农民就能源源不断的提供廉价生活资料和廉价人力资源，中国的经济才能继续运转下去，因此加强农村政权的稳定是近期最重要的目

标。

所以说,你愿意为维持中国农业的低成本、低收益的运转做贡献,中国政府将举双手欢迎你。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-01-15

上面这06年4月写的帖子,首先是从全世界产业链的分工布局,分析中国的农业,也就是说中国依靠农业产品的廉价支撑廉价的劳动力成本,再以廉价的劳动力成本获得产业低端的竞争优势。第二个层面分析,则是农民来自官僚食利阶层的层层盘剥。

简单地说:就是中国农民是裸奔的社会阶层(一盘散沙、没有保护伞)

在经济上被各级产业资本层层盘剥;

在政治上被各级官僚阶层层层盘剥。

(等会儿,我再分析其内在的根源)。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-01-16

作者: BINGHONGCHA123 回复日期: 2009-01-15

润土大哥,您好!

一直关注您的帖子,现在有个问题想向您请教。

我想委托他人研发一个产品,感觉产品可能有钱景,研发成功后想申请国家和国际的发明专利,但我不懂英语,又担心委托及申请过程中被泄密,导致申请失败。为此困扰得很,您方便的时候请回复我,好吗?

非常感谢!!

---

## 《专业而专注》

市场化的惨烈竞争逼迫竞争对手在市场里细分市场,寻找自己的商业空间。进行专业化分工,就可以专业而专注、专注而专一,用专业创造出新的商业价值。

你研发产品也是这样,市场中有专业的研发团队,也有专业的专利申请服务机构,更有专业的专利法律服务机构,专业国际专利服务机构。你我都不是全才,但是你只要寻找到专业的服务机构,他们就可以利用自己的专业保护你、服务你。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-01-16

作者: BINGHONGCHA123 回复日期: 2009-01-16

润土大哥,您好!

一直关注您的帖子,现在有个问题想向您请教。

我还是先从小成本的产品做起吧。

我想直接从生产厂家拿货并且指定产品(自己提供货样,市场没有)怎样压价,怎样寻找厂家?并且本地厂家因为成本偏高,进价也高(我预测),但外地的又不知情,虽然会降低我的成本(如浙江义乌的厂家)但我又怕受骗,很困惑啊。

您方便的时候请回复我,好吗?

非常感谢!!

---

先考虑给厂家合理的利润,厂家就可以与你合作愉快,等规模数



量大了，产品的单位成本自然下降了，你也有了谈判的商业筹码了。

一流的商人是先考虑如何让商品的市场价值最高；

二流的商人是先考虑如何让商品的市场份额最高；

三流的商人是先考虑如何让商品的单位成本最低。

防某企业骗你，方法很简单，我教你一招，查看它的纳税信用记录即可，因为骗子的空壳公司不可能有连续完整的纳税数据。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-01-16

作者：昆山奥灶面回复日期：2009-1-3

润土大哥

能否对礼品行业指点一下

08年，我们做了几百万，大部分是机关企事业单位贡献的

受金融风暴的影响，08年年前的旺季远远不如07年年前的旺季

我想明年的主要销售重点放在企事业单位的攻关上，因为好多事业单位我们还没有接到生意。

因为明年做企业估计还会受风暴的影响

不知道润土大哥有何高见

---

### 《礼仪之邦的礼品》

中国是全世界最大的礼仪之邦，所以中国大陆的礼仪产业华盖全球，只有熟悉礼仪之奥妙，深知礼仪之精华者，方可在礼仪之政界、商界、学界、医界……如鱼得水、游刃有余。

礼品行业是最与时俱进的行业，是市场最细化的行业，看似一个

简单的“礼”，它包含着地域文化、政治文化、经济文化、婚姻文化……

中国是拜物教的社会，礼品就是其彼此的感情纽带，俗话说：“礼多人不怪”就是这个道理。

想了解 09 年的礼品商机，就必须了解 09 年的机关、企业、事业单位之领导感情的变化，感情变化了，情感之纽带也必然变化，如何在经济危机中增进彼此的感情，保持彼此间的感情，是取得礼品商机的前提保证。

30 年前，送领导的见面礼品是一瓶二锅头；

20 年前，送领导的见面礼品是二瓶五粮液；

10 年前，送领导的见面礼品是三瓶人头马；

现在，经济危机了

政界的礼品变化为：申遗宣传品、促销城市旅游的宣传册、宣传片、印着“买房爱国”的 T 恤、温暖失业市民的贺年卡……

商界的礼品变化为：水晶变玻璃、彩板变白板、西装变 T 恤……

总之，礼品就是在被送人的感情变化中寻出商机。

盛事繁华的时候，送西太后的礼品是东海的寿石、西山的园子；

京城沦陷的时候，送西太后的礼品是热腾的饺子、遮风的屋子。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-01-20

作者：孤魂黑客回复日期：2009-01-19

润哥了解余秋雨吗？

-----

自从小时候背《老三篇》《红宝书》把脑子背坏后，一直对长篇

文字有抵触的情绪，因此而未阅余大师的文章，所以对大师不敢妄自菲薄。

不过，在一个巴金、老舍、沈从文也笔干纸涩、文思枯竭的时代，居然能出一个文学大师，也算是中华民族一大幸事，所以，我们没有必要对当代文学家吹毛求疵，大家想一想老舍的结局，就知道作家们能跪着活过文革是多么的不易。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-01-20

作者：退思的猪回复日期：2009-01-19

润土大哥，您认为在城市里办一个儿童读经班能够搞得下去吗？？  
需要注意哪些方面？？

朋友担心日后当局教育体系会塞进四书五经的内容，您认为在近期会有多大可能性？

敬请指点一二

---

儿童读经班是有市场的，毕竟传统的文化是非常有价值的，但是《四书五经》让普通人觉得太晦涩难懂，也觉得内容太繁杂了，这几十年来宣传灌输让老百姓觉得读四书五经之人仍迂腐之人，所以，打开这个市场一定要让你的目标人群觉得你选取的是传统的精华，没有那么复杂，只是让孩子们了解中华思想宝库里的最值得传承的思想精华。这样对孩子的语文、历史等等文科的学习打下一个超越其他同学的基础，这样你的孩子就可以博古论今了。

教育体系不会全面的塞进四书五经的内容，但是部分地选择性地

塞进些道德经等等的内容是一定的。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-01-20

作者: 困难不低头回复日期: 2009-01-20

润土大哥我想做电信的手机业务,投资在 100 万左右,朋友是电信的帮我处理关系问题,我和电信今年合作过,但是不是手机,是日化产品,单子是 60 万,现在我对手机行业一点也不懂,请问高人指教我手机方面的经验和知识~~~

---

### 《规范的公关是与垄断企业合作的前提》

垄断企业是滚滚的江水,它无法宁静为一碧池水,如果它是一池碧水,那么水至清则无鱼,大家全没鱼捞。像电信这样的垄断企业,在零散的工会福利、零星旅游、业务会务等等开支里,有心者想浑水摸点鱼是可以的。

但是像手机这样的大业务,我估计非一般的管理人员所左右。现在的基站、网线采购、铺设全是诺基亚、西门子、华为、中兴等跨国公司所分食,手机的业务也一定是品牌大鳄或者零售渠道的大鳄所左右。一般的公关手段对这样的超级垄断企业是没有作用的,你必须非常的规范,连公关这样的事也必须非常的规范。

现在商业公关与 30 年前不同了。30 年前,私人弄些烟酒或者小钱就可以公关打开商业大门,国企在公关中处于劣势,而现在的跨国公司却不同,他们公关的手段非常的规范、非常的炫目。你看一看西门子是怎样在第三世界公关的,你就知道他们是多么的强大。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-01-20

作者:爱美高回复日期:2009-01-19

09 年会经历什么事呢?

---

### 《09 是人祸之年，变法之年》

理论上说只要人们按照自然规律做事、不犯天条(不违背天理)、不折腾，人们就不会受到自然的惩罚，就会受到自然的厚爱，人与自然就和谐共处。

反之，则是：人祸累积成天灾，天灾累积成人祸，恶性循环。

08 年是一个天灾之年，所以 09 年必然是人祸之年。

社会在没有财富的积累的状态遭遇了天灾，造成了大量下岗失业、毕业待业、离婚、断贷、倒闭、被逼债、被边缘化的社会状态。

若没有宗教慰藉脆弱的心灵；

若没有社保保障基本的生存。

那么社会将出现一系列的人祸：诈骗、抢夺、盗窃、自杀、忧郁、走私、制假（假奶、假药升级为假币）、杀人、爆炸、桥塌、墙倒、地陷、绑架……

面对一系列的人祸，胡哥新政并没有重复表象的人治，而是从法治的层面遏制人祸的发生。09 年是变法的一次契机。09 年的反腐是法院、检察院、警察等深层次的司法反腐；09 年的经济治理是最高经济决策层的治理。胡哥新政此前是横向地治理各地腐败书记、省长、市长，09 年将从横向转向纵向上治理腐败，强力的部、委、局的高层

腐败分子将纷纷落马。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-01-24

## 《迪斯尼门外的中国老农》

### ——论中国农民贫穷之根源

迪斯尼是美国最知名的娱乐公司,它从美国迪斯尼乐园到欧洲迪斯尼乐园,再从香港迪斯尼乐园到即将开工的上海迪斯尼乐园,这些遍及全球的迪斯尼产业,早已成为当今世界赚钱最多的创意产业。

中国老农是中国社会中依靠耕作生存的社会阶层,中国老农知道养鸭子可以卖钱,但是他们却不知道全世界最赚的鸭子,不是北京烤鸭,也不是南京盐水鸭,而是美国的唐老鸭。事实上,从古代到现在,从沿海到内地,这些迪斯尼门外的中国老农一直是中国社会里最弱势、最辛劳、最贫穷的社会阶层,

这迪斯尼乐园里的欢乐画面与中国老农的艰辛画面,就是当今世界全球化产业链分工最形象的写照。当我们剖析表象背后深层次的差异,我们就可以剖析出愚民的教育模式、小农生产方式、逆向的选择等等社会因素,就是中国农民贫穷之根源。

### 愚民的教育模式

迪斯尼是创意产业的杰出代表,它空想出几个虚拟的卡通形象,再空想出一个游玩、游戏的玩具与游乐场,他们就可以让自己财源滚滚地发了大财,美国人用这种虚拟的创意创造价值财富,其虚拟创富的成功根源在于美国社会成功的启智、创新的教育模式。

为什么中国没有迪斯尼这样的创意产业呢?因为中国的孩子从

上学的第一天起，老师就斥责他们，要他们必须“两手抱臂、双脚并拢、伸颈挺胸、僵直不动……”。经过不断地训斥，孩子们小学没毕业，八股无形的绳索就已经束死了孩子幼小的心智，导致孩子们的行为中规中矩、手脚僵直、不敢越雷池一步。

在启智的教育上看，中国社会除了春秋时代与上世纪初有一段时期突破创新外，在其它历史时段里的教育方式均为宣传式的教育，所谓的宣传即为灌输、洗脑、不容质疑的教育模式。现在的教育模式表现为：在小学阶段让孩子死背，用海量般的死记硬背堵塞孩子稚嫩的大脑，让孩子们没有多余的时间去思考，大脑没有多余的思维区域去奇思妙想。在中学阶段，则让学生们死抄，让海量般的题海堵塞学生的大脑，让他们没有时间去探究数学的奥秘、观察物理的神奇、透察历史的真相……。大学以后的学习本是自我学习的阶段，学生们自学专业、自我提升、自我寻找课题研究，由于中国的学生大学前一直是被填鸭式的教育，他们缺少能动自主学习的能力，所以他们在大学阶段普遍迷茫、困惑，找不到学习的方向、找不到人生的方向，因此只能在课堂里昏睡或者逃课在宿舍里昏睡。

中国教育的手段是：洗脑、灌输、宣传；

中国教育的现状是：小学死背、中学海抄、大学昏睡。

在这种愚民的教育模式下，中国学生怎么会有奇思妙想的创意大脑呢？答案一定是否定的。

城里的孩子尚可以接触许多课堂外的新鲜事物，而农村的孩子则普遍存在着封闭，他们隔绝于真实的历史、隔绝于社会的现实。当这

些农村娃娃长大毕业后成为了中国老农，由于他们的大脑里普遍愚钝，当然看不清“真实的未来”了。假若我们告诉中国老农“虚拟的创意也能创造财富”，简直就是对猪弹琴。

由于中国老农只有愚昧的大脑，所以他们只能凭借手脚的辛苦养家糊口，这就是中国老农流泪挖煤、流汗纺衣的辛苦画面。

事实证明：愚民的教育模式就是中国农民贫穷之根源。

自给自足的小农生产模式

现代西方农业是从工业社会转型过来的生产方式，他们注重集约化模式生产、注重农业产业的分工布局、注重市场农业品牌的商业增值，注重期货市场的套期保值，更注重议会的选举保障自己的权益……

在政治的层面，美国总统为美国农民推销牛肉、法国总统为法国农民争取欧盟的财政补贴、日本首相为日本农民保护大米市场……

在市场的层面，美国大农场主的玉米、棉花、大豆等农产品是以销定产；日本的小米农是限量限产、保质保价……

农业有四种生产方式；1、大而单一 2、大而全 3、小而全 4、小而单一。美国是大而单一、日本是小而单一、中国是小而全。

中国农业的生产方式一直是小农的生产方式，小就是自我供给，而自我的需求使得品种多、数量少成为生产的选择方式，既然要自给自足就必须小而全。

历史上，中国农产品消费的半径很小，老农们除了想“挑担茶叶上京城”献给朝廷外，农产品大流通没有商业的市场需求。中国的



农业模式里也存在着小而单一的生产方式，这部分主要是贡品农产品的生产区域，其生产方式就是专业生产特贡朝廷的农产品。

中国历史上为了让农民安心生产劳作，除扶持官盐、官茶外，一直采取重农抑商，打击自由的贸易流通。所以，中国的农民一直自给自足地劳作，缺少农产品自由流通的商业渠道。除了贡品作为最重要的朝廷消费品可以单向流通外，中国老农小而全的生产方式基本满足了生活的需要，他们用赶集、庙会的形式，以易货贸易的方式填补了自由商业贸易的缺位。

在中国也存在着戍边的农产品流通方式，由于戍边的军队无法做到小而全满足自己的生活需要，他们必须通过贸易的流通解决农产品的供给。

归纳起来中国的农产品贸易方式有三种：皇家贡品、戍边供需、赶集。前两种贸易的方式其实更具有官府政策性的调拨，是非自由交换的商业流通，所以中国农业从历史的渊源上就缺少自由、平等的商业流通的环境。

自从大英帝国打开东西方贸易大门后，中国农业曾经在丝绸贸易、茶叶贸易的带动下，形成局部大而单一的生产方式。这种大而单一的品牌聚集效应，曾经让中国农业产品具有强大的竞争力。只可惜，他们短暂的生命被大清锁国的政策所扼杀，被大清腐败的官僚所掠夺，曾经昙花一现的大流通模式、大而单一的生产模式彻底消失。

中国的农业一直延续“小而全”的生产方式，让中国社会保持着一种自然和谐的平衡状态。

非流通的生产方式，是以自我消费为目标的生产方式，它追求温饱的最大化；

大流通的生产方式，是以他人消费为目标的生产方式，它追求价值的最大化。

现代全球经济的环境下，先进的农业生产模式均为全球化大流通的生产模式，传统中国老农小而全的生产模式，由于单一的品种不具有规模效应，我们在价格上不具有优势。西方发达的农业企业则是以销定产，消除了积压胀库烂货的担忧。而中国老农缺失市场终端的信息，农产品价格暴涨时，他们没有生产；等农产品丰收时，价格的暴跌令他们的命运更加悲惨。

日本的农业虽不是“大而单一”的生产模式，但是他们“小而单一”的生产方式也具有商业的竞争优势。小而单一的益处就是少而精，可以提升品质或者保持原始的优秀品质，达到农产品的商业价值化。

了解全球大流通的生产模式，了解了中国老农的小农模式，就可以比较出两类模式的竞争优劣。

事实证明：小农的生产模式就是中国农民贫穷之根源。

先进农业生产方式的逆向选择

30年前小岗村的选择，是中国政治首次松动的历史标志，表面看是体制对农民改革的默许。准确地说：是体制对中国老农贫穷状态的无奈之举。体制不能养活农民，总不能让农民守着土地饿死吧。

这种分田自救的生产方式，却是先进农业生产方式的逆向选择。因为中国老农也称为愚公。愚公是啥玩意儿？愚公就是智商愚钝、手

脚粗糙之人，所以愚公做出逆向的选择是其以自我为中心画圈的必然选择。

愚公的劳动方式是刨锄头；

愚公的维权方式是按指印。

30年前小岗村做出了中国第一个分田的选择，30年后他们并没有富裕起来。而目前中国唯一保留人民公社制度的河北晋州市周家庄乡，却于2009年1月13日为六个自然村的村民发放了近7000万元的红利。所以，无数的历史结局证明了一个不争的事实，这就是：一个由愚公自觉做出的选择一定是逆向的选择。

为什么说小岗的选择是逆向的选择呢？因为现代农业的正向选择一定是让农业生产具有明确的商业目标，它必须以他人的需求为中心，而小岗的选择却是以自我的需求为中心，这是一种逆现代商业模式。这种分田的选择可以让农民自己生产自己需要的口粮、素菜、副食品，解决自己的温饱。但是这种农业的生产方式仍旧是小农的生产模式，它与现代农业的选择背道而驰。

而现代农业的特点是以市场为中心，农民种植前首先是考虑市场中他人的需要、他人的购买能力、他人的品质选择，他们必须懂得如何种植出优质的农产品，如何调节市场的需求，如何让农产品的价值最大化。

所以，现代农业的生产方式普遍有下列特点：

用原种培育的方式保持品种的纯正；

用规模种植的方式降低生产的成本；

用农会协会的方式有序市场的竞争；

用期货定耕的方式解决丰收的亏本。

比较上述现代农业的生产方式，中国农业普遍存在下列特点：

被假劣种子变异了品种的纯正；

被分田异块阻隔了机械的耕作；

被无机化肥板结了有机的土地；

被红头文件遮住了市场的需求；

被丰谷粮贱破灭了耕作的喜悦。

事实证明：先进农业生产方式的逆向选择就是中国农民贫穷之根源。

水资源的恶化状态

北水枯竭、南水断流，是中国水资源的现状。石油是工业的血液、水是农业的血液，水是农业生产最基本的生产要素。由于中国近代农业的模式盲目地追求种植数量、养殖数量，愚公们移山填湖、乱垦乱伐导致土地沙化、草原沙化。大片绿色植被的减少，使得水源涵养地大片的消失，森林、沼泽、湖泊、小溪等水系自我循环的缺失，使中国自然生态的水系被严重地破坏。如今是北方缺水，许多城市与农村连基本生活用水都非常的困难，导致农业生产的用水更是雪上加霜。于是，中国正采取南水北调的方式解决北方缺水的难题。

但是，我们南方的水量就一直丰沛呢。不是！每年的冬季，长江几近枯竭断流的现象令人担忧。因为源头绿色植被的消失失去了水源的涵养地，梯田式的大坝层层截流阻隔了江水的自然流动。

每一次断流，大批的植被死亡、生物死亡，水系的生物生态被破坏；

每一此断流，大片的河岸崩塌、淤泥堵塞，水系的地质生态被破坏。

东水重污、西水已污是中国水资源另一个现状，由于 30 年来中国大陆从农业化社会转型为工业化社会，我们并没有吸取西方工业化社会曾经生态污染的教训。虽然“胡哥新政”把生态治理摆在重中之重的位置，但是现实的污染状态已经满目疮痍。

西方发达国家在向生态化、科技化社会转型的同时，将大量的重化工企业向中国转移，中国在获得产业转移利益的同时，并没有同步治理污染或者前置环保评估的防污屏障。

为什么西方社会转移出去赚钱的重化工企业，而不是治理污染后继续生产呢？因为从经济学的角度看，当治理的成本远远大于获取的利益的时候，其经济的价值为负数，他们从长远的利益出发，认定发展重化工行业是弊大于利的选择。

为什么中国大陆接受重化工转移呢？

因为这行当非常赚钱、GD 屁可以喷的很高。

为什么不先环保治理呢？

因为治理要化大量的金钱。

为什么赚到钱后也不治污？

因为赚到的钱输澳门赌场了，养二奶小三了，买法国红酒了……

为什么官员们不怕他们的家人得病吗？

当然怕了。不过，他们早移民加拿大了。

为什么官员们自己不怕自己得病？

因为他们采取了名烟名酒以毒攻毒防范措施，再说要革命总要有牺牲嘛。

总之，透过中国重化工行业蓬勃发展的另一面，呈现的景象就是：太湖蓝藻、滇池恶臭、黄河断流…

事实证明：水资源的恶化状态就是中国农民贫穷之根源。

【洪水、地震等自然灾害导致中国老农自给自足体系的失衡，产生出大批绝望的流民阶层，成为社会不稳定的因素，这种非人因素的贫穷根源，本文不展开破解】

绝望的贫穷根源

上面阐述的几个社会因素只是普通贫穷状态的根源，普通的贫穷是尚有希望，尚没有绝望的贫穷状态，而让中国农民贫穷到绝望的根源则有其另外的社会因素。

中国人有句俗语：“冷是风、穷是债”。俗语是说：“冬天再冷，只要有阳光的照耀，只要无风，依然不觉得寒冷。穷的身无分文，只要可以温饱，只要不欠债，就不觉得穷”。所以说：当农民被债务缠身，让中国农民永生无法偿还的时候，他们贫穷的现状就是绝望的贫穷状态。

因病而透支

传统的小农生产模式虽然不能够发财，但是老农们劳作方式并没有危害他们的健康，他们日出而作、日落而息而自得其乐。

但是现代中国的工业化进程打破了这种平衡，重化工污染了土壤、污染了水源、污染了空气；外出民工恶劣的工作环境也让中国老农生存在一个污染的生存状态中，所以，中国成为癌症高发的地区，大量的老农成为癌症患者。

中国老农是自给自足的社会阶层，说白了就是自生自灭，他们并没有多余的金钱，即使有金钱也早就充面子盖房子了。所以，中国老农一旦得重病就必须借钱透支，而高昂的医疗费用一定是压垮农民的那一根稻草。

无钱治病的中国老农，将小病拖成大病、将大病拖成绝症、不得不债台高筑走完了一生，这巨额的债务使得他们贫穷的永世不得翻身。

事实证明：因病而透支就是中国农民绝望贫穷之根源。

因学而透支

由于中国老农生存恶劣的状态，每一个爱自己孩子的中国老农都希望孩子们脱离苦海，而脱离苦海的唯一途径就是读书，其实读书是假，中国人都知道“学而优则仕”的典故，读书做官是他们唯一的希望。

其实，中国老农错了，读书可以做官那是旧社会事，是皇帝老儿考举人、选状元来维护自己江山稳定的手段。过去，在科举中作弊那是要被杀头、被满门抄斩的事。

现在是新社会了，新社会选官的方式是“举贤不避亲”，是“不拘一格降人才”。中国老农在培养孩子的模式上存在着地区的差异，温州、潮州、泉州的农民也自己独特的见解，远离京城的蛮夷之地，

非做官之区域，所以他们不读书，读书又不能做买卖，还不如从小教他们做生意。至少从这三地的农民不会借钱让不是读书料的孩子强行读书，所以他们不会为了教育债台高筑。

而多数中国老农则是采取透支的方式培养自己的孩子，每一个农民的孩子考上自费的大学，那么就是他们噩梦的开始，巨额的学费对于靠天收的中国老农来说，简直是天文般的数字。但是，贫穷怕了的中国老农，为了孩子的未来，他们豁出去了，爸爸卖血、妈妈卖肾、姐姐卖身……可是，现实的情况却是又有多少农民的苦孩子是通过大学改变自己贫穷的状态呢。这种比列是显而易见的。

事实证明：因学而透支就是中国农民绝望贫穷之根源。

。

层层盘剥的服务架构

传统的中国农耕社会里，朝廷控制着兵权、通过知府州县的行政权控制着社会的体制架构。为了减少朝廷的行政开支，在知县以下基本不发放朝廷的的俸禄，知县以下的支出几乎由知县自己承担，所以知县会最大限度地压缩行政的支出。

由于农耕社会里缺少物资、人员大流通的方式，人们之间的矛盾纠纷可以就地解决。中国传统的农耕社会基本以家法维持社会的秩序，这种家法、宗法的架构的服务其实就是自助的服务架构，此架构并没有增加社会的行政成本。现代西方文明社会的体制架构也是这种自助的架构体系，它们有一个共同的特点，就是最大限度地减少服务的层面，让民众彼此自助减轻社会运转的成本。所以说：中国农耕的文明



是中国基层社会自助的行政体制创造的文明，中国人很早就学会了依靠自助的体制架构减少社会运转的成本。

而现代中国的体制架构则是服务性的体制架构，在计划经济的时代，层层体制架构传导着计划的行政指令，社会各层面不需要彼此支付金钱买单于服务，所有的体制服务均是无偿免费的服务，所以此时的“全心全意为人民服务”，完整地解释起来就是：全心全意免费为人民服务。

当中国社会转型为市场经济的模式后，一切的服务都具有交换的价值，转型后的每一种服务、每一次服务都必须付钱。所以此时的“全心全意为人民服务”，完整地解释起来就是：“全心全意收费为人民服务”或者“全心全意为人民（币）服务”。

而当今中国社会尚没有完善的自助架构。从停车到开车，每一块空地、每一段公路，车主都必须接受有偿的服务；从创业到失业，每一个环节、每一段人生，民众都必须接受有偿的服务。

正是因为中国社会无处不在的“服务”，造就了中国社会运转效率的严重低下；

正是因为中国社会无处不在的“服务”，造就了中国社会运转成本的居高不下。

而中国社会，农民阶层是自给自足的社会阶层，他们除了鸡窝里的几个鸡蛋，可以立即拿出来支付服务外，他们几乎没有多余的货币。所以，在一个处处收费服务的社会架构下，中国老农寸步难行。

服务收费通常是盘剥一下被服务者，若盘剥不到则将被服务者扒

一层皮，若扒不到皮则采取抽血的方式。

服务呈现三级收费标准：盘剥、扒皮、抽血。

现在中国老农面对服务的状况是：

他们无法承受返乡路上的一段段服务；

他们无法承担创业路上的一段段服务；

他们无法承担移民路上的一段段服务；

他们无法承担卖粮路上的一段段服务；

他们无法承担申冤路上的一段段服务。

.....

事实证明：层层盘剥的服务架构就是中国农民绝望贫穷之根源。

总之，当我们透视这些贫穷的根源，就明白了迪斯尼欢乐富裕的必然，也明白了中国老农艰辛贫穷的必然。

不过，“胡哥新政”针对这些贫穷的根源，已经在中国历史上，第一次废黜了农业税、逐步建立农业医疗保险体系、实行农村九年义务教育、撤销二级公路的收费、免收创业的系列收费、预备撤销市级架构、将“又快又好”发展转变为“又好又快”的发展模式.....

但愿，“胡哥新政”能突破利益集团的包围，能启智中国老农的愚昧，第一次历史地走出贫穷的轮回。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-01-29

作者：small 勇回复日期：2009-01-27

老大，经济什么时候能够复苏啊，我看有的经济学家预计一两年后，有的说得五年，真不知道哪个说的对，还是在忽悠人。

---

《时间≠时空》

熟读兵家之书者称之为军师，不能称之为军事家；

统帅千军之胜者称之为军事家，不能称之为军师。

同理

熟读经济之书者称之为经济学者，不能称之为经济学家、企业家。

军师是“纸上谈兵”，经济学者是“纸上谈经济”，而实战中则是瞬息万变、变幻莫测，取胜的机遇转瞬即逝，只有抓住这转瞬即逝的机遇者，才是真正的军事家、企业家、经济学家。

股票不见底，股票怎么能进入上升的通道；

经济不见底，经济怎么能进入复苏的阶段。

此次金融危机是百年罕见的危机，怎么能轻易地进入复苏的阶段呢，它还没有见底呢。

生活中，人们许多期待是美好的愿望，可是现实中往往却事与愿违。

比如：小伙子默默低头在事业上奋斗，等待事业成功后迎娶他心仪的姑娘。可是，等他事业成功后，他抬头才发现他心仪的姑娘早已是别人的婆娘。

其实，99.99%的普通人（包括经济学者）对于时间的概念只是长短的区别，没有空间的概念，而0.01%的智者对于时间却有多维空间的概念。也可以这样表述为：俗人眼睛可以看见时间的变化，智者眼睛可以看见时空的变化。

我这样比喻大家可能就明白了，普通的初中生都知道初中要读三年时间，智慧的初中生则知道三年里要学到多少的知识，他们知道时间对于所有的学生是一样的、是平面的、平均的平等，知识累积的多维空间却不同。等到毕业的时候，那些只有时间概念的学生被淘汰了，那些有时空概念的学生被名校录取了。

我上面说这么多，大家应该知道我想说什么了。

在这场经济危机中，那些只有时间概念的三流国家，正算计着二年或者五年，世界可以走出经济危机，它们等待全球经济老大的复苏，等待着继续替老大打工挣小钱。而那些有时空概念的一流国家，却计算着如何在五年甚至十年的艰难时期，淘汰掉陈旧的发展模式，如何在生态自然平衡的状态下，成为新经济发展模式的全球霸主。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-02-01

作者：ysh 易水寒好看回复日期：2009-01-30

贵州省遵义市二中高一学生刘堂，家住贵州省遵义市绥阳县温泉镇温泉村庐山组，在临县的镇上被人活活打死，至今快 20 天没有得到解决，希望天涯网友帮帮忙，出出主意，为死者伸张正义，讨回公道，

作者：ysh 易水寒好看回复日期：2009-01-30

老大快出来吧！你出来说句话好吗？主张一下公平正义。可以吗？

-----  
听一面之词不能了解事情的全貌，况且这瓮安乃是天高皇帝远的地方，接连发生的暴力事件说明此地缺少公平正义的环境，彼此间需

要暴力对决化解矛盾，除非事件闹大了影响了全局的稳定，一般很难使事件得到公平正义的处理。

对付极端恐怖分子的方法只有一种选择——以牙还牙！定点清除！

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-02-01

作者：my8829 回复日期：2009-01-31

请润土大哥把整篇全文发给我吧 my8829@126.com，谢谢了，我也是一个想创业的年轻人，另外我还有两个小问题：

1. 想请教润土大哥如何像你一样交到这么多知心，肯帮助你的好兄弟？

2. 面对社会的潜规则时该怎么办？

小弟在这里拜谢

-----  
你能耐心看完一半的帖子，你就不要全文了。

1. 每一个人一生中能有二知心就已足以，所以我没有很多的知心朋友，只不过我一般不给朋友添麻烦罢了，当你能给朋友带来物质上的益处、精神上的欢乐，朋友们自然不会讨厌你了。

我与朋友相处的原则是：

奉献多一点，索取少一点；

高人多一点，俗人少一点；

喝茶多一点，喝酒少一点；

关心多一点，客套少一点。

2. 面对潜规则，只要不触犯刑法，只要不给未来埋下隐患，可以

入乡随俗一下。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-02-02

作者: woter1 回复日期: 2009-02-01

武汉 30 万人夜拜财神人山人海烟雾缭绕,有创新高

---

大哥,这个是否和这次危机有关呢?

---

武汉 30 万人夜拜财神与危机没有关系, 因为财神爷是唯物教的至尊神。

基督徒在新年里祈祷: 我愿意奉献自己, 上帝保佑他人吧;

回教徒在新年里祈祷: 真主保佑吧, 让我回到美好的旧世纪吧;

唯物徒在新年里祈祷: 财神爷开眼吧, 让我发财吧。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-02-02

作者: 有道的牛哥回复日期: 2009-02-02

首先向大哥问好!

昨天看央视新闻,说餐饮业的销售额是去年的好几倍,我所在的城市是一个欠发达省份的省会城市,一到晚上你就看吧,去饭店吃饭得排队,各大商场和步行街,商业区挤满了购物的人,我就纳闷了&#8226;&#8226;&#8226;现在是经济危机啊&#8226;&#8226;&#8226;怎么一点也看不出危机的迹象??消费怎么反而比往年还要旺盛?

还有,我想今年创业!做家具,窗帘,橱柜之类的生意,我知道此行业跟楼市有密切联系,现在楼市低迷,您认为我现在应该介入此

行业吗？请大哥指点迷津！！

---

### 《欠发达省份的生存之道》

在全球化经济的模式下，经济欠发达的省份一定是外向型经济欠发达的省份；

在能源化背景的模式下，经济欠发达的省份一定是能源资源欠发达的省份。

### “欠发达”的本意

中国社会现阶段处于“大忽悠”的历史阶段，大多数人被形象工程的光鲜所忽悠，大多数人也被异化的词汇所忽悠，比如：明明是经济衰退，却被忽悠为“负增长”；明明结局一定会失败，却被忽悠为“阶段性胜利”；明明股市是熊，却被忽悠为慢牛……

明白了忽悠的历史背景，就了解了所谓“欠发达”其实就是忽悠的造词，它词汇的本意是“落后”，所谓“欠发达省份”的本意就是“落后省份”。

### 自由的相对性

在美国这种经济发达的体制里，各州需要经济的自立，像内华达这样经济落后的省份需要开设博彩业改变其落后的经济，否则他们就必须忍受贫穷的生活状态，那些不能忍受的个体则可以自由地向经济发达地区转移，也就是说在法治体系下自由具有相对的状态：“公民相对自由，公共财政相对不自由”。

反之在一元化社会中的状态却是：“公民相对不自由、公共财政

相对自由”。

### 经济的发达与欠发达

在公正财政相对自由的体制下，发达与欠发达是相对动态，30年前东三省是经济发达的地区，30年后东三省是经济欠发达（落后）的地区。

为什么东三省从经济相对发达地区变成经济落后地区呢？

因为东三省经济创造出的财富通过自由的公共财政转移出去了，而浙江、广东等经济欠发达的省份却成为转移财政的收益者。浙江的私企税收在经济发展的初级阶段存在着巨大的漏洞，广东的财政包干体制则阻止了初期财政的对外转移。而东三省在改革开放的初期阶段，几乎是裸奔着奉献着自己的财富，等他们人老珠黄时，东三省发现自己除了大兴安岭的秃山、阜新煤田的采空区、沈阳国企的空厂房……啥也没有了。

所以说：经济发达与欠发达是相对动态形态，在公共财政相对自由的状态下，昔日的发达经济省份可以变成了经济欠发达省份，昔日经济欠发达省份可以变成了经济发达的省份。

### 财富的转移形态

在经济发达的地区，财富是由民众们创造的，所以深圳、东莞、番禺的人均财富高于省会广州市区的人均财富（官僚除外）；苏州的财富高于省会南京的财富……

财政资金则从经济发达的地区被逐级征收至最高的机关，最高机关为了维持经济落后地区的稳定，又必须拨付资金给经济落后的地区，



资金又从最高机关层层下拨。

于是，在经济欠发达的地区，财富则是由中央财政拨付给省会，省会再层层下拨给市、市再下拨给县、县再下拨给乡、乡再下拨给村、村再拨给村长、村民啥也没有，所以从中央下拨后的阶段，省会的财政下拨资金最丰富。

### 发达的政治形态

中国社会有个特点，这就是经济越落后的地区政治意识越发达，经济落后地区出政治发达的官员，这些政治脑袋发达的官员非常懂得依靠体制的生存之道，所以说越是经济欠发达地区，官场文化越发达，而官场文化的经济本质就是权钱交易，官场文化的表现形态就是酒色文化和送礼的文化。

明白了上述的分析解剖，就明白了落后省份的生存之道。

其实，落后省份的经济与全球化经济没有直接的联系，它们的经济状态取决于中央公共财政的转移力度，越穷就越需要拨付生存，越要获得拨付就越要吃喝、送礼……

所以，落后省份的省会城市做为转移支付的交换中心，在全球经济危机的当下，在中央财政加大转移扶持的当下，杯盏碟影、酒池肉林，购物金卡、趟金流银就成了一道欣欣向荣的、处处热腾的风景。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-02-03

作者：无限美 321 回复日期：2009-02-01

想请教大哥两个问题：1. 现阶段美容院应如何生存？2. 安利直销事业要如何能做大？谢谢!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!

作者：无限美 321 回复日期：2009-02-02

大哥没有回复我的问题,是不是我所选择的开美容店和安利直销都很难做?

---

### 《脸皮的价值》

美容院是脸皮生意,安利也是“搽出脸嫩、喝出脸润”吆喝出的脸皮生意。

中国社会是脸面社会,俗话说:“人要脸、树要皮”,每个人都是靠一张脸面生存的,所以说要做脸皮的生意,就必须能看清国人脸皮的厚薄,看透国人脸皮的价值。

富婆去美容店的目的是什么呢?

为的是让自己的脸皮变薄、变白、变嫩。

富婆美容后脸皮有什么变化呢?

脸皮表面变薄了,但是脸皮里子却更厚了。

所以,针对富婆脸皮面子薄、里子厚的特点。我建议你采取如下的商业方案:

在各高档住宅区连锁开设“XX 贵妇或者 XX 冰美人高级美容院”,销售各类高级美容消费卡,服务小姐悄悄地告诉顾客:发票可以开为会务费、办公用品……这样她脸皮薄的目的达到了,报销卡要脸皮厚的目的也达到了。

安利直销如何做大取决于当事人脸皮的厚薄度,安利的产品与普通产品没有本质的区别,安利产品的附加值是将中国人的同学、亲属、

上下级、工作关系、裙带关系中的脸面货币化罢了。

其变现价值的大小取决于安利直销员脸皮的厚薄度，脸皮越薄、安利变现的价值越小；脸皮越厚、安利变现的价值就越大；

其变现价值的大小取决于被直销对象脸皮的厚薄度，脸皮越薄、安利变现的价值越大；脸皮越厚、安利变现的价值就越小。

所以说：当某个安利直销员脸皮厚到不要脸的程度，再加上她周围全是对她脸皮非常薄的销售对象，那么此直销员就可以将安利产品最大化地变为现钞，她在为安利赚钞票的同时，也获得了安利奖励的钞票。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-02-04

作者：jinjingxi\_2006 回复日期：2009-02-03

郎咸平——《2009 宏观经济形势分析与预测》

您好. 前辈.

请您耐着性子把上文章读完,后给下您的观点..

(郎教授的观点和论点是否正确.. 您的回复将是很有价值的回复... 谢谢..)

---

《来自美国的和尚》

中国人有句俗语“外来的和尚会念经”，说的就是外来的和尚经念的非常好、他佛法高深，比本庙、本地的和尚强多了，如果让信徒们知道是某个寺庙里来了一位来自西天的和尚，那么这个寺庙的香火就甭提有多旺了。

最近，在一片神弃的土地上又来了一位会念经的西天和尚，他所到之处香火很旺。其实，几年前我第一次听他念经就知晓他的佛法功力了，可是每一个人在江湖混都不容易，何况是那些依靠香客生存的和尚呢，所以我一直未揭开他的袈裟，再说这和尚心地蛮善良的，也敢说心里话的，不管他念经的对错与否，至少他说的是真话呀。

现在网友们让我撕开他的袈裟，我实在于心不忍，佛家讲“人要宽厚待人，要得饶人处且饶人”，所以我今天就只讲佛法、不撕袈裟。

### 佛家经文

所有的经文都是晦涩难懂的拗口词汇，非高僧者很难念出其本意，非高僧者也很难让信徒们听懂他的经文。

其实经文就是日常生活中最平实的生活哲理，经文本可以用最平实的语言文字表述出来，但是高僧们却喜欢将它异化拗口、变得晦涩难懂、高深莫测。

高僧们为什么把经文弄得这样晦涩难懂呢？

因为不晦涩难懂就没人跪拜高僧请教啊，就没人去烧香磕头啊，所以说让经文变得晦涩难懂是为了保护和尚的知识产权啊。

想理解红尘吗？想看透官场吗？可以，赶快进香！然后和尚就点拨你，他一点拨你，你脑袋就通了（钱袋也通了）。

经文有许多的版本，最难懂的经文不是中文书写的，而是用梵文写的，不要说香客了，就是许多所谓的高僧也看不懂。你如果剃一颗光头、披一袈裟、熟练地念一口梵经，你就是佛教信徒们心中的高僧，红尘中的迷糊者被你一点拨，他们的钱袋也通了。

经文不但难懂而且要内容浩瀚、繁杂，这样普通人就很难窥其全文了，这样看懂者、会背诵者就有了在佛界的立身法宝。

经济梵语

经济梵语就是经济学里的专业语言。

常人将“守信用、重承诺”表述为诚信，经济学家则表述为“信托责任”。

常人将“来料加工厂不行了”表述为“工厂快倒了”，经济学家则表述为制造业危机。

常人将“银行债券、投资公司的存款”表述为银行欠自己的钱或者在投资公司入股了，定期拿利息或者分红，到期拿回本金或者拿本金赌一把高收益，经济学家则表述为金融衍生产品。

为什么经济学家也学着和尚把经济词汇弄成经济梵语呢？

因为不弄成梵语，就没有烧香请教了呀，你一烧香他就可以点拨呀，他一点你的思路了就通呀（银行卡也通了）

西天和尚

和尚是出家之人，是在寺庙修行之人，和尚与太监是一些穷人最后无奈的选择。其实，只有经历过红尘之人，才能称之为看破红尘之人，所以说穷人看破了金钱财富、光棍看破了色欲全是狗屁的谎言。

如果说“范冰冰、李冰冰看空色了”，我信！

如果说“李嘉诚、李兆基看空钱了”，我信！

所以，从历史上看只有梁武帝、顺治帝、释迦牟尼（太子）、弘一法师（银行世家）才有资格说“看破红尘了”。

其实，中国宗教有个特点，这就是皇帝老儿多信长生不老的道教、文武百官多信中规中矩的儒教、穷苦百姓多信财空色空的佛教。苦命的中国老百姓信的宗教也得找个远在西天的教，拜个看不见、摸不着教神，他们在宗教的幸福中，想象教主多么伟大、多么万能，要知道中国老百姓崇洋媚外也是被逼出来的，他们想信长生不老的道教没条件啊，他们想信儒教也没条件啊，只有有钱人家才请得起私塾，学得四书五经啊，穷人是没有儒雅滴。

佛是印度传过来的宗教，只有印度的和尚最正宗、只有印度梵文经书真经，所以来自西天印度的和尚念的经最好、佛法的功力最高。

美国和尚

当一个民族失去自我的时候，其表现的形态就是崇洋媚外。

一千年前，大和民族没有自我，他们崇中媚中；

五百年前，大韩民族没有自我，他们崇中媚中；

三百年前，法兰民族没有自我，他们崇中媚中；

大清以后，中华民族没有自我，我们崇洋媚外。

一个民族与一个人一样，失去自我后就失去了方向感，一会儿要崇拜日本、一会儿要崇拜苏联、现在改方向崇拜美国了。

五十年代，苏联和尚是金口玉言、功力最高；

零零年代，美国和尚是金口玉言、功力最高。

当美国和尚说法顾维军的时候，我就明白了他的佛法的功力有多高了，他看见了“国退民进”的欢颜，却看不见“国进民退”的本质。其实，此刻无形的网正在收紧，不久后所有的肥缺看不见民企的影子。

美国和尚看美欧金融危机、中国制造危机、中国人炒楼炒股，他佛法的功力是能够看见表象，他的佛法分析的很清晰、很长篇。不过他却没有看透其背后无形气场的影像，无形的影像就是美国社会、中国社会内部结构的能量变化，也存在着通过全球化链接传导出的能量变化。

他看见楼市的热钱，却看不见整层整栋的豪宅产权证上的名字；

他看见股市的热钱，却看不见上市公司境外股东的背后利益、境内股东的真实身份；

他看见美国资本主义快完蛋了，却看不见美国早已是社会主义了

...

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-02-05

作者: jinjingxi\_2006 回复日期: 2009-02-04

晚辈愚钝似乎没有得到我问的答案..

这样吧,我再把问题的结论整理下..麻烦前辈再给下您的观点..

请问

1. 先看作者再去选书.

2. 看书不看作者

(请对上 2 种观点给下您的意见)

.....

---

《看书的学问》

能流传百年、千年的书籍就是好书；

能经受质疑、检验的作者就是高人。

### 质疑式看书

看书不可以教条，读者要用质疑的眼光是分析，书本答案不重要，正确的思维方式最重要。读书读迂腐之人就是纠缠于答案之人，他们忽视吸收多维的思维方式，他们头脑里有许多“正确”的答案，遇到现实中的问题就立即拿出来跟别人和自己较劲，可是这些答案拿到现实检验却又是错的，于是我们就将这些读书人比喻成迂腐之人。

### 答案不重要

其实，社会一直在变化、资源、气候、人口、信仰等等一直在变，用书本陈旧的答案解决现实的问题一定是错误的。因为书一出版就代表过去了，书本描述的景象、寻找出的答案，其背后的外在因素、内在因素被定格在出版时间的当下。所以，学习掌握思维的方式比标准答案更重要。

现代中国教育的失败就表现为：学生考试必须答出唯一的标准答案。也必须用标准的思维去解决分析。所以现在中国教育体制培养的优秀学生全是直线与点组成的平面思维。而世界却是多维的空间，世界不但多维、多维中还不断演变，所以与当下中国学生交流是非常困难的事，是多维与平面的对话。

### 博览群书阅尽众人

我们在没进入社会前，没机会阅尽众人。可是，我们为什么要博览群书、要看杂书呢？因为统治者要你看的书，是灌输他们的思想、意志，是为了洗白你的大脑，让你成为一个合格的被统治者。你要想



不被统治、不被奴役，你就必须阅尽众人博览群书。因为许多杂书全是错误的奇谈怪论，有很多错误的回答、荒谬的思想，我们所以要看它，就是学习他们独特的思维方式打开平面僵化的思路，当各种独特、另类的视角建立后，各种多维的思维方式就建立了，那么大脑就呈现出多维的形态，这样看问题就多视角、更具有洞察的深度。

比如看经济学的书，如果你固执地专心于经济领域也许你就迂腐了，一个人读经济学一路读到博士之后，此人一定意志特坚定、聪明，不过他也许就是偏执狂患者了，所以专业领域越专的人看问题越是狭隘，他们经常平面思维还固执己见。

而那些诺贝尔奖获得者一定是多维的思维方式，他是诺贝尔物理奖获得者，其实他更是一位哲学家；她是诺贝尔经济奖获得者，其实他更是一位音乐家。

### 看书的目的

我们看书的目的是为了重装或者升级自己的大脑。为什么要质疑地去看书呢？因为所有的文字里都可能隐藏病毒、木马，我们质疑地去看书就是为了杀毒，杀毒后再装入大脑。我们为什么不能纠缠于答案呢？因为我们的大脑只要多维思路通顺了就可以了，这样路径顺畅、运转速度就快，纠缠于答案就死机了，电脑读盘卡盘了读过不去，导致大脑运行崩溃。只要我们建立多维的路径，即使几条路死了，我们的思路一样多畅通，不影响大脑的健康运转。当我们学会了质疑和多维的时候，我们学习看书的目的就达到了。

### 升级的功能

我们要有包容的心态就能兼容各类软件的运行，我们还必须具备自动升级的功能，学习看书只是软件原件，一旦我们进入社会后，我们就在实践中自动升级。

玩股票，大脑自动升级安装金融、证券的系统软件；

玩地产，大脑自动升级安装建筑、环境、人文的系统软件；

.....

后天的学习

如果将在校的学习比喻为先天的话，那么进入社会后的学习就是后天的学习。先天的学习，其实没有目的性，许多学生目的性特强其实是错的，先天学习的目的是要大脑的容量足够地大、更具有多维（群书）思路、具有质疑（杀毒）功能即可。而后天的学习一定要具有目的性，因为进入社会后，你生存于某个领域，你就必须重新安装此系统最先进的软件，你在此领域不断地及时更新系统，总能以最良好的状态运行，这样你就在此领域有了生存的基础。

我今天就看书的话题说这么多，就是因为大家一直在问我看什么书，要我推荐什么书。其实，我也不知道你需要补什么程序，每个人面对现实补丁的程序是不同的，你只要包容的心态即可。我也只是阅人无数罢了，和看些乱七八糟的书，书名我也记不住了而已。其实，每个人的身边、家庭、学校、企业就是一本鲜活的书，每天都在发生新的故事，每天都有新的问题，每天都可以以新的视角分析问题，这样我们就成就了自己、成就了社会，成为一个懂得学习的人。

您对以下的观点

1. 国际金融财团的金融操纵
  2. 郎讲的 4 万亿投支的方向错了, 因想方投入到民营企业.
  3. 您为了了解经济学都看了哪些书, 例如
- 非常感谢.~~

---

1、财团的老板、大富豪全是基督徒，他们将财富奉献出去，拒绝美国政府减免遗产税，他们决定把自己钉在十字架上赎罪。

2、4 万亿是画画，贴在墙上谈什么方向啊。再说民企是穷企，中国人有句俗语：救急不救穷啊

2、我 85 年《工业经济学原理》、《农业经济学原理》自考不及格，所以我宁愿看财经杂志、财经报纸，也不看经济梵语写的书。

作者: 目光呆滞的润土 日期: 2009-02-06

作者: 行者无疆 88 回复日期: 2009-02-05

我有两个问题已经迫不及待，有劳先生给予开解，希望没有耽误到您。

1、《狼图腾》所还原和肃清的狼性精神和儒性文化与《包容的智慧》里所倡导的参悟人生、哲明思道（佛、道、儒视为中国的哲学基石）如何可以做到有机结合？或者我已误入歧途？

---

《狼图腾解析》

我们要理解人类对于狼图腾的崇拜，就必须先理解狼的习性和其

生存的方式。

人们对狗了解多，对狼了解少。其实，狼与狗的外形很相似，但是生活的习性和生存的方式却迥然不同。

狗的尾巴是上翘的，狗不是因为生活优越，感觉自己傲气而翘尾巴，而是便于见了主人易于摇尾到得受宠的机会。

狼的尾巴是下垂的，狼不会摇头摆尾，所以狼得不到人类的宠爱，狼必须学会独立生存的能力。

狗是依靠主人豢养而生存的动物，无人豢养的狗是野狗，野狗的命运是悲惨的，因为它没有独立生存的能力，狼却是具有独立生存的能力与智商的动物，它们在残酷的物种竞争中学会了团结、残忍、机敏的特质。

### 狼图腾

狼图腾最近在中国大陆火热起来，主要是因为它是华为公司老板任正非的信仰图腾，他对狼图腾顶礼膜拜。

为什么会出现狼图腾呢？因为中国社会出现了独立生存的社会环境，在一个独立、自由、平等的竞争中，只有像狼一样残忍、团结、机敏的公司或者个人，才可能具有生存的机遇，所以渴望像狼一样秉性的人就对狼图腾充满着崇拜。

其实，西方社会的人对狼图腾的信仰能够理解，而且信仰者由于学会了独立的生存智慧与能力，可以让自己适应自由竞争的社会环境，对狼性崇拜的成功导致狼图腾得到人们更加的膜拜，使狼图腾在西方社会被很多人所接受，西方人崇尚与狼共舞。

为什么中国人不理解狼图腾呢？因为狼在中国处处挨打，狼的命运很凄惨，所以没人对狼图腾崇拜，更没有人梦想学会狼的习性和生存的方式。

华为公司任正非的狼图腾，在中国大陆属于另类中又的另类图腾信仰。他所以狼图腾是因为他正在“与狼共舞”，他虽然生活在中国大陆，但他生存的环境却是西式的环境，这是一种独立、自由、平等的环境，他在中国大陆与西方充满狼性的跨国公司竞争，他在南极、北极以外的全球电讯市场与群狼进行着搏杀。他是一只孤独的狼，却渴望成为一只笑傲全球、击败西方群狼的东方狼。所以，对于绝大多数中国人来说，任正非的狼图腾，他们是不是理解的。

#### 狗图腾

中国社会没有狼图腾，那么中国人对什么图腾呢？其实，中国人的动物图腾是狗，只是中国人要脸面，有儒家的尊严，没人点破是“狗图腾”罢了。我今天第一次点破对中国人的信仰图腾，只怕要被爱国的、有崇高民族自豪感的愤青拍砖了。

中国社会与美国社会不同，美国社会现在连黑奴也做美国总统了，所以美国人没有主子，每个公民都是主人，但是公民必须独立地生存，没有主子豢养他。

你到十八岁，父母把你撵出去，父母不豢养你；

你没有业绩，公司把你撵出去，公司不豢养你；

你没有操守，官府把你撵出去，人民不豢养你。

.....

中国社会两千多年来却是一个到处充满着主子的社会。一个没有主子的人是无法在中国社会生存的，每个人必须有主子，只是大小主子不同罢了，你要想生活的好就必须找到个大主子。成为大主子或者有大主子豢养着是每一位中国人的梦想。每一个人总想着成为主子，总想代表别人成为别人的主子，总想着做了皇帝成为天下的主子。

在这个充满主子的社会，你唯一的图腾就是狗，因为狗是主子最忠实的朋友，主子可以没有兄弟、没有亲情，但是不能没有狗。因为没有了狗的衬托主子的地位也消失了，所以主子与狗是共存的社会关系，你要成为主子，你至少得有一个狗腿子。在中国这个主子与狗共生的社会中，除了太上皇不具有狗性外，其他的社会成员必须具有狗的特性。社会成员成为好主子的同时，必须是上面主子忠实的狗，最好是主子最宠爱的狗。

中国社会那些极品宠狗是不用劳作辛苦的，它们养尊处优、极尽享乐，被主子宠爱到极致；

中国社会那些最惨的狗是没有主子的野狗，它们无处栖身、极尽悲苦，被社会侮辱到极致。

中国社会也叫做犬儒社会，犬就是狗、儒是主子，既对上面的主子是犬，对下的狗是主子，最好是一个中规中矩、温文尔雅、宽厚待狗的主子。

所以，在传统中国社会里没有狼图腾，只有狗图腾。

那些没有狗图腾信仰的人，注定是一条野狗，注定命运坎坷；

那些具有狗图腾信仰的人，注定是一条宠狗，注定荣华富贵。

---

哲明思道（佛、道、儒视为中国的哲学基石）如何可以做到有机结合？或者我已误入歧途？

---

佛、道、儒在中国是分社会层次的，是变化的。

帝王、帮主是道教；

文武大臣必须儒教（有政治地位者）；

平民百姓（无政治地位的财主）只能佛教。

你官居朝廷必须儒教，解甲归田后可以道教（书画怡情、茶道养生）、也可以佛教。

---

2、为何 zf 或者 xcb（现为工信部）可以允许中国联通在香港上市公司的主体（2002 年度）为 BIV 公司（到现在还有四分之一主体可以合理避税），难道当时国资委下属的“红筹”企业也需要堂而皇之的合理避税？？因为“王者”当道，可以如此嚣张妄为，胆大过天？？

假如先生有过了了解，请以您的大道直言相告！

---

法属殖民地是法国的飞地，法国跨国公司通常在某自由港注册公司洗钱；

英美殖民地是英美的飞地，英美跨国公司通常在某自由港注册公司洗钱。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-02-07

作者: jinjingxi\_2006 回复日期: 2009-02-07

狗图腾

一棒子把关注前辈帖子的人当中的 80%打死了...

本来不切实际的把一部电视剧的结局都看完的狗们..~~积极性都打散了..不管怎么有道理.不赞成前辈的理论..违背您前面所写/所教导的一切...

中国人傻吗~中国人笨吗..&gt;只因为太早的知道结局了&lt;为什么..,只因为中国人真的值得骄傲的 5 千年历史记载...就像您说的,在没有到达该接受/理解的成次把所谓的规则都看完了..&lt;但是理解的能占多少啊..可悲&gt;全部都成了批着袈裟的西方和尚...

惟独看&lt;5 千年历史所记载的故事/理论/哲学&gt;了后稍微有点疑问的一部分人..在关注您的帖子的人..但是看了您的狗图腾不知道还会有多少一部分人保留原来自己的原则啊..~

希望前辈能好好看下晚辈回的以上内容..~能委婉的注入些能够让继续让优秀的批着狗皮的狼们一些真正可口的牛奶.~~

一个在受教途中,暂时叛逆的和三好学生不同的顽皮的学生.~~

-----  
我在妈妈眼里就是小狗啊,过几年都快五毛钱的人了,每次回家都压着撑饭、喝汤……,就怕宠物狗蛋饿着了。

我在班子的眼里也是狗啊,主子给我钱、给我房子,我对主子不忠的话,主子能高兴吗?

其实,狗只是中国人生存的方式罢了。如果我说的狗图腾不对的



话，那是因为我说的还不完整。中国社会还存在一种动物图腾，但是你、我都不敢去图腾，只有最贱的野狗敢图腾。此图腾动物是虚构的动物，西方人看这虚拟之物为恶的象征，此动物图腾就是“龙图腾”。

谁敢“龙图腾”呢？刘邦这个泼皮野狗敢，朱元璋这个乞丐野狗敢。

你在华西村，你告诉吴老书记，你是“龙图腾”崇拜，试试看会有什么结果；

你在南街村，你告诉王大书记，你是“龙图腾”崇拜，试试看会有什么结果。

.....

呵呵，不多说了，说多了要被封贴了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-02-07

我也知道看我的帖子是一种心理的折磨、时间的折磨、身体的折磨，能看完此贴一直跟贴者实属不易，因为此贴与杂谈、情感、舞文弄墨的文章不同，那里的许多文章看起来轻松风趣幽默，所以我也试着幽默风趣些，但是此贴毕竟是哲理性很强的文章，非逻辑缜密者、非博览群书者阅读是很困难的。但是从另一个角度看，这就是艰苦的修行、心智的磨砺，是凤凰在涅槃的过程。

其实，许多更深刻的话题还没有展开呢，比如胡哥的话题、三大宗教的话题，正在折磨着我呢，我喜欢这种感觉——痛并快乐着。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-02-07

作者：健康快乐的人回复日期：2009-02-07

痛并快乐着，是的，写贴的有这种感觉，看贴的也有这种感觉。润土兄看问题很透彻，说事情一针见血，精神可佩。但也不可太露锋芒，我们还想继续看下去。请土兄谈谈对大前研一文章的看法。

---

下面是我在网络上搜索出的关于“大前研一”先生的资讯。

大前研一 (OhmaeKenichi) (1943 年一)，日本著名管理学家、经济评论家。出生于北九州市若松区。平成维新后非营利法人一新塾的创立者，大前&#12539;アンド&#12539;アソシエーツ股份公司的 CEO。ビジネス&#12539;ブレークスルー大学院大学股份公司 CEO 兼校长。

[编辑本段]

经历

北九州市若松区出生。横滨市神奈川区反町长大。父亲曾经是军人。神奈川县立横浜翠岚高中读书。高中时代不去上课。来学校只是为了在演奏部练习单簧管。国际著名企业策略家及经济评论家。日本早稻田大学应用化学系毕业，东京工业大学核工硕士、麻省理工学院核工博士。1970 年至 1972 年，任职日立制作所核能开发部工程师。1972 年始，任职于麦肯锡顾问公司，1979 年升任为该公司日本分公司总经理，1981 年担任该公司董事，1995 年离职。其后曾先后担任斯坦福大学客座教授、大前协会董事、创业家学校创办人。

日本许多非常著名的公司，通常会的制定竞争战略时寻求他的帮助，而他的建议也同样深受到了美国和欧洲跨国公司的欢迎。大前研一先在在许多行业领域为企业提供了服务。电子设备，办公室设备，

摄影设备，机械设备，食品，橡胶，以及化工产品。他能够提出创新性的战略，并提出相应的组织观念去实现这些战略。

[编辑本段]

评述

大前研一的张扬和口无遮拦，不仅让中国人觉得奇怪和惊讶，其实就在日本甚或整个东方也都是绝无仅有！《金融时报》这样描述大前研一：“坦率无忌型名人非常稀缺的国度里的一个名人。当绝大部分日本人还在小心翼翼不敢冒犯别人时，大前研一却是生硬率直，有时还单刀直入般地粗鲁……他还是日本仅有的一位极为成功的管理学宗师。”

除了著名的《战略家的思想》、《没有国界的世界》外，大前研一著作中有名气的，最起码在西方还有《日本商业：障碍和机会》(JapanBusiness:ObstaclesandOpportunities),《三位一体的力量：环球竞争将要到来的形态》(TriadPower : TheComingShapeOfGlobalCompetition) ， 《超越国界》(BeyondNationalBorders) ， 《民族国家的尽头》(TheEndOftheNationState) ， 《看不见的新大陆》(TheInvisibleContinent ————— Fourstrategicimperativesoftheneweconomy)等。

在《看不见的大陆》这本书里提出了一个观点，现在出现了一个新大陆，这个新的大陆是大家看不见的，但是所有人都不能逃过它的影响，大家都能感觉到它的存在。《看不见的新大陆》概括了新经济

的四大互相影响的特征(有形、无国界、数字科技和高效益成本比),并提出了相应的应对战略。“看不见”是因为这个新大陆并非一块实质上存在的土地,而是存在于我们的集体意识。

但是,这块无形的新大陆对经济、政治及社会的影响却是实实在在的可以感受得到的。尽管后来发生了互联网泡沫的破碎,但大前研一后来在文章和讲演中强调,“新经济”已经大大改变了全球竞争规则,重申了与世界接轨的重要性。无论个人还是机构,都需要用新的眼光来看迅速变化的世界,并从中找到成功机会。

大前研一的观点尖锐而富有争议,近几年他潜心研究亚洲经济,著书 100 多本,其中关于中国的三本着作都在海外经济学界引起了强烈反响,成为全球研究亚洲经济最有影响力的学者之一。

大前研一在《中国,出租中》认为这种“租位子经济”,最能带动中国的经济快速成长,他把全中国比喻成一个超级大卖场,他欢迎所有的国际企业来租个摊位卖产品,而今全球没有任何其它国家能比得上中国的超级吸引力。

“受到经济浪潮强力的推移,2005 年两岸和平统一!中华联邦的新板块,将结合中、台、港,甚至是新加坡,成为一股莫可抵挡的经济旋风。”这是大前研一在《中华联邦》中的大胆预言。

[编辑本段]

观点

大前研一的全球化观点被英国学界四位大师 DavidHeld、A. McGrew、D. Goldblatt、J. Perraton 归类为“超全球化学派”的新

自由学派之1，其 TheBorderlessWorld、TheEndoftheNationState、TheInvisibleContinent、TheNextGlobalStage 等四本书最为重要。

大前研一专长于跨国企业的市场策略、海外投资、组织系统及经营方针之规画。常受邀于亚洲各国，从事国家重大投资开发计划之评估。

大前研一挑战传统的逆向思考方式，及坦率直言的风格，不仅在日本、在全球各论坛中都独树一帜；此从其一系列的著述中可得知。近年来其预测中国经济的崛起与周遭国家的新互动关系，与主张“中国即将崩溃”的作者章家敦持反面意见，两者的论战受到瞩目。同时大前研一在“中华邦联”对两岸政治有诸多预言，部分并未实现，比如 2005 两岸统一等。

[编辑本段]

主要著作

《无国界世界》，1990 年

《中国，出租中》，2005 年

《力用中国》，2003 年

《中华联邦》，2004 年

《思考的技术》，2005 年

《全球舞台大未来》，2005 年

《无国界的世界：民族国家的终结》，2006 年

《M 型社会》，2006 年

《OFF 学》，2006 年

《创新者的思考》，2006 年

《我的发想术》，2006 年

《即战力》，2007 年

《旅行与人生奥义》，2007 年

---

《大前研一成功之点评》

“大前研一”所以成为一代管理学大师、经济学大师有如下的成功因素。

首先是全球化的学习、职业的经历；其次是跨行业多门类的服务磨砺；再则是独特的知识积累造就的独特的思维方式。既三大因素：全球视野，精细视角、深刻透视。

一、大前研一先生在日本、美国一流的大学求学并在日本、美国的大学教学，使他具备了全球化的视野，所以他的思维空间非常的大，既俗语中所说的“从大处着眼”。

二、大前研一先生在电子设备，办公室设备，摄影设备，机械设备，食品，橡胶，以及化工产品等许多行业领域为企业提供过服务。使他具备了精细的视角，看问题可以多角度去分析，所以他的思维方式很多、很精细，既俗语中所说的“从小处着手”。

三、大前研一先生的思维方式非常的独特，他看问题不看表面，总是用 X 光透视研究目标的内核结构、总是层层 CT 核磁共振扫描其研究目标的内部影像。这是因为大前研一先生是东京工业大学核工硕士、麻省理工学院核工博士，所以他的大脑思维是 X 光机、CT 核磁

扫描仪的思维方式的缘故。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-02-07

作者: zuge111 回复日期: 2009-02-07

边吃饭边看着凤凰的《世纪大讲堂》，有位学者正讲演着关于国学，养生，儒道佛医等方面的思想和哲理，讲的很不错，忽然想问问润土兄，问题也许还有点无聊，我想知道润土兄崇拜的人或者最敬重的人是哪些人呢？

---

我小时候崇拜的人，现在成了被鄙视之人；

我小时候鄙视之人，现在成了被崇拜之人。

我小时候，崇拜大英雄、小英雄，长大后发现大英雄全是混世魔王、小英雄全是木讷的螺丝钉。

现在，我崇拜智者，崇拜那些开启人类智慧、开启人类思想文明、开启人类科技文明、开启人类博爱胸襟、开启人类艺术宝藏的智者、仁者、才华横溢者。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-02-07

作者: zuge111 回复日期: 2009-02-07

润土兄怎么理解矛盾这个词？

---

《没有矛盾的人叫“一根筋”》

我们这个宇宙、这个地球就是互为矛盾的物质组成的呀，人类的情感也具有互为对立的表达方式啊。

有正电，就有负电；

有白天，就有黑夜；

有高压，就有低压；

有坚强，就有柔软；

有贪婪，就有慷慨；

有喜悦，就有悲伤；

.....

每一个矛盾之人都是思维正常的人，没有矛盾的人是植物人或者叫“一根筋”。

你感觉矛盾越多，说明你的物质世界越丰富、精神世界越丰富。你如果再懂得些智慧、思辨的选择方法，那么你的人生世界就趋于完美。

许多木讷之人、迂腐之人面对纷繁的矛盾世界，不知道如何选择，于是这个世界上才有那么多愤青、那么多极端恐怖分子。

其实，许多人类的悲剧故事、许多个人的悲剧故事，基本是由于当事人是“一根筋”的缘故。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-02-07

作者：好好学习 2005 回复日期：2009-02-07

润土的哲理让人明智，让有问题有疑惑的人茅塞顿开。我观察孩子，他总是在自己的世界里面反复的实验，不知疲倦，不怕挫折，我时不时的给他提一点小问题，融进他的游戏。我们工作后，很少有这样的机会，让你反复实践，做错事，说错话，再吃一堑长一饬。而学



生时代，心高气傲的学生，又有多少时间反思自己的行为言语呢，难道我们都要等一把年纪了才能够做得更好。润土阅人无数，平常普通的我们，如何练出阅人的本领，如何知道自己的本领提高了，有什么样的标准？

…

---

### 《苦中悟性出无影随行的真本领》

国人有句俗语“吃得苦中苦、方成人上人”。说明所有的人上人也是吃苦中磨砺出本领的智慧之人。每一个人都会经历吃苦的过程，你吃苦不要怕，就怕你吃苦后没悟性。所以，历史上那些没悟性的社会阶层，总是被愚弄着天天吃苦，吃了一茬苦，又吃二茬苦、再吃三茬苦……

其实，获得非凡成就的人一定是懂得吃苦之人，只不过他们苦中作乐而已，他们懂得如何在苦涩中寻找快乐的真谛，但是所有的智者就个共同的特点，这就是同样的苦绝不会吃二茬苦，他们而且会举一反三、触类旁通，不再吃类似的苦。

当一个人具有让自己不吃苦的智慧和能力，那么他就是有真本领之人了。除非他不想让他爱的人吃苦、让他心爱的祖国吃苦而自己故意去吃苦。

本领是多方面的能力，洞察力（发现隐患）、思辨力（做出正确选择）、行动力（消除隐患的能力）。

所有的这些本领是一个积累、量变的过程，可能你积累了十年没

有改变，如果你放弃了坚守，那么你就失去了聚变的机会，可能这个质变却在你坚守后的第二天瞬间发生了，聚集的能量在瞬间让你的智慧发生了聚变。

你从木讷聚变为聪慧；你从聪慧聚变为先知

你变得可以包容别人的过错了，因为你心胸宽了；

你变得可以倾听别人的意见了，因为你不固执了；

你变得可以悔悟并纠正了，因为你会自我纠正了；

你变得遇事不慌乱了，因为你已胸有成竹了；

你变得知人善任了，因为你会洞察人心了；

.....

有标准的本领是可以被打败的本领，因为你的本领呈标准化显现，所以容易被对手有的放矢地击破。

其实，最高的本领是没有标准的本领。这出神入化的本领就是“无影随行，无处不在”。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-02-09

作者：寻找小菊灯回复日期：2009-02-08

整整一年没有来了，已经到了63层，真是巨大的成就！真是巨大的付出！

给润土前辈拜年了！祝您身体健康，万事如意！也祝您的这座楼盖到世界第一！呵呵！

只看了本页，又有幸拜读了前辈的几篇文章，还是那么睿智和犀利，并且感觉更有结构，更紧凑了！

这里已经看不到诡谲的“风云”了，因为润土前辈早已化作一片“祥云”，飘荡在所有接受教化者的心中！网上网下，海角天涯，无影随行，无处不在！

---

呵呵，欢迎小菊灯归来。

我可不想盖世界最高的楼哦。

其实，楼不在高，没歪则名。顶不在多，没砖则灵。

我发现采取下面的写贴方法，楼会盖的很高：

男楼主是：《老子没有踢腿，凭拳头混成了黑道老大》

女楼主是：《老娘没有劈腿，凭馒头混成了红楼楼主》

我发现采取下面的写贴方法，回帖会很多：

男楼主是：《我喜欢在家乐福买日货》

女楼主是：《我帮小妹找了个日本人给嫁了》

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-02-10

H哥的话题草稿写好了，正在修改中，同时酝酿“解构一下时寒冰的利益分析法”

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-02-10

作者：woter1 回复日期：2009-02-10

请大哥分析一下近几十年港台武侠小说产生的前因后果，对国人的影响如何，多谢。

网论多持“成人通话”的观点，但又有人称现实意义也不少。

因为武侠小说受读者众，曾经的热捧必有因由，所以想请大哥以

你的视角剖析之，以解惑。

---

这几天也在思考“感性和理性”的话题，因为 jinjingxi\_2006 网友，在 2009-02-07

今天 woter1 急于想解惑港台武侠小说的问题，其实也是感性的话题。

大家应该这样看这个问题，成年男人喜欢看港台武侠小说，跟成年女子喜欢看言情小说是一个道理。这跟读者感性的思维有着直接的关系，大陆木讷的理科生，像陈景润一样的理性思维者很难喜欢这些虚幻的故事。

台湾、香港的教育则一直延续心智的教育、美感的教育，也就是说他们的学生思维想象的空间大，读者容易被书本上的描写带入意境，让自己如痴如梦，爱恨情仇的缠绵、叱咤风云的气概、傲立华山的潇洒，让自己融入在梦境里、融入在故事的情感中。

而缺少美术、文学、音乐等等感性思维的人，像文盲的农妇、木讷的民工是不会对琼瑶小说、金庸武侠有共鸣的。

柔情似水的女人，一定喜欢琼瑶的梦幻般美妙的爱情故事，她随着故事里的女主人一起哭、一起爱，一起陶醉在爱情的甜蜜中。

侠骨柔情的男人，一定喜欢金庸、梁羽生梦幻般武侠故事，他随着故事里的

男主人一起恨、一起爱，一起骄傲在江湖的风云中。

当然这是感性娱乐的小说，理性的思维告诉自己这不是真的，也

正是因为现实中没有这些美好缠绵的爱情，没有这些打不死的江湖英雄，才有了这些小说感性地娱乐一下、放松一下自己。

是的，的确许多现实中非常失败的男人，沉陷在武侠小说里，沉醉于那荡气回肠的虚拟成功，他们逃避现实，无法面对现实。也有许多琼瑶女读者，沉醉故事里，非琼瑶故事里的男主角不嫁，结果让自己的人生与故事的女主角成了两类不同的结局。

我们看喜剧是为了放松、开心；

我们看悲剧是为了清醒、坚强；

我们看武侠是为了做梦、体会男人傲立江湖的喜悦。回到了现实，千万不要真把自己当大侠了，因为虾米还是虾米。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-02-11

作者：yhxe 回复日期：2009-02-10

金庸先生在写完《鹿鼎记》后，就决定封刀，因为《鹿鼎记》是最为接近现实的武侠，最为逼真的童话。韦小宝这种一反传统的市井无赖的英雄的成功正揭示了传统武侠英雄在现实中的失败与悲哀！而封刀制作也代表着金庸心中的英雄童梦的破灭！

---

金庸先生初期的武侠小说写的很浪漫、很侠骨、很正义、很青云……

当金庸先生从梦幻中醒来的时候，他回到了现实中，此时的金庸已经不是多年前的金庸了。因为长期的冥想修炼，让他打开的慧眼，他突然顿悟了：“噢!!!! 所有的武林高手全有克他的煞星，只有一类

武林高手没有克他的煞星”

金庸先生顿悟出的现实社会的武林高手是谁呢？是最市井无赖的痞子，这就是所谓的：人至贱则无敌。项羽！英雄吧，敌不过一个痞子。于是，他美好的梦幻破灭了，心爱的小龙女远走了。

当金庸先生心中没有了小龙女、只有了韦小宝身边的妓女的时候，他再也燃烧不起创作的激情了，按照弗洛伊德的理论分析，是他失去了欲望的原动力。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-02-11

作者：闪亮牌滴眼液 回复日期：2009-02-11

润土叔叔第一次这样叫您您的 ID 叫目光呆滞的润土是怀着什么样的心情起的偶不知道也不敢妄加猜测从民国时候鲁迅先生就开始努力着做些事情了（不能细说啊，不然您伟大的帖子不保，虽然偶不喜欢伟大这个词，因为这个词是形容咱国家的大神的）到了共和国了您这样有深度有水平有思想有才华有高度人格魅力的人（因为在咱国家活着，第一重要的事情是要会溜须拍马，表有意见，习惯了，一下改不过来）还是用这样的 ID 您说偶这代人是不是还要继续用您这样的 ID 啊真的想不用了但是难啊在您的文章中老是说胡哥新政感觉是越来越好的感觉但是现在就是在网上发发过份的牢骚好像都觉得是件很奢侈的事情啊更别说细说某些事情了搞的不好真的就是胡哥很生气后果很严重的样子偶现在真的是搞不清楚状况了也许偶这代还是过渡期的人但是现在看状况好像越来越糟糕的样子啊您的孩子那代您觉得有机会成为目光不再呆滞的小润土了吗

---

中国的小孩子是全世界上最聪慧的小孩子，就想机灵的小闰土一样。一当他长大了，长期地被压抑、被折磨、被羞辱、被洗脑，通常接近四十的时候，他已经被社会和家庭的两付枷锁折磨的目光呆滞了。如果要用 ID 准确表述闰土的话，那么十岁时的 ID 是：目光灵动的闰土，四十岁时的 ID 则是目光呆滞的闰土。

可是，我还没社会折磨歇菜，因为我们的 ID 的“润”字比“闰”字多三点水哦。

不过，我现实中的确是傻傻的，老婆问我股票，我说不懂。我看见痴迷炒股的朋友，死鱼眼睛盯着电脑看曲线，我啥也不说。这就什么：话不投机半句多。

可能大家认为，我不说他们，他们碰到南墙自回头。其实，大家自己想一想，这世界有多少人碰到南墙自回头的呢，想知道比列看看股票论坛的跟帖就知道了。为什么许多人回不了头呢？因为他们碰壁而亡了，歇菜了！没命回头了！

作者：目光呆滞的闰土 日期：2009-02-11

作者：13007398419 回复日期：2009-02-11

道家出世，儒家入世。请问闰土大哥，幸福的真正定义是。。。。？何谓幸福？达到自己的人生理想目标？曾国藩晚年的心力憔悴，自己感觉不如一渔夫，李叔同看破红尘入佛，活着到底是为了什么？

---

《幸福的解析》

幸福是一种感觉，是你内心的感觉，外人觉得你很幸福是一个伪幸福，来自你内心的那个幸福才是你真实的幸福。

大清国对中国人洗了三百多年的脑，给国人吃了三百多年的三聚氰胺，大多数国人现在是脑结石了，你放眼四周看去，有多少目光呆滞者，有多少目光猥琐者，就知道有多少脑结石患者。

跟脑结石患者谈幸福不可怕，就怕脑结石患者跟你谈什么是幸福。

其实，幸福是唯心的词汇，是唯心的东东。中国人被教育成唯物者了，所以理解唯心的东东是不可能的。

我们经常把唯心与迷信搞在一起，其实这是脑结石的思维。迷信是什么，是瞎说八道，唯心是什么，唯心是超越了唯物以后在达到的境界。

不过，我跟大家说的抽象，大家的确不懂的，就像许多书店的书一样，用非常抽象的词汇解释抽象的词汇，大家怎么能看懂呢。其实，那是因为作者也不懂，他只是想出书，弄点饭钱罢了。

我这样解释吧：唯物是写实的绘画手法，唯心是印象派、野兽派的绘画手法。小学生学绘画首先是学习写实、素描等等，只有达到一定的艺术水准，才可以去自由发挥、去随心所欲。所以说，莫纳、梵高等唯心艺术的大师也是走过了唯物的阶段，才达到如此高的艺术巅峰的呀。那些没有经历过唯物写实而直接随心所欲的画家，不是大师，他们绘画的手法叫做涂鸦，他们是涂鸦艺术家。

现在的中国人为什么看问题偏面，许多人脑子不好使，是因为我们看问题，总把思想分为唯物、唯心。其实，唯物的人，不懂唯心，



就像写实画家不懂梵高一样，但是唯心的大师一定是一个唯物的思想大师，就像梵高也是写实大师一样

所以说唯心是在物质的基础上，在超越物质的基础上达到的境界，那些无产者是无法理解的，穷人的眼里只有物质的需求，只有他物质满足后，才有可能知道什么是非物质的幸福。

唯物者唯心者有不同的幸福标准

唯物者的幸福标准是：牡丹花下死、做鬼也风流。

唯心者的幸福标准是：清心寡欲，他们觉得自己在巨富中死去是一个悲哀。

唯物者认为发财是幸福的，发财为什么？发财不就是让自己的父母幸福吃好、穿好嘛。不就是让老婆、孩子吃好穿好嘛。如果他们内心并没有温暖、没有了爱，金钱有意义吗？所以说，金钱、名誉只是通向内心快乐、幸福的媒介物罢了。

比如，你把名牌手包当着幸福的媒介物，当你拎着爱马仕手包走在香港购物街的时候，一定非常幸福，因为香港崇尚这种名牌物质的诱惑。如果拎着爱马仕是走在土家山寨却没有一点幸福，因为她们被一种蜡染织布的包包所诱惑。

唯物者的幸福是名誉、物质的具象物，他们被名誉、金钱这媒介物挡住了视线，他们需要不断更新的物欲满足自己的幸福感觉。有了千万金钱会幸福一会儿，接着又在追求亿万的过程中痛苦的挣扎……唯物者有了一个漂亮的老婆，幸福一会儿，接着在追求二房、三房……的过程中痛苦的挣扎……

唯心者却不同，他们已经超越了物质，看透了物质的奥秘，他们知道金钱、美色是挣扎不出来的。他们会理智地调整心态，在无法获得目标物质的时候，把自己的欲望放低些。这是一个什么感觉调整呢。我比喻一下，是一种当下感恩的心态，如你大难不死的霎那间，一定觉得自己非常的幸福，也像你拿到重新诊断的病例，上面写着原来的绝症是误诊，你也一定觉得自己非常幸福……

唯心者觉得和自己最爱的人住一茅屋，也非常的幸福，他们要爱，不要物；

唯物者觉得跟自己最恨的人住一别墅，也非常的幸福，他们要物，不要爱。

唯心者唯物者，在不同的人生阶段，也有不同的幸福感觉：

唯心者表现为：

婴儿时，有母爱——幸福

成长时，有父爱——幸福

成年时，有爱的人并被他爱——幸福

中年时，有父母、家人、朋友、同事、同胞彼此的爱——幸福

老年时，有上帝的爱，天下众生的爱——幸福。

唯物者表现为：

婴儿时，有奶——幸福

成长时，有电子游戏——幸福

成年时，有美人、金钱——幸福

中年时，名车、豪宅、美女、地位——幸福

老年时，有长生不老药——幸福。

理论上分析，唯物者直接追求物质、名誉的满足，而唯心者看淡物质、名誉的满足，从逻辑推理上应该是唯物者的物质和名誉高于唯心者。

其实，唯心者不是看淡，而是超越了物质，看的很清楚，他们闲庭信步，运筹帷幄，一旦机会成熟时，立即出手，以瞬间的痛苦换得一生的幸福。而唯物者却没有超越，他们没有高度，他们会痛苦一生去追求一霎那间的幸福。

当我们观察唯物者和唯心者的人生过程，我们会发现非常有趣的现象，这就是：唯物者是一直瞎折腾，因为他们找不到内心幸福的真谛，而唯心者从不乱折腾，因为他们知道了幸福的真谛。

当我们观察唯物者和唯心者的人生结局，我们也会发现非常有趣的现象，这就是：唯物者是狗熊掰棒子，折腾到最后啥也没有，最多一个棒子。而洛克菲勒、卡耐基、摩根、索罗斯、巴菲特、盖茨等等世界巨富全是唯心者，那些获得世界最美、最高贵女人爱情的男人，一定是非物质的唯心者。

当我们付出爱的时候，收获是更多的爱；

当我们付出恨的时候，收获是更多的恨；

当我们付出钱的时候，收获是更多的钱；

唯心者最懂得付出的智慧，他们对邪恶者、贪婪者是绝不付出，当发现你是一位内心真诚者，他一定会付出。

所以，我觉得幸福就在当下，就在为大家写贴付出的当下，我写

完后有收获，你们看完后也一定有收获。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-02-12

作者：长忆梦如雨回复日期：2009-01-24

我有个问题一直弄不明白，为什么英国，法国，能通过革命来实现民主富强，而日本也有天皇带头来实现，可是 ZG 革命变革那么多，却从没有实现过呢？是国人的民智一直未开吗？还是种族真的不够优良？而且英法日美等国对内部人民很好，而 ZG 却不是这样呢？而是一贯愚民呢。是国人劣根性太强吗？还是 ZG 太大，国情太复杂，地区人种区别太大？

---

### 《中西革命的差异》

中国人唯物（只看物），所以中国革命的目的是分田、分女人；  
西方人唯心（不看物），所以西方革命的目的是去神、分权力。

二楞们革命要土地、约翰们革命要地契，革命后果然二楞们、约翰们都得了土地，于是二楞们、约翰们达到目的后全解甲归田了，若干年后，二楞们由于没有地契，地被老王爷拿着的契约没收了。不过，西方的老国王却没有敢没收约翰们的房子，因为约翰们变成议会的议员，土地法由他们说了算，国王说了不算。

中国革命成功后，灶王神换成土地神，天下还是权贵乐土；

西方革命成功后，上帝不变人民做主，天下改为民权乐土。

中国革命是革旧神的命，不革神权的命，所以依然是神权社会。  
西方革命革的是神权、王权的命，他们用民权替代神权与王权。

中国革命杀死旧神后，对旧神的同胞喽啰也赶尽杀绝，社会各阶层又重新积累仇恨

西方革命斩首国王后，对旧王的同胞喽啰却款厚礼遇，社会各阶层从此消除了仇恨。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-02-12

作者：yorker0503 回复日期：2009-01-25

---

另外，大哥说的：但愿，“胡哥新政”能突破利益集团的包围，能启智中国老农的愚昧，第一次历史地走出贫穷的轮回。

---

再请教大哥，胡到底是依靠什么力量来突破利益集团的呢？靠自上而下的行政变法？靠新教育？他能够实现最根本的新闻自由，三权分立吗？

---

这个问题真有水平，期待润土大哥的回答！

---

超越 5,000 年的非凡务实

浓缩 1,300,000,000 人的平凡称谓

一、H 哥的历史地位

H 哥在 ZH5000 年的历史上具有非凡崇高的历史地位，我们先分析伟大先祖的尧舜时代，再纵观上下 5000 年所有的君主、皇帝，最后把 H 哥放进这历史的上河里，这样我们才能准确地看清，谁才是 ZH

上下 5000 年历史里那一颗最璀璨、最务实的巨星。

尧舜时代是原始社会的末期，此刻尚没有形成大国家的概念，其社会组织形式只是长江黄河流域的大原始部落而已，完整的国家机器尚没有形成，所以说尧舜时代没有贵族的社会基础，因为只有当社会出现等级分明的社群结构后，贵族阶层才有其社会存在的基础，所以尧舜政治元首依然是一介的平民身份。

当尧舜后的 ZH 社会进入了大国家的概念，国家最高元首除初始的几次禅让外，社会等级非常的清晰，政治元首的传承均采用贵族内的垄断世袭，在国家政权的正常更迭中，平民没有任何的机会登上政权的最巅峰。

而 H 哥虽是 5000 年来第 N 位平民出身的政治元首，却是第一位通过正常程序更迭出的平民政治元首，是第一位非宫廷政变更迭出的平民政治元首。由于他是 5000 年 ZH 历史上第一位和平诞生的平民元首，所以 H 哥他在历史上具有了非凡崇高的历史地位。

他不但地位崇高，而且他在 2005 年执政后的短短三年多时间里，让十三亿人民看见他的确是一位非凡的国家元首，是自尧舜之后的第一位最平民、最亲民、最务实的国家元首。

## 二、首位平民非暴力更迭出的国家元首

ZH 历史的长河里，也有 N 位平民出身的最高政治元首，但他们有一个共同特点：“不是通过暴力推翻而登基，就是通过宫廷政变而篡位”。没有一位是通过光明正大的方式，用非暴力、非阴谋的方式成为国家的元首

刘邦以痞子的平民身份，通过暴力推翻了前政权登基为皇帝；

洪武以乞丐的平民身份，通过暴力推翻了前政权登基为皇帝；

.....

孙逸仙以医生的平民身份，通过暴力推翻了前政权民选为大总统。

蒋介石也是通过帮助孙先生暴力更迭而获得机会，他虽然是平民出身，最后也信奉基督教了，但是他平民身份的背后是上海滩的流氓混混。

正因为 H 哥没有玩暴力，所以 H 哥是首位非暴力更迭出的平民国家元首。

三、首位非忽悠、非阴谋的平民国家元首

ZH 社会出身平民的政治元首有一个共同的特点，就是大忽悠高手、大阴谋高手，这不是他们有多坏的缘故，而是其特定的历史环境所决定的。

因为如果他们不是忽悠的高手，他们就无法把千千万万愚昧的农民发动起来；

因为如果他们不是阴谋的高手，他们就无法在血腥诡异莫测的宫廷发动政变。

忽悠是平民的欺诈手段，他们把自己忽悠为天神降世，把自己忽悠为正宗贵族……宫廷阴谋则多是贵族间的政治游戏，平民没有机会参与其中，所以宫廷政变的主角基本是贵族身份。忽悠也好、阴谋也好、平民也好、贵族也好，所有的登基者、篡位者有一个共同的特点：

他们全是好话说尽的忽悠高手；

他们全是坏事做绝的阴谋高手。

而 H 哥没有说过一句忽悠的话，他说：“8 荣 8 耻”，可不是忽悠的话，“8 荣 8 耻”是做人最基本的条件，一个连羞耻心也没有的人就不能算人的，没有羞耻就是畜生，畜生怎么能算是一个合格的国民呢。他也说过另一句话是“科学发展观”，因为他看见很多贪官污吏们到处瞎折腾、愚弄老百姓、搞迷信活动，所以他提出了“科学发展观”。

正是因为 H 哥没有玩忽悠（他跟 HY 邦一样全身充满着正义，羞耻于玩忽悠），所以 H 哥是首位非忽悠的平民国家元首。

#### 四、首位善待知识分子的平民元首

由于 ZH 的知识分子总是传统社会制度的簇拥者，他们总希望以温和的变革方式改良社会，他们不希望以剧烈的革命更迭社会，所以他们总成为暴力改变社会的反对力量。

又由于传统 ZH 知识分子视野的局限性，使他们看不见落后政治架构不适应先进生产方式的现实，他们看不见文明终究会替代落后的规律，总幻想在过去的农耕文明中寻找工业文明的政治架构，所以 ZH 传统知识分子，总成为现代文明的反对力量。

由于传统 ZH 知识分子一直反对平民暴力登基，所以刘邦这些暴力登基者，总是极尽地侮辱、戏弄、迫害 ZH 的知识分子。所以，ZH 历史就是一部写满了，开国平民暴力元首对知识分子的血泪史，知识分子也正是在不断的株连九族中，逐渐失去了曾经的傲骨，失去了做成社会平衡的政治力量，失去了教化民众智力的改良力量，所以，未



来中国社会特别需要建立一个善待知识分子的环境，恢复他们改良社会的功能。

而 H 哥却是与 HYB 一样的仁者，充满着是知识的尊重、敬仰，他是一位最善待知识分子的平民元首。

#### 五、首位最务实的平民元首

他是最务实的元首，因为 5000 年来，在他执政期间，ZH 社会第一次实现了许多最务实的亲民政务。

第一次给耕地农民全免税赋；

第一次给平民孩子全免学费；

第一次给农民办理医疗保险；

第一次给失业百姓发放低保；

第一次给贪官污吏法理惩处；

第一次给穷苦百姓廉租住房；

第一次给两岸同胞共荣美景

第一次给予了网络舆论宽松；

.....

我们不要小看了上述许多的第一，要知道他是在 05 年执政后，在短短地三年里，在破除体制外坚冰的同时，还必须破除体制内的阻隔，在如此困难的状况下（需要拿下那么多腐败的官帽），落实出那么多务实的第一。

总之，在政权体制范围内，在 H 哥力所能及的范围内，他把务实的政务落实到了极致，所以他是 5000 年来，最务实、最高效的平民

元首。

## 七、非凡的磨砺

每一位平凡的平民能做出不平凡的伟业，一定是因为他经历了非凡的人生磨砺。

曾国藩在大清贵族的眼里是一介平民，只不过因为他平定了太平天国起义，让大清国又多残喘了半个世纪而成为大清的名臣。即使当初曾国藩治国的才能在 ZH 首屈一指，他也永远没有机会走上政治权力的巅峰。另一方面，我们也应该看到大清国的王爷、格格们把国家的元气折腾光了，他们实在是没有其他办法了，所以才给了汉人平民这样一个建功非凡伟业的机会。其实，曾国藩也不是一战成就伟业的，他也是经历了非凡的磨砺，磨砺出非凡的洞察力、磨砺出非凡的判断力、磨砺出非凡的执行力，才有能力在非凡机遇到来的时刻，成就了自己平天下的伟业。

H 哥也具有非凡的人生磨砺，正是这些非凡的磨砺，让他聚集了非凡的能量，在 2005 年这个历史和人民寄予他力挽狂澜的时刻，他厚积薄发展现出与时俱进的非凡才能。

祖籍最传统的士大夫故乡，给他埋下治国平天下的种子；

厚德载物自强不息的校训，给他注入了厚德自强的能量；

磨砺在贫瘠艰苦工作环境，给他知晓老百姓贫穷的根源；

长期扶贫与平叛分裂分子，给他凤凰涅槃般的伟大历练；

.....

H 哥虽平凡出身，却因为拥有非凡的磨砺，所以磨砺出这非凡的

才能。

#### 八、伟大却平凡

他迎滚石救灾时，面无惧色；

他在开会布置时，面无嬉笑。

他给孩子讲课时，和颜悦色；

他见百姓脱贫时，满心欢笑。

他抓腐败分子时，铁面冷色；

他与网友互动时，露出微笑。

.....

他就是 ZH5000 年来第一位平民的国家元首，一位被 1,300,000,000ZG 人民从心底爱戴着的国家元首。这样一位最亲民、最务实、最高效的平民元首，给了他深爱着的人民许多温暖的第一，人民无法用最华丽的言语感谢他，于是他们在浩瀚的 ZH 辞海里，找到了一个最简单、最朴实、最温暖的字，他们把 13 亿个心浓缩进这一个字里，他们在自己的网络媒体上，深情地称呼他为 H“哥”。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-02-12

即使是这样，我们也要保持警惕，警惕实在是人的最基本的本能。

-----

是啊，毕竟历史还没有给人民一个彻底清算阴谋者、独裁者的机会。重新诞生独裁者、阴谋者的土壤还肥沃着。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-02-12

作者：如是乎回复日期：2009-02-12

润土大哥说唯心是物质达到一定程度后领会的境界，他们觉得死在钱堆里很悲哀。但我想问，穷人就不能唯心吗？我毕业后在一个大城市工作，毕业3年半了，一个月只有5000的收入，房子买不起，租房就要2000，而且估计我一辈子也攒不下一个房子，我纯粹就是个穷人，是生活在温饱线上的人，但我就不能有精神的追求了吗，我注定一生都只能为了生存去追求物质是吗。迷茫。。

---

### 《“穷”的说文解字》

新华字典里对“穷”字是这样解释的：

穷

（窮）

qí ó ng

缺乏财物：贫穷。穷苦。穷则思变。

处境恶劣：穷困。穷蹙。穷窘。穷当益坚（处境越穷困，意志应当越坚定）。穷而后工（旧时指文人处境穷困，诗就写得好）。

达到极点：穷目。穷形尽相。穷兵黩武。

完了：穷尽。山穷水尽。日暮途穷。

推究到极点：穷物之理。穷追（a. 极力追寻；b. 尽力紧追）。

穷究。

贫富

笔画数：7；

部首：穴；

---

我认为上面的解释，只对了一半，完整的解释应该这样：

穷（窮）——达到极点，缺乏财物，吝啬财物，困于穴中，无计可施。

为什么这样解释呢？因为通常人们认为“穷”就是没钱，没资产的意思，这只表达出没有有形的财物（金钱、资产等），却忽视了无形财物的存在，所以字典里只说了一半。

什么是无形的“穷”呢？

第一类无形的穷是指某人内心极度地贫穷，他拥有再多的财物也觉得自已贫穷，他不仅对外人吝啬，对家人、对自己也极度地吝啬。

第二类无形的穷是大脑里变富的思维穷尽，他被困在家里黔驴技穷、无计可施。

这两类无形的穷，前者表示“心穷”，后者表示“思穷”。

我们打两个比方，大家就明白了：

1、达摩面壁，身外之物啥也没有，但他觉得万物都在自己的内心里，他一点都不觉得穷。

2、某人非常穷，但却可以变着法子有钱化，你不要笑他穷，他比富人还潇洒。

所以，这两类无形的“穷”，都不能叫做穷。

有了有形“穷”字的解释，再加上无形“穷”字的解释，那么整个“穷”的解析就趋于完整了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-02-16

作者: yangayong 回复日期: 2009-02-14

去北京中土非洲事业部才面试回来

面试结果的: 税前 1400 美金一月汇率按 7 算保险自己交

咨询很多人以及中土内部人感觉差距好大?

我 06 年本科毕业一直施工应聘房建现场工程师

怎么外聘的和正式员工差距那

闰土给点意见

我就是 06 年群里面你说我需要淬火的那个学习土木的啊在马鞍山上大学的啊

也许你忘记了啊

---

非洲是你成钢淬火的好地方,说不定你也能成为一个非洲的酋长。

进入社会、融入社会,是人生的第一步,毛爷爷的第一份工作也只是图书管理员啊,只要有梦想,就有快乐的。

外聘的和正式员工有着差距,存在着不平等的现象,你不要有怨气的,邓爷爷早就说过了,俺们是一国两制呀,在每一个独立王国里,都是一国两制啊。

作者:目光呆滞的闰土 日期:2009-02-17

作者:东新社回复日期:2009-02-16

先生如何看待因果报应?您相信吗?麻烦了,谢谢!

---

我相信因果报应,这四个字包含两句哲理:

有因必有果（因是种子，你在土壤里埋下什么种子就会结出什么样的果实）

有报必有应（报应指天意的意思，指作恶者受到惩罚是自然规律的必然结果）

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-02-17

作者：田野交欢回复日期：2009-02-13

全球化下，产业链开始整合，中国改革开放三十年，成了跨国公司的车间，无数中国企业被绞杀，被淘汰。在电子行业，因为珠三角的行业集中优势，专业细分优势，以及低成本优势，出现了山寨产品。

比如：

“山寨机”，“山寨机”，当你现在听到“山寨”这个词，可能并不会觉得陌生，甚至对它耳熟能详，“不就是山寨吗”，左邻右舍，老老小小都在用着呢，并且功能“很好很强大”。如今山寨手机已经相当成熟，其发展空间在慢慢缩小，同时利润也越来越低，就目前的经济形势来看，单靠利润微薄的山寨机让一些中小企业明显感到生存压力，于是山寨笔记本开始出现了。

据知情人士透露，目前深圳市场确实存在千元不到的山寨“易PC”。据悉，只要1000元就可装各品牌机的外壳，并且比网上的那些可信度更高，“只是都不敢公开卖而已”。当你第一次看到这个消息，也许你被雷到了。目前山寨笔记本才刚刚起步，不过，CPU厂商台湾威盛电子和微软在深圳宣布成立“开放式超移动产业策略联盟”，整合超便携笔记本供应链。这使得山寨本更有生命力。

---

跟这个帖子两年多了，用不同马甲回复过多次。

我在一个北方二线城市，是国家数一数二的大油田驻地。

个人感觉下一步山寨笔记本是一个金矿，当然也知道不过一个短线项目，但自己的初衷也是想赚一笔热钱而已。于是有了想做代理或者批零山寨笔记本的想法。

润土大哥能不能在百忙中帮忙分析一下，怎样规避做该类产品的风险，陷阱，以及怎样保障自己的利益。

本地消费群体主要有两类，油田群体，地方群体，前者多数垄断行业员工，以及腐败官员，后者主要是暴发户，政府官员，以及各色草根。相对来说，我们这里购买力还可以，但跟全国一样，也是富多群少，有一重点大学，也有好多中专学校以及地方类大专院校，以及各行业从业人员。

定位于学习用，娱乐用，以及少量的商用。

希望润土大哥指点迷津。

感谢之至。

---

北宋末期奸臣当道朝纲混乱民不聊生英雄末路纷纷山寨大碗喝酒大块朵颐逍遥自在山寨日子实乃权宜一当朝廷喘过气息定派官军灭杀山寨小寨被剿喽啰鼠窜大寨之王等待招安

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-02-17

作者：田野交欢回复日期：2009-02-17



北宋末期奸臣当道朝纲混乱民不聊生英雄末路纷纷山寨大碗喝酒大块朵颐逍遥自在山寨日子实乃权宜一当朝廷喘过气息定派官军灭杀山寨小寨被剿喽啰鼠窜大寨之王等待招安

---

这个我也明白,知道不是长久之计,但是做传统代理利润太低了,各大品牌形象店投资太大,回报周期太长。我就是想做短线运作。

所以就是抱着赚一笔的心态去谋划的。

润土大哥能不能在百忙中帮忙分析一下,怎样规避做该类产品的风险,陷阱,以及怎样保障自己的利益?

你毕竟是在商海中乘风破浪过的主儿,还请你帮后辈指点一下,不胜感激。

---

山寨产品盈利的诀窍:价格低廉,貌似品牌,功能齐全,外形酷毙。

山寨产品适应的类别:时尚快速消费品适合于山寨模式运作,食品虽属于快速消费品,但不属于时尚类,所以没有山寨的市场,手机过去是时尚消费品,但是现在已经从奢侈消费品变为快速消费品,所以手机也适合做山寨模式的商业运作。笔记本电脑尚没有变成快速消费品,所以笔记本电脑尚没有山寨的商业空间。

山寨产品的生存秘诀:引领时尚,已销定产,快速转移、狡兔三窟。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-02-18

作者：A 大海回复日期：2009-02-18

时至今日，提起中国的特区，谁还能记起，海南亦是其中之一？  
11 年前，海南曾被国务院授权，可以自由兑换货币、境内投资者自获利年度起 10 年内不再补缴所得税、土地使用权出让一次性签约最长 70 年……其后经历种种波折，这个岛还是没能被政策托起来，实现脱胎换骨的改变。

=====

润土叔叔乍看？

作者：北漂望乡回复日期：2009-02-18

海南规划国际旅游岛背后：岛民承受旅游开发阵痛  
<http://www.sina.com.cn>2009 年 02 月 17 日

自由岛？幸福岛？

时至今日，提起中国的特区，谁还能记起，海南亦是其中之一？  
11 年前，海南曾被国务院授权，可以自由兑换货币、境内投资者自获利年度起 10 年内不再补缴所得税、土地使用权出让一次性签约最长 70 年……其后经历种种波折，这个岛还是没能被政策托起来，实现脱胎换骨的改变。

2008 年底，海南方面再度进京，拿出一纸国际旅游岛总规划，对未来进行了富于椰风海韵的畅想。……

-----

润土大哥怎么看？您对海南发展前景是否看好？海南原居民应该怎样应对旅游大开发？

---

## 《梦呓里的特区》

法国是共和国行政架构，其体制内的各行政区法律地位是平等的，巴黎行政大区所以称为大区，是表示其管辖区域大的缘故。

美国、英国是联邦行政架构，它们所有的洲、市、县的法律地位是平等的，即使是华盛顿所在的哥伦比亚特区也是一样的平等法律地位。

中国是共和的行政架构，由于民族的特殊原因，特别设立了五个民族自治区。其他的直辖市、经济特区的设立只是为了其行政级别高于同级的政府部门罢了。经济特区只是具有更多的财政自主权而已，从政治体制上分析，它们并不能称之为特区。

何为特区？特区就具有特别的立法权、特别的司法权、特别的行政权，依靠这三个特别的体制架构运行的区域就是特区。对照上述的标准，中国行政区域内，只有香港特别行政区、澳门特别行政区符合这个标准。两特别行政区除军事、外交外具有独立的立法权、司法权、行政权。

其实，经济的发达程度与经济特区没有直接的关系，汕头、厦门、珠海、深圳、海南等五大经济特区里，深圳、厦门的经济较发达是因为它们接近香港、台湾的缘故。东莞、苏州、江阴、温州等区域虽然不是经济特区，但是它们的经济的发展却超越了不少经济特区的发展水平。

从外表和本质两方面看，经济特区与山寨特区是一样的，它们都

有光鲜的外表，都没有独立司法、独立立法、独立行政的本质。当一个经济特区建立在梦幻的立法、梦幻的法律、梦幻的行政架构上的时候，那么一切美好的梦境、美丽的景色只是睡梦中的梦呓罢了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-02-18

作者：心应何住回复日期：2009-02-17

作者：我叫风云回复日期：2009-02-17

还记得电影黑金里有一段话，周朝先说的，

为什么我们不把全国的帮会兄弟都联合起来，解散所有的帮会，我们重新成立一个政党，我周朝先可以保证，三年之内，我们党一定能成为最大的政党，那时我们就是执政党，可以唐唐正正在总统府开会，那用在这里偷偷摸摸，像龟蛋。

从先生的意思来看，中国未来是网络的世界，网民，正成为一股巨大的力量，影响着社会的方方面面，比如很多事情在天涯上披露后，都会引起巨大的反响，各个行业的全国人民都尽自己的力量，影响了政府的决策，最终左右了事态的发展，

同样，我们有没有办法联合全国的网民，成立一个非政府性组织，以我们巨大的力量，协助胡哥让中国重新站起来？相信，不用三年，中国一定会发生翻天覆地的变化。

~~~~~

个人感觉，虽然现在有了网络，但是绝大多数是还是官本位思想，痛恨腐败，如若自己在位，有几个挡得住诱惑。这种事情不好搞，太多的人有自己的小算盘。如果可以把每个人的小算盘同整个国家的大

算盘协同起来，那么希望自然还是有的

《虚拟的改变》

百姓眼睛原本是雪亮的，

可是几千年来，

却被遮住着眼睛。

百姓大脑原本是智慧的，

可是三百年来，

却被洗成了白痴。

于是，

太监们欺负瞎子假传圣旨，

宦官们欺骗傻子造假盛世。

百姓只听见欢歌笑语，

百姓只看见盛世太平。

今天，

这个真实的世界有了虚拟的网络，

网络让百姓从虚拟回到了真实。

噢，太郁闷了！

在没有虚拟的网络时代，

百姓一直生活在噩梦里。

哟，太神奇了！

在虚拟的网络时代，

宦官们终于被人肉进真实的噩梦。

这是一个虚拟的改变，

却是一个真实的巨变。

它让百姓睁开了眼睛，

它让百姓变得更聪慧，

太监们假传不了圣旨，

生活在了噩梦里。

宦官们造假不了盛世，

生活在了噩梦里。

曾经被鱼肉的百姓，

终于觉悟出人肉的智慧。

啊，无数次真实的革命巨变，

鱼肉时代又轮回鱼肉时代。

咦？今天一次虚拟的网络改变，

鱼肉时代竟变成了人肉的时代。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-02-20

作者：迈出第一步 0076 回复日期：2009-02-19

一路潜水跟着大哥的帖子到现在，留言的时候不多，现在基本是每周来一次风云，但都是在心最静的时候来，感受着大哥的思想和润迷的火花。

我女朋友是湖北农村的，2006年2月第一次去她家，之后还去过好几次。

第一次去，从镇上坐的电三轮去她家，坑洼的乡村公路，坐车脚发麻……

2007年10月回去，大概14、5厘米厚的平整水泥路覆盖在原路基上面（08年底回去时，路面质量基本没有变）。

2008年时，每家都通了自来水，以前的手压抽水不再用了，她爸说：现在鼓励安装沼气池，砖是公家买好了的，在村口，自己去搬回来就是。种粮按面积大小有补贴，直接打到农行卡上，大家都没有多的地让给别人种的。她爸会唱皮影，通过了上面组织的农村艺人技能认证，每月可以领500元钱。医保卡也发到手上了。

变化是真实看到的。现在自己也出来一年了，从技术转向市场，困难肯定不小，开始体会到销售“条条道路通罗马”的多变的思维方式。没下水时看大哥的帖子，对整合资源没有一点概念，而现在觉得这四个字可做的空间很大，做透做深应该就成功了。

目前面临一个突破点想请大哥点拨，也是怎么来整合的问题：我们这里一所大学下属全资培训机构做的不错，负责人是大学副校长，我想怎么来接触到该人并争取合作（到他们机构开一门课程或专业，师资我有资源），这样也能借用大学的品牌，但估计副校长应该不缺钱。先谢谢大哥不惜赐教。

《培训的赚钱诀窍》

培训是短期的非文凭学习。

学生的日常学习是以文凭为目标的学习，而培训是非文凭的学习，

所以学生的培训学习是有目的的主动学习，学生们需要针对性地培训，补上自己知识中的短板。

在职人员的培训则是专业的被动学习，职业者为了获得职位、保住职位、提高薪水一定要通过培训的考试。

想赚学生的培训钱，就必须依靠名牌小学、名牌中学的品牌的价值（名校办的培训班或者名校老师私下开的培训班）。

对于在职人员的培训市场，看似非常的简单，其实非常的复杂，即使像清华、北大这样的强势大学，在在职培训市场里也是弱势群体。

在职培训是利益丰厚的潜规则市场，是无本万利的商业市场，其市场划分非常的细致，市场的层次也非常的清晰，这块市场早已被捕食者所瓜分。

各强力部门、各利益丰厚的部门，将分管的地域、分管在职人员的培训牢牢的掌控。各利益肥缺者要获得职位、获得高薪也必须交纳数目可观的培训费，通过食利者指定的山寨专家、山寨教授的山寨培训。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-02-20

作者：small 勇回复日期：2009-02-20

老大，我最近有个想法，我发现市面上的中介公司，比如说家政服务，他们的利润获得在于上游的客户和下游的打工者，但是我想搞个创新模式，只对下游的打工者收费，对客户免费服务，但我担心的是这样做会破坏市场上的行规或是潜规则，带来不必要的麻烦，不知道您对此怎么看。

春节，向客户收费；

平日，向打工收费。

高端，向客户收费；

中端，向打工收费。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-02-20

作者：freeb5d 回复日期：2009-02-19

大哥近况如何？土地的事情怎么样了？最近瑞星与微点又吵架了。你怎么看？

近况，不炒股、不炒房、不欠钱。土地，拒绝低价收购、继续捂着。

《IT产业的汉高祖》

瑞星的老板是IT产业的汉高祖，这个产业里的先行者与先秦王朝浴血奋战、血流成河、尸横遍野，最后成霸业者乃刘邦也。刘邦何才？何德？居然独享了世代的荣华富贵？

于是萧何、韩信、张良、樊噲等大功臣就另立了微点王朝。可是，萧何、韩信他们忘了，在这片土地上，即使过去了两千年，这江湖上王者的制胜法宝还是那一句话——人至贱则无敌。

不过，此次“瑞星”遇上了“扫帚星”，情况不妙啊。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-02-21

作者：舞爱舞家 回复日期：2009-02-20

人呢？这贴好像越来越少了些许的人气，贴子只有共同讨论才能带来生机，以前很多发表妙语的有识之士难道也隐藏起来了？跟大哥一起发财去了？

《向顶峰冲刺》

天涯论坛是全球华人最大的虚拟社区，天涯的顶峰就是珠峰的顶峰，无限美妙的峰景，引无数英雄竞折腰。

在所有的贴里，最枯燥帖是经济贴，最深奥帖是思想贴，最难写贴是社会贴……

如果大家一直跟着我的帖，三年跟下来，我估计体力、毅力虚弱者可能会有浑身乏力，大脑缺氧的感觉。因为，我也有过这感觉，开始半年猛冲到3页2万点击率（一千米高度），信心满满。接着大脑犯迷糊没有了方向感，当写到十几页20万点击率（3000米高度）的时候，又恢复了激情与力量，又一股气写到30多页50万点击率（5000米高度），此刻大脑又开始缺氧、心里难受、思维枯竭、无从下笔。于是，我放缓了脚步、静心、远眺。接着，我不再看两旁的风景（不陶醉网络的赞美，不在乎身边的讥讽），一步一步登上了50多页80万点击率。当我环顾四周，站在十万点击率也算高山的版块云端，有种孤独的寂寞，丝丝的寒意。

现在，我的脚步更缓了，再也没有了初始的猛劲，但是我的头脑是清醒的，我知道此刻是6500米的冲顶营地，离100万点击率（8848的高度）不远了，我知道现在每迈出一歩都必须踏实稳健，我必须让

每一个思想都能冲上一个新的高度，才能登上这天涯的顶峰。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-02-21

作者：我叫风云回复日期：2009-02-21

19日下午，网友“金泉少侠”在各大网站论坛发表了一篇帖子，表示自己有相关证据，证明南京市国土局局长臧正金家有4套住宅价值600万，并在帖子后列出4套房子的材料，帖子中还附上了当事者的照片

又是南京，南京市江宁区房产局局长周久耕前段时间蹿红网络，现在国土局局长又要出名了，为什么别的地方没有发生这样的事，先生所处南京，是不是有某些原因？这一次，他又会不会赴其后尘？

《经济危机下的社会冲突》

经济危机的表现形式是社会财富急剧缩水，社会经济停滞不前。

经济危机对于贫穷的山民、拾荒的乞丐来说并没有剧烈的影响。当经济危机转化为社会矛盾的时候，那些抢劫、杀人、偷盗、诈骗、诽谤、自杀等等事件发生在你身边的时候，如果你观察敏锐的话，就可以切实感受到经济危机的来临。

被压制的冲突

在这个世界上，并不是所有的经济危机都可以转化为社会动荡的。许多贫穷的国家经济危机都数十年了，它们的社会依然在稳定的运转，虽然没有活力，百姓穷困潦倒，但是社会并没有剧烈的冲突，因为它们上层建筑的富裕生活并没有危机。它们的社会矛盾并没有激化，社

会并没有动荡不安，社会秩序一切稳定运转。当然了，这种稳定是强权压制下的稳定，是泯灭下层建筑人性的稳定，所有的社会矛盾的冲突被强权压制着。

被释放的冲突

中国社会从全封闭的专制社会已经转化为半开放性的社会，特别是网络的出现已经加速了这种封闭的改变。一切的社会冲突以网络直播的形式展现在网民的面前，使你切身感受着社会的变迁。

在中国经济一片大好的时候，经济的发展、热钱的富足、歌舞的升平掩盖了许多的社会矛盾。当经济危机突然到来的时候，所有的问题，因为金钱的缺失、财富的缩水而暴露出来。

当前所有中国社会的矛盾并不是上层建筑与下层建筑的矛盾，因为下层建筑早已麻木，而且下层建筑与上层建筑是彼此割裂开的世界，彼此对经济危机的忍耐度是不同的。下层建筑从出身就生活在经济危机之中，它们可以抗崩溃的经济危机，因为他们可以忍受流离失所、饥不择食的赤贫。上层建筑社会阶层却不同，他们无法忍受没有灯红酒绿的寂寞、无法忍受没有名车豪宅的穷困。当上层建筑内部的出现裂痕的时候，这些被上层建筑边缘化，即将落入下层建筑的人群愤怒了。

其实，当经济发生危机的时候，中国社会庞大的食利阶层即将压倒脆弱的下层建筑，为了整个上层建筑的稳定，必须牺牲部分的利益，减少食利阶层的数量，缓解这个巨大压力对金字塔结构的摧毁性的破坏，上层核心必须果断地决策阻止结构的崩塌。于是，上层建筑内部

发生激烈的冲突，食利者互相倾轧、相互恶斗，为仅存的残羹、肥缺冲突着。经济危机的进一步加深又让肥缺官商变成赤贫，流油衙门变成清贫，更加加剧了矛盾的冲突。那些冲突中的失势者，这些曾经生活在上层建筑的社会阶层沦落为下层社会的阶层，或者即将沦落为下层社会阶层。此刻的他们郁闷无比、怒不可遏，于是，他们借助网络的舆论向争斗中的赢家发起反击，他们知道曾经的战友喝 50 年的茅台、抽至尊香烟、占良家妇女、包清纯少女、有十套豪宅……

当无知的下层民众知道腐败者如此奢靡生活的时候，他们愤怒了，整个网络民众呼喊着重击腐败分子，强大的网络舆论动摇着上层建筑的稳定，于是，这些被曝光的赢家被金字塔核心丢卒了。在衙门内胜出的赢家没想到让输家利益网络彻底击败了自己。当上层建筑腐败分子突然发现网络人肉这么恐怖的时候，他们匆忙开会出台政策阻止人肉搜索法案的出台，面对人肉他们夜不能寐、寝食难安。

其实，在这场经济危机带来的社会矛盾冲突中，冲突的双方是上层建筑的食利阶层，现实中失利的一方却聪明地利用虚拟的网络发起了反击……一幕幕豪门恩怨、一曲曲红墙悲歌通过虚拟的网络展示在网民的眼前。

今天，网民们正被他们利用着相互倾轧，网民们似乎感觉有什么蹊跷，正纳闷着，一旦，网民们醒悟、智慧而怒吼的时候，他们将主动地摧毁整个金字塔的结构，让狗咬狗的闹剧彻底消失，给中华土地一片祥和的宁静。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-02-21

作者：small 勇 回复日期：2009-02-21

老大的教诲铭记在心，近日看郎咸平的二元经济理论，觉的很有道理，小弟愚笨，有一点不能想通，郎咸平认为中国制造业的危机是ZF 宏观调控不当引起的，加上新劳动合同法的出台，汇率上升等原因，就把中国的制造企业弄破产了，我疑问的是中国 ZF 为什么要调控，ZF 不知道这样做会引起制造业危机吗，难道那时的经济学家都是白痴吗，就只有郎咸平一人是清醒的吗，这几年调控下来，引起大量失业，对 ZF 也没什么好处，那为什么当初还要调控呢？

《破产的自然法则》

地球每时每刻在诞生出新的生命，每时每刻也在离世着旧的生命，自然万物就这样生生不息、代代相传、生机盎然。

没有故去的生命就没有新生命的生存空间，这是自然的生存法则。企业破产是企业的死亡，它是旧企业为新企业的成长腾出发展的空间，破产也是自然的法则。没有腐朽、僵死企业的破产，就没有新生、活力企业的诞生。

一个充满活力的经济模式，是一个不断破产陈旧企业、落后企业的经济模式。

它让电讯托拉斯破产，为 GOOGLE 腾出发展的空间；

它让钢铁托拉斯破产，为 IBM 腾出发展的空间；

它让能源托拉斯破产，为投行发展腾出发展的空间；

它让投行破产……

中国制造业的破产与 ZF 的调控没有直接的关系，中国有大脑的装备制造业并没有破产，破产的是无脑、无品牌、无市场的代工工厂。

宏观调控没有错，出台新劳动法也没有错，让陈旧、污染、无脑、无品牌、无市场企业破产何错之有？当这些陈旧、污染、无脑的企业僵而不死的时候，那些新科技、新能源、新材料等等未来新经济企业就没有发展的生存空间。

中国的宏观调控是对的，调控本应该让垄断僵化的企业死去，让陈旧、污染的企业破产，才是调控的正确方向。当调控是扼杀科技创新的企业、扼杀智造产业的时候，当调控是为僵尸企业输液的时候，那么调控就是彻底的错了。

现代制造业是包含智造与制造两层含义的产业模式，面对此次的金融危机，正是中国的制造业发展的新机遇。是旧经济模式的危机、是新经济模式的蕴育。

假如，中国能抓住这次危机，让陈旧、污染企业破产，那么未来全球经济的竞争中，中国企业就可以抢得先机。

我们既然制造业没有危机，那么经济的如此困境是什么危机呢？

告诉你吧，

是信用的危机！

是诚信的危机！

是司法的危机！

中国的经济此前 30 年之所以高速发展，得益于 30 年前中国信用、诚信、司法没有危机。良好的信用、诚信、司法的环境，为经济

的发展提供了健康的发展生存环境（至少珠三角、长三角区域环境没有恶化）。

30年前，中国人是赤手空拳的创业，他们一无所有、无所畏惧、信心爆棚；

30年后，中国人是富裕后的再创业，是高科技人才的智力创业，他们富足安康、充满忧郁。

当你辛苦积累出了财富，你不再一无所有，你一定心存畏惧；

当你艰辛发明出了专利，你不再一无所有，你一定心存畏惧。

当你面对信用的崩塌，心存危机了；

当你面对诚信的崩塌，心存危机了；

当你面对司法的崩塌，心存危机了；

.....

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-02-22

作者：yangayong 回复日期：2009-02-22

中国的经济此前 30 年之所以高速发展，得益于 30 年前中国信用、诚信、司法没有危机。良好的信用、诚信、司法的环境，为经济的发展提供了健康的发展生存环境（至少珠三角、长三角区域环境没有恶化）。

那什么地方信用、诚信、司法的环境恶化了呢、？东北吗、？

甲地有一百只狮子，甲地有一百只羚羊，

乙地有一百只狮子，乙地有二万只羚羊。

甲地、乙地的羚羊存活的几率有多大？甲地的羚羊想要存活唯一的办法是什么？

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-02-22

作者：三轮趴趴车回复日期：2009-02-22

润土大哥能隐晦的评一下 MZD 吗？他的是非功过怎样评价才最客观？前两天长沙世界之窗一女游客爬上 M 塑像上拍照，引起轩然大波。观点迥异，天涯的这个帖子也禁止评论了。忘大哥解惑。谢……………

《终老时刻、焕然醒悟、为时已晚》

他通透上下五千年，集阳谋大成于一身，超秦皇、汉武，俯自成、秀全。

他能看透他人的内心，

却看不透自己的内心。

他本是个人，

却被捧为神。

他能控制他人的欲望，

却难调节自己的欲望。

初想三权分立，

却又独权创新。

身边的忠臣全消失了，

却只剩下阿斗与奸臣。

因为他把外部世界全看透了，所以他赶英超美了；

因为他是神了，所以他移山填海了；

因为他可以完全控制别人的欲望了，所以他无所不能了。

他本是满园芳草、满房书籍的性情中人，

却担当满目疮痍，满天风沙的治国之人。

当他折腾完全身的精力，却看见美国登月了、大饥荒了……于是，年衰体弱的他面对满园的芳草、满房的史书，想起昔日那些忠臣，想起海峡对面即将天堂相遇的知己，竟不住老泪纵横……

俗话说“行将就木，其言已善”，他临终时叮嘱她：“你要好自为之啊”

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-02-22

作者：小小的 WOW 回复日期：2009-02-22

央行研究松绑民间借贷可盘活数万亿资金

大哥看一看~这个新闻~不知道有何见解！

经济繁荣时，A 某低息吸收公众存款，高息放贷赚取利差，A 某同时阻止 B 某放贷赚取高额的利息，B 某必须将钱存在 A 某处，任由 A 某赚取放贷的利差。

经济危机时，A 某收紧钱袋或者是左口袋转右口袋，A 某鼓励 B 某将自己的钱放贷出去赚取利息，A 某继续阻止 B 某吸收公众的存款赚取利差，松绑 B 某，放手让 B 某去搏，鼓励 B 某去激活市场、向无底、紧缺的资金市场注入活力。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-02-22

作者: small 勇 回复日期: 2009-02-09

老大,你能否用的智慧解构一下时寒冰的利益分析法,能否讲解一下整个分析过程和推导方式。

作者: yhxe 回复日期: 2009-02-10

.....

时寒冰的利益分析法的确很有功底和见地,现在感觉无论是经济学也好还是管理学也罢,都必须设定一个前提和基础,这就是一个理论体系的基石。由此来看,利益分析法从字面上而言是抓准了关键点。

还是期待楼主的解构剖析。。。。。。

作者: michael_m3 回复日期: 2009-02-17

最近的股市很是诱人,我也想进去干干潮流,润土,以您对中国经济的看法,是正常现象吗?我可以进吗?

下面是我在网络搜索出的有关时寒冰先生利益分析法的资讯:

【利益分析法是寒冰先生在文章中经常提到的字眼。什么是利益分析法?找了些相关资料,整理如下:

利益分析即主体分析,利益分析法认为,对利益尤其是物质利益的追求,是一切社会矛盾运动和发展的最终动因。把历史唯物主义的物质利益原则转化成考察社会现象的方法论,这就是利益分析法。

人的需要经过社会关系的过滤和渗透,就表现为人的利益。需求产生利益,利益引发动机,动机支配行为,行为导向利益目标。当行

为主体的某个特定利益目标实现以后，则会产生新的需要，派生新的利益要求，引发新的动机并支配新的行为，导向新的利益目标，如此循环往复，这就是人的思想行为源于利益而又指向利益的规律。

利益分析法尤其适用于社会中利益矛盾问题的解决。例如，当前构建社会主义和谐社会的根本措施就是要构建有效协调各方利益的利益协调机制。

使用利益分析法的前提是主体分析。只有找到利益主体，才能明确各方的利益需求，从而找到满足不同主体的合理利益需求的途径，最终解决社会矛盾】

《冥想的智慧》

八十年代，初入社会的我尚没有清晰的分析方法，我几次碰壁后发现了利益似乎是社会关系的本源。于是，我考虑问题时多从利益的角度去分析。不过，我在九十年代末放弃了利益分析的方法，现在我遇到困惑多采取冥想的思维方式，我将这种顿悟出的思维方式称作“冥想的智慧”。

当初，我发现利益分析法的时候，也曾经兴奋过，自己放眼四周全是利益的纠缠，。突然有一天，我发现我错了，因为我察觉我没有跳出唯物的框框，我的目光一直被有形的物质利益所阻挡，却无视物质利益背后的无形能量。

于是，我试着不去想现实的物质世界，彻底放松自己的身心，闭着眼睛进入一种虚幻的世界，我发现有形的身体化作了无形，升腾着、

漂浮着，我突然发现自己的内心呈现出一个无形的世界，这景象是过去的眼睛从未看见过的画面。哦！太奇妙了！可能这就是传说中开启了冥想的慧眼吧。

原来：

有形的物质（利益），要用有形的眼睛去观察；

无形的物质（利益），要用无形的内心去冥想。

这开启冥想的慧眼，是一个量变到质变的过程，它不是一日铸就的，它需要一个读书、识人、阅事的积累，更需要一个静心、体会、思索、参悟的过程。

当你在痛苦中磨砺的时候，你不是在受苦，是你的内心在聚集冥想的能量；

当你在磨砺中修行的时候，你不是在受苦，是你的内心在聚集冥想的智慧；

当你聚集的能量与智慧突破一个临界质的时候，你就就会发现你打开了冥想的慧眼。

这冥想的世界不是空想的世界，空想中的世界是苍白的，冥想中的世界却是丰富而灵动的世界，它可以让你闭着眼睛看见目标人、目标社会阶层、目标利益集团的内心影像。

从科学的角度分析，我们的现实世界就是由有形和无形的两个世界构成的整体。

地球有形、重力无形；

石头有形、海水无形；

礼物有形、情意无形；

人体有形、思维无形；

.....

我们的眼睛可以看见地球、石头等等的有形，却看不见重力、海水等等的无形。这些无形的影像，凡眼看不见，只有超凡的慧眼看得见，只有内心的冥想才能浮现。

我为什么将这冥想的思维方法称作为智慧，而不叫做分析法呢？因为智慧的内含更大，分析法只是智慧思考其中的一种思维方式，因为除了分析法外，智慧思考还有分拆、归纳、计算、推理、抽象等等的思维方式。

智慧思维必须细分出目标物内在结构因素，再研究分析归纳各因素原始成因，从中寻找出隐藏的内在联系，将偶然的联系剥离，总结出必然的联系，从必然联系里抽象出隐藏的规律，最后按照规律演算逻辑推理合成出无形却具象的虚幻影像。

我说有形的物质和无形的影像，大家可能迷惑。如果我描述为质量和能量的联系，大家可能比较明白些。也就是说：我们可以看见质量、体积的大小，却看不见能量，因为能量是无形的。但是质量与能量是可以相互转换的啊，所以我们可以凭质量的大小数据计算推理出无形的能量，而冥想就是这种分拆、分析、归纳、计算、逻辑推理的过程。

一、用冥想的智慧呈现炒股背后无形的影像

我们现在买书店里的股票类、财经类书籍，书籍告诉你几乎全是

具象的、直面利益的分析方式，这些急于趁股热卖书的大师们，把他们自己也不明白的股票梵语拼盘出书来赚取读者的钞票，读者们看书后又一次次在股市里亏的倾家荡产。可是，索罗斯、巴菲特这些财坛超人，却又对他们的思维智慧守口如瓶，即使你花巨额美金拍卖到与巴菲特共进早餐，也休想听见巴菲特谈论他炒股的独门绝技。

为什么巴菲特不告诉你呢？因为告诉你了，就点破了，太简单了，你会觉得这早餐太昂贵了，其实，就两字——“冥想”。通俗的说法就一个字——“悟”。

下面，我用“利益分析法”和“冥想的智慧”两种思维的方式分别推理、计算出各自的思维方式，让大家明白彼此的思维差异。最终，大家就明白了为什么智者、超人总赚钱，愚者、凡人总亏钱的科学道理。

凡人的炒股方式

凡人炒股多看大盘股指、个股市盈率、成交量等等具象的数据，他们中的绝大多数人都曾经有过赚钱 20%的机遇，只可惜他们太贪心而错失了赚钱的机遇。即使也有偶尔赚钱的凡人，那也是瞎猫碰见了死老鼠。从心理的角度分析，他们的内心总梦想着自己的股票就是那只最牛的股，也像那些翻几倍的股，他们坚守自己买的就是火箭股票，等待着享受发财的梦幻实现。可是，残酷的结局总与他们的初愿背道而驰。

凡人一卖出股票，股票就涨；

凡人一买入股票，股票就跌。

其实，凡人炒股的思维方式就是利益分析法，他们对股指 K 线、成交量、市盈率等等具体的利益了如指掌，对历史数据的分析头头是道。

超人的炒股方式

超人绝不沉迷于股票现场，更不会让自己的死鱼眼，紧盯着电脑上滚动的屏幕。他们采取远离股市的炒股方法，远离是指“眼在股市、心离股市”，也就是人们常说的股市俚语“手中有股、心中无股”。

巴菲特为什么不居住在华尔街，却要居住在偏僻的小城呢？

因为这样他可以远离股市，他知道他不是神，他知道如果身在华尔街，那么每天大量的内线消息必然迷乱他的心智。所以，他唯一的智慧选择就是远离华尔街。

身在股市、死盯屏幕，是凡人的思路，他们纠缠股市围棋的一个棋子；

远离股市、远观全局，是超人的思路，他们纵观股市围棋的整个棋势。

形势这个词，大家都认识，却没有几人能够解析它深刻的含义，其实形势包含两类含义，形是外在的有形，势是是内在的无形，凡人只能看见外在的有形（利益），而超人不仅能看清外在的有形，他们却能透过外在的有形，计算、推理出背后的无形（势），这就是凡人与超人的思维差异。

超人认为股票的具象 K 线是虚无的，李超人可以连续十天拉十个涨停，不过，他不会轻易这样去做，因为没有意义。超人们知道每一

个人内心的世界发出的指令在指挥着人们外在的行动，也就是说巴菲特们可以看清股市炒家内心思维的细微变化。

正是因为巴超人、李超人知道凡人内心的想法，所以他们总是在凡人绝望的时候，成功抄底，总在凡人疯狂的时候，成功逃顶。

我描述的太抽象，大家不明白。那么我就说形象地描述一下巴菲特的思维方式，大家就清晰了。其实，当凡人专注于股市利益变化的时候，巴超人则用内心冥想着芸芸众生的心理变化，他不看股市的曲线，他在冥想凡人心电图的曲线。

当超人冥想出凡人心电图曲线呈上升直线时，他们立即卖出；

当超人冥想出凡人心电图曲线呈水平直线时，他们立即买入。

超人与凡人的思维差异

凡人（愚者）与超人（智者）的股市结局一定是悲喜两重天，这结局的根源在于彼此的思维差异。

超人是理性的思维方式，他们不贪、见好就收。他们每次出手能够赚取 20% 的利益就很满足，因为他们知道一次就赚 20%，再出手几次就是非常可观的收益。同样，在情况突然恶化的时候，他们也会在 20% 的亏损点离场等待市场的明朗。然后，再决定自己的进场或者离场。

凡是感性的思维方式，他们很贪，见好不收，每一次总幻想着此次卖进的是大牛股。亏本的时候，他们也总幻想着政府救市，总幻想着巴超人、李超人的大资金进场……

有形的利益是无形的诱饵

理解了智者与愚者的思维差异，就明白了智者猎杀愚者的过程。大家看过动物世界里狮子如何猎杀羚羊的吧，狮子不是从背后追击羚羊的，狮子首先是左右扰袭，先乱羚羊的阵脚，当羚羊群被打乱了，此刻的恐惧必将扰乱了羚羊的脚步，而狮子在外围则清晰地看清那一只羚羊落单了。于是，狮子将以迅雷不及掩耳之势结束这只羚羊的生命，享受他们用智慧猎杀获得的美味。

在一个物竞天择的世界里，高端智慧动物猎杀低等愚昧动物是自然的规律，高级动物往往将有形的利益伪装成无形诱饵。

钓线无形，诱饵有形，当鱼儿看见美味并吞下了诱饵——它丢了性命；

陷阱无形，诱饵有形，当狐狸看见美味并拒绝了诱饵——它保住性命。

其实，凡人看见的十个涨停板的个股，并不是利益的真实显现，而是一个诱饵，凡人一买，黄光裕们立即脱手。凡人不买，他们就继续拉，拉的凡人肠子悔青了，让错失机会的凡人捶胸顿足。凡人还不买嘛，他们还继续拉，再拉十个涨停板。每一个凡人都无法拒绝这种致命诱惑，这是一个十万变百万的诱惑，它点燃凡人的贪欲，让他飞蛾扑火、无法阻挡。

另一种致命诱饵则是跌停板的诱饵，连跌几个跌停板，猛拉、再跌、再猛拉，让股票形成一个非常好看的曲线底部，使凡人判断此股的大底形成了，凡人想着即使不回到顶部，收复一半的利益曲线也是50%的收益啊，于是他们杀进去了。可是，凡人根本不知道这个所谓

的底部却是下一轮下跌的顶部而已。

当你远离股市的去冥想的时候，你会发现智者总是用所谓真实的利益诱惑着愚者去上钩。所以，智者从不看利益的表象，却总在冥想愚者内心的影像。

超人知道股市猛涨一定是巨量成交推涨的结果，此刻他们的股票不愁没买单；

超人知道股市猛跌一定是缩量成交下拉的结果，此刻他们的股票根本没买单。

超人不看股市的变化，超人在冥想凡人的欲望曲线，分析、计算、推理凡是疯狂还是恐惧的心理状态。凡人的这两种精神状态都是非理性的精神状态。人在非理性的状态成交的股价必然是非理性的价值，非理性价格对应的是虚高被套或者是滴血割肉。

能量的转变

冥想还能感觉出股市能量（势）的变化，当股市疯涨的时候，冥想可以感知能量在释放，后续的上涨失去了能量的支撑。同样，股市狂跌的时候，萎缩的成交封闭了能量的释放。当很长一段时期成交量维持在一个低迷数据的状态，其实股市是在聚集着上涨的能量。智者冥想这种变化，感知银行闸门开放后进入的能量，感知基金认购数的剧增带来的新能量，他们计算着场外聚集能量（资金）的数据当量。

当股市的能量失去很多（巨额印花税、大盘股募集的巨额资金、超人炒家高位离场带走的资金）。此后的股市进入一个等待期、封闭期，等待着凡人去辛苦挣钱、节俭存钱，重新积聚能量的过程。超人

是冷酷的杀人，他们永远不会怜悯凡人。超人正像狮子一样等待着羚羊孕育出新的生命。

当冰雪消融的时候，狮子们虽没有看见羚羊的出现，可狮子们感知到春风扑面了，溪水上涨了，于是，他们静静地匍匐在流水潺潺的河边，等待着羚羊的到来……

超人冷笑与凡人梦呓

我们从理论上分析推理，凡人亏本后只要死了也不卖股票，继续捂着股票，那么超人就没有机会获得低价买进股票的机会。因为超人正是利用高卖低买的操作，从中赚取利益的。而熊市中的凡人只要守着自己的根本利益，那么就一定有咸鱼翻身的机会，所以凡人唱着“死了都不卖”的歌坚守自己的信念，是有科学道理的。

当你以超人的冥想思维去推理、演算凡人这些坚定誓言的时候，你会发现凡是梦呓，是睡梦中说的胡话。因为，随着大熊的到来，凡人的内心将呈现一个明显的心理变化，从初期的沮丧发展到极度的沮丧，从极度沮丧发展到恐惧，从恐惧再发展到极度的恐惧，最后从极度的恐惧到彻底的崩溃。

为什么超人在熊市的时候是冷笑呢？因为超人不看凡人手中股票的利益，他们在冥想凡人内心的变化，股票的股数不变，市值早已面目全非了，所以超人在冥想着凡人从不屑一顾、到忧郁惆怅、到悲伤难过、到绝望透顶、再到彻底崩溃的心路曲线。超人冥想着凡人这种从疯狂到崩溃的欲望变化，超人通过冥想的智慧清晰地知道“死了都不卖”只是凡人的梦呓罢了。于是，超人在冷笑。

为什么超人一定会在股票的底部重新买到廉价的股票呢？

因为超人知道熊市的时间越长，凡人就越绝望、就越会崩溃，而绝望与崩溃的股市表现就是买出离场，让自己的身体、内心彻底远离让他们悲伤的煎熬之地。

有凡人说：“我买中石油是给孙子的！死了也不卖”，按照超人的冥想智慧，他们一定会卖。

因为超人就是智者，他们在现实的社会中，把自己的生活、事业都安排的有条不紊，他们的财物状况不会出现危机。

而凡人就是愚者，愚者普遍是社会中的失意者，即使过去曾经风光过，现在也已沦落为依靠炒股发财的窘境了。所以，他们太需要钱了，太急于求成了，太充满赌性了，一次、一次的补仓，终于让资金状态捉襟见肘了，股市里一有风吹草动，他们立即显现其内心的绝望、崩溃的状态。

于是：

甲凡人孩子上学，心理绝望、卖股离场——李超人接盘；

乙凡人母亲手术，心理绝望、卖股离场——巴超人接盘；

丙凡人朋友逼债，心理崩溃、卖股离场——张超人接盘；

丁凡人夫妻离婚，心理崩溃、卖股离场——黄超人接盘；

……

痛定思痛，凡人们买了很多的财经书籍、很多的炒股书籍，他们总结教训，他们发现了利益分析的方法。三年后，股市回暖，凡人们好了伤疤忘了痛，他们怀揣着三年来辛苦挣来的钱，又重新扎进了火

热的股市，两只眼睛死鱼一样紧盯着滚动的电子屏幕，仔细地按照利益分析法分析着股票……

二、用冥想的智慧呈现炒金背后无形的影像

凡人炒黄金等着发财，也是痴人在做梦，因为凡人的眼睛里看见的黄金是有形的财富，他们看清了一个真相：黄金比美元、人民币更具有保值的价值，它是全世界公认的硬通货。

当你按照超人的思路去冥想后，你的内心呈现的景象则告诉你：其实黄金不是硬通货、不是升值的财富，黄金就是压缩饼干、牙膏、瓶装的纯净水。

在现代商业高度发达的今天，虚拟货币早已经取代了黄金，成为货币的支付功能，黄金只是国家货币的信用象征，个人和企业是不可能用黄金行使支付的功能。

你购买黄金指望它快速地升值，指望它成倍地疯长是不可能的。股票你可以赚几十倍，黄金绝不可能赚几十倍，你用本国货币买黄金能赚几十倍，那么买你的人第二天就可以赚一千倍，因为此刻该国货币已经成为另一个津巴布韦币了，彻底崩盘了……

也就是说你收藏黄金押箱底可以，指望黄金带给你发大财则是一个白日梦，因为你赌黄金疯涨就是赌该国货币崩溃，就像你赌明天世纪大灾难，你以其买黄金，还不如买压缩饼干、瓶装的纯净水、免洗洗手液等等的生活必需品。因为明天的废墟下，黄金没有价值，水有价值。

如果灾难降临，那么饼干是最升值的利益载体。如果灾难不降临，

那么饼干会疯狂升值吗？

如果货币崩溃，那么黄金是最升值的利益载体。如果货币不崩溃，那么黄金会疯狂升值吗？

所以，一百年前的黄金和一百年后的黄金，成色一样、形态一样，但是利益背后的功能却不一样了。强权的世界早已从追逐黄金、白银、殖民地变换为对石油、天然气、小麦、牛肉、科技精英、人文精英、艺术精英、生态优质环境的追逐了。

旧社会，黄金在中国有支付功能；

新社会，黄金在中国无支付功能。

旧社会，黄金是中国家庭的信用保证；

新社会，黄金是中国政府的信用保证。

明白了上述冥想呈现的画面，我们应该了解冥想的智慧，当你学会冥想而不纠缠利益的时候，你的慧眼将透过有形的利益，在你的内心里呈现利益背后的无形影像、无形能量、无形欲望……

冥想智慧与利益分析的人生结局

一个功高盖主的开国文臣，他用冥想的慧眼看见了明天皇帝将赐他无形美酒，于是他辞官回乡颐养天年了，他收获了一个美满的人生结局；

一个功高盖主的开国武将，他用利益的分析看见了今日皇帝赐他的有形美酒，于是他一命呜呼升天归西了，他收获了一个悲惨的人生结局。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-02-23

作者：莲狗回复日期：2009-02-23

请问土哥对最近闹得沸沸扬扬的躲猫猫事件有何看法？

《躲猫猫》

小偷跟警察躲猫猫，

儒盗推心置腹，

他不躲猫猫。

小贩跟城管躲猫猫，

儒商推杯换盏，

他不躲猫猫。

老军医跟药监躲猫猫，

莆田名医，

他不躲猫猫。

走私贩跟海关躲猫猫，

赖昌星光明正大，

他不躲猫猫。

拆迁前，

拆迁户跟政府躲猫猫。

拆迁后，

政府跟拆迁户躲猫猫。

孙志刚跟牢头躲猫猫，

他不会躲，他不肯饶，他没钱送，他临死也不懂什么叫躲猫猫。

今天，他们跟网友躲猫猫，邀请网友了解他们的躲猫猫。很简单，只要砸开黑屋里的抽屉，只要揭露牢头们的逍遥，就可以告之天下什么叫做“躲猫猫”。其实，他们没有必要跟网友躲猫猫，因为只要是中国人都知道什么叫躲猫猫，俺还在娘胎时跟计生躲猫猫，俺上幼儿园时跟人贩躲猫猫，俺上小学时跟狼师躲猫猫，俺上中学时跟学费躲猫猫，俺考艺校时，俺已躲了十几年，俺太累了，俺不躲猫猫了，俺豁出去想献身了，

可是，

考官却跟俺躲猫猫，

他躲在暗处告诉俺：“先拿钱！再献身”

艺校毕业后，

俺没找到工作，

没办法做了他的二奶，

他告诉俺必须跟大奶躲猫猫。

一天，

俺走在路上，

看见一个熟悉的身影一闪而过，

“奶奶的！这没良心的东西，居然养起了小三，还跟俺躲猫猫！”。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-02-24

呵呵，楼上的悟出换位思考了。

李超人让小超人从球童、文员历练，就是感悟凡人的内心世界。

凡人却很难感知超人的内心世界。

凡人看利益，是直视、直面、直取；

超人看利益，是透视、全面、曲取。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-02-24

作者：剑逝春秋回复日期：2009-02-19

大哥：请教两个问题

1、家电下乡有点变味了。接下来的电脑下乡、汽车下乡，又会怎么样呢？个人感觉电脑的农村市场广阔，汽车的市场好像没那么大啊。

2、丁磊养猪，是网易的炒作还是一个企业家的良知表现？（丁磊自己说意在做好事）

《变味》

现在的家电下乡肯定会变味的，当年英国政府往澳洲运送囚犯，也是变味的，商人按人头收钱后，根本不管犯人的死活，生病就丢进海里喂鱼。后来政府将离岸给钱改成到岸按人头给钱了，死亡率就直线下降了。

家电下乡想不变味吗？很简单。农民随便在那个正规的公司、商场、大卖场购买家电后，凭销售发票到国税局征收大厅申请退税即可。因为国税的金税网络工程已经全国联网，价格、发票、厂家、种类等信息一目了然、非常的清晰。

我们为什么不这样去做呢？

因为管道短了，所以就无法截流了；

因为环节没了，所以就没有阀门了。

如果你是一个腐败的官员，就一定要延展管道长度、复杂管道线路、多按阀门，你就可以大捞特捞了。只要你拿小头、上缴大头，符合和谐社会的准则，就不算变味。当你贪下大头，上缴小头的话，那就是变味了。

《变招》

丁磊养猪不是炒作，里面的商业空间太大了，猪肉是中国人的主要副食品，你可以不喝三聚氰胺的牛奶，但不可能不吃肉啊。现在猪肉的问题其实比牛奶大多了。我现在就不敢多吃猪肉，总想念小时候吃的猪肉。

假如丁磊通过商业变招成为中国的猪肉大王（品质大王、不是数量大王），那么他的养猪就比网易还挣钱。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-02-24

作者：zjjxiaoli 回复日期：2009-02-24

大哥，你觉的个人求职简历应该怎么写？应该强调自己的什么地方才能引起公司的重视，产生一见的欲望？

当然大哥也许会说，把自己的能力说出来，可是，说实在的，自己进入社会一年，能力个人感觉还是不够自己挺起胸，昂起头！

我已经投了几十个应聘单位，根据自己的经验，他们基本上看都没看！当然也就没有接到求职单位的免试电话？免试电话到是有，可就是自己投都没投，一开口，就说是受南京人事局。。。太平洋安泰人寿保险有限公司，什么南京华育国际 IT 培训机构{一见面就叫应聘}，

我知道自己在南京人才网上投了个简历！~汗，自己的个人信息就被南京人事局的网站给出卖了！~

对了，忘了告诉我的专业拉，我是计算机专业，主要是从事网站方面：网站制作，网站运营等等！~

作者：zjjxiaoli 回复日期：2009-02-24

打算今后的方向，向电子商务方面发展！~大哥觉的我是进大公司，还是小公司好一点？？~

《大学生去应聘的诀窍》

过去是人才短缺，大学生没毕业就被机关、企业给聘了，你不需要发简历；

后来是人才平衡，大学生毕业后会部分待业，你如果广发简历，就能就业；

现在是人才贬值，大学生毕业就是失业，你广发简历也没用，因为内定了。

变中求胜

首先简历投放方式要变

别人广发简历，你变招为只发一份简历，针对对方最关心、最困惑的问题，提出你的思路，你愿意为他们奉献自己的才智、希望在他们提供的舞台上成就他们也成就自己。也就是说过去是“无的放矢”，变为现在的“有的放矢”。

其次简历书写内容要变

别人介绍自己会中文，你介绍自己会英文；

别人介绍自己会英文，你介绍自己会电脑；

别人介绍自己会电脑，你介绍自己会网络；

别人介绍自己会网络，你介绍自己会营销；

别人介绍自己会营销，你介绍自己会策划；

别人介绍自己会策划，你介绍自己会易经，

.....

介绍自己要展示自己另类的才智，这样别人眼睛就一亮。比如，某一位书法家介绍自己的，他绝不会说自己字写的好，他一定告诉你他在佛教、金融有所研究，写字是业余爱好罢了。

现在的计算机是基本技能，就跟中国人会说中文一样。假如，你是个老板，一个来应聘的大学生说自己会讲中文，你会聘他吗？同样，你面试的一百个学生，九十个会 IT，你会立即聘他吗？所以说，基本技能的东西就不要重点介绍了，大家都有的技能对于老板来说根本没有价值，你介绍基本的技能说明你没有技能。

期望的价值

初期就业，期望值要实际，平台比薪水重要，一个好的平台可以让你接触贵人、能人、高层次的人，比你多挣小钱更重要。主角比配角重要，宁愿低薪水的主角，不要高工资的配角，因为一当你成为不可替代的主角，你就自己给自己定薪水了，老板不给，你拔腿走人。

宁愿去强势小公司，也不去弱势大公司；

宁愿去大公司扫地，也不去小公司逍遥。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-02-25

作者:噩梦9成真回复日期:2009-02-24

一般的帖子感觉很庸俗,不愿掺和,

大哥的帖子感觉很深奥,掺和不上。

我很孤独。唉~~

什么时候才能豁达。。。。

《孤独》

幼儿时,我怕孤独,

妈妈离开了,我会孤独。

少年时,我怕孤独,

玩伴离开了,我会孤独。

被关家里时,扒在窗口,倍感孤独。

寻一张废纸,竟然阅读,

见一份地图,恍然梦游,

于是,有书就不再孤独。

可是书却变了我的孤独,

身体不孤独,内心却孤独。

偶遇知己,彻夜长谈,消除了内心的孤独,

思念远方,长夜漫漫,又添了内心的孤独。

孤独的心感到凉意,渴望被爱温暖,

当温暖消失以后,孤独竟冷若成冰霜。

哎，被爱的时候，不孤独，爱走了竟平添了孤独，
噢，去爱的时候，不孤独，爱藏在心底竟屏蔽了孤独，
于是，我学会了宽容、学会了去爱，学会内心升腾出温暖。
过去，内心的孤独是寂寞忧伤的影子，
今天，内心的孤独是平静喜悦的快乐，
当我独自凭临窗前，内心却在云端翱翔，
当我独自静坐书房，内心却显万千景象，
从此，我不怕了孤独，喜欢上孤独，享受着这份平静喜悦的孤独。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-02-25

作者：我叫风云回复日期：2009-02-25

先生最近开始深夜回帖了，记得以前说，白天 8 小时外属于家人的，是想得太多了了，睡不着吗？

深夜回帖时分，正独自在瘦西湖畔的宾馆里，享受着孤独。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-02-25

作者：我叫风云回复日期：2009-02-25

2 月 24 日，山西省委副书记、省长王君在国务院山西焦煤集团屯兰矿“2•22”特别重大瓦斯爆炸事故调查组第一次全体会议上，流泪向死难矿工及矿工家属致歉。王君发言中情绪激动，数度哽咽。新华社记者金良快摄

不知道从什么时候开始，中国的领导人开始学会了道歉，以前，看到时会有一丝丝的感动和心痛，如今，竟有了一丝厌恶和麻木。

《想起卢作孚的死去，老船长怆然泪下》

这是我昨天深夜看的帖子，很感慨，让大家看看他们是怎么哽咽的。

这是两个回帖：

文章提交者：前浪等后浪发帖在史海钩沉【凯迪网络】

<http://www.kdnet.net>

卢作孚比胡雪岩强 100 倍，但是现在的人更崇尚胡雪岩——一个官商勾结最成功的红顶商人。

制度设计上的好人出局作者：冉云飞

冉按：卢作孚先生无论从人格还是从事功，都是二十世纪中国少见的人物，但许多人包括四川人对他的事迹都不甚了了。这当然得缘于卢是四九年后，不能与官方的“时”俱他们的“进”的“旧时人物”，而且卢做事为人之理念，与官方的制造敌人、群众斗争、以恶行事可谓势同冰炭、判若云泥。因此 1952 年 2 月 8 日卢作孚先生不堪受辱后的自杀，官方的内部参考当然说是“自绝于人民”，而公开说法则谓之曰病逝。而且几十年来无论是卢氏后人还是研究者，都一并谓之曰病逝。

但事实究竟如何呢？最近赵晓铃女士的《卢作孚之死》(即出版)用非常丰富的资料和节制的言论揭开了这一切。承作者的雅意，要我为《卢作孚之死》说几句话，我最近拉杂写了万多字，标题名为《世上已无卢作孚》。文章共分为五部分：1、老实写来；2、史料搜集；

3、审慎议论；4、好人出局；5、几点补充。四九年后好人出局不是个别现象，而是一种制度设计，所以先将其中第四部分的《好人出局》，冠以“制度设计上的好人出局”，先行载于敝博，以利大家了解其中的概貌。待《卢作孚之死》出版后，我再给大家广告一番，诸位有兴趣的朋友可以买来自己看对照，更加进一步地了解官方是如何对待自己的“老朋友”的。

[原创]听老船长讲卢作孚的故事

文章提交者：张云初加帖在史海钩沉【凯迪网络】

<http://www.kdnet.net>

那是上世纪七十年代中期，“文革”的烟火还没有熄灭，“批林批孔批水浒”的烟尘正在全国弥漫。

那时我在四川省自贡市工作，我所居住的宿舍楼上，同层的一家邻居大姐接来了来自重庆的母母亲。

干打垒式的楼房，没有阳台，没有院坝。早晨，新来的这位老头子就在人来人往的过道上做起了晨操：只见他满头银须，满脸坚毅，目光如炬平视前方，手臂如桨均衡挥动，就像电影里掌握着舵轮的老船长。

一打听，这位姓张的老头子果然是长江航运退休的老船长。

怀着敬仰之情和老船长渐渐熟悉起来，渐渐亲近起来。他的传奇经历带着一种高贵气质深深打动了我。这位老船长，三十年代从上海交大毕业之后，就加入了民生轮船公司，后来当上了船长，他驾着轮船走内河，行长江，下武汉，靠上海，战恶流，闯险滩。冒着日本飞

机的炮火，争抢英美轮船的生意，与地方军阀周旋，与长江匪盗恶斗，他亲自接运过国民政府从南京迁重庆，又从重庆返南京；他参加过宜昌大撤退，又参加了接收日本投降战利品……当说起沿江逃难的难民他凄然泪下，讲起胜利重返南京他热泪纵横。

然而，更深深地打动我的，是老船长向我讲起的一个人——卢作孚。

现在，只要在互联网上搜索“卢作孚”三个字，就有5万多项查询结果，卢作孚的名字为后世人所知晓。据说，近年美国学界卢作孚研究已成热点。然而，在三十多年前，卢作孚的名字甚至在重庆、四川也不为人熟知。我也是从老船长那里，第一次听到了卢作孚的名字。

不是从后来的书报中，也不是从现在的网络上，我是从老船长的娓娓讲述里，知道了卢作孚的故事：这个小学学历的博士，这个大富无私的穷人，从集资购买一条70吨的小火轮航行嘉陵江，到组建起浩浩荡荡的船队畅行长江，到最后即将走东海，闯南洋，前往太平洋的金色海岸。这个走江闯海的一代船王，在民族危亡之际，挺身而出，指挥了威武悲壮的“宜昌大撤退”，为中华民族立下不朽功勋……

老船长讲卢作孚的故事，给我留下最为深刻印象的，是关于民生公司，关于民生公司的和谐环境、文化氛围、精神境界。

老船长讲：当年人们进入了民生公司，就像进入了一个大家庭。在北碚，有民生公司的新员工培训学校，对员工进行从技术规范到品德操守的全面培训，把来自兵荒马乱的社会上的青年弟子培养成现代航运业的文明员工。

民生公司给员工提供了远远高于其他企业的工资，还享受优厚的福利，员工免费就医，免费膳食，定期休假，还规定，年满60岁，给予终身养老金。

老船长讲：民生公司基本上不解雇员工，不开除员工。员工犯错怎么办？他说：有时我们的船停在南京，突然从码头上上来一个人，一看是卢作孚先生，先生从甲板走到客舱，从客舱走到机房，逐一逐一地检查。发现差错或重大失误，当船返回重庆后，有关责任人会被请下船，不但不开除，反而加薪水让你休息，我们把这叫做坐冰桶。我们最怕的就是坐冰桶，熬不过一两个月，你就会到卢先生那里去，检讨你的过失，请求重新上船。这时候，卢先生会很高兴地同意，而重新上船的人，会比以前更用心更卖力。

卢作孚先生提出一个口号，叫做：“公司的事情大家解决，大家的事情公司解决”。公司给员工解决了那么多事情，员工都齐心协力解决公司的事情。那时候，长江航运竞争十分激烈。英、美、日、德、意以及瑞典、挪威控制了我们的航运。为了垄断长江航运，什么“太古”、“怡和”等外国航运大公司，搞什么免费乘船拉客，企图挤垮民生公司。我们的船员和他们竞争，我们送票到每一家旅馆，动员中国人坐中国船，开船前天不亮就到旅馆接客人，年纪稍大的客人我们就把他背上船，到站后我们送客人上岸打起洋伞为他们遮雨遮太阳。我们还有一手更绝，就是在长江沿岸各码头，组织当地的乞丐，排队迎接那些外国船，当中国人从外国船下船时，乞丐们就齐声喊：“中国人要坐中国船”等，这些人羞辱难当，就不敢去坐免费外国船了。靠

着我们大家的共同努力，硬是把外国轮船挤出了长江。国共两党内战结束之际，万里长江上几乎驰骋的都是卢作孚的两三百条轮船。

1949年底，解放军即将占领重庆，民生公司的航运陷于瘫痪。卢作孚新购了八条大船停在香港，他将去香港开辟通往欧美的新路。

老船长讲：卢作孚临别之前，把全体船长请去，拿出仅剩下全部家当——200块大洋留给大家，一一感谢，一一珍重，大家哭声一片。

当我问起卢作孚如何死去时，老船长神色凝重说：我不敢说下去了，只见这位七十长者，已怆然泪下了。

后来才知道，毛泽东、周恩来邀请卢作孚回国，任交通部副部长一职。1952年，在“三反”、“五反”中，卢作孚以自杀告别人世，临走前，特意嘱咐，把家里的几件家具还给民生公司，他清清白白、干干净净地离开了人世。

老船长讲卢作孚故事的时候，正是大讲特讲天天讲阶级斗争的时候，而卢作孚这个“大资本家”的形象却长久感动着我。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-02-25

作者：北漂望乡回复日期：2009-02-25

先生有没有想过创办一所民办大学？

一个破屋，有一位大师，破屋就是大学；

一座大学，无一位大师，大学就是破屋。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-02-26

作者：z字伤回复日期：2009-02-26

创业艰辛，其实润土老师已经过上了让人羡慕的生活，不知老师是否还会再次下海过那些凶险的日子。

《羡慕》

你羡慕黄光裕的财富，
黄光裕羡慕你的清贫。
你羡慕高官白天风光，
高官羡慕你黑夜梦香。
荣华富贵如烟云飘过，
志存高远方天高云淡。
要羡慕他人内在才智，
莫羡慕他人外在浮华。
要羡慕他清贫中愉悦，
莫羡慕他荣华中心碎。
要羡慕他热汗中成功；
莫羡慕他冷汗中富贵。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-02-26

作者：一天星月回复日期：2009-02-26

润土大哥，流露了些暮气，希图清白的财富和安稳的生活；

润土大哥可以有暮气

而我等不可以

不动是微耗能量、等待时机，

隐身是不露锋芒、保护自己，

行动则天翻地覆、直冲云霄。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-02-27

作者：荒凉情人回复日期：2009-02-26

从 05 年看到现在，已经占了很多便宜，不能不回贴顶一下润土老大了，老大的 FANS 们已经夸了很多，我也说不出什么动听或高深莫测的话，想来点实际的，希望老大能指点迷津，90 度弯腰表示感谢 ING...

目前小弟正参与一个广告项目的运作，我们暂定名为“餐桌传媒”，经过近 3 年的运做，我们通过办理餐饮打折的业务，网罗了本城（中级省会城市）近几百家中高档餐厅、酒楼，办理打折卡业务的会员近几万人，由于与餐饮商家几年的合作，逐渐形成了我们的品牌知名度，现在我们想利用手头上现有的合作酒店发展餐桌媒体的独家经营，具体形式以吸引相关产业的商家来此投放 DM 广告业务。此种方式老大或其他朋友一看其实就会明白，想让老大帮忙参考下此类业务的的绝佳推广方式或市场前景，请老大予以明示呵，小弟静候。

高级酒店餐桌上，插着一叠精美的卡片——LV 手袋免费清洁卡，

高级酒店餐桌上，插着一叠精美的卡片——艾菲堡别墅美景册，

中级酒店餐桌上，插着一叠精美的卡片——X 皇家俱乐部 VIP 卡。

.....

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-02-27

作者:阳光风雨 2008 回复日期: 2009-2-27

润老大:你真够坚持的.

你是个好人.

不是我真够坚持,而是你们真够坚持。

没有你们的支持、没有你们的坚持,仅仅我一个人独自写贴、独自顶贴,独自回帖的话,我估计最多只能坚持一个星期,楼也最多盖一层楼而已。

写贴要有高远的信念,就可以坚持,

写贴要想出名或出版,就无法坚持。

看贴要有宁静的志远,就可以坚持,

看贴要想寻一招就发,就无法坚持。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-02-27

作者: small 勇回复日期: 2009-02-27

老大你是怎么预测今年国资委用人计划的?(下属各企业用人形势)

《国资委为养人太多发愁着》

国资委下属的公司均是垄断型的公司,此垄断型公司非技术垄断,而是渠道垄断、资本垄断、资源垄断,因为垄断模式不需要科技人才和庞大的劳动力去创造财富,所以,国资委下属的公司,不需要大规

模的增人。

国资委公司不适应科技竞争型、市场竞争型的产业，所以他们的科技服务、三产服务也是采取外包的生存链接。即使在高速铁路项目中收获最大的中铁公司，它也不会大规模的招人，它们多采取外包的方式获取最大的利益，付出最小的用工成本。

国资委下属企业是养人的好地方，在此经济危机的时候，公司高管们正为养的人太多发愁着，也为领导班子的年薪没马明哲高发愁着……

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-02-27

作者：wsjeffberg 回复日期：2009-02-27

由网友推荐，知有此神贴，花半月有余，拜读完，虽其中有些不能理解，但里面包含的知识和思想还是让我这样即将踏入社会的大学生受益匪浅。

现在正处在人生的一个十字路口，面临了很多的选择，希望能得到一些你的指点。

1，非常想听听你现在对大学生找工作难这一社会现象的看法。

2，我是学土木工程的，学历硕士，但我不想搞技术，还是想做销售或者市场，锻炼锻炼自己，想进入地产代理行，请前辈谈谈对房地产代理行的看法。

3，我家在青岛，也在青岛上的大学，一直没有出过家门，想到北京深圳等去闯闯，前辈能否给点意见，总有一颗不安分的心，总觉得一辈子不出去闯闯，人生就缺少了许多色彩。

天涯第一贴，就发到这里了，希望您能在百忙之中，给与指导。
谢谢！

你提的几个问题，此前网友们也都提过，只是这五百多万字的帖子，内容太多了，可能你没看见而已。

针对你的三个问题，我提些建议供参考。

1，你把自己当着一个“人才”，去找工作很难，你把“人才”两字分两瓣，重新组成两个词汇，“人”组成为“人力”，“才”组成为“奴才”，当你以“人力”“奴才”的心态去找工作时，就很简单。（先做十年奴才，再做五十年老爷；先出十年苦力，等待时机谋位）

。

2，你是土木工程的硕士，你可以凭技术生存。你要想做销售代理生存，就必须看透历史社会、看透人情世故，必须时刻想着生意朋友、时刻想着竞争对手。

3，你家在青岛，也在青岛上的大学，一直没有出过家门想到北京深圳等去闯闯。可以，如果你有关系、有背景、敢忽悠、会忽悠、够哥们、够义气就去北京。如果你有专业技术、有务实的能力就去深圳。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-02-28

作者：牛骨柴回复日期：2009-02-28

润土大哥：

凡事看透是否也是一种折磨啊，总想去改变，可惜凡人力量总有

限.

凡人看不透、看不全事物的本质，皆因为凡人的视角单一、缺少敏锐的感觉。其实，只要你自觉、自悟，你也一样会成为一个智人、一个感觉敏锐的超人。

现感悟凡人脱变为智人的过程，正在写贴中，即将与大家分享。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-03-02

作者: 闪亮牌滴眼液回复日期: 2009-03-02

大哥有一事不明为什么凯迪和天涯用谷歌国内大多数网站用百度啊而恰恰大哥就喜欢上前两个论坛叫大哥不会让大哥感觉有社团的压力吧

《利益 VS 信仰》

国内大多数网站用百度，是因为它们有共同的利益追求，
凯迪和天涯社区用谷歌，是因为它们有共同的信仰追求。

前者失去了利益，它们将土崩瓦解，

后者失去了信仰，它们将泥牛入海。

利益前置，缺乏信仰，利益迟早会消失，

信仰前置，饮水思源，利益有源水长流。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-03-02

作者: 月韵飘香回复日期: 2009-02-23

当什么都看清了的时候，我们又该如何自处呢

《开启被屏蔽的感官成为智者》

智者一定有敏锐的目光，可是再敏锐的目光也有视角的盲区，智者之所以拥有超越凡人的智商与能力，皆因其拥有超越凡人的感官罢了。

其实，智者与凡人出生的时候，感觉器官并无差异，但是凡人在后天中并没有开启自己的感官潜能，而智者却在后天激活了感官的潜能。智者能用全方位、全天候的方式扫描信息、吸纳信息、分析信息，所以他们凭借超级的感官功能成为一个智者。

每一个健全之人都有一双眼睛，你也希望自己能目光如炬、洞察秋毫。但是古语说：“眼观六路、耳听八方”，却表述出目光的局限性，说明目光只能看见迎面的六路景像，而你背后、头顶、脚下去存在着视角的盲区。当你的感觉器官可以感知视角盲区的清晰信息，那么你就是个超越于凡人的智者。

事实上，即使你拥有一个好视力的眼睛，眼睛也不可长期地被过度使用。因为如果你过度使用眼睛，那么眼睛会持续地疲劳，必然导致视力的衰退，使得视觉图像逐渐模糊。当我们仔细研究眼睛时，就会发现：其实眼睛是人最容易疲劳的器官组织，每一双眼睛从清晨睁开的第一眼起，它一天要眨无数次眼皮，如果长期地注视某个固定的目标，则会僵硬眼球肌肉组织，更加重了眼睛的疲劳……所以，用眼过度的人，十之八九眼神不好使。

全面的分析人类的感覺器官，其实眼睛只是其中的一个重要的感

觉器官而已。今天人类在科技发达过分依赖外部工具的，许多人却忽视了眼睛以外的感觉器官。

下面我解析凡人是如何激活与运用自身的感觉器官，使自己成为一个智者的过程。

一个聪慧之人不仅是用眼睛观察外部的世界，他们更懂得激活耳朵的功能。那些常说“眼见为实、耳听为虚”之人，其实他们并没有理解此话的深刻含义，那些理解为“眼见为真实，听见为虚假”之人就是凡人或者是读书读迂了之人。

古人为什么不说：“眼见为真实、耳听为虚假”呢？

因为“实”是指表象的有形真实，并不是指内容也真实，

因为“虚”是指表象的无形虚幻，并不是指内容也虚假。

迂腐之人，就是“两耳不闻窗外事，一心只读圣贤书”之人；

智慧之人，则是“家事、国事、天下事、事事都关心”之人。

一个人要纵观全局、通晓未来，就必须拥有健全的、灵敏的感觉器官，必须达到“眼观六路、耳听八方、嗅觉无影”的感知程度。

当我们感觉器官反应迟钝时，或者只懂得用视觉器官的时候，那么我们接受的信息就非常有限，大量有价值的信息并没有被感知。

被凡人忽视的听觉功能

为什么徽州商人会做生意？因为徽州商人喜欢喝雨前茶，

为什么潮州商人会做生意？因为潮州商人喜欢喝功夫茶。

为什么喝雨前茶、功夫茶就能发财？因为他们不仅是在喝茶，他们是在用耳朵在茶楼里收集大量的商业信息，这就是徽州、潮州商人

喜欢坐在茶楼喝茶而不是在家喝茶的缘故。假如他一个月不在茶楼喝茶了，他必然无法接受外来的信息源，那么他肯定什么生意也做不成了。

人有千里眼吗？没有，千里眼的本意其实是指千里耳的意思。藩王在边关怎么能看见京城景象呢，朝廷怎么能看见千里之外藩王的一举一动呢。难道他们彼此有千里眼吗？肯定没有的，只不过他们彼此有眼线和耳目罢了。

古代并没有摄录设备、储存硬盘，视觉图像无法传播到千里之外，人们只能用语言描述、文字记录传播信息。

成功的统治者皆因为他有政治耳目，

成功的生意人皆因为他有商业耳目，

成功的军事家皆因为他有情报耳目。

我们称之为“耳目”不称之为“目耳”，将耳朵的功能置于眼睛的前例，说明了耳朵感官的重要性。从传输的角度分析，声音的信息量远大于图像的信息量。为什么说声音的价值远大于图像的价值呢？因为所有的阴谋都是在阴暗的幕后来策划的，阴谋者不会让你看不见他真实的那一面的，阴谋者最怕的事就是走漏了风声，所以说扑捉住走漏的风声是智者的特异功能，如果你的耳朵能捕捉到走漏的风声的话，那么你就是智者，就是超人。

俗话说：“君子不开口，神仙难下手”。比喻的就是凭神仙的目光也无法看清沉默君子的真面目，警察局、检察院里最好的预审员，就是让那些嫌疑犯开口说话的人，你刑讯逼供嫌疑犯，让他们屈打成招

不显示你的本事。只要你能让他们主动开口说话了，你就成功了一半。某警局有一个退休的老预审员，没什么嗜好，就喜欢独自安静地穿针，同事们经常笑话他，笑话他傻傻地穿针，居然有时一穿针就穿几个小时。一次，警局抓住一个嫌疑犯，他就是死活不开口，没办法，警局就请这个退休的老警察提审嫌疑犯。十个小时后，嫌疑犯的防线被攻破了。小警察很纳闷，他凭什么拿下了死不开口的疑犯。其实，对老警察来说很简单，他坐在疑犯的对面，啥也没说，就独自穿针，连续穿了八个小时，疑犯从开始的不屑一顾、到纳闷、疑惑、好奇，最后精神受不住煎熬，忍不住问老头，“你干嘛一直在穿针”……于是老头拿下了他。

所以说眼睛许多时候只能看清表象，内在的真实影像，更多是需要你的耳朵去感知。你不能复原逝去的影像，但是你可以让对方开口说话。

影像通过光波传播，声音通过声波传播，光鲜具有单一方向性，声波却具有四射扩散性。所以人耳的接受的信息源比眼睛接受的光线更多，这就是耳听八方。假如耳朵接受信息的同时，能具有分析音频波段的智慧，那么你就是慧耳之人，耳朵聪慧的人可以听出话外炫音，可以从说话者欲言又止里，感知他没有说出的话语，还可以从他的语调里，听出他说的是肺腑之言，还是虚假的谎言。

他语速很快，缺少委婉，他虽说的是废话，但真话居多，

他语速很慢、委婉动听，他虽说的是废话、但假话居多。

那些偏僻地区的居民，虽笨嘴笨舌、说话木讷，他们却说的多是

实在之话，

那些政治中心的居民，虽巧舌如簧、语气委婉，他们却说的多是虚假之话。

他们为什么把说话的语调拖的很长，并且说的那么委婉动听呢？因为他们吐出第一个字后，大脑在快速运转琢磨第二个字该说什么。免得说错话让自己遭遇杀身之祸，也免得说出实话走漏了风声，坏了设下的骗局。

我最近分析中国语言的特征，我发现皇权政治中心周围的人，说话语速很慢、特别委婉动听，后拖尾音较长，这样说话的时候给大脑思维的时间就较充分，这样就大大减少说错话的概率。所以，说话委婉动听的地区皆是中国历史上传统的政治中心，他们语调的演变源于中国社会血腥的专制架构，由于人们说错话要掉脑袋，导致人们不敢说错话，更不敢说出实话，唯一的生存方法就是放慢说话的语速，尽量委婉动听些，尾音上挑些，拉长些。骗子的说话语速也较慢也是这个道理。

说话语速快，讲话脱口而出就容易说漏嘴、说错话。二千年来，政治中心周围的那些说话语速快的人种，就因为说错话，被逐渐地杀光了，导致皇城脚下方圆五百里之人，全是能说会道之人，他们很会讲话，说话滴水不漏。所以，陌生之人想听见他们说出真话很难。

你眼睛看见的文字信息是真实信息吗？

不！许多的信息是虚假的。因为大清国编四库全书时，把不利于他们的信息全给删了。

你耳朵接受的小道消息是虚假信息吗？

不！许多的信息是真实的，因为无风不起浪。

某人说：“耳听为虚、眼见为实”，说明此人做贼心虚。他知道没人看见他做龌龊的事，因为他做龌龊事之前，早已经关上了门、关上了窗、拉上了窗帘、熄了灯，所以你是不可能亲眼看见他正在做坏事。

其实，他做好事、善事时，很容易被你看见。不过，他做坏事、恶事时，你很难看见。所以，眼睛对于那些不利的信息收集存在着非常大的局限性。

分析上述的差异，我们就可以总结出凡人和智者的感知差异。

凡人接受信息的标准是“耳听为虚、眼见为实”（被眼见的表象迷惑），

智者接受信息的标准是“耳听为真、眼见为虚”（不被眼见的表象迷惑）。

许多悲剧故事的发生，是因为我们的眼睛被他憨厚的外表所迷惑，被他沉默的稳重所迷惑，我们却没有感知出他内心的阴险毒辣。假如我们想不被迷惑，那么就必须要让他开口说话，这样他是否是坏蛋，是否是草包就容易被察觉了。沉默有两种分类，一类是肚子里有货，不想说。另一类是肚子里没货，没话说。所以说，你只要让他开口说话，你就可以把草包的稳重者、险恶的可靠者，从你的信任名单中删除出去。

躲进小楼成一统之人是一个凡人，即使他博览群书也是一个凡人。因为书本的信息是陈旧的信息，而最新鲜的信息则是听来的信息，所

以说耳朵接受的信息比纸媒信息更具及时性。二十一世纪的现代社会最及时的信息不是电视、书籍而是网络也是这个道理。

为什么商人要应酬？为什么官员要应酬？因为他们必须时刻接受最新鲜的信息。假如一个社会里，纸媒、电视媒体里全是正面的信息。那么商人和官员则会忽视这类信息的接受，因为这些信息不利于他们风险的防范，他们必须接受负面的信息、那些可能伤害他们的信息。

如果一个商人、政治家接受的是陈旧的信息，正面的信息，那么他就一定会被淘汰。所以说生意人、政治家总是疲于奔命的应酬，在应酬中获取一手的耳朵信息，这样生意人就不会签错了字，官员就不会站错了队。

那些仅一天没出去应酬的生意人，由于没有获知 A 某即将破产的信息而继续与之往来，所以他们跟着 A 某破产了。

那些仅一天没出去应酬的官员，由于没有获知 B 某即将被双规的信息而继续与之往来，所以他们跟着 B 某被规了。

为什么武林至尊喜欢独自静坐呢？

因为他们知道，谋害他的武林高手，是不会正面攻击他的，他眼前是祥和、平安的景象，他知道对手正躲在暗处觊觎着他。他必须保持身心的平静，时刻用耳朵扑捉身后寒剑出鞘的声音，扑捉剑锋刺来的瑟瑟声。所以说，当武林高手在武林至尊背后偷袭的时候，他剑未出鞘，命已仆黄泉。

被凡人忽视的嗅觉功能

上面解析的是被凡人忽视的听觉功能，凡人除了忽视听觉外，他们还忽视了嗅觉感官的功能。

西游记的孙悟空真的是慧眼金晶，老孙一眼就看见眼前的女人是一个女妖吗？非也。

孙悟空可以听出眼前的女人是女妖吗？非也，因为眼前的女人并没有开口说话。

那么孙悟空是凭什么感知她是女妖？其实，很简单！因为女妖的身上没有人的气味，孙悟空用鼻子嗅出来她没有入味，老孙嗅出她散发出妖气，所以孙悟空判断她是妖精。

凡人只知道鼻子具有呼吸的功能，鼻子不通了，说明自己感冒了，仅此而已。

其实，鼻子的感觉是非常敏感的，那些对某类事物特别感兴趣的人，鼻子特别尖（灵敏）。

嘴馋之人，能嗅出对街小店里飘出的美味；

酒馋之人，能嗅出深巷人家里飘出的酒香；

好色之人，能嗅出武大郎家里飘出的女香；

.....

我们眼睛能看见有光的有形世界，我们的耳朵能听见有声的无形世界。假如在黑夜无光的世界，在无声寂静的世界，我们怎么能感知外部世界呢？

这就是嗅觉！一个超人、智者，他可以凭借感知超级嗅觉感知无影无声的世界。

他到一间黑屋，嗅出曾经的血腥味，知道这是不详之地，
他到一间厅堂，嗅出曾经的阴湿味，知道这是阴谋之地，
他遇见了 A 某，嗅出他散发的酸味，知道他是穷困之人，
他遇见了 B 某，嗅出他散发的酒气，知道他是酗酒之人，
他遇见了 C 某，嗅出她散发的香气，知道她是乱性之人，
他遇见了 D 某，嗅出她散发的书香，知道她是读书之人，
……

其实，只要空气不是真空，那么在无影无形的空气里，就包含着大量的信息，一种是直接的本源信息，一种是伪装的它源信息。纯情少女散发出的是纯正的女性本源信息，你一闻，就可以感知她清纯，没有一丝男性的体味。妓女浪女散发出的则是伪装的它源信息，她们为了掩盖其他男人的体味，刻意地喷洒香水，掩盖杂乱刺鼻的本源信息，假如世界上有一种一喷就散发出纯情少女的体味香水，那么这种香水一定是她们最喜欢的香水。这就是为什么有人唱“香水有毒”的缘故，因为她闻出香水背后隐藏的信息，她知道她受伤害了，遭遇背叛了，她非常的悲伤，所以唱“香水有毒”。医院里的柠檬香味也是非本源的信息，其本源信息就是腐臭的味道、血腥的味道。

为什么中国人喜欢梅兰竹菊呢？

因为这四种植物的气味纯正，让久闻者气定神怡，不会迷乱心智。所以智者都喜欢在院子里、屋内种植梅兰竹菊。这样，他们可嗅出来者非梅兰竹菊的信息，他们就用嗅觉分析来者是否是屠夫（血腥味）、伙夫（烟火味）……

某个知府坐在摆满藏书的书房内与智者等一拨人见面，离开后这群朋友问智者：“知府出生何处？”，智者说：他原是一烧饭的伙夫，知府是他花钱捐来的官。朋友诧异，智者解惑道：“浑身的烟火气，你们也没闻出来？”，“即使你们没闻出烟火气，你们至少也要闻他有没有书卷气啊”。

所以说：你要从凡人成为智者，就要开启嗅觉的功能，将北方人喜吃的大蒜味、大葱味，山西人的陈醋味，书生的书卷味、男人的汗味、少女的香味、铁器味……等等的气味信息，一一地储存在你的大脑里。这样，当你面对一个无影无声的世界，你只要轻轻地深吸一口气息，你就可以感知他是清官、贪官、妓女、书生、杀手……

用禅意感知空灵的世界

凡人认为无声无影的世界是苍白的世界，它没有内容，
智者认为无声无影的世界是空灵的世界，它充满灵动。

智者在空灵的世界里地冷观、冥思，这种冷观、冥思就是禅意，当你从凡人蜕变为智者，你就处于一个禅意的空灵中，你就具有了超人的感知功能。

感知影像外表隐藏的无形信息，
感知声音波频隐藏的无声信息，
感知无声无影隐藏的嗅觉信息。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-03-03

更正是3月2日15时20分

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-03-03

作者: m 深回复日期: 2009-03-03

部落记忆是大哥的马甲?

稚一, 目光呆滞的小军, 是马甲

作者: 目光呆滞的润土 日期: 2009-03-03

作者: 我叫风云回复日期: 2009-03-03

我觉得现先生现在的贴主内容可能更适合在杂谈了, 不知道能不能在杂谈也新开一贴, 专门陈述先生的观点,

天涯杂谈是论坛里的华山论剑, 武侠宗派里的高手对决, 我无宗无派没位置,

天涯杂谈里开贴, 阅者众多, 点击率高, 回帖也多, 却散了帖子固有的神韵。

好的主帖, 形可散, 神不可散;

好的回复, 行可乱, 神不可乱。

我不追求点击率、回复率, 只有心无旁骛, 才能宁静致远,。所以, 我喜欢创业家园小板块的寂寞, 喜欢这小众的宁静, 它可以让我更专注、专心、专一, 达到一个无我忘我的境界。

作者: 目光呆滞的润土 日期: 2009-03-03

作者: 烟火户外回复日期: 2009-03-03

土哥: 你好, 小弟最近遇到一件十分头疼的事。想请大哥给点建议。我现在在一家公司做展览, 公司从来都没告诉我们新人到开展时

要调换客户展位的事。现在要把客户在主通道的位置调到边是上去。因为展位都是谈客户时定下来的，并签了合同的。目前客户已经交了4万多定金和押金。还有2万多余款未收。我也不知道改怎么收了。也不知道该跟客户怎么解释。现在有老同事给我说，开展时客户肯定会闹事的。开展时3天老板都是关手机找不到人。出什么事全是业务在前面顶着。我觉得老板就是大忽悠，平时给我们尽讲大道理让我们努力干。我该怎么办啊，张这么大第一次为工作头疼。恳请大哥和各位高人一定给建议啊!!! 小弟在此叩谢各位!!!

忽悠是暂时的成功，等到兑现的时候是要露馅的。所以说大忽悠的结局就是开溜、关机、玩失踪。

你现在唯一的办法就是告诉客户你是新人，老板欺负你，你得罪了客户要挨客户的骂，也无法完成业绩，工资也泡汤。让客户感觉到客户和你都被公司这般畜生耍了，你在公司势单力孤，能否让客户为你主持公道。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-03-04

作者: daxiongdisheng 回复日期: 2009-03-03

大哥为什么不回我的留言呢? 难道我的问题不够好吗?

请指教!

《时效点评与深刻解析》

你提的问题是“从政生存”和“酒文化”的问题，非常好，两问

题也是此前没有的话题，解析的文章框架已在我脑中建好，正在酝酿丰富内容，不久就可以与大家分享。

我所以没有及时地回答你的问题，有几方面的原因，首先我必须先回答佳士得的鼠首这样的时事性话题，因为此点评具有时效性，否则马后炮的点评再精也出不了彩。

再者政治、酒文化、婚姻、宗教等话题是最泛滥的话题，政治的话题是关天茶社、天涯杂谈、强国等等论版的主话题，婚姻的话题是情感天地的主话题。这些话题，高手们已经解析的很深刻了，无数大师的名著也解析的很精彩了，我要是重复他们的思想，没有去高屋建瓴，你们肯定不答应。现在贴子写到这份上，不是我水平高不高的问题，而是你们的思想已经不同日而语了，你们中的很高人也是博览群书的人，你们不需要啰嗦故作高深的梵语解析，你们需要的是简单而精髓的解析，要有那种入口即化、醍醐灌顶的感觉。如果是三年前，我大脑一定被你们挤压的缺氧了，幸亏我坚持了三年多，耐氧、吸氧的潜能被你们激发了，否则，我早倒在珠峰的三号营地了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-03-04

作者：一天星月回复日期：2009-03-03

作者：目光呆滞的润土回复日期：2009-03-03

作者：烟火户外回复日期：2009-03-03

土哥：你好，小弟最近遇到一件十分头疼的事。想请大哥给点建议。我现在在一家公司做展览，公司从来都没告诉我们新人到开展时要调换客户展位的事。现在要把客户在主通道的位置调到边是上去。

因为展位都是谈客户时定下来的，并签了合同的。目前客户已经交了4万多定金和押金。还有2万多余款未收。我也不知道改怎么收了。也不知道该跟客户怎么解释。现在有老同事给我说，开展时客户肯定会闹事的。开展时3天老板都是关手机找不到人。出什么事全是业务在前面顶着。我觉得老板就是大忽悠，平时给我们尽讲大道理让我们努力干。我该怎么办啊，张这么大第一次为工作头疼。恳请大哥和各位高人一定给建议啊!!! 小弟在此叩谢各位!!!

忽悠是暂时的成功，等到兑现的时候是要露馅的。所以说大忽悠的结局就是开溜、关机、玩失踪。

你现在唯一的办法就是告诉客户你是新人，老板欺负你，你得罪了客户要挨客户的骂，也无法完成业绩，工资也泡汤。让客户感觉到客户和你都被公司这般畜生耍了，你在公司势单力孤，能否让客户为你主持公道。

客户怎么主持公道呢？最多就是以违约的名义不给余款或者撤销参展；收不到余款，这哥们的工资可能会受影响，因为这样的老板可能不会讲理；但也许老板对这类客户的余款早已不存妄想，你能拿到最好，拿不到也无所谓；多和老员工交流，看通常都是如何处理的。博弈的规则可能你不知道呢。

《逃离冲突狭缝，赢得诚信财富》

商业合作与军事是不一样的，将军事上的兵法用之为商业合作的思维是愚蠢的思维。军事对立双方没有共赢之说，非赢即输。商业合作则是追求主客共赢的结局，否则两败俱伤。

商业的最基本的准则就是诚信，信誉至上。此刻，你们不守诚信，收了客户一价钱，却提供三等的服务，这是不守商业的规则，客户是不可能答应的。无论你如何的狡辩、如何的耍滑也无济于事，客户一定不放过你。既然，你无法说服客户，平息他们的愤怒，却要愚蠢地计息激怒，更让他们痛恨你、讨厌你。所以，你还不如首先站在客户的角度，提他们说话，平息他们的愤怒，让他们感觉你也是受害者，这样至少你从冲突的狭缝中逃出来了，赢得他们的同情和信任，客户感觉你是诚信之人，为你自己它日揭竿而起自立江湖留下一笔财富。

在这个难题上，你问老板是没用的，老板本是不上道之人，上道之人首先会以老板的身份主动与客户沟通，讲述原因减免费用，抚平客户的不满。你问老员工也是没用的，如此忽悠的老板手下的老员工，多数也成滑头之人，老员工如有能耐早开溜自立门户了，再说你们彼此有利益的冲突，他们当然幸灾乐祸了，没几个老员工会为你挡客户、平息客户的愤怒。

在这场利益冲突中，最有力量的一方是客户，他们有钱、有商业的道义、有合约的法理。最没有力量的一方是你们老板，没钱想骗，没有商业的道义，没有合约的法理。权衡利弊，你当然要站在有钱、有理、有道义一方，方可有出路。如果你站在了无钱、无道义、无法理一方，只有死路一条了。所以，以其在狭缝中被挤死，不如逃离夹

缝，为自己赢得一个诚信诚实的财富，才是上上的选择。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-03-04

作者: 一头特立独行的牛回复日期: 2009-03-03

土哥，你好！我一直喜欢西藏，正值股票套牢，工作也不如意，现在辞了工作，想到西藏长期发展。看到这三天的新闻联播一直在说西藏，3.14后西藏人少了很多，我觉得这是个机会，恳请大哥给点建议。

你统战部里有关系吗？

你宗教局里有关系吗？

你高原上脑有氧气吗？

你望着蓝天有歌唱吗？

回答一个有，你可以去。回答四个有，你必须去。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-03-04

作者: 冰雪化骨回复日期: 2009-03-03

楼主谈谈最近拍得鼠首和兔首而拒不付款的“蔡铭超”事件吧。。。很讨厌今晚经济台《今日观察》里面的那个戴眼镜的那个评论员，居然站着说话不腰疼，道貌岸然。。。

《鼠首丑剧让中华民族无地自容》

解析佳士得鼠首事件，首先要分析国人的心态，再分析蔡铭超的心态，最后分析法国佳士得的心态，就可以勾勒出事件的全景和隐藏

的真相。

国人的心态

国人多数是愚昧的，第一个愚昧是对于火烧圆明园事件的愚昧，至少国人不知道事件的起因和英法联军入侵的演变过程。

当时，中国是世界第一经济大国、人口大国、兵丁大国，他们为什么联手打大清国？因为大清国权臣居高临下藐视它国、失信于人、羞辱使臣、杀害使臣……他们当然打大清国了。即使这些强盗有所企图，大清国为什么愚蠢地送别人的把柄呢。等等的起因就不再细述了。

第二个愚昧是国人爱国的愚昧，许多愤青爱国却不知道如何爱国，不知道“国”的字义。智慧的国民爱的是祖国，是生他、养他、生生不息的这片故土。现在，国人把祖国等同于国家是十足愚昧的思想，祖国存在了五千多年，国家却是任人奴役的家，国被刘家奴役过、国被赵家奴役过、国也被爱新觉罗家奴役过……

这鼠首只是爱新觉罗家私人花园里的水龙头，虽然鼠首也是铜器，但是鼠首的文化价值、艺术价值与司母鼎、四羊方尊是没有可比性的。司母鼎、四羊方尊才是祖国的国魂，鼠首仅是爱新觉罗家的家魂罢了。我真的搞不明白，愤青和蔡流氓这样地期盼鼠首回归，难道他们想为爱新觉罗的大清国招家魂不成，真的是可笑之极、愚蠢之极。

蔡铭超的心态

蔡铭超是一个十足的小丑心态、无耻之徒的心态。难道他是搞收藏的，他就是文化人？我看他骗三岁小孩差不多，大家看他这鼠眉鼠眼样子像吗？我看他的面像就不是走正道之人，我看第一眼就察觉这

个家伙又是一位捞偏门的。

说他有文化，就是我没文化，

说他在爱国，就没人在爱国。

这个蔡小丑想如此地炒作自己、如此地炒作自己的拍卖公司，实在是无耻之极。

佳士得的心态

佳士得的心态很平静，现在不管它无耻也好、贪婪也好，但是有一点是肯定的，这就是他非常了解中国人，了解大清国无知的傲慢、更了解愤青的爱国激情。

是中国人了解法国人？还是法国人了解中国人？我想中国人只知道巴黎公社，只知道《国际歌》，只知道法国女郎，只知道法国红酒。估计不会有超过 10%的国人可以报全伏尔泰、卢梭、雨果这些思想巨匠的名字。

其实，法国人研究中国的文化一百多年了，从希拉克总统到平民百姓，许多法国人都喜欢并研究中国青铜、瓷器等艺术瑰宝。可是中国的国民、中国的愤青有几个仔细看过、仔细研究过中国的艺术瑰宝。不要骂法国人、英国人、美国人的贪婪，如果没有他们的贪婪，让他们博物馆里的中国艺术瑰宝留在中国大陆，那么经过十年文革浩劫，这些艺术瑰宝还存在吗？我想这些艺术瑰宝的命运早跟阿富汗的巴比杨大佛一样了，早变成破铜瓷片了。

艺术品归属有国界，艺术的价值没有国界，它是全人类的文化瑰宝。所以，当塔利班炮轰巴比扬艺术瑰宝的时候，全世界、全人类愤

慨谴责他们的无耻行径。

我们如果以一种包容的心态去看西方的强盗，可能正是他们的无耻和贪婪拯救了中国的艺术瑰宝。正是卢浮宫、爱丽舍宫公开展示的中国艺术瑰宝，向世界展示着中国的文明，叙述着过去的辉煌、抽泣着近代的悲伤。

现代国人对艺术瑰宝的心态怎样？

此刻国人的心态绝大多数是占有的心态，不是深爱的心态。是占有的私欲满足而不是文化艺术灵魂的传承。

一个没有艺术灵魂的人，一个面对艺术瑰宝不曾流泪的人，说他深爱艺术瑰宝你信吗？反正，我不信。

佳士得事件的负面影响

此次佳士得鼠首拍卖的负面影响太大了，中国人的贫穷无知的形象刚刚有所改观，中国的经济规模经过三十多年的发展，已成为世界经济一只重要的成长力量，中国正以一个负责任的，诚信的大国形象展现在全世界的面前。

什么是大国风范？

包容、责任、信仰、诚信、从容、坚守。

面对此次鼠首拍卖，中国本应该坚守信念、从容应对，以平静自信的大国风范藐视对手上蹿下跳的表演。我们的心态就是：该是中国人的艺术品就应该归还中国，不是我们的我们不纠缠。如果我们想要，我们可以出亿万的金钱请回祖国的艺术灵魂。如果我们没有拍到也不遗憾，因为通过拍卖又一次向世界展示中国的文明，也是一件中国文

化的善事。从另一层面分析，还是中国文化对西方文化的侵略呢。其实，比较文化侵略、军事侵略、经济侵略的功效，最有功效的侵略是文化的侵略，这帮弱智的家伙根本不知道文化侵略的重要性，更无知什么是大国的风范。

中华民族无地自容

现在倒好，鼠首这个爱新觉罗的家魂没被招回来，反让全世界耻笑中国人，耻笑中国人的无耻、无赖、无知，让西方人觉得他们更高贵、更诚信、更风雅、更风范了。

在这全球化融合的时代，一个民族、一个国家在文明的社会里，不是依靠爱新觉罗家的水龙头而生存，我们要依靠正直的民族信仰、高尚的人文思想、诚信的道德操守而生存。

今天，蔡铭超这民族的败类，却面对全世界公然叫嚣兵不厌诈，却公然叫嚣我是流氓我怕谁，无脑的愤青们还纷纷赞美蔡无耻的丑恶行径，真是丑恶不分了。佳士得鼠首事件是中华民族的艳照门事件，是一个民族最耻辱的事件，中华民族最后一块遮羞布彻底被蔡败类给撕去了，作为一位中国人，我真是无地自容，真的无颜去见列祖列宗。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-03-05

作者：一天星月回复日期：2009-03-05

润土以为尊重八国联军，就不会有侵华事件发生吗？八国联军是替上帝执法的圣人？我相信那些巨人的判断是正确的：李鸿章搞洋务运动增强军力，毛泽东说落后就要挨打以及弱国无外交。

决定战争胜负的因素有很多，考虑到清朝兵员素质、武器装备，

大量的兵员这一点，几乎可以忽略。我认为晚清是一个弱国的判断是没有问题的。

闰土非常在乎大国气度，甚至因此痛斥大骂某，让我有些发懵；不知道什么叫大国气度了。而且在宣扬大国气度时又称赞文化侵略、经济侵略，看来大国气度似乎只是一个表演。

关于廉耻，白种人知道廉耻吗，当他们读的历史时，看到祖宗们做的那些贩卖奴隶，全球殖民，还有那个英女王偷偷入股的海盗船长等等，现在美国的经济间谍占有趁火打劫的占有他国资源、中国给非洲穷兄弟的无息贷款惹怒欧洲的银行家们等等，哪个在讲廉耻；廉耻也都不过是表演罢了，密室里面和桌子下面盛行的都是力量的博弈。

鼠首是废铜烂铁一块，即使雕塑工艺精湛也不是不可替代；这个是愤青的共识；鼠首是爱新觉罗的还是中华的呢，我觉得只要你说是中华的就是中华的，你说他是贝勒爷的那我们只有闭嘴了。

不是八国联军,第一烧圆明园是英法联军。

作者:目光呆滞的闰土 日期:2009-03-05

为了反击杂谈里拍我砖的愤青，现网摘两篇火烧圆明园的帖子，也让风云网友共同学习一下。

英法联军为什么要烧圆明园？

2009-02-26

火烧圆明园的罪魁祸首是英国远征军司令额尔金伯爵

(James Bruce, the 8th Earl of Elgin)。额尔金下令烧毁圆明园，是为了报复清政府逮捕公使和虐待战俘。1860年9月，英国公使巴夏礼(Harry Parkes)和额尔金的私人秘书洛奇(Henry Loch)打着停战的白旗前往通县和清政府谈判，被载垣、僧格林沁逮捕，和此前被伏击活捉的一队英法联军士兵一起押到北京，监禁了一个多月。监禁期间，这些人被百般拷打，肆意凌辱，以浸水的皮绳背缚双手，皮绳干了以后深深勒进手腕，创口溃烂生蛆。39名囚犯中，有20人在监禁中死去，其中包括《伦敦泰晤士报》记者包尔比(Thomas Bowlby)。

额尔金得知清政府的暴行以后，决意报复。他经过几天深思熟虑，选择了圆明园为报复行动的目标。额尔金决定烧毁圆明园，而不是紫禁城，另有深意。紫禁城是原中国政府所在地，属于中国人民；而圆明园是鞑靼皇家园林，为皇帝私有。额尔金想通过烧毁圆明园传递这样一个信息：应该为逮捕公使和虐待俘虏等暴行负责的是鞑靼皇帝和他的走卒，而不是中国老百姓。报复行动的前几天，额尔金命令在北京全城张贴如下公告，宣示英法联军火烧圆明园的目的：

“任何人-哪怕地位再高-犯下欺诈和暴行以后，都不能逃脱责任和惩罚；圆明园将于(1860年10月)18日被烧毁，作为对清国皇帝背信弃义的惩罚；只有清帝国政府应该对此负责，与暴行无关的百姓不必担心受到伤害。”(译自英文)

圆明园被说成是中国人民的“耻辱”，是爱国主义教育基地，每到危机时刻就要往事重提。但我问过许多人，满清为什么要建圆明园？当年英法联军以什么理由或者说是以什么借口烧毁圆明园？却没有

多少人答得上来，人们想当然的认为：帝国主义对外扩张血与火的本性决定了他们所到之处的野蛮行径。不过，难以想象的是，如果英国及法国的道德水准只是停留在烧杀抢掠层次之上的时候，他们为什么不去烧紫禁城？因为那里有更多的金银财宝，烧了那里不比烧圆明园更让满清皇帝害怕，更好和他们谈条件吗？事实是他们的道德水准也没有低到只会去野蛮烧杀的层面，否则就不会去和你订什么协定了。再用法律文书形式来确定的地步。

我注意到，对于英法联军当年用于焚烧圆明园的借口，被小心翼翼的掩盖起来，似乎其中真有什么难言之隐。十多年前有一场火爆的电影，片名就叫《火烧圆明园》，里面的英国人莫名其妙就把圆明园给烧了。其实，对于英法联军焚烧圆明园的可耻借口，完全可以公开予以揭露，他们用以掩饰其滔天罪行的所谓理由，应该予以坚决驳斥。但在中国的历史著作当中，对此居然讳莫如深，最多也就只用几个字提及，一掠而过，好象是害怕泄露什么国家机密。当人们对事情经过知之甚少时，怎么就可以发表那么多的感慨。这里我们要谈谈，满清皇帝为什么要建圆明园？英法联军为什么要烧圆明园？

满清皇帝个个都是好色之徒，对女人有一种近乎疯狂的喜爱，在关外时，就是他们的父亲死了，他们也不放过他们父亲的妻妾们，不管老年年少美丑，各个通吃。满族喜欢抢劫，喜欢打仗的原因就在于打胜仗后，可以有女人分。王爷和一般普通的满人在这方面就更甚，因为他们没有什么祖制的挟制。进了关做了统治者，那就不可能放过汉人家的女子。一般的满人可以抢劫，杀人，放火，奸淫妇女，甚至强

抢汉人的女儿做他们的性奴。但是满清的皇帝要想这么做，着实有点不容易。皇帝贵为天子，是不能轻易接触下层的。按照满清的祖制，为了保证旗人的血统纯正，汉人的女子是不能进宫的。他们年年选的秀女也是旗人的女子。但是旗人的女子其貌不扬，由于长期在关外恶劣环境中生活的原因，大多粗俗不堪，相貌丑陋。这点可以从晚清的宫廷照片中看到。皇帝们想痛快地奸淫汉人的女子有什么变通的办法呢？那就是建一个名为皇家园林，实为皇家妓院的地方。在这种淫荡思想支配下，他们就不顾汉人百姓的疾苦，大兴土木。建一个仅仅是为了满足他们淫欲的皇家妓院——圆明园。

我来说说英法火烧圆明园是怎么回事吧！（凯迪三糊涂）

作者：三糊涂

我来说说英法火烧圆明园是怎么回事吧！

（看见有人在讨论这个问题，看见大家对这个问题感着兴趣，所以从本糊涂新完成的第二次鸦片战争书稿《又挨打了》中摘出以下几个镜头供大家欣赏，为了大家阅读方便，把注解去掉了）

镜头一：英法使者：在北京体验中国特色的刑罚

老巴被逮，英方当时并不怎么担心，格兰特说他相信巴夏礼的才干和能力，说不定还能见到中国钦差跟他吵架呢。额尔金更是认为，巴夏礼一个人就顶一支军队。但是法军统帅孟托班认为，发动攻击是救出这些人质的最好办法。

就孟托邦是对的，其他人全错了。他们太不了解中国了。

僧王逮住巴夏礼时，双方是吵架了，但是吵得很不平等。僧王训

了话，说：你们赢了两次，而我们只赢了一次，你们两次进犯大沽炮台，怎么如此贪得无厌？我知道你名字，都是你煽动他们干的，现在，该我教训你了。

僧王教训巴夏礼的方式就是让人摠着巴夏礼的头，在地面上连续磕响头。你们不是不磕头吗？那我叫你一次磕个够。

巴夏礼说：俺是谈判人员，打着休战白旗从你们防区经过的，且得到过贵方明确承诺，给予通行安全。你们现在为什么不遵守游戏规则呢？

对于他的质问，僧王报以爽朗的大笑。大笑之后，给手下示意，手下走过来，摠住巴夏礼的头，又是一顿猛磕。

磕过之后，僧王要求巴夏礼立即阻止联军的前进。巴夏礼说：这我作不了主。僧王觉得很奇怪，我看事事都是你作主，你咋就作不了主呢？说瞎话。巴夏礼说：全是真话。你打死我，我也阻挡不了联军的步伐。

这就是鸡与鸭的对话。

正对话中，前方炮声响了，僧王命人把一干俘虏装到车上，送往北京去了。中国的车子没弹簧，所以一干俘虏很不舒服。据美国学者认定，这是美国公使华若翰先生上京换约的恶梦重演。这就是美国学者的不对了，睁着眼睛说瞎话。美国使者虽然坐了同样的车，但是手上根本没捆皮绳。不象巴夏礼等人，手上被勒了皮绳，这样子坐车上，被车颠得东倒西歪没法用手扶一下，他们哪里受过这罪啊。

巴夏礼与额尔金的私人秘书洛奇被关到了刑部大牢。洛奇为了联

系到同志们，在牢房里唱起了鸟语歌：《上帝拯救女王》。但是他没得到回音，出狱后，他曾写过回忆录，说自己最担心的是捆在手上的皮绳，那皮绳用水湿过，据说越勒真紧，勒几天手腕处即开始腐烂并且生蛆。有兴趣的人可自己在家做做实验，不过试一天就行了，不必等蛆生出来。

巴夏礼和一帮子中国囚犯关在一起，在这里，他得到了中国政府不曾给予过的尊重与友好，那些囚犯甚至尽可能的帮助他。有意思的是，刑部给他定的罪名居然是“谋反”。看来，中国政府在刑法上都是如此多情，把外国敌人当自己臣民来对待了。审讯的时候，对他也不算太狠毒，虽然威胁说要砍他的头，但顶多是拉着他的头发或者耳朵在地上拖来拖去。纵观中国人古至今的刑罚史，这种审讯算是温情多了。

其他俘虏被关在了圆明园，据特拉维斯•黑尼斯三世，弗兰克•萨奈罗这两个美国佬说，皇帝曾秘密审讯过他们。这个可能是真的，否则没法解释他们何以会被关在圆明园里。估计咸丰也没审出什么结果来。一是后来一听说八里桥中方战败了，他当即跑了；二是僧王与他们对话都是鸡与鸭了，咸丰与他们对话，那就是牛对着鸡鸭谈琴了。被关在圆明园的俘虏就惨多了，双手被捆，整日下跪，三天水米未进，手腕处被皮绳勒得生出蛆虫。据后来的幸存者回忆说：《泰晤士报》记者鲍尔比第四天死去，尸体在牢房里放置三天，后被扔到野地里，让野狗吃了；安德森中尉，手脚被勒得生出了蛆虫，他看着手上的蛆虫满身蔓延，精神错乱，大叫三天，死去；一

位法国犯人，蛆虫进了他的嘴巴、耳朵、鼻子，也疯了……一个幸存者居然还在狱中数蛆来着，说，一天可繁殖 1000 只蛆虫……

唉，好好体验一下野蛮国家的野蛮法律吧。对他们道义上同情的时候，再想想咱中国的囚犯们，心里更不是滋味了。中国人民几千年都这样过来了，你们就住了几天，就疯的疯，死的死。还是缺少锻炼吧？

镜头二：法方要求烧紫禁城，英方要求烧圆明园

13 日至 16 日，英法的强烈要求下，中方陆续把其他俘虏放还，问题是联军一看这些俘虏就冒火了，卖瓜的，总共俘走俺 39 人，活着回来的仅 19 人。有些人的尸体干脆被大卸八块，还有些人腐烂得没法瞧了，还有些人找不到尸体了。再听听活人的讲述，更是毛骨悚然。卖瓜的，这个野蛮的政府。

冒火与悚然之余，英法方面召开了会议，不开不行，这事儿，百年没遇过呢。巴夏礼是中国通，他知道，对中国人来说，残酷虐待囚犯，甚至要他们命，并不是什么出格的事。但是对英法这些来自西方的夷人来讲，那就太出格了。

英法都同意惩罚清方，按他们的游戏规则，也就是万国公法规定，凡使臣性命不保，它日城破，鸡犬不留。但是两人提出的惩罚方式有异。额尔金的意见是：第一，这些可怜的俘虏是在圆明园内受到虐待的，那么我们就必须将这个园子夷为平地。（格兰特将军附议此点。巴夏礼更附议些点。英国的随军牧师孟纪不愧是负责灵魂那块的，干脆认为，中国的圆明园甚至不抵一个英国士兵的性命。没办法，可恶

的外国佬就是这么看重他们的个体生命。他们不知道，有些人可以死得轻于鸿毛的，以为所有人的死都重于泰山)。第二，应由中国政府出钱，在天津设立纪念碑，用满文、英文、法文刻上清政府低头认罪的碑文，落成后由清方大臣护送死者尸体前往天津参加揭幕仪式。法国公使葛罗对额尔金的意见表示反对：第一，圆明园没有设防，严格说来非交战区，烧了人家，乃无益之报复(孟托邦将军附议这一点)。第二，立碑一事不好办，清政府骄傲惯了，受不得这等侮辱，刺激他们过分了，说不定会影响我们的谈判。第三，实在想报复，咱就烧北京的皇宫吧，烧皇宫比烧一个园子，更能让清朝统治者印象深刻。

额尔金不同意烧皇宫，因为进京前，答应人家留京王大臣了：人家和平开放永定门，咱进去后不扰民不烧抢。现在烧人家皇宫，不是咱不讲信用了吗？再说了，北京居民没惹咱，烧皇城，相当于烧北京，何苦跟人家的百姓过不去呢？至于天津不立碑，额尔金倒是同意了。最后他就坚持一条：烧圆明园！不烧偶咽不下胸中那一口恶气。法国拦不着人家，也就不管了。于是双方各自制订了自己的最后通牒。

10月16日，英方向清方提交最后通牒：第一，拆毁圆明园；第二，赔偿被虐待致死的英方人员补恤金30万两；第三，赔款未付清之前联军驻守天津。

10月17日，法公使向清政府提交最后通牒：第一，恤金20万两；第二，将虐待俘虏的清方官员严加治罪；第三，让出城内肃王府的公馆作为法国使馆；第四，给还康熙年间各省天主教堂及传教人的坟莹、田产、房屋。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-03-05

作者: jungle98 回复日期: 2009-03-05

土哥:

看《鼠首丑剧让中华民族无地自容》

感觉文笔风格没有以前的贴子那么含蓄了,我们要当心网络小人!

因为是回击愤青的帖子,怕含蓄了他们看不懂,所以就采取了有别于风云贴含蓄的风格。

谢谢提醒,下次注意了。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-03-05

作者: szljin 回复日期: 2009-03-05

因为是回击愤青的帖子,怕含蓄了他们看不懂,所以就采取了有别于风云贴含蓄的风格。

楼主认为愤青都是没有文化的人???

文化要从浅义的角度解释就是:只要是认识字就是有文化。

文化要被深刻的角度解释就是:只有深邃智慧才算有文化。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-03-06

兽首的问题,下面就不再争论了,此前之所以争论是因为蔡无耻打着爱国的旗号。我怕大家看不清他的嘴脸罢了,其实,我不揭露他,以后他卖国的嘴脸也会被发现的,他一定隐藏了一个不可告人的目的,

这是不容置疑的，他那点花花肠子，明眼人都知道。

因为历史的真相无数次证明一个事实，这就是：

将爱国口号喊的震天响的人，并不爱国；

将爱国实事做的默无声的人，却很爱国。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-03-06

前天在天涯杂谈发表了一篇帖子，果然如我当初所料，愤青都多，许多愤青根本不看帖子，上去就拍砖。

开始的时候似乎邪气压倒了正气，如果与他们对骂则可以更加不利，于是乎我就采取以柔克刚的方式，破解他们的邪气，同时不分散精力对付，对准一个跳的凶的，各个击破，这样就达到了帖子正气不歪的状态。

现在才发现杂谈杂谈，皆因人杂的缘故，还是创业家园好，人格独立、思想独立，方可创业，方可成业。

本来想写政治篇的，不好意思耽误大家了，我想也不能被愤青拍歪再回来啊。下面把部分户掐的帖子发上，补上上午的空白。

作者：江南泾北回复日期：2009-03-05

呵呵。老兄，我看你是被自己的那个风云人物的帖子给害了。。。。。。。

作者：目光呆滞的润土回复日期：2009-03-05

老弟，我正想听一下高见，分析解构一下，我是如何被那个帖子害到如此的境地，如何从什么样的状态害到什么样的状态，也好让网

友们以我为戒啊。

诚心等候你的解析。先谢谢。

作者：江南泾北回复日期：2009-03-05

首先表示我对你的敬意，我从你的文章中获益良多。

我的觉得是这样的：你的经历，经验，让很多网友对你佩服到近乎崇拜的地步，而你有时候也飘飘然，以至于不自觉的就会以长者的口气说话。

没有其他的意思，你可以一笑而过。

作者：目光呆滞的润土回复日期：2009-03-05

谢谢你的点评，我也一直在提醒自己，别人把我吹捧可以，但是自己吹捧自己就是蠢驴了，一个人如果居高临下，就无法平等地交流，就无法获得互动的智慧碰撞发出的思想火花。你说的很对，曾经写到20万字的时候，有点飘飘然，突然发现自己失去了方向，于是我拒绝了三个出版商和几大门户网站开博的诱惑，彻底让自己沉下去，这样才又继续了近百万字的原创写作。

所以，经常别人批评我的时候，讽刺我的时候，我还很欣慰的，当一个人没人讽刺、没人提醒的时候，是非常恐惧的。因为失去制衡系统的汽车即将倾覆。

作者：目光呆滞的润土回复日期：2009-03-05

江南泾北兄弟，佛家讲佛渡有缘之人，所以才如此与你交流，得罪之处多包含。

以后，我还是回我的乐土去耕耘自己和有缘人的那份快乐吧。

作者：江南泾北回复日期：2009-03-05

我觉得你没有必要拒绝出版社，我觉得拥有更多金钱和认清自己，保持清醒不矛盾。

我敬重你的做人原则，但是，我不同意你的观点，特别是政治观点。

呵呵，说到上面一句话，我自己都想笑，没想到我还会有政治观点。

说到观点，我还想说的是，我以前从来没有想到，人们的观点分歧是如此的明显，而且是如此的不可说服彼此。

作者：目光呆滞的润土回复日期：2009-03-05

不是的，好的酒要酝酿，发酵。

文章 20 万字注水为 50 万字，就失去了价值。

文章 90 万字浓缩为 50 万字，就更有了价值。

人有的时候必须拒绝诱惑，才能远离浮躁，才能宁静致远。我真的感谢那么多风云的粉丝给我激情和灵感，无以回报，只能升华自己去感悟、去创想。现在回头想象，当初的拒绝是对的，有时想后面的帖子是不是自己写的，自己都怀疑。不过有一点是不用怀疑的，就是

没有大家彼此的互动，我绝对写不出来 110 万字的海量。

作者：江南老仙回复日期：2009-03-05

还看不明白吗，佳士德只是个托，完事后拿佣金而已，是福建人早做好的局，自己卖给自己，或许背后还有人，也许洗钱？现在货入不了境了，钱出不去才有后来的事，活该！文物局这次做的不错

法国人是福建人的狗，可惜大多数人糊涂的

作者：江南泾北回复日期：2009-03-05

好像是我先得罪你的，呵呵，两年之前看你的帖子的时候绝对没有想到今天和你能交流这方面的东西。

没有办法，我不同意你的观点，而且我发现我们的观点可能会伴随我们一生了。

呵呵，有空会再去你的乐土学习的。

作者：想买坦克回复日期：2009-03-06

包容？包容要有度，懂嘛？

假如有人强奸了你妈，你能包容的了吗》？

走狗！

作者：目光呆滞的润土回复日期：2009-03-06

是的我是狗，但不是走狗，也不是草狗和四眼狗，老子是一条凶悍的公狗。

因为我足够宏大，才有资格去包容，那些小鸡肚肠者根本没资格去包容。

你“想买坦克”的念头是假设，你说的强奸也是假如，对我来说根本不存在。歹徒不要说强奸行为得到实施，就是他有此恶念，他也会感觉自己在发抖。

靠!!! 不能保护自己母亲、姐妹的男人叫男人吗?

歹徒不要说侮辱本公狗，就是侮辱我朋友的妻子和母亲，本公狗也要立即把这四眼狗癞皮狗给灭掉。

作者: bsck168168 回复日期: 2009-03-05

目光呆滞的润土 VS 《开启被屏蔽的感官成为智者》

LZ, 我觉得满适合你的

作者: 目光呆滞的润土 回复日期: 2009-03-05

本愚民谢谢大师的点拨。

作者: bsck168168 回复日期: 2009-03-06

今天本老师关于兽首拍卖给洋奴们上课。

看贴的洋奴们也要注意，仔细看。

今天讲课的题目就是兽首拍卖究竟谁最无耻。

好，现在开讲。

法国一个老头委托佳士德拍卖公司公开拍卖我在战争期间非法流失的水龙头。本来呢，这东西也就值 900，佳士德起拍价 900 万!!! 请同学们注意老师在这里有三个感叹号用来加强语气。然后呢，有人举拍 1100 万，我们把这个人叫 A。随后蔡举拍 1400 万。没人再举了，好，成交！第二天，中国政府发表声明，严查佳士得出口中国文物，一定要出具合法来源证明。过了两天，蔡解释说，因为那两个水龙头无法入境，所以我不买了。

好了，事情的经过就是这样。

下面请同学们回答：在此次拍卖中究竟谁最无耻？

1. 是那个法国老头 2. 是佳士得 3. A 拍卖人 4. 蔡 5. 中国政府。好请大家踊跃回答。

那两位同学，不要抢，五岳散人，你是班长，你先说。

五岳散人：我觉得是蔡铭超最无耻。

好了，罚你扫厕所十天。那个举手的副班长魏英杰，你说。

魏英杰：我觉得是蔡铭超最无耻。

你知道为什么罚散人扫厕所么？

魏英杰：我是在捍卫真理。

好，罚你刷一个月马桶。

还有谁敢说是蔡铭超的???

那个举手的，把你的手放下!!! 下课!!!

作者：目光呆滞的润土回复日期：2009-03-06

小愤青们、愤怒也要动脑子的，本老愤青 25 岁时，老子眼睛一瞪，桌子一拍，局长乖乖分给我一套房子。

在卡拉 OK，五个混混拿着砍刀，老子一道冷光蔑视过去，上下一扫，混混全傻楞在那里了。为首的混混低声为我“大哥，你是哪里的，不要误会了”。靠，我哪里是什么道啊，我也没刀，没武功。老子凭的是智慧，这些小混混，你摆架势跟他斗，你的气势就被压住了，你气一沉，一压、气在丹田，一股冷光扫过去，他们魂就散了，第一他们根本不知道我是否有武功，第二他们认为我就是此地的黑道老大或者至少跟老大是朋友，否则不敢蔑视他们。

好了，不多说了，小愤青们你们想成为小混混，还是以后成为成功人士全凭你们的悟性了。如果你想给我上课也可以，先混得有模有样的时候再来。

作者：bsck168168 回复日期：2009-03-06

LZ，您那目光呆滞的冷光真厉害。佩服佩服。

：目光呆滞的润土回复日期：2009-03-06

不是厉害，我也是年轻时，走上社会不懂事呀，局长骗我好好干，让他儿子不干活，送他儿子上电大。等到提拔了，说我虽然干活好，但是没文凭啊。后来，老子知道了，老子不看他们冠冕堂皇的话，更不看他们美丽的谎言。

你局长不是公平的分房子吗？老子不跟你比，老子跟你儿子比，你敢分你儿子的房子，老子就必须有房子，不要跟老子玩花样，不必要跟我说下次第一个分。你局长不分老子房子，老子就去市委告你，市委不行去省委，天下没有说王法的地方，老子灭了你，老子活着也没意义了，不过你局长放心好了，老子绝对不会杀你老婆的，老子先灭你儿子，老子不杀你，但是一定会废了你。让你痛不欲生。不信你试试，嘿嘿!!! 怪了不是，半小时不到，办公室主人小声对我说：“你这小子，怎么这么没涵养了，局长分给你的是中套，是三楼的，不过，你不要吱声哟，你一个人也没结婚，不符合条件了，好了，还不谢谢局长”。我说谢谢局长、谢谢主人。

哎，这人啊，这无脑愤青变有脑愤青也是给逼的啊，所以说人活在这世上一定要做的明白人，就是死也要死个明白啊，至少变成恶鬼来报仇呀。

作者：古都情怀回复日期：2009-03-06

屁大一点事还把楼主搞的无地自容了,矫情.(麻烦搂住以后发帖请明示主语,再 TMD 随意代表我,一棍把你屎打出来)

作者：目光呆滞的润土回复日期：2009-03-06

嘿嘿，还“古都情怀”呢，ID 起的挺有内涵的，怎么说话没内涵的啊，是你哪一位朋友替你起的网名的啊。好了代表你算我错，我真的脑子里有屎，真的忘了“古都情怀”高贵的身份，我不应该代表你，

我错了。

作者：nc1h 回复日期：2009-03-06

哪家精神病院放出来的？

虽说今年经济不景气，那些 xx 基金业太省了吧，
为节省资金请个精神病来布道，

作者：目光呆滞的润土 回复日期：2009-03-06

兄弟能否说正常的语言，你精神病紊乱的语言，大家看不懂。得了精神病没有错，出来胡言乱语对继续治疗没好处的。回去吃药去了，外面天气冷，不要让癫痫发做哦。

作者：mai huolang 回复日期：2009-03-06

楼主千万不要代表我，我和你观点不同。老蔡的做法我也没觉得什么不好意思的。另外，虽然我不是愤*青，但是我也很愤怒自己都三毛多的人了吧，随便就被你代表了。

作者：目光呆滞的润土 回复日期：2009-03-06

是蔡无耻错在先，把中国人全代表了，即使我现在代表错了，也是错在后啊。要改一得蔡无耻先改呀。对不？

作者：幻海之境回复日期：2009-03-06

我的意见是那东西不要也罢，我们要的是尊重历史，面对现实，应该在中国的博物馆里，在那个兽首的空位上标明此物已被英法联军掠夺，教育我们后人不要再让历史重演！

作者：目光呆滞的润土回复日期：2009-03-06

兄弟，你这个想法非常好，只是中国博物馆都要门票。美国博物馆不收门票，这事情咋解决呢？

作者：刚金刚回复日期：2009-03-06

本是一个丑闻，却闹的沸沸扬扬，是谁出了问题？

好像是舆论吗？但我们通常是党控制舆论走向的，莫非有深意？可我看不出这件事有任何的凝聚力。推想这应该是媒体的自发行为。

那么是舆论绑架国民，还是国民绑架舆论？

这是否反映了一个危险的信号，中国偏离了融入国际化发展的正常轨道，进入了沙文主义？

忘楼主不吝赐教。

作者：目光呆滞的润土回复日期：2009-03-06

《愤青是这样炼成的》

第一，这跟中国的教育有关，中国的教育是灌输式教育，不容你去质疑、去思考，小学死背、中学死炒、大学昏睡（老师一样在台上

讲，不容你去互动质疑)。而且只有一个标准的答案，一个标准的解题过程。长此以往就思维僵化了。等到学生们走向了社会，他们就认为书本上说的是对的，电视里说的是对的，朋友说的是对，报纸上说的是对的。

第二，跟感性的思维、美学的教育有关，中国教育注重理科的偏科灌输，很少教育学生想象力，人文思想的教育，所以学生除了简单的骂人外，缺少语言的幽默感，骂人也没有美感，所以愤青的骂人语言非常单调、乏味。

第三，缺少逻辑推理的思维，思维空间狭隘，缺少扩散性的思路，自身没有纠错功能，最简单的逻辑推理也不懂，别人一句爱国，立即热血沸腾，头脑发昏。

第四，跟压抑的社会环境有关，由于平日里没有正常的语言沟通的渠道，大家彼此的语言沟通存在着障碍，整个社会阶层出现了鸡鸭对话，大家心里明白，就是无法交流，外表看，大家彼此互骂，这是因为精神层面无法沟通的缘故，越窝火就越想说，别人却无法理解，最后只能鸡鸭乱叫。当然了鸡鸭场主人心里明白，你们鸡鸭乱叫最好，迟早就变成鸡汤和烤鸭，只要不说人话即可。

作者：gogogo707 回复日期：2009-03-06

大学还真的有点是在昏睡~~~~

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-03-06

作者：syauzly 回复日期：2009-03-06

对了，我们这里现在的幼儿园老师都不让孩子去“家乐福”了说是法国人开的，我们要抵制法国货。不知道这算好事？还是坏事呢？

家乐福里卖的是中国货，抵制家乐福就是抵制中国货。

真正的法国货 LV、GUCCI、空中客车、顶级红酒、法国浪漫之旅，幼儿园老师能抵制住吗？

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-03-06

作者：syauzly 回复日期：2009-03-06

润土大哥，很想听听您对抵制日货的看法，以前我是一直抵制日货的，并且十分鄙视那些买日货的人，但是最近看了大哥关于“大国风范”的论述后，对这个问题有些疑惑了...很想听听大哥的高见！小弟在这里先谢过！

《大唐大宋是日本人的梦境》

中国人要抵制日本货，日本人却向往着中国的过去，一直生活在中华过去的梦境。木屐、唐彩华服、寺庙、茶道……

我们为什么要抵制日本？

因为太好了，它一直在诱惑，又因为是日货，所以必须拒绝它。对吗？

你不看日货，不想日货，那么还存在诱惑吗？需要抵制吗？

当国货的质量、美感、性价比超越了日货，还需要抵制日货吗？

其实，抵制是内心的发虚罢了，真正的拒绝是不需要抵制，就是

超越日货。

不过,也不能怪抵制者,多数因为买不起而抵制,真正买的起了,我看私下里却悄悄地抵制国货了。不信,你去看看,那些抵制日货嚷嚷的最凶的有钱人,他家里多数用的是日货电器。当然了日本餐他们是可以抵制的。

在亚洲人种中,大和民族从最愚昧的民族,成为智慧民族,日本从依靠偷抢生存的国家,到今日世界第二的经济强国,而且日本的诺贝尔奖获得者亚洲第一。

日本民族是大陆黄种人的分支(徐福东渡留下的根)。他们很好地保留了唐宋中国最优秀文化基因的传承,由一个愚昧的民族分支进化为智慧的人种。华人则由于没有日本海的阻隔,被游牧民族弱化了文化的基因,导致思维混乱。蒙游牧民族乱了汉人的身体基因、满游牧民族变异了汉人的文化基因,正是这两种变异,使得国人目光呆滞、胡言乱语、科技停滞,导致至今中国没有一人获得诺贝尔科学奖。

我也恨日本人,可是我一直纳闷一个现象:

日本人很恶,他们会自杀,但是他们却从不自相残杀。

中国人很善,他们不自杀,但是他们却一直自相残杀。

我想,抵制可能是我们感觉自己很自卑、内心还不够强大的缘故吧,需要喊出抵制来克服自卑的情感。其实,日本人心里更难过,中国人是他们最敬仰的人。中国也是他们的天堂之国,大唐、大宋的梦境在日本人脑海里梦了一千多年。直到鸦片战争才破灭。

现在他们把美国做为了自己的偶像,不过在他们记忆的深处最爱

的还是中国。

想一想一个场景：一千多年前，当大宋王朝被北方游牧民族灭掉的时候，噩耗传到日本，日本举国悲哀、哀嚎一片。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-03-06

作者：我叫风云回复日期：2009-03-06

先生这几天一直在讲什么叫真正的爱国，哦，原来上头宣传的，朋友宣传的很多跟本不叫爱国

阴谋者的两个损招：

第一损招：标榜阴谋者自己爱国，证明对手卖国。

第二损招：标榜阴谋者生活作风正，证明对手生活作风乱。

第一损招让阴谋者形象伟大，这样无脑的人全站在自己一边，因为愚昧者太多，愚昧者根本不听被诬陷者的解释，导致黑白颠倒、是非颠倒。

第二损招让愚昧者窥私的欲望得到满足，阴谋者知道没人会在光天化日下做爱、性交，让被诬陷者有口难辨。无法证明自己的清白，您越辩越黑，你不辩则默认自己的过错。

不过，这两个损招在文明社会没用，萨科奇、克林顿生活作风乱，国民认为是私事，只要诚信即可。克林顿错不在生活作风上，而是不该撒谎而已。爱国的损招更没用，文明的国民看爱国的实事，从不听爱国的口号。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-03-06

作者：北漂望乡 回复日期：2009-03-06

一直以来，我都不明白，为什么 de 国统一前，东@de 西 de 差距那么大呢？为什么朝@鲜#韩@国几十年年间差距越拉越大呢？.....

国体结构不同，不好相互比较，大家各有所长。

韩国工业经济科技很发达，

朝鲜大型集体操世界第一。

韩国汽车多，

朝鲜炮弹多。

韩国充满活力，

朝鲜绝对稳定。

韩国交通警察多，

朝鲜秘密警察多。

韩国明星多，

朝鲜将军多，

韩国不满政府的游行多，

朝鲜歌颂领袖的游行多。

韩国美女整容的多，

朝鲜美女原装的多。

.....

从外表上有差距，从内心的幸福指数看，朝鲜人觉得他们是全世界最幸福的人呢。

我们觉得朝鲜人苦难，他们还觉得我们生活在水深火热之中，要解放我们呢。

呵呵，朝鲜可是全世界愤青、愤老、愤妇、愤娃最多的地方哦。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-03-06

作者：钱大家一起来挣回复日期：2009-03-06

润土大哥：请你分析一下现在二会提出的 4 万亿投资构成，和最近国务院批准了十个重点产业的调整和振兴规划，对在一直寻找市场缝隙的我们有点帮忙吗？

美国的预算书，是用汽车装运的，细到一块钱的预算去向，我可以分析。

我们的四万亿，你只要提供一份省略到亿的大资金去向，我就可以分析。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-03-06

呵呵，这是刺激他们的话，不这样刺激他们怎么会醒悟呢

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-03-06

作者：钱大家一起来挣回复日期：2009-03-06

这 4 万亿的构成实际上也是一个安排的过程，根据形势发展的变化，也会有一些变化。到目前为止，这 4 万亿的构成，大体是这样的：民生工程，主要是保障性住房，包括廉租房、林区、垦区、煤矿棚户区改造，大体总的规模是 4000 亿左右。

农村的民生工程包括水、电、路、气、房，就是农村安全饮水、

农村电网改造、农村道路建设、农村沼气建设、农村危房改造和游牧民定居，大体上是 3700 亿。

基础设施的建设，铁路、公路、机场、水利等等，大体上是 15000 亿左右。教育、卫生、文化、计划生育等社会事业方面，大体上是 1500 亿。节能减排、生态工程大体上是 2100 亿。调整结构和技术改造，大体上是 3700 亿左右。这样加在一块，是 30000 亿。再加上汶川大地震重点灾区的灾后恢复重建 10000 亿，总的构成就是这样 4 万亿。

中国对未来的经济滑坡很担忧，所以我们继续发动中国基建的强劲动力，挖山不止、填海不停。

现在美国也对未来很担忧，美国发现德国在高科技风能产业上已经遥遥领先，美国也发现日本在深海能源、海洋资源、新材料等科技创新上独领风骚。

美国非常担心在新能源、新材料、新环保、循环生态经济的未来经济模式下，让德国和日本成为世界经济的主角，自己沦为配角的境地。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-03-06

作者：钱大家一起来挣回复日期：2009-03-06

润土大哥：请你分析一下现在两会提出的 4 万亿投资构成，和最近国务院批准了十个重点产业的调整和振兴规划，对在一直寻找市场缝隙的我们有点帮忙吗？

有人让你一个人在偏僻安静的地方跟他吃饭，你就能吃到肉；
有人让你们众人在高级喧嚣的地方跟他吃饭，你就能喝到汤；
有人让你在门外看他们吃饭喝汤，随时等着使唤就能喝口水。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-03-07

《圆明园悲剧的根源》

孔老二儒家思想的程序漏洞，自从被统治者嵌入木马病毒后，中国社会就一次又一次地轮回死机、重启、再死机。

二千年来中国特有的凌迟和株连九族的罪恶，又彻底灭杀了男人的雄性激素。这片土地上曾经的侠士、猛士、勇士被灭杀了，留下的是无法保护他们母亲、女人、女儿的中国男人。统治者的江山在没有雄性抗争的社会里，的确是稳定了。可是当外地入侵的时候，若大的土地上只有宦官、太监、和目光呆滞的阿Q，国家岂有不灭的道理。

所以说犬儒文化的木马病毒灭杀了中国男人的雄性激素，才是圆明园等等的悲剧根源。

元朝的统治者用屠杀灭杀了一百年中国人的血性，所以中国人反抗的基因又一次丧失殆尽。不管怎么样中国的衰败，由于中国的文字、语言是世界上最精巧、最先进的语言系统，所以，中国骨子里久远的文明尚保留着一丝复兴的希望。

可是可恶的大清用两手硬的统治手段，他们超越蒙人的思想，他们要彻底灭杀中原人的精神灵魂，于是他们用文字狱灭杀了中国人三百年。这个后果比元朝统治者的灭杀更可怕。中国人的外形没多少变化。眼神却变化了，曾经的李白、苏东坡、武松、李广、陈汤……消

失了。满眼望去全是目光呆滞的人，人们的眼神里没有坚毅、果敢，人们的思想里一片空白，除了恐惧，就是同胞间为鸡毛蒜皮的事相互地残杀。中国语言里最幽默智慧的元素彻底地消失，只剩下死、傻 B、呆 B、他妈的……当一个民族文化的基因消失的时候，当一个民族思想灵魂消失的时候，即使它的国号没变，也无改变民族之魂消失的现实。

在全球化融合的过程中，由于内心的自卑，无法重现昔日的辉煌。于是我们在自慰中寻求意淫的快感，我们要建世界第一的高楼，我们要建世界最长跨海大桥，我们要办世界最成功的奥运会……

可是，万籁寂静的时候，我们却找不到自己的灵魂，找不到相互的关爱，找不到那份温暖的浓浓亲情。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-03-07

作者：歪理 2008 回复日期：2009-03-02

感受力与创造力问题：读《歌德谈话录》，讲到感受力与创造力问题，很有道理。创造力旺盛的人，是很少去感受别人的，只有专心专注专一才能创造出一流的作品，比尔盖茨、乔布斯之类的人就是这个类型。而感受力强的人，精力都放在感受别的东西上，对自我的关注就少了，创造力自然就会减弱。大哥能否详细说说这个问题的实质和背后的关联？

《创造三部曲》

歌德谈的创造力，我没看过，在此不敢乱说。我也没看过《歌德

谈话录》，小时候是否看过《少年维特的烦恼》我记不清了，好像还借过一本《浮士德》，内容也想不起来了。

当初，刚认识几个字的时候，曾经发誓要把世界名著全看遍，不过凭自己的空白阅历真的什么也看不懂，只记住《少年维特的烦恼》《浮士德》《悲惨世界》《战争与和平》《呼啸山庄》等等巨著的书名。我印象中曾经硬着头皮看完一两部中篇，长篇的实在没毅力看了，看了也白看，啥也没看懂。

过去没有电灯，人们在漆黑的夜晚点亮一盏油灯，可以安静地细读一本本名著；

现在有了电灯，人们在漆黑的夜晚却看广播电脑，无法安静地细读一本本名著。

后来，我发现世界名著均来源于作者内心的真实感悟。那些没有相似阅历的人，没有时空转换想象力的人，是很难产生共鸣的，而且许多名著是数百万字的巨著只阐述一两个思想的深刻感悟，导致在现代快节奏的生活状态里，很少有人有时间和耐心去阅读它们。

从另一个层面看，当你看过这些书以后，如果不去转化、感悟，也许就被作者的思想局限了你的思维空间，你会不自觉地用大师的旧思维去看现代的新问题。你纳闷于无法跳出旧的思维空间去观察全新的世界，总觉得是在重复着前人的经典、精华，缺少一种原创性的思维升级。

其实，所有的大师必须跳跃出他前辈大师的思维空间，才可以成为一个大师的，歌德跳跃出他前辈的思维空间，以自己全新的视角成

为一代思想的宗师。所以，我们学习前辈大师的思想，一定要学习他们独特的思维方式，不能僵硬地拷贝它。歌德站在他前辈的肩膀上，看清了他眼前和未来的世界，我们要站在歌德的肩膀上，才可以看清今日和未来的世界。

歌德的那个时代，尚没有进入商业化的时代，精神探索、宗教、古典美学是当时主流文化的思想追求。今天，我们拿歌德的思想解析现代商业信息社会的盖茨、乔布斯的思维方式是不合时宜的。所以，我不会在错过了歌德几百年的今天、在错过了机械、电气等生存方式的地点，套用歌德曾经正确的思维方式去分析今天的感受力与创造力。

我对于创造力的理解是这样的，它分为三个阶段、循序渐进、缺一不可。

第一个阶段：感受

人在娘胎里，就有了感受，是饥饿、压迫、冷暖的感受，出生以后对色彩、影像、声音、触摸的感受，识字后对文字阅读的感受，身边事物的感受，走向社会后对社会的感受，恋爱婚姻后对婚姻家庭的感受，等等的感受均为外界信息对本体信息感官的刺激。

第二个阶段：感悟

人周围的信息再多，自己感觉器官麻木，也无法接受被辐射的信息，更没有分解、分类信息、归纳信息、逻辑演算、压缩信息、杀灭信息里隐藏的病毒。只有当所有的信息能转化为自己的程序信息，编程为自己的系统软件的时候，才能升级为自己的思维智慧，这就是感悟。

有人读了一辈子书，也没有感悟出自己的智慧，

有人听见了一句话，却一下感悟出自己的智慧。

这就是感悟的差距，悟性高的人，不死读书，他们总细听智者的教诲、静观身边的变化、阅经典书籍、悟做过的事。悟性差的人，往往死读书、读死书，不听智者的教诲，为我自尊，不看身边的变化，乱读流行的书籍，不悟做过的事。

没有感受的信息接受，就不会有感悟的转化基础。感受只是外界的信息和智慧，感受是积累的过程，感悟是转化为自我的质变，感悟力越强，升级补丁的功能就越强大，感悟的结果就是把感受彻底地转化为自身的能力和智慧。

所以说：处处感受，处处皆学问；事事感悟，事事皆智慧。

第三个阶段：创造

外在因素

当你经历了长期、广泛、深刻的感受后，自己感悟出智慧的思想，此刻你就有了创造力，有了创造的能力并不能表示你就一定能创造成功，也不能表示你一定去创造。

拥有创造力的人很多，为什么他们不去创造呢？

因为当内在创造因素具备以后，外在的制约因素就成为第一的前提条件。智慧者会分析有没有必要去创造，创造的风险系数有多大，智者知道盲目创业的结果就是“壮志未酬身先死，常使英雄泪湿襟”。

当创造的科技结晶、文学作品、艺术作品得不到有效保护和价值转化的时候，或者他们确定因此将受到伤害的时候，智者是不会去创

造的。所以，在一个没有知识产权保护体系的国度，在一个充满文字狱的历史阶段，他们宁愿虚度年华也不去创造。他们清楚地明白，自己可以拗过运，却拗不过命。谁叫自己生不逢时的啊，竟出身在一个黑暗的中世纪。

如果创造者愿意去创造，则一定是认为时机成熟了，或者他认为可以改变外在的因素，甚至于改变整个社会，这种创造就是伟大的“英雄造时势”。当然了这种“英雄造时势”的历史机遇是千载难逢的机遇，在历史的长河中，更多的创造机遇是“时势造英雄”的机遇

为什么今日美国、日本的人文精英、科技英雄层出不穷？是他们具有超强的创造力吗？

不完全对！是因为今日美国的科技时势、人文时势、日本的科技时势、人文时势造就了这些层出不穷的人文精英、科技英雄。

当时势的外在因素具备以后，那么自我创造的成功则必须具备三个条件：目标、激情、毅力。

目标是创造的方向，有了明确的目标，创造者就可以一步一步去奋斗，去接近目标。漫无目的的创造不是创造，是瞎胡闹，不过瞎胡闹者如果能发现一个明确而清晰的目标后，同样他也具备了创造的第一个条件。

第二个条件是激情，在创造的过程中，更多的是乏味，重复的机械运动，没有物质的收获，没有精神的回报。甚至于只有你一个人孤独地在煎熬，此刻的你就必须拥有一种激情，一种从内心里升腾出的冲天豪气，让你迸发出热情、灵感、快乐，去战胜鼓噪、乏味、寂寞、

痛苦。

因为激情就是燃烧自己的生命，燃烧就意味着缩短自己的生命，你在用生命的长度换取生命的精彩，所以每一个人只能偶尔激情一段时间，人没有这个持续燃烧的能量。所以智慧的人懂得在何时去点燃自己的激情，他们明白只有火箭竖立在发射台，只有一切准备就绪后，才会点燃自己，冲向苍穹。这火箭点火的瞬间，就是你激情燃烧的时刻。火箭点火点早了或者点迟了是什么结果，歌德不知道，大家应该知道吧，所以，你千万不要在不恰当的时间与不恰当的地点点燃自己的激情。

第三个条件是毅力

激情是点燃自己，毅力则是坚持创造的能量，你需要毅力战胜抵御外界的干扰、讽刺、辱骂、嘲笑，甚至于你亲人的阻扰。

不要以为说出你心中的目标，周围人包括亲人会支持你，你目标越伟大，反对、阻止你的力量就越强大。他们认为你脑子注水了，一定是坏了，可能会让你看精神科的疾病。严重者，他们会剥夺你创造的时间，剥夺你创造的金钱，剥夺你创造的工具，剥夺你的人身自由。所以，你目标越伟大，就越需要你拥有伟大的毅力。

创造的阶段，最好不要告诉那些反对你的人，包括你最亲爱的人，除非她永远支持你。创造需要一个无后顾之忧的环境，或者你敢破釜沉舟。所以伟大的创造者来自的苦痛不是外界环境的恶劣，更多的是亲人、朋友的反对，你知道他们反对是对你好，这让你的内心痛苦煎熬，你看见他们担心、担忧也愧疚难过。虽然你创造之前就已经计算

好风险的系数，可是在与时间赛跑的创造中，你哪里有时间与精力去说服自己的亲人和朋友啊。所以，你必须用毅力克服自己的艰难处境，忍受一切的责难和不解。

创造的过程就是凤凰涅槃的过程，这是一个非凡坚毅才能忍受的痛苦过程，是一个内心煎熬的过程，此阶段你不需要抬头看目标，因为目标早已镌刻在心里，你唯一的选择就是看着脚下，一步一个脚印去接近目标。

伟大的创造从来没有一蹴而就的轻松，伟大是熬出来的，伟大就是死而复生。

在你去创造，在向伟大目标迈进的时候，每一次小小的成功，你的内心都会感动，你会感动自己的执着，感动亲人的责骂，感动身心的疲惫，感动灵魂的孤独。等到你伟大的创造成功的那一刻，你一定会泪流满面，喜极而泣，你所有的压抑、所有的克制、所有的孤独、所有的伤悲都已化作泪水，你要让它尽情地流淌，因为这不是眼泪，是洗涤你心灵的圣水，你的灵魂、你的思想在圣水中飞入苍穹。这是一种灵魂深处的快乐，是你从未有过的快乐。

歌德的创造

歌德的创造是自我的创造、艺术的创造。歌德感悟的是文学、艺术的创造，这是一个人的内心对外部世界的人文感受、艺术感受，他需要自我感悟，在感悟后进入创造的阶段，他必须抛弃一切杂念，更不需要去感受别人的感觉，他必须让自己的真情、灵感融入创造的意境里。

歌德的创造就是：自我感受、自我感悟、自我创造。

商业的创造

当艺术、文学商业化后，商业艺术、商业文学的创造与歌德的思维创造就不同了。商业才是创造的前置条件，商业的创造不能以自我的感受为标准，它必须以读者的感受，艺术品买家的感受为创造的标准。创造者要文学商品、艺术商品与买家产生心灵的共鸣，才可以达到商业的目的。如果艺术创造者，以自己感觉去创造，感悟自己且自我陶醉，那么创造者就可能像梵高一样在艺术的孤独中穷困潦倒，从而无法实现自己的商业目的。

盖茨的创造

盖茨的创造，乔布斯的创造也不是歌德式的创造，他们更是信息化社会的商业创造。他们了解虚拟科技对生活方式改变的预期变化，他们懂得引导消费者的欲望、喜欢、色彩、时尚的追求，并把这些具体的虚拟需求设为创造的目标。于是，盖茨、乔布斯一次又一次领导着科技的创新，商业模式创新，消费者也在简单、时尚中享受着视听的快乐，信息沟通的便捷。盖茨、乔布斯不断地推出新的换代产品，升级产品，消费者就不断地掏钱，为他们喜欢并离不开的产品换代升级。

盖茨的创造就是：感受他人、自我感悟、自我创造。

不过，最近盖茨、乔布斯的创造力受到了新的挑战，他俩很忧郁，因为 GOOGLE 创造了“全球眼”，创造了“在线升级”。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-03-07

作者：天涯水王 philip 回复日期：2009-03-07

润土哥看事情比较理智。

清廷 200 多年成功的扼杀了中原人的思想,我想请问他们如何想到这招?是谁帮助他们的?是不读书的八旗子弟?还是中原人?如果是中原人,又说明了什么呢?

吴三桂为什么放清兵入关?李自成手下为什么要调戏陈圆圆?四川大屠杀是什么一回事?一个自己人都杀自己人的民族,希望有多大?

什么时候,我们的人民才能不自相残杀.

《愚民的血馒头》

中国社会的历史,就是智者、善良人的鲜血被愚民馒头沾血的历史。自从孔老二的儒家思想被统治者发现后,他们立即把他捧为圣人。统治者可不管孔子的思想里什么最伟大,他们就知道愚民教育,洗脑教育最具有创意。其实,孔子临死前最后悔的事就是知道自己把话全说反了,毛伟人人生的后期也知道孔老二才是中国社会的大毒草。可是,这个毒都已经浸入到国人的灵魂深处、每一个细胞里。文革后经过二十多年的文化复兴,刚刚有些消肿,最近却又喝了碗愚蛋的心灵毒鸡汤,愚民又一次中了毒,愚民愤青大量出现就是这种癫痫的前兆。

一个弱化民众智力的社会自然会产生出李自成、张献忠、洪秀全这些恶魔。社会底层的农民、小贩等等民众被洗脑成了愚民,愚民教育其实就是二千多年来,统治者江山千秋的独门法宝。不要认为那些读了些史书,会赋几首歪诗的农民就不是愚民,就是智者,错了!可

称为阴谋者，绝不是善良的智者，因为在这个被犬儒化的社会里，善良的智者永远被边缘化。统治者知道你很智慧，你也很明白，他们用眼睛瞪着你，暗示你莫说话，你要乱说，爷灭你九族，即使有几个智慧善良的人帮愚民说话，善良的人被恶霸、歹毒的统治者杀害了，愚民却会用馒头沾着恩人的鲜血欢呼，久而久之善良的人沉默了，智慧的人沉默了。

由于不断地愚民教化，导致愚蠢的民众越来越多，他们任人宰割、人人羞辱，统治者安享着时代的荣华富贵，不过每当愚民生存处于绝境的时候，狡猾统治者却巧妙地转移矛盾，告诉愚民某某是卖国贼，某某是汉奸，某某首富抢去了你们的钱。统治者再怎么地愚民教育，有一点是绝不会放弃的，这就是爱国的教育，大清的统治者天天升龙旗，唱龙歌，给民众天天洗脑、时时灌输。所以我们会发现中国社会一个特有的现象，有钱有地位的人不爱国，因为他们太明白爱国是什么狗屁的玩意儿了。皇帝姓刘，这国家就是他刘家的了。反倒是那些穷苦、悲戚的愚蠢民众最爱国。所以，看上去大明王朝强大无比，遇到小小的满人入侵，有钱有地位的早通敌卖国了。

可以无脑、无智商、无刀、无粮的老百姓，加上一个崇祯皇帝和后宫的妃子，怎么是这些强悍游牧骑手的对手呢？于似乎，有钱有地位的汉人继续享福、他们可不认为自己卖国，这叫大事不糊涂，也叫识时务者为俊杰。嘿嘿，明明是卖国求荣，却被颠倒为俊杰，这就是汉文化彻底变异成毒瘤的恶果。大家知道了吧，以后说 XX 某是大事不糊涂的人，其化外炫音就是此公是出卖国家、出卖朋友的人。

俊杰们在新主子面前卑躬屈膝继续爱国，不过他们爱的是大清国，早忘了大明国。当然了这些识时务者也不忘提醒新的主子去拜祭孔圣人，更不要忘了继续教育民众爱国的思想，一定要重修四库全书，把大明的思想痕迹彻底抹去，也一定要把过去汉人的思想精华彻底的抹去。一定要让民众成为只知道爱国的蠢驴。

由于统治者愚民教育的空前绝后，所以中国愚民没有这个智商来反思，鸦片战争没反思、火烧圆明园没反思、文革没反思、自然灾害没反思……没反思。

你要说愚民不想反思也不对，因为他们贫穷、他们窝火、他们没地位，他们满腔怒火在胸中燃烧。他们想表达什么却又由于脑子空白，无法思维，没词汇表达。就随手拿块砖，想见谁不顺眼就拍谁，其实他们跟同胞也没仇没恨，可是心里窝火到那里发泄呢，他们手上只有砖没有枪，有枪还想见谁杀谁呢。

统治者一看这架势不对，愚民眼睛好像已经扫过了贝勒爷的 LV、保时捷、别墅、美女……乖乖，幸亏智商差呀，赶紧转移视线吧……

第二天，大清的皇城城门傍，张贴着一张大大画像¬——XX 卖国贼。

画像下愚民群情激愤、高呼杀了这个呆 B、傻 B、灭了他全家……

第二天，午门外愚民们拿着馒头沾着 XX 的鲜血，高唱着爱国的大清龙歌。

第三天，某个吃着血馒头的愚民，突然发现城门上贴着自己和自己姥爷的画像——XX 卖国团伙首犯。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-03-08

作者:快乐随風回复日期:2009-03-07

兄长的文字让人感慨万千,社会如此之复杂,大众被蒙蔽,人性的光辉难得闪烁.幸家园里还有这样一位大智慧者解疑答惑,启迪众生.

请教兄长,如何使天涯创业家园的交流氛围更融洽,少一些垃圾广告和骗子(每天和团队删广告删到手软).如何才能汇聚更多有思想,有素质,有能力,有意愿接受和分享心得体会的朋友?谢!

水至清则无鱼,一点广告也不让发,同样也失去了一些点击率。论坛就是一个小社会,我们不可能做到完全的高尚、纯洁,有善就有恶,恶是除不尽的。但是我们可以将恶控制在一个适度的范围里。重点保护那些有价值的帖子,保持价值的不被广告贴污染历任环境。

说白了,就是将帖子分为高尚社会和贫民窟,我们只要在高尚社会阻止小广告即可,那些贫民窟的小广告,你就不要管了,贫民窟里的小广告也是一道亮丽的风景。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-03-08

作者:zjxiaoli 回复日期:2009-03-07

第一个阶段:感受

人在娘胎里,就有了感受,是饥饿、压迫、冷暖的感受,出生以后对色彩、影像、声音、触摸的感受,识字后对文字阅读的感受,身边事物的感受,走向社会后对社会的感受,恋爱婚姻后对婚姻家庭的感受,等等的感受均为外界信息对本体信息感官的刺激。

大哥，你谈了下感受，，，

我有点不明白，，，文字或者语言是怎么影响人的感受的？

我自己也有这方面的体验，一个事情没完全弄明白之前，自己的感受是{比方：恐惧，高兴，兴奋，无知，无助。。。等等}也就是身体的感受并不受自己的控制，而一旦自己弄明白之后，则自己的感受是完全不同的，完全可以控制，而且也不会引起自己思想的涟漪，，，

这个现象，，我到现在也没明白，，也不知道怎么给润土大哥怎么描述，，，，

不知道大哥明白没有？

把周围的话当着耳旁风，对周围的事熟视无睹，你就没有接受感受。

我初三的时候，有天星期三逃课，买了几支廉价的香烟，买了最廉价的澡票洗澡（一角钱，大洗澡池、大通堂靠着休息）。我跟同学说：“我以后要抽中华烟、洗中华厅（一角六分的澡票，可以躺下休息）。这时，一白胡子老头说：“小把戏（小孩子的称呼），你以后想我这把年龄还能抽这香烟、在这大池子里洗澡，说明你这辈子混的好。”

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-03-09

作者：闪亮牌滴眼液回复日期：2009-03-09

帖里的每个人认真的问问题先生都会回答还有个不情之请请先生说说自己的的家庭情况先生有兄弟姐妹吗偶没的意思是偶周围的

朋友里有的家里有兄弟姐妹的姐姐和哥哥大上 5 岁的人都是思想比较开明的人简单点说就是不愤青先生生在那个年代思想能这么开明是有父母的教育好还是哥哥姐姐的引导好我想这个问题先生会回答的吧因为先生写帖子的目的就是让偶们开慧根同时偶们也在和先生一起努力建这帖子以后先生若出书了也有偶们的苦劳(嘿嘿!不要脸的说)希望先生的回答能让正创业和要创业的人对下一代的启蒙教育有帮助毕竟大家来创业论坛就是希望生活好起来希望也别耽误了下一代的培养。

《记住奶奶的教诲，独立中感悟人生》

抗战前，奶奶在省城有钱人家帮佣，不识字的她，亲人看见有钱人家的公子不学无术、变卖房产、典当古董、坐吃山空、流落街头。幸苦的奶奶省吃勤用，攒下些碎银后，在苏北老家置几亩薄田，回乡后勤劳务实逐渐生活小康，几年后却被划做富农，被农会分子吊树上毒打(我奶奶对农会分子特好，农忙时总将最好吃的给他们吃，付他们双倍的工钱，只不过他们吃光用光、吃喝嫖赌，就是不肯踏实地干活、勤劳致富，却总觊觎着奶奶家满满的米缸、壮壮的肥猪、漂亮的布匹)。

田被没收后，奶奶和爷爷只能带着年幼的父亲，背景离乡再一次来到省城。奶奶和爷爷不识字，爷爷在区政府找了门卫的工作，奶奶靠帮人倒马桶(粪桶)挣些家用。靠着微薄的收入，奶奶把父亲培养成中央气象学院的大学生，把叔叔培养成一个军人，叔叔退伍后就是某

大型国企的团委书记。

三线建设时，团委书记的叔叔第一个报名，全家到都江堰扎了根。帅气的父亲大学毕业后，在安徽淮北某县气象站做了年轻的站长。由于父亲将男女同厕的露天茅房改造成男女分厕的文明砖厕，后被撤职并批斗成思想肮脏分子（茅厕不脏、思想肮脏），文革中被下放到五七干校劳动改造。文革末期，送了两年礼（香烟、糕点）后，从安徽怀宁农村五七干校，于76年调回JS省城。爷爷76年病故，家庭妇女的奶奶（没有退休工资）93年86岁无疾而终。父母现退休在家，二老退休月工资合计三千多元，身体健康、心情愉快。（单位里比他官大的、捞的多的全死了，儿女们也多不争气。邻居和父母的同事羡慕父母养了几个孝顺的儿女，我弟弟经常送甲鱼、螃蟹、水果和零花钱，我经常为他们买泰国大米、玉米油、耐克运动装、美津浓运动鞋、购物券、零花钱）。

我有个姐姐大我七岁，她不带我玩，弟弟小我四岁，我也不带他玩。由于邻居的伙伴大哥哥多，他们总欺负我。（现在他们多下岗、贫穷被物质社会所抛弃）所以我总是独自在家看小人书、画画、写毛笔字。我只跟邻居一位会画画的大哥哥玩，他教我素描、影像透视。我喜欢夏天乘凉的时候，听大人说书，讲水浒、三侠五义的故事。也喜欢下象棋，每次把小伙伴下败后就特高兴，更喜欢跟老爷爷下棋，偶尔赢老爷爷一盘棋能兴奋一整天。

三年级的时候，由于会写粉笔字、会绘画的缘故，班主任老师就把墙报的任务布置给我，初中、高中的时候，语文组、化学组的墙报

也一直是承包的。

开始的做墙报的时候，我经常脑袋一片空白，无从下笔。数次锻炼后，逐渐找到了感觉，我总是面对空空的墙面，在脑海里一次一次的构图，报头标语、文章、纹饰线、绘画图案在思绪中浮现。得到老师、同学夸奖后，就更增添了这份枯燥的兴趣。我总想着法子变化版面、变化图案、变化色彩。每次接下任务后，没有人帮我，小小的我只能独立去面对，有几次出墙报，从下午放学一直干到晚上八、九点才收工回家。

现在回想起来，一个人学会独立思考、独立做事是非常重要的。由于喜欢独立思考、独立做事，我小时候还喜欢自己修收音机、闹钟、电灯、自行车。有一次把父亲的自信车拆散了架，无法复原了，只能求助修车叔叔帮忙救命。后来，我知道了，不能乱拆自行车，必须记好拆卸的顺序、将零件分类摆放，这样复原的时候，就可以倒着顺序重新安装了。

小时候，我就把奶奶常说的两句话记在心里，“吃不穷、穿不穷、没有计划一辈子穷”，“不怕不识字，就怕不识事”。后来我自己也顿悟出一个道理：“做事前，思路和脑子一定要清晰，思路和脑子一乱，做事就一定乱”。

作者：目光呆滞的闰土 日期：2009-03-09

作者：zhancaifa 回复日期：2009-03-06

闰土大哥，

这两年我一直在默默地追读着你的文章，一直在练习着你的思考

方式，可是小弟毕竟是小弟，到现在似乎还是不具备闰土大哥的一丝一毫的能力，而我还是只能以混字来概括自己的工作与生活。

我从 07 年大学毕业后就一直在这家外贸公司当翻译，是一个老外开的外贸公司，客户都是老板自己在本国里找来的，我们只负责接待。

我的工作主要是陪客人去档口里采购，就是一天到晚地和中国的供应商讨价还价，一天到晚地货比货，价比价；至于什么产品是由客人决定的，比如说，这个客人是在本国里做五金生意的，那么他在我公司的那段时间我们接触的都是五金，另外一个客人是开超市卖日用品的，那么我每天接触的都是各种各样的日用品。。。所以到现在，我接触过的产品很多，但是都不深。。。（但是在这些过程中，能接触到的人是从中上层的大大小的老板到任你大呼小叫的社会最底层的工人！也慢慢见识了各种各样的谈判其实就是讨价还价的技巧，个人认为这都是我成长的财富！）

等客人下完所有的单子回国过后，我的工作就是跟单，跟供应商协调交货和付款等善后工作，最后就是把所有供应商的货集中到我公司指定的仓库，用集装箱装好运出去，从集装箱开出仓库以后，一直到客人在他国收到这个柜中间的所有事情如报关，清关，海运等工作都是由货代负责，我们很少过问，我对找方面也懂得很少。

俗话说，常在河边走，哪有不湿脚？我天天在谈生意中度过，天天周璇于各家供应商之间，当然清楚一些产品的价格，有时候客人买到的价格比我自己能拿到的那个价格高，那么如果量大或利润可观的

话，我可能会悄悄地瞒着公司和客人，把单子跳了，自己赚点差价，一年所赚的差价往往是公司开给我年薪的5倍，可是心里不舒服，感觉自己跟做贼似得要瞒着公司和客人，夹在中间真的很辛苦，时刻顶着被老板发现就开除的后果。另外，有时候和客人是以好朋友的身份交往的，而我这样赚他的钱，感觉很对不起他的。还有就是在公司一年忙到头跟牛一样，真的很累，换来的却是对自己像牛和贼这种不舒服的感觉的。

有时候也想自己也像其他供应商一样在国际商贸城顶下一个商位，自己专一卖产品给全世界来这里采购的老外，可是自己由于工作原因，可能确实接触过蛮多的产品，可是广而不专，似乎没有哪一种产品我很清楚它的来龙去脉，这样的话，我拿货的时候没什么优势的。

另外一个，也想自己开一个外贸公司，跟我现在公司一样以佣金和某些差价为利润，至于客户，我现在的目标就只有是目前公司分配给我负责的，比较信任我的，我对他的人品也信得过的客人身上下功夫，可是，人家毕竟是老板的本国人，出了什么事情后，双方都知根知底的，没有太多担心，相信也容易解决的。我现在一直在寻找作为一个国外的客户，他在选中国的外贸代理公司时候最看重的是哪种衡量标准?????

我知道打工累，更知道正正道道地自己做生意赚钱更累，但是男人应以有自己的事业为目标，就算经历“一将功成万古枯”的心里折磨和压力，也会无可奈何的一如既往地做下去，因为我知道，有时候资本的积累确实是血淋淋的!!! 特别是在中国!

我至今思考无果，可能是我的对社会认识不够，或者说我目前积累的方方面面的资源还不够火候。所以想请教一下闰土大哥，希望能给我以后的人生和事业规划方面指点迷津！叩首言谢！感激不尽！

如果可以的话，希望你回复到我的站内消息，或我的个人邮件也可以，zhancaifa@163.com

萍水相逢就开口要求你帮忙，真是唐突，望海涵！谢谢。（拿破仑）

作者：zhancaifa 回复日期：2009-03-08

大哥，能否麻烦你就我的提问给一些你的意见啊，我天天都在盼着你的回复哦。（拿破仑）

日本的贸易商社多是大型的贸易托拉斯，丸红、伊藤忠、住友等等他们多与工业集团资本联姻、技术联姻结成利益共同体，外界很难打破他们的团结、统一的利益链。

中国做小商品的贸易公司都是专业的小公司，他们靠专一、专业、专注获得单一商品的及时资讯，也靠单一的商品巨大的走量获得上游厂家优惠的价格。商户尚没有资本与产业资本联姻，你如想获得产业资本的合作，就必须凭借强大的订单和稳定的销售渠道获得他们优惠的价格让利。所以，你尚不具备替代商家的话语权。

你的优势是境外客户的沟通优势，你离开了客户就失去了你的优势，你必须多多地培养客户、积累客户，这样你就有了面对商户的话语权。回扣的事，你就不要在意了，就是大陆的规则，你不拿了，他

们也认为你多少拿了。只要你不要过分地出卖利益即可。日本翻译官（华裔）、美国翻译官（华裔）哪一个不拿回扣？

你能控制境外的客户，你就可以独立创业；

你能控制境内的厂家，你就可以独立创业。

其实，你可以隐身在幕后小试牛刀，以你订单最大的单一商品为切入点，逐渐将出口的商品量做大后，再以量大压价的方式获得产家的超额返利，如果你暗中将同质化的商品厂家组成价格的适度联盟，则可以适度地提高厂家的整体利益，这样就可以获得厂家更多的支持。

总之，你能把单一商品的生产产家组成松散的利益联盟，并协调他们的冲突。增加他们的利益，则是上上的创业之选。你能把境外客户需求的商品种类、数量清晰地把控，则可以有针对性地细化中东、南美、非洲的商品种类，当你越清晰地了解他们的需求，就越可能获得商业的超值利益的回报。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-03-09

作者：一头特立独行的牛 回复日期：2009-03-08

土哥，你好，谢谢你的精彩回答。

还有一个问题想向您请教，新闻联播自2月21日至今都在说西藏，除了西藏民主改革50周年和314临近外，还说明了什么？

为不涉及敏感话题，只从经济层面分析，不谈政治。谢谢！

西藏除了矿业和旅游业外，我估计其他的市场机遇很少。

媒体上的新闻只是参考，你必须亲自去实地观察、了解才能掌握

第一手的资讯。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-03-09

作者: freedds 回复日期: 2009-03-07

大哥,你怎么看神舟电脑? 它的低价策略可以说很得人心,现在它主要发展在线销售,经销商利润微薄,它不打算发展柜台销售了? 前几天看到中关村的一个神舟精品间倒闭了。

神州电脑敢与苏宁决裂,说明它找到了自己的销售模式,我估计未来的在线销售会成为它的主渠道,它看见网络休闲服装的销售成功,也看见国内尚没有一家品牌电脑做主作在线销售,之前的戴尔从在线销售转为门店销售,而现在在线销售的市场机遇已经成熟。它们一定想取代戴尔,成为在线销售的第一品牌。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-03-09

作者: yangayong 回复日期: 2009-03-09

其实现在明白人很多

要是风雨来了的话

要么钻到深山老林要么就是进绞肉机

不知道我是不是太悲观还是未来的事实

假设不成立,土匪、强盗在信息时代无处藏身。

中国的动荡是中国社会和国际社会所不可以接受的。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-03-09

作者: woter1 回复日期: 2009-03-08

大哥看西方各种流派的摇滚乐的来龙去脉是怎么样

我国在 90 年代附近也火了一把,但后来基本销声匿迹了,这个又有些什么来龙去脉呢

因为概念比较模糊,请大哥释疑。

西方人吃的是热狗、牛肉,需要摇滚消耗多余的热量;

中国人吃的是谷物、素菜,无需摇滚消耗多余的热量。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-03-09

作者: jakefake 回复日期: 2009-03-07

润土大哥好,恳请解答,09 年我想做太阳能,先从太阳能热水器做起,后续做其他太阳能产品。我要注意那几方面呢?

有几个竞争对手,当地老百姓认可什么牌子,当地的气候条件,收入水准等等

我们这里的商人都很精明,几乎没有独门生意。皇明、天普、亿家能、太阳雨、华扬、清华、力诺瑞特、桑乐十大品牌都有,不过销量不是很大,价格太高。老百姓安装的也有其他牌子的,不出名价格便宜。

本地属北温带大陆性气候区,四季分明,冬寒夏热,秋凉春早,历年平均气温 14℃,年降水量 573.4 毫米。

本地是三线发展中城市总人口 90 万，市区 20 万左右，收入水准大部分差距不大，贫富占两头比例不大。

我想问一下我能分一杯羹吗？

做一个精美的太阳能立体玻璃循环模型，电动泵水、花洒演绎，免费附送避雷安全装置，免费规划、设计太阳能安装。

周末，在大的住宅小区，新建小区，巡展你的太阳能模型，提供免费咨询服务（给物管一点小费意思意思）。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-03-11

作者：yanguobao 回复日期：2009-03-10

润土大哥，你好。在 05 年底的时候就看了你的帖子，对您很是钦佩。现在想做成人用品生意（壮阳类保健品、情趣用具、情趣内衣、计生用品等），刚开了一家网店，生意冷淡有待于进一步推广。余下的时间我想在每个住宅小区楼道里贴或散发我的广告，免费送货上门。您说这个可行吗？暂时没有开实体的能力。如何开拓市场很伤脑筋，如何到洗浴中心推销更是一头雾水，比如让别人相信我的货色、接受这类特殊用品。我努力想找到需求，满足需求不知道还有什么方法，我还想过和超市联手，买够 xx 元商品，我赠 xx 东西。数量有限，送完为止。挂个条幅什么的，把我的牌子、联系方式挂出去，会有效果吗？望赐教

用茶叶包装盒包装 100 个套套，告诉洗浴中心的妈咪，主要你妈

咪打电话或者发个短信，要这一盒茶叶，我就送一盒茶叶（内藏 100 个套套），盒子内套套的颜色和数字编码，我按照你妈咪的要求准备好了。套套的业务成功后，消毒液、润肤液也就水到渠成了。

你这些摆不上台面的东西，去住宅小区贴广告是不对的，销售目标不对还破坏卫生环境。你要在网吧转悠，看见视频网聊的就悄悄递上一张小广告。你也要去民工工棚发放你的小广告，广告上注明：货到、验货、付款。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-03-11

作者：部落记忆回复日期：2009-03-10

大哥能否给我指点一下，就是一句话，一个字我都满足。我慢慢去悟。我现在刚刚找到一份工作，在一家面粉厂做业务员。我很珍惜这份工作，做这份工作的主要动力和心态来自我以前做过餐饮，以面食为主，对面粉的基本知识和面食产品制作以及消费者的需求有多年的理解。也了解一点非面粉营销技巧，公司以前是国营企业通过 2 年时间刚刚改制完成。现属于民营企业，产品二年前在本地属于地区名牌。（省会城市），现在重新进入市场，公司现在有四家代理，我的工作就是到馒头店，每条铺，粮油门市部，饭馆，学校进行销售，我自己也制定了销售方案，我想大哥能不能从你的角度给我一点另外的指点，就是没有好的想法，我也谢谢你，因为看了你每一件事物的观点，我或多或少都有震撼的人生感悟。

将目标面粉市场划为 A、B、C、D 四个销售片区。

如 A 片区有一百个零售的小商户，你将某个馒头店就被编为 91 号，91 号商户每年采购五吨面粉，采购平均单价 2600 元/吨。

A 片区的全年累计总采购总量却为五百吨，采购平均优惠单价为 2550 元/吨。

未来，91 号馒头店若要放弃其他牌子的面粉，改为购买我厂的面粉，可用 91 号大客户代码订购本厂的面粉，享受的价格优惠或者年终比例免费赠送面粉。若以馒头店的名义采购，则为普通客户的采购价格，不享受价格优惠和年终的比例赠送。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-03-12

作者：骑马巡边回复日期：2009-03-11

很高兴分享楼主的经历与智慧，也发表了一点自己的想法，希望你能多多交流。

“骑马巡边”兄弟，你的《中国文化的泛道德化》很有深度，你的思维方式很独到，我想你不是那种读万卷书的书呆子，你一定是得到高人的指点启智或者是以行万里路的方式开启慧眼（慧眼就是光感、声感、气感、心感的综合感知力）。

如果你是用行万里的方式累计智慧，那么等你阅人无数的时候，你可能对中国文化的认识就更具穿透力了，你现在已经很深刻了，离穿透就差一点点。

谢谢你让我们分享你感悟，我也从中学习体会许多。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-03-12

作者：另类灵魂回复日期：2009-03-11

偶像，我在重庆某超市上班，2个月了，一分钱没发，我是某品牌促销(是经销商给我工资，但属于超市管理)，没签订合同，说要三个月后才签，每次问工资的事，超市经销商就互相推，请问我应该如何拿回我的工资？小弟在此先谢过了。

你离三个月试用期还差一个月，你不要关心工资的事。

你现在抓紧时间，在你驻点的超市做如下工作：

第一步：勤奋工作

品牌的市场比例份额。

其他同类品牌的市场比例份额。

购买该品牌的消费年龄分类。

购买该品牌的消费者衣着、举止的特征。

每天该品牌购买的时段分布。

每周该品牌购买的时段分布。

该品牌摆放区域是否属于走道的视觉盲区(推车在走道看不见)。

该品牌货架区域是否属于视角盲区(推车进入分类货品巷内，不在平视的范围)。

该品牌在货架上是否便于消费者拿放。(小朋友喜欢的商品，要摆放在腰部以下的位置)。

消费者为什么买其他品牌的商品，是价格原因还是促销的优惠。

消费者有多少直接拿该品牌。

消费者有多少是经过几次挑选后才拿该品牌。

第二部：巧妙交涉

等三个月后，公司工资不给你钱，你直接找总经理（老总妻管严就直接找老板娘），对老总说：“你三个月踏实工作，人事部却不干人事，居然一分钱不给，让你回家”。老总你看我做了怎么多事，说完，你扔下统计册拔腿走人。

第三部：智慧等待

被扔下统计册上的明细数字，一定要胡乱写后用黑笔抹去，留一份真实的统计册在手里。等老总来找你的时候，你要让老总说话，你啥也不说，等老总答应补你的工资，把话说完后。你再轻轻的告诉老总：“XX 品牌经销商找过你了，让你过去，而且你一去就签合同”。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-03-12

作者：daxiongdisheng 回复日期：2009-03-12

润土大哥，

我在你的《记住奶奶的教诲，独立中感悟人生》看到

“我有个姐姐大我七岁，她不带我玩，弟弟小我四岁，我也不带他玩。由于邻居的伙伴大哥哥多，他们总欺负我。（现在他们多下岗、贫穷被物质社会所抛弃）所以我总是独自在家看小人书、画画、写毛笔字。”

得知你小时候也是非常老实，内向的。但为什么会有这么深刻的思想呢？因为在我的想法里，厉害之人，小时候都有所表现的。比如，史玉柱，牛根生。都不是很“老实”。还有一句俗语“淘小子，出好

将”。

请大哥说说小时候的表现和将来有什么联系？

《置之死地而后生》

伟大的成功人士与他小时候老实没有直接的关系，却与置之死地有关系。

“老实”多指木讷、话少、呆板、缺少心眼，

“诚实”则指真诚、诚信、实在、不要花样。

智慧的学习在于主动的学习、感受、感悟，

愚蠢的学习在于被动地学习、死记、死背。

先天（初中以前）的学习目的是识字，

后天（初中以后）的学习目的是识事。

我小时候并不老实，我非常的诚实。因为我撒谎后，觉得要用一个谎圆另一个谎，一个谎接着一个谎地撒，太累了，脑子又不够用转不过来，以其最后面红耳赤的尴尬，不如索性就不撒谎，真诚地面对、残酷地面对，不回避、不逃避，将负面的结果减少到最少。当逐渐学会消除撒谎的外在因素，这样与人相处就轻松开怀了，回家后也不怕家长责骂了。

小时候，奶奶一直唠叨：“跟着小人有路跑，跟着君子有酒吃”，“跟好人学好人，跟着土匪做强盗”，于是，我远离打架、撒谎、搞恶作剧的同学，只跟学习好的F同学玩，跟他暗中较劲。后来我跟F同学一起考上了重点中学，现在F同学是西门子家电高级主管，手下

管理着一百多号白领。那些学习没较劲的同学，现在住小房子、骑破车子、正在跟艰苦的日子较劲。

你小时候，学习用脑懂得较劲，长大后就游刃有余、不用较劲；
你小时候，学习用脑很不较劲，长大后就木讷老实、天天较劲。
现在想象，上面这两段话的确是很有生活中的哲理。

史玉柱，牛根生原来也是老实人啊，不过死而复生后就不老实了。

史玉柱巨人大厦倒塌的时候，死过一次，他即将死亡的时候，感悟很多。他在地狱的时候，顿悟更多，终于凤凰涅槃地重生了。

牛根生离开伊利，半死过一次，感悟很多，他还没有在地狱呆过，缺少一次顿悟，老牛最近被三聚氰胺毒的半死、被 OMP 添加剂窒息的快死，他已经有些顿悟……

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-03-12

作者：zjjxiaoli 回复日期：2009-03-12

润土大哥，你好，最近我在应聘南京华旗资讯科技有限公司网络销售专员一职位，该公司主要品牌为一爱国者数码相关产品。产品可以归纳成以下几种：

数码视频产品：

……

MP4

月光宝盒 MP3

机箱

爱国者电源

现在我正在写网络销售方案一事,大哥如果有时间可以给我提点意见吗?我感觉我的视野不够开拓,怕我写的方案局限在一部分点上,引不起别人的重视与关注,如果方案过不了,也就没有了面试机会,大哥可以针对该类产品的网络销售,提点建设性的意见吗?

我对网络销售这项职位非常感兴趣,,,

也欢迎广大天涯网友给我提点意见,方案怎么写,才可以引起该公司人力资源部门的重视,给我一个面试机会。

谢谢。。。

你告诉人事经理,你在学校时就是爱国者品牌的簇拥者,很希望来到华旗公司,为中国的品牌超越韩国、日本的品牌尽一点绵薄之力。

附五套网络市场推广方案的目录。为了保护自己的权益,暂时不透露具体的方案。

第一套方案:爱国者产品分类网络市场推广方案。(四十七类产品归为X组)

方案(略)

第二套方案:爱国者产品消费者的消费心理分析。

方案(略)

第三套方案:区域市场网络细分推广方案。

方案(略)

第四套方案:奥运品牌推广方案。(爱国者是奥运赞助品牌)

方案(略)

第五套方案：F1 文化市场推广方案（爱国者是 F1 赞助品牌）。

方案（略）

备注：你可以展示一角，不可以展示全部，你把自己展示完了，你就失去被利用的价值了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-03-12

作者：骑马巡边回复日期：2009-03-12

中国人的“规则”

.....

《圆则》

你看问题很细心，分析的也很有内容。

其实，像这种看似复杂的问题，你要学会简单地分析、归纳、总结。

规则是什么形态呀？

规则是直线，条条分明、井然有序。

如果对于裁判者来说。你对了，规则判你的不是；你错了，规则判你的不是。而且什么规则都能被他说圆了，什么谎言都能被他说圆了，哪叫什么呢？

叫做“圆则”，直接写“圆则”太直白，容易让老百姓发现是圈套，不是直线般的条条分明，发现被欺骗，所以就写成“原则”。所以，你在中国任何地方，代表们开口说的第一句话就是：“我们的“圆则”是这样的……”

嘿嘿，

你再有理的事，到他那里，也被他圆没了，

你再无理的事，到他那里，也被他圆有了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-03-12

作者：溺鸣回复日期：2009-03-12

润土大哥您好，我想请您帮我解决一下我现在所面临的问题。首先说明一下我的情况，我是在证券公司做客户经理，刚做没多久，客户也没有开发到几个，工作呢主要是靠银行这个平台，驻点在银行做开发客户维护客户的工作，除了股市开市闭市的时间，其余时间基本上可以自行安排，以下呢是我想向您请教的三个问题，

1. 怎么才能开发到更多的客户，更好的维系客户？

2. 利用闲暇时间我想做一份别的工作，或者做个小生意来维持生计，您觉得做什么比较好呢？

3. 证券行业相当于是靠天吃饭的行业，您说作为客户经理怎么做才能在股市中不至于那么让自己被动呢？

问题问得可能有点大，其实我自己一直处于苦恼中，也想了不少方法，但很多觉得不够实际，所以就没有做，想想还是来请教一下润土大哥吧，所以就来了，希望能得到润土大哥的点拨，小弟在此先谢过了!! 谢谢!!

1. 你这个问题问大了，也是所有证券公司客户经理最关心的问题，价值连城啊。呵呵，冲着你是忠实的网友，我就回答你吧，不一定对，

仅供参考。

记住：客户不是开发出来的，你把他们当着思维正常的人，你就永远拉不到客户，你要把他们当着馋猫，看成最愚蠢的人，你就能拉到客户。馋猫贪什么？贪腥味，你偶尔吹些腥味“这家证券公司，名字风水好、位置风水好，很旺财，现在他们客户满了，不要客户，还往外撵客户哎”。其次，你瞄准大厅里，那个主角，小散门无事有事多跟他聊，希望从他这里套点发财的消息。于是，等那天股票下跌以后，你悄悄地对他说换个地方让他换换运气，给他优惠。等这条大鱼被你拉去了，失去主心骨的小散们也就跟着主心骨转移到你那里去了，你对小散们说名额满了，腾出位置的话，明天再说。

2. 你想利用闲暇时间想做一份别的工作不合适，即使第二职业也最好跟工作挂钩。这年头没什么生意好做，你若混上营业部经理比开个小工厂都强，所以你要学会拉客户，学会算命八卦、心理学、经济学等知识。对公司业务有什么好的想法，就整理出文书递给老总，等待着机会替代你们营业部的经理拿年薪。

3. 证券行业不是靠天吃饭的行业，是靠客户吃饭的行业，你要摸清你们地头的大客户，摸清他们的喜好、是否迷信、喜欢到哪里求签拜佛，这样知己知彼就百战不殆了。比如：和尚吃过你的荤后，和尚会告诉他：“施主今年的财运不好，有凶兆，不过也有化解的方法，要转个地方，找个名字带火的证券公司，门要朝东开的就转好运了（这个老狐狸手指一掐，正好就是你服务的那家证券公司）。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-03-12

作者: haryr 回复日期: 2009-03-12

“诚实”是一个伪命题。

作者: haryr 回复日期: 2009-03-12

诚实????? :

老实是不会说假话。

诚实则是: 对挚友说真话, 对坏人说假话, 对生人说套话, 对商
人说行话, 对官人说官话, 对股民说胡话。

作者: 目光呆滞的润土 日期: 2009-03-12

作者: 一天星月 回复日期: 2009-03-12

各位关心一下世界局势吧, 南海军舰摩擦可不是一点点, 现在报
道评论这么多, 我们这里也要感受一下美国民主的春风吧, 上帝来干
什么来了? 是抢夺资源还是送给我们自由?

越战之后, 美国改变了战略思路, 变对抗为合作。

对苏联是一虚一实, 星球大战为虚, 拖垮经济为实;

对中国是一虚一实, 巨额外汇为虚, 控制经济为实;

作者: 目光呆滞的润土 日期: 2009-03-13

作者: 目光呆滞的润土 回复日期: 2009-03-12

作者: haryr 回复日期: 2009-03-12

“诚实”是一个伪命题。

作者: haryr 回复日期: 2009-03-12

诚实?????? :

老实是不会说假话。

诚实则是：对挚友说真话，对坏人说假话，对生人说套话，对商
人说行话，对官人说官话，对股民说胡话。

抱歉，我“诚实”这个词用的不准确，“诚”成为“实”在的前
置词，一个实在之人就必须诚信，其实，诚信是有条件的，所以容易
让大家引起歧义。

应该表述为“真诚”较合适，因为真诚是真实状态下的诚信，“真”
是诚的前置词，当你判断对方真实、可靠，那么你必须诚信面对；当
你判断所处法治环境真实、公正，那么你必须诚信面对。反之，你面
对一个伪君子、一个大骗子、一个伪善的道德社会、一个恶法的政治
环境，那么你再去诚信面对，就是一个大傻子了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-03-13

作者：aligg 回复日期：2009-03-12

请润土 boss 给评论一下张宏良这个人，说说你看他的角度。我
是云里雾里。

作者：aligg 回复日期：2009-03-13

早上报个到，顺便请润土 boss 评价下张宏良，他自己的理论体
系我看着有点乱，请点评一下，看看先生的角度。

【张宏良，知名学者，中央民族大学教授，中央民族大学证券研究所主任，被视为关心国家金融安全民间代言人“。

2006年以来，张先生以博客的形式，关注中国当前的金融、股市等热点问题，并以其犀利的笔锋和严密的推理，把真挚的爱国热情和对人民无比的拳拳之心汇集成了一篇篇优秀的揭示当前中国社会特别上述方面问题的唤醒民众的雄文。张宏良教授的文章积极意义已经开始凸显，中国银监会人士曾于2008年《银行控股股东监管办法（征求意见稿）》惹出争议后回应张宏良先生，表示他们——将固守中国人的基本良知。其精品博文有《控股中国银行——劫难第一单》，《股灾，人为形成的经济灾难》等等，其文章大多篇幅较长，读其文章可以感到一种强烈的爱国激情，在他的影响下，中国正在掀起一股声讨卖国贼，保卫国家安全的热潮。张宏良也越来越受到广大爱国志士的支持。在《乌有之乡》，《祖国网》都有许多文章发表，其个人网站《新浪网——张宏良博客》影响最大。

张宏良是当代中国少有的具备强烈忧患意识和正义感的知识分子。张宏良坚定地继承毛泽东思想，以毛泽东思想的人民立场、群众立场来全面客观地审视中国建国以来各方面的成就与失败尤其是长期以来被全盘否定的文化大革命以及当代正进行着的改革开放事业，其在博客上、讲座上、访谈上一针见血地指出中国改革开放进程中的阴暗面，揭示出当代中国的阴暗腐败之根源，他以其独到的眼光，犀利的文笔，戳中被全面美化的改革开放和全盘否定文革的媒体宣传之软肋。】

上面是网摘的张教授资讯，我对他不了解，所以不能评说。

张宏良的文章，昨天略览了两篇，很犀利。中国社会非常缺少这样有良知、耿直的知识分子。每一个现在文明社会，均是在有良知、有正义感的知识阶层构建的精神架构下建立的。他们的思想不在乎是否统一、是否专业、是否深刻。但是相互的辩驳、思辨将启发民众的智力，提高国民的素质。这样知识阶层、大众阶层的思想均得到激活，整个社会的文明呈现活力四射的状态。反之，若没有知识精英的启智教育，没有民众的智力提升。一切的繁华、富有都是空中阁楼。就像一个傻子富翁一样，生活的品味并没有改变，思想的境界并没有改变，愚昧的状态并没有改变。

你不了解张教授的思想体系，看了他的文章感觉有点乱，是因为他的文章多以博客的形式发表，是针对某事的论述观念。你不了解他政治、经济、社会等等的思想体系，你就很难从一两篇博客文章窥其全貌。作为他这样智力层次的教授，看问题是很深刻的，他们是不会看表面那些现象的。如果他的文章没有浅显的过度，直接深达问题的本质，你就无法理解他的思维轨迹，所以你就感觉有点乱了。

为了让大家明白这些问题，就必须解构政治这个问题，我本想逃避这敏感的话题，看来是逃不掉了。daxiongdisheng 网友等我的政治解惑已经十几天了。可是《正本论》我已经写了 7000 字了，我还想压缩、还想通俗，我想让这世界上最复杂的政治问题，用一种最浅显、最通俗、最形象的方式表述给大家，彻底让大家明白“神秘、深奥的政治”是什么玩意儿的东西。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-03-16

作者:混水里的鱼回复日期:2009-03-15

作者:daxiongdisheng 回复日期:2009-03-12

有一点不懂,为何最近国家老是和乳制品行业过不去呢?望请高人点拨!

不是国家和乳制品行业过不去,而是新西兰政府坚决阻止三鹿恶行的结果,由此掀开了食品潜规则黑幕的一角。

呵呵,不能再掀了,否则,你连生活在这片土地上的最后一点勇气也没有了。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-03-18

作者:daxiongdisheng 回复日期:2009-03-03

润土大哥,关注你的帖子已经差不多两年了,受益匪浅,现在每帖必看,有两个问题请教:

1.我现在是一名研究生,很迷茫!主要是不知道自己适合干啥,我是学土木工程的,我不想搞设计,感觉太乏味了.我想从政,但自己的性格好象又不适合(我不是很外向,口才不好,又不善于尔虞我诈)

请大哥指教,多谢了!

作者:daxiongdisheng 回复日期:2009-03-03

大哥为什么不回我的留言呢?难道我的问题不够好吗?

请指教!

《政本论》

对于政治的概念，我们固有的思维是将其分类为原始社会、奴隶社会、封建社会……，并从中寻找相对应的政治架构去理解政治。可是，我们却无法揭秘被掩盖的政治真相，对未来政治的变化也充满着困惑。所以我们必须建立起一个全新的、透明的、简约的政治哲学，才能据此立体地呈现全景又透明的政治影像。

完善认知程序

现在，人类认知世界的系统程序非常的先进，这先进的认知程序也是一个个补丁程序、一个个升级程序逐渐完善出来的。我们对政治世界、对资本世界的认知需要一个逐步地补丁与升级的过程。曾经人类对政治、资本的认知程序的漏洞，很多次让人类大脑出现紊乱，导致人类社会陷入黑暗的中世纪、一次世界大战、二次世界大战……的人间炼狱。

我们必须重新查找认知程序源代码的漏洞，建立屏蔽病毒的防火墙，以安全、快捷、稳定的程序升级运行人类的现代文明，给人类一片自由、和平、文明、自然和谐的世界。

补丁程序漏洞

你看完一本《资本论》，你可能对资本的概念依然模糊。你看完一部中国的《二十四史》，你也仍然不明白中国政治隐藏的诡异。许多人即使博览群书后，或许对政治的本质还是云里雾里。

有时候，我很困惑一种现象：A同学面对一道数学题，他写了一道短短的算式，计算出一个数字。B同学面对同样的数学题，却写了

满满十页纸，数百条复杂的计算公式，也计算出一个数字。那么 A 同学和 B 同学哪一个答案是正确的呢？为什么多数学生指出 B 同学的答案是正确的呢？噢！！原来大家看 B 同学引用的公式非常正确，思路非常清晰，逻辑非常清晰，推理非常清晰，而且文字表述也非常严谨，所以 B 同学的答案是正确的。假如此刻，B 同学解的数学题又是前人一直未解开的数学题，那么 B 同学又被大家捧为伟大的数学家了。

虽然，许多年之后在无数次科学实验中，证明 A 同学的答案正确，B 同学的答案是错误的，B 同学也被大家从数学神坛上请了下来。可是为什么明明当初是 A 同学的答案正确，B 同学答案错误，却被大家判断反了呢？我看理解这样的问题，是不能从数学的角度去分析的，因为大多数人并不是数学家，只不过看见 B 同学写了满满的十页纸，那么多复杂的数学计算公式，那么严谨逻辑的演算。如果判断 B 同学错误，岂不证明我水平差，岂不证明是我没看懂。于是，为了证明自己也是伟大的数学家，所以大家就认定 B 同学的答案非常正确。

从智商上分析 B 同学的数学智力远远高于 A 同学。因为 B 同学一次偶然失误的路径选择，却能计算出满满的十页纸，而且逻辑非常严谨，推理非常清晰，而且凭他的高智商居然把最后的结果给算回来了，得到了几乎完美的答案，事实证明 B 同学的确是高智商。

同样，二十多年前，我也认真地想看《资本论》，看了几十页就发现可能错了，却又找不出它错在哪里。书上的逻辑推理非常清晰、语言叙述严谨智慧，而且是那么厚的一本书啊，怎么可能错呢。当二

十年后的今天，我再思考这个问题的时候，我发现当初的第一眼的判断是正确的，因为《资本论》开头的第一条路径走错了，只不过他用了二十年的时间，独自窝在大英博物馆里，把山寨的答案给算出来了，他实在是太伟大了。

这《资本论》的问题，若给二千多年前的中国哲人解构，他们会立即看见其无形的影像，浓缩到一个字就是“权”。展开延伸就是有形资产所有权加无形资产所有权的资本所有权。一但，第一步分析解构的资本元素，就缺失了无形资产所有权（商业智慧、商业品牌、技术资本、权力资本），其中的权力资本是决定财富的分配和财富的保障，缺失了这最重要的资本元素，那么这资本论的解构分析能全面吗？答案一定是错的。假如马克思不是当初坐在大英博物馆内，而是去商业世界里行万里路，去接触不同的商人。那么凭他超人的智慧，他一定能看见资本世界里的无形影像，就一定能全景地解构资本的本质。

复杂的政治认知程序

人类进入群居社会后就产生了政治，政治经历了最漫长的历史演变。人类进入商业社会后才产生了资本，资本的历史远短于政治的历史。所以，人类认知政治的程序比认知资本的程序更加复杂。曾经中国人的东方智慧让世界出现过东方古代的文明，近代西方人的西方智慧也让近代西方出现了文明。可是，今日之世界宗教纷争不断、国家冲突不停，如何在这复杂多变的世界政治架构里，寻找一个全人类共享的文明政治程序是今日世界最困惑的难题。

为什么千年以前的中国人非常智慧呢？

因为当时的中国人能看见无形的世界，老子看见了人类智慧的思想，庄子看见了人类快乐的灵魂，张衡看见了地震波、祖冲之看见了圆周率……

为什么近代的西方人非常智慧呢？

因为近代的西方人能看见无形的世界，歌德看见了人类智慧的思想，尼采看见了人类情感的灵魂，牛顿看见了地引力、赫兹看见了电磁波……

东西方共同的智慧，让我们顿悟出两个哲理：

1、“复杂的问题，简单看；简单的问题，复杂看”。

2、“看事物不仅要看其外在的有形世界，更要看其内在的无形世界”。

明白了这两个哲理，那么复杂的政治问题其实就像魔术这么简单了，看上去眼花缭乱、摸不着边际。当你看见了政治魔术内在的无形，政治就没啥神奇的秘密，你就知道政治是什么玩意儿的东西了。

反之，如果把政治这样复杂的问题，向内深入、向外延展，那么势必使研究的路径更加的复杂，架构更加紊乱，更加不利于对政治的解构。

明晰了智慧解析政治问题的思路，我们就懂得了解构政治的本质，就必须把这些复杂的政治问题简单化。政治被简化了，架构路径就显现了。这样，当我们从原始政治开始解构、抽丝剥茧、取其精髓，逐渐勾勒主架结构，一直解构到现代民主政治，层层解剖、层层扫描，就可以将政治的全景透视影像完全的呈现出来。面对这清晰的全景透

视影像，我们就可以揭开那些政治魔术师刻意掩饰的神秘，看清各类政治架构的差异和其历史演变的规律。

一、原始暴力政治架构

人类社会在以自然家庭为单位，未形成群居部落之前，不存在政治（母系社会是以自然家庭为主的社会架构，家庭成员的关系是母系的血缘关系，只有当不同血缘家庭组成小众部落社会以后，暴力才有了存在的基础）。当多个家庭构建成小众部落社会的形态，就产生了政治。统治着这部落的最高首领就是原始人类社会唯一的政治家，他发出号令指挥部落成员捕猎、驱赶野兽、维持部落内的秩序，抵御其他部落的扰袭。部落成员必须遵守首领的号令，否则他将受到首领的暴力惩罚，这首领发出指令和成员接受指令的约定俗成就是原始暴力政治的初期形态。

此原始社会的首领由最强壮、最聪明的一个雄性担任。人类社会初始时期的原始政治也称为暴力政治，首领均通过彼此的搏斗厮打产生，最后的胜出者才是政治的首领，其暴力最强者为原始暴力政治的最高统治者。这种一人暴力统治的形态就是原始暴力政治架构。

二、原始巫师群暴政治架构

人类在原始社会对科学的认知处于蛮荒的状态，人们对自然界的地震、海啸、雷电、山火、山崩地裂等等的恐怖现象无法理解，他们也对疾病、死亡充满着疑惑和恐惧，于是，他们仰望苍天祈祷、匍匐大地祷告，向某个神灵祈祷或求饶。这样，那些主持祈祷仪式的巫师就成了此社会的政治首领，那些让神灵附身、念念有词、手舞足蹈的

巫师就是此原始社会的政治首领。社会成员必须服从神灵附身的巫师发出的指令，违者将受到巫师以神灵的名义给予的群体暴力惩罚。这种原始社会的巫师政治也称为蛊惑政治，装神弄鬼的蛊惑者就是原始巫师政治的最高统治者。

人与动物的区别就是人具有思维的意识，人具有精神的诉求。猴子、猩猩、狒狒的群居首领也是通过暴力产生的，人类由于有了精神层面的思维，所以人类更容易被精神所控制。所以在原始社会的初期后，人类从暴力政治架构演变为精神（巫术）政治架构。

巫师也是暴力统治，只不过不是他一个人亲自去施暴，巫师通过指挥部落成员对攻击目标集体施暴，原始一人暴力状态已经演变成群体暴力的状态，我们简称为群暴，这种巫师一人蛊惑加群体暴力的形态就是原始巫师群暴政治架构。

三、神权专制（暴力机器）政治架构

人类社会从小众部落演变为大众部落以后，分散的巫术蛊惑已经无法统一大部落成员的巫术崇拜，一个巫师也无法统治成员众多的大部落社会。这样，整个大的部落社会就必须统一巫术，从众神信仰统一为某个固定的神教信仰，使巫术上升为一个理论体系的高度，高度理论体系的巫术就形成了宗教，神也被固定下来，祭拜的仪式和内容也被固定下来。这样，这个社会就产生了一个用宗教统治整个社会的管理阶层，他们就是此社会的统治阶层，宗教统治阶层驱除异教徒、统一宗教信仰、用政教合一的方式统治着社会。神权专制社会逐渐地演变就形成了一个等级森严的金字塔结构，教宗为最高政治统治者，

宗教阶层为社会统治阶层。教宗通过长老会控制着整个神权社会。这种神权阶层统治的形态就是神权专制政治架构。

神权社会的暴力不是原始的一人暴力，也不是巫师的群体暴力，暴力已经形成一个完善的机器，它有明细的法律、有牢狱、有刽子手、有护法队、有十字军……这种专业暴力的制度体系也称之为专制，它们专业地、专心地维持着神权政治的稳定。

四、特权专制（暴力机器）政治架构

此社会形态没有虚拟的上帝，也没有虚拟的真主，更没有达赖、班禅。某个活着的个人就是太阳，就是不巧的至尊神，万民朝拜服从此活天神的光明指引。此活神仙和其领导的特权集团专制着整个社会。

神权专制社会里，虚拟的上帝、真主，转世的达赖、班禅是万能的至高无上的主。特权专制社会则是某个活人视为万能的至高无上的主，在特权专制体制内，一切的宗教都是牛鬼蛇神，必须被打到，整个社会呈现金字塔的结构，此独裁者为金字塔顶尖，形成一个金字塔结构的社会，社会最基层的民众为金字塔的最底层，每一个社会等级分明、利益分明。统治阶层不是宗教阶层，宗教阶层的特权被特权阶层剥夺，宗教阶层不为特权专制服务，特权阶层就整体地消灭宗教阶层。

特权阶层的特权不是民众赋予的，也不是神天赐的，是他们靠暴力加忽悠自授的特权。伟大的至尊者为最高政治统治者，特权阶层为统治阶层，此社会的统治形态是特权专制政治架构。

特权社会里的暴力跟神权社会的暴力同样具有暴力机器，唯一的

差异是特权的皇家军队、国王卫队、太阳神卫队替代了神权的十字军、真主军。

五、特权蛊惑专制（暴力机器）政治架构

此种特权蛊惑的专制比纯粹的暴力更加具有统治的能力，特权暴力政治架构是一手硬（专政暴力），特权蛊惑暴力政治架构是两手硬（专政暴力加精神洗脑）。所以，此特权蛊惑暴力政治架构与特权暴力政治架构唯一的区别是多了一套对民众洗脑的机器。

六、人权平等政治架构

人权平等社会的政治架构里没有统治阶级，一切的权力属于民众。宗教阶层被剥夺了特权，特权阶层也被民众阶层剥夺了特权。宗教阶层，特权阶层与民众的政治地位一样，没有了等级的差别。

政教彻底分离，宗教不干预政治；

特权彻底消失，国王不干预政治。

从总统、总理到平民百姓的政治地位平等。从主教、牧师到平民百姓的政治地位也平等。即使有国王，也成了国家象征的虚拟符号，国王并没有实际的司法权、行政权、立法权。此社会结构呈现扁平化的结构状态，也称之为椭圆形结构。社会成员没有属于私人的奴隶，社会成员统一称之为国家公民。

公民的社会财富、社会地位会有彼此的差距，但是政治、法律的地位没有差距、绝对平等。民权民主社会的政治特征就是平等（公民法律地位）、自由（公民人身自由、思想自由、舆论自由）、公正（公民在法律的架构下的公平、正义）。这种民权统治的政治形态就是民

权民主政治架构。

政治架构的演变规律

我们了解了人类社会的六种政治架构，那么人类社会再复杂的政治形态，就没什么玄妙的神秘可隐身了，不管它披着什么华丽伪装的魔术外衣，只要我们揭开它的伪装，那么就一定能在上述六类政治架构中，找出对应的政治架构。

现在当我们认知了这六种的政治架构，我们就可以发现人类的历史演变就是这些政治架构演变的结果。每一个政治架构都有其合理存在的社会基础，也都有其崩溃的历史必然。

一人凌驾到阶层凌驾的质变

初期的政治架构是原始暴力政治，暴力最强的个体为最高政治首领。后来部落成员发现暴力最强者面对雷电、地震、山火等自然灾害，也吓的发抖，也无能为力，而那些气定神闲者却成为部落成员的主心骨，他不但不慌乱甚至还嘴中念念有词、手舞足蹈、驱赶了人们的恐惧。于是暴力最强者被精神最强者所取代，人们视精神的强者为政治首领，这些精神最强者就是巫师，巫师可以驱除病魔、灾难、瘟疫，巫师更可以带领部落成员克服恐惧，不怕死亡，勇敢战斗。当一个原始暴力部落与巫师暴力部落发生冲突的时候，巫师暴力部落一定会战胜原始暴力部落，因为巫师暴力部落不是一个人在战斗。

这种从一人暴力统治转化为精神信仰加群暴的政治演变，就是原始暴力政治到原始巫师群暴的政治演变。这两类政治形态仍然是一人统治的政治架构。此社会形态尚没有阶级出现，更没有阶层的等级划

分，仅仅只有一个人凌驾于整个社会之上。

原始暴力政治是暴力最强者凌驾于整个社会之上；

原始巫师群暴政治是蛊惑者凌驾于整个社会之上。

神权专制政治是从原始巫师政治演变过来的，巫师是精神政治统治的原始状态，各个部落有各自自己崇拜的神灵，当一个大的社会逐渐统一对神灵的崇拜，当模糊的神灵被具象固定为某个神灵的时候，这神灵的伟大思想被刻成不朽的圣书，精神就形成了完整的思想体系，神的旨意被不断完善形成了伟大的主体思想。这时候，巫师消失了，取代巫师的是牧师、阿訇、喇嘛等宗教人士，巫师的思想智慧和一个人的能力已经无法控制整个社会，社会需要一大批思想统一的巫师去用精神的力量统治他们。人们对死亡、灾难的恐惧，对疾病的疑惑都可以在圣经、古兰经、藏经中找到答案。这时巫师政治演变为神权政治，这圣经、古兰经、藏经就是神权社会的精神准则，社会成员违法了神权，将神的旨意（经书的规定）所惩罚。

神权在本信仰信徒中阻止暴力，教主主张信徒间的宽容、博爱、平等，神权对异教徒则存在着暴力的倾向，神对同信仰的教徒是一视同仁的，他们都是神的子民，没有被神关爱的厚薄之分。不过违法了神的旨意，触犯了神定下的规矩，则可能受到以神的名义的暴力惩罚。

由于神的博爱阻止了相同宗教的部落间的屠杀，不同的部落、相同的宗教信仰使他们组成了一个大的部落，甚至于各个大的部落都信仰着同一个宗教，这样就形成了一个民族。

当巫师群暴部落与一个神权专制架构下的民族发生冲突的时候，

其战斗人员数量和物质财富的巨大差距，显示着神权政治对巫师政治的先进性架构。巫师部落只有两种选择，屈服神权或者被消灭。

当神权统一了巫师后，神权社会就实现了和平稳定的社会局面，没有了战争屠杀，社会生产力得到了提高。随着宗教势力范围的扩大，民族的人口与地域逐渐地扩大，这样必然与其他宗教信仰的民族发生摩擦与冲突。这种一个神权政治架构与另一个神权政治架构相冲突战争就是宗教战争。自从有了宗教后，宗教战争就一直伴随着世界人类的历史。宗教的战争就成为人类战争的主要形式，十字军东征，伊斯兰真主军讨伐……

阶层凌驾到阶层凌驾的变换

特权专制政治的统治者不信神，他们为无神论者，他们相信暴力可以改变自己的命运，“舍的一身剐，敢把皇帝拉下马”就是他们的人生信念。他们崇尚暴力至上的社会准则。

在冷兵器时代，他们认为“刀把子里出政权”，

在热兵器时代，他们认为“枪杆子里出政权”。

原始的暴力政治是一个人对社会其他成员的暴力统治，特权专制政治则是一个特权阶级对被统治阶级的暴力统治。社会的暴力政治已经由一个人的施暴统治，演变为一个社会阶层共同施暴的政治架构。

我们在看清施暴者享受特权的时候，我们也不应该否认他们和他们的父辈为特权付出的鲜血和生命的代价。暴力政治不按照法律规则运行，也不按神的旨意运转，他们遵循的规律是血酬定律。特权暴力统治阶层视法律规则为废纸，视圣经、古兰经、佛经的教义也为废纸。

谁最有暴力，谁最残忍，谁最心狠、谁最无耻，谁就是暴力政治的最高统治者，这个最具施暴能力的社会阶层就是整个社会的特权阶层。

特权专制政治比神权专制政治具有更先进的政治架构，它解决了人类历史的宗教战争。正是因为中国社会这种特权的政治架构解决了宗教的纷争，使得社会生产力得到了极大的发展，使得中国社会出现了当时世界上最先进的农耕文明，一派盛世繁华的和平景象。

而神权专制的西方世界则一直深陷宗教纷争的泥潭，天主教与伊斯兰教持续千余年的冲突，使他们陷入了宗教战争的深渊，导致社会物质贫乏、民众生活窘迫。而中国社会则因为产生了一个特权政治架构，它高于神权，特权社会以国家的概念替代民族的概念，阻止民族宗教的纷争，在这个特权政治架构里，没有民族的冲突，各个民族屈服于国家的统治。所以说当某一个外族民族（大部落）与中国国家（中华民族的联合体）发生冲突的时候，他们肯定不是中国特权政治架构的对手。

虽然两种特权专制政治架构比神权专制政治架构先进，但是他们有一个共同的特点，这就是政治的架构都是一个统治阶层凌驾于整个社会的政治架构。

阶层凌驾到阶层消失的质变

人权平等的社会里，宗教与政治分离，特权阶层消失，从总统、教主、平民的政治法律地位平等，宗教战争、贫富战争的外部条件消失，人类社会进入和谐共荣的自然状态。这种政治架构的变化是质的变化，人类社会从一人凌驾开始，经历了五种统治凌驾的政治架构，

最后由人权平等自由的政治架构终结了不平等的凌驾政治架构。

明白了上述政治架构的演变,我们就可以总结出如下的政治演变规律:

原始暴力政治架构演变进化为巫师群暴政治架构,巫师群暴政治架构又被神权专制政治架构取代,神权专制(暴力机器)政治架构又演变进化为特权专制(暴力机器)政治架构,最终特权专制架构被人权平等政治架构所终结。

第一次暴力架构演变为巫师架构,是一人凌驾变换为一人凌驾的变化;

第二次巫师架构演变为神权架构,是一人凌驾质变为阶层凌驾的变化;

第三次神权架构演变为特权架构,是阶层凌驾变换为阶层凌驾的变化;

第四次特权架构演变为人权架构,是阶层凌驾质变为无人凌驾的变化。

(特权蛊惑暴力与特权暴力,在上段文字分析中被简化合并为特权架构分析的,因为从统治阶层上看并没有大的变化,只是统治的手臂变化而已)

架构的内核能量

每一个架构的生成与崩溃都与其内核的能量有着直接的关系,解构不同架构下的能量差异可以清晰地认知架构的成因和崩溃的规律

原始暴力架构的内核能量

人作为自然生物的一物种，当物种发展为群居状态的时候，必然存在着首领统治的现象，狼群有狼王、羊群有领头羊……在物竞天择的自然规律下，人类也是依照此自然规律而选择自己的生存方式，选择体魄最强者、智力最强者担当自己部落的首领，王者必须通过决斗夺取王者的地位，他拥有食物分配的决定权、居住享受的决定权、雌性交配的决定权（以保证强壮、优秀的基因得以延续，体弱者、疾病者被剥夺了生育的权力）

某个部落最强壮的首领就是此政治架构的内核，他体能衰减就被部落其他雄性所取代。他暴力能量小于其他部落暴力的能量，他的部落就可能成为其他部落的奴隶，食物被抢去，女人被抢去，男人被杀死或做了奴隶。

人类在自然物种里，从体型和力量上远没有老虎、狮子等野兽凶猛，人类的生存能量取决于智力的状态，因为人类的智力远高于其他的物种，所以人类逐渐成为地球陆地上的最主要的物种种群。人类在征服其他物种以后，必须学会适应自然、学会征服自然，一个暴力首领已经无法抵御外部部落的入侵，一个暴力首领也无法消除部落成员对地震、雷电等自然恐惧。此时的原始社会需要一种精神凝聚成员的能量，统治指挥大家去战斗，去共同抵御外部部落的入侵、野兽的伤害，克服面对自然灾害、疾病死亡的恐惧。

当原始暴力内核能量与巫师群体暴力能量发生碰撞的时候，单个的能量必然被群体的能量所吸收，于是原始暴力内核能量消失了，原始的暴力政治架构也随之而崩溃。

你想玩政治吗？你想成为大洋洲某野人部落的核心吗？你就得有一副钢筋铁骨的好身体。

原始巫师群暴架构的内核能量

原始巫师群暴政治架构下，部落社会内最优秀的蛊惑者成为其部落的政治首领，他同样拥有食物分配的决定权、居住享受的决定权、雌性交配的决定权（以保证优秀的蛊惑基因得以延续）。在这种原始的巫师群暴政治架构下，蛊惑者就是其架构内核的能量。

蛊惑者必须学会涂鸦、他要涂鸦出一个怪模怪样、青面獠牙的面具，怪异的头饰，或者纹面、纹身等各种方式装饰自己。他除了设计怪异的外形特征外，怪异的咒语也是必须的巫术法宝。他必须连续地念咿呀咿呀的咒语，不感疲劳困顿，如果他还会手舞足蹈的驱魔舞蹈，那么他就是这巫师群暴政治架构下的统治者。他一抬手、一投足、一摇头、一舞蹈、一咿呀，他的臣民就匍匐在他的脚下。

其巫师的咒语、涂鸦、面饰、舞蹈就是原始巫师群暴的内核能量。

你想玩政治吗？你想成为非洲巫术群暴部落的核心吗？你就得有一颗会蛊惑的好头脑。

神权专制架构的内核能量

神权专制政治架构下，体魄强健者、咿呀咒语者（没有清晰的宗教理论）失去了政治的内核地位。进入宗教统治阶层者必须熟读经书，经书可以倒背如流，且能对经书进行精辟的解释。

一个信徒的疑惑，他用引用一句经书，让她醍醐灌顶，

一个众生的痛苦，他用引用一段经书，让她豁然开朗。

在藏佛的世界，他身披袈裟、剃一光头、盘腿莲花、手捧经卷……

在真主的世界，他身披白袍、蓄满胡须、面朝麦加、虔诚匍匐……

在耶稣的世界，他身披红袍、慈眉善目、十字比划、低头祷告……

在神权社会里，宗教首领除了对宗教经书的研读水准高超外，管理宗教人士的组织能力也是其必备的能量。

你想玩政治吗？你想成为伊斯兰宗教的核心吗？你先手捧古兰经，面对着麦加虔诚地念到七十岁再说。

特权专制架构的内核能量

特权专制的内核能量是视法律、宗教为儿戏，敢于藐视一切规则，他们的人生目标就是暴力最强者最有话语权。做不了三军总司令，至少也得做个军阀。

你想玩政治吗？你想成为某专制特权阶层的一员吗？舍得一身剐敢把皇帝拉下马。

特权蛊惑专制架构的内核能量

特权蛊惑专制比特权专制架构，具有两手硬的特点，暴力机器的专政是一手硬，洗脑让被统治者愚昧是其另一手硬。

你想玩政治吗？你想成为某特权专制蛊惑阶层的一员吗？你除了有舍得一身剐敢把皇帝拉下马的勇气外，你还必须是个大忽悠，是一个蛊惑高手，你还必须装着外表憨厚，但是你的内心一定要无耻、没心、没肺、不信神、不怕雷劈天谴的报应。

人权自由平等政治架构的内核能量

人权自由平等的政治架构里，没有极权、没有特权阶层。只有分

散权力，制约权力，才能架构起平等自由的形态。现在普遍的方式就是将立法权、行政权、司法权三权分离，仅仅有三权分离是不够的，民众还必须有选举权、知情权、言论自由权等等的权力，政治上还需要建立新闻监督的架构，最后民众还必须具有对总统的弹劾权。

在人权政治架构里，宗教大教规不能替代法律规范人的行为，宗教只能在道德操守上修身个人的行为。

你想玩政治吗？你想成为人权平等自由社会的一员吗？你必须懂得法律，具有独立人格、独立思想，你更应该具有专业的生存技能，广泛的兴趣爱好，这样你才能具有人权平等架构下的内核能量，才能成为一个人权平等自由架构下的成功人士。

政治架构运行的平台

每一个架构运行都有一个平台，架构不同运行的平台也不同。

原始暴力架构的基础平台是暴力，一旦暴力消失，暴力政治架构也消失；

原始巫师群暴架构的平台是蛊惑，一旦蛊惑失效，巫师群暴架构也消失；

神权专制架构的平台是神圣不可侵犯，一旦神圣缺失，神权架构也消失；

特权专制架构的平台是特权不可侵犯，一旦特权消失，特权架构也消失；

特权蛊惑专制的平台是蛊惑、忽悠和特权不可侵犯，一旦蛊惑失败，特权消失，特权架构也消失。

人权平等自由的平台是自由、平等、公正，一旦自由、平等、公正缺失，人权平等自由的架构也消失。

暴力维持政治的稳定

人类自从进入群居社会产生政治后，就有了暴力，这个暴力不是对非人类的暴力，而是对人类自己的暴力。暴力与政治紧密联系，暴力方式变化了，政治也改变了。政治变了，暴力方式也改变了。

一人暴力维持着原始暴力政治架构的稳定，当这个人没能力施暴了，这个暴力政治就完蛋了。

群体暴力维持着原始巫师群暴政治架构的稳定，当这个巫师失去了蛊惑群体施暴的能力，这个巫师政治就完蛋了。

专业暴力的真主军（警察）、十字军（警察）、喇嘛军维持着神权政治架构的稳定，当这些宗教施暴力量溃不成军了，这个神权政治架构就完蛋了。

专业暴力的武装力量（绝不允许任何宗教组织在武装力量中搞活动）维持着特权政治架构的稳定，当武装力量无力专政的时候，这个特权专制就完蛋了。

国防武装力量维持着人权自由平等的政治架构，武装力量只有保护公民的责任，没有对公民施暴的任何借口。

暴力与政治的关系是对应的关系，什么样的暴力方式维持什么样的政治稳定。

法律维持政治的运转

从巫师政治开始，社会就有了法律、法规，社会成员的行为规范

必须遵守法律法规。法律、法规维持着政治架构的运转。但是，只有人权自由平等政治架构中的法律才算是相对公正的法律，其他政治架构下的法律全是偏面的法律、山寨的法律。这些法律、法规必须片面、山寨忽悠，否则就无法维护统治者自身的利益。

人权政治架构下的法律是一个相对公正的法律体系，即使有法律的漏洞，也是一个可以可以补丁升级的程序系统。此法律对总统、国王、牧师、平民均一视同仁，可以互为被告。

在原始暴力政治架构中，没有法律，谁暴力最强大，最就是正确的一方。

在原始巫师群暴政治架构中，没有法律，只有忽悠、蛊惑，谁能把部落成员全蛊惑了，全忽悠了，杀人也是正确的。

在神权专制政治架构中，法律是对非宗教人士制定的，统治阶层拥有了一切美好的物质利益和精神地位，即使他们触犯了宗教的规矩也只受内部法规的惩罚，与被统治民众不适用同一的法律标准。民众杀人被绞死，牧师杀人被面壁忏悔……

特权专制政治架构中，法律只对特权阶层适用，特权阶层触犯法律归特权内部条列所惩罚，这个法律是分裂的法律，民众贪污十万被判死刑，特权人士贪污一亿被判二十年（不久保外就医）。

总之，除了人权自由平等的政治架构下的法律，相对公正外，其他架构中的法律全是山寨法律、蛊惑法律。

法律与政治的关系也是对应的关系，什么样的法律方式维持什么样的政治运转。

个体的政治地位

每一个个体在不同的政治架构中，有着不同的政治地位。

原始暴力政治架构中，除了暴力统治者一人有地位外，其他成员全是他的臣民和奴隶，没有任何的政治地位。

原始巫师群暴政治架构中，除了巫师统治者一人有地位外，其他成员全是他的臣民和奴隶，没有任何的政治地位。

神权专制政治架构中，整个宗教阶层具有政治地位，宗教阶层内随着宗教等级的差别，个体也存在着政治地位的差别，教宗的政治地位最高。其他成员全是他们的臣民和奴隶，没有任何的政治地位。商人、小贩、农民、牧民、士兵在宗教人士眼里跟牲口没有差别。

特权专制政治架构中，整个特权阶层具有政治地位，特权阶层内随着特权等级的差别，个体也存在着政治地位的差别，特首的政治地位最高。其他成员全是他们的臣民和奴隶，没有任何的政治地位。商人、工人、小贩、农民、牧民、士兵在特权人士眼里跟牲口没有差别。

人权自由平等的政治架构中，每一个人的政治地位是一样的，但是每一个人由于自身的财富、艺术水准、技术技能等等的不同，导致被尊敬的程度，被社会认可的程度会有不同。这是每一个人欣赏的角度不同产生的差异，你很富有，可能多数人不欣赏你。你很真诚，却被大家所欣赏……反正个人社会形象可以有差异，但是只要不被剥夺政治权力，他们的政治地位、法律地位没有差异。

人格尊严与政治的关系

健全人格就是完整的独立人格，有人格才有尊严，这是人与动物

的根本区别。是个体人具有独立完整的品德修养，独立全面的思想，独立的生存能力。身体外形健全的人只是身体健全，人格完整独立的人才是精神健全。两者统一的健全者才是一个真正的人。

除了人权平等政治架构中，多数人具有完整的人格外，其他的政治架构中的个体普遍没有人格或者缺失人格。

在原始暴力和原始巫师群暴两类政治架构中，除一个统治者具有人格具有尊严外，其他成员与牲口没有差异，没有人格没有尊严。

在神权专制政治架构中，除了宗教人士外，其他社会成员没有人格没有尊严。

特权专制政治架构中，除了特权人士外，其他社会成员没有人格没有尊严。

人权自由平等的政治架构中，每一个公民必须有人格有尊严，否则就没有人权，就不能称之为真正的人权社会。

艺术与政治的关系

艺术是独立人格才能具有的美的才华，所以暴力、巫师群暴、神权、特权专制政治架构总是压抑个体的艺术创造，这些政治架构下，可以有歌颂神和特权阶层的伟大，所以这些政治架构下的艺术家，理论上说多数只能是艺术工匠、艺术巨匠。

那些独立人格的艺术家、作家、音乐家，在神权专制和特权专制政治架构中，痛苦万分、生不如死。梵高、老舍等等悲惨的艺术人生就是最好的证明。当然了御用艺人还是需要的，只不过政治架构越专制就越没有艺术罢了。

科学与政治的关系

科学就是质疑表象而探究真相的发明创造,原始暴力和原始巫师政治架构下,人的科学思维还处于蛮荒的状态,在神权专制和特权专制政治架构中,人们不能旨意表象,不能探究事物的真相,一切都是神安排的,一切都是特权阶层蛊惑暴力压制的。所以,在极权专制政治架构中很少会产生科学家,当今世界的诺贝尔科学奖获得者几乎没有极权专制政治架构中的人就是这个道理。

中国人古代具有思想智慧和科学精神,是因为当时中国社会尚没有形成极端特权的政治架构,即使唐朝、宋朝的政治架构也是大臣行政权力高于皇帝的政治架构,并且中国政治中普遍设立谏官制度。从元代开始中国进入最特权专制的政治架构,从此伟大的科学发明就在中国消失了。

同理,当基督教专制欧洲的时候,一切科学发明都被视作邪恶,哥白尼被烧死,神权专制压制一切科学的质疑稳定着神权政治架构的稳定,当黑死病横扫欧洲上帝也无能无力的时候,人们知道科学才是人征服自然的唯一选择。当神权专制被推翻后,欧洲被压抑的智慧能量彻底迸发了,于是有了文艺复兴,有了无数的科学发明与创造。

经济与政治的关系

经济是有形的物质财富,政治是无形的精神枷锁。政治越开放,精神就越没有枷锁,人就越具有能动的创造性。分析经济财富的状态可以清晰看清政治无形的精神枷锁。

原始架构(暴力和巫师)中的物质财富就是靠天收,靠自然环境

获得，除了去其他部落抢以外，没有主动的创造性，树上的果实、周围的猎物是其最主要的食物来源。

神权和特权政治架构中的物质财富也是靠天收，他们虽没有大脑却可以通过手脚的劳动获得财富，他们也可以去抢夺其他民族其他国家的财富。

只有人权民主的国家，民众的创造力才被挖掘出来，他们不仅有双手更有智慧的大脑，所以人权民主平等的政治架构中的财富最多，人们最富裕。以色列、日本没有资源，却经济发达就是这个道理。

而神权专制和特权专制政治架构也有富裕的国家，这些经济财富有一个共同的特点，这就是不是大脑智慧创造出来的。不是因为拥有丰富的石油就是因为老百姓的手脚太勤劳的缘故。即使这些专制国家富的流油，财富也跟老百姓没有多少的关系，统治阶层对民众的小康标准是有饭吃有衣穿而已。所以，这样的富是国富民穷的富，说白了，就是统治阶层富，被统治阶层穷。

政治架构的崩溃

每一个政治架构都有其生命的周期，当架构崩溃的时刻，其政治的生命就终结了。

原始暴力和原始巫师群暴的政治架构非常简单，仅仅是一人凌驾的政治架构，这个统治者体力不行了、蛊惑能力不行了，换一个首领即可，政治架构依然存在，不存在整个部落的血腥动荡，即使动荡了也是局部的社会动荡。

神权和特权专制政治架构与原始政治架构却不同，每一次神权专

制政治架构的崩溃，每一次特权专制政治架构的崩溃，随之而来的是整个社会大规模的血腥动荡，生灵涂炭、民不聊生。

为什么那么坚固无比的专制政治架构瞬间崩溃呢？

我们不妨解构它崩溃背后所包含的科学规律。其实，每一个专制政治架构建立的初期都坚固无比，它可以摧毁世界上一切敢于藐视它的敌人。神权专制下的军队和民众视死如归，他们把为神献身当着无上光荣的事。特权专制也是这样，军队和民众被蛊惑得热血沸腾，感觉明天伟大的理想天堂即将实现。神权和特权专制初始的时候，社会元气尚没有复苏，宗教人士、特权人士与普通民众一样获得计划分配的食物和女人。只不过，他们分的多一些，女人漂亮些罢了。

等到整个政治架构稳定后，和平稳定的社会状态给予了民众生养气息的机会，整个社会的劳动的热情被激发出来了，于是社会生产出很多的物质财富，整个社会洋溢着一片和平富裕的景象。

等到整个政治架构稳定运行一代人的时间后，首批的劳动者们老了、体力不支了，他们歇了一会儿，当他们抬头回望自己粮仓的时候，突然发现粮仓里空荡荡的，立即慌了神，回家一看，自己漂亮的婆娘和女儿也被统治者霸占好几年了。唯一的儿子，小时候挺机灵的，自从读书后就变傻了，除了埋头干活啥也不会动脑思考。以至于，他妈妈和姐姐被坏人抢去了，这好学生也不知道通知一下田里干活的老爸。

而此刻的宗教阶层和特权阶层，在一代人的时间段里，虽没有下地干活却也没闲着啊，他们一直在寻欢作乐，生了一群群小宗教分子，小特权分子。统治者不可能让他们的后代去种地、去贩运、去打战，

于是，整个宗教阶层、整个特权统治阶层的数量成几何数地翻番。那些最底层的民众一想，干活干死了也没用，也没钱、没房、没食物、没女人。还不如念经混个宗教人士，也还不如花钱买个官做做，这样变成统治阶层，多少也能捞几个。所以下层的部分有脑子的民众也混进了宗教阶层，这些假牧师、假喇嘛、假阿訇逍遥快活、风流倜傥。在专制最黑暗的时候，中世纪欧洲新娘的初夜权归牧师统治者所有，元代汉人新娘的初夜权也被蒙人特权统治者所有。所以说，专制政治架构每二十年，可能发生一次文革这样的动荡就是这个道理

这样，到专制政治架构稳定的中期开始，有一点脑子的人都混进宗教阶层，都混进特权阶层了，整个社会生产财富劳动的人全是无脑的仅仅靠手脚干活的人，打战也一样，全没脑子，一百万大军面对数万敌人溃不成军。昔日一夫当关万夫莫开的场景彻底消失，取代的景象是一听炮响，立即抱头鼠窜。

到专制政治架构的中后期，架构依然外表坚固，可是农民已经不干活了，商人不做生意了，军人喝酒干女人了。庞大的统治阶层内部发生分化，僧多粥少，每时每刻为着那些肥缺的宗教等级、肥缺的官位互相倾轧。这时，最高统治者非常清楚：一个火星将点燃整个社会，一伙入侵的外敌将立即击败百万军队（除了几个大腹便便的将军外，百万贫穷的士兵全掉转枪口了）。所以，看似固若金汤的专制政治架构瞬间崩溃了。

军队架构与政治架构的关系

我们这里解构的军队是指抵御外敌侵略的部队。每一个不同的政

治架构对应其不同的军队架构。

神权专制架构中，初期的军队是抵御外族的侵略或者去侵略外族，后期为稳定神权，镇压民众疲于奔命；

特权专制架构中，初期的军队是抵御外国的侵略或者去侵略外国，后期为稳定特权，镇压民众疲于奔命；

理解了上一段政治架构崩溃的解析，就理解了军队的演变规律：

专制初期，军队力量强大，信仰高度一致，士兵不怕死；

专制后期，军队力量虚大，信仰极度崩溃，士兵全怕死。

人权平等自由的政治架构的军队，是对外侵略或者防御的军队，此架构中的军队不可以对民众炫耀武力、恐吓民众。可以在境外炫耀武力，对敌人威慑恐吓。

教育架构与政治架构的关系

教育是最基本的国策，什么样的教育决定什么样的国体。假如美国的学校用朝鲜的教育给孩子上课，那么二十年后，美国除了响亮的口号外，估计啥也没有了。

原始政治架构没有教育，从神权专制后就有了教育。从学术的角度看，人权社会的教育，才是真正的教育，因为他们是全面启智教育、人格教育、艺术教育、美学教育，总之，他们的目的是教育培养一个独立思想、完整人格的人。

神权专制和特权专制的教育则是洗脑式的教育，教育以灌输为主，谎话灌输千遍就成了真理。

宗教教育教化臣民顺从、温顺，一切听从神的安排；

特权教育教化臣民屈服、忍受，一切听从组织安排。

所以说没有经历专制教育的人，可能还有独立思维的能力，也还具有良好的情感亲和力。一旦他被专制教育洗脑后，他就是范进，就是疯子、傻子，即使他智商依然很高，他也是个偏执狂。

总之，专制教育中的合格产品，没有独立人格、没有独立思想、没有是非感、没有羞耻感，没有艺术的才华，也没有洒脱飘逸的气质。只有这种合格的产品才能维持专制政治架构的稳定，俗话要比喻某个人没有任何力量和智慧的造反，多比喻为“秀才造反”，就是这个道理。也就是说秀才的造反根本一点屁用也没有。

自相残杀与政治架构的关系

人类历史上发生的自相残杀的人间悲剧，与政治架构有着直接的关系。人权平等自由的政治架构中，公民之间不会自相残杀。只要专制政治架构中，经常发生自相残杀的人间悲剧。这是因为专制下的民众没有人格、没有尊严、没有羞耻感、没有正义感、没有怜悯心、统治者也是残暴，没有怜悯心、羞耻心的人。所以说：逊尼派与什叶派相互残杀，张献忠在四川残杀同胞……

战争中的一国军队残杀另一国民众，大家可以理解。可是，什叶派穆斯林残杀逊尼派穆斯林，天主教残杀新教教徒，中国人手足自相残杀，大家就不理解了。如果理解了专制的教育、财富分配方式、人格尊严的分析，你就能理解为什么他们会自相残杀了。其实，当一个人从出生开始就没有尊严，没有爱、没有温暖，那么他一定是一个冷血动物，不要说他会残杀同胞，就是他的手足兄弟、亲生的父母也可

能被杀掉。所以说：自相残杀人间悲剧的根源是冷血的专制政治架构。

政治家

政治离不开政治家，每一个伟大的时代必然有一个伟大的政治家。历史的机遇诞生出一位伟大的政治家，伟大的政治家也能抓住机遇，创造出一个伟大的时代。

解构政治架构，必然要解构政治家。政治家千面万像、多若繁星，如何去解构政治家呢？

还是那句话：复杂的问题简单化。我们不妨把政治家分类为三类，这样大家就可以清晰地认知政治家本来的面目了。这三个分类就是：混蛋、平凡、伟大。

每一个政治家必须具有近期的政治目标和远期的政治目标，政治的能力分三个层次，平衡力，控制力，预应力。平衡力是平衡社会政治的力量，保护自己，保护整个社会不出现动荡，所以在政治家眼里没有对错，不能控制就只有妥协，否则只能被政治力量的某一方所消灭。在文革中，在北欧，你作为政治家可以对某人的腐败行为绳之以法。在大清国，你面对和珅，你只能妥协。所以说政治家第一的技能就是必须学会平衡，学会妥协的艺术。如果你仅仅无奈和珅的贪婪，你平衡了政治保持了社会的和谐，你只能算是平凡的政治家。如果你虽然默认了和珅的贪婪，却给民众智力的启发，让大家觉醒，让他们具有人权的思想，你若再能悄悄地改变教育洗脑的方式，那么你就对未来的政治文明有了预应力的伏笔。虽你身处贪官污吏横行的时代，

历史会认为你无所作为，但是五十年以后，人类社会终于发现，你是一个为最伟大的政治家。因为你虽然没有消灭和珅，但是你消灭了一个连续产生和珅的土壤，你当初的平凡无声，是为建立一个人权自由民主的政治架构在打基础。

混蛋政治家

混蛋政治家就是瞎折腾政治家，他让社会倒退，政治架构从特权政治架构被倒退为神权政治架构（洪秀全），人权平等政治架构被倒退为特权政治架构（袁世凯）。

平凡政治家

平凡政治家就是无作为政治家，他让社会稳定，政治架构没有倒退，也没有进步。

伟大政治家

伟大政治家就是能进化政治架构的政治家，他能让神权政治架构进化为特权架构，他能让特权专制政治架构进化为人权民主政治架构（华盛顿、孙中山）。

伟大的政治家不是让民众吸海洛因后站起来的政治家，那是山寨的伟人。他可能只有最平凡的外表，他没有惊天动地的壮举和口号。他甚至阻止民众立即站起来。他反而让民众趴在地上，让他们每天多做一个俯卧撑，每天减少一个愚昧，他知道只有这样，五十年后中华民族才能进入文明和谐的美好世界。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-03-21

作者：我叫风云回复日期：2009-03-19

商务部禁止可口可乐收购汇源--独家分析

北京科技大学教授赵晓可口可乐收购汇源不垄断(新浪财经 03月18日)

首都经贸大学蒋泽中商务部三大禁止理由均不成立(新浪财经 03月18日)

《第一财经日报》总编秦朔秦朔：汇源并购案遭否决引发过度控制担心(新浪财经 03月18日)

《创业家》杂志总编辑牛文文并购案遭否决对汇源不公平(新浪财经 03月18日)

可能我还有点愤青,看到这些,我心里不由有些不爽,不知先生对这对商务部的决定有何看法

我不回答上面的问题。

大家看这个问题。其实商务部正反都是正确的,如果商务部同意,则说明中国在全球化经济里是坚决反对贸易保护主义,是比美国还开放的国家。如果商务部反对,则说明我们坚决反垄断。

你想知道真相吗?

很简单!你想象一下你就是商务部官员,你考虑完下面的问题,你就知道是批准可口可乐收购汇源,还是禁止可口可乐收购汇源。

我们商务部最近抓了几个为外资利益服务的腐败分子?

美国可口可乐公司会在中国民众瞩目的氛围下,会向我行贿吗?

汇源董事长朱新礼会顶着反腐败的风暴向我行贿吗?如果他真

敢送，在这节骨眼上我敢拿吗？

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-03-21

作者：不是了了回复日期：2009-03-17

前些天关于卢作孚的纪录片在凤凰卫视播出了，不知道先生做何感想？

作者：目光呆滞的润土回复日期：2009-02-25

在风云帖子 65 页中段部分，于上月 25 号，我发表过看卢作孚故事的感慨。

卢作孚比胡雪岩强 100 倍，但是现在的人更崇尚胡雪岩——一个官商勾结最成功的红顶商人。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-03-21

作者：一天星月回复日期：2009-03-16

润土谈谈东星航空停飞和收购不？

这应该算是官僚资本对民营资本的欺压和掠夺吧

东方航空(600115)公告，截至 2008 年 12 月 31 日，公司于 2008 年 12 月当期的航油套期保值合约发生实际现金交割损失约为 1415 万美元，公允价值损失约为人民币 62 亿元。

2009 年 02 月 27 日

国家注资终于落入中国东方航空股份有限公司(600115.SH)，去年年底，东航和南航分别获得了国家 30 亿元的国有资本经营预算，

随后东航获得再次 40 亿元注资，达到 70 亿元。

昨日，东航股东大会通过东方航空拟以非公开发行的方式，向公司的控股股东东航集团以 3.87 元/股的价格发行 14.37375 亿股 A 股，同时以 1 元人民币/股的价格发行同等数量股份 H 股，募集资金总额总计约为 70 亿元，用以补充公司流动资金。发行后，东航集团对东方航空的持股比例将由 59.67% 上升至 74.64%。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-03-21

敏感问题，不做评论。

我只说一句话：大陆是硬实力强，台湾是软实力强。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-03-24

作者:只是想找回自己回复日期:2009-03-23

首先要原谅我才看到第 6 页就来回复,花了 3 天的时间,我刚 qq 上给老婆(她在家也还在看)说:这应该是史上最火的强贴了,历时 3 年多了还这么多拥护者.从这个角度说,润土兄你达到了自己愿望,就是做一个思想的传播者,让更多的人可以扩展知识,可以和你一同成长.你也提过行千里荒漠不如走通幽曲径一段,交友无数不如遇人不俗一个,相信很多阅读者也认可您就是自己期盼的思想指引者(或之一).

读了你前面的文字后,我心情激荡,又波澜不惊,我这个人记性不太好,许许多多经典案例和理论看时心情澎湃,过一会儿就记忆模糊了,但我记住的有一条:无论事业多成功,财富有多大,也不管过程中用的手段或技巧有多见不得光,最终追求的就是内心的安定与快乐,.

能力有限,就追求个人的安定,再强点,可以影响身边的亲朋妻女一道开心,再强些,可以带给更大范围的人以快乐.既然一切皆以开心为目的,成不成功财富多少似乎无关于事,所以看后我波澜不惊,只是欣赏一段思想盛宴.

但我在 10 多年前在大学旁的公园里,为了追求现在的老婆就曾经坚定不移的许诺过:我不期盼成为亿万富豪,但壮年之前至少会获得千万资产以证明自我和保你幸福的!这句话可能只是年少执狂,但以后也一直成为我奋斗的保底目标.转眼 10 年已过,回首来路还是那个词:波澜不惊.头 5 年还算勤恳好学,孤身从酒楼打工做起到不断的跳槽打工,一路走来平淡无奇,2000 年进入一家期盼已久的民营企业打工,原本打算只做 3 年有了基础的一点资金就开始创业,可惜,“温水才能煮死青蛙”这句话在我身上应了验.相对与原来的赤贫,不断物质的积累腐蚀了曾经激昂的大脑,05 年后到现在大脑和思想的水平回到了幼儿园级别.一晃在这企业干到了第十个年头,终于准备离开了,我不希望内心的那个”奴”字继续占据我的下半生,您也说过要进政界要先净身,我就感觉我现在已经是半个太监样了,走路弯腰垂头,别人和我说话还没听清内容习惯的就会说“好,好”,不懂拒绝,没有个人思想.

幸亏,当年意气风发思想进步的我还在老婆的怀疑中遗留部份在她心中,也铁杆的跟我大江南北混迹了 10 来年.现在我已主动向公司表明想法,并索要我应有的那一份,希望能尽快开始我人生的另一页章,不求大富,只追求让身边的人感受更多幸福,也找回理想中的那个

自我.

近段时间我在天涯也发表了创业招项目和合作人的帖子,其中一个老乡的山寨笔记本的省级总代理项目还不错(真假我相信还能判断),我现在深圳,对这个有些了解,他已经取得资格,已经开始运作,希望我参与打造创业团队,我做了 10 来年销售并且对老家当地较熟悉,对于我参股有点犹豫(他已有一个同学合股),我的考虑主要在于这个行业变化太快,竞争白热化,我才下水会不会难于很快融入气氛,危险系数有点高.

二是一个共事了 5 年的老同事(下属)离职后在老家县级市开了一家洋快餐店,类似于德客士,自己起的个品牌名字,他做设计出身后我又让他转销售做了几年,所以在装修和软宣传上各方面都看上去不错,就仿着肯德基去的,经营理由就是没有大品牌洋快餐的二级县市里,满足那些想吃洋快餐人群的需要.目前经营情况不错,预计一年半可以回本,现想拉我到附近县市复制这个模式,我们老家旁边那几个县市属于较穷的,可以预计大品牌洋快餐 3-5 年内不会进入.我想假如运作顺利,可以采取开一个店,一年回本或部份,保持客流,再溢价转让,短平快模式下做 3-5 年.

作者: 只是想找回自己回复日期: 2009-03-23

三是我老婆家(中等县级旅游市)有一处 1600 平米中心城区的地块(三个股权人),对面是一个市里最大的百货商场,人流充沛,现只有临街 400 平米 11 个店铺在出租使用,后面没开发堆垃圾在,我原先曾想过把它开发成一个专业市场(服装建材等),三层环形至少可以做到

300 个铺面以上,但现缺乏深度调研,自有资金也估计远远不够,另还牵扯到现有门面补偿.

我老婆父母自住的一个小楼(另外还有住所)所在片区是 20 年前城市扩街拆迁补偿的地块,离中心城区也才 1 公里,基本也算城中心了,全是 2 层小楼,有一平方公里左右,近年每栋楼售 15 万左右,最近听说隔壁有两家人联合起来,推倒了 2 层楼,做了 6 层 12 套房起来,每套房卖 10 万,赚了近 100 万,买家基本上是附近较有钱的乡镇人家来市里做生意的(最近几年这种涌入较多).岳母也动了心思,因为隔壁是叔叔家的空置楼,可以很轻松的 kopy 邻居的那 100 万,我考虑的是否是时机买入那片区域的小楼不断复制这个拆建模式.因为担心那些业主会马上提价售楼,附近区域已经逐步开始有开发商做大社区,总价要贵 50%.目前 zf 不管这片区域的拆建买卖.但估计 2 年左右会干涉此事.我对房地产业仅限关注,无专业知识.

希望润土兄能不吝赐教,真的是不甚感激,如有缘分,一定连同前面受教的获益一起感谢.

由于我没有做市场调查研究,所以不能给你胡乱瞎参谋。

你花 3 天时间看了 6 页就急着提问,说明你太急于求成了,假如你静下心来来看贴,也许你 30 天后自己也悟出答案了。

看我的帖子,和看书一样,我总结出的结果并不重要,我也可能说的不对,大家一定要以质疑的态度,批评的态度去思考,这样才能开启自己的智慧。

学习不是为了记住答案，不是为了记住我的商业方案。社会在变化、政治在变化、经济在变化、一切都在改变，所以书本的答案、我曾经的商业方案只能证明曾经是正确的选择答案与方案，不代表现在和未来也是正确的。

我只能提醒你，做为普通的平民百姓，不要想着投巨资赌上身家性命去赚钱，假如赚不到钱，你下半辈子如何活下去？

你要思考用最少的投入，用你的智慧去赚钱。

比如用合作，草船借箭的方式等等。

你不要总想着别人已经成功的山寨肯德基模式，温州小品商品摊位模式。你要分析你所在地的资源，分析未来的生活方式、经济模式的变化。比如你中等县级旅游市，为什么不从自驾车汽车旅馆模式去创新呢？提供汽车求援、提供山地自行车，提供美食向导……

当然了，我只是打个比方，我上面这样提示你，也是让你以最少的资金投入去整合资源，开发全新的商业模式，去获取利益的话语权，等你说话有分量了，就不是你赚钱不赚钱的问题了，而是你让别人赚多少的问题了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-03-24

作者：yhxe 回复日期：2009-03-23

看了大哥的《政本论》，很受启发。但是，我觉得有很多地方是需要再进一步挖掘展开的。

《政本论》比较透彻的揭示了不同政治形态的本质以及各自演进的过程。但是，对于最根本的原因似乎没有涉及说明。

比如，为什么西方会衍生出当代的民主、法治，会是基督教文化为主的社会，而东方为什么是儒教当道，而实际是统治者外儒内法的犬儒文化。中东国家为什么诞生出来的是较为激进的伊斯兰文明。

记得以前大哥的文章有所涉及，比如北欧海盗，最初的海盗经济形态产生了原始的民主，而这种民主下似乎就孕育着法治的文明。而中国农业社会文明更需要稳定与安定，似乎决定了最终犬儒社会的形成。

如此推断，似乎是海洋经济形态和海洋文明与东方大陆大河文明之间的差异与不同。法治社会，以法治理，法平如水，似乎是象征着海洋文明的特征。

中国讲法制，制为刀治，似乎也是文化本质的体现。

以上分析较为肤浅，期待更深层次的解读!!!

《政本论》谈的是政治，即使美国人权社会也没有绝对的平等，他们也存在资本特权阶层，只能说作为人权的首要前提是消除了奴隶，给予人最基本的尊严，如果美国公民也没有了人的尊严，那么美国社会就不是人权平等的社会。

至于大家疑惑的西方社会为什么会衍生出当代的民主、法治，会是基督教文化为主的社会，而东方为什么是儒教当道，而实际是统治者外儒内法的犬儒文化。中东国家为什么诞生出来的是较为激进的伊斯兰文明。其实，这是《社本论》和《三大宗教》的话题。

社会比政治更加复杂，宗教比政治更加神秘，我正在思考社会与

宗教的疑惑，正在简化它们，等《社本论》《三大宗教》写出来了，加上前面的《政本论》，这样大家所有的疑惑就可能大部分得到解惑了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-03-25

作者：banzhenban 回复日期：2009-03-25

大哥能否从你的视角，分析一下美元崩溃时间？或者说 2 万亿外汇化为乌有的可能？

2 万亿外汇不会化为乌有，也许不久还要升值为 3 万亿外汇呢。

美元是不会崩溃的，不过持有巨额美元者和持有巨额美国国债者精神会崩溃的。（我去年 9 月就分析过了，不深说了，只有身在其中者才能体会其中的滋味）

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-03-26

作者：潇潇雨 i00 提交日期：2009-3-24

润土先生能否对陈经的《XX 的官办经济》这一长篇，发表一些个人看法呢？

《三 S 的权贵经济》

经济是人类社会生存的物质形态，政治是人类社会被控的精神形态。特权专制政治架构下的经济是权贵经济，也称之为官控经济。不同的经济形态下的政治架构是不同的，原始采集、原始狩猎的经济模式是原始暴力政治架构的物质基础。规模种植、规模养殖的经济是神

权专制政治架构的物质基础。所以，我们分析特权专制政治架构下的经济，就不能被特权政治架构的神秘面纱所欺骗，而是要揭开其神秘的面纱，才可以清晰地透视其经济的真实影像。

原始政治架构是近乎平面的透明架构，你可以清晰地看清其经济的特征。人权政治架构是近乎椭圆的透明架构，你可以清晰地看清其经济的特征。而特权专制政治架构则是金色贴面的金字塔架构，你凭肉眼是无法窥见其经济的特征的，只有开启慧眼才可以透过其外表的神秘面纱，清晰地映现其经济的特征。

特权也称为官权，有官职有官位的人方可称之为“特权阶层”或是“权贵阶层”。人们通常将特权经济俗称为官办经济，其实这种说法是不准确，特权阶层只懂政治、只懂权谋，他们不懂经济，他们怎么会去创办经济、创造财富呢？物质财富全是老百姓创造的，而财富的分配权却被权贵们控制罢了。所以说用“官控经济”或者“权贵经济”来定义比“官办经济”的定义更贴切些。

S 专的权贵经济（注解：S 是三的意思，三的拼音首写字母是 S）

一专——专搞武器的权贵经济

权贵经济的模式下，也存在着官办经济，不过这个经济不是农业经济，也不是商业经济而是只搞导弹和炮弹的经济。因为每一个特权专制的政治架构都需要一个强大的暴力机器维护他的稳定，没有强大的武装力量就没有特权的暴力保障，所以前苏联、奥斯曼帝国和大清帝国都将军事工业看着官办的唯一经济，围绕着军事工业产生出一个所谓的重工业体系。

为什么看似强大的重工业却连小汽车也造不出来呢？因为它只会生产炸弹、研究导弹、发射导弹，它们从来不考虑老百姓吃鸡蛋的问题。权贵们清楚地知道可以没有鸡蛋，绝不能没有大浦洞导弹。只要有了大浦洞导弹，他们至少可以恐吓讹诈得到些粮食和钞票，有了钞票何愁买不到权贵们吃的鸡蛋。假如整个政治架构下只有鸡蛋没有导弹，那么权贵们就啥也没有了，他们知道等待他们的是彻底完蛋、彻底滚蛋。

二专——专拦流通的权贵经济

经济是生产、流通、消费、服务等环节组成的循环体系。权贵经济除了在生产环节只生产武器外，他们在任何利益丰厚的商业流通环节，专门设立拦截渠道，阻止一切货物的自由流通。

拦劫一：就是“活的东西能动、不能停，一停就拦劫收钱”，比如“人”呀、“马”呀等等的活口，人和马不能停下来睡觉、不能停下来吃草、不能停下来撒尿。你跑着睡觉不收钱，你的马儿跑着撒尿也不收钱，只要你人一停，立即有人拦劫你向你收暂住费，只要你的马车一停，立即有人拦劫你向你收停车费。

拦截二：就是“死的东西能停、不能动，一动就拦劫收钱”，比如“茶”、“盐”呀等等的东西，也就是所有商业货物的流动必须走官道，不能走其他通道，其他通道再通畅、再平坦也是歪门邪道。茶叶、食盐必须走漕运官道，马车必须走高级马车道等等，茶商、盐商必须缴纳多如牛毛的金钱，马车也必须缴纳一道一道的通行费。

拦劫三：就是“不是东西的东西全归权贵所有”。比如“土地所

有权”呀、“性的交配权”呀，“大街上吆喝权”呀等等。你不缴钱就性交了属于非法性交易，要被投入牢狱，要被巨额罚款。你不缴钱就吆喝属于非法广告，也要被巨额罚款。

三专——专贡权贵的奢侈经济

权贵们专门捣鼓导弹、炸弹，那么他们吃什么、喝什么呢？他们有专业生产和专业供应奢侈品的经济体系，法国国王喝的是波尔多农民特贡葡萄酒、意大利特贡的顶级通心粉、比利时特贡的巧克力、古巴特供的顶级雪茄。当然了古堡别墅、豪华墓地、漂亮女人等等也特供。总之，权贵们生活所需的一切物质全由特供的奢侈经济体系来保障供应。

这也是草民喝的毒牛奶、吃的毒猪肉他们熟视无睹的根本原因，假如美国白宫也特供了，我估计美国公民也吃了毒牛肉了，当然了这是本段的题外话。

S寨的草根经济（注解：S是山的意思，山的拼音首写字母是S）

由于特权政治架构下，草民能看见的丰厚经济渠道全被特权者所控制，所以草民只能去山寨里创业，在山寨里逃避权贵的税赋，逃避权贵的抢夺而获得生存，于是特权对应下的草根经济没有科技、没有创新、没有品牌，全是山寨的经济模式。

一山寨——山寨衣食的草根经济

民以食为天，老百姓可不指望炸弹、导弹添饱肚子，他们需要鸡蛋，需要吃饭穿衣。于是，特权专制下的老百姓必须自己养鸡、养猪、养牛、纺织来生存。由于特权专制下的老百姓，必须靠出卖自己的产

品来挣钱养活自己，来挣钱看病，来挣钱供孩子上学，甚至挣钱买高价墓地安葬亲人。而买他们商品的消费者又都是穷人，因为特权阶层是商品特供不需要普通老百姓的商品。而老百姓生产的商品价格一高，那些需要购买的穷人就买不起。

穷人买不起怎么办？

要穷人买的起，唯一的办法就是降低成本啊，反正自己已经是穷鬼了，何不做个恶鬼吃这些穷鬼，让自己先变成富鬼再说。于是，牛奶便宜了，穷鬼们也终于喝上牛奶强壮身体了。想知道降价的秘密吗？嘿嘿！原来是穷鬼变出的恶鬼们往牛奶里兑了大量的水，水兑多了蛋白质没有了，就往牛奶里掺三聚氰胺呗！这便宜的牛奶就是清水加三聚氰胺呗。

想吃便宜的鸡蛋吗？草根就生产山寨鸡蛋。

想拎便宜的LV吗？草根就生产山寨的LV。

想用便宜的手机吗？草根就生产山寨的手机。

.....

权贵们也不买怎么办？

可以呀，权贵们不是喜欢喝名酒嘛、不是喜欢抽名烟嘛。草根们就生产山寨名烟名酒。

权贵们不是喜欢玩处女嘛，草根们就制造山寨处女。

.....

总之，草根们看见什么商品赚钱就生产什么的山寨商品，这不前几天看新闻，说某草民造出一辆山寨法拉利了。

二山寨——山寨流通的草根经济

由于流通的商品到处被收费，所以草根流通运输懂得绕过收费站的诀窍，懂得超载运输省钱的诀窍，懂得打点收费官员逃费的诀窍……，总之，权贵政治架构下的搞流通的草民商人，只要想赚钱的就没有不超载的，就没有不逃费的，就没有不行贿的……嘿嘿，你不搞山寨流通，你就无法生存，这就是山寨流通的草根经济。

三山寨——山寨社会的缺德经济

由于权贵是奢侈专供的保障经济，所以对应的老百姓就只能剩下保命的生存环境了。他们也知道山寨产品会吃死人的，超载的马车要压死人的。他们在面临死亡的选择前，就只能选择作恶了。奶农自己吃真牛奶，掺上三聚氰胺后，将牛奶给炸油条者吃。吃三聚氰胺牛奶的炸油条者则掺上洗衣粉，将又大又脆的油条给奶农吃。于是，在权贵专制社会的后期，整个山寨经济假货泛滥，甚至连救命的药品、婴儿的奶粉也是假货。

如果连救命的药也是假的，给婴儿喝的奶粉也是假的话，那么此刻的社会就已经是道德崩溃的山寨社会了，为什么整个社会这样缺德呢？因为所有的道德是有标杆的，民众没有文化，不识字，他们没有深刻的思想，要民众道德高尚，就必须让他们学习道德的代表，向标杆看齐。而特权专制社会的道德标杆是谁呢？是伟大、正确、高尚的权贵们，权贵们在亚美尼亚草原革命的时候，也曾经是道德高尚的啊，那时的奥斯曼民众也跟着他们学做道德高尚的人。权贵是房屋的上梁、民众是下梁。当权贵们上梁不正了、腐败堕落了，下梁能正吗？所以，

当特权专制一段时期后，当特权专制体制无法封锁他们缺德腐败的消息后，老实木讷的民众也必然学着权贵们一样丧尽天良，把整个一个曾经和谐共荣的经济，拖入一个道德败坏，无恶不作的缺德经济的状态。

S 崩的社会经济

一山崩——山崩的权贵经济

由于权贵们将社会资源全砸进炸弹、大浦洞导弹里，导致铁路不畅、水库崩塌、电力缺少、能源紧张、鸡蛋紧张、粮食紧张……

在武器经济消耗大量物质财富的时候，权贵阶层的数量也成爆炸式增长，官满为患，庞大的官僚机构压得整个权贵经济喘不过气了。

到权贵专制的后期，老百姓宁愿看着庄稼旱死也不抗旱浇水，老百姓宁愿外出瞎混也不种田……西班牙、葡萄牙的商人宁愿环绕地球也不走奥斯曼帝国的马路，他们宁愿冒险航海探险去东方买丝绸、陶瓷和香料，也不缴纳奥斯曼高额的强盗收费……

当大清国的农民不种田的时候，大清国的权贵经济就崩溃了，

当奥斯曼的关卡没钱收的时候，奥斯曼的权贵经济就崩溃了。

二山崩——山崩的草根经济

由于山寨草根经济的后期，假货泛滥，导致老百姓喝清水也不喝牛奶，穿土布也不穿品牌……加上老百姓更加贫穷没有能力消费，而权贵们则将财富、儿女转移到文明、法治的国都，导致商业一片萧条、哀嚎遍野……

在这样的状态下，靠山寨模式生存的，没有权贵大银行资本支持

的草根经济崩溃了。

三山崩——山崩的的整体经济

由于，西班牙、葡萄牙的商人改走海路，加上山寨流通的超载、行贿逃费等等，导致权贵阶层的收入严重下降，又由于老百姓不种粮、不放牧、不消费，又导致了内需的严重不足。这样整个特权专制政治下的经济，在西班牙、葡萄牙外汇巨减和内需停滞的状态下终于崩溃了。

让西班牙、葡萄牙的商人免费通行吗？不可能，不过可以少收些，否则这么多权贵怎么生存啊。于是，为了保住奥斯曼帝国最后的稳定，为了最后专制利益的最后一点残羹，权贵们彼此倾轧、自相残杀……。在宦官挡道、太监、秘密特务的控制的社会下，所有正直的人、英武的将军全被绞杀。于是，吴将军为了一个陈圆圆，将整个太监管制的江山社稷拱手相让给昔日的敌人，昔日为非作歹、荣华富贵的权贵们变成了新特权专制下的新奴隶，特权专制社会进入新一个轮回的开始阶段。

这种呈现出“三专、山寨、山崩”的三S演变，就是权贵经济所隐含的经济规律。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-03-27

作者：我叫风云回复日期：2009-03-27

管理员能不能把这些莫明奇妙的东西删了

本帖就是一个微缩的社会，只要不是恶意的广告，也需要一些莫

明奇妙的东西存在啊。一个多元化的社会比一个高度思想统一的社会更具活力。

许多的科学认知,正是来源于我们一些莫明奇妙的探究。所以说:多元的文化、多层的素质、另类的思想,才能构成一个丰富而精彩的社会。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-03-27

作者: pnlin1986 回复日期: 2009-03-25

想问问土哥对大学生当村官的政治目的和时代背景、对中国的影响做下解析,多谢大哥!

这年头,富裕地方的村官是世袭的,穷困地方的村官是打来的。

我不明白你说的大学生当村官的意思。我想如果这个大学生若不是老书记的儿子或者是武警散打学院的毕业生,还是早断了做村官的念头吧。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-03-27

作者:天涯水王 philip 回复日期: 2009-03-27

润土大哥,你写了这么多,我们也长了见识,但改变不了,心里也觉得很难受,难道我们就无法去改变,就只能任其不断轮回吗?

《冲动带不来改变,坚守和忍耐方可改变》

当一个植物人喊疼、喊难受的时候,说明他快苏醒了。

我文章开头第17行就说过“……适者生存就是自己要适应社会,

而不是社会适应自己，因为，一个人要改变社会太难，就是光绪皇帝也没做到，社会是许多人用一段时间改变的……”，当我们尚不能改变社会的时候，我们就改变自己，至少保证自己不被其所伤害。

这个世界每时每刻都在改变，当你的真诚和坚守不改变的时候，你最后会发现你已经改变。每一个人做一件不寻常事的时候，都会很难受、很困难的。就拿我写贴这件事讲，我也很艰难的啊。夫人不让我写，我就晚上回家不写。夫人不让我看，我晚上回家就不看。她让我父母阻止我写，我就换 ID 写。其实，我不觉得难受，她不让我写、不让我看，却让我更多的时间去冥想、去思考啊，这样我写的就更精彩。周围朋友的讽刺，他们嘲笑我空耗时间失去挣钱的时机，我也应该郁闷啊。可是我不郁闷，我不跟他们解释，我坚持着默默地耕耘。当我写到十几页的时候，有出版商找来的时候，看着即将到手的钞票，我并没有被诱惑，出版商被我拒绝，我内心里应该难受啊，可是我却很开心，因为我知道如果我心里想着金钱、想着出名的话，我就一定会失去灵感和思想。所以，我必须坚守信念、必须忍受寂寞，我才可以最终完美自己、笑看风云。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-03-29

作者：霜染层林回复日期：2009-03-27

网络的背后是人。

阿里巴巴为什么成功？因为他帮助企业找到自己需要的和需要自己的。相对于取得的成效，这种沟通的费用低廉。

按说天涯上也经常有人借助网络这个廉价的平台东打广告西打

广告,但是这种游击的方式很难说能够成功。因为没有人在背后管理,这些广告是零散的,没有可信度的。

跳出商业来看,这是信息沟通的效率问题。如果我们能够提供有效的沟通,我们就利用好了网络。要取得网络的效率,必须重视人的因素。大家都知道企业和企业,买家和卖家需要良好沟通,怎样利用网络提供这种良好的沟通就是马云手里的钥匙,这里就有马云个人的眼光以及他的团队里每个人的努力,毕竟网络不会自动发挥作用。再看看搜房网,房东和租客需要沟通,他来提供这个平台。等等。能够提供有效的信息,提供有效的沟通就能在网络上有一席之地。

我们是不是忽视了很多沟通的需求?或者一直没有找到很好的沟通平台?一个小小的例子:许多人在读书的时候并不知道这个社会是什么样的,不知道某个行业是什么样的,不知道自己出来能够做什么样的事,不知道自己还缺些什么。谁来告诉他们?我想光是老师说的,教授说的那都是很片面的,学生听了也是不满足的,有关社会的事要社会上各行各业中出色的人去说。有人想听,有人会说,谁去搭桥呢?怎样搭桥呢?这只是一个引子。更大的问题是,怎样利用网络去促成有效沟通呢?官员和百姓,学生和社会,甚至是一个喜欢赛车的人和出色的赛车手。现在的沟通有效吗?官员上一个小时网,回答网友的几个提问?小孩子了解一下偶像的饮食习惯和档期安排?当然这是交流的一部分,但是能不能找到进一步交流的钥匙?马云等人找到了几个房间的钥匙,有人能找到开启整个宫殿的钥匙吗?

1997 年底至 1999 年初，马云在中华人民共和国对外贸易部所属中国国际电子商务中心工作，被任命为中心信息部的总经理。

由此转折，从此改变了他的命运，也改变了互联网江湖的格局……

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-03-30

昨天网友转发的吴辉文章，我上午也回复了，结果吴辉的文章和我的回复全被删了。

其实，吴辉怪罪外汇局是错怪了外汇局的，外汇局有选择吗？

我们参与的全球化模式是美国制定的游戏规则，谁的地盘谁做主。

打个比喻，某某村免费提供村民面粉、鸡蛋，村民跟村里的老大大说“我不要面粉、不要鸡蛋，我要钱”，可以吗？

再打个比喻，某某村每年给村民分股份，就是不分红。村民给村的老大说“我不要股份，我要现金”，可以吗？

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-03-31

作者:古董 303 回复日期: 2009-03-30

土哥。今天看到以下的消息。。。就住这里。看到此消息我该做什么呢？对生活很迷茫。啥都没有。

淀山湖镇编制航空产业园控制性详细规划

时间: 2009-3-23 点击: 125

今年以来，淀山湖镇抢抓当前国家扩大内需、实施大飞机项目等有利时机，全力推进航空产业基地规划建设。淀山湖航空产业园控制

性详细规划委托苏州科技学院城市规划设计研究所设计，目前已形成了初步方案。淀山湖航空产业园启动区规划总面积 3.65 平方公里，东起道褐浦，西至复兴路，南起北苑路，北至可麻河（与千灯交界）。规划建设我市重要的高端制造业基地、长江三角地区重要的航空零部件生产基地。

推进航空产业园规划建设对该镇进一步贯彻落实科学发展观，推进经济转型升级，大力培育主导产业和特色产业，实现“新兴产业基地化”具有重要意义。

（淀山湖镇建设管理所）

道路、绿化、路灯、排水等工程必须前期展开，所有的工程必须有资质（中国特色），所有一线做工的基本是民工（没几个知道什么叫资质）。

对于这么宏大的规划，你不应该迷茫啊。我提示你两点，点到为止。

一、手上有不同资质的公司执照（挂靠）。

二、工程造价不要低价竞标，要翻番地报价。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-03-31

作者：huangxi009 回复日期：2009-03-29

有个问题想请教下大叔，不知道大叔听说过安化黑茶没有。

现在我想在某城市做个代理，销售这个茶叶，但是因为之前已经有其他人也在这个城市已经做了代理，那么我现在做应该采取些什么样的办法来建立自己的市场为自己打出一条路子。

谢谢大叔了

生意在于创新，思路决定出路、思想有多远、生意有多远。

你做安化黑茶，既然已经有人做代理了，那么你先观察他的生意如何、地点和销售的方式等等。在分析安化黑茶在本地的知名度、美誉度等等。

假如我做安化黑茶，我可能先设计出精美的产品展示台，与连锁药房联手合作，在每一个药房设点布局销售安化茶叶……

总之，

把普通的商品当着特殊的商品卖出，就能赚大钱；

把特殊的商品当着普通的商品卖出，只能赚小钱。

作者：目光呆滞的闰土 日期：2009-04-02

作者：三角洲刁民回复日期：2009-03-31

张宏良：惊天大案，七百多亿国有资产被私吞！（1）

对于张宏良，对于这个案件，闰土大哥怎么看呢。

这是一个披着合法外衣鲸吞国有资产的真实事件。

买办阶层，强势集团的力量。国家无奈的局面。

还请评论一下呢。

《他们没罪》

除了天生的圣人，每一个人都有罪、都有恶念。文明的社会就是教化人们不去犯罪，阻止人们不想犯罪，所以社会越文明，恶人就越

少。反之，恶人则越来越多，当一个社会到处是恶人的时候，其实恶人已不是恶人了，大家全是恶人又怎么区分善恶呢，只是大恶、小恶不同而已。

一个人私吞国有资产，他就犯罪——因为他有犯罪的恶行。

无数人私吞国有资产，他们没罪——因为恶法鼓励人犯罪。

法是什么？法是公平。

假如判私吞七百多亿国有资产的人有罪，那么私吞七百元国有资产的人也必须同样有罪，这就是公平。因为私吞七百元国有资产的人都被判有罪的话，那么整个社会就没人去私吞七百万、七千万、七百亿的国有资产。

法的目的是什么？法的目的是阻止人去犯罪。

法惩罚罪人不是目的，有法律却无人犯罪才是目的。好的法律是阻止人去犯罪，恶的法律是纵容人去犯罪。

什么是恶法？

选择性判案是恶法、偶然性判案也是恶法。因为只要犯罪后不被选择，不被偶然发现，那么整个社会就一定充满着犯罪的人，现在还没犯罪的人也等待着机会去犯罪。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-04-04

作者：yhxe 回复日期：2009-02-07

原来大哥并未忘记三大宗教的话题，期待中。。。。。。。。

陈酿的酒最为香甜，最值得品味与回味。。。。。。。。

作者：行者无疆 88 回复日期：2009-02-07

诚谢先生的开解！

.....

不敢与先生谈道宗教文化、历史文明，只是缘起缘灭的轮回里，宗教是为主流的文明轨迹，依佛法如实关照或是依基督虔诚对待，或许更能切到点上。其实先生早已明白何去何从，从宗教的路途所带出来的文明更能直观反映文化的变化规律，我等期待先生的开启及三大宗教的解读。

《三大宗教》

宗教对于信徒是非常神圣的话题，宗教对于非信徒是非常神秘的话题。今日之世界，宗教的种类很多，一些邪教也混杂其中。现在人们常说的三大宗教多指基督教、伊斯兰教和佛教，它们之所以称之为三大宗教，其实是从某个宗教在全球各区域分布幅度来划分的。从全球宗教信徒的人数来划分，则三大宗教又分别是基督教、伊斯兰教、印度教。从中国各宗教信徒的分布区域和人数来划分，宗教则被划分为佛教、儒教、道教，学术上称为“释、儒、道”。

全球分布区域最广的三大宗教：基督教、伊斯兰教、佛教。

全球信徒人数最多的三大宗教：基督教、伊斯兰教、印度教。

中国信徒人数最多、分布区域最广的三大宗教：佛教、儒教、道教。

我们要明白什么是三大宗教，就必须了解基督教、伊斯兰教、佛教、印度教、儒教、道教这五大宗教，了解各宗教所处的社会状态、

生存方式等等外在因素的演变和信徒个体内在因素的演变。

一、五大宗教的简介、起源、宗教仪式（本段文字总字数 31990，为网络上整理出的资料，便于大家学习参考）

基督教

基督教是世界上信仰人数最多的宗教，产生时间为：一世纪上半叶。基督教形成于亚洲的西部，目前主要集中分布在欧洲、美洲和大洋洲。基督教是以信仰耶稣基督为救主的宗教。天主教（RomanCatholicism）、新教（Protestantchurchs）、东正教（EastenOrthodoxy）、基督教马龙派等等统称基督教——中文中“基督教”往往特指新教（又俗称“耶稣教”），三大教派（天主教、东正教和新教）和基督教马龙派的统称一般用“基督宗教”这个词。但在本词条中，“基督教”指“基督宗教”，即总称，而不是新教。目前基督教在全世界有约 21.4 亿信徒，为拥有信徒最多的宗教，以亚洲、非洲的信徒的发展最快。它的经典是《圣经》。特点：博爱，人人平等。

【基督宗教】

基督宗教是一个一神论的宗教，指所有相信主耶稣基督为救主的教会。虽然耶稣基督所建立的是一个合一的基督教会，但基督教在历史进程中却分化为许多派别，主要有天主教、东正教、新教三大传统教派，以及被自称正统的教会排斥的摩门教、耶和華见证人等异端教派。值得注意的是在中文称呼上，由于基督教新教往往简称为基督教，于是容易造成误解，所以中文学术界通常将天主教、东正教和新教统称为基督宗教，用基督教称呼新教；神学界又称新教为更正教会；民

间又称之为耶稣教。基督教是世界上信仰人口最多的宗教，有 20 亿以上的人信仰基督教。基督译自希腊语的 Χ ρ ι σ τ ο ς όςKhrīstos，意为“受膏者”，来自希伯来语的“Moshiach”（מֹשִׁיחַ，又写作“Messiah”）。

〔创始起源〕

按照基督教经典的说法，基督教的创始人是耶稣，他 30 岁左右（公元一世纪 30 年代）开始在巴勒斯坦地区传教。

耶稣声称，他的来临不是要取代犹太人过去记载在旧约圣经的律法，而是要成全它。耶稣思想的中心，在于“尽己爱上帝”及“爱人如己”两点。

耶稣出来传道，宣讲天国的福音，劝人悔改，转离恶行。他的教训和所行的神迹，在民众中得到极大的回应。这使得罗马帝政下的祭司团大受影响，深深感到自己地位不保，所以要把他除之而后快。后来由于门徒犹大告密，罗马帝国驻犹太的总督彼拉多将耶稣逮捕。耶稣受尽打骂侮辱，最后被钉在十字架上而死。但耶稣的心意却是为了要赎世人的罪，甘愿地流出自己的血。

依据他门徒们的见证，耶稣死后第三天从石窟坟墓中复活了。他的坟墓空了，他又多次向满心疑惑的门徒们显现。他们渐渐确信耶稣真的复活了，是胜过死亡的救主。在耶稣升天超离这世界的时空后，他的门徒们起来热心宣扬耶稣的教训，并且宣告他是复活得胜死亡的主。信徒们组成彼此相爱、奉基督之名敬拜上帝的团体，就是基督教

会。

耶稣复活的这一天成为后世的复活节（每年春分以后，又逢月圆的第一个星期日）。教会又定了十二月二十五日为耶稣的生日而则成了圣诞节（耶稣出生的确实日子已不可考）。耶稣出生的那一年被后世定为公元纪年的元年（但因计算错误，耶稣实际出生的年份应为公元前六年或四年）。

部分非基督教信徒的史学家认为，耶稣传达的教义更加接近犹太教，而保禄对基督教教义做了较大贡献，使得基督教不再局限于犹太人范围。

[编辑本段]

〔基督教的经典〕

基督教基本经典是以《旧约全书》（与犹太教经典相同）和《新约全书》两大部分构成的圣经。

[编辑本段]

〔基督教的基本教义〕

上帝。基督教信仰圣父、圣子、圣神三而一的上帝。上帝是三位一体：造物主、圣子是太初之道而降世为人的基督耶稣、圣神受圣父之差遣运行于万有之中，更受圣父及圣子之差遣而运行于教会之中。但这三者仍是同一位上帝，而非三个上帝（三位一体）。

创造。基督教认为上帝创造了宇宙（时间和空间）万物，包括人类的始祖。

罪。亚当与夏娃在伊甸园中违逆上帝出于爱的命令，偷吃禁果，

想要脱离造物主而获得自己的智慧，从此与上帝的生命源头隔绝，致使罪恶与魔鬼缠身，而病痛与死亡则为必然的结局。后人皆为两人后裔，生而难免犯同样的罪，走上灭亡之路。

基督救赎。人生的希望在于信奉耶稣基督为主，因他在十字架上的赎罪，并他在三日后从死里复活，使悔改相信他的人一切的罪皆得赦免，并得到能胜过魔鬼与死亡的永远生命。

灵魂与永生。人有灵魂，依生前行为，死后受审判，生前信仰基督者，得靠基督进入永生。怙恶不悛者，将受公义的刑罚与灭亡。世界终有毁灭的末日，但在上帝所造的新天新地中，却是永生常存。

〔基督教的诞生和初期的历史〕

基督教产生于 1 世纪的巴勒斯坦地区的犹太人社群中。第一世纪结束前即逐渐发展到叙利亚、埃及和小亚细亚等地，并扩及希腊及意大利。在 4 世纪以前基督教是受迫害的，直到罗马帝国君士坦丁大帝发布米兰敕令宣布它为合法宗教为止。在 380 年时狄奥多西大帝 (Theodosius I) 宣布基督教为罗马帝国的国教。并且所有人都要信奉。

1054 年，基督教发生了大分裂，东部教会自称为正教（即东正教），西部教会称为公教（即天主教）。16 世纪又从天主教中分裂出新教，以及其它许多小的教派。

〔早期基督教〕

早期的基督教是作为群众运动产生的。相对于传统犹太教强调遵循律法，基督教则强调耶稣救赎的恩典，并认为只要信奉耶稣基督就

是旧约圣经里众先知所默示的救世主，愿意接受他为主，并决意以上帝的心意为生活的准则，让耶稣基督为自己承担所犯的过错，就被认为是已悔改，可以借著洗礼被接纳成为教会的一份子。这就是基督教“因信称义”的信仰，也是后来马丁•路德宗教改革的依据。

在基督教早期阶段，教会曾实行财产共有，外界视其为一种秘密性的宗教组织。犹太人视教会为离经判道的异端，常常向罗马当局控告他们。罗马政府则认为他们只是犹太教的一支，起初并不如何逼迫教会，但到尼禄（Nero）皇帝时（A. D. 54-68）教会的人数已增长到不可忽视的程度。公元 61 年，罗马发生全城大火，六天里烧毁了大半个城市。当时有人认为是尼禄皇帝在纵火，为了扩建他的皇宫增添空地。尼禄就把失火的责任推掉了，说是罗马城里的基督徒在纵火，试图推翻罗马帝国。当时教徒普遍不分种族及社会阶层，就连当时的奴隶在信主以后亦可即时被接纳为弟兄。

随着基督教的传播，社会各阶层愈来愈多人加入教会。教会虽在第二、三世纪遭遇多次可怕的大逼迫，许多主教和信徒被烧死，在竞技场中被野兽吃掉，但教会依然继续茁壮，直到 313 年颁布的米兰敕令，帝国终于承认了基督教的合法地位。但这之后，基督教摇身一变而为皇室的新宠，从弱势族群成了政治权贵，从受逼迫者成了逼迫者。耶稣基督所建立的爱上帝爱人的纯真社群，渐渐成了在政治上的角力者和社会中的宰制者。

【中世纪的基督教】

1054 年，基督教分化为公教（在中国称天主教）和正教（在中国称东正教）。天主教以罗马梵蒂冈为中心，权力集中于教宗身上；东正教以君士坦丁堡为中心，教会最高权力属于东罗马帝国的皇帝。

1096 年～1291 年，天主教以维护基督教为名，展开了 8 次宗教战争（十字军东征）。

16 世纪以后，欧洲各国发生了宗教改革运动，分化出许多支派。随后的地理大发现以及殖民扩张，将基督教传到了世界各地。

【当代的基督教】

2004 年止，基督教信徒有 20 亿人，是世界上最被广为接受的宗教（接下来是伊斯兰教的 12 亿人，印度教的 10 亿人，和无宗教信仰的 7 亿 7400 万人）。基督教教徒包含有英国国教会（或称圣公会）的 8400 万人，独立教会（不隶属于任何主要的宗派）的 4 亿 1400 万人，“边缘”教会（耶和华见证人教会，摩门教会等等）的 3170 万人，正教会的 2 亿 1600 万人，新教会的 3 亿 6700 万人，和天主教会的 11 亿人。

基督教有许多的分支，这其中有天主教派，东正教派，和新教派中的许多小分支。其它还有宣称和其他教会有着不同渊源历史的基督教会，比如耶稣基督后期圣徒教会（俗称的摩门教会）。

虽然基督教目前是世界上最大的宗教，但是整体上和世界人口成长率比较起来却是在萎缩当中。当世界人口以大约每年 1.25% 的成长率增加，基督教却是每年仅成长 1.12%。相较之下，伊斯兰教是以每年 1.76% 成长。基督教在特定区域（非洲，亚洲）和特定的教会族群（福

音派、灵恩派和”独立”教派)却是快速成长。

〔基督教与犹太教〕

犹太人在公元 1 世纪前就遭到了许多民族的侵略、统治和奴役。在先知耶利米预言犹太人会成为巴比伦囚虏的同时,亦向犹太人传递一个信息,指上帝会派遣使者来拯救他们。及至预言实现之后,犹太人确信是因为自己民族远离上帝,所以被上帝离弃,因此改变了过往远离上帝而敬拜异族神的习惯,而变得以上帝为独一无二真神的思想,并产生了一种思想,期望在他们悔过以后,上帝会派救世主来拯救他们脱离苦海。这些思想,逐渐形成了犹太教。这种救世主的观念也成为了基督教的一个基本思想来源。

基督教和犹太教不同的地方,在于基督徒相信耶稣就是旧约圣经(或称希伯来圣经)预言的基督或弥赛亚(默西亚)(即“受膏者”的意思),而犹太教徒则认为弥赛亚到今尚未来临。借著被钉死于十字架上,耶稣基督成为人给上帝的献祭,并与上帝订立救赎的新约。基督徒称呼这个救赎为“因信称义”,就是说,只要人心中接受基督是代自己承受了罪的后果,并在口里承认他为主,人就跟上帝立了约,从而得到赦免及救赎。而这一份跟上帝立的新约,不再只限于犹太人,更包括普世的外邦人。不相信耶稣基督是救主的犹太教徒,则继续遵守古老先知摩西流传下来的律法,以保持自己作为上帝子民的身份。

基督教的节日与习俗

1. 基督教的宗教仪式

*洗礼

成为基督教徒的庄严仪式，具有赦免入教者的“原罪”“本罪”的作用。教派不同，方法也不同，有的是注水礼，有的是浸礼。

*坚信礼

入教者在洗礼一段时间后，再接收主教的按手礼和敷油礼。

*告解

也叫“办神工”。举行时，由教徒把自己所犯的罪行告诉神父，并表示忏悔，神父为其保密，并告之如何补赎。

*圣体

意思是“感谢祭”。天主教称“圣体”（仪式成弥撒）

东教称“圣体血”，新教称“圣餐”。

*终缚

在教徒临终时，由神父用经主教祝圣的橄榄油擦其身，目，口，鼻，和手足，并诵念一段祈祷经文，帮助他忍受痛苦，赦免罪过，让他安心去见上帝。

*神品

授予神职人员神职，并使之神圣化的一种称之为“按礼”的仪式

*婚配

教徒的婚礼，由神父主持。

2. 基督教的主要节日

*圣诞节

12月15日，耶苏的诞辰，纪元的开始，这个应该不必多说，都明白。

*复活节

在教堂庆祝的复活节指的是春分月圆后的第一个星期日，如果月圆哪天刚好是星期天，复活节则推迟一星期。因而复活节可能是从3月22日到4月25日之间的任何一天。

是最古老最有意义的基督教节日。因为庆祝的是基督的复活，世界各地的基督徒都要庆祝这一节日。

伊斯兰教

伊斯兰教是世界性的宗教之一，产生时间为6世纪，与佛教、基督教并称为世界三大宗教。中国旧称大食法、大食教度、天方教、清真教、回回教、回教等。伊斯兰系阿拉伯语音译，原意为“顺从”、“和平”，指顺从和信仰宇宙独一的最高主宰安拉及其意志，以求得两世的和平与安宁。信奉伊斯兰教的人统称为“穆斯林”（Muslim，意为“顺从者”）。7世纪初兴起于阿拉伯半岛，由麦加人穆罕默德（约570~632）所创传。主要传播于亚洲、非洲，以西亚、北非、中亚、南亚次大陆和东南亚最为盛行。它的经典是《古兰经》，特点，伊斯兰教应运而生。

【伊斯兰教】

伊斯兰又称伊斯俩目，在阿拉伯语有顺从、和平和安宁之意，英文写作Islam。这是一个顺从安拉、崇尚和平、祈求安宁的宗教。伊斯兰教喜爱的绿色就代表着和平之意。

伊斯兰教是世界性的宗教之一，与佛教、基督教并称为世界三大

宗教。中国旧称大食法、大食教度、天方教、清真教、回回教、回教等。伊斯兰 (al-Islam)系阿拉伯语音译,原意为“顺从”、“和平”,指顺从和信仰宇宙独一的最高主宰安拉及其意志,以求得两世的和平与安宁。信奉伊斯兰教的人统称为“穆斯林”(Muslim,意为“顺从者”)。7世纪初兴起于阿拉伯半岛,由麦加人穆罕默德(约570~632)所创传。主要传播于亚洲、非洲,以西亚、北非、中亚、南亚次大陆和东南亚最为盛行。20世纪以来,在西欧、北美和南美一些地区也有不同程度的传播和发展。它自创兴迄今已有1300多年的历史,它作为一种宗教信仰、意识形态和一种文化体系,传入世界各地后,与当地传统文化相互影响和融合,在不同的历史条件下,对许多国家和民族的社会发展、政治结构、经济形态、文化风尚、伦理道德、生活方式等都发生了不同程度的影响。据统计,全世界穆斯林有9,21027亿人(1985),占同期世界人口总数48,82042亿人的18.54%。在亚非40多个伊斯兰国家中,穆斯林占全国总人口的大多数。在30多个国家中,伊斯兰教被定为国教。在当代,伊斯兰国家和穆斯林人民在国际政治生活中发挥着愈益重要的作用。

伊斯兰教是世界三大宗教之一,伊斯兰教世界的国家遍布亚、非两个大洲,总体算来也有大约五十个。此外,在各大洲很多国家里都有信仰伊斯兰教的人民(穆斯林)。这些国家包括一些西方国家诸如英、美、俄、法、德等国家。据统计,全世界信仰伊斯兰教的人民总数约在十五亿人。有迹象表明,穆斯林人数有在几年以后超过基督教徒人数的趋势。其中有很多基督教徒在接触、深入研究了真正的伊斯

三教教义后自然会归信伊斯兰教。

伊斯兰教是科学的宗教，它鼓励人们通过真科学对宇宙、世界进行认识 and 思考，从而使信仰更加坚固。穆圣（穆斯林认为穆罕默德是至圣先知、真主的封印使者）说：“学者的墨汁浓于烈士的鲜血。”就是让穆斯林们要努力学习知识，不盲从、不迷信。因为伊斯兰是光明的、是安拉降下的正教，它是科学的、充满真理的，盲从和迷信不会认识它，只会损害它。

伊斯兰教主张和平，主张对人应有慈爱之心。安拉说：“你当以善待人，象安拉以善待你一样；你不要在地方上搬弄是非，安拉确是不爱搬弄是非者。”（古兰经 28 章 77 节，马坚译本）按教法规定，每一位有能力的穆斯林都应该向穷苦人伸出援助之手。

【伊斯兰的六大基本信仰】

（一）信安拉：「认主独一」，即相信安拉是造化、调养宇宙万物，掌管今世与执掌后世最后审判的唯一主宰。穆斯林仅敬拜造化、调养宇宙万物，掌管今后两世，大仁大慈，全能全知，独一无二的安拉。不拜任何圣人、偶像与神祇。阿拉伯文称呼安拉为「安拉」，意思是独一无二，永恒不灭的主宰。

（二）信天使：相信安拉造化及差遣的天使，他们绝对忠诚顺从安拉，执行安拉的命令，而且是人们行善作恶的见证与记录者。

（三）信经典：相信安拉降示给人类的经文和启示，包括以前的「旧约」和「新约」，但因其中部份失传或遭窜改，因此穆斯林只遵从唯一可信并受安拉保护而完整的「古兰经」。古兰经是安拉差遣天

使降示给穆圣※也是给全人类的最后一本天启经典，前后历时约 23 年。古兰共分三十卷，一百一十四章，六千两百三十六节，经文是以阿拉伯文颁降，奉行于全世界十二亿余穆斯林，是伊斯兰教教义之根源。古兰经适用于任何时代、地区与民族，自降示后一直被完美无缺地保存到现在，安拉许诺会永久保护古兰经。

仅次于《古兰经》的经典是圣训集，即穆罕默德的言行及其所默认为的圣门弟子的言行的综合记录。收集圣训的活动始于早期，至 9 世纪下半叶，随着圣训学的发展，出现六大圣训集，被逊尼派奉为权威的圣训实录，与《古兰经》同为教义、教法、社会伦理和学说思潮的经典依据。

（四）信圣人：相信安拉在不同时代，对每一民族所差遣以警告世人并引领于正道的众使者，始自阿丹而终至最后的先知-穆罕默德圣人（简称穆圣）。我们尊敬并听从他们的教诲，但绝不崇拜他们。代表「愿安拉赐福给他」。

（五）信后世：相信人死后，至世界末日来临时，将要复活，并接受安拉公正的审判；在今世时，归信安拉并行善者，将得到天堂乐园的报赏；不信安拉而多行不义者，将受到火狱的刑罚；今世是短暂的，而后世是永恒的。

（六）信前定：相信宇宙一切事物之发生皆系安拉的安排与事前制定的，但是安拉亦赋予人类理智选择善恶行为的自由，个人需为自己的行为负责。

〔伊斯兰的主要功修〕

伊斯兰要求人们信仰真主并服从真主，从心灵深处信仰真主的存在和伟大，同时要求在行为上要表现出顺从真主的意志，力行一定的功修，把信仰和行为的实践联合起来，达到增强信仰、巩固信仰的目的。在圣训中把这些功修称为信仰赖以建立的基础？，我国穆斯林称之为五功：“念、礼、斋、课、朝”。兹将“五功”简述如下：

1. 念功是穆斯林心存真主和非穆斯林宣誓皈依的一种方式，所谓念的内容是“除了真主，再没有受拜者，穆罕默德是真主的使者”（俗称“清真言”）以及“我作证除了真主，再没有受拜者；我作证穆罕默德是真主的奴仆和使者”（称“作证言”）。“清真言”和“作证言”不只是入教时必须宣读的誓言，而且每个穆斯林经常诵读，以表示自己信仰的重新肯定和加深。念时要“诵其辞、知其义、信其理”，即真主之独一和穆罕默德为圣之必然。

2. 拜功是穆斯林身体力行的主要功修之一，因为《古兰经》多次强调拜功对穆斯林的重要意义，真主说：“拜功对于信士，确是定时的义务。“拜功确能止丑事和罪恶。”

伊斯兰规定，穆斯林在履行拜功前都必须沐浴，取得身心上的洁净，沐浴有“大净”和“小净”之分。“大净”即用清洁的水，按一定的顺序及方式冲洗全身；“小净”即用清洁的水，洗净身体的局。同时规定，夫妇房事后，妇女月经以后，男子泄精后都必须进行“大净”，而大小便后亦须清洗下身。拜功的仪式主要由端立、诵念《古兰经》经文、鞠躬、叩头、跪坐？动作组成。主要拜功有一日五次拜，每周一次的聚礼拜（即主麻拜），一年两次的会礼拜（即古尔邦节和

开斋节的礼拜)。

3. 斋功即成年的穆斯林在伊斯兰教历的莱麦丹月(回历九月),白昼戒饮、食和房事一个月。黎明前而食,日落后方开。但封斋有困难者,如病人、年老体弱者和出门旅行者、孕妇和哺乳者可以暂免,或过时再补,或纳一定的济品施舍。

斋月逢大建为三十日,逢小建为二十九日。斋月的起止均以见新月而定。斋月结束之次日为开斋节,穆斯林制作佳肴、身穿盛装,举行会礼,走访亲友,以示庆祝。

伊斯兰不主张禁欲或苦行,而是鼓励人们享用真主赐予人类的各种合法洁净的食物。但是伊斯兰又提醒人们要节制各种物欲和情欲,而斋戒是有助于人类控制各种贪欲与邪念的方式之一。同时认为,斋戒还可以激发人们对饥饿者、贫困者的同情与恻隐之心。

4. 课功也称天课,是伊斯兰对占有有一定财力的穆斯林规定的一种功修。伊斯兰认为,财富是真主所赐,富裕者有义务从自己所拥有的财富中,拿出一定份额,用于济贫和慈善事业。“营运生息”的金银或货币每年抽百分之二点五,农产品抽十分之一;各类放牧的牲畜各有不同的比例。天课的用途,《古兰经》有明确的规定,但是随着社会经济的变化,天课的用途在各国或各地区不完全相同。

5. 朝功是指穆斯林在规定的时间内,前往麦加履行的一系列功课活动的总称。教历的每年12月8-10日为法定的朝觐日期(即正朝)。在此时间外去瞻仰麦加天房称为“欧姆尔”(即“副朝”)。所谓“朝觐”一般是指“正朝”。凡身体健康,有足够财力的穆斯林在路途平

安的情况下，一生中到圣地麦加朝觐一次是必尽的义务。不具备此条件者则没有这个义务。

【伊斯兰教法】

伊斯兰教法严格，对于一个穆斯林，他口中吐了脏字儿就应该向主做忏悔，在背后谈论别人就是干罪，不力行五功、饮酒既是大罪了，更不要提无故伤人、杀人了。真正的穆斯林都是敬畏安拉、遵纪守法的人。

【伊斯兰教派】

伊斯兰教分为逊尼和什叶两大派系。逊尼派为主流派别，又被称为正统派，分布在大多数伊斯兰国家，我国也是逊尼派；什叶派的大国为伊朗，还存在于其它一些国家和地区，比如伊拉克等国。两派的分别主要在于对于穆圣（愿安拉赐福他安宁！）继承人的合法性的承认上。按什叶派的观点，只有阿里巴巴及其直系后裔才是合法的继承人，而逊尼派承认阿布•伯克尔、欧麦尔、奥斯曼、阿里四任哈里发的合法性。不管是逊尼派、还是什叶派，都是穆斯林兄弟。他们都信仰同一部《古兰经》、遵圣训、都是诚信安拉独一、承认穆圣（愿安拉赐福他安宁！）是安拉派给人类的最后一位使者。并认同安拉的全知、全能、无求、永活、无形似、无方位、无如何、无朝向、无体形等德行的。

【中国伊斯兰教】

伊斯兰教的历史有 1420 余年，在我国有 1300 余年。我国的伊斯兰教一般认为是在唐朝永徽二年（公历 651 年）从阿拉伯传入。那时

伊斯兰光明的时期，距离穆圣（愿安拉赐福他安宁！）很近的光阴传过来的正教。中国的穆斯林走的是艾赫里•笋乃台•者吗尔台的道路即：符合圣行的大众的道路。意思就是说我们中国的逊尼派一直保持着 1300 年前的伊斯兰传统，不敢加以改变，因此也就保证了我们中国伊斯兰教思想的纯洁和正统。举例说我们中国穆斯林的洗浴方法、洗浴中的细节规矩和祈祷词（杜阿一）、礼拜方法、殡礼仪式、礼拜中祈祷词的念法等。有时候想想，在一千四百多年后，我们仍能按当初穆圣（愿安拉赐福他安宁！）一样的方式作大、小净，进行礼拜，心里就自然会有一种甜美的感觉了。

作为中国的穆斯林，应该依托安拉把正教在中国流传了 1300 多年的光明的伊斯兰不加改变的继续流传下去。伊斯兰是一个世界性的宗教。它不专属于某一民族。安拉说：“我派遣你只为怜悯全世界的人”（古兰经 21 章 107 节，马坚译本）就以我国而论，信仰伊斯兰教的人们主要分布在十个民族。它们是：回、维吾尔、塔塔尔、哈萨克、塔吉克、柯尔克孜、乌兹别克、东乡、保安和撒拉族。其它民族中比如汉、蒙、藏等也有穆斯林。因为回族遍布于中国各地，并大多与汉族杂居，很多人认为凡信仰伊斯兰的人既是回族，凡回族既是穆斯林，这是不正确的。有一些非穆斯林的回族相信无神论、有些赌博、酗酒、吃非法的食品、打架斗殴，他们怎么能代表伊斯兰呢？另外，伊斯兰教规定对人要厚养薄葬，而现在有些人受到封建迷信和唯物拜金主义的思想影响，讲排场、大办丧事、穿大孝、大修坟墓，败坏了伊斯兰的形象。大家应该知道，这些都是违反教规、教法的，有些甚至是世

尔克“以物配主”的行为。

三。伊斯兰教的习俗与节日

1. 伊斯兰教的五大功课

*念功

念诵“万物非主，惟有真主，穆罕默德是主的使者”，以表白自身的信仰。

*礼功

一日5次礼拜，即晨拜，晌拜，脯（左边是日字旁）拜，昏拜，宵拜。

礼拜必须面向麦加的方向，在中国则朝向西方。

*斋功

每年伊斯兰教教历9月全月斋戒，斋月期间，每天从黎明到日落禁止饮食和房事，日落后开斋。病人，旅行者，孕妇，哺乳者或延缓补斋或施舍罚赎。

*课功

这是伊斯兰教以神的名义征收的一种课税，由初期的施舍发展而来

*朝功

即朝觐，指定期到“圣地”麦加的克尔白寺庙，举行大型礼拜仪式。

伊斯兰教规定，凡身体健康，备有路费和旅途方便的教徒，不分性别，一生中都要去麦加朝觐一次。

2. 伊斯兰教的主要节日

*开斋节

9 月内斋戒，斋月最后一天寻新月，见月次日即行开斋，为见月牙，则顺延，但不得超过三天，在我国新疆，开斋节也称肉孜节

*宰牲节

又名古尔邦节，在中国这个节日是穆斯林最大的节日，在教历的 12 月 10 日，。

*圣纪节

由称圣忌节，在教历 3 月 12 日。相传为穆罕默德的诞生和逝世日，主要活动是举行圣会，诵读《古兰经》，讲述穆罕默德生平业绩等

印度教

印度教，婆罗门教综合了其他宗教重新诞生的一个宗教。佛陀在未出家以前，曾是婆罗门教的遵行者，有深入的学习和领会。然而佛陀并非毫无选择的全盘接受，而是以批评的态度，透过个人的修证体验，对于婆罗门教的主张，提出了不少新的看法。例如：印度教说有“我”，佛教则说“无我”；印度教说“梵”为宇宙之体，佛教则说诸法因缘生灭的本体是空；印度教严格区分阶级制度，佛教则提倡一切众生平等；后期印度教的派别中出现以苦行或乐行的修持，佛教则主张“中道”为修行原则等。

尽管在学说上彼此各成体系，但两千五百多年来，佛教与印度教

在印度本土相互消融，也丰富了印度的哲学思想。尤其是当古印度中的四姓阶级转信佛教，悟道证果，乃至在印度中期，印度教藉佛教壮大自宗，都显而易见佛教的出现为印度教的过去提供了深刻的反省，也为印度教的未来指出了宽阔的走向。

印度教形成于8世纪，它是综合各种宗教，主要是婆罗门教和佛教信仰产生出来的一个新教，得到了当时印度上层人物王孙贵族的支持。印度教继承婆罗门教的教义，仍信仰梵，并对存在着造业、果报和轮回的观点，赞成和积极发挥。但不同于婆罗门教的教义、教规等。首先，婆罗门教原是一个多神教，而印度教是一个具有相当特殊性的神教。印度教也信仰多神，但在多神中应以梵天、毗湿拏、湿婆三神为主神。认为，梵天是主管创造世界之神；毗湿拏是主管维持世界之神；湿婆是主管破坏世界之神。在三个主神中，又往往把毗湿拏或湿婆立为一个主神，其他神都在其下，并都是这两个神之一的化身，所以是具有特殊性的神教。其次，印度教吸收了佛教禁欲的主张，并把释迦牟尼吸收为其主神的化身之一。再次，印度教也普遍建立起僧团和寺庙。婆罗门教初无寺庙，公元一世纪左右才开始有点零星庙宇。印度教自建立起，它的祭祀活动在寺庙举行，有些庆典祭祀还有专门的舞蹈者跳祭神舞，吸引了成千上万的人，形成了盛大、热烈的场面。因此，产生的影响也就越来越大。最后，在哲学上，是以一个更完整的客观唯心主义体系为基础。提出这一体系的是8世纪吠檀多哲学大师商羯罗。他创立了不二论，即一元论学说，认为除宇宙精神梵以外没有任何真实的物，梵和个人精神是同一的、“不二”的。为人们指

出了如何摆脱虚妄，达到真实的道路。在他看来，物质、个人灵魂、具有人性的神又都是存在的，但从总的真理的意义上来说，这一切都是幻觉，是梵以幻力进行了神秘而不可喻解的作用的结果。他认为，把幻象当成真有，是以人自身的无知无明为条件的。并强调指出：“只有智者可以透过它看到它背后除了唯一实在的梵以外无它物。”在商羯罗的眼里，人的本我，也即他的不死的灵魂，他的精神，在本性上是与最高实在梵完全相同，人生的目的，就是摒虚幻不实的物质世界，使人的本我与梵合一。至此便可以摆脱痛苦的世世轮回，进入神妙而又销魂的纯粹极乐状态。鼓吹解脱之道是在心智上进行多方面的修养，逐步做到能区分永恒的东西和无常的东西，控制自己的感官，放弃对于世间物质的执著，热心向往与梵的结合，通过冥想梵我如一的真理获得坚定的信仰。商羯罗就是以这一客观唯心论的哲学理论，引导人们崇尚印度教。他还亲自组织了一些重要的宗教活动。并在印度建立了四个圣地和仿照佛教僧团成立了“十名教团”印度教组织。这在最终击败佛教起了很大作用。

印度教的简介

西元前十六世纪，雅利安人进入印度，开始了印度本土的古老文明。就像其他原始部落对自然山川的敬畏与崇拜，雅利安人为了保障自己的生存，也必须膜拜、礼赞、歌颂一切自然神只，且将赞歌编为圣典，相互传颂。到了后期，与人们生活关系较为密切的神只，受到最多的崇拜，雅利安人便由“多神信仰”逐渐转向“主神信仰”的模式。

为了与神沟通，祭祀便成为一件大事，司祭者拥有无上权威，能为自己祭祀、为他人祭祀及教授圣典。于是，在阶级制度严格划分的社会里，司祭者被尊为最高阶级的婆罗门，他们依着“祭祀万能”的神圣职权，开启了神权色彩浓厚的婆罗门思想。

婆罗门教主张：“梵”是宇宙现象的本体，人的生命现象为“我”，宇宙万物皆因“我”而生，故“梵、我”本来不二，凡人不解此理，只好轮回受苦，唯有体证梵我合一，才能得到解脱。此思想弥漫在当时的印度社会，直到西元前六世纪，出现了反婆罗门教的思想家，他们反对祭祀，主张透过禅定、苦行或享乐来完成解脱。鉴于当时修苦、修乐思想的充斥，佛陀提出了不偏于苦，不偏于乐的中道观，做为修行的根本原则。

阿育王及迦膩色迦王时期，佛教成为印度的主要宗教，婆罗门教便相形式微；公元四世纪时，婆罗门教受到笈多王朝的大力支持，又进一步杂糅了佛教及其他学派的思想，于是发生了较大的转变，而以“新婆罗门教”自居，企图恢复旧有地位，这就是今日所说的“印度教”。在印度教的许多流派中，又以毗湿奴派、湿婆派及性力派为主。八世纪以后，印度教的主要思想家商羯罗，依据婆罗门教的根本教义，又吸取耆那教及佛教的优点，使印度教宗教实践的成份加大，原有繁琐的理论淡化，印度教遂一跃而成为当时思想界的主流。直到伊斯兰教入侵印度以后，佛教遭受严重迫害，印度教却因为与伊斯兰教的思想有所交融，而在某些区域仍旧保持着很大的势力。

到了近代，随着西方殖民主义的入侵和西方文化的传入，印度教

掀起了广泛的宗教改革,反对古印度教中存在的种姓制度、偶像崇拜、繁琐宗教仪式、寡妇殉葬等愚昧现象。但至目前,印度教仍是印度最有影响力的宗教,大多数人多信奉此教,其种族阶级的不平等待遇及寡妇殉葬等诸多民间陋习仍然未能完全被革除。

印度教神谱

阿迦修罗 (Aghasure、Aghashura): 阿迦修罗乃名为「阿迦」的阿修罗 (Asura、Ashura) 之意,据说他乃恶王庚斯 (Kansa) 手下败将。

阿哥拉 (Aghora): 此为湿婆 (Siva、Shicva) 的别名,意思是「无足畏惧者」。这是希望他收敛他破坏与杀戮的能力之名。

阿悉 (Ahi): 此名意思是「蛇」。为旱魔弗栗多 (Vritra) 之别名。冬天的拟人化。

阿克刹 (Aksa): 楞伽 (罗刹之都) 的魔王拉瓦那 (Ravana) 的长子。为猴王哈奴曼所杀。

阿罗乞什密 (Alaksmi): 与司掌福德的女神罗乞什密 (Laksmi, 即吉祥天) 相对的女神,为罗乞什密之姐 (不吉祥天), 形象为一骑驴丑陋老太婆。

阿罗母毗娑 (Alambusa): 罗刹娑 (Raksasa, 罗刹) 之一。在婆罗多 (Bharata) 之战中加入俱卢族阵营。在第一天时为迦多铎卡伽 (Ghatotkacha) 所败。

阿拉优达 (Alayudha): 罗刹娑 (Raksasa, 罗刹) 之一。他在在婆罗多 (Bharata) 之战中选择俱卢族阵营的婆迦修罗的兄弟。为迦

多铎卡伽 (Ghatotkacha) 所败。

安陀加 (Andhaka): 印度的暗黑神湿婆 (Siva、Shiva) 神之子。在一片黑暗中随著如雷巨响安陀加 (黑暗) 诞生于世。

阿普陀 (Arbuda): 婆罗门圣典『梨俱吠陀』中, 与因陀螺 (Indra) 对抗的邪蛇。与弗栗多 (Vritra) 同族。

阿修罗 (Asura、Ashura): 印度神话中的魔族, 众神之敌。佛教中汉字写为阿修罗 (Asyura)。阿修罗乃是总称拥有变身能力与法力的神格。在琐罗亚斯德教中阿修罗乃是善神。

拔迦 (Baka): 为一高强的罗刹婆 (Raksasa, 罗刹), 侵袭村庄要村民献出贡品与人肉。后来被怖军 (Bhima) 所杀。

伯利 (Bali): 他是以善良著称的达伊提耶 (Daitya) 之王。毗楼遮那 (Virocana) 的儿子, 钵罗诃罗陀 (Pralahda) 的孙子。

波诺 (Bana): 他是达伊提耶 (Daitya) 王伯利 (Bali) 的长男。拥有 100 只手臂, 是破坏神湿婆 (Siva、Shiva) 之友, 同时也是全能神毗湿奴 (Visnu、Vishnu) 的敌人。跋伊罗婆 (Bhirava): 湿婆 (Siva、Shiva) 神众多称号之一, 强调其最恐怖的一面。意思是「恐怖的杀戮者」。

浮陀 (Bhuta): 聚集在坟墓的幽鬼。为四天王底下的八部鬼众之一。

婆罗门罗刹 (Brahmaraksasa): 印度神话中有一种叫做罗刹婆 (Raksasa, 罗刹) 的妖怪种族。在这些罗刹之中有一种叫做婆罗门罗刹的特殊罗刹, 如他们的名字所示, 他们的前世是个婆罗门。

菩提商波罗 (Buuteeshuvara): 湿婆 (Siva、Shiva) 神众多别名之一。意思是「恶魔之王」。

查伐伽 (Carvaka): 难敌 (Duryodhana) 的好友，为一罗刹婆 (Raksasa, 罗刹) 之一。为了帮朋友报仇，他变身成为一婆罗门 (Brahman) 接近坚战王 (Yudhishthira)，但被识破而身亡。

达伊提耶 (Daitya): 巨人族。与众神对抗的恶魔。在历史上象徵著南印的原著民。

檀那婆 (Danava): 迦叶波 (Kasyapa, 生主之首，有 21 名妻子，为众神、动物、人类、魔族之父) 与妻子之一的陀奴生下的 33 个恶名昭彰的恶魔。

陀罗·卡达伐罗 (Darakadavara): 印度辛哈罗族 (Singhalese) 的象之女神。陀罗是牙的意思。在佛教的影响下，他的形象转变为会带来疾病与衰运的恶神 (而而且连性别也转变成男性神)，人们举行戴面具跳舞的仪式来驱散他。

达沙 (Dasa): 又称「达湿由」(Dasyu)。达沙婆罗门教圣典『梨俱吠陀』中的众神的敌人，也就是恶魔。达沙是「黑」的意思。

达湿由 (Dasyu): 达沙 (Dasa) 的别名。众神与人类的敌人，一邪恶种族。

达奴卡 (Dhenuka): 体型庞大的罗刹婆 (Rashasa)，有著驴子的外貌。

突迦 (Durga): 突迦乃湿婆 (Siva、Shiva) 之妻「提毗」(Devi) 众多别名的其中一个，此名字原本是一个欲打倒诸神征服世界的恶魔

之名。

毒刹那(Dusana):楞伽(Lanka,罗刹之都)的魔王拉瓦那(Ravana)底下的将军。为罗刹之一。与罗摩(Rama)交战被杀而亡。

荼毗维陀(Dvivida):外型为一巨猿,是一阿修罗(Asura、Ashura)。因为其友那罗伽(Naraka)为神所杀而怀恨在心,因此阻扰圣仙的修行,或者扰乱人民的收获。结果被巴拉德瓦(Balarama)所杀。

耶迦凯卡那(Ekacakra):仙人迦叶波(Kasyapa)与妻子陀奴(Danu)生的檀那婆(Danava,一种恶魔)。

伽陀(Gada):毗湿奴神(Visnu、Vishnu)所杀之恶魔。技艺之神维娑瓦迦摩(Viswa-karman)以其骨制为棍棒献与毗湿奴。

伽那婆提(Ganapati):伽尼萨(Ganesa)之别名。原本是印度原住民之灾厄神与瘟神。

伽尼萨(Ganesa):本为印度原住民之灾厄神与瘟神。在佛教中又被叫做「大圣欢喜天」或「欢喜天」。别名「伽那婆提」(Ganapati)。

欢喜天(Ganesa):伽尼萨(Ganesa)在佛教中的名字。

大圣欢喜天(Ganesa):伽尼萨(Ganesa)在佛教中的名字。

迦帕提娑婆(Gopatirsabha):黑天(Krsna)所杀之恶魔。也是湿婆(Siva、Shiva)的别名。

诃耶羯哩婆(Ganesa):名字意思是「长有马颈者」。为一达伊提耶(Daitya,恶鬼)偷取婆罗摩(Brahma)口中滑落的『吠陀』(Veda)。

诃罗(Hara):湿婆(Siva、Shiva)的众多称号之一。意思是於世界的终焉时之「毁灭万物者」。

鬼母 (Hariti): 在日本以「鬼子母神」之名而广为人知的神格。在原本的印度神话中被称为「诃利底」, 尽管诃利底的孩子如此众多, 但她却是会攫取他人孩童而食的鬼魔。

迦刺 (Hayagriva): 拉瓦那 (Ravana) 之弟。率兵攻打罗摩 (Rama), 第一次率 14 名罗刹娑 (Raksasa, 罗刹), 第二次率 1 万 4 千名罗刹娑; 但皆尽失败。

希罗尼耶格西布 (Hiranyakasipu): 为一达伊提耶 (Daitya), 名字意思是「金衣人」。为希罗尼亚克夏 (Hiranyaksa) 的兄弟。

希罗尼亚克夏 (Hiranyaksa): 印度教经典之一『伐由往世书 (VayuPurana)』中描写到的达伊提耶 (daitiya, 一种恶鬼), 名字的意思是「金眼人」(也有别的说法说他是阿修罗 (Asura、Ashura) 而不是达伊提耶)。因陀罗 (Indra): 某一时期曾是印度神话中的主神, 而在琐罗亚斯德教中则是恶魔的名字, 据说是六大恶魔之一。

因陀罗耆特 (Indrajit): 印度的妖魔。楞迦 (Lanka 罗刹之都) 魔王哈瓦那 (Ravana) 之子。别名「弥迦那陀」(Megha-nada)。因陀罗耆特一字乃「战胜因陀罗 (Indra) 者」之意。

吉婆 (Jambha): 与因陀罗 (Indra) 战斗而失败被杀的恶魔。因陀罗因此功绩而被叫做「吉婆毗底」(Jambha-bhedin)。

贾拉 (Jara): 身形巨大的罗刹女 (Raksasi)。在家中挂上贾拉的图画并予以祭拜, 可防止其他恶鬼出没家中。

迦盘陀 (Kabandha): 居於丹达卡森林中的罗刹娑 (Raksasa 罗刹)。体大如山而无头, 腹中生有大口内有齿无数。胸生双目两臂极

长。

吉陀婆 (Kaitabha): 毗湿奴神 (Visnu、Vishnu) 於劫沉睡不起时, 从他耳中生出的恶魔。为一阿修罗 (Asura、Ashura), 又说是达伊提耶 (Daitya) 或坛那婆 (Danavas)。

伽罗 (Kala): 此名意思是「时间」, 为死神阎魔 (Yama) 之别名。

伽罗 (Kala): 湿婆神众多别名之一。表示司掌死亡的「时刻」。

伽罗尼弥 (Kalanemi): 楞伽 (罗刹之都) 罗刹婆 (Raksasa, 罗刹)

) 王拉瓦那 (Ravana) 的伯父。

伽梨女神 (Kali): 为湿婆神 (Siva、Shiva) 之妻的最高女神「提毗」(Devi) 拥有诸多别名, 迦梨女神即是别名之一。提毗又被称为「黑地母神」, 迦梨女神则表现出她的性格中最恐怖的部分。

伽刺 (Khara): 拉瓦那 (Ravana) 之弟。率兵攻打罗摩 (Rama), 第一次率 14 名罗刹婆 (Raksasa, 罗刹), 第二次率 1 万 4 千名罗刹婆; 但皆尽失败。

科密罗 (Kirmira): 一巨大罗刹婆 (Raksasa, 罗刹) 之名。因妨碍般度 (Pandu) 的五王子而被五王子之一的怖军 (Bhima) 所杀。

底提 (Kotavi): 是众达伊提耶的守护女神。为达伊提耶王子波诺 (Bana) 之母, 其名意为「裸女」。

迦婆那陀切罗 (Ksanadacara): 恶灵。其名为「夜中蠢动者」之意。

鸠姆婆迦哩纳 (Kumbhakarna): 楞伽 (罗刹之都) 的罗刹王拉瓦

那 (Ravana) 的弟弟。是罗刹 (Raksasa) 毗湿罗婆 (Visravas) 与妻子罗刹女 (Raksasi) 吉私尼 (kesin#237;) 之子。

库瓦罗叶毗陀 (Kupalayapida): 形为巨大象只的恶魔。为摩图罗的恶王庚斯 (Kansa) 所饲养。想踏死英雄黑天 (Krsna) 却反遭其所杀。

摩陀 (Mada): 吉耶婆那 (Chyavana) 仙人藉由苦修所生出的阿修罗。其意思是「酩酊大醉者」。

曼度陀哩 (Mandodari): 阿修罗的建筑师玛耶之女。与魔王拉瓦那生下因陀罗耆特 (Indrajit)。

玛尼钵陀罗 (Manibhadra): 财神俱毗罗 (Kubera) 的兄弟。为一夜乞叉 (Yaksa)。

『杂阿舍经』的恶魔 (Mara): 于初期佛典经常登场之恶魔 (魔罗 Mara), 妨碍释迦牟尼修行但终究失败。

魔罗 (Mara): 这是佛教中妨害悉达多 (GautamaSiddhartha) 修行的恶魔。

摩哩 (Mari): 印度南部原住民达罗毗荼族 (Dravida) 的女神。当地视之为天花的女神, 深深畏戒她。但其他地方则信奉她为雨之女神。

玛耶 (Maya): 阿修罗世界的建筑师。拉瓦那 (Ravana) 之妻曼度陀哩 (Mandodari) 之父。为了人类建设了般度 (Pandavas) 之城。

弥迦那陀 (Mrgha-nada): 也就是因陀罗耆特 (Indrajit), 「弥迦那陀」的意思是「雷鸣」。

穆伽 (Muka): 乌普孙陀 (Upasunda) 之子, 为檀那婆 (Danava, 恶魔)。原本想杀了般度第三王子阿周那 (Arjuna), 却反被湿婆 (Siva、Shiva) 所杀。

穆恩陀 (Munda): 为突迦 (Durga) 所杀之恶魔。意思是「秃头者」。

迦婆罗摩林 (Mundamaaraa): 这是湿婆 (Siva、Shiva) 众多别名之一。住在坟地以骨灰涂抹在身上, 名字意思是「带有一串颅骨者」。

穆罗 (mura): 拥有五个头的达伊提耶 (Daitya), 其下有 7000 个儿子。最後为黑天 (Krsna) 所杀。

那迦 (Naga): 在亚利安人入侵以前, 印度原住民所崇拜的蛇神。

那牟质 (Namuci): 檀那婆 (Danava, 一种恶魔) 之一。

那罗伽 (Naraka): 印度教圣典『伐由往世书』(VayuPurana) 中登场的阿修罗, 为希罗尼亚克夏 (Hiranyaksa) 之子。

尼迦娑 (Nikasa): 拉瓦那之母, 为罗刹女 (Raksasi)。不过另有一说拉瓦那之母为普苏婆提迦达 (Puspotkata)。

尼空波 (Nikumbha): 叙事诗『罗摩衍那』(Ramayana) 中, 楞伽 (罗刹的都城) 的魔王鸠姆婆迦哩纳 (Kumbhakarna) 的儿子就叫做尼空波, 他是罗刹娑。罗刹王拉瓦那的弟弟。

尼空波 (Nikumbha): 在『摩诃婆罗多』中绑架了亚达瓦族 (Yadavas) 的公主婆奴摩提的恶魔。

尼昆毗罗 (Nikumbhila): 楞伽 (Lanka, 罗刹之都) 的罗刹娑守护女神。据说是以人肉来祭拜此女神。

尼苏姆婆 (Nisumbha): 苏姆婆之兄弟。其名意为「杀戮者」。

盘伽遮那(Nivatakavaca):外型为贝壳的恶魔。毗湿奴神(Visnu、Vishnu) 由此恶魔之骨做出法螺贝。

婆哩 (Pani): 一种吃人魔。四天王之下的八部众之一。

毗舍遮(Pisaca):在『摩诃婆罗多』中绑架了亚达瓦族(Yadavas)的公主婆奴摩提的恶魔。

婆罗昆巴 (Prakamba): 与黑天 (Krsna)、罗摩 (Rama) 作战的阿修罗, 身材极为高大。后来被罗摩所杀。

薛荔多 (Preta): 已是死者但尚未成为祖灵者。也叫做「饿鬼」。栖息於尸体之上, 出没於坟地周边的邪灵。据说只要与种姓制度 (caste) 最低阶的女性交合会变成薛荔多。

补卢曼 (Puloman): 因陀罗之妻舍质 (Sachi) 之父。为一檀那婆 (Danava, 恶魔)。

普苏婆提迦达 (Puspotkata): 住在楞伽 (罗刹之都) 的罗刹女 (Raksasi)。

为拉瓦那 (Ravan) 与其弟鸠姆婆迦哩纳 (Kumbhakarna) 之母。

布陀那 (Putana): 魔王伯利 (Bali) 之女。欲吞下年幼时期黑天 (Krsna), 却反被黑天杀死。

罗刹婆 (Raka): 印度神话中的鬼神。梵文「Raksasa」的音译。传入佛教後写作「罗刹」(Rakasasa)。印尼的爪哇则发音为「罗刹婆娑」。

罗刹 (Rakasasa): 就是罗刹婆 (Rakasasa)。传入佛教後以此名

称之。

罗刹女 (Raksasi): 罗刹族的女性。

罗波那 (Ravana): 他是印度长篇叙事诗『罗摩衍那』中，住在楞伽的魔王。

楼陀罗尼 (Rudrani): 楼陀罗 (Rudra, 为暴风神) 之妻。出现於森林深处，会带来疾病、死亡、与恐怖的残酷女神。

商波罗 (Sambara): 阿修罗之王，然而，古代印度婆罗门教圣典『梨俱吠陀』中，商波罗并非阿波罗，而是掌管 100 多个都市的达湿由 (Dasyu) (恶魔) 之王。

商波罗 (Sambara): 阿修罗之一。希罗尼亚克夏之子 (然而，希罗尼亚克夏却是达伊提耶 (恶鬼))，擅长魔法。

娑尼 (Sani): 土星神，太阳神苏利耶 (Surya) 之子。因他为凶星，故有「库罗那楼切那」(Krura-lochana, 有邪恶眼睛者) 之别名。

辛悉迦 (Simhika): 为一罗刹女 (Raksasi)，猴王哈奴曼与她战斗时，故意让她吞入腹中，後破其肚而出。

湿陀罗 (Sitala): 印度南部的天花女神。名字有「颤抖」或「发寒」的意思。

湿婆 (Siva、Shiva): 印度教的至高神之一，佛教中称为大自在天，与毗湿奴 (Visnu, 佛教中称为妙毗天)、婆罗摩 (Brahma, 佛教中称为大梵天洛梵天) 齐名。司掌破坏。

苏优那 (Sthuna): 夜叉 (Yaksa)。因他与图婆陀王 (Drupada) 之女悉迦帝尼 (Sikhandini) 交换性别而成为女性。

苏姆婆 (Sumbha): 苏姆婆与尼苏姆婆都是阿修罗的兄弟。其名皆意为「杀戮者」, 兄弟俩非常的富有、拥有地上所有的财富。

首哩薄那迦 (Surpanakha): 楞伽 (罗刹之都) 魔王拉瓦那之妹, 为一罗刹女。其名意为「爪如扇子般的女人」。

陀罗迦 (Taraka): 达伊提耶之王。历经艰苦的修行後, 获得婆罗摩 (Brahma) 的恩惠。为了打倒他, 室犍陀 (Skanda) 因此出生。

陀罗迦 (Taraka): 达伊提耶之女。也有人说她是恶魔孙陀 (Sunda) 之女, 或是又乞叉须吉图 (Suketu) 之女。提哩遮陀 (Trijata): 当罗摩之妻悉多被抓到楞伽岛时, 罗刹女提哩遮陀成为她的朋友来安慰她。

陀哩那婆哩陀 (Trinavarta): 变身成旋风, 想要将孩是婴孩的黑天抓走的恶魔, 结果反而被黑天所杀。

吞陀 (Tunda): 被纳夫夏 (Nahusha) 杀掉的恶魔。

乌普孙陀 (Upasunda): 达伊提耶 (Daitya, 恶鬼) 之一。为孙陀 (Sunda) 的兄弟尼孙陀 (Nisunda) 之子。

维羯罗尼婆 (Vajranabha): 阿修罗之一。其女婆罗帕瓦提与黑天之子婆罗提优母纳成亲。

伐罗 (Vala): 婆罗门圣典『梨俱吠陀』中登场的恶魔, 名字为「洞窟」之意。隐藏在水中。

伐陀毗 (Vatapi): 罗刹婆之一。毗婆罗吉提 (Vipracitti) 与辛悉迦 (Simhika) 之子。欲谋害名为投山仙人之圣仙 (rishi) 但反被他吞噬。

维毗沙纳 (Vibhisana): 楞伽的罗刹婆之王——拉瓦那的弟弟。

毗婆罗吉提 (Vipracitti): 仙人迦叶波 (Kasyapa) 与妻子陀奴 (Danu) 生的檀那婆之首长。

毗楼遮那 (Virocana): 钵罗诃罗陀 (Pralahda) 之子, 伯利之父, 为达伊提耶之一。

毗楼勒 (Virudhaka): 守护世界南方的夜叉 (Yaksa), 佛教中称作增长天。

毗卢跋迦娑 (Virupaksa): 守护西方的「夜叉」(Yaksa)。於佛教中被称作「广目天」, 居於须弥山第 4 层, 以净天眼观望世界, 专职守护西方。

毗卢跋迦娑 (Virupaksa): 那罗伽 (Naraka, 阿修罗之一) 的随从, 亦为阿修罗。

毗卢跋迦娑 (Virupaksa): 迦叶波与妻子之一的陀奴生下了 33 名恶名昭彰的檀那婆 (Danavas) 之其中一名。

毗卢跋迦娑 (Virupaksa): 迦叶波与妻子之一的陀奴生下了 33 名恶名昭彰的檀那婆 (Danavas) 之其中一名。

毗吞陀 (Vitunda): 突迦所杀之恶魔。为吞陀 (Tunda) 之子。

毗敏达耶 (Vivindhaya): 古代印度叙事诗『摩诃婆罗多』中登场之阿修罗, 与查卢底修那 (Charudeshna) 相搏, 失败被杀。

弗栗多 (Vritra): 古代印度的强悍魔怪。照婆罗门教圣典『梨俱吠陀』所载, 她乃是阻塞河川带来乾旱的邪恶大蛇, 或说是龙。被因陀罗击退。

夜乞叉 (Yaksa): 原本是印度神话中之有能神族, 在佛教中变成了夜叉 (Yaksa) 与罗刹 (Raksasa) 同维护法的鬼道。

夜叉 (Yaksa): 就是夜乞叉 (Yaksa), 传入佛教後以此为名。

夜叉女 (Yaksi): 夜乞叉族的女性。有时也被视为财神俱毗罗 (Kubera) 之妻。

阎魔 (Yama): 原本是印度的死神, 后来随著时代演进, 变成了地狱之王, 在佛教中则成了属于天部的神。传到中国翻译作「阎魔」, 再传到日本时则念作「enma」。

印度教源于古印度韦陀教及婆罗门教, 是世界主要宗教之一。它拥有 10.5 亿信徒 (1993 年统计数), 仅次于拥有 15 亿信徒的基督教和 11 亿信徒的伊斯兰教。

所谓“印度教”是存在于印度本土上的宗教、哲学、文化和社会习俗的综合称谓, 它的信仰、哲学、伦理观点等复杂多样, 甚至相互矛盾。印度的社会等级、集团和不同的文化阶层有着各自相异的信仰和实践。这种综合性、多样性使人们很难对印度教的信仰和特征作出公认、明确的定义。马克思曾说: “这个宗教既是纵欲享乐的宗教, 又是自我折磨的禁欲主义的宗教; 既是林加崇拜的宗教, 又是佳格纳特的宗教; 既是和尚的宗教, 又是舞女的宗教。”可以说“印度教”囊括了一神论、多神论、泛神论和无神论。

19 世纪英国殖民地曾用了 20 年时间对印度教作了系统的调查, 当年英国外交部曾宣布: 无法对印度教作出一个准确的定义, 它既是有神论的宗教, 又是无神论的宗教, 既是多元论的宗教, 又是一元论

的宗教；既是禁欲主义的宗教，又是纵欲主义的宗教；既是宗教信仰，也是生活方式等等。

“印度教”(Hinduism)一词并非印度人民对自有宗教的称谓，而是外来人强加的。在印度所有经典中都没有这个词的出现。”Hindu”实为”Sindhu”一字的讹传。此字本指自古以来就被西方国家称为“India”(印度)的国度，是由希腊人从波斯人借用的字。后来由于印度周边地区的穆斯林无法念清楚“SindhuRiver”(印度河)中的第一个字母“S”，因此把该字念成了”Hindu”。这个字后来就被外国人用来代指生长在由印度河及恒河浇灌的土地上的人民所具有的宗教信仰和传统文化。因此，确切地说，印度教是由存在于印度本土上的不同信仰组织集合而成的。

不过，尽管有那么多的信仰，但大多数的根源都来自一个，即成书于公元前 5000 年前的《韦陀经》(又译“吠陀”)。《韦陀经》有四部：娑摩(SamaVeda)、耶柔(YajurVeda)、梨俱(RigVeda)、阿闼婆(AtharvaVeda)。这四部《韦陀经》教义主要分两个部分：祈求世间福报及达到灵性解脱。每一部分又各自分出不同的目标和不同的层次。正是这些林林总总的不同目标及不同层次才构成了印度教各种信仰的“百花齐放，百家争鸣”。

印度教中所崇拜的神有很多，但主要的神有：至尊神奎师那和他的扩展罗摩神、创造之神大梵天、破坏之神湿婆、维系之神毗湿奴。

印度教认为善恶有因果，灵魂有轮回。善行能让人死后升天，恶行则让人死后堕为畜牲。印度教主张禁欲和苦行，以达到灵魂的净化。

印度教还主张非暴力，不杀生，即使踩死一只蚂蚁也是不仁。因而印度教教徒一般是吃素，最保守的印度教教徒甚至连鸡蛋都不吃。

印度教有严格的种姓制度，即人分为从高贵到低贱的四个等级：婆罗门、刹帝利、吠舍和首陀罗。各种姓间界限分明，不通婚，不往来，不变更。印度教还有形形色色的教律，诸如：重男轻女、寡妇不能再嫁、已婚妇女不能在大庭广众下抛头露面以及童婚等等。

印度教的经典主要是四部《韦陀经》，此外还有作为韦檀陀哲学来源的《奥义书》和《森林书》、历史文献《往世书》、两大史诗《罗摩衍那》和《摩诃婆罗多》以及《博伽梵歌》和一些宗教圣人传记等。

佛教

佛教是世界第三大宗教。佛教创始于公元前 6 世纪的古印度，创始人为乔达摩•悉达多。他出生在今天的尼泊尔境内，是释迦部落的王子。他 29 岁时开始修行，创立了佛教的教义。后来传入亚洲其他地区，现在主要分布在亚洲的东部和东南部。

佛教广义地说，它是一种宗教，包括它的经典、仪式、习惯、教团的组织等等；但佛教在世界性的各大宗教和思想之中，显得非常特殊。凡是宗教，无不信奉神的创造及神的主宰，佛教却是彻底的无神论者；因此佛教似宗教而又非宗教，类哲学而又非哲学，通科学而又非科学。这是佛教的最大特色。狭义地说，它就是佛所说的言教；如果用佛教固有的术语来说，应当叫做佛法（BuddhaDharma）。在《增一阿含》经的序品中所说：“诸恶莫作，众善奉行，自净其意，是诸

佛教”。用一句话来说，佛教就是佛让人们止恶扬善、自净其意的教法、是佛陀的教育。它的经典有许多，自古以来，大家最重视的佛经是<<华严经>>，称为经中之王。

中国少数民族中维吾尔族、回族等多信仰伊斯兰教，藏族、蒙古族等多信仰喇嘛教（佛教中的一派）。

公历纪元前后，佛教开始由印度传入中国，经长期传播发展，而形成具有中国民族特色的中国佛教。由于传入的时间、途径、地区和民族文化、社会历史背景的不同，中国佛教形成三大系，即汉地佛教（汉语系）；藏传佛教（藏语系）；云南地区上座部佛教（巴利语系佛教）。

〔汉地佛教〕

佛教传入中国汉族地区，历来均以东汉明帝永平年间（公元 58—75 年），派使去西域取回《四十二章经》为佛法传入中国之始。传播地区以长安、洛阳为中心。中国内地营建的第一座寺院就是洛阳市东 10 公里处的白马寺。相传有匹白马驮经而来，建白马寺纪念。东汉时绝大部分佛经都是在洛阳白马寺翻译的。

佛教在中国的三国、魏、西晋各朝代时，主要传播活动仍是佛典翻译，魏都洛阳和吴国的都城建业是传播活动的中心。这阶段的译经工作和对佛教教义的宣传、研究，为以后佛教发展打下了初步基础。到了东晋南北朝时期，佛教得到了进一步发展，各阶层人普遍信仰佛教，到处建有佛塔、寺院。举世闻名的佛教石窟艺术，如敦煌、云冈、龙门等古代的雕塑、壁画，都是这一时期开始建造的工程。这时有成就的佛经翻译家鸠摩罗什（344—413 年）所译的佛典有 384 卷，内容

正确，技巧精湛，对佛教发展贡献极大。还有西行取经最有成就的法显(337—422年)，他游历了印度、斯里兰卡等南亚30余国，所取回的佛典和撰写见闻，为佛教发展和研究古代中、南亚诸国史地，提供了宝贵的资料。

我国著名古刹灵谷寺位于南京中山陵东侧，初建于南朝梁武帝天监十三年(公元514年)。该寺是梁武帝为纪念宝志和尚而建。传说宝志和尚有神通，预言事往往得中，梁武帝崇敬备至。南北朝时的梁武帝笃信佛教，他在位14年中，4次舍身入寺院为寺奴都由国家出钱把他从庙里又赎回来。梁武帝亲自讲经说法，撰写经文。梁朝有寺院2860所，僧尼82700余人。

唐朝是中国佛教发展的鼎盛时期。唐太宗在清除割据、平息骚乱时曾得到僧兵的援助。他即位后下诏在全国建寺院，设释经处，培养了大批佛教高僧、学者。这时最著名的僧人之一是玄奘(600—664年)。他历时19年，长途跋涉5万余里，去到印度取经，共翻译佛经75部1335卷，并写出了《大唐西域记》见闻录。唐太宗推崇玄奘为“法门之领袖”，“千古而无对”。

北宋朝廷对佛教采取保护政策，中国和印度的僧人间传法交往络绎不绝。天禧五年(1021年)，北宋佛教发展到顶峰，全国僧尼近46万人，寺院近4万座。南宋朝廷偏安江南，佛教仍保持一定盛况。元朝蒙古民族崇尚藏传佛教，但对汉地佛教也采取保护政策。

明朝开国皇帝朱元璋出身僧侣，即位后自封“大庆法王”，亲自讲佛法，度僧道。利用佛教帮助他巩固初建立的明朝政权。清朝各位

皇帝都崇信佛教，皇室崇奉藏传佛教，汉语系佛教仍在民间流行。清朝末年中国出现了一批著名的佛学研究学者，如杨文会、欧阳竟无、大虚等。近代思想家如康有为、谭嗣同、章太炎、梁启超等都受过佛学的影响，并对佛教思想提出了新的见解，把佛学思想研究发展到一个新的水平。

〔藏传佛教〕

藏传佛教，或称藏语系佛教，俗称“喇嘛”教。喇嘛藏语意为“上师”。藏语系佛教始于7世纪中叶，当时的藏王松赞干布迎娶尼泊尔尺尊公主和唐朝文成公主时，两位公主都带去了佛像、佛经。松赞干布在两位公主影响下皈依佛教，建大昭寺和小昭寺。到8世纪中叶，佛教又直接从印度传入西藏地区。10世纪后半期藏传佛教正式形成。到13世纪中开始流传于蒙古地区。此后的300多年间，形成了各具特色的教派，普遍信奉佛法中的密宗。随着佛教在西藏的发展，上层喇嘛逐步掌握地方政权，最后形成了独特的，政教合一的藏传佛教。

西藏最著名的佛教建筑布达拉宫，始建于7世纪文成公主入藏时为公主建的宫室，但建成现在的规模，是到17世纪才完成。

我国佛教名塔——崇圣寺三塔。位于云南大理苍山麓。建于公元824—839年。受到唐塔的影响，呈方形，中空，类似西安的小雁塔。主塔高69.13米，为16层密檐式砖塔，每层正面有佛龛供佛一尊。主塔又名千寻塔。千寻塔南北各有一小塔，实心，8角10层，为傣族佛教建筑的代表作。

〔上座部佛教〕

巴利语系佛教（上座部佛教）流传于我国云南省傣族、布朗族等地区，那里人民的佛教传统信仰与南亚佛教国（泰国、缅甸等）大致相同。大约是在7世纪中叶，佛教从缅甸传入中国云南傣族地区。那里若干世纪以来，都能保持依照原始佛教的佛法、戒律和进修学的优良传统。傣族男童到了入学年龄必须出家为僧，在寺院学习文化知识，接近成年再还俗。

佛教的节日与习俗

1. 常见的佛事

*水陆法会

全名为“法界圣凡水路普度大斋胜会”，也称“水路道场”“水陆大会”“水路斋”。因其超度水陆一切鬼魂，普济六道众生，故称次名。少的话7天，多的有49天！

*众姓道场

水陆法会，一般信徒经济上难以承受，众姓道场则容易承受，主要为追荐亡灵的道场

*增福延寿道场

为活着的人做道场，用红纸表示（追荐亡灵的话用黄纸）

*焰口施食

或称放焰口，或称施食会，用已祭饿鬼王面然。一般在重大法会圆满之日，或丧事中举行，通常在黄昏进行

*忏会

为改恶从善，精进修行的—种法事，为死者祈福超度，或为已忏

悔罪行，或为结缘建功德

2. 佛教主要节日

*浴佛节

在农历4月初8，释迦牟尼就是这一天出生，是佛的誕生日。各寺都要举行“浴佛法会”，在大殿正中用水盆供奉佛诞生像。全寺僧众都要以香汤沐浴佛诞生像，来纪念佛的诞生。佛诞生像为身高数寸的童子形立像，左手指地，右手指天。

*成道节

农历12月初8，相传佛祖在这一天悟道成佛。中国佛教徒在这一天有喝腊八粥的习俗。

*涅槃节

农历2月15，一般寺院这一天都举行佛涅槃法会，挂释迦牟尼图象，诵《遗教经》等，并且准备茶果美食香花灯烛以申供养之意。

*传召

是藏传佛教最重要的法会，同时又带有一点民间节日的性质。有两种，一种传大召，（在拉萨大召寺举行的大祈愿会，从藏历正月初三到正月二十）一种传小召（藏历二月举行的）。

儒家思想

中国是否存在儒教，学术界有不同的观点。有的认为不存在儒教，“儒”是中国春秋战国时代，“百家争鸣”中的一家，是一个学术派

别。“儒”这个字，原本是古代对学者的尊称，它的字义是“优”及“和”的意思，说他们的思想学问，能够安定别人，足以说服别人。所以它只能称为“儒家”。

有的认为存在儒教，孔子教主，汉武帝利用政治权利把孔子学说宗教化，定儒教于一尊。隋唐时期“佛”、“道”、“儒”并称为三教，此后，三教出现合一的趋势。在封建政权的支持下，儒教体系完成于宋代，它以中国封建伦理“三纲”、“五常”为中心，吸收佛教、道教的宗教思想和修养方法。信奉“天地君亲师”，“君亲”是中国封建宗法制度的核心；“天地”是君权神授的神学依据；“师”相当于解释经典、代天地君亲之言的神职人员。《四书》、《五经》是儒教的经典，祭天、祭孔、祭祖是规定的宗教仪式。童蒙人塾(学)读书，开始接受儒教的教育时，要对孔子的牌位行跪拜礼。从中央到地方各州府县建立孔庙（又称文庙、夫子庙、学宫等）。作为教徒(儒生)定期聚会朝拜的场所。虽然在认识上各有不同，但是无论称为“儒教”或是“儒家”，其创始人均是一个孔子。

儒教(家)学说，很符合封建社会统治阶级的利益，到汉武帝时，就向全国宣布，抛弃百家的学说，表彰儒家的思想，要大家阅读“六经”。使用儒家思想来治国，把儒家思想提到唯一独尊的地位，从此以后，各个朝代实行“科举制度”，都以儒家作为考试做官的唯一课题，这就迫使人们非学习儒学不可，因此，儒学得以长期发扬光大。儒学统治中国达千年之久，它起了稳定封建秩序、延长封建社会寿命的重要作用。

春秋时期孔子创立的儒家学说本来就是直接继承了殷周时期的天命神学和祖宗崇拜的宗教思想发展而来的，这种学说的核心就是强调尊尊、亲亲，维护君父的绝对统治地位，巩固封建宗法的等级制度。所以这种学说稍加改造就可以适应封建统治者的需要，本身就具有再进一步发展成为宗教的可能。但是在先秦它还不是宗教，只是作为一种政治伦理学说与其他各家进行争鸣。由儒学发展为儒教是伴随着封建统一大帝国的建立和巩固逐渐进行的，曾经历了千余年的过程。孔子的学说共经历了两次大的改造。第一次改造在汉代，它是由汉武帝支持，由董仲舒推行的，这就是中国历史上所谓“罢黜百家，独尊儒术”的措施。汉代大一统的中央集权宗法专制国家需要一套在意识形态上和它紧密配合的宗教、哲学体系。孔子被推到了前台，董仲舒、《白虎通》借孔子的口，宣传适合汉代统治者要求的宗教思想。第二次改造在宋代，宋统治者集团利用机会从唐末五代分散割据的混乱局面中捞到了政权。他们鉴于前朝覆亡的教训，把政治、军事、财政、用人的权力全部集中在中央。宋朝对外宁可退让，对内则强化中央集权的封建宗法专制制度；思想文化领域里也要有与它相适应的意识形态相配合。汉唐与宋明都是中央集权的封建宗法专制制度的国家，但中央权力却是越来越集中，思想文化方面的统治方法也越来越周密。为了适应宋朝统治者的需要，产生了宋明理学，即儒教。儒家的第二次改造，虽说完成于宋代，追溯上去，可以上溯到唐代。韩愈推崇《大学》，用儒家的道统对抗佛教的法统。李翱用《中庸》来对抗佛教的宗教神秘主义。到宋代朱熹则把《论语》、《孟子》、《大学》、《中庸》

定为“四书”，用一生精力为它作注解。朱熹的《四书集注》被宋以后的历代封建统治者，定为全国通用的教科书。“四书”从十三经中突出出来，受到特殊的重视。

儒教(家)基本教义：

“天”：本体——又叫乾元、道、(无极而)太极、理、本心、良知、仁、诚、上帝

“性善论”——人人皆可为尧舜，个个心中有仲尼

“道统”：尧——舜——禹——汤——文武(以上为圣王合一期)
——周公——孔子——孟子——

“五常”：仁(此“仁”意义不同于本体之“仁”)、义、礼、智，
信

“三纲”：君为臣纲，父为子纲，夫为妻纲

“八目”：1) 格物 2) 致知 3) 诚意 4) 正心 5) 修身 6) 齐家 7)
治国 8) 平天下

“三达德”：智、仁、勇

“与天地合其德，与日月合其明。”

“持志养气”、“养浩然之气”(孟子)

“三希修炼”：士希贤，贤希圣，圣希天(宋•周敦颐)

“为天地立心，为生民立命，为往圣继绝学，为万世开太平。”
(宋•张载)

“博学之，审问之，慎思之，明辨之，笃行之。”(《中庸》)

“立身行道，扬名于後世，以显父母，孝之终也。夫孝，始于事

亲，中于事君，终于立身。”（《孝经》）

道教

道教是中国固有的一种宗教，距今已有 1800 余年的历史。它的教义与中华本土文化紧密相连，深深扎根于中华沃土之中，具有鲜明的中国特色，并对中华文化的各个层面产生了深远影响。

道教的名称来源，一则起于古代之神道；二则起于《老子》的道论，首见于《老子想尔注》。道教奉老子为教主，因为道家哲学思想的最早起源可追溯到老庄。值得注意的是：道教与道家是决然不同的两码事。道家所讲的道学不是宗教，也不主张立教。《老子》是道家思想的源流，被后世的张道陵等人奉为“经书”，并不是“太上老君”为布道而写的经书。一般学术界认为，道教的第一部正式经典是《太平经》，完成于东汉，因此将东汉时期视作道教的初创时期。道教正式有道教实体活动是在东汉末年太平道和五斗米道的出现，而《太平经》、《周易参同契》、《老子想尔注》三书是道教信仰和理论形成的标志。近年来，道家的“天人合一”的思想、宇宙观日益受到重视，并引起了西方世界的兴趣，也使得道教获得更多关注。道教教义中虽有道学成分，但远远不足以代表道学精神，远远不足以传达老庄思想，二者万万不可混同。

道教以“道”名教，或言老庄学说，或言内外修炼，或言符篆方术，其教义就是以“道”或“道德”为核心，认为天地万物都有“道”而派生，即所谓“一生二，二生三，三生万物”，社会人生都应法“

道”而行，最后回归自然。具体而言，是从”天”、”地”、”人”、”鬼”四个方面展开教义系统的。天，既指现实的宇宙，又指神仙所居之所。天界号称有三十六天，天堂有天门，内有琼楼玉宇，居有天神，天尊、天帝，骑有天马，饮有天河，侍奉有天兵、天将、天女。其奉行者为天道。地，既指现实的地球和万物，又指鬼魂受难之地狱。其运行受之于地道。人，既指总称之人类，也指局限之个人。人之一言一行当奉行人道、人德。鬼，指人之所归。人能修善德，即可阴中超脱，脱离苦海，姓氏不录于鬼关，是名鬼仙。神仙，也是道教教义思想的偶像体现。道教是一种多神教，沿袭了中国古代对于日月、星辰、河海山岳以及祖先亡灵都奉祖的信仰习惯，形成了一个包括天神、地祇和人鬼的复杂的神灵系统。道教提倡无极，元极，太极，中庸即为’道’的教理，既中庸之道。

道教徒有两种：一种是神职教徒，即”道士”。据《太霄琅书经》，“人行大道，号曰道士。”，“身心顺理，为道是从，故称道士。”他们按地域可分为茅山道士、罗浮道士等。从师承可分为”正一”道士、”全真”道士等。按宫观中教务可分为”当家”、”殿主”、”知客”等。另一种是一般教徒，人称”居士”或”信徒”。”宫观”是道家最主要的组织形式。宫观是道士修道、祀神和举行仪式的场所。道教另有一些经济组织（如素食部、茶厂等）、教育组织（道学班、道教经学班等）、慈善组织（安老院、施诊给药部等）。

道术是道教徒实践天道的重要宗教行为，一般认为它有外丹、内丹、服食和房中等内容。外丹，指用丹炉或鼎烧炼铅汞等矿石，制作

人服后能”长生不死”的丹药。唐以后渐被内丹术所代替。内丹，为行气、导引、呼吸吐纳之类的总称，指用人体作炉鼎，使精气神在体内凝结成丹而达到长生不死的目的。内丹之术自金元以后逐渐盛行，其渊源上溯至战国时代，对于中国的医学和养生学有过很大的影响。服食，指用服食药物以求长生。

【道教简释】

道教是中国主要宗教之一。东汉时形成，到南北朝时盛行起来。道教徒尊称创立者之一张道陵为天师，因而又叫“天师道”。后又分化为许多派别。道教奉老子为教祖，尊称他为“太上老君”。

因以“道”为最高信仰，认为“道”是化生宇宙万物的本原，故名。东汉张道陵创立的“五斗米道”为道教的定型化之始。南北朝时宗教形式逐渐完备。奉老聃为教祖，尊称“太上老君”。以《道德经》（即《老子》）、《正一经》和《太平洞经》为主要经典。奉三清为最高的神。要人脱离现实，炼丹成仙。

道教的第一所国家级道观位于洛阳上清宫。

【道教历史发展】

我国古代先民认为万物有灵，进而产生了对自然的崇拜，图腾的崇拜，灵魂的崇拜，祖先的崇拜，慢慢发展到祖先与天神合一，成为至上神的雏形。鬼神崇拜早在原始社会时期便已存在。先民们将日月星辰、风雨雷电、山川河岳，皆视为有神主宰，因而产生敬畏感，乃对之顶礼膜拜。那时先民们除认为万物有灵而产生自然崇拜外，还认为人死后灵魂不灭，因而又产生了对鬼神的崇拜。各种丧葬礼仪和祭

鬼、驱鬼仪式随之逐渐形成。《竹书纪年》中载：“黄帝崩，其臣左彻取衣冠几杖而庙祀之”。至殷商时代，史前时期的自然崇拜已发展到信仰上帝和天命，初步形成了以上帝为中心的天神系统，遇事便由巫祝通过卜筮以向上帝请求答案；原始的鬼神崇拜已发展到以血缘为基础，与宗法关系相结合的祖先崇拜，其祭祖活动定期举行。这时期已出现专门从事沟通鬼神和人类的宗教职业者——巫祝。其中巫以歌舞降神，并有一套符咒驱鬼的巫术；祝以言辞悦神，是宗教祭祀活动中负责迎神祈祷的司仪者。他们替人治病、卜筮吉凶，画符念咒等。当时国家和社会均受巫祝支配。周代鬼神崇拜进一步发展，所崇拜的鬼神已形成天神、人鬼、地祇三个系统。并把崇拜祖宗神灵与祭祀天地并列，称为敬天尊祖。盖所谓万物本乎天，人本乎祖。

后世道教所以成为多神教，即源于古代之鬼神崇拜；后世道教做斋醮法事，亦与古人鬼神祭祀礼仪和礼制有密切的关系。人们崇拜神灵就要举行祭祀活动，而祭祀活动离不开“礼乐文明”，礼乐文明随着春秋时期的“礼崩乐坏”，逐渐由上层走向民间，被后来的民间方士和巫覡所继承，道教成立后，演变为道教的斋醮科仪。所以说，夏商周三代的礼乐文明有相当的一部分被道教保存下来。道教实际上是礼乐文明的继承者。神仙信仰亦可上溯到我国远古原始社会时期。其证据之一便是《山海经》。该经记载了我国原始社会时期的神话及宗教信仰，其内容相当丰富和系统。它为道教仙学的远源提供了依据。

《山海经》中，提出了长生信仰；提出了神仙与羽士之存在；描述了神仙天都；记载了祭祀的祀礼及奇异的方术。

在远古原始社会时代，已有人开始学仙。史载轩辕黄帝“且战且学仙”，“黄帝问道于广成子”，后修道成功，于鼎湖白日乘龙升天。

到了战国时期，神仙信仰已经相当广泛。这是，出现了许多记载神仙传说的著作，书中载有不少关于仙人、仙境、仙药等传说的文字。如《庄子•逍遥游》中有这样的描写：“藐姑射之山，有神人居焉，肌肤若冰雪，绰约若处子，不食五谷，吸风饮露，乘云气，御风龙，而游乎四海之外”。其它，如《列子》书中的《汤问篇》、《黄帝篇》、《周穆王》，屈原的《离骚》、《天问》、《九歌》等都将仙境描画的美妙而神秘，其仙人亦被描绘成外生死、极虚静、不为物累、超脱自在，能腾云飞行的神奇人物。汉代的《淮南子》、《史记》中亦有类似描述。

伴随神仙之说的出现，寻求仙境、仙人，传布成仙之方的方士便出现了。他们将神仙学说及方术与邹衍（战国时期著名方士）的阴阳五行学说柔和起来形成了方仙道，主要流行于燕齐的上层社会，其法形解销化，依托鬼神，企望长生成仙。从战国（前 275—前 221）中后期到汉武帝（刘彻，前 140—前 87）时，在方士（亦称神仙家）们与帝王将相之鼓动下，掀起了中国历史上有名的入海求不死药事件。齐威王、齐宣王和燕昭王、秦始皇、汉武帝等都曾派方士到海上三神山寻求神仙及不死药，其规模越来越大。那时最著名的方士有宋毋忌、正伯侨、邹衍、徐福、卢生、李少君等人。我国独有的神仙信仰沿袭而下，到东汉中、晚期为道教所继承，成为道教信仰的核心内容。

汉武帝后，方仙道逐渐与黄老学结合向黄老道演变。东汉顺帝时

(126—144年)，张陵于蜀郡鹤鸣山（今四川大邑县境内）创立了正一盟威道。

相传唐代初年，有个叫吉善行的人，再羊角山遇见一位须发皓白，骑着白马的老人。老人对他说：转告大唐天子，如今治国有方，只要再长安城东建一座安化宫，内设道像，就能永保社稷，天下太平。说罢腾空而去。不久，老人再次显灵，声称：我是无上神仙，姓李，号老君，是当今皇帝的祖先。从此，李唐皇室自称是老子李耳的后裔，尊老子为“圣祖”。显然，这段神话是唐皇室自己编造的，目的是为李唐政权增添一道神圣的光环。后来宋朝皇帝也仿效唐朝做法，虚构一位姓赵祖先赵玄郎，奉为道教尊神，尊为“圣祖”。由于唐、宋皇室的尊崇，宫观大兴，信徒日增，道教的发展到达极盛。

【道教崇奉的神灵】

道教是崇拜多神的宗教。道教崇奉的神灵种类繁多，下面只能介绍一些地位较高且较有影响者。

1. 三清指元始天尊、灵宝天尊、道德天尊。它们是道教的最高主神，实是「道」的一体三位。「三清」的说法始于六朝，但此时「三清」多是指「三清境」，即太清境、玉清境和上清境，分别为神宝君、天宝君、灵宝君三位大神居住。后来，「三清」才逐渐作为元始天尊、灵宝天尊、道德天尊的通行代称，而「三清境」亦成为其居住地。

2. 四御是地位仅次于三清的四位天帝，具体指：北极紫微大帝（总御万星），南极长生大帝（主掌人间福寿），勾陈上官天皇大帝（统御万雷），承天效法後土皇地祇（执掌阴阳生育，万物之美，大地山河之

秀)。

3. 诸星神星辰之神在道教中的地位很高，主要有五曜（五星）——岁星（木星）、镇星（土星）、太白星（金星）、辰星（水星）、荧惑星（火星）。此外还有东西南北中「五斗星君」，以及二十八宿星君、紫微垣众星君、太微垣众星君、天市垣众星君等。其中，最受崇奉的是「斗姆」。「斗姆」作女像，传说她生出了北斗七星，能普垂医治之功。此外，北斗、南斗星君也很受世人崇奉，据《度人经》言，北斗主死，南斗主生，故民间多举办「北斗会」、「南斗会」。在诸星神中，影响较大的还有四方二十八宿星君。二十八宿中，东方七宿（角、亢、氐、房、心、尾、箕）组成龙形，称青龙；南方七宿（井、鬼、柳、星、张、翼、轸）组成鸟形，称朱雀；西方七宿（奎、娄、胃、昂、毕、觜、参）组成虎形，称白虎；北方七宿（斗、牛、女、虚、危、室、壁）组成龟形，称玄武。青龙、白虎、朱雀、玄武合称「四方之神」。

4. 三官大帝即天、地、水「三官」，有关其来历说法颇多，或说起源于中国古代宗教对天、地、水的自然崇拜，或说起源于五行中金（主生）、土（主成）、水（主化）三气，或以为即尧、舜、禹，等等。

「三官」在早期道教中就已占有很重要的地位，如汉末天师道为病人祈祷时需举行「三官手书」仪式，即将病人姓名和服罪之意写于纸上分别送呈天、地、水三官。南北朝时期，「三官」又与「三元」相配而成为「上元天官紫微大帝」、「中元地官清虚大帝」、「下元水官洞阴大帝」。据称，天官能赐福、地官能赦罪、水官能解厄，分别诞生于

正月十五日、七月十五日、十月十五日；各地的人们为了祈福、拔罪和禳灾，多分别在这三个日子举办「上元会」、「中元会」和「下元会」。

5. 玉皇大帝玉皇大帝在普通民众的心目中似乎是天界最高的神灵，有人以为其乃是由殷商时期最高的天神「帝」或「上帝」发展而来。在早期道教的《真灵位业图》中，有「玉皇道君」和「高上玉皇」之名，但其阶位却并不高，仅排在玉清三元宫右位的第十一及第十九位。宋代，真宗皇帝称其远祖赵玄朗得玉皇之命而降授天书于赵宋，故特上玉皇大帝号曰「太上开天执符御历含真体道玉皇大天帝」，后徽宗又再加封为「太上开天执符御历含真体道昊天玉皇上帝」，从而大大提高了玉皇在民间的威望，令玉皇信仰流行开来。道教多将玉皇视为「三清」之下的「四御」之一，以为他是地位仅次于「三清」的「总领宇宙主宰之君」，其职能是「承三清之命，察紫微之庭」，「小事专掌，大事申呈」。每年正月初九玉皇圣诞日，道观和民间多举办「玉皇会」。

6. 文昌帝君文昌本是星名，亦称文曲星或文星，古时被认为是主持文运功名的星宿，汉代则专指天上文昌宫的第四星——司命星。其成为道教与民间所信奉的文昌帝君，乃与蜀中的梓潼神张亚子（又作张恶子或张亚子）有关。安史之乱时，唐玄宗避乱入蜀，曾梦见张亚子显灵，并追封他为左丞相；唐末，唐僖宗为避黄巢之乱入蜀，又亲祀梓潼神，追封张亚子为济顺王。经唐朝皇帝的崇拜，梓潼神张亚子遂由地方神成为天下通祀的大神。宋代，梓潼神又多次得皇帝加封，并因预卜科举功名甚验而甚得读书人信向。元延祐三年（1316年），

元仁宗敕封张亚子为「辅元开化文昌司禄宏仁帝君」,并钦定为忠国、孝家、益民、正直之神,至此梓潼神与文昌星神遂合二为一,称文昌帝君。元明以后,各地多建有文昌宫、文昌祠等,人们多于二月初三文昌帝君诞辰日举行「文昌会」。

以上仅是道教所崇神灵中很小的一部分。实际上,道教崇拜的神灵成千上万,他们多在举行斋醮法会时被恭请莅临,如唐宋时的《道门科范大全集》、《道门定制》等道教科仪经典中即收录有大量的道教神名。此外,各路神仙的事迹在道教经典中也多有记载,如汉代的《列仙传》、晋代的《神仙传》以及元代的《历世真仙体道通鉴》等,俱记有历代神仙得道之事。

附注:道教内没有鸿钧、陆压、镇元子等人,这些都是小说编造的人物。

道教神仙的来源

一、来源于中国古代原始宗教的崇拜物

1、自然崇拜

天、地、日、月、星辰、雷、电、风、雨、山川、河流等都作为信仰对象,神化而加以崇拜。

例如土地、星君、雷公、电母、风伯、雨师、山神、河神等。

传统神学影响,是认识与研究道教神仙谱系的首要因素,中国原始社会的自然宗教逐渐向人为宗教(即神学宗教)的过渡,大致在殷周时代,殷人崇尚鬼神,如占卜,留下了大量的殷墟卜辞。周代的鬼神崇拜,在《周礼•大宗伯》记:“大宗伯之职,掌建邦之

天神，人鬼地？之礼”，其天神有昊天上帝，日月星辰，风师，雨师，地有社稷，五岳，山林川泽，四方百物，人鬼则祭祖先也。中国古代宗教正是在此基础上逐步充实形成了天神、地、人鬼的崇拜系统，这是道教神灵崇拜的主要来源。

2、图腾崇拜

把某种动物或植物作为崇拜的对象。

例如龙、凤、熊、虎、玄鸟，花、槐等，成为龙神、花仙等。

如鄂伦春族称公熊为”雅亚”，意为祖父，称母熊为”太帖”，意为祖母。鄂温克族人称公熊为“和克”（祖父），母熊为”恶我”（祖母）。苗族、瑶族、畲族的盘瓠传说。

3、鬼魂崇拜

例如阎王、黑白无常、鬼王等。

据说为黎族宗教的一种主要内容，及恩施土家族人原始宗教信仰最重要的内容。在道教信仰的影响下，云南瑶族的鬼魂崇拜不论是个体的祈神驱鬼，还是集体的驱鬼除邪，其宗教仪式、仪式主持者、祈祷的神祇、助其驱鬼除邪者等都已明显道教化，说明其原有的鬼魂崇拜已成为瑶传道教的一个重要组成部分。

4、生殖、祖先崇拜

例如黄帝、三皇五帝等。

彝族、瑶族、基诺族、汉族等许多民族。

二、对圣贤崇拜的承袭

孔子、孟子、关公、岳飞等。

早期道教经典《太平经》就有“圣人”、“贤人”崇拜。以及《上清众仙真记》、《真灵位业图》、《无上秘要》的“道人名品”等列尧舜禹三王，殷汤、周武、齐桓公、汉高祖、刘备等帝王，和诸子圣贤孔丘、颜回、墨翟等。

三、教派因素对道教神仙谱系的构建也有重要影响

道教教派众多，从创教之始，在至上最高神上就有所分歧。

早期的五斗米道创教时，以太上老君为教主，供奉“三官”，从而魏晋南北朝时，北魏寇谦之的天师道，由于其享“天师之位”，受“清整道教”之命，得《云中音诵新科之诫》20卷，均假“太上老君”之名，为此，他依然崇奉太上老君就成为必然的了。

太平道开始创教时，後者则崇拜黄老，供奉“中黄太乙”。东晋中後期，上清派、灵宝派相继出现，新出现的《上清》《灵宝》经中，不再尊太上老君为至上神。上清派以元始天王或太上玉晨道君为最尊，灵宝派以元始天尊和太上大道君地位最显，有的经书也列太上老君，但其排列地位稍次。

後来在各派协商，融合中提出“道不可无师尊，教不可无宗主，故老君师太上玉晨大道君焉，大道君即元始天尊之弟子也。”的共识，正是在这种师徒关系下，使他们成为三位一体的“三清尊神”，为道教神仙谱系中的最高神。

另外，各派又有自己的创派真人、主祭神灵等。

道教在吸收各种原始宗教、民间宗教、神话传说的基础上，逐渐形成了自己的神仙谱系，并与原来的地方宗教或融合，或形成总支形

式。

道教也是在不断发展变化的，它时常与其它宗教、人们的倾向愿望相互影响。

几千年间，中国的道教、佛教、伊斯兰教、基督教等各个教派排间虽然也时常有矛盾，但没有爆发过大的宗教战争，这是值得庆幸的。

【道教门派组织】

道教内部门派众多，因分派示准不同而名称各异。

据学理分有积善派、经典派、符篆派、丹鼎派（金丹派）、占验派五类。按地区分有龙门派、崂山派、随山派、遇山派、华山派、崱山派、老华山派、鹤山派、霍山派、武当派等。

按人划分则有少阳派（王玄甫）、正阳派（钟离汉）、纯阳派（吕洞宾）、海蟾派（刘操）、三丰派（张三丰）、萨祖派（萨守坚）、紫阳派（张伯端）、伍柳派（伍冲虚、柳华阳）、重阳派（王中孚）、尹喜派（关尹）、金山派（孙玄清）、阎祖派（阎希言）等。

按道门分有混元派（太上老君）、南无派（谭处瑞）、清静派（孙不二）、金辉派（齐本守）、正乙派（张虚静）、清微派（马丹阳）、天仙派（吕纯阳）、玄武派（真武大帝）、净明派（许旌阳）、云阳派（张果老）、虚无派（李铁拐）、云鹤派（何仙姑）、金丹派（曹国舅）、玉线派（樵阳真人）、灵宝派（周祖）、太一教（萧抱珍）、全真教（王重阳）、正一教（张宗演）、真空派（鼓祖）、铁冠派（周祖）、日新派、自然派（张三丰）、先天派、广慧派等。

历史上还有正一宗（张道陵）、南宗（吕纯阳）、北宗（王重阳）、

真大宗（张清志）、太一宗（黄洞一）、五大宗之分法和天师道、全真道、灵宝道、清微道四大派的分法。还有道德、先天、灵宝、正一、清微、净明、玉堂、天心八派的说法。

而今许多教派式微，尚存的著名教派有北方的全真教、南方的正一教、茅山教、崂山教、武当教、闾山教及香港、台湾的民间道教派别。

【道教组织】

中国道教协会，省一级地方道教协会，地区、市一级地方道教协会，

【道教法术】

道术一词，源出《庄子·天下篇》『见《庄子·天下篇》』，与“方术”、“方技”是一个意思，道教中人也有称为“仙术”的。

道教所从事的道术很多，如占卜、符篆、祈禳、禁咒、内丹、外丹、炉火黄白、辟谷、行口、房中、仙药、服气等等。宋马端临《文献通考》曾对道术扼要介绍，说：“盖清静一说也；炼养一说；服食又一说也；符篆又一说也；经典科教又一说也。”他说黄老列庄之书，所讲是清静无为，而略及炼养；赤松子、魏伯阳只言炼养而不言清静；卢生、桃少君、栾大言服食而不言炼养；张道陵、冠谦之言符篆而不言炼养、服食；杜光庭以下只讲经典科教。

道教之术繁多，共分五大类，道教五术大概解释如下：

山

所谓“山”就是通过食饵、筑基、玄典、拳法、符咒等方法来修炼“肉体”与“精神”，以达充满身心的一种学问。

食饵——是利用补药、酒及日常饮食以加强体力，治疗疾病的一种方法。

筑基——是利用静坐法以控制精、气、神，进而增进体力的一种方法。

玄典——是以老子、庄子思想为基础，进而达到修心养性的一种方式。

拳法——是以习练各种武术以增强体魄的方法。

符咒——是一种通灵、修炼的法术，其主要作用是避邪镇煞、趋吉避凶等的一种方术。

总而言之，“山”就是利用打坐、修炼、武学、食疗等各种方法以培养完满人格的一种学问。

医

所谓“医”，是利用方剂、针灸、灵治等方法，以达保持健康、治疗疾病的一种方法。

方剂——是利用各种药物制成散剂、丸剂来治疗疾病和修炼的一种方术。

针灸——针法和灸法和合称，是利用人的脉络、气血循环的原理，刺激患部，来治疗疾病的方术。

灵治——利用掌握人的心灵（心理状态），进而以治疗人疾病的一种方术。也就是现所谓的“心理治疗”。

总之，“医”就是利用方剂、针灸、灵治等方式，以治疗人的疾病的一种方法。

命

所谓“命”，就是透过推理命运的方式来了解人生，以穹达自然法则，进而改善人命的一种学问。推命所用的主要著作有“紫微斗数”、“子平推命”、“星平会海”等。其方式就是以人出生的时间和阴阳五行为理论基础。

总之，“命”是以推定人的命运，进而达到趋吉避凶的学问，从而改善人类发展的需要。

相

所谓“相”，一般包括“印相、名相、人相、家相、墓相（风水）”等五种，以观察存在于现象界形相的一种方术。

印相——就是观看人的印章，以取定命运的方法。印在中国，以前是权力的凭证。

名相——是以人的姓名或店铺的名称，通过五格剖相，同时运用命理等结合来推断吉凶发

展的一种方法。

人相——又分为面相与手相两大类，通过观察面、手部的纹线与气色而了知人吉凶、病理的一种方法。

家相——也就是阳宅的风水，以观察其格局，进行分析来推断对人类所居住的吉凶的一种方术。

墓相（风水）——也就是阴宅，以通过选地安葬祖先，而达到对后代子孙荫庇的一种方术。

总之，“相”是对眼睛所看到的物体作观察，以达趋吉避凶的一

种方法。

卜

所谓“卜”，它包括占卜、选吉、测局三种，其目的在于预测及处理事情，其中占卜的种类又可分为“易断”及“六壬神课”。

占卜——所谓占卜，是以《易经》为理论依据，结合天、人、地三界所相互制约而推断吉凶的方法。

选吉——主要著作以《奇门遁甲》为代表，通过布局、布斗、符咒等结合，处理事物发展

不吉的因素，其主要运用于古代军事。

测局——主要著作以《太乙神数》为代表，通过十二运卦象之术，是推算国家政治命运、

气数、历史变化规律的术数学。

【道教修持】

★内丹★养生★武术

道教修持，古代有许多名称，如修道、修真、修为、修养、养生、卫生、长生术的话等等。不一而足。现在一般称为“修炼”、“修持”或“养生”。

修持的含义，就是修性炼命。性指精神，命指肉体，修炼就是通过一定的方式和方法，对精神和肉体进行自我控制，达到“我命由我不由天”的崇高目的

【道教礼仪】

道教礼仪是道士日常生活中的行为表现规范。其与戒律所不同之

处是，戒律是用条文明确下来，违者必罚。而礼仪则是道士最起码的举止规范，违者则视为品行不端。属于道教仪范部分，道教的礼仪内容很复杂，小到日常称呼，大到出入行走。凡事都有一定的礼仪，同时，一个修道或奉道者的外在礼仪风范也是其道德修养的体现。

【道教人物】

黄帝老子庄子列子关尹子茅盈河上公严君平张陵魏伯阳
于吉左慈葛玄许逊葛洪寇谦之陆修静陶宏景王嘉孙思邈
成玄英李荣王玄览司马承祯吴筠杜光庭钟离权吕洞宾刘海蟾彭
晓

陈抟张伯端石泰薛道光陈楠白玉蟾刘永年翁葆光萧廷芝彭耜
王重阳马钰邱处机谭处端刘处玄王处一郝大通孙不二曹文逸李
道纯

张君房王志谨张三丰孙玄清孙汝忠陆西星伍冲虚王常月黄守中
闵小艮

刘一明傅金铨柳华阳李涵虚黄元吉汪东亭徐颂尧刘名瑞赵避尘
陈撄宁

【道教三十六洞天与七十二福地】

十大洞天：小有清虚天、大有空明天、太玄总真天、三玄极真天、
宝仙九室天、上玉清平山、朱明耀真天、金坛华阳天、左神幽虚天、
成德隐玄天

三十六小洞天：霍林洞天、蓬玄洞天、朱陵洞天、仙林洞天、玄
关洞天、司马洞天、虚陵洞天、洞灵真天、山赤水洞天、会极亢洞天、

玄德洞天、天宝洞天、生上洞天、天司洞天、玄真洞天、真化洞天、太乐洞天、大玉洞天、耀宝洞天、宝玄洞天、秀乐洞天、玉宝洞天、阳观洞天、太元洞天、华妙洞天、金庭洞天、丹霞洞天、仙都洞天、青田洞天、朱日洞天、太生洞天、良常洞天、紫玄洞天、天盖洞天、白马洞天、金华洞天

七十二福地：地肺山、盖竹山、仙山、东仙源、西仙源、南田山、玉溜山、青屿山、郁木洞、丹霞山、君山、大若岩、焦源、灵墟、沃洲、天姥岭、若耶溪、金庭山、清远山、安山、马岭山、鹅羊山、洞真墟、青玉坛、光天坛、洞灵源、洞官山、陶山、皇井、烂柯山、勒溪、龙虎山、灵山、泉源、金精山、阁皂山、始丰山、逍遥山、东白源、钵池山、论山、毛公坛、鸡笼山、桐柏山、平都山、绿萝山、虎溪山、彰龙山、抱福山、大面山、元晨山、马蹄山、德山、高溪蓝水山、蓝水、玉峰、天柱山、商谷山、张公洞、司马梅山、长在山、中条山、湖鱼澄洞、绵竹山、泸水、甘山、汉山、云山、庐山、东海山

上面的 31990 个文字从宗教的角度，简介了五大宗教。下面我们从宗教以外的角度分析解构上述五大宗教。

二、宗教源自于草根的痛苦

宗教不是邪教，宗教不是巫术，宗教不是迷信。宗教充满着深刻的人类智慧，宗教让信徒摆脱痛苦、远离恐惧，宗教让信徒相互关爱、充满温暖，宗教是人类精神的美好信仰。

邪教、巫术、迷信不是宗教，它们是具有特定邪恶目的的教，传

播者通过蛊惑欺骗信徒，达到他们某种不可告人的目的。比如通过忽悠蛊惑统治信徒，对他们骗财、骗色等等。

原始暴力社会是男权社会，某一位暴力男统治着某个小众社会。当人类社会进入母系社会后，则由某个女性统治着某个小众社会，女性统治者自身没有暴力的条件，女性比男性更具有感性的思维，于是母系氏族社会开始出现了女巫，此阶段尚没有形成系统理论的宗教教义。等到人类社会进入神权（统治者自称为神）专制社会、特权（特权神授）专制社会以后，男权社会替代了女权社会，男性的理性思维开始主导社会，理性的宗教思维逐渐替代了感性的女巫思维。

当一个社会充满着草根奴隶、充满着相互杀戮、充满着对疾病、死亡、灾难的时候，那么草根奴隶的内心一定充满着巨大的痛苦。人在快乐、放松的精神状态下，思想不会深思，人在痛苦的状态下，疼痛则刺激着神经，他们会痛定思痛，他们会寻找痛苦的根源，他们要消除痛苦的根源，于是，草根的男性智者就对痛苦的根源进行着深思。

女性身处痛苦境地时，会痛哭、眼睛会流泪、会歇斯底里……

男性身处痛苦境地时，会沉默、内心会滴血、会冷静深思……

所以，全世界的五大宗教智慧均来自男性的开创就是这个科学道理。

耶稣在痛苦中深思，终于诞生出基督教，他要信徒“爱人如己”。

穆罕默德在痛苦中深思，终于诞生出伊斯兰教，他要信徒“以善待人”。

非草根的释迦牟尼却将草根的痛苦视为己痛在痛苦中深思，诞生

出佛法。他参悟出人们要“止恶扬善、自净其意”。

老子在痛苦中深思，终于诞生出道教，他要人们“天道自然”。

孔子在痛苦中深思，终于诞生出儒教，他要人们“仁者爱人”。

……

三、宗教终结于政治的操控

人类社会从巫师群暴进入神权（印度社会）专制社会、特权（罗马帝国）专制社会后，权贵统治者对于草根的宗教信仰，均采取严厉的措施加以打压。宗教信仰让草根们团结起来，他们不再是一盘散沙，他们不再是任人宰割的羔羊，他们彼此关心、彼此温暖，他们将凝结起巨大的力量，这样专制统治的结构就必然被摧毁。所以，耶稣被钉死在十字架上，默罕默德被权贵们迫害着……

政治的终极目标是什么？

政治的终极目标是控制社会、统治社会，所以统治社会的政治家对危及政治稳定的任何事物，采取的第一个步骤就是打击，所以几大草根信仰的宗教，在传播初期均被统治者残酷地打击着。当统治者发现打击无效的时候，统治者则会暂时地妥协，表面地尊重和承认宗教合法的社会地位，这样宗教人士从被统治阶层转变为统治阶层。由于整个社会的物质资源、舆论资源均被统治者控制着，这样宗教的教义在不知不觉中被统治者所篡改或者隐植进木马病毒。

当某个影响广泛的宗教被统治者承认后，经历过一段时期的历史演变，其宗教的思想早已被篡改，被统治阶层被利用，草根们再次失去对主流宗教的控制权。所以，伊斯兰教到奥斯曼帝国时期，被奥斯

曼帝国的皇帝控制着，皇帝就是教宗；基督教在东罗马帝国时期，罗马皇帝就是教宗。佛教被印度神权专制统治者所打压、所篡改，最终佛教在印度社会基本消失，取而代之的则是印度教。柬埔寨曾经是佛的国度，可是红色高棉不仅消灭了佛教，而且连信徒们的肉体也一起消灭了……

在专制政治架构下，统治者对民众采取愚民的洗脑策略，弱化民众的智力，这样民众无法察觉宗教教义被篡改和植入木马病毒，导致宗教成为统治者精神统治的工具。这样草根民众除了被暴力压迫外，又增加了来自宗教的精神压迫。当一个专制社会中，老百姓普遍目光呆滞、木讷愚昧的时候，宗教甚至沦为流氓、无赖、骗子的乐土，他们利用宗教卖天价香，利用宗教收算命钱，利用宗教买官卖官，利用宗教骗取色相……

几千年来的中国专制政治中，明朝的开国皇帝是僧侣出生，他们也是道教的最高统治者。清朝的皇帝则是藏传佛教的信徒，他们也是佛教的主宰。每一个中国的专制皇帝都视孔子为圣人，他们借助这种儒教的思想规范民众的思想。中国的释儒道与印度教的多神崇拜非常相似，每一个人都可以在人生不同的社会地位、不同的人生阶段，崇拜不同的神，信仰不同的宗教……，民众的宗教信仰在释儒道中演变，稳定的专制架构则一直不变。中国和印度这种多元神教崇拜的结构，正是政治最终操纵的结果。

专制统治者发现统治不能仅靠暴力，精神控制比暴力控制更长久的道理，他们终于发现了宗教的好处，发觉了两手都要硬是更加高级

的统治手段。于是，统治者一手暴力专政、一手宗教洗脑，他们的专制统治变得更加稳定，更加牢靠。

现代社会普遍认为现代美国、欧洲是文明的宗教社会，基督教是善的宗教。其实，这所谓的文明宗教，在黑暗的中世纪恰恰是最残酷地压迫着草根民众。中世纪的基督教早已不是耶稣创建的那个基督教，他已经沦为专制统治者的工具，成为民众的精神枷锁。

只有当民众不再愚昧，只有当民众掌握了政治，那么民众才能真正夺回宗教的控制权，驾驭这些善念的宗教，清除宗教中被植入的木马病毒，恢复耶稣、穆罕默德、释迦牟尼、老子的伟大思想。

总之，世界三大宗教，中国三大宗教均源于草根，却终结于政治的操控，草根民众只有获得了人权，才能重新控制政治，才能获得圣人开创的宗教控制权。

四、宗教改变着战争的形式

人类社会几千年来，基督教与伊斯兰教的战争从没有停止过，基督教内部的冲突没有停止过，伊斯兰教内部的冲突也没有停止过。如今宗教的纷争正成为冷战后的世界最热点的问题，使得我们无法回避宗教与战争的问题。

其实，耶稣、默罕默德、老子、释迦牟尼都是圣人，都是伟大的思想家，都是无私的善良者，他们怎么希望人类相互杀戮呢？他们怎么希望信徒间冲突呢？同样，智慧善良的民众怎么喜欢彼此相互杀戮呢？

当所有人类社会没有进入人权社会架构的时候，基督教被特权专

制统治者控制着，伊斯兰教被神权专制统治者控制着，佛教被特权专制统治者控制着……政治家们打着宗教的旗号彼此杀戮着，信徒们违背着圣人的教诲相互杀戮着。

人类战争也因为宗教的信仰不同，在改变着战争的胜负、改变着战争的格局。佛教信徒与世无争，所以他们没有战争的能量。基督教信徒团结平等，他们在初期的各类战争中没有对手。当公元六世纪伊斯兰教产生后，基督信徒的宝剑被弯月刀所折戟。在战马加冷兵器时代，伊斯兰信徒骑着阿拉伯战马，手持弯月刀视死如归所向披靡，这种为真主献身而无尚荣耀的信念，使得奥斯曼帝国成为当时世界上最政治强大、军事最强大、经济最强大的国家，帝国版图横跨亚洲、欧洲、非洲，帝国辉煌几个世纪。

基督教非常尊重个体的生命价值，教徒们可以投降，基督教容忍信徒怕死。所以初期基督教与伊斯兰教的战争中，伊斯兰信徒总以视死如归的斗志，取得战争的胜利。但是，欧洲文艺复兴后，基督教宗教与政治分离，使得思想得到极大的解放，科学发明创造的活力被激发出来。基督教社会从黑暗的世纪走了出来，他们从农耕、放牧的生存方式进入了工业文明的时代。而伊斯兰教社会依然还是政教合一的社会状态。基督教信徒们不再用剑去战斗，他们发明了枪、发明了火炮、战舰。从此奥斯曼帝国消失了，弯月刀消失了，二战后的数次以色列与阿拉伯的战争均以伊斯兰失败而结束。

正是基督徒怕死，让他们在冷兵器时代，屡战屡败；

正是基督徒怕死，让他们发明了火炮、智能导弹、无人战机、机

器战士。

当伊斯兰信徒屡败屡战，屡战屡败后，他们中的极端分子无计可施终于蜕变成了恐怖分子，他们用人肉炸弹、用毁灭的方式，与心中的敌人同归于尽。于是，极端伊斯兰恐怖分子不再是与基督徒战争，不再是与美国战争，不再是与以色列的战争，他们彻底背叛了默罕默德，他们用恐怖的方式向全人类宣战。

但是，人类在反击恐怖分子的时候，我们也应该反思全球化社会中，伊斯兰的生存状态。能否让所有的宗教不被政治家操作，所有的信徒不被统治者所愚弄。让所有的信徒都有和谐安宁的宗教环境，在分享现代文明的状态下，保持宗教的那份清静。

在生存或者毁灭的两种选择中，人类必须学会包容、学会相互的尊重，学习中国人包容的智慧，让不同的宗教信仰和谐相处，让宗教远离战争，让宗教的善念消灭战争的恶念。

五、宗教变化于生存的方式

地球上的生物起源于细菌，后逐步从细菌演变进化，从浮游生物……爬行动物……哺乳动物，人类就是地球生物经历了亿万年的进化，演变出的一个高级的哺乳类动物。

每一个生物在其生存的环境中，都有其独特的生存方式。

壁虎：存亡时刻，断尾求生。

变色龙：改变自己适应环境。

工蜂：一生劳作，鞠躬尽瘁。

抹香鲸：调整自己，适应压力

.....

人类做为比其他生物更智慧的动物，当然具有适应外界生存环境的生存之道，这宗教就是人类社会的特定社会环境下，产生的一种生存方式，它也随着生存方式的改变而改变。

生物的第一需求是个体生命的存在，生物的第二需求是个体生命的延续。生物种群的第一需求是群体生命的存在，生物种群的第二需求是群体生命的延续。壁虎的存亡时刻、断尾求生是个体生命的第一需求；蜘蛛牺牲雄性是延续个体生命的第二需要；斑羚牺牲个体保护群体是生物种群的第一需要；只有最凶猛雄狮具有交配权是狮子种群生命延续的第二需要。这是生物的生存方式，人类作为生物的一分子，当然也具有上述的生存方式。

所以，宗教不是一层不变的宗教，人类的生存方式改变了，宗教的内容和信徒的生存环境也必然改变。物质是人们生存的基础，宗教作为精神不是空中楼阁。它必须建立在物质的基础上。某社会的物质丰富，那么其宗教信仰也必然有了物质的保障。反之，某社会物质贫乏，那么其宗教信仰也必然受质疑。

在农业文明的状态下，在农耕生存方式中，佛教社会有了丰富的物质基础，佛教得到发扬光大。但是，在工业文明的生存状态下，佛教信徒却非常困惑，佛国柬埔寨的农业曾经非常发达，他们的农业种植与水灌溉系统世界领先。于是红色高棉希望建立一个纯农业的社会，他们视城市是罪恶的根源，他们消灭工业社会的城市。于是，就有了红色高棉制造的人类悲剧。

在游牧文明的状态下，在游牧生存方式中，伊斯兰社会有了丰富的物质基础，伊斯兰得到了发扬光大。西亚在游牧生存的时代，曾经创造了阿拉伯文明。可是伊斯兰信徒却困惑于现代工业的生存方式。于是，极端伊斯兰分子视美国等西方国家是他们的敌人，正是他们让伊斯兰的游牧生存方式找不到北，让他们痛苦、让他们贫穷……

在工业文明的状态下，在工业生存方式中，基督教社会有了丰富的物质基础，基督教得到了发扬光大。如今，基督教的工业文明正毁灭着人类的生存环境，于是人们开始深思伊斯兰的教义、道教的教义、佛教的教义；如今，各宗教相互流血冲突，于是人们开始思考中国古人包容的宗教智慧。

当某个宗教不断完善、不断与时俱进，带给社会和谐文明的时候，那么此宗教就被社会所接受。反之，当某宗教固守着原教旨主义，梦想把整个社会恢复到其宗教初期的原始状态的时候，那么此宗教必然无法被文明社会所接受。

总之，宗教不变的是内在善的理念，宗教变化的是外在善的形式。宗教变化于生存的方式，它必须适应于新的生存方式。宗教必须相互融合善的理念，相互吸取善的精髓。宗教必须远离相互割裂，相互仇恨的状态，宗教才能在全球化的信息时代，带来整个人类社会文明与和谐。

六、极端地理产生极端宗教

宗教与地理有着相互影响的关系，在一个封闭的地理环境中，人们思想无法与外界交流，思想无法跟随时代变化，导致宗教信仰容易

误入歧途，所以封闭地理环境下的宗教信仰容易产生邪教、恶教就是这个缘故。

文明需要碰撞、需要冲突，一个相互连通的地理环境里，文明在冲突中升华、在冲突中交融。冲突中弱勢的宗教就被淘汰，強勢的宗教得到文明的升级，它们通过进化变得更加完善，这样宗教就完善了自己。这样邪恶的宗教就会消失，留下来的就是文明的宗教。正是亚洲大陆板块、南亚大陆板块、欧亚大陆板块的相互连通，使得东方的文明，阿拉伯的文明，罗马、希腊的文明相互交融，相互冲突。诞生了世界上最文明的五大宗教，也诞生出现代文明的宗教信仰，温和的伊斯兰教、现代基督教……

但是我们也应该看见一个事实，这就是同一个美好的宗教。在封闭的地理环境中却产生了变异，在佛的国度里产生出恐怖的红色高棉；昔日埃及、沙特温顺、平和的伊斯兰信徒，却在阿富汗高海拔的地理环境下，变得大脑缺氧，产生出极端伊斯兰的宗教变异。

极端的地理环境不仅改变着人类的生存环境，也让温和的宗教蜕变为极端的宗教。所以说：如何让极端地理环境下的人们进入文明社会，分享人类物质文明的成果，消除产生极端宗教的地理土壤，成为人类社会面临的共同问题。

七、极端气候产生极端宗教

宗教除了与地理有着直接关系外，宗教也与气候有着直接的关系。地理位置决定氧气、阳光照射的强度，气候的参数也决定着阳光、温度、空气的湿润度。宗教是人们的精神活动，在地中海、不丹等温和

润湿的气候中，人们的思维情绪会健康稳定。当接近赤道的热带气候条件下，人们会变的烦躁不安、情绪不稳定，所以赤道附近的几个国家都产生了极端暴力宗教组织。人们在高纬度缺少日照的气候下，情绪会变得忧郁，也容易产生极端的宗教思维。所以：如何让非洲、亚洲等极端气候条件下的人们情绪稳定、思维不再极端，成为人类社会面临的另一个共同问题。

今日之世界，生态环境的恶化成为全人类共同的敌人，我们必须改变人类的生活方式，彻底消除生态环境恶化的趋势，消除地球的温室效应，还地球一个和谐的生态环境。这样我们至少可以减少极端气候条件产生出极端宗教的外部因素，让极端恐怖分子在美好生态的气候下，恢复非暴力的理性思维，还人类社会一份美好和谐的生存环境。

当我们解构了宗教的草根起源，宗教的政治终结，以及与战争的关系、生存方式的关系后，再理解了与地理、与气候的关系。我们就能理解世界的三大宗教，也能理解中国的释、儒、道。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-04-06

《笼子》

人类社会从原始社会进入群居社会后，就有了笼子。人们必须把那些疯子关进笼子里，这样人类社会才能和谐与安宁。精神病人对社会危害是极大的，所以人们总是将严重的精神病患者关进笼子里。北京大学孙东东教授说：“老上访者中，99%是精神病”，没错，精神病就应该关进笼子里。

可是孙教授还应该补充一句话才对“统治者初掌权时，1%是精神

病患者。统治者掌权十年后，99%是精神病患者”。所以，再伟大的美国总统最多也只能当八年。八年后，他必须下台走人。因为再过两年的时间，99%的总统会成为疯子。即使刚做美国总统时，有1%的概率可能是精神病患者，美国人民也必须把他关在笼子里才行。所以，美国小布什总统说：“人类千万年的历史，最为珍贵的不是令人炫目的科技，不是浩瀚的大师们的经典著作，而是实现了对统治者的驯服，实现了把他们关在笼子里的梦想。我现在就是站在笼子里向你们讲话。”

总之，人类的笼子永远是要关人的，笼子不将1%的统治者关进去，那么就必须把99%的臣民给关进去。当然了笼子上的牌子永远写着“精神病患者”。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-04-06

作者：东新社回复日期：2009-04-04

是人就会有私心不知这句话对不对，每个人说话做事都有他的目的，先生难道一点私心没有吗？您是不是也在给大家洗脑，让别人去接受您的思想，感觉您抱怨太多，还是喜欢您回答的关于创业方面的问题，社会应该是多元化的，应该有不同的声音，您不会和我计较吧，冒犯之处还请见量。

《私心与公德》

正常的人都有七情六欲，是人就有私心，私心就是满足自我的欲望。我不是神，我不是圣人，我是凡人，当然有私心，而且还不是一点的私心，是大大的私心，大大的野心。

因为社会成员都有私心，都有大大的私心，而社会的资源是有限的，社会资源不可能满足每一个社会成员的贪婪欲望。否则，社会各成员必然为了私心，彼此争夺、彼此残杀，这样资源被毁灭，财富被毁灭，生灵也被涂炭。

为了社会和谐，为了资源有效地配置，为了生灵不被涂炭。社会成员必须克制自己的私心，克制自己的欲望。必须顾及他人的基本生存权利，他人的基本尊严。因为当我们不顾及他人生存的权利，他人的基本尊严的时候，他人也会剥夺我们生存的权利，剥夺我们的基本尊严。这种相互尊重、相互换位思考的方式，就是公德。公德是自律，是人们从内心里自觉的公共道德规范。

假如社会成员不自律怎么办？这就需要法律来它律规范。

法律的它律规范什么？法律规范的是公德的底线，突破底线者，必须受到惩罚。

法律不管公德的上限，你可以完全没有私心，完全的为他人活着，当然了这种人就是圣人了。

假如一个社会一味地鼓吹社会成员无比的公德高尚，无比的没有私心，那么这个社会就要灭亡了。因为社会成员都没有七情六欲了，他们都不吃饭、都不生儿育女了，社会岂不要灭亡。社会成员基本的私心都没有了，个体生命就会消失，生命种群也无法延续。所以，基本的欲望、基本的私心，每一个人必须要具有。我们要克制的是自己的贪欲，伊斯兰教、基督教、佛教、道教并不是要人们没有私心，没有欲望。所谓的“存天理、灭人欲”指的是灭掉人的贪欲，遵守的是

自然的天理，自然的规律。如果我们理解“灭人欲”是灭掉人的私心，灭掉人的基本欲望，那么没有一点私心，没有一点基本欲望的人，能活下去吗？能活下去！就是给他接上呼吸机，接上营养输液机来保持个体生命的存在，给人强行人工受精来保持生命种群的延续。

所以，一个文明的人类社会不是灭掉人基本私心，基本欲望的社会，而是一个法律为公德设立底线的社会。只要公德的底线还在，社会成员基本的私心、基本的欲望就可以得到满足。否则，公德的底线消失了，彼此的贪欲无限地膨胀，那么人类就只能在自我私心膨胀中，彼此毁灭，彼此涂炭。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-04-06

作者：东新社回复日期：2009-04-04

您是不是也在给大家洗脑，让别人去接受您的思想

《启智与洗脑》

洗脑是什么？洗脑是将你的大脑格式化，清除一切的信息储存，强行输入木马程序，控制你的思维，让你失去自我驱动、自我运行的思维程序。你只有接受木马程序指令的功能，没有自我纠错，自我识别的功能。

人类社会的洗脑方式就是强迫被洗脑者说一千遍谎话，你说第一遍谎话时，自我纠错系统程序认为是错误的信息，你想纠错。可是洗脑者强迫你不能纠错，否则，学生纠错后不及格，工人纠错后失业，官员纠错后淘汰。

这样模范的学生谎话说千遍后，依然铿锵有力。

这样模范的工人谎话说千遍后，依然铿锵有力。

这样模范的官员谎话说千遍后，依然铿锵有力。

这样就达到了洗脑的目的，社会成员是非不分、善恶不分。社会成员接受木马病毒发出的指令，病毒指令 A 是卖国贼，于是社会成员一致认定 A 是卖国贼。木马病毒指令 B 是英雄，于是社会成员一致歌颂 B 是英雄……

启智是什么？启智是将你大脑装入驱动程序，自我纠错程序，自我查毒程序。让你屏蔽木马病毒对你的操控。

人类社会的启智方式就是强迫被启智者必须说真话，你说第一句谎话时，自我纠错系统程序认为是错误的信息，你必须纠错。答案可以不符合标准的答案，你可以有不同的答案，但是真话程序运转不能错，否则，学生不及格，工人被失业，官员被淘汰。

这样就达到了启智的目的，社会成员是非分明、善恶分明。社会成员拒绝接受木马病毒发出的指令，木马病毒指令 A 是卖国贼，可是社会成员一致认定 A 是爱国英雄。木马病毒指令 B 是英雄，可是社会成员一致认定 B 是坏蛋……

所以，大家要分析洗脑和启智的区别，就要看说教者是只告诉你标准的答案还是启发你用不同的视角，不同的层面去分析问题，解构问题。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-04-06

作者：东新社回复日期：2009-04-04

感觉您抱怨太多

《抱怨和理性地对待》

抱怨是发出不满的信息，牢骚满腹、怨天尤人。抱怨是无能的表现，抱怨者抱怨后并没有发现问题，并没有指出问题之所在，更没有找到解决问题的方法。

我们对待问题，必须理性地对待，任何一个事物的产生不是凭空出来的，它必然因其自然环境和社会环境的存在因素而存在的。这就是“存在就是合理”，即使某人生出的是怪胎，生的是畸形儿也是合理的。因为怪异的卵子和怪异的精子结合，再在怪异的子宫环境里孕育，那么生出怪异的畸形儿就非常合理了，生出畸形儿非常符合科学的规律。反之，却生出个健康的宝宝就不合理了，是违反自然科学的规律。

所以，看某个人是否抱怨，是否是理性地对待，就要看其是否是牢骚满腹，还是承认存在的合理性。假如承认其存在的合理性，且指出合理性背后所隐藏的根源问题，并且指出解决此问题的方法，那么就不应该是抱怨而应该是理性的思维者。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-04-06

作者：东新社回复日期：2009-04-04

还是喜欢您回答的关于创业方面的问题，社会应该是多元化的，应该有不同的声音，您不会和我计较吧，冒犯之处还请见量。

《创业的画外音》

我喜欢你跟我计较，喜欢你冒犯我。自然世界是多元而丰富的世界，人类社会也必然是多元的社会，当然更应该有不同的声音。你只有听过划玻璃那揪心杂音的痛苦，才觉得天籁之音的可贵。

是的，开贴的时候，我谈创业的话题很多，现在却是创业的画外音很多。我为什么不谈创业呢？因为创业太简单了，就是赚钱呗！就是找个好种子播下去等待收获呗！

可是我告诉你什么是最赚钱的好种子，播下去你就能赚到钱嘛？答案一定是否定的。

你必须懂得种子是什么习性，是橘子就不能栽在淮河的北面，是蜜瓜就不能栽在淮河的南面……

你必须懂得土壤分析法、日照分析法、水文分析法、气候分析法、物种习性分析法、消费趋势分析法……，这样你才能播下种子，收获欢笑。否则，你播下的是美好的种子，收获的一定是悲伤的泪水。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-04-06

作者：啾儿呀回复日期：2009-04-01

大哥你说男人最应该做的事情是什么？

《男人应该做什么》

男人在原始采集社会，应该做捕猎、采果的好手；

男人在原始农耕社会，应该做种田、挑水的好手；

男人在原始放牧社会，应该做养羊、骑马的好手；

男人在神权专制社会，应该做大主教、掌教阿訇；
男人在特权专制社会，应该做世袭的皇族、权贵；
男人在人权民主社会，应该做守法、独立的公民。
男人在家里，要做保护亲人的保护神；
男人在江湖，要做弟兄榜样的好大哥；
男人在官场，要做造福一方的大好官；
男人在情场，要做风流不下流大丈夫；
男人在商场，要做聚财有道的大善人；
男人在战场，要做威震四方的大将军。

作者:目光呆滞的闰土 日期:2009-04-06

作者: hou1098 回复日期: 2009-04-06

我前面说的许多东西是不对的，或者是离大道和真理很远的，大家不要以为我拿块板砖就不敢回击，你可以拿起板刀吗/呵呵包括法律，也是缘于性恶说，性本自然，三皇五帝可以造出智礼，所以人们的精神世界永远不会整体的平静舒适。所以我的一些小说表达的就是人性的回归和对一切的不屑一顾。黑白颠倒，上下浑沌

另外土哥表达的主题有鲁迅笔下的闰土，闰土少年野性自然，后来呆傻，表达的也是对礼法的坏处。

土哥该批评就批评，你觉得 hou1098 这个人怎么样？向哪方面发展适合？请直说指点

我一般不批评别人，“人贵在自知自明”、“船到桥头自然直”、“撞

到南墙自回头”。如果某人“执迷不悟”、“撞到南墙不回头”的话，那么我再批评也是没用的，况且还要浪费了自己的精力。还是那句话“佛渡有缘人”，“天不救人人自救”。

一切看缘分与造化，一切靠悟性与能力，一切不浮躁与恒心。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-04-06

作者：闪亮牌滴眼液 回复日期：2009-04-06

男人在天涯应该怎么样呢？

男人在天涯应该这样：

在天涯杂谈开启民智，

在关天茶社谈古论今，

在舞文弄墨著书出版，

在天涯真我娱乐众人，

.....

男人与女人一样，

都可以在天涯找到知音，

都可以在天涯找到温暖，

.....

不过，你也可以在天涯，

灌水拍砖灌水拍砖灌水拍砖灌水拍砖灌水拍砖灌水拍砖灌水拍砖
砖灌水拍砖灌水拍砖灌水拍砖灌水拍砖灌水拍砖灌水拍砖灌水拍砖
灌水拍砖灌水拍砖灌水拍砖灌水拍砖灌水拍砖灌水拍砖灌水拍砖灌

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-04-06

作者: zjjxiaoli 回复日期: 2009-04-06

大哥,, 怎么才可以看一个公司是不是强势的小企业。。。。 ?

大哥,, 现在选择的工作的行业, 对今后影响大不,, 择业时,
是选择工作, 还是行业?

你有选择的权力, 你就选行业;

你没选择的权力, 你就选工作。

看公司强势不强势

一看老板对待员工的方法:

若老板抓员工考勤、扣员工薪水, 说明气数已尽;

若老板劝员工休息, 加员工薪水, 说明势头正猛。

二看员工对待老板的方法:

若员工自觉加班, 无钱也干, 说明企业有希望;

若员工偷懒溜号, 斤斤计较, 说明企业无希望。

三看公司墙上的标语、口号、规章制度:

若公司标语日日新, 规章添满墙, 说明企业没有文化, 无章可循,
即将完蛋。(垄断企业除外)

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-04-07

作者: cruiser0755 回复日期: 2009-04-06

作者: cruiser0755 回复日期: 2009-04-06

土哥, 政府大发慈悲了! 前几天收到通知, 幼儿园的小孩不管之前

有没打过,均要重新再打麻疹疫苗,而且是免费的!

不知是怎么回事?而且该不该再让小孩再挨一针?如果不该的话,用什么方法避免?(现在看来不打不行),谢谢.

土哥忽略了我的提问了...听说这个是全国的规定...也有人说检查了后不打...不知是前面打的疫苗有问题,还是现在的要求含着利益干系?而且土哥好象说过夫人是执业医师..所以想听听专业的意见..谢谢!!

A某是做建筑桩基的承包商,B某是房地产开发商.A某总是对B某发誓“我打的桩基质量绝对没问题,房子一百年稳定”,所以多年来B某的桩基业务总是由A某承包。

去年房地产遭遇寒流,B某的房地产公司资金链断了,没办法B某将半拉子建筑项目抵账给了A某。原本以为A某会在B某的半拉子工地上继续盖,谁知道A某却把半拉子房子全推平了。别人不理解,怀疑A某脑子不好使了,于是问A某道“你犯傻了不是,好好的,快封顶的房子被你扒了”。A某回道:“现在我是法人哎!!假如房子倒了出人命,我要坐牢的哎!!所以这桩基必须重新打”。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-04-08

作者:波罗的海7号回复日期:2009-04-07

润土兄楼上的这篇文章很有意思,顶一下!!!!!!!!!!!!!!

作者:一天星月回复日期:2009-04-07

建筑桩基承包商和房地产商的对话，肯定是真事！

呵呵，本来我不想回答疫苗问题的，既然非要我回答，那么我只能说桩基作假的事了，因为我不能说疫苗的事。

三聚氰胺事发后，三鹿承担了罪责。假如疫苗背后有什么故事发生的话，由此发生的连锁反应，谁承担罪责呢？再说，我没有证据不可以乱说的，否则必须承担法律的责任。所以，只能“顾左右，而言它”。

作者：目光呆滞的闰土 日期：2009-04-08

作者：吃喝嫖赌渡余生回复日期：2009-04-07

还请教闰土大哥一个问题，借用你的智慧看一下。

若在挨踢行业，造一个公益平台或者网站，在三无创业的条件下，能不能成功。若能，怎么样才能才能让这个公益慈善的东西成功。

我仔细看过前面的帖子，心中只有一点头绪，但是没有眉目，不知道用怎样的一种整合资源的方式将那些不在我门口晃的蚯蚓蛤蟆都整合过来。

请闰土大哥赐教。

《只要民众愚昧，一切的美好都是空想》

慈善是理念，不是钱的概念。

一个慈善的父母是给孩子金钱呢？还是只给孩子智慧呢？

现实的中国社会总将捐款的多少作为衡量慈善的标准，其实是非

常错误的理念。从家长的慈善角度看，家长越给孩子钱、越呵护孩子，孩子的未来就越失败，所以家长最大的慈善、最好的慈善就是拒绝给孩子金钱，给孩子智慧的思想、独立的人格、高雅的情趣就是最大的慈善。

从国家和社会的角度看，“授人以鱼不如授人以渔”就是同样的道理。

我两年前网络创业的想法，理论上绝对成立，可是现实中却不成立。就像王石关于慈善捐款的理念，理论上看是长效和明智的选择，可是现实中却没人理解的，只有等愤青们看见捐款变成了顶级笔记本电脑、高级越野车……豪华标志性建筑物后，才发觉他们错怪了王石。可是王石一片好心却被认为是驴肝肺，却被愤青如此地羞辱，他值得吗？所以说现实与理想是有差距的，差距的多少决定于民众的愚昧程度。假如民众绝大多数愚昧，那么再美好的理想都是空想罢了。

未来的成功网络创业一定是非盈利的网络，当然了盈利是以另一种方式赚取的，也一定是颠覆性的创新。既然是颠覆性的创新，又是非盈利的模式，那么必然会被误解为有政治的企图，利益集团必先灭杀而后快，而且愚昧的民众也必然会沾着我们的鲜血吃馒头的。所以说：非盈利慈善公益的网络平台的创业模式，现阶段时机不成熟。

因为纵容这种模式的发展，那么社会将形成扁平化的社会结构，金字塔社会结构就将崩溃，金字塔顶尖阶层的既得利益者会答应吗？

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-04-08

隐私是属于自己的个人私密信息，是不可以随意告诉别人的，喜

欢听你隐私的人也是心理不健康的人。你将隐私告诉别人，别人也多了一份保守你私密的责任，你也会担心自己的隐私被别人无心地泄露出去，更增添了忧郁的几率。

真诚是坦诚不欺骗，只要不刻意去伤害别人即可。将自己隐私告诉别人则是不明智的表现，一个理性的人必须对朋友、同事、老婆、丈夫等等保留自己的隐私，同样也必须给自己的老婆、丈夫一些隐私的空间。

与别人交流，必须让别人愉快、轻松、添情、增智。只有最知心、最理性、最智慧的朋友，你才可以让她分担你的悲伤、痛苦、忧郁的。

实在是想表达，却无地方表达，让自己心里忧郁的话，你可以化名注册个虚拟的 ID 表达啊。这样既满足了自己告诉别人隐私的欲望，也满足了自己不被受伤害的可能。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-04-09

作者：东新社回复日期：2009-04-06

可有些时候我不知道该如何调整自己的心态，或者说您面对困惑和矛盾的时候是如何调整自己的？（刚才写了很多发的时候白了，只好一句一句的发）。

作者：东新社回复日期：2009-04-06

在我们这里我感觉是笑贫不笑娼，有钱就是好汉，所谓的成功人士都和金钱挂在一起，有钱就意味着有了地位，有了面子，有了尊严。而没钱的人连发言权都免了。大多数小混混也发家致富了，反而那些守本分的，念完大学的要不半死不活的给人家打工，要不就是关在家

里”吃爹娘”。让人看着很不爽，难不成自己也中了木马程序。

《人类最宝贵的东西是金钱永远买不来的》

原始社会的人，可能物质财富没现在的丰富，而他们却很开心，非洲原始部落的人也是这样，中国三江源地区原始部落的人们也很快乐的。

可是，在如今这个物质世界里，许多人活着很累，是因为找不到自我，他们一直在为别人活着，所以活的很累、很苦。其实，物质金钱、名誉地位是外在的东西，是身外之物。人们通过获得这些物质、金钱和名誉在别人的羡慕中满足自己的虚荣心，这种状况的出现是一个社会的问题，是因为整个社会的价值取向的问题。大家都追求物质财富、名誉地位，而财富和名誉地位又是有限的，大家争的你死我活，彼此都很累，你得到了我没有，我就诬陷你、举报你甚至杀害你。

钱多了，钱就不值钱了，就贬值了。

在物质社会里，什么东西都要钱买。可是人类社会最有价值的三种东西——健康、爱情、自由，金钱却永远也买不到，这三样宝贵的东西往往与金钱的多少没有关系，金钱在特定的临界值以后，健康、爱情、自由却消失了。这些宝贵的东西是金钱买不来的。不过却可以通过舍弃的方式获得，当你懂得用智慧的方式舍弃金钱的时候，你就获得了这些宝贵的东西。这也是巴菲特、盖茨舍弃金钱的原因之一。

所以，我觉得你要舍弃健康、自由、爱情去奋斗的话，人生真的没有任何意义了，你会活的很累、很苦。当你在人生终点的时候，你

才发现：

你做了一个大太监，为皇帝老儿活了一辈子——人生太没价值了；
你坐了一辈子豪车，为名车豪宅活了一辈子——人生太没价值了；
你做了一辈子牌坊，为奖状牌坊活了一辈子——人生太没价值了。

……

官多了，官就不值钱了，就贬值了。

官爵与金钱、名誉一样，多了同样不值钱，在以一个虚荣的社会，大小全是官儿，大小全是名人，这些东西又有什么意义吗？这些东西同样不能换来健康在、自由和爱情……

所以，一个人活着，要分清什么是最宝贵的东西，你为着什么而活着，这样你就不困惑，心里就不矛盾了。爱情这东西可遇不可求，靠的是缘分，但是健康、自由却是你当下拥有的。每一个人都要珍惜当下这两样最宝贵的东西，珍惜现在健康的身体、健康的心理、自由的身体、自由的心灵，每一天清晨苏醒的时候，去感受阳光、感受清风、感受草香……

力所能及——做事情要根据自己的能力和实际的背景资源，做那些经过努力可以达到的事，不要做自己不可能达到的事。好高骛远去做不切实际的事属于非分之想。否则，你心想的累、身做的累，最终是身心疲惫。

退而求其次——得不到最好的，差一点的目标也是很好的选择。当你高的目标达不到的时候，转而去实现低一点的目标，这就是退而求其次。

退而结网——当你临渊羡鱼，羡慕别人成功风光的时候，你不如退而结网，回去强身健体、磨砺心智等待机会。

退一步海阔天空——在一个反自然、反人类的社会状态下。进一步，你将风口浪尖、悬崖绝壁、山穷水尽，你还不如退一步海阔天空。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-04-11

作者:哭泣的项羽回复日期:2009-04-10

大哥，我下午给您发的贴不知怎么没了？

《诚信压倒一切》

你问中国福布斯首富 R 某的事，我也回答了你的问题，呵呵，我的回帖也被删了的。

非常的简单，观察不同社会结构下，处理违法事件的方法就明白什么是另一种架构了。新加坡中航油期货巨亏事件、德国西门子行贿丑闻、朗讯行贿丑闻等等。不仅是商业到处存在着欺诈，即使是体育业到处存在着欺骗的，德国有足球丑闻、意大利有假球等等。

但是所有文明的社会都有一个最基本的准则，这就是诚信。假如没有诚信，那么依靠彼此相信、彼此契约建立的自由社会将立即崩溃。所以，在契约型诚信的自由社会，每一件对公众不诚信的丑闻，当事人必须对公众有一个交代，既整个社会会对不诚信的根源，刨根问底、不依不饶、穷追猛打。

因为不诚信，西门子 CEO 下台了，以色列总统被弹劾了，尼克松总统被弹劾了，克林顿被起诉了，意大利足球老板跳楼了……

假如德国是特权社会、美国是特权社会、意大利是特权社会，那么处理丑闻的方法就不同了，尼克松总统会以社会稳定为前提，拒绝对水门事件进行调查，克林顿总统会以社会稳定为前提，拒绝自己在莱温斯基事件中说谎进行调查……因为金字塔社会的结构就是稳定压倒一切，没有稳定，社会结构立即崩溃。

反之，在椭圆形、扁平化的社会结构中，彼此的结构能量的支撑平衡是诚信，没有诚信，星球型的社会将星球大爆炸，结构立即崩溃。稳定对于椭圆形、扁平化的社会结构没有一点作用，金字塔结构一定要稳定，自由的社会却一定要诚信。

老板招聘公司员工的前提——员工非常诚信；

家长放心自己孩子的前提——孩子非常诚信；

选民把选票投某某的前提——某某非常诚信；

股民用钱买某股票的前提——公司非常诚信。

……

总之，你对社会不诚信并不给社会一个说法，那么社会就给你一个说法，这就是“诚信压倒一切”。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-04-13

作者：wzjunique 回复日期：2009-04-12

尊敬的润土大哥你好，小弟仰慕你很久了，您是世外高人，我想胡温如果看到您的帖子，定能大发感慨：民间知音啊！

小弟拜读此贴多日，自感不能全部理解，随贴做起了笔记，以求能把思路理顺、举一反三。眼下小弟也是弃职从商，初入商海，经验

有限，有不少困惑，往大哥不吝点拨。情况如下：

小弟今年 27，大学学习路桥专业，毕业后在广东佛山工作两年，后因家庭因素放弃设计院工作，于 08 年 7 月回老家山西，在太原的城中村和女友开了一家小火锅店，所处位置是一城中村距离城市主干道相近的一条街（感觉象村子向城市进化那种感觉），一大学原东门在这街上，现在已封闭，周围有几个工厂及宿舍，一个粮油批发市场，调味品市场，这条街基本上以饭店小吃、便利店、理发店为主，我估计是学校东门开的时候养成的市场，然后校门关闭，市场有些萎缩。附近村内以外来打工人口为主。当初选店的时候就是看到这条街丁字路口处的一家火锅店特火，于是在其对面盘下一个店面，比对面稍小，（后来发现地形上我的店没人家好，我的店坐东朝西，左右都是类似的店面大小相近，都是做餐饮的，而对面的店早上能接受到阳光，店面突出一节，左右没有这么大的店，这就是传说中的风水啊），开业前夕，我紧挨着的南隔壁也开了个火锅店，和我规模一样，于是竞争产生了，尽管对面生意还是如日中天，我们两家始终无法战胜对面，但也被我们抢去了些风头；而我和隔壁的竞争更现的白热化一点，甚至需要有人在店外招客，而且会搞些活动如送羊肉、打折等，隔壁还推出了素菜一元等活动大大的贴在窗户上。通过竞争，我也在不断改进自己的锅底和味型，基本得到顾客的认可。

【以前的疑惑】以前以为自己拥有正式加盟的重庆底料，味道还可以，而其他家都是杂牌，便能战胜对手，但后来发现实际情况不是这样；这边火锅面对的是中低档顾客，隔壁家的一元菜也不见的有明

显效果，现在想想，在一个区域做成同行业的最大会省去不少苦恼，容易得到消费者的认可，人都喜欢去大的地方嘛，有安全感。

【现在的苦恼】1. 我的门面是黄的，招牌是红的，为了把招牌的字变大些，让王老吉免费做了个招牌，变成了蓝色，倒是亮了许多，而且为了增加顾客的归属感我还加了8个古典的字“河西人家，妙汤生花”（我所属区域在汾河西岸，顾客反应我们汤好喝，现在基本所有火锅店清汤都放豆花），但是效果不明显，人的心思能用到点子上的还正少啊。

2. 差异性、切入点。现在中低档火锅的锅型都是一半一半的八卦锅（鸳鸯锅），而我们采用的是锅中锅，就是大锅里套着个小锅，可以根据吃辣多少选择里红外白或外红里白。我觉的想法上不是错的，但估计是广告和表现上有欠缺，不知该怎么搞。

3. 店门前距离道路有五六米的人行道台阶，可以用来往户外摆桌，过段时间要让朋友在门前烧烤，夏天到了，想更好的利用户外。

4. 眼镜的疑惑。我和女友都是学校出来的，都带眼镜（我现在想是不是眼镜很有杀伤力啊，让人看见我们不象做饭的，而我是与生俱来的书生气），我俩性格互补，我慢，喜欢想，她快，行动干脆利落，她更适合这一行，店里的好多老顾客就是冲着她来的，有她，是我的福气。我岳母前段时间在店的时候，生意会很稳定，感觉象是能镇住一样，有时不得不承认人的长相和财气，但这东西又没有切实的理性根据，难想通。

5. 人气。我朋友说吃饭的人都是属羊的，那里人多往哪里去，事

实上差不多，于是每天的前几桌就很重要，老顾客自然是有明确的目标，但大部分散客在街上徘徊着要去哪家，不招呼则以，一招呼跑别家了，真是苦恼不已。

6. 心理. 润土大哥说要赚钱就要分析富人心理，而我现在面对的大部分是平头老百姓，怎样才能让我的店面和人物第一眼能吸引消费者眼球？

7. 通过看大哥的帖子，我感觉要分析人的心理，就要翻开他们以前的历史，从古至今这些人骨子里埋藏的东西，这真是一门学问啊！

说了这么多，废话不少，如果能得到大哥的赐教，我真的三生有幸啊。

《中餐赚钱的诀窍》

中餐的经营跨度非常的大，高档到顶级鲍翅馆，低档到路边麻辣烫。因为中国人尊崇“民以食为天”的生存信念，所以选择餐饮往往成为国人的首选创业目标，穷人创业首选一个移动早点车，富人创业终极一个顶级鲍翅馆。这样，经营者不但解决了自己肚子的需求，又能通过给别人解决肚子而获得赚钱的机会。

每一座繁华喧嚣的城市，一定会有无数的中餐馆；

每一个走南闯北的国人，一定吃遍无数的中餐馆。

中餐是每一个中国人都知道的行业，中餐也是每一个中国人都觉得很简单的商业。可是，当你依靠中餐去赚钱、去生存的时候，你又觉得中餐是万分困惑的行业。特别是你学问越高，读书越多，你就越

困惑。即使你有大经济学家的学问，可能你的生意也没有对面文盲阿三、傻子黑蛋的生意红火。

为什么你学问越高、读书越多，经营中餐的生意却越差呢？

因为你学问越高、读书越多，你脑子里的想法就很多，你创业中餐就觉得非常的容易，你很快就有了创立最正宗中餐的商业创意，你产生一种创业中餐连锁的冲动，先连锁全国再连锁全球，你会感觉只要消费者吃过你的酒店就一定还再来。

假如你看过《蓝海战略》这样的书，那么你开设中餐将更是一头的雾水，因为开设中餐成功的商人多数没文化，你让他说出个所以然来，让他总结个商业经验来是不可能的事，所以成功的中餐商人也写不出什么《中餐的蓝海》，因为他们就知道经营中餐很赚钱，根本不知道在中餐后面加上蓝海两个字写本书，出书赚的钱可能比中餐赚的钱更多的商业智慧。

你失败的原因在于，你读书越多，脑子中的信息就越多，标准答案也更多，每一条信息都有价值，每一个标准答案都很正确。但你将这些标准的答案用于中餐后，却又发现一点商业价值也没有，生意总是火不起来，于是你痛苦、你烦躁、你抓狂……接着家人责怪、朋友嘲笑、情绪低落……最后门庭冷落、门口罗雀……

其实，中餐赚钱的缘由很简单，我们读书的目的不是为了把书读厚了，而是应该把书读薄了才对，最好的学习智慧是把书读成一页纸、读成一句话，这样才是读书的最高境界。

懂得浓缩、懂得参悟就是学习的智慧，

一味死读、一味模仿就是学习的愚昧。

读 MBA、读 EMBA 却不会做中餐也是同样的道理，因为教授们总告诉你松下幸之助是如何创业的，总告诉你盖茨是如何创业的，总告诉你麦当劳是如何成功的，总告诉你星巴克是如何成功的……

可是商学院里教授 MBA、EMBA 的教授们，对麦当劳、肯德基和中餐经营的学问浓缩了吗？参悟了吗？学生们浓缩了吗？参悟了吗？

没有，如果浓缩了、参悟了，那么从 MBA、EMBA 毕业的高材生，经营中餐就非常简单、易如反掌了。

麦当劳的商业智慧浓缩到极致就两个字——标准；

中餐的商业智慧浓缩到极致就两个字——非标。

明白了“非标”的中餐智慧，你就会明白你的小火锅店为什么经营惨淡了。

首先，你贪图王老吉免费做门头的小利，把你的小火锅店的门面做成标准的王老吉广告灯箱了，失去了你的“非标”。

第二，你和老婆的装扮像学生，没有中餐掌柜的特色，没有形成你的“非标”。比如你面相比较胖，你应该穿着中式白衫、剃一火锅头（四周刮青、头顶剪平齐圆发）。比如你面向清瘦，你应该穿一唐装、发型中分、手捧一紫砂茶壶。

第三，你火锅店的小羊肉是标准的羊肉，你火锅店的底料是标准的底料，没有形成你自己的“非标”。我建议你应该突出宣传你的羊肉，告诉顾客你卖的羊肉是锡林格勒草原三月大的小肥羊（你爷爷的爷爷是蒙族的老王爷，你叔叔伯伯是小农场主），告诉顾客你火锅的

底料是不含石蜡的健康配方，吃了不上火，别人家的火锅店有没有石蜡底料、地沟油底料你不清楚。你将火锅主要配料、非转基因食用油展示在橱窗里，将锡林格勒草原的美丽风景贴在墙上，背景音乐里轻柔地飘出马头琴的乐声，用健康的底料、鲜美的羊肉、悦耳的声音、别致的景色，彰显你的“非标”。

总之，你经营中餐一定要切记“非标”的哲学理念。

不求品种大而全，但求品种少而精；

不求顾客老中青，但求顾客一家亲。

备注解释：“一家亲”指顾客跟你像亲人一样，你的餐饮店里没有虚伪的鞠躬、问候，随意中却不失亲切随和的气氛，顾客不拘谨有种当家作主的感觉。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-04-17

作者：闪亮牌滴眼液回复日期：2009-04-15

.....

有追星族了都说当局者迷先生自己分析下自己啊看看有追的好还是没有的好

《追星族与苦行者》

浩瀚的苍穹里，有无数恒久的星座，也有无数漂浮的尘埃、一闪即逝的流星。

人类的世界里，有无数恒久的行者，也有无数追星的尘埃、一闪即逝的流星。

在黑暗冰冷的世界里因为缺少支撑生命的能量，所以每一个鲜活的生命都拒绝进入黑暗冰冷的世界，他们都追逐着光明，树木追逐着光明、动物追逐着光明，人类也追逐着光明……

由于人类是生物物种中的高智能动物，所以他们不仅在追逐和煦的阳光，他们也追逐着其他的光亮，人类中的愚昧者自身没有能量、没有方向，他们追逐着他人外形的光鲜，人类中的智者则具备能量、具有方向，他们按自己的路线轨迹行走着人生，他们不追逐外形的光鲜，他们只追逐思想的光辉。

追逐外在光鲜者是追星族、是麻雀；

追逐思想光辉者是苦行者、是凤凰。

追星族在满天繁星、灿若星河的夜空追逐着星星，迷失了方向，最终还是一粒漂浮的尘埃，还是一只麻雀。

苦行者在满天繁星、灿若星河的夜空眼观着北斗，坚守着信念，最终成为一颗恒久的星座。苦行者的世界里没有彼此的追逐，只有彼此遥望与坚守，苦行者外在没有光鲜，所以苦行者的周围没有追星族，苦行者的周围也是苦行者，苦行者的苦不是痛苦、不是煎熬，是凤凰涅槃的过程，快乐的麻雀看涅槃很痛苦，苦行的凤凰却感觉涅槃最快乐……

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-04-17

呵呵，我对自己认识很清楚，网友们追星着我，把我捧上了天，我也是凡人啊。你们认为大多数是真心地追星吗？我认为不是，我认为至少有 50%是有目的地吹捧一下，他们想要我告诉他们一招发财的

秘笈，一旦达到目的后则消失的无影无踪了。这不开火锅店的网友把我捧上天了，一天追问着一个问题，这不我问答后快一周时间了，他连个影子也没有……

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-04-18

作者：吃喝嫖赌渡余生回复日期：2009-04-17

润土兄，

对于这几天的博鳌论坛有什么看法，谈谈走势吧

《博鳌论坛的走势》

博鳌位于中国海南岛万泉河与南海交汇点，这里每年举办一届博鳌论坛年会而闻名。

首届的博鳌论坛起点并不高，龙先生不敢想，也没敢想让博鳌成为达沃斯一样的论坛。我估计龙先生今年内心里有这个冲动了，是的，龙先生必须有这个雄心，才能让博鳌超越达沃斯至少与达沃斯齐肩。

下面我谈博鳌的优势与局限。

博鳌的优势在于中国经济的高速成长性，在于非官方、非盈利的特点。中国的背景是论坛的吸引力，非官方、非盈利又决定了他的开放度和包容度。所以中国每年各城市官方主办的论坛很多，只有博鳌最具有影响力就是这个缘故。

博鳌的局限在于它的海拔，它临近海边，视野很广，论坛的话题也越来越丰富，但是它的高度不够，达沃斯却不同，它位于阿尔卑斯山，海拔很高，所以它的视野很高。

未来博鳌的走势取决于年会的思想高度,做为一个论坛博鳌必须具有最高的视野,才能让参与博鳌论坛的全球精英们开启未来的智慧之门。现在博鳌已经意识到他高度的局限性,已经把高度提升到亚洲的高度,以亚洲的视野,亚洲的高度展望未来。可是现在是全球化的经济啊,全球化资源的有效配置、全球市场的优化配置、全球人才的自由流动……

所以,博鳌一定要超越国界、超越亚洲、超越宗教、超越种族、超越经济、超越文化、超越信仰……一定要以全球化的视野、全球化的高度去展望经济的未来趋势,以包容的智慧去阐述多元文化、多元社会的未来趋势,这样全球的政治精英、经济精英必然对博鳌论坛趋之若鹜,也一定视博鳌为自己的朝圣之地。

作者:目光呆滞的闰土 日期:2009-04-18

作者: small 勇回复日期: 2009-04-18

闰土老大,现在经济处于通缩阶段,各国政府为救经济滥发货币,未来将面临大规模的通货膨胀,到那时货币将大幅贬值。看过你前面的文章,抵御通胀的办法可以买楼,买地,买门市。但我现在了解到,买资源,买大宗商品的实物或股票是抵御通胀最好的办法。我对投资知之甚少,手里的钱也不是很多,也就能买点股票吧,闰土老大能否分析一下大宗商品的投资价值及未来的走势,怎样才能使投资的收益最大化。

《如何投资增值》

投资的目的是为了增值，市场是不停地变化，消费者的需求也在不停地变化，所以依照传统的经验和陈旧的知识去投资，一定存在着误区。所以，未来的投资增值取决于投资者的眼光高度和广度，假如投资者不能超越常人，不能超越自己，那么投资势必陷入误区、陷入陷阱，甚至于投资失败。

我为什么要求大家一定要冥想、一定要开启慧眼、一定要了解社会、了解政治、了解人心、了解宗教……。因为这样你才可以透射那些常人无法察觉的影像，明了那些常人无法感知的价值。

常人只知道买楼，买地，买门市有价值，也知道买资源，买大宗商品有价值，但是他们不知道空气、水、阳光、人才、素质、人文环境、社会秩序，这些无形的东西最具有价值。同样是一座楼宇，这些无形的东西才是决定有形楼宇的价值根本。

对待货币的认知也是一样，货币本身没有价值，它只是交换的媒介物罢了。货币没有贬值没有膨胀，那么货币也失去了去投资的价值。正是这种不断地膨胀，不断地紧缩，让智者有形的财富增值，让愚者有形的财富损失。这个世界财富的游戏规则就是这样的诡异，它永远是少数投资人增值，多数投资人贬值或者不增值，所以说当多数人一起投资资源，一起投资大宗商品的时候，那么资源一定贬值，大宗商品也一定贬值。

对于未来的投资，我告诉大家两个诀窍：

1、当多数人投资有形的资产，你则投资有形背后无形的价值（学区、商业地段、人文环境、独有风景）

2、当多数人投资某的领域的时候，你则反其道投资。

如果大家还不明白投资奥秘的话，那么我就这样浓缩为一个排比句：

你想在政治上捞价值，你切不可反动（从众的心态）；

你想在投资上捞价值，你一定要反动（叛逆的心态）

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-04-20

《垄断》

高度集中的控制模式在西方社会称之为寡头，在中国社会则称之为垄断。

“垄断”的“垄”由上面一个“龙”字和下面一个“土”字组成。假如一块土地上有一条龙，那么此地则为闲人莫入之地，标志着此地是“龙”哥的地盘，这就是垄断。假如此地上有数条强龙，那么此地更是水泼不进、风吹不进的龙宫，标志着此地是龙王爷们的地盘，这就是高度地垄断。

可能有人要疑惑为什么“龙”一定要盘踞在“土”上呢？

因为龙是中国独有的东西，中国人将物质比喻为金、木、水、火、土这五种形态，其物质运动的变化规律是：金生水，水生木，木生火，火生土，土生金。俗话说：金不外露，表示金不能外露，外露就变成水了，而土则能生金，因为土矿藏生金，所以龙就盘踞在土上，这样土生出的金子就全归龙所有了，而且龙藏着金是不外露的。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-04-21

作者：如是乎回复日期：2009-04-20

大哥，我爸爸到非洲了，本想做点豆食品的生意，可是没想到情况很糟糕。他和朋友一起去的，他朋友的亲戚在非洲混了很多年，说可以做基建，把建房子的活包下来，他们三个人一人投资 4 万，要自己买建筑工具，还要从国内雇两三个工匠，说三个月就可以建完（建平房），就可以收回钱。因为家里没钱，投钱的话还要出去借，我们很担心他会被骗，他这人也不聪明。而且我家人对非洲的情况也不了解。大哥觉得这事靠谱吗？应该注意些什么呢？

作者：如是乎回复日期：2009-04-20

大哥怎么不回答我的问题：（

《非洲的商机》

本帖里曾经出现过关于非洲商机的提问，因为问题太大、太模糊，加上我也未去过非洲，所以一直未这些问题。既然“如是乎”网友非要我如是回答，我也只能遵命了。

分析非洲商业市场，一定要把非洲分割成南部非洲和西部非洲、东部非洲、北部非洲四个区域来观察。

南部非洲的工商业经历了百年的发展，使得南部非洲的经济较发达，其社会矛盾主要是种族矛盾，经过南非政府的民主改革，其社会秩序已进入相对稳定阶段，这样就为商业的外部环境提供了一个较好的法理环境。

除了南部以外的其他区域则处于原始农耕、采集、狩猎的生存状态，社会处于原始部落向大部落联合政府的过渡状态，东部非洲部落

社会正在被伊斯兰宗教挤压，政府尚没有能力取代宗教势力、控制宗教势力的发展。西部非洲虽然发现了石油，中部非洲具有矿石等资源，但是由于那里的教育落后，民众的智力尚不能开发利用这些资源，他们必须借助外部的力量开放这些资源，而政府却又是由大部落首领组成的弱势政府，政府并不能将石油等资源的收益与全体民众分享，这样那些在石油、矿产中未能获得收益的弱势民众，必然以非理性的暴力手段去寻找自己的生存机会，东非的渔民在失去捕鱼生存的条件变成海盗也是这个道理。

总之，除南部非洲以外的非洲，其生存的方式是原始采集、狩猎、耕作，他们尚没有进入现代农业、现代工业的教育基础，人员素质等外在条件也不具备。非洲的落后有自身的因素，更多的是被西方国家殖民的缘故，西方国家在殖民非洲的时期，并没有给被殖民国家民众一个良好的接受教育的机会，而教育又是立国之本，所以非洲国家的大部分国民并没有接受良好教育的。这是导致他们是文盲的缘故，所以一当这些文盲穷困落魄了，他们必然会变成流氓、海盗、强盗，而不能像以色列国民那样去依靠大脑创造财富。

许多非洲国家不仅是法律缺失，甚至是政府也是虚拟政府，政府经常被政变的推翻。这种无政府的状态当然导致文明世界不敢轻易去投资、去创业。如今世界各国已经意识到这种现实的状态，所以多数的投资都是非盈利的公益投资，发达国家的政府减免债务，中国免费提供基础设施、体育场馆、会议馆，微软提供疾病防控基金等……

了解了非洲的社会现状，大家就明白如何在非洲寻找商机了，非

洲的老百姓多数是一穷二白，如果却将他们做为消费的对象，想赚他们的钱，我估计你伤机的概率大于商机的概率。

其时，现在是文明社会对非洲还债的历史阶段，文明社会已经剥削了百多年的非洲，现在该是文明社会补偿非洲的时候了。现在非洲的政府、非洲的民众没有钱买单，大多数援助的物质、援助的项目均由文明社会买单，由中国这样富有责任感的国家买单，由比尔盖茨买单。所以，你知道该怎么做了吧！

当你能让盖茨基金在消除非洲痢疾方面效率翻番时，你就获得了商机。

当你能让联合国援助非洲难民的粮食送到难民手里，你就获得了商机。

当你能让中国援助非洲的项目得到双方政府的满意，你就获得了商机

.....

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-04-21

作者: aziliu 回复日期: 2009-04-21

成龙大哥一句: ***要被管着的，引起无数争论，土哥怎么看？

管是什么？管就是对民众武力镇压、武力管制啊，当然了民众也会武力反抗滴。假如这个世界你打我、我打你的话，那么武术明星就是大救星了，就是最大的大明星了，呵呵，每一个人都想成为一个武林高手，想当武林至尊，这样他们就一定会看成龙大哥的武打片乐。

假如这个世界的民众不需要管着，不需要武力解决问题，那么武打明星，武林高手又如何生存呢？所以：***要被管着

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-04-22

东新社、苏州剑客两位网友本意是好的，只是出发点不同罢了。

其实，我们没有必要要求所有人的想法和做事风格保持一致。世界是多元的，人也是多元的，我们在人生不同的阶段，思维方法和行事方式也是不同的。有人年轻时说话冲、做事冲，成熟以后则变的沉稳与平和。东新社率性、坦诚、由感而发，虽占有一点帖子的空间，毕竟也带来更高的点击率呀。再说我们也不可能一直在谈论那些严肃而高深的话题，有时也需要调侃一下、轻松一下、自言自语一下。东新社老弟，你不要难过，学会忍受被骂也是人生的必修课啊。

小时候，别人骂我 SB，我很气愤。现在，别人夸我聪明，我却难过，因为我怎么能把聪明写在脸上呢。而当别人骂我 SB 的时候，我却暗暗地窃喜，我真的想让那些刚认识我的陌生人全骂我 SB，不要夸我特精明、特聪明。因为没有人与精明之人交易，与聪明之人做生意的，人们跟精明人、聪明人打交道是处处设防的。只有当他们都把我当 SB 的时候，他们才可能不设防线，这样我才有机会在一个不设防的世界里生存、生活，所以，别人越骂我 SB，我越开心，生活在以个不设防的世界，是多么幸运的事啊。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-04-26

作者: haryr 回复日期: 2009-04-25

当你能让联合国援助非洲难民的粮食送到难民手里，你就获得了

商机。

粮食到了难民手里而没有到当地大酋长手里,你会不会因为得罪酋长而被灭掉?

收益从来都依附在风险之上。

胡介国胡介国人物名片

姓名

胡介国

出生日期

1948 年出生于上海。

家庭成员

胡太太是香港人。家中还有一个 10 岁的儿子,在尼日利亚当地读书。

职务简介

57 岁的胡介国是迄今为止非洲唯一的华人酋长。他现任尼日利亚金门集团董事长,兼任尼日利亚中国友好协会第一副会长,尼日利亚中国和平统一促进会秘书长,尼日利亚最高经济参议院集团议员。

2004 年 7 月,胡介国被尼日利亚总统任命为总统顾问。

公司规模

目前他旗下的尼日利亚金门集团有 11 家子公司,主营旅游、餐饮等业务

简介：

胡介国从二十世纪七十年代只身来到尼日利亚，开始了艰难的创业历程。二十世纪九十年代中叶投资了 800 万美元在原尼日利亚首都拉格斯兴建了金门大酒楼，酒楼装饰用料考究，工艺精湛，自开业以来，接待过来自中国和其他国家的政要人员，尼日利亚的总统、副总统、各政府部门和州政府的政要人员也常到这里用餐、开办宴会。为此，金门大酒楼成为尼国标志性建筑和餐饮中心。由于胡介国在尼国声望很高，2001 年被拉格斯“大都市土皇帝”封为酋长，这是尼日利亚最有声望的“土皇帝”第一次封中国血统的人为他们的酋长。

他为在尼的中资机构、企业、华人华侨无私提供帮助，为中土公司争得 5.6 亿的铁路建设项目；中油公司开始进入尼市场时，他帮助引荐尼国石油部长；中国驻尼国大使馆的使馆人员被绑匪劫持时，胡先生不顾个人安危，带领警察直赴现场开展营救，使我使馆人员化险为夷；中国使馆在尼国改建，他不计个人报酬，低价承建了改建和装修工程。为此他的事迹多次被《人民日报》报道，成为世界华商领袖之一；担任了中国国际贸易对外促进委员会副理事长之一；担任尼日利亚中国友好协会第一副会长；中国尼日利亚工商联合会名誉主席；尼日利亚中国和平统一促进会秘书长；尼日利亚最高经济参议集团议员。同时也是现任尼日利亚总统的特别顾问。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-04-27

作者：isays 回复日期：2009-04-26

润土大哥，你好！小弟有一事还请帮我分析一下，我是 07 年进

入了一所三本院校，三本不用说就是学费高，现在读大二，学的是环境艺术设计专业，入学以来感到学的东西不多，自我感觉以后不会进入这一行业，工资少不说，竞争还很激烈。我爸一开始就没指望我拿个大学毕业证我大学入学时我爸就在重新创业了，经过了两年时间，家里的厂房建了起来，全是我爸自己设计建造的，但是现在还没有出产品，不断的遇到问题，然后解决问题。两年下来，看到他苍老了许多，应该和您的年龄差不多，现在他想让我退学回去帮他，我若回到家就是管理配料，因为这涉及到秘方，不想培养他人。话又说回来，我不想在他指挥下做事，可能我有点怕他的原因，他不太会管理人，在他手下，有时感觉特没自尊，我该怎么办

《虚伪的自尊》

中国人的教育体系也培养学生们的自尊，不过不是真实的自尊，不是阳光的自尊，而是虚伪的自尊。

大学生稀缺的时候，大学文凭价值不菲，更显自尊的价值；

大学生泛滥的时候，大学文凭一文不值，更无自尊的价值。

过去，大学是培智、树德、尚美的宝地，蔡元培、梅贻琦、胡适、陈寅恪……无数大师、星光灿烂。

今日，大学是弱智、缺德、低俗的沙漠，白字校长、色狼院长、骗子教授……无数无赖、遮天蔽日。

这些扛着教育大旗的骗子，几年前用 IT 嚼头来诈学生的钱财，等到学生们在社会上“挨踢”时，才发觉受骗了，现在骗子们用 IT 已

经骗不到钱财了。骗子们发现现在社会非常重视环境生态、非常重视艺术品味、也非常重视设计的高附加值，于是他们就拿“环境艺术设计”的嚼头来诈骗了。可是一个连陈丹青这样的艺术家都没有的大学，却抗着艺术幌子来招生，不是诈骗是什么？

不过在一个骗子横行的社会，我们自己也不自觉地在欺骗别人，更多地是自欺欺人。你既然已经被骗了两年，不如再坚持一年拿下骗人的文凭，毕竟虚伪的衙门需要虚伪的文凭，虚伪的丈母娘需要虚伪的文凭啊。

你父亲不是不会管理人，而是因为他从事的是低附加值的行业，从业人员的素质较低，只能用粗俗的方式去管理。

你如果在中国社会里处处讲自尊、时时讲自尊的话，那么你一天都活不下去的。中国人的自尊是虚伪的自尊，是两面性的自尊，自尊的一面是极度自尊、自尊的另一面是极度的卑微。某人在下属面前极度追求自尊，显得神圣不可侵犯，越证明他曾经极度卑微、脸面丧尽的去逢迎拍马，也证明他也要时常去受人侮辱。这就是专制体制下的自尊法则，自由、平等社会的自尊也是自由、平等的自尊，专制体制下的自尊则是专制式自尊。

你被专制时莫谈自尊，你在上峰的眼里就是狗即使你身居宰相、官居二品也是一只狗。

你专制别人可以自尊，下属在你眼里就是狗……

当你不曾做过狗时，你就会以人的眼光平等的看待世界，当你曾经做过狗并时常要做狗的时候，你的自尊就是虚伪的自尊、狗的自尊。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-04-29

作者: fantasycyn 回复日期: 2009-04-26

润土大哥对胡介国的介绍让我看到了一个成功正直的中华商人形象,要成为这样成功的商人恐怕肯定是要付出很多辛苦,和有抓住机会的运气才行。

润土大哥前面的帖子提到过中国的博士都是傻博士。小弟心里有个事情很纠结,说出来请大哥指点。

我去年春天研究生毕业,现在在上海一家外企工作,之前润土大哥说过应该的发展道路是“搞清楚自己公司和竞争对手的在技术上面的优势劣势,给客户留下诚实可靠的形象,就是潜在的发财机会”。现在的现状是我在软件测试部工作,基本上是接触不到客户的,天天就是和组里 10 来个人在一起,而且工作本身是黑盒软件测试,不是很有技术含量。经过观察,我发现做射频电路的人有很好的职业稳定性,因为射频电路需要很多的经验,而且理论本身也比较复杂,一般人不容易在较短时间内达到很高的程度。

现在我的想法有几个:

(1) 花 5 年时间回学校读个射频电路方向的博士,毕业以后去研究所工作,积累个 10 年争取上位。

(2) 参加出国考试(GRE,托福),争取申请出国,无奈由于读研究生期间没有积累下很好的科研背景,恐怕申请不到很好的大学和好的方向、导师。

(3) 托家人找关系回老家(北方 3 线城市)那边的大学或者研

究所等企业，生活是要比上海舒服多了，可是会有心里不甘心和到处办事都要托人走关系的烦恼。

(4) 现在就争取换个工作，争取做更有技术含量的工作；或者去转作销售。

润土大哥有时间了简单提提意见吧？小弟先行谢过了。

在中国销售快速消费品，靠的是你市场的敏锐力；

在中国销售大宗商品承揽工程，靠你社交操控力。

你若喜欢安静，则建议你去做技术研究；

你若喜欢闹腾，则建议你去做市场销售。

博士本身不傻，傻的是评断博士的体制。一个开放的学术环境，一个专业的评断标准，那些获得博士的学者一定是才高八斗的学者。一个封闭的学术环境，一个官僚的评断标准，那些获得博士的学者可能就是傻子。在一个白字领导、酒囊领导控制的学术界，潜心科研是没有出路的，唯一的出路就是作假与抄袭。

不过，你如果真的有独特的科技才能，那么在美国的大学、在深圳华为、研祥这些非官僚的地方，则会体现你的商业价值。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-04-29

作者：zuges111 回复日期：2009-04-25

润土兄对抑郁症这个症状怎么解释，有没有什么独特建议解决呢？

《治疗忧郁症的方法》

我们每个人或多或少都曾忧郁过，忧郁其实就是心里有结的精神状态。长期地心里有结却无法解开，一个人心有千千结整天忧心忡忡，那么就是忧郁症的病症。严重的忧郁症患者，整天精神的状态是晕晕乎乎，夜晚失眠，精神错乱。所以忧郁症患者是非常痛苦的。

忧郁症的特点就是文化人居多，聪明人居多，他们心里越明白，精神就越错乱。傻子、文盲多不会得忧郁症，他们傻也不想，有酒就喝、倒头就睡，脑子里不装东西，糊里糊涂反而快乐。

几天前，我楼下的梁卫先生告诉我，陈宏军几月前死了，是饿死的。我心里一想，算日子的话，今年陈宏军可能四十刚出头，他大学毕业工作没几年就得了忧郁症，不久就回家养病了，想不到年纪轻轻就死了。哎，其实当初我是想帮他的，整个单位就我一人理解他，同情他，我也跟他多次交谈，可惜我当初没有能力开导他，也没有能力去帮助他。有时心里想帮助一个人，却没有能力去帮助，只能眼睁睁地看他死去，真是无可奈何的事情。前年，缪总忧郁恍惚时，我买了饺子想开导他，却没有机会，第二天就阴阳相隔，真的让我难过。二月前，小王发了条短信给我，短信上说：“大哥，我真的好累，我就要离开这个世界了，离开这个世界前，我真心地说声谢谢！……”。收到短信时，我知道小王可能要自杀了，我知道他很痛苦，可是我的确无能无力去帮助他，我跟他见过一面，我都不知道他的全名，几年前他拿出大专文凭，说想找工作，说身无分文想借钱吃饭。我随手就给他两百块钱，每隔几个月这个小王也总来烦我，我也满足了他微薄的要求。后来两年他不来借钱了，一天他衣着光鲜地来找我，双手捧

着一千块钱还我，非拉我去喝酒，请我卡拉 OK，他对歌女们小费也很大方，当时我就批评他了，我说：“有钱的时候要想着困难的时候，你以后没钱了，是没人帮你的，歌女们也不会借给你钱的……”。果然，今年春节前一晚，他打电话给我非要见我一面，我心里知道他一定是借钱，我让朋友开车送我过去，在路边送给他三百块钱过节，他说：“我十万块钱被酒肉朋友骗去了，骗子消失了，现在唯一的亲人，自己的大哥都不帮我，就你帮我”。我说：“我也只能这样了，我好自知”。

其实，我也经常遇到让人忧郁的事啊，我处理的方法就不去想它，最近一年也遇到一件头疼的事，一个今年来不怎么往来的朋友，突然半身不遂了，所有的人，包括当初灌他酒害他的人全躲着他了，连他老婆也躲着他骂他、离家了。可是每当他哭诉着他的困境时，我总是百忙中抽时间去看他，也只能将原先要孝敬父母的钱，扣下些补贴他，其实他房子两套，也有些存款，只不过他告诉我，钱在老婆那里，老婆不给他钱。本来我可以说你老婆都不给你钱，我凭什么要帮助你啊，可以心里虽然不快，却没说出口，每次总丢下些碎银安慰他几句。对于这些让人忧郁的事，我只能尽量不去想它，我知道找出解决的方法是不可能的事，现实是残酷的，即使我身价百亿也有无能为力的时候，所以，我唯一能做的就是比别人做的多些，心里少些愧疚而已。

当一个人身处绝境的时候，那些给他带来希望的人就是他的救命稻草，我可能就是我身边这些绝境中的朋友，心中的那根所谓的救命稻草吧。理论上说，这真是让人忧郁的事，所以假如我不懂得自救的

话，那么我也就会陷入同样绝境的。即使小王发完短信后，真的离开了这个世界，我也没啥忧郁的，毕竟我做到了他身边的朋友，他唯一的大哥都不曾做到的事。

现在，我们分析那个忧郁而饿死的陈先生，当初他外语一流，来到机关后工作非常认真，却不想总被领导批评，他的外语特长发挥不了非常的忧郁，他总被批评也非常的忧郁。当初我开导他说：“领导不批评你，难道要他们批评你邻座的那个省法院副院长的女呀”，“我告诉你吧，我工作八年了，我那个师傅没说过我一句好话，错事全往我身上推，好事全是她的，小陈啊，这个社会就是这样，你应该这样想，你工作做好了，他们表扬你反而不正常的啊，这样你就没啥郁闷的事啊”。

可是，小陈却没有听进我说的话，他试图去美国，因为他妈妈曾经是美国的访问学者，他是单亲家庭，具体缘由没人问他。我又告诉他美国社会比中国更现实，没有可以养呆子，呆子绝不可能成为杰出的人才，你一个连中国社会都看不清的人，一个无法独立生存的人是无法在美国立足的。可是他依然没有听进我说的话。我估计他外语非常好，说的流利而缺少思考的思维空间了。全民考英语毁掉了中国文化，可能就是因为英语的死记硬背占有了学生们思考的空间的缘故。现在想想真的后怕，幸亏当初我英语不好，我不喜欢死记硬背的东西，否则我遇到问题，说不定也失去了思考的能力的啊，也许早已得了忧郁症。

这小陈得忧郁症回家时，曾经非常兴奋，他告诉我“周某发了大

财，他也会发财的”。我说：“周能发财，你发不了财啊”。几年后，周也变穷人了，小陈心中的偶像破灭了，导致他忧郁症更严重了，这也是最后忧郁而饿死的根本原因。其实，小陈如果思维正常的话，就知道周迟早要出事的，因为周的发财是通过 XX 部住 XX 特派办的关系，找央企老总拉出企业的钱，把钱存在 XX 港村办企业里，拉二千万可以立即拿二百万回扣，央企得到的存款利息 15%比正常银行利息还高。所以周某一夜就拿回巨额回扣开着豪华轿车潇洒了，周哪里知道，这些土老鳖根本就不想还钱，利息可以给你，本钱没有了。据说，年底周某去村办企业拿本钱的时候，拿到的是检察院反贪人员的名片，吓的拔腿就跑，周某哪里知道，这是他们精心设计的一个局，据说当初他们把延安扶贫的数亿扶贫款也骗去了，真的不知道九十年代中期他们骗了多少钱，害了多少人。

忧郁症在中国非常的普遍，随着中国人接受教育的程度越来越高，忧郁症的患病比率也将越来越高。我们熟知的崔永元曾经是严重的忧郁症患者，香港演员梁朝伟也曾经非常的忧郁。南京电视台法治现场一著名主持人也曾经患忧郁症的。他们得病的原因非常的简单，如果你我在他们的环境中可能不是忧郁的问题，可能早疯掉了。

你主持实话实说，却必须不能实说，你不疯吗？

你女友被人强暴，却必须忍气吞声，你不疯吗？

你解决家庭纠纷，却必须找出真理，你不疯吗？

当你有事说事，不说假话时，忧郁症就自然消失了；

当你学会忘却，与她做爱时，忧郁症就自然消失了；

当你主持旅游，尽情轻松时，忧郁症就自然消失了。

人为什么要多角度思维、换位思维？因为这样思考问题不会钻牛角尖，就不容易得忧郁症。人为什么要爱好广泛、幽默人生？因为这样遇到困难你会转移兴趣、忘却烦恼，更会用幽默的方式调侃自己的失败，就不容易得忧郁症了。

我失败了许多次，被欺骗了许多次，我并没有忧郁，我跟朋友们调侃道：“这个社会，我发财不正常，不过要证明社会已经进步了，就必须让我发财”。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-05-03

作者：kuaikku 回复日期：2009-05-03

我最珍贵的润土老师你好。小弟最近开始进入快销行业，以前我专业是机械模具，没接触过食品销售。现在我做了差不多 2 个月时间，在一个：加加酱油广州总代理手下做事。我的工作性质就是：去终端农贸学校网吧监狱超市推销产品。我现在在公司负责的区域就是除了广州白云区之外的区域，比如天河区海珠区越秀区黄埔区等，我的产品带有很强烈的地域特征。酱油都不是很适合广州本地人吃，白家粉丝也不适合在广州学校做。因为这个粉丝川味太浓了。现在我该怎么办呢？产品不适合本地消费人员。我用出混身办法，把粉丝铺进学校，卖不动，一个外地老师一次可以买几件，其余本地学生很少人吃。10 天才卖一桶。头疼~~

不知道老师你可有什么办法解决这个问题？

作者：夜闯女儿郭回复日期：2009-05-03

润土大哥，小弟我遇到了一点儿问题，我现在在给一家太阳能热水器厂做销售，但是现在全国现在的太阳能生产企业都有 5000 多家，好难推呀，而且我们的企业是才建起来的，品牌上没什么优势。想问问大哥我该从哪方面下手呢//？

上面这些问题，我真的很难回答，我不知道如何用简短的话去阐述。如果我能用简短的方法解决这些困惑的话，那么王岐山副总理的位置则非我莫属了。

如果你们仔细看过本帖的内容，也许看第二遍的时候，自己就感悟出创业的模式与方向了。上面问的两个问题均是制造业竞争的问题，对于这个问题，我是这样想的，从 2004 年开始，我就劝告朋友们不要进入传统的制造行业了，因为制造业即将进入过剩的时代。除非你可以用低投入的资金去整合某个制造产业，或者控制某个制造产业的高端资源。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-05-03

作者：无限美 321 回复日期：2009-05-02

大哥，能对香港产品代销店和家庭旅馆的经营及选址提一些建议吗？谢谢！

你问的第一个问题是香港产品代销店的经营及选址。

香港没有自己的产品，香港的工业产品 90%为东莞制造。香港是低税的自由贸易港，世界各地的商品在香港本地销售具有低税的市场

竞争力，离开香港到大陆开店后，这些世界顶级的奢侈品（化妆品、名车、名表、手包……）就失去了竞争力。再说这些世界顶级品牌在大陆走的是高端路线，他们制造市场饥渴，制造奢侈炫耀，他们只在繁华商业城市最黄金的地段开店，只在最顶级的百货店开店，没有数亿资产的企业是很难拿到它的商品总代理权的。

你问的第二个问题是家庭旅馆的经营及选址。

汽车站、火车站附近小街小巷中。农贸市场、服装大卖场等低端市场附近的小街小巷中。既低端消费能力人员流动聚集区域，便于开设家庭旅馆。机场、高级商务区、繁华主干道不能开家庭旅馆，可以开经济型连锁酒店。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-05-03

作者：huangxi009 回复日期：2009-05-02

大叔现在生活过的的怎么样了？

很少听你说身边的事情了。

作者：风云瑞城回复日期：2009-05-02

土哥你好！我跟朋友办了个培训学校，主要培训心理学讲师，家庭教育咨询师，婚姻家庭咨询师，能否给个建议：如何有效地招生？期待你的回复！在此先谢过了。

学生们有梦想，对未来充满希望，容易被梦想忽悠进培训学校，这些针对学生的培训班具有很大的商业市场。而成人多数则没有了梦想，他们都很现实，他们知道儿时的外交家、作家、艺术家、科学家

的梦想已破灭，只有看得见的东西才能让他们走进培训班，所以公务员考试培训班、注册会计师培训班、厨师培训班，美容技师培训班……遍地开花。

总之开办培训班的原则就是：

针对学生的培训班就是告诉他们，经过培训你可以天上的启明星；

针对成人的培训班就是告诉他们，经过培训你可以地上的螺丝钉。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-05-03

作者：huangxi009 回复日期：2009-05-02

大叔现在生活过的的怎么样了？

很少听你说身边的事情了。

过去是走路去附近吃小排面，

现在是打车去很远吃鳝鱼面。

过去是在小军家里喝茶；

现在是在品牌茶馆喝茶。

过去是大众浴室洗浴；

现在是水疗中心洗浴。

这些生活跟多数人中国人的生活方式一样啊，只不过不再疲于奔命罢了。我的生活习惯没有改变，只不过生活的半径大了些、消费的地点变了点而已。我写贴是为了与大家分享智慧，彼此激发灵感。我只有在黔驴技穷时，在文思枯竭时，在写无聊的博客时，才可能会写这些鸡皮琐碎的小事。假如我写：今天买了包便宜的香烟，大家会认

为我落魄了，我要写今天抽了包 300 元一包的香烟，大家会认为我显摆。其实，大家看帖不是看我私人生活的琐事，需要的是吸取思想的营养。记得那个名人博客，点击率无人可比，出版商鼓动她将博客内容整理出书，结果出书以后销售惨淡，她也不想一想，谁会花钱买书，看她那些鸡毛蒜皮的琐事啊，除非是吃饱饭被撑的慌了。同样，谁会花时间和精力看我这些无聊的小事啊。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-05-05

作者：daxiongdisheng 回复日期：2009-05-04

作者：daxiongdisheng 回复日期：2009-04-21

请大哥谈一下对中华万经之首——《易经》的看法。

为什么现在感觉中国人对这本书越来越淡忘了呢？

是书本身的问题，或是我们自身的问题，还是社会的问题？

谢谢！

古代的中国是农耕社会，一个成功的社会成员必须是懂得观天测雨的智者。智者们必须时刻关注星象、气候、节气，以防耽了农时、误了农活。

掌握《易经》必须两看，看书（易经）、看天（天象），缺一不可。

现在中国人在学校里从未接受过《易经》的知识，他们怎么会《易经》无师自通呢？他们在夜晚时分均以电视、麻将、酒吧、网聊、网游……打发时光，怎么有时间去仰望星空呢？况且，大城市里的居民能看见满天繁星吗？这就是现在中国人对于《易经》越来越淡忘的

缘故。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-05-05

作者:玫瑰园里的守望者回复日期:2009-05-04

润土老大,今天是”五四”运动九十周年,对于我们这一代八零年后来说,能够真正记起教科书里面描述的文字仅有”德先生”和”赛先生’,现如今也愈加模糊,请问老大能否解答这几个问题:

1. 为什么在那满清腐朽垂落时,仍然可以在校园里面有相对的思想 and 舆论自由?

2. 大学校园是如何在系统的运做下走入现今的和谐状态?

3. 在金字塔结构下,教育系统将来会以怎么的方式垮塌?

静待老大的新思考,谢谢!

先回答后两个问题。

2. 大学校园是如何在系统的运做下走入现今的和谐状态?

整个教育体系是流水线养鸡的生产方式。

第一个流水养鸡环节是幼儿园——软骨环节(调皮罚站,骨头站软了为止);

第二个流水养鸡环节是小学——脱毛环节(身上长毛的,不老实的被拔毛惩罚);

第三个流水养鸡环节是中学——扒皮环节(用分数、排名等无数道酷刑折磨学生,层层扒皮);

最后的流水养鸡环节是大学——脑痴环节（逃课者没学分，上课者脑白痴，想拿学分取得合格证必须先变脑白痴）。

假如一个养鸡场里的鸡全是被软骨、被脱毛、被扒皮、被白痴的鸡，那么此养鸡场一定是安宁寂静的养鸡场了。

3. 在金字塔结构下,教育系统将来会以怎么的方式垮塌?

金字塔结构下的教育系统是养鸡场,被饲养的鸡由于被阉割而改变了基因,由于食用大量饲料的添加剂,导致所有的鸡免疫力缺失,基因混乱,与原始鸡基因程序存在巨大的基因突变,最终因为整个软骨、被脱毛、被扒皮的白痴鸡缺失生物链的免疫力导致禽流感大爆发,所有的鸡和养鸡场统治者全被鸡瘟夺去了生命。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-05-05

作者:玫瑰园里的守望者回复日期:2009-05-04

润土老大,今天是”五四”运动九十周年,对于我们这一代八零年后来,能够真正记起教科书里面描述的文字仅有”德先生”和”赛先生”,现如今也愈加模糊,请问老大能否解答这几个问题:

1. 为什么在那满清腐朽垂落时,仍然可以在校园里面有相对的思想 and 舆论自由?

静待老大的新思考,谢谢!

《“四分五裂”方可“五四运动”》

中国社会从秦朝以后就进入大一统的金字塔社会架构,中国的统

一方式与美利坚统一的方式是两种不同的社会架构，美利坚的统一是依靠文化和契约来统一的。中国的统一两千年来一直依靠着暴力来统一的，中国社会人与人之间、区域与区域之间、君与民之间没有契约关系，它们之间的关系是强弱关系，是暴力控制与被控制的关系。

五四运动是文化运动，所有的文化运动有一个共同的特点，这就是在高度专制的社会架构下是没有文化运动空间的，高度的专制结构下的运动只能是暴力与反暴力的运动。只有在暴力专制架构解体的状态下，文化运动方可能存在着运动的社会空间。所以，春秋战国时代、北洋军阀时代、东晋南北朝时代均是文化运动盛行的时代，唐宋文明的文明也是来自于东晋南北朝时代的文化启蒙运动。

近代中国社会的五四运动之所以成功，之所以让北洋政府的总理下跪，得益于当时中国四分五裂的社会状态，因为当时的中国军阀割据。

为什么说军阀割据这种四分五裂的社会架构，容易产生文化运动的空间呢？

因为军阀必须保一方平安，才能获得本地老百姓的拥护，他们不敢与老百姓为敌，即使军阀头目想奴役民众，他也不敢明目张胆。而且在军阀众多的状态下，军阀之间也存在着比较和竞争，谁控制的地方老百姓生活安逸、经济发展、社会和谐，这个军阀就是老百姓拥护的军阀，否则，这个军阀就被老百姓所抛弃。所以我们观察北洋军阀时代，我们会发现每一个成功的军阀都是会讨好当地老百姓的军阀，他们敢打其他的军阀，却不敢得罪本地的百姓就是这个缘故。

正是中国社会这种四分五裂的特殊历史时期，造就了对民众宽松的短暂的历史阶段。军阀们面对学生的抗议游行磕头求饶、下跪请罪，他们容忍文人的自由，他们不敢与人民为敌。因为他们知道军阀敢于对抗其他军阀的资本是本地民众的支持，一当他离开了民众的支持，那么他必然腹背受敌，必须被其他军阀所消灭。

不过这个五四运动成功的几率在中国社会是特殊的、另类的社会现象，两年来来就成功了这一次，还是得益于当时中国四分五裂的社会状态。我们不要期盼在没有契约精神，只有暴力博弈的社会再现五四运动。因为四分五裂的社会架构毕竟是短暂的历史间隙，中国社会更多的历史阶段，是以高度的统一来表现的，在这种非四分五裂的状态下，任何的文化运动都将被统治者无情地镇压。

你见过宰相、皇帝给叛逆的文人们下跪的吗？不可能！叛逆的文人们会被满门抄斩。不过，历史上也有一次哟。这就是四分五裂的北洋政府时期，总理给学生们下跪请罪。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-05-09

《一百万的珍贵贺礼》

今天是《风云》贴超第一百万点击量的生日，是非常值得庆幸的有纪念意义的日子。《风云》在05年10月22日开贴，不久就达到一万点击量时，我曾经高兴过，两次被天涯编辑为首页焦点曾经开心过，但是当我看到创业版块里其他的帖子，点击量也就十多万的时候，想到《风云》贴点击量未来要超过十万，一定是非常困难的事。于是，我不去想点击量的事，也不回看写过的旧帖，我只仰望着星空，遥想

着未来。

三年多来

我克服了焦虑的情绪（不知写什么）；

我摆脱了浮躁的心态（名誉的诱惑）；

我隐避了家人的阻拦（家人对我坐牢的担心）；

我忍受了别人的嘲讽（周围人都在想办法去赚钱，笑我傻子一样在电脑前傻坐着）；

我拒接了出版的诱惑（两个出版商、一个出版策划人，两大门户网站的博文邀请）；

我放弃了见好就收；（看见受关注了，就封贴收钱了）；

我忍受了孤独的煎熬（经常孤独地在电脑前坐上一整天）；

……

当5月9号这个我出生的日子里，我突然发现上天给了我一份“人生中最好的生日礼物”。想一想，我从小到大，就很少有过生日的习惯，偶尔父母想起了会为我下碗生日的面条，最近几年姐姐会电话里祝声生日的快乐。当我今天看见点击量突破了一百万，而且是在我生日的日子里发生的喜事，这份喜悦没有提前来到，也没有姗姗来迟，它恰准着生日的时辰飘然而至，真的让我感慨万千。

是啊，想一想自己的人生，怎不令人感慨万千、浮想联翩……

87年创业服装失败了，十万消失了，没有沮丧，再造石油的梦想；

95年创业石油失败了，百万消失了，没有沮丧，再造广告的梦

想；

03 年创业广告失败了，千万消失了，没有沮丧，再造人生的梦

想；

09 年当我真诚、无私地对待生活、对待网友、对待朋友，却无所祈求的时候，上天却把最美好的礼物送给了我，他把一千亩荒地变成银行巨额期票送给了我，他也在我生日的时候送给我一百万点击这份最珍贵的礼物。

是啊，亿万富翁很多，能开贴传世的不多；开贴写作很多，能无砖无水达到百万点击的不多。所以，在这个非常纪念的日子里，我真诚地感谢大家，芸芸众生的你们就是我心中的上天，祝福我们一起造梦、一起磨难，一起坚守、一起快乐人生，一起笑看风云。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-05-09

谢谢“wyfs_2006”“hou1098”的歌，谢谢大家的祝福！

《蓝莲花》正是我喜欢的歌，还有《今天》《笑看风云》《摘下满天星》都是 K 歌的保留剧目。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-05-09

现在是能不去 K 歌就不去 K 歌，否则天天要 K 歌。不过，下一次要是去了北京，却一定要请“冬雷”弟你 K 歌。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-05-09

作者：素女心经 2008 回复日期：2009-05-09

今晚，闰土大哥，回来吗？

小弟在生意路上有迷茫，往大哥解惑。

我是做大米批发，现在的方向是做超市，这个事目前做的事情，可能明年以后就要做食堂，饭店。因为我刚开始做实力不是很强。

原先计划的是要做到一百个店。一个店一个月给我贡献 100 元，一年就 12 万了。现在很多店一个月都贡献不了 100 元。

我现在很迷茫，利润太薄。我想来为什么现在这么迷茫，可能我在这条路上，还没有尝到甜头。

往大哥给小弟布布道，小弟以后又空，便常来这个顶顶你的帖子

作者：素女心经 2008 回复日期：2009-05-09

大哥，你今晚来吗？

盼你来

销售“富硒大米”“日本大米”“有机大米”……

只有针对高端差异的销售，才可以获取高额的利润，

只有避开低端同质的竞争，才可以避免低价的倾销。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-05-09

作者：玫瑰园里的守望者回复日期：2009-05-08

谢谢老大针对“五四”的回复，最近因为工商局突击检查营业执照被罚了 10000 元，所以相当愚昧，此事虽因涉及到租赁合同的条款而未能顺利办来才导致这颗不定时的炸弹爆炸，但细想有些场景仍然可以斟酌一二的，这也我自 2007 年毕业至今政治领域的第一堂课，以下是总结的教训：

教训一，依赖心理——对品牌写字楼管理方

教训二，侥幸心理

教训三，法律模糊

教训四，法脉积累尚浅

教训五，与政府部门打交道手腕偏弱

润土老大能否结合国美老总的下场教训，指点我等如何灵活利用潜规则服务自己，以及和政府执法部门人员相处的尺度把握？。再次感谢您的开解！

我也没有啥办法呀，这叫“伸头一刀，缩头一刀”，总之就是要挨刀。

我们的工商执照误审，吃请花费2万了，最后还是要被罚十万的啊。没有办法啊，狼是不是草的，狼就是要吃肉的，否则它会死去的。

你想跟执法官玩潜规则吗？

可以，你先看看你的存款跟执法官的存款谁更多。若你的存款比他多，你就跟他玩。前几天，郑州某执法官家里的200万存款单放茶叶罐里送了收破烂的，收破烂的问执法官家属“你家丢什么了吗？”，执法官家属说“没有”。

呵呵，这年头执法官是不会跟你玩的，他们专找首富们玩，这不黄光裕刚登上福布斯中国首富，就被玩进监狱了，还有那个周正毅，也是刚登上上海首富就被玩进监狱的……

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-05-09

作者：jianguang0978 提交日期：2009-5-5

??

作者：快乐随風回复日期：2009-05-05

作者：jianguang0978 回复日期：2009-05-04

恭维的话不敢多说，想问下润土，我是个在深圳一家公司煮了7年的青蛙，最近实在受不了被煮的煎熬，想逃，家在安徽北部农村，目前跳出去可以做什么？我想在农村发展沼气(目前此地没有做此项目的)，考虑属于三无，慎之。想做建筑包工之类养家，不知可行否？望能指条明路。想请教目前在农村有什么可行的项目。你曾说过农民工的悲哀我很有感触，可以结束吗？盼回音!!!!

兄台，这个念头很危险。。。

////////////////////////////////////
????????????????????????????????????
??

不太懂，迷茫中。

作者：jianguang0978 回复日期：2009-05-09

大哥，声日快乐！我还在等你的金玉良言。等待中！

过去的包工头是吃两头，上吃国企、政府，下吃民工工钱，所以发财了；

现在的包工头却被两头吃，国企老板、政府项目吃你，民工跳楼吓你。因为现在的国企老板正是昔日的包工头，你那些花花肠子他全

懂，政府项目则是竣工后就换方丈，等你满心欢喜去拿钱的时候，却发现那个拿你红包的方丈早换庙了，于是新的方丈铁青着脸对你说“谁答应你工钱的，你找谁去”。

再说皖北靠近大别山，自古就是出土匪的地方。估计，等你搞沼气发财了，你也快被贼惦记上了。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-05-10

作者: huniden 回复日期: 2009-05-10

顺便问下润土大哥

对这段这几天传的沸沸扬扬的《杭州富家公子飙车撞人事件》怎么看

民愤很大啊! ~

《设计缺陷的改革终于盛开罪恶之花》

让一部分人先富起来，最终让其带领周围人一起富起来，这是改革的设计初本，可是，此设计的初本却存在着严重的设计缺陷既缺少前置的条件，这就是必须让智慧之人、守法之人、善良之人、勤劳之人先富起来，假如是流氓之人、违法之人、邪恶之人先富起来，则整个社会的运行机器必须消灭他们，必须阻止邪恶、流氓控制整个社会的财富，这是改革的前置条件，否则整个社会将陷入黑暗，市井恶少将横行社会……

可能初始的设计蓝本中有一个前置条件，可是我们却在后期的设计蓝图上看不见此前置条件，是那些宦官、那些太监删除了关键的文

字呢？我们不得而知了。总之我们没见过法律、文件严正声明它的存在。

媒体上说富家公子飙车撞人是选词不当，富家公子是褒义词，宜家老板的公子，郑渊洁的公子、巴菲特的公子等等不都是富家公子嘛，这样选词就是将富家与流氓等同起来了，应该选择“恶公子”更准确些。

我们看此飙车撞人事件应该看见其背后深层次的问题，而不能被表面的现象所蒙蔽。第一是开车的男孩冷漠、残忍，证明其父母更冷漠，更残忍。第二是金钱可以摆平一切的社会架构。

飙车男孩为什么冷漠、残忍？因为他的父母就是他的榜样，冷漠、残忍、流氓、不要脸就可以做官、做垄断国企的老板、就可以发财。从此男孩的表现看，他是出身在罪恶之家，他是罪恶之家开出的罪恶之花。正是这些无数的罪恶之家攫取着老百姓的血汗，正是因为先富的标准没有了前置的条件，导致整个社会盛开着罪恶之花。

飙车男孩为什么对严重的事件不屑一顾？因为金钱可以摆平一切，不就交通事故压死一草狗嘛，赔钱呗，拿钱摆平呗。老百姓可能公愤，这世界总有个王法吧，总有个说理的地方吧。当他们找公安局局长评理的时候，市公安局局长在 400 万私家别墅正在打井；当他们找市纪委书记评理时，书记大人正往茶叶罐里放那 200 万存单……

不过，老百姓现在却有了说理的地方，这就是网络，虽然徐 Z 市的代表们想封杀网络人肉，可是 H 哥跟老百姓在一起啊，H 哥知道你们他妈的全黑的，你们可以欺骗我，你们可以摆平一切，但是你们能

摆平网民吗？你们能摆平全社会吗？你们这些罪恶之家、罪恶之花不能摆平网民，我们网民就摆平你们这些罪恶之家、罪恶之花。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-05-10

作者：天使的魔鬼的天使回复日期：2009-05-10

楼主可以指点一下吗？

作者：天使的魔鬼的天使回复日期：2009-05-09

跟随此贴 3 年多，一直在用心感悟，体会楼主言语中透露的思想，结合现实，实践楼主的智慧。值此 100 万点击率之时想请楼主解惑一下：

背景：本人处在西北部的一个小城市（地级市，非省会），农村出身，大学毕业参加工作 9 年多了，最初打工，公司是生产快速消费品的，我负责公司的销售，因公司不大，后来负责公司全盘（包括采购、生产、技术、人事），后来整个行业产品升级，我们老板属于国企改革时的得利者，年龄大了，也没有儿女，他只想靠圈占的土地来安稳的度过晚年（06 年修二环路时占用了 30% 土地，政府补偿了 260 万，01 年改制时全部资产 100 万改制所得），所以没有进行升级投资，04 年我们做事的人基本都出来了，我和老板还保持着良好的朋友关系，过节时只要我在本地一般都会去看看他，偶尔一块出来聊聊天，04 年出来后 2 年多我和别人合作新建过两个快速消费品公司，基本都是别人投资，我负责公司运营，在合约基本没什么约束力的现实情况下，都是公司运行稳定后我退出了，我不想对簿公堂来搞得朋友都没法做，

当然他们都很友好的给付了我的工资所得，只是没有长久的收益，直到现在我们仍是朋友，06年之后我不做此行业了，涉足了一些财务中介和广告生意，但现在没有什么核心竞争力，生意不稳定，因为车出了点事，现在没了积蓄，生意不好时甚至影响家庭的生活，曾经经历过产品策划和市场运作的成功，和朋友们喝茶聊天，现在做事有点瞻前顾后，有些迷茫，但我没有等待的资本，必须发现机遇或者创造机遇。

求解：1、我原来打工的那个公司现在已经从当年的本市第一位置沦落为小作坊，市场上很少看到他的产品了，年前老板找我去做春节前的销售，因我当时很忙没去，现在公司依然存在在本市做大的设备和原料资源，有市场准入证，我也依然有那个圈子的资源，本市和相邻市同行企业很多都有我提供过技术或规划的痕迹，行业内最优秀的技术人员是很好的朋友，现在的想法是我想整体承包那个公司，可以给老板的收益肯定大于他自己做的收益，但老板是个顽固的老头，只想守着那片土地安度晚年，并且看到别人利用他的资源赚钱就心里不舒服，哪怕是双赢，他长做自己赢不了也不双赢的事，除非有些事到了他实在无能为力时才让别人来搞双赢，我现在怎样才能说服他承包那个企业给我。

2、最近2年来身边的朋友买私家车的很多，社会上私家车越来越多，本地还没有“车友俱乐部”，如果我开办一个车友俱乐部，来为车主们提供免费洗车、保险理赔、喝茶聊天、交友活动、代理审车等一些服务，而我的收益来源于保险公司和为车主们提供车辆必需品

的商家。请楼主分析一下可运作吗，应该注意哪些事项。

3、开个茶楼，让身边的朋友们喜欢打牌的来打打牌，喜欢 K 歌的来 K 歌，喜欢喝茶的来喝茶，当然不能像别处一样狠赚他们的钱，只能维持经营，等待时机的来临，请楼主谈谈你的建议。

解一：这个老头是靠国企改革政策发的财，不是靠市场竞争发的财，所以他不会相信你能够从市场竞争中为他获取更多的财富。再说上了岁数的人思想一定处于保守和僵化的状态，他们总是生活在过去的成功中，他们总是凭借过去成功的经验左右自己的思维，许多伟大英明的领袖级人物到了晚年，思想都顽固不化，这个老头顽固不化就非常正常了。除非你能帮助他从政府弄政策，把剩下的 70%土地给征收了，否则他绝不会让你碰他资产的。

解二：买车的多是年轻人，年轻人需要圈子，你只要能提供圈子把他们圈进来你就成功一半了，因为中国人生存讲究圈子，圈子外的人是外人，圈子内的人是自己人，只要是自己人事情好说，给你赚钱也没关系，这叫肥水不流外人田。

解三：指望朋友来消费的茶楼生意，一定是亏本的生意。因为你这年龄段玩的这些朋友不可能是成功的商界领袖，商界领袖们会在自己的会所消费，也会一次性充值消费，不会与你发生直接的金钱纠缠，而你这些工薪阶层的朋友对于近百元的茶水费也是感觉心疼的数字，小小的茶馆就是靠点点滴滴的茶水挣得钱，你要收钱了，他们感觉你不仗义，你要不收钱了，可是这仅有的几座客人又全是朋友，你毕竟

要发工钱、缴房租、缴电费呀。

开茶楼成功的人有一个基本条件，就是你必须是女的，你是男人也必须隐身在幕后找一个女的做掌柜，如果这女的还像阿庆嫂，那么你的茶馆就旺了。其实做生意有一个隐藏的奥秘，没吃过苦的人是无法察觉的，这就是讲感情的人，重义气的人，广交朋友的人，切不可做与日常生活消费有关的小生意，你卖的东西，提供的服务跟朋友消费无关，比如工程设备、化学中介体、沥青、五十万伏高压电缆……

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-05-13

作者: 穿件衣服 1 回复日期: 2009-05-12

现阶段，国内比较有名的社区网站就是天涯和凯迪(当然，还有西祠，YTHT，或者其它什么的，都不错)。大家喜欢这两个网站的原因，很大程度上是因为它的透明度和文章的深度。

有意思的是，这两个网站，总部都在海南。先生觉得这是巧合吗？

海南在地理上远离政治中心。

岛主在政治上远离权力中心。

海南四周环岛使得岛内的居民具有开放的眼界与心态。

海南是中国唯一不收费的地方，公路不收费，所以没人在公路设卡。网络不设卡，估计也是网路不收费的缘故吧。

自古以来，中国那些因言获罪的文人多流放至海南，导致海南人的遗传基因中存在着更多的叛逆基因，正是因为琼州海峡的阻隔，避免了文字狱的绞杀，使得苏东坡的敢言基因得以延续至今。

从商业的角度分析，海南人口少，所以电视，报纸的商业价值也较少，海南知道自己在电视传媒上敌不过央视、湖南卫视，在报纸上也敌不过南方报业、上海文广……，但是他们却发现网络却是皇城根下的盲区，也正是天涯海角的强项，因言获罪最远也就流放至此，总不会把他们赶进海水里去吧。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-05-16

作者：地里的老鼠回复日期：2009-05-09

大叔：这几天我一邵阳老乡罗彩霞被同班同学冒名顶替上大学，上了天涯头版，结果引起了全国的所有媒体关注，天涯力量真是大，您有什么看法没。

《改良中国的雏形已经显现》

今日中国社会，特别的网民正深刻地感受着自己具有改变社会的能量，芸芸众生的网民做为草根阶层从没有像今天这样当家作主过，这些虚拟的社会草根阶层正在现实的社会中扮演着越来越重要的政治角色。

传统中国社会的改变总是以暴力的形式展现的，农民起义、宫廷政变等等无不充满着血腥，在这种专制暴力的社会架构下，有良知爱心、有艺术修养、有文化底蕴的人很难控制社会的政治架构，暴力专制的终极架构状的表现就是私人军队控制着宫殿衙门，街头混混控制着街头巷尾。其民生的状态就是：男人不种田，去做了盗贼流寇。女人不织衣，去做了二奶娼妓。最终整个社会在田地荒芜、河流溃堤、

盗贼横行、暴民遍地中彻底崩溃。

历史证明暴力革命并不能铲除中国社会的专制毒瘤，农民暴力铲除独裁暴力，诞生出的社会依然是暴力社会。土豪劣绅对农民施暴，农民对土豪劣绅施暴，土豪劣绅变成了农民，农民变成了土豪劣绅。具体的个人是改变了命运，国家的命运并没有改变，中国社会仅仅是在专制的暴力架构下轮回而已。

中国社会最好的改变方式就是非暴力的改良方式，过去的中国也有数次改良的历史机遇，戊戌变法、五四运动等，可是这种改良却总以失败的结局而告终。

为什么中国社会的改良总以失败告终呢？

因为此刻的中国社会尚没有两大新的社会元素的出现。这两大新的社会元素就是知性社会阶层和开明君主。梁启超、康有为虽然学富五车、博古通今，可是做为知性阶层的代表，六君子的数量面对整个宦官、太监阶层庞大数量根本无法博弈。加上此时的慈禧是英明、伟大的国君，所以六君子改良中国社会的美好愿望一定是以失败而告终的。

为什么今日中国社会改良的雏形已经显现呢？

因为中国社会出现了两大社会新元素：“知性网民”元素，“开明国君”元素。

知性网民

成为网民的前提条件必须有点文化知识，文盲无产者因为不识字而被拒绝在网民之外，而文盲无产者却又是暴民的主要构成，这样网

民里就将文盲无产的暴力屏蔽了起来。文盲无产者改变社会的方式就是暴力，一当中国社会阻止了文盲无产者去改变社会，也就终结中国社会暴力轮回的命运。而今日中国社会的网民阶层的出现正是改良中国社会，终结暴力轮回的新的社会元素。戊戌变法的六君子被镇压了，可是今日的网民却没有被镇压，虽然也有几个身陷牢狱，但是数量庞大又虚拟的影像使得敌人找不到北，虽然敌人试图出台实名制灭杀网民，但是他们的数量与网民的数量不在一个数量等级。

过去，戊戌变法是六君子 PK 百万宦官，

今日，HW 改良却是六贪官 PK 千万网民。

网民不再像文盲一样使用硬暴力，他们充满智慧总用软暴力去羞辱敌人，网民不再是肉体上血腥施暴，而是在精神阶层彻底击溃敌人，所以一旦某个人民公敌被网民们锁定而人肉了，那么此人民公敌必然身无藏身之所、必然死无藏身之地。于是，房产局长周久耕被网民消灭了，公安政委王峥嵘被网民消灭了……

当然了，这种改良的过程并不是总以网民胜利而体现的，毕竟服务器的终端，网络的控制器尚没有被网民彻底控制，许许多多的网络帖子被封杀、被删除。从理性科学的角度分析，网民们不可能一夜间就击溃人民的公敌，也不可能一夜间就改良了中国的社会，但是我们应该清晰地看见这种改良的雏形已经显示。我们应该清醒地认识到这种知性网民的社会新元素的出现，正是未来中国改良的中坚力量，也是中国走出暴力专制轮回的终极力量。

开明君主

中国社会上下五千年，伟大的国君很多，英明的国君更多，可是这么多伟大英明的国君中又有几个是开明国君的呢？我看就没几个。

伟大的对应是渺小，英明的对应是愚昧。

因为中国的国君一直伟大着，所以人民一直在渺小。

因为中国的国君一直英明着，所以人们一直在愚昧。

可是今日之中国国君，他不再伟大，也不再英明，他是一个开明的国君，他以科学务实的态度与时俱进，所以人民伟大了，人民英明了。也正是因为中国社会开始出现开明的国君，才使得中国社会改良的雏形开始显现。

从现在的 2009 年开始，只要中国的网民越来越知性，只要中国的国君越来越开明，那么 2027 年的中国就一定是一个美好、民主、和谐的中国。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-05-17

作者：汶川 5121428 回复日期：2009-05-17

者：目光呆滞的润土回复日期：2009-05-16

从现在的 2009 年开始，只要中国的网民越来越知性，只要中国的国君越来越开明，那么 2027 年的中国就一定是一个美好、民主、和谐的中国。

有时候真看不出润土大哥是“左派”还是“右派”呵呵，还有点“新左派”的苗头，冒昧了！润土大哥很认同现今中国政治体制下网

民的“力量”，把文盲无产者归结于暴力的源泉，这个个人实在是不敢恭维。所以想请教润土大哥几个问题，大家都知道文盲最多的地方就是农村，而农村最多的就是所谓的无产者，过去中国在封建制度的体制下，政权的推翻绝大多数都是由于农民促成的，这是有其历史根源和背景的（相信润土大哥比我们都了解），但是现在的中国唯一执行民众选举的就是村委会的选举，其他层次选举都是代表制，你说现在的中国政治体制中最基层的部分却是由你所谓的文盲无产者来选举产生的，这个让当权者如何安心，让我们国家的政治体制如何安稳？广大民众如何放心？连基石都不牢靠，如何会产生 2027 年和谐安稳的社会？中国的网民人数确实很多，可他们连起码的实名制都不敢接受的情况下，你如何去引导其走向知性的一面？知性的根本在于认同自我的社会价值，如果连自己的真实身份都不敢表露又何谈去展现自我的社会价值，如果没有自我的社会价值，他又有何能力和资本去推动社会的进步和社会体制的完善？（吃饭了，只能先说到这了，请润土大哥费心）

呵呵，俗话说：“你咋不把村长干部呢？”

说的是啥意义呢？其实说的是村长不是干部，并没有真实地纳入公务员的管理体系，49 年以来的中国农村的最基层组织，也都是以自主产生领导的形式来管理的。

从利益的角度分析，你是愿意管理穷光蛋呢？还是愿意让穷光蛋们自治？

农村政治稳定的问题很简单：有饭吃，有衣穿，有房住、有婆娘……

关于实名制的问题是这样的，网络本身就是虚拟的社会，所以对应的人物也是虚拟的。如非要将网络的人物实名制，那么网络的虚拟社会就将变成了现实的社会。如果一个现实的社会人们必须伪装自己，不能畅所欲言，那么实名制的网络社会也同样必须伪装自己，不可能畅所欲言。因为当一个社会的法律不能保护公民人身自由，不能保护公民言论自由的时候，公民唯一的自我保护方式只能隐藏自己的真实身份。

假如政府不让他隐藏身份非要在网络上实名制的话，那么他只能一直在潜水，即使偶尔在网络上发言，他也只说同样的一句话“我是打酱油的。”

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-05-19

作者：竹天堂回复日期：2009-05-18

想听听土哥怎么看最近的几个社会事件，杀官案，杭州飙车案等

作者：潇潇雨 i00 回复日期：2009-05-18

我也想听听润土先生对最近的几个社会事件，杀官案，杭州飙车案等的社会现象下的深层次的看法。

《后专制架构下的社会常态》

专制社会的初期，统治阶层基本由草根轮回而构成，他们的身上仍留着草根的汗迹，内心里尚对草根阶层存在着怜悯之心，整个统治

阶级尚没有与草根为敌，他们仍视草根社会为自己的同类。

由于专制社会的架构是金字塔式的社会架构，上层社会阶层只压迫着下层的草根阶层，草根阶层无权制约官僚阶层，所以官僚阶层成为无人制约的洪水猛兽。

后专制社会的后期，官僚阶层彻底与草根阶层绝缘，官僚二世们从小就养尊处优，早已忘却父辈是草根阶层，他们视草根为草芥，于是官员们强暴民女，公子哥骑马横行……

当我们纵观中国二千年的历史，我们会发现一个有趣的社会现象，这也是专制社会演变中的自然规律，这就是每一个后专制社会的历史时期，官员们强暴民女，公子哥草芥人命的社会现象总是非常的普遍，这种现象一点不令人惊讶，老百姓对他们的为非作歹早已司空见惯，早已麻木不仁，因为这是后专制架构下的社会常态。也就是说：酒后乱性的官员不强暴民女，不调戏民女反而是不正常的社会现象。同样，公子哥们的坐骑为草民让道，为草民下马也是非常不正常的社会现象。

其实在后专制时代，民女在官员们的眼里就是妓女、就是丫鬟、就是奴婢、就是性奴。同样草民在公子哥眼里就是草芥、就是尘土、就是蚂蚁、就是狗屎。

如果后专制社会一个弱女子杀了官僚，那么不用调查一定是此官僚欲强暴此弱女子，或者已经非礼了此弱女子。只不过，这个禽兽官僚恰巧遇见了一个刚烈的女子，遇见了反抗而命丧黄泉罢了。在后专制社会的民女们躲着官员还来不及。怎么会去主动杀官员呢，只不过她被压身下情势危急而不得不自卫的行为而已。也就是说后专制社会

官员杀民女常态，民女杀官员是非常态的社会现象，所以每当发生一次民女杀官员的现象，总是令整个社会哗然、惊讶。同样，一个公子哥飙车碾过草民的身上，公子哥头也不回疾驰而去是很常态的社会现象，若不是网民抓住芝麻大的“70 码”小题大做，那么这被压死的草民就跟蚂蚁一样死不足惜。这压死蚂蚁的事太正常不过了，你们总不能让他为蚂蚁让路吧？岂有此理！

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-05-21

作者：素女心经 2008 回复日期：2009-05-21

记得温家宝总理总是会对网络上的事情进行关注，不知道他会不会对杭州飙车的事情有什么态度啊？

难道以赔款结束就完了？

无声的沉默就是最大支持的力量，去年他俩分别在网络上与网民互动就是给予网络最大的支持。他们 HW 知道无声就是让法律给予违法者以法理的惩罚，如果让他们的指示替代了法律的正义则是对法律另类的讽刺。他们在看着一切的改变，他们正赞许着网民的正义，理性、理智的网络监督正是 HW 政治智慧。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-05-23

作者：biquhui 回复日期：2009-05-19

哈哈，好久不来天涯看润土兄的帖子了，一直在关注，却没讲话，今天我创业成功了，从一个领失业金的 80 后小子，一下子成功变为身价上十万的老总。失业的三月份，我花了三天的时间（第一天

是通宵看的，呵呵) 仔细斟酌润土兄的每一句话，竟然是句句经典，让我低迷的状态一下子热血沸腾。终于我看中了建材行业中的立邦漆，一举拿下总代理，呵呵!

现在很多人都认为 80 后是“垮掉的一代”，但我不认同，并用自己的行动证明了。很想知道润土兄对我们 80 后是怎么样的看法，也期待润土兄为我的事业指点一二，特别是我准备做工程这块，里边的“黑洞”实在不少，如何去避免它？最后，有个小小的要求，能否给我一份“风云”全版，谢谢啦！邮箱：biquihui@163.com 我们未曾谋面，但你已经帮了我大忙了。希望能加你 QQ 与你探讨创业的细节！再次感谢润土兄！小弟有礼了。

作者：biquihui 提交日期：2009-5-19

?? 我在南宁“绿城”，您要是来南宁，一定要来找我，请你喝上两杯，呵呵!

《授人以渔的喜悦》

哈哈，看见 biquihui 老弟创业开始起步，真的非常高兴，感到一种授人以渔的喜悦，这也是我写贴的初衷，过去我一直认为做善事、对人好就是给钱，后来我发现错了，我越在金钱上帮助别人，别人就越对我产生依赖的感觉，这跟教育孩子是一样的道理。轻易地满足孩子金钱的欲望，则会促使他的思想更加懒惰，久而久之形成一个思维的定式，认为我给他钱是应该的事。

上个月，我一个朋友直接打电话给我，让我帮他手机充值。这个

无理的要求更加刺痛了我的神经。是啊，去年，他生病以后，我就去看他，定期地给他钱，资助他、安慰他。因为我也有自己的事业和家庭，只要一去看他就必然占用我半天的时间，所以定期地付钱和占用半天的时间，成了我的一个负担。其实，我的本意是希望他尽快康复，尽快地好起来，自己独立生存。这样，对他的家人和我们这些朋友也是心里的安慰。帮助与被帮助的社会关系里有一个规则，这就是需要帮助的人必须自立、独立，能不麻烦别人就不麻烦别人，更不能强求别人去帮助你。而帮助别人的人也是发自内心地帮助，要帮助那些有独立、自立欲望的人，这就是“救急不救穷”的缘故，穷人多是思想不独立、生存不独立的人，你救得一时却救不得一世。只有有独立思想、独立生存意志的人，才是值得我们去帮助的人。

所以，我写帖子就是希望大家思想更加独立，学会独立自主地去创业，这比我资助给你们十万、百万更有价值。你中彩票，你无偿得到金钱，你会觉得非常的幸运，不过你不会骄傲，不会获得尊严的满足。当你自己奋斗获得财富和地位的时候，你会实现自我，感觉尊严的存在，你的人生就没有遗憾，就没有耻辱。所以，在此我祝贺biquhui老弟事业小成，希望你再接再厉，把事业做强做稳。

你提的关于涂料工程的问题，我是这样想的，家庭装修的涂料是小桶包装的，工程涂料则是大桶包装的居多。你不能把家庭涂料与工程涂料混淆起来。这是一个什么概念呢？就是说：超市商品和顶级专卖店是不同的供货品种，你至少在包装上、价格上有所区别。电器的销售也是这样，国美定制的空调和苏宁定制的空调一定是有所区别的，

至少在外形上有所区别。这样消费者就不会比较国美，苏宁的空调价格，空调既然不是 100% 的相同，那么价格就不可能 100% 的一致，这就是生意上的诀窍。所以说，你销售的立邦工程漆一定不是家庭装的立邦漆，这样工程客户无法在大卖场中比较彼此的价格差异，你只要把你一级批发的价格控制好，给你的代理商户留下利润空间即可，这样商户们卖你的立邦工程漆就可以有利可图，你要保证二级代理商对客户潜规则后，依然可以赚钱，这样才能保证你有稳定的销售渠道。这里面有什么奥秘呢？这就是你不要考虑自己赚钱的问题，你必须先考虑你的二级代理商赚钱的问题，他们不赚钱，他们就极力推荐其他品牌的涂料，也会极力诋毁立邦的品牌，其次你必须考虑客户的需求，客户获得利益的时候，不想让别人知道同样 300 元一桶的立邦漆，在装饰市场中的零售价是 200 元一桶。客户希望买到对工程实惠的涂料，也对自己也实惠的涂料，一切还平安无事。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-05-23

作者：飯桶谁回复日期：2009-05-22

你好润土叔！本人 21 岁高二因为和同学打仗不上了摆过地摊... 才知道社会是这么的现实无情！... 请教你些问题我家楼下来了几个莆田东庄镇的他们搞的医院是山东省红十字会医院我女朋友父亲也是干私人医院（他爹在我们这也算有钱的了）可是和他们莆田人比起来还是有差距的他爹嫌弃我具体为什么润土大哥也许明白吧想跟着福建人学些东西... 可是他们福建人你也知道干这行的很有钱比较独立怎么样才能靠近他们？？？指望着上班一辈子也发不了财笑贫不

笑娼啊... 父母早就离婚了现在感觉压力超大... 希望你能帮帮我润土叔..... 不想就这样混一辈子

福建人是七匹狼，莆田人是狼中狼，你想与狼共舞，你就必须了解狼的特性。狼具有家族裙带的特性，外族很难混迹其中的。

这些福建人不是因为有钱而独立的，而是因为独立而有钱的，你把次序颠倒了，所以思维也颠倒了，你必须学会独立才能购获得尊重获得金钱。在市场经济中儿子不能依赖父亲儿而生存，丈夫不能依赖老婆而生存。

你想获得福建丈人的尊重吗？可以！

学会闽南语（跟官员们说闽南语，你不用说给好处，他们也知道事后会获得金钱的，你说山东话，本地官员知道你本地的亲戚朋友多，会走漏了风声），然后拿下 XX 医科大学整形医院、肝病康复医院、康肾医院的执照，或者告诉他们如何联营、连锁，如何把一块钱的药片卖出 200 元的天价……总的原则是，你必须能帮助他们赚钱，去抢夺食物，你若想分食他们的食物，则没门，这就是俗语说的那句话：“靠山山倒，靠墙墙倒”。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-05-25

作者：穿件衣服 1 回复日期：2009-05-25

润土先生，你在文章里有提到离开公务员队伍的原因，这里晚辈想冒昧的问一下：如果放在现在，还处于那样的环境里，你会继续听从内心的招唤，做出同样的决定吗？

在土地革命时期，同志们若想投身革命，在瑞金可以直接参加红军，在延安可以直接参加八路军。不过在上海、在南京的话，直接公开的投身则一定是死路一条，你最佳投身革命的选择方式就是——潜伏。

在经济开放时间，同仁们若想投身商业，在温州可以直接创业民企，在东莞可以直接创业外资。不过在武汉、在上海的话，直接公开的投身则可能是死路一条，你最佳投身商业的选择方式就是——潜伏。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-05-25

作者：252016583 回复日期：2009-05-24

请问润土. 在经济不乐观的环境下？民办大专生，(市场营销)如果能找到工作，自保渡过危机呢？

作者：252016583 回复日期：2009-05-25

因为小弟刚出来学校，什么经验都没有，在校学的东西基本没有。学校又不是名牌大学，恰逢金融危机，这专业是依附在实体经济和需求量上来体现。现在天天透简历。坐在电脑面前抽闷烟。有点不知所措。

作者：252016583 回复日期：2009-05-25

润土叔叔在线？能不能解答学生的疑问？

本贴，你看到第几页？

民办大学怎么了？北大毕业还不是一样去卖肉。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-05-25

作者：252016583 回复日期：2009-05-25

07 年,开始看了.有您的全文.断断续续的看,中期有部分的回帖没看.

您说过人要了解自己,然后去了解社会.但是越去接触社会,越去接近真实,就越看不清楚.这那一方面切入社会都不知所措.我曾试着用你冥像的思维去观察这个世界时,发现自己的肤浅.

作者：252016583 回复日期：2009-05-25

我也不知道自己要表达些什么,就是苦恼.茫然.迷惑不解.

哪里是什么全文,全文一直在持续写作中而已,07 年的全文估计 50 万字左右,09 年的全文估计 120 万字左右。

我早就说过了,对于普通的草民来说,眼前能看见的大利益早已被权贵们垄断了,眼前能看见的小利益早已被草根同类们分食了,我们草根若想生存、若想创业成功,就只能在他们看不见的缝隙里寻找商机,也只能在他们看不见的虚拟世界中寻找着财富的机遇。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-05-27

作者: 田野交欢回复日期: 2009-05-27

作者: 目光呆滞的润土回复日期: 2009-05-23

作者: 飯桶谁回复日期: 2009-05-22

.....学会闽南语(跟官员们说闽南语,你不用说给好处,他们也知道事后会获得金钱的,你说山东话,本地官员知道你本地的亲戚朋友多,会走漏了风声),然后拿下 XX 医科大学整形医院、肝病

康复医院、康肾医院的执照，或者告诉他们如何联营、连锁，如何把一块钱的药片卖出 200 元的天价……总的原则是，你必须能帮助他们赚钱，去抢夺食物，你若想分食他们的食物，则没门，这就是俗话说的那句话：“靠山山倒，靠墙墙倒”。

这些确实是事实，

不过看到润土兄这样回这个帖子我很失望!!!!

我是倒着看帖子的。

我不能说我比别人高尚，

我作的事情也很龌龊，

我也知道，在这个社会，没有高尚的容身之地。

但是，

我感受到了羞耻，

每一天都感受到了自己的羞耻。

真是一个令人流泪的社会。

我赞同，做人可以猥琐，可以粗鄙，可以恶俗，甚至可以下作，但不能泯灭良心，为了赚钱，去黑人的健康生命，迷信点就是损阴德的事情，生孩子没有屁眼，遭报应的。

润土老兄，不应该为了商业的利润去教这个济南孩子这样的。

道理可以说破，但道义，必须阐明。

他那么年轻，干嘛不行，非往这个道上劝他呢、？

【回答】作者:北岛

卑鄙是卑鄙者的通行证，
高尚是高尚者的墓志铭，
看吧，在那镀金的天空中，
飘满了死者弯曲的倒影。
冰川纪过去了，
为什么到处都是冰凌？
好望角发现了，
为什么死海里千帆相竞？
我来到这个世界上，

只带着纸、绳索和身影，为了在审判之前，宣读那些被判决的声音。告诉你吧，世界我--不--相--信！纵使你脚下有一千名挑战者，那就把我算作第一千零一名。我不相信天是蓝的，我不相信雷的回声，我不相信梦是假的，我不相信死无报应。如果海洋注定要决堤，就让所有的苦水都注入我心中，如果陆地注定要上升，就让人类重新选择生存的峰顶。新的转机和闪闪星斗，正在缀满没有遮拦的天空。那是五千年的象形文字，那是未来人们凝视的眼睛。作者:目光呆滞的润土 日期:2009-05-28

呵呵，你的话外音是说我写的这些东西全是鸡肋，即使再怎么用华丽的树脂包装，依然是鸡肋。是这个意思么？

幸亏没被说成鸡屎，嘻嘻，哈哈，欣慰中……

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-05-30

作者: yorker0503 回复日期: 2009-05-30

润土大哥之前的回复

7: 另外能否就国内近几年的您将来看好的行业且是一般民众能参与其间的列举一下。这也许是很多人关心的问题。

帽子行业是未来最大的市场。

帽子是什么东西?

帽子市场是最大、最丰厚的市场, 仅举一例就可窥其全貌。

福州市公安局副局长王振忠(2001 年外逃美国) 作为一月收入才两三千块的局长, 哪来那么多过亿的财富的? 请看他的敛才之术:

卖一个派出所所长的职位, 索价 100 万元;

卖一个教导员的职位, 索价 50 万元;

卖一个公安分局局长的职位, 索价 800 万;

--

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-05-31

作者: 依等于一 回复日期: 2009-05-30

作者: 目光呆滞的润土 回复日期: 2009-05-28

献文一篇, 祝大家节日愉快!

《开启传媒互动的商业智慧》

这篇怎么没了呢? 我找不到, 被删了???

噢,你不说,我还不知道帖子被删了呢,幸亏这篇还保留着原稿。

作者: 释然而语 回复日期: 2009-05-10

顶下大哥!广告这块行业希望大哥能说下自己的见解!谢谢!

作者: cooh 回复日期: 2009-05-09

再来向润土大叔请教一个问题:为什么要做广告呢?润土大叔是做过这一行的,想必对这个问题会有自己独到的见解。最近对广告行业有点兴趣,不知道润土大叔能不能为小生介绍一下广告行业的现状及相关必备知识,业内的一些名人,名企。此外特别想知道广告公司的组织结构业务流程是怎样的,都有哪些部门,哪些职位。不胜感激!

作者: cooh 回复日期: 2009-05-10

继续等待大叔的解答:

作者: yuming66 回复日期: 2009-05-23

叔!刚开始我以为找到了知音,找到了方向!可谁能有你那么好命!还那么清高!

认识那么多有钱人很高官而不利用!难怪赚不到钱,现在这社会,没关系,完全走不通!

《开启传媒互动的商业智慧》

在陈旧的商业教科书中,学者们总将商品的推销宣传与策划称之为广告。使得那些 EMBA 的学生也经常对广告的商业奥秘摸不着边际。正是因为学者们照本宣科、依葫芦画瓢把此商业行为定义为“广告”,

从而让这个错误的词汇误导了商学院学生的商业宣传与策划的思维
方式，而那些非商学院的学生，就更对传媒互动的奥秘知之甚少。

为什么说“广告”是错误的商业词汇呢？

因为广告从词义上解析仅是广泛地告诉别人，让知道的人越多越
好的意思。字面上描述为商业的销售宣传功效就是最大化地告之别人。
在此思维定式下，一个一个广告标王在无限风光后轰然倒地。

其实，将商业的宣传与策划定义为广告是从商业企业自己的角度
去定义的词汇，他们并没有考虑消费者的思维方式，更没有从消费者
的角度去审视商业宣传的思维智慧。所以说“广告”只表述出甲方的
商业内涵，而乙方的商业内涵并没有被表述出来，所以说选择一个词
汇能准确地表述出商业行为彼此双方的思想内涵，才能称之为准确地
商业词汇。从这个角度分析，我想“传媒互动”比“广告”更能准确
地表述此商业行为的真实内涵。

下面我们结合实际的案例来分析解构传媒互动的商业奥秘，共同
开启传媒互动中的商业智慧。这样我们就可以拥有敏锐的传媒互动的
商业嗅觉，就可以在瞬间闪现的商业机会面前，以迅雷不及掩耳之势
将其捕获。

传媒互动的第一阶段——告示

在计划经济时代，在商品稀缺的时代，基本没有商业传媒互动的
商业行为，此时的商品按计划分配，商品不需要吆喝推销自己，所以
没有企业做广告，那些做广告的企业则一定被同行们耻笑，他们耻笑
做广告者在这个供不应求的环境下，居然还卖不掉自己的商品。此阶

段的商品准确地说应该称之为产品，因为它是单向的选择行为，消费者没有双向选择的余地，只有互为选择的产品才能够称之为商品。商品的“商”字是协商、商议的意思，没有相互的协商、没有相互的商议的买卖不能称之为商业，交换的物品也不能称之为商品。

在商品稀缺的时代，也存在着传媒的互动，这就是商店门口贴出的告示。文革期间的告示常常写着：凭户口簿买半斤牛肉；凭 50 张工业券买一辆凤凰牌自行车；凭结婚证买一对水瓶……

在商品经济开始丰富的初期，消费者与商家双方产生了彼此互为选择的商业环境，供给产品开始转变成了买卖商品，消费者有了对需求的多余选择，那些没被消费者选中的商品就失去了市场的需求，于是吆喝自己的商品，让消费者在购买中选择自己的商品成为企业销售的前置条件。

当多数产家都是酒香不怕巷子深的心态，都不去吆喝时，那些懂得吆喝的企业就成为了市场的赢家。

他只要轻轻地喊一声“誉满全球、实行三包”，他的商品就可以供不应求；

他只要在电视上热舞“燕舞燕舞、一遍歌来一遍情”，燕舞电器就畅销全国。

上述阶段是传媒互动的第一个阶段，也就是告示阶段。那些张贴假文凭、假证件的小广告就是这种广告模式，中国大陆许多企业的传媒互动方式，依然停留在第一阶段的告示模式。

此阶段里，没有专业的传媒企业，你会写大字报，你会写美术字，

你就是一位广告界的杰出人才。

传媒互动的第二阶段——广告

在传媒互动的第二阶段，则是每个企业都在吆喝的阶段。竞争对手吆喝声音小，你吆喝声音大，你就比竞争对手赚钱多。对手在市电视台做广告，你在中央电视台做广告，那么你就是市场上的赢家。正是这种广告的市场效应导致中国企业产生了一个央视标王的广告情节。在初始阶段，那些央视标王普遍取得了非凡的市场回报，可是在央视标王白热化的争夺阶段以后，则经常发生先标王后死亡的怪病。

这“先标王后死亡”隐藏什么商业奥秘呢？

因为此阶段的广告是从“告示”的第一阶段上升为“广告”的第二阶段。从“广”的告之上分析，在中国大陆也只有中央电视台的广告覆盖面最广。在没有标王的时期，央视初期的广告投入价格并不高，企业的广告投入与商业的市场回报相比还是存在巨大的商业利润的。到后期的时候，由于所有有实力的企业非中央电视台的广告不做，导致央视广告的投资资金越来越高，那些利润菲薄的企业由于无法承担巨额的广告投入而陷入亏损的境地，最后也只有那些酒类、药品、保健品等暴利行业方能承担这巨大的广告投入。即使这些暴利的行业，许多盲从者最后也因为天价的广告投入而纷纷破产倒闭，于是我们看见“秦池酒”消失了，“爱多”消失了，“三株”消失了……

传媒互动的第三阶段——精准互动

当企业巨大的广告投入后却无法获得商业盈利回报的时候，

当消费者在狂轰滥炸的广告中纹丝不动对广告熟视无睹后。

那么此广告阶段就演变为传媒互动的精准时代了，此阶段里那些盲目做广告的企业一定没有商业回报。因为消费者对广告已经产生厌倦、讨厌，他们拒绝广告，不看广告，即使看了广告也不买广告的商品。于是，传媒互动进入第三个阶段——精准阶段

什么叫精准广告呢？就是能吸引消费者眼球的画面和声音。

当电视上出现“人类失去联想，世界将会怎样”的广告画面时，广告不再具有讨厌、压迫消费者的视觉，故事般的亲切画面让联想电脑成为中国电脑市场的第一品牌。广告策划大师叶茂中的奇妙创意，也为客户们吸引了消费者的眼球，正是这种精准的广告创意，使得叶茂中成为精准广告阶段里的传奇人物。

当恒源祥广告“羊羊羊、羊羊羊、羊羊羊、羊羊羊、羊羊羊、羊羊羊、羊羊羊、羊羊羊、羊羊羊、羊羊羊、羊羊羊、羊羊羊……”冲溃了观众的忍耐极限的时候，标新立异的广告策划已走到了生命的尽头。

传媒互动的第四阶段——整合创新

在传媒商业发达的中后期，报纸广告铺天盖地、电视广告泛滥成灾、户外广告无处不在。企业的传媒投放陷入胡乱的浪费阶段，传媒企业也陷入胡乱告之的阶段，如何取得传媒产业的创新突破成为未来传媒企业的成功之道。

江南春先生创业的分众传媒在此取得了创新的突破，这就是传媒互动的第四阶段——整合创新阶段。分众传媒将电视与户外广告整合创新，在商务楼的电梯旁、在酒店的门厅、在住宅大楼的电梯内……，

用移动电视广告的方式播放电视广告，让企业的销售商品和服务与消费者互动。

03年，我创业传媒也是想用IC卡，将报纸、杂志等纸质传媒与户外传媒有效整合起来，以有效锁定餐饮消费群的互动方式而创新突破的。

在传媒泛滥的后广告时代，广告媒体困惑于广告精准效果，投放企业困惑于广告的市场回报。企业不懂得广告的商业智慧而盲目做广告简直是去找死，不做广告则又是等死。在此阶段，那些懂得整合创新而精准地投放广告的企业，就是具有传媒互动商业智慧的企业；那些懂得整合户外、电视、纸媒、网络的传媒企业，就是具有传媒互动商业智慧的传媒。于是，分众整合新浪网了、央视与网民整合互动了……

传媒互动的最高阶段——隐入灵魂

当讨厌广告无处不在的时候，消费者从心里开始抵触广告；

当剩余商品无处不在的时候，消费者从心里开始抵触推销。

在这个传媒互动的阶段，不泛滥自己的品牌广告，成为世界一流企业的最佳传媒的互动选择。能够将企业的品牌悄无声息地融入消费者的灵魂深处，成为广告传媒与企业品牌广告的最高商业智慧。

如果说传媒互动的前三个阶段是吸引消费者眼球的话，那么传媒互动的最高阶段就是隐入消费者灵魂的阶段了，广告不需要吸引住消费者的眼球，但是消费者在不知不觉中，却将企业的品牌融入到自己的灵魂深处。

在这个传媒互动的最高阶段里，最成功的商业智慧莫过于“世界高尔夫系列赛”，“欧洲冠军杯”、“英超足球”、“西甲足球”、“美洲杯帆船”、“F1”、“超碗橄榄球”、“NBA”、“GOOGLE 搜索”……

消费者在身心愉悦的时候，讨厌的广告打扰他的情绪了吗？没有！因为广告画面不会中断你喜欢的电视连续剧，也不会中断你喜欢的体育比赛，广告更不会用“羊羊羊、羊羊羊……”的噪音刺激你的听觉神经，所以你不会感觉到广告的讨厌，你甚至不会感觉到广告的存在。

在隐入灵魂的传媒互动阶段，成为第一企业品牌，成为第一传媒载体，是商业成功的关键所在。

你的车队成为 F1 的冠军车队，你就是传媒商业的最大赢家；

你的品牌签约 F1 的冠军车队，你就是传媒投资的最大赢家；

你的球技在 NBA 技压群雄，你就是传媒商业的最大赢家；

你的品牌签约球队夺冠了欧洲冠军杯，你就是传媒投资的最大赢家；

你的品牌在 GOOGLE 搜索中第一显现，你就是传媒投资中的最大赢家

……

短命品牌的传媒模式

我们研究短命企业的传媒互动方式，我们会发现他们普遍不懂得品牌战略的传媒互动。他们是战术广告的巨人，却可能是一个战略广告的矮人，他们普遍选择那种第一天投入宣传，第二天立即获得赚钱回报的传媒互动，因为他们的商业思维中，压根就没有远大的战略思维。

战略在个人上的表现就是——思想有多远就能走多远；

战略在商业上的表现就是——思想有多远就能走多远。

这种战术传媒互动的事例我就不列举了，因为展开的报纸上，99%的营销广告就是这种战术广告，打开的电视上，99%的品牌广告就是这种战术广告，户外的广告上，99%的宣传广告就是这种战术广告……

不过，在上述这些战术广告上，消费者很少能看见百年企业的品牌广告。为什么这些企业没有狂轰滥炸宣传自己的商业品牌，却成就百年的品牌呢？因为他们是百年战略品牌传媒互动的至尊高手。

百年品牌的传媒模式

现在，我们不妨分析百年品牌的传媒战略。在中国大陆改革开放初期，在国人喝大碗茶的时候，雀巢咖啡就在电视上做起了广告；在国人梦想戴一块廉价表的时候，“雷达表、人杰地灵”的眩美广告就闪现在电视屏幕。可是此刻的雷达表、雀巢获得商业回报了吗？没有！他们知道此刻的中国大陆，他们并没有获得商业回报的机会，他们只是选择了用最小的投入在战略上与消费者进行了传媒的互动。他们是为十年后、二十年的商业市场做着战略的布局，正是因为这些廉价的战略投入，为他们在此后的市场中获得了巨大的商业回报打下了最坚实的基础。20多年后的今天，我们看见雷达表在中央电视台做广告吗？没有，因为他们在20多年前就做了一次品牌的战略广告。

88年，当我们创业服装的时候，也意识到战略广告非凡价值，我们设想只要投入二十万元的资金，我们就可以在全国的十大经济发达城市，竖起十块巨型战略品牌广告，那么一当市场成熟以后，我

们就可以源源不断地享受战略品牌广告的投资回报。

战略品牌的优势就是跳出战术品牌的陷阱，因为一当某的商业品牌依靠战术的价格、性价比来炒作品牌后，商业品牌就会陷入战术广告的泥潭不能自拔。战略品牌就是告知消费者，它是一种文化、一种品味、一种生活方式……所以说：只要消费者接受了这种战略品牌的思维互动，消费者就不会计较某个商品的价格得失，她就会花费万余的金钱买一个 XX 品牌的塑料手包，他也会花费百万的金钱买一 YY 品牌的代步工具。

传媒互动里的创富智慧

在传媒互动中存在着巨大的创富机会，因为商业的品牌日新月异、消费的行为朝夕改变，正是这种时刻存在的变化，使得商业品牌与消费者之间的传媒互动至关重要。

如果一个商业品牌能够在传媒互动的战略上领先对手，那么它一定是未来的商业赢家。

如果一个传媒媒介能够在传媒互动的战略上创造商机，那么它一定是未来的商业赢家。

我为什么告诉大家一定要重视发现与扑捉传媒互动的战略机遇呢？因为世界 500 强都是战略传媒媒介的大买家，他们在 F1、奥运会等等战略媒介上，绝不会轻易让竞争对手占据自己的上风，所以说你能创造出战略传媒的媒介，他们就会势在必得。我 03 年的 IC 卡广告策划方案就是告诉 XX 渔港餐饮酒店，这是一个绝佳的战略媒介，它可以在未来 20 年的时间里，在品牌战略上压制对手，也正是这种

未来传媒的战略互动，使得连中国 500 强也排不上的酒店，第一次自报价就是 500 万的高价。他们为什么报 500 万这个高价呢？因为他们认为这个报价可以让我心动，同时也是令竞争对手胆怯的价格。

在此，我还是要重复过去说过的那句话：“价值不在于价值本身，价值在于其价值链”。

我们为什么要重视这句话呢？因为价值本身如果已经有形显现的话，那么我们无钱无势平头老百姓是没有机会获得这些商机的，投四万亿也好，他四十万亿也好，你最多喝点清汤罢了。我们只有在他们看不见的缝隙中寻找创富的商机，也只有在他们看不见的无形世界里寻找创富的商机。在这种高难度的创富商机中，最大的敌人是什么？最大的敌人是我们内心的浮躁。

为什么说浮躁是我们进行新型创富的敌人呢？

因为在商业竞争日趋白热化的今天，许多有形的利益差异已经消失了。

地域的利差已经消失，导致杨百万失去了赚取国库券的地区利差，所以他在股市里傻眼了；

行业的利差已经消失，导致商业环节的利润变得透明，所以商业的经营很难获得高额持续的厚利，除非是垄断专营，否则很难轻松地获得持续丰厚的收益。

地域的差异、行业的差异都是有形的差异，既然有形的差异被人们的眼睛发现了，导致利润被摊薄了，或者被强者抢夺去了，那么无形的差异上就是我们未来的利益所在。什么事无形的差异？时间是无

形的，网络是无形的。当我们懂得用这些无形的东西创造财富的时候，那么我们才算真正明白了什么是价值本身以外的价值了。

我们需要一种超越平凡的智慧，这就是用时间的空间获得利益空间的智慧，也就是用虚拟的空间获得利益空间的智慧。

那些商业模式是用时间空间获取利益空间呢？股票、大宗商品的期货就是最典型的创富商业模式，储备土地也是这个创富模式，用非法手段诈骗抢夺别人的黄金宝地不是商业的智慧，把一个一文不值的废地用几年的时间升值为价值不菲的宝地才是最高的商业智慧。

那些商业模式是用虚拟空间获取利益空间呢？微软的软件、苹果公司的创意、GOOGLE 的搜索、太阳能热能转换技术、阿里巴巴……

在传媒互动的创富机遇上，如何获取创富的资源呢？这就是必须要克服浮躁的心态，因为只有克服了浮躁的心态，才能够宁静致远、明察秋毫。

知道我为什么拒绝出书？因为我认为几万字、几十万字的时候，还没有价值，所以我必须拒绝浮躁，静心沉淀才能让思想升华，才能获得价值的提升。

未来我会出书吗？当然会，不过一定是创新的出书方式，假如我出的书也只赚取那些出版的稿费，跟那些明星出书就没有差别了，那岂不侮辱了企业家的创富智商。

我们做个假设，假设中国小学生一年级课本的第一页可以做商业广告的插页，而且每个行业的品牌具有排它性，你想可口可乐公司愿意出多少的报价？麦当劳愿意出多少的报价？

同样的道理，当一本企业家的必读书、随身携带的经典书籍，可以做四到六个插页对开品牌广告的时候，而且品牌具有行业排他性，你说这些广告价值几何？这个价值不是厚黑的价值，不是潜规则的价值，而是全是白手创业的经典价值，80年代白手创富、90年代白手创富、00年代依然白手创富，在一个潜规则的厚黑世界里，坚持规则透明的创富信念，这就是最大的商业价值。价值不在于书本的价值，而是在于看书人的价值，乞丐会看这本书吗？卖菜的小贩会看这本书吗？街头混混会看这本书吗？不，这些人是不会看的，看书的人是那些企业家们和那些正在成为企业家的人。他们是高级品牌汽车最大的消费阶层，他们也是银行最大的利润来源，他们更是保险公司最佳的客户群体……

假设五家一流商业品牌一起买断所在行业广告的时候，那么这些品牌就隐入进企业家们的灵魂里，在这些社会精英们的灵魂深处认定，他们是第一、他们是唯一……企业家们知道选择 XX 车、选择 YY 银行、选择 SS 保险是一种生活得方式、是一种生活的态度，是一种人生的信念……

不过，你可以告诉宝马公司，天涯社区的《黑道风云》出版发行了，你们宝马品牌愿意买断它的品牌广告吗？

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-05-31

作者：suifengdaxia 回复日期：2009-05-31

润土兄，期望得到您的点拨，您的意见对于我很重要。您现在可能不太关心有关创业的内容，可是我确实希望得到您的回答。谢谢！

早上 8 点 30 分我到这里等您。

作者：suifengdaxia 回复日期：2009-05-30

<<我早就说过了，对于普通的草民来说，眼前能看见的大利益早已被权贵们垄断了，眼前能看见的小利益早已被草根同类们分食了，我们草根若想生存、若想创业成功，就只能在他们看不见的缝隙里寻找商机，也只能在他们看不见的虚拟世界中寻找着财富的机遇。
>>

润土兄，兄弟对您的这句话深有感触。我毕业十多年在公司一步步干到再也无法取代总经理的时候，公司倒闭了。我失业后不再计划上班，现在加盟了包子连锁。从点滴开始做起吧。

有一事请教兄，近期联系到一家学校食堂，已经被权贵承包，我想租他的窗口，可是他不让承包。计划让我带人和技术过去，他需要在毛利中提取 45 个点，水电气设备等有他提供。我的想法是在这里赚取到第一桶，毕竟这里有固定的客流。然后积累资金后到外面开分店。但是在这个学校如果我卖的多则权贵的窗口则少，我担心存在这样那样的问题，润土兄，您能给我在这方面出点主意？比如经营方式和与他的利益分配这些问题。写的有点乱，拜托。

他在毛利中提 45 个点，可以考虑合作，

他在收入中提 45 个点，不能考虑合作。

未来的变数很多，我真的无法预测，总之合作愉快，则继续，合作不快则分手。万事开头难，你顾虑太多，定会一事无成，关键是如

何进入学校食堂的领地，学会赚钱的诀窍，获取第一份商业的经验比赚取第一桶金更重要。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-05-31

作者：木风木又寸回复日期：2009-05-23

润土大哥，您是如何看柳传志先生，四十岁开始创业，至今把一个企业做的这么大，发觉并培养了不少的优秀后继之人。

《变脸教父——柳传志》

变脸是中国独有的魔法绝技，在全球商业世界中能懂得此魔法的企业家屈指可数，柳传志作为中国企业家中的教父级人物，能够在三十年的时间，把联想一个不知名的作坊打造成一个世界级的品牌，正是柳传志不断施展他变脸魔法的结果。

柳传志是科学家中的企业家，

柳传志是企业家中的科学家。

（中国科学院计算机所里全是国内计算机领域中的顶级科学家）

依靠第一个双面角色的变脸，柳传志取得了创业第一阶段的成功。

联想是中央国企中的民企，

联想是民企中的中央国企。

（中国科学院是中央国资委所有，香港联想又是民营企业）

依靠第二个双面角色的变脸，柳传志取得了创业第二阶段的成功。

联想是内资中的外资，

联想是外资中的内资。

（联想是国内的品牌，IBM 则是国际化的品牌）

依靠第三个双面角色的变脸，柳传志取得了创业第三阶段的成功。

柳传志是年轻人中的长者，

柳传志是长者中的年轻人。

（IT 本是年轻人的产业，即使盖茨也是在年轻时创的业，在柳传志创业的那个年龄时，盖茨已考虑退出江湖了，但是中国的 IT 产业却是一个长着的产业，何为长者？长者仍智者也）

依靠第四个角色的变脸，柳传志取得了创业第四阶段的成功。

柳传志作为当代中国企业家中的教父，本想功成名就后隐退江湖，不想年轻的接班者不懂得第四角色的变脸绝技，杨元庆无法以长者的智慧和定力在全球经济危机的当下，稳住联想这条大船。无奈柳传志教父只能再一次重出江湖，他要以其变脸绝技，以其商业智慧，以其定力来力挽狂澜。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-06-01

作者：lswwjh 回复日期：2009-05-31

作者：wyfs_2006 回复日期：2009-05-31

《东北往事，黑道风云二十年》看了一部分，也是看到土哥在《开启传媒互动的商业智慧》结尾处所提到的去看了一下。呵呵，因为是同龄人，所经历过的一些事情都在作者的笔下有了描述，所以感觉有很多场景都很亲切。

虽然《黑道》的阅读群体和此贴的受众群体没有太多的交汇点，但感觉土哥拿它最终的出书来对比此贴将来的出书，有点彰显自己的

不一般的商业智慧和思想之嫌（土哥冒犯了撒，小弟有得罪之处还请见谅哈），我感觉这本身就没有可比性，因为作者的立意出发点和土哥有着本质的不同，《黑道》和《风云》这只是各自切入生活角度的不同而已。

兄弟好似没看明白，土哥的意思是针对广告的投放形式和效用来说的，宝马会在商业周刊上投放广告也不会黑道上投放，而土哥想必是将风云打造成商业经典，那么潜在的商业利用价值就不止是本书而已了

Yesverygood

你看见了我内心无形的商业思维，你也看见了宝马 CEO 的品牌困惑。

（他困惑于宝马致力于打造力量、绅士、高贵的品牌形象，可是中国的宝马品牌却经常被媒体上曝光的宝马车主撞人逃逸、霸道嚣张的黑道形象联系在一起，令他十分的沮丧）。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-06-01

作者：北漂望乡回复日期：2009-05-09

祝润土先生生日快乐！也期待企业家的风云早日超越黑道风云
（提交日期：2007-12-26

呵呵，哪里有什么闲心去看什么黑道风云啊。只不过，网友们希

望我的点击能超越黑道风云罢了。其实，我从来就不曾想去超越什么人的博客，超越什么人的帖子。我的点击即使能超越黑道风云，能超越徐静蕾的博客吗？

点击量、回帖量全是外在的表象，思想的深邃、思想的高度才是值得我们去追寻的目标所在。

低层次的超越是学会超越别人，高层次的超越是学会超越自己。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-06-02

作者：yorker0503 回复日期：2009-06-02

但土哥身上找不到贵族气质，估计宝马不会让您代言。

如果有一民族品牌找您代言，那他会如何介绍《风云》呢？大哥也不是真正意义上的企业家，更像思想家。

大哥像一把钥匙，开启智慧之门。这个时代应该有先驱，土哥算一个，要不《风云》副标题改：中国企业家前传好了。土哥若不能成为时代中真正的企业家，何不把第一的名号让给后来者呢？

《是草根，不是贵族；是思想者，不是企业家；是第一，不是前传》

从我这一代上溯至曾祖父，四代全是草根，估计再上溯的话，更应该是草根。

我的确不是真正的企业家，可是中国社会从洋务运动开始直到今天，又有几位是真正白手创业的企业家呢？又有多少是成功的红顶商人呢？

整天埋头绘画者是画匠，偶尔埋头绘画却长久持笔远眺者是艺术家；

整天埋头赚钱者是商人，偶尔埋头赚钱却长久低眉沉思者是企业家。

低级的商业模式是祈求别人购买，是不厌其烦地推销；

高级的商业模式是别人祈求购买，是不厌其烦地婉拒。

在商业价值创造中，只要你创造出的商业资源是唯一、是第一，你就不要怕它未来没有商业价值。其实，未来的商业模式是更加细化的商业分工，广告业也是这样，它细化为品牌包装、创意策划、数码制作、渠道铺设、户外展示……

以《风云》为例，它的传媒价值是不能通过上门去推销而实现的，因为世界级的品牌拒绝陌生者拜访、拒绝陌生者推销。

但是

世界级的商业品牌运行官们都具有敏锐的商业嗅觉——哇！节省无数的广告投入；

世界级的广告公司中国 CEO 都具有敏锐的商业嗅觉——哇！赚取品牌的广告佣金。

品牌运行官们会告诉董事会，过去每年投一亿的广告宣传，企业家们也记不住我们的品牌，现在仅仅花了一千万的小钱，居然企业家们都知道我们的品牌。

组合一：中国移动、中国银行、中国人寿、奔驰汽车；

组合二：中国电信、招商银行、平安保险、宝马汽车；

组合三：中国移动、工商银行、中国人寿、奥迪汽车；

.....

可以这样去介绍《风云》。在中国大陆，身价数十亿的唐骏自称只敢一直在打工，不敢独自去创业。但是《风云》里的创业者却敢白手创业！

八十年代，以品味切入市场、以品牌运作市场白手创造服装财富；
九十年代，以服务切入市场、以终端锁定市场白手创造石油财富；
九十年代，以荒地切入市场，以土地升值市场白手创造地产财富；
零零年代，以 IC 卡切入市场，以整合广告市场白手创造传媒财富；

零零年代，以网文切入市场，以整合第一品牌白手创造传媒财富。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-06-03

作者：秋风舞雪回复日期：2009-06-03

广西有个地方叫防城港，防城港有个地方叫企沙半岛，企沙半岛上有 2 个 700 亿规模的项目，武钢钢铁基地和红沙核电项目，在金融危机背景下这 2 个项目相继启动，小弟从事水泥销售，整天在这 2 个项目工地跟踪，看到热火朝天的施工场面，这里应该有让草根级别的咬上一口的机会，各位能给个思路或者指点，让小弟拨开云雾见商机，钦州港保税区小弟也经常跑，北部湾大开发欢迎大家！

上策：搞定最高决策者。

下策：搞定最低保安员。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-06-03

作者: 吃喝嫖赌渡余生 回复日期: 2009-06-03

润土大哥。

最近通用破产。是不是 M 过的资本主义制度要走向咱们所谓的社会主义初级阶段了呢？

您怎么看？

美国政府整天琢磨着如何打压通用汽车、微软等大公司，他们希望更多的中小企业获得更大的成长空间，带给美国民众更多的利益。

前苏联则整天琢磨着如何保护石油公司、军火等大公司，他们希望更多的弄断企业获得更大的利益空间，带给利益集团更多的利益。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-06-04

作者: syauzly 回复日期: 2009-06-04

腾中收购悍马啦～不知各位专家有何评论...

美国人谋求战略上的优势——追求内在价值；

东方人谋求战术上的优势——追求外在价值。

以轰动一时的日本三菱土地公司收购洛克菲勒中心的 14 栋办公大楼为例。1989 年，日本三菱土地公司花 13.73 亿美元的高价收购洛克菲勒中心的 14 栋办公大楼，按当时 1 美元兑 160 日元的汇率计算，三菱土地公司的投资额为 2188 亿日元，成为拥有洛克菲勒中心 80% 股权的控股股东。收购完成后，由于曼哈顿地产不景气，三菱土

地公司一直没有利润。当时做收购计划时，三菱公司的预测是 5 年后，每平方英尺的租金将达到 75 美元，2000 年将达到 100 美元，依照这一预测数据，三菱公司认为这是一项非常好的投资项目。但实际上的租金只有原先设想的一半水平，即每平方英尺 38—40 美元。如果再考虑这段时间内日元继续大幅度升值，如 1995 年顶峰时，1 美元兑 80 日元，加上汇兑损失，三菱土地公司的这一收购项目总计亏损高达 880 亿日元。

从上述事例中不难看出，美国人为了实现其内在价值的最大化，在面子和内在价值的选择上，他们一定会放弃面子而选择内在的价值，所以他们可以让非洲裔的奥巴马做美国的总统，也可以让印度裔的诺伊做百事可乐公司的总裁。在汽车工业未来的内在价值取向上，美国人认为低能耗、高清洁、高环保是未来的战略目标。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-06-06

我坐公交的原则一直是：

- 1、车内拥挤时不上，改为打车或者步行。
- 2、座位选择靠开窗的位置。
- 3、没有座位、需站立时选择下车的出口处。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-06-06

作者：想做坏事回复日期：2009-06-06

出行要注意安全. 这二天死的老百姓不下大几十人可比不上一个党员. 可见老百姓的命都有自保了.

刚上天涯时那时心里比较阴暗. 总想着做些能惊动世界的坏事来.

后来看过一些书. 心里又充阳光. 天涯上久了都是报的阴暗事情, 可看党报都是坏事说成好事. 唉. 真是二个极端. 不知道国外发达国家他们的媒体和网站都报道的是什么内容. 过 5 年移民加拿大去. 不知润大哥移民不?

我没有原罪, 为什么却要远走他乡呢?

我内心快乐, 为什么却要充满恐惧呢?

我的人生信念是: 事前诸葛亮, 事后猪一样。(事后, 自己受到再大了委屈、再大的伤害, 也像猪一样快乐地生活, 不去喊冤、不去报复、不去仇恨)

作者: 目光呆滞的润土 日期: 2009-06-06

作者: ljcuih 回复日期: 2009-06-05

作者: ljcuih 回复日期: 2009-06-04

成功人应该有一种积极、正面、阳光的心态, 润土哥这方面是有所欠缺的, 或者是有意取舍吧。如值乱世, 润土哥一定是一个杰出的谋略家。

你对成功人的定义是什么呢? 何谓乱世呢?

成功人, 应该就是那些被大众 (包括他自己) 认可的那些人。

乱世, 就是《乱世佳人》中的乱世。

你说呢?

在学校,我是众多同学眼中的失败者,我对他们的观念保持沉默。

在机关,我是众多同事眼中的失败者,我对他们的观念保持沉默。

我拒绝以他们的标准来改变自己,我宁愿他们嘲笑我,也不希望他们夸我机灵,因为我人生的目标是:二十年后淡定人生、笑看风云。

梁启超《新民说》第九节:“吾见有为猴戏者,跳焉,则羣猴跳;掷焉,则羣猴掷……谚曰:“一犬吠影,百犬吠声”,悲哉!”

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-06-08

作者:大江东去青山依旧回复日期:2009-06-07

润土大哥,有些不同看法和一些问题,想请您指正。

1、我对论神州电脑敢与苏宁决裂的贴中的观点有不同看法。联想的在线商城、淘宝联想官方比神舟电脑在线销售要快,要好;而且联想的在线商城学子优惠促销有做大在线直销模式的趋势。08年底,电子商务销售市场风生水起。国美、苏宁模式有被京东商城模式、淘宝直销模式取代的趋势。您怎么看?

2、《是草根,不是贵族;是思想者,不是企业家;是第一,不是前传》贴中三个组合,是否为广告商针对外企客户、民企客户、国企客户打造?组合二中平安保险为什么不是中国平安?是我弄错了?

3、《开启传媒互动的商业智慧》提到深入灵魂的方式,真让人吃惊。让我回想起贺岁片,都是中国移动和诺基亚的广告。08年5月上线的摩尔庄园在线儿童社区网站写进了武汉市小学四年级《信息技术》课本里。庄园上线一年内,关注于家长互动,注册用户千万,收入千万。百胜、麦当劳战略广告商应该会关注到,能否谈谈这类网游

发展方向？

4、以前只听过，价值在产业链中，价值在供应链中？如何理解“价值在于其价值链”，这是否是哈佛教授波特的“价值链”理论？

5、产业资本在市场里长袖善舞，合纵连横。虽然经济需求没有明显改观，但消费者压抑的需求渐渐抬头。09 下半年市场是否会强烈回暖现象？国内的经济危机好像被银行“解放军”金融化解掉了？

6、如何在海量的信息资讯中，查找、总结、提炼出自己需要的有效信息？

学习是件很磨人的事情，希望自己能克服内心的浮躁，认真学习。以上问题，大哥可在有空时，选择性回答；当然，大哥也可不答来答。辛苦，谢谢。

《透过表象发现内在的利益转换和利益延伸》

1、我对论神州电脑敢与苏宁决裂的贴中的观点有不同看法。联想的在线商城、淘宝联想官方比神舟电脑在线销售要快，要好；而且联想的在线商城学子优惠促销有做大在线直销模式的趋势。08 年底，电子商务销售市场风生水起。国美、苏宁模式有被京东商城模式、淘宝直销模式取代的趋势。您怎么看？

.....

苏宁、国美是中国家电商海中的渔翁，海尔、海信、科龙、长虹、美的、春兰、华宝……是中国家电商海中的鹤蚌。有句谚语：“鹤蚌相争、渔翁得利”，就是家电商战的形象比喻。

十年前，海尔、科龙、海信、长虹企业都是盈利丰厚的大航母；十年前，国美、苏宁连锁家电卖场还是盈利微薄的家电小舢板。十年中，渔翁建立商战平台让鹤蚌争斗，鹤蚌为了眼前的市场份额相互倾轧，渔翁舍弃眼前的利益，通过低价销售获得巨大的现金流量。渔翁将家电大航母的巨大资本转换为自己的土地和股市的资本，渔翁在土地和资本市场获得数以百倍的资本收益。巨大的资本收益使得渔翁有足够的实力建立起终端网络，终端网络又将鹤蚌网罩其中，此刻奄奄一息的鹤蚌方才醒悟。于是乎，神州电脑另起炉灶突破网罩，联想电脑也另辟蹊径寻找突围……

商战中没有永远的赢家，只有暂时的赢家，谁懂得利益的转换，谁懂得暗度陈仓，谁就是暂时的赢家，谁懂得相互依存、相互共赢，谁就是最后的赢家。

2、《是草根，不是贵族；是思想者，不是企业家；是第一，不是前传》贴中三个组合，是否为广告商针对外企客户、民企客户、国企客户打造？组合二中平安保险为什么不是中国平安？是我弄错了？

.....

未来的广告客户是针对打造百年品牌的客户，因为盲目地炒作自己、胡乱地吆喝自己，打造不出百年的品牌，他们只需要在特定的时间、特定的地方，向特定的目标客户展示自己即可，我就是第一、我就是唯一。

当然，具体的策划上，也必须慎重地考虑客户的感受，不要认为

汇丰银行会理解此媒体的价值，说不定恒丰银行却想成为第一的品牌。所以说针对不同的客户切不可笼统对待，而必须了解其核心的价值理念并写出完美的广告策划方案书，才是最后成功的一个前提。在这个过程中，出版社、广告媒体同时获得巨大的品牌提升和利益分享也是成功的另一个前提。

3、《开启传媒互动的商业智慧》提到深入灵魂的方式，真让人吃惊。让我回想起贺岁片，都是中国移动和诺基亚的广告。08年5月上线的摩尔庄园在线儿童社区网站写进了武汉市小学四年级《信息技术》课本里。庄园上线一年内，关注于家长互动，注册用户千万，收入千万。百胜、麦当劳战略广告商应该会关注到，能否谈谈这类网游发展方向？

.....

网游做为一个商业模式，它也有着细化市场、深耕市场的发展趋势，只有细化了，才能准确地锁定市场目标；只有深耕了，才能发现赚钱的节点。（想赚男网友的钱，就要舍弃赚女网友的钱，总之必须懂得如何舍弃利益）

4、以前只听过，价值在产业链中，价值在供应链中？如何理解“价值在于其价值链”，这是否是哈佛教授波特的“价值链”理论？

.....

有些利益，我们看见它存在，可是我们却不要轻易染指，免得惹

火烧身。不过，你可以隐身在狮虎的身后，等待分享它的残羹。

5、产业资本在市场里长袖善舞，合纵连横。虽然经济需求没有明显改观，但消费者压抑的需求渐渐抬头。09 下半年市场是否会强烈回暖现象？国内的经济危机好像被银行“解放军”金融化解掉了？

.....

经济危机的背后是经济结构的危机，吃药只能缓解病痛，根治才能消除病根。

6、如何在海量的信息资讯中，查找、总结、提炼出自己需要的有效信息？

.....

在负面的信息中发现正面的信息，在正面的信息中发现负面的信息。（你有与众不同的视角，才能拥有与众不同的人生）

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-06-09

首份《中国状元职场状况调查》披露了 1977 年到 2006 年的 30 年间全国各省高考状元生存状态情况，据报道没有发现一个人在从政、经商、做学问等方面的杰出人才。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-06-09

作者：000006 回复日期：2009-06-09

又来拜读前辈的文章了，每次都有新发现和新感悟，先谢了，最近小弟有件事甚是困惑，希望前辈能给指点迷津啊

小弟生在沿海农村地区，大学毕业四年了，都在外面上班，为人踏踏实实，从毕业到现在没跳过槽，收入 4K 左右也算马马虎虎吧，最近全市各村两委换届选举，前阵子一头热也没多考虑，因为也有考虑回家发展，加上亲戚朋友的支持，就谋划着要去参选村支委，因为村里在开发，所以选举竞争十分激烈，也花了几万块去作关系拜票了，现在约摸一下估计有 60% 的机会可以当选，，，现在问题来了，如果真当选了，是不是意味着我要放弃现在的工作，去投入到农村里面，村里补贴不到一千块每月，，困惑来了，别人是在村里有基础有小事业才去兼当村干部，而我是在外的一打工仔，如果失去了现在的工作，，收入突减，生活可怎么过呢？现在是进也不是退也不是，过几天就要投票选举了，，想到这个事还真烦躁的，原来的激情和动力没了，开始迷茫。。。到底回来值不值？？

闰土前辈，，小弟没经历过官场，您能否指点一二，，，接下来该怎么走

（我现工作地点，自己开车离村里要一个小时车程，一周六天班，，我原计划是工作继续做村支委兼着做，，不知道托不妥当？）

村长的利益来源：

- 1、地下资源（煤炭、有色金属）
- 2、土地资源（土地转让、宅基地、土地承包）
- 3、财政拨款（教育、扶贫、农业补贴）
- 4、集体资产（村办企业）

第一项，估计你那里没有，海滩养殖估计早已瓜分。

第二项，越来越规范，你们家族选你，是希望你能帮他们发财，否则他们会骂你侮辱你。你让你家族发财，那么那些被损害利益的村民则会上访举报你，你必须把上面也摆平，一旦你摆不平这些事，你则必须吃不了兜着走。

第三项，你不贪财政拨款，可是你的表哥、堂弟贪了，你怎么办？

第四项，二十年前，你可以办乡镇企业，最后把企业改制，占为己有，现在这个机遇已经消失了。

古人早说过了“朝中无人莫做官”，除非你不怕心力交瘁。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-06-09

作者: yj0bj 回复日期: 2009-06-08

据中央纪委有关负责人证实，深圳市委副书记、市长许宗衡涉嫌严重违纪，目前正在接受组织调查。

这跟着可栽大啦~~~~~还能不能爬起来哦

看来胡哥是来真的啦!!!!

作者: 13501818007 回复日期: 2009-06-08

楼主怎么看黄光裕事件,和广东最近政坛问题.

《他们不是一人在战斗》

黄健翔出了本书——不是一人在战斗

赖昌星远华集团——不是一人在战斗，公安部原副部长、全国打击走私领导小组原副组长——李纪周，中共厦门市委原副书记——刘

丰，厦门市原副市长——蓝甫，厦门市原副市长——赵克明，福建省公安厅原副厅长福州市公安局原局长——庄如顺，厦门海关原关长——杨前线，厦门海关原副关长——接培勇，中共厦门市委政法委原副书记——林金栋……全是赖昌星的战友。

黄光裕成为首富——不是一人在战斗，公安部原部长助理——郑少东，广东省政协主席——陈绍基，浙江省纪委书记——王华元，国家外汇管理局管理检查司司长——许满钢，深圳市委副书记、市长许宗衡（截止今天，上面列举的人全是黄光裕的战友，还有那些战友等待下回以后分解）

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-06-10

作者: yorker0503 回复日期: 2009-06-06

大哥英明!! 目前我脑中有两个项目，都是生活中发现的，小弟阅历有限，有一些问题又要请大哥指点指点。

第一个项目是独立装饰监理公司（大哥也做过装饰的）。我是无锡的，我看到无锡家装行业的独立监理这一块似乎很少有公司做（小区里新楼盘里很少有广告），就是业主请装潢公司设计施工，再请独立监理给该工程进行评价核定，包括设计水平核定，施工工艺核定，主材辅材价格核定。收费按工程总价 5%以上收取。

疑问是：

1. 本人在装潢工程相关的经验不多，如果我要做这方面的业务的话，一定要请一个有经验的监理工程师吧，假如我给监理工程师 2000 底薪+加业务提成，这样的利益分配是否合理？

2. 我在网上查监理公司除了营业执照还需要建设部的资质,规定如下:

“

1、具有独立法人资格且注册资本不少于 600 万元。

2、企业技术负责人应为注册监理工程师,并具有 15 年以上从事工程建设工作的经历或者具有工程类高级职称。

3、具有 5 个以上工程类别的专业甲级工程监理资质。

4、注册监理工程师不少于 60 人,注册造价工程师不少于 5 人,一级注册建造师、一级注册建筑师、一级注册结构工程师或者其它勘察设计注册工程师合计不少于 15 人次。

5、企业具有完善的组织结构和质量管理体系,有健全的技术、档案等管理制度。

6、企业具有必要的工程试验检测设备。

”

请问大哥这样的资质要求如何玩空手道,如何满足或绕过其繁琐的要求。

先就这一个项目吧,还有一个家政方面的以后再说。

谢谢大哥!

作者: yorker0503 回复日期: 2009-06-06

又看了下工程监理资质规定,其实只要到丙级就可以监理家装了。

3、丙级

(1) 具有独立法人资格且注册资本不少于 50 万元。

(2) 企业技术负责人应为注册监理工程师，并具有 8 年以上从事工程建设工作的经历。

(3) 相应专业的注册监理工程师不少于《专业资质注册监理工程师人数配备表》(附表 1) 中要求配备的人数。

(4) 有必要的质量管理体系和规章制度。

(5) 有必要的工程试验检测设备。

国人不习惯寻找家装监理，认为没有必要多花此冤枉钱，所以家装监理市场的份额不大。

只有工程监理具有市场，因为法律规定工程项目必须有监理方。发包方不聘监理违法，承包方拒绝监理也违法。

如果你想寻找家装监理的市场突破，我建议你的目标应该选择别墅装修和私人写字楼装修上。因为富人和商人有钱，却没有时间监理自己的装修工程，他们需要专业的监理公司监管自己的装修工程。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-06-10

作者: wyfs_2006 回复日期: 2009-06-09

问土哥个问题，貌似我还没怎么问过土哥几个问题，不知您能否回答，您怎么看爱因斯坦的相对论，另外土哥还看 Discovery。

《大胆设想小心求证》

我对于爱因斯坦的相对论没有研究，所以不敢妄加评述。好像说的是时间、空间的概念，他阐述宇宙中的时间和空间与日常的时间和

空间的概念存在着很大的区别，时间是相对的、空间也是相对的，时间可以相对静止、空间可以弯曲……

不过，我们从爱因斯坦相对论上可以学到一种科学的思维方式和科学的治学态度，这就是对于未知世界的科学探究，对于未来商业的创业探究，对于未来人生的幸福探究，必须要“大胆设想、小心求证”，才能寻求到所要探究的答案。

我们看见眼前的道路是直线的，爱因斯坦却看见地球的表面是椭圆弯曲的。

我们看见眼前的时间是流逝的，爱因斯坦却看见宇宙的时间是相对静止的。

爱因斯坦不但大胆设想，还慎重地科学演算来小心求证着设想存在的理论依据。我们在创业的时候，也应该像这样“大胆设想小心求证”，才可以不畏惧世界五百强，才可以赤手空拳去创造辉煌。

我身无分文，却大胆地设想未来超越金利来。怎么办？小心求证后，决定去创立自己的服装品牌。

我身无分文，却大胆地设想整合报纸、电视。怎么办？小心求证后，决定用公交 IC 卡的新传媒去整合日渐衰败的传统媒体。

我身无分文，却大胆设想分享城市边缘土地的升值。怎么办？小心求证后，决定用小块的产权土地锁定大片的土地。

我身无分文，却大胆设想汇丰、奥迪给我送钱。怎么办？小心求证后，决定书写第一的媒介价值。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-06-15

作者: geqian88 回复日期: 2009-06-14

润土大哥你好!关注这个帖子已经有两年多了,你的智慧和眼光让我非常钦佩!

我家是陕西汉中的,汉中最出名的就是大鲵了,因为这里得天独厚的地理和气候环境,目前大鲵产量和质量在全国都是数一数二的,我家是养殖大鲵并且现在已经注册了公司,还可以销售.

就汉中目前的状况来讲,很大程度上是农户居多,非常零散,并且都没有稳定的销售渠道,所以价格混乱渠道也混乱

恳请润土大哥指点一下销售渠道应该从那块布局啊,还有营销这块个人觉得单单销售成品似乎价值太低,竞争力也极其有限

恳请润土大哥对大鲵的前景和营销渠道还有资源整合这几块给些指导!非常感谢您!

在消费的终端寻找市场,以品牌立足市场,以独销锁定市场。

1. 注册“秦岭娃娃鱼”、“秦岭大鲵”商标。

2. 在广州寻找五家酒店,在东莞寻找五家酒店合作,专供秦岭娃娃鱼(合作条件是规模酒店,每一个消费区域只选一家),

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-06-15

作者:老板欠我薪水回复日期:2009-06-13

能否对黄金做一些分析?

比如现在这样的经济环境下,是否可以考虑将投资黄金作为财产保值的手段?

我不是很懂这方面，所以想听您的分析，非常感谢

作者：目光呆滞的润土回复日期：2009-02-22

.....

《冥想的智慧》

.....省略

二、用冥想的智慧呈现炒金背后无形的影像

凡人炒黄金等着发财，也是痴人在做梦，因为凡人的眼睛里看见的黄金是有形的财富，他们看清了一个真相：黄金比美元、人民币更具有保值的价值，它是全世界公认的硬通货。

当你按照超人的思路去冥想后，你的内心呈现的景象则告诉你：其实黄金不是硬通货、不是升值的财富，黄金就是压缩饼干、牙膏、瓶装的纯净水。

在现代商业高度发达的今天，虚拟货币早已经取代了黄金，成为货币的支付功能，黄金只是国家货币的信用象征，个人和企业是不可能用黄金行使支付的功能。

你购买黄金指望它快速地升值，指望它成倍地疯长是不可能的。股票你可以赚几十倍，黄金绝不可能赚几十倍，你用本国货币买黄金能赚几十倍，那么买你的人第二天就可以赚一千倍，因为此刻该国货币已经成为另一个津巴布韦币了，彻底崩盘了.....

也就是说你收藏黄金押箱底可以，指望黄金带给你发大财则是一个白日梦，因为你赌黄金疯涨就是赌该国货币崩溃，就像你赌明天世

纪大灾难，你以其买黄金，还不如买压缩饼干、瓶装的纯净水、免洗洗手液等等的生活必需品。因为明天的废墟下，黄金没有价值，水有价值。

如果灾难降临，那么饼干是最升值的利益载体。如果灾难不降临，那么饼干会疯狂升值吗？

如果货币崩溃，那么黄金是最升值的利益载体。如果货币不崩溃，那么黄金会疯狂升值吗？

所以，一百年前的黄金和一百年后的黄金，成色一样、形态一样，但是利益背后的功能却不一样了。强权的世界早已从追逐黄金、白银、殖民地变换为对石油、天然气、小麦、牛肉、科技精英、人文精英、艺术精英、生态优质环境的追逐了。

旧社会，黄金在中国有支付功能；

新社会，黄金在中国无支付功能。

旧社会，黄金是中国家庭的信用保证；

新社会，黄金是中国政府的信用保证。

明白了上述冥想呈现的画面，我们应该了解冥想的智慧，当你学会冥想而不纠缠利益的时候，你的慧眼将透过有形的利益，在你的内心里呈现利益背后的无形影像、无形能量、无形欲望……

……省略

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-06-15

作者：jianguang0978 回复日期：2009-06-13

从 05 年到 09 年润土先生的风格有很大的改变，从开始的有求

必应见帖必复，变的现在只是有选择性的回复和应付，有些是因为帖中已有答案，也有很多没有呀，因为大家愚昧无知和呆滞的心灵才向先生有所求，希望先生能用你的睿智帮大家揭开迷团，拨云见日。还是不要大家失望的好。

请恕我直言

一些相关政治的敏感话题，不太好直接地解析，此贴是相关创业的话题，我只可宏观叙事，不好过于直接直白地贴近政治，我对于政治的态度是保持一米线的距离，心知肚明即可。

直接解析就避免了吧，参考《风云》贴里的文章如下：

作者：目光呆滞的润土回复日期：2008-1-30

.....

在当今世界，主要有两大城市政治模式，联邦分权制、中央集权制，在分权的社会结构中，由本地的人士出任城市的最高首长；而中央集权模式下，则由非本地人士出任最高长官。所以说评价一个城市，一定要分析此城市所处的社会政治模式。在分权联邦（或者天高皇帝远的地区）的社会结构中，本地人拥有最多的政治、经济的话语权；而在中央集权模式下，则由中央任命的官员及整个裙带阶层控制着城市政治、经济的话语权。所以说非本地人在纽约、在意大利西西里很难拥有话语权，那些 XX 某家族会风光数百年，在这种结构中各个社会阶层基本处于稳定的状态，下层的小人物很难进入上流社会，只有他们只有在技术上、文化艺术上的拥有自己的天赋，才能够不依靠资

本的力量改变自己的命运。

而在中央集权的政治模式下,为了阻止地方势力的膨胀分化中央的权利,那些地方势力的强者被不断地分化,明朝时期,朝廷甚至将富裕的江南人士充军到遥远偏僻的云贵地区。由于一代一代的中央政府的更迭,从而让一代一代的外派官员不断挤压地方势力的生存空间,那些本地的精英尚可凭借自己的实力拥有自己的生存空间,而那些本地的弱势群体则因为不断地被挤压而被彻底地城市边缘化。不过,这些被边缘化的人,他们的后代则会重新不择手段地杀回城市的中心,夺回失去的政治、经济的话语权,所以说:在中央集权的模式下,整个社会阶层在不断地变化,今天的长官可能就是明天的囚犯。由于人们总是向往生活质量更好的地区生存,很少有发达地区的人愿意去非发达地区去生存,所以在中央集权模式下,落后地区的“社会精英”总是不断拥入政治、经济、文化发达的地区,导致整个社会的文明停滞不前,甚至倒退沉沦。整个社会的结构处于不停的轮回状态。

……(备注:发达地区的长官,出生的原籍多是老少边穷地区)

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-06-16

作者:山中无林子回复日期:2009-06-16

看了您的贴子我特意注册了个号,想请求您的指点,先谢过了

我去年和男友在上海注册了一个公司,主要是做自动门门禁方面,做了大半年了,目前还没什么进展,而且我不知道具体细项要做什么很迷茫,这个行业的发展前景以及应该如何做,大的方向也不明确,所以人想请大哥您指点一下,我看到上面你们赚钱都是几十万甚至更多,

而我赚一千块就赚得很吃力,也许我这点事和您说的那些一比根本不值一提,但对于我来说目前是生活的全部,小女子再次谢过了.恳请您发一封资料到邮箱 41727623@QQ.COM

我没有资料。

《生存靠手脚、发财靠耳鼻》

你选择的生意是非个人消费的生意,所以你的生意只能局限在对公交易上。

对公交易的生意是人脉生意、潜规则的生意,自动门禁却又是一个小生意,小生意是小本买卖,缺少公关的金钱资本,只可以坐等客户上钩或者诱惑他们上钩。可是你只注册了一个公司,却没有在装饰大卖场拥有店门,所以你没有机会坐钓客户。

我 05 年开贴不久就说过,生意与手艺是有区别的,手艺以不变应万变,生意以万变应不变。你如果固守自动门禁是不变思维,怎么能以万变(客户的需求是万变的啊)应付赚钱的不变啊(做生意就必须赚钱的道理永远不变)。其实围绕自动门禁的相关商品都是你的生意啊,车库自动门、工厂轨道门、防火门、防盗门……

你说你赚一千块就赚得很吃力,那是因为你出的是苦力呀,这年头辛辛苦苦出一个月苦力也只能值这个价钱。那些赚钱多的人有几个是靠出苦力赚出来的啊,那是靠脑子赚出来的啊。

你要我给我出什么主意,我也没啥好方法,我也不懂自动门禁的生意经,我只能告诉你赚钱的诀窍。

过去赚钱需要靠眼睛去寻找商机，现在你眼睛再敏锐也没商机了，因为等你眼睛发现的时候，别人的自动门早安装完毕了。这年头生意靠的是耳朵、靠的是鼻子，饭桌上某人一句话“单位准备搬家了”，你听见后觉得生意来了……所以说，现在的生意特别是大的工程，大的项目，在眼睛看不见的时候，再图纸没画出来的时候，就已经被鼻子尖、耳朵灵的人给瓜分完了，等你眼睛看见的时候，你连汤也喝不上了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-06-16

作者：我是马客回复日期：2009-06-16

中国社会在动荡的时代，就会出现“马无夜草不肥，人无横财不富”的故事。这太平军杀了多少的富户、乡绅，这天王兄弟之间的自相残杀又死了多少兄弟，那些富户、乡绅省吃简用，节约了多少代。到头来一场空。这蒋氏骡马车的运输大户，就因为这畜生认识回家的路，把别人杀了几十年抢来的财宝，拉回来了，知道的人全死了，只有驴子知道，可是驴子不会说话呀。

我只能说这么多，当今中国商界这个一夜之间发了横财的人，当然知道我在说谁了。

~~~~~

~

大哥，驴子的故事我还是看得不是太懂。

查了三个人的简历，感觉跟故事的相似程度不是太大，小弟很想

搞明白。

第一个……………1993 年 11 月任机械工业部汽车工业司司长。1994 年 4 月任机械工业部副部长。1998 年 4 月任教育部副部长、党组副书记。2002 年 3 月任外经贸部副部长、党组副书记。2002 年 9 月任外经贸部副部长、党组书记。2003 年 3 月任商务部部长。2004 年 2 月 29 日任商务部党组书记。

第二个：……………历任南宁市电信局副局长、局长，广西壮族自治区邮电管理局副局长、局长，2000 年 5 月任国家信息化工作领导小组计算机网络与安全管理办公室主任，2002 年 7 月任信息产业部政策法规司司长。2004 年 4 月任信息产业部副部长。

马云……………1997 年-1999 年加盟外经贸部中国国际电子商务中心，开发外经贸部官方站点及网上中国商品交易市场；

1999 年至今创办阿里巴巴网站并迅速成为全球最大 B2B 电子商务平台

烦请大哥指点！要是不方便，站内短信提个名字首字母缩写也可以。谢谢了！

-----  
《必然中可以偶然，偶然中没有必然》

多数中国人只具有一种哲学的辩论能力，因为我们从小到大一直在学习辩证法，所以多数中国人都可以正过来分析、反过来分析，公说公有理婆说婆有理。

我们缺少一种什么样的哲学能力呢？这就是缺少一种慎密的、精

准的逻辑分析的能力。

为什么说逻辑分析非常重要呢？因为现实社会里，我们面对的事物更多是纷繁复杂表象。当你面对已知的几个要素，你却要求寻未来的答案；或者当你面对已知的答案，你却未知过去的真相。这时，你就需要一种逻辑推理的能力，正过来逻辑推演或者反过来逻辑推演，你就可以清晰地寻找到你要的答案。

偶然的几率很少，必然的几率很大；

必然中可以偶然，偶然中没有必然。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-06-16

我是马客……………1987 年-1989 年加盟中国人民银行中国电子交易中心，开发中国人民银行官方站点及网上中国资金交易市场；

1989 年至今创办芝麻开门网站并迅速成为全球最大的金融信用评级公司。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-06-16

南京民间一种说法是蒋驴子、王豆腐靠太平天国窖金致富。

近代学者胡朴安《中华全国风俗志；南京采风记；人品绰号》载：“宁（南京简称）俗好以绰号呼人。暴富人家，皆有绰号。如王豆腐，即其家曾业豆腐也；蒋驴子，即其先有人赶驴子也。”位于城南三条营二十号的蒋寿山故居主人，就被人戏称“蒋驴子”。蒋驴子本名叫蒋寿山，苏北淮安人，为人诚恳忠厚。前清咸丰年间，其父淮安人，蒋驴子随父流落南京以赶驴为业。太平军攻破南京后，蒋驴子投军养马。被忠王李秀成赏识，升为驴马总管。据说得到太平天国的窖藏，

而富甲江南，人称蒋半城。大富商王豆腐也相传是靠得到太平天国的宝藏而富起来的。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-06-17

作者：目光呆滞的润土回复日期：2008-1-30

.....

在当今世界，主要有两大城市政治模式，联邦分权制、中央集权制，在分权的社会结构中，由本地的人士出任城市的最高首长；而中央集权模式下，则由非本地人士出任最高长官。所以说评价一个城市，一定要分析此城市所处的社会政治模式。在分权联邦（或者天高皇帝远的地区）的社会结构中，本地人拥有最多的政治、经济的话语权；而在中央集权模式下，则由中央任命的官员及整个裙带阶层控制着城市政治、经济的话语权。所以说非本地人在纽约、在意大利西西里很难拥有话语权，那些 XX 某家族会风光数百年，在这种结构中各个社会阶层基本处于稳定的状态，下层的小人物很难进入上流社会，只有他们只有在技术上、文化艺术上的拥有自己的天赋，才能够不依靠资本的力量改变自己的命运。

而在中央集权的政治模式下，为了阻止地方势力的膨胀分化中央的权利，那些地方势力的强者被不断地分化，明朝时期，朝廷甚至将富裕的江南人士充军到遥远偏僻的云贵地区。由于一代一代的中央政府的更迭，从而让一代一代的外派官员不断挤压地方势力的生存空间，那些本地的精英尚可凭借自己的实力拥有自己的生存空间，而那些本地的弱势群体则因为不断地被挤压而被彻底地城市边缘化。不过，这

些被边缘化的人，他们的后代则会重新不择手段地杀回城市的中心，夺回失去的政治、经济的话语权，所以说：在中央集权的模式下，整个社会阶层在不断地变化，今天的长官可能就是明天的囚犯。由于人们总是向往生活质量更好的地区生存，很少有发达地区的人愿意去非发达地区去生存，所以在中央集权模式下，落后地区的“社会精英”总是不断拥入政治、经济、文化发达的地区，导致整个社会的文明停滞不前，甚至倒退沉沦。整个社会的结构处于不停的轮回状态。

---

如果无法理解，可以参照现实中的印证事例：

扬子晚报 6 月 17 日报道澳门行政长官选举将于 7 月 26 日举行，澳门社会文化司前司长崔世安 16 日向澳门行政长官选举管理委员会提交 286 个选委的提名，成为正式候选人。由于候选人必需取得 50 个提名，因此剩下的 14 个选委不足以提名另一位候选人，这也意味着崔世安将成为澳门行政长官选举的唯一候选人。

崔世安于 12 日正式宣布辞去社会文化司司长职务，参加第三届澳门特首选举。崔世安是澳门大家族之一“崔家”的后代，与何厚铨父亲何贤的何家、马万祺的马家，同被誉为澳门的三大家族。崔世安祖籍广东新会，1957 年出生于澳门，和澳门特首何厚铨算是世交。

据香港《文汇报》透露，崔世安曾先后取得美国加州州立大学城市卫生管理系学士、美国俄克拉何马州大学医务管理学硕士及公共卫生博士学位。1992 年至 1995 年担任第 5 届立法会议员，澳门政府属下青年委员会委员、环境委员会委员等。同时还曾为多个社会团体服



务，如同善堂值理及医务部部长、镜湖医院慈善会常务董事、镜湖医院员工青年会会长等。

1999年12月20日，崔世安正式获任命为澳门特别行政区社会文化司司长，2004年再获任命。他并兼任澳门特区支持四川地震灾后重建协调小组组长，专责协调及跟进澳门在四川地震灾区开展的跨部门工作，多次赴川访问。据悉，崔世安参选澳门特首的政纲包括落实一国两制及澳门《基本法》，以民为本、传承创新、建设和谐社会，致力解决澳门廉政建设这个深层次的历史问题。（本文来源：扬子晚报）

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-06-25

作者：BINGHONGCHA123 回复日期：2009-06-25

楼主好！

每天我都要看您的大作，并且把它们都收藏了。

您的这些真知灼见对我而言是可遇而不可求的指路明灯。

虽然，现在我只是个草民，可我也想创业，当然是事业，而不只是自我雇佣。但客观条件的限制，使我要从自我雇佣开始，并且要时时刻刻先生存，再求发展。以前我只是个打工者，并没有创业和领导团队的经验，而这些将在实践中边学边用。

我有几个创意，感觉符合您所说的边缘市场，借势而动的低成本创业的法则。但是在谋划的过程中，有几个现实的困难，我一时想不出好的办法，特向您请教，如果方便，诚恳地希望您能不吝赐教，先谢谢您了！

1. \*\*创业初期，我暂时想先不注册实体，（不论公司，个体以及其他经济组织），待业务大批上轨道后再注册实体更能降低成本使我在创业小资本耗尽前，有更多生存和折腾的机会。虽然我的创意要针对直接消费者群体，但也有与大的公司打交道的部分。在这种情况下，我实现了销售，而对方会要求我开发票，我还不能挂靠在别处，暂时我还没有可用于挂靠的关系，如果是纯利益的挂靠，我又顾虑被踢出局，而生意的时间差又不足以让我刚谈成较大的生意就立刻注册一个实体用于签合同，开发票。

2. \*\*在我的创意中我并不具备足够其实施的专业知识和经验。

虽然陈天桥以网游代理发家，陈天桥也不懂网游和计算机，但陈的亲弟弟在计算机，网络社区的建设和管理方面，在陈创业初期就已经是行家和高手了，陈天桥雇佣的网游团队以及后来陈进行网游和社区市场的兼并时，他的团队和外部对手能欺骗陈的机会很少；同样，史玉柱创业初期以开发出有历史意义的大市场的计算机软件出场，史玉柱在创业前是计算机方面的研究生，不仅受了专业知识的培训，其下海前，他开发的同软件第一代产品先在单位（全国的统计系统）全面推广应用使其看到市场后毅然辞职下海的。那么，史玉柱第一次创业时，因为他同时还有足够的专业知识和经验，使他的团队和外部对手能欺骗自己的机会很少，不然，很可能，或者史玉柱被骗，白白奉献了创意，替他人作嫁衣；或者后来他的团队和外部对手把他踢出局，反客为主。在激烈的商战和利益角逐中，如自己没有足够其实施的专业知识和经验，就等于没有利器，这两种情形要怎样做才能避免发生

呢？

至于后来的脑黄金，史玉柱已经有了第一桶金；脑白金，史玉柱已经有了脑黄金的经验和教训，还有市场的开拓等较多方面的经验了。

我的见识浅陋，说错的地方，请您不要见笑。如果方便，诚恳地希望您能不吝赐教，非常感谢！

-----\*

### 《商业革命家——史玉柱》

用常规的商业思维去分析史玉柱，将很难理解他的商业智慧，当你从革命家的角度去分析的时候，你就能了解史玉柱商业的内心世界。

商业世界里有两个关键要素，第一要素是诚信，第二要素是规则。诚信是生存立足的基础，规则是成功稳胜的操控。

诚信是每一个商界长久成功者的基础，史玉柱想取得成功也必须是一个诚信者，他巨人大厦巨亏后，他秉承诚信的原则，还请了巨额欠债。

他忍辱负重的诚信品格只能保证他可以立足商界，并不能保证他去取得商业的成功。史玉柱进入的商业领域行业，他都是后来者，他进入保健品行业，有太阳神口服液、有三株口服液，他进入网游行业，有盛大网游、九成网游。

史玉柱每每进入的商业领域，都有辉煌成功的巨人企业，都有让人企背的市场份额，可是史玉柱为什么总是后发制人却笑傲江湖呢？

因为他是破坏者、他是颠覆者，归纳起来他就是商业世界的革命者。凤凰涅槃后的史玉柱清楚地知道，想取得商业的成功，想取得成

功的长久，就必须拥有规则、控制规则。当不能拥有规则、不能控制规则的时候，则必须破坏规则，颠覆规则，以革命的精神重新建立自己的规则，确立自己的规则。

总之，只要是史玉柱进入的商业领域，他一定是以革命者的姿态颠覆它、破坏它，最后以全新的商业成功，向大家诠释一个全新的商业理念。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-06-30

作者: vcxl 回复日期: 2009-06-29

不知润土大哥对这几天的倒房，火车相撞，桥塌有什么感想？  
是不是就是大哥所言混乱年代到来了。

---

我们醉心于潜规，却不懂得规则，于是潜规成就了自己，泛滥的潜规却也危害了自己，危害了整个社会的肌体。

我们醉心于真理，却不懂得常识，于是真理成就了自己，白痴的常识却也伤害了自己，伤害了整个社会的肌体。

其实，我们只要按照规则做事，懂得一点基本的常识，那么公交乘客被烧死、高楼倒塌、桥梁塌垮、火车相撞……本应该是不会发生的事。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-07-06

作者: 彩裙共短裤一色 回复日期: 2009-07-05

仰融,2001年凭70亿身家排行福布斯中国富豪榜第三位;华晨汽车的创始人,为中国运作第一只在纽交所上市的股票,凭借资本运

作，打造出一个总资产高达 300 亿元人民币、被称为“华晨迷宫”的华晨系；“戴罪者”，2002 年被辽宁省公安部门批捕，同年出走美国。

仰融无疑是一个在中国汽车界以至更广阔商圈的符号性人物。有关仰融的故事很难以有限的篇幅说清，哪怕只是勾勒一个顺序的轮廓。

还在辉煌期，仰融曾评价自己人生中最重要的三个转折：其一发生在 1992 年 10 月，他操盘的“华晨汽车”（CBA）在美国纽约成功上市；其二是 1995 年 1 月，华晨接管“金杯客车”管理权；其三，1999 年，收购申华实业，更名上海华晨，后转换为“申华控股（4.66, 0.03, 0.65%）”。

那时的仰融显然无法预知更大的人生转折还在后头。2002 年，无论对华晨、还是对其个人，都堪称最剧烈的跌宕之年。

在仰融身上，附着了太多时代色彩。仰融的人生是大人生，有仰融这样的人物集群参与构筑的时代是大时代。马胜利，牟其中，史玉柱，赵新先……以他们为典型个体，呈现的是一种因时代大开大阖而簇集疯长又异化消亡的宏观生态。

一个月前，原仰融经营的华晨系中，惟一未被收回的香港上市公司远东金源（原名圆通控股，1188.HK）发布公告称，公司拟在美国特拉华州成立一家名为 HybridKineticMotorsCorporation 的全资附属公司，以发掘美国汽车市场的机遇。

远东金源一度被认为是仰融留在中国的“魔戒”，是其重返国内汽车市场的重要平台。

“我会以最快的时间回到中国汽车业。”仰融对本报称。

这家新成立公司的中文名为正道，取自毛泽东诗词“人间正道是沧桑”。仰融给出的另一个解释是，其要立足未来汽车产品的正道——节能、环保。

中国和美国的汽车业务，由仰融在美国掌控的公司，组建团队来负责运作。仰融透露，“在正道公司名册及股权书里都不会看到我的名字，我负责该公司的海外运作、融资等。”

在其计划中，仰融给地方政府开出了前所未有的诱人承诺“831111”——未来8年，实现产能300万辆，产值1万亿，税收1000亿，提供10万人就业，人均年收入达到10万元。

业内人士称，如果他的计划属实并能达成，中国乃至全球汽车业格局将因此再度改变。

楼主大哥将中国实业界拿着刷子评论了一遍，关于仰融，似乎没提，这个将官司打进国际的人，中国资本市场少有的稀缺的天马行空式的开创式人物，可否写一篇浅析一下？呵呵

---

李经纬一门心思创立伟业，欲打造中国第一饮料品牌；

仰融也一门心思创立伟业，欲打造中国第一汽车品牌。

两人的结局殊途同归。

在中国的历史书里，每一个朝代都一样，打江山的人往往不是坐江山的人，这就是中国的特色，个中的缘由就不再细述了，历史上那些叱咤风云的功臣有几个有好结局的啊？

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-07-07

作者: q1002343 回复日期: 2009-07-07

小弟在这里请教一下关于土地的问题。本人对法律不是怎么太了解。

我家吉林舒兰市的一个镇上的。最近没什么干的。有这样一个想法建个养殖场。至于养什么还没确定。或者当仓库用。只是选个地方盖个场区。

可是,我有一点不明。现在应该宅基地。批不下来了。我如果想盖。该怎么办。就土地这 1 快。(另外声明下,我现在看中了 3 快地方。首选的那快是我家承包生产队的基种地。应该还有 78 年到期。如果,在那盖。如果到期该怎么办。第 2 快是,我家门前一块地。别人家的,如果和别人换地。然后用那快。应该注意什么。第 3 快就是自家的土地。)

我如果盖,政府的文件批不下来。该怎么办。

-----  
法律是严谨、慎密、明晰的条文公约,那些模糊的,留有后窗操作缺口的法律条文不是法律,如果中国的法律不给强权者留有自由裁量权的空间,那么官员们靠什么去攫取利益呢?

我们只有一条法律: 18 亿亩耕地的红线不能破。

不过,你要的那块地是不是 18 亿红线内的,法律说了不算,你那里的土地爷说了算。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-07-10

作者: 111m500 回复日期: 2009-07-09

润土大哥：您好，看了您的一些文章，感觉您是的能力非凡的人！

我是个格内向的人很少和人交往不会说话，就不恭维了

我有个发明，想请您看看，给提出些建议。

叫狙击球 09 年 2 月申请了专利，有一年的国际专利优先权，我想了一个简单的计划，就是开授权加盟连锁球馆（像麦当劳），然后办球馆球王赛，球馆联赛，地区联赛等，在申请国际专利到国际上去办球馆和各种联赛等等，这个发明需要专业的设备，设备制造业很简单，不是一般人可以随便盗版的，想盗版的也不容易跑，所以这个发明的独占垄断性强实现容易，专利的保护可以实现用各种比赛、球星、学校等的形式进行整体营销，又能是参与者、运动员、教练等得到回报。

您帮我看看可行吗？在提些建议好吗？谢谢了！

---

《体育的商业元素》

你这个项目具有锻炼身体的价值，具有娱乐心情的价值，可是却没有一点商业价值。

因为观众无法观赏、无法互动，电视转播的画面无法固定、平稳的转换，电视观众无法欣赏比赛，这样就导致没有广告商的投入。

其实，过去的体育运动多数是自娱自乐的项目，现代体育则必须具有它独特的商业元素，它包含和煦的阳光、清新的空气、愉悦的休闲、张弛的刺激。

在此，我就不展开细述了。总之现代体育运动趋向于户外、趋向



于天空、趋向于海洋、趋向于山川秀色、海滩湖畔……

作者:目光呆滞的闰土 日期:2009-07-13

中国最年轻市长周森锋,清华硕士的毕业论文——《基于价值链的房地产企业核心竞争力分析》、《基于分散化组合策略的房地产投资绩效研究》。

……

作者: hcc6 回复日期: 2009-05-13

不知道闰土大哥,对牛刀的这个人和他的博客的看法,闰土大哥赞同他对中国经济和楼市的分析吗?谢谢

---

我对牛刀先生和他的博客不熟悉,所以我不做评价。

牛先生博客中自我评价如下:中国房地产最具影响力的独立评论家,中国地产营销实战派,中国博客营销理论首创者。

作者: 玫瑰园里的守望者回复日期: 2009-06-13

老大,估计现在您应该在梦乡了,我刚看到水木周平写的一篇《中国99%白领要破产》的文章,称2-10年内中国99%城市白领将随着房价的崩溃而破产,个人认为此文大体有理,但言之过甚,您能否结合此篇文章观点,系统诠释一下未来5年内房子的发展趋势及对无房者的忠告建议,期待您的新作,谢谢!

---

《地产魔方》

魔方, Rubik' sCube 又叫魔术方块,也称鲁比克方块。魔方品种

较多，有二阶、三阶、四阶……N种立方体魔方，平常所称的魔方都是指最常见的三阶立方体魔方。

#### 魔方的基本构造

魔方是一个六面体的方形结构，每一个立面由九个独立的小方块组成，九个方块横竖各三块，成 $3\times 3$ 的组合排列结构，总计27个立方块、54个平方面。

6个块面——假设我们选蓝色做为顶面，绿色为底面，红色前面，橙色后面，白色左面，黄色右面，我们会发现魔方具有6个颜色的块面。

8个角块——魔方有8个顶角方块，每个角块贴有3色块，有3种不同颜色；

12个棱块——魔方每两个3色角方块之间有一块2色的棱块，魔方总计有12个棱块；

6个中心块——魔方每个面的中央有一个中心方块，它只有一个颜色，是唯一固定在中心轴上不可动的块。

玩魔方的高手可以将魔方无序地打乱，更可以将魔方有序地快速复原。而那些非魔方的高手虽可以无序地将魔方打乱，但是他们却很难快速地将魔方复原。

同样的原理，我们可以将复杂的中国地产想象为一个魔方，这样我们就可以面对复杂凌乱的地产魔方，通过解析其独有的结构，解析其特有的变换规律，恢复其固有的魔方原貌，使得我们可以洞察预知中国房市的未来。

## 地产魔方

中国的房地产也是一个魔方，这个魔方已被玩家们玩转了二十多年，它五颜六色的碎块让房奴们眼花缭乱，它无序变化的组合让房奴们神智迷乱，他们期盼真相、他们找寻答案、他们疑惑迷茫、他们痛苦绝望。

房奴们只看见房价的起起伏伏；

房奴们只看见房股的涨涨跌跌；

房奴们只看见官员的银铛入狱；

房奴们只看见暴富的地产大佬；

房奴们只看见跳楼的地产负翁；

……

房奴们却看不见房价的未来；

房奴们却看不见房股的未来；

房奴们却看不见官员的未来；

房奴们却看不见首富的未来；

……

但是，当你具有正常的心智思维，具有一定的物理知识，具有一定的数学知识，你就可以解析出这地产魔方的奥秘，准确地预知地产世界的未来……

地产魔方的6个块面——简称国六条，具体内容为：

(一)切实调整住房供应结构。重点发展中低价位、中小套型普通商品住房、经济适用住房和廉租住房。各地都要制定和实施住房建设

规划，对新建住房结构提出具体比例要求。

(二)进一步发挥税收、信贷、土地政策的调节作用。严格执行住房开发、销售有关政策，完善住房转让环节税收政策，有区别地适度调整信贷政策，引导和调节住房需求。科学确定房地产开发土地供应规模，加强土地使用监管，制止囤积土地行为。

(三)合理控制城市房屋拆迁规模和进度，减缓被动性住房需求过快增长。

(四)进一步整顿和规范房地产市场秩序。加强房地产开发建设全过程监管，制止擅自变更项目、违规交易、囤积房源和哄抬房价行为。

(五)加快城镇廉租住房制度建设，规范发展经济适用住房，积极发展住房二级市场和租赁市场，有步骤地解决低收入家庭的住房困难。

(六)完善房地产统计和信息披露制度，增强房地产市场信息透明度，全面、及时、准确地发布市场供求信息，坚持正确的舆论导向。

地产魔方的8个角块——中央政府、地方政府、外资大鳄、内资大鳄、世袭贵族、混世魔王、地产老千、裙带小妾。

地产的12个棱块——土地局、规划局、房产局、公安局、发改委、国地税、建工局、交通局、教育局、公用事业局、XX最基层政府组织、商业银行。

地产的6个中心块——住宅地产商、商业地产商、住宅购房者、商业购房者、建筑承包商、建材供应商。

在解析地产魔方之前，我再补充一点，这就是地产魔方具有一个隐藏的内核轴心既政权架构。

### 稳定的内核轴心

内核轴心需要一个稳定坚固的结构，否则魔方就要解体，所以地产魔方的旋转不可以破坏它的内核结构，因此 27 个立方块的转动、54 个色面的变换绝不允许以破产扭矩的方式旋转。魔方必须横向、竖向地旋转，否则内核将收紧六面阻止其旋转（调控紧缩），只要不破产稳定的结构，内核就放松六面的阻力（适度地宽松），给予玩家更多的润滑剂，使其地产魔方呈现出千变万化、绚丽多彩的画面。

### 被动的 6 个中心

我们观察魔方 6 面，第一眼肯定是看见其 6 个中心点，既住宅地产商、商业地产商、住宅购房者、商业购房者、建筑承包商、建材供应商，明眼人一看就知道其身份的颜色定位。他们不能改变自己的颜色，不能旋转魔方的立面，他们随着角块的旋转、随着棱块的旋转而旋转着。

那一个地产商可以获得角块、棱块的支持，那一个地产商才能赚钱；

那一个购房者可以获得角块、棱块的支持，那一个购房者才能省钱。

### 主动的 8 个角块

地方魔方的旋转中，主动的旋转动力来源于 8 个角块的发力，中央政府、地方政府、外资大鳄、内资大鳄、权贵集团、混世魔王、地产老千、裙带小妾等 8 个角块都具有强大的旋转动力，由于它们旋转的力矩和方向的不同，从而产生不同的魔方变换。

中央政府、外资大鳄、内资大鳄 3 个角块是正向的旋转、有序的旋转、缓慢的旋转；

地方政府、官宦权贵、混世魔王、地产老千、裙带小妾 5 个角块是反向旋转、无序旋转、快速旋转。

地方魔方的旋转主要是这 8 个角块的旋转，魔方的 6 个中心块的命运完全掌握在他们手心中，即使是最强大的中心块(地产首富)，最庞大的中心块（百姓购房群体），他们的命运也无法自控。

随动的 12 个角块

除了 8 个角块决定 6 个中心块的命运外，土地局、规划局、房产局、公安局、发改委、国地税、建工局、交通局、教育局、公用事业局、XX 最基层政府组织、商业银行等 12 个棱块也决定着 6 个中心块的命运，12 个棱块中每一个棱块都具有生死的夺命大权。

规划玩不转——地产商等死；

银行玩不转——地产商饿死；

.....

魔方菜鸟的眼光

把玩魔方的高手都具有敏锐的眼光，芸芸众生的房奴们则是只有着菜鸟的眼光，他们的眼睛往往只盯着无良的地产商、黑心的材料商、无知的购房者.....

魔方玩家的眼光

高手们的玩魔眼光并不紧盯着 6 个中心块，因为它们的角色不能改变，随便魔方怎么转，它们依然是单一的中心角色。正确的玩魔眼

光，则需要仔细观察角块和棱块的状态，观察这些角色和棱块的变化规律。只要掌握了它们的发力方向和力道扭矩以后，那么魔方旋转的才能按部就班。这样再复杂凌乱的魔方，我们都可以快速地回复其原貌。

### 3 色角块

角块的 3 色分别是大权力、大资本、大政策。这 8 个角块每一块都具有权利、资本、政策的决定权，这也是地产魔方最主要的能转动动力，混世魔王、裙带小妾自身虽不具有权利、资本、政策的能量，但是他们却能附着于某个特定载体而获得 3 色的能量。

### 2 色棱块

棱块的 2 色是小权力、土政策，这 12 个棱块每一块都具有公权和私权的两种角色，当公权不受制约的时候，公权就为私权所用，既将政府的政策变为部门的土政策，依靠土政策为私权牟利。只不过我们通常只看见公权服务公益的一面，却很难看见私权牟取私益的一面罢了。

### 公权之间的角力

地产魔方的旋转中有一股强大的公权角力，既财政分配的利益角力，既中央政府与地方政府之间的角力。中央政府将魔方的内核稳定做为旋转的首要前提，其次也要求魔方稳定、健康地旋转，所以说魔方转快了，转慢了，或者不按规矩旋转了，中央政府都要出台政策，甚至动用中央银行和银监会等权利加以控制。

核心的稳定不是表现在房价的高低上，而是民众的承受力、农村

耕地的保护状态、通货膨胀率对整个经济的影响力上。一旦地产魔方影响了社会的和谐稳定，阻碍了经济的和谐发展，中央政府一定会对地产魔方加以调控。

由于现有的财政分配的设置中，土地出让金的大部分归地方政府所有，围绕地产的营业税、个人所得税、契税、规费等大部分也归地方政府所有，所以每一个地方政府都梦想地产经济快速发展，给自己带来滚滚的财源，这就是地方政府抬高土地价格、鼓励地产经济创造税收、规费的内在动力，他们不惜欺骗中央政府，掩盖占用耕地、抢夺民宅等等的犯罪事实。

在中央政府与地方政府的公权角力中，中央政府掌握着土地红线的控制权，地方政府则通过篡改红线、篡改指标或者采取先开发后申报的方法逃避中央的控制，但是中央政府有两个决定性的权力，这是地方政府所没有的权力，第一是中央银行的控制权，第二是地方官员官位的控制权。一旦地产魔方整体失控，中央政府一定调控银行的贷款政府，在紧缩的状态下，再优质的地产公司无法贷到银行的贷款，同时中央政府还出台政府，规定地产企业需要依靠自身的资金买地、盖楼。另一方面，中央政府也会将那些公然无视中央权威的地方诸侯绳之以法。

### 资本与权力的角力

资本追逐利益最大化，权力也追逐利益最大化，在地产魔方的旋转中，这种资本与权力的角力也是其主要的旋转能量。

在民权社会的政治架构下，民众具有权力，民众决定着地产魔方



的旋转方向，所以日本成田机场的一个钉子户，让成田机场的跑道变了方向。同样，威廉皇宫外的面包坊也让普鲁士皇帝的皇宫变了朝向。

当一个社会民众没有权力的时候，民众在地产魔方的旋转中就不具有能量，他们只是资本家与权贵们砧板上的肉罢了。

我们对于中央政府的角色和地方政府的角色，能够看的清楚，它们之间的公权角力也能看的清楚，可是我们却无法分辨资本和权力的角色，更分不清它们之间的角力状态，地产资本与地产权力的角力在书本上没有、在课堂上没有、报纸上没有、杂志上没有、论文上没有。

下面我侧重解析资本与权力的角力，因为它是地方魔方中最重要旋转动力，也是隐藏最深的角力，当我们解析出资本与权力的角力演变，那么地方魔方的变化规律我们就了如指掌了，房价的涨跌就不再迷惑，我们对于未来的地产走势才能感觉出非常明晰的轨迹。

如何分辨资本与权力的角色呢？

地产魔方中那些非常知名的公司都是资本的角色，如：万科地产、保利地产、中粮地产、和黄地产、长江地产、世纪金源……

地产魔方中那些不知名的公司都是权力的角色（至少他们离不开权力的依靠）。

对于资本地产的角色，我们可以如数家珍，股东们对于上市公司的董事长、总裁、股东结构清晰明了。大家不要指责这些资本公司行贿、逃费、玩空手道，即使有，那也是小时候的事了，当他们成为资本大鳄后，这些外资大鳄、内资大鳄的地产公司就不再玩潜规则了，因为他们有资本玩规则，也有资本去改变规则。

对于权力地产的角色，我们却莫测高深。只有当上海“莲花河畔景苑”楼房倒覆后，我们才发现倒伏楼房背后权力的角色；只有当郑州规划局逯军副局长质问记者“你是准备替党说话，还是准备替老百姓说话”后，我们才发现“经济适用房的土地变为别墅用地”的权力角色

资本与权力的角力形式

资本角色稳定、健康的角力方式

资本与中央政府的角力方式有相识的地方，权力与地方政府的角力方式有相识的地方。资本角色与中央政府一样，需要稳定健康的旋转状态，所以资本角色经常叱责地产行业的潜规则，他们不希望房价的剧烈波动，过快的疯长也会引起资本角色的不快，于是 08 年王石说：“地产行情要下拐了”，09 年 6 月 30 号潘石屹说：“地王有泡沫了”。

权力角色快速、超常的角力方式

权力角色则与地方政府一样，需要快速地旋转，最好地价天天上涨，他们不允许地价下跌。江宁区房产局局长的周久耕抽着至尊香烟严肃警告“对于开发商低于成本价销售楼盘，将和物价部门一起进行查处。”就是这种角力的具体表现形式。权力角色偷工减料、草菅人命、贪得无厌也是其具体的表现形式，“莲花河畔景苑”利润率高达 360%，权力角色已经净赚数亿金钱了，权力角色还要贪下区区的 600 万元的移土费。

角力的力度差异

地产魔方的旋转中，资本角色和权力角色具有不同的力度差异。权力角色会使出 100% 的力量，发力推动各棱块（各衙门权力机关）的旋转。而资本角色却总是后发制人，它们总是潜伏着保持着能量，资本不轻易发力，他们总是等待着时机借势发力。

### 角力的速度差异

地产魔方的旋转中，资本角色和权力角色具有不同的速度差异，魔方旋转的速度是转一圈距离时间比。

为什么权力角色初始阶段就发力呢？因为他们希望用最快的时间让魔方转圈，一年太长、一个月也长、最好一天就转一圈。

这种角力的速度取决于资本和权力的目标取向，权力要快转，以天为时间单位，资本要慢转，以 5 周年为时间单位，最好是十年转一圈。

角力快慢的隐藏着深层次的奥秘，这就是资本和权力相互博弈的扭矩差异。下面我们解析这种差异存在的理论科学依据。

### 地产保质期

副食品、海鲜、水等等进口的食物都有保质期，地产魔方中也具有保质期，我们正式因为忽视了保质期的存在，从来无法解析地产经济中奇异的现象，当我们明白了地产保质期的奥秘，那么这些奇异的地产现象就没有什么神秘可言了。

中央政府的保质期是五十年、一百年，所以中央政府做事从来都是从长计议；

地方政府的保质期是一年最多五年，所以地方政府做事从来都是

眼前利益。

中央政府和地方政府的保质期，在此就不在展开解析了，下面着重解析资本和权力的保质期。

资本的保质期以代为期限，一代人的最短时间是二十年，长的话可以达到五十年、六十年，比如乾隆在位六十年、巴菲特已掌权四十五年。所以资本做事都是从长计议。

按照资本的保质期推算，李超人考虑问题绝对是十年、二十年后的事。为什么李超人不考虑明天、今年、明年的事呢？就所谓“人无远虑必有近忧”，李超人现在天天高尔夫，生活无忧，那是因为明天、今年、明年的事，他十几年前就已经谋划好的缘故，他们所谓的烦恼不过是二十年后、五十年后的杞人忧天罢了。

权力的保质期则是以天为期限的，正常的一届为五年，最多十年。许多人辛辛苦苦耗尽半生的精力，刚刚爬上权力的宝座，就发现其实他已经“来日不多了”。地方不同保质期也不同，山西省省长过去的保质期是五年，最近矿难频发已经变成一年了。交通局局长的保质期变短了，超期了非出事不可，同样近年来土地局、规划局局长的保质期也变短了，过期了也非出事不可。

由于权力的保质期越来越短，导致官员们第一天上台，第一天就大肆受贿、大搞权钱交易了，数额越来越大、做事越来越迫不急待。

情人的保质期也是以天为期限了，聪明的情人一定是挟持权贵立刻抢地，她们也会在得手后立即转手变现逃之夭夭。上海的某情妇就是这样具有保质期的概念，快速地获得了数亿的现金（土地得手后立

即转给港商)，而天津的王小毛则因为没有保质期的概念而过了保质期，最终银铛入了监狱了。

### 地产 K 线图

我们炒股的人都知道 K 线图，它有一个起始点和一个最高点。其实地产也有 K 线图，中国的股票曾经从 1000 点到 6000 点，现在的地产 K 线也已经从 3000 点到 30000 点（上海市区的房价十年时间，已经从 3000 元到 30000 元了，正在向十万冲击）。

明白了保质期的概念，那么就容易明白 K 线图的走势了。

### 资本地产怎么走呢？

资本地产希望 3000 点的房价，慢慢地稳健地上升 20 年的时间，最终达到 30000 点的高度。因为潘石屹、王石、李超人都储备了大量的土地，他们希望这块市场健康稳定有序的发展，不可以饮鸩止渴……，每每地产市场疯长的时候，潘强人、李超人总是提醒大家房价到拐点了，他们希望房价不能发疯，他们希望房价有所回调，他们希望房价有序稳健地增长……

### 权力地产怎么走呢？

权力地产希望 3000 点的房价，在一年之内飞上 30000 点的高点，因为时不我待、夜长梦多啊……，每每地产市场下拐的时候，周自尊们总要大声疾呼房市很健康，不准降价，谁降价就整谁！

### 地产带头大哥

明白了保质期，也明白了推高 K 线的时间预期，我们就明白地产魔方中的带头大哥的身份了。

资本地产历来都是降价的带头大哥，王石带头降、李超人带头降……

权力地产历来都是涨价的带头大哥，上海莲花河畔带头涨、昆明金碧阳光带头涨……

大家可能认为万科拍到了地王，涨价的带头大哥是万科。是的，地王是资本模块推动的，最贵的房子也是资本模块卖出的，但是带头涨价的却不是他们，因为万科的地王刚刚拍下，等到卖楼的时候也是几年后的事了，资本模块此刻只有土地，没有房子，何来涨价之说。只不过，万科拍出地王的当天，周围的房子就立刻涨价罢了。

中国的地产魔方外表看上去的确是扑朔迷离、雾里看花，但是你仔细解构后就会发现，它存在着一个规律和一个定律。

地产魔方的旋转规律——二人转

二人转是当下中国最高雅的艺术，二人转的明星也是最火爆的明星。其实二人转正是地产经济旋转发展变化的真实写照，二人转的模式正是地产魔方最显著的规律。

二人转的男主角是资本地产、女演员是权力地产，他们是这样表演的。

在一线城市，身无分文的女演员力邀男主角演出，男主角对二线城市不感兴趣，他们只对一线城市感兴趣，所以在北京、上海、杭州以外的城市，你很难看见和记黄埔、汉斯（美国最大的地产商）等大的资本财团。

男主角接受邀请后，立即以最优惠的价格拿下大片的土地，他们

不急于开放，他们只亮一下强健有力的身段，接着女演员登场，她们扭着婀娜多姿的身躯、抛着魅惑的眉眼……

第一年，A 女演员的普罗旺斯花园卖出了 4000 元/m<sup>2</sup>的价格，发了大财（因为引进的男演员雄厚的实力，使得该地块的价格由 3000 元/m<sup>2</sup>提升为 4000 元/m<sup>2</sup>。

第二年，B 女演员的罗马假日花园，由于紧靠湖心公园卖出了 5000 元/m<sup>2</sup>的价格，发了大财（B 女的情妇是园林局局长，特地为她建起了公园）。

第三年，C 女演员的拉德芳斯花园，由于紧靠地铁站卖出了 6000 元/m<sup>2</sup>的价格，发了大财（C 女的后台是 X 市长）。

第四年，D 女演员的香榭丽舍花园，由于虽然仅卖出了 C 女的 6000 元/m<sup>2</sup>价格，但是她还是发了大财（D 女的后台是拆迁办主任，低价强拆了老百姓的房子）。

第五年，E 女演员的挪威森林别墅，由于紧靠 AAAAA 景区卖出了 15000 元/m<sup>2</sup>的价格。（E 女的背景是 X 长）

……

十年后，男演员大鹏展翅，48 万平米的超级大盘第三期开盘（50 万平米的土地上，十年时间第一、第二期累积只开发了 2 万平米），由于 A 女 B 女 C 女 D 女的不解努力，现在该地块已变为非常成熟的生活社区了，周边分布着地铁、名校、医院、绿地公园、繁华商圈……今天三期楼盘开盘价 20000 元/m<sup>2</sup>。

十年前，男演员付了 5 亿的前期费用，十年后净赚 70 亿利润，

该男主角捐款 2 亿给慈善基金获得了大慈善家的美誉……

十年后，A 女移民了加拿大了，B 女被双轨了，C 女成为优秀企业家了……

2008 年，地产市场出现低迷，土地拍卖数次流标，女演员再次力邀男主角登场，于是 A 男付出 5 亿定金圈下 5000 亩土地，B 男付出 6 亿定金圈下 6000 亩土地……

因为美貌易失、红颜易老（权力、美色是转瞬即逝的东西，他们必须以最短的时间卖出价钱，否则就再没有机会了），所以二人转的女演员总是那么极力的上串下跳、卖弄风骚。

地产魔方的扭矩定律——五倍

经常上网的网友都知道什么是“五倍”，比如 J 国的老百姓比 M 国幸福，称为 J 国比 M 国“好五倍”，北欧比南欧民主，也叫做民主“好五倍”。

中国的地产魔方中也存在着五倍的定律，也就是价格差五倍的定律。

比如：北京五环外的房子单价 5000 元/m<sup>2</sup>，那么市区黄金地段的房子单价就是 25000 元/m<sup>2</sup>。再比如：上海外环房子单价 10000 元/m<sup>2</sup>，那么市区的黄金地段的房子就是 50000 元/m<sup>2</sup>。

以此类推，普通别墅 1000 万一栋，顶级别墅就是 5000 万一栋……  
三线城市平均房价 4000 元/m<sup>2</sup>，一线城市平均房价就是 20000 元/m<sup>2</sup>……

为什么存在着五倍的差异呢？



第一个差异的根源是土地背后的价值差异，因为房子的背后是教育资源（孟母三迁）、是自然资源（择水而居）、是医疗资源、文化资源、交通资源、生态资源……而现实中的中国的公共财政的投入并没有公开透明（虽然人代会多次提案，然而还是停留着纸面上而已）。造成地区之间，地区内区域的五倍差异。

A 地附近是森林绿地，B 地附近是垃圾焚烧厂，A 地 B 地的房价差异至少五倍。

C 地附近是名牌大学，D 地附近是化工厂，C 地 D 地的房价差异至少五倍。

……

第二个差异的根源是购房者背后的收入差异，德国、北欧等国家的居民收入没有显著的巨大差异，所以老百姓的房子也没有巨大的价格差异。

而现阶段中国社会的收入存在着五倍的价格差异，这也是房子价格的五倍差异的根源。

比如，普通打工仔月收入 1000 元，那么中层管理人员、普通公务员的月收入就是 5000 元；

再比如，富人平均资产是 1000 万元，那么富豪的平均资产就是 5000 万元；富豪的平均资产就是 5000 万元，那么超级富豪的平均资产就是 5 亿元……

中国社会没有模糊的中间地带，只有居民和暂住的差异、只有孔繁森和王宝森的差异、只有警察和保安员的差异、只有公务员和临时

工的差异、只有地狱和天堂的差异……这种身份的转换是存在的，也可以瞬间发生，没有过渡的身份，当你由北京的暂住户口转换为正式户口的时候；当你由保安员转换为警察的时候；当你由临时工转换为普通公务员的时候；当你由普通公务员转换为处长的时候……你就能深刻地感受到至少五倍的差异。

当你阅读了上面的文字，紧盯着地产魔方角块的三色旋转，看清着地产魔方棱块的转换，明白了“二人转”的旋转规律，知晓了“五倍”的扭矩定律，那么你们还会说：“大哥，房地产未来的走势如何啊？”嘛。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-07-16

作者：波罗的海 7 号回复日期：2009-07-16

魔方，有几个人能玩转的？难啊。

---

一个人玩地产魔方是把自己给玩死，市长、书记一个人玩也一样是让自己去找死。

玩过魔方的人都知道，推一个角是玩不转的，至少推三个角、四个角才能玩的转魔方的，所以说地产魔方只有 XX 集团、XX 班子能玩的转。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-07-16

作者：鸿瑞回复日期：2009-07-15

地产 K 线图

我们炒股的人都知道 K 线图，它有一个起始点和一个最高点。其

实地产也有 K 线图，中国的股票曾经从 1000 点到 6000 点，现在的地产 K 线也已经从 3000 点到 30000 点（上海市区的房价十年时间，已经从 3000 元到 30000 元了，正在向十万冲击）。

明白了保质期的概念，那么就更容易明白 K 线图的走势了。

实在是太佩服润土大哥了，创业这些年，让我也很是苦闷，做实业得钱，远不如虚拟经济；且虚拟经济并不象实体经济的经营环境那么恶化和难度大。看着各种声音充斥耳际，各路人士吵着房价低，房价高，让人难受，于是最近想着做一张房产变化趋势图出来（也就是类似大哥您所说的 K 线图），在我所生活的区域内了解和明晰这种走势和变化情况，为自己和朋友的投资投机销销销提供参考。到时还请大哥指点，感谢：)

总之，实在是太感谢大哥了，小弟资质愚钝，还请大哥多多指点。

---

### 《K 线图》

股市的 K 线是：涨 2%、跌 1%、涨 2%、跌 1%、涨 2%；跌 1%、涨 2%、跌 1%、……**哇！跌 10%、哇！跌 10%、哇！跌 10%，跌 1%、涨 2%……**

一年来股价缓慢上涨，股价上涨的空间越来越小，下跌的恐惧越来越大，可是贪婪的欲望让他不想失去明天上涨的 2%，于是，当**哇！跌 10%、哇！跌 10%、哇！跌 10%**之后，他捶胸顿足、悔之晚矣。

房市的 K 线是：跌 2‰、涨 1‰、跌 2‰、涨 1‰、跌 2‰、涨 1‰、跌 2‰、涨 1‰、……**哇！涨 10%、哇！涨 10%、哇！涨 10%，涨 1‰、跌 2‰……**

一年来房价缓慢下跌，房价下涨的空间越来越小，上涨的担心越来越大，可是贪婪的欲望让他不想失去明天下跌的 2%，于是，当哇！涨 10%、哇！涨 10%、哇！涨 10%之后，他捶胸顿足、悔之晚矣。

芸芸众生炒股是股票涨了、还想涨、涨了、还想涨，贪婪的结果就是黄粱美梦一场空。

芸芸众生买房是房价跌了、还想跌、跌了、还想跌，贪婪的结果就是黄粱美梦一场空。

古人云：“月盈则亏、水满则溢”，今人云：“物极必反、万事轮回”是同样一个道理。

不过，99%的人都明白这样一个道理，可以，99%的人却无法控制自己的贪欲，所以说当你看不懂 K 线图的时候，你尝试着把它看成“贪线图”的话，那么 K 线图的未来走势就非常清晰了。假如你还能把 K 线中的十字星，看成耶稣的十字架的话，那么你就是投资股票的大师、投资房产的大师了耶。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-07-16

第六章思想之总尺度——紧张度法则 19

---

建议再版时将“紧张度法则”改为“张弛法则”

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-07-16

作者：我叫风云回复日期：2009-07-16

房子是要慢慢涨上去的，股市是要跌下来的，相比而言，股市的周期应该比房市短很多

---

股市是逐渐地释放能量，最终失去能量的支撑而崩塌；

房市是逐渐地积累能量，最终巨大能量的爆发而井喷。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-07-20

作者：波罗的海 7 号回复日期：2009-07-17

润土兄最近是否关注过莫斯科大市场被封，华商几拾亿美金的货被当作走私货被扣押。不知大哥是否了解灰色清关的历史？我也是在莫斯科经商的华人之一，目前的莫斯科警察趁火打劫，可以说是明火执仗，在莫华人不管身份好使不好使，逮住就罚款，厉害的往你护照上加盖黑章，限期离境，在莫华人毫无尊严可言，亲爱的 dashi 馆人员也置若罔闻。润土兄可否对此作一下评论？

---

### 《灰色清关》

“灰色清关”是一个伪命题，真实的命题应该叫做“灰色经济”。灰色经济是世界上普遍存在的一种经济现象，即使德国、美国这样法律严谨的国家也存在着灰色经济，最近美国、德国一直指责瑞士、列支敦士登等政府帮助其公民洗钱和偷逃税收。所以说灰色经济模式一直是民主法治国家的公敌，社会越文明、经济越发达、法律越规范，其灰色经济的比列就越低。现在联合国已经把反洗钱、反灰色经济列的模式列为了全球各国打击的目标。

灰色经济并不孤立，它有其生存的特定环境，在政治高度腐败的国家、在税收高额征收的地区、在交易高额贿赂的行业，经济模式必

须依赖灰色的模式去生存、去发展。久而久之，其经济就形成了一个完整的灰色产业链，从原料采购的第一个环节到生产、流通、最后到消费者手里，全程灰色模式，完全脱离政府的监控。比如毒品行业、假冒服装行业、假冒箱包、假冒皮鞋、走私烟草……

我们习惯于将走私、毒品看成灰色经济，其实服装、鞋包也存在着灰色经济的模式，这些无证的小工厂生产商品，再倒给无证的小商贩，最后再通过灰色清关销往境外或者境内的小摊小贩那里。这里有一个显著的特点，这就是每一个环节都不开具税务票据，都可以大笔现金的交易，最终的消费者也贪图价格的便宜也不要税务的票据证明。

表面看商品的每一个环节，由于没有政府的税收票据，彼此失去的联系，失去了法律的关联。当你仔细研究后就会发现灰色经济有自己完整的上下游的生产与流通的管道。他们靠家族、靠帮会建立起彼此的商誉信任，比如墨西哥 XX 贩毒集团、哥伦比亚 XX 家族毒品产业链。同样，小商品、小服装的灰色经济也是这样，这些偷逃税收、社保养老费的小工厂，与长途贩运的商贩、在境外小商品市场卖小商品的小贩，他们之间是兄弟关系、堂表关系……一旦这个灰色产业链形成，你就会发现全世界的毒品贩子全说着墨西哥某地的特别方言，全世界的小商品市场的贩子也全说着 XX 地方的特别方言。

当然了，这种模式也是有好处的，就是政府没税收，他人没好处，灰色的本地人全发了大财，此地的 GDP 不一定高，但是私人却个个有钱。你会发现他们没有交税的记录，却发现他们有大笔的现金就是这个缘故。

当某一个政府纵容灰色经济蔓延的时候,那么这个政府就是一个腐败的政府或者是因为无力阻止蔓延而即将倒台的无能政府。所以说,每一个廉洁高效法治的政府,都会向毒品宣战、也都会向灰色经济宣战的,虽然他们不能根治灰色的源头,但是至少可以将境内的灰色销售终端消灭,可以将海关的灰色清关消灭,只有这样才能彻底消灭腐蚀经济的毒瘤,重新净化经济的秩序环境,让国家的经济走出灰色经济的腐败泥潭。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-07-21

作者:波罗的海7号回复日期:2009-07-21

目前国内加盟连锁盛行,前几个月在中央2台经济频道播出了南方一家专做汽车微修的连锁公司,微修,就是专门修理汽车小刮小蹭,快速烤漆等业务,方便快捷,据说4S店要一,两天才能修好的在这里4,5个小时就能搞定,目前全国已经有两三百家加盟店了.这个新闻播出后,很多人都打电话过去咨询加盟事宜.我觉得,在目前私家车越来越多的情况下,这种维修加盟应该不失为一个好的创业项目.南京也有加盟店了.请润土兄帮忙分析一下这个项目,要做需要注意哪些事情.谢谢.

---

总部赚钱,加盟商不一定赚钱。

假如我分析出这个市场后,那么无疑免费把数亿市场的价值无偿赠送出去了,你没有资本,你知道方案后也无法去运作,这样岂不是让小人捡了便宜?

我知道你们有良心的知道感恩的,但是我不能保证其他人看帖后会懂得这个做人的道理。数年前,我曾经告诉一个空壳公司的董事长,“某某企业是资产非常优质的虚亏企业”,结果这家空壳公司入股这家企业去境外上市了,事后他一句谢谢的话也没有。

同样,关于网络创业的话题,我以前也说了不少,现在也有不少网友让我再具体分析某个商业方案,不是我不分析,而是我分析后他也无法运作,却可能让“潜伏者”偷了商业的智慧,所以我不如不说。不过如果愿意拿出 20%的股份给“风云创业基金”的话,我事可以考虑免费分析的。(我声明,本人不要一分钱)。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-07-21

周末去嵊泗列岛旅游,晚上海边吹风、小酌的时候,把手机给弄丢了,刚才上网查询发现,手机上的余额全被坏人给发短信了,2元一条、1.5一条,全发给“北京永联信通科技有限责任公司 10660056”和“宇宙之讯(北京)科技发展有限公司 10669881”。只给我留了 0.2 元的余额。嘿嘿,真不明白里面有啥诈骗的诀窍。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-07-22

作者: freed's 回复日期: 2009-07-21

作者: 目光呆滞的润土回复日期: 2009-07-21

周末去嵊泗列岛旅游,晚上海边吹风、小酌的时候,把手机给弄丢了,刚才上网查询发现,手机上的余额全被坏人给发短信了,2元一条、1.5一条,全发给“北京永联信通科技有限责任公司 10660056”和“宇宙之讯(北京)科技发展有限公司 10669881”。只给我留了 0.2



元的余额。嘿嘿，真不明白里面有啥诈骗的诀窍。

---

这个应该不是诈骗。他用你的手机费发给 sp 短信，sp 可以通过移动联获得提成。也就是把你的话费变现了。

---

我分析，是北京永联信通科技有限责任公司，宇宙之讯(北京)科技发展有限公司与移动签下短 SP 后，提取大量的佣金，每条“航空杂志”短信信息费 2 元，假如能提 1 元，那么这些黑心公司就可以拿出 0.5 元来分赃，他们再跟各地收购手机的小商人搭建分赃平台，小偷把手机买给小贩后，小贩再卖出手机获利，又可以把手机里的钱通过发短信的方式送给北京永联信通科技有限责任公司等不法公司，这些无良公司再给小贩分赃，因为每一个手机都会有存款余额的，这个数字非常庞大的。

手机的余额我不清楚，但是手机用户数远远大于公交 IC 卡用户数，以 N 市为例，04 年前，无良 IC 卡公司每年吞噬丢卡用户的资金金额高达 80 多万元，这才是一百多用户的被吞金额，移动用户数是一亿以上，那么相对也是 80 万元的百倍的金额，应该是 8000 万以上的数额，加上手机存款往往是十倍的 IC 卡余额（许多人是一千以上的存），这样数额又放大了十倍，高达 8 亿左右。即使有 2 亿被黑心公司成功诈骗，也是非常可观的数额啊，我估计北京永联信通科技有限责任公司，宇宙之讯(北京)科技发展有限公司的背后隐身的一定是福建诈骗集团，这些北京所谓的高科技公司和各地分部的小贩全是一

个村、一个乡的说同样方言的黑社会诈骗成员。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-07-22

作者:波罗的海7号回复日期:2009-07-22

诈骗无处不在啊,前几天打开新浪邮箱,收到一封信,是新浪发的,说是我中奖了,是三星赞助商提供的笔记本电脑还有万元现金,下面竟然打着客服电话 800-.....的样子,再往下看狐狸尾巴就露出来了,原来要想领奖必须往一个指定帐号里打多少钱,好一个骗子!竟然敢冒充新浪骗钱,页面做的很好,很真实,真是费了一番功夫啊.

---

《只有中国垄断企业成为最受消费者尊敬的企业,中华民族才有复兴的可能》

假如中国移动真心为消费者负责的话,他们应该知道消费者是不会在短时间内猛发高收费 SP 短信的,他们也应该怀疑为什么巨大的手机费用会留向这些所谓的高科技公司。

中国这些世界 500 强公司的企业家们拿着天量年薪的时候,什么时候真心地为中国的消费者考虑过?

中国石油是亚洲最赚钱的公司,可是中国石油是消费者最尊敬的公司吗?

中国移动是世界最赚钱的公司,可是中国移动是消费者最尊敬的公司吗?

是啊,中国的这些垄断企业赚钱越多,中国的老百姓就越生活在水深火热之中。我真心的祈祷他们的企业之梦是成为最受尊敬的品牌

而不是成为最能赚钱的品牌。

当中国的垄断企业成为中国消费者最受尊敬的企业，中华民族才有复兴的可能。否则，老百姓的血汗永远被他们抽吸着，永无翻身的希望。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-07-22

这些所谓的高科技诈骗，多数是台湾黑道的伎俩，他们潜伏大陆的第一站就是福建，所以许多信用卡转账的诈骗，多是泉州、厦门一带是案发的源头。上述的移动收费的诈骗，只是他们借助中国移动的平台实施的犯罪罢了。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-07-22

今年来，警方破获的多起增值税发票的大案，犯罪公司也是北京注册的所谓大公司。因为犯罪分子知道福建 XX 地区是信用卡诈骗的源头区，广东 XX 地区、浙江 XX 地区是增值税发票的虚开诈骗的源头，所以他们转移到北京，隐藏在北京这个中国老百姓最相信的地区。这样老百姓就认为他们是正规的公司，不是诈骗公司了。

假如我的手机费用不是转移到“北京永联信通科技有限责任公司”，而是“泉州永联信通科技有限责任公司”，那么消费者就很容易发现是被诈骗集团给诈骗了，可是他们打着北京的旗号，正是为了掩盖诈骗犯罪行径。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-07-23

作者: weihuadong 回复日期: 2009-07-23

润土大哥:

很想听你探讨未来农村发展走向，

我在广东打工也有十来年，有点积蓄，今年在江西老家承包了几十亩地和十几亩荒山，准备搞生态养殖，你觉得有前途吗？

跪求你的高见

---

### 《均平富思想使中国农民走不出悲惨命运的泥潭》

改朝换代的时候，农民看见自己的首领登基的时候，他们欢欣鼓舞、奔走欢庆。可是他们根本不知道他们依然无法改变自己的命运，因为暴力革命的胜局是新暴力统治的开始。什么时候中国农民提出的口号不是“均平富”而是“均权力”的时候，他们未来的生活才有希望。

其实，上下五千年，农民只有在新王朝开朝的头几年获得喘息的机会，除此时段则很难获得翻身的机会，因为随着富二代、贵三代的不断繁衍，这些数目庞大的寄生虫们只能靠榨取农民的血汗而获得荣华富贵的寄生生活。

社会的物质财富是有限的，将物质财富让农民分享，让农民有前途，那么富二代、贵三代、贵四代靠什么财富去享乐人生呢？

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-07-24

作者：weihuadong 回复日期：2009-07-23

作者：weihuadong 回复日期：2009-07-23

润土大哥：

很想听你探讨未来农村发展走向，

我在广东打工也有十来年,有点积蓄,今年在江西老家承包了几十亩地和十几亩荒山,准备搞生态养殖,你觉得有前途吗?

跪求你的高见

---

亡,百姓苦;

兴,百姓苦;

哎!该怎么办呢?我很不想生活在城里再帮人打工,随着国际经济环境继续恶化,在出口企业打工的路越来越窄,虽然现在工资也还可以,在城里也用自己的住房;但不知道为什么,就是没有家的感觉,特没有安全感;现在手上有点积蓄就想要在老家投资做点啥,所以今年在老家承包了40亩地和十几亩山准备搞生态养殖度过下半生.

中国现实却如此残酷,迷茫.....

润土大哥:

鉴于我的境况,有何指点?先谢啦!

---

\*

江西”红金龙云雾茶”5000元/斤。

傻蛋野生鱼庄。

.....

总之眼睛不要看在田里,而是应该盯住方圆百里有车一族的钱袋,更应该琢磨礼仪之邦送礼的最高境界。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-07-25

作者:jianguang0978 回复日期:2009-07-24

在金字塔最底部石头是不可以到塔尖上的,如果变了位置就全完了,不过也不可能变位置的,先生说的是这个意思吗?

---

### 《权贵政治三部曲》

一些草根卑贱者凭借顽强的生命力,凭借聪颖的智慧、凭借非常的手段,也能改变自己和家族及裙带的卑贱命运,登上了金字塔的顶端。

一些出身卑微权贵往往成为权力博弈的牺牲品,成为太子格格的替罪羊,又重新打回卑贱的原点。

其实,中国社会的本质就是追逐政治权利的社会结构,个人的社会地位、经济地位不取决于个人艺术的成就、经济的贡献、科技的发明,而是取决其政治地位的高低,这个体制模式延续了数千年,一直未曾改变过,所以生存在中国的前提,成功在中国的前提就是讲政治。

不过所有的政治游戏,都有一条千古不变的规律,这就是他们总把人民高高地抬起,也总把人民放在前列。

为了突出英烈的崇高,他们把他称为人民英烈;

为了突出敌人的罪恶,他们把他称为人民公敌。

于是乎:

每一位成功的中国人内心都在滴血(自己家族满门都是人民英烈);

每一位失败的中国人内心更在滴血(自己家族满门都是人民公敌)。

不过，人民崇高的地位是永远不会变的；但是，后缀的英烈和公敌却是相对的，40年前的人们公敌也许却是40年后的人们英烈。

中国的权贵政治浓缩到最后就是三句话，简称为《权贵三部曲》。

一曲：好话说尽（嘴上说出最美好的语言）；

二曲：坏事做绝（心里想出最歹毒的伎俩）；

三曲：六亲不认（拳脚击出最弑父的狠招）。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-07-25

作者：freeb5d 回复日期：2009-07-25

土哥，你认为杭州飙车的胡某，在法庭上那个人是替身吗？按理说法院不可能那么弱智找替身啊，这么多媒体、大众看着呢。但仔细看那两个照片真是没有一点相似地方，咋回事呢？除非法院没把群众放眼里：老子就用替身了，你们能咋地？

-----\*

润土说：“在这片神奇的土地上，什么神奇的故事都可以发生”。

易中天说：“这年头不弱智怎么当领导”

毛主席说：“卑贱者最聪明，高贵者最愚蠢”

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-07-29

作者：我叫风云 回复日期：2009-07-23

刚回看贴子时，看到08年2月先生预测过08年中国大事年表，现在09年已过去一半，不知道先生能不能预测一下下半年中国政治经济的动向。

-----

## 《09 下半年》

台海两岸越来越和平，两岸政治的依存度越来越高。（两位领导人将以特别的方式向全世界表明：中华民族的复兴是共同的最高目标）

大洋两岸越来越紧密，两岸经济的依存度越来越高。

股市、房市从井喷式的上升中进入小幅的震荡区间。

基本生活资料上涨的压力加大，十一前尚不会调整水价。之后，水价、电价、气价将切割上涨（分消费类别、分消费时段）。

就业率将成为政府的政绩指标（大学生的失业带来严重的社会问题，必须现实面对，被就业的忽悠已无法掩盖残酷的社会现实）。

司法的不公、舆论的缺失导致老百姓对公信力的失信，“华南虎”、“躲猫猫”等等的事件使得老百姓“宁愿相信网络也不相信所谓公信媒体”（杭州飙车指鹿为马事件的危害度远超华南虎事件，其实，70码做假的时候就已经狸猫换太子了）。从现在开始，网民将成为“大陪审团的角色”。主流媒体如果继续忽悠将彻底失去市场的份额（读者、观众），这样网络的鲑鱼将激活舆论媒体的活力，给社会的光明带来一丝希望。

社会分化成两大阵营，改革获得利益集团和改革失去利益集团，矛盾将非常突出，一个非常细小的事件处理不慎将酿成社会群体的突发事件。（不是贪污，贪污是常态；不是被欺压，欺压是被常态）

非正常死亡率依然居高不下（交警只管罚款，交通的隐患无法消除，老人砸车维护秩序；老板只管赚钱，那管文盲民工的死活；有常识的人不干活，干活的人没基本常识……）



作者:目光呆滞的润土 日期:2009-07-29

作者: 人生选择 abc 回复日期: 2009-07-29

央行称通胀预期显现居民收入感降至 10 年最低

人民日报谈楼市股市泡沫吁冷静对通胀预期

人大财经委副主任: 严重通胀近期不会出现

国家统计局总经济师: 中国短期内无通胀压力

---

先生, 下半年通胀到底会到什么程度呀?

---

### 《中国式通胀》

我们的媒体上讨论的通胀通常会陷入一个怪圈, 这就是西方式的通胀理论, 因为能够说话有分量的人, 不是学者就是专家, 他们通常会用 CPI、M2 等等的学术词汇, 会用他们的西方专业经济学解析货币、物价等等的通胀现象。

为什么说: 专家、学者分析的中国通胀现象是错误的呢?

因为按照西方的通常理论解释中国的通胀, 中国社会早就应该大乱了, 社会早就崩溃了。所以, 西方的通胀理论在中国社会找不到正确的答案。

为什么西方的通常理论可以解释西方的经济现象, 却无法解释中国的经济现象呢?

因为西方社会是一个整体的社会, 经济也是一个完整规范的经济, 而中国社会是被撕裂的社会, 经济也是被撕裂的经济, 所以西方的通

胀理论就根本无法解释两种社会、两种经济的现象了。

假如你把中国社会看成红黑两个社会的话，你也把经济看成灰白两类经济的话，那么你就可以分析出什么是中国式通胀的了。

如果把这个话题展开分析的话，那么会非常复杂，不如我们把它简单化。

简单说，西方式的通胀是指中国表面的经济数据，和老百姓生活戚戚相关的指数。

现在股市、房市大涨了，汽油、柴油大涨了，并不影响老百姓的生活，因为中国有老百姓的物价指数，不是西方式的物价指数，美国社会是汽车轮子上的社会，汽油的价格是非常重要的经济指数，中国却不是，中国是温饱指数，只要大米、面粉、煤气不大涨，中国就没有通货膨胀，你看见房价、油价涨，你看见中国的柴米油（食油不是汽油）盐酱醋茶涨了吗？如果没有，就不能说中国通胀。基于此理念分析可以认为，人大财经委副主任说：“严重通胀近期不会出现”和国家统计局总经济师说：“中国短期内无通胀压力”的观念也是正确的。

如果考虑进房市、股市的因素，“央行称的通胀预期”是正确的，“人民日报谈楼市股市泡沫吁冷静对通胀预期”的观念也正确的。因为土地的增值正在制造大批的土地富豪（地王拉升），股票的增值正在制造大批的股市富豪。

大家不妨可以提这样两个问题：1、你靠土地发财后会获得的盈余继续投入土地呢，还是投入改投你不熟悉的，竞争激烈的实业？

你靠股票发财后会获得将获得的盈余继续投入股票呢，还是投入改投你不熟悉的，竞争激烈的实业？

既然土地能变成黄金、股纸能变成黄金，那么多余财富一定会追逐着土地与股票。

如果我上述的分析，大家还不明白的话，那么我就打个“赌盘”的比方。

现在是中国玩的两个赌盘。一盘是百家乐，另一盘是赌大小。

“百家乐”，是与老百姓玩，赌的筹码不大，赔率不高，老大偶然给大家一些小小刺激，增加大家娱乐的兴趣，这样你输也好，赢也好，饭有的吃，水有的喝。不过，你要是在这种赌盘中，想赢钱吃鲍翅，想喝洋酒的话，则根本没有机会。除非你敢做老千，去赌毒猪肉、毒牛奶……，你偶尔赌一次可以，只要你赌多了，一定是死路一条。这种百家乐叫做“小赌大开新”。

“赌大小”与贪大的玩，赌的筹码很大，赔率很高，赢了翻几番，输了赔尽光。你敢在股市做老千、在房市做老千，一个赌局就可财，一局失手则倾家荡产。其实，赌场里十元筹码跟万元筹码的概念是一样的，四十年后兑现，七十年后兑现，还不是老大说了算，抽多少头钱也还不是老大说了算。只要大家继续玩就行，至于一元的股市筹码变成百元的股市筹码，千元的房市筹码变成万元的房市筹码还不是一样玩的嘛，大家只要玩，就让你翻番，大家觉得不刺激，就换成十万元的筹码玩，不过你要是赢了钱，想开溜的话，不要怪老大翻脸哦。

现在的通胀是什么概念呢？是一些玩百家乐的老百姓和一群学

者专家们惊呼到：“他们玩大了，筹码由十元变百元了，通胀非常严重了!!!”。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-07-31

作者：困难不低头回复日期：2009-07-30

请问润土大哥，中国会不会出现戈尔巴乔夫式的领导人？如果政治体制要温和渐进的改革，需要哪些步骤和条件？

---

《胡桃夹子的舞步让俄罗斯跳出了铁血专制的舞台》

大清国有戈尔巴乔夫式的导演，也有叶利钦式的指挥家，可是大清国却没有热爱芭蕾的演员，只有热衷二人转的群众，一群只爱二人转的演员怎么会跳出胡桃夹子的舞步呢？

社会的改良变革一直是由人民群众推动的，领导只是次要的因素，所以开启民众的智慧，消除他们的愚昧才是社会改良的根本。当一个社会还存在着愚昧的民众，还存在着追求“均平富”的民众，那么追求民主、追求自由、追求正义的改良就变得渺茫。

为什么大清国无法得到社会改良呢？

因为大清国的发源地是满族所在地，满族也是二人转的故乡，一个热爱二人转的民族怎么会跳出胡桃夹子那优美的舞步呢？所以他们一直在舞台打转，一直在打情骂俏的打转，一直在铁血统治下打转。

为什么俄国最终得到社会改良呢？

因为俄国是芭蕾的故乡，他们与法国、英国一样，都热爱《天鹅湖》、《胡桃夹子》，所以他们内心里充满爱，充满对祖国、对母亲的

那份温暖的柔情。正是这份对母亲的柔情让他们迈出了胡桃夹子的优美舞步，让社会变得柔情与温暖。

为什么对母亲的柔情导致铁血社会得到改良呢？

因为铁血社会里最先觉悟的是知识分子，是有良知的大学生，所以莫斯科大学的学生与教授，圣彼得堡大学的学生与教授……会走向街头和平请愿、静坐、绝食。此刻，他们的母亲们并不懂得什么是民主、什么是自由、什么是人权，她们依然在家中做饭、洗衣、劳作。当外面坦克隆隆、枪声阵阵的时候，这些母亲们会发疯一样涌向街头，她们会用血肉的身躯迎向坦克保护这些孩子。此刻，驾驶坦克的士兵，手持刺刀的军警，这些小学就看过高尔基的《母亲》，中学就热爱《胡桃夹子》的士兵，看着眼前白发苍苍的母亲们，内心里升腾出对母亲的柔情，涌出的泪水融化了坦克、融化了刺刀，他们会抱着他们的母亲，他们会安慰他们的母亲……于是，坦克掉转了炮口、刺刀掉转了方向，士兵们和学生一起簇拥着母亲们，冲向了铁血的克里姆林宫……

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-08-03

作者：geqian88 回复日期：2009-08-02

不知润土大哥如何看待凤凰卫视这个传媒界的领军角色？

---

开办凤凰卫视的初衷，是面对北美和境外的华人观众，既然是面对境外的电视观众，那么其观念和新闻的视角也必然比较公正与正义。在海外传媒市场上，凤凰卫视的市场竞争对手不是央视而是 CBN、BBC、

CNN。

现在的凤凰卫视是中国国内四星级、五星级酒店里允许播放的中文电视，也是部分高端人士允许开播的电视频道。

看电视节目的收视情况，主要是看它投放的广告，如果广告全是世界一流的广告，那么其收视的观众就是覆盖全球的电视频道。如果全是印度的地方品牌广告，则收视的电视观众就是印度观众为主，如果是台湾地区的品牌，则可能已经覆盖了台湾地区，以此类推就可以分析出凤凰卫视的电视覆盖的区域了。

你是美国华人，你是看凤凰卫视还是看 CNN？

你是台湾人，你是看凤凰卫视还是看东森电视？

你是大陆人，你是看凤凰卫视还是看央视？

你是 90 后，你是看凤凰卫视还是看火星新闻？

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-08-03

作者：tjimin 回复日期：2009-08-02

大哥，不知对今天每媒体上有关专家对也肝两对半检查取消的看法，但最后卫生部却出来否定相关事实，我觉得是时候给也肝携带者一个平等的社会地位了，不知土哥有什么看法，望赐教！

---

你没携带乙肝病毒，你就可以公正地被录用为公务员了吗？

你没携带乙肝病毒，你就可以公正地被录用为垄断就业吗？

其实，录用和就业的社会不平等与乙肝病毒没有直接关系。其不平等的状态与精子的纯度有着直接的关系，检查乙肝病毒是卫生部的

事，检查精子纯度则是 XX 部的事，而录用和就业的事不归卫生部管辖，是 XX 部的事。所以卫生部出来否定“乙肝两对半检查的取消”，可是 XX 部为什么却一直不露声色呢？因为沉默是金。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-08-03

作者：白羊 A 回复日期：2009-08-03

大哥：对最近比较红的周立波怎么看？据说他下海经商资产曾经上亿，是什么原因让他赚钱如此容易？另外为什么关栋天对他那么好？

---

浦东开发前，上海人口袋没钱，穷人很多，醒了也想哭，滑稽演员赚钱无门；

浦东开发后，上海人口袋有钱，富人很多，睡了也想笑，滑稽演员赚钱有门。

周立波是关栋天的结拜小弟，关栋天当然对周立波好了呀；

周立波是关栋天的财神大爷，关栋天当然对关公更好了呀。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-08-03

作者：白羊 A 回复日期：2009-08-03

据说他下海经商资产曾经上亿，是什么原因让他赚钱如此容易？

---

周立波，过去下海赚多少钱，怎么赚的，天知道（天老爷）；

周立波，现在上台赚多少钱，怎么赚的，天知道（关栋天）。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-08-05

作者：chen6818161 回复日期：2009-08-04

大哥我又来啦！……

（下面是中国为社会做的贡献转来的地方忘了感谢原作者）

第一、中国的古代研究者将精力转向了权谋与玄学

只要一谈起历史文明，自豪感就会洋溢在我们国人的脸上，五千年历史、四大发明、万里长城等等，便如数家珍。可是只要认真过滤一下，就能发现，中国的历史其实只留下两件东西：权谋与玄学。

……

聪明的中国人如果早点将智慧花在真正的科学技术上，说不定现在的世界早就成了一个国家了。

作者：chen6818161 回复日期：2009-08-04

第二、中国的传统价值观重文轻理

……

中国历朝重文轻武，更不用说归于三教九流的科技。文化人成天琢磨的就是读书写文章，吟诗作画，有点名气了再发表点救国救民的观点。自然科学受人冷落是不争的事实，读书就是为了当官，当官就是要治人，哪有闲功夫研究这些旁门小技呢。你想想，整个社会的知识界都成了这样，你还指望科学能在中国产生吗？

在一个等级森严的社会，在一个官本位盛行的体制下，你能指望科研工作者安心本职工作，为人类的科技进步竭尽全力？

第三、中国人的从众心理扼杀了创新精神

中国的传统文化精神，如果用高度精炼的词语来概括，那就是“中庸”。“枪打出头鸟”、“木秀于林，风必摧之”、“物极必反”，这些古



训无一不是教人们如何从众。就连中国传统文化的周易理论，也体现着这种理念。长期在这样的价值观念下生活，你能指望中国人有离经叛道的科学创意、探索极致的科学追求和不畏权贵的科学精神？而这些又是科技进步的要素。

.....

如果一个小学生的试卷上，本应填“马上”的地方填上“立即”算错(不是默写课文)，你能指望这个民族会出得诺贝尔奖的人才吗？

作者：chen6818161 回复日期：2009-08-04

第四、现在的中国人智慧几乎全用于造假制劣

.....

一个占世界近四分之一人口的国家，对人类科技进步、特别是现代科技进步的贡献几乎是零，这就是聪明绝顶的中国人对世界的贡献，这实在应令每一个中国人汗颜。

.....

窃以为，诺贝尔奖离中国越来越远了。君不见，一、二流人才全往美国跑，花中国重资建设的清华、北大成了美国大学的预科，留在国内的三类人才全搞起了学术腐败，开公司搞创收，一门心思向“钱”看，你能指望这样的人去走在世界科技前列，拿到诺贝尔奖？

诺贝尔奖，中国的一个遥远的梦！

作者：chen6818161 回复日期：2009-08-04

童年时的愿望是希望长大后能够做一个科学家，为世界做出些贡献，现在只希望自己的亲人能够健康幸福，因为那个愿望对于平民来

说，是个永远的梦！从自己不读书开始，做过很多设计，有发明类、策划类、政策类的，（有好多发明类的，几年后在电视上看到了别人去研究，每当看到这些消息，心里总是兴奋与失落，兴奋是因为自己的思路正确，失落是因为自己所处的环境，我的一些设计，一开始是偏向日常应用的，后期的是比较重要的，比如发电类、社会环保类等）但如今做策划只是当做是自己心灵的享受，每当感触心灵时的发泄而已，因为已经明白，自己身边没有可以使自己发挥的环境，凡人啊，总是把技术和艺术放到一起，混淆不分技术只是规则与条件的运用而已，而艺术却更多的是体现出灵魂的呐喊与寻求共鸣！

以上，说明一下我不会表达，但愿各位能够看懂，很希望多和润土大哥多多交流，给我指点出策划不足的地方与估计出可行性。

---

### 《两个人 / 五十年 $\cong$ 五千年历史》

上面 chen6818161 网友摘录的论点非常的深刻，中国社会的矛盾非常复杂，地域也非常广阔，人口也非常庞大。似乎，中国社会将永远陷入落后的泥潭不能自拔，这是悲观的想法。当我们用一种积极、乐观的心态去看待这些沮丧的社会痼疾时，我们会发现，解决这些五千年遗留的痼疾，中国只需要两个人，五十年的时间即可完成。

第一位是蔡元培先生，蔡先生 1916 年 11 月回国，次年 1 月任北京大学校长，此前的北京大学也是官僚腐败、学术堕落、只培养奴才，出不了人才，北京大学看似在腐败堕落的泥潭永无出头之日。可是经过蔡先生的“思想自由”、“兼容并包”的办学方针，并采取一系列具

体措施，北大面貌即刻焕然一新。蔡先生还站在维护新文化运动的立场上，提倡白话文，反对文言文；提倡科学与民主的新思想，反对封建主义的旧思想、旧礼教；提倡“劳工神圣”，反对军阀政客的巧取豪夺，使北大成为五四新文化运动的重要阵地。短短的十年时间，北京大学就人才济济、俊才辈出。

可惜，历史给蔡先生的时间太短了，其实，只要给他五十年的时间，那么中国将培养出大批的有良知、有公心的知识分子，这样整个中国社会的运转就由这些有良知的社会精英来操盘了，这样也避免了社会落入被流氓、文盲操盘的悲惨境地。

第二位是晏阳初先生，晏先生发现一战援欧的华工并不是愚昧不可教化的人，他们有良心、有爱心，于是他觉得平民教育才能改变中国，于是他在河北正定开展了他的平民教育的实践。晏先生没有空泛的口号，没有玄美的词藻，他用朴实的文字、朴实的道理居然把愚昧的农民变成了守法、知性的社会公民。晏先生知道中国农民贫穷的根源不是疾病、不是饥饿而是愚昧。当他们不再愚昧以后，宗族的邪恶就不能左右他们，宗教的邪恶就不能迷惑他们。

可惜，历史给晏先生的时间太短了，其实，只要给他五十年的时间，那么中国将教育出大批的有良知、不愚昧的社会公民，这样整个中国社会就有了数量庞大有良知、不愚昧的社会基础，这样也避免了民众容易被流氓忽悠的悲惨境地。

未来，中国社会的美好改变，我们不要奢望依靠某位伟大人物来改变，我们只要两位最平凡、最务实的人物即可，一位像蔡先生这样

去改变社会的精英阶层，一位像晏先生这样去改变社会的草根阶层，那么只要五十年的时间，一个自由、民主、充满活力、充满激情、充满创造力的中华民族将展现在世界。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-08-05

作者：冰雪化骨回复日期：2009-08-05

我坐个沙发吧~~~~~

杭州又出现一例交通案了，肇事车是保时捷卡宴，肇事者是魏民轩儿子，魏民轩是杭州某通信公司董事长，死者是一17岁打工妹。。

大哥有空时候能否关注下这个事情，顺便见微知著地说些什么东西，也只是顺便顺便，随意随意~~~~不强求地哦呵呵

---

### 《城市节奏》

每一个城市都有自己的节奏，斑马线就是城市节奏的五线谱，行人和汽车就是跳跃的音符。

在香港路边看市民过斑马线，看汽车过斑马线，感觉他们是在跳交际舞，

在内地路边看市民过斑马线，看汽车过斑马线，感觉他们则是在跳街舞。

杭州这座城市是什么节奏呢？

我去过杭州，我发现杭州这座城市的发展速度越来越快，文明的节拍却没有跟上，白天的杭州跳的是圆舞曲的节奏，晚上跳的则是街舞的节奏。杭州的本地人知道如何去变奏，他们知道在白天繁华的商

业区，在夜晚的苏堤跳慢四舞曲，奏如歌的行板，但是他们再日暮西下后，一定是改为跳街舞。可是，那些外来的学生，那些外来的打工妹不知道杭州街舞的节奏啊，他们看见保时捷、看见飙车过来了，不懂得跳杭州的街舞，不懂得适应杭州的城市节奏，所以他们命丧黄泉了。

所以说，我们到每一个陌生的地方，不妨耽误点时间，站在斑马线旁，看看这座城市的市民如何过街、如何开车，你就可以感觉出这座城市的节奏。学会这样的方法，你到香港跳香港的节奏，到杭州跳杭州的节奏，你的生活就和谐了，至少汽车撞不上你了呀。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-08-07

作者:东北缴总总司令回复日期:2009-08-05

润土先生你好,我看你这个帖子有好几年了,收获很大,十分感谢.现在有个机会摆在我的面前,请先生指点一二.

不知道先生了解不了解厨卫电器行业,我看你在前面提到过小家电,但是厨房电器还是有所不同.具体产品就是灶具,烟机,消毒柜,热水器.

现在我手里的资源有:

1. 我们自己在商标局注册下了一个品牌,名字起的比较土类似于”万家乐”,定位于中、低端消费者

2. 我在广东顺德工厂有一定关系,可以拿到价格比较合理的白机,质量过硬,我朋友开间小工厂可以进行贴牌,也就是说我拿到产品成本价格比较低.

3. 我们的想法是以卖自己的牌子为主,利润较大;同时代理两家大厂的牌子,利润较小.

我打算在深圳开一家类似于专卖店的分公司,因为是贸易公司资金需求不大,但是我个人并没有销售的经验,更没有品牌推广的经验.所以请先生指点下,在一定资金范围内例如 10 万(这 10 万是除掉周转货款,半年的公司运营成本之后的专用推广经费),如何推广我们的品牌.

---

先去家电卖场做几个月的厨卫电器销售员,这样你就可以了解客户的真实需求;

再去家装卖场做几个月的整体厨卫销售员,这样你就可以了解客户的真实需求。

大的家电品牌公司做系列产品,西门子、海尔等的产品涵盖灶具,烟机,消毒柜,热水器。

小的家电品牌公司做单一产品,方太、德意、华帝、阿里斯顿、AO&#8226;史密斯。

在深圳这样商业发达的地区,你十万元就想开专卖店,根本无法立足,在小县城、经济次发达的农村市场还是可以的。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-08-10

作者:东新社回复日期:2009-08-09

大哥,方便的话能否谈谈您眼中的 80 后,我也是其中之一,今年 25 岁,初为人父,有一个六个月大的女儿。

---

## 《被欺骗、被抛弃的 80 后》

现在的 80 后，普遍被认为缺少生存独立性，做事眼高手低，他们是现阶段待业的最大人群，即使是名牌大学的毕业生也有一种被社会抛弃的感觉。

在跟随《风云》贴的粉丝中，80 后是最大的阅读群体，他们的困惑也是整个 80 后普遍的困惑，他们问的许多问题非常的幼稚，考虑问题总是缺乏创新和独特的视角，他们困惑于社会的现状，迷茫于人生的未来，他们感觉自己被欺骗了，昔日的小皇帝、小公主们成为了被社会遗弃的一代。

怎么看待 80 后的现状呢？我分析了报纸、书籍和各类媒体对 80 后的文章，我发现他们批评的居多、挖苦的也居多，可是能分析根源的却不多，所以我不妨从我的视角给大家分析解构 80 后，这样我们就理解他们的痛苦，理解他们的悲戚，这样虽不能彻底解除他们的痛苦，至少能给他们一些思索的解惑。

### 被欺骗的 20 年

80 后的年轻人，在人生的初期是被欺骗的 20 年，父母在家欺骗他、老师在学校欺骗他，昔日邻居欺骗他，今日领导和同事欺骗他，于是他们不知道什么是知识、什么是事业、什么是爱情、什么是人生。

你们可能会相信老师可能欺骗他们，邻居、领导和同事也可能欺骗他们，却一定怀疑“难道最疼爱他们的父母也会欺骗他们吗？”

是的，所有痛苦的 80 后，第一次欺骗一定是来源于他们父母的

欺骗，只不过是父母善意的欺骗罢了，时至今日他们的父母也没有察觉他们欺骗了他们的孩子，毁了他们的80后。

为什么父母会欺骗自己80后的孩子呢？

因为所有80后的孩子，大多是50后一代人生育的孩子，这些50后的人是上世纪最被欺骗的一代。历史从他们出生的第一天起就开始捉弄着他们，青春时捉弄他们失去了被教育的机会；中年时捉弄他们失去了安稳的工作；老年时捉弄他们失去了灵魂的归属（可爱的孩子已经成年了，还无工作、无房、无车）。

他们在最需要求知求学的时候，被欺骗“放下书包大闹革命”；

他们在最需要职业安稳的时候，被欺骗“富余下岗买断工龄”；

他们在最需要孩子回报的时候，被欺骗“北大学子毕业卖肉”。

所以说，被欺骗的不仅是80后，最被欺骗却是80后的父母，这些50后的一代才是最悲苦的一代。历史就是这样残酷，就是这样无情，就是这样捉弄，历史不仅捉弄了50后，历史还捉弄了他们的后代。

为什么其他年代的人没有被欺骗，没有被抛弃呢？

因为每一个人的智慧来源于三个方面，家庭10%，学校20%，社会70%。50年代之前的社会，虽然战乱了几十年，但是家庭道德没有崩溃，教育体系没有崩溃，即使在抗战沦陷的日子里，西南联大的陈寅恪、钱钟书、王力、朱自清、沈从文、金岳霖、闻一多、冯友兰等，也在为中国社会挺立着灵魂的脊梁，他们为中国培养出大批杰出的社会栋梁。



此前的 20、30、40 年代的人，他们虽然不懂得政治，但是他们却懂得生存的人生哲理，每一个人都知道“能够生存的前提就是必须学会真本领”，于是：

做学问的人，一丝不苟、治学严谨；

做手艺的人，一丝一毫、不敢含糊；

做买卖的人，一诺千金、诚实守信。

我们让历史的镜头回到 50 年代到 70 年代，我们会发现，中国的社会脊梁还是 20、30、40 年代出生的那些社会精英，大学里最有学问的是旧北京大学的教授，工厂里最有本事的是汉口铁厂的高级钳工，百货店里最有本事的是德昌厚食品杂货店的学徒（张秉贵）……这些人即使在文革被打倒也是暂时的，因为社会需要他们，原子弹爆炸离不开他们，卫星上天离不开他们，吃饭穿衣离不开他们……所以文革后，大学还是把他们视着神灵、工厂还是把他们视着神灵、百货店还是把他们视着神灵……

### 50 后被荒废学业的青春

50 后的人基本是被学业荒废的一代，66 年~76 年学校一直在闹革命，这些学生放下了书包，闹了十几年的革命，期间虽然也到农村学会了偷鸡摸狗、开病假、混工分的“真本事”。可是，等到 77 年恢复高考的时候，他们发现自己的青春被荒废了，昔日里被批斗的狗崽子、被嘲笑的书呆子纷纷考进了神圣的大学殿堂，四年以后他们又被机关、工厂、学校捧为神灵，大学生更是那个时代的天之骄子。直到 21 世纪的今天，中国各行各业的领军人物，从名导演到名演员，从企

业家到名技工，从知名教授到海归精英，大多是恢复高考后的那一些人才。

### 被误导的人生感悟

80年代流行两句话：“学好数理化，走遍天下都不怕”“知识是第一生产力”。那个时候，一位伟人还说过一句话：“计算机从娃娃抓起”。

正是自己失败的人生，正是这些至理名言误导了自己。因为50年代的人是被学业荒废的一代，他们悔恨自己耽误了学业，没有走进大学的殿堂，感叹自己被社会遗弃，于是他们把所有的希望寄托于自己的孩子，他们给自己80后的孩子最好的营养品，给自己80后的孩子最好的学习环境，给自己孩子最好的家教，让自己的孩子学习计算机……

二十年之后，当“计算机从小娃娃抓起”的余音尚未远去的时候，满大街找不到工作的，恰恰是这些从小学计算机的娃娃，可怜50后的父母至今也不明白“他们在哪里做错了？”，不明白“老天为什么这么如此对他们不公？”，不明白为什么“他们进入老年的时候，还要用他那微薄的退休金养活自己成年的80后？”……????

### 愚昧的50后

20后、30后、40后的文化人，多少都了解些中国社会的现状，因为《大公报》、《申报》、《新潮》、《观察》《新青年》等等一直在启发着民智……，他们看过鲁迅的《呐喊》，他们知道中国的历史写满着两个字——“吃人”。

50后的人虽不能在学校里了解社会，但总可以从20后的父母那

里学到智慧，通过他们的口述了解社会的真相吧，可是他们却没有机会了解社会的真相。因为 50 后在学习成长的时期正是疯狂的文革时代，那些跟孩子说真话的父母全被孩子向革委会揭发了，父母都被打成“毒害祖国花朵的教唆犯”了。

现在的年轻人不了解那个疯狂的时代，那个时代的人，父母与孩子不敢说真话，丈夫与妻子不敢说真话，老师与学生不敢说真话，朋友之间不敢说真话，那是一个告密父母的时代，那是一个告密朋友的时代，那是一个告密丈夫的时代……直到今天告密的影子还依稀还在，这不“某男歌星刚刚告密了她的妻子”，所以说 50 后的人是被欺骗的一代，也是最愚昧的一代，悲戚的 50 后在成长的年代，居然从父母、从老师、从朋友、从同学、从领导那里、没有听说过一句掏心窝的真话。

#### 幸运的 60、70 年代后

从 50 后的不幸，衬托出 60 后、70 后的幸运，这里的 60 后、70 后是指 60 年代中后期和 70 年中期以前的那一代人，他们的幸运是因为他们接受教育的时期是 80 年代。我以前就说过，上世纪中国社会会有两个教育的黄金期，一个是 20 年代到 30 年代，另一个是 80 年代。而 80 后出生的人，恰恰是错过了 80 年代的教育期，他们接受教育的时间是 90 年代，是一切向钱看的年代，是一个教育崩盘的年代。

在整个 80 年代，腐败还只是一小撮特权的隐私，学校的风气是正的，社会的风气也是正的，学生以学习为荣，老师以教学为荣，工人以做工为荣，官员以服务为荣，那时的思想是自由的天空，许多现

在如雷贯耳的艺术家、作家（范曾、李泽厚、贾平凹、崔健、张贤亮、刘心武、北岛、海子、王小波……）都是那个时代诞生的，那时的中国正是群星璀璨的时代。不像现在已经沦落为快女、超女、妓女的天下了，偶尔出一个韩寒也被主流社会拒之门外（他也拒绝同流合污哈）。

中国社会几千年来，其实一直是被一扇扇铁幕揭盖着的，上世纪二、三十年代，鲁迅、陈寅恪……曾经撕开了一道口子，让国人看清了铁幕后的黑暗，八十年代的时候，60后、70后的人，有幸通过书籍、报纸了解了一些真相。

从教育的方式分析，60后、70后的孩子，更符合科学的教育方法，他们在幼稚园、在小学以游戏为主、以玩耍为主，到初中以后却赶上了恢复高考，这样残酷的应试教育并没有灭杀孩子儿时的幻想。这样分析看，文革教育的空白反而给了60后、70后孩子更多的思想空间，让他们幼小的心灵没有被桎梏，这是第一个幸运，第二个幸运是在他们学会认字的时候，他们看见了北岛的诗歌，看见了王小波的小说……正是这两个幸运改变了60后、70后的一生，所以他们面对困难不迷惑、面对腐败不迷惑、面对失业不迷惑、面对失败不迷惑、面对失恋不迷惑……

放养、散养、圈养

比较几个年代的教育方式，我们会发现如下的差异：

60后的孩子是被放养的教育方式，

70后的孩子是被散养的教育方式，

80后的孩子是被圈养的教育方式。

从养鸡、养羊、养牛、养猪的方式，我们知道放养的牲畜肉质最鲜美，营养最丰富、体质最强壮。对人的教育、对人的培养也是一样，圈养的教育方式、圈养培育方式是最差的方式。80 后的孩子恰恰从出生的第一天起，就被无知的父母圈养了起来，幼稚园的时候又被圈养着，小学的时候继续圈养着，中学、大学的时候还被圈养着，现在大学毕业了，父母们还是被迫圈养着。

从家庭玩伴分析，80 后是最孤独的一代，60 后、70 后的孩子普遍都有兄弟、姐妹，他们从小没有获得溺爱的机会，那时的经济匮乏也没有被宠爱的条件。孩子们必须学会相互尊重、相互谦让，才能获得伙伴的尊重，否则玩伴们是不会带他玩的。80 后却不同，80 后是独子居多，他们是爷爷奶奶、外公外婆的心肝，也是父母的心肝宝贝。50 后的父母曾经生长在大饥荒的年代，所以他们要让自已的宝贝儿子，宝贝女儿吃最贵的，穿最贵的，读最贵的名校……。他们曾经失去的物质缺憾，一定不可以让 80 后的宝贝再缺憾。于是，80 后的孩子被称为小皇帝、小公主，他们没有玩伴，没有玩耍，只有祖辈的疼爱，只有父母的溺爱。

当 80 后的孩子离开家庭走向社会后，我们会发现他们比 60 后、70 后的人更难相处，80 后的孩子从小就习惯被宠爱的感觉，事事以自我为中心。而 60 后、70 后的人，从小就学会了为玩伴着想，走向社会后，也知道凡事须考虑别人的感受。这样，整个社会普遍认为 80 后的孩子不懂事，不能独立生存。其实，当我们理解了他们是被圈养的一代，是被宠爱的一代，我们还会责怪他们吗？

## 教育崩溃的 90 年代

中国的教育是从 90 年代崩溃的，教育彻底官僚化，有本事、有素质、有正义感的老师彻底被边缘化，教育彻底向钱看。校长忙于赚钱，老师忙于赚钱，只要做官才是一线老师的出头之日，于是一流的老师下海创业了，二流的老师做官发财了，留下三流的老师在骗学生家教也发财了。于是，我们发现 80 后的孩子在学校学习的阶段，恰恰是教育被官僚化的阶段，恰恰是教育崩盘的阶段，学校里没人教他们真本领，只有狮子大开口的无良学校，只有贪得无厌的无知老师，所以 80 后的孩子是被欺骗的一代，父母被诈骗了血汗薪水，80 后被诈骗了青春年华。

## 拒绝圈养的 90 后，却是充满希望的一代

对于 90 后孩子的未来，我们不要为他们担心，因为他们是幸运的，即使老师欺骗了他们，他们 60 后、70 后的父母也不会欺骗他们的，况且 90 后的孩子，从小就懂得了网络，他们比父母更知道中国的历史真相、更知道中国的教育真相……这些 90 后的孩子不但懂得很多，而且他们还懂得我们 60 后、70 后、80 后不懂的东西，他们会写火星文字，他们会看火星新闻，他们会拒绝高考，更会在高考结束的霎那，把所有的书本撕的粉碎，让万千的纸片漫天飞扬……

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-08-11

作者：chen6818161 回复日期：2009-08-08

唉帖在这里吧，大家帮我提提意见，先说明一下，这个是我两年前的策划，有些可能已经过时了，还有核心的地方我没有写出来，有

兴趣的可以找我问。最重要这个只写出了模版，自己还有很多新的设计和思路没有写进去，就这样了。

## 《人性化社会（理想世界策划篇）》

### 一：前言

本策划将以“方便、快捷、人性化、系统化”为主题，以一个小城市为蓝本，从人的日常生活展开衍生或完善，对于本策划中的各种设计或类别策划，如果有兴趣的话，可以找本人进行更深的了解或一起完善。

注：本策划只是以一个小城市为中心，就算是一个县城吧！暂时所有的策划是不会脱离这个城市。策划中带注释的，在下面将具体讲解

### 正文一：《城内网络购物》

#### 一：网站的建设

对于本策划中，网站将分为4大模块，分别为：“购物模块”、“求职、婚配等中介性模块”、“城市建设建议、意见，城内新闻等综合模块”、“C2B模块”

##### 1：购物模块

购物模块又细分为：“订购型”、“购买型”

订购型就是如：网上订餐（①）、订购机票、旅店、等不属于即时需要的服务

购买型就是如：网上买衣服（②）、家电、等各种物品，就是淘宝的那种

## 2: 招聘、求职、婚配等中介性模块

这个如同一般的中介公司，需要者可以把自己的资料传到上面，或是从网站中寻找信息。

《对于招聘与求职将有一个完整的诚信制度用以参考与衡量(③)》

## 3: 城市建设建议、意见，城内新闻等综合模块

本模块将是人性化主要的体现区，市民可以将身边的不足与需要的改善的地方提交到网站，通过投票进行城市的人性化建设与发展，每月将选出最需要改善的建议，运用城市公共基金(④)，进行建设或改善。

## 4: C2B 模块

本模块为市民和城内服务商的交流，比如，你家需要装修房子了，但不知道本城内有哪家装修的好，地址在哪里，就可以通过本模块进行查询，手机坏了、电脑坏了、等一般属于2次服务的类型

作者：chen6818161 回复日期：2009-08-08

注释解释

前提：本城内的店铺都必须有联网的电脑，运行属于各自的系统，并有专人服务

## 1: 网上订餐

本模式可以使商家获得更多的人气与营业收入，同时可以使消费者用到快捷的方式并看到清晰的消费

商家只需要把本店的服务菜单提交到网站，网站将建立数据库方



便消费者寻找而消费者可以通过搜索,找寻人气店、人气菜、特色店、信誉店、等进行消费,当联系到店铺服务人员时,还可以进行定做,比如:对哪种食材过敏,可以选择更换,希望店家做那种菜,可以进行预约等

而消费过后,消费者将会对店铺进行评价,而载入商家信誉度。

---

## 2: 网上买衣服

对于这个方案,将分为两种,一种是普通的购物方案,像淘宝那样。

一种是我自己策划的方案,下面是策划内容。

### 《人性化形象设计》

#### 一: 目的

本策划将以整个形象设计为整体服务,分为:发型设计、服装鞋子、还有各种装饰等,为消费者提供专业化的服务与咨询,您只需要花费略高于普通的价格就可以得到明星般的形象效果

服装鞋子、只要体现为定做,消费者可以在服装、鞋子上选择自己喜欢的模块,字画等

#### 二: 服务对象

所有居民人群

#### 三: 市场的定位

随着社会的发展,人们越来越重视自己的形象,而专业化形象设计却很贵,所以本服务将定位于中端消费,让消费者只花费少量的钱,

得到专业化的形象

#### 四：服务前景

本服务主要定位的年龄段在 17-25 岁左右,这个年龄段的人都比较注重形象与个性,相信以专业化的服务会带来更多人的消费

#### 五：广告策划

普通的广告方案就不说了

下面是关于服装、鞋子与发型设计的

公司可以做一个服装鞋子、发型设计软件,让更多的人参与到设计之中,通过每个月的比赛选出优秀的作品进行制作,然后再上架。

---

### 3：信用制度

对于每一个参加的人或店铺都将成立自己的信誉等级,等级高的用户,在搜索时排名将靠前,并可获得税收减少等各种政策,相反,信誉低商家的将排在后面,如果成为负值,并到一定程度的话,可通过民众投票,将被取消营业执照,并禁止一定时间在本城开商店

评价模式为商家和消费者互评,如同淘宝信誉评价

---

### 4：城市公共基金

#### 一：基金的由来

城市公共基金将从商家每月的捐助(每个商家每月必须交的,费用的多少,依据当地的经济条件决定),市民的捐助,政府的剩余资金。

## 二：基金的运用

### ①：城内公益项目

老年服务类，幼儿服务类、社区建设等各种公益建设，详情以公民投票为准。

### ②：城内小额贷款

每月预留一定数额的钱款作为各种应急借贷，比如学生的学费借贷、病人的借贷、等各种需要的人群。

---

这个策划主要体现的是城市数据化清晰化，可以把产生的数据（居民人数、每天大概的消费数，就业、需要的人才方面等等...）进行分析，然后进行整体调整，整体的架设是这样的，以小城市为中心，暂定为县级，然后可以把附近县级的信息进行交换、根据需求进行调整，如果把市级看做一个单位，如果把省级看做一个单位等等，这样的构画才是真正的地球村。

作者：chen6818161 回复日期：2009-08-08

闰土大哥你的帖子快成真正的杂谈了... 梦想呢？社会利益呢？成为杂谈一切都会淡了吧，只会是说说而已了

作者：chen6818161 回复日期：2009-08-09

.....

我承认我的表达能力很差，因为我都是不怎么和别人交流的，习惯了自己一个人，商业模式接近阿里巴巴，但不同于阿里巴巴，后面的问题我在里面都写清楚了，自己去了解吧关于运营商看你把他当做

什么来运作了

作者：chen6818161 回复日期：2009-08-09

.....

呵呵我比较向往乌托邦式的环境，所以了，这个策划也只是勉强由网络平台组建起来的，没看到润土大哥的评价呢

作者：chen6818161 回复日期：2009-08-10

今天看到了润土大哥的计划，感觉很不错，也很想参加到里面，献出自己的一点微薄之力与激情，但是不知道计划现在执行的情况是怎样呢？从自己决定不读书差不多6年了，也经历了很多，年幼时曾幻想着长大后靠自己的力量去奉献社会，当接触到社会才发现自己一人的力量在这个扭曲的社会面前太小了，6年里做过很多种工作，也接触到很多层次的人，私企、国企、自由职业者、网上兼职者等等，但始终找不到适合自己的舞台，因为我知道自己的信念是社会利益，而不是个人利益！我们需要一个善良的世界！

虽然我读书不多，但自己觉得还是比一般人有特殊点的，可以为这个社会为我们心中的理想做出贡献的。

另外希望润土大哥能够联系我，我们一起探讨，感觉大哥的宣传好像少了一点，我有些朋友是写网络小说的，同样有着一样的梦想，如果借助他们的平台宣传一下大哥的计划，一定会有更多的人参加的！

期待大哥的回复

作者：chen6818161 回复日期：2009-08-10

润土大哥为什么不回复我的帖子呢？等你等的好辛苦...是对现

代社会失望了吗？还是 3 年的时间把创业的激情磨掉了？

---

你的想法很好，不过只是理论上的设计，现实社会却实现不了或者是现实社会未达到商业成熟的条件。

对于未来的网络商业模式的创新，我当然已有想法，只是不可说出来罢了，我说出来了，你凭现在网络资源的影响力和资金的实力，你也做不到。凭我现在的条件也无法实施，所以还是保守此商业秘密为好。

耐心，是创业的第一美德

雄心，是创业的第二美德

每一位梦想创业的人，都曾有过创业的激情，激情点燃的瞬间，也都曾雄心万丈。但是人生的创业，不是走私、不是贩毒、不是洗钱，不是捞一票就跑的短跑，它是马拉松长跑，所以耐力、耐心是第一等的重要。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-08-12

作者：我叫风云回复日期：2009-08-12

2009 年 5 月，一项“沿海地区居民碘营养状况”调查由卫生部牵头，在浙江、辽宁、福建、上海四省市，低调展开。原本预防大脖子病的碘盐，反而导致市民碘过量，存在巨大的健康风险。近期，南方尤其是沿海城市开始对全民补碘进行反思，一家媒体甚至提出了惊人的“碘盐致病”一说。

在全民补碘政策实施 15 年之后的今天，来自民间和医学界自主

补碘的呼声越来越高。甲状腺疾病频发是否与碘营养过量有关？中国食盐加碘“一刀切”政策或将面临深层次的调整。

---

《几年前垄断盐业玩高科技了，我就开始拒绝碘盐了》

几年前，我去超市买盐的时候，我发现盐业公司玩高科技食盐了，我突然感觉不妙，因为我知道垄断官僚一玩高科技，老百姓就开始要遭殃了，于是，我转为购买便宜的非碘盐了，我知道天然的食品最安全。

去年的帖子里，我就暗示大家了，因为我怕跨省追捕，所以点到为止而已。

原帖如下：

作者：目光呆滞的润土回复日期：2008-9-15

作者：2008年了回复日期：2008-9-15

《妈妈不会做菜了》

连续几餐吃饭菜都淡了，每次吃的时候都回锅加盐。觉得奇怪，我就跟我妈开玩笑，说你怎么做了几十年饭，越做越不会做了，连家人的咸淡水平都不知道了。

妈妈说：“都说现在不知道去哪个店子能买到以前那么那么咸的盐了。”我听后一脸愕然，再看妈妈炒菜的时候，以前是一小勺一小勺小心的放盐，现在却是一大勺一大勺毫不犹豫的往菜里放，因为放少了根本就没盐喂。看着那貌似熟悉的白色粉墨，我突然产生了一种恐惧感。。。。。。

---

心里明白就行，千万别说出来哦，别坏了计划生育的大计，只要孩子们坚持吃，大妈们坚持多放碘盐，估计十年内 13 亿去个整数，留 3 亿活口没问题。

作者：目光呆滞的闰土回复日期：2008-9-16

作者：x8f1 回复日期：2008-9-1

碘盐？不太明白，闰土大哥能不能保守的提示一下，实在想不明白。

---

碘盐有什么危害？

多吃碘容易引起甲亢，推广碘盐以后，甲亢等甲状腺疾病患者明显增加了。可官僚利益集团为了垄断的利益，根本不管对人民健康是否有损害的。

补碘要有针对性，不是人人都需要，况且中国大部分地区不缺碘。中国只有部分山区因缺碘有克汀病，大部分地区不需要特别补碘，饮食中本身就足够了，现在周围甲状腺结节、甲亢、甲状腺肿瘤（癌症）等病人大量增加，这个就是碘盐最大的危害，还有加铁酱油，铁进食过多同样诱发癌症。

作者：目光呆滞的闰土 日期：2009-08-12

作者：有志无为青年回复日期：2009-07-13

闰土老师，请教一个问题。

我们公司是通过做游戏币的日本贸易积累了点原始资本，现在这

个还在继续运作，但是知道这个也是一个灰色行业，难以做大。所以现在分出一小部分的力量在做电子商务，打算在这里寻找机会，暂时是从日本进一些产品比如化妆品之类的在国内销售(日本有合作伙伴可负责采购)，我们在建自己的网站，同时也在淘宝这些平台上开店铺销售，但是做了几个月后才发现淘宝这样的平台上假货实在太多，而且做的又和真的一样如果不是很专业的话几乎很难分，所以相比之下我们的价格就显的很高了（尽管我们已经把利润压缩的很小了），有几家销售正品的也是耕耘了几年，积累了固定的客户群，所以我们几个月下来一直销售不理想，到现在下来每个月还在持续的亏本。我也很急，同时网站上也几乎没有人通过这个平台下单。我们后期的打算也是把这个网站用来做日本商品的代购网，自己选一部分的热卖的商品做库存，其他有订单的话直接从日本那边投递。闰土老师觉得，我们这样可行不？如果可行的话如何去做会更好呢？现在有点迷茫，很想得到老师的指点！谢谢

作者：有志无为青年回复日期：2009-07-16

闰土老师，请教一个问题。希望可以得到指点，万分感谢。

我们公司是通过做游戏币的日本贸易积累了点原始资本，现在这个还在继续运作，但是知道这个也是一个灰色行业，难以做大。所以现在分出一小部分的力量在做电子商务，打算在这里寻找机会，暂时是从日本进一些产品比如化妆品之类的在国内销售(日本有合作伙伴可负责采购)，我们在建自己的网站，同时也在淘宝这些平台上开店铺销售，但是做了几个月后才发现淘宝这样的平台上假货实在太多，



而且做的又和真的一样如果不是很专业的话几乎很难分，所以相比之下我们的价格就显的很高了（尽管我们已经把利润压缩的很小了），有几家销售正品的也是耕耘了几年，积累了固定的客户群，所以我们几个月下来一直销售不理想，到现在下来每个月还在持续的亏本。我也很急，同时网站上也几乎没有人通过这个平台下单。我们后期的打算也是把这个网站用来做日本商品的代购网，自己选一部分的热卖的商品做库存，其他有订单的话直接从日本那边投递。闰土老师觉得，我们这样可行不？如果可行的话如何去做会更好呢？现在有点迷茫，很想得到老师的指点！谢谢

作者：有志无为青年回复日期：2009-08-08

闰土兄，对大学毕业在社会上混了 4-5 年的，年龄快要奔三，无车无房无老婆的三无人员，只有一份普通的工作，一月 3K 左右的人员，您有什么建议吗？

作者：有志无为青年回复日期：2009-08-08

同上

大学毕业 4-5 年，有一定的管理经验，有失败的创业经验，有跟随老板从小做大（相对的）一个公司的经验。无存款，无背景。一些事情触发了自己，觉得不能再这样下去了，两年内目标买房买车，请教闰土兄，如何才能达到目标？当然了不指望点石成金，只希望闰土兄能给个思路。多谢。我相信闰土兄，也会在这边继续耕耘下去的，有闰土兄这样榜样。真希望两年后，能在这边分享我的经历！

作者：有志无为青年回复日期：2009-08-10

对于 80 后要走的路，闰土老师有什么建议呢？如何才能突破？

作者：有志无为青年 回复日期：2009-08-12

闰土老师在线啊

请教一个问题，已经问过多次了，老师一直没有回答。如果老师觉得不可能实现的话就给我泼盆冷水让我冷静一下吧。

大学毕业 4-5 年，有一定的管理经验，有失败的创业经验，有跟随老板从小做大（相对的）一个公司的经验。无存款，无背景。一些事情触发了自己，觉得不能再这样下去了，两年内目标买房买车，请教闰土兄，如何才能达到目标？当然了不指望点石成金，只希望闰土兄能给个思路。多谢。我相信闰土兄，也会在这边继续耕耘下去的，有闰土兄这样榜样。真希望两年后，能在这边分享我的经历！

-----  
83 页的《风云》，你看了几页？

作者：目光呆滞的闰土 日期：2009-08-13

这个公司的老总，现在是南京中北[股票代码 000421]的董事长

作者：目光呆滞的闰土 日期：2009-08-13

作者：111008 回复日期：2009-08-10

闰土先生，你好！

我是做纺织品出口的。在这个行业有 6 年了。之前一直在打工，现在开始自己操作。我主要做些天然纺织品，比如亚麻面料，真丝床上用品，全棉购物袋。

自己觉得对这个行业的整个程序应该还是比较了解了。可能是因为

经济危机的原因,或者我刚开始操作,没有什么定单.也有在网上做一些广告,但是效果不好.我看到你帮一些网友写的广告词就很有影响力,比如帮那个娃哈哈区域代理构思的广告词.您能否帮我的这几个产品也构思几个比较有影响力的广告词,可以吗?

另外,关于销售方面,由于之前上班的公司老板都不是中国人,他们在外国都有一些很稳定的客户了.我没有这样的资源,也就不能按这种方式操作了.据我所了解,国内的公司基本上是通过展会和网络B2B平台开发国外客户的.展会的话,一个是成本,另外挑选展会和准备样品也是一个过程;对我来说,现在还没有办法参加.B2B的话,现在在考虑做哪个平台比较好.

闰土先生,你有什么好的建议关于销售方面的,可以指点下吗?虽然知道这个行业没有什么科技含量,是夕阳产业.但是我又没有别的什么技能或关系,可以从事其他行业的.还望先生能够指点下.

谢谢!

作者: 111008 回复日期: 2009-08-13

先生不回答我的问题吗?

---

普通消费者容易被广告的语言所迷惑,容易在冲动的状态下决定购买的行为。而专业的买家,则不会轻易地被广告所迷惑,他们通常会深入了解卖家的背景和资源,从而为自己获得低廉、实惠又质优的商品寻找商机。

你现在从事的行业是竞争非常激烈的行业,上游产家依靠低价抢

夺市场的份额，终端客户依靠市场销售的终端，来压低进货的价格，所以中间的贸易商的利润空间被大大的压缩在微利的空间内。中间商只有增加品种和数量来获取利润，依靠单一的、数量较小的商业贸易是很难生存的。

正常的方式下，你有两种选择：第一是取得上游产家的绝对信任，让你做他们的出口代理；第二是取得下游进口商的信任，让你做他们的进口代理。第一种方式，非常困难，因为中国人总喜欢各自为战窝里斗，你很难统一他们的想法。第二种方式则容易取得突破。呵呵，我只能点到为此了，说的再深些，我有教唆你学胡士泰的嫌疑（胡士泰帮中国人赚老外的钱很难，而出卖同胞的利益则更容易发财）

不想选择上面的方式，则可以研究亚麻面料，真丝床上用品，全棉购物袋的差异化商业方式，如设计自行车越野亚麻透气背包，再比如设计魔术购物袋，第一次打开是一个袋子，翻开使用则是两个袋子，这样就可以分类购买的物品，再加上大袋子外侧的小袋子，就组合成使用更方便的袋子，这样就比现在单一袋子更具商业吸引力（我只是想想一下，免费给你提供些创新的思路）

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-08-14

作者：宛南人回复日期：2009-08-12

大哥，有感社会道德分崩离析，请问未来社会信用机制的建立与最终的表现会是什么，有空的话请大哥随便谈谈。

---

《海市蜃楼的崇高道德》

沈括在《梦溪笔谈》中这样写道：“登州海中，时有云气，如宫室、台观、城堞、人物、车马、冠盖，历历可见，谓之“海市”。或曰“蛟蜃之气所为”，疑不然也。”

在平静无风的海面航行，在平静无风的海边了望，人们有时会看到空中映现出远方的船舶、岛屿、城池、楼台的影像；在沙漠旅行的人有时也会突然发现，在沙漠的前方有一片湖水，湖畔树影摇曳，令人向往。可是当一阵清风袭来以后，这些景象就突然消逝了。原来这是一种视觉幻景，通称海市蜃楼。

为什么会产生这种现象呢？

因为光线在同一密度的均匀介质内进行的时候，光的速度不变，它以直线的方向前进，可是当光线倾斜地由这一介质进入另一密度不同的介质时，光的速度就会发生改变，进行的方向也发生曲折，这种现象叫做折射。当你用一根直杆倾斜地插入水中时，可以看到杆在水下部分与它露在水上的部分好象折断的一般，这就是光线折射所成的，有人曾利用装置，使光线从水里投射到水和空气的交界面上，就可以看到光线在这个交界面上分两部分：一部分反射到水里，一部分折射到空气中去。如果转动水中的那面镜子，使投向交界面的光线更倾斜一些，那么光线在空气中的折射现象就会显得更厉害些。当投向交界面的光线全部反射到水里，再没有折射到空气中去的光线了。这样的现象叫做全反射。

空气本身并不是一个均匀的介质，在一般情况下，它的密度是随高度的增大而递减的，高度越高，密度越小。当光线穿过不同高度的

空气层时，总会引起一些折射，但这种折射现象在我们日常生活中已经习惯了，所以不觉得有什么异样。可是当空气温度在垂直变化的反常，并会导致与通常不同的折射和全反射，这就会产生海市蜃楼的现象。由于空气密度反常的具体情况不同，海市蜃楼出现的型式也不同。

在夏季，白昼海水湿度比较低，特别是有冷水流经过的海面，水温更低，下层空气受水温更低，下层空气受水温影响，较上层空气为冷，出现下冷上暖的反常现象（正常情况是下暖上凉，平均每升高 100 米，气温降低  $0.6^{\circ}\text{C}$  左右）。下层空气本来就因气压较高，密度较大，现在再加上气温又较上层为低，密度就显得特别大，因此空气层下密上稀的差别异常显著。

假使远方海面上有一艘轮船或者一座小岛，一般情况下是看不到它的。如果由于这时空气下密上稀的差异太大了，来自船舶的光线先由密度的气层逐渐折射进入稀的气层，并在上层发生全反射，又折回到下层密的气层中来；经过这样弯曲的线路，最后投入我们的眼中，我们就能看到它的像。由于人的视觉总是感到物像是来自直线方向的，因此我们所看到的轮船映像比实物是抬高了许多，所以叫做上现蜃景。

我国渤海中有个庙岛群岛，在夏季，白昼海水温度较低，空气密度会出现显著地下密上稀的差异，在渤海南岸的蓬莱县（古时又叫登州），常可看到庙岛群岛的幻影。

在沙漠里，白天沙石被太阳晒得灼热，接近沙层的气温升高极快。由于空气不善于传热，所以在无风的时候，空气上下层间的热量交换极小，遂使下热上冷的气温垂直差异非常显著，并导致下层空气密度

反而比上层小的反常现象。在这种情况下，如果前方有一棵树，它生长比较湿润的一块地方，这时由树梢倾斜向下投射的光线，因为是由密度大的空气层进入密度小的空气层，会发生折射。折射光线到了贴近地面热而稀的空气层时，就发生全反射，光线又由近地面密度小的气层反射回到上面较密的气层中来。这样，经过一条向下向下凹陷的弯曲光线，把树的影像送到人的眼中，就出现了一棵树的倒影。

由于倒影位于实物的下面，所以又叫下现蜃景。这种倒影很容易给予人们以水边树影的幻觉，以为远处一定是一个湖。凡是曾在沙漠旅行过的人，大都有类似的经历。拍摄影片《登上希夏邦马峰》的一位摄影师，行走一片广阔的干枯草原上时，也曾看见这样一个下现蜃景，他朝蜃景的方向跑去，想汲水煮饭。等他跑到那里一看，什么水源也没有，才发现是上了蜃景的当。这是因为干枯的草和沙子一样，可以被烈日晒得热浪滚滚，使空气层的密度从下至上逐渐增大，因而产生下现蜃景。

无论哪一种海市蜃楼，只能无风或风力非常微弱的天气状态下出现。当大风一起，引起了上下层空气的搅动混合，上下层空气密度的差异减小了，光线没有什么异常折射和全反射，那么所有的幻景就立刻消逝了。

现在中国大陆的道德就是这样一幅海市蜃楼的美景，它写在纸上美轮美奂，可是看看周围的丑恶嘴脸，看看眼前的卑劣行径，却又看不见一丝伟大崇高的道德影子。于是乎，他们不再吹捧活人，他们只把死人高高举起，把死人的道德彻底神话、彻底美化。因为他们知道

国人不会跟死人计较，不会跟死人顶针，这样即使吹上了天，吹破了天也没问题。

过去，他们曾经吹捧了一些道德英雄，可是这些英雄却没断气，又活过来了，结果现实社会的风吹草动，让崇高的道德楷模就像海市蜃楼一样消失的无影无踪了。

现在的人们了解知识、了解事物的本源，了解人类的道德，通常不能够直接了解它，人们总是从被曲解的景象，被曲解的文字了解它的影像，当没有曲折映射而直视它的时候，那么曾经美好的影像就彻底消失了。所以，人们要真实地了解人类的道德就必须正视它的丑恶、它的罪恶，而不是曲折地掩盖丑恶、掩盖罪恶的存在。那种一味的掩盖丑恶、一味地掩盖罪恶，一味地吹捧无私、一味地吹捧崇高的行为，其实是曲解道德的愚蠢之举。

既然是海市蜃楼的道德，那么也就是现实生活中不存在的道德，即使有这些道德的存在也是暂时的幻想，因为任何一点的风吹草动，道德都会分崩离析的。

我们现在的道德是违反自然规律的虚伪道德，何为自然的规律？动物有雌雄之分，人有男女之分，电子有正负之分，就是自然的规律，同样道德也有丑恶与伟大之分，卑贱与高尚之分，那种无视丑恶存在、无视卑贱存在的道德，只一味地吹捧无私与高尚存在的道德，当然是反自然规律的道德了，因为自然界里根本不存在。

我们把社会道德比喻成木桶的话，那么木桶的边板就是道德，木桶的底板就是法律。道德的边板可以很高、很崇高，可是道德的底板



却永远无法崇高，因为它仅仅是那薄薄的一层木板。这木板薄也好，厚也好，不漏是它唯一的标准。否则，这木桶的边板再伟大、再崇高，这木桶也盛不住一滴水。

表面看中国的道德是全世界最高尚的道德、最美好的道德标准，可是当你透视过它厚厚的边板，却会发现这道德的木桶没有底板。

道德的底板是什么？道德的底板就是道德的底线，就是诚实，不伤害善良的妇女儿童等等。法律是什么？法律是惩罚那些突破道德底线的恶人，因为突破道德底线的人，不是人是畜生，所以必须要惩罚他。道德区分什么？道德区分小人和伟人。一个人可以做芸芸众生的世俗小人，也可是成为一个名垂千载的无私伟人。这是道德惩罚和规范的事，法律不管。

如果大家还无法理解道德与法律的差别的话，我这样比喻如何？

道德是奖赏高尚的善人。（奖善）

法律是惩罚畜生的恶人。（罚恶）

一个良好和谐的社会，法律只保障社会成员必须像人一样生存、一样有尊严。至于这些人的崇高和伟大，就不归它管了，这些是道德规范的范畴。所以，一个文明的国家，一个文明的社会必然是法治的社会。这个法律的形式可以是国法，可以是家法，可以是宗法。当一个国家没有国法，没有家法，没有宗法的时候，不能惩罚恶人的时候，这个国家的道德标准再伟大，再崇高，也不能掩盖它是一个崩溃社会的事实。

为什么我们这么鼓吹道德的国家，大家还感觉道德分崩离析呢？

因为道德并没有崩溃，道德依然很崇高，只是法律崩溃罢了，木桶的底板崩溃罢了。是啊，一个司法部长都呼吁律师不讲公正，不讲正义的国家能不崩溃吗？

未来，重塑和谐社会的方法非常简单，给社会一块法律的底板即可实现。比如：贵为美国总统的克林顿可以与莱温斯基偷情，美国选民可以容忍他的情欲，因为那是道德分管的事。但是对于克林顿的不诚实，却是选民们不可容忍的大事，因为选民不允许他们的总统是一个大骗子。

恰恰相反，中国的老百姓从来不能容忍官员们的偷情，却可以容忍他们一直在撒谎，一直在欺骗。中国的老百姓总期盼着他们的官员是一个大青天，有多么伟大的道德、多么崇高的道德，他们却不知道诚实才是最基本的底线。

什么时候，中国的老百姓不看那海市蜃楼的崇高道德，什么时候中国的法律可以惩罚官员的谎言，那么中国社会的信用机制就已经建立起来了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-08-18

作者：chenyu138888 回复日期：2009-08-18

不知大哥对白酒的市场有无了解，小弟家乡在贵州的茅台，算是酒乡了，最近，听朋友说起，做茅台镇的散酒会有一定的市场。所谓散酒，就是在茅台生产的没有任何商标的酒，它的卖点在于依托茅台镇的品牌，靠酒的品质去赢得市场，小弟想听听您的意见！谢谢!!!

## 《非常之酒道》

商业之道有两种，一类是常道，另一类是非常道。实力强大者、品牌强大者必须走常道，切不可走歪门邪道。反之，则不可走常道，避免与强者的正面冲突，理应走非常之商道。

据此商业理念分析，你可采取下列商业之道：

1、非常之包装：正常的茅台酒是 500 克一瓶，你采取 1000 克一瓶的包装。正常的茅台酒是圆柱体瓷瓶包装，你采取黑釉陶或者黄釉瓷包装。正常的茅台酒在显著位置展示商标，你采取无商标无标示，只在瓷瓶底部刻一茅台镇的地名和日期（记住日期要刻 94 年以前的日期，这样符合十五年茅台的暗示）。正常茅台酒是精美纸张的包装，你采取土红纸、土丝绸包扎瓶口。

2、非常之渠道：正常的茅台酒走的是卖场、专卖店、酒店的渠道，你采取避免上述的渠道，走民企内部餐厅的渠道。（正常渠道需要发票、商标、返点回扣，而私企不需要回扣，只要酒质和面子即可）

3、非常之品质：你做的茅台散酒虽不是茅台酒，但是你一定要使酒的品质超越普通的茅台酒，决不可以次充好。宁愿提高价格，也不可降低品质。你可采取 300、500、800 三段价格定位，这样给客户多余的选择。你销售的价格不要广为宣传，只暗示是十五年以上的好酒，同样的茅台酒市面上 5000 元一瓶。

4、非常之销量：正常的茅台酒似乎是无限产量，你采取限量的销售方式。甲某要 100 瓶，你给 80 瓶；乙某要五箱，你送三箱。你一定要永远给市场一种饥渴的感觉，这就需要你灵活地控制销售的数

量。你不要想控制更多的市场份额，你不要想发更多的不义之财，要知道，当你的散装酒让你发大财的时候，其实你的生意也就快完蛋了，牢狱之灾就离你不远了。所以，你心不要贪，你不要偷税，你不要让身边人眼红，这样你就可以走的更远。

5、非常之突破：当你看完的上述 4 个商业之道后，一定会回帖问我如何去开拓市场，如何取得市场的突破。这样，我先提示你一种突破方式：第一步学习高尔夫球的知识，第二步负重锻炼，第三步去云南高尔夫球场应聘球童，第四步是在老板打出老鹰球和小鸟球的时候，你上去赞美老板一下，等老板打球结束的时候，你送一瓶你老爸窖藏的茅台镇酒祝贺他（100 克包装），第五步敬上你的电话，告诉老板，只要老板你喜欢喝，我让老爸送酒过去。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-08-19

作者：心应何住回复日期：2009-08-19

作者：chenyu138888 回复日期：2009-08-19

大哥，你对酒的分析小弟比较受益，但也有一定的疑惑，有句话说“买酒的人不喝酒，喝酒的人不买酒”即使你的酒质再好，在没品牌的情况下，要得到市场的认可，我以为是很困难的（毕竟，很多人买酒就是冲着名气去，很多人喝酒也是冲着名气去的）。

要想去改变人们根深蒂固的观念，没有特别的思维和方法，你认为可能吗？

-----

我觉得，你要是想去冲击已有的品牌市场的话几乎就是去找死啊，

大哥也说了，你发点小财可以，毕竟你用的是人家的知名度，发大财了，就有人盯上了

---

是啊，分析的在理。你身无分文却想超越茅台酒品牌不成？

其实，这年头是“假到真时真也假”，你拿出十五年的窖藏茅台给客人喝，客人也不一定认为是真的酒。按照中国人这海量的喝法，真的窖藏也供应不上的。所以，那些精明的私企大老板，会在私人会所、私人餐厅里，拿出黑坛子装的窖藏茅台酒，用竹勺舀出招待尊贵的你，你看他外面停着的奔驰、宝马、保时捷，你敢怀疑不是窖藏的茅台吗？你一定会赞美道：“X 总，这酒比我喝的真茅台还好喝”，X 总悄悄地对你说：“外面卖的是勾兑过的酒，我这酒是内部搞出来的酒，所以不能贴商标的。”

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-08-24

### 《迷局中的饭局》

现实社会中许多令人琢磨不透的迷局，打个比喻，就像是发生“香港公务员事务管理局欲培训香港富二代企业家的迷局”。是啊，香港公务员管理局是管理全香港公务员录用、培训、晋升和惩戒的政府机构，他们没有培训香港私营企业家的职责和义务。况且，李超人和李股神等企业家与 9 位港督打过交道（杨慕琦爵士 SirMarkAitchisonYOUNG1946 年 5 月 1 日—1947 年 7 月 25 日；葛量洪爵士 SirAlexanderWilliamGeorgeHerderGRANTHAM1947 年 7 月 25 日—1958 年 1 月 23 日；柏立基爵士 SirRobertBrownBLACK1958 年 1

月 23 日 — 1964 年 4 月 14 日；戴麟趾爵士 SirDavidCliveCrosbleTRENCH1964 年 4 月 14 日—1971 年 11 月 19 日；麦理浩爵士，后为勋爵 SirMurrayMacLEHOSE, latertheLordMacLehose1971 年 11 月 19 日—1982 年 5 月 20 日；尤德爵士，于任内病逝。钟逸杰爵士[署理]SirEdwardYOUDE, SirDavidAKERS-JONES[Acting]1982 年 5 月 20 日—1986 年 12 月 4 日 1986 年 12 月 4 日—1987 年 4 月 9 日；卫奕信爵士, 后为勋爵 SirDavidWILSON, latertheLordWilson1987 年 4 月 9 日 — 1992 年 7 月 9 日；彭定康，后为勋爵 ChristoperFrancisPATTEN, latertheLordPatten1992 年 7 月 9 日—1997 年 6 月 30 日)。他们也与两位特首打过交道，政治之学问还需要那些小官吏们教诲吗？在经营企业的学问上，李超人需要香港公务员管理局的官员教他儿子如何赚钱吗？同样，李股神需要香港公务员管理局的官员教他儿子如何炒股吗？所以说，如果香港真的发生了上面的这件事，那么这件事就是香港最大的天方夜谭故事了。可是，许多怪事并没有发生在物欲横流的香港，却发生在清净寡欲的中国大陆，这超乎天方夜谭的神话故事真的让人匪夷所思，真的让常人摸不着边际。

我们如何才能透过事物的表象，看清其背后的真相呢。那么我们不妨尝试一下《饭局分析法》也称《酒局分析法》。

数千年前，中国人就不说真话了，平日里虽不说假话，那也是些废话、客套话而已。

明明看见你刚抹去嘴角的油花，却亲切地问候你一句“吃了吗”。

明眼人都知道今天“风和日丽”，却告诉你“今天天气真好啊”。

既然大家都不说真话，那么如何才能听见别人说出的真话而了解事物的真相呢？这就需要吃饭、宴请，俗称饭局。当然了无酒不成席，只有喝酒了，喝高了，才能说出真话，说出知心话。也就是说，中国人只有跟知己在一起喝酒的时候，才能舒展自己的心怀。是啊，平日里正襟危坐、满嘴跑火车，就怕说错一句假话，就怕说出一句真话，真的身心疲惫，也只有酒逢知己的时候，才能说出憋在心里的真话。这不，最近就发生了一个饭局，饭局的故事如下：

一日，钱庄大掌柜和吏部小吏吃饭，酒过三巡后交谈甚欢，彼此感觉相见恨晚。小吏对大掌柜道：“哎，还是你这个钱庄的大掌柜日子好过了，钱多的花不完啊，我那点碎银还不够喝顿像样的酒啊，这日子过的真他妈的窝囊”。

大掌柜吃惊地问道：“不会吧，兄弟！你是不是酒喝多了，说胡话了，兄弟你走那里都吃香的喝辣的，那些知府大人，知县大人见你，个个像见了神仙，哪敢得罪你大人啊。我有钱挺的屁用啊，知府大人一句话，还不是抄家蹲大牢的份啊”。

小吏道：“此话不假，是的，我是吃香的喝辣的，不过那是过去的事了，最近遇上烦心事啊”。大掌柜道：“啥烦心事啊？”

小吏道：“哎，我今天是把你当最好的兄弟了，比亲兄弟还亲，我烦啊，跟你说真话吧，过去，盐商、茶商们还归地方管，我到日子收份钱，他们一文钱也不敢少大爷我的，可是最近这些大盐商、大茶

商全归朝廷直管了，还给他们封了个一品官衔，我他妈的拼死拼活才混了个六品，这些一品盐商、二品茶商怎么会给我六品小吏送银子呢，哎！皇上他这么一改规矩，岂不是断了我的财路啊，哎！真的不如回家卖红薯了哟”。

大掌柜道：“不是还有绸庄、花楼孝敬你吗？”

小吏道：“绸商、酒店也改制了，归县太爷管了，花楼也改制了，官妓改民妓了。再说我总不能为了喝一顿酒，找一个乐子也麻烦县太爷吧，况且，让县太爷抓住我的把柄也不是好事啊，万一他奏我一本，岂不是要了我的小命不是”。

大掌柜道：“唉！还真是这回事，来兄弟我再敬你一杯，不要说那不开心的事”。

小吏道：“今晚喝的是开心，明天酒醒了口袋空空，还不是一样烦心，哪里像你这样不烦心呀”。

大掌柜道：“老弟啊，跟你说句实在的话，我那钱庄的1万两银子，也是吹出来的，我不赚钱，还不是一样喝西北风啊”。

小吏道：“咦？此话怎讲？”

大掌柜道：“不要看我风光，其实，我日子比你还难过，要知道天下最难的事就是赚钱的事”。

小吏道：“切！这年头还有开钱庄不赚钱的，兄弟你是不是喝高了，说胡话了不是？”

大掌柜道：“我没喝高，告诉你吧，我过去大小也是个户部的账房，在衙门里也混过，这点小酒不算事，我也见过很多的大事，等到



我下海做起了生意，还真的才知道他妈的赚钱真的很难。你想想，那些一品盐商、二品茶商缺钱吗，他们会向我借钱吗，所以我那些钱贷不出去啊”。

小吏道：“难道没人向你借钱吗？”

大掌柜道：“有人借钱啊，知府大人小舅子借过，县太爷的公子借过，哪里是借啊，说白了还不是白拿，上次我跟知府大人暗示他小舅子借钱的事，他装糊涂，我也就不敢再提了。那县太爷的公子说的更直接，他说他能跟借我的钱是我的福气，别人送他钱他还不要呢。哎！难啊”。

小吏道“我守着帽子的生意赚不到钱，你守着钱庄的生意也赚不到钱，以后这日子咋过啊”。

大掌柜道：“这大活人怎能给尿憋死啊，只要动脑筋总会有办法的”。

小吏道：“这样吧，我给你出个主意，直接贷款给大酒店、大花楼、大绸庄，这样你不就可以赚钱了嘛”。

大掌柜道：“是啊，这几年，我一直琢磨这件事，可以就是没机会”。

小吏道：“借钱给他们，他们盼还来不及，那有借不出去的事”。

大掌柜道：“这个，你就不懂了，这钱庄的生意，我比你懂，你看，大盐商、大茶商只跟日升昌、蔚丰厚、日新中这几家晋商票号往来，这几家票号全国各地有 35 处分号，再说他们是朝廷指定的票号，我这钱庄也只能在本地放款，出了本省没有分号的。这酒店、花楼的

银票往来都是当地小钱庄的生意，这些酒店、花楼、绸庄的老板很讲信誉，他们做了几十年生意，跟当地这些表兄、堂弟开的小钱庄合作多年，他们生死与共的感情是不容易被拆散的，不要小看那些小钱庄，这些山西的大票号都不容易抢到他们的生意，所以说我这个刚开张不久的钱庄就更好做的呀。”

小吏道：“你提醒我了，这些没有分号的钱庄，在苏州、湖州真的很大哟，当地晋商的分号生意也做不过他们的，大票号日升昌在杭州、湖州、苏州的分号也不是当地钱庄的对手，看来你说的还真的不错”。

大掌柜道：“虽然难，但是也有办法的，我最近琢磨出了一件事，只要你我合作，我保证我们两兄弟日子比神仙还好过。”

小吏道：“只要用着我小弟的，大哥直管吩咐，小弟一定照办就是”。

大掌柜道：“小弟啊，我先跟你说裙带关系，只要我俩跟这些绸庄老板、花楼老板有了裙带关系，后面就好办了。”

小吏道：“我三代贫农，哪里跟这些富豪有血缘关系啊？”

大掌柜道：“中国的血缘关系，除了直系亲属外，还有姻亲、同门师兄、老乡宗亲等关系的。”

小吏道：“我生在荆州，你生在达州，跟湖州、杭州哪有什么裙带关系的”。

大掌柜道：“我想出了一个方法？”

小吏道：“什么妙计？”

大掌柜道：“这些花楼、绸庄的老板都是大清的顺民，可是这些公子哥万一都不知道大清律怎么办？将来要谋反了怎么办？所以你打个报告给朝廷，说你要给这些二世主上课，让大清的江山永不变色，这样朝廷的大臣们绝不敢不上奏的，县太爷、知府大人更不敢说不的”。

小吏道：“此话怎讲？”。

大掌柜道：“俗话说，一日为师终生为父，我这个钱庄的大掌柜就是他们的授课老师，哪有学生不听老师话的规矩，哪有学生不尊重老师的规矩，再说这些富一代也快退休了，二世主即将掌权了，等他们做了主，我们兄弟俩还怕没银子花的吗？”。

小吏道：“哎呀！哎呀！哎呀！还是你兄弟高，高！实在是高！妙！妙！实在是妙！”

喝！干！喝！干！喝！干！我们兄弟不醉不归！喝！干！喝！干！喝！干！……

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-08-25

作者：2008年了回复日期：2009-08-20

大哥，您好，请教您个问题。我07年看您的这个帖子时，看到您写89年国庆你们去黄山玩的那次，您提到了一首诗人海岛写的名为《渡口》的诗。我当时就在网上找了好久，没找到，问了身边很多人，都说不知道海岛这个诗人。刚才看83页有人引用了那段话，我又看了一遍，然后还是想找到那首诗，又在网上搜索了好久也没有找到。

您记得完整的诗吗？当然不可能每个字都对。或者能告诉我怎么

能找到那首诗吗？有别的网友知道的话，也麻烦告诉我一下。先谢过。

作者：2008 年了 回复日期：2009-08-24

大哥今天来过了啊，不知道有没有看到我提的问题，望解答。呵呵

---

83 年至 87 年间，我和小军经常在傍晚时分去紫金山上的紫霞湖或者山下的前湖游泳。他常常跟我说起海子、北岛、顾城、舒婷等诗人的诗，讲了很多，我多数已记不清了，只有几句诗印象较深，一是：“卑鄙是卑鄙者的通行证，高尚是高尚者的墓志铭”；二是：“黑夜给了我黑色的眼睛，我却用它寻找光明”；三是：等就是不等，一等就是一生。其实，当初我并没有记住这些诗人的名字，过去我错记住一位诗人的名字是“海岛”，后来知道了有两位著名的诗人，他们的名字叫“海子”和“北岛”。

只是在生活中遭遇挫折、遭遇不公、遭遇绝境的时候，常常想起这些诗句，后来我知道善良的海子自杀了，纯净的顾城凋零了……

人的一生是自己选择的，只要问心无愧就没有后悔。

每一次情感和事业的选择，既然我没有去选择卑鄙，当然就该坦然接受失败的结局；

每一次情感和事业的失败，既然我获得了漫长黑夜，当然就拥有了寻找光明的激情。

对于所有的机遇，只要有一线的希望，我绝不会错失等待的机遇，服装、石油、广告、土地包括时下最流行的网络影响……

关于“渡口”的诗当初，小军是这样描绘的，“皎洁的月光下，一个人孤独地站在渡口，渡口没有艄公也没有小船。他在等，他可能为了等一艘船，等了一夜。也可能为了等某个人，却等了一生”。时间一长，我的记忆模糊了，可是月光下那男子等待的身影却清晰了。所以，每当小船靠近的时候，当挚爱靠近的时候，当事业靠近的时候，我绝不等待，我知道，错过了这次等待，就要用一生再等待。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-08-25

《扬子晚报》：2009年8月16日

沙钢集团董事局主席沈文荣之子沈彬，正式成为江苏银行董事长黄志伟的徒弟。

新京报：2009年8月18日

江苏省委组织部：本次培训即将开课，主要在省委党校上理论课。比如中国革命史、社会主义建设史、改革开放史等教育。集中上课时间五天或七天。

培训老师除省委党校有关老师外，还有华西村老书记吴仁宝、江苏银行董事长黄志伟等。

本轮培训费用主要由省委组织部负责。首批培训学员50人，分批进行，计划用两年培训1000名民企后备人才。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-08-26

作者：2008年了回复日期：2009-08-20

大哥，您好，请教您个问题。我07年看您的这个帖子时，看到您写89年国庆你们去黄山玩的那次，您提到了一首诗人海岛写的名

为《渡口》的诗。我当时就在网上找了好久，没找到，问了身边很多人，都说不知道海岛这个诗人。刚才看 83 页有人引用了那段话，我又看了一遍，然后还是想找到那首诗，又在网上搜索了好久也没有找到。

您记得完整的诗吗？当然不可能每个字都对。或者能告诉我怎么能找到那首诗吗？有别的网友知道的话，也麻烦告诉我一下。先谢过。

---

昨晚，我问小军：“那首诗是谁写的啊？”小军笑而不答，我恍然大悟“噢，原来是你写的啊，怪不得我在网上也没搜出来”。其实，当初小军也没写在纸上，只是口述出诗的意境罢了。时间一长，加上他经常提到海子、北岛的名字，使我竟认为是别人写的诗。

现特此更正。补发小军口述的诗

《等》——作者：小军

等

就是不等

一等

就是一生

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-08-26

作者：2008 年了回复日期：2009-08-25

《扬子晚报》：2009 年 8 月 16 日

沙钢集团董事局主席沈文荣之子沈彬，正式成为江苏银行董事长黄志伟的徒弟。

---

顺便说说。我觉得师傅带徒弟这种模式在中国传统中经过这么多年的发展是一个非常非常好的教育、培养人才的模式。在今天却渐渐没落，取而代之的是学校是培训。哎，觉得好可惜。

---

手艺靠的是传、帮、带；

智慧靠的是察、思、悟。

世界第一流的科学家，世界第一流的企业家均没有一个固定的师傅，他们一定是博众家之长的承接者，也一定是勇于创新的开拓者。墨守成规者，固执己见者是永远不可能成为一流的科学家和企业家的。

对于科学家、企业家、艺术家来说，自然万物就是老师，身边之人就是老师。

你见过盖茨拜师傅的吗？

你见过乔布斯拜师傅的吗？

你见过埃里克\*施密特拜师傅的吗？

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-08-31

作者：65257461 回复日期：2009-08-31

《等》——作者：小军

等

就是不等

一等

就是一生

---

## 《美梦值得去等待》

年龄不同，对诗境的感悟也不同。年轻的时候，感知的是期盼梦圆的焦虑，对“等”的意境理解较深。年长的时候，感知的是圆梦岁月的蹉跎，对“一生”的意境理解较深。

处境不同，对诗境的感悟也不同。逆境的时候，感知的是错失机遇的懊恼，对“就是不等”的意境理解较深。顺境的时候，感知的是抓住机遇的欣喜，对“等”的意境不一定有共鸣的感觉。

心态不同，对待诗境的感悟也不同。乐观心态者，心里在等待着美梦的实现，愿意为一个美梦等待一生。悲观心态者，心里在等待着噩梦的降临，愿意为一个噩梦的到来，等待一生。

等待噩梦这句话，大家可能感觉奇怪吧，人们怎么会等待一个噩梦的降临呢。是这样解释的，就是当你有怜悯之心、善良之心时，切不可作恶。否则，即使你得到了你想得到的物质和名誉，那么一个噩梦却将一直伴随着你，你觉得迟早会遭到报应，觉得迟早会受到法律或者道义的惩罚，因此你的内心深处就有一个潜意识的魔咒一直跟着你，你的内心就一直处于忐忑不安的等待中，当噩梦终于降临的时候，你反而如释重负了。君不见，许多贪官在被双规的一刻，反而如释重负乐，他告诉检察官：“今天，我终于可以睡一个安稳觉了”，就是这个道理。所以说，每一个人的内心都要有一个美梦，你可以为这个美梦等待一生，即使遗憾了，你也是幸福的。反之，当一个人的内心有一个噩梦后，即使富裕了、出名了、得到美女了，他也是悲惨的



一生，因为他的内心一直有挥之不去的噩梦在等待着他。

有的人，清贫一生却是快乐的一生，因为美梦一直在等待着他；

有的人，荣华一生却是悲苦的一生，因为噩梦一直在等待着他。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-08-31

作者：chbqbpc 回复日期：2009-08-28

润土老师：你好！因本人文化低，细细品味你的文章半年有余，直到今天才敢冒昧发帖，虚心请教润土前辈。还希望润土前辈能在千万回帖中看到我的了了几字。本人 25 岁，在北京 c 郊区创业，说是创业，其实就是卖菜，水果之类…，我想做大，多赚一点钱，以补贴家用。我的孩子已经半岁，父母也步入老年，负担很重。我又没有您这样的超人智慧，真心请教润土老师，在开点做生意方面指点一二。不胜感激…。

---

卖菜、卖水果的生意门槛很低，从业者众多。当某行业里的从业者众多时，势必造成彼此的竞争激烈，竞争激烈又势必导致价格战，这样就形成了利润微薄瓶颈，除非从业者暴力般垄断市场，否则从业者只能糊口饭吃。所以说，这年头做小本买卖是只能养家糊口的生计，要想凭此发大财比登天还难。

小本买卖也有发大财的方式，这就是：

1、区域性零售终端的垄断，猪肉、素菜、水果统一销售的渠道和价格；

2、区域性批发源头的垄断，猪肉、素菜、水果统一批发的渠道

和价格。

对于上述这两种方式，政府是不允许的，垄断者通常有疑似黑道的性质，通常在做大之前就被消灭掉，因为政府不允许过高的副食品物价拉升 CPI 的指数，而廉价副食品的供应正是和谐社会的前提。

（副食品的价格是 CPI 的重要指数，而房价、学费、汽油价格是非 CPI 的指数哟，这是秘密，不可在《风云》贴外宣传哦）

3、有机素菜、进口水果的销售。此生意需要资本和人脉关系进入超市，你没有资本和实力，无法做到。

4、最后，我给你提个商业方案。你注册个 XX 绿色有机农业有限公司，印刷些精美的宣传册，宣传册上介绍你的有机素菜，留下你的网址、电话。

《十全十美》素菜礼盒，288 元/盒；《五福齐天》素菜礼盒，188 元/盒；《四喜团圆》素菜礼盒，138 元/盒。

目标客户：中石油华油服务公司、中石化服务公司、各政府机关的大内总管。

销售季节：春节。

销售人员：高档 KTV 领班、妈咪。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-08-31

作者：我叫风云回复日期：2009-07-29

今天是个很有意思的日子，第一次见识真正的股市跳水，偶尔看一下沪市的指数，慢慢的，快速的向下掉。

有两个群是理财的，最近狂发新股，很多人中了，因为没有股票，

以一个局外的人角度去看他们的悲喜九重天,隐约发现了不少东西.

第二遍看贴子已看到 08 年 7 月份了,这次重温贴子,收获比第一次真的多多了,以前除了兴奋,激动,完了就完了,现在,学会了思考.隐约能感觉到一些什么,只是还不太清晰.

大部分人看的是小事,个股,外因,先生看的是大势,内因,

看到先生的解释,仿佛总能比人先行一步,

自言自语,留个纪念吧...

谢谢你,先生.

---

### 《股市、房市的风向标》

我 7 月 29 日提到通胀的话题,暗示股市即将震荡、掉头下行,其实我并没有什么先天先知的特异功能,而是我有一个风向标罢了。

什么是我的风向标呢?

其实,从九十年代中期,我就发现一个秘密,就是猪肉的秘密,我发现猪肉价格持续上涨的话,钢材的价格就要下行,于是我对照股市、房市也发现了猪肉与它们间的彼此联动的关系。当猪肉价格稳定或者下行的时候,通常股市和房市处于上升的通道,反之,股市、房市则处于上升的通道。

这个“疯猪”的秘密就是:只要猪不发疯,金融、经济就不会被调控收紧。当猪发疯的时候,股市、房市就一定会被调控。大家记住不要把这个“疯猪”的秘密”在《风云》贴外面泄露哦。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-09-01

作者：树啊树回复日期：2009-09-01

闰土大哥

我的“屏风花盆”项目准备转让了，做到现在并不如意。我觉得原因主要在我个人，我只会做产品，不会做生意。从我销售出去的产品和租摆用户来看，3，8线不多见，大家多是以和为贵吧。

其实小屏风花盆应该更有市场，而我没有主推。等等的一些现在看来的失误一点点的把我逼入了绝境。

感觉办公室绿化这个行业还是很有前途的，供给完全满足不了需求的品种和档次，让人眼前一亮的产品太少了。大哥说的“桌面精品盆栽”思路相当的靠谱，只是做开了需要大大的才能和金钱了...

另外，前阵子重庆公交车燃烧案使我想起我的另一个专利：便携式火灾逃生装置。装置上有击碎玻璃的锥体啊。以为有机会，想想屏风花盆的经历还是作罢了，需求就像漂亮的泡沫，吸引你，当你触摸到它时，它就瞬间消失了，创业就是这样。如何卖出去才是最大的问题。

胡言乱语的，只是想和大哥说说话...

---

### 《办公室植物摆放的商业建议》

看了你上传的图片，感觉你设计的产品的卖点在于花盆底座可以卡在隔断的顶部，其他并没有多少的商业价值。

其实，当初开发此项的商业谋划，你的出发点就存在了偏差。

首先，植物摆放在隔断的中间，将侵犯了同事共同的区域，这样

讲把自己的花卉喜好强加于同事的喜好。生活中就是这样，你喜欢的东西，别人不一定也喜欢。所以，设计隔断顶端的花盘，不如设计隔断内侧的挂盆，这样将不干扰同事的视线，当同事也感觉你的植物挂盆充满情趣的时候，也许她也会效仿之，这样你的生意就可以翻番的增加了。简单地将就是卖出一个隔断植物花卉是一笔生意，卖出隔断两边的两个挂盆花卉则是两笔生意。

第二，小型花卉植物不可是大型花卉的简单缩小，而应该是微型的植物花卉，你的设计卖点在于它的趣味性和艺术性。总之应该精巧、耐看、情趣。

第三，花盆的设计也应该形态各异，材料各异，不能局限于塑料上。相比于塑料，瓷器、陶瓶、玻璃则更容易提升花卉的档子和趣味。

第四，微型植物的卖点还要突出净化空气、改善微环境，对嗅觉器官、神经器官的健康上，突出植物利于人们睡眠、安神、醒脑上。

总之，我们设计商业计划时，切不可以自己的喜好为标准，只有准确把握了消费者的喜好，让其觉得你的商品充满喜悦、健康、情趣、个性等元素，这样才能设计出适合市场的商业方案。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-09-04

作者：迁安回复日期：2009-09-03

润土大哥您好：

从今年上半年开始看你的帖子到现在，只在润土 qq 群里和你聊过。在帖子里问问题只能淹没在茫茫的“贴海”之中。希望这次大哥能看到，并为小兄弟指条路。

人活着都是为了有个奔头，就是有个目标、希望。上高中的时候还想生当做人杰，死亦为鬼雄呢。呵呵，现在想想还是男少轻狂啊。大学毕业再北京做涂料销售那时做的还不错，赚了点小钱。然后回到老家迁安，现在也一直做这行，但地方的小县城不仅价格低而且都压款，现在做了个工程款还压着呢，把我赚的钱全压进去了，还有借的，现在只有被动的等了。郁闷！后来我有静下心来想想，涂料这行业是撑不饱、饿不死的行业。我想还是转下行。

因为迁安市全国县级市排名第 24，在河北省第一，税收相当于一个地级市的了，主要经济支柱是钢铁业，号称“铁迁安”大大小小的钢厂有 20 来家，当地的土老板也很牛，宾利、马巴赫都有了最近有个老板更是弄了个飞机玩。羡慕啊。

我想既然这么多钢厂，好多别的公司还专门出差来迁安跑业务，（我碰到过几个）。那我为什么不能和钢厂搭上点关系，加上我也是做业务出身。先做钢厂需要产品的代理，然后自己弄个小厂子和钢厂合作啊。但是现在关键是我对钢厂的需求不太了解，而且听说和钢厂打交道要垫很多钱，我就打退堂鼓了。

大哥你说我一个农村出生的 80 后，没钱没关系的。怎样才能做出点成绩出来，因为家里的父母以老，老婆孩子能的我养，如果上班肯定日子特不好过，大哥看看我适合做点什么生意啊？给指点一二啊，谢谢了先!!!!!!!!!!!!!!

---

94 年，我问陈总（当时，他比苏宁的空调生意大，95 年车祸毙

命)“你怎么奔驰车总停在公司门口的啊?”。陈总说:“你我在说话的时候,行长们坐车路过的时候,他们看见奔驰就放心了,假如他们连续几日看不见奔驰,他们就发慌了呀”。

现在商业氛围还是这样的,商人们有钱买宾利、迈巴赫装门面,也不付供货商的货款、银行的欠款,这年头依然是“撑死胆大的、饿死胆小的”。他们对供应涂料的小贩、供应原料的原料的小厂说,原料、材料你们尽管送,老子坐着宾利,你们还怕我没钱吗?他们也对银行行长说,贷款你们尽管放,老子坐着迈巴赫,你们还怕我没钱吗?

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-09-04

近日,在武当山周边发现了大量掩藏于灌木草丛之中可容一人大小的窑洞。专家称这些窑洞是古时用来寄放失去劳动能力的老人的,称为“寄死窑”,这一发现不仅印证了我国民间丧葬习俗有一个历史的演变过程,也为广泛流传于亚洲国家的“变弃老为敬老”的类型故事找到了一个依据。

### “寄死窑”成对出现

丹江口市官山镇西河村旁一座小山的半腰,两眼窑洞形状规整,隐约留有人工痕迹。相距约百米,皆掩藏于灌木草丛之中。其中大一些的高约80公分,宽50公分,深2米左右,窑中潮湿无物,开凿年代不详。

洞口开凿得方方正正,洞内平平整整。里面刚好可容一人,可以躺下也可以蹲着。另一口寄死窑洞口大小相同,只是明显要长一些,据到此考察的人来说,当时他们曾经在洞中躺下测量,刚好有一个大

个子的身材那么长。据当地村民介绍这两口窑洞一个给男人用，一个给女人用。整个官山镇发现了大约四十多眼古时遗留下来的“寄死窑”。

人过六十便送入窑中

关于这些窑洞的具体年代当地村民也都一时说不上来，他们都称该石洞为“寄死窑”，说是古时候让老人们告别人世的地方。两眼窑洞为“一对”，当地的老百姓都知道这些窑洞及其与窑洞有关的故事，也晓得它们是做什么用的。

“弃老”的野蛮习俗在中国古代确实流行过。它的存在是由古代极低下的生产力水平所决定的。原始社会的人们为求生存需作极艰苦的努力，维持自身生存才能保证族群延续，为此，人们往往“顾生不顾死”，不得不把丧失谋生能力的长者“弃老于野”，或送进“寄死窑”令其自毙。

根据有关资料推断，造成弃老习俗的原因大概有三：在渔猎和采集时代，首先由于生产水平低下、食物缺乏是对人类生存的最大威胁，没有剩余产品养活精疲力竭的老人；其次当时社会处于蒙昧状态，人类积累的知识经验很少，老人丧失向大自然索取现成食物的健康体魄后便成了集体的累赘；同时当时人类以氏族为单位，群居野外的生活方式，造成了供养老人的困难。“问题不在于野蛮人的心理，而在于他们的经济”。当时人们处于那种特殊条件下，并不把这种习俗作为残忍行为来看待。

“弃老的原因”在于贫穷，食物不够，于是顾少不顾老，今天，按理来说，这样的现象应该消失了，但是现实告诉我们，“弃老”仍



然大量存在。只是比较隐蔽罢了。

一些专家痛心疾首地告诉我们，“寄死窑”虽然消失了，成为了历史的遗迹，但是“寄死窑”仍然存在与某些人心中！

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-09-07

想问 LZ 你想做陶渊明还是魏征呢？

-----  
农耕社会是官治的社会，信息社会是民治的社会，所以未来社会是无官的社会（总统与老百姓是没有区别的）。

陶渊明是小官，魏征是大官，我若生活在农耕社会，我会学出世中的陶渊明，也会学入世中的魏征。可是，我生活在信息社会，所以我不想做陶渊明，也不想做魏征。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-09-07

作者: 黄金满屋回复日期: 2009-09-06

润土大哥你好，我看《风云》也好长时间了，一直都在潜水。感觉在你眼里的“成功目标”都离我们普通百姓很远，其实对于生活在二线城市的广大老百姓来说，奋斗十年能成百万中产或者能拥有几十万资产就已经算很不错的了。

我的目标很小，能安安稳稳平平安安的过日子就行了，可现实不允许这样。

这几年一直在一家钢材公司做事，你知道的，二线城市里的钢材公司普遍都是些小公司，公司只有几个人，老板都是九几年就做钢材生意，基本上都拥有几百万上千万的资产。钢材利润现在已经很小了，

在成本价基础上加个一二百元，还得让客户压上个一两个月再付款。当然这里面还有一些具体的操作，也是有利润的。

我现在就是想出来自己做，手头上没多少钱，只有十万左右，客户我也不想做现有公司的客户，虽然跟客户都很熟，但因为跟现在的老板处的也很好，所以不想动这个心思。

现在的困惑就是该找怎样的客户？现在的客户用量都非常大，压的资金也比较多，我做不来。我们这里做徐工配套的小厂比较多，他们的主要原材料我现在还不清楚，忘了说了，我主要做板材，中厚板。

还有最主要的，就是没信心，不知道我这样的小资金能否存活下来；进货渠道还理清，有时候外地钢厂的报价比我们本地市场的价格还要高。

目前就考虑到这些，还请润土大哥百忙中帮着点拨一二。

---

钢材贸易就是“垫资 + 跑量”

垫资分期拿货可以让你获得 1% 的厂家让利；

垫资分期收款可以让你获得 1% 的用户让利；

跑量让你获得厂家 1% 的大户让利。

钢材贸易大户能获得平均 3% 的毛利，已经是很好的盈利水平了。

大的钢材贸易商的销售价比厂家的出厂价还低，他们靠的就是垫资和跑量。小的钢材贸易商靠的是跑量，没有垫资的能力，一旦买家压款就完蛋了。小的钢材贸易商想要生存就要避免与大钢材贸易商的正面竞争，通常的生存方式是：尽量接近市场终端，靠零散多品种获

得商机。对于大宗钢材的销售则是跑量不压款（即使不赚钱也不要压款）。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-09-07

作者：elvis1110 回复日期：2009-09-02

写在此时，望先生点拨

迷途中找到了风云，港湾里有着雷霆般的力量，半年了，回来汇报自己，剖析自己，还请先生在百忙之中给予指点。

半年前在国外做交流，曾经美好的希望在现实中变得越来越贬值，原来火热的心在被煎熬的时候，来到了天涯，很有幸的碰到了这个帖子，半年了，一有时间就来看，这里已经成了心灵的港湾。

三年前幼稚的时候有志向：博士-博士后-助教-副教（美国）

两年前豪气的时候有志向：基因工程药品研发，就像“今又生”“H101”“恩度”，做个罗永章似的人物。

一年前成熟点的时候志向：坚守自己的领域，毕业了择机选择上述两条路。

曾经的我总是向别人炫耀：大老板中央委员，老板政协委员，大师兄正部级待遇等等。

现在想想好笑，往远了看，上面的路依然通畅，但是我不想这样走了。因为：

1. 不想在国外游离在阶层之外；
2. 也不想回国了继续乌烟瘴气，伴着目光呆滞的人；
3. 梦想已经如同三个已经上市的基因工程药品被体制、政绩和

“创新”等等砸了下去；

4. 结婚了，家庭为最。

想了想可以走的路：（我现在在背着做一个项目，做成了 10 万，概率为 60%，以此为资本，当然我的行为不违法不违理不违情）

1. 回老婆家连云港开一个高级餐具店，将来做大了做品牌连锁；  
（关系较顺）

2. 去宝洁，制药厂等做市场销售和策划方面的锤炼，为将来落笔；

3. 去高新园区生物相关企业熟悉市场，将来单干；

4. 股市。（我的原则不炒短线听政策，期待回报可在半年左右）

还有一些想法，可我的劣势主要有两个：

1. 从未真正踏进过社会，不知水深如何（大学的传单散发，倒卖自行车就算了）

2. 除了大一时在青岛一个工程公司的工地干过搬运工，没怎么接触过企业。

因此我最大的担忧就是：对我这样没有社会和做企业经验的人，我能否一开始就可以

在一个较高的平台上去锻炼我的大脑呢。否则的话，我抛弃现在的博士学位，以本科生的身份杀去，似乎从一开始我接触的层次就已经处于劣势了。

当然我的优势也有很多，提出来大家不要见笑，主要是想向各位特别是润土先生请教的：

1. 可塑性极强，我想任何行业半年我可以窥探出命门并掌握；

2. 悟性高；（就如先生的帖子对我的启蒙，使我看到学到做到了很多）

3. 坦诚诚恳，待人处事具有原则和策略；（做过校和系的学生干部）

4. 重感情，重家庭；

5. 有眼光；（所以我回来向先生请教，因为我相信这里是隐藏在群山中的千军万马）

6. 身体好；（拿过省大学生散打第三名，不过6年多没练了）

看了许久先生的帖子，把我从一个拥有错误灵魂的人点拨成了自己独立思考的开始懂得哲学思辨的人，先生的思想将是我生命中最重要火花，为我辽阔的大海树立着新的航标。

再补充下自己的资料，因为天涯里的身边的熟人较多，所以说的简单些：

现在北京中科院一个一流的研究所读生物相关专业博士，大小老板均是院士，五年硕博连读，今年第四年，但是可能要延期一年毕业，所以可能再要三年毕业，有个师姐现在还在延期，她读了7年了，我不想再用三年的时间走这条路；新婚妻子家里原来开工厂，岳父岳母很宽容，没有对我有明确的要求，但我不想三年后再给妻子物质上的财富；我现在走的话，可能什么学位也拿不着。

总之说的比较多，显得有些杂乱，但是真心的请教先生，恳请先生给予指点，像我现在这个状况，我该如何才能成功的冲出去呢，（就像当初您一样，却发现没有人跟来），望先生不吝赐教。谢谢您，希

望没有给您添麻烦！

作者：elvis1110 回复日期：2009-09-07

谢谢各位，

刚培训完回来坐会，看到楼主在，真切希望楼主给予指点。

所里的培训让我所感诚如众所诟病：

中国科研者技术人才真的很雄厚，

可是通晓管理战略者真的寥寥无几。

看风云，使我初步脱离了现在这个平淡局限的空间和时间，开始有理性历史哲辩的看问题，思考未来和出路。所以我不会做众多“砖才”的一员，

应该在这个即使不适合创业的年代依然储备着资本和能量等待时机切入或者干脆如“长忆梦如雨”另起炉舍。

每每想到未来，总是胸如大海，总想扬帆启程，寻找那盏孤海中的明灯。

每每回首现在，不言不语，低头攒劲，脑袋清晰，心向光明。

要去做实验，希望晚上回来能看到润土先生的指点，也希望我的疑惑

没有耽误到先生太多的时间。

---

《生不逢时的中国博士》

博士是学术水准的高级标示，现阶段博士的命运却生不逢时。国内的科研环境尚没有改善，高科技人才多数缺少生存的空间，这是体

制的原因造成的结果。因为中国的政府官员和大型国企的官僚普遍是走马灯式的生存方式，三年、四年不被提拔，一旦年龄过了被重用的年龄，则政治生命就此结束，所以在任职内出政绩、出业绩就成了官员们最重要的目标追求。

除非官僚们需要博士来装门面，否则他们并不需要博士。通常的状态下，博士是游离于社会的特殊群体，特别是真才实学的博士总是桀骜不驯或者迂腐呆板，不能够融入潜规则的社会。而那些用金钱买来的博士们总是风光无限、左右逢源。

正是因为体制的问题，导致三十年来，我们在基础科学方面没有特殊的建树，一个不能容忍奇怪思维的社会，一个不能供养空想科学者的社会，是出不了伟大的科学家的社会。像霍金这样的科学家在中国是没有生存的空间的，再说他们也不会理解霍金的理论，更没有一个官员会愿意给霍金工作的机会。

我非常理解“elvis1110”急切的心情，这是一种报国无门，创业无门的无助的心情，我对于医药科学不是了解，所以我不能给你指出你未来学术的方向。我只能给你提点建议而已。

一、回国后，立即加入三九学社，积极参与三九学社的建言参谋的工作，这样你就有了组织，只要三九学社成为了你的娘家，你就有了政治的资本，也许若干年后你会成为医药食品管理局局长或者是分管卫生的副市长。

二、认实权派的 XX 为大哥或者干爹、干妈。中国社会讲究圈子，你认他大哥了，认他为干爹、干妈了，那么他们就会给你机会，因

为只有自己的小弟、自己的干儿子发达了，或者掌握实权了，他们退休后才能没有后顾之忧。当然了，干儿子局长不听话，退休的干老子局长也会买凶杀人的哦。

三、科研学术方面一定要短平快，比如你发明了 HINI 预防药丸（板蓝根粉末而已），总之你不要告诉他十年后你可以发明治疗艾滋病的药物，你只要告诉他今年可以拿下治疗猪流感的药物即可。

四、学术成果出来后，记住一定要把首长的名字写在第一位。不要怕吃亏，等你当首长后，你天天喝酒泡吧，也一样出学术成果的。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-09-09

作者：东吴布衣回复日期：2009-09-09

现在在和朋友刚开始合作，做塑料原料粒子的生意

因为刚开始，资源有限，而且现在的大众料的价格也没什么好做的，常规料要做都是资金+跑量...

现在感觉跑起来很辛苦，许多地区当地都有大大小小的塑胶原料门面店，很难打进当地的企业工厂

润土大哥，对工程塑料行业是否有所了解？想知道如何有效的了解到当地塑料产品的价格和产品要求（工程塑料不同用户，需求的原料配方不一样，如何有效了解到）？

还往大哥能指导一二，就当聊聊也没关系哈

对于小的贸易型公司，有什么好的建议？

-----\*

《贴、小、精、专》



我不了解塑料粒子的生意，我觉得小的贸易公司不可以参照大贸易公司的方式生存，大的贸易公司可以多品种、多数量地相对垄断市场，他们靠的是资本（背后有大财团支持），靠的是网络（覆盖全球或者特定商业区域的网络），而小的贸易公司却没有资本与网络与之抗衡，所以小贸易公司切记贪大求全，我觉得四种模式较为贴切小贸易公司的生存方式，望大家指正与商榷。

### 一、贴

贴就是贴近市场终端，商业店面布局在目标客户的附近，生产型的原料商不一定在商业繁华的地区，但是一定要是交通便捷的地方，这样方便客户拜访，也方便货物的运输存放。地理位置贴近的同时，服务也要贴近客户，一定要具备快速送货上门的能力。

### 二、小

小就是非大宗原料的意思，通常大宗原料的商品最容易被资本和强权所控制，所以小的贸易公司不要和资本与强权对抗，这样小宗原料就容易被资本和强权所忽视，我们眼睛不要盯着大生意，盯着大家都知道的大宗生意，一定要学会发现强权和资本忽视的生意，这样才能获得生存的机会。

### 三、精

精就是精细分类非常的全，虽然是某个小生意，可是却是品种最全的生意。打个比方，你做塑料染色剂，你只做红色的染色剂，可是你却具有 100 种的红色细分的种类，别人是 3 种红色染色剂，你却有 100 种红色的染色剂。精是有前提的，做生意首先要入门，只有入门

后才能知道如何去发现精细后的分类，如何却选准精细的门类。

#### 四、专

专是指专业，我们通常只知道做专业门类的生意，却往往忽视专业的生产技术。这是多数贸易商人最忽视的领域，可是大家纳闷，我们做贸易的又不是生产企业，为什么要懂得生产的技术呢？

是这样的，小的贸易商通常服务的对象也是中小生产企业，这些企业并没有专业的研发部门和技术部门，这样他们在使用特定原料发生技术偏差的时候，就需要特定的技术服务，如果某专业原料的供应商，能够对各种原料的比例变化的技术了如指掌，这样这个原料供应商就具备了竞争的优势，因为生产企业发生的质量问题牵涉到原料方面的问题，供货商总是及时地给予企业答疑解惑。这样供货商就成为了该企业的技术依靠，这样他们之间的买卖关系就上升为更紧密的利益关系。只要你专业到可以提供专业的技术服务，那么你才能称之为真正的专业原料供货商。

由于时间和水平的关系，我只能简单解惑到此。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-09-09

我答应一个《风云》粉丝，帮他孩子实现梦想，也测试下网络的力量。

<http://tp.106.hk/zhuanti/qybaby/show.jsp?group=2>

大家帮投 3101 号郑雅琴一票

山东的网友，方面的话投一条短信

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-09-10

作者：目光呆滞的润土 回复日期：2009-09-09

我答应一个《风云》粉丝，帮他孩子实现梦想，也测试下网络的力量。

<http://tp.106.hk/zhuanti/qybaby/show.jsp?group=2>

大家帮投 3101 号郑雅琴一票

山东的网友，方面的话投一条短信

---

网络人气排行(详细)

1 王文煊 517

2 时子墨 513

3 赵雨生 503

4 郑雅琴 499

5 赵益嘉 473

6 刘成栋 467

7 黄雅雯 460

8 韩岳希 435

9 王彦之 427

10 刘琴圆 427

短信人气排行(详细)

1 郑雅琴 184

2 毛姜壹 178

3 陈嘉仪 170

4 谢雨彤 140

5 孙铭泽 54

语音人气排行(详细)

1 陈嘉仪 86

2 毛姜壹 24

3 郑雅琴 15

---

呵呵,谢谢大家捧场,到上午十点的时候,郑雅琴的短信第一了,网络尚差前两位十几票。语音差几十票。

从网络选票来分析,大家都认为没照片的、最后面的两位,恰恰容易被误选的,大家一不小心反而把最后两位选最高了。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-09-10

作者:目光呆滞的润土回复日期:2009-09-09

我答应一个《风云》粉丝,帮他孩子实现梦想,也测试下网络的力量。

<http://tp.106.hk/zhuanti/qybaby/show.jsp?group=2>

大家帮投 3101 号郑雅琴一票

山东的网友,方面的话投一条短信

---

截住中午 12 点,选票如下:

网络人气排行(详细)

1 郑雅琴 569

2 王文煊 557

2 时子墨 554

3 赵雨生 547

4 刘成栋 518

5 赵益嘉 518

短信人气排行(详细)

1 郑雅琴 322

2 毛姜壹 210

3 陈嘉仪 207

4 谢雨彤 203

5 肖晴 55

语音人气排行(详细)

1 陈嘉仪 94

2 毛姜壹 25

3 郑雅琴 23

---

呵呵，谢谢大家捧场，到上午十点开始，局势扭转，郑雅琴的短信第一了，网络反超十几票了。只是语音差几十票。

从网络选票来分析，大家都认为没照片的、最后面的两位，恰恰容易被误选的，大家一不小心反而把最后两位选最高了。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-09-10

每人可以投两次，明天、后天继续投。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-09-11

作者: 我叫风云回复日期: 2009-09-10

央企背景的企业一直不停的创造着新的地王,难道,房地产也要被归拢了.十年后会出现中 X 油和中 X 化样的房地产公司吗?

---

中石油永远也不搞房地产,永远不会做地王。

中石油、中石化,对广大百姓的任务是稳定油价、拉升油价、让消费者学会节省能源,保护环境;

中石油、中石化,对内部代表的任务是拉低房价、打压房价、让代表们学会享受生活,热爱生活。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-09-11

作者: elvis1110 回复日期: 2009-09-11

最近太忙,抽空回来看回帖。

因为润土先生功德在前,所以顺手投了票。

说出疑问:

1. 意义何在? 谁是利益得主? 价值何在?
2. 组织和量化何在?
3. 对小孩子未来的影响会是什么?
4. 对每个粉丝的启悟何在?

如果我只是单纯的对待这件事情:

1. 搞清楚每个潜在对手的背景;
2. 如何主事并驱避风险;

3. 制定相应对策；

4. 组织协调粉丝，确定区域主管，发展下线，量化名额，分时网络投票；

5. 现在形势看来是语音投票比重大，那么打钱请山东区域主管发展下线助力；

（毕竟不是一天两天，不是一次两次，更何况是个做事的开头；不要说我俗，没有良好的利益分配，什么事情都做不大。）

在这里顶端的管理者要有着足够的眼力魄力胸怀和手腕。

至于这件事后面的思虑，我想应该不是单纯的看网络影响如何，而是看、

风云帖子唤起的悟性达到了什么程度。

闲谈，请担待。

---

急功近利之人看不完 600 万海量的《风云》；

急功近利之人跟不完 1419 天漫长的《风云》。

人生就是这样，当你无所企图、无所索求的时候，你曾经期盼的梦想却飘然而至了。

蝇头小利只能成全短暂的苟合，坚守信念方能成就宏大的伟业。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-09-11

2 崔焰威 928

3 刘家宁 830

4 吕思莹 827

5 薛宇轩 821

6 林姿含 818

7 景玺臻 817

---

注意，目标发生变化。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-09-12

<http://tp.106.hk/zhuanti/qybaby/show.jsp?group=2>

A、短信投票：编辑郑雅琴编号的 3101 手机、小灵通发送至 10627788282。短信得票数按 60%的比例计入投票成绩。(信息费 1 元/条不含通信费)

B、电话投票：固定电话拨打 16893171，根据语音提示，输入郑雅琴编号 3101 进行投票。语音得票数按 30%的比例计入投票成绩(资费标准：1 元/分钟不含通信费)

C、网络投票：请登陆投票网后选择 3101（第一位）投票。网络投票每个 IP 地址每天限投 10 票。网络得票数按 10%的比例计入投票成绩。连续横选、连续竖选，观察一下是否有接近的竞争者即可。

---

坚持不懈的努力，方可达到最后的目标。谢谢大家。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-09-12

现在，网络选票已经落后了。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-09-12

每台机，每天可以投两次。



作者:目光呆滞的润土 日期:2009-09-12

好像歇一会又可以投了,显示投票成功,短信、语言却使不上劲,可能靠山东的朋友出力了。谢谢。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-09-12

在不违反法律的前提下,最大限度地规避规则的限制,最大限度地抑制对手,是我们生存和发展的需要。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-09-12

2 崔焰威 2652

3 赵翼翔 2632

4 夏天昕 2619

5 韩晓霖 2588

6 薛宇轩 2586

7 刘秉寰 2563

8 王舒玉 2557

\*\*\*\*\*

以上目标构成威胁,不要误送炮弹。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-09-12

歇了半小时,又显示投票成功。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-09-12

外出洗照片,顺便在影印店家的电脑上,又投了两票。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-09-12

相片洗好,又投一票,回家走人。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-09-12

作者: 1 比 2 大 2 也比 1 大 回复日期: 2009-09-12

我在网络上也为 ZYQ 投了两票

---

每个 IP, 每天可以投无票, 有五次机会的。谢谢投票。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-09-14

作者: 静静的张扬 回复日期: 2009-09-13

每天一投, 举手之劳

---

\*

<http://tp.106.hk/zhuanti/qybaby/show.jsp?group=2>

A、短信投票: 编辑郑雅琴编号的 3101 手机、小灵通发送至 10627788282。短信得票数按 60%的比例计入投票成绩。(信息费 1 元/条不含通信费)

B、电话投票: 固定电话拨打 16893171, 根据语音提示, 输入郑雅琴编号 3101 进行投票。语音得票数按 30%的比例计入投票成绩(资费标准: 1 元/分钟不含通信费)

C、网络投票: 请登陆投票网后选择 3101 (第一位) 投票。网络投票每个 IP 地址每天限投 10 票。网络得票数按 10%的比例计入投票成绩。连续横选、连续竖选, 观察一下是否有接近的竞争者即可。

---

谢谢朋友, 在大家的努力下, 郑雅琴进入前十名了, 此次投票要连续到 25 号, 大家辛苦了。朋友们可以间隔一会儿, 再投票, 每天

可以投五次的。对朋友的无私奉献无以回报，只能过几天，写文章回报大家了。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-09-14

到江北办事，随手找了台电脑，每隔几分钟投一票，完成五次投票，大家能让同学、朋友一起帮忙，每人每次间歇投五票，3101 郑雅琴的票数可能就能赶上去了。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-09-14

作者: ourmessi 回复日期: 2009-09-14

今天到公司第一件事就是看风云，找投票的链接，接着投票大家一起加油~

作者: 歪理 2008 回复日期: 2009-09-14

上班在办公室投，下班在家投，一有空隙就投。

作者: hcc6 回复日期: 2009-09-14

支持大哥，投票去了

作者: 北漂望乡 回复日期: 2009-09-14

还是继续投票不说话好了.....

作者: 人生选择 abc 回复日期: 2009-09-14

网络投票已经成功。呵呵，这里还是这么热闹。

作者: zdfjx 回复日期: 2009-09-14

投票去了.

作者: 人生选择 abc 回复日期: 2009-09-14

网络再投一票。

---

感谢 XDJM 们，在大家的支持下，差距缩小到 100 了。

大家每天投票，只要间歇着投，可以投五票哦。山东的朋友也可以发条短信，打个语音电话哦。

真心的谢谢了！能有可能发动身边的朋友支持，就更好了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-09-14

作者：一岁一枯容回复日期：2009-09-14

支持润土大哥，每日投两票，直接选前面十个，最简单，不会投错！

---

谢谢，不过你少投两票哈，每个 IP 每天可以投五票哈。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-09-15

作者：潇潇雨 i00 回复日期：2009-08-21

先生能不能谈谈 XX 的打黑呢？

---

### 《西西里打黑》

最近，西西里打黑势头很猛，许多黑道大佬入了监狱，许多警察局内部的高级警官也入了监狱，一时意大利举国震惊，意大利网民纷纷赞美西西里最高执政官的壮举。

是啊，大家非常纳闷，意大利是黑道历史最悠久的地区，黑社会组织早已规模化（人数非常的庞大）、企业化（许多暴利行业均被垄断），外界经常传闻，意大利的总统、总理也被黑道所控制的木偶，

即使他们不被黑道所控制，其政府高官、检察官均因与黑道千丝万缕的联系，导致他们从不敢轻易对黑道下重拳，最多是逮几个街头混混做做样子罢了。

此次重拳打黑，这个连意大利总理贝卢斯科尼都不敢做的事，却让西西里的地方长官贝卢斯二尼给办了，难怪意大利网民惊呼过瘾。

分析西西里打黑，先分析社会、再分析政治，这样整个打黑事件背后的所隐藏的内容就显现出来了。

社会分为规则社会和潜规则社会，规则就是透明、规范、阳光的社会，每一个社会成员必须按照规则去遵守，否则，不管其地位、财富如何，都必须接受规则的惩罚。潜规则社会就是不按照规则做事，每一个社会成员，必须按照行业内彼此心照不宣的规则做事，也必须入乡随俗地做事。假如社会成员按照规则做事，却违反了潜规则，规则并不能保护他，他却要被潜规则所惩罚。在潜规则的社会，规则是忽悠傻子的幌子，只有心照不宣的潜规则，则是社会成员必须遵守的标准。

规则社会存在着透明的法律，法律对每一位公民是平等的，法律是用暴力、强力去规范社会成员去遵守规则。潜规则社会也有法律，不过却是模糊的法律，这些法律是被玩弄的把戏，这些公权的法律、强权力量通常被私人所控制，成为打压社会其他成员的工具，所以，在潜规则的社会里，没有法律的公平，谁拥有暴力工具，谁最具有暴力的能量，谁就是公正、正义的化身。

潜规则的社会，一定不是透明规则的社会，表面看是漆黑一团，

所以我们称之为黑社会。在黑社会里，眼睛看见的一切，不一定是真的，只有内心明白了行业的规则、官场的规则、当地的规则，才是最真实的规则。所以，黑社会里，没有最黑、只有更黑。嘿嘿，你说张某黑，可能大家却看见你比张某更黑，张某没办法呀，大家也没办法呀，因为你膀子最粗，所以，你说谁黑，谁就黑。

在规则社会里，社会成员获取财富的机会是均等的，人们凭勤劳、凭智慧获得财富。而潜规则的社会（黑社会）里，人们获得财富的机遇不是勤劳和智慧，而是强权暴力，这样黑社会就形成这样一幅状态：顶端的黑道人物控制最丰厚的利益，如烟草、毒品、石油。古代是盐、茶叶等暴利行业。低端的黑道人物，则控制着色情业、食品（水果、水产品、肉类）批发市场。总之，就是顶级黑道控制最上游资源，低级黑道控制最下游的资源。这样老百姓就被压缩在生产、流通的中间环节里，老百姓一年辛苦的血汗，全被最上游盘剥了，被最下游也压榨了。

为什么说黑社会的老百姓命运最悲惨的呢？

因为，每一个黑社会里，老百姓都受到两种黑恶势力的压迫，一种是庙堂里冠冕堂皇的官僚集团（他们是有执照的黑道）的压榨。另一种则是无执照的黑道。这些黑道分子，也曾经是最底层的社会阶层，由于利益被官僚集团被控制而无法生存，于是他们也联合起来寻找生存的空间，当然了，这些零散的街头混混是无法与官僚集团抗衡的，他们欺压的目标依然是老百姓，这样老百姓就受到两种黑恶势力的压迫。这种压迫在社会的上层还不显现，所以社会中产阶级、社会富裕

阶层感觉不到它的存在，而社会的底层成员是最感受到它的存在。比如妓女是社会最底层的社会成员，妓女受到谁的盘剥呢？命运悲惨的妓女，一定哭诉地告诉你。钱被 XX 罚款了，钱被黑道老大拿去了。同样，卖肉、卖菜的小贩也会告诉你。肉被没收了，钱被缴保护费了。

官僚集团也经常打击黑道，这是因为黑道分子每当势力庞大后，总觊觎石油走私、烟草等官僚集团垄断的行业，昔日街头的小混混不甘心，这些最肥美的利益被别人独享，所以他们常常暗度陈仓地抢夺石油、烟草等利益。每当这个时候，这些黑道分子总被一网打尽。昔日上海滩的许文强，今日香港的张子强，这是这样，只要一股势力独大，他就快灭亡了，就是这个道理。

上面啰嗦了一通，大家可能也不明白所以然，如果再展开啰嗦，就更糊涂了。这样吧，我简单地比较黑社会和透明社会的区别吧。

大家判断一个社会是否是黑社会，有一个非常简单的标准，这就是“费”。

在透明的规则社会，只有税，没有费，你可以自愿付小费，而绝没有人敢强制你缴费。你可以自由地选择自助服务，可以拒绝被服务。当你纳税后，税后的财富就是你自由支配的财富。

黑社会却不同，黑社会里，税是次要的，费用是首要的，妓女可以不缴税，但是一定要缴保护费。菜贩可以不缴税，但是却一定要缴保护费的。黑社会里，没有自助的项目（手淫自慰除外）。你离开家门后的一切社会活动都是被强制服务的。在黑社会里，没有免费的停车场地、没有免费行车的道路。你不要跟黑社会分子说：你是纳税人。

你要对他说：我缴过你们的费了。否则，你就不懂黑社会的规则了。

你只要能清晰地看清黑社会费用的分配模式，你就能明白黑社会的生存状态。其实，每一个黑社会的成员都有一本费用的明细帐。路霸、水霸收的费，也是层层上缴的。妓女的保护费也是这样，外表上是不公开的，你把收妓女保护费的黑道小混混给抓起来了，小混混告诉你钱给老大了。你再把老大给抓起来，问他钱到哪里了？老大告诉你：钱给 JC 了。总之，黑社会就是一种靠收费生存的经济模式。没有了保护费，没有了强制收费，也就没有了黑社会生存的物质基础。

所以说：只要一个社会还是以收费为主，而不是以收税为主的社会状态，那么这个社会就依然还是一个黑社会的生存模式。打击黑社会、逮捕黑道老大，并没有打掉黑社会赖以生存的收费形态，只要这个收费背后的利益链继续存在，这个黑社会的社会状态就永远存在。

从政治的角度分析，此次贝鲁斯二尼重拳打击黑道，有两种考虑，首先贝卢斯科尼由于近期绯闻缠身，民众的支持率出现下降，而且老贝年岁已大。对于，未来意大利的总理宝座，各方政治势力觊觎已久。

现代政治由于网络媒介的出现，政治的博弈已经出现了新的变化，美国总统奥巴马的当选，很重要的因素，是奥巴马最懂得利用网络的资源，而此次奥巴马的对手在网络上，在竞选初期就已分出高下。所以说，未来的政治领袖，谁懂得利用网络，谁掌握了网络的资源，谁就可以获得民众的支持。

从贝鲁斯二尼打击黑道的方式分析，他充分利用了网络。比如：网络上刚刚出现某位黑道分子的帖子，随即这位黑道分子就被逮捕，



这种网络的即时互动，给了贝鲁斯二尼极大的支持率。在网民的心里，贝鲁斯二尼的地位非常的崇高。这样，政治对手们对于贝鲁斯二尼来说就处境就非常尴尬了。嘿嘿，打黑到这份上了，谁还敢说贝鲁斯二尼的不是？谁还敢打击贝鲁斯二尼？谁敢做！谁就是西西里黑道老大背后的靠山。

在此次西西里打黑中，撇开黑道的生存模式不谈，就凭贝鲁斯二尼打击黑道的方式，利用网络的方式。他已经赢得了政治上的选票，至少在网民的心中，他是正义的王者。

贝鲁斯二尼除了打黑外，他最近又发出了两个杀手铜。

第一个杀手铜：是鱼水关系，非油水关系的理论。

第二个杀手铜：中产阶级六年收入可以买房的承诺。

这位西西里的地方长官，正成为意大利网民心中的政治偶像。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-09-15

作者：带上安全套的亚当回复日期：2009-09-15

楼上的说的是，要改变什么呢？我自己学问浅，经历少。楼主大哥可能明白，比方说 98 年后为什么停止做生意，为什么现在还在蛰伏。

我是不能听命与内心，这一点楼主做的也不是很好，至少我没教人家认什么局长做干爹。呵呵

活在这个世界上究竟为什么，恐怕你也未必明白，拿这个来教化我实在没什么说服力。

我也是无神论者，也很佩服楼主，只是觉得有差距。

-----

98 年以后，当权者是公开地争夺私利了，所以表面上的利益全被分食了。未来只有在他们看不见的地方潜伏了。也就是等待时间换利益空间的机遇了。

我 98 年以后，不是不做生意，而是做生意将费神、费力。我将未来的利益押宝在土地上，等待郊区土地的升值。现在这块 1100 亩土地的北侧是二环高速，即将于 2010 年通车，土地的南侧是 1000 栋别墅，已经建成，销售完毕。土地的东侧是四星级的疗养院。

现在，整个城市的外围，这是为数不多的大面积的风水宝地。现在的价值，已经不能同日而语了。就现在这块土地来说，你就是找省委书记，他也不敢批给你。但是十年前，却不同，他们可以以非常低廉的价格卖给你。而对于我们来说，唯一的要求，就是能够耐心地等待。保持自己健康的心态和健康的体魄即可。我们早已计算出巨大的价值。我为什么要为了那些蝇头小利去卖命样的去奔波呢？

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-09-16

<http://tp.106.hk/zhuanti/qybaby/show.jsp?group=2>

网络投票：请登陆投票网后选择 3101（郑雅琴）投票。网络投票每个 IP 地址每天可投 5 票（不要连续投，间歇一会儿再投就行）。大家选择前，注意观察一下是否有接近的竞争者，以免误选了竞争的对手。

山东的朋友方便的话，能短信或者语音支持一下就更好了。

短信投票：编辑郑雅琴编号的 3101 手机、小灵通发送至

10627788282。

电话投票：固定电话拨打 16893171，根据语音提示，输入郑雅琴编号 3101 进行投票。

---

经过大家的努力，3101 小馒头从昨晚落后的状态，排名又重回第一了。感谢的话，就不多说了，一切尽在不言中。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-09-17

<http://tp.106.hk/zhuanti/qybaby/show.jsp?group=2>

网络投票：请登陆投票网后选择 3101（郑雅琴）投票。网络投票每个 IP 地址每天可投 5 票（不要连续投，间歇一会儿再投就行）。大家选择前，注意观察一下是否有接近的竞争者，以免误选了竞争的对手。

=====

25 号前，辛苦大家了。

作者：shuishuibo 回复日期：2009-09-16

前日方才发现此贴，利用空闲时间于手机上拜读，两天下来收益良多，虽才看至 07 年，却忍不住有问题想请楼主谈谈：不知楼主对唐骏，李开复，龙永图，史玉柱，郎咸平，张五常数人有何看法，能否点评一番？

---

唐骏

先把自己廉价卖给了世界首富，接着把自己高价卖给了中国首富，

现在把自己天价卖给了福建首富。

---

李开复

先把苹果公司给卖了，接着把微软公司给卖了，刚刚把谷歌公司给卖了，现在正在组建创新工场，准备在工场里组装公司，成批地卖公司。

---

龙永图

二十年前，面对廉价、打折的 WTO 门票，狗不理先生，无动于衷；十年后，狗不理的接班人——精明的龙永图先生被迫在黄牛们手上，高价拿下了 WTO 最后的入场券。

---

史玉柱

史玉柱人生的第一个阶段是实干，先实干出中文电脑、再实干出巨人大厦，实物越干越精、实物越干越高，直至最后实物被干倒了。

史玉柱人生的第二个阶段是吹嘘，先吹脑白金，在老头老太身上狠“捞白金”；后吹黄金搭档，在宝贝疙瘩身上猛“吸黄金”；接着吹“噢哟”（央视《征服》广告，美女就发出“噢哟”的媚声），小伙子们想征服美女吗？赶紧在网络上买史玉柱的军火吧。

---

郎咸平

做为一位著名的经济学家，他到处奔波，辛苦地赚钱。

---

张五常

做为一位著名的经济学家，他坐在家里，轻松地赚钱。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-09-18

作者: 溺鸣回复日期: 2009-09-18

为什么会差这么多票？而且差距越拉越大，这里面会不会有所蹊跷。。

---

### 《人性的弱点》

做为一个人来说，我们的人性中存在着或多或少的弱点。第一是自私，既做事只考虑自己的利益得失，不考虑别人的感受。第二，缺少耐心，既做事缺少忍耐力，缺少持久的耐心，总希望用最短的时间达到自己的目的。有一个成语对这种人性的弱点形容的最为贴切，这就是“急功近利”。

小时候，我也非常的自私，有好东西，不懂得让别人分享。后来，我发现，当我一个人独吃糖果的时候，其实并没有太多的快乐。反倒是，把糖果与小伙伴们一起分享的时候，却充满了快乐的心情。小伙伴们得到分享的时候，大家彼此嬉闹、玩耍，他们也让我分享他们的点心、糖果，更会让我参加他们的玩耍游戏。小时候，每当我伸手直接去拿别人的玩具、糖果的时候，小朋友们总收起玩具和糖果，他们不让我去拿他们的东西。甚至，我快到的时候，他们就把玩具、糖果给藏起来了。于是，我知道了，别人的东西不是自己的，不要去拿。

当我习惯于不碰别人的玩具，不要别人糖果的时候。小伙伴们反而主动让我玩玩具了，也主动给我糖果了。因为他们对我没有戒心，他们变得喜欢我了，知道我不会想他们的好东西。

其实，每一个人从出生开始都有急功近利的弱点，婴儿的时候，饿了就急着哭闹要喝奶，特别是那些在家中倍受溺爱的孩子，就想要什么，就必须得到什么。所以说，在人们长大成熟以后，只有 20%的人可以克服和改变这“急功近利”的弱点。这些能改变自己人性弱点的人，就成为了被社会接受的阶层，成为了被尊重的社会阶层。而那些未能改变的人，就成为社会最底层的社会阶层。

可能，大家认为那些大贪官那个不是急功近利啊，难道他们不是生活在社会的上层的吗？是的，他们是急功近利，但是在他们没有成为贪官之前，可以肯定，他们绝大多数的人绝对不贪心。至少与他周围的那些人比较起来，他们更有耐心，更有乐于奉献的精神。否则，他也爬不上这权利的宝座。

从此次点击拉票，就可以分析出人性的弱点，分析出点击落后的根源。

首先，我有三个群，每个群的人数是 100 人，合计就是 300 人。每天点击《风云》的追随者是 1000 人次。扣除重复点击，和群友重叠的部分，考虑到有人是每周一、两次点击阅读。这样保守的追随者有 500 人左右。假如，这 500 人统统加入点击的行列，每人每天 5 票，理论上我们每天可以获得 2500 票。如果，真是这样的话，我们的票数早已过万了。可是这终究是假设，一种不切实际的假设。因为，我

知道每天获得 2500 票就不符合人性的规律了，按照人性弱点的规律，我们每天只能获得 500 票。现实选票的结果也正印证了人性弱点的规律。

从人性弱点的规律分析，我们这 500 位忠实的追随者里，只有 20% 的人克服、改变了人性的弱点。所以，只有 100 位追随者，每天可以无私地奉献，他们不计个人的得失、默默点击，这样每人每天 5 票，合计就是 500 票。而对手的选票每天低于 500 票，就显示出我们领先为第一，现在对手每天增加 1000 票，而我们依然停留在 500 票，这样我们就被对手拉开的差距，这就是我们每天只能增加 500 票而无法突破的根源所在。

未来《风云》的路还很长，当某年某月我们再次创业而即将获得巨大利益的时候，所有的追随者不需要我呼吁、召唤，他们 100% 都将浮出水面，都将群情激奋，都将跃跃欲试，都将分食美味。

面对此次的选票落后，“溺鸣”友不要感觉蹊跷，因为我们只有 20% 的人，可以改变自己的人性弱点，对于那 80% 的人，我们却无能为力去改变。在此，祝福这 20% 的无私朋友，祝福你们走的更远、走的更美。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-09-19

<http://tp.106.hk/zhuanti/qybaby/show.jsp?group=2>

网络投票：请登录投票网后选择 3101（郑雅琴）投票。网络投票每个 IP 地址每天可投 5 票（不要连续投，间歇一会儿再投就行）。大家选择前，注意观察一下是否有接近的竞争者，以免误选了竞争的对

手。

=====

25 号前，辛苦大家了。

---

作者：small 勇 回复日期：2009-09-18

闰土前辈，现在我有一个创业的想法，不知能否实行。

现在的渔具市场以夫妻店经营居多，根本没有成规模的销售大卖场，能否成立一个专营渔具的公司，销售模式类似超市。当然渔具市场规模有限，这个公司也不可能很大，500 平的卖场就可以称为巨无霸了。这样当消费者想买渔具时候，首先想到我这个卖场来，这样就可以实现盈利了。

而且我这个卖场有自己的经营特色，比方说送货上门，天天低价。

---

离市区城外一公里的公路边，开一个 3 m<sup>2</sup>的渔具店，同样店面装饰、同样店面摆设，在东西南北四个方向各开设一家渔具店，这样成为渔具连锁店。东西南北出城的公路边竖立着四块相同的灯箱招牌。

经营时间是早晨 6 点——下午 4 点。

店面外整齐地放置着四样东西：鱼饵、白酒、矿泉水、烧鸡。

作者：目光呆滞的闰土 日期：2009-09-20

作者：ilusifu 回复日期：2009-09-20

再谈关于 [http://tp.106.hk/zhuanti/qybaby/show.jsp ?](http://tp.106.hk/zhuanti/qybaby/show.jsp?)



group=2 投票事项。

前面楼主分析了人性的弱点，很是客观。

对手的综合排名短期内提升这么快。我想不外乎是雇佣枪手和买通组织有关方面。我们既然没有这个能量也做这个。能做的最好方式只能是土办法（笨办法）-自己投票。我希望有条件的朋友能和我一样在 25 号前坚持每天至少投 5 票。楼主为我们贡献了这么多，我想这么件小事我们实在不应让楼主失望。虽然结局我们不一定成功。但不行动肯定不会成功。我们不能控制结果，但我们能控制的就应该做到最好。最后祝好人都像楼主一样充满智慧。好人一生平安。

---

真的很感动呀，昨天中午到今天上午已经增加票数 1500 票了，我们又夺回了网络第一的位置。是啊，人心齐泰山移！只要我们齐心协力，别人就不能打败我们。

这个世界就是这样，黄光裕也好，丰田汽车也好，通用汽车也好，这些排名第一的首富，这些排名第一的企业，总在他们成为第一后倒下了、或者亏损了。他们是被竞争对手打倒的吗？不是！对手没有实力打到他们，他们是被自己打到的。过去他们一直在追赶前方的第一，他们全身充满着智慧与力量，可是当他们成为第一的时候，却发现前方的参照物消失了，于是他们就失去了方向，动力消失了，目标也消失了……

今天，我们用一天的时间，追赶了 500 票的差距，成为第一后，却没有失去动力和点击的智慧，却又反超出 800 票的差距。为什么我

们成为第一后，我们却没有失去动力，失去方向呢？因为我们心中有梦，既然我们已经走出了第一步，我们就一定不会让自己失望，谢谢XDJM们，我们等待圆梦的日子一起再欢唱。

【网络选票，我们应倒过来选择人气指数排后的对手，截止 20 日，40 名到最后的名单如下，除了 3101 号外，就点击这些对手】

403132 董晨昊 2416

413138 李铭依 2387

423160 时子墨 2376

433109 吴紫萱 2384

443157 刘琴圆 2391

453152 赵雨生 2374

463141 乔正 2381

473130 赵翼翔 2389

483126 王海越 2372

493125 张家宁 2375

503155 黄雅雯 2366

513149 李逸祉 2358

523118 杨超然 1997

533110 薛宇轩 1974

543128 武艺飞 1995

553139 董一诺 1976

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-09-20

作者: small 勇 回复日期: 2009-09-19

作者: small 勇 回复日期: 2009-09-18

闰土前辈, 现在我有一个创业的想法, 不知能否实行。

现在的渔具市场以夫妻店经营居多, 根本没有成规模的销售大卖场, 能否成立一个专营渔具的公司, 销售模式类似超市。当然渔具市场规模有限, 这个公司也不可能很大, 500 平的卖场就可以称为巨无霸了。这样当消费者想买渔具时候, 首先想到我这个卖场来, 这样就可以实现盈利了。

而且我这个卖场有自己的经营特色, 比方说送货上门, 天天低价。

---

离市区城外一公里的公路边, 开一个 3 m<sup>2</sup>的渔具店, 同样店面装饰、同样店面摆设, 在东西南北四个方向各开设一家渔具店, 这样成为渔具连锁店。东西南北出城的公路边竖立着四块相同的灯箱招牌。

经营时间是早晨 6 点——下午 4 点。

店面外整齐地放置着四样东西: 鱼饵、白酒、矿泉水、烧鸡。

---

感谢您的回复。

闰土前辈, 我有几个疑问, 请您解答。

1. 选址为什么在城市周围, 一般钓鱼人都是提前 1, 2 天将装备备齐, 再出发, 用不着到了城市周围再买渔具。

2. 一个 3 平 m 的店面我认为不会起到引起人们注意的效果。

3. 白酒、矿泉水、烧鸡, 我不太明白是干什么用的。

---

---

---

渔具不像副食品、水产品、袜子、手纸属于日常消耗品。你上午逛超市买日常消耗品，下午也要逛超市买日常消耗品，但是你不会经常去渔具店消费，钓鱼者去渔具店最多的是买鱼饵，他可以每个周末都去买。

我们考虑商业方案的时候，首先要测算它的成本，开渔具大卖场，意味着租金、人员、水电等高昂的费用，渔具消费对象不是年轻的奢侈品消费者，加上渔具的顶级渔具消费量是有限的，所以你看不见LV、GUCCI店面旁，也有卖高级渔具的商店。

我不是钓鱼爱好者，我只是陪他们钓过几次鱼，我发现真正的钓鱼者，并不是要去吃那条鱼，而是休闲、娱乐、放松的那种状态。可以肯定地说每一个钓鱼爱好者，对于逛超市、逛百货店来说，是非常痛苦的事。他们可以每周去郊外钓鱼，也不愿每年逛一次高级百货店。

当您去郊外放松心情的时候，中午时分、一壶老酒、一只烧鸡，你就快乐似神仙耶。

钓者，钓的不是鱼，钓的是愉悦、快乐的状态。当你守住出城的四个钓门以后，当大多数钓鱼者都跟你混个脸熟以后，你还怕没生意做吗？

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-09-21

<http://tp.106.hk/zhuanti/qybaby/show.jsp?group=2>

网络人气排行(详细)

1 郑雅琴 11143

2 陈嘉仪 8327

3 谢雨彤 7832

4 王思元 7061

---

感谢 XDJM 们!祝福 XDJM 们!

其他九位,选人气垫后的几位,名单如下:

443157 刘琴圆

453152 赵雨生

463141 乔正

473130 赵翼翔

483125 张家宁

493155 黄雅雯

503149 李逸祉

513126 王海越

523118 杨超然

533110 薛宇轩

543128 武艺飞

553139 董一诺

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-09-22

《惰性》

按照主办方通常会内定第一的潜规则，3101 选手是很难成为第一的，也就是说 3101 的综合人气未来无法达到第一。但是通过此次的投票，我们会发现许多有趣的现象。比如初期时，我们每天增加 500 票的网络投票，19 日被对手反超 500 票后，我们又爆发式增长，两天增加了 3000 票，22 日上午，我们比第二名的网络选手超出 2600 票，暂时保留了网络第一的位置。

我们从初期每天固定增长 500 票的状态，分析出人性中急功近利的弱点，急功近利的人性弱点与身居来，只有 20%的人可以在后天中改变这人性的弱点。所以，这 20%的人成为社会的上层群体，这个比例也与现实中财富的分配比例相吻合，现实社会里 80%的财富掌握在 20%的社会阶层手中就是这个科学原理。

除了急功近利的人性弱点外，我们人性中还存在什么样的弱点呢？这就是惰性，一种懒惰的人性弱点。当我们被刺激、被激励后，可能知耻而后勇，让自己充满力量，让自己使出全身的力气去拼搏，短时间内可以使被动的局面得到改变。但是人们却很难坚持保持激情的长久状态，特别是对那些枯燥、乏味的事，对那些无法立即改善自己利益的事，普遍充满着惰性。

比如，当通用汽车成为世界第一后，它就开始充满了惰性，一种对节油、环保、成本控制等等创新的惰性。企业创新是这样，个人奋斗也是这样，当我们网络选票成为第一后，随之而来的是选票缓慢的增加，每天增加的网络选票变为每天 100 票了，下滑的非常厉害，为什么会这样呢？因为我们人性中惰性的弱点没有改变。面对第一的优

势，我们失去了奋斗的激情与坚守的毅力。在所有的人群里，通常会有 5%的人可以在后天改变人性中惰性的弱点。登山爱好者很多，能够成功登顶珠峰的却不多；企业创业者很多，能够成功成为企业家的却不多。所以，雄心的基础是耐心、是毅力、是坚守，而人们一当没有改变自己的惰性的话，那么这种耐心、毅力、坚守就成为一种遥不可及、无法达到的奢望了。

什么是伟大的事业？能够把乏味、枯燥、渺小的事，坚守下去的事就是伟大的事业。当一个人凭空坐等着伟大出现的时候，他永远也不可能成为伟大。伟大不是在惰性中诞生的，伟大是在坚守中诞生的。当你克服了人性中的惰性，能够面对乏味、枯燥的小事，每天坚守下去的时候，你才能有机会成为伟大，圆梦自己美好的梦想。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-09-23

感谢 XDJM 们，特别感谢 freedoms，我们再坚持两天，假如我们每天的网票，达到 2 万，那么我们即使短信、语音落后，同样可以进入前三名的。

<http://tp.106.hk/zhuanti/qybaby/show.jsp?group=2>

在残酷竞争的世界里。只有两种生存的状态：怜悯别人，或者被别人怜悯。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-09-23

《诈骗的方式，越来越隐蔽，越来越升级了》

冰雪说的很对，从另一个角度分析，我们应该理性地看待投票的问题，既投入资金和获奖物质的关系。如投入资金少，则可以参与；

若投入资金大，则不可以参与。一当所有的选手，被激怒和拼命投钱发短信和语音了，那么也就中了不法奸商的圈套了。不过，我们使用些智慧，让网票远远地甩开对手，则是可以的，毕竟不需要真的去投入资金的。

昨天，跟一老友，他告诉我一件奇怪的事情，联想到我两月前，手机里存量话费被不法奸商洗劫的事，顿时，感觉垄断企业的可恶。

是啊，美国政府规定：群发短信的费用非常的贵。这样就避免了短信扰民、诈骗的漏洞，否则短信的投入资金和获得诈骗的利益，不均等。

昨天，老友告诉我这个怪事就是，上次诺基亚手机被盗后，就换一个便宜的山寨手机。这月却发生一个非常蹊跷的事，就是他拿出手机后，发现手机上，莫名现实，他打了一个 1XXXXXXXXX 的号码，通话时间长达 26 分钟。他想：我没有啊。于是，他打开移动网址的，输入密码，查询后，并没有发现什么通话记录。月底，他收到移动的话单，却发现他打了两次语音电话，总通话时间 60 多分钟，结果被扣了一百多元。他向移动投诉，移动告诉他，你向 XX 高科技公司查询，XX 高科技公司的接线员，告诉他：你是打了语音电话的啊，不信，我们这里有通话记录的呀。

我说：根据我上次话费被洗钱的特点，我敢肯定，这是不发奸商将木马软件植入山寨手机里了，只要你不小心碰上某的按键，手机自动连接语音电话，这样手机用户就在不知情的状态下，被抢劫了。

是啊，我有时也在想，黑帮老大，总是慈眉善目的，他们怎么会



抢劫、杀人的呢？哦，原来他们躲在幕后，让那些喽罗们去干尽了坏事。大家看见老大们亲自杀人越货的吗？没有！老大还是慈善企业家呢。

我发现，短信、语音诈骗的手段，变得越来越隐蔽，越来越高级了。善良的老百姓，不知不觉中为了超女的梦想，为了孩子的梦想，又不知道又被骗去了多少辛苦的血汗了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-09-24

作者：我叫风云回复日期：2009-09-24

--

一网打尽

-----  
眼光独到了，本不想说的，既然你帮我说了。不如顶一句吧。

只要一直在里面滚，不懂得见好就收，十之八九血本无归。嘿嘿，问问煤老板，最后赚大钱的有几个？

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-09-24

作者：elvis1110 回复日期：2009-09-24

润土先生，山西煤矿重组，挤兑出来的资金，和最近新闻中比较多的加强中小企业融资，鼓励民间资本信贷以及将来股市楼市的随动，先生可否点评一番。

-----  
山西收编小煤矿温商 500 亿民间资本求补偿

2009-09-24

随着山西省国土资源厅一纸通知，温州人在山西投资的 500 多座煤矿全部要进入被国有大型煤矿兼并或收购的行列。

浙江在线 9 月 24 日讯温州资本曾被冠以“炒煤团”，但今年随着山西省国土资源厅一纸通知，温州人在山西投资的 500 多座煤矿全部要进入被国有大型煤矿兼并或收购的行列。这场在煤炭行业首次刮起的“国进民退”资本“战役”，将会给温州资本带来怎样的影响？这批数字巨大的温州资本将会去向何方？三名记者远赴山西，深入矿区采访十多天，探究温州人在山西投资煤矿和此次“国进民退”大整合运动的“台前幕后”。

黄益铤是一位在山西省宁武县拥有 3 座小煤矿的温州投资者。近来，他一直没在山西，而是去了上海等地散心。黄益铤说，宁武曾经是他寄托人生梦想的地方，如今却成了他的噩梦，他不想再踏上这片伤心地了。

山西，这个曾经让温州民间资本辉煌一时的地方，现在又成了众多像黄益铤这样的投资大佬的伤心之地。目前，大部分在山西投资煤矿的温州老板已经悄然离开山西，仅留下小部分投资者还在苦苦等待当地政府和国有企业的相关补偿，温商 500 多座煤矿 500 多亿元投资，不知道还能得到多少回报。

山西“最后通牒”压减 60%煤矿

“没有赔偿条款，没有具体补偿金额，早上我‘被迫’与山西汾西矿业集团签订了一个协议。”9 月 21 日中午，记者得到了远在山西宁武的温州煤矿投资商李松权的最新消息。他在电话中无奈地告诉记

者，在宁武的温州煤老板，基本上都签订了这么一个协议，而当天上午，在政府的最后通牒下，他是最后一个签订了协议的温州人。协议的名称叫《进驻被兼并煤矿协议》，这意味着，在李松权等温州煤矿投资人坚持了一年多时间后，他们将彻底离开曾经拥有的小煤矿。

今年3月25日，山西省国土资源厅出台《关于煤矿企业兼并重组所涉及资源权价处置办法》，山西省境内的小煤矿将由大型国有煤炭企业进行全面的整合重组，山西省政府提出，到2010年，全省仅保留1000座煤矿，兼并重组整合后的煤炭企业，规模原则上不低于年产300万吨，单井生产规模原则上不低于90万吨。此次对小煤矿的整合力度之大前所未有，被称之为煤炭资本领域的“国进民退”。而当时，山西共有煤矿2598座，这也意味着将压减60%以上。黄益钿的三座煤矿的年核定产量都是15万吨，全部属于要被并购的小煤矿。

前不久，山西省给当地各级政府提出要求，今年9月20日前，各地必须完成所有小煤矿并购接管工作，在规定时间内没有完成并购任务的，要追究各级政府主要领导的责任。宁武县境内一共62座小煤矿，其中温州人投资的有17座，此次都要被收编“国有”。为了完成任务，宁武县也同样向温商发出“最后通牒”，希望早日完成与小煤矿主的损失补偿谈判。

此次参与宁武县“收编”小煤矿的国有企业主要是汾西煤矿集团，最近，宁武县政府和汾西煤炭集团的人天天给黄益钿打电话，希望黄益钿与并购的国有企业面对谈判，早日结束并购工作。可是黄益钿

都称自己在外地，没有时间。此次，黄益钺受本报记者之约从上海飞回宁武县。

近日，当地资产评估公司对各家小煤矿的资产评估结果出来：年产 15 万吨的煤矿资产基本上在 4800 万元左右。按照山西省的有关政策，此次小煤矿被并购的补偿分三块，资产、已缴纳矿山资源费 1700 万元的返还和其他损失补偿，加起来每座投资亿元以上的小煤矿能得到 5000 万元—8000 万元的补偿。“其实小煤矿要被整顿并购都是政府的政策，作为民营小煤矿谁都扛不住，之所以迟迟没有跟政府和来并购的国有企业接触谈判，就是不愿看到寄托着自己梦想的三座小煤矿，就这样一下子化为泡影，这太让人伤心了”。黄益钺叹了口气说。温州资本在宁武县投资煤矿的日子已经不多了。温州人在宁武县投资的小煤矿一旦被并购，也将意味着温州 500 亿元民间资本筑起的 500 多座煤矿可能全军覆没。

汾西煤矿集团参与并购工作的张先生说，从目前国有企业并购小煤矿的底线来看，全部按照资产评估公司的评估来给小煤矿主补偿是不可能的，还要打一定的折扣，另外补偿款一次性付给被兼并的企业也不可能，只能是先付一部分，而后分期付款。

温州资本曾是山西煤矿最著名“民间资本”

黄益钺的家乡在温州市平阳县水头镇，该镇几乎每年都要受到洪水的侵扰，再加上这里人多山多地少，为了生计，早先年，许多平阳人到山西下矿井挖煤。上世纪 80 年代初，黄益钺的岳父跟许多温州人一起来到山西下矿井挖煤。

上世纪 90 年代后，随着国家对煤炭资源的放开，许多温州在山西挖煤的人开始以承包、联营等形式投资煤矿，承包年限一般在几年到几十年不等。1996 年，黄益钹岳父和几位朋友一起，筹集了 200 多万元，在山西承包了一口煤井。但是，当时煤炭的价格不仅非常低，还一路下跌，跌到了每吨仅 10 元。结果不到两年的时间，黄益钹岳父他们就亏了 400 多万元，结果不得不转让给了别人。而现在，同样还是黄益钹岳父当年的那口矿井，评估价值已达到了 5 亿元。

2000 年后，煤炭的市场开始有所好转，特别是 2002 年到 2004 年间，煤炭的价格一路攀升，焦煤每吨上升到近 400 元，再加上国家的政策环境又比较宽松，煤炭投资又一次被温州人所看好，温州资本也又一次涌入山西煤炭行业。到 2002 年，温州资本已成为投资山西煤矿最著名的“民间资本”。一个在当时盛传的数据显示，温州资本一度掌控了山西 60% 的小煤矿，年产煤炭 8000 万吨，占山西省煤炭总产量的 1/5、全国的 1/20。

随着煤炭投资的不断升温，同时山西省也出台了许多引导民营资本进入煤炭小企业的政策。温州资本又源源不断地流向山西，进入煤矿。据介绍，2005 年到 2006 年两年间，仅平阳县水头镇进入山西投资煤炭的资金就在 300 亿元以上，在山西估计有 500 多座温州人投资的小煤矿，总投资在 500 亿元以上。黄益钹正是在这个时期投资近 5 亿元，在宁武县收购了 3 座核定年产 15 万吨的小煤矿。这样算起来，温商有两代人在山西投资煤炭。

黄益钹投资宁武县煤矿后，花了一年多时间办理相关开采证件。

去年三四月份，证件办齐全了，原本想可以放开手脚大干一番，可是在奥运会前，山西所有小煤矿临时性停止开采，结果一停到了现在要被并购。前后三座总投资 5 亿元的煤矿仅仅开采了 3 个月。

最大风险来自政府频繁的政策变化

2004 年前后，温州资本在山西煤炭行业的投资如火如荼，声名鹊起，并被冠以“炒煤团”，备受舆论关注。

据在宁武县投资的温州煤老板介绍，在煤矿投资最辉煌时期，许多煤老板可以说每天都沉浸在数钱的喜悦中，那钱都不知道是怎么赚过来的。随着工业发展和一座座煤电企业的建成，作为紧俏货的煤炭一直不愁卖，经常是煤炭还在矿井里，钱都已经到账了。这些情景让许多温州人冲动不已，总想找机会投资煤矿，现在终于成功投资煤矿了，也体会到了投资煤矿的巨大风险了。

投资山西煤矿最大的风险就来自政府频繁的政策变化。在山西省出台《关于煤矿企业兼并重组所涉及资源权价处置办法》后，山西省浙江企业联合会通过认真的调查，给山西省政府递交了一份《关于在兼并重组活动中切实维护浙商煤矿企业合法权益的紧急报告》，《报告》中说，近来在山西投资煤矿的浙商，“总是投入巨资给自己的煤矿配置了各种生产设备和安全措施，使煤矿的生产能力、安全水平都得到了前所未有的提升，从而有力地促进了山西省煤炭行业的发展，但是不少煤矿在刚完成基础建设，准备开工时，却不断遇到地方政府的停产令——最常见的是政策变动，地方政策每年都要发文件，要求提高煤矿门槛，包括提高单井规模、提高煤矿产能、提高安全水平等，而

这些政策往往是前一次的建设还没有完成，又要按新的政策去投资建设矿井。加上几年来，山西只要有矿难发生，所有煤矿就必须停产检查，而一旦停下来，何时复工就遥遥无期”。这就是风险，而且这风险是不能预料的。

2002年，平阳人林泰在大同市南郊区高山镇投资近2亿元与高山村联营一家煤矿，经营期8年。在投资煤矿的几年时间里，几乎是在当地政策的不断变动中度过的。2005年，南郊区一共有170家小煤窑，当地政府计划经过整顿缩减到58家，后来说只保留42家，不久又说只留35家，再后又说仅保留24家。为了使自己的小煤窑能保留下来，林泰不仅投资增加产能和安全设备投资，先后还给当地政府缴纳了3000万元。再加上其他的费用，将原来几年所赚到的钱全部用了进去，结果等了三年的时间，去年7月份，又一份文件下来说，大同市的小煤矿全部要被强制关闭。

黄益钺告诉记者，投资山西煤矿心里总是一惊一乍的，一下子被关闭整顿，一下子临时停产，总是没完没了。在没完没了的停产整顿中，煤矿赚不了钱。黄益钺说，他的山西煤矿投资者圈子里，赚到钱的仅三个人。（文中人物除林泰是化名，其余均是真名。）

---

有关中小企业的融资话题，我已经酝酿数月了，只是尚未落笔罢了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-09-25

世界三大金融之都，都具有完善、高效、公正、透明、廉洁的司

法体系。

要知道有钱人，没几个是傻子，即使是傻子，他也不敢把财富存放在腐败之都的。

你敢把你的财富存放在津巴布韦吗？所以说，打造金融之都，有没有精英人才是次要的因素，有没有完善、高效、公正、透明、廉洁的司法体系，才是最不可缺少的首要因素。否则，一切都是空想。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-09-27

作者：一个林夕回复日期：2009-09-27

LZ,你好

新三问：

1、两年前你说过：以前靠胆子，现在要等待，未来靠脑子那么现在呢？

2、有一位伟大的老人在决定让一部分人先富起来之前，就曾问过他的亲哥，他也担心先让一部分人富起来之后的贫富差距问题，现在问题已经出现，也将继续扩大

你曾说过遗产法，除此之外，你有何现阶段可具体实施的高见？

3、我们的ZF在努力，问题太多，就国内的情况。教育，医疗，住房，食品安全，社会WD，就业，反腐……

在应有的能力范围内，如果给你一个5年，你最想做什么，又该如何做呢？

请尽量具体，急但不乱！



1、以前靠的是胆子，现在靠资本，未来靠资本加脑子。

2、遗产税的设计原理，是将被垄断占有的社会财富重新分配，让一个首富的财富通过二次遗产税的方式回归社会。当一个社会没有遗产税的时候，只有两种状态的出现，赤贫的社会成员通过暴力和非法的手段，绑架、勒索、抢劫富裕社会成员的财富（打土豪、抢田地）；第二种状态是，政治体制否定私有产财富的存在，随时 100%的剥夺个人的财产。如何能理解第二种状态呢？《物权法》知道吧，没有物权法，就没有土地、房地等物权的保障。其实，《遗产税》说白了，就是财富权力的保障，没有遗产税，就没有透明的社会财富的重新分配。

现在中国也有遗产税，它的征收方式与妓女纳税的方式相似。ZF不承认妓女的职业，所以拒绝对其征税，因为妓女无法纳税，导致得不到法律的保护。这样妓女就通过向黑白两道缴费的方式生存着。遗产税也是这样，税务部门不能征收，遗产的传承方式只能通过纪委、检察院、黑白两道参与的方式分配着。税率不是 50%的遗产税。

现阶段，中国的遗产税税率为两档税率的设计模式。能摆平者，遗产税纳税税率为 0%；摆不平者，遗产税纳税税率为 100%；征税机构为非税务的强权机构。

3、给我 5 年，我只做一件事——修改教科书。（让祖国的未来回复理性、仁爱，让祖国的未来思维回复正常的状态，否则，面对脑残的社会成员，一切的改良都是妄想。）

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-09-29

作者：cspcwei 回复日期：2009-09-28

感谢 hou1098 分享自己所得，也学习了一把。

网络本来就是信息交流的平台，没必要限制谁发言的

润土兄，最近有个创业思路，想请大哥先把握脉。

背景：有亲戚是一个中型医疗器械公司的，业务涉及全国，对象主要是医院。他对这个领域的产品和相关业务员都比较熟悉，货源和价格都很有优势。我们县城现在还没有此类公司。

简单思路：我想在自己的县城注册一个二类医疗器械销售公司，父辈在县城有一定的关系。我们想在一个关系较铁的医院附近作为经营场所。

经营模式：日常卖些消耗品，如药用耗材，医疗耗材，维持公司日常支出，医疗器械因为是二类公司所以是一些中低端的器械，对象也是县级乡级医院，刚开始计划出售廉价，非关键设备，如分析仪等，有一定知名度和关系后再适当扩大产品和业务范围。

以上是我的一个思路，大哥看这个计划是否可行呢？最大的阻力是什么呢？

麻烦大哥闲暇之际帮小弟指点下，谢谢啦

---

近做善事、远做恶事。君不见，老实木讷的乡村孩子，跑到南方沿海后，居然变成抢劫犯么？其实，在一个信息相对闭塞，监督相对滞后的国度，做恶之人总选择远在他乡之地做些见不得人的勾当。

对于医疗器械这些隐藏猫腻的行当，最好的方式是扮成美商的身

份与之合作，其次是与日商的身份与之合作。这包含两种考量。

一，你要为医院诈骗、敲诈患者提供资源，你不印上洋文字母，他们怎么能敲诈患者呢？你老实实在地写上 XX 乡、某村医用材料厂，XX 废品加工厂，医院能采购你的商品吗？

二，你要远离当地检察院、纪委的眼皮下。你想一想，你天天在当地鬼混，你那天酒喝高了，说漏嘴咋办？

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-09-29

作者：骑着马桶看月亮回复日期：2009-09-28

不知道有什么值得庆祝的，民主、人权、自由、平等一样没做好！

---

非常值得庆祝，非常值得骄傲。

我们不但实现了民主，还实现了民主集中制；

我们不但实现了人权，还实现了熊猫的特权；

我们不但实现了自由，还外援第三世界自由；

我们不但实现了平（日里）等，还实现了节日里等。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-09-29

人可以改运，却无法改命。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-09-30

走私汽车，别人能做。但是，单枪匹马的你却不能做，因为别人是一个完整的产业链。赖昌星为什么能走私石油？因为原公安部副部长、原厦门海关关长、原厦门副市长-----全是股东。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-09-30

作者：一个林夕 回复日期：2009-09-29

LZ,你好

再三问：

1、世界的文化中心在哪儿，哪儿就繁荣昌盛……

现在离中国有多远？

2、现在的中国，如果你是一个大学毕业生，如果你是一个农民，如果你是一名矿工，你将如何？

3、百姓不怕吃苦，只求社会公平……

现状如此，他们能做什么？该做什么？

-----  
1、

先确立一个中心原点的位置，再确立外缘的两个基本点，对应的两个基本点围绕中心原点转 360°；就是个圆。

中国社会文化经历过辉煌后，出现了一个怪异现象，就是文化人普遍不会画圈，李白、苏轼、唐白虎，他们写字、绘画可以龙飞凤舞、一气呵成，可是却画不出一个完美的圆。而没有文化的阿 Q 却可以画出一个完美的圆。

这年头，评判文化高低的标准是画圆，所以现代的李白、杜甫、唐白虎全是没文化的人了。阿 Q 们全成了博导、教授、专家了，因为他们的圆圈画的好。

多元的、多层次、多色彩的思想，方可称之为文化，说“文化有中心”全是阿 Q 们说的胡话。什么时候，中国人不画圈了，没有中心

了，中国就文艺复兴了。

2、

我如果是大学生，那么我第一步先申请入党，第二步练口诀“”立党为公、执政为民；

我如果是农民，那么我第一步先申请入党，第二步练口诀“”立党为公、执政为民；

我如果是矿工，那么我第一步先申请入党，第二步练口诀“”立党为公、执政为民。

。

3、

老百姓吃了一茬苦又吃二茬苦，吃了二茬苦再吃三茬苦……。为什么呢？因为他们喜欢吃苦、不怕吃苦。

猪圈里的猪能做什么呢？他们唯一可以做的事就是：吃的饱、睡的香、拱拱嘴、交交尾。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-10-09

作者：dekawang 回复日期：2009-10-08

楼主你好！小弟很佩服想你这样的已经在创业中取得成果的人。我现在有个难题，因为快结婚了家里和女朋友家都要我留在北京，但留在北京就要有套房子，因为这家里压力很大。而我也只是一个大专毕业的普通学生虽然工作已经4年了但基本上也没赚过什么钱。06年一个偶然的机会有申请了一个婚车方面的专利，自己觉得不错开始想自己搞，但因为一直没攒下过什么钱，只做了两套样品就弄不下去

了，现在想把专利卖出去，楼主能帮我估算下这个应该能卖多少钱吗？

因为不怎么来天涯，还请麻烦把意见发到我邮箱里  
deka\_wang@163.com 如打扰请见谅！

---

《商业创意的价值远高于实用型的商业专利》

你的想法是好的，可是商业目标却存在着偏差。

高贵、高雅的少妇只化淡妆，只有无知妇女才浓妆艳抹。同样，高档的汽车不需要画蛇添足的外观装饰，所以，你的商业目标应该定位于低端的轿车。消费的需求同样是农村的市场，定位于穿着碎花红袄出嫁的地区。

通常此类地区多是偏远欠发达的地区，导致消费者、经营者没有知识产权的商业意识，法律的薄弱也导致你没有维权的法律渠道。一旦，婚车的装饰被市场接受，心灵手巧的农妇定会手工缝制漂亮的汽车外饰。到时候，你如何维护你的专利特权？

中国的专利多是实用型的专利，实用型专利比基础型的专利存在保护的缺陷，基础型的专利便于保护，而实用型的专利只要略加改变既超出法律保护的范畴，即使你通过法律维权了，你获得的赔偿也远远小于你的付出。

既然你无法控制市场的消费终端，那么你就应该将商业目标定位于市场的生产终端。所以，你应该将你的市场方案锁定在5万元以下的低端汽车的厂家上，锁定在目标市场为偏远农村的汽车厂家上。设计出简易拆卸的婚车外饰，这样农民兄弟就可以在婚礼迎亲车上赚外

快了。同样，汽车产家又多了个汽车的卖点。

合作的方式是灵活多变的，最差的方式就是卖专利，在没有市场业绩的状态下，你很难卖出高价，也许根本没有买家，你只要按照这个低端汽车厂家的目标客户的思路去细化你的商业方案。你的价格定位不要高，也必须是低端的产品定位与之配套，每套利润控制一百元至二百元间即可，这样厂家多花几百元采购你的婚车外饰，当着赠品送给农民兄弟也不伤筋骨。一旦被市场接受了，那么你就可以顺势涨些价了。

记住，卖专利，你卖不出好价钱，即使卖出了，你依然是个穷人。而一份针对汽车厂家的商业策划，却可以一夜之间让你功成名就，步入富人的行列。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-10-10

聪明人对彩票装糊涂，报纸上、电视上说开出一千万、一个亿、三个亿，他啥也不说，继续装糊涂。

糊涂人对彩票装聪明，报纸上、电视上说开出一千万、一个亿、三个亿，他总要分析，继续装聪明。

一个彩号押一注的人是人物，

一个彩号押 88 注的人是动物。

把偶然当成必然的人，必然成为穷人，

把必然当成偶然的人，偶然成为穷人。

横财多横祸，不义之财少之为妙。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-10-10

作者：zxc2009zxc 回复日期：2009-10-10

润土大哥，您好，追随的帖子有一年多，我肯定我的一生因大哥的经验智慧而得到改变，感激之情已永藏于心。小第有一事请教：我刚签约加盟了一个文化礼品连锁项目，主营骨瓷餐具茶具、紫砂茶具类礼品等，属于品牌区域代理性质的，现正考虑选址问题，店面选址在地级市的市区繁华地段，需要 30-40 平米，请大哥对我店面选址及团购销售策略谈谈看法，非常感谢，期待中。。。。。。。

---

### 《美丽的陷阱》

一个好的连锁模式，一定有清晰的市场定位，准确的门店选择方案。你既然签约了此文化礼品连锁项目，他们为什么不提供你选址的商业分析？

联想到我们此前的网络投票，他们也是伪装的商业诈骗。这类伪装在自然界里普遍存在，变色龙、斑马、蜥蜴等等，包括许多的植物都懂得伪装自己、设计陷阱，以获得自己所需要的食物。可是我们人类自己却在发达的信息社会里失去了辨别陷阱的功能，经常一次又一次地掉入那些美丽的陷阱。

捕猎者在捕获猎物前，通常用诱饵诱惑猎物，将致命的陷阱装饰成美丽的甜心小窝。猎物也总是被眼前美丽的虚幻所迷糊，飘忽中忘却陷阱的存在，一不小心成为捕猎者盘中的美味佳肴。

诱饵的特征是被捕猎者可以轻而易举地得到眼前的美味佳肴，只要举手之劳就可获得自己梦寐以求的目标。但是，当自己举手了才发



现却要垫起自己的脚才能拿到，当自己垫起脚的时候，却又发现要有梯子才能拿到，当自己拿出梯子靠在墙上并爬上梯子顶端的时候，才发现墙已经倾覆了……

网络投票诈骗也是这样，用一台迷你笔记本电脑做诱饵，让你网络轻易地得票，随后却发现只有短信、语音投票你才能拿到这台电脑，于是你短信、语音投票了，却又发现要费些力气才能拿到，当你心疼已经的付出而不想放弃的时候，却发现你的付出早已可以卖一台名牌的笔记本电脑了，此刻的你也许隐约发现你落入了陷阱的圈套……其实，在猎人的眼里，你是不可能立即得到美味的，一切的布局尽在掌控中，网络投票诈骗者的目标就是让你尽量地花钱短信、语音投票，他可以用几万元的诱饵，获得几十万、几百万的短信、语音的金钱收益。

我在开始的第一天隐约怀疑莱茵阳光投票可能是陷阱，所以我不主张在金钱的付出投票，可以用网络投票的虚拟应付其虚幻的诱饵。当第二天发现他们在阻止网络的投票，将猎物引向短信、语音的陷阱后，我肯定了他们的诈骗企图，最终的事实也证明了他们是网络诈骗，因为他们最后的时刻彻底撕下伪装的嘴脸，彻底阻止网络票数的增加，让所有猎物往短信、语音的陷阱驱赶。

陷阱的第一个特征是美丽、响亮的外表。

网络黑箱诈骗通常会冠以阳光的名字，他们将诈骗陷阱隐藏在全运会的光环下，也利用租用电视台的场地来伪装陷阱。当仔细剥开华丽的名字却可以发现，其实莱茵的网络投票并不是全运会组委会所举

办的活动。

不久的将来，我们会发现 XX 世博会宝贝投票，XX 亚运会美丽女性投票再次出现，他们依然用那些美丽的陷阱去诱惑自己的猎物。

从 zxc2009zxc 网友的提问可以看出，这个商业项目仅仅是普通的餐具、茶具的零售业务，他们却冠以“文化礼品”的品牌连锁。这文化礼品就是他们伪装的美丽名字，“文化”让你觉得品味高贵、品质高贵、售价高价，“礼品”让你觉得礼仪之邦的市场具有巨大的商业潜力。

当你理性地分析这些餐具、茶具，当你询问你身边的朋友“你们知道中国知名餐具、茶具的品牌吗？”那么答案一定是否定的。

中国虽然是礼仪之邦，虽然是要面子的民族，但是我们却忽视了我们是一个不要里子的民族。我们可以对别人、外人讲究虚幻的面子，但是我们对于自己、自己的家人、最好的朋友却不可以用这些虚幻的面子，则一定要实在、实惠。你可以送一夜情情人 999 朵玫瑰，却不会送妻子 999 朵玫瑰。你可以经常跟陌生人在顶级酒店就餐，跟自己的老友却只在街边排挡里小酌。

餐具、茶具的商品是日常生活的用品。一百位中国人在礼尚往来中，可以有 99 人选择送高级的茶叶，却可能没有一人选择送高级的茶具。同样，99 位会选择高级酒店宴请，却没有一人选择送高级的餐具。为什么会出现这些差异呢？因为餐具、茶具是日常消费的耐用品，有一套餐具足矣，有一套茶具也足矣。而吃饭、喝茶不同，中餐吃过了，晚餐还要吃。早茶喝过了，下午茶还要喝。所以说，看上去餐具、

茶具的市场很大，却没有发现其实它们的市场非常的有限。除非是意大利的某地，那里的餐具、茶具的用量就很大，因为那里的人们习惯在辞旧迎新的时候，将自己家中的餐具、瓷器统统的砸碎。

所以，你把此项目理解为文化礼品的商业项目就误入了他们设计的第一个陷阱了。当你选择市区繁华地段租赁店门后，则又为自己挖出第二个陷阱。你现在的补救措施就是在农贸市场的附近租一个廉价的点面，把现有的存货早日卖出去。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-10-12

作者：小驹马爷回复日期：2009-10-11

大哥，要是有人对你的自传出版感兴趣，有得商量吗？

-----  
无偿为我服务，没有商量；

有偿为我服务，可以商量。

想通过运作出版获得千万以上的佣金者，则更加值得商量。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-10-12

作者：alin0916 回复日期：2009-10-11

润土大哥你好：

我也追随大哥的帖子有很长一段时间了，我现在是和朋友合伙创业，准备推广松鼠观赏园项目，目标客户初步定在农家乐饭店度假村等，这在市场上还很少见，我们也经常因为如何选择目标客户而犯愁。到现在为止我们已经掌握了松鼠的全部养殖技术，准备开始正式进行推广。这个项目的的前景如何，非常希望大哥能指点一二。



内包括松鼠的窝舍和供松鼠攀爬活动的地方,还要另外准备松鼠的食物以及给松鼠磨牙的树枝等。

第二,松鼠园的主人——松鼠。我们将从东北地区正规的养殖场引进松鼠,附带有养殖许可证以及动物检疫证明,这种松鼠是国内最活泼、最漂亮也是最容易培养与人相处的松鼠。

第三,饲养人员。由农家小院负责聘请专人负责松鼠的日常喂养工作。从项目建成之日起两个月内,我们有专人负责教授松鼠饲养技术给饲养人员。以后再有任何问题也可以随时咨询并提供上门服务。

---

你的创意想法是值得肯定的,但是商业目标的定位上却存在着很多的困难。因为这样以快乐为主题的休闲餐饮应该针对的是儿童为主的消费者,这样的商业创意在美国也许容易成功,因为美国人,即使中年了、老年了,多数依然是童心未泯的精神状态,而中国人到少年的时候,就开始变得老成了。这类充满情趣、快乐的主题餐厅无法激发他们的消费欲望。

从饮食文化的角度看,中国人上吃飞禽、下吃爬虫,你搞个松鼠园,感觉是以松鼠为原料的餐厅,食客们不是冲着观赏松鼠而来,来者一定是冲着吃松鼠而来的。到那时,你的松鼠却又不让这些大爷们烤着吃、烧着吃、煲着吃、炖着吃,他们非砸了你的酒店不可。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-10-13

作者:困难不低头回复日期:2009-09-30

润土大哥你好,你认为中国被孔子的儒家思想阉割掉了雄性,没

有反抗精神，我也很赞同这个观点，那请大哥解惑：毛主席唤起了民族的自尊心和雄性，在文化大革命中发生的太激烈的斗争，雄性太强没有限制，给我们民族带来了很大的灾难。那雄性需要怎么来控制呢？是需要法律来保护和限制雄性吗？

---

### 《金太阳唤起民族自豪感》

金正日委员长把北朝鲜宣传为人间天堂，北朝鲜的电视上、报纸上宣传着美国人民、韩国人民、日本人民生活在水深火热之中，金正日委员长不仅唤起了北朝鲜人民的自尊心，而且让北朝鲜的男人充满着雄性和自豪感，人民军战士时刻准备着去解放日本人民、韩国人民、美国人民。

现在金正日委员长正在造原子弹，把美帝国主义、日本帝国主义吓的半死，天天乞求金领袖坐下来谈判。

---

### 《文革的根源在于雌雄同质化的紊乱》

中国文革第一号造反派人物聂元梓不是雄的，却是雌的，所以文革跟雄性没有直接的因果关系，文革的灾难却跟灌输洗脑和性欲压抑导致的雌雄紊乱有着直接的因果关系。

假如你让一群孩子从小就看《地雷战》、《地道战》、《南征北战》、《铁道游击队》、《敌后武工队》、《小兵张嘎》……等等的战争片；让他们天天唱《大刀向鬼子们头上砍去》……等等的战斗歌曲；不让他们学习交响乐、古典芭蕾、油画、国画；不让他们学习西方传统的经

典哲学思想，不让他们接触中国古代经典的哲学智慧；让他们背诵领袖的语录。通过这样灌输洗脑，使得这些孩子唯语录为真理，使他们不懂得思辨，只懂得遵守指示，响应号召。只要父母的话、朋友的话、同学的话跟最高指示唱反调，他们就是反动派，就要跟他们彻底划清界限。

灌输这群孩子的同时，也要阻止他与异性说话、拉手，总之要抑制他们正常的性欲。因为个体的性欲将形成独立的思维，独立的思维将形成独立的人格，独立的人格将破坏整体的组织思维，所以，要以组织的欲望替代个体的性欲，只要个体的性欲服从组织的欲望，组织将赋予个体指定的性欲对象。这样个体的性欲就被组织的欲望所控制，彻底服从于组织整体的欲望，达到组织的和谐统一。

通过上述的简单解析，我们可以得出一个文革内含的因果关系：

固执、狂躁、暴力、脑残不是形成雄性的基因根源，极度性压抑下的狂躁心态、变态暴力则是形成文革中雄性、雌性特征混乱的因果关系。

文革中女性没有雌性的特征，却与雄性的特征具有同质化的紊乱就是对此理论最好的注解。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-10-17

作者：nandehud 回复日期：2009-10-16

润土大哥怎么看阿里巴巴的未来？能成为百年企业吗？期待回复。

俗话说：人无千日好，花无百日红。所以，引伸到商业，则表示为“有百年企业，无百年辉煌”。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-10-17

作者：飯桶谁回复日期：2009-10-16

内地最大的民营影视制作集团——华谊兄弟传媒股份有限公司自9月27日通过创业板发审委审核通过以来，一直备受关注。10月14日，华谊兄弟等7家创业板上市公司举行了首次公开发行前的网上路演。10月15日，华谊兄弟等9家创业板公司开始申购。10月13日，华谊兄弟为期3天的发行询价落下帷幕，其发行价格区间为15元/股—41元/股，最终发行价定为28.58元/股，市盈率为69.71倍，仅次于同一批发行的宝德股份（81.67倍）。

从此前披露的发行价格来看，华谊兄弟有9位原始股东将迈入亿万富翁的行列。除了王忠军和王忠磊兄弟身价分别达到10.98亿元和3.97亿元之外，马云、江南春、鲁伟鼎、虞锋、王育莲、高民、孙晓璐等7人的收益也超过亿元。导演冯小刚持有288万股，将进账8231万元。另一位著名导演张纪中的身价将达到6173万元。持有180万股的演员黄晓明将入账5144.4万元，而李冰冰账面收入达到1028万元。

---

润土大哥。。那次和你聊天你说过创业板的事...能否对此次华谊兄弟创业板分析一下!!三克油!

---



这年头，兄弟们说说笑笑、唱唱跳跳、喝喝闹闹，在股市里晃一下身——全发了。

这年头，小散们买买卖卖、挺挺捂捂、哭哭闹闹，在股市里全心投入——全赔了。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-10-17

作者: sinotao1 回复日期: 2009-10-17

to, 润土

请问，最近有什么新想法？总结出什么新主题了没？

这四年来，您在文采，思辨上给我们留下了深刻的印象，也奉献出一笔宝贵的思想财富。上次冬雷去你那，听说你们谈笑风生，将近10个小时。冬雷只一句“你们太能聊了”就完结了，让我没听出多大的意味来，我不知道您和小军的口才如何？另外，你在子女教育的“渔”上谈得不多。希望你能有所涉猎，这批80后也逐渐组建家庭，这方面也能引发一些热议。相信您的言论也会引起更多的重视，也能更好地完善风云这本入世教科书。

最近在重温余世维的《成功经理人》讲座，5年前听了50遍，现在再听，想法又多了些。余老板讲课的那种胸中有乾坤的霸气，同样给我留下不可磨灭的印象。

---

天下最醇的美酒无一不是窖藏的美酒，窖藏的越久远，酒香就越醇美。一个酿酒大师的杰作，他自己或者他同时代的人，不一定有机会品尝这份醇美，不过他的儿子、孙子、孙子的孙子却有幸品味这份

天造之物的醇美。

现在，我发现美酒需要窖藏，思想、艺术也需要窖藏。一百年前，梵高、贝多芬窖藏了他们的艺术美酒，他们的一生并没有品尝到他们的醇美，却品尝着艺术的苦涩和悲愤。百年以后，我们品味着他们窖藏的艺术美酒，在醇美的甘甜中陶醉。

今天，我不会去拿报纸、书本上旧有的思想去勾兑所谓的美酒，我要窖藏思想的美酒，慢慢地沉淀、慢慢地发酵、慢慢地酝酿。二十年前，我窖藏了创业的思想；十年前，我窖藏了婚姻的思想；三年前，我窖藏了财富的思想……

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-10-18

作者：东莞堂吉诃德回复日期：2009-10-18

润土大哥及各位兄弟：

现我遭遇个房产官司一审败诉，理由为因认购书及商品房购买合同中有明定必须在认购书签订后7天内付清款，但当时开发商暗藏鬼胎，用借口（现无证据证明是开发商要求）要求数百购买者在超出7天后才才签订合同并付款，造成所谓的违约。至今房子超一年未交付，一审官司判决为因付款迟延所以开发商可以顺延，驳回要求退房及赔偿的要求，反而要支付开发商数十元的所谓违约金几十元。上诉也在筹划中。

早对房地产市场感到雾里看花，更为法院的判决而倍感无奈。

现暂且抛开房地产开发商及地方保护主义及司法上的不公，不知能否请大哥及各位兄弟用潜规则的思路帮想点办法，以挽救损失。

谢谢！

---

要不法奸商的钱，我没有办法。

要不法奸商的命，或许有办法。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-10-21

作者：大唐首席回复日期：2009-10-21

从大哥的帖子中学习了很多，感恩不尽，今有一事相求。

近些年 MBA 一直都很热，培训机构宣扬 MBA 前途无限，专业院校也扩招不断，但网上看到的 MBA 就业前途似乎不怎么样。

本人本科毕业三年了，半年前起供职于一家外资企业做药品销售，通俗点就是医药代表。收入马马虎虎，因为时间比较能自由安排，最近看到 MBA 的报考条件，已经达到了，想考 MBA 为以后人生道路多份筹码。

听听润土大哥对 MBA 的看法！5 年，10 年后的情形。。。

---

### 《中国 MBA——政府官员的标签》

女士们的手包有几十元一只的地摊货，也有几十万一只的奢侈品，其功能都是装随身携带的物品而已，为什么追求时尚的女士们会省衣缩食去一掷千金地买个塑料小包包呢？因为这是她卖身的标签，她要告诉别人“她的身价”。她拿着爱马仕的手包就是告诉别人“她们是亿万富豪男士的消费品，也是百万资产者的免谈牌”。

MBA、EMBA 也跟女士的手包一样，只不过它不是女士的卖身标签，

而是商界人士的卖身标签罢了。

这个世界上最富有的女士是不需要手包的奢侈标签自己的，盖茨夫人炫耀手包吗？英国女王炫耀手包吗？只有那些最渴望把自己卖个高价的女士最喜欢名贵的手包，所以说“演艺圈的女人最喜欢名贵的手包。”

同样，世界一流的企业家、中国一流的企业家不需要 MBA、EMBA 标签自己，他们辉煌的业绩就是其身价的标签。不仅他们不需要 MBA、EMBA，甚至于他们连大学文凭也没有。乔布斯有大学文凭吗？盖茨有大学文凭吗？所以说：“希望被雇的打工仔，希望升官的政府官员最希望有一个抬高自己身价的标签——MBA”。

世界顶级手包的商业运作，通常会选择最时尚的人士做品牌代言人，他们希望英国女王用他们的手包，希望好莱坞最炙手可热的女星用他们的手包。假如媒体宣传蓝领女工用他们的手包了，街头小贩用他们的手包了，那么简直是对他们最大的侮辱。也是对他们品牌的最大伤害。所以，他们的枪手总是不遗余力的炒作娱乐界，炒作顶级娱乐明星的奢侈品包包。

同样，MBA 的商业运作也是这样，冠李超人品牌的 MBA 身价百万，冠世界首富品牌的 MBA 身价千万。这样 MBA、EMBA 就成为教育产业的顶级奢侈品的标签符号，明着是表述为增加商业的知识，其实根本的实质是给自己贴上高价的标签罢了。

中国的 MBA、EMBA 的产业曾经风光过。当初的许多商学院将赚钱的目标对准商界精英，受到商界精英的追捧。可是，经过十多年的市

场竞争的检验，企业老板们终于发现了，MBA、EMBA 的人群里多数是商业智慧的白痴而已，他们连财富是什么都搞不清楚，于是 MBA、EMBA 已贬值为傻子的标签。十年前，你应聘的时候，你拿出 MBA 的文凭，人事总监对你刮目相看，对你礼仪有加。十年后，你应聘的时候，你再拿出你的 MBA 的文凭，人事总监会把它丢进垃圾箱里，超大型民营企业的老板可能都不会正眼看你一下。所以说，商业市场的真实本领才是商业世界生存制胜的法宝。

事实证明，中国的 MBA、EMBA 是培养不出来真正的中国企业的创业家的，纸上谈兵的军事家永远是战场上的败将。

什么是中国的商业智慧？

中国的商业智慧是：能做的事——永远不说，能说的事——永远不做。

而中国 MBA、EMBA 课堂上教授们说的事，都是能说的事，都是陈旧的事，假如他们能准确地预知未来，他们还会在课堂上浪费口水而生存吗？

中国的事普遍具有中国的特色，MBA、EMBA 也是这样，经过十多年的发展，MBA 也具有非常显著的中国特色。

MBA、EMBA 在全世界是商界精英们提升自己商业智慧的宝地，而中国大陆现在却是政府官员、大型国企高管标签自己的宝地。他们花百万公款、花几十万公款，为自己买个高级标签，当然是件开心的事了啊。也正是这个中国的特色，现在中国的顶级商学院正把赚钱的目标对准了处级以上政府官员，而这个社会阶层正是中国社会最庞大，

也最富有的社会阶层，所以，商学院 MBA、EMBA 的讲台下，数量最庞大的学员不是商界的精英，而是各级政府的官员。也正是因为他们的慷慨，让中国的顶级商学院的赚钱指数以“亿”为货币的基本单位。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-10-23

作者：五座回复日期：2009-10-22

大哥，如果想移民，办法有哪些？

-----  
A 类方法：

赚到大钱的——投资移民

贪到大钱的——子女移民

专业技术的——技术移民

在全球化经济模式下，中国的经济策略是招商引资，而西方的经济策略则是招人引资。所以 A 类移民方法很简单，因为只要你是有钱人或者是拥有专业技术的人，那么加拿大、澳大利亚、美国一定是抢着要你。

B 类方法

卖力卖色的——偷渡潜伏

出苦力的人，卖色相的人，在中国和西方都有市场的需求，但是西方政府考虑到蓝领工人和妓女的选票，西方民选政府不敢放开此移民的窗口，所以出苦力者、卖色相者只能偷渡才能获得出境的机会，即使偷渡成功了也必须潜伏而伪装自己，否则被发现后会被遣送回国。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-10-23

作者：大唐首席回复日期：2009-10-21

还有在可见的预期内，国内的中小企业良性发展了，到时有 MBA 做敲门砖，外加实际工作能力。应该还是比较利好的，空想而已，请大哥斧正。。。

---

为了防止你上学后乱敲门，长江商学院会把市长、中海油 CEO、福布斯民企的老板、中移动 CFO……编在一个班里上课的，你想敲门——没门。

高官傍大款这个道理，商学院的老板还是知道的，学费近百万就是阻止穷鬼混进去的第一道门槛，把市长们和中石油等大老板再分在一个班是第二道门槛。呵呵，这是商业教育的赚钱游戏，跟学历证明你的能力没直接的关系。假如你真的混进去跟这些顶级的老板成同桌的同学了，你未来的道路是打工呢？还是自己做老板？

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-10-23

作者：我叫风云回复日期：2009-10-22

四周年了，先生该出个四周年感言了，

另外，快年底了，年中时你出过的 09 年下半年民间版政治经济白皮书，现在快年底了，发生了这么多事，有什么要补充的吗/我记得你对股市的评价，震荡二字，真是恰到好处啊。

---

呵呵，上午说震荡调整，下午就从 3400 点回调进去震荡区间纯属巧合。另一个预测说水费国庆后涨价，昨天兰州已经涨价了。

去年年底预测地方政府的信用危机，现在他们居然使用钓钩了，真的无语了。

未来的事，不敢预测，但是我们应该感觉到平静的水面下，暗流涌动、波涛翻滚……各方势力粉墨登场，木乃伊、骷髅幽灵纷纷走出墓穴在空中游荡……

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-10-27

作者：热水袋好烫回复日期：2009-10-26

润土大哥您好！

跟读您的帖子已经有2年多了受益匪浅

虽然一直潜水但在心底很感谢您！

小弟现在初来江苏镇江

考虑在这边买房现在买合适吗？

镇江这边市中心价格基本在5000-6000

郊区在3500-4500

因为今年这里大规模拆迁

据说房价还要上涨

镇江离大哥所在地很近

大哥对镇江的房市有何见解请指教

不胜感激！谢谢

---

《不宰你，宰谁啊？》

银行利息很低，你想存钱获取利息而生存的第一条生存之路被堵



死。

城中村被强拆，你想住廉价的房子而生存的第二条生存之路被堵死。

第三条生存之路为你敞开着，等着宰你没商量。因为这条路的拆迁成本越来越高，管理者的胃口越来越高，导致这宰你的房价越来越高。

对于房价来说，有两种隐形的现象，一种是：三线城市的低价房被无形的左手死托着（老百姓的房价下不来），二种是：一线城市的高价房被无形的右手猛拉着。（中小城市的父母官左手猛捞后，把钱转给右手在黄浦江畔购置江景豪宅、半山别墅）。

等到上海的豪宅贱卖了，等到文强（原重庆公安局常务副局长）把自己的 20 套豪宅送老百姓了，等到陈洪刚（重庆公安局交警总队长）把自己的 29 套豪宅馈赠老百姓了，镇江的房价就可以卖白菜价了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-10-27

作者：担当身前事 回复日期：2009-10-25

大哥，要参加营销策划比赛，销售上海世博会门票，学校组织学生的这种，有没有比较好的建议？您有空的话，望您抽空说几句，谢谢

---

这个活动，本身就是交通银行推销品牌的策划，既推销了银行的品牌又推销了世博的销售，如果由第三方公正此活动的优胜者可以成

为银行的正式员工，那么参加此活动也是件有益的事。

如果没有公正的第三方，那么你策划的再好，他只要稍加更改就变为他的创意，到时候你被骗了还帮人数票子。

这不叫策划比赛，叫智慧钓鱼。呵呵，这年头商业策划的智者很少，坑蒙拐骗的钓鱼者却很多。我可不想当被钓的傻鱼。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-10-28

作者：daxiongdisheng 回复日期：2009-10-28

大哥，请对李开复评价一下！

他先辞微软，再辞谷歌，现又勇闯中国市场。在他身上我们看到了什么，抑或反映了中国市场什么。想不明白，请指教！

-----...

《没吃过钓钩的李博士下海了》

执行力和公关能力是跨国公司中国区总裁的标准，超前的 IT 科学素养和超级的社会公关能力是跨国 IT 企业中国区总裁的标准。

李博士有很高的科学素养和文化素养，他很懂得如何抓住人生的职业机遇，也很懂得功成名就而急流勇退的人生智慧。所以，李博士完全符合中国区总裁的职业标准，所以他成为了一个优秀的中国区总裁。

虽然微软中国研究院、谷歌中国是李博士创业的，但是微软和谷歌是世界最知名的企业，企业的背后是强大的美国政府。所以李博士还不知道什么是钓钩的滋味。

柳传志，26 年没被钓钩钓上；

张瑞敏，26 年没被钓钩钓上；

现在李博士下海自己创业了，我们祝福他永远不上钓钩的当。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-10-29

作者：亘古半支烟回复日期：2009-10-28

跟帖 1 年多，恳请润土大哥讲讲化妆品连锁这个行业

1，除屈臣氏，莎莎，万宁，外来大资本外，尚无一家内地的企业做成全国意义上的连锁。为什么呢？

2，从资本的投入和市场分析等来看，好像是个适合有一定资本和从商经验的人可以去创业的选择，对吗？顺带请点评一下中式餐饮的真功夫，休闲食品的来伊份，面包中的克里斯丁.是否可以佐证成功的可能性吗？

3，若现状是代理了一些品牌，有部分直营店和加盟店，在区域内有较大市场份额，请问要实现突破，接下来该注意些什么？

谢谢润土大哥

---

### 《商业点评》

1、连锁超市依靠销售的终端数量取胜，外资依靠雄厚的资金实力采取重点开花的方式，开设大的卖场。有些地方政府阻止沃尔玛这样的超市进入，一当允许进入，那么这些外资大卖场将受到政府的严格的保护，而且外资超市不怕亏，连续亏本后，一看扭亏无望他们才会撤离这个市场。

相对于外资的实力，内地企业多数没有强大的资本实力，他们不

敢贸然重点投巨资建卖场，这样地方政府由于他们没有带来政绩而对他们冷淡，内资超市也没有引进外汇的政绩。内地企业采取的商业方式是小型门店的蚕食策略，这样就最大化地降低经营的风险，成功一个再开设第二家连锁，而连锁超市的杀手锏就是低价销售，这样就与当地的零售巨头发生正面的冲突，这样弱势的新连锁企业就被地头蛇采取一切的方式扼杀在摇篮里。所以依靠门零蚕食的连锁企业多少被当地的商业地头蛇利用一切的政治资源、商业资源阻止在地域之外。

这样比喻吧，外资大卖场是空降，只要地方政府允许降落，多少他们可以拥有自己的一席商业之地。而内资连锁则是小股步兵的突击，偶然冲进去的几个士兵基本也被当地的土狼土狗消灭在城墙外了。

2、饮食创业的初始成功跟地域有关，跟资本没有关系。因为饮食创业的初期不需要资本，发展的后期方需要资本的支持。

真功夫——初创在东莞，得益于庞大流动人员的消费群，得益于追求营养美味的粤餐文化。

来伊份——初创在上海，得益于庞大的女权消费群，得益于精明消费的上海消费者（上海是女人主外，男人家务的女权社会，上海人也是斤斤计较的消费习惯，对于将一条鱼分段烧，吃出数顿鱼的社会来说，以斤斤计较的几克小包装满足上海消费者的吝啬消费是其商业成功的关键所在）。

克里斯汀——初创在上海，得益于西式点心的消费习惯，得益于面子的消费习惯（上海人消费讲究花哨、讲究小而精致），得益于女权社会的消费习惯（上海男人抽的烟多是廉价的红双喜，喝的酒多是

廉价的黄酒)。所以说克里斯汀的成功在于准确抓住上海女性的消费喜好。

3、每一个品牌都有一个市场的临界点，达到这个临界点后，销售推广的投入和销售的增长成反比。将销售的目标锁定不是自己的消费群，不如将销售的目标增加为提升目标消费群的增值服务。(本来买一个的，变为买一套，买年票消费)。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-11-01

作者: daxiongdisheng 回复日期: 2009-11-01

教育乃百年大计。大哥也曾经很多次谈过中国的教育问题。

现在周济离职了，袁贵仁上来了。中国的教育策略会有何走向，请大哥预测一下！

-----  
直线运动、曲线运动的目标，我们都可以预测目标的走向。而原地打转的目标则使得人们无法预测它的走向，它只有两种自我的方式——向左转或者向右转。

周济转圈转到了退休年龄后，袁部长接班将继续原地打转……

对于教育部长一职，我有一个好的方案。方案如下：

将公安部门破获的最大的传销组织的头目，包括潜逃的最高组织者，在他们中选拔教育部长的人选，将传销演讲演说的杰出者选为教科书编委会主任。让他们戴罪立功。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-11-01

作者: 田中龟回复日期: 2009-11-01

大哥，您最早是做服装的，而且对服装营销有深刻的体验，能不能分析下当下的服装网络营销，像现在比较火的凡客诚品和之前比较火的 PPG，您对服装网络营销是如何看待的，如果现在做服装网络营销是做专门的品牌（像凡客），还是做专门的网络通路比较好，两者的关键点在哪里？谢谢。

---

### 《凡客诚品卖的是寂寞》

PPG 销售的服饰以年轻人为主，PPG 的手段是靠电视广告轰炸，靠电话销售。可是，现在看电视的全是老年人，打电话的也是老年人，所以 PPG 完蛋了。

凡客诚品销售的服饰也以年轻人为主，凡客诚品的手段是靠网络广告轰炸，靠网络销售，而年轻人正是网络的生存方式，所以凡客诚品取得了商业的成功。

上面是 PPG 和凡客诚品的差别。但是两个模式有一个共同点，这就是他们卖的不是服饰，他们卖的是寂寞。

服饰是生命的鲜活展示，

服饰是文化的品味展现，

服饰是情感的宣泄展延。

当一个服饰没有生命的符号，没有文化的符号、没有情感的符号，那么这个服饰就只有寂寞了。这个寂寞的服饰卖给了生命寂寞之人，卖给了文化寂寞之人，卖给了情感寂寞之人。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-11-01

作者：一声长叹 20090808 回复日期：2009-11-01

看润土大哥的帖也有三年多了，一直默默地看，没怎么乱讲话。现在遇到一事比较困惑，想请润土大哥帮忙分析一下，我也不是想着怎么把这个项目操作成功，只是想把问题搞明白。

前几天在网上跟人了解到一个项目，属融资类型的。简单的说，就是说农业部有政策，引进外资投资农业建设。别人发给我的操作流程如下：

操作流程：

- 1、款项来源：农业部
- 2、支持项目：农业、畜牧业相关项目，专款专用
- 3、企业提交资料（彩色扫描件）：营业执照、税务证、机构代码证、法人身份证、发改委批文（三年内）、项目简单资料
- 4、信用社提交资料（彩色扫描件）：营业执照、申请书
- 5、农村商业银行提交资料（彩色扫描件）：营业执照、金融许可证、税务证、机构代码证、法人身份证、申请书
- 6、操作方式：
  - ◆企业在信用社或农村商业银行开立账户
  - ◆由信用社或农村商业银行向农业部提交申请
  - ◆3个工作日批复
  - ◆农业部签合同（信用社签过款合同，企业签用款合同）
  - ◆信用社交款转入企业账户（非信贷关系）
  - ◆企业用款利息：月息 0.1%，分月上缴农业部

◆用款期限 10 年，款额不超过 15 亿元人民币

◆还本与否以农业部合同签署内容为准

备注：一次性贴息：10-15 亿 12 个点。报农业部审批通过后，一次性服务费另加。

请尽快组织办理，年后政策可能会有变化

我们要做的就是找关系，找农村合作社或商业银行，让他们配上相应的项目，然后提出拨款申请。前期不需要我们拿任何费用，款到位我跟银行方面、建设单位方面拿 1%，我上面的人，包括跟中央相关负责人拿 12-15%的服务费。也就是说这中间大家都是有钱赚的，前期不用交任何费用。资金来源说是欧美财团，因形势不好，到中国投资。

我也考虑了一下，这种事情可能性应该是有的，但是不一定是我能碰到。而且我上面的人在福建一个地级市，她们是母女，怎么跟北京扯上关系的我也不知道，在北京说是还有很复杂的关系。所以我对这件事是很怀疑。但是这对母女说话各方面来说像是很有素质的人，一家人都是在政府单位上班的，在当地也是有一定势力的人，而且说可以去她们家去谈一下合作的事情。因为我常去温州出差，所以去找一下也很简单的。我有几个朋友在好几个城市都有相当的关系，如果情况属实，操作起来应该问题不大。

当然我并不是财迷心窍，我自己跟欧洲人合作做船厂的工程也还可以，一个工程赚个几十万也比较轻松，目前还在操作中。对于融资，只是当做一个案例来分析一下，无论是真实的还是骗子，我知道做这



行的应该是有的，有的人还做了几年。

我的想法是：

一、有机会过去见面聊一下。

二、如果农业部有这样的政策，就应该有相应的批文。

三、如果能拿到一些文件，可以去相关部门查一下文件真伪。

如果是虚的，权当是娱乐一下，也没当回事。如果真有其事，也可以试试。还请闰土大哥帮忙点评一二，感谢。

---

欧美财团、日本财团对中国农业的支持都是有具体目标的，他们不会把钱贷给贪官，更不会无谓地拨款，不仅如此他们更要派专家现在指导。

你如果说这个项目是中国政府的项目，我相信是真的。现在说是欧美财团的项目，那么我告诉你，这绝对是假的。因为欧美财团、日本财团是依靠完善的制度和严谨的法律做事的，第三世界的贪官想骗钱，没门。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-11-01

西方政府拒绝对津巴布韦经济援助，

中国政府大力对津巴布韦经济援助。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-11-02

作者：wwc2002 回复日期：2009-11-01

闰土大哥！

小弟想真心请教：

小本一个，目前在昆山一台资（Notebook 行业），每月扣除保险什么的能拿 3500 左右，加上年终奖公积金之类应该有 5-6 万/年，继续熬下去估计也能加薪，但不会太多太快（至少一年）！

目前想法有如下几个：

1. 广州一同学做大米门面点，目前正处于起步阶段，采用雇一大堆人像卖报纸宣传，家里电话订货，然后送货上门（快速消费行业不怎么想踏入）

2. 杭州一步错哥们（设计专业），目前接单做设计，凭着客户互相介绍，单基本也够做（做完一个接着下一个来），缺个跑业务的！我感觉自己适合做业务，也蛮喜欢，准备考虑过去！

3. 自己回老家县城开个笔记本维修兼零售店之类，感觉慢慢需求会继续增加

4. 在 KS 自己做点小生意，比如为工厂送点人什么的

5. 继续在工厂待着，慢慢熬

我不想做中年的闰土，还请闰土兄分析下我该何去何从？

若不方便说的太深入，可邮件给我 lzwc2005@sina.com

另希望得到你的全文！

大哥为何不回复啊，是不是您百忙中没看到啊？

作者：wwc2002 回复日期：2009-11-01

小弟真心希望能得到大哥指点一二！现在去锻炼，希望等下上来能在今晚就得到大哥的回复。之前在天涯碰到一个好贴，结果看完后才发现楼主早已离开天涯了，哎希望这次不要再出现这样的状况了，

希望大哥能一直陪着我们直到大哥网络创业成功的那一天，我们大家举行一个万人大会！~~~~~

作者：wwc2002 回复日期：2009-11-01

看来今天是看不到大哥的回复了，只能等明天了！请大哥到 99 页末尾看看我的问题，顺便帮小弟解答下，不剩感激！

补充下小弟情况：

1. 出身农村，弟妹目前还在读书，家里早已负债累累
2. 女朋友由于性格内向且不善口才，已失业近一年，目前刚找了份一千多点的工作
3. 台资上班，无技术可言，且身心俱累，还需经常加班（否则拿不了几个钱）
4. 毕业两年多，没攒下多少钱！

请大哥明天务必给小弟指点一二，请到前一页（99 页）末尾看下小弟的提问，帮小弟指点下，再此先提前拜谢大哥！

---

### 《超人对决的商业时代》

创业的混沌时代已经过去，传统制造业和服务业的市场已经被瓜分，市场的缝隙也被商业敏锐者所扑捉，现在的商业市场已经进入资本和科技的超人时代。是李超人和盖超人的时代。

在混沌的时代，凡人可以凭借勤劳和胆量获得创业的机会。在市场日趋成熟的今天，传统商业已经进入微利的时代。垄断才是传统商业唯一的暴利来源，强权和雄厚的资本才是传统商业的统治者，非政

治强权者和资本强势者，只有在缝隙者中获得苟且的生存机会。

对于未来的商业机会来说，凡人的时代已经失去，只有超人才可以获得创业成功的机遇。

商业凡人具有什么素质？凡人具有勤劳或者胆量。在一个成熟的商业市场中，勤劳是优秀洗菜工的职业标准，胆量是傻帽劫匪的基本条件。

商业超人具有什么素质？超人具有创新的智慧或者科技的智慧，创新的智慧可以颠覆传统的商业模式获得全新的市场机遇，科技的智慧可以改变生存的方式和生活的方式获得全新的市场机遇。

简单表述就是：商业的创新可以改变商业的规则、改变货物或者金钱流通的方式，这样就可以凭借新规则主人的地位获得市场的话语权。科技的创新可以改变人们的消费习惯，改变人们的生活方式，创造全新的生活需求获得全新的市场机会。

所以说在一个成熟的市场环境下。凡人只要生存的机会，超人才有发展的机会。

凡人的生存资源——选票和请愿。投票一个爱民、廉洁的政府，或者在大街上请愿。除此之外，别无正当的选择。

超人的发展资源——选择和祈祷。选择一个智慧的商业创新，或者在教堂里祈祷。

总之，凡人创业的时代已经逝去，商业创业进入一个超人的时代，这是资本超人对决资本超人的时代，也是科技超人对决科技超人的时代。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-11-02

人生破产过一次——坐牢

家庭破产过一次——离婚

可以克服“犹豫不决、患得患失”的精神状态。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-11-02

挫折中磨砺

磨砺中觉悟

觉悟中顿悟

顿悟中感恩

感恩中豁达

豁达中发达

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-11-04

作者:玫瑰园里的守望者回复日期:2009-11-02

一路伴随老大的帖子，转眼跨入百层，欣喜之余，也在憧憬 1000 层的到来，那时候应该可以称得上史上最强的帖子了。

不过，这几年我隐约看得出迷信老大的人越来越多，您就像一个老师，很多学生（看帖或求教的人）唯老大的阔论是终极和绝对的答案，而缺少必要的思考深悟，我想这也应该不是老大所看到的，而我最欣赏的是您无私奉献的授渔内涵——逻辑与辨别

小弟目前也是从事服装营销行业，针对您在解答服装网络营销的那篇文章，我提一点个人看法，就像您所讲的那样，服装品牌不仅仅卖的是产品，还包括感知与体验，这一点我是非常赞同的，但网络营

销作为一种新的渠道方式是非常复杂的,也并不是所有定位的服装品牌都适合,相反高端定位的品牌不需要这样的方式,处在中低端定位的品牌最贴切的方式是实体店与网络销售的结合,我想这应该是服装行业在迎接新媒介挑战未来长期存在的集成方式,近期淘宝网大力吸引品牌商开网络旗舰店就是这种方式的尝试。

老大,请您指点一番,谢谢!

---

对于网友的需求,我可以无私奉献,对于淘宝这样的有钱的主,我没有必要无私的奉献。况且,他们人才济济,应该知道如何商业之运作的。

许多困惑看似复杂,但是只要切入要害,则可以轻易化解。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-11-04

作者:混水里的鱼回复日期:2009-10-31

一直想不通一个问题今后大学生这个庞大的队伍将如何被安置

---

《招聘本科洗菜工》

60年,每30年有一道就业的社会解析题。

前30年社会解析题:让小学生、中学生、大学生放下书包闹革命,然后这庞大的队伍将如何安置?

解:广阔天地大有作为。

后30年社会解析题:教育产业化后,制造出数量惊人的大学生,这庞大的队伍将如何安置?

解：1、招聘大学生村官。2、禁止在应届大学生中招录公务员（公务员只招有社会从业经验的往届大学生，这样使大学生尽快离开学校进入社会，把矛盾从学校导向到社会，个体的学生在社会里失去了群集的效应，就业矛盾的爆发点就消失了）。3、招聘应届大学生做军官。4、招聘大学生做洗菜工。5、大力宣传大学生洗脚妹创业致富的故事。

后 30 年社会解析题分析：第 4 条、第 5 条措施非常的重要。因为教育产业化后，家长们倾家荡产终于让孩子大学拿到金饭碗的文凭了，家长们、学生们对自己的期望值非常的高，如果他们坚持非公务员职位不去，非高薪工作不去的话，那么残酷的社会现实势必把大学生的愤怒给点燃，从而影响社会的稳定。所以，一定要打压大学生的期望值，用招聘大学生洗菜工、招聘大学生保安、招聘大学生洗头妹等信息，不断地弱化大学生们的心里就业预期。最终默认自己就是洗菜工、就是洗头妹、就是保安，这样庞大的队伍就失去了高薪预期的压力。

解析题资料备注：赚钱的诀窍，首先必须给对方一个美好的期待，一个美好的憧憬，这样他们就心甘情愿地掏出血汗钱，用悲惨的今天赌美好的明天。金钱得手后，就不断地向对方灌输现实的残酷，命运的残酷，让对方失去期待、失去憧憬，最终默认自己的命运，这样就可以完成整个商业的赚钱计划。

解析题情景模拟：先对大学生们高声大喊，你就是大律师！你就是工程师！你就是科学家！你就是金融家！你就是大明星！最后对大学生们高声大喊，你就是洗头妹！你就是洗菜工！

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-11-05

作者: hou1098 回复日期: 2009-11-04

长期在这里顶贴,也研究些比较玄的东西,但我发现在社会上运用似乎用不上,也就是我已经近乎学儒了,总之如果沟通成问题,那也就别再在混乱的社会做什么事了,回家种地瓜比较好。呵呵

近来接触一个项目推广,中国大学生就业促进工程 EPE

工程背景

政策背景

《国务院关于大力发展职业教育的决定》(国发[2005]35号)中指出:”坚持以就业为导向,深化职业教育教学改革,加强学生实践能力和职业技能的培养“;《国务院关于进一步加强就业再就业工作的通知》(国发[2005]36号)中也强调指出:”努力做好城镇新增劳动力的就业工作,积极推动高校毕业生就业工作,在开发就业岗位的同时,大力提升劳动者职业技能和创业能力“;《中华人民共和国就业促进法》强调:国家依法发展职业教育,鼓励开展职业培训,促进劳动者提高职业技能,增强就业能力和创业能力。

市场环境

目前大学生就业难正日益成为一个社会共同关注的问题。一方面:毕业生缺乏最基本的就业能力培训,毕业生在企业(社会)的成长基本处于自发的状态,在很多招聘会上,出现了越来越多的招聘企业排斥应届生的现象。即使大学生入职企业后也会因很难适应工作需求而频繁跳槽,这种跳槽现象不仅不利于大学生的成长,又导致了企业在



屡遭人力成本的损失后而最终抛弃应届毕业生这一群体。唯有改变大学生的就业观念,提高大学生的就业能力和职业技能才能改善这一现象。

另一方面:我国的人才总量是缺乏的,大学毕业生理应有比较大的就业空间。但我国目前在疏通渠道和就业服务上还有明显不足,也有很大拓展空间。目前的就业服务有很大的局限,尚未形成全国性的就业市场,大学生异地求职,信息不畅,成本太高。唯有政府支持、社会各方参与,才能改变全国大学生就业的严峻形式,实现供求关系的有效对接,达成学生与企业共赢的局面。

网址: <http://www.ccepe.org/index.html>

做这个推广业务,精神挟持术,控制术,道术,魔术什么也没用上,事到做时方恨经验少,

请润土大哥在具体的指点上帮忙建议一下?

朋友们懂的也可以做个策划计划之类,这个具体操作,帮忙了,多谢

我一回发邮件给经理,比较急,大家帮帮忙,这年头年轻人出来混饭吃,都也不容易,呵呵

---

《中国大学生就业促进工程 EPE 的诊治方案》

第一步: CT 扫描

劳动和社会保障部是第一层影像

劳动和社会保障部中国就业促进会是第二层影像

中国大学生就业促进工程项目办公室是第三层影像

北京陆和成信息技术有限责任公司是第四层影像

加中合信息技术（北京）有限责任公司是第五层影像

第二步：病源诊断

EPE 项目的力度不够，仅凭忽悠是不行的，因为大学生多数是具有思维判断的群体，所以必须出台强制措施，使得 EPE 的功效超越文凭的功效。

第三步：出台新的政策

建议加拿大的 X 大老板让劳动和社会保障部出台文件：未持有 EPE 证书的企业用工人员属于非法用工，各地劳动和社会保障局不接受其劳动纠纷的申述与仲裁。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-11-06

作者：hou1098 回复日期：2009-11-05

.....

多谢土哥的评论，现在可以分析哲学解构语言这个外表迷惑里边洋化的西方文化内涵项目，根本用不上中国厚黑学和非理性人类行为学分析：一二层影象各地政府部门，四五天有外资的影子。

CAC 教育机构是一家全国性教育培训认证管理机构，下设：加中合信息技术（北京）有限责任公司、北京陆和成信息技术有限责任公司、北京加中合职业技能培训学校、赛课网、找工网等实体。

CAC 教育机构与加拿大国际教育研究会、美国国际职业资格认证协会、中国就业培训技术指导中心、中国就业促进会、中国中小企业

国际合作协会等建立了密切的合作关系。

这样三层也就是中外合资。那究竟是中学为体，西学为用还是中学为表，西学为里呢？后者呵呵

---

阿扁就是通过设立一系列的海外影子公司，把钱倒腾出去的。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-11-06

作者：书剑飘零一杯酒回复日期：2009-11-05

润土大哥：

小女子遇到一难题，向大哥请教。

本人与上海外服签订合同后派遣于一家外资 A 公司（其中 06，07 年的是直接跟 A 公司签订的雇佣协议，由于 A 公司没注册，08 年后的合同改为跟上海外服签订的），再由 A 公司委派到外地 B 工厂工作，在近 4 年的工作时间中，勤勤恳恳，兢兢业业，还经常免费加班加点。由于派驻外地，很少与 A 公司总部人员碰面，同事之间也仅限于年终聚会时见上一面。

本人在怀孕 8 周后，按照 A 公司要求，将本人的预产期告知于 A 公司。在怀孕 8 个月后将本人计划休产假的时间以邮件方式告知于 A 公司，以便 A 公司安排相关人员接手工作，邮件发出 2 天后，本人的部门领导与一位办公室工作人员来到我工作的城市。电话通知我到他们居住的酒店客房。在我毫无准备，毫不知情的情况下，以莫须有的泄露公司机密为由，要与本人终止雇佣合同，而终止雇佣合同的方式是让我在他们早已拟定好的自动离职协议上签字，让我以自动离职的

方式离开公司，并胁迫说如果我不签自动离职协议，则我将同时面临两家公司的起诉（A.B 两公司），且签订协议时，身在他们入住的酒店之中，既不允许我手机联系家人商量也不允许拖延签协议的时间，在身怀 8 月身孕且不在协议上签字则无法离开的情况下，本人被迫在协议上签字，诚然，协议签订后，按照协议内容，外资公司赔偿了我 4 个月的工资。

我本是一个要强之人，工作多年，从未遇见被解雇之事，故而解雇后，心情极端郁闷，原本一直良好的孕期体检情况也急转直下，乃至在被解雇 20 日之后，在难产兼早产的情况下，未足月的宝宝就降临到了人间。4 个月工资的赔偿已然花个精光，费用自然也是无处报销。

在此我恳请大哥给我一些建议

1、公司的做法是否合法，如果不合法我该如何争取我的正当权益。

2、那份离职协议中提两处提到了离职日期，一处是 9 月 8 日，一处是 9 月 7 日，但是签名处打印的日期是 9 月 4 日，这样可不可以作为证据。

3、据说被迫签订的协议时无效的，那么我该如何证明那份协议是在胁迫的情况下签订的。他们跟另外一个同事 C 谈到我的事件的时候。他们电话中跟 C 说漏嘴了一句话，那句话是他们逼迫我签协议的众多话语中的一句，请问 C 听到的那句话，能不能作为证据。

润土大哥，您能指点一二吗，拜谢！

---

外资公司怕老百姓，所以采取以夷制夷的用工战略，既用外服公司和人力资源管理公司隔离劳动纠纷的风险。

在此次的纠纷中，你是弱势群体，外服公司和 A 公司是强势群体。你想制服 A 公司是不可能的事。

谁可以降服 A 公司呢？答：外资公司，既 A 公司的衣食父母可以降服它。

谁可以降服外资公司呢？答：弱势的小女子可以降服外资大公司。

告诉 A 公司你将采取如下措施维护自己的合法权益：

一、照会 A 公司，对非法逼迫签署的协议赔礼道歉。

二、拒绝你的诉求，你将在网上公布外资公司利用 A 公司欺骗压榨中国老百姓的卑劣行径。

三、当一切正义的大门被关后，小女子将带着宝宝在外资公司大门外自焚，自焚前通知 BBC、CNN、美联社等境外媒体。

四、遗书数份已写好，如遇什么不测，A 公司就是幕后的黑手。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-11-08

作者：书剑飘零一杯酒 回复日期：2009-11-07

润土大哥，十二万分的感谢您的指点。请问您是不是在调侃的告诉我，对于这个事情，我根本没法再维权了，再次拜谢！

---

人之贱，则无敌。你要抓住 A 公司怕外资公司的软肋，而外资公

司的软肋则是名声和企业的形象。这场博弈中，外资公司要脸，只要你不要脸，敢于揭露他们的卑劣行径，那么你就取得了斗争的主动权。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-11-10

作者：关门鬼回复日期：2009-10-28

大哥，请对潘石屹评价一下！

---

### 《奇特三元素奇迹潘石屹》

潘石屹，北京 SOHO 地产公司的老板，他也是著名的网络名人。

当下中国社会的舞台上，除了政治角色轮番登场外，有两个角色最受社会的关注，第一个角色是最有钱的地产大亨，第二个角色是最著名的网络名人。潘石屹就是集两个角色为一身的传奇人物，不知道潘石屹是地产大亨的人，他一定不是中国经济圈的人，不知道潘石屹是网络名人的人，他一定不是上中文网络的人。

说潘石屹做 CBD 地产成功的故事，三天三夜说不完；

说潘石屹写网络博客成名的故事，三天三夜说不完。

既然潘石屹的故事三天三夜也说不完，大家却又要我来点评他，我也只能妄自菲薄了。

潘石屹的人生包含三个最重要的元素，正是这三个元素的完美组合成就了潘石屹事业和生活的辉煌。

元素一：赤贫

元素二：烂尾

元素三“阳光

潘石屹出身在甘肃，改革开放前的中国，甘肃是中国最贫穷的地区之一，那里的老百姓家家没存款，户户没余粮，潘石屹不仅家贫，而且潘石屹还有一个瘫痪在床的母亲，所以他的家庭是中国社会最贫穷，最破败的家庭。出身在这种家庭里的孩子，其心态一定是灰暗的、一定是悲戚的、一定是绝望的心态。

潘石屹开发的楼盘是北京的烂尾楼盘，最近接手的上海东海广场也是经历数个实力雄厚的大买家依然烂尾的楼盘，最后一位买家是大名鼎鼎的美国大摩财团，接手这种烂尾地产的人，其心情一定是灰暗的、一定是悲戚的、一定是绝望的心情。

贫穷、母亲瘫痪是潘石屹人生“赤贫”的元素，

停工、企业瘫痪是潘石屹事业“烂尾”的元素。

为什么潘石屹面对赤贫和烂尾的家庭元素和事业元素，却能创造非凡的奇迹呢？

因为潘石屹并没有接受上天赋予他的灰暗、悲戚、绝望的心态，潘石屹却拥有着阳光的心态、快乐的心态。这就是潘石屹成功的最重要的元素。

性格改变命运，心态决定命运，正是潘石屹这种阳光的性格、快乐的心态，改变了他赤贫的人生，也决定了事业的辉煌。

在别人的眼里，赤贫总是那么绝望，而从赤贫绝望家庭中走出的潘石屹，面对的生活却总是充满着阳光和希望。

在别人的眼里，烂尾总是那么绝望，而从海南烂尾地产中走出的潘石屹，面对的事业却总是充满着快乐和希望。

正是他这种阳光的性格，使得冯仑、任志强等地产豪杰跟他成为了知心朋友，成为了莫逆之交。潘石屹不仅性格阳光，而且他还具有快乐的心态，他总能把快乐带给大家，也正是这种快乐的心态，让高盛投行的美貌财女嫁给了他。

不谈潘石屹的身价，就凭潘石屹朋友任志强、冯仑等万通六君子的身价，老潘他也不会落魄为穷人，就凭他老婆在高盛财团经历的身价，他也不会成为穷人。

君子总找阳光性格的人做朋友，才女总找快乐心态的人做老公。所以潘石屹的“阳光”元素，成就了他辉煌的事业，成全了他美满的生活。

假如，潘石屹总跟“冯思想”抱怨命运的不公，社会的不公……

假如，潘石屹总跟“张才女”诉说楼盘的烂尾、母亲的不幸……

那么，今天就没有地产大亨潘石屹，而只有乞丐潘石屹、盲流潘石屹、小偷潘石屹……

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-11-12

作者：hou1098 回复日期：2009-11-11

土哥分析一下我阳光吧？还是别的星光？那些秃驴们几百位后的都称上阳光，那些算狗屎啊

面对民族，他们有什么功绩和资格和尊严？土哥可以分析一下我我从灵魂上看那些老大们都是粪，杀死就象杀臭虫一样，你认为呢？

---

《面壁十年》



东邪西毒、南帝北丐、丘处机、裘千仞……，各武林盟主、各门派掌门以华山论剑争天下第一高手为最高目标，

东邪劈空掌，西毒蛤蟆功，南帝一阳指、北丐降龙掌，他们个个身怀绝技、武功盖世。他们都想称第一，谁也不服那些天下的秃驴，可是结果却是谁也没成为至尊的第一。

“华山论剑”隐藏着一个什么样的奥秘呢？因为中国武功的至尊境界是无形的，这些盟主追求的是一招一式的绝杀，裘千仞练铁砂掌练到极致，东邪把劈空掌练到极致……西毒不但蛤蟆功练到极致，而且练到走火入魔乱了心智的境地。所以说中国武功的哲学思想是“形有极，意无极”。

其实修炼到“意无极”的境界，才是中国武功的最高境界。所以内心的修炼、灵魂的净化，才是武林至尊的最高修炼，《九阴真经》不是练劈空掌练出来的、也不是练蛤蟆功练出来的，它是达摩面壁十年修炼出来的。当达摩面壁十年后，他的内心就变得气象万千、海纳百川，拥有了无限的能量。所谓的无限能量其实也是相对的，只是他永远比对手的功力高些罢了，所以给对手的感觉是无限的功力。

中国功夫讲究的是以柔克刚，所以比裘千仞铁砂掌更硬的是无骨掌、是无骨躯。中国的武侠电影、武侠小说里，你看见武林至尊，摩拳擦掌、上蹿下跳、舞剑弄棒的吗？没有，他们端坐那里、他们静卧在那里。武林至尊没有招式、没有利器，当对手用利器袭来的时候，飞来的利器瞬间转化为飞回的利器，击来的招式瞬间化作乌有。因为至尊的内心已经洞察对手招式的奥妙，他见招拆招，将袭来的能量吸

收并借势转化为自己的能量，这样他自身的能量加上外力的能量，又加上对手瞬间送来的能量，这三股能量被集中在一起，被至尊瞬间地击向对手，而此刻的对手刚泄完能量，自身的能量尚没有重新积聚起来，身体瞬间失去防护的屏障，却被这三股能量汇集起来的能量瞬间击中，于是他瞬间地被秒杀了。

对手的身躯依然是完整的，五脏六腑却已被粉碎；

至尊的身躯依然是端坐的，面色温韵却静如止水。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-11-13

作者：书剑飘零一杯酒 回复日期：2009-11-12

润土大哥，及诸位大哥：

非常感谢您的回复。小女子笨拙，还有以下问题向大哥请教。

1. A 公司是外资公司在中国的代表处，润土大哥所说的 A 公司的衣食父母是指 A 公司国外的总部，还是 A 公司的国外客户？若是 A 公司的国外总部，或客户，您的建议实施起来比较困难，我不能跑到国外去维权。

2. 照会 A 公司后，告之我将采取您建议的 4 点措施维护自己的合法权益，A 公司还不能给与书面道歉，我将如何是好？

3. A 公司的总部在国外有自己的品牌的，并在多国销售。在 Healthcare 产品行业中是排名第一的私营企业。

4. A 公司人员通知我去酒店会面的时候，交谈了几个小时。客房里没开空调，导致我中暑，直接导致了胎儿早产。尽管在医院实行保胎，在胎心监测发现连续 3 分钟胎心低于 80 次的情况下，强行终止

妊娠。婴儿出生后，黄疸长时间偏高，至今婴儿喂养较困难。

有位大哥建立我考虑值不值得去维权的问题，现在 A 公司对我和我的宝宝照成了如此伤害。不能让他们再伤害中国妈妈和中国的后代。

再次拜谢对我关注各位大哥。

---

《上帝可以帮你》

我们学习知识是为了什么？

我们学习知识是为了以后遇见困难的时候不慌乱，并拥有解决困难的方法。

我们看《福尔摩斯侦探小说》是消磨时间吗？

不！是为了学会慎密的推理能力。

我们遇事为什么要冷静？

因为激动、愤怒往往会乱了分寸，平静却可以使我们冷静思考从容应对。

处理这件事，你必须找出对你有益的因素，切不可选择他们设计的牌局，否则你必输无疑。

首先，你是弱者，中国的老百姓虽然同情弱者，但是中国的法律却未建全保护弱者的完整法律体系。所以，现阶段依靠正义、公平的中国法律维护你的权益希望不大。所以，你必须寻找其他的途径，解决你的问题。

第二，境外的大公司是你的目标。大公司是什么？规模大嘛！钱多嘛！

不是！是责任大。在一个法制健全的社会里，所有的大公司必须承担法律和道德赋予的责任。守法并具有慈善的爱心是企业生存的第一要素。所以，对于你遭遇不公解职的事件，外国大公司具有连带的责任。当然了，最后他们会把责任推向 A 公司，但是 A 公司的弱智能力给公司总部造成的矛盾，他们必然要给 A 公司颜色。

第三，西方的公司总裁多数是基督徒，基督徒一定喜欢小孩子，对于伤害孩子的事件，他们可以忍受 A 公司伤害你，但是他们却无法忍受伤害了你未出世的小宝宝，既然他们无法忍受了，必然会给你个说法。

第四，当总部的 CEO 接受到伤害小孩子的投诉后，他们一定会重视的，否则，你可以把你的遭遇向境外妇女人权组织投诉，并告知媒体，此公司的冷漠，对孩子缺少爱心。

总之，你的思路是打道德的牌，打人权的牌，只有上帝可以帮助你。

备注：假如，你想通过法律维权，打法律的牌，那么你牌局的结果一定是输的，因为 A 公司为了打赢官司，早已设计了法律的圈套，并且你已经钻进了圈套里。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-11-13

作者：建设一路回复日期：2009-11-11

楼主点评一下

中国未来通货膨胀的情况

---

## 《中国未来没有通货膨胀》

国家统计局发言人说：中国未来没有通货膨胀的趋势。因为物价统计数据表明，物价趋势平稳，肉价、蔬菜的物价曲线在合理区间内波动。

老板 A 说：中国未来通货膨胀严重。因为我的存款过去可以买十套房，现在只能买三套房，未来可能只够买一套经济适用房，明天我赶紧再去买二套房。

小资 B 说：中国未来的通货膨胀严重。因为我过去加一箱汽油的钱，现在只够加半箱汽油，未来可能只够加一升汽油，明年我决定改骑自行车上班了。

工人 C 说：中国未来没有通货膨胀。因为我们的工资越来越低，消费欲望越来越低，应该通货紧缩才对。

农民 D 说：啥叫通货膨胀？过去肚子没饭吃，现在日子好过了，每次吃饭吃的肚子膨胀。

官员 E 说：中国未来没有通货膨胀。因为我没有消费支出，所有日常消费包括境外旅游全部签单。

目光呆滞的润土说：中国没有通货膨胀。因为中国不是资本主义社会，没有通货膨胀的基础，只有权力膨胀的基础。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-11-14

作者：目光呆滞的润土回复日期：2009-11-13

作者：建设一路回复日期：2009-11-11

楼主点评一下

## 中国未来通货膨胀的情况

---

### 《中国未来没有通货膨胀》

国家统计局发言人说：中国未来没有通货膨胀的趋势。因为物价统计数据表明，物价趋势平稳，肉价、蔬菜的物价曲线在合理区间内波动。

老板 A 说：中国未来通货膨胀严重。因为我的存款过去可以买十套房，现在只能买三套房，未来可能只够买一套经济适用房，明天我赶紧再去买二套房。

小资 B 说：中国未来的通货膨胀严重。因为我过去加一箱汽油的钱，现在只够加半箱汽油，未来可能只够加一升汽油，明年我决定骑自行车上班了。

工人 C 说：中国未来没有通货膨胀。因为我们的工资越来越低，消费欲望越来越低，应该通货紧缩才对。

农民 D 说：啥叫通货膨胀？过去肚子没饭吃，现在日子好过了，每次吃饭吃的肚子膨胀。

官员 E 说：中国未来没有通货膨胀。因为我没有消费支出，所有日常消费包括境外旅游全部签单。

目光呆滞的润土说：中国没有通货膨胀。因为中国不是资本主义社会，没有通货膨胀的基础，只有权力膨胀的基础。

---

---

## 《论心知肚明的思维方式》

上面，关于通货膨胀的论述，我之所以简明扼要的阐述了通胀的趋势，并没有详细地分析其背后的根源。我是这样考虑的，我要分析详尽了，大家就没有思考的余地，就没有了想象的空间了。所以，我要尽可能多的让大家学会独立思考、独立分析的能力。我留下的思考空间越大，大家提高的机会就越多，日积月累后，也许未来的点评，只需要我说一个字，大家就一下顿悟，就能明白其中深藏的奥秘了。

为什么中国人没有获得诺贝尔奖吗？因为中国人的思维方式是心知肚明的思维方式。而诺贝尔奖要求的思维方式却是脑准的思维方式。那些获得诺贝尔奖的华裔科学家，也是因为他们改变了心知肚明的思维方式，用脑准的思维方式让所有评委明白其科学成就的缘故。

什么是心知肚明？心知肚明就是自己心里知道，自己肚子里也明白了，但是嘴上说出来了，别人也不明白。打个比喻，心知肚明的思维方式，就是中医的思维方式。老中医对病人的病症是心知肚明，病人若想知道是何种病因，老中医必然是口角蠕动，什么阴虚呀、什么阳盛呀，一阵胡言乱语，病人听的是云里雾里。

其实，多数国人就是这样的老中医思维，你问他什么，他什么都懂。你让他做具体的事，拿出详尽的科学方案，写出慎密的分析报告，他却告诉你：他什么也不懂。这就是心知肚明的思维方式，看似明白，结果却是什么也不明白。

许多经济学家、许多专家对通货膨胀的理论看似高深，其实也只是心知肚明的思维，因为他说出来后，人们依然在云里雾里，啥也不

明白。

拿通货膨胀的话题来说，大家问我什么原因。其实，我高中毕业，没有系统地学习经济学的理论，按常规的思维，我可以心知肚明，不懂装懂，套用那些经济学家的理论，一套 GDP、CPI、M2 的理论分析，把大家说到云里雾里。

我昨天你点评的通货膨胀的帖子，我估计大家十之八九还是心知肚明，但是大家也许并没有采用脑准的思维去分析它。这样吧，下面我们采用脑维的思维启发大家学会这种思维方式。

什么是通货膨胀？

字面上分析就是所有的货物都价格膨胀。

中国通货膨胀了吧？

没有！因为我们所有的货物并没有价格膨胀。

中国是什么样的货物膨胀？

中国是局部货物膨胀。

那么，要深入了解分析中国的通胀，我们就必须分析中国社会物价涨价的模式，分析那些真实的历史数据，这样我们就可以清晰地明白其实暗含的奥秘了。

改革开放后，第一批富裕起来的社会阶层是谁？

是勤劳耕作的农民，是辛苦奔波的小贩，是赶工超质的工人。

这些被吹捧的小岗村农民，这些被膜拜的万元户小贩，这些被羡慕的奖金工人，现在还富裕吗？

没有，他们变成被扶贫的对象。



为什么农民、小贩、工人当初变富裕阶层了？

因为当初中国社会是大锅饭的福利社会，医疗、教育、住房消费大部分供给制，医疗、教育、住房的支出却很少，几乎没有很重的负担，人们的日常生活的主要支出是副食品消费支出，是衣着类的消费支出。当第一批农民、工人小贩富裕后，人们就非常羡慕他们了，羡慕他们什么呢？羡慕他们可以天天吃肉了，他们可以月月买新衣服了。吃肉、穿新衣就是第一代中国富裕阶层的财富标准。

为什么第一批富裕起来的农民、小贩又轮回为穷人了？

因为中国社会在 88 年启动了第一次部分膨胀，膨胀的副食品的价格，服饰类的价格，把农民、工人、小贩被打回了原形。但是体制内社会阶层的工资却包含了副食品的补贴，所以他们在膨胀中具有了抗膨胀的能力。应对此次衣着类的价格膨胀，采取的措施是让体制内的人免费穿制服，直到今天，所有的垄断企业都穿免费的制服，所有的执法部门都穿免费的制服。而农民、小贩们的副食品消费支出，谁补贴他们呢？没有！他们有免费的制服吗？没有！于是，第一批先富起来的社会阶层在第一此副食品膨胀中消失了。直到今天，农民、小贩还在为吃肉发愁、为穿衣发愁。

第二批富裕的社会阶层是谁？

第一次富裕的社会财富是农民向抛荒的土地得来的，是工人向生锈的机器要来的。第二次富裕的社会财富是哪里来的，是聪明的商人、智慧的企业家，精明的白领带领广大的工人、民工，用数十亿件出口的服装、出口的鞋子、来料加工的机电产品创造出来的。于是围绕着

外向型的出口经济，中国出现了第二批富裕的社会阶层。当社会物质丰富到一定的水准后，社会就出现一个中产的阶级，美国、日本、欧洲、澳洲都是这样的，中产的财富标准不是可以天天吃肉，月月买新衣。中产的标准是宽敞的住房，经济型别墅、是小汽车、是每年全家可以在假期中境外旅游的财富标准。

今天，中国是全球外汇储备第一的国家，是世界经济增长率第一的国家，更是此次全球金融危机中经济复苏的中流砥柱。经济的发展如此辉煌的中国，理论上分析，中国社会应该大量涌现的中产阶级。

可是，今日之中国有中产阶级吗？

有！不过却是伪中产阶级。因为小资们虽然买了汽车，却买不起汽油。小资们虽然想买豪宅，可是所有的存款只够付首付，却还不起二十年的房贷。

为什么第二批富裕的社会阶层没有出现，小资们却又沦落为穷人呢？

因为中国社会在 98 年启动了第二次局部膨胀，医疗、住房、教育价格急剧膨胀，这三大支出消费，任何一项的支出膨胀，对于小资们都是一个巨大的消费负担。即使，小资们为了圆住房梦、小车梦，小资们也只能节衣缩食了，这样又造成农民的肉价、菜价上不去，使得他们更加穷苦。

分析了三十年来的两次膨胀，我们可以分析出其中的奥秘。

第一次局部膨胀，是悄悄地掠夺了农民、小贩、工人十年来积攒的财富；

第二次局部膨胀，是悄悄地掠夺了商人、小资、老板十年来积累的财富。

为什么西方社会的膨胀是通货膨胀呢？

因为西方社会每一个公民的权力是均等的，通胀来了后，老板们、CEO 们一样要跳楼，官员们一样下台，他们跟老百姓一样，都要勒紧裤带过日子。

为什么中国没有通胀，只有局部膨胀呢？

因为中国社会跟西方社会不同，中国社会有一个“文强”阶层，他们的权力是无限的膨胀，他们强大到可以随心所欲地调节膨胀。过去，文强们把农民的钱包、、工人的钱包掏空，最近正在通过膨胀把企业家的存款掏空，把小资的钱包掏空。

为什么文强们的消费全是免单消费了，他们还要掏老百姓的财富呢？因为文强们的儿子在美国消费，美国政府并没有免单啊。除非美国政府承诺给文强的儿子免单消费，否则，文强们做为老百姓的代表，他们理应狠狠地捞。

不过未来的局部膨胀目标是明确的，农民已经上访了，工人已经上吊了，所以也只能对小资们、老板们下刀了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-11-15

作者：yhxe 回复日期：2009-11-15

作者：带上安全套的亚当回复日期：2009-11-13

作者：目光呆滞的润土回复日期：2009-11-13

《上帝可以帮你》

=====

上帝也有打盹的时候,关键是那女的太软弱,就算这次维权成功,以后的路也注定许多风雨。

-----

闰土大哥其实是说,社会上的竞争和斗争都是一种博弈,要取得胜利,关键的不是去按照对方的规则和牌理出牌,而是在找准对方弱点的情况下,建立出一个有利于自己的博弈规则,按自己的牌理出牌。这样才能一击致命。

很多时候,博弈的目标是很明确的,就是击败对手,这个过程中虽然我们还是有一定的底线,但是,游戏规则和出牌的手段是不能考虑太多的道德评判的。否则就相当于作茧自缚。因为,很多时候,你的博弈对手从一开始就是不讲道德,就是一个地痞、流氓、无赖。

-----

说的很好,就是这个理。

两军对阵、智者胜;

智者对阵、勇者胜。

豁出一身剐,敢把皇帝拉下马,不要说小小的中国区 CEO,即使是公司全球 CEO 也没什么了不起的,只要他们危害了公司的信誉、影响了公司的股票,他们一样要抬腿走人的。

作者:目光呆滞的闰土 日期:2009-11-16

作者: wwc2002 回复日期: 2009-11-15

第一遍只看楼主回复的文字,基本看完了,看的很仔细很认真,

提到的人物时间也都到网上查找相关资料初步了解了下。感觉已经中悟，暂时未到大悟、彻悟的境界，再次感谢楼主打开了我自己寻找自己问题答案的能力，使我开始用更清醒的视角来看待周围的一切！

### 《论心知肚明的思维方式》

不过未来的局部膨胀目标是明确的，农民已经上访了，工人已经上吊了，所以也只能对小资们、老板们下刀了

以上可否详解？

---

你开个赌场做老千，农民没钱了，工人也没钱了，只有小资们有些钱，只有老板们有大钱。那么，你找谁下刀呢？

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-11-16

作者：农民公爵回复日期：2009-11-16

小资们、老板们帐户里的钱，怎么抠？

房，车，油，税，费，金融产品，贴屁股的票。

都市类报刊，都有厚厚一叠啥？股市专版，洗脑用的。

另外最厚版面最多最鲜艳的啥？房产广告，忽悠用的。

愚民政策深入人心，保持点清醒不炒股，被指落伍，呵呵。

眼睁睁看着身边多少千万、亿万富翁在期货市场折戟，一个村上百辆奔驰宝马一夜之间纷纷卖掉退货。

---

### 《股市是老千的欢场，小散的坟场》

股票也可以搞，比喻廉价买个钛白不良资产的的空壳，五年前，

你可以后缀个科技的称谓，既“钛白高科”，然后包装上市，圈钱后逃之夭夭。今天，科技后缀的骗局被识破了，就改为中字前置的称谓，因为未来是央企的天下啊，所以将钛白空壳变身为“中核钛白”，上市圈钱后，逃之夭夭。

总之，中国股市是老千的欢场，小散的坟场。你能做老千，你就大胆的玩。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-11-16

作者：jackbnk 回复日期：2009-11-16

大哥如何看米老鼠落户上海？

---

### 《米老鼠——上海经济的兴奋剂》

每一个经济的发展都有两个阶段，第一个阶段是粗放型经济的发展阶段，第二个阶段则是精细型经济的发展阶段。上海的经济在第一轮粗放型的发展阶段被温州、东莞、苏州抛在了后面（房地产一枝独秀除外）。在新一轮精细型经济上又受到深圳、杭州、成都的竞争压制。本希望寄托于金融产业引领上海的未来，由于法律体系被钓钩们滞后、金融体系被北京滞留，导致上海经济发展呈现后续乏力的疲态。

从外形上分类经济竞争，经济竞争分为粗放型经济竞争和精细型经济竞争的两种状态，从本质上分类经济竞争的状态则分为硬实力竞争和软实力竞争的两种状态。上海的经济已经进入新经济的软实力竞争的阶段。由于上海的文化根基被摧毁了半个多世纪，导致上海的软实力已经丧失殆尽。所以，上海急需文化的软实力提升上海的竞

争实力，于是引进米老鼠成为了当然不二的的首选。

引进米老鼠无疑将给上海的经济注入一股兴奋剂，可是兴奋过后，上海还需要什么样的兴奋剂维持经济的活力呢？答案只有一个——博彩业。上海将在 2020 年宣布：引进澳门的博彩业。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-11-17

作者：屡善狂客 2008 回复日期：2009-11-17

软实力的竞争无非就是文化和科技实力的竞争，未来的米老鼠和澳门的博彩只能称其为娱乐性的，他们算是真正的文化吗？

---

#### 《8&#8226;5 狂躁的内心世界》

单一的文化、统一的文化、僵化的文化都不是文化。文化一定是多元的、多彩的、多层次、多变化的文化体系。

软实力产业的根基在于产生更多的创意产业、智造产业，这些企业并不是巨无霸企业，而是数量庞大的中小企业，有了中小企业庞大的数量基础，未来一定会有巨无霸的企业。迪斯尼也是经历了八十年的成长，才从一个小企业成为了娱乐产业的巨无霸。

美国经济的活力不是巨无霸企业的成功，恰恰相反，他们一直在打压着巨无霸（最近对英特尔下手了），一直扶持中小企业成长，因为中小企业可以解决大量的社会就业，也可以让社会充满活力，大量的充满活力的中小企业，也是巨无霸企业的生存基础和利润来源。打个比喻，美国是投放大量的小鱼小虾的种苗，并为它们创造成长的环境，控制并节制鲨鱼、鲸鱼的种群数量，使得整个海洋保持平衡和活

力。反之，任由鲨鱼、鲸鱼的繁殖，扼杀小鱼小虾的生存环境，将导致鲨鱼、鲸鱼因食物链的枯竭而失去生存的资源，最后整个海洋失去自我修复的功能而成为死海。

深厚的文化需要积淀，就像美酒一样需要时间的发酵。可是，中国社会现在处于极度烦躁、极度狂躁、极度浮躁的状态，哪里有时间去等待发酵，哪里有时间去等待文化的酝酿。

国家、社会跟个人一样，只要失去了耐心，让自己处于狂躁的状态，那么他就不可能成为有文化的人。

文化的产生需要耐得住寂寞，社会只要能耐住五年的寂寞、耐住十年的寂寞、甚至耐住五十年的寂寞，那么，社会的文化就一定变得非常的强大，强大到别人无法撼动的地位。

可是，现有的体制下，中国的官员被保8的硬指标（GDP年增长8%）弄的内心狂躁，同样5年的任期内，没有政绩将意味着政治生命的终结，同样也内心狂躁。在这样一种8&#226;5狂躁的状态下，他们如何才能耐得住文化的寂寞呢？答案一定是否定的。所以，只有酒精的刺激、赌博的刺激、政绩毒品的刺激，才能缓解内心的狂躁。

那些酒桌上狂饮的官员，那些赌桌上狂赌的官员，那些花数百亿血汗娶进八旬老翁的官员，都是因为需要这些强刺激来缓解他们8&#226;5狂躁的内心世界。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-11-18

作者：酸菜功夫鱼回复日期：2009-11-17

润土大哥，你怎么看待软件行业。



一方面是给 zf 做，利润高的诱人，但是一代领导一代系统。可以说换的非常频繁。

一方面是商业软件，价格谈不上去，他们很想用，各种各样的问题出来，维护量大，但是一般企业用上的软件维护是长期的，这样有一点好处就是维护费用每年都有，只要黏上了溪水长流。

但是现在软件也感觉很疲软。想看看润土大哥对这方面怎么看

---

### 《隐藏在中国软件产业现状下的两个情结》

中国软件产业的发展现状，被其隐藏的两个情结所左右，中国软件企业的成功与否均决定于对此情结的理解和把控。

大学里教学 IT 专业技术的教授，从没有告诉过学生这两个情结，所以学生毕业后，进入了软件研发领域并不能找准软件的技术发展方向。软件的商业理念同样也存在没有方向的困惑，因为商学院的 MBA、EMBA 课程里也从来没有此情结的阐述，所以从商学院毕业的学生也不懂得软件的商业机遇。

我看财经电视和财经纸媒，从没有发现此情结的论述。当我看见那些学生花费巨额学费读 MBA、EMBA 后，却连这两个情结也未了解，我真的很为他们难过。因为我知道只有真正理解此情结的人，才可以立足于中国的软件产业，并取得商业的成功。

多年前，我突然发现了这个秘密，只不过没有说罢了。今天，我想我也不懂软件技术，不如把这个商业的秘密与大家免费分享吧。

第一个情结：世界 500 强情结

中国能赚钱的企业，均是资源垄断企业和渠道（管、网）垄断企业，这些企业均有世界 500 强的情结，因为他们以世界 500 强为目标，为骄傲，所以在软件的选择上也一定非世界顶级的软件品牌不用，也就是说，软件的价格首先要以昂贵的美元或者欧元为价格的标签，以人民币标价的软件不要。第二、软件一定是汇丰银行、瑞银、奔驰、壳牌等世界顶级公司使用的软件，国内的软件功能再强大也不可选择，因为他们世界 500 强的情结，让他们无法接受中国本土的软件品牌。

### 第二个情结：隐形的洗钱情结

浙江省原环保局局长，利用软件开发的契机让情人获得 7000 万元的灰色收益。近年来，一个一个利用软件采购的大案要案，使得一个利用高科技软件洗钱的路径清晰地显现出来。在过去的贪腐中，基建材料、工程回扣是洗钱的最好路径，可是在新一代知识官僚中，过去陈旧的贪污手段被他们所耻笑，利用高科技的虚拟、利用证券、资本的虚拟已经成为新一代贪官的最好洗钱路径。因为这些路径不像水泥、钢材、土石方工程那样以实体的形象公开显现。随着实体洗钱的路径不断被揭示，寻找隐形的洗钱通路，成为了贪腐官员孜孜以求的目标，而软件的隐形特征正好符合了洗钱隐形的需要。这些虚拟的路径隐藏在肉眼看不见的地方，把一切的贪腐行为已经变得悄无声息，所以软件工程越来越多地被高智商的贪官所重视。

过去，我们看见中国的马路不停地被开膛破肚，这是因为新的官员上任后必须开工建设填补买官的亏空。其实，一次又一次地开膛破肚的折腾，他们也要顶着民怨压力的。而软件的不断升级正好隐藏了开

膛破肚的贪污弊端，所以软件的政府开发已经逐渐替代了部分的实体工程。我为什么说是政府软件开发而不是通常所说的软件采购呢？这个非常的重要，中国的政府官员最喜欢工程，软件也不除外，软件一定要冠以工程的称谓才可以符合他们的胃口，满足他们的兴趣爱好，于是软件采购的财政拨款申请报告命名为 XX 政府办公自动化一期工程，XX 政府集中公文系统工程，XX 软件安防工程……

在开发政府的软件工程上，切记要留有漏洞，不可开发出完美的功能强大的软件。因为软件有漏洞，使用出现问题，这样基层的公务员才要求领导升级软件，所以一期的软件工程是领导要做的，而二期、三期……N 期的升级工程却是广大的基层员工要求做的。这指的一届班子，如果领导班子换人后，切记不要说原来的软件多么好用，多么强大，一定要他重新开发新的软件系统，同样也要记住：一期的软件一定要留下漏洞哦。

上面是分析政府软件开发的技术要点，在商业的运作上也具有非常之道。这软件企业的非常之道是什么呢？你只要观察就会发现，那些名不见经传的企业会一下成为软件成长非常迅速的企业，随后又消失的无影无踪，这就是秘密。

你如果拿个名字很响的软件企业，拿一个历史很久的软件企业去谈政府的软件项目，十之八九你不会成功。你可以这样尝试：你找准机会跟领导小声的说“这是一个新公司，从来没做过项目，如果做成这个软件项目后，我们随后将注销这个企业，让它消失在空气中。”

上述这些诡异的状态就是中国的软件企业永远做不久、做不大的

根源，因为一个政府项目只需要一个全新的软件公司，它如何变大？同样，项目结束又注销了企业，它如何做久？而那些巨无霸的企业又将中国的软件拒之门外，所以中国的软件企业又如何成长？

当大家能读懂这两个情结的解析，也许就明白了软件产业的发展趋势。未来，也许你注册个美国硅谷的软件小企，只要你先拿下了花旗、高盛一个小小的软件合同后，一样可以凭借 500 强的幌子，解开中国垄断企业的 500 强情结，跟你签下千万美金的软件合约。在政府软件开发上，你也可以利用他们的隐性情结，赚起你人生的第一桶黑金。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-11-23

作者:博是命回复日期:2009-11-22

大哥求教:

我有朋友在广西那边搞种植，有基地，现种了一种新品种（小西红柿，比一般的圣女果品质都要好些），但是没有渠道，而且价格也比较高，前段时间和 zhongbai 超市的 caigou 接触了下，刚开始试的时候态度还蛮好的，后来打电话就有点模模糊糊，据了解武汉这边的小番茄基本都被几个人垄断了，他们和各商场打交道多年，关系也很好，有的超市据朋友讲还参股到果批商那边了。

我们的优势在于货源，我朋友是那边的技术指导，很多农户都是他指导，有的种子也是他供给的，货源地消息灵通，但是这不代表垄断，而是说如果有资本和同样的价格种植户更愿意买给他；

另外我们都比较年轻，虽然没有批发市场那边的人有经验，但是

我们的思维活跃，关注消费者体验，在营销模式和宣传方面应该比他们更有想法。

想问下怎么开拓这个市场呢？

急盼大哥指教。。

---

商业是销售的终端为王，非技术垄断的商品利润多数被零售商盘剥而去，除非你像格力电器一样自建销售渠道。但是铺设渠道需要大量的资金投入，所以非资本雄厚者，多数不敢轻举妄动。由于网络的发展，现代网店的模式越来越发达，但是时令商品却不能网络销售，所以，你无法利用网络销售水果就是这个道理。你这个新品种并没有什么特别的卖点，所以要挟持商家是不能的事。

有一个方法你可以尝试，就是带领 100 个广西妇女，挑着小西红柿上北京，分别占领 100 个农贸市场，租 100 个最廉价的摊位，统一住宿、统一价格、统一行动。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-11-23

作者：人生选择 abc 回复日期：2009-11-17

如今的买房人不是第一货币支付人，比如两个小青年买房，双方父母掏钱，爷爷奶奶掏钱，是几个家庭支持一个小家庭买房子，这样就扭曲了支付能力和价格。这个问题很严峻，它实际是把三代人一生的积蓄都用来买房，而且这些人都是老年人，将来保障怎么办？恳请先生再谈谈养老问题吧！

作者：人生选择 abc 回复日期：2009-11-20

呵呵，昨天晚上梦到先生回复对养老问题的解析了。

---

农耕社会是养儿防老——失去劳动能力的老人，依靠儿种田养活自己，

商业社会是养儿烦恼——失去就业机会的儿子，依靠养老金养活儿子。

过去，人们的目标让自己富裕、家庭富裕、家族富裕，来保障养老的问题，

未来，人们的目标让社会富裕、社会公平、社会和谐，来保障养老的问题，

现在，中国多数的官员、多数的富裕阶层尚没有社会公益、社会慈善的概念，由于社会财富被他们把持着，未来低收入阶层的养老问题将日趋严重，若不开征遗产税，若富人不大规模的慈善捐助，那么中国社会将出现严重的养老危机。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-11-23

作者：有道的牛哥回复日期：2009-11-22

大哥，请问你怎么看长吉图跨境经合区的？由于本人是吉林人，所以比较关注这个消息，不知道这个经济区以后会有何发展？有前途吗？

---

《长吉图特区——珲春特区的新马甲》

特区是非市场经济下的半市场经济区域，在WTO的市场经济下，

它已经失去了历史的价值。在统一的 WTO 市场准入的状态下，经济特区的价值不在其政策法规上，而是在国家的财政投入上，银行产业的银行政策的扶持上。现在的银行已是市场化的商业银行，其商业的运作也按市场规律行事，只有国家的财政拨款数量，方能体现特区的价值。

长吉图与天津滨海新区、曹妃甸开发区比较，它能获得更多的财政拨款吗？如果没有，那么它还能称作特区吗？

当我们仔细分析“长吉图”的特质，我们可以发现一个秘密，这就是“长吉图”其实就是珲春特区的马甲，其实珲春经济合作区早在 92 年，就已经被国务院批准成立了，可是享受了 17 年的特区政策却依然没有嫁出去，以至于从经济处女落魄为经济剩女了，今天它却就穿上了新马甲，媚眼着钻石王老五们……

我们看经济的特区，如果仅从发财的角度去看，那么就上当了，昔日的中国首富牟其中就是这样大意失荆州的，此刻牢狱中的他是否顿悟此奥秘，我不知道。当我看他如此热衷政治，却不明白此奥秘，只能怪罪他生不逢时了。

特区的奥秘是什么？书上没有介绍、课堂上也没有披露。

其实，特区的奥秘在于它并不是经济的产物，而是政治的产物。如果它被指定为政治特区，那么多数人会用政治的眼光去分析，恰恰它被披上“经济特区”的外衣，所以使得包括牟其中这样的商业奇人，却没有发现其“政治特区”的本质。什么是政治的手腕？政治的手腕是永远让你只看见馅饼，而看不见陷阱。如果他的手腕让你一眼就看

出是陷阱，那么他在付村长的职位就被淘汰了，所以包括美国总统、日本首相，他们永远让你只看见馅饼的一面，只有华尔街日报、朝日新闻，才能告诉你“那是陷阱”。

如果，你看见 XX 特区，首先想到的是陷阱，其次再考虑馅饼，那么你就能躲过陷阱的伤害，也可以品尝到馅饼的美味。

理解经济发展潜力的区域，不在于特区的政策，而在于区域内和周边的经济环境，宁波、苏州、昆山并没有在四大经济特区，他们的经济规模却超越三大特区就是这个道理。

经济的潜力在于信息流、金融流、物流的考量，从这三个元素分析，只有深圳特区符合于优质信息流、优质金融流、优质物流的特质。珠海、汕头、厦门的临近区域并没有可以对接的金融流、物流、信息流，珠海对接澳门赌场的信息、洗钱的信息、赌客的流动，汕头特区、厦门特区的外海对接走私的信息……

海南特区也是这样，它创立的初期，周围没有信息流、金融流、物流的对接，所以注定要昙花一现。许多不知道海南特区是陷阱的人，纷纷深陷陷阱而不能自拔，他们以赤贫、牢狱、甚至丧命而结束人生。只有冯仑、潘石屹这样的野狼，方能发觉是陷阱，他们在迅速偷吃馅饼后随之逃离，才有了此后的精彩人生。

牟其中当初也是去满洲里吃馅饼的，他靠俄罗斯馅饼发了大财，也因为俄罗斯陷阱破了大财，也许这就是命吧。因为他得过俄罗斯的收益，所以潜意识认为未来俄罗斯具有非常大的经济潜力，于是他把身家性命全押在了满洲里开发区，后来的结局就是深陷牢狱……假如



牟其中先假设是政治的陷阱，再分析经济的馅饼，那么凭借老牟的智慧一定会发现破绽的。其实，满洲里对接的俄罗斯其信息流是闭塞的、金融流是稀缺的、货物流也仅是俄罗斯的木材罢了（石油在俄方和中方都是被垄断的资源，满洲里的私人不可能分享其利益）。

我们若分析“长吉图”，首先分析其是否是政治陷阱，再分析它的经济馅饼。长吉图的周边是俄罗斯和北朝鲜，俄罗斯、北朝鲜需要粮食吗？需要轻工产品吗？需要！特别是北朝鲜什么都需要，就是没钱。所以，无偿支援可以，出口换汇就没指望了，加上金融流、信息流也存在严重的问题。这也是珲春特区一直被困的根源。一个地区经济发展的优势资源，金融流、货物流、信息流的资源缺一不可，如果三流缺了二流，必然是一个经济的陷阱。

再说，长吉图的经济优势以汽车和粮食为主，这本身就是内需的产业，并没有外向出口的优势。如果从内需的产业考虑其产业链的价值，尚可发觉商机，若从外向型经济的产业链盲目投资的话，那么十有八九会吃的不是馅饼而是身陷陷阱。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-11-24

作者：博是命回复日期：2009-11-23

.....

问题是：渠道和消费体验

您觉得有机会么？我们还是想自己杀入进来。。。该怎么操作？

另外您觉得做水果商这一行业如何？我毕业一年多，现在想跟这朋友进入这个行业。。。。

事关个人方向，热盼闰土大哥不吝赐教~！

谢谢~！

---

### 《吸引眼球激发冲动满足欲望》

在一个成熟的传统行业里，要获得超值的行业利润是非常困难的，因为众多的同业竞争者，已经摊薄了行业的平均利润，除非你能用暴力垄断行业的销售瓶颈。

水果的销售属于传统的行业，入行门槛很低，街边地摊、门店零售都可以销售，所以从业者众多，只有上游批发商若能控制水果的市场需求，方可获得超值的行业利润。他们凭借大型的冷库、凭借众多的门零网点，获得市场的话语权，从而获得超值的行业利润，而那些小的、孤立的水果小贩们获得的利润，一定是行业平均值以下的利润，因为他们没有行业话语权。

商业竞争与打战相似，实力雄厚者并不是追求彼此的开战，而是以威慑的方式展现自己，从而达到不战而屈人之兵的目的。从水果商来说，冷库、装饰整洁的门店的数量，超市进场销售的渠道数量，均是其威慑对手，蚕食市场的利器。所以，对于小的水果商来说，想获得超越大商家的行业利润是不可能的事。

但是，商业的智慧追寻的是创新的理念，商业的环境在变，人们的消费习惯也在变，所以准确地把控变化的趋势，则是未来商业成功的关键。

拿小水果商来说，重要的不是与大商家的竞争，因为你的价格、

商品成列的品味均不是他们的对手，所以：灵活机动、出奇制胜，才是小商贩的商业法宝。也就是利用大商家，船大难调头的短板，发挥自己船小好调头的长处，时刻变化商业竞争的手法，吸引消费者的注意，激发他们的购买欲望，满足他们的消费欲望。

拿这个小西红柿来说，你让 100 个广西妇女穿着统一的苗家银饰的服装，本身就非常吸引消费者的眼球，其次为她们印刷精美的商品卡片，上写：来自十万大山的美容果。这样又激发了她们的购买欲，当她们的购买欲望被激发后，心型包装小盒便于销售，携带，十元一盒，充分满足了消费者的购买欲望。这里暗含什么道理呢？你想，她们若用秤一笔一笔的秤，那么从客人手抓、到装袋，再挑捡、最后称重算账，最少要 2 分钟的时间，才能完成一笔十元的水果交易，若用包装好的盒子装列，那么十元不找零省去很多的时间。这种花钱很少的日常消费多数是冲动型的消费，消费的欲望被激发了，一看价格不高，于是立即拿出十元钱拿东西走人。

我们分析一次完美的消费行为会发现许多的科学道理，归纳起来它包括三步曲，第一步是吸引消费者的眼球（这也是做广告的目的所在），第二步，是激发消费者的购买冲动，假如他们的眼球被吸引过来了，却没有被激发出消费的冲动，那么吸引的前奏就前功尽弃。第三步是消费欲望的满足，使消费者被激发出来的冲动得到释放，此阶段的商业智慧在于价格的定位上，水果属于日常消费，定位十元，可以迅速满足他们的购买欲望。而高级奢侈品却不能整价定位，有两种科学的定价方式。一是吉利定价法，如 13888、58888、66666，因为

消费者不在乎价格，而是在乎于数字的吉利。二是安慰定价法，如 999、9999、99999，因为再多一元，价格将发生质的变化，虽然是 999 元，毕竟没有过千啊，花钱很多却能够得到适当的安慰。

消费者买水果跟买房子是不同的，我们看见喜欢的别墅，再冲动也没用，因为卖不起。买水果却不同，因为我们被原生态服饰暗示为原生态的无污染水果的时候，我们开始有了消费的冲动，扫一眼却又发现是美容圣果，随之冲动进一步升级，仔细一看价格，才十元一盒，于是立即掏钱购买，迅速释放自己的消费冲动，满足了自己的消费欲望。这样一次完整的消费行为就实现了，商家也达到了自己的商业目的。

我们上述这样的分析目的是什么？目的就是告诉大家，思路决定出路，只要你肯动脑筋，按照“吸引眼球、激发冲动、满足欲望”的三步曲去思考，就一定有出奇制胜的奇思妙招。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-11-24

作者：2008 年了回复日期：2009-11-24

大哥在网友的要求下分析 09 年下半年的趋势时，对电价上涨的时间，上涨的方式都分析得和现在的实际情况一模一样。好想知道大哥是如何分析出来的。是不是大哥有圈子里的朋友呢？

---

《历史的大纲是相似，不同的是段落的变化》

上涨是必须的，也是持续的，唯一的变化是涨幅下降的方式。如先小幅上涨，随后大幅上涨（前面的小幅上涨是试探大众的承受力，

一看大众可以承受，于是大幅上涨)。当大幅上涨遭遇大众的过激反映时，随后小幅下降、接着再小幅下降一次，这样达到释放大众的压力，缓解大众情绪的目的。当大众的情绪被释放后，一次中幅的上涨立即收复失地。

上涨的时间，隐含两个控制要点：一是：普天同庆的时间，不可坏了喜庆的气氛。二是：忌日 XX 日、清明节，不可激怒了天神。

上涨的步骤，隐含两个控制要点：一是：先易后难，先找富户涨、有钱的主涨，难啃的骨头最后拿下。二是：先补后涨，先给穷困户、五保户补（数量不多、补贴不多、影像却大，目的是先消除火药的引信）。随后涨价跟进，收益远远大于补贴的损失。

上涨的舆论，隐含两个控制要点：一是：天天讲要上涨，就是不涨（打预防针、提高免疫力，一旦上涨了，大众因为有了免疫力，就不会出现不良反应，不会出现头昏眼花、四肢无力的状况）。二是：涨了不说（因为此前要说的话全是辟谣，现在不是谣言了，无谣可辟，多说的话全是废话，所以沉默是金）

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-11-25

接楼上

直接在网络上揭露他们丑恶的嘴脸。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-11-25

作者：阿难之泪回复日期：2009-11-24

润土大哥：我跟帖很久了，现在遇到一个想法，这个想法也快有 3 年了，一直没有实施，很是矛盾，我做过调查，也在天涯上面发过，

副反应就不说了，真诚的想听听你的意见，希望可以看到!!!

关于“在小区设立成人用品连锁店”的构想

定位为“副社区型成人用品连锁店（小区周边性）”；

我看那些外面的用品店质量都很差，不安全，我想在全国的各大社区搞一个专业的连锁店，发展目标以及具体定位：

1：绝对的专业化；

2：服务以及装修统一化；

3：品质绝对安全保证化；

4：信誉到位；

5：统一各个店面，主打小型性，统一性；

6：连锁经营；（有些像复制麦当劳/国美性质，不过产品不一样，地段不一样）；

7：最重要：地理位置全部是社区内部及附近经营；

8、打造成便利性和安全专业性的；

9、当然开头要先一点点的起步，但是首先定位和发展方向必须是正确的，不会出现方向上的错误；

所以，很是矛盾，求详尽的意见和看法，谢谢闰土大哥了!!!

作者：阿难之泪回复日期：2009-11-24

档次，经营的手法等都做上来，主打做到放心性、便利性、上门服务性

不知道能不能看到呢，在线等；大哥好像也在线~~~~

作者：阿难之泪回复日期：2009-11-24

我研究过，以后的城市化道路越来越厉害，必然产生小区化，如果可以把这融入到生活的链条上面，不是更好!!!!

产品主要是成人用品（性用品），SM用品，等等!! ~~~~

主要是在小区附近连锁店经营，若果在里面，中国固有的面子问题，可能影响到收益，目前是这样考虑的!!

---

### 《现象只看表象，所以思维紊乱》

你看连锁现象，只看见国美、麦当劳的表象，却没有发现其本质的根源，所以想当然认为性用品也可以这样连锁，所以思维紊乱。

国美、麦当劳的消费是阳光消费，性用品却不能阳光消费，你可以在光天化日之下去麦当劳消费，却不会大摇大摆地进性用品店，因为性用品消费属于隐私消费。

你想在性用品上商业淘金，有几个本质的东西，你必须明白。

#### 一、动物与人的区别

动物对公开的性行为没有羞耻感，人却对公开的性行为具有羞耻感。所以，居家附近的性用品商店，人们总是避而远之。大街上繁华之地很难寻觅性用品店的踪迹，而这些性用品店总是处于拐角旮旯那样不显眼的地方，就是这个道理。

#### 二、消费对象的区别

穷人缺少性资源，所以需要性用品解决生理的需要，富人却不缺少性资源。这年头，中国什么资源啥都缺，就是美女性工作者这个资源不缺。所以这年头，富人只缺爱、不缺性，这就是穷人喜欢逛性用

品商店的根源。最近，经常火爆的性用品博览会，那些在展台下流口水的人，不用问，100%是穷人。

### 三、消费方式的区别

消费方式存在一次性消费和耐用品消费的区别。

富人对待性用品的要求，是新鲜并一次性消费。

穷人对待性用品的要求，是耐用并长期性使用。

性用品店里，套套是一次性消耗最大的商品，富人虽然需要，可是他们不会自己购买。就像富人去高级酒店就餐不需要带餐具一样，为富人提供性服务者会提供免费的套套。

明白这些本质的东西，你想在性用品上淘金就具有了方向感，至少思维不会出现紊乱的现象。你就知道你的市场不在小区的周围，而是在大学校园外钟点房附近，在大型工程民工工棚附近，在廉价出租屋附近，在城郊结合部附近……

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-11-25

作者：阿难之泪回复日期：2009-11-25

大哥，还有一个问题也是困惑我很久了，呵呵，在这里也咨询下你，希望也可以解惑下呢；

关于“香薰、精油产品的”~~~~~我一个朋友一直叫我做精油产品，也就是卖单方精油，复方精油以及衍生品，大哥觉得精油类，香薰类市场的发挥赞怎么样呢，谢谢了~~~~~

-----



富人通常采取慢充的方式补充能量，多数选择鱼翅、海参、鲍鱼、冬虫夏草做为能量的来源，他们不会选择精油这些花哨的玩意儿。即使需要快充的方式补充能量，他们也只会选择万艾可。

只有穷人才会选择这些廉价的、花哨的精油。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-11-27

作者: 1 百万福翁回复日期: 2009-11-14

LZ 老大好像现在不提胡温新政了。

呵呵。我感觉当初老大还是过于乐观了。

---

### 《无声的智慧》

考虑问题，要从最悲观的角度去准备

解决问题，要从最乐观的结局去行动

胡温新政不是呈现一时的喧闹，而后草草收场。政治家的谋略智慧不是体现在一时的冲动，而是长远的布局，现在的矛盾不是胡温制造的，而是长期以来积累的矛盾，在国内、国外的当下形式所无法回避和拖延的结果。

对于台湾的问题，你很难听见胡空洞的口号，因为指望政治先行统一的设想是妄想，只有经济的先行统一，才是国家统一的基本条件。发生过三次世界大战的欧洲，并没有实现政治的先行统一，正是因为当今的欧洲经济已经统一，才使得欧洲产生了政治的统一，欧洲的第一位总统刚刚诞生就是这个道理。

反腐、打黑也是这样，胡一反过去高举轻打或者浅尝即止的方式。

而是从省长、部长横向展开，到最近足协、钢协、法院、警方等纵向深入……

常人看不见反腐的压力所在，我们只看见压力来自网络、来自央视改版的财经频道、来自境外媒体的报道……此次反腐的特点就是这样，网络、电视、境外媒体率先报道，D 啥也不说，最后却将腐败分子绳之以法，随后网民一片叫好。所以，现在民众参与反腐的热情被激发出来了，关心政治的热情被激发出来了。这个非常的重要，假如没有民众的积极参与，那么反腐就没有民众的基础。过去是怎么反腐呢？网络没有声音，只要电视、报纸义正言辞反腐的声音，反腐的结果如何，腐败分子是否被绳之以法，民众不知道，所以久而久之民众对政治漠不关心了，这样又导致了腐败分子有恃无恐的贪污了。腐败分子现在最怕谁？纪委吗？检察院吗？不是，他们最怕不依不饶的网民！也最怕不依不饶的民众！胡温正在悄然恢复民众参政议政的热情，正在恢复民众投入反腐的热情，如今，没有胡哥反腐的豪言壮语，也没有胡哥的严词呵斥，可是腐败分子却忐忑不安、惶惶不可终日中。

其实，网络的反腐声浪对应胡哥的无声沉默，正是胡哥最精明的政治智慧。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-11-27

作者：huangxi009 回复日期：2009-11-25

请教大叔和冬雷一个问题。

做为一个宾馆的法人代表，应该负一些什么责任。宾馆是由 3 个人一起出资的。

---

火灾后，立即逮捕你

矿难后，立即逮捕你

骗税后，立即逮捕你

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-11-27

作者：yorker0503 回复日期：2009-11-27

《无声的智慧》

---

个人觉得人民和上层的矛盾是无法调和的了

---

当最上层与民众打成一片后，其实就没有上层之分了。文革的时候，就剩一个上层，当毛主席愿意跟民众打成一片时，上层社会高喊万岁万岁，硬把他捧为神。假如文革时，称他为毛哥，呵呵，从之以后就没有上层了。所以，我们切不可把最高领袖称为神，那么未来的中国才有消灭欺压百姓的上层社会的可能。今天，我们迈出了第一步。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-11-27

作者：yorker0503 回复日期：2009-11-27

当最上层与民众打成一片后，其实就没有上层之分了。文革的时候，就剩一个上层，当毛主席愿意跟民众打成一片时，上层社会高喊万岁万岁，硬把他捧为神。假如文革时，称他为毛哥，呵呵，从之以后就没有上层了。所以，我们切不可把最高领袖称为神，那么未来的中国才有消灭欺压百姓的上层社会的可能。今天，我们迈出了第一步。

---

大哥觉得矛盾有调和的余地么？

另外看到 ccav 新闻里最近低碳绿色成为了热点，而回头再看看大哥的文章，08 年 10 月份就写了未来低碳简约的生活方式，真是奇怪大哥怎么真的能看到 1 年后的事？是怎么做到的呀，其中的思维逻辑是怎么样子的？

---

矛盾天天发生，及时调和化解矛盾，则矛盾不会日积月累。现在的问题出在，某些聪明的官员总在回避矛盾，拖延矛盾的解决，将矛盾掩盖混弄粉饰太平，直至所有的矛盾累计成动荡的根源。医疗的问题、就业的问题、住房的问题、出口的问题、腐败的问题、司法不公的问题，每一件事都无法回避了。

一个小小的医疗矛盾就可引发群体性社会事件

一个小小的拆迁矛盾就可引发群体性社会事件

一个小小的司法矛盾就可引发群体性社会事件

解决这个问题很简单，就是揭露那些聪明的官员。还原历史的真相，把他们从荣誉的圣殿里撵出来，并钉在历史的耻辱柱上，让民众和官员说谎的时候感觉脸红即可。

至于，未来的预测也很简单，既人无远虑、必有近忧。我知道此刻欧盟的许多议员、美国国会的许多议员正在反思人类的罪恶，正在考虑如何去赎罪，他们知道人类无节制地放纵自己消费的欲望，人类必将受到上帝的惩罚。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-11-28

作者: 018533 回复日期: 2009-11-28

大哥

能不能请您讲讲中国出口的持续下降,内需又无法拉升对于国内民营快递行业的影响,珠三角.长三角城市和国内二.三级城市的快递今后的生存状态。在经济大环境和 YOUZHENG 法.国外四巨头的夹缝中民营快递和几十万从业人员的今后该何去何从?

此等问题实不堪提问占用您的时间,但数人现把握不住方向,求大哥百忙中抽空点拨下! 甚感!!!!!!!

---

近日,随着日本邮政民营化改革法案受挫,日本“邮政公社”成为关注度颇高的一个名词。它究竟是一家什么样的企业(或机构),邮政民营化为何能牵动日本政治神经,我们特意邀请专家撰写此文,希望能帮助读者了解一个真实的日本邮政公社,也从一个断面了解日本经济改革的艰难。

2003年4月,日本邮政公社正式成立。自明治维新以来,这家拥有近百年历史的庞大官僚机构终于走向企业化经营道路。但邮政系统的近28万名员工依然享受公务员待遇,邮政系统的三大主要业务也依然延续着绝对垄断的地位,任何民间企业或个人依然无权进入邮政市场参与竞争。

日本的邮政事业主要包括三大部分业务,即一般邮递业务、邮政储蓄和简易保险业务以及邮政物流业务。从形式看,日本的邮政与其

他国家的邮政没有太大区别；但就其内容看，日本的邮政体制则具有突出特点。

邮政金融：严重挤压民间金融屡遭外资金融投诉

邮政金融规模庞大，成为阻碍日本金融产业发展的重要因素。截至2005年5月，日本邮政储蓄余额高达214.1万亿日元，约为2004年度日本实质国内生产总值的40%，而邮政储蓄业务部门的总资产更高达264.8万亿日元，经常利润达1.2万亿日元，其利润规模超过丰田公司。如此庞大规模的官办金融产业，对民间金融业形成了严重的挤压。

日本行政改革前，日本的邮政储蓄资金几乎原封不动地被大藏省“资金运用部”运用于财政投融资项目，也就是投资于政府直辖的“特殊法人”，进行公共项目建设。如投资于道路公团，修高速公路；投资于石油公团，搞海外石油开发等。在日本高速发展时期，邮政储蓄资金弥补了财政资金不足，促进了经济社会的均衡发展。同时，由于这种资金的运用不需要国会审批，成为日本政府的“第二国债”，从而保证了在不扩张财政状况下，成为政府维护社会稳定的重要财源。

在上世纪90年代日本泡沫经济崩溃后，银行等民间金融机构信誉下滑，风险陡增。百姓为回避银行风险，将资金大量存入政府的邮政储蓄网络，促进了邮政储蓄空前膨胀，从而形成了庞大的“官办金库”。如今，日本银行系统全面改革，力图参与全球金融竞争，而庞大的邮政储蓄的存在，吸收了巨额民间资金，严重制约了日本金融系统改革的深化，成为日本金融产业提高竞争力的重要阻力。

而受政府补贴的简易保险业务，更全面挤压民间保险业扩大市场分额。2001年以后，随着日本金融大改革的完成，金融市场进一步开放和自由化，欧美金融资本长驱直入日本市场。但在邮政保险业务上，欧美等外资金融资本无法参与简易保险业务，使日本金融市场的开放和自由化大打折扣，成为美国等金融资本的众矢之的。8月8日，日本邮政民营化改革方案遭到参院否决后，美国保险协会立即发表言论，指责邮政公社体制下的简易保险受政府补贴，违反WTO服务贸易一般原则，拟向WTO提起诉讼，反映了欧美金融业对日本邮政金融的不满。

邮政投递：局长世袭大选期间兼选票“护送队”

日本的一般邮递业务既与百姓生活密切相关，又与政治盘根错节。截至目前，日本全国共有24715个邮局，186200个邮筒。日本的总人口约1.2亿人，从人均邮政设施的分布上看，可谓网点密集，服务周到。但此项业务并不赚钱，通常由政府补贴。尤其是随着网络的普及，该项业务的社会需求明显下降，邮政业务亏损严重，迄今日本邮政公社的账目上累计赤字高达8500亿日元。

不可思议的是，尽管日本拥有近百年的资本主义发展史，但日本的邮局，特别是边远地区的邮局局长，却延续着一种“世袭制度”，局长职位是老子退休交给儿子，世代相传。同时，邮局的“世袭制”与议员的“藩属制”相互结合，形成了紧密的政治链条，使日本的邮政系统演化为日本的政治基地。在自民党长期单独执政的背景下，培育了一大批所谓的“邮政族政治家”。如今这批自民党“邮政族政治

家”成为改革的“钉子户”。特别是大选期间，这些“邮政族政治家”的选票基本通过庞大的邮路低成本传递，邮局又成为自民党的选票“护送队”。

&#8226;

2 告诉你一个真实的日本邮政公社

邮政物流：改革时机一再延误无缘诞生世界级物流巨人

日本的邮政物流系统几乎控制了日本物流市场的半壁江山，成为日本陆路运输最大户。如，2004年度，日本邮政系统承接的信函、包裹总数达250.4亿件，日本著名的物流企业“大和运输”私宅配送部门的交易量仅为10.6亿件。

在邮政物流领域，民间企业或者个人完全没有资格参与竞争。即使2003年日本邮政公社启动，实行所谓的企业化经营，至今负责邮政行政的总务省依然不批准民间企业参与邮政物流竞争，使总务省与民间企业的对立成为邮政改革的焦点。

在全球化大潮下，西方发达国家的邮政改革全面落实。各国全面放宽邮政物流市场管制，培育了参与全球竞争的大型邮政物流企业。如20世纪90年代中期，德国邮政改革的结果，促成了“德国邮政”全资控股的全球快递物流企业敦豪（DHL）。而更早进行邮政改革的美国则形成了联邦快递（Fedex）这样的全球企业。面对如此强烈的全球竞争，日本的邮政物流市场依然维护者半封建的国内市场垄断，与时代潮流大相径庭。这一局面，不仅限制了国内企业参与邮政物流体系竞争，同时也极大地限制了日本的邮政物流企业走向国际



市场。特别是，东亚经济快速发展，东亚物流市场规模日益扩大，欧美大型邮政物流企业纷纷进入东亚市场，扩展市场份额。而日本的邮政物流产业依然被封闭的体制羁绊，无法参与全球竞争。显然这种状况最终必然抑制日本的整体竞争力。

原改革方案：日本经济总设计师亲自操刀

显然，在全球大竞争的时代，日本的邮政改革，已不仅是小泉执政的响亮口号，而是日本经济参与全球竞争的现实要求，也是日本维护日美关系的关键牌。

实际上，自20世纪80年代中期，中曾根内阁顺应时代要求，推行国有铁路民营化改革开始，日本经济社会改革便不断深入。90年代中期，桥本内阁提出改变日本经济社会结构的六大改革后，日本更进入了空前的变革时代。之后，日本将这种改革称为“平成开国”。但邮政系统改革始终未纳入政治日程，成为日本改革的巨大“死角”。

2001年小泉高举改革大旗，平步首相宝座，旋即推行邮政三事业改革。2002年日本通过成立邮政公社法案，2003年日本邮政公社正式挂牌启动。2004年日本参院选举后，小泉重新组阁，任命日本改革的总设计师竹中平藏全权负责邮政改革蓝本。2004年9月，竹中平藏提出邮政改革框架，在此基础上形成了将邮政公社一分为四的改革方案。根据这个方案，将现行的邮政公社改组为政府全资控股公司，同时将邮政业务部门分为政府100%控股的“邮递事业公司”和“窗口网络公司”，将邮政储蓄部门改组为“邮政储蓄银行”，简易保险部门改组为“邮政保险公司”，并对外出售股票。改

组后的公司拟于2007年启动，实行所谓的民营化。2017年通过进一步出售公司股票，实现政府“减持”，政府只控股1/3，搞所谓的彻底民营化。但销售的股份仅限于邮政金融股。邮政业务的两个子公司依然维持政府100%控股权。

#### 新改革方案：党派利益争夺下的妥协产物

实际上，这个改革方案吸收了德国邮政改革方案。1995年德国邮政系统实行民营化改革，将整个系统一分为四。10年来，四大业务发展迅速，不仅为日本提出了改革的样板，更令日本倍感危机。可以说在日本，改革的春风始终没能吹到日本邮政领域。邮政改革的滞后，不仅拖累的日本整体改革步伐，更使日本的相关产业竞争力远远落后于世界其他发达国家。

参院否决邮政民营化法案后，日本经团联、经济同友会等主要大企业联盟的头面人物倍感沮丧，反映了企业界对日本邮政改革滞后的担忧。日本央行总裁福井俊彦对邮政民营化法案遭否决，直接表示这将对深化金融改革，追求金融政策的有效性带来不利影响。这或许也是小泉决意解散众院，“问信于民”，以“全民公决自民党地位”的方式，唤起民众对邮政民营化的支持，唤起民众对改革滞后的危机感。

但在民主党借题发挥，展开夺权大决战的背景下，小泉不得不做出让步。不仅在众参两院表决前放弃对邮局的改革，而且在解散众院后，又拟放弃对邮政金融领域的民营化。显然，即使特别国会通过新的邮政改革法案，这个改革方案也发生了质变。届时的日本邮政民营化能否实现邮政民营化的全球竞争效果，将是个很大的疑问。

显然，小泉的改革意图并不在提高日本邮政的整体竞争力，而更多的是考虑其政治目的。早在1992年小泉出任邮政大臣时，便提出改革邮政事业设想，不仅遭到自民党的反对，同时遭到当时的邮政省上上下下的孤立，终日躲在大臣办公室里独自享受他的古典音乐。作为邮政世家出身的小泉，也许还很难忘记那段被架空的政治历史。事实上正如日本媒体所言，小泉的目的就是要看到“日本邮政公社”的牌子翻版为“日本邮政控股公司”，至于这个民营化究竟属于什么，已经超出了他的政治智慧。

网摘：东亚经济评论《告诉你一个真实的日本邮政公社》

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-11-29

作者：levin0119 回复日期：2009-11-28

土哥，广州又要把工人的底薪提到1000元一个月了。

这是不是为了后面的物价大涨做准备啊.!!

作者：levin0119 回复日期：2009-11-28

最底薪水提至1000元一月。

作者：变则通通则达回复日期：2009-11-28

麻烦分析下什么决定

1. 什么决定或影响工资定位点.~~...2. 中国什么时候能达到一个普通工人一月月薪能购买一台笔记本电脑+数码相机的水准..

参照：韩国一个无经验/经历的不同农民到生产工厂打工一月月薪可以购买三星笔记本+数码相机..月薪在180~220万韩元。。

## 《中式薪资——WTO 中的中国秘技》

在全球化的经济模式中，每一个经济发达的国家，每一个经济增长的国家都有其生存的秘技。美国秘技是全球化人才储备、高科技产品、金融资本、规则制定者，澳洲的秘技是矿产资源，中国的秘技是什么？内需市场？出口加工优势？不是！是中式薪资的秘技。

WTO 就是经济全球化，自从中国加入 WTO 后，中国是最全球化的国家，而美国、日本、欧盟则阻碍着全球化的发展，并在其国内日益反全球化的组织压力下，频繁做出了有损 WTO 规则的行为。

### 底薪

美国、日本和欧盟，他们的贸易可以全球化、金融也可以全球化，但是他们的薪资却没有全球化。欧盟的薪资级差较小，美国的薪资级差较大，但是他们工资的底薪是一样的，也就是常说的基本工资，每一个国家的基本薪资是不同的，但是尊重人权国家的的薪资标准却是相同的，这就是基本薪资必须满足人基本的权力。

也就是说基本人权的标准就是工人薪资的基本标准。你看一个国家的人权，你不要看他那些冠冕堂皇的宣传，你看他的基本薪资即可。因为没有财富的支撑，那么人就没有物质保障的基础，口袋空空像一位乞丐，就没有人的尊严。

人权发达的国家，男女必须同工同酬，不能有民族歧视，而且薪资的标准不仅考虑职员物质（衣食住行）的满足，还必须考虑员工精神的满足（旅游、进修、艺术）。

想知道中国的底薪，就必须了解中国的人权，中国人权的底线就

是中国的底薪。

中国是发展中国家，我们人口众多，再多的资源、再多的外汇储备只有人均化，那么就是欠发达的国家。所以，中国的薪资的标准不可能像美国那样具有精神层面的薪资成分。中国的薪资组成以基本物质满足为标准，既衣食住行的最低标准。

网友的困惑：广州月薪 800 元即将提高到 1000 元。

弄清这个问题，必须先了解 800 元的薪资标准，800 元在一些大城市，能消费什么，只能满足一个人简单的食物需求，鸡蛋、肉、素菜、大米的价格并不高，只有你不购买原生态的草鸡蛋、深海无污染的海鲜、绿色素菜、有机大米的话。400 元是可以满足基本的消费的，行的消费上，公交月票的刷卡价也不高，80 元是可以满足的。在通信的消费上，是 20 元消费为标准的，因为必须满足你偶尔电话给老母报报平安的基本人权。衣的方面，廉价的衣服几十元一件，也可以消费。住的方面的基本标准不是房价，许多人认为现在房价高了，必须涨工资，要知道这是错的。中国的基本薪资的元素不含房价，含的是水泥、钢材的价格元素。

知道底薪的组成元素，你就可以计算出底薪的价格。你到一座城市，把农贸市场最常见的食物价格记下，再去服装集贸市场把最普通的衣服鞋子的价格记下，再结合基本交通费的价格、水电气的基本消费的价格，就是基本薪资的标准。所谓的上海、广州等大城市与小城市的底薪差异，主要是体现在食物的价格和交通的价格上而已，所以底薪的差距并没有想象的那么大。

小城市的行可以靠走，大城市的人们想出行，多数时间需要乘公共交通工具。小城市食物来源多数是附近周围采购，所以价格低廉，而大城市则必须远距离运输，加上租金较高，所以价格较高。其实，大家最困惑的是房价，大城市与小城市的价格相差几十倍了，为什么底薪的标准还是千元左右的，无差异呢？因为全国的水泥、钢材的价格没差异。

### 底人

在工作的最底层的人，最脏、最苦、最累的人，我暂且称作底人，这个底人的工资需求是什么，那么这个标准就是底薪的标准，否则，这个社会最苦、最累的活没有干了，社会就瘫痪了。

美国的底人是墨西哥等拉美偷渡移民，这些移民对工资要求跟中国的民工一样也很低，只要满足食物、衣服、简单的行就是，他们对住房没要求。因为美国政府不承认他们的身份，所以经常抓他们送回去。假如美国政府放开了移民的限制，那么只要中国的农民工一到，那么他们的底薪立即下降为 90%了。

所以，看中国的底薪标准，不要看公务员的最低工资，而是要看农民工的最低工资，只要农民工嫌工资低，不想干了，那么整个基本月工资就要上涨了。

### 中国底薪

中国底薪的标准，中国各部委没标准，各地政府也没标准。我觉得其实它是有标准的，只是我们没有发现罢了。

月标准工资一月基本食物消费一月衣服消费一群租月房租 $\geq 500$

kg水泥

低于这个标准，农民工就不干了，当工资被基本消费完了后，无法达到 500 kg水泥的期望值，那么就无法在 5 年内实现盖房娶妻的目标。人就是这样，他需要食物生存，也需要衣服保暖，同时成年后，他们需要结婚繁衍后代。如今，结婚的前提就是必须有自己的新房，如果农民工无法去城里打工在五年内挣到盖房子的钱，那么他们的婚姻人生就完蛋了。中国的农民，他们粮食、素菜、肉食可以自给自足，他们不缺食物，他们缺的是钱，过去盖房是木材，如今建房子需要的是水泥、钢材。农民的房子需求也是变化的，过去是平瓦房，现在是二层楼房，有个几万元就可以实现梦想，一个大城市小套的价格，在农村可以建豪华别墅了。

这里，我们谈的是底薪，所以不是豪华别墅的价格，而是基本娶妻的住房价格，

全球化秘技

前面，我们谈的是最基本的工资标准，下面我们谈全球化的生存之道。其实，中国的经济发展依靠的正是中国的薪水最全球化的现状。

可能，你很困惑，你工资 2000 元，怎么叫全球化呢？是的，中国最全球化，全球化并不是指跟美国、欧洲看齐，跟他们一致，才叫全球化，跟非洲一致就不是全球化，这个观念是错误的，我们跟非洲一致也叫全球化的。

德国、挪威工资没有全球化，薪资差异不大。中国却是全世界最WTO的薪资国家，这里有跟美国华尔街一样的基本工资，基金经理们

把老百姓的钱赔光了，他们拿的基本工资也跟华尔街的高级经理一样的高。发达地区的公务员基本工资也越来越向新加坡靠拢。

另一个方面，我们工人的基本薪水也越来越与越南、非洲保持一定的优势，与他们基本接近。

为什么会出现这种现状呢？

因为，中国的产业是全球价值链的末端，如果我们的基本薪资比越南、非洲、南美高了，那么这些产业就转移了，毕竟中国还有十三亿的大市场，所以产业需要在中国接近市场，这样适当比越南、南美高些是可以的，如果太高了，这些全球化的跨国公司就转移了。

所以，中国一线工人的基本工资与越南、孟加拉国接轨，这样我们就可以保持产业不被转移。

另一方面，由于中国的政府官员，特别是许多高官都是裸官，他们的夫人、孩子生活的北美洲、澳洲，所以，他们的基本工资也必须与北美、澳洲的基本工资接轨。否则，他们没有达到基本的生活标准，他们也一定要贪污的，因为他们总不能让儿子、女儿饿死吧。所以，为了这些人才不外流，使得中国人才走失，中国高官的工资，必须与美国接轨，只要接轨了，他们就没有贪污的原动力了。在没有达到美国政府富裕生活标准的底线前，其高官工资与美方富裕标准的差额就是他们贪污的最低标准，这也是中国加入 WTO 后，给 WTO 新增的规则。

通过上述的分析解构，我们应该明白薪水的特征

基本月工资的标准：月薪结余 = 500 kg 水泥价格。



员工工资的制定原则：与越南、孟加拉接近，让制造产业稳定。

官员工资的制定原则：与北美、欧盟接近，让官员的队伍稳定。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-11-30

作者：sinotaol 回复日期：2009-11-29

.....

而且我相信，在中国做事，“讲出来的，不一定能做；不讲出来，却是做事的方向”。

作者：济宁上善若水回复日期：2009-11-29

写贴要有高远的信念，就可以坚持，

写贴要想出名或出版，就无法坚持。

看贴要有宁静的志远，就可以坚持，

看贴要想寻一招就发，就无法坚持.....顶.....

---

### 《孤独与坚守》

喧嚣之处孕育不出伟大之灵魂，伟大之灵魂永远与孤独相伴，伟大没有知音、没有可以倾述之对象，只有在夜深人静的时刻与苍天之灵魂倾心交谈。

你拥有沸腾热血，却必须忍耐着寂寞与孤独，否则别人会耻笑你狂妄和自大。你必须拒绝名誉与金钱的诱惑，你才能身轻如燕、脚踏实地地向珠穆的顶峰前行。

当你孤独了 1000 天，坚守了 1000 天，你嫣然回首却发现“云雾深处醉卧眠，满天繁星伴君飞”。



真人都信不过，怎么会相信机器呢？硬币被吃了，却不吐咖啡，找谁呀？咖啡变质了，找谁呀？

这年头，只要市场的门槛很低，同业竞争者众多，从业者就很难赚大钱，大家都在无序的低价中挣扎。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-12-01

作者: 85 的突围回复日期: 2009-11-30

您好，我是看到别人转载您的《地产魔方》才好不容易找到天涯的，很敬佩您的学识。为此特别开一个号，希望与您交流。小弟有问题请教。想在县城开一家米线馆，快餐类的。因为我在的县城属于农业大县，市区的经济主要依靠三个购物商场和一个服装大卖场，市区普通人民的就业主要依靠商场和服装展开。应且有一个特点，三个购物商场和服装大卖场是彼此紧靠的一个商业圈，我的想法就是在这个商业圈周围开一家小米线馆，设想的消费人群是四大商场的员工，周围门头店的员工，（可以外卖），和逛街的人群。

这家米线的味道比较地道，是我在外地工作时去过的一家，生意很红火。我感觉带回家乡会得到认同。快餐类，中午和晚上二顿，价格实惠，4—5元一碗，适合当地的消费标准。

周围同业的特点是小脏乱差，肯德基除外。

请大哥指教一二，给一点建议。不胜感激!!!

---

《简餐店的学问》

开贴以来，不断地有网友询问开小吃店、开快餐店的问题。是啊，

想一想我也是饱汉不知饿汉饥，宏大的目标再伟大也不能填饱今天的肚子，所以，我有必要给大家说说开简餐店的问题，我毕竟没有开过简餐店，可能许多是纸上谈兵的玩意儿，希望大家见谅。

正规的宴请，需要饭店体面的装修和体面的菜肴。而人们非宴请的日常饮食则以简餐为主。简餐的特点就是快速和小份量，通常人们称之为快餐或者小吃。

那么，我们必须先了解简餐的特点，我们才能有针对性地谋划商业的方案。

首先，必须在快上做文章，面条一碗一碗的下，不如十碗十碗的下快捷，所以好的简餐店选择大锅十碗十碗的下面。盖浇饭也是这样，预先在就餐时间段里全配齐了，客人一到立刻送上，让他们坐下吃饭。

其次，必须在小上做文章，通常我们有个误区，总觉得品种越多越好，其实那是大饭店的思维，要知道品种越多客人越是无法快速的选择，耽误了点餐的时间。而且品种越多，你越无法备齐菜品并且无法快速烹饪。肯德基、麦当劳就是这样，品种不多，给你选择的套餐就两种 A 套餐和 B 套餐，没有 C 餐 D 餐 E 餐 F 餐 G 餐 H 餐。

上面是一个简餐店生存的基本条件，若想成功则必须明白如下的智慧。

特色，所谓的特色就是你具有的而别人没有的东西，比如你的大骨汤味美香浓，或者你的老草鸡汤汤清味鲜，草鸡来自于沂蒙山区你自家的养鸡农场。总之，你如果没有一个做到极致的特色东西，你就永远不会门庭若市。

肯德基特色是香辣鸡翅，如果没有香辣鸡翅，你还去肯德基消费吗？

麦当劳特色是美味汉堡，如果没有美味汉堡，你还去麦当劳消费吗？

所以，没人专门到肯德基和麦当劳只买可乐喝，就是这个道理

误区，人们到外地旅游时，发现某个小吃非常的火爆，也非常的好吃，于是认为将此小吃带回当地也一定非常的火爆，其实这是个误区。中国饮食非常具有地域的特点，四川人可以天天吃辣，天天吃火锅，上海人却不能天天吃辣、天天吃火锅。山东人必须天天吃大葱，苏州人却很少吃大葱。兰州人以拉面为主食，其他地方的人则以拉面为副食。所以，外来的小吃多以本地小吃的补充为市场的定位，让本地消费者天天吃做不到。

胃，我们做餐饮时，必须研究目标对象的胃，如果是富人，则以小碗小碟为主，1份中碗配3份小碟即可。如果是穷人，则一个大碗即可。这里有个学问，这就是富人的胃小，他看见大碗就饱了。穷人则胃大，必须看见大碗才有满足感。当然了，这里有个技巧的问题，虽然穷人的碗很大，商家并不能实打实地装满食物的，你必须用廉价的食物充实碗底，在表面上放几样好东西即可。或者汤汤水水的一大碗，你至少要让汤把他的肚子填饱。对于汤来说，富人喝的汤要清汤，穷人喝的汤要浓汤也是符合穷人胃缺油的需求。当然了，客人也是变化的，十年前的车夫来吃饭，你给他一大碗面条加一份大肉。今天，他发财了或者做官了，那么来你店吃饭的时候，你切不可再上昔日的

大碗把他给看饱了、吓跑了。

眼睛，人们去大饭店吃饭看的是门庭是否气派，店堂是否整洁、卫生，包间是否奢华，最后才看菜肴是否的美味。人们去简餐店就餐首先看的不是装修、不是门庭，不是包间，眼睛第一眼必须看见美味的菜肴，所以，聪明的简餐店老板总把锅台放在最外口，让锅台热气腾腾，并把最诱人的食物放在台上，这样客人看第一眼就走不动了，立即进去就餐。反之，你装修很好，却让他们的眼睛看不见你的食物，他们通常不会进去。

薪水，多数吃简餐者是工薪一族，所以你要了解他们的收入，你要了解当地人的消费水平，他天天吃的东西，他必须考虑价格的问题，否则他就吃了上顿没下顿了。你的主打品种必须符合他们心理的预期，比如3元一份，另外的需求再加钱另算。

心理，人们对价格有心理暗示的问题，人们通常对他们了解的东西必须敏感，比如对鸡蛋的价格很了解，你收的价钱高了，他们觉得你心黑，他们对一些平日里不常吃的东西，则不敏感，所以聪明的商家总是让客人感觉价格实惠。人们对卫生也有心理暗示的问题，他们感觉人多了，食物就消耗的快，没有过夜的剩菜。所以聪明的商家总让客人在外口排队买票，就是暗示店外的客人这里生意好，卫生没有问题，更有些商家会提前关店，告诉客人今天的食物卖完了，没有存货。这里我要介绍饥渴营销法，也就是说每天总让一小部分客人处于饥渴的状态。放心好了，其实这部分客人并没有流失，他们明天会前提来消费的。你如果充分懂得消费者的心理，并恰到好处的利用他们

心理的变化，你就能准确地引导他们的消费。

座椅，简餐店的座椅也有学问，切不可用沙发等舒适的座椅，只要客人可以坐下就餐即可。一定要让他在没有食物的状态下，感觉不舒服。他吃饭的时候不觉得，空坐的时候，却觉得这些不舒服，所以简餐店很少选择有靠背的椅子就是这个道理。这样就可以增加座位利用率，加快客人的流动量，要知道简餐是靠量来赚钱的，你座椅太舒服了，客人吃完了赖着不走，你就惨了。

上面的这些分析属于闭门造车，望大家指正、补充。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-12-01

作者：85的突围回复日期：2009-12-01

老哥怎么看待金融投机？曾经，我一厢情愿的想靠金融投机发家，也想成为巴菲特，索罗斯那样的谈笑间檣櫓灰飞烟灭的风流人物。于是我做了一年的期货，可是现实却是我无法感知市场的反复无常，感触不到市场波动的本质，机会还是阴谋？我判断不清。头寸是去是留，我迷茫无助。现在深感自己的无知，知识太匮乏了啊！

老哥以为个人投机者，有没有可能在金融市场成功？需要什么样的知识来储备？需要建立怎样的交易系统？怎样看清阴谋和机会？

盼回复。

---

《巴菲特与索罗斯》

巴菲特和索罗斯都是金融界，让人高山仰止的人物。他们是对金融投资，并不是投机，金融包含非常广的金融产品，股票、期货、债

券、金融衍生品、对冲基金……

有把握的资金投入叫投资，投资者对未来的预期已经被精确地算出

没把握的资金投入叫投机，投机者对未来的预期赌的是输赢的概率

其中的学问非常深奥，其财富的程序密码非常的复杂，非智力超人者所能破译，所有那些破译了金融投资程序密码者，方可雄霸金融投资的舞台。

要知道，巴菲特、索罗斯从来不投机的，因为他们从来不赌概率。

破译财富投资的密码，一定要深知社会未来的变化、深知人心未来的变化、深知经济未来的走势、深知政治未来的走势……只有深刻并准确地知晓其变化，才能把金融投机运筹帷幄于手中。

这个话题，我之前在《华尔街飓风里隐形的美国战略》分析过，是从国家的战略层面分析的。现在，我简单地说两句，巴菲特和索罗斯的金融投资。

巴菲特可以准确地知晓传统经济未来价值之所在，40年前准确地买入可口可乐、5年前准确地买入中石油、准确地卖出中石油、08年准确地买入高盛、09年准确地买入比亚迪……

索罗斯与巴菲特不同，索罗斯不专注于传统的产业价值，索罗斯专注于整体经济的体系的变化，既汇率、股指……索罗斯可以准确地预知泡沫破灭的时间。

简单地说：



巴菲特靠做多去投资——跳空之前空仓，准备足够的现金，等待的目标价值出现最低的一瞬间，全仓买入并长期持有（买入后、可能会有小幅的亏损）

索罗斯靠做空去投资——跳空之前满仓，把足够的资金押在破灭的对冲价值上。

不过，你在中国搞投资可以学巴菲特，想学索罗斯却没有机会，因为中国没有做空的金融产品，你想发现只有一条路可以走——拼命地做多。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-12-02

作者：85 的突围回复日期：2009-12-01

"不过，你在中国搞投资可以学巴菲特，想学索罗斯却没有机会，因为中国没有做空的金融产品"

---

润土大哥，中国期货也可以做空的吧？不过我对现货不是很懂，我认识一位网友，感觉他的水平不错，润土大哥阅人无数，我想让大哥帮忙看看这个人的水平。如果可以，我就可以向他学习做单的思路了。给您一个博客的链接。谢谢大哥的不吝赐教。拜谢。

<http://blog.sina.com.cn/u/124386797>

---

真的抱歉，我没有时间去看你推荐的博客，我更不会建议你如何去炒期货。你的心态很浮躁，估计你没有通篇看完《风云》贴，否则你不会问我这个问题的，因为我从不推荐股票，更不会教别人炒期货

的。至少，我认为凭我现在的智力炒股票，玩期货也一定是要亏损。

你如果觉得中国的股市也是股市的话，那么中国的期货就是期货。

我不看你推荐的博客，不是看不起他，而是有我做事的原则，我必须按照我的思路继续写贴，我只回答具有普遍性的问题，对已经回答过的问题，一般不再回答，否则，其他的网友就觉得《风云》楼主开始炒回锅肉了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-12-02

作者：我是太原王回复日期：2009-12-02

金融就是骗局。

---

傻眼者觉得这个世界到处都是骗局

慧眼者觉得这个世界到处都是棋局

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-12-02

作者：zyingqi 回复日期：2009-12-01

再次发帖，估计大哥没看到，非常期待您的分析解答。

请教润土大哥一个问题，我在北京成立了一个小型的装饰公司，这边的竞争很激烈，运作将近3个月了，除了朋友介绍的几个家装以外，其他的一个也接不到，恳请润土哥给出个主意，怎么才能打开市场，怎么才能找到装修得客户并选择我们，使公司能活下来。……………先谢过了。

---

《商之道》

呵呵，我看到过你发的贴，如果我无选择的回帖的话，那么这个楼早盖倒了。

我一直以来，只能告诉大家“商之道”的思维方法，就像告诉大家如何选择数学的公式，如何演算数学题一样。假如，你非要我告诉你答案的话，那有就失去了原本的期望了。

是的，写贴之初是准备写 500 个案例的，后来一想，假如思维不变的话，知道 1000 个案例也没用的。商学院的学生们，只要说到盖茨、说到马云、说到马化腾的案例，哪一位不是口若悬河，可是自己毕业的时候，却连一份像样的工作也找不到。

还是关于智慧的那个定义，智慧分三个层次——触类旁通、举一反三、点石成金。

我们从小就知道风和云的存在，可是绝大多数人却不知道风和云蕴含的哲学思想。云是有形的而风却是无形，它们具有一个相同的共同特点，这就是时刻在变化着，空气不流动就没有风，水汽不流动就没有云。

商业也是这样，商业没有流动就不是商业，我们专注于商业的变化，追寻着这种变化，把握这种变化，创造着这种变化，方能称之为懂得了为“商之道”

拿你这个小装饰公司来说，假如我说的话，那么我成立的公司不仅是装饰公司，我的公司的牌子是“XX 装饰艺术工作室”，我也有一个执照是 XX（特级）装饰工程公司（挂靠）。

我让我的员工参加车友会，参加鹊桥会，我只允许他们以艺术设

计室朋友的身份与那些即将新婚燕尔者交朋友,总之不谈生意只做朋友。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-12-02

作者: 变则通通则达 回复日期: 2009-12-01

在这里我希望前辈谈一谈一个非常不好预测的答案呢...

1. 以现在一个本科毕业大学生的月薪基准过多少年后他的工资会翻一番(参照:在中国的一个世界 500 强外资公司本科毕业大学生月薪&lt;基本+加班&gt;3300(实收))---&gt;3300 元翻到 8000

&lt;请根据中国现人口年龄段及同社会发展一起成长起的相关裙带行业分析&gt;

2. 到普通员工,工资翻一番,所需要的时间来看现中国所存在的行业中哪些行业还有很大一部分发展方向.趋势会是怎样....

非常感谢....

-----  
你做为政府机关的局长,你对新招的公务员怎么发工资呢?

你一定说:按照国家的政策发,办事员、科员、副主任科员.....  
副局长、局长.....

你做为企业或者外资的老板,你对新招的员工怎么发工资呢?

企业也不是慈善机构,当然员工的工资越低越好了。不过,你有本事,我想留住你,自然会让你满意的。

这里,我要说明几点普遍存在思维的误区。

一是“世界 500 强”的误区,现在的“世界 500 强”其实应该叫

“世界 500 大”，不是“世界 500 强”。

二是“本科”的误区，现在人们把“本科”和“本领”的概念混淆了。学校说你是本科，社会并没有认可你有真本领啊，对于建筑公司的老板来说，他们宁愿高薪雇民工，也不愿意底薪雇博士的。

靠基本工资过上富裕的生活是不可能的事，即使在发达的西方国家，基本工资也不能保证你基本的尊严，西方的富裕生活是建立在全民福利的基础上的，是国家用纳税的收入给予民众的福利。因为民众对总统有选举权，却对公司的老板没有选举的权力。

假如，你具有决定老板位子的权力（技术、营销的能力），那么你的薪水可能比老板还高的。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-12-02

作者：人生如嗨回复日期：2009-12-02

大哥的目标????我上个月发了个站内信息给你，不知道是不是我说的那事????

作者：田中龟回复日期：2009-12-02

感觉金融危机对中国的影响现在慢慢出来了，大哥说的那个蝗虫阶层为了维持其庞大的开销，现在已经不择手段的对国内各个有利润的行业开始下手，社会底层的矛盾更加突出，他们已看不到任何的希望，唯一的希望就是暴动，中小商业者也已对政府失去信心，最近也走了不少地方，总体感觉就像秋天的阔叶林——满地枯枝败叶，随时可能燃烧起来。对当前形势很不乐观啊，求大哥给予指点，如何在这个即将发生暴风骤雨般变化的国度里找到方向。

作者：田中龟回复日期：2009-12-02

大哥这次一定要给予指导啊，之前一直相信大哥的社会改良观点，但现在看来，有些问题的严重程度和发展速度远远大于之前的预期（我个人感觉），非有暴力不能解决啊。

作者：田中龟回复日期：2009-12-02

为了公平、正义和历史赋予我们争取自由的责任，我是可以去牺牲的，但我现在牺牲掉，值吗？

---

### 《财富的目标》

在一个自由、民主、法治、廉洁的社会，人们可以自然、公平地追求财富。

而在一个公权碰瓷的社会，你不要追求自然的财富、显现的财富，你要知道一切的利益，皆是公权统治者的囊中之物。否则，当你获得财富的时候，财富给你的不是幸福而是灾难的开始。即使他们不会立即抢你的、偷你的，他们也会来碰瓷的。

20年前，我以“品味切入男装市场，以品牌运作男装市场”，他们封杀了我

15年前，我以“品质切入石油市场，以品德运作石油市场”，他们封杀了我

5年前，我以“IC切入广告市场、以CI运作广告市场”，他们碰瓷了我（从封杀到碰瓷也是社会的进步哈）

其实，20年前我就幡然醒悟了，所以我从不投入资金与心血，只

是偶然投入一下精力而已。我知道了，他们要的一切，我全不要，我只要他们不要的东西，我只要他们看不见的东西。

10年前，他们不要四荒地，我要。

5年前，我学会了电脑打字，学会了上网。

4年前，我发现了虚拟财富的目标，于是专注于网络盖楼……

什么是虚拟的网络财富——影响力、控制力

如果认为我会出版赚版税，那是错误的理解——所以我拒绝出版

如果认为我会写博客出名，那是错误的理解——所以我拒绝开博

在未来虚拟的社会，“价值不在于价值本身，而在于其价值链”。

“财富不在于金钱的多少，而在于其影响的深远”。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-12-02

作者: sinotaol 回复日期: 2009-12-02

作者: 我是马客 回复日期: 2009-12-02

=====

你这种问题是要付咨询费的。我注意到你的好几个问题都没有得到润土的回复，你还是很执著。

我可以告诉你，不是他不答复，是你不该这么早吃这碗饭，我不管你有什么背景，有什么资源，我只知道你在《风云》里问这样的问题，就知道你不该吃这碗饭，即便吃了，也得吐出来，你高估自己，也太小看现在的当权执政，混世经商者了。记住一句话，能说不能做，能做不能说。有本事你把事情做完了，来这里让我们分享你的喜悦，我们可以说：“你够本事，服！”

你在广告业里所接触的信息很广泛，不乏一帮有脑子的朋友，一些我们不常接触的资源，但是与人斗争，享受河豚的美味，没有十年的历练，成不了。而且我发觉你身在广告业竟然很不本分，这种没有定力的状况，不是很妙，我绝对看不起你这种人的。要不太狂，要不太作，死路一条。

---

呵呵，能顶贴就是朋友，我们要足够的包容，才能拥有多元的世界、精彩的世界。

知道我 D 成功的法宝吗？

三大法宝的，第一宝就是统一战线。

知道精锐 74 师被谁给打败的吗？

是被民国政府的国防部次长和第三厅厅长打败的，这个两位是我 D 的深水炸弹。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-12-02

作者：我是马客回复日期：2009-12-02

因为一些关系，不能说太多具体的事情了。大哥能不能简单分析下引入 ZF 资源或者垄断行业类资源的安全性判断？注意事项？

多谢了！

---

《焦虑的内心世界》

当下贪官们的精神状态是焦虑，焦虑是内心对未来不确定性的担忧。



在政治转型期，在经济转型期，在社会转型期，一切都在无序的变化。

公权把持者“个个有机会，人人没把握”。打个比喻，贪官们尽管放手的在桶里捞，没人可以制约他们，但是他们不能确定前天捞的那一下，是否把桶给捞漏了，也不能确定他的兄弟是否在昨天，也把桶给捞漏了。因为，他们知道谁把桶捞漏了，谁就死定了！这是游戏的规则，跟贪多贪少没关系。

上到陈良宇、田凤山、胡长青……，下到文强、乌小青……，个个有机会、人人没把握，这也是他们热衷算卦、烧香、酗酒、纵欲的根本原因，因为自己的内心深处一直处于一种焦虑的状态。

H某某位居那么高的大官，就是因为长期处于焦虑的状态，早早地就把自己给挂了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-12-03

作者：yorker0503 回复日期：2009-12-03

三大法宝的，第一宝就是统一战线。

知道精锐 74 师被谁给打败的吗？

是被民国政府的国防部次长和第三厅厅长打败的，这个两位是我 D 的深水炸弹。

---

这个没看懂，团结敌人内部？

---

郭汝瑰

出生 1907 年 9 月 15 日

中国四川铜梁

去世 1997 年 10 月 23 日

身份军人、间谍

郭汝瑰(1907 年 9 月 15 日—1997 年 10 月 23 日),又名郭汝桂,中国四川铜梁县人,中华民国国军中将,中国人民解放军中将,中共特工。他在国共内战期间历任国军徐州司令部参谋长、中华民国国防部作战厅厅长、国军第 22 兵团司令等职,导致国军处处吃亏,为中共在内战中的胜利作出巨大贡献。

生平

早年

1907 年 9 月 15 日,郭汝瑰出生于中国四川铜梁伊家市达昌池,父亲郭锡柱是当地的教员。郭家的小块土地由佃农耕种。[1]

1919 年,郭汝瑰随父亲去投靠在川军中任职的堂兄郭汝栋。郭汝瑰在成都高等师范小学及成都联合中学就读。1924 年,成都联合中学的学生因为嫌校长纪律过严而发起\*\*,使校长张铮被军阀杨森调离,郭汝瑰为积极参与\*\*的学生代表之一。杨森任命的新校长挥霍教学经费,大饱私囊,学校的教学质量也大幅下降,学生们对当初带头闹事的学生代表大为不满,认为早知如此当初就不应该反对张铮,郭汝瑰感觉“内心不安,非常尴尬”,在毕业前离开了学校。[1]

秘密加入中国共产党

郭汝瑰于 1925 年进入黄埔军校第五期。1927 年,郭汝瑰按照吴

玉章的安排，提前毕业，回到四川涪陵策反自己的堂兄、川军师长郭汝栋。郭汝瑰任第 20 军政治部科员、连长、营长等职，多次参与四川军阀间的小规模战争。1928 年 5 月，郭汝瑰由少校团副袁镜铭介绍，在四川秘密加入中国共产党。1930 年，郭汝栋部被国民政府调往湖北，并被要求进行清党，郭汝栋遂礼送自己部队中的共党分子离职，郭汝瑰被安排去日本留学。

### 留学日本

郭汝瑰于 1931 年 4 月进入日本士官学校，就此与中共失去联系。

### 陆军大学

郭汝瑰在九一八事变后退学，回国后于 1931 年底进入蒋中正任校长的中国陆军大学第十期和庐山军官训练团学习。1937 年 5 月任第 18 军第 14 师参谋长。[2]

### 对日抗战时期

1937 年 7 月 7 日卢沟桥事变，抗战爆发。郭汝瑰随所在的第 14 师参加了淞沪会战和南京保卫战。郭于战役中代理第 15 集团军第 18 军第 14 师第 42 旅旅长，随后被陈诚提升为第 54 军参谋长，第 20 集团军参谋长，第 73 军暂编第 5 师师长。郭汝瑰后来参加了薛岳将军指挥的第三次长沙会战。

1943 年，郭汝瑰任国防研究院研究委员，中央训练团第一大队队副。1944 年以副武官名义去英国考察。1945 年回国。1945 年 3 月，郭汝瑰任军政部军务署副署长，国家总动员会议秘书。

1945 年 4 月，郭汝瑰通过黄埔军校的同学任逊猷，与中共恢复

了联系。[3]郭汝瑰为了保护自己，曾经检举国防部负责作战的次长刘斐有共谍嫌疑。[4][5]

### 国共内战时期

1946年2月，郭汝瑰任军事三人小组中国国民党代表张治中的随员。郭汝瑰受到国防部长白崇禧的赏识，于1946年6月，任中华民国国防部第五厅副厅长；10月，升任第五厅厅长。

郭汝瑰在四年国共战争期间与中共间谍任廉儒接头一百余次，将国军的大量军事机密泄露给共产党；其中包括：重点进攻山东计划、徐州司令部兵力配置、国军在大别山的调度计划、解围兖州计划、解围长春计划、解围双堆集计划、国军江防计划、武汉、陕甘、西南等地区的兵力配备序列等等。

### 哭陵事件

郭汝瑰有意在国军内部制造混乱，动摇军心。1947年3月19日，四百名国军退役将校因“整编”而被迫“自谋生路”而发生的“哭陵事件”，就是他所制定方案一手造成的。

### 担任徐州司令部参谋长

1947年3月，郭汝瑰任陆军总司令部徐州司令部参谋长，协同顾祝同指挥中原和山东等地的作战。郭汝瑰一直对蒋中正隐瞒“刘邓大军”要向南跃进的战略意图，最后导致了蒋中正判断失误，作出“集中兵力追歼”的错误决策，放“刘邓大军”突出黄泛区直抵沙河。郭汝瑰在徐州陆总参谋长任上还依照董必武的指示，设法调任另一个中共间谍张克侠为徐州城防司令。1948年11月10日，张克侠等在万

年率部投共，使徐州防线的东北大门洞开，让解放军得以直捣徐州。

[3]

### 孟良崮战役

1948年7月，郭汝瑰复任国防部第三厅（作战厅）厅长。1948年9月22日，授少将军衔。

孟良崮战役中，郭汝瑰将国军作战部署抄录转交任廉儒。整编74师（由74军改编）后来被解放军以优势兵力包围并歼灭，中将师长张灵甫阵亡。[8][9][10]

### 徐蚌会战（淮海战役）

郭汝瑰除泄露军情外，还存心制造内部矛盾，作出错误的部署，拟订让国军吃亏的作战命令，发布了很多假情报。

1948年10月，国军统帅决定“守江必守淮”，集中优势兵力于徐州、蚌埠之间的津浦铁路两侧，与解放军决战。“徐蚌会战”（淮海战役）的具体作战方案就是由郭汝瑰本人所制定，此方案尚未下达到前线的国军，就被郭汝瑰报达给解放军的指挥部。郭汝瑰还诱使蒋中正屡次变更作战方案，放弃坚守蚌埠，在徐州外围作战，增加了国军在移动中被分割围歼的机会。

徐蚌会战开始前，邱清泉参加在徐州花园饭店召开的军事会议，对郭汝瑰警告说：

“你今天这个部署就等于当年项羽在垓下的部署，今天陈毅从济南下来，也就等于刘邦当年的情势一样。而今时代变了，战略地势没变，我们现在在九里山，也就是当年项羽失败的地方，这个部署非蹈

历史覆辙不可！”

在四川“起义”

徐蚌会战后，郭汝瑰继续得到国军统帅的器重和信任：1949年7月，郭汝瑰被任命为新组编的第72军中将军长；随后升任国军第22兵团司令，直接指挥第21军、第44军、第72军和3个独立师；负责保卫四川。1949年12月，郭汝瑰在宜宾率部投降，彻底破坏了蒋介石固守大西南的计划。

中华人民共和国时期

郭汝瑰虽为中共在内战中的胜利做出巨大贡献，但中共在1949年以后仅给予他校级军衔，他为中共所做出的贡献不为人知。郭汝瑰恢复中共党籍的要求也被拒绝。

“国民党特务”、“右派”

郭汝瑰于1951年任解放军南京军事学院教员、军事史料研究处副处长、研究员。1957年，南京军事学院一位投降留用军官“坦白”自己是“国民党特务”，郭汝瑰则是国民党潜伏特务组长；郭汝瑰随即被逮捕，后因董必武等人作保而被“平反”。郭汝瑰在反右斗争中被打成右派，文革时也被批斗。

重新入党

1980年4月，郭汝瑰所在的中国人民解放军重庆警备区党委接到了中组部的通知：“准许郭汝瑰入党”。

晚年

郭汝瑰在1980年代被授予中国人民解放军中将军衔，担任过黄

埔军校同学会副会长，退休后“享受副兵团司令级待遇”。1997年因车祸去世。

---

“渗透在我方高级作战参谋机构，制造内部矛盾，几个重要关键的分裂，几乎都是参谋机构造成的。如邱、胡二部队的分裂，邱清泉、沈澄年的隔阂，邱清泉、黄百韬的分裂，使后来黄终于死在碾庄。国防部作战参谋次长、剿总参谋长的受匪渗透，使部队内部问题丛生。此外国防部也发布了很多假情报，没有匪踪说有，西面没有匪兵却说有匪的纵队，凭空使部队力量分散，这都是战局的败因。”（《徐蚌会战的序幕》中华民国八十五年《口述历史》第八期《吴思珩先生访问纪录》）

杜聿明在《淮海战役始末》一文中回忆：1948年11月28日，蒋中正在南京主持作战会议，“照例由第三厅厅长郭汝瑰在”敌我态势图”前报告作战计划。他说：“目前\*\*南北两面皆为坚固纵深工事，我徐蚌各兵团攻击进展迟缓，如继续攻击，旷日持久，徒增伤亡，不可能达到与黄维会师之目的。建议徐州主力经双沟、五河与李延年兵团会师后北进，以解黄维之围。”并滔滔不绝地讲这一案的理由……”，“我感到蒋介石所以变更决心，是被郭汝瑰这个小鬼的意见所左右的。很后悔我在28日对蒋未说明我对郭汝瑰的看法……弄到现在，老头子听郭的摆布，先后函电令向解放军攻击，已陷蒋军于全军覆没的危险……现在逃亦晚矣，打也无望。”（淮海战役始末—杜聿明回忆录）

徐州剿匪总部前进指挥部副主任兼十六兵团中将司令官孙元良回忆说：“黄伯韬兵团被歼时，我就当众说过：“消灭黄兵团的是国防部，不是陈毅！”叫王泽浚四十四军由海州撤向徐州、叫黄伯韬带一个兵团去援救王浚一个军、叫黄维兵团奔驰千里去双堆集袋形之地挨打、叫刘峙轻易放弃徐州、叫杜主任的三个兵团在公路上排成无法作战的难民式长龙沦为庞大软体动物的，都是刘斐郭汝瑰。（《孙元良将军谈五十六年前萧县突围秘辛》）

“一个傅作义手下的王姓的少将，四九年被迫起义。文革时这位王将军也被流放到成都。他曾于批斗郭汝瑰时冲到台上，痛打郭鬼子，边打边骂：“你个狗特务，我要报仇！”至于王将军要为谁报仇，只有他自己心里最清楚了。”（《老灯文集：间谍将军》）

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-12-04

作者：风云笑看人生回复日期：2009-12-03

楼主可否预测下农村土地流转（新农村建设）大概还要多久全面开始，手段跟国企改革是否相似??

---

《给你信心，你却不可当真》

没有确定土地的所有权，谈何土地的流转，你租着别人的房子，充其量是转让房子的使用权，别人能给你多少钱，最多是装修的费用罢了。

农村的土地流转的实质，其实是让你守着水中月、镜中花，让你做安心地做美梦而已，让你对美好的未来充满着希望、充满着信心。



这就是常说的：信心比黄金更重要。

土地没有流转，土地是国家的，土地没有价格，等你被拆迁的时候，计算的是你当年钢材、水泥的价格，政府绝不会让你吃亏的，一定会在当年的价格基础上上浮些收益，给你补贴的。

就像物权法一样，它给你信心，你却不可以当真，太当真了，就把自己给玩自焚了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-12-04

作者：火箭红回复日期：2009-12-04

润土先生，你好。请问能否就最近的炒大蒜再到炒辣椒事件，在商业角度给大家做个解剖。我总觉得他们像蝗虫一样。拜谢。

---

### 《炒大蒜折射出投资的国民心态》

投资在不同的国家具有不同的心态，彼此的差异就是国民心态的差异。

“炒”字是一个“火”偏旁加个“少”组成的字，本意是指中式烹饪的铁锅里少许翻颠的动作。现在人们把商人囤积商品并不断拉高的行为称之为炒，囤积并拉高大米的价格称之为“炒大米”，囤积并拉高大蒜的价格为“炒大蒜”。

为什么商人们不炒大米、不炒猪肉呢？

因为这两个商品是政府严控价格的商品，谁囤积炒价格，谁就是扰乱市场，而且国家对大米和猪肉进行了国家储备，随时可以动用储备来拉低大米和猪肉的价格。既然，商人们知道了囤积大米和囤积猪

肉是高压线，所以他们妄不敢轻易去以身试法。

商业流通中炒作的商品通常具有如下的特征：通用、大宗、易储存、不变质。

商人会炒普洱茶，而不会去炒绿茶，因为绿茶越新鲜越值钱，商人们囤积时间越长，价格越贬值。普洱却不同，囤积时间越久价值越增值。国内商人炒大蒜、炒辣椒，也是因为大蒜和辣椒在蔬菜中是最易于保存的商品。

### 炒作的根源

商品的炒作根源在于人们对未来某个商品涨价的判断，世界最大的甘蔗产区闹灾了，人们判断糖价要上涨了。日常生活中，人们感觉一些生活的必需品要涨价时，首先想到的是先抢购回来保存起来。这大蒜和辣椒不是普通老百姓去抢购的，而是酱菜生产的厂家，餐饮连锁的大卖家去抢购的，更是那些大蒜、辣椒的批发大户去抢购的，他们的需求量很大，一旦集中在一个狭小的时间段里采购，必然将迅速拉升此商品的价格。

炒作的行为并不是最终消费的行为，炒作的行为是中间商的行为，他们是人为地增加消费者的消费支出，达到自己牟利的目的。

### 炒作的节点

炒作商品具有明显的时间节点，美军对伊拉克一开战，石油立即涨价。商家们立即囤积石油，等待价格的上涨。此次炒大蒜、炒辣椒的时间节点在哪里呢？为什么不是 08 年上半年而是现在呢？因为人们对通胀的预期总有个信号的标志，西方国家的老百姓对议会的决议，

对自然灾害的信号非常的敏感，这个信号一出现，他们立即感觉到价格会有变动。中国的老百姓对人代会的决议信号没感觉，对自然灾害的信号也没感觉，因为他们知道没发现真正的信号，面对自然灾害，老百姓也不怕。中国的老百姓对价格的信号最敏感的就是水、点、气，特别是商人就更有嗅觉了，只要是水、点、气价格上调了，他们历史的经验就告诉他们新一轮价格通胀启动了。于是，他们在水涨价的第二天开始囤积大蒜了，在电涨价的当晚开始囤积辣椒了……

从炒大蒜、炒辣椒就能看出中国人的投资心态，准确地讲中国人95%的投资行为是在投机。

我们先解释投资与投机的差别。投资是什么？投资是将资金投入在某个领域、某的产业、某个原料，通过研发、生产、流通、消费最终完成一个增值的过程。这是抽象的描述，也是书本上的描述，所以大家依然对投资的概念模糊。打个形象的比喻，投资的初期目标的形态可能与最终的目标存在着巨大的差异，你投资的是股票，收获的是股息；你投资的是工厂、收获的工厂产品的收益；你投资的是慈善收获的是整个社会环境的改善……投机的初期目标却通常与最终的目标相一致。打个比喻，投机的商品通常不会改变他们的形态，土地还是土地、房子还是房子、大蒜还是大蒜……

两句话解析投资与投机的差异如下：

买入大蒜到卖出大蒜的过程是投机，

买入大蒜到卖出蒜蓉的过程是投资。

上面的分析的是炒大蒜折射出对通胀预期的担忧。既然是对通胀

的担忧，为什么不炒石油而是炒大蒜呢？因为中国的商人也非常的无奈，虽然知道石油比大蒜还存在着巨大的差异，但是他们不敢玩火。

A 某经营石油卖给境外的老外 2.4 元一升他还赚钱（海关的秘密资料显示，出口价格 2.4 元/每升），他卖给境内 6 元一升的汽油，居然他还口口声声说亏损，境内的商人现在没人敢炒石油，因为 A 某是石油的三个代表之一（中石油、中石化、中海油），此前所有敢炒石油的商人全玩完了，不是坐牢就是潜逃。

### 投资的国民心态

从投资的角度分析，最佳的是产业投资、国债投资、股权投资，也就是说西方的投资者总是选择长期的投资，他们知道只有长期的投资才有获得长期的回报，时间越长风险越小。

而中国的现状却是时间越长风险越大，就是中国人常说的那句话：夜长梦多。“夜长梦多”就是中国投资的国民心态。做生意、玩股票，你只要告诉对方需要一年、五年的等待期，对方立即走人。如果你告诉他明天就涨停，他会眼睛冒绿光，双手抱拳拜你为大哥。

这种短期的投资行为，准确地说就是投机的特征。

为什么会产生这种怕“夜长梦多”的国民投机心态呢？

因为不能确定宪法明天是否又被修改，

因为不能确定文强明天是否又被双规，

因为不能确定小青明天是否又被自杀，

.....

因为、因为许多不确定性的因素，造成整个国民的投资心态就是

怕“夜长梦多”的投机心态。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-12-05

作者:令狐冲 TY 回复日期: 2009-12-05

大哥可否对近来强拆一事做些许置评哦

---

### 《暴力强拆——最后的肉饭》

最近暴力强拆的新闻，被拆迁者暴力抗拆的新闻充斥着网络、报纸、电视等媒体。09年11月13日，成都居民唐福珍以自焚的方式抗议执法局的强拆行为，更是激起了全美的关注。过去是被拆迁者袭击拆迁人员，他们可能是为了追求不当的利益。当一个人宁愿放弃自己的生命，她又追求什么呢？难道拆迁的不当得利比生命更重要吗？我想，唐福珍是有非常大的冤屈的，否则，她不会自焚的。执法局局长也有苦衷，我正当的执法，也考虑到她们的利益，她为什么还有自焚呢？

其实，解构这个暴力强拆的问题，如果用物权法、用拆迁法来分析，那么我们就误入歧途了，我们就很难解析其事物的真相，我们要跳出拆迁的框框，站在更高的高度，那么一图清晰的自焚图就完整地展现在大家的眼前，因为我们看见了框框外一群群的狼人，正张着血盆大口撕咬着草民的肉躯，噬吸着草民的鲜血。

### 人的习性

人的习性决定其生存的特性，比如西藏人必须喝酥油茶，蒙古人必须吃羊肉，广州人必须喝煲汤，湖南人必须吃辣椒……我们对于地

域决定人们生活习性的特征可以理解，但是我们对社会体制决定人们生活习性的特征却很难理解。这也是人们困惑文强的原因，文强年轻的时候也好学上进啊，怎么做官后变成贪腐的恶魔呢？其实，文强还是文强，只是他的生活习性改变了的缘故。

从专制架构上分类，人具有两种不同的习性。体制外的人称作草民，他们以草类植物为食物的来源，最多在春节的时候，喝点肉汤、吃点肉丝罢了。体制内的人称之为官员，从一品到七品芝麻官则以肉类食物为食物的来源，无肉不成席。所以，表面上看都是人，外表没有区别，但是对于食物的要求却迥然不同，让体制内的人吃草，无疑将剥夺他们生存的权力，所以官员们寻找肉食，抢夺肉食也是在捍卫自己的生存权。

### 肉被分食殆尽

在后专制体制时代，基层的六品、七品芝麻官们生活也非常的窘迫，他们没有肉食补充自己虚弱的身躯，经常食草来充饥。为什么会出现这些悲惨的局面呢？因为随着专制体制的时间延续，贵一代、贵二代的出现，八旗子弟人丁兴旺，体制的完全供养已经不堪重负，一些八旗子弟甚至落魄到平民的生活状态。

于是，在后专制时代，专制一改大锅饭的特征，将所有的肉食瓜分，这样从大清皇帝、一品、二品等等开始瓜分，一品官独享盐的垄断市场，二品官独享铁观音的垄断市场……以此类推，到最基层的时候，六品芝麻官、七品芝麻官连最后一块衙门的茅房也给分了。

若干年过后，新的六品芝麻官、七品芝麻官上台后发现，他们什

么也没有吃的了。盐、茶这些垄断的肉，他们不敢吃，他们知道只要敢吃就必死无疑。其实，他们中的许多人在成为七品芝麻官前也是草民的，只是自从蜕变为官员后，他们改变了自己的生活习性，他们变成了食肉的动物，只是痛苦于一直没有吃肉的机会。是啊，老的六品芝麻官们、七品芝麻官们离休前，居然连一个茅房，一个处女，一个铜板也没给他们留下啊。

### 铤而走险

其实，在后专制时代中，最高层的统治者一次又一次，要求最基层的官员要维护社会的稳定，不要折腾，不要添乱。可是高层统治者为七品芝麻官考虑过吗？你们独享着盐、茶丰厚的肉食美味，你们考虑过基层官员饥肠辘辘的感受吗？

做为贷款买来的官爵，七品芝麻官们本身就生活窘迫了，长期的吃草带来身体机能的严重衰退，于是一群六品芝麻官、七品芝麻官冒着整个专制体制崩塌的危险决定铤而走险。一品、二品瓜分的肉食，他们不抢，离休的老六品、老七品分得的肉食，他们也尽量不去碰，他们专找草民开刀。他们虎视眈眈地对草民们说：你们按照法律规定“吃草动物每月每头定量食草 50 斤”，多余的草和所有的肉必须充公，可是草民们家徒四壁就剩下空房子了……于是，六品芝麻官们、七品芝麻官们通过一次又一次的强拆草民的空房子，获得了丰厚的肉食美味，养得肥头大耳了，六品芝麻官们、七品芝麻官们里那些懂得规矩的官员，虽然送出去很多的肉食，却受到了三品官员、四品官员的保护。也有一些不懂得官员规矩的七品芝麻官，因为只知道自己独吃

肉食而丢了自己的小命……

对于整个专制体制来说，最高层的原则是只要草民们不造反，基层官员怎么拆草民的房子随便。但是如果哪一位七品芝麻官把江山社稷的柱子给拆了，就不要怪主子不讲情面了。这不，成都的唐福珍自焚了，闹得全民怨声载道了。今天主子发话了，“先把执法局局长的位子暂时拿下”。

### 蹊跷的根源

成都拆迁自焚事件非常的蹊跷，假如这个成都市金牛区执法局局长饱读史书、智慧过人的话，那么就不会发生自焚的惨剧，自己抢了肉食，官位也照样稳固。

可能，今天执法局局长一定不明白自焚的根源在哪里，媒体连续多天的报道和分析，也没有说出自焚的根源出在哪里。

根源在哪里呢？大家想一想，为什么全国那么多草民都愿意把肉食全部上缴，而只有这个唐福珍宁愿自焚也不让肉呢？原因很简单，我们把时间往前推 13 年，当初的唐福珍曾经跟七品芝麻官们关系很融洽，她跟前夫办了企业，也已成为了半个七品芝麻官了，也就是说 13 年前，唐福珍就已经从食草的草民蜕变为食肉的动物了。唐福珍的人性习性彻底改变了，她的习性其实跟官员的生活习性是一致的了，也就是说“食无肉，宁愿死”。所以，她在看见肉食被抢光的一霎拉，她人性的本能告诉她“她必须去死”。

对于目前的强拆现象说明两个问题：

第一个问题，最基层的官员已经饿的发疯了，也只剩下强拆这顿



最后的肉饭了。

第二个问题，强拆时遇见生活习性是食肉的伪“草民”，一定要留些肉食给他们，否则人的习性告诉唐福珍、李福珍、王福珍…N福珍，你必须去自焚。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-12-05

作者: hou1098 回复日期: 2009-12-05

我问一下润土大哥，你是吃草的还是食肉的草民呢？

-----  
草民看我是官，官员看我是草。

我在白天吃草，我在夜里吃肉。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-12-05

《自然法则就是善》

善与恶对应而存在，没有恶就没有善。善恶是相对的，你觉得敌人恶，敌人却觉得你恶。你觉得让孩子在温暖中成长是善，我觉得让孩子在寒冷中成长却是善。

从人与人之间的层面上看，己所不欲勿施于人既是善，反之则是恶。

从人与天地自然层面上看，己所不欲勿施于天既是善，反之则是恶。

所以从天地自然的层面看，顺应自然法则就是善，猫吃老鼠就是善，老鼠吃猫就是恶。判断一个社会的善恶，其唯一的标准就是这个社会是否按照自然法则在运行，是就是善社会，不是就是恶社会，恶

社会是违法自然法则的社会，其命运必然短暂，必然被自然天理所惩罚。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-12-06

作者：成都大自然墙绘回复日期：2009-12-05

土哥开始表述易经了。

易经作为影响中国人最深的一部书籍，我想土哥完全可以开一个大篇幅，从你的角度来阐述一下。

:)

---

### 《易经臆癫症》

易经是中国社会整体精神疾病的根源，我们应将它称之为“易经臆癫症”，它隐藏在国人灵魂的深处，只是未被外界所察觉罢了。此臆癫症第一次发作日是公元前 140 年，其后间隙性发作，时而忧郁、时而狂躁、时而猝死……

#### 易经的社会来源

中国称伏羲氏创造了《易经》，这本身就是臆想的结论，其实《易经》是古代中国先人们一代一代在实践中发现的哲学智慧，《易经》在数千年前能达到如此的思想高度，的确是中国对世界文明的最大贡献。易经的伟大价值在于对于事物变化规律的解释，它深刻地解析了事物变化的趋势，变化的程度，变化的节点。易经的思想精髓表述的是：世界的万事万物时刻都在变化之中。

易经的智慧来源于古人先人对天体宇宙的观察，对气候气象的观

察。他们仰望浩瀚的星空，发现日月星移中的变化规律，阴晴圆缺的规律，启明星出现的规律……他们也发现风、雷、雨水等在季节中变化的规律……通过这一系列规律的总结，他们逐渐将这些积累的哲学思想汇编成了一本《易经》，易经深刻地解析出这些变化的哲学智慧。

### 易经的社会功效

古代中国社会是一个农耕社会，农耕社会的发达程度取决于此民众对气候、气象变化规律的判断。中国人正是因为易经的智慧将农耕的节气准确地记录，使得农人不耽搁农事，及时地播种、灌溉与收割。

《易经》的另一个别称是“风水”，所以易经大师通常也称作“风水大师”。在古代中国社会，这些对风向、水文气象等自然规律非常清楚的风水大师，的确对社会的生产与生活具有非常良好的社会功效。

### 古代帝王的有效权术

由于易经对农事非常的有益，导致国人对易经的智慧非常的膜拜，易经以天象为表述的对象，加上人们认为天子就是天上的神仙下凡，每一个皇帝都是天上的星座，这样就导致了所有的皇帝都必须以天的意志口令天下。从公元前 140 年开始了第一个“建元”年号，此后历代帝王登基第一天就开始，就在《易经》这本天书中寻找吉祥的字符改年号，他们若遇所谓“天降祥瑞”或内讧外扰也改年号，一系列国家巨变的政事、要事、大事，都要更改一下年号，暗示着一个新的开始，以求得社稷平安、皇权永固（“大清国”出现以改口号替代了改年号的习性）。

历史上不仅正统封建王朝给自己起年号，那些农民起义领袖、拥

兵自立的军阀、少数民族的王爷也给自己起年号，以表示自己就是正宗的天意。

那些武力造反者、那些文人谋反者为了给自己造舆论，也会借用陨石陨落、洪水、地震，蛊惑出上天愤怒的谣言，告诉百姓“上天要收皇帝老儿回天宫了，要派新的天神下凡了”等等。总之，自从有了年号后，易经就成为了中国皇权的臆病症，成为了挥之不去的心魔，成也易经、败也易经……

古代中国社会从皇帝到权臣都懂得易经，易经成为了帝王权术的必修课，他们要活学活用地用易经巩固自己的皇权，也非常巧妙地用易经的智慧打击异己，一些熟练运用易经的帝王也曾经创造出自己的盛世。

#### 近代帝王的失效权术

可是自宋代以后，易经臆病症逐渐蚕食了中国社会的精神健康，此后此臆病症不断地发作，这也是导致大唐盛世不再出现的根源之所在。可能有人以“康乾盛世”来辩驳，我呸！呸！呸！说明他根本不知何为盛世的定义，盛世不仅指经济的发达、民众的富足、社会的安定，盛世更大的层面指是文化的多元与灿烂。

易经在宋代以前是有功效的，宋代以后中国社会开始出现资本主义的萌芽既商业开始发达起来。也就是说物质财富贫瘠时是生产决定供给，老百姓没吃的，土地能长出什么就吃什么，大家没有选择。等到物质财富丰富到一定高度后，人们对需求就有了选择，这就是市场需要什么就种什么庄稼、生产什么的商品。

中国社会在宋代和明代都出现过社会物质财富非常丰富的阶段，此阶段的出现正是社会从农耕社会向商业社会转型的信号。而中国的统治者却害怕这个社会的出现，他们阻止这个社会的转型。帝王们知道只要农民安心种田，只要风调雨顺，他的天下就太平，因为在农民的眼里，帝王就是天，帝王的健康与否决定苍天是否风调雨顺。商业社会却不是，商业社会从以天为中心转移为以人中心，甲地受灾了，可以去乙地买粮。此地不留人，自有留人处。帝王们不能把农民固定在土地上，帝王们就不能控制他们的命运，只有把农民世代地钉死在土地上，皇权才能千秋万代啊。这是从控制的角度去解析的，既稳定便于控制。从移动的角度去解析，我们会发现农民是靠天去生存的，一旦他们发现可以从事商业去生存的时候，他们定会发现诚信、物权才是第一的生存要素。这样他们就会藐视皇权的威严。一当诚信取代了屈从的生存方式，那么皇权的政治架构就崩塌了。

一直以来中国的帝王不断地打击商业的根本就在于此，他们蛊惑商业让农民不种粮食了。从商业角度上分析，大家都不种粮食了粮食必然短缺，那么粮食还不比黄金贵呀，既然土地可以种出比黄金更值钱的东西，谁还在外面倒腾啥生意啊？所以说商业让农民抛荒的言论本身就是彻头彻尾的谎言。

其实，中国社会经济一直在按照自然规律有序的发展，由于因为中国的帝王们总臆想用农耕治世的宝典去保留皇权，他们无视社会转型的事实，害怕社会转型的趋势，他们不惜一切代价、不择一切手段把中国社会从工业文明、商业文明的发展初期，重新拉回到农耕的生

产状态。从社会的形态上就表现为癫痫病的发作，是啊，一个工业文明的孩子，一个商业文明的孩子，非吃下农耕文明的剩菜烂肉，他不发癫痫病才奇怪呢。

### 中华民族的易经臆癫症

易经是宏观叙事，以节气、天象叙事，这种的哲学思想对于农耕具有价值，而现在商业社会，现代文明社会是以个体为价值的中心，这种社会的规律是按照细则行事，在商业社会里，什么事都具有非常微观的细则，人们知道如何做事、如何交往、如何遵守彼此的规则。易经却是宏观很正确、很规律，可是却没有细则的哲学思想。

易经像古人为我们铺设的一条宽阔的大路，现在我们只要安装红绿灯，划好斑马线，彼此确定左右行驶的秩序即可。可是中国的帝王们却不给安装红绿灯、也不给划斑马线……因为一旦民众生活有秩序了，没有纠纷，他如何收钱“公断”，一旦没有了交通事故，他就没有了收入的来源……

易经在古代是帝王的有效权术，易经却在近代成为帝王的失效权术，自宋代以后，面对民主、民权、民生的社会趋势，他一次一次的失效、一次一次的亡国。

总之，近代的官僚们依然热衷于八卦、改名、改宅邸、看面相，依然寄希望于把国民洗脑变成农民的思维，依然寄希望于用户籍的框框顶死农民的身躯。如今，整个社会被易经臆癫的毒素病入膏肓，无数的风水桥在火热的建设中，无数的风水路在疯狂的铺设中、无数的风水楼在悄悄的奠基中……中华民族正在易经臆癫的痛苦中呻吟着、

滴血着……

近现代相士们的骗术

易经是古代帝王的权术，也是近现代相士们的骗术，算命先生、卜卦师是靠为别人算命谋生的职业。易经正好符合此谋生的生计需要，易经跟西方的星相学相似，它们都用宇宙恢弘浩瀚的思维解析世间的万物。

相士为什么不用蚂蚁解析他人的困惑呢？因为被算命者只要轻轻的一捏蚂蚁，蚂蚁就死了。所以风水先生用日月星象解析，你捏不到星月，你更不能摘下星星仔细瞧瞧。

骗术的生存环境在于社会转型的群体困惑，在古代中国的农耕社会，只要风调雨顺，那么就一定国泰民安，人们安居乐业自然没啥困惑。可是，自从社会进入商业社会、进入工业社会，包括现代进入信息社会后，由于中国社会依然遵行宏观行事、宏观定原则的游戏规律，所以导致上到天子，下到百姓都很困惑。

中国社会从农耕转型开始，就进入一个没有明确性的社会状态，做事、做人没有定性，社会存在着巨大的变数。我这样解析大家可能更困惑，这样打个比喻吧，西方人犯罪，定性非常清晰，1年3个月或者235年徒刑，而中国的法律是5年到10年区间，这样被判罚的尺度就存在很大的不确定性。官员的提升也是这样，去年是年轻化标准，今年则要求具有长期的从政资历。因为没有细则标准，使得政治、经济、教育、交通道路、包括饮食在内的社会各个层面都没有一个明确的细则标准，这样导致整个国民的心态就总处于困惑之中，他们对

于未来的任何事情都存在着困惑，官爵、金钱、婚姻都在不确定之中困惑着。

由于国民心中存在着很大的担忧和不确定的因素，特别是高官厚禄者，情场钟情者对未来的担忧就越发显现，他们需要一个大师可以给他解析困惑，解除内心的焦虑与不安，这样中国社会就产生了一个庞大的相士职业阶层，他们靠帮他算命谋生，其中的佼佼者可以成为宰相，也可以成为巨富。因为这些相士懂得易经，他们用宏观叙事、宏观解析，让你心服口服、让你顶礼膜拜，让你惶恐中掏钱消灾，让你兴奋中掏钱买喜……

这里有个学问，就是易经是历史证明的科学，在宏观叙事上没有一点破绽，他从宇宙、天体、风、水等自然万物指明出变化的规律，这样你就对他的智慧深信无疑了，算命先生有个特点，他们绝不微观说事，绝不把话说死了，他们说话中暗藏着活扣，从你的语气中看出破绽，随时解扣……

熟读易经只能让一个人成为相士，却不能让他称为一位风水大师。算命的大师多数是上岁数的老者，因为他们阅人无数，从你的气质上、从你的面相上、从你的气色上、从你的眼神上、从你的手骨上……已经知晓你过去的命运和未来的命运了，因为大师练就出谋生的秘笈——窥心术，窥心术与易经没有直接的关系，易经里没有这些非常详细的窥心术分析。相士们如果把这些秘笈透漏了，他们就失去可骗钱的伎俩了。

算命前，大师先用易经的一套词语把你说到云里雾里，而他的眼



睛、耳朵、鼻子却在窥心你的信息，他们用推理的方法、试探的方法来确定你的信息。

下面我来举例窥心术的伎俩

中年的富贵女，独自一人来算命，说明她婚姻遇到变故了。因为人们遇到不好的隐私，总习惯一人去算卦，既然富贵了，肯定衣食无忧。也不会为自己的重病算卦，富贵者得病会先看医，只有穷人得病后会独自一人来算命了。

中年的贫民女，独自一人来算命，说明老公快死了，得了不治之症，没钱看病，先来算一卦，也可能女儿跟他人早恋了。因为贫困的家庭没有温暖，女儿经不起金钱的诱惑而早早地恋爱了。

风水先生摸你的手，如果你现在富态、养尊处优，可是你的骨节却很大，算命先生摸出后就说你小时候很苦，是啊，骨节大是因为小时候干重活的缘故，小小的年纪就干重活，怎么能不苦。

.....

以此类推，某高官独自一人来算命，说明他快倒霉了（他不想让身边人知道快倒霉了，所以不带人跟随。别人知道后，更不会跟随）

某高官前呼后拥来算命，说明他快封官加爵了（那一位拍马屁者不希望抓住这拍马屁的好良机啊）

总之，算命跟易经没有直接的关系，易经是从宏观上解析生命、社会的现象，相士们却是用窥心术推演出他人的命运来骗钱的。风水大师们可以洞察你的内心，却无法洞察股票的趋势、经济发展的趋势、社会发展的趋势，否则他们就不会靠算命来谋生了。

如今，所有的易经大师都在高举着易经的大旗，特别是谋财的风水先生们总是把《易经》顶在头顶，他们口吟着天干地支，甲乙丙丁、金木水火，骗高官、骗富商、骗学生、骗农妇……骗所有对未来困惑之人，这些风水大师们却只字不提他们骗钱的窥心之术。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-12-07

作者:令狐冲 TY 回复日期: 2009-12-07

大哥，小弟有一事相求，您能否开一份书单与我等众人受教

这件事我也是考虑良久终于开口，因为大哥一直教导我们，实践是获得认知的唯一途径，而非学习

可之前一些事对我的冲击着实不小，所以想让自己静下来，用一年的时日，再读点书，以对当前及未来做一下自己的规划

小弟先行拜谢!!!

---

其实，我很少看书的，因为我去书店买书、看书是一种精神的折磨。我宁愿静思也不看这些狗屁不通的烂书，所以你很少看见我的观点跟现今书本里的观点相类似。

我知道，这年头，是人鬼都可以出书的。沽名钓誉的，拍马屁替领导出书的，写书骗钱的，写书骗职称的，多得去了。他写的书自己也不信，自己也不看，你要是真信了，十之八九快也变傻了。

很多好吃之人，吃的多了，吃的乱了，往往把自己身体给吃垮了，

很多看书之人，看的多了，看的乱了，往往把自己脑子给看傻了。

一直以来，很多朋友穷追不舍地问我看什么书，这样吧，我开个

单子，有空的时候，可以去瞧瞧。

去古旧书店或者旧书市场，找民国时期商务印书馆、中华书局出版的书。

也可以去旧报市场，买江艺平任总编的《南方日报》，胡舒立任总编的《财经》杂志。

过去出版社就是品牌，非一流的书籍不出，  
现在媒体看的是总编，非等闲之辈才说真。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-12-07

作者：sankz 回复日期：2009-12-06

朝鲜货币改革怎么看？润哥

-----  
朝鲜开始出现一批隐形的富人，富人多了，富人腰杆子就硬了，就不知道弯腰鞠躬了，这种苗头必须掐死，所以必须把富人的腰给打断了（按户籍兑换新币，每户10万）。

大家都是穷人了，腰就都软了，鞠躬的角度自然就大了。当民众心理拔凉拔凉的时候，才能深刻地体会到金太阳的温暖。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-12-07

作者：风云笑看人生 回复日期：2009-12-06

又是一年年末时，大哥可否来个年末总结，来年展望！~~~~~  
相信很多人也再期待吧！~

作者：风云笑看人生 回复日期：2009-12-06

最近中央经济工作会议刚刚结束，又是一堆废话，大可可否对明

年或者今后几年的经济形势预测下！~

---

《2010年》

农民的政治地位继续保持第一，一号文件继续是加大农业的稳定与发展。

“珠三角”变“泛珠三角”概念

“长三角”变“泛长三角”概念

黄（河）三角、湘三角（长沙、株洲、湘潭）、西三角（重庆、成都、西安）……纷纷崛起，总之除了金三角以外的三角都是未来经济的发动机。

天路早已通车，只差海路未建（琼海大桥）

三高症状凸显，全球挤压三高，三高非一日之痼疾，突然强降非一命呜呼也。（三高指：高储汇、高排放、高出口）

三低症状凸显，央企挤压民企，低利润、低融资、低市场（很多市场被挤出），三低状态就是民企忧郁症的前兆。

股市蹦迪（上下乱跳）、房市绷死（有价无市）

通胀抬头，上下齐忧（国进民退的结局就是通胀，因为垄断国企除了涨价，啥也不会）

运气不好的贪官们纷纷被抓，跳高楼的、吊门框的、割手腕的家破人亡……

老百姓是“一声叹息”

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-12-09

作者: yj0bj 回复日期: 2009-12-08

大哥开讲啦

---

讲经济平稳增长, 讲政治和谐稳定, 讲中国对世界的经济贡献, 有说不完的话。对于存在的“内忧外患”, 我却无话可说。

内忧: 政治被数量惊人的副职所绑架, 经济被价格惊人的房价所绑架

外患: 政治无止境地被三块表(台独、达赖、热比娅)所勒索, 经济无止境地被白条(美元)所勒索

作者: 目光呆滞的润土 日期: 2009-12-10

作者: chenjunvav 回复日期: 2009-12-09

各位怎么看赖昌星他会回来吗???

---

赖昌星有生之年会回来的, 不过现在却回不来。

现在最害怕赖昌星回来的是被隐匿的大贪官,

现在最盼望赖昌星回来的是被关爱的驾车族。

作者: 目光呆滞的润土 日期: 2009-12-10

作者: 3000 里的期待 回复日期: 2009-12-10

以后的中国要走向何处呢?

---

“以后的中国要走向何处”这个问题, 新华日报在 1946 年所有的评述, 已经回答了这个问题。

[http://bbs.city.tianya.cn/new/TianyaCity/content.asp ? idItem=45&idArticle=823190](http://bbs.city.tianya.cn/new/TianyaCity/content.asp?idItem=45&idArticle=823190)

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-12-11

作者: 剑逝春秋回复日期: 2009-12-11

大哥怎么看吴辉及其观点?

---

### 《等待收官的围棋》

当下的中国是一盘等待收官的围棋，从棋盘的中腹看，中国龙昂首崛起，中间的棋子组成了一幅龙图腾的完美图案。

中方棋手在棋盘前提子手中、矗立良久……场外观众刘军洛高喊H哥提对手的黄金子，场外观众吴辉跪地、举牌、高呼着H哥提对手的现金子……

这盘棋说来话长，棋盘是上世纪的72年摆上的，中方执白子、美方执黑子。79年，中方第一位棋手走出第一步妙招，他在最南面挂了一个金角获得了满堂彩，接着白子以最快的速度吃对方的黑子，这第一位中方棋手具有两个非常显著的围棋思路，第一个思路就是“不管高招、昏招，能吃掉对手的棋子就是好招”，第二个思路就是“时间就是吃子，效率就是生命”。棋下到89年的时候，白方突然发觉对手不给随意吃棋子了。于是，中方第二位棋手上场，这第二位棋手功夫了得，八卦定乾坤，仅仅十年的时间，居然把整个棋面摆放成一幅龙的图腾，满场的观众无不称奇、无不惊叹其棋艺的高超与精妙。随后，第三位中方的棋手上场。

由于棋盘的中央有一副龙的图腾，白子方的任何提子与让子都将破坏龙图腾的完美形态，但是不把龙眼提掉就无法落子，不把龙身斩断就无法破局……又由于这盘棋已经下了 30 年，剩下的空格已经不多了，于是这第三位棋手紧锁眉头、低头沉思，却没有落子……

在这最后收官的阶段，中方棋手心里是明白的，若想赢得整个棋局，就必须撕破龙图腾的图案，若想保留龙图腾的形状就必然输掉整个棋局。此时此刻的看台上，70000000 观众高呼着“图腾！图腾！图腾！……”，比赛场外的围墙外，1230000000 观众高呼着“赢棋！赢棋！赢棋！……”

【备注：黑方的围棋思路是：均势、诱敌、精打】

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-12-12

《看片偶感》

下午，躺在沙发上看纪实频道的《大师》节目，看到最后我泪流满面，是啊，小时候看雷锋的故事没哭过，长大后看焦 XX、孔 XX 的故事没哭过，本以为自己的感情麻木、情感迟钝呢，想不到却有为两个从未听过的名字，感动地流泪……

生活在文革前的人，都就知道《地雷战》的故事，八路军、游击队的地雷经常把鬼子炸的人仰马翻，血肉横飞

可以，今天我第一次知道制造地雷的英雄是熊大缜同学，这个清华高材生熊大缜在学生时代就自己制造设备拍出中国第一张红外线照片（当时的中国连自己照相的底片也没有的），可是这个爱国的熊大缜没有死在鬼子的手里，却含冤死在了同胞的手里。

今天,我们都知道两弹一星的功勋科学家的名字,他们是王淦昌、赵九章、钱骥、钱学森、王大珩、陈芳允、周光召、邓稼先、朱光亚,我们也知道华罗庚、杨振宁、李政道、吴健雄的名字。

可是,今天我第一次听说“叶企孙”的名字,这些如雷贯耳的科学家全是叶企孙先生培养的学生

纪录片的最后,叶企孙蜷缩在凌乱的小屋里,他的晚年十分凄惨。寒风中,叶企孙弓着背,穿着破棉鞋,踟躕街头,有时在一家店铺买两个小苹果,边走边啃,碰到熟知的学生便说:‘你有钱给我几个’所求不过三五元而已!”

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-12-14

作者: zblq110 回复日期: 2009-12-13

==-----

帮助了不该帮助的一群人,这样的下场也是必然;  
六十年的进程不一定不是倒退

-----

### 《叶企孙被专政的根源》

叶企孙的悲剧,是自由社会倒退至专制社会所产生的悲剧。叶企孙用很短的时间就将清华的理学院打造成世界第一流的理学院,证明其因人施教的方法是正确的,证明其礼贤下士的品格是高尚的,叶先生没有错,错的是中国社会又一次被轮回了。叶没有帮助专制体制的本意,叶是为自由民主的中国培养人才,也只有叶企孙这样的大师才能培养出真正的人才,历史的真实也证明了这一点,在没有叶企孙的



60 年里，清华没有培养出世界一流的科学家。

叶企孙的教育方法是因人施教，而专制社会的教育方法是因材施教，所以叶企孙被专制社会所不容。从政治的角度看，叶企孙是整个专制社会的敌人，因为因人施教是给予同学独立之人格、自由之思想，培养这样的学生必然会动摇整个专制体制的根基。只有狠狠地打击叶企孙这样的人，才能发扬光大因材施教的洗脑方法。

专制社会的根基不是建立在人才基础上的，专制的根基建立在奴才的基础之上。没有人才专制社会依然存在，没有了奴才专制社会就失去了存在的基础。像叶企孙这样的大师从不培养奴才，只懂得去培养人才。一个不能为专制社会输送奴才的老师就是专制社会的公敌，这也是叶企孙一直被专政的根源之所在。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-12-14

作者：55145130 回复日期：2009-12-13

读了楼主以及各位网友的文字感触很深，觉得楼主的思想核心就是一个字“爱”：楼主开贴写出他的经历和经验是因为爱

楼主揭露社会本质是因为爱

楼主答疑解惑也是因为爱

楼主希望中国的未来是一个充满爱充满人文思想及自由思想的和谐社会，社会是有每个个体组成的，想请楼主具体指导一下我们怎么爱自己怎么爱他人爱社会，介绍一下你博爱的心理根源

---

《冷漠的结局是仇恨仇恨的结局是屠杀》

我们在创业初期，想立即获得商业的回报是不可能的事，我们必须先投入资金，再投入智慧与精力，最后才能获得超值的商业回报。

同样，我们生活在这个世界上，想立即获得别人的爱戴与尊重也是不可能的事，我们必须先学会爱戴别人、尊重别人，这样才能被别人爱戴与尊重。

那些天天抱怨别人不爱戴他，不尊重他的人，为什么不扪心自问一下：“我自己尊重别人了吗？我关心过别人了吗？”，所以想获得别人的尊重，就必须先学会关心别人、尊重别人、宽容别人。

但是，我们生活的时代却充满着很多的困惑和痛苦，因为我们这个社会还不懂得关爱、尊重他人的价值之所在。

在一个自由、平等、博爱的社会，爱是其社会价值的基础，相互之间的关爱与尊重是自由、平等的社会基础，更是人们情感的社会基础，没有爱就没有自由、就没有平等，爱是人文社会最重要的元素。

专制社会否定人文的价值，专制以组织取代个人的存在，个体的情感在专制社会没有生存的空间，所以在专制的时代，人们具有钢铁的意志却没有柔情的关爱，柔情、甜蜜会腐蚀钢铁的意志，钢铁的意志是专制的灵魂，所以一切爱的元素都是专制社会所不容的元素，这就是你在专制社会很难看见关于爱的小说、电影的缘故。

冷漠、仇恨是专制社会特有的情感特征。一个专制社会的人与自由社会的人具有最显著的情感差异，就是自由社会的人总是先爱别人，先包容别人，而专制社会的人总是冷漠别人、仇恨别人。这就是为什么专制体制下的人，总是板着阴沉的脸，眼神充满着敌意的缘故。

在专制的社会，你会发现学校冷漠、医院冷漠、警察冷漠……

你可能对他们的冷漠，无比地愤怒。其实你的愤怒是错的，因为专制的字典里，没有关爱与柔情的词汇。他具有关爱与柔情，他就无法在专制体制里谋生并飞黄腾达，所以，你跟专制体制内的高官谈“爱”简直是对牛弹琴。

对于，未来的中国，让我们的孩子从小就懂得爱，懂得关心别人，懂得宽容别人，那么我们的国家未来才能有希望成为自由、民主、博爱的国家。

当这个社会只剩下冷漠的时候，那么这个社会收获的一定是仇恨，心中一直充满仇恨的结局就是精神状态的疯癫与迷乱，在精神失常的状态下，你和我都会去屠杀同学、屠杀朋友、屠杀自己最至亲的家人……

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-12-15

作者：阿难之泪回复日期：2009-12-14

LZ,大哥对以下目前很火的 2 个问题怎么看呢？是真的商机无限？？？？还是恶意炒作呢，时下很火的问题，呵呵!!!

2. 武广铁路问题；

大哥应该说说这 2 个时下很火的事情，说说个人的看法，谢谢哈!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!

等回答!! 谢谢

---

《高铁通了，开放的思维却没通》

武广铁路开通了，可是武汉开放的思维却没有通，思维封闭经济必然继续封闭，大珠三角的经济格局就依然无法延伸至内陆的经济区域。

曾经的武汉经济非常的发达，其经济重镇的地位依赖于内陆经济的强劲需求，当初的武汉（武昌、汉口、汉阳）文化也非常的发达。因为武汉的文化彻底地没落了，导致经济也失去振着的动力。

如今，武广铁路是通了，但是内需的大门却没有通，所以广汉高铁带动经济的发展还有待时间的考验。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-12-15

作者：阿难之泪回复日期：2009-12-14

LZ,大哥对以下目前很火的 2 个问题怎么看呢？是真的商机无限???? 还是恶意炒作呢，时下很火的问题，呵呵!!!

1、广西东盟自贸区的问题；

大哥应该说说这 2 个时下很火的事情，说说个人的看法，谢谢哈!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!

等回答!! 谢谢

---

### 《论广西东盟自贸区的两大桎梏》

广西东盟自贸区的确是近来很火的概念，这个概念火了很久了，从 1992 年提出这个设想到现在已经 17 年了，按理说“地域如此接近，经济本应该更加快速地融合才对”。为什么这个自贸区却没有成为类似经济共同体的经济组织呢？

深刻地解析这个问题后，我们会发现其存在两个致命的桎梏。

第一个桎梏是经济的桎梏

经济自贸区最佳的方式是资源互补，而广西与东盟的资源却非常的相识，中国需要矿产资源、高技术产品，而东盟却没有，东盟更多的是农业资源。中国的来料加工工业与东盟过去的经济模式相似，正是因为中国的开放，导致许多东盟的加工产业转移至中国沿海，所以中国的经济模式存在着与东盟竞争的桎梏。

从全球产业链的角度看，中国虽然经济增长强劲，可是中国却没有主导的商业品牌，也没有控制经济的技术标准，我们是靠为美国、欧盟打工而生存的打工仔，虽然现在非常的风光，但是其本质充其量只是高级打工仔罢了。作为一个高级打工仔，想要整合东南亚的资源是非常困难的。因为市场规则不是打工仔制定的，技术专利也不是打工仔所拥有的，所以中国想成为东盟的带头大哥，东盟不看好。但是东盟想引狼入室，把美国拉进来做大哥，中国也不答应。这就是存在的第一个桎梏。

第二个桎梏是政治的桎梏

从广西与东盟的文化习俗上看，两地具有融合的空间。但是从政治的角度去观察，此自贸区则存在着巨大的政治裂痕，这个裂痕就是制约自贸区更加融合的政治桎梏。

这个政治的桎梏，我就不展开叙述了，我只点出两个关键词汇即可，因为这两个词汇对东盟伤害太深了，这也是中国与东盟政治裂痕之所在。

一、输出革命

二、红色高棉

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-12-16

作者:风云笑看人生回复日期:2009-12-15

近日,南京耗资 5000 万新建一年的汉中门大桥,被市民发现有三十多根栏杆裂开了口子。而在接到投诉后,施工单位竟连夜用胶水将裂口糊上了,欲盖弥彰的“伤疤”,让人们惊叹“豆腐渣”工程登峰造极。

.....

诚如一位网友所言,“周岁桥梁多处开裂竟用胶水糊,试问良心裂缝该用啥粘呢”?

大哥,这是发生在你所在的南京,是不是该说几句吧?

-----

《内心悲凉的中国官僚》

中国的官僚阶层,从外表看的确是风光无比,其实内心的悲凉只有身在官场者方能体会。刘晓庆说:做女人难,做名女人更难。这里,我要说的则是:做官难,做中国官更难。这不,一个小小的桥裂裂,又把一些官员内心弄的拔凉拔凉的了。

普通的中国人看待某人的风光以否、成功以否,通常从物质的层面去判断,很少从精神的层面去分析人的生存状态。从物质的享受上看,中国的高官从古至今都是生活在象牙塔里的人,他们锦衣玉食、琼台楼宇,享尽人间的奢华.....

可是，我们研究过中国官僚阶层的内心世界吗？没有！

当我们仔细透过华丽的物质外表，我们就会发现他们精神世界的悲凉。

在中国做官僚，特别是做大官僚，他们饭来张嘴、衣来伸腿，出门八抬大轿、鸣锣开道。他们除了跟女人做爱，除了烧香磕头需要自己出点体力外，其他方面几乎没有出体力的地方。所以，中国官僚的身体能量消耗非常的少，他们工作非常的轻松。当然了，他们在钦差大臣面前，在皇上面前，也会干些体力活，不过那是作秀而已。所以说从物质的层面看，中国的官僚是全世界最被温暖的社会阶层。

但是，在精神的层面分析，我们会发现中国的官僚喜欢酗酒、喜欢寻花问柳。他们把自己能够功成身退、告老还乡、荣归故里，看成自己最终的人生目标。（看看监狱里的同僚，他们发现其实他们的职业跟中国的矿工相似了，内心悲凉啊）

人们常说：人生有一知己足矣。在中国的官场上，许多官员可能一生连一位知心的朋友也没有，因为他们不敢说心里话，更不敢说知心的话，他们不能以诚相待同僚，对待主子，他们必须处处设防，防着同僚、防着朋友，有着这样的戒备心理，怎么能有最知己的朋友呢？况且，在中国做高官者，都需要自己有个护身法宝，这个法宝就是“喝酒喝的不省人事了，也从不认错半句话”，“能够守口如瓶、能够做到不说错半句话”的人，才是做高官、做大官的第一要素

在中国做官，你可以说假话，也可以说废话，但是你决不能说出真话。因为几千年来，中国这片神圣的土地上，有一个奇特的现象，

这就是：你把国库贪光的了，不一定是死罪，但是你说错一句话了，却一定得去死。

### 红颜知己

因为，中国官僚的脑袋不是自己的，他们不能用自己的大脑思考问题，他们必须钻进主子的脑子去思考问题，同样，他们也不能用自己的嘴瞎说话，而是要说出主子想听的话，而且他们的胃也不是自己的，因为喝酒的时候，主子敬你酒、同僚敬你酒，你必须喝光，喝倒了说明你尊重他，否则你就是不给面子。要知道在官场上混，不给主子面子，不给同僚的面子，你仕途就到头了。所以，从身体组织器官看，官僚们只有自己的JJ是自己的。当官僚们自己的大脑、自己的嘴巴、自己的胃每天处于被他人强奸的痛苦之中，理所当然只有在与女人寻欢的片刻，方能感受自己器官的快乐。假如做爱的对象又是自己的红颜知己的话，那么他就可以深刻地感受到肉体与精神的双重愉悦了。

在中国的官场上，太子连自己的父亲也杀，所以高官们拥有同性的知己是非分之想，朋友们、同僚们不在关键的时候对你落井下石，已算你的不幸中之万幸。从这个角度上看，一生中能够拥有一位红颜知己的官僚，可以算得上官僚中的人中俊杰。

红颜知己对于官僚的人生非常的重要，她是他的精神支柱，也是他的快乐源泉。中国的高官特别是大官，其红颜知己并非国色天香的女人，她们可能相貌平平，但是却拥有一个共同的特点，就是最善解他人意。对于一个长期精神压抑的人来说，如果没有说出真心话的地



方，没有被倾诉的对象，那么他的精神压力就无法释放，精神就必然痛苦不堪，所以那些精神高度紧张的高官，那些精神高度压抑的高官，能够拥有一位红颜知己，的确是人生之大幸。

许多高官并没有载在对手的手里，却载在红颜知己的手里，最关键的因素是因为他面对唯一的真话倾诉对象，说出了他心里的真话。

### 神情疲惫

纵观几千年来的历史，中国的高官很少有喜形于色的快乐表情，那些童真的笑脸早已绝迹，从容淡定、不露声色是其神态的终极追求。

从精神的层面看，在中国做官，特别是高官，精神非常的疲惫。最基层的官员需要听话的基本技能，主子说话你明白即可。但是官员到达一定等级后，他们之间的交流是非语言性的交流，这是中国独特的官场文化，也就是说主子与下属官员的交流，官员与官员之间的交流是眉毛眼神的交流、嘴角表情的交流，最高层次的交流是心照不宣的交流……这种交流虽然不消耗声音和四肢的能量，却非常耗费大脑的精力，这种交流需要你高度运转你的大脑，需要你从话音外中分析出主子的真实本意，也需要你从主子的眼神方位、眨眼的频率，推断出主子的暗示，更需要你感知主子在轻声地叹了一口气……

每一个成功的高官，都是处处留神、时时留心的官僚，那些一不留神者，通常早早地结束自己的仕途，被主子和同僚所抛弃。从精神能量的消耗角度看，中国的官僚是最耗心血、最耗精力的社会基层了。

### 当官发财

当官发财是中国的古语，中国的官场上有数不尽的假话与废话，

但是却有一句流传至今的真话，这就是：“当官不发财，请我也不来”。的确，当官就是冲着发财来，否则这么耗心血、耗精力，一不留神还丢了自己的小命图个啥呀，不就是冲着钱来的嘛。

自古以来，为什么即使朱元璋把贪官扒皮示众了，酷刑也无法阻挡贪官的发财之路呢？

因为在中国的农耕社会里，每当遇上灾年闹饥荒的时候，草民是50%以上要被饿死，而那些官僚却100%不会被饿死。唐朝诗圣杜甫的诗句：“朱门酒肉臭，路有冻死骨”，描绘的景象就是中国社会饥荒的实景。由于中国社会一直未建立起最底层社会群体的社会保障机制，导致每一个社会成员都对未来的灾年、饥荒充满着恐惧，唯一能消除这个恐惧的方法只有一条途径——做官，因为一当自己做官了，特别是做了大官了，自己和家人就有了社会福利的保障机制了，肯定不会在路边冻死了、饿死了。

### 内心悲凉

在中国社会，老百姓和官员们非正常死亡的方式是不同的，老百姓只有饿死，却没有撑死的、吓死的。当官的只有撑死的，吓死的，却没有饿死的。从日常睡眠的状态看，很多贪官患有失眠的症状。贪官在获得物质的同时，却让自己的精神状态长期地处于忐忑不安的状态之中，老百姓通常不理解“都贪那么多了，都五子登科了，为啥还割腕、上吊、跳楼啊”，其实，我们根本不理解贪官内心悲凉的精神世界。

贪官内心悲凉的另一个表现是退而不休，常理讲，每一个人上了

岁数的时候，都应该去颐养天年，享受晚年恬静的人生。可是几千年来，官僚们却很少有主动辞职的状况，因为一旦失去权力的保护伞，那么贪污的罪行就要被追究，自己的家族就要被法办，所以，即使慈禧那么大年岁了，为了叶赫那拉家族不被秋后算账，她也要坚持着垂帘听政，她的内心深处告诉她，没有人真心地爱戴她，没有人真心地尊敬她，一旦她失去了权力，后果不堪设想，这种退而不休的奇特官场文化，正是中国官员内心悲凉的真实写照。

### 价值补偿

从经济学的角度看，人们的事物活动往往存在价值补偿的需求。比尔·盖茨、科勒菲勒付出了物质的财富，社会需要给予他们精神价值的补偿。

当一个美国公民被美国政府冤屈以后，美国政府也会给予其巨额的物质补偿，而不是精神的安慰。

从中国官僚的精神消耗的程度看，官僚们获得巨额物质补偿的需求是正当的，他在精神层面付出的越多，应该获得的物质补偿就越多，才符合价值补偿的规律。西方的官员获得的物质补偿很少是因为在精神的痛苦层面，他们几乎没有付出，假如西方的官员工作中，也是绞尽脑汁损耗精神价值的话，他们同样也会寻求物质价值的补偿。

### 解决内心悲凉的方式

解决中国官员内心悲凉的方式有很多，我觉得有一种方式最好、最简洁。这就是“可以说真话，允许说错话”

### 下面说下题外的话

自从大清实施了严酷的文字狱后，中国人说话学会了暗喻，学会了借古讽今，学会了正话反说。

这位仁兄非要我点评桥裂裂事件，我只能说：桥裂裂证明中国社会在进步。

可能大家奇怪，为什么 5000 万下去了，桥开裂了，社会还进步呢？

大家想一想，这年头水泥价格透明了，钢材价格透明了，工程造价也透明了，民工工资也透明了，腐败分子贪污的空间越来越小了，不证明了中国廉政建设在进步嘛。

我们换位思考一下，这年头当官的捞钱也真不容易，好不容易创新出一个新的玩法，居然也被天涯的网民抓住不放了。嘿嘿，幸亏他们只发现大桥的问题，却没发现艺术背后隐匿的问题。真庆幸当初给花岗岩戴上了艺术的光环，也给了艺术的大价钱……否则非被天涯网民给人肉了，又被弄进去陪周至尊写书去了。

我想，即使到了纪委、到了检察院，他们也一定理直气壮地说：这是艺术雕花花岗岩桥栏杆，艺术拼花花岗岩地砖，艺术凹形花岗岩花槽，艺术异型花岗岩雨水井……

艺术品哪能值白菜的价？检察官同志你说对不？

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-12-21

作者：颜路开回复日期：2009-12-21

这百层高楼，大约有三十层是 hao1098 先生建的，hao 先生大才，完全可以另开一贴，自建高楼，不知先生意下如何

---

## 《天才与疯子是一步之遥》

hao1098 写的东西，有人喜欢，也有人不喜欢他。的确，他写的东西，跳跃性很强，范围很散乱，许多人不知其意。

其实，此贴如果仅有我一人所述自己的观念，也许帖子就太单调了，我们应该包容其他的思想，只有更多元的思想、多层次的思想，在一起碰撞，才能产生更加精彩的思想火花。

从思维方式上分类，hao1098 网友与常规接受教育的人思维是两类的思维方式，只是 hao1098 显得更极端罢了。普通的人应该学习 hao1098 的思维，把自己的思维空间打开，只是在打开的同时要增加逻辑和推理的能力，也就是说要能用理性去控制感性的过度发散。

此刻的 hao1098 还具有理性，假如他缺失了理性而胡言乱语的话，大家一定认为他疯了。是啊，其实天才与疯子只有一步之遥。疯子是自说自语，这些疯话他自己能懂，天才则是把疯话说给大家听，如果这个天才具有非常慎密的逻辑推理能力，或许芸芸众生也能明白这些疯子的语言。

我希望 hao1098 未来的帖子，尽量围绕一个主线，明确一个主题，用疯子的语言准确地描述疯子的世界，当大家仔细看看周围的世界，看看不知所踪的人群。真的不知道是 hao1098 疯了，还是这个世界是真的疯了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-12-21

作者：亘古半支烟回复日期：2009-12-20

作者：亘古半支烟回复日期：2009-12-17

作者：亘古半支烟回复日期：2009-12-11

大哥好，感谢您以前对化妆品零售终端的点拨，现再请教一个关于一个区域市场内二手房中介整合的问题

1 地点：浙江三线城市，有炒房传统（非温州）

2 现状：二手房中介交易较活跃，但店面，营销，服务原始，和宁波杭州等有巨大差距。

3 计划：整合 5-10 家统一形象，房源共享，连锁经营，核心是处理好和银行的关系，统一融资方案，终端形成后，可以二手房交易，代理尾盘，以及代理外地来推荐的楼盘。

4 盈利模式：一是潜规则不提，二是以后的加盟费。

5 风险：投入后，市场交易量不大，因为毕竟不如杭州。（有一些备选的应对措施）

6 历史：在本地这个行业的发展史上，5 年前，10 年各有个一次整合失败的案例

请教问题如下：

1 比较核心的要解决那些问题方有成功的可能

2 如何才能说动最初的五家中介加盟

恳请大哥指点，顺带结合 21 世纪不动产，我爱我家等谈谈一个区域市场内整合的可能性。非常感谢

---

整合地产中介，你必须有两个前提条件：一、资金实力二、品牌

实力。

你没有这资产和无形资产做担保，通常这些小的中介不敢把身家性命托付给你。

当然了，你如果有这两个条件，你也不会一而再再而三地问我了。

你可以这样做，让自己的大姨、小舅、堂兄、表姐分别在各个区域开中介连锁，然后把他们整合出一个地区性的中介品牌。

这样做的根源在于：中国社会尚不是法治、诚信的社会体系，人们商业间的关系通常建立在控制与被控制的不对等关系中，只有本村、宗亲之间还存在着平等互助的商业关系。这也是浙江商人多数是以本村、宗亲的方式结成商业关系的原因，拿眼镜行业举例，新疆伊犁的某眼镜商人正是北京某品牌眼镜店老板的表叔。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-12-21

作者：人生选择 abc 回复日期：2009-12-17

润土先生，这么多年你太太有没有强烈要求让你去考取文凭或者职称什么的，你考了吗？可以谈谈你的感受吗？

-----  
当大多数人没有文凭的时候，我曾经尝试着去拿文凭。

当大多数人具有文凭的时候，我彻底对文凭失去兴趣。

对于我的现状来说，文凭并不能改变我什么，我需要改变一生的东西。这个世界就是这样，当你得到文凭的时候，更多的却被文凭所束缚，总寄希于文凭改变你的生活，别人不认可你大专文凭，你就学本科。别人不认可本科，你就学硕士……直到自己绝望地用毛巾结束

自己的生命。

在商业的世界里，一个理性的人一定是不从众的人，当大家对某的东西趋之若鹜的时候，你一定要反其道而行之。追逐文凭也是这样，当大家追逐文凭的时候，你要想这些人未来拿着文凭到处要饭的时候，你如何利用这些廉价的智力为你而打工。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-12-22

作者：困难不低头回复日期：2009-12-22

请大哥深度分析官员自杀现象，草根官员的出路？

我迫不及待的端来小板凳大哥真亲切

---

今天是冬至，是烧纸的冥日子，怎么问这个闹心的话题呢？

好吧，算着冬至感言吧。

穷人因生活绝望而自杀，

艺人因灵魂痛苦而自杀，

官员生是组织的人，死是组织的鬼。他们被组织抛弃而自杀，被组织不容而自杀，为保护组织而被自杀。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-12-23

作者：I 天下第七 I 回复日期：2009-12-23

个人职业规划转型的请教

.....

我们几个人都是很仗义的人，逢年过节，某人回不去家了，我们都能像自己儿子一样去看看他父母，陪他们过年热闹。交情都是 7、



8年以上了。我们几个人胆子都很大，敢于克服与改变自己，开辟市场在执行力上没有问题。还有我和乙，丙都是单身。

闰土大哥：我们几个目前都还算比较稳定，现在凑起来闯并没有什么经济压力的逼迫的，都是为了信念和理想，所以目标都很高，请您占在比较高的高度上给我们以指导，谢谢不胜感激！

一：我现在转型是否正确？转型的衔接上应该注意哪些问题？

二：如果我们几个单干，因为皮草只是半年的生意，你有什么建议，夏天做何业务

三：团队未来的走向我想如果贸易做好了，就想开辟海外市场，我和乙的外语还是不错的。您在长期发展上给我们点建议，或者方向上如何去把握。

四：利益分配上，我是舍得花钱的性格。您还有什么其他建议？  
祝好！

---

我估计，对于本贴的内容，你一遍也没看完。

你问的话题太大，又牵涉到你哥几个的人生道路的改变，我实在不敢乱加指点。

我简单说几句吧。

一、穷人可以仗义，仗义使你获得广交朋友的机会，有了有实力有头脑朋友的帮助，穷人也可以变为富人。但是富人、事业成功之人却不可以仗义，胡乱仗义的结果就是又变为穷人。事业成功之人对待朋友和事业的伙伴应该取义，这就是说救急不救穷，对曾经对你有恩

的人必须去感恩。简言之：仗义是无原则的给予，取义是有原则的给予。大家都是仗义之人，在一起合作的结果，容易出现分歧。俗话说“丑事说在先”，但是由于大家都仗义，碍于面子的缘故，许多的矛盾就被掩盖了，当这种矛盾越积越多的时候，矛盾迟早会爆发。最后的结果，反而连朋友也失去。

二、智商与情商，做生意宁愿与高情商的朋友合作，也不与高智商低情商的人合作。情商高的人不需要沟通，不需要点拨，他会很好地处理同客户、股东的利益。所谓的情商高低表现在，能否替对方考虑，是否能换位思考。

三、这年头，常规的生意已经没有多少的利润空间，皮草的生意也不除外，你朋友是在商住楼里用网络招揽生意的，它的利润来源于商住楼与百货店高昂租金之间的利差。这种模式越来越被复制后，未来的利润一样将被摊薄的。

四、在没有找准切入点前，在没有业余兼职下海前，贸然下海的结果就是被海水淹死。做生意的初期阶段是不可能赚钱的，你至少准备亏三年，能够不亏就是赚。你有亏三年的资本你就下海，当你口袋空空、债主堵门、朋友躲你的时候，你才知道生活是多么的艰难。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-12-23

作者：世佳提交日期：2009-12-14

?? 大哥一直很支持 HW

但除了胡外，似乎感觉不到温的政策有何高明之处啊

当然确实在稳定农村，

但是打压了中间阶层

感觉 W 能力不如 ZRONGJI

---

### 《政架起源与名相谋略》

古代朝廷的最高行政官称之为宰相，现在称之为总理，英国称之为首相。要了解做宰相的学问，必须先了解政治的学问。要了解政治就必须先了解政治的架构。政治的架构，大家知之甚多，但是对于政治架构的起源，可能却不一定了解。当我们清晰地知晓政架的起源，我们就可以准确地把脉其政治演变的规律，从而知晓宰相的生存之道，谋略之道。

### 万事万物均有其起源

世间的万事万物的产生都有其最原始的起源，人类社会群居状态后产生的政治架构也有其原始的起源，每一个国家的政治架构都不是凭空产生的，不同的生产方式，不同的自然环境，不同的历史沉淀，产生不同的政治架构。

国家政架起源与政治家宣传的主义信仰没有直接的关系，很多光面堂皇的政治信仰其实只是政治家的道具而已，正是这些权谋伎俩使得国民很难看清政治的起源。

政治这玩意儿就是这样，你越试图了解它，你就越困惑，你越想从书籍、媒体上去了解它，你就越迷茫……因为无处不在的政治木马，早已隐入进国民的灵魂，悄无声息地修改了国民思维程序的源代码。

既然网友谈起宰相的话题，那么不妨就此展开解析，这样也可以

从原始的起源洞察政治架构的脉络,使我们更加清晰地了解当今世界的政治格局,了解本国的政治架构。

### 先让思维清盘

我们解析政治的第一个步骤是将政治思维清盘,既将自己的大脑思维格式化,这样就可以把木马病毒全部清除。接着我们重新安装思维的逻辑推理程序和分析比对程序,再选择两个政治架构的模型做为逻辑推理和综合分析的对象,通过一系列的逻辑演算、分析比对,我们就可以清晰地理解政治架构的诞生、演变、终结的完整过程。我们选择最具代表性的中国政治架构与美国政治架构做为分析的目标。由于这两个政治架构在现实中存在着,具有可比性。这样理解起来较为通俗易懂。

这两种政治架构对于本国社会来说没有对错之分,也没有好坏之分。因为若将彼此的政治架构互换,美国社会将立即崩溃,中国社会也将立即崩溃。

### 美国政架的起源

当今世界,美国的政治架构被绝大多数国家所推崇,也是不少中国网民所推崇的政治架构。美国的政治架构也被不少第三世界的国家所不屑,更被极端伊斯兰组织所仇视。在这里,我们先承认美国政治架构的合理性(存在既有其合理性的基础),然后再分析其政架的起源。

美国的政治架构不是一天就打造出来的,它也经历了黑奴、南北战争、种族隔离等等的政治架构的演变……直到今天,首位黑人被民

选为美国的总统。

从上述政架的演变中，我们要剥离一切短暂变化的因素，才能发现其政架演变中不变的规律。当我们沉淀美国的历史，我们会发现美国的历史就是一部人权演变发展的历史。从人权演变的轨迹，我们会发现其变化的规律在于追求个人价值的最大化。准确地说就是美国人的价值取向就是个人价值最大化，他们要最大限度地挖掘个人的潜能，最大限度地发挥个人的能力。正是这个美国人的价值取向，使得美国的政治架构演变成今日的美国政治架构

这种政架的起源在于哥伦布发现新大陆的时期，16世纪的葡萄牙人和西班牙人先期来到北美，他们发现北美气候寒冷，并没有他们心中期盼的财富。由于葡萄牙人和西班牙人的价值取向就是黄金、珠宝、香料，于是他们放弃了北美洲，选择了气候宜人花果飘香的中南美洲作为他们的殖民地。

随后而来的英国人、法国人看见了北美广袤无人的土地，他们认为这里可以种植出农作物，也可以用自己的双手去淘金。他们认为只要有了人就可以创造出财富。当农场种植劳力不足时，他们从非洲移民黑奴种植棉花。百年前，他们也从中国移民华工修筑铁路。本世纪以来，美国则从世界各地抢夺智力人才。在当今世界各国中，美国是最重视移民的国家，也是把移民做为国策的国家。他们这种“人是第一生产要素”的价值取向，正是美国政架演变中不变的价值理念，更是其立国之根本。

正是因为这种“人是第一要素”的价值取向，使得南北战争以非

屠杀的形式结束了纷争，朝战、越战的结束也是基于这个价值的取向而结束的，美国人发动的战争，必先对人与既得物质利益的进行评估，当他们发现为了获得物质的利益将以牺牲更多美国人生命为代价的时候，他们会选择结束战争。

在社会的经济活动中，在教育模式中，一切的相关的法律演变也是基于这个价值取向而制定的，美国政治架构会打击、拆散权力垄断企业、资源垄断企业，当高科技企业利用科技垄断市场的时候，美国的政治架构也会向其开刀。在它们看来，企业的盈利是次要的，阻碍了个人去创新价值，去实现自身的价值则是天大的事。

总之，最大限度地尊重人的价值，最大限度地激发人的创造力，成为美国政架的终极追求。围绕这个“个人价值最大化的“价值取向，经历了 200 多年的演变，美国的政治架构成为当今世界最适宜“个人价值最大化”的政治架构。

“个人价值最大化”就是美国政架的起源，“人是第一生产力”是美国政治的灵魂。

### 中国政架的起源

中国社会，从盘古开天到现在，我们虽然经历了农耕文明的辉煌，也尝尽了落后被打的耻辱。社会也经历了权力专制，权力分治的各个阶段，无数的朝代更迭，无数的血腥屠杀，无数的政治变革……当我们将中国的历史剥离出一个不变的规律后，我们发现所有的中国政架的起源和不变的价值理念在于土地价值的最大化。是的！“土地是第一生产力”，追求“土地价值最大化”的价值取向就是中国政架的起

源，更是中国数千年来历朝政治的立国之本。

在中国农耕文明时期，其整个社会的财富价值依附于土地。我们对土地的追求的价值追求达到了“一寸山河一寸血”的思想境界，宁愿尸横遍野也不放弃一寸土地。今日中国人常说：“科学技术是第一生产力”，其实这句话本身就表述错位，没有人哪里来的科学技术呢？为什么中国人不表述为“人是第一生产力”呢？因为中国这个农耕社会里，人从来都不是第一生产力，而是土地是第一生产力。因为中国人对人的价值没有概念，所以只表述为科学技术是第一生产力。

在土地一定的状态下，一当人口膨胀土地就显得紧缺，这时多余的人口往往成为社会的包袱，所以在中国历朝历代的统治者眼里，除了军事战争时期的人具有价值外，和平时期的的人则没有价值，所以灾难中死去成千上万的人，当权者根本没有任何的怜悯之心，从他们的内心深处却有如释重负的感觉。

中国历史上的每一次战争，伴随的一定是人口巨大的减少，一个太平天国战争期间的人口损失就超过了世界二战中的人口损失。但是从“土地价值最大化”的价值取向分析，在土地不变的状态下，人口巨大的减少，使得人均土地占有最大化了，土地引发的社会矛盾大大减少了，从这点看，人口减少是件好事。

在中国社会一切的政治变革、一切的经济变革，无不是围绕土地价值的追逐而演变的。统治者的开明之策就是给予穷人一块耕作的土地，农民起义想取得成功，他们的口号一定是分田地……总之，每一次中国社会的暴力革命的目标都是土地的所有权。

因为土地创造财富，人却是消耗财富的东西，在土地额定劳动力以外的人都是废物，中国社会对这些多余的人口，古代叫“流民”，现在则称之为“社会闲杂人员”。

中国社会一直追逐土地的价值，土地战争一直没有停歇过，从汉匈土地战争到宋金土地战争……从县与县的土地纷争到村与村的土地纠纷，一刻没有停歇过。时至今日，大规模的土地战争消失了，取代的却是拆迁户与被拆迁者之间的土地战争，即使这种小规模的土地冲突，中国人的表现也是血腥的，他们的价值理念就是“宁丢生命也不丢土地”。

其实，被拆迁者在认识上有个误区，这也是导致抗拒拆迁的根源，从本质上说土地从来就没有授权给你，你只能算房子水泥、砖瓦的补偿款，你怎么能跟我算土地的价值呢？要知道土地是当权者抛头颅、撒热血夺来的。

中国的土地绝大多数时期是暴力抢夺而替换主人的，土地没有买卖的特征，土地可以租借给你 99 年，可以卖给你 50 年使用权，但是产权绝不卖。有人谈到当下拆迁的问题，总拿美国拆迁户说事，其实美国的土地最不值钱，美国的土地是可以买卖的，土地价格也不高，整个阿拉斯加是美国人花了 720 万美元廉价买来的，大半个美国则是花了 5000 万美元买来的，在美国的政架中，只要能花钱的事都不是大事。为什么美国房地产商，美国的地方政府不敢强拆房子呢？因为人权无价，只要一个房主被气死了，大陪审团一定会判强拆者赔偿天文般的金钱，直到他破产作为侵犯人权的代价。



在中国政架里却只有地权的概念。正是这种“土地价值最大化”的价值取向，使得中国的政治架构演一直围绕这个主线在变化，“土地是第一生产力”的价值取向就是中国政架的起源。

战争的差异比较出彼此的价值差异

美国人打战是为了黑奴解放证书在打，是为了缔结一个人权的条约在打。而中国所有的战争则是围绕土地在打。简单地说就是中国的战争是土地战争，美国的战争是人权战争。这就是彼此的战争差异，这个战争的差异也是价值取向不同产生的差异。鸦片战争也是这样，洋人们并没有更多地要求对土地的所有权，他们往往只要求通商的权利，更要求赔偿白银和黄金，也就是说洋人并没有把土地做为第一价值追求。但是在大清政治家眼里，土地是第一价值，白银和人的生命都是次要的价值。

中国政治架构的模型

我们比较了中美的政架起源，我们就应该明白中国政治架构的模型，也明白了中国政治架构演变的轨迹。是的！在中国政治架构中，从来都没有人的概念，唯一重要的就是土地。

明白了中国的政治架构，我们就可以进一步分析宰相的功效和成为名相的要素。我们常说“宰相是一人之下，万人之上”，其实这句话说对了一半，准确地说应该是：“宰相是一神之下，众人之上”。我们在分析宰相前，先解析宰相的主人皇帝。

神

在中国社会的政治架构中，最高的统治者是皇帝，也称作天子，

在老百姓的眼里，他是神，是神圣不可侵犯的至尊者。

神是天上神仙，神应该不过问人间事物的，只要他高高在上，用威严震慑着整个社会，维持着稳定，让宰相和群臣治理着国家，那么这个农耕的社会基本能够国泰民安。

但是，现实中的皇帝也是有血有肉的人，既然他有七情六欲，他也有大脑思维，所以他就不是无所不能的神。既然是凡人，那么他就可能是傻子，也可能是疯子，所以，每一个做宰相之人，一定要判断出他服务的皇帝是神还是神经病，否则，一当遇上神经病的皇帝，他这个宰相即使劳苦功高也难保自己的小命。

### 神经病

分析中国的历史，我们发现多数开国的皇帝都是不怕死的人，大家想一想，在中国造反那是 100%被诛灭九族的死罪，若没有神经病，谁敢丢下全家老小去玩命啊。从现代精神疾病的分析来看，刘邦、朱元璋、洪秀全、李自成都是严重暴力倾向的神经病，这种病态表现在，自己夺得江山后，依然要暴力屠杀，他们杀手足，杀歃血为盟的兄弟，杀持不同意见的知识分子，清除贪污的官吏的唯一方法也是杀，总之他们认为屠杀可以解决一切问题。很多开国的皇帝到晚年的时候，最好的朋友都被他杀光了，正是这种暴力紊乱的思维，最终导致自己也获得了妻死儿亡，儿孙残杀的悲惨结局。

### 神志不清

除了开国的皇帝多数是暴力神经病外，被嫡传的皇帝多数则是神志不清者，因为中国的皇帝从小就养尊处优，娘娘们、太监们把他含

在嘴里怕化了，捧在手里怕摔了……

这些儿皇帝从小养在深宫，基本不食人间烟火，他们根本不知道人间的疾苦，根本不知道老百姓的喜怒哀乐……虽然他们也学习四书五经，但是他们却没有切身的体会与感受，闭门读书的结果必然导致他们思维的弱智。

当皇帝皇冠从天而降砸在某位幸运家伙身上的时候，他自己也不知道自己是哪一辈子里烧的那一柱香显灵了，他不敢相信天底下无数男人终极的美梦落在自己的头上，他从此神情恍惚，唯一的安慰就是自己命好，运气好，这种意外获得皇帝宝座的人 100%是易经、八卦的迷信者。

从上分析得知，中国的开国皇帝以暴力神经病居多，中间的皇帝以神志不清的居多，末代皇帝更以神情恍惚居多。只有极少部分的皇帝能够真正成为理想的仁义之君。

### 宰相

做一个宰相必须了解他的主子，知道他是神还是神经病，知道这个神经病在什么时候将发病，同时对神志不清的主子也能够诱导与控制。否则，这个宰相将朝不保夕。

做一个宰相，做一个名垂青史的宰相，了解国情、体察民情是最基本的素质。除此之外，他们要具有什么样的特质呢？

皇帝可能是大字不识的武疯子，但是作为宰相一定是才高八斗的文人，宰相作为文官中职位最高的官员，他必须通读中国的四书五经、资治通鉴、史记等等的国学知识。但是，中国的读书人有个特点，读

死书的居多，用脑子感悟的不多。我举个简单的例子，中国的读书人都知道一句经典的句子“修身、齐家、治国、平天下”。可是又有几位读书人理解此话的本意呢？他们真的把这句话读懂了，他们以后的人生道路就坦途了，更不会在恍惚中丢了自己和九族的性命了。为什么秀才造反十年不成？因为秀才们没有读懂“修身、齐家、治国、平天下”的本意。

做宰相更要读懂“修身、齐家、治国、平天下”的本意，否则，他就很难做一个称职的宰相。这句经典的句子的本意不是指一个人的道德境界与立世能力，而是指四种类型的人的状态，是四个境界、四种层次，谁要是理解为指一个人的状态，那么他的脑子就糊涂了，思维将发生错乱。下面，我们来分析这句话的本意，当你理解后，你的思路就清晰了，即使你做个宰相也不会犯致命的错误。

修身是指个人的道德修养，更指自己独立生存的能力。你能够独立生存，不给家人、亲人和朋友添麻烦就是最基本的修身。

齐家是在你具有更大智慧和能力的时候，能够让你的家人体会温暖，也会让你的亲朋好友能够享受到家的温暖。

治国就是在你做为知县、知府、宰相等官职的时候，治理你管理的一方天地。

平天下就是君主以崇高的道德和威严平定天下，使天下太平。

上述四种关系是相互依存的关系，也是循序渐进的关系，此种关联不能颠倒，不能跳跃。也就是说，普通的百姓你只要做到修身的境界即可，你自己都养不活自己，还想着去帮助邻居，还想着去治理天

下，这就是添乱了。齐家也是这个意思，你自己的家还得不到你的温暖，你还想着为不认识的人去送温暖，还想着平天下让天下人温暖，这岂不是狗拿耗子多管闲事不是。治国则是自己修身并让自己家人幸福后，再去治理国家，你自己都没能力自立，也没有养活全家，让他们挨饿挨冻，你连自己的家也治理不好你如何去治理国家呢？君主则应具有崇高的修养，让自己家人和睦相处不折腾，他能够治理国家，更能用威严和智慧去平定天下。

可是，现实生活中许多的读书人，自己修身没做好，齐家也做不到，却总想着去治理国家、平定天下。这些秀才自己却没有这个能力，却想着去造反去平定天下，其结果当然是“秀才造反三年不成”了，他们不但造反不成，而且还丢了卿卿的性命。

明白了“修身、齐家、治国、平天下”的本意，我们就可以准确地判断宰相的水平高低了。

宰相就是要做到“修身、齐家、治国”，千万不要想着去“平天下”，平天下就是变法，宰相治国切忌要变法，他只需要在现有的框架下治理国家即可。纵观宰相的变法，历史上几乎没有成功的案例，宰相王安石变法失败了，光绪皇帝的变法失败了（慈禧在垂帘听政）……、ZHAO 的变法失败了、ZHU 的变法也失败了。

为什么大家感觉 H 英明，W 却不如 Z 呢？因为 H 有这个智慧和能力，即使这样他也是在悄悄地变法。而 W 只是尽力地在尽职着自己的治国操守，并没有在变法的层面越俎代庖，从这点分析，正体现了 W 之谋略的精明之处。

## 两个社会层次的心态

中国社会在纷乱之时，看似是一种统一的心态（人不为己天诛地灭），当你仔细一分析，其实它具有两个泾渭分明的社会心态，你做宰相能够准确地把控这种社会的心态，你就具有清晰的治国思路。

### 民众的社会心态

基层的官员治理政务时要了解民众的心态，能够准确地知晓民众的社会心态，基层的官员才能治理好自己的一方天地。中国最基层老百姓的心态是“要钱不要命”，因为他们很穷，以其等死不如拿命去博一下，所以煤矿再危险也有民工下，粉尘再大也有人干。其实，中国的老百姓要求真的不高，“老婆孩子热炕头”就是他们最大的人生目标，一旦他们连这个人生目标也无法实现的时候，他们就要造反了。

### 官员的社会心态

宰相管理的不是基层的民众，宰相管理的是二品、三品、四品的官员，了解这些官员的社会心态非常的重要。很多品德高尚的宰相、治国有方的宰相就是因为不了解他们的心态，结果弄的自己也灰头土面。

在中国社会基层民众是要钱不要命，但是当官员的级别到达四品、三品、二品的时候，他们的心态则颠倒过来了，他们是“要命不要钱”，因为钱对他们来说已经没有意思了，只是数字的概念，自己和七姑八姨的吃喝拉撒全是官府埋单，只要命保住了，官保住了，就要啥有啥。

### 品高宰相的窘境

古人常说：“宰相肚子能撑船”，说的就是宰相要具有包容性，包

括包容那些贪官污吏的恶行，宰相要治理好国家只可以利用这些贪官污吏去做事，用他们的把柄拎拎控制他们去做事是可以的，宰相切不可真的要把他们全杀了，要真的全杀了，就真的没人去做事了。古人云：水至清则无鱼。如果真的是无利可图的话，那么就真的没有穷人去做官了。（纽约的水至清，纽约市长不贪，那是因为他本身就是亿万富翁。中国的官员不贪也可以，除非你让王健林、张近东做市长）

中国历史上就是这样，那些品德高尚的宰相嫉恶如仇却让自己陷入非常尴尬的窘境。他总想着把贪官给杀了，有时他宁愿趟地雷阵也要为贪官们准备好棺材，到最后仅杀了几个小喽啰，却连自己的学生和侄子也被贪官们拉进先做了垫背。

宰相要自知自明

宰相首先不能把自己当人看待，更不能把自己当着不可缺少的栋梁之才，如果思路不清晰，那么自己的小命一定要保。

中国政治整体架构中有两个分支架构，一支是宰相与谏官组成的硬组织架构，他们为治理国家构建了强硬的政治架构。一支是宦官与奸党组成的软组织架构，他们监督宰相，取悦皇帝、满足皇帝的一切欲望。从与皇帝的远近生疏看，宰相是外人，宦官却是皇帝的家里人，他们天天在一起、一刻不分离。皇帝离开了宦官和太监甚至是戏子，皇帝就失去了生活的乐趣，也就是说宦官与太监是皇帝的分身，是皇帝的影子，惩治宦官与太监的恶行那是皇帝的家事，根本不关宰相的事。

一当宦官、太监发现某个宰相整天嚷嚷着要杀他们，这些宦官和

太监就会揪准机会在皇帝面前说宰相的不是，在宰相动手前，他们就先动手了，他们可以先把宰相的门生和亲属先弄进去垫背。由于宦官、太监天天对宰相找碴，弄的宰相再好的折子也递不上去，说不定宦官们还会涂改折子陷害宰相。所以说聪明的宰相只会利用宦官为自己做事，而不是真的去铲除贪官为民谋福祉，是啊，你把宦官铲除了，谁为皇帝谋福祉呢？宰相要想不内耗，就不要去想铲除贪官，只有这样才能有时间做些有益的事。否则，自己的治国理念再好也将一事无成，说不定还被宦官栽上个骂名。

宰相是皇帝最器重的人才，这个最被器重的阶段是指江山不保的时刻，也指重整旗鼓东山再起的时刻。除此之外，皇帝的眼里就只剩下奴才，是人才却不是奴才者统统地杀之。

在中国历史上每一个战乱的年代，都是最重视人才的时期，刘备三顾茅庐请诸葛亮，春秋各国各君主均思贤如渴……西康军阀刘文辉说：“政府房子比学校好，县长就地正法”……可是，一旦他们江山稳固后，就将对人才大开杀戒了。作为宰相来说，我最推崇刘伯温，因为他预知朱元璋要发神经病并大开杀戒了，于是逃的无影无踪了。

终南捷径是中国知识分子报国的梦想，他们把自己当成了拯救国家的栋梁之才。要知道如果战火不烧到皇城，不吓着了舞池中歌女，刘备们也想不起那终南山上的栋梁之才。所以说，在中国这片土地上，遇上战乱的时候，你可以把自己当着人才为国效劳，一当江山如此多娇的时候，你又不能变作奴才的心态，那么陶渊明的生活方式就是你最好的选择。因为远离污浊官场跟远离黑心赌场、远离三无矿井、远



离 XX 股市这样,你虽然清贫些,但你至少却能保留一份快乐的心境。

我们分析了那么多,大家理解了吗?简单地总结就是:

美国政治架构的起源就是“人权为第一要素”,在美国的领土上,人权神圣不可侵犯。

中国政治架构的起源就是“土地为第一要素”,在中国的领土上,土地神圣不可侵犯。

名宰相就是肚子里能撑船的宰相,也是知道皇帝何时发神经病的宰相。只有谋略没有胆略的宰相才算是名宰相,名宰相的谋略在于隐忍的超凡能力,只有隐忍才能获得治国的机会,否则必被宦官除之而后快。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-12-25

作者:迷惘 1989 回复日期:2009-12-24

关注很久了…恭维的话不想多说…山东潍坊临朐一初中生被老师罚站至死…校方称死的很舒坦(注:方言舒服享受的意思)…临朐当年因为秦池风光一时…希望润土大叔谈谈…对死的很舒坦的看法

---

### 《空空的皮囊》

我和你,包括这位临朐的初中生,在活着的时候,都只剩下空空的皮囊,没有笑腺、没有泪腺,没有情感、没有思维,所以面对死亡会很舒坦。

扬州被屠城的时候,南京被屠城的时候,成群的老百姓自己绑起了自己走向了空场,他们不反抗、更不会去同归一尽,他们在机枪前

成片成片的倒下，他们死的都很舒坦。

下面两位也死的很舒坦：

他被剥夺了一切，不仅是肉体，而且最后的一点尊严也被剥夺了。

他死的时候全身赤裸着，连一块小小的布片也没有。

他的死亡卡片上这样写着：

姓名：刘卫黄

职业：无业

死因：病死

她 77 岁时，用手绢结束了自己的生命，她的卡片上这样写着：

姓名：李润青

职业：无业

死因：病死

一位是国家的元首，一位是第一夫人，两位的死一样很舒坦。

在这片神弃的土地上，虽然繁花似锦、歌舞升平，可是这里的人们却冰冷嗜血、面无表情。因为人们的灵魂早已被专制的机器彻底地洗灭了，剩下的只有空空的皮囊。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-12-26

作者：天涯水王 philip 回复日期：2009-12-25

大哥，你的文章说过

一般人怕恶人，恶人怕毒人，毒人怕玩命的，玩命的怕不要命的。。

试问一下您是属于哪一类，在面对上面一种人的时候，你采取的是什么措施呢？、

---

## 《无所求有所给》

每一个人生下来并不是恶人或者玩命之人，他之所以变成了恶人也是外界环境之使然。俗话说：“穷山恶水出刁民”，比喻的就是外界环境对人性变恶的影响。

我们生存在这个世界，我们不可能时时跟品格高尚之人交往，也不可能处处与温文尔雅之人共事。但我始终坚持我的处世之道，这就是“无所求、有所给”，因为我坚信我周围本没有恶人，也没有玩命之人。

“无所求”，大家能理解，就是对于周围的高官、富商们无所求，所以他们至少不会讨厌我，再说我也没挡他的官道，更没挡他的财道，他害我做么？

“有所给”就是有所给予、赠予的意思。许多人不一定理解，理解了也不一定能够做到。社会上能做到的比例是多少我没有统计过。但是，我在我的办公大楼我统计过，大楼一百多人里，能做到完全像我一样的还没有第二位。

恶人、玩命之徒是那些凶神恶煞、眼露杀气的人吗？错了，遇上这些人，你早就躲的远远的了，他也不会伤害到你。能够伤害你的恰恰是你身边那些最弱势的群体。因为他们身无分文、父母病倒，他们外表平静内心却无比的痛苦。他们对你鞠躬、他们对你微笑，他们心里却恨不得立即杀了你。

我每天是这样做的：

早晨 8 点进大楼，门口保安（20 岁左右）对我微笑鞠躬，我对他微笑、点头回谢。

早晨 8 点 10 分，餐厅里就餐人员抱怨早餐不好，女服务员（19 岁）委屈的眼泪汪汪，我开玩笑讽刺就餐的人员为女孩打圆场，女孩的眼神对我示意感激。

早晨 8 点半，办公室里的女保洁员（50 岁）已经把卫生间、淋浴房、地毯、床单被套（每天换）、桌椅打扫干净，热水也打好了。我说：“很干净了，不用再擦了”。女保洁员推保洁车离开前，回身进门对我说“谢谢，你又送我酸奶”，我说：“不用客气”。（只要当天的早餐有酸奶，我进办公室前，总是悄悄地把酸奶放在手推保洁车上，用东西盖上）

.....

晚上 5 点半，离开大楼的时候，我对保安员说：“我今天有饭局，办公室里的那份套餐你拿去吧”，保安员说“谢谢”。

.....

在外面也一样，别人瞧不起的人，我也不歧视他们，更不会挖苦他们。

上面我做的这些琐碎小事，大楼里除了我和当事人知道外，其他人都不知道，假如那些趾高气昂的家伙们知道我如此尊重这些下层的员工，一定会挖苦我“你是不是脑子坏了？”

其实，那些趾高气昂、不可一世的人，他们全错了。他们应该看看自己的高薪，再瞧瞧保安员、保洁员可怜的薪水；他们应该看看自

己丰盛的菜肴，再瞧瞧保安员、保洁员简单的盒饭……他们应该看看自己节前如山的礼品，再瞧瞧安保员、保洁员节前只有一桶食用油和一袋大米。他们如果做了比较，他们就会明了保安员、保洁员的内心世界。而我却经常换位思考，我从他们眼神里知道他们在想什么，我也知道这些老实木讷的小人物，会在绝望的时候干出什么样令人震惊、让人崩溃的大事。

保洁员在绝望的时候，会对我说：“先生，今天中午您去外面就餐吧！中午餐厅里的汤，你千万不要喝啊!!!”。

保安员在绝望的时候，会对我说：“先生，我辞职了，你多保重，好人一生平安”。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-12-27

作者：85 的突围回复日期：2009-12-20

大家伙如何看宋鸿兵的《货币战争》这本书啊？银行家能控制世界吗？润土大哥怎未看？

---

### 《战争结局早已注定》

长矛曾是古代战争的介质，而现代金融战争的介质却是货币。其实，战争的介质与战争的胜负次数有关，却与战争的大结局没有关系。

假如宋鸿兵先生写美国南北战争，那么书名就是《斯潘塞战争》

斯潘塞设计的 56-56 斯潘塞弹是第一个边缘发火式枪弹，最初是为斯潘塞步枪和卡宾枪设计的，1860 年 3 月 6 日获得专利，当时斯潘塞只有 19 岁。

第二年美国南北战争爆发，当时北军和南军使用的都是火帽击发的前装式步枪。斯潘塞的连珠枪却引起北军总司令林肯的关注。林肯总统研究了斯潘塞步枪后，命令陆军部全力支持斯潘塞连珠枪的生产。斯潘塞连珠枪自 1862 年开始批量生产，1863 年斯潘塞迅速组建了斯潘塞连珠枪公司，且在南北战争期间共生产了 6 万多支连珠枪。斯潘塞连珠枪的性能远远超过了前装枪，使南军士兵闻风丧胆，在 1862 年 9 月的安蒂特姆战役及以后的多次重大战斗中发挥了决定性作用。

假如宋鸿兵先生写鸦片战争，那么书名就是《鸟铳与火枪的战争》

大清的鸟铳与英军的火枪对比，其瞄准精度较差，装弹耗时较长，有效射程较短……

……

假如，大清用神臂弓做为主要武器的话，那么神臂弓的最大射程可达到了 500 余米，有效射程远超英军的火枪，而且神臂弓瞄准精度也远超英军的火枪，所以说如果当初大清用神臂弓武装军队的话，那么鸦片战争的胜利方就一定大清国了。

其实，战争胜负的结局与战争中的武器介质和胜利或者失败根本没有直接的关系。我不知道网友们是否明白这个深奥的道理。

我这样说吧，在战争未发生前(不管是火枪战争还是货币战争)，战争的结局就已经注定。

还有不明白的？好吧！我举个例子：1883 年中法战争爆发，1885 年中方大获全胜，战争的结局却是大清签署了屈辱的不平等《中法新约》。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-12-28

作者: 四季还过四季回复日期: 2009-12-28

今日可能是个好日子,我们这里的一条高速公路选择今天剪彩,听说,剪彩后谁要第一个先开行,会给五千块。我一听这么好的事情啊,要不我们去,老公不出声,后来才跟我说理由:这钱不是这么容易拿的,今天谁要是第一个通行,肯定是没命花这钱的。因为,一般这种路桥和公路剪彩后第一个通行的人都会莫名其妙的死去。不知道是不是危言耸听,他说他们那里以前有座路桥就是剪彩后第一个过去的人,没过几天就从那座桥上跳下去死了。做工程的人都懂这个道理。

土哥,给我分析分析,搬小板凳等着。

-----  
第一个抢钱的人是贪心之人,是心急之人,是无脑之人。

1、贪心之人容易被金钱害死。2、心急之人开车喜欢超越,过街喜欢闯灯,他不死谁死?3、无脑之人做事不分析,这年头天上不会掉馅饼,不认识的人凭什么送你好处?所以这些人不是被电打死(夜里到电线杆下小便,结果被漏电打死),就是挤开人群看热闹被炸死(里面的人正好点燃氧气瓶)。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-12-28

建筑工地本是各地民工混杂之地,他们基本没有接受过系统的安全教育,也没有多少科学的知识,所以他们在土建工程中发生意外的比列非常的高,老板们对于民工的死亡已经司空见惯了,知道死亡的事迟早会发生。以其最后发生一个大事故,不如开始的时候就死一个

人，这样通过这个死的安全警示，也让工地上的其他民工接受了最好的安全教育，这样民工们就会在以后的工作中认真做好安全防范了，当他们重视安全的问题了，老板们最担心的群死群伤的恶性事故就不会发生了。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-12-28

该来的迟早要来，以其迟来不如早来，也省却了担心和牵挂。所以，早死的比迟死的好，死一个比死五个好。

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-12-29

尊敬的 hou1098 网友，能否解释下面三个句子？

一、得道多助失道寡助

二、反客为主

三、人贵有自知自明

作者:目光呆滞的润土 日期:2009-12-30

作者: 十九笔画 1126 回复日期: 2009-12-29

尊敬的大哥，您好！

小弟在您的帖子里潜水已经有好几年啦，这几天遇到事情拿不准，睡不着。想到大哥，请大哥指点迷津！~~

事情是这样的，老婆叔叔前段时间卖了块地，准备做房地产开发，修小高层。岳父大人跟自己的亲弟弟谈了一下，把楼盘的销售拿了过来包给我来做。这本是件好事情，可是我一直在做服装生意，卖房子完全是个门外汉。我就去找了一个朋友（做房地产销售公司的）他告诉我跟开发商提 2%的返点，广告方案，他们做出来。开发商自己出钱



做。销售中的费用我们平摊，利润怎么分没谈。

小弟不知道楼盘销售中的明的，潜的规则。也不知道 2%的返点是多是少，肯请大哥指教！~~~万分的感谢。。。。

我的邮箱 86956786@QQ.COM

---

开发商可以在所得税前列支 8%的广告费用（销售基数大），而代理商列支 8%的广告费用则不够广告的支出（代理收入的基数小），所以广告费用由开发商支出是明智之举。

开发商与代理商比较，在未来的税收支出中存在土地增值税的问题，开发商除了缴纳 25%的企业所得税，在项目结束的时候还存在土地增值说的清算问题，土地增值税的税率是 30%—60%的四档税率，允许扣除的减税成本和费用列支非常的苛刻（如利息允许 10%的扣除，其实开发商多数的融资借款利息支出每年达 20%以上，两年以上的借款则达到 40%的利息支出），实际操作的时候，开发商未来的账面利润越高，增值税负担的税赋就越高。所以，将开发商的利润分解到材料、建安和销售代理方就可以将增值税的赋税基数大大地降低，作为代理销售方又是自己的家人，当然是一个明智之举。

你头脑里有了上面两个概念后，还必须有个概念，你是傀儡，你也是木偶，开发商让你怎么做，你就怎么做，最后的好处由开发商说了算。这样你赚了钱，开发商叔叔也非常的开心。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-12-30

作者：七种武器回复日期：2009-12-30

作者：目光呆滞的润土 回复日期：2009-12-26

《无所求有所给》

保洁员在绝望的时候，会对我说：“先生，今天中午您去外面就餐吧！中午餐厅里的汤，你千万不要喝啊!!!”。

保安员在绝望的时候，会对我说：“先生，我辞职了，你多保重，好人一生平安”。

-----  
先生把这两句去掉如何。  
-----

谢谢你的建议，但是我觉得添几个例子比删除掉会更具有说服力。

2008年10月29日，瑞安外滩逸景湾小区有个保姆掐死了雇主家十几个月大的孩子，然后从十四楼跳下自杀身亡。

2009年10月8日，张京昭被押上北京市一中院的刑事被告人席位受审。保安张京昭以开“行业大会”的名义，冒充印刷协会的秘书，将京城盛通印刷厂的老板贾琳骗出后杀害。警方闻讯赶到现场时，他居然自称受害人，指引警察追赶其同伙，险些瞒过了到场民警。

2009年11月9日晚上11时许，深圳宝安区西乡街道共乐社区盐田新三村发生一起恶性案件，一名45岁的保姆疑因琐事怀恨在心报复雇主，将其12岁的儿子连砍七刀，致其送院途中死亡。

2009年12月14日下午6点40左右，宜宾江北阳光名城一保安与业主为了20几块钱停车费发生口角，保安用切菜的弹簧刀把业主捅伤，伤者送往医院后死亡。

现实生活中，我们要正视现实，却不能掩耳盗铃。要知道，多数富豪、多数高官是有肚量之人，他们不会为了小事与你计较的，往往是这些不起眼的小人物会为了鸡毛蒜皮的小事，杀了你。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-12-30

作者：心应何住回复日期：2009-12-30

玩游戏大家都要遵守游戏规则，宽容不等于纵容，自由不等于放纵

就算在美国你有购买枪支的自由，可还是没有乱杀人的自由吧

---

无心的过失，即使失手伤人了，我们也应该去宽容。

有心的犯罪，即使偷钱未成了，我们也不能去纵容。

作者：目光呆滞的润土 日期：2009-12-31

作者：zblq110 回复日期：2009-12-30

作者：目光呆滞的润土回复日期：2009-12-29

尊敬的 hou1098 网友，能否解释下面三个句子？

一、得道多助失道寡助

二、反客为主

三、人贵有自知自明

---

这不像是润土先生的一贯作风啊？容人不容，君子之度。

如真是先生自己发的帖子，倒让我心里有一点说不出的感觉

---

hou1098 讥讽我、贬低我，我却没有讥讽他、更没有贬低他，我仍然在包容他。

可是，包容的结果却是 hou1098 突然发飙了，……扯润土皮放狗屁……这群畜生没有资格评论我……象 yj0bj 这逼仔……

我也可以继续包容他、继续放纵他，但是最后结局只有一个——我消失了，土迷们也消失了，只剩下 hou1098 和他的粉丝在纵情地狂欢。

放眼天涯论坛，那些昔日红火的帖子，往往在一月以后就被鸠占鹊巢了。纵看国家也是这个道理，昔日里欢呼当家作主的主人，不到一年的时间，又重新做奴仆了。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-01-04

作者:鹏碧生辉 86 回复日期: 2010-01-04

润土大哥您好，看您的帖子有 1 年了，在这里我学到了很多的东西，真的是受益匪浅。太多的感谢就不多说了，还是要继续的像大哥学习。想请教您一个问题，想听听您的意见。现在身边有几个不错的朋友大家关系不错，所以想在一起做点事情。情况是这样的，我们一共 6 个人有 4 个都有一份非常好的工作(公务员、国企)其他两个还不是很稳定，其中有一个是在消防是个不大不小的干部(他毕业工作刚 1 年，这个事情是他提出来的)，就是想通过他的关系来做消防器材，他给我们客户，我们来做。现在想大家一起开一个皮包公司，然后通过他们的关系来做。其中还有一个朋友的父亲和消防部门的一把手比较熟，大哥认为这些关系可以利用么？这个想法可以实施么？我

个人的想法是水挺深的，不想轻易介入。况且朋友们关系不错，不想因为钱把多年感情也葬送了。因为我们大多都是刚毕业不久的学生，好多事情没有经历，看到朋友们好像很兴奋的样子，我替他们担心，可是我不好说什么，我想听听大哥您的意思！小弟感激不尽，盼望您的回帖！！再次谢谢大哥！！

---

先小试牛刀，切记一切听从他的安排，做事、做人都要低调。

有条件就成立自己的消防器材公司，无条件就挂靠一家公司。

以后，适当的机会可以成立消防安装公司（估计资质很难获得批准），他可以帮你找挂靠的公司解决这个问题。总之，要充分考虑到你们之间的利益关系，你少一份利益就获得未来更多的利益，其次也要考虑到竞争对手的利益，当你的对手背景比你更深的时候，就应该退而求次之，以免你的靠山被拿下。做生意不要强求，一切随其自然，不求一时之利、不赌一时之气。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-01-04

作者：woaixry 回复日期：2010-01-03

润土大师您好，最近一直在看您这篇文章，对您非常敬佩，您的阅历及思想真乃大师。所以今天想向您求教：

我是专科生，大三了，面临就业或升本的选择。。我是文科，学的物流（不是很喜欢）。。

现在想知道。。升上本科后还得上2年，那么花2青春年华拿个本科证到底值不值？

恳请润土大师指点一二，定对我人生轨迹有着重大的影响^^

---

在大三的时候，你就关注创业的目标，你就跟读《风云》帖，即使你是一个笨鸟，那么你也算是笨鸟先飞了。

这年头专科等于文盲，本科等于小学毕业。你已经读了十几年，也不在乎多读两年，否则你将前功尽弃。

有一个前提你可以不读本科，就是你自己感觉就是未来中国的拉里埃里森，未来中国的盖茨。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-01-05

作者：252016583 回复日期：2010-01-04

在大三的时候，你就关注创业的目标，你就跟读《风云》帖，即使你是一个笨鸟，那么你也算是笨鸟先飞了。

这年头专科等于文盲，本科等于小学毕业。你已经读了十几年，也不在乎多读两年，否则你将前功尽弃。

有一个前提你可以不读本科，就是你自己感觉就是未来中国的拉里埃里森，未来中国的盖茨。

---

记得大叔说过，现在大学文凭都是忽悠人的，与其浪费时间去拿文凭，还不如利用多几个高学历的大学生为自己服务。但是现在大叔又说专科文凭是文盲？？迷惑了.....

---

《人生的第一步是谋生》

每一个人包括刘翔，迈出的人生第一步，一定是一个趑趄的走步，而不是一个迅捷的跑步。

同样，谋生是人生的第一步，创业才是人生的第二步，即使华人首富李嘉诚的第一步人生也是在“春茗”茶楼做煲茶的堂仔啊。

50年代初，小学毕业的人很容易谋生，当时文盲人群占社会阶层的比例很大，能否认识字被社会认定为文化人的基本标准，你有小学文凭了，证明你能认字了，各行各业都抢着要你。

今日，本科毕业生占社会阶层的比例很大，能否有本科文凭则被社会认定为文化人的基本标准，本科以下者则被社会认定为未达文化标准的人。政府公务员、外企中高级白领的招聘门槛一定被定为本科以上者可以面试，没有了这个本科的本本，你就会被拒之门外。

今日中国社会虽然是拜金的社会，但是金钱以外的一些东西也是非常重要的。假如，你有钱的话，这个本科文凭不是问题，但是你连钱也没有的话，那么本科文凭就是问题了，你将面临许许多多的问题。就业要门当户对（好单位不要你）、婚姻要门当户对（好姑娘也不要你）。

开贴以来，许多网友总认为摆地摊可以捞第一桶金。是的，许许多多的第一代创业者确实是靠摆地摊捞第一桶金的，但是大家忘记了当时的社会存在着两个有益的外部环境，而现在这两个环境都消失了。第一个外部环境是，80年代前半期的政府鼓励摆地摊，地摊租金很低、税收也很低。第二个外部环境是当初没有黑社会（欺行霸市的混混），也没有城管。

而现在却没有地摊了，商家必须租正规的店面经营，你没有点做生意的水平，可能连房租也赚不回来的……

我们许多的同学，特别是心比天高的大学生们，当你都不会走步后，又如何去跑步呢？同样，你都不会谋生后，又如何去创业呢？所以说：人生的第一步应该是如何去谋生，学会谋生后方可考虑如何去创业的问题。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-01-05

作者：风云瑞城回复日期：2010-01-04

土哥你好！本人在一个百来万人口的小县城里，可其房价却曝光到中央。可见该城市的消费能力。所以小生想开个孕婴旗舰店，打造为孕妇一站式的购物。我对孕婴市场一直看好，可都不太了解该市场的运作。还望土哥能指点迷津，待回复。。。

作者：猛虎擒猪回复日期：2010-01-04

土哥你好有以下三点疑惑请你指点

1. 怎么看待国内名贵古木家私消费的这个市场环境？
2. 国外的名贵木材进口之后在国内怎么打开市场？
3. 主要消费市场在东部沿海，类似黄花梨之类的炒作视乎非我辈能模仿，该如何对付此行业？

恳请指点，不胜感激

作者：栖云 0110 回复日期：2010-01-04

诚心向土哥求教，希望您在百忙之中指点一二，不胜感激：

家里是做食品的小作坊，主营产品类似沿海的年糕（兼做糍粑、



燕麦、豆食等), 我们这里俗称黄粑, 是当地所谓的特产。具体情况:

.....

请教土哥, 如何才能做大、做强? 招加盟商时, 应注意那些问题? 该怎么运作? (以前从未经历过, 迷茫中...)

---

### 《一个沃顿商业院里没有的案例》

在《风云》开贴的初期, 网友问这些问题我不难过, 如果四年后的今天, 网友还问这些问题的话, 我感到很愧疚。理论上说, 假设一位心智正常的网友, 认真用心去读《风云》的每一个帖子包括跟帖的话, 那么他即使未达到名校 EMBA 的水准, 至少也是应该达到 MBA 的水准了。

还是那句话, 应该用心去感知消费者的心理变化, 用心去感知商业环境的变化。

对于上面的三个问题, 我没有做详细的市场调查的状态下, 贸然回答显然不是上策之选。这样吧, 我举一个沃顿商学院里没有的商业案例与大家分享。

某城市最繁华的商业圈外的僻巷里, 有一个非常红火的面条店, 每天顾客临门熙熙攘攘。理论上分析这里应该没有生意的, 因为四周的围栏已经将此地与商圈隔离, 消费者要绕一个大弯方可到达, 熟悉的消费者也要穿过地下人行道才能准确地到达。陌生的消费者很难找到这个面条店, 那么这个女老板是如何解决这个问题的呢? 我虽然知道她生意红火了二十多年了, 我也不知道她的商业秘密, 也没关心她

发财的诀窍。

前年的某一天，我在一个饭店吃饭，饭店老板拉来邻桌的一个男子，他向大家隆重介绍他是大名鼎鼎的面条店老板的老公，老板夸奖他家生意的时候也夸奖他们如何做好事的，说他老婆如何如何的好，如何如何地做善事，因为慈善还被评为政协委员的。顿时，我恍然大悟了，哦!! 原来这是她发财的商业秘密啊。

在通往面条店的小巷里，两旁是卖报的小贩，也有擦鞋的小贩……这位面条女老板并没有赶他们走，也没有讨厌他们，她在夏天买新毛巾、新香皂送给他们，她在春节前买大米、瓜子年货送给他们……

小贩们对女老板无以回报，只能用口碑报答她的恩惠。

卖报小贩对游客说：这家面条店是本市最有名的!!!

擦鞋小贩对顾客说：那家店里昨天抓了不少死鼠!!!

……

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-01-05

作者：我叫风云回复日期：2010-01-05

有句话我一直不好意思说，不知道有没有人和我一样的感觉，

这里问得最多的是某个产业怎么起步，做大，做强，千奇百怪的行业，千奇百怪的问题，先生的回复到了后来，基本都差不了多少了，我以前会仔细的去看看，思考一下，现在基本都是一眼扫过，不会去深究了。看了前面，基本就知道后面的大概意思了。

先生干脆总结一下，写一个长篇吧，你分析了这么多的案例，也

该总结一下了，你当初开贴的初衷不也是为了帮这些创业者么？

---

### 《高楼往往是被楼主自己给砌倒了》

昨天，昆明的立交桥给砌倒了。许多现实的生活就是这样，除了不可抗拒的自然灾害外，多数的灾难是人为造成的，桥是自己盖倒的，网络里的高楼也是这样，很多开篇十分完美的楼，不久就倒了，究其原因的话，卧看 99% 是被自己给盖倒掉了。

拿我这个帖子来说，开贴前，我觉得商业案例非常的重要，一年以后觉得案例都是已经陈旧的成功案例，既然是路人皆知就没啥商业秘密了，你的秘密被对手掌握，你将如何取胜于他？所以说，未来商业的成功在于不断地出新、不断地颠覆，如果一味地视过去的成功案例为神圣，只怕反而阻碍了商业的创新，这也是商学院高材生适合做 CEO，却很少能够成为最顶级的创业大师的缘故。所以说，我们不应该过度地纠缠于案例，才能够让自己跳出“唯案例、喂经典”的思维羁绊，这样才能以全新的视角洞察未来、把控未来、引领未来。

另一方面，我之所以不回答每一个问题、不分析每一个雷同的问题，是因为我必须按照我的思路去做事。如果我总被别人牵着思路走的话，那么这座楼就早就被盖倒了。

不信，大家去看看那些名楼的结局，其实许多的高楼不是被粉丝给砌倒的，也不是被捣蛋的网友给弄倒的，而是楼主自己头昏了、眼花了，没有对照水平线而垂直盖楼，从而导致自己把自己的高楼给砌倒的结果。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-01-05

作者:阿难之泪回复日期:2010-01-05

闰土大哥好:

1:你觉得目前中国内外的玩具产业,特别是毛绒玩具的发展未来怎么样呢? //????????????????????

2:目前海南岛国际旅游岛炒的很凶,今天国家批准通过了,你觉得这个事情怎么看呢!!后生想听听你的想法,谢谢哈!!!!!!!!!!!!!!

-----  
玩具产业是童心产业,当中国的设计师未具童心的时候,他们很难设计出泰迪熊这样的玩具品牌。同样,当中国的国民未具童心的时候,他们很难去购买这些充满童趣的玩具。

海南岛,上次倒腾玩的是跟香港、澳门一样开放的最特区概念。目的只有一个,空手套白狼,把土地倒腾出去,最后一棒接手的全在等死。玩概念就是玩政策,能明白的全是 BEIJING 来的人,所以冯仑啊、潘石屹啊等等,全部逃回北京了。

这次,海南岛又开始玩开赌的概念了。到最后大家才发现,是啥博彩呀,不就是给福彩、体彩穿上马甲啊。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-01-07

作者:cruiser0755 回复日期:2010-01-06

从舆论上看,计划生育似乎造成了很多社会问题,并且听说有一些城市也允许一定条件的生二胎;

现实中,似乎看到生第二胎的很多,用各种各样的办法。甚至包

括国企员工。貌似政策上对此有所放松。

但，最近2月，发觉大街上关于计划生育的宣传标语明显多了许多，不解。

所以，想听听大哥对此“国计”“民生”的看法（好象大哥亦一直未言及此题）。先谢谢！

-----

越穷就越抓计划生育，说明没抓到点子上。

划生意很简单，就是先让老百姓富起来，老百姓富起来了，划生意的问题就解决了。

这是什么现象呢？因为越穷的地方就越要生育，中国最穷的地方就是超生育的地方。同样，世界最穷的地方也是超生育的地方，比如撒哈拉以南的非洲大湖地区就是高生育的地区。

这是为什么呢？因为穷人唯一的娱乐活动就是生育。

经济发达了，人们富裕了，可以娱乐的范围就广了，也没有时间去生儿育女了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-01-11

作者：afen\_ty 回复日期：2010-01-10

火车票实行”实名制”，不知道土哥怎么看这一事件？是不是代表社会的一个进步呢？

-----

《赶鸡进笼》

散养的草鸡，在傍晚的时候，会自己进自己的草窝。鸡场老板新

建的金窝再漂亮、再舒适，这些草鸡也不会离开它的草窝。

高铁是一个豪华的金鸡窝，这些草鸡早看出来它其实根本不是一个草窝，而是一个金色的鸡笼。草鸡们明白“窝”与“笼”的差别，窝再破毕竟是一个温暖的家，笼再漂亮却是一个宰鸡的笼啊。所以，草鸡们的内心很清楚，就是“宁愿买黄牛倒的鸡窝站票，也不买平价的鸡笼卧票”。

可是，现在草鸡们发现了，除夕夜快到了，自己却只剩下几个可怜的草窝，而且养鸡的代表宣布，金窝和草窝统统实行实名制，一个草鸡一个窝，草窝也没有站票了，草鸡们想买黄牛高价的草窝站票也没门了……

养鸡代表郑重地告知草鸡们：“不要抱任何的幻想，想除夕夜回家，唯一的方法就是买平价的笼票”。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-01-11

作者：风云笑看人生回复日期：2010-01-10

作者：风云笑看人生回复日期：2010-01-09

瓦罕走廊（WakhanCorridor）也称阿富汗走廊，为阿富汗巴达赫尚省至中国新疆境内呈东西向的狭长地带，实际上位于帕米尔高原南端和兴都库什山脉北段之间的一个山谷。阿富汗和中国的边界位于塔里木河与阿姆河水系大分水岭上的瓦罕吉尔山口，海拔4,923米，由于属于高寒山区，一年之中有数月大雪封关，是华夏文明与印度文明交流的重要通道。

最近瓦罕走廊各方争论比较激烈，土哥是否可对此事件点评下，

做个分析~！瓦罕走廊，阿富汗增兵、再加上最近美对台军售，难道中国真的四面被围了吗????????????????

土哥还没来?????????在线等你对此事的看法!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!

---

《论语&#8226;卫灵公》：“道不同，不相为谋。”

全世界的国家分为妥协国家和非妥协国家。

妥协国家也是民主的国家，他们彼此间的矛盾与冲突可以经过相互间的妥协而达成和解，而非妥协国家间发生的矛盾和冲突却很难取得相互间的和解。非妥协的国家也是常说的革命国家，他们凭借武器说话，不按规则行事，他们在冲突中绝不妥协，比如古巴、北朝鲜就是绝不妥协的国家，唯一的方法就是遏制它的武力，用强大的武力遏制它，因为一旦北朝鲜的武力绝对强大的时候，它的目标是让全世界妥协……

全世界的妥协国家认为只有全世界的国家和民众都懂得了彼此的尊重、都学会了彼此的妥协，这个世界才会有和平，才会消除战争的根源。对于伊斯兰极端组织这些不妥协的组织，对于古巴、北朝鲜这些不妥协的国家。只有保持持久的强大的威慑和精准的打击，才能保持规则世界的和平与安宁。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-01-11

作者：风云笑看人生回复日期：2010-01-08

不知土哥是否以经达到了“不以物喜，不以己悲…”的竟界了呵

呵

---

祸兮福之所倚，福兮祸之所伏。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-01-11

作者：xss2008 回复日期：2010-01-08

LZ 能多谈谈对物业税的看法吗？谢谢

---

### 《绿碳税》

物业税是向物业所有者征收的物业税，而中国的城市物业使用者均是 70 年或者 40 年的物业使用者，他们不是物权的所有者，理论上说：业主只是砖头水泥的主人，其价值是非常低的，所以征税的税基很小，把土地价值附加上去却又承认了业主是土地的主人，这样就违背了宪法，说明物业税征收错了纳税的对象。

西方国家的物业税是每年征收，比如 70 年的物业税是 70 万元的话，则分为每年缴纳 1 万元物业税。中国的现实状况却是，70 年的物业使用税一次性缴纳了 70 万元。理论上，每年就没有对业主征税的法理依据。所以，中国的物业税应该称之为“绿碳税”较为合理，征税按照住房的面积和位置征收，也避开了重复征税的尴尬。通过戴上了绿色环保的光环，即达到环保的目的，更达到了征税的终极目标。

现在绿碳税尚不会开征，即使开征也是有选择的开征。因为 70 年、40 年的土地出让金是非常巨大的收入。为什么叫土地出让金而不叫土地出让税呢？理解这个不同就必须先理解税法的概念，税法对



税是这样定义的，“税取之于民，用之于民”。

绿碳税什么时候开征呢？

等到杭州市的土地卖光了，绿碳税就在杭州率先开征了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-01-12

作者：huasha007 回复日期：2010-01-09

润土大哥，你好。我看了你的文章后深受感动。我想问问润土大哥，对广西的经济有何看法，尤其是农业。在我们这里有很多养猪，养鸡的。还有温氏养殖。不知道这个行业是不是会一下子饱和。导致市场价格大跌。还有想麻烦润土大哥，把《风云》完整篇和《2006 创业》完整发给我收藏可以吗？我想给家人看看。谢谢。不胜感激。我的邮箱是 huang\_qian007@hotmail.com.

作者：huasha007 回复日期：2010-01-12

润土大哥，期待你的回复。我等你这么久还不见回复，很期待  
&#8226;&#8226;&#8226;&#8226;

-----  
关于农业的话题，帖子里好像前年就写过了，广西的话题，去年的帖子里也写过了。近日个人事物较多，实在没有时间重复回答陈旧的话题，真的很抱歉，望谅解。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-01-13

作者：woaixry 回复日期：2010-01-12

润土大哥您好：

小弟现在有一问题想听听大哥的意见

先介绍下我的情况：

我 09 年大学毕业，文科。本想去上海混，但父母打死不支持，非要我去亲戚手下混。。万般无奈，我选择了暂时性服从。我是这样想的：在这里先干上几个月，攒够上海 2 个月生活费(6000)就滚蛋，奔上海去。。(虽上海也有亲戚，但我不想靠亲戚)。因我觉得 30 岁之前是黄金时间，一个月也耽搁不起，有些事不能等到准备很充足再行动。

大哥，我听一同学说房产中介很赚钱。之前有 2 家上海算是大的中介公司要我去应聘，因当时家里不支持，所以我推辞了。

现在想听听大哥对这个职业的看法，这个职业做得好的话一年能挣多少？

-----

每一个行业，每一个职业都有其独特的赚钱门道，你懂了门道，入了门道，自然就有了赚钱的门道。

我也不知道房产中介的赚钱门道，所以我不知道从业者可以挣多少钱。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-01-17

作者：zyz0110 回复日期：2010-01-15

作者：flybirdpp 回复日期：2010-01-11

大家还在讨论房价、股市、金融危机、出口疲软。

真正的巨变依然发生，大家却浑然不觉。

海神老师，最近突然发现身边悄无声息的潜入来一名巨人，虽然

之前已经有心理准备，但是没想到动作这么快！

最近两年新闻中突然开始出现社会主义新农村的字样，原本都是照本宣科，地方政府也纷纷作秀，但往往给人一种错觉——这是本届政府的一个创新而已。

但事实上不这么简单。

上个月习近平突然给农村基层干部发短信，开元首直接对话基层的先河；

2年前全国范围内选拔大学生村干部；

（中央不仅仅怀疑地方的执行能力了，直接有举动了。）

中央论证农村土地流转政策；

舆论开始关注农业安全；

中粮集团的产业链计划逐步开始实施；

最近又开始明确提出加快城镇化步伐，取消城镇户口限制；

等等。。。

这些新闻往往被目前的金融危机、房价等热点话题给淹没！

但是回过身来，09年年底，我突然发现在我身边的农业大省，“真正的新农村建设”真刀真枪的上马了，而且是默默的急行军！没有口号、没有宣传，甚至有意禁止相关新闻的发布。

具体措施就是——

从真正的农村开始，而不是2年前的城乡接合部，以乡为单位，取消责任田和宅基地，全部统一回收到乡，集中建设农民住宅区，原先的宅基地与责任田全部规划为大型股份制农场，农民按照人头，以

原有的责任田和宅基地数量为股份，不再以家庭为单位种庄稼，以农场工人身份参加农场的农作，农场（或称公司）以工资和分红形式向原来的村民发放工资和农作物！

这不是想象，而是现实！

看来农业终于走上了争取的道路。

---

老师，这个你怎么看？

正在河南发生的事情！

---

#### 《控制而非自律的社会》

非民权政治架构下的社会，政府是控制方，负责的一方（赋予责任既拥有权力的概念）。民权政治架构下的社会，政府是负债方，公民是负责方既公民具有权力，公民需要自律而不是被控制。所以，政治架构不同，政治、经济活动的目标就不同。

比如民权架构下，美国、英国的国会议员，每年大部分时间都在议会里研究法律、修改法律。政府的工作就是执行议会的预算，执行议会的目标。

在民权架构下的社会里，公民的生存法则就是必须学会自律，政府的目标就是最大限度地激发公民的创业活力，让整个社会充满着活力……

当一个社会没有法律既法律的体系状态，那么公民就没有自律的参照体系。就是说公民无法去自律，只能存在一种生存的状态，就是

控制状态。也就是说一切非民权的政治架构下的社会下，一切的政治活动、经济活动的目标都是从控制的角度去设计的，既把最有价值的资源、最有价值的领域控制住。

简单比较：

美国政府的目的是：鼓励公民创造价值，保护公民拥有价值。

北韓政府的目的是：控制社会一切价值，剥夺平民拥有价值。

民权政府是负债的政府【政府负债，公民负责(负责既负有责任，责任既权力，既公民具有权力)】

专制政府是负责的政府【政府负责而不负债，既政府具有权力却不承担负债，公民则是负债而没有责任的社会阶层】

总之，一切的社会经济活动都是在其政治架构的具体体现。当控制为终极目标的时候，如何让价值被控制就成为了目标的首选，如何让民营企业建立支部成为了未来的目标。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-01-22

作者：yhxe 回复日期：2010-01-20

我国成首个批准主粮转基因种植国家

来源：中国经营报作者：王佳时间 2010-01-16

2009年11月27日，让人不安的是，在批准了转基因棉花、番茄、甜椒等作物种植后，农业部批准了两种转基因水稻、一种转基因玉米的安全证书，这也让我国成为世界上第一个批准主粮可进行转基因种植的国家。】

我们的担忧主要有二。首先，转基因产品只有10余年的历史，

是否会导致食用人群的不适或突发事件还需要更长时间的检验；其次，在获得批准的3种转基因主粮产品中，中国很可能并不拥有独立的知识产权。

---

大哥对此如何看？我们是否真的面临着亡国灭种的危机？

---

《只有特供的议会才敢批准转基因的法案》

粮食被转基因没关系，也不会让中国面临亡国灭种的问题，对于这个问题，我们没有必要担忧，因为中国早就被亡国灭种了。本身就没国谈何亡国？本身就没种，谈何灭种？

看过《大秦帝国》了吗？呵呵，那个时代的中国人，才算是纯种的中国人，唐宋以后的中国就被逐渐被灭种了，被亡国灭种的根源在于中国人的文化先被转基因了，自从文化被转基因后，中国就被亡国灭种了。

为什么韩国、日本的食物没有被转基因呢？因为他们的文化没有被转基因。韩国农民为了抵制美国牛肉可以抛头颅洒热血。同样，日本农民为了抵制外国大米可以抛头颅洒热血。不仅是转基因的作物，韩国、日本不接受，就是外来的非转基因的作物，他们也坚决抵制的。

知道，国际制药厂在那个国家做人体临床试验吗？知道国际大种子子公司如何控制中南美洲吗？知道答案了，就没啥秘密了。那些独裁腐败的国家就是人体试验场，就是转基因的市场。

为什么民主国家不敢批准转基因食品？

很简单，那个议员敢投票转基因食品，那个议员自己先吃几年转基因食品再说。

假如，美国的国会存在特供酒、特供大米、特供素菜，那么美国的国会议员就敢批转基因食品。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-01-22

交警为了罚款是绞尽脑汁，单行线变来变去，限速是忽高忽低……

~~~~~

今天主管农业的官员，主管“转基因”立法的代表们同样也在绞尽脑汁的，同样他们也会为了自己的私立而漠视民众的生命。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-01-22

作者: 剑逝春秋回复日期: 2010-01-22

土哥最近忙什么？

公司需要招聘什么人不？

需要的话，帖子里说声哦

-----*

最近出了点事（不是本人），因为是我身边的事，我不能见死不救啊，所以立即启动资源立即搞定。可是 XXX 却拒绝让我插手此事，XXX 当初也许是看人打包票，而我的朋友却只说了句试试看的话，

一月过后，XXX 眼看事情砸了，又来告知我了，而现在的结局却是所有的渠道都关门了（其实当初我就告知 XXX，一定会有今天的结局的，而当时 XXX 却对我不屑一顾，XXX 对我说它表哥认识许多大官，

现在 XXX 终于知道啥是社会了)。这个世界就是这样，蠢不可怕，自作聪明者最可怕。正是因为这些自作聪明者把自己和身边的朋友一步一步给逼上了绝路。

不过，现在的事情基本有了眉目，事情的发展又恢复了可以控制的程序。以后，大家记住两点，首先，不可把控制权交给那些自作聪明者的手上。第二，对于拍着胸脯打包票者，要嗤之以鼻、一笑了之。

最近到了年底，我身边几个朋友卡拉 OK 综合症症状加剧（我给他们诊断的病症），每天是喝完白酒喝洋酒，喝完洋酒喝啤酒，不折腾到凌晨三点不回家。我跟他们说，你们是每周五次，我每周最多两次。加上年末是亲朋好友同学请客吃饭的密集时期，所以，上网写大幅文章的时间被耽误了。有空的时候，我一定补了，继续我们的风云之路。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-01-23

作者：慧眼慧眼回复日期：2010-01-22

报到一次学习一次

呵……

润哥好还记得我不？

福尔摩斯

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-01-23

作者：风云瑞城回复日期：2010-01-23

润土大叔，请问您对现在 3G 移动电子商务（移动商街）的运作

怎么看？我们如何能分点羹？期待你的回复！

闰土大叔，请问您对现在 3G 移动电子商务（移动商街）的运作怎么看？我们如何能分点羹？期待你的回复！

理论上分析，每一次技术上的革命性创新，都是新商业格局中绝佳的商业契机。节油技术的创新让无名之辈的丰田成为企业巨人，虚拟游戏的创新让无名之辈的任天堂成为企业巨人……

但是现阶段的中国商业中，3G 却无法改变商业的格局，即使改变也需要一个漫长的等待。因为中国的商业不是依靠服务的增值来创造价值的，我们更多是依靠权力资源来抢夺价值的。这样比喻吧，不锈钢技术诞生了，你本可以用精美的不锈钢造出修脚刀去服务民众来创造价值，然而最后的结果却是你制造出的匕首被黑老大所利用，黑老大用明晃晃的匕首又抢到了更多的财富。

作者：目光呆滞的闰土 日期：2010-01-25

作者：yhxe 回复日期：2010-01-25

中国改革开放 30 年的历程成，其本质就是官僚权贵集团利益不断最大化的过程。

······

于是，我们无奈地发现，原来人生是一个茶几，上面摆满了杯具，而我们也总是自我安慰的告诉自己，其实杯具可以当作餐具，但是，也是洗具，这样我们也可以过上贫嘴张大民的快乐生活，我们也可以像杨光一样的快乐生活……

呵呵，是的，打开电视，A地的电视台放《贫嘴张大民的幸福生活》、B地的电视台放《杨光的快乐生活》。而令国人肃然起敬的《大秦帝国》被XX电视台买下版权后却一直禁播，这部在国内默默无闻的《大秦帝国》其实早已风靡海外，在日本它已经被重播三次了，还在热播中。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-01-26

作者：余井回复日期：2010-01-24

润大哥：有一麻烦事想听听您的意见，急盼复！期望能得到您的帮助，先行谢过了！

家人目前交了1万元定金在无锡订购了一套由红星美凯龙经营管理的产权式商铺，我觉得该类商铺投资风险比较大，有些不靠谱，于是目前在犹豫是再拿钱（辛苦赚来的钱）出来购买？还是就损失1万元定金，不再购买？想听听您的意见！或者您给个思路也行！

此 商 铺 的 更 多 信 息 请 看 ：

<http://biz.bbs.house.sina.com.cn/thread-2448156-1.html>

另外，我在网上查询看到，南京的房产部门已经不允许销售此类商铺了，不知是否有此事？

《红星美K龙》

家具大卖场正常的经营思路是只租不卖，当无法确定未来的收益的时候，卖场则采取卖产权的方式，这样商家可以先期收回地产的投

入，靠收取品牌费、物业管理费来获得后期的收益。

现在分析红星美凯龙，我感觉它资金链可能比较紧张了，因为它想靠出售产权回笼资金了，还有它要求各大家具厂商与红星美凯龙签署战略联盟协议需要先缴纳 200 万元保证金，此计划遭遇七个家具协会的联合抵制而夭折，它现在采取的商业计划都是饮鸩止渴的商业计划，其中的缘由不得而知。

当初红星美凯龙引进美国华平基金，想去美国上市，所以它拼命地扩张、拼命地开店，战线拉的很长、地域铺的很广、档次建的很高，其目的只有一个就是去美国上市，现如今金融危机的使得整个资本市场大病一场，病症未愈的状态下，其上市已变得渺茫，而且美国的资本市场与中国不同，他们对新科技等可以改变未来的经济下注，对传统没有颠覆性的商业模式不敢兴趣。再说美国的基金对红星美凯龙的投入也不会盲目的，他们一定签了什么的对赌的协议，他们一当发现商业计划无法实现的时候，一定会断臂求生的，假如华平基金不再投入资金，上市也无法实现，这样整个红星美凯龙的商业资金链就可能出现危机。如果它不能及时地解决资金的问题，那么后续的商业计划的推进将存在很大的难度，情况是令人担忧的，也许正是出于这样的考虑，红星美凯龙才卖产权来回笼资金的。

车建新是一个喜欢读书的人，也是敢想敢干的人，我祝愿车总可以实现他的远大的商业抱负，成为一个令人敬仰的中国企业家。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-01-27

作者：yintianqiguai 回复日期：2010-01-27

土哥怎么看李庄案????????

2009年08月6日,司法部部长吴爱英指示,要进一步加强律师队伍教育管理,切实做好律师代理敏感案件和群体性事件的指导工作,教育引导广大律师讲政治、顾大局、守纪律,忠诚履行律师职责使命。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-01-27

作者:剑逝春秋回复日期:2010-01-23

土哥:google 宣布退出中国现在又不退的事情你怎么看?是作秀还是屈服了?

《google 可以妥协却不会屈服》

中新网 11 月 25 日电据美国媒体报道,近日有网民发现,在 Google 图片搜索中输入奥巴马夫人的名字 MichelleObama 时,第一张弹出来的照片竟遭人丑化,米歇尔被 PS 成了猩猩脸。

据报道,Google 对此已作出道歉,表示这是由程序自动运行的,请勿对种族与政治的议题作过度偏激的讨论。但是 Google 也表示,他们不会因为用户的抱怨而修改搜索结果,除非涉及违法他们才会撤掉照片。

从上述事件中可以看出 Google 的价值理念,Google 公司不是为了存在而存在,它们的价值在于帮助网民去搜索真实结果。假如 Google 无法提供真实的搜索,那么 Google 就没有存在的商业价值了,除非美国政府持续地给予其巨大的财政支持,就像前苏联的真理报一

样，自娱自乐、粉饰太平、掩耳盗铃。（这种假设永远是假设，因为美国政府没有一分钱的自由分配权，所有的金钱被议会所控制着）

Google 为了遵循其价值的理念，他们可以向奥巴马道歉，却拒绝修改搜索的结果。

“屈服”是专制的词汇，美国人不懂这个词的含义，他们明白的词汇叫做“妥协”，“妥协”与“屈服”表面上看没有区别，都是满足了对方的需求，但是本质上它们却有天然的区别，妥协中的双方是平等的协商，屈服则是一方对一方的羞辱，是一方对另一方的命令。在自然法则里，你可以侮辱狗、侮辱猪，你切不可侮辱雄狮、侮辱猛虎……

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-01-27

作者：剑逝春秋回复日期：2010-01-23

最近楼市降温，是崩溃的前兆吗？

《采用荷兰法律楼市才会崩溃》

中国买房者买的是使用权，商住房买的是 40 年使用权，住宅房买的是 70 年使用权，崩溃跟所有权有关却跟使用权无关。只有所有权被动摇了，楼市才可能会有崩溃的可能。美国楼市、香港楼市之所以发生了崩溃，那是因为他们的所有权崩溃了。

可能大家不明白我说的话，这样吧，我再解释给大家听，为什么中国农民的房子不会崩溃？因为中国农民对自己的房子有所有权，他们可以世代代住在自己的宅基地上盖房子。明白了这个区别，就明白

了城市居民和农民的差别，农民是世居者，居民是暂居者。

你暂租一辆汽车开两月，别人告诉你汽车贬值了，你会崩溃吗？

同样，你暂租一个房子住 40 年，别人告诉你房子贬值了，你会崩溃吗？不会的，房东会崩溃。所以说房东宁愿房子空置着，也不会让房子崩溃。

大家还不明白？这样吧，我提个问题：假如你是牛奶商人，现在你仓库里许多牛奶卖不掉了，你是免费送给大家喝还是倒掉？只要你有商业头脑就一定会倒掉。同样，房子所有者会把空置豪宅、空置别墅送大家吗？

只有一种情况，中国楼市会崩溃。既中国借鉴荷兰法律，允许中国公民入住闲置一年以上的空房，而空房业主要求自己房屋中突然出现的“不速之客”搬走，必须证明其住房的闲置时间还未超过 12 个月。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-01-27

作者：迁安回复日期：2010-01-27

你说的话真不好懂？就是什么时候也不会崩溃了？

-----*

美国楼市崩溃，倒霉的是欧洲人、中国人、中东人。中国楼市崩溃，倒霉的是谁？所以说可以让楼市降温，但是绝不能让楼市崩溃。

如果欧洲人、美国人、中东人可以为我们买单，那么中国的楼市则可以崩溃。因为只要有别人买单，那么表面上是中国崩溃，本质上却是别人崩溃。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-01-27

作者:一半儿7 回复日期:2010-01-27

不能崩溃,就不崩溃了?

好像说不通。

作者:2007112233 回复日期:2010-01-27

不能崩溃和不崩溃是有条件的。

-----*

三年饥荒,没有崩溃

十年文革,没有崩溃

人人有钱、家家有房,反而要崩溃。

这是什么道理呢?当你的物质欲望被满足后,你就会追求精神上的满足,通俗的说法就是追求思想的自由,灵魂的自由。这种社会状态下,整个社会的价值理念就不是追逐房子、票子了,此刻的价值观就是:“生命诚可贵,爱情价更高,若为自由故,两者皆可抛”。

生命和爱情都抛了,房子就更会抛了,于是楼市就崩溃了(土地所有权崩溃了)。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-01-27

关于崩溃的话题,我不能说的太直白。

这样吧,就算崩溃了,房地产老板跳楼了,你想廉价住好房子也没门,因为老板的房子被银行没收了,老板闲置的土地被ZF没收了,房子继续空置着、土地继续闲置着。

为什么空置着也不廉价卖呢?因为对于老大来说,这是两笔无本

的买卖。

第一笔生意：农民跳楼了，无本拿地。

第二笔生意：老板跳楼了，无本拿房。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-01-27

作者：来看看哈哈回复日期：2010-01-27

润土大哥

您还没有

回答

我的

问题哦

大哥怎么看汽车改装市场和汽车配件生意啊

我现在做的是轮毂批发生意

没有涉足和研究。没调查就没发言权。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-01-29

作者：kunbrother 回复日期：2010-01-28

虽然我过年不要考虑回家的车票问题，不过因为单位里不少小兄弟要回家，票好像更加难买了，我好在认识旅行社的朋友，所以这几天帮几个小兄弟搞到了票。

我不知道旅行社的老板是如何拿到票的，反正知道因为售票制度改革了，原来黄牛加价 30、50 的票，现在要加价 100 左右。

应该是有不少人因为国家新的售票制度改革受惠了吧，但就我身

边的朋友而言，好像付出更多了一些。有点理解不了。

旅行社可以合理合法地收取服务费，很多旅行社都跟铁路有着长期的合作关系，从商业合作的层面以及个人私交的层面都存在着利益的关联。

以旅行社合作虽然私下赚的没有黄牛多，但是却是长期的、稳定的收益。翻船的不多，跟黄牛合作则容易翻船。所以说：真正的倒票是通过这些所谓的合法渠道倒出来的。同样的方式也存在着打着漂亮的幌子掩盖倒票的事实，比如将学生票送进学校，是否存在着送 5000 张票，中途截留 1000 张票，我就知道了，我想只要是真心“为人民 B 服务”就一定有方法的。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-01-31

作者：北京华视摄像中心回复日期：2010-01-31

润土大哥。日前流行的：李承鹏的《中国足球内幕》
能谈谈，您的看法吗？

《被蹂躏致死的中国足球》

中国足球是当今世界上最烂的足球，也是最狗屎不如的足球，如今这个足球彻底地完蛋了，球员被挑筋了；教练被判刑了；裁判被狱粹了；主席被逮捕了……

中国足球也曾风光过，也曾健康过，也曾令球迷欢呼过，今天他彻底地死去了，他没有在世界杯的绿茵场上悲壮地牺牲，而是躺在温

柔的睡床上突然猝死的，十几年来，在这张床上 YYY 蹂躏了她、XXX 也蹂躏了他……最后一位是南勇正在蹂躏她，南勇尚没有发泄的时候，已发现胯下的足球怨男也四肢发凉、一命呜呼了。于是，南勇被捕了，等待他的是牢狱的铁窗。

可能大家纳闷，足球应该是绿茵场上娱乐的项目啊，怎么上床呢？

这就是中国的特色。只要是官僚看上的东西、喜欢的东西，他们把他们统统地弄上床。

可能大家更纳闷了，为什么跳水美女不弄、体操美女不弄，偏偏要弄足球呢？

这里有个秘密，一个不可告人的秘密。这就是在所有运动里，足球是最阳光、最健康、最男性化的项目。体操运动员个矮、举重运动员腿短、短跑运动员没耐力……只有足球运动员可以保证 90 分钟内充满着阳刚的激情。而中国的足协官僚全是男性官僚，这些男性其实全是太监，他们外表像男性可是 JJ 早被阉割了，所以他们对美女不敢兴趣，他们最敢兴趣的是男足。于是，足协官僚天天对男足蹂躏，连续蹂躏了十几年，昨天彻底地把足球给蹂躏死了，导致舆论哗然、球迷造反，由于足协动摇了大明的江山社稷，这才导致了东厂对足协的灭门追杀。

中国足球跟中国其他的死去的東西一样，虽然存在着内幕，但是归根到底还是离不开官僚、机关、物神符这三个死因。是的，全世界再好的东东，到了中国就被这三个不是东西的东西给搞死了，即使不被搞死了，至少也被搞中风了。

现在是解释这三个不是东西的东西。

官僚：官僚官僚就是把门“关”起来“聊”，老百姓所以把“关聊”称之为官僚，其实最原始的名词是“关聊”，他们一“关”门“聊”房子，老百姓就住不起房子了，他们一“关”门“聊”足球，足球就完蛋了……

机关：机关机关就是机关里面到处都是机关，机关也就是陷阱、铁笼、暗器、毒气的另类称呼，所以中国的老百姓把政府衙门统统称之为机关。足协在国外是民间组织，在中国却是机关，于是男足被机关给害死了、女足被机关给害死了、甲 A 被机关给害死了、中超也被机关给害死了……

物神符：神符是神教的神圣信物，携带神符、朝拜神符就能保佑信徒的灵魂得到安宁。天主教徒佩戴十字架、伊斯兰教徒身带古兰经。而拜物教信徒则只对金钱充满着无比的崇拜，远古的时候信徒们把黄金带在身上每拜，死后带入坟墓里陪葬，现在信徒们则对着纸币朝拜，如：重庆巫山交通局长把千万现金放在厕所里每拜，文强把现金放在鱼池里每拜。昨天，媒体上说：足协专职主席南勇怀揣 600 万银行卡每拜。从南勇 600 万银卡物神符可以发现拜物教与时俱进了，神符从黄金进化到纸币，如今神符又从纸币进化成数字化、信息化了。

平日里，在中国这片土地上，任何一个东西遇上这三个不是东西中的一样都可能一命呜呼，假如给这三个不是东西的东西也围剿了，它就一定死定了。今日之中国足球跟中国的房地产一样，早在十年前就被这三个不是东西的东西给缠上了，死是迟早的事，只是他赤身裸

体地死在了床上，这样赤裸裸地被蹂躏致死实在是让世人惊诧罢了。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-02-01

作者: lwewillwin19618 回复日期: 2010-01-31

润土大哥，我是一个菜鸟，在天涯也一直是潜水的，好喜欢你对时事的评述，收获不小的，我在迷茫的时候，总是第一时间跑到天涯来看看你们是如何面对困惑而如何重拾信心的。

润土大哥，带着心中的疑惑想问一个问题，我的工作一直是在模具数控编程这块的，现在想出来自己做了，帮人打工是打不了一世的，命运还是掌握在自己手里好点的。我目前要如何去整合社会的有用资源呢？前期工作要如何是作一个市场调查呢？我目前在东莞工作，我的家在湛江的，心里总有点想把选址放在湛江，现盼大哥能给一点点的指点，谢谢啦。也想分享一下大哥的宝贵经验，留个邮箱，lwewillwin@163.com,再谢!!

“整合资源”看似简单的四个字，其实它的背后隐藏着更深的含义。整合凭的是实力，实力又分为硬实力和软实力，硬实力分为权力和资本（现金、证券等有偿证券），软实力分为品牌、专利技术、专业标准。所以说更多的阶段，我们不是在整合别人，而是被别人在整合。

金融危机的时候，有人觉得东莞的产业快垮了，产业要转移出去了。为什么土地低廉的中西部地区并没有获得机遇呢？因为东莞有完整的产业配套，如今的产业链分工非常的细，你只有将某的专业做到

极致，你才可能获得生存的机遇，代工也是这样，富士康的代工厂员工和厂区超过了许多小国的人口和土地的规模。所以说：制造业的生存在于接近大规模生产集约区域。商业销售的生存在于接近销售的终端。简单地比喻就是把生产的总部设在东莞，把销售的总部设在上海。

最后选择东莞和湛江，是看其模具数控编程的市场份额的大小，是看你是否能切入市场的，你能立足哪里，你就去那里立足与发展。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-02-01

作者：风云瑞城回复日期：2010-01-28

土哥，2010年你能看到什么？比如农村问题。给在线不在线的土迷们在新的一年里有新的眼光去把握属于自己的机遇！期待你的回复！

作者：风云瑞城回复日期：2010-01-31

土哥，2010年你能看到什么？能否给在线不在线的土迷们在新的一年里有新的眼光去把握属于自己的机遇！期待你的回复！

土哥，2010年你能看到什么？能否给在线不在线的土迷们在新的一年里有新的眼光去把握属于自己的机遇！期待你的回复！

迷茫中的土迷！

《2010》

农村的问题依然是维稳的问题，2010年，中国一定会加大农村社保、补贴、医保等等的实施，虽然数额不大，但是至少可以建立起最基本的保障底线，这样就保证了农业社会基本面的稳定，起码是把农村的人心给稳定了。

政治上是保守与改革激烈交锋的一年，从反腐的激烈程度就可以窥其全貌，过去彼此是吃卒子，最多吃个马炮而已，去年开始吃车了，今年估计要吃相，但是士不会被吃，以免将帅赤裸了，最后的结局还是和局。

经济上，2010 年比 2009 年困难。09 年是金融危机的第一年，中国加大基本建设的投资，渡过了最困难的时期。今年通胀已经抬头了，还敢加大吗？那么剩下的就是出口和内需了，出口可以反弹，但是企业的赢利却非常的困难，因为资源的升值和人民币的升值抵消了利润的增长。最后，只能在内需上做文章了，去年是农民买电器、买汽车退税。今年，中国会让农民买建材、水泥、钢材退税。这里包含两个因素，首先农民建房可以拉动内需，第二可以填补政府减弱基本建设投资带来经济减速的负面影响。

2010 年也是中小企业最艰难的一年，融资难、成本加大（生产资料价格上升、法定基本工资上升），中小企业的困难又变为就业的困难。所以说 2010 年，政府的工作重点可能要转移到如何扶持中小企业的生存和发展，此刻，中国才能感觉到其实充分就业比 GDP 的增长更重要。

2010 年也是企业整合年，乘着中小企业的困难处境，行业将出现大规模的洗牌和兼并。那些获得资本亲昵的中小企业将趁势崛起。新型的商业模式将出现商机，80 后开始成为商业消费的主力军，他们的消费习惯决定着新型商业的发展趋势，谁能抓住 80 后、90 后，谁就抓住了经济的未来……

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-02-02

作者: hcc6 回复日期: 2010-02-02

在这里, 向闰土大哥和小军大哥问好。

最近, 我长期关注的另外几个博客: 地产三剑客, 时寒冰, 牛刀, 曹建海, 他们的为房地产的呼声越来越激烈了

时寒冰自己在博客上写到: “这话题有点伤感。我没有想到建海兄也会想到这一层去, 他从来都是我们当中的乐天派。因为, 我们呼吁的重点, 已经越过开发商、地方政府, 转到了对房地产的定位层面 … … 而这必然面临巨大风险。”

<http://shihb.blog.sohu.com/143556473.html> (原文链接)

我觉得他们还算是中国现今敢说真话的学者了, 他们却在最后发出这样的悲鸣。

请大哥分析下, 他们的境况, 他们的观点和呐喊是否正确, 也分析下以后的道路, 谢谢大哥!

《XX 猛于虎》

现在已经养虎为患了, 学者们呼吁老虎不要吃肉最好改吃草, 即使吃肉也不要吃鲜嫩的肉, 而应该去吃腐肉、烂肉。学者们无数次坚持不懈的呼吁呐喊后, 最后发出悲鸣的无奈。

对于今天的高房价, 大家怨言很大, 这是因为今天社会进步了, 舆论相对宽松些的缘故, 使得大家的怨气有了发泄的渠道。我觉得今天相对来说老虎已经温顺多了, 毕竟可以选择肉的品种变多了, 除了

房肉外，汽车罚肉、高价油肉也变为老虎的主食了，否则今天的房价还要更高。

想当年，在没有私家车的日子里，在没有私宅的日子，老百姓装一部电话需要不吃不喝存上六年的薪水，即使装上电话后，一个月的薪水也只仅够付一个月的电话费。如果大家比较一下当年的电话和今日的房子说的话，大家应该真切地感受到老虎已从当年的猛虎变为乖乖虎了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-02-02

作者：人生如嗨回复日期：2010-02-01

大哥今天上线了没有回复，那我再发一次，由于我现处的行业关系，通过此贴昨天想到一个点子。现在我是想直接通过此贴的影响力，通过你的影响力来做一次试点的生意，不知大哥可不可以帮我一把。如果你不介意的话请回个贴，我把自己的构思站内短信给你，谢谢!!!

作者：人生如嗨回复日期：2010-02-02

大哥，望你上网的时候给小弟一个回复吧!!!

平台是开放的，资源是共享的，我不介意你们利用这个平台。我唯一担心的是本意是好的愿望，结果却是伤害的大家。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-02-05

作者：cruiser0755 回复日期：2010-02-05

1月27日下午，在深圳市查处违法建筑和违法用地工作会议上，广东省委常委、深圳市代市长王荣表态：“海上皇宫”是定性违法的，

没有经过任何审批程序，也没有经过规划，“像这类事情，首先是拆！
首先是拆！”

大哥，你说这皇宫能不能拆？以及拆与不拆关系？

30年前，一位设计师在南海边的小渔村画了个圈。30年后，小渔村变成了国际大都市。

5年前，一位开发商在南海中的渔排上画了个圈。5年后，渔排变成了海上皇宫。

这就是深圳的速度，深圳的奇迹。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-02-09

作者：cruiser0755 回复日期：2010-02-09

最近的转基因大米之争

老百姓的基本意识里，转基因食品是不好的；

粗略了解了一下，欧美等国家是限制转基因食品的；

那，即使转基因大米上市了，既不能出口，内销价格也要比普通大米低，不如就种普通大米得了。

为什么专家那么乐意推转基因大米？推行转基因大米后，谁会从中获利？

《硕果与硕鼠》

在现有的科研体制下，中国的科学研究很难产生基础性的原创科

学发现。比如基因科学就不是中国人发现的，但是没有原创性的发现并不能阻止中国人在基因科学上有所作为，我们虽不能产生科学的硕果，但是我们却能产生科学的硕鼠

在科学研究领域，中国的现状与制造领域和商业服务领域一样，属于最低端的环节。我这样的最低端环节解释，可能让大家更加糊涂了，我这样简单比喻吧：工业制造和商业服务的价值高端是靠技术标准、商业品牌等获取的丰厚利益，低端的工业制造和商业服务是靠廉价的劳力获得的打工收入，这是从价值上分析的不同差异。从人们的具象行为上分析彼此的差异，我们会发现这两者有着本质的差异，既高端的工业制造和商业服务是独特的行为、原创的行为。而低端的工业制造和商业服务则是机械模仿和机械重复的行为方式。也就是说：中国制造是非脑力的体力创造，中国式的财富创造更多来源于机械式的重复劳动所获得的报酬。

中国的科学研究与中国制造异曲同工。我们没有原创性的智力发现，但是我们可以做机械式的重复劳动。比喻程序编程、基因测序等等，总之这些需要大规模人海劳动的科学研究就是中国的强项。比如一位美国的科学家发现了基因的遗传密码，而中国的 1000 位科学打工仔却用基因的遗传密码绘制出了水稻基因图谱、绘制了狗尾巴花的基因图谱、目前正在绘制蠢猪的基因图谱……

中国科学研究与中国制造一样都是机械式的劳动，机械式的劳动依靠的是机械式的思维方式，机械式的思维是很难明白啥是市场，啥是消费者真实的需求。

从猪的角度看，猪应该吃基因大米。因为在猪的世界里，猪没有猪权。

在人的角度看，人却不能吃基因大米，因为人有人权的保护，人权保护人类不受到非自然物种变异的伤害。

现在，中国的专家热衷推销基因大米是因为专家们不吃基因大米，立法者也不吃基因大米的缘故。

从科学的角度看，基因是科学最时尚的词汇，冠以科学的称谓就可以代表科学成果。从体制的角度看，只有最科学的成功才能从国库里骗出更多的纳税人财富，基因大米的“科学成就”又让中国纳税人豢养出一群科研的硕鼠。

总之，不同的生态环境造就不同的生态物种，一种神奇的生态环境里诞生出科学的硕果，另一种神泣的生态环境里却诞生出科学的硕鼠。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-02-09

作者：迈出第一步 0076 回复日期：2010-02-06

又到一年春节，给大哥和各位润迷拜个早年。春晚从84年开始到现在，20多年，虽然现在不怎么看了，但有些经典的小品还是留在记忆中。每年新年钟声敲响前，都有一个压轴小品节目，我粗略查了下节目单，从陈佩斯-》赵丽蓉-》赵本山。

陈佩斯的节目多以纯娱乐、小聪明式黑色幽默为题材；

赵丽蓉的节目多以反映时代变迁、生活万千现象为题材；

赵本山的节目初期娱乐生活居多，后来也有反映社会现象，再后

来就是全面忽悠。

毕竟春晚也是社会和文化变迁的一个缩影窗口，以上也只是个人见解，不一定对。大哥好像还没有从这个角度分析过，呵呵，不知道有没有分析的必要。期待 ing

《风向改变智商》

自从金炳昶、杨振华被冷藏后，风向就变了，陈佩斯拿市井男人开刷-》赵丽蓉拿市井妇女开刷-》赵本山拿下层农民开刷-》小沈阳拿不男不女开刷

由于大风向变了，老百姓的智商也变了，先从市井男人的智商变为市井女人的智商，又从市井女人的智商变为下层农民的智商，现在又从下层农民的智商变成不男不女的智商。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-02-10

作者：北京华视摄像中心回复日期：2010-02-09

润土，大哥，现在-----李庄律师案子，挺热闹。

您对这个案子，可否点评一下。谢谢

作者：北漂望乡回复日期：2010-02-09

李庄案，让我第一次见识了受辩护人指控自己的辩护律师，感觉比狗咬主人更稀奇！

律师要讲政治、顾大局、守纪律，楼主也要讲政治、顾大局、守纪律。

识时务者为俊杰，今日之李庄一定明白了一个道理：不是什么钱都可以捞的。哎~~想当初，李庄认为自己逮着了“辛普森”这条大鱼……以为自己要发财了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-02-15

《春天的脚步》

2010年是庚寅年，生肖年是虎年。在中国农历里，60年为天干地支的一个甲子轮回，12年为12个动物的一个生肖轮回，岁首称为春节，春节是中国人最隆重的传统节日。

一个完整的人生阶段，一定包含着一个60年的甲子轮回，也包含着至少5个12生肖的轮回。我从86年开始进入创业的人生阶段，第一个生肖的轮回里一直在冬季被等待。98年的第二个生肖轮回里依然在冬季里等待，在漫长的12年的等待中，谷里从一片荒芜的郊野，到今天绕月高速即将开通（二环线），她背山面水的美景终于被世人所惊叹。在这庚寅年的春节里，天不仅降了瑞雪，天还炸响了春雷，让我仿佛听见了春天的脚步。

紧挨着即将开通的绕越高速公路谷里段，有两个美丽的庄园，一个是千盛庄园，一个是牛首庄园。千盛庄园已于2009年12月，被国际大投行背景的地产公司溢价150%倍拿下。牛首的春天还会远吗？

2009年12月17日下午3点左右，南京市国土出让会现场，位于江宁谷里街道赵岩水库以西（即NO.2009G71地块）的一幅地块脱颖而出。除了6家企业报名争夺该地块之外，天正置业与江苏九西两家企业展开了拉锯战，一路争夺到第65轮。最终，江苏九西以3.13亿

拿下，溢价率超过 150%。（166 亩土地）

对该地块势在必得的江苏九西，真实的身份就是锋尚房地产开发有限公司。继小桃园的锋尚国际公寓(社区)之后，谷里项目是锋尚落子南京的第二个项目，这也是一年前张在东就悄悄向南京各大媒体透露的“下一个目标”。

“目前该地块已经开始规划，2010 年 4 月份开工，最快会在 2010 年底面市”，对该项目充满信心的张在东表示，拿地价格并未超出预期，“南京锋尚国际公寓打造的是零能耗，谷里项目的标准还要高，我们将创下第一低碳，向零碳方向发展。未来的谷里项目不仅仅是南京第一，更将是全球第一的地产示范工程。”

“谷里项目的自然资源很好，背山面湖，比尔盖茨的房子也比不上这里的环境”，张在东放出豪言，“谷里项目将会超过比尔盖茨的房子。”

根据国土公告，谷里地块包括了 A、B、C 三个地块，其中 A、B 地块为二类居住用地、容积率 ≤ 0.71 ，C 地块为旅馆业用地、容积率 ≤ 1.1 。

“容积率不超过 0.71 的住宅用地，将规划成联排、独栋与电梯多层洋房，其中独栋面积将超过 500 平米”，张在东谈起项目产品规划，“我们还租下了周边 2000 多亩地，租期 20 年。未来这些地将分给各位业主当做‘殖民地’，每位业主大致可以分到 1 亩地，自己开垦种菜、养殖农场。”

而另一块旅馆业用地，将会被打造成超五星级的酒店。未来的谷

里项目体现了价值的最大化，成为成功人士的大本营。

南京谷里项目将向“零碳”方向发展

12月17日的土地拍卖会上，被业内所忽略的江宁谷里一幅居住和旅游混合地块正是被锋尚拿下的，张在东接受采访时表示，南京谷里项目未来将打造成全球第一的“低碳示范工程”，目前已经开始规划，明年四、五月份时开工建设，预计明年年底上市。“未来将比南京锋尚国际公寓更先进，应该往“零碳”方向发展，预计价格将在2万元/平米以上。”

在出让公告中，谷里地块被分为了3块，A、B地块是二类居住用地，未来将建成别墅和电梯洋房，C地块是旅馆业用地，将被建成超五星的豪华酒店。

“这个项目最大的特色是拥有‘都市农场’的概念，锋尚以20年的租期租下了地块旁的一幅空地，未来每户业主将分到一亩土地自由耕种，这里将成为成功人士的大本营。”张在东介绍，“大家都知道，比尔盖茨拥有一套乡村豪宅厄玛湖庄园，其价值在900万美元左右，而未来，我们南京锋尚谷里的项目价值将超越比尔盖茨的庄园！”张在东对江宁谷里的项目信心十足。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-02-20

作者：1比2大2也比1大回复日期：2010-02-20

昨天无意中看到这个新闻：“2010年2月17日晚、18日凌晨，湖北武汉，50万市民前往归元寺敬香祈福迎祥，武汉市政府出动数千名公安、消防及城管队员维持秩序。18日是中国农历正月初五，是

传说中财神下凡赐福的日子，市民们都希望在这一天烧香祈求在新的一年里财运亨通，家业兴旺。”

每逢初一十五和重大节日，广西的各个大小寺庙也都是香客络绎不绝。以前我小的时候，家里只是我奶奶整天烧香拜佛，现在我的父母也整天烧香拜佛了。以前单位里没这么多人信佛，现在不说老的，连年轻人也有蛮多人信佛。

不知道贴子里的各位对此有何看法。

作者：目光呆滞的润土 回复日期：2009-02-02

作者：woter1 回复日期：2009-02-01

武汉 30 万人夜拜财神人山人海烟雾缭绕，有创新高

大哥，这个是否和这次危机有关呢？

武汉 30 万人夜拜财神与危机没有关系，因为财神爷是唯物教的至尊神。

基督徒在新年里祈祷：我愿意奉献自己，上帝保佑他人吧；

回教徒在新年里祈祷：真主保佑吧，让我回到美好的旧世纪吧；

唯物徒在新年里祈祷：财神爷开眼吧，让我发财吧。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-02-20

作者：yorker0503 回复日期：2010-02-15

大哥再多说说你的地啊

一、价值产生了变化：05年，谷里的土地是40万一亩，我就是街道书记的爹，他也不敢一亩赔偿40万。09年底的土地拍卖价被拉升至189万一亩，那么政府会出40万一亩的赔偿价吗？

二、此地块南面是中烟集团投资的地产项目，烟草是本地实力最雄厚的企业，他将迅速打造本地的外围环境，绿化、交通已经完善。此地块的东面，09年底被本地最昂贵的地产开发商所拿下，当初本地市内房价卖8000/m²的时候，锋尚可以卖出15000/m²的天价，现在别人卖20000/m²，35000/m²的锋尚已经无房可售了。也就是说最有实力的烟草企业和最有眼光的锋尚地产的投资，足以证明此地块的商业价值。

三、绕越高速即将开通，20公里的车程，15分钟可以使城内的成功人士瞬间开车进入梦幻般的世外桃源。

四、过去的地块由于地产商鱼龙混杂，导致高档别墅与廉价住宅相连，水岸别墅被高楼所包围、所俯视，抑制了住宅的商业品味和价值，而谷里地块未来是绿色的生态走廊，这里没有高楼，成片的高级别墅将形成全市最大的别墅群。这样未来的地产价值将更加显现。

五、由于土地价值的增值，政府将不会土地用于公益项目，政府一定会将土地的价值最大化，这样土地的收益和一系列税收的收入，已经成为地方政府未来的预期收益。而商业化的运作就可以避免土地的强行征收的可能，商业的彼此谈判成为可能，只有政府、地产商和现有的土地所有者三方共赢就可以达成一个合理的结局。

六、离城 25 公里已经没有成片的土地，这样 1300 亩的山水景光地将成为稀缺的土地资源。

七、此地块具有 100 亩四荒土地证和 50 亩废弃土地（砖瓦厂无法复耕的土地），这样就可以有 150 亩的土地指标。因为在册耕地和工业地无法转变土地的性质，四荒地和无法复耕的在册土地不影响 18 亿亩的耕地红线。

通过上述的分析，可以得出一个结论，这就是此块土地的价值已经被市场所发现，而且未来的土地还具有增长的升值空间，年内高速公路的通车和锋尚谷里项目的开盘将使得价值最大化成为可以实现的目标。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-02-20

作者: woter1 回复日期: 2010-02-20

大哥还买车了

因为眼前的事，我在十年前就办好了，所以平日里没有急需办的事。现在忙的事也是五年后、十年后的事，同样也没啥时间的压力，所以，我现在没有买车，出门以坐公交车为主。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-02-21

润土大哥，给您拜个晚年。新年好，春节快乐。

希望，您能对，今年春晚-----最好的小品《刘谦的魔术》点评一下，幸亏有了 CCTV-9 的录播，我才知道这个小品，真不错啊。

刘谦的魔术——群众演员是假的

黄宏的小品——老婆的脸是假的

本山的小品——捐款捐的是假的

王菲的《传奇》——唱的是假的

郭冬临演的戏——这年头大家说的话都是假的

.....

呵呵，春晚的舞台上，啥是真的？现实的生活中，啥是真的？

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-02-21

作者：aziliu 回复日期：2010-02-21

土哥，再多问一句：您是作为土地的租赁者（记得你说过五十年租赁权），还是土地的所有者来参与谈判？

国有土地、集体土地归根到底它们的所有权都是国家的。所谓的产权就是50年使用权、40年使用权罢了。

租赁权是承包的协议，没有国土局的证书的，多数是与村委会、乡政府的协议。国有土地资源管理局的土地使用证书是唯一国家法律的凭证，此证书有编号、土地勘图、年限。土地使用证书代表着具有土地的法律权力，比租赁协议更具法律的效力。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-02-22

作者：农民公爵 回复日期：2010-02-21

十里埋伏，原来如此。

还有更鲜活的，为了靠“能源产区”，先花钱做垃圾发电厂圈地，

再腾出来卖，折腾啊。

先生是种庄稼？

种了三万株桃树，铺了三公里石路，挖了三公顷水库。

然后在十公里外潜伏着，等待城市按照每年一公里的速度向外扩容。

只有一个东西，十年前没有预测到，这就是：城外的二环线紧贴农庄而铺设。

去年看 GOOGLE 的地球眼，居然发现谷歌派人在牛首农庄拍摄了近景影像。刚才，试着第一次上传图片，让大家分享。

谷歌卫星地图标为“无名大塘”。

[img]http://img13.tianya.cn/photo/2010/2/22/18145545_4117241.jpg[/img]

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-02-24

作者：small 勇回复日期：2010-02-22

润土老大，请问这生意是怎么操作的？你们以 23 万租了十年，那一共应该要支付 230 万。当农业银行一次性付出 230 万给你们时候，你们怎么赚钱了？如果当初只交一年首付 23 万，那你这是空手套出银行 207 万，但是这 207 万是你们以后九年里要交给门面所有者的租金啊，你们怎么把这 207 万又投入土地中，那你们怎么交租金啊？

“平均起来相当于 103.5 万给我们无息使用十年，十年的递减贷款收息也没有 120 万啊，于是这个合作就签约了。”这段不明白

230 万里必须先付房东 23 万，剩余的 207 万被二房东所利用，至少前五年不用考虑资金的问题，既可以利用 100 万元资金投入到了土地里。正常的银行贷款是一年一借一贷，除非三峡工程和南水北调工程可以获得银行的超长期的贷款外，中国的银行对企业的经营没有长期贷款的先例。如果通过房租的转租，则可以轻松地获得银行的租金支付，这样就等于获得了 100 万银行五年期以上的长期贷款，而五年的时间里，恰恰是土地即将进入增值的上升阶段。这样就可以用五年的时间空间换取土地增值的空间既用时间空间换金钱空间。

在这场时空对决的游戏里，谁能坚守的时间最长，谁就是金钱空间的最大获利者。也就是说以其盖房子倒腾房子，不如守住一块黄金宝地，不如占着一块风水宝地。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-02-25

作者：爱棉花回复日期：2010-02-24

头一次离楼主老师这么近，请指点一下呀

作者：爱棉花回复日期：2010-02-22

毕业那年就跟帖学习一晃这么多年啦了，这两年攒了点积蓄，请问润土老师怎么投资比较好，目前还不打算去买房，但是现在物价飞涨存银行越来越不值钱啦

《未来价值之所在》

常人能看见的价值均被强人占为己有，你若不是强人则应该好自为之。

如何去寻找未来的价值呢？

这里，我只能提一些小小的建议。

一、不争——不争眼前、而争未来；不争小利、而争大利。

二、不动——不动金钱、不动歪脑；潜心等待、动则迅捷。

不争眼前之人，可以广交良友、善友、高友，以高尚的品德展示自己。要知道即使恶人也不愿意与恶人成知己的，他也喜欢他的好朋友是一位品德高尚之人，可以信赖之人。但你是别人可以信赖之人，又是一个智慧之人时，别人有商机的时候，第一时间想到的合作伙伴就是你了，这个时候你想不发财都难。

不动金钱，就是节省金钱，免得囊中羞涩而成为别人的负担。不要沾别人的便宜，永远要让别人占便宜，这样你就有了更多的商机。

不赌一时之气，不赌一时之狠，把自己放低些，不要压人一头，这样你就是别人喜欢接近之人，别人有商业资讯的时候，第一时间告知的人一定是你。

总之、未来的价值在于你的远见卓识，啥是远见，远见就是你能看见五年后、十年后的事。知道我为什么潜心辛劳地写贴吗？因为，我知道，未来的商业价值在于影响的深远、在于文化的深厚，也就是说影响力和文化也可变为巨大的商业财富。虽然未来是巨大的财富，但是今天必须免费服务网民而甘心付出眼前的利益。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-02-26

《未识改变命运》

许多的人生充满着悲哀，许多的历史充满着悲哀。为什么文盲贫穷了，博士也贫穷？这里有个病源存在着，就是被人们视为座右铭的观念一直误导了人们的思维，人们一直视这个观念为永恒的真理，但你仔细透视这个真理后，你可能会发现这个所谓的真理，恰恰是一个谬论，这句人们捧为圣典的座右铭——《知识改变命运》就是这些悲剧的根源。

许多的历史时期，人们缺少知识，但是这时的人民却很幸福。许多的学生因为拥有了知识，可是从此却命运坎坷……

许许多多的事例，我就不再例举了，总之，知识跟命运没有正向的关系，在文革时期，知识跟命运成反比；在温州，知识跟命运成反比……

既然《知识改变命运》是错误的名言，那么我们如何更正这句话呢？

这句话如果这样表述就趋于完美了——《未知改变命运》

“未知”的“未”本意是不知道的意思，这里表述为“未来”的意思，既“未”“知”就是未来知道。

我们读科技书也好，读历史书也好，根本的目的是希望从中发现奥秘打开慧眼而洞察未来。当一个人能预知未来的时候，他的命运就改变了。

而现实中的社会，人们对知识的概念是含糊的。人们总觉得知识

越多越好，可是许多人书读多了，却把自己弄糊涂了，把自己读傻了。不要说未来了，就是现在、眼前的事物的真相也看不清了。所以说智慧比知识更重要。我们不能纠缠于过去的知识，纠缠于曾经的辉煌，我们应该开启智慧的大脑，我们才能看清未来而掌握未来。

为什么美国的大学招生不看重学生的成绩？因为成绩只能表示学生知识的掌握程度和积累的程度，并不能代表学生是否具有智慧。美国的知名大学更加看重学生的奇思妙想，是否具有创新的意识和创新的能力。从美国的角度看过去的知识已经不重要了，重要的是未来的科技在哪里？未来的经济在哪里？未来的艺术家在哪里？……他们需要对未来知道的人才，而不是对过去知道的人才。

我们打个比方：甲博士对某 A 股票的过去了如指掌，他具有非常丰富的股票知识。乙学士对 A 股票的过去不很清楚，他也没有丰富的股票知识，但是 B 某却对未来的产业趋势，气候变暖下的政策走势很清晰。也就是说甲某拥有博士的知识，却无法知晓未来，而 B 某虽不是博士，可是却能知晓未来和掌握未来。

知识非常重要，我们要学习知识，可是知识是工具啊，财富和幸福的生活才是我们的目的啊。当我们放弃财富的追求、放弃幸福生活的追求而去追求工具的话，岂不是本末倒置耶。

在未来的日子里，《知识改变命运》依然是许多学生、工人、农民、公务员、军人……的座右铭。但是在《风云》里，我们却拒绝这句经典，我们拒绝它误导土迷的思路、紊乱土迷的思维，因为我们的座右铭是——《未知改变命运》。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-03-03

作者: chen3899926 回复日期: 2010-03-02

润土大哥,一直潜水看帖,颇有收获。现有一事麻烦你,想出一份城市垃圾处理报告,是针对应聘职位所用。我应该从哪几个方面着手,做到深入浅出。望给个建议,多谢。

我从来没应聘过,所以没有写过相关的应聘报告。我想你应该去了解你们所在城市垃圾处理的现状,和未来发展的规划。比如是垃圾非焚烧或者是生物处理等等。

垃圾的再利用是第一概念,垃圾的无污染处理是第二概念,最后才是垃圾的填埋处理、焚烧处理,总之概念秩序不能颠倒。

在文字的表达上,更多的是你能做什么,文字简洁、扼要,这样别人容易记住,官员们通常喜欢排比句、口号句。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-03-03

作者: 风云瑞城回复日期: 2010-03-03

关注 2 会,政协近半提案剑指高房价? 期待论 2 会精髓之民生话题!

《政治娱乐化》

美国公民知道,议会是治理国家、服务公民的最高权力场所,议员必须是美国社会最智慧、最敬业的社会精英,他们深谋远虑、洞察未来,能够正确地引领美国走向未来……

所以,美国人什么都可以娱乐产业化,唯有议会这个政治玩意儿,他们不敢娱乐产业化。美国人知道,假如科比是众议院议员,皮特和朱丽叶是参议员,那么美国的议会就彻底娱乐化了,议员开会就变成追星大会了。一个文明的国度就是该娱乐的娱乐,该严肃的严肃,反之则娱乐政治化,政治娱乐化……

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-03-03

作者: cgf0218 回复日期: 2010-03-03

最近,广西的那个局长的日记,闹的挺凶的. 日记里面的糜烂生活,吃,喝,玩女人,是不是现在官场的普遍情况呢. 请润土大哥点评!

这个局长属于“好人”,属于“廉洁干部”。为什么这么说呢? 因为韩局长玩的异性不好看,没什么品位。按照层次划分的话,属于最低级的异性。所以韩局长属于廉洁的干部。

糜烂腐败是这样划分的: 普通女人, 漂亮女人, 漂亮气质女人、漂亮的名女人、漂亮的名歌星、名影星、名主持人。假如, 韩局长的日记里记着, 某某歌星、某某主持人, 那么他能够算得上糜烂生活, 才有资格跟文强有一拼。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-03-03

作者: 五亚广海回复日期: 2010-02-26

媒体称中国成为世界第一“拜金主义”国家

=====

据美国《世界日报》23日报道, 根据路透与艾普索斯

(Reuters/Ipsos)22 日的最新民意调查指出，多数人心目中金钱的地位，现在比金融危机前更重要。报道说，特别是中国人、日本人和韩国人，他们更相信“金钱万能”的说法，现金尤其重要。

这项针对 23 个国家的调查显示，在 2 万 4000 名受访者中，有三分之二的受访者、相当于 65%的人表示，对他们而言，如今现金比以往更重要。

调查显示，年轻人特别看重金钱，并把金钱视为成功的象征，将近半数的 35 岁以下受访者都认为“金钱代表成功”，但 55 岁以上的受访者仅有 35%持相同看法。

调查指出，中、日、韩国三国人民最看重钱，这三国皆有 84%的受访者表示在金融危机后，他们更重视金钱的价值，紧追在后的是印度，该国有 78%的人抱持同样看法，接着是俄罗斯、土耳其与巴西。

这些国家的人民也普遍认为，金钱最能象征一个人的成功。在中国与韩国各有 69%的受访者认为金钱代表成功，在印度与日本则分别有 67%与 63%的人持有同样看法。

不过，欧洲国家人民却普遍认为，钱并没比过去重要，抱持最多这样想法的是荷兰人，高达 50%的受访者持有这种看法，其次为墨西哥、德国、英国、比利时和加拿大人。

调查结果指出，美国人位于中间，有 62%的人认为如今金钱比过去重要。

更特别的是，在美国，仅有 33%的人民把金钱视为成功的象征，远不及中国，甚至比许多受调查国家都还低。（来源：环球时报）

请润土叔叔评价下该文。

《拜金主义是中国虚设的表象》

我期盼中国成为世界第一拜金主义的国家，是因为中国根本不是拜金的国家。中国人的人生第一目标是做官，其次才是发财。很多贪官也是在仕途无望的前提下，才开始捞钱的。只要他未来的仕途还很远大，那么他就一定会洁身自好，也一定视金钱为粪土。中国人常说的一句话“升官发财”，并没有说“发财升官”也是这个道理。

拜金主义是初级资本主义社会的产物，如今西方国家的发达国家已经进入全民社会主义的初期阶段，个别国家已经进入了准共产主义的阶段。所以当今的西方社会普遍唾弃拜金主义的思想。由于西方社会对中国存在着偏见，他们的媒体就冠以中国是第一拜金主义国家来取悦读者从而达到哗众取宠的目的。其实，从本质上看，他们根本不了解中国。是的！表面看的确中国社会非常的拜金主义。但是透过表象看本质，我们就会发现它是个伪命题。它伪在哪里呢？下面，我们不妨分析解剖它的伪像。

我们分析问题不仅要横向看，更要纵向看，这样看问题才能全面而不失偏颇。

横向看，拜金主义是中国社会的进步标志。在非拜金主义时代里，100个中国人中，有99个想做皇帝，而传统的日本社会中，100个日本人却有99个不想做天皇。因为中国的历史就是不断喋血屠杀更迭

皇帝的历史，所以每当中国人放弃追逐皇权而拜金的时候，中国社会就停止了暴力的破坏，转而产生了追逐财富的社会动力，使得社会的生产力得到了释放和提升，追逐金钱产生的适当腐败反而使得僵化经济被注入活力，这种全民拜金主义的初期阶段，恰恰是中国社会进步的标志。

在中国社会赤贫而没有拜金物质条件的时候，人们没有机会去寻找财富的商机，在这种缺失拜金主义的时代，恰恰是流氓无产主义横行的时代。王侯将相宁有种乎？舍得一身剐，敢把皇帝拉下马！这个阶段往往是社会最动乱的时代，文革阶段也是极度鄙视拜金的时期，全体公民不敢拜金，当时的学生们以打架比狠为荣。可是，改革开放初期的不久，那些昔日里斗狠的家伙，却纷纷鄙视打架了，他们以谁挣钱多为荣，而不再以谁打架狠为荣了。这种全民经商、爱商创富的状态使得整个社会充满着商机与活力，使得社会的生产要素得到极大的释放，从而使得经济得到发展。

上面的纵向看是从历史的阶段分析的，既全民追逐权力而暴力的时代是社会的黑暗时代，而拜金的时代，是创造财富的时代。横向看，我们则应该把整个社会细分为统治阶层和被统治阶层。这两个社会阶层是否拜金也存在着巨大的差异。当社会极度贫穷的时候，社会财富极度缺乏的状态下，统治阶层与被统治阶层一样缺乏物质财富，这个阶段人们会放弃对权力的欲望而充满对物质的欲望，市长要下海，局长要下海，老百姓更要下海。这个时期，全民充满着对未来财富的渴望，虽然贫穷，但是每一个人对未来充满着希望，这种对美好预期的

追求产生出巨大的社会动力，使得整个社会的生产力得到极大的提升。上世纪 80 年代到上世纪末的中国社会就是一个全民拜金的历史时期，这个时期的工人、公务员虽然拜金，却不敢放弃稳定的饭碗（权力）。等到 90 年代后期，他们被迫放弃稳定铁饭碗（权力）的时候而被迫下海的时候，他们发现整个社会创富的机会消失了。

在拜金的第二个阶段，人们已经不再拜金了，转而拜权力了，在这个阶段所有的有钱人都恐惧未来，古代的富人要捐钱买官（胡雪岩官至二品），现代的富人要做 XX 主席、XX 副主席，官至正厅或者副厅。没有官帽的富人则移民海外，寻求一种境外政治权利的保护。

在这个拜金的第二阶段，富人拜官了，穷人却依然拜金，穷人拜金是因为已经没有做官的希望了，只要他们有一线希望，穷人也希望拜官的。假如你问一个中国的穷人，问他选择一百万现金或者一个市长的官帽，99 个穷人会告诉你，他选择市长的官帽。一个全民拜官的社会，怎么能被说成世界第一拜金国家呢？

中国社会也存在着拜金主义的短暂阶段，在这个阶段里，多数人鄙视做官，却崇拜金钱。通常这个阶段是开国、开朝的初期，……大明朝开国、大清朝开国初期……，上世纪 80 年代。拿上世纪 80 年代举例来说，老百姓羡慕万元户，不羡慕市长、县长。因为老百姓不想做官，要发财只能踏实种田干活，学生想发财就是考上名牌大学，科技人员想发财就必须搞发明创造……于是，在这个拜金主义的时期，社会充满着活力，社会财富被极大地丰富起来，所以说：每一个拜金主义时期，都是中国社会的盛世时期和文明时期。

上面文字叙述的这么多，可能还有网友很糊涂，这样吧，我描绘一幅图景给大家，也许大家就明白了。

拜金主义时期的场景是：10个做官的啃着窝窝头，住着陋屋。10个农民，虽然住着陋屋，却通过辛勤的劳动啃上了白面馒头。10个工人，虽然住着陋屋，却通过辛勤的劳动拿上了官员没有的超产奖金。于是，农民拼命地埋头种田、工人拼命地埋头赶工……

二十年之后，农民抬头看了一下，自己还是吃着白面馒头，却发现官员们吃鱼翅泡饭了、住别墅了……工人抬头看了一下，自己还是拿着奖金，却发现官员是企业主人了，官二代已移民海外了……

在拜金主义后期，没有人再愿意做农民、做工人了，大家都挤破头要去做公务员，都愿意全心全意“为人民B服务”了，总之，全民拜官了，不再拜金了。社会精英们知道，金钱不是万能，只有权力是万能的。老百姓在没有权力的状态下，退而求其次，只能去拜金了，虽然他们拜金，却再也没机会发财了。因为金钱已经与他们绝缘了……

从时间上计算，中国的拜金主义时期通常在20年左右，非常的短暂。其他的历史时期，表面上依然拜金，本质上却变为拜官了，社会物质财富的形态也从创造财富，变为折腾财富了，官员们用造假、注水、华丽，打造一个拜金主义的盛世景象。在拜金的盛世景象下，却是财富乾坤大转移，最后的结局就是：老百姓更加赤贫，官员们更加富足……（名烟、名酒、名车、名宅看似无比的拜金奢华，根本的实质却是将纳税人的钱隐成名酒、豪宅被官员们私藏了）

全世界所有的文明发达国家，都经历过拜金主义时期，美国、挪威也不例外。不过，他们拜金的时候，却发现拜金主义是虚假的表象，真实的本质应该把老虎官员关进笼子里去。于是，西方社会从拜金主义社会进入了权力分享的时代。从此，拜金从褒义词变为了贬义词。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-03-05

《小琳起舞恰恰恰倪萍拍照咔咔咔》

广州日报讯（记者黄澄锋）昨日，全国政协会议召开的第二天，会议进入分组讨论阶段。北京铁道大厦的妇联十九组里，全国政协委员李小琳利用分组讨论会休息间隙里，带领各位女委员即兴跳起了恰恰舞，持续了15分钟。“我平时常常运动，自己最喜欢的就是跳舞了，不仅能够舒展身体消除疲劳，而且还能起到减肥的功效。”记者在现场看到，女委员们随着节拍优雅地扭动身体，并不时传来笑声，轻松的气氛在休会间隙充满了整个会场。据悉，全国政协会议3月3日开幕，3月13日闭幕，为期11天。李小琳建议委员们要学会适当放松，“要懂得劳逸结合，适当运动一下才能更好地参政议政。”

而在昨天的文艺界别分组讨论上，委员倪萍客串一回“娱记”，跪地为冯小刚等其他委员卖力拍照，为紧张的会议进程平添了幽默气氛。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-03-05

作者: huan58370023 回复日期: 2010-03-04

尊称声"大哥"吧，现正准备做灯饰灯具批发生意（批发城门面形式），请教下，除了坐等顾客以外，还应该主动在哪些领域拓展业

务？望大哥指点一些，先谢过。

大而坐、小而游。反之，小商却坐者，则坐以待毙也。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-03-05

作者：非子非鱼 1234 回复日期：2010-03-05

润土大哥你好，我是一位6岁孩子的妈妈。是火力发电厂的普通职工，去年厂里效益不好了，工资不按时发了，出台内退政策（每月发550元钱，厂里交三金，三金按最低标准交）我在经过激烈的思想斗争后退休了。我是全厂退休年龄最小的，32岁。偶然看到这个牛贴然后一气看完，（能看懂的看了，看不懂的忽略了）呵呵，特别高兴你给两类人平反，一类人是没学历的。一类是得忧郁症的。我两个条件我都符合。呵呵。我是电力技校毕业的。生孩子后身体不好还抑郁了。从你的文章里能看出你是个很敏感，很细腻，时而匪气（单位分房子，歌厅眼神秒杀小混混）时而温柔（你祝福优雅服装设计师生活在巴黎）的人。没有做作。没有耍酷。是一个非常真实的人。让人感到很舒服。一直以来都想自己创业，以前厂里效益好的时候也投资开过服装店。由于种种原因没有坚持下来。主要原因是自己不舍得对自己下狠心坚持。（感觉辛苦）自己还有后路。不要鄙视我啊，现在好后悔啊。现在只有从头再来了，我暂时没有宏伟的目标，（像你那个地产篇。以时间换空间就是我脑袋想坏也想不到原来还可以这样赚钱）就想开个干净实惠的面馆。选址在高中附近。所以关于开饭馆的好几个贴我都认真学习过了。我现在问你个很具体的问题，你们南京是不

是有一种面叫皮肚面，你感觉好吃吗？很早以前在西祠胡同美食论坛被网友们说的非常好吃，所以一直记着这个面。我在北方小城不知道我们这的人喜不喜欢这个面。或者能否改良一下被我们接受。我也在网上查了好多关于皮肚面的信息，自己还闭门造车炸了猪皮，可能没有掌握要领油炸的厉害。手腕还留了个小疤。呵呵（不要笑我幼稚啊）我就是想问你们那里有没有专门培训这个的。或者我可以去哪个面馆打工，不开工资也行，交学费也行。南京的朋友谁知道这方面的信息说一下啊。还有就是我如果真去学的话绝对不会去打扰你们的。直接留言告诉我什么地方能学这个就行。谢谢啦。还有一个问题就是在北京工作的大姐告诉我4月初北京有国际餐饮连锁加盟展览会，您了解这类展览会有价值吗？或者有什么陷阱。我准备先去看看，到时候有具体问题了再问你。严重感谢一下。不管将来遇到什么困难我都会坚持的，像楼主学习没有人发工资还能坚持好几年写网文真是意志坚强到极点。哪像我们厂的工人啊几个月不发工资都猴急猴急的，呵呵。我会常来的。

我吃过皮肚面这个东西，不过吃过后却钩不起再吃的欲望。倒是，城南、城西的鳝鱼面、小排面，却时时勾起我的食欲。

小吃这个东西具有非常大的地域性，同一座城市里，地域性的特征也非常的明显。同样是火爆的皮肚面，往南走500米，它就不再火爆了，取而代之的是诱人的牛肉面……

既然，你这么认可皮肚面的发财机遇，那么我就告诉你皮肚面的

商业秘密吧。

皮肚面的火爆区域，集中在繁华的商业中心的外圈附近。早晨、中午，大批的上班族、工薪族需要解决就餐的问题，精明的商人就用一个大大的碗（小面盆一样的碗），装满一碗泡泡的皮肚面，泼上鲜亮的辣油……由于，每天繁华商业区内，数以万计的人要在短时间内解决就餐的问题，所以短时间内某皮肚面店里，聚集数十人排队就变成很正常的现象，但是，不明真相者，看见如此的排队，就错误地认为皮肚面非常的诱人、非常的好吃，许多人也经不住诱惑而加入排队的行列，这样就造成一种皮肚面是非常好的小吃的假象。

而在传统的居民区里，悠闲自在的老百姓，却不喜欢皮肚面这个东西。货真价值的牛肉面，汤白鱼多的鳝鱼面，却是他们的最爱。

而繁华商业圈外围的商家们知道，来这里消费的对象都是急匆匆的上班族，并不是悠然自得的居民，给这些急匆匆赶时间的人，吃这些货真价实的牛肉面、汤白鱼多的鳝鱼面，他傻啊……

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-03-05

作者：sankz 回复日期：2010-03-04

润土哥，你感觉一个大学毕业生是要去北京上海广州深圳这样的一线城市闯闯还是如果有个好工作即使呆在什么山城小城也可以？从长远规划来看，什么样的工作重要还是什么样的地方重要？

你大学毕业后，心变大了，让你呆在小山城里，你一定心有不甘。

当你闯荡大城市后，冷暖自知或许你觉得山城虽小，却心有归属。

你如果雄性激素强，你就选择大城市；你雄心激素弱，你就选择小城市。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-03-05

作者：wtuftok258 回复日期：2010-03-04

大哥好！

2030 肢解中国 - 美国全球战略与中国危机 ()

http://www.56.com/u74/v_NDk4NTAxMjc.html

戴旭上校说的对不对呀!?

作为军人，戴旭上校说的很对，因为他必须阐述军人的重要性、国防的危险性……

怎么理解肢解这个词汇呢？是的，肢解是肢解尸体的意思，是令人恐怖的词汇。但是，当我们仔细地分析后，却发现它也有非常美好的一面。既你要想象理解为是人体被肢解，则一定是非常恐怖的事。从政治的角度去想象，它未必恐怖的事，也许却是美好的事。从政治架构上看，美国的政治架构从立国的初期就被肢解了，各州有各州的法律，州与州之间被肢解了；个人有个人的人权，个人私宅风可进、雨可进，国王不能进，不仅个人空间独立，就是个人的思想也允许独立，个人相对于组织的统一性来说，组织被肢解了。

不仅组织被肢解，即使美国的共和党、民主党也是被肢解的党派，它们被肢解的特征是党组织缺少强有力的凝聚力，却呈现松散性和随意性。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-03-08

作者: hou1098 回复日期: 2010-03-06

上面说多了,随感日记,江湖武林日记,估计外行挑不出问题了,
呵呵

有问题请问一下润土大哥,这问题姑且当作荒诞的言论吧

象特种兵野外空降训练,一般是把一个特种作战士兵放到空降到
丛林,留下军刀一把,火柴几盒,略微的必需品,然后野外生存训练。

如果现在把润土大哥空降到一个城市(北京,上海,广州,深圳
之一)国外的(东京,伦敦,巴黎,纽约,旧金山之一)

润土大哥前提是你的以前记忆已经消失,当然你的水平依然还在
(姑且称为智慧,真正的智慧)你空降到都市丛林后不能联系以前的
朋友,你怎么生存和发展?

有三点

1 在你的口袋里只塞上 200, 2000(人民币)你怎么去生活发展?
这对许多年轻人可以借鉴。你会直接应聘经理吗?相信土哥的能力完
全胜任?还是别的方式?

2 在你的皮箱里装上 20000, 200000(英镑)你怎么发展和创业?
你会做什么举动呢?

3 在你的卡上打上 2000000, 20000000(美钞)你怎么发展,将
会做什么?

前提,这些钱都是用极高明的空手道和专业的魔幻得到,与官场
和黑社会没有任何关系,即使国际专家也合情合法。

另发展不能和警方有任何冲突，你不能参与任何暴力，但你的安全得到保障（对你的攻击者会在攻击发动时被不知来自哪个方向的飞刀和武器之类秒杀）但你必须要做出事业，在几年之后，并且你已经忘却了过去，朋友也都不在联系，你一人走进陌生都市的荒野。

请润土大哥按照你自己方式回答一下也博采众长借鉴一下

《梦境与预案》

人的思维有多种方式，人在沉睡状态下的思维活动是做梦，人在清醒状态下的思维活动则是具有推理、分析、计算等慎密的逻辑思维。沉睡中的梦境（包括白日做梦）是飘忽不定的、不连贯的思维方式，慎密的思考则是逻辑的、连贯的思维方式。拿影像画面做比喻的话，梦境是马赛克式的模糊画面，慎密的思维则是高清画面。

人在夜里的沉睡中可以做梦，人在白天的清醒中却不可做梦。白天做梦和睁着眼睛做梦称之为白日梦，我们为什么要学习知识、学习逻辑、学习推理？因为当我们思维敏捷、思维慎密时，我们就不会白日做梦了。

对于未来不确定的景象，我们同样存在不同的假设方式。通过慎密严谨的思维推理演算出的景象是科学的预测，我们为这种假设做好充足准备的方案称之为预案。反之，那种飘忽不定、根本不存在的虚幻假设，我们则根本没有必要为之做出科学的预案。

艺术家、作家常常生活在虚幻的梦境中，但是他们也常常要理性地回到现实的世界中，假如一个人一直生活在虚无的梦境中的话，那

么这个人就可以精神出现不良的状态了，这样他就无法面对现实的世界，也无法解决现实世界中出现的种种问题。所以，一个理性的人，在面对未来不确定世界的时候，他是不会虚幻中空想的，他一定会做出几种切实可行的预案。如我现在很贫穷，那么我就分析我的能力、智力，身边的资源，所在地域的环境……

hou1098 兄，在这军事卫星、微波雷达、预警飞机的时代，悄悄潜伏是可以的，空投进入是不可能的。

呵呵，就学着做回白日梦吧。

在北京，我做梦穿着棉军大衣、穿着圆口布鞋、穿着内府内衣……在驻京办附近转悠。

在上海，我做梦抱着洋文报纸、抱着蓝眼妹妹、抱着香水百合……在 X 号会所外守株。

……

在巴黎，我做梦炼出高雅舞姿、炼出健美身材、炼出电击眼睛……在塞纳河左岸散步。

在伦敦，我做梦展现绅士风度、展现矫捷身姿、展现优雅谈吐……在唐宁街 8 号喝茶。

在纽约，我做梦记住股票指数、记住期货指数、记住金融衍生……在华尔街路边擦鞋。

……

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-03-08

犀利哥

犀利哥，源自蜂鸟网上传的一组照片，后于2010年2月23日，因天涯论坛一篇帖子——《秒杀宇内究极华丽第一极品路人帅哥！帅到刺瞎你的狗眼！求亲们人肉详细资料》而迅速走红，被网友誉为“极品乞丐”、“究极华丽第一极品路人帅哥”、“乞丐王子”等。之后，被网友广为追捧，并加以“人肉搜索”，以探求其真实身份。有结果称，犀利哥实为宁波街头一名乞丐，由于复杂身世流落街头。

犀利哥在随后的日子里，在网络上势不可挡，走入英伦，在英国他被叫“夏普哥”。英国独立报：中国帅哥流浪汉吸引“潮人游民”粉丝。

网络第一红人后，被誉为乞丐王子的犀利哥迅速红遍台湾日本，一身时尚范儿十足的造型让娱乐圈不少男星黯然失色。在韩国，犀利哥被封为翻版苏志燮。在日本，2ch上犀利哥被广泛讨论，拿来与日本当红男星水岛宏相比较。在台湾，最红模仿类节目大闷锅中，九孔模仿起了犀利哥，将其封为第一潮人。

[img]http://img9.tianya.cn/photo/2010/3/8/18660271_4117241.jpg[/img]

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-03-08

犀利哥图2

[img]http://img9.tianya.cn/photo/2010/3/8/18660340_4117241.jpg[/img]

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-03-08

作者: yintianqiguai 回复日期: 2010-03-05

土哥怎么看犀利哥?

《犀利哥》

持续的曝光,可能是模糊的影像;瞬间的定格,也许是永恒的美丽。犀利哥两张瞬间被定格的照片所展示的影像,恰恰是当代中国80后、90后所追逐的潮流,也是他们所欣赏的审美标准,更符合日本、韩国、台湾、英国等开放社会所欣赏的审美标准,所以,犀利哥想不红都很难。

每一个社会都有其审美的标准,每一个时代都有其审美的标准。

文革时期,人们的衣着以灰黑为美,人们的神态以呆滞为美……

八十年代,人们的衣着以模仿为美,人们的神态以微笑为美……

而二十一世纪的中国,开始以特立独行、展现自我为美。雷同的美是丑的展示,随波逐流的美是无趣的追求……从这个角度去分析犀利哥的现象,我们就可以明白为什么犀利哥这么红了的原因。

衣着审美的角度:犀利哥随意的乱搭穿着,此套衣着全世界仅此一套,绝不雷同,他展现出服饰的原创之美。犀利哥的冬装不仅是唯一的款式,而且他的随意中乱搭表现的却是拙朴的纯美,这种美没有刻意的人工雕琢痕迹,一切那么自然、那么随意、那么和谐。而这种原创性的纯美、自然而随意的拙美,正是无数时尚人士孜孜以求的终极装扮。

当下的中国是全世界奢侈品消费的第二大国，上海、北京、宁波、杭州等时尚之地，满大街都是衣着光鲜的雷同靓女，满大街都是世界奢侈品的雷同展示。突然间，80后、90后的网友们看见犀利哥乱搭的原创冬装，这个乞丐衣着的审美情趣，让他们目瞪口呆了，把他们给秒杀了。

眼神审美的角度：犀利哥冷峻、深邃的眼神也是当今中国80后、90后最推崇的眼神。虽然不是官二代，也不是富二代，却希望以这种冷峻而深邃的眼神蔑视这个丑陋的世界。

神态审美的角度：犀利哥坚毅而自信的脚步、锁眉而若思的眉宇、蓬发而刚毅的脸庞，这个乞丐从骨子里散发出一种坚毅、自信、洒脱……让80后、90后的网友无比崇拜，他们希望自己也具有这种自信、洒脱的神态蔑视这个冷漠的世界。

从历史的角度分析：犀利哥是春秋战国的侠士，也是魏晋唐宋的隐士。不过，从元代开始，这种坚毅、自信、洒脱的男人神态，已经从中国男人身上消失了，取代的是萎缩的眼神、萎缩的举止……当今日之网友，发现这样一个古董再现的时候，他们惊呆了。

从全球的角度分析：犀利哥是英伦的绅士，也是法兰西的骑士……当世界之网友，发现这样一个绅士、骑士再现在中国的时候，他们惊呆了。

是啊，犀利哥为什么让我们惊叹？为什么让我们难过？为什么让我们心碎？

因为在大街上、在衙门里、在学校里、在会场里，在这个逆淘汰

的社会里。

我们看见的是一双双萎缩的眼神、一双双蹒跚的脚步……

我们听见的是一句句萎缩的声音、一句句虚伪的语言……

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-03-09

作者: hou1098 回复日期: 2010-03-08

欧洲的大战一触即发, 阴云再次密布在整个欧洲的上空, 面对笼罩在一片大雾下的欧洲,

润土大哥是看好纽约姑娘还是伦敦姑娘呢?

《隐身短板与扑捉契机》

我没有搞过国际贸易, 既没去过美国, 也没去过欧洲。hou1098兄居然又问我这个只有美国总统和欧盟总统、欧洲各国首相才关心的问题, 岂不是又要我陪你做白日梦了。

呵呵, 我从美国的角度做一个假设吧。

在全球化一体化的经济模式中, 一国的控制与平衡的能力决定其经济的地位。能准确地预测全球经济的变化, 并能找准契机加以控制与平衡, 才能在全球经济中立于不败之地。

美国和英国是恩爱了百年的合法夫妻, 彼此间间歇争吵拌嘴、偶有红杏出墙, 但是两人是一家人。英国是美国文化、精神的根, 美国是英国政治的根, 两者一荣俱荣, 一损俱损。

对于欧盟, 美国喜欢他统一却不喜欢它过于强势, 松散并具有短板的欧盟符合美国的整体利益。美国无法控制欧盟, 也无法控制德国

与法国，但是美国可以潜伏在希腊、西班牙等短板的国家，借钱给他们或者帮他们借钱潇洒……这样就达到了曲径通幽的目的。

现代军事战争中，我们看见隐性飞机、隐性雷达等等。其实，在政治上，经济上，也进入了隐性的时代，这种隐性表现在你看不见政府的影子，这些隐身公司没有公司大厦、没有门面招牌，可能他们连办公室的牌子也没有，取而代之的是评级公司、投资公司、对冲基金。

这里要谈论的内容太多，若展开分析太繁琐，所以我只能言简意赅阐述一下自己的观念了。

美国必须隐身自己，不仅在欧洲、南美包括中国，必须隐身自己，但是美国一定要从餐桌、田间、……电子软件、网络服务器控制他国（最好让美国的电子信息储存服务器服务于各国的银行系统），总之，让他国人民看见的是本国的商业品牌，是本国的政治领袖。让别人看不见的却是隐身的后台服务器，隐身的控制股东，隐身的商业标准，隐身的商业专利，隐身的商业渠道，隐身的游说议员……

隐身的绝佳之地是各国的短板经济（希腊短板经济），各国的腐败官员（印尼腐败总统）……这样一旦契机形成后，就可以准确地扑捉控制与变化的契机，从而达到不战而胜的目的。

美国对跟欧盟、英国、东南亚、中国的关系，我打个比喻吧，也许更形象些。

英国是妻子

欧盟是情人

泰国是妓女

中国是同志

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-03-09

作者: hou1098 回复日期: 2010-03-08

.....

在北京,我做梦穿着棉军大衣、穿着圆口布鞋、穿着内府内衣.....
在驻京办附近转悠。

在上海,我做梦抱着洋文报纸、抱着蓝眼妹妹、抱着香水百合.....
在 X 号会所外守株。

.....

在巴黎,我做梦炼出高雅舞姿、炼出健美身材、炼出电击眼睛.....
在塞纳河左岸散步。

在伦敦,我做梦展现绅士风度、展现矫捷身姿、展现优雅谈吐.....
在唐宁街 8 号喝茶。

在纽约,我做梦记住股票指数、记住期货指数、记住金融衍生.....
在华尔街路边擦鞋。

.....

-----=

感谢润土大哥的回答,比较逻辑理性,也有浪漫幻想。

其实风能进,雨能进的地方,我们都能进。

国内外别墅区一般有四到五层安保((门岗,巡逻,楼上总监控,
地下总调度,一个地方出问题快速会出现三五个人,其实高等的还有
电脑总控(国内许多没有配全),亲王府或超级富豪会加几个系统或

有大量便衣，如果系统装全了这样不用说没经允许，一个人，即使一个麻雀，飞蛾也进不去))

但是，只要我们看上的姑娘，不管是北国南国，东方西方，只要我们想进，我们都可以进去。(不是象韩剧偷情那样男主角带女主角在豪华别墅区出去旅游的家里轮流住，住一段时间再飞另一个别墅，而里边各种东西没有弄乱，韩国毕竟是东方的小国，电影中男主人公在一个房间里一个人身后而那人不能发觉的隐藏技术并不怎么样。呵呵)

但是，这也不是高明的办法。低级的技术对于偷情改带着姑娘飞奔是想着如何打开严密的箱子，而更强的大盗则是扛着箱子跑，还惟恐箱子不牢固跑路撒了呢？呵呵

而关于后边的想象，也完全可以实现，这些都是很平淡的梦想。呵呵

hou1098 兄，总想着飞檐去偷情，飞车去抢劫，却不知我说话的本意。我本意想说的是：未来价值之所在。

在驻京办附近转悠——扑捉那些跑部钱进的人、买官卖官的人、保官保命的人

在 X 号会所外守株——等待摇身一变成为洋买办的机遇

在塞纳河左岸散步——像于连一样等待一场与贵妇的艳遇来改变一生

在唐宁街 8 号喝茶——坐等唐宁街 10 号的首相、内阁成员来喝

下午茶

在华尔街路边擦鞋——等待索罗斯、巴菲特来擦鞋

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-03-10

作者: 人生选择 abc 回复日期: 2010-03-10

本来不想愤愤的，还是忍不住想骂这该死的开发商，这帮 SB“建成成都首例社区教堂和成都首个纯涉外别墅群”，在中国的领土上只租给外国人，不租不售给中国人。先生您说这钱他们能这么挣吗？这不是以前的租界嘛！还真是希望他们只是拿这个作为炒作罢了，望先生点评！

《社区文明是社会文明的具体体现》

在不同的政治体制架构中，不同的社会财富架构中，城市的居住社区具有不同的特性。

农民起义的初期，起义军首领与老百姓居住在一起。等他们夺取天下后，他们就住进王府社区了……在传统的中国社会，城市的居住社区是按照政治等级来划分的，比如大清国的时候，按照正黄旗，正蓝旗、正白旗……划分不同的居住社区。

1949年后，中国城市形成以家属社区为特征的居住形式。在高度组织制度的架构下，各机关、各工厂、各事业单位，均有自己的家属区，这样在机关、企业等单位的附近或者机关大院内就形成了各自不同的家属社区。但是，同样的家属社区也存在着等级的差异，在政治权利不平等的时期，厂长们、局长们居住在家属社区里的高级社区。

当文革期间的当权者被工人剥夺了特权的时候，这些当权者们一样住在工人的家属社区，甚至住在最低级的牛棚社区。

文革的结束，带来的政治权力的等差差异，家属社区又分化出高级社区和低级社区，社区成员的居住社区必须与其政治权利相匹配。

1998年，中国社会开始了第一次房改，使得企业、机关等组织单位解决员工住房成为了历史，取而代之的是员工、公务员住宅的社会化。人们可以凭自己的意愿自由购买住宅，也可以自由买卖自己的住宅。

如果简洁概括中国住宅的演变形式，我们可以这样概括：

1949年——1997年，按照政治的等级划分居住的社区。（科长不能住局长的房）

1998年——2010年，按照财富的等级划分居住的社区。（科员可以住省长的房）

当个体以自由的意愿选择自己居住社区的时候，个体对文化和精神层面的价值取向成为了社区的首选要素。

在这种价值取向的状态下，城市的居住社区逐渐分化出各自不同的文化社区、信仰社区……

美国的城市社区形成犹太社区、意大利社区、华人社区（华人社区又分化出客家人社区、新移民社区）、伊斯兰社区、西班牙裔社区……

中国的城市形成外来打工者社区、韩商社区、台商社区、画家村、河南村、新疆村……

在中国沿海开放城市里，这种由文化、信仰等不同定位而规划的社区正成为未来的趋势。规划建设特定宗教的社区、特定文化的社区，正体现出城市的开放度和包容度，也是充分尊重人权的具体体现。这样，外籍人士，各种宗教信仰者，各类文化诉求者，都可以各自的文化社区、信仰社区里，找到自己文化信仰的归属感。

几千年来，由于专制制度的压抑和专制教育的洗脑，使得后专制时代中国人的思维产生了紊乱，我们已经无法理解文字里最简单的智慧了。比如，中国人根本不明白什么是“封闭”，什么是“开放”。

中国人是对外封闭、对内开放，皇帝把国家对外封闭、对自己却彻底开放……村长把村子对外封闭，对自己却彻底开放，人们严厉别人却放纵自己。

而一个文明的开放社会，却又是一个处处封闭的社会，既绝对地开放包容外来的思想和文化，也包容外来的移民，但是却又是处处设置封闭的区域，时时保护公民的隐私、处处保护公民的人权。（文明的社会没有围墙，却有一个小小的提示牌——这是私人领地）

一个社会的文明程度，可以从其社区的文明程度来体现，它必须是一个外开放、内封闭（有序的规划）的社区。反之，一个落后的社会一定是外封闭、内开放（无序的混乱）的社区。

所以，我们不要空喊社会的文明开放了，只要我们的每个社区都文明封闭了（不是铁丝网式的封闭而是一个文明的提示牌），那么整个中国社会就自然进入了文明开放的社会。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-03-10

hou1098 网友，做人要自知自明，要听人善劝。

你切记不要忘却自己的位置，你不是楼主，你不可反客为主。你若觉得自己有实力盖楼，你也可以自己去盖楼，到时候我一定去捧场。

你若一味地转帖，破坏本帖的价值，那么本帖的网友当然不答应了。我之所以此前一直不删你的帖子，是希望给你改正的机会，也不想改变本帖的民主气氛。但是这个忍让是有底线的，就是一旦你破坏了这里和谐的气氛，试图改变本帖的价值取向的时候，你理应要接受被封杀的命运。

希望 hou1098 网友，回头是岸，这样的话，这个民主的风云贴依然欢迎你。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-03-11

《中国人的留白艺术》

我们看中国画，一定会发现绘画中均留下局部或者大幅的空白处，这种中国绘画里的艺术手法叫做“留白”。文学作品里被留下省略的空白雅称“余玉”。书法作品里留置的空白叫做“飞白”，经典乐曲中的空白叫做“余白”。

出神入化的留白是中国人对艺术追求和艺术表现的最高境界，中国的绘画大师一定是留白大师，书法大师、文学大师也一定是留白大师……

留白的起源

留白不是目的，留白的艺术是给中国人的思想一片自由的天空，这才是留白艺术的终极追求。留白是东西方思维差异的根源之一，也

是东西方艺术表现差异的根源之一。西方的艺术是写实的艺术、直叙的艺术，他们说话很少绕弯，他们均直接表达自己的想法。东方人特别是中国人，却从来不直接表达自己的想法，在绘画里、在诗歌里、在书法里也是这样的表达方式，中国人追求的就是这种空灵的意境，这种空灵对不懂中国文化的人来说就是苍白、就是空洞，而对于懂得中国文化精髓的人来说，则是幽深、是灵性、是升腾、是融化……

这种东西方思维方式的差异，来源于文字的起源。中文字来源于象形文字，最原始的文字表达的一定不是文字而是来源于图画，是人们用图形画出相对应的图案来表达自己的对野兽、山川、太阳、暴雨的感受……也就是说绘画艺术家创造了原始的文字。

艺术是怎么诞生的呢？是人们在富余的时间想象、遐想而诞生的，多余的食物产生了艺术的物质环境，也就是说在极度食物匮乏的状态下，是没有艺术土壤的，而远古的中国社会是相对富裕的社会，人们有时间坐下来遐想、也有时间躺下来遥想……正是这些遐想创造出了中国的象形文字。初期的文字是具象的象形文字，后期的文字逐渐注入更多的含义，所以说后期的中国文字是臆想的文字。比如中国成语均是富含深刻含义的文字，短短的四字成语，给你无穷无尽的想象，这就是中国文化的奥妙之所在……

从文字变化可以看出演变的规律，中国人从想象文字的外形，变化到想象文字的内含，再变化到想象文字以外的意境。一个中国人的素养演变也是这样，低文化素养的人看字形、中等文化素养的人看字义、高文化素养的人看留白的含义（体会小荷才露尖尖角的意境）

中国的文字包括艺术是用眼睛来传承的，这种感受是眼睛通过大脑的思维分析来感知的，是用心体会的感受。

从西方文字来说，他们是用过声音来传承记录的，在远古的西方食物匮乏，那里缺少产生艺术家的物质土壤，更没有文字传承的竹简和纸张。

简言之，中国文化是眼睛感知与传承的文化，西方文化是用耳朵感知与传承的文化。

眼睛观察东西时，必须保持身体的静止方可看清目标；

耳朵听清声音时，即使运动身体的四肢也可听清声音。

中国人表达方式是静止的表达方式，文字的内涵已经足够丰富了，所以中国人不需要辅助四肢语言和面部表情加以强化，中国人之间的交流包括艺术的表达均需要你静心地想象而得到感受。

西方的表达方式则是动态的表达方式，这种声音的表达方式虽然直接的，可却缺少丰富的内涵和想象力，所以他们需要辅助丰富的四肢语言和面部表情加以强化。你不要对西方人留下文字和语言的空白，他们不懂留白的思维，他们需要你用声音告诉他，YES!或者NO!

留白的意境

在中国的文学作品里、艺术作品里，追求的就是这种留白的意境，给读者、给欣赏者最大的思维空间，并提供愉悦的思绪就是最高的艺术水准。反之，满山满水的画面，直铺叙事的作品，就没有了空灵的艺术性。即使是金瓶梅这样的情色小说，作者也注重人物内心世界的描写，给读者留下较多的想象空白。

拿南宋马远的绘画来《寒江独钓图》来说，只见画中，一叶小舟，一个渔翁在垂钓，整幅画中仅有几丝水波，大片的空白却让人感到烟波浩渺、水天一色的苍茫。这种给人以最大想象之余地的留白，产生一种以无胜有的空灵之美，它非常符合中国古代文人的审美价值诉求。正所谓“此处无物胜有物”。

文学作品中的留白也是为了给读者留下一些思考想象的空间。绝妙的留白是一种大智慧，更是一种高境界。字有尽而意无穷，含蓄的表达可以让人反复咀嚼，反复体会从中寻找内心愉悦的快乐，在一次次的领悟升华自己，在一次次的感悟中快乐自己。这种内心的愉悦与快乐是中国高文化素养阶层，才能体会的快乐，是一种内心的体会，只可意会不可言传的愉悦。

宋徽宗赵佶是杰出的画家皇帝，他在朝廷上他常常以诗句为题，让应考的画家按题作画择优录用。

一次，朝廷决定考试天下的画家。诏命一下去，各地的画家都纷纷来到京城赶考。考试那天，主考官出了一个命题：“踏花归去马蹄香”，让画家把这句的内容体现出来。

接题后，考生们个个都一筹莫展。

有的画家冥思苦想在“踏花”上下功夫——画了许许多多的花瓣儿

有的画家熬费苦心在“归去”上下功夫——画了许许多多的快马儿

……

只有一位画家独具匠心，他画的画没有美艳的花瓣、也没有高大的骏马，只有几只蝴蝶追逐着骏马的飞蹄在翩翩起舞。

考试结束后，前面的图画全被考官丢一边了，当考官看见这幅蝴蝶追逐马蹄蹁跹起舞后，终于让他喜出望外。只有这一幅画准确表现了“踏花归去马蹄香”的含义。在这句诗题里，“踏花”、“归去”、“马蹄”都是比较具体的事物，画出这些东西就没有留下空白而产生留白的艺术美感。“香”字则是一个抽象的事物，需要你用鼻子去闻才能感受的空白，用翩翩起舞的蝴蝶暗喻花香，给画面留下足够的空白，才是此幅画的美感之所在。

留白的契机

在现实社会中，即使你有高超的留白水准，在没有契机的时候你却是无用的武功。只要在恰当的时机、面对恰当的人，你才有机会施展你的留白的艺术才华。否则、留了也白留，比如：在文革时期，留白的诗、留白的画，带来的是杀身之祸；同样面对低文化素质者也是这样，你跟他说一天、解释一天他也不明白了。

我们在文化沙漠的时代不要玩留白的语言、留白的绘画、留白的诗歌

我们在傻子遍地的地方不要玩留白的语言、留白的绘画、留白的诗歌

在一个文化断层的社会里，高文化素养者只能是曲高和寡的孤独者。这也是中国文化人与文盲无法沟通的根源之一，因为文化人总不把话说全，仅说半句话、或者几句话，而这些文盲需要跟他们解释大

半天，可能才能弄个一知半解。

留白的圈子

在中国每个人生活在不同的圈子，每一个不同的圈子，都有其不同的留白的语言。其本质就是留白的差异性。你不是这个圈子的人，他们不明白你说什么，是圈子里的人，相互交流就非常的轻松。

简言之就是：大老粗有大老粗的留白方式，文化人有文化人的留白方式。

网文的留白

在网络流行的当下，适当的网文留白可以起到意想不到的效果，这样就可以给予网友恰当的思绪去愉悦自己、升华自己。但是，这里却有一个留白的技巧，这就是面对白痴，你不要留白，面对中等素养者可以适当留白，面对高素质者，却要尽最大可能去留白。对于高素质修养者来说，点到为止、抛砖引玉是一种至高的唯美境界，把文字写全了、把画面画满了，就不美了……

举例我前面的妻子、情人、妓女、同志的比喻。智者心领神会，会感知妙不可言的愉悦，如硬要解释透了，就显得龌龊了。假如我这样写：妓女是什么？妓女没有情感上的交流的女性，是性器交媾的目标，必须现金交易。美国社会与泰国社会是完全不同的思维方式，情感交流后会产生巨大的冲突。况且，泰国社会本身也存在着自身巨大的冲突，黄衫军、红衫军时刻准备着相互攻击……所以，美国与泰国在情感上没有纠缠的价值。同志是什么？现在此“同志”非彼“同志”了，过去是褒义词，现在变贬义词了，成了“同性恋”的代名词。

当两个男性搞同性恋的时候，雄性能勃起的一方，理所当然的是男性的角色，而那个看似男性却无法勃起的阉人，只能承受被鸡奸的命运了。鸡奸就是一方的肝门被另一方的生殖器强行插入。如果这样叙述的话，哪有什么美感可言啊，所以面对高素质的《风云》读者，只能在网文上留白。

留白的人生

我们不仅在文字上、艺术上需要留白，在生活中、事业中一样要留白，人生也没有绝对美满的人生，美满的人生是缺憾的美。

给自己一点空白的的时间，放松自己，

给自己一点空白的空间，反思自己，

给情人一点空白的隐私，放飞爱人，

给朋友一点空白的距离，爱护友人，

在中国这个社会里，留白是一种生活的艺术，也是一种思想的艺术，更是一种人生的艺术。愿大家心领这种艺术、神会这种艺术、享受这种艺术。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-03-11

南宋马远《寒江独钓图》

[img]http://img9.tianya.cn/Photo/2010/3/11/18783704_4117241.jpg[/img]

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-03-12

作者: kane_1030 回复日期: 2010-03-12

最近看了大秦帝国。感觉很不错，对中国当下的问题，似乎提供了一种解决途径，也就是依法治国。这个调子唱了很多年了，被现在和谐社会包含进去了。请问闰土大哥对 bianfa 的认识是怎样的？当下能不能自上而下来次 bianfa？还有就是在上层的激烈较量中，正统和新锐之间的较量会是什么样格局？对 18 大的展望？

《尚能饭否》

在中国象棋的博弈里，双方棋手厮杀到最后，往往会出现非常难解的棋局，看似胜券在握的一方，由于一着不慎却被弱方翻转了乾坤，最后只能落得满盘皆输的结局，这样的残局雅称为名局。其中，最著名是《七星聚会》、《蚯蚓降龙》、《野马操田》、《千里独行》这四大名局。

七星聚会

四大江湖名局之首是“七星聚会”，此局从清代起广泛流传于民间的，此后的著名棋谱几乎都强解此局的博弈步骤，只是局名的叫法略有差异而已。其中的“七星聚会”、流传最广、影响最大，它被誉为“棋局之王”，也亦名为“七星同庆”、“七星拱斗”“七星曜彩”。

这“七星聚会”的残局构思精巧、四处设阱。粗看，红方略占优势、握有胜机，这样就让执红棋的一方产生幻觉。江湖的艺人多以此局为谋生的手段，那些“初生牛犊”者常常因求胜心切而误中了设局人的圈套。“七星聚会”凭借棋势美观慎密、棋法精巧奥妙、走法千变万化，成为四大名局中首局。

蚯蚓降龙

蚯蚓降龙是三卒单缺象对双車一兵的残局，棋谱里把双車比喻为大海中的蛟龙，而把三个小卒比喻为力量微弱、行动缓慢的蚯蚓。此局里，双車被两个小卒牵制，不得随意活动，黑方得以巧运另一小卒和灵活地变换士象的位置，苦战成和，这是弱子战和强子的一个典型残局。《竹香斋象戏谱》将此残局称为“尺蚓降龙”。

野马操田

此局的变化十分繁杂和巧妙。它是双車马对双車卒的典型残局，原谱为红先和，但经研究，认为此局无论如何变化，只要黑方走出官着，结论应是红先黑胜。

千里独行

千里独行中的结尾棋势是一車大战三兵，也叫做“单枪赵云”。棋局中将、士、象柔中含刚，車、马、兵攻中带守”，极尽发挥出各自的攻防棋技，单車更是游刃有余而纵横捭阖。

尚能饭否

《史记-廉颇蔺相如列传》里记载着廉颇老矣、尚能饭否的故事，廉颇被赵王免职后跑到魏国，赵王想再起用他，派人去看他的身体情况，廉颇的仇人郭开贿赂使者，使者虽看到廉颇一饭斗米，一肉十斤，被甲跃马。但是这个被贿赂的赵国使者却回来报告赵王说：“廉颇将军虽老，尚善饭，然与臣坐，顷之三遗矢矣”。三遗就是数次解手上厕所的意思，因此赵王对廉颇是“以为老，遂不用”。

中国社会就是一盘下了二千多年的中国象棋，执黑子的一方总试

图变法来实现中华兴盛、百姓安康的美梦。但是，无数盘看似黑方十分的强大而红方无比虚弱的残局，却都是以红方完胜而结束。这盘被下了二千多年非常难解的残局，我称之为“尚能饭否”的名局。

“尚能饭否”的棋局里，我假设黑方是民主的一方，红方是专制的一方。为什么美国人开局没几年，黑方就取胜？为什么日本一百年，黑方就取胜呢？为什么中国黑方下了二千多年，却始终无法取胜呢？其中的奥秘，我下面分解。

美国社会是年轻的社会，美国没有老人政治，更没有垂帘听政，整个社会始终充满活力。其黑方取胜的原因在于，开国的第一代政治领袖就自己解甲归田而颐养天年了，其他的开国功臣哪有资格还站着茅坑不拉屎呢？所以，美国社会从建国的初期就为年轻人开放了所有的发展机遇，正是这样的活力、创新的社会环境使得短短的二百多年，就让美国成为世界最强大的国家，老百姓也成为世界上最享受公民权利的公民。

日本社会虽是老人的社会，但是年老的天皇却是被限制在皇宫的神。相对于西方民主的社会，日本尚有世袭的传统，但是却失去了绝对专制的土壤，这也是日本相对于亚洲其他国家更显民主的根源。就算黑方没有完胜红方，至少黑方也把棋局下成了和局。

中国社会棋局中的民主黑方，不仅从没有赢过专制红方，而且连一盘和局也没得到过，这其中的根源就在于“尚能饭否”中，黑方走了首招的臭棋。

这黑棋的失败在于开局中第一步走了一个致命的臭棋，使得中国

的政治领袖们没有了解甲归田的概念，他们只要能吃饭，他们就永不退休。即使退休了也是退而不休，所以光绪也好，其他的尿床皇帝也好，即使再智慧、再聪明，也无法改变变法失败的命运；那些五四青年即使再强大、再勇敢，也无法改变变法失败的命运。因为他们可以革去皇帝的性命，却革不去皇帝的影子。

为什么黑方走的第一步是臭棋呢？因为开始的时候，红方即使壮如公牛也不算强大，因为他势单力孤没有盘根错节，更没有物质资源和精神准备。你开始就限制了他的权力，后面的棋就好走了。而黑方总是在棋局的最后，才想到去变法，呸!!!!!! 呸!!!!!! 晚了!!!! 彻底地晚了!!!! 随便你黑方如何的折腾，黑方也改变不了失败的结局
呵呵，

是的！黑方是听见了红方在苟延残喘；

是的！黑方是看见了红方在不能饭否。

是的！棋局中黑方绝对占优势，但是厮杀的结局却一定是红方完胜。因为此时的红方不是开国时的红方了，开国时势均力敌，当红方开局顺利后，红方就立即抢占利益的制高点（盐、茶、铁、丝），他们在垄断利益的同时又完全控制了精神的洗脑机器，这样黑方的后代全是傻子了，最后整个社会的财富被红方控制着，整个黑二代的脑子也被红方控制着，所以红方知道前几步棋不好下，等到后几步棋就轻松了。

这黑方始终完败的根源就出在第一步棋上，简概之：

黑方第一步走了致命的臭棋——喊红方万岁，

红方第一步走了绝妙的好棋——喊黑方妈妈。

总之，强大的黑方永远不要小看红方“尚能饭否”。其实结局早已被注定，简概之：

黑方最后的结局——处处被红方万税（万岁变万税）；

黑方最后的结局——时时被红方操妈（妈妈变操妈）。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-03-14

作者：393230331 回复日期：2010-03-12

土哥能否给分析一下农村农业有是否有发展的机会？

前面的帖子里分析过农业，农业是政策产业，所谓的找政策并不是遵守政策，就像小岗村一样，随他们怎么分田到户、怎么辛苦劳作，也改变不了贫穷的命运。

其中，在过去的30年里，依靠农村发财的农民许许多多，但是没几个是靠种田发财的，他们中的佼佼者均是钻政策空子发财的。既在私人企业受限制，国有企业不灵活的环境下，一些村书记（多数是几十户的小村，大村在不行因为矛盾多，利益分配会出现问题）看准了政策的空子。于是，这些村办企业获得了行业的准入，也获得了银行的贷款……，而私营企业却被挡在了门外。

如今行业准入和银行政策里的政策空子已经消失了，不过体制的空子依然存在，也依然会有这些投机者打着农业的口号，干着非农业的勾当继续发财。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-03-14

作者: jakefake 回复日期: 2010-03-13

润土老师安好, 有一事请教, 丘陵地三百亩, 资金三千万, 现在形势下可否投资大型规模养猪场?

三千万是拨款———插旗千面、挖地三尺

三千万是借款———连锁千店、养猪三头

三千万是存款———投靠中粮、买股双汇

作者: 目光呆滞的润土 日期: 2010-03-14

作者: 风云瑞城 回复日期: 2010-03-14

现在越来越多的大学生毕业了, 80 后已经成为社会的主流了, 不知不觉之间, 自己也到了养家糊口的地步了, 承担即将到来的更大的压力。想想温州的高房价, 高消费, 越想就越容易失眠, 不知不觉间, 我也已经有白头发了, 感慨岁月催人老, 其实压力一直存在, 只是自己当作不知道而已, 生活太累了。

人有时候要换个思路去活, 俗话说: 树挪死, 人挪活, 有时候人需要给自己点勇气才行, 趁自己年轻早点行动, 不要患得患失, 早点开创自己的事业。继续这样打工下去, 难免会遇到: 人到中年在网吧碰到年轻人玩游戏, 而我却在找工作。

你钱少却生活在温州, 你为生活所累,

他钱多却生活在温州, 他为空虚所累。

你能让有钱的他不空虚了, 你的口袋也不空虚了。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-03-14

作者: 风云瑞城回复日期: 2010-03-14

最近突然萌发一种想法:想在本市做个优惠打折网,然后联系商家,收集资料在网上做推广,在推广过程中,我会办种像都市卡那种,谁拥有了她,就可以到娱乐,餐饮,超市打折。当然这卡是要用钱买的。前提是我市已经有2种卡在流通,做的并不是很理想,请问润老师我该如何谋划,宣传自己的平台,把这个干起来?

作者: 风云瑞城回复日期: 2010-03-14

地产广告策划的主要工作是负责制定媒体推广计划,在不同的营销期制定不同的推广计划,内含各类推广媒体的运用以及产品概念、定位。像网站策划与推广,我没什么经验也没什么资源,也没能力去整合,因为不管硬实力还是软实力都没具备,所以大多时候是被人整,所以只能借助草船借箭、合作方式?那又该如何去谈?润老师帮我分析哦!

《变中求胜 VS 未变设局》

商机中分两类,一类是正在发生的变化,于是我们要在变中求胜。另一类未变的变化,既现在未变,但是未来一定会变,于是我们设局未来决胜于未来。

变中的商机在于扑捉新资源的机遇,像打折卡之类的资源是已经被过度开发的资源,这些被众人所发现、所利用的资源已变成低价值的资源,只有全新的资源方是高价值的资源。

对于低价值的资源也可通过整合而提高其附加值,将其整合为全新的商业资源。

但如果没有新资源,也没有能力去整合现有资源的时候,那么创新一种资源并使它成为唯一的资源,就成为了制胜于千里之外、制胜于十年之后的最佳选择。

拿本贴来说,我也知道眼前没啥资源了,我也没能力去整合现有的资源,但是我预知:“第一”这两个字有价值、“企业家”这三个字也有价值,更明白浩瀚的、精彩的、美妙的、哲理的思想更有价值。未变设局也是易经里的深奥哲理,变中有不变、不变中有变。

十年前,当物质贫乏的时候,这个物质贫乏的世界一定被金钱所左右;

十年后,当物质丰富的时候,这个物质丰富的世界一定被思想所左右。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-03-14

作者:kunbrother 回复日期:2010-03-14

上午没事,随便说说自己一些不成熟的想法,请润土兄和各位网友批评。

写的非常好,很有条理。关键是你产生了质的飞跃了,过去总想着程序,总认为是机器在控制着一切,现在明白了“是人在控制机器、控制着软件”,“是人的源代码才是软件的终极源代码”这个最渐显的道理。

关于腐败的话题，非常的复杂，我们讨论十天十夜也说不完的。还是那句话，复杂的问题要简单看。

《府、肉、贝、文》

“腐”就是“府”里有“肉”的意思，国家出台法律把政府里的肉拿去即可。美国也好，日本也好，政府没钱的，钱在议会里，这些文明的国家都知道，政府不能有钱，政府可以向人民借钱，向议会要钱，否则它一定腐。反之，人民没钱、议会没钱，全他妈的看政府官员的脸色，他想不腐比登天还难。

“败”是“贝”字加“文”，“贝”就是钱，钱在前、文在后。你给他钱，他给你土地的批文，你送他钱，他给您委任批文……那些廉政的国家深知文件变现的道理，所以这些国家的文件不值钱，议会的决议最值钱，一切按法律来，整个国家不认文件只认法律。反之，法律是废纸，文件最值钱。在一个条子值钱的社会里，想不“败”比登天还难。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-03-16

作者：风云瑞城回复日期：2010-03-16

作者：目光呆滞的润土回复日期：2010-03-14

《变中求胜 VS 未变设局》

对润老师的回复，我看了只能做到心知肚明，却无法展开进一步谋划方案，每天都在思索着可还是心有余而力不足！很憾，很伶！

-----*

这需要—一个量变到质变的过程，当量（挫折的经历、人文、历史、

社会、宗教等等知识含量)积累到一定量的时候,你就会感受到体内升腾出无穷的智慧与力量。

我也是40岁开始静心的时候,感受到这种变化的,不急不躁、宁静而思远,这时才感受到一扇扇大门(无形的,肉眼看不见)开启着。

我现在能做的事就是启发大家的思路,历练大家的忍耐力。而不能直接告诉大家下一个财富的宝库在哪里。其实每一个人的财富都在自己的脑子里,别人替代不了你,你也无法去替代别人。

对于我来说,未来的财富在于本贴品牌附加值(5000万~5亿之间),出版价值(1亿~10亿),另一个是服饰项目,最近刚刚在脑中形成,其价值也在每年1000万以上(LV、古奇以跟我合作为荣耀)。但是这些商业的计划不能透露,只有在时机成熟后方可公布。对于你们来说,蛰伏、静心、思考让别人感觉到你的睿智、包容、乐观的心态就是最大的财富。

我相信,未来大家一定会有机会的,机会也属于那些懂得给予的非急功近利者。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-03-17

作者:放开那拿葱的大婶回复日期:2010-03-17

如果能得到润土的指点那更是我的荣幸!

我现在的希望很简单,在你们大人物眼里很渺小!

我只想有自己的一项谋生手段,我不想自己为生计太奔波,想安定点。能有一份保障点的收入,因为我没有医疗保险,万一有个大病

小灾的话.....还有我现在还没有老婆,(家里人为我肯定要操很多心,我想为他们多分担点).小小的肩膀大大的梦想

至于房子嘛!那是奢望,我看我是买不起了,。有爱哪里都是温馨的家!我是这样想的。谁能教教我我怎么样做才才能达成我的梦想啊?

《生存方式的蜕变》

你所有的痛苦与困惑也是大多数人的痛苦与困惑,我也想真心的帮助你们,但是我觉得最好的帮助与慈善的关怀不是金钱的资助而是思想的改变。这跟教育孩子是一样的道理,智慧的家长总是给予孩子智慧的思想,只有那些愚蠢的家长才会仅给予孩子金钱的享乐,却不懂得思想才是最大的财富宝藏。

你回帖里提到“奔波”两字,我就奔波来阐述生活方式的蜕变而带来的财富的改变,让大家明白静心、思考的重要性。

三十年前,你只要能够奔波,你就一定挣到钱;

三十年后,你日夜艰辛奔波,你也是挣不到钱。

三十年前,你奔波说明你聪明,三十年后,你再奔波只能说明你愚蠢了。这里包含着很多科学的道理,这也是为什么人们要静心思考的根源,而那些埋头奔波的人是不可能明白这些道理的,他们也没有悠闲的时间上网看帖。

如果将人比喻为萝卜的话,那么财富就是坑。如果萝卜没有了坑,那么就只剩下被晒成萝卜干的命运。所以,萝卜找到一个坑,并被雨

水滋润着、被阳光沐浴着，才是萝卜的智慧选择。初期的时候，到处是坑，只要萝卜肯奔波就一定能找到一个坑。当到处是萝卜却没有坑的时期，萝卜再到处奔波的话，只能是徒劳的劳作了，既耗费能量也找不到坑。其实，到后期的时候，聪明的萝卜是蛰伏、静心的等待，等待 A 萝卜即将呜呼，等待地震震出的新坑……

现实的社会就是这样。三十年前，那些奔波的人全成了万人仰慕的万元户，不过他们的许多人依然在奔波，不过却是被万人怜悯的万元户了。在这个没有坑的年代，那些坐在茶馆大牌、喝茶的人，这些不需要奔波的人却是百万富翁、千万富翁、亿万富翁。

这里包含很多的商业契机，也预示着未来的商业契机，而那些埋头奔波的人是不可能发现这些商业契机的，这些商业契机的根源在于生存的方式蜕变了。

初期的生存方式是快生活的生存方式，快生活的生存方式带来快餐、摩托、正装……等等的商业契机。当生存方式从快生存方式向慢生存方式蜕变时，新的商业契机就出现了体育休闲产业、休闲服装、运动装、咖啡馆、茶馆、近郊农家乐……

未来的中国社会被两种生存的方式改变着，第一是慢生活的生存方式（古代开国初期以马车为荣、盛世时期以牛车为荣；欧洲也是这样，富裕的欧洲转变为慢生活的状态）。第二是网络的生活方式。

当社会的生存方式蜕变后，你就会预想到未来的中国社会将有两个显著的趋势：“等待（慢）不是问题、距离不是问题”。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-03-17

作者：紫色青衣回复日期：2010-03-17

中国首善陈光标说：只有学习《资本论》，才能更大地激发企业家把企业做大做强做优的动力和热情；只有学习《资本论》，才能不丢弃社会责任和良知；不学习《资本论》，就会迷失于资本的游戏当中，做企业就不会持久；不学习《资本论》，必将会被中国特色的社会主义淘汰。

当今，很多企业家都在热衷研读《资本论》，不知土哥是否也研读过，有何见解？请教

还有关于慈善的话题，近来总是纷纷扬扬。中国的名人特别是民营企业家（非上市公司）做慈善，都是在事业（企业）发展之时，名利双收；而上市公司（包括国企）做慈善，是国家赋予的社会责任（涉及到股东利益，老板自己也不能擅自为之）；而在隐退之时做慈善，多是无奈之举。我欣赏巴菲特，可以在隐退之时，心甘情愿，倾其所有，并且交予别人管理。不求任何，只求得以适用。

说到这儿，就要提到中国的慈善管理。要让我们的慈善事业良好地发展下去（我们的起步本来就很晚）。否则，不但不能发挥最大效益，还会伤了人心，恶性循环。

我并不关心土哥的创业和实体事业的成功（怎么赚钱），我关心的是土哥在成功（赚钱）之后的慈善事业。怎么把它做好，良好有序地发展下去，发挥最大效应。中国社会更需要慈善事业（关键在于管理），因为我们的贫富差别和社会保障问题突显。请问土哥有何想法？

当今的中国社会，出现一个特别的现象，就是名词“被”前缀。比如：被就业、被小康、被高薪……慈善是不是被前缀了，我不知道，只有当事人知道是不是“被慈善”。

我赚钱后，很简单。三分之一回馈家人、三分之一回馈朋友、三分之一回馈社会。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-03-17

上面我犯了顺序颠倒的错误，更正如下：

三分之一回报国家、三分之一回报朋友、三分之一回报家人。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-03-18

作者：ysh 易水寒好看回复日期：2010-03-17

老大好：每天看风云是我的第一上网要务，能不能发动一下学籍改！我小孩在读5年级了，还有一年的时间，还是现在这样，我就得全家回乡下老家了。在温州打工15年了，对温州比我父母还好，要青春给青春，要税给税，我爸70多了，还自食其力，像我这样的外地人太多，至少在这里还可以吃吃蚊子，苍蝇，回家一切重头再来，不回家，对父母，小孩终身心难安！或者让风云网友互动一下，看看有没有什么好的办法。有人比我写的好，看链接

《红衫军的夙愿》

我懂你的夙愿，就是解决孩子学籍的问题，也明白你的想法，就是发动大家一起呼吁来呼吁政府解决异地学籍的问题。可是，我明白我就是让数十万人一起请愿也无法解决这个问题。这不！泰国的红衫

军声势浩大吧，他们血泼总理府胆子够大吧，解决问题了吗？没有！带来的只是混乱，带来的只是更加愤怒而已。

泰国的问题跟今日中国之问题有几分相似之处，只不过我们没有摆在桌面上罢了。

红衫军代表着泰国的农民，黄衫军代表着泰国的城市居民。

中国社会里，也存在着这种二元化的社会结构，既城乡二元结构。我们不但有城乡二元结构，我们还有官民二元结构，所以中国存在着比泰国更复杂的社会结构。

泰国的总理他信爱农民，他想帮红衫军解决问题，可是他却被黄衫军赶下了台；

中国总理温总更爱农民，面对农民的困境，温总紧锁双眉、语重心长地说：农民要有尊严、农民要有医保……

为什么泰国红衫军的夙愿无法实现？因为泰国这个社会是一个缺乏理性的社会，而一个没有理性的社会里，一切理性的夙愿都是奢望，唯一的解决之道就是非理性的冲突。

一个文明的社会、一个理性的社会依然存在着社会阶层的差异，这种差异是社会活力的根源，也是发展的动力源，但是理性社会的思维却是换位思维、多维思维。既巴菲特想着穷人的夙愿、盖茨想着穷人的夙愿……他们尽自己最大的努力来满足这些穷人的夙愿……

反之、富裕的黄衫军根本不管红衫军的死活、富足的官僚根本不管穷人的死活。这样的结果只能是彼此间非理性的冲突，进而导致整个社会的混乱……其最终的结果就是两败俱伤。

我们分析一个社会、分析一个人，是否文明地达成某个和解，达成某个夙愿。首先要看这个社会是否理性，或者看这个人是否理性。假如这个社会是非理性的社会，这个人是非理性的人，那么你就啥也不说了，啥夙愿也甭想了，免得自己闹心难过得悲伤而呜呼。

我们如何用最简单地方法判断一个社会、一个人是否理性呢？

妥协、强硬。

理性的社会是一个妥协的社会，国王懂得妥协、官员懂得妥协、富人懂得妥协、工人懂得妥协、农民懂得妥协……

非理性的社会是一个强硬的社会，他们头硬、嘴硬、两手都要硬……

在一个非理性的社会里，最底层的人只有两种选择：忍或者残忍。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-03-19

作者：紫色青衣回复日期：2010-03-18

也谢谢土哥的回复。

不过，土哥好像没能体会我的意思或是要避开那个话题。我是想问土哥想怎样操作你的慈善事业（把慈善当做事业来做，而不是“被慈善”），有什么样的理念和思想，怎样运作？

《我慈善的理念》

当今世界的慈善模式大体分为两类：

第一类模式是个人为主体的慈善模式，既尽最大的方式展示个人慈善的理念，表现个人的慈善爱心，这种慈善的方式是突出个人而没

有组织的色彩。如比尔和梅琳达•盖茨基金、乔治•索罗斯基金……这些慈善基金会虽然总的慈善理念都是给予，但是具体的慈善对象却是有差异的，每一个慈善基金都有其独特的慈善理念，比尔和梅琳达•盖茨基金认为一个美好的世界里，所有的生命都应该平等。按照这个理念，他们的基金会资助艾滋病、痢疾、肺结核的预防和医治。乔治•索罗斯基金认为一个美好的世界应该是开放的世界，因此他的基金会对民主、人权的资助不遗余力。也有很多的慈善基金，专门对某种动物慈善、对水资源慈善或者对沙漠环境慈善等等，但是共同的特征都是表达自己的慈善理念。

第二类模式是组织、政体的慈善模式，既尽最大方式展示组织、政体的慈善理念，表达组织、政体的慈善关爱。在这种模式下，所有突出个体或者它组织的慈善都违背其慈善的根本，他们宁愿舍弃这些慈善。比如北韩社会，一定要突出金太阳的慈善，一定要突出劳动党的慈善，任何突出非金太阳的慈善都是给金太阳抹黑。南韩、美国、联合国自助给北韩的大米、面粉一定要抹去南韩的文字、美国的图案、联合国的标志，否则北韩拒绝接受这些粮食的援助。因为如果不这样抹去个人慈善、它国慈善的痕迹，那么就违背了第二类慈善的原则了。其最后的结果就是否定本组织、本政体的存在基础。

慈善的模式由社会政治体制的模式所决定，民权社会突出个体的慈善价值，专制社会则突出专制的慈善价值，为此专制社会封杀一切个体慈善的行为，个体的慈善也是专制慈善的具体体现，通常在专制

的社会个体没有财富所以也没有个体成立慈善基金会的模式。但是当专制社会逐渐被打破的时候，个人慈善基金会有了存在的物质基础，在这个阶段专制社会会给个人慈善基金会适当的存在的基础，既组织慈善基金会下的个人慈善基金会，也就是说一定是组织管理下的慈善基金会，这也是半专制、半民主社会慈善的困境所在。一切个体慈善的基金会都不被政治体制所认可，认可的个体慈善基金一定被组织所管辖，通俗地讲就是必须给个体的慈善基金戴上组织的帽子，让所有被慈善者感受到帽子的温暖和爱心。所以说在半专制、半民主的社会，慈善的模式也是半组织、半个人的慈善模式，那些完全否定组织而想独立成立个人慈善基金会的设想都是违背政治体制的妄想。

下面谈谈我的慈善

前提：拒绝对恶人慈善，拒绝对赖人慈善，拒绝对贪人慈善。

步骤：

第一步是不给家人、朋友、社会添麻烦；

第二步是给家人温暖；

第三步是给好友温暖；

第四步是给风云网友温暖；

第五步是给大善人（对社会奉献爱心却被冷落的人）的温暖；

第六步是慈善那些懂得回报的智者（慈善出去后得到持续不断的慈善回报，使得本慈善的基金成有源之泉）。

当然了，一旦我成立慈善基金会了，一定不会拿我个人的名字命名此基金会，也一定会顶一个闪亮的帽子。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-03-19

作者: aziliu 回复日期: 2010-03-18

土哥,对电动汽车行业的发展怎么看?

毒枭老大,你好!你对世界禁毒怎么看?

吸毒是个人的权力,允许吸毒就是尊重人权。

中国烟草,你好!你对中国禁烟怎么看?

适当吸烟有益健康,吸烟是精神的享受,精神健康了身体就自然健康。

军火大王,你好!你对世界和平怎么看?

没有战争哪有和平,和平是战争打出来的。

石油长子,你好!你对电动汽车怎么看?

石油是最清洁的能源,也是最环保的能源,在100年之内,我不看好电动汽车。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-03-22

作者: geqian88 回复日期: 2010-03-21

润土大哥好啊,前段时间看了凤凰卫视的纪录片《正负2度C》我们现在的生存环境日益恶化,觉得环保节能是将来的大趋势。

还请大哥分下LED将来的发展前景,以及寻找和挖掘客户群的问题。现在这个行业鱼龙混杂,客户也都是在用传统的吃吃喝喝来维系和寻找。在下身在其中不胜迷惑啊,还请大哥指点一二!不胜感激!在下在西安,你说的西三角!呵呵。。。先谢谢大哥!

《数学符号>或者<》

既然 LED 的未来非常有前景,那么其未来的利益一定被官僚利益集团所觊觎。

既然是官僚利益集团已经觊觎的盘中餐,那么懂得潜规则,懂得按照潜规则做事,就是获取 LED 利益的前提条件了。

西三角的情况,我不清楚。但是对于三角的经济我有一点小小的感悟。

三角是河的三角,则河是自由流动的象征,预示着物资、资金、人才的自由流动,当人流、物流、资金流自由流动了,随之而来的必然是经济的活跃与发展。长三角、珠三角所以经济发达就是因为它暗合了自由流动的规律。

三角是山的三角,则山是稳定僵化的象征,预示着物流、资金、人才不能自由流动,当物流、人流、资金流不能自由流动了,随之而来的必然是经济的滞后。

我不在西安,我不知道西三角属于河三角还是山三角。对于地区的经济趋势,有个>和<的数学符号,可以提供给大家参考。

外地精英移民数>本地精英居民数此地区经济充满活力,各种阻碍发展的制约被打破。

外地精英移民数<本地精英居民数此地区经济缺少活力,各种阻碍发展的制约被强化。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-03-24

作者：歪理 2008 回复日期：2010-03-23

云南这次特大干旱已经很久了，手机每天都能收到很多条旱情短信，“持续高温”、“无有效降雨”、“大风 n 级”、“注意防火”等字样，提示干旱仍在持续，每个词背后都有很多让人揪心的画面。这次，深深体会到了“颗粒无收”和“春雨贵如油”的含义。干涸的池塘像裂开的龟背一样，完全是一种残酷美。总理担忧的表情祈求不来风调雨顺，灾民们一脸茫然，生活都在围绕着水转。

一次援助救灾活动的感悟，胜过无数次闭门造车式的知识学习。

《七彩云南》

边境外是绿色的山峦，
连绵起伏好似整块的翡翠。
边境内是七彩的云南，
斑驳陆离赤橙黄绿蓝靛紫。
赤是裸露的秃山，
橙是飘散的烟尘，
黄是干涸的水田，
绿是孩子的新墓，
蓝是无云的天空，
靛是拦河的大坝，
紫是母亲的脸庞。
边境外是绿色的山峦，

边境内是七彩的云南。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-03-24

作者:追风异族回复日期:2010-03-23

老师,有一事求助,方便的时候请赐几个字给我。

最近去一家有一定规模的第三方理财机构面试理财师职务,经过两轮面试后失去了音讯,估计是一些硬性指标没达到。我决定写一份《理财行业报告及工作开展方案》去争取最后一次机会。估计刚开始主要的工作也就是销售一些信托产品,在行业报告中我希望可以用一些具体的数据来诠释,这样会更具说服力一些,譬如在区域内达到一定资产规模的人数有多少?他们的资产投向银行保险证券实业的比例又有多少等,但数据的搜索上还会是一个问题,没有有效的渠道。另外在工作开展上有没一些好的方法等等。对于风云贴而言这是小之又小的问题,但对我个人而言还真是个大问题。驻贴静候

《求职报告》

尊敬的 XX 理财机构领导:

我没有文凭,没有理财师职称,但有三寸不烂之舌。

我表姨是刚死老公,分得一笔一千万的现金遗产,不想存银行吃利息,想投资。

我叔叔、舅舅和他们村的村民最近拆迁,全成了百万富翁。

我同学的妈妈特有钱,喜欢炒股就是没赚过钱。

我想在贵公司学习真才实学后,后为他们服务,帮他们赚大钱。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-03-24

作者: zjjxiaoli 回复日期: 2010-03-20

中国拒绝"政治的谷歌"与"谷歌的政治"

作者: 济宁上善若水回复日期: 2010-03-23

是的, 别管怎么着, 我们看到了结果, 谷歌走了

因为我们不了解美国人的思维, 就像百年前的庚子赔款一样, 放着白花花的银子不要, 非要退还给大清国。放着把退赔款给袁世凯修桥、铺路的善事不做, 非要做留学生这件吃力不讨好的事。我们国人能理解美国人的思维吗? 我想 99%不理解!

其实, 理解美国人很简单。

在战略上和战术上, 他们一定选择战略的最高点。

在金钱上和信仰上, 他们一定选择信仰的最底线。

这个话题, 我在春节前就暗示了今天的结局——谷歌一定会离开的。

附 2010-01-27

作者: 目光呆滞的润土回复日期: 2010-01-27

作者: 剑逝春秋回复日期: 2010-01-23

土哥:google 宣布退出中国现在又不退的事情你怎么看? 是作秀还是屈服了?

《google 可以妥协却不会屈服》

中新网 11 月 25 日电据美国媒体报道，近日有网民发现，在 Google 图片搜索中输入奥巴马夫人的名字 MichelleObama 时，第一张弹出来的照片竟遭人丑化，米歇尔被 PS 成了猩猩脸。

据报道，Google 对此已作出道歉，表示这是由程序自动运行的，请勿对种族与政治的议题作过度偏激的讨论。但是 Google 也表示，他们不会因为用户的抱怨而修改搜索结果，除非涉及违法他们才会撤掉照片。

从上述事件中可以看出 Google 的价值理念，Google 公司不是为了存在而存在，它们的价值在于帮助网民去搜索真实结果。假如 Google 无法提供真实的搜索，那么 Google 就没有存在的商业价值了，除非美国政府持续地给予其巨大的财政支持，就像前苏联的真理报一样，自娱自乐、粉饰太平、掩耳盗铃。（这种假设永远是假设，因为美国政府没有一分钱的自由分配权，所有的金钱被议会所控制着）

Google 为了遵循其价值的理念，他们可以向奥巴马道歉，却拒绝修改搜索的结果。

“屈服”是专制的词汇，美国人不懂这个词汇的含义，他们明白的词汇叫做“妥协”，“妥协”与“屈服”表面上看没有区别，都是满足了对方的需求，但是本质上它们却有天然的区别，妥协中的双方是平等的协商，屈服则是一方对一方的羞辱，是一方对另一方的命令。在自然法则里，你可以侮辱狗、侮辱猪，你切不可侮辱雄狮、侮辱猛虎……

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-03-24

作者：追风异族回复日期：2010-03-24

作者：目光呆滞的润土回复日期：2010-03-24

理解美国人很简单。

在战略上和战术上，他们一定选择战略的最高点。

在金钱上和信仰上，他们一定选择信仰的最底线。

润哥，能用同样两句话简单的概括下当今的中国人吗？

在战略上和战术上，一定选择战略的最低点

在金钱上和信仰上，一定选择金钱的最高点

在子孙上和二奶上，一定选择二奶的制高点

.....

在道德上一直在寻找道德的新底线，在道德的底线上不断突破与创新。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-03-26

作者：比尔财富回复日期：2010-03-25

韩寒新浪博客最新文章《十块钱更实在》主要分析探讨了最近 google 中国谷歌退出中国大陆并将 google 国内业务转至香港的事情，言语稍嫌过激。目前韩寒博文《十块钱更实在》已被河蟹！

楼主如何看待此事。

《无疾删寒》

“无疾删寒”，无疾是没有疾病的意思，删寒是删除处方的意思，古代有个名医名“寒”，善于给病人开处方。一个人如果没有疾病了，他就不需要别人开的处方了，所以没有疾病的人，要删去“寒”开的处方，称之为“无疾删寒”。

过去有句成语“讳疾忌医”，说的是蔡桓侯隐瞒疾病不愿医治的故事。

原文是：扁鹊见蔡桓公，立有间，扁鹊曰：“君有疾在腠理，不治将恐深。”桓侯曰：“寡人无疾。”扁鹊出。桓侯曰：“医之好治不病以为功。”居十日，扁鹊复见，曰：“君之病在肌肤，不治将益深。”桓侯不应。扁鹊出。桓侯又不悦。居十日，扁鹊复见，曰：“君之病在肠胃，不治将益深。”桓侯又不应。扁鹊出。桓侯又不悦。居十日，扁鹊望桓侯而还走。桓侯故使人问之。扁鹊曰：“疾在腠理，汤熨之所及也；在肌肤，针石之所及也；在肠胃，火齐之所及也；在骨髓，司命之所属，无奈何也！今在骨髓，臣是以无请也。”

白话文：扁鹊是古代一位名医。有一天，他去见蔡桓侯。他仔细端详了蔡桓侯的气色以后，说：“大王，您得病了。现在病只在皮肤表层，赶快治，容易治好。”蔡桓侯不以为然地说：“我没有病，用不着你来治！”扁鹊走后，蔡桓侯对左右说：“这些当医生的，成天想给没病的人治病，好用这种办法来证明自己医术高明。”过了十天，扁鹊再去看望蔡桓侯。他着急地说：“您的病已经发展到肌肉里去了。可得抓紧治疗啊！”蔡桓侯把头一歪：“我根本就没有病！你走吧！”

扁鹊走后，蔡桓侯很不高兴。又过了十天，扁鹊再去看望蔡桓侯。他看了看蔡桓侯的气色，焦急地说：“大王，您的病已经进入了肠胃，不能再耽误了！”蔡桓侯连连摇头：“见鬼，我哪来的什么病！”扁鹊走后，蔡桓侯更不高兴了。又过了十天，扁鹊再一次去看望蔡桓侯。他只看了一眼，掉头就走了。蔡桓侯心里好生纳闷，就派人去问扁鹊：“您去看望大王，为什么掉头就走呢？”扁鹊说：“有病不怕，只要治疗及时，一般的病都会慢慢好起来的。怕只怕有病说没病，不肯接受治疗。病在皮肤里，可以用热敷；病在肌肉里，可以用针灸；病到肠胃里，可以吃汤药。但是，现在大王的病已经深入骨髓。病到这种程度只能听天由命了，所以，我也不敢再请求为大王治病了。”果然，五天以后，蔡桓侯的病就突然发作了。他打发人赶快去请扁鹊，但是扁鹊已经到别的国家去了。没过几天，蔡桓侯就病死了。

今日之社会，蔡桓侯、李桓公早已作古了，取而代之是蔡氏集团、李氏集团。历史在“发展”、社会在“进步”，组织替代了个体，钢铁的意志替代了肉欲的躯体，它永远长寿、它百毒不侵、它健康长寿、它无疾删寒。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-03-26

作者：退思的猪回复日期：2010-03-26

润土大哥，俺在中央党校研究所里写各种报告，但都给北京的机关单位们报送，一般不给地方上的机关单位。要是俺把这个不泄密的报告拿出来卖给地方上的机关单位的话，有没有戏啊？有戏的话，咋弄渠道啊？

冯仑经典思想：学先进、傍大款、走正道。

泄密是走歪道，即使你是活猪，你也要三思。你若是死猪，你就不怕烫了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-03-26

作者：济宁上善若水回复日期：2010-03-25

福建南平 3,23 血案,今天又一次看了下新闻,禁不住潸然泪下。不是心痛就能抚平的。是什么样的境遇会让一个人丧心病狂到此地步,会是什么样的环境会让他心里如此扭曲。是的,他是个个体。但他也是生活在这个社会,这个国家,他也是和千千万万中国人一样的待遇和机会。土哥以前说过最危险的就是这种不起眼的人物会做出超出你想象的事情,他就是土哥说的绝望阶层吧。希望以后不再出现吧。以后会不出现吗?

作者：济宁上善若水回复日期：2010-03-25

当一次又一次的出现极端事件,当我们麻木了看到的事件,想想一下。这是一个多么可怕,多么绝望的空间。

作者：393230331 回复日期：2010-03-25

祖国的花朵啊总是不停的受到伤害,血铅,疫苗,屠杀...我以经出离愤怒了,还有什么话可说哪

作者：波罗的海 7 号回复日期：2010-03-26

刚才看见一标题《中华民族到了最缺德的时候》,心有同感。只信钱的无神论者会把谁放在眼里,只要有钱赚老子啥都敢干,敢往三

聚氰胺里掺奶，敢吃转基因的食品，敢用地沟油给你炒菜。没有信仰
实在是可怕的。。。。。

本来想写什么的，后来一想过去都写过了。看到南平那么多孩子
被杀，真的为那些死去的孩子感到难过，难过的同时也为杀人犯感到
悲哀，更为尚未被伤害的孩子们担心着、祈祷着……

这个畜生一生下来就是畜生的吗？他为什么从一个人变成了嗜
血的魔鬼？

作者：目光呆滞的润土回复日期：2009-08-14

作者：宛南人回复日期：2009-08-12

大哥，有感社会道德分崩离析，请问未来社会信用机制的建立与
最终的表现会是什么，有空的话请大哥随便谈谈。

《海市蜃楼的崇高道德》

沈括在《梦溪笔谈》中这样写道：“登州海中，时有云气，如官
室、台观、城堞、人物、车马、冠盖，历历可见，谓之“海市”。或
曰“蛟蜃之气所为”，疑不然也。

在平静无风的海面航行，在平静无风的海边了望，人们有时会看
到空中映现出远方的船舶、岛屿、城池、楼台的影像；在沙漠旅行
的人有时也会突然发现，在沙漠的前方有一片湖水，湖畔树影摇曳，令
人向往。可是当一阵清风袭来以后，这些景象就突然消逝了。原来这

是一种视觉幻景，通称海市蜃楼。

为什么会产生这种现象呢？

因为光线在同一密度的均匀介质内进行的时候，光的速度不变，它以直线的方向前进，可是当光线倾斜地由这一介质进入另一密度不同的介质时，光的速度就会发生改变，进行的方向也发生曲折，这种现象叫做折射。当你用一根直杆倾斜地插入水中时，可以看到杆在水下部分与它露在水上的部分好象折断的一般，这就是光线折射所成的，有人曾利用装置，使光线从水里投射到水和空气的交界面上，就可以看到光线在这个交界面上分两部分：一部分反射到水里，一部分折射到空气中去。如果转动水中的那面镜子，使投向交界面的光线更倾斜一些，那么光线在空气中的折射现象就会显得更厉害些。当投向交界面的光线全部反射到水里，再没有折射到空气中去的光线了。这样的现象叫做全反射。

空气本身并不是一个均匀的介质，在一般情况下，它的密度是随高度的增大而递减的，高度越高，密度越小。当光线穿过不同高度的空气层时，总会引起一些折射，但这种折射现象在我们日常生活中已经习惯了，所以不觉得有什么异样。可是当空气温度在垂直变化的反常，并会导致与通常不同的折射和全反射，这就会产生海市蜃楼的现象。由于空气密度反常的具体情况不同，海市蜃楼出现的型式也不同。

在夏季，白昼海水湿度比较低，特别是有冷水流经过的海面，水温更低，下层空气受水温更低，下层空气受水温影响，较上层空气为冷，出现下冷上暖的反常现象（正常情况是下暖上凉，平均每升高 100

米，气温降低 0.6°C 左右)。下层空气本来就因气压较高，密度较大，现在再加上气温又较上层为低，密度就显得特别大，因此空气层下密上稀的差别异常显著。

假使远方海面上有一艘轮船或者一座小岛，一般情况下是看不到它的。如果由于这时空气下密上稀的差异太大了，来自船舶的光线先由密度的气层逐渐折射进入稀的气层，并在上层发生全反射，又折回到下层密的气层中来；经过这样弯曲的线路，最后投入我们的眼中，我们就能看到它的像。由于人的视觉总是感到物像是来自直线方向的，因此我们所看到的轮船映像比实物是抬高了许多，所以叫做上现蜃景。

我国渤海中有一个庙岛群岛，在夏季，白昼海水温度较低，空气密度会出现显著地下密上稀的差异，在渤海南岸的蓬莱县（古时又叫登州），常可看到庙岛群岛的幻影。

在沙漠里，白天沙石被太阳晒得灼热，接近沙层的气温升高极快。由于空气不善于传热，所以在无风的时候，空气上下层间的热量交换极小，遂使下热上冷的气温垂直差异非常显著，并导致下层空气密度反而比上层小的反常现象。在这种情况下，如果前方有一棵树，它生长在一块比较湿润的地方，这时由树梢倾斜向下投射的光线，因为是由密度大的空气层进入密度小的空气层，会发生折射。折射光线到了贴近地面热而稀的空气层时，就发生全反射，光线又由近地面密度小的气层反射回到上面较密的气层中来。这样，经过一条向下向下凹陷的弯曲光线，把树的影像送到人的眼中，就出现了一棵树的倒影。

由于倒影位于实物的下面，所以又叫下现蜃景。这种倒影很容易

给予人们以水边树影的幻觉，以为远处一定是一个湖。凡是曾在沙漠旅行过的人，大都有类似的经历。拍摄影片《登上希夏邦马峰》的一位摄影师，行走一片广阔的干枯草原上时，也曾看见这样一个下现蜃景，他朝蜃景的方向跑去，想汲水煮饭。等他跑到那里一看，什么水源也没有，才发现是上了蜃景的当。这是因为干枯的草和沙子一样，可以被烈日晒得热浪滚滚，使空气层的密度从下至上逐渐增大，因而产生下现蜃景。

无论哪一种海市蜃楼，只能无风或风力非常微弱的天气状态下出现。当大风一起，引起了上下层空气的搅动混合，上下层空气密度的差异减小了，光线没有什么异常折射和全反射，那么所有的幻景就立刻消逝了。

现在中国大陆的道德就是这样一幅海市蜃楼的美景，它写在纸上美轮美奂，可是看看周围的丑恶嘴脸，看看眼前的卑劣行径，却又看不见一丝伟大崇高的道德影子。于是乎，他们不再吹捧活人，他们只把死人高高举起，把死人的道德彻底神话、彻底美化。因为他们知道国人不会跟死人计较，不会跟死人顶针，这样即使吹上了天，吹破了天也没问题。

过去，他们曾经吹捧了一些道德英雄，可是这些英雄却没断气，又活过来了，结果现实社会的风吹草动，让崇高的道德楷模就像海市蜃楼一样消失的无影无踪了。

现在的人们了解知识、了解事物的本源，了解人类的道德，通常不能够直接了解它，人们总是从被曲解的景象，被曲解的文字了解它

的影像，当没有曲折映射而直视它的时候，那么曾经美好的影像就彻底消失了。所以，人们要真实地了解人类的道德就必须正视它的丑恶、它的罪恶，而不是曲折地掩盖丑恶、掩盖罪恶的存在。那种一味的掩盖丑恶、一味地掩盖罪恶，一味地吹捧无私、一味地吹捧崇高的行为，其实是曲解道德的愚蠢之举。

既然是海市蜃楼的道德，那么也就是现实生活中不存在的道德，即使有这些道德的存在也是暂时的幻想，因为任何一点的风吹草动，道德都会分崩离析的。

我们现在的道德是违反自然规律的虚伪道德，何为自然的规律？动物有雌雄之分，人有男女之分，电子有正负之分，就是自然的规律，同样道德也有丑恶与伟大之分，卑贱与高尚之分，那种无视丑恶存在、无视卑贱存在的道德，只一味地吹捧无私与高尚存在的道德，当然是反自然规律的道德了，因为自然界里根本不存在。

我们把社会道德比喻成木桶的话，那么木桶的边板就是道德，木桶的底板就是法律。道德的边板可以很高、很崇高，可是道德的底板却永远无法崇高，因为它仅仅是那薄薄的一层木板。这木板薄也好，厚也好，不漏是它唯一的标准。否则，这木桶的边板再伟大、再崇高，这木桶也盛不住一滴水。

表面看中国的道德是全世界最高尚的道德、最美好的道德标准，可是当你透视过它厚厚的边板，却会发现这道德的木桶没有底板。

道德的底板是什么？道德的底板就是道德的底线，就是诚实，不伤害善良的妇女儿童等等。法律是什么？法律是惩罚那些突破道德底

线的恶人，因为突破道德底线的人，不是人是畜生，所以必须要惩罚他。道德区分什么？道德区分小人和伟人。一个人可以做芸芸众生的世俗小人，也可是成为一个名垂千载的无私伟人。这是道德惩罚和规范的事，法律不管。

如果大家还无法理解道德与法律的差别的话，我这样比喻如何？

道德是奖赏高尚的善人。（奖善）

法律是惩罚畜生的恶人。（罚恶）

一个良好和谐的社会，法律只保障社会成员必须像人一样生存、一样有尊严。至于这些人的崇高和伟大，就不归它管了，这些是道德规范的范畴。所以，一个文明的国家，一个文明的社会必然是法治的社会。这个法律的形式可以是国法，可以是家法，可以是宗法。当一个国家没有国法，没有家法，没有宗法的时候，不能惩罚恶人的时候，这个国家的道德标准再伟大，再崇高，也不能掩盖它是一个崩溃社会的事实。

为什么我们这么鼓吹道德的国家，大家还感觉道德分崩离析呢？

因为道德并没有崩溃，道德依然很崇高，只是法律崩溃罢了，木桶的底板崩溃罢了。是啊，一个司法部长都呼吁律师不讲公正，不讲正义的国家能不崩溃吗？

未来，重塑和谐社会的方法非常简单，给社会一块法律的底板即可实现。比如：贵为美国总统的克林顿可以与莱温斯基偷情，美国选民可以容忍他的情欲，因为那是道德分管的事。但是对于克林顿的不诚实，却是选民们不可容忍的大事，因为选民不允许他们的总统是一

个大骗子。

恰恰相反，中国的老百姓从来不能容忍官员们的偷情，却可以容忍他们一直在撒谎，一直在欺骗。中国的老百姓总期盼着他们的官员是一个大青天，有多么伟大的道德、多么崇高的道德，他们却不知道诚实才是最基本的底线。

什么时候，中国的老百姓不看那海市蜃楼的崇高道德，什么时候中国的法律可以惩罚官员的谎言，那么中国社会的信用机制就已经建立起来了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-03-27

作者：剑逝春秋回复日期：2010-03-27

土哥：你评论下最近传得越来越凶的 2012 年末日预言吧。

智民深谋远虑、愚民怨天尤人

智民未雨绸缪、愚民亡羊补牢

智民心热脑冷、愚民心冷脑热

智民抨击时弊、愚民歌功颂德

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-03-27

作者：haryr 回复日期：2010-03-27

土哥，我问个有技术含量的问题。请问 CN 的 RMB 是怎么投放出来的。我只看到了 M2 从 99 年到 09 年 10 年间增长到 5 倍，这究竟是怎么投放出来的？

《隐形的控制与攫取》

我不懂金融，更不懂这些 M2 等等的金融俗语。但是我们可以透过虚拟的影像来呈现其真实的面目。

金融是物质财富的虚拟符号，当这些股票、证券、产权、契约、期权等等的虚拟符号被社会公认的时候，这些虚拟的符号就是等值物质财富的等价物了。简言之：农耕社会、游牧社会包括今日之北韩社会，虚拟的金融符号没有对应的等价物，所以金融是现代商业开放社会的物质财富的等价物。

在非商业社会，财富以实体的物质财富呈现着。在商业社会，财富以实体的物质和虚体欲望呈现着，既性欲、声誉、艺术喜好……也就是说在商业社会你一切你想要的物质和欲望都可以通过购买来实现。

在农耕社会，你的物质财富以良田的数量体现着

在游牧社会，你的物质财富以牛羊的数量体现着

在商业社会，你的物质财富以房产、地产、股权、声誉、艺术品、名车、古董……体现着。

在商业社会里，现金与存款是金融资产的一部分。这部分的金融价值与利息，通胀有着直接的关系。利息收益大于通胀贬值，则存款升值；利息收益小于通胀贬值，则存款贬值。上世纪 90 年代中期，虽然通胀，但是存款并没有贬值，因为政府给予储户较高的保值贴息。

为什么现在没有保值贴补呢？因为按照肉、粮油等物价指数，中国的物价并没有通胀，所以没有必要给储户以补贴。

现在的金融财富哪里来的呢？现在的金融财富是国有企业、集体企业、乡镇企业改制后资本化来的，这些资产过去不能流通与自由买卖，现在可以自由买卖了，体现在资本市场上就增添着数十万亿的财富。通过各种方式得到这些财富的人就是金融财富的最大拥有者。

当政府失去企业控制权的时候，政府如何获取财富呢？此刻土地成为政府手里最大的财富，租售土地将土地资本化又增添出天量的虚拟财富。这样一线城市的地方政府和储备土地者就是金融财富的最大拥有者。

从 1998 年到 2008 年。猪肉、粮食的涨幅与银行同期的利息涨幅相符，也就是说储户的存款依然可以购买等值的猪肉和大米。但是银行的储户想用 1998 年的价格购买 2008 年的股权和房产的话，是不可能的事。因为这些被虚拟的财富是股权和地产虚拟财富中的收益者之间的游戏，也就是说只有股权改制中的获益者，只有地产转让、拍卖中的获益者，方可拥有等值的财富去交换这些股权和房权的财富。那些 1998 年前靠存款利息的储户并没有获得这些虚拟财富的分配权啊。

所以，1998 年前，中国的金融形式主要是 M1（现金和存款）既狭义货币。而 2008 年，中国的金融形式则是 M2（股权、地权、现金、存款）既广义货币。

通过上面的分析，大家应该明白中国的大量财富、大量货币从哪里来的吧。

如果还不明白，我就举个小例子：

1998年，某1000人的工厂倒闭，厂长对工人们说：工厂只有存款1000万（当时股权、土地不允许买卖，没有财富价值），你们一人一万买断工龄回家吧，我什么也不要，我就要这些破墙烂瓦吧。2008年，政府对该厂拆迁，对破墙烂瓦补偿的股权3000万，土地被转让给厂长获得1亿的收益。也就是说1998年，1000个工人获得1000万的金融财富，2008年厂长一人获得1亿3000万的金融财富。

下面谈隐形的控制与攫取的话题：

控制者强权也，在商业世界里，控制者均是暴力者（军事强国）和资本实力者（资本大鳄）。过去，在农耕社会和游牧社会，这种攫取和掠夺是明抢豪夺。今日在金融高度发达的时代，则是隐形地攫取和掠夺。

强势者隐形攫取弱者的财富的方式：

- 1、弱者手中有存款，就打压存款的利息。
- 2、弱者手中有美元，就打压美元，弱者手中有国债，就打压国债（先套后打，先甜后苦）
- 3、对弱者的资产课税（每一个环节课，层层课、道道课）
- 4、对强者的收入免税（强者都是非工薪收入者，个人所得税对工薪征收就达到了攫取弱者的目的）
- 5、拉升强者的资产（强者有土地就拉升土地的价格，强者有很多A画家的作品就拉升A画家的作品）

一句话概括：弱者的资产是被强征、课税（反倾销税、契税、奢侈税……）的对象，强者的资产是被特保、增值（拉升、免税、贴补）

的对象。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-03-28

作者: woter1 回复日期: 2010-03-25

请大哥有空解释一下“与时俱进”。

谢谢!

《说文解字“与时俱进”》

【汉语文字】: 与时俱进

【汉语拼音】: yǔ shí jù jìn

【词语解释】: 1. 是指准确把握时代特征，始终站在时代前列和实践前沿，始终坚持解放思想、实事求是和开拓进取，在大胆探索中继承和发展。2. 观念、行动和时代一起进步。

成语出处：最早起源于中国古代文化总源头：易经，易经 64 卦中的遁卦，彖曰：遁，亨，遁而亨者；刚正位而应，与时行也。小利，贞，浸而长也。遁之时义大矣哉！

损卦有云：损刚益柔有时，损益盈虚，与时皆行

益卦有云：益动而巽，日进无疆；天施地生，其益无方。凡益之道，与时皆行。

学说起源：与时俱进由来已久，1910 年初，蔡元培撰写《中国理论学史》。针对清朝末年中国思想文化界抱残守缺、固步自封的局面，蔡元培通过中西文化对比，指出“故西洋学说则与时俱进”。他把散见于中国古书中的“与时偕行”、“与时俱化”、“与时俱新”等激励人

的说法概括综合为“与时俱进”。

上面的解释是正向的解释，其实在自然世界里，一切的自然都存在正反对应的两个状态，有物质就有反物质，有正电子就有负电子，有善就有恶，有光明就有黑暗……

在那些反人类、反文明、反社会的时代，“与时俱进”却是有相反的文字解析。

【与时俱进】: 准确计算倒计时，时刻进“现金”、大胆进“银票”、创新进“美女”……

【时】: 倒计时。60岁退位，55倒计时；55退位，50倒计时；随时退位，即刻倒计时。

【进】: 酒进口、钱进袋、款进帐、阳进阴。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-03-28

作者: CHENJUNVAV 回复日期: 2010-03-28

问一下. 什么时候天下会大乱啊

天下没乱、天下太平、盛世辉煌:

2010年3月23日7:20分许，一名中年男子在福建省南平市实验小学学校门口手持砍刀，连续砍杀正在排队进校门的无辜学生，55秒的时间，已造成8名学生死亡，5名学生重伤。

2009年12月12日凌晨4时许，益阳市安化县高明乡阴山排村漆树组村民刘爱兵(男，34岁)杀人纵火案，杀死自己近亲属12人，重伤2人。

2009年11月27日16时许，北京大兴发生一起震惊全国的灭门惨案，一家六口家中被害，最小的年龄不到2岁。禽兽不如的李磊闭眼杀自己两幼子。

2009年7月10日，犯罪嫌疑人朱云怀疑前女友在学画时曾遭画室主人欺辱。将合肥市淮河路步行街的长江艺苑画室内一家三口以及做客10岁儿童惨遭杀害。

2009年3月15日，犯罪嫌疑人黑龙江鸡东的张建奎，因怀疑妻子与本村村民林平有不正当男女关系并不堪忍受村民议论讥讽，手持尖刀将林家6口杀死。

贵州省黔西县花溪乡灭门案。2009年3月2日村民罗朝江夫妇和周才学一家5口惨遭杀害。

河北省沧州市吴桥县灭门案。2009年2月12日犯罪嫌疑人范新顺把周长顺一家4人杀死。

安徽休宁县灭门案。2009年2月7日晚8时许，安徽休宁县蓝田镇迪岭村岩川组打工仔高某制造了同居七年女友黄某一家3口被灭门惨案后自尽。

重庆忠县灭门案。2009年2月7日犯罪嫌疑人蒋华云把李宗华一家3口杀死。

2009年1月24日广东云浮灭门案。犯罪嫌疑人梁少雄将宾燕发一家3口杀死。

2008年11月20日凌晨保定市南市区李军鹏一家3口惨遭灭门。

辽宁省北镇市灭门案。2008年8月25日犯罪嫌疑人李辉将叶祥

一家 5 口杀害。

广东肇庆市灭门案。2008 年 5 月 5 日犯罪嫌疑人邓大新、邓宗命将张某一家 6 人杀死。

北京丰台区灭门案。2008 年 1 月 9 日犯罪嫌疑人齐兴胜把一家 3 口惨忍灭门。

吉林农安灭门案。2007 年 9 月 11 日犯罪嫌疑人刘立良砍死 6 人，砍伤 8 人。

2006 年 11 月 27 日贵州省兴仁县县长文建刚一家 6 口惨遭灭门。

2006 年 9 月 27 日，陕西榆林一家 3 口遭遇灭顶之灾。

吉林省汪清县灭门案。2005 年 6 月 18 日 4 名犯罪嫌疑人在盗窃过程中被蔡宽锡及其家人发现，并发生搏斗，犯罪嫌疑人拔刀行凶杀人，一家 4 口惨遭杀害。

.....

2010 年 3 月 17 日，《中国经济时报》刊发长篇报道，称近百名儿童注射疫苗后或死或残。

2008 年，发生三聚氰胺毒奶粉事件，涉及国内 22 家奶制品生产厂商。据卫生部统计，这次重大食品安全事故共致使全国 29 万婴幼儿，因食用含有化工原料三聚氰胺的奶粉而出现泌尿系统异常，其中 6 人死亡。

2004 年，阜阳发生劣质奶粉事件，仅仅阜阳市就发现被害“大头娃娃”一百三十一名。

2004 年，我国全国的矿难死亡人数是 6027 人。

2005年一共发生矿难：58起，死亡人数1481人

2005年01月07日河南省浚池县矿难4死

2005年01月12日河南省宜阳县矿难10死10伤

2005年01月16日重庆南川市矿难12死

2005年01月21日辽宁省调兵山市矿难9死4伤

2005年02月14日辽宁省阜新市矿难213死1失踪

2005年02月17日云南省富源县矿难24死14伤3人失踪

2005年02月26日重庆市铜梁县矿难2死2伤

2005年03月09日山西交城发生矿难，28人遇难，69人生死不明

2005年03月10日山西灵石发生矿难，6人遇难。

2005年03月14日黑龙江七台河发生矿难，18人遇难。

2005年03月17日奉节县苏龙寺煤矿发生特大瓦斯爆炸事故，19名矿工遇难。

2005年03月19日山西朔州细水煤矿发生爆炸，此次矿难最终造成72名矿工遇难

2005年04月05日重庆合川矿难确认23人死亡

2005年04月24日吉林省吉林市蛟河奶子山腾达煤矿发生透水事故，30人失踪

2005年05月12日四川攀枝花金江畔海煤矿发生瓦斯爆炸，17人死亡

2005年05月16日内蒙古煤井爆炸，造成5人死亡、7人重伤

2005年05月19日河北省承德市暖儿河煤矿发生特大瓦斯爆炸事故，45人死亡5名被困

2005年06月08日娄底市资江煤矿303采区四石门发生煤与瓦斯突出21人遇难

2005年06月22日山西省繁峙县义兴寨金矿松洞沟零号脉王全全洞发生爆炸，造成矿井下37人死亡

2005年07月11日新疆阜康矿难83名矿工遇难

2005年07月14日广东兴宁矿难16名矿工遇难

2005年07月14日四川奉节金泉煤矿发生瓦斯爆炸3人死亡

2005年07月19日陕西铜川市瓦斯爆炸26名矿工遇难

2005年08月01日四川大竹县田坝煤矿发生透水事故5名矿工被困，生死不明。

2005年08月02日河南省禹州市兴发煤矿矿难26人遇难

2005年08月03日邯郸县康庄乡桃顶山煤矿井下发生特大火灾事故，13名矿工全部丧生。

2005年08月07日广东省梅州市兴宁市黄槐镇大兴煤矿发生透水事故，123名工人被困井下。

2005年08月08日贵州省六盘水市水城县湾子煤矿瓦斯爆炸，14人死亡，2人失踪

2005年09月10日贵州省天柱县凤城镇大豪煤矿发生透水事故，10矿工遇难。

2005年09月11日黑龙江省双鸭山矿难，14名矿工遇难，1名

下落不明。

2005年10月03日河南省鹤煤(集团)公司二矿发生瓦斯爆34人

2005年10月04日新疆拜城县亚吐尔煤矿14人死亡

2005年11月06日河北省邢台县石膏矿特别重大坍塌事故至少造成33人死亡

2005年11月08日河北省邢台远大矿难至少死亡19人

2005年11月18日贵州省六盘水市水城县蟠龙乡沙沟煤矿至少13名死亡

2005年11月27日黑龙江七台河东风煤矿171人遇难

2005年12月02日贵州水城县阿嘎乡仲河煤矿,16人死亡

2005年12月03日河南新安县石寺镇寺沟煤矿发生透水事故,当时井下48人作业,6人获救

2005年12月05日河北石庄蔚县涌泉庄乡西坡煤矿发生爆炸,至少造成5人死亡,1人下落不明

2005年12月07日河北省唐山市开平区刘官屯矿发生爆炸事故,目前死74人,32人下落不明

2005年12月07日湖南涟源市新坪煤矿突然发生瓦斯突出事故,2人死亡1人失踪

2005年12月08日吉林省长春市双阳区长岭煤矿发生透水事故。6名矿工被困下

2005年12月08日陕西铜川矿务局陈家山煤矿事故抢险过程中发生意外,死亡1人重伤2人

2005年12月19日贵州遵义县三渡镇鑫源煤矿冒顶事故，所幸被困18人全部获救

2005年12月19日陕西省渭南市澄城县马家河煤矿发生瓦斯燃烧事故，7人死亡，3人受伤。

2005年12月20日重庆綦江安稳镇罗天煤矿发生瓦斯突出事故，死1人，伤8人，失踪4人

2005年12月22日四川省都江堰至汶川高速公路隧道工程瓦斯爆炸，已死亡42人，伤11人。

2005年12月24日贵州省盘南公司响水煤矿发生火灾事故，12人被困，已确认无生还希望。

2005年12月28日山西省左云县店湾镇范家寺煤矿发生透水事故，7名矿工遇难，10人失踪。

株洲高架垮了，凤凰大桥塌了，九江大桥断了，彩虹大桥蹦了……

深圳舞王俱乐部烧了……

央视新大楼烧了……

2008年，百年一遇的华南雪灾。

2010年，千年一遇的西南旱灾。

……

啥也不说了！看看卫星高清影像，哪里郁郁葱葱？哪里满目疮痍？

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-03-29

作者：天涯水王 philip 回复日期：2010-03-28

润土大哥，你好，看了你的文章很受教，感激不尽。

这里我想请教几个自我保护的问题。

个人弱弱的认为，在法治社会，法律是公民的护身符，任何损害他人利益的行为只要有证据支撑，都会受到法律惩罚。但是身在人治社会，法律的条例就不会被执行的这么彻底。个人的合法权利受损害的机率会大很多。

您的文中也提到了很多这样的事例，比如文中你提到你的一个朋友坐奔驰按时上下班的例子，你分析他这样的生活意味着他很少参加交际方面的应酬，极有可能上无保护伞，周围又没有关系网，承担了很大的风险，最后的结果也着实如您所料。针对我上面想提问的自我保护的问题，我想保护伞或者关系网确实也算一种自我保护的手段。

只是在下对社会人性的认识不深，同时也存在怕被人算计的顾虑，所以还是想请大哥谈一下这方面的问题，在我们这样的环境下，如何才能做到保护好自己呢？谢谢。隐藏好自己的弱点？抑或其它，请大哥不吝赐教。

作者：天涯水王 philip 回复日期：2010-03-28

问一下大哥一个问题，不许笑我哈：

1. 碰上职场政治，做为一个还有点自我实现想法，不喜欢复杂人际关系的小朋友，应该怎么处理呢。

《开场长袖善舞，终场全身而退》

在官场

美女——矜持、端庄

丑女——风骚、献媚

智男——沉稳、观色

拙男——埋头、抱腿

在商场、

美女——风韵、广交

丑女——端庄、狭义

智男——义气、诚信

拙男——诚信、憨厚

江湖

美女——凶狠、无情

丑女——温柔、端庄

智男——多谋、沉稳

拙男——凶狠、义气

年轻——外刚内柔

岁大——外柔内刚

穷人——面憨不穷酸

富人——面善不炫富

跟黑道打交道——称老大为大哥（让对方觉得你是官场的人，道上全是人）

跟官场打交道——官称你为大哥（让对方觉得你是道上的人，高官是你哥）

人在官场、江湖、商场上混，情报很重要，你必须眼观六路耳听

八方，你必须到处埋眼线设耳目。这样的话就可以“不出家门，却知天下事”。如果你没有眼线和而耳目的话，那么你能只能四处应酬、随时打听当下的时局，当下的裙带，当下的潜规……俗话说“人在江湖身不由己”，一旦入了江湖、官场、商场，你在功成名就后，想全身而退却很难了。

全身而退可以，但是你必须把属下照顾好，把商友照顾好，把小弟照顾好，让他们有官做，有钱赚。否则，昔日的下属、昔日的伙伴、昔日的小弟就是举报你的人、陷害你的人，劫杀你的人。

还是过去说的那句老话：

赚到 500 万前，你不要包二奶，因为少于 500 万，你摆不平两个贪厌的女人；

赚到 5000 万前，你不要全身而退，因为少于 5000 万，你就摆不平两个社会。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-03-29

作者：忍者最强回复日期：2010-03-25

现在，海南岛搞国际岛了

到处是浮躁的人和事，别的没看到

只看到炒房炒地，当地的物价猛涨，老百姓叫苦不迭，

润兄有何看法？

作者：风云笑看人生回复日期：2010-03-27

最近好像一线城市的国际性会展盛事特别多……等~~~~

土哥是否可分析下此类现象，到底是官员们借此敛财，还是有其

他目的???我等草民是否也能有机会分到一杯清水喝下????????????????????

《国际第一恢宏怪异》

口号要国际——班子出国考察，设备昂贵进口，外汇顺利出境，子女绿卡定居。

目标要第一——投资第一，土建第一，装修第一，豪华第一，XX第一。

气势要恢宏——画大钱买个脸面，赚大钱壮己贼胆，吓小民不敢申冤。

形状要怪异——设计费高昂，土建费高昂，装修费高昂，怪异无参照，审计无可比。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-03-30

作者: youyang16 回复日期: 2010-03-30

润土兄，

本人今年28岁，在烟台工作，在工程机械加工行业做了5年了，目前从事营业管理工作。我们公司主要做挖掘机、叉车配件，另外船用舾装件也做一些，主要是给人家配套。现在，感觉今年本行业形式挺好，想出来单干，给我现在的单位供货。请大哥帮我分析下这个行业发展的形式，以及该怎样说服经理，并为日后辞职办厂建立合作关系。

麻烦大哥了，在此谢过。。

帖子，没看完就直取答案了吧？其实答案就在你的脑子里，只是你的思路未打开罢了。尝试着理清思路、纵观六路、细察来路、远眺未路。

担心你把命运维系在一个经理的身上，风险太大；
建议你把命运维系在一群客户的身上，利润则厚。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-03-30

作者：孤魂黑客回复日期：2010-03-29

润哥：怎么看吉利沃尔沃并购？

《让你们正眼瞧瞧》

吉利从出生的第一天起，就没被政府官员正眼瞧过；

吉利从出生的第一天起，就没被中国百姓正眼瞧过。

吉利出身卑微、吉利出生贫寒、吉利成长坎坷、吉利成长辛酸。

在从没有被人正眼瞧过的岁月里，在无数个辛酸悲苦的日子里，李书福卧薪尝胆，他悟出了两个自己的生存秘籍：第一必须培养自己的技术人才，因为组装汽车的背后是技术人才之间的技术博弈。第二必须用最少的投入干出最大的事业，因为大事人人想干，以大钱干出大事是愚蠢的事，以小钱干出大事则是智慧的事。

当李书福用最少的钱，收购了 DSI 这家全球知名的高端汽车自动变速器供应商的时候，当李书福又用最少的钱收购了英国猛铜公司的时候，中国的政府官员瞪目了，他们不再斜眼看吉利了，他们正眼看

吉利了。

同样，当吉利以 18 亿美元收购福特当初 64 亿美元买来的沃尔沃后，中国百姓不再斜眼看吉利了，他们正眼看吉利了。

俗话说：“佛争一柱香、人争一口气”。李书福更知道“人无千日好、花无百日红”。人活到这份上值了，事业做到这份上更值了。今天吉利所做的一切就是为了让政府官员正眼看自己，更是让消费者正眼看自己。

昔日的欧洲蓝血贵族落魄到下嫁东亚的穷小子，脸面正显菜色；

昔日的东亚的穷小子发达到迎娶欧洲蓝血贵族，脸面的确风光。

吉利知道 VOLVO 是一个八十多岁的老太太了，指望她再生出一堆小贵族是不可能的事了，但是吉利与 VOLVO 联姻了，吉利从此却改变了卑贱的身份，吉利也因是贵族的二爷，而大摇大摆地出入欧洲、北美的社交场了。

过去的吉利，在西方社会是放不上台面的，今天的吉利却因为 VOLVO 的收购被放在了台面。汽车的竞争就是成本的竞争，吉利的成本优势是显现的，过去苦在于没机会出去竞争，一旦西方主流市场允许他竞争了，吉利还怕没钱赚吗？

在近几年中国全球经济收购战中，TCL 收购汤姆逊——断臂止血；联想收购 IBM——暗自疗伤；中海油收购优尼科——议会否决；中国铝业投资力拓——再次被阻……中国想要的好东西，别人不卖。中国买来的好东西，开箱变质。只有吉利的此次收购，才是近几年最给中国政府脸面增光的好事。其实，政府想的事也跟李书福一样——让你

们正眼瞧瞧。

在 VOLVO 被中国收购中，我们怎么没有看见瑞典国民呼吁保护民族品牌呢？怎么没人骂 VOLVO 是卖国贼呢？

道理很简单，因为瑞典国民不要脸面，瑞典政府也不要脸面，他们要的是税收，要的是就业，要的是工人的权益。

在签约的会场上，两句无声的话语在会场上飘荡，“让你们正眼瞧瞧中国的脸面”，“让你们正眼瞧瞧工人的权益”。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-03-30

作者：人生如嗨回复日期：2010-03-30

大哥，站内给你发的短消息，可能是我没有发出，我查了一下只有后面的那个发邮箱的，那我还是在贴里在给你说一遍吧！请大哥给点建议和支持!!!

在风云贴快要五周年的时候，我还是想借贴子做一下推广。上次大哥说的只要是不伤害大家，大家都可以利用这个平台。

我的想法就是先用贴子里大哥的一些观点和点评来做有奖问答。也算是给贴子增加些活跃的气氛吧!!!先答对的就奖励我提供的奖品一个。100 道题，100 份奖品。后面的部分就是有奖销售，也是 100 份为一个分段。到 100 份的时候，请大哥随意说个号为中奖的号码。以此类推。

不知大哥意下如何？

思想在宁静中思索，思想在思索中升华。物质的奖励与奖品将破

坏这个宁静，将打断这种升华。在思想的盛宴里，世俗的奖励是美味中落入的苍蝇。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-03-31

作者：daxiongdisheng 回复日期：2010-03-30

请问大哥，怎样处理好与同办公室里人的关系，他虚伪，自私。言行十分不一，表面上仁义道德，实质上龌龊非常；尽管你对他很好，也换不来他的感恩。

顺便请大哥讲一下应该用怎样的处事方法与智慧与不同的人融洽相处呢？

《办公室处世之道——远小人、近君子》

多干活、少说话、不传是非、不占便宜。

你做好事，对别人好，假如却要别人感恩，说明你自私。他不感恩，不是他的错，而是你看人看走眼了，所以错在你，你还要从内心里感激他，因为他的自私、龌龊，让你认识了一个你未知的世界，也让你认识了一个冷漠的社会，使你学会了如何观察人的另一面了。

做人要心胸宽广

做事要干净利索

看人不要看他如何对你好，他对别人好，对下属好，对父母好，对同学好，虽对你不好，他也是值得你尊重的人。

在敞开型的办公室（老板坐大开间的），你要干正事；

在封闭型的办公室（老板前厅有小蜜），你不管闲事；

在官僚企业办公室，你要干官僚的事，不可干正事；

在私营企业办公室，你要干派工的事，不可干私事。

处世的原则归纳起来一句话：远小人（小人是非多），近君子（君子坦荡荡）。

备注：【近小人虽一时飞黄腾达，但后患无穷也】【远：指心远，表面上关系感觉可以很近，不可公然远之、拒之、侮辱之。记住：在这个世界上，你可以得罪君子，也不要得罪小人，小人是记仇的，他一定会找机会陷害你、他更一定在你苦难的时候落井下石】

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-04-01

作者：我是再来回复日期：2010-04-01

楼主，请问当初？？为什么要实行改革开放啊，现在的朝鲜不也过得去吗，古代的中国闭关锁国不也维持了几千年吗。

作者：我是再来回复日期：2010-04-01

之前你评价过？？吗，你觉得他怎么样啊

作者：目光呆滞的润土回复日期：2005-11-8

过去已经过去，想起令人伤感；我只能今朝有酒今朝醉；有一次醉后我做了个未来的梦“一扇漂亮气派的大门，大门上写着幸福与未来，看门的老人对我们说“可以有一部人先进来”，我等啊等，等了二十年，它一直紧闭，我离开大门围绕四周看了一下，原来，看门的老人有扇旁门，在夜深人静的时候，他们暗号照旧，把他的儿子、女儿一部人全放进去了，大院的围墙很高，有几个胆大的爬了上去，我

一阵欣喜，低头一看，围墙下躺着几具摔死的尸体，尸体的旁边有几个狗洞通向院内，洞口有几只狗正往里钻，我靠近一看，啊，竟然是”。一下子把我吓醒，看看自己，才发现已吓得浑身湿透。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-04-01

“我是再来”网友，在《风云》第 60 页，回答你了上面的问题。

作者：目光呆滞的润土 回复日期：2008-12-27

《1978~2008 的历史标记——改#开&》

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-04-01

《2010 年 4 月 1 日愚人节》

今天是愚人节，此时此刻，有数百位中国煤矿工人被埋井下。

中国新闻网报道，2010 年 3 月 31 日晚，河南省伊川县半坡乡白窑六矿发生爆炸，知情村民说，当时井下作业的矿工约有百余人。洛阳政府网发布消息称，确定系副井口爆炸，已造成两死一伤，已安全升井 13 人，其余人数正在核实。

新京报 4 月 1 日报道，2010 年 3 月 31 日，王家岭煤矿 153 名矿工被困超过 80 小时。但是当天为安装大功率水泵，抽水进度依旧缓慢，全天水面下降 2 厘米。总计抽水下降 17 厘米。针对有矿工称，井下被困人员有 260 余人，山西省安委会办公室副主任刘德政称，确切数字就是 153 人，目前有详细名单，只是不方便透露。

新疆日报记者，从和布克赛尔蒙古自治县获悉：2010 年 3 月 31 日，属于在建矿井的和布克赛尔沙吉海煤矿在 3 月 30 日 10 时许发生冒顶事故，事故导致正在井下作业的 10 名工人被困，相关救援工

作正在紧张展开，被困人员尚未脱险。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-04-02

作者:阿难之泪回复日期:2010-04-01

润土大哥:

请教个问题,

- 1、你觉得未来的汽车用品行业发展怎么样呢???
- 2、婴幼儿用品行业呢?????

我觉得这2个行业都不错,呵呵呵

期望你的知道呢,相听听你的看法~~~~~

~~~~~

盼回复!!!!!!!!!!!!!!

-----

本贴过去,已经回复过类似的话题。另外,我没有专门深入地考察过这些行业,所以不能闭门造车。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-04-02

作者:ymfq1984 回复日期:2010-04-02

土哥对易经了解不

感觉土哥如果结合现实来对易经进行评述下

一定能让更多认识这份智慧的书

从而大家能更好的思考

我粗浅的看了下曾仕强(易经的奥秘)文本

好像是对生命中的规律进行萃取，从而衍化出 1, 2, 4, 8, 64 五个层次的阶段。若要整体战略，大处着眼（1.2.4.8），而战术则可从 64 个细分中获取。

太极两仪四象八卦六十四卦

希望土哥方便的时候点评下

---

去年点评过，望指正。

作者：目光呆滞的润土回复日期：2009-12-06

作者：成都大自然墙绘回复日期：2009-12-05

土哥开始表述易经了。

易经作为影响中国人最深的一部书籍，我想土哥完全可以开一个大篇幅，从你的角度来阐述一下。

:)

---

### 《易经臆癡症》

易经是中国社会整体精神疾病的根源，我们应将它称之为“易经臆癡症”，它隐藏在国人灵魂的深处，只是未被外界所察觉罢了。此臆癡症第一次发作日是公元前 140 年，其后间隙性发作，时而忧郁、时而狂躁、时而猝死……

### 易经的社会来源

中国称伏羲氏创造了《易经》，这本身就是臆想的结论，其实《易经》是古代中国先人们一代一代在实践中发现的哲学智慧，《易经》

在数千年前能达到如此的思想高度，的确是中国对世界文明的最大贡献。易经的伟大价值在于对于事物变化规律的解释，它深刻地解析了事物变化的趋势，变化的程度，变化的节点。易经的思想精髓表述的是：世界的万事万物时刻都在变化之中。

易经的智慧来源于古人先人对天体宇宙的观察，对气候气象的观察。他们仰望浩瀚的星空，发现日月星移中的变化规律，阴晴圆缺的规律，启明星出现的规律……他们也发现风、雷、雨水等在季节中变化的规律……通过这一系列规律的总结，他们逐渐将这些积累的哲学思想汇编成了一本《易经》，易经深刻地解析出这些变化的哲学智慧。

#### 易经的社会功效

古代中国社会是一个农耕社会，农耕社会的发达程度取决于此民众对气候、气象变化规律的判断。中国人正是因为易经的智慧将农耕的节气准确地记录，使得农人不耽搁农事，及时地播种、灌溉与收割。

《易经》的另一个别称是“风水”，所以易经大师通常也称作“风水大师”。在古代中国社会，这些对风向、水文气象等自然规律非常清楚的风水大师，的确对社会的生产与生活具有非常良好的社会功效。

#### 古代帝王的有效权术

由于易经对农事非常的有益，导致国人对易经的智慧非常的膜拜，易经以天象为表述的对象，加上人们认为天子就是天上的神仙下凡，每一个皇帝都是天上的星座，这样就导致了所有的皇帝都必须以天的意志口令天下。从公元前 140 年开始了第一个“建元”年号，此后历代帝王登基第一天就开始，就在《易经》这本天书中寻找吉祥的字符

改年号，他们若遇所谓“天降祥瑞”或内讧外扰也改年号，一系列国家巨变的政事、要事、大事，都要更改一下年号，暗示着一个新的开始，以求得社稷平安、皇权永固（“大清国”出现以改口号替代了改年号的习性）。

历史上不仅正统封建王朝给自己起年号，那些农民起义领袖、拥兵自立的军阀、少数民族的王爷也给自己起年号，以表示自己就是正宗的天意。

那些武力造反者、那些文人谋反者为了给自己造舆论，也会借用陨石陨落、洪水、地震，蛊惑出上天愤怒的谣言，告诉百姓“上天要收皇帝老儿回天宫了，要派新的天神下凡了”等等。总之，自从有了年号后，易经就成为了中国皇权的臆癫症，成为了挥之不去的心魔，成也易经、败也易经……

古代中国社会从皇帝到权臣都懂得易经，易经成为了帝王权术的必修课，他们要活学活用地用易经巩固自己的皇权，也非常巧妙地用易经的智慧打击异己，一些熟练运用易经的帝王也曾经创造出自己的盛世。

#### 近代帝王的失效权术

可是自宋代以后，易经臆癫症逐渐蚕食了中国社会的精神健康，此后此臆癫症不断地发作，这也是导致大唐盛世不再出现的根源之所在。可能有人以“康乾盛世”来辩驳，我呸！呸！呸！说明他根本不知何为盛世的定义，盛世不仅指经济的发达、民众的富足、社会的安定，盛世更大的层面指是文化的多元与灿烂。

易经在宋代以前是有功效的，宋代以后中国社会开始出现资本主义的萌芽既商业开始发达起来。也就是说物质财富贫瘠时是生产决定供给，老百姓没吃的，土地能长出什么就吃什么，大家没有选择。等到物质财富丰富到一定高度后，人们对需求就有了选择，这就是市场需要什么就种什么庄稼、生产什么的商品。

中国社会在宋代和明代都出现过社会物质财富非常丰富的阶段，此阶段的出现正是社会从农耕社会向商业社会转型的信号。而中国的统治者却害怕这个社会的出现，他们阻止这个社会的转型。帝王们知道只要农民安心种田，只要风调雨顺，他的天下就太平，因为在农民的眼里，帝王就是天，帝王的健康以否决定苍天是否风调雨顺。商业社会却不是，商业社会从以天为中心转移为以人为中心，甲地受灾了，可以去乙地买粮。此地不留人，自有留人处。帝王们不能把农民固定在土地上，帝王们就不能控制他们的命运，只有把农民世代地钉死在土地上，皇权才能千秋万代啊。这是从控制的角度去解析的，既稳定便于控制。从移动的角度去解析，我们会发现农民是靠天去生存的，一旦他们发现可以从事商业去生存的时候，他们定会发现诚信、物权才是第一的生存要素。这样他们就会藐视皇权的威严。一当诚信取代了屈从的生存方式，那么皇权的政治架构就崩塌了。

一直以来中国的帝王不断地打击商业的根本就在于此，他们蛊惑商业让农民不种粮食了。从商业角度上分析，大家都不种粮食了粮食必然短缺，那么粮食还不比黄金贵呀，既然土地可以种出比黄金更值钱的东西，谁还在外面倒腾啥生意啊？所以说商业让农民抛荒的言论

本身就是彻头彻尾的谎言。

其实，中国社会经济一直在按照自然规律有序的发展，由于因为中国的帝王们总臆想用农耕治世的宝典去保留皇权，他们无视社会转型的事实，害怕社会转型的趋势，他们不惜一切代价、不择一切手段把中国社会从工业文明、商业文明的发展初期，重新拉回到农耕的生产状态。从社会的形态上就表现为癫痫病的发作，是啊，一个工业文明的孩子，一个商业文明的孩子，非吃下农耕文明的剩菜烂肉，他不发癫痫病才奇怪呢。

#### 中华民族的易经臆癫症

易经是宏观叙事，以节气、天象叙事，这种的哲学思想对于农耕具有价值，而现在商业社会，现代文明社会是以个体为价值的中心，这种社会的规律是按照细则行事，在商业社会里，什么事都具有非常微观的细则，人们知道如何做事、如何交往、如何遵守彼此的规则。易经却是宏观很正确、很规律，可是却没有细则的哲学思想。

易经像古人为我们铺设的一条宽阔的大路，现在我们只要安装红绿灯，划好斑马线，彼此确定左右行驶的秩序即可。可是中国的帝王们却不给安装红绿灯、也不给划斑马线……因为一旦民众生活有秩序了，没有纠纷，他如何收钱“公断”，一旦没有了交通事故，他就没有了收入的来源……

易经在古代是帝王的有效权术，易经却在近代成为帝王的失效权术，自宋代以后，面对民主、民权、民生的社会趋势，他一次一次的失效、一次一次的亡国。

总之，近代的官僚们依然热衷于八卦、改名、改宅邸、看面相，依然寄希望于把国民洗脑变成农民的思维，依然寄希望于户籍的框框顶死农民的身躯。如今，整个社会被易经臆癫的毒素病入膏肓，无数的风水桥在火热的建设中，无数的风水路在疯狂的铺设中、无数的风水楼在悄悄的奠基中……中华民族正在易经臆癫的痛苦中呻吟着、滴血着……

### 近现代相士们的骗术

易经是古代帝王的权术，也是近现代相士们的骗术，算命先生、卜卦师是靠为别人算命谋生的职业。易经正好符合此谋生的生计需要，易经跟西方的星相学相似，它们都用宇宙恢弘浩瀚的思维解析世间的万物。

相士为什么不用蚂蚁解析他人的困惑呢？因为被算命者只要轻轻的一捏蚂蚁，蚂蚁就死了。所以风水先生用日月星象解析，你捏不到星月，你更不能摘下星星仔细瞧瞧。

骗术的生存环境在于社会转型的群体困惑，在古代中国的农耕社会，只要风调雨顺，那么就一定国泰民安，人们安居乐业自然没啥困惑。可是，自从社会进入商业社会、进入工业社会，包括现代进入信息社会后，由于中国社会依然遵行宏观行事、宏观定原则的游戏规律，所以导致上到天子，下到百姓都很困惑。

中国社会从农耕转型开始，就进入一个没有明确性的社会状态，做事、做人没有定性，社会存在着巨大的变数。我这样解析大家可能更困惑，这样打个比喻吧，西方人犯罪，定性非常清晰，1年3个月

或者 235 年徒刑，而中国的法律是 5 年到 10 年区间，这样被判罚的尺度就存在很大的不确定性。官员的提升也是这样，去年是年轻化标准，今年则要求具有长期的从政资历。因为没有细则标准，使得政治、经济、教育、交通道路、包括饮食在内的社会各个层面都没有一个明确的细则标准，这样导致整个国民的心态就总处于困惑之中，他们对于未来的任何事情都存在着困惑，官爵、金钱、婚姻都在不确定之中困惑着。

由于国民心中存在着很大的担忧和不确定的因素，特别是高官厚禄者，情场钟情者对未来的担忧就越发显现，他们需要一个大师可以给他解析困惑，解除内心的焦虑与不安，这样中国社会就产生了一个庞大的相士职业阶层，他们靠帮他算命谋生，其中的佼佼者可以成为宰相，也可以成为巨富。因为这些相士懂得易经，他们用宏观叙事、宏观解析，让你心服口服、让你顶礼膜拜，让你惶恐中掏钱消灾，让你兴奋中掏钱买喜……

这里有个学问，就是易经是历史证明的科学，在宏观叙事上没有一点破绽，他从宇宙、天体、风、水等自然万物指明出变化的规律，这样你就对他的智慧深信无疑了，算命先生有个特点，他们绝不微观说事，绝不把话说死了，他们说话中暗藏着活扣，从你的语气中看出破绽，随时解扣……

熟读易经只能让一个人成为相士，却不能让他称为一位风水大师。算命的大师多数是上岁数的老者，因为他们阅人无数，从你的气质上、从你的面相上、从你的气色上、从你的眼神上、从你的手骨上……已



经知晓你过去的命运和未来的命运了，因为大师练就出谋生的秘笈——窥心术，窥心术与易经没有直接的关系，易经里没有这些非常详细的窥心术分析。相士们如果把这些秘笈透漏了，他们就失去可骗钱的伎俩了。

算命前，大师先用易经的一套词语把你说到云里雾里，而他的眼睛、耳朵、鼻子却在窥心你的信息，他们用推理的方法、试探的方法来确定你的信息。

下面我来举例窥心术的伎俩

中年的富贵女，独自一人来算命，说明她婚姻遇到变故了。因为人们遇到不好的隐私，总习惯一人去算卦，既然富贵了，肯定衣食无忧。也不会为自己的重病算卦，富贵者得病会先看医，只有穷人得病后会独自一人来算命了。

中年的贫民女，独自一人来算命，说明老公快死了，得了不治之症，没钱看病，先来算一卦，也可能女儿跟他人早恋了。因为贫困的家庭没有温暖，女儿经不起金钱的诱惑而早早地恋爱了。

风水先生摸你的手，如果你现在富态、养尊处优，可是你的骨节却很大，算命先生摸出后就说你小时候很苦，是啊，骨节大是因为小时候干重活的缘故，小小的年纪就干重活，怎么能不苦。

……

以此类推，某高官独自一人来算命，说明他快倒霉了（他不想让身边人知道快倒霉了，所以不带人跟随。别人知道后，更不会跟随）

某高官前呼后拥来算命，说明他快封官加爵了（那一位拍马屁者

不希望抓住这拍马屁的好良机啊)

总之，算命跟易经没有直接的关系，易经是从宏观上解析生命、社会的现象，相士们却是用窥心术推演出他人的命运来骗钱的。风水大师们可以洞察你的内心，却无法洞察股票的趋势、经济发展的趋势、社会发展的趋势，否则他们就不会靠算命来谋生了。

如今，所有的易经大师都在高举着易经的大旗，特别是谋财的风水先生们总是把《易经》顶在头顶，他们口吟着天干地支，甲乙丙丁、金木水火，骗高官、骗富商、骗学生、骗农妇……骗所有对未来困惑之人，这些风水大师们却只字不提他们骗钱的窥心之术。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-04-04

作者: gylook 回复日期: 2010-04-03

润土大哥您好看您帖子好久了现在面临一个选择有点看不清状况，希望您能指点一下

我是今年的应届毕业生，学校是一个矿业学院，大部分同学都签到煤矿了，因为煤矿工资高有 6000，如果不去煤矿现在大学生找工作也不容易，工资也低，2000 吧。当然，我学的不是煤矿专业，是电气。6000 的工资虽然有点诱惑，但是我也不会因为工资就去签。最重要的原因是我觉得现在社会上不好混出头，我没有什么资源可以利用。以前还是雄心勃勃想创业，现在听您教诲才知道道上那么艰难……

现在已经 4 月份了所有人都签过工作了，只有我犹豫不决，因为我看不清以后，下网润土大哥站在您那个高度上给我以一点指引。真诚的谢谢您！

我也是真的着急了才来打扰您。

---

白天下井干活,先用煤把脸抹黑了,再把眼睛睁大了,埋头巧干。

夜里挑灯夜读,撰写《煤矿预防瓦斯的电气安全操作指南》作者:  
董事长,

《透水电子警报系统》作者: 总经理。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-04-04

作者: gumingzztx 回复日期: 2010-04-01

润土大哥,去年元月份看了你这篇文章,看了很长时间,也想了很多。所以3月份开始办离职,4月份跑的新疆哈密戈壁滩用这几年全部积蓄买了200亩的地,种植哈密瓜。最近才回来又看看了你的文章,突然看见你曾经买的那块地已经高价卖出了,并说:“这时我们才发现农业是中国收益最低的行业,这是一个一盘散沙的阶层,是不能组织起来跟其他利益集团抗衡的群体。”那我的选择是否错了呢?我这次回来(我家在西安),本来说在看看红枣的一些情况,上去准备套种红枣。看了你的话我犹豫了,我是否也应该向你一样,等着地价涨了卖地吗?我去年买地的时候是110万,今年涨到200万了(200亩地),照你估计我几年卖地最合适?还是现在就卖了?不过卖了我还真不知道在干点什么。。迷茫啊~请大哥指下方向,不胜感激~~

---

我的地并没有卖掉啊,我只是说周围土地,在05年是40万一亩政府出让价,到09年12月变为189万一亩的拍卖成交价了。

农业的话题，我过去说过，我就不再重复了。

对于农业的价值趋向，我是这样看的，不一定对，给你参考。

种化肥粮食，不如种原生粮食；

种原生粮食，不如种原生水果；

种原生水果，不如种原生药材；

自己种植，不如指导别人种植；

指导种植，不如指导别人贴牌。

备注：含降压、降脂、降糖功效的谷、果类，对美容功效显著的果类，具有更高的商业价值。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-04-07

作者：涯 1133 回复日期：2010-04-04

润土大哥好！

请谈谈广西的资本运作之连锁经营的看法！

等回复！谢谢！国家行为？传销？

---

没有那个傻子说自己是搞传销的，传销这玩意儿总是不断换马甲来糊弄那些想一夜发财者。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-04-07

作者：南国光回复日期：2010-04-06

润土老师，现在不少人说我国内需不足，GDP 靠外贸出口拉动。我觉得对官员来说国内 GDP 增长无需担忧，他们手中法宝有房地产和修路桥护驾，建筑楼房可以建好了再推倒重建，路桥也同理，源源不

断，哪有国内 GDP 下降之忧？不知这个想法如何，请指教。

---

### 《白色 GDP、黑色 GDP、灰色 GDP》

中国的 GDP 由白色 GDP、黑色 GDP、灰色 GDP 构成，在媒体上我们只看见白色 GDP 的数字，却看不见黑色 GDP、灰色 GDP 的数字，所以要清晰地认识中国的经济就必须看清黑色 GDP、灰色 GDP 的数据。

中国不是内需不足，而是内需太强劲了而导致经济处于极度的泡沫的状态。

公车消费全球第一、公款吃喝全球第一、公款旅游全球第一、公款文凭全球第一……正是这些强劲的消费拉动了国内的经济的发展，也正是这种消费的模式使得茅台成为国内第一的高价股。

中国的坐台小姐等灰色行业的从业者的收入并没有计入 GDP 的数据中，招生的灰色收入，主刀医生的灰色收入，殡葬业的灰色收入，钓鱼执法的收入……等等许许多多的灰色收入，黑色收入并没有计入 GDP 的数据中。

所以，单靠媒体公开的 GDP 等经济数据，你无法理解我们的经济增速，也无法理解中国的房价。当你知晓中国白色 GDP、黑色 GDP、灰色 GDP 构成和数据，那么你就能理解中国的经济增幅和地产的走势。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-04-07

作者：舅怂闹北京回复日期：2010-04-07

润土兄，不知道你怎么看待人民币升值？昨天看到有文说要把人

人民币换成美元现金放家里，一直没明白意义何在，人民币升值后汇率不是更底了吗？到时候美元换人民币不是更亏？

---

预期人民币升值，则将美金换成人民币，等待人民币升值，再换回更多的美金。以人民币为计量的资源里，地产是升值最大的媒介物，所以将人民币换成地产等待升值是最好的投资。同样，以美金为计量的资源里，中国的最大的需求就是未来最升值的媒介物，所以将美金换成铁矿石、石油也是最好的投资。

简单说就是人民币和美金只是符号罢了，他们本身并没有价值，只有需求才创造价值，所以中国需求什么，你就投什么。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-04-09

作者: woter1 回复日期: 2010-04-07

在今天看来，对于距离的衡量已不再是空间距离的远近，而是时间概念了。距离也许很远，但是紧邻高速，可能开车二十多分钟即可到达；而与此相反，有些地方在地图上看来距离很近，但交通很成问题，往返反而需要耗费更多时间。这种条件就不适合别墅。

别墅的定位，往往定位在有车一族。所以，距离高速公路近，是开发别墅的交通条件的首选。

如果，你想买普通商品房，市中心想必是很好选择。但是如果你崇尚生活质量，想买别墅。那要注意交通问题就是——临近高速公路。别墅的交通便利概念和楼房不同。大家可以看到，往往越是市中心，越是楼房密集，高楼嶙峋。别墅则是不会建造在市中心，闹市区的。

一般好的别墅选址，通常都是接近高速公路，离主城区不到 30 分钟路程。

同时，别墅选址也会考虑是否与机场接近，这样的交通定位更优。

---

### 《时空转化决定住宅的商业价值》

过去的住宅是木材和石头搭建的，今天的住宅是水泥和钢筋搭建的。木材、石头、水泥、钢材决定房子的造价成本，却不能决定住宅的商业价值。住宅的商业价值由时空的转换来决定，下面我们举例这种转化的价值变化。

北京的住宅，窗外能看见权力的宝座——故宫，时空转换了住宅的商业价值，夜里的梦境里，焕然坐上了皇帝的宝座。（权力的实力展示决定住宅的商业价值）

上海的住宅，窗外能看见银行的大厦——外滩，时空转换了住宅的商业价值，夜里的梦境里，焕然坐上了财阀的宝座。（资金的实力展示，决定住宅的商业价值）

城市里的住宅，窗外要美女如云。（人文决定住宅的商业价值）

城市外的别墅，窗外要美景如画。（自然决定住宅的商业价值）

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-04-13

作者：农民公爵 回复日期：2010-04-11

董事长评价下属子公司总经理说“是个人才！”，评价该总经理助理说“将来一定是个人物！”。

这个总经理助理该怎样姿态面对董事长和总经理？

作者：农民公爵回复日期：2010-04-11

有个前提，该总经理真心实意、掏心掏肺地想把助理扶持起来，糅入自己的嫡系战队，并计划交付更重大任务，正严厉考察磨练中。总经理自己计划开赴其他战场。

---

人才是将才，人物是帅才。

这个总经理助理，对待董事长要尊敬，彼此间保持距离。对待总经理要遵命，彼此间亲密无间。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-04-13

作者：皖江风回复日期：2010-04-08

润土大哥，之前发的帖子您可能没留意，我是安徽人，家是靠近长江边的，现在深圳打工，因为现在安徽那边正开始搞承接产业转移的皖江经济带开发，考虑到可以照顾家中二老和小孩，所以想回安徽发展，但是还没有想好做什么。请大哥谈谈皖江经济带开发的情况，指点一二。

作者：一个林夕回复日期：2010-04-13

《粤港合作框架协议》

粤港合作

LZ有空分析下不？

小老百姓有什么切入点呢

---

老百姓本身就没机会看见发改委的批文和规划要点，哪里有机会



寻找商业的机遇呢？

政府主导的开发，依然是大工程、大项目、大开发，机会看得见（修桥铺路），利益也看得见（电缆钢材），老百姓就是无从下手罢了。

老百姓不要说赚钱的美事了，就是想维了合法的权益，还要请客嫖娼的。这不是，确山县农民彭公林因假种子维权无果在县种子管理站自缢身亡一事引发社会广泛关注，彭公林遗书中称执法人员让他“请客找小姐、洗脚”的内容也被曝光。

知道大毒贩，为什么让老实巴交的农民跑腿赚钱吗？因为他们让这个农民当运毒的工具。

知道大毒贩，为什么让老实巴交的百姓饭店赚钱吗？因为他们让这个酒店帮他们黑洗钱。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-04-13

作者：东新社回复日期：2010-04-13

大哥好，最近是否挺忙，想听听你眼中的华西村？

-----  
不断的口号

不止的宣传

不停的贷款

不倒的红旗

不休的书记

不降的 GDP

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-04-13

作者：我心还未冷回复日期：2010-04-13

上海世博会严格检测食品中转基因成份和有毒有害物质

保证前来参观世博会的各国人士的食品安全和生命健康

张宏良

~~~~~

土哥能点评下否？

参观世博的各国人士全是各国的公民，他们跟中国的公仆是一家，
都姓“公”

。既然是一家人，就一定要好吃好喝地招待。

呵呵，野狗啃什么肉骨安全，你会关心吗？老鼠喝什么油洁净，
你会关心吗？

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-04-14

作者：天使的魔鬼的天使回复日期：2010-04-13

作者：天使的魔鬼的天使回复日期：2010-04-08

借楼主的地盘问个事：我注册了一家汽车租赁公司，注册时工商
部门不要求前提办理任何许可证，问过当地的运管部门答复是没有明
确的规定，不知哪个部门办理许可证件，但昨天注册地的运管所副所
长到我们公司说我们租车要当黑出租对待，我们要求办证运营，但运
管副所长说不容许办证，就是不让我们继续开办租车公司，当我们问
道相邻县市都有汽车租赁公司为什么容许存在而不办理任何运管方
面的手续时，那个副所长也讲不出什么理由，答复一句反正他管辖的

县就是不容许汽车租赁公司存在,我们继续租车的话就当黑出租罚款。

天涯上强人多, 哪位热心人指点一下该怎么办

作者: 天使的魔鬼的天使 回复日期: 2010-04-09

谁有知道汽车租赁公司现行的管理法规呢, 1998 年交通部颁布的《汽车租赁行业暂行管理条例》在 2007 年被作废, 再没有出台过相关规定, 面对县运管所长的无理刁难, 我们应该适用哪个法规呢-

万能的楼主指点一下!

你剃个光头戴上帽子, 在脸的左边化妆出一个刀疤, 手腕上贴上青龙的纹身贴, 在他公办公室外等, 看准无人的时候, 进入他的办公室并把门悄悄地反锁住, 脱下帽子, 然后毕恭毕敬拿出二千块钱红包孝敬他, 希望他高抬贵手, 你诉苦道: “为了这个小生意, 你已经压上全身的身家性命了, 希望大哥行个方便”。他若不答应, 你立即拿出手枪 (硬金属玩具枪), 厉声道: “兄弟, 你是跟钱有仇, 还是跟我有仇, 你跟我有仇, 今天我们同归于尽”。

作者: 目光呆滞的润土 日期: 2010-04-14

作者: humorme 回复日期: 2010-04-13

楼主似乎没怎么提过海外的事, 当然这是中国企业家的自传, 没理由提到国外的事; 楼主能否在中国企业家的位置上谈谈以美国为代表的西方发达国家的未来发展趋势呢?

您觉得一个手里有不到十万存款的年轻人,在目前国内的状况下是咬牙买房供楼好呢,还是出国留学拼一把?现在换美元还比以前稍合适了点。虽然看着至少最近几年房价还会涨,可实在不想把自己工作几年的一点钱和家人多年的血汗钱就这么拱手送给银行地产商填无底洞,做冤大头的感觉……

现在发生的事,是美国人三十年前已经谋略的事。同样,现在的美国人在谋略三十年以后的事。生态之城、低碳飞机、污水净化、基因医疗、垃圾利用、太空探索……

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-04-14

《社会成本》

人生活在中社会中,其政治、生活、经济等等的活动均离不开成本。每一个理智的人均会用最小的成本去获取最大的收益,而那些用最大的成本去交换最小的利益者则一定是傻子。于是,每一个文明的社会,均会按照成本的规则去制定社会的游戏规则,这就是一定要每一个公民清晰地明白“其违法的成本一定高于其获得的利益”。

美国的社会成本

违法成本

美国社会里,违法是具有清晰地成本的。

2010年,丰田汽车隐瞒刹车的问题,因此,丰田被美国政府罚款1600万元,后面的处罚还在等待着丰田公司,丰田为它的违法行为付出了天价的成本。

2009年，美国司法部对全球制药老大辉瑞公司开出23亿美元的罚单，原因是辉瑞在药品营销过程中故意夸大适用症范围，并在药品销售中行贿医生，辉瑞接受这一罚单。这是美国有史以来针对不当营销处方药开出的最大罚单。

2010年4月，德国汽车制造商戴姆勒同意支付1.85亿美元的罚款以平息美国多个政府部门对其行贿案的法律诉讼。美国证券交易委员会说，戴姆勒公司已同意向该部门支付9140万美元的罚金。美国司法部也表示，戴姆勒及其三家子公司同意，就刑事指控向司法部支付9360万美元的罚款。据报道，戴姆勒公司及其三个子公司被控在1998年至2008年间，通过现金、高尔夫俱乐部礼物、度假和奢侈跑车等价值数千万美元的物品，向22个国家的政府官员行贿以获取合同。美国司法部根据美国《反海外腐败法》，指控戴姆勒为获得海外合同而舞弊及篡改账本等罪名。

2004年，9月21日，美国政府起诉国内烟草公司案举行首次听证会。美政府控告烟草公司以欺诈手法聚敛了大量财富，要求烟草公司吐出2800亿美元的非法所得。虽然，最后美国联邦上诉法庭驳回美国政府对烟草公司的2800亿美元罚款请求。但是，美国政府誓死要违法公司付出高昂成本的决心依然没有改变。

1995年，一名79岁美国老太太在麦当劳被烫伤！法院判决麦当劳赔偿270万美元！（按照汇率想当于2200多万万人民币）！

据《美国律师周报》报道，1995年美国赔偿额最高的10件民事诉讼案，其赔偿金额合计达13亿美元，这10宗赔偿案依次为：

第一：佛罗里达一家化工厂擅自将少许有毒化学品放入一家庭用的垃圾桶内，导致一名9岁男孩吸入毒气死亡，法庭判决化工厂向男孩父母赔偿5亿美元。

第二和第五：两个人乘坐法国造直升飞机，飞机故障两个人丧生，法院裁定直升飞机制造公司分别向两个人家属赔偿3.5亿和7000万美元。

第三：一名婴儿出生后处于缺氧状态达10分钟，医院被认定没有采取有效措施，造成婴儿四肢永久性麻痹残废，须向婴儿父母赔偿9850万美元。

第四：一名妇女被摩托车撞倒，颈椎受到损伤，法院判骑摩托车的人向她赔偿9000万美元。

第六：一名商店女售货员被同事性骚扰，法院判商店向该女赔偿5300万美元。

第七：一对孪生婴儿出生后大脑双双麻痹，造成永久性痴呆，医院被判向婴儿的父母赔偿4500万美元。

第八：一名已7岁的女孩，失聪、弱智并有语言障碍，经诊断怀疑是在她出生时，因一名实习医生主持剖腹产无经验，用止血钳伤了她的头部所致。最后法院判医院向其母亲赔偿4200万美元。

第九：一名6个月大的婴儿因医院误诊丧失双手双脚，裁定的赔偿额是4000万美元。

第十：一名妇女做手术时，医生注射部位错误，使她一只手残废，对她的赔偿额也是4000万美元。

由于这种《违法成本规则》的设计，导致美国人没人敢去违法，更不敢公然去违法，因为每一个美国公司，每一个美国的公司都知道，违法需要付出巨大的成本，或许自己就破产了。

维权成本

有违法的一方，就是被伤害维权的一方。在文明社会的规则设计上，追寻的是低成本的维权或者是零成本的维权。因此，在美国社会不硬性规定被维权方的举证，而是让违法方举证没有伤害的证据。同样，在法院的环节也没有收费的门槛，代理律师可以协议代理获取报酬。而一旦获胜诉则获得大笔的赔偿，这样就鼓励了律师去从事维权的活动。

美国的律师是收入丰厚的行业，但是他们的收入都是从违法一方获得的收益，他们在为当事人维权的同时，也获得了自己应得的利益。这种低维权成本，高维权收益的规则设计导致美国人喜欢打官司。

J国的社会成本

违法成本，停职（事件过后官复原职），免职（事件过后异地升官），赔偿一包合格的奶粉（结石医疗费 5000 元，起诉费 2000 元），赔偿在麦姥姥餐厅被烫伤费 100 元（医疗费 10000 万，起诉费 5000 元）……违法的全发财了。

维权成本，请吃、请喝、请嫖、送钱、送色、送画、缴律师费、缴笔迹鉴定费、缴指纹鉴定费、缴口水鉴定费、缴假酒鉴定费、缴假烟鉴定费……违法的全破产了。

J国也有维权中获得巨额赔偿的特例，只是当事人拿着 100 万赔

偿书找不到北。因为杀人犯家里赤贫、或者违法者转移了资产名下为零……

由于 J 国这种规则的设计导致 J 国社会里“违法的全是精明者，合法渠道维权的则基本是傻子”。

J 国的食品安全

J 国的食品安全历来为世人所唾弃。这次，J 国举办世界 XX 会，邀请各国贵宾捧场，美国政府根本没有要求 J 国政府做好食品的安全。但是，为什么 J 国政府非常重视食品安全呢？因为，只要你无法证明 XX 餐厅里是否是非转基因食品，也无法证明食品来源的安全性。那么，美国公民就可以委托律师立即起诉 J 国的某某食品公司，某某的酒店，美国麦当劳他们一样起诉。更有美国公民将起诉美国政府的不作为。或许 2015 年，某个美国老太起诉 J 国政府，因为她在 XX 会期间，吃了转基因食品导致了脑萎缩，而 J 国政府也无法证明当初有没有让转基因食品留入了 XX 会里的餐厅。因此，美国法院判决 J 国政府必须付给这个美国老太 1 亿美金的赔偿。如果这个老太没有收到赔偿，那么美国法院将申请冻结 J 国政府在美国的外汇资产。

要知道 J 国这些官员全是“人精中的人精”，他们早计算出违法的成本了，他们也计算出美国佬的维权成本和维权收益了，他妈的这些美国佬在美国的维权成本为零，这些美国佬没事还想着打官司发财呢，要是给这些美国佬和律师流氓勾结上了，那么 J 国的违法成本就吓人了，说不定苦了三十年的外汇加在一起赔他们还不够啊。

乖乖隆地咚!!! 赶紧采取措施，食品安全上绝对不能出纰漏!!!

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-04-14

《上海世博食品安全保障工作进入新阶段》

近日起上海世博食品安全保障工作进入新阶段,食监部门向社会颁发了世博园区食品安全许可证(见图),长三角食品安全保障省际联动机制正式启动。市食品药品监督管理局新闻发言人谢敏强表示,上海正在全力编制一张安全可靠的食品保障网。

长三角建立协查机制

长三角联动保安全“世博园区餐饮原材料中相当一部分来自长三角,其中一半的蔬菜果品和70%的畜禽肉制品需要外省市来提供。”食药监一位负责世博食品安全保障工作的负责人表示。上海、浙江、江苏三省市因此于昨天签署中国2010上海世博食品安全保障省际联动合作协议。即日起,三省市建立食品安全事件协查机制,世博期间发生或可能发生的食品安全事件中,只要涉及跨省市的,此后三方都将在第一时间向对方通报,并且开展联合协查工作。

饭店入园“一票否决”

避风塘、必胜客、柚子等7家餐饮企业昨天领到了上海世博会首批入园“通行证”。001号园区食品许可证的受领人是和记小菜的老板。市食监所副所长李洁告诉记者,所有入驻世博园区的餐饮企业必须符合三项硬标准,2年内没有发生过食品安全事件、没有被处罚过、所有菜肴原料必须符合政府规定的溯源体系要求,“对这些要求我们实施一票否决制,只要有一项不过关就不能入园。”记者获悉,下月15日食博园区试运营前,还将有100多家餐饮企业拿到入园许可证。

每件食物都有“身份证”

所有进入世博园区饭店的食品，必须来路清楚身份明确。食监部门透露，本市已建成世博食品安全监管信息追溯平台，每个入园食品，即使是一棵青菜，都要有RFID电子标签作为“身份证”，输入生产日期、保质期、来源地等重要信息，出问题保证查得到上家。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-04-15

作者：chenjun088 回复日期：2010-04-15

润土老师您好！读你的文章真是受益匪浅!!!

我04年示范专科毕业，上过班也创过业，目前，我想准备开一家超市或者药房，请前辈指点一二??? 谢谢

毕业后我在大商集团下的一商场做过管理和营销，之后由于爱情，我来到祖国的大西北 nxyc，自己创业开一服装店，结过婚后觉得一直做不大就开始上班了，不过我还是想自己做，现在有个想法，就是开一超市或者药房，很是希望能给指点一二???、谢谢

超市和药房零售都是终端销售，终端销售靠的是量。消费者要的是质优价廉，厂家要的是你的销量。你售价高了，顾客不来，你量上不去。你量上不去，你就没有向厂家压价的筹码。所以，任何创业初期的超市和药房都是亏损的，他们需要跑马圈地，更需要低价跑量，必须把顾客吸引过来，再把进价压下来，量才能上去。当达到一定销量后，他就可以发威了，他可以地区垄断某种商品、定制某种商品，收进场费、收广告费、收理货费、收店庆费、收服装费……

上进产家的货，卖完压款继续占用；

下卖礼券金卡，提前收款无息占用。

我们分析这些超市的特点，并不表明我们没有机会了。只要是生意就永远存在着机会。你可以选择某类商品，把他做足了，比如巧克力小超市；奶粉、奶嘴、尿不湿超市……

药房的事，我就不展开说了，因为有个医药销售的区域经理，拉某医药公司副总入股，向我咨询如何创业，他听后很感谢、很兴奋，立即要送我 33%的股份，我说不要这么多，26%就可以了。现在他正在注册商标、注册公司中，所以我不能透露如何去运作，当然了我只是提些创意性的东西罢了，具有的医药销售，他做了五年的区域老总的，比我懂。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-04-15

作者：人生选择 abc 回复日期：2010-04-15

立即要送我 33%的股份，我说不要这么多，26%就可以了。

假设三人为 51%、26%、23%。先生为什么不选择其他的比例而是 26%？呵呵，如不方便回答，就算先生出的一道题，我自己慢慢琢磨好了。

理论上三人合作，应该每人 33.33%的股份，可是每一个都希望自己那份多些。听他讲平均分配股份的方式后，我说：你应该给他多些（医药副总，可以赊账调进口的药品），他 38%，你 36%。这样他不

用辛苦操劳却比你多 2%，他心里舒服些。况且，起步的时候，需要借他的资源。

对我来说 26%也是多余的，我的创意再好也是纸上谈兵，毕竟我没有时间和精力投入进去，即使你给我 100%的股份也没有价值，因为这样的话，你和那位副总肯定不会跟我合作，更不会为我卖命，所以 100%的股份等于 0。

在合作中，生意做起来最重要，能赚到钱才是王道。生意做不起来，也赚不到钱，一切全是空话，给你 100%的股份也是废纸一张。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-04-15

作者：393230331 回复日期：2010-04-15

润土大哥你好，我和同学准备在省人民医院（中部省会）附近租套房子搞个家庭旅客，装修一下增加间数，主要针对病人陪护人员和看病的，主要有价格低，可以做饭，我也住过，还不错。大哥给分析一下还可以做吗和需要注意些什么

顾客在愉快的消费心态中，才能让商家赚到钱。家里有亲人重病了，旅客能愉快吗？即使你赚到钱了，你每天与这些愁眉苦脸的人天天面对着，人也一定心情郁闷的，在一种压抑的气氛中，时间一长的话，说不定也去别人陪护的。所以，我建议你赚钱的时候，也要有一个好心情，这是双重的快乐。

选择的驻店旅客——猴急着进来，开心着出去。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-04-16

作者：yorker0503 回复日期：2010-04-16

在国内玩资本空手道有哪几种玩法，土哥能指教么？

我没资格指导，下面几位高人绝对是大师：

【牟其中】

1991年，是牟其中人生的重大转折点，他刚靠倒卖钢材和毛线赚了一笔钱，准备大展拳脚。实际上，没有钱的时候，牟其中也不放过任何大场面。1989年，他受邀去瑞士达沃斯参加世界经济论坛，作为光临该论坛的第一个中国企业家，他只给得起机票钱。当地物价奇贵，牟其中不敢乱吃食物，每天到小街上买最便宜的饼干充饥。会议为期半个月，他忍了4天就坚决要回国，临结账才恍然大悟——他的食宿都是主办方全包的。

达沃斯论坛给了他好运，回国不久，牟其中在从万县到北京的火车上认识了一个河南人，得知正面临解体的前苏联打算出售一批图—154飞机。其后，那笔震惊中国的“罐头换飞机”业务诞生了。

没有任何外贸权和航空经营权的南德集团买飞机，在旁人看来是天方夜谭，但牟其中做到了。他和川航谈妥，以后者的名义交易，然后又从四川的破败国企中组织了一批罐头和皮衣，打算以货易货。牟其中的确说自己所说的那种“做大事的才干”，他特意把会见前苏联航空工业部官员的地点选在钓鱼台国宾馆，席间，他提示对方“这是戈尔巴乔夫同志和我们的领导人会谈的地方”，对方肃然起敬。在牟其中长袖善舞的空手道之下，这笔“不可能的生意”达成了。他自称

“从中赚了 8000 万到 1 个亿”，成为中国首富。

【兰世立】

1991 年 6 月，他创办武汉东星电子有限公司。他还在企业中独创了企业员工军训，并从 1992 年第 1 届至今已历 24 届，一直坚持到今天，先后有三千余名职员从东星军营走出来，锻造了一批训练有素的队伍。

在东星航空公司的筹建过程中，兰世立利用民营资本可以进入航空业这一项国家政策，在最短的时间内获得了民航总局的批准。平台建立之后，他不仅利用这个平台吸引了飞行员、空乘、飞机、航材，而且能够以不足 30 亿元的总资产，租购来 120 亿的空客飞机。之所以能做到这一点，是因为他的确很懂得“顺其自然”地利用合作伙伴的力量。

他还别出心裁地创办东星商学院，用来培训新职员及管理人员，并投入巨资建立了自己的商学院及军事训练基地。他所提倡的“东星是我家”、“东星是一个舞台”的理念成为企业界所推崇的新概念。

作为国内第四家民营航空公司，2005 年，东星航空一举签下 20 架空客飞机租购大单，120 亿元的大手笔惊动了业界。

2005 年《福布斯》把兰世立列为中国富豪榜第 70 名，成为湖北有史以来第一名进入该榜前 100 名的富豪。《福布斯》还以“财富新势力”的封面故事大篇幅推介这位企业家。

【严晓群】

严晓群 1965 年生于江苏溧水，先后在南京土壤仪器研究所和中

国科学院南方新技术产业集团南京公司任职。1992年8月,严晓群创办南京斯威特新技术创业有限公司,并依靠大额伪币识别仪积累了数百万元资金。1994年,严晓群进入通信业,先后涉足光纤接入业务,以及机械、化工等行业的技术、设备研发与产销。2000年,严晓群进入资本市场,斯威特集团迅速扩张,先后收购、入主了“上海科技”、“中国纺机”、“小天鹅”、“ST长岭”等4家上市公司。斯威特集团2004年实现营业收入191.7亿元,上缴税收3.9亿元,在全国最大企业集团排名中列第108位。严晓群本人也名列2004年、2005年《福布斯》中国内地富豪榜第79名和126名。

【黄光裕】

1986年承包北京珠市口东大街420号国美服装店,开始创业。

1987年将国美服装店更名为国美电器店,正式走上家电零售业。

1999年国美进军天津,此后开始大规模向全国扩张。同年,创办了总资产约50亿元的鹏润投资有限公司,进行资本运作。

2001年12月,国美在12个城市共拥有49家直营连锁店及33家加盟连锁店,总资产达到5亿元。

2003年资产达到18亿元,在胡润百富榜上排名第27位。

2004年6月鹏润集团以83亿港元的价格,收购其22个城市94家国美门店资产的65%股权。国美实现以借壳方式在香港上市,黄光裕资产突破百亿元,成为中国首富。

2004年12月,国美电器直营门店达200家,并准备向海外进军。

2004年黄氏兄弟同上胡润百富榜,黄光裕问鼎内地首富

2005 年黄氏兄弟投资 20 亿元打造国美家电工业园

2006 年黄氏兄弟因涉嫌违规贷款被调查

2007 年国美先后收购永乐电器、大中电器

2008 年黄光裕以 430 亿元问鼎内地首富

【唐万新】

"经营企业就是经营人"，是唐万新的口头禅。德隆选择合作对象的首要原则就是，和最优秀的企业、最优秀的企业家站在一起。在唐万新看来，把一个行业的"龙头"收归麾下，就等于拥有了这个行业最出色的管理、最过硬的品牌、最先进的技术和最畅通的营销网络。但是，拥有不是最终目的，更重要的是把他们的能量放大、把发展空间拓宽。由此就不难理解德隆为什么格外重视"整合"的概念——整合生产、整合市场、整合管理，最终整合整个产业。德隆入主一个企业后，原则上对原企业的经营管理人员和职工一律保留。唐万新说，国有企业不是没有人才，关键在于机制，给他一个好机制，人人可堪大用。

1995 年，唐万新成立了新疆德隆国际实业总公司。他领导的德隆从一家地处西北边陲的小公司发展成为一个一度控制资产超过 1200 亿的金融和产业帝国。德隆涉足行业之多令人称奇，从番茄酱、水泥到汽车零配件、电动工具、重型卡车，再到种子、矿业、零售等等不一而足；而其通过各种直接间接手段控制的金融公司同样令人感叹，从信托、证券、租赁再到商业银行，所有的金融工具它都几乎一一囊括。

【刘益谦】

47岁的刘益谦，其致富历程，绝对可以让每一个有创业欲望的人心旌摇荡。但他的故事，或许谁也无法拷贝，因为，中国资本市场从无到有的过程中，那些非理性的参与者们为个别幸运者创造的暴富机会，几乎是永远地成了历史。

“我不幻想自己一夜暴富，但我不会放过每一次暴富的机会。”刘益谦自己曾经对记者这样说。

刘益谦是一个地道的上海人，有着与生俱来的精明，也有着吃苦耐劳的务实与强烈的财富积累意识。据相关介绍，他早在初中毕业后就开始了创业，而其创业起点是一个生产皮包的家庭作坊，刘围着这个作坊像个蜜蜂一样，前后经营了十多年。在1980年代中期，他又做了两年的出租车司机。此后，他还开过百货商店——他是一个能不断地寻找新蜜源的蜜蜂。

那时的刘充其量还只是一个勤劳致富的上海市民。不过他很快找到了新的财富积累方式，刘益谦开始炒卖国库券。当时，由于人们购买国债不是很积极，不少银行为了完成销售指标，只好打折卖。100元面值的国债市价只有70元，而当时国债的年利率高达11.89%，仅折扣和固定利率，就能稳赚40%多。殷实的刘益谦走上了通过非实业经营而获得利润的道路，这种崭新的财富积累经验使他看到了新的前程。

1990年代初，中国证券市场在上海起步，在一个对股票和股市还缺乏理性认识的年代，人们疯狂的致富欲望与背乎常理的股市淘金观制造了大量的暴富机会，而刘益谦成了幸运者。

1990年，豫园商城发行股票，由于刘拥有豫园商城城隍庙市场的铺面，他对该公司有信心。于是他以每股100元的价位，买入了100股豫园商城。生命中的第一只股票成了刘财富之路崛起的转折——在豫园商城股票以失去理性的疯狂势头一路狂涨的过程中，刘居然能冒着巨大的风险一直持有，直到1991年，刘益谦的100股股票竟以每股1万元的天价卖出，净赚了近100万元！

1992年元月，“股票认购证”这一显然带有计划经济色彩的东西亮相上海滩，已经掘到第一桶金的刘在这张面值为30元的认购证上又找到了新的机会。和那些集中在黄浦区工人文化宫的人们一起，刘益谦成了上海滩第一批认购证的专业炒家。他又一次演绎了当年最激动人心的造富故事。当时，大多数参与者希望通过炒作赚取差价，但刘益谦计算后发现，股票认购证的中签率为10%左右，中签后其价格会超出成本很多。于是他以类似期货交易的手法大量高价收购认购证，认购证平均市价随之上升，在摇号后再抛出去。据他的回忆：成本30元一张的股票认购证平均以6000元的价格卖出，大概翻了200倍。

1993年，刘益谦在继续炒作认购证的同时，开始涉足股票一级市场和一级半市场。1994年底，已经拥有较为雄厚资金实力的刘益谦开始参与国债期货交易，在与多家机构做空327国债的过程中，他敏锐地发现了多头主力中经开的凶悍势力，他立刻由空翻多，躲过一劫。

资本市场上的摸爬滚打使刘很快地发现新奶酪，而此时的他已经

不满足于单纯地作个人投资者了，因为他发现更有吸引力的“资本金矿”是那些尚未流通的国有股和法人股。但这是个人投资者不允许进入的领域，刘想到了成立公司。2000年初，刘益谦成立了“上海新理益投资”，很快地，新理益便在中国资本市场上大名鼎鼎了。

关于新理益，刘益谦说，这个名称三个字中的“益”除了与他本人的名字吻合外，也有“运用新的投资理念获取收益”的意思。对于刘益谦而言，他的确是把这一理念用到了极致。新理益很快就成为囤积法人股的大玩家。

2000年10月13日，新理益通过竞拍方式获得琼能源952万股法人股，成为其第三大股东。在随后一年多的时间内，新理益频频出手，以受让或竞拍的方式先后进入北大车行、河北华玉、百科药业、安琪酵母、威达医械等上市公司的股东行列。

低成本介入，大手笔投资，然后静待升值，刘益谦在资本市场上的成功经验为新理益的运作提供了丰富的经验和敏锐的嗅觉。刘把握住了机会，财源滚滚而来。当市场中人士惊叹法人股是“中国股市最后一座金矿”时，新理益已将十几家上市公司的法人股纳入囊中，先后进入10多家上市公司前10大股东之列。

财富的滚雪球积累使刘益谦感觉到了资本经营甜头，但他也逐渐地对实业有了兴趣，他开始尝试经营一家公司。

2002年12月，“新理益”以1.4亿元的价格收购湖北“百科药业”约20%的国有股份，成为其第一大股东。刘益谦第一次坐到了上市公司董事长的交椅上。

2009年11月11日，北京瀚海15周年庆典拍卖会宫廷专场上，“清乾隆青花海水红彩龙纹如意耳葫芦瓶”亮相。起拍价1200万元人民币。拍卖场上，举牌迭起，价格迅速翻番、再翻番。刘益谦不为所动。等叫价高达5700万元时，刘益谦第一次举牌，叫价5900万元。此时只剩下电话竞投与刘益谦争锋。

刘益谦喜欢有人争的场面。“越贵的东西越有人争，越有人争的东西越是好东西。”这是他投资艺术品的简单判断。这似乎跟他在股票市场上的理念相去甚远。

最终，经过你来我往十余个回合加价，电话竞投屈服，刘益谦以8344万元(含佣金)拿下该瓶，创国内瓷器成交拍卖纪录。

今年以来，刘益谦以“创纪录”的形式买下的东西还包括：在北京保利拍卖会上以6171万元拿下宋徽宗真迹《写生珍禽图》，以4043.2万元拍下了陈逸飞作品《踱步》，在中国嘉德拍卖会上以5824万元拍得宋人《瑞应图》，在香港苏富比拍卖会上以8578万港元拍下清乾隆御制紫檀“水波云龙”宝座。秋拍刚过半，刘益谦已经砸下4个多亿。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-04-17

作者：我要去西藏 12 回复日期：2010-04-16

润土先生：

本人潜伏《风云》一年多，不敢放浪形骸，亦不敢乱提问解疑，敏于思而慎于言。今站于人生十字路口，迷茫之人特恳请先生指点迷经。

小生苦读十六载，毕业初始开挖一口井，至今亦有五载多，无奈薄田水单仅能糊口。现今握锹立于井边，想换个地儿再挖，且挖不止。

小生苟且在昆山，郭老板的血汗工厂内，先做自动化设备设计，又改做产品设计，实不甘压抑住“冲上街头”的冲动，去真正的融入到经济发展的事业中。特此诚恳拜先生。

1. 房地产经纪

优势：有亲戚在上海做的有所成就，可以稍加指点。

缺点：入行太晚，粥太清了。

2. 复合材料销售（风力发电用材料，私人游艇用材料）

有一个兄弟在做，认为前景不错，但是业内混在，属于军阀混战阶段。

3. 金融投资领域

从最小的小弟做起，跟大专，高中生们一样去讨生活。看重行业的前景，但不知行业看重我否。

记得先生曾指点一位兄弟，说：到最有前景的行业苦修技能，点亮心智，然后猛虎下山。

先生能不能把您的想法给小生说说。感恩！

郭台铭可以利用大陆的低廉人工，赚几千亿。

刘谦可以利用大陆的中央电视台，赚几千万。

假使你玩的魔术比刘谦强，你就认为一定赚的比刘谦多吗？除非你此刻你是绿营的坚党。

谋生需要几明：

第一要明政治【扫雷】

第二要明社会【游戏规则（明规、潜规）】

第三要明经济【需求，物质消费的需求、精神消费的需求】

第四要明历史【镜子，照己、照友、照妖】

我已经写了近5年，感觉写了很多，也暗示了很多、隐晦了很多，需要给大家一个感悟、参悟的时间。我也想把所有的参悟出的“道”，全部写出来告诉大家，但是我想那样反而会害了大家。莽撞者、愚钝者、心急者会觉得自己武功盖世，就可以横扫江湖了，要知道真正的高人会隐于市井、隐于乡野。他们知道即使自己武功盖世，但是在一个江湖险恶的世界里，也必须隐身自己、保护自己。

我理解你急切的心情，这样吧，我不妨先透露未来要写的文章吧。本想土地出让后，再写的，这样结合案例更有说服力。现在被逼，只能泄密了

《财富年轮》

树木的年轮里包含着气候、阳光、水文、病害等等的密码。财富也一样，财富的年轮里也包含着政治、社会、经济、人文等等的密码……

剥开这三十年的财富年轮，我们发现了三层年轮……

第一层年轮，我们会发现密密麻麻的政治密码，发财的人太多了，牟其中、禹作敏、唐万新、赖昌星……数不胜数，能笑傲江湖的有几个？鲁冠球、吴仁宝、沈文荣、柳传志……因为他们破译了财富年轮

的政治密码……

第二层财富年轮，我们会发现密密麻麻的经济密码，发财的人太多了，马胜利、步鑫生、胡志标、陈金义……数不胜数，能笑傲江湖的有几个？段永平、郭广昌、张近东……因为他们破译了财富年轮的经济密码……

第三层财富财富，我们会发现密密麻麻的\$@%□♠&〒※，发财的人太多了，王峻涛、张树新……数不胜数，能笑傲江湖的有几个？马云、史玉柱、陈天桥……因为他们破译了财富年轮的虚拟密码……马云不懂电脑、史玉柱不懂编程、陈天桥不懂源代码……

现在陆地的财富被瓜分了，地下的财富被瓜分了……

未来的财富在哪里？在深海里、在虚拟里、在太空里、在垃圾里、在污水里、在高碳里、在颠覆里……

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-04-23

作者：广陵柳回复日期：2010-04-22

企业相关情况：家族企业、水泥行业、以机械制造和安装为主、前年开始涉足国际总包、好像今年订单过30亿，昨天省里的一帮人还带人来参观。

与本人有关联情况：全公司一月份工资昨天才发，本人在项目部工作，工资发到去年11月份，剩余的估计拖到今年年底一起发，而且也要押几个月。目前应该欠我个人3.5万工资。

老板给我的印象：做企业很努力，大小事情都过问，不放权。穷苦出身，对员工还行，但自身经营企业的水平有限。

自己的看法：不看好企业的发展方向（没做强先做大）和老板的经营理念（家长式的人治，以拖欠员工的工资谋企业的发展）。

目前的处境：1、可以先借2~3万生活费（因本人还有利用价值，可以借到）一走了之，但这种方式为我不耻：向欠钱的人借钱、利用别人的信任做不诚信的事；2、直接辞职（这样工资可能大打折扣而且拖很久才能拿到）；3、继续等，像云南人民那样等到下雨的那一天。

请问睿智的土哥：1、这样的企业和企业家应该如何继续发展？
2、个人如何完身而退或者以退为进？

《肿包》

肿包，肿瘤恰似总包，表面上红润发亮，用针一戳就流脓淌水。字义上是总承包建筑工程，但是实质的状态却是垫资承包、垫资材料、垫付工资的总称。

中国的特色就是“总包”，发包方往往有钱也不给你，他们留着慢慢地刮你，这叫“两头吃”，“道道吃”。“两头吃”就是发包的时候，猛吃你一口，最后结账的时候，再狠吃你一口。当然过程中的每一次结账，总不会忘记再温柔地吃你一小口。

这是一条弱肉强食的食物链，发包吃总包，总包吃分包，分包吃弱势供货商，分包再吃小工头，小工头再吃民工。最弱民工的肾上线会突然产生出大量的毒素，突然间，老实民工蜕变为歹毒的民工，民工最后绑架总包老板的儿子、再盗抢总包老板的私宅。

当然了，食物链的最高端是官员，他们永远也不会被绑匪所发现，

他们更不会担心被绑架，因为他们被绑架的机会也被总包给承包了。他们是食物链里最大的赢家，他们狠吃工程（回扣 50%）、空吃工程（回扣 100%）、诈骗总包（诈骗 30%）……最后一招——“三十六计走为上计”，拍屁股走人，买官高升留下一个烂尾工程，再去搞“三峡工程”、再去搞“海水西调”。

此“肿包”有蔓延全球的趋势，因此目前肿包正被国际社会追杀。

资料如下：

21 世纪经济报道 4 月 22 日讯

4 月 21 日，本记者从中国建筑（601668）工程总公司（下称“中建总公司”）处获悉，由于被世界银行列入“黑名单”，中建公司或考虑撤出菲律宾市场。

不久前，越南政府对外宣布，中建总公司疏通和改造胡志明市运河的工程被中止。该项目为世界银行所援建，合同金额 8500 万美元，执行期 3 年，已完成 90% 合同内容。

世界银行方面解释，之所以终止中建总公司上述合同，是因为中建曾在 2009 年承包“菲律宾国家道路改善与管理”项目时涉嫌违标，已被列入世界银行的“黑名单”。

据本记者了解，中建总公司在越南经营外包业务已达 20 多年，与越南政府合作密切。但一年前的菲律宾“黑名单”事件，却波及中建总公司在其他地区的业务进展。

“菲律宾国家道路改善与管理”项目由世界银行融资兴建，采取国际招标作业。在该项目的投标过程中，多家公司的投标价格比较接

近，而且标价比标底高出了许多。世界银行经仔细调查后认定，投标企业存在着相互串通现象，即“违标”。

2009年1月14日，世界银行公开裁定，包括中建总公司在内的7家公司涉嫌违标，并禁止这些公司参与世界银行融资的其他项目。

世界银行方面表示，近年来，菲律宾的建筑行业贪污腐败现象比较严重，世界银行对此非常不满。

中建总公司方面承认，由于菲律宾的项目违标现象很多，其在菲律宾市场上的经营过程中确实存在操作不当的行为。

由于“黑名单”事件对中建总公司在菲律宾的业务造成持续影响，加上在菲律宾盈利甚少，中建总公司海外事务部的一位负责人表示，中建总公司可能撤出菲律宾。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-04-23

作者：五亚广海回复日期：2010-04-21

jb 现在处于压力重重的困难时期，外面看风平浪静，盛世清明，内部看危机重重，用北京政界的话来说，现在正上演着第三波 daoW 风潮。

第一次是提 P 世价值第二次是 17

这次有三股

- 1, 退位元 lao
2. 特殊利益集团
3. 极 z

=====

目前 Hucare 出手了~

作者：一个林夕 回复日期：2010-04-23

温总撰文纪念前总书记胡 YB

意味着什么呢？

张全景退位后其言亦善

中组部前部长直言高官管理的疾患：“一个省有四五十个省级干部，几百个乃至上千个地厅级干部，一个县几十个县级干部，可以说古今中外没有过。”2006年8月，中共第14任组织部部长张全景对媒体这样评价“官多为患”。

由于评论者独特的身份，这一新闻立即引起舆论关切，也让一向低调的张全景成为新闻人物。

许智宏退位后其言亦善

“中国目前没有世界一流大学。”12日晚，做客华中科技大学“科学精神与实践”讲座的北京大学原校长、中国科学院院士许智宏如是说。许智宏认为，“985工程”的建设有些急功近利的味道。“世界一流大学建设不是一朝一夕能完成的，甚至都不是一代人、两代人就能完成的。”（《长江日报》4月15日）

张保庆退位后其言亦善

教育部副部长张保庆，冲冠一怒，直指高校乱收费严重，面对电视镜头，公开指出中国高校乱收费的至少有400所；长期深入调研，痛陈中国教育5大弊端。他多次怒斥“中南海的政令有时都出不了中

南海”。他曾表示中国有四千万贫困学生，保障他们不辍学才是和谐社会的一个最大的公平。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-04-24

作者：察思悟回复日期：2010-04-24

退前无论做什么样的秀，后人总能描其大概。

矛盾尖锐化，贫富拉大化，问题复杂化。不知是故意为之，让脓包烂到极致，再一刀割之，还是医治无力之故？

不管哪一个朝代，只要军队腐败了，就没治了；此阶段，军队被功勋集团所把持（按血统提携，无血统则被拒之门外），泰国国王、红衫军也拿他们没辙。

不管哪一个国家，只要司法腐败了，就没治了。此阶段，司法被利益集团所把持（按金钱判罚，无金钱则被拒之门外），国会议员、老百姓也拿他们没辙。

军队归功勋集团所有，宰相对他们没辙，

司法归利益集团所有，宰相对他们没辙。

所有腐败的国家，到了最后，利益集团和功勋集团都不肯退让时，只能逼迫红衫军去搞街头暴力，直至最后成为恐怖分子的温床。于是，国家崩溃了，枪声时起时落，爆炸此起彼伏……

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-04-24

只要站着岗，就给你一线希望，等到回原形了，打道回府了，就形孤影单了。况且，中国的后专制朝代已经寻找出统治军队的良方了，

既打散地域性、消除宗教性。过去，正是淮军、湘军、桂军的派系或者什么宗教的组织，把军队给搞垮了，所以消除地域性和宗教性是保持军队控制权的首要前提。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-04-24

人心不齐怎么办？《独立宣言》之前美国人人心齐吗？

现在缺什么？缺托马斯·杰弗逊。谁是托马斯·杰弗逊？

谁来做托马斯·杰弗逊？

中国有移动，我们有行动！

土哥，您说呢？

-----*

网聚人心，高谈政治，则有谋反之嫌，会被失踪之；

网聚金钱，创业谋生，则有诈骗之嫌，会被牢狱之。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-04-24

结党营私 jiéd ā ngyíngs ī

结党营私的中文解释，由汉典提供词典解释

【解释】：党：集团；营：谋求。坏人集结在一起，谋求私利，专干坏事。

【出自】：宋·朱熹《朱文公文集》十一：“宰相植党营私，孤负任使。”

【示例】：但昔日既与叛逆结盟，究非安分之辈。今名登黄榜，将来出仕，恐不免～。◎清·李汝珍《镜花缘》第七回

【近义词】：营私舞弊、拉帮结派

【反义词】：两袖清风

【语法】：连动式；作谓语、定语、宾语；含贬义

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-04-26

作者：yzhping 回复日期：2010-04-25

关注此贴已经整整三年了，一路读来，学习吸收了润土大哥很多东西，也从一条条的热情跟贴中得到了很多感想。现自己终于打算也放手一搏了。本人想开一个小皮具制作加工厂，初步产品定位于宠物皮具用品。但由于之前对此行业没有接触过，不知应该怎样着手。我目前最大的困惑是该筹备哪些机器设备？润土大哥见识广博，可否给点指导。也希望有此方面经验的朋友能指点迷津。小弟感激不尽！

机器制造产值，却不创造价值。投资机器设备是一笔交大的支出，说不定就此你负债累累而穷途末路。初期创业的时候，要尽量利用别人的平台学技术、学本领、学规则，那种想依靠资金投入而发财的想法是下下之策。

你有好的创意，可以委托加工一样可以切入市场的，这样还不用自己花费交大的资金。等你业务做不完的时候，且资金也充足的时候，再投资机器也不迟的。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-04-27

作者：annie79 回复日期：2010-04-23

请问润土大哥，对于这次国务院对楼市史无前例的大刀阔斧的遏制措施，你是如何看待？是象上几次一样过一段出现报复性反弹，还

是真的使楼市一蹶不振？谢谢

曾几何，私营加油站、民企加油站星罗密布，你不觉得油价高。
到如今，私营加油站、民企加油站寥若晨星，你觉得油价很高。
曾几何，在没有路边摊，没有私人饭店的日子里，老百姓没有几个敢下馆子。

到如今，在到处大排档，私人饭店众多的城市里，老百姓却可以天天下馆子。

请问：假如民企、私企等中小地产企业彻底退出房地产市场了，房价是涨还是降？

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-04-27

作者：我叫风云回复日期：2010-04-27

房地产的兴起---兴旺--国企进军赚钱----圈地运动---国企宣布退出----政策出台---房地产被打压下来，高潮时进入的小企业死光---国企出面收拾---和谐社会---地产中石油出现.....(山西煤矿的翻版么？)

高高在上的地王，谁敢和国企比钱多，作为游戏制订者，未来的房价，还会跌下来吗？

关于房地产的一点思考，不知道正确与否！

《國国》

國，口里的或是邦的意思，表示一个国家政权统治区域内，有许

多小的城邦，类似现代联邦的体制，既国家负责战争和外交，日常事务由小城邦自治。

国，口里的城邦消失了，取代的是玉，玉在中国表示最具价值的东西，俗话说“黄金有价玉无价”，玉既高雅又掩盖了黄金赤裸裸的表述。简言之，国就是拥有最具价值的财富的政体，既国体里所有最值钱的东西全归国家所有。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-04-29

作者: 骑着上帝去流浪 00 回复日期: 2010-04-29

肥西亿万富豪侯业富喝药自杀

生前系省人大代表，2008年曾当选安徽省十大民营企业家

今年4月15日，郝鹏俊因犯逃税罪、非法买卖爆炸物罪、挪用公款罪、贪污罪，被山西省蒲县人民法院一审判处有期徒刑20年。法庭认定郝鹏俊控制的成南岭煤矿利用销售差价逃税1871万多元。

郝鹏俊妻子、蒲县民政局原副局长于香婷因犯逃税罪、非法买卖爆炸物罪被判刑13年。郝鹏俊夫妇还被判处1.7亿元的巨额罚金。

宣判的当天，郝鹏俊在法庭上称：“我落到今天这个地步事出有因。蒲县县委书记问我要5000万，时间是9月18日中午，在……”主审法官郑蒲隆即以“与本案无关”为由打断了这个陈词。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-04-29

作者: daxiongdisheng 回复日期: 2010-04-24

请问大哥，

在中国五千年文化传统的环境之下，在领导和同事面前，怎么掌握低调与高调的尺度？低调领导看不见，高调遭同事打压。

作者：daxiongdisheng 回复日期：2010-04-29

请问大哥，

在中国五千年文化传统的环境之下，在领导和同事面前，怎么掌握低调与高调的尺度？低调领导看不见，高调遭同事打压。

做人----低调

做事----高调

被宠幸----低调

被失宠----高调

做坏事----低调

做好事----高调

有背景----低调

无背景----高调

学历高----低调

学历低----高调

朋党少----低调

朋党多----高调

长的俊美----低调

长的丑陋----高调

为上峰做事----低调

为下属做事----高调

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-05-02

作者: lianghb88 回复日期: 2010-04-30

为什么世界上的篮球比赛,都是高人的游戏,世上哪有那么多高人,对一般人而言并不公平,显然不利于篮球运动的发展.希望蓝协将篮球划分为 160cm170cm180cm~等级.大哥对这个怎么看

高人在篮下有控制篮板球的优势,高人在运球中却增加了运球的高度,由此增加了被抢断的几率,高人与矮人低位抢断中缺少优势,矮人在转身和速度上更具灵活性.篮球比赛中,一方至少有两位矮人,否则速度和低空抢断上,将处于劣势的低位。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-05-05

作者: wtuftok258 回复日期: 2010-05-04

大哥

韩寒入选时代

一个作家是人类灵魂的工程师

你说韩寒算吗?

我去时代投票了

大哥你说当局会忍韩寒多久,会用什么方法把他终结?

《韩寒终结机器人》

灵魂是看不见、摸不着的精神类的东西,工程师是捣鼓那些机械、

电子、化工等工科类的人。这是人文类和工科类的两个词汇，却被错误地表述一个看似正确的定义，由此直到今日还在误导着读者。

正确地表述应该是：作家是人类灵魂的医师或者是心理治疗师。

中国作家是在中国作协拿薪水的人，在中国作协没有薪水的写手，奚称“坐家”。中国作家是机器人大脑程序的工程师。

韩寒不是中国作家（韩寒在作协没有薪水）。在一个到处充满谎言的世界里，这个韩寒说个几句真话；在一个机器人语言的世界里，韩寒说了几句非机器人语言的人话。

呵呵，韩寒不会被终结的，因为韩寒是人，机器人怎么能够终结人呢？也许到了 2027 年，却是韩寒终于终结了机器人统治的时代。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-05-05

作者：sankz 回复日期：2010-05-05

毕业没几年，闰土哥，垄断国企里如何生存站稳脚跟？如何站队？如果两个派系斗争很厉害，你夹在中间怎么办？还有在央企里的职业规划该如何设定？感觉内部真的复杂……谢谢！

《五、四、四、二》

【五类生存状态】

员工斗拳、科长斗嘴、处长斗酒、副总斗角、老大斗胆

【四条生存战线】

情治生存——靠出卖朋友、靠出卖自己、靠出卖灵魂生存（隐秘战线）

技能生存——靠专业技术、靠销售业绩、靠组织能力生存（烽火
战线）

裙带生存——靠嫡血姻亲、靠招婿入瓮、靠做鸡做鸭生存（温柔
战线）

炮灰生存——靠主动背黑、靠主动戴绿、靠一片红心生存（替身
战线）

【四种站队方式】

傻里吧唧的站好队

大摇大摆的插前队

脑子够用的被代队

倒霉背运的站错队

【二种生存技巧】

男人靠装——装傻、装B、装腔作势

女人靠卖——卖俏、卖嗲、卖弄风骚

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-05-07

作者：kaixinjiuhaotao 回复日期：2010-05-06

还没看完，想看看润土大哥对情的看法和见解。（亲情爱情友情）

亲情——牵挂

爱情——牵手

友情——牵引

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-05-11

作者：small 勇 回复日期：2010-05-06

闰土老大,为什么对于新手在玩麻将扑克之类的带赌博色彩的游戏时,刚玩的时候手气很壮,净来好牌,等到玩熟了喜欢玩了想玩大的就开始输钱赔钱呢。就好像新手买股票,刚开始什么也不懂的时候,买什么什么涨,等到加注玩大的时候急于翻本的时候,就开始输呢。

《国人嗜赌的病因》

在澳门赌场、在澳洲赌场、在拉斯维加斯的赌场里,华人不一定是下最大赌注的客人(阿拉伯富豪、南美毒枭),但是绝对是数量最庞大的群体。如今,世界各大赌场总是极力讨好华人,他们甚至每天在各大华人社区开设免费的班车,方便华人去赌场赌钱,其(新移民)嗜赌的特性世人皆知,其嗜赌的病因却知之甚少。

宗教的替代品

每一个宗教(邪教除外)都是叫人扬善的,赌博这个恶习被三大宗教所唾弃,它跟毒品一样,一旦沾上这些恶习后,人们将被恶的意识所控制,灵魂被恶魔(恶念)所左右。因此,在伊斯兰信徒里,在基督徒信徒里,在佛教的教义中,都是教导信徒远离赌博的恶习,在这些宗教盛行的国度里,赌博是没有社会基础的。

华人的信仰是释儒道三教融合的宗教(宗教篇已阐述,不再细解),如果用一种信仰来概括的话,这就是四个字“出人头地”。如果说中国人没有宗教信仰就一定大错特错了,只能说华人的宗教是另类宗教罢了,这种宗教的信仰,从他出生的那一刻就被父母、宗族注入到

了灵魂的深处，这就是“出人头地”。

一个华人在他的一生中，追寻的就是这个信仰，也是整个家庭、家族强加的信仰，他必须为此而奋斗一生，这样才能给自己、家庭、家族带来无限的荣耀。至于，他内心是否快乐并不重要。所以，在华人社会，快乐和痛苦只有两个标准，出人头地就是快乐，更是父母和族人的快乐。反之，未“出人头地”者就是痛苦，更是父母、族人的痛苦。很多学生成绩在班级已经第二了，他的父母还是非常的痛苦，很多领导已经是副市长、副省长了，他却依然痛苦……即使他贵为九千岁了，也许他还在痛苦，其痛苦的病因就在于他无法“出人头地”。

在华人这种另类宗教的信仰里，每一个男人活的都很累，内心都无法平静，压力都很大，这样赌博就成为了缓解压力、转移痛苦的媒介。赌博快乐吗？是的！赢钱快乐，输钱不快乐，可是有人每一次赌都输钱，可是他为什么却依然沉迷于赌博呢？因为赌博可以让他忘却“出人头地”的痛苦，让他释放生活和工作的压力，也释放社会给予的压力。赌博是一种逃避，让输钱的痛苦替代生活中的痛苦，让赌博麻痹自己、缓解自己的压力。遇到压力时，穆斯林、基督徒可以用祷告、用忏悔来平复心灵。华人则没有，我们传统的思维是要求男儿有泪不轻弹，所以理论上说华人(男人)是没有宗教缓解压力渠道的，赌博的情感转移，情感麻痹恰恰为华人寻找到了宗教的替代品，让很多的失败者在赌博中寻找慰藉，麻痹自己、快乐自己、忘却自己。

智力的角斗场

华人与犹太人都高智商的民族，在美国社会的科技界、财经界中，很多华人成为杰出的精英阶层。这跟体制存在着直接的关系，很多人在国内是一条虫，出去却是条龙，就是这个道理。华人在美国可以获得诺贝尔奖更验证了这个道理。

由于华人都是智商很高的人，而唐宋以后的中国社会逐渐进入后专制的社会，而专制社会的特点就是灭杀一切思想的智慧、自由的灵魂，简言之就是允许你有小聪明，却不允许你拥有大智慧。因为小聪明翻不了天，大智慧却容易翻天，所以专制社会灭杀一切大智慧的人就是这个道理。于是乎，真正的大智慧者在中国社会里全装着傻，全傻子的目的就是保全自己。

在中国后专制社会后，赌博开始盛行起来。这是由于华人智商很高，他们要动脑子，大智慧者也产生不了（制度不允许），于是华人社会里，产生出大批的小聪明者，更产生大批的自作聪明者。赌博正好满足了华人智力游戏的需要。

在中国社会里，有手有脚者，有体力者是无法生存的。在中国社会生存必须有脑子，否则被别人卖了，还要帮着别人数钱的。

赌博就是智力的游戏，在中国做生意，在中国做官，不是依靠诚信、不是依靠能力，更多的时候，他们依然的是智力游戏的能力，说白了就是赌博的能力，赌对了就成功了。即使他是泼皮，只要他赌赢了，他一样高坐在庙堂之上。

在中国社会生存，特别是你想出人头地，你就必须学会赌博。一旦你把赌注押错了，你一生就输了。所以说赌博就是华人浓缩的人生，

一副牌就是一生，一圈麻将也是浓缩的人生。赌博让你体会悲喜酸楚的人生，也让你体会绝处逢生的快乐。

在中国社会里，除了民工具有施展体能的机会外，多数高智商者是没有施展技能的机会的，于是赌博成为他们施展自己智商的最好媒介。这也是洋人困惑之所在，他们奇怪为什么天天赌，乐此不疲呢？因为洋人不知道华人的“智商无用武之地啊”。

其实，聪明人在中国太平盛世里是没有用武之地的，除非是春秋战国、除非是改朝换代的时代，也就是常说的“乱世出英雄”，反过来说，则表述为“盛世出狗熊”。既然天下太平，没有乱世，那么脑子好使的人就没有用武之地了，赌博正好满足了他们的生理需要，让他们的脑子有了用武之地。

赌博就是智力的角斗场，古罗马角斗场上的勇士靠的是勇敢和体力，现代西方社会的体育，竞技体育、竞速体育主要以娱乐的形式体现着。中国人却始终热爱智力游戏，体操上他们玩年龄智力游戏，长跑上他们大补汤智力游戏。总之，中国人最喜欢的体育游戏就是竞智游戏，麻将、围棋、斗地主……即使他们不赌大的，也要来点小刺激，智力游戏中体现的还是那句话：“出人头地”。始终压着你打，将智力生存的人生浓缩在赌博的游戏里。

简言之，中国人在工作上、在生活上、在事业上、拼的就是智力。即使是娱乐和休息，乐的还是智力的角力。

个体的被代表

中国社会是一个代表社会，你代表别人，别人也代表你。个体是

不存在的，个体被组织所代表。为什么国人喜欢做鸡头不做凤尾呢？因为鸡头就是代表，凤尾却是被代表。

而中国的生产方式是农耕方式，就是用手无脑的生产方式，即使工业也是农耕的生产方式既无需智力的生产方式，也就是说除了政治需要智力外，农业、工业都不需要智力，于是中国社会出现官满为患的现象。而在一个被代表的社会里，所有的副官都是摆设，于是乎，人浮于事成为中国政治的独特风景。本质上说，中国社会里，绝大多数人是没有话语权的人，他们的话语权被别人代表了。即使你在家，也是被代表的，父母代你订婚了，妻子代你做主了……

不过，赌场却是个体存在的世界，这里没有代表，也没有被代表，赌徒们充分尊重你的人权，旁观者不允许插嘴，更不允许别人做代表。

在一个到处被代表的社会，只有赌场里，许多国人才第一次找到自己的尊严，第一次拥有自己的话语权。

上面是从宏观上分析嗜赌的病因，下面分析赌博的心路历程

赌徒的三心历程

赌徒随着赌资的大小、赌博的方式的变化而改变自己的内心世界，这个历程的变化有三个阶段既无心、留心、闹心。

无心，开始赌博的时候是无心的，一切顺其自然，自己很放松，一旦牌好就感觉特别顺。你不需要算计对手，也不担心赌输后的结局，自己处于愉悦的精神状态。第一个阶段是短暂的，因为对手发现智商不如你，几次都输钱后，他们就不跟你赌了，于是你失去了赌博的机会。这样就逼迫你寻找智力更高的对手去赌博，逼迫你升级。

留心,这是赌博的第二个阶段,就是于智力相当的人之间的赌博。在这个阶段里,你必须处处留心、时时算计,你精神高度紧张,一步错就步步错,你赢钱后,你获得愉悦的心情,一旦输钱又付出了内心的煎熬,你就会感觉身心疲惫。在这个阶段里,你智力不如人,每赌必输,你可以随时可以找到赌博的对手(到傻子这里拿钱,不来的人才是真傻子)。一旦你智力出众,你逢赌必赢,你就失去了赌博的机会,同样没人跟你赌了。

理论上分析,你第二个阶段也是赢不到钱的,因为大家水平差不多(除非你做老千,被逮着你就惨了),而你第二个阶段输的是精力和损耗(赌场抽头、自我消耗)。当你付出了精力,却赢不到钱的时候,你就失去了赌博的动力,也无法寻找赌博给你的刺激和愉悦了,于是,你开始寻找更高的目标,去赌资更高的赌场去博弈了

闹心

在第三个阶段,就是大赌的阶段,小的赌资已经无法刺激愉悦的神经了。此阶段是有门槛的阶段,富人不跟穷人赌的,想赌博必须亮出家底、亮出赌资。在这个阶段,对手都是高智商的人,既然大家都是高智商者,大家就没必要玩智商游戏了。赌徒到最后,赌的方式非常简单,玩的就是心跳。也就是说,赌博到最后就是比大小,谁钱多谁赢。50%对50%的概率,你没有钱你就闹心,输钱后总想着翻倍赌资赢下一个50%的概率,所以你越输就越闹心,因为必须翻倍筹码而为筹钱闹心,没有钱你就永远没有赌赢的机会。钱多的赌徒却拥有下一个50%的机会,所以有钱人赌钱不闹心,而那些输钱的人却是越输越

闹心，越闹心越输，恶性循环，他们再也无法回到无心、留心的心境了，于是在闹心中毁灭自己的一生。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-05-12

角马

[img]http://img18.tianya.cn/Photo/2010/5/12/21447753_4117241.jpg[/img]

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-05-12

作者: hou1098 回复日期: 2010-05-11

润土大哥有空可以分析一下上海与深圳发展模式的区别

沪深两大股市的异同广州（华南，港澳，深圳）和上海的水哪里更深？为什么上海在改革中走在了后边？上海（长三角）以后在多少年之中在香港后边，能否超越华南（珠三角）？如果一段时间不能超越，原因在哪里？

土哥可以从多方面分析一下相信许多人对这个问题也感兴趣

《角马与苍鹰》

上海在民国时期曾经是冒险家的乐园，上海在人民共和的时期却是冒险家的坟墓；

深圳在 30 年前是蛮荒之地，30 年后却是繁荣之都，是人民共和时代冒险家的乐园。

深圳的发展依靠的是建设城中村的模式发展起来的，大批的移民

在廉价的城中村找到自己的栖息之地；

上海的发展依靠的是拆除城中村的模式发展起来的，大批的平民在高昂的城中村丢失自己的财富宝藏。

深圳是创造财富，庞大的基层民众分享到这种财富的利益（深圳原住民很富）；

上海是转移财富，庞大的基层民众无缘于这种财富的转移（上海原住民很穷）。

此话题，我打个比喻，点到为止，就不做深入的分析了。

角马和苍鹰

角马，也叫牛羚，是一种生活在非洲草原上的大型羚羊。在非洲肯尼亚有一条马拉（深圳）河，每年的10月份，都有上百万头角马从3000公里外的坦桑尼亚迁徙到这里。马拉河中有两种动物是角马们在渡河时必然要遇到的杀手：一种是世上最大、最为凶残的尼罗鳄，一种是被称为“非洲河王”的河马。马拉河是角马们要渡过的最后一条河，渡过去，就进入了水草丰美的“伊甸园”。渡不过去，它们中的绝大部分将会因缺草缺水而死。每年的10月份和次年的3月份，马拉河都会上演一幕幕惊心动魄的场景：狂野、惊险和悲壮的瞬间被演绎得淋漓尽致。但是，角马依然乐此不疲，纵然在这场争斗中，更多是充当弱者的角色。

河中的鳄鱼张开血盆大口，草丛中的狮子虎视眈眈，角马却为着心中的信仰纵身跃入河中……

由角马的数量比鳄鱼、狮子的数量多很多，多数角马越过了深圳

河，达到了理想的彼岸。

角马是不敢轻易跳黄浦江的，偶尔跳进几只也是必死无疑的结局，因为满江的鳄鱼、两岸的狮子早就饥不择食了。

上海有环球金融中心大厦，有金茂大厦，角马插上翅膀也飞不上去的，在高耸入云的顶端，只有苍鹰可以自由翱翔，左边的天空是微软中国区总裁，右边的云端只高盛中国区总裁，前方的天空是沙钢老板、证大老板、巨人老板……

苍鹰史玉柱如今正飞翔在上海的天空，他说：“我在南京郊区一个叫板桥的荒郊，卧薪尝胆了数年，如今身价百亿了，终于飞进大上海了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-05-13

作者：冰点柠檬咖啡回复日期：2010-05-13

深圳比上海自由

作者：tommy21772 回复日期：2010-05-13

但还有一句，走兽变飞禽，需要很大的努力，甚至是化茧成蝶般的历程。呵呵

这或许也是每一个成功者的历练过程。呵呵

=====

说的好。。。-----

深圳创业的门槛低，腐败官员虽然也很多，但是创业的草民更多，他们来不及吃，吃也吃不完，所以草民存活下来的几率就很大。

上海创业的门槛很高，腐败官员比创业的草民数量还多，上海本地的草民白手起家的很少，更多的是洋买办和温州、外地成功后来沪的企业，这些企业都是成功后携带巨额资本空降在上海的，下层腐败官员的小嘴吃不下这些庞然大物，空降的资本家和买办像苍鹰一样直接飞抵金茂大厦的顶端。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-05-14

作者：部落记忆回复日期：2010-05-12

陕西又曝屠童案!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!

《2010年——幼儿园屠童》

1877年——明治维新，明治天皇剥夺了封建武士阶层的特权，明治维新毁灭了旧的封建秩序，开创了新时代，明治维新是日本历史上的一次政治革命，也是日本历史的重要转折点。它推翻德川幕府，使大政归还天皇，在政治、经济和社会等方面实行大改革，促进日本的现代化和西方化。明治维新的主要领导人是一些青年武士，他们以“富国强兵”为口号，企图建立一个能同西方并驾齐驱的国家。

1898年——戊戌变法，指（农历戊戌年）以康有为为首的改良主义者通过光绪皇帝所进行的资产阶级政治改革，是中国清朝光绪年间（1898年）的一项政治改革运动。主要内容是：学习西方，提倡科学文化，改革政治、教育制度，发展农、工、商业等。这次运动遭到以慈禧太后为首的守旧派的强烈反对，这年九月慈禧太后等发动政变，光绪被囚，维新派康有为梁启超分别逃往法国和日本。谭嗣同等6人

（戊戌六君子）被杀害，历时仅一百零三天的变法终于失败。因此戊戌变法也叫百日维新。

1989 年¬——……

2010 年——幼儿园屠童，短短的 3 月、4 月、5 月，全国发生六起幼童被屠杀的事件，死亡 16 幼童，伤 70 余幼童。

陕西南郑：

2010 年 5 月 12 日上午 8 时，陕西省南郑县一民办幼儿园发生砍伤事件致幼儿园儿童 7 死 20 余伤，目前伤者被送往陕西省汉中的 3201 医院等地抢救。随后《华商报》记者称，砍伤事件发生在陕西省南郑县圣水林场村，砍杀幼儿园的吴姓男子已自杀身亡。

福建南平：

2010 年 3 月 23 日福建南平实验小学门口发生一起恶性杀人案，行凶者是一名辞退的社区医生，怀着报复社会的心理在一分钟内恶性杀人，致福建南平实验小学学生 8 死 5 伤。以下附网友实拍福建南平恶性杀人案现场的手机视频。

广西合浦：

2010 年 4 月 12 日下午，广西北海市合浦县发生一起精神病患者追砍路人致 7 人死伤惨案，该县 1 名小学二年级学生及 1 名老人不幸遇难。目前，包括 2 名小学生、1 名学龄前儿童和 2 名过往民众共 5 名伤员已全部送医救治。

广东雷州：

2010 年 4 月 28 日，广东雷州校园发生血案致 18 名学生和 1 名

教师受伤，目前这名制造雷州校园血案的凶手已被证实是病休教师。据悉该教师患有严重精神衰弱，疑为对学校有仇恨心理。此案引起政府部门高度重视，汪洋黄华作出重要批示。

江苏泰兴：

2010年4月29日上午9时40分左右，江苏泰兴中心幼儿园发生的血案致32人受伤，其中29名儿童，2名老师，1名保安，其中有8名幼儿重伤。29日17时，苏泰兴举行新闻发布会通报了江苏泰兴血案伤员的情况、政府的应对措施，及犯罪嫌疑人徐玉元的个人情况。

山东潍坊：

2010年4月30日早晨7点40分左右，山东潍坊尚庄村村民王永来强行闯入尚庄小学，用铁锤打伤5名学前班学生，随后王永来将汽油浇在自己身上并抱住2名学生点燃，在场老师奋力将学生抢出。王永来当场烧死，5名受伤学生送往医院抢救，目前暂无生命危险。

2010年5月13日，中国国务院总理对幼童被杀事件深表悲痛，指出不但要加强治安措施，同时还要解决造成问题的深层次的原因，包括处理一些社会矛盾，化解纠纷，加强基层的调解作用。

其实，温总理表态之前，公安部长也表示要严惩罪犯了，并为各个学校配备了大批的警察和保安人员。

对于幼儿园屠童事件，我归纳为“四个一”，我们只有清晰地透过“四个一”的表象，看清其背后的真实影像，我们才能准确把脉屠童惨剧的病因，对症下药从而彻底医治幼童被屠的社会癌症。

一把岁

六起屠童惨案的凶手都是上岁数的男人，都“一把岁”数了，早过了为情而痛苦的岁数，常言道“四十而不惑。五十知天命”。在这不惑之岁、知天命之岁，他们却犯下了屠童的弥天大罪。

中国的历史就是一部女人的认命史（武则天一人不认命）

中国的历史也是一部男人不认命史（耄耋卧榻也不认命）

中国所有的家庭悲剧都是女人不认命造成的（社会不道德，却要女人遵道德）

中国所有的社会悲剧都是男人不认命造成的（社会不道德，却要男人遵道德）

在中国社会，一把岁数的男人，如果还没有成家立业却又体弱多病，那么他就是一个被社会抛弃的人。四十岁之前，他尚存希望；四十岁后，他多已绝望。因为“一把岁”以后，没有他心仪的女子愿意嫁给他，更没有那个老板愿意高薪雇佣他。也许，他奋斗过、他努力过、他也真心付出过，但是一次又一次的失败已经把他的信念彻底击垮了。于是，他痛苦、他悲伤、他却无处疗伤……痛苦和悲伤在他们的心中慢慢地堆积，当这种痛苦无法释放后，堆积的痛苦就会转化成愤怒，当愤怒的眼神遭遇到冷漠的眼神，仅一分钟的时间，愤怒开始了对冷漠的杀戮（你们不是冷漠吗？我屠杀你们最亲最爱的人，我看你们还会继续的冷漠？）

一根筋

这些幼童跟屠杀者无冤无仇，屠杀幼童并没有解决他们的问题，

他们却丢掉了自己的性命，从本质上说这些人是标准的神经病，精神病患者也叫做一根筋，就是他们无法与正常人沟通。一根筋的人思维是单向思维，脑子转不过弯来，一旦遇上难解的困惑就钻进牛角尖了。

陕西南郑的吴焕明，自己体弱多病却找不到病因

江苏泰州的徐玉元，自己对拆迁的不满找不到北

福建南平的郑民生，自己对医生也下岗无法理解

……

每一个人出生的时候，并不是一根筋啊，怎么到了不惑之年却一根筋呢？是的，是后天的社会让一个正常思维的人变成一根筋了，这就是教育的失败。

中国的教育与西方教育不同，在西方社会里，一根筋的人接受了教育就变成思维正常的人了；在中国社会里，正常思维的人只有接受了教育就变成一根筋的认了。许多中国的高级知识分子也是一根筋就是这个道理，连菜场卖菜的小贩也看不起这些读书人，菜贩说：“这些人认个死理，有理也说不清”……

一根筋的社会根源在于，教育的方式和沟通的方式。

中国的教育方式是单向的教化、单向的灌输，不容许学生质疑，不容许学生反驳……老师说的就是正确的，书上写的就是正确的。当他们走出学校后，就认为领导说的就是正确的，报纸上写的就是正确的，电视里播的就是正确的……久而久之，思维的路径单一了，分析的能力消失了，推理的能力消失了，于是就成了“一根筋”。

中国人沟通的方式也是单向的，有权者强词夺理、以势欺人，弱

势者有怨求诉是自取其辱。中国社会是人治的社会，即使是家庭也是一样，家庭成员想跟家长反驳，即使理由充足也是无理取闹，因为你藐视权威。在传统的中国家庭和衙门里，即使你想反驳官员和家族老大的说法也需要说话的技巧，就是在他心情好的时候，委婉地暗示一下，他能接受你的观念，算你幸运，他如果装着没听见，你就应该识相点不要再啰嗦了，否则没你好果子吃。

只要应试教育的方式不变，只要人治社会的方式不变，这个社会还会产生更多的一根筋。一根筋即使是牛皮筋，当它绷到极致的时候，他也会断裂的。人们常说应该以理服人。在传统的中国社会这句话是错的，要知道“以理服人”是法治社会的沟通方式，在人治社会切不可说理，因为中国的官员和老百姓全是一根筋，谁权大谁在理，而那些无权无势的社会最下层的一根筋，在诉求无门的状态下，最后精神世界就必然会崩溃，当一个社会有许许多多神经病患者的时代，这个社会最黑暗的时代就来临了……

社会最下层的一根筋，屠杀十个幼童；

社会最高层的一根筋（张献忠、洪魔头），屠杀千万民众。

一把刀

最近上海世博会前，对刀具进行了管制，商家卖刀实行实名登记制，简称“菜刀实名制”，对比旧中国社会，这是一个巨大的进步，因为元代的中国社会是十户一菜刀。

数千年来的中国社会一直是人治的社会，什么是人治的社会？简单说就是暴力社会。最膀子粗谁在理，他有枪你有刀，你至少可以抗

衡一下。当 A 方拥有武器而 B 方手无寸铁的时候，那么 B 方就是 A 砧板上的鱼肉了（鱼肉百姓就是这个原理）

所以，人治社会的统治者对爆炸物和枪支实行最严格的管控，但是人治社会一直存在一个最薄弱的环节，这就是菜刀，要知道“两把菜刀”就可以造反了，所以说菜刀的管控一直是中国历代朝廷最头痛的事，最后还是蒙人想出了好主意，就是十户汉民合用一把菜刀，菜刀杀人则十户连坐。但是蒙人的菜刀政策存在一个致命的漏洞：汉人有肉吃的时候，菜刀可以杀猪、杀羊、杀鸡。要是汉人没有肉吃的时候，菜刀要杀什么呢？蒙人没有想到，因为蒙人天天吃肉，他们根本没料到天下会没肉吃的情况发生。果然，元代末期，没肉吃的朱元璋拿起了菜刀屠杀了，杀蒙人、杀功臣、杀文人……

社会的治理分为人治和法治两种状态，法治社会不能以势压人，膀子粗也没用，不要说你有菜刀，你有大炮也没用。假设元代的中国，大清的国是法治社会，那么即使民众家家有枪的话，社会也一定是和谐的社会，因为你敢鱼肉带枪的老百姓吗？正是因为老百姓没有武器，老百姓十户用一把菜刀，才导致老百姓天天被官府鱼肉，到最后老百姓家徒四壁就剩下一把菜刀了。

屠童悲剧发生的时候，有网友说应该去砍贪官。要知道这些一根筋最后全是神经病，他哪里知道谁是贪官啊，很多一根筋发疯的时候，他还杀死自己的儿子，自己的老母呢，他们要是这么理智的话，他们也不会沦落为杀人的疯子了。

一分钟

一个社会的和谐需要一个维持社会秩序的公正司法体系，有的社会依靠宗教的判罚维持秩序，有个社会依靠司法的判罚维持秩序。只要司法公正有序，这个社会就是有序的和谐社会，假如这个世界上有一个国家凶杀频发、腐败堕落，不要考虑什么原因，就一定原因——司法腐败，是司法的体系彻底崩溃了。

每一个公民在社会上都必须受到公正的待遇，否则他就会对社会不满，从而报复社会。所以民主自由的社会总开通了完善的司法渠道和宗教诉求的渠道，他们解决你不公的遭遇，也解惑你不公的疑虑，把仇恨和愤怒化解掉，这样就消除了社会不稳定的隐患。于是，你看见市长的大门敞开着，州长的大门敞开着，白宫的大门也敞开着……

在民主的社会，法官是平等、公正的化身，不要说他受贿索贿，只要他的个人道德受到质疑，他都没有资格担任法官。

当一切诉求的大门敞开的时候，当一切不公的遭遇获得赔偿的时候，你还有怨气吗？你还有愤怒吗？你还会杀人吗？

反之，当一千个市民在市政府门前下跪，却见不着市长的时候；当一个良民被警察屈打成杀人犯的时候……这个社会的司法其实就已经名存实亡了，当他们被欺凌了很久，被侮辱了很久以后，他们精神的世界崩塌了，霎那间，一分钟，全家十余口亲人被打工归来的儿子杀害了；幼儿园的孩子被木讷的农民杀害了；五个JC被YJ杀害了……

社会的矛盾需要化解的渠道，当怨气变成了痛苦，痛苦变成了愤怒，愤怒最后无法释放的时候，愤怒就一定变成了杀戮。

一分钟的杀戮是短暂的，但是杀戮的根源却是怨气转化为了痛苦，

痛苦转化为了愤怒,这是一个非常漫长的等待。由于愤怒压抑了很久,加之媒体相对自由,让一根筋的愤怒者找到了效仿的释放渠道。现在,我们面对有两种选择:一、封杀媒体的报道,封杀网络。二、重塑司法的公正,让公民的怨气消失在痛苦之前。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-05-16

作者:翱宙 Eric 回复日期: 2010-05-16

你们顶贴好快啊,润土兄,希望你能看到我昨天写的,谢谢您别忘了给我回复哈

作者:翱宙 Eric 回复日期: 2010-05-15

润土兄,关于我做的祛痘化妆品的代理,现在我是没有资金实力了,厂家跟我说,开招商会,做广告。。可我现在哪有那个钱啊,自己前期错误的把店开在了新开张的商场里,人气很小,而我又没有找到好的宣传方法,员工中途又走了。。焦头烂额啊,现在希望在这次的美博会上招到商,我想以省级代理商来招市级代理商,以及哈尔滨的加盟经销商,我该怎么操作呢???头疼死了。。我已经没有退路了。。谢谢您啦,润土兄

《谋定而后动》

做大事一定要先谋定而后动,否则将使自己陷入被动的绝境。

你现在的思维是套搬现成的商业模式,而现有的商业模式都是别人在做的模式。当某个商业模式泛滥的时候,其商业的利润就被摊薄了。所以说不断地创新才能挖掘商业的新价值。为此,你必须打破陈

旧的观念、打开视野、寻找颠覆成熟商业的模式。

你如今做的商业，厂家没有实力做品牌的推广，你更没有钱去推广，你身无分文却想做大，真的比登天还难。也许这家公司，本身就不想做市场，而只是收取加盟费，玩空手套白狼的把戏罢了。

这样吧，我教你一招试试，记住切不可再乱投钱。要知道，真正的商业智慧在于以最小的投入或者零资本的投入切入市场、站稳市场。

你锁定学校附近的文具店，让文具店代售你的祛痘产品（文具店赚的全是薄利的商品，对于小店主来说祛痘商品是高利润的商品，他们当然愿意销售了）。而百货店里卖的全是暴利、天价的化妆品，你这个小东西，他们不感兴趣的，进入超市，你也没有实力，要知道一个条形码的钱你都教不起，不要说进场费了，所以，另辟蹊径从文具店切入市场是你的救命渠道。

品牌推广上，你要选择周末大学、中学的篮球场、足球场去分发祛痘动漫宣传卡片，赠送免费的祛痘试用装。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-05-17

《人民公仆民族脊梁》

高建勋：

高建勋先后多次受到省、市、局各级党委和政府的表彰，被荣记二等功 2 次，2001 年被评为大同市跨世纪杰出青年，2001 年被省公安厅评为全省打击经济犯罪先进个人，2002 年被评为大同市劳动模范、山西省优秀人民警察，2004 年被评为山西省劳动模范，2005 年被授予全国优秀人民警察的光荣称号，被市委组织部列为副县级后备

干部。共产党员、公安民警如何实践“三个代表”、坚持“立警为公、执法为民”的重要思想，怎样能让群众满意？大同市公安局经侦支队支队长高建勋同志以不畏强暴的胆识，以智勇双全的献身精神，以心系群众的无私情怀，在整顿和规范市场经济秩序、打击经济犯罪中做出了突出的贡献，取得了重要的战果，实现了他的人生价值。

赵余龙：

从赵余龙的杰出才能和杰出业绩中，我们不难看出他杰出的品格。在他查办的各类案件中，没有一件错案，个别想用重金“敲门”者使用任何手段也玷污不了位优秀共产党员的高贵品质。他将各方面的人情关系和压力拒之身外，以宽大的胸怀默默承担和忍受着。特别是在赵余龙任代检察长期间，有些好心人劝他做人不要过于“认真”，否则会在选举时丢选票时，他坚定地回答：“丢选票不要紧，大不了不当检察长，但是公正、正义、法律和党性原则决不能丢。”

社会虽然复杂，但正义和公正始终是站在人民大众一边的。365名人大代表在选举检察长时，赵余龙几乎以满票的358票当选。这说明他严格执法、依法办案是深得人心的，也说明人民对赵余龙这位执法者杰出品格的充分信任。

如今，赵余龙已调任到铁东区检察院任检察长。他说：“我要以自身的形象为表率，在江泽民总书记‘三讲’方针的指导下，在上级政府和上级检察机关的领导下，不负众望，不辱使命，为检察事业做出自己的贡献。”这就是赵余龙“生当做人杰”一个侧面的写照。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-05-17

责人瓜分了。一个工人通过中介寻找到工作，那么他就必须支付一定的佣金，假如他支付 400 元佣金，那么中介获得 200 元，该企业劳资部门相关人员就获得 200 元的好处费（中介是无本的买卖，中介公司多如牛毛，你不给好处就免中介签约）。也就是说打工者未进工厂前就被宰了一刀，他心里能没有怨气吗？但是对于吃工人的黑心人来说却是美味的蛋糕，他们希望打工者就业半年再跳槽……

缩头一刀（辞职）

打工者缩头被挨一刀，这一刀是工厂的违约金，理论上说一个打工者辛苦了两年的收入是刚好支付企业的违约金。这是一根看不见的锁链把工人禁锢在围墙里。犹太人在纳粹的集中营劳动没有工资，犹太人跑不掉，因为纳粹的集中营有高耸的围墙电网。

南方沿海地区曾经几次工厂失火烧死很多工人，原因在于工人被锁在厂里了。十年前，我到浙江瑞安民企，我就发现箱包作坊的工人被锁在楼上。老板告诉我为防止工人逃跑，送吃送喝（薪水中扣除），春节前付给工人三千块钱，春节后回来重新被锁后，老板就帮工人邮寄一万元的工资。你不来，一万元钱就被没收。你不来，贫穷的家人会责怪你傻，居然一万元钱也不要了。

在文明的社会里，每一个工人辞职或者被解雇都获得一笔不菲的补偿。而中国一些黑心的雇主，却用这种高昂的违约金替代了纳粹的电网，他们以一种无形的锁链禁锢打工者的身躯。想缩头吗？可以，必须挨一刀。

“两刀”就是中国下层劳工就业市场的普遍现状，但是它并没有

让忍耐力超强的中国劳工绝望地去跳楼。不过，两刀已经让中国劳工的心在滴血，使他们的身心处于崩溃的边缘。

二、两高

高工资

富士康的工资在深圳属于高工资的水准，富士康的福利也比其他的中国企业要好，这说明郭台铭还是比较善良的老板。要知道郭台铭也是打工者，他是世界 500 强代工之王，苹果、DEII、诺基亚……已经把代工的成成本压到极致了，郭台铭能把给工人的工资付到最高，已经是非常了不起的事了。

富士康的悲剧在于富士康支付了较高的工资，如果富士康不支付较高的工资，那么富士康就不会出现员工跳楼的悲剧（这一点，五台山的方丈不知是否告诉郭董）。

工资分两类，体力工资和智力工资的不同就是所谓蓝领工资和白领工资的区别。在 2004 年前，中国蓝领低于白领的工资；而 2004 年后，中国白领的工资却低于蓝领。其逆转的根源在于 98 年的扩招政策，教育成为产业化制造了大量的大学生。技校和职业学校招不到足够的生源，导致基本蓝领技术岗位缺少大量的工人，那些有特别技术的工人更是稀缺，以至于高级蓝领工人的工资远超普通白领的工资水准。

由于深圳蓝领工人稀缺，导致富士康不断地提高工资和福利的待遇，可是富士康依然无法寻找到足够的蓝领工人。可能我们纳闷，这些蓝领工人到哪里去了呢？由于中国政府大力打击非法小煤窑，大幅

度提高矿工的赔偿金，大幅度提高煤矿的工资水平，导致大批的蓝领工人下矿采煤了（死了也能获得 20 万，也算对得起家中的老小了）。加上近来地产业的飞速发展，也导致了民工的稀缺，如今熟练建筑工的工资已经超过普通白领的工资了，08 年四万亿的投资又放大了基础建设、铁路、高速公路、跨海大桥、面子工程等等投资规模，更使得民工成为最稀缺的劳工资源。如今的中国，需要的是体力健壮的民工，他们成为就业市场的香饽饽。

在教育产业化的状态下，中国的大学正源源不断向社会输入非体魄健壮的白领。这些白领煤矿下不了，跨海大桥的钢筋也扎不了，成包的水泥更扛不了……

扩招生大量进入社会前，本科大学生的工资起薪是 3000 元，大量的毕业生进入社会后，使得本科毕业生的起薪逐渐降低，甚至于 1000 元的底薪也被接受。以此同时，熟练车衣工、熟练架子工、熟练建筑工、熟练装修工的工资却逐渐提高，以至于 5000 元的工资招不到一个熟练的车衣工。当大批的大学生、专科生、职校生到深圳寻找淘金的时候，却发现白领的薪水少的可怜，更多的时候他们找不到一份体面的工作。面对富士康的蓝领工资比白领工资高的诱惑，大批的大专生、本科生也加入了富士康的蓝领就业大军。

世界 500 强付给富士康的代工费里，外方对照蓝领工人的最低工资标准计算出代工费，而富士康支付给工人的却是深圳蓝领的最高平均工资。正是富士康的高工资，吸引了大批的白领成为富士康的员工，这才导致了为富士康跳楼准备了 N 个悲剧的人物。

富士康的悲剧在于高工资造成的角色错乱，过去的富士康是用蓝领工资招聘到蓝领的工人，如今富士康用蓝领的工资招聘到白领的员工，这就为悲剧埋下了隐患。因为，蓝领工人拿着蓝领的工资虽然辛苦，但是他们只要吃饱了喝足了，一样倒下而睡的香甜，蓝领们只有辛苦却不感觉痛苦。白领与蓝领不一样，他们在辛苦劳作的时候，内心却非常的痛苦。男孩子怀揣着艺术梦想、创业的梦想……女孩子怀揣着模特的梦想、服装设计师的梦想……当他们每天面对数以万计的工友，面对高高的围墙，面对木讷的室友，面对威严的保安……他们内心无比的痛苦与悲伤，想辞职吗？可以，必须支付违约金！于是他纵身跳楼了，她也一跃而下了。

高房价

对于西方的 500 强企业来说，中国的人力成本低于机器人的成本是其代工的成本控制线。西方的工人工资很高，他们就选择机器人生产；当中国的人工低于他们的机器人的时候，他们就选择中国人代工。西方国家支付给本国工人的工资很高，因为议会的法律认定西方的工人不是机器人，他们必须带薪休假，工资里必须包含娱乐、教育、住房、医疗和海外度假的薪水组成。但是西方的 500 强企业支付给中国人工资的时候，则不包含娱乐、教育、住房、医疗、海外度假的薪资组成，形象地说，西方国家是按照廉价机器人的标准来支付代工工资的。

富士康接受代工后，也必须按照机器人的标准来设定劳动的程序和强度，否则富士康就亏本。但是相对国内的民企和小企业来说，老

外付的工资还是人道的。所以富士康的工人只要辛苦和节省生活的开支，总能存下点结余。

现在，我们把深圳分为两个时代，一个是低房价时代，一个是高房价时代。

在低房价的时代，来深圳打工的人分为两类：一类是打工挣钱回家盖房、娶媳妇。另一类是打工挣钱在深圳落户。第一类人，只要打工5年6载，就能回老家实现他们的人生目标，他们在睡梦中一次又一次幻想自己的乡间别墅，一遍一遍幻想自己的农村媳妇，此刻的他们心中有梦，虽然他们劳作的很辛苦，但是他们的内心却是快乐的，一个内心有美梦的人是永远不会跳楼的。第二类的人想在深圳落户，在低房价的时代，城中村可以租到廉价的房子，自己辛苦二十年也可以买个小房子，因为他们可以有房子住，所以他们可以结婚、可以生子。此刻的他们虽然是辛苦的，但是他们看见自己的孩子进入了大城市，可以改变贫穷的命运，他们的内心是快乐。这第二类人是把辛苦让自己承担，而把希望美梦寄托在孩子的身上，因为他们有美梦，所以他们的内心也是快乐的，一个内心有美梦的人是永远不会自杀的。

如今深圳进入了高房价的时代，深圳更进入了转型的社会，城中村消失了，穷人廉价而温暖的避风港没有了，外来深圳的穷人必须在深圳高房价的时代去裸奔，他们没有了自己的栖身之地，只能暂住在富士康的宿舍里喘息……

如今的打工者多数没有回家盖房娶妻的梦想，很多的80后的学生。从出生的一刻，他们就被全家倾注了改天换地的梦想，他们寒窗

苦读后，怀揣着梦想到深圳打工，为的不是回家务农。若回家务农，为什么要辛苦二十年去苦读呢？所以说，从他们走出校门的那一刻起，他们就没有想过要回到农村去（除非是富裕的苏南、沿海的农村）

他们不仅不想回到农村，而且在大学的期间，他们就一次又一次梦想自己的未来。是啊，温州的文盲都能发财，广东的烂仔都能成功，我一个大学生难道不如他们吗？于是，他们满怀信心、满怀美梦踏进了深圳这个中国最开放的城市。脑海中的城中村消失了，眼见所见的是雄伟的高楼、宽阔的大路、美丽的广场，高档的住宅、如织的车流……他们欣喜若狂，他们摩拳擦掌……

夜深人静的时候，他们发现白天的一切都是梦境，因为所有美好的东西都跟自己没有任何的关系。而深夜里，自己孤单落寂的身影却映照在富士康的高墙上，墙里墙外是两个世界，自己辛苦一生也买不起墙外的房子，没有房子哪里有心仪的妻子，没有妻子哪里来孩子……

悲戚的他，想到快男的梦想在年前破灭了，高昂的房价又把他隔绝在孤寂的富士康，于是他纵身跳下……

忧郁的她，想到模特的梦想在眼前破灭了，高昂的房价又把他隔绝在喧嚣的富士康，于是她纵身跳下……

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-05-18

者：不过是尘土回复日期：2010-05-17

作者：目光呆滞的润土回复日期：2005-10-25

作者：xpapers 回复日期：2005-10-25

真的很好，

不知道楼主现在如何处理三要素之一的“关系”上有何心得。

89年我写了名为《权与钱》5000字的文章，后来，自己将它烧了。

=====

《权与钱》一文能否复活？

《权与钱》

《中国青年报》2010年5月13日刊发通讯《山西大同：5年前瞒报矿难数名官员落马》，报道了山西省大同市部分官员因5年前瞒报矿难近日纷纷落马的消息。日前，中国青年报记者又从大同市有关方面获悉，已被双规的大同市公安局矿区分局局长高建勋，在其担任大同市公安局经侦支队支队长职务期间，曾炮制一起冤假错案，令民营企业家张志斌被羁押941天，张所拥有的2000多万元资产也被非法贱卖。而张在一审二审法院均被判无罪。

“跟我要200万元没给，就弄得家破人亡”大同市金鑫石化有限责任公司负责人张志斌向中国青年报记者讲述了这桩官司的前后经过。2005年7月20日上午9时左右，张正斌接到一名自称公安局经侦支队工作人员的电话。电话中，这名经侦支队工作人员问他在什么地方，想约他见见。张志斌问什么事，对方称听别人说他销售假冒伪劣润滑油发了财。张志斌说自己从未销售假冒伪劣产品，当即回绝了对方。后来张志斌了解到，这个人是经侦支队所辖大队的一名大队长。

由于不敢得罪公安局，张志斌最终还是与这名大队长见了面。面谈中，这名大队长称他们领导“高支”最近手头有些紧，想跟张志斌“借”200万元。张志斌说，他予以拒绝后，这人撂下话称：“在大同市也不打听打听，我们‘高支’是何等人物，别说你一个小小卖润滑油的，就连那些开煤矿挣了大钱的老板见了‘高支’也得乖乖的，都得给‘高支’几百万元意思意思，否则就别想在大同地面上混。”张志斌说，他事后得知，这位大队长所说的“高支”，就是时任大同市公安局刑侦支队支队长高建勋。张志斌自觉守法经营，没有理会这一无理要求。然而，就在他拒绝之后一个多月，2005年8月22日上午，该大队长突然带领20多名民警包围他所经营的大同市金鑫石化有限公司，封存公司全部产品，带走公司10多名员工，驱散公司工人，派人进驻该公司。张志斌当天不在公司，侥幸逃脱。一个月后，张志斌被抓获，曾有媒体报道了这一“全国罕见大案”。2007年，高建勋获得全国“五一”劳动奖章，这起“特大生产伪劣润滑油案”是其主要功绩之一。

张志斌告诉中国青年报记者，就在他被捕后高建勋跟他说，“你总归还是得见我吧，拿200万那么难啊”。张志斌称自己无罪，高称其在检察院有人，至少能判他个无期。张志斌问能否办取保候审，被告知需要交200万元。后高建勋安排张志斌与家人见面，张让家人筹钱，但家里一时拿不出那么多现金，高建勋就让其家人把库存查封的部分润滑油卖得120万元，全部打到高建勋指定的账户上，后因没有凑够200万元，张志斌未能办理取保候审。

中国青年报2010年03月19日《辽宁鞍山1名检察长入股民企

侵占上千万资产》

2004年，吴云富是身家上千万的老板，拥有一家耐火材料厂，还顶着辽宁鞍山市政协委员的名头，意气风发。

可如今，吴云富无家可归，只能寄宿在友人家中，“窘困到连一罐液化气也买不起的地步”。

2010年3月4日，吴云富对中国青年报记者说：“现在我才明白，赵余龙利用手中的权力设计好一个个陷阱，目的就是霸占我的耐火材料厂和供货合同。”

赵余龙是鞍山市人民检察院常务副检察长。

2010年1月，鞍山市纪委介入调查赵余龙侵占吴云富上千万资产一事，随后吴云富被鞍山市纪委告知，“赵余龙已被‘双规’”。

但吴云富发现，赵余龙如今还可以在外活动，而且吴本人投资建设的岫岩县民政第一耐火材料厂也没有归还他，而是被转给了岫岩县国资局。

以父之名入股耐火材料厂

1999年，经鞍山市岫岩满族自治县三家子镇政府招商引资，吴云富在该镇创建了岫岩县民政第一耐火材料厂。后期，吴云富又投资1250万元修建了新厂房，2004年末建成投产。

吴云富创办的耐火材料厂主要生产一种供炼钢用的透气砖。同样的透气砖，外国进口价格与吴云富厂供应的每单元价格相差数万元，凭此，2002年，吴云富的耐火材料厂获得了一份鞍山某大型钢铁集团的长期供货合同，这份合同可谓“价值连城”。

2005年6月的一天，吴云富经人介绍认识了时任鞍山市铁东区人民检察院检察长的赵余龙。

吴云富当时的想法是：“我一个做生意的，认识一个政界的人总不是坏事。”当时，吴云富在鞍山某酒店内与赵余龙初次见面。席间，赵余龙问吴云富的耐火材料厂资金上是否有问题。吴云富答复称：“建厂时间短，投资很大，资金有点紧张，还有三五百万元的缺口。”赵余龙当即表示自己可以投资。

2005年8月，赵余龙约吴云富到他鞍山市铁东区人民检察院的办公室见面。见面后，赵余龙提出投资300万元入股耐火材料厂，并提出“投资的300万元要占耐火材料厂盈利股的一半，赔的部分不承担并且耐火材料厂需向赵余龙的投资款支付0.5%的月息”等要求。

吴云富对这样的条件心存不满，但还是依此起草了一份《投资利润分成合作协议书》。吴云富称，当初他之所以起草了合作协议书是因为赵余龙曾对其称“鞍山政界上的事儿我可以帮忙，我查过不少人，找他们办事他们不可能不办”。

2010年3月16日，中国青年报记者采访赵余龙时，赵在电话里承认了出资入股吴云富耐火材料厂的事实。

吴云富称，赵余龙为显示其作为检察长强大的权势和影响力，在一次吃饭时曾当着吴的面给耐火材料厂主要的供货单位——鞍山某大型钢铁集团的5位厂长打电话，不出半个小时，5位厂长全部到齐。

投资协议书商定后，赵余龙向吴云富提出，协议得由其父赵有权代表乙方签字。“赵余龙说他是国家干部，国家有规定不能投资经商。”

吴云富说。

2006年1月12日，赵余龙的父亲赵有权来到耐火材料厂并在协议书上签字。随后，一个名叫陈福成的人开始代表赵家到耐火材料厂监管账目。据调查，陈福成是赵有权长期雇用的保姆的姐夫。

记者在双方签字的《投资利润分成合作协议书》上看到，签署该协议的双方分别为岫岩县民政第一耐火材料厂(甲方)和海城市孤山镇瓦子沟镁石矿(乙方)。

吴云富称，“我此前并不认识赵有权，也不知道孤山镇瓦子沟镁石矿的情况。”

贷款的深渊

一位检察长入股自己的耐火材料厂曾让吴云富有了“借得东风水路宽”的感觉，但从这一刻开始，与赵余龙的种种“合作”却让他陷入倾家荡产的深渊。

《投资利润分成合作协议书》签署后，吴云富开始到赵余龙处取协议投资的钱款。

吴云富对中国青年报记者说：“第一次是我和亲戚去赵余龙办公室取钱，赵余龙拿出了60万元现金。”第一次取款时，吴云富给赵余龙写了一张“收到赵余龙投资款60万元”的收条。但随后几次取款时，赵余龙向吴云富提出：“这样写不好，我是国家干部，你就写收到我父亲赵有权的投资款吧。”

吴云富称，赵余龙在这间办公室分六七次共给了吴云富投资款260万元。

吴云富说，赵余龙在接受鞍山市纪委调查时，鞍山市纪委监察室王新杰向他通告调查情况称，经过5次询问，赵余龙承认了投资260万元入股耐火材料厂的事实。

2007年4月，赵余龙调任鞍山市人民检察院常务副检察长，与吴云富仍然合作。

记者看到吴云富2007年年底给赵余龙分红时的收条显示，“分得耐火材料厂利润30万元人民币”，“经手人”处有赵余龙和孙波的签名。吴云富称，赵余龙的签名是由孙波代签的。

据调查，孙波系赵余龙的妹夫，鞍山市铁西区十二中学校长。

赵余龙在交给吴云富260万元投资款后，便向他建议进行银行贷款。吴云富表示，“银行没有熟人贷款很困难”，赵余龙称：“我认识鞍山市商业银行的一个行长。我查过他，他进去后是我给拿出来的，我找他贷款他不敢不办。”并嘱咐吴云富：“你把评估手续弄好，评估人我来找。”吴云富将评估所需的手续办好后，耐火材料厂进行了评估，评估了1300万元。赵余龙的想法是贷款1000万元，因银行贷款额只能是评估结果的50%，赵余龙又找来鞍山市一集团担保了700万元。此后，鞍山市商业银行给耐火材料厂办理了2000万元的承兑汇票，其中1000万元作为向银行缴纳的保证金，耐火材料厂可贷到1000万元。

2010年3月17日，鞍山市商业银行建钢支行的赵行长向记者证实，2007年12月岫岩县民政第一耐火材料厂曾在其支行办理了2000万元的承兑汇票。但他称出面办理的是耐火材料厂的法人代表吴云富。

令吴云富没想到的是，“承兑汇票发放后，赵余龙先拿走了 600 万元”，实际只有 400 万元投入了耐火材料厂，但吴却还要承担缴纳 2000 万元承兑汇票的利息。

承兑汇票的期限只有 6 个月，即从 2007 年 12 月 5 日到 2008 年 5 月 6 日。到期后，吴云富向赵余龙表示耐火材料厂资金周转紧张并提出办理延期，赵余龙称承兑汇票由其先还，包括用于耐火材料厂的 400 万元。

吴云富称，偿还完银行承兑汇票后，赵余龙便说：“你给我写个 400 万的借据吧，限你一个月还我 400 万元，这一个月 400 万元按 3 分钱利息还我。”

记者拿到的借款协议显示，协议双方为岫岩县民政第一耐火材料厂(甲方)和孙波(乙方)。协议规定，“甲方贷款(肆佰壹拾贰万元)到期后，如不能如数偿还乙方，甲方现有的民政第一耐火材料厂的厂房、土地、厂内的一切设备(固定资产)、库存物品、生产产品全部归乙方所有，用以偿还甲方向乙方的借款。”借款期限为“2008 年 5 月 5 日至 2008 年 6 月 5 日。”厂子在没有产生任何债务的时候被拍卖。

一个月到期后，赵余龙带着包括其妹夫孙波、表兄王泽仁在内的 8 人到耐火材料厂找到吴云富称，一个月的期限到了，因你没有还上 400 万元和利息 12 万元，你必须和我签个《以资产抵债协议书》。

协议的内容主要有“甲方将岫岩县民政第一耐火材料厂的厂房、土地、场内的一切设备(固定资产)库存物品、生产产品转让给乙方所有作为清偿欠乙方的借款本金息 412 万元”；“甲方于本协议签字之日将

上述资产交付乙方。乙方派人进驻甲方”；“甲乙双方任何一方违反本协议均应承担违约责任，违约金为 80 万元”。

记者拿到的《以资产抵债协议书》显示，协议双方仍为岫岩县民政第一耐火材料厂(甲方)和孙波(乙方)。

吴云富称，在《以资产抵债协议书》上签字后不久，赵余龙、王泽仁便带着 30 多人开着 8 辆大吉普到耐火材料厂进行强行接管，但吴誓死不从，赵余龙没有接管成功。

此后不久，鞍山市中级人民法院的法官在一个星期天来到耐火材料厂，查封了正在生产的厂房，并要求吴云富偿还贷款 400 万元，另加违约金 80 万元，利息 24 万元。至此，吴云富欠赵余龙的欠款已增至 504 万元。

2008 年 7 月 25 日，赵余龙约吴云富在鞍山市五环宾馆见面。吴云富称，当天他在王泽仁、孙波的强迫下作为甲方(承租方)在一份《企业租赁协议书》上签名，而孙波、王泽仁在乙方(承租方)签名。

依据《企业租赁协议》，甲方将耐火材料厂租赁给乙方两年，企业法定代表人及企业的一切隶属关系不变；甲方原以自己的名义同外部订立的供销合同由乙方执行；乙方聘用吴云富负责产品的开发、技术和销售。

就这样，吴云富将耐火材料厂的公章、合同等移交了出去，吴云富从法人代表变为每月领 2700 元工资的聘用人员。

对吴云富来讲，噩梦还在继续。

2008 年 8 月 27 日，鞍山市中级人民法院执行局的刘波通知吴云

富到鞍山中院进行民事调解。调解的结果是吴云富须于 2008 年 11 月 12 日前将 504 万欠款全部归还原告。这份(2008)鞍民二初字第 31 号的民事调解书显示，原告方为孙波。

因已失去耐火材料厂，此时的吴云富无力在规定期限内归还欠款。2009 年 1 月 20 日，鞍山中院又向吴云富送达了编号为(2008)鞍执实字第 127 号的民事裁定书，该裁定书裁定：拍卖被执行人岫岩县民政第一耐火材料厂所有的机器设备、房屋、土地使用权，评估价值为 628 万元。

不到一年，岫岩县民政第一耐火材料厂的评估价值从 1300 万元降到 628 万元。吴云富认为，“赵余龙利用职权操纵了评估”。

2009 年 5 月 25 日，吴云富又收到了一份编号为(2008)鞍执字第 127 号的鞍山市院公告。公告称：“本院已于 2008 年 2 月 18 日依法拍卖了被执行人岫岩县民政第一耐火材料厂所有的机器设备、房屋及土地使用权，买受人岫岩县龙兴耐火材料有限公司以最高价 560 万竞买成功……责令吴云富在 2009 年 5 月 28 日前迁出房屋。”

值得注意的是，鞍山中院拍卖耐火材料厂时(2008 年 2 月 18 日)，吴云富的耐火材料厂并未发生任何债务。

2010 年 3 月 16 日，鞍山中院的刘波对中国青年报记者称，出现“2008 年 2 月 18 日拍卖耐火材料厂”是书记员输入错误，实际时间并非 2008 年 2 月 18 日。但当记者询问具体拍卖时间和提出查看拍卖卷宗时，刘波以相关材料已被鞍山市纪委调走为由予以拒绝。

“我私人投资的厂怎么归鞍山国资委了呢？”

鞍山中院的拍卖协议显示，岫岩县龙兴耐火材料有限公司竞买了岫岩县民政第一耐火材料厂。辽宁省工商行政管理局网站的工商档案显示，岫岩县龙兴耐火材料有限公司的法定代表人是赵余龙的表兄王泽仁，企业住所在地为岫岩县三家子镇三家子村，成立日期为 2009 年 2 月 6 日。(2008)鞍执字第 127 号拍卖协议显示，龙兴耐火材料有限公司于 2008 年 2 月 18 日竞买了第一耐火材料厂，可按照工商档案显示，此时龙兴耐火材料有限公司还未登记成立。

吴云富称，龙兴耐火材料有限公司名义上的法定代表人是王泽仁，而实际所有人正是赵余龙。“龙兴耐火材料有限公司正是为接收我的耐火材料厂注册的。”

岫岩县玉城会计师事务所出具的岫玉会师验字(2009)第 116 号验资报告显示，2009 年 9 月 8 日，龙兴耐火材料有限公司又增加注册资本人民币 950 万元，主要构成为：王泽仁认缴 400 万元占注册资本的 40%，赵余龙之父赵有权认缴 550 万元占注册资本 55%。

记者通过辽宁省工商局网站查询时还发现，岫岩县民政第一耐火材料厂目前仍是登记成立状态，注册时间为 2003 年 5 月 14 日，法定代表人已不是吴云富，而是陈福成。

一份注册号为 21032200300235 的《企业法人变更登记申请书》显示，岫岩县民政第一耐火材料厂的法定代表人由吴云富变更为了陈福成。该申请书上出现了吴云富的签字，但吴云富却对记者说，“我从未见过这样的申请书，也从未在申请书上签字。”

3 月 16 日，赵余龙告诉中国青年报记者，“现在我与耐火材料厂

没有任何关系了，厂子被(鞍山市)国资委收走了。”

3月17日，鞍山市国资委主任吕金秋向中国青年报记者证实，岫岩县民政第一耐火材料厂已专属至岫岩县国资局。“我私人投资的耐火材料厂怎么归鞍山国资委了呢？”吴云富就此询问王新杰，吴云富得到的答复是：“这是纪委的处理结果”。岫岩县国资局赵局长的回答是：“我们和你不发生关系，有什么事儿你可以找纪委。”

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-05-18

作者: liangbei9197 回复日期: 2010-05-17

今晚真不爽!!!! 刚才骑摩托车(新买的)上街，一不小心就被人民警查扣车了，没有带证件就罚了1000块!真倒霉!!!!

第一次，你被侮辱，你很不爽；

第二次，你被侮辱，你很无助；

第三次，你被侮辱，你很痛苦；

第四次，你被侮辱，你很绝望；

第五次，你被侮辱，你很愤怒；

第六次，你被侮辱，你很杨佳，你踩着六个冤魂的脊背，飞上了天堂。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-05-18

作者: 494659244 回复日期: 2010-05-18

土哥对黄光裕案有什么看法呢?

《魔鬼护身符》

十多年前，黄光裕想把事业做大，必须把下面几个问题给解决：银行长期稳定的低息贷款（他一小私企，通过正规的渠道能摆平吗？）

连锁行业的准入，内资去香港上市、外汇额度的指标（他一小平民，通过正规的渠道能摆平吗？）

中国的税赋全球第几？中国私企的行贿负担全球第几？行贿的支出不能进成本，税赋又非常的高，无疑又使税收负担雪上加霜。假如黄光裕不洗钱，那么黄光裕就必须按照行贿的总数为计税基数再缴纳 33%的企业所得税。况且，按照潜规则的要求，所有的行贿支出是不可以记入公开的会计科目的，所以黄光裕必须要洗钱……

黄光裕事件的来龙去脉我不清楚，但是我知道做生意两个东西是不能碰的，否则结局将非常凄惨。它跟吸毒一样，开头你控制毒品，最后是毒品控制你。

一、利滚利的高利贷，某人一旦借上后，他就被魔鬼缠上了，最后被魔鬼所吞噬。

借钱者此后必须不停地付利息，他的余生一直为利息而煎熬，直到被榨干最后一滴骨髓。

二、魔鬼的护身符，某人一旦戴后，他就被魔鬼缠上了，最后被魔鬼所吞噬。

魔鬼的护身符是给死人戴的东西，它是邪恶的妖魔，它不能被摆动，由于死人是静止不动的东西，所以死人戴上魔鬼的护身符后彼此

相安无事。

但是一个活人却千万不可戴上这魔鬼的护身符，因为活人的身体需要时常的运动，活人一旦运动了，护身符就必然随着活人的身体运动而摆动，那么这魔鬼护身符的魔性就发作了，它一晃动了，这个活人就刺心的痛。所以这个活人就必须去摆平它的晃动。古往今来，所有的活人只要一误戴了魔鬼的护身符，那么他的余生就一直为着摆平这魔鬼而煎熬，他摆平了小鬼，来了中鬼；他摆平了中鬼，又来了大鬼；他摆平了大鬼，竟来的老鬼；老鬼刚刚死去，却又来了鬼儿子；他摆平了鬼儿子，不想又来的鬼孙子……最后他疲于奔命、心力交瘁，戴着这魔鬼的护身符一命呜呼。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-05-19

作者：剑逝春秋回复日期：2010-05-18

土哥：袁腾飞是咋回事？

袁腾飞活在西汉时期，要被官刑；

袁腾飞活在文革时期，要被枪毙；

袁腾飞活在北韩境内，要被消失；

袁腾飞活在当下中国，是民族之大幸，他十分执着、百折不屈、千愁万恨、万世师表。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-05-20

作者：中国龙四回复日期：2010-05-17

大哥，我是做燕窝的，不知道怎么推广，还请大哥指点一下，主

要是网店。

代理东南亚的品牌燕窝,或者印刷字体和外包装类似中西合璧的风格。在各大城市的顶级养颜中心,招募品牌推广兼职人员,服务生一边按摩的时候,一边讲燕窝如何的美容,如何的祛斑。网络购买的燕窝如何的便宜,比高级滋补店优惠四层。去年的一个老顾客一年不见,居然没认出来,感觉年轻了二十岁,我一问,原来她吃了网购的XX牌燕窝……“姐姐!这是网址,你可以让你女儿帮你上网看看”

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-05-20

作者:lszcaptain 回复日期:2010-05-12

不知道润土大哥当年是不是邓丽君的fans 我是80后,以前没听过她的歌,这几天看电视,她逝世15周年纪念。才开始听,发现真是天籁之音啊

初中的时候,成为邓丽君的粉丝,天天嘴里哼哼靡靡之音。从此不愿意死读书,更不愿意读死书,导致与大学绝缘,因为没有接受大学的洗脑,庆幸自己没变成木瓜

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-05-20

作者:sincereliwin 回复日期:2010-05-12

您是2005年10月份开了这个帖子,我11月份就关注了她,从此一直没有放弃过来这里看看,我很少发言,但这里有我思想的导师。

土哥,最近又有一事来请教您。我老婆的哥哥在广东一个靠近东

莞和深圳的小县城里，惠东，那里消费水平挺高，这两年建了很多洋房，有一个建成不久的，面积不大（1万平方米左右）的建材综合市场。现在哥哥想在他们县里开一个陶瓷店，卖瓷砖。但我们了解到他们县陶瓷销售主要靠装修得包工头介绍，仅有少数是消费者自己去建材市场买陶瓷的，而对于包工头这一块，我们几乎没什么资源，您看看，如果要开这个陶瓷店的话，我们应该如何做？谢谢土哥。

标价很高，对散户不打折。设一茶室，与包工头密谈。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-05-20

作者：快乐随風回复日期：2010-05-18

请教大哥，普通老百姓做小买卖，如何才能降低被带上魔鬼符的几率？

小买卖，想戴也戴不了。发财后，至少被戴上三块表。

关键是不能露富，不能上榜。露富了，上榜了，公开宣布所有的财富都是人民的，都是国家的……私下无人的时候，就说我爷爷是江新觉罗，我连襟是奥巴马……

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-05-20

作者：sankz 回复日期：2010-05-14

润土哥，如何看待垄断行业向民企开放？还有中国的民企有机会做大做强达到像美国沃尔玛，日本丰田，德国奔驰公司这样的世界级水准吗？呵

全国工商联石油业商会首任会长，有“民营石油大亨”、“中国民营石油第一人”等称谓的龚家龙，与其妹陈蜀葵双双获刑。

金义集团创始人陈金义开始全身投入乳化油项目，并扬言要当中国的第二富豪。5年过去了，陈金义非但没有当上第二富豪，反而陷入“老赖门”

东星航空有限公司实际控制人、董事兰世立，因犯逃避追缴欠税罪，9日被武汉市中级人民法院一审判处有期徒刑四年。

近日，杭州娃哈哈集团有限公司董事长兼总经理宗庆后证实，娃哈哈已经放弃向石油领域扩张的计划。宗庆后直言，三大国有石油商的强势地位和巨大的投资风险，正是娃哈哈最终选择止步的原因。（原来准备成立标准石油公司）

中国日报网中国在线消息：温州资本曾被冠以“炒煤团”，但今年随着山西省国土资源厅一纸通知，温州人在山西投资的500多座煤矿全部要进入被国有大型煤矿兼并或收购的行列。黄益铤是一位在山西省宁武县拥有3座小煤矿的温州投资者。近来，他一直没在山西，而是去了上海等地散心。黄益铤说，宁武曾经是他寄托人生梦想的地方，如今却成了他的噩梦，他不想再踏上这片伤心地了。

山西，这个曾经让温州民间资本辉煌一时的地方，现在又成了众多像黄益铤这样的投资大佬的伤心之地。目前，大部分在山西投资煤矿的温州老板已经悄然离开山西，仅留下小部分投资者还在苦苦等待当地政府和国有企业的相关补偿，温商500多座煤矿500多亿元投

资，不知道还能得到多少回报。

震惊国内外的“陕北石油事件”，历时两年，非但没有得到合理解决，2005年上半年来，反而演变成了民营企业家的牢狱之灾。一是为了彻底镇压“陕北石油民营企业”维权，二是为确保和巩固延长油矿集团组建，陕西省榆林市政府从今年5月13日起开始抓捕民企律师和民营企业投资人。先后抓捕传讯近百人，关押一个月以上的有12人。后迫于国内国际舆论压力，今年9月20日起，将朱久虎律师和民企投资人陆续取保，但一直扣押60岁身体病弱的冯秉先不予取保。10月20日，陕西榆林市靖边县检察院对冯秉先、冯孝元、孔玉明、王世军四位民营企业家提起公诉，罪名是“涉嫌聚众扰乱社会秩序”。

.....

开放是一直开放的，也是始终欢迎民企进入的，过程只字不提，结局只字不提。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-05-20

作者：kunbrother 回复日期：2010-05-20

其实我的理解也非常片面和偏执，所以写完这些东西，我又觉得有些后悔。润土兄如果不麻烦的话，直接删除掉吧。

当财富被收刮殆尽，土地被贱卖殆尽后，有些官品的贪官也无法生存了。其实到后专制时代，社会的矛盾不仅是民众与贪官的矛盾，表现的更剧烈的是贪官之间的矛盾，副局长杀书记，老局长杀新局长，

老首长举报下属……

在官满为患的时代，不是每个官位都有油水的，再说老百姓也被榨干了，首富也入狱了，二富也流落街头……最后只能是大贪官吃小贪官，小贪官手刃大贪官……

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-05-21

作者: 甲乙丙丁看风云回复日期: 2010-05-21

请问润土大哥不含褪黑素的中药安眠产品（也可治疗女性痛经）自主药方应该怎么推广运作？？

委托振湘医药运作。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-05-24

作者: 阿萨克回复日期: 2010-05-21

润土大哥：

给您提问，请求您出主意的人甚多，希望小女子也能得到大哥的指点，能够豁然开朗！先说声谢谢！

我在 TB 新开了个网店，卖睡衣家居服，可以说在同等质量下价格更有优势，同等价格下质量更有保障，可惜就是信誉低，无人光临。营销不知从哪里下手。

仔细琢磨您给别人的建议，觉得很妙，自己却还没有举一反三，触类旁通的能耐。

别人无的，你有；别人有的，你新；别人新的，你档。

卖点要突出——新婚爱侣款睡衣……

卖法要创新——婚恋网站发帖互动，婚纱影楼外送上祝福卡片
(网址)……

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-05-24

作者:风云笑看人生回复日期:2010-05-21

对了土哥，还有一个问题是必须要问的。

今天网上公布了中央要在新疆喀什建经济特区的消息，看到后非常激动，说是要建西部深圳，未来两年投资2万亿云云~~~。但是仔细一想又觉得不对：

土哥可否针对这个事情深入的谈谈，喀什未来的定位是什么，是工业大城市还是贸易的港口？这难道是国家的骗局还是真有可能，是否真的会发展成另一个深圳？？？

作者:察思悟回复日期:2010-05-21

中国最不稳定的是新疆？

作者:静静的张扬回复日期:2010-05-22

觉得西藏新疆稳定是第一。经济发展才是其次。一切围绕稳定转

作者:gylook 回复日期:2010-05-24

与众多网友一起期待大哥对于喀什的解读

《以柔克刚——一什二鸟》

新疆的维稳一直国家长治久安的重点问题。其实，西域维稳困扰了中原数千年，过去通常采取联姻、强压、屯兵、流放等方式维护西

域的稳定。如今社会发展了，治理国家的方式也必须与时俱进方可适应时代的变化。此次新疆最高领导的变化就是这种改变的政治信号，喀什特区的确立也是政治、经济转变的信号，H正以全新的科学理念想寻找历史困局的新突破。

恐怖的根源

汉、唐、宋、明、清，中原一直被西域游牧民族所侵袭。根源在于自秦统一后中原的富裕，西域的贫穷，俗话说“人往高处走水往低处流”。西域的老百姓也向往中原富裕的生活，如果中原也是不毛之地的话，那么他们也不会玩着命地长期偷袭中原的边塞。

理解了西域游牧民族侵扰中原的根源在于西域的贫穷，如今侵袭没有了，取代侵袭的是恐怖。其实恐怖的根源与伊斯兰教没有关系，只要是新疆的老百姓贫穷，即使他们是基督教徒或者是佛教徒也一样玩恐怖活动的。为什么卡塔尔不闹恐怖？为什么阿富汗、巴基斯坦闹恐怖？道理很简单，卡塔尔富裕，阿富汗贫穷。所以说要彻底消灭新疆的恐怖分子，就必须先消除新疆老百姓的贫穷。因为贫穷才是恐怖分子诞生的温床。南疆的恐怖分子比北疆多也是这个道理。

方式的转变

现在不是封建领主的时代，是民主的社会。任何一个人也不能代表全体新疆的老百姓，所以过去政治联姻的时代已不存在了。强压的方式也能做了，因为在全球化的法治民主的社会里，铁血政治、独裁政治被文明的社会被不耻，暴力镇压带来的是短暂的和平，暴力收获的是更大的暴力，所以铁血统一的时代已一去不复返了。屯田、屯兵

的方式过去是可以的，过去的老百姓只要吃的，有婆娘就可以。现在却失去了社会的基础，当兵的可以献身边防，女孩子却不愿意献身边防。新中国第一代屯兵战士，政府是用上海从良女子和湖南等地的女子解决的。也就是说：数千年来，我们一直是用政治的铁腕解决边疆的问题。如今这些政治的方法都失去了社会的基础……我们必须寻找政治以外的方式去解决边疆的问题。

思路决定出路

六十年代，中国人愿意去深圳定居吗？七十年代，中国人愿意去海南定居吗？

答案一定是否定的。道理很简单，没人愿意去受穷。

同样的道理，新疆只要有发财的机遇，良好的生存环境，那么新疆就可以像深圳和海南一样吸引大批的国人去定居。你不一定会去，但是温州人一定会去，四川、河南人一定会去。如果没有发财的机遇，你拿枪顶着他，他也会逃跑的。

中亚的经济中心

喀什未来一定能成为像深圳一样的国际大都市，我不敢讲，但是成为中亚五国的经济中心是可能的。未来的经济模式分为两种，全球经济中心和区域经济中心。喀什的地理位置决定了他可以成为地区的经济中心，理论上说，只要没有动荡，20年的时间，喀什完全可以达到这个目标，如果加上中国中央政府的强力支持，这个目标将提前五年形成

经济的方式取代政治的方式是向以柔克刚体制架构的转变，除了

法律的刚性外，一切以柔性的方式治理是上策之选。

一什二鸟

喀什像一个石头，经济和移民是两只鸟，一旦喀什成功后，将取得彻底解决两个问题。第一是恐怖的问题，只要消除贫穷了，恐怖分子就没有生存的空间和土壤。第二是多民族融合的问题，只要经济发达了，外来的移民就不肯离去了，这样就加快了多民族融合的步伐。

草根的机遇

国家的投资是投资在机场、高速公路、污水处理、电力设施等基础设施建设上。多数草根可以在最下游的环节寻找到发展的机遇，你可以挂靠几个高资质的企业，拉上队伍去分包，练出胆子了，再去总包。

第二可以总代理内地的工程物资，比如 XX 牌电缆、XX 牌低压电器……

第三，那些聪明的沿海民营企业家可以把市场针对中亚的产品，转移到喀什生产，这样市场更加接近市场，如果解决了当地的就业，喀什地方政府将给予民企最优惠的税收待遇，喀什的银行贷款的政策也相对宽松，政府将对你的投资行为给予担保……

不久，各地民企巨头将率先宣布喀什分厂动工了，喀什分公司成立了……

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-05-25

作者：比尔财富回复日期：2010-05-25

<2010--富士康 11 连跳>

合计 9 死 2 伤

•2010年5月25日：一名湖南籍男工坠楼亡，19岁。

•2010年5月21日：一名湖北籍男工坠楼亡，21岁。

•2010年5月14日：一名安徽籍男工7楼坠亡，21岁。

•2010年5月11日：一河南籍女工跳楼身亡，24岁。

•2010年5月6日：男工卢新从阳台跳下身亡，22岁。

•2010年4月7日：一湖北籍男员工身亡，22岁。

•2010年4月7日：一云南籍女员工坠楼身亡，18岁。

•2010年4月6日：饶姓女工坠楼，仍在治疗，18岁。

•2010年3月29日：23岁湖南籍男工从宿舍楼坠亡。

•2010年3月11日：一李姓员工从宿舍楼坠地身亡。

•2010年1月23日：19岁员工马向前死亡。

24日郭台铭首次回应富士康绝非血汗工厂

他表示，外界不了解真相，“现在很多事都不能说，我们都默默在做。”

楼主您怎么解读这就话的意思？

一个企业如果能按时发放基准以上的工资，按时缴纳员工的社保，按时纳税，又不破坏生态。那么这个企业就是合格的企业。

如今，穷人买不起房，无脑愤青却怪罪任志强，更有无脑愤青拿鞋砸任志强。

如今，工人买不起房子，娶不到婆娘，却怪罪富士康，郭台铭能

说啥？除非他郭董敢宣布：富士康员工工资比照深圳公务员工资标准发放或者国家电网深圳公司的员工工资标准执行，富士康员工凭结婚证申请一套 140 平方米的经济适用房（房价比照日照市公务员经济适用房的标准执行）。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-05-26

作者：甲乙丙丁看风云回复日期：2010-05-26

现在社会压力那么大~大家都来说说平时是怎么解压？调整心态的？？个人感觉心里健康也是成功的关键因素~

登顶珠峰后，你感觉到轻松地呼吸是美满生活，你体会到洗一个热水澡是奢侈享受。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-05-26

作者：high_leon 回复日期：2010-05-26

近日中美对话眼花缭乱，大哥之前有过几国之间比喻，这次的对话你如何看待？

美国政府请中国政府在人民币升值和开放市场上做出选择？

美国政府料定中国政府不敢选择升值，这样就必须选择加大市场的开放度，而金融市场、粮食、牛肉、能源等市场的开放，必然使得美国彻底隐形控制中国的市场，也就是说人民币不大幅升值使得中国获得短期的利益，而开放市场的结局就是美国获得未来的利益。美国人的选择，历来都是抓大放小、舍近谋远.....

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-05-27

《屠童和富士康 N 跳敲响了太平盛世的丧钟》

一个社会要构建和谐有序的环境、一个国家要实现国民的幸福，追求的不是灯红酒绿的喧嚣，追逐的不是鳞次栉比的繁华，追寻的不是红男绿女的魅惑。任何一个社会要实现“和谐与幸福“，就简单的四个字——机会公平。否则，社会就是一个动荡的社会、血腥的社会、令人沮丧让人窒息的社会。

今年上半年，中国社会发生的一系列屠童事件；最近几月，富士康发生的员工 N 跳事件；其根本的原因就在于“公平机会”出现了严重的问题，这才导致社会发生一系列的悲剧，假如这个问题还不能解决的话，那么未来的中国社会将沦入万劫不复的境地，不仅是穷人窒息，富人也将万分的沮丧。

一个和谐的社会没有绝对的均富，反之也不应该有绝对的两极分化。绝对的均富使社会缺失发展的动力(干活与不干活一样的收获)，绝对的两极分化使社会失去平衡的支点(富人不劳而获，穷人劳而不获)。

中国社会数千年来所有的悲剧的根源，都在于我们对公平和机会的理解是错误的概念。中国社会追逐的终极目标是财富的公平，每一个农民叛军高举的旗子一定是均贫富。陈胜吴广也好，洪秀全也好，从智商上分析绝对是脑残的弱智。假使，陈胜当初提出的是机会公平的话，那么此后的中国就没有了那么多的人间悲剧。

机会公平是本，财富是末，陈胜、洪秀全们是舍本逐末，本末倒

置，这就是所有中国社会悲剧的根源。财富没有绝对的公平，让上帝来分配，他也做不到绝对的公平。机会却可以做到公平，一个大字不识一个的农民，他们也知道什么是机会的公平。这个问题看似复杂，其实我打个比方的话就非常简单了。机会和财富就像 100 米短跑比赛一样，财富的公平就是在终点拉条线，所有比赛完的人成绩一样，绝对的平等，跑快的人、跑慢的人成绩都按平均速度计算成绩。机会是起跑线上的绝对公平，同样的时间在同一条起跑线出发。

中国社会现实的状态却是出发点没有时间设定（自古英雄出少年），没有统一的起跑线（英雄莫问出处），但是我们在终点却随时地暂停，比赛场上的人都可能全归零，刘少奇归零、N 跳者归零、孙志刚归零、牟其中归零、黄光裕归零……

屠童和 N 跳都是人间的悲剧，这些人类自己制造的悲剧，首先应该从精神层面去分析。幽默喜悦的精神状态一定制造的是人间喜剧，绝望沮丧的精神制造的一定是人间悲剧。我们不妨分析一下，屠童案和富士康 N 跳当事人的精神世界，看他们是喜悦还是绝望的精神世界。

屠童案者，全是 60 年代的人，他们的精神世界经历了忧郁、屈辱、痛苦、绝望、愤怒、癫疯的过程，当他们尝试过机会、奋斗过机会、挣扎过机会后，发现机会太不公平了，所以他们输的不服气，他们恨社会没有公平的机会，于是他们向社会挥舞仇恨的菜刀。

富士康 N 跳者，全是 90 后、80 后末期的人，他们的精神世界只经历了忧郁、屈辱、痛苦、绝望的过程，他们与 60 年代、70 年代、

80年代前期的人不同，毕竟此前的年代，资本寡头、强权垄断寡头尚没有彻底形成，生存和发展的机会尚存依稀，也就是说60、70、80前半代的人，尚有机会去实现自己的梦想，如今在资本寡头完胜的时代，在GHG长子嫡传垄断的时代，90后的他们可能连尝试的机会也没有了，他们连愤怒、癫疯的机会也没有了，他们只能在忧郁中、绝望中结束自己的生命。

当一个社会，布什总统的女儿和平民儿子机会均等的时候，当巴菲特孙女没钱挥霍的时候，这个国家的公民就不仇恨总统，也不仇恨富人。这个国家的公民知道，我努力就有机会，我奋斗就能够成功，我失败了，我输的心服口服，通俗点说就是输也怨不得别人也怨不得社会，即使怨也只能怨自己。

一个现代文明的社会必须给公民两个公平机会：第一是受教育的机会，第二是事业的机会。第一个机会使公民成为有能力、有智慧、有爱心的人。第二个机会是可以实现人生的梦想。这个道理浓缩到家庭单位，你就能理解了，你是愿意每天给上小学的孩子一百块钱，每天让他好吃好喝，还是培养他有能力、有智慧、有爱心。你毕业后，你是愿意在家好吃好睡，还是愿意去实现人生的梦想。

所以，每一个现代文明的国度，每一个现代和谐的社会，一定是首选让每一个公民接受平等教育机会，其次是让所有公民都有获得去奋斗、去创业的机会。反之，当一个社会教育的门槛很高的时候，公民第一个公平机会也失去了；当一个社会创业的门槛很高的时候，公民第二个公平机会也丧失了；当这个社会失去公平机会的时候，这个

社会随便怎样去粉饰太平，随便怎样去歌功颂德，它也无法屏蔽下层民众怨悲的呻吟……

在太平盛世寂静的夜里，远处依稀传来摄人魂魄的钟声，咣……
咣……铛……

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-05-27

作者：一个林夕回复日期：2010-05-27

魔鬼的护身符？

LZ，怎么我感觉李超人好像有带魔鬼护身符啊，而且带了很久，带的都是鬼王符呢

是不是带鬼王符就没事啊？小鬼，恶鬼都怕……

《罪犯没有罪》

西方电影里，罪犯再坏，律师他也说他没罪。我们为什么先设定他没有罪呢？因为这样我们就可以理性地分析、解析罪犯，理性地找寻罪恶的根源。反之漠视社会的罪恶，把所有的罪恶怪罪在个人身上，那么这个社会不仅无法消灭罪恶，这个社会一定不断地制造出罪恶。

李超人是在规则的社会里，最大限度地施展自己的商业智慧，法律是自己的保护伞，律师为其处理法律事物的纠缠，自己处于轻松的愉悦状态。

黄首富是在潜规的社会里，最大限度地施展自己的商业智慧，官员是自己的保护伞，律师无法处理原罪行贿的纠缠，自己处于煎熬的奔命状态。

黄光裕事件很简单，既你我有或多或少的原罪，黄光裕也有原罪。由于整个社会发现黄光裕有原罪后，没人原谅他，他们个个饿虎扑食般地扑向他，他为了保命不得不行贿，为了行贿不得不洗钱，为了洗钱不得不偷税，他原罪案发之后，已经行贿了 40 亿，摆平了 1000 多饿狼，他也在地震中捐款赎罪了，可能他依然没有逃脱被牢狱的命运。

当某个官员认为你有罪的时候，你可以花钱摆平他；

当整个社会认定你有罪的时候，你花再多钱也徒劳。

这就是东西方对罪恶的理解差异。一个文明的社会可以让罪犯变成善良的人，一个丑恶的社会却让善良的人作恶。其根源在于对原罪的认知方式的差异。

东西方社会对原罪有不同的认识，西方社会是基督社会，基督认为每一个人都有原罪，只要忏悔了、赎罪了，上帝就应该原谅他。中国社会认为人分为两类圣人和贱民，一当被视为圣人就是完美的化身，就是不食人间烟火的圣人。一当被视为贱民，那么每一个毛孔都是肮脏的。中国社会里，如果要评价一个人，总是用好人和坏人来区别判断，不是好人就是坏人，说他好就捧上天，说他坏就坏透顶。很少理性公正地评价一个人。社会生存的方式也是这样，你不在“天上人间”那么就一定生活在“人间地狱”。最世俗的说法就是“胜者为王败者寇”，也就是你不审判别人，别人就审判你。因为在中国社会里一直没有形成良知的第三方力量，来维持社会的公正判罚。所以，皇帝没有错，错也是太监宦官的错，被冤死的草民，被误解的任志强们却没人人为其辩解，其实整个国民的思维基本上都是一根筋，不是把林副主

席捧上了天，就是把林副主席踩入了深渊。

中国社会绝对不可以对当朝的皇帝和太上皇有任何的不敬，任何的微词。你敢说皇帝是七分人性三份兽性？呵呵，等着你的一定是满门抄斩、株连九族。所以，皇帝、太上皇永远是伟大正确的万岁。同样，中国社会绝对不能为杀人犯辩护，也绝对不能为罪犯辩护，辩护的结局也许让自己也身陷牢狱。所以，罪犯永远是罪该万死之人……在中国社会不要说罪犯没有人权，即使犯罪嫌疑人这些未被法庭定罪的人也没有人的最基本的尊严，都可以被游街羞辱……

在中国社会里，没有法律的公正判罚，法律今天可以判你有罪，同样的法律也可以判你无罪。判你是否有罪是朝廷的事，老百姓没有一丝判罚的权限，所以古往今来中国的老百姓在法律上就没有过说话的地方。虽然中国社会里的老百姓没有法律的权力，可是每一个中国的老百姓都可以做道德的审判官，这些被愚民教化出的老百姓们根本不知道什么是人性的本质，什么是罪恶的根源……他们只知道岳飞是百分百的好人，秦桧是百分百的坏人……他们从出生的第一天起就被洗脑，被告诉“这世界不是黑的，就是白的”，被告诉“鹿就是马”……所以，在中国社会，除了小孩子童言无忌说些真话外，十之八九的中国人不说假话，也是废话。所以，在中国社会能说真话就是非常了不起的事了。更不要说理性地分析评判一个人或者一件事了。

理解了国人的特性，就能理解国人的思维了，就能理解东西方原罪的差异了。

西方认为人有原罪，忏悔了、赎罪了，就不是罪人了。国人却认

为罪人天生就是罪人，忏悔了、赎罪了，他永远还是一个罪人。好人天生就是完人，他永远都是好人。

所以，在国人的眼里你做好人和做坏人都不是件容易的事。大家认为你是好人，那么你就是毫不利己专门利人的人，地震你必须把钱捐光，你必须清心寡欲……否则你做了一万件好事，就说错了一句话，做错了一件小事，愚昧的国人也不会原谅你的，他们讽刺你、挖苦你、极尽所能羞辱你……做坏人就更惨了，你只要做错了事，被人们认为是坏人了，你以后做一万件好事，他们还是认为你是坏人。所以，中国社会一当社会风气坏了就很难转变，小坏人不被原谅，他就变成大坏人；大坏人不被原谅，他就变成恶贯满盈的坏人。到最后变成好人也变成一小撮了，好人失去了生存的空间。这就是为什么中国一些地方全是小偷骗子的缘故，呵呵，你不偷，你不骗，你不抢，你就无法生存。

由于中国社会长期以来拒绝承认人具有原罪，他们认为人之初，性本善。特别是历代统治阶级宣传圣人，宣传不食人间烟火的大圣，后来他们发现所有活着的人都不是圣人，于是他们把圣人的桂冠扣下死人身上，再加上一句说，死人为大，不可说死人的不是。于是，整个中国社会陷入一个怪圈，圣人全是死人，人一死就可以打扮为圣人。人们明知孔老二不是啥圣人，也跟着嚷嚷着孔圣人。由于这种不能理性评价人的思维，导致中国的老百姓也不能理性地分析身边的人，犯罪的人。又因为不能找准犯罪的根源，又导致犯罪的根源无法消除，从而又加剧犯罪的猖獗。

一位中国哲人说了一句震惊世界的永恒的一句名言：“圣人不死大盗不止”。这句话反过来说就是“罪人本无罪，是社会让其犯罪，当我们消除社会罪恶的根源的时候，小偷也消失了”。

当一个社会出现伟人成队、圣人成群的时候，这个社会就重现了《三国演义》九十三回里的一句话：庙堂之上，朽木为官，殿陛之间，禽兽食禄；狼心狗行之辈，滚滚当道，奴颜婢膝之徒，纷纷秉政。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-05-28

存在就是合理的，面对一个合理的社会现实，但我们不能改变的时候，适时地调整自己，改变自己也不失为一种权宜之选择。

生活中，我们要尽量避免去发牢骚，发牢骚不解决问题。我们要透过事物的表象，发现背后深层次的东西，这样才能消除牢骚的来源。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-05-28

作者：SST 中国证监会回复日期：2010-05-28

<非诚勿扰>这档征婚征友节目正是在大哥居住的南京，大哥怎么看待它的成功？

把上星的频道当着政治的说教阵地，必然要失去观众，没有观众就没有广告商的投入。当电视恢复了娱乐的本源，就可以重新带回电视的观众，收视率高了，必然就获得巨大的广告收益。

<非诚勿扰>现在的成功在于，江苏卫视亏本厉害。俗话说“知耻而后勇”，也正因为放下了自己的架子，才能够与民营企业合作的愉快。从创意上来说，这档节目绝对不是官僚们闭门造车弄出来的，

它一定是民营企业里的一群创意的精英谋划出的娱乐节目。过去，习惯于男的选女的，现在改为女的选男的，这样就可以使女选手获得长时间的上镜机会，这样又放大了电视节目的吸引力，男女嘉宾尽量选择上海，广州、北京等经济发达的地区，又增加了广告投放的含金量（我发现卫视里的男嘉宾喜欢上海、北京、广州，这样就把广告单价提高了）。总之围绕吸引各地观众的眼球，围绕娱乐的炒作，该公司是做足了预案。

但是，随着各地卫视加入相亲娱乐的竞赛，随着观众的新鲜度的降低。他们需要不断地创新（法国专场），不断地注入娱乐的元素（憨豆先生），不断地提高悬念（庞巴迪女），这样才能保持高增的收视率。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-05-28

作者：乱走乱跑回复日期：2010-05-28

如果痛是绝对的，只能鼓励坚强？如果能有点认识（不过对大多数的人来讲，能有点正确的认识都很难），痛的时候绝望的技术含量要高些？是吗？润土老师？当初你痛的时候，是什么力量让你走到今天呢？

《冷脑热心演绎喜剧人生》

谈对象，我不是被女孩拒绝（感觉是寒酸的穷小子），就是被丈母娘拒绝（没官、没文凭，没有身份），我一次又一次地痛苦后，突然心生一念“我没钱，娶个老婆再漂亮，她也是别人的”。“哼哼，等我成功了，别人的老婆就是我的”。

事业失败后，我这样安慰自己，十万没有了，下面一定有百万在等着我，于是我就忘却了痛苦。百万没有了，我暗示自己千万在等着我，这样我又忘却了痛苦。千万没有了，我臆想着亿万在等着我，此刻突然发现物质的财富全是虚拟的，精神世界的丰富与高度才能让生命延续与快乐。

人有梦想才能坚守，我白天从不做白日梦，更不说梦话，我晚上做梦，白天造梦。

平坦大路风景平淡，千峰万壑方能景象万千。

历经磨难，感觉平凡的生活也幸福；

一生荣华，感觉奢华的生活也乏味。

你从富贵公子变为寒酸小子，你就深刻体会世态的炎凉；

你从寒酸小子变成成功人士，你就深刻感受喜剧的幽默。

人生归纳起来就两个不同的人生，悲剧人生和喜剧人生。我发现所有的悲剧人生者都是闹热心冷者，脑子一发热政治投机失败，脑子一发热商业投资失败，心一冷感情失败，心一冷友情消失。反之，不管遇到什么的挫折，只要保持冷静的头脑，保持内心的温暖，也许自己的人生就是喜剧的人生，痛苦算什么？在喜剧的故事里，痛苦是增加喜剧的效果，增添喜剧的快乐。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-05-30

作者：余井回复日期：2010-05-29

想问一下润土先生：你所说的“痛苦”后的“自我安慰”或者说自我心理调节，是“当时”的实际想法，还是“现在”的事后想法？

PS: 我有此一问，并不是想和先生较真，只是想知道事情的“本来”，谢谢！

《放弃当下赢得未来》

每一个正常的人都有过痛，多数人痛而抱怨、痛而牢骚、痛而绝望，少数人却会痛定思痛，找寻出痛苦的根源。后来，我发现如何一个社会里，芸芸众生者之所以很痛苦、很纠结，是因为他们活在当下，纠缠于当下而无法展翅高飞。而只有清晰地洞察未来者，把握未来者，才能成为未来的主宰。

人生是一个超长马拉松式的长跑，你必须按照自己的耐力和毅力均衡地分配自己的能量，你方能最终到达目的地。开始的时候，我看见别人快速地超越我，我看见别人抢跑，我很痛苦。当我知晓未来有二十年的长跑路程，他们能以这种拼尽全力的速度跑完全程吗？当你以百米冲刺的速度去跑一万米的时候，四百米的距离或许就是生命的终点。优秀的马拉松选手不会受外界的干扰，路边的观众一欢呼，你就提速；身边的对手一超越，你就泄气，你十之八九将前功尽弃。

中国的教育最大的缺陷就是不能教育孩子去质疑。我从小就学会了质疑，于是我发现书本上居然也有错，老师课堂上说的和私下里教诲的是不同的。也正是因为这种质疑的思维方式，使得我的人生具有不同的路径。我对领导的命令说“不”，我对朋友的劝阻说“不”。

我认为幸福、快乐有几个层次的不同，有人需要不停地获得欲望的满足来让自己快乐，这个层次的快乐是通过别人的肯定和羡慕来满

足自己，也就是以大众的标准来评判自己的快乐，由于大众的标准都是世俗的标准，他经常变换、众所趋之，所以你就会在世俗中纠结。

大众认为成为党员是幸福的，当你为之奋斗而成为党员却发现拥有文凭是幸福的；

大众认为拥有文凭是幸福的，当你为之奋斗而拥有文凭却发现拥有绿卡是幸福的；

.....

所以，世俗的幸福与快乐是短暂的幸福与快乐，漫长的人生中，多数的时间是纠结于世俗的痛苦。就像当下，为了豪宅和金钱而奋斗一样，非豪宅男不嫁非金龟婿不嫁一样。

我当初就发现了我追求世俗，为着别人的标准去活着，我就失去了未来。我知道当下的一切，世俗都是对的，党员、科长、文凭、家庭背景，我没有，所以世俗的当下，我是一个失败者。但是我知道这个世界稀缺的东西是智慧、才华、宽阔的心怀，心有多大、舞台就有多大。

有些人生下来就命好，他不用奋斗、党员、处长、文凭都会有的，所以我输下当下是正常的结局。在一个力量和势力不均衡的状态下，即使我付出身心疲惫、伤痕累累的代价赢得了当下，那也是短暂的幸福。所以，要承认失败的现实，不赌一时之气，不争一时的高下，方为最好的选择（本衙门 1400 个小吏中，我是唯一一个非党员、非主任科员、非大学文凭的另类）。

我放弃当下不代表也放弃未来，放弃的原因是为了避其锋芒、避

免纠结，这样就有愉悦的身心和宽裕的时间去冥想未来、洞察未来、赢在未来。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-05-30

作者：张杠子回复日期：2010-05-30

大哥好，请教一个问题。

每次我看大哥的贴子，都看到有几个人像一陀屎一样在这里污染环境

说离开又不离开，说话跟放屁一样，天天来这里露脸，恶心大家
每次我都想草他妈，时间长了居然跟他妈产生感情了
想问问润土大哥，遇到类似这种事，您是如何保持心境平和的。

《给你狗屎运却不能给你狗屎命》

水至清则无鱼，人至察则无徒。

对别人很苛刻严厉，别人就不能跟你平等相处，更不能成为知心的朋友。看人要看其优点，看出其恶习，能劝善就劝善，他不改你则远之、拒之、避之。

我初出茅庐的时候，也是这个看不顺眼，那个看不顺眼，有点成绩就不可一世。等撞到南墙的时候，方想起高人的提醒被自己忽略了。我们为什么要包容呢？因为人的大脑就像雷达一样，当包容的时候，就可以扫描从微波到长波的全波段信息。

个人不包容，那么在他大祸临头的时候，就没人提醒他；

皇帝不包容，那么在他江山不保的时候，就没人提醒他。

我们包容的同时，需要不断提高自己的免疫力。屎虽污秽，却是自然的东西，它可以给植物庄稼带来养分。这个世界上可怕的不是屎，可怕的是艳丽的花朵，美味的河豚。生活中，可怕的不是街头地痞、骂街的泼妇，恰恰是你最信赖的朋友，恰恰是你最依靠的组织……

你只要脑子正常，你就不会吃屎，所以屎伤害不了你。可是，面对香艳的花朵，面对美味的鱼汤，面对五彩的蘑菇，你能保证不采集、不品尝吗？

所以，人生的智慧，不在于如何远离乞丐、远离地痞、远离泼妇，而在于远离伪君子、远离美女蛇、远离伪圣人。

与人相处，我们常常被名言警句所误导，比如“事越辩越明”。这句话就是错的。事实清楚，不辩也自明。事实不清，辩也辩不明，况且，在事实不清的状态下，99%的人是无法看清真相的。你看清真相去辩解就是跟99%的人作对，你就是众矢之的，怎么会有好果子吃呢？所以，遇上这样的窘境，你要保持平和的心态，不要去争辩。你微笑颌首即可。要知道历史最公正，时间会证明一切，历史会把伟人钉在耻辱柱上，历史也会把叛徒高高地举起……

一些事不需辩，二十年后见分晓；

一些事不需辩，五百年后见分晓。

人讲卫生是可以，但是处处杀菌、时时消毒，恐怕自己将很快失去免疫的能力。一旦免疫缺失后，你就失去了健康的肌体，除非你一直生活在真空的无菌室里。生活也是这样，我们要学会跟不同的人打交道，与不同性格的人，不同品行的人交往，这样你才能具有强大的

免疫力。

我们遇见固执之人、恶浊之人，只能以平静的心态去应对。你吐沫直飞，你暴跳如雷也无济于事，却伤了自己的身体，你凭良心尽心、尽力了就无愧了。

呵呵，一公里后，他掉进坑里了，与你无关；十年之后，他倾家荡产了，与你无关。

命是什么？命是封闭的高速路，反方向的高速路的也是路，断头路也是路。

运是什么？运是方向盘轻微的纠偏，运是加速油门和踩刹的瞬间。

所以，我们可以改变自己的命运，也可以改变别人的运，我们常说你给某某人带来的好运，却不说你给他带来了好命就是这个道理，因为每一个人的命掌握在自己的手里，别人可以改你的运却不能改你的命。你命的方向选反了或者走进了断头路，纠偏、加速、踩刹将于事无补并不能改变最后的结局。

我开贴也是这个道理，我可以改变网友的运，却不能改变网友的命，所以我理应心境平静坦然面对了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-05-31

作者：信仰在空中飘扬 1 回复日期：2010-05-25

润土大哥，现在国家大力发展黄河三角洲，您觉得机遇在哪？

作者：信仰在空中飘扬 1 回复日期：2010-05-30

润土大哥你怎么不回复我的贴子

政府主导下的经济是水泥加钢筋的经济，拆了建、建了拆。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-06-01

作者: 为润土贴来涯回复日期: 2010-06-01

老是潜水,出来冒个泡.

润土先生,如你所说,在中国经济问题就是政治问题,你干个什么事情都得和ZF打交道,吃拿卡要,拖着不办,要研究,要整顿,要审查,要开会.最牛的是领导去旅游了,不知道什么时候会来,得.

我看您的帖子,收获很大,您觉得金陵的房市还会不会涨.从你的理论上来说,官员们是要吃饭的,没人盖楼,他上哪搞GDP去,又收钱又拿政绩的,所以我个人认为长远帐,近期跌.

这是交的第一份作业,请审批!

60分。

“长远涨、近期跌”。说出了大部分答案。但是如何涨，如何跌，却没有说出来。

正确的答案是：长期涨、近期跌。新城涨、旧城跌。别墅涨、蜗居跌。美景涨、无景跌。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-06-01

作者: 不要跟我华山论贱回复日期: 2010-06-01

先生你好!首先祝你的帅儿子节日快乐!

先生在创业论坛里已布道5年,敬重你的信念,也很感谢你为众多网友的解惑。虽然我在线看到目前还只有看到81页,但已深深的

感到先生的睿智、冥想、多维、质疑...等思维架构。

我一个亲戚在北鹿养黄鱼。我是温州的，亲戚想邀小弟介入此行，去打市场，小弟也想过很多渠道：如酒店、政府部门、事业单位，但很惆怅...该以何方式去铺开市场，去占领市场？诚心地向先生你讨教！在此先谢过!!!

期待中.....

市场经济高度发达后，商业将向专业化、精细化、资本化演变，非专业、非精细的商业由于成本高而失去竞争的优势，非资本的商业被资本所挤压出市场。

大型酒店的海鲜被承包出去，政府部门、事业单位的食堂也被外包。承包者靠不断增加的食堂、酒店海鲜的规模获得采购的话语权。做零售终端也一样，当你在某个城市拥有二十个农贸市场的海鲜摊位时，你就具有采购的话语权了。你拥有资本更可以跟沃尔玛、华联超市、各大卖场去合作。在成熟的市场里，越是传统的行业、越是居民生活离不开的行业越是资本聚集的行业，小到绿豆、蒜头，大到牛肉；从洗衣店到高级时装专卖店，均被资本演绎为连锁和大卖场。过去那种单兵作战的时代已经一去不复返了，连锁、大卖场、旗舰店成为未来商业的主要形态。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-06-01

作者：路见不平一声嚎回复日期：2010-05-30

大哥，说说张悟本呗

作者：察思悟回复日期：2010-05-30

开始觉得张悟本讲得还有点新意。

后来发觉他老爱说轻易就把人治好了，老举例说自己有多厉害。

我就有点怀疑了。

《方士的生存方式》

中国古代有一门职业叫做方士，也称术士。近代方士演变为和尚和道士的混血儿，他们从佛经和易经中找寻相关的理论，以玄学的方式忽悠对方。他们不是医生却比医生更牛，医生能治病，他们包你长生不老。于是，许多的皇帝就命丧在这些方士的丹丸里。为什么老百姓不相信人能长生不老，皇帝却信呢？因为皇帝相信自己是真龙天子，皇帝有的是金银财宝，皇帝就不信炼不出长生不老丹来。于是，方士们把许多皇帝老儿送上了西天，也让自己赚的盆满钵满了。

文革的时候，这些方士全消失了，在全国人民破除封建迷信的状态下，这些牛鬼蛇神谁敢说自己能炼出长生不老丹啊。所以，在除四害的时代，这些方士全改卖老鼠药了。这些方士卖老鼠药的功夫也非常了得。他们有一个共同特点，就是口若悬河，能把死人吹活了，更能把活人吹死了，这天下的故事就没有他们不敢吹的。

近些年来，那些卖老鼠药的消失了，现在卖老鼠药的小贩全是放个音乐喇叭吸引顾客的，或者自己低头睡觉爱买不买。这些方士到哪里去了呢？其实，这些方士又抓住了新的发财机遇，大多数人改行了。除了做官，主要改为两种生存的方式：寺庙方丈，卫生部专家（中医

大师)。

古代这些方士骗皇帝，现在他们骗不到皇帝了，他们就改骗老百姓了。皇帝要的是长生不老，老百姓要的是身体健康。这年头有病看病呗，这些方士到哪里骗到钱呢？这些方士包治百病，专治疑难杂症，专治三甲医院治不好的病，什么高血压、糖尿病、高血脂、艾滋病……最好是医院宣判死刑的那种病。在方士的嘴里，再难的病症，喝他的绿豆汤，喝他的神仙水就行了。

这些方士，也不能说他一点作用，一点本事也没有。至少第一次接触他们的时候，病人们全都精神抖擞，感觉明天就健康了。他们能给病人百分百的信息，更会在药汤里加些春药让病人春光满面……等发现上当的时候，就差一口气就咽气了，或者家里的钱被骗的差不多了。

这种方士的发财方式跟中国人的愚昧有关，更跟中国人多一事不如少一事的处事方式有关。太医和大臣明明知道皇帝不可能长生不老，为什么他们不阻止方士行骗呢？因为不让皇帝长生不老那是死罪，。所以，没人敢阻止方士去欺骗皇帝。同样，那些同事、朋友、邻居也知道身患绝症、顽症的某人被方士欺骗了，但是你总不能告诉他，他没治了，在家等死吧。唯一的方式就是看着他家里的钱折腾光了再说。

思想的愚昧和所谓的人情味是方士欺骗老百姓的社会基础。这年头再加昧着良心赚钱的电视台、广播电台和报纸，又给方士提供了更大的舞台。导致今日之中国中医大师满天飞，传世高人满街跑。

不过，随便这些方士怎么吹，怎么骗，他们在美国也不敢吹，更不敢骗。因为在美国吹牛伤害了公民，不但要被判刑更要加倍的赔偿。这个张悟本要在美国的话，估计要将被判 250 年监禁加 4 亿美金的赔偿金了。

但是对于张悟本来说，生在中国的他却是幸运的，因为绿豆汤不能卖了，他还可以卖土豆汤。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-06-02

作者:荒谬的馄饨回复日期:2010-06-01

作者:荒谬的馄饨回复日期:2010-05-29

晚辈没有办法了，只有请教天涯里的高人前辈们了，谢谢了！希望各位前辈可以给个评论吧，谢谢

中国徐州网 2010-03-16

新华报业网讯（记者陈娟）3月15日，记者从市人力资源和社会保障局了解到，《徐州市新型农村社会养老保险制度实施办法》公布。具有本市户籍，年满16周岁（不含在校学生）、未参加城镇职工基本养老保险的农村居民，均可在户籍地参加新农保。全市400余万农民将实现老有所养。

新农保基金构成

按规定，新农保基金由个人缴费、集体补助、政府补贴构成。个人缴费标准目前设有每年100元、200元、300元、400元、500元、600元、800元、1000元8个档次。参保人自主选择档次缴费，多缴多得。集体补助：有条件的村集体应对参保人缴费给予补助，补助标

准由村民委员会民主确定。鼓励其他经济组织、社会公益组织、个人为参保人缴费提供资助。政府补贴：政府对符合领取条件的参保人全额支付新农保基础养老金。鼓楼、云龙、泉山和九里区基础养老金由市财政和区财政各按 50%比例承担；贾汪区基础养老金由省、市财政承担 50%，贾汪区财政承担 50%；徐州经济开发区基础养老金由市财政承担 25%，开发区财政承担 75%；六县（市）基础养老金由省财政（含中央财政补助）给予补助。

地方政府对参保人参保给予补贴，补贴标准根据选择的缴费档次确定，每人每年 30 元至 70 元；有条件的地区可提高补助标准，补助水平限低不限高。另外，对农村重度残疾人等缴费困难群体，地方政府为其代缴部分或全部最低标准的养老保险费，其中一级残疾人每人每年代缴 100 元，二级残疾人每人每年代缴 50 元。六县（市）参保补贴和为残疾人代缴养老保险费的具体标准和办法，由各县（市）人民政府确定。

养老金支付终身

按规定，养老金待遇由基础养老金和个人账户养老金组成，支付终身。

基础养老金标准每人每月最低为 60 元，地方政府可根据当地实际情况适当提高标准，提高部分的资金由地方财政支出。本办法实施前，已按老农保政策领取养老金的 60 周岁以上人员，待遇高于按新政策计算养老金水平的，可继续执行原标准；低于按新政策计算养老金水平的，按新政策标准执行。

个人账户养老金的月计发标准为：个人账户全部储存额除以 139。
参保人死亡，个人账户中的资金余额，除政府补贴外，可以依法继承；
政府补贴余额用于继续支付其他参保人的养老金。

养老金领取条件

年满 60 周岁、未享受城镇职工基本养老保险待遇的本市户籍农村居民，符合领取养老金条件的，可按月领取养老金。本办法实施前，已经领取老农保养老金的 55 周岁至 60 周岁女性，仍按原待遇标准继续领取，年满 60 周岁后按本办法确定的标准领取。

本办法实施时，已年满 60 周岁、未享受城镇职工基本养老保险待遇的，不用缴费，可按月领取基础养老金，但其符合参保条件的子女应当参保缴费；距领取年龄不足 15 年的，可按年缴费并允许补缴，累计缴费不超过 15 年。

另外，凡已参加老农保、年满 60 周岁且已领取老农保养老金的参保人，可享受新农保基础养老金；对已参加老农保、未满 60 周岁且没有领取养老金的参保人，应当将老农保个人账户资金并入新农保个人账户，按新农保的缴费标准继续缴费，符合规定条件时享受相应待遇。

本办法从 2010 年 1 月 1 日起施行。

市区新农保缴费档次表（单位：元）

档次一 二 三 四 五 六 七 八

个人每年缴费 100 200 300 400 500 600 800 1000

财政补贴 30 35 40 45 50 55 60 70

恳请润土和 hou198 等天涯高人前辈们给解析解析哈，拜谢了!!

98 年的教改、医改、房改是获得巨大的短暂利益，把巨大的窟窿和社会矛盾留后几届的政府去补窟窿。

土地财政也一样，让本届政府欢天喜地卖土地发大财，却让后几届政府冒着生命危险逼房奴缴房产税。

呵呵，获取既得利益，不管儿女的的死活，更不管后几届政府如何去运作，这是地方官员的做官之道。弄出窟窿，让中央政府去填，弄出窟窿让后面的地方政府去填，是官员的杀手锏。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-06-02

作者:余井回复日期:2010-06-02

作者:目光呆滞的润土回复日期:2010-06-01

思想的愚昧和所谓的人情味是方士欺骗老百姓的社会基础。这年头再加昧着良心赚钱的电视台、广播电台和报纸，又给方士提供了更大的舞台。导致今日之中国中医大师满天飞，传世高人满街跑。

咱们思想为什么会愚昧？为什么讲究“人情味”？

教育的原因，文化的原因？

那为什么会有这样的教育？为什么会有这样的文化？如果这样一直追问下去，不知是会不会有个最终的“因”，还是又一个循环，回到起点，是一个绕不出去的圆圈？

东方人的人生理念是：好死不如赖活（活的长寿）；

西方人的人生理念是：赖活不如好死（活得精彩）。

中国人忌讳死字，对家人、对朋友、对同事都忌讳提死字。面对长寿、面对万寿无疆、面对万岁的赞美之词，每一个人都喜欢爱听。骗子往往就抓住这个心理，从灵魂的最深处抓住病人掏钱的命脉。

张悟本的商业运作学的是台湾黑道的诈骗伎俩。他说是中医世家暗示你他是名医，可是他开出的是食谱，并不是药方，这样就规避的法律的惩罚。其次，他让记者吹捧他为卫生部首席专家，自己却在任何场所不说自己是卫生部首席专家，这样就规避了诈骗的嫌疑。最后，他收取的是健康咨询费，并不是挂号费又规避了行医资格的法律风险。另外，他上电视、出书造势，开出天价咨询费（让病人误认为是挂号费）来自抬身价，他知道，这年头的人是“钱多人傻、只要贵的，不要好的”。

以后的诈骗犯智商越来越高，手段越来越巧妙，未来会要越来越多的李悟本、赵悟本们粉墨登场。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-06-02

作者：woter1 回复日期：2010-05-31

大哥，忍不住问一下：

轨道交通从 ZF 的角度看，既有本身的高 GDP，也满足大手笔的特征，同时，能够让土地价值得到巨大提升，且土地（高价格）覆盖范围大，应了一句“要想富，先修路”的真理。

但从民众的角度看，为了一条线兴奋的不乏有之，还有的人发帖说为什么不经过他那里，抨击的很有水平，文章叫“义父，你为什么抛弃了我”。

实际上，无论哪种交通，坐起来都郁闷：开车堵、骑车灰、坐车挤、轨道也挤耗时也长（当然是讲的较长距离），每一种都是让人受罪的折腾。

轨道交通，弄得个万众期待，是被忽悠（有人定向鼓吹、洗脑，自己暗渡陈仓）、还是真的好？

思路有点乱，请大哥理理清。

刚才看地产论坛的帖子，发现一篇文章，可以解析你的疑惑。转摘如下：

《大厂几十万工人对南京地铁规划有话要说》

地铁 3#线在江北的终点站居然设在无人小站林场，离安徽近在咫尺，简直是天大的笑话！而南京市的工业基地-大厂几十万人的出行，依然靠挤公交过大桥。地铁的规划不能以图纸上的漂亮为主，应以解决人口集中区的出行为依据，请规划部门学学北京地铁的规划思路，北京地铁 5#线就是为解决天通苑一带几十万人的出行而设计的。

大厂集中了南京的几个最大的企业-扬子、扬巴、南京化工园、南化，南钢、南热，华能，常住人口就有 30 万人，而每天跑南京的人也有万把人，你看大桥的车流，江北大道的车流是大桥上的主要流量（还不包括走二桥的），因此只有把地铁 3#线的终点站设在大厂，

才能根本解决大厂人民的出行。

强烈呼吁南京市规划局实事求是地为解决大厂人民的出行考虑，不要搞规划上的花架子，把 3#线的终点站设在大厂，而且并不绕很多的路，也不象在市区修地铁花钱多，只须在地面走即可。

也请市领导按落实科学发展观，为解决百姓的实际困难而多多考虑下吧。

我真不知道规划局的人是怎么规划的？大厂人口这么多，对政府的利税贡献这么大，而却偏偏地铁 3 号线到了开发区转弯到了人口稀少的林场？为什么不能直行到大厂和六合？到六合还可以方便苏北的人，带动苏北经济发展。3 号线完全可以过江以后，从开发区开始沿江北大道在地面上用轻轨直铺至六合，这样费用也不会太多。而且这一条线的人口也很密集。

大厂这么多的特大型企业光每天上下班往返市里的交通车就有 100-200 辆，每天在大桥上的车队颇为壮观，它加剧了大桥的拥堵，政府修地铁的目的是解决交通的矛盾，但现在的规划让人百思不得其解，有必要把终点站设在紧邻安徽的无人小站林场吗？就是地铁建好了，能解决大厂这么多人口的交通吗？大桥的拥堵能解决吗？

既然地铁已经过江了，到大厂的距离也并不比到林场的距离远，一个无人小镇，一个有着 30 万人口的集中区，你说先考虑谁呢，规划部门是不是头脑都进水了呢。如果地铁到大厂，那么这么多人上下班也不会担心迟到了，企业也省下养车了（环境污染也少了），也缓解了大桥的压力。因此，地铁规划主要应考虑社会效益，而不是经济利

益，拿着纳税人的钱，要为人民着想才是。

南京市的税收 1/3 是大厂的大企业每年上交的，也就是说南京市 1/3 的税收是大厂人民创造的。可为什么大厂的人民却没有说话权呢???? 为什么呢?

现实是无奈的

现在三号线早已尘埃落定，最重要的是等三号线通车的时候，做好大厂区与泰冯路站或者火炬南路站的公交车接驳，其实这样速度也是不慢的!!

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-06-04

作者: wtuftok258 回复日期: 2010-06-04

大哥!二十一周年了了,能不能说点什么!?

被慈禧杖毙的记者沈荇

沈荇(1872~1903年),近代资产阶级维新派,变法失败后成为了激进的革命派,长期从事新闻工作。1903年7月31日,因揭露中俄密约而被清廷处死,成为中国历史上第一位因言被杀的新闻记者。

沈荇的眉宇间凝结着睿智和忧郁。一介书生何以让“那个该杀的凶恶老妇人慈禧太后”(《泰晤士报》记者莫理循语)恼羞成怒,亲下手诏将他杖毙呢?

这是中国第一位殉职的新闻记者。1903年,沙俄背信弃义,不但拒不履行1902年《交收东三省条约》中分期撤兵的约定,还提出新的“七条”要求强迫清政府接受。慈禧丧权辱国,欲与沙俄缔结《中

俄密约》。密约事关中国的命运，沈荇以记者的正义，在签约之前把它昭示天下，阻止其签约。他将打探到的密约草稿立刻寄给天津英文《新闻报》。密约提前在报上发表后，世界舆论一片哗然，中俄签约计划成为泡影，他也惹来杀身之祸，牺牲时年仅 31 岁。

1903 年 7 月 21 日《大公报》刊出了沈荇被捕的消息，以后又连续发出了七篇报道，直到沈荇被残酷地杖毙。8 月 4 日报道：“拿来刑部之沈荇，于初八日被刑，已志本报。兹闻是日入奏，请斩立决。因本月系万寿月，向不杀人。奉慈禧皇太后懿旨，改为立毙杖下。惟刑部因不行杖，此次特造一大木板。而行杖之法，又素不谙习。故打至二百余下，血肉飞裂，犹未至死。后不得已，始用绳紧系其颈，勒之而死。”9 月 16 日报道：“……当杖毙时……骨已如粉，未出一声。及至打毕，堂司以为毙矣。不意沈于阶下发声曰：何以还不死，速用绳绞我……”

烈士牺牲得如此惨烈，激起了西方舆论的巨大的反应，1903 年 9 月 14 日《大公报》披露：“探闻政府自杖毙沈荇后，各国公使夫人觐见皇太后时，谈及沈之冤抑，皇太后亦颇有悔意。已面谕廷臣，会党要严拿，万不可株连良善，致离人心，等语。近日政府十分和平，绝无不合公理之举。盖恐驻京各国公使啧有烦言也。”皇太后迫于各国公使的压力，装出了“仁慈”和“悔意”。烈士牺牲后，革命派报纸《中国日报》发表唁文：“沈君之死，鬼神为之号泣，志士为之饮血，各国公使为之震动，中西报纸为之传扬，是君虽死之日，犹生之年！”

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-06-04

今天是一个特别的日子，心生感悟，写之分享。

《精准的窗口时间》

航天飞机成功进入外太空飞行，火星探测器成功登陆火星，等等一系列人类高科技的航天技术是保证这些飞行器成功的基础。但是却有一个因素与高科技技术没有关系，但是它却是所有太空飞行的第一因素，这就是窗口时间。

在美国肯尼迪航天发射中心、在俄罗斯拜科努尔发射中心，要保证每一次发射的成功，选择正确的点火时间非常的关键，因为飞行器离开地球进入数万米高空后，是进入了自由、安全的世界。但是离地面越近，飞行器却被风、雨包围着，风雨留给飞行器的时间窗口不是很多，开启的时间也瞬息万变，所以一当点火的时间选错了，不是错过了发射的时机，就是飞行器偏离轨道坠落。

一个国家从愚昧、专制进入文明、自由的世界，它也需要一个冲破专制屏障、愚昧羁绊的全民能量的爆发。中国人具有比外国人更多的向往自由、文明的能量，可是我们数次向文明的飞跃，都因为错误的时间点火了，使得错过了最佳的时间窗口，而使得全民的能量爆发夭折了。

航天飞机从低空向太空的飞跃，需要在疾风暴雨中准确寻找宁静的瞬间点火而一发冲天；

一个社会从专制向自由的飞跃，需要在腥风血雨中准确寻找和平的瞬间点火而一发冲天。

中国社会数次从专制向文明的飞跃，都是因为时间窗口的错误导

致飞跃夭折了，几次点火的时间都提早了，当时的发射总指挥进行了错误的判断。

如“戊戌变法”，本应该在 1908 年点火，可是戊戌六君子却在 1898 点火了。还有一次全民飞跃的窗口也被提早了 10 年，具体时间我记不清了。

当时，从表面看戊戌六君子的选择没有错，皇帝年轻气盛，慈禧年老体弱，知识分子群情激奋。但是从本质分析的话，这里却存在两个巨大的错误。

知识分子属于第二节的火箭推进器，当时的点火时间，第一节的工人、农民燃料尚没有充足，第一节火箭推进器能量缺乏，不能让飞行器脱离出地面引力的干扰，所谓的而第二节火箭飞行器不在乎的能量并不多，它更多的技术是在于飞行的准确度上。

精确的工人农民的点火时间，可以让社会脱离专制的重力。

精确的知识分子的点火时间，可以让社会送入预定的轨道。

戊戌变法的失败原因是：在错误的时间窗口先点燃了第二节火箭推进器。正确的时间窗口应该在 1908 年，先点燃第一节火箭推进器，成功脱离专制后，在点燃第二节火箭推进器进入自由的轨道。

近代中国社会几次的自由飞跃失败的根源，在于中国知识分子的基因缺陷。

第一个基因缺陷是：自大。他们蔑视工人、农民的智慧 and 力量，视自己是治国平天下的栋梁，他们忘记了，栋梁再坚硬缺失了地基也是一根危梁。因为自大的缺陷，导致工人、农民能量尚不充足的状态

下，点火了。

第二个缺陷是：轻敌。第二个缺陷是从第一个自大的基因缺陷变异过来的。当时戊戌六君子都是饱读诗书之人，许多典故名句本应知晓。如三国•魏•曹冏《六代论》：“百足之虫，至死不僵，以扶之者众也。”唐•马总《意林》卷一：“百足之虫，断而不蹶。”假如六君子知晓了这两句话的深刻含义，他们或许就不会轻敌了。

当时的慈禧虽年老色衰，手无缚鸡之力，但是她至死不僵，因为兵权在他的手里，并不在光绪的手里。再则，慈禧的背后是八旗子弟庞大的裙带网，除了熊熊的烈焰可以烧毁八旗的裙带网外，冷兵器的刀剑根本不能触及八旗的命门。

历史上的几次机遇，都因为中国知识分子的基因缺陷而错失了最佳的时间窗口。我们可以设想一下，假如 1908 年点燃了“丁未变法”，那么在农民、工人、士兵群情激奋，排山倒海的气势下，谁敢螳螂挡车？

2027 年有一个时间窗口，前年就被计算出来，是否还有一个时间窗口，我不知道。在下一次飞跃的时间窗口，我们要精确计算出第一节火箭推进器的燃料能量，也要精确地计算出腥风血雨中短暂的风和日丽窗口时间。这样，整个中国社会才能“飞出疯人院”。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-06-06

作者：yiqing921 回复日期：2010-06-05

润土大哥你好！跟看您的帖子已有半年了，我从头到尾至少看了

两遍。几乎每天打开电脑第一件事就是看看有没有更新，你的很多观点对我的思想都有很大的震撼。很多东西也是我从前不了解的。

.....

我现在确实是混乱了，不知道该怎么做了，身边也没有一个指导的人。基本上我的朋友都是在公司上班的白领，没有人自己创业的。我家里也不是做这个生意的。搞的我头都大了，生活完全乱套了。

我现在还是决定先按照自己的喜好来，自己先当模特。而且既然是要创立品牌的，所以我想还是要有自己的特色，我比较倾向于那种知性文艺风的感觉。然后把各方面的能力都提高了，才能做到提供一个给别人当模特和设计师的平台。我的店既不同于实体店又不同于网店，我是想结合网店和实体店的优点，主要做我们这个地方的市场，那样的话比纯粹的网店市场潜力更加巨大。

你觉得怎么样？能不能给我提供些建议呢？我万分感谢了，迷茫困惑中的小青。

《寻找品味的切入点》

我们做服饰的创业，常常纠结于品牌的运作，迷茫于品牌的切入。其实，品味才是服饰的第一要素。

很多服装专业的大学生，在毕业后从事服装的创业遇到很大的困难就是找不到创业的突破口。其实，这不是他们的错，即使大学老师下海也未必能够获得成功。这些创业的切入点的迷茫，源于中国教育制度设计的漏洞，很多商学院的教材是抄袭的东西，老师知其然不知

其所以然，拿服装来说，每一个的老师，每一个 MBA 的教授都会告诉你，“品牌”，你要创立自己的品牌，只有品牌才具商业价值的生命力。我经常看财经类的电视访谈节目，常常发现一些一流商学院教授也非常的弱智（因为他们自己从没有做过生意），所以我也能理解为什么商学院可以培养出优秀的职业经理人，却无法培养一流的企业创业者的缘故。

我们现在的商业教育模式是老师复读成熟的商业经典案例，所以学会学会的也是复制的技术。这样的结果是，越是学习成绩优秀的学生越缺少全新的创意，反而那些叛逆的学生逃课的学生成为了未来商业事业的主导者。在服饰商业上，叛逆元素非常的主要，其实更多的服饰商业的成功并不在服饰的设计和 sales 上，更多的商业成功在于服饰以外的智慧。

下面我来补丁学院商业的思维。我们说的最多的就是品牌。其实品牌只是一个空壳，是一个皮囊，品味才是它的精髓。所以，100 个教授里有 100 个教授告诉你什么是品牌，世界上有哪些一流的品牌。可是，却有 90 个教授不知道什么是品味。品牌有形，品味无形。品牌不变，品味常变。正是品味的无形和常变，才导致服饰商业看似简单，想取得商业的成功却非常艰难，这就是为什么中国没有一个服饰品牌成为当今世界最顶尖的品牌，因为中国人还不能引领这种品味的变化（温州的中国农民，东莞的台湾农民只懂得复制）。

86 年的时候，我就感悟出服饰商业的奥秘，这就是“品味切入市场，品牌运作市场”。这句话次序不能颠倒，一定是先有品味，后有

品牌。我们常常闭门造车去想象品牌，认为起了一个好牌子，吆喝出一个响亮的名字就可以打造一个品牌了。其实这是错误的理解，从本质上讲，品味是灵魂、是血肉。没有品味的服饰就是木乃伊，就是行尸走肉。

这样吧，长话短说，我也不耽误大家的时间了，我直接告诉你问题出在哪里。

一、思路走歪。二、闭门制衣。

针对上面的两个问题，你先要端正思路，再就是多走多看。

【端正思路】：首先不要考虑品牌的问题，要首先考虑品味的切入点。要针对大学生、中学生的服饰，设计制造出他们喜欢的商品。

【多走多看】：不要坐在家里凭空臆想。白天，你要去学校的体育场、图书馆、观察学生们的服饰风格（这是已经流行的品味）；晚上，你要在家看魅力音乐频道，看罗志祥 MTV、韩国梦幻组合 MTV（这是即将流行的品味）。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-06-08

作者：yiqing921 回复日期：2010-06-06

您的意思是说我去分析现在最热门的流行歌手的服饰？因为他们在引领潮流？现在我所知道的一些曾经的小众文艺歌手正在逐渐成为大众流行歌手，他们所带来的那种清新自然的感觉正是我所喜欢的，我想先从研究他们开始，做一些清新文艺青年的搭配服饰来切入。既然是要做高校，那么我也是希望我的东西跟一般的服装店有区别，就是要有那种知性的文艺青年的品味。您觉得这样可行吗？

作者: yiqing921 回复日期: 2010-06-06

我自己倾向于那种要么很简洁舒服要么比较有特色比较怪的衣服,讨厌很俗气的。毕竟我自己是设计师,我的个人风格可能会比较难以改变。

服饰是一种文化,好的设计师必须懂得当下流行的文化,比如当下流行哈韩文化,那么哈韩文化元素的风格就容易被消费者所接受。再则服饰是从简约逐渐到繁琐再到简约的轮回,长度也是从短逐渐到长再到短的变化。松紧也一样,只是时代不同,融入的新的文化元素也不同,比如现在你也可以设计文革中最流行的军装,只是现在的军装必须加入现代时尚的元素,就是在不变中求变。

优秀的服装设计师必须懂得历史、懂气候……懂得心理(20 追求青春、30 追求性感、40 追求成熟、50 追求舒适……)。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-06-09

作者: 飯桶谁 回复日期: 2010-06-07

润土老大:

最近有一事很苦恼。我和莆田人合作了一个医院租了个6层楼的房子一年房租是350万吧本想整体全租下房东说7,8层它要办公我们就只能租1-6层那房子外观和内部结构都不错。房东是个干房地产的是我们这山东省的政协委员李克强来济南考察的时候看城市规划都到过他工地考察过黑白道通吃的个人物!现在问题就是装修2个月了。。快到后期了。。外墙要做广告医院的广告字要挂到顶层8楼上他

妈的他不同意!当时签合同同时也疏忽这一点合同附件上也忘考虑写外墙广告这个事。。。!要是给他送礼吧一般的他看不到眼里去!他老婆和他一样不差钱!他孩子在国外!现在愁了不知道从哪里下手了?请闰土老大指点下吧。

作者: 飯桶谁 回复日期: 2010-06-08

希望闰土老大能帮忙出个主意!~

广告高7米(占据整个5、6层的外立面),广告宽50米(覆盖整个5层、6层)。

可以采取镂空的格栅条做户外广告的底板。

作者: 目光呆滞的闰土 日期: 2010-06-09

作者: 小采购 回复日期: 2010-06-06

请教一个问题: 现在全国各地都在开发大型商业地产, 房地产公司中主要的商业地产开发集团也是在全国招兵买马, 请问这样做对房地产的价格是有上涨助力的, 长期来看是符合国情发展的。毕竟现在国内很多地方区域经济需要这样的大型商业地产来

发展地方经济。-----有利有弊, 想听听您的意见?

另外这样的行业是否会一直红下去, 感觉前几年是住宅开发房地产商很红火, 现在是不是应该商业地产开发商红火。。。。

初期的地产开发是在成熟的商业区附近见缝插针的建宅楼(本地

小地产公司);

中期的地产开发是在破旧的老城区中心整片拆迁的建小区(本地龙头地产公司);

后期的地产开发是在城外的交通枢纽区先建商城再建小区(全国龙头地产公司)。

每一个行业都有其自己的生命周期,商业地产也不另外。现在一线城市已经进入后期的地产开发时期,先期建设大型商业地产中心成为开发新的住宅区的前奏。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-06-09

作者:daxiongdisheng 回复日期:2010-06-08

有一种人,如果与他泛泛交往,你会认为他真诚、谦让、老实,但是若与他深入交往你会发现他虚伪、阴险、心胸狭窄。伪装的十分隐蔽。我看着十分气愤这种人。

请问大哥,在现在得社会里我们要不要做这种人?还是做一个胸怀坦荡的人?

性格决定命运,不同的性格带来不同的命运。性格的形成与人的遗传基因和家庭环境、接受的教育、成长的经历有关。

某个人虚伪阴险并没有对与错的区别,他虚伪阴险是因为他需要这种方式来保护自己或者获得自己的利益。

“胸怀坦荡”说起来容易,做起来难。无欲无求则胸怀坦荡,智者无疆胸怀坦荡。在一个世俗的社会里,你没有绝对智慧和绝对的

实力，你切不可到处坦荡。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-06-09

作者: fusunzhen 回复日期: 2010-06-07

大哥有空的话请谈谈肯德基和麦当劳在中国的品牌切入（重点）以及发展。

卫生、整洁、亮堂、窗明几净，2 美元、2 分钟把自己搞定。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-06-13

作者: 四季还过四季回复日期: 2010-06-12

前天去超市，看到交通银行的工作人员在门口宣传信用卡办理，我了解一下，这个交通银行太平洋双币信用卡是免费办理，免抵押，免担保，不管什么工作都可以申请，可透支 2000~50000 元，其中还有一点，是享受免息分期付款，最长可分 24 个月。我还特意问了下是否只是用于消费刷卡，谁知工作人员说也可以借出现金的，我问利息，他说借出 1000 元一天的利息是 5 毛钱，。只需要一张身份证和工作牌或名片的复印件就可办理，甚至没有工作牌和名片都可以，只需银行工作人员证实你工作性质就可。

我是个从不相信天下有免费午餐的人，就纳闷，什么时候有这么好死的事情，不需要抵押和担保就可以跟银行借到钱？？银行有什么对招来应付这些无抵押和担保的坏账？请土哥和各位过客给我分析看这情况是否正常，还是有陷阱。

银行透支采取 5 万元封顶，再对每位透支卡者收取年费 140 元。即使每年被坏账了数十万元，但是与收取的数百万元、数千万的年费向冲抵也盈利的。况且，银行在给你办卡前也一定会确认你的身份，至少他们不会给网上通缉犯办卡，更不会给无业游民办卡。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-06-13

作者：董晓回复日期：2010-06-12

08 年一路追随先生至今，有不少大惑得以解示，重要的是坚持了一些该坚持的，舍弃了一些该舍弃的，大有来去自如的轻松。感恩之情不在话下，现有两个具体的问题请教先生，如先生方便还望指点一二。

一、敝人于 09 年初自行创业（主要在深圳替国内的其他厂家做软硬件开发），半年前自行开发一台仪器（ α β γ x 射线检测仪），想以此开始转换为厂家的角色，摆脱下游厂家的利润压榨。针对仪器的用途与特点以及产品的运作方案具体如下，如有不妥，望先生给予斧正。

仪器的用途与特点：

•放射生态学，如：地下水、镭污染，地下钻管和设备的放射性；

•石材等建筑家居装饰材料的放射性民防系统，如：周围环境的氡、铯污染；

•填埋地和垃圾场核辐射程度；

• 局部的辐射泄露和核辐射污染潜在放射性源检查，如：
宝石、磁石等的辐射强度；

• 专业检测工业，如：从医用到工业的 α 、 β 、 γ 和 X 射线辐照强度检测。

应用行业：如制药厂，实验室，发电厂，采石场，紧急状况营救站，金属处理厂，油田和供油管道装备，环境保护，安保等部门

仪器特点：目前市场的同类主流产品是美国和德国的进口仪器，占市场 50%，国产的占 27%，市场属于未饱和状态。针对目前主流进口和国产的仪器做比较，开发出从性能、外形、重量和实用都优于同类产品的仪器，于本月底上市。预计投产后的成本略高于同类产品的成本，并将价格定位为低于所有同类产品的价格上市。可计算的绝对利润是成本的 3 倍。即 1 元的软硬件成本+5 角的人工，卖 4.6 元的价格；同类产品售价为 5.5 元~7.2 元。

运作方案：1、与一个在这个行业里混迹了 8 年的销售老手（大学同学）合作，利用他的销售渠道和资源，利润的百分之三十归他；

2、在国内各大专业仪器网站上发布广告（目前只限免费网站上发布），做初步宣传；

3、考虑合适的时候参加专业的仪器展览会。

这就是目前为此所能想到和看到的，可我还是找不到踏实的感觉，故前来讨教。

二、03 年本科工科毕业，一直在深圳混迹，1 年技术+6 年管理，现自行打拼，擅长项目运作和管理。老家海南三亚，计划整合现有资

源和力量，参与国际旅游岛改革浪潮，并做长期打算。想问：以先生的观察和理解，切入的方向和定位应该如何取舍。能否大致明晰，谢谢！

《商业定价的标准》

商品的盈利全在于定价的学问，学院派的定价依据源于薄利多销的思路。其实，商品的种类数千万计，每一个商品都有其定价的学问，为了便于大家理解，我把此学问归纳总结，希望大家指正。

商品分为大宗必需商品和小众另类商品。

大宗商品定价的原则是薄利多销，细水长流式的定价原则。因为这是企业必需的生产资料，老板们必需锱铢必较方可控制自己的成本，方可获取最后的利润。

小众另类的商品定价的则是暴利控销、一锤买卖的定价原则。因为这是企业容易忽略的地方，多数老板没有时间和精力控制这方面的漏洞，所以这也是企业相关利益小集团最容易捞钱的地方。老板们也睁一只眼闭一只眼，不愿意多问的地方。老板知道：大宗商品的价格已经控制的很死了，再不给下面的弟兄混点实在说不过去。药品的定价也与此道理类似，大宗的普药价格低廉，另类的药一定是1000%以上的暴利。

基于上述定价的理论，商业定价具有两个标准：

大宗商品的定价标准是百分之十的封顶毛利(只能一个人滋润)。

小众商品的定价标准是百分之千的保底毛利(大家都可以滋润)。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-06-13

作者:茗胭回复日期:2010-06-12

润土大哥,我想请教您,我今年大三马上大四了,自己的专业不太感兴趣,就业形势严峻。对前途有些迷茫。身边的同学很多都考公务员或考研,可是我对两种出路不太感兴趣,没那个耐心去考研,也觉得自已不是当公务员的料。我喜欢看各种各样的书尤其历史书,看到很多历史人物年轻时就已经崭露头角或已经拥有了自己的成就,您觉得像我这样的应该怎么做才能找到属于自己的路。谢谢

颠覆、动荡的历史时期,年轻人可以在年轻阶段获得崭露头角的机会;

和平、安稳的历史时期,年轻人只能在老朽就木获得崭露头角的机会。

一条是公园里散步的平道,一条是珠峰下登山的险径,道理由你自己选择,选择了登珠峰,你就必须学会在缺氧下生存,在负压下负重……

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-06-14

《面子》

上周二,下午和 B 哥一起做足疗,期间 B 哥电话叫来“梅梅”(KTV 坐台女)也来做足疗。完毕,梅梅请吃饭,我坚持回家。B 哥说给梅梅面子,我坚决不给。打的回去的路上,B 哥电话以我的名义请 Z 先生过来吃饭,考虑到 Z 先生与我半年未见,我说:“你们先吃,

我把儿子晚饭安顿好后，再过来。

8点，我到饭店，与几位朋友喝点啤酒叙旧……

9点，B哥说：Z老弟今天请客K歌。Z说：我今晚有事。（气氛有点尴尬）

9点半，餐毕，我跟Z先生悄悄地说：“这里没你的事，怎么能让你请K歌呢？好吧！你先回去了，再见！”

当晚，在KTV消费4500元，我把单给买了。

【为了给Z先生面子，我赶来吃饭；为了给B哥（他收入不高）面子，我把K单买了，当晚所有的目的仅仅是为了B哥给梅梅的面子】

上周四，娱乐业C总请客，他刚刚买了顶级的路虎览胜，让我欣赏他的爱车，另外他的一间新酒店准备开业，摆了4桌酒席，给我一桌，让我和我的朋友们过来喝酒。考虑到C总有两个顶级KTV的娱乐场，只要他请客就一定请朋友去免费唱歌，于是我就让B哥等7个朋友一起来吃饭。

席间，平日里不喝酒的C总，冲着跟我二十年的友情，一直陪着我和我的朋友，喝了三两白酒。吃饭间隙，B哥喊来了“梅梅”（我有点不悦，C总估计也不悦，C总平日时里显摆十足，他都不跟妈咪同桌吃饭，怎么能跟小姐同桌呢？）……

8点半，餐毕，C总的司机把我的朋友送进了K歌房（我此刻心中有点疑惑，C总定的是888房，怎么变777呢？）。

凌晨1点，我让公主买单，公主说：“先生，包间费7500元，小

费 4500 元，合计 12000 元”。我说：“不是 C 总请客的吗？”，公主说：“777 是梅梅定的房，梅梅说了是 B 哥请客”……当晚我没钱没卡，万分难堪。于是，我的朋友邓总刷卡付了 12000 元（邓总上周五，请我和 B 哥等 K 歌消费 13000 元，我本想让他来散心，不想又让他破费）。邓总笑着对我说：“兄弟啊，你不会看人啊”（话外音是 C 总没量，玩了我一把）听着邓总的说，我的面子实在没地方挂。

【C 总给我面子，邓总给我面子，我给 B 哥面子，梅梅却不管什么面子不面子，梅梅悄悄地推掉 C 总的免费包间，变成定她的提成 K 房，当时她定了两间房，在我的一再坚持下退了一间房，我想虽然是 C 总请客，也没必要定两间房啊】

周五晚，6 点，B 哥打电话过来请吃饭，我说：“没时间”，9 点，他们一行进了 K 厅的 305 包房，再次打电话，我说：“我有事”。

今日端午闲暇，我对于面子突生一些感想，写来与大家分享。

在 KTV 里，面子大致分为两类：

A 类：给朋友面子、更要给有身份的人面子，不给小姐面子。

B 类：给小姐面子，不给朋友面子，更不给有身份的人面子。

这种面子对象的选择差异，导致 A 类与 B 类人有着不同的人生轨迹。A 类有面子又有里子，B 类失了面子更失了里子。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-06-17

作者：欧适康复回复日期：2010-06-14

面子是别人给的，不是自己要的，可怜的 B 哥，这样下去朋友的路越走越窄！土哥是给足了面子，可惜 B 哥一周就透支光了！以后也

很难再给了！

《B 哥》

B 哥祖籍宁波，祖辈是上海滩的棉纺厂老板，49 年前，B 哥外公在南京长江路上有很多的地产物业。53 年，资产充公，外公自杀。文革期间，B 哥母亲应发表不满情绪被入狱，年幼的 B 哥失去了母亲的照料而混迹街头，由此 B 哥充满江湖气息。

03 年，身为著名国企团支部书记的 B 哥猛揍保卫处长后辞职，B 哥的同学 D 哥介绍一肥缺美差，B 哥不贪，他替人办事不受贿，那些想钱送不出去的人就只能花完了事。久而久之，B 哥身边就拥有了一群食客，B 哥的领导没饭局了就指示 B 哥安排，B 哥的朋友、表弟、同学一到下午 5 点就准时打电话给 B 哥，爱面子的 B 哥总是尽量安排他们吃饭、K 歌……

B 哥喜欢的小妹，B 哥总以大哥自居对她关照，由于连续被 B 哥订房，不久就升为领班，领班不久就升为妈咪，几年之后就累积百万的存款，最后就嫁人上岸或者开服装店另谋职业……

在 B 哥常去的 K 歌房，小姐、妈咪把 B 哥视为上宾，出租车司机更把 B 哥当上帝，30 元的的士费，B 哥最少付 50 元，很多的时候 B 哥付给一百元给司机不用找零了。

几年前，我与 B 哥吃饭、K 歌，我买过几次单后，本以为 B 哥的朋友也应该买几次单。后来发现原来除了 B 哥和 D 哥买单外，其外人是铁公鸡一毛不拔，有个富翁领导（资产 700 万左右），每次 K 完歌

都会向 B 哥要一百元的打车费回家（车费 20 元）。相处的久了，B 哥总跟我说知心话，他碍于面子去应付那些领导和朋友，却总是真心地让我和我的朋友去参加他们的饭局和 K 歌。

长期以来，B 哥养成的在 K 房被至尊的感觉，他留恋于 KTV，每一次总要喝到凌晨三、四点，经常凌晨过后，客人都走了，K 房里四、五个小妹就陪他一人在喝酒，B 哥喜欢这种醉生梦死的感觉，喜欢这种被小妹、妈咪簇拥的感觉……

去年以来，因为 B 哥有个朋友背着 B 哥向不少老板借了钱，这个朋友又借钱不还，B 哥知道后很没面子，B 哥要帮这个朋友还些欠账，老板们也不肯要，慢慢地这些老板也因为讨厌那个借钱不还的朋友而疏远了 B 哥，导致他们不再定期请 B 哥 K 歌了（以前，每一月至少安排一次 K 歌）。

这样，今年以来 B 哥心里就很郁闷，那种纸醉金迷的梦幻正在消失，小姐们可不管 B 哥有没有人来买单，每到傍晚，小妹们就打电话给 B 哥，要请 B 哥吃饭（吃饭是饵，目的就是让 B 哥定 K 房）……B 哥常常被小妹们洗劫一空回家。

我给 B 哥定性为“卡拉 OK 综合症”，劝他以后尽量少去 K 歌房，不喝酒的时候 B 哥连连点头，酒喝多了，他的毛病就又犯了。小姐请他吃饭，他好面子不好意思拒绝，等吃过饭后，又不好意思沾小姐的便宜，这样就硬着头皮去订 K 房，于是乎，我数次去帮 B 哥去救场……第二天酒醒后，B 哥又不好意思连表歉意。

B 哥是一个讲义气之人，对朋友从不吝啬，朋友有困难，他虽然

钱不多，但是借个一万两万，他从不要别人还。这么多年来，千金散尽还复来的 B 哥给足了朋友面子、给足了妈咪面子、给足了小姐面子。如今千金散尽不复来了……不知妈咪、小姐、朋友给不给 B 哥的面子？

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-06-17

B 哥是独子，也是孝子。有空的时候，他常常陪母亲，母亲总是唠叨她们过去是多么的富有，如今长江路 9 号一套豪宅 1000 万，想当年那地的地皮全是她家的，B 哥听母亲唠叨心烦，他更无法安抚母亲心中外公自杀悲情，所以他常常买醉来麻痹自己，在他的眼里钱就是狗屎，因为 49 年前荣耀上海滩的财富带给他们的是无尽的悲苦。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-06-18

作者: woodworld_026132 回复日期: 2010-06-17

另外，聊点轻松的，土哥谈谈世界杯，第一轮战罢到我的帖子预测下世界杯四强啊，或者你自己分析下啊

阿根廷、葡萄牙、德国、荷兰

阿根廷——新老球王的珠联璧合，女婿弟兄的足球舞会

葡萄牙——在欧元危机下赢球疗伤

德国——普天足球和机器战车均由德国本土制造

荷兰——没有了压力或许更能释放能量

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-06-18

作者: 翱宙 Eric 回复日期: 2010-06-17

对了，该说说世界杯了，润土兄

尤其是朝鲜队，精神的力量，顺道分析一下朝鲜的时局与未来吧，
呵呵

阿根廷队，整个球队彼此间充满着无比的温暖，温情、激情挂在
每一个队员的脸上

北朝鲜队，整个球队对领袖充满着无比的崇敬，泪水、汗水挂在
每一个队员的脸上

朝鲜的时局是：起初朝鲜是向日本领空发射大浦洞飞弹→后缩减
短射程而向南韩天安号军舰发射鱼雷→最后掉转枪口击毙三名中国
公民。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-06-22

作者：bilt 回复日期：2010-06-22

看过润土大哥的另一个帖子，关于鼠首丑剧。给我感触最大的是
惊讶于竟有那么多愤青来指责您的看法。

现在这个二元社会无疑是病了，造成这个局面的根源是什么？中
国真的有民主的土壤吗？

大哥这个帖子写了五年，对于社会的弊病均一针见血的指出了，
但其中却少有挽救社会的良药。

从大哥的帖子里给了我丰富的营养，但也让我更加的迷茫。面对
残酷的社会现实，面对这片生养的土地，普通人应该怎样经营自己的
人生。

自由是思想的土壤、思想的空气和思想的阳光，民主是思想的森林。

森林不是一天速成的，没有自由的民主是畸形的民主，是愤青的民主，是流氓的民主，是暴民的民主。

当一个社会在专制的状态下突然民主的时候，民主就是文革式的群体暴力民主、群体流氓民主。因为此刻的人民是一群被洗脑后的精神病患者，突然的自由会让他们找不到北。所以，真正的民主社会需要二十年以上的时间，从教育开始改变，一个专制教育下的社会永远不会诞生出真正的民主。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-06-25

作者：欧适康复回复日期：2010-06-24

审计报告首次披露“地方债”规模逼近 2.8 万亿

腐肉一多了，不刮骨疗伤根本无法能从根源控制病灶，长痛不如短痛，嗜血的美洲狮无时无刻不在用嗅觉和行动寻找中国龙的防守弱点！

土哥，最近政府爆料很多，尺度也很深，是否可以理解成通过大排毒，大换血，为下届政府领导班子打好基础，为烈火重生做好准备？

上海房价第一，原市委书记 CLY 入狱；杭州房价第二，原市委书记王国平被免职……

爆料地方政府的地方债……

痛斥地方官员的腐败……

评判地方电视台的低俗……

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-06-25

2010年6月16日,美国两大抵押贷款巨头房地美(FreddieMac)和房利美(FannieMae)(以下简称“两房”)表示,已收到美国联邦住房金融局(FHFA)指令,将从纽交所退市。退市后,“两房”股票将在场外柜台市场交易。房地美预计,该公司的普通股以及20个级别的优先股将于7月8日左右退市。房利美则将从纽约证交所和芝加哥证交所退市。

中国政府持有两房债为3760亿美元,中资商业银行持有250多亿美元。

$376,000,000,000(\text{美元}) + 25,000,000,000(\text{美元}) = 401,000,000,000(\text{美元})$

$401,000,000,000(\text{美元}) * 6.8275(\text{人民币元} / \text{美元}) = 2737,827,500,000(\text{人民币元})$

造成损失:约2.7378万亿人民币

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-06-25

(中华论坛)【两房退市损失远大于清政府签订所有不平等条约损失总和】

发表于:2010-06-20

为了清晰说明两房退市事件对中国的影响,本文在历史中寻找了一系列的事件作为参照。本人无意做关联解读,不过所有结论简单明

了：两房让我们付出的比清政府签订的所有不平等条约所付出的还要多。

为了方便计算，我们需要明确清政府时代白银换算成人民币的比率。2010年6月18日现货价格4.205人民币元/克(210.25人民币元/两)。但是考虑到物价和通胀等因素，清朝的白银直接换算为今天的人民币不能真实反映当时的白银价值，所以这里以生活物资作为参照进行换算。据考证，当时普通人家一户五口人家月生活费用约为2两白银，现在应该约合1000-1500元人民币。也就是说当时一两白银大约合人民币500-700元左右。在本文的计算中我们取中值600元/两。换算公式得出：

清朝白银价格：600人民币元/两

人民币美元汇率：6.8275人民币元兑1美元（2010年6月18日）

另外为了计算简单明了，这里不对条约中的租借土地条款进行估价，单纯计算白银赔款损失；因为清朝除了在签订这些丧权辱国的条约中有租借及割地赔偿，其鼎盛时期的开疆扩土也奠定了中国今日之版图。大家如果有兴趣的话可以自己研究一下中国的历史，中国版图最大的朝代是元朝（2000万平方公里），其次是清朝（1400万平方公里，比大唐时期还要多，大唐时期的版图甚至不包括青藏高原和东北），今天我们的疆域比清朝要小得多（960万平方公里），至于怎么少的大家也翻书去吧。所以从国土疆域的得失来说，清朝这个朝代从总体上是赚了，赚得还不少，至少清朝收复过台湾。所以我这里不列入计

算，因为土地的价值本来也无法用金钱来衡量。

清政府签订的所有不平等条约造成损失：

1. 中英广州和约余保纯六百七十万两 27-5-1841
2. 中英南京条约耆英, 伊布里二千一百万两 29-8-1842
3. 中英南京条约补充条款耆英 22-7-1843
4. 中英虎门条约耆英 8-10-1843
5. 中美望厦条约耆英 3-7-1844
6. 中法黄埔条约耆英 24-10-1844
7. 中俄瑗珲条约奕山六十万方公里 28-5-1858
8. 中俄天津条约桂良, 花沙纳 13-6-1858
9. 中美天津条约桂良, 花沙纳 18-6-1858
10. 中英天津条约桂良, 花沙纳 26-6-1858
11. 中法天津条约桂良, 花沙纳 27-6-1858
12. 中英天津条约补充桂良 8-11-1858
13. 中英北京条约奕欣一千叁百万两 24-10-1860
14. 中法北京条约奕欣 25-10-1860
15. 中俄北京条约奕欣四十多万方公里? 4-11-1860
16. 中俄勘分西北界约记明谊四十四万方公里 10-7-1864
17. 中美增续条约前美公使蒲安臣 7-28-1868
18. 中英新修条约普后章程不详 23-10-1869
19. 中日修好条约李鸿章 13-8-1871
20. 中日北京条约奕欣 31-10-1874

21. 中英烟台条约李鸿章 13-9-1876
22. 中俄里瓦几亚条约崇厚 2-10-1879
23. 中俄伊犁条约曾纪泽七万方公里二百八十万两 24-2-1881
24. 中法会议简明条款李鸿章 11-5-1884
25. 中日天津条约李鸿章 18-4-1885
26. 中法新约李鸿章 9-6-1885
27. 中英烟台条约续增条约不详 9-6-1885
28. 中葡北京条约奕□1-12-1887
29. 中英印藏条约升泰 17-3-1890
30. 中美华工条约杨儒 7-3-1894
31. 中日马关条约李鸿章二亿两 7-4-1895
32. 中日辽南条约李鸿章叁千万两 8-11-1895
33. 中俄密约李鸿章 3-6-1896
34. 中德胶澳租借条约李鸿章 6-3-1896
35. 中英展拓香港界址条约李鸿章 9-6-1898
36. 八国联军辛丑条约李鸿章十亿二千二百七十万两 7-9-1901
37. 中英续定印藏条约罗生戛尔曾 7-9-1904
38. 中日会议[满州善后条约]22-12-1905

所有的条约赔款加起来大概是 37 亿 6 千 2 百万两

$3,762,000,000(\text{两}) * 600(\text{人民币元/两}) = 2,257,200,000,000(\text{人民币元})$

造成损失：约 2.2572 万亿人民币

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-06-25

《失败男人（缅甸军政府）的特性》

失败的男人具有几个非常显著的特性：

一、在家打老婆（打民主人士）

二、在家打儿子（打各地首富）

三、酗酒冲砸烧（开征杂税）

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-06-25

作者: 风云瑞城回复日期: 2010-06-25

现当下 80 后被称为社会的中坚力量时，他们悲哀的发现，因为房子，年轻人害怕事业；因为房子，年轻人不敢创业；因为房子，年轻人丧失了充电学习的机会；因为房子，年轻人不敢养育下一代。当一国青年为房子而努力时，希望在哪里？？？

《结婚、创业算的是社会成本》

腐败泛滥前，虽然没车、没房，但是未来是美好的憧憬

腐败泛滥后，虽然有车、有房，但是未来是黯然的前景

过去，没房，你敢结婚；过去，没钱，你也敢创业。因为社会成本低，要知道，家庭就是最小的社会单位，企业也是一个社会单位，只要处于一个社会的状态，那么每天就要支出社会的成本。

有孩子了，出生的时候，你不给红包，医生夹你孩子的小脑袋，小学的时候，你不缴赞助费进不了名校，考试前，你不上奥数班，考试不及格，高考出的都是奥数题，看你掏不掏钞票……

创业也是一样，法律纠纷、货款清欠、请客送礼、超速陷阱……
人一动就花钱，车一动就罚款……

所以说房子只是社会成本的缩影，不是社会成本的全部，许多西方文明的国家房价也很高，消费也很高，可以他们的公民并不惧怕结婚，更不惧怕创业，因为他们的社会成本很低，结婚是赚钱，养孩子是赚钱，想创业政府还直接给你钱。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-06-25

作者: 494659244 回复日期: 2010-06-25

土哥对香港政改有什么看法

乔冠华(1913. 3. 28~1983. 9. 22)，江苏盐城人。早年留学德国，获哲学博士学位。抗日战争时期，主要从事新闻工作，撰写国际评论文章。1942年秋到重庆《新华日报》主持《国际专栏》，直至抗战胜利。1946年初随周恩来到上海，参加中共代表团的工作。1946年底赴香港，担任新华社香港分社社长。

黄作梅（1916—1955），男，广东省番禺人，小时在香港上学，1936年被分配到香港湾仔政府货仓工作。抗日战争爆发后，参加了香港的抗日爱国运动。1941年6月加入了中国共产党，同年参加广东人民抗日游击队东江纵队，任东江纵队港九独立大队国际工作组负责人，积极参与营救盟军和国际友人；又奉命与其他同志一起协助英军服务团在香港九龙新界建立情报站和秘密交通线，使营救被俘英军人员取得进展。1942年2月被派往伦敦，创办新华社伦敦分社。1944

年东江纵队成立联络处，黄作梅任该处首席翻译官，负责与美军驻华第十四航空队代表欧戴义的联络。后欧戴义曾致信东江纵队司令员曾生，赞扬黄作梅的优良工作。东江纵队主力北撤山东后，黄作梅继袁庚之后任东江纵队驻香港办事处主任。1946年6月黄作梅应英皇乔治六世的邀请，以东江纵队港九大队国际小组负责人的身份到英国伦敦参加第二次世界大战胜利游行，英皇授予他：“大英帝国的成员”勋章，表彰其“在1945年9月2日前对英军东南亚军事行动作出的贡献”。1947年6月任新华社伦敦分社社长，1949年5月任中共香港临时工委候补委员，1949年8月任新华社香港分社社长。

梁威林（1911—2008），广西博白县沙陂镇八壁大队人。1933年至1934年进广西桂林师范专科学校读书。1935年1月到日本大学读经济科，参加东京留日学生文化座谈会活动。1936年4月加入中国共产党。1937年4月回上海，在南京从事抗日救亡工作。上海沦陷后，9月回广州，任市委组织部、省委宣传部干事。1938年10月广州沦陷后，撤到清远参加国民党战时工作队，做宣传组织工作。1939年1月该队解散后回到韶关。同年3月任中共西江特委宣传部长、特委副书记。1940年冬回韶关。1941年3月任中共东江后东特委书记。1944年任东江人民抗日自卫队政委。1947年10月到香港。1948年任粤赣湘边区党委委员，副书记。1949年2月任粤赣湘纵队政治委员。中华人民共和国成立后，1949年10月至1951年任东江地委书记、粤东区党委宣传部部长。1952年至1953年任粤北区党委宣传部长、副书记。1953年任广东省教育厅厅长。1958年4月到香港任新华社香

港分社社长，直至 1977 年 12 月离开香港，为历任新华社香港分社社长时间最长的一位。回广州后任省革委会副主任、副省长。1983 年任广东省第五届政协主席。1986 年离休。2008 年 5 月 12 日 18 时 32 分在广州逝世，享年 98 岁。

王匡，1917 年 8 月出生于广东东莞。1937 年底奔赴延安，1938 年 3 月加入中国共产党，先后在延安抗日军政大学、马列学院、中央党校学习和工作。1941 年 1 月至 1946 年 5 月，历任中共中央文委秘书、中央研究院哲学研究室研究员。1944 年 11 月，随三五九旅南下支队从延安到中原解放区，任新四军第五师、江汉军区政治部宣传科科长、宣传部部长。抗日战争胜利后，任中共南京办事处秘书兼新华社南京分社采访主任。解放战争期间，到太行山筹备新华社临时总社，并任国内部副主任。1947 年，参加刘邓大军前线记者团，随军挺进中原，进军江汉。在这期间，撰写大量介绍刘邓大军胜利进军及揭露蒋管区黑暗统治的新闻通讯，如《南征散记》、《跃进大别山》、《蒋管区农村见闻》等。建国后，王匡历任新华社华南总分社社长，《南方日报》社社长，中共中央华南分局委员、宣传部部长，中共广东省委常委、候补书记，中共中央中南局委员、宣传部部长。“文化大革命”期间遭受迫害。1976 年任国家出版事业管理局局长、党委书记。1977 年至 1983 年任新华社香港分社第一社长，1983 年至 1987 年任国务院港澳办公室顾问、党组成员。中共十一大、十二大代表，第五、六、七届全国政协常委。离休后曾在东莞定居。2003 年 12 月逝世，享年 86 岁。

许家屯，原名元文。江苏如皋人。1938年加入中国共产党。曾任中共如西、泰州县委书记，苏中三分区地委副书记、书记，苏中第三军分区政治部主任、政委，第十一纵队旅政治部主任、旅副政委，第二十九军师政治部主任、师政委。建国后，历任中共福州市委副书记、书记，福建省委工业部副部长，中共南京市委书记、江苏省委书记，江苏省副省长，中共江苏省委第一书记，江苏省革委会主任，江苏省军区政委，江苏省第五届人大常委会主任，新华通讯社香港分社社长（1983年-1990），中华人民共和国香港特别行政区基本法起草委员会副主任委员。是中共第十一、十二届中央委员，中顾委委员，第七届全国人大常委。1990年4月出走国外不归，与反共势力混在一起，成为国家叛徒。1991年1月被免去新华社香港分社社长职务。同年3月2日，第七届全国人大常委会第十八次会议撤销其全国人大常委职务，经中共中央政治局批准，中顾委和中纪委常委会讨论决定，撤销其中顾委委员职务，开除其党籍。

周南，1927年11月4日生。原籍山东曲阜，生于吉林省长春市。1948年肄业于燕京大学文学系。1948年，任教于中央外事学校。建国后，历任北京外语学院教员、中国人民志愿军俘管团内勤组长、驻巴基斯坦大使馆三等秘书、二等秘书，外交部西亚非洲司科长，驻坦桑尼亚大使馆二等秘书、一等秘书，驻联合国代表团一等秘书、参赞（1973.3~1980.10），常驻联合国副代表（大使衔，1980.10~1981.11），外交部部长助理（1983.1~1984.8）。1984年2月，代表中国政府签署中荷两国外交关系由代办级恢复为大使级的联合公报。1984年1

月至9月,以中国政府代表团团长身份和英国政府代表团团长就解决香港问题举行了自第八轮至第二十二轮的会谈。1984年9月任副外长(1984.9~1990.1),并于同月作为中国政府代表团团长草签了中英两国政府关于香港问题的联合声明。1985年5月代表政府与英国驻华大使互换中英两国政府关于香港问题的联合声明批准书。1985年7月~8月,先后访问圣马力诺和奥地利。1986--1988年兼任外交学院院长(党委书记)。1986年6月随胡耀邦总书记出访英国、联邦德国、法国和意大利四国。1986年6月至10月以政府代表团团长身份和葡萄牙政府代表团团长就解决澳门问题举行了三轮会谈。1986年11月再次访问葡萄牙。1987年3月,与葡萄牙政府代表团团长草签中葡两国政府关于澳门问题的联合声明。1987年9月和1988年9月,先后访问挪威、芬兰、希腊、马耳他、冰岛、丹麦、爱尔兰、瑞典、荷兰和列支敦士登等国家。1988年1月,和葡驻华大使代表各自政府交换了《关于澳门问题联合声明》的批准书,并在批准书的证书上签字。1989年2月,应港督邀请访问香港,双方就中英联合声明执行情况交换意见。同年3月,应澳门总督邀请访问澳门。其后出访英国、卢森堡、意大利和联邦德国。1990年1月出任新华社香港分社社长,1997年卸任。第七、八届全国人大常务委员,中共第十四届中央委员。

姜恩柱,江苏高邮人,1938年12月出生,1958年加入中国共产党。1964年毕业于北京外国语学院英语系,同年10月入外交部。六七十年代长期在驻英国代办处、驻英国使馆工作,曾任驻英国代办处

随员，驻英国大使馆三等秘书，二等秘书。回国后，1978年至1981年先后在外交部西欧司和中国国际问题研究所工作。1981年9月至1983年1月分别在美国哈佛大学国际问题研究所和华盛顿布鲁金斯学会任研究员和客座学者。1983年后，历任外交部西欧司处长、副司长(1984.8~1988.2)、司长(1988.2~1990.3)和部长助理(1990.3~1991.12)。历任外交部西欧司副处长，处长，副司长，司长。1990年后任外交部部长助理。1991年12月—1995年8月任外交部副部长。1993年4月-11月出任中英会谈（中英政府就香港九四/九五年选举安排进行的会谈）中方代表。1993年7月—1995年12月任香港特别行政区筹备委员会预备工作委员会副主任。1995年12月—1998年3月任中国驻英国大使。1997年7月—2000年1月任新华通讯社香港分社社长。2000年1月—2002年8月17日任中央人民政府驻香港特别行政区联络办公室主任。2002年8月29日在第九届全国人大常委会第二十九次会议上被任命为第九届全国人大外事委员会副主任委员。2003年3月任第十届全国人大外事委员会主任委员。中共第十五届中央委员；第九届全国人大常委（香港）。

中央人民政府驻香港特别行政区联络办公室（简称中联办），原为新华通讯社香港分社，英文全称为 Liaison Office of the Central People's Government in Hong Kong Special Administrative Region，是中华人民共和国政府在香港的最高工作机构。中联办大楼位于干诺道西160号，近西区警署（七号警局）。目前的办公室主任是彭清华。中联办是中

国政府驻香港特别行政区的机构之一，其它分别是外交部驻香港特派员公署和中国人民解放军驻香港部队。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-06-25

作者：494659244 回复日期：2010-06-25

土哥对香港政改有什么看法

港人自治，我没有看法，有看法等于没看法。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-06-28

作者：zj_jifeng 回复日期：2010-06-27

请教润土先生，07年您曾说过：

解决流动性过剩的资金和腐败资金的唯一方法就是：阻止流向生活必须品的物资、阻止海外流失，引导资金流向股票市场，让他们做股东，同时也引导资金进入地产市场做房东。这样腐败分子做了股东、房东后，就消除了流动性过剩的世界难题。

这么说曾经的股市6千点，目前的房价高企，是政府的有意识挖坑引导黑金大鳄进入套牢？我感觉的是黑金大鳄和挖坑者本来是一伙的，他们消息灵通，危险来到的时候他们早已上岸。我看这个策略更像是在猎杀中产阶级，三年过去了，目前做了股东房东的应都是中产阶级吧，黑金大鳄依然活得很好嘛。

2010年6月24日，中国民用航空中南地区管理局局长、党委书记刘亚军在广深高速铁路线上撞车身亡。...

昨天，2010年6月27日，青岛市市长夏耕在青岛流亭机场……

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-06-28

作者：ch900 回复日期：2010-06-27

从事商业活动五年，一直感觉到：

客户承诺的事情有90%能兑现；

老板承诺的事情有70%能兑现；

同事或合作伙伴承诺的事情至多有10%能兑现的；

润土兄觉得这种现象正常吗？还是我的人际交往有问题？

（说明：本人是非常讲诚信和讲义气的，也要面子，但自我感觉不是B哥那种）

客户承诺的事情有90%能兑现——诚信是商人的基本要素，失去了诚信就失去了存在的基础。诚在先，信在后，他必须90%以上的真诚，才能获得你的基本信任。

老板承诺的事情有70%能兑现——威信是老板的基本要素，失去了威信就失去了存在的基础。威在先，信在后，他必须权威，才能获得你的信服。能够三七开诚信的老板，已经是不错的好老板了。

同事或合作伙伴承诺的事情至多有10%能兑现——同事或者合作的伙伴是相互间的信任，信在先，任在后。路遥知马力日久见人心，没有经历过生死考验，没有经历过荣辱考验的同事与伙伴是不值得100%信任的，其中能有10%的同事或者伙伴能与你生死与共，你就是莫大的荣幸。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-06-29

作者:目光呆滞的润土回复日期:2010-06-18

作者:woodworld_026132 回复日期:2010-06-17

另外,聊点轻松的,土哥谈谈世界杯,第一轮战罢到我的帖子
预测下世界杯四强啊,或者你自己分析下啊

阿根廷、葡萄牙、德国、荷兰

阿根廷——新老球王的珠联璧合,女婿弟兄的足球舞会

葡萄牙——在欧元危机下赢球疗伤

德国——普天足球和机器战车均由德国本土制造

荷兰——没有了压力或许更能释放能量

开赛之初,没有分组分析,排列组合,没有考虑到上述球队是否
相互撞车。不过,上述四支球队均杀进16强,又杀进8强,的确没
令我失望。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-06-29

作者:配件男回复日期:2010-06-26

润土哥你好。我是一个刚刚开始创业的年轻人,我自己在汽车配件
行业里做了3年。然后回家乡潍坊开始自己着手搞这个配件生意。
我是做汽车配件中的灯具。保险杠这些易损品的批发跟零售。第一个
月生意还可以。但有一定的侥幸,因为我开了一个大单子。但第2个

月。。问题来了。。因为。每年的的，6，7，8，9，月份是配件的淡季。我知道这几个月买卖肯定不好。所以我就出去到下边跑业务了。临走前。我都跟我的几个本地要货的客户说了。他们都表示理解。因为我是一个人在操作。结果。业务回来。没有要货的了。我在本地已经谈下了5家配件店。我又亲自去拜访他们。他们说不是我的问题，是淡季了。买卖都不好。我现在总结发现了我有以下6个问题。希望润土哥能给我指点一下迷津。

1 淡季客户不要货

2 只有库房没有门面

3 我做的产品是吉利，夏利。比亚迪的灯具，保险杠。产品不算热销，但前景很好。并且，因为我资金的问题。我做的这几个大车型也是选了里边比较热销的车，所以显的比较单一。

4 又新干了两家同行，他们的实力比我强。我不敢说我人比不上他们。但店面。仓库。等等。。人家一应俱全。

5 由于是租的库房，我自己感觉送货速度不够快。。

6 最重要的，资金紧张。

大哥。我现在很头疼的慌。我不想等待。可又有点焦虑。。不知道该从何处下手。。我知道自己没有大本事。做买卖我求个诚字。我这人讲究脚踏实地的稳步向前走。说实话。我现在有点担心。。我会不会脚踏实地的死路上了。。望润土哥，能够给我指点迷津。

作者：配件男回复日期：2010-06-29

润土哥。。你可以给我回复下么。。我在148页向您苦苦哀求啊。。

润土哥!!!

传统的成熟市场多为竞争充分的市场,竞争充分的市场多为微利的市场。微利的市场想赚取高额的利润是非常困难的,这也是此市场存在较多假冒、伪劣的根源之所在,因为在法治缺乏的环境下,只有假冒伪劣才能获取最大的利润。

在目前的状态下,连锁和大卖场是唯一的出路,大卖场的商业模式,你没有资本的实力,那么只有在连锁上寻找突破了。所以,你可以选择地理位置与你互补的商家,既东西南北中的和你实力和窘境类似的商户,和他们结成松散的联盟,统一进货,统一点面的形象设计,给下游客户一个连锁企业的形象,也给上游厂家一个规模企业的形象。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-06-30

作者: bilt 回复日期: 2010-06-29

作者: shrzyao 回复日期: 2010-06-28

苦! 不当官真苦

这位兄弟看土哥的帖子得出如此感悟,我不知道是土哥得悲哀还是你得悲哀.

世间不是天堂,官场也许是另一种生存法则,也许比商业更残酷.这个社会充满了太多的剥削,压榨,屠戮,唯一能做的是让自己强大.

在非法制的社会,在官场混跟在黑道混一样都是在赌命,做大官就想黑老大一样,昨天风光无限,今天却横尸荒野。当然了,在乱世

的时候，中国人为了生存，为了活命，许多人也不得不混迹于官场，混迹于黑道。

在乱世的时候，国人不但要官场通吃，黑道也要通吃方能生存。所以说，打击黑老大就是打击官老大，打击官老大也是打击黑老大也是这个理。历史上许多的名门望族为了在乱世中保护家族的利益，族长们常常把自己的孩子主动送进匪窝与狼共舞。如把大儿子送进 A 匪窝，把小儿子送进 J 匪窝，这样不管 A 匪首领做了皇帝，J 匪首领做了皇帝，他们不至于落得被满门抄斩的结局。所以，诸葛亮在刘皇叔这里混，他的大哥诸葛瑾则孙权那里混。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-06-30

《中国足球无缘世界杯的历史根源》

中国足球上次进入韩国世界杯，是由于韩国和日本做为两个东道主而多出两个出线的名额，否则中国足球队根本无缘世界杯的决赛。今日之国人不再寄希于它的出线、不再期盼它的雄起，男国足常常沦为人们茶余饭后的笑柄，互为调侃的对象。曾几何女足在世人面前风光过一阵，想不到不假时日却又被世人所耻笑。国人一定纳闷，全世界一定疑惑为什么世界第一人口大国的中国，足球起源地的中国就进不了世界杯决赛呢？其实，当我们追寻历史的根源，我们就会发现无缘世界杯的奥秘。

起源于中国的平民足球

足球在古代的中国称为蹴鞠，战国、汉代时期，士兵们踢着球形皮囊既健身又娱乐，它跟西方之足球一样起源于平民的体育运动，今

日之足球，在西方社会不再是平民运动，而是最大众化的体育运动，从美国总统到英国首相、德国总理均为本国足球国家队的球迷。中国改革开放的总设计师也是超级球迷，遗憾的是他有生之年未能看见他的国家队打进世界杯决赛。

二次大战后，全世界没有了大规模的多国战争，足球替代其成为国家之间的另类战争，每一次世界杯期间，那些参战决赛的国家队把国家的荣耀视为最高的目标，本国的球迷也视国家队的输球为最大的耻辱，他们允许自己的国家队输球，但要他们英雄般的倒下，死也要死的壮美。所以说昔日之平民足球现在已经成为世界第一体育运动一点也不为过。

理论上说，世界足球诞生于中国，按道理中国队应该成为世界杯的常客。可是恰恰相反，中国队无缘于世界杯却成了不争的事实。有人说，今日之中国足球的失败源于足协的腐败，其实足协主席腐不腐败都不能改变失败的宿命。八十年代，足协主席不腐败，国足也没打进世界杯啊。其实，这个无缘世界杯的宿命从宋朝开始就注定了。

平民蹴鞠演变为政治蹴鞠

从宋代开始，蹴鞠就被宋朝的皇帝喜欢上了，从此平民足球演变为政治足球。也就是蹴鞠从本质上发生了变化，平民足球跟其他平民化的运动项目一样，最重要的要素体现在“平”上，一切规则平等、公平，从小孩子玩的跳方格、跳皮筋、翻纸牌一样，平民的游戏体现在规则的平等上，游戏中的任何一方必须遵循共同的规则。中国的老百姓虽不懂啥规则，他们却懂得啥事都得有个理。

但是自从平民蹴鞠演变为官球后，足球就变为了政治足球，政治可不是说理的地方，谁权大谁在理，所以此后的规矩没有了，宋徽宗玩的时候，宋徽宗说了算。宋徽宗不再的时候，高俅说了算……蹴鞠玩了数百年，中国人也没定出个规则来。

政治蹴鞠还原为平民蹴鞠

由于中国蹴鞠没有规则，导致政治足球玩不下去了，元朝时期，官员们不玩蹴鞠了，政治蹴鞠又还原为平民的蹴鞠了。

平民蹴鞠被政治封杀

平民在中国社会叫做草民，草民是没有任何权力的，通常政治家不喜欢的东西也一定强制老百姓也不接受，所以明朝、清朝的皇帝均封杀蹴鞠。为什么皇帝要封杀平民蹴鞠呢？因为老百姓们一旦喜欢上这玩意儿就逐渐养成遇事说理、评理的习惯了。老百姓们全他妈的说理、评理了，皇权的社稷就完蛋了。所以，必须封杀这个游戏。时至今日，足球在中国也不能说理，足协就是理，领导就是理。

中国人三大基因的缺失

足球运动需要球员具有三大基因，这也是中国足球无缘世界的根源。三大基因是激情基因、智慧基因、灵气基因，足球比赛需要球员保持激情，因为具有激情才能迸发能量，否则就像泄了气的皮球一样，在球场上晃悠。足球运动需要配合，传球、切球、运球需要智慧，需要动脑筋，这样才能传出好球、运出妙球。面对球门的最后一脚，则需要球员具有灵气，因为在千钧一发之际，根本没有时间给你思考，给你观察，因为你需要灵气感知队友的位置，感知球门的方位。所以，

优秀的射手不是苦练练出来的，因为苦练可以练出铁的意志，却练不出天才的灵气。

中国人之所以缺失激情、智慧、灵气是由于大清三百年的思想桎梏造成的，大清统治者从思想的深处奴化国民、愚化民众。这种教化体制下的民众基本成为目光呆滞的愚民，所以专制下的国民，基本没有激情，他们不会微笑，不会翩翩起舞，他们没有智慧，没有灵气。足球这项运动极富演化的戏剧性，它是一个行为的艺术，既然是艺术，它就需要灵气才能展现出足球的才华，而专制社会下的民众目光呆滞，哪里会有灵气呢。他们不仅没有灵气，甚至他们笑腺也缺失了，只剩下了泪腺，所以我们常常看见那些专制社会下的民众，遇到什么事就知道哭，东西丢了——哭，下岗了——哭，恋爱了——哭……球员们听见国歌了——也是哭。

因为中国人缺失激情基因，所以中国球员一直在球场上梦游而摇晃；

因为中国人缺失智慧基因，所以中国球员一直在球场上给对手传球；

因为中国人缺失灵气基因，所以中国球员一直在球门前自捣乌龙球。

什么时候，中国蹴鞠不玩政治了，什么时候中国球员激情、智慧、灵气了，什么时候就看见中国队杀入世界杯八强了，我估计至少要等到 2046 年（2027+19）

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-07-06

作者：猫一样的态度 回复日期：2010-07-03

老大，前天我面试了 SOHO 中国销售员职务，因我没有这方面经验，人家叫我回去好好想想怎么拓展客户资源，特来此请教。

-----老大，怕您没看到留言，在此占个位举手发言。

《社交推销》

低品质的楼盘可以电话推销，高品质的楼盘不可电话推销，购买高品质楼盘者都有自己固定的社交圈子，他们都有自己的主见，都不会轻易地听信别人的电话推销，但是他们会相信圈内朋友的建议，所以我将针对 SOHO 楼盘的销售对象，有选择性地加入他们的社交圈，以此潜伏在他们的中间，从朋友的角度去建议他们选择 SOHO 的楼盘。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-07-07

作者：目光呆滞的润土 回复日期：2009-09-17

作者：shuishuibo 回复日期：2009-09-16

前日方才发现此贴，利用空闲时间于手机上拜读，两天下来收益良多，虽才看至 07 年，却忍不住有问题想请楼主谈谈：不知楼主对唐骏，李开复，龙永图，史玉柱，郎咸平，张五常数人有何看法，能否点评一番？

唐骏

先把自己廉价卖给了世界首富，接着把自己高价卖给了中国首富，

现在把自己天价卖给了福建首富。

+++++

做事要高调，做人要低调。哎!!! 想不到唐骏先生却选择了“做人高调，做事低调”，面对今日网络铺天盖地的质疑和嘲笑，PacificWesternUniversity 博士的他如何收场？

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-07-15

作者: 仙侣电器回复日期: 2010-07-14

先生确实为高人！读过之后、感慨良多！我也是因为这个帖子才注册的！

希望先生就目前我所遇到的问题指导！

我们是专业厨房、生活电器 OEM 企业（着重产品的研发及生产、产品卖给品牌运营企业、自己没有品牌也没有销售网络）。由于行业竞争激烈，专业 OEM 企业只是微利经营，只能赚取流通环节中的最微薄的利润。

而掌握了渠道话语权的品牌运营企业（专业品牌运作、除个别企业外生产实力低下，从专业 OEM 企业买回产品贴上自己的商标，拉高价格卖给代理商）、代理商、经销商以及终端销售商（层层加价卖给消费者）却将我们的产品以高出我们出厂价的 2 倍以上的价格卖给了消费者。

专业生产型企业如何生存和发展？

我考虑要推出自己的品牌——仙侣，想通过产品的高性价比吸引消费者，但又没有销售网络，而且中国的大多数消费者在讲所谓的

品牌意识，不知产品怎样销售出去？

请先生一定指点！多谢！仙侣电器！

此题无解，否则，富士康就没必要大规模搬迁了。

我们富士康是专业电子 OEM 企业（着重产品的研发及生产、产品卖给品牌运营企业、自己没有品牌也没有销售网络）。由于行业竞争激烈，专业 OEM 企业只是微利经营，只能赚取流通环节中的最微薄的利润。

而掌握了渠道话语权的品牌运营企业（专业品牌运作、除个别企业外生产实力低下，从专业 OEM 企业买回产品贴上自己的商标，拉高价格卖给代理商）、代理商、经销商以及终端销售商（层层加价卖给消费者）却将我们的产品以高出我们出厂价的 10 倍以上的价格卖给了消费者。

专业生产型企业如何生存和发展？

我考虑要推出自己的品牌——富士康，想通过产品的高性价比吸引消费者，但又没有销售网络，而且中国的大多数消费者又最求所谓的品牌意识，我们不知产品怎样销售出去？最近跳楼频发，我司只能选择“北上抗跳”之路

请润土先生指点其他的选择方式！多谢！富士康电子愿意支付一亿美金的咨询费！

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-07-15

作者：仙侣电器回复日期：2010-07-14

先生确实为高人！读过之后、感慨良多！我也是因为这个帖子才注册的！

希望先生就目前我所遇到的问题指导！

我们是专业厨房、生活电器 OEM 企业（着重产品的研发及生产、产品卖给品牌运营企业、自己没有品牌也没有销售网络）。由于行业竞争激烈，专业 OEM 企业只是微利经营，只能赚取流通环节中的最微薄的利润。

而掌握了渠道话语权的品牌运营企业（专业品牌运作、除个别企业外生产实力低下，从专业 OEM 企业买回产品贴上自己的商标，拉高价格卖给代理商）、代理商、经销商以及终端销售商（层层加价卖给消费者）却将我们的产品以高出我们出厂价的 2 倍以上的价格卖给了消费者。

专业生产型企业如何生存和发展？

我考虑要推出自己的品牌——仙侣，想通过产品的高性价比吸引消费者，但又没有销售网络，而且中国的大多数消费者在讲所谓的品牌意识，不知产品怎样销售出去？

请先生一定指点！多谢！仙侣电器！

XINNI（中国）电器有限公司

XINNI（西尼），意大利米兰设计中心

事业一部（意大利顶级专业厨房电器事业部），专业顶级橱柜制造合作商，不对个人零售，在上海、北京等一线城市设一个小窗口，

与西门子和博洛尼相邻，价格比西门子和博洛尼的价格高 20%。再比比西门子、博洛尼优惠 20%的价格与顶级橱柜制造商合作。

销售对象：一线城市豪宅精装项目，知名橱柜品牌。

事业二部，细化中国市场，根据四川人的烹饪习惯和广东人的煲汤习惯，开发新的厨卫电器（我没有时间具体做策划，只能点到为此给你提个思路）

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-07-16

作者：华小超回复日期：2010-07-07

目光呆滞的润土你好，刚看到你这么宝贵的帖子，如果早 4 年看到，也许会改变我些人生，才看到第 7 页，就迫不急的点到最后一页想看看你是否还在论坛，看到你依然活跃在论坛，忍耐不住想请教你些我想不明白的问题，也不知道可以请教什么人。

简单介绍下自己，南京人，你老乡，高中毕业，01 年高考失败，家里条件还可以，自费送出国了，到了国外，我没安心学习，开始做起生意，02 年刚出国就开始打黑工洗碗，做了三个月，之后又送过 PIZZA，发现打工不赚钱，开始做些小生意，倒卖汽车，出售影视碟给当地学生，就这样混了 2 年，赚了 10 几万人民币，基本不用家里提供支持了。

04 年阴差阳错，开始了网上卖电子产品（相当于国内的淘宝），一年赚了近百万，这是我第一次赚那么多钱，很恐惧，不知道自己恐惧什么，就这样做到 07 年初，做了三年，期间回南京买了 3 套商住房投资，到了 07 年，电子产品不好做了，利润从之前的 6,7 倍降到

10%-20%，我当时就放弃了继续找新产品，（这个也是我最后悔的事之一）

正好 07 年股市大牛市，我把手头 50 万现金都投资进去，没想到半年赚了近百万，我当时过于自信，险些把 3 套房子都抵押掉，到了 08 年股市崩盘，我没走掉，我一直有这样的思维，认为股市是我事业了，就这样 08 年我赢的全亏进去了，还倒亏很多，心里实在接受不了有段时间，好在老婆鼓励支持度过了。

心情好点后，我上了半年班，拿着 2400 的工资，那段时间我否定过自己，认为自己什么都不行。还是老实上班，但人自我疗伤的能力真是很强，到了 08 年底我几乎不在乎股市了。上班我实在无法适应，于是搞了 3 个项目，都有盈利，一月一万多，但是和我之前预期相差太远，不过我一直坚持做着，直到 2009 年 6 月。。。

我发现国外那‘淘宝’网站开始有华人销售油画了，而且是成批得，很走数量，我觉得能做，立刻飞到厦门找厂家，谈定后立刻下了一个货柜的画，7 月 3 号就飞回国外，开始做这个项目，皇天不负有心人，这次我成功了，半年收获 40 万多利润，值得开心的是，我股票也涨上去了。

2010 年 2 月我回国结婚，5 月又出国了，还是继续做油画，但今年明显不如去年了。利润相对差了一半有多，我前段时间迷茫了，但我不停观察市场，发现另外 2 个产品都能有同样的利润和销量，我再次毫不犹豫的定了一货柜，现在已经出海，8 月就可以到，今年下半年应该是个丰收的年份。

历史真的是在不停重复，我股票再次套住，我一直认为股市是个有机会，只是有机会，让我大富的地方，我不太愿意放弃，不过事实证明了我也许的确没此能力在这里讨块肉吃，我老婆说我只适合做二倒贩子，可我真的很想转型一下。

作者：华小超回复日期：2010-07-07

续-

我主要问题如下：

1) 可能由于个性问题（处女座），在做生意上比较抠，对成本和一些小细节比较在意，我从没做过大投资的生意，所有生意都是5-6万本金，由于我这里竞争相对不大，所以产品利润非常高，1,2倍很正常。但是都不持续，这就是为什么我做过的产品，做2,3年就做不下去了。我是不是应该继续一直做这类产品？但总觉得这种不稳定，今天吃肉，明天可能就没肉吃了，还是我太多虑了？

2) 我是不是不要炒股了？（我一般都是拿长线，半年至少）还是我没碰对好时机，好机遇，我现在在考虑以后要不要把股市资金撤到生意上

3) 我应该怎么和人相处？我卖什么，做什么生意，除了比较好的朋友外都不知道，我也不愿意告诉别人，但又有点在意别人看法，别人不知道还以为我失业呢，但我内心多想说，哥一年赚的是你5倍10倍，的确这样做法我认识到时自己不自信，渴望别人认可。

4) 我现在27岁，说实话我觉得自己很幸运，我有个非常非常漂亮的美女老婆，10月我就要做爸爸了，是个女儿，我老婆什么都厉

害，高 IQ，高学习，高个，人好，做菜好，说实话，没什么缺点，我写到这突然发现自己很幸福。但还是性格问题，我怎么那么抠门呢，有那么多钱，也不舍得买个好的车，在我眼里贬值产品我不会花大价格买的，今天在路上，我还对老婆说什么时候我们赚多钱了买台宝马 5 系吧，我老婆说你什么时候都可以买，但你永远不会买。我以前很抠门，还好给老婆调教的现在已经好多了，我这样的性格我觉得对我未来做人，做生意都不是很好？请问怎么处理

5) 我是个正常人，我很自私，很虚荣，爱面子，好在我不无知，知道自己缺点，但就是很难改，真的很难，有什么办法可以改正？我快要做爸爸了。我想做个好爸爸

6) 我的小成功是偶然的吗？是不是运气太好了？我多次怀疑过自己，特别是 08 年，我觉得自己所得的都是偶然的，我对自己说除非你再能找到个能赚百万利润的事，09 年我找到了。10 年我能维持住，11 年我可能再也失去。我看不清楚自己未来的路。希望您指点，您阅人无数，我这样的人怎么找到自己的位置？

作者：风云笑看人生 回复日期：2010-07-12

希望土哥点评下华小超！想看清楚此类人生的宿命~！

作者：华小超 回复日期：2010-07-14

闰土来的话，回答下我的疑惑吧。等了 10 天每天都有来看，未果。

《单一眼光到十项全能的飞跃》

你此阶段的状态跟杨百万一样，非常善于扑捉显现的商业价值，既 A 地与 B 地国库券的利息差，或者 A 地与 B 地手机的价差。简单地说就是，你能扑捉静态的商业目标。而对于动态的商业目标却无能为力。

杨百万可以成功地赚取国库券的静态利息，却被中石油动态股票无情地放血就是这个道理。

赚取静态的商业价值靠的是机遇和你的眼光，在过去人们没有商业眼光的时期，整个商业社会存在着许多静态的商业凸地。如今，在人人具有商业眼光的当下，这种价值的凸地稍纵即逝。所以，在成熟的商业社会里，成功的商业人士均来自于对动态商业价值的扑捉能力。

扑捉动态的商业价值需要你十项全能的素质，你要具有卓越的商业智慧（推理、逻辑思维），敏锐的政治嗅觉（权力更迭的分析），愉悦的社交情商（获取超值商业资讯，鲜为人知的内幕资讯），果敢的行动能力（迅捷地扑捉商业目标）。

简言之，商业人生分为两个阶段，扑捉静态商业价值阶段，此阶段需要你具有独特的眼光。另一个阶段就是扑捉动态商业价值的阶段，一个成功的扑捉静态商业价值的高手要蜕变为扑捉动态商业价值的高手，其综合素质需要从单一眼光向十项全能的素质有一个质的飞跃。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-07-18

《后权贵社会的群体性狂躁》

最近不少网友直接让我分析他的创业经历和人性的弱点，总希望立即找到一个即刻暴富的途径。其实，假如我真有点石成金的仙气，

我怎会有闲暇在此网络码字耗神呢？如今，连我这个被不少粉丝顶礼膜拜的“大师”，折腾了二十年还囊中羞涩，何况那些刚刚走出校门的学生呢？不过，我理解你们的一夜暴富的心情，因为我也曾经想一夜暴富过，并为此而内心煎熬。我分析我曾经的心境就是暴富狂躁症，从如今的社会整个的心态看，我们整个社会进入一个群体性的狂躁状态。

狂躁就是内心无法平静，无法静心地做某件事，无法静心地逻辑思维，在家坐卧不宁，在外坐立不安，职业上频繁跳槽，创业上频频转向。如今，从学生到农民，从个体户到官员都处于这中狂躁的状态，这跟财富的多少没有关系，我们已经比文革后期物质匮乏的年代幸福多了，可是我们的内心里却渴望着拥有更多的财富。这种病症来源于后权贵社会的政治架构，来源于政治扭曲导致的心理扭曲。

后权贵社会与初期权贵社会不同，初期的权贵社会，社会财富尚可以被下层的民众所拥有，上层的政治架构尚留有草民上升的空间。当整个社会进入后权贵社会后，整个社会的财富其实都被瓜分了，整个高层政治权利的分配也被瓜分完毕了，也就是说社会进入“穷人劳尔不获，官员不劳而获”的社会状态。因为劳而不获，所以没人踏实劳动，工人不愿干活，农民热心造假，医生倒腾生意……社会正常的秩序被彻底颠倒。这也是安全事故频繁的来源，因为脑子好使的都倒腾发财去了，留下脑子不好使的负责安全，于是煤矿爆炸了，油管爆燃了，厂房倒塌了，河堤崩塌了……

初期权贵社会是高层腐败，后权贵社会却是基层腐败，也就是说

腐败烂入了骨髓，后权贵社会整个群体的心态就一个字——疯。

“疯”就是失去理性的意思，也是狂躁症的终极病症，此病症者为社会最下层群体。因为后权贵社会政治架构高度稳定，财富被政治按等级严格地分配，石油、电力、烟草、金融、证券、矿产、土地……被政治权利瓜分完毕。这样最基层的群体就只能在赤贫中裸奔，于是被压榨之极致的最基层社会群体疯了。

这里的最基层社会群体的概念就是无法稳定获得体制红利的社会阶层，如农民、社会闲杂人员，于是他们制造三聚氰胺奶粉，他们注水牛肉……我们对这些最基层的群体是非常清楚的，但是我们 99% 的人却无法看见有一个疯了的社会阶层，这就是官僚群体的最基层，既县以下的官员，这些基层的官员普遍具有狂躁的病症，特别是贫困地区的官员病状非常的突出，他们的症状就一个字“疯”。

“疯”症如下：

贫困县蒲县花费 2 亿建了个鸟巢；

贫困市赣州花费 3 亿盖了个大钟。

这些贫困地区的官员从正常的渠道已经无法获取体制的红利，所以他们只能饮鸩止渴，只能杀鸡取卵……

如今，每一个刚出校门的穷学生都想暴富，每一个贫困县的太爷都想暴富……

因为都想暴富，所以水污染了，河断流了，地开裂了……

因为某个网友想暴富了，所以就不静心看贴了，就直问暴富秘诀了。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-07-19

作者: 过过小日子也挺好 回复日期: 2010-07-18

作者: 目光呆滞的润土 回复日期: 2010-07-18

《后权贵社会的群体性狂躁》

最近不少网友直接让我分析他的创业经历和人性的弱点,总希望立即找到一个即刻暴富的途径。

润土大哥,你是不是将我定义为“想要暴富的一代”?

若真是如此,我感到失望,你可能没有把我的帖子看完,不过你也没义务要把我的帖子看完,我写完后也感觉写的实在太长了些。问错人了,谢谢,打扰了。

《我也曾有暴富的焦灼心情》

你很有商业头脑,也很懂得消费的心理,我明白你想要什么,我夫人也是牙医,更知道你超强的生存能力。但是仅凭文字的介绍,我就能感知你未来的事业目标,的确是非常困难的事,即使我身处你的境地,也未必像你一样能够准确地把握商业的机遇,你已经很了解自己了,也很了解你行业的商业秘诀,所以,我很难在短时间内给你更有价值的建议。这年头显现的商业机会都已经被瓜分了,未来的商业机会,必须深入商业的其中去发掘,没有数载的沉淀和磨砺根本无法触及商业的秘籍,对于我不熟悉的行业,我也不能知晓其商业的秘籍。

我回帖说的不是你想暴富，而是我也想暴富，更是我们生存在社会基层的阶层，都想暴富，因为当下的社会，他们都有赖以生存的资源，法院有传票，工商有执照，国税有发票，公安有手铐……而那些没有政治资源的社会阶层，想获取未来的生存保障，唯一寄托的希望就是获取巨大的财富，这种迫切的心情在贫困县的官员身上，在各级基层官僚的身上体现的更加突出，一种在倾覆的船上渴望穿上救生圈的焦灼心情。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-07-21

作者：璀璨的星空 2010 回复日期：2010-07-21

看了 LZ 的大部分帖子，有这些感觉：

第一感觉：失败者----这么多年，没有一次创业是成功的，并且现在不得不承认现实，可能也是年纪大了，不敢再冒险了

第二感觉：忏悔者-----后悔年轻时要跟社会抗争

第三感觉：屈服者-----给大家分析众多的 ZF 强大和无法抵抗的原因，要屈服于 zf 的各项决策

第四感觉：等待者-----有块地，可以等着升值，所以稳坐钓鱼台，并让大家都跟着等待

第五感觉：认命者-----年过四十不惑，年近五十认命....

至于还有没有第六条，欢迎 LZ 自己补充。帮别人分析性格和案例，是一种乐趣，现在有人来帮你分析自己，更是一种乐趣。上帝说：世界上最难的事情，就是了解自己。我现在帮你去了解自己，欢迎吗？

分析的很好，自我更正如下：

第一感觉：失败者-----这么多年，没有一次创业是成功的，并且现在不得不承认现实，可能也是年纪大了，不敢再冒险了

【做事失败，做人未败。身后没被戳脊梁，睡觉睡到自然醒】

第二感觉：忏悔者-----后悔年轻时要跟社会抗争

【没做伤天害理事，真心付出，何来忏悔之意】

第三感觉：屈服者-----给大家分析众多的 ZF 强大和无法抵抗的原因，要屈服于 zf 的各项决策

【屈服是认输，从未屈服，何来认输，只是避其锋芒，绕开陷阱罢了】

第四感觉：等待者-----有块地，可以等着升值，所以稳坐钓鱼台，并让大家都跟着等待

【等待是被动词，等待 12 年土地升值是有价的等待。05 年既投入网络耕耘，原创出 150 万字的精神财富却是无价的等待。以其空等丰厚的金钱浪费时间，不如趁空酝酿丰盛的精神美酒】

第五感觉：认命者-----年过四十不惑，年近五十认命....

【哈哈，中国还没有顶级奢侈品的品牌，别人认命，我还不认命呢！假如，中国的法律能保护创业者预期的商业价值，那么，我就立即公布我年初设想的奢侈品创业方案。当下，我不怕洋人的明枪，我只防同胞的暗剑】

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-07-21

作者：璀璨的星空 2010 回复日期：2010-07-21

lz 的补充可见其心态很好，属于不易患癌症的性格，不过呢，也可借此判断 LZ 成不了疯子，因为 LZ 已经无法再一直遵从内心去生活了，谁让生活磨砺的太多，却无一件真正伟大的成就让 LZ 建立信心去让其认可自己的伟大，但是 LZ 完全可以享受自我安慰自我开导自得其乐的乐趣了。

这样挺好，过的幸福即可。

《把美梦藏在心底》

人活着就要有梦想。梦有两种，一种是噩梦、一种是美梦。

有人付出后获得丰厚的物质财富和尊贵的政治地位，冥冥之中，噩梦总纠缠着自己。

有人付出后没有丰厚的物质财富和尊贵的政治地位，冥冥之中，美梦总伴随着自己。

一个人要拥有无悔的人生，就是学会把美梦藏在心底，美梦可以告诉知己，却不可告诉同事，也不要告诉朋友，更不要告诉妻子。否则，他们会嘲笑你、挖苦你，不回应你的则是因为她们认为你是疯子。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-07-21

作者：璀璨的星空 2010 回复日期：2010-07-21

作者：目光呆滞的润土回复日期：2010-07-21

一个人要拥有无悔的人生，就是学会把美梦藏在心底，美梦可以告诉知己，却不可告诉同事，也不要告诉朋友，更不要告诉妻子。否则，他们会嘲笑你、挖苦你，不回应你的则是因为她们认为你是疯子。

挖苦你的，嘲笑你的人，能帮助你锻炼、坚强心智和毅力，让自己更加与众不同，那么，就让暴风雨来的更猛烈些吧！

认为你是疯子的大多数人，说明他们没有梦，也许连美妙的白日梦也没有做过，你应该为自己还拥有梦感到幸福。

如果你的心智还很脆弱，可以考虑等到有一定坚强程度的时候，再把美梦透露给别人，不然说不定受不了被当做异类和疯子的眼光而产生自我怀疑和退缩的情绪。

99年，我身无分文却圈地千亩的美梦不经意间透露给别人，得到的是讽刺和挖苦。于是，此后的数年，我保守这个秘密连夫人也不告知。

09年，我把世界顶级奢侈品品牌的美梦透露给别人，得到的是不屑一顾的冷笑。于是，我保守这个秘密，免得被身边的人所嘲笑。为什么，我要放弃石油、电讯、工程等丰盛的领域，要做这个国人无法企及的痴梦呢？因为，这是权贵资本无法涉足的领域，我等草民已经被赶入进财富的沙漠，我等草民也只有练就出卫星遥感的本领，才能在沙漠的戈壁中找寻出甜美的甘泉。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-07-21

把自己的位置放低些，就会知道自己的短板；

把自己的位置放高些，就会无视自己的愚昧。

外表柔软、温润，则不露锋芒；

内心刚强、冷峻，则无坚不摧。

懂得包容、学会包容。在包容中学会兼蓄，才能在包容中升华。

一个人从小一路走来一直被赞美，也许等待他的却是断崖深渊；

一个人从小一路走来一直被挖苦，也许等待他的却是笑傲江湖。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-07-21

《独步孤行》

“且夫有高人之行者，固见非于世；有独智之虑者，必见敖于民。

愚者谄于成事，智者见于未萌。民不可与虑始而可与乐成。论至德者不和于俗，成大功者不谋于众。”

此番话的意思是，芸芸众生总是后知后觉，他们会乐于享受你给他们带来的好处，但是在你做事之前，他们却千方百计地反对你。所以，一个人要真想成就大业，就必须独步孤行。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-07-22

《去年云南大旱、今年四川大水》

上午去鼓医年检，一切正常，体检完毕搭夏女士的便车，顺便聊天，夏女士说：“最近一下雨，雨花区几条大道就淹水，上月一付区长被处分了……”。夏女士又说：“不淹水才怪呢”。我说：“为什么？”，她说：“小程（她老公）姐夫是城市排水设计专家，02年按特殊人才被引进规划局，他每次的排水设计方案都被外行领导给否了，后来他索性草图也不画了”。

哎!!联想到今日，四川广元、达州的洪水，看到灾区的老百姓苦不堪言。想到去年云南的大旱灾，又看见“元阳梯田”和“福寿沟”

这中国古人令人赞叹的科学设计，可能当初这些设计师还不识字，今日科技如此发达，卫星都绕月了，难道今日之中国人连古代的文盲也不如？此刻此刻我深刻地体会到，为什么陈丹青先生写的书书名叫“退步集”了。

【元阳梯田】

元阳梯田位于云南省元阳县的哀牢山南部，是哈尼族人世世代代留下的杰作。元阳哈尼族开垦的梯田随山势地形变化，因地制宜，坡缓地大则开垦大田，坡陡地小则开垦小田，甚至沟边坎下石隙也开田，因而梯田大者有数亩，小者仅有簸箕大，往往一坡就有成千上万亩。元阳梯田规模宏大，气势磅礴，绵延整个红河南岸的红河、元阳、绿春及金平等县，仅元阳县境内就有 17 万亩梯田，是红河哈尼梯田的核心区。

哈尼族梯田生态系统呈现着以下特点：每一个村寨的上方，必然矗立着茂密的森林，提供着水、用材、薪炭之源，其中以神圣不可侵犯的寨神林为特征；村寨下方是层层相叠的千百级梯田，那里提供着哈尼人生存发展的基本条件：粮食；中间的村寨由座座古意盎然的蘑菇房组合而成，形成人们安度人生的居所。这一结构被文化生态学家盛赞为江河——森林——村寨——梯田四度同构的人与自然高度协调的、可持续发展的、良性循环的生态系统，这就是千百年来哈尼人民生息繁衍的美丽家园。

【福寿沟】

福寿沟位于江西赣州，修建于北宋时期，工程由数度出任都水丞

的水利专家刘彝主持，是罕见的成熟、精密的古代城市排水系统，虽经历了 900 多年的风雨，至今仍完好畅通，并继续作为赣州居民日常排放污水的主要通道。

福寿沟工程主要分为三大部分，一是将原来简易的下水道改造成矩形断面，砖石砌垒，断面宽大约 90 公分，高 180 公分左右，沟顶用砖石垒盖，纵横遍布城市的各个角落，分别将城市的污水收集排放到贡江和章江。二是将福寿二沟与城内的三池（凤凰池、金鱼池、嘶马池）以及清水塘、荷包塘、蕪菜塘、花园塘、铁盔塘等几十口池塘连通起来，一方面增加城市暴雨时的雨水调节容量，减少街道淹没的面积和时间，另一方面可以利用池塘养鱼、淤泥种菜，形成生态环保循环链。三是建设了 12 个防止洪水季节江水倒灌，造成城内内涝灾害的水窗，这种水窗结构由外闸门、度龙桥、内闸门和调节池四部分组成，主要是运用水力学原理，江水上涨时，利用水力将外闸门自动关闭，若水位下降到低于水窗，则借水窗内沟道之水力将内闸门冲开。

为了保证窗内沟道畅通且有足够的水压力（冲力），刘彝采取变断面，加大坡度的方法来加大水的水流速度，进入水窗的水增加流速 2-3 倍，水窗的坡度是 4.25%，比正常下水道大 4.1 倍，这样就保证了水窗内的水保持强大的水压，既可以冲刷走水中的泥沙和杂物，又可以冲开外闸门，排入江中。

值得一提的是，福寿沟工程通过科学合理的设计，利用城市地形的自然高差，全部采用自然流向的办法，使城市的雨、污水自然排入

江中和濠塘内。

福寿沟综合集成了城市污水排放、雨水疏导、河湖调剂、池沼串联、空气湿度调节等功能，甚至形成了池塘养鱼、淤泥作为有机肥料用来种菜的生态环保循环链。整个排水网络“纵横纡折，或伏或见”。

2010年6月21日，赣州市部分地区降水近百毫米，市区却没有出现明显内涝，甚至“没有一辆汽车泡水”。此时，离赣州不远的广州、南宁、南昌等诸多城市却惨遭水浸，有的还被市民冠上“东方威尼斯”的绰号。一时间，效率低下、吞吐不灵的城市排水系统成了众矢之的。

这一切的不同，都源于赣州市至今发挥作用的，以宋代福寿沟为代表的城市排水系统。至今，全长12.6公里的福寿沟仍承载着赣州近10万旧城区居民的排污功能。有专家评价，以现在集水区域人口的雨水和污水处理量，即使再增加三四倍流量都可以应付，也不会发生内涝，“古人的前瞻性真令人赞叹”。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-07-22

作者：wongb 回复日期：2010-07-22

奢侈品市场，这是权贵资本无法涉足的领域？

为何，请释疑？

-----*

《奢侈的背后是深厚的人文资源》

这里的奢侈品不是指烟草和白酒，烟草和白酒一直被专业集团把

持着。

我指的奢侈品是世界顶级奢侈品，如手包、西装、香水等都具有人文的价值，那些没有人文历史的国度产生不了顶级奢侈品的品牌。

专制社会与民主社会的差别在于，专制社会是铁血政治架构，民主社会是温情政治架构。政治架构不同，政治领导的素质要求也不同，民主政治架构的领导者，全部具有人文的思想，冷血暴力者很难成为政治的领导者。反之，专制社会中的统治者，基本具有铁血的冷酷，稍有一些人文思想的领导者，基本被作为异类清理出门户。所以，专制社会的权贵基本缺失人文的思想。而人文思想则是服装、手包、手表世界顶级品牌背后的内涵。因为没有人文的内涵，前苏联、东欧、北朝鲜产生不了服装、手表、手包等世界级的品牌。

权贵们也懒得去通过精心的构思设计而打造手包的世界品牌。放着石油、烟草、电讯、电力的大钱不去赚，放着银行敞开的金库不去拿，他们傻呀？权贵们发财是凭着红头文件“拿大家”，轻松又惬意，快乐似神仙，所以，权贵们根本没时间去想那人文历史的内涵，想那精巧的设计构思……

在权贵资本主义社会，权贵碗里的肉，你不要碰它，谁碰谁死，无一幸免。

当然了，分点残羹是可以的。假如，你吃肉，他吃羹，哼哼，我看数千年来，就没有不被灭门的。

理解了权贵资本社会的财富分配的本质，我们就应该明白我们草民的奋斗目标。我们一定要放弃与虎谋皮的妄想，在他们看不见的地

方，在他们不屑一顾的地方，在他们缺失的人文资源中发掘财富的宝藏。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-07-22

作者:光速爱情回复日期:2010-07-17

润土大哥，请教一下你看有什么意见。

假如我组织一些车衣工帮我照着时尚杂志上面的时尚衣服做，或者稍加修改，然后把做好的衣服放到卖衣服店里代销，你觉得会不会有得做

杂志上的服装都是小众服装，面料、辅料不能规模采购，成本下不来，小规模的生产比规模生产的单位成本更高。所以，小众服装适合品牌和名家定制。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-07-22

者:无限美 321 回复日期:2010-07-20

跟随了大哥这么久，终于要开店了。小女子在医院对面拿了个铺面，69 平米，7200 租金，旁边有小学，中专，几个大的餐饮连锁店，求教大哥我要如何定位？谢谢！我会一直在线等大哥回复。

去医院附近考察，甲级医院、乙级医院的对面那些店开了很久，要专门观察那些老店，能生存下来必然有其生存之道。药店、花店、快餐店等，列表出来分析比较。

去小学、中考学校附近观察，奶茶、文具等，总之，要做小额快

速消费品的生意。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-07-22

作者:冬雷冬雷回复日期:2010-07-22

贴出一篇自己写的文章,与大家讨论一下房地产问题:

<http://zhangyucheng007.blog.sohu.com/>

理性地从法理的深度剖析了土地的症结。但是,利益集团是不会守法的,他们玩弄法律于股掌,假如他们不能玩弄法律了,那么整个官僚集团就寿终正寝了。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-07-22

作者:_老处男回复日期:2010-07-22

奢侈品是需要时间考验和文化沉淀的,没上百年也要几十年,非一朝一夕一张嘴就能建立得起来,你只不过是个乐观的人罢了。等到你挂在墙上之后或许你的奢侈品品牌就能等来风靡全世界。。

理论上,你的观念是成立的。86年,我们初出茅庐,还不是一样让西装超越当时的境外品牌。阿玛尼、LV可怕吗?我们觉得可怕,那么我们就永远无法征服他。寸有所长、尺有所短。当我们洞察其商业的秘密,其实也没啥可怕了。许多的纠结其实就那一层纸,点破了就非常简单了。但是,在此法律环境中,切不可轻易去点破,否则,一切的商业智慧就付之东流了。

想当年,我公证处公证,可是奸诈的IC卡公司发现,原来广告

策划是如此简单啊，于是，他们立即撕破丑恶的嘴脸。如今，某知名的服饰品牌的老板，去年就让我给他们策划，我冥思苦想了一年，想来想去，我还是不告诉他们。因为，太简单了，只要不傻就能做。所以，我决定假如我不做，我宁愿让创意烂在肚里也不说。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-07-23

作者:巴鲁特回复日期:2010-07-22

润土大哥，请教你一个问题。我想在最近二年开的日化店。我所在的地级市，只有三家日化专卖店（商场没算在内）一家屈臣氏，今年刚开的。还有两家是一个老板。那么在开一家有点规模的日化专卖会有得赚吗？

当地居民的收入状况-----

当地女性皮肤的特质-----

当地区域的消费差异-----

最好的方式是潜伏在目标行业里，学习商业的智慧，累积商业的技能，让别人为你的失误缴学费，熟悉、了解此行业的规律后，就可以自立门户发展了。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-07-23

作者:刀尖上的舞者 hz 回复日期:2010-07-23

润土老师你好，辗转反侧找到你，今天刚注册，就迫不及待得想你给我指引个方向。

我是个女孩曾经是个发型师，那个工作很累，就不干了想改行。

可是现在的我却迷茫了，人生最大的痛苦可能就是没有目标，想着随便接个什么店算了，可又怕做赔了，看着那些服装店啊便利店啊都泛滥了，心中很不踏实。可真的不知道做什么好，对市场的信息总是后知后觉，觉得自己真是笨死了，但是我永远都没想过去打工，我想做个对自己比较有发展空间朝阳的行业，但又不知道怎么找，心中郁闷至极，还请老师解惑！谢谢

《第一份工作是茶楼的堂仔》

1943年冬，正是香港少有的寒冬。北国的风，翻越南岭，掠过珠江平原，直扑香港。日治时期，市景本就萧条，寒冷降至，街上行人愈加稀落。

在这缺衣少食、人人自危的日子，谁也不会关注一对行街的妇人和少年——他们就是李嘉诚和母亲庄氏。母亲带嘉诚沿街挨家挨铺寻找工作，他们足足行走了一整天，从母子俩沮丧的表情，可知未能如愿。

天黑许久，路灯才亮起来。燃料短缺，日军实行灯火管制。酒楼饭铺，飘出阵阵香气，李嘉诚空乏的胃腹一阵阵痉挛，早晨喝的是菜叶煮稀粥，早就饿得肚贴背。

“阿诚，饿了吗？阿妈给你买糯米鸡。”母亲心疼地问道。她身上带了几仙零钱。

“我不饿。”李嘉诚用坚定的语气回答道。他深知现实的冷酷，不找到工作，一家人连一日两顿稀粥都喝不上。

母亲微微侧过脸，泪水扑簌簌往下淌。

母子俩步履蹒跚回到家，双脚满是血泡。李嘉诚躺在床上不愿动，母亲把在路上捡的菜叶洗净，生火煮粥。

舅父带来一小袋米，他问了问一家人的起居饮食，板凳没坐热就告辞。他应该知道姐姐外甥外出找工作，就是一句不提。

翌晨，李嘉诚坚持一个人出门，他不忍母亲跟着他一拐一拐，艰难地行街。

母亲说：“你去找潮州的亲戚和同乡，潮州人总是帮衬潮州人的。”母亲说了一串人名地址，他们都曾与李嘉诚的先父有交往。

李嘉诚先赶往上环的黄记杂货店，店主黄叔原先住在潮州北门，与李家租屋仅隔两条巷，他还是嘉诚伯父李云章的学生。

李嘉诚呆在街边愣怔，店铺关门，“黄记”布幌荡然无存。他透过门缝看，里面空无一物，只剩满地的垃圾。李嘉诚不知黄叔出了什么事，破产？外迁？或被日本人抓去？他曾听舅父与先父谈商界的事情：日军当道，市景肃杀，生意难续，生意人，执笠（倒闭）的多于开张的。

父亲认识的潮籍人都是小商小富，李嘉诚冒出个幼稚的想法，去银行找工作，扫地、抹灰、煲茶、跑腿，干什么都行。银行是做钱生意的，银行不会没钱，当然不会执笠（倒闭）。等待他的，还是闭门羹。

夜幕降临，李嘉诚拖着疲惫的双腿回到家，找工的结果一览无遗地写在他失意的脸上。母亲却露出难得的笑颜，告诉他：“舅舅叫你上他的公司做工。”李嘉诚愣住了，泪水在眼眶里打转转。这两天，

他遭受了太多的辛苦和委屈，双脚跑得又肿又疼，白眼冷语，深深挫伤他的自尊心。尽管如此，他仍觉得好事来得太快了。

母亲给嘉诚擦干泪水，自己的泪水却夺眶而出，母亲高兴地说：“进了舅舅的公司，天天跟钟表打交道，这是一门好技术，日后准能发达。阿诚，你可要好好做，听舅舅的话。”谆谆教诲间，她瞒住了一个事实。庄静庵并不忍心让外甥小小年纪，就独自闯荡谋生，他原本就有意让嘉诚进他的公司。但他担心嘉诚找工作太容易，不思自强自力。故而先让嘉诚尝尝找工作的苦头，这样才会珍惜来之不易的职业。

“我不进舅舅的公司，我要自己找工作。”李嘉诚想起先父的遗言及行为，促使他迅速做出这样的决定。他不想受他人太多的荫庇和恩惠，哪怕是亲戚。

母亲直愣愣望着嘉诚，以为听错了。嘉诚果断地重复一遍。母亲不再吱声，她发现儿子在清高这一点上，太像他的父亲，并且比他父亲还要倔强。李嘉诚确实有几分倔强，两天遭受的种种挫折，使他产生了一个顽强的信念：我一定要找到工作！

母亲同意嘉诚再去找一天工作，“事不过三，第三天还找不到，就一心一意进舅父的公司做工。”

苍天不负有心人，次日正午，李嘉诚在西营盘的“春茗”茶楼找到一份工作，但他却不能上班，老板要李嘉诚找一位有相当资产和信誉的人担保。李嘉诚兴冲冲跑回家，跟母亲说起这事。最好的保人，就是做中南钟表公司董事长的舅父。舅父不在家，嘉诚又等不及，母

亲就随嘉诚先去茶楼看看。

母亲见了老板，向他诉说家庭的不幸。老板动了恻隐之心，竟同意母亲为儿子担保。

李嘉诚进了茶楼做煲茶的堂仔。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-07-23

作者: yan_lingjia 回复日期: 2010-07-23

润土老师您好，最近一直以来有个心结解不开，也看过一些你写的关于自己感情生活的事，虽然很少。在迷茫之际，想到了您，希望您能给我一点点拨。

我和我女朋友，交往近半年了，自己在一家电厂工作，刚毕业的大学生，二本。她还要读研，她学的是金融，考到了交大。我爸妈都是农民，供我读大学也不容易，家里面也没有太多钱，要靠自己一点点挣。我女朋友她爸妈都是事业单位的，无论是家庭条件啊，还是学历方面（自己不是名牌大学），都相差蛮多。如果说没有压力，那肯定是假话，这是我困惑的一个点，最让我觉得生活有压力的是，我女朋友脾气很不好，动不动就发火，为此也吵过，但所谓江山易改本性难移，如果拿我现在的状态作个比喻的话：那就是捧着青花瓷跳华尔兹，毕竟自己还年轻，不是太成熟。我女朋友性格很强势，基本要顺着她，才会开心（也不是蛮不讲理）。自己有时候也蛮痛苦的，想到将来，觉得没信心，可能自己从小的教育背景，家庭成长环境，决定了自己的人生观，我不知道自己能捧着青花瓷多久，还是自己想太多。

她跟你发脾气是因为她在乎你，她脾气不好，火气大等于为自己建起了一道防火墙，让那些对她有非分之想的家伙断了念头，你可以大大减少被戴绿帽的几率。反之，她温柔恬静、脾气特好，说不定你被戴了绿帽还蒙在鼓里。

许多事，你越在乎你就越纠结，索性放下了，心中就越坦荡。你二本怎么了，她名牌怎么了，中专生还不是照样取博士婆娘了。

其实，只要你是真心待她，给她二个胆，她也不敢去找花心的富二代，有钱的官二代。嘻嘻，因为她认为她的条件和家庭可以在你这里找到尊严，可以随心所欲地发点脾气。假如她离开你，对于富二代、官二代来说，女人就是衬衣，衬衣再名贵也要每天换。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-07-23

作者: wongb 回复日期: 2010-07-23

作者: 目光呆滞的润土回复日期: 2010-07-22

《奢侈的背后是深厚的人文资源》

非常感谢土哥释疑!当今朝野的奢侈品消费市场份额和消费者数量很大，要让他们认同新兴的奢侈品，就看土哥的策划能力啦。大道至简，能将社会、人性、商业等看的如此透彻更会有所为有所不为，用心行善、多年坚守的土哥会耕耘出一个奇迹，相信土哥会实现自己的梦想，建立起一个商业帝国。

祝福土哥及所有看帖的草民们!

如今的国人是钱多人傻，在法国香榭丽大街奢侈品店里排队的一定是华人。

帝国终将倾覆、慈善永续光辉。所以，留给后代一个商业帝国，不如留给孩子一个慈善的事业。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-07-23

作者： moonsun1027 回复日期： 2010-07-23

润土大哥，您好！

(1) 请问在当下的这个社会，您如何教育您的孩子？您会告诉他真实的世界吗？还是您让他自己去感受真实的世界？您会怎样培养他拥有智慧？

(2) 在您的《100元移动充值费的故事》里，“陈总发现又出了款新手机，而且朋友又送给他一个吉利的号码，于是他决定将半年前花了4000元买的手机卖掉，当时，他身边站着几个人，其中一个小伙子说：“他要”，这小伙子问他身边的几个朋友凑了钱，就买下了陈总的手机”。

这个小伙子是超市的小领班，那他如何会出现在陈总的身边？他是怎么认识陈总的？难道陈总自己去柜台买手机，结果刚好这个小伙子也在旁边？但是陈总这样身份的人怎么会自己去买手机？

请润土大哥指教。

《甲愿意，乙、丙、丁还不愿意呢》

我的教育原则：让孩子看一百本书，对他说一万句话，不如让他

碰一次壁。

我的处世原则：己所不欲勿施于人，只要坚持自己优良的秉性，即使你的敌人也愿意成为你的朋友。

你再懒惰，你也不喜欢比你还懒的下属。你再贪，你也不喜欢比你还贪的朋友。事情多做些，全当锻炼；好处少沾些，全当慈善。也许，十年后，那些天天偷懒的，日日沾便宜的家伙就发现自己亏大了。

其实，苍天是公平了，给你小便宜沾就一定让你日后吃大亏。否则，这天下的好事、美事全落你一人头上了，甲愿意，乙、丙、丁还不愿意呢。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-07-23

作者：zjjxiaoli 回复日期：2010-07-23

帝国终将倾覆、慈善永续光辉。

不是很了然。那位仁兄可以在点播一下么？

帝国就是财富、权力的高度集中、绝对世袭。当你世袭财富、爵位的时候，他人就世袭了贫穷和卑贱，贫困和卑贱是恐怖的温床，这样你就会成为恐怖分子、暴力分子施暴的对象。所以，现代文明的社会，巨富者均是慈善的使者，他们的人生目标是前半生赚钱，后半生慈善。

盖茨、巴菲特、艾伦深刻地明白一个至简的道理——只有成为慈善爱心的天使，才不会在地狱的噩梦中轮回。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-07-24

作者:闪亮牌滴眼液回复日期:2010-07-23

请分析下城管的形式再分析下交通协警会不会也演变成吸金高手

作者:人生如嗨回复日期:2010-07-23

楼上的,交通协警本来就是吸金高手啊,是有任务和分成的。你国外回来的啊?

《编外官员和编外收入是人治社会的两大肿瘤》

【编外官员】

法治社会是自律的社会,当社会成员都形成自律的习惯后,社会几乎不需要大批的社会管理官员。小孩可以当市长,小狗也可以当市长。法官和律师成为社会秩序的维护者。

人治社会却是他律的社会,整个社会不需要民众去自律。他们教育小孩从小学会依赖,依赖父母、依赖组织、依赖管教。这样就产生大批的官员位置,学校里一半的学生是班干部,机关里一半的职员是官员。即使官员的编制不断地增加也无法满足不断增长的官位需求,于是编外官员成为人治社会的独特机制。

太监、牢头、捕头在古代也属于编外的官员,他们看似没有权力,其实隐形的权力很大。他们敢虚报鸡蛋价格数千倍骗皇帝,也敢让皇后的亲戚在牢里躲猫猫,因为他们属于编外官员不归体制管。中国特色是啥特色啊?其实,很简单:人治。人治的特色则是编外。

简单说：终极中国特色就是“编外人治”，警察抓小姐，联防抓小偷；交警管罚款，协警管交通……

【编外收入】

编外官员无法获得编内的财政拨付，于是编外收入成为人治社会的另类财政。在一二线城市，所有的罚没收入均上交财政，经得起老百姓的质疑。可以给你看财政局的入库单据。但是，为什么全缴财政了，还热心罚没呢？因为上交财政后，又被拨付给罚没的衙门。光罚款不分脏，谁会去罚款啊。罚的就越来劲是由于分的比例很高的缘故。许多贫困地区的交警队已经地方政府的罚款局。不过，对于所有的交通罚没的收入，各地均保守其机密。

罚款是人治社会的另类财政，围绕这些罚没产业衍生出很多的蚕食链。于是，罚款、代缴罚款；检测、代办检测；年检、代办年检；评级、代办评级；评奖、代办评奖等产业生意兴隆。

【恶性肿瘤】

人治社会的终极形态将形成两个恶性肿瘤，肿瘤的起因在于缺失肌体的免疫系统（民意被代表，民众自由表达的权力被剥夺）。

第一个肿瘤：罚没与税收成反比。肿瘤恶化区域，税收负增长，罚没高增长。

第二个肿瘤：编外与编内成反比。肿瘤恶化区域，编内官员负增长，编外官员高增长。

肿瘤的病症就是将肿瘤病原体疯狂地吞噬的营养成分（疯狂罚没、疯狂挥霍），使得正常的肌体组织缺失营养的成分而衰竭而死（民生

教育没钱、民生医疗没钱、民生养老没钱)。于是，绝望的情绪开始蔓延，一幕一幕德人间惨剧不断地发生……

人治社会最悲剧的角色不是老百姓却是那皇帝老儿，他们比老百姓还惨：皇帝被编外整吊在了树上，皇后被编外整吊在家中，儿子、孙子被编外吃了药，不是斜眼就是淌口水。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-07-24

《太逗了》

我同学五月从挪威回来，说国外没故事，日子太平淡。今天，想想他说的真没错，生活在中国就像看一部长篇的幽默剧，故事天天不同，天天故事精彩……

大前天说：抗千年一遇的洪水。

前天说：抗百年一遇的洪水。

昨天说：抗五十年一遇的洪水。

今天说：抗洪不要指望我哟。

太逗了~~笑死了~~

下面还有两个故事也很逗，欧洲人，美国人估计活两百年也看着这个幽默剧。

张君幽默了文强

2000年，行凶渝、湘、鄂，身负血案的悍匪张君被公安局副局长文强抓获，当时，文强为“座上宾”，张君为“阶下囚”，正邪势不两立。但是张君这个“阶下囚”很不服气，在文强审他时说了这样一句话：“你有一天也会和我一样！如今，”此赌咒应验了。

不知文强在地狱里，碰见张君彼此说的第一句话说的是啥？

哟！！文强啊~~咋，提前来报道了呀。我当年说的没错吧？

哎！！想不到我比你惨？

文强，什么意思？

哎！！你死在外人手里，我死在自家人手里！！寒心了啊！！

唐骏幽默了禹晋永

禹兄啊多亏你把我说话~~

哎，唐弟啊。我可惨了，多年前，土地证造假的事被揪出来了，恐怕要吃官司了。

哎，哎~~注册十亿元的公司被揭底注册资本1万元，以后咋混饭吃啊？唐老弟，我的祸都是替你说话惹出来的~~你老弟不能见死不救啊

禹兄,,不是老弟不想帮你。我最近在苏州骗贷的事也被发现了，苏州警局立案了，我这次麻烦更大了。我能躲网民却不能躲警察啊~~
哎~~麻烦大了，头大了~~

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-07-25

作者: 察思悟回复日期: 2010-07-25

《编外官员和编外收入是人治社会的两大肿瘤》

临时工也算编外了。

正式工喝茶打牌上网，临时工拼命干活卖体力。

体制内的人，要靠体制外的人供养。

那么，这个体制是怎么产生的呢？

《真爹的爹是假爹》

国家政体的体制像一个软件程序，程序的运转决定于源代码的设计。文明国家的体制是一元真爹源代码，既每一个公民被赋予同等的政治权利，也就是人的权利。其财产权附属于人权，是毛与皮的附属关系，人权的“皮”得到保障，财产权的“毛”就有生根的保障。所以，文明国家的公民把保卫人权视为自己的最高目标。

在人类的发展中，还有一个反文明的体制设计，既程序被设计为真爹、假爹二元源代码。既国家里的人被分为真爹生的是人和假爹生的是草民，人有政治的权利，草民没有政治的权利。人具有政治权利，随之他的财产权就有了稳定的保障。草民由于没有政治的权利，导致这些编外的人失去了财产的基础，所以草民不惜一切的手段去获得政治权利，也不惜一切方法去谋取财产。

这个体制的设计就是权利和财产是属于人的，草民除了基本的温饱外，没有任何的法定利益。所以，草民要获得政治权利和财产利益，只能去造假。烈士的爹是假的，加入组织的简历是假的，生产的奶粉是假的，生产的烟草是假的……

从整个国家的体制切片看，整个国家分为真爹和假爹两块，一块是血统纯正的人，他们的政治权利，财产权全是真的，文凭真的、简历真的，五年从科员提升为市长的经历绝对是真的，银行贷款的手续也绝对是真的，身边的钱是真的，身边的美女也是真的……连他们做

的梦也是真的，一切的真来源他的爹是真的。此国家体制的另一面，则全是假的，组织身份假的，年龄假的，出生地假的。脸是假的，胸是假的，钱是假的……一切假的根源在于他们爹是假的。假如他们的爹是真的，这些草民也不会去造假。

从本质上看，此体制内能获得政治权利和财产权的草民，其简历、出身……爹是假的。也就是说编外不做假就不能生存，由于编外的数量不断地增加导致整个国家处于假的泛滥的状态，警察假的，美女假的，酒假的，烟假的，局长假的……

最后这个体制在真爹和假爹的软件漏洞崩溃。

为什么知道快呜呼了、快崩溃了，还不打假呢？因为最后真爹的体系中的最高领导的爹也是假的了。呵呵!!! 假爹玩大了，把真爹的爹也玩成假爹了，此刻真爹惊讶地张口嘴说不出半句话了。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-07-25

汪晖抄袭，沉默不语。有人建议 QH 大学校长把汪晖的教授给免了。哼哼!! 校长敢免，汪晖一定开口说话，你这个校长也是假的。校长的上峰敢免校长。校长一定举证他的冒号也假的……冒号被免，冒号就举报大冒号。可是，最大的冒号却被发现爹是假的!! 嘻嘻!! 哈哈!! 嘘嘘!! 小声点~~

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-07-27

作者:周良树回复日期:2010-07-27

润土大哥我也有点小事想请教您一下但是我觉得你很可能不会回我的话吧不管怎样我还是想试试运气呵呵我今年刚刚专科毕业 6

月份来的深圳到现在为止快 8 月了我还没有找到工作我不是找不到而是我一直在挑我真的不知道我一个人在深圳到底要怎么奋斗不知道怎么走下去我野心很大想实现自己的梦想但是我也很明白一句话“男怕入错行，女怕嫁错郎”我一直想做销售自己也属于比较会交际会思考的人

但是我对各个行业一无所知我想好好的把握自己的未来我不想看不到前面的路靠运气去闯我其实是个很有想法的人我个人觉得我思想上最杰出的一点就是我认为思考是人一生最重要的事情我想凭智慧去赚钱想看到世界的秘密但是我真的不知道怎么开始我不想浪费时间我想做一个最好的选择您久经世事我期待您给我一个启示!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!! 谢谢

曲径通幽处，禅房花木深。

不屑小事者，终难成大事。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-07-27

作者：我是马客发表日期：2010-7-2

土哥，能不能谈下医改？

《保质的保底两步棋》

虽然财政收入屡创新高，但是也赶不上公款消费和豆腐渣工程的空前消耗，面对必保的老干部医疗开支，必须力保老干部的医疗质量的高水准。力保老干部的医疗质量是医疗改革的第一目标。一流的医

疗设施、一流的医疗水准、一流的医药品质、一流的医疗服务，这是第一步棋。

第二部棋是保底，由于高昂的医疗支付成为老百姓最大的忧虑，日渐增多的医疗纠纷和医疗负担酿成的悲剧成为社会动荡的因素，跳楼自杀、公交纵火、幼儿园屠童……已彻底动摇政权的根基，所以保障基层民生的医疗成为最次重要、最次紧迫的目标。最廉价的基本药物、最简陋的医疗设施、最简单的医疗包扎、最简单的医疗服务必须到位。在农村的每一个乡镇，在城市的每一个社区建立最基本的社区医疗站。以最少的投入保住民生医疗的底线。

这两步棋的目标就是：

保底——让老百姓不绝望

保质——让老干部很满意

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-07-29

作者：想做坏事回复日期：2010-07-28

大哥没事吧？！

有事就是大家都有事！

-----*

谢谢大家的关心。爆炸地点是市区东北方向，我处在西南方位。原本上午九点离城去合肥的，后改为午餐后去合肥，桐江食为先晚餐后，再翡翠明珠K歌，后在阿胖龙虾宵夜，凌晨两点离开合肥，4点45分安全到家。8点半准时上网回帖保平安。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-07-29

作者：风云瑞城 回复日期：2010-07-29

哈哈，看来先生还是宝刀未老啊，一直应酬到下半夜，凌晨还匆忙赶路。实乃太劳累了，温馨提醒：注意身体呢！

去的时候，我躺在别克商务车的后座睡觉。

回的时候，其他三位睡觉了，我却坐在司机的后面为他增添一双眼睛，我看车速一直在 100 码左右，就不提醒他减速了，但是却一直提醒他前方汽车的方位。前面大卡车打灯变道了……

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-07-29

伤亡情况不明，一则新闻很具参考的价值：**【在距离事故地五公里外的一个路边瓜摊，卖西瓜的小贩告诉记者，10 时多一声巨响，他的车子震了一下，车上有几个西瓜应声开裂。他还以为是地震了，后来看到有浓烟起来，才听说是爆炸了。】**

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-07-29

《果然不出中国网友所料》

世界杯期间，网友对朝鲜队的预测果然应验了。不过，不是郑大志挖矿而是主教练挖矿了。

【北京时间 7 月 29 日消息，据《朝鲜日报》、《日本体育》等多家媒体的报道。日前在平壤人民文化宫召开了一个思想批斗会，来自朝鲜体育界 400 余名代表对朝鲜男子足球队进行了严厉的批判，主帅金正勋虽然在会上做出了深刻的检讨，但在会后依然被送到矿山接受劳动改造。】

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-07-29

看到昨天南京晓庄发生的爆燃悲剧，联想到一部《首都计划》，这个计划仅实施了一小部分就已经让南京在世界引以自豪了，假如这个计划能基本完成的话，昨天的悲剧也不会发生了。因为这个计划里，所有的有毒企业、有害企业、污染企业均不得在江南开设。

《首都计划》

1927年国民政府定都南京，1928年定南京为特别市，1月成立首都建设委员会，着手国都规划建设，下设“国都设计技术专员办事处”。国民政府本着“用材于外”的原则，聘请美国建筑师墨菲和工程师古力治“使主其事”，聘请吕彦直建筑师等国内专家相助。1929年12月，《首都计划》正式由国民政府公布。《首都计划》是南京在民国时期编制的最完整的一部城市规划。

《首都计划》的指导思想：提出“本诸欧美科学之原则”、“吾国美术之优点”作为规划的指导方针，宏观上采纳欧美规划模式，微观上采用中国传统形式。城市空间布局以“同心圆式四面平均开展，渐成圆形之势”。明确提出避免使城市发展呈“狭长之形”，避免“一部过于繁荣，一部过于零乱”的非均衡发展。道路系统引进了林荫大道、环城大道、环型放射等新的规划概念与内容，以美国矩形路网为道路规划的理想模式。规划者对欧美模式采取三种态度分别对待，第一，在欧美得到实践检验、具有普遍使用价值的规划模式，直接运用于《首都计划》。如道路、铁路的设计，规划形式及指标都直接借用了欧美规划的成功经验；第二，不符中国国情，不能直接用于南京发

展的，进行调整后再予运用，如确定城市人口、城市分区用地方面，大都参照欧美的规划指标稍加修改；第三，欧美国家实践后出现问题的规划模式，则弃之，以新的规划观念和模式代替。如城市干道布局力避“对角线式”。

城市建筑形象提倡“以采用中国固有之形式为最宜”。中央政治区、市行政区及新街口、秦淮河地区都充分体现了上述规划思想与观念。《首都计划》还在规划方法、城市设计法案、规划管理等诸多方面批判地借鉴了欧美模式，在规划理论及方法上开中国现代城市规划实践之先河。

《首都计划》的主要内容：共编制了南京史地概略、人口预测、都市界线、中央政治区、市行政区、建筑形式的选择、道路系统规划、路面、市郊公路计划、水道的改良、公园及林荫道、交通的管理、铁路与车站、港口计划、飞机场站的位置、自来水计划、电力厂的地址、渠道计划、市内交通的设备、电线及路灯规划、公营住宅的研究、学校规划、工业、浦口计划、城市设计及分区授权法草案、分区条例草案、实施之程序、款项的筹集等二十八项规划内容。

规划的国都界线，南起牛首山，北至常家营，西至和尚路，东至青龙山，界线全长 117.2 公里，面积 855 平方公里。远期人口规模预测至百年后，远期南京城市人口为 200 万人，以六年为近期期限，

规划分区为：中央政治区在中山门外紫金山麓；市行政区在鼓楼以北的傅厚岗；两个工业区在长江两岸；住宅区分三个等级除旧城区外在城北另设高级别墅区；商业区在明故宫；文化区在鼓楼、五台山

一带。

道路系统规划采用方格网，路网密度高，交通组织灵活。规划的干道有：中山路（今中山北路、中山路、中山东路）、陵园路、子午路（今中央路）、热河路、太平路、朱雀路、白下路、玄武路、中华路等。此外还有专为党政军机关规划的国府路（今长江路）、黄埔路、中央党部路（今湖南路）。计划还拟将旧城墙辟为环城大道，成为“风景路”。市内交通保留从下关至建康路的“宁省铁路”（即“小火车”）。计划在新街口建立环形广场，周围成为全市交通、商业、金融中心。

工业区规划是根据孙中山“南京新建设计划”安排于沿江两岸，江南片为第一工业区，以发展不含毒、危险小的工业为主；江北片为第二工业区，作为污染性工业之基地。

商业中心拟在明故宫旧址处，这一规划安排目的在于引导全城向东发展，实现城市以同心圆式向四周均匀拓展的目的。

文教区规划基本保持现状，以鼓楼、鸡鸣寺一带为基础。公园区除在市中心设新街口公园之外，还计划以林荫大道联系全城公园，使之浑然一体。

在交通规划上，城内道路拟分干道、次干道、环城大道、林荫大道四种类型。环城大道拟利用明代城垣改筑为能行驶小汽车的“高架”道路，城垣内侧拟筑林荫大道相辅，供游人通行。市郊公路共设九条，以城市为中心向外放射，并以横路联络“状如蛛网”。铁路规划考虑了新线铺设的走向、总客站位置的调整以及火车渡船、过江隧道的设

计构想。其中作为近期规划的客站选址，拟模仿欧美模式，总客站设于将来市中心位置——明故宫、富贵山之间，意在“促其为一优美繁盛之商业区域，与纽约中部铁路之总站，具有同一之效力”，以此引导城市中心区向东迁移。港口规划以美国各大内河港为样板，试将南京建为国际贸易港口。南京港分为下关、浦口两部分。飞机场规划设有红花圩、皇木场、沙洲圩及小营四处。红花圩机场紧接中央政治区之南，平时作为民用，战时可作军用机场，用来保护政治区。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-07-29

作者：风月残阳回复日期：2010-07-29

润土大哥，看你的帖子已经有半年了，这半年对我的影响很大，让我在迷途中找到了一丝方向，感觉心灵开启了另一扇窗户，充满希望。

我工作快 7 年了，本科，毕业院校是个三流的大学，一路做 IT 技术，现在慢慢也转到了管理，在一家小公司任职技术运营总监，还算有些资历，但常常感觉自己很是渺小，因为一直是偏技术，所以在外界没有什么影响力，同时虽然自己能将很多事情做的不错，但严格讲起来好像没有什么能拿出手的东西，所以觉得以后在职业发展上还存在不少问题，看了你的文章，我也想自己冲冲电，去读一个 MBA 的学位，虽然很贵，但期望能给自己渡些金吧，所以对于这个决定想征求一下你的意见，同时希望对 MBA 这个报考有所指引，我一为学位，二真是想系统的学习一些知识。请大哥给以指教。

在香港花一万元注册一个公司，然后变为 10 亿资本金在外吆喝。

在西太平洋大学上学，学习知识不是目的，在学生中寻找被诈骗的目标才是门道。

只是，如今，国资委下属的领导不上这种西太平洋大学了，长江商学院总裁班学费是 70 万，先核实你身价再批准入学，民营身价一亿老板跟国资百亿的掌门人一个班，这叫价值对等。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-07-30

作者：白羊 A 回复日期：2010-07-30

土哥，我现在在一个中型民营企业，也算是个高层，我的顶头上司出生部队机关，很会来事，但这不是我的强项，他本身的业务能力其实不行，按道理他这样的岗位应该主要是管人，但他总喜欢管事，喜欢办公室政治，有时候我很难受，老板也知道他业务能力不行，为什么还让他做正？对于这种人，我应该如何才能做好他的副手呢？

《学会与主人家的狗和谐相处》

老板养了条恶狗，狗只忠于主人，狗不会为老板挣钱，但是养这条狗，老板就觉得家里有了安全感。你不能因为讨厌这条狗就指望老板杀了这条狗，狗对老板家中的仆人和家丁可能是凶神恶煞了，但是只要狗见到了主人，它就一定摇头摆尾了。

你不要试图做这条狗的二主子，让它对你温顺。因为对于这条狗来说，主人只有一个。

你也不要试图让这条狗爱上你，让他对你温情。因为对于这条狗

来说，母狗不是你。

记住！在老板家里，不要偷老板的东西，不要做坏事，不要跟狗的眼睛对视，不要惹它……狗狂吠了，你也不要理睬它，你要装着没听见。假如，它狂吠了，你却怒视它，或者吓着逃走了，它就一定猛追你，一定恶咬你……

是的！狗是没啥本事。

是的，你们很有本事。

但是对于主人来说，狗没有贼心，你们却有贼心。

假如你没啥本事了，只会摇头摆尾了，主人也不会防备你的贼心了。

学会与主人家的狗和谐相处，你就能和这个顶头上司关系融洽。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-07-30

作者：国人当醒 回复日期：2010-07-29

润土大哥，一直默默看您的贴子近一年了，对您的智慧和大慈悲心深表敬佩！！只是像我等悟性较低的芸芸众生，不知能吸取您的几分慧根，最近几个月，有一份纠心事总想跟您倾诉：本人身处湖北省天门市市区，这是一个省直管的县级市，今年3月，天门市开盘了一个市场，取名为：中国义乌小商品天门市场。开盘时来了浙江省和义乌市的官员，我看天门市政府还很重视它，不像一个骗人的市场，就花18万买了一个，面积27平米，此商铺所在区域被指定经营：五金、小家电、手机配件、汽车用品、灯具及配件、电子产品、各类钟表。我想请教您的是：一，从您前面的分析得知：现在整个大的经济环境不

佳，我以前没做过小商品批发，现在是否适合做生意？二，如果做此生意，从以上的商品类别中选择哪一种，会比较好？因为怕麻烦和为难您，憋到了现在，但这个市场 12 月开业，而我现在还没想明白，心里不安，所以还是想麻烦您，听听您的指点!!!

作者：袍泽当歌 回复日期：2010-07-30

深圳也有几个类似的市场，貌似此种义乌模式在 ZG 遍地开花了，俺

觉得是在挂羊头卖狗肉，期待润土兄的精彩分析。。。。。

《复制的不是义乌，复制的是忽悠》

如今，义乌小商品城遍地复制。其实，他们复制的不是义乌，复制的是忽悠。

为什么说义乌不能复制呢？因为他们复制的是有形的义乌小商品城，摊位，门面，附属的住宅，目的是把摊位、门面和住宅销售出去。但是，无形的义乌却无法复制。因为义乌小商品市场的后面是数十万小商品家庭作坊，数万家小商品民营企业。义乌的销售区域是全世界各地的小商品分市场、小商品零售商、小商品批发商。既义乌有制造品的庞大来源，又有销售出去的全球渠道。

因为制造基地不在义乌市场里，销售渠道也不在义乌市场里，所以你可以复制义乌小商品的市场，却不能复制小商品的制造基地，更不能复制小商品的全球销售渠道。假如，你能复制小商品制造基地，也能复制小商品全球销售渠道，那么你的小商品市场即使叫做狗尾巴

小商品市场，它也是可以取代义乌成为全球最大的小商品市场。

由于这些无形的制造业和销售渠道无法被复制，但是成功的义乌模式又是商业市场最赚钱的金子招牌，所以这些不良的开发商就到处复制义乌小商品城，许多地方复制的很成功，至少他们把摊位、门面、住宅忽悠掉了。其实，他们复制的不是义乌，复制的是忽悠。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-08-03

作者：ch900 回复日期：2010-08-02

医药行业是个起伏不定的行业。自己找个长期点的职业，目前有三个选择：

一、医疗设备（国际一流品牌，指品牌、质量、价格都是国际水准）代理公司销售；

三年不见得能开张，开张不见得能吃三年。

二、医疗耗材销售（也是国际一流品牌，输液器、注射器等利润低的耗材）。细水长流，但不是厂家直接做的，利润肯定低了很多。

三、医药公司，也是代理商，产品中等偏上。

就目前医药行业走势来看，如何选择？还是先抓阄？然后走一步看一步？

这两天就要定了！急等大哥开示！

你背后有卫生厅长挺你——医疗设备

你背后有三甲院长挺你——医疗耗材

你背后有纪委书记挺你——医药代理

你外表娇媚、内在智慧——医疗设备

你外表憨厚、内在圆滑——医疗耗材

你外表富贵、内在豪爽——医药代理

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-08-03

作者:卜算天命回复日期:2010-08-02

润土兄现阶段是否适合在国内自主创业注(没关系没背景纯白手起家)

作者:卜算天命回复日期:2010-08-02

润土兄在全球经济萧条的大环境再则国内的现状创业环境如何

八十年代中期,无大型国企的沿海经济欠发达地区适合自主创业(村官、县官的自我救赎)

九十年代中期,竞争型国企落败的大城市适合自主创业(市长、省长的自我救赎)

二零一零年代,西藏、新疆适合自主创业(总理、主席的自我救赎)

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-08-03

作者: jeonghun0726 回复日期:2010-07-30

润土老师您好,跟随您有1年了,您真的是偶滴偶像,我很喜欢你的分析能力,简直让我难以想象,也改变了好多我的观点,或者说思考模式,现在有个困惑,我希望如果您有什么想法或者建议,能开

导我一下。

事情是这样的，我 19 岁那年就随父母出国打工（韩国）已经整整 4 年了，我倒是没攒多少钱，可是从去年开始，韩国经济危机后，韩币对人民币一路贬值，最低的时候是最高时候的一半，很是压抑呀，辛辛苦苦挣的韩币，全部贬值，尤其是父母的钱，贬的钱可以在我们家乡（吉林省延边州）买 1 套房子了（大概 20-30 万），不是因为韩币贬值的事儿，而是我很想在自己的家乡发展，（高中毕业），可是没技术，一位的无知（眼高手低），到现在狗屁都没干过，（自己存款不到 10 万），很迷茫，母亲对我也很失望（不再国外努力挣钱，却回国花钱，《她的观点是：我努力工作，努力攒钱，以后回国可以开个饭店之类的》我觉得非常愚昧，但也不是不好的想法，可能就是眼高手低吧）

最近看韩国新闻说，中国在 5 年之内，工资至少要翻 2 倍，观点是，中国正转向劳动力供不应求的阶段，（因为计划生育等等），反正我是不太清楚。

还有看到网站上有什么专家说，中国 5 年之内，工资至少翻 4 倍，观点是，通货膨胀之类的等等。

我想知道老师您的观点，比如韩币，人民币，或者说以后中国和韩国的发展趋势。

如果中国人民工资真的翻倍了，在韩币人民币汇率不变的情况下，那岂不是出国跟没出过差不多嘛？在韩国打工的，据说光朝族人（延边少数民族）就 50 万左右，以后是不是都要回来？

问的问题有很多比较片面，希望偶像老师能帮我分析一下，，万分感谢，

祝您身体健康，，，万事如意，，，，，，，，

《随感、杂谈》

你有肉眼，就可以看见：计划经济十年不变

在计划经济社会，存钱是保值增值的渠道，银行保管着你的钱，不惦记着你的钱——没啥损耗。（行长拿着死工资，红二代、官二代白纸取不出一分钱）

你有慧眼，就可以看见：市场经济天天在变

在市场经济社会，投资是保值增值的渠道，银行保管者你的钱，却惦记着你的钱——天天巨耗。（行长拿着天价工资，高官每天胡吃海喝，X二代凭白纸就借钱，借钱就销帐）

市场经济中每天隐形的变化，绝大多数老百姓发现不了，老百姓只有等待十年以后，等出现了巨大的价值变化后，他们才能发现其中的奥秘，只是悔之晚矣。

老百姓存钱——十年前的存款可以买一套房，今天取出买了一个洗手间。

三代表借钱——十年前的借钱可以买一套房，今天还银行一个洗手间了。

把个案放大到全球经济也是这样的道理。许多道理，当事人不一定当下就知晓。那些不能高瞻远瞩者只能十年之后，三十年之后，才

能发现我们上当了，愧对列祖列宗，愧对儿子、孙子。

为什么美国敢借钱？因为它们投资于全球的战略资源，科技资源，人才资源、环境资源、生态资源。

为什么中国要存钱？因为全球的战略资源不卖给中国，科技资源、人才资源、生态资源却是花钱也买不来的资源。虽然，中国的存款表面看是天天增长，可是背后的隐形损失却是巨大的。（仅二万亿美金的外汇还不能恢复长江的生态，算上黄河、松花江流域的生态损失，未来的灾害损失远远大于外汇的收益……）

指导中国三十年的口号是：发展是硬道理。事实的结果却是：硬发展却没有一点的道理。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-08-05

《学会保护自己》

我们为了生存，可以要打些法律上的擦边球，甚至于不得已踩到红线。但是，任何的疏忽都可能酿成灾难，防火、防电、防人为的灾害。可是，许多的灾祸都是自己不小心造成的，既然自己违法的法律，那么就要懂得规避风险，至少自己的家人，自己的员工不会举报自己。

哎，我的好兄弟就因为婚姻的变故，虽然净身出乎了，老丈人也没放过他，身陷牢狱八个月了，下周就要法院开庭了。祈祷他能躲过这次牢狱之灾……

昨天，也接到一个不幸的消息，我另一个好兄弟突发中风住院了，不幸之中的万幸是他感觉自己不行了，打车去的三甲医院，大脑没有问题，现在是右边手脚需要康复治疗……哎，平日里，我们不会让他

喝酒的。就是因为，上月8月1日为了徐州朋友小孩当兵的事去了安徽，跟当兵的喝酒了。昨天，我去医院看他时证实了我的预测，哎~~他怎么这样呢。前年，我们的朋友小吴就是因为同学聚会喝醉了昏迷三个月，这样的教训还不深刻吗？

是的，我喝酒的时候的确不潇洒，常常把酒倒给别人，也常常留在酒杯里养鱼。因为，我必须学会保护自己。现在，真心地祈祷，他能早日康复。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-08-07

作者: 252016583 回复日期: 2010-08-06

润土大叔，近来“西太平洋”闹的是沸沸扬扬，感觉不到一丝冷意，却有越演越烈之势。

却恰逢8,9月份是国内大学招生的日期，现在留学+移民的广告满天飞，

无需言语成绩，高签证率，成功录取的的豪言充斥耳目。好像走此捷径就

能拥有美满人生了。。。。。

又逢，小弟，今年大专毕业。无所为，想读下语言，再申请去东南亚国家学习一年。心有所动，走出国门，感受外面世界的精彩。但有以下问题，

问题1，费用。

花费时间成本2年，费用15万（估计可以在国内找份比较安稳的工作了）

问题 2，无优势。

现在到处都是中国人，中国已成学生，资本输出大国了。。本人普通至极，毕业后还是从零做起，处于无竞争力状态。。

还是老老实实在国内找份工作，个个月别被增长呢??

望有空之余。求解

《教育思维两误区，全新接轨三阶段》

国人的留学存在着巨大的误区，误区的根源在于国人的教育存在着巨大的方向性的错误。这种错误或许在计划经济时代是正确的，但是在市场经济为导向的社会中，这种应试教育的思维就与市场经济社会中的教育思维存在着巨大的反差。

误区一：证书教育

国人的教育目的在于取得被社会认可的证书，别人有中专证书，你要有大专证书；别人有大专证书，你要有本科证书；别人有本科，你要有硕士证书；别人有清华博士，你最好有美国加州理工大学博士的证书，至少得有 PacificWesternUniversity 的证书……

国人做企业品牌是央视标王的情节，追逐了央视标王三十年，见到不少标王后猝死的，就没见到标王后成为世界名牌的。同样，我们在学历证书上追求的是北大、清华的学历情节，见过北大卖肉的，就没见过北大毕业获得诺贝尔的科学家、经济学家。2003 年，上海交大的世界大学排名中，清华、北大排名 405 位，沦为亚洲二流的大学……这种证书有何价值，呵呵只有忽悠的价值。

误区二：一劳永逸

我们的教育经历虽然艰辛，可是却有一劳永逸的的误区，总想着凭借一个证书获得一劳永逸的工作或者官位，从此过不劳而获的日子。也就是说中国的教育根本没有创造力的动力源泉，由于没有创造力既原创的能力，所以他们只能抄袭、剽窃别人的成果。不是中国人想抄袭，而是我们的大脑里早已失去原创的能力。其实，中国的教育就是获得的证书越多就越证明自己失去想象力、创造力。因为中国的教育模式就是灭杀想象力和创造力的过程，你超越了书本，你创造了原创你就是非标的错误答案，你就什么证书也没有。

如今，国人面对市场经济社会中原创力，想象力的教育需求非常的痛苦，我们在逃避现实，想通过留学改变自己。可是，如果我们证书教育和一劳永逸的思维继续存在，即使你到美国哈佛大学获得博士证书，你也无法改变自己的命运。因为社会变化了，如果还继续延续应试教育的证书思维，一劳永逸的思维，则就是被社会淘汰的人，被社会不能容纳的人。

教育与社会接轨的三个阶段

教育的目的是把自己融入社会，在社会中作出自己的贡献并获得社会的认可(市场社会中财富和政治荣誉的回报)。教育就像飞行器，你需要不断变轨、不断滴改变自己飞行的姿态，才能与太空站这个社会成功地接轨，这个接轨的过程，我把它分解为三个阶段。

认清社会

教育的目的就是要学会服务社会的能力、智慧，首先我们要了解

生存的社会现状，过去和未来的变化。如今的社会是追求创造价值的社会，社会需要你独立思考、独立生存、独立发展的能力和智慧。你要再耀眼的证书也没用，是骡子是马出来溜溜……也就是说如今的世界潮流就是展示自己智慧和能力的时代，而不是展示自己证书的时代。你有能力和才华，虽然没有证书，你依然是赛场上闪耀的球星，商场上炙热的救星……

服务社会

认清了社会，学会了本领和能力后，你必须学会服务社会、融入社会。不管是公益事业还是商业机会都需要你先付出自己的能力和智慧。此阶段，你没有跟社会叫板的筹码，因为社会还不认可你的价值。这个阶段不仅是你能力和智慧在社会中升华的阶段，也是你的心态逐渐成熟的阶段。易中天先生有句话说的好，“一个人要成功需要朋友，一个人要取得巨大的成果则需要有敌人”，所以坎坷的历经、艰难的磨难就是自己最大的人生财富。

社会认可

社会认可是进入社会的第三个阶段，就是你认清社会、服务社会后，你的能力和智慧被社会所认可的阶段，这样你的价值被社会所发现。即使某个阶段，某个地方不认可你，你也不害怕，因为此地不留爷，自有留爷处。所以，职场红人不怕失业，跳槽是越跳薪越高；政治强人也不怕误解，最终的政绩证明自己。

如果，你能认清社会并具有服务社会的智慧和能力，那么你就不会迷信留学，也不会纠缠考试，而是以一种终身自主学习的方式融入

社会、服务社会，最终成就自己。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-08-08

作者: moonsun1027 回复日期: 2010-08-08

我也有些不太明白马云的事，那个年代的事情感觉很模糊。

有人也说，马云能当上计算机中心总经理，能掌握这些数据并做出成绩，也是有他过人之处。要不然他怎么会有能力当上经理并拥有数据。没有人能随随便便成功的。

润土大哥怎么看待呢？

《机遇=洞察力+漏洞（法律+体制）》

有人对官帽具有的嗅觉，有人对财富具有嗅觉。假如你一直觊觎财富并具有财富透视力的时候，你就能看见实体的财富和隐形的财富。当那些隐形的财富未被别人所察觉而从你身边路过的时候，你就可以迅捷地捕捉在自己的手中。当然了，洞察力是前提，法律的漏洞也是你获取财富的必须条件。随着法律和体制的逐渐完善，这种把古玩当垃圾扔掉的事，那种把钻石当玻璃扔掉的事，在未来的日子里发生的概率比种福彩的大奖还低。

下面我们假设未来一次隐形财富的机遇。

2020年，牛云先生任中国银行业监督管理委员会数据中心总经理。2023年，银监会被撤销所属机构与央行合并，各司长、局长纷纷寻找新的山头，重新谋得官位。面向憨厚的牛云先生由于是外聘员工未被安排职位，只能另谋出路。

2024 年，牛云先生成立天灵灵地灵灵信息技术有限公司。2025 年，所有的商业银行给公司和个人的信用贷款都需要被贷者提供一个信用等级文书。由于银监会被撤销，所有的原始交易信息数据消失，唯一可以提供信用数据资料的只有天灵灵地灵灵信息技术有限公司。天灵灵公司按数据规模收取年费，特技信用等级年费 50 万元，一级信用等级年费 20 万元，个体工商业者年费 500 元，私人信用等级查询费一次 200 元……

2028 年，牛云先生成为中国杰出企业家，荣登财富排行榜前列……

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-08-08

《文凭精神病患者》

昨天下午写了篇关于教育的文章，其中教育的第一个误区就是追逐证书。晚上看电视新闻看见一位学历姐，主持人介绍说学历姐的唯一遗憾就是未拿到博士证书。早晨，看网络新闻看见一个男博跳，男博士没有遗憾了，他终于拿到博士了，所以可以离开这个世界了。

新闻简编如下：

“学历姐”本名叫王丽，33 岁（2010 年），华中师范大学教育学院一名研二学生，与常人不同，她拿到了 3 个专科文凭、3 个本科文凭和 1 个硕士文凭，16 年拿到 7 张高校文凭！这位当之无愧的“学历姐”说太喜欢当学生的感觉，舍不得离开校园。

张效文，江西籍上饶人，今年 27 岁，南京理工大学机械和化工学院的硕博连读的二年级博士研究生，2010 年 8 月 2 日凌晨跳楼身

亡。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-08-09

作者: 济宁上善若水回复日期: 2010-08-08

人那么大的 TV, 放着那么多拆人房子抢人地的大事不批评, 连自己个一把火烧掉多少亿的事都顾不上批评, 专门来批评我; 这事我得认, 哪怕一个人没法分身,

不是还有老婆孩子嘛! 在此我郑重承认: 我庸俗; 我儿子是我生出来的, 所以还不如我, 他低俗; 我老婆嫁给我了, 这就是媚俗!

大哥能对现在风口浪尖上的 G 德钢事件发表下自己的观点吗?

《滴水之恩涌泉永报》

中国人有句做人的座右铭: 滴水之恩涌泉相报。就是说被别人恩泽照顾, 在干渴的时候喝了别人的一滴水, 也应该涌出泉水报答别人的恩情。

但是, 从施舍别人的人来说, 不图别人的回报, 无私的给予才是真心的大爱。若处于商业的目的, 则必须按照商业的规则行事, 虽然付出金钱和精力帮助过别人, 也不应该强迫他人无止境的付出来回报自己。

呵呵, 俗话说: 做人要厚道。太贪婪了就无耻了。

这种滴水之恩的事生活中经常发生, 我们常常把那些忘恩负义之人称之为小人。是的, XX 人对 A 某有提携恩情, 或者 XX 集团是对 B

某有救命恩情。但是 XX 人或者 XX 集团却总想着永远奴役 A 某，也总想着永远剥削 B 某。A 某、B 某稍有不满意就拳脚相加，更有强势者会让 A 某 B 某从此消失。他们不是要求涌泉相报而是涌泉永报。

年初，周立波和关照过他的大哥分手了，他的博客是这样说的：
【滴水之恩涌泉相报，是我一贯的秉性，也是业内对我为人的共识。十年前的一碗泡饭，总不能天天鲍鱼鱼翅伺候吧？终有一天会有心没力的呀！这个世界上没有应该，只有应知！朋友们！同意吗？】

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-08-11

作者：济宁上善若水回复日期：2010-08-08

人那么大的 TV，放着那么多拆人房子抢人地的大事不批评，连自己个一把火烧掉多少亿的事都顾不上批评，专门来批评我；这事我得认，哪怕一个人没法分身，

不是还有老婆孩子嘛！在此我郑重承认：我庸俗；我儿子是我生出来的，所以还不如我，他低俗；我老婆嫁给我了，这就是媚俗！

大哥能对现在风口浪尖上的 G 德钢事件发表下自己的观点吗？

郭德纲玩的是讽刺相声，如今主流相声是吹捧相声，所以郭德纲被春晚拒之门外。

关于庸俗的问题，是郭德纲俗还是小沈阳俗？

如今的娱乐圈存在两种模式：

一：挖苦、丑化残疾人和下层民众的人格，甚于于嘲弄民众的智

商。以丑陋未美，以傻呆为乐，以伪娘为雅。

二：讽刺、挖苦美国总统。甚至于侮辱领导人的智商，他们藐视权威，挑战权威……

该打压谁，该保护谁？由于立场不同，选择的目标也不同。

哈哈，嗓门大的不一定有理。公道自在人心，人在做天在看。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-08-13

作者：天涯水王 philip 回复日期：2010-08-12

说起辫子戏，我突然想起了最近在看的早期香港电视剧，对比一下在内地的清廷戏，港人还是比较强调民族这个概念，有比较强的汉民族情节。比如，李连杰的洪XG，甄子丹的精武门，前段时间的谢TF的十月围城...而内地的电视台多把外族的统治定义为盛世大加渲染。

香港电影很看重情义，比如古惑仔，鹿鼎记，还有很多早期的警匪片，受这些的影响，我个人很喜欢香港社会，甚至影响到了自己的价值观，想听听看看大哥对香港人香港社会的看法。

《两冷两暖下的香港社会》

香港是全球金融中心之一，香港是一个充分商业化的国际大都市。近年来，虽然上海的经济增速远高于香港，但是香港的金融地位依然无法被超越。

香港从外面看，摩天大厦鳞次栉比，车流人流永不停歇，它是一个不分白天和黑夜而高速运转的国际大都市。从内部看，香港也是人

员构成复杂，经济结构复杂，社会关系复杂的庞杂社会。所以，要深入香港的内部研究它，展开来分析它，反而使你无法看清香港社会的全景。既我们不要拿着放大镜观察香港，而要用核磁影像瞬间定格的方式看清其清晰的社会脉络。

两冷

一个社会要充满生机，这个社会就需要运转的动力并有序的运转。有动力无序是混乱的社会，有序无动力则是无活力的社会。香港社会，所以充满活力是因为它具有两冷的特征。第一是商业竞争的冷酷，第二是法律的冷酷。

商业的冷酷使得每一个香港人都必须独立的生存，每一个人都必须勤奋而努力。父子之间、兄弟之间商业关系非常的清晰，谁想寄生虫一样的生活——没门。李嘉诚可以帮奋斗的儿子，也可以帮患病的哥哥，但是绝对不帮赖着他生存的亲人。也就是说，你想生存在香港就必须先学会独立的生存方式，你不能独立，香港这个冷酷的社会不会帮你，更不会怜悯你。香港社会的公民都很独立，也很勤奋，使得整个香港社会充满着前进的动力。

香港没有田，你无法耕作而生存；香港没有牧场，你无法放牧而生存。香港是一个商业发达的金融中心和商品自由港，你只能创造财富并拥有财富而生存，所以追逐财富是香港人生存的第一目标。

香港人都追逐财富却没有制假贩假、杀人越货、坑蒙拐骗，这种有序追逐财富的方式的根源在于香港法律的冷酷。特首、警务处长、税务局长等高官说错了话也必须向民众道歉，就更不要说干违法的勾

当了。所以，八十年代后的香港政府一直被世界透明组织评为世界最廉洁的政府，这种法律的冷酷导致政府的廉洁是香港社会有序运转的根本保证。

简言之：香港商业社会竞争的冷酷造就了民众独立生存的社会运转动力；香港法治社会法律的冷酷造就了民众懂法守法的运转有序。

两暖

香港社会商业的冷酷和法律的冷酷使得社会充满活力并有序运转，这两冷并没有使得香港社会出现屠杀幼童的人类惨剧，也没有使得香港工人连续跳楼的悲剧，其根源在于香港社会的两暖。

社会看似由个体组成，其实准确地说，社会由组织构成，组织由个人构成。上段文章说的两冷是指社会和个体的冷（独立生存和法治规律的冷酷）。但是，当我们了解香港的组织结构后，你会发现它非常的温暖，你不再感觉社会的冷漠而是感觉社会充满着亲情和温暖，这就是香港社会在充满商业竞争的状态下，未出现屠童惨剧的原因。

香港的组织形态不是政党组织，这是香港社会的幸运。中国古时就有一句成语——“结党营私”，朋党是谋私的，所以这种组织结构是自私的，组织成员感受的是自私冷漠，组织里只有原则没有亲情。

香港社会的组织结构是社团式的组织结构，工商业者有自己的总商会和专业商会，演员有演员工会，教师有教师工会……也就是说每一个职业，每一个社会角色都有自己的组织，你可以在自己的组织里找到温暖，组织在你最需要帮助的时候给你维权，给你温暖的关爱。

香港是一个最接受西方文化的东方社会，所以香港有基督的博爱

温暖，东方社会讲究的宗亲文化在香港社会依然延续着，香港的宗亲社团处处体现着这种亲情的温暖。地域上有潮州会馆、福州会馆……宗亲上有黄氏宗亲会、陈氏宗亲会……XX 黑帮帮会……这样，你可以在地域上找到情感温暖的归属，也可以在宗亲上找到情感的温暖。因为，宗亲会包括黑帮里讲究的不是金钱，讲究的是情义，追求的是义薄云天的豪气。

简言之：香港 XX 商会、XX 职业联合会的温暖造就了香港社会外在的温暖；香港 XX 会馆、XX 宗亲会的温暖造就了香港社会内心的温暖。

用核磁影像拍摄香港社会，影像正反两面具有两种不同的清晰影像：

A 面：在法庭、职场、商场、家庭里，人人生存独立、处处遵章守法的冷酷。

B 面：在宗亲，同乡、商会、茶馆里，人人手足情深、处处关爱备至的温暖。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-08-15

作者：袍泽当歌回复日期：2010-08-14

润土兄，说说奶粉吧

可怜的奶粉宝宝

可恨的有关部门

宝贝们可都是祖国的未来啊！

气愤伤心中。。。。。。。。。

《降低门槛提高赔偿是解决有毒食品的唯一方法》

三聚氰胺奶粉、催熟奶粉包括许多有毒食品，这些问题看似复杂，看似没有根治的妙方。其实，解决这些问题非常的简单，因为这些问题来源于不法商人对金钱的无耻追逐，所以，我们就用对金钱无限的惩罚即可根治这个顽症。

现实的情况是：不法商人没有良心，没有道德的底线。我们不对他们进行法律的严惩，却跟他们谈崇高的道德。这是对牛弹琴，牛头不对马嘴，风马牛不相及的解决方式。正确的解决方式就是：以其人之道，还治其人之身。既围绕金钱在经济上算账，使得制假者在经济上得不偿失。

每一个商人都会计算自己的得失，他们比鬼都精明，绝对不会让自己亏本的买卖。我们先不要分析圣元催熟奶粉和三鹿奶粉，我们先分析佛塑餐盒事件就明白经济方法是解决有毒食品的唯一方法。

最近，佛塑集团工厂生产餐盒掺入回收塑料事件，牵出国内快餐盒使用回收塑料的恶劣现状。但是，一个事实是不容置疑的，这就是出口的快餐盒是 100%的合格原料。为什么出口国外的餐盒，商人不敢作假呢？首先，货到港口后，别人发现问题将拒绝付款。同时将对出口的假货处以巨额的罚款。假如消费使用了有毒餐盒，其一旦患上疾病，那么提供餐盒的企业将被追究无限的责任，追后企业破产，老板入狱。

文明的国家是允许企业放错的，但是企业不能故意犯错，故意犯

错就是犯罪。也不允许企业隐瞒真相，隐瞒真相也是犯罪。所以，放错的企业必须在第一时间将发现的问题告诉消费者。否则，企业将被处以最严厉的惩罚。所以在美国，汽车制造商，药品制造商等所有的企业不敢造假，发现问题后将立即告知消费者，召回商品，赔付消费者的损失。被伤害的消费者会获得巨额的赔偿。

因为法院的门槛很低，消费者获得赔偿很高，所以律师热衷消费者打官司。这就是为什么没人敢在美国造假的根源。因为，你敢造假，那么律师和被伤害的消费者将榨干你最后一滴骨髓。

可是，这个世界上还有一个国家，法院的门槛很高，消费者获得赔偿很低，没有律师敢接消费被伤害的官司。因为，第一次伤害是身体伤害，你再打官司则是第二次被伤害，第二次伤害的是你的身心和金钱，你将被法院和无耻的官员榨干最后一滴骨髓。你获得最好的结局就是企业破产了，虽然你拿着巨额赔偿的判决书，你却找不到被追索的对象，等于拿到一张废纸。

我们不要什么冠冕堂皇的口号，也不要什么严厉的规章，我们只要一点经济的方法即可解决危害中国公民的造假产业。

第一，降低法院的门槛，低费用控诉。

第二，抬高赔偿的金额，高额的赔偿。

假如，我们继续选择起诉圣元企业一亿标的赔偿先交纳 200 万起诉费，最后赔偿金额是 2 袋圣元奶粉的伪道德解决方式的话，不久的将来，我们将找不到没有被造假的東西了。

作者：目光呆滯的潤土 日期：2010-08-23

《身体残疾 VS 身心残疾》

一个人生活在世界上总归是要生病的，2010年8月，我两个最挚亲的弟弟生病了，8月1日P弟突感身体不适去军区总院看病，当时医院正在会诊，医生远远看他就说：中风了，赶快住院。第二天病情加重，脸肿，右边身体失去知觉……第三天，我打电话让他开车来接我，他说兄弟告诉你一个不幸的消息，我中风了。顿时，心里咯噔一下，转念一想，他说话很清晰，大脑应该没问题……于是，每隔一天，晚上我总要去看望他，陪他聊聊天……现在右腿可以站立了，右食指也可以动了，21日从总院出院了，转到ZD医院康复中心康复治疗，周六的下午，我让小军开车把新买的轮椅送过去了，陪着他在康复中心训练了两个小时，小军还说了些笑话逗他开心，是啊，只要我们心里阳光就没有过不去的坎。

8月17日，我的另一个弟弟被法院当庭释放了，是啊，250天的牢狱生活让他倍受煎熬，身体没有大碍，18日，我们却发现他身心残疾了。Z弟第二天宣布跟姐姐、父母、哥哥和所有的朋友断绝往来。我事后才知道，他出了法院当场拒绝他8位来接他洗尘的朋友（包括外地赶来的朋友）……

现在Z弟很消沉，认为这个世界就他的新欢是好人，也认为律师是恩人，因为律师帮助缴纳了罚款……父母，兄弟、姐妹、朋友全是坏人……未来的日子里，我们可以预见弟弟的人生结局，就是跟自己的亲生儿子反目成仇（因为这个新欢的女人鼓动他告前妻的家庭，从金钱上，精神上彻底断了他的后路）……

此时此刻，我突然想起王总（全省最大物业公司老板）多年前的一句话：兄弟啊，你在外面玩，可千万不要碰上三垮女人啊。我说：“什么是三垮女人啊？”王总说：“先把你家庭玩垮，再把你公司玩垮，最后把你身体玩垮”。

是啊，Z弟的家庭已经被玩垮了，新公司的法人也变更为三垮女人了，Z弟的身体虽然没垮，但是精神世界已经垮了。这个三垮女人真的不简单，使了苦肉计（出示疱疹的病历记录），使了离间计（拒绝沟通，放风要离婚），使了蒙蔽计（一直跟随，阻止朋友、家人的正常沟通），使了双簧计（跟律师演双簧）……不过，坏人终究会有报应的，因为一个人撒了一个谎，她就必须用十个谎去圆那一个谎；一个人撒了十个谎，她就要用一生的谎去圆那十个谎。她可以获得她要的物质财富，也可以获得她要的虚荣，可以她永远失去了快乐的心情、失去了灿烂的笑容……

是啊，人总要生病的，身体的残疾不可怕，只要我们心里仍然健康着，我们的心里就快乐着，我们的笑容就灿烂着。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-08-23

婚前财产公证是隔绝三垮女人病毒的第一道技术手段；

外界信息畅通是查寻三垮女人病毒的第二道技术手段；

假装财务破产是灭杀三垮女人病毒的第三道技术手段。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-08-23

作者：愤发屠强回复日期：2010-08-21

Intel 收购 Mcafee 楼主能给点看法么

Intel 过去一直凭借速度领先垄断市场，如今速度碰上了天花板，垄断的优势消失了。未来网络安全成为品牌的另一个杀手锏，于是抢先拿下软件安全的筹码，成为网络安全的符号，才能凭借速度和安全继续垄断未来的 IT 市场。

总之，未来的 Intel 需要在硬件上速度继续领先，在软件上安全也继续领先，这是他的商业布局，也是他决胜未来的市场法宝。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-08-23

作者: high_leon 回复日期: 2010-08-21

请大哥给国美地震和黄光裕陈晓双方的国美争夺给一些看法。

这类事情在中国频繁上演，横看成岭侧成峰，是个人权利的争夺，是背后利益的驱使，是人性深处的自私追求，是现实围剿下的突破，希望大哥能告诉我们真相。

多年前，黄光裕凭借资本招安了永乐，如今陈晓凭借国际资本要招安黄光裕。

黄光裕是狼，陈晓也是狼，是狼就有做狼王的血性。资本的世界就是狼性的世界，没有怜悯、没有温柔，一切按照实力搏杀，一切按照规则行事。

黄光裕第一个会回凭实力赢了，黄光裕第二个会回被规则打败了（潜规则被规则了）

这个图景就是：非洲的草原上一头硕壮的野牛被豺狗咬住睾丸而

倒下了，狮子扑上去了，豺狗等待着机会，天上的鹰也盘旋着……

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-08-23

作者: patapata 好香回复日期: 2010-08-20

润土楼主我一直关注你的帖子，也很佩服的你实战能力，小弟 80 后目前在杭州做生意遇到一点麻烦事来请教大哥。我现在有一批化妆品库存化妆品功能和歌秀一吸白差不多，不知道大哥有没有听说过歌秀一吸白，电视购物热销产品，主要是夏天秋天女性用来去除脸部黑头用的产品，本我们要抄歌秀一吸白做的这个产品后来项目停下来，可是货已经进来了。成了库存。我不想挤压在那里占用流动资金一共有 400 多组每组成本 30 多元。我天天看着这些库存也是干着急，淘宝上发布了宝贝根本没人点击(新牌子没有知名度)，其他方法我还没想到。润土大哥实战经验丰富，能否指点一二？

我过去应该提过化妆品生意的，人脸非常重要，在不明白产品的状态下，人们只能凭借价格判断产品的品质，所以每一个顶级百货店里，最显赫的位置，最亮丽的装修一定是化妆品柜台。价格越高越有人买，价格很低却无人问津。

即使做直销，也需要强大的品牌推广的支持。

现在可以把这些东西作为促销产品销售，既联合服装店，买了 200 元以上送一瓶“一吸白”，消费酒席伍佰元送一瓶“一吸白”……

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-08-23

作者: lurenjiao 回复日期: 2010-08-22

润土大哥,我准备用填词.故事.诗歌的方法推动广告进入全球市场,因为国外公司的自助式营业广泛,、像国内的强大的销售队伍、折扣返点政策和捆绑定价,“三大利器”并不能适用,所以大胆的推测一下,这种方法仅仅是猜测。我最近在写这些方案的流程,写好了会给你看的。因为我是刚毕业的学生,写的不好,请原谅!

此致

作者: lurenjiao 回复日期: 2010-08-22

主题:策划与流程

过去西方人评论中国不会做品牌。在过去,大部分高端消费者对中国的品牌认知度低而且对于中国负面报道不少。而在中国高端消费者更相信非国产的品牌,面对非国品牌如果不能迎头赶上,那么中国将失去本国高收入群体,并且不能取得较高的品牌价值,只能徘徊在低利润的边缘。而随着中国消费经济的发展,许多成熟的企业在打进全球的富裕市面临着巨大的挑战,中国品牌面临更多的重塑需求。

.....

《品牌=品质+品位》

品牌不是广告炸出来的。

品牌=品质+品位。

品质=制造工人的职业品德+制造工人的技术水准。

品位=设计人员的职业品德+设计人员的艺术水准。

品牌=制造工人的职业品德+制造工人的技术水准+设计人员

的职业品德+设计人员的艺术水准。

假如，你发现瑞士手表是瑞士农民制造的，你发现德国汽车是德国农民制造的，你发现法国香水是法国村妇制造，你会觉得他们制造的是世界顶级品牌吗？

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-08-24

作者: 换个角度看世界 76 回复日期: 2010-08-23

请楼主发表下今天的香港康泰旅行社在菲律宾首都马尼拉的枪杀案的看法？

一个政府的廉洁程度，首先要看其警察的廉洁程度；

一个政府的办事效率，首先要看其警察的行动效率。

此次劫持案，案犯是贪腐的警官，解救人质却是无能的警察，正是当下菲律宾政府贪腐和低效率的真实写照。

假如有行动果敢且智慧的警察，那么就不会出现绑架游客的警察。反之，既然出现绑架游客的警察，那么解救人质的警察必然也是无能和弱智的警察。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-08-26

作者: moonsun1027 回复日期: 2010-08-25

复旦 8 名教授请求录取偏科生遭陕西招生办拒绝

<http://news.163.com/10/0825/04/6ETIIRB500014AED.html>

“博雅杯”面试官之一、复旦大学历史系教授章清这样评论孙见坤：“他是我见过的对国学最有钻研精神和天赋的学生之一，他对《山

海经》的注释水平和见解，甚至高于在读的研究生。他对国学的执著，在我们近几年招收的学生中并不多见。我们几个对他面试后意见一致，觉得是个可造之才。”

润土大哥对这件事有什么看法呢？有网友说，如果孙见坤的家里有人，肯定能搞定招生办。

我真是觉得可惜啊，这样一个人才，真是。。。

《基本薪水加杀猪刀的制度缺陷》

招办是计划体制下的产物，在市场经济的环境下则演变为计划和金钱的混血产物，招办必须上卡学校，下卡学生而获得利益。招办若卡不住学校也卡不住学生，那么其就失去了获得金钱的筹码。

民国时期没有招办，学校和老师以发现人才和培养人才为自己的天职，他们以发现天才和培养天才为自己的荣耀。

如今，知名大学的教授均为终身（知名教授没有退休的限制）的职业，他们已经解决了温饱和基本的物质需求，他们开始追逐精神层面的财富，于是，他们开始重视对天才的发现和培养。而招办却是非终身的职业（到年龄必须退休），从业者只有物质财富的追求并没有精神层面的追求，发现天才和培养天才跟他们没有利益的瓜葛，所以他们当然漠视天才的埋没了。

我们设计一个制度，一定要满足其人员的基本物质需求，也要给从业者职业的精神层面的追求，如今的知名大学的知名教授基本符合这个制度的设计要点，而国内的其他行业远没有达到这个制度设计的

要点，对于他们来说：制度的设计就是让他们追逐物质的利益，他们没有职业的荣誉感更没有个人的信仰追求。打个比方，当下的中国许多部门和行业从社会效率方面看是不需要设立的，我们不仅设立了，而且还给从业者每人配了一把杀猪刀……

文明的社会结构是小政府、大社会，小政府就是政府的人员精简干练，人少则可以采取高薪养廉的模式。反之，社会结构就是大政府、小社会的模式，政府财政供养的人员庞大，若采取高薪养廉的方式是不可能的事情，僧多粥少的状态只能满足公职人员基本的薪水，给公职人员基本的薪水是我们制度设计的第一个缺陷，遗憾的是我们设计了第二个制度缺陷，既给公职人员配了一把杀猪刀。

“偏科天才遭陕西招生办拒绝”的事非常的简单，当事人的双方都想躲开招办的杀猪刀，其结果只有一个——没门。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-09-01

作者：在路上 3888 回复日期：2010-08-31

土哥的见解确实很是独到，现在有件事情比较令我纠结。我是2006年开始离开公司自己创业的，以前打工的时候，同事朋友很多，除了有时候觉得钱赚的少之外，每天过的还是比较快乐轻松的。而且在节假日有很多时间陪家人和孩子出去游玩，享受和家人在一起的乐趣。2006年我从原来的公司辞职出来创业，选择了一个和自己过去的工作截然不同的一个行业。经过四年的打拼，现在生意基本是走上稳定的轨道，个人的收入也比原先的薪水有了大幅度的提高，但是我现在却越来越不快乐。因为自己做生意，压力很大，在忙碌的工作之

余,我也很难放松自己的心情,因为总是不断有事情需要自己去考虑,去解决,所以即使闲暇的时候,我的大脑仍在不断的思考当中。因此也没有什么心情去陪家人、孩子。而且由于自己创业,经常是孤家寡人,遇到什么事情都需要自己去死抗,有时候想找个人商量一下都没有个合适的人选。我不想对妻子说这些困难,因为我是男人,更不想和孩子说这些,因为我是父亲,多少的时候都是自己一个人咬牙坚持。由于几年来一直是自己做生意,和原先圈内的一些朋友逐渐生疏。虽然近几年认识了一些新的朋友,但大都是生意上的一些伙伴,总感觉我们之间很少有那种纯粹的友谊,有的只是互相的利用,这种朋友也不是能够听我吐露心声的对象。

呵呵,罗嗦的半天,其实也是说说自己的创业感受——压力大、孤独、寂寞无法排遣。打工的时候总想着做生意赚的多的时候会很快乐,真正到了钱比以前赚的多的时候,才发现自己更不快乐,在这里,想请教土哥,我这种情况该何去何从。是坚持这样孤独下去,还是适时而止,重新进入一个公司,去寻找那种不孤独的感觉。难道这就是钱钟书先生所写《围城》的精髓?

作者: 余井回复日期: 2010-08-31

作者: 在路上 3888 回复日期: 2010-08-31

.....

在这里,想请教土哥,我这种情况该何去何从。是坚持这样孤独下去,还是适时而止,重新进入一个公司,去寻找那种不孤独的感觉。难道这就是钱钟书先生所写《围城》的精髓?

感同身受！不知土哥如何看？

《独享孤独和分享幸福》

我前面不止一次地说过：命运由性格决定的。性格与智商没有直接的关系，性格却跟情商有着直接的关系。智商高的人，人生不一定快乐和幸福，情商高的人却有助于自己获得快乐和幸福的人生，因为人是群居的社会动物，每一个人都愿意跟带来快乐的人相处，却不愿意跟带来痛苦的人相处。说直白点就是远离走霉运的人。

传导和感染

人的智商传导和感染性较低，弱智者跟高智商者相处，弱智者还是弱智，聪明者仍是聪明者。情绪却不同，情绪间是相互感染的东西，人们需要感情的宣泄，情感之间相互感染，这样情感间就有了感应和互动。明白了上述的道理，我们就明白了自己如何处理人际间的感情关系了，当然了这些最简单的道理教课书里没有，高考的题目里也没有，许多人活了一辈子也不明白其中的科学道理。

下面我谈谈“分享”和“享受”，这是情商里最重要的元素，很多失败的人所以人生失败，其根源就在于他们做出了错误的选择。他们怎么选择的呢？他们选择了分享“痛苦”分享“孤独”，也选择了享受幸福，享受快乐，这里的享受是独享的含义。其实，正确的选择是：独享痛苦、独享孤独、分享幸福、分享快乐。

当然了，分享幸福、分享快乐、独享孤独、独享痛苦，说起来简

单、做起来却很难。因为人是自私的动物，这种自私的表现就是把痛苦分享出去，让别人也分享你的痛苦，分担你的孤独，这样达到缓解你的痛苦和孤独的目的。同样，自私的另一面就是独享财富、独享幸福，私自的人都不愿意别人享受自己的财富和快乐。

古人说：己所不欲勿施于人。反过来说则是：己所欣喜应施于人。

一个人要做到分享幸福和独享孤独，不是一件容易的事，它需要你具有高远的眼界，这样你就不会计较一时的得失，一时的痛苦。没有十月怀胎的痛苦，哪有一朝分娩的快乐呢？痛苦、孤独就像怀孕一样，别人无法分担，只能自己去担当。同样，当顺利诞生新生命的时候，你也应该让家人立即分享你的快乐。可是，现实的社会就有许多这样的人，怀孕的时候希望别人分享她的孤独和痛苦，真实的结果却是没人可以分担它，孩子顺利出生的时候，却不让别人分享新生命诞生的快乐。我举的这个例子很简单，蕴含的道理也简单，就是说怀孕的痛苦必须自己独自去承担，必须把痛苦转化为快乐，让自己始终处于快乐的状态，说白点就是既然痛苦无法避免，我们为什么不快乐地去接受它呢？就当着是一个人生的体验罢了。再说孤独和痛苦是自己刻骨铭心的体验，你再怎么去倾诉，别人也无法体验其中的滋味。别人没有分担你的痛苦，却感染到你坏的情绪，久而久之，你就变成了一个祥林嫂，使你变成了一个可怜又讨厌的人了。

从另一个角度看，幸福和快乐跟痛苦和孤独不同，它们是别人最愿意分享也能够分享的东西。爱和温暖的情感是相互间的亲情互动，当你让别人分享幸福和快乐的时候，人们都愿意接受它并感知其中的

幸福和快乐。帖子里，许多网友总问我一个问题：“为什么有那么多朋友”。道理很简单，就是我再困难、再痛苦的时候，我必须自己一个人来承受。我遇见一个一月不见的朋友或者遇见一个二十年不见的朋友，我只字不提那些闹心的事，我总是把幸福的事，快乐的事让他们分享。

我们换一个角度立体地展现一幅图景，大家就明白其中的道理了。A某人，你要遇见他，他总抱怨，总是发牢骚，总是要借钱；B某人，你要遇见他，他总是开心，总是信心，总是关心你。你愿意遇见A呢？还是愿意遇见B呢？假如，大家都躲着你的时候，你心里一定很难过，也一定很郁闷，更不会快乐。自己不快乐了，自己郁闷了，却把问题在别人的身上去寻找，总认为自己是正确的，这样又加重了痛苦的因素，导致自己更加的痛苦。这些人痛苦的根源就在于：“朋友们应该无私地奉献，也应该做个圣人，朋友们都应该原谅自己的小人之举，也应该包容自己的自私，而且我的任何付出都应该有回报的啊”。

解决痛苦的方法只有一个：胸怀。

有了胸怀，你就觉得“付出并不需要回报”。当你付出不计较回报的时候，你就不会纠结，就感觉到快乐。否则必然要计较，当一个人什么都计较都算计，他就是一个被别人所讨厌的人。当然了，吃小人的亏是可以，就是吃亏要吃在明处，小人占你的便宜，也要让他占在明处。这就是吃亏是福的道理，你亏在一时者，却福在一世。小人福在一时，却亏在一世。

只有具有宽阔胸怀者，才能不纠结于痛苦的细枝末节。而胸怀不

是读一本书形成的，也不是看一句话展开的，它需要积淀、它需要升华，这个过程有人很短、有人很长，也许在某年某天某个时辰，你会觉得人生的名利得失是那么的渺小、那么的微不足道，你会觉得“一个赞许的微笑、一个真挚的眼神、一个轻声的问候”，才是你最简单、最幸福、最真实的需要。

胸怀需要历练、需要磨砺，当你经历了腥风血雨，才能独享令人窒息的孤独；

胸怀需要升华、需要充实，当你充满了思想灵魂，才能分享令人羡慕的幸福。

假如，你能做到如此的独享，也能做到如此的分享，那么，你想不成功都很难。

05年10月开贴，现在已经五年时间了，期间的辛酸苦辣、期间的孤独寂寞，我自己独享。如今，此贴的点击量即将达到200万了，即将获得的幸福，我让大家一起分享。谢谢你们，因为没有你们的坚守、没有你们的鼓励、没有你们的鞭策，我也没有如此的幸福和快乐。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-09-02

作者：在路上 3888 回复日期：2010-09-01

土哥说的这些很精辟也很有道理，总结起来八个字“严于律己、宽以待人”，不知道在下说的对不对。但是我同时又生出了疑问，相信好多人过去都看过的李宗吾先生的《厚黑学》。这本书里面告诉了我们“脸皮要厚，心要黑”。再次请教土哥，在当前社会的大环境里，是应该做一个厚道的人，还是做一个厚黑的人？

《厚黑者怕黑怕树》

厚黑学适合于黑道生存的方式，也适合于捞偏门、走外道者生存的方式。这是人生最下下策的选择。

厚黑者没有知心的朋友，只有狼狈为奸的朋党。厚黑者虽然可以获得金钱、名誉、地位，甚至获得万岁的称谓，但是他们的内心是孤独的，人生的结局是悲凉的。黑道老大们没有一个有好下场的，一旦他们失势或者死去的时候，他的至亲就被更厚黑者灭杀，也会被鞭尸，所以，很多厚黑者均不敢保留自己的尸体，以免被死后悔辱就是这个道理，因为他们知道，他死后的日子里，他身边的人、他的朋友、他的子民一定会逐渐知晓：“他如此的黑心，他如此的无耻”。

厚黑者怕暗、怕黑，假如某个慈祥的人（极致厚黑者都具有一副伪善的面具）家里的灯又亮了一个通宵，你以为是通宵的工作吗？呵呵！嘿嘿！这是他们不敢关灯睡觉的缘故，因为关灯后，面容狰狞的冤鬼一直在眼前晃悠。

厚黑者除了怕黑外，我还告诉大家一个秘密，就是他们还怕树。他们不喜欢参天的大树，他们喜欢砍树。对于厚黑者来说，黑灯瞎火加上参天大树是最可怕景象。我打个比方，假如你为某个厚黑的官员建住宅或者办公楼，你一定要把他的家或者他的办公室弄的四处亮堂，不能留一丝黑暗的死角，更不要在窗外种上大树，最好是广阔的、白天都亮灯的、一马平川的广场。

厚黑存在就有其存在的合理性，每一个人生存的方式是自己选择

的，你既然选择了厚黑的生存方式，你就要接受怕黑、怕树、怕睡觉、怕做梦的生存方式。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-09-02

作者：在路上 3888 回复日期：2010-09-01

土哥说的这些很精辟也很有道理，总结起来八个字“严于律己、宽以待人”，不知道在下说的对不对。但是我同时又生出了疑问，相信好多人过去都看过的李宗吾先生的《厚黑学》。这本书里面告诉了我们“脸皮要厚，心要黑”。再次请教土哥，在当前社会的大环境里，是应该做一个厚道的人，还是做一个厚黑的人？

《厚黑者怕黑怕树》

厚黑学适合于黑道生存的方式，也适合于捞偏门、走歪道者生存的方式。这是人生最下下策的选择。

厚黑者没有知心的朋友，只有狼狈为奸的朋党。厚黑者虽然可以获得金钱、名誉、地位，甚至获得万岁的称谓，但是他们的内心是孤独的，人生的结局是悲凉的。黑道老大们没有一个有好下场的，一旦他们失势或者死去的时候，他的至亲就被更厚黑者灭杀，也会被鞭尸，所以，很多厚黑者均不敢保留自己的尸体，以免被死后悔辱就是这个道理，因为他们知道，他死后的日子里，他身边的人、他的朋友、他的子民一定会逐渐知晓：“他如此的黑心，他如此的无耻”。

厚黑者怕暗、怕黑，假如某个慈祥的人（极致厚黑者都具有一副伪善的面具）家里的灯又亮了一个通宵，你以为是通宵的工作吗？呵

呵！嘿嘿！这是他们不敢关灯睡觉的缘故，因为关灯后，面容狰狞的冤鬼一直在眼前晃悠。

厚黑者除了怕黑外，我还告诉大家一个秘密，就是他们还怕树。他们不喜欢参天的大树，他们喜欢砍树。对于厚黑者来说，黑灯瞎火加上参天大树是最可怕景象。我打个比方，假如你为某个厚黑的官员建住宅或者办公楼，你一定要把他的家或者他的办公室弄的四处亮堂，不能留一丝黑暗的死角，更不要在窗外种上大树，最好是广阔的、白天都亮灯的、一马平川的广场。

厚黑学的存在就有其存在的合理性，每一个人生存的方式都是自己选择的，你既然选择了厚黑的生存方式，你就要接受其怕黑、怕树、怕睡觉、怕做梦的生存方式。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-09-03

作者：cgf0218 回复日期：2010-08-29

润土大哥您好：

从2007年就来到您的贴子这里，学习到了很多东西。

我是06年大学毕业的，一直以来是一个不是很安分的人，虽然在同一个公司干了4年多了，可是也换了四五个部门了。今年3月份刚到市场部门。现在正在出差中。已经5个多月了，我依然没有什么进展，没有一单生意。

顺便说一下，我们小部两个人，我领导已经有6200万的合同了（在这个行业做了12年了），而自己一个都没有。我是做水泥厂大型设备的，一单最少有三四百万吧，现在自己已经花公司四五万了，但

一点希望也没有。

真的不知道接下来怎么走了。请大哥给以点评！

《互补与曲取》

我理解你无订单业绩的急迫心情，我不了解水泥设备行业的商业技巧，所以无法给你解惑签单的商业方法，我只能告诉你两个最基本的商业智慧——互补、曲取。

商场上同行是冤家、同事也可能是冤家，所以寻找非冤家的战略伙伴则可以大大提升自己的商业能量，既广交朋友并筛选出互补型的商业资源。举个例子吧：去年以来，刘老板经常请我哥几个吃饭，K歌，他是做电缆销售的，身价二千多万，他也不要我们帮他做生意，就是有空时吃饭聊天而已。上周，我去地产老板谢总那里，谢总前年就逐渐转行了，进入了电力设备制造行业，我对谢总说：我有个朋友刘某跟A省电网公司、B城电网公司很熟，可以帮你打市场。谢总说：好啊，不过最赚钱的是Y高压系列的产品，你拿册产品资料看看。昨天中午，我跟刘总吃饭，我把高压产品的资料给他看了，我说：老刘可以在你销售电缆的客户里帮着卖高压产品，这样可以多赚钱，还可以跟谢总建立关系，你只要跟谢总关系铁了，凭他跟商界、政界的关系，你的电缆就可以增加市场了……刘总说：“好，我先研究，过几天你帮我见谢总”。

上面的方法就是互补，现实生活和工作中也是这样，朋友间需要性格互补，商业也需要互补的伙伴，渠道互补、信息互补……互补是

以最小的代价获取最大商业价值的基本法。

第二个智慧就是曲取，过去非市场经济的状态下，许多人对财富没有嗅觉。许多白花花的银子放在空地上都没人捡，如今的社会只要不傻都知道眼前的东西是美金、是黄金，就是的瞎子也能嗅出鼻子前的纸是钞票。在如今的社会状态下，放在空地上的金子一定是诈骗的诱饵，你想得到的财富都被保险箱锁起来了，至少也被铁栅栏围起来了，所以，草民想直取某个财富比登天还难，当然了，除非你国企的董事长或是政府首脑，你才可以想怎么拿就怎么拿。

什么是曲取，很多人知其字不一定知其意，我举个例子吧：A 某是某水泥制造厂的设备采购总负责，他有个宝贝女儿五年级了，明年小升初了，非常希望升入本市最好的初中，而你可以通过关系跟这个中学校长或者教导主任认识，这样你就拿到一个初中的指标……你帮助 A 某解决宝贝女儿上名校的愿望后，A 某请你吃饭，饭桌上 A 某问你：老弟呀，太谢谢你了，老弟是做什么生意的啊。你说：“是水泥设备”。A 某说：“你老弟怎么不早说啊，上月刚采购了 500 万”，“不过，老弟你放心，我们明年技改需要采购 2000 万，全包我身上了”。

商业上最高深的智慧也就是最简单的智慧，这就是“互补”和“曲取”这个最基本的智慧，你有了互补的资源，你就有了生存资本；你有了曲取的妙方，你就有了赚钱的秘笈。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-09-06

作者：我叫风云回复日期：2010-09-06

以先生对经济的了解，应该知道其中的一些内容吧。

罗斯切尔德家族，以前只是在小说中看到过的名字，但他翻手为云，覆手为雨的本事却给我留下了深刻的印象。

彼此间眼界的落差，决定其目标的落差；

彼此间信仰的不同，决定其路径的不同。

有人穷其一生，追寻一个虚无的目标；

有人代代相传，追寻一个坚实的足迹。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-09-06

作者：李欢火回复日期：2010-09-03

闰土兄：

对你的很多见解甚是赞同，经常都会上来看贴，上次有问过一次，美元是否会走强，不知对此何见解。

孤独和悲伤自己独享，快乐和成就与大家分享。

短弱，长强；

外虚，内实。

美元对于他国是支付的手段；

美元对于全球是控制的工具。

你一手攥着美元，留着一手，美元是手镯；

你两手攥着美元，没留一手，美元是手铐。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-09-07

作者：山中无林子回复日期：2010-09-07

大哥，我在上海做自动门，门禁，监控等方面的，去年也有请教过您问题，非常感谢！后来把此贴放在收藏夹里一直在看，受益非浅。我是外地人，目前觉得自己的交际圈很小，我看了网上交友的大多都是男女交友很少有商业交友，所以我现在有个想法就是想组织一个商业线下会友俱乐部，主要目的是想定期通过线下聚会扩大人脉，寻求商机，解决一些商业问题，这只是个初步设想，但具体主题和活动方式是什么样的，而且怎样才能举办的比较成功，还想请您多多帮忙指导，觉得这个想法现实吗，有可行性方案吗？目前我申请了个上海商业会友俱乐部 QQ 群：117143943。有兴趣的朋友欢迎加入提出更多建议

《交友的资本门槛》

在计划经济时代，男女交往要组织证明，商业往来要单位介绍信，如今是资本的时代，交往也必须具有时代的特征——资本门槛。

男女交友需要资本的门槛

2010年9月5日，一则名为《惊爆！川内首例女富豪征婚——你，有胆接招吗？》的帖子，出现在各大知名网络论坛上。打出这则征婚广告的女士，号称有上千万元的家产，是一家医药企业的老总。她高调征婚并要求门当户对，处级以下公务员、团级以下军干、年收入在50万以下的商人勿扰。并郑重声明：对婚姻家庭生活有高品质要求，暴发户、小白脸、伪娘请绕行……

商业交友更需要资本的门槛

1990年，第一个商业交友的 Club 皇家俱乐部在北京成立，其后商业私人会所便在中国开始大行其道。

北京皇家俱乐部、长安俱乐部、京城俱乐部、北京美洲俱乐部、北京马会、中国会

福州天际会所

杭州江南会所

深圳喜福会

广州卢浮宫会所

沈阳御豪俱乐部

上海银行家俱乐部、鸿艺会、雍福会

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-09-09

保护濒危物种，保持生物多样性；

绝育泛滥物种，保持生态均衡性。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-09-11

作者:余井回复日期:2010-09-11

以前看过何新的一些文章，觉得有可取，有不可取。也不知土哥对此人是否有所了解？

不了解，所以，不乱评。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-09-12

作者:愤发屠强回复日期:2010-09-12

楼主，我也不清楚前面有没有谈过陈光标这个人

刚看了帖子《陈光标，首善还是首骗？》，是质疑陈的

其实我个人也一直对这个人持很大的怀疑态度

貌似此人公司也是在古都

能给简单说下么，您可能了解点吧

不方便说的话就算了

《首骗——标哥》

陈光标自从在汶川地震中火速救人、捐款助人后，就被国人所熟知、所敬重，此次又率先回应盖茨、巴菲特的慈善倡议，公开承诺身后百分百将自从捐赠慈善事业，又一次被舆论所关注。网络上有怀疑标哥首骗的帖子，我也看了，没错标哥是个骗子，而且是一个大大的骗子。

我们看问题、观察事物总是念从心中，心歪的看东西也歪，心善的看东西也善。小偷看别人全是小偷，在一个骗子的国度里，其国人看什么人都是骗子，只是小骗子和大骗子的区别罢了。像标哥这样的人，大家都看不出来是骗子，当然是中国首骗了。

标哥的善举有两种可能，被动的善举和自觉的善举。第一种假设是被动善举，标哥从事的再生资源行业，回收来的垃圾没有增值税发票做进项抵扣，资源销售出去的增值税发票却可以抵扣，一旦做大后，难免会出现某一单业务在税票上出现问题，而且再生资源行业的税务增值税一直存在着环节上的漏洞，即使标哥不是主动地偷税，也难免下属工作人员失误造成某笔虚假的业务被抵增值税了……于是，标哥

行善了，反正钱没用在自己身上，用在灾民身上了……假如，标哥是被动的慈善，那么他对于税务政策漏洞的隐忧，可能带来的牢狱之祸一定是诱因之一（铁本最后是以偷税定罪的）

第二的假设是主动善举，主动善举的标志就是自觉性、持续性，从过去一贯的表现看，标哥应该属于主动善举。不过，标哥的善举在一个拜物教的社会，让教徒们很纠结、很郁闷，特别是大大小小的骗子更是百思不得其解，骗子们最后一致认为“标哥是祖师爷，是俺们骗子的首骗，而且还骗了全国人民，这几天开始骗盖茨和巴菲特了”。

中国的骗子认为标哥是首骗没错，我也认为标哥是首骗。不过，所有的骗子都是骗别人的东西，往家里捞；可是，这个标哥发财了，妹妹是洗碗挣钱，哥哥是保安挣钱，他只知道从家里往外捞钱。

全国骗子都是欺骗别人、欺骗社会；

首骗标哥却是欺骗自己、欺骗家人。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-09-17

陈范范、陈范、陈范本、陈范菲、陈范霏、陈范芳

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-09-19

作者：chenjunvav 回复日期：2010-09-18

谢谢各位网友. 就没有好听点的名字吗, 看来陈姓真的不好取名
字

陈光标：前两年，我把两个孩子的名字改成了“陈环保”“陈环境

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-09-19

作者:枯萎 de 仙人掌回复日期: 2010-09-15

润土大哥,无意中发你的帖子让人看后热血沸腾!在这个物欲横流的社会还有你这样一位大哥为我们指点迷经,真是万分感激!说来惭愧在这个无处不充满网络的世界我是最近才发现你五年前的大作!在大家都用3g无线网卡加笔记本上网的时候,我却只能用gprs蜗牛般的速度追赶大哥你五年前的步伐。用手机狭小的屏幕浏览你在此留下的每一个宝贵的字符。我是穷二代,但看了你的帖(还没看完才到零六年十月份)我才知道我的未来不是梦!本来想看完再回帖但还有一百多页我已迫不急待!记得大哥推荐的《二十一世纪经济报道》我跑遍了整个报刊亭都没有几座的城市却没见到它的踪影。于是我又奔向书城。在卖杂志的专栏我看见了许许多外面包着塑料纸标价都在二十元左右的财经杂志。我犹豫了,我该买哪种呢?因为都不便宜。我不想我的血汗钱被无情的出版商掠夺!请大哥指点一下该买那种?还有现在的云计算是不是大哥帖中提到的创业计划?我是从农村出来的八零后。没有受过高等教育。被中毕业,但毕业证都没领到,因为我的毕业证被校长卖给了别人!没有文化的我在深圳爬摸滚打了好几年,终于在服务的行业拿着白领般的工资!美甲前几年绝对的暴利行业!因为入行早的人早已在深圳买房买车了。在去年我毅然离开了深圳。因为行业已经饱和,到处都是恶性竞争暴利已经成为过去!我到了宝鸡,相信这里还有属于我的一片沃土。因为这里有着中国古老的周秦文明!到了这里我才欣喜的发现原来我的技术比他们领先了最少

六七年(在美甲这个行业我们国家比较晚,和经济有关吧)本以为自己的春天到了,但接下来的市场调查让我的激情冷却了一半!跑遍了仅有的几个大商场但高昂的进场费和租金让我只能转身默默离去,他们才不管你的技术有多好!因为他们眼里只有钱。转向繁华路段的门面房,转让费和房租让我抬不起头。因为他们就靠转让费赚钱。我绝望了,原来这里创业的门坎比深圳还高。后来我选择了二流的商场。我想的是既然这里还有市场,就先把名气做出去,先做强再做大!接下来就是接店,(花了不少的钱转了一个位置并无优势的店)装修,从深圳发货!看着卡上的数字越变越小,心里凉凉的!然后就是印广告(广告词光疗树脂延长甲,为你的每个手指量身打造修长指甲!告别甲片,让你的指甲从此不受伤!因为本产别选用天然树脂,和琥珀形成的原理一样!让你不再有贴完甲片那种不透气,压重感,和总想揭掉的感觉!因为它和你的真甲紧密结合!不起翘,不易折断!最少可以保持两个月!)然后每个拿到彩页的人都可以免费试做一个手指!就跑到刚说的大商场门口和繁华路段去发!结果被保安和城管骂的灰头土脸的!只好采取游击战。慢慢的客人有了,回头客也有了!但是始终生意没有我想象的那么好!我发现原来这里的人大部分已经被那些伪美甲师洗脑了。在她们的印象里做指甲只能贴甲片。在我这里形成了一个奇怪的现象,在我这做指甲的都不在这个商场买东西,在这个商场买东西的人都不在我这做指甲!而且一年了新顾客的增长很缓慢!现在的生意还不如以前打工,一个月不用准时上下班却有六七千的收入!现在做生意了却要按商场的规定准时上下班。而且商场想着各种办法,

取着各种好听的名字掠夺着我的利润。其间也有盗版我做指甲的，但都因为她们的产品和技术无果而终，却给一顾客留下了这种指甲不好的印象！其间也有花钱要跟我学技术和买我产品的，都被我拒绝了。不是我保守因为这里的人没有诚信。听我说话象南方人(我是四川人在深圳时间长了)，买矿泉水的要多卖五毛，一份快餐要多卖一元！正如大哥说的，我是一头狼，但我却没有足够的羊，因为那些又肥又大的羊都跑到大商场去了！宝鸡其实美甲有很大的市场，因为她们花在指甲上的钱比香港人还多(我们以前的客户都是香港人)没想到大陆的好多人比香港人更有钱！我以前在深圳的时候不知道因为我身边多数都是和我一样打工的人！我是一个男美甲师，而且在这里是唯一的一个！我觉得我还是有潜力的！请大哥帮我分析一下我应该怎样找到突破口和切入点去打开市场！还有个问题就是大哥提到的龟兔赛跑里，乌说来吧我背你过河兔子却拒绝了指的是什么？看着大哥这个帖子已经经营了五年，这种持之以恒真是难得呀！急盼大哥回复！

乌龟过河的河，这里暗指自由、民主的制度。兔子拒绝则表示坚持专制极权的制度。

顶级美甲的商业选址应选择最顶级的百货商店，由于顶级百货商店租金昂贵，所以选择最顶级百货商店里，最廉价的位置则是上上之策。所以，自动扶梯下的，拐角不显眼的位置均可以考虑。从消费者的消费心理分析，逛顶级百货店是追逐时尚女性的最爱，但是不是每一次逛街都需要消费的，在顶级百货店里美甲，则可以满足她们逛街

又消费的心理，一次顶级的美甲消费也是其虚荣心的最大满足。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-09-20

作者: 世佳回复日期: 2010-09-20

润土大哥，最近钓鱼岛事件搞的沸沸扬扬

不知道大哥持如何观点??

从 2049 年起，日本政府变得黑暗腐败，老百姓民不聊生。而中国政府变的透明廉洁，老百姓幸福和谐。于是，2072 年，琉球群岛全体公民投票公决，29%的公民投票琉球国独立，71%的公民投票中华琉球特别行政区。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-09-20

作者: wtuftok258 回复日期: 2010-09-19

大哥

讲讲国美争夺战!

当初，黄光裕不起名“国美”，就不会引来美国资本了的不满了。在美国资本看来，只有“美国”而没有“国美”。美国人认为黄光裕先生一定是名字的秩序写颠倒了，所以，他们现在帮助黄先生更名罢了。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-09-20

作者: angewt 回复日期: 2010-09-19

土哥:

根据现在的经济形势和大环境,请分析一下投资实物黄金的前景及趋势

谢谢

炒股不是看散户手上有什么股,而是要看庄家、机构上手持什么股。

当今的中国社会最大的庄家是谁?最大的机构是谁?他们手上持有什么?你就买什么。

嘿嘿!,我再提示一下,大机构、大庄家手上持有黄金还是土地?再说就泄题了。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-09-20

作者:朕已出宫回复日期:2010-09-19

中秋来了,土哥,各位大大,中秋节快乐!!!俗话说闻道有先后,达者为师,

之前看土哥的文章引冯教主的说法:学先进,傍大款,走正道;深以为然.

然女人傍大款好理解,但男人傍大款该如何做呢?能细说吗,望土哥不舍赐教,

拜谢.

《学先进、傍大款、走正道》

大款多的是,但是你不一定能傍上。假如,一个男的婚姻观念保

守，他对家庭很负责，那么你想傍也傍不上。做企业也一样，微软、丰田、美孚、奔驰，你想傍也傍不上的，他们信守对合作伙伴的诺言，你想轻易地拆散他们是很难的事。

在中国傍上大款却是一件轻而易举的事，你搞定李向东，你就傍上了中国移动，数年后你就腰缠亿万了，你搞定陈同海，你就傍上中石化了……中石油……开发银行……

能傍上大款，再走正道就是件完美的事了。所以，冯思想说的名言，前两句好学，学先进最简单，傍大款有点难度，最后一句“走正道”却难于上青天。因为，李白说过“蜀道难难于上青天”。假如李白活到现在，他身无分文又想云游四方的话，一定会说：“正道难、难于上青天”。李白过去为朋友写首诗就可以被好酒招待、好房留宿。如今，所有的正道上都是收费站林立，收费员可不要李白的诗，李白没钱想闯关——没门。我估计凭李白的个性，他一定选择走蜀道。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-09-21

作者：电唱机了回复日期：2010-09-20

润土兄在南京

可否分析下：

中冶南京 200 亿底价拿地，重建南京新外滩！！

中冶能做出利润么？

利润多少，我不知道。许多人要发财，他们知道。

因为中冶是国企，所以做多少利润我算不出来。但是，有一点是

清楚的，就是如果没有工程做，等退休后就没机会捞了，所以，分析国企做项目看的不是表面的利润，而是多少隐形的利润被瓜分了。这个项目里面的隐形利润，当事人已经算出来了，嘿嘿，打桩的、设计的、拆迁的、供钢材的、供水泥的、石材的、绿化的···分红方案早出来了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-09-24

作者：请叫我小 Ben 回复日期：2010-09-23

润土大哥。你好

我是一个做药品生意的。(个人代理)。和我一个从小要好的同学合伙代理药品生意，我们两个合伙五五分成，投资五五出，收益五五分。主要供应终端药店和医院，现在问题是我同学是本地人我是外地人，药品上游厂家都是他在联系，我只负责药店营业员跟医生客情打交道，所有的货款都要通过商业公司返还给厂家，再由厂家返还到我同学的私人账户，然后我们两个平分利润。

药品进入医院也是靠他的关系(因为他是本地人，他亲戚是医院的领导)他跟医院领导单线接触，我没有跟医院领导接触。我感激我处在非常劣势的地位。虽然生意我们五五股权。但很多决定都要他说了算!

想请润土大哥帮忙分析下万一他想独占利润，我这边就很没有保障了(药品生意的特殊性和潜规则，我们也不可能签合同，出现纠纷也不能打官司)。我怎么挽回劣势呢!

猎人的目光只关注即将出现的猎物，

小偷的目光却关注已经捕获的猎物。

智者争大利，

愚者争小利。

心里坦荡、不谋蝇利者，方可成大事。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-09-24

作者：孟静第一次回复日期：2010-09-23

.....

问题：

1: 以润土大哥的阅历，对我描述的这种现象和行为有什么看法？
能给点什么的建议或者是启发呢？

2: 最苦恼的莫过于我的暴力行为，虽然没有直接造成什么后果，但是对情感的伤害是巨大的，长了这么大，真没有想到自己有一天会对女人动手。有了第一次就有第二次，这句话怎么说的那么准，我也逃不出这个圈，这种行为我很担心未来，希望可以找到走出暴力行为的路径。今年刚毕业，24岁，我需要对自己的价值观，世界观及人生观重新审视了。以前上学的时候接受的教育都是无神论，不能理解别人的宗教信仰。24岁之后，我觉得人活着应该有种宗教信仰来指导规范人们的行为，无神论是很恐怖的。也许有一种宗教信仰是我走出暴力怪圈的捷径，自己这么认为的，不知道对不对。

3: 前女友曾多次想帮我走出困境，但是始终都没能帮上，因为我自己都没意识到根本问题。如果我不自救，任何人都帮不了我。我

在自救的途中，希望能听到天涯网友们的意见，特别是与我有过类似经历的朋友的看法，但愿可以给自己带来更多的启发。

如有意见大家随便说，真诚的感谢大家

忏悔中的小男人

《无能加懦弱的终极病症——对亲人施暴》

一个人无力生存又加上性格懦弱，其最后的表现并不是懦弱和无力，而是凶狠和暴力的倾向，甚至于是歇斯底的残暴。

这是因为他们被压抑很久后，人性被扭曲了，痛苦和无助的情绪一直无法释放，一旦找寻到可以释放的对象后，他们就一而再再而三地对对方施暴，以此来释放自己的痛苦和绝望。对施暴的对象不仅没仇，甚至于是自己最亲的人，可是在精神扭曲而痛苦绝望的刹那间，施暴就成了唯一释放痛苦的渠道。

这种暴力倾向不是勇敢和无畏的表现，它们往往是欺负弱小的一方而表现的。这种暴力病症的患者以社会最下层被欺压的人群居多，中国的老百姓有句俗语，“在外面没本事，就只能回家打老婆”，说的就是这个理。反过来说，一个人在外面没人欺负，很风光、被尊重，怎么会有压抑的痛苦需要回家拿老婆、孩子发泄呢？正是因为他们在外面无能和懦弱而导致被压抑的痛苦，在外面没有宣泄的渠道，只能回家拿老婆孩子出气。

一个国家也是这样，那些在全世界不被欺负的国家，从来不会对自己的同胞施暴。反倒是，那些到处被他国欺负的无能和懦弱的国家，

天天对自己的同胞、对自己的亲人施暴。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-09-25

作者:卜算天命回复日期:2010-09-25

润土兄小弟有一事请教美国的发行国债主要目的是用于筹集资金而谁来购买美国的国债呢除了各个需要储备美元的国家和国家间的机构以外最主要的购买者就是美国自己他们通过大量的印刷美元来购买本国的国债美元滥发又稀释了各个国家所持有的美债美国就获得了逃债的绝对主动权但是各个国家不是傻瓜为什么还要继续增持美债特别是在这个后金融危机的时候中、日、俄还有其他国家都要义无反顾的购买美债(如若美国出古怪各国群而攻之吗)如何分析美国国债持有者的风险和利润---小股民的心态

《发行国债是美国经济的立国之本》

三权分立、民权至上是美国政治的立国之本,经济的立国之本却是负债。因为美国建国是发现国债建立起来的,不是靠抢夺耍无赖而立国的,所以信誉、信用是美国的立国之本。世界上有两种经济模式,一种是耍流氓,对前朝发型的债券不认帐。还有一种模式就是每一届政府都承认前面政府发现的债券,依靠诚信的信用延续政府的信用。美国政府就属于后一种模式。

美国政府负债的模式是民富国穷的模式,世界上还有一种模式是国富民穷的模式。国富民穷的模式下,老百姓想生存就必须祈求政府、依附政府,等到政府的施舍,等待政府的关照,简单说就是老百姓离

开政府无法生存。而民富国穷的模式就是政府必须依存于老百姓，祈求老百姓，等待老百姓的施舍，等待老百姓的关照。离开的老百姓，政府就无法生存了，所以，美国政府永远不敢得罪老百姓，永远不敢失信于老百姓，否则，美国政府发行的国债没人卖了，美国政府就破产了。

因为，美国政府负债，所以，美国政府处处为公民着想，不敢怠慢老百姓，他们必须打造全世界最好的投资环境，打造全世界最好的教育环境，打造全世界最好的医疗环境，总之，美国政府必须让美国成为政治最稳定的地方，这样美国就成为全世界最安全的资金避风港，这也是世界各国贪官喜欢在美国投资置业的原因之一。

目前的状态下，虽然美国政府负债很大，看似美国政府无力偿还亚洲、阿拉伯、日本的债务，但是世界各国依然继续购买美国的国债。这是什么原因呢？嘿嘿！此前，我一直没透露这个秘密。因为，美国现在是经济负债，政治却没有负债。那些购买美国国债的国家经济没负债，政治却负债了。也就是说这些拥有大量美国国债的政府政治随时要破产，一旦政治破产，钱再多也完蛋，所以，他们想保住自己的财富，唯一的方法就是把钱存在美国，至少美国是全世界唯一政治不会破产的国家，既然美国政治不破产，即使美国政府无力偿还债务，至少可以打折拿到自己的钱，要是把钱存在本国或者那些政治即将破产的国家，那么一旦这个国家破产了，恐怕连一个硬币也拿不到了……大清国、中华民国、北韩、缅甸给你利息再高，你敢买它们的国债吗？道理就是这么简单。

也许，全世界的经济都可能破产，但是美国一定是最后一个破产的国家，因为当所有物质财富都消失的时候，唯一的财富就是人才，只要有人才，那么财富就一定会创造出来。打个比喻，就是全世界被摧毁后，第一个站起来的国家是以色列，第二个就是美国。

美国政府发行国债，正说明它们不会横征暴敛，更不会搜刮民脂，否则多征税、多罚款、多收费即可解决财政的问题。但是，美国政府不会这样做，否则，美国政府就完蛋了。因为经济上的国穷民富与政治上的民权至上是对应的，老百姓赤贫了，哪里会有什么民权的权利，老百姓赤贫的社会只有极权而没有民权，所以保持民众经济上的强势，保持政府经济上的弱势是美国政府的立国之本。

大到一个国家，小到一个人，道理是一样的，有人很有钱、很风光，却没人肯借给他钱，有人负债了、落难了，却有许多人抢着借给他钱。因为那个有钱的、风光的家伙是一个瘾君子，是一个赌徒，而那个落难的小青年却是一个诚信的、有为的阳光青年。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-09-28

作者：楼下的木有_小 JJ 回复日期：2010-09-28

润土大哥，您好！希望得到您的指点：

这几年一直在上班，因为老家一熟人在杭州做涂料做的很好，所以家里让我跟他学着做。主要是做涂在墙上的石粉、白水泥、腻子粉、胶泥等粉类涂料，他因为之前给别人跑销售，积累了经验与客户资源，所以这三四年自己做，一年销售额有四五百万的样子，其实经营方式比较简单，就是在郊区租了一个三百来平米的平房，几台搅拌机，到

现在已经买了 4 辆货车，进原料（石粉、水泥等）加工再送给客户，环境不是很好，粉尘多，比较恶劣，但平均每天送货有几十吨，且组织结构简单，额外支出少，每天电话要货不停，所以他做的是很舒心的，这里他说有三四百家做这个的，他算比较大的，有些小厂就是老板自己送货，司机都不敢请，一天有时候一车货都送不了。

现在是这样，销售对象主要是城市及周边的五金店和一些工程客户，要靠积累，我如果做的话，开始要跑门店，一家家跑着问，投入资金大概要三十多万，因为除了买机器买货车请司机租场地，还要准备一些流动资金，这个行业很多款项是年终结算的，我有点犹豫，因为他说 3 年能做起来就算起来了，也算很快的，3 年做不起来就比较难，跑客户最少也要一两年时间，我也想做个市场调查，但很惭愧还没做好，想请大哥给点建议。

去老家一熟人那里，先干半年送货员，再干一年销售员。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-09-29

作者：楼下的木有_小 JJ 回复日期：2010-09-28

作者：目光呆滞的润土回复日期：2010-09-28

去老家一熟人那里，先干半年送货员，再干一年销售员。

谢谢您的提醒！

大哥的这一建议也应该是表示了对这个涂料行业的认可了，他也

说腻子粉市场会越来越大，虽然竞争很激烈，但只有有实力的厂才能准时的送货、按量的送货。

我在想，如果投资三十多万的话，我未必要做这个，也可以做别的什么的，这样的环境我个人真的不是很习惯，所以有些犹豫到底做不做，如果做，我现在就要去印名片然后买个电瓶车就去跑销路的，送货已经送了一个月了，已大概有所了解。如果不做的话只能先去找工作再寻找别的机会。大哥给点建议？我毕业3年了，心比天高，肚里草包，有心乏力，颇为迷茫。

“心比天高”的结局就是“命比纸薄”

“肚里草包”的结局就是“漫无目标”

心高是空想、幻想的目标很高，眼高则是瞄准的目标很高，可以洞察未来。

虚心则可以吸纳外界的智慧，脚实则是一步一个脚印稳步前进。

成功没有偶然，偶然的成功也是短暂的辉煌；

迷茫的原因在于你总拿眼睛去看物质的世界，当你拿慧眼去看虚拟的世界，你会发现这个世界到处都是机会。如何创富的话题，我已经写了数十万字了，关于如何出手抢机遇的话题，我后面再写。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-09-30

黄光裕 VS 竺稼

[img]http://img9.tianya.cn/Photo/2010/9/30/29511617_4117241

.jpg[/img]

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-09-30

《黄光裕 VS 竺稼》

——两大门派至尊掌门的对决

媒体一直在炒作黄光裕与陈晓之间的事,其实,在我看来这是两大门派,两大至尊掌门之间的对决。一方是潜规则门派,另一方是规则门派,黄光裕是潜规则派的掌门,规则派的掌门不是陈晓而是竺稼。

2010年9月28号,根据国美电器发布的公告显示,陈晓成功留任国美董事局主席。持续两个月之久的国美控制权之争暂时落下帷幕。大股东黄光裕方面5项决议案有4项没有通过,只有撤销一般授权获得通过。黄光裕方面对此表示遗憾。

当天下午,国美电器举行了特别股东大会,对8项普通决议案进行了投票。每项决议案均需过半数支持方可通过,其中前3项为国美董事会方面提出,后5项为大股东黄光裕方面提出。

据权威消息称,第4项决议案获得通过,第5~8项决议案未获通过。

以下为8项普通决议案。

- 1、重选竺稼先生为本公司非执行董事;
- 2、重选 IanAndrewReynolds 先生为本公司非执行董事;
- 3、重选王励弘女士为本公司非执行董事;
- 4、即时撤销本公司于二零一零年五月十一日召开的股东周年大会上通过的配发、发行及买卖本公司股份之一般授权;

- 5、即时撤销陈晓先生作为本公司执行董事兼董事会主席之职务；
- 6、即时撤销孙一丁先生作为本公司执行董事之职务；
- 7、即时委任邹晓春先生作为本公司的执行董事；
- 8、即时委任黄燕虹女士作为本公司的执行董事。

国美控制权战揭晓陈晓胜出留任出乎网民意料

28日晚7时，近期备受各界关注的国美电器控制权争夺战结果揭晓，国美大股东黄光裕方面所提5项决议案中有4项未获通过，其中包括罢免陈晓国美公司执行董事和董事会主席职务。

当天的结果大出许多中国网民意料，在此前各大网站相关调查中，黄光裕一方均占明显优势。

由黄光裕提出的议案依次为：取消董事会“增发股权”授权，撤销陈晓执行董事和董事会主席职务，撤销孙一丁执行董事职务，以及委任邹晓春和黄燕虹为执行董事，其中仅有第一项获得通过。

在黄光裕与陈晓的纷争中，网友们数次问我他们之间胜负的问题，我一直坚持陈晓一方将胜出的观念。因为在我看来，这不是黄光裕与陈晓之间的争夺战，而是黄光裕与竺稼之间的控制权之间的争夺战。

从本质上分析，则是两大高手之间的对决。黄光裕是潜规则世界的至尊高手，在当下中国能让数十位省部级高官陪自己一起锒铛入狱的，除了赖昌星没有第二位了。我们再看竺稼，他却是规则世界的至尊高手，在当下中国能按规则把“中海集装箱运输，中国电信、中国联通、中国石化，中国蒙牛乳业、上海实业”等企业在海外上市，更因为他能把被质疑做假账的建设银行也在海外上市，都证明了竺稼是

一位规则世界的至尊高手。

而此次对决不是国内按潜规则对决的游戏，而是在香港按规则对决的游戏，这场胜负的结局在投票前就已经明晰了，所以，我暗示“国美将变美国”。

下面，我收集了一些两大高手的功力资料，大家比较一下他们彼此的武功就自然知晓答案了。

竺稼的功力是：凭直觉，机会十分把握才出击；

黄光裕功力是：凭感觉，机会三分胜算就出击。

黄光裕

黄光裕，创业 22 年，铺就零售网络。2008 年 11 月 19 日黄光裕以操纵股价罪被调查，2009 年 4 月有消息称，因经济问题接受调查的国美电器前主席、中国前首富黄光裕因不堪压力，在北京的看守所内自杀，幸被警员及时发现，后康复。2009 胡润慈善榜（第 60 名）。2010 年 5 月 18 日，黄光裕案一审判决，法院认定黄光裕犯非法经营罪、内幕交易罪、单位行贿罪，三罪并罚，决定执行有期徒刑 14 年，罚金 6 亿元，没收财产 2 亿元。2010 年 8 月 5 日，国美电器控股有限公司公布，对黄光裕进行法律起诉。就其违反公司董事的信托责任及信任的行为，寻求赔偿。

个人财富

2004 年财富：105 亿元居 2004 年胡润“中国大陆富豪榜”第一位；

2005 年财富：140 亿元居 2005 年胡润“中国大陆富豪榜”第一

位；

2006 年财富：200 亿元居 2006 年胡润“中国大陆富豪榜”第二

位；

2007 年财富：450 亿元居 2007 年胡润“中国大陆富豪榜”第四

位；

2008 年财富：430 亿元居 2008 年胡润“中国大陆富豪榜”第一

位；

黄光裕

行业地位：中国最大的家电连锁销售商

创业史

1986 年承包北京珠市口东大街 420 号国美服装店，开始创业。

1987 年将国美服装店更名为国美电器店，正式走上家电零售业。

1999 年国美进军天津，此后开始大规模向全国扩张。同年，创办了总资产约 50 亿元的鹏润投资有限公司，进行资本运作。

2001 年 12 月，国美在 12 个城市共拥有 49 家直营连锁店及 33 家加盟连锁店，总资产达到 5 亿元。

2003 年资产达到 18 亿元，在胡润百富榜上排名第 27 位。

2004 年 6 月鹏润集团以 83 亿港元的价格，收购其 22 个城市 94 家国美门店资产的 65% 股权。国美实现以借壳方式在香港上市，黄光裕资产突破百亿元，成为中国首富。

2004 年 12 月，国美电器直营门店达 200 家，并准备向海外进军。

2004 年黄氏兄弟同上胡润百富榜，黄光裕问鼎内地首富

2005 年黄氏兄弟投资 20 亿元打造国美家电工业园

2006 年黄氏兄弟因涉嫌违规贷款被调查

2007 年国美先后收购永乐电器、大中电器

2008 年黄光裕以 430 亿元问鼎内地首富

2008 年 11 月黄光裕被拘

2009 年 1 月 18 日黄光裕辞去国美电器董事职务,他作为国美主席的身份同时自动终止!

2010 年 4 月 22 日黄光裕案在北京市第二中级人民法院公开审理,此次庭审控辩双方均为大牌,其中主辩为“中国刑辩第一人”田文昌,控方主诉为全国十大杰出检察官吴春妹。

2010 年 5 月 18 日黄光裕案在北京市第二中级法院一审判决,法院认定黄光裕犯非法经营罪、内幕交易罪、单位行贿罪,三罪并罚,决定执行有期徒刑 14 年,罚金 6 亿元,没收财产 2 亿元。

经典语录

做对的事

什么是“做对的事”?讨论的结果就是为更多人所接受的事:给人好的结果,或者照顾他,甚至只是满足他内心感觉的事。也许你生意上成功了,但更多的人不接受你(的做法),那还是不成功,最终会导致失败——这也算是做生意的“道”吧!

三分把握就做

关于较高目标,实际上这是两个词,一个是较高,一个是目标。可能是我自己对自己要求比较高,也比较严格一点,我做事的习惯,

方向一旦明确，大概都想好，应该有三分把握，我就敢去做。

黄光裕

而且我是要求速度的，尽快实施，我不会说花三个月来谋划，把这个规划书标点符号我都给它改清楚了，然后再去做这件事情，我不会。我是边实施边做边修正，（中途放弃的事）不能说一点没有，但是在重要的事情上要让我放弃可以说是非常难。

一有机会就出击

有些人创业的时候可能为了挣钱，有些人可能是为了做一番事业，然后呢，要做到尽可能做大，一有机会绝对要出击，我属于这一种。我并不是说挣了钱，完了有个名，赶紧带老婆孩子享福去，完了看着钱别丢了，我可能不是这种人。

重要的是有感觉

你要做什么事，首先得分析一下自己是不是有这种感觉。喜欢不喜欢我觉得并不是太重要，你懂不懂这个专业我觉得也不是很重要，重要的是有没有感觉，做买卖有没有感觉。有了感觉之后，我觉得首先你要有想法，对一个事构思一定要有想法，有切入点。所以作为一个公司也好，作为一个行业也好，实际上是达到目标的一个载体而已，公司和行业本身并不是最关键的。易，或者就找得到感觉，我觉得比例应该比较少。

竺稼

竺稼（JonathanJiaZhu）现任贝恩资本董事总经理，曾因身份背景问题，被西安外语学院退档，因一封申诉信而被郑州大学外语系破

格录取。竺稼用不到五年的时间，经历了从一个文学青年到一个美国律师再到一个投资银行家的转变，并且凭借他自己的实力和业绩，成为投行界风云人物之一。

一封申诉信

竺稼生在普通人家，父母都是铁路职工。15岁那年，随父母到郑州上学的竺稼，迎来了1977年的第一次高考，他以应届毕业生的身份报考，考上了西安外语学院。那时的高考录取率还不到2%，他高兴坏了，好不容易待到开学，怀揣录取通知书乐颠颠地来到西安，没想到一进校就吃了闭门羹。学校方面告诉他，因他外祖父的历史问题，他政审不合格不能录取，之后便派了两个人，将他送回郑州。

竺稼垂头丧气地回了家，十分沮丧。但过了两天，他不服输的性格便显露出来。在爸妈的支持下，小竺稼写了一封申诉信，分别寄给了省高招办和《人民日报》。《人民日报》把他的来信登了出来，并配发评论，认为出身不由己，道路可选择。

在那个时代，因为出身问题，很多青年被挡在大学门外，这封信就像一个重磅炸弹，在全国引起巨大反响。之后，《人民日报》又以他的事例为由头，接连发表一系列评论文章，强调中央的有关政策，强调在分数面前人人平等。

从那时起，政审的坚冰开始融化。到1978年，高考彻底取消了政审的门坎。而这一历史性大门的打开，假借的是这个15岁男孩稚嫩的双手。竺稼也以小小年纪就表现出的胆识，预示了自己未来不凡的人生。

竺稼的这一壮举，不仅使他一举成名，也助自己跳过了“龙门”，后来，他被郑州大学外语系破格录取。

文学青年到投资专家

走进大学，竺稼便一头扎进世界文学的海洋。大学毕业后，他顺利考取了南京大学研究生，专攻英美文学。在欧美文学的海洋里浸泡了三年，研究生毕业后，他又考取了美国著名学府康奈尔大学，读文学博士，专门研究英国湖畔派诗人威廉·华兹华斯（William Wordsworth）的作品。

但是，到了1988年，命运又开始敲门。那时已当选为中国全美留学生联谊会主席的竺稼，收到了来自祖国的请柬：国家教委邀请中国在美留学生回国访问。之后，他和其他留学生一起启程，到祖国的工厂渔村四处参观，还来到上海新建成的大众汽车厂调研。那时竺稼就意识到，在市场经济的浪潮下，中国正经历着飞速变化。但是他认为：“面对这种巨大的变化，人们还没有做好思想准备。”

而敏锐的竺稼先开始了自己的准备。返回美国之后，竺稼立刻找到康奈尔法学院的主任，提出转系要求。主任告诉他，要转系先要考试过关，还要放弃即将到手的文学博士学位，从硕士开始读起，竺稼毫不犹豫地答应了。随后，竺稼以高分顺利考入法学院。用了三年时间，他先读硕士，再攻读法学博士。

1993年，戴上博士帽的竺稼走出了苦读7年的康奈尔大学。因成绩非常优异，美国十几家单位竞相向他发出邀请，最后他走进了位于纽约的一家著名的律师事务所。当时，这家律师事务所刚接手了

一单协助摩根士丹利完成中国东方航空公司在港上市的业务，竺稼以他出色的表现获得摩根青睐，项目未结束就向他伸出了橄榄枝。1995年1月，竺稼向律师事务所递交辞呈，走进了摩根士丹利的纽约总部。

从一个文学青年到一个美国律师再到一个投资银行家，竺稼用不到五年的时间，完成了自己人生最重要的两次华丽转身，他就像一颗行星，不停地旋转，为他进入腾飞的轨道选择最佳的角度。

赚钱之神

到摩根斯丹利的第二年，竺稼便被派驻香港，在这里，竺稼更是如鱼得水。中海集装箱运输，中国电信、中国联通、中国石化，中国蒙牛乳业、上海实业等企业在海外上市的工作，都是竺稼一手操办的。

谈到中国企业到海外上市，竺稼说，就像把一个圆的东西装进一个方的容器里，其中的难度可想而知。但竺稼总能把困难逐一克服，而且还能创造奇迹。那是2003年，北京一家窗口企业想在海外上市，但因为其属下股权过于分散，遇到了很大障碍。看到这种情况，摩根的老板发话说，这个项目做不成，我们表达一下诚意就行了。但是竺稼不甘心，那时他常驻北京，一个个企业上门做工作，跑了几十家企业，终于把股权问题解决了。当他把成功的消息传到美国时，纽约的摩根总部正在开会，所有在场的人都很兴奋，全体起立一起热烈鼓掌。

到了2005年，竺稼开始着手建设银行的海外上市工作。做这个项目，竺稼形容它像“竖鸡蛋”，就是看起来容易做起来难。难的

原因，主要是当时一家权威机构发布了一个报告，说中国银行的坏账率远远高于所披露的数字，这使建行上市的大环境变得很糟。

在这种情况下，竺稼说服了美洲银行界，帮助建行引入了美国银行的投资。这一战略性投资，给建设银行带来了两项质的变化：第一，美国银行进入建行时会做详细调查，使投资者对建行公布的账目有信心。第二，美国银行派了50名员工到建设银行，协助搞机制改革，让投资者对建行的良性发展产生预期。

中国建设银行在海外成功上市，融资额高达92亿美元。这是2000年至2005年以来全球最大的IPO：是当时亚洲有史以来最大的IPO，也被资本市场推崇为2005年度全球最佳IPO。而此项目也给竺稼带来了高额的分红与收入。当年，他被香港媒体猜测为迄今为止香港含金量最高的“打工皇帝”。名利双收的竺稼，凭借自己的实力和业绩，成为亚洲新一代的“赚钱之神”，他在摩根这个金融帝国里的地位也如日中天。

融资高手变成基金投资商

2006年初，美国华尔街日报突然刊登一条消息：摩根士丹利董事总经理、中国区首席执行官竺稼计划辞职，准备加入著名的私人股本投资集团贝恩（Bain Capital）任亚洲董事总经理，中国区CEO。并说摩根正在想尽一切办法挽留这位商界精英。

对于那次辞职，竺稼解释道：“我在摩根工作多年，经手了30多个大项目具有标志意义的IPO项目我都参与了，在这个行业再做下去又能怎么样呢？不如去新的领域试一试，给自己的人生更多的挑

战。”

加盟贝恩后，竺稼帮助贝恩基金参股收购了多家中国企业。在此之后，贝恩又募集了10多亿美元的资金，投资了中国的新浪、百度、腾讯等互联网企业。2009年6月，竺稼领导的贝恩中国团队，又用4亿美元收购了国美18%的股权。竺稼也由此成为国美的新任董事。竺稼的理想就是通过贝恩基金参股的形式，在中国打造一批一流的企业，竺稼则和他所属的贝恩基金一起，分享中国高速发展和企业成长的红利。

与国美控制权之争

8月23日晚间消息，在今日的国美电器上半年业绩发布会上，贝恩投资(亚洲)董事总经理竺稼表示，没有和谁捆绑、有共同进退的约定，与国美电器签订的一些条款是在公司前景不明朗情况下进入并做出的常规保护性条款。

今日，国美电器发布了2010年上半年财报。财报显示，今年上半年国美电器实现销售收入248.73亿元，同比上升21.55%；净利润为9.62亿元，同比上升65.86%。

同时，国美电器今日还公布称将于9月28日召开特别股东大会，回应黄光裕方面8月4日发出的要求信函。董事会建议反对信函所提出的撤销关键董事和一般授权的动议，同时，贝恩投资将于特别股东大会召开前将所持可转债转为公司股份。

8月4日，黄光裕方面致函国美电器，要求举行特别股东大会，并要求罢免陈晓，取消增发20%新股等一般授权。

黄光裕方面此前发布公开信称，陈晓联手贝恩投资，和他们签订了极为苛刻的融资协议，不顾一切地推行“去黄光裕化”，意图控制国美。

竺稼今日首度直面该质疑，“一是在董事会参与方面，贝恩在世界各地的投资都有董事会席位的要求；二是我们投资的是可转债，对债权人都有一定保护，是不是过多呢？大家可以比较2009年上半年很多公司发行债券的收益率是什么样的。所以我们是在一个特定时间的保底，我认为是非常符合市场条件的条件。正如陈晓所说，当时贝恩的条件是对公司最为优惠的。”

据悉，2009年6月，贝恩投资15.9亿元获得了国美可转换债券。贝恩投资今日将于9月28日特别股东大会召开前，将所持可转债转为公司股份。如果全部形式转换权，贝恩将持国美电器10.8%的股权，和陈晓的股权合计增加到12%。黄光裕手握34%的股权将摊薄至29.8%。

2010年9月28日，在国美特别股东大会上，竺稼以94.8%投票赞成重选为国美非执行董事，帮助陈晓战胜黄光裕，夺得国美控制权。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-09-30

作者：铝钢回复日期：2010-09-30

国美争夺的境界离我们一般人还是太遥远了，现在想的还是怎么更好的活下去。我主要做铝合金和塑钢，工人比较灵活，有活就来。没活就回家。技术也不是问题，家里九几年就开始做。目前的问题也

出在这里，过去一直是接分包吃人家的骨头，虽然做了这么久，却没有培养出什么关系。导致现在举步维艰。往上走上有关系户，好一点的项目不是给了经理的哥哥就是董事长的小舅子。我跑遍了一个工业区。基本都被关系户定掉了。往下走有游民。很多外地来的打一枪换一个地方，出店价比你成本还低。润土哥。各位有什么好建议？

《装富贵窗开富贵运》

你问的问题其实应该是的父辈在十几年前去考虑的问题，假如当初他能考虑到了，你也没有现在的忧虑，常言道“人无远虑必有近忧”，说的就是这个道理，我现在不遗余力的说些题外话就是为了拓展大家的眼界，提升大家的境界，这样大家才能未雨绸缪而洞察未来。

由于你的父辈只低头干活，不抬头看路，导致看见前面无路可走的时候，回头发现没回头路了。

在市场经济初期阶段，竞争的优势比的是价格，当竞争白热化后，摆在每一位竞争者前面的只有两个选择，“向下走”或者“向上走”。

向下走就是继续降低价格，凭什么降低价格呢？在人力成本和技术水平不变的状态下，规模大小是取决成本大小的唯一要素，当富士康的规模超越许多小国总人口的规模后，富士康的代加工成本就世界无敌了，于是，富士康暂时没有竞争的对手。

向上走则是提高价格，凭什么提高价格呢？凭的是独门技术，凭的是被认可的品牌知名度，凭的是人脉资源。

十年前，你父辈选择向下走的话，土地低廉（土地不需要拍卖）、

人力低廉（无社保、无最低工资标准）。你父辈选择向上走的话，广告费用低廉、人脉交际成本低（事成后送几包烟即可，如今吃饭、K歌三温暖，事后他还不认识你）。

当下，你如果还想亡羊补牢的话，只有向上走，开发出“旧窗改Low-E”技术，乡村交叉路口的外墙上刷上“富贵牌门窗”的广告：

装富贵窗开富贵运

装杂牌窗开倒霉运

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-10-08

作者：freeds 回复日期：2010-10-07

更正：

《风云》完整版 V10.10

1、整理帖子内容到2010年10月1日；

freeds，谢谢你的热心

我们观察网络的热帖，最后寿终正寝的不多，突然暴亡的却很多，暴亡的病因有如下四种症状：

- 1、楼主江郎才尽而黔驴技穷。
- 2、网友喧宾夺主而鸠占鹊巢。
- 3、广告乱作一团而面目全非。
- 4、外链点击下滑而失去人气。

关于外链网址，我一直保持宽容的态度，毕竟不少网友没时间上网，希望下载快速的阅读。其实，想从中迅速的寻找快速致富的方法

是一种错误的思维，但大家静心细读，思考内容，也细读网友回复的时候，也许不知不觉中就能感知内功的提升，如再加上社会的实践，或许某年某月中就会爆发出巨大的能量。

让网友艰苦的阅读也是一种修炼的过程，我思考码字都不觉得累，难道一天看一页就累了吗？我内心的想法就是要让那些急于求成者被一千多万字的海量所吓倒，也让那些偷盗链接者累倒，这是阅读时一种思想的攀登，当一步一步地登顶后，就可感知一览众山小的气魄，就可体会沿途风景的美丽。

呵呵，最近又有一些网友问未来财富的定位，想寻找一个快速致富的方法。其实，我告诉也无妨，就四个字：灵魂、文化。这个答案，我要揭开为什么是灵魂和文化，帖子就没必要继续写下去，这样大家也失去了一个逐步提升的过程。在我看来沿途的景致比登顶后的风光更值得我们去欣赏。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-10-08

作者：泥水屋回复日期：2010-10-02

我也是崇拜楼主中的一员，经常上来看贴，但由于自己带孩子很少有时间回贴。我现在很迷茫，有一事想问，对于现在的房价一直稳中有升，经济危机对楼价影响几乎没有，大家盼望已久的降价潮一直没出现，我想问下下界政府会不会对楼市干预得大些？房价大降有没有可能？

《民以食为天、?????》

在中国人里，不管是识字的还是不识字的人，都知道“民以食为天”这句话，可是真正明白这句话里秘密的人却没有几位。其实，这是半个序列的中国社会遗传基因，完整的遗传基因就十个字——“民以食为天，?????”。

我们知道由于人类滥用抗生素缘故，导致了病毒不断地变异进化具有了抗药性和耐药性，说明了病毒的遗传基因产生了变异。可是，中国社会自秦统一后，虽然经历了数次异族的统治，几十次的朝代更迭，但是其政治遗传基因却一直没有改变，依然是“民以食为天，?????”。

认知的偏差

我们对社会的认知是偏差的，甚至是被蒙蔽的，这就导致我们看不清房价，看不清油价，也看不清未来。根源在于我们思维的路径被修错了，只有重新修正后，方可取得正确的思维方法，首先现代的我们认为社会阶层分工、农、商、学、兵，古人则分为士、农、工、商。由于这些路径是错误的路径，导致我们的思维出现的盲区，其实正确的分类就两类：民、官。

两位僧人，一位是官僧、一位是贫僧，地位、财富就天壤之别；

两位商人，一位是官商、一位是民商，地位、财富就天壤之别。

.....

求证的误区

我们求证房价的答案，习惯于用房价的已知结论证明房价的问题。其实，这是求证的误区。物理学上，要用实验证明理论；数学上，要

用 B 推演 A，既用油价佐证房价，用药价推演房价，才更有说服力。通俗点说就是，想了解 A 某的未来，可以有两种方式，第一种是推演既分析 A 某人生的轨迹，根据着曲线的变化勾勒出未来的曲线趋势，另一种是佐证既在无法知晓 A 某人生轨迹的状态下，我们根据物以类聚的特征，分析他的同伙来勾勒未来的曲线趋势。所以，我不回答房价，只告诉你未来的油价、药价。

政治遗传基因

中国社会经常改朝换代，但是政治基因却一直未变，所以朝代的名称变了，政治的格局未变（权贵专制），政治的结局未变（草根与权贵的轮回）。

开朝一代气象万新，

续朝三代气数已尽。

不管怎么变，“民以食为天、?????”的遗传基因一直未变。

要解“?????”基因排序，则必须先解“民以食为天”基因排序。这“民以食为天”隐含着两组基因密码。我们筛选分子结构就必须先把目标分析物离析到最极致的结构，那么，老百姓最极致的状态是什么？上午，我问 J 先生，他说剩下大米了。我问 S 先生，他说剩下一只碗了。我说：“中国老百姓最贫穷的状态就剩下两样东西，这两样东西在，家可以破，人未必亡，如果这两样东西不存在了，就真的家破人亡了。”

我们没有经历过大饥荒、大兵乱、大瘟疫的时代，不知道逃难中的老百姓身上带着什么宝贝。要知道，逃难中的人随身带着的宝贝才

是这个人最值钱的东西，皇帝逃难带着玉玺、贪官逃难带着黄金……中国老百姓逃难只带两样东西，一个是最值钱的流动资产，一个是最值钱的固定资产。

家破快人亡的中国老百姓最值钱的流动资产，不是大米，也不是面粉，而是一块盐巴。

家破快人亡的中国老百姓最值钱的固定资产，不是牛车，也不是家具，而是一口铁锅。

中国的老百姓穷的只剩下一块盐、一口锅了，就是这两样东西也是被官府专营的，官府不给私人经营，拿现在的话说就是央企垄断。

在西方国家的政府靠征税生存，而中国人的智慧却不仅是征税，而是比征税更高的伎俩，这就是延续数千年的“盐铁官营”

公元前六世纪的春秋年代，齐国在各国中的疆界并不大，可却在管仲的治理下成为最强的国家，齐桓公被视为春秋五霸之首。齐国的强大，与管仲实行的经济政策有关。他是中国最早的中央集权主义实践者，在放活微观的同时，十分强调政府对经济的宏观管制。他对后世影响最大的产业管制政策便是盐铁专营，它几乎成为中国式中央集权制度的经济保障。

在农耕时期，盐和铁是最为重要的两大支柱性产业，没有一个民众可以离开盐铁而生存。自西周以来，就有一些诸侯国将盐铁经营收归国有，然而从来没有人将之视为国策，绝大多数的治国者仍然以征田亩税为国家最主要的收入。管仲最大的创新在于他在税赋收入之外增加了专营收入，并使之制度化。

管仲以盐和铁的专卖收入做过举例说明。“他说，万乘之国的人口约为千万，如按成人征人头税，应缴纳者约为一百万人，每人每月征三十钱，为三千万钱。如果进行盐的专卖，每升盐酌量提价出售，每月可能得到六千万钱，就可望得到一倍于征人头税的收入。而在表面上，政府确乎没有征税，不致引起百姓的反对。不仅在国内如此，还可运盐出口而获取重利，这等于煮些白开水就可以迫使天下人向齐国纳税，即“煮沸水以籍天下”。铁的专卖也是一样。管仲说，大凡一个农户，无论是从事耕作还是做女工，都需要针、刀、耒、耜、铧、锯、锥、凿等等铁制工具，只要在一根针上加价一钱，三十根针就可收三十钱，即等于一人应缴的人头税了，由此类推，则全国收入总数亦不下于人头税的征收总额。管仲提倡盐铁专营，但不是主张政府亲自下场，创办国营盐场或国营铁厂。

从汉代以后这个变异的基因一只延续着，后来不仅盐专营，茶叶、漕运也专营了……

中华民国时期的统治者更是创新了盐铁专营的伎俩，他们把纱厂、电厂、煤矿、银行全部收归国有，总之把一切可以轻松捞钱的产业统统收归国有。

中华民国时期也有给民营的机会吗？有！国企不赚钱了，国企玩不转了，就给民企。一旦民企赚钱了，就找个借口又给整成国企了。

中国民国的创新

大清以前，盐铁虽然垄断，但是私人是可以开钱庄的，钱庄是一切现代经济的命脉，到了民国时期，国民党就把金融也国营垄断了。

我们看一个社会是否开放，不是看他行业开放了多少，而是要看金融是否被政府所垄断，一旦金融被垄断，那么政府要谁死，谁就一定死。打个比喻，国民党四大家族发现民企地产赚钱了，他们就抬高地价，民企只能高价拿地，等民企高价拿地后，四大家族就打压房价，这样民企资金就出现问题，四大家族又出台政策停止对民企的贷款，这样民企不被收购也因为资金链断裂而倒闭，这样通过几次天价拍地拉升地价，再通过几次打压房价，这样两头一挤压就把民企彻底赶出房地产行业了，最后四大家族就可以躲在国有的背后，把老百姓最后一滴血给榨干。

中国民国实施的是计划经济、专营垄断，民企企业根本无法生存，这样整个国家创新的能量彻底消失，大家都在投机不做实业，最终导致物价通货膨胀而经济崩溃，社会又一次被轮回，现在的基因是否被延续，我不知道，但是我知道中华民国实行的是专制计划经济。

?????

明白了数千年中国政治的演变轨迹，明白了朝代更迭的规律，我们就明白了一个不变的规律——与民争利，与民抢利。中国社会与西方社会不同，他们是能让民企经营的产业就不让国企做，只有那些民企无力去做的产业，才让国企去经营。因为民企责权明晰、产权清晰。而自汉代以来，包括大清国、中华民国政府，他们总是把一切赚钱的产业统统收归国有，那些腐败贪婪的官员躲在国有的帽子下，贪婪地攫取着人民的血汗，所以大清国、中华民国的老百姓看不起病，上不起学，开不起车，假如民国政府继续统治大陆，估计老百姓连上网也

上不起了。

我们能看清多远的历史就能看清多远的未来；

我们能看清遗传的基因就能看透房价的未来。

数千年了，直到中国民国时期，其政治遗传的基因一直未变——
“民以食为天、官坐地生财”。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-10-10

作者：火箭红回复日期：2010-10-09

XXXXXXXX

烦请先生在 XX 演出前，给大家指点一下看点。

《我自岿然不动》

以个体的视角很难理解组织的特征，更难理解文革中夫妻反目，父子断绝的状态，但是对于组织来说却是必须的选择——我自岿然不动。

山下旌旗在望，山头鼓角相闻。

敌军围困万千重，

我自岿然不动。

早已森严壁垒，更加众志成城。

黄洋界上炮声隆，

报道敌军宵遁。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-10-15

作者：我是再再来回复日期：2010-10-14

讲讲我的困惑，我受不了了，每天都是面临同样的问题，我感觉到自己无地自容，我真想消失掉，我感觉生活是在侮辱我，我有时都想自杀。

.....

我该怎么办啊我该怎么办啊我快崩溃了

我怎样才能找回面子啊我没脸见同学朋友啊我该怎么办啊

闰土大哥请指教

《街头玩暴力，不是混混就是傻子》

人的潜意识要与主观意识相吻合，若总想着自己无法做到的事，或者自己的思想总超越现实与现实格格不入，那么精神就会产生分裂。

一个人常常生活在虚幻的境界，幻想着做一件事改变一切（别人对自己的看法或者自己的命运），到头来一定是虚幻的结局。常言道，连小事也做不好的人，怎么能成大事呢？一个人连自己都养不活，怎么能养活一家人或者一个企业呢？

一个人可以夜里幻想自己成为伟大的人物，但是白天的时候，他一定是一个坚实生存的小人物。

活得精彩的小人物，也许会成为一个伟大的人物；

活得窝囊的大人物，也许却不如一个渺小的人物。

以其空想着虚幻的事，不如花 162 天，一天一页看帖子看完，内心平静了或许精神就不分裂了。

小学的时候，那个欺负我的 J 某，30 年后还住着蜗居，十年前

一个春节的前夕，我蒸完桑拿出来打车，看见不远处的 J 某卷缩着在寒风中守着三轮，憔悴的脸色苍老的令人不忍。是啊，没有 J 某的欺负，或许我就没机会躲在家里练书法、画画了，更没有时间看历史书了。J 某让我懂得了一个道理，拳头交不来朋友，我偷家里的糖果给小朋友吃，却让他们喜欢上我了。从此以后，我不用拳头说话，只用糖果说话。

我明白了先付出的道理，后来发现层次高的朋友们不需要物质的给予，他们需要精神上的帮助，于是，我尽量提升自己的精神世界，与他们的精神世界相吻合。我付出了精神，虽不会获得物质的回报，但是至少他们不会仇恨我、讨厌我。我的人生因为 J 某的欺负而改变，J 某的人生也因为短暂的辉煌而改变，也许此刻的 J 某正感叹命运的不公，却永远不知道其中暗含的哲学思辨。

是啊！

小时候用拳头欺负别人的人，长大了被社会的铁拳所征服；

小时候被别人拳头欺负的人，长大了却用智慧征服了社会。

暴力是街头的游戏，智慧是人生的游戏。在街头玩暴力的是混混，在街头玩智慧的是骗子。你看完此贴后，还想着去街头玩暴力，你就是无可救药的傻子。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-10-15

作者：闪亮牌滴眼液回复日期：2010-10-15

润土，说说一个普通的中国人怎么正常的在中国吃点安全的东西，苟且活的身体好，我说的是普通的中国人

吃原生态的食物，少吃被加工后的食物，因为可能被添加有毒成分
吃非鲜亮的肉蛋，少吃非常诱人的食物，因为他们添加了有害物质
吃非昂贵的食物，少吃山珍鱼翅和野味，因为高额的利润驱使造假

能够在家吃，不要在外吃，因为外面全是转基因食油
婚前在家吃，婚后在外吃，因为生完小孩了不怕绝后
能够吃米粉，不要吃奶粉，因为吃了二千年米粉无事
多吃青草少吃腌肉

少吃广告吹嘘大补膏

多吃青翠带泥的绿叶菜

少吃淡水鱼、多吃深海鱼

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-10-17

作者：jjfz86 回复日期：2010-10-16

点击率破 200W 啦。10. 22. 2005----5. 9. 2009 突破 100W，跨度 42 个月。

5. 9. 2009---10. 16. 2010 突破 200W，跨度 17 个月。

润土大叔兴致几言，呵呵

《沉默是金》

一周前构思 200 万点击的感悟，周五的时候写完 60%，周六上午续写了 20%，本想写完发帖的，下午一点钟出去办事，U 盘被老婆拿去下载资料了，心里暗暗祈祷千万不要被她发现其中的文章啊……

晚饭以后，老婆问我“有什么事没说”，我说“没有”。是啊，上月，几位朋友去老婆哪里看牙，纷纷夸我的文章……老婆过来问我：“你几年前不是说不写了嘛，怎么网络还有帖子”，我说：“不是我写的，是版主写的，我哪里有这个本事啊”。而现在，写的半拉的帖子就在 U 盘里，想赖是赖不掉了。于是，就说：“是看见快 200 万点击了，随便写的，下次不了”。老婆说：“上次把锅都摔了，你还写，你要不要好好过日子啊？”，我说：“这次发誓真的不写了”，老婆说：“如何惩罚！躲手指？”，我说：“躲手指，以后就不能洗衣洗碗了，不行喝辣椒水吧”。

靠!!! 晚上 11 点，儿子睡觉了，老婆为了家里的幸福，为了阻止我继续写贴，硬逼我喝了一杯朝天椒剁碎的辣椒水，我接过水杯一饮而尽。哎~~~这朝天椒水不仅是辣而是咸的要命。于是，家庭和谐了……我付出了和谐的代价，也连累了大家失去了看帖的机会。

刚才，我打开 U 盘，发现三千多字的文章，全被删了。没有办法了，我只能下周给补上了。

也许，有网友会问：“你不能跟老婆沟通吗？”。哼哼，我要是跟她说：“这帖子非常有人文价值、有商业价值，未来它比那块土地更值钱”，我想她一定打电话给我的父母，告诉他们“你儿子想发财想疯了。已经变成神经病了”。所以，我真的跟老婆仔细解释的话，说

明我真的神经病了。

其实，这个世界里多数的沟通是以武力来解决，以悲剧收场的，六方会谈沟通了这么多年也没有沟通出好结果，却把原子弹给沟通出来了。所以说“沉默是金”就是这个道理。

这个世界分两类国家，也分两类人，第一类是安于现状、喜欢稳定，觉得未来是恐怖的，这类国家、这类人拒绝变化，甚至不惜武力、不惜流血来捍卫稳定。第二类国家，第二类人却是认为未来可以变的更美好，即使现实很残酷、很血腥，他们也认为为了美好的未来付出代价是值得的。所以说让两类不同的国家，让两类不同的人去沟通是不可能的事，因为不同的字母文字、不同的语气发音如何沟通？

假如，你们以后遇上我这样的问题，我建议的方式就是沉默，你躺在地上仰望星空跟繁星沟通，你也可以登山顶峰俯瞰大地跟大地沟通，你会发现繁星理解你，大地也理解你，你会感觉你融化在自然里，你虽然沉默，但是你的内心却无比的快乐。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-10-18

作者：事前诸葛事后猪回复日期：2010-10-17

大哥，文件删了没关系，只要U盘还在。

一般情况下是可以恢复的。文件恢复工具 easyrecovery

作者：ygqt191 回复日期：2010-10-17

我擅长网络信息检索，楼主需要什么软件和文章，我可以帮你找。你的帖子帮助我扩展了知识视野，我也应该利用我的特长帮助你，希望你的帖子能成为智者互助的平台，交流的平台。推荐一款快速数据

恢复软件 recuva, 可以恢复你优盘中的删除文件, 下载地址:

<http://goo.gl/0gBE>

作者: 翱宙 Eric 回复日期: 2010-10-17

润土兄, 可以用 fanaldata 这款软件来复原 U 盘中的文档!!! 软件操作方法非常简单的

谢谢, 用 fanaldata 恢复了, 嘻嘻~~~

作者: 目光呆滞的润土 日期: 2010-10-20

作者: 浪迹天涯的 panda 回复日期: 2010-10-19

本来看到别人问楼主, 十七届五中全会对未来的老百姓有什么有益的方面。我自己也想听听先生的指点。但看先生比较忙, 那我先代答, 请先生对我的代答点评, 省却你的时间和码字。

对于当下的政治, 我草民不敢乱评论, 自知水平太菜。

但大清国末年时期的历史, 我还稍了解些, 那时的国民总是对皇族的自我反省抱有极大的期望, 希望皇族自动按照双赢的道路改良。结果是, 皇族总是给一个又一个的漂亮的说辞在延续民众的美好期望, 但仍旧是封建皇族专制的统治没多大改变。只有当切身希望改变的武汉士兵(底层)的起义, 才结束了满族的腐朽的封建帝制。

1. 有这种皇族自我修复的想法, 证明当时的老百姓的政治意识还有幻想、有些幼稚。

2. 没有底层的被剥削的人参与或政治制度中占一定的席位, 政治改良永远是满族皇权

的漂亮的缓兵之计。

3. 有人寄希望于出个英明的光绪，以半路杀出的英雄形象挽救将倾的大厦，救民于水

火。呵呵，可惜光绪也瞬间被慈禧为代表的既得利益者给轻松扼杀。

善良而幼稚的人呀，记住伟大的党教育我们（马克思说过）：历史是人们而不是英雄创造的。

请先生指点。

附：本来就自知文笔不行，发帖才更体会楼主的文笔犀利、洗练呀。

《二次转型的本质就是：屁股思考转为大脑思考》

我在你这个年龄段，也是被外部世界美丽的外表所迷惑、被美丽的词藻所迷糊。看你上面的分析，我感觉到教育存在的漏洞，居然有未成木瓜的漏网之鱼了，以后如何忽悠？

黑格尔说过：人类唯一能从历史中吸取的教训就是——人类从来都不会从历史中吸取教训。

土哥补充：

人类用屁股思考的时候，屁股只能发出熏人的臭气

人类用大脑思考的时候，大脑可以发出馨人的芬芳

这次中央的决心很大，中央决策层与老百姓的利益是一致的，但是现在肠梗阻很严重，脑血栓很严重，怎么办？第一次转型很简单！

几千万工人顺利完成了下岗。下岗后能重新充电者又重新获得新的就业机会，无法充电更新者被社会淘汰，而这第二次转型却没撤！因为第二次转型是调整政府的架构，可是我们无法让干部下岗。你可以让他免职，你可以让他异地做官，但是他们绝不下岗。他们不但不下岗，他们正在造舆论准备延长退休的年龄~~~

如果这次会议是用屁股在思考，那么面对第二次转型一定没撤！

如果这次会议是用大脑在思考，那么面对第二次转型也许有门。

四十年前，我们也曾经尝试着转型，我们让干部下放五七干校，让干部蹲牛棚，可是岗还在、利还在。十年后，他们老马识途又回来了。为什么文革十年那么腥风血雨的转型还是失败？因为人下岗了，岗还在，岗上面的利还在。如果岗没有了，岗上面的利没有了，你喊他大爷，他也不会回来。

几年前，我针对矿难曾经建议让领导下矿跟班，不曾想他们突击提拔领导。这次，我建议：先减少岗位的利益，慢慢地减少，利益少了，岗位自然就消失了。切入点在哪里呢？在费上，把合理的收费纳入税收的渠道，归入全民财政的范畴，因为税的相对透明的人，没人敢公开的逃税抗税。同样，也没人敢把税收直接据为己有。

有人说：中国税赋高影响了社会的转型。我认为税赋高不是根本的原因，因为北欧税赋很高，社会依然和谐，人民依然幸福。我认为社会转型的困难节点在于——费用高，正是这些明火执仗的收费，巧立名目的罚款，暗设机关的费用才是我们社会最大的毒瘤。

我们可以花费五年的时间，一月减一项收费，一年绝十几项罚款，

当这些收费消失的时候，当这些罚款消失的时候，你会欣喜地发现我们二次转型已经成功了！反之，当这些收费和罚款继续存在的时候，说明我们还是在屁股思考问题，那么一切美好的誓言和承诺都是放屁。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-10-20

《风云》自 2005 年 10 月 22 日开贴，历经 43 个月于 2009 年 5 月 8 日达到 100 万点击量，又历经 17 个月于 2010 年 10 月 16 日达到 200 万点击量。我对历经五年这 60 个月的过程进行了总结，这 60 个月的思想历程就是一种内心的修炼，它让我的内心从起始的浮躁和愤世转化为了从容与淡定，帖子也随着内心的改变而改变，从初始阶段的快捷更新、大量写贴，转变为中间阶段的按节更新、内容扩散，到现在的慢拍更新、内容精耕。

最近，看天涯帖子看见一篇兰世立在狱中写的帖子。这位曾经的湖北首富东星航空的创始人身陷囹圄悲愤至极（几年前看《财富人生》时，我挺敬重他的，不想他却遭此厄运）。前年，又看见第一股民杨百万深套中石油万分沮丧……眼见着身边一个个创业者悲剧收场，我发现【抢抓机遇】的谬论的确害人不浅。于是，我决定简显地分析如何抓机遇的问题，其实机遇多数的状态下不是抢来的，机遇像乐曲一样存在着节奏，踏准节奏方能抓住机遇，若面对机遇总想着去“抢”，那么在当下的社会状态中估计其结局一定是凶多吉少。

《抢抓机遇》

十年来，“抢抓机遇”一直是媒体和教科书上最热的词汇，许多人就是因为思想被误导，导致思想深处一直存在着抢的意识，他们并

没有这个“抢”而抓住机遇，却因为这个“抢”而遇到了厄运，让自己跌入了万劫不复的深渊。

我把机遇分为三个阶段，初始阶段、成长阶段、成熟阶段，其每一个阶段的机遇存在着自然的变数，更存在着深刻的哲学思维，这种外在的变化体现在节奏的变化上，它由快至慢直至消亡，又重新诞生出新的机遇。

一、初始阶段的机遇

天下万物生于有，有生于无。既在初始的阶段，一切皆无中生有。蛮荒的美洲被发现，到处存在着机遇；封闭的中国被打开，到处存在着机遇……

在第一个阶段里，存在着很多机遇却缺少竞争的对手，使得你随手可以获得机遇，在这个阶段，你面对机遇的方式就一个字——“快”，因为你跑进了一个到处是黄金的荒野，你不要站在那里惊讶地发愣，你只要尽可能多拿就是了，当别人发现也跟过来，都进来抢的时候，你就没机会了。

个体户年广久，第一个干个体户，一下就发了。

一个字——快。更快地炒瓜子、更快地开新店。

炒股客杨百万，第一个倒国库券，一下就发了。

一个字——快。更快地跑安徽、更快地买股票。

办企业老支书，第一个开小工厂，一下就发了。

一个字——快。更快地跑计划、更快地挖人才。

……

若干年后，等别人醒悟过来后，他们已经完成了原始的积累，此时的市场不再无中生有，而是有中生无既无形之中生出了三道门槛——政策门槛、技术门槛、资本门槛，这三道门槛把所有的后来者统统地挡在了门外。

二、成长阶段的机遇

在第一个阶段里，市场变化慢，你尽管快即可抓住机遇。到第二个阶段里，市场变化很大，竞争者涌入，利润被蚕食、蛋糕被瓜分，最大的变化不是市场的变化，因为只要你有足够的智慧你就能预知这些变化。第二阶段最大的变化就是政策的变化，因为你根本无法知道这些愚蠢至极的猪第二天会出台什么政策，更不知道第三天又改回去了。所以，在第二个成长的阶段，能够准确地抓住机遇是关键，不是快也不是慢，而是在机遇出现的瞬间准确地抓住。

此成长的阶段又称之为未成熟的阶段，此阶段中的市场参与者思维未成熟，市场管理者的政府官员思维未成熟。导致许多非理性思维的发生，又发生许多令人匪夷所思的事件，一旦发现不对后，又开始了行为和政策的纠错。

有人按规矩办事，有人不按潜规办事——你按规矩办事即可获得机遇。

有人按潜规办事，有人不按规矩办事——你按潜规办事即可获得机遇。

在第二个阶段，变数很大，地方换了政策就变了，时间变了政策也变了，人换了政策也变了。于是，在第二个阶段的机遇像买彩票一

样，充满着很大的随机性。在合适的时间、合适的地方，你遇见了合适的人，你就抓住了机遇，反之你就遇上了厄运。

所以，在合适的时间窗口，找准合适的地方，找准合适的人，你就能抓住机遇。于是，你身无分文拿下了高速公路的总承包；你一张白纸改制了黄金宝地的大商场……

在未成熟的市场中，存在着两种变数：

自由民权社会里，政策具有前瞻性，引导民众创业致富，藏富于民。既在法律模糊的状态下，整个社会的游戏规则是不与民争利，也就是说你只要抓住市场机遇即可，不必为政策法律的模糊而买单，所以在民权社会不存在政策的变数，有变数也是好的变数，因为法律没明确制止的事都是合法的事。

在专制集权社会里，政策存在空白，他们收刮民脂民膏，藏富于国后再切国大盗。在法律模糊的状态下，整个社会的游戏规则是与民争利，所以法律未明确制止的东西，你只能悄悄做一手，你要发了大财就不要捞第二票了，只要你敢贪心，那么捞第二票的话，十之八九没好下场。要知道“投机倒把罪”到2008年1月15日才废黜，期间多少人被它定罪，估计是一个非常大的数字。

这是什么概念呢？说白了就是在民权社会里，法律明确制止前，你可以抓住机遇不放，一直捞。而在专制社会里，法律明确制止前，你也必须捞一票走人。

在民权社会，你可以比较，别人能捞，你也能捞，大家机会均等，执法者不搞选择性判案；

在集权社会，你不能比较，别人能捞，你不能捞，大家权力不等，执法者只搞选择性判案。

所以，在集权社会具有良好的心态和心理素质至关重要。在政策没有明确的状态下，你贡献再大也不能心理失衡，否则就把自己捞进去了（褚时健）。在政策空白的瞬间，你不捞白不捞，捞一票闪人。

此前的企业改制中就是这个状态，辛苦创业者不一定能获得利益，伎俩空降者却可以不劳而获。在集权社会，平民发财就是中彩，只要概率的大小，没有参照的标准。以平和的心态方能在畸形的社会抓住瞬间闪过的机遇，得之不颠，失之不馁。

三、成熟阶段的机遇

第一个阶段，政策、法律空白，市场空白，面对空白的机遇你要快；

第二个阶段，政策、法律遗漏，市场遗漏，面对遗漏的机遇你要准。

第三个阶段，政策、法律健全了，市场没有缝隙了，我们如何抓机遇了？一个字——慢。

在市场成熟、法律健全的社会里，除非你是巴菲特、除非你是索罗斯，只要你是一个常人，你所看见的机遇十之八九都是陷阱。

我们为什么常说“一门不知一门道”，说的就是每一个行业都有其竞争生存的诀窍，你不知道门道，十有八九铩羽而归。因为竞争激烈的状态下，多数的时间销售通路的商品多数是微利或者亏损，只有特定的时间、特定的对象、特定的商品方可获得超值的利润。你不深

入此行业摸清门道，你根本不知道赚钱的诀窍。

面对成熟市场的机遇，你同样具有两种选择。

在民权社会里，发现机遇后，仔细地观察，不要轻易下手，

在集权社会里，发现机遇后，仔细地观察，或许永不出手。

因为，在一个成熟的市场里，商品的地域价差消失了，行业的平均利润透明了。于是，机遇在于未来的利益增长点，你拥有了独特的技术创造出新的利润，你就抓住了机遇，你创造出新的商业模式，你就抓住了机遇。

简言之就是两点：1、你创造出新的游戏规则（网游或者 3G），你制定了这个游戏规则，或者你比别人更熟悉这个游戏。2、打破现有的规则，改变商业的游戏规则（零售变连锁或者连锁变网购）。你只要能洞察未来，你就可以抓住机遇。

为什么面对机遇要慢呢？

因为未来的市场不是一蹴而就的，技术需要时间和资金去研发，巨大的资金投入或许石沉大海，新的市场需要一个培育的过程，也就是说这种改变是一个缓慢地漫长的过程，那一个时间节点爆发，没人准确地知道。在第三个成熟的阶段里，比的不是快，比的是耐力，谁活的久谁成功，谁坚守到最后谁能抓住机遇。

我打个比喻，互联网在上世纪末是未来的机遇，许多创业者以最快的速度进入了互联网行业，市场未形成，技术研发在消耗资金、人员工资在消耗资金，经过一段时间的摸索，创业者们最后发现新闻门户是机遇、即时通讯也是机遇，可是那些抢抓机遇投入大量资金和精

力者多数并没有看见胜利的曙光，一些抢抓机遇者倒在了公司上市的前夜。而狗日的潜伏者却复制了新闻门户，复制的即时通讯，于是，他后发制人而拥有了机遇。同样，当网易、盛大研发网游后，当巨大的网游市场形成后，狗日的潜伏者迅速出手又偷得机遇。大家不要骂它狗日的，这就是狗日的精明之所在，因为他把研发的消耗让别人去承担，他把市场的培育让别人去消耗，他把失败的悲伤让别人去体会，他就以最小的消耗等待着机遇的出现。

我再打个比喻，房地产的利润不是盖房子赚出来的，拿地立即盖房可能不赚钱，有时拿地的成本高过当时房子的价格，如果立即盖房子卖，那么一定是亏。所以，慢是地产业赚钱的秘密，对于上市公司来说，他们不需要付股民的利息，所以地价上涨的就是利润。同样，对于央企来说，他们利息很低或者直接是拨款不付利息，所以地价上涨就是利润。但是没有资本的企业却在慢中找死，因为银行让你到期还钱，你钱在地上，只能借高利贷周转，月息十分，结果银根收紧。银行不再贷款了于是那么借高利贷的地产商就被套了，地产利润再高也高不过利滚利的高利贷，再打上打压房价，那么这些地产老板只能跳楼了。

银行贷款规模紧缩之时就是贷款抓地产机遇的末日；

存款保证金率提高之时就是贷款抓地产机遇的末日。

面对机遇，“慢”体现的不是眼光而是资本的实力，因为在资本的游戏里，活到最后的就是最大的赢家。为什么房子未来要上涨，因为中小民企的模式是快，他们没钱捂地，等待这些中小民企彻底退出

市场后，那么剩下的就是央企的上市公司的地产企业，他们是捂地的高手，他们的策略就是慢，慢慢地开发、慢慢地等待机遇的出现……

A、“呛”因——囫圇吞枣

你见到不喜欢的食物，或者又见难咽的食物，你是不会狼吞虎咽的，你也许是浅尝一下而已。所以你吃喝这些食物的时候，你绝不会呛着。反倒是那些美味的食物，那些勾引你味觉的食物会让你狼吞虎咽而呛着、噎着。命不幸者，说不定喝口水咽口饭而呛死了。面对机遇也是这个道理，面对利益的诱惑，一定要慢慢地品味，特别是你从来没吃过的玩意儿，更不要抢着吃了。

在集权社会中，垄断里集权阶层利益的专区，有时垄断行业也亏损严重而让民企参与。很简单，因为民企缺少回扣先生，而垄断企业在每一个环节都有回扣先生，所以，民企一进入垄断行业就赚钱，曾经的煤炭行业（山西民企煤窑）、曾经的航空行业（东星航空、春秋航空）。

想在垄断领域抓机遇，一定要具有两个特质：1、不可贪心。2、见好就收

不可贪心就是不能成为 XX 市首富，不能成为 XX 省首富。否则，莫须有的罪名就为你准备好了，这也是“胡润榜”成为“杀猪榜”的原因。很多上榜的富豪如惊弓之鸟惶惶不可终日。

胡润榜等于杀猪榜，其深层次的根源在于当下没有赦免原罪的法律，导致那些具有原罪的富豪如鲠在噎、侧卧难眠。反之，在一个潜规则的游戏里，遵守规则能成为首富吗？所以，按照规则惩罚潜规则

的首富，一定弹无虚发。所以，你若靠潜规则发了大财，明智的选择就是见好就收。

B、“呛”因二——美味难挡

为什么被呛住了？因为利益太诱惑了，时不我待，必须扑上去一口吞下。

杨百万看见中石油上市，他以为还是当初折价的国库券呢，于是，他扑上去一口吞下了不少中石油，被呛了。

兰世立看见国航效率底，认为民企的高效率具有竞争优势，于是，他扑上去一口吞下了 20 架空客，被呛了。

C、“呛”因三——物换星移

为什么沉浮股海二十年的杨百万被“呛”？

为什么沉浮商海二十年的兰世立被“呛”？

因为，二十年前杨百万和兰世立面对的目标是木讷的猎物，那个时代是一个全民商业无意识的时代，而杨百万和兰世立却是一个聪明的猎人。而二十年后，却是一个全民具有商业意识的时代，所处的社会状态已彻底改变，自己却毫无察觉。此刻的猎人不是拿枪涉猎的猎人，而是具有现代科技智慧的高手，他们用隐形的捕网代替了猎枪，他们用诱人的美味代替了陷阱……没有枪声，猎物在睡梦中被吞噬；没有嚎叫，猎物在享受中被吞噬。在这二十年里，物换星移，曾经的猎人不知不觉中已经变成了别人的猎物，

呵呵，自己的猎物消失了，自己却变成了别人的猎物。

四、“呛”死的两种方式

在一个成熟的市场里，短期的利益已经被瓜分，眼前的利益已经被瓜分。那么只有未来的利益和眼睛看不见的利益才是未被瓜分的利益。想获得未来的利益只有两条途径，知本和资本。而现实的社会中，我们对知本和资本的理解非常的片面，甚至错误的理解知本和资本的概念，导致被知本呛死也被资本给呛死。

1、被知本“呛”死

知本就是依靠技术专利和知识产权去参与未来利益的分配，在一个法制体系不健全的状态下，知识产权被侵害是第一次被伤害，若想通过法律维权则是第二次被伤害。所以，在法治体系不健全的社会，仿冒者多于原创者，造假者多于造真者。你若借钱投入大量的资金并投入大量的精力去创造科技，十有八九要被呛着。我也不是说：不要大家去创造、去原创、去研发，而是提醒你：你维权的成本可能远远大于你获得赔偿的收益。

当下的法律对受害者预期损失不赔，对无形的损失不赔。而知识是无形的啊，未来的收益也是无形的，可是法官却要你提供有形的证据，你如何提供？你真的提供出来了，却可能是戴上诈骗的嫌疑。所以，你想维权多数是竹篮打水一场空，赔了夫人又折兵。为什么当下的中国企业不搞前沿基础科学研究，不搞原创的技术创新，不搞品牌的建设？因为他们怕被知本呛死。

当法律是狗日的状态下，你唯一的选择就是做狗日的山寨企业、狗日的山寨品牌、狗日的技术创新……

2、被资本“呛”死

资本不是钱，资本是不需要偿还的资金。许多人把借来的钱也看成是资本，却不知道，只要不是自己的钱都可能是毒药的道理，都可能被它毒死，被它呛死了。

要知道，未来的利益需要资本的一个培育期，这个培育期的长短决定你资金消耗的时间长短，一旦资金断裂也预示着你的死期将至，你拥有足够的资本能熬过去是你抓住机遇的前提。你若把银行的钱，把高利贷的钱也当做了资本，十之八九你要被呛死。

你可能会纳闷，我好好的创业，为什么要借高利贷呢？

首先我们分析，一个人口渴，为什么要喝海水，喝尿呢？因为没有淡水啊！口渴的快死了，脱水后大脑意识模糊了，神情恍惚了，意识到自己快死了，哪管眼前的水是海水还是尿了。

银行是不会给赌徒放贷的，所以他们只能借高利贷，借高利贷的赌徒十之八九的结局是家破人亡。但是你做企业却可能从银行里借到钱。你有一千万，你坐在家里吃喝，不会一下倾家荡产。但是，你有一千万，你却贷款一千万去创业时，可能一夜之间你就倾家荡产了。所以借钱就是吃药，药吃错了，吃多了，又没解药的时候，你就完蛋了。当然了，若是银行的钱不用还，你想怎么借就直接拿，最后不良资产销账的话，那么你就尽管贷款吧。

银行的贷款正常的状态下是短期贷款，只有三峡工程、京沪高铁、西电东输等可以获得十年期以上的长期贷款，因为资本项目均是长期贷款，短期贷款均用于一时的周转，所以成熟的市场里，只有募集股本和风险投资的钱方可投入资本的创业机遇。我们存在的误区就是先

借钱来再说，却不知道短期借贷投入长期资本项的后果。你贷款后，年底银行要你还款，你怎么还？你想继续贷就必须先还了再说。于是，你借高利贷了。

高利贷怕不怕？高利贷只要短期还上就不可怕，月息 10%也是可以承受的，但是一旦银行紧缩，一旦银行不给你放贷了，此时你就被高利贷的毒蛇给缠上了，利滚利直到吸干你最后一滴骨髓。呵呵！知道为什么当下银行不良资产大幅减少了？因为那些资信不良者借高利贷还上银行的贷款后，突然发现银行变脸了，于是，放高利贷者与借钱者接下了银行可能发生的不良资产，他们玩起了击鼓传炸弹的游戏，反正最后总有一人死，不是借钱的死就是放高利贷的死。

呵呵，没有人看见圈套愿意直接钻的，圈套不是别人套的，多数的状态下是自己以为是花环主动要戴上的，也误以为是一条漂亮的领带自己戴上的……像萨达姆大叔一样两脚悬空的时候才发现，妈呀！！是绞索啊，为时晚矣。所以，资本就是花环、就是漂亮的领带，你把高利贷当花环了，你把银行贷款当领带了，你就离死不远了，你就要被资本呛死了。

五、面对机遇的哲学智慧

我们上面分析了三种状态下抓机遇的方式，快——准——慢的变化规律，那么什么才是面对机遇的哲学智慧呢？

儒家的哲学智慧是：见利思义

道家的哲学智慧是：趋利避害

你饿的快死了，你还想着什么崇高的义？不会的，想的人是圣人，

芸芸众生做不到见利思义。但是，我们芸芸众生的凡人却不可忘却道家的智慧，这就是你在追逐利益的同时，一定要最大程度的避开灾难的发生和减少灾难的程度。

中国字典里，“利害”是一个常用词。“利”在前、“害”在后，愚者能看见前面的“利”，却看不见“利”背后的“害”字，智者不仅能看见前面的“利”字，更能看清后面“害”字。假如，这个词是“害利”的话，也许就没有那么多人间的悲剧了。所以说，看清背后的“害”字，是你抓机遇的前提，没有“害”或者“害”的程度你能承受，那么你就可以出手抓机遇而不会被呛。

总之，面对机遇，你一定要放弃“抢”的歹念，你要参悟“利害”两字的智慧，那么即使你“抢”抓不住这个机遇，至少你不会被它给“呛”死。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-10-21

作者：四季还过四季回复日期：2010-10-20

一早上来就看到土哥的留言，感觉暖暖的。

刚看新闻留意了两点，一是央行近 3 年来首次加息，上调利率 0.25%，这则消息看凤凰网说令欧洲和美国股票市场跌落。二是中国游客赴韩脱团：11 人今日回国接受警方调查。

我不了解股票，只是想知道央行这个举动会对现有经济起到什么作用？还有，从韩国回来的 11 人会公布背景吗，以及他们最后会被以什么罪名来处理？

韩国脱团的 11 人，不需要公布背景，因为这些人是中国农民，他们没有背景，只是想去韩国做黑工挣钱罢了。

利息的问题，我看了媒体的分析和网友的分析，基本没有说到点子上，其实，很多年以前我就说过，可能大家记不住了。我曾经说过：我看见 XXXXXXXX，我就不做生意了。因为政策要调整了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-10-21

作者：采菱墙绘回复日期：2010-10-21

还是没看懂上面的 XXXXXXXX

看美国的经济，分析美联储是否降息或者升息主要的参考依据是就业率和通胀率。

而分析中国的经济，则不能照搬传统经济的分析模型，因为中国经济是全世界最独特的经济。所以，学院派的经济学家看不透中国经济的变化趋势。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-10-23

作者：high_leon 回复日期：2010-10-22

大哥，习总即将上台。

我记得习总有一次国外采访说过一段话，大致意思是：中国人口这么多，大量穷人要养活，没向欧美国家伸手要援助，为世界经济发展提供了大量廉价劳动力，不给欧美国家添麻烦，可欧美国家总是以各种问题对中国说三道四。

这段话我感觉奇怪，似乎当权者更在乎国际态度和看法，担心外

来变化施加的压力，并且把这个当做政治第一要务，从未将民族自强人民幸福放在首位。我对习总了解得少，获得的信息有限。

大哥对习总上台有什么看法和期待？

涛哥高瞻远瞩

习惯亲近平民

他女汶川志愿

他妻艾滋大使

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-10-23

紫荆网讯：近日，曾在胡润中国富豪榜榜上有名的山西首富，山西金业煤焦集团董事长张新明，因伪造护照非法出境等被被公安部门通缉。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-10-25

作者：枯萎 de 仙人掌回复日期：2010-10-24

索罗斯携 90 亿美元重返香港，狂赌人民币升值！不知大哥有何高见？九七年我们对他的阻击失败！难道这次又是杯具？

上次索罗斯溃败香港的根源在于，索罗斯没预测到大陆政府将强势干预。痛定思痛，索罗斯不再把目标锁定在香港，他要下一盘更大的棋，所以，近年来数次来大陆游历，熟悉对手的思维方式和操作程序。这一次是索罗斯冲锋在前，国会议员压阵在后，形成泰山压顶之势。这是中国政府与美国议会的博弈，索罗斯正是利用双方的博弈而

获得渔翁之利。

要彻底理解索罗斯押宝人民币升值，要理解近期人民币加息，就必须了解中国经济的模式（布阵）和美国经济的模式（布阵0，从两者布阵的不同和变化的规律就可以分解破阵的秘笈。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-10-26

作者：闪亮牌滴眼液 回复日期：2010-10-25

看了这么多，我觉得润土关键还是在说一个问题就是钱

~~~~~

所以想听听润土作为个中国人对钱的想法！谢谢

---

### 《借钱》

借钱是当下社会最敏感的话题。

你想跟某个朋友绝交，你就向他借钱；

你想跟你的男友分手，你就向他借钱。

你小时候把钱借给小伙伴，长大了却不借钱给好朋友了；

你在农村把钱借给穷邻居，进城了却不借钱给富邻居了。

借钱表面看是正常的财务往来，背后的基础却是彼此的信任，这种信任是变化的。信任随着环境的变化而变化，也随着自身的变化而变化。

不要抱怨有钱人不借钱给你，假如他喜欢借钱给别人的话，那么今天他就不会成为有钱人了。不过，你却可以试着向穷人借钱，正因为他们习惯借钱给别人，所以他们至今还是一个穷人。所以，我基本



上不开口向有钱人借钱，因为是自找没趣。我之所以现在还有有钱的朋友看见我主动打招呼，其根本的原因就是我一直不借钱。

当下的中国社会，许多穷人变富人后，不久就跟穷朋友不来往了，因为穷朋友借钱的太多，开口的数额还不小（谁叫咱俩是哥们的呀）。而那些还继续往来的富人，则不久又还原为穷人了。你可能要问：为什么要借钱啊？要知道，在当下社会保障不健全的状态下，老人就医、小孩上学、孩子婚房，哪一样不棘手啊？你不好意思借，你老婆也逼着你去借。于是就有了“富在深山有远亲”的警世恒言。

借钱是当下最敏感的话题，城市里的人不习惯彼此借钱，但是从整个中国社会看也存在着彼此借钱的习惯，它分为习惯和不习惯两种不同的社会状态。

### 一、习惯借钱的社会状态

1、穷人无限借钱的社会状态。穷人帮穷人是其社会生存的方式，他所以掏出仅有的十块钱帮你，是希望在他困难的时候，你也能借钱帮他。一个穷人本身生存就很困难，若再不抱团取暖，必然无法生存。所以，越是穷哥们就越是慷慨借钱，越是穷山村就越热心互助。为什么穷人之间可以无私的爱呢？因为袋里无私钱、家里无私产，所以他们无私地关爱你。

2、富人有限借钱的社会状态。富人与穷人是两个不同的社会状态，富人对穷人是隔绝的，即使对穷亲戚也是救急不救穷，而且借钱也是有限度的。富人与富人之间也存在着彼此借钱的社会状态，他们借钱的原则就是先确定你的信用额度，再分析自己的承受力，最后决

定借钱的额度，通常他们在不损害自己的前提下有限地帮助你。假如，这些富人没有这种有限助人的态度，那么这些富人也很快将变为穷人

3、商人抵押、宗亲担保的借钱状态。商人之间需要彼此的借钱，通常会以货物和债务相抵押，不过，他们只限定在自己的商圈，限定在特定的生意伙伴之间。在沿海地区宗亲之间野习惯于借钱，这种借钱是以发展商业为目标的，帮助宗亲起家也是壮大自己家族生意的大目标。这种借钱有两种因素，第一是亲情，第二是扩大家族生意的地盘和规模，有利于家族的整体实力。

4、穷人向富人单向借钱的社会状态。虽然富人不借钱给穷人，但是穷人却可以借钱给富人，因为穷人希望通过借钱改变自己的命运，所以你是穷人，穷哥们会借钱帮你。你伪装成富哥们，穷哥们砸锅卖铁、到处借钱也要帮你。反之，富人却不想借钱给穷人而加入穷人的行列。

## 二、不习惯借钱的社会状态

除了上述三种借钱的社会状态，其他借钱的方式多是冲着高额的利息而借钱的社会状态。不是生意圈里的富人，彼此没有借钱的习惯，因为你不在他的圈子里，他不了解你，所以不借钱。不是宗亲之间也难借钱，因为彼此萍水相逢不了解，所以不借钱。所以，没有利益诉求的关系，彼此之间借钱免谈；有了利益诉求的关系，你要借钱是看的起他，你借钱再还钱就更见外了不是!!!

虽然借钱的话题，胡扯了很多，但是归根结底一句话：借钱凭的是个人信用，个人信用凭的是社会信用，社会信用凭的是社会制度。

所以，在一个社会制度不信任的状态下，无端的借钱是愚蠢的行为。

备注：《德国缘何偿还最后一笔一战债务》

据德国媒体最近报道，今年10月3日，也就是德国统一20周年纪念日，德国将偿还最后一笔一次世界大战的“战争赔款”近7000万欧元。

一战结束92年了，德国还坚持还款，这是怎么回事呢？

一战1918年结束，死亡上千万人，被称为“欧洲历史上破坏性最强的战争之一”。1919年的《凡尔赛和约》将战争责任归结于德国，但并未就战争赔偿问题下最后结论，只是决定成立一个战争赔偿委员会专门处理。

后来，由于经济危机和各国政局变化，赔款时间和额度几经变化。特别是赔偿额，由1920年确定的2690亿金马克（一战前的德国货币单位）变为1921年的1320亿金马克，后在1929年变为1120亿金马克。

这些钱价值多少，有一个数据为证：1921年确定的1320亿金马克约相当于4.7万吨黄金，按现在的比价相当于约7000亿欧元。这期间，两个计划非常有名，即1924年的“道威斯计划”和1929年的“杨格计划”，分别以美国谈判代表道威斯及其助手杨格的名字命名。

为了让战后的德国有能力发展经济从而偿还赔款，按照道威斯计划和杨格计划分别发行了国际债券。道威斯债券总额近40亿德国帝国马克（1924年至1948年的德国货币单位，相当于8亿金马克），利息7%；杨格债券总额近15亿帝国马克，利息5.5%。

由于债券是以德国的国家名义发行的，因此一开始购买踊跃，但希特勒上台后，德国拒绝偿还债券，而且利息也支付得极少。

1952年，当时的西德政府参与了处理一战赔款的“伦敦债务谈判”，1953年达成《伦敦债务协议》。根据该协议，西德到1983年支付了140亿马克的赔款。但是，关于希特勒德国1945年倒台以后至此次谈判开始前的上述债券产生的利息，协议规定的是，等德国统一后再偿还，并以统一后20年为期。当时，利息总额约为2.51亿马克。

二战后，冷战持续了几十年，谁也没有想到，德国在上个世纪能重新统一。因此，不少债券被多次转手，甚至在七八十年代在德国的跳蚤市场上作为纪念品廉价出售。

世事难料。

1989年，柏林墙倒塌，次年10月3日德国统一。这对债券收藏者来说，不管是“天上掉馅饼”，因为他们的债券突然值钱了——德国将根据协议支付利息。今年10月3日的近7000万欧元就是最后一笔可查的利息。

据报道，至此，德国已处理完上述债券的约90%，如果剩余的10%债券持有者继续找上门，德国政府也可能照赔不误。

也就是说，即使再过几年，一战结束约100年，如果有人收藏有这种债券，仍可以找德国兑现。

关于这笔“最后赔款”，德国《世界报》有评论说，“只有付钱，才能算是一个好的欠债者”。该报还说，和为德国统一支付的巨额代

价相比，这笔钱实在不算多。

按德国历史学家格哈德-希尔施费尔德教授的说法，严格说来，这还不是一笔直接的战争赔款，因为债券仅是因赔款而发行，而偿还债券是国际义务。

这样看来，德国对战争责任，哪怕是间接的、针对民间的赔偿，都是认真的，而且显然考虑了其国际形象——既然世界各国支持了德国的统一，最终给予了德国完全的主权，因此德国也有必要在历史问题上不留“尾巴”。

反观其他政府，包括侵华的日本政府，德国的这一行动显然又是一面镜子。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-11-01

作者:云山外回复日期:2010-11-01

《请等到2011年》是菅下清广推出的一部专为中国读者分析，预测2011年中美日三大国经济发展趋势的作品。书中提出中国即将在2011年春天发生的大转换，中国的国家趋势恐将迎来百年一遇的大好时机。还提出了“新资本主义”即国家资本主义的抬头，并且预测今后世界将会迎来美国、欧盟圈和以中国、日本为中心的东亚这三极竞争经济的繁荣和霸权，展开世界三国志的时代！想听听润土大哥的看法。

作者:部落记忆回复日期:2010-10-31

土哥是否知道这个人，【战争已经开始了】

<http://v.ku6.com/show/AhYW2KVzcarcDlZo.html>



-----

当这个公正自由的网络建立起来后，政府的部分服务功能有被替代的可能，一当运作的度把握不好，则有颠覆政府的嫌疑。所以，越是理想美好的东西，实施起来的难度就越大。在当前这种大政府小社会的状态下，此创业方案实施起来凶多吉少。不过，它一定是未来小政府大社会状态下的网络趋势……

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-11-01

作者：基因工具回复日期：2010-10-31

润土大哥，我在地级市一家事业单位工作，性格内向，不会同人打交道。大学毕业2年多了，觉得自己过得太过于顺当。想找点事情做，在年轻的时候吃点苦，这样好过到老了再吃。我发现世界500强的企业老总不是销售就是财务出身，想要从保险这个给大众印象很差的行业入手开始兼职，您觉得可行么？

-----\*

世界500强老总不是销售就是财务出身。

上一句话证明：这些老总不是在市场一线滚雷出来的，也是在金钱堆里精算出来的。

不过，在世界500强公司里，那些来自非市场经济的国家，其500强企业均为垄断性的非竞争型行业龙头，其老总均非市场和财务出身，而是来自权力宝座周围的亲信，总之近亲繁殖是所有权力垄断企业的特征，即使在西方社会也是这种近亲繁殖的特征。

做保险只能锻炼你脸皮的厚度，你脸皮再厚也没有城墙厚吧，所

以做保险无法攻破上层社会的围墙，无法让你进入上层社会的圈子。你不如试着做家教，找机会做烟草局局长儿子的家教，只要你家教得当，说不定三年后你就是烟草局付局长了。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-11-01

作者:为润土贴来涯回复日期:2010-10-29

润土大哥，南京楼市又冷了，限制外地人买房和禁止购买3套，请问这个调控会不会像清ZF戒大烟一样，因为房地产肉食者们不抽，上哪弄钱去，工业农业教育卫生完败，还有什么东西能剥削劳苦大众的血汗钱呢？

---

当船上的乘客都跑到船舷的一侧的时候，船就要倾覆了，于是，船长立即限制船舷一侧的人数。

限购的目的就是阻止房价的失控，因为房价的失控将导致物价的失控，物价的失控将导致经济的失控，经济的失控将导致社会的失控，社会的失控将导致政治的失控……

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-11-01

《野鹤村夫是成功人士的终极奢望》

当多数人都希望拥有某一样东西的时候，在物质资源一定量的状态，这个东西只能被少数人所拥有，而多数人却只能梦想一生的奢望。

在权力非市场经济的社会，这种奢望实现程度依赖权力的大小而区分的，当你身在克里姆林宫的时候，别墅、轿车、美女就不是奢望，否则一瓶伏特加都是奢望。



在市场经济的社会里，奢望不需要权力在分配，只需要价格来标注即可，你奢望的东西就是你倾其所有也未必可以购买到的东西。

当你家徒四壁的时候，你奢望拥有一件新衣裳；

当你衣着光鲜的时候，你奢望拥有一块好手表；

当你开着靓车的时候，你奢望拥有一个靓女郎；

.....

你住着防震棚的时候，你奢望住进一间筒子楼；

你住进筒子楼的时候，你奢望住进一套适用房；

你住进适用房的时候，你奢望住进一套复式房；

你住进复式房的时候，你奢望住进一套联排墅；

你住进联排墅的时候，你奢望住进半坡大独栋；

.....

在清教徒的社会，在僧侣的社会，人们没有物质的欲望。而世俗的社会里，人们在不同的时代，总有不同的物质奢望。

文革时，你奢望有块手表，却苦于没有工业券……如今，当你奢望有套豪宅，却苦于被限购、被限贷。

奢望到最后就是精神的轮回，你将奢望自己像褚时健一样住着草屋、坐看闲云、卧听松涛。未来，拥有一座不缴纳房产税的农庄，做一个闲云野鹤的山野村夫，将是多数成功人士一生的奢望。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-11-02

作者：与鹰一起飞回复日期：2010-11-01

润土兄，能否说说当下的小老百姓怎么应付通胀问题？

---

最下层的老百姓不用担心通胀,因为最下层的老百姓首要的任务解决温饱的问题。而中国政府对于生活必须品的价格管制(不包含质量)却是全世界最好的。用句麻将的行话,你麻将已经进园子了,你就没啥怕的了。

通胀中受害最大的阶层是中产阶级,因为中产阶级是依靠高工资生活的,高工资缩水了,生活必然变得窘迫。

超级富豪却不怕通胀,因为超级富豪不是依靠工资生活的,他们多数靠资本、股权、资产而生存,通胀却使他们资产增值了。但是超级富豪却因为通胀带来的社会安全隐患而成为被谋害的对象。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-11-04

作者: heizi2016 回复日期: 2010-11-04

润土大哥好,请教,对如何控制下游市场能不能给讲解下,特别是站在代理销售公司的角度

---

毒品——地下武装控制

烟草——政府法律控制

坐台——老鸨妈咪控制

服饰——品牌渠道控制

眼镜——姻亲宗族控制

建材——折扣返点控制

.....

小规模阶段——控制自己贪婪的欲望

大规模阶段——满足伙伴合理的欲望

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-11-04

作者:封神祭回复日期:2010-10-28

今天上网后,qq先联合百度等发布了对360的声讨。360随之进行回应。往楼主点评此事

作者:yintianqiguai 回复日期:2010-11-03

弱弱的问一问,土哥怎么看QQ360之争。搞得用户很被动~用句俗话:神仙打架,凡人遭殃!

作者:北之莫回复日期:2010-11-04

腾讯和360之间的血战,已经伤及无辜大众。大哥对此有何看法?

---

### 《在经济学的角度——我们应该支持小流氓》

商业社会是契约社会,契约社会是诚信社会。在一个非契约的社会里,取得成功的企业均为非契约精神的企业,反过来说:具有羞耻感的企业,具有道德的企业将被扼杀在摇篮里,只有那些流氓企业和250企业,才能茁壮成长,最终那些最流氓的企业,那些最不按规则出牌的企业成为潜规则市场最大的赢家。

在潜规则的社会里,消费者的选择是非常痛苦的,他们只能选择被强奸或者选择被轮奸。你是待嫁的新娘,他们告诉你有两种选择:  
1、嫁流氓。2、嫁地痞。

非契约的社会里,只能产生寡头垄断企业。因为竞争者之间不按

法理出牌，他们之间没有契约精神，他们从来不会考虑消费者的感受，他们只考虑自己的利益。消费者只是他们手中的一张牌罢了，他们没有得到消费天下的时候，对消费者极尽忽悠、极尽承诺。一旦，他们得到消费的天下一人做大的时候，立即跟消费者翻脸，极尽羞辱消费者的人格、极尽嘲弄消费者的智商。

简言之：非契约的社会，企业与消费者之间没有契约诚信，企业与企业之间也没有诚信。

对于消费者来说，流氓互斗是一件莫大的幸事，这不 A 奶业巨头爆料 B 奶业巨头造假，B 奶业巨头反击 A 奶业巨头造谣……C 网络巨头怒斥 D 软件巨头偷人，D 软件巨头披露 C 网络巨头偷窥……

记住：当流氓们发现没有其他流氓竞争的时候，它就一定毫无顾虑地向你扑去……

所以，对于消费者来说，让流氓互斗、让流氓竞争、让流氓对消费者献媚是最好的选择。切记不要用高尚的道德去评判它们，更不要用诚信的标准去评判它们，否则，你就是要求“狼不要吃羊”，“狐狸不要狡猾”。其实，从消费者的角度看，我们应该用经济学的方法去思考，只有支持小流氓对付大流氓，才是我们的正确选择，既培养小流氓的成本低，这样通过培养小流氓去遏制大流氓而获得收益，总收益减去培养小流氓的成本就是消费者的实际收益。假如消费者依靠更大的流氓去灭杀大流氓的时候，消费者则必须要支付比大流氓更大的成本，收益未增加却又增加了额外的成本，既额外支付更大流氓的成本加上大流氓的成本加剧了消费者实际的损失。通俗点说就是：你可

以给一包烟，让一个小流氓干掉一个大流氓，但是你要收买更大的流氓去干掉大流氓的时候，这个更大的流氓不但要你的家产还要你的女儿加婆娘。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-11-05

作者：寂寞狼人 18 发表日期：2010-11-3

虽然上次回帖咨询润哥没有得到回应，但还是想问润哥另外一个问题。

我表姐夫的公司要调令他去日本工作，而我表姐可以以家属的身份一起陪同过去。但是她不能在那边上班。所以她想看看有没有什么进出口的生意可做。现在中日关系又这么僵。不知道润哥对这方面能不能指点一二。谢谢

-----  
在一个高度市场化的社会，除非你具有科技创新的智慧，除非你具有颠覆商业的能力，你最好的选择就是安分守己过日子。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-11-05

### 《百年招商两位掌柜》

郑观应是一百年前大清国央企轮船招商局总办，秦晓 2010 年前是中华人民共和国央企招商局集团的董事长。郑观应卸任后，写出《盛世危言》，秦晓卸任后，推崇《普世价值》。

两个盛世相距百年

两位同为央企掌柜

两人卸任奋笔疾书

深受同感悲悯祈福

【1883年，郑观应——中国轮船招商局总办】

郑观应卸任后写出了《盛世危言》，建议开议院、习商战、兴学校等等，俱是诤言良策。

郑观应反思“官督商办”，无奈写下《商务叹》，表示“办有成效倏忽变，官夺商权难自主”，“名为保商实剥商，官督商办势如虎”。政府的手越伸越长，只有办得好，就为成为某些官员的囊中之物。

“利于官者，借压力以剥削百姓；利于外人者，借官力以压迫百姓。”竭力主张速行君主立宪，针对清政府在这一问题上的顽固和强硬态度，以及英国、日本实行君主立宪后的成效，郑观应愤愤说“犹谓议院不可行哉？而犹谓中国尚不亟行哉？噫！真矣！”并主张赋予议会以“揽庶政之纲领”之权。为了君主立宪能顺利推行，郑观应还提出了一系列与之配套的内政改革，主张广办报纸，以使下隐可以上达，并对大小官员起舆论监督作用，以劝善惩恶，兴利除弊。主张改革官员选拔制度，官吏应由民选产生，淘汰冗员和年老让贤。“延聘名师，广开艺院”。认为要国强必须重视西学，发展教育，注重掌握西方天文、地理、人学的新式人才的培养，他说按古今中外各国立教养之规，奏富强之效，厚本首在学校，“艺院日多，书物日备，制造日广，国势日强”。主张大力翻译西方书籍，改革科举考试，增设格致、电子、医学等新科目，录用精通西学的人才。

在经济方面，郑观应提出了著名的“商战”理论。他认为西方列强侵略中国的目的是要把中国变成他们的“取材之地、牟利之场”，

遂采用“兵战”和“商战”的手段来对付中国，而商战比兵战的手法更为隐密，危害更大，所谓“兵之并吞祸人易觉，商之捭可蔽国无形”。主张“西人以商为战，……彼既以商来，我亦当以商往”。既然“我之商一日不兴，由彼之贪谋亦一日不辍”。只有以商立国，以工翼商，“欲制西人以自强，莫如振兴商务”。

“政治不改良，实业万难兴盛”，这是郑观应数十年社会实践的可贵的经验总结。

**【2001年，秦晓——中国招商局集团董事长】**

亲爱的清华经管学院2010届毕业班的同学们：

今天，我非常荣幸能作为演讲嘉宾出席清华大学经济管理学院毕业典礼。大约一个月前，钱颖一院长邀请我时，我当时是一种很矛盾的心态。一方面，我确有一些思考和体验想和同学们交流；另一方面，我缺少和高校学生，特别是80后的年轻一代沟通思想的经验，不知道我所关注的问题是否能为你们理解和认同。尽管如此，我还是鼓起勇气来了。

我算是共和国同龄人的一代，经历了改革开放前后两个30年。在这60年中，中国社会发生了重大的变化。作为一个长期在大型企业和金融机构工作的管理者，我的关注点从企业管理、宏观经济逐步扩展到社会问题及相关的制度和价值。在思想认识上我也走过了信仰—困惑—独立思考—不断寻求真理的路径。

我想先从大学的功能、大学教育、大学学生的使命谈起。关于大学的功能，在欧美曾经历了精英教育—专业人才培养—通识教育这样

一个复归的过程,这一过程反映出人们对大学功能、大学教育、大学学生使命的再认识。简而言之,大学不仅是传授专业知识,培养专业人才的场所,它还是文明传承和发扬的载体;大学学生进入社会后不仅要成为一个有专业知识、有职业道德的专业人士,同时要有对普世价值担当的意识和公共关怀的责任。

公共关怀是公共知识分子的责任和使命,他们要超越自己的专业领域,抵制世俗和权力的诱惑,秉承普世价值,在公共领域中维护人的尊严和社会正义,在经济发展的同时,建立起道德、精神和文化的价值支柱。

精神价值的缺失和重建在当代是一个全球性的问题,但在不同的国家、不同的社会发展阶段这个问题的表现是不同的。当今的中国正在经历一场深刻的社会转型。我们所讲的社会转型不是中国语境中的“现代化建设”、“国强民富”、“大国崛起”,而是现代性社会的构建。现代性社会是相对于传统社会而言的,它的主要标志是以“启蒙价值”,即自由、理性、个人权利为价值支撑的,以市场经济、民主政治、法治社会为制度框架的民族国家。

发端于 17 世纪欧洲的启蒙运动是人对神的“叛逃”和“祛魅”。在摆脱了精神上的束缚以后,人可以运用自己的理性保护个人的权利,实现个人的自由。在此以后的几百年中,以自由、理性和个人权利为核心的“启蒙价值”成为推动人类社会从传统走向现代的精神力量,成为现代性社会的价值基础。当代“普世价值”就是“启蒙价值”经过人们几百年的认识和实践演化而成的。



中国现代性转向起于一百多年前的晚清。百年的路程是曲折的，百年的进步是伟大的，但到今天，这仍是一个“未完成的工程”。进入本世纪后，中国经济崛起，但增长模式的可持续性受到质疑，腐败滋生，社会公平和正义的缺失引起了人们的不满和担忧。面对这样的现象和问题，在中国知识界引发了“普世价值”与“中国模式”之争。

“中国模式论”所宣扬的是政府主导的、民族主义支撑的经济发展路径、政治权力结构和社会治理方式。它从一开始的“特殊论”正在走向“取代论”。“特殊论”是以特殊性消解普遍性。特殊和普遍本是相互依存的，没有普遍性何来特殊性。而“取代论”则宣称“中国价值”可以取代“启蒙价值”。“特殊论”和“取代论”试图用现代化、稳定、国家民族利益、民生、理想代替现代性、自由、个人权利、民主、理性这些普世价值的核心和基础，我认为是不可取的。

我们把以“启蒙价值”为源头的现代社会价值和制度安排视为普世性的。虽然不同的国家具有各自的文化、历史特征，但这种差异不是对普世价值和现代社会制度架构的颠覆和拒绝。从实现路径上讲，由于初始条件、内生状况、外部约束不同，后发国家不可能重复先驱国家走过的路，只能另辟蹊径。但这并不意味着这条道路的指向与现代性社会目标的偏离或背离。在这个意义上讲，当代中国的命题应该是“秉承普世价值，开创中国道路”，这正是当代中国知识分子的使命。

学术界的这场交锋或许还没有引起高校学生特别是 80 后年青一代应有的关注。但我认为这是一个未来的社会精英绕不开而且必须直面的问题，因为它关乎中国未来道路的选择。我在这里提出三个与经

济和管理相关的问题。

### 1、政府职能:发展主义政府还是服务型政府

中国作为一个转轨中的发展中国家,在市场已发育到一定阶段后,是应该继续坚持强力政府,由政府主导经济发展,直接控制经济资源和要素价格,还是应该从“替代市场”转向“干预市场”,从以经济建设为中心的政府转为以提供公共产品和服务为中心的政府。前者被称为“发展主义政府”,它在特定条件下可能会带来较快的经济增长速度,但从长期来看它会造成权力与资本结合并导致腐败、扭曲市场价格体系造成资源错配、抑制企业家的创新精神、破坏市场的公平竞争、造成社会的不公。这些问题在今天的中国已充分显现。

### 2、国有资本:政府化还是社会化

国有企业是公有制计划经济的遗产。在“发展主义政府”的指导思想下,政府进一步扩大和强化了对经济资源,特别是国有企业的控制。这正是当前关于“收入分配不均”、“国进民退”争议的背景。

亚当斯密的“国富论”是 TheWealthofNations(国民的财富)而不是 TheWealthofGovernments(政府的财富)。发达国家经过资本社会化将原来少数寡头控制的经济资源分散到中产阶级和广大民众,使他们有了资产性收入,从而稳定了社会。中国在经济的发展过程中应有序地、公平地将庞大的国有资产分散到民众手中,这是经济发展的目的、社会进步的表现。同时这样做也有利于政府将更多的资源配置到公共服务领域。

### 3、城镇化:土地经营还是人的发展

中国正在经历一场人类历史上最大规模的城镇化进程。根据国家统计局的数字,目前中国城镇化率达 46%,这一进程至少还会持续 10 年。

城镇化是与工业化并行的,也是解决城乡差别的必然选择。尽管我们在城镇化进程中取得了了不起的成绩,但相关的观念、制度、政策却明显滞后。在某种程度上讲,中国的城镇化伴生了地方政府过度依赖土地财政收入和开发商获取暴利的现象。问题的根子还是在于政府主导经济的理念和模式上。土地的获取是政府的“征购”行为而不是市场的交易,农民由此得到的“补偿”并不是真实的市场价格。在土地征购、转让和建筑、销售环节中,政府的收益主要不是用来向农民转移支付、为城市低收入群体建造廉租房。虽然城市更现代化了,但农民和城市居民却未能从中得到应有的利益。

以上三个问题都是当前中国经济发展中的重大问题。它们在表面上是经济问题和管理问题,但是在深层次上都是是否认同“普世价值”的问题。“普世价值”告诉我们,政府是服务于人民的,资产是属于社会大众的,城镇化是为了人的幸福的。而“中国模式论”鼓吹的却正好相反:人民要服从于政府、政府要控制资产、百姓的利益要让位于地方建设。

“普世价值”与“中国模式”之争,是在中国现代化进程关键时刻的一次具有方向性的重大交锋。对此,公共知识分子不应沉默,要用自己的良知担当起社会的责任和时代的使命。清华是中国最具影响力的大学,明年将迎来百年华诞。一百年来,清华和从这里走出的学子在

中国的现代化进程中做出了非凡贡献。我们的共和国已走过了两个三十年，未来的第三个三十年是中国现代化进程，特别是现代性社会构建极为重要的关键时期。我期待，同时我也充分相信，今天在座的新一代清华学子一定能秉承普世价值，担当起开创中国现代化之路的历史重任。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-11-07

作者：迈出第一步 0076 回复日期：2010-11-06

大哥，我们几个自助游到康定，景区门口串串骗来骑马，然后他就走了。村民带我们随便转了下没到景点就收钱。现在拦我们在村里，报110也没回音。想到智慧的大哥，在线等大哥和润迷

---

《他们敲去的是冥币》

92年，我在武则天陵墓被骗来骑马，被敲了75元。（起初全程5元，结束时变成沿途一共15个风景点，每个景点5元，合计75元）。

我没有报警，我感谢他们，感谢他们让我认识了社会，感谢他们教会我不要凭憨厚的长相去相信一个人……

因为，你平日里很少吃亏，所以一旦吃亏就非常气愤，希望报110讨回公道。要知道，“吃亏是福”哦，这里的亏就是这种小亏，你经常吃小亏，你以后就不会吃大亏。否则，不懂得防范欺诈，不懂得保护自己，就一定在日后吃大亏。

从深层次的角度看，这些恶人敲去的不是钱，而是冥币。因为钱是人间使用的钱，冥币是阴间使用的钱，而他们所作所为就是把自己

的人间天堂变成魔鬼地狱，所以虽然他们敲到了钱，却让自己不知不觉中进了地狱。

其实，人间天堂变地狱是一个量变到质变的渐进过程。起初，他们敲骑马游客，那么游客以后就坚决不骑马，他们就失去了敲诈的目标；然后，他们敲住店游客，那么游客以后就帐篷，他们又失去了敲诈的目标；最后，他们就直接抢游客，此刻，他们发现没有游客来了……于是，他们之间就相互敲、相互偷、相互抢、相互杀……最终，他们自己感觉自己也生活在恐怖之中，再也看不见灿烂的笑脸了，他们自己感觉进入了地狱，既然生活在地狱之中，那么钱再多也是冥币而已。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-11-07

### 《起初他们拆地主的房》

——农民唐福珍墓碑上的铭文

起初他们拆地主的房，

我没有说话，因为我不是地主；

接着他们拆富农的房，

我没有说话，因为我不是富农；

后来他们拆商人的房，

我没有说话，因为我不是商人；

后来他们又拆工人的房，

我没有说话，因为我不是工人；

最后

他们开着铲车奔我而来了，  
再也没有人能站起来为我说话了，  
于是我自焚了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-11-07

---

作者：最近总蛋疼回复日期：2010-11-05

我也看了两年了，每次迷茫的时候就来看看，看完后感觉开朗很多，却还是会继续迷茫！周而复始。。不知道未来在哪里。

还有要说的那个什么 hou1098 的，我看你有点烦人呵，以前是不是说过你??

作者：北之莫回复日期：2010-11-05

hou1098 是个特立独行的人，他曾经承诺封笔，不知为何又继续了自己的漫漫“求索”之路。他不在乎别人的目光，唱着只有他自己懂的超过 80 分贝的“歌声”，执着地走着自己的路，他身上是愤怒的论坛水友。。。。。。

作者：我是再再来回复日期：2010-11-06

hou1098 你的回帖对我很有价值再顶一次

---

《发散思维要建立在逻辑思维基础之上》

hou1098 不是坏人，更不是恶人，只不过他思路跳跃很大，让许多人摸不着头脑。其实，这种发散型的思维，这种跳跃型的思维，正是国人所缺失的。正常的教育体制下，在初中阶段基本就灭杀了国人

发散型、跳跃型的思维，到高中阶段基本是僵化思维、固定思维。

但是，发散型思维、跳跃型思维也必须建立在逻辑思维、缜密思维的基础上，这样思维的路径就非常的清晰。

我小时候，也喜欢坐在家里空想，别人说东，我想着西，别人说汽车，我想飞机……后来，我发现心里胡思乱想的东西，不能乱说，否则别人认为我脑子坏了，也总结出胡思乱想也需要逻辑思维来理清思路。

85年的一天，我打开水龙头，看见龙头里流出浑浊之水，我站在那里发愣，心想：要有一个净水装置就好了……（我没想到骂娘）

86年的一天，领导批评我西装不应该敞着怀，领导下面的训斥我就没听见了，因为我站在那里发愣，心想：双排扣西装不用敞怀啊……（我没想到委屈，更没有愤怒）

……女朋友说：你没有文凭，我们分手吧，我点头……我没有痛苦，我为她难过，心想：难道这狗屁文凭未来能带给他幸福……（当一个人错误的思维时，是她的错，当许多人错误的思维时，则是社会的错）

其实，hou1098的思维方式非常的好，假如他建立在逻辑思维的基础之上，那么就可以洞察未来了。老子说过，有就是无，无就是有。既面对眼前的空白、面对空白的未来，我们如何准确的判断呢？这就需要你去空想、去冥想。

我打个比喻：现在流行的服饰，你按照这仿照出来，却发现不流行了，于是，你生产出来的服饰亏本了，钱没了。也就是说，你按照

眼前真实的东西去做服饰，你一定是亏得。“有就是无”就是这个哲理。而你面对空白的未来，你能敏锐地知晓即将流行的趋势，现在流行短、紧、素，而你却设计长、松、艳，这样你引领了新的时尚，于是你成功了，你赚钱，当别人模仿你的时候，你又颠覆了现在的时尚，开创了新的时尚。这就是“无就是有”哲理。

“炒股”更包含着“无就是有”的哲理，眼前的股价都是假的，都是无的，你未来卖出或者买入的股价，才是你最真实的股价，所以，未来的无就是你的有。

“地产”也是这个“无就是有”的哲理，你看见有房子被限购了，却没看见央企在囤地……（你只要有逻辑思维，你就能知晓未来的房价）

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-11-09

作者：我爱小魔女回复日期：2010-11-08

润土先生，感激先生一直帮助我们这些需要点化的人。这里学生想请先生谈下，现代爱情和婚姻的看法。学生现在处着2个女生，一个是医生，年龄和本人差不多，条件一般。还有一个比自己小四岁，家里条件比较差，还有一个弟弟，家里正安排她进市里的煤气公司。家里人希望我和前者处，希望我快点结婚。可是我更喜欢后者，（这意味着等待，她家的拖累和以后不确定的情况）

希望大家给一个参考吧。

---

婚姻的话题，以后再展开说。如果在49年以前，你可以为你的



父母先娶医生，结婚后，生一个孩子，让医生和孩子留在老家陪父母尽孝，接着，你远走他乡娶你喜欢的女人，再生一串孩子，又遇一红颜知己……

现在，有两种选择：

1、为了父母。立即结婚，结果有三，A、牺牲自己（承担责任）B、牺牲她（肉体和精神被你抛弃）C、愁眉苦脸的孩子（偷欢的私生子漂亮，因为双方欢愉的激素被全面激活；而郁闷心情下结合，孩子的长相是情绪的写真）。

【你若心态调整出来，你也可以牺牲变为收获，总之态度决定一切，善念有善报、恶念有恶报】

2、为了自己。不要结婚，时间分两个阶段 A、你拼命地玩，不是你把小姐玩惨，就是小姐把你玩惨。B、等你心力交瘁的时候，突然只想找一个相貌平凡却心地善良的女孩，她一句简短的问候，一个温暖的眼睛你就满足的时候，这是结婚的阶段（现代西方社会就是这样，结婚前自我，结婚后自闭）。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-11-09

作者：jake440 回复日期：2010-11-08

润土大哥，能谈谈中G的部队吗？

---

兄弟，弱弱地问一声，你不是总参二部的吧？

如果是的，就带向奈温将军问好。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-11-09

作者：jake440 回复日期：2010-11-08

润土大哥对王安石怎么看？

凤凰网有关王安石的调查，想听听您的见解...

---

### 《王安石变法——提着裤子溜达》

有桥不走，却要摸着鹅卵石过河，小溪、小河可以，大江、大河能摸过去吗？同样，王安石这老同志，放着腰带不系（自我约束），却非要提着裤子出来溜达，可是一旦速度上去了，裤子就掉了。

其实，我们看历史的人物不应该神话他，而要从当时社会政治、经济的背景下去分析。在北宋时期，由于农耕器具的发达和灌溉水平的提高，社会物质财富获得了巨大的增加，北宋手工业得到很大的发展，商业贸易也具有了很大的发展空间。而僵化的体制却制约了经济的发展，于是，社会的底层聚集着改革变法的能量。此刻，王安石、A安石、B安石、D安石，要想继续维护政权的统治，就必须改革变法，但是再好的政策，再亲民的政策，落实到实处时就变味了，结局就四个字——与民争利。

中国社会历代的变法都是最大限度地加强中央集权的控制力，虽然也短暂地给予老百姓喘息的机会。但是这种中央政权攫取巨大财富，又给老百姓减负，必然要损害朋党的利益，王安石时期虽然党派没有形成，但是地方诸侯和大地主却是一个庞大的利益集团，他们必然变着法子继续坑老百姓，把被朝廷抢去的钱夺回来，也必然变着法子抵制朝廷的政策，最终结果还是老百姓遭殃。

打个比喻，王安石表面上给老百姓免赋了，但是王安石搞的央企垄断却又隐形地把钱给抢去了，只不过老百姓热火朝天地干活却不明白啥还是这么穷罢了。这个变法准确地说就是“变明抢为暗窃”。再则，那些酒林肉池的大地主阶层失去的利益，王安石变法能让他们改吃草吗？答案一定是否定的，他们冒着杀头的风险也要扒农民的房、抢农民的地，让自己过花天酒地的日子，王安石让他们吃草，那不是要他们的命吗？所以，他们也要王安石、王安石们的命。

其实，变法前老百姓穷，至少大地主还不瞎折腾，变法后，老百姓还是穷，但是大地主却瞎折腾了。这样就进入一个越穷越折腾、越折腾越穷的怪圈。于是乎，当朝皇帝一想，算了别折腾吧！大地主折腾最多捞点钱罢了。要是这些穷小子折腾起来了，可不是要钱怎么简单的事了，说不定把我这皇帝的宝座给折腾完蛋了！嘿嘿，你王安石还是下岗歇着去吧。

总之，中国历代的变法都不是给予老百姓权力，而是给老百姓松绑让他们去干活，这种不约束官员权力的变法，又继续剥夺老百姓权力的变法，就像提着裤子去溜达，溜达可以，走快些、跑快些就出洋相了，裤子就掉了，最后的景象就是：一具行尸般臃肿的皮囊挂着个疲软的阳具在裸奔。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-11-10

作者：志同道合的人 1776 发表日期：2010-11-9

润土先生：看了文章，收获很大。心理有些烦心事，想请教。

感觉自己对性取向有异。和异性在一起少须固有的激情，对欣赏

的同性感觉有大的冲

动。为此很苦恼，周围的环境使我很压抑，我没有表明自己这一取向，怕世俗过大的压

力。看到了前面有朋友提到过同志的问题，看了其分析，但觉得心中还是迷茫。或许是

这个原因吧，使我对婚姻很反感，就这么一直拖着，心理很不是滋味。

想听听润土先生您的解析。谢谢！

♀ ♂ ♀ ♂ ♀ ♂ ♀ ♂ ♀ ♂ ♀ ♂ ♀ ♂ ♀ ♂ ♀ ♂ ♀ ♂ ♀ ♂ ♀  
♂ ♀ ♂  
♂ ♀ ♂ ♀ ♂ ♀ ♂ ♀ ♂ ♀ ♂ ♀ ♂ ♀ ♂ ♀ ♂ ♀ ♂ ♀ ♂ ♀ ♂ ♀ ♂  
♀ ♂ ♀

李银河的文章可能对你有帮助。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-11-11

作者：lgdh 回复日期：2010-11-10

大哥我几年 24 岁，我想做风水先生，作为未来的职业生涯，不知道您有什么见解？请大哥指教！

-----  
第一步入门，在武当或者茅山修炼；

第二步得道，拜李一或者王一大师；

第三步绝技，学一个魔术和窥心术；

第四步出道，做小甜甜等富婆男友。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-11-11

作者: wtuftok258 回复日期: 2010-11-10

土哥!

生活物资都长价了!!!

大哥剖析剖析!!!

---

二万亿外汇储备, 必须发行对应的人民币流通

四万亿拉动内需, 必然加大市场的人民币流通

商品总量不变的状态下, 货币增加的结果就是货币的贬值, 反映在物价上就是涨价。

美元贬值, 导致国际大宗原材料的涨价, 国际原材料的涨价又导致国内生产成本和运输成本的增加, 生产成本的和运输成本的增加最终导致生活物质成本的增加。

如今, 人民币无法在国际上全面流通, 主权投资基金投机出去的又巨亏, 且被限定在高风险区域(非洲、伊拉克、阿富汗、伊朗), 又加剧了国内的资金流量。美元是在国外泛滥而人民币是国内泛滥, 必然导致国内物价的上涨。

备注:【经济学家通常研究 CPI 和 M2 等经济数据, 我通常分析的却是 RJ (人间) 指数和 TT (天堂) 指数, 今天时间有限, 我以后再分析 RJ 指数和 TT 指数】

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-11-11

作者: 玫瑰园里的守望者回复日期: 2010-11-11

，，润土老大，，，昨天晚上央行加息了，对于广大对房子有刚需的 80 年后，个人认为年底是个相对合适的入手时间点，，放眼 2011 年，压力更大，，不知道老大对刚需婚房需的 80 年后，在这两年有何中肯建议？，，谢谢

---

### 《健康第一、房子第二》

据 XX 体检集团、中国医师协会 HMO、中国医院协会 MTA、北京市健康保障协会联合发起的“2010(第二届)中国城市健康状况大调查之房奴及逸居环境”第一阶段调查数据显示，“房奴”健康亟待拯救，其住房压力是健康的“第一杀手”。本次调查从全国共采集 49839 份有效样本(买房/租房)，其中买房(即：“房奴”)32249 份占 64.7%，租房(即：“伪房奴”)17590 份占 35.3%。

调查显示：颈腰椎病、肥胖症、心血管疾病、消化性溃疡、精神或心理疾患、溃疡性结肠炎是威胁“房奴”的六大病症。

其中，肥胖症、消化性溃疡和精神心理疾患所占比重更大，精神心理疾患较为严重。“忧郁、生活及工作态度消极”、“浑身酸痛、疲乏无力”、“人际沟通越来越少”、“创造力耗竭”、“感觉孤独无助”以及“自卑”成为“房奴”现阶段最难挨的身心感受。住房压力是威胁“房奴健康”的首个“隐形杀手”，其次是家庭关系、工作晋升，人际关系。

调查显示：与之前没有月供压力的生活相比，29.5%的人表示买房后生活质量明显下降，43.4%的人认为生活质量有些下降但可以接受，

27.1%的人认为买房前后没有什么区别。当提及买房后的情绪变化，仅20%的购房者表示开心，18.8%的人认为没有变化。61.3%的人则备受焦虑(26.2%)、易恐惧(12.4%)、抑郁(11.8%)、易怒暴躁(10.9%)的负面情绪折磨。

中国人的传统观念是“居者有其屋”，“先成家后立业”，“80后无房不婚”的家庭需求以及“房价不断高涨”和“租房太贵”的双重挟持是导致年轻人急于买房的主要诱因。10月，央行进行了自2007年12月20日来首次加息，让原本就深陷“贷款门”的“房奴”身心更加沉重。尤其对于那些原本就没有能力购房却故作强大，一边又要强打精神迎接每个月各种支出过剩的高额账单，身体的透支，重压之下紧绷的精神，长此以往，即使是铁打的身体也必然会出现这样那样的问题。“房贷压力”促成躯体负面效应，增加了心因性疾病危险因素。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-11-12

作者：zh0001 回复日期：2010-11-11

土哥，

我是一个生活在三线城市的小人物，在一家保险公司作内勤，工资仅能糊口。

我没想过非要挣多少钱，但我也认为穷一辈子是多光荣的事。

现在有很多成功的年轻人在逃离北上广。可是我却想去一线城市去生活，所以请土哥帮我分析一下：

- 1、一线城市适合什么样的人？
- 2、一线城市适合作什么样的事？

3、北京、上海和广州（深圳）每个城市都有自己不同的性格，分别适合什么样的人，以什么样的方式去走出一条自己的路。举个例子：土哥您把这个帖子当做您自己未来的事业，您感觉如果您在北京能坚持写这个帖子吗？在上海或广州呢？

谢谢土哥

---

北京——男有 500 个喽啰，女是漂亮的交际花，可以在北京白日闯

上海——男有 500 万美金，女是 AV 功夫加脸蛋，可以在上海白日闯

深圳——男有 500 个客商，女是香港富豪二奶，可以在深圳白日闯

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-11-12

作者：xiaomaol9880325 回复日期：2010-11-12

润土大哥，您好，第一次发言。有一些问题想向您请教：1、我现在在广州做服装生意，您对服装行业的发展有什么看法？前景如何？如果想做好，应该注意些什么问题？2、在广州很多外地人，自己也是，我生活的那个地方很多外地的朋友，可能生活艰辛，买衣服什么的可能承受不了太贵的价格，所以我就想，在发达城市外地人扎堆的地方做服装，以仓库的形式甩货，主要是价格低，希望因此能给外地朋友们解决生活上的一些困难。这是我的想法，您认为可行吗？另外，如果做市场调查，包括定价，应该从哪些方面考虑？最后，全国的发



达城市里面很多外来务工的朋友，如果这样做，是否容易做出品牌？

嘿嘿！我的文笔不怎么好，可能写出来的字逻辑性差了点，闰土大哥费心了，谢谢！

---

目前，消费者和服饰市场均被细分

高端消费者——顶级百货服饰店、商业中心奢侈品专卖店

中端消费者——中档百货店、次干道品牌专卖店、网购

低端消费者——服饰大卖场、夜市路边摊、小店断码货

以前做服饰生意是向商场缴扣点，现在是扣点+保底租金+广告费+店庆费+进场费。

现在位置好的店面，房东年年涨房租；位置不好的店面，房东年年换商家。总之，若不是自己的店面，赚的钱均被房东拿去了。

品牌消费的基础是消费者的忠诚度，对于穷人来说，他们只忠诚于价格，不忠诚于品牌，所以，品牌在低端市场缺少较高的商业附加值。品牌应该定位于中端和高端的消费者。

作者：目光呆滞的闰土 日期：2010-11-14

作者：风云笑看人生回复日期：2010-11-14

中国富豪天价抢购流失文物引外媒关注

---

冲着外汇储备第一，国际热钱涌入中国等待升值

顶着爱国主义帽子，国内黑钱偷逃国外等待洗白。

此疯狂的抢购是一箭双雕。1、洗白了四千万英镑。2、自己家一

堆瓶子又升值十倍，收藏的瓷器从十亿变百亿了（多花四亿让自己收藏升值百亿）。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-11-14

作者：hou1098 回复日期：2010-11-13

作者：风云笑看人生 回复日期：2010-11-13

狗改不了吃屎，所以疯狗又跑出来！不过初开始的装温顺不代表随后的乱咬

---

有语道：猫狗不合也。因为不是一个系列。是狗是猫，是狼是虎，这位朋友看清楚后再表达看法。

不过现实中国在人权没有完全成为政治纲领重视前的漫长历史，表象下掩盖了这样一个事实，如果你是弱者，那么不仅你的权利被剥夺，你的尊严和一切也不复存在。希望风云笑看人生朋友真正成为一匹独立的闯荡的狼，那才是笑看。不过即使你是狼不是狗，是猫还是老虎出门在外你也要认真分清楚。呵呵

---

“hou1098”息怒，“风云笑看人生”说的不是你，说的是新来的看帖朋友“疾恶如丑”。

作者：疾恶如丑 回复日期：2010-11-12

专心写好怎样发现商机机遇。不要再装全才了，会误导很多人的。

还有你矫情的写到拒绝了各大网站的邀请出版商的邀请。写这是什么意思呢？

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-11-14

顶楼上

原国家主席刘少奇在文革中被整死,邓公长子文革中被整残……  
今日,原山西洪洞县公安局局长李青明被冤屈坐牢两年投诉无门……

在这场游戏,没有赢家,大家都是输家。有人今生赢,子孙赔;  
有人今生赔,子孙赢。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-11-15

作者:为润土贴来涯回复日期:2010-11-14

润土老大,现在江北出地王,导致二手房也跟着飙涨,可是河西  
却是降价 2000 元,

我虽然现在买不起房子,但是也被政策搞晕了头,还有南京说建  
什么十条地铁线建到什么时候,如果是您的话拿个板块土地可以居住  
或者投资呢?

-----  
此降价地块,现在市值二百亿,但是开发商并没有走拍卖的程序,  
半年前,该区区长被逮捕不是是否与此相关不得而知。

现阶段,其他地产商均高价拿地,他们不可能亏本销售,但是一  
直不降价就不给中央的面子,于是乎,当然需要适当的降价来配合中  
央的政策也算识大体、顾大局了。呵呵,要知道!再不给中央政府的面子,  
定要下官员的位子了。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-11-15

作者:lgdh 回复日期:2010-11-14

我想请教一下，到了你这种境界，容忍的程度有多高啊？

或者像你们这种有成就的人士，容忍的境界有多高啊？

---

洗碗、拖地 17 年——毫无怨言；

买单、助友 28 年——不图回报；

写贴、回帖 60 月——躲着猫猫；

落魄、羞涩数余载——绝不借钱；

被骗、被欺许多次——会心一笑。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-11-15

### 《RPI 与 TPI》

现阶段，我们对于中国经济的走势非常困惑，甚至于许多经济学家的解释也令人费解，最近 CPI 超警戒、通货膨胀、加息、打压房价、限购房产等成为媒体的热门词汇，我个人觉得仅仅依靠 CPI 和 M2 等经济指数，我们很难理解中国经济的本质，即使那些世界一流经济学家的分析也很难令人信服。所以，我觉得应该设计两个全新的指数，既 RPI 与 TPI，当 RPI 与 TPI 指数非常接近的时候，社会越和谐、经济越和谐、政治越和谐、人们越幸福。当 RPI 与 TPI 差距越大的时候，经济越动荡、政治越动荡、社会越动荡。

我在分析 RPI 与 TPI 前，我们先了解 CPI，之后，我再解释什么是 RPI 与 TPI。

#### 一、美国 CPI

CPI 英文 ConsumerPriceIndex 的缩写，中文的表述是：居民消

费指数。主要反映消费者支付商品和劳务的价格变化情况，也是一种度量通货膨胀水平的工具，以百分比变化为表达形式。

在美国 CPI 构成的主要商品共分八大类，居住类(包括住宅建筑、燃料和公用设施、家具与房屋维修)权重为 42.1%、食品与饮料为 15.4%、交通运输 16.9%、医疗 6.1%、服装 4.0%、娱乐 5.8%、教育与交流 5.9%、其他商品和服务 3.8%等。从中可以看到，在美国居民居住类消费权重最大，超过了四成；其次才是交通运输、食品和饮料。这三者所占比重达到了 74%以上。

## 二、中国 CPI

中国目前的 CPI 指数构成中，食品类占据了 34%的比重，其他的分别为：娱乐教育文化用品及服务 14%、居住 13%、交通通讯 10%、医疗保健个人用品 10%、衣着 9%、家庭设备及维修服务 6%、烟酒及用品 4%。而食品类里，猪肉又占据着四分之一的比例，占 CPI 指数整体权重的 9%。

## 三、用旧计划统计新市场的 CPI

中国现阶段的 CPI 构成是计划经济时期的构成要素，当时没有房改、医改和教改，当初的设计是对应当时经济的相关要素。而 98 年以后，房改、医改、教改后，住房、医疗、教育的支出已成为城市居民很大的支出，由于工作和生活区域半径的扩大，交通和通信费用的支出也占据支出很大的比例，而这些占据消费支出很大比例的数据，在 CPI 的结构中却占据着很小的比例，所以，近十年来房价翻了几番，汽油翻了两番，医疗翻了又翻，中国 CPI 却没有翻番，仍保持着

平稳健康的运行速度。假如，按照市场结构的现状去统计中国 CPI 消费指数的变化，那么 CPI 就不是今年暴涨而是 04、05 就暴涨了。

今年，之所以 CPI 增幅很大，就是因为食品类消费增幅很大，所以，带来了经济通胀的压力……于是、加息、限购、打压房价……

#### 四、两大命门指数——RPI 与 TPI

我们发现整个经济的指数中，有两个最致命、最隐秘的指数并没有被发现，而这两个指数却非常的致命，它关系着整个经济的稳定，更标志着整个社会的未来走向——走对了，全进天堂；走反了，全下地狱。

##### A、RPI

RPI 是 RENJIAN（人间）PriceIndex 的缩写，作为一个人基本的生存财富指数，它必须具有在人间生存的消费指数，既每月、每年的实际收入指数。低于这个指数，他就进地狱了，他将吃不饱、穿不暖、住无居……

这个指数如何统计呢？首先，我们要确定我们社会最底层的群体，低于这个最底层阶层的群体是抗不起任何风险的穷人，而高于这个阶段的群体则可以获得最基本的生存权。

如何确定社会最底层的群体呢？经过多年的观察，我发现这个阶层最具代表性。在中国这个城市和农村二元结构的社会中，这个阶层对于农民来说，他们是城里人，对于城市里的人来说，他们没有户籍却又是农村人。他们跟流动的建筑民工不同，因为他们又具有稳定的职业、固定的居所。他们跟打工阶层不同，他们还具有自己薪水的话

语权，既他们完全掌握自己的薪水收入。这个社会群体就是农贸市场里卖鲜菜的小贩。

RPI 就是菜贩收入指数，菜贩觉得卖菜的收入低于农村的收益，他们将返乡生活，而他们所以来到城市卖菜就因为可以获得农村里没有的现金流。而现实的中国农村，还是自给自足的生存状态，过去盐消费、今日电灯消费外，基本没有定期的额外消费（一件衣服能穿十几年）。所以，广大的农民并没有多少现金收入，而菜贩每年可以获得一万元收入，除去城市蜗居支出等基本消费外，他们可以剩余数千元购买种子、娃娃的学费，积攒十来年还可以盖一件漂亮的房子。从结构看，菜贩虽然处于城市群体的底端，他们却处于农民群体的顶端。他们是城市与农村两大社会阶层交叉的社会阶层，他们是二元社会的衔接点、融汇点、平衡点。

CPI 涨的根源在哪里？最近 CPI 涨速很大，其根源就在于 RPI 涨幅很大。为什么 RPI 要涨价呢？

1、最近农村大搞城镇化了，农民土地值钱了，农村户口值钱了，不少菜贩返家成钉子户了。靠！卖一辈子鲜菜，不如拆迁发财的快。

2、最近城中村消失了，蜗居的成本提高了，鲜菜二块变四块了，低了不卖。

3、汽油、柴油涨了，二道贩子的运输成本高了，批发价高了。

4、城郊土地都开发地产了，种植鲜菜的距离远了，距离导致价格提高了。

5、城管来了，把街边摊消灭了，菜贩进市场缴租金了，便宜了

不卖。

当菜贩的 RPI 等于或者低于城市居民最低收入的时候，城市底层居民没啥生活的压力，当菜贩的 RPI 高于城市底层居民收入的时候，城市居民就感觉通胀的压力了。

2010 年前，RPI 指数维持在 1000 元上下，基本与城市最低基本工资相符，如深圳最低工资 1100 元。而年中后，鲜菜价格猛涨，增幅翻番而导致 RPI 指数达到 2000 元，既年 RPI 年度指数达 20000 元。

而现有的生产工人的成本，和那些出口企业的工资也不能立即从 1000 元提高到最低 2000 元。也就是说假如一线生产企业的工资也跟着菜贩翻番的话，许多企业将破产，所以，必须把 RPI 指数压下来，而上述五种导致菜贩 RPI 上涨的因素能消除吗？如果能消除，那么 RPI 将立即下降。

## B、TPI

TPI 是 tiantang（天堂）PriceIndex 的缩写，天堂生活就是无忧无虑，神仙们不再为医疗、住房、上学而忧虑，金钱只是数字的概念，生活在天堂的人是无比幸福的社会阶层。

前面，我们说了，中国社会是农村与城市的二元社会，这是从平面的角度俯瞰整个社会结构。当我们立体地仰视整个社会结构的时候，我们应该发现中国还是一个官与民的二元社会，既横二元、竖二元的社会。

C、准确地寻找官员的阶层非常的重要，因为他们的财富指数既 TPI，才是我们要统计的天堂入门指数。



可能有人说文强是官，处长、科长、局长是官。其实，准确地说他们都不是官而是民。因为，他们的权利是残缺的，付市长、局长是市长的附庸，处长、科长是局长的四肢，只有市长才是具有完整权力的官阶层。

在北欧、德国、美国、日本、澳洲等国家，菜贩的收入与市长的收入非常的接近，既 RPI 与 TPI 指数非常的接近。而中国现有的官员财产不具有透明的功能，所以，我们无法统计 TPI 的指数，依我的经验看过去一直在五倍（10 万）至百倍（200 万）左右。

但是，最近两起反腐败的大案，其贪腐的数据都是 20 亿，可能贪腐的数额远大于这个数，但是一定不会低于这个指数，这是官方公布的数据。【新华网消息：中山市原市长李启红敛财 20 亿；深圳市原市长许宗衡贪腐 20 亿】

这样我们就可以计算出中国深圳 TPI 的指数为 20 亿，而深圳的 RPI 则是 2 万，换算成菜贩家族的财富总数，RPI 总指数 20 万（住房、存款总数）。同理，某地的市长家族总财富与当地菜贩家族总财富的差异，就是某地 TPI 与 RPI 的差异。

如今，深圳市的 TPI 指数为 20 亿、RPI 指数为 20 万，相差一万倍，中山市的 TPI 指数为 20 亿、RPI 指数为 20 万，也相差一万倍。这样的状态，中央很愤怒，估计，这次许宗衡小命将呜呼耶！这样的状态，老百姓更很愤怒，这日子怎么过啊！

为什么 TPI 与 RPI 一万倍的差距会让中央决定加息和打压房价呢？

因为，菜贩年收入 2 万元是 RPI 的年度指数，整个经济无法承受基本工资每月从 1000 元到 2000 元的涨幅，而达不到 2 万元的收入则进入不了人间，而下了地狱，要生存在人间就必须达到 2 万年收入。而 20 亿的 TPI 指数对于菜贩来说是无法想象的概念，因为 20000000000 数字对于习惯现金结算的菜贩来说，根本数不过来。估计，文强在天堂里，这会儿才发现，我一亿不到啊？更没到 20 亿啊？咋也进了天堂啊？你们的 TPI 指数是不是算错了！我冤啊！！

明白了 TPI 与 RPI，就明白了中国经济和社会的现状，更明白了中国未来的走势。什么时候，中国的 TPI 与 RPI 指数接近了，什么时候胡哥的和谐美好才能实现。否则，对于中国的老百姓来说——地狱很近、天堂很远。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-11-17

作者：我为琪琪狂回复日期：2010-11-16

楼主你好，大家好，看了几个月你的风云帖子，觉得您是个有思想、有点子的人，特此向您请教下我工作中的烦心事，希望您能指点我一下，不要只是一带而过。

.....

总结一下我现在的情况就是：现在的工作干的技艺不精，可以说什么都没学会，找别的工作找不到，而且担心如果就算找到了新的工作，会不会还会混到这个地步？或者说会不会已经适应了 在国企不是很忙的状态，去别的公司就不习惯了？并且我也试过几次，努力通过关系把自己转成编制内的职工，但是都没有成功，如果能转成编制内

的，我就这么耗下去也算是有耗下去的劲头，或者除非我能通过什么方法或努力改变在目前单位的状况，否则我如果不能改变这种局面的话而就这么耗下去的话，我真没有什么兴趣了。

还有个问题就是请问您，是不是非要具备某种技能，比如编程很好，网页做的很好等，像这样的很实在的技能，才能混出个模样，才能挣到钱？是不是如果一个人没有一项像这样很实在的技能，而是具备比如说某种看不见的能力，也可以成功赚钱，比如说思想？因为我觉得我现在什么实在的技能，能让我挣钱的技能都没有。

写了这么多，是因为这些年我实在很郁闷，请您和其他朋友结合我以上说的自身的情况，帮我支支招，以后的路我应该怎样走才好，或者干点什么才好。谢谢。

---

### 《懂得付出，才可能获得回报》

刚工作的时候，埋头工作，图书馆学习、自学考试、证书考试……帮师傅换煤气……结果是：别人提拔，我没份；别人上学，我没份。

一天，我拿着五千多字的论文调研报告，放在局长桌上离开了。第二天一上班，局长电话让我去他办公室，他递给我一支烟，跟我谈远期的工作规划……最后跟我说：“文章很好，观念全新，思路清晰，不过再加上一些具有的措施就好了！当然了，文章是你写的，不要写我的名字，我不喜欢这样”。

我说：“没有局长的启发，我也写不出啊，如果局长坚持不挂名，我就不写了”。

局长说：“这样吧，把我的名字挂后面吧”。

后来，调研论文获奖了，我的名字在局长后面。（从此，再没有人敢在局长面前说我坏话了）

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-11-17

作者：zjyzhk 回复日期：2010-11-17

作者：zjyzhk 回复日期：2010-11-16

一直默默地吸收土哥播撒的阳光。很是感谢！今天又来再次麻烦土哥给予解惑。

我有个朋友，刚知道他在做完美直销，这几天一直拉着我去见他们所谓的老师，门店店主等，麻烦帮分析一下完美与完美直销等方面，做直销真能成就自己吗？

-----  
你直销完美，能成就自己完美；

世界无完美，所以你无法完美；

做完美直销，最后剩老板完美。

在你没有金钱、青春、智慧被商人赚取的时候，你的友情、亲情就是直销商人覬覦的利润。当你把友情、亲情都消费完后，你连友情、亲情都没有了……

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-11-18

作者：我为琪琪狂 回复日期：2010-11-17

作者：haryr 回复日期：2010-11-17

作者：目光呆滞的润土 回复日期：2010-11-17

作者：我为琪琪狂回复日期：2010-11-16

---

《懂得付出，才可能获得回报》

刚工作的时候，埋头工作，图书馆学习、自学考试、证书考试……帮师傅换煤气……结果是：别人提拔，我没份；别人上学，我没份。

后来，调研论文获奖了，我的名字在局长后面。（从此，再没有人敢在局长面前说我坏话了）

---

最后闰土大哥发现这样的付出太昂贵了，以至于自己无法再承受，所以从那个圈子里跳出来了。是吗？

#####

我也想知道是这样么？要不既然闰土大哥已经扬眉吐气了，怎么又跳出来了？

---

---

我“身在其中，心在其外”，就不存在跳出去的渴望。

若我期望通过拍局长的马屁而获得地位和金钱，那么区区一篇调研论文就太微不足道，也太小瞧局长了。但是，我一不求名、二不求利，只寻求一点身心的自由，这点小小的要求，对于局长大人来说太简单了，他只要“睁一只眼闭一只眼”即可。

对我来说，身心的自由，远比科长、处长的地位，远比年终多拿的奖金更珍贵。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-11-18

作者:lgdh 回复日期:2010-11-18

听南怀瑾老师的课,既感受集儒释道之大成,又感觉一会天上一会地下很是玄乎,有时也很迷糊!想知道润土大哥怎么看!

-----\*

你每月有不菲的收入,你有舒适的房子,这时你听南怀瑾老师的课,就感觉在天上、很悠哉、很飘然。

你囊中羞涩、居无定所,这时你听南怀瑾老师的课,开始的时候感觉在天上,课间肚子饿的时候感觉在地上,下课以后无家可归感觉很迷糊。

我建议你粗茶淡饭、陋屋蜗居也自得其乐以后,你再去听南怀瑾老师的课。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-11-18

作者:船灯回复日期:2010-11-17

大哥,帮我把把脉吧!我的大部分亲戚都是做钢筋生意的,钢材生意的成本比较高,我只能拿出二十万左右,做钢材不够成本,请问大哥,建筑材料有些适合我这种小成本做的,我想搭亲戚们的便车,省下公关成本。

-----

一、花 1000 块钱,制作五个非标钢材展示板,每个展示板上镶着 100 个非标钢材样品。你有十个亲戚就做五十个展示板。

二、花 1000 块钱,制作十张精美的加工生产线大影像,下面写

三个业务热线电话，注明：代加工异性钢材，剪板、弯曲、冲扎。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-11-18

作者：high\_leon 回复日期：2010-11-18

对我来说，身心的自由，远比科长、处长的地位，远比年终多拿的奖金更珍贵。

---

身心的自由，太难了点。。。

---

别人拿奖金 1000 元，我拿 800 元，

别人分 110 m<sup>2</sup>的房，我分 90 m<sup>2</sup>房。

我钱拿的少，房住的小，却少说许多违心的话、少做许多违心的事、少开许多闹心的会、少喝许多三高的酒。

我认为身体健康、精神健康，比多点物质的财富更有价值，况且，获得了自由思想的空间和时间，当我静心地看着屋外的世界的时候，我发现外面的世界很精彩，到处充满着机遇。

在这个世界上，以其妄想那些得不到的东西，不如放弃妄想；以其拿健康和自由换取物质财富，不如留住健康和自由。以其胡乱地蹦跹，不如静静地等待……

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-11-18

作者：tp1983 回复日期：2010-11-17

先生能谈谈最近的期货暴涨暴跌，还有股市吗？

我一直在默默的看现在已经快三年了！





三高症状凸显，全球挤压三高，三高非一日之痼疾，突然强降非一命呜呼也。（三高指：高储汇、高排放、高出口）

三低症状凸显，央企挤压民企，低利润、低融资、低市场（很多市场被挤出），三低状态就是民企忧郁症的前兆。

股市蹦迪（上下乱跳）、房市绷死（有价无市）

通胀抬头，上下齐忧（国进民退的结局就是通胀，因为垄断国企除了涨价，啥也不会）

运气不好的贪官们纷纷被抓，跳高楼的、吊门框的、割手腕的家破人亡……

老百姓是“一声叹息”

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-11-21

作者：可口柠檬汁回复日期：2010-11-20

润土大哥：

18岁的时候接触到您的帖子，四年过去了，以前提别人打工，到现在自己开了家店，可以保障自己和家人生活稳定，可是这么着也不是个事，俗话说人无远虑必有近忧。担心要是以后要是房东不和我续约了，我又不是遭难了，又得从头来了

就想着现在又些小钱赚着，就如同占了个山头，有着自己的一个小根据地了，就是不知道接下来该从哪里入手，自己搞的维修店，单凭自己又不能搞连锁，其他的饭店呀茶店养殖什么的又没有经验，困惑中，不知道自己说的够不够清楚，如果那些情况漏了，大哥问下，我补充!!!

---

房东看你发财而眼红,会涨你房租;或者想自己经营而拒绝续约。所以,首先,你在缴房租的日子,可以先缴一半房租,让房东宽限你两天,好让你出去借房租的租金。其次,你不能让房东或者房东的儿子学会了你维修的技能。最后,观察周围有合适的店面,一旦房东又变,你好及时换店面。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-11-21

作者: 观自在行者回复日期: 2010-11-19

大哥及各位吉祥!大哥你开什么品牌的车啊,想听听大哥对选车的见解!

---

三公里范围内,电动自行车

三公里范围外,公共汽车

急事、喝酒、谈判,朋友开车或者乘出租车

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-11-21

作者: wj66263499 回复日期: 2010-11-19

是润土变了还是我审美疲劳了

---

我变了,回帖更简单、更简洁、更直白

你变了,看帖更精深、更精彩、更通透

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-11-21

作者: 为润土贴来涯回复日期: 2010-11-19

如今二三线开发商都被挤到二三线城市如南京这样的城市，俺亲戚是搞二手房买卖的跟俺说最近房市有点冷，俺在润土老先生的教育下也逐渐学会分析问题这会不会又是治标不治本，因为现在虽然是在搞三套限购但听说根本就不管用，地王照出楼房照盖，复地新都国际开到1万7了，万科红郡造死了卖，苏宁睿城人人抢。

最近突然有个想法，二三线的南京杭州会不会也像现在的魔都上海北京一样，以后买房都得到五环以外去了，想想都觉得恐怖，因为中央一边喊着要打压房市，一边又在猛开机器印票子。你们说的什么经济理论俺都搞不懂，俺只知道票子越来越不值钱中央也管不住地方，上面要政绩上头的亲戚子女也要发财，搞什么不比搞房地产暗中抢钱来得快，现在是明抢犯法（除城管），暗抢有功。所以俺受楼主这么多的教育，突然觉得一切都是狗屁，如果房子不能暗抢，那么用煤用电用一切的一切抢更好，老美用石油抢全球，我们这边就只能用房子，还可以遏制农民进城顺带减少人口出生率我到现在佩服死用房子来进行经济管制的发明者。所以俺断定不听强哥和土哥的话，迟早得倒霉，用一切狗屁理论来阐述房市大跌的都是被洗脑者和伪专家，纤维什么理论都改变不了变形计划经济的体制束缚，有人说会进步会改良事实证明200年后都不可能，慈禧那么腐败还延续了百年，现在不过是物价高点就有拨头脑不清醒的人乱发议论。

一派胡言，有错则该。

作者：为润土贴来涯回复日期：2010-11-19

润土老大，你说南京会不会也像北京那样搞个五环什么的，虽然

俺现在连首付也没有，还是忐忑得问一句，因为最近有很多人在抛房子，但俺断定还是咱们南京房管局说了说。天高皇帝远，中央说的话从来就没算过话，信中央死得快、

---

南京内一环（东西干道），外一环（绕城），外二环（绕越），要建五环就只能在马鞍山和镇江了。那是城市群概念了，现有的体制下无法形成城市群集聚规模。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-11-21

作者：hubeizaozi 回复日期：2010-11-21

计划生育法为何在农村形同虚设？

通过与身边朋友聊天得知，现在农村家里一般都有3，4个，我就纳闷了，我国不是早就有计划生育法了吗，为何在农村形同虚设？再来反观城市，为何又实施的很好呢？

（我胡思乱想滴，可能是个白痴人问的白痴问题

---

城里，违反计划生育，干部开除、工人辞退，老的时候政府不养；农村，违反计划生育，不能开除、不能辞退，老的时候儿女养老。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-11-21

作者：f931205 回复日期：2010-11-20

土兄能对现下企业招工难的现状及如何解决作下分析吗？

---

聪明的、技巧的，自己做老板了；

踏实的，能干的，已经成骨干了。

现有的教育体制下，培养不出合格的产业工人，想从市场上直接招熟练工很难。工人培养出来了，她又闲工资低而跳槽了。所以，如今是效益不好的企业一直在为效益好的企业培养熟练工，导致效益不好而恶性循环。市场经济就是这样优胜劣汰，让那些效益不好的企业，没有前途的企业自然死亡。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-11-21

作者：封神祭回复日期：2010-11-20

通胀，上下齐忧。

无论怎么上下忧心，物价上涨的根源无法消除。

个人认为，这场国进民退带来的物价上涨趋势，由于央企的强力推动，再加上那些隐藏在央企和大集团后面的幕后人物囤积居奇、推波助澜，短时间很难消除。

经济学上经常说，经济危机是有周期性的。

我仔细观察了一下国内外的一些历史，发现每一次比较大的经济危机，一般都要持续三年以上。比如国内的1959-62年。西方社会的1929-1933年。

悲观一点看，这场物价上涨带来的经济危机，眼下只是开始，更大的苦难还没有到来。未来三年内将不会有本质性的改变。润土兄以为然否？

---

1929-1933，是美国民众想一夜暴富，一步迈进天堂，结果下地

狱了；

1959-1962，是中国领袖想一夜卫星，一步迈进共产，结果下地狱了。

现在物价上涨是千载难逢的机遇，未来，苦难将逐渐远离民众。

为什么这场危机是好事呢？因为升值已经挤干了民企出口的最后一滴血，垄断企业已经榨干了出口民企最后一滴骨髓，每年财政收入的增幅达 20%早已远超 GDP 增幅的 10%，这样民企又被扒皮抽筋，如今，物价再一涨，民企无法承担工人工资的涨幅，那么大批的民企就玩完了。要知道民企解决了 80%的就业，一旦民企完蛋了，整个社会就到处充满失业的产业工人，垄断企业就没有压榨的目标了，楼堂馆所资金链就断了，茅台酒就没钱喝了……

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-11-21

作者：荒谬的馄饨回复日期：2010-11-19

润土前辈，对推背图怎么看？

-----\*

### 《镜像》

我没读过推背图，不过，我知道什么是镜像。

你对着镜子看别人，能看见别人的面孔；

你对着镜子看自己，却看见自己的灵魂。

你看见别人的面孔，看不见别人的灵魂，是因为你看不清他过去心路的历程。你看见自己的面孔，又能看见自己的灵魂，是因为你看见自己心路的历程。我们看社会也是镜像的科学原理，你看见的现实

社会是社会的面孔，你了解整个社会的真实历史，你就能看清社会的灵魂，你既然看清了社会的灵魂，那么你就能准确预测未来社会的变化，因为历史是不断地重复和延续，地点变了、时间变了、主角变了，但是故事的情节没变。

我举个情节不变的例子：

刘邦晚年没有可以相信的朋友，他猜疑、残暴、疯狂，国家的政治权利被妃子所左右

洪秀全情节一样、慈禧情节一样、其他的魔头也一样……晚期专制帝国，看似无比强大的皇帝，说话要靠妃子翻译，嫔妃的一根裤带就可以结束皇帝的小命。

老百姓情节则是：先头脑发热→四肢发热→胸口发热→四肢发凉→胸口发凉→再头脑发热→四肢发热→胸口发热→四肢发凉→胸口发凉……这其中有一个不变的情节就是老百姓头脑从没有发凉过，从没有清醒过，这也是老百姓四肢、胸口一会热、一会凉的根本原因。

未来，时间变了，地点变了，情节未变，不过延续二千多年的主角看似变了其实却未变。皇帝由一个皇帝变成了土皇帝阶层，嫔妃变成了二奶、小蜜，宦官变成了司机、秘书。

想知道为什么洪洞县那个超生三仔移民美国的亿万富豪的公安局付局长，官方不公布其简历吗？因为王付局长在古代就是一马夫。嘿嘿！情节未变、主角变了，马夫变车夫了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-11-21

作者：high\_leon 回复日期：2010-11-21

感谢大哥的解疑。

大哥，我还有一个问题。之前跟帖说过个人的规划，想从事金融方面的工作，并想在此行业深耕，不至于工作变动早成人生和事业的不可持续，初步了解之后，南财会计出来的小弟多年从事网络，没有金融相关的履历和证书，可以从证券经纪人入门，才可以窥见高高在上的投行、资产管理等目标。数年一直受润土大哥教诲，获益良多，小弟愚钝，还是想听一听大哥对中国的金融市场、证券经纪人的现状、金融职业的规划上的一些看法。

---

一、公试中国人民大学金融研究生或者贷款上中国人民大学金融MBA.，

二、加入中国人民大学上海校友会，

三、虚心向学长请教，热心校友会公益活动。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-11-21

作者：浊壹回复日期：2010-11-21

《懂得付出，才可能获得回报》

谢谢大哥，你写的这篇已经回答了我的大部分困惑了。

现在就还有一事不明，就是我不是理解这句话的意思。

“在这个世俗的世界里接受的规则越多，束缚越大。反之则来去如风，如影随形。”

还请大哥明示

---



## 《商业的成功不可以复制》

如果那个人说商业的成功可以复制,那么这个人不是傻子就是骗子。因为一旦某类商业模式可以被大量复制的时候,其商业的价值就消失了。所以,不断地创新、不断地内生出成长的动力,才是商业成功的智慧选择。在商业的世界里,规则是规则制定者限制竞争对手的,如何打破规则、颠覆规则,更制定出自己的规则,才是商业竞争的上上之策。

很多的时候,我们越读书就痛苦,就在于我们了解太多的规则,眼见着被别人束缚却又无法开创自己的规则,久而久之就失去了内生的原创动力。

对于人性,我们要永远持大爱的态度;

对于科学,我们要永远持怀疑的态度;

对于商业,我们要永远持颠覆的态度;

.....

当你修炼到内心强大的时候,你就敢藐视如何强大的对手,不被规则的淫威所屈服。而这些正是中国当下教育最缺失的,即使美国的教育也无法满足那些胸怀全球、放眼千年的商业天才,于是,乔布斯辍学了、盖茨辍学了、埃里克森辍学了.....因为,他们不想被规则所束缚,他们要创造出自己全新的世界,在未来的世界里王者归来。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-11-23

## 《一码归一码》

hou1098 在此页关于段永平商业智慧的论述写的的确很好,段永

平也一直是我的偶像，我也不知道是哪一位斑竹把它删了，真的不应该，可能是他好心办坏事吧。hou1098，也不要气愤，我过去经常被老婆删写好的文章，不过我并不气，因为，我发现重新写的比删除的更好。

我头脑里也经常跳跃性地思维，但是我不能跳哪里就写哪里，我必须清晰地由浅入深地推理分析，从最简单、最细微的角度去展开，也就是说花粉飞的再高也必须落地才能生根。

我们论述一个事，必须围绕一个主题，把一个道理说清楚了就可以了，最好的方式是逐渐点到为止，逐步留给读者更多的思维空间。这是什么道理呢？老师若把题目解释的非常清晰，连答案也一字不漏的告诉学生了，久而久之，学生就失去了思考的能力。

所以，我建议 hou1098 和其他的网友，写东西的时候，先确定一个主题，不要想一篇文章把所有的问题都说清楚，这叫“一码归一码”。只有自己做事、说话不乱了，别人才能感觉你思路很清晰。嘿嘿，其实我在写此贴的当下，脑子也乱的很、跳的很，但是，我知道脑子里乱想的东西那是“另一码归一码”。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-11-23

作者：shougeng 回复日期：2010-11-21

生命的意义到底是什么呢？活着为了什么？上帝到底存不存在？在哪？

---

《生命的意义在于追求快乐》

生命的意义在于追求快乐，而快乐是一种体会，体会分为两个不同的类型，体会也分为两个不同的阶段。

猪生命的意义在于吃饱的酣睡；

鹰生命的意义在于自由的飞翔；

.....

### 一、生命的意义分为两种类型

第一类的生命是寻求物欲的快乐，失去物欲的快乐，生命就失去了意义。由于物欲逐渐加大，所以快乐的起点也逐渐提高，美食、香车、美女越多越好，由于你想获得的东西也是别人想获得的东西，你必须为此去搏杀。

想获得物欲的对象，你必须去搏杀；

想守住物欲的对象，你必须去搏杀。

第二类的生命是寻求精神的愉悦，失去精神的愉悦，生命就失去了意义。追求精神愉悦者，对于物欲没有过分的追求，粗茶淡饭即可。他们能把粗茶喝出飘然欲仙的感觉，他们能把淡饭吃出山珍的美味。

让两种生命快乐的三个差异：来源差异、时间差异、感受差异。

来源差异

物欲的快乐，靠紧张、刺激而获得

精神的快乐，靠放松、飘然而获得

时间差异

物欲的快乐时间短暂，人只有在极度饥饿的时候，才能感觉到食物的香甜，人只有在性饥渴的状态下，才能感觉到性的愉悦。

穷人得不到物欲，所以无法快乐；富人没有了饥渴，所以失去快乐。所以，物欲的快乐是短暂的快乐，那些锦衣玉食、美女缠绕的皇帝并不觉得自己快乐。

时间差异的根源在于来源的差异，因为人们不可能一直处于紧张、刺激的状态，而人们可以长久地处于放松、飘然的状态，所以精神愉悦的时间远远超越物欲快乐的时间。

### 感受差异

物欲的快乐靠感官刺激而获得，味蕾体会食物的快乐，性器体会性交的快乐，随着年龄的增加，味蕾、性器而逐渐衰落，快乐而逐渐递减。而美味和性对象也必须日新月异，才能获得新的刺激，所以财富和政治地位跟物欲的快乐成反比，因为物欲的对象是有限的，它们无法满足你无限的欲望。

因为你器官衰减了，欲望提高了，导致你年龄增加了，财富增加了，地位增加了，却越来越不快乐。

精神愉悦是内心的一种体会，快乐跟味蕾、性器的衰老没有关系，快乐跟财富和地位的增加也没有关系。因为愉悦不是紧张和刺激而产生的，只要放松、飘然即可产生，所以精神愉悦的起点可以很低，一杯茶、一朵花即可让你精神愉悦。

### 二、生命的意义分为两个阶段

上面分析的是两类生命的意义，对于一个具体的人来说，他则分为两个阶段，物欲快乐的阶段和精神愉悦的阶段，婴儿的时期是原始物欲的快乐，随着精神世界的不断丰富，精神愉悦的追求逐渐取物欲

快乐的追求。多数人只能停留在第一个物欲快乐的追求阶段，这跟外界环境和个人精神丰富的程度有关。

很多的中国帝皇，到生命的尽头也没有感觉精神愉悦的快乐，比如刘邦、洪秀全等。如今，巴菲特、盖茨却能把物欲的追求转换为精神的追求，所以巴菲特的物欲非常的简单——雪糕一根，精神却非常的愉悦。

我们分析物欲和精神的快乐，在于了解不同人的生命意义，也了解一个人不同阶段的生命意义，了解了生命的意义也了解了活的意义。

### 三、生命的本质

了解了生命的意义，也就了解了生命的本质，生命的本质分为肉体生命和精神生命，肉体生命极限一百二十岁，精神生命的极限是数千年，有文字、石刻记录以来一直延续着，老子还活着、庄子还活着、武松还活着、华盛顿还活着、哥白尼还活着、莎士比亚还活着……

上帝在不在？你信，它就在；你不信，它就不在。

魔鬼在不在？你信，它就在，你不信，它就不在。

爱情在不在？你信，它就在，你不信，它就不在。

快乐在不在？你信，它就在，你不信，它就不在。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-11-25

作者：wtuftok258 回复日期：2010-11-25

土哥隐迹了四年的著名历史学者辛.灏.年认识不!?

分析分析!!

---

我不认识这位著名历史学者，他演讲的是《谁孕育了辛亥革命？》。

我认为不管是《辛亥革命》或是其他的革命，只要是革命都是暴力地去除前朝的命。但是，命是外在的东西，内在的本质并没有被去除既整个社会专制的思想和犬儒的文化并没有被消灭，所以辛亥革命只是第一步，任何一个彻底消灭专制的变革第二步才是非常的重要，既启蒙民众的思想，辛亥革命已经一百年了，我们启蒙民众的思想还没有开始，曾经晏阳初、陶行知……启蒙了中国民众的思想，可是却被暴力革命夭折了。

谁孕育辛亥革命并不重要，因为革命只是一个专制替代了另一个专制。而专制被民主和自由彻底地替代则需要整个社会一次彻底的思想启蒙，只要让整整一代人被彻底的启蒙了，那么专制想再复辟也不可能了，因为民众不愚昧了，统治者再也不能忽悠了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-11-29

作者：ygy9870 回复日期：2010-11-28

恳请大哥谈谈目前的半岛局势吧!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!!

-----  
金二政权向金三交接之际，北韩希望政局稳定

中国经济向通胀改变之际，中国希望经济稳定

一、从博弈的角度看，你稳定了，他就不稳定了，所以老美不希望北韩和中国稳定。

二、从大哥的地位看，天安号事件、钓鱼岛事件急需大哥做出强势的姿态，否则，大哥在小弟面前没地位了。

三、大国之间无战争，大国是均衡、平衡。相互打的是各自的小弟，黑道上是小弟拿刀砍杀，大哥坐在一起喝茶。斗败的那位大哥买单鞠躬握手走人。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-11-29

Surfwave1 朋友说的不是这个本意，可能是调侃的话，大家误会了

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-11-29

作者: small 勇回复日期: 2010-11-28

润土你好

近半年 ZF 调控楼市导致楼市资金流出转战农贸产品造成物价飞涨

那现阶段 ZF 为了调控物价可能会打压股市抑制通胀

是否会重新放开楼市政策引导资金重新回到楼市这个池子中去导致明年楼市上涨

---

炒楼的资金能炒农产品？

你囤积青菜吗？囤积菠菜？

其实，涨价的过程是轮涨的过程，就是先是汽油、煤炭涨等资源类涨，接着运价、电力涨，再接着工业品出厂价涨、化肥涨、农膜涨……最后，农民种粮亏了，种菜亏了，农民一想少赚、不赚可以，总不能贴钱啊，再说也没钱贴呀，于是，先留着大米、玉米、大白菜不卖。

未来，农民不中菜了，种菜就自己吃，城里人将下乡去偷菜。

未来，要资金存银行，只有一种选择：存银行的收益大于楼市的收益，大于 CPI 的涨幅。（楼市不涨、物价不涨，活期存款利息 5%、固定年利息 15%，银行每年送老百姓 2 万亿）

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-11-30

作者：部落记忆回复日期：2010-11-30

大哥能够一句话概括一下周立波（周自宫）吗？

---

在剧院里看《立波秀》的精英们，是来开心的；  
在网络上微博上论坛上的草根们，是来发泄的；  
立波写微博本想赶个潮，却被草根们爆了后菊。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-12-03

作者：五亚广海回复日期：2010-12-02

大哥怎么看湖北襄樊市复名襄阳市的这种现象。

---

### 《社会财富再生障碍症》

一个健康的人，必须具有健康的造血机能，当个体造血机能丧失的时候，其病症就是白血病，也称为血癌。同样，一个健康的社会，必须具有健康的财富创造机能，当这个社会财富创造机能丧失的时候，其病症就是“社会财富再生障碍症”。

社会财富是有其社会成员创造的，能创造财富的社会成员必须具有正常的思维和健康的身体，且具有创造财富的动力。当一个社会里，社会成员被教育愚昧成愚民后，其高级创造财富的机能就消失了（科



技、文化创造的原动力消失), 当社会成员的食物来源被污染、居住环境被污染后, 导致身体健康的机能被侵蚀, 其低级创造财富的机能被损害了, 当社会成员一代一代的创造财富却又无法获得财富, 或者虽获得财富却无法保障财富的时候, 那么其社会成员就彻底失去了创造财富的动力, 于是, 整个社会就病变为“社会财富再生障碍症”。

### 一、病变的初期症状

“社会财富障碍症”病变的二个初期症状

#### 1、吞噬兄妹的财富

由于无法创造财富, 导致病变癌细胞吞噬兄妹的财富, 既财政结余, 银行存款, 国债, 变卖机器, 贱卖资产。

#### 2、吞噬子孙的财富

病变癌细胞吞噬现有的财富后, 开始吞噬子孙的财富, 于是土地卖光、森林砍光、稀土卖光、河流污染、空气污染, 未来子孙赖以生存的资源被耗竭。

### 二、病变的终极症状

“社会财富障碍症”病变的终极症状

#### 1、种植毒品

破产的国家哥伦比亚、缅甸的社会成员依靠种植毒品获得财富, 新近破产的国家阿富汗, 其社会成员也依靠种植毒品来获得财富。

#### 2、卖血、制假、贩假、诈骗、盗窃

当社会创造财富的机能殆尽的时候, 胆子大的靠制假、贩假、诈骗、盗窃谋生, 那些胆小的则靠卖血为生。但是, 这个过程却是短暂

的过程，因为一旦制假、贩假、诈骗、盗窃猖獗后，正常的社会就与其隔绝了，人们不去 XX 地方，人们拒绝招工 XX 地方的人，甚至一些小区拒绝 XX 人进入。卖血者则由于携带艾滋病病毒、肝病等病毒而被阻止在血液市场的门外。从而导致其财富彻底枯竭。

### 3、吞噬祖宗的财富

在一些历史文化名城的社会，那些癌细胞吞噬完兄妹的财富，又吞噬了子孙的财富后，癌细胞把目标转移到祖宗的身上，于是先吞张飞、再吞关羽。最近，它们准备吞噬诸葛亮了，于是襄樊改襄阳了，因为“诸葛躬耕地，山水襄阳城”，所以三国演义深厚的历史财富成为了他们吞噬的目标。当下，挖曹操墓、盖潘金莲屋、建西门庆祠堂成为最热的财富来源。

这些癌细胞不是来保护祖宗、祭拜祖宗的，它们是把祖宗挖出来卖天价门票的。

襄樊是不是“社会财富再生障碍症”患者，我不知道。但是，一提到襄樊，就让我想起 2002 年的襄樊市窝案，当时的一把手落网一下就牵出 74 个贪官。

如今，襄樊改名襄阳了，人们将忘记 74 个贪官窝案，只想起三国的诸葛亮。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-12-04

作者：三木空间设计回复日期：2010-12-03

从刚发帖就开始看这个帖子，六年前，大哥还对新的政府报特别大的希望，称胡哥，说网络是胡哥伟大发明，呵呵现在对政府失望绝

望了，在等 2026 年再大干一场了哈哈，像大秦帝国上的老太师老甘龙一样，飓风过，只有伏草存。

---

胡哥上台，先没枪、后没人，等待有枪有人了，国家却被那帮贪官污吏折腾的奄奄一息了。如今，肝癌、肺癌、淋巴瘤、骨癌一起发作，做大手术摘除，则立即呜呼，做保守化疗，则苟延几年。其实，能真心为胡哥做事的，真让胡哥放心的没几个，倒是网友们在踏踏实实地做些正经的事，现在的反腐也只能这样了，被网友逮着的算倒霉，这也是当下唯一的方式了。

现在的格局就是：网友+媒体 VS 腐败分子+警察。

现在博弈的状态就是：腐败分子一次又一次地追捕网友，媒体一次又一次地力挺网友。对决中，腐败分子强大，网友就自杀、被牢狱；媒体强大，腐败分子就免职俩个小警察。所以，表面看是网友人肉和警察追捕的游戏。

胡哥现在能做的事就是：警察不能跨省追捕网友。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-12-06

网摘娱乐文章一篇：

教育部对以下 9 个成语解释作出了正式的纠正，现公之于众，与大家同乐：

1. **【知书达礼】** 仅知道书本知识是不够的，还要学会送礼
2. **【度日如年】** 特指当官的日子，非常好过，每天象过年一样；
3. **【杯水车薪】** 形容领导干部，每天办公室喝杯茶，月底可以拿

到可以买一辆车的工资；

4. 【知足常乐】知道有人请自己洗脚，心里就感到快乐；
5. 【见异思迁】看见漂亮的异性就想搬到她那里去住；
6. 【语重心长】别人话讲的重了，心里怀恨很长时间；
7. 【有机可乘】出门考察有飞机可以乘坐；
8. 【不学无术】不要白费工夫学那些不实用的东西；
9. 【夫唱妇随】丈夫进了歌厅唱歌，妻子跟踪尾随

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-12-06

作者：zh0001 回复日期：2010-12-03

请教润土大哥，我是一个农村青年。在城市毫无关系。在现在的大环境下，请问去一线城市好还是去三线城市好。请土哥解析。

-----

土哥不好意思，这个问题我问了多次。都怪我太笨，可能您以前也讲过这个问题，但是我没有理解，呵呵。

-----

过去，一线城市没有门槛。

你拎一只草鸡、提一篮鸡蛋，科长、局长能让你进门了。

现在，一线城市没有门缝。

你拎一只金鸡、提一篮金蛋，科长、局长门缝也不开了。

现在一线城市的市场缝隙已经没有了，财富早已瓜分完毕，除非你有足够的智慧、足够的权利和足够的资本重新来分配财富，否则，赤手空拳则很难在一线城市立足。如今一线城市的城中村也被拆了，

你连个租廉租屋的地方也找不到了。连 INTEL 都把研发基地从上海迁成都了，因为生存的成本太高了，企业工资付高了，企业吃不消，企业工资付低了，人才招不来。

做为一个农村青年，到城市里找一个电焊工、架子工、钢筋工、刷漆工的工作是可以找到的，但是，想创出一片天地却很难。

中国的资源均掌握在官员的手里，你没有资本如何跟他们交换，如今的官员已今非昔比了，江苏财政厅付厅长张美芳拥有 7 套住房，其中一套别墅就价值千万；上海房产局付局长陶校兴拥有 30 套房，其中一套别墅就价值千万元。你掂掂你的分量，如何跟他们交换？

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-12-08

作者：袍泽当歌回复日期：2010-12-07

润土兄：说说留守儿童吧！

是租一辈子的房子在城市打工，忍受城市污染的空气，食品，高昂的教育，医疗费，还是回农村去，忍受剪刀差。被剥削，何去何从啊？

---

《愚昧是贫穷的根源》

表面上留守的是儿童和老人，

本质上留守的是冷漠和仇恨。

温暖和热情，绽开的是幸福之花，

冷漠和仇恨，绽开的是罪恶之花。

假如，你今天中了彩票大奖，可是你愚昧的大脑并没有改变，那

么明天你依然还是一贫如洗，所以，愚昧才是一切贫穷的根源。你只要愚昧，那么你不管是农民还是居民，一样无法改变继续被剥削的命运。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-12-08

作者：四季还过四季回复日期：2010-12-07

今天发生了一点不愉快的事情，我的车被交警写罚单了，因为没停在停车位，该死的是，我办事的那条街两边都没设停车位，由此联想到一条成语：请君入瓮。

我的性格可能注定我的人生就是个悲剧，当时交警贴罚单到我车时，我刚回到车位，看到前面的几辆车没被罚，一气之下就开车追了出去，看到他们又在前面罚别的车，我停在旁边，上去质问，大概就是问什么只罚我的车，别人不罚，交警脸臭装傻，我没放弃一直追问，其中一个要上车了，我扶住车门俯身继续追问，他们让我放手再说，我说如果我放手你们就走了，还会给我解释吗，久，他们不耐烦，竟然想直接开车摔掉我，只踩了下油门，见我没放手，停车，开车的司机下来了，年纪大约 40 左右，一下来就说，你有什么不满意可以去投诉我们啊，觉得我们态度不好去投诉啊，我号码在这里，他指了他衣服上的数字。我词穷了，一直坚持问为什么只罚我而不罚别人，他说没有的事，在哪里，我说了地点，他火了，说跟我去。有个细节：要回我原来罚单的时候必须要在前面的红绿灯掉头，我跟他的车，他还没等红绿灯转绿就转了，我只能跟上去，后来想想，这又可能是他诱此我创红灯，良心大大的坏啊~~~~，转头后，一直慢慢罚这边的车，

我跟在他屁股后等不了，就直接回到原地点，原地点原来的车辆听到交警在另一边响鸣罚单，都跑了。事情最后不了了之，他们罚完剩下的车辆就走了。

整个事情经过就这样，引发我的思考是：执法者态度之恶劣不是一天就练成的啊，是谁在给他们挺腰竿，一个小小的执法者就有如此优越的心理，今天的事情如果是发生在偏僻的地方，按照他们的态度，我恐怕“被”跌伤了。

今天罚了就罚了，如果当时吞下这口气就没事了，我还嫩了点，没达到静若泰山的境界，还是继续潜伏啊，等待 2027。土哥，像我这样的人，如何更好的处在这个社会中，请给我一些建议。

-----  
当电视上，报纸上充斥着鼓励老百姓买私家车的时候，我连摩托车也不骑了，改走路和公交了。为什么？我知道这叫——请君入瓮呗！

不要恨警察，换着是你，你可能比他们更心黑。当你的上峰不给你发工资，只给你一叠罚单，让你的罚单跟你的工资和奖金挂钩的时候，你就体会啥叫怜悯的滋味了。你怜悯别人，谁怜悯你可怜的薪水，谁怜悯你老婆、谁怜悯你孩子，谁怜悯你父母啊？于是，你用冷漠和冷血来获取财富，满足上峰贪婪的恶念，也拿些赏银聊以自慰。

假如一个母亲，不给孩子做早饭，也不给孩子吃午饭，她只给孩子一把刀、一根绳子、一根头套。你是被孩子抢钱的那个人，你恨孩子吗？

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-12-08

作者: high\_leon 回复日期: 2010-12-07

大哥, 你什么时候来新浪微博啊?

---

我四年前拒绝了开博客的邀请, 今天更不会主动开微博, 我喜欢潜水、潜心, 更喜欢孤独、孤行……

作者: 目光呆滞的润土 日期: 2010-12-10

昨天 12.9 是世界反腐败日, 媒体称“原四川移动总经理李华受贿近 20 亿”, 不巧又和我上月发的帖子《RPI 与 TPI》, TPI 天堂指数相吻合。

感谢李华, 没有让我“失望”。

作者: 目光呆滞的润土 日期: 2010-12-10

据记者了解, 爱立信之所以最先在李华案中浮出, 是因为受到本国检方指控, 而爱立信的所在国政府, 又把爱立信案通报给中国政府, 李华受贿案是一起典型的“出口转内销”。

作者: 目光呆滞的润土 日期: 2010-12-11

作者: haozi189 回复日期: 2010-12-10

看来 23 岁的我还是太嫩了 br

这几个月看下来收获还是很多的, 做业务的时候和那些大老板小老板谈话也能说出个一二三了。成熟不少

看到 99 页时, 发觉不明白的太多了, 有些看不懂了;

这帖子的精华需要慢慢咀嚼才能吸收真正的营养啊。从头再来一遍;



昨天看本书。叫 X 和十年，大叔对 X 和能点评下吗？

---

### 《求和十年最终无解》

象棋博弈中，若双方势均力敌，互无取胜的可能，则此盘象棋最终是和局。若黑方士、象、全、车、马、炮齐全，红方仅孤帅一个，红方想求和是绝无可能的妄想，黑方想求和，则一定是黑方的脑子被驴给踢扁了。

$\Sigma$  是数学求和的符号，既一群数据全部或部分相加的连加符号  $1/2+3/4+7/8+15/16+\dots+(2^{n-1})/(2^n)$ ，数学积分中  $n$  为 0 时则此题无解。

#### 1、政治求和

政治是统治者与被统治者的象棋博弈。若双方势均力敌，则双方和；若被统治者把统治者关进了笼子里，则此社会是民主、自由的社会，此盘政治棋局是被统治者通赢；若统治者把被统治者囚禁在笼子里，则此社会是专制社会，此盘政治棋局是统治者通赢。

政治也是社会经济、文化等各种要素的积分，更是规则下组合的累加，当规则为 0 时，则此数学，你求和十年、求和百年，最终也是无解的答案。

#### 2、和局开盘

专制社会的初期并不专制，政治架构比民主还民主，除了前朝敌人，其社会成员都是社会的主人，此局开盘就和，因为此阶段不是统治者和被统治者的势均力敌，而是此阶段就没有统治者和被统治者，

不过，这个过程非常的短暂。因为，人总要穿鞋子，不可能一辈子赤脚或者穿草鞋，一旦有人开始穿布鞋和皮鞋了，这个和局就打破了。

此前，整个社会贫富没有分化、权利没有分化，此阶段不用“求和”想不和都难。

### 3、专制求和

专制社会的后期，由于贫富分化严重、权力分化严重，导致整个社会治安动荡、经济匮乏，专制的根基出现了倾斜，专制的大厦将倾覆。于是，整个专制统治者担心政治架构的倾覆，力求稳定的政治局面，和被统治者求和成为此阶段最重要、最紧迫的政治选择。简单说就是“稳定压倒一切”。

### 4、求和十年

为什么求和不是五年、也不是二十年，而是十年呢？因为根基倾斜需要五年纠偏，十年才能扶正。不过，这种扶正的状态是瞬间而短暂的状态，扶正功勋者必须见好就收、逃之夭夭。因为弱细短枯的根系，根本无法支撑起庞大茂密的树冠和扭曲变形的树干。

### 5、五年纠偏

清朝后期，专制压制了民众的创造力，一些穷山恶水的地方，民众分不清是非、黑白，那些看清是非黑白的人，有点能力和才华的人，则早已逃离这是非之地了。

在后专制时期的大清，贫富分化导致出社会分化、地区分化。北平分化为全世界最繁华、最漂亮的都市，乡村则分化为全世界最贫乏、最破败的乡村。

紫禁城歌舞升平，

穷乡村悲泣哀嚎。

当哀嚎停息，乡村出奇安静的时候，紫禁城里的统治者恐惧了，因为他们听不见了哀嚎，只听见自己的心跳。突然他们想起了当年穿草鞋的爷爷进紫禁城第一天告诉他的那句话——死亡之前的征兆就是：你只听见自己心跳的声音和喘息的声音，外界却出奇的安静。

因为紫禁城里统治者害怕死亡的降临，所以迫切需要让死一般寂静的乡村闹腾出新的活力。于是，那些“铁腕英雄”的地方官诞生了。

后专制时期，权利是分化的，紫禁城的权力是出不了紫禁城的，特别是天高皇帝远的地方，更是紫禁城鞭长莫及的地方。为什么专制那么铁腕，却管不住一个村官呢？嘿嘿！人为财死、鸟为食亡。谁受紫禁城的恩惠，谁听紫禁城的话，那些穷乡僻壤的村官、县官也沾不上紫禁城的一点碎银，谁还在乎谁是皇帝啊！老子在一方，老子就是土皇帝。所以，后专制时代的中国穷乡僻壤的地方，其实就是流氓、恶霸横行统治的地方，他们把持着一方的财富，连当地的政府官员都必须听命于他们的安排。哼哼！你紫禁城不给钱，他们给钱，我不听这些流氓、恶霸的听谁的啊？于是，官匪一家、警匪一家，老百姓民不聊生、生不如死了。当老百姓种出的粮食被抢去，连种子也被抢去的时候，这时老百姓也偷也抢也骗了，整个社会彻底崩溃了。漠视这种崩溃的趋势蔓延就是默许紫禁城的覆灭，于是，朝廷热切盼望救紫禁城于水热的英雄的出现，若干年后，终于诞生出一个“铁蛋知县”、“铁蛋知府”。

这个铁蛋知县一届五年，他用五年的时间把本县的流氓、恶霸基本消灭了，当然了首先是把县衙的捕头、村官、乡官也抓起来了。老百姓拍手称快、奔走相告，老百姓终于又回去种田了。

## 6、十年扶正

五年消灭流氓是不够的，他连任的一届还必须提拔一些能干的官员做出实事来。要知道，仅仅是种田，此地方也没发根本改观啊，因为长期的民众被压制、被奴役，老百姓已经彻底丧失了创新的动力，引入新的经济血液成为铁蛋第二步的措施。由于治安恢复了，土地又非常便宜，铁蛋知县第二个五年又用非常优惠的税赋政策招来了许多的外地客商。于是，此地看上去有了很大的起色。

当紫禁城发现，这个铁蛋知县居然把这个穷乡僻壤弄出了个模样，倾斜的根基也扶正了，朝廷非常的高兴，于是，这个铁腕知县被大大地夸奖。考虑到最近藩王之地总添乱，已经连杀两个藩王了，还不见起色，于是，他又被提拔为藩王了。

## 7、执照流氓 PK 无照流氓

这种和的局面是暂时，随着地方财富的增加，随着官员权力的膨胀，新的平衡将很快被打破。因为铁腕只能维持短暂的平衡，经济的活力、经济的发展靠的是有序的规则，没有规则的社会，一切归 0。

其实，这些铁腕知县之所以能够成功，其中暗含着两个奥秘。

第一个奥秘：铁腕县官是有执照的小流氓，他所以成功是因为凭借执照暂时消灭了无执照的小流氓。

第二个奥秘：铁腕知府是有执照的中流氓，他对付藩王之地的流

氓也可以成功，因为藩王之地的中流氓也是无执照的流氓。

## 8、最终无解

为什么被大清朝廷如此赞赏的铁腕县官、铁腕知府只任命为藩王，而不是任命为军机大臣、任命为直隶京官吗？因为军机重地、直隶重地的高官全是有免死金牌执照的大流氓。要执照流氓 PK 了免死金牌的流氓是天方夜谭。

从上述的解析，我得出一个答案：求和——最终无解。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-12-14

作者：邓露新回复日期：2010-12-13

润土大哥最近遇到点烦事，向你请教下，希望你能帮我拿个主意。

老妈在农村 65 了，不是新出台了个养老金政策，说是超过 55 岁，交 48000，以后

每个月收取 1000 元的养老补助。

但我觉得这样的事表面上看上去很诱人，但不知道今后几年的变化。何况这几年没涨多少钱，存款也不多，家里开销，小孩读书都要钱，但老妈说谁谁家里给她爸她妈帮了什么什么的。听起来难受，想请你指点下，这几年就信你了。。。你以前也说过保险这事的。急切盼望你能帮帮我

---

缴 48000 的利益和风险如下：

利益：1、每月收取 1000 元补助，四年回本。2、老妈欣慰、精神愉快、身体健康。

风险：政府换届后，后面政府的领导不认账，最多损失 20%，至少扣除被贪腐的钱，大头应该返还吧。

感情上说：自己的困难可以克服，即使省吃俭用也不能让母亲难过啊。再说，老妈心情舒畅了，身体就健康了。否则，老妈郁闷的倒下了，医药费说不定比 48000 还多呢。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-12-14

作者：zuges111 回复日期：2010-12-07

作者：买香蕉擦皮鞋回复日期：2010-12-07

润土老师，很感谢能分享到您的思想。

请关注一下最新一期的《新周刊》。

登陆新周刊博客。

---

传统媒体也开始关注了？..... 先生，假设您开始受到更多媒体的关注了，并且受到很高的拥护，那么您怎么面对彼时的状况？

---

娱乐性的人物希望媒体持续的关注她们，媒体越关注，其知名度就越大；知名度越大，其出场费就越高。我不想娱乐看此帖者，也不想自己被娱乐，所以，我一直避免被媒体关注。我知道，我写的帖子，不是给当下中国人看的，而是给 2027 年以后的中国人看的，假如，现在媒体关注了，我就不能潜心思考了，况且，现实状态下的媒体也是弱势群体，除了娱乐，他们并不能做什么。

如今的传统媒体非常的尴尬，他们面对网络人气尴尬，他们面对

财务窘态尴尬。

传统媒体如何破局呢？传统媒体应该从大而全转变为小而精，更加专业、更加专注、更加精深。这样，读者才觉得花钱购买物有所值。可是，如今由于不能精准分析、不能精深挖掘而阻碍了传统媒体的阅读性，许多传统媒体正在被读者抛弃。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-12-15

作者：哭泣的项羽回复日期：2010-12-13

大哥你好，看你的帖子4年了。事业还是毫无进展，小弟有一事请教，在上海做私募怎么个做法呢？就是股票代客理财啊荐股之类的。自己有一公司但证券也没注册，所涉及经营范围仅涉及投资咨询。做这个也是德隆的一个前高管推荐的，说实业累，也赚不到钱，再说自己也无背景无关系，想在上海发展是真难！望大哥指点，谢谢.....

作者：哭泣的项羽回复日期：2010-12-14

大哥我的问题可以分析一下吗？

-----  
公募靠的是政府的信誉和美誉，

私募靠的是个人的信誉和美誉。

信誉度高表示其稳定安全，

美誉度高表示其盈利丰厚。

私募必须解决信誉和美誉的问题，方能获得市场的认可，为此，你必须拥有一个平台，既公募基金经理的头衔，光公募头衔是不够的，

你还必须是明星的公募基金的经理，你方能获得私募投资方的认可，再则，你需要在媒体上不时的曝光自己的业绩，不时地在电视上点评股票并获得股民的追捧。或者，你自身就有足够的资本并在资本市场取得不俗的战绩，且被圈内同行视作神灵，这样，你虽在外界没信誉和美誉，但是在圈内有足够的信誉和美誉，那么，你同样具有私募的实力和基础。

资本的市场是凭实力和资历说话的市场。没有资历和实力，骗老头老太可以，想获得实力投资者的青睐，你就必须有征服他们的资本和阅历。如：你是08年公募排名第三，09年排名第四，10年排名第一的基金经理。OK！我投一亿！

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-12-15

作者：lvladle 回复日期：2010-12-14

润土大哥，京东扛起了图书价格战大旗，其意图貌似本非完全针对当当，大哥对此有何高见？搬来板凳，听大哥上课！

---

国美、苏宁围剿京东，京东就拿当当挡箭牌；

这年头，最不值钱的东西就是书，打折最狠的也是书，京东敢贴钱卖书，国美、苏宁却不敢卖书。国美、苏宁真的卖书了，他们就真的输了。所以，看似京东卖书，其实，京东在反围剿。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-12-16

作者：wjwell2010 回复日期：2010-12-16

润土大哥，我是温州渴望创业的一个青年，您写的东西很真，很



实，是我辈学习之精文，谢谢。

可以告诉我你从什么时候开始，有这样的沉稳的性格和这样的洞察力呢，从前有哪些经历使你得到激发呢。可以讲几件您小时候深刻的经历吗？

---

### 《神马都是浮云》

幼童的时候，我拿家里的零食给小伙伴吃，他们才带我玩；

小学的时候，我一直不肯打同学小报告，最末才带红领巾；

中学的时候，我没有人生目标，解难题却让我获得成就感。

进入社会，工作努力却未获表扬，不会拍马未获领导赏识；

档案里自己出生已经宣布自己将前途渺茫，除非甘做太监。

沉静中绘画，让我学会了在沉静中快乐；

静思中解析，让我学会了在挑战中升华。

20 岁的时候，我发现我没有前途，被一只铁桶牢牢地盖住；于是，我寻找未来的出路。面对每一次的挫折，我从不抱怨，却心怀感激；因为挫折让我看清了社会、也看清了人生，于是社会越来越清晰，人生越来越清晰。

我隐身在黑暗处，所以我不惧黑暗；

我思索在久远处，所以我不惧当下。

当我渐渐地克服了浮躁，我才发现自己逐渐地学会了在沉静中思考。这一次一次思考的力量，让我一次一次与机遇交臂，又一次一次让我躲过了灾难。

静心、耐心、坚韧、等待、劳作、耕耘、厚积、薄发

对于自由身心，豁达胸怀，深邃智慧来说——神马都是浮云。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-12-17

作者：张义 2010 回复日期：2010-12-17

大哥感觉你最近有点惆怅或者思绪有点乱，是何原因？

-----

最近，网友要我点评的内容多是负面的内容，所以让人感觉我最近心情比较惆怅。由于，此前关于社会、政治、经济的内容均有较长篇的解析，我若再重复啰嗦恐有裹脚布的味道，所以均采取点到即止的点评，这样又让人感觉思绪不严谨而有点乱了。

其实，当下的现状，我在 98 年就已经感觉到了，这也是我不再奔波跟外界打交道的根源，以其劳而无功还不如潜心修行。为什么我 98 年有这个预感呢？因为教育、医疗、住房是老百姓的根本，也就是社会的乾坤，教育、医疗、住房不让老百姓担忧，老百姓就会安居乐业，社会的纲常就不会乱，当教育、医疗、住房被当着产业化的时候，我感觉乾坤倒置了，社会的纲常将乱了，每一个官员、民众、穷人、富人对未来都充满着恐惧，而消除这种恐惧唯一的方式就是不择手段地捞钱。

打个比喻，教育、医疗、住房产业化就是在一条大船的船底打穿了三个洞，聪明点的人都知道未来大船的结局，于是，聪明人先穿救生衣了，先放下小舢板了，先准备开溜了……脑子木讷者看见身边许多人开始穿救生衣了，于是发慌了……现在的景象就是众人疯抢救生

衣、众人疯抢小舢板，占 80%的众人由于抢不到救生衣也跳不进小舢板而哭爹喊娘、乱作一团。

全世界没有一个文明的国家是因为通过教育、医疗、住房产业化而成功了，他们不仅不产业化而且还在加大全民补贴和福利的程度。

当下，本届政府正在替过往的错误补洞，数年前就开始了免费义务教育、城镇农村医保、保障房的建设，此前，许多地方政府压着中央政府的指令，采取拖延战术，此次成功与否看最终的成效。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-12-17

作者：火箭红回复日期：2010-12-17

润土先生您好！

最近发生了两件事，“智障工人”和“18 名学生黄山受困，获救后的冷漠”

凤凰给“智障工人”这一主题的评论是“社会达尔文主义”。这是一种以“优胜劣汰适者生存”为核心的理念，结合中国传统的强权思想。衍生出“冷漠”，“拜物教”，“兽性主义”这些恶疾。

“社会达尔文主义”这一说法很有意义。

烦请润土先生，给大家剖析一下。让我们能有一个更好的角度看人与社会。

谢谢！

---

《冷漠的根源》

冷漠分为个体冷漠和社会群体性冷漠。

一个人出生时并不冷漠，长期处于冷漠的环境并接受冷漠的教育，才导致其个体内心的冷漠；当所有人都处于社会冷漠的环境中并群体性接受冷漠的教育，才导致社会群体集体性冷漠。

60 多年前，国人中的知识分子并不冷漠，像复旦这样金字塔中的精英们更是不会冷漠，因为他们从小看的是《开明国语课本》，里面充满着对动物、对自然的爱，更充满着亲情、友情的温暖。在这样温暖教育的感化、熏陶下，每一个学生都充满着对自然、对生命的尊敬和关爱。

过去，中国人家庭里讲究的是伦理道德，家庭里没有政治的对立。自从文革中父子、夫妻间也将政治后，昔日家庭中的伦理崩溃了。过去，中国人也靠宗亲的祠堂温暖族人，祠堂是宗亲的纽带，是传统中国社会的根。由于中国人把祠堂砸了，族谱烧了，导致中国人根没有了。西方社会没有祠堂，他们靠教堂维持社会的伦理秩序，如今中国社会祠堂没有了，也没有教堂，倒是遍地都是澡堂。这种澡堂替代祠堂、教堂的状态，就是当下中国社会情感社会最真实的写照。

祠堂、教堂对民众是免费、平等、充满着温暖，而澡堂只有钱色的交易，没有免费的温暖，也就是说中国人想要在澡堂里获得温暖也是要钱交换的。

当下的教育不仅没有温暖，而且其制度设计也没有温暖，导致同学成敌人、同舍成仇人，因为应试教育是同类先相互残杀，胜出者为王的制度设计。所以，中学比小学冷漠，大学比中学冷漠，越是知名大学其相互间的残杀更惨烈，导致其研究生比本科生冷漠，博士比研

究生更冷漠。形象的比喻，当下知名大学的学子就是教育角斗场上的角斗士，角斗士有一点柔软之心、有一点怜悯之心，其就将成为角斗场上的牺牲品。他们没有第三种选择，只有两个选择，成功获得死亡。今天，复旦又跳了一个，他主动选择了死亡。

我们观察社会的冷漠与否不要看当官的脸是否冷漠，官员面对媒体、面对弱势群体时，多数是和蔼可亲温暖的笑脸的。我们要看两种职业的脸，一是教师，二是警察。教师是内在潜移默化地改变你的灵魂，如果她冷漠地灌输冷漠的思想，长期以往你的灵魂将变得冷漠；警察是外在改变你的灵魂，警察是老弱病残孕幼的保护神，更是社会弱势群体的保护神，假如警察不能保护弱者却狼狈为奸的时候，这种状态下的社会就是最冷漠的社会。

今天，看到两条新闻，一条是：兴化幼儿园老师用熨斗烫伤八名儿童。另一条新闻是：阳泉公安局城区分局巡警队长关建军在“打黑”风暴中落网，专案民警抓捕了 56 名涉案成员，查明该组织 10 余年来违法犯罪案件 46 起，冻结该组织资金 2.5940 亿元；查封该组织在北京等地的房产 27 套，价值 1 亿多元；扣押车辆 30 余部，其中关建民的一辆劳斯莱斯轿车价值 840 余万元。此外，还扣押了大量的金条、银锭、玉器、首饰、文物收藏品、名表等奢侈品，查封了阳泉犬业协会、南苑天露、花贺天地等多个经济实体。

总之，社会冷漠的根源是：冷漠的教育让你内心冷漠，冷漠的警察让你体表冷漠。你孤寂而冷漠的灵魂找不到祠堂，也找不到教堂，只能在澡堂里买到片刻的温暖。

数月前，看见叶圣陶主编、丰子恺插画的《开明国语课本》热销了，让我感觉到冷漠的社会又点燃起希望。

数日前，我又看见一条新闻，心又凉了，新闻摘要如下：

上海科技文献出版社社长赵炬表示，由于出版的 1932 年初版的，包括《开明国语课本》在内的老教材系列广受读者好评。导致这套书非常热销，特致函《中青报》表示对此“忐忑不安”，并声明“出版社从来没有对老课本的出版做过言过其实的宣传，更没有进行炒作”，“我们坚持力挺现今语文课本的立场”，“在面对不断的市场需求中，将会严格控制印数”。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-12-20

作者：humorme 回复日期：2010-12-19

前辈，又到年末了，今年还会写《2011 年经济、社会、政治形势的分析预测》吗？

作者：humorme 回复日期：2010-12-19

这几天复习帖子，发现前辈 08 年末时写过 09 年分析预测的，后来 2010 年的没写，今年再写一次不？

-----  
09 年 12 月 7 日，曾经对 2010 年做了概要的预测。

作者：目光呆滞的润土回复日期：2009-12-07

《2010 年》

.....

三高症状凸显，全球挤压三高，三高非一日之痼疾，突然强降非

一命呜呼也。（三高指：高储汇、高排放、高出口）

三低症状凸显，央企挤压民企，低利润、低融资、低市场（很多市场被挤出），三低状态就是民企忧郁症的前兆。

股市蹦迪（上下乱跳）、房市绷死（有价无市）

通胀抬头，上下齐忧（国进民退的结局就是通胀，因为垄断国企除了涨价，啥也不会）

运气不好的贪官们纷纷被抓，跳高楼的、吊门框的、割手腕的家破人亡……

老百姓是“一声叹息”

-----  
-----

《2011》

高通胀的压力下，上半年的经济增速被迫降缓，年中经济增速提速，货币适度宽松，上游的通胀梯度转化为下游的通胀，出口利润进一步被挤压。

因为中央暂时阻止电力、煤炭提价来消化通胀，阻止它们彻底压垮下游行业和激怒民怨，所以，电力、能源行业将出现暂时的亏损。

老人寿命的延长和养老金的增幅提高，导致除深圳以外的上海、北京等大城市的养老金缺口成为地方政府的心病。于是，一些地方政府正设法开征或者提高部分地方税（车船、房产、拥堵费……），地方财政采取加税的方式来弥补地方财政的亏空。

去年内需在家电下乡、买车退税的刺激下稍有增加，今年内需仍

处于疲软的状态。内需疲软的同时，茅台、五粮液等高档白酒进一步提价，高档香烟在税赋提高的状态下也进一步提价。民生消费的疲软和奢侈品消费火爆呈现冰火两重天的状态。

股市先抑后扬，再下滑。公募亏损比例加大，私募盈利比例增加，机构投机将呈现分化。

社会治安部分地区出现不安稳因素，拆迁、司法腐败成为不安稳因素的导火索，因此加大打击地方腐败恶势力成为明年的维稳目标。

房价将发生分化，保障房和豪宅分化为两个市场，普通商品房价格保持平稳和适度上涨，资源稀缺的豪宅别墅成为市场追捧的目标。

2011 年是政治的一个小分水岭，部分地方腐败官员从官官相护演变为官官相残的状态。因为不仅是民众与腐败官员的矛盾，而是新的无既得利益官员与瓜分完地方利益官员的矛盾日显突出。副职官员实名举报正职官员、退休官员举报在职官员、新任官员反腐退休官员、二奶要挟在职官员成为一道独特的政治风景，这种政治的改变源于有限资源利益日渐减少和官员、二奶日益增加的矛盾。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-12-22

作者：5 在征途回复日期：2010-12-21

润土大哥，油今晚又得涨了，看不懂这疯狂的 she 会，您可不可以，谈谈石油老是涨价背后的原因

---

《长子》

长子是一个家庭中最年长的男孩，长子被家庭赋予最大的寄托和



责任，

企业长子和家庭长子一样，也是社会民众和国家社会最大寄托和责任。

我们每一个家庭的父母，可能会宠爱幼子，也可能溺爱乖女，但是对于长子历来都是最严厉的要求，因为这是一个家庭、一个家族最大的希望和寄托，他必须在父母倒下的时候，在父母病弱的时候，承担起整个家庭和整个家族的责任。

从古至今，没有一个家庭和家族是因为溺爱长子而兴旺的，也没有一个王朝是因为宠爱长子而盛世的。全世界每一个智慧的民族都知道一个最浅显的道理，这就是：长子的坚强和力量来自于磨砺。于是，再心软的母亲也必须抹干眼泪把长子赶出去，让他在摔打中磨砺成长，更要让长子知道自己对于弟弟妹妹所承担的不可推卸的责任。

不管是中国家庭还是外国的家庭，长子不向父母伸手要钱，更不会向弟弟妹妹伸手要钱，这是历史的传统和普世的价值。

长子的败家与否取决于父母的培育方式，当父母从小娇生惯养长子后，那么这个长子长大后就是家庭的祸水更是家庭的灾难。

因为这个长子不会出去谋生，所以他就靠骗弟弟钱、抢妹妹的钱来生存；

因为这个长子成天吃喝嫖赌，所以他就靠偷传家宝、挖祖宗的坟来发财；

.....

更可气的是，这个长子居然花了父母的养老钱，用 1200 元买了

一只普通的白炽灯花装在客厅里……昨天，这个长子宣布，他采购的食用油又涨价了……如今，弟弟打工挣的钱，妹妹卖身挣的钱被这个败家子折腾光了，想不到这个畜生连父母烧菜的油也要赚那黑心的钱

哎~~哎~~这个败家的长子是不得治了

哎~~哎~~这个家看来非给败了不可了

再看一看邻居们家里的长子，真是令人羡慕啊。

埃克森美孚公司（ExxonMobil）是美利坚合众国（UnitedStatesofAmerica）的企业长子。

英国石油（BPAmoco）是大不列颠及北爱尔兰联合王国（TheUnitedKingdomofGreatBritainandNorthernIreland 的）的企业长子。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-12-24

作者：q1002343 回复日期：2010-12-20

润土大哥，好久不见了。过的杂样！

---

我最近想开家竞猜店，听说好象挺不好批的。帮忙给点意见。

你对这个行业可看好。

还有点，就想问下。为什么哈尔滨那面开这个很少？我吉林的。

我们这面很多

了。

---

竞猜店，我不了解，所以不能乱说。

哈尔滨的竞猜店比吉林少是因为哈尔滨文化比吉林高,经济和生活水准也比吉林高。只有经济相对落后、文化相对落后的地区,人们才希望躺在冷炕上做着热乎乎的黄粱美梦。

作者:目光呆滞的润土 日期:2010-12-24

作者:乱走乱跑回复日期:2010-12-22

润土,说一下孩子的选校问题吧,是不择手段让孩子读好学校呢还是顺其自然呢?

---

### 《自豪感和未来人脉是择校的要素》

西方社会,公立学校之间没有什么差别,学校硬件条件和教师的配置基本相同,孩子的校服、伙食是统一的,穷人的孩子没有自卑感,反倒是富人的孩子必须节俭、勤奋才能获得同学的尊重。

西方的私立学校与公立学校相比却有很大的差别,差别的不是硬件的差异而是软件的差异,每一个著名的私立学校都有其独特的精神价值观,正是这种精神财富一代一代的传承才铸就了其私立名校的品牌价值。所以、西方著名的私立学校,其硬件并不奢华,甚至没有软床和暖气,他们就是要让这些富五代、富六代、王子、公主从小吃苦,从小接受肉体和精神的磨砺,从而达到精神层面质的飞跃。

当下的中国,公立学校之间差异很大,私立与公立差异也很大,不仅是硬件的差异,更大的是精神层面的差异,简单地说,几乎没有一所学校具有悠久的历史财富的传承。我们之所以选择所谓的名校,是因为当下的中国,家长们实在是无法选择,他们只能选择校风好的

学校，安全得到保障的学校。

中国人与西方人对于名校的选择具有如下的目标差异：

西方人让孩子选择名校，是给予他物质层面的饥寒感、精神层面的自豪感；

中国人让孩子选择名校，是给予他物质层面的舒适感、精神层面的优越感。

对于学生来说，同学的人脉资源是其人生的第一个阶段的资源，未来的同学是否在未来掌控着整个社会的政治、经济、文化、科技，才是选择名校的首选要素，因此伊顿、哈佛、斯坦福、剑桥成为了家长们心目中的择校目标。

我们选择学校的时候，至少不能让孩子有自卑感，这是底线，当孩子心中自卑，内心灰暗以后，其未来的人生也是灰暗的，至少他不再阳光灿烂了。如果再加上学习落后的话，那么他就会更加的沮丧。如果，他未来的同学都是贫二代、穷二代，那么他未来成功的几率将大大的缺失。所以，金钱是有形的财富、贬值的财富，孩子的自豪感、自信心却是无形的财富，增值的财富。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-12-27

作者：58458800 回复日期：2010-12-24

大哥对本次北京新出的治堵新政怎么看

-----\*

《分析堵塞的造影确诊该患者病症为中度中风》

假如，建国之初按科学发展观规划、执政，那么，京城就不会发

生如今交通瘫痪的中风状态。值得庆幸的，当下仅是中度中风而不是重度中风。

### 一、中风诊断

轻度中风是早晚高峰期堵塞患者，其临床表现为：口角歪斜；

重度中风是全天无间歇全堵患者，其临床表现为：全身瘫痪；

中度中风是半天无间歇全堵患者，其临床表现为：半身不遂。

对照其临床表现分析，该患者白天堵塞，所以确诊为中度中风。

中风的病因主要为：1、先天基因缺陷。2、酗酒暴食过度。3、机能无序紊乱。

对照上述病理分析如下：

1、该患者基因特异，没有排序相同的类比，是否是进化还是变异待验证。

2、该患者高档高度白酒的消费，60年来始终保持第一，近20年来，该患者鱼翅、鲍鱼的消费又勇夺第一，据此确诊该患者“酗酒暴食过度”。

3、该患者先狂跳十年交际舞，又狂跳十年忠字舞，再狂跳十年蛤蟆舞，接着狂跳十年黑灯舞，再接着狂跳十年锅庄舞，据此确诊该患者“机能无序紊乱”。

“酗酒暴食过度”加“机能无序紊乱”的两大病因已经确诊，剩下的就是基因测序筛选来确诊基因是否有遗传缺陷。基因的缺陷会导致细胞的异化分裂，最终导致组织变异为恶性肿瘤或肢体残缺。经对六十年基因排列测序，发现如下的基因缺陷：

A、4 亿细胞无序分裂为 13 亿细胞，其基因排序显示缺失“马寅初”基因；

B、痴呆儿、残疾儿数量庞大，其基因排序显示缺失“潘光旦”基因；

C、大学生生存机能弱于中学生，中学生生存机能弱于小学生，其基因排序显示缺失“晏阳初”基因、“陶行知”基因和“叶圣陶”基因。

D、2010 年，北京城道路大堵车，其基因排序显示缺失“梁思成”基因。

.....

## 二、先天缺失“梁思成”基因的危害

梁思成，男，广东省新会人，是中国著名的建筑学家和建筑教育家。毕生从事中国古代建筑的研究和建筑教育事业。系统地调查、整理、研究了中国古代建筑的历史和理论，是这一学科的开拓者和奠基者。1946 年，梁思成赴美国讲学，因他在中国古代建筑的研究上做出了杰出的贡献，被美国普林斯顿大学授予名誉文学博士学位。1946 年，梁思成回到母校清华大学创办了建筑系。1947 年，被中国政府派往美国担任联合国大厦设计顾问团的中国顾问。1948 年，被选为中央研究院院士.....

梁思成一生功勋卓著，其中有两件惊天动地、彪炳千秋的大事，一件成功了，一件却失败了。成功的一件就是他在美军的军事地图上标注上日本的名胜古迹，日本奈良得以完整地保存，2010 年 10 月，

日本奈良县政府举行“平城迁都 1300 周年”主庆典活动期间，特举办梁思成铜像落成揭幕典礼。以感恩梁思成先生的丰功伟绩。另一件本可以超越时空的壮举却失败了，这就是他没有保护住北京古城，最不幸的事是他 60 年前的预言不幸言中了——未来，北京城将大堵车，交通将大瘫痪。

### 三、城市规划缺失科学性

城市规则遵循先社区、后内城、再外城，满足步行便捷、再满足自行车、接着公交车、最后是机动车。这样人们的生活、工作就先选择步行，最后才选机动车的状态。如今、北京人工作地与住宅地的距离相距几十公里，他步行 5 小时可以吗？骑车可以吗？数百万的人群在上下班高峰蜂拥至地铁，地铁能不挤吗？数百万辆汽车同时上路，又无处停车，俨然把道路当着停车场，道路能不堵吗？

### 四、拆城墙是堵车的起始诱因

大家可能纳闷，堵车跟拆城墙有什么关系？这不是胡扯？

首先，不拆城墙，北京城就会重新规划新城，这样按功能区划定位的城市就不会陷入紊乱的状态。工作区、生活区、商业区定位清晰、便捷，步行、非机动车即可解决其大部分的交通需求。

既然要交通便捷，不是拆了城墙更便于交通的畅通吗？是的！看这个问题就是愚蠢者和智者的差别所在了。智者认为，拆可以，故宫、颐和园、中南海、清华大学、北京大学、各大机关的围墙能拆吗？既然无数的深宫大宅的围墙不能拆，那么机动车只能围着围墙瞎转悠，到处都是断头路、到处都是禁停地，走也不是、停也不是，于是就堵

在路上。

如今，北京的长安街是全世界最宽的市区道路，……、三环、四环、五环、六环是全世界最宽的高速路。但是，市区到处禁行的区域、到处封闭的围墙、到处断头的胡同使得所有的机动车只能在外环转悠，一进城就歇菜。解决的方法也有，就是学美国，大学没有围墙，白宫没有围墙……再把所有的胡同加宽、打通。

#### 五、平民堵车、权贵散步的交通结构

如今，偌大的北京城每天堵的水泄不通，难道做官的有钱人的不怕堵吗？哼哼！赶车？其实，每一个掐着时间赶车的都是打卡上班族，迟到要扣薪水的。

其实，分析平民和富人、官员工作和居住的半径就可以知晓其是否怕堵车了。平民居住在四环、五环外，又在城里打工，所以不得不早贪黑地赶地铁、赶公交、开私家车上路。

一等官员是工作和居住都在园子里，活动半径 100 米，交通方式是溜达；

二等官员是工作和居住都在院子里，活动半径 300 米，交通方式是散步；

三等官员是工作和居住地隔街相望，活动半径 800 米，交通方式是走路；

富人工作、居住地点不定，夜黑出行，交通方式飞机、机动车、不限速。

#### 六、土地价差导致堵车



土地价差跟堵车有关吗？是的，表面看没有直接的关系，深层次分析则有着最直接的关系。过去，土地没有价格，城里城外没有价差，穷人、平民也住在城里，这样上下班时间不需要赶路。如今，土地的价差越来越大，导致平民、穷人的土地被征收，他们居住地均在五环以外，而他们都都是打工一族，一天不上班就一天没工钱，所以他们路上的距离随着土地的价差而越来越远，一些打工族已经居住在河北了。而北京又是一个第三产业最发达的城市，而第三产业多数集中在市区，打工族又必须进城才能找到合适的工作，这又导致他们必须每天在五环或者河北与京城之间奔波，这每天上下班近千万人的大移动最终导致城市交通的瘫痪。

#### 七、思维紊乱最终导致交通紊乱

交通紊乱跟思维紊乱相关吗？浅看是没有关系，但是仔细一分析，却有着必然的关联。首先，思维紊乱导致了城市定位的紊乱，城市定位的紊乱才最终导致交通的紊乱。

城市定位是什么？这个问题解析起来非常的复杂，我简单说吧：“美国华盛顿现在不堵车吧？假如，华尔街的各大银行总部迁入华盛顿，各大投行、证券公司总部迁入华盛顿，福特汽车总部迁入华盛顿，好莱坞也迁入华盛顿，那么华盛顿还堵不堵车？”

#### 八、即使迁都还是路堵

有些专家说了，北京要迁都就可以解决堵车的世界难题了。呸！！狗屁！十年后，新的首都依然是路堵。道理很简单，因为紊乱的定位决定了堵车的交通结构。

## 九、新闻狗仔是解决交通路堵的唯一人选

专家说：限购、限行是解决路堵的方法。我认为：新闻狗仔却是解决交通瘫痪的唯一人选。

我举个例子吧，假如新闻狗仔发挥功效了，最少路堵将瞬间减少20%，因为北漂艺人将分流到横店、白洋淀、上海、西安、杭州等地，这样将减少数十万的外来人口，数百个导演、明星外迁了，大批的娱乐狗仔也不在路上堵车了，制片人也外流了，这样中国的娱乐产业将回归理性的城市定位，明星不飙车、狗仔也不追车了……由于新闻狗仔发挥了功效，那些跑官卖官的无处藏身了，这样每天又有数万计的豪车不进城跑官卖官了……

大家可能纳闷，专家更纳闷，新闻狗仔与堵车的关联。我一层一层地解析剥离，大家就明白了。

首先新闻狗仔的追踪，导致腐败官员与明星、主持人隔绝了，由于明星和主持人无法接近腐败官员，导致制片人对官员失去了利用的价值，由于制片人无法与官员亲近导致制片人失去了发财的机遇，由于依靠官员发财的制片人断了财路，导致导演们不再赖在京城了，导演们走了，大批的艺人、明星也走了。由于明星走了，导致娱乐狗仔们也离开京城了，围绕明星的广告公司、策划公司也离开京城了……这样整个好莱坞式的娱乐产业就彻底离开京城了，由于娱乐业的外迁，导致数十万辆豪车消失了，因为他们都喜欢豪车、都喜欢飙车、都喜欢酒后驾车……

要知道官员与明星和主持人纠缠是交通瘫痪的第一环死节，解开

第一个节其他的节就自然解开了，当所有的死结都解开后，交通就自然顺畅了。这也是为什么深圳比北京汽车密度大，堵车却没有北京严重的原因之一，至少深圳没有那么多的官员和主持人、明星纠缠在一起。

大家可能纳闷为什么官员非要和主持人、明星纠缠呢？

因为，能够腐败的官员均是有头有脸的人物，他们一般深入简出，不接触外界，一个人寂寞的时候也只有遥控器陪伴左右了，而遥控器一按主持人换了，遥控器再一按明星也换了，于是落下一个按遥控器选妃子的爱好。

而精明的商人正是看中了腐败官员的这个爱好，摇身一变成制片人、成媒体节目提供商了，大批的诱饵为腐败官员准备着，而且还有几十万北漂的美女时刻等候着。

由于与腐败官员勾结，这些制片人成为成功的“企业家”了，他们投资拍片数亿、数千万，眼睛也不眨一下，嘿嘿！只要美女明星喜欢，烧点钱算啥。

数十万美女看见明星们接片发财了，拍广告发财了，瞬间急红了眼，于是导演成为他们追逐的目标，开着车子追导演、提着裙子追导演成为京城一道独特的风景……

由于明星们自己还养着一大帮狗仔追自己、炒作自己，导致京城聚集了全国最多的娱乐记者，他们不分时间 24 小时在路上开车追踪。

如今、官员们坐在家里拿着遥控器看明星的八卦新闻，窃喜自己是隐身的主角，自己偷着乐。

假如，官员们在家里拿着遥控器打开新闻就看见：又有某某官员和明星的绯闻被曝光了，又有某某官员因明星入狱了……那么，北京路堵的中风状态就一定能开始得到缓解。反之，不仅将成为全身瘫痪的植物人状态。

作者：目光呆滞的润土 日期：2010-12-31

作者：我叫风云回复日期：2010-12-27

浙江：乐清市寨桥村原“村长”钱云会上访六年网友称被政府圈地杀人

胆小的不要看照片，太惨烈了，我第一次有了一种心痛的愤怒，这帮人渣如果不被处理，真的天理难容。

现在的社会，。。。

今年，不知道还有多少人会为了土地而丢掉性命，60年前，苦难的人民为了获得一点土地，举起了手中的锄头，今天，为了保住仅有的一点土地，他们该何处何从。。。

作者：部落记忆回复日期：2010-12-27

2010年底乐清市老村长被碾，送给国人的震惊。

作者：high\_leon 回复日期：2010-12-30

钱云会之死，请大哥为我们指明玄机。

作者：zuge111 回复日期：2010-12-31

或许先生正准备着关于钱云会事件的文章

---

《披着人皮的恶虎侮辱了网友的智商》

网友们过去猛打周老虎，虽然无耻之徒无数次的狡辩，网友们终于还是揭下了周老虎假老虎的面具。

这个世界就是这样，有人伪装成真老虎，就有真老虎伪装成人。

当人伪装成真老虎的时候，人们通常容易发现它是个假虎。反倒是真老虎披着伪装的人皮却不易被发现。

当你误认为它是人的时候，你一定认为他没有兽性；

当你看清它是恶虎的时候，你一定认为他没有人性。

老村长之死，网友们几天前就问了我，我为什么不回答？因为我不在现场，不了解事实的真相，所以，我不能乱说话。但是，经过简单的网上查询就发现，这个疑案不需要我这样的人回答了。哼哼，网友中高手太多了，这个小案子还用着我插手吗？其实，真相早就大白了——“温州警方宣布一起交通事故”。

但是温州警方忽视了一个事实，这就是中国人虽然读的哲学书、科学书不多，可是许多中国人却读过歇洛克&#8226;福尔摩斯（SherlockHolmes）啊，也有不少中国人看过《尼罗河上的惨案》（DeathontheNile）和《狄仁杰》啊……

这件事之所以如此的惊秫和轰动，之所以被网友们穷追不舍。不是因为温州和乐清当局侮辱民众的尊严，而是因为他们侮辱了民众的智商。

当今社会民众早就没尊严了，所以被侮辱无所谓了，可是千万别侮辱他们的智商呀，要知道网友们的智商可不是相互吹捧中吹出来的，也不是喝酒喝出来的，他们是在拍砖中、对骂中成长起来的。

宝剑锋从磨砺出

网友智自拍砖来

由于乐清、温州当局一系列愚蠢之举一次又一次侮辱了网友的智商，导致此次事件成为网友们智商的必考题了。

我认为先确定乐清当局无罪，这是最基本的规则，就是没有确定作案证据前，当事人无罪，然后再针对疑点逐条解析，直至疑点彻底消除而确认当事人无罪。

按交通事故处理，首先要复原现场，计算速度、碰擦痕迹、死者姿势、刹车痕迹、寻找证人（第三者证言比当事人证言更重要）……由于，上述这些数据我不知道，无法推理、计算出复原后的现场。不过，粗看照片的一瞬间，我误以为老村长趴在路上睡着了又被坠毁的直升飞机砸中的呢。

按刑事案件侦查，逐个解析疑点

解剖尸体，鉴证手脚有无抓痕、扭痕？

排查摄像头无储存的蹊跷？

司机冒顶的疑点？

吸毒肇事司机近期来往人员和通信记录？

用模型人用计算出的速度和轨迹复原交通事故的现场？

……

《尼罗河上的惨案》最后有一个富含深意的结尾，经历了谋杀之后人们带着各自的欢喜与悲伤下船离去，而这时候，立于船舷望着众人的大侦探波罗意味深长地说：“女人最大的心愿是有人爱她。”然后

镜头拉远，碧海蓝天之中，唯余这一声悠长的叹息！

《老村长之死》最后网友们得出一个结尾“贪官最大的心愿是发财”。

作者：目光呆滞的润土 日期：2011-01-02

作者：jake440 回复日期：2010-12-31

大哥如何看“人文”二字？人文的走向会去向何方？会跟西方国家一致吗？“自由”在当今社会能否觉醒？最近国家出了份《人权白皮书》，这能表示什么吗？

---

《缺失启蒙教育的社会是“人瘟自由社会”》

自由的社会基础是平等、自律和自尊。缺失平等、自律和自尊的社会，不是自由的社会，而是一个彻底混乱的社会。

当代西方社会的人不分大小，也不分贵贱，其人文是平等尊重、普世关爱的人文；

当下中国社会的人仍分大小、仍然分贵贱，其人文是尊重权贵、漠视贱民的人瘟。

中国社会尚不能直接进入自由社会，如直接进入自由社会将是一个混乱的自由社会。原因就是中国社会一直缺失思想启蒙的环节，导致民众不了解自由的价值和自由的根本。简单讲，未经历思想启蒙的自由就是一群流氓和白痴的自由。其自由的代价远高于专制的代价，社会将付出更加血腥的动荡。

中国社会还具有贵贱之分是因为我们整个社会没有经历全社会

的自由启蒙教育，只有经历全社会的自由启蒙教育，人们才具有平等的思想和自律的行为，再加上自尊，这样自由才具有人文的社会基础。否则，自由建立非平等、非自律的社会就是人瘟的自由社会。

作者：目光呆滞的润土 日期：2011-01-04

作者：愤发屠强回复日期：2011-01-03

答应了写篇《让子弹飞》的“观后感”，呵呵。忽然想起小时候学校组织看电影，每次看完爱国主义教育篇后都要写的，哈哈。

比起《当太阳照常升起》，《让》浅显了很多。姜文说了，先不谈内容。呵呵，若是太晦涩了，我也看不懂。

虽然《让》据姜文说不玩深沉，但内容还是很多。我想冲击5亿票房应该没问题吧。

金钱，权力，枪支，女人，卖官鬻爵，权倾一方的恶霸，土匪……

麻子赴宴归来，在六子灵位前说：“当初我为什么上山？就是因为和这帮家伙玩不起，现在为了你，我必须玩的起。”原本想游走在这个现实的外围，但只要是凡人，都会有些东西放不下，所以陶渊明只是个梦，桃花源的隐匿更是个再好不过的梦，就算上山当个土匪也离不开这个现实世界：他总要下山抢钱抢粮抢女人啊！但是他可以因为某件事有个正当的理由下山，并且回答师爷：“钱你不要，美女你也不要，你到底要什么！？”

姜文给了我们一个梦想的世界：财富（银子），权利（枪支）给予到人民的手中。但是他还不能像小布什说的那样：“人类千万年的历史，最为珍贵的不是令人炫目的科技，不是浩瀚的大师们的经典著



作，不是政客天花乱坠的演讲，而是实现了对统治者的驯服，实现了把他们关在笼子里的梦想。因为只有驯服了他们，把他们关起来，才不会害人。我现在就是站在笼子里向你们讲话。”他只是说，百姓会怒！虽然百姓最终的怒气随着替死鬼的头颅落地而宣泄在黄四郎的家财上。只不知，电影院里哈哈大笑的观众有没想过，若黄四郎只是县长的一条腿，会是怎样的心情。

汤师爷的很多话说出了我们的心声：要你这么说，当县长还真就是跪着要饭。生意嘛（当官敛财），不碍事。汤师爷坚信强龙斗不过地头蛇，当然，姜大导演也提醒了诸多“县官”，只要你有“枪”你就可以抢有钱人了，不用整天挖空心思刮那帮穷鬼的钱了。写到这里，先为那些即将在2011年被“档”杀鸡取卵的民企默哀。汤师爷的话也解释了为什么每年有那么多人挤破脑袋考公务员，同理，若你只当了个师爷的话，你也就只能赚个零头。

夫人“反正我只想当县长夫人，谁当县长我无所谓”，呵呵，是现实么？

（黄）花姐有一句很有意思的台词：“就算他们是英雄，我也不是美人。就算我是美人，他们也不是英雄。”是在调侃当下那些玩词弄句装深沉的“写几个烂剧本的老色鬼么”？我在电影院难得的安静中嘿然一笑。

当然，最重要的首先我要感激万分的是国家电影总局对此片的通过，大恩大德，无以回报……………

我只看见雄鹰在天空自在飞翔，载着我的梦。

-----\*

“愤发屠强”写的观后感，很有思想深度和内涵。百姓都有这种思想的话，他们就不要黄四郎的粮而是要黄四郎的枪了。

一人一袋粮保一月口粮；

一人一支枪保一身平安。

作者：目光呆滞的润土 日期：2011-01-05

作者：木风木又寸回复日期：2010-12-29

大哥，最近新出的电影《让子弹飞》不知您看了没？一些看似很无厘头的场景，反映的内涵很是丰富，广电似乎都要操刀了。若有时间请大哥点评一下这部电影以及姜文这个导演，谢谢

-----  
《让子弹飞——姜文用娱乐的方式隐晦地影射中国极权专制》

让子弹飞看似无厘头，可却有来龙和渊头，其实，它是一部完整历史剧的终场落幕前的真实影像。

让子弹飞看似很血腥，可历史却更加血腥，其实，五千年历史里扒皮抽筋五马分尸点天灯更血腥。

姜文的这部电影很有思想深度和内涵，他电影故事的结尾留下很多的悬念，留给那些有思想深度的观众去想象……黄四郎死了吗？是的！一声巨响应该被炸死了。可是却不见黄四郎粉身碎骨的尸体，仿佛黄四郎飘然隐身而去……

《让子弹飞》是一部看似娱乐化却高度思想性的历史大片，娱乐的背后是哲理性的沉思。一个极权王朝的完整周期是开国大典，接着

是创世伟业，紧接着是盛世辉煌，最后是哀鸿遍野。姜文的这部娱乐大片并没有展现开国大典的盛况，也没有表现盛世伟业的辉煌，电影只截取了集权王朝历史剧落幕前的哀鸿遍野、民不聊生的影像加以表现，简略为四个字——让子弹飞。“子弹”是射向黄四郎代表的极权专制的仇恨，“飞”是时间空间延续，子弹在飞的时空里子弹并不会思想，但是却给观众一个思想飞翔的空间。

麻匪张牧之喜欢这种子弹飞一会的感觉，因为不是子弹在飞而是他追求理想世界的思想在飞翔……

《让子弹飞》娱乐的手法分为明示和暗喻。

理解明示的人有多少？对明示联想的人又有几多？

明示一：骗子买官做了县长

明示二：妓女出钱给骗子买官

明示三：只要做县长夫人即可，谁是县长无所谓

明示四：前几任县长把一百年后的税都收完了

明示五：做县长就要跪着发财，要站着发财就必须做麻匪

明示六：买官来贪财的最后死在钱堆里了，屁股挂树上了

明示七：六子“吃了一碗粉付了一碗钱”被诬陷“吃了二碗粉只付了一碗钱”，张牧之追求的公平理想在流氓无赖的世界里，只能“切腹验粉”而收场。想公正吗？自己找死——被淹死、被跳楼、被交通……

明示八：豪绅明着纳税，实则返还或分成。目的是合谋抢劫民众的钱财。

《让子弹飞》的精彩之处在于暗喻的精妙，使影片有思想深度却绕过了被封杀的噩运。

暗喻一：黄四郎暗喻黄鼠狼，黄鼠狼不劳而获，狡猾它至少有两个替身，真真假假、虚虚实实，让人真假难辨。

暗喻二：麻匪没有跪的习惯，民众则习惯下跪，民众想生存就必须下跪，民众想站着生存只能做麻匪。

暗喻三：民众看见黄四郎真的死了，才敢真的去造反了，他们抢钱财、抢家具，却不知道去抢权力。

暗喻四：杀死黄四郎后，革命取得了成功，麻匪中的兄弟带着心爱的花姐远走高飞了。暗喻麻匪懂得分配女人，却不知道分配权力比分享女人更重要。

暗喻五：黄四郎是刘督统的一条腿，刘督统在影片中始终未出现，刘督统至少有一个旅以上的军队，他才是更大的恶霸，黄四郎死了，像蜈蚣一样的刘督统只少了一条腿罢了，过几日，刘督统还会长出一条腿，鹅城又诞生出张四郎、王四郎。

暗喻六：影片的县城为什么取名叫“鹅城”，而不是取名鸡城、鸭城呢？因为鸡、鸭虽然最后要被屠宰，毕竟圈养它的主人还偶尔喂点饲料。鹅却不需要饲料的喂养，鹅只吃草，最后依然无法逃脱被屠宰的命运。暗喻民众从官府那里得不到一丝的恩泽，只要他们长大了、养肥了，最终的命运是被官府和恶霸所屠杀。

暗喻七：电影的开头和结尾都是一列火车被九匹白色的骏马拉着飞奔。画面非常的漂亮、非常的气势、雄伟而壮观。火车车厢暗喻现

代文明社会，白色的骏马暗喻坚持中国独有，影射中国社会挂着文明的躯壳而拒绝用现代文明的蒸汽火车头、电气火车头来牵引。全世界就没有马拉火车的，而中国却选择了马拉火车，这就是中国特色，无人敢想的事，也无人敢做的事，中国做到了，而且还跑的飞快、气如长虹。可是有点脑子的人都知道：这马拉火车飞跑的结局只有两个——第一跑不远，第二跑快了不是马死就是车翻。

其实，《让子弹飞》最精彩之处就是这九匹骏马拉着火车狂奔，华丽而雄壮，给人无限的想象……

作者：目光呆滞的润土 日期：2011-01-06

回楼上：断臂求生，谋定后动。

作者：目光呆滞的润土 日期：2011-01-06

《下一个马邦德是谁？》

【1. 2011年1月4日，现任河南省交通厅党组书记、厅长董永安被双规，董永安于2008年3月开始担任现职至今。

【2. 1997年10月，河南省交通厅原厅长曾锦城，因受贿被判刑15年。

曾锦城廉政名言——“我以一个党员的名义向组织保证，我绝不收人家的一分钱，绝不做起不起组织的一件事……”

【3. 2001年3月，曾锦城的继任者、河南省交通原厅长张昆桐因受贿、挪用公款罪被判处无期徒刑。

张昆桐的廉政名言——“让廉政在全省高速公路上延伸”

【4. 2001年12月中旬，时任河南省交通厅厅长石发亮，同样涉

嫌违纪违法，被省纪委“双规”。

石发亮的廉政名言——“一个‘廉’字值千金”。“不义之财分文不取，人情工程一件不干”。

作者:目光呆滞的润土 日期:2011-01-06

爬满树藤的鼓，宁静地沉睡了百年，暗喻鹅城和谐稳定了百年，电影里的鼓总是用来欢迎、欢庆，仅一次击鼓鸣冤，鼓就破了，可见积累的冤太多且太深。

九匹骏马=大清皇帝+正黄、正白、正红、正蓝、镶黄、镶白、镶红、镶蓝八王

作者:目光呆滞的润土 日期:2011-01-07

作者: guijing51 回复日期: 2011-01-06

润土大哥，你好！小弟有些问题要求教大哥

我是一个当今社会标准的草根，

在深圳打工差不多十年了，手里存款不到三万，今年二十八，小孩半岁了，我现在一个月 2900，除去生活费，一月能攒两千块钱，可能以前没成家，没感觉到压力，今年感到压力很大。学校毕业就进了深圳的工厂，深圳这边的工厂一年也休息不了几天，基本上是天天上班加班，跟外面的社会等于就脱节了，接触的人也就是工厂这个圈子。挣的工资除了自己开销，就攒起来，刚开始那两年深圳工资都低，一年也只能攒几千块，后面家里修房子、自己结婚，存的钱就花没了。现在一看社会上的很多人车房都有了，而自己才这两万多积蓄，那我再打十年工又能怎样呢，买的起车买的起房吗。

我不想再打工了，我之前在其他论坛里发过帖子，讲我的经历，很多人都说我浪费了十年，但我工作不是不努力，我也没有拿工资乱花，我认识的人我身边的同事我在打工的同学们，他们也都跟我差不多，也有情况比我还差的，至今三十几岁还没钱成家的也很多深圳这里工资职位跟学历有很大关系，大学学学历年薪十万几十万很正常，我只是个中专，在工厂打工想拿高工资很难

我打算过年辞工回家，根据家里的情况，做点小生意或者像温州、义乌当地那样开个小作坊在当地销产品。手里没本钱，只能从小生意做起，一直待在工厂里，也没社会关系，

但我想把生意做大，想把我的小作坊扩大成工厂，我想多赚钱，我不想让我儿子长大了还要因为生计去做他不愿意做的事

润土大哥，你说我今后创业要注意什么，怎样把生意做大，

我怕的是我回家自己创业十年后，会不会还像在工厂打工十年一样没出息

我爸妈在家里农村的集镇上开家杂货店，做了十几年了，也没赚什么钱

我真的怕会像我父母一样开了十几年杂货店还赚不到什么钱

我的性格很内向，加上在工厂里上班一直被约束，以后怎样适应社会呢，怎样发展呢

大哥有空了给小弟指点一下

---

《温州的商业之魂》

我们看商业，常常看其外表，却看不见商业之魂。你刚看帖，未入商业之门，未明商业之魂，就直奔终点而去，其结局只能是四处碰壁。

拿温州、义乌来说，我们只见其商业外表之华丽，却未见其商业之魂魄。若想仿造，其结局只能是“仿得其表、未得其道”。

温州、义乌之所以现在非常的商业发达，在于其整个地区第一桶金是违法（完全背离社会主义制度）所得（无照、伪劣、偷税、造假），按照当时的政策，当时温州和义乌的成功商人，若在大城市里，那么不是坐牢就是劳教。为什么温州的商人可以成功呢？因为那里是中央管不着的地方，即使现在，中央连温州的交通事故也管不着，更不要说虚假注册，无照生产了……再说，温州、义乌的市场终端并不在本地，而在意大利、西班牙、北京、沈阳……小商品批发市场里，更重要的是整个产业链基本不需要开具发票，基本是现金交易，这也是温州、义乌民间资本发达的原因之一。说白了整个温州、义乌的产业链是游离于政府监控之外的灰色产业链，至少是监控最薄弱的产业链。炒房、炒煤、炒大蒜也是游离监控，不开具发票的产业……这种游离于监控、游离于法律，围绕宗亲、好友抱团商业运作之道，才是温州的商业之魂。

作者：目光呆滞的润土 日期：2011-01-07

作者：追风异族回复日期：2011-01-07

有朋友遇到如下问题，土哥帮忙想想有没有好的解决办法：

朋友看中一套房子，总价 200 万。合同中约定 28 号交付，办理



过户手续后先打付前期款 100 万+定金 10 万（中介在场时有谈到定金 25 万）一共 110 万。在 28 号之前交清余款 90 万，同时领取钥匙。

后来发现这套房子几年前曾发生过命案，非常晦气，所以不再想要这套房子，也不想再办理过户手续，但问题是当时朋友急着要房子，在还未办理过户手续时提前将 110 万打付给了对方。现在和对方交涉，表示愿意承担 10 万违约金，但对方坚持说违约金要 25 万（合同中定金是 10 万，口头有说过 25 万）。同时再次表示 10 万和 25 万之间既然有争议，让对方先将剩余的 85 万归还，争议再慢慢处理，但对方坚持现在没钱。按这样发展，处理方法：第一，我们现在提出起诉，让对方还钱。第二，等到约定的 28 号，我们自动违约，对方也有对我们提出起诉的权利，主要涉及违约金的问题。但这样子，这个钱要回来估计要比较慢（朋友急着用这笔钱），这是比较头痛的事情。认裁是肯定的，但大家帮忙想想办法，有没好一些的解决办法。

---

按合同认裁 10 万。口头无效。

作者：目光呆滞的润土 日期：2011-01-07

作者：中原逍遥居士回复日期：2011-01-07

润土老师，小弟跟随你二年了！一直潜水，今天我也斗胆问你一问题，请你指教一下！

我明年毕业，知道现在大学生就业的困难。所以，我就想在中原省会的大学城旁边开个小旅社，十五间左右。目标客户群主要是学生情侣了！我选择这个行业主要是我相对比较熟悉点。因为大二我就在

一个小区里租一套房，做只有四间房的家庭旅社。感觉市场还行，收入能顾自己的生活费。

现在问题是，以前只是把这当个挣外快的方式，现在要把它作为一个生存的工具，因此我要认真对待了！

你也教导我们要：谋定后动。心热脑冷。但具体要注意的问题，我还想听听你的教导！也希望其他朋友拍砖！谢谢！

---

因为大二就小试牛刀，积累了经验，从熟悉的领域入门，并没有立即做大。所以 Ok.

作者：目光呆滞的润土 日期：2011-01-13

作者：省得跨省回复日期：2011-01-12

内部设计、签署一个《廉政责任书》如何？

政府单位有签署这个，但是效果有目共睹；民营单位用这个，不知道是否会弄巧成拙？

---

《孝敬老板娘的腐败无罪，孝敬老娘的腐败有罪》

廉政不是靠官员的责任和官员的自律而实现的，责任和自律是内在的要求，良法和制度的优化设计则是廉政的前提条件，离开良法和制度的廉政是空中楼阁虚幻。在一个恶法和无规则的社会，签署廉政责任书就是签署利益分配数，只要各方利益分配合理了，再大的腐败也不会承担任何的责任和刑法，反之，再小的腐败也难逃被承担责任的处罚。你一句口头的腐败，你一包烟的腐败都可以葬送你未来的前

程。

任何一个人、任何一个组织要获得生存就必须获得一定的物质资源，否则这个人或者这个组织就要灭亡。古人云：“天下熙熙皆为利来，天下攘攘皆为利往”，说的就是这个道理。

既然大家都是奔着利来的，那么如何合理的分配利益就是社会制度的第一要素了。西方社会第一社会要素是税收征收和分配，总统和议员除了税收，什么都可以投票，税收和分配税收却是公民说了算，政府不能随便开征新的税收，否则政府不换届，百姓就暴动……因为在利益面前，谁也不会退让。

这廉政问题看似复杂，看清了“都是奔着利来”的本质就非常简单了。政府的廉政这里就不展开叙述了，假如这个政府是君子政府，你不跟他谈廉政，他也廉政；假如这个政府是流氓政府，你跟他谈廉政是自讨没趣、浪费口水。所以，我下面谈民企廉洁的问题。

每一个民企都是一个利益共同体，只要利益体内的各方利益合理，其组织就健康发展。说白了就是要贪就一起贪，要廉洁就谁也别伸手，一切规矩办。

好的民企靠的是制度的优化设计，他们并不签什么廉政责任书，首先权力均等，没有特权，这样就消除了贪腐的基础，就是从源头上彻底堵死腐败的漏洞，正因为万达集团董事长几个兄弟均没有进入万达掌握特权，所以万达事业如日中天。陈光标的弟弟、妹妹也均没有进入黄埔集团，所以，黄埔公司发展势头很好也是这个道理。因为王健林和陈光标知道，裙带宗亲是第一特权阶层，消灭了这个特权阶

层就消灭了腐败的基础。

也有很多民企也腐败，但是却依然生存，甚至生存的还很风光。这是什么道理呢？因为相关利益方获得了利益的平衡，大家都捞，都腐败，分配的相对合理罢了。一般的腐败民企均存在三大利益体，老板宗亲裙带利益体（皇室），老板娘宗亲裙带利益体（后宫）、实力派（良相俊杰）。只要把实力派安抚好，皇室、后宫的日子就好过些，假如把实力派赶跑了、气跑了，皇宫、后宫一方捞的再多也是暂时的，因为这个大厦就要倾覆了。在这个模式下，实力派不能贪，要凭实力分配利益，不能获得合理的利益，你抬腿走人，此处不留爷，自由留爷处。而皇室宗亲和后宫的宗亲裙带贪腐的程度依靠其权利的大小而决定，他们贪腐正常，不贪腐就不正常了，因为这些靠裙带而生存的人和组织就是靠腐败而生存的，你要反腐败就是要他们的命，所以他们先要了你的小命再说。

简单地说：就是在皇室、后宫裙带社会里，不要反腐败，所谓的廉洁责任书是糊弄别人的，谁信谁傻。

为什么在皇室、后宫裙带社会里，越反腐败，腐败分子越多；越反腐败，越腐败金融越大呢？

因为腐败是其唯一的生存之道，有无数的腐败分子在等待着腐败而生存，你让第一人一直贪，那么第二个想腐败的人就一直等待着。你不反腐败，社会就一人腐败。你抓了四个交通厅厅长，就产生了四个腐败分子，你抓一千个交通局长，那么就产生一千个腐败分子，你越反越多，越抓啊越多。说白了一句话，他们就是奔着腐败来的，不

腐败吃啥喝啥啊？

对于廉洁的问题，总结起来几句话。在没有特权的民企里，不要贪，想贪也没机会，踏实做事定要回报。在特权横行的民企里，你一定要大贪特贪，这样你就可以满足特权阶层后落下点余粮回家孝敬老娘，记住，在腐败民企中，孝敬老板娘贪的再多也无罪，孝敬自己老娘贪的再小也是死罪。

作者：目光呆滞的润土 日期：2011-01-17

作者：cgf0218 回复日期：2011-01-17

几个月没有来了，不知道土哥记得我吗，  
小兄弟终于开单了，有一个600万合同了。呵呵

---

记得，但是如何中标的事要靠你自己。许多哲理不是一句两句说得清的，只要你仔细地看帖就一定有所参悟，我相信你一定有所改变，即使这次失败了，未来也一定会成功，不想你这次就成功了，在此恭喜你马到成功。

---

作者：cgf0218 回复日期：2010-11-21

几个月没来这个帖子了，再逛逛，呵呵。又看到了润土老师的很多评论，收获很多。

十月下旬去昆山出差的时候，从南京路过，想到了一个润土老师也不是在南京吗，呵呵

顿时对南京有了一种亲切感。。

后来在昆山的投标，仍然没有什么结果。有时候想每天耗费这么多的精力，而且现在正是干事业的时候，仍然没有什么进展，就觉得很着急，同时对工作有时感觉也没有那么多的激情和干劲了。以前问过润土老师，现在能不能对我现在的状态给一点建议。

万分感谢！

作者：目光呆滞的润土 日期：2011-01-18

作者：藏九地回复日期：2011-01-15

润土大叔，我是从2010年开始看您的帖的，很认真很仔细的看，因为真的颇为受益，为此申请了一个天涯账号，但是没有留言，因为发现这是2006年开始的帖子，我想估计润土大叔很可能早已离开天涯了。

每天必做之事，就是在睡前慢慢地品读润土大叔的帖子，每天都有不同的收获，不想看得太快，怕稍微快一些就少了思考忽略掉您字里行间的大道理。我以前都是一目几行的看书，自从看了润土大叔的帖子，然后悟到一些对于人生，对于各行各业都相通的本质的道理之后，我对所有从前与我而言都是“最引人入睡的书”开始了深层次的再看一遍，然后对于思想类，哲学类，易经，四书五经，论语，甚至我大一时的政治书等这些“一直被我认为老古板的书籍”肃然起敬，原来那些大道理哲人们早就参悟，早就留下了前车之鉴等着后人去悟去实践。接着，我开始不停地总结每天发生的事，每天遇见的人，以及这些人事和书里所对应的相像的本质。

每天一点，受益匪浅。

我发现自己的思想层次有了质的提升，开始能体会到何谓大学里的“静而安，安而虑”，只这一小句便成为我人生的一大步，每每浮躁不安，每每面对强者，我总能想到这句，然后心就安定下来。那些哲人或者成功人士的书籍里浅显却又深刻的大道理我居然也能体悟到几分，能领略到几分，然后心生欢愉。

我开始用方圆来形容不同的人，我发现人的本质就可以用抽象的方圆来概括，然后方圆又能用无数具象的形状来组成，发现这些方圆的本质会体现在一个人性格，人际关系，还有作品上。突然想到，佛也是个抽象的信仰，然后无数人去具象佛，佛是抽象的是永恒的，而佛像却又是具象的，所以不同的时间空间总是会不一样。不经意的联想，是否这就是佛里所说的开悟，一旦悟了，就能联想出万事万物，就形成了思考力，有了思考力，天道变通途。会开始看到所有人的优点，会用爱关心周遭的朋友，哪怕是曾经十分讨厌的人也会换个角度去欣赏那人的优点。

不知不觉，就说了多，要说感悟，远远还不止这些。

今天是又有所获，决意就算闰土大叔不在天涯里了也要留言以表敬意，所以点了末页，未想闰土大叔居然在昨天还留了言，十分激动。

所以如果可以，闰土大叔能否也替我解惑一二。

我是一名大三的大学生，动画专业，有组织几个同学在学校组织一个团队做动画，渐渐得对于团队建设也有自己的心得，（得益于看您的帖子，总结一些本质的东西），我曾经把心得跟美容院的一个经

营者讨论，她经营了两年，跟她的团队成员正处于对峙状态，我就把自己的心得全部所说，当然我的心得也算不上什么，只是一个大学生而已，但她却听了我说的以后说她原来从来都不知道管理，我所说的话正是她不解的原因，她留下号码说以后还希望跟我沟通，其实我也就是说了我的团队建设心得，推销技巧（也就是我平时有涉猎推销的书，和将心比心而已）再加上一些本质的道理，就说了这些。

我回去以后有琢磨为何这些浅显的道理一个经营两年的人不懂呢？然后无意间我把这些道理说给了一个动画高薪从业者，他说他很佩服我，他说他周围都没有过这样跟他说这种道理的人也没有人会去这样想，大部分只谈钱的多少和如何挣更大的钱。（我觉得这些道理跟挣钱并不相抵触...）

其实我自己也很诧异，原来这些道理这么多人都不懂，明明是很简单浅显的，然后我又从闰土大叔的帖子里找到了答案，或许中国人文思想的逐渐远去就是最本质的原因吧。那些成功人士即便少了文化，但是拥有了思考力那么有没有文化都一样，相信拥有了思考力的人，他们再重新拿起文化书的时候看到的和大学拿文凭的人看到的书得到的感悟一定不一样...这就是思想层次吧...

又扯远了==,我最不懂的是越是看了闰土大叔的帖子，越是不知道我要从事什么行业，我是一个大三的女学生，后期特效是专长，但是我觉得自己从看了闰土大叔的帖子后已经不适合干这个每天都坐在电脑前的职业了。

（再写点大学的经历。我大一开过实体店，开实体店之前是我批



了几千块钱毛衣，想试着经商做生意看看，然后结识了一个姐姐，那个姐姐开店，然后我就把毛衣放在她店里她帮我卖，因为我要上学，空闲的时候帮她看店，毛衣每件给个底价给姐姐，要卖多少随便姐姐卖，我只拿那个底价，就这样和姐姐结识了，跟她学习了一下销售和说话技巧，现在想想我学到的不过是皮毛，就只是皮毛，我自己就开始骄傲，然后就开了个实体店==，最后半年不了了之，最后发现还是回归自己的本职专业，学一门技能是关键，以后糊口是关键，中间也有炒股炒过一阵，小有心得，然后也不了了之，最后就是开始疯狂学习软件，组了团队做动画。)

现在又迷茫了，闰土大叔赐教~~~~~

您在南京是么，我去南京玩跟您要照签名照可以么？

作者：藏九地回复日期：2011-01-17

为什么闰土大叔不回复我

伤心~~~~

看来签名照要不到了~~

-----\*

《手艺 / 手段 / 智商 / 情商》

开贴以来，关于吃技术白米饭或者下海吃海鲜的问题就一直不断，网友们总不断地给我出这个单选题让我回答，这个问题看似简单，可是回答的是否适合却关乎一个人一生的命运，我希望我的回答能给提问者带来好运，更不希望由于我的回答给提问者带来人生的噩运。所以，我不轻易地回答这个问题，更不会具有地告知从某个商业切入而

创业。况且，我写的再好也毕竟是纸上谈兵而已。如今，商场风雨不测、官场风雨不透，你如何做到风雨同舟、风雨无阻，而达到风和日丽、风云际会的彼岸却是一个一句话两句话说不透的问题，假如我简短就说明白这个问题，我也没必要长篇累牍地写社会、写历史、写宗教、写经济、写政治、写……

陆游《冬夜读书示子律》

古人学问无遗力，少壮功夫老始成。

纸上得来终觉浅，绝知此事要躬行。

假如，真的要把就业和创业的问题用最简洁的语言说透的话。当下，我只能选择八个字。

手艺 / 手段 / 智商 / 情商。

手艺精湛则生活无忧，可以成为芸芸众生中的佼佼者；

手段高明则生活美满，可以成为社会精英中的至尊者。

智商高超者适合吃手艺饭，手艺是人与物之间的关系，高智商可以把物玩到极致；

情商高超者适合吃手段饭，手段是人与人之间的关系，高情商可以把情玩到极致。

上述四个组合中，有一种组合最不适合在当下的中国自主创业，【高智商、低情商】者。因为他智商高，导致他目空一切、目中无人，又导致他总想着做最大、赚最多，由于他情商低，导致其孤立无援、孤军奋战、孤掌难鸣，所以，他将死的最早、死的最惨。

作者：目光呆滞的润土 日期：2011-01-20

作者：焦碗儿 回复日期：2011-01-19

请大哥说说胡总访美的事

-----  
《买国债→买飞机→》

2011年1月20日，据路透社援引一位美国高官的说法，中美已签署价值450亿美元的订单。其中，采购200架波音客机，价值190亿美元。上述订单包括此前几个月签署的项目。

2010年11月4日，中新网消息，中国国家主席胡锦涛4日下午在巴黎的爱丽舍宫同法国总统萨科齐举行会谈。会谈后，两国元首共同出席有关合作文件的签字仪式。其中包括中国向空客公司的购机协议。

据葡萄牙媒体报道，中国在2011年第一季度将有可能通过二级市场或者公开拍卖的方式购买40亿到50亿美元之间的葡萄牙国债，进而帮助葡萄牙减轻债务负担，走出危机阴影。但是这一消息中国方面没有给予回应。

2010年10月2日，正在欧洲访问的国务院总理温家宝与希腊总理会谈。温家宝表示，中国已购买并持有希腊国债，并将积极参与希腊新发行国债的认购。

2011年1月3日，西班牙媒体刊发李克强文章：将继续购买西班牙国债。

.....

买国债→买飞机→买国债→买飞机→买国债→买飞机→买国债

→买飞机→买国债→买飞机→买国债→买飞机→买国债→买飞机→  
买国债→买飞机→买国债→买飞机→买国债→买飞机→买国债→买  
飞机→买国债→买飞机→买国债→买飞机→买国债→买飞机→买国  
债→买飞机→买国债→买飞机→买国债→买飞机→买国债→买飞机  
→买国债→买飞机→买国债→买飞机→买国债→买飞机→→买国债  
→买飞机→买国债→买飞机→买国债→买飞机→买国债→买飞机→

作者:目光呆滞的润土 日期:2011-01-20

买大国的国债,也得买小国的国债,才算公平;

买法国的飞机,也得买美国的飞机,才算公平。

这边买多了,那边不平了,那边刚补平了,这边又不平了,于是,  
国债越买越多,飞机也越买越多。

作者:目光呆滞的润土 日期:2011-01-21

当地时间 1 月 19 日下午(北京时间 1 月 20 日凌晨),中国新闻  
中心发出的中美联合声明显示,美方在中方的关键诉求上未见明显让  
步。

11 份政府间合作协议,超过 70 份商业合同,价值 450 亿美元的  
采购大单,这次胡锦涛国事访问显得硕果累累。

但大笔采购没有给中国带来太多收获。

作者:目光呆滞的润土 日期:2011-01-24

作者: small 勇回复日期: 2011-01-21

润土老大,你能否点评一下这李晓华的经历是真实的吗,这李晓  
华有没有背景啊?

---

## 《李晓华的眼界》

在中国成功企业家群体里，值得尊敬的很多，但是达界的却少之又少。因为，企业家在这世界上官本位最悠久的国度里，能体面地活着都是一种修行，所以要达到“界”的层面，则不仅是一种修行更是一种造化。

王石的境界

冯仑的心界

史玉柱的搭界

段永平的无界

李晓华的眼界

李晓华，1951年1月18日生于北京，现任香港华达投资集团董事局主席。李晓华的创业经历充满传奇，是中国拥有法拉利的第一人，亚洲拥有劳斯莱斯的第一人。

简历如下：

1951年1月18日生于北京。

1968年下放到黑龙江生产建设兵团

1976年回北京当锅炉工人[1]

80年代初在北戴河卖饮料、开录像厅开始发迹

1985年到日本通过代理章光101毛发再生精获得巨额财富

1988年在香港创立华达国际投资集团公司任董事局主席

美国前总统克林顿称李晓华为“美国青年学习榜样”

1992 年成为第一个拥有法拉利轿车的中国人

1994 和 1995 年，被授予“全国百名优秀企业家”和“中国十佳优秀民营企业家”称号

荣获联合国科学与和平组织颁发的和平贡献奖及世界和平使者奖

1996 年 3 月 1 日，中国科学院紫金山天文台发现并提名的国际永久编号为 3556 号的小行星，被命名为“李晓华”星

中国政府授予李晓华“十大扶贫状元”

中国红十字基金会授予李晓华名誉会长称号

美国纽约州州长授予李晓华荣誉市民称号

1997 年美国美中友好协会全国委员会授予李晓华名誉主席

中国政府向李晓华颁发扶助贫困“光彩事业”奖章

李晓华当选为中国全国政协委员

李晓华作为世界优秀华人代表出席香港回归祖国交接仪式大典

美国“福布斯”杂志连续五年将李晓华评为中国最杰出最富有的企业家之一

1999 年李晓华作为世界优秀华人代表出席澳门回归祖国交接仪式大典

2003 年中华慈善总会鉴于李晓华为慈善事业作出的巨大贡献，授予李晓华为中华慈善总会名誉会长

2003 年美国育英大学授予李晓华荣誉博士称号，以表彰他为人类健康所作出的巨大贡献及在工商企业的杰出管理才华

2004 年国际企业家联合总会授予李晓华“最具世界影响力的中国企业领袖”称号

2004 年鉴于李晓华在中国商业智业领域里的出色实践和贡献，中国民（私）营经济研究会授予李晓华“中国营销业坐标人物”称号

## 一、李晓华的造化

### 1、伪个体户的造化

一直以来，人们都认为李晓华是北京的一个个体户，其实他如果真的是个体户的话，那么他即使再成功，他也还是一个还在每天数着现钞过日子的人。要知道个体户是固定零售某个小商品或者提供修旧、修补、小吃等服务的个人经营者，李晓华在北京就从来没有固定的经营场所，他的第一个个体经营点是北戴河，所以北京个体户是李晓华的一个伪称谓，这种“伪个体户”就是李晓华的造化。假如李晓华一直做个体户，那么今天他还是个体户罢了。

### 2、伪首富的造化

一直以来，人们都认为李晓华是北京的首富，其实，李晓华是一个连前 50 位的富豪都排不上的富豪而已。黄光裕是公认的首富，不过，今天却在牢里蹲着；袁宝景早就是首富了，他临死前，准备捐 500 亿换他的免死，结果他还是被枪毙了……所以，李晓华是北京首富是一个伪称谓，这种伪首富就是李晓华的造化。

如果非要给李晓华一个首富的称谓，我只能说李晓华是一位站着赚钱的首富，比他富的人很多，谁敢说是站着赚来的？呵呵，堂堂太极殿，除了龙椅上的那位，满大殿的不是跪着的就是趴着的。

## 二、眼界成就造化

李晓华今天的辉煌成就取决于他的眼界，真是他前瞻深邃的眼界成就了他的造化，这个造化的本质就是远离北京，离的越远成功的概率就越大，如今数百万、千万计的人都想在皇城下捞钱，而二十多年前，李晓华就选择了离开京城，这就是其造化。

他离京城数百里的北戴河，他造化成百万富翁

他离京城数千公里的日本，他造化成千万富翁

他离京城数万公里的美国，他造化成亿万富翁

## 三、肉眼凡胎鼠目寸光

肉眼凡胎着没有眼界，他们鼠目寸光，他们只看见京城的辉煌、权力的魔力，他们对权力趋之若鹜，攫取权力的魔杖，权力的魔杖就拥有了财富和地位。

在李晓华的眼界里，权力却是魔鬼，只有远离魔鬼才能安身立命，权力就是核燃料棒，你没有重重的防护，其结果一定是丧命。被核污染的地区生物畸形，寸草不生就是这个道理。而多数肉眼凡胎是看不见核辐射的，他们不知道他们将在锦衣玉食中悄然死去……

## 四、相隔万里目光如炬

当李晓华远离北京万里以后，他就更加远离权力的核辐射了，他变的目光如炬了，他参悟出生命的真谛，生命的真谛也是商业的真谛，于是他想不成功都很难。

生命的真谛是什么？李晓华在离北京数千公里的日本，眼界出“美”，人们因为美而快乐。



生命的真谛是什么？李晓华在离北京数万公里的美国，眼界出“健康”，人们因为健康而快乐。

#### 五、喜欢站着，不喜欢演戏的男人

为什么多数中国人都喜欢坐着或者躺着？因为中国人经常要跪着，所以只要一有机会就得抓紧时间给膝盖放松下，得坐下休息。又因为中国人经常要前躬着背，所以只要一有机会就得抓紧时间给背舒展放松一下，得躺下休息。

可是，我们看李晓华的照片有个特点：他总站着，喝酒——站着，法拉利旁——站着，打电话——站着，讲话——站着……

为什么李晓华不喜欢演戏呢？因为李晓华过六十岁生日，请了很多影视界的明星，说明他喜欢跟生活中不演戏的人交往。要知道明星们工作就是演戏，生活中反而不喜欢演戏，想哭就哭、想笑就笑、想结就结、想离就离……

李晓华跟他们中的大腕交往不需要那么多的客套和防范，因为生活中演戏的成分少些，就自然轻松愉快了……

当下的北京，豪车在路上堵着慌，高官在位上堵着慌，钞票在兜里堵着慌……

当下的李晓华，路上不慌、位上不慌、兜里不慌，六十生日之际，高朋满座、谈笑风生，如此潇洒、如此成就，实证其眼界的卓越不凡。

作者：目光呆滞的润土 日期：2011-01-25

作者：张义 2010 回复日期：2011-01-24

大哥，发过言，一直未见你的只字言语，再次请教你对一代名相

《管子》的评论！

---

《管子——历代朝廷科举考试的禁考题》

商鞅虽是统治者，但是他最后失败了，而管仲却是诸子百家中唯一的成功统治者，所以他写的《管子》具有超越非凡的实用价值。管仲写的《管子》是一部治理国家的绝好的文章，但是从儒家奴化民众、糊弄民众的角度看，管仲则是统治阶级的叛徒。

《管子》推崇以民为本的东西太多，不考虑国君的利益，里面直接批评国君的内容太多，这能让统治者广而告之吗？

《管子》中泄密的统治阶级思想本质太多，都让民众的智慧开启了，下面如何继续统治？

《管子》中讲政治手段、管理权术太多，把治理国家的技巧的都泄密了，统治者如何继续愚弄？

《管子》中将规矩、将法制的太多，都规矩了，都法制了，统治者喝西方风啊？

鉴于《管子》的内容是严重的政治泄密，鉴于《管子》作者政治觉悟的严重错误，《管子》历来被历代朝廷列为科举考试的禁考内容。

附：一位网友对诸子百家的总结

影响中国文化二千多年的儒家，用一个字评价是：唬！用两个字评价是：奴化！

同样具有深远影响的道家，用一个字评价是：骗！用两个字评价是：忽悠！

颇具影响的法家，用一个字评价是：毒！两个字评价是：愚民！

更具影响的兵家，用一个字评价是：诈！用两个字评价是：智谋！

纵横家，用一个字评价是：鬼！用两个字评价是：权变！

墨家，用一个字评价是：义！用两个字评价是：愚忠！

阴阳家，用一个字评价是：神！用两个字评价是：迷信！

作者：目光呆滞的润土 日期：2011-01-26

作者：A 大海回复日期：2011-01-25

大哥，史玉柱的搭界简述？

---

### 《史玉柱的搭界》

“搭界”是“不搭界”的反义词，“不搭界”是吴语区（苏南、上海、浙北等，部分浙南吴语）常用的俗语，吴语：veqtaqka（勿搭界）；feqtaqka（弗搭界）。吴语中的“不搭界”指做事不靠谱、不着边，而反义词的“搭界”则指做事靠谱，着边，很精准的意思。

史玉柱的搭界，比喻他将两种事物中的关联精准地衔接住，做事情是踩线却不越线，趟雷却不踩雷。

别人的保健品全靠明星在忽悠；

史玉柱的脑白金靠动画在忽悠。

那个整天在电视上跳舞的动画老头老太是“搭界”明星。

你说脑白金是药，它却是保健品；

你说他是保健品，它比药有疗效。

“吃得香、睡得香”的广告语，既搭界药品，又搭界保健品。

你说它是五粮液，它却是黄金酒；

你说它是保健酒，他却是五粮液。

“让你女儿买、让你儿子买”的广告词，是“吃的不买、买的不吃”，买和吃搭界，买卖和孝顺搭界。

别人游戏是免费在线；

史玉柱游戏是在烧钱。

你说它是游戏，它说在烧钱。你说它烧钱，它说是游戏。别人是让小孩、穷人和游戏搭界，史玉柱是让富人和游戏搭界。小孩和穷人和游戏搭界，烧的是时间。史玉柱的搭界，就是让富人跟游戏搭界，在它的游戏里，没钱就受屈辱、被侮辱，有钱就是征服、烧钱就是最大的征服。“富人跟游戏搭界，没钱跟屈辱搭界，烧钱跟尊贵搭界”，这就是征服。

作者：目光呆滞的润土 日期：2011-01-26

作者：jjfz86 回复日期：2011-01-26

顺便问一下大叔，你怎么评价徐志摩和他的诗？

---

《自然之唯美、自然之流露》

徐志摩从小衣食无忧，导致他对金钱和权力没有渴望。徐志摩接受了西方的自由思想教育，又使得他对人性的自由，对自然之美充满着唯美的期待。他的诗，没有怒气、没有怒骂、没有激昂、没有淫邪、没有虚伪，

徐志摩对自然之唯美充满着无限的向往，面对唯美之景、唯美之

人，他的诗充满着真情的自然流露。

徐志摩经典诗句摘录：

1.

走着走着，就散了，回忆都淡了；  
看着看着，就累了，星光也暗了；  
听着听着，就醒了，开始埋怨了；  
回头发现，你不见了，突然我乱了。

2.

我的世界太过安静，静得可以听见自己心跳的声音。  
心房的血液慢慢流回心室，如此这般的轮回。  
聪明的人，喜欢猜心，也许猜对了别人的心，却也失去了自己的。  
傻气的人，喜欢给心，也许会被别人骗，却未必能得到别人的。  
你以为我刀枪不入，我以为你百毒不侵。

3.

一生至少该有一次，为了某个人而忘了自己，  
不求有结果，不求同行，不求曾经拥有，  
甚至不求你爱我，只求在我最美的年华里，遇到你。

ps: &#8226; &#8226; &#8226; 一生再也不敢那么勇敢，  
为你 &#8226; &#8226; &#8226;

4.

一个人的漠然加上另一个人的苦衷，  
一个人的忠诚加上另一个人的欺骗，

一个人的付出加上另一个人的掠夺，  
一个人的笃信加上另一个人的敷衍。  
爱情是一个人加上另一个人，  
可是，一加一却不等于二，  
就像你加上我，也并不等于我们。  
这种叫做爱的情啊&#8226;&#8226;&#8226;  
如果你忘了苏醒，那我宁愿先闭上双眼。

5.

你说你不好的时候，我疼，疼的不知道该怎么安慰你，  
你说你醉的时候，我疼，疼的不能自制，思绪混乱。  
我的语言过于苍白，心却是因为你的每一句话而疼。  
太多不能，不如愿，想离开，离开这个让我疼痛的你。  
转而，移情别恋，却太难，只顾心疼，我忘记了离开，  
一次一次，已经习惯，习惯有你，习惯心疼你的一切。

6.

许多往事在眼前一幕一幕，变的那麼模糊，  
曾经那麼坚信的，那麼执着的，一直相信著的，  
其实什麼都没有，什麼都不是...突然发现自己很傻，傻的不行。  
我发誓，我笑了，笑的眼泪都掉了。  
笑我们这麼傻，我们总在重复著一些伤害，没有一个可以躲藏不  
被痛找到。

却还一直傻傻的期待，到失望,再期待,再失望...

7.

习惯，失眠，习惯寂静的夜，躺在床上望着天花板，想你淡蓝的  
衣衫。

习惯，睡伴，习惯一个人在一个房间，抱着绒绒熊，独眠。

习惯，吃咸，习惯伤口的那把盐，在我心里一点点蔓延。

习惯，观天，习惯一个人坐在爱情的井里，念着关于你的诗篇。

ps:你走吧，我总要习惯一个人。

8.

谁的情感无法张扬，谁在陌生的房故作勇敢，

谁在夜晚害怕腐烂，任呼吸突然变得野蛮，

先爱吧把这一副肩膀挡掉一点遗憾，先爱吧看似一双翅膀躲啊躲  
已经黑暗，

先爱吧人们不懂这样一旦欲求不满，先爱吧之后感伤之后再算，  
之后再算&#8226;&#8226;&#8226;

9.

我习惯了等待，于是，在轮回中我无法抗拒的站回等待的原点。

我不知道，这样我还要等多久才能看到一个答案；

我不知道，如此我还能坚持的等待多久去等一个结果？

思念，很无力，那是因为我看不到思念的结果。

也许，思念不需结果，它只是证明在心里有个人曾存在过。

是不是能给思念一份证书，证明曾经它曾存在过？

10.

一个人的世界，很安静，安静的可以听到自己的呼吸声和心跳声。

冷了，给自己加件外套；

饿了，给自己买个面包；

病了，给自己一份坚强；

失败了，给自己一个目标；

跌倒了，在伤痛中爬起并给自己一个宽容的微笑

是啊，我总是一个人，你从来不曾来过，

我也从来不曾出现在你的世界

11.

似乎习惯了等待，单纯的以为等待就会到来。

但却在等待中错过了，那些可以幸福的幸福。

在失去时后悔，为什么没有抓住。其实等待本身就是一种可笑的错误。

明知道等待着一份不知能否到来的幸福  
&#8226;&#8226;&#8226;

12

.或许可以爱很多人，但只有一个人会让你笑的最灿烂，哭的最伤心。

于我——应该都笑的灿烂，但我不明白给我最灿烂的是谁。

哭，那是经常的吧。

但是我不明白伤心，让我最伤心的是谁。

只是心太痛，太痛……之后便不觉着痛了。



也记不清楚那些斑驳的光影。

13.

在一段时间我喜欢一段音乐，

听一段音乐我怀念一段时光。

坐在一段时光里怀念另一段时光的掌纹。

那时听着那歌会是怎样的心情？

那时的我们是否相遇？是相遇还是错过？

还是，没有结局的邂逅？

14.

立冬。小雪。大雪。冬至。小寒。大寒。

在无法遇见第二个寂寞的人的寂寞冬天。

独自行走独自唱歌独自逛街独自看着一整个世界狂欢。

人们手牵手地逛着游乐园。

他是她的独一。我是所有人的无二。

世界充满了我们相遇的几率。

我却始终无法遇见你。

15.

你见，或者不见我，我就在那里，不悲不喜；

你念，或者不念我，情就在那里，不来不去；

你爱，或者不爱我，爱就在那里，不增不减；

你跟，或者不跟我，我的手就在你手里，不舍不弃

16. 世界曾经颠倒黑白，如今回归绚丽色彩。

世界曾经失去声响，如今有你们陪我唱歌。

夜里黑暗覆盖着左手，左手覆盖着右手。

曾经牵手的手指，夜里独自合十。

风吹沙吹成沙漠，你等我，等成十年漫长的打坐。

你是天下的传奇，你是世界的独一。

你让我花掉一整幅青春，用来寻你。

五．四．三．二．一．他和她的迷藏。

开始……

17.

当一个人沉醉在一个幻想之中，他就会把这幻想成模糊的情味，当作真实的酒。

你喝酒为的是求醉；我喝酒为的是要从别种的醉酒中清醒过来。

18.

有些女人。会让人觉得，世界上无人舍得对她不好。

然而，这个女人。就是得不到她一直盼望着的好。

19.

面对，不一定最难过。

孤独，不一定不快乐。

得到，不一定能长久。

失去，不一定不再拥有。

不要因为寂寞而错爱，不要因為错爱而寂寞一生。

20.

耳。没有喧闹。

眼。没有缤纷。

嘴。沉默不语。

21.

他的世界没有她，她的世界只有他。

世界就是这样，从来沒有公平可言。

这是一场没有时限的角力战，谁在乎的越多，就输的越惨。

22.

你会不会忽然的出现，在街角的咖啡店，

我会带着笑脸，和你寒暄，

不去说从前，只是寒暄，

对你说一句，只是说一句，

好久不见...

23.

如果真相是种伤害，请选择谎言。

如果谎言是一种伤害，请选择沈默。

如果沈默是一种伤害，请选择离开。

24.

少年的时候，我疯狂的喜欢，带我走这三个字。

现在，我再也不会任性的让任何人带我走。

我学会了，自己走。

25.

旋转木马是最残忍的游戏，

彼此追逐却有永恒的距离

26. 记忆是相会的一种形式，忘记是自由的一种形式

27.

总是在冗长的梦境里完成生命现实里不愿上演的别离和割舍。

这样的梦境，是否太过冰凉与残忍。

看世界多危险多难。

如反复无常的气象。

没有地图。我们一路走一路被辜负，一路点燃希望一路寻找答案。

过去的畅想有多快乐，现世的遗憾就有多悠长。28. 他说爱你的时候，

是无心之过，别轻易感动。29. 是时候了。好好地做个女人。穿裙子。

扎辫子。不和别人吵架。不翘课。不说脏话。一日三餐一个不能少。

11 点之前睡觉 ... 其实这些，我做不到。

30. Miss somebody I lost, Forget somebody I miss... 31. 再美好也经不

住遗忘，再悲伤也抵不过时间 32. 幸好爱情不是一切，幸好一切都不

是爱情。33. 微微瞬间，你在一秒点穴。漫长永远，我用一生解穴 34.

别再使用修饰音，唱最清澈的歌给我；别揣测该说什么，用透明的眼

神看我；别后退逃避什么，把蜷缩的手指给我；

别说你不再爱我，还爱过的记忆给我

35.

原来我只不过是只华丽的木偶，

演尽了世间所有的繁华，才

发现身后无数的金丝银线，  
牵动我的——哪怕，一举手，一投足。

36.

谁的眼角触得了谁的眉；  
谁的笑容抵得了谁的泪；  
谁的肝脏载得住谁的轮回；  
谁的掌纹赎得回谁的罪

37.

谁在春日艳阳的午后，轻抚你穿过飘扬秀发的手。  
谁在无数个黯然的白夜，带走独斟酌饮的酒，把浓烈的温度，  
狠狠的烧进胸口。  
谁把一季又一季的绿色原野，揉碎成泥土中潮湿的腐朽。  
谁捧起花的脸庞，让岁月美的黯然神伤。

38.

有人告诉我鱼的记忆只有7秒,7秒之后它就不记得过去的事情,  
一切又都变成新的。  
所以,在那小小的鱼缸里鱼儿,永远不会感到无聊。  
我宁愿是只鱼,7秒一过就什么都忘记,曾经遇到的人,曾经做  
过的事都可以烟消云散,  
可我不是鱼。无法忘记我爱的人,无法忘记牵挂的苦无法忘记相  
思的痛...

39.

最好的时光里，我依然独自一个人走在那条浮华炫丽却不属于我的街。

我像一个拾荒者，悄悄收藏起时光的底片，让它变成陈年的私酿，然后在那个夏日的午后，晾晒出任何与你有关的画面。

40.

邂逅的瞬间，我站在你的面前，只是个陌生人。

是浮华的化妆舞会，散场以后，一个落寞而黯淡的女子，是烟花一样虚空的美丽。

喜欢这样的文字，把自己沉在一个最卑微的姿态局里，不需要任何人的理会，

独自一个人在角落里笑着哭泣，不需要谁再来打扰属于我的宁静生活。

41.

夕阳西下，是我最想念的时候，

对着你在的那个城市，说了一声：我想你，不知道，你是否听得到。

42.

有时候，很迷茫的去看前方，明明知道那片海没有你在，

却还要固执的踏上火车去追逐那个有你不了解的爱，

害怕总是真实的存在，精彩的孤单总是陪伴着我们终究该明白，

不能再在原地徘徊，不能再固执的守着不会回来的，

不能再挣扎着看着你的不精彩。

43.

我不喜欢说话却每天说最多的话，我不喜欢笑却总笑个不停，  
身边的每个人都说我生活好快乐，于是我也就认为自己真的快乐……

可是为什么我会在一大群朋友中突然地就沉默，  
为什么在人群中看到相似的背影就难过，  
看见秋天树木疯狂地掉叶子我就忘记了说话，  
看见天色渐晚路上暖黄色的灯火，  
就忘记了自己原来的方向。

44.

如果一开始，你就不要出现在我的面前，那么，我也许就不会知道幸福的滋味……你何其残忍，把所有的爱满满地那么卒不及防地都给了我，告诉我，你永远喜欢我，永远不会离开我。让我错以为，我可以幸福得象个被宠溺的孩子，让我错以为，只要抱住你，就可以拥有整个世界。45. 永远不要欺骗女人，因为我们一眼就能看穿。你知道男人和女人，说谎的最大差别在哪里吗。男人说谎是要让自己觉得好过，而女人说谎呢是要让对方好过，我们选择欺骗，是因为不想伤害深爱的人，我们不是故意的，只是没有伤害对方的勇气，所以才隐藏真正的答案。46. 我们离回忆太近，离自由太远。有时候念念不忘，只是爱上回忆。一次犹豫，一次背叛，一次意外，足以让它枯萎。挣脱一切，烟消云散。47. 我们害怕岁月，却不知道活着是多么的可喜。我们认为生存已经没意思，许多人却正在生死之间挣扎。

甚么时候，我们才肯为自己拥有的一切满怀感激？

忘掉岁月，忘掉痛苦，忘掉你的坏。

我们永不永不说再见。

48.

也许。这只是一个梦。

一个破碎了的梦。花凋花谢。

最后还是是一片凄楚。相识相爱。

最后还是不和而散。

49.

青春，如同一场盛大而华丽的戏，

我们有着不同的假面，扮演着不同的角色，

演绎着不同的经历，却有着相同的悲哀。

50.

坚硬的城市里没有柔软的。

爱情，生活，不是林黛玉，不会因为忧伤而风情万种。

51.

几年后，发现无数的感情不撕自碎，原本都不完整，就不需要撕碎。

现在，我开始怀念，那个撕碎你信和照片的雨夜。

我羡慕那时的自己，还有完整的幸福可以撕碎。

52.

年少时，我们因谁因爱或是只因寂寞而同场起舞；

沧桑后，我们何因何故寂寞如初却宁愿形同陌路；



53.

相爱时，我们明明两个人，却为何感觉只是独自一人？

分开后，明明只是独自一人，却为何依然解脱不了两个人？

感情的寂寞，大概在于：爱和解脱——都无法彻底

54.

让女人念念不忘的是感情，让男人念念不忘的是感觉。

感情随着时间沉淀，感觉随着时间消失。

终其是不同的物种，

所以——谁又能明白谁的深爱，谁又能理解谁的离开。

55.

轻吟一句情话，执笔一副情画。

绽放一地情花，覆盖一片青瓦。

共饮一杯清茶，同研一碗青砂。

挽起一面轻纱，看清天边月牙。

爱像水墨青花，何惧刹那芳华。

56.

记忆的丝线就像一种咒语，在每个日升月落将我缠紧，

它提醒我，不能忘记爱过的你，

我是记得啊，我记得，

所以我和其他人在一起，一笑都觉得愧疚，所以我和别人并肩行走，牵手都觉得沉重，

我要怎样，剪断丝线，再不作茧自缚。

57.

爱是一场催眠，醒来之后你被谁吸了灵。

这就是为什么爱过之后，总觉得不仅失去他，也失去了一部分自己。

被爱的人总是掌灵者，去爱的人反而失魂。

在每段真心付出的感情中，总有一个人献祭了灵魂，收获了残忍。

58.

时间能够证明爱情，也能够把爱推翻。

没有一种悲伤是不能被时间减轻的。

如果时间不可以令你忘记那些不该记住的人，我们失去的岁月又有什么意义？

如果所有的悲哀、痛苦、失败都是假的，那该多好？

可惜，世上有很多假情假义，自己的伤心欲绝、痛苦难过、悲哀惆怅、歇斯底里，等等。却偏偏总是真的。59. 你走的太急，我开始怀疑，曾经你是否来过。如果只是幻觉，那为何情节如此清晰？走了~~离开~~~没有心痛，只是遗憾。我渐渐明白，挽留没有用。于是我给能给的自由，于是我……便无所谓。60. 这个微笑，用尽疼痛的力气；这回释然，用尽铭记的场地；这场告别，用尽去爱的勇气；这次哭泣，用尽你爱的表情；因为这一——是最后一次爱你。61. 遗忘是我们不可更改的宿命，所有的一切都像是没有对齐的图纸，从前的一切回不到过去，就这样慢慢延伸一点一点的错开来，也许错开了的东西，们真的应该遗忘了。62. 谁都以为自己会是例外——在后悔之外。谁

都以为拥有的感情也是例外——在变淡之外。

谁都以为恋爱的对象刚巧也是例外——在改变之外。

然而最终发现——除了变化，无一例外。

63.

浮华一生，淡忘一季。空有回忆，打乱缠绵。

笑容不见，落寞万千。

弦，思华年。那些年华，恍然如梦。

亦如，流水，一去不返。

不泣离别，不诉终殇。

64.

那个他打电话来问：“你好么？”

你稀松平常的回答：“我很好。”

其实你还爱着他，你一点也不好。

男人伪装坚强，只是害怕女人会发现他软弱。

女人伪装幸福，只是害怕男人发现她伤心。

65

男人什么时候最帅？

在他说不爱你的时候，这份魅力，最具毒性，小心为是！

作者：目光呆滞的润土 日期：2011-01-27

作者：hubeizaozi 回复日期：2011-01-26

尊敬的大哥你好！

从风云帖子里面认识了大哥，很敬佩大哥的学识，认为大哥是生

活中的智者！小弟是风云的一名粉丝，没读什么书，最近有一人生问题在困扰着我，想请教一下你！

小弟今年 20 岁了，来自一农民家庭，现在在东莞的工厂打工，每天枯燥的打工生活很是让人寂寞难耐，总想着去找个女朋友，可是每每想到那些工厂的女孩与自己不是一个地方的，自己还处在社会的最底层，我就忍住了，我知道的，不会有结果的，有时候，又想去体验下外面的灯红酒绿，感受下风尘女子的万种风情，可又一想，我怕染病，即使不染病，也怕自己沾染上了某种邪气，从而把自己变坏了，可是有时候又一想，男欢女爱是人最原始的本能啊，我是不是被太多的伦理道理给束缚了呢？有时候再一想，男人应该耐住寂寞，经得起诱惑，等到有事业的时候再来考虑这些事情呢？有时候又一想，这辈子谁知道有没有事业呢？说不清楚，也许等自己年龄大了，又没票子，就没人要了！

我就这样，一直处在矛盾当中。请大哥百忙当中，抽空谈下自己的看法，给小弟一些意见~万分感谢~！

（这问题，本来是想短消息给几个风云的高人解答的，谁知字数太多，发不出去，只有贴这里了，斑竹要觉得这问题太俗了，就删除了吧~!!!）

---

年轻的时候，有机会却没条件（财富和地位）。

年长的时候，有条件却没机会。

其实，年轻也是一种财富，看准机会，有条件上，没条件也得上。

每一位成功人士都曾经历过失败，敢于尝试失败更是一种生活的态度，如果连尝试失败的勇气都没有的话，那么成功就将永远是一种奢望。

作者：目光呆滞的润土 日期：2011-01-28

作者：飞跃一度回复日期：2011-01-27

润土老兄，不知能否解读一下房产新政？

---

《数学公式：模糊成本+员工低薪+高管高薪+N 费+N 税+N 寻租=实在高》

压低农产品价格，压低员工薪水是防止通胀首要任务；

拉高烟酒、土地、汽油、网费、路费是促发展的良策。

上述思路反映在烟酒、土地、汽油、网费、路费等价格上的表现就是：一个字——高；

两个字——很高；三个字——实在高。

为什么实在高呢？因为我们成本模糊、高管成群、收费 N 项、收费 N 项，再加上 N 项寻租，最终导致价格是实在高。

#### 1. 网费——实在高

截至 2010 年 12 月底，我国网民规模达到 4.57 亿，手机网民规模达 3.03 亿，全国平均互联网平均连接速度仅为 100.9KB/s，远低于全球平均连接速度(230.4KB/s)。按照综合收入的差距计算，中国的上网费是韩国的 124 倍。

#### 2. 油价——实在高

2009年5月31日，国家发改委发出通知，自2009年6月1日起将汽、柴油价格每吨均提高400元。至此，北京市93号汽油已由每升5.56元上升到了5.89元。而2009年6月1日，美国普通汽油的周平均零售价格为每加仑2.524美元，按照6月1日人民币汇率中间价6.83计算，折合人民币每升4.56元。也就是说，6月1日调价之前，北京市汽油价格已经比美国普通汽油平均每升高1元，调整后更高出1.33元。即便与美国汽油价格最高的加利福尼亚州、汽油税最高的纽约州相比，6月1日调价前北京市汽油价格也分别高出两州每升0.59元、0.85元，调价之后更高出0.92元、1.18元。

### 3. 路费——实在高

全球收费公路总长约14万公里，其中10万公里在中国，占总公里数70%。而在美国，总里程为9万多公里的高速公路中，只有7800多公里为收费路段（约8.8%）。不仅收费路段多，中国车辆通行费也高得吓人。据世界银行2007年2月公布的研究报告披露，中国车辆通行费占人均GDP比例中以超2%居首位，比美国、日本、法国、意大利、加拿大、澳大利亚、西班牙、葡萄牙等国都高。

### 4. 房价——？

我们对对应实在高的数学公式，房产税只是在N项税种增加了一项税收而已，模糊成本、员工低薪、高管高薪、N费、N税、N寻租并没有下降的趋势，唯一相对下降的是员工的工资，但是高管的薪水能降吗？N税能少吗？N费能少吗？寻租的胃口能小吗？如果此数学公式

的左边要素不能减少的话，那么此数学公式右边就一定等于实在高。

作者：目光呆滞的润土 日期：2011-01-30

### 《末代奇案频发的根源——皇帝也被代表了》

中国历史上最长的周朝也不过八百年的光景，越是乱世朝代的更迭就越频繁，王朝的寿命就越短暂。历史上很多短命的皇帝也被遗忘，但是冤案、奇案却未被历史所遗忘，正是这些由奇案、冤案书写的野史，正是这些比正史更精彩的野史，书写出每一个王朝的兴衰和灭亡的轨迹。所以，看一部王朝的正史，不如看一个王朝末代野史中的奇案。

每一个末代王朝中的奇案，看似非常的复杂，但是从经济学的角度看，其实这些奇案非常的简单。

#### 清末四大奇案

杨乃武与小白菜案、名伶杨月楼冤案、太原奇案、张汶祥刺马案最为轰动，统称为清末四大奇案。

这些奇案之所以称为奇案，就是因为案件本身非常的简单，谁是谁非一目了然，可是就是这些看似非常简单的案件却总得不到公正的判决，一审、再审……直到惊动皇帝才得到公正的判决，甚至连皇帝也不能去改判，最后而不了了之。

#### 经济学角度看王朝经济的变化

每一个王朝，其经济模型的结构是不断演化、演变的，但是其结构的演变有着一个类似的形态，正是这些经济结构的形态的变化决定其政治结构的变化，导致其法律也发生其根本的改变，从而把看似简

单的案件复杂化。

### 元代王朝的扁平化经济结构

开国的第一代王朝称为元代王朝，整个社会一张白纸、百废待兴。从平民到皇帝都是穷人，大家都没钱，此刻的皇帝总颁布法律给百姓减免税赋，分农民田地……

此刻，农民埋头干活，官员廉洁从政，此刻的官员想捞也没地方捞，一些贪心的高官可能为了一些区区的碎银，把自己的小命也给丢了。

此阶段，没有冤案、也没有奇案，因为判案的官员没有利益纠葛在案件中，这从经济学的角度消除了冤案的发生。

### 盛世王朝的金字塔经济结构

随着农民的耕作、织女的辛劳，社会财富得到较高的增长，但是朝廷盐、铁、茶的垄断又无形地攫取着巨大的财富，税赋的逐步提高又加大了朝廷财富的累积。此刻，王朝进入一个盛世，巨大的建筑拔地而起，龙舟赛、灯笼会、唱大戏……歌舞升平、盛世太平。

此刻，盛世的经济却是虚假的繁荣，平民、下层官员、下层士兵并没有累积财富，一些偶发社会动荡被王朝光鲜的辉煌所掩盖，平民虽不富裕，但是他们并没有埋怨和冤屈，官员虽不富裕，他们也没有利益与判罚的案件纠缠在一起。这也从经济学的角度消除了冤案、奇案的发生。

### 末代王朝双金字塔经济结构

我们看见王朝金字塔经济结构，朝廷把盐、铁、茶、驿站过路费



收到了极致，这种金字塔结构是显现的具象的金字塔形态。其实，到王朝末代时期，还有一个隐形的金字塔经济诞生出来，这是因为下层官员并没有从垄断的茶、盐、铁的税赋中获得利益，庞大的军队和庞大的遗老遗少吞噬着垄断的税赋，这就导致中下层官员失去了利益的来源，于是一个隐形的金字塔经济结构诞生了。

下层官员无法从高官、朝廷那些获得利益，他们为了买官而不得不借贷……由于中下层官员从上获得利益的渠道是封闭的、单向的，所以他们把攫取利益目标对准了农民、妓女、小贩。

这些小贩的税赋被提高了，妓女的赎身费被提高了，农民的土地被抢走了……

此阶段，隐形金字塔经济结构中发生的一切都不是法律所允许的，当农民、妓女、小贩的利益被抢夺后，他们必然要申冤、叫屈，而此刻下层官员和中层官员并不是一个人在战斗，他们形成了一个隐形的完整的利益纠葛群体，于是申冤的贫民被自杀了，被交通了……

有些奇案、冤案闹的非常大，弄得满朝皆知，甚至惊动了当朝皇帝，实在无法自圆其说了，案件的结局就是弄几个农民、妓女、小贩坐牢。这也是末代奇案共同的特点——坐牢的总是农民。

为什么末代奇案、冤案，受伤的总是农民、戏子、小贩呢？即使皇帝过问了案件，坐牢的还是农民、戏子和小贩呢？

因为皇帝身边的大臣收钱卖了官，买官的中官、小官集合在一起抢夺农民、妓女、小贩的利益而制造了冤案、奇案。若想把案件公正、透明地判罚，那么卖官的吏部侍郎、贪财的户部侍郎、枉法的刑部

侍郎就统统进大牢了，违法的巡抚、知府、知县也落脑袋了。所以，小小的简单的案子却让当朝的皇帝很纠结，要给农民、妓女、小贩的公道，吏部、刑部、户部、巡抚、知府、知县大批的官员就要坐牢，大小官员都坐牢了，这个皇帝也是个龟儿子了，也是个假皇帝了。于是乎，皇帝也只能睁一只眼闭一只眼，看着奇案、冤案的继续，最后某个农民、某的妓女、某个小贩成为案件的主谋。

总之，末代冤案、奇案的背后不是一个贪官在战斗，再小的冤案也是整个贪官利益集团制造的冤案，整个贪官利益集团从经济的角度集合成一个利益体，一荣俱荣，一损俱损，他们宁愿制造出惊天的奇案、冤案，也不给案件公正、透明的判罚。

每一个末代冤案、奇案都是一个二选一的数学题。

第一个选择是：牺牲一位农民、妓女或者小贩，保持社会和谐稳定。

第二个选择是：逮捕大批官员，给一个农民、妓女、小贩一个公道。

如果是开国或者盛世时期，此数学题一定是选第二个选项，因为那是逮捕的是一个官员或者几位官员，给农民、妓女、小贩一个公道，也给朝廷一个青天的称号。如果奇案发生在末代，那么牺牲的就一定是农民、妓女和小贩了，因为皇帝知道真要把此冤案办成铁案了，那么大批的官员就要被逮捕了。

哎!!!老百姓想，皇帝这么聪明的人咋就看不清这简单的不能再简单的案子是冤案呢？

哎!! 1 老百姓不知道, 此刻的皇帝他也不敢拿贪官怎么滴!! 因为皇帝也是被贪官们代表了滴!!!

作者: 目光呆滞的润土 日期: 2011-02-01

作者: 猪刀屠龙回复日期: 2011-01-30

土哥能否对今年的一号文件“重资兴修水利”发表些看法, 以及里面所蕴含的商机, 谢谢!

---

### 《保持投资主导的经济格局不变》

美国的经济模式是: 民众忙消费、企业忙出口、政府忙国债。美国政府的主要任务就是卖国债。

中国的经济模式是: 官员忙消费、民众忙出口、政府忙投资。中国的主要任务就是忙投资。

当某一个国家的经济模式形成固定模式后, 其经济的转型就非常的困难, 因为整个政府的架构、整个企业的架构、整个消费的架构均依照其经济模式而运转。除非敢于刮骨疗伤、断臂求生, 否则只能继续维持其稳定而僵化的模式。

看美国的经济就是看消费指数, 只要消费指数回升了, 经济复苏就强劲。消费是美国经济的第一要素, 国债是附属要素。中国经济的第一要素则是投资, 经济的强劲与否取决于投资力度的大小, 出口、消费却是二、三附属的要素。政府无法直接主导出口和消费, 政府只能依靠投资去控制经济的稳定和发展的速度。

当高速公路、高速铁路等巨大投资项目拉动了十几年中国经济的

增长，寻找下一个投资的目标就成为未来中国投资的动力所在了。干旱水涝的日益频繁成为兴修水利的迫切要求，而重资兴修水利则可以在未来的十年继续拉动中国经济的增长。

至于，重资兴修水利是否能解决干旱水涝的问题，我就知道了。但是，我知道重资兴修高速公路、高速铁路后，老百姓坐不起车了，每年的春节前，数百万民工开着摩托，顶着刺骨寒风，拖儿带女往家狂奔已经成为春节前一道独特的风景。

当下的中国就是这样，漂亮光鲜的玩意儿是用来看的，不是用的。

高速公路，你跑不起；

高速铁路，你坐不起。

所以，我担心，未来，水库水存不起，水渠水流不起……最担心的不是付不起费用，而是根本就没水，一切都是摆设的玩意儿罢了。

**【汉语文字】** 舍本逐末

**【汉语拼音】** shě bě nzh&#250;m&#242;

**【英文翻译】** attend to trifles and neglect the essentials ;  
to concentrate on details but forget the main purpose or objective ;  
to sacrifice (or drop, lose) the substance for the shadow

**【词语解释】** 抛弃事物根本的、主要的部分，而去追求枝节的、次要的部分。比喻不抓根本环节，而只在枝节问题上下功夫。形容轻重倒置。

**【字词解释】**

舍：舍弃

逐：追求

本：原义为树根，借指事物的根本

末：原义为树梢，借指事物的末节

【成语性质】贬义词

【成语用法】联合式；作谓语、宾语、定语、状语。

【近义词】舍近求远、贪小失大、本末倒置舍本求末

【反义词】追本溯源、追根寻源

其实，星罗棋布的湖泊，纵横交错的河渠，森林茂盛的山地，连绵不绝的湿地，才是水利的根本。

让树根留住水、让湖泊留住水、让湿地留住水、让树叶减少蒸发、让环保减少污染，这才是水利之根本。而实现这个目标却很简单，就是不折腾，让森林复苏，让大地修养，让万物生息。

可是，不投资，吃啥？喝啥？玩啥？

作者：目光呆滞的润土 日期：2011-02-01

作者：lumany 回复日期：2011-01-29

请教先生，常说的“资本的力量”，能否理解为就是钱的力量呢？

---

《资本是力量金钱是魔鬼》

资本不是钱，资本是权力的象征，资本是对现金、银行存款、房产、机器、股票、债券、珠宝、钻石、黄金呢等的控制权、决定权，既资本是对有形资产和无形资产的控制权和决定权。在法治的商业社会里，拥有资本的多少，决定你在商业市场中的力量的大小。特别是

私人财产神圣不收侵犯的社会里，资本是权力、是力量、是话语权、是决定权。假如，你资本暂居某公司股本的 51%，那么在这个公司你就是控股股东，你有绝对的话语权和决定权。

金钱却不是钱，因为金钱的背后是魔鬼。

国家钱，你贪污了，你就被魔鬼给缠住了；

高利贷，你画押了，你就被魔鬼给缠住了；

公司钱，你挪用了，你就被魔鬼给缠住了；

.....

许多钱，看似钱，其实钱的背后是魔鬼，一旦，你被魔鬼缠住了，迅速的摆脱掉，算你的幸运，如果，你无法摆脱这魔鬼的纠缠，那么这个金钱背后的魔鬼，最终将把你拖入万劫不复的深渊。

一天，某银行信贷员对你说：“你还款后，我们再带给你”。你想：“不就借高利贷一个月嘛，先拿高利贷还给银行，再贷出来，把月息 10%的高利贷还上就解决了嘛”，而且，银行的哥们拍着胸脯说：“绝对无问题”。一月后，银行信贷员说：“没办法，银根收紧了，贷款没指标，对不起”。从此以后，除非你能够稳定地把高利贷保持着 100%的年收益，那么，这个金钱背后的魔鬼将把你纠缠的家破人亡.....

祝大家春季快乐，祝大家“远离实在的金钱、近获虚拟的资本”。

作者：目光呆滞的润土 日期：2011-02-03

作者：最初的石头回复日期：2011-02-02

大哥其实吧有时候真的感觉你对中国没有信心！即使我们我也和

你有同样的心情!但是也要有信心嘛毕竟生活在中国它就是在不好我们也还要在这片土地生活要给中国这片土地信心!国家也不是完全把人民吃死!至少在它吃饱过后它还是会留那么点点给给我们!

---

总看着光明，眼睛就白内障了，最后啥也看不见了；

总看着黑暗，眼睛就猫头鹰了，最后啥也看得清了。

我们生存的最高水准就是：眼睛要暗、内心要亮。这样就能躲过黑洞的吞噬，奔向到光明。反之，则是“内心暗淡，眼睛白内障”。

作者：目光呆滞的润土 日期：2011-02-09

《一直信心满满今日全面崩盘》

丁二，二十年来，一直信心满满。

92年，他往海南倒卖了一船水泥，猛赚了30万元。倒卖第二船水泥却亏了本。丁二分析亏本的原因在于水泥运费提高了，且散货船业务紧俏，水泥上的利润全被运费给拿去了，于是，他信心满满地借钱与姐夫一起造了条船，等船造好后，海南热退却了，他和姐夫背负着债务黯然离场，一年后姐夫在债务中郁郁而终。

02年，丁二信心满满地按揭买下了200平米的顶层复式房，总价55万。04年，按揭买下170平米的黄金地段的商住两用楼。同时信心满满地按揭11万买下了三辆水泥搅拌车。04年时，丁二拥有下列资产：

50平米黄金门地段门面房两间，2011年，年租金28万。

170平米商住两用楼一套，2011年，单价2万，市值340万。

200 平米复式房一套，2011 年，单价 2 万，市值 400 万。

海南、连云港度假叠加别墅各一套，市值 100 万。

04 年，上半年，水泥搅拌车每月出去按揭外净赚 3 万块。

05 年，开始厄运再次降临在丁二身上，他却悄然不知。

水泥搅拌车亏损，他借钱堵亏，资金紧张后，没买第三者责任险，数月后，搅拌车撞死一人赔了 18 万，亏损进一步加剧。06 年，他把 170 平米的商住房，以单价 7000 卖出。07 年，搅拌车继续亏损，最后搅拌车总折价 50 万元，把 200 平米复式房卖出还债。

为什么丁二搞搅拌车亏，他的同学王总却赚了？这里，我要把王总赚钱的奥秘告诉大家。王总对我说：“我花 200 万买了台水泥泵车亏了，后来我连续花 50 万买了别人亏本卖出的 9 辆泵车，这样我十台车合计 700 万，单车成本 70 万，而别人成本是 200 万。再说，别人修车一次要花数万元，我自己搞了个泵车修理厂，修一次几千块，我帮别人修，别人修的数万块钱还被我赚了。”从财务上分析，王总并没有借高利贷，他把估值 2000 万的泵车抵押贷款了 1000 万，付了 700 万的车款，还多出 300 万流动资金。前年，王总的修理厂拆迁又补偿了 1800 万，所以，王总能不赚嘛，呵呵，王总年前又买新豪宅了。

08 年，丁二还清债务后，买了一套 40 平米二手房居住，有年租金 28 万的门面一套，结余现金 100 万，公务员工资每年 10 万，本可以悠闲地过日子。

此刻，我对丁二说：“安稳过日子吧，不要折腾了，靠着 28 万的



租金和 10 万收入，你已经比多数人日子好过了”。

09 年，丁二信心满满地又倒卖水泥了，此时，他高中同学 X 某是 R 集团海南公司董事长(X 某哥哥是集团的老板,X 某虽是董事长，他的姐夫却管着财务，并没有实质的权力)，该集团拥有 6000 亩土地，5 家连锁度假酒店。水泥就是倒卖了 X 某下面承包商的，水泥赚了 20 万（水泥款被承包挪用了，拖着不给），丁二借了银行 100 万周转，年底到了，丁二又借高利贷过桥，指望一月后银行再贷，结果工行不贷了，丁二背上了 50 万的高利贷，两年后利滚利 50 万变 150 万了。

09 年，我帮丁二担保了一笔 10 万一月短期借款，后又帮他担保一笔 15 万一月短期借款。年前，丁二哭丧着脸求我再担保一笔 50 万，我拒绝了。他又求我再担保一笔 30 万，我说：“你就是死了，我也不担保了，我帮了你十年也对得起朋友了，我陪你 25 万，也对得起你这个朋友了，让我再借 50 万，就是让我陪你一起死，我做不到”。

其实，他让我担保第二笔 15 万的时候，我以为丁二第一笔 10 万还掉了。我错误的认为十几万元问题不大，毕竟他房租收入 28 万，工资 10 余万。（我对身边的朋友太相信了，犯了经验主义的错误）。其实，丁二 08 年就跟二婚的老婆离婚了，门面房和 40 平米住房都被二婚的老婆拿去了，到 10 年的时候，丁二名下没有任何资产。

2010 年，丁二孤注一掷，想做总承包的生意把损失赚回来，承包某省级工程公司海南分公司，付押金 30 万，承包费 100 万。如果，接下 R 集团海南项目 10 万平米，可以收承包挂靠费 500 万，就彻底

解套了。

我对丁二说：“不容易，第一，生意做大的人是讲规矩的人，X 某过去是同学，他们起步的一个小饭店，是你帮助搞起来的，不错，但是他们现在是大老板了，在商言商，请你吃喝玩乐可以的，做生意则不一定。第二，签下总承包，发包方是要承包商垫资的，你不垫资还让他先付钱，很难；第三，即使发包方先付钱，挂靠的建筑商也不愿意先让你扣挂靠费啊。”可是，丁二却依然信心满满……

今年春节前，丁二躲起来了，债主纷纷上门，他不敢回家过年（债主追债、表妹打滚）。

初五的时候，丁二换了新手机打电话给我说：“全面失控了，把朋友都害了”，我说：“事到如此，没有人能帮你了，你自己解决了，其实，你走第一步的时候就应该想到今天的结局”。

如今，一直信心满满的丁二，总的债务如下：

W 科长两套房抵押了 200 万；（W 科逼债，喊人年前打了丁二）

同学哥哥一套房子抵押了 50 万；

表妹房子抵押了 40 万；（做小生意的表妹，年前在丁二大哥家打滚，哭的死去活来）

L 电缆朋友 80 万；

Y 朋友 20 万；

张某高利贷 50 万（丁二二婚老婆放 50 万在 Z 某处吃利息，月息 2%，张某再贷以月息 5% 贷给丁二，如今张某扣下丁二老婆的钱冲账了）

高利贷 20 万，15 万，10 万，合计 45 万。（高利贷派人追债、跟踪、纠缠）

去除已离婚二婚老婆的高利贷欠账，丁二合计债务 435 万。

今天初七，第一天上上班，据了解，丁二单位领导已经宣布，丁二不回来上班解决问题就开除。

我也做好了最坏的打算，让 10 万和 15 万的两笔债务去告我，我认账，但是必须通过法律渠道彻底地解决，我不私了。（在一年多的时间，丁二一直是通过银行账号付利息的，总额已经超过本金了，这也是愚蠢的丁二唯一值得我表杨的地方，因为若通过法律途径，法律是不保护高利贷的，这样，25 万的债务也所剩不多了，否则利息一直付，本金永远在）。值得庆幸的是我没有再犯错误为丁二担保 50 万，否则，现在就是 75 万的债务了。

今天，新年的第一个工作日，我把我的错误和教训写出来与大家分享，也把丁二信心满满的故事写出来与大家分享，希望大家吸取教训、免走弯路、免掉陷阱。

作者：目光呆滞的润土 日期：2011-02-10

作者：求真童子回复日期：2011-02-10

土哥，能否说说科士威，一两句也行。总感觉象传销？

---

《法律缺失下，新商业模式需要较长的培育期》

关于科士威，我不了解。

在商业的运行模式上，市场成熟的国家，其商业的模式很多，卖

场、连锁、会员、折扣、便利店、网购、邮购、积分折扣、积分返利、直销……但是，有一点是肯定的，这就是：商业企业的法人和其股东想通过诈骗的方式获取钱财，想卷款隐匿逃避惩罚是非常困难的。首先，他们法律体系完善，警方、商业监管机构会及时制止其诈骗的发生。其次，其公民维权的意识非常的强烈。第三，成熟市场的公民不相信不劳而获天上掉馅饼的故事。

由于，中国的法律体系的不完善，又由于中国公民维权意识的淡薄，再加上许多中国老百姓相信天上掉馅饼的故事，这就造成很多好的商业模式到了中国就变样，就变成诈骗分子的诈骗温床。同时，又因为诈骗传销事件的频繁发生，又导致中国老百姓对新的商业模式产生了不信任的态度。

这是一种法律缺失下的恶性循环，既有人用新商业模式诈骗，诈骗又导致人们对新商业模式的不信任。所以，每一个新的商业模式在中国的成熟时间需要一个较长的纠正期、培育期。

作者：目光呆滞的润土 日期：2011-02-10

### 《丁二商业思维的致命缺陷》

我们每一个人都有商业思维的缺陷，巴菲特有、索罗斯有、你有、我也有。

每一款电脑软件都有缺陷，缺陷只要能补丁即可，但是那些使系统彻底崩溃的缺陷则是致命的缺陷。同样，人的商业思维的缺陷并不可怕，但是那些使命运彻底崩溃的缺陷却是致命的缺陷。

巴菲特、索罗斯一生中并没有一直在进行商业的操作，他们往往

一年出手一次或者数年出手一次。他们为什么不频繁出手呢？因为他们每一次出手前均要进行慎密的计算，计算收益更要计算成本，计算胜的概率更要计算风险止损点。巴菲特、索罗斯赚钱是天下最贪心的人，他们恨不得把别国国库里的钱全拿去了，还恨不得再让别国每一位国民都背一屁股的债。就是这样贪心的人，他们也有不贪的时候，所以，他们的商业思维没有致命的缺陷。

假如索罗斯没有止损点的思维，那么索罗斯就有致命的缺陷了，他早就崩溃了。索罗斯并不是每一次出手都成功的，出手香港、出手俄罗斯，他并没有成功，但是索罗斯并没有彻底崩溃。

我们分析丁二彻底崩溃的根源就在于丁二的思维具有致命的缺陷，我今天写这个丁二不会看，丁二没崩溃的时候，他看我写文章，他也不会看的，因为他进入社会后就没有学习的习惯。我们为什么一直要学习，要看书、看报，要接触社会、接触最先进的科学知识，因为我们要补丁我们的缺陷，不断更新我们的思维。

丁二的致命缺陷：

没有金融成本的概念。

丁二有运输成本的概念，有吃饭喝酒成本的概念，但是他却没有资金成本的概念，这样导致丁二常常把毛利等同于净利的幻觉。

02年，丁二让我和他买油罐车给工地送油赚钱，因为工程车出来加油费时费工，生意特好。我说：“能立即收现金就能干”。丁二说：“赊账”。

其实，任何的商业都具有商业的成本，在成本的结构中人力成本

显现、运输成本显现、材料成本显现，总之实体的、有形的能看得见的成本常人都会计算。反倒是，那些虚拟的、隐形的金融成本却不容易计算，高盛、大摩正是把金融成本的结构复杂化、虚拟化、隐形化而加大了计算的难度，从而使被猎食者对低廉的金融成本产生幻觉，不知不觉中在金融陷阱中酣睡。

在当今资本非常发达的市场中，金融成本的高低才是决定商战最终成败的首要因素。

央企赚钱——融资成本年息 3%

民企艰难——融资成本年息 15%

上市地产赚钱——融资成本 0.2% 手续费

中小地产艰难——融资成本年息 20%

如果利息再加入存款保证金率的变化、汇率的变化、期指的变化、股指的变化，那么金融的成本就更加复杂了。所以说，在现代商业社会里，那些缺失金融成本概念的人就是具有致命商业思维缺陷的人，他们随时会由于这个致命的缺陷而崩溃。丁二的悲剧就是因为缺失金融成本的思维而最终走向了崩溃。

作者：目光呆滞的润土 日期：2011-02-10

作者：白羊 A 回复日期：2011-02-10

大哥先给您拜个年！祝您兔年大吉，财源广进，身体健康！

朋友最近有个智能家居的项目，就是通过一个遥控器把电视做为平台可以控制家中所有的电器和电动窗帘或者所有的弱电产品，无论是布置新宅还是旧宅改造费用都不是很高，一些风投也表示有兴趣，

我想请问您对这样的项目是怎么看？朋友邀我操盘，和朋友合作应该注意什么？我现是一家销售规模 3 亿左右的民营企业高管，这样的项目是否值得放弃现在的平台去放手一搏？

期待您的回复！！

---

假如 iPod 具有智能家居的遥控功能，你能生存吗？

假如 iPhone 具有智能家居的遥控功能，你能生存吗？

如果，你的专利和产品的功能比未来的 iPodiPhone 更具竞争力，那么，你可以放手一搏。

最好的选择就是：说和乔布斯跟你合作，既抢占了高端市场又消灭了竞争对手。

作者：目光呆滞的润土 日期：2011-02-11

作者：xaxssz 回复日期：2011-02-10

经过长时间的思考，我得到了如下三个观点，在这里说出来请润土大哥在这里给我指点一，二，小弟万分感谢。

1、回到矿上工作，直接给大副总送 3 万块的礼，加上我恳切的请求，如果他不收礼或者不同意我就拿出我做生意练出的厚脸皮和决心（打算给他送礼被他拒绝二十次以上，我就不信他不收）让他给我提一个中层干部当当。中层干部月薪五千，

2、找我以前老领导，让他发动他的一个老关系（也需要花钱）把我调到另外的一个新矿的筹建处，那里发展的机会更多些，在那里做一个办事员，以后被提拔的机会也是比较大的

3、彻底的辞掉工作，安心的创业，继续扩大我的豆浆规模也需要花 3-5 万左右，我这个豆浆行业饱和以后，再找其他的行业来做，会比较辛苦，有可能从此以后一蹶不振，也有可能很成功。

我经过这几年工作，现在已经结婚，买了房子，老婆也在我们矿上上班，现在也就几万块的能力，请闰土大哥根据我的情况，在此我指点一下，小弟万分感激，在此三鞠躬!!!!!!!

希望闰土大哥给迷茫中的年轻人指一条明道!!!!!!! 看了你的帖子后知道你老人家站的高度是一般人无法达到的高度，再到致谢!!!!!!!

作者：xaxssz 回复日期：2011-02-10

一不小心打字太多，只能分两次发，请大哥给指点一下

-----  
依靠于老矿长的权力，你生活得到改善；

试图依靠于新矿长的权力，找回昔日的滋润，尚未达到目标；

依靠体力，你辛苦磨豆浆获得一些商业的回报；

试图依靠我的智力获得一条事业的捷径，所以，两次发帖恳求。

以上的事实，说明你适合于依附于强者而发达，磨豆浆的成功证明你能靠体力和耐力而生存。但是，你并不具有独立、独特的商业思维。

如今的社会，生存靠体力，发达靠智力；生存靠自己，发达靠组织（黑社会也是组织严密的集团淘汰了街头小混混）。假如，你确信有智力和可依靠的组织，那么，你可以辞职，反之，则必须慎重。



作者:目光呆滞的润土 日期:2011-02-11

作者: R\_ebirth 回复日期: 2011-02-11

如果明天早上我能睁开眼睛,说明我还活着,否则我就离开了这个世界,可能人要死的感觉就是这样

---

看的心酸啊

---

### 《绝望演变为浩瀚》

我 20 到 26 岁的时候和其他年轻人一样。

充满着创业的激情,被家长拼死反对创业而内心悲伤;

充满着创业的智慧,被政策彻底封杀创业而内心绝望。

口袋没钱,交男友窘迫;

文凭没有,交女友没门。

当初的景象就是爱情看不见希望,事业看不见希望,内心无限悲凉,无限绝望,心累的快要窒息。

当经历过最绝望的状态后,突然发现所有的痛苦都在于内心不断地自我封闭、不断地自我压迫。绝望过后,想到死都不怕,还有什么可怕的,于是心被打开了、思维打开了,不再自我封闭而逐渐开放,不再自我压迫而逐渐发散。

把个体的生命融入历史,再大的痛苦看看历史;

把个体的生命融入宇宙,在打的悲哀看看星空。

生命就是这样,当我平视墙壁的时候,内心是绝望,当我学会仰

望星空的时候，我不再绝望，我的内心变得浩瀚。

作者:目光呆滞的润土 日期:2011-02-13

作者:孟静第一次回复日期:2011-02-12

大哥，高铁牛倒下了

---

作者:jake440 回复日期:2011-02-12

大哥，谈谈“铁道游击队”吧，这可是大鱼啊，关系着铁路的票价，刚看了刘.盛.新闻，很期待大哥能分析下。

---

作者:悟天地之精华 2008 回复日期:2011-02-12

还有铁老大

---

四万亿投资中高铁投资占二万亿，分配是否让各方神仙满意了？  
未来，高铁还是最美味的、最硕大的蛋糕，让各方神仙趋之若鹜!!!!

作者:目光呆滞的润土 日期:2011-02-13

作者:悟天地之精华 2008 回复日期:2011-02-12

大哥谈谈当前的阿拉伯国家连锁反应还有铁老大

---

《集中祷告的政治隐患》

作者:目光呆滞的润土 日期:2011-02-13

含有敏感词，发了数遍一直未发上。

作者:目光呆滞的润土 日期:2011-02-13

### 《集中祷告的政治隐患》

集中祷告是宗教的行为,当集中祷告演变为 JIHUI 上 JIE 的时候就成为了政治的隐患。穷人 J 会就是把不满和愤恨积聚起来,当这些不满和愤恨积累到一定数量后,而此刻的 ZF 又存在着 F 腐,那么必然导致大批穷人上街发泄其对 ZF 的不满。

在西方国家穷人 Y 行与 J 会是一种常态,大规模的 J 会导致总统下台在西方社会是司空见惯的事。只是,最近发生在挨挤和正在 A 尔及利亚发生的事件让国人有些困惑。

其实,分析挨挤的事件就要分析阿拉伯人的社会状态。阿拉伯是以伊斯兰教为主的社会,而伊斯兰教的起源就是穷人联合起来的兄弟 J 会。每天独自祷告和每周 J 会祷告成为阿拉伯社会一种最重要的生活方式。这就导致大批下层民众每周 J 会成为一种生活的常态。在阿联酋、在沙特这些富裕的国家,他们最下层的民众生活也非常的富裕,也就是说,阿联酋和沙特等富裕产油国的民众集 J 祷告是百万富翁的 J 会,富人 J 会不存在对总统的不满,当然不会导致富人上街抗议而导致总统倒台。

而那些非富裕的阿拉伯国家却存在着,这种每周集会祷告就演变成穷人每周 J 会的社会常态,当这些穷人和失业者积累到一定数量后,其累积的不满和反 ZF 的情绪就开始蔓延,这是只要有一个偶然的因素点燃了穷人的 F 怒,那么这些穷人的 J 会就会从礼拜堂转移到大街上,这样就彻底演变为政治和社会的动态。

贫穷、腐败的阿拉伯国家无法阻止其社会的动态，其最重要的因素就是无法阻止其穷人的聚会，因为古兰经里规定信徒们每年、每月、每周都要集中祷告……

作者:目光呆滞的润土 日期:2011-02-13

作者: wj66263499 回复日期: 2011-02-13

求大哥分析楼市拐点?

---

《楼市不是拐点而是星箭分离》

过去，别墅、商品房、保障房、廉租房，混为一谈；

现在，别墅、商品房、保障房、廉租房，星箭分离。

让穷人住上廉租房，和谐才有社会基础；

让富人住上别墅区，和谐才有资金保障。

区域的分化将代替楼市的分化，同样的地段，普通房屋与豪宅，价格倍差。同一座城市，普通住宅区与山景、湖景区豪宅，价格倍差。

作者:目光呆滞的润土 日期:2011-02-16

回楼上：

在商业上存在两种截然相反的方式，最愚蠢的方式是消灭强大的对手，即使无法消灭也必须时刻消耗着、对抗者。最高明的方式则是对于无法短时间消灭的对手，或者对手也非常强大，那么合作共赢是最佳的商业方式。

资本家不谋求权力最大化，他们只谋求利润的最大化，所以，他们往往选与强大的对手合作。对抗通常不是资本家的商业手法，他们

宁愿放弃自己的自尊也不会选择对抗。

政治家不谋求利益最大化，他们只谋求权力的最大化，所以，他们往往选择与强大的对手对抗，即使亏本也要对抗，因为权力才是其灰色收入的来源。

作者：目光呆滞的润土 日期：2011-02-17

作者：kunbrother 回复日期：2011-02-16

作者：目光呆滞的润土回复日期：2011-02-13

四万亿投资中高铁投资占二万亿，分配是否让各方神仙满意了？

未来，高铁还是最美味的、最硕大的蛋糕，让各方神仙趋之若鹜!!!!!!

---

个人理解：伤其十指不如断其一指；

让各方满意，最终的结果是各方都不满意。

---

《迟早得死》

不贪——早上死（上任即死）

太贪——晚上死（临退才死）

上任即死是挡了别人的财路，得清道

临退才死是积累太多的财富，得充公

因为明白“人在江湖身不由己”，明白迟早也是死，所以，身在其中者均醉生梦死、花天酒地、挥金如土，死了也不枉活此生，这也是他们前腐后继之根源所在。

## 《角色扮演的错觉》

人生就是一台戏，每一个人都是一个角色，对于角色扮演的地位是否清晰、准确，是一个人自己对于戏剧人生和悲剧人生的初始选择。

跑龙套者、配角扮演者，不容易产生角色的错觉，常常主角扮演者产生错觉，导致思维混乱，分不清自己、看不清自己，使得人生的喜剧演变成了悲剧。

在聚光直射下、在花团锦簇下、在万人欢呼下，明白自己的角色，不产生角色的错觉是一个人生活的最高艺术。许多伟大的人物就因为产生了错觉，葬送了自己一生的英明。

在大清国里的主角中，能保持清醒者，不产生错觉者，当推曾国藩、李鸿章莫属。曾国藩明白这天下不是他，也不是汉人的，他是平息叛乱者而不是享福天下者，在大清国里，越是功高盖主越要如履薄冰，方可得善终。

作者：目光呆滞的润土 日期：2011-02-21

作者：peiqing303 回复日期：2011-02-17

润土大哥对最近北京出台京 15 条有何看法？如今外地人去北京发展的困难更大了。想听大哥见解，在此拜谢！

---

## 《无挡汽车》

中国的问题看似非常的复杂，你把它看成一辆无挡的汽车，什么问题就非常简单了。

中国这辆汽车没有变速器、没有 ABS、ASR，更没有 ESP，它只有

油门和刹车。速度一块，驾驶员怕翻车，赶紧踩刹，脚刹不灵，刹不住，最后只能手刹制动……

所以，你远远地看着这辆车就会发现，它一到弯道就踩刹，速度一块也踩刹，它不会平稳地转弯、平稳的提速、平稳的降速，它只会不停地蹦跶……

油门一踩、汽车狂飙……

车刹一踩、汽车歇菜……

购房不限、房贷不限、房市狂飙……

购房一限、房贷一限、房市歇菜……

利率、税收是经济汽车的挡，高低、强弱可以调节房价的涨幅大小。可是，这个挡在中国经济汽车上却作用不大，最有效的方式就是限购——有钱也不给买!!! 于是，有钱的买不到，无钱的买不起，房市歇菜。

房市一歇菜，银行贷款就歇菜

房市一歇菜，地方财政就歇菜

银行贷款一歇菜，金融市场就混乱，经济就崩盘了

地方财政一歇菜，地方债务就混乱，社会就动荡了

2011年年中，地方政府被窒息到极限的时候，刹车松了，油门踩了。

那些完成廉租房指标的城市，取消了对大户型豪宅别墅的限购，不过银行却依然限贷。

作者:目光呆滞的润土 日期:2011-02-24

## 《一步走错》

我们常说：“我坚信前面的道路很宽广、前面的道路很平坦，未来是光明的、未来是美好的”。殊不知，每一个人前面的道路都是其身后脚印的延续，过去脚步迈的是否坚实、方向是否正确就已经给未来注明了清晰的轨迹。

丁二大前天从海南落魄回来了，当日下午在办公室被数十位债主团团围住，其中一位债主猛然一掌扇在丁二的脸上并呵斥丁二跪下……

傍晚时分，丁二打电话给我：“我现在马上去住院，其他人都走了，C总下面的两位一直跟着我，我现在有许多事要做，他们跟着我，我不方便……你能否跟C总打个招呼，让他们走……”我电话联系C总后，对丁二说：“C总说你一而再再而三的违约，他不相信你了”

晚上八点钟，丁二问我在哪里？他要我跟C总打招呼，他要亲自跟C总解释。我说：“你不要过来，我马上过来”。我打车过去后发现，一位眼镜冷面男和一位光头肌肉男陪着丁二吃烧鸡公、喝啤酒。冷面男对我说：“我也不想跟他，没办法，这是公司的纪律，C总让我们跟，就是跟一年也得跟”……

九点，出了烧鸡公的门，我给C总打了电话：“兄弟，在哪里？是否回办公室？”，C总回“兄弟，我有点事，你十点到我回公司”。我跟丁二说“现在一个老朋友在足疗店等我，我做完足疗十点在C总的公司见，你去早了先在大厅等我”。

十点五分，我到达C总的公司（C总白天在城西办公，晚上在城



南 H 歌厅办公，本市其他两家顶级歌厅也是 C 总与其他两位股东所有)，我进门后 K 少领我到四楼 C 总办公室，此时，丁二和冷面男已经坐在 C 总对面，C 总正在泡功夫茶。我进门后，C 总递茶并说到：

“兄弟，我做生意是第一次自己垫钱付丁二利息，这家公司也有其他的股东，他们怎么看我和丁二的关系啊？”，丁二附和到“就是、就是，是我错”。C 总又道“为了你，冷面男今年公司春节奖励的澳门游没去成，要知道当初他经手业务借钱给丁二，我们是有房子抵押，我们没风险，丁二把房产证骗出来还了别人的款，这是冷面男的严重失职”。丁二说“是被别人强行拿去了”。C 总说：“在这个地盘还没人敢骗我的钱，去年赵某（某国企上市公司董事长儿子）欠我 60 万，他说想自杀，我开车送他去长江大桥，我告诉他，他敢跳，老子钱就不要了，花 60 万看场跳桥秀，他又不肯跳，回来老子就让下面的小弟兄把他家三套房子给占领了”。接着，我找话题让 C 总吹澳门度假的事，C 总道：“兄弟，我在赌场一小时先输了 5 万，后赢了十几万，我立即走人，出去吃饭，花了 2.8 万刚买这款皮包”……

最后，C 总对丁二说：“今天我给我二十多年的兄弟一个面子，你明天下午给我一个说法，你拿出诚意出来，利息不谈，拿个还款计划出来，如何把 23 万的本还了”。

前天晚上十点，澳洲回国度假的白某在 H 歌厅，让我去一下，我一进门正好看见 C 总和保镖在大厅，我绝口不提丁二的事，C 总招呼道：“兄弟！你好！唱歌呀？”，我说：“305 房，J 哥定的房”。我刚要转身离去，C 总近身说到“丁二一天也没电话过来，我马上让小弟

兄过去了”，我说：“我先进包间了，88”

前天十二点，从歌厅回去后，想了很久，我真的为丁二难过，又气又恨，气他开始就不听劝，恨他一步错而步步错……

我们现在不妨还原事件的整个过程，分析第一步的错。

08年，海南R集团的X老总（丁二中学同学兼好友）答应买丁二1500吨325标号的水泥，丁二一查差价，居然扣除运费后可以每吨赚100多元。

但是运输的船并没有1500吨的船，最小的船也3000吨，包条3000吨的船运1500吨的水泥，赚的就少了，要是能把另外1500吨水泥都卖掉就赚的更多了。丁二主意一定就跟X老总身边的朋友说了，这些朋友看着丁二跟X老总的铁杆关系，纷纷拍着胸脯、端着酒杯说没问题。

于是，R集团拿下1500吨水泥，随即付款了，X老总身边的朋友花了一个月的时间也把剩下的那1500吨推销出去了，由于推销并不在那些建筑商的采购计划中，一些建筑商必须赊账，一些建筑商发现水泥发硬而拒绝付款。

正是这多余了1500吨水泥为丁二埋下了祸根，表面上看上去赚了35万，三年后的今天，丁二实际负债500万了。

去年十月，我对丁二说：“以后，如何挽回损失，把债给还了？”丁二说：“R集团下面一个1亿的项目可以总承包，可以收总保费500万”。当时，我心想：“哪一位民企的建筑项目不想让别人垫资啊？我就没见过不让别人垫资的开发商，就是那些富可敌国的连锁巨头、上

市公司的著名开发商，哪个公司不占用别人的资金？唯一的差别就是占多占少罢了，如果你丁二有巨额资金为 R 集团垫资，那么你就是他昔日的仇人，也许他们也会让你总承包”。

前天，丁二对我说：“R 集团总包没指望了，不过，我和老李合作，有望拿下另一个单位的总承包，他们设备已经进场了，围挡已经建好了……”当时，我心想：“哪一个不差钱的工程不是当官的隐身总包的啊？上海一把火烧死那么多，才查出来原来是区长夫人总承包，若不是官员总承包，如今的中国也不会有那么多的工程”。

昨天，我手机未来回家，放在办公室了，早上，我打开手机发现 11 个未接电话和 2 条短信，丁二 2 个未接电话，1 条短信。短信写到：“我正在做小 W 的思想工作，能否过来帮忙？（丁二想让已经离婚后的小 W，把年租金 28 万的房子拿出来抵押）”。

此刻，我坐在电脑前，想到两句话：“夫妻本是同林鸟，大难来临各自飞”（小 W 既不是原配，现在离婚了更不是妻子了），“婊子无情，戏子无义”（小 W 是丁二在欢场十几年前结下的孽缘）

丁二注定在劫难逃了，因为不仅是多卖 1500 吨水泥的那一步错，而是十几年的一步错。

**【商业注解】：**1、丁二想多卖无定购的 1500 吨水泥，就必须考虑到水泥的仓储费用和仓储方式，和资金被拖欠的资金成本。2、丁二若采购 1500 吨水泥给 R 集团，则应该放弃 3000 吨散货大船走公海的运输方式，改用三条 500 吨小铁驳，出长江沿着海岸边走来最大限度的降低运输的成本。3、水泥跟海鲜一样也有保质期。4、在海南

潮湿多雨的气候中如何保证散装水泥的质量。

作者:目光呆滞的润土 日期:2011-02-24

作者: 茶馆有人否回复日期: 2011-02-24

1, 请问, 您如何看待 C 总, 或其此一类人?? 又如何判断其最终可能的归宿总总??

---

### 《C 总》

C 总、身高 1.82、仪表堂堂。他是我 86 年做服装时小谢的高中同学。84 年小谢代他考试到某粮食工厂上了班, 一年后他当了兵, 由于 C 喜欢书法被跳入省队机关, 小谢有时带我去他所在机关玩, 因此而熟悉。几年后, C 总复员到公安局, 由于偶遇银行抢劫犯在抢劫被其堵在银行网点而立功, 后调入热门的公安局 XX 所, 只要我和小谢去他那里办事, C 总是请小谢和我去附近小饭店小酌一下。

那时, 我和小谢和 C 不经常来往, C 常常跟体育界的散打高手、武术高手们来往。不想数年后, 他被牵进一桩凶杀案, C 不知道他朋友杀人(X 散打高手本想抢商人十万美金, 不想一拳下去把人打死了, 却发现他只带来 1 万美金)。最后破案后, 警方认为 C 认识疑犯, 让他带路, 不想 C 指认错了楼道, 让疑犯跳楼跑了, 半年后疑犯在边境被捕不久即被枪毙。为此, C 因为包庇罪为了义气付出了三年的牢狱之灾。

出狱后, C 想做贸易生意却失败了, 重新结婚后, 一天在路上遇见了我, 我看他抱着一岁的儿子生活拘谨的模样。又过了几年, 我遇

见他，他指着一家桑拿说“这是他开的”，我看了一眼桑拿店，发现它装修普通、门庭冷落……

06年，我和三位朋友在开发区某渔港大酒店吃饭，席间发现隔壁特大包间坐了十五位客人，C坐在上席，我看见他，他也看见了我，他立即招呼我过去坐在他身边，他身边的兄弟、朋友纷纷敬酒，他也不停地敬我黄鹤楼（180元一包），稍许，我准备告辞离席，C拉着我说：“跟我K歌去”，我说：“我外面还有三位朋友”，C说：“一起去”……

一行人驱车从开发区到城北某歌厅后，我和C做沙发中间，他们也把我三位朋友一一照顾得当……期间，C对我说：“我马上开一家顶级的KTV，正在装修，正在物色妈咪、领班……来此是挖人”……凌晨一点，K歌喝酒结束，一直站立的保镖打开胸前的挎包拿出一大叠钞票……

开业几年来，我经常在歌厅碰见C总，我从不让他买单，有一次他非让我把小谢喊来，拿来洋酒让弟兄们敞开喝……

C总正式的请客就两次，他请我们吃完鲍鱼后，他亲自开着顶级路虎拉着我和朋友，一路超车向歌厅而去……

去年，有一次他发现我在歌厅，他送来一条九五之尊香烟，K厅里请客的老板对公主说：“我没要香烟啊，这九五之尊外面卖1500，歌厅不要卖3000啊”，公主说：“是我们C总免费送的”……

**【备注】：**C载在义气，也成功在义气上。

**【故事】：**数年前，逢告诉我一个故事，城北黑道大哥大狗（黑道名人均称呼绰号），发现他父亲管理的酒水批发部（该地盘十几家

娱乐场所的酒水独家批发)管理混乱,经常拿批发部的钱出去打牌,输钱回来再拿,大狗对父亲说:“老爸!别人发财是流汗挣来的!妓女发财是流泪挣来的!你儿子发财是流血挣来的啊!!!老爸!你明白不??”

作者:目光呆滞的润土 日期:2011-02-24

【备注】二:道上混,要让兄弟们感觉好爽、不吝啬、敢作敢当。有钱弟兄们花、有酒弟兄们喝。否则下面就没小弟兄,没小弟兄就没人打打杀杀了,不大打杀杀就追不回高利贷了,没有实力场子就被砸了,没有背景警察就来查身份证了。

十几年前,最顶级的娱乐场老板赚足了(辉煌时,五家歌厅、六家桑拿,生意红火),五年前,Z老板移民了。如今,他年近六十已经不怎么问事了,去年,Z老板的桑拿涉黑,负责人被逮捕,涉嫌受贿的某区检察院反贪局付局长被双轨。

作者:目光呆滞的润土 日期:2012-01-09

天涯怕斑竹的密码泄露,所以把稚一的密码修改了,导致几天来无法上网。

刚刚管理员帮我把密码找回来了,连“目光呆滞的润土”号也找回来了。看来,2012年虽然是经济界的寒武纪时代,但是,我却感受一丝春气息。

作者:目光呆滞的润土 日期:2012-01-09

作者:放羊的虫虫回复日期:2012-01-06

我不知道温哥华会不会出台政策打压房价,因为打压房价会影响

温哥华经济，但不打压，又会民不聊生。这种情况跟中国又是何其的相似。我妈问我该不该买房，我真的毫无头绪。我对这个世界是感到越来越迷茫。没想到一个如此发达的外国城市居然也会面临这种情况。尊敬的闰土大哥，不知道您可不可以分析一下这种境况，为小弟指点迷津，谢谢！

---

加拿大政府不能出台限购政策，因为没有法律支持这个政策，他们只能在利息和买房入籍上做文章。况且，房价高对居民的影像小于新移民群体，而新移民对选票的影像力远小于本土的居民。所以，说温哥华房价的高低是否引起民愤，主要看当地的选民是如何感觉的。

作者:目光呆滞的闰土 日期:2012-01-23

祝同志们龙年大吉阖家幸福

作者:目光呆滞的闰土 日期:2012-01-29

藕断不了丝也会连

你既然不愿意自己开贴，又喜欢在这里发帖，不如，我让你做《风云》的楼主算了。

作者:目光呆滞的闰土 日期:2012-01-30

作者:黄桃大侠回复日期:2012-01-29

@目光呆滞的闰土 2012-01-29

藕断不了丝也会连

你既然不愿意自己开贴，又喜欢在这里发帖，不如，我让你做《风云》的楼主算了。

---

楼主被他沾上相当于韩寒被方舟子缠上，甩都甩不掉，只能认倒霉，无语了

---

如今，本《创业家园》中另一个帖子都出书了，但是我并没有为此而动心。我也不喜欢去其他论坛炒作自己，因为我清楚的知道，相对其他地方，能够在创业家园论坛的人，其独立思考的能力和心理素质好的比例远高于其他版块。否则，我在其他版块即使更出名了，但是《风云》会吸引很多的网络盲流来搅局，反而让我们失去一片思考的静僻之地。

其实，生活中，这样很自我的人到处都有，对待这样的人，最好的选择方式就是沉默。因为，你捧他、他就兴奋着把自己吹上天；你扁他、他就纠缠着把你踩入地。

作者：目光呆滞的润土 日期：2012-01-30

作者：chenjunvav 回复日期：2012-01-28

回复

今天初六。先来给土哥和坛子你所有朋友拜年。说实话。现在过年真累。现在年味也变了。不说这了。说说创业的事。关于土哥奢侈品牌服装计划。不知道土哥怎么样了。我觉得这个计划本来就不太靠谱。不如实际点。像胡哥一样物实。先建立起来再说。毕竟奢侈品不是一天就可以建立起来的。

杨设计师年前跟我说：“领导说了，谁敢把设计图案泄露出去就



开除谁”。我要跟王总打个招呼，王总肯定要问我原因，假如我透露我的商业计划，那么也许就为他人做嫁衣了。

春节前与小军在茶馆喝茶，碰见十年未见的陶会计，陶会计告诉我沙总又换别墅了，三 B 公司发大财全靠 XX 汽轮制造厂、XX 制冷厂改制~~~

我跟陶会计说：“我看错人了，当初我拿着制冷厂土地证和企业报表对 S 总说，这是最后的资本商业机会，千载难逢~~~”，“呵呵，这么多年过去了，身价数亿 S 总过年一个问候的电话和卡片也没有了”。

想起这些事，许多好的商业计划宁愿烂掉，我也无泄漏出去，这年头有情有义的人太少了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2012-01-30

作者：chenjunvav 回复日期：2012-01-28

回复

今天初六。先来给土哥和坛子你所有朋友拜年。说实话。现在过年真累。现在年味也变了。不说这了。说说创业的事。关于土哥奢侈品牌服装计划。不知道土哥怎么样了。我觉得这个计划本来就不太靠谱。不如实际点。像胡哥一样物实。先建立起来再说。毕竟奢侈品不是一天就可以建立起来的。

---

杨设计师年前跟我说：“领导说了，谁敢把设计方案泄露出去就开除谁”。我要跟王总打个招呼，王总肯定要问我原因，假如我透露

我的商业计划，那么也许就为他人做嫁衣了。

春节前与小军在茶馆喝茶，碰见十年未见的陶会计，陶会计告诉我沙总又换别墅了，三 B 公司发大财全靠 XX 汽轮制造厂、XX 制冷厂改制~~~

我跟陶会计说：“我看错人了，当初我拿着制冷厂土地证和企业报表对 S 总说，这是最后的资本商业机会，千载难逢~~~”，“呵呵，这么多年过去了，S 总过年一个问候的电话和卡片也没有了”。

想起这些事，许多好的商业计划宁愿烂掉，我也无泄漏出去，这年头有情有义的人太少了。

作者:目光呆滞的润土 日期:2012-02-05

回楼上的“黄桃大侠”，sinotao1 思路很清晰，发帖很有水准。如果对 sinotao1 不了解，切不可胡言乱语。

作者:目光呆滞的润土 日期:2012-02-10

我简短回复了一句，被删了，可见这个问题太敏感。

作者:目光呆滞的润土 日期:2012-02-10

作者:目光呆滞的润土回复日期:2009-09-15

作者:潇潇雨 i00 回复日期:2009-08-21

先生能不能谈谈 XX 的打黑呢？

---

### 《西西里打黑》

最近，西西里打黑势头很猛，许多黑道大佬入了监狱，许多警察局内部的高级警官也入了监狱，一时意大利举国震惊，意大利网民纷

纷赞美西西里最高执政官的壮举。

是啊，大家非常纳闷，意大利是黑道历史最悠久的地区，黑社会组织早已规模化（人数非常的庞大）、企业化（许多暴利行业均被垄断），外界经常传闻，意大利的总统、总理也被黑道所控制的木偶，即使他们不被黑道所控制，其政府高官、检察官均因与黑道千丝万缕的联系，导致他们从不敢轻易对黑道下重拳，最多是逮几个街头混混做做样子罢了。

此次重拳打黑，这个连意大利总理贝卢斯科尼都不敢做的事，却让西西里的地方长官贝卢斯二尼给办了，难怪意大利网民惊呼过瘾。

分析西西里打黑，先分析社会、再分析政治，这样整个打黑事件背后的所隐藏的内容就显现出来了。

社会分为规则社会和潜规则社会，规则就是透明、规范、阳光的社会，每一个社会成员必须按照规则去遵守，否则，不管其地位、财富如何，都必须接受规则的惩罚。潜规则社会就是不按照规则做事，每一个社会成员，必须按照行业内彼此心照不宣的规则做事，也必须入乡随俗地做事。假如社会成员按照规则做事，却违反了潜规则，规则并不能保护他，他却要被潜规则所惩罚。在潜规则的社会，规则是忽悠傻子的幌子，只有心照不宣的潜规则，则是社会成员必须遵守的标准。

规则社会存在着透明的法律，法律对每一位公民是平等的，法律是用暴力、强力去规范社会成员去遵守规则。潜规则社会也有法律，不过却是模糊的法律，这些法律是被玩弄的把戏，这些公权的法律、

强权力量通常被私人所控制，成为打压社会其他成员的工具，所以，在潜规则的社会里，没有法律的公平，谁拥有暴力工具，谁最具有暴力的能量，谁就是公正、正义的化身。

潜规则的社会，一定不是透明规则的社会，表面看是漆黑一团，所以我们称之为黑社会。在黑社会里，眼睛看见的一切，不一定是真的，只有内心明白了行业的规则、官场的规则、当地的规则，才是最真实的规则。所以，黑社会里，没有最黑、只有更黑。嘿嘿，你说张某黑，可能大家却看见你比张某更黑，张某没办法呀，大家也没办法呀，因为你膀子最粗，所以，你说谁黑，谁就黑。

在规则社会里，社会成员获取财富的机会是均等的，人们凭勤劳、凭智慧获得财富。而潜规则的社会（黑社会）里，人们获得财富的机遇不是勤劳和智慧，而是强权暴力，这样黑社会就形成这样一幅状态：顶端的黑道人物控制最丰厚的利益，如烟草、毒品、石油。古代是盐、茶叶等暴利行业。低端的黑道人物，则控制着色情业、食品（水果、水产品、肉类）批发市场。总之，就是顶级黑道控制最上游资源，低级黑道控制最下游的资源。这样老百姓就被压缩在生产、流通的中间环节里，老百姓一年辛苦的血汗，全被最上游盘剥了，被最下游也压榨了。

为什么说黑社会的老百姓命运最悲惨的呢？

因为，每一个黑社会里，老百姓都受到两种黑恶势力的压迫，一种是庙堂里冠冕堂皇的官僚集团（他们是有执照的黑道）的压榨。另一种则是无执照的黑道。这些黑道分子，也曾经是最底层的社会阶层，

由于利益被官僚集团被控制而无法生存，于是他们也联合起来寻找生存的空间，当然了，这些零散的街头混混是无法与官僚集团抗衡的，他们欺压的目标依然是老百姓，这样老百姓就受到两种黑恶势力的压迫。这种压迫在社会的上层还不显现，所以社会中产阶级、社会富裕阶层感觉不到它的存在，而社会的底层成员是最感受到它的存在。比如妓女是社会最底层的社会成员，妓女受到谁的盘剥呢？命运悲惨的妓女，一定哭诉地告诉你。钱被 XX 罚款了，钱被黑道老大拿去了。同样，卖肉、卖菜的小贩也会告诉你。肉被没收了，钱被缴保护费了。

官僚集团也经常打击黑道，这是因为黑道分子每当势力庞大后，总觊觎石油走私、烟草等官僚集团垄断的行业，昔日街头的小混混不甘心，这些最肥美的利益被别人独享，所以他们常常暗度陈仓地抢夺石油、烟草等利益。每当这个时候，这些黑道分子总被一网打尽。昔日上海滩的许文强，今日香港的张子强，是这样，只要一股势力独大，他就快灭亡了，就是这个道理。

上面啰嗦了一通，大家可能也不明白所以然，如果再展开啰嗦，就更糊涂了。这样吧，我简单地比较黑社会和透明社会的区别吧。

大家判断一个社会是否是黑社会，有一个非常简单的标准，这就是“费”。

在透明的规则社会，只有税，没有费，你可以自愿付小费，而绝没有人敢强制你缴费。你可以自由地选择自助服务，可以拒绝被服务。当你纳税后，税后的财富就是你自由支配的财富。

黑社会却不同，黑社会里，税是次要的，费用是首要的，妓女可

以不缴税，但是一定要缴保护费。菜贩可以不缴税，但是却一定要缴保护费的。黑社会里，没有自助的项目（手淫自慰除外）。你离开家门后的一切社会活动都是被强制服务的。在黑社会里，没有免费的停车场地、没有免费行车的道路。你不要跟黑社会分子说：你是纳税人。你要对他说：我缴过你们的费了。否则，你就不懂黑社会的规则了。

你只要能够清晰地看清黑社会费用的分配模式，你就能明白黑社会的生存状态。其实，每一个黑社会的成员都有一本费用的明细帐。路霸、水霸收的费，也是层层上缴的。妓女的保护费也是这样，外表上是不公开的，你把收妓女保护费的黑道小混混给抓起来了，小混混告诉你钱给老大了。你再把老大给抓起来，问他钱到哪里了？老大告诉你：钱给 JC 了。总之，黑社会就是一种靠收费生存的经济模式。没有了保护费，没有了强制收费，也就没有了黑社会生存的物质基础。

所以说：只要一个社会还是以收费为主，而不是以收税为主的社会状态，那么这个社会就依然还是一个黑社会的生存模式。打击黑社会、逮捕黑道老大，并没有打掉黑社会赖以生存的收费形态，只要这个收费背后的利益链继续存在，这个黑社会的社会状态就永远存在。

从政治的角度分析，此次贝鲁斯二尼重拳打击黑道，有两种考虑，首先贝卢斯科尼由于近期绯闻缠身，民众的支持率出现下降，而且老贝年岁已大。对于，未来意大利的总理宝座，各方政治势力觊觎已久。

现代政治由于网络媒介的出现，政治的博弈已经出现了新的变化，美国总统奥巴马的当选，很重要的因素，是奥巴马最懂得利用网络的资源，而此次奥巴马的对手在网络上，在竞选初期就已分出高下。所

以说，未来的政治领袖，谁懂得利用网络，谁掌握了网络的资源，谁就可以获得民众的支持。

从贝鲁斯二尼打击黑道的方式分析，他充分利用了网络。比如：网络上刚刚出现某位黑道分子的帖子，随即这位黑道分子就被逮捕，这种网络的即时互动，给了贝鲁斯二尼极大的支持率。在网民的心里，贝鲁斯二尼的地位非常的崇高。这样，政治对手们对于贝鲁斯二尼来说就处境就非常尴尬了。嘿嘿，打黑到这份上了，谁还敢说贝鲁斯二尼的不是？谁还敢打击贝鲁斯二尼？谁敢做！谁就是西西里黑道老大背后的靠山。

在此次西西里打黑中，撇开黑道的生存模式不谈，就凭贝鲁斯二尼打击黑道的方式，利用网络的方式。他已经赢得了政治上的选票，至少在网民的心中，他是正义的王者。

贝鲁斯二尼除了打黑外，他最近又发出了两个杀手锏。

第一个杀手锏：是鱼水关系，非油水关系的理论。

第二个杀手锏：中产阶级六年收入可以买房的承诺。

这位西西里的地方长官，正成为意大利网民心中的政治偶像。

作者：目光呆滞的润土 日期：2012-02-10

### 《汉末酷吏》

历史上酷吏很多，他们前仆后继、飞蛾扑火，商鞅、韩非、李斯。。。。。

酷吏是君主专制政治的产物，也是其牺牲品，皇帝用酷吏，是为了维护专制政治之威；杀酷吏，也是为了维护专制政治。酷吏的好处：首先，酷吏专门和豪强做对，用今天的词就是热衷“打黑”。第二，

酷吏的政绩大都相当突出，尤其是善于强化治安。第三，酷吏不仅“能干”，而且大多相当清廉。因为替主子出头卖命，酷吏的官运一般都相当好，经常越级升迁，深得皇帝喜爱。说白了，就是一种政治投机罢了。不过，酷吏投机，这条路也不是那么好走的，虽然他们在官场常能平步青云，但最终的结局往往很悲惨。皇帝主子经常要把他们抛掉，来假装好人。汉武帝时代的十个酷吏，即宁成、周阳由、赵禹、张汤、义纵、王温舒、尹齐、杨仆、减宣、杜周。

作者：目光呆滞的润土 日期：2012-02-22

### 《丁老板给小军打电话》

上周二，丁老板打电话给小军，电话道：“兄弟啊，我要请你吃饭，你救了我一条命啊”。

原来，06年，丁老板曾经与小军合作过，但是向他们公司拆借600万帮猴王地板还贷，所以与小军熟悉，去年夏天，丁老板找到小军，跟小军说“小军兄弟啊，最近生意不好做，听说德隆公司实力很大，生意很好，你很张总是好朋友，我现在钱不多，就剩下200万了，能不能放德隆公司那里啊，我要的不多，年息30%就可以了”。小军道“我和张总不熟悉”。

上周一，丁老板遇见德隆公司的一位会计，听说德隆公司最近出事了，随便提了一句“小军跟你们张总熟悉吗？”，会计道“张总跟小军认识十几年了，他们是好朋友，我们公司刚刚成立之初，我们张总就高薪请周总过来呢，只不过小军一直未答应张总罢了，他们怎么可能不熟悉呢”。丁老板听到此话后，身背直冒冷汗……于是，第二



天打电话给小军“兄弟啊，我要请你吃饭，你救了我一条命啊”。

**【备注】：**《德隆华谊老板“玩失踪”女债主守公司追讨 7000 万》

2012-02-18 星期六现代快报

女债主借给德隆 7000 万

守在公司一个多月也没要到钱

昨天下午，有一位市民向快报热线打来电话，反映德隆公司欠了他几百万元，原本约好每月 2%的利息也没有支付，甚至现在连本金也取不回来了。据他调查发现，德隆有关门倒闭的迹象，他急切希望警方和媒体能关注此事，帮受害人讨回钱。他还表示，受害人至少有二三十人，少的借给德隆几十万，多的达到上千万。

记者立即前往南京市鼓楼区龙吟广场 12 楼的江苏德隆华谊投资顾问有限公司调查，发现这家公司的办公室门敞开着，办公面积有几百平米，但员工仅几十人。

在公司的会议室里，记者看到了从外地来要债的徐女士(化姓)。她表示，自己元旦后就一直在这家公司要债，可公司负责人避而不见，她一直等到除夕那晚，也没拿到钱。过年后，她再来公司，负责人仍是不在。“一开始他们还和我打打电话，说过几天就还钱，可最近几天，就连电话也不通了，人直接消失。”她告诉记者，德隆欠了自己 7000 万元，这么多钱不光是自己的、也有一部分是亲友的。当时许诺每个月能有 2.5%到 2.8%的利息，开始一段时间，月息都会按时打进固定账户，可从去年 10 月份开始，公司渐渐不能按时给了，去年 12 月以后，月息根本拿不到。现在天天有亲友来她家要钱，可她无法从

公司取回本金，也没钱给亲友。

就在此时，又有一位市民来要债，他说，自己借给德隆 600 多万元，同样取不回本金，也联系不上公司负责人。债主们表示，因为公司许诺的利息远远高于法律规定的限度，纸面协议上写的是零利率，但有收到月息的账单作证。

员工：老板去年底开始就不见了

同是债主的公司办公室主任已报案

债主上门要债的情形，员工们已见怪不怪。员工介绍，公司的法人姓宋，但实际的老板是总经理张某和财务总监黄某。两位老板以前每周都会来公司一两天，可从去年 12 月开始就不见人影了。员工工资到 1 月为止还在正常发放，但公司租用的办公室在下周一将到期，那时物业将会上来封门。员工说，从 1 月份开始就陆续有人想跳槽，但公司的公章都在老板手里，因此无法解除劳动合同，只能等德隆倒闭，请劳动部门仲裁，强制结束劳动关系。员工还表示，过去只知道公司办了一个南京投资网，做一些贷款中介的服务，效益很普通，并不知道老板还私下融资。

就连公司办公室主任陈先生目前也成了“债主”，他介绍，公司经营融资业务已有 10 年，从投资人手中借了钱，再转借给有需要的企业，收取更高的利息。他本人向老板提供了 815 万元的借款，现在既拿不到利息，也拿不到本金，如今他已向警方报案。“这些钱也不全是我的，很多是亲戚朋友的活命钱，有的是把房子抵押贷款，放到这里赚利息，有的是卖房款。”他说，他妻子的姐姐下肢瘫痪，把房

子卖掉，搬去和父母一起住，卖房款就用来生利息，老板忽然消失，他们的生活都没着落了。

欠条担保人为总经理和财务总监

公司法人称没参与融资不知资金流向

据债主们介绍，老板张某、黄某涉嫌数额巨大的融资行为，资金总量惊人。债主中有风险投资商人、煤老板、实业家、普通市民。很多人不是直接与德隆签协议，而是通过老板张某、黄某，与新嘉吉投资有限公司、宁浩投资有限公司、冠江科技有限公司签的借款协议。而这几家公司的实际控制者都是张、黄二人，但几乎所有债主的欠条上都有张、黄二人的签名作为“担保方”。这些钱只有张、黄二人经手，其他人不知道资金流向。

据了解，冠江科技有限公司位于徐庄软件园的办公室已被债主封门，此前该公司主要经营网络、电子等项目的服务。宁浩和新嘉吉都经营投资业务，其中新嘉吉投资了几家餐馆，包括咖啡厅、茶餐厅、川菜馆等，几家店都已经关门。

记者拨打张、黄二人手机，两人的手机均已关机，无法联系。记者联系了德隆公司的法人代表宋某，他证实，新嘉吉、宁浩、冠江与德隆有密切联系，财务都是黄某一手负责。他本人也在新嘉吉负责做一些项目引资工作，但没有涉及到融资方面的业务。他无法联系上张、黄二人，不清楚公司经营融资业务的具体情况和资金流向。

相关实体店大都已关门

一餐馆还欠房租水电费 71 万元

张、黄二人下落不明，记者探访与其有关的几家实体店，几乎都已经关门。位于玄武区 1912 街区 A10 幢 6 单元的兴嘉吉川菜馆已大门紧闭。餐馆的大门上贴有一份解除合同通知书，通知时间为 2012 年 2 月 14 日，内容大致如下：南京兴嘉吉餐饮有限公司于 2009 年 12 月 8 日与南京 1912 商业管理有限公司签订了《房屋租赁经营合同》，并与 2010 年 3 月 9 日签订了相关补充协议。但合同及协议签订后，兴嘉吉餐饮有限公司多次迟滞履行房租、物业费及水电费的支付义务，截止本通知书发出之日前，兴嘉吉餐饮有限公司未履行给付义务的款项已累计达到 712724.2 元，逾期违约金已达 239045.31 元。

据附近的一名工作人员说，兴嘉吉川菜馆年前就关门了，员工的工资都没有付清。南京 1912 商业管理有限公司的一名相关负责人告诉记者，该店本应在 2011 年 11 月 2 日支付相关的房租和物业费，但催了无数次，老板从未露过面，也联系不上，如今该店关门已有一个多月了。“去年年底还在我们管理处的催促下，才付清了大部分员工的工资，现在我们计划通过司法途径控告兴嘉吉川菜馆的违约行为。”

随后，记者又来到位于玄武区北京西路九华山路口对面的兴嘉吉茶餐厅。这家餐饮店也是大门紧闭，但大门上贴着“正在装修”的字样。透过玻璃门可以看到，店内堆着装修用的水泥粉，地上铺满了木屑。附近一家店的员工告诉记者，这家茶餐厅已有好几个月没营业了，年前一直都在装修，但过完年后再也没见工人来过。“听说转租给了另一个老板，收了好几十万的转租费呢，但我们也很少见新老板来过。”

位于河西商业区金润发对面的兴嘉吉川菜馆分店同样也是大门

紧闭，记者在该店的玻璃门上也看到一张解除房屋租赁合同的通知函，内容大致为南京兴嘉吉餐饮有限公司拖欠租金 428281.87 元，房租支付逾期已达一个多月，通知发出时间为 2012 年 2 月 7 日。

律师

债主可向担保个人追偿

借款的公司无力偿还，债主的巨额财产难以追回，他们将如何维护自己的权利？

为此，记者咨询了江苏圣典律师事务所的严国亚律师。他表示，公司无力偿还借款，债主可向担保人追偿。借款协议上有张、黄二人担保，债主应及时报案，避免财产被他们转移，造成更多损失。江苏瑞格律师事务所的王立宁律师也认为，债主可以向担保人主张债权。他认为，这几家公司的借款方式可能已经涉嫌违法，市民不要被高额利润高额利息诱惑，而参与到这种借款形式中，应警惕借贷风险和合法性。他建议，债主尽早报案，否则可能财产被转移后，判决无法执行的窘境。

作者：目光呆滞的润土 日期：2012-02-23

作者：jake440 回复日期：2012-02-22

回复

再有个中日关于南京历史的问题，未见台湾反应，望大哥有时间可带谈；

敬谢

## 《历史的价值在于真实性和延续性》

我们对于历史的记录，其价值在于真实性和延续性，越接近真实性，越保持延续性，那么其历史才具有价值。

拿美国 2001 年 911 事件举例来说，其死亡和失踪的人数起初统计为 3173 人，2002 年 1 月 17 日，官方统计数降为 3113 人。并且美国的媒体必须在此后的每年的 9 月 11 日，均可查阅到相关的新闻和纪念文章。假如，美国政府的统计数据模糊，并且从 2049 年至 2078 年期间，美国国内的报纸和电视、网络中，均未出现相关 911 事件的文章，这样，其真实性和延续性就出现了问题，虽然此后，美国政府不断展示 911 事件的影像和文字记录，但是依然让敌视方怀疑其真实性。所以，真实并保持一贯的连续性，才是我们对待历史的唯一选择。

作者:目光呆滞的润土 日期:2012-02-23

作者: jake440 回复日期: 2012-02-22

回复

借用严董的话来说：一流的企业不上市，二流企业已上市，三流企业要上市，土哥对阿里巴巴退市有时间可否谈谈？

敬谢

---

## 《风尘赎身为了清白嫁女》

马云这次像打太极，先顺势收掌是其为了此后的展，阿里巴巴退市付出的代价是为了获取未来更大的利益。

现在的阿里巴巴，如果让股民发现未来失去的增长点，那么它的

股价必然处于下降的状态，不断下跌的阿里巴巴的股票，必然给马云标上黑色的符号，也必然使得马云的身上标注着股市瘟神的咒语。以其最后四面楚歌，不如现在断尾求生，这就是马云现在退市的选择。

阿里巴巴的未来的价值增长点在哪里？阿里巴巴未来的价值在于淘宝和支付宝，这两个亭亭玉立的姑娘，马云当然不愿意让阿里巴巴的股民分享，若分享使的阿里巴巴股价上涨或者增发获得的收益，一定远小于淘宝和支付宝两个姑娘分别嫁两个大款的收益。

马云少女时就做了雅虎的小妾，成家后又成了港佬的情妇，马云虽然富贵但是却情路坎坷、痛苦不堪。马云若出生在硅谷，完成可以做个大富大贵的正室太太，可以马云却出生在神马都是浮云的地方，流落为风尘女子，马云看着两个可爱、漂亮的女儿，不想让清白人家看不起她俩，更不想让她俩流落风尘，于是选择从风尘中赎身。

作者:目光呆滞的润土 日期:2012-02-25

作者:快乐的小锤子回复日期:2012-02-25

先生

帖子里好多叫您发全篇文字给他们的，你什么反应？

个人觉得是想套您的邮箱地址！

-----\*

网友们不是想套邮箱，而是想轻松阅读，想寻找某种捷径，也或期盼找到某个神秘宝藏的藏宝图。

我对于上述的发帖，一概熟视无睹，因为，我也没全文，我收藏的部分全文还是 sinotaol 网友帮我整理的。

对我来说,专注写贴,静心冥思比到处发邮、到处发帖更具价值。

作者:目光呆滞的润土 日期:2012-02-29

### 《白总半月没电话了》

白总自年前从澳洲回来后,晚上出机场就被接进 KTV 了,此后的日子,下午在日月谷温泉会所、晚上饭局后就是顶级的 KTV。期间,我去过一次陪白总在包间里的茶座聊了会儿。白总告诉我:黄总、李总、鞠总等等每天就是这样生活的……

我跟白总说:你跟他们谈生意吗?白说:他们的女儿在澳洲留学,我帮助照顾而已,其他没有。我说:那就好。自去年认识这些人后,我发现他们内心焦虑,天天泡在 KTV 烧钱。没人敢不去,至少要露个小脸到 KTV 点个名,否则麻烦就大了。他们心里很清楚,谁敢几天消失,谁就可能被怀疑资金链出问题了,于是每天硬撑着头皮就得去点个卯。

最近十天左右,白总没电话了,我也不知道这般富豪是否还继续请他 KTV。

### 【备注】:

#### 《薛氏高盛董事长“玩失踪”》

龙虎网讯近日,不断有市民到新街口商茂世纪广场江苏薛氏高盛信用担保有限公司要债,面对上门的债主,该公司员工称董事长外出筹钱,暂时无力还债。因已有将近一月无法联系该公司董事长薛某,手捏少则数十万、多则上千万借条的债主们,担心她已卷钱跑路,要债无果后,他们向白下警方报了案。目前,警方已介入调查。



疯狂的借款，年息最高可达 48%

南京市民张先生早年做过二手房和股票投资，去年年初，已不看好房产和股市的他，在朋友介绍下，结识了江苏薛氏高盛信用担保有限公司的董事长薛某，并将数百万现金借给薛某，双方约定月利息为 2.5%，并拿到了有薛某签名及其公司盖章的借条。

“当时楼市股市都低迷，她给的融资利息算下来一年有 30% 的收益，就把钱给她了。”张先生称，后来周围的一些朋友听说后，也纷纷将钱交给他，让他帮忙提供给薛某的公司周转。薛某的公司在新街口商茂世纪广场，办公室很气派，公司实力看上去很强，不少人像张先生一样，放心地把钱交给薛某周转。薛某也很讲信用，每月结息日到后，按时把利息打到债主们银行卡上。“此前她融资的月息都是 2 个多点，到了去年 9 月份开始，因银行贷款收紧，她对外融资月息高达 4 个多点。”另一债主周师傅称，去年 9 月份，他以月息 4 个点，借给薛某 200 万元。

董事长玩失踪，众债主们慌了神

“在去年 12 月前，她每个月都按时把利息打到银行卡，所以从没去找过她。”张先生称，去年 12 月中旬，本该收到的 20 多万利息迟迟不到账，他才打电话给薛某。接到债主的电话，薛某倒是很客气，连说几声对不起后，她称公司最近资金周转困难，她正在多方筹措，希望大家宽容和理解。

“去年银行贷款收紧，公司资金周转困难也正常，每次打电话，她都接，而且在公司还能找到她本人。”张先生称，面对上门的债主，

薛某态度很好，公司看上去经营也很正常，大家都没警觉。在讨要利息的过程中，不少债主相互留了联系方式。到今年2月初，仍没收前两月利息的债主再致电薛某，手机要么是关机，要么是无人接听。“发现没人接电话后，我们都有些慌了，就一起去商茂那边的公司，希望能要回本金。”张先生说，可薛某公司的员工却称，她外出筹钱去了，过一段时间就会回来。正当债主们盼着薛某筹钱回来时，他们收到薛某发来的短信：“首先感谢各位对我的支持理解和宽容，在此谢谢大家，我向大家赔不是，真的对不起你们了。我因身体不好及融款一事耽误长时间没和你联系请原谅，近期和你们面谈，商谈解决方法。”短信结尾落款是薛某。

因多次去薛某公司要债，不少债主相互熟悉了。“我们大家初步统计了一下，目前她涉及的金额至少有3亿元，这还不算她向公司员工融的资。”张先生说，因薛某一直联系不上，人也不露面，目前不少债主已向白下警方报警求助。

不少员工留守，也为向老板讨债。

昨天下午，快报记者来到位于商茂世纪广场20楼的薛某公司办公地。公司看上去仍正常营业，只是董事长办公室的门一直关着。面对上门的债主，该公司工作人员让他们到新大都大厦16楼A座，称那边有一个姓徐的经理专门负责处理薛某的债务问题。

随后，记者来到新大都大厦16楼，找到徐姓经理。徐经理称，“董事长不是跑了，是外出筹钱去了，你们再等等，就这两天她就会回来，我现在每天都跟她联系，早上还跟她通过电话和短信。”

“我们的钱都是从亲朋好友那边借过来的，也是有成本的，现在她不回来，我们连家都不敢回，债主们都在我家守着，我们只能蹲在她公司。”在该公司会客厅，一不肯透露姓名的债主称，她给薛某提供了近千万融资，如今薛某“玩失踪”，害得她有家不能回。而据留守公司的员工透露，薛某不但欠外面人的钱，也欠公司员工不少钱，其中一个员工就有1500万。不少员工留守公司，也是想等薛某回来，解决债务问题。

“我不是故意对你冷漠，也不想让你难过；也许我太过自我，让你受尽了折磨；我现在只想对你说，我爱你胜过你爱我；如何快乐怎么快乐？窗外在下着雨，我的眼泪在滴！”这是昨天下午，快报记者拨打薛某名片上的手机号码，传来的彩铃声，可电话一直无人接听，发去短信也无回应。

白下公安分局经侦大队相关警官称，针对薛某及其公司欠债问题，警方已立案调查，广大债主可带着借条复印件等相关证据，到分局报案。

作者：目光呆滞的润土 日期：2012-02-29

作者：冰水游侠回复日期：2012-02-29

回复第23927楼，@目光呆滞的润土

《白总半月没电话了》

白总自年前从澳洲回来后，晚上出机场就被接进KTV了，此后的日子，下午在日月谷温泉会所、晚上饭局后就是顶级的KTV。期间，我去过一次陪白总在包间里的茶座聊了会儿。白总告诉我：黄总、李

总、鞠总等等每天就是这样生活的……

我跟白总说：你跟他们谈生意吗？白说：他们的女儿在澳洲留学，我帮助照顾而已，其他没有。我说：那就好。自去年认识这些人后，我发现他们内心焦虑，天天泡在 KTV 烧钱。没人敢不去，至少要露个小脸到 KTV 点个名，否则麻烦就大了。他们心里很清楚，谁敢几天消失，谁就可能被怀疑资金链出问题了，于是每天硬撑着头皮就得去点个卯。

最近十天左右，白总没电话了，我也不知道这般富豪是否还继续请他 KTV。

**【备注】：**

《薛氏高盛董事长“玩失踪”》

龙虎网讯近日，不断有市民到新街口商茂世纪广场江苏薛氏高盛信用担保有限公司要债，面对上门的债主，该公司员…

-----

大哥，有点疑问，白总是什么人物啊？为什么要请他啊。

-----

白总是鲍哥的妹夫，澳籍华人。在悉尼开了三个超市，一个旅游公司。这些老板和裸官的孩子在悉尼留学，或者他们去澳洲的时候，白总常陪他们潇洒，对他们热情接待，所以，白总回国时，他们当然要热情回报白总呀。

作者：目光呆滞的润土 日期：2012-03-01

《风云》粉丝张宁海先生，想不到玩和田玉玩出境界了，嘻嘻，

特此恭贺~~~

<http://my.tv.sohu.com/u/vw/12394360>

作者:目光呆滞的润土 日期:2012-03-05

作者: gtxw 回复日期: 2012-03-04

xianggan 委员痛批少数 G 企 FB。大哥能解读下吗? 真的是某人觉醒。

---

### 《特首被记者追的哽咽》

反腐和建立自由、民主的架构,其关键的一环在于是否能够建立一套新闻自由的架构,只有这样,才能够让腐败分子和独裁者无法伪装,新闻监督就是阳光。因为阳光一直照耀白宫,所以美国总统最惧怕的人是华盛顿邮报、纽约日报、华尔街日报……

香港特首候选人唐英年,前些日子,其住宅被记者的起吊机包围,曾荫权近日又被记者围剿,而在立法院哽咽……

当一个社会里,记者不能做无冕之王的时候,那么哽咽的人就一定不是特首,也一定不是总统,而是芸芸众生的老百姓了。

作者:目光呆滞的润土 日期:2012-03-06

作者: 二力杆 2000 回复日期: 2012-03-05

回复

前有高盛,网易丁磊养猪,现在武钢也要养猪,请润土叔说说其中玄机。。

高盛养猪——卖美国玉米

网易养猪——卖生态猪肉

武钢养猪——卖国有资产

作者:目光呆滞的润土 日期:2012-03-09

早上一位网友问我：“稚一兄：如何看待申纪兰？愿闻其详”

我回复曰：申纪兰是中华人民共和国成立至今的，唯一一位从第一届到第十一届全国人大代表，她连续十一届从没有投过反对票。

作者:目光呆滞的润土 日期:2012-03-12

申纪兰对记者说：我们是民主选举，我不和选民交流

作者:目光呆滞的润土 日期:2012-03-14

近日，一条记者所发的微博引起热议。该名记者称，其在一个人大代表驻地采访时，在卫生间遇到一名老年清洁工，该清洁工向记者鞠躬，并且连称其为“首长”。记者感慨称，因为此事心里很难过，他想对清洁工说，“这里没有首长，只有代表”。

作者:目光呆滞的润土 日期:2012-03-14

作者: lijie\_2 回复日期: 2012-03-13

回复

来到天涯有两个月了，发现了自己的渺小和许多需要学习的东西，经人推荐看到了润土大叔的文章，顶礼膜拜换做古代大叔可谓内力浑厚武功盖世自己只能是一个刚有些力气的毛头小子。从毕业至今做销售工作，而立之年想到江湖闯荡一番，苦于没有太合适的项目。（这也是众多创业者面临的难题）考虑过婚庆，汽车美容，家政但一直不

是十分满意。小弟现在大连恳请闰土大叔指点迷途。大树的一句话可能就会改变小弟的未来

作者: lijie\_2 回复日期: 2012-03-14

回复

看了前辈的帖子收获丰盛但还是恳请润叔叔指点方向啊

---

### 《人生莫测方向虚幻路径曲折》

一个人从平安出生到驾鹤西去，期间要经历无数的莫测，出生前被父母莫测着；幼童时被水火莫测着；成年后被组织莫测着；年老时被庸医莫测着……

一个人在不同的历史时期、不同的人生阶段、不同的社会环境中，有着不同的人生目标，所以用最简洁的文字或者话语为某个人指出一个明确的人生方向是一个伪命题。如真的要为“人生方向”注解的话，那么只能概括为：人生的终极目标和阶段性目标。

方向这个词汇，字面容易被理解为指向既东、西、南、北向，我认为应该拆解为“方位”和“路径”则更为准确些，方位既目标、目的，我们常常把目标认定为方向，这也是许多人人生悲剧的根源，殊不知许多清晰的目标、许多近在眼前的目标、许多唾手可得的目標，却是水中花、镜中月，因为这个目标与你之间没有路径。

在专制社会，政治讲究的是血统论，你一介草根，想玩政治有路径也是死路一条，或者是一条不归路；风和日丽的时候，你站在珠峰脚下，珠峰清晰可见，你的体能保证你能登上去吗？你登山的途中

能保证不风云突变吗？……

你看见 28 岁市长、23 岁镇长、13 岁董事长，却看不见其身后的路径……对于一介草根冯仑的创业感悟，为什么他要把书名写为《野蛮生长》？因为草根没有路径可走，只能野蛮伸展。

我们面对金钱、地位、美色，首先应确定为虚幻的，然后寻找路径，这个路径不是笔直的大道，而是迷宫一样的路径，进去前先记住回来的路，否则一当迷路就是不归之路了。

你站在悬崖边，前面有美女，你千万莫向前，你要往后退一步；  
你站在银行里，柜台有现钞，你千万莫糊涂，你要往后退一步；  
92 年，按着“胆子大些、步子快些”口号做的人，全死了，殊不知，“步子踏准节拍”才是最关键，可是口号里没有。2008 年，4 万亿河豚美味端上来了，2011 年、2012 年许多人路跑了、跳楼了、一命呜呼也……

我们许多的悲剧就在于我们看见美味，吃下去了、消化不了、甚至中毒了；看见官位、坐上去了、合污不了、甚至牢狱了……

当你面对目标，你先确定为虚幻时，你就不会激动、不会迷糊，你就可能气定神闲，这样你才能宁静致远地思考、分析、理清其路径，记住是路径，不是捷径。我们人生悲剧的第一根源是把虚幻的目标确定为真实的目标，第二个悲剧的根源，在于我们总喜欢走捷径。理论上分析，每一个目标都应该由捷径啊，我们为什么不走捷径呢？因为我们世俗之人，往往追求的都是财富、美色、地位，世俗之人知道有捷径了，会无私地留给你吗？所以，在世俗的社会，世俗之人把捷径



都走绝了，也都堵死了，所以说，只要你以世俗眼光看见的捷径都不是捷径，往往却是陷阱。

没有人一出生就辉煌的，也没有人一奋斗就成功的，真实的路径往往是迷津、曲径。古语说：“曲径通幽处、禅房花木深”就是这个意思，假如没有曲径了，也就没有了禅房，更没有了花木。

到处都是现钞，就一文不值，没啥价值了。

到处都是捷径，就一马平川，没啥风景了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2012-03-15

回楼上：

保险公司招聘的对象是新人，新人加入后的第一的任务就是把亲戚、朋友、同学全找遍了，一旦油被榨干后，多数人就自动离开了保险行业而另谋出路了。

为什么保险公司对保险老人不感兴趣呢？因为他周围的资源被利用完了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2012-03-22

作者：茗筠回复日期：2012-03-21

潤土~你開新浪微博了嗎？

---

呵呵，又落伍了，还没有微博

作者：目光呆滞的润土 日期：2012-03-31

间歇的在电视上看《我叫王土地》，昨天在网络上补看了前 16 集，正在看 17 集。

作者:目光呆滞的润土 日期:2012-04-01

### 《网友辩论之感》

近期令人厌烦的 X 网友又冒出来了,我只看贴并不回帖。我为什么不搭理他,因为我说的已经够多的了,再说的话,我也自觉无趣。要知道有些人缺少悟性,你跟他谈一万句,他也不明白道理,有些人却有悟性,你不说话不发帖,他却悟出了道理。

我二十多岁的时候,也喜欢看哲学书、杂书,看看周围的人多数不知道尼采、费尔巴哈、康德……突然自认为学富五车了,可是在现实中却没有悟性,遇见问题、难题时,还是茫然无助。此刻感知,若继续只看书不做事的话,那么脑子会越来越乱。于是,此后的十年,我基本不看书,而是专心地融入社会。当经历这么多的坎坷和人生的历练后,我再回头看书也罢、看电视也罢,我就很容易悟出其中的道理——因为我深有感触。现在我才明白智慧不是看书得来的,我是自己践行中悟出来的。

我早说过,书本上的许多内容对于现实社会来说是反动的,是谬误的,因为时空发生了转变,那些在过去时空中正确的东西,放在当下就是谬论……我们学习不是照搬、不是转帖,而是需要自己去感悟。死记内容,不如活学其思维的方式,这才是我们的治学之道。

俗话说五十之前不著书,就是指人在五十岁的时候知天命了,他在五十年的时间里,把人世间的冷暖已经都经历过了,这样他写出来的东西就不是转帖、抄袭的东西而是自己真切的感悟,这样的内容才更加接近真实,才不会胡编乱造。

在天涯风云贴里，我也许是装明白、是装智慧、是猪鼻子插葱装象。其实现实的社会中，我更多的时候是装糊涂。饭桌上、茶桌傍，我更多的时候，不讲话，更不会给成功的人士去上课。现实社会里有两种人：

一类人：揣着明白装糊涂；

二类人：揣着糊涂装明白。

装糊涂的人，一般不说话，说一句话就是警世恒言；

装明白的人，一直在说话，说的废话就是胡言乱语。

**【备注】：**

《冬夜读书示子聿》

（宋）陆游

古人学问无遗力，少壮工夫老始成。

纸上得来终觉浅，绝知此事要躬行。

这是一首教子诗，子聿（yù），陆游的小儿子，是要告诉儿子做学问的道理。首句是对古人刻苦做学问精神的赞扬。“遗”，即保留。“无遗力”，即无保留，竭尽全力之意。次句是说做学问的艰难。只有从少年开始，养成良好习惯，打好扎实基础，并经过几十年的努力，最后才能有所成就。否则只能是“少壮不努力，老大徒伤悲”。这是以古人刻苦学习的精神及做学问的艰难来告诫自己的儿子：做学问一定要有孜孜不倦、持之以恒的精神。后两句，诗人更进一步指出实践经验的重要性。“纸上得来”，指的是书本知识。“绝知此事”，指的是真正把握事物的底蕴。“躬行”，就是指亲自去实践。孜孜不倦、持之

以恒地做学问，固然很重要，但仅此还不够，因为那只是书本知识，书本知识是前人实践经验的总结，能否符合此时此地的情况，还有待实践去检验。一个既有书本知识，又有实践经验的人，才是真正有学问的人。

作者:目光呆滞的润土 日期:2012-04-03

我感觉自己是能把这座楼盖到 245 层是值得幸运的事，毕竟我这座楼里，脑子坏的网友仅一两个，否则这座楼早倒了。这也是我为什么从不在其他地方吆喝别人来看帖的缘故，我宁愿点击率少些，也不愿意把那些脑残者吆喝进来。

作者:目光呆滞的润土 日期:2012-04-10

作者: wdt5216 回复日期: 2012-04-10

回复

大哥有几天没来了，不知道我的问题会看到不，再顶一下。

大哥您好，追随您刚刚一段时间，相见恨晚，每天潜伏于此，默默吸收文中的精华，收益非浅。我是一名大学生村官，于两年前参加考试被招录。我们一批去的人还真不少，说来真是坑爹，每月 850 元工资（本科 850，专科 800），其他什么都没有，我在县城住，每天上班还要骑摩托跑五十分钟才到工作所在的乡镇，（那么点工资，去掉每天来回的油费，哪还有钱，坐车的话更贵）每天也没有固定的工作内容，被人使来使去。这样一段时间后我们干脆也不经常去了，偶尔去点下名，每天去实在折腾不起，大家也都做些自己的事情。我们这也就是个合同制，今年中下旬就到期了，以后国家估计也没有什么安

排，一切只能靠自己。有时候很想出去做些事情，由于被这个事情牵绊，另外还有些自己家庭的因素一直没实现。现在想好好做些事情。

想问下润土大哥对现在市场上的电动轿车的看法，有没有前景。目前市场上这种车子质量也是良莠不齐，价格更是相差甚远。从几万到几十万的都有。有些名气的价格比较贵，像奇瑞、江淮、吉利、长安等等，另外就是一些小厂子生产的，山东那边这样的厂子就比较多。

我所在河南省的一个县城，目前我们县城有七八家销售这种电动轿车的，其中只有一家代理“时风”牌子的基本上还算是有些名气，其他的都是一些小厂子生产的。这种车子，有纯电动的，有纯燃油的，也有油电混合的，相比之下，价格上纯燃油的最便宜，油电混合的最贵，目前我们这里主要卖的就是纯电动的和纯燃油的。纯电动的，零售价格，小厂生产的基本在二万左右，那个‘时风’的就要三万多，当然配置、做工上也有差别。两万元的都是五块电瓶，时风的是十块电瓶。最高速度都是 50--60，续航 100--130 公里，时风的能到 200 公里。8 个小时能充满电。目前，我们这边主要的消费客户都是一些中老年人。

现在是我有朋友找我想合作销售这种车子，有几个问题，如果做大厂子的，价格贵，用户不容易接受，毕竟是在县城，做小厂子的又担心质量不行，这个售后基本都是自己销售带售后的，结合自己的资金实力和用户接受能力，我还是倾向于价格便宜的，不知道这种想法对不对。

另外，这种车子据了解利润也不是很大，总觉得是投资大收益小，

不知道到底适不适合做。就算做了，有什么比其他商家更好的销售手段，想请大哥给个意见。

还有个问题，现在这种车子，不管是电动的，还是燃油的，我们这里都不需要上牌照和驾驶证，但是在网上也看到其他有些地方有要求的，不知道以后会怎样，这个因素对销售影响应该很大的。

希望润土大哥和各位风云前辈赐教，拜谢！

---

### 《低端商业的怪圈》

这类竞争激烈的低端商业，我没有做过，所以不知道如何回答你的问题。我只能从理论上为了分析一下而已，你选择的市场上实际上是低端的商业市场，这也是中国独有的市场架构所决定的，全世界的发达市场中，多数的架构是中端市场占据主要份额，高端和低端占据少数份额，中国却是中端市场占据少数份额，高端和低端市场占据高比例的份额。

这样的架构形成是税收设置和国民收入结构导致的结果，我们的税赋和杂费世界第一，导致很多商品价格奇高，奢侈品价格奇高、豪车价格翻番.....说白点就是被那只无形的手抓住了，税费就塞进去了。商人想赚钱只能越卖越贵，房子越卖越贵、包包越卖越贵、豪车越卖越贵、白酒越卖越贵.....

与之相反存在的低端市场却是尽可能的逃税、尽可能的降低成本.....

商人不开发票；

车主不上牌照。

商人不用真奶；

车主不用汽油。

低端的销售者们对价格很敏感，他们要便宜要实用要逃税，所以，你销售的车最好不用汽油，不上牌照，再送一个省电充电器，然后扶着他的耳朵悄悄地告诉他，这个充电器可以帮你偷电.....

作者:目光呆滞的润土 日期:2012-04-12

作者:放羊的虫虫回复日期:2012-04-09

回复

润土大哥最近陷入无法自拔的迷思当中望指点迷津！

我今年 21 家境小康目前在国外读大学。我周围的朋友，基本全部都是富二代，生活非常的糜烂。而我在他们之中，好像渐渐地迷失了自己。两年前，我对未来的图片曾经非常的清晰。我的计划是在加拿大念完大学，然后赴美攻读研究生，接着找份好工作打工一两年，等时机成熟时创业。但随着时间流逝，我越发地发现自己能力的浅薄，对未来的目标慢慢变得模糊。念大学原来不像我想的那么简单，专业知识的博大精深，远远超出我的想象。我开始怀疑，自己能否念得上研究生。而当我意识到这点，开始更努力的学习的时候，身边的朋友却一个个还沉浸在醉生梦死的奢靡生活当中。他们大多数人都有庞大的家产，无论他们大学读不读的成，他们最后依然能顺利接管自己家业，掌管巨额财产。在这样的环境下，我找不到志同道合的人，感到非常孤独。而同时时间跟我读同一专业的人，我却又跟他们玩不大一起。

或许是我变得虚荣了吧。我平时的爱好是音乐，美食，偶尔会下下酒吧，或跟朋友喝个小酒。但他们很多人爱好还停留在动漫电动等等“幼稚”的阶段，对衣着打扮还一窍不通。我很希望我身边有朋友是可以在生活上跟我一样比较小资，却对学习同时非常看重的人。

那些跟我玩一块的朋友，消费水平都很高。尽管我经常告诫自己，要脚踏实地，但是却不能真正的把自己放到地上。我心里总不断地想着走捷径，想着依赖父母，在父母的公司工作。从不愿真正的考虑找份普通的工作，面对以后的生活水平可能跟一个普通打工族一样的事实。

润土大哥，我应该怎么摆正自己的心态，是不是应该忽略掉自己家境，把自己当一个独立的人，然后从一个普通的打工族做起？我应该怎么对待自己的朋友圈，再找不到理想的朋友时，我是不是应该离那些富二代朋友们远些，多接近那些同大学的朋友？

现在的我真的觉得好迷茫，虽然我知道在多数人眼中我是很幸运和幸福的。只是理想和现实中的巨大差距，朋友间价值观的巨大差距，不断挤压着我。我有时宁愿自己暂时看不到这个世界奢华的一面，或许我还可以摆正心态。希望润土大哥指点迷津！

---

### 《三梦三忆孤独隐忍》

人的一生分两个阶段，前半段点梦、寻梦、实现梦想，后半段回眸、回忆、回味，也有人一生都在寻梦、造梦……

每一个人的幸福、冷暖与否，只有他自己能体会，这是一种内心



的感受。但物质享受和感官的刺激不能转化为内心愉悦的时候，看似被他人羡慕的物质并没有是你觉得快乐。

你家虽然小康，可是你却生活充实，因为你有人生的梦想，为此你学习、生活即使辛苦，你感受的却是愉悦。富二代们虽然富足，可是他们的内心是痛苦的，因为人生的梦想，他们的爹娘已经帮他实现了，他们没有奋斗的动力，连奋斗的激情和勇气和机会也失去了，于是他们在飙车中，在电玩中，点燃梦想、寻求梦想、实现梦想。当一个人现实中没有梦想的时候，他们只能在虚拟世界追寻梦想。

在这个世界中还存在着没有梦想的人，他们没有现实中的梦想，也没有虚拟中的梦想，他们属于无梦的人，他们生活没有追求、平淡乏味，他们的回忆也苍白无趣。

人生的幸福不是幸福实现的刹那间，而是追寻幸福的过程。幸福是一种愉悦的等待，恋人在寒风中等待心仪之人、母亲在考场外等待优秀儿子……也就是说适度的等待是一种幸福的感受、快乐的感受。

电玩玩家知道，玩电玩很容易过关感受不到愉悦，总过不了关也感受不到愉悦，有难度有曲折，有适度的过关时间，则更容易获得愉悦感和满足感。由电玩引升到人生也是这样，有挑战有难度有适度的奋斗过程，更能让你体会人生，痛苦越大获得满足后的快乐和愉悦感就越大。

人为什么要有梦想呢？因为人有了梦想才能分泌肾腺、才能激活右脑、才能启动左脑、才能注入活力。当然人的能量也是有限的，适度的等待奋斗的过程可以与能量的损耗时间刻度相吻合。但等待时间

较长的时候，这个人一定要保持平常心，这样才能减少能量的消耗，平静的目的是为了聚集能量在某个关键点迸发。

人生追求幸福梦想的过程是痛苦，这种痛苦却因为愉悦的等待而忘却，幸福满足的程度与痛苦的程度成正比，一个你轻易得到的东西不会让你体会到幸福，只有那让你魂牵梦绕的东西，只有那让你苦苦追寻的东西，一旦让你获得，才能让你激动、让你感动、才能让你获得长久回味的快乐感和满足感。

你现在的痛苦在于你处于富二代的环境中，他们没有现实层面积极向上的目标梦想，你与他们没有共同的精神层面的交流。他们谈电玩、谈奢侈品，你不感兴趣，你谈的创业、艺术、生活的品味，他们不感兴趣。这样你就感觉孤独。其实，现在你希望是获得志同道合的朋友，这样可以让你获得清晰的奋斗目标，得到他们的肯定来坚定你追寻梦想奋斗的信心，这种迷茫的状态说明你还没有找寻到人生的梦想目标。

从成功的角度看，每一个成功的人士都具有大心脏的特征，他们的内心一定要强大，林书豪 2012 年 2 月 15 日，在尼克斯 VS 猛龙的最后时刻，他把时间压缩到最后 0.5 秒来投出绝杀猛龙的三分球，就证明他已经拥有了强大的心脏，他不给对手留机会的同时也让自己失去补救的机会，意味着一旦失手将背负最大的罪责，正常人、一般人不敢去做。

人生与登山散步相似，你登香山、紫金山、青城山、你去公园散步，你有许多志同道合的朋友；你若想登珠峰、去罗布泊散步，恐怕

你身边就没有一个志同道合的朋友了。所以，每一个伟大的艺术家、企业家、科学家都是孤独的追寻者。他们不仅没有志同道合的朋友，他们甚至还有许多敌人，他们侮辱你、讽刺你、挖苦你、嘲笑你……

但是孤独和孤傲是两个概念，这里的孤独是内心的孤独，你可能天天高朋满座、谈笑风生，但是内心是孤独的，因为周围的朋友不懂你的内心，你说出来他们也不懂，甚至可能让他们觉得你是不是脑子坏了。许多伟大的事，可以做却不能轻易说，比如我奢侈品的创业和第一本企业自传，只要脑子正常的人 100%认为我是神经病。所以，你必须耐受孤独把许多伟大想法埋在心里，要学会享受孤独，更要具有隐忍的力量既控制自己的情绪。孤傲不是孤独，孤傲是对别人不屑一顾，看不起别人，这样他就很难融入社会，其实社会是多元化的，有阳春白雪，就有旮旯角落，有绅士就有流氓，有淑女就有痞女，我们要了解社会的各类人群，分析他们内心的特征，也就是说：你了解他们融入他们却能保持自己内心的独立，又不会轻易被别人改变自己的思想，这样才能让你上接氧气、阳光，下接养分、水分，才能让你健康向上的成长。

打个比喻：你跟富二代成朋友，你跟他们玩电玩、谈电玩，更要帮他们考试，帮他们定机票，定外卖……二十年后，富二代的老爸逝世了，他打电话向你求救：“兄弟，我那帮兄弟全都是玩电玩的高手，连个飞机票都不会定，就剩你有能力了，你能过来做 CEO 吗？”，你沉默不语，他又道：“年薪 500 万怎样？”，你回答道“给我一个月考虑一下行吗？”，他接着说“不能在等了，银行要停贷了，等不急了，

分你 20%的股份”……十年后，你另起炉灶，你的公司上市了……

作者:目光呆滞的润土 日期:2012-04-16

上的不要灰心，我们生活在这个世界上，享受美好的同时，也必须学会耐受痛苦的煎熬。这个不知廉耻，不知天高的家伙，已经让我愤怒至极，但是，我还是耐受住了，并没有彻底把他删除。现实生活中也是这样，我们必须学会控制自己的情绪和欲望，这样才能平静地面对一切困扰和不快，才能不迷失自己的人生方向，从而最终实现人生的理想。

作者:目光呆滞的润土 日期:2012-04-25

风云简讯：1999 年当初，原预计十年后打通的交通瓶颈，比原来预计的时间推迟了两年，昨日获悉两大利好消息，既中国（南京）软件谷信息化大道已开工建设，南京禄口机场西通道已进入环评公告阶段。

#### 【备注】

一. 2012-04-1711 金陵晚报讯：从雨花台区交通运输局获悉，经过土地预审、绿化迁移、交通组织分流等一系列准备工作后，中国（南京）软件谷信息化大道暨宁丹路一期拓宽改造项目于昨日顺利开工建设。

2011 年，南京市委、市政府明确提出“一谷两园”的软件产业布局方略，确定中国（南京）软件谷设在雨花台区，将雨花台区确立为南京“中国软件名城”的核心区和标志区。规划面积 70 平方公里的中国（南京）软件谷全面启动建设，为软件区提供了历史性的发展平

台。这块规划 70 平方公里的软件基地将在五年内实现软件业年收入 2000 亿元，软件企业超过 1000 家，软件人才达 40 万人，有望成为“中国第一软件产业基地”。为优化交通运输环境，更好地服务于中国（南京）软件谷发展，中国（南京）软件谷信息化大道暨宁丹路一期拓宽改造项目开工建设。

宁丹路是连接南京主城区与南部新城的重要通道，也是中国（南京）软件谷的发展纵轴。宁丹路一期拓宽改造工程南起大定坊，北至绕城公路匝道，长 2.9 公里，按一级公路兼城市主干路功能标准实施改造，双向六车道，拓宽至 45 米，计划投资约 1.8 亿元，建设工期一年。宁丹路一期拓宽完工后，二期（大定坊大周路口-江宁段）3.8 公里也将进行绿化提档升级。未来整条宁丹路将北延至雨花西路（安德门），打造软件谷 10 公里“信息大道”。同时，拓宽后的宁丹路，将与将军大道、机场高速一起构成南京西南地区南北向的主干道。

宁丹路一期拓宽改造工程被雨花台区委区政府列为 2012 年重点工程，雨花台区交通运输局在前期经过土地预审、节能环保、立项审批、方案设计、施工图评审、综合管线设计、路基施工及监理招投标、绿化迁移、管线迁移以及交通组织分流等大量准备工作后，于 16 日顺利开工建设。

二. 2012-04-24 龙虎网讯：南京禄口机场西通道工程日前开始第一次环评公示。记者昨日从交通部门了解到，根据公示的方案，机场西通道起自绕城公路铁心桥服务区西侧，终于机场西侧的将军大道处，将采取主辅道结合的设计，其中主线采用 4-6 车道，设计时速 100

公里。虽说这条路没有机场高速设计时速快，但是由于定位于“城市快速路”，因此建成后有望成为一条去机场的快速免费路，从主城去横溪也将方便很多。

路线走向>>>:

起于绕城公路止于机场西侧

记者从交通部门了解到，目前从主城去机场最主要的通道就是机场高速，不仅收费，而且一旦碰到恶劣天气必须封闭。为此，急需一条快速路来分流交通。

定位于主城与机场间的另一条快速通道，机场西通道的路线走向如何呢？在环评公示中明确：路线起自南京绕城公路，具体在铁心桥服务区西侧，从梅山工业园与春江新城之间的空地穿过，跨秦淮新河后，在定坊工业园区西侧经大周路下穿京沪高铁后接上宁丹路，接下来这段基本沿宁丹走廊直走向，一直到银杏湖大道南后另辟新线，在禄口新城规划区西侧穿越后转向东南方向，在禄口新城和横溪规划区之间通过，终于机场西侧的将军大道处，路线长约 33 公里。

设计时速>>>:

没机场高速快，但来回省 20 元

据悉，机场西通道为城市快速路，分主线与辅路，主线绕城公路至官塘互通段采用 6 车道，官塘互通至机场西互通段采用 4 车道。辅道绕城公路至普觉寺段采用 6 车道；银杏湖大道——机场西互通暂不设置辅道，目前利用既有宁丹路出行。

从目前设计方案看，主线采用设计速度 100km/h，辅道采用设计

速度 40km/h。虽说比不上机场高速 120km/h 的设计时速，但是机场西通道可能不设收费站，一来一回比走机场高速要省 20 元过路费。

计划工期>>>

有望 2014 年建成通车

在相关单位披露的环评公示中，对机场西通道工程的工期表述为“计划于 2012 年底开工，2015 年建成通车”。不过，交通部门相关人士向记者证实，项目的设计工期是 24 个月。而一直在负责工程雨花段具体操作的雨花台区交通局人士表示，出于迎接青奥会的考虑，交通部门内部对这一工程的预计工期其实都是要抢在 2014 年青奥会前建成通车。

[img]http://img3.laibafile.cn/getimgXXX/3/3/photo3/2012/4/25/middle/92741311\_4117241\_middle.jpg[/img]

作者：目光呆滞的润土 日期：2012-04-27

作者：chenjunvav 回复日期：2012-04-26

淘宝现在已经垄断大陆市场。如果可以打败淘宝就好了我知道这个不可能的

-----

未来，淘宝被自己打败。因为一旦独大后，其自身的内部将腐败，逐渐失去免疫力。

作者：目光呆滞的润土 日期：2012-04-27

**【通缉令】：**

这个 ID: hou1098 与这个不知廉耻的藕丝为同一人，这个西东把此《风云》里胡乱涂鸦，善意的规劝一直无效，特此宣布，彻底封杀他。

斑竹：快乐随風弥金嘴 napoleon888 苏三 susser 岭头白叶 01 高级幕僚

实习：天奇风水轮

你们以后只要看见这个家伙，你们就封杀他，为民除害。

作者：目光呆滞的润土 日期：2012-05-04

作者：雷克萨斯 es300 回复日期：2012-05-03

回复

和楼主请教个问题！

我们家乡有一家麻辣小龙虾店，生意非常红火，我也去吃过几次，味道确实不错！他们在招加盟！据说 10 万加盟费每年吧！

我现在在一个县城工作，我们县城不大，饭店不少，不过都没啥特色！每次出去吃饭都不知道去哪里吃好，我想如果在这里弄个加盟，应该不错。

本人目前没有任何餐饮业经历，可以说一窍不通。只是感觉应该不错！

担心的是：1、加盟的味道是不是会不如他们店 2、怎么招聘服务人员，人员管理 3、原材料采购如何弄 4、如何与税务部门打交道 5、多大规模要投入多少钱 5、他们招聘加盟的会如何控制我们等等，随便说几条就是，想表达的就是不懂这行！如果是楼主干这个加盟，你



会如何运作，请指点一二!!! 谢谢!

本人比较坚信的一点是，如果能和他们的店搞得差不多，肯定会成功!

---

### 《十万加盟费不抵三万人工剪腮》

这位网友如真的付十万加盟费，那么这钱花的就太冤枉了。其实，麻辣小龙虾的生意并不是正常酒店的生意，它类似于排挡，只要口味不错，顾客感觉卫生，那么市口好的摊位就生意一定较好。这类生意，税务不是问题，因为这类生意不属于公款消费的范围，所以不需要开具发票，再说国家现在调高的税收起征点，每月营业额 2 万元以下，是免税的。

小龙虾的生意只能做半年，你花十万做半年生意值得吗？况且，麻辣口味也没啥诀窍，再说高级酒店里，最好卖的是清水龙虾，放点盐、蒜煮一下，装盘时摆的漂亮些罢了。

龙虾的生意好处在于配菜、加工的简单，所谓的人工费的高低在于前期的加工。

你如果把点面卫生弄的整洁，在门口让两位妇女穿着工作服认真的刷洗龙虾，再剪腮抽筋，那么你的生意就不会太差。因为小龙虾的生意靠顾客的卫生感觉再口味，生意的火爆在于顾客的口碑。你付十万加盟费的价值不如三万元雇人在门口刷洗剪腮更具商业的价值。

作者：目光呆滞的润土 日期：2012-05-08

作者：chenjunvav 回复日期：2012-05-07

回复

南朝四百八十寺。多少楼台烟雨中。不知道土哥为什么一下用润土。一下用稚一

---

初期只用“目光呆滞的润土”，后期为了躲避检查，改用“稚一”（答应河东不在网络发帖）。再后来被愤怒的河东发现偶继续发帖，于是把润土的密码给改了，作废了，接着“润土”一年时间无法发帖了。2012年1月，我让天涯社区把润土给找回来了，于是又可以用润土发帖了。

现在通常长篇的贴用“润土”发，短小的贴有时用“稚一”发，这是为了阻止盗链网站的侵权，因为他们盗链网站自动把楼主“润土”的贴黏贴到其他网站，偷取我的点击率，转移网友至盗版网站。而我用“稚一”发帖就可以隐藏他们的盗链。

天涯网站规定楼主可以发长篇，跟帖则限制500字，昨天的贴7900字，以前9000字都发过，昨天却显示“超过7600字发帖失败”，于是删除1000字，将6900字的贴以“目光呆滞的润土”还是显示“超过7600字发帖失败”。退出再进入，关机再开机，三个小时后，还是显示“超过7600字发帖失败”，分段3000字发依然还是“超过7600字发帖失败”。哎~~~于是我发现天涯网站脑子短路了，居然没有纠错机能。

无可奈何之下，只能用“稚一”发6900字的贴，分段千字、花8分钟把贴子发上。

作者:目光呆滞的润土 日期:2012-05-08

作者: chenylusjc 回复日期: 2012-05-08

回复

请土哥谈哈对王志纲的一些认识,我曾经为之痴迷

---

这个问题,2006年2月已经回答。

网摘如下:

作者:目光呆滞的润土回复日期:2006-2-23

王志纲,1955年8月出生于贵州,集学者、记者、电视人、策划人于一身,现任王志纲工作室首席策划。1982年至1984年从事经济理论研究工作。1985年至1994年任新华社记者,主要担负国家宏观重大经济题材的调研和报道工作。从1992年开始,王志纲介入电视领域主持拍摄多部大型电视专题片。1994年下半年成为独立策划人。被多所大学聘为客座教授,1998年被推选为贵州省政协委员;2000年和2001年应邀担任广东私企商会和广东工商联直属商会首席顾问。

---

他被称为著名战略策划专家,他的经历和工作的环境便于了解宏观政策,并知道如何包装自己,让丰富的知识转化为自己的财富,满足他生性洒脱的生活方式。

我只看了一篇对浙江商人的文章,文章如下:

温州商人是浙商的代表。人们常常喜欢用"草根经济"来形容温州民营经济形态,同时也用"野火烧不尽,春风吹又生"来比喻他们的生

命力。在全球经济一体化的浪潮下，目前的浙商正经受着新一轮的考验与挑战。

省略 3800 字

"从长远来看，我还是比较看好浙江商帮的发展，原因是他们的基因和经济形态是纯粹市场经济的。物竞天择，虽然会有一批企业在竞争中消失，但也会有一批企业在竞争中取得成功。"王志纲告诉记者："我是一个不折不扣的民营企业支持和拥护者，我对浙江商帮的发展充满了信心。"

---

他讲的这些，大家知道了解，经他归纳，所以认同他，但有些内容不知是他不知道，还是知道却不讲的。我补充一下，不知当否。

(1) 不法商人是如何做假发财的：如在一个村里，家家做假冒名牌，为什么不出事呢？因为是执法部门的家属提供的名牌商标，大家一起发财，不法商人知道--不把执法部门拉下水，他们是不会投资去做假的。

(2) 小商品市场背后的秘密：小商品市场为什么繁荣吗？当权者为什么支持市场发展？因为所有市场最好的门面，被实权者以平均价取得，市场开业后，实权者可以获取 8 倍以上的平均利润而不犯法。繁荣的市场又带动小企业的良性发展，当权者是双赢的经营模式。

(3) 他们是如何逃避税收：不做帐、现金结算、定额逃税、飞过海、出口骗税、虚开增值税等等。

对于平民创业者来说，大道理每个人多少都懂些，他们最需要的

是短兵相接的肉搏本领啊。

作者:目光呆滞的润土 日期:2012-05-08

回楼上,先混的某跨国公司全球副总裁,或者 XX 大学宏观经济研究所主任,XX 大学金融研究所所长,再经常上电视、上报纸露个脸。这样名头有了,知名度又有了,自然就有冤大头上钩了。

记住名头要大,才能吓唬住人;

大家对你脸熟,才能忽悠住人。

作者:目光呆滞的润土 日期:2012-05-08

加入团队很简单,你没有硕士也行,你告诉他们:“我跟一个傻儿市长的情人关系很铁”。

作者:目光呆滞的润土 日期:2012-05-09

作者:事了拂衣去 Q 回复日期:2012-05-09

回复第 25001 楼(作者:@目光呆滞的润土于 2012-05-08

-----  
谢谢

作者:目光呆滞的润土 日期:2012-05-14

《我等着做地球的皇帝》

最近,关于国土纠纷的问题,彼此闹的不可开交。对于现在的果,什么是其因呢?思考了两天后,昨晚突然顿悟,发现一个现象很有趣,非常有趣。21 世纪的地球上 4 个国家的土面积很大,1 俄罗斯 1,707.5 万平方公里。2 加拿大 997.1 万平方公里。3 中国 960.1 万平方公里 4 美国 936.4 万平方公里。加拿大现在是英联邦国家,英国

女王是其国家的元首，某种意义上与另外三个大国没有可比性。那么，其他三个大国的国土面积是如何扩张为现在全世界最大的面积的呢？如果用最简单的语言总结的话，可以这样描述：

俄国的国土——抢来的；

美国的国土——买来的；

中国的国土——送来的。

#### 一。【俄国】

俄国的扩张，细究起来，其实应该分为两部分，即在欧洲的扩张和在亚洲的扩张。这两类扩张，其性质其实是不同的。

打开俄罗斯地图，可以很明显地看到，使俄国成为最大国家的主要原因，是那一大片广袤的西伯利亚土地。而对这片土地的占领，是与俄国在欧洲的扩张明显不同的。

俄国在欧洲的扩张，是俄国的政府行为，无论在规模上和形式上，与其他欧洲强国完全一样，争夺地区相对于亚洲来说面积不是很大，但至关重要，争夺极其艰难。

莫斯科公国建立后的俄罗斯统一战争，类似于金人的内部统一战争。来自林海雪原的莫斯科人推翻金帐汗国的斗争，则类似于同样来自林海雪原的金人推翻辽帝国的战争。统一俄罗斯之后，莫斯科大公国就走上了对外扩张之路。

俄国在欧洲的扩张，首先是伊万雷帝灭掉两个鞑靼小汗国，伊万雷帝还为了争夺北方出海口，发动了长达二十五年的立鞑尼亚战争，但未能成功。

俄国在欧洲扩张的突破发生在一百年后的彼得大帝时代。罗曼诺夫沙皇与留里克沙皇在俄国的扩张上是一脉相承的。为了使俄国得到北方出海口，彼得大帝投入了自 1700-1721 年的北方战争，经过二十一年的艰苦血战，彼得大帝终于战胜北方劲敌瑞典，夺得波罗地海出海口，并且兴建了著名的彼得堡。瑞典也经此一战，彻底退出大国行列，变为一个和平小国。

彼得的老爹阿列克赛也对俄国有很大的贡献，从 1654 年到 1667 年，他经过与当时的欧洲大国波兰的十三年战争，虎口拔牙，从波兰手里夺得了半个乌克兰。

而俄国在欧洲的大扩张时代则是叶卡捷琳娜大帝在位时期。通过 1768-1774 年的俄土战争，俄国击败土耳其帝国，吞并了克里米亚汗国，俄国获得了比北方出海口更为重要的黑海出海口。

此后，叶卡捷琳娜大帝的俄国，扩张起来已经轻松自如，得心应手。她轻轻松松地和普奥三次瓜分波兰，波兰彻底消失。波兰七十余万平方公里的国土，俄国分得四十多万平方公里，可谓是最大的赢家。

此时的叶卡捷琳娜大帝志得意满，环顾欧洲，她说：“我两手空空，来到俄国，现在我终于给俄国带了我的嫁妆，就是克里米亚和波兰。如果让我活二百岁，我将征服整个欧洲，使俄国变成一个有六个京城的大帝国！”

二次大战后，俄罗斯又占领了日本的北方四岛。

作者：目光呆滞的润土 日期：2012-05-14

二、【美国】1776 年 7 月 4 日，北美 13 个殖民地宣布脱离英国

独立。此时，美国领土只有大西洋沿岸 13 个州的面积，约 80 万平方公里。这 13 个州包括：新罕布什尔州、马萨诸塞州、罗德岛州、康涅狄格州、纽约州、新泽西州、宾夕法尼亚州、特拉华州、马里兰州、维吉尼亚州、北卡罗来纳州、南卡罗来纳州和乔治亚州（NewHampshire,Massachusetts,RhodeIsland,Connecticut,NewYork,NewJersey,Pennsylvania,Delaware,Maryland,Virginia, NorthCarolina,SouthCarolina,andGeorgia）。

1783 年，英国承认美国独立，并先后把 13 个州以外大西洋沿岸的大部分土地划归美国，美国领土达到 230 万平方公里，约占现在美国本土面积的 30%。

1789 年，美国联邦政府成立，开始用战争和金钱扩张领土。

1803 年，用 1500 万美元从法国手中“购得”路易斯安那地区，面积约 215 万平方公里。

1810 年，侵占西班牙殖民地西佛罗里达。1818 年，出兵侵入东佛罗里达。次年，用 500 万美元将东佛罗里达强行购买。

1842 年，美英签订韦伯斯特-阿什伯顿条约 (Webster-AshburtonTreaty)，划定美国和加拿大在缅因州和明尼苏达州的边界。

1846 年，美国迫使英国放弃北纬 49 度以南，英美有争议的西北部俄勒冈地区。

1846~1848 年，对墨西哥发动侵略战争，墨西哥战败，正式割让格兰得河以北的墨西哥全部领土，包括了今天的加利福尼亚，内华达、亚利桑那、新墨西哥四州以及科罗拉多和怀俄明州的一部分。美国仅



以“补偿金”形式付给墨西哥 1500 万美元。

1853 年，用 1000 万美元从墨西哥“购买”了亚利桑那州南部希拉河流域。

1876 年，用 720 万美元，从俄国手中买得了阿拉斯加和阿留申群岛。

1889 年，美西战争，西班牙战败，美国夺取了夏威夷群岛、波多黎各和关岛。

1898 到 1899 年，美国占领了东萨摩亚、中途岛及威克岛等。

1917 年，用 2500 万美元从丹麦手中得到维尔京群岛。

&gt;&gt; 路易斯安那地区

1800 年，法国刚刚上台执政的拿破仑凭借自己强大的军事实力，从西班牙手中夺得路易斯安那地区（密西西比河和落基山脉之间，北起加拿大，南到墨西哥湾，相当于现在美国中西部的 13 个州）。

美方：美国人担心拿破仑可能会盯上加拿大，驱使美洲印第安土著人骚扰美国边境。1802 年，当时的美国总统杰斐逊与法国谈判，希望以高价买到这一大片土地。如果谈判失败，美国准备联合英国、孤立法国。

法方：拿破仑派 2 万人入侵海地全军覆没，急需要资金来重整旗鼓。另外，如果美英结盟，英国必将进攻路易斯安那地区，与其让它落入英国之手，不如卖给美国。而且卖了这个地区，法国可解除后顾之忧，全力以赴控制欧洲。

谈判结果：1803 年 4 月，美法签订和约，拿破仑竟以不可思议

的低价（8000 万法郎，即 6000 万法郎，加上免去法国 1800 万法郎的债务，当时约合 1500 万美元）把这片面积约 260 万平方公里的土地卖给美国，每平方公里不到 5 美元。这就是著名的“路易斯安那购买案（LouisianaPurchase）”。

1818 年，和英国的公约，订定了路易斯安那购买案的北边界是北纬 49 度线。

作者:目光呆滞的润土 日期:2012-05-14

&gt;&gt; 佛罗里达

佛罗里达是发展种植园经济的理想区域，让美国人垂涎已久。1808 年，西班牙本土被法国拿破仑占领。趁此机会，大批美国人迁入佛罗里达。1809 年，当地效忠于美国的居民已占总人口的 90%。1810 年，一群美国南方的种植园主趁西属拉丁美洲独立战争爆发之际，闯入西佛罗里达，夺取了当地政权，宣布脱离西班牙独立，并要求并入美国，次年正式为美国合并。

1818 年，美国军队占领了东佛罗里达。1819 年，美国经过和西班牙的谈判，订定了 Adams-On í s 和约，确定了西南的边界，从西班牙手里的得到了 15 万多平方公里的佛罗里达，Sabine 河以东和以北的德州土地，洛矶山脉和山脉以西直到太平洋岸的西边国土。美国则放弃对于西班牙土地（Sabine 河以西，新墨西哥州，奥克拉荷马州，堪萨斯州，科罗拉多州和加州这一个区域）主权的挑战。美国同时付给西班牙\$5,000,000 美元。

&gt;&gt; 缅因州

1820 年，缅因州从麻萨诸塞州分出来成立为州，因此也和加拿大就缅因州的北边界发生争执。经过荷兰国王的仲裁，直到 1842 年，加拿大和缅因州才签订合约，确定了国界线。

>> 得克萨斯和俄勒冈

1836 年德克萨斯州从墨西哥独立出来，在 1845 年合并于美国（真正的合并一直要到 1852 年才完成）。

1846 年，美国和英国解决了从 1818 年以来的领土争执，签订了俄勒冈合约(TheTreatyofOregon)，把俄勒冈领土区域合并到美国来。

>> 加利福尼亚

1542 年，西班牙雇用的葡萄牙探险家首先发现加利福尼亚。之后，墨西哥从西班牙殖民者统治下独立时，将其变为一个省。1841 年，美国陆续向加利福尼亚移民。这些移民以农为生，成为墨西哥人在经济上的竞争对手，一直不受当地人欢迎。但是，美国人还是源源不断地进入加利福尼亚。

为了得到这块土地，美国政要屡屡出高价购买。当时的美国国务卿韦伯斯特甚至在一封信件中说，为了得到加利福尼亚，美国愿意付出高于得克萨斯州 20 倍的价钱。不过，墨西哥断然拒绝了这一无礼的要求。

于是，美国先在舆论造势，一会宣传英国企图来争夺这块土地，一会又宣传墨西哥正在秘密策划反美运动，目的就要把美国民众引上战争之路。两国关系骤然紧张。

同时，美国又开始了军事挑衅行为。1846 年，美国总统波尔克派

军队进入两国边境有争议地区。墨方提出强烈抗议，却没有任何效果。4月24日，墨西哥军队与美军发生小规模冲突，打死3名美国人。这一事件正好给美国以开战的借口。5月，美国正式向墨西哥宣战，派出5万军队从陆地和海上侵入墨西哥。

1848年，经过美墨战争（Mexican-American War）的征战，美国和墨西哥签订了瓜达卢佩伊达戈条约（The Treaty of Guadalupe Hidalgo）。美国象征性地支付1500万美元，从墨西哥手里买到了亚利桑那、加利佛利亚、内华达、新墨西哥、德克萨斯、犹他和科罗拉多的西部（Arizona, California, Nevada, New Mexico, Texas, Utah, and western Colorado）近140万平方公里土地。

接着，1853年，美国驻墨西哥公使加兹登通过签订“加兹登购地案（The Gadsden Purchase）”以1000万美元购得美墨边境、亚利桑那和新墨西哥的南边近10万平方公里土地。

&gt;&gt; 阿拉斯加

19世纪初，阿拉斯加南部的土著印第安人部落同入侵的俄国人接连进行了两次战争，最终被火力强大的俄国人征服。但是，1856年克里米亚战争后，俄国元气大伤，沙皇亚历山大二世决心把这块不挣钱的土地卖给美国人。由于担心美国对购买阿拉斯加（Alaska）不感兴趣，俄国花了10万美元收买美国一些新闻记者和政客，试图通过他们来游说美国政府。

1867年3月，俄国派官员到美国洽谈出售阿拉斯加问题。当时

的美国国务卿威廉·西沃德是个狂热的扩张主义者。他以 720 万美元的价格同俄国在一夜之间达成了购买协议，并且急不可待地于第二天凌晨在协议书上正式签字。美国以绝对低廉的价格买到了面积达 150 多万平方公里的巨大半岛及其周边的阿留申群岛。

然而当时在美国，只有少数渔民希望得到出入阿拉斯加海港的权利，一部分加利福尼亚商人谋求在那里从事毛皮贸易的特权，大多数人对阿拉斯加一无所知。西沃德签订购买阿拉斯加协议后，立即在国内引起一阵反对声，说阿拉斯加是“西沃德的冰箱”，批评这是“一笔糟糕的交易”，“一个异乎寻常的错误。”

精明的西沃德还是坚持不懈地争取到了国会的支持。1867 年 4 月和 7 月，参众两院分别以多数票通过了这项协议。美国以等值于 720 万美元的黄金买下了阿拉斯加。据估计，阿拉斯加地下埋藏着 5.7 万亿立方米的天然气和 300 亿桶原油，现在价值超过 2 万亿美元！

作者：目光呆滞的润土 日期：2012-05-14

### 三、【中国】

中国人把国境比喻为长城，明长城东起山海关、西至嘉峪关，也就是说代的=时期，长城以北的地方都不是中国的国土。历史研究证明，最早修筑长城的是楚国，楚长城西起湖北省竹溪县，跨汉水辗转至河南的邓州市，往北经内乡县，再向东北经鲁山县、南召县、叶县，跨过沙河直达泌阳县，总长 500 多公里，楚长城是中国最早的长城。

中国人自从有了长城后，对于国土的思维就变成了长城的思维，

固守长城内的土地，对于长城外的国家不具侵略性，即使长驱直入地打击外族在长城外设番也是为了在长城外建立缓冲地带罢了。

中国现有土地是被外族侵略后，被外族带来的，汉民族自从学会易经八卦后，面对强敌多数的状态是以柔克刚。汉人的利器不是铁骑、弯刀和大炮，中国的致命武器是文字和语言，是思想，一旦被这种思想侵袭了，蒙古人就不会骑马射箭了，大清的乾隆皇帝也沉迷于琴棋书画了。正是中国被元代和大清的两次入侵，使得中国获得了北方大片的土地，同时，汉民族基本把满族和蒙族给同化了。

一个国家的土地面积是有形的，本质上说其文化思想的范围才是其真实的无形的疆域，从这个层面分析，中国人不在乎土地的得失，而在于对方内心的得失。如果你能理解中国人这种骨子里的思维方式，那么你就不要在战争中谈国境的问题，你只要喊声大哥，你与中国称兄道弟，那么划一大片土地给你没问题，就不要说河中的小岛和海中的岛了。但是，给你有个前提，这就是不要吱声，否则，皇帝面子上挂不住。

可能大家觉得中国皇帝傻，其实，这是思维方式不同罢了。为什么唐代疆域那么大，经济那么发达，西域的使者纷至踏来？因为中国人习惯礼尚往来，你敬我一尺，我敬你一丈，你要向皇帝能敬上礼物，那么皇帝一定回送你数倍的礼物。所以，要说古代最赚钱的生意就是向皇帝进贡，皇帝赏你土地或者赏你黄金，如果当时中国皇帝有外汇的话，他一定送你很多的外汇。

正是中国皇帝的慷慨，朝鲜、越南等国家都愿意做中国的附属国，

有个渤泥国的国王自从来到中国甚至索性留下来不走了，假如像现在这样交通发达的话，某种意识上这个国王把渤泥国都送给中国了，琉球古国也是这样，中国的皇帝就知道送他们黄金，他们愿意做中国的附属国。

假如现代世界还是古代的话，假如西方的思维没有改变世界的话。凭借中国人的怀柔之策，南海周围的小国都已经是中国版图一部分了，大和民族成为了第 57 个民族了，天皇成为了政协副主席了。

如果分析中国古代皇帝的思维的话，如今他们这样的做法只对那些独裁的国家有作用，也就是说：皇帝向独裁者行贿、送礼，独裁者附属于中国。可是大清国的皇帝却发现一个奇怪的现象：河中的小岛、海中的小岛免费拿去了，不做附属国了，甚至翻脸了。前天还被宴请的开怀大笑的总统，昨天就签署反清条约了。咦~~唐代、明代时，这样国家的皇帝不是这样的啊，渤泥国国王开心的不回去了，居然这些皇帝回去就翻脸呢？其实，道理很简单，这些小国也好，大国也好，都没有皇帝了，他们的总统只是高级仆人罢了，真正做主的是议会，决定议会的是选民。

从古代中国皇帝的思维角度分析，我们送给他人的小岛、土地是为了夺人之心，你们老百姓看见皇帝送出去一个小岛，嚷什么嚷？他日这个获得小岛者将把整个国家都送给中国，这叫战略眼观。你不服还真的不行，你看中国的版图就是这样，先送出去一块小的，一百年后，再被送回来一块大的得到的。

呵呵~~中国人现在应该值得庆幸，假如中国古代皇帝会玩穿越的

话，他们一定会把周边的土地送光了，外汇也送光了，他一定美滋滋地在想“我如此的慷慨，这些蛮夷一定会让我做皇帝，我等着做地球的皇帝”

作者：目光呆滞的润土 日期：2012-05-16

作者：浪迹天涯的 panda 回复日期：2012-05-16

夜深了，身体也不巧病了！发现自己写的条理不清。有点对不起。

但我看到一个优秀的善良的人进了牢房，让我不开心，于是我匆忙的强调我对这个制度、政党、民族的信心！更对 runtun 等这些良知表示敬意！

希望每个正义与良知还在的人，保护好自己同时，默默的助威！

-----

贪的潜规则：“可拿，可不拿的，坚决不拿”，“非拿不可的，可少拿些”

许多好人，之所以没有好的结局，皆因为他们懂得规则，却不懂得潜规则。这些正义感的人，无法获得上述的信息，更没有人教他们贪的技巧和潜规则，当一个社会贪成为一种生存方式时，身在其中的人都必须遵循其生存的法则，否则，不贪者一定先被淘汰出局或者被这个社会边缘化，不安潜规则贪的人一定秋后算账而出局，那些按贪腐社会潜规则做事的人则不会被淘汰出局。

作者：目光呆滞的润土 日期：2012-05-16

作者：Ozzy0 回复日期：2012-05-15

回复



看此贴多时，收藏着细细品读，现有个急事，盼楼主指点。事情如下：

本人定居深圳多年，做过多年保险代理人，深感在国内做保险代理人的难处和高风险，现想开个女性的服饰配饰商店。情况如下：

在深圳龙华有个即将新开张的沃尔玛商店，早其外围商业街区、即在沃尔玛商店的入口处我有个店面，有个10多平方而已，现想做女性的配饰生意。个人在这方面没有任何经验。面对两个选择：1、找一家品牌加盟做；2、自己组货自己搞。现在，有点样子和貌似成功的都在深圳自己做直营不做加盟，次点的要收加盟费还要首次拿货就要6万、8万元的。

请教，对我这样的情况，选择哪个会更好些？好处和隐形风险在拿里？从沃尔玛的人流中能够筛选到女性配饰需求（比如：洋伞、丝巾围巾、手链项链、帽子、太阳眼镜、等等小饰品之类）吗？盼复！

---

如果一直追随《风云》贴看的话，应该发现我从不涉足竞争激烈的行业，我喜欢分析趋势或者寻找颠覆现有的商业模式，所以，在某个具体的商业方案中，很难给你最佳的商业策划。

总之，你应该分析你店门前人流中的服饰结构、年龄结构、他们走路的速度。如走路很快，说明你这里是过道，他们有明确的购物目标，如走路较慢，说明他们尚没有明确的购物目标，你可以吸引他们前来购物，另外，选择商业时，尽量与周边的商家形成差异化的品类，以免同质化的价格竞争。

作者:目光呆滞的润土 日期:2012-05-16

作者: haibin\_zhang 回复日期: 2012-05-16

润土大哥,关于最近的广药与加多宝的王老吉之争,你是如何看待的。抛去品牌所有权,感觉到类似之争与“红帽子”企业类似!

---

### 《不法之徒的商业暗器》

武林对决中,暗器往往作为最后的致命武器,致对手于死地。商业活动中,狡猾的商人往往设计商业圈套,在合约中、承包协议等商业方案中埋下炸弹。这样做的目的就是追求利益最大化,并且在遇见商业危机中可以成功逃脱。

为什么,明明知道是圈套,是毒药,却要上当呢?因为这些合约是一方强大,一方弱小的不平等条约,签下合约,只要能解毒,或许能成功,若不签这个毒药合约,连成功的一丝机会都没有了。

我做 IC 卡广告时,就深刻地体会这个毒药的毒性,签——承担风险,或许能获得利益;不签,则没有获得利益的机会。所以,只能祈求合作的良心发善了。

现实中的中国社会,这类毒药合约几乎泛滥。其根源在于掌握商业资源的人多数是不法之徒,歹毒之人(好人或者按照规矩做事之人是很难获得商业资源的)。简单说:就是商业资源被打砸抢骗蒙的人占有了,但是他们除了用暴力(依靠国家法律掠夺也是一种隐性的暴力)方式外,他们不懂得运用掌握的资源获得创造性、智慧性的财富。于是他们把利用掌握的资源逼迫他们签署不平等条约。

九十年代，他们签署承包协议，给你戴个红帽子；21 世纪他们跟你签三年的合作协议，三年初创期，让你前期投入、研发、推广，三年后一旦市场成熟了，他们立即撕毁合约……

中国经济的悲哀就在于那些不法之徒总控制着商业资源，那些想凭借智慧和双手创造财富的人，只能签署毒药协议获得商业的机会，成功与否只能看天意、看造化了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2012-05-22

作者：chenjunvav 回复日期：2012-05-18

回复

土哥知道 HRL 吗？听说指人当年是偷渡出去。发财后回来。后来不知道怎么和高官认识。听说是亲戚关系。

---

### 《菲律宾华商》

我们如果了解历届菲律宾总统的腐败信息，那么我们就明白华人在菲律宾的生存之道，那些在菲律宾社会里获得成功的华人富豪，他们个个娴熟腐败社会的潜规则，他们不一定成为菲律宾社会的政治家，但是他们却一定是菲律宾社会成功的企业家和超级富豪。他们低调、隐忍、谦虚、和善，外界、媒体不知道他们做了什么，但是贪腐的政治家喜欢他们、最欣赏他们做人做事的风格。

### 【备注】：

阿罗约 (GloriaMacapagalArroyo) (执政时间：2001年—2010年)

2011年12月30日消息，据国外媒体报道，菲律宾检察官周四就菲律宾政府与中兴通讯之间的一笔报价过高的合同，对菲律宾前总统阿罗约（GloriaMacapagalArroyo）提出一项新的刑事指控。据称该合同涉及巨额回扣或达数亿美元。

阿罗约已经因另外的选举欺诈指控被捕。她此前否认有这项最新指控所说的不法行为。不过在2008年，阿罗约迫于公众压力取消了菲律宾政府与中兴通讯之间一笔规模达3.3亿美元的重大交易。这笔交易是为了在菲律宾国内建设全国性宽带网络。这些案件是阿罗约的继任者、现任总统阿基诺三世（BenignoAquinoIII）根除菲律宾普遍存在的高层贪腐现象举措的一部分。

马科斯（执政时间：1965年—1986年）

独裁总统夫妇大肆敛财

费迪南德？马科斯的腐败在他当选总统前就已经为民众所熟知。在当议员时，他就有“10%先生”的绰号，意思是要找他办事，就要收取10%的回扣。

入主总统府后，马科斯及其夫人伊梅尔达采取敲诈商人、贪污公款、盗窃国库和非法转移资金的手段，大肆侵吞美国、日本支付的战争赔款、国家财政拨款、退伍军人福利金、总统专用的特别情报基金、世界银行提供的贷款以及国家没收的200多个私人公司资产。

此外，他们还设计各种项目，欺骗外国政府和财界要人，获取赠款后从中贪污。从1966年开始的几年间，马科斯夫妇获得美国的包括军事援助在内的各项资助总计2亿多美元。这些钱财被马科斯夫

妇以各种名义转入私人账户。

马科斯家族企业也趁执政期间大肆敛财。伊梅尔达侄女婿迪斯尼的烟草公司垄断了全国90%的烟草市场，公司亏损后又得到巨额政府补贴。据报道，马科斯家族通过腐败敛财数额巨大，在他执政20年间，整个家族和手下转移到国外的财产多达200亿美元。

马科斯实行独裁专制并大肆敛财，在位期间贫富差距加大造成民不聊生，社会矛盾加剧。1986年，国防部长阿都罗·恩里莱和武装部队代参谋长菲尔德·拉莫斯发动兵变，宣布支持阿基诺夫人，在众多军政官员的倒戈下，马科斯狼狈地逃往美国夏威夷。

阿基诺（执政时间：1986年—1992年）

袒护自己家族逃避土改

科拉松·阿基诺夫人上台执政后大刀阔斧地进行了一系列政治和经济改革，实现了国内政治民主化，被菲律宾人称为“菲律宾民主之母”。她的仁慈及亲民形象深受菲律宾人的喜爱。

1987年，阿基诺夫人运用总统特权，颁布了土地改革法令，旨在调动农民的积极性，活跃农村经济。然而，土改政策涉及多方根本利益，推行阻力极大。在菲律宾拥有大片土地的跨国公司同本地的地主勾结，图谋把一些耕地变成建筑地皮，以躲避土改。另一些人则对阿基诺夫人的土改方案进行挑剔。大多数工商业者出身于拥有土地的乡绅，他们与土地和不动产也有紧密关系，土改政策也遭到他们的反对。有些地主甚至还雇佣杀手杀害获得土地的农民。

有分析称，地方势力的抵抗除了是为了维护自己利益外，还有一

个重要的原因：在这次土改中，阿基诺家族的路易西塔种植园得到“袒护”。迫于压力，阿基诺夫人表示，在必要时，她可以交出其家族拥有的6400公顷的路易西塔种植园。

曾经有记者质问关于阿基诺家族庄园的事情：“把路易西塔种植园作为土地改革的典范是阿基诺夫人在竞选中的诺言，她为什么不履行她的诺言呢？”消息人士透露，“阿基诺夫人可能因推行土改政策涉及到家族庄园而受到其家族成员的阻挠。她尽力说服她的兄弟姐妹，但这涉及到非常棘手的家庭问题和人际关系。”而阿基诺夫人的兄弟姐妹们却在为争回这份属于科胡昂科家族的产业与法院进行交涉。

最终，阿基诺夫人的土改政策因遭受重重阻力而导致效果不大。而此后的几届政府就翻出这一“庄园旧账”对她进行攻击，以回应她在政治上的“不安分”。

“明星总统”迷恋权色

埃斯特拉达（执政时间：1998年—2001年）

“明星总统”迷恋权色

在当选总统前，约瑟夫·埃杰西多·埃斯特拉达是红极一时的电影明星，他曾扮演很多专为穷人打抱不平、反抗邪恶权势的硬汉、英雄或传奇人物，深受菲律宾广大贫苦阶层的欢迎。在埃斯特拉达当选总统后，普通民众曾寄希望这位出身草根的总统像电影中的英雄一样来解决社会腐败问题。

但人们最终还是失望了。埃斯特拉达在任期间贪污受贿，完全违背当初的竞选承诺。1998年11月至2000年8月，埃斯特拉

达定期向非法赌博集团间接收取贿赂超过800万美元。他曾从政府的烟草税中抽取1.3亿比索（270万美元）据为己有，通过其家属控制的公司直接参与房地产生意。和马科斯一样，他热衷于在政界、商界、亲属、同乡等圈子里大搞朋党关系和权钱交易。此外，他还有包养情妇的嗜好。据称，在多处寓所中，他经常和不同的女子厮混，并给这些女子“服务费”，有时费用高达200万比索。而且他还为一些情妇购置了豪宅。

2000年11月13日，埃斯特拉达因贪污腐败遭到弹劾。在失去军方及内阁成员的支持后，在人民力量革命的推动下，埃斯特拉达被迫下台。

阿罗约接任总统后不久即推动针对前任总统埃斯特拉达的贪腐指控。最终，埃斯特拉达在2007年以“盗窃国家财产罪”被判处终身监禁并没收巨额财产。他被控在担任总统期间通过收取贿赂和回扣盗窃40亿比索（约合8600万美元）的国家财产。法庭还决定将其软禁在黎刹省的私人住所内，但不久之后获阿罗约特赦。

另有多起贪污案备案

深度分析

家族政治是腐败主因

十年前，阿罗约上台不久即推动针对前任总统埃斯特拉达的贪腐指控。如今，举着肃清贪腐、消除贫困标语的阿基诺三世上台后，同样推动针对前任总统阿罗约的贪腐指控。菲律宾几乎历届总统都遭遇同样的境况。

早已具备了完整的民主与法治框架的菲律宾为何陷入腐败与反腐怪圈呢？菲媒认为，这是由菲律宾传统政治文化所决定的。菲律宾先后成为了西班牙和美国殖民地，在长达300多年的时间里，形成了自己独特的政治文化。这个政治文化中的庇护制度和“家族政治”导致了家族或者团体的利益远远高于国家的利益。如果菲律宾的这种政治生态不能得到根本改变，贪腐现象可能还会继续存在下去。

由于“家族政治”传统，菲律宾选举实际上是政治家族之间的博弈。当一个家族成功上台，势必会对另一个家族进行打压。由于菲律宾政坛腐败根深蒂固，新任总统通过“反腐败”打击前任总统往往能赢得民众支持并树立威信，而此举的根本目的则是出于家族利益斗争的需要。整个政治环境在短时间内很难改变，因而菲律宾的腐败与反腐怪圈现象或许将持续下去。

作者：目光呆滞的润土 日期：2012-05-22

作者：jiahao882008 回复日期：2012-05-22

南京人放不下近代史，放不下屠城的伤痛，更无法忘怀孙中山先生的三民主义。这种特殊的历史经历使他们对爱国主义有着极端的看法。“爱国就是爱脚下三尺地”。“给奶便是娘”。

---

### 《大清国就是卖国光荣》

爱国没有门槛，车夫、小贩、金陵十三钗们，都可以爱国。卖国却有门槛，你只有拥有它、控制它，你才能卖了它。也就是说，能卖国的家伙都是实权派，他们卖国时总是悄悄的、隐秘地行事，悄无声



息地卖，那些爱国的草民，嚷嚷着爱国却无能为力，说不定坐了大牢甚至丢了性命。

大家分析分析，二百年来的大清国社会，坐牢者中是卖国者多呢？还是爱国者多？你如果能准确地统计出数据，你一定得出一个结论——卖国光荣。

作者：目光呆滞的润土 日期：2012-05-23

作者：深圳如意货架回复日期：2012-05-19

回复

润土大哥

你在前面两次提到过江苏六维徐总能不能说说你和徐总的故事？

01 年你就提出物流软件系统，你应该对这行很熟，能不能写写有关物流仓储、货架行业方面的文章。

---

0(∩\_∩)0 谢谢

---

？《苏商？徐正林》2012 年 4 月 8. 日

<http://vod4.jsbc.com/jetv/ss/25612594.shtml>

《我与徐总三次喝茶》

2001 年，我与徐总初识时，当时六维在标准件厂租六间办公室办公，生产区也仅租用标准件厂一个车间，当时年销售 800 万。他和赵副总一起请我吃饭，我听他讲债 50 万下海创业的故事，我决定帮他。

他来日本客人偶尔让我陪他们一起卡拉 OK，几次后，我担心这种喝酒、OK 生活频繁有损健康，于是就不参与他们的宴请和 OK 了。两年后，徐总果然因健康的原因住院了，不过现在康复了，也给他敲了警钟。

我与徐总相识十一年，后期偶尔电话、短信的节日问候，上月 4 月 8 日傍晚，他发短信给我，让我看苏商的电视节目，并电话感谢多年的支持。“深圳如意货架”网友让我讲与徐总的故事，浓缩起来讲的话，其实就喝了三次茶的交往。

#### 第一次喝茶

2001 年夏，在莫愁湖旁的茶馆里，我告诉徐总：现在货架市场刚刚起来，尚属于卖方市场，一旦市场成熟了，竞争对手多了，你的客户将按货架的重量跟你砍价，因为你没有科技含量，你的成本是透明的，你未来即使赚钱也一定微利。你未来的盈利点在于货架与计算机的融合，自动货架以及货物数据的实时显示……你在自动化货架的战略上一定要有所谋划，打个比方：你可以在你货架一米七左右的高度位置打个小孔，贴一个标示，上面标注几个字——数据终端接口。这样给客户留有想象的空间，你是做自动化、数据采集货架的高端企业。

#### 第二次喝茶

2003 年夏，徐总告诉我，他们终于接到一个自动化货架的大单，此单为日本第二大连锁商业企业在大连的分装仓库，为亚洲单体最大的仓库，货架总额 3100 万，他们在江宁镇的工厂刚刚竣工，但是没有软件、自动化的员工，要是日本的这个社长过来发现他们没有能力

做自动化货架的话，这笔合约就泡汤了。于是，我让我同学罗总过来，让罗在新晨国际大厦十一楼，他们腾龙软件公司的门口挂一个牌子——六维自动化研发中心。半月后，日本社长和下属工程科长参观新晨国际大厦时，看见数十位软件工作人员正在埋头工作，会心笑了。这笔合约是六维第一单企业合约的大单，让企业有了质的变化。

第二次春节初八晚，徐总让我过来陪日本社长两位客人一起卡拉OK，二位日本客人，一位花白头发、一位满头银发，他们的头发全都一丝不乱，他们西装革履、正襟危坐、含笑点头、即使他们在唱歌也是那样温文尔雅。

### 第三次喝茶

2005年秋，我请徐总喝茶，我告诉他，你现在销售过亿了，现在市场行情很好，一旦市场变化，那么银行将立即翻脸，只有资本市场的上市，你要成为上市公司，你的资金成本才能下降并或者低成本融资的保障，现在股市低迷，是入市准备的好时机，一月后，承宇老弟（原东方证券南京营业部高管，现为某产业高科技基金公司副总）带着上海东方证券投资部陈总一行六人做上门谋划、分析、前期的股权调整……因为六维创业初期弄了个新加坡股东，这样对A股上市存在着问题，所以必须调整……

06年，股市风云突变，瞬间申请上市的公司暴增，东方证券把有限的名额给六维只能获利千万元，如果给一个规模上市公司则可以获利5000万元，甚至更多。此后，六维找来了德邦证券给他们做上市辅导，于是，市场变化，企业出现了亏损，加上企业没有资本市

场的平台，又由于六维听信小人的建议投资数百万搞化工，最终因环保而夭折，我知道六维在 08 金融危机以后日子非常艰难（丰田、沃尔玛等外资大单剧减、人民币升值）。

2012 年 4 月 8 号晚 10 点，看见电视后，我打电话给徐总，我问他最近怎样，徐总告诉我最近不错，苏宁物流、京东、淘宝，他们接了很多的国内大单，他又告诉我此刻他正在医院挂水，因为关节炎导致身体有点不适，我说：“不要乱挂水，我建议你喝点蛇酒试试”……

前天，我与筑康医药李董事长吃饭时，我对李说：“你那两瓶蛇酒怎么到现在还没到啊”，李道：“我让业务员去安徽亳州药材市场弄去了”。

下一次，跟徐总喝茶的时间，估计是拿到蛇酒后的某天了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2012-05-24

作者：深圳如意货架回复日期：2012-05-19

回复

润土大哥

你在前面两次提到过江苏六维徐总能不能说说你和徐总的故事？

01 年你就提出物流软件系统，你应该对这行很熟，能不能写写有关物流仓储、货架行业方面的文章。

---

0(n\_n)0 谢谢

---

《我与徐总三次喝茶》

2001年，我与徐总初识时，当时六维在标准件厂租六间办公室办公，生产区也仅租用标准件厂一个车间，当时年销售800万。他和赵副总一起请我吃饭，我听他讲债50万下海创业的故事，我决定帮他。

他来日本客人偶尔让我陪他们一起卡拉OK，几次后，我担心这种喝酒、OK生活频繁有损健康，于是就不参与他们的宴请和OK了。两年后，徐总果然因健康的原因住院了，不过现在康复了，也给他敲了警钟。

我与徐总相识十一年，后期偶尔电话、短信的节日问候，上月4月8日傍晚，他发短信给我，让我看苏商的电视节目，并电话感谢多年的支持。“深圳如意货架”网友让我讲与徐总的故事，浓缩起来讲的话，其实就喝了三次茶的交往。

### 第一次喝茶

2001年夏，在莫愁湖旁的茶馆里，我告诉徐总：现在货架市场刚刚起来，尚属于卖方市场，一旦市场成熟了，竞争对手多了，你的客户将按货架的重量跟你砍价，因为你没有科技含量，你的成本是透明的，你未来即使赚钱也一定微利。你未来的盈利点在于货架与计算机的融合，自动货架以及货物数据的实时显示……你在自动化货架的战略上一定要有所谋划，打个比方：你可以在你货架一米七左右的高度位置打个小孔，贴一个标示，上面标注几个字——数据终端接口。这样给客户留有想象的空间，你是做自动化、数据采集货架的高端企业。

### 第二次喝茶

2003年夏，徐总告诉我，他们终于接到一个自动化货架的大单，此单为日本第二大连锁商业企业在大连的分装仓库，为亚洲单体最大的仓库，货架总额3100万，他们在江宁镇的工厂刚刚竣工，但是没有软件、自动化的员工，要是日本的这个社长过来发现他们没有能力做自动化货架的话，这笔合约就泡汤了。于是，我让我同学罗总过来，让罗在新晨国际大厦十一楼，他们腾龙软件公司的门口挂一个牌子——一六维自动化研发中心。半月后，日本社长和下属工程科长参观新晨国际大厦时，看见数十位软件工作人员正在埋头工作，会心笑了。这笔合约是六维第一单企业合约的大单，让企业有了质的变化。

第二次春节初八晚，徐总让我过来陪日本社长两位客人一起卡拉OK，二位日本客人，一位花白头发、一位满头银发，他们的头发全都一丝不乱，他们西装革履、正襟危坐、含笑点头、即使他们在唱歌也是那样温文尔雅。

### 第三次喝茶

2005年秋，我请徐总喝茶，我告诉他，你现在销售过亿了，现在市场行情很好，一旦市场变化，那么银行将立即翻脸，只有资本市场的上市，你要成为上市公司，你的资金成本才能下降并或者低成本融资的保障，现在股市低迷，是入市准备的好时机，一月后，承宇老弟（原东方证券南京营业部高管，现为某产业高科技基金公司副总）带着上海东方证券投资部陈总一行六人做上门谋划、分析、前期的股权调整……因为六维创业初期弄了个新加坡股东，这样对A股上市存在着问题，所以必须调整……

【昨天发完后，发现遗漏了一段，今补充：我说老徐啊，你现在已经在行业里领先了，但是这只能是规模上的暂时领先，要保持未来行业中的龙头地位，你必须在技术标准上，专利上取得决定性的话语权，你可以整理出相关的物流设备的标准与中科院力学所或者东南大学的名义，出版相关的书籍，发布物流设备的技术标准，另外尽可能多地申请技术专利……】

06年，股市风云突变，瞬间申请上市公司的公司暴增，东方证券把有限的名额给六维只能获利千万元，如果给一个规模上市公司则可以获利5000万元，甚至更多。此后，六维找来了德邦证券给他们做上市辅导，由于，市场突变，企业出现了亏损，加上企业没有资本市场的平台，又由于六维听信小人的建议投资数百万搞化工，最终因环保而夭折，我知道六维在08金融危机以后日子非常艰难（丰田、沃尔玛等外资大单剧减、人民币升值）。

2012年4月8号晚10点，看见电视后，我打电话给徐总，我问他最近怎样，徐总告诉我最近不错，苏宁物流、京东、淘宝，他们接了很多的国内大单，他又告诉我此刻他正在医院挂水，因为关节炎导致身体有点不适，我说：“不要乱挂水，我建议你喝点蛇酒试试”……

前天，我与筑康医药李董事长吃饭时，我对李说：“你那两瓶蛇酒怎么到现在还没到啊”，李道：“我让业务员去安徽亳州药材市场弄去了”。

下一次，跟徐总喝茶的时间，估计是拿到蛇酒后的某天了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2012-05-25

早上看的一段记录片，很喜欢。

这是一段优雅、温馨、动人、美丽的影像

<http://video.sina.com.cn/v/b/46482520-1583894915.html>

作者:目光呆滞的润土 日期:2012-05-28

作者: lurenjiao 回复日期: 2012-05-20

回复

土哥，年轻人都是自己学习讲究和学会做有品味的，如果商场还有销售教会顾客学会品味产品的价值，会不会增加附加值呢。

---

《品味=社会阶层的品格符号+自然生活的趣味标示》

一、品味是阶层身份的符号

品味是一个人给别人的综合感觉，包括服饰外观感觉、语言听觉感知、肢体语言的展现、以及眼神、面部表情的感觉。

品味的感觉看似无法用语言表达，但是它却可以让你感知他品味的高低，雅俗。我们如何让自己成为有他们认可的有品味的人呢？首先，你要明白什么是品味。品味可以分解为品格和趣味的组合，品格是社会属性，它是你社会阶层及阶级的身份符号，工程师、警察、发型师、金融分析师、舞美设计师、爵士歌手等等，每一个社会阶层都有其特定的服饰、语言的特征。这里的品格的格是格式化的格，这个格把社会的各类成员标注上特定符号。现在这种特定符号具有非常大的差异。而在文革期间，由于消除了阶级的等级，导致这种差异几乎消失，只有细微的差异方能显示其阶层的痕迹，文革期间人们的服饰



基本是中山装，品味的细微差异显现于上衣口袋上插的钢笔、工具尺或者木工笔，白衬衣和海魂衫也是一种品味的差异。现代社会由于社会分工的更加多元化，又由于社会禁锢日益减少，使得社会阶层服饰和语言的特征差异悬殊加大。

文革期间，你只有走近，才能从口袋、衣领发现他的职业；

现代社会，你不需走近，就能从发型，服饰确定他的职业。

趣味又细分为对音乐、色彩、外形、性、味蕾的偏好。

理解了品味的概念，我们应该理解品味其实并没有高低之分，而是合适、和谐才是品味的最好注释。你看歌剧、摇滚、交响乐，你的服饰、举止、语言的方式一定与之相和谐。

你若是金融分析师，可是你的发型和举止却似一个发型师，那么你就没有金融分析师的品味；你若是美容发型师，可是你却西装革履满口金融术语，那么你就没有发型师的品味，更缺少一种酷的时尚味。

## 二、品味是地域的标示

品味不仅在职业上存在的差异，在地域上、特定环境里存在着差异，花衬衣是东南亚的品味，羊皮马夹则是陕北的品味。

摇滚、沙滩、宴会、交际舞会……每一个特定的场所都需要一种特定的品味。服饰、词汇、举止都存在着对应的变化。

## 三、品味的最高境界

品味的最高境界就是把职业特征和地域特征表现到极致的状态。

现实生活中，我们如何培养自己的品味，需要我们明确自己的目标职业和常常聚会的社交场所，不断充实职业的素养，这样让你的语

言、词汇充满行业的智慧。你可以把行业的名人、典故娓娓道来，如数家珍。你可以阐述行业未来的前景和变化，你是企业家，你穿着的是品牌定制的西装；你是艺术家，你穿着的是时尚混搭的服装……当然了，品味在特定的环境下也需要外在的表象来衬托，如名人的衬托、名车的衬托、名著的衬托、名曲的衬托，总之实力的衬托，方显品味的层次。

当你不具有这些衬托的东西和内在的素质时，却在不属于自己的行业和环境里，刻意追求自己的品味时，那么你就无法获得别人对你的尊重与敬重，你只能以一个谦虚的学生，虚心地向他人请教的品味来装扮自己、要求自己，至少别人不会讨厌你。

作者：目光呆滞的润土 日期：2012-05-30

作者：右手 321 左手 Em 回复日期：2012-05-27

回复

只有在心静的时候才敢打开天涯→财经版→风云！前辈，一直以来有些问题一直困扰这我，希望能为我解惑！1 您自己也说过无法断言五年至更久以后的事情。那您能详细的说说在拿那块土地前的心理状态吗？可曾有过顾虑？2 您在 27→30 这个年纪的时候是如何取舍得与失的？有过遗憾吗？3 我也深知：学会西餐大厨的手艺做不出中餐的美味！您又是如何看万变不离其→宗的 4 您年轻的时候有玩吉他，能给大伙来点福利么，呵呵！

---

《涅槃重生后的全息思维》

一个人一生总要经历几次挫折，你梦想越宏大，你失败的几率就越大，你承受的痛苦就更非常人所能体会，从我的人生阶段来说，其实 27→30 岁时，是一个旧生命的结束，一切美好的理想和奋斗的目标彻底消失，生不如死，痛不欲生，靠老虎机麻痹自己垂死的灵魂。在几乎两年的时间里，我备受煎熬，人生没有方向，每一次夜深人静的时候，内心疲惫，有心血耗尽的枯竭感。

### 涅槃前的混沌思维

许多创业的梦想家经历此阶段后，多数会甘于平淡成为失去梦想的一个平庸之人，只有少数人可以涅槃重生，开始以将梦想以一种新的思维方式重新起航。

现在回头分析，我会发现其实当初我从学生进入社会后，对一切充满美好的设想，既理想丰满，而现实却骨干却没有一点思想的准备（理想丰满、现实骨干为冯仑的语录）。初入社会时，没有人告诉我现实社会的真实状态，没有人告诉我那位对微笑的人就是背后玩阴谋的人，没人告诉我最亲最爱的人将是伤我最深的人……

是啊，我们从小接受的教育都市虚幻的美好教育，社会美好，人心美好，只要你真心付出，只要你努力奋斗，你就一定会成功。当你初入社会后，发现遍地是黄金，是财富，身边全是心仪的美女，你想要的东西，也许可以让你触手可及。于是你热血沸腾、信心爆棚，仿佛左手金钱在握、右手美女在握，但是霎那间，你又两手空空，什么都没有。这个阶段，让你纠结，让你沮丧，一些人麻木了、一些人疯了、一些人忧郁了，一些人痴呆了。只有很少的一部分人彻底醒悟、

顿悟，他们明白眼前的一切都是虚幻的影像，只有透过眼前虚幻的影像看清现实社会真是的状态，你才是发现什么东西是真实的，什么是虚幻的，于是你会把伟大的梦想埋在心里，从一点琐碎的小事迈出你人生坚实之路。

财富、美女，你可以得到她，但是你却不能拥有她，既你可以得到金钱，却没有机会让金钱为你服务，金钱并不能给你带来美好的生活，甚至你可以没机会花它，美女也一样，你得到她的身体，你不一定得到她的灵魂，你甚至连手没碰，她就消失了。这些道理，我是经历第一次创业失败，恋爱失败后得到的。

#### 涅槃后的全息思维

一个人涅槃重生后，他就不会纠结于财富、地位的得失，他会明白：爱情向左、婚姻向右；现实冰冷、未来温暖；现实陶醉，未来悲惨

因为我涅槃重生后，我做事风格就不局限于当下，而是以未来为考量，我可以拒绝无锡邓斌金钱的诱惑，我可以放弃银行千万免责贷款的诱惑，更可以漠视眼前美女的诱惑……我知道眼前的一切都是虚无的，金钱、美女跟我没有关系，我即使得到了，她也只能给我带来灾难，因为我没有政治地位、法律保障、财富能力，甚至没有心智能力保证自己绝对地拥有她。

得到金钱不重要，获得后绝对拥有它，无需担惊受怕的享受它最重要；美女也一样，身体不重要，获得后拥有她的灵魂最重要。

明白了我思维的改变，你就会明白我此后做事的风格与方式了。

房改后，意味着房子已经成为商品，而土地将是此商品最大的成本，以最小的资金拥有最大的土地成为未来最佳的选择，于是，我们在 98 年圈下了千亩的土地，权限至 2049 年。

互联网后，意味着平凡的个人也可以影响别人，在网络的社会是无界的社会，你影响力将不再局限于旧有的社交范围，于是，我在网络开贴……几年后，当多数人认识到网络价值后，我已经以数百万字的体量，进三百万的点击率让自己在网络的江湖拥有自己的一席之地。

你要认为我有钱，我真的没钱，你要认为我没钱，土地、网络的影响力都是可以估值的财富，其实这些看得见的东西都不是财富，因为我通过与你们网友的互动，升华了自己的灵魂，获得了心灵的愉悦，这种发自内心的快乐是人生最大的财富，最大的快乐。

作者:目光呆滞的润土 日期:2012-06-04

作者:目光呆滞的润土 日期:2012-06-12

作者: hack2800 回复日期: 2012-06-12

回复

润土大哥，我电子专业毕业，26 岁，做了两年电子方面的技术，想转销售，做了半年证券，感觉一时半会不赚钱，跳到了电子产品的销售（一年），后来觉得实体环境也难，还是想往金融方面发展（这个想法应该没错吗？有些人还是建议自己做技术）

在这个行业内定下来的话（现在人在深圳，必要的话可以考虑去其它城市），有什么好的建议没（比如说是直接再进入这行业好，还是等有了一定的钱进这行）？比如是做证券，期货或者黄金外汇之类？

从事什么职业好，比如经纪人等...

谢谢了

---

### 《大班从跟班做起》

女人的成功——美色+智慧；男人的成功——情商+胆识（偏执的科技发明除外）。

你想获得商业上的成功，首先你必须逐渐提高你社交圈的层次和大小，这样你才能逐渐累积你赚钱的潜力和能量。一个男人在商界打拼与江湖混一个道理，你必须先从“跟班”做起，最后才有资格做“大班”。跟班就是积累社交资源和扩大人脉的过程，到一定的数量质后，你的能量将发生聚变，此刻你将具有赚钱的能量。每一个行业都存在赚钱的机会，赚钱的能量取决于你在这个行业里里社交德层次和地位。

作者：目光呆滞的润土 日期：2012-06-12

### 《2012 的欧洲杯——东欧国民激情和能量的大释放》

今日，欧洲杯重燃战火，我这两天看多数是看凌晨的第一场比赛，偶尔看第二场比赛，相关的点评 2008 年曾经点评过，在此就不再重复了。

现阶段 A、B、C、D 的战况如下：

A 组第一名：暂时是俄罗斯

B 组第一名：暂时是德国、丹麦

C 组第一名：暂时是克罗地亚

D 组第一名：暂时是乌克兰

从现阶段的战绩分析，前东欧全胜，德国是前东德和西德统一后的国家，克罗地亚是前南斯拉夫也是东欧的国家。如看过我 2008 年的解析，大家就能够理解今日之战况的状态——东欧国民激情和能量的大释放。

最近，才看《风云》贴的新网友，假如没有看到此段的内容，可以查看《风云》42 页的内容：

作者：目光呆滞的润土 回复日期：2008-6-23

回复

作者：small 勇 回复日期：2008-6-2

老大，欧洲杯冷门迭出，能否运用您的智慧，抛开球队的整体实力，从经济或政治方面分析一下爆冷的原因，欧洲杯的背后是否有一只强有力的手在左右比赛？

---

《欧洲杯——展示欧洲国家政经的荣耀之杯》

欧洲足球三大赛事，冠军杯是欧洲一流足球俱乐部联赛，联盟杯是二流足球俱乐部联赛，欧洲杯英文全称 europeansoccerchampionship，中文翻译为：欧洲足球锦标赛，中文简称：欧洲杯，它创办于 1958 年，每 4 年举行 1 次。该项赛事开始时称为欧洲国家杯赛，由于参加比赛的是欧洲各国的国家代表队，因此，此项赛事代表着欧洲最高水平的比赛。

.....

作者：目光呆滞的润土 日期：2012-06-13

作者: liangwj888 回复日期: 2012-06-12

土哥看没看青瓷?

王志文演的

在南京拍的?

---

最近几年,我不常看电视连续剧,完整看完的片子就两部——《火鸟》《我叫王土地》。

作者:目光呆滞的润土 日期:2012-06-21

作者: Bioeio 回复日期: 2012-06-19

回复

润土大哥,前面有个话题没有展开啊,请您谈谈:“被妖魔化的河南人”

---

### 《解析河南人被妖魔化的历史根源》

今日河南人在网络上被一些人妖魔化。几年前,深圳甚至出现赶走河南人的标语,资讯中许多诈骗、制假、贩假的负面新闻常常出现河南人的影子,于是一些国人就把许多罪恶的根源归罪于河南人,为什么会出现河南人被妖魔化的状态呢?要理解河南人被妖魔化的根源,我们就要从历史、自然的范畴中寻找答案。

#### 一. 二千年的人祸史

中国自春秋战国中的七国争霸的战争开始,河南就成为内部战争的主战场,秦统一中国后,每一次政权的更迭河南更成为内战的主战



场，以至于形成一个著名的成语——逐鹿中原，“逐鹿中原”形象地解释就是在河南地域厮杀争夺皇权的宝座，从百姓的视角看就又是一次生灵涂炭。

由于每一次内战，河南总逃脱不了成为主战场的宿命，导致每一次内战中，河南的富裕阶层、知识精英总被涂炭，每一次内战伴随的就是知识精英和富裕阶层的南迁，使得河南的知识精英和富裕阶层总呈现历史的间隔性断层。

在中国的夏商周时期，其各个王朝的都城大部分建立在河南地域，秦以后的历史中，河南逐渐被政治权力中心边缘化，这种边缘化的格局与中国政治格局的演变有关。中国统一后，先是西域成为中国被外族入侵的隐患地域，为此中央集权迁都长安，将强大的军事力量和政治力量西迁以维护政治权力的稳定，宋以后蒙古、女真成为威胁中央集权的外族隐患，为此皇权政治把都城北迁燕京（北京）以强大的军事、政治的力量抗御来自北方游牧民族的威胁，这样曾经政治权利中心的河南（夏、商、周、宋），逐渐沦落政治边缘化的区域。

上面是战争状态下的格局，而和平时期的中国，由于采取铁血集权统治，统治者采取株连九族的刑罚铁血百姓，更采取犬儒化的教育模式扼杀民众的思想，使得知识分子犬儒化、男性女性化。河南作为被统治的区域，其民众理所当然逃脱不了被扼杀、被洗脑的命运

从河南的地理特征分析，由于没有险峻的高山大湖，导致反叛的绿林没有天然屏障的立足山寨，也由于河南离政治权力中心较近，处于皇权铁血的辐射区域，没有产生天高皇帝远的政治空白地理的条件，

这样就导致河南无法产生反政府和小政府的权力温床。相反，西域、南粤(广东)常常出现集权统治的空白区(现在称之为特区、自治区)。

从生存的角度分析，一旦民众被压迫到极限后，他们又不能成为土匪绿林，那么他们唯一的生存方式就只能凭借狡黠而获得生存的机会。既当你没有刀枪与统治者对话的时候，你只能依靠撒谎、吹捧、溜须、伪装而获得生存的机会。

河南二千年来一直处于集权统治的高压区，在这个状态下，河南人的习性逐渐为适应外部的环境而改变，语速变慢并抑扬顿挫，河南方言的第二个字与第一个字的间隔逐渐变长（豫剧的特征最明显），河南人这种语速和抑扬顿挫的方式，其演变的目的是便于说话时思考，反之，二千年来，那些语速较快，说话不经过大脑考虑的河南人基本被株连九族了，这部分河南人的基因基本消失了。那些面对皇权、极权统治者，敢于撒谎、敢于欺骗的人种基因获得了生命延续的机会。

我们今日其他地域的中国人不要讽刺今日河南人的狡黠、撒谎的水准，要知道诚实的你若生存在河南，那么你的祖宗早在一千多年前就被灭种了。

## 二．二千年的天灾史

河南处于黄河的中下游，黄河是我国第二条大河，自远古以来即为多泥沙河流。公元前4世纪黄河下游因河水混浊即有“浊河”之称。公元1世纪初，河水就已重浊，一石水含六斗泥。唐宋以后泥沙有增无减。这些泥沙中的一部分堆积在下游河床上，日积月累，河床淤高，全靠堤防约束，时久形成悬河。每逢伏秋大汛，防守不力，轻则漫口

决溢，重则河道改徙。据粗略统计，黄河下游决口泛滥见于 20 世纪 50 年代前历史记载的约 1500 余次，较大的改道有二三十次，洪水遍及范围北至海河，南达淮河，纵横 25 万平方公里，对中国黄淮海平原的地理环境影响巨大。

黄河水质的特性和其中下游地理的特性，决定黄河中下游是容易溃堤的灾害之地。

由于人口的增加和农耕方式基本以种植为主，使得较平的土地甚至有土壤的上坡上均被开垦，这样就加剧了黄土的流失。东汉末年游牧民族的南迁，使得黄河上游出现退耕还牧，曾经使黄河减少土壤流失外。黄河在其他时间段的土壤流失一直随着人口的增加而加剧，这也是明清后溃堤更加频繁的。

再由于中国人的住房习惯，导致我们大量使用木材，更由于国人造反后喜欢焚烧屠城一样。

一面是登基、升官后极致的奢华，大肆营造宫殿和大宅，将大片的森林砍光；

一面是反叛、政变后极度的仇视，大肆焚烧宫殿和大宅，将大片的栋梁烧光。

这种内战焚烧间隔的时间远远消失树木生长的时间，使得中原地区几乎没有栋梁之木材。

由于森林植被的破坏，使得黄河系统的生态更加的脆弱和恶化。这种天灾更多的成分是人祸的延续。

三．穷人困守、富人外迁

上述天灾与人祸的叠加，使得河南区域社会动荡，一次内战，一次溃堤就产生大批的灾民，百姓失去土地，富人大批外迁。

中国社会是农耕社会，每一块耕地都有主人，加上城池关卡，使得穷人寸步难行，也只有富人才可以买地定居，乘马车、船而迁徙到那些没有洪灾的地区。

每一次洪灾摧毁大片的田地，随之也产生大片无主的田，这样洪灾过后，无地的流民又重返灾区耕种田地。这是一种流民与灾田交织的生存状态，使得黄河泛滥区聚集着中国最大的流民群。此后的百姓早已不是尧舜时期百姓的特性了，贫穷又加文盲是其身份的符号。

当我们理解贫穷和文盲后，那么一切丑恶的东西就成为普遍存在的社会特性，这种丑恶社会的特性又导致富人和文化精英大批的外迁，这是一种恶性循环的怪圈。这种不断的逐鹿中原、不停的溃堤洪灾，使得这种恶性循环一直无法消除其存在的生态环境。

#### 四. 斗狠与狡猾

河南政治边缘化的特征使得河南的官员没有戍边大臣政治地位高，河南洪灾加流民的特征使得河南的百姓没有江南富裕。做官的越穷，他们就越贪，贪官就想着法子对百姓收刮，面对贪官，老百姓只能变着法子与他们周旋。中国有句俗语：“上有贪官，下有刁民”。在这种生存状态下，民众不刁，他们就无法生存。

另一个状态就是中国的基层百姓没有法律保护自己，遇见不平和冤屈只能斗狠等暴力方式解决，于是人多势众成为百姓生存优势的基本条件，你人少力孤，你只能忍气吞声。所以，中国的穷人越被欺负

就越希望通过大量的生育男丁来装大自己家族的势力。一边的家族人多势众的斗狠,; 另一边也只能通过欺骗和狡猾而获得生存的机遇。

这种人口的无休止的增加与良田的固定数的反比,使得河南的社会矛盾更加的突出。现在这种矛盾演变成为河南成为全国高考最残酷的地区,只能考入名牌大学才能跳出恶循环的怪圈。最大的人口基数与非肥沃的土地资源的矛盾,更由于农业在现代社会处于价值链的低端,这样使得河南成为福布斯富豪的比例最小的省份之一,近亿人口仅三位上榜,其中许家印在广东,朱保国在深圳。也就是说跳出来了可能成为了首富,若跳不出来即使成为了福布斯富豪也难逃牢狱之灾的宿命(不与贪官勾结难成富豪,与贪官勾结则埋下被秋后算账的地雷)。

正是这种二千年逐鹿中原的人祸和黄河溃堤的天灾,加上无主黄泛区和流民的交织,使得河南社会呈现一种另类的生存状态。一种看似被妖魔化的习性,其中是其生存方式是无奈之选。

作者:目光呆滞的润土 日期:2012-07-08

作者:林酱 878787 回复日期:2012-07-07

土哥,小弟有件个人情感的事想请教下,事关小弟一生的幸福,还望土哥指点 1,2。怎么说呢,网上认识了 1 个女的,我们 2 个人相隔了几个省,她是个很有独立思想而且智慧的女人,虽然我从没见过她人,但就是喜欢上她的内在她的气质。。认定了她是我这生该找的伴侣。。虽然不知道她对我是什么态度,不过只要能追到,怎样的努力我都肯。。现在问题是:2 个人隔了那么远而且她是独生子女所以

她很反对异地恋，毕竟婚姻是2个家庭的事不是2个人的事。。。对于这点土哥什么看法。。土哥务必指点1,2。。。拜谢。。

---

婚姻是现实，爱情是浪漫。浪漫与金钱、地位、门第无关，现实却是你必须负责到底，文革期间，你们的政治地位必须对等，如今，你们的商业价值必须对待。既美女配豪车，你见过美女配三轮的吗？你即使三轮坐上了美女，她迟早也会跑的，等你有豪车了，别人家三轮上的美女也是你的。

你想去美女，特别是气质美女，那么婚姻中的男方必须具有实力或者让她感知你的潜力，这样你们的婚姻方可“天长地久”。反之，你“能撑多久”？

作者:目光呆滞的润土 日期:2012-07-20

作者:仰望月亮星星回复日期:2012-07-10

润土大哥，您好。一直很佩服大哥精准的眼光，三言两语，却又点到为止。一直追贴多年，重新注册一个帐号，请教一个问题。本人现在菲国（现跟中国有争端的岛国），刚刚入职一家博彩公司。其实这里都是中国人开的博彩。目前针对中国市场，目标进入泰、马来、越南、日本、印尼这些亚洲国家。在线博彩业目前也是暴力行业，任谁都想分一羹，我想问大哥对这个行业的看法，中国人玩博彩的心理，以及如何在这个行业中开发市场？不胜感激。

在线等大哥回复

---

## 《中国人玩博彩的心理分析》

自中国大陆开放以来，紧邻中国大陆的澳门逐渐发展成全球赌场最火爆的市场，马来西亚的云顶也赌运昌盛，连一向远离博彩业的新加坡也禁不住巨大的商业诱惑而开放了博彩业，近年来，澳大利亚的赌场、拉斯维加的赌场纷纷招聘华人雇员以满足大量华人博彩的需求……

面对中国周围如此火爆的博彩市场，以至于俄罗斯、韩国、菲律宾、台湾地区的金门也想加入博彩业的市场分一杯羹。

从上述的现象不难发现中国的嗜赌的特性，为什么国人具有如此嗜赌的特性呢？下面我们就分析其生成的根源和形成的过程。

我们先分析世界上另一个喜欢博彩的民族，再分析华人的博彩的特性，比较就进一步理解华人博彩的心理和心路痕迹。首先英国的博彩业是著名的娱乐业，赛马、足球、斯诺克、明星离婚、许多年后的某天的天气……，你能想到的赌博，英国的博彩公司也许都可以给你开出博彩的赔率，从英国博彩业可以看出，彩民（赌博者）认可风险与利益的成正比的特性，风险越大，赔率越高，既你赢的可能性几乎渺茫，那么你获得的赔率则数百倍、数千倍的收益……其产生的根源来源于英国近现代社会的历史发展，英国社会等级森严，爵位、领地世袭，国民若想获得地位、财富必须去冒险，不想拿生命去冒险者则可以拿出金钱给愿意拿生命去冒险者去冒险，这是一种约定的信用关系，冒险者诚信守诺，押注者也诚信守诺的诚信氛围，逐渐使得英国社会形成一种独特的博彩机制——赔率。

英国式的博彩是：风险小赔率就小，风险大赔率就大的跟博彩公司的赔率式的赌博。这是博彩某种意义上是英国人诚信守诺甘冒风险的国民特质的体现。

中国人的博彩与英国人的博彩有着天然之差别，华人赌的是运气，赌的是大小，他们喜欢这种不确定性中获得偶然鸿运高照的快感与愉悦，许多赌徒明知自己将输的倾家荡产，他们也愿意押上身家性命去飞蛾扑火，去寻找自己灵魂的归宿。

### 一．追寻富贵的人生信仰

这种怪异的博彩心理的形成源于华人的初始信仰，虔诚的伊斯兰信徒不博彩，虔诚的基督徒不赌博，但是华人的信仰却是富贵人生的信仰，这种信仰与伊斯兰、基督教的信仰的不同在于后者是分享、怜悯、博爱，追求精神富足的人生目标，前者华人的追求则是荣华富贵的物质追求，只有深嗜老庄之道之精髓者方可追求精神之快乐，可是华人中又有多少人懂得老庄之道呢？数十年前或许有不少，如今的社会则少之又少，这就为博彩业准备了大量的赌民的基数，这种追求荣华富贵的信仰与国人财富的增加带来的赌资的基数，使得华人族群成为全球博彩业中的中坚力量。

### 二．无路可寻的富贵渠道

中国社会是一个等级森严的专制社会，其富贵与权力的等级有着直接的关联，富的后面必须贵，至少有贵人相助，否则这个所谓的“富”也是昙花一现、海市蜃楼。中国社会一旦从内战、朝廷更迭走向稳定后，其富贵的分配就已经完毕，草根阶层想获取富贵只能走读书功名



的唯一出路，数千万草根也只有寥寥数人可以获得功名后的富贵。经济方面，中国社会历来将铁盐茶的行业官府垄断，现代社会则讲石油、烟草、公路、电力、土地等行业、领域垄断……

草根想获得富贵唯一的出路就是冒险，这种冒险的心态与英国式赔率的心态是不同的，因为中国没有法律体系支撑你获得财富和地位的法理依据，你只能用身家性命去博，成功荣华富贵，失手则倾家荡产甚至丢了性命。

中国式的赌博是“零和”的游戏，因为中国社会各阶层不合作，不包容，权贵不愿意给草根分享一丝的权力和利益，被压迫很久的草根一旦复仇成功后，也不会给昔日权贵一丝的怜悯。草民想通过勤劳节俭获得富贵比登天还难，于是乎，中国社会出现了一个成语——富贵险中求。你想获得富贵没有勤劳和技能，唯一的渠道——险中求。

中国传统农耕社会里，农闲时具有大量的空闲时间，也没有宗教信仰填补时间的空缺，于是寻求金钱的刺激成为一种重要的娱乐活动，赌博的金额虽小，但是也是人生追逐富贵微缩版的追求，不劳而获是其价值的核心，总想着通过幸运地降临获取他人的财富。中国人历史形成的概念，财富不是创造的，抢夺他人的财富才是获得财富最直接的渠道，他们思想深处一直存在着打土豪、分田地的想法，一旦社会时机成熟时，就会变成社会财富再分配的浩劫。所以，中国的富豪恐惧草根们打土豪的想法，所以，生存在中国社会的权贵们一直拥有家丁或者寻求政治上的靠山，以消除被分食的厄运。这种景象，在夜深人静的时刻，若上帝可以透视人们的灵魂，就一定发现此刻中国的权

贵做着被灭杀的噩梦，中国的草根做着刘邦的、朱元璋的美梦……大家都在赌明天，草根拿命赌，权贵拿钱赌……

这种社会群体的心态导致，整个社会无法平静、从容，权贵焦虑、草根焦虑，而消失焦虑最好的娱乐就是赌博，在紧张、刺激中，在等待幸运降临中消除焦虑的心情。中国人无法从宗教中寻求消除焦虑的方法，即使佛教在中国许多地方也变了味，变成追逐富贵的人祈祷富贵的邪教了。

没钱的穷人想赌一把发财，他们不明白富人为什么也喜欢赌，他们哪里知道：富人内心比穷人还焦虑，眼看着荣华富贵、锦衣玉食的生活，也许在一个圣旨后，一场政变后，一个内斗后，一个大会后，消失的无影无踪，心中的担忧苦闷无处发泄啊，特别是当下，那些通过非法手段获取财富的权贵们更是具有这样焦虑的心态，于是乎，赌场成为慰藉焦虑心灵的良药。

中国人对于博彩喜欢的游戏不是赌赔率，我们喜欢赌大小，赌幸运数、幸运号，这种博彩的方式与中国社会富贵险中求的心态完全吻合，博一把大，或者；连续博十把大，赌对了，彻底地发达，再一个心态就是恨小不恨大，赌博的金额是越赌越大，也只有更大的刺激才能满足焦虑心理的慰藉，另一个心态就是设定自己的一个幸运数字将使自己鸿运高照，于是在这个数字上不断地投入满足自己固执的幸运假设的欲望，总幻想着明天幸运将降临自己身上。我们从不分析赔率、概率等严谨的数学逻辑的分析，这种自己幸运，别人厄运的病态的社会心理也体现在博彩的游戏中，独享、不分享成为国人博彩的特征。

这种国民赌博心态的形成根源于社会秩序、社会游戏规则的不确定性，大家都在赌，农民都天气、商人赌运气、政客赌底气……

昔日财大气粗的商人，今日落魄天涯；

昨日风光无限的政客，今日深陷牢狱；

……

如今，一场大的赌局正在进行中……赌局对于商人们、政客们没有英式博彩赔率的选择，他们别无选择，只能二选一：赌大赌小

作者：目光呆滞的润土 日期：2012-07-27

作者：petersaopaulo 回复日期：2012-07-26

回复

……

谢谢朋友的查找回复，不过这段粘帖我已经看过了，我看的还算仔细。

我不解的是，外资工厂是大巴车队老总--季总的客户，而楼主车身广告定位的客户是银行和保险公司，而这两条是不同的线，交集是在大巴本身和目标客户群--外资工厂员工。以大巴来说，车身广告并不影响车子运送员工的功能，外资工厂为何不继续使用季总的班车，为何要通过慈善的间接手段来让老外同意车身上可以刷广告呢。如果老外对车身广告反感（他们是不是不接受车身广告，这点楼主好像没有在贴中具体说明），也就是说作为大巴的使用者---外资老板不接受在车身上刷广告，那么季总交给楼主的这单生意，本身就是个没有太大商业开发价值可能的案子，楼主是在做一件在喝剩的骨头汤里，找

肉的活。由于楼主在介绍案例的文字中，说明了开始是季总主动找的自己，所以我不太明白季总当时在推出车身广告这个业务时，是故意把这个没什么操作可行性的市场扔给楼主试试看，还是真的没搞清楚操作的可行性，而找楼主合作。另外，就算慈善基金没下文，但是我感觉还是可以有别的尝试方案，让老外接受车身广告的可行性，比如，折中一下，80 辆大巴中，让一半的车刷上外资工厂的形象广告（不收费）的，来交换其余车辆的刷楼主客户广告的权利。

总的来讲，从楼主介绍的广告公司两个案例中来看，不管是哪个国营老总，都没有认真的对待楼主的私营公司，只是把与楼主的合作，当作了自己手中的牌里，一张可有可无的牌。我为楼主在这种不透明的规则下，做这种不对等地位的商业合作，感到十分的惋惜。

-----

彼特网友看帖学习很是认真，有股钻研的精神。

这个问题是这样的，车身、户外广告均为政府授权的特营商业活动，旅游大巴的车身广告无法获得户外广告的特许权，为此非盈利的慈善运作则可以规避其政策的限制。而车身内的电视广告却可以不受政府广告授权的限制，这样就具有了可以运作的商业空间。再说。慈善的运作必须先期投入，而由于 IC 卡公司的无信使得我赚不到启动慈善的第一笔资金，这样就只能无果而终。

另外，招商国旅曾经是本地规模第一的旅行社，当年每一次旅游年会，L 市长（现在的省委书记）发言后，旅游业企业代表季军接着发言，可见企业的规模与分量，由于非典对旅游业的打击导致招商国

旅的数千万元的贷款被戛然而止的断供，使得这个行业标杆企业轰然倒下……（其实，当时的 L 市长想帮优秀的企业家季总的，因为政府的资金不能直接注入私营企业，于是他找到团委下属的一个旅行社，想通过这个体制内的企业帮助季总，结果这个旅行社怕担一丝的风险，拒绝了这个曲线援助的方案）

作者：目光呆滞的润土 日期：2012-07-30

作者：ly113401 回复日期：2012-07-30

佩服!!! 逆向思维看的很好。

千里马常有，而伯乐不常有；很多人自以为是千里马，等待着一个伯乐；为什么不自己做一个伯乐呢，反之常有的千里马就是商机。

我是小辈，看了文章后觉得楼主境界很高。不知能否为我指点迷津。

若楼主有意可加我 Q239645465 感谢了先。

帮顶一个。

---

### 《思维方式决定我们的生存差异》

人是高级思维的动物，其思维方式的不同决定其生存方式和生活水准的差异。人除了白痴外，许多人的思维方式为单向思维，他们的思维容易钻牛角尖里出不来，所以，心智正常者很难与这类人沟通。比单线思维高级一些的思维是双向思维，既做事、说话均从对方的角度考虑其感受。我们若想成为一个俊杰，仅仅成为双向思维是不够的，我们还必须学会多维思维，既考虑对方感受的同时，也考虑自己周围

和对方关联者的感受，既方方面面考虑周全。

最高的思维方式则不仅是多维思维，而是全息思维，既现在各方的利益和感受考虑周全，更要从未来的空间预测出各自的变化。打个比喻，你娶一个电影明星，你创一份业，你要考虑好十年后，二十年后你所能获得的资源和预测其未来的变化……这种以历史的未来的眼光，全息般的思维方式，才是我们思维的最佳的方式。而能洞察未来的前提，就是你必须了解过去的历史和当下的社会，再加上你全息的思维。

作者：目光呆滞的润土 日期：2012-07-30

作者：ly113401 回复日期：2012-07-30

佩服!!! 逆向思维看的很好。

千里马常有，而伯乐不常有；很多人自以为是千里马，等待着一个伯乐；为什么不自己做一个伯乐呢，反之常有的千里马就是商机。

我是小辈，看了文章后觉得楼主境界很高。不知能否为我指点迷津。

若楼主有意可加我 Q239645465 感谢了先。

帮顶一个。

---

### 《思维方式决定我们的生存差异》

人是高级思维的动物，其思维方式的不同决定其生存方式和生活水准的差异。人除了白痴外，许多人的思维方式为单向思维，他们的思维容易钻牛角尖里出不来，所以，心智正常者很难与这类人沟通。

比单线思维高级一些的思维是双向思维，既做事、说话均从对方的角度考虑其感受。我们若想成为一个俊杰，仅仅成为双向思维是不够的，我们还必须学会多维思维，既考虑对方感受的同时，也考虑自己周围和对方关联者的感受，既方方面面考虑周全。

最高的思维方式则不仅是多维思维，而是全息思维，既现在各方的利益和感受考虑周全，更要从未来的空间预测出各自的变化。打个比喻，你娶一个电影明星，你创一份业，你要考虑好十年后，二十年后你所能获得的资源和预测其未来的变化……这种以历史的未来的眼光，全息般的思维方式，才是我们思维的最佳的方式。而能洞察未来的前提，就是你必须了解过去的历史和当下的社会，再加上你全息的思维。

作者:目光呆滞的润土 日期:2012-08-02

作者: 鸿亿回复日期: 2012-08-01

回复

许多年前开始追大哥的帖子，后来断断续续跟看过，一直被大哥的思想所折服，真想象不出现实生活中哪个朋友有大哥那种风采。

我和大哥近在咫尺，却一直未能去宁拜访，深感遗憾，呵呵，有生之年一定要去骚扰下的。

我自己也是年岁不小了，04年大学毕业后，一直在政府机关从事招商工作，体制内总是很让人郁闷，在我之前的凭水平进去的大部分当了领导，在我之后凭关系进去的晋升很快。

鉴于以下原因：

1、我家双胞胎女儿，所以家庭压力巨大，呵呵，我家和我夫人那边家庭条件可以忽略。

2、8年时间，单位还是什么问题都没解决，如果说没做出业绩不解决也就算了，关键招商业绩还不错，但是运气原因和站队原因，举步维艰，心情非常郁闷。虽然在局里面是个部门负责人，其实连个屁都不是。

3、周边同学发家事迹的鼓舞，和我当年共同成立鸿亿公司的宿舍兄弟，现在已经年入好几百万（鸿亿已经关闭了，没人忙），而我整个家庭年入才 20 多万。

一时冲动，呵呵，找个中转站也没找的好，匆匆辞职出来。

现在边带小孩边忙些自己的事情（我家老人都是有病在身），都是如大哥所说的传统商业模式，竞争非常激烈。也认识当地的一些企业老板，但是，呵呵，在位置上的时候，有人要你办事，所以什么都好说，现在从政府出来了，基本上也找不到我什么事情，所以淡了许多。（这点上真佩服大哥，感觉大哥退隐江湖多年，很多企业朋友还是认同大哥，个人魅力可见一斑）。

也在思考今后的走向，如果真不行了，有两个路径：

1、还是回体制内招商，呵呵，虽说现在进政府挺难的，还是能找到关系进去的。南通或者还是在扬州，不过是其他地区，那就一辈子死在政府里面吧。

2、进企业负责企业自建科技园的招商。南京政府的朋友也帮我联系好了，有一项目下半年刚好启动，也是他负责跟踪的项目，所以



还是有机会可以进去的。

真想听听大哥的意见。。。。

-----\*

### 《摆摊挣钱演变为每天烧钱》

中国人有句俗语“三十年河东，三十年河西”，比喻的是事物经历一段时间后会向另一个极端演变。创业也一样，八十年代摆摊创业，每天挣钱，还没有城管的骚扰。2010年，摆摊挣不到钱，还要被城管撵的到处跑……

其实，事物的变化是有规律的，八十年代，做生意的人很少，全市就那么两条摊贩街，国企商场又那么的僵化，总跟时尚慢一拍，导致追逐时尚的消费者只能去那仅有的两条商业街去购物，这些小贩的生意能不火爆吗？

如今，哪一条主干道、次干道，甚至是背街的小巷不是商业街，哪一个百货店不想追逐时尚，只是他们的定位高低不同罢了……，网络时代的今天，无数网购的虚拟店也加入了商业的竞争，这就导致竞争的无比残酷的格局，赚钱很难……

八十年代，赚钱能赚多久，既赶的早可以多赚，赶的迟则少赚，是赚多赚少的问题。现在，却是能撑多久，既亏的多少，亏的多久的问题，你只有在对手纷纷撑不下的状态了，才能获得一片自己的天地，所以说：资本实力的雄厚决定现在的竞争格局。

当下，你能看见的盈利点都列强们分瓜分了，你能获得生存空间则是十年后出现的新格局的演变，在这种新格局的状态下，你是否获

得一席之地，取决你是否有资本足够支撑你到十年后，于是，每天少烧些钱，活在当下成为你的第一选择。

活在当下也必须懂得如何择良木而息，再者你必须明白：良好的政治生态和丰富的人脉资源比一顿丰盛的大餐更重要。

作者:目光呆滞的润土 日期:2012-08-06

作者:文字倚天剑回复日期:2012-08-05

回复

是楼主自己歌颂狐邪瘟疫在先

楼主前面谈论政治的，难道还少么？

难道自打耳光了，就扯一个不谈政治做遮羞布？

作者:文字倚天剑回复日期:2012-08-05

回复

楼主是高人。但看看今天，回顾楼主当初对狐邪瘟疫的歌颂，真像吃了苍蝇一样恶心。

---

《遥远的彼岸》

人生百年，逞一时之勇，能美满百年后的彼岸？

大洋万里，逞一时之勇，能到达太平洋的彼岸？

我年轻时，89年5+1月初，我在南大贴 DAZI 报，我让同事们签字呼吁他们走上 JIE 头 YOUXING……

后来我看历史（野史居多），知道了为什么我们总在轮回，后来又学习了哲学、经济、人文、自然……了解了谁是真正的汉奸，谁是

最大的卖国贼……真正的爱国者敢于背负卖国的骂名！真正的卖国贼则总在沽名钓誉。

（蒋介石、陈独秀、汪精卫、毛……）

关于政治的话题，为了本贴的寿命，本人基本不直接分析，我说过变革的下一个节点在 2027 年，这篇文章，我估计你没看吧，当然了，你恨不得明天就实现美好的社会，你可能也静不下心来发现这篇文章的。

中国的悲剧在于我们总是以农民革命的方式变革社会，农民狭隘的思想决定其对权力的眷恋。只有中国社会产生了大量中产阶级和富裕阶层，他们的革命在是真正的不眷恋权力的革命，因为契约和法制是保护个人尊严和私产的唯一的基础。否则，一切天花乱坠的辞藻都无法掩饰剥夺、抢夺民众财富的丑恶的嘴脸。

作者：目光呆滞的润土 日期：2012-08-07

作者：灵魂舞不动回复日期：2012-08-06

回复

老大有空谈一下江苏泰州儿科护士如何骗得 3.65 亿元

---

《银行贷款的历史演变——馅饼变陷阱》

银行贷款是银行发放给贷款者的资金，通常中国的银行只给客户放贷短期的信用贷款，用于短期的周转。也就是说：国内的银行借贷者必须懂得银行的钱是要随时还贷的，既你必须随时拥有可以变现的资产或者债券或者有价证券，否则，一旦银行催债，他们又不给你变

通融通，那么你唯一的渠道就剩下借高利贷了，高利贷只能是短期的临时周转，一旦高利贷变为长期的贷款了，那么留给你的就只有死路一条了。

我们分析国内经济较发达的区域，在 2000 年以前的金融是如何转化为经济的驱动力的，首先浙江地区，这里的金融主要为民间借贷，只要每月付息即可，不存在固定收贷再贷的模式，这种灵活的民间借贷使得浙江的私营企业的规模全国最大。第二个区域则是广东地区，这里的外资背景的企业很多，而外资的资金来源渠道也是灵活的，再者三来一补的加工经济对于资金的需求也相对宽裕些，至少他们可以获得信用证的融资渠道；第三个地区则是江苏地区，为什么江苏经济如此发达，可是民营企业的规模和数量却没有浙江发达呢？因为江苏没有民间借贷的习惯和传统，民企没有民间融资的土壤，也没有银行贷款的渠道（浙江、广东、江苏都一样，改革开放之初对于民企的贷款是严格限制的），于是乎，江苏的民企通常会戴个红帽子，或者挂个乡镇企业的幌子，这样就获得了银行的贷款，也就是说沙钢、苏宁、永钢等等，这些江苏的著名民企无一不是戴着红帽子长大的企业，否则，他们早就因为缺失银行的贷款而夭折了……

上一段分析说明，2000 年以前，你将很难获得银行的贷款，某种意义上说，银行贷款就是馅饼，而且是天生掉下来的馅饼，当然了，现在我们才发现是馅饼，当初并没有发现是馅饼，因为我可以容易地获得千万的贷款，我拒绝了，小军当初把银行的 380 万贷款也按时还了……假如，我们知道当时的银行贷款是天上掉下来的馅饼的话，估

计，我们的贷款已经转为四大资产管理公司的不良资产了。现在分析当初的状况，我们应该发现其实当初的中国的银行系统信息混乱，没有建立信用和风险控制体系，只要钻个空子戴个红帽子，骗取贷款再洗白了，那么这些欠款就变成四大资产管理公司的烂帐了，没人找你要，也无法找你要……所以说：曾经的银行贷款就是天上掉下来的馅饼。

2000 年以后，随着中国银行信用体系和风险控制的完善，想赖掉银行贷款的几率变得很渺茫，你没有资产没有担保，你很难获得银行的贷款。这样银行不存在个体的风险（某个私企烂帐的风险），银行只存在系统性的风险（企业联保的模式使得某些地区的知名企业因某个企业的风险失控而陷入全面的系统风险中）

2000 年至 2010 年，中国的经济在新一轮地产经济的带动了，持续高速发展了十年。那些围绕地产的相关产业既地产开发、建筑材料、装修等产业链企业获得了巨大的发展机遇，那些将短期银行贷款用于长期地产投资的企业纷纷获得丰厚的收益。其实，这是一个误区，既将银行的短期贷款用于长期商业的投资，要知道通常地产的商业价值需要一个时间段方能获得价值的升值空间，电厂的投资、水电站的投资也都是长期的投资，也就是说长期的投资需要在短期内承担利息甚至亏损的状态，只有达到一定的时间以后才能获得收益。

由于，中国地产经济这十年的辉煌，掩盖了许多将短期贷款用于长期地产投资的商业失败的案列，着是因为 2004 年，2008 年地产价值的两个巨大的升值，使得获利者的数量远大于失败者的数量，使得

短期贷款转用长期贷款项的偶然成功，变成了必然的错误暗示。

当 2008 年，新一轮地产盛宴的时候，其实地产的末日狂欢已经揭示着有毒贷款泛滥了，那些拿着有毒贷款者怎么会想到一年后收缩、两年后紧缩贷款呢。每当银行收紧十万亿，就意味着许多中毒者必须借高利贷去还贷，他们天真的意味银行一周会再贷，他们哪里知道，此刻的“地主家也没余粮了啊”（没有贷款的额度啊）

当你借上高利贷后，你就知道什么是人不人鬼不鬼的日子了，你不还小钱（利息俗称小钱），你就甭想过上一天安稳的日子，于是，你只能用更高的利息去借高利贷用以打发走那些令人无比厌恶的魔鬼，睡一个安稳的觉。其实，借高利贷者的后期精神已经崩溃了，他们不管利息多高也借了，因为已经永远还不上，只想今天如何睡个安稳觉，要知道心力交瘁的人，精神崩溃的人，最后啥也不想了，只想静静的休息一会儿。

所以，江苏泰州儿科护士如何骗得 3.65 亿元，她自己也不知道，她哪里知道区区千万的高利贷两年之内变为 3.65 亿元。我那个丁二的朋友也就是 70 万的高利贷，三年之后就变 700 万了。某种意义上，他们哪里知道昔日的馅饼变成了陷阱了啊，这些近些年被高利贷缠身，从富裕阶层变为一贫如洗的受害者，甚至丢掉性命者，都是银行贷款陷阱的受害者。

作者：目光呆滞的润土 日期：2012-08-07

回楼上：

他们乘着五月花号离开等级森严、专制的欧洲大陆，追寻的是自

由的梦想，于是这第一批开拓者的梦想不是打土豪、分田地。他们清楚地明白：权力的平等，没有人凌驾于法律之上是自由的根本保证。

作者：目光呆滞的润土 日期：2012-08-09

作者：莲狗回复日期：2012-08-08

回复

楼主怎么看刘翔？

---

### 《不信上帝却喜爱造神的中国》

基督社会的信徒相信上帝是万能的，伊斯兰世界的教徒相信真主是万能的，中国却是一个不相信上帝、也不相信真主的社会，但是这里的人们却喜欢人为制造出一个神来，去民众相信他是万能的。

为什么中国社会会出现这种状态呢？

因为我们长期处于等级专制的社会，个体的命运被注销、被捆绑、被禁锢……于是，多数人都失去了梦想，失去了理想，有的仅剩下苟且偷生的日子。这里的统治者总是教化子民们不要相信上帝、也不要相信真主，而要百姓相信天子是一个神，于是，百姓们也总是习惯把那些能力出众、智力出众者也视着是神，他们从不分析天子也是人、关公、诸葛亮也是人……其实，统治者清楚地知道如果让你明白：你只要努力，你也可以做关羽的，也可以做诸葛亮的，他们不一定恐怖，但是，假如你明白了你通过不懈的努力也可以做皇帝的话，那么这个专制社会就崩溃了呀。于是，统治者们总是把人不断地神话放大，制造出一个不食人间烟火的圣人，关公、诸葛亮、lei 锋……

这些人造的神具有什么功能呢？

这些人造的神具有为统治者服务的功能，也为那些造神者敛财的功能。他们要你像神一样地愚忠，也要你在庙堂里对神顶礼膜拜地捐出丰厚的香火钱……

长期以往的造神状态使得百姓相信诸葛亮绝对的聪明、关公绝对地仁义、lei 锋绝对地无私、刘翔绝对地世界第一……同样，统治者也绝不允许把那些被标榜的神世俗化、人性化。

什么时候，我们人性化、理性化地解析当朝天子，解析英模了，什么时候，我就理性地看待现实世界了。当民众不跪拜，不盲目地崇拜，那么统治者就不能让民众屈服于高压的统治，更无法利用神的偶像去敛财了……

如今，刘翔被迫走下神坛了，可怜刘翔背后那些人依靠他敛财的功能就消失了。假如，中国的 XXX 走下神坛了，那么 YYY 的政治根基就彻底崩溃了。所以，在这个不信上帝的国度，一定要让百姓相信“神”是一个不会失败的神，他没有失败，他们希望这些人造的神成为一座座历史的丰碑，要知道：想要这个神坛永远地存在，就必须让民众继续地顶礼膜拜，就一定不能还原这座神坛中的大大小小的神只是普通人的真实的面目。

作者：目光呆滞的润土 日期：2012-08-12

作者：我是马客回复日期：2012-08-12

回复

大哥，能不能谈下村镇银行？



屌丝有没有机会？

---

1. 业务地域限制：为中西部贫困地区。

2. 贷款对象限制：应首先充分满足县域内农户、农业和农村经济发展的需要。

3. 银行股东限制：银行绝对控股，单个自然人股东及关联方持股比例不得超过村镇银行股本总额的 10%。

4. 业务外延限制：不得异地放款。

基于上面四点，你看有没有机会

---

#### 【备注】

中国银行业监督管理委员会关于印发《村镇银行管理暂行规定》的通知？

银监发〔2007〕5号？

第五条村镇银行不得向关系人发放信用贷款；向关系人发放担保贷款的条件不得优于其他借款人同类贷款的条件。？

村镇银行不得发放异地贷款。？

第八条设立村镇银行应当具备下列条件：

（二）发起人或出资人应符合规定的条件，且发起人或出资人中应至少有 1 家银行业金融机构；？

（三）在县（市）设立的村镇银行，其注册资本不得低于 300 万元人民币；在乡（镇）设立的村镇银行，其注册资本不得低于 100 万

元人民币；？

第二十二条境外金融机构投资入股村镇银行，应符合以下条件：

（一）最近1年年末总资产原则上不少于10亿美元；？

第二十五条村镇银行最大股东或惟一股东必须是银行业金融机构。最大银行业金融机构股东持股比例不得低于村镇银行股本总额的20%，单个自然人股东及关联方持股比例不得超过村镇银行股本总额的10%，单一非银行金融机构或单一非金融机构企业法人及其关联方持股比例不得超过村镇银行股本总额的10%。？

任何单位或个人持有村镇银行股本总额5%以上的，应当事前报经银监分局或所在城市银监局审批。？

第二十七条村镇银行股东不得虚假出资或者抽逃出资。？

村镇银行不得接受本行股份作为质押权标的。

第二十八条村镇银行的股份可依法转让、继承和赠与。但发起人或出资人持有的股份自村镇银行成立之日起3年内不得转让或质押。村镇银行董事、行长和副行长持有的股份，在任职期间内不得转让或质押。

第三十九条村镇银行在缴足存款准备金后，其可用资金应全部用于当地农村经济建设。村镇银行发放贷款应首先充分满足县域内农户、农业和农村经济发展的需要。确已满足当地农村资金需求的，其富余资金可投放当地其他产业、购买涉农债券或向其他金融机构融资。？

第四十一条村镇银行发放贷款应坚持小额、分散的原则，提高贷款覆盖面，防止贷款过度集中。村镇银行对同一借款人的贷款余额不

得超过资本净额的 5%；对单一集团企业客户的授信余额不得超过资本净额的 10%。？

第五十二条银行业监督管理机构应建立对村镇银行支农服务质量的考核体系和考核办法，定期对村镇银行发放支农贷款情况进行考核评价，并可将考核评价结果作为对村镇银行综合评价、行政许可以及高级管理人员履职评价的重要内容。？

第五十九条本规定所称农村地区，是指中西部、东北和海南省县（市）及县（市）以下地区，以及其他省（区、市）的国定贫困县和省定贫困县及县以下地区。？

作者：目光呆滞的润土 日期：2012-08-13

作者：sinotao1 回复日期：2012-08-12

在第三局最后，巴西队有机会遏制逆转，锁定胜局，并结束比赛，可惜浪费绝佳机会。

到了第五局，巴西队的那股气势还是没上来，基本上是垃圾时间，没看头。

-----  
跟莫斯科保卫战有点相似，当年德国军队没有一鼓作气拿下莫斯科，导致战争的结局发生大逆转。所以说：对待有底气的对手，有战略纵深的对手，一定要速战速决。

作者：目光呆滞的润土 日期：2012-08-14

品牌需要一个文化的积淀过程，需要消费者从情感的深处认同自己，而不是仅仅获得某个驰名商标的称谓。

作者:目光呆滞的润土 日期:2012-08-15

作者:喜欢看 AV 的兔子回复日期: 2012-08-14

此人一卦成名

短短半天时间

点击率上百万

当时小弟在 11 号还笑话了的

但他算的时间确实太正确了

周易学好了真有这么神奇???

烦请大哥点评一下!

-----\*

那些中了千万、亿元大奖的彩民,应该说自己是周易八卦出来的。

作者:目光呆滞的润土 日期:2012-08-28

回楼上:

同质化竞争的结果是面对消费者打价格战,当零售业务亏本的之后则寄托于集团用户的采购,而集团用户拼的是人脉、权力、资本的实力。

基于对同质化竞争的恐惧,我曾经的创业,没有一次选择同质化的竞争,因为我没有精力和对手耗。

作者:目光呆滞的润土 日期:2012-08-28

作者:国\_民回复日期: 2012-08-27

作者:目光呆滞的润土回复日期: 2007-10-22

-----\*

胡的改革、开放，更多的是来自既得利益者的反对，民众拥护、爱戴胡哥，民众知道胡哥廉政、爱民，可是民众没有权力，胡哥也困于历史积压的问题、困于体制的问题，而无法将权力一下交给人民。现在，唯一的办法就是在 D 内先民主、先改革，这是胡面对 D 内腐败分子的权宜之计，现实中无法将数量庞大的腐败分子一网打尽，只能关上腐败的源头，然后各个击破，表面上风平浪静、表面下腥风血雨，2000 年来，中国独有的宦官阶级就从来没有想过要退出历史的舞台，胡哥若能成功将宦官阶级彻底消灭，那么，他将是 中国历史最伟大的人物。中国的老百姓相信他，因为中国的老百姓第一次没有喊他“皇帝”，喊他“万岁”，而是喊他“胡哥”，这称呼包含着十几亿民众对民主的期盼，包含着中国民族深情的期盼。-----

楼主，还有时间吗？

-----\*

李鸿章第一次检阅北洋水师时，感觉是一支威武之师，到第三次检阅时发现北洋水师虽然风光无限，可是它已经不是小日本对手了。

面对千疮百孔，内心最悲凉的，不是愤青和义和团，而是汉奸李鸿章、汪精卫。。。。。

作者：目光呆滞的润土 日期：2012-08-29

作者：wtuftok258 回复日期：2012-08-28

大哥，我们来八卦一下了了，你说为什么湖南卫视可以做的那么好好了了？总感觉有一股力量在里面，大哥你说了了？

---

《南风窗》和《南方周末》选择了布满地雷的未知区域，湖南卫视选择了无雷的康庄大道。

我很少看湖南卫视，估计看多了就成 2B 了。

作者:目光呆滞的润土 日期:2012-09-04

我面对一次又一次挫折，并没有愤怒。我知道愤怒于事无补，反倒是一次又一次的挫折，让我更加看清社会的本质，人心的本质，于是坦然面对失败，也平静地面对成功与褒奖。

作者:目光呆滞的润土 日期:2012-09-05

人生收获的大小，除了能力、性格、环境、机遇等因素外，还和一个人的心胸和善良有关。胸襟宽阔的，能容人所不能容，忍人所不能忍，因为简单，所以快乐；本性善良的，从不会想到去伤害别人，尽可能多地考虑别人的感受和利益——而这些，都在无形中决定了人生的走向。无为而为，往往胜过刻意为之。

作者:目光呆滞的润土 日期:2012-09-06

地上三层地下六层南京牛首山要建大佛顶宫

<http://house.longhoo.net/>时间:2012-09-05

来源:新华报业网

记者昨日从南京环保部门获悉，南京牛首山文化旅游区一期工程大佛顶宫项目建设日前通过环评，该工程地点处于风景秀丽的牛首山顶西峰与东峰之间，主要包括卧佛宫、舍利宫、博物馆、禅会议室及其他配套设施，最快年内开建。

与郑和墓摩崖石刻为邻

按照《牛首山文化旅游区一期工程大佛顶宫项目环境影响报告书》所示，该项目设在“牛首山大遗址公园”的核心区，将作为重建原大报恩寺的重要组成部分。

项目计划用地面积约 59208.3 m<sup>2</sup>（约合 88.8 亩），总建筑面积约 101408.0 m<sup>2</sup>。

未来建设的大佛顶宫周边 500m 内主要为山体、文物保护单位等。项目用地西南侧 700m 处为郑和墓（省级文物保护单位），项目用地西侧为现状道路和山体，南侧为现状道路和山体，东南侧 45m 处为弘觉寺塔，140m 处为摩崖石刻，东南侧 450m 处为抗金故垒，东侧为山体，北侧为山体，北侧 500m 处为南京纺织储运公司，其余 500m 范围内均为山体。

地下藏着世界舍利博物馆

按照建设方案，大佛顶宫主体建筑共 9 层，主体建筑长度超过 220m，宽度超过 160m，建筑最高处 51m。1 层为大佛顶宫入口层，2—3 层为入口层上部空间，B1 层—B6 层为入口层下部空间。

详细设置为：地上 3 层是餐饮服务层，利用穹顶内部空间和外部景观，设置了约 2000 m<sup>2</sup>高档餐饮；2 层为大佛顶宫入口上一层，设计了充满禅意故事的展廊和可环绕观瞻舍利的回廊；1 层为广场入口层，提供引导游客向上进入 7 层回廊和向下进入舍利宫的交通通道，天阙广场、游客服务中心都在这一层。

B1 层位于入口层下一层，提供游客休息、购物、等候等功能。并

利用与山势的自然联系，设置下沉广场和天光玻璃，引入自然光线和清新空气；B2—B4层为禅会议及餐饮区。

B5层为博物馆区域，环绕瞻观舍利回廊设置，这里将分为世界禅博物馆以及世界舍利博物馆。

B6层为瞻礼舍利空间层，主要是舍利藏馆。

入口换乘电瓶车入景区

考虑到景区安全，牛首山文化旅游区一期工程拟在牛首山入口功能区设置生态露天停车场，一方面可以方便游客停车游玩，另一方面可以避免大量汽车驶入对牛首山内部生态环境的干扰。项目停车主要利用该生态露天停车场，另外在大佛顶宫地下设置少量的地面停车位，仅在特殊情况下使用；一般情况下大佛顶宫停车位不开放使用，社会车辆在入口区停车场停放后换成景区电瓶车进入景区内部，避免汽车尾气和发动机噪声对景区造成不良影响。

本周起，该项目整体的环境评价书在南京环保局官方网站上公示，有意见者需以信函、传真或电子邮件的形式，向环保局反映。截止日期为2012年9月14日。电话传真：025-83630871；电子邮件：njhbkfc@163.com。

作者：目光呆滞的润土 日期：2012-09-06

作者：人生选择 abc 回复日期：2012-09-06

生活在这个繁杂的社会，难免会发生误会，很多时候，宁愿被误会，也不会去解释。因为，明白的人，不用解释，不明白的人，何需解释？对牛弹琴牛不懂，就无需再弹，对三季人说四季话，没有必要。



明白？不明白？解释？不解释？

---

说的很好，跟傻子对话，我就是傻子；跟 2B 搭话，我就是 2B；懂者不需要解释，只有 2B 者，才会跟 2B 解释、分析一万句的，况且，这个世界还有很多连 2B 都不是的傻 B。

作者：目光呆滞的润土 日期：2012-09-06

《三则媒体信息》

【信息一】

《2011 南京新伊汽配商城新春祝福》

南京新伊汽配商城由南京最早从事汽配市场投资和打理的大型国有企业——南京市园林实业总企业和南京东扬物流集团强强联手并肩投资兴建，总投资 1.2 亿元，占地 100 亩、建造面积 80000 平方米，于 2005 年 10 月设立。打理户和消费者普遍反映，与其它产品项目相形，新伊汽配商城拥有六大优势：一是品牌优势，美誉度高。在政府相关政策的支持下，新伊汽配商城开业后，打理销行异常火爆，社会形态凡响猛烈。值此新年到来之际，我谨代表新伊汽配商城有限责任公司，向一年来辛劳办公的全体员工及商会会员，向关切、支持新伊汽配商城进展的市、区上层，相关部门、街道、公安、消防等单位的上层，向汽配业界同仁以及各界朋友，致以新年的问候和锦绣的祝愿。

被推举为全国汽配市场联手会副理事长单位。四是租赁式商铺，设施齐备，背景优美。黄金地段，钻石商铺，优美背景，成熟配套，

业绩了江苏最大的汽配批发基地——南京新伊汽配商城的蓬勃与辉煌。新伊汽配商城是现下南京城市核心地带唯一一座超大规模、专业品牌的汽配市场，不论是商家打理仍然消费购物，坐拥天时、地利之极。

南金虎长啸辞旧岁，玉兔献瑞迎新年。被省工商联评为“先进商会”，被市工商联评为“五星级基层商会”，被市总工会评为“劳动关系和谐企业”，被市政府评为“重合约守信誉”单位。五是物业配套齐备，市场进展空间辽阔。毗邻南京火车站、南京长江大桥、二桥、沪宁高速，交通四通八达。因为是新庄汽配市场群体迁移而至，市场投资者和管理团队拥有二十积年的从业经验，配合默契。南京新伊汽配商城座落在南京主城核心地带，南京市车管所对面，312国道经五路立交桥北侧。三是黄金地段，主城核心。新伊汽配市场拥有大型泊车、餐饮、金融、财税掇理、办公等配套设施，专业化服务，人性化管理。六是政府相关政策的支持。新伊汽配商城摈弃产权式销行，以打理者和消费者为本，减低打理成本，减损打理资金沉淀。同时，园林式的优美背景令打理和消费成为安享。秉承“新庄汽配”老牌血缘，老品牌、老客户、市场霸占率高。现下已有 1000 多家专业从事汽配销行的企业入驻，各种品牌汽车配件包罗万象。随着企业的进展壮大和经济实力的进一步增强，作为南京汽配业界龙头企业的南京新伊汽配商城，以回报社会形态为己任，以建立企业品牌、开创企业文化为宗旨，积极献身社会形态事业和政府公益活动，不单赞助中国绿化博览会，积极支持绿博园的建设，为首届绿博会作出应有的贡献，还积极为消费者着想，保护广大消费者的权利，是南京市反假维权协会理

事单位，种种公益行径达成社会形态各界的广泛赞誉，近几年来商城被中国汽车配件用品行业联合会、中国汽车工业配件销行企业、中国汽车配件用品市场协会等全国六家单位评为“中国汽配行业十大重点专业市场”。二是成熟市场，专业管理。

### 【信息二】《区长取经考察》

2011年9月6日，徐曙海代区长、曹曙常务副区长、政府办李大海主任、发改局张仲金局长、投促局魏超局长一行，在红山街道王冬梅书记、王昌荣主任和南京新伊汽配商城杨庆义董事长的陪同下，到上海东方汽配商城考察。

上海东方汽配商城是上海最大的汽配商城，该汽配商城正在分期建设总建筑面积28万平方米集中了汽配专项总汇、汽配生产企业总部和全球采购展示中心的汽配产业基地，目前99米高的汽配企业商务总部楼宇已完成招商。

上海东方企业管理层向玄武区领导介绍了上海东方汽配统一规划、分期开发的运作过程和项目目前的进展情况，详细地介绍了汽车后市场的发展前景和东方汽配由物业提供商向汽车后市场服务商转变的情况，同时，介绍了上海对汽车后市场产业的支持和鼓励政策。南京新伊汽配商城就自身转型升级的问题与东方汽配进行了交流，徐曙海代区长对汽车后市场的发展表现出较大的关注，并表示将支持玄武汽车后市场产业的发展。（红山街道经济科）

作者：目光呆滞的润土 日期：2012-09-06

### 【信息三】《网传新伊汽配董事长被绑架式抓捕警方辟谣》（人民

网)

8月下旬以来，“新伊汽配城”成了各大网站的一大“热词”。“黑幕”“强拆”“跨省”……与之相关的“网络新闻”不断：“明星企业”新伊汽配城被违法强拆！汽配城董事长、“人大代表”杨庆义被“绑架式”抓捕！上海近百名“群众”来宁仗义声援……

事实果真是这样吗？9月初，记者走访南京市、玄武区相关部门，揭开这些“网络传闻”背后的事实真相。

“巨无霸违建”新伊汽配城

是暴力强拆还是文明拆除？

网络传闻

“中国最具影响力的汽配市场”将于9月3日开始强拆……这一消息引起了商户和工人们的极大恐慌。政府以“断水断电”方式逼商户搬迁，引发堵路、群殴等群体性事件。几家网站、博客还晒出“两名警察强行摁住一名工人”的图片，引起网民诸多猜测。

真相揭秘

“强拆？”面对记者的疑问，南京市玄武区城管局局长庄佳峰说：“我们通知的搬迁时限为8月31日。在此之前，汽配城的商户基本都搬走了，我们强拆谁啊？”庄佳峰说，有没有强拆，我们说了你可能不信。你到汽配城现场看看，再去问问搬迁的商户们。

在网传开始强拆的“9月3日”，记者来到新伊汽配城。整个汽配城全部清空，看不到经营商户的影子。“你找谁啊？早在8月31日前就搬走了。”正在拆除一处板房的一名姓张的工人说。

记者赶到商户分流安置点之一——仙林国际汽车城。张洪辉，新伊汽配城东市场原 15、16 两栋的“老板”。汽配城被拆，他开始也想不通，“谁拆我房子，我就住谁家去”；后来，他花 4 万多块钱，自己找来拆除队伍，对自己耗费巨资建起来的建筑“下了狠手”；最后，还积极协助指挥部，做好其他经营户的思想工作。

张洪辉的“转变”，源于红山街道办事处主任胡全康 15 次上门“做工作”。“他一次次上门，连我妈都劝我要想开了。”他说，当时有不法商贩趁乱携货款跑了，公安部门连夜侦破，帮助 140 多名商户追回 40 余万元货款。商户们由此看到了政府的“诚心”，好多人都搬了。

他说，那段时间，玄武区领导带着 160 名干部现场一站式服务，与各分流点协调争取到免 3-4 个月租金的优惠，设联络点帮助解决房源、交通困难；请装修公司对新入驻市场进行门面装修，接通水电，通过市、区两级协调，移机费用从“1000 多元降到 8 块”。对经营户中有实际困难的，通过民政救助渠道给予适当补助。

王磊，南京豪美汽车服务有限公司负责人，2007 年就开始在新伊汽配城做生意。“强拆？没有没有！”记者道出网上的“强拆”传言，他连连摇手。“那这张照片是怎么回事？”记者拿出网上晒出的那张“两名警察强行摀住一名工人”的图片，不少正在搬迁的商户围了过来。“这事发生在 8 月 21 日。”一袁姓老板告诉记者。

他说，那天早上 8:40 左右，商户们大多正在开电动卷帘门，准备营业或组织搬迁，突然就没电了。随即有人高喊：“政府今天断水

断电，要强拆了！”“大家堵路去，向政府讨说法！”就这样，好多人跟着跑到汽配城门口的墨香路上。“墨香路堵得一塌糊涂，车队排了四五百米长，现场乱得不得了。”家住在墨香路边的居民杜小姐说，警察很快就到了现场。“照片上的事”，就是发生在那天。“现场看到有好几个人在用手机拍照，当时我还纳闷呢。现在想想，有可能是事先安排好的。”

“当时，部分商户情绪很激动。同事们依然坚持耐心劝说，将个别反应偏激的商户带离现场，以疏导交通。”当天参与执勤的玄武公安分局红山派出所副所长李轩告诉记者。

“那造成混乱的断电是怎么回事？”记者辗转找到当天在汽配城配电房值班的电工王安忠。他说，事情非常突然，冲进来四五个人，其中两个人头光光的，看起来很凶。把我强行推到一旁控制起来，拉掉电闸就冲到外面喊什么“政府今天断水断电，要强拆了！”

拉电闸制造混乱的人，与拆违最大“利益受损人”——新伊汽配城公司有无关系呢？“在堵路现场，的确看到过公司好几位老总。但到底有没有关系，谁也不好说。”面对记者的“假设”，商户们“语焉不详”。

“人大代表”杨庆义

是“绑架式”抓捕还是依法接受调查？

网络传闻

2012年8月22日上午，新伊汽配城承租商户打横幅、堵马路抗议“违法拆迁”。玄武区领导叫区人大代表、汽配城董事长杨庆义到

区政府谈话。在区政府大院，被八九个人“绑架式”抓捕，至今下落不明，家属都不知道人关在哪里。

### 真相揭秘

“这网上也传得太离谱了吧？”在得知“杨庆义被‘抓捕式’绑架”的“网闻”后，南京市公安局经侦支队支队长吴昌森连说“看不懂”。他说，正常情况下，在案件尚未审结时不能随便透露案情。针对网上这些近乎“荒唐”的“新闻”，他愿意“破一次例”，在不影响案件侦破的前提下，澄清一些细节，以回应网民关注。

“其实，早在今年初，公安机关在查办其他案件时，就‘顺藤摸瓜’，发现了杨庆义涉嫌犯罪的线索，并一直依法在外围开展秘密调查。”吴昌森说，至于涉嫌什么犯罪，案件尚未审结，目前还不便公开。

8月初，侦查工作取得实质性进展。在对杨庆义犯罪事实基本掌握、准备对其依法传讯的关键时刻，杨突然手机关机跟公安机关玩“失踪”，完全不与外界公开接触。“也就是在8月22日上午，侦查人员发现，杨庆义可能会去玄武区政府。我们当即组织人员前往，依法传唤杨，以进一步调查核实。”吴昌森告诉记者。

严朝春，是当时参与依法传唤杨庆义的警官之一。“由于案件调查必须保密，玄武区政府根本不知道我们的安排。我们赶到现场时，区政府的人开始还很纳闷。后来我们把情况介绍后，他们才搞明白。”他告诉记者。

《中华人民共和国全国人民代表大会和地方各级人民代表大会

代表法》第 32 条规定：县级以上的各级人民代表大会代表，非经本级人民代表大会主席团许可，在本级人民代表大会闭会期间，非经本级人民代表大会常务委员会许可，不受逮捕或者刑事审判。如果因为现行犯被拘留，执行拘留的机关应当立即向该级人民代表大会主席团或者人民代表大会常务委员会报告。

“你们传唤杨庆义，与这一规定相违背吗？”记者问。严朝春说，当时只是让他依法接受调查，并非采取强制措施。通过调查，对其涉嫌犯罪事实已经基本确定，我们按程序向玄武区人大常委会提出对杨庆义采取强制措施的申请。玄武区人大常委会依照相关规定，按程序批复许可了我们的申请。目前，公安部门已经依法对杨庆义采取强制措施，以进一步查清全案。

“在调查阶段，公安机关依法传唤具有人大代表资格的犯罪嫌疑人，并非采取强制措施，可以不向该级人民代表大会主席团或者常务委员会报告，这不存在违法的问题。”江苏省首届“知名律师”刘洪律师告诉记者。

“依法传唤杨庆义时，有没有告诉其家属？”记者问。严朝春拿出杨庆义的手机，指着手机上的通话记录说：“当时我们就通过杨自己的手机，及时把情况告诉了他的家属，并留下办案民警的联系方式。后来，杨庆义的家属还通过电话与我们多次联系。网上所谓的‘家属不知道人在哪里’，纯属混淆视听，扰乱网上舆论。”

雷修强，红山街道办事处副主任，一直参与新伊汽配城拆违工作。得知杨庆义被依法调查一事，他急忙问记者“具体是哪一天被传唤



的？”“8月22日上午。”记者说。“难怪呢？从7月份开始，街道推进拆违一直面临阻力。8月下旬，汽配城一下平静了很多，拆违一下也顺利了不少。曾经有两天，一天内就有超百户商户搬离汽配城。”雷修强意味深长地说。

近百“群众”来宁“讨说法”

是仗义声援还是逐利而来？

网络传闻

得知南京新伊汽配城被非法“强拆”、人大代表杨庆义被“绑架式”抓捕的消息，8月31日下午，上海有上百名“群众”分别坐两辆大客车，赶到江苏省政府门前打出“我们要生存”“我们要吃饭”“坚决反对非法拘禁人大代表”等横幅，表示声援。

作者：目光呆滞的润土 日期：2012-09-06

真相揭秘

真有百名“群众”从上海赶来，到省政府门口“声援”杨庆义？南京市公安局鼓楼分局宁海路派出所张兵警官告诉记者：“的确有80多个人，从上海坐两辆车到省政府门口，打出横幅标语、拍照片。”

他说，当天下午4:30左右，正和同事按惯例在省政府门口巡逻，看到两辆黄色大客车停在省政府东侧200米处，车上的人神情有些异样，当即引起他们的警惕。车上大约有80多个人，大多是些农村老人。这些人下车后，在一个年轻人的招呼下，手里拿着一些红色绸布样的东西，向省政府大门走去。

“他们在门口站了约五分钟。一个60多岁的人接了一个电话，

几个人突然拉开几幅写有‘坚决反对非法拘禁人大代表’字样的标语，并有人拿出相机开始拍照。”张兵说，他当即与同事追了上去，这些人一看警察来了，纷纷钻上车跑了。因大客车跑得太快，最后有4个人未上得了车被带回派出所调查。

“一问才知道，他们因为新伊汽配城拆违的事，从上海赶来的。”张兵说，从警多年，第一次看到有人雇人“上访”，实在让人啼笑皆非。

后来，按照管辖规定，4人被移交给玄武公安分局，那个“60多岁的老人”就在其中，叫叶多仁，安徽颖上人，在上海真北路市场儿子的服装店里打杂。其他三人分别是：叶多仁的老婆——黄素群，帮儿子做做饭、看看店；叶多仁的老乡——汤传军，38岁，在上海闵行区莘庄镇黎安市场开床上用品店；姚为广，49岁，老家安徽寿县，在上海搞建筑装修时与老叶相识。

“2012年8月30日晚上11点，有个外号叫‘连子’的人打电话给我，叫我明天喊些人去南京。说是南京有个汽配城，签了20多年的合同，现在才几年政府就要拆迁，老板不愿意拆，让带些人到南京，不闹事、不打架，在省政府门前举个横幅拍个照就走。”在询问中，叶多仁这样交代，8月31日早上七点，大客车开到他家附近，然后一路上不断接人，开往南京。

在摁有叶多仁、黄素群、汤传军、姚为广“大红指纹”的笔录上，记者了解到，其实，坐车来南京的这几十个人与这个叫“连子”的人都不熟，“一上车，相互连名字都喊不出，更不要说聊天了，好多人

一直睡到南京。”

奔波几百公里来南京“上访”，真是路见不平、仗义声援？几个人共同的交代都是“因为‘连子’说，只要到南京，每人给一百块钱”，有的人甚至是因为“没有来过南京，想搭车到总统府玩玩。”

据交代，8月31日上午11时许，车子到达“总统府”，“连子”喊大家下车，并给每人发了一百元钱去吃饭，约定12点40分集中。下车后，有人去吃饭，有人去总统府玩了。下午按约集中，大家看到“连子”不断接电话，去省政府门口的时间也一改再改：先是改为下午1点40分，后又改到3点半……最后到4点，车才向省政府方向开去。

“目前，在这次所谓的‘上访’中扮演重要角色的‘连子’尚未找到。这起事件与新伊汽配城公司之间，有多大程度关联，还不好说。但可以肯定的是，车上几十个人对新伊汽配城知之甚少，甚至对杨庆义是何许人也没搞清楚，大多是冲着‘来南京转转，还能赚一百元外快’参与的，根本谈不上为杨庆义、为新伊汽配城鸣不平！”负责调查的玄武公安分局警官余涛说。

卫姓“实际投资人”

是拆违“受害人”还是非法“窃利者”？

作者：目光呆滞的润土 日期：2012-09-06

网络传闻

由于新伊汽配公司法人、董事长杨庆义被“绑架式”抓捕，杨庆义朋友、公司“实际投资人”卫华民“现身”网络，以拆迁“受害人”

的角色委托律师向政府主张权益。8月30日下午，受托律师赴南京展开报案调查与辩护准备工作。

### 真相揭秘

“卫华民？是谁啊？从未听说过！”面对“卫华民”这个名字，目前主持新伊汽配公司日常工作的总经理梁保平连说“不认识”。梁保平是新伊汽配公司的第二股东——南京园林实业公司派驻在汽配商城的。

卫华民到底是谁？在接受公安局的调查中，杨庆义道出了事情真相：6月，市、区政府决定对新伊汽配城这一“巨无霸”违建依法拆除时，他十分慌乱。一些所谓“掮客”纷纷找上门来，自称“手眼通天”，只要肯付出一定“代价”，就能帮他“化险为夷”。其中，一个姓王的朋友带来一个人，说此人在政府中人脉很广，“能量巨大”，能够帮助杨庆义“渡过难关”，最好的结果是“汽配城不拆，继续经营”，最坏的情况是“允许政府拆除，但可以拿到巨额赔偿”。

朋友带来的这位“能人”，就是卫华民。病急乱投医。杨庆义当即拜在“能人”门下，请求“帮忙”，并问有什么条件。卫华民开出一个可谓“落井下石”的条件：如果“协调”成功，汽配城不拆，杨庆义把公司一半的股权给他；如果获得拆迁补偿，杨庆义也必须分一半给他。

面对“能人”的“狮子大开口”，杨庆义也“忍辱负重”，答应条件，并与卫华民签下了“股权转让协议”。在第二股东——南京园林实业公司及全体股东不知情的情况下，卫华民摇身一变，成了新伊汽

配公司的“实际投资人”。

“可以看出，‘网传’所谓的‘实际投资人’，哪是什么拆违‘受害人’？！活脱脱一个非法‘窃利者’！”在接受记者电话采访时，刘洪律师说，《公司法》规定：股东向股东以外的人转让股权，应当经其他股东过半数同意。经股东同意转让的股权，在同等条件下，其他股东有优先购买权。所以，在第二股东——南京园林实业公司及全体股东不知情的情况下，杨庆义自作主张将股权转让给卫华民，这是无效的。由此，卫华民所谓的公司“实际投资人”身份也随之不成立。

假如不对新伊汽配城这一违建实行“零补偿”拆除，意味着什么？南京市国土资源局局长陈光给记者算了一笔账：按现行“招拍挂”的土地价格，新伊汽配城占地 90 亩，市场价值近 23 亿，这就相当于几年来杨庆义“潜在”占有 20 多亿国有资金，以“零土地成本”的代价，长期向广大商户坐收“渔利”。

市督察办党组书记、市监察局副局长贺南南告诉记者，有人曾估算了一下，如果拆违不坚持“零赔偿”，政府将可能“赔偿”给新伊汽配城至少 8 个亿。“可以说，这次大力度的‘零赔偿’拆违，是对国有资产和广大纳税人利益的极大维护！”她说。

“应该感到高兴的是，市、区政府顶住了压力，破除了阻力，依法推进‘零赔偿’拆违‘风暴’！”采访中，拆违一线的党员干部纷纷感慨：“要是顶不住这些压力，将造成多少国有资产的流失；加上‘卫华民’们的出现，又将有多少党员干部倒在他们的‘糖衣炮弹’下！”

拆违风暴？权威声音

市委市政府——

衷心感谢 770 家商户

在拆违中给予理解支持

在这次拆违风暴中，由南京市一名市委常委、两名副市长担任正副组长，市区政府多个部门组成的“跨部门”专项工作综合整治领导小组处于各方压力的“焦点”上。面对舆论的“风生水起”，他们始终以依法展开、有序推进拆违工作的积极姿态回应各方关注。

采访中，记者试图联系该领导小组组长——南京市委常委、市纪委书记龙翔，了解一下纪检监察机关在这次拆违“风暴”中发挥的作用，但一直未能如愿。记者只得“曲线救国”，去网上寻找答案。在以“拆违”“纪检监察”为关键词的“百度”搜索中，记者看到，在这些年南京的拆违工作中，南京纪检监察机关做出了诸多努力——

2010 年，在全市房屋拆迁领域专项执法监察中，先后抽查了南京长江四桥征地房屋拆迁等 54 个拆迁项目，10 余例违规拆迁行为得到查处或纠正；

2011 年，南京市纪委出台《党员和国家工作人员违反拆违和拆迁管理规定行为责任追究暂行办法》，明确了 5 个方面 32 种需实行责任追究的具体违规行为，尤其突出了对不作为、乱作为行为的问责。

近年来，针对拆迁拆违领域违法违纪问题严重的现象，南京市纪委与公、检、法等执法执纪机关联手，多次开展“利剑行动”，严查拆迁领域违法违纪案件，先后查处案件 48 起，涉案人员 81 人，移送司法机关追究刑事责任 43 人，切实维护了国家和人民群众的根本利

益。

就在发稿前，记者接到龙翔打来的电话。他婉言谢绝了记者的采访要求，表示：“打击邪恶，匡扶正义，维护群众利益是一名纪委书记的天职。我们只是做了纪检监察部门应该做的事。请代为转达市委、市政府对这次拆违中给予理解支持的 770 家商户的衷心感谢！近期，将去他们新的经营点看望大家。在此，也预祝商户们业务越做越顺利，生意越来越兴隆。”

作者：目光呆滞的润土 日期：2012-09-06

学者点评

网络舆论可炮制

混淆视听需看清

肖余恨（知名时事评论员，政治学博士，南京政治学院新闻传播系副教授）

从总体上说，网络的便捷、快速、海量、低门槛的特质，确实在推动思想解放、观点表达、舆论监督方面发挥了巨大的作用，功不可没，这是网络这一平台受到网民们追捧的客观原因。但凡事过犹不及，真理多走一步便成谬误。在网民们对网络舆论的青睐形成相当规模的情况下，一些利益博弈方，早就盯上了网络舆论这一大有作为的“空间”。

炮制网络舆论者，通过建构议题、传播假信息、雇用“网络水军”，有目的、有步骤地助推网络舆论，左右网民情绪，抬升舆论压力，胁迫被攻击对象，以达成其利益诉求的目的。当网民们被这种虚假或者

有选择性的部分虚假信息所触动,再加上一些剑走偏锋的观点的刺激,同时因为生活中难免存在的一些弱势和不公的情绪“发酵”,无名怒火往往就会被很容易地引燃,这样某种设定的网络舆论就会形成、膨胀,如果这时候有好事者(包括一些网络“打手”)鼓动,网络舆论还有可能以一种行为舆论的方式,作用于现实社会,形成群体性事件。

应该说,“新伊汽配城”这个超级大违建的形成,是有历史原因的,在这方面,一些政府职能部门不能说一点责任没有,正如媒体评论所言,其背后的灰色利益链中,很可能有腐败和寻租的黑影,需要有关部门介入调查,也需要我们对这一现象进行深刻反思。但为了公共利益,对这一违法建筑依法拆除,不存在任何法律问题。因此,当我们仔细打量关于新伊汽配城所谓“强拆”的网络舆论时,便不难发现这种人为组织舆论、有目的地推动舆论来为特定利益主体助势,以胁迫政府行为的痕迹。首先,通过发布不客观、片面的、经过精心选择的“伪现实”的信息来设置议程,误导公众视听。把一个事实上的“违建”,包装成“合法”的利益主体,把公安机关正常的执法行为,胡说成“绑架式”抓捕,以受害者的面目发布不当诉求,以期获得网民的同情,同时“点燃”不明真相的网民情绪。其次,这种网络舆论的组织痕迹明显、刻意诱导的指向明确。网络应该是一个开放的平台,各利益方可以通过摆事实、讲道理的方式,来还原真相、阐明道理,而不是抓住一点、不及其余,以片面、极端的观点,来误导舆论,蛊惑网民,放大网络的负能量,冲击正常的网络秩序。对新伊汽配这个超级违建予以拆除,这是从公共利益角度出发的拨乱反正之举,程序



合规，尺度审慎，安排有序，而舆论炮制者以“强拆”将这一合法行为标签化，利用网民对“强拆”的痛恨，甚至险恶地利用部分网民的“仇官”心理，认为一打上“强拆”便会激起网民反感、愤怒的心理惯性，来制造舆论，用心昭然。再次，将网络舆论推动于“行为舆论”，花钱雇人上访示威，企图将事闹大，以期扩大事态好向政府施压要价，以如此极端的手法来谋求不当诉求，只能说是别有用心，在法治之途上越走越偏了。

因此，对这样的一种刻意诱导舆论、以极端手段放大网络舆论“负能量”的做法，需要网民们擦亮眼睛，警惕成为一些不法利益主体的网络“炮灰”，充当网络“哄客”，成为被人牵线的网络“木偶”。同时，网络管理部门也应及时跟进，及时向公众披露这种有组织地策划议题、炮制舆论的手法，廓清迷雾，必要的时候，诉诸法律手段，予以处罚，以免让不法利益主体达到混淆视听、浑水摸鱼的目的。（桑凌寺鹿伟）

作者：目光呆滞的润土 日期：2012-09-07

作者：细雨蒙蒙下的宁波回复日期：2012-09-06

作者：qikeqike007 回复日期：2012-09-06

---

你有卵去打日本去，你有蛋好好发展你的事业，家庭，让你的家人过上好日子。你是广西人，我赌你们广西人不行，你们广西要是出了人物，我给你们敬酒。看看政界，商界，有你们的影子？广西猴子是桂系，猛如老虎恶如狼。广西人到了广东，大概就贼性大发。小个

子一个个钻钻，湖南人一个能打你们三个。到了华东，非常弱势，到了江北，是流民草寇。在华南你们老家门口也不行。好好的生活，好好的活着。这是最重要的。

关于倚天剑，也是广西人。但就起个 007 的外国名，肯定不是倚天剑的对手。那人很偏激，对当前社会很不满，现实肯定不很如意，你去找他弄不好你全家都得搭上。我赌你连两广都没出去过。想借机会出来旅游或者找山头跟着别人混饭没人待见你。我是看你说话没修养没教养才说的。

---

抗战八年，广西是中国唯一没有汉奸的省。

盟军中国战区参谋长、美国将军史迪威说过：“广西兵是世界上最好的士兵”。日本人曾这样讲：“欲灭华夏，先平湖南，欲灭支那，先平广西”。

作者：目光呆滞的润土 日期：2012-09-07

日军 1939 开始进攻广西，可几乎没能在一个城市和村庄占领超过 3 个月，为什么，因为人人都反抗！北海外有一个小岛，1.8 平方公里，不足 100 户人家，每三家人合钱卖一支火枪，居然也干掉几个日本兵，宾阳几个年轻人，把一个日本骑兵小队的战马全部偷光，全州的一个村庄，全村几千人用火统和农具，夜晚偷袭日本人，居然也枪得一挺重机枪并消灭十个日本兵，北海市的几万市民，为了报复被日军屠杀的 200 市民，秘密组织暴动，在两个台湾翻译官的配合下，夜晚同时暴动，同时消灭了站岗的十几个哨兵，夺取电台和军介库，

用棍子和大刀消灭了一个中队 120 人的日本人，我老家日本人占领时全村逃跑，有 2 人未及时逃跑被抓去搬运东西，一人是我家邻居，50 多岁了，因为反抗被打死，另外一个村口的油坊工人，在挑水的时候用扁担把监督他的日本兵打下鱼塘，用洗衣的青石板压在水下，后逃跑，日军寻找失踪士兵不果后烧毁全村房屋，还有一个是婴儿，在山上躲的时候因为哭闹，她母亲怕日本兵发现全村人将起闷死，日本人在广西很难搞大屠杀，为什么？因为上至 7/8 十岁的老人，下至少孩童，人人都是战士

附：国民政府 1945 年统计，广西征募士兵及劳工 450 万，占全省 1200 万人之近 40%，全国之最！

广西抗日出兵 100 万，人数排第二，按人口比例排第一。

当时中国的很多精锐部队中，广西士兵都占了很大的比例，像全部由广西士兵组成的国民党精锐桂系第 7 军、在徐州、武汉会战中表现出色的桂系第 31 军都是几乎全部为广西士兵。在国民党中央军中，不少精锐部队中广西士兵也占有很大比例，比如第 5 军（其中有近 7 成是广西士兵）、第 10 军（广西士兵占近 4 成，湖南士兵也占 4 成）、第 4 军（也是第 74 师，广西士兵有 1 成五）、第 11 军（也是第 11 师，广西士兵也有近 2 成）。而红军中广西籍士兵也有很多，比如最精锐的红一方面军的红一军团和红三军团中，红一军团中广西籍士兵也占近 2 成（湖南士兵占 3 成），红三军团中广西籍士兵则占 3 成。红军在安顺场强渡大渡河的 18 勇士有 16 位是广西人，在飞夺泸定桥的 22 勇士中，广西人也占了 17 位。

向 60 多年前英勇抗战的广西人民致敬！

记得一个宾阳朋友说过，他家村子里在每年的农历六月十九都要过节，纪念当年抗击日本侵略的壮举，（具体年份不记得了）他们村子联合附近村子猎户助战，用鸟铳及大刀消灭了十几个进村的鬼子，成为全村人引以为荣的历史。

作者：目光呆滞的润土 日期：2012-09-10

### 《水又流了一夜》

昨天下了一天的小雨，深夜 12 时突然听见哗啦啦的声音，以为雨下大了，于是去楼顶露台一看原来是南边七楼住户的太阳能热水器又溢水了……早晨 6 点起床，看见对面太阳能热水器的水还在继续溢着……

坐公交去办公室的路上，我一直思考一个问题，“对面的那对安装太阳能热水器的住房咋就没记性呢？”

前年，这对夫妻买下对面的二手房后，我就时常听泉水声了。对面是老旧的房子，又小又是顶楼，肯定是图的便宜，是否按揭或者一次性付款就不得而知了，但是肯定不是富裕之人，自从他们安装了太阳能热水器之后就时常忘记注满水后关水阀，开始时觉得水哗啦啦的流的心痛，时间一长就习惯了，枕着泉水之声入睡觉是美妙之事。

这个事让我从中得出两个感悟：穷人做事首选节省，其次穷人总没长记性。

我当初也安装了太阳能，主要考虑到 50 升的热水器不够用，若加个太阳能热水器，洗澡就够了（我冬天常在外洗澡，不在家洗），

可是冬天时，太阳能管道没保温和距浴室十米距离的缘故，洗澡总要等着放很长时间的水，方才有热水。虽然省下一些电费，却浪费了很多水，也浪费了等水洗澡的时间，所以，几年前已经将热水器弃之不用了。

可是，对面的这个住户，太阳能把电费是省了不少，但是他们日天日夜的水长流的水费恐怕早已超过其节省的电费了。每一个人都有犯错误的时候，关键是聪明人不会放同样的错误，因为他们会总结、会反思。而那些愚蠢之人，总是放同样的错误，他们不总结、不反思。这些穷人做事看上去是节省了，可是却“省着、省着、窟窿等着”。

作者:目光呆滞的润土 日期:2012-09-10

作者: wdc0730 回复日期: 2012-09-09

回复

综合土哥汽配城的信息得出结论: 目的: zf 看上了汽配城。手段: 真相揭秘和学者点评

个人观点

---

### 《从默许违建到强制拆违背后的经济学分析》

当下中国城市的繁华和活力是默许违建开始的，深圳、上海、北京、南京……这些地区都是从离市区最近的城郊结合部第一个繁华、发达起来的。

穷官与穷人的机遇

初始的商业竞争逐步成熟后，市区内的商业价值逐渐没有了利益

的空白点，此刻大批外来的人口和商业竞争中的落败者，必须寻找新的商业空间，而城郊结合部就成为未来潜在的利益宝地。

大批拾荒者、务工者等城市外来者，租用这里廉价的房子，农民利用屋前屋后的空地搭建违建又获取更多的租金，村里的小官又把土地廉价地租给小工厂、小作坊获得不菲的租金，此刻胆大的租下大片的土地盖起建材、服装大卖场，获得巨额的暴利……这个变革中，违建让商家、出租房子的农民、村官们都获得了巨额的利益，那些默许违建的官员们也获得了利益。

#### 小政府与大政府的博弈

随着城市化的进程，这些违建要被拆除，由于违建的始作俑者均为当地政府的官员，所以，于情于理要给予被拆企业和居民赔偿，当企业和居民发现赔偿的金额远远大于其正常商业行为的价值时，那些聪明的投机者就又会去圈地违建了，这样被拆迁时又获得巨额的赔偿，这种经济行为的最后就是不法违建者与地方官员骗取拆迁款的游戏，每一个参与其中者都获得巨额的利益，最后事物的本质不以人的意识为转移了——当老百姓也发现违建可以发财时，于是每一个空地都搭满了违建。这种状态下，大政府也不能容忍了，因为小政府与违建者勾结发现，毕竟还不会让的大政府赔钱，大政府可以获得丰厚的土地出让金的收益，当大政府发觉土地出让金的收益都不够赔偿违建的补偿时，他们发现问题大了——做冤大头了。

#### 强势的政府不可能做冤大头

当老百姓遍地搭违建后，其实就意味着事物的性质将发生质的变

化，因为经济学的角度分析，当大家都想不劳而获者时，都不去创造财富时，那么就凭暴力来分配了。违建获得补偿不是创造财富，而是财务转移的游戏。开始阶段，不法商人和地方官员蒙骗农民、蒙骗政府获得利益，大政府还不是冤大头，冤的是失地的农民。

到最后，老百姓全民参与违建了，地方政府与不法商人更是肆意妄为地违建骗钱了，显示着这场拆迁骗钱的闹剧已经全面失控了。

这种失控的局面就是——赔偿，大政府没钱，以南京市千万违建的赔偿计算最少数百亿。不赔偿意味着失信。怎么办？就是手续合法的赔偿，非常违建的零赔偿。

这样的结局就是最后搭违建的农民，更悲惨的是借高利贷搭违建的商人和农民。

事物的演变有个清晰的轨迹：初始阶段的违建，大政府、街道政府、村官、不法商人、大官们都是获利方。演变到最后阶段，全民违建参与其中了，违建的农民又不懂得潜规则（对半分赃），他们只懂得自焚、跳楼等暴力的手段诉求自己的利益，这样就形成另类暴力对抗政府暴力的局面，形成暴力拆迁与暴力抗拆迁的对峙局面，两军对阵智者胜，智者对阵勇者胜。

用最简单的话分析就是：初始的违建是玩潜规则的游戏，除了失地的农民大家都收益，后期的违建是失地农民玩命了，大家无法收益了。

面对玩命的违建经济行为，面对无法满足的赔偿局面，市政府只有一条路可走？？——违建游戏结束、拆迁零赔付。

【备注】：新伊汽配的老板巨无霸违建的演变：开始是几十平米的违建，他懂得潜规则获得了赔偿，他又盖几百平米违建获得了赔偿，接着盖数千平米的违建再获得赔偿，终于盖起数万平米违建，当他梦想获得 8 亿赔偿时，美梦变噩梦了。道理很简单——开始的时候，农民是冤大头；他想获得 8 亿赔偿的时候，农民不是冤大头，而是市政府将成为冤大头了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2012-09-13

作者：天使的魔鬼的天使回复日期：2012-09-13

楼主对最近的钓鱼岛之争有何高见？

---

加速推进中日韩经济自由贸易区的建设，最终目标建立大东亚经济共同体。

作者：目光呆滞的润土 日期：2012-09-13

作者：wdc0730 回复日期：2012-09-13

土哥对“微博营销”怎么看？比如：杜子健

---

每一个行业里都有一个张悟本

作者：目光呆滞的润土 日期：2012-09-17

作者：封神祭回复日期：2012-09-15

回复

@sinotao12012-09-13

回复第 26269 楼，@目光呆滞的润土



加速推进中日韩经济自由贸易区的建设,最终目标建立大东亚经济共同体。

---

奇妙! 彩!

.....

---

前两天一直没理解楼主的这句话,今天偶然看到一则关于中日韩三国自由贸易区的新闻,我忽然豁然开朗,楼主眼光之高,看问题之准让人叹服。

政治高手就是厉害,大和民族和中国的政治精英,果然厉害。看着对峙的厉害,其实都有深层次的考量。日本为了大东亚经济共同体、最终保障日本经济的复苏甚至二次腾飞,这么绝的着法都能想出来,难怪都叫小鬼子,也是对中国人、韩国人太了解了,抢点太准了。

作者: 封神祭回复日期: 2012-09-15

回复

楼主对钓鱼岛事件的点评,真是一针见血,鬼斧神工。我倒是非常好奇,楼主怎么推算出来的。我是今天看新闻中偶然提到的三国经济区,才忽然醒悟的。

---

《看似侵略实则归属》

百年来,中日之间的恩怨,看似日本侵略中国,本质上分析却是日本归属中国。今日钓鱼岛事件越演越烈,两国纷争不断、分步不让,

大有燃起战火之势。

我们撇开民族的恩怨、国家的恩怨，从另一个层面分析，或许能解惑其深层次的根源。民族是单个部落基础上更多部落的自然聚群社会，国家则是法理统一下的社会。每一个的民族、每一个社会、每一个国家都追求生存的权力、发展的权力。二战中，日本侵略中国看似觊觎中国的土地资源、矿产资源和巨大的市场，但是从文化的角度，日本却是寻求对于中国的归宿。从韩国、日本的角度看，中华文化是其久远文明的起源，本质上是其国家灵魂的归属所在。

过去，日本一直朝圣中华的文明，曾几何时昔日精神的伟人被两个游牧民族轮奸的痴呆了，麻木了……所以，麻木的中国人本身尚不能体会精神的痛苦，反倒是没有麻木的日本人却体会失去精神支柱的痛苦。

当下中日之间的纷争唯一的解决渠道就是：加速中华文化的复兴，只要中国人的眼神不再冷漠、麻木、呆滞，只要中国人找回唐宋文明的灿烂，那么大东亚共荣圈就建立起来了，这样日本人的灵魂就重新寻得他昔日灵魂的归属。

作者：目光呆滞的润土 日期：2012-09-18

作者：leelinleelin 回复日期：2012-09-17

回复

有些搞不明白钓鱼岛事件跟经济贸易自由区的关系，还请解惑。

作者：lurenjiao 回复日期：2012-09-18

回复

战争是唯一能够改变文明进程的

作者：H\_1 回复日期：2012-09-18

回复

我也不是很理解楼主那句“经济共同体”，如果是战争，应该越走越远才对吧

---

### 《第三世界 VS 世界三极》

农耕时代，强盗们通过暴力抢夺肥沃的土地；

游牧时代，强盗们通过暴力抢夺肥美的牛羊；

专制时代，强盗们通过暴力抢夺百信的财产；

法理时代，平等的自由交换替代暴力的抢夺。

通过战争抢夺他人的财产是愚昧时代、非法制时代的产物。而文明社会、法制社会中，交换必须是平等、尊重、自由的原则，既你可以智慧的曲取，而不可以暴力的直取。美国政府虽然通过控制石油、粮食、货币来控制世界，但是他们不敢暴力抢夺他国的财产、土地、资源……美国公司虽然通过控制品牌获得丰厚的利润，但是他们不敢暴力抢夺消费者的金钱……

国家产生的初衷是保护国民的生存权、财产权的，当国家成为国民生存权、财产权的剥夺者的时候，国家就成为反动的组织机构了。一个反动的国家一定被民众所抛弃。于是，一个新的组织将诞生，联邦、共同体。我们理解国家的概念一定要区分大国和小国的区别分析，小国单一民族、宗教信仰，容易形成牢固的国家政体结构；大国由于

多民族、多宗教、多纬度经度的地域差别，必然形成差异化的地域，所以大一统的政体国家没有存在的价值基础（中国有五个民族自治区）。

随着工业化时代的发展，一些国家（纳粹德国、军国主义的日本）成为反动的国家，他们想通过战争获取资源和市场，但是他们最终被自由世界的法理国家所打败……四十年后，那些暴力专制的国家也由于反动被国民所抛弃。

历史的事实告诉我们战争是农耕时代、游牧时代、专制时代的产物，法理社会绝对不允许暴力抢夺他人的财产，一个私人的房子、一个私人的小岛，只能通过平等的买卖来交换。

法国、德国一战、二战都是战争中的对手，大家都是二战的受害者。他们痛定思痛后发现其实融合、共融才是正确的生存之道，你不能把对手消灭从地球抹去，你就一定要与人和平共处。正是这个融合的思想导致法德产生出法德钢铁联合体，正是法德钢铁联合体带来的好处，让彼此产生建立欧盟的构想……正是欧盟的存在消除了欧洲国家之间的战争根基。

事实证明联邦政体比专制政体先进、文明；共同体政体比联邦政体先进、文明。国与国之间存在冲突是正常的，人与人之间存在冲突是正常的，兄弟之间、夫妻之间存在冲突是正常的，自己昨天和今天的观念产生冲突也是正常的……关键是如何理性地、文明地解决冲突，古语说：两权其害取其轻。日本右翼若明白此话的智慧，也不会冒然挑起钓鱼岛的危机。

日本东京都政府和日本政府能不暴力抢夺他人的土地，能自由的购买证明其不是专制暴力政府，不过钓鱼岛被买为日本国的国有土地就不对了，因为钓鱼岛是中华人民共和国的国有土地，你日本商业开发只能 40 年使用权，用于住宅只能 70 年使用权……

如今，钓鱼岛上的建筑都是未经中国政府批准的违章建筑，中国将会零赔偿强拆，钓鱼岛一直未开发，超过两年期限，必须无偿收归国有。

未来，中日争斗最大的受害者是中日两国，而融合共荣的智慧思维将使大东亚经济共同体成为形成与美国、欧盟三足鼎立的世界第三极，否则中国还是被人宰割的第三世界，而不是领导世界的第三极。

**【备注】：**两个成语解释

#### 一．远交近攻

远交近攻的思想一直存在于中国古代专制统治者的灵魂深处。意思是结交远邦，进攻近国。“远交近攻”是战国时范雎为秦国采用的一种外交策略，秦国用它达到了并吞六国、建立统一王朝的目的。后亦指待人、处世的一种手段。《战国策·秦策三》：“王不如远交而近攻，得寸则王之寸，得尺亦王之尺也。今舍此而远攻，不亦缪乎？”

《东周列国志》第九十七回：“范雎曰：‘远交莫如齐、楚，近攻莫如韩、魏，既得韩、魏，齐、楚能独存乎？’”

#### 二．有朋自远方来不亦乐乎

此成语的解释是：八竿子打不着的所谓的朋友来家里做客了，自己高兴的不得了，虽然自己穷的叮当响，却勒紧自己的裤带，让他胡

吃海喝、好酒好菜的款待,临走时再送上自己典当了裤子买来的礼物。

作者:目光呆滞的润土 日期:2012-09-19

香港去保钓的一些人在香港是反华分子,其中一人前面还在大庭广众之下焚烧中国国旗。在中日的自由贸易区即将建立的关键时刻,谁策划了保钓人士登岛的事件,值得深思。

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/117940043.jpg[/img]

作者:目光呆滞的润土 日期:2012-09-19

2012年9月10日下午5时左右,日本金融大臣松下忠洋暴死家中。据悉,松下忠洋可能为自杀身亡。目前警方还没有公布金融大臣松下忠洋自杀的死因。

2012年9月16日,据日本媒体报道,尚未赴任的日本新任驻华大使西宫伸一当天上午在东京一家医院因病医治无效去世。

作者:目光呆滞的润土 日期:2012-09-21

《崖山之后再无中国,明亡之后再无华夏》

上面标题这句话是日本人对中国的理解,我们的教课书里,从不出现这句话。为什么大家有时感觉自己身为中国人却不了解自己,身为异族的日本人却了解中国。因为我们不了解我们的历史。

“成都豺豹管王实业”这位网友说到“崖山之后”非常好,普及一下这个被四库全书删除的,格式化了的知识点至关重要。

了解文革和改革开放三十年真实的历史也重要,所以中国的网友对现代历史也做了总结——文革之后无信仰,改革之后无道德?。

《崖山之战》

崖山之后无中国，明亡之后无华夏”。在某种曾度上可以理解，宋朝沦亡异族时，尚有大批的子民为之殉国，不屈于异族，百姓和地主阶级的反抗还是比较激烈的。之后，华夏文明招到重创。不过，元毕竟统治时间不长，后来明太祖恢复了汉族衣冠。明朝灭亡以后，满清通过“扬州十日”和“嘉定三屠”，最终实现了“留头不留发”，完全的改变了汉族的衣冠，然后通过文字狱在精神上摧残汉族文化，阉割掉其中的精华。所谓的四库全书毁坏的比编的还多。通过上百年年的奴化教育，将全民变得愚昧、无知、麻木不仁，如此成功的愚民教育使其统治延续的时间很长。

[转自铁血社区 <http://bbs.tiexue.net/>]

崖山海战，又称崖门战役，是宋朝末年宋朝军队与元军的一次战役，这场战争标志着南宋的灭亡，中国方面对参与这场战争的人数有30万及50万两种说法，但据日本方面的记载，宋元双方投入军队50余万(其中宋方面20万，但20万人中包括了文臣及其眷属、宫廷人员、普通百姓，实际战斗力只有数万)，最终宋军全军覆灭告终。此次战役即标志着宋朝的灭亡。

## 崖门

崖门因东有崖山，西有汤瓶山，延伸入海，就像一半开掩的门，故名崖门。

## 崖山海战概况

崖山海战是宋朝末年宋朝与元朝的一次战役，这场战争直接关系到南宋流亡朝廷的兴亡，最终宋军全军失败告终。此次战役之后，宋

朝随之覆灭，蒙元政权完全控制了中国。这一事件也标志着古典意义中华文明的衰败与陨落。

### 攻破临安

[转自铁血社区 <http://bbs.tiexue.net/>]

元军在襄樊之战大破宋军以后，直逼南宋首都临安（今浙江杭州），德祐二年（1276年）宋朝朝廷求和不成，于是5岁的小皇帝宋恭帝投降。宋度宗的杨淑妃在国舅杨亮节的护卫下，带着自己的儿子即宋朝二王（益王赵昰、广王赵昺）出逃，在金华与大臣陆秀夫、张世杰、陈宜中、文天祥等会合。接着进封赵昰为天下兵马都元帅，赵昺为副元帅。元军统帅伯颜继续对二王穷追不舍，于是二王只好逃到福州。不久，刚满7岁的赵昰登基做皇帝，是为宋端宗，改元“景炎”，尊生母、宋度宗的杨淑妃为杨太后，加封弟弟赵昺为卫王，张世杰为大将，陆秀夫为签书枢密院事，陈宜中为丞相，文天祥为少保、信国公并组织抗元工作。

### 灭宋步伐

赵昰做皇帝以后，元朝加紧灭宋步伐。宋端宗景炎二年（1277年），福州沦陷，宋端宗的南宋流亡小朝廷直奔泉州。张世杰要求借船，却遭到泉州市舶司、阿拉伯裔商人蒲寿庚拒绝，随即早有异心的蒲寿庚投降元朝。张世杰抢夺船只出海，南宋流亡朝廷只好去广东。宋端宗准备逃到雷州，不料遇到台风，帝舟倾覆，端宗差点溺死并因此得病。左丞相陈宜中建议带宋端宗到占城（今越南南部），并自己前往占城，但后来二王数次召其回来都不返；最后逃到暹罗（今泰国），最后死



在那里。端宗因落水染病，不久崩逝，由弟弟7岁的卫王赵昺登基，年号祥兴。赵昺登基以后，左丞相陆秀夫和太傅（太子的老师）张世杰护卫著赵昺逃到崖山，在当地成立据点，准备继续抗元。不久，在现时广东和江西二省抗元的文天祥得不到流亡朝廷的支援，被张弘范部将王惟义在海丰县的五坡岭生擒，在陆地的抗元势力覆灭。

作者:目光呆滞的润土 日期:2012-09-21

### 进攻赵昺朝廷

祥兴二年（1279年），元朝派汉人投降大将张弘范进攻赵昺朝廷。后来在不久以前攻占广州的西夏后裔李恒也带领援军也加入张弘范军。此时宋军兵力号称20多万，实际其中十数万为文官、宫女、太监和其他非战斗人员，各类船只两千余艘；元军张弘范和李恒有兵力十余万（一说为三十万），战船数百艘。这时宋军中有建议认为应该先占领海湾出口，保护向西方的撤退路线。张世杰为防止士兵逃亡，否决建议，并下令尽焚陆地上的宫殿、房屋、据点；又将下令千多艘宋军船只以“连环船”的办法用大绳索一字形连贯在海湾内，并且安排赵昺的“龙舟”放在军队中间。元军以小船载茅草和油脂，乘风纵火冲向宋船。但宋船皆涂泥，并在每条船上横放一根长木，以抵御元军的火攻。元朝水师火攻不成，以水师封锁海湾，又以陆军断绝宋军汲水及砍柴的道路。宋军吃干粮十余日，饮海水之士兵呕泄。张世杰率苏刘义和方兴日大战元军，张弘范擒张世杰甥韩某，以其向张世杰三次招降不果。

### 崖山决战

祥兴二年（1279年）二月六日癸未，张弘范预备猛攻，元军中有建议先用火炮，弘范认为火炮打乱宋陆秀夫背幼帝投海

军的一字阵型，令其容易撤退。明日，张弘范将其军分成四份，宋军的东、南、北三面皆驻一军；弘范自领一军与宋军相去里余，并以奏乐为以总攻讯号。首先北军乘潮进攻宋军北边失败，李恒等顺潮而退。元军假装奏乐乐，宋军听后以为元军正在宴会，稍微松懈了。正午时段，张弘范的水师于是正面进攻，接著用布遮蔽预先建成并埋下伏兵的船楼，以鸣金为进攻讯号。各伏兵负盾俯伏，在矢雨下驶近宋船。两边船舰接近，元军鸣金撤布交战，一时间连破七艘宋船。宋师大败，元军一路打到宋军中央。这时张世杰早见大势已去，抽调精兵，并已经预先和苏刘义带领余部十余只船舰斩断大索突围而去。

赵昺的船在军队中间，四十三岁的陆秀夫见无法突围，便背着八岁的赵昺投海，随行十多万军民亦相继跳海壮烈殉国！《宋史》记载战后，十余万具尸体浮海。张世杰希望奉杨太后的名义再找宋朝赵氏后人为主，再图后举；但杨太后在听闻宋帝昺的死讯在后亦赴海自杀，张世杰将其葬在海边。不久张世杰在大风雨中不幸溺卒于平章山下（约今广东省阳江市西南的海陵岛对开海面）。

### 千古绝唱

崖山之战是宋朝对蒙古侵略最后一次有组织的抵抗，10万余人投海殉难，宁死不降、何其壮哉！此战之后，中国在历史上第一次完全沦陷于外族。崖山之战也是中国历史的重要的转折点。中国独立发展的进程被打断，曾经高度发达的经济、文化、科技、科举与世族相

结合的官僚制度、开始受限的皇权、先进的政治制度等等都中断了，文明落后的蒙古人统治的元朝开始实行封闭、保守、轻工商业和更加集权的制度，并正式以程朱理学为科举的主要内容和政府的官方思想；而之后推翻蒙元建立的明朝又走向保守封闭的道路。不少外国的史学家将宋朝灭亡视为古典意义中国的结束，所谓“崖山之后，已无中国”。

### 崖山后事

崖门海战之后 1 天，即二月七日早晨，海上浮尸 10 万。陆秀夫的尸体被百姓找到，安葬起来；而小皇帝赵昺的尸体则为元军寻得，只见一眉清目秀的小儿身穿龙袍，头戴皇冠，身上还挂着一个玉玺。元兵将玉玺交给张弘范，张弘范确认这小儿是赵昺，派人寻回，然而赵昺的尸体已经下落不明。据说被百姓埋葬在了广东深圳赤湾村里，至今仍存。

崖山海战后，宋室覆亡。元将张弘范为耀武扬威，命人在崖山岩壁上雕刻了“镇国大将军张弘范灭宋于此”十二个大字。然而张弘范没有得意多久便于次年(1280)病死。后人因耻于张弘范先投降蒙元，后请兵攻宋的所做所为，将其大字抹改为“宋将张弘范灭宋于此”。

崖山之后宋朝的户籍簿上 3/4 的汉人都被屠杀。当时的汉人的社会精英要么隐居海外，要么投海自尽。崖门海战之后，海上浮尸 10 万。崖山之战是宋朝对蒙古侵略最后一次有组织的抵抗，10 万军民投海殉难，陆秀夫背负幼帝与崖山跳海，宁死不降、何其壮哉！此战之后，中国在历史上第一次完全沦陷于外族。崖山之战也是中国历史的重要的转折点。中国独立发展的进程被打断，曾经高度发达的经济、

文化、科技、科举与世族相结合的官僚制度、开始受限的皇权、先进的政治制度等等都中断了，不少外国的史学家将宋朝灭亡视为古典意义中国的结束，所谓“崖山之后，已无中国”。宋以后那个自信、开放、宽容的民族不见了：在元朝北方汉人是三等臣民而南方汉人更是四等臣民。汉人大部分时间都是贱民。宋朝既是中国传统文化和经济、科技最发达的朝代，也是中国资本主义开始萌芽的时代。那个时代，中国占世界 GDP 总量要超过一多半。宋朝的经济实力、科学技术和文明程度在当时都是世界第一。对于中国而言，宋朝就是一个文艺复兴时期。中国的文化这个时候是一种积极的、开放的文化。汉朝国强，唐朝武盛，宋朝文旺。中国文化到宋达到了巅峰。宋是中国历史上最接近现代管理的朝代，中国文化巅峰的时代，随着宋的灭亡而凋残。崖山之后，再无中华，这是当年日本史学界首先提出的观点，也就是认为宋朝以后的朝代不再是华夏文明之正朔，乃至以为日本才是继承了华夏文化的正朔。崖山之战后，也就是宋亡后在日本人的思想里，中国文化与中国政权，成了截然不同的两个概念。传统的中国文化，是他们顶礼膜拜的，直到今天，仍然是这样。但在日本人脑子里，中国的政权，却不再与中国文化相关联。历代日本人的诗词，都能仿效中国，做得有声有色，但自曲以下，便很少见到日本人的相应作品——因为蒙古的入侵切断了中日之间存在了千余年的脐带，日本在失去了传统文化源流的灌溉之后，走上了自由发展的道路。朱元璋建立明朝后，曾经在恢复传统汉文明方面做过一些相当有价值的工作。明朝近三百年的统治基本恢复了传统汉家文明的特征。当然南宋时代已经

发展的相当成熟的经济在被蒙元统治的近百年时间里遭到的破坏始终没有完全康复。被摧残的民族文化也未必能够完整复原。观点既然被提出来总有他的立足之地，汉人作为草芥下等民族这是事实，蒙对宋文化的抹杀是事实，蒙对宋经济的大倒退也是事实。崖山之后再无中国，不只是简单观点上的对和错，是以个民族被奴化的耻辱。明亡之后再无华夏的说法也是如此，一样的道理。汉人的政权明朝，被满清取代。汉文化不能独立发展。剃发易服的耻辱，失去了对纯粹中华民族民风的膜拜和追求，缺失了对西方原创性文明的历史机遇。

作者：目光呆滞的润土 日期：2012-09-21

石 YSTL(某国首都知事)：“甲午海战失败！中日大东亚战争失败！中国未来在经济战争中还将必然失败！中国人至今还不懂得中国历史的悲剧就在于这块土地只出为争夺个人私利而不择手段的流氓，而没有像我们日本一样为民族生存而战的勇士！”

石原指明是“中国人至今还不懂得中国历史的悲剧就在于这片土地上只出为争夺个人私利而不择手段的流氓”，远如刘邦，近如……，虽然口口声声曰为天下苍生而不择手段，但他们却视天下苍生为自己一人私有之产业，请问“俗士”先生们，中国历史上作为历代中国人的道德高标的皇帝们都是流氓，在流氓手下讨生存的草民们焉敢不学流氓的样？

因为：儒家道德（礼仪）至上文化，绝对不承认个人私利（天下为公，大公无私），以道德扼杀个人私利，从而也不可能设计出个人获得私利的合理手段，所以，任何个人若要获得个人私利，必然是利

用“不择手段”的手段才能得到！

作者：目光呆滞的润土 日期：2012-10-05

### 《看似完美的开始——却是摧悲的结局》

2012年十一黄金周，公布免收小客车的高速公路通行费，结果却是十一高速公路瘫痪，免费通行变成了免费停车，想沾便宜者摧悲了……

我们教育孩子的口号是：不要让孩子输在起跑线上了，结果多数孩子没有输在起跑线上了，却栽在终点线上……

为什么看似完美的开始，却是摧悲的结束呢？因为这是一个美丽的陷阱，它诱惑哪些白痴者，而现实的教育体制教育出的产品也多是白痴者居多，只见其表不见其质，以为免费上高速开车了，以为孩子起跑线上了，没输给别人了。要知道高速的目的是高速通行，而不是免费，你一味地想免费，却无法通行，当黄金周期间高速通行困难的时候，它突然免费了，岂不是更加地添堵，真的想让利又添堵不如非节日、非周末的每个月的某一天宣布高速公路小车免费。同样，孩子的人生不是起跑线，人生是一个过程，一个终点，起跑线只是一个起点、一个原点，本质上无所谓的输赢，关键是能否迈过人生的无数坎坷，能否完美地到达终点才是目的，我们不去教育孩子人生终点的目的是大爱、是创造，不去教育孩子如何跨越坎坷，却只是教会孩子如何去抢跑，它岂有不在中途、终点栽倒的理由。

现实的社会就是这样，看似完美却是陷阱，等你掉进去了，悔之晚矣。更悲剧的是他掉进陷阱了，还不知道这是别人做得局。

【备注】破解局的奥秘：

1. 免费路堵了吧，所以高速公路收费是天经地义的事，你们这帮草民不要嚷嚷着要高速公路免费了，以后你们闭上臭嘴，要说就是说：收费提高了，才能缓解路堵。

你下岗了、失业了、破产了，那是因为你们这些屌丝输在起跑线上了。你千万不要怀疑黑哨、黑边裁，还有背后的足协黑主席哦，他们三个家伙是人民的好代表哦。你们这辈子虽然没指望了，但是孩子是有希望滴，所以你们不要让孩子再输在起跑线上了，未来的学前教育、奥数、钢琴、网球、游泳……必须从娘胎里就开始抓起。

作者：目光呆滞的润土 日期：2012-10-06

作者：jianrenwuzhe 回复日期：2012-10-06

回复

土哥，我是去年刚从学校毕业出来的，感觉很迷茫，目前在一家医院跑业务，就是给医院拉病人过来，目前医院是让我们专门去拉大肚子孕妇来我们医院生孩子，我目前是自己印了些名片看到大肚子孕妇就发给她，不过效果不好，1个月也没接到2,3个电话，土哥能不能对这个业务发表下1点看法，怎么让孕妇肯来我们医院生孩子呢，还有我的目标人群哪里找？好让小弟业务有点起色，养家糊口不容易啊恳请土哥教1,2招

---

《你看大肚子，你只能饿肚子》

绝症病人，你可以拉到；难症病人，你也可拉到，因为这些病人

往往病急乱投医，被你拉去，或许可以“死马当着活马医”。

正常生育的孕妇们没有绝症，也没有难症，她们不是病急乱投医的群体，他们一定会找一个信得过的医院去生育，她妈妈生育她的医院，本地一直声誉很好的医院，最好是医疗硬件和软件都好的医院，万一遇到突发症状以便可以及时救治，毕竟是两条生命的事，不到万不得已的境地，谁也不想去不熟悉的地方去冒险。

况且，及时你想拉孕妇也不能拉大肚子孕妇啊。你想想？肚子怎么大了，你一眼就看出来了，她岂有不建档定期检查的道理，其实，她怀孕建档的第一天开始，她已经确定生育的医院了。所以说：你的目标不是大肚子孕妇，而是那些开始怀孕的妇女。你若能让她建档了，你的生意就成功一半了。否则，你眼睛盯着大肚子的话，你将会继续饿肚子。

作者：目光呆滞的润土 日期：2012-10-11

作者：疾风之狼 88 回复日期：2012-10-10

回复

管理为什么删我那个问味精的提问？连商业问题也不能发问了？

-----

也许管理员误删了

民国时，味精是盐商之后商人最喜欢的热销商品，十年前，鸡精取代了味精成为老百姓餐桌的调料。如今，人们更喜欢追求原汁原味的食物，味精在家庭的使用量逐渐萎缩。只有餐厅和小吃店还继续使用味精，由于味精多为饭店和小贩为销售对象，所以品牌退为次要的



位置，功效和价格成为首选。

（餐厅的消费者成为味精的被动消费者，品牌味精失去了市场的终极目标）

作者：目光呆滞的润土 日期：2012-10-13

作者：疾风之狼 88 回复日期：2012-10-12

土哥对莫言得诺贝尔文学奖有什么看法，这次得奖对我们祖国有什么特殊意义吗还是这只是偶然现象？

---

小时候看《敌后武工队》《林海雪原》《红日》《铁道游击队》《平原枪声》《苦菜花》《艳阳天》《金光大道》《高玉宝》《李自成》，差点看成木讷的愤青，后来基本不怎么看长篇小说了。

莫言获得诺贝尔文学奖，我祝贺他，我虽然没看过他的小说，但是我常常听小军说莫言小说的故事，小军是他的粉丝，《丰乳肥臀》、《檀香刑》里的故事，从小军嘴里说出，都让我感觉震撼。莫言的成功在于他没有接受应试教育的摧残，从乡土里自然生长，痛恨国民劣根中的麻木、无知、变态。特别是小军跟我说檀香刑的故事，深深地刺痛我的内心，也感悟出“文字狱”和“檀香刑”这两个“两手抓、两手一定要硬”的残暴手段是大清专制稳定的基础。

作者：目光呆滞的润土 日期：2012-10-15

作者：多彩心情 1984 回复日期：2012-10-14

回复

润土先生，想请教下下面这件棘手事情有什么好的处理方法。

本人朋友，女，已和前夫离婚两年，育有一子，离婚时协议孩子归女方抚养，

现在男方反悔，以杀害女方为威胁想要回孩子。

此男有很多家暴历史，女方肋骨都被踹断过。

离婚后男方一直要求复婚，遭到女方拒绝后退其次要求要孩子，同样遭到拒绝，现在天天打电话骚扰我朋友说不给他孩子就谁也别想活。

我朋友为了安全，已经外出躲避过多次，

现在父亲生病回家照料无法脱身，男方又来威胁且有动手迹象。

求润土先生指点此事解决办法，不胜感激!!!!!!!!!!!!!!

---

### 《三十六计走为上》

此男没有一丝同情心和爱心，被女方离婚属于正常，被社会唾弃也属于注定，这样一个被社会唾弃者，基本在文明社会失去其生存空间，这样又导致其回头想复婚，复婚目的达不到就胁迫要孩子来威胁女方。任何一个女人遇上这样的无赖，的确是人生的悲剧。即使报警，现有的法律也不可能派警力保护女方，只有女方被伤害警察方会出警。

法律只能制约绅士，对于穷凶极恶赖者有时也无能为力，这就是现在女方的纠结所在。

现在有五种选择：

- 1、为此男找一个年轻貌美的富家女
- 2、给此男一笔钱（钱花完了，等他继续来要）

3、找人修理他，把他打服了为止（一旦此无赖残废了，我们的法律将为无赖主持正义）

4、将男孩给此无赖抚养，这样未来社会又培育出一个无赖（其实他无能力抚养的，只是要挟罢了）

5、远走他乡，远远地离开这个无赖，三十六计走为上

作者：目光呆滞的润土 日期：2012-10-15

作者：飘逸帅哥回复日期：2012-10-14

回复

土哥你好，我之前开个药店结果因为客观原因转让了。这一年我转行走进快销品行业，为以后做生意做打算，请问代理药品还是快销品比较有前景？请土哥指点一下？谢谢

---

#### 《小商户靠流水赚钱》

我没做过药品，也没做过快速消费品的生意，所以不知道如何指点你。筑康医药的李总是我好朋友，我知道他代理哈药、鲁抗等一些药品，供应几家三甲医院，同时承包非三甲医院的一些科室，她夫人管理四十多家连锁药房，也就是说：他靠三块盈利，批发药品、承包科室、零售药品（保健品）。他告诉我生意的诀窍：“生意赚钱在于快速的流动，最好不进仓库直接销售出去，药品只要停留一下，上下货的人力成本和资金成本就将减少药品的利润，你销售的量上去了，生意就赚了”

我想快速消费品也是这个道理，你销售的量上去了，厂家给你的

返点或者折扣就自然更大，最大限度地减少资金的占用，因为小商户的能力是靠流水赚钱，尚没有能力囤积商品和控制市场来赚钱，小商人想囤货，想控制市场来获取超额的利润是痴人说梦。

作者：目光呆滞的润土 日期：2012-10-15

作者：无尽之海 c3 回复日期：2012-10-12

作者：无尽之海 c3 回复日期：2012-10-12

回复

润土大哥怎么看范蠡这个人物？范蠡的归宿是最好的归宿吗？您怎么看中国人的隐士情结？在市场经济的今天，在中国融入世界的过程中，我们应该怎样与时俱进？

-----\*

无尽之海 c3 网友，此话题未回复，因为本《风云》贴 209 页中已回答。

作者：稚一回复日期：2011-07-08

回复

作者：apple\_and\_orange 回复日期：2011-06-09

土哥，最近在看关于范蠡的书，发现范蠡真不辱~商圣~的名号，两千多年前的一些商业智慧，到现在仍然很实用。

土哥，能够系统地谈谈范蠡吗？

-----

**【土】**

《范蠡——大隐鼻祖》

范蠡，字少伯，生卒年不详，汉族，春秋楚国宛(今河南南阳)人。春秋末著名的政治家、军事家和实业家。后人尊称“商圣”。他出身贫贱，但博学多才，与楚宛令文种相识、相交甚深。因不满当时楚国政治黑暗、非贵族不得入仕而一起投奔越国，辅佐越国勾践。帮助勾践兴越国，灭吴国，一雪会稽之耻，功成名就之后激流勇退，化名姓为鸱夷子皮，变官服为一袭白衣与西施西出姑苏，泛一叶扁舟于五湖之中，遨游于七十二峰之间。期间三次经商成巨富，三散家财，自号陶朱公，乃我国儒商之鼻祖。世人誉之：“忠以为国；智以保身；商以致富，成名天下”。

### 隐士的起源

隐士是隐身于世外的人，隐士的民间称谓追溯于魏晋时期，纵观范蠡的一生轨迹，我们应该发现范蠡是中国隐士阶层中最杰出的领袖之一，也可以称之为隐士的鼻祖。

俗话说：“小隐隐于野，中隐隐于市，大隐隐于朝”，表示那些所谓的隐士看破红尘隐居于山林，或者隐居于市井。能在最世俗的市朝中排除嘈杂的干扰，自得其乐，而达到物我两忘的心境者，才能称之为“大隐”。

依靠寄托周围的环境忘却世事，沉湎于桃源世外者是小隐；

依靠自身修炼的功力匿于市井，市井中藏龙卧虎者是中隐；

依靠深邃思想的智慧隐身朝廷，大智若愚的淡然者是大隐。

用最简洁的语言注解隐士的话，则可以这样注解：

身隐——小隐；

半隐——中隐；

心隐——大隐。

表面看，人们追求官爵、财富、美色。本质上分析，上述追求的要素能为你带来快乐、自由，追逐这些东西才有价值，当这些东西让你失去自由、快乐的时候，追求本身就毫无价值了，所以说：“本质上讲，人们追求的终极目标是快乐、自由”。隐士的起源就在于此，既隐士追求人生的终极目标，而不是追求表现的官爵、财富和美色。

大隐无形似水

范蠡作为大隐的鼻祖，已经达到了隐士们难以企及的境界，这个境界不是“小隐隐于野、大隐隐于市”，而是“盛世隐于市，乱世隐于朝”。大隐似水无形，他随着外界的变化而变化。

似水的范蠡把中国社会，中国政治，中国人的人性，看得十分的透彻，结合自身追求自由、快乐的终极目标，将自己人生进退自如、举重若轻、逍遥自在。

乱世隐于朝

俗话说：乱世出英雄。也就是说，自由经历乱世的检验，才能鉴别出谁是“真正的英雄”。由于，中国皇权专制的特征，导致和平时期，皇帝、国王的身边全是阿姨奉承的宦官、太监。皇帝也是凡人，也喜欢听好听的、吃好吃的、玩好玩的，这些宦官虽然没有治理国家的能力，但是个个都是拍马屁的高手，给皇帝找乐的高手。

可是，一旦国家陷入战乱，江山社稷将倾覆的时候，皇帝、国王们慌了神，他们清楚的明白，身边这些奴才全是不能领兵打战，救国

家于危难的家伙，他们此刻求贤若渴，所以，你只要具有领兵打战的才能、治理国家的才能，国王、皇帝将不拘一格降人才，视你为再生父母。

范蠡清楚地意识到越国战乱的时刻就是自己施展才能的时刻，而范蠡的智慧不在于战术上，而是在于战略上卓远的远见，因为战略的卓越，导致越国可以以最小的代价或者最大的收获，既离间计、美人计……这样范蠡可以轻松地把吴王的命运掌握在自己的手中，最终让越国打败了吴国。

当范蠡眼见越国战胜后，他清楚地知道，乱世结束了，自己应该隐退了，该给宦官们、太监们让位子了，飞鸟尽、良弓藏，兔已死，该烹狗了，所以，范蠡即刻隐于市了，不再隐于朝了。

纵观中国数千年的历史，那些不懂得此智慧者，基本没有好的结局，特别是功高盖主者，功越高，其被整死的结局就更悲惨。他以为天下是他打下来的，就自以为是了，写万言书了。呸，狗屎!!! 其实，这不是谁好、谁坏的问题，而是制度设计的规律。你想，接受你的万言书，就是承认你是正确的、你就是大爷，我是孙子，我都沦为做孙子的辈份了，那么还有什么资格做皇帝啊。不做皇帝，我他妈把脑袋栓在裤袋上出来瞎闹腾，我他妈脑子有病啊。

总之，不贪财的人不多，不贪官爵的人则少之又少，要能到达范蠡这种大隐境界的人，屈指数来就那么几个，姜子牙、张良、刘伯温。

盛世隐于市

范蠡乱世隐于朝，盛世则隐于市，他觉得乱世结束，人性思定，

物质财富就会增长，就会流通，此刻做生意是一个最佳的选择，范蠡的生意不是沿街的叫卖，他是高瞻远瞩，依然跟他军事上的卓越远见一样，具有非凡的前瞻性。

商业的第一要素就是选址，面门讲究地段，是否黄金市口最关键，范蠡选择商业时并不选择越国，而选择当时经济最发达的国家齐国，从南北地域看也控制了北方和南方的物流节点，范蠡很少做现货生意，今天的美国高盛身上就有范蠡的影子，既做远期保值，远期掉头，制造商机，控制源头……

范蠡军事上，隐形地控制着吴王；

范蠡商业上，隐形地控制着货源。

从这个角度分析，范蠡商业上与军事上一样，追寻以最小的代价获取最大收获的价值理念。

弃官与散财的时机

中国社会懂得捞官时机、懂得敛财时机的人非常多，但是懂得选择合适的时机弃官和散财的人却很少，范蠡就是其中之一，他总是在恰当的时候，选择弃官，让自己只有快乐，他也总是在恰当的时候，选择散财，让自己只有快乐。假如范蠡上世纪五十年代是资本家的话，那么他一定第一个提出缴出自己的公司；假如范蠡上世纪五十年代是大地主的话，那么他一定第一个提出缴出自己的地契。

当一个人不能把金钱、官爵看淡，那么他最多只能做到小隐，眼不见心不烦，否则内心会纠结。大隐者，你把官爵、金钱放在他眼前，他也不纠结，在他的眼里，官爵有时是牢笼，金钱有时是毒药，他看



的非常清楚。他总是在最恰当的时候，远离官爵和金钱，这就是大隐的境界——无官身轻、财散人聚、逍遥自在。

### 大隐的境界

表面看，范蠡是政治家、军事家、企业家。本质看，范蠡是隐士中的大隐，大隐的鼻祖。在 21 世纪的今天，当我们为了金钱、官爵出生入死的时候，连小隐的眼界也达不到的时候，公元前 5 世纪的范蠡就已经达到对金钱、官爵熟视无睹的大隐的境界。

作者:目光呆滞的润土 日期:2012-10-15

《穷爸爸富爸爸》作者公司申请破产保护

《富爸爸，穷爸爸》作者罗伯特清崎，旗下的公司 RichGlobalLLC 在纽约陪审团判处 2400 万美元的处罚后向怀俄明州破产法庭申请破产保护，截至今年 8 月 20 日，公司只有 180 万美元资产，负债 2590 万美元。

作者:目光呆滞的润土 日期:2012-10-16

作者: 无尽之海 c3 回复日期: 2012-10-15

回复

.....

自己太粗心，之前看到过您这个帖子，最近想静下心来好好看的时候才注意到您是 05 年就开始写了。跟很多朋友一样，有相见恨晚之感。05 年我大学毕业踏入社会，至今东奔西走、碌碌无为。就觉得自己当年看到就好了，也许就不会这么浮躁了。

如今马上 30 岁了，还没个定性，没目标没方向，苦闷迷茫。虽

然看了您的故事之后有启发,却也找不到头绪,不知道当下该怎么办。觉得咱们不是一个环境,你那么多重量级朋友……也跟朋友探讨过做点事,但和您完全不一个级别,考虑事情的层次就差得远。

---

### 《我与富豪朋友的故事》

网友们看帖子,常常看见我提到一些富豪朋友,从而感觉到这些富豪给了我好的商业资源或者资金上的帮助,也许痛苦自己缺少像我身边那些重量级朋友。

那么,我就简约讲讲我与富豪朋友之间的故事吧。

我首先是给三胞的袁总下海的启发,既当初他刚工作去小军家玩(他跟小军弟弟小兵是同学),看见我们加工的服装摆放在小军家,听见我们谈笑风生声说赚钱的事,启发了他下海的念头,第二件事就是刺激了他,既藏宁公司张总拒绝袁总赊账购买大宇轿车的要求,张总讽刺袁总到“他妈的,卖个破电脑,我看没必要坐好车吧”。第三件事,我告知袁总:南京国际贸易中心(新百旁)四百万定金转让整个大楼的消息……袁总去年告知我,“这个大楼改变了我,我过去是卖电脑的,这座大楼让我认识了资本层面和政治话语层面的人物,进入了新天地……”

袁总给我的回报,第一件(8、9年前)是送我三张李玟演唱会的场内券,第二件2011年送我一台苹果二代平板电脑和一盒大熊猫香烟。

我2003年告诉S总(当时也是卖电脑的,基本赚个吆喝,现在

公司在香港上市)，我说：企业改制是个难得的商机，我把五洲制冷厂的土地证和厂区图给他看，后来他是五洲、汽轮的大股东……前年，我找孙副总（S总创业时期的兄弟、现在公司的高管），孙总公司食堂请我吃了个便饭，S总看见我，拍拍我的肩，对身边的人说：这是我的老朋友了。说完就走了，也没喊我上去喝喝茶。

我与谢总关系，我与谢总92年相识，96年我把公司15万免息全借给他了，他一年后还我。99年春节地产公司刚搞，谢总没钱过节，我帮他去向薛总借5万过节（05年谢总买断薛总的国企，薛总拿380万回家），此后我们每年至少2次见面，有时5、6次去公司坐坐。他给我什么呢？我结婚的皇冠汽车，最近几年，每年春节2条软中华，去年送我一箱茅台酒而已。

我与Q总的关系，Q总97年卖大米赚400万，98年做空大米全亏了，我帮他卖了自己的座驾桑塔纳2000还债（8万），99年的某月，无车的他去租车，一月后还车没钱，我帮他付租车费4000元，2000年，他要我朋友的20只烤香猪送礼，结果没钱，我随即帮付5000元香猪的钱……后来，有两次春节前，我喊他过来送他500元购物券，外加2瓶泸州老窖……

上月某天晚上，在茶馆喝茶，Q总跟我说他的故事：04年卖大米又赚回了400万，05年倒腾了大厂米厂的地接着赚了700万，我说：“那你还不把欠我的一万多还给我啊”，他说“06年又巨亏2000万，负债近千万，07年借高利贷过日子”。我说：“07年你让我拿土地给你抵押，我是集体土地帮不了你，当时我看你面如土色，非常憔悴，

但是我真的帮不了你”。他说：“08年我又负债一亿拿下一块地，11年盖楼卖给苏南某银行南京分行，兄弟你猜猜我赚了多少钱？”，我说：“5000万吧（其实，我知道他赚了一亿多，故意少说些）”，他拿出手机给我看照片说到：“这是我澳洲的房子，楼上住的是力拓公司的老板”。我说：“呀，窗户外就是悉尼大桥和歌剧院啊，又是澳洲矿业老板的楼下，那价格很贵吧”，他说：“力拓老板住11楼一个整层，我是8楼四分之一层，150平米，2100万人民币”……国庆前，他让员工送我朋友三千元购物卡，电话跟我说：“就你朋友三千，你就没有了，我们俩的关系，以后再说”（到今天，他也不提租车钱，香猪的钱）

德盈国际的黎总几乎没联系了，两个月前，一个朋友非逼我打电话给他，硬让他再让2万元房款而已。黎多年前曾对我说：“老弟，你自己的事就直说，十万八万没问题”（我再困难，几乎喝了一年稀饭也没跟他开口）

其实，人与人相处，不要刻意追求什么，也不要纠结于付出想获得什么回报，君子之交淡如水。我之所以跟他们还是朋友，即使他们身价很高了，至少表面上还对我客气，是因为我从来不是朋友的麻烦，从不跟他们做生意（跟他们做生意就是想赚他们的钱）。

那你们一定说我傻，只有付出没有回报。是的，从物质上我的确没有回报，但是我学到很多精神层面的东西，他们面对挫折的不屈和淡定，让我志向远大，使得我虽然是一个屌丝，却可以用亿万富豪的眼界和手法做人做事，不为眼前的蝇头小利诱惑。

作者:目光呆滞的润土 日期:2012-10-16

作者: high\_leon 回复日期: 2012-10-10

【备注】破解局的奥秘:

1. 免费路堵了吧,所以高速公路收费是天经地义的事,你们这帮草民不要嚷嚷着要高速公路免费了,以后你们闭上臭嘴,要说就是说:收费提高了,才能缓解路堵。

你下岗了、失业了、破产了,那是因为你们这些屌丝输在起跑线上了。你千万不要怀疑黑哨、黑边裁,还有背后的足协黑主席哦,他们三个家伙是人民的好代表哦。你们这辈子虽然没指望了,但是孩子是有希望滴,所以你们不要让孩子再输在起跑线上了,未来的学前教育、奥数、钢琴、网球、游泳……必须从娘胎里就开始抓起。

-----  
大哥觉得十八大后,有没有吹来一点暖风,给屌丝们一点盼头?  
-----

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/120621716.jpg[/img]

作者:目光呆滞的润土 日期:2012-10-16

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/120621716.jpg[/img]

作者:目光呆滞的润土 日期:2012-10-16

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/120622505.jpg[/img]

作者:目光呆滞的润土 日期:2012-10-17

作者: jjfz86 回复日期: 2012-10-16

回复

看一个人，不要看其身价，要看其身边的朋友档次

不久前看了慈善家李春平先生的自传《忏悔无门》与《真情李春平》。《忏》书中有几张李先生的图片，很唯美，印象深的是 30 岁，50 岁时的两张照片。润土大叔一些处世方式与李先生很像：对金钱没有太多的在意，更注重精神上的追求。

李先生的事业很简单：捐款（在过去的 20 余年里，他平均每天以 1.5 万多元的速度，累计在全国捐款 3 亿 3 千万人民币）

拥有 3 辆劳斯莱斯，不过在其眼里仅仅是过家家的玩具而已

---

### 《李春平是“慈善家”不是创业家》

最近，网络出现一条消息既一篇会计内部文章，解开一个迷，文章摘录如下“近几年来，先后被司法机关查处的原北京市委副市长王宝森贪污挥霍公款三亿元；贵州省政协常委闫建宏贪污公款六十五万元，美金一亿两千三百万元，并伙同他人贪污公款五十万元的案件等等说明政府部门加大监督力度，特别是加大会计监督是改革的迫切需要。从企业来看，部分企业为了达到利益最大化的目的，偷税、漏税、造假账、乱集资、挤列成本、转移国有资产。”

1993 年！美金一亿两千三百万！一个贫困的贵州被贪官卷走这么天文般的资金，直到最近才被网络撕开一角，其实这笔巨额的美金被贪官儿媳妇占了，贪官的儿子在美国不敢回来干着急……

所以，我们面对外界的信息，是否真假要靠自己来判断。

作者：小锅还青青发表日期：2006-6-19

回复

李春平

出生于 1949 年，曾当过 9 年兵，退伍后到北影厂工作。28 岁时，因为和人打架，被开除党籍和厂籍，劳教 3 年。此后，他住在甘家口 8 号院，生活一度穷困潦倒，还患上肝炎。

1980 年，一位年届花甲的好莱坞女影星遇到李春平，并对他一见钟情。随后，李春平以“儿子情人”的身份赴美，与该影星共同生活近 12 年后，女影星去世，将所有财产赠送给他。1991 年，李春平回到北京。15 年来，他以平均每天 1.5 万元的速度，向社会各界捐赠现金 5000 多万元人民币。

目前，李春平担任北京市慈善协会副会长。今年，他还被中国红十字会授予慈善家称号。

大家帮忙分析一下，那个老太太到底是谁啊？

作者：猛虎轻嗅蔷薇 回复日期：2006-07-27

回复

我认为根本没有这个人

是他自己乱编的

因为很多符合条件的女明星其实根本还没他有钱(给不了他那么多遗产)

女明星不是那么有钱的，凯瑟林赫本算本来有钱(她爸爸是医生)，嫁过一次社会名流，拍戏有钱赚，加上她搜集的古董，她去世时的遗产也不是想象中那么多，何况她活了很长，演义生命比一般女明星长很

多,很多女星 40 岁之后就接不到戏了挣不了钱的.

有钱的女明星是有,不过大部分都是靠嫁人嫁的,而不是拍戏拍的.比如莎莎加宝之类的,人家一生嫁个十八九次,一次比一次钱来得多,会在李春平这只阴沟里翻了自己这艘航空母舰?

作者: 天方夜谭 1001 回复日期: 2006-07-27

回复

让美国税务局查一下他上交了多少遗产税就行了。

不行就让公安部和国家文物总局联手查承德外八庙文物流失到底和他有什么关系。

去北京的琉璃厂打听一下很难吗??????????

作者: 森林里的木头回复日期: 2006-07-27

回复

遗产说的可能性不大,美国的遗产税不象国内,可以先拿到遗产再交税,美国是要先交完税再拿遗产,李去哪里拿那么大笔钱交税,如果事实如他所说的话他完全由他老婆养着

都是掩人耳目罢了

作者: 猫咪茉莉回复日期: 2006-07-27

回复

就是一个想漂白的文物贩子嘛

还好莱坞女星呢!呸!

作者: 王倩倩回复日期: 2006-07-31

回复



遗产税就解释不了了吧，如果他能把遗产税给解释了，那就认同他跟文物走私毫无关系

作者：合鞋回复日期：2008-05-13

回复

要查总是能查得到的

80年入境的美国老太太，出入境管理可以查得到

他们结婚登记，应该能查得到

他继承遗产需做相关的产权变更，应该能查得到

PS. 曾经的女明星包养小白脸，还把大笔遗产留给他，这么火爆的内容怎么没有一个外国狗仔八卦偷拍？从头到脚都是李春平自己唠叨自己爆料。

肯定是发财的路不正当，怕别人知道，编故事而已。

作者：nvrennvren 回复日期：2009-01-31

回复

影星是很好查的，哪怕当时首富可能难查，但要查影星还不简单全世界赫本，嘉宝的影迷和其他被怀疑女星们的都要骂这个畜生啊，绝对是史上最大侮辱。

那个什么电视什么的快拍吧，尽快让国际媒体澄清此事。让这个当时北京小流氓速度暴光

作者：nvrennvren 回复日期：2009-02-03

回复

传奇是编的，其实是虚荣+低智商+罪犯？+稍微精神分裂

你相信了才是传奇。你不信，还来什么传奇。美国中个彩票都几亿，他在美国拽不了。这不，回来后他没失望。。

他在中国好象3个公司，美国一个，但美国那个也是他回中国之后稳定住后，投资入股的。80-9111年时间，没有人能证明他在哪，做了什么，这段时间他履历是空白的！这11年他肯定躲起来，风头过了，出来洗钱，这也太明显了吧。各位啊，中国这种人也不知道有多少，只是他钱最多。他现在假慈善也是炒做封人嘴巴。。据说，北京当年他身边的流氓，现在都是他养着，要么就是死了。

中文网络上流传就是2部分1，回国后的履历，就是慈善。2，80-91年完全是他一张嘴巴说

作者：貂斑华回复日期：2009-03-19

回复

这个人的钱绝对来路不正，伪托这么个故事。嘉宝就是个同性恋，还疑似什么疑似，他根本对异性没兴趣；玛琳黛德丽晚年瘫痪在床，整整十年不出房门，除了女儿没人能接近她；芭芭拉斯坦维克这女人的厉害程度稍微懂点影史就知道，潜规则像吃饭睡觉一样平常，一干导演被她耍的滴流乱转；要是她们中的某一个真的跟一个中国穷小子结了婚还把遗产全给了他，会没有一点回响？西方的狗仔队全都死绝了？别的不说，就凭不婚女神嘉宝终于披上嫁衣这一点就足以让媒体爆炸了！对象还是个中国人！

作者：目光呆滞的润土 日期：2012-10-18

作者：jianrenwuzhe 回复日期：2012-10-17

回复

土哥怎么看待男人身高的？这阵子去相亲了好几次都失败了，我估计是身高问题，我才 166，我现在很自卑

---

### 《身高不如志高更显男人的魅力》

拿破仑、邓小平身都不高，许多身不高的男人身边也美女如云，说明身高不是交友失败的问题，而是你选择交友的方式错了。

首先，你选择的是相亲，那么你必然首先给别人的印象是外貌、身高和物质条件等外在的东西，当你其他物质条件和地位等因素比较寒碜时，那么你的身高劣势就显得突出了，所以你感觉相亲失败的根源在于身高，一次有一次的相亲失败又复加身高的自卑心理暗示，于是对于自身的身高更加的自卑。

选择非直接相亲的方式可能更有利于你最终的目的，因为彼此相处不是婚姻，女方反而不在乎你的身高和其他外在的东西，日积月累的相处的过程，女方感觉你的智慧、你的幽默、你的豁达……更让她感动你在她心情落魄、沮丧时，突然而至的惊喜和温暖，最让她难以抗拒的是你面对困难和绝境的勇气和智慧，让她感觉这个矮小的男人居然这么宏大的志向，却默默践行自己的行动为之而奋斗着……

女人更需要的是安全感和被爱的感觉，她们需要一个顶天立地的男人，而不是需要一个仅仅身高顶天的男人。

作者：目光呆滞的润土 日期：2012-10-18

作者：成都豺豹管王实业回复日期：2012-10-18

润土楼主，楼上这事你怎么看？依我看是无中生有，扰乱风云。  
这个论坛是你的。

---

作者：成都豺豹管王实业回复日期：2012-10-13

许多时候一个地方或论坛形成了一言堂，基本上就废了。当然，总有人喜欢盲从，总有人喜欢为虎作伥，这本身也不能说什么。土迷们许多对润土形成崇拜，这本身也是自然的现象。但是有的人在君子的比斗场上使用下毒使用低级手段，润土如果不明白那早晚要步苗人凤的后尘。望润土三思对于不光明磊落的人心中有数。。。。

作者：目光呆滞的润土 日期：2012-10-22

### 《风云开贴七年感》

在天涯开贴《风云》不知不觉已七年整，期间的股市在 2007 年冲至 6124 最高点，如今回落至 2100 点。2008 年 4 万亿投资拉动带来一片经济的繁荣，昔日傲视香港的鄂尔多斯如今深陷路跑、萧条的困境……下月，18 大即将召开。

七年来，令人伤感的故事，让人欣慰的故事，不断的发生，人生就是这样总充满着悲喜和希望……

06 年金融才俊廖老弟（软银投资）车祸走了；

07 年亿万身价的邓总（供销地产）猝死了；

10 年陈三春因犯组织、领导黑社会性质组织罪、非法经营罪、寻衅滋事罪、聚众扰乱社会秩序罪、伪造国家机关证件罪被判处有期徒刑 13 年，并处罚金 4188 万元；

10 年刘勃失踪（据说涉高利贷进号子了）（刘是本市第一位注册资金 100 万的个体户，原来做铸铁花，第一个私人买轿车的个体户，他喜欢看书，喜欢和小军聊天，07 年被企业转型所困，被资金困扰，不经意间进入融资行业，从此进入万劫不复的境地）；

Z 德明（05、06 年，喜欢跟我和小军喝小酒侃大山），这位原工行信贷员欠 800 万高利贷失踪；

11 年张海峰（德隆华谊），这位小军的好友因 4 亿资金断裂失踪了；

12 年 L 建发欠债了（96 年空手倒腾一块国有土地成为千万富翁），L 风光了十几年，最近借他钱的老板路跑了，导致他又轮回为穷人了

12 年杨（杨仁山的嫡曾孙）到高淳躲债了，杨 92 年开喷塑厂创业，十年前企业进入夕阳行业，一直未转型，后借高利贷从此掉进陷阱无法自拔，

12 年 Q 咸鱼翻身了（07 年负债千万），如今身价过亿……

05 年，《风云》贴点击数万；12 年，《风云》贴点击近 275 万；

05 年，98 年拍卖来的庄园外围依旧荒芜；

12 年，庄园的北侧，投资 50 亿的释迦摩尼佛顶舍利地宫正式开建，佛教第一圣地即将诞生……

七年前，热血沸腾，人生充满沮丧迷茫；

七年后，心如止水，人生谱写精彩篇章。

人生百年，我们不要急着赶路，不妨歇歇脚、览览贴、品品茶、看看景、听听歌、聊聊天……不经意间，你会发现其实幸福就在你身

边。

作者:目光呆滞的润土 日期:2012-10-24

《金勇的心态——难时不追债，辉时不控股》

这几天，关于无锡尚德和江西赛维濒临破产的消息不绝于耳，曾经的中国首富走向破产边缘，令人痛心和惋惜。2005年12月14日，无锡尚德在美国上市，CEO施正荣成为中国首富，风光无限。如今的2012年，光环都已褪去：尚德股票连续低于1美元，面临退市；负债超过200亿，面临破产；施正荣与政府矛盾加剧，面临出局。中国的企业很难有百年老店，纸上富贵都往往昙花一现。施正荣，只是这个悲剧的一个侧面。

此时此刻，让我想起一个人，那是2009年夏天的某一天，我在谢总办公室，他是谢总的朋友，名叫金勇，他衣着考究、一副大老板的派头，话语不多，看似老板却不像老板一样的忙碌，半个小时里没接一个电话。他跟我说：“刚从云南回来，那边的高尔夫球场很好，为了方便打球，顺便在球场附近花了380万买了个别墅……”我说：“你公司事务不忙，有闲情打球呀？”他说：“我把上月把公司的大股东转给台湾人了，我不做董事长了，他们要做大做强，要把企业搞上市，我留百分之二十几的股份，给他们去搞了，我落个逍遥”。

金勇走后，谢总对我说：“楼下的金色保时捷911就是他的，这小子现在手上有好几亿的闲钱，如今没事就是出国旅游或者打高尔夫了，潇洒的很”。

我对潇洒的金勇产生点好奇，于是我问谢总道：这家伙怎么发的

啊？谢总如是如是如下……我说：“哦，原来这样啊”。

原来，这个金勇原来是做铝合金外框的小老板，当初为无锡尚德太阳能加工铝合金边框混点小钱过日子的。不想，那是的无锡尚德日子也难过，经常付不出货款。一次尚德欠款付不出，许多供应商把施正荣堵在办公室里，不让他出门，这个金勇不为难施正荣却帮他说话，施正荣让他宽限几月再付 70 万的铝合金边框货款，他也爽快地答应了，施正荣对他心怀感激，暗暗地对这个金勇很有好感。一年后，当施正荣的太阳能事业如火如荼之际，施正荣对金勇说：“你这个铝合金加工也赚不了几个钱，不如做太阳能产品吧”。金勇说：“我不懂”。施正荣说：“没关系，我扶持你”，于是，徐州尚德太阳能公司 2003 年成立了，之后更名为艾德……

此后的日子，整个太阳能产业就像印钞机一样，机器动着就是印钞，就在这台印钞机高速运转的 2009 年，这个金勇居然把印钞机转让给台湾人了，当时有点不理解。今天，当我看见媒体上施正荣先生沮丧的眼神，再想象金勇先生在高尔夫球场挥杆的身姿的时候，甚为佩服金勇先生的心态——难时不追债，辉时弃控股。

作者：目光呆滞的润土 日期：2012-10-24

作者：cinnee 回复日期：2012-10-24

润土老师，对于奢侈品在中国电商里未来的道路是怎样的呢？

---

奢侈商品是虚拟的精神消费，

电子商务是虚拟的交易方式。

虚拟与虚拟的结合只能是虚拟的结果,所以电商只能是奢侈品辅助的交易渠道,奢侈品必须继续占据着钻石商业地段,必须穿戴在商界名流、影视名流的身上,方可保持着商业生命的活力。

电商无法标注出奢侈品的昂贵售价,商品的奢侈由钻石地段、名流地位来标注。反之,同样外观的商品,同样功能的商品,一旦被展示在超市、地摊、街角了,一旦被穿戴在小贩、轿夫身上了,那么这个商品就失去了奢侈的价值,沦落为地摊货了。

作者:目光呆滞的润土 日期:2012-10-25

作者:疾风之狼 88 回复日期:2012-10-24

回复

@sinotao12012-10-24

作者:疾风之狼 88 回复日期:2012-10-12

土哥看你的帖子已经看到 40 多页了,发现《社会与人性》杂谈四《八卦与宿命》

这篇文章已经被管理删了,你的文章每一篇我都不想错过,不知道你还存有这篇文章吗,如果有的话能发个给我吗,如果这里不能发发我邮箱 1799716280@qq.com

麻烦您了谢谢

作者:无尽之海 c3 回复日期:2012-10-130.....

-----  
因为我想把它打印下来装订成册收藏所以希望越完整越好,如果您方便的话发份给我吧或者给个地址下载。。



---

## 《撕书比藏书好》

书本知识、网络文章虽然重要，但是却是他人的见识和知识，所以你收藏的书本越多也仅仅是收藏了他人的知识和见识罢了，况且，所有已经形成文字的文章和观点只能代表作者当时的看法和认知，现在不一定正确，或许当初就是错误的观念。这就是为什么许多读书多的人，并没有超人的智慧，反而显得迂腐的原因，因为他们总想在读过的书里找寻出解决当下困境的妙方。

因为总想着收藏的书本可以解决问题，就产生一种收藏的饥渴和冲动，总想着一字不漏、一贴不漏的收藏，sinotaol 网友说的很好：

漏了一两篇文章，又何妨呢？

静下心，慢慢读。

别人一年读完，激动一阵子，匆匆而过；

你花个三五年，常常回头看，修心自悟。

其实，我说的东西，分析出的文章也不一定就正确，你原样照搬可能害了你。我们读书的目的不是死记硬背，这也是中国应试教育给国民烙下的病根。

比如对甲午战争的考试，我们应试考试要求的是时间、地点、人物。非应试教育则是敞开你的思维，你可以设想自己是李鸿章，你也可以设想自己是伊藤博文阐述你的观点，你更可以设想为是当下的日本首相野田佳彦与中国又爆发新的甲午战争……这样你逼迫你分析军事、经济、社会等各方面的考量和变化，找寻出战争必败和必胜的

要素，也就是说：战争没有开始，你就可以清晰地分析出谁必胜，谁必败。

如果我们僵化地思维，只知道甲午战争的时间、地点、人物，而不知道中日社会各自社会深层次的矛盾和彼此政体结构的优劣，那么我们依然无法判断设想中中日又一次甲午战争的结局，其实，智慧地说：只要日本的大江健三郎有号召力，中国的莫言有影响力，那么中日就没有新的甲午战争的可能性。因为钓鱼岛周围的鱼生存了数亿年，而政客只是历史匆匆的过客。

读书的方式，你选择了藏书的方式或许潜意识里，你想在藏书中寻找已有的答案，但你选择撕书的方式，你一定发现繁琐的描述、浩瀚的字数你不需要死记，况且你也记不住，即使你记住了，也许要用的时候也忘记了。当你学会找寻全方位的视角思维，精准切入的方式，慎密的分析和推理的时候，你一定感受思维的乐趣、感知思想的力量。

所以，若不是孤本和善本的书，就不妨让别人收藏吧，让他们收藏别人的见识在现实中迷茫。你只要读懂了作者的思维方式、切入点的选择、逻辑分析的方法，那么你就可以把这本书撕了，因为你已汲取了此书的精华、长了自己的见识，丰富了自己的思想。

作者：目光呆滞的润土 日期：2012-10-25

回楼上：

文凭只是让你穿个马甲、套个短裤而已，否则你只能去裸奔。如果中国社会允许你裸奔，那么你就去裸奔。

盖茨、埃里克森休学不是读书，而是创业。读书不懂的问题可以

留到明天再去思考，创业中遇到的问题你必须去解决，你解决今天面临的问题，你过不了今天，看不见明天，也就是说创业是现场考试的课堂。

作者:目光呆滞的润土 日期:2012-10-25

回楼上:

文凭只是让你穿个马甲、套个短裤而已，否则你只能去裸奔。如果中国社会允许你裸奔，那么你就去裸奔。

盖茨、埃里克森休学不是读书，而是创业。读书不懂的问题可以留到明天再去思考，创业中遇到的问题你必须去解决，你解决不了今天面临的问题，也许你过不了今天，更看不见明天，也就是说创业不是休学，而是现场考试的考场。

作者:目光呆滞的润土 日期:2012-10-30

作者: 北极神话 123 回复日期: 2012-10-30

回复

@目光呆滞的润土 2012-08-28

作者: 国\_民回复日期: 2012-08-27

---

老师，汪精卫之流为国人所不齿，老师的语言中似乎有偏袒之意，莫非另有隐情？

---

《谁是汉奸？谁是卖国贼？》

中国大陆因崖山海战导致中华文化出现精英断层，又由于四库全

书编删了中国文化的精髓，导致南宋以后的整个中国社会逐渐失去自洁、自净的功能，既社会失去反思、反省的功能。每一次国家的天灾、人祸的苦难都不能唤醒国民自我的良知、良心和理性的思维。

这种失去自净功能的中国社会，就像酱缸一样，越封闭就越发酵。整个中国从包容自信的文化，堕落为封闭、自私的山头文化。

看似统一的大国，却被一座一座的大山头、小山头分裂的支离破碎、一盘散沙……

很多自我标榜为民族英雄、民族救星的人，恰恰是维护山头文化、酱缸文化的民族罪人，那些把自己生死置之度外的人，把一世英名看淡的人，一心想打破山头文化、酱缸文化，把中国引向海洋文化的人，方可称之为民族之救星、民族之恩人……

中国社会一千年来，存在一个独特的现象，谁被扣上汉奸、卖国贼的帽子了，谁就永远无法翻身了，因为为其平反者也怕被扣上汉奸、卖国贼的帽子而永世不得翻身。

当我们睁开慧眼理性地看待历史，我们会发现那些叫嚣 A 某是汉奸，嚷嚷 B 某是卖国贼的人，其真实的本质是恐惧海洋文化的包容、自信摧毁其独裁专制的基础，所以，他们总是高举着民族的大旗、挥舞着汉奸、卖国贼的帽子，高呼着爱国，可是，我们看见伟光正背后那副嗜血土匪、铁血暴君的丑恶嘴脸了吗？

作者：目光呆滞的润土 日期：2012-11-02

作者：灵魂舞不动回复日期：2012-11-02

小军哥适合做编剧！呵呵

作者：我是再再来回复日期：2012-11-02

闰土前辈，这个小军不是你的朋友吧，你前面提到过，你只有两个马甲，稚一和目光呆滞的小军

---

童话故事可以编，但是没有亲历商战生死者，则编不出商战的细节和商战的惨烈。闭门造句者编出的故事一定被曾经的经历者看出破绽而被耻笑。

“目光呆滞的小军”是我几年前以小军的语气写的，没有他现在本人写的风趣、生动，所以别人写和本人写的区别就在于此。

峰的故事，最近的媒体有报道，世界第七高的大厦既江苏最高的紫峰大厦上 800 平米的顶级咖啡吧是峰的私人咖啡吧。

去年，饭桌上有一个人吹嘘他儿子的老板非常的有钱，但是他们老板的上面还有个更大的老板更有钱，公司叫江苏 XX 公司。我说：老板是谁？他说：我儿子不知道，他没见过他。我说：他叫“峰”（XX 峰）

峰的故事，小军继续。

作者：目光呆滞的闰土 日期：2012-11-08

《德隆华谊老板“玩失踪”女债主守公司追讨 7000 万》

2012 年 02 月 18 日

近日，不断有债主到江苏德隆华谊投资顾问有限公司（简称德隆）位于南京龙吟广场 12 楼的办公地点要债，公司却还不出钱。债主们拿出的欠条让员工心惊，一张张欠条，少则一二十万，多则数千万。

据员工说，从 2012 年元旦后就没看到过老板，他们和债主一样，也联系不上老板。目前，债主已陆续向警方报案。

女债主借给德隆 7000 万

守在公司一个多月也没要到钱

昨天下午，有一位市民向快报热线打来电话，反映德隆公司欠了他几百万元，原本约好每月 2% 的利息也没有支付，甚至现在连本金也取不回来了。据他调查发现，德隆有关门倒闭的迹象，他急切希望警方和媒体能关注此事，帮受害人讨回钱。他还表示，受害人至少有二三十人，少的借给德隆几十万，多的达到上千万。

记者立即前往南京市鼓楼区龙吟广场 12 楼的江苏德隆华谊投资顾问有限公司调查，发现这家公司的办公室门敞开着，办公面积有几百平米，但员工仅几十人。

在公司的会议室里，记者看到了从外地来要债的徐女士(化姓)。她表示，自己元旦后就一直在这家公司要债，可公司负责人避而不见，她一直等到除夕那晚，也没拿到钱。过年后，她再来公司，负责人仍是不在。“一开始他们还和我打打电话，说过几天就还钱，可最近几天，就连电话也不通了，人直接消失。”她告诉记者，德隆欠了自己 7000 万元，这么多钱不光是自己的、也有一部分是亲友的。当时许诺每个月能有 2.5% 到 2.8% 的利息，开始一段时间，月息都会按时打进固定账户，可从去年 10 月份开始，公司渐渐不能按时给了，去年 12 月以后，月息根本拿不到。现在天天有亲友来她家要钱，可她无法从公司取回本金，也没钱给亲友。

就在此时，又有一位市民来要债，他说，自己借给德隆 600 多万元，同样取不回本金，也联系不上公司负责人。债主们表示，因为公司许诺的利息远远高于法律规定的限度，纸面协议上写的是零利率，但有收到月息的账单作证。

员工：老板去年底开始就不见了

同是债主的公司办公室主任已报案

债主上门要债的情形，员工们已见怪不怪。员工介绍，公司的法人姓宋，但实际的老板是总经理张某和财务总监黄某。两位老板以前每周都会来公司一两天，可从去年 12 月开始就不见人影了。员工工资到 1 月为止还在正常发放，但公司租用的办公室在下周一将到期，那时物业将会上来封门。员工说，从 1 月份开始就陆续有人想跳槽，但公司的公章都在老板手里，因此无法解除劳动合同，只能等德隆倒闭，请劳动部门仲裁，强制结束劳动关系。员工还表示，过去只知道公司办了一个南京投资网，做一些贷款中介的服务，效益很普通，并不知道老板还私下融资。

就连公司办公室主任陈先生目前也成了“债主”，他介绍，公司经营融资业务已有 10 年，从投资人手中借了钱，再转借给有需要的企业，收取更高的利息。他本人向老板提供了 815 万元的借款，现在既拿不到利息，也拿不到本金，如今他已向警方报案。“这些钱也不全是我的，很多是亲戚朋友的活命钱，有的是把房子抵押贷款，放到这里赚利息，有的是卖房款。”他说，他妻子的姐姐下肢瘫痪，把房子卖掉，搬去和父母一起住，卖房款就用来生利息，老板忽然消失，

他们的生活都没着落了。

欠条担保人为总经理和财务总监

公司法人称没参与融资不知资金流向

据债主们介绍，老板张某、黄某涉嫌数额巨大的融资行为，资金总量惊人。债主中有风险投资商人、煤老板、实业家、普通市民。很多人不是直接与德隆签协议，而是通过老板张某、黄某，与新嘉吉投资有限公司、宁浩投资有限公司、冠江科技有限公司签的借款协议。而这几家公司的实际控制人都是张、黄二人，但几乎所有债主的欠条上都有张、黄二人的签名作为“担保方”。这些钱只有张、黄二人经手，其他人不知道资金流向。

据了解，冠江科技有限公司位于徐庄软件园的办公室已被债主封门，此前该公司主要经营网络、电子等项目的服务。宁浩和新嘉吉都经营投资业务，其中新嘉吉投资了几家餐馆，包括咖啡厅、茶餐厅、川菜馆等，几家店都已经关门。

记者拨打张、黄二人手机，两人的手机均已关机，无法联系。记者联系了德隆公司的法人代表宋某，他证实，新嘉吉、宁浩、冠江与德隆有密切联系，财务都是黄某一手负责。他本人也在新嘉吉负责做一些项目引资工作，但没有涉及到融资方面的业务。他无法联系上张、黄二人，不清楚公司经营融资业务的具体情况和资金流向。

相关实体店大都已关门

一餐馆还欠房租水电费 71 万元

张、黄二人下落不明，记者探访与其有关的几家实体店，几乎都



已经关门。位于玄武区 1912 街区 A10 幢 6 单元的兴嘉吉川菜馆已大门紧闭。餐馆的大门上贴有一份解除合同通知书，通知时间为 2012 年 2 月 14 日，内容大致如下：南京兴嘉吉餐饮有限公司于 2009 年 12 月 8 日与南京 1912 商业管理有限公司签订了《房屋租赁经营合同》，并与 2010 年 3 月 9 日签订了相关补充协议。但合同及协议签订后，兴嘉吉餐饮有限公司多次迟滞履行房租、物业费及水电费的支付义务，截止本通知书发出之日前，兴嘉吉餐饮有限公司未履行给付义务的款项已累计达到 712724.2 元，逾期违约金已达 239045.31 元。

据附近的一名工作人员说，兴嘉吉川菜馆年前就关门了，员工的工资都没有付清。南京 1912 商业管理有限公司的一名相关负责人告诉记者，该店本应在 2011 年 11 月 2 日支付相关的房租和物业费，但催了无数次，老板从未露过面，也联系不上，如今该店关门已有一个多月了。“去年年底还在我们管理处的催促下，才付清了大部分员工的工资，现在我们计划通过司法途径控告兴嘉吉川菜馆的违约行为。”

随后，记者又来到位于玄武区北京西路九华山路口对面的兴嘉吉茶餐厅。这家餐饮店也是大门紧闭，但大门上贴着“正在装修”的字样。透过玻璃门可以看到，店内堆着装修用的水泥粉，地上铺满了木屑。附近一家店的员工告诉记者，这家茶餐厅已有好几个月没营业了，年前一直都在装修，但过完年后再也没见工人来过。“听说转租给了另一个老板，收了好几十万的转租费呢，但我们也很少见新老板来过。”

位于河西商业区金润发对面的兴嘉吉川菜馆分店同样也是大门紧闭，记者在该店的玻璃门上也看到一张解除房屋租赁合同的通知函，

内容大致为南京兴嘉吉餐饮有限公司拖欠租金 428281.87 元，房租支付逾期已达一个多月，通知发出时间为 2012 年 2 月 7 日。

律师

债主可向担保个人追偿

借款的公司无力偿还，债主的巨额财产难以追回，他们将如何维护自己的权利？

为此，记者咨询了江苏圣典律师事务所的严国亚律师。他表示，公司无力偿还借款，债主可向担保人追偿。借款协议上有张、黄二人担保，债主应及时报案，避免财产被他们转移，造成更多损失。江苏瑞格律师事务所的王立宁律师也认为，债主可以向担保人主张债权。他认为，这几家公司的借款方式可能已经涉嫌违法，市民不要被高额利润高额利息诱惑，而参与到这种借款形式中，应警惕借贷风险和合法性。他建议，债主尽早报案，否则可能财产被转移后，判决无法执行的窘境。

作者：目光呆滞的润土 日期：2012-11-13

有很多不屈的武士，只是我们暂时不知道罢了。历史的星空将镌刻上他们的名字：林昭、张志新、王佩英、遇罗克、王维林、LXB……

作者：目光呆滞的润土 日期：2012-11-15

《中国历史的基本单位》

网友们常常问我看什么书，我一直不好回答这个问题，真的抱歉，我真的不怎么看书。因为，我感觉见识比知识重要！可是，许多人活了一辈子也不明白事理，难道他们的见识少了吗？我感觉见识了，不

总结、不思想、不感悟，或者压根就没这悟性，就不能转换为生活、事业、人生中的常识，这才是人们生活悲剧的根源，最通俗的说法就是悲剧人生因为他缺少常识。

说的直白点就是：知识没有见识重要，见识没有常识重要。所以说：一个国家、一个人可以没有丰富的历史见识，也可以没有悠久的文化传承，但是只要不犯常识性的错误，这个国家、这个人不至于太催悲、太动荡、太不幸。

常识中一个重要的内容就是基本单位，中国过去有丈、斗、石、时辰、斤等基本单位。如今我们通常使用国际单位制基本单位。国际单位制基本单位是一系列由物理学家订定的基本标准单位。缩写为SI. 国际单位制共有七个基本单位。

(1)米：米是光在真空中于  $1 / 299,792,458\text{s}$  时间间隔内所经路径的长度。

在1960年国际计量大会上，确定以上定义的同时，宣布废除1889年生效的以铂铱国际米原器为标准的米定义。

(2)千克：国际千克原器的质量为1kg.

国际千克原器是1889年第一届国际权度大会批准制造的。它是一个高度和直径均为39mm的，用铂铱合金制成的圆柱体。原型保存在巴黎国际计量局。

(3)秒：铯—133 原子基态的两个超精细能级之间跃迁所对应的辐射的9,192,631,770个周期的持续时间为1s.

起初，人们把一昼夜划分为24h, 1h为60min, 1min为60s. 但一昼

夜的周期,即太阳日是变动的,所以定义 1s 等于平均太阳日.后来又发现,地球公转周期也是变动的,于是又需确定另外的定义.随着科学技术的发展,科学家们发现,原子能级跃迁时,吸收或发射一定频率的电磁波,其频率非常稳定.于是在 1967 年第十三届国际计量大会上确认了上述定义.

(4) 安培: 在两条置于真空中的,相互平行,相距 1 米的无限长而圆截面可以忽略的导线中,通以强度相同的恒定电流,若导线每米长所受的力为  $0.0000002\text{N}$ ,则导线中的电流强度为 1A.

1948 年国际度量衡委员会第九次会议作了这样的规定.1960 年 10 月,第十一届国际权度大会上确认为国际单位制中的七种基本单位之一.

(5) 开尔文: 水的三相点热力学温度的为  $273.16\text{K}$ .

该单位是以英国物理学家开尔文的名字命名的."开尔文"的温度间隔与"摄氏度"的温度间隔相等.但开氏温标的零度(0K),是摄氏温标的零下  $273.15$  度( $-273.15^{\circ}\text{C}$ ).

1968 年国际计量大会决定把"开尔文"作为七个基本单位之一.

(6) 摩尔: 简称摩,摩尔是一系统的物质的量,该系统中所包含的基本单元数与  $0.012\text{kg}^{12}\text{C}$  的原子数目相等.

使用摩尔时,基本单元应予指明,可以是原子,分子,离子,电子及其他粒子,或这些粒子的特定组合.

摩尔拉丁文的原意是大量和堆量.它是用宏观的量来量度微观粒子的一个单位.1971 年第十四届国际计量大会通过了对摩尔的定义.

我国 1977 年国务院公布了介绍摩尔的文件,同时取消克原子,克分子,克分子浓度,克分子体积等概念.

(7)坎德拉:简称坎,一个光源在给定方向上的发光强度.该光源发出的频率为 540,000,000,000,000 赫兹的单色辐射,且在此方向上的辐射强度为瓦特/球面度.

为什么我们要熟悉基本单位呢?因为熟悉并掌握它是生活的基本常识,比如心跳 60/分,我们不会说心跳 3600/时;高速开车时速 120 公里/时,我们不会说 2 公里/分钟;小区车速应该限速 5 公里/时……

假如正常平躺着的状态下,你心跳 180/分钟,假如你在小区开车车速 100 公里/时,假如你在高速超车道上开 5 公里/时,你一定要预知到即将出大事,这就是基本单位给你的常识,天气温度、雨量等常识性的基本单位,也一定会给具备常识的你带来常识性对灾难的判断。

今天,在这个特殊的日子,关于常识性的基本单位就不展开分析了,我们就分析定义出一个历史基本单位,我搜索了一下,发现没有这个历史基本单位的结果。但是,我又觉得这个基本单位应该是一个基本的常识,我们应该找出一个基本单位,这样我们就对政治、历史、经济、社会的未来做出准确的预期判断。

这周末,大家希望我发言、说些什么,我一直没说,因为我如鲠在喉,真的不知道该怎么说,昨夜一宿翻转难卧突然顿悟,哇!!!有了,中国历史基本单位有了,这就是 30 年。

### 30 年——中国历史的基本单位

中国历史上那些所谓盛世的皇帝，有个梦想——好想再活五百年。但是，即使他有仙丹神草，他也活不到五百年。因为 30 年河东，30 年河西，两个 30 年既 60 年一个轮回，这是历史的规律，即使没有轮回命运也不过在苟延残喘罢了，本质上说：没有幸福、快乐可言，你即使再富有、再权高，你自己也生活在恐惧之中……

看中国的皇帝有个特点，开国皇帝风光无限，30 年后的皇帝最好做个垂帘皇帝了，因为儿皇帝做好了，功劳是自己的，做砸了，也不用背黑锅。两个 30 年后的皇帝通常是被刀逼着当皇帝的，因为此刻的皇帝没有了风光，像崇祯、光绪一样是窝囊的皇帝，活着还没有草民滋润。

为什么历史基本单位不是 10 年，也不是 50 年，因为人生百年的本质是 20 岁懵懂的步入社会，到 50 岁知天命，期间合计 30 年。有人 20 岁前就醒悟了，有人到死也没活出个明白。但是多数人是 50 岁明白了，可是明白的时候因为太迟了，所以她们通常会听天由命。第二个 30 年，他的儿子还没有醒悟、感悟，他们会进入社会，等他们的儿子 50 岁的时候，发觉其实是比爹的时代，此刻他们不听天由命了，他们知道不走老路，也不走邪路的话，只能走天路（天怒），于是，轮回开始，谁也无法阻拦。

你可能会说：为什么美国、日本没 30 年的历史基本元素呢？有，他们把 30 年当着时间单位，而不是历史单位了，整个社会的财富由遗产税链接起来了，遗产税将聚集的财富比例回归社会循环，后代再

不创造财富，二次遗产税将使你的财富彻底回归社会。打个比喻，财富跟空气、水一样，要循环流动，否则自然的生命消逝，社会秩序的自然有序也自然消逝，导致的结果就是气候的紊乱、社会的紊乱。

可是，你一定要问我，中国社会为什么不征遗产税，不走出 30 年动荡、不走出历史基本单位的悲惨世界里轮回呢？

因为，我们依靠两袖清风的道德标杆建立起一个虚幻美妙的世界，若征遗产税就将两袖清风下两条裤腿里巨额财富暴露了，于是谎言破灭了，道德标杆坍塌了，虚幻美丽的世界就不复存在了。这就是谎言悖论的悲剧，成天标榜自己两袖清风，到最后你想缴遗产税也说出口了，而且你担心老百姓不仅不让你缴遗产税，他们一定愤怒地追杀你，因为你清楚地明白你洗脑后的子民不懂得宽恕，不懂得原谅你的原罪，不懂得妥协。彼此的包容方可走出这痛苦的轮回，这些顺民也许一夜间就彻底变成了暴民、一群无脑的暴民。暴民懂得有遗产税吗？他们懂得 30 年这个历史基本单位的常识吗？他们只知道杀人、纵火、强奸……

第一个 30 年老百姓被榨的半干，两袖清风的他们没有开征遗产税，第二个 30 年也过去了，老百姓被彻底风干了，两袖清风的他们还没有开征遗产税。

崇祯也好，光绪也好，他们其实挺可怜的，他们即使内心再善良也无用了，他们自己也回天无力了，毕竟垂落听政的慈禧还有那些垂而不死的家伙才是社会的毒瘤，他们是不会答应开征遗产税的。这些愚蠢之极的蠢驴哪里知道他们聚集的不是财富，卡耐基说过，带着巨

巨额财富死去是一种罪恶，巨额又不能回归社会的财富将枯竭社会的自然循环，它将点燃民众的怒火。

是的，你的教化很成功，50岁知天命的他眼神麻木了，但是他那10岁的孩子逃课了，这孩子的眼神和他紧握的小拳头将告诉你，未来的答案。

作者：目光呆滞的润土 日期：2012-11-20

作者：K\_MANsd 回复日期：2012-11-20

回复

《昨夜无眠》：<http://blog.sciencenet.cn/blog-660333-632151.html>

《我为什么逃离科研》：<http://blog.sciencenet.cn/blog-662228-633685.html>

《我来告诉你为什么中国做科研最好的学生会去转行》：

<http://www.newsmth.net/nForum/#!article/WorkLife/5921835>

这是最近在科学网很火的一件事情：

一个在中科院被导师看好并寄予厚望的顶级博士，离开科研行业而选择去一所中学教书，他的导师对此感到很痛心。

---

以下说说我的看法：

我认为这个同学是基于他自身对科研行业感到看不见希望，而选



择转型。就好比挖井，他认为他继续挖下去是见不到水的，所以选择了离开。但是令我感到不解的是：凭他的能力，绝对可以转型干更好的事业。而不是选择去教书跟他原来做研究差不多的事情，甚至还更不容易“打井出水”的事情。

这跟钱也没关系，我相信他干科研绝对不会比当老师的钱拿得少。

当然，是对是错我们是不能评价的，因为这是他自己的人生观，我们无权评价。

=====

===

大哥对世事比较通达，所以我想请大哥参考以上三个链接，说说对这事看法。

-----

### 《学生是导致的奴隶》

在当下的制度状态下，学生就是导致的奴隶，中国的导师多数靠剽窃学生的创意和研究成果而生存，女研究生、女博士出卖色相，男研究生，男博士靠出卖智力而获得所谓的文凭和学位证书。很多学生敢怒不敢言，只能忍气吞声。归根究底是制度设计造成的，没有法律保护学生的知识产权，空凭导致的道德良心做事，而所谓的道德良心在巨大的利益面前又是如此的脆弱，所以，有悟性的学生、有正义感的学生是不甘心为他人做嫁衣的，他们宁愿放弃自己的专业而求得心理的平衡。

是的，你别为我客气，我只是不想做的奴隶。

作者:目光呆滞的润土 日期:2012-11-20

作者:润土的稚一回复日期:2012-11-20

回复

请润土大哥谈下两年后的楼市和股市谢谢

---

楼市跌一年，涨四年；

股市涨一年，跌四年。

作者:目光呆滞的润土 日期:2012-11-28

作者: jianrenwuzhe 回复日期:2012-11-25

回复

土哥能不能谈谈期货~~~~~土哥谈谈期货好吗

作者: jianrenwuzhe 回复日期:2012-11-27

回复

土哥能抽点时间谈谈期货吗~~~~~

---

《赢者通吃》

我不懂期货，对期货没有研究。我在九十年代中期，因为怀疑台湾金中富期货公司承诺年收益 60%而没有卷进《金中富》的诈骗卷套，从此与期货没有交集。

我作为外行，以我的主观臆断回答你期货的问题：

期货的目的是，套期保值，合理的利用可以让企业规避风险的工具。

由于期货可以发放大资金的倍数,又由于多数人可以从宏观地分析出未来的趋势,所以期货对于胆大的投机者具有非常大的诱惑力。

我主观分析得出一个观点:

产业资本是顺势期货市场来长期保值、规避短期风险;

金融资本是逆势期货市场来短期持仓,获取长期利润。

基于上述的观点,散户期货炒家由于没有产业支撑而无法长期保值的平台,也就是说无法实际交割成交通过实业过程来获得利润,只能虚拟买空卖空、卖空买空而完成交易的全面流程。

而金融资本特别是巨大的资本联合体,他们通常控制整个的产业链和市场终端,甚至于渗入政府(前公司高管,后期入主政府衙门主管经济,或者前政府高官,后期聘为公司高管,也或是议会某社团的赞助财团)……

散户期货炒家凭借经验和对政治、经济的判断,往往非常清晰地知晓股指、铜期货、黄金、白银、石油的走势,通常这种判断在某一个时段非常的吻合,聪明也胆大者往往通过期货获得不菲的利润。

金融资本在这个期货的过程中,总是被动地任由散户炒作获利,散户不断地获利吸引更多的散户资金进入期货市场,一旦市场聚集的资金达到最大化后,也就是多数人都认为一定会涨(或者跌的时候),此刻市场突然暴跌或者暴涨。市场中的散户此刻会极度的慌张,如还不惊慌失措的话,金融资本必须再暴涨或者暴跌进一步打击参与者脆弱的神经直至崩溃。这样崩溃的参与者一定失去理智做出愚蠢的举措,此刻那些幸存者若不获利了结以为自己幸运的时候,不久他们发现金

融资本又反手运作，又斩杀市场的幸运儿，这样一轮海啸般的绞杀后，贪婪的散户几乎被赶尽杀绝。而这一切几乎在一瞬间发生又一瞬间消失。期货市场重新进入下一个轮回，也许一年、也许五年故事又重新上演，看似相同，手法、节点却不相同。

我身边有个熟人是二十多年前是高校统计学老师，专门教概率，94年是某期货公司的部分经理，五、六年前他总是跟我吹嘘做期货赚了多少钱，当时我刚要说几句，就立即被他嘲笑、被他讽刺——你懂个屁!!!上月，发现他前年抵押120万出去的湖景房不住了，现在住另一个不知名的小区了，我不吱声，更不会问他是租的房还是买的房。

其实，真正的期货市场中的投机者游戏中（套期保值除外）是赢者通吃的游戏，最后的赢家是全控产业资本、金融资本、市场终端的渗入政府的巨无霸的隐身的金融巨无霸，他们是标准的大鳄，他们平日里几乎不吃不喝、偶尔睁开一下眼睛又闭上懒洋洋的晒太阳（减少热量的损耗）……

你能克服恐惧和贪婪，你尽管在鳄鱼旁嬉戏玩耍弄点小鱼小虾滋润着。等你看见鳄鱼抬头张开血盆大口的时候，那么就为时已晚了，所以，期货的炒家一定要在鳄鱼低头的刹那逃之夭夭

当你把全部家当押上去的时候，你的判断一定感觉非常的良好，否则也不会全押上了。可是，你忘记了，期货要短期补仓，要短期平仓，等你被平仓后，你一定发现你的长期趋势判断是如此的精准，此刻，你并没有反思其中的奥秘，你一定后悔没有资本补仓，其实，你

补仓了，市场依然不会翻转，市场依然要你继续补仓，直至最后被平仓，你被平仓出局后，你看见一条新闻，伊朗已经制造出一枚核弹。

作者:目光呆滞的润土 日期:2012-12-03

贵阳凯宾斯基顶楼，山城美景尽收眼底。马上去宵夜)))

作者:目光呆滞的润土 日期:2012-12-03

开心吃典，散步回)))

作者:目光呆滞的润土 日期:2012-12-04

2011年12月28日，纽约联合国总部降半旗，为已故朝鲜最高领导人金正日致哀。金正日遗体告别仪式28日在平壤举行。根据《联合国旗典与规则》规定，遇有会员国国家元首或政府首脑逝世，联合国旗帜将在联合国纽约总部、联合国日内瓦办事处以及位于此会员国的联合国办事处降半旗，为期一天。

作者:目光呆滞的润土 日期:2012-12-04

作者:茶馆有人否回复日期:2012-12-04

@目光呆滞的润土 27247楼

贵阳凯宾斯基顶楼，山城美景尽收眼底。马上去宵夜)))

-----  
哈哈贵阳凯宾斯基畅享娃娃鱼有木有?!

-----  
昨天宵夜在“开心吃典”，今天白天千户苗寨，晚贵阳“新侗家食府蟠桃宫店”。现凯宾斯基29楼)))

作者:目光呆滞的润土 日期:2012-12-06

作者: 沉鱼天逸 回复日期: 2012-12-05

土哥在贵阳吗, 可以的话我请土哥尝尝我们的特色--酸汤鱼

---

谢谢, 白天在黄果树, 晚上已到南宁, 晚餐在中山路美食街, 此刻在红林大酒店

作者: 目光呆滞的润土 日期: 2012-12-06

去巴马

作者: 目光呆滞的润土 日期: 2012-12-06

午后, 盘阳河、百鸟岩、百魔天坑。此刻, 寿乡国际大酒店)))

作者: 目光呆滞的润土 日期: 2012-12-06

明天, 徒步通灵大峡谷

作者: 目光呆滞的润土 日期: 2012-12-07

午后徒步通灵大峡谷, 6点30分入住中越的德天“老木棉酒店”, 此刻朝南落地窗外是一幅岭南中国山水画。

作者: 目光呆滞的润土 日期: 2012-12-07

午后徒步通灵大峡谷, 6点30分入住中越边境的德天“老木棉酒店”, 此刻朝南落地窗外是一幅岭南中国山水画。

作者: 目光呆滞的润土 日期: 2012-12-08

入住明仕山庄

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/126859746.jpg[/img]

作者: 目光呆滞的润土 日期: 2012-12-08

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/126860280.jpg[/img]

德天瀑布

作者:目光呆滞的润土 日期:2012-12-08

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/126860720.jpg[/img]

德天瀑布

作者:目光呆滞的润土 日期:2012-12-09

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/126919702.jpg[/img]

一行 10 人骑自行车游览明仕田园美景

作者:目光呆滞的润土 日期:2012-12-09

下午回南宁，晚上，“四海一家”自助餐。

作者:目光呆滞的润土 日期:2012-12-09

从崇左市大新县堪圩乡明仕村返南宁，住红林大酒店。明天 11 点半，南宁吴圩国际机场返回)))

作者:目光呆滞的润土 日期:2012-12-14

作者:我是马客时间: 2012-12-13

大哥，多年前您讲过一个买手机归还原机主话费的故事，我想问下那位小伙子现在咋样了？

-----

小伙子现状不清楚，小伙子的老板程照会(音)因为涉黑被牵连，身陷牢狱一年之久，现在虽然出狱，但是几乎破产。程上面的大老板陈三春是我姐夫的好朋友，当年我姐夫开服装店，他紧邻着开小饭店……且与我姐夫一起倒腾二手摩托车。06 年夏天，缪老弟（06 年 11 月 11 日车祸逝世）带我与陈三春餐桌上见面的时候，已相隔二十

年，陈老大得知我姐夫 00 年就已逝世后，仗义地让我姐姐有困难去找他，我婉谢。09 年得知陈三春涉黑被抓，接着小伙子的老板程照会也被抓。这年头黑老大都如此艰难，我估计这小子也好不到哪里去。

《南京黑老大陈三春暴敛数亿资产的》（下面为网摘内容，本人转帖）

陈三春何许人也，他是一个仅有初中文化，靠坑蒙拐骗、放高利贷过日子的社会混混，多年来，他用放高利贷获取的暴利，拉拢收买了一批公务人员，并迅速的建立起了自己的社会网络，在江苏掀起了一阵陈氏阴风，扰乱了金融秩序，破坏了安定团结的政治局面，多行不义必自毙。最近，以陈三春为首的黑社会团伙，终于栽在了公安机关的打黑行动中。陈三春一伙等落网，并不意味着结束，因为还有一些骨干分子在保护伞的作用下逍遥法外，还有一些“无法回避”的人为他们说情。因为陈三春一伙在长达数年的黑社会活动中，用金钱打造的保护网依然存在。

陈三春之所以出名，是这位小学文化的黑老大心黑手辣，他手下有数十位打手为其卖命。南京多位有名的企业家没有在商战中倒下，却栽在了他的手下。南京瑞尔公司老总李长江 2007 年向陈三春借款 2400 余万元，月息 9%，到了 2008 年 5 月份，累计欠款 1 亿多元。2008 年 5、6 月份，陈三春指使打手尹四平等入冲砸李长江公司，殴打员工，抢去公章。逼得李长江与妻子办理假离婚手续，自己跑到广州躲债。2005 年，南京蟠龙金陵开发公司老总平里向陈三春借款 2400 万元，月息 9%，一年不到就涨到了 5000 万元。在陈三春的淫威下，



平里病死在医院。

2005年7月份至2006年7月份，陈三春与王冬平串通好，设套让金厦实业有限公司老总吴剑元借款1740万元，月息9%，到了2008年吴剑元还了本金和利息1800万元，但陈三春却强行索要2.1亿。为逼债，陈三春派手下一帮人采取锁公司大门，扎汽车轮胎，殴打公司老总及员工等手段，导致公司十个多亿的房地产项目瘫痪，数百名员工生活无着落。

陈三春的暴行早已激起社会各界人士愤慨。举报信纷纷投向各执法机关。一位博士老总说：“我们读书多年，靠勤奋拼搏，反而不及陈三春一个流氓。社会允许这样的毒瘤存在，还要人学习有什么用？不如都去干流氓了。”令人失望的是，众多举报信石沉大海，甚至有的举报信直接落到陈三春手里。

陈三春狂妄地说，公检法没有摆不平的事。据了解，陈三春的连襟就是在南京市公安五处工作，这次陈三春被抓，而他的组织重要成员，小姨子张晓凤没有被抓，与其丈夫的公安身份无不关系，代价仅是丈夫科长身份被免而已。

他手下重要成员于岚外号智多星，是南京兆钱投资咨询公司法人代表，外号于政委，他多次按照陈三春的意思，组织不明真相的退休老人和妇女去省市政府请愿，以此逼迫政府满足他们的经济要求。他的姐姐于虹就是现任江苏省高级人民法院审监庭庭长，某法院仅凭陈三春强迫别人写的四千多万元借条，就能冻结某公司近十亿资产，可见陈三春在法院的关系非同一般。

为了打通南京市检察院关节，陈三春出手就将一辆豪华车赠送给某干部。为了摆平某个案件，陈三春让手下一次性送给办案人员现金40万，高档香烟数十条。

有了保护伞，陈三春更加猖狂。陈三春带领手下冲砸某公司时，公司打110报警长达40多分钟，竟然无一警察到场。

为了达到逼账要求，陈三春往往采用暴力强迫借款人按照他的意愿填写借款数目，然后向法院起诉。借款人员如请律师代理，陈三春便让手下人带着砍刀上门威逼律师不得代理。否则断其臂，抽其筋，吓得律师落荒而逃。

狂妄的陈三春甚至对执法人员也敢叫板。2002年陈三春以低价买下华新商场负一楼产权，其时，负一层有一部分仍然是樱花园湘菜馆的后厨房，樱花园与华新商场的租赁合同还没到期，陈三春派尹四平等人找樱花园老总谈租金事情，漫天要价，让樱花园方面无法接受。2002年7月1日，陈三春纠集150多名活闹鬼围堵樱花园大门，陈三春公开声称，这些都是南京黑社会精英，你们不搬走就是死路一条。一声令下，150多名活闹鬼强行冲入，将菜馆砸的面目全非，并殴打众多员工。当有人报警，陈三春竟然抢过电话，告诉警察，我等的就是你们警察。最后公安部门出动了几百号警员才将事态平息。第二天，南京市公证处某公证员到樱花园勘察损失情况，又遭陈三春手下殴打。为了使华新商场其他楼层的业主租用负一楼的柜台，陈三春指使手下，强令其他业主拆除柜台，缴纳保护费，业主稍有微言，便惨遭殴打。当尹四平等人被警方以寻衅滋事被抓捕，陈三春却在保护网庇护下安

然无恙。

在重庆打黑行动不断深入时，南京市民强烈要求公安机关对陈三春及其团伙采取行动，但在执法过程中或行动迟缓或通风报信，这些人何为在打黑行动中置法不顾，冒险行事呢？说白了，就是已成为陈三春金钱的俘虏，不为陈三春办事，就得被陈三春出卖，沦为阶下囚。为陈三春说情，或许还能侥幸过关。总而言之，只要没有法办到他们身上，他们就得为陈三春和自己而奋斗。水至清而无鱼，水太浊则鱼龙混杂，要想摸清陈三春用金钱变质的关系网的底，确实不易，或许永远是个谜。但不管怎么说，一些浮出水面，已经证据确凿的犯罪分子，不绳之以法，实在说不过去了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2012-12-14

《南京黑老大陈三春放高利贷 1.4 亿元被判刑》（转帖）

南京热线讯：昨天，南京市鼓楼法院一审判决了一起涉黑案件，首要分子陈三春因犯组织、领导黑社会性质组织罪、非法经营罪、寻衅滋事罪、聚众扰乱社会秩序罪、伪造国家机关证件罪被判处有期徒刑 13 年，并处罚金 4188 万元。其余 10 名被告人被判以缓刑至有期徒刑 8 年不等的刑罚。

经查，陈三春纠集陈铭伟等人，以个人名义，先后多次向多家单位和个人，发放高利贷本金共计 1.4 亿余元，已收回本息 1.7 亿余元，仍索要本息 3.9 亿余元。如此贪心，如此暴利，令人震惊！

为索要高利贷还款，陈三春指使陈铭伟等带领本案其他多名被告人多次冲砸欠债公司的办公室、驱散员工、喷漆等，对欠债个人威胁、

恐吓，以此威逼对方偿还高利贷。

2002年6月下旬，陈三春等人购得南京市华新大厦负一楼926平方米的产权。南京一公司先期在此承租经营樱花园湘菜馆。为尽快赶走租约未满的湘菜馆，陈三春、尹四平带领十余名社会闲散人员恐吓餐馆经理、冲砸餐馆，要求湘菜馆搬出，导致该湘菜馆关闭，员工失业，并造成经济损失53万余元。

此后，陈三春为谋取非法利益，纠集被告人陈铭伟、尹四平、王家川等人，多次采用暴力或者暴力威胁的手段强行驱赶在南京市华新商场负一楼、江苏夫子庙购物中心经营的承租户，擅自强行拆除华新商场一、二楼柜台，使得在此经营的承租户或被迫接受陈三春的条件得以继续经营，或被迫放弃经营。

在积累了大量的资金之后，陈三春纠集陈铭伟等人有组织地实施了非法经营、寻衅滋事、聚众扰乱社会秩序、伪造国家机关证件、非法限制他人人身自由、组织他人上访请愿干扰司法活动等违法犯罪活动，形成了较为稳定的黑社会性质组织。

该组织实施的违法犯罪行为扰乱了金融秩序，干扰了司法，损害了企业的生产经营活动，破坏了社会稳定，在区域内造成了恶劣影响。

陈珊珊（南京热线-扬子晚报）

作者：目光呆滞的润土 日期：2012-12-14

回楼上：

讲话不重要，心里想的，没说出来的更重要。

如今的中国，干的不说，说的不干，真说假干，假说真干，说东

干西，说西干东，要真的想把一件大事做成了，还真的只能闷头干。

作者:目光呆滞的润土 日期:2013-01-07

回楼上:

胡哥在位的时间不衣锦还乡、不搞祭拜、没参加外甥的婚宴（只事后已家人合影而已），胡哥非常的自律，他仍然是我最敬重的国家领导人。

作者:目光呆滞的润土 日期:2013-01-14

作者: 稚一时间: 2012-01-19

**【土】**

《强强联手共赢未来》

昨天在某五星级酒店参加一个晚宴，晚宴共三桌，一个 26 人的大主桌，两个 10 人的副桌。晚宴的主题是：强强联手、共赢未来——AA 地产与 BB 投资管理公司签署合作协议（AA 地产为十大品牌之一）。

晚宴开席前，双方老总签字合作，后开香槟庆祝。晚宴间，AA 地产公司的演员一直在舞台上唱歌、跳舞、表演小品……

期间，地产公司主持人宣布赠送 Y 女士夫妇（投资公司老总）一对卡地亚手表……半小时后，地产公司老总任 Y 小姐（投资公司老总女儿）为干女儿，Q 总送给干女儿卡地亚双环手镯一副，祖母绿挂坠钻石项链一根……（我坐在副桌上一言不发，我估算了一下，地产公司今晚送出的礼物应该在五十位左右）

晚宴结束前，投资公司老总宣布：这次合作成功最要的就是感谢

S 银行的 R 行长（看气场和装扮最多是支行级别）和 Y 经理（客户经理）……

宴席结束后，我站在大门口，其他客人还在酒店里寒暄，我看见 R 行长和 Y 经理快步走了出来，走出大堂十米后，我听见 R 行长对 Y 经理吼叫道：“你脑子有屎啊？”，Y 疑问道：“什么意思啊？”，R 行长道：“你没看见合约啊，他们改成意向性协议了！”，Y 经理道：“我也是最后一刻才发现合约变成意向性协议了”，R 行长道：“这件事，弄成这样，你看着办吧”……

【备注】一：投资公司 Y 女士，我认识一年半了，一年来，她一直找豪华办公室，一直在将开业任何的排场，如何请北京节目主持人……，一直到昨天，我也没看见她办公室在哪里？

Y 女士去年 1 月份宣布有 5000 吨智利铜，3 月份宣布有 30 万吨俄罗斯钢轨的进口合同，7 月份宣布有中石油 200 万吨的柴油批文……，我一个朋友跟着她倒腾了一年，一件生意没谈成，自己还借给她十万现金。我曾经质疑过，他跟我发火，你不要自以为是，认为自己聪明，我说：“我也经常上当啊，也许我错了，你这是真的”，从此，我不说话。

去年 11 月份，我终于看见 Y 女士的公司进账了，她收取某地产公司 W 总五十万定金，答应 12 月 20 日前，帮助 W 总融资 2000 万。12 月 21 日告诉 W 总元旦后下款，直到昨天款也没到。昨天，Y 女士又收了快五十万的礼物，昨晚回家后，我这个朋友问她，你怎么给他钱啊？Y 总道：“那批智利铜已经找到上海买家了，等钱一到就借给

他”。

【备注】二:Y 女士找刚退休的公务员同居，这个退休的公务员又找那些公务员帮 Y 女士联系业务，这位 S 银行的 Y 经理的爸爸和这位退休公务员和战友，他相信他爸爸，所以也相信他爸爸的朋友，更相信他爸爸的朋友找到了一位数十亿身价的富婆，所以，他毫不犹豫地把这个富婆介绍给了十大品牌的地产老总了，老总一看是银行介绍的，更看见富婆身边的公务员身份，他也相信了，于是，他出手送出的全是世界顶级品牌的豪礼。也有一种可能 Q 总早发现破绽了，如今温州地产公司的老板白洪光 1 月 14 日自缢身亡了，看看自己四面楚歌的处境，也抱着幻想对面这个富婆赌一把吧。

++++  
++++

### 《亿万富婆的司机死了》

上个月，既年底的 12 月份，我旅游期间，这个姓杨的亿万富婆的司机死了。那个亿万富婆的老公（同居的 W 退休公务员，大家称呼他 W 团——转业前是部队团长），跟其他退休的同事说：我对小杨可好了，她的司机死了，全是我操办的。

上周五晚，吃饭前，大家打掇蛋（扑克），老柏说：“我们单位对面的殡葬服务部，我熟悉，我家几个老人全是找他办的，前两天我去聊天，说：有个女老板的司机死了，是你们办的吧？你们猜：他怎么回答？”，大家说：猜不出来。老柏继续道：“司机办丧事的时候，溧水农村老家的人一起到了，那个司机就是女老板的丈夫”。听说这话

后，大家目瞪口呆，仿佛空气瞬间被凝固……

其实，故事到这个段落，已经基本落幕，是非曲折已知分晓。这个局太离奇了——这个女富婆让自己的丈夫装扮成自己的司机，表面称呼他为堂哥，让 W 团与自己同居，让自己的女儿和女婿称呼 W 团爸爸。富婆把 W 团打扮的衣着光鲜、气派十足，到处介绍 W 团的身份是公务员，有了 W 团的身份，大家对她亿万富婆的身价少了不少的疑惑。去年，W 团战友的儿子，既江苏银行的小杨就为富婆骗了卡地亚对表、手镯、祖母绿钻石项链，我朋友小 W 也为了骗了 50 万（富婆答应某地产商年底融资数千万骗的诚意金）。

两年来，我一直明里、暗里劝小 W 不要相信富婆。小 W 却说我自以为是，自以为聪明，他常常饭桌上酒喝高了，当着我的面对其他人说：“润土网上写的东西，表面看有水准，其实本质上分析，狗屁不通……”，大家不吭声，我也笑而不语。

后来，我基本吱声，偶尔与小 W 交流也只能说：“你帮她跑跑腿可以，千万自己不要贴钱啊!!”。小 W 回到：“我不会的，我这么聪明，怎么可能被骗呢？”。有时，我真的为他难过，于是，我就让金某劝他，他回金某到：“宁可信其有，不可信其无”。事后，他还怪我跟别人说，指责我嘴不稳，办不成大事。这两年来，我说他，他就说我自作聪明，看不起杨总。我不说话，他就说我：阴，心里在看他的笑话。我只能无语。

去年，小 W 告诉我，他借给亿万富婆 15 万了。我说：打住，到此为止，认倒霉吧!! 不要再借了。



上周，小 W 告诉我，他一共借给亿万富婆 25 万。我说：全是你自己钱，没借高利贷吧，认倒霉吧。他回答道：不是杨总打的条子，是 W 团打的借条，W 团的退休工资高啊，而且

W 团应该有房子的。

昨天，得知 W 团比小 W 更惨，自己被骗多少无法得知，仅知道 W 团打借条向一个姚老板（开饭店的女老板）一笔就借了 50 万……

小 W 上周五，一会说：“我要告 W 团”，一会儿又说：“杨总现在上饶，这笔业务做成，光交税就要缴 2 个亿的税款”……我沉默不语，只祈祷小 W 精神健康，祈祷小 W 心脏健康（半小时前得知，国税新港分局 51 岁的 C 副局长昨夜心梗走了）

作者：目光呆滞的润土 日期：2013-01-22

本帖中，曾经写过南京黑老大陈三春，最后被判刑，涉黑巨额财产被没收，刚才本帖中没寻找到在哪一页了？现网摘如下：“2005 年 7 月份至 2006 年 7 月份，陈三春与王冬平串通好，设套让金厦实业有限公司老总吴剑元借款 1740 万元，月息 9%，到了 2008 年吴剑元还了本金和利息 1800 万元，但陈三春却强行索要 1.2 亿。为逼债，陈三春派手下一帮人采取锁公司大门，扎汽车轮胎，殴打公司老总及员工等手段，导致公司十个多亿的房地产项目瘫痪，数百名员工生活无着落。”

此前，觉得这个吴剑元能量很大，居然把妻姐是省高院厅长，连襟是市刑侦局科长的陈三春弄进监狱了，本以为吴剑元守着别墅宝地可以安享清福了，不想早晨看见一则消息——虽然吴老板把黑道赶走

了，却不想被白道把自己赶出局了。

### 《25 栋别墅易主被拆金智用 8 千万鲸吞 20 亿土地？》

一部情节曲折的电影，帷幕拉开，总是角色纷呈。蛰伏在上市公司内部的隐秘故事，其复杂程度远超出 2 小时所能容纳的范围。

25 栋莫名被拆的豪华别墅，一个无人到场的临时董事会，一份宣布两次但依然无效的免职书，没业务却有 5000 万元进账的影子公司……褪尽眼花缭乱的商业花招，晚报记者连日调查发现，金智科技及其控股股东金智创业投资有限公司只用不可思议的 8000 万元就撬动了金厦实业有限公司总经理吴剑元超过 20 亿元的地产。

欲顺利得手，必众声喧哗。于是，一夜倒戈的双面律师、危难时总能“拔刀”的江湖骗子、将老牌客户告上法庭的捐客父子、给银行行长递送匿名信的神秘人……一连串身份诡异的配角粉墨登场。

### 现场

靠近工地就被喝止“干啥的？！”

1 月 17 日，南京上空笼罩着厚重的灰霾。驱车由机场高速的翠屏山出口右转至毗连将军大道的康厚街，高门深宅的别墅群落陷于这样的气氛之中更显神秘。

整条康厚街上，只有一大片废墟格格不入。尽管已有绿色铁栏杆从四面围合，十几个工人仍在加班加点砌砖，修筑一道灰白色的矮墙——这让外人更难知晓工地上的实情。

周边密集的别墅多在 2008 年、2009 年起陆续发售，为何会有狼藉现场突兀于此？记者佯装路人试图靠近出入口查看，稍一停步便被

成群围拢的工地保安厉声喝止：“你是干啥的？！走开！”外围拍照工作也颇多阻挠，保安始终紧盯每个面生的行人。

而脸熟的张志满更被拉入“黑名单”。据他介绍，这片凋敝废墟上原先矗立着 25 栋豪华别墅，已为金厦实业服务十数年的他正是当时整个“香榭岛”项目的运营经理。

记者注意到，用铁栏临时封闭的出入口早已颓败。和一年前的资料照片相比，连“康厚街十号”的门牌也被拆除。如今门口竖立一块由南京市规划局监制的“南京市江宁区建设工程规划许可公示牌”，显示新楼盘项目名为“九间堂”。公示牌竖立时间是 2013 年 1 月 14 日。

“我们亲手在这里种了大面积芭蕉和竹子作为别墅小区绿化，现在都被拔了。”顺着张志满手指方向，记者看到几丛凌乱的枯枝败叶，呈肃杀之状。绕到围墙背后，隐约可见一栋白色外立面的房屋，成为工地上唯一残留的建筑物。“这原先是想在售楼时用来做客户参观的休憩处。”张志满告诉记者，总面积 276 亩的“香榭岛”项目共分三期，第一期 25 栋别墅已封顶，只待安装门窗。

他没想到的是，2012 年 1 月 24 日，这些已经拿到预售许可证的别墅会突然被 13 台炮头机推倒，只用了大半天时间就夷为平地。记者向附近几个楼盘打听，将军大道上去年开盘的玛斯兰德别墅售价达到 4 万元/平方米。“‘香榭岛’的地理位置更好，前有照（康厚湖），后有靠（将军山）。”张志满介绍，2008 年时的预估价就达 3 万元/平方米。

昔日豪宅化作尘土飞扬，难以想见一年前还建有泳池、壁球馆等私人设施的情形。记者在外墙边缘找到一条排水沟，由于正值冬季枯水期，堆积着破败枝叶。

## 疑点

别墅被法院查封怎么还能拆？

蹊跷的是，偌大的“香榭岛”被拆，不仅身为开发商项目经理的张志满毫不知情，就连总经理吴剑元也后知后觉：“是有公司债权人去法院申请保全资产，发现根本保全不了，这才查知别墅项目已不在金厦实业名下，而是转给了一家叫康厚置业的公司。”从“南京市江宁区建设工程规划许可公示牌”上的信息看到，取代“香榭岛”的“九间堂”项目建设单位正是这家南京康厚置业有限公司。记者查阅工商登记资料后发现，康厚置业是金厦实业全资子公司，成立于2011年7月，法人代表则是金智科技董事丁小异。

按常理，诞下子公司，“爸爸”无理由不知情。但对于它的成立过程，直接与间接持有金厦实业28%股权的吴剑元却一脸茫然，他再三对记者强调：“康厚置业的成立不符合规定，根本没有通过董事会决议的正规流程。”记者知悉，金厦实业属中外合资企业，《中外合资经营企业法实施条例》第三十二条规定，合营企业合并、分立、资产处置等重大事项须征得2/3董事同意。

据吴剑元介绍，金厦实业董事名单中，金智投资占4席、田园实业有限公司占2席，成亨投资有限公司占1席。其中，吴剑元及其妻100%控股田园和成亨公司。“我没有接到过董事会关于成立康厚置业

的开会通知，所以怎么算都不可能凑齐 2/3 董事。但公司还是成立了。5 个月后，金厦实业核心资产康厚街十号 276.5 亩土地及在建工程“香榭岛”被悄悄转到了康厚置业名下。到了第六个月，炮头机便对准了 25 栋别墅。

不过，记者接触到的文件显示，这其实是一次违法拆屋。《南京市鼓楼区人民法院协助执行通知书》上明确写有：2011 年 5 月 4 日至 2013 年 5 月 3 日期间，由于借款合同纠纷，“香榭岛”18 栋房屋已被法院查封，明令禁止转让、抵押等。《玄武区人民法院协助执行通知书》上也白纸黑字：从 2012 年 1 月 16 日到 2014 年 1 月 15 日，“香榭岛”部分别墅都将处于查封状态。

据《刑法》第 314 条规定，“故意毁损已被司法机关查封、扣押、冻结的财产，情节严重的，处 3 年以下有期徒刑、拘役或罚金”。康厚置业什么来头，竟公然动了被法院查封的资产？

人事

上市公司利益小团体浮出水

从康厚置业法人代表是丁小异可见，它与上市公司金智科技必定关系匪浅。记者获得的一份上呈江宁区工商局的《南京金厦实业公司董事会工作决议》显示，这份关于康厚置业成立并承接康厚街十号土地的决议上，签署着丁小异、王天寿、徐兵等人的名字。

很显然，正是包括这些人在内的利益集团跳开吴剑元，秘密完成了康厚置业的筹建及注资。据记者调查，他们的身份无一例外都与金智科技牵丝绊藤：王天寿曾任金智科技董秘，于 2007 年辞去职务，

到金智投资出任投资总监；徐兵是金智投资法人代表，拥有金智科技 0.49%股份；丁小异则分别持有金智科技与金智投资 0.62%、3.82%股份。而这些人之所以能以金厦实业董事身份在此次董事会工作决议上签字，则是与 2010 年金智投资的一次增资扩股有关。记者调查证实，2010 年 3 月 15 日，金智投资与金厦实业签订协议，由金智投资出资 1.5 亿元入股金厦，成为控股股东。

耐人寻味的是，这份协议的“前身”是一份委托贷款合同的补充协议，三方签订中的一方正是金智科技，但一次充满玄机的债转股运作后，上市公司的利益被通盘转到了这些自然人股东的名下。2009 年 11 月底，通过北京利亚保险代理公司牵线，金厦实业曾向上市公司金智科技及金智投资借款 1.4 亿元调头寸，约定利息 1000 万元，其中，金智科技以银行委托贷款形式出资 4300 万元。

作者：目光呆滞的润土 日期：2013-01-22

后由于银行对别墅开发项目抽贷，无力还贷的金厦实业便被要求遵循《补充协议》，允许金智科技和金智投资以借款本息 1:1 实行债转股。金智投资随后又提出以增资扩股代替债转股方案。但到了 2010 年 3 月签订增资扩股协议时，记者注意到，金智科技悄然隐退，原本由上市公司信用作为隐性担保的交易主角被完全腾挪成了金智投资。“这样一来，上市公司的利益便是被几个大股东侵占了，也可以理解成是上市公司通过这个利益小团体将利益输送给了大股东，与公司法不符。”数位律师均在回应记者时，给出同样分析。

除此之外，这张利益名单还可能拉得更长。记者观察金智科技

2011 年年报发现，金智科技的管理层，包括徐兵、丁小异在内的几位自然人合计共持有金智投资 69.93%的股权，金智投资又持有金智科技 47.51%股权，换言之，这些人正是通过金智投资控制金智科技。

年报中的公开信息还显示，十三位董事、监事、高管一年领走 469 万元年薪，董事会中共有 9 名成员，其中 6 名董事都脱胎于东南大学。

## 动态

### 近期举报 7000 万元虚假出资

记者从上文提及的这份《增资扩股协议》看到，增资完成后，金智投资股权比例就跃升至 72.14%，一个月后，金厦实业的法人代表也变更为金智投资法人徐兵。从此，金厦实业便完全由金智投资实际控制。但据知情人士爆料，即使不追究协议主体的神秘腾挪，仅是针对金智投资在增资扩股时 1.5 亿元出资的真实性，也密布着巨大疑团。

记者从相关渠道拿到江苏华夏中天会计师事务所对这笔增资金额的验资报告，其中确认 2010 年 4 月 2 日缴存金智投资在农业银行南京百家湖分理处存款 7000 万元，4 月 6 日缴存在南京水游城支行 8000 万元存款，遂完成验资。而银行方面询证函也显示，4 月 2 日金智投资缴入 7000 万元出资额，4 月 6 日缴入 8000 万元。

看似一切正常，实则玄机四伏。记者辗转获得农行百家湖分理处（账号 03352130101040010067）的账户流水单，注意到 4 月 6 日当天，该账户先后发生过 4 笔奇怪的出账，分别为 3300 万元、3300 万

元、3300 万元和 4350 万元，其中两笔是转向江苏华兴软件有限公司和南京艾迪达斯数字技术有限公司，其余两笔都是转向金智投资。到了 4 月 8 日，账户内剩余的 150 万元也被转到金智投资，并于当天撤销了该结算账户。

对于这笔涉嫌虚假出资的 7000 万元，有知情人士透露，原股东近期已向江宁区工商局正式举报此事。

事实上，记者梳理后发现，不仅涉嫌虚假出资，金智科技母公司金智投资还存在放高利贷的嫌疑。根据《增资扩股协议》中的约定，增资完成后，金厦实业虽已由金智投资控股，吴剑元全资控股的成亨投资公司（金厦实业第二大股东）可在一年后单独回购股权。

回购条件却十分苛刻：一年内不仅要归还金智投资 1.5 亿元新增资本金，还要另行支付 9000 万元税后利息。记者算了一笔细账，以 1.5 亿元出资额计算，年收益率将达到 60%，远远超过国家关于民间借贷不得高于银行 4 倍利率的规定，若去除本金中 7000 万元有虚假出资嫌疑的部分，回报率更是高达 112.5%。

透视

5000 万高利贷牵出“影子公司”

“在全面控制金厦实业，包括掌握各种签章之后，金智投资就开始了下一步棋，为成立康厚置业，并最终吃掉康厚街十号的这块地做准备。”熟悉事件原委的知情人士伊乐宁告诉记者，这步棋就是用 5000 万元现金流掐住整个香榭岛项目进展的咽喉。完成增资后，4 月 20 日，金厦实业一笔到期的华夏银行贷款 9600 万元就给了金智投资



一个最好的契机。虽然记者在增资扩股时签订的《合作协议》中看到，金智投资承诺在4月20日前提供1.2亿元委托贷款和随时提供1.8亿元融资服务，但当金厦实业无力向华夏银行归还这笔贷款时，金智投资确定的借款额只有4600万元。

高达5000万元的还贷缺口，金厦实业只能向吴伟借，约定借款10天，利息100万元，担保人是吴剑元。“一般按照惯例，向银行还清这笔贷款后，还可以相同额度循环贷款，但华夏银行南京分行主管信贷的孙行长却突然告诉我们总行接到了一封匿名信，信上说金厦实业想要骗贷，所以再贷款的事情也就泡汤了。”吴剑元如是说。

作者：目光呆滞的润土 日期：2013-01-22

三个月后，已被“利滚利”压垮的吴剑元与金智投资签署了一份《备忘录》。约定5000万元中的4125万元由金智投资还给吴伟，剩余金额与利息再加上1000万元罚金共计2250万元则需在三个月内还清，逾期不还便以“香榭岛”8号别墅抵押偿还。

“9月15日，在我不知情的情况下，金智投资通过江苏银行委托贷款5000万元打入金厦实业的账号，但立即就被转走了。”根据吴剑元提供的线索，记者拿到江苏银行对公账户对账单，证实金智确实在9月15日当天就以一张本票取走了这5000万元，凭证序号为110170105。

“我们向鼓楼区公安局报案后，他们摸底核查下来，这笔资金是被转到了金智科技控股的孙公司明德信息科技有限公司账上，之后明德又通过电汇方式将这笔资金转回金智投资。”吴剑元告诉记者，王

天寿亦是明德科技的法人代表与董事长。“之后吴伟就一直声称从未收到这笔还款，还把作为借款担保人的我告上了法庭。”吴剑元认为，吴伟是想借债务将他的股权从金厦实业彻底清除出去。

一个细节是，吴剑元称金智投资投资经理兼法务代表李剑曾以金智投资财务部名义发送邮件，专门确认 4125 万元已还给吴伟。但据记者了解，此案裁决结果仍是金厦实业和吴剑元败诉。

信批

金智科技信批隐瞒关联交易

被 5000 万元及其高额利息束住手脚的吴剑元，只得被迫暂停“香榭岛”项目。记者从资料图片上看到，直到被拆除前，一期的在建别墅其实已经停工一年多。而发生如此多事，记者梳理了近两年金智科技披露的公告，却甚少提及。实际上，在金厦实业和金智科技的委贷合作过程中，金厦实业法人代表和实际控制人由吴剑元变成了金智投资的法人代表和实际控制人徐兵。金智科技和金厦实业不仅同属大股东金智投资阵营，形成关联关系，就连工商注册地也都是同样的“将军大道 100 号”。

金智科技与金厦实业之间的债务关系，也因此变成关联交易，但对于这一重要变化，金智科技并未发布说明公告。不仅如此，2010 年 3 月 22 日金智科技发布的贷款本息偿清公告，也未披露担保方北京利亚保代公司的任何信息。

值得一提的是，最初撮合金智科技及金智投资与金厦实业 1.4 亿贷款的这家利亚公司法人代表、执行董事兼总经理亦是王天寿。此人

同时是金智投资现任投资总监、金智科技原董秘、金智科技控股子公司江苏金智教育信息技术有限公司法人代表、金智科技控股孙公司明德科技法人代表和董事长。身份如此“险要”，却在公开信息中不露任何痕迹。而对于《公司委托贷款合同》之《补充协议》，金智科技同样未发布任何公告。根据《上市公司信息披露管理办法》和《证券法》，上市公司应该对委托贷款事项进行真实、准确、及时地披露。金智科技对签订补充协议一事不予披露，涉嫌信批违规。

就在这份补充协议签订后不久，2009年12月10日，金智科技独立董事徐航向董事会提交了辞职报告，请求辞去金智科技独立董事及其他职务。

此外，记者还注意到，在2010年和2011年两年间，金智科技的主营业务也出现了较大波动，记者此次采访接触到的部分知情人还据此推测其有“主营不行、地产补”的意图。2011年财报信息显示，2009年公司营业利润达到4590万元，而2011年只有2064万元，缩水过半。2011年净利润总额为4033万元，也即，净利润比营业利润高出近一半，公司有一半利润来自营业外收入。

记者粗略计算，2009年到2012年间，公司共获得了近3000万元的政府补助。2011年计入当期损益的政府补助为884.50万元，占到公司净利润的21.93%。对于2011年利润下滑，金智科技年报自己的解释是“研发费用资本化形成无形资产的摊销，对公司利润产生较大压力”，但有业内人士对记者分析，通过研发支出资本化也能使利润表中的费用部分减少，从而提高业绩。

《25 栋别墅易主被拆金智用 8 千万鲸吞 20 亿土地？-365 地产  
家 居 网 》  
[http://news.house365.com/gbk/njestate/system/2013/01/22/021343167\\_05.html](http://news.house365.com/gbk/njestate/system/2013/01/22/021343167_05.html)

作者:目光呆滞的润土 日期:2013-01-23

### 《惊异的电话》

昨晚 9 点，接一杭州女士的电话。你是 w 女士吗？我说：不是，我是他丈夫。你是润土先生吗？我说：我是。对方接着说：我孩子去年 7 月毕业，看了你帖子后，现在把省里某事业单位的工作辞了，已经买好明天的高铁车票，明天去你那里，准备拜你为师，幸亏我们及时，随便问一句，你们现在做什么生意……。我惊讶地说：我没在网上泄露手机号码啊？你们怎么知道的？他妈妈说：是孩子自己网络上找的。我说：我现在没做生意，也没有雇员工。幸亏你发现的即使，否则就为难孩子了。

哎，7 年来，第一次遇见这样惊异的事。这孩子刚离开学校，没啥社会经验。越是成功人士就越不希望别人来投靠，即使我这样不算成功的人士也不希望别人打扰自己正常的生活，蒋介石做总司令了，也不希望自己的哥哥打扰自己的。我们通常所说的投亲靠友，其实讲的是自己的穷亲戚或者不太富贵的亲戚。面对富贵的亲戚、亲兄弟、姐妹，最好的相处之道就是保持自己的自尊，或许还会保留一份亲情，否则连亲情也没有了。

这孩子，我估计太鲁莽和冲动，幸亏我 8 点出来，要是在家接这

个电话，老婆非跟我发飙（我答应她不在网络写帖子的），第二他早晨 6 点 40 分，发条短信对我说：抱歉。也幸亏我出门了，否则老婆发现称呼润土的短信，我又无法解释了。现在想想，这孩子一定没有完整地看天涯的贴，或许看的盗版链接，或许只看润土没看稚一（另一个 ID）的贴……因为理论上讲：完整地看完风云贴，虽然不会创业成功，至少会做人做事多一份理性的思维。

作者：目光呆滞的润土 日期：2013-02-07

俺明白——只要城楼门上的像，还继续挂着，今天李熙来不来、后天阎熙来一定会来!!!

到这把年龄终于想通了，以其，裹着棉被每天坐在热炕上不敢入睡，担惊受怕地等着熙来破门而入，哎，还不如光着腩在冷炕上美美地酣睡……

作者：目光呆滞的润土 日期：2013-02-08

作者：三年不知肉滋味时间：2013-02-08

本报台州 11 月 24 日报道：与传统市场相比，搭建现代商贸和文化平台是食品市场的“升级版”。记者从今天召开的台州食品市场转型升级高峰论坛上获悉，台州市建设房地产开发有限公司将投入 1.2 亿元打造台州首家食品主题商城台州食品商城。据悉，以经营中高端品牌绿色食品、保健品及名优特产为特色的台州食品商城也是目前长三角地区首个食品主题商城。

台州食品商城总建设规模 16636 平方米。据台州食品商城总经理吴志平介绍，食品主题商城设计依据现代商业卖场业态业种组合布局，

使有形市场和无形市场有效结合，搭建起一个现代食品商贸和文化平台

---

生鲜食品市场，依然可以保持生存的空间，非生鲜食品被大型超市、精品进口食品店、网购所瓜分。

作者：目光呆滞的润土 日期：2013-02-28

作者：晚上手很忙来自：Android 客户端时间：2013-02-27

润土兄，“金钱为你存在的时候，你会得到你想要的，当你为金钱而存在的时候，你会失去你最想要的”前面一句能否为小弟开解下？

---

《看淡金钱，做一个正资产的益友》

幼儿中，饿了想喝奶；

上学中，考试想满分；

恋爱中，想梦中情人；

职场中，想出人头地；

官场中，想高人一等；

教堂中，想净身救赎；

.....

金钱本身并不具有满足你物欲和情欲的功能，金钱只是你追求这些物欲和情欲的媒介而已，当你拥有金钱却无法获得物质和精神满足的时候，金钱其实就是废纸而已。

一个人疾病缠身，金钱却医治不好他的疾病，金钱何用？

一个人四面楚歌，金钱却无法解决他的困境，金钱何用？

一个人身陷牢狱，金钱却无法给予他的尊严，金钱何用？

.....

金钱可以买来性，却买不来情；

金钱可以买来媚，却买不来敬；

.....

其实，原始社会和未来的乌托邦社会中，金钱都失去其媒介的功能。金钱只是商品社会的媒介罢了，它是人们之间交换物和欲的手段而已。一个人过分地追求金钱，必然被身边的朋友所抛弃，一个人过分地追求金钱，也必然被消费者所抛弃，所以，一个百年基业的公司一定是尊重消费者的公司，一个人被人尊敬的人一定是有益于朋友的人。懂得付出，把金钱看淡的人，一定是社会群体中被尊敬的人，懂得付出，把金钱看淡的公司，一定是被消费者尊敬的公司。反之，对金钱看的很重的人，一段时间后就失去了朋友，成为了孤家寡人；对金钱看的很重的公司，一段时间后也一定失去客户，被市场所淘汰。这里所说的看淡，并不是让你无谓的挥霍，而是让你把钱用在刀刃上，赚市场的钱，让朋友分享，而不是赚朋友的钱让陌生人分享，那些挥霍朋友的钱，送给陌生小姐的人，一两次以后就被圈子所抛弃了，道理很简单，交这样的朋友是负资产。

人与人交往中，你可以节省，但不能吝啬；

人与人买卖中，你可以赚钱，但不能无情。

从经济学的角度看，如果你给朋友挣的多，花的少，那么你就是

正资产，反之，你挣的少，花的多，你就是负资产。从另一个层面看，你虽不能为他挣钱，但是你并没有花他的钱，偶尔还能叙叙旧，那么你至少不是负资产。

女人找男人，没人愿意嫁负资产的男人；

男人处男人，没人愿意处负资产的朋友；

老板雇员工，没人愿意雇负资产的员工；

.....

所以，一个人把钱看的重很贪心的男人，又不能给朋友和同事、伙伴带来正资产的人，一定是一个失败的男人，他们寻不到可人的女友，交不到知心的朋友，遇不到事业的益友。

作者:目光呆滞的润土 日期:2013-03-06

### 《神奇的池子》

上世纪 80 年代，上点岁数的人都曾经经历过当时的抢购潮，那时的老百姓疯抢肥皂、食用油、盐、棉毛衫……，总之除了时令蔬菜、水产等不能摆放的商品外，他们统统地抢，通货膨胀的瞬间爆发让经济处于半失控的状态。

其实，改革开放后，短短的几年，社会并没有超发大量的货币，怎么会出现抢购呢？因为过去是计划经济，一切商品的供应凭计划，有钞票你也买不到紧缺的商品，这种状态下，粮票、布票、肉票、工业券比纸币更具硬通的价值，当粮票、肉票、工业券的功能消失后，纸币成为交换的硬通媒介，由于长期的计划经济造就成一个思维，就是你有钱也不一定能买到东西，于是从稀缺商品社会走出来的人们看



见这些过去凭券购买的商品不要券了，他们压抑了三十年的欲望被瞬间点燃了，结果就出现了抢购一切的荒唐闹剧。这种抢购造成扭曲的价格和虚假的供应，许多家庭囤积了几大缸食用油、几百斤大米、几十节电池……这样就打乱了经济有序的生产和供应的节奏。怎能办？于是，政府就提高银行的利息，让老百姓存银行的收益远远大于囤积商品的收益，不仅提高利息，政府还发现国债沉淀多余的货币，当时总理的行话就是把通货膨胀的货币老虎关进笼子里。

由于当时的政府官员还是老实的、本分的官员，既不是具有现代金融知识的官员，他们甚至出台通胀的利息补贴，给予老百姓国债和银行利息对照通胀率的损失，这样政府为了避免通胀和抢购支付了大量的利息。这样老百姓没恐惧感了，日子过的踏实了，政府却没有多余的钱了。

随着市场经济的日趋发达，流通的货币越来越多，政府国债和银行的笼子再也关不住富裕的货币了，更重要的是政府再也无力支付高昂的利息了。（这些金融的门外汉居然不懂得赚息差，反而倒贴利息）

把老虎关笼子里是需要成本的，老虎虽不伤人，但是关虎者并没有收益。于是，笼子变成了池子，一个养鱼的池子，这个池子就是股市，曾几何深市、沪市的池子沉淀了天量的货币，几年后老百姓发现他们并没有获得利益，绝大大数人是负收益的，慢慢地这个池子逐渐失去了沉淀货币的功能，更多地沦为冒险者的赌博场……

九十年代末，笼子关老虎政府负收益，政府没兴趣了；股市圈货币老百姓负收益，老百姓不玩了。怎么办？房改!!! 让只有居住功能

的住宅具有投资和增值的双重功效。1990 年货币总量为 1.53 万亿，2011 年 89.56 万亿，21 年翻了 58.53 倍。美国货币总量同期只增了 1.99 倍。美国法律规定货币发行量不得超过 GDP 的 70%，中国已超 2 倍。为什么经济高速增长，货币如此超发，中国并没有造成通货膨胀呢？其实，奥秘就是把多余的货币沉淀在地产上了，这个池子是经济奇迹最大的功臣

如今，在没有寻找到更好的池子时，地产依然是经济的定海神针。所以，八条也好，五条也好，不要看文字多么的华丽和复杂，本质上讲只有一条就是这个池子不能漏，底要托住，漫一些没问题，溃堤了，漏底了就完蛋了，那么经济就彻底崩溃了。因为如此天量近百万亿的货币将摧毁现有的秩序和横扫一切可以囤积的商品。

可能大家纳闷“为什么要超发如此多的货币呢？”

道理很简单——经济的发展有两种方式，一种是内生的增长，一种是外部的推力。文革后，开放的初期我们没有超发货币也没有能力去超发货币，经济却突然爆发就是松解了老百姓身上的枷锁和绳索，社会迸发出一种强大的内生的能量，那时的图书馆是灯火通明、座无虚席，女排赢球全民激动的流泪，到处是正能量。

现在虽然歌舞升平、高楼林立、香车美女，但是社会底层却迸发不出内生的能量，要知道上层社会是分配财富的，不是创造财富的阶层，下层民众才是创造财富的阶层，当下层民众创造财富却无法获得财富的时候，那么整个下层社会就失却了内生的增长能量，这样经济若想高速的增长就只能依靠外部的推力。如今的中国经济已经是全球

第二的经济大国，不是曾经的破舢板船了，如此巨无霸体量又自身失去动力，那么就只能依靠天量的货币投放驱动它的动力了。

想不超发货币吗？可以，那么先解开下层民众的束缚再，得让他们吐出毒霾吸口新鲜空气再说，你敢点燃他们的梦想吗？你敢让他们迸发出巨大的能量吗？

我想，近平敢，克强也敢。但是表哥、房爷、老佛爷、他们答应吗？

作者：目光呆滞的润土 日期：2013-03-12

作者：deidandada 时间：2013-03-10

感觉个人很有赌性，在有赌的环境就会沉迷，最近深受赌害。而且赌的性格会导致在做一些抉择时候很冒失。两位前辈身边应该也有很多嗜赌的例子，能不能深入分析一下赌性，乞求解惑？

---

### 《赌博中寻找精神的愉悦感》

毒品是麻痹神经，忘却自我的存在，让自己进入一种虚幻的愉悦世界，一旦毒性消失后，重新进入现实的世界，而现实的世界里，自己失业、失恋、疾病缠身或者债台高筑……又痛苦不堪，于是又特别地饥渴得到毒品，寄希望于从毒品里获得精神的愉悦来忘却现实中的痛苦或者无聊。

赌博也是一种精神的疾病，赌博与毒品不同，毒品是进入一种虚幻的状态，赌博不是，赌博是让自己高度地紧张，进入一种非常不确定的状态，输钱了，就极度地懊悔，后悔某张牌出错了或者痛苦此刻

的命运的不济；一旦赢钱了，身体中立即释放一种激素，让自己兴奋和愉悦，完全地放松，彻底释放积压的紧张和不安的情绪。所以，赌博的人，无事的时候感觉空虚、昏昏欲睡，做什么事提不起精神，一旦赌博了，那么自己就进入一种紧张不安又寄希望于赢钱释放而获得短暂的愉悦。所以，输钱、赢钱本身是一种媒介，寻求刺激中获得多巴胺激素释放自己、愉悦自己，填补空虚和产生快感，才是沉迷赌博的根本的原因。

所以，无所事事的人或者想实现理想，而理想又遥不可及的人最容易在赌博的环境中沉迷了。但是赌博有一个特点，就是自以为是的人，自命不凡的人最容易陷入赌博的嗜好，假如一个人从来没有赢过钱，所以他就从来没有产生过愉悦的快感，这也就导致他从赌博中寻找不到精神愉悦的解脱方法，反倒是那些赌博赢钱的手，或者手气很好的人最容易落上赌博的嗜好，因为他们从赌博中找到了乐趣，一种彻底的放松和精神的解脱，虽然他们一直输钱，他们依然会沉迷于赌博，这其中的根源在于他们曾经手气特好过，所以赌场有句老话——输钱总从赢钱起（尝过甜头了，总想着愉悦的感觉就在这下一张幸运的好牌）

赌博和毒品有一样是相同的，既赌资和吸食毒品的剂量逐级增加，因为小的赌资和少的毒品已经产生不了强烈的刺激，那么只有提高赌资和吸食的剂量，来获得精神的愉悦快感。而自己沉迷于赌博和毒品，必然荒废自己的事业，那么自己必然的结局就是穷途末路、众叛亲离。

其实，现实的世界中，没有追求就无聊，就了追求目标，目标又

不容易获得，就必然产生痛苦，痛苦越大，目标实现时获得的快乐感就越大，快乐的愉悦时间就越长久，反之小的追求有小的快乐。所以，一个人要获得精彩就一定要有大的目标，最好是大到让你终身快乐的目标，一旦实现了，你将快乐终身。是不是，我们有了大目标就不需要小目标了吗？错了，我们其实更需要小的目标来愉悦自己，烧一道美味的菜；赚 1000 元保险的单子；写一首清新的小诗……

我们追求美好的生活，却不想美好中包含着痛苦，没有经历过痛苦、磨难，你就不会感觉平凡中的美好。人所贪婪，吃着鲍鱼、喝着美酒、抱着美人，他也痛不欲生，人若淡泊，吃着白饭、喝着清水、抱着老妻，他也觉得幸福无比。

美好的人生就是这样——痛并快乐着

作者：目光呆滞的润土 日期：2013-03-22

《创业创新名城的南京工商局为李总理分忧》

新总理李克强在北京举行首场记者会，回答第一个问题就谈到了创业：“我经常在地方调研的时候，常听到这样的抱怨，办个事、创个业要盖几十个公章，群众说恼火得很。这既影响了效率，也容易有腐败或者叫寻租行为，损害了政府的形象。所以必须从改革行政审批制度入手来转变政府职能。现在国务院各部门行政审批事项还有 1700 多项，本届政府下决心要再削减三分之一以上。”

做为杨卫泽书记打造的创业创新名城的南京，为了分担克强总理的担忧，日前创新的提出为中小微企业年审审计，这样的创新超越了那位智斗央视名嘴的浙江工商局郑宇民局长，如此善待民企的郑局长

应该对南京工商局的创新之举感到脸红了吧。所以说：为总理分忧不能停止在口头，而必须落实在行动上。

新一届政府亮相后，南京中小微企业迎来了享受高铁工程、三峡工程和上市公司一样的审计待遇，今年的工商年检中，他们决定放在手中的业务，为用二个月的时间去享受工商局送的温暖。

杨卫泽书记，真心的感谢您，我们为创业创新名城的称谓而骄傲，更为南京工商局为克强总理的分忧而感动。

作者：目光呆滞的润土 日期：2013-03-22

施正荣的悲剧在于创业依赖于无锡政府，市场依赖于德国政府。德国政府取消补贴了，中国政府也躲之不及了，他岂有回天之力？尚德诞生的第一天，就不是完全市场竞争的产物，一种被政府政策喂养的孩子，离开政府的温暖，它只能等死。

作者：目光呆滞的润土 日期：2013-03-26

《写给邓总的对子》

昨晚八点，正在百家湖边餐厅晚餐中，邓总电话打过来了，好像有点醉意说到：“兄弟，我在玄武湖旁的会所等你，我在 15 包间，两小时能否过来……”

10 点，我进包间与邓总闲聊几句后，邓总拿出手机，给我看里面照的公司墙上的书法照片，说到“你看我 84 岁岳父的书法怎么样？”我说：“很好”，他到：“内容更好，我喜欢，嘻嘻~~兄弟，我爱死你了，自从你为我写的这对子，我生意就一直顺，这对子，我是百看不厌”。

哎，最几年与邓总见面，邓总总是提起我为了他写的对子，我只记得其中的前四个字，后三个字忘记了。那是6年前的事了，他的神鹿物流公司搬入龙潭物流园，我没送花，也没送匾，随手就写了两句贺词短信发过去了，几天后，他告诉我，他让岳父用行草书写出来挂办公桌后面墙上了，其后的日子，每年偶见一次，或者两年见一次面，有点醉意的他总是抱着我拍拍打打地抱着我说：“兄弟，爱死你了”。

昨晚，看过邓总手机里的对子照片后，终于知道了当初的对子是这样写的：

神怡心宽愚己乐

鹿跃龙潭智无疆

作者：目光呆滞的润土 日期：2013-03-27

作者：zhzhzh1985 时间：2013-03-26

土哥评评郎咸平和杨恒均吧

---

杨恒均，虽身在国外，但是对国内的时政分析却精准、睿智，本人甚是敬佩。

郎咸平，虽身在国内，但是毕竟是空降的美籍人士，不少空点不敢苟同。

关于，郎咸平先生的一些看法，原来发表在第2006.8.28日，本帖第12页的，刚才发现8月24到9月13号的帖子全被删了，郁闷

作者：目光呆滞的润土 日期：2013-03-27

《风云》63页，曾经点评过，如下：

楼主：目光呆滞的润土时间：2009-02-04

作者：jinjingxi\_2006 回复日期：2009-02-03

郎咸平——《2009 宏观经济形势分析与预测》

您好. 前辈.

请您耐着性子把上文章读完, 后给下您的观点..

(郎教授的观点和论点是否正确.. 您的回复将是很有价值的回复... 谢谢..)

---

### 《来自美国的和尚》

中国人有句俗话“外来的和尚会念经”，说的就是外来的和尚经念的非常好、他佛法高深，比本庙、本地的和尚强多了，如果让信徒们知道是某个寺庙里来了一位来自西天的和尚，那么这个寺庙的香火就甭提有多旺了。

最近，在一片神弃的土地上又来了一位会念经的西天和尚，他所到之处香火很旺。其实，几年前我第一次听他念经就知晓他的佛法功力了，可是每一个人在江湖混都不容易，何况是那些依靠香客生存的和尚呢，所以我一直未揭开他的袈裟，再说这和尚心地蛮善良的，也敢说心里话的，不管他念经的对错与否，至少他说的是真话呀。

现在网友们让我撕开他的袈裟，我实在于心不忍，佛家讲“人要宽厚待人，要得饶人处且饶人”，所以我今天就只讲佛法、不撕袈裟。

佛家经文

所有的经文都是晦涩难懂的拗口词汇，非高僧者很难念出其本意，



非高僧者也很难让信徒们听懂他的经文。

其实经文就是日常生活中最平实的生活哲理，经文本可以用最平实的语言文字表述出来，但是高僧们却喜欢将它异化拗口、变得晦涩难懂、高深莫测。

高僧们为什么把经文弄得这样晦涩难懂呢？

因为不晦涩难懂就没人跪拜高僧请教啊，就没人去烧香磕头啊，所以说让经文变得晦涩难懂是为了保护和尚的知识产权啊。

想理解红尘吗？想看透官场吗？可以，赶快进香！然后和尚就点拨你，他一点拨你，你脑袋就通了（钱袋也通了）。

经文有许多的版本，最难懂的经文不是中文书写的，而是用梵文写的，不要说香客了，就是许多所谓的高僧也看不懂。你如果剃一颗光头、披一袈裟、熟练地念一口梵经，你就是佛教信徒们心中的高僧，红尘中的迷糊者被你一点拨，他们的钱袋也通了。

经文不但难懂而且要内容浩瀚、繁杂，这样普通人就很难窥其全文了，这样看懂者、会背诵者就有了在佛界的立身法宝。

经济梵语

经济梵语就是经济学里的专业语言。

常人将“守信用、重承诺”表述为诚信，经济学家则表述为“信托责任”。

常人将“来料加工厂不行了”表述为“工厂快倒了”，经济学家则表述为制造业危机。

常人将“银行债券、投资公司的存款”表述为银行欠自己的钱或

者在投资公司入股了，定期拿利息或者分红，到期拿回本金或者拿本金赌一把高收益，经济学家则表述为金融衍生产品。

为什么经济学家也学着和尚把经济词汇弄成经济梵语呢？

因为不弄成梵语，就没有烧香请教了呀，你一烧香他就可以点拨呀，他一点你的思路了就通呀（银行卡也通了）

西天和尚

和尚是出家之人，是在寺庙修行之人，和尚与太监是一些穷人最后无奈的选择。其实，只有经历过红尘之人，才能称之为看破红尘之人，所以说穷人看破了金钱财富、光棍看破了色欲全是狗屁的谎言。

如果说“范冰冰、李冰冰看空色了”，我信！

如果说“李嘉诚、李兆基看空钱了”，我信！

所以，从历史上看只有梁武帝、顺治帝、释迦牟尼（太子）、弘一法师（银行世家）才有资格说“看破红尘了”。

其实，中国宗教有个特点，这就是皇帝老儿多信长生不老的道教、文武百官多信中规中矩的儒教、穷苦百姓多信财空色空的佛教。苦命的中国老百姓信的宗教也得找个远在西天的教，拜个看不见、摸不着教神，他们在宗教的幸福中，想象教主多么伟大、多么万能，要知道中国老百姓崇洋媚外也是被逼出来的，他们想信长生不老的道教没条件啊，他们想信儒教也没条件啊，只有有钱人家才请得起私塾，学得四书五经啊，穷人是没有儒雅滴。

佛是印度传过来的宗教，只有印度的和尚最正宗、只有印度梵文经书真经，所以来自西天印度的和尚念的经最好、佛法的功力最高。

美国和尚

当一个民族失去自我的时候，其表现的形态就是崇洋媚外。

一千年前，大和民族没有自我，他们崇中媚中；

五百年前，大韩民族没有自我，他们崇中媚中；

三百年前，法兰民族没有自我，他们崇中媚中；

大清以后，中华民族没有自我，我们崇洋媚外。

一个民族与一个人一样，失去自我后就失去了方向感，一会儿要崇拜日本、一会儿要崇拜苏联、现在改方向崇拜美国了。

五十年代，苏联和尚是金口玉言、功力最高；

零零年代，美国和尚是金口玉言、功力最高。

当美国和尚说法顾雏军的时候，我就明白了他的佛法的功力有多高了，他看见了“国退民进”的欢颜，却看不见“国进民退”的本质。其实，此刻无形的网正在收紧，不久后所有的肥缺看不见民企的影子。

美国和尚看美欧金融危机、中国制造危机、中国人炒楼炒股，他佛法的功力是能够看见表象，他的佛法分析的很清晰、很长篇。不过他却没有看透其背后无形气场的影像，无形的影像就是美国社会、中国社会内部结构的能量变化，也存在着通过全球化链接传导出的能量变化。

他看见楼市的热钱，却看不见整层整栋的豪宅产权证上的名字；

他看见股市的热钱，却看不见上市公司境外股东的背后利益、境内股东的真实身份；

他看见美国资本主义快完蛋了，却看不见美国早已是社会主义了

...

作者:目光呆滞的润土 日期:2013-03-27

作者:鬼谷三弟子时间:2013-03-26

作者:鬼谷三弟子时间:2013-03-24

大哥有时间也点评下薛蛮子这个人

---

他原来的名字不叫薛蛮子

他原来的老婆也不叫丁玮

---

@tyttyt201028433 楼 2013-03-26

附新闻一条,自己看,对某些整天刷微博的某些人,真是不削一顾,就以某导师为例,我曾咨询过某外国顶级大学毕业的某友人,关于语音识别以及人工智能开发某导师的研究成果,人直接回我一句,凡是在自传里面大书特书的某些东西,实际上根本啥都不是,某人就是纯粹的商人

---

文章去年就看过了,只是说服力不够强,近来看薛蛮子频频上演各种电视,慈善,愈发怀疑此人,所以就请土哥点评下

---

《天使温柔的致命一刀》

风险投资给自己冠名为天使基金,基金合伙人称之为天使投资人,薛蛮子之所以被称为第一天使投资人,是因为他在吴鹰的小灵通项目

上很赚了一票，其实，此前的一票赚的更狠。

现实中的中国有个奇特的现象：

老百姓赚第一桶金比登天难，他们真的有第一桶金后，也许赚正规的商业上的第二桶金就简单了（薛蛮子、马云）；

贪官们贪第一桶金易如反掌，他们贪到了第一桶金后，也许赚正规商业上的第二桶金就真傻眼了（前贵州省委书记的刘方仁的公子）

对于天使和魔鬼，我是这样看的，我把外表像天使的看成魔鬼，把外表像魔鬼的看成天使。

天使救你为危难，魔鬼是趁人之危。你见过天使投资救人危难？还是见过天使投资趁人之危？这些所谓的天使投资整天想的就是寻找十倍、百倍的投资收益，本质上他们跟魔鬼一样的贪婪，只不过他们有一副天使般慈善的面孔罢了。这年头，远离外表凶神恶煞的魔鬼简单，可怕的是你身边的天使在你甜美的睡梦中给你温柔的致命一刀——折腾半生，其实是为他打工。

作者：目光呆滞的润土 日期：2013-03-28

作者：jimo 长空时间：2013-03-27

学习了，楼主有空评评李承鹏，于建嵘。

---

他俩的文章，冷幽、酣畅、犀利、针砭时弊，我对两位先生很敬佩，尚不敢对两位先生妄加评论。

其实，我也对两位先生不甚了解，他俩如此的为老百姓说话，我弱弱地问一声：“他俩是全国人大代表吗？或者是全国政协委员吗？”

如果不是，我再弱弱地问一声：“他俩是乡人大代表吗？”

作者：目光呆滞的润土 日期：2013-03-30

作者：冰水游侠时间：2013-03-29

大哥，怎么看四川的首善，刘汉，最近被抓了！

---

《杜先生心里明白——我们对于政府来说就是夜壶》

当年的中国首善杜月笙，他卖水果出身，摸爬滚打成为上海三大亨之一。他曾辣手杀人，但也曾组建万人游击队与日寇血战，他以中国红十字会副会长的身份，奔走于各地开设医院，救护抗日军民无数。他是当年中国首善，捐款最多，仅他在北平的一个粥厂就曾救助百万难民。晚年的他将别人的欠条全部烧毁，并令后人不得讨债。

1949年，杜月笙离开上海到了香港，就是不跟蒋介石去台湾，其中有几个关键的原因。

第一个原因是“红帖子”不见了。

杜月笙的长孙杜顺安说，蒋介石早年尚未发迹时，曾经到上海由旁人引荐见过杜月笙，并且递过“红帖子”。“递红帖子”就是投门生帖子，要在帮内施行摆香堂的仪式。蒋介石曾经拜在杜月笙门下，成为其门生。论年纪，蒋介石还大杜月笙一岁，但杜月笙早在二十三岁就已经是青帮重要头领。

杜顺安的父亲，即杜月笙的长子杜维藩曾亲口跟他说：“我们家有蒋介石的红帖子。”所谓“红帖子”，就是一张上面写着投入门生的姓名、父母亲的名字和本人生辰八字的红纸，帖子上并以毛笔正楷工

整写着：“弟子某某某认某某人为师”。父亲告诉杜顺安，蒋介石递的“红帖子”上，名字清清楚楚写着“蒋志清”三个字，蒋志清是蒋介石上学以后用的名字。

抗战时，杜月笙离开上海，把这纸蒋介石以蒋志清之名写的“红帖子”留在家里的一个保险箱里，由一位账房先生负责保管。等到抗战胜利回上海打开一看，才发觉什么都没有短少，唯独那张“红帖子”不见了，这件事确实离奇诡异。

杜顺安推测，帖子应该是蒋介石派人拿走的，他说：“本来，我祖父的意思是想藉一个适当的时机，把这份蒋志清过去递给他的‘红帖子’，原封不动归还给蒋先生的，谁料到竟会不翼而飞呢？”

杜月笙不去台湾的第二个原因，是和复员后的一些事情有关。胜利后，他满心以为即使不能当上市长，至少也可当个议长吧，结果没想到什么官衔也没得到，到头来成了一场空。

杜顺安说：“祖父心里很清楚，自己胸无点墨，大字不识几个，蒋介石怎么可能让他当议长、市长。蒋介石要他做国大代表，祖父也觉得自己不识字，不宜当国大代表，要我母亲当国大代表，母亲不愿意做官，最后祖父只好要万墨林担任国大代表。”

“上海打老虎”是杜月笙对蒋介石失望的另一根导火线。

蒋经国“上海打老虎”时抓了杜月笙的三子杜维屏。虽然有许多人在杜月笙面前献策，也有不少人自告奋勇，自称我认识谁谁谁，打一通电话，就释放了，但杜月笙心里很清楚这来龙去脉，坚信杜维屏没有犯错。杜月笙起先一句话都不吭，最后在议论纷纷之下开口了，

他说，关于杜维屏的事，谁都不许讲一句话，不准任何人去讲情，静待蒋经国的调查。结果，关了三天，杜维屏被无罪开释。杜顺安说，这也是父亲亲口告诉他的。

还有一说，说杜月笙因为鸦片瘾头很重，所以国民党当局不让他去台湾。“这是不准确的讲法。”杜顺安说，“祖父虽然抽大烟，但是他是可抽可不抽，不是非抽不可，因为他没抽上瘾。倒是我第五个祖母孟小冬，抽鸦片抽得厉害，她上了瘾。她到台湾之后，鸦片照抽不误，私底下抽，国民党当局睁一只眼闭一只眼。”

“因此，总的说来，祖父不愿意去台湾，就是这三件事。其一是‘红帖子’不见了，祖父不开心，心想你蒋介石当了总统，在礼貌上我本来就是来要还你的，但是为什么别的东西不丢，偏偏这张‘红帖子’不见了？令人疑窦。其二，是蒋经国把我三叔叔杜维屏关进去了，让我祖父非常生气。其三，就是为了上海市长、议长的事情。蒋先生连荐举议长、市长表面上的客气都没有。你蒋先生总要来跟祖父客气一下吧，过来邀请我杜某人，好歹表面上做个样子，给祖父一个面子也行。可是竟然连请都没有来请过，连面子上最容易的动作都不做，这摆明了是昭告天下，新政府不需要杜月笙这种本地势力介入，非但如此，新政府还怕我们兴风作浪，要想铲除我们这批人。”杜顺安说，“所以祖父有这么一句话：我们是夜壶，蒋介石把我们用完了，眼看没有利用价值了，就往旁边一甩，再也用不着我们这些夜壶了。”

不过，杜月笙在过世之前交代他的两个太太和杜维藩等，待他过世之后，就去台湾，因为他在台湾还有一些人脉关系可以帮忙，而且



台湾也比香港安全。因之，杜月笙过世之后，杜家就举家搬到台湾去了。

杜顺安说，在台湾，某日，他们去台北市长安东路一家广东烧腊餐厅吃饭。刚好蒋经国也在那家餐厅里用膳，蒋经国马上走了过来，和杜维藩握手致意，并坐在他身边以上海话说：“上海的事情，我感到抱歉！”蒋经国这句抱歉，一笔勾销了过往仇隙，过去的恩恩怨怨，俱往矣！

作者：目光呆滞的润土 日期：2013-03-30

南都讯前晚，福田口岸一酒楼被大批警力包围。深圳警方证实，当晚香港多个黑帮成员在酒楼聚集，警方出动 350 名警力清查，160 人被带走调查。南都记者了解到，被带走人员均系香港最大黑帮“和胜和”成员，当晚在酒楼举行帮会仪式。深圳警方称，将密切关注香港黑帮及其成员在深活动的情况。目前，相关调查工作仍在进行中。

作者：目光呆滞的润土 日期：2013-04-04

作者：tyttyt2010 时间：2013-04-01

土哥，谈谈微信收费吧？顺便点评一下呗，很无语啊。真是明抢

---

他们对房产的每一个环节都不放过，从土地的强拆到最后的二手房的买卖，刀刀见血；同样，他们也隐身在进口奶粉、奢侈品、豪车、名校、高速公路、三大通讯网络的背后，喊着为人民服务，偷着乐；但是，他们却对死猪、污水熟视无睹。

总之，有好处的地方，你是逃不掉的，没好处的地方，你打着灯

笼也找不着他的影子。

作者:目光呆滞的润土 日期:2013-04-04

作者: tyttyt2010 时间: 2013-04-01

土哥，谈谈微信收费吧？顺便点评一下呗，很无语啊。真是明抢

---

他们对房产的每一个环节都不放过，从土地的强拆到最后的二手房的买卖，刀刀见血；同样，他们也隐身在进口奶粉、奢侈品、豪车、名校、高速公路、两桶油、三大通讯网络的背后，喊着为人民服务，偷着乐；但是，他们却对死猪、污水熟视无睹。

总之，他看见你有好处的地方，你是逃不掉的，没好处的地方，你打着灯笼也找不着他的影子。

作者:目光呆滞的润土 日期:2013-04-09

作者: 朕乃一介布衣 时间: 2013-04-08

前辈，你的人脉你的见识从何而来？？？

---

人脉来源于多年生意场上交往积累的情感，见识来源于亲身经历的总结和身边发生事情的观察分析。

我从一些网友的提问中，往往感觉到他们认为事业的成功取决于人脉，其实这是一个重要的因素，但是不是必须的条件。熟人、朋友说白了跟自己的亲兄弟一样，有困难的时候，你必须上。但是，你能赚你哥哥、姐姐的钱吗？但是你可以联合他们一起赚外面的钱，那种只想着赚熟人、朋友钱的人，最后是没有朋友的人，也是被六亲不认

的人。这里我要帮大家理清一个思路，真实的市场经济。

### 《熟人让你轻信，轻信让你悲剧》

一个企业、一个个体总想着赚熟人的钱，开个饭店总想着做熟人的生意，这是不成熟的标志，企业做不强，也走不远。一个人的圈子再大，真正知心、铁杆的朋友也这么几个，就是这些朋友被你榨干了，你也不可能成就一番的事业，何况，当你露出贪婪本性的时候，你的朋友基本都离你远去了，你也没机会去下手。真正的朋友是精神层面的知己，一种灵魂之间的感应诉求，一旦参杂着利益纠葛感情就变味了，所以说君子之交淡如水就是这个道理。我认识一个朋友阿东（施总）是南京、无锡、重庆、宁波一个连锁酒吧的老板，这几年生意做个风生水起，他亲弟弟接手他装饰门的生意，日子过的紧巴巴的，他坚决不帮。一次，他让我帮他弟弟一个忙，我说：“请客你要大哥出吧，你弟弟日子没你好过啊”。阿东到“我也是苦日子熬出来的，谁帮我啊？”

也许起步的时候，熟人、朋友帮助是可以的，有时是必须的，但是纵观成功的企业，没有一个是依靠熟人成功的，即使成功也是短暂的过眼烟云（毕竟就卡斯特罗一人最长寿啊）。

我们之所以充满熟人的思维，来源于我们过去计划经济的思维方式。那是有熟人和没熟人是不同的，因为你可以搞到肉票、粮票、手表券。说白了就是损公肥私，占有别人的利益，获得自己计划外的好处。如今的熟人思维也同样适合非市场经济的环境，如烟草、移动、三桶油、电网公司和政府工程，因为熟人损害的是国有的利益，肥的

是小圈子的利益。其中的奥秘在于“国有等于没有，不拿白不拿”。一旦彼此的商业行为属于市场行为，那么其实是亲兄弟、亲姐妹也必须按规则和法律办事，才能相处的长久，要明白这是人性自然的属性，跟善良与黑心没有关系。

假如仔细看我这七年的帖子，你们发现我赚熟人的钱的吗？反倒是越是熟人我越谨慎，首先不能伤害朋友，其次不能轻信朋友而不去惹认真的思考而糊里糊涂丢了卿卿性命。我们人生许多的悲剧不是敌人造成的，恰恰是你最亲人的人给你的伤害（也许他们不是故意的，因为他们轻信了，你信任你的朋友而忘却了思考和分析）。我做公交 IC 卡业务，那个总经理脯子拍的越想我就越谨慎，所以当即心里决定只最小的投入，因为我明白越拍脯子、越发毒誓的人越不可靠。2004 年，我那做投资的缪总做生意做的顺风顺水的时候，我也不会把自己房子抵押去分他的羹，为此缪总跟小军说了好几次，我明白他的本意，愿意把好处给我，不愿意给那些不相干的人分享。其实，我决定相信缪总对我的好，但是我相信我无法把控市场的风险，如今蔓延温州、神木、长三角的融资路跑潮，身边大批的朋友押房放款而血本无归，许多人身欠巨债，一夜之间由富豪变成穷光蛋了，甚至连穷人还不如，毕竟穷人还没有人天天逼债。

悲剧为什么发生在你的身上？

因为我轻信了。

为什么你轻信他呢？

因为他是我的多年的熟人啊，她是我的发小啊，他是最铁的哥们

啊。我怎么能想到他会害我呢。

昨晚的新闻，我又看见了数百人的悲剧，一个叫田维平人帮熟人买便宜的房子，她在北京骗了一亿多，她在天津骗了3个多亿。

一个人如果思维正常，你这些老百姓手中也没有权力去交换，就应该明白那些好事就不会落你头上。

当记者问这些被骗的无处安家的可怜人为什么上当？他们的回答基本一致，也也很简单“我们是熟人啊，我们是多年的好朋友啊，哪里想到她骗我们啊？”

作者：目光呆滞的润土 日期：2013-04-10

作者：jianrenwuzhe 时间：2013-04-09

土哥，现在朝鲜半岛的局势那么紧张，土哥能推测下这种局势下美国是怎么想的，韩国是怎么想的，朝鲜是怎么想的，中国是怎么想的，俄罗斯和日本是怎么想的吗？还有最后结局会如何

---

### 《核弹是三胖唯一的选项》

一个国家政权的破产以否有政治、军事、经济三个层面，有国内和国际两个标准。

政治层面分析，破产的第一个标准是政治上被国内民众否定，其次就是被国际社会不认可。据此标准分析全球有A、B、C三种类型，美国政府属于A类，它是四年一次选举出来的政府，至少现阶段的奥巴马政府被美国国内的民众所认可，从国际范围看，美国有大批的盟友，在联合国有绝对的话语权，所以在政治上美国不存在破产的可能

性。前苏联属于 B 类，这个政体虽然被国内民众不认可，但是这类政权用金钱外交获得一些有奶便是娘国家的认可，至少在国际的层面尚不具破产环境，哪一天此政权不再慷慨地送钱了，那么这一天就是此政府在国际上破产了，当独联体国家无法获得俄罗斯金钱的时候，苏联就不存在了。朝鲜属于 C 类政权，其政权国内被认可，在国际上不认可的政体，朝鲜在国际上之所以不被认可是因为朝鲜实在是太穷了，他根本拿不出钱来在国际上收买人心。在这种状态下，朝鲜想保持现政权的稳定而不被破产，唯一的选择就是让国内的民众继续认可它的合理性。

军事层面分析，破产的第一个标准就是军事就是对国内失去威慑，对国际上也失去了威慑的力量。据此标准分析全球有①②③三种类型，瑞士属于①类，此国军事对内没有威胁，且政体上保持中立对外没有威胁，而其全民皆兵的军事模式也使得他国的军事不敢对其覬觐和威慑。美国军事属于②类，其军事对外威慑，对国内的民众却没有威慑，因为民众的选票和民众持枪的宪法许可是其民众对不作为的政客是最大的威慑，此模式是民众威慑政府，政府军事威慑他国。而目前美国军事对外具有最强大的威慑的力量，从对外军事威慑的水准看，美国军事不存在破产的可能性。朝鲜则属于③类型，其模式对内威慑，对外也威慑。现阶段朝鲜对内威慑空前绝后，百万民众游行示威抗议美国召之即来挥之即去，没有一个民众敢对政权的号令有一丝的懈怠和迟疑。目前，三胖的军事对外威慑失去了力量，其常规的军事力量对于现代美韩军事来说简直不是对等的平衡较量，于是朝鲜就采取核

武器这种毁灭的武器进行威慑，朝鲜之所以敢于违背全世界的抗议谴责去搞核武器的根本原因，就在于只有核武器才具备对外的威慑的军事力量。也正是因为朝鲜的核威慑，使得周边爱好和平的经济发达的国家韩国、日本、中国、俄罗斯和美国都恐惧朝鲜的核武器，只要朝鲜放弃核武器它就可以获得巨额的资金的援助。如今，三胖的悲剧在于，好像韩国、美国、日本不在乎朝鲜的核威胁了，一旦朝鲜的核威慑对外界不产生恐惧的威慑了，其军事对外就破产了。更大的悲剧在于一旦其军事对外软弱了，其对国内民众心中世界第一、宇宙第一的形象就毁灭了，那么对国内民众的威慑力量就消失了。那么其对内的军事就破产了，因为朝鲜民众不能接受强大的朝鲜会害怕美帝这只纸老虎。现阶段只有一种方法可以缓解朝鲜半岛的战争一触即发的态势，既奥巴马总统亲自给三胖打电话求饶，韩国总统、日本首相亲自在电视上宣布，永远不敢敌视朝鲜了，朝鲜是我们韩国、日本学习的榜样，恳求朝鲜三胖维护全球和宇宙的稳定，这样三胖就可以让国内民众感知他无所不能的军事力量。

经济层面分析，破产的还是分为国内和国际两个标准。经济的模式全球大致分为(一)(二)(三)三种类型，德国、挪威属于(一)类型，这类型的经济是政府和民众在国内可以产生财富，在国际上也能获得财富，他们不存在经济破产的可能。美国属于(二)类型，民众在国内、国际都可以获得财富，政府不敢收刮民众的财富，所有的税收必须明白给予民众一个清晰的支出明细，政府可以向民众借钱，但是不能轻易地增加税收的负担，但是美国政府可以从国际获得财富（军火、国债、发行

美元)。(三)类型的经济则是民众从国内和国际创造财富，但是其金融是垄断的，既所有的财富必须被政府所控制，其创造的财富又被政府以税收和土地的方式拿去了，此类政府在国际上无法获得经济收入，但是他们的慷慨获得了许多小国的簇拥，但是其民众具有超强的忍耐力，他们在恶劣的生态环境下，依然能创造着巨额的财富。这类经济的破产在于只要民众醒悟，不再创造财富，不再甘心被政府压榨，那么其经济就破产了。之所以这类经济不破产的根源就在于民众一旦愤怒到极致的时候，其聪明的政府总能给他们一袋大米、一桶油，抓几个贪官给他们以美好的愿景。朝鲜的经济属于(三)类型的经济，他们现在的窘境在于民众实在无力创造财富了，即使创造财富也无法满足其强大的军事机器的运转了，本身就捉襟见肘了，如今又加上核弹和宇宙飞船就更加的雪上加霜了。其实，三胖也深知现在朝鲜的经济窘境，既当民众耐热到极限的时候，一袋面粉、一桶油是必须的，最近十几年，三胖他爸二胖也就是靠着韩国、日本、美国的援助，当然最大的援助则是另一个冤大头国家了，当然了接受援助的首要条件就是把面粉袋上美国、日本、韩国的标志除去，贴上二胖照片，因为民众的心里只知道美国、日本、韩国的老百姓到处在乞讨，要是让朝鲜的民众知道，朝鲜民众节日餐桌上的美味，美国、日本的乞丐都不吃的真相，这让伟大的宇宙领导二胖情何以堪啊。

作者：目光呆滞的润土 日期：2013-04-10

上面我们从政治 A、B、C 类型，军事①②③类型、经济(一)(二)(三)类型进行了分析，可以清晰地明白三胖目前的处境，归根到底一句话，



三胖如今真的缺钱，不是一般的缺，而是非常的缺，缺的连那个冤大头都喊心疼了。是啊，冤大头也是矿难、污染、禽流感，还要大把的银子给三胖造核弹，更要命的是核弹的试验就在冤大头的卧室旁，能不闹心吗？

从政治、军事、经济三个层面轻重缓急的状态分析，最急迫的就是经济。我上面已经分析了，阻止破产的唯一选择就是一袋面粉、一桶油、抓几个贪官，否则民众就彻底绝望了，民众一旦绝望他们就不耕地，不生产了，军事就失去的供给，军事一完蛋其强权政治就彻底的崩溃了。三胖如今快疯了，那些政权一袋面粉、一桶油、抓几个贪官的阻止政权瓦解的方法，在朝鲜只有一袋面粉、一桶油这两个选项，因为朝鲜没有贪官，朝鲜只有唯一的一个贪官，所以别国抓贪官缓解民怨的方法在朝鲜没有选项。

六方会谈的六个国家都清楚地看清我上述的分析，韩国、日本、美国在等待奄奄一息的朝鲜，这三个政府拿着秒表数倒计时。过去，二胖玩轻水反应堆，玩大浦洞中程导弹，他的身后有俄罗斯等两个冤大头，即使这样，二胖也玩的心力交瘁而一命呜呼了，如今俄罗斯不是冤大头了，加上三胖比他爹玩的更大，他玩核武器和水舞端远程导弹了。现在的三胖和唯一的冤大头都非常的揪心，彼此绑架着对方，冤大头甘愿继续做冤大头，但是不想三胖玩核武器一起玩命，但是三胖担心没有和核武器，睡梦中被斩首去见萨达姆和卡扎菲……

如今三胖恨的不是日本、韩国和美国，他对这三国的敌视心存感激，因为没有他们的敌视凝聚出的爱国热情和高昂的民族团结，他早

就失去了存在的理论基础了。反倒是三胖最恨俄罗斯和冤大头了，因为它是俄罗斯这头马和冤大头这头驴子生出的骡子啊，你们这两位亲爸亲妈怎么能这样见死不救，让我处于如此的绝境呢？俄罗斯不讲道理，只懂得用战略轰炸机巡航，我三胖就不跟他说道理了，你这个血浓于水的亲娘咋这样狠心呢？你他妈的全世界最有钱的主，我虽然是你的私生子，你怎么能不闻不问呢？把我逼急了，不要怪我六亲不认啊!!!

现在，三胖不射核弹是等死，射了核弹大家一起死。美国最先进的宙斯盾已经部署在朝鲜的东海和西海，只要水舞端一射就立即打下，朝鲜的核弹尚处于地下核爆的实验室水平，也正是因为美国清楚地意识到没有发展到导弹携带的阶段，所以必须除之而后快。俄罗斯不想三胖玩核弹，冤大头最不希望三胖玩核弹……

既然大家都不喜欢玩核弹，那么战争前期的方式最好玩的就是心理战和情报战，一旦战争爆发则唯一的选择也是最好的选择就是隐形的斩首行动，隐形飞机、隐形导弹、三胖身边隐形的间谍摧毁之。现阶段美国、韩国、日本深知等三胖玩出导弹核弹就悔之晚矣了，所以战争早打比迟打强，这次绝不让步了，再援助就真的搞出核导弹了。

从朝鲜国内的分析看，朝鲜的理智军方人士和了解外部世界的实权派人物都深知一个路径非常的清晰——就是陪着三胖玩核威慑游戏的唯一结果就是殉葬。如今，表面上看朝鲜民众全国上下群情激奋、同仇敌忾，但是高层实权派人物心里明白核弹是三胖唯一的选项，可是他们自己却有自己的选项。

作者:目光呆滞的润土 日期:2013-04-13

我对付上面的“迅读网”、“整理网”的方法就是，以非楼主的另一个 ID 变化着发帖。这样，盗链的网页内容就缺失了。

作者:目光呆滞的润土 日期:2013-05-03

作者: ilusifu 时间: 2013-05-02

求土哥对最近黄金的分析

---

### 《选择黄金不如选择要脸的流氓》

黄金由于稳定、稀缺、体积小分量重，成为一种货币财富的等价物，人们知晓其珍贵多数是从文字、文献得知的。正是因为黄金的珍贵、稳定，导致黄金成为财富的象征符号，这种财富符号最大的功能体现在装饰、珠宝的显摆上，所以珠宝装饰占比黄金的份额高达 50%，这种黄金财富也被政府和个人投资各占 20%，剩余 10%的黄金当下则用于工业产品的生产。

黄金虽然是财富的象征，但是其属于货币的功能在历史上却很短暂。人们期望拥有黄金担心社稷崩溃的时候，田被抢了、米被抢了、女人被抢了，而兵荒马乱前朝钞票如厕纸的时候，摸出怀里的几个小黄鱼自己的保命或者换一袋粮食。从这个角度分析，黄金更多的是一种安慰和克服恐惧的手段罢了。我们如果理性的分析的话，在兵荒马乱的时候，你是拥有黄金安全还是拥有自己的武装安全呢？社稷都崩溃了，谁还跟你平等的交换做生意啊，其实当你露出小黄鱼的时候，就是丢小命的时候了。从政府的角度分析，你以为大国欠小国钱会用

黄金还债啊？这个强权的世界，只有流氓大小的区别，和要脸不要脸的区别。小流氓最后躺下来玩，要钱没有要命一条，大流氓则是：“不要给脸不要脸啊，不行老子跟你翻脸了！黄金没有，高精尖的武器多着呢”。

我之所以讲“黄金是平民的厄运”本意是你做为个体没有实力，做为国王没有实力，最好不要拥有黄金这些东西，否则就是悲惨命运的开始。文革中，你家要被抄出黄金了，你能有好日子过？印加帝国的国王和子民要是没有黄金，他们怎么会丢了自己的性命？这段话还是回到黄金显摆的功能上，你有绝对的实力，你可以拿出黄金来显摆，你没有实力却拿出来显摆，结果就一个——找死。

按我上面说的就是黄金不值钱，你们一定要问：“那么什么东西最值钱”。答案就是：国家实力和信用。

古代希腊城邦有实力的时候，希腊的银币值钱。后来罗马的金币值钱，地理大发现的时候，西班牙的金币值钱……近代是英镑值钱了200年，我过去看过《百万英镑》的电影，一张百万英镑的支票，过上富人的生活还硬没花掉。可见英格兰银行的实力和信用，你若拿一张津巴布韦的百万支票出来混，估计早被人打死了。英镑之后就是美元，已经统治世界半个多世纪了，至少替代美国国家实力和信用的货币还没有诞生，二十多年前，诞生过欧元，即将替代美元霸主地位的时候，自己中风了，目前半身不遂。

英镑统治世界200年是当时英国工业的成功和海洋贸易的霸主地位，做为英镑的最大功臣则非牛顿莫属，牛顿不是因为发现万有引

力获得爵位的，而是因为他把英镑对等于精确的金银含量，这样便于计算交换，而明清时代的国人则习惯于用秤称银锭的重量。后来美元用黄金挂钩更凭借美国的经济实力替代了英国的霸主地位。

曾几何时，大清国也有实力也讲信用，所以那个时候白银最值钱，因为那时候这些白银可以换到最值钱的瓷器、茶叶、丝绸。因为大清就认这个白银，到最后全世界的白银被大清国全拿去了，当时的大清国根本不需要欧洲的洋玩意儿的商品，所以他们又没有白银那么只能用鸦片交换了。大清崩盘后，白银就退出了货币的舞台了，今当下白银最大的功能就是电子工业、医疗工业、化工工业等生产领域的需求。

这个话题又回到黄金，当下黄金下跌，中国大妈疯抢黄金的新闻不断出现媒体，这是一种担心通货膨胀货币贬值的恐惧心态下的惶恐的心态。其实，我们面对这个流氓的世界是一种无奈的选择，2013年年初，日本也学着美元开动的印钞机了，怎么办？

既然我们清晰地认清他们都是流氓的嘴脸，那么就一定清晰地认识到最后他们是不可能跟你真金白银地拿黄金还你的欠债的。那么，我们唯一的选择就是：只要他认账就行。因为这个世界上，更多的无赖是最后不认账。从认账的角度分类，其实这个世界就两类流氓，一种是要脸的流氓，一种是不要脸的流氓。我们在没有第三中选择的状态下，也只能选择那个要脸的流氓。

当下美国政府的美元在 30 年期间货币多发了 40 倍，他是一个流氓，但是还有 30 年多发货币 200 多倍的流氓，更有津巴布韦等多发一万倍、百万倍的超级流氓，更有最不要脸的是直接印美元假钞或

者拿核弹恐吓的无敌流氓。所以，比较一下，可以看出美国是一个要脸的流氓。所以，美国的实力和信用至少当下最值钱。

作者：目光呆滞的润土 日期：2013-05-09

### 《百分之一的不公》

可能多数人相信这个社会百分之九十九是公正的，只存在百分之一的不公。我也是这么认为的，可是网友们若仔细观察楼主的创业，会发现我总是以最小的资本既不影响基本生存的资金投入，同时也只是业余创业既过正常人的生活五年或者十年抽出点时间做点创业的事而已。而且，每一次没欺骗或者被扼杀，我也几乎不抗争准确地说是从没有指望司法维护我的公平和利益。当然了，没什么巨额资金被骗也没什么耗时半身的时间被骗，就当做场短暂的噩梦罢了。

可能网友们认为你这么聪明这么有商业的脑子为什么不放开手脚大干一场呢？从根源上自我分析就是当心社会那百分之一的不公。

可能网友们疑惑百分之一的不公有那么可怕吗？毕竟这个社会百分之九十九是公正的啊。

是的，我相信这个社会是美好的，也相信百分之九十九是公平正义的。但是，我总觉得那个百分之一的不公对我来说就是百分之百的不公，我不相信百分之九十九的幸运落在我的头上，我更相信百分之一的厄运会一定落在我的头上。因为，我眼前常常浮现出一幅一幅中国数千年来的历史画面：

许多才华横溢、器宇轩昂的男子莫须有了；

许多美貌如花、气质高雅的女子被投毒了。

为什么我们追求了五千年的中国美梦到最后还是一场噩梦呢？因为这是一个阿斗世袭，东施皇后的社会架构，才华横溢、器宇轩昂的男人的存在会让阿斗相形见绌，美貌如花、气质高雅女子的存在会让东施无地自容。所以，即使他们不招惹阿斗、不招惹东施，他们也一定除之而后快的。所以，中国的历史就是一部才华横溢器宇轩昂男子被莫须有的历史，中国历史也是一部美貌如花、气质高雅的女子被投毒的历史。

**【备注】：**我同情朱令，更惋惜她为什么不看透中国的历史，哎，又平添了一个美貌如花、气质高雅的女子被东施投毒的故事，这个故事未来还会不断的发生。

作者：目光呆滞的润土 日期：2013-05-09

《小煤窑没有了，下一个被敲诈的对象该是谁？》

曾几何时，小煤窑成为不良记者敲诈的对象，只要一出事，平地冒出无数的记者，老板花钱消灾。如今，小煤窑消失了，上月吉林国企煤矿连续出了两起大事故，死亡二十多人也没看见不良记者的身影。难道不良记者消失了吗？非也，他们转移目标了。

上个月，跟王总喝茶，王总开货车、摆小摊创业，如今是湾仔码头地区、李锦记、杰士邦地区总代理，本想一定穿着名牌、开车好车。不想却穿一件 500 元的外套、开一辆三十万的日系车。

交谈中，他告诉我他躲过一劫，我说此话怎讲？

他说：“前年看见婴幼儿奶粉市场很好，利润很大就签下澳洲、新西兰一个合同准备大干一场，可是心中忐忑总觉有什么不详的预兆，

也说不上问题出哪里,后来看见一个过去比我生意小很多的朋友做美素丽儿奶粉发了大财,去年刚刚后悔自己动手慢,如今看见这个朋友被抓起来坐牢了,真的庆幸自己虽签了合同却没有做,乖乖!!太吓人了,不是花钱消灾的问题,是坐牢的问题了”。我疑惑的问到有这么可怕吗?王总低语道:“这个行业改标(日期)是家家都做的事,其实,离日期远着也要改,因为消费者只购买离生产日期最近的奶粉,不改的早完蛋了。这美素丽儿出事是因为做的太好了,短短一年销售上十亿了,想花钱搞死他的对手多的去了,早死迟死是早晚的事,现在想想我都害怕,老弟啊,我要是真的发了奶粉的财,这会儿也不会跟你喝茶,估计正在蹲小号呢。哎,这年头发发了大财都不知道为什么死的,江湖险恶啊”。

作者:目光呆滞的润土 日期:2013-05-13

作者:sdsxcq 来自:UC 浏览器时间:2013-05-11

马云,退休了。有什么看法?看了看退休演讲视频,感觉不错。

---

### 《太极、善终、生活、愉悦》

在稳定的社会,平民百姓可能一生也无法获得飞黄腾达的机会。做为商人的马云却在急速变化的社会中找到阿里巴巴宝藏的机遇,在互联网时代里,马云是为数不多的佼佼者,2012年阿里巴巴集团利润首次超越腾讯,成为中国互联网最赚钱的公司,从十万元创业的穷小子到年利润四百多亿的巨人公司,马云用了十年的时间,其中的心酸和痛苦以及火山爆发式的财富的刺激,他太了解其中的奥秘,这



也导致其产生太极、善终、生活、精神等超越金钱的灵魂的诉求，金钱已经无法给其带来快乐了，金钱带来的是痛苦，所以选择这些超越金钱的追求无疑是马云最正确的选择。

回顾马云的创业轨迹，中国黄页是其花十万元买的一张彩票，他本以为种个 500 万彩票也算是人生的幸事了，不想中华人民共和国对外经济贸易部被颠覆了（消失了）……马云怀揣着阿里巴巴的藏宝图蛰伏了一段时间，而这个藏宝的秘密被雅虎发现了，雅虎果断投入十亿美金。众人一片惊呼，马云赚了，马云牙打掉了往肚子里咽，毕竟雅虎不问藏宝的秘密。换着大陆的银行给马云贷款一定要问个水落石出，这样马云就光着屁股滚蛋了，当然了抢了马云藏宝图的人也不一定能找到无尽的宝藏，或许就空欢喜一场罢了。

这十年里，外界看马云是平静的，但是从马云自身的感觉看，这十年里，他玩的是俄罗斯轮盘赌，也玩的是极限无保险的蹦极。所以，他俄罗斯轮盘赌最后一枪发现枪响的时候，自己没有倒下后，他彻底释然了，带着中国最赚钱互联网公司的辉煌，隐退了……

这十年里，马云隐忍、颠覆、否极泰来，正是这种未见财富来临，灵魂却一次一次的升华感知，让他成为创业的太极宗师，不追求自己的财富，帮助追随者追求财富……既常人思维的反其道而行之的方式，既马云渺小，但是聚集千千万万的淘宝业主巨无霸了；支付宝小额支付，但是聚集千千万万的零星资金万亿巨量了。这是一个什么概念呢？中石油、中移动最赚钱吧？你若是能聚集中国的农民，把他们拧成一股绳，但是你就是中国最赚钱的企业，因为你可以不打手机，你也可

以不开车，但是你不能不吃饭。

了解上述马云的心路历程，再回到马云退休的话题，这样就能理解马云为什么要退休的疑惑了。手握实权的政治家退休是一种彻骨的痛苦，马云若继续掌权也是一种窒息的痛苦，所以不如飘然而去地去超脱……

为什么不退休是一种窒息的痛苦呢？因为阿里巴巴赚的钱越多，马云就越痛苦，要知道本来这份藏宝图是马云一人独享的，不想却被孙正义、杨致远分了大头，自己虽然也成为了亿万富豪了，但是跟孙正义、杨致远相比，真他妈的憋屈。而什么最让马云快乐呢？他喜欢这种颠覆的愉悦，他痴迷事业的颠覆、行业的颠覆、包括自身形象的颠覆、对他人世界观的颠覆，他从颠覆中寻找到的快乐。

正是因为看清人生的终极目标，深知中国企业家善始的很多，善终的很少（深圳六大国企老总，六个善始，五个没有善终，善始的李经纬、褚时健、赵新先，却得不到善终……）。既然马云选择了退休，那么什么是马云未来的选择呢？给予别人、帮助他人、回馈社会是最大的快乐。因为赚钱有个临界点，既身无分文、走投无路的时候，赚钱给你快乐，但是赚钱到一定值的时候，正常的消费已经无法消耗以后，金钱给你带来的是痛苦，常人比喻的“人死了钱还花不完”。所以，金钱过了幸福临界点后，最好的方法就是忘却金钱的存在，将精神的快乐做为自己的人生追求，这种精神的快乐来源于他人的尊敬、他人的认可，来源社会的认可，被众人所崇敬、所赞赏的愉悦。这种精神高度愉悦的状态，可以让一个人喝着白水感受到甘甜；吃着粗粮

感受到醇香……其实，人间仙境不是琼楼宇阁、琼浆玉液，而是一个  
人内心处于超然愉悦的快乐的状态。

作者:目光呆滞的润土 日期:2013-05-13

《太极、善终、生活、愉悦》

更正：2012 年利润四百多亿，为四十亿人民币。

作者:目光呆滞的润土 日期:2013-05-15

作者：子雨风轩 c 时间：2013-05-13

土哥关注你快 5 年了

我现在辞职在家考研认准档案学到外省去读

由于我出生农场个人不认同上海市区和郊区的氛围

毕业后打算外省定居不打算买房想买辆房车可以睡觉还能溜达  
做做小生意

结了婚再考虑买房不打算要孩子归咎原因可能和自己的经历有  
关系从小我妈不善于照顾我有次在马路上邻居找到我的还有一次我  
妈煮粥锅翻了烫伤了我的脚头上吊针到大了自己一直让我妈操心后  
来在工作和家庭兼顾的情况下她得了重病一辈子无法根治

很奇怪的想法可我到现在依旧这样想

前年和不喜欢的女孩子差点结婚突然顿悟分手庆幸自己的选择  
当然人家也是奔着结婚的想法各位别骂我

85 后快 28 了过了迷茫的日子荷尔蒙也少了许多对很多事情都愤  
青不起来了但稍有一些良知和善良个人还有宗教信仰的那份坚定

更奇怪的是我是不信教会的信仰者甚至相信三大宗教本是同源

的

我的缺点可以说有些投机主义容易专注一些事情专注的长了一直能坚持又容易放弃一些事情

我相信人可以适应任何环境这句话

土哥可以给些人生的建议吗

---

### 《边缘人生的窘境》

从你上述的只言片语中，我能感知你对人生的迷茫和困惑，更感知你对未来的焦虑和无奈……

这种心境的产生，包括辞职、考研、去外省的行事方式，均来源于你出生和成长的经历，你出生就被边缘化、成长也被边缘化，对未来的认知也边缘化，所以最终导致你总是选择边缘化的人生道路，找不到能够感知未来美好的人生方向。

### 边缘化的地域

你出生在上海附近的农场，对于繁华的大城市来说，农场是被边缘化的地域，这里没有繁华大城市的市井文化，处处充满亲情的温暖，虽然没有喧闹却有一份恬静。你地域虽然处于农村，可你却不是农民，农民没有组织依靠，农场却是一个组织，农场职工有组织的依靠，所以，农场也是农村小农经济里边缘化的地域。

这种边缘化的地域心境，导致你找不到地域的归属感，繁华的上海外滩不接受你，你也不接受上海的都市文化，另一方面你更不接受上海郊区农民的世俗文化，所以你选择去外省，寻找你心目中的理想

地域——香格里拉。

### 边缘化的阶层

文革中，我们把社会分为无产阶级和剥削阶级，过去也习惯把社会分类为统治阶级和劳苦大众。如今，我们喜欢把这种社会等级的划分称之为精英阶层和屌丝阶层。阶级论没有了，取代是阶层论。西方社会包括东方的日本，虽然有阶层的分类差异，但是他们有着共同的社会价值取向，而中国社会却存在一个虚无的社会价值取向，这个虚无的社会价值观，每时每刻都向民众灌输，但是几乎没人从内心里真实的相信了，所以这个社会没有共同的价值取向，取而代之的是精英阶层的价值取向和屌丝阶层的价值取向。语言文化表现在网络文化上就是精英式调侃、幽默的网络语言，这是一种既然不能改变就充分利用它、适应它的文化，因为他们懂得规则、善于利用规则甚至规则的漏洞获得自己利益的最大化，反之网络文化上的屌丝却是暴力文化，一种压抑很久无法释放的愤怒。具象比喻就是演讲台上幽默阐述自己观点的精英阶层——任志强，而那个只有台下向任志强砸鞋就是屌丝阶层，砸鞋是表达内心的愤怒，一种弥漫于内心的绝望怎么还有幽默快乐的心境呢？

从你的文字表述看，你没有幽默元素，所以你不是精英阶层，另一方面你表述很平和，没有愤怒、辱骂，所以你也不是屌丝阶层。准确说你是被精英边缘化的人，他们不接受你，至少在语言沟通上存在障碍，同样，屌丝阶层也不接受你，因为你内心拒绝接受你是一个真正的屌丝，你放不下自己的精英阶层的价值取向，所以你更缺失与屌

丝融合沟通的语言和情感间畅快的交流。因为这种尴尬的边缘阶层的身份，让你选择了辞职，你希望都读研让自己获取进入精英阶层的资本，档案学看似一个冷门，你梦想在这个冷门枯燥的领域成为佼佼者，彻底摆脱自己掉落屌丝危崖的处境。

### 边缘化的年龄

你现在 28 岁，是传统青春边缘化的年龄段，三十而立，就是人到三十的时候，事业和家庭都应该独立起来了。这种事业和家庭的独立是外在的表象，其实，人在三十的时候，更重要的是内心的独立，你自己必须有明确的人生目标和价值取向，否则人云你云，他人的思想很容易改变你的价值观。

过去，人们十八岁就开始进入社会，经历十年的奋斗，基本在三十岁的时候给自己事业和家庭定型。如今人们进入社会的年龄已经 25 岁了，等刚摸清社会的真实状态，刚刚把被灌输错误知识重新格式化时就已经三十岁了，所以现代社会准确地说，应该是四十而立才能表达事业和家庭稳定的年龄段。你若理解四十的概念，你就有十二年的奋斗期，你若理解为三十，你当然存在焦虑的心境了。

### 过程的精彩远胜辉煌的粪碑

中国社会的等级传统让国人潜意识里有皇帝的情节，做不了大皇帝就做小皇帝，小皇帝做不了就做土皇帝，连土皇帝也做不了的话就做一个装神弄鬼的神仙……总之一句话就是在别人的膜拜中寻找自身的价值，一种追求辉煌粪碑的终极人生的目标，为了这个目标不择手段、丧尽天良。因为不择手段、丧尽天良，所以粪碑倒塌以后就被

打入十八层地狱连屌丝阶层也不如（江 Q、不厚、良宇）。

其实，人生需要目标，但是具体做什么事时却不能目的性太强。你想着赚钱，却赚不到钱，因为每一个人都会把钱袋捂的紧紧的，更何况你睁着孔方兄的大眼。俗话说谈钱伤感情，反倒是离开金钱的话题却让人找到愉快的心情，比如：他高尔夫球场打出一个小鸟，你分享他的快乐，同样他也给你分享他的商业机会了，你为他找的家教让她儿子分数大幅提升了……

婚姻也是同样的道理，恋爱遵循理想原则，性爱遵循快乐原则，婚姻遵循现实原则。这个世界上，能够做到在一个女人或者一个男人身上，寻找到满足理想、满足快乐、满足现实的话，伟大的皇帝寻不到，著名的电影导演也寻不到。

所以，人生的精彩不是终极目标辉煌的粪碑，而平坦道路外小村农舍的景致，更是崎岖山路旁万丈深渊的险峻……恬静闲适、惊心动魄的体验比辉煌的粪碑，更能让你体会出人生的真谛和灵魂的归宿。

作者：目光呆滞的润土 日期：2013-05-24

《十年前，我们宽容这两位害我的小人》

A 小人

98 年，交运集团中华门饭店一楼的门面要出租却无人问津，交运集团董事长詹叔平知道我们与银行关系较多，拜托我们找银行来承租，答应给我们的价格是每年租金 23 万。数月后，我们与银行签署年租金 23 万的协议，除了提前获得十年的租金外，租金差额分文不赚。即使这样，我们也是因为帮助银行拉来 500 万的固定存款，这 500

万的定期存款为银行每年带来 30 万的息差，为此银行行长才同意承租交运集团这间当时租金只值 20 万的门面。

当詹叔平得知门面租给银行后，他根本不理解我们为银行拉存款的艰辛和曲折，也根本不明白我们对于诚信的真诚，公然反悔承诺，将租金提高到每年 40 万，但是我们却信守了对银行的承诺，依然按照每年 23 万出租给银行……

当时，我们得知詹叔平耍无赖的时候，是无比的愤怒，但是我们还是宽容了这个无耻的小人，十多年来，我们忍辱负重默默地把詹叔平给我们挖的坑给填平了，也许心中早已忘记这个世界还有詹叔平这种小人的存在。

不想，2011 年 6 月 21 日星期二，媒体上一则消息让我们想起了詹叔平。

本报讯（记者侯锦阳）本周是全国检察机关举报宣传周。昨天，南京市检察院反渎和反贪两部门发布的信息显示，今年 1—5 月，我市检方共立案查处 94 名渎职侵权和贪污贿赂犯罪嫌疑人，其中 14 人是由媒体监督后被检察机关“挖出”的。

“今年，我市检方在反渎职方面积极采取‘以事立案’工作机制。即对发现的犯罪事实或举报材料，经过初查认为有犯罪事实，但犯罪嫌疑人尚未确定的情况下，依法采取的一种立案模式。”市检察院反渎职侵权局副局长陆宁平介绍。

市检察院反贪污贿赂局副局长翟建明介绍，今年 1—5 月，全市检察机关共受理贪污贿赂职务犯罪案件线索 65 件，立案 65 件，涉及



72 名嫌疑人，同比分别上升 25% 和 26.32%。

.....

南京交运集团有限公司（原南京市汽车运输总公司）董事长詹叔平涉嫌伙同他人贪污巨额公款案

.....

B 小人

2003 年，当年 IC 卡的老总，害我害的够惨的吧（风云创业故事已写，在此不重复）。我没有起诉他，也没有报复他，我宽容了他，或许我早就忘记了，这个世界还有这个小人的存在。

不想，昨天的一则新闻，让我们又想起了他（他去年终于从 IC 卡的老总爬到公交总公司的董事长了）

《市委书记杨卫泽痛批南京公交车广告合同一签 30 年》

龙虎网讯 2013 年 5 月 22 日，在今天举行的南京市国有企业改革发展大会上，省委常委、南京市委书记杨卫泽痛批南京公交车广告合同在原有 15 年合同到期后，又一签 30 年的做法。

15 年前，南京公交车数量比国内同类城市的杭州多，但公交车广告效益却远远落后于杭州。谈起当时南京公交车广告合同一签 15 年时，南京市市长季建业说：“当时签的时候我们全市的公交是一千辆，全市的公交站台才 175 个，现在我们车子多少？是 6900 多辆，站台是二千多个站台。”

杭州公交车广告效益去年已经是二个多亿，但南京才几千万。可是，今年南京公交车广告合同到期了，相关企业决策人却拍板，把公

交车广告合同一签就是 30 年。这引起了杨卫泽的不满，当着南京所有国有企业负责人的面，杨卫泽、季建业同时责问台下相关负责人：

杨：“续签了 30 年，没有？你们续签了 30 年是什么东西？”

季：“续签 30 年是什么？”

杨：“原来第一期 15 年，现在续签 30 年，我不知道是什么东西！”

季：“你即使不是广告，别的也不能签 30 年，签 30 年签到我们后面多少代人去了！”

杨：“前面签的合同是 15 年，现在后续签是 30 年了，哪一个公司这样做的？”

杨卫泽说，从现在起，包括南京广电集团、报业集团在内的国有企业今后不再允许参与地铁公交广告产业，所有地铁公交广告都必须面向社会公开招标。对南京公交车广告合同续签 30 年的做法必须纠正。

作者：目光呆滞的润土 日期：2013-05-24

### 《天意》

嘻嘻，命运真的很奇妙，十年前，这 IC 卡老总虽然在广告上害了我，可是不久却升为中北股份的董事长，去年，中北、公交、江北合并，这家伙居然一下成为公交总公司的董事长，一时风头无人可比，仿佛“春风得意马蹄疾，一日看尽长安花”。

我虽然也隐约感知这小子一定会遭到报应的，但是还真的没想到这次他居然是栽在广告上。真的无比快哉!!! 看来老天真的有眼，是啊，人在做天在看，不是不报，时候未到。

者几天，我也最近感觉奇怪，居然看赵氏孤儿连续剧了，特别是最后一集，还看了两遍，听着屠岸贾和程婴的对话着迷，仿佛告诉我将发生什么，感觉对身边即将发生的事有什么期待。想想也是，我当年被他害了，虽然愤怒还真的拿他没辙，这次他遭到报应，看来真的是天意了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2013-05-27

作者：冰水游侠来自：Android 客户端时间：2013-05-26

最近的微薄，从海南校长性侵学生，到一系列老师性侵学生的报道中，我个人觉得很愤怒，大哥，是社会变了还是这样的事一直都有，感觉好困惑！

---

### 《勾兑性交的社会》

醇香的美酒一定是纯粮酿造，五年、十年、二十年……，越陈越香。而那些勾兑的酒，虽然口感、香型几乎与名酒相近，但是它对人们的肝脏有着很大的伤害。爱情也似美酒，浪漫、温馨、唯美才能酿造出爱情的醇美，那些诱骗、暴力获得的性交恰似勾兑的性交，也许一些勾兑还勾兑了一滴、二滴的爱，有些勾兑甚至一滴爱的原液也不加了，他们直接就强奸。

十年前，我们这个社会开始习惯大学校长性侵大学生的新闻，后来习惯中学校长性侵中学生的新闻，如今，突然冒出海南小学校长性侵小学生的新闻，于是国人愤怒了。也许不久的将来我们将习惯小学校长性侵小学生的新闻。因为如今这个勾兑白酒早已不参原液的社会，

爱情里早已不参爱的温馨了，行为上是诱奸与强奸区别，对象上则是年幼与年长的区别。

海南小学校长性侵小学生的新闻已经被曝光一段时间了，可是我并没有发表观点和看法，国人震惊和愤怒，而我却一点不感觉惊讶，因为几年前中学校长性侵高中生的新闻被曝光后，我就感知不久的将来小学校长一定要性侵小学生了，只是比预期的时间提前了一些而已，其中的原因在于电子监控、微信的覆盖面从零到无处不在的变化（没有监控录像，校长就更耍赖了）。

如何理解海南小学校长性侵小学生的事情？

要理解海南小学校长性侵幼女的事件，必须先理解“天一轮奸”和“南非黑人强奸”，若理解了后两者的缘故，那么海南小学校长就容易理解了。

天一轮奸的根源

李天一强奸、轮奸事件一直发酵，成为媒体关注的焦点，一个如此优秀的少年如何成为一个恶少呢？不仅网友不得其解就是其父母也不得其解的，如此培养、栽培怎么如此堕落呢？

根源在于，其幼小的心灵过早地被灌注暴力的思想，因为孩子的思想是一张白纸，如果灌输怜悯、同情之心，灌注人文关爱之情，他长大后必然不会做那伤天害理的事，一个内心柔软之心是不会去强暴弱女子的，更不要说去轮奸弱女子了。可是天一从小就“双手紧握革命的钢枪”，激昂着“照我去战斗”的歌曲，内心怎么会变得温柔、悲悯呢。反之，一个温柔、悲悯之人也唱不出那斗志昂扬的歌曲。另

一个根源在于，其父母周围多是逢迎拍马之人，他们阿谀奉承天一的父母，更加阿谀奉承他们的掌上明珠——天一，父母年岁大尚可以分辨阿谀奉承的真伪，年幼的孩子怎么知道其真伪呢？久而久之天一习惯这种阿谀奉承的氛围，不知不觉中，不知道自己是谁了。不要说孩子了，即使一个刚正不阿的君子，一旦飞黄腾达后，若整天被周围阿谀奉承之人包围着，那么不出十年他也一定会迷失自己，不知道自己是谁。所以，年幼的天一就是被这些“亲爱”的叔叔阿姨、哥哥姐姐们的阿谀奉承毁灭了“自省的灵魂”。

所以，天一轮奸的根源在于我们社会缺少悲悯、人文思想的教育，更缺少一个自省、公正的社会评价的体系。

#### 南非黑人强奸的根源

南非黑人强奸是当年白人隔离者中下的种结出的恶果，奥巴马作为一个黑人成为美国总统是多年来美国占国人多数的白人宽容、包容的善结出的善果。若占选民多数的白人自私的话，那么美国绝对产生不了以为黑人的总统，所以果的善恶来源于当初的善种与恶种。

在南非黑人被隔离的时代，黑人被歧视、被压迫，所以他们对白人、对社会充满仇恨、愤怒。白人不怜悯他们黑人，黑心的内心自然不会产生怜悯之心。当南非开始民族和解后，曼德拉成为南非总统后，曼德拉以他博大的胸怀并没有对白人复仇，开始了南非民族的和解，消除了暴力政权的轮回与报复。但是多数南非黑人的思想境界远没有曼德拉那样的伟大，当曼德拉退位后，南非黑人就完全在政治上取得了绝对的控制权，现在表面看是平等的，但是白人想在政治上取得更

高等级的话语权比登天还难。一个平等、自由的社会在于强权者一定要对弱者有怜悯之心，而今日南非黑人对白人缺少怜悯之心的根源在于当初白人在隔离社会期间对黑人的冷漠和残暴的结果。

今日之南非社会，黑人绝对控制着政治的话语权，但是由于长期以来黑人在教育下的缺乏，导致科技、医疗、经济、工商的领域依然是白人的天下，而这些科技、医疗、经济、工商的领域恰恰是解决就业、生存的基础，这样又导致许多黑人处于失业的状态。而贫穷是一切罪恶的土壤，失业的黑人成为潜在暴力犯罪的隐患。

这些在白人隔离期没有接受良好教育，没有被社会温暖，被白人怜悯的黑人，多年以后解放后，表面看是一个人，本质看他们已经被冷漠的隔离社会变为了暴力的魔鬼了。一旦他们贫穷又身患艾滋，那么他们就会变成强奸和轮奸的恶魔，发泄自己的仇恨和压抑。

### 温馨社会的基础

温馨社会的基础是国民充满着怜悯、温暖的人文素质。只要一个社会鼓吹暴力、崇尚暴力，只要这个社会的强权者缺少对弱者的同情和怜悯，那么每一个人都会成为轮奸的天一，都会成为像南非黑人那样的强奸者。

我们今日没有成为温馨、温情的社会在于我们当初没有种下怜悯、温柔的善种。

我们今日几乎成为强奸、诱奸的社会在于我们当初浇灌种下暴力、冷漠的恶芽。

当你仰望星空的时候，也许你会发现昔日璀璨的星空已经被雾霾

笼罩，浪漫温馨唯美的爱情早已成为一种遥远的回忆，你环顾周围会发现，勾兑性交的狼嚎之声此起彼伏，夜空中弥漫着强奸、轮奸、滥交、一夜情腐臭的霉味。

作者：目光呆滞的润土 日期：2013-06-06

### 《尊重的眼神》

跟 L 是十几年前认识的，第一次与 L 见面是莫愁湖旁的 X 副总的新居（X 当时是数亿资产的国企的副总兼财务总监，可以调动数千万的资金，X 新居的购买和装修是我一手操办的），因为 X 的国企老总的身价，当时开着桑塔纳 2000 的 L 对我也略微尊重些，此后 X、L 一起小聚过两次，98 年 X 被判缓刑，以后几乎与 L 没有交往。而我却由于与 L 认识的缘故，十几年间有些交集，L 找的我办过两件事，我也办的很漂亮，我让他办的买房的等两件事，他也很给面子。

十几年来，L 从过去的桑塔纳 2000，变成丰田佳美，再换成奔驰 S320，、现在驾乘奔驰 S600、保时捷越野，名下三个不动产产业每月带来近亿元的纯利润。我感觉到 L 身上的傲气，虽然偶然见面也客气几句，必须我与 L 身价的差距也实在是天壤之别了，况且，那位令我有身价的 X 总早已是过时的凤凰了，他岂有尊重我的理由，能见面客气几句已经很抬举我了……

现在的社会就是这样身价的不同决定你圈子的不同，如今 L 只跟卢董事长（金基）、S 董事长、段董事长（新华海）交往，这个圈子其实就是亿万富豪俱乐部，每个人都是真正的亿万身价，L 即使愿意让我进来我也没这个身价啊。外人知道我跟 L 是朋友，其实我的内心是

十分清楚的，那是十几年前的 L 是朋友，如今，他能对别人说认识我就已经算尊重我了。

上月袁亚非和我小聚的时候，中间提到了 L，另一个朋友说 L 跟我认识，袁说，兄弟你带个话，我请他喝茶或者小聚下。于是，半月前我 L 的公司大厦对 L 说，“有人请他吃饭”，L 当即回绝到：“没空，吃啥饭啊”，我轻声到：“是袁亚非请你”，L 舒缓了一下表情和悦地说：“他这么大的老板请我什么饭啊？”，我说：“估计是这几个商业项目做的太漂亮了，当初谁也没看好，居然你做的如此的成功”，L 看我如此呢欣赏他的商业杰作，于是我跟侃侃而谈其运作的过程和诀窍……最后 L 对我说：“现在除了高尔夫，基本没啥事，吃饭的事让袁董事长定”。

一晃十天过去了，袁董事长那边居然没消息，我担心通知 L 请客，又时间拖的抬举有些对 L 不尊重，于是让袁董事长的秘书赶紧安排。上周袁刚刚与李嘉诚签了一个数十亿的交易，本周二晚又要飞台湾跟连战有个约会，所以只有周二和周五的中午有时间，于是，为了尊重 L 让你选择，L 短信回复到周二中午。

周二中午 11 点半，我与 L 一起坐着他的奔驰 S600 去袁的公司总部，车门外两位英气十足的男士和两位气质美女立即开门迎接，上楼、参观公司荣誉室、交谈……午餐拉菲红酒加简单的五菜一汤……二小时愉悦的交谈结束后，袁董事长曾送我和 L 每人一份纯手工艺术的紫砂茶具。做为回礼 L 要袁的助手派车跟着他的车，他要回送几盒邓爷爷抽的大熊猫（年停产了）。



车回 L 公司后,我下车跟 L 再见,L 让暂不要先走,先陪他上楼。在 L 的办公室里,L 也为我准备了蓝壳的大熊猫和两份他名下商业综合体的礼金卡。临出门跟 L 招呼再见的时候,我感觉到 L 随和很多,傲气的眼神消失了,柔和的眼神仿佛跟十几年前一样了,这种眼神能让我感觉到一种久违的尊重。

作者:目光呆滞的润土 日期:2013-06-07

作者: sdsxcq 时间: 2013-06-06

那您和袁亚飞是怎么认识的呢?

袁亚飞 1988 年至 1993 年,任职于南京市雨花台区政府,之后从政府辞职,下海创业。2000 年成立宏图三胞高科技术有限公司。

难道是在这个阶段? 那当时觉得他会不会取得这么大的成就....

---

### 《袁总迈巴赫后续故事》

《风云》第 12 页原来有袁总迈巴赫的故事,一段时间后不知道什么原因,本帖中 8 月 24 日到 9 月 16 日的帖子,全被删了,幸亏有 sinotaol 的功劳,帮我整理保存了此帖的精华,这样又让我找到当时的那篇帖子来重新温故。

---

作者: 目光呆滞的润土 回复日期: 2006-8-31

喜欢汽车的车迷应该知道迈巴赫品牌的吧,它是戴姆勒-奔驰公司的超级豪华轿车品牌。迈巴赫品牌代表着无与伦比的优秀品质,匠心独运的制作工艺,不断突破的科技水平,以及卓尔不群的尊贵气质。

它唯一的缺点就是贵，前几天一个宏图三胞的员工，告诉周总（小军）袁总（袁亚菲）换上了迈巴赫，我跟小军都笑了，因为这里面有个故事，13年前只有四个人知道，现在估计只有我、小军和袁总三人没有忘记。

87年，我们做服装的时候，晚上天天在小军家谈笑风生，我们抽着万宝路、喝着崂山汽水、青岛啤酒，谈我们远大的理想。小军弟弟的高中同学小袁坐在边上，偶尔也岔上几句，我们说我们以后有钱了，要打高尔夫、要打网球，袁说：“我要有钱了，就打马球”。靠，这区审计局机关的穷小子居然比我们心还大啊。

92年，我们做电脑了，袁也做电脑，在珠江路珠江商场开的电子中心里，我们跟三胞公司、新华海公司的小门面靠在一起，小军经常跟袁总、段总（段红彪）打封顶50元的麻将。当时我们拥有380万的资金，两家公司既通用电脑公司和通业物资公司（8511研究所的领导让小军去承包的，该研究所隶属航天部的部管单位），不过，我们对组装水货、走私的事一直不敢玩，不久我们就改倒卖汽、柴油生意了。三胞和新华海也有了自己的门面继续做电脑小生意。

我们在御苑宾馆办公，隔壁就是藏宁物资贸易公司，这公司是西藏人民政府办的，在计划为天的时代，西藏靠着政策，有许多进口汽车等批文，他们居然有韩国的现代汽车，一天，三胞的袁总打电话给小军，让他帮忙买辆现代汽车，我们就坐着藏宁公司张总的现代汽车，到了袁的电脑小门面，袁总看着现代轿车眼睛冒绿光，不过他只能先拿出一部分钱，剩余的分次给，我们也想帮袁小弟圆了他的汽车梦，

我们就跟张总说好话，张总也不说话，左看右看，最后蹦出一句话：“我看他妈的，卖个破电脑，就没必要开什么好车吧”。年轻气盛的张总说出这话后，连我跟小军也非常难堪，我们坐车走后，袁还站在原地差点没瞥过气。

96年夏天的一个傍晚，我跟朋友坐着脚踩的三轮去中山大厦，正坐在敞蓬三轮上享受轻风扑面的凉爽，在北门桥宽敞的路上一辆奔驰突然停在三轮边上，车座后面露出一脑袋对我说：“奔驰怎么样？”，我定神一看是袁这小子，我说：“一看就是旧的”，袁说：“旧的也是奔驰啊，比现代强”。03年，我帮商业银行的小行长拉业务，过去，他们没有预约，总过不了前面的两道岗，我这次让门卫直接通报，袁热情地请我们到他办公室里（只有袁自己知道他买国贸大楼，首付不足，我还帮他说好话的），倒茶递烟后，他悄悄地对我说：“我买了最新款的S320”。

现在，那个讲话特损的张总不知道在哪里落魄了，他可能不知道他自己的一句话，成就了一个创业传奇，一段汽车经典。

-----

迈巴赫后续故事：本周二中午的饭桌上，我拿出打印好的这篇短文给袁亚非看，袁看后说：“迈巴赫是过去时的，现在是两架公务机，每年飞机就要花6000万，上月在新加坡26亿的买卖，李嘉诚愿意让5000万，我说还不够我飞机的有钱呢，你这么大的老板最少也得让我一个亿啊，于是李嘉诚答应让一个亿25亿成交，不过本来是境外支付是23亿的，不过数额太大，资金出不去”。袁接着说：“你可以

写我公务机的故事，多写些正能量的故事，他妈的网上有我私生活的谣传，都他妈的胡说八道，我现在可改邪归正了，可是负责任的男人了哈哈，喝酒！干！”我说：“公务机的故事留点悬念，以后再写”。袁说“你和小军本钱卖给我的西装，当时可花了我两月的工资啊，虽然早就不穿了，还是舍不得扔掉”……

作者：目光呆滞的润土 日期：2013-06-07

作者：sdsxcq 来自：UC 浏览器时间：2013-06-05

快要高考了，土哥军哥有什么想说的吗？讲两句让高考生放宽心，以最佳状态迎战考试。

---

### 《高考状元的地理演变》

今年，我儿子和小军的女儿都参加高考，儿子能考的三本就谢天谢地了。不过，儿子若真要是考个状元，考上了一本我倒是为了未来的人生而担忧，因为在如此应试教育的环境中取得优秀的成绩，一定是被脑子洗坏的孩子了，所以，早晨出门的时候，儿子不让我送，我更不想送他去考场，一切顺其自然。

前天网友问我高考的问题，我不知道如何回答，细心一分析，我发现一个有趣的地理现象。记得恢复高考的时候，上海、北京、苏州的学生总是傲视群雄，后来就日渐式微了。

2003年07月28日7月25日，从江苏省启东中学传来喜讯，该校2003届高三（1）班学生王启程、王亮、陆艾丽等13名同学一起拿到了清华大学的新生录取通知书，陈晓灵、朱凯华等7名同学同时

也被北大录取。一个班这么多学生考取北大清华著名高校，这在江苏非常罕见。江苏省启东中学是一所国家级示范性普通高中，自 1995 年以来，共获得国际中学生奥赛 8 块金牌、2 块银牌。据悉，在今年的高考中，这个班最高分 682 分，平均成绩 612.5 分，超出本一送档线 111.5 分。

“2013 年 6 月 5 日送考这天，安徽六安毛坦数万人为一百多辆大客车送行，女生必须坐在第一辆车，否则男生会将大家‘难住’。如果年份巧的话，属马的学生必须乘坐第一辆车，不巧的话第一辆车的司机必须属马，这样才能‘马到成功’……”这是在安徽六安毛坦厂镇几乎连孩子都知道的事情。毛坦厂镇地处大别山脉的一个小山坳，偏僻得地图上都难以找到。往日人们对毛坦厂的记忆，仅仅是曾经的红色根据地。而现在，这个山坳里的小镇不断演绎着“神话”，2010 年，毛坦厂中学高考本科以上达线人数 6039 人；2011 年 8725 人参加高考，本科达线 6900 人。今年的毛坦厂镇，前来求学的学生和陪读的家长超过 2 万人，全镇的主要经济来源出自于学校，毛坦厂已经成为名副其实的“高考镇”。

这种高考地理从上海、苏州演变到苏北启东，再演变到安徽大别山的奇特的现象，证明越是开放、文明的地区，其学生的思维越与僵化的知识背道而驰，只要那些信息闭塞、思维僵化的地域容易培养出应试教育的杰出人才。拿我儿子举例，儿子作文经常零分，因为他总是跑题了，上周没跑题，居然获得全班第一……哎，看着老师弱智的评语，我简直无语。

其实，北大清华也很纠结，他们愿意录取北京、上海、苏州低于分数六十分的学生，也不愿意录取那些大山沟里的高考状元（没有贬低农村人的意思）。因为，北京、上海、苏州等发达地理区域的学生已经拥有的知识量和现代社会的信息量已经很大了，也就是说一个北京、上海的小学生的信息量已经超越大山沟高中生的信息量了。而高考对于北京、上海、苏州的考生来说是考其 10%的信息量，那些安徽六安毛坦中学的学生的信息量中是 90%为高考而储备的。而进入大学后，北京、上海、苏州那些被高考准备的 90%的信息量释放了，而那些应试教育的优胜者却只有 10%的有用的信息量去竞争。

这种闭塞地理与应试教育相对应的奇特现象，正是当下崩溃教育体系最真实的写照。若北京、上海、苏州的学生高考的成绩超越大别山里大别山里毛坦中学的成绩了，那么中国的教育也许就不再堕落了。

不过，大清国的主子们清楚地明白，只要圈里全是猪就有美好的中国梦，假如自己的头顶出现几只苍鹰麻烦就大了。自己的顶戴花翎就要被啄去了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2013-06-08

两个真功夫都死在女人怀里》

作者：稚一回复日期：2011-04-01

作者：葱白未来提交日期：2011-3-31

大哥早啊，还记得三年前还在帖子问你房价问题，你用简单的一句话解开了我心中疑惑！

那时候才高三，现在已经是快要踏上社会的人了！看风云这么长

时间，受益颇多。最近真功夫蔡达标家族夺权事件和王老吉事件是我比较感兴趣的两个商业案例。不知大哥有否关注

---

## 【土】

### 《两个真功夫都死在女人怀里》

在中国功夫里，真功夫者均武艺高强，他们练就出钢筋铁骨的身板，他们也具有钢铁般

的意志，他们身轻敏捷……正因为这些武林高手很难在擂台上被打败，所以他们被称为真功

夫。

李小龙是武场上的真功夫，

蔡达标是商场上的真功夫。

他们都是擂台上没有对手的高手，没有男人可以打败他们，但是蔡达标跟李小龙一样，

都是死在了女人的怀里。

李小龙死在丁佩的怀里，

蔡达标死在潘敏峰怀里。

这里暗藏着一个科学的道理，这就是外表越坚硬者，他的内心就越渴望温柔。否则外表

坚硬、内心坚硬就不是一个正常的人。那些外表柔弱者，往往具有坚硬的内心也是这个道理。自然界更是这样，高大威猛的动物没有毒液，反倒是那些美丽柔弱的花草，那些柔弱的软体动物却具有致命

的毒液。

蔡达标跟李小龙一样，白天跟男人硬碰硬地搏杀，他们遍体鳞伤、他们身心疲惫，每到

夜深人静的时候，他们特别盼望躺在温柔的女人怀里，抚慰自己……这些白天防范保护自己到极致的男人，此刻却完全放松了自己，整个神经系统高度的放松，他们把自己放在一个不设防的状态。正是因为这种彻底的放松，一旦他们被伤害的时候，他们的内心猛然一惊，心脏肌肉突然收缩而全身的神经和肌肉却完全的松弛，最后他们就这样眼睛睁的很大，嘴也张的很大而猝死在女人的怀里。

作者:目光呆滞的润土 日期:2013-06-18

作者: 13657266300 时间: 2013-06-13

默默看了闰土叔叔帖子半年多了，思维开阔了很多，但现在还很矛盾，请闰土叔叔指点指点：现在 21 岁一事无成，没技能没特长，想干一番大事业，但不知道从何做起，想创业，但是又怕创业所带来的束缚，现在世界变化太快，比如：你开个店或做传统行业，你的圈子，你所能接触学习到的就那么多，了解的社会信息就那么多，所以很怕创业。但是又没特长没技能进入高层次的圈子，现在很烦闷，个人想法：游世界才能游世界观，现在还年轻，哪怕不赚钱多看看，多锻炼锻炼，阅历多了，事业广，思想层次应该会有改变，以后才能干大事。但是现在很烦闷，我就一初中文凭，农村孩子，没技能没特长，很难游机会。希望闰土叔叔指点指点



## 《五百万字浓缩到极致就是三个蛋》

你看了半年多，估计也是看的链接的盗版贴吧。

看此贴前半段会热血沸腾，看中段会心灰意冷，看后段会迷茫困惑。其实，此贴描述的是社会的本质，目的是认清社会虚幻表象下的本质，再则是描述人们内心在不同阶段的变化，从政治、经济、历史的各个层面分析观察社会……

静心看帖子，第一遍、第二遍、第三遍会有不同的心境；创业前和创业后也有不同的感悟。你看了半年有啥感悟呢？

其实，每一个历史时期，都有其引领风骚的人物，踏准时代的脉搏，你就不会被时代淘汰，反之就是被时代遗弃的人。每一次网友提出让我解惑的问题，我就困惑，我已经写了五百万字了，自认为已经表述的蛮清晰了，有人还是那么迷惑，还是想让我以最简洁的语言告诉其成功的密码。

若要把这五百万字浓缩到极致，其实就是“三个蛋”

本帖中，有个帖子《三十年变了三个蛋》，你看过了吗？

80年代，茶蛋（吃苦耐劳）

90年代，混蛋（流氓无赖）

00年代，导弹（科技创新）

作者：目光呆滞的润土 日期：2013-06-18

作者：君联A 时间：2013-06-18

土哥，谈谈李想吧，汽车之家年收入超过10Y了。。。而且他算是年轻的

---

## 《李想——退学、抢点、退位》

农耕时代、蒸汽时代，社会的节奏、变化较慢，人们按部就班就可以取得成功。信息社会却不同，信息社会是瞬息万变的时代，你若按部就班是很难踏准节奏的，只有抢点读秒，你也许才能踏准这个瞬息万变、稍瞬即逝时代的节点。

比尔盖茨退学，抢点读秒踏准了操作系统的点，创建了微软；

埃里克森退学，抢点读秒踏准了企业软件的点，创建甲骨文；

李想选择退学，抢点读秒踏准了汽车网售的点，创汽车之家。

李想的成功在于，他选择了退学，抢先进入互联网创建泡泡网赚得第一桶金，当别人上学的时候，他已经买车了，他应该是此年龄段第一个靠自己赚钱买车的年轻人。因为有赚钱的经历，也有对互联网的认识，从而认识到网购汽车的网站是空缺，他可以做到第一。互联网就是第一赚钱，第二和第三纠缠的行业，因为他抢点第一了，所以他赚钱了。

太平盛世里，你想抢点做皇帝简直是白日做梦，即使是乱世出英雄的时代，你能抢点的机遇也是少之又少的概率，当你不能抢点的时候，你唯一明智的选择就是退位。所以，如今李想选择了退位。

作者：目光呆滞的润土 日期：2013-06-20

西方政府通常城区内限制大型购物中心的数量并限制其营业的时间，保护中小商户的同时减免税收使并允许其延长营业时间使之获得成本优势和时间优势。政府的功能在大型企业与中小企业竞争的时

候，更多的是保护中小企业。

作者:目光呆滞的润土 日期:2013-06-21

回楼上:

原创业计划是每个大城市的每个社区,农村的每个县城的每个乡,建立一个一呼百应的网络。先不追求经济利益,先建立起一个严密的组织架构。当总部一道指令下达后,半小时后此信息将覆盖全国大部分的地区,接着就可以启动商业的计划。

后来做梦时,自己也吓出一身冷汗。一旦此网络中不慎的发言和不当的行为,必将招致灭顶之灾,出师未捷身先死。

若在北韩,我有这个想法的话,估计第二天我就失踪了。

作者:目光呆滞的润土 日期:2013-06-24

作者:冰水游侠时间:2013-06-24

大哥,怎么看阿里巴巴的余额宝,会不会是被绞杀呢?毕竟是挑战金融体系啊!

---

淘宝、天猫将被征税,快递公司委托快递的商品必须附增值税发票或者普通商品销售发票。

作者:目光呆滞的润土 日期:2013-06-25

作者:sdsxcq 时间:2013-06-25

润土大叔,儿子高考成绩怎么样?有没有在你预料范围之内?我是一名山东考生,400分。该如何选学校,请楼主指点指点。

儿子平时只想着玩，结果一模考试 250，二模考试 240，反正几次摸底考试就没考过 260 分，最后一学期甚至在班级排名倒数第五。

离考试还有二月时，有个同学挖苦他，班主任基本放弃他，自己开始难过了，压力突然增加又无法释放，两次崩溃嚷嚷着准备放弃考试。我们让他参加考试的唯一条件就是：家长不许啰嗦。

他小学到高中，基本晚 10 点前睡觉，若是周末能死睡到中午，即使关门看书的时间，也是开着音乐分心。不过，最后一个月，他每天晚自习后去网吧玩网游的时间从 2 小时缩短到 1 个小时，周末白天去网吧玩网游小时缩短到 3 小时了。唯一的改变就是每晚十点半自己进自己房间关门开灯，凌晨 1 点关灯睡觉，但是我们推门检查过三次，一次在看书，一次在窗户旁发呆，一次躺床上睡觉。但是不能对他啰嗦，否则他就不考试了。

昨天分数出来了，291 分，上午去学校拿分数条，中午告诉我班级排名 15 名。

作者：目光呆滞的润土 日期：2013-06-25

作者：cjf633 时间：2013-06-25

请问土哥，未来十年中国金融方向会有发展吗？

-----  
让你手持全球最大的外汇储备，本可以是悬在别人头上的利剑，可是欧盟和美国法律却不让你以国家主权基金去投资控股他们的实体经济。这样这把剑就成为悬在自己头上的利剑了。

其实，过去的路径已经告诉你未来的方向了

当日本幻觉自己是老大时，走进泥潭了；

当欧盟幻觉自己是老大时，走进泥潭了；

作者：目光呆滞的润土 日期：2013-06-26

作者：sdsxcq 时间：2013-06-25

我是一名山东考生，400分。该如何选学校，请楼主指点指点。

---

### 《志愿与志向》

选择高考志愿与确立人生志向是属于彼此不同的两个层面，人们往往把志向当着志愿做了选项，浑浑噩噩中失去了志向，错误的选项的结局就是毁了自己的幸福人生。

志愿与志向也似爱情与婚姻一样，完美结合的比率毕竟少之又少。爱情是唯美的，是浪漫的，婚姻是社会的、是现实的，一个是精神层面的东西，另一个是物质层面的东西。

婚姻追求唯美的浪漫，其后果往往是婚姻的瓦解；

爱情回归现实的社会，其后果往往是爱情的苦涩。

当然了，精神层面匮乏者是很难理解上述的观念，喜欢二人转闹腾的人，永远也欣赏不了昆剧的委婉……

若明白婚姻与爱情的区别，就比较容易志愿与志向的区别。远大、宏伟的人生目标称之为远大的志向，没人讲明天的早晨称之为志向，志向是精神层面的范畴；高考志愿却是四年后的薪水，未来你每天的一日三餐。当未来你为一日三餐发愁的时候，你远大的志向还存在吗？

古代的科举考试，不存在填报志愿，因为当时的状元、榜眼的结

局就是做官，若朝廷一次弄出几十个状元、榜眼和探花，朝廷也腾不出怎么多的官位解决状元的就业啊，所以朝廷不会把科举产业化。

现实中的中国高等教育本来也似科举一样，用稀缺的数量与稀缺的需求想适应，因为很多一本的专业非常窄，他们要培养此领域最前沿的学者，这样每个专业全国几十个毕业生很快就被各个研究所、科研单位、企业消化了……

如今经历几轮扩招后，一本、二本的数量早已超出正常的社会需求了，而政策又规定专科、技师较低的工资待遇，导致学生纷纷报考本科的学业，而本科教育是学术研究、科学研究的，这样大量的毕业生又与市场社会的需求想背离。其实，要深挖其祸根就在于政府的愚昧政策，因为政府规定高学历拿高工资，而不是岗位的胜任度、能效率获得薪水，使得社会被错误的政策导向引入高学历拿高收入的虚幻中。而现实的社会却以一种价值的理性回归证明政府政策的失误，政府强制规定学历与薪水的对应，而社会却以贡献度与薪水价值像对应。正是这种装修木工、贴砖工的薪水超越博士的现实，验证出中国高等教育存在的弊端。

解决这个问题，看似复杂，明白了根源也很简单，就是政府的法律不再强制学历与薪水的对应，取代的是能力的贡献度与高薪的对应。

复杂吗？一点不复杂！

公务员不称职就下岗，选民满意就高薪；

员工们不称职就下岗，老板满意就加薪。

现在，我们回到虚幻的高等教育的现实中，成百上千不同的志愿

如何选择？

理性的分类其实非常的简单，一本、二本为学术、三本、高专是技术。你能在学术上有所特长并可以取代学术上的领先，你就选择一本、二本。当未来毕业后，你的学术水准不被科研机构、律师事务所、会计师事务所、建筑设计所所认可，那么就只能放低身段去抢三本、高专的饭碗，当然了，企业选择三本、高专的毕业生看中的不是他们的文凭，看中的是熟练的专业技能，他们是高级技工、高级操盘手、高级操作工。这样在非学术的就业领域，一本、二本的学生就不是三本、高职的竞争对手，这样一本、二本的学生就只能与民工去抢饭碗了，只在放不下自己高贵的身段，或许穿一身制服当了城管，以一个伪公务员的身份聊以自慰。

高考的另一个悲剧的根源还在于我们贫苦家庭的孩子去选择学术，富裕家庭的孩子高考分数竞争不过穷苦家庭的孩子，富裕家庭的家长也不愿意孩子去做工人，于是他们选择了艺术，也就是说学术领域竞争不过穷孩子，他们就在艺术上去竞争，而艺术是需要金钱的，况且也就业面窄，这样艺术生的领域基本是富裕家庭或者小康家庭学生的天下，穷孩子在高考前基本被淘汰。

上面，我们从学术、技能、艺术角度对志愿做了分析。另一个层面志愿还表现在两个不同的差异。

A类志愿是：未来、人类、人生

B类志愿是：现在、家庭、本人

当你衣食无忧，不再为就业薪水发愁的话，你可以选择人类学、

宗教、中国画、考古……因为你关心人类从哪里来？人类未来到哪里去？

当你借债上学，总是为餐费房租发愁的话，你可以选择烹饪系、探矿、采油工、轮机……因为你关心欠债怎么去还？明天后天住在哪里？

你黑夜做梦也许是的中国梦，如果你是白日做梦就一定不是的中国梦，而是叫做白日梦。所以先解决志愿的饭，再做志向的梦。

作者：目光呆滞的润土 日期：2013-07-05

sinotaol 真的是博览群书、才华横溢，居然把目录编辑的也如此的精彩。在此代表风云粉丝们谢过。

作者：目光呆滞的润土 日期：2013-07-05

作者：haibin\_zhang 时间：2013-07-04

李玉琢：尊严比职位更加重要

<http://tech.sina.com.cn/it/2006-07-21/09211048742.shtml>

---

出局者李玉琢-搜狐财经

<http://business.sohu.com/20051017/n240550695.shtml>

润土大哥可以评价一下。

---

《成功男人的教父情节》

成功的男人到一定层次和高度后，往往对金钱等物质层面的欲望不再那么渴望，却转而对精神层面的充满着欲望，因为金钱不能带给



其快乐，精神的愉悦取代金钱成为其追逐的目标。简言之，既教父的情节。教父情节是一种雄性男人本能的至尊感，不是对物质的占有欲，而是对他人精神世界的统治欲和占有欲。

这是一种超越物质的快乐，因为物质欲望的满足是短暂的，人们无法满足不断增加的新欲望正是所谓欲壑难填。一旦转换为精神欲望追求，那么即使是粗茶淡饭、陋室简屋的状态，他也能获得一种的愉悦感。

当然了获得这种教父情节愉悦感的人，一定已经获得物质财富的满足（至少他本人觉得物质不重要了），他希望他的精神世界被他人崇拜、敬仰，一种他人无法替代的至尊感。

柳传志、王石、任正非就是当下的教父。柳传志曾经退隐，但是一旦发现联想出现危机的时候，他就又出山了，因为联想的世界里，他是教父，别人取代不了他。万科也是这样，郁亮可以拿超过王石的薪水，但是绝不可以取代王石的精神教皇的统治地位，因为在万科的世界里，王石的尊严比金钱更重要……同样，华为的世界里也是这个道理，任正非可以零薪水，睡地铺，但是不可以容许别人取代其教父的地位……

李玉琢在四通做过，四通的教父是万润南；李玉琢在华为也做过，华为的教父是任正非……李玉琢对企业的贡献再大，想获得任何的物质回报都可以去诉求，都可以去表达，唯一不可以诉求，不可以表达的东西就是取代他们成为教父。

李玉琢想表达的东西我能理解，他的辛苦智慧和功劳，他曾经的

老板们也都理解,但是他想在他人教父的世界里取代别人成为被万人敬仰的教父,我就感觉一丝的困惑了,任正非们心里当然不悦了,或许郁亮对万科的贡献超越了王石,把万科打造成像苹果和三星一样成功的企业,但是王石的教父地位是不可以觊觎的,因为在每一个成功且骄傲的男人世界里,至尊的精神世界不可以被挑战。所以小股东马云冒着被下岗的风险也要对大股东雅虎说: NO! 即使马云在阿里巴巴是零股份, 他也必须保持住教父的至尊感。

作者:目光呆滞的润土 日期:2013-07-09

作者: bbshuangk 时间: 2013-07-09

作者: 俗人黄来自: UC 浏览器时间: 2013-07-08

sinotaol 大哥能发我一份吗? 我也想收藏好好品读。  
yygyje987601@163.com 麻烦你了.

---

每个人都要, 成了垃圾信息了。。手里有的, 发到网盘, 共享下不就可以了么?

---

《当初的梦想——坚持十年》

本帖第一页就开始有网友问我要整理好的文章, 其实我也没有。后来不断有网友继续要文章, 我虽然有部分整理好的文章, 可是我并没有往他们邮箱发, 因为我精力有限, 发邮箱耽误时间了, 将占据思考和写网文的时间, 否则后面就没有那么多精彩的文章了, 也就是说这个楼早倒了。

同样，我也一直拒绝出版社的出版邀请，因为一旦追求出版获得名声和金钱，那么就失去了写作的激情和耐心，这个楼同样也会倒了，更不会写出后续海量的文章。

sinotaol 网友没有问我要文章，但是他用心看、细心编，不经意间居然为我做了我想做而做不成的事，实在令我敬佩。也许当初他并没有想着编辑出如此精彩的整理版，但是无心插柳却柳成荫，人生往往就是这样刻意追求的东西却追求不到，不经意间的付出却收获出意外的惊喜。

网文的魅力在于在线跟帖、提问、解惑，这是一个互动相互学习的过程，没有网友的互动，我也完不成如此的鸿篇巨著。一旦大家都去看编辑好的文章了，此楼也失去了生存的土壤了，必然也因为失去网友的跟帖、点击而荒废。我们如果刻意去追求编辑好的整理版，也许就失去了看帖的乐趣。你舒服的同时，是否考虑过他人的寂寞和痛苦。其实，人生的事业和爱情只有在痛苦中磨砺，方才可以在收获时感受无比的快乐。简言之就是痛苦的付出，才能收获幸福的快乐。你轻易得到的东西，你不会珍惜，你也不会感觉快乐。

我估计七年前，一些给我邮箱要我发文章的网友，由于没有收到整理好的文章而弃我而去了。假如今天回头再看，再反思自己这些年的经历，他一定会有另一番的感悟。

这个帖子在天涯不是最高的点击率，但是我有愿望把它盖成最具财富价值的楼。所以我当初就决心花十年的时间来盖这座楼，只是当初我隐藏自己的心愿罢了，否则我说这座楼将盖十年，一定被网友笑

死了，因为网络上能盖一年不倒的帖子就算凤毛麟角了，我岂有十年的此理。

现在网友们面临两种选择：

- 1、看 sinotaol 的编辑版，大家弃我而无。
- 2、看网文，陪我继续互动，再坚持两年。

作者：目光呆滞的润土 日期：2013-07-10

### 《征服女人的两种方式》

男人是雄性动物，雄性动物存在一种去征服的基因；女人是雌性动物，雌性动物存在一种被征服的基因。所以，男人总是选择让自己俯视的女人去征服，女人总是选择让自己仰视的男人等待被征服。从俯视、仰视的角度分析，男人的社会地位、身体和精神状态越弱，可以让他俯视的女性就越少，反之女性的容貌、身材和社会地位越优秀，可以让其仰视的男性就越稀少，这也是优秀女性在当下一夫一妻制的社会成为剩女的重要因素，其中一些不甘心做剩女者，宁愿被优秀男性征服违心地做了小三，也不愿意被猥琐的男性来征服。

男人的征服方式与自然界的雄性动物一样，大致表现为两种类型，一种是魅力征服，另一种是暴力征服。雄鸟用漂亮的羽毛、嘹亮的鸣叫展示自己的魅力；雄狮用凶猛的暴力驱赶同性展示自己的暴力，这种征服的过程是一个先征服雌性的内心再征服雌性的身体程序，反之那种先征服身体的求爱过程，则是一种违反自然伦理的行为，是一种赤裸裸的强暴，雌性的内心和身体内在的机能排斥这样的强暴。即使雌性恐惧雄性的暴力，表示屈服但是她的内心没有爱，充满的却是仇

恨，一旦此雄性病倒或者失势，那么被强暴的雌性一定会给予此雄性致命的反击，甚至会杀死她仇恨的雄性。

### 暴力征服

过去农耕社会里的暴力展现为挑水、耕田的强壮体魄，而现代文明社会中，男人暴力征服女人的能效逐渐被弱化，那种男人对其竞争对手施暴也被现代社会法律所禁止。那种对女性施暴的暴力是男人雄性力量的变态，这种变态暴力中对女人施暴的男人恰恰是一种软弱的标志，因为他们内心软弱充满对失去这个女人的恐惧，而自己又没有魅力获得女性的爱慕，于是就用死亡威胁获得对方的屈服，这种变态暴力不仅不道德更违反了现代文明的法律准则。

这种暴力征服在女性的某个阶段和一些社会治安不好的地区也存在着，比如无知的少女在治安混乱的地区缺乏安全感，导致她们爱慕街头混混的孩子王，她们从混混头目的暴力中获得安全感。但是这种暴力也仅仅表现为对其他男性的施暴，对此女性也必须表现为温柔的一面，也就是说暴力铁汉也具有柔情的美方可打动女性的芳心。但是这种暴力征服随着女性年龄的增加和对社会认知的增加而失去其被征服的欲望。现代社会的女性越来越意识到男性的能力、社会政治地位、经济地位和智商、情商的重要性，一旦女性由无知少女转换为知识女性后，她们就从等待暴力征服转换为等待魅力的征服。

### 魅力征服

在人类没有进化为文明社会前，性爱的首要功效是生育，所以强壮的男性体魄是女性期待的被征服的对象。现代文明社会里，性爱的

生育功效已经被快乐功效取代，女人不仅喜欢男性强壮的体魄，女人更希望男人具有体魄之外的魅力去征服她的芳心。美国男人的幽默魅力是征服美国女人的法宝，法国男人情趣的魅力是征服法国女人的法宝，英国男人绅士的魅力是征服英国女人的法宝……中国社会长期的专制压抑导致女性缺少对上述男人个性魅力的爱慕，中国女性更愿意对拥有政治权利的男人崇拜（五十年代对劳模的魅力崇拜、六十年代对军人的崇拜、七十年代对党员的崇拜……现在对高官和巨富的崇拜），其根源在于中国女性在这个动荡变化的社会缺少安全感，因为人们只有在安全感满足的状态下，才会追求给他们带来内心的愉悦的幽默、情趣、绅士等魅力男人。

为什么中国男人往往将事业看的比爱情还重要？因为事业的成功是男人魅力的基础，一个没有事业的男人面相再英俊，也许也不会获得女性被征服的欲望，而那些事业成功的男人即使长相如马云一样，他们也同样获得女性被征服的欲望……

男人的第一魅力首先是自信心，而自信的来源在于事业的成功（或者坚信事业一定成功），男人一旦自信后，其眼神就表现为坚毅、举止就表现为稳健，一种从容不迫的自信魅力就自然展现。反之，眼神漂移、举止轻浮的状态让男人的魅力荡然无存。

男人第二个魅力是爱心，爱心不仅是对心仪女神的爱，也是对朋友、家人甚至陌生人的爱，更包括对自然生命的爱，这是一种博爱的魅力，因为博爱是无私的爱，那些狭隘的爱，看似爱，深层次分析却不是爱，准确地讲是一种有目的的、私有的情感付出，是一种期待的

交换、他们等待被付出者的真情回报。

男人第三个魅力是包容，包容来源于真情的爱，对朋友包容，自己利益受损也包容，因为珍惜这份友情；对恋人包容，自己被抛弃也包容，因为放手也是爱……网上那些纠结于女友不是处女的男人就是缺少包容魅力的男人，他们不配处女女神爱他们，这种纠结处女的自私是狭隘自私的真实表现。

男人第四个魅力是不屈，不屈来源于自信，一种面对挫折、面对绝境、面对孤独的坚韧。顺境、辉煌中的男人不骄纵、不狂妄是一种魅力，但是逆境中男人面对苦难的不屈意识更能展现男性的魅力，这是一种不气馁的正能量魅力。

男人按层次划分高低两个层次，低层次的男人选择征服的女人是：你们爱的女人是我的。这个层次的男人通过征服这位周围人仰慕的女神来证明自己的成功，来证明自己比他人优秀，这是一个本我的自私层面的爱，准确地说：他不是爱女神，他们是爱自己。高层次的男人选择征服的女人是：这个女人是我的。这个层次的男人通过征服自己心仪的女神来展示自己的魅力，他们不在乎周围众人的非议和困惑，准确地说：他是真爱，是一种忘却自我的爱，是一种遵循自己内心的感受，超越本我的爱。

低层次的男人征服的是女人的肉体，这种征服是短暂的快乐，快乐之后获得的却是长久的空虚，这就是为什么那些征服数十个情人、数百个情妇的男人依然痛苦的根源，因为真心用情是一个相互感受的过程，没有真情的性爱是一种肉体欲望的满足，灵魂却没有获得相互

的交融。高层次男人需要丰富的精神世界，丰富精神世界的男人征服的不仅是女性的肉体，更多的是征服女性内心的世界，一种肉体与灵魂的升华般的快乐。也许人们不理解上海新天地的老板罗康瑞娶个即将做婆婆的女人，凭他的财富和社会地位完全可以娶许多如花似玉的嫩模、美女做情人，可是他偏偏却娶了一个生了三个孩子的五十岁的朱玲玲做夫人，其实，只有如此气质、品味、阅历的男人才懂得征服如此优雅女人是自己毕生的追求……牵手于巴黎左岸散步、坐赏与卢浮宫的名作……

**【备注】：**网友的女友误交流氓被无赖暴力威胁求解：（假设女友真爱你并想离开此流氓）

1、买房，让女方父母迁徙外地，与女友离开本地。

2、写申诉材料给当地公安、检察院、法院、政法委赔案，告知女友被流氓暴力威胁，申请保护公民的人身自由。若得不到法律的保护，告知自己将在受到伤害前采取正当的自卫行为保护自己 and 家人的合法权益不受侵犯。同时留网络申诉帖子，以备事后司法腐败时网友舆论上的支持。

3、准备自卫武器，当侵犯者跨入私宅后→先示弱→再悄移其身后→接着对其颈脑七寸→送其上（正）路。

作者：目光呆滞的润土 日期：2013-07-19

作者：small 勇来自：Android 客户端时间：2013-07-10

请教楼主 1 怎么分辨真朋友假朋友，只有等到朋友背叛时候才能看清他是不是真朋友吗？



2 怎么看清一个人背叛的筹码是多少？在网上看到一句话是男人无所谓忠诚，只是因为背叛的筹码太少，女人无所谓忠贞，忠贞是因为所受的引诱不够。

作者：small 勇来自：Android 客户端时间：2013-07-18

军哥，您是怎么判断真朋友和假朋友呢？通过利益或是苦难

---

### 《你的价值决定你朋友的圈子》

朋友是两层含义，广泛的朋友定义是熟悉的，能见面打招呼的都称之为朋友，狭义朋友的定义是在你危难之际能伸出援手的。

朋友没有真假之别，你对妻子、父母、姐妹、兄弟要尊重，关心，对朋友也是一样。你困难的时候，你父母不帮你，难道他们就不是你的父母了吗？同样，朋友为什么一定要帮你呢？帮你，你把他当做朋友，他们不帮你依然你能把他当着朋友，这样才是一个健康的相处朋友的心态。

我们生活在现实社会，我们自身的价值决定你朋友的圈子，你能够被朋友利用证明你还存在的价值（你只要不被坑即可）。

我们生活的现实中，需要朋友做出感动自己的事是很难的，至少你不能强求别人做出让你感动的事，但是我们可以做出让自己感动却是可以做到的啊。

小吴（原商业网点开发公司财务科长），曾经看我的面子 98 年借给谢总 5 万过年，也曾经看我的面子借给丁二 1 万元钱。四年前，他中风了，他身边是否有朋友去看他不得而知，但是每年过年我都去看

望他，他家的电灯坏了，也打电话给我让我去帮他（我并没有跟他说，我很忙，让他打报纸上的维修服务电话）……

X 总被判缓刑失去收入的时候，我提出 12 万现金送给他（98 年是我全部现金）……

半月前，我跟袁亚非的监事会主席（袁总的大管家）吃饭，饭桌上他跟我和边上的两位朋友说：“袁总前年就说了，有什么困难直接找我，你为什么从不找他借钱、找他帮事呢？哎，怎么多年了，连购物卡也没送你，有点不好意思了”……

其实，在每一个人不同的人生阶段都会相遇不同的朋友，身边最亲密的朋友常常就几个，有一两个每天联系，有几位各月联系，也有几位每年联系，还有一些十年、八年偶尔联系。但是你如果能做到十年八年相见的时候，他们依然亲切、热情的招呼就证明做朋友就成功了，至少他们对你没有坏的影像。

我有个朋友叫吴强，二十多年来见过一次，寒暄了几句，某种意义上他并不是我的朋友，去年 X 总跟一帮人吃饭，有人提到我并说我是的二胡，吴强饭桌上没吭声，饭后吴强对 X 总说，你是土兄的朋友啊，有什么事你尽管讲，我一定办。半月后，X 总对我说，吴强这么多年来一直把我当着真心的朋友，因为他清楚的记得当年他喝醉了，是你把他扶到沙发上躺着，打扫呕吐物并倒水给他……

最近这个月，我跟福建晋江商会的庄克服会长走的近些，半小时前，刚刚帮他修改了一份给区委书记的报告（关于他名下商业广场解决居民投诉以及反映部分居民过度维权的事），其实，我跟他认识一

年半了，至少这位亿万富豪现在把我当朋友。一年半前，我跟庄会长在一个饭局认识，半月后他小舅子离婚，希望法官公正的判决即可，于是打电话给我，我当天约了两位庭长、一位执行局局长一起吃饭。饭后法官回家了，鲍哥要去 KTV，第二天庄会长让我把卡号给他，他要把钱打给我，但是我并没有把卡号给他，一月前，他要在郟城别墅买两栋别墅，我当即让荣总热情接待了他……前天，商会成立的稿子，我帮他修改了几处，他很高兴，他原来商会的口号是十六个字，内容平淡，我修改为八个字“凝心聚力名企荟萃”……昨晚九点打电话给我：“兄弟你明天赶紧过来帮我修稿子”，今天早晨八点就电话过来催我过去，刚才中午刚刚把文章修改为简要的三个内容报给区委书记（原稿很长，没有概要的几点，我修改为三个问题，并列出的三个方案，这样领导看的思路就清晰了）

关于，朋友背叛自己的问题，我是这样看的，我们自己常常也做出背叛自己信仰和承诺的事，为什么一定要强求朋友一定不能背叛自己呢？我们能可以做出出卖灵魂的事，为什么一定要强求朋友不出卖你呢？

为人之道就是莫强求自己做不到而要求别人做到的事，还是开头那句话，我们不能让别人感动自己，不如就做一些帮助别人让自己感动的事，也许在寂静的夜里，在地球的某个地方，某的人因为想你而感动。

作者：目光呆滞的润土 日期：2013-07-23

作者：水上飘 F 时间：2013-07-23

土哥，维迈连锁超市您如何看呢/////

谢谢在线等您的消息

---

连锁超市创立初期需要大量资本的投入，一旦门店数量达到一定数量和质的变化，形成相对垄断的市场份额后，其商业价值方可获得良性的循环。

若创立者没有雄厚资本的投入，在当下激烈的商业竞争中想获得竞争的优势无疑是天方夜谭。或者有一种可能就是用传销的方式吸引中小商户加盟，短时间内可能具有一定的影像，但是传销的结局多少是顶层设计者消失而告终。

作者：目光呆滞的润土 日期：2013-07-23

作者：冰水游侠时间：2013-07-22

大哥，怎么看现在马云的关于政治的言论啊！

---

垄断型公司老板的思维：希望稳定

小微企业的老板的思维：希望颠覆

人们的思维习惯随着环境地位的改变而改变，稳定了就不希望危机的发生而改变稳定安逸的状态，一旦在稳定压抑的状态中看不见向上的改变，则希望颠覆现有的秩序，重新获得上升的机会。

作者：目光呆滞的润土 日期：2013-07-26

《意念与四维空间》

——《风云》网页和点击双三百万之感悟

05年10月22日《风云》开贴至今已经2832天，差88天就整整8年了，没有你们持久的点击、没有你们风趣的点评、没有你们默默的支持，《风云》也不会取得如此标杆性的成绩。这是没有广告页、较少垃圾网页垒成的300页，这是较高含金内容的标志，更是包含真诚、渴望、感恩的300万个点击，在此感谢朋友们真诚的相伴。

一百万、二百万点击的时候，我曾经发表一些感想，在这三百万点击的时候，朋友依然希望看见我一些感悟。我想写些关于意念与四维空间的话题。

如果我开贴之初就写意念和四维空间这些玄虚的内容，大家一定迷糊一定反感，一定像讨厌藕丝一样的厌恶我了，大家一定早弃楼而去了，因为现实生活中我们需要踏实的生活，所以我们喜欢平实而质朴的语言，在信息爆炸的社会和快节奏的时代，大家更需要简明扼要的语言和文字表述自己的想法。那种发表长篇累牍和非原创的内容其实就是浪费大家的时间，网络跟现实生活中一样，大家需要通过语言和文字的阅读能启迪自己的智慧，也需要阅读能带来快乐……反之，如果不能给大家带来智慧的启迪和风趣幽默的快乐，就成为令人反感的对象。所以，我尽量不去转帖别人的帖子，那种大量转帖别人的帖子是一种江郎才尽的表现；我也尽量不去写些过于玄幻的内容，因为过度的玄幻空乏是一种弱智却扮着聪明的标志。

八年的时间足以带来三维空间的转换，此刻那些阅读和领会《地产魔方》《冥想的智慧》《华尔街飓风里隐藏的美国战略》《三十年变了三次蛋》……的网友，才能真正体会其中的感悟——买房赚钱、炒

股赔钱。只有经历时间的验证方可感知我们过去说的话，做的事，其真实的含金量。

开贴第一年，20万点击的时候，2家出版社找我，我回绝了；200万点击的时候，5家出版社找我，我依然回绝，因为我觉得《风云》三维空间没有改变，尚没有四维空间的改变，而300万的时候，大家应该和我一样感知出四维空间的出现。三维是定格的空间，四维是一维时间和三维空间的叠加，由于时间的改变让《风云》和我们现实中的世界产生出变化，或者更加空洞或者更加的丰富，而空乏和智慧取决于我们恒心的久远。

开贴写贴是非常简单的事，但是八年的时间，让帖子产生了变化。其实，越是容易的事，越是随意的小事，人们习惯忽略它，而面对难事人们又常常畏惧它，所以不惧小事繁琐者更易面对大事。一个人偶尔做件好事、善事，只能证明其良心未泯，并不能证明其品德多高尚，只有时间的演变，方可证明其真实的品德，一个人品德的高低善恶又决定其感情、情绪的方向既正面情感和正面的情绪。古语之：“德化情，情生意，意恒动”表述的就是这个意思，德是一个人内在的品格、道德。既一个人内心的丑恶，常人是很难在外表感知的，但是感情的自然流露却是德的显现，怜悯、宽厚或冷漠这些真实情感的流露是德化情的具象，鳄鱼的眼泪不是恶人的怜悯之泪水。人们感情的爱恨差异导致其意念的不同，既有人整天想做伤害别人的事，有人却整天想做让别人感动的事，这些差异来源于内心爱的深度和恨的分量。情感具体的表现是一种意念，你想去做什么，这种欲望意念的强弱决定你

动力的恒久和短暂，意念弱就缺失动力，做事就容易半途而废，反之意念的强烈就促使你恒久地坚持……

为什么说年轻时经历苦难是人生的幸事？因为苦难让你看清金钱、美色、权力这些外在的虚幻，让你认清身心的健康、内心的快乐才是人生美好的追求。

现实的世界，我们对于那些给我们带来快乐、健康的东西都梦寐以求。

我们梦想着拥有金钱，却不想真的拥有了金钱，带来的却是众叛亲离；

我们梦想着拥有美色，却不想真的拥有了美色，带来的却是无尽烦恼；

我们梦想着拥有权力，却不想真的拥有了权力，带来的却是杀身之祸。

但是，如果你具有智慧的意念，你就能感知三维世界和四维世界的差别，金钱、美色、权力是三维的，你能感知时间的存在，你就能感知你面对东西是真实属于自己的还是一种虚幻的陷阱。同样一张名画，你家祖传的是你的，但在博物馆里就不是你的了；你老公是你的，但他成为偶像明星了，他就不是你的了……

内心的大爱丑恶决定你情感的深度，情感的深度决定你意念的强弱，意念让你穿越时间，感知久远的过去和未来，清晰地感知出三维空间在一维时间空间中的叠加。

意念这个东西很奇怪，可以冥想却不可说出来，意念是让你踏实

地做事而不是整天蹲家里去空想。《风云》里有两个截然不同的网友，他俩具有差异天壤之别的品德情怀导致产生的迥异的意念，一位静心阅读整理，用数年的时间编辑出精美的令人赞叹的《风云》，另一位永远在自言自语生活在自己臆想的世界，一直与杜月笙、张作霖相伴……

八年的一维时间，让风云的三维空间产生了聚变——数万网友的坚守让我温暖

八年的一维时间，让庄园的三维空间产生了聚变——释迦摩尼的重现让我感恩

作者：目光呆滞的润土 日期：2013-07-31

作者：创造财富团时间：2013-07-27

未来的不动产市场淘金（土地流转篇，旧工厂篇，将变态的超市篇）

——土地流转篇

江南 MM 有篇写土地流转下的淘金机会，视野宏大，值得天涯各位朋友分享交流。

一号文件里伏机会

只有时间再往后推三十年，多数人才会如梦初醒，又错过了！

……

润土先生和小军大哥先知先觉，领先市场大势数年，在南京郊区四两拨千金，拿下上千亩地，多年过去黄土终变黄金。

眼下，中国农村土地市场化改革的大幕将徐徐开启；恳请领先众



人先行实践的润土先生，为天涯众粉丝指点分析其中的实战策略，为天涯的粉丝们发送一份福利吧。

看帖数年，默默学习先生和小军哥智慧，无以为谢。在农村土地市场化开始之际，特转以上载长篇，和天涯众朋友分享，并请润土先生和小军大哥指点。

---

### 《众人知晓的商机是黄粱美梦的开始》

商业投资一定是少数先行潜入者赚取后期涌入者的游戏，股市也好，地产也好基本遵循这个规律，先行者一定不会大张旗鼓的鼓噪，他们深知众人不觉商机的时候，才是获得超低商业成本的最佳时机，所以他们基本是以潜入的方式悄悄地进入、等待……

反之，每当众人发觉是商机的时候，会发生两种变化，一是分食者涌入蚕食利润，二成本加大利润空间被压缩。当下的房地产就是最好的例子，房地产商众多，造成土地资源的稀缺的，许多地产商没有土地而关门，再者即使可以获得土地，高昂的地价，天价的拆迁补偿把许多中小地产商拒之门外，如今是面粉贵于面包的时代，敢于买天价面粉（土地）的地产商均是央企和上市地产巨鳄，他们以超低的融资利息等待面包（房子）五年后、八年后翻番地涨，那种随手买地转手卖房发财的时代，早已结束，中小地产商敢于参与大鳄的游戏结果只有一个死路一条，道理很简单，两年、三年的亏本价格、高额的利息将撕裂中小地产商紧绷的资金链，他明知道明年开春是他的出头之日，却只能眼睁睁的看着今年的冬至成为他的祭日。

其实，商业的智慧在于赚小钱的商机你可以复制，而赚大钱的商机是很难被复制的。人们之所以痴迷于成功的商业案例类似在传销的会场被点燃热血，陈安之等等的专家会把乔布斯、把王永庆的成功描绘的声情并茂，让你感觉你就是下一个乔布斯、下一个王永庆……靠，他能让你成为乔布斯、成为王永庆，他还吐沫横飞、声嘶力竭靠上课赚钱，他弱智啊？

这位网友黏贴的文章“未来的不动产市场淘金（土地流转篇，旧工厂篇，将变态的超市篇）”是个伪命题，是一个让众人做黄粱美梦的梦引子。当下你看见无主的荒废土地吗？你看见无主的旧工厂吗？其实，荒废的土地二十年前就被李嘉诚圈下，破烂的旧工厂十年前就被周正毅买下……

中国的地产业已经走过两个阶段，第一个阶段是城市工厂让工厂搬迁、地让工人下岗，官僚们获取廉价的土地赚取的第一桶地产利润，在第一个阶段中工厂迁入郊区让郊区的农民和村官获得了地租的利润，进入第二阶段后，市区大片工厂土地基本被开发完毕，转而进入城郊结合部，这样工厂进一步远迁，建立开发园区就是为了将工厂集中腾出土地，这样官僚和村官又获得了廉价的土地差额带来的利益，这个阶段的农民由于早已早已从耕地的菜农转化为靠地租获取利益的小小的食利阶层，他们已经失去对土地的控制权，唯一的权益保障在于其私宅的宅地，郊区的菜农在地产盛宴中获得一些蝇头小利。简言之，地产盛宴的第一个阶段是官僚和厂长的盛宴，第二的阶段是官僚和村官的盛宴。未来即将进入远郊区和小城镇的地产盛宴，这个阶

段的农民并不是出租土地的食利阶层，他们是依靠耕作生存的阶段，剥夺农民的土地就是剥夺他们的生存权，于是官僚和村官们想廉价地获得土地就必须先骗，骗不行再抢……自由流转、身份进社保是一幅美丽的保障……当这幅美丽的愿景不能吸引农民放弃土地时，于是暴力的侵入和暴力的反抗连续剧上演了。此刻，官僚要获得廉价的土地就必须付出高昂的社会成本（血腥暴力）。

未来，第三个阶段的地产盛宴是小城镇开发，必须让农民成为利益最大的收益者是当权者唯一的选项，否则农民将用生命与官僚、村官做最后的决斗，若官僚轻视农民的利益，那么农民将以群体性暴动引发社会的动荡……小城镇的地产盛宴将成为官僚和地产商的血宴。地产商即使获得了超额的利润，他们也将收获农民的仇恨，也许其中的不良商人将付出生命的代价。

这种梦想在未来不动产淘金的梦想，准确地说就是一个黄粱的美梦。

你见过在农民宅基地上挖宝，被农民棍棒、锄头、镰刀包围着，他挖得宝贝后能逃之夭夭的淘金者吗？

作者：目光呆滞的润土 日期：2013-08-01

作者：美梦9 成真时间：2013-08-01

请教闰土大哥对移动互联网的看法，小弟我最近打算做手机购物，就是做基于淘宝的导购软件，用户通过我们的软件进入淘宝商店购物，成交后会给我们分成。目前市场上做女装的最多，象美丽说，明星衣橱等等，目标客户是都市白领女性，也有一些综合购物的，也有专注

于男装的，我们想做童装，不知道大哥有什么好的建议么？

之前的帖子里提到过 3G，大哥举个例子好像是说，你有生产不锈钢的技术，上边一定会用这种技术制作一把尖刀，抢夺你的利润。对我来说太抽象了，现在的情况更像是，我把店开到了手机上，据说到 2015 年，中国将成为最大的手机购物市场，希望大哥能站在您的高度给我一些指点！先谢谢拉！

---

### 《商人的心态》

商业竞争中，了解竞争对手的心态，特别是行业老大的心态非常的重要，老大通常是君临天下的感觉，你若想从老大那里分得些残羹得看老大的脸色和心情，特别是你从老大那里抢去他的钱，还想跟他分成和讨价还价，就是侮辱老大的尊严，老大心里不爽，对你赶尽杀绝，将你清理出门户，反之你能跟他叫板，挑战威胁到他老大的地位，他宁愿重金将你招安，免得日后坐立不安。

所以，跟行业老大谈他分钱的事，不如跟行业老二谈合作——一起分老大的钱。

总之，商人的心态就是你想分我的钱——免谈，你想合伙分他人的钱——请坐。

作者：目光呆滞的润土 日期：2013-08-02

回楼上：

如何让导购软件吸引消费者去苏宁易购网购，如何吸引商户在苏宁易购平台做买卖，如何让消费者在苏宁易购购买到心仪的商品。只

要让苏宁易购获得市场份额的增加,那么苏宁云商集团将付给你亿万  
的金钱。

作者:目光呆滞的润土 日期:2013-08-05

作者: 252016583 时间: 2013-08-04

土哥我是 06 年看你帖子到现在的网友前些年问过您问题您都一  
一回答了。

现在想麻烦您帮忙分析下小弟家里目前的困境

父母是个体户 07 年前开工厂赚了钱 08 年时由于父亲对所在  
行业前景判断扩建了生产线 10 年投产因自身管理问题加上原材料人  
工成本上涨 11 年时候停产。为了维护工厂租金与日常成本约数十万,  
把房子不动产抵押给银行贷款,款项借给同行巨头。但先该厂已经连  
续两个月没有还款,老板还可以联系的上。而父母要向银行每个月还  
7 万多本金。这个月已无力偿还。请问现在有什么比较理性方法处理?  
本人也失业在家眼高手低心高气傲没工作帮不上家里。

---

### 《国内生意最怕开门满地红》

年轻时太顺,年长往后却往往往迈过不了突现的坎,高速公路一  
定要蜿蜒曲折也是同样的道理,因为车在笔直的道路开的太久,人就  
会视觉麻痹、手脚麻痹,此刻突然遇见障碍和突发事件,而车速也快  
的状态下就容易车毁人亡。生意场上开门红,看似幸运实则是祸根的  
开始……

现在国内成功的企业均是一路跌跌撞撞走过来的,那些开门风光

无限的企业三五年后基本消失也是同样的道理。表面看跌跌撞撞，实则痛苦总了解行业的规律和政策演变的风向，他们跌撞修炼风险管控的能力，这样每一次风险来临的时候，总能在跌撞中最后而站稳。商业不是百米竞技，商业竞争的周期是二十年，在中国当今的社会你最少要预备十年的周期，只要你十年不倒，那么你才算在行业内站稳了脚跟。这里暗含的规律就死中央政府十年会重新进行大的战略调整，这时，你身鼓励的行业中你就搭上顺风车了，反之你只能被政策限死被银行逼死（中央政策打压的行业，银行贷款就只收不贷），另一个风险点就是地方政府的换届，这样围绕地方政府做政绩工程发财的人就必须具有五年周期的风险管控，若超过五年你还没有翻身，那么领导一换届，你就更翻身无望了，命运最悲者或许还搭上了自己的小命哎（湖南的曾成杰就是这样把小命给搭进去的）

国内生意最好是闷声发大财，最怕的开门满地红，大家都知道你发财了，周围就跟进来许多人瓜分你的市场份额，你想继续发财就得上规模，你不上规模是等死，上规模借了大笔的款项，一旦行业萎缩，银行收贷，就更加早死了。

从这位网友的困境中，我们应该发现他难在三点：第一自己的资金被行业老大占了，第二自己资产被银行抵押了，需每月还钱，第三，企业停产了没有收入的来源。其实，你解决的方法就是变卖资产换银行的钱，你千万不能借高利贷还银行的钱，宁愿被银行查封资产，毕竟银行不会让你生不如死，否则高利贷就会把你逼的家破人亡。你现在唯一的指望就是这个所谓的行业巨头活下来，这样或许他还钱就是

你们未来的希望。

许多的悲剧在于明知道人生输了，却不服输，却寄希望于负资产去翻身，其实这些负资产是不能带来利润的，他看似是资产却让你不断地投入资金和精力，资产却不断地贬值。懂得舍弃，懂得割肉，懂得断尾求生是我们这些非虎狼而是低等动物的生存之道。

作者:目光呆滞的润土 日期:2013-08-06

银行防止企业把不好变现的机器设备评估后抵给银行，通常他们都要住宅和土地抵押。

作者:目光呆滞的润土 日期:2013-08-07

作者: jianrenwuzhe 时间: 2013-08-05

土哥对李克强总理批准上海建立自由贸易区有什么看法，会影响到香港吗，政治和经济上会有什么意义吗

---

### 《从北韩开城工业园区看上海自由贸易区》

北韩的开城工业区是朝鲜的最著名的工业区，里面聚集着大量的韩国企业，由于韩国的土地成本高、工人工资高，导致许多韩国企业被逼着将工厂迁往东南亚和中国，近些年中国大陆的工资也上升很快，社保等保险金也日趋完善，使得韩国企业制造成本上升的很快，而北韩的开城工业区，土地低廉，朝鲜工人工资是南韩工人的十分之一，中国工人的二分之一，加上北韩在开城实行低税率的政策，使得开城工业区成为南韩中低端制造业、中小企业的新生动力。

中国改革开放后先有四大经济特区，加上海南经济特区，一共是

五个经济特区，大家如果还记得的话，一定可以先说出深圳特区、厦门特区、对经济如果了解更深些的话，还可以回答出珠海特区。因为这些经济特区最显著的特点就是拥有华为、中兴、格力电器、金龙汽车等等知名的企业。汕头特区却是最少有人知道的经济特区，因为他一直以贸易为主，这里的老板最大的梦想就是汕头变为自由贸易区，做商业的人都知道自由贸易是赚钱最快的，当年深圳电脑散件走私、海南汽车走私、厦门石油走私，让那些胆大者赚的盆满钵满……

大家一定纳闷，自由贸易区这么赚钱，为什么美国、德国、中国不搞呢？因为所有的大国都需要稳定的税收来源和较高的税赋水平来维持政府的运转，只要那些袖珍国和太平洋岛国和加勒比小国才喜欢搞自由贸易区，甚至一些袖珍国实行零税赋，只要注册费即可，对于这些袖珍国来说，每年数千万、数亿美金的注册费已经让他们生活在天堂了，所以这些自由贸易特区成为跨国公司避税的天堂。

不是每一个地方都可以成为著名的自由贸易区的，首先这个地方必须靠近高税赋的地区，比如靠近法国的摩纳哥，靠近德国、意大利的列支敦士登，另一个要素就是靠近腐败独裁的国家，比如靠近菲律宾（马科斯）、印尼（苏哈托）的新加坡和香港。靠近高税赋便于逃税，靠近腐败是便于洗钱和转移黑金……

理解了自由贸易区和工业区的差别，就应该理解了北韩和中国大陆可以建工业区园区而不搞自由贸易区的根源。在工业区，只要存在海关即可，一切有形的商品都可以被监控，一切有形的财富都可以被监控，土地租金、税收、工人薪水。自由贸易区却不仅是货物的贸易



流动，商品流动的背后是天量资金的流动，所以货币一定是可以自由兑换的。当一个人把金钱存入某个国家和地区的时候，他一定认为这个国家和地区是最将法律的，最廉政的国家，最好是永远没有战争的中立国。即使最腐败的分子，他们也不会把腐败的黑金存在腐败治国，而存在美国和瑞士就是这个道理。

所以，，靠红头文件永远不会搞成自由贸易区（自由贸易区必须是自由金融区），没有一个犹太人看见红头文件就把钱存进来，也没有一个精明的商人红头文件保命钱放进来。想打造成一个贸易自由、金融自由的国度和地区，必须让犹太人相信你，你没有红头文件拥有完善的法律还是不够的，你至少已经稳定高效廉洁了百年。否则，犹太人会预感到一夜之间，钱没有了，人被送进集中营了……

上海可以在硬件上、在繁华程度上超越香港，但是香港的软实力，估计上海没有五十年的时间是无法超越的。

上海想打造成自由贸易区，必须走如下的路径 1，砌一道高压电网围墙把自由贸易区围起来。2，园区内公民全球免签证（货自由的背后是人自由）。3，货币自由兑换（汇兑对象全球化，交易时间全天候）。4，自由贸易区法庭为终审法庭（首席法官由任命的终身大法官）。

作者：目光呆滞的润土 日期：2013-08-07

回楼上，上海想打造全球金融中心，想了二十年了，连影子也没有，国内的银行、垄断财团依然固守帝都。

如何安慰这位做了十六年还没有转正的小三上海呢？于是，给了个名号——“正妾”。

作者:目光呆滞的润土 日期:2013-08-13

作者:哭泣的项羽时间:2013-08-08

润土长辈您好!这么多年看您的帖子受益良多,更为您的睿智,大度,宽容,包容的气度所折服。好几年下来已经推荐身边好几人读您的帖子。期间我也打印出来,反复阅读和领悟,每一次的阅读感悟都不一样,精神和思想都有质的飞跃和升华!您分析了上海自己贸易区的一些独到的看法,能否也分析上海外高桥保税区所面临的发展和机遇,以及整个上海自由贸易区在今后的发展过程中,对上海一些民营小公司带来的机遇和前景呢?

---

### 《经济全球化的背后隐形着一条桔荣线》

我们要分析上海经济的未来走向一定要从全球化的角度去观察、去分析。全球化这个词汇十多年来一直是中国最热门的经济词汇,非贴上全球化的标签就不能体现出我们前沿的思维和卓越的战略眼光,这归结于我们从外汇储备的角度看,我们是全球化经济最大的收益者。

其实,中国经济高速发展的背后,地球的另一面也面临着失业、产业空洞化的窘境,中国获得巨额外汇的同时,我们也付出了生态失衡和道德崩溃的这两项高额的社会成本,我们廉价工资的背后是绿色的生态成本和血色的道德成本……全球化经济展现出的一面是繁荣一面是枯竭,这背后的奥秘在于一条无形的桔荣线,线上经济发展,线下经济衰退。

上海过去经济繁荣在于二十年来,上海一直处于桔荣线的上方,

如今即将面临处于枯荣线的临界点，调整的好可以继续保持在枯荣线的上方，否则就处于枯荣线的下方，这样上海就面临经济的衰退和失业的困境，而一旦进入衰退期，那么没有二十年的煎熬是很难走出其窘境的。

### 1. 全球经济是条双头蛇

我没有什么经济学高深的学术知识，更没有在哈佛、斯坦福大学深造过，所以我不知道如何表述我对经济全球化的理解，我从我的角度分析理解，我觉得全球化经济是一条双头蛇更能准确定义其特性。

从物种的自然特性双头蛇是变异的物种，在全球化之前是没有双头蛇的，每一个的物种都是在某个特定地域进化、演变了数万年后的物种，由于近百年来飞机、轮船、火车、汽车和人员大量的全球化移动，导致生物物种产生变异，许多物种消失了，也产生出许多变异的物种。从经济角度分析，全球化经济就是一种变异的经济动物。

### 2. 双头蛇的一头追逐利润最大化

双头蛇的一头由于追逐利润最大化，所以他的商品总是选择销售价格最高获利最丰厚的市场，奢侈品卖往中国、毒品卖往美国、光伏卖往欧盟……

### 3. 双头蛇的一头追逐成本最小化

双头蛇的一头由于追逐成本最小化，所以他的制造总是选择土地最低廉的地区、工资最低廉的地区、税收最低廉的地区、环保门槛最低的地区……

### 4. 全球化中的收益者

全球化经济中，一些政府和一些城市是短暂的收益者，如果政策失误短期的收益的背后是长期的痛苦，只有跨国财团才是最大的长久的收益者。这些跨国公司追逐最低工资和最低环保成本，这样就隐含着巨大的社会成本和道德成本，低廉的工资没有充足的养老储备，人口老龄化后，怎么办？政府获得短暂的收益后却为跨国公司雇佣的廉价工人负责养老，即使很低的养老标准也是一笔天量的支付，拒绝支付的背后是一幕幕人间悲剧的上演……生态的失衡则更是全球化中最大的利益博弈，生态一旦失衡也许数千年也无法恢复，所以从这个意义上讲，生态的成本是无价的。我们为了自己蝇头小利的时候，付出的是子子孙孙世代的幸福。

#### 5. 隐形的枯荣线

枯竭、繁荣的根源是经济是否城市产业衰退和兴旺，不是最富裕阶层的人数，而是城市人口中就业率和薪水的水准，高就业率和高薪水带来的是经济的繁荣，反之高失业率和低薪水必然导致经济的衰退甚至于枯竭。

我们如果理解双头蛇的习性，再看清隐形的枯荣线，那么这个时候我们再分析未来上海的走势，我们就可以有一个清晰的思路。

#### 6. 上海的繁荣得益于全球逐利

上海的繁荣为什么不是本地上创造的，而是得益于全球逐利呢？因为全球化中，逐利的阶层看中的不是上海市场，而是中国 13 亿人口的巨大市场，上海又因为地处长三角中国的最沿海交通最发达的枢纽，而成为全球双头蛇的首选之地，这样数量庞大的美国高管、德国

技师、香港大厨、日本课长落户上海，这样导致上海的消费水准与全球接轨，外籍高管雇员的高薪水拉高上海的房租、餐费、包括保姆的薪水……服务业的高收入和高薪水带动上海整体工资水准的上升……上海服务业的繁荣又吸引内地的逐利商人去上海淘金，于是，外籍、香港、台湾、内地服务业的顶尖人才汇聚上海，创造出上海的空前繁荣。

#### 7. 上海繁荣的背后是产业的空心化

上海服务业繁华的背后是高薪水，这样导致低端制造企业很难生存，低端制造业不外迁的结局就是破产。那么，未来上海唯一的出路就是走高端制造业和高端服务业的模式。

高端制造不仅是规模生产，更是制造前的设计、研发，高端服务业不仅是高级酒店和餐馆，更是银行，证券、信托和会计师事务所和律师事务所……

#### 8. 上海的转型来自双城的竞争盖帽

上海失去低端制造业和低端服务业是必然之路，那么上海如何转型到高端制造业和高端服务业就成为上海未来繁荣的唯一选择。

可是，上海的高端制造业却面临着天津的竞争压力。因为上海是传统的轻工业制造重地，而高端产业却基本是重工业的高端制造产业，而上海在高端制造业的人才贮备上应该逊色于天津等北方城市，因为天津、沈阳等北方城市由于历史的因素有较高的重工业的装备制造人才……这些传统重工业基地更具有在高端产业转型的人才优势，所以，上海的高端转型压力来自与天津（沈阳、大连）高端制造业转型的速

度。

从服务业高端转型升级看，上海又面临北京巨大的竞争压力，因为服务业的最高端就是金融、保险、证券以及围绕其周围的法律、会计事务所等高端服务。由于北京是银行总部、保险总部的聚集重地，所以金融高端业的服务，上海在国内市场的竞争中无法与北京抗衡，上海也只能在全球化国际资本的竞争中寻找高端竞争的优势。证券服务中，上海有证交所，北京没有证交所，但是由于中国的证券上市是审批制，导致北京由于证监会的存在而衍生出高端的法律和会计师产业（包括数量庞大的掮客）……

所以，上海高端制造业的转型升级存在着天津的压力，上海的金融、证券等高端服务业的转型升级又存在着北京的盖帽……上海目前的繁荣仅靠着国内富裕阶层和大量外籍高管的消费支撑着，一旦外籍高管大量外流成都和苏州、重庆，那么上海就处于枯荣线的下端，经济就进入了衰退期，老龄化最严重的包袱和养老金最亏空的包袱就成为上海最恐惧的两个噩梦。

如果用最简洁的词汇概况全球化繁荣和枯竭的本质，那么我觉得有两个词汇较为准确——内核和边缘。

一个国家、一个城市处于全球化的内核，那么它将繁荣富裕，反之它被边缘化后，那么它将经济枯竭。理论上分析那些贫穷的国家和城市无一不是在全球化中被边缘化的国家和城市，贫穷到极致是绝望，绝望到极致是恐怖……这也是全球化当下全球社会出现的独特的景象，这有形的富裕繁荣和血腥恐怖景象的背后是一根隐形的枯荣线。

明白了双头蛇和枯荣线，我们就应该明白未来上海全球化经济中的两大趋势：

A. 。枯荣线上，上海将成为高端制造媲美名古屋、高端服务媲美纽约的全球化内核。

B. 。枯荣线下，上海将成为瘪三、剩女、老人组成全球化经济被边缘化的特大城市。

作者：目光呆滞的润土 日期：2013-08-14

回楼上：

见过骗子设局时送钱的，就没见过骗子收官时还钱的。

作者：目光呆滞的润土 日期：2013-08-15

作者：冰水游侠来自：Android 客户端时间：2013-08-15

最近几年都有说少林寺释永信的丑闻，但是最后都是不了了之，今晚看新闻又是说他有私生子的，大哥，对这些怎么看呢？

---

### 《凡人修不到佛界的空灵》

佛追寻的是一种无欲无求的空灵的境界，能真正能达到佛教教义的人均是圣人。所以，芸芸众生之凡人是很难达到的此境界的，在我看来这个人真正进入佛的境界，一位是佛主释迦牟尼佛，另一位是弘一法师。

因为佛的教义太深奥、太空灵、太虚无，所以佛教在其发源地的印度早已消失，我们甚至发觉不了曾经佛教辉煌的痕迹。

当下的中国佛教早已与佛陀的本意差之千里，其实，我们烧香、

捐钱地拜佛不是敬重佛主，而是对其讽刺罢了……

如果，你要真正地理解当下中国的佛教，你就必须了解三武一宗灭佛，文革灭佛，再了解梁武帝、武则天，如果了解了这些，再了解中国专制政治的架构，你就能理解了中国佛教演变的历史，什么时候当权者放任佛教的发展，什么时候当权者要灭掉佛教，什么时候佛教兴盛，什么时候佛教势微……

我几年前写过一篇文章，分析了中国是“释儒道”三教合一的国度，道原本是学问后演变为帝王和文人骚客的信仰，当下神仙快乐是其人生的追求，儒是士大夫的信仰，皇家需要这个信仰阶层维持其政权的稳定，佛演变为受苦受累是前世的报应，虔诚烧香求的来生的转世。这种精妙准确的宗教信仰符合中国社会阶层的架构，每一个社会人群都可以寻找其宗教信仰，维持着其社会的稳定运转。道教的修行和儒教的修身均需要其较高的文化水准，使得道教、儒教成为小众的宗教信仰，佛教在中国的变异使得芸芸众生的文盲阶层都可以成为其信徒，使得佛教成为中国社会信众最多的宗教。正是因为佛教与社会基层庞大社会阶层的联系，使得当权者阻止佛教牵涉政治，主持、方丈可以敛财、可以好色，但是佛恩浩荡动了社稷的根基了，那么敛财的主持、好色的方丈就成为当局者灭佛的对象。

中国社会是一个追寻稳定的社会，一旦动荡就道德崩溃，这个阶段佛教、儒教、道教处于混乱的状态，王侯将相宁有种乎？成为最时尚的信仰。可是这种动荡改朝换代的时候毕竟是短暂的，取而代之的是一百年、二百年稳定的专制社会。一旦这种稳定社会结构形成，那



么导致的结果就是官 N 代、富 N 代、贫 N 代的社会结构的稳定，而每一个人生活在世上均梦想者过上衣食无忧的生活，而残酷的现实似一道又一道无形的铁栅，彻底阻绝底层平民的奢望，于是烧香祈求成为底层民众的心灵慰藉。其实，深刻了解中国底层“祥林嫂们”的信仰，你会发现，不管是佛主、老子，还是什么空盆变蛇的“大师”，甚至一个村头流泪的老槐树，都可以成为他们心中祈福的对象……

由于，皇族、王爷阶层的稳定，平民至少要中个状元、榜眼、探花方可进入士大夫阶层，所以底层平民想改变身份比登天还难，于是，祈福、烧香成为下层民众的心灵鸡汤，一些深官的怨妇喜欢喝这口心灵的鸡汤，由于这个烧香、祈福的需求市场很大，使得下层民众中一些谋生艰难的人员寻找到一份体面、稳定的职业，就是主持、方丈，一些卖耗子药的、挑货郎的摇身一变成为了“法师”……

佛追寻的是无欲无求的空灵的境界，当我们烧香祈福的时候说明你尚需要欲望的满足，此刻就已经违背了佛主的本意。我们都是血肉身躯的凡人，只要有欲望就不能修炼成佛，佛主所以成佛，是因为他是王子，人间的欲望他早已不稀罕，弘一所以成佛，是因为他曾经宦宦富足、风流倜傥，金钱美色他早已相忘……

佛主、弘一如此的空灵，他们还需要你香火钱吗？由此可见，那些让你化缘、烧香的主持、方丈，或许正是为他房中的婆娘来骗你罢了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2013-08-23

作者：xr1\_beyond 时间：2013-08-22

您好看您的帖子受益匪浅,本人自己做个小买卖希望您能给指点一下,谢谢。是这样的

本人 2011 年辞职。开始做快餐配送。之所以选择这行业: 1. 门槛低。投入小, 利润率还可以。2. 城市里需求很大、可以重复消费。(当时感觉可以做大。像丽华真功夫等等现在想想真的是意淫做大大难) 3. 资金上、技术上要求不高。于是就做了。主要就两个人我准岳母和我我负责销售接单分装送后来就雇人送。我岳母负责做定位就是家常菜。盒饭套餐。刚开始针对写字楼在门口卖楼里送做了半年效果不是很好。写字楼客户不好配送价格也提不上来。后来转作高校。在我的厨房附近(我没有门市、是一楼居民楼就一个厨房)然后发单子接电话 qq 然后送餐这样做了两年。每天销售额好的时候 3000 多不好的时候 1000 多每年能剩十几万吧。但真的感觉很辛苦。没有形成模式。

主要问题: 1) 很难突破这个瓶颈, 赚的就是辛苦钱, 毫无发展可言。

2) 也知道团队很重要分工很重要但是不知道怎么组建这团队! 很难招到有想法的年轻人一起做!

3) 人工费用很贵、如果雇厨师、接线员、盛菜的、送餐员等等一一配齐的话估计肯定负盈利。有点不敢

4) 产品上, 成本控制问题, 以后的出路肯定是无厨师化冷链方

式的。但是本人是门外汉我是学营销的做销售出身。如何开发出这种相对标准化、低成本的产品是一大难题

5) 配送能力和销量上的矛盾。

综述就是如何创建一个“自动运转”的模式可以分离自己的精力然后然后复制这个模式。至少是在一个城市里能有个几家分店(分点)可以啊我估计那个时候年入百万就差不多了

求教求教!!

---

### 《杨总的无菌厨房和冷链配送》

我的朋友，杨总在苏果连锁里做包子和馒头，虽赚钱不多但日子过的还滋润，一日与苏果高层在上海考察，发现上海商超里冷柜里冷链快餐盒饭生意红火，于是，苏果高管让杨总上无菌厨房和冷链配送，苏果每天包五千份快餐盒饭。

杨总一合计，每天七、八万的营业额，四百万的投资，两年就可以赚后啊，所以信心百倍地建厂……

如今，苏果每天就需要千份的快餐，杨总每月亏5万，工厂的运转得靠面店里的包子、馒头维持着，苦不堪言。

问题在哪里呢？上海高端写字楼女士、先生习惯买冷链盒饭，微波热下解决午饭。而且上海的卫生监督部门对外送盒饭的监督很严厉，而且上海高端的写字楼数量庞大。南京不同，南京大楼虽然多，那都是机关大楼，里面有内部食堂，低端的写字楼苦撑着过日子的公司员工，则采取带饭的方式解决午餐，所以，杨总模仿上海无菌厨房遭遇

无市场或者市场冷落的窘境。

所以，每一次投资前，都必须做好前期市场的调查，分析你的客户或者潜在客户在哪里。只有瞄准住消费群，提供他们需求的产品，这样的投资才是正确的投资。

所以，想象“它山之石可以攻玉”的同时，我们也应该考虑到“他山之石本地垫脚”的可能性。

作者:目光呆滞的润土 日期:2013-08-26

作者: 陈汉深时间: 2013-08-20

土哥，能发一份完整的风云到我邮箱么（hanson32@qq.com）？另外不知道土哥在哪个城市工作和生活的？小弟现在在深圳工作，可能下个月会去香港做外贸（客源在大陆，可能是医疗器械这块），能不能帮忙分析下香港的外贸行业的前景和医疗器械在大陆的前景？如果土哥你在深圳不方便有空出来喝杯茶？小弟虽不才，但是土哥知道的，能在深圳长期工作生活的多少有点背景，也许对你来说我这点背景和能力不算什么，但也愿能为未来土哥的创业大举出分力……

-----  
1. 我也没有完整的《风云》，也没时间整理。

2. 香港的外贸优势在于金融人才的优势和第三大金融中心的优势。即使背靠大陆人力资源丰富的优势，使得香港的玩具业一直占据全球的大部分市场。（香港缺少科技人才的优势，所以这方面不如台湾）。

3. 医疗器械行业我不太熟悉，我想既然靠医院赚钱，那么这个行

业跟药品一样也是潜规则盛行的行业，不过此次整顿葛兰素史克是否预示着未来将改变潜规则，就要看下面如何的演变了。或者手法更巧妙（人脉和公司的实力），或者按明规则做事（价格、技术水准、服务）。

作者：目光呆滞的润土 日期：2013-08-27

作者：liaochangqin 时间：2013-08-23

润土先生，您好！潜水接受您的教诲已有四五年了，感到受益匪浅！今天冒个泡向您表示感谢！一直对您敏锐的洞察力，广博的知识和宽广的胸怀感到非常钦佩！

我在广东打工也有好些年了，现在感到非常疲惫，做个基层管理也觉得没有前途！随着父母的渐渐衰老和小孩的长大，现在是既不能在父母身边尽孝道，也不能给小孩一个好的成长环境，感到深深的无奈，现在好想摆脱这种打工生涯！

前段时间在网络上看到现在净水器好像很火，到处都是推广广告，后面在网上查了下资料，感觉这行业很乱，据说现在有三千多个品牌，前几年很多代理商都做得很不好。也去深圳一家厂家考察过，感觉一般，厂不大，可能有一百来人吧，业务员说现在净水器行业现在做起来了，是家电行业最后一个千亿产业，现在不做，肯定会像当初没做太阳能的人一样后悔，说得我有一点心动了，可是我始终还是有点信心不足，因为一个我没做过销售，没有一点经验，而且不善于跟人打交道，不知道如何着手，怕做不好会投资失败。另一个这个行业其实也存在十几年了，但市场一直没有起来，怀疑现在是不是一个好的切

入点。但现在环境污染很严重是一个不争的事实，随着人们生活水平的提高，会更加注重身体健康，理论上会有这种市场需求。家乡今年也有几家装了净水器，亲戚搞装修也说推销的蛮多，有一个同事在淘宝上也卖得不错，这些都从侧面证明现在还是有市场的。不知道先生对净水器这个行业有什么高见？是否可以投资？如果做的话该怎样运作？

另一个想法是找一家品牌来加盟开一家小店养家糊口。现在很矛盾，犹豫不知道做什么好，（本来我性格就有点优柔寡断），希望先生在百忙之中给指点一下！非常感谢！盼复！

---

三十年前，我曾经画图设计自来水净水器，当时技术属于滴漏渗透，水流量较低实用性存在问题，况且开模费 5 万，当时是天文数字，最后放弃了。

如今，大的名牌也竞争激烈的，客户主要是精装修楼盘，机关热水器前端外接净水设备。直销净水器人力成本太高。暂时，未想出什么妙招。

作者：目光呆滞的润土 日期：2013-08-28

作者：xrl\_beyond 时间：2013-08-24

作者：xrl\_beyond 时间：2013-08-22

@目光呆滞的润土 30104 楼 2013-08-06

---

@目光呆滞的润土 30235 楼 2013-08-23

您好看您的帖子受益匪浅，本人自己做个小买卖希望您能给指点一下，谢谢。是这样的

本人 2011 年辞职。开始做快餐配送。之所以选择这行业：1. 门槛低。投入小，利润率还可以。2. 城市里需求很大、可以重复消费。（当时感觉可以做大。像丽华真功夫等等现在想想真的是意淫做大太难）3. 资金上、技术上要求不高。于是就做了。主要就两个人我准岳母和我我负责销售接单分装送后来就雇人送。我岳母负责做定位就是家.....

---

恩恩. 我明白您说的。受教受教确实，得因地制宜。适合别人的未必适合自己。那么您觉得在一个一般的城市哈尔滨这样的城市。像我这样的小本经营的又想有所追求扩大化、正规化。规模化应该怎样做呢？或者说关键点要在哪里呢？

---

#### 《快餐创新的一些想法》

餐饮虽然门槛低，但是也是竞争非激烈的行业。餐饮更是最古老的行业，要想创新经济模式更是困难的，既然这位网友如此急迫的希望我说点什么，我也不能让你失望，这样吧，我讲些创新的思路提供参考。

##### 1. 着眼食品安全创新

为消除消费者对食品安全的担忧，要公开原料采购明细和安全的源头，证明其快餐里无转基因原料。

## 2. 着眼消费者链接创新

为了让消费者与你保持有效的链接，需要有效的互动，你可以让消费者实时通过网络视频查看现场制造画面。

## 3. 着眼简约设计创新

快餐业由于场地和厨师的局限，你不可能做满汉全席去满足所有的消费者，况且，从心理分析来说，一旦面对的选择多了，等于没有了选择。最好的方式就是只推出 A\B\D\E\F\G\H 系列即可。每周轮换一款菜品，每月轮换 4 款，随季节而变动。

## 4. 着眼业务推广的稳健创新

业务销售方面不能贪大，因为一大就会导致服务跟不上，消费者抱怨就损害业务的拓展，最好的方式是先只服务某一栋写字楼，其他写字楼的客户可以登记等待，造成一种消费的饥渴，理论上分析，饥渴营销是最好的营销，不过饥渴的另一面是消费者对你的期待会更高，这又逼迫你服务菜品的水准自我要求更加的提高。

## 5. 着眼亲情、温馨的创新

商人通常在生意中考虑的是价格、菜品，智慧的商人会将商业融入一种亲情、温馨的氛围，让消费者感觉一种温暖。比如，店名取的像陈外婆、李二嫂等，你可以在储值卡上贴上她喜欢的卡通，最好定制一批玻璃、陶瓷的快餐盒，每个盒子上标注一组他喜欢的数字，既一组快餐盒相同的数字分为 A、B 两种，这样今天送去他 A 盒的时候，拿会前天他的 B 餐盒，而且由于他明确知道此盒是自己专属，他也一定会洗的干干净净地等你来拿，这样就免去了你回去的洗刷程序，当



然了，装餐盒的时候，要让消费者清楚地看见此盒是放置在洁净的塑料箱中。

## 6. 着眼价格方式的创新

通常快餐是低价实惠，你的价格要适度地高于市场的价格，要让消费者感知你价格高的背后是原料的无转基因和新鲜，这样你就把低层次的消费者隔离在外，这样你就可以锁定有效的中端客户，在销售方式上可以提前网络预订或者电话预订 9 折优惠，当天预订无优惠。另外采取储值赠送的方式，锁定消费者。

当然了，大家可能会有更好的创意，我只是抛砖引玉谈一些想法罢了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2013-09-02

作者：jianrenwuzhe 时间：2013-08-30

土哥，最近自己弄了个贴牌的味精，现在很迷茫怎么去把这款贴牌的调味品打进市场，这款味精质量在市场上属于中等，包装上面属于中上等吧，现在对于如何打入市场还是一头雾水吧知道该从哪里下手（新牌子经销商不乐意经销，不知道市场能不能接受），包括在定价价格方面上也迷茫，不知道应该定位在低价上（成本上价格加个 2，3 元利润）还是定位在中高等价位（怕牌子是新的消费者不认识，价格高消费者不认账），土哥你随便对我这个问题说几句好吗，哪怕几句我也受益无穷

---

《贴牌的背后是你的“品牌+终端”》

贴牌说白了就是委托加工，我们 87 年创业服装的时候就是选择的这种商业模式，但是，我们清楚地明白贴牌的商业利润在于我们对于品牌的培育，所以我们当初准备花费 10 万元在全国十大城市中，每座城市的市中高楼上竖一块楼顶的品牌广告，第二就是每一个城市最火的百货店拥有自己的销售门店，除南京金陵饭店购物中心外，已经进入太原五一大厦……

当我们没有品牌和销售的终端，却指望贴牌生产赚取利润，那么这种想法就是非常幼稚的思维。除非是非常紧缺的商品，想当初冰箱、彩电稀缺的时候，贴什么狗屎商标都可以卖掉。

基于此理念，所以我未回答味精贴牌和啤酒贴牌的问题。如果，我都把没有品牌和销售终端的商品通过贴牌而赚取利润，那么我一定可以获得下一届的诺贝尔经济学奖了。

我们分析味精、啤酒的贴牌就似凉茶一样属于个人快速销售品商品，这类商品的竞争取决于消费者的认可度，所以广告的投入是非常巨大的。

我们如果想在贴牌这片商业的红海杀出一条血路，不妨跳出贴牌的思维，走差异化的品牌和市场终端的模式——“个性化定制”。

因为现代大规模生产的方式存在着缺少个性化的元素，而消费者需要彰显个性化和个人的情感诉求，所以我们不妨从消费者的地域性情感和年龄段个性的情感着手创意个性化的商品满足。

了解“品牌+终端”是贴牌商业价值的核心，我们就能清晰地明白未来创业的模式和思路。

品牌着手情感、个性的创意，比如婚庆商品、恋爱商品、节日商品、谢师商品等，年龄段的选择则瞄准 80 后、90 后，因为此年龄段的消费者购买商品更多的考虑是情感个性的诉求。另一个市场的终端在于实力集团用户，他们需要定制与众不同的商品彰显企业的实力和文化，就是有针对性地开发某个目标集团用户，比如我可以设计出一款中秋礼盒，将该企业的 LG 和文化元素精美融合，展现出特出的美感和温情的氛围，让该企业的决策者一看此样品就砰然心动……

作者：目光呆滞的润土 日期：2013-09-02

作者：冰水游侠来自：Android 客户端时间：2013-08-31

大哥，对薛蛮子嫖娼有没有要点评的呢？现在网上可是很热闹。上海法官嫖娼不怎么报道，薛蛮子可是上新闻联播。

---

《网友可能纳闷我为什么不开博客，不开微博、微信呢？》

网络里，很多网友建议我去开微博，微信。其实，站内的短信息里，新浪编辑也邀请过我，我婉言谢绝了……。也谢绝了五、六家出版社的邀请。

下面是部分的对话节选：

霓妤

目光呆滞的润土

润土兄，你好！我是新浪博客的编辑，想邀请你在新浪建立一个以时尚资讯为主题的博客圈。博客圈是新浪博客的产品，每个博客圈的建立者可以让好友加入圈子，在讨论区发起讨论，对圈友的博客文

章进行个性分类，评选精华文章，并举办活动，与更多网友沟通。新浪圈子首页请见 <http://q.sina.com.cn>。我们每天会把优秀圈子推广到新浪网各重要版面。因为您已建立新浪博客，为了方便您打通博客和博客圈，下边我会告诉你如何在已建立博客的基础上建立博客圈。请先进入新浪博客首页 <http://blog.sina.com.cn>，用你的博客账号登

2007-08-22

目光呆滞的润土

霓妤

霓妤妹，你好！新浪的影响力太大了，去建博客后，不想出名都难，现在机会不成熟，危恐扰乱现在平静的生活，谢谢你的来信，以后我会去的。

霓妤

目光呆滞的润土

好的，谢谢你对新浪的肯定。有相关疑问或建议可以跟我联系。

2007-08-23

yuyanhsz

目光呆滞的润土，您好。我是搜狐原创编辑，很欣赏您的文字。搜狐原创隆重推出原创文学大赛，总决赛一等奖奖金 20 万。期待您的参与。详情请看：<http://club.book.sohu.com/r-zz492-19-0-31-0.html>

一笔山

目光呆滞的润土

润土：您好，看了您的《风云》，感慨颇多，很想把它整理出来出版。我是磨铁图书出版编辑，做过《明朝的那些事儿》等畅销书，不知道《风云》出版签约了没？方便的话，咱们聊聊。刘川  
QQ:137482396

不知道，今天网友能不能理解我当初为什么不开微博，不开微信。

其实，想做成一件事就必须抛弃所谓的名和利的诱惑，我们就是因为被眼前的名和利诱惑了，而忘记了原本的初衷。

作者：目光呆滞的润土 日期：2013-09-02

作者：jianrenwuzhe 时间：2013-09-02

土哥有空也分析下最近很紧张的叙利亚局势，现在各方都蠢蠢欲动剧情也起起伏伏，像美国前2天奥巴马说要动武了，然后今天又改成要寻求国会支持，真让人看不透，英国本来是一直美国最友好的跟随伙伴，现在却变成法国很支持美国，英国反而因为议会反对不参与了，土哥你说到最后美国会动武吗，我个人很希望动武把独裁的国家都搞掉，美国是怎么想的，法国是真心跟着美国开打吗还是他觉得美国不会真打所以自己做做样子，英国俄罗斯以色列怎么想的呢，真打起来的话俄罗斯敢参与进去吗

---

《巴沙尔——伊斯兰世界最后的堂吉诃德》

目前，伊斯兰世界除产油的富裕君主国外，基本是强人统治的国家。这种政治结构的形成源于伊斯兰世界在现代工业社会、现代信息

社会处于被边缘化的趋势，而昔日辉煌的奥斯曼帝国无比的荣耀历史情节，使得伊斯兰世界普遍存在从荣耀到没落的沮丧感、失落感，如果再加上失业、贫穷又会产生一种无可奈何感，最后到绝望，似乎让伊斯兰世界处于崩溃的边缘。

由于伊斯兰古兰经的神圣性，使得伊斯兰世界不敢反思伊斯兰世界如何融入现代工业社会、信息社会的文明，极端宗教分子就将贫穷的根源归结于米国、以色列等异教的伤害。其实，西方世界也曾经被宗教陷入黑暗的中世纪，一些文明的思维和创新都被极端宗教血腥的打击。后来，西方世界寻找到宗教与世俗的分离，宗教不干预政治，于是，才有了现代西方政治的文明。

现在的伊斯兰世界的普通民众还认识不到宗教与政治分离的重要性，一些极端宗教分子反认为彻底的政治宗教化是拯救伊斯兰世界的出路，而阿拉伯国家彻底的宗教政治又与现代社会文明格格不入，他们不能自我隔绝又与外部世界交往，交往的诉求又希望让全世界都伊斯兰化，这种不包容、极具侵略性的宗教文化就成为文明世界的公敌。所以，现代文明世界的第一公敌是极端宗教，第二公敌是专制（专制也是一种另类宗教，既他们的信仰是宇宙的真理）。

当全体伊斯兰世界的民众处于失落被边缘化的状态下，寻找伟人、强人似乎是一个最捷径的希望，于是乎，伊斯兰世界诞生出许多的堂吉诃德，在民众的欢呼声中扛着火箭筒、握着高射机枪迎接全球鹰无人机、捕食者无人机、巡航导弹……

萨达姆被绞死了，卡扎菲被击毙了，拉登被海葬了……巴萨尔等

待着真主的召唤。

现在伊斯兰世界就是这样的乱象，没有强人的统治，国内一锅粥，有强人的统治则与西方对抗，这种西方假想敌是维持全民思想统一的基础。这种思维的混乱跟专制国家一样，需要西方的物质又拒绝西方的文明规则。而继续专制和极端宗教的结局就是贫穷，但是专制统治集团和神教集团又不甘心退出历史的舞台，于是乎就鼓噪民众与米国为敌。

未来，文明世界唯一要做到的就是伊斯兰世界和专制国家不能拥有核武器，那些拥有核武器的国家成为米国全天候、全球打击的重中之重。

也就是说未来米国一定会在专制国家和极端宗教国家的周围，建立数道导弹防御系统，这样这些国家的内乱和冲突不至于引向外部文明的世界。

未来，伊斯兰世界一定会从极端宗教的内乱中自省，自己寻找到温和伊斯兰宗教和世俗世界的融合，政教分离是曾经混乱西方世界的选择，同样，伊斯兰世界要融入现代文明也必须选择政教分离的道路。

开放包容，对弱势族群的尊重是现代文明社会的基础。否则，就会在内乱中更加的贫穷和绝望……

如今，俄罗斯的头号公敌也是极端宗教，美国目前考虑俄罗斯的感受维持着高油价、高气价继续着俄罗斯的繁荣，美国也会给俄罗斯面子，只定点外科手术式打击，并不需要全面介入，更不会地面介入，送伊斯兰世界最后的堂吉诃德——巴沙尔上路。

作者:目光呆滞的润土 日期:2013-09-04

作者: f931205 时间: 2013-09-03

土哥您好!

我们有一款软件,是做医学图像(病人CT数据)三维重建的,用户有放射科医生、临床医生。我们想推出免费版,不知道通过何种途径快且可行?

目前的想法有:医生邮箱、学术会议发放、医药公司的销售作为赠品送给医生。

只是想了这么多,也没有具体的执行方案,希望土哥指点。

---

你都免费了,拿什么分钱?

这个的行业赚钱的奥秘在于如下步骤:

第一步:选对代理人(中国牙防组、郑筱萸公子、XX小三)。

第二步:事先设计价格组成,最好毛利98%,至少也要80%,净利润20%—50%。

作者:目光呆滞的润土 日期:2013-09-05

作者:目光呆滞的润土回复日期:2006-7-12

作者:草原狼老斌回复日期:2006-7-12

润土老师能点评一下一现在的两“刘”事件么

---

对于大刘来说:腐败是一种生存的方式。

对于二刘来说:做小了有经营风险,做大了有政治风险。



作者:目光呆滞的润土 日期:2013-09-05

把足协连锅端的时候,我就想什么时候把铁老大、中石油连锅端就真的玩真的了。

想不到,去年把中移动除了董事长,其他实权派基本抓的差不多了,这次要打老虎了,居然端了中石油的老窝,要知道这个中石油的猫腻可吓死人了,过去没人敢动的~~~

作者:目光呆滞的润土 日期:2013-09-10

作者:我是马客时间:2013-09-09

大哥能否分析下武汉:潘统衡这个人的发展历史密码?

---

### 《低调的中国富豪》

从做事的格调上分类,我们习惯把中国富豪们分为高调类和低调类,大多数富豪属于低调类,只有很少的一类属于高调,不过许多低调的富豪不经意被福布斯或者胡润上榜后,却显得惊恐万分。已经发生的事例太多了,他们担心上榜不久后,富豪中将有不少遭遇到司法、税务或者各种各样的麻烦,由于上榜而破产或者身陷牢狱的比例非常高,以至于福布斯和胡润榜被戏称为杀猪榜。

我们先分析东西方富豪的差异,通常在西方的富豪中,做实业的高调居多,做金融的低调居多,这种高调取决于商业的特性,实业必须显现地创新、拓展、甚至地颠覆市场,只有高调、激情、果敢方可获得一片天地,金融却必须稳健、隐秘,最好悄无声息地赚钱。这样的特性导致为西方富豪中,那些最隐秘的金融家族才是最大的富豪,

反之实业中最高调的汽车大王、石油大王、软件大王则是最高调的富豪，不过其高调的另一面则是品牌的免费广告。

东方的富豪，特别是韩国、日本和中国的富豪基本都低调，这跟儒家传统文化有关。至少做事很低调。这三个国家有个共同的特性就是企业家富豪跟政治家纠缠不清，日本是最先理清政治与经济的边界，他们通常政治家的家族延续从政的历史，以政绩和清廉维持家族政治的资本……企业的层面上，日本已经从个体经济演变为产业经济，早已升级为财团经济，既几大财团横向、纵向地对商业全覆盖、全球全覆盖，政府权力的更迭不影响经济的运行，至少不会动荡经济……简单说：日本企业家传承的是产业，日本政治家传承的是精神。

韩国比较日本相对不成熟，毕竟韩国经济发展的历史少于日本，但是韩国与日本相同的就是韩国也已经形成几大财团，这些著名的财团正是韩国在全球竞争中保持优势的的决定性力量。但是，东方的儒家文化决定其社会需要等级的区分，日本天皇的稳定决定其政治的稳定（日本没人想取代天皇，想了也白想）。韩国却由于总统的更迭而导致政治的不稳定，这种不稳定的特性最大的隐患就是人们对于自己定位的不确定性，既不知道该去做商业，还是做政治。商业上取得成就的李明博却想成为总统，但是围绕李明博身边的幕僚却依然无法定位自己政治和经济的位置，于是乎，总统身边人贪腐的丑闻总是每一届韩国总统最大的心病，因为韩国社会尚没有进化到政治与经济基本切割的程度。

上面分析韩国和日本后，我们会发现他们有一个共同的特性，就

是政治家全力支持企业家去赚全球的钱，因为政治家和企业家清晰地明白，日本和韩国地域小，人口也不多，即使把本国国民压榨干了，他们也不可能赚取很多的财富，所以合力拓展海外的市场，成为两国政治家和企业家共同的目标。

东北亚三国中，中国是市场度最低的社会，政治架构和经济架构一直在调整中，这是一种摸着石头过河的心态，简洁地表述就是一切都在不确定之中，整个社会成员的心态由于找不到自我准确地定位，而使得政治家和企业家相互的纠缠，是一种错位的思维，企业家总想着去改变政治，政治家总想着去改变商业，老板们觉得赚钱没有政治地位，政治家觉得地位没有丰厚的金钱……

儒家文化的社会追求的是等级对应，韩国和日本的企业家和政治家都寻找到财富、权力对应的等级地位。中国却与他们不同，企业家不寻求政治的靠山则没有政治的地位，一个政府的小吏就可以对成功的企业家呵斥羞辱。而追求廉洁服务民众的口号又使得政治家只可获取较低的薪水，这种很高政治地位和很低工资的模式又使得政治家都觉得囊中羞涩，况且中国的政治家并没有家族延续政治的传统思维。这其中的根源在于政治规则的不确定性，规则不确定的政治使得政治家总处于焦虑和隐忧的状态，只有心理素质无比冷峻者方可游刃于政治……从人性自私的角度，政治家并不喜欢自己的孩子从事令人心力交瘁的政治……所以，政治家们想发财逃离政治，另一方面，没有政治地位总被羞辱的企业家们却想着谋求政治的地位，即使花钱他们也要买个至少高于小吏们的政治地位，于是乎，这种政治家与企业家们

的思维错位成为当下中国社会最隐秘的心态。

与韩国、日本的政治家和企业家合力赚取本土以外的财富不同，中国由于地域和物产的相对丰富，政治家们没有赚取本土以外财富的意识，他们只想着赚老百姓的钱，由于这种思维的固化和政治架构的特性，通常老百姓的财富和横向和纵向地被瓜分古代（盐、铁……），老百姓吃不起盐、用不起铁，现代是（盐、土地、水、电、气、通讯、通行……）

这种本地、本土财富被政治家瓜分的特性，决定了中国的商人、企业家必须远走他乡的方式去赚钱，潮汕人远走南洋、福建人偷渡海外、温州人出走他乡……现代中国民营企业家也是这样，你必须去海外赚钱，才能获得成功，你偷食了政治家圈定的财富，是大逆不道之罪。即使你想赚本土、本地的财富，你也只能获得零头的收益，也就是说，你赚取 98% 的钱是他的，你只能赚些辛苦费。可能，大家说政治家们太贪了，其实，这跟贪心没有关系，这跟思维习惯有关，因为在潜意识里，他地盘的财富都是他的，他能让你获得对应的辛苦费已经是很规则的了，他还没让你白忙活呢。

由于中国政治家和企业家不能合力去海外竞争，所以中国能在海外赚钱的企业家都是中小企业，他们腹背受敌地艰难地生存着，这部分群体数量虽然庞大，却很少有超级富豪就是这个道理。

如果明白我分析的韩国、日本和中国政治家与企业家的特性，那么大家一定明白中国富豪的特性了。通常中国的超级富豪都是赚本土、本国老百姓的人，他们都很低调，低调地让你困惑，因为这些低调的

法人清楚地知道，他自己的角色……

说白点，中国的超级富豪不但低调，甚至他们还喜欢改名字，过去叫丁书苗，现在叫丁羽心；过去叫吴永福、现在叫吴兵……

作者：目光呆滞的润土 日期：2013-09-16

作者：一天半点时间：2013-09-14

润土老师，有个问题请教如下。

现在有一块山场，大概四十亩，离县城 20 公里，因为需要抽水蓄能电站征用做临时堆场，目前镇政府只愿意租用 7 年，一次性付清青苗费和抽水蓄能电站征用做临时堆场：7 年后返还，付 7 年租费和青苗费及 7 年后平整费；山场主人他们不想出租，希望一次征用。请问这样的山场可以投资不？就怕 7 年后镇政府找个其它理由就匿了。

-----  
镇政府租用 7 年堆放电站废弃物，难道 7 年后废弃物能自动消失？

7 年后，你想平整该块土地，需要支付的费用，估计是现在赔偿费的 N 倍了。

所以，你现在不要 7 年后的平整费，你要他们承诺 7 年后免费平整即可。

作者：目光呆滞的润土 日期：2013-09-18

作者：jimo 长空时间：2013-09-18

<http://vip.book.sina.com.cn/books/catalog/203660>《罗伯特议事规则下乡全纪录：可操作的民主》作者：寇延丁袁天鹏

---

不知楼主看过此书没有？若看过，恳请楼主评评此规则在中国能行的通吗？及此书里主人公未来的命运会如何？谢谢！

---

昨天写的《穿越当代的民国文人——W 功权》被删了，所以，现阶段，此话题敏感，以后再回答。

作者：目光呆滞的润土 日期：2013-09-26

作者：曲终人散 e 时间：2013-09-23

土哥，你好。最近几个月看到这个帖子，已下载 TXT 版到手机。有空就看看，才看了 30 多页，莫见笑。有一事向您请教。我师傅手上有个项目，但是现在却苦于选择，还望楼主指点一二。

是这样的，徐师傅原来在玻璃钢运动器材公司做了 6~7 年的老油条，2012 年 5 月份的时候被一老板请出来开发玻璃钢运动器材产品（比如网球拍、船桨之类的）。到年底这贪心老板徐师傅等二人先后辞掉。辞职后也有老板、客户想和徐师傅合作，但是徐师傅怕又被他们玩了。

徐师傅的老婆建议自己做，资金二人想办法。于是徐师傅和他老婆走亲戚借高利贷凑了 13W。买了机器、材料什么的，三个月左右盘的差不多的时候，他老婆生病做手术就把流动资金顶上去。借不到钱就把厂卖了还高利。（其中有很多内部原因导致徐师傅把厂卖了）

这 3 个月走了很多弯路，工艺、材料也比老厂改进了很多。去年徐师傅跟老板开发的时候黑色产品很吃香，今年是透明竹皮产品吃香。

现在徐师傅准备这几天回家弄点的资金重新搞起来。

黑色产品有 2 个客户下单。一个客户是几个采购凑钱买我们的黑色产品（市场价 65 元月结，现金 50 元，我们的成本加人工水电费 25 元，40 现金结都可以）

另一个客户是老板，说只要价格足够低，现金结没问题。

我自己给徐师傅出的建议是：

一：先 3~4 个人做黑色的产品，毕竟技术成熟。

二：筛选员工，用黑色产品培养自己的团队，为透明产品外贸单打基础。

三：筛选客户，知道哪些客户压货款，哪些不压货款。

四：压低价格，拖死小厂（师傅以前说的，因为我们的工艺比同行少了 2~3 到工序）

五：风险是小，但是起步慢。而且没有工商，又怕环保局查，只能躲起来做。（不过同行刚开的新厂都是没工商没环保的）

师傅给我的评论是：黑色的是国内单，容易压货款，我们拖不起。小打小闹东躲西藏不是个办法。有的客户还用黑色塑胶产品顶玻璃钢的。而且今年流行的是透明产品、竹皮产品，黑色过时了。

师傅的想法是：

今年流行透明、竹皮产品，别的小厂没那个实力做竹皮的，我们的工艺都改进了弯路都走完了，直接一步到位。

准备回家拿 50 多 W，租个大厂房、买小车，找以前的工友，直接做外贸单（因为外贸单可以下 30%的定金）。厂房机器材料盘顺后

在叫工人，一共 10 几个人（3~4 个师傅 1 个管理其他都是员工，大概有 5~6 个熟手）。准备 20W 的工资拼了。

但是有一个问题，外贸单如果搞砸了，可能会赔款。因为在老厂的时候，老板陪了不下于 200 多万的赔款，而且不止一次。

我给师傅的建议是：第一次开厂，虽说弯路是走完了，但拿走完的弯路只是技术方面的，还有管理方面的弯路呢。没有自己的核心团队，出了问题怎么办。

而且徐师傅也说过，如果这回做不起来，以后就很难爬起来了。

徐师傅是很得人心的，在老厂的时候帮老板扛下过一个单，全场都罢工，只有徐师傅一人干 4 个人的活把货赶出来了（最后一道工序），那个单如果没赶出来的话，老板要亏个百来万。而且很讲义气。而且他自己曾今也在工地当过二包，手下带过 200 号人。也做过很多小生意。

还望土哥百忙之中抽个时间给点忠告，毕竟大哥身边做大生意的朋友有好多。见识也多，谢谢。

-----

对于这类小工厂的创业，我没经验，所以对于徐师傅未来将遇见的变数，没什么成熟的预案。

但是，我觉得借高利贷去创业是愚蠢的做法，因为美好的梦想与现实是有差距，实现理想的过程存在很多的变数，而不让自己身边高利贷的黑洞，保持基本的财务安全，则是未来创业的基本条件，一旦神仙黑洞就彻底地完败了人生。所以，以最少的投入获得最大的利益



是创业的基本思路。

其实，徐师傅的失败在于自己不懂得保护自己，作为技术派的人最基本的常识就是懂得保持自己的技术诀窍。我曾经问一个生意红火的饭店老板，问“你家这个干切牛肉为什么这么好吃啊？”，老板说：

“我派了个小伙子跟着这个老家伙两年了，硬是没发现奥秘，老头身上好几个口袋，不知道里面装着什么东西，每次老头把小伙子支走后，牛肉味就变了，最后老头不干离开的时候，我也不知道这老头烧牛肉的奥秘”。

作者：目光呆滞的润土 日期：2013-09-26

作者：我是马客时间：2013-09-25

大哥，我所在的城市，最近有这么个现象：

以前的投资放水公司是开在写字楼里

现在投资公司直接开成街边的商铺形式

还雇小伙子发广告传单，边走边发，还说投资回报率一年百分之十五

甚至在公交车上都看到老太婆在看这些宣传单

据个人观察，好几个投资公司门前都会摆个豫C的奔驰，宝马什么的

这是怎么回事呢？

难不成和放开金融市场有关？

---

过去，投资公司为了吸引富裕群的融资，他们选择在高级写字楼

办公，靠报纸宣传；

现在，投资公司为了吸引穷人群的融资，他们选择在临界门面房办公，靠传单宣传。

作者：目光呆滞的润土 日期：2013-09-27

作者：liyufeng1987 时间：2013-09-26

问一下您对李天一的判罚有什么看法呢，谢谢

---

时间：1983、2013

人物：夏俊峰、谷 k1

对手：P 民、贝勒、组织

作者：目光呆滞的润土 日期：2013-09-30

作者：冰水游侠来自：Android 客户端时间：2013-09-28

大哥，李嘉诚大手甩卖资产，怎么解读，网上说他都撤退，对大陆经济悲观！

作者：君联 A 时间：2013-09-29

李先生把他的港灯都拆分了，土哥谈谈？又套现了几百 Y 啊

回复

作者：angel811217 时间：2013-09-29

老李这么明目张胆的搞应该有目的吧。他不是傻子。真正撤资应该不会让媒体知道的。

---

《李嘉诚的选择》

我们看问题往往是从自己的角度分析、揣摩别人的心里，这样就存在思维的死角，不能精准地洞察表象背后的本质，解析李嘉诚甩卖资产投资欧洲的现象首先要从李嘉诚的身份确定，方能精准地分析其现象的根源，李嘉诚若是政治家，那么他此刻一定是要逃离是非之地，对大陆存在危机感，可是李嘉诚是一位全球华人最顶级的商人，那么我们就一定从商人的角度分析甩卖资产的现象，这样才能知晓其背后的奥秘。

商人分小商人和大商人，小商人追逐眼前的利益，大商人则放弃眼前的利益，所以以大商人的思维，我们就可以理解李嘉诚的商业智慧了。

像李嘉诚这样体量的商人，仅仅是香港和大陆上海、北京等地已经无法容纳其商业资金的腾挪，这样李嘉诚的商业空间存在着玻璃天花板，他无法突然进入更大的空间，所以，以全球市场投资腾挪商业资金，方可获得商业的自由，李嘉诚是大洋中的巨鲸，他进入浅滩、浅海就会死亡，深海、大洋才是其存在的宝地。从这个角度看，你让他在浅海不动，就是让他死亡。

从商人的思维看，追逐利益是小商人的思维，只要懂得经商就知道利益在哪里，而放弃利益则是顶级商人的智慧。李嘉诚此刻放弃利益，这些看似充满利益的蛋糕，会吸引小商人或者追逐眼前利益的商人接盘，这样李嘉诚就可以获得资产的套现，若李嘉诚放弃的是狗屎负资产，那么李嘉诚的资产就一定无人接盘，他也无法套现，所以，选择在别人看来充满利益时放弃就是李嘉诚的商业智慧。

那么为什么此刻李嘉诚要放弃香港的利益和大陆的利益呢？

因为李嘉诚在香港已经是老大，香港的财富来源于水电气、土地的垄断，而这些垄断利益的取得已经是几十年前廉价时候取得的资源，如今这些资产的价格已经接近高位，无法突破。李嘉诚的资产不但不能上升，而且在工会加薪（码头工人）在港府考虑民生居者有其屋的理念下，其资产升值进入无法突破的天花板。从上海、大陆的资产看，李嘉诚获得这些资产均是十几年前，廉价取得的资产，经过十几年、二十年的蛰伏，其资产经济翻番翻番地增值，他完全可以留下 20% 的利益空间给予追逐接盘的空间，获得 80% 的利益套现，因为顶级商人清楚地明白，你想获得 100% 的利益，最后的结局也许就是归零。

做为全球最顶级的商人，李嘉诚也是熟谙政治的高手，李嘉诚清晰地明白做为中国大陆来说：过去三十年经济的高速增长，得益于人口红利（没有社保的廉价劳力），更得益于土地的红利（零成本的占有农民、居民的土地）

未来，中国经济要获得再一个三十年的奇迹，唯一的方式就是政府放权，确认私权，释放政府政策的红利。可是，李嘉诚更加清楚的知道，释放政策的红利的结局就是——官员坐公交、蹬自行车上班，跟茅台、鲍鱼绝缘带盒饭就餐了……李嘉诚知道这个红利迟早会释放的，但是估计要 2027 年，那么那时，李嘉诚已经百岁多了。

李嘉诚清楚地明白，成功套现的诀窍在于——留下足够吸引别人的利润空间。

理解了李嘉诚香港、大陆套现，我们再分析李嘉诚投资欧洲的智

慧。

李嘉诚为什么不投资全球经济老大的美国，却投资欧洲特别是英国呢？

美国私人资产证券化，李嘉诚想获得超值廉价的资产只能去买垃圾股；

美国政府资产国债化，李嘉诚想获得超值廉价的资产只能去卖美国债。

美国投资美国唯一能看见的就是等待美国政府对其征税，况且，美国看似是将规则的国家，其实从资本的角度分析，美国也不是讲规则的国家，我这里讲的规则是金融的规则，美国在金融上不按牌理出牌（不按规则出牌是为了获得最大的利益），美国只是在实体商业和网络商业上遵守商业的规则（此领域的规则让美国获得最大的商业利益）。

如今美国的利益在于高盛公司、洛克希德-马丁公司、互联网公司，对于李嘉诚能买的公司就是互联网公司，但是美国的互联网公司市值太大，大到数个李嘉诚倾家荡产也买不起，所以，面对美国，李嘉诚只能选择放弃。

既然选择放弃美国，那么欧洲就成为李嘉诚唯一的选择，此刻由于欧债危机蔓延数年，欧洲许多价值资产已经被超值低估，所以选择此刻出手购买欧洲的资产就成为李嘉诚最急迫的选择……

之所以，李嘉诚选择英国是因为英国的政治最稳定，英国也是最讲规则的国家，虽然英国没有美国的互联网公司可以买，但是英国却

有电网公司被其收购，所以，李嘉诚选择了出手……筑底买入。

作者:目光呆滞的润土 日期:2013-10-06

作者:冰水游侠来自: Android 客户端时间: 2013-10-05

大哥，兰世立已经出来了，你觉得他会东山再起吗？

---

### 《兰世立——悲剧的背影》

兰世立第一次商业成功是 90 年代初期卖电脑，这个商业阶段属于电子商品稀缺阶段，只要有电脑就不愁买家；

兰世立第二次商业成功是 90 年代中期开餐厅，这个商业阶段属于餐饮排队自取阶段，只要有坐消就不愁食客；

兰世立第三次商业在于圈占稀缺的旅游资源，此资源未来具有不可复制性，具有超前的战略眼光；

兰世立的商业滑铁卢在于进入民航这个高资金国企垄断行业，廉价、服务、高效是民企商业成功的法宝，东星航空在竞争上具有国企无法比拟的优势。但是在行业困难时期，东星航空的民企劣势就暴露了，民企是被雨天穿棉衣、被雪中送冰、被落井下石、被乘火打劫……

未来是资本并购、高科技（资本烧钱研发）、网络（资本烧钱培育）既通过并购组合创造出新的商业价值或者通过创新创造新的商品或者培育出新的消费欲望。

而兰世立虽然出狱了，但是他的资本已经清零，如果他无法获得资本的青睐，那么兰世立民企创业辉煌的故事也就到此结束，以悲剧谢幕的方式注解出中国民企的生存困境，给世人留下悲剧的背影。

作者:目光呆滞的润土 日期:2013-10-11

作者: angel811217 时间: 2013-10-10

内心也很恐惧, 90 年代父亲做点小买卖, 在方圆几十里地做的还算有点名气, 当时连着两年盖了 2 座 2 层楼的房子, 在附近也算是家喻户晓了。之后一直走下坡路, 最终到工地打工养家糊口。小作坊今年忙不过来, 才让父亲在家里帮忙接货送货。常常恐惧万一哪天生意不好了怎么办。毕竟一家人现在都靠着这个吃饭, 不希望父亲的悲剧在我身上重演。如何规避风险。。。

回复

作者: angel811217 时间: 2013-10-10

能骂我一顿最好, 让我清醒清醒。天天严重失眠。

---

### 《父亲阴影让你产生焦虑》

你父亲曾经是方圆几十里有名气的成功人士, 当年能连续两年盖 2 座 2 层小楼的确有能耐, 但是之后却走下坡路最后落到打工为生的结局。所以, 昔日成功今日落魄的父亲成为你今日心中挥之不去的阴影, 让你对未来产生恐惧, 而当一个人长期处于恐惧之中必然焦虑, 焦虑而无法排解的时候就会思维紊乱, 严重者会失眠, 长时间的失眠将导致抑郁症, 这样人就彻底被精神疾病所毁掉了。

我们分析你父亲的成功, 在于 90 年代人敢于经商的不多, 你父亲在没有竞争对手的环境下获得了第一桶金, 但是他并没有将赚的钱用于生产资料, 比如县城购置商业门面或者开设工厂等, 只是建了 2

座2层小楼满足虚荣心罢了。

你父亲抓住了商品稀缺的第一个机会，果断做买卖，他成功了。但是，随着商品稀缺过度到商品过剩，你父亲却没有转变思维，人没挪窝，思维没升级，他没有到县城、到大城市去做买卖，也没有转变商业的方式，如改卖电器、改卖建材、改卖保健品、改卖珠宝……这样就决定他必然失去创业的第二次机遇。想当年丁书苗也是做卖鸡蛋小买卖的，但是后来丁书苗转型升级了，不卖鸡蛋，改为刘铁军洗内裤了，所以丁书苗赚了三十多亿，成为京城知名的企业家。虽然丁书苗身陷牢狱，破产了，毕竟还有许多洗内裤的正顶着成功企业家的帽子风光着……所以说，不同的商业时期需要不同的商业思维与之相适应。

你现在的状况对未来担忧是对的，但是过分的担忧就不对了，美国人欠那么多钱也没担忧，政府关门了天也没塌下来，人不可能一口气吃十个馒头，做事情总得有个过程，有个积累，骑驴找马可以，你骑驴找飞机就焦虑了。财富是第二位的，健康是第一位的，健康包括身体的健康和身心的健康，当下的中国面对纷繁复杂的变化，许多心智不健全者无法解开心结，长期的忧郁和焦虑，最后疯了。

思考未来是对的，但是思考未来不是在焦虑的状态下思考的，常言道：宁静才能致远。所以，我们面对变幻莫测的世界，心不可以乱。你做好最坏的打算就没有什么可焦虑的了，毕竟你父亲再落魄，他依然能有好身体去打工，至少也是那些躺在病床上的亿万富翁羡慕的对象啊。



作者:目光呆滞的润土 日期:2013-10-18

作者: thclyy 时间: 2013-10-17

润土大哥,南京市市长被双规了,这可是您所在地的父母官呢,可以帮我们稍稍解读一下吗?

小弟才看到 10 年,如果前面已经有兄弟问过了,请您忽略我的问题.谢谢

作者: 鸿亿时间: 2013-10-17

居然没人问土哥对季建业的看法,土哥可在南京的啊!季大人去南京之前,是在扬州。那时我还在政府。季大人虽然蛮横专断,干涉各类工程,确实为扬州做了很多贡献,也欠了很多债务。

此次十八大落马的第十位副部级高官,土哥,您怎么看

---

呵呵,季建业的老丈人是 G 副省长。

当年,媒人为我介绍的对象父母,既未来的老丈人比 G 副省长级别还高,属于三把手。我当场拒绝。

作者:目光呆滞的润土 日期:2013-10-22

作者: thclyy 时间: 2013-10-17

润土大哥,南京市市长被双规了,这可是您所在地的父母官呢,可以帮我们稍稍解读一下吗?

---

我从小就觉得南京的马路很宽,人行道旁的树非常的茂密,城市很干净……我们这座城市的福祉来源于南京市首任市长——刘纪文。

刘市长不仅帅气、而且才华横溢，弹一手好钢琴，这也难怪为什么刘市长是宋美龄的初恋情人（已经订婚）。

南京市还有一位市长叫石瑛，这家伙为了严肃税法，居然拿孔祥熙（蒋介石的连襟）和林森（民国政府主席）开刀。

刘纪文市长在南京没有房产，非常清廉，石瑛也非常清廉，难怪石瑛逝世时，追悼会的当天，蒋介石没有参加国军上将的追悼会，而穿着布衣送别石瑛。

两位市长的故事，只是偶听传说，石瑛知道些，好像说她老婆没工作，谁请她老婆吃饭都可以，只要给慈善会捐钱就行，但是她不会为你帮任何事，只是参加饭局赏给脸罢了。

其实，要不是互联网，我也不知道刘纪文是首任南京市市长。

作者：目光呆滞的润土 日期：2013-10-23

### 《八年前八年后》

昨天是开贴的第八年，八年前我也不知道今天的一切。我能坚守八年的能量来源于我的梦想和信念，我心里明白，即使我们真诚的付出，感动不了别人，感动不了社会，但是至少我们可以感动自己，假如上天有灵的话，或许能感动上天。

---

2005年5月18日，商务部部长薄熙来在2005年《财富》全球论坛上的演讲，演讲的题目是《中国的开放与世界的共赢》。

八年后，薄熙来入狱。

---

2005 年 12 月 14 日，尚德太阳能电力有限公司在纽约证券交易所上市。在《福布斯》杂志“全球富豪榜”上，无锡尚德太阳能电力有限公司董事长兼 CEO 施正荣以 22 亿美元排名第 350 位。远超福布斯 2005 年中国首富荣智健的 16.4 亿美元与胡润百富榜首富黄光裕的 140 亿元人民币，成为中国大陆新的首富。

八年后，施正荣破产。

---

2005 年 6 月 30 日，在全球航运市场波动和全球股市低迷的背景下，中国远洋控股股份有限公司在香港成功上市，募集资金 12.2 亿美元。继 2003 年公司实现利润超过 30 亿元后，2004 年又实现利润超过 120 亿元，进入利润过百亿的中央企业前 10 位。2005 年上半年，集团已实现利润 108.18 亿元，再创历史新高。2005 年 11 月 15 日，魏家福获得比利时国王颁发的莱奥波德二世国王勋章。魏家福获得 2005 年 CCTV 年度经济人物。

八年后，中远位列央企亏损第一，巨亏 96 亿。

---

2005 年 11 月，上海新建商品住宅成交量环比有所下降，全市新建住房成交 1.9 万余套，205 余万平方米，分别较 10 月减少 1762 套、26.4 万平方米。半年之内，上海楼盘房价普遍下跌 20%。上海策源机构研究数据显示，11 月份上海公寓成交价为 8598 元/平方米，比 10 月份的 9710 元/平方米下降了 11%。

八年后，上海房价正式进入 6 万时代。

---

2005 年 10 月 22 日开贴，原本想只要有人顶，就不会太难堪，或许有个几千点击量也蛮欣慰。

八年后，点击量突破三百万，连续八年位列本版第一。

八年中，我拒绝了千万的诱惑（06 年杨总出千万收购）

八年中，我拒绝了出名的诱惑（五家出版机构的邀约）

八年中，我拒绝了新浪、搜狐开博、微博大 V 的邀请

---

2005 年，秘藏佛主顶骨舍利的阿育王塔已消失千年。

2013 年，佛主真身出世护佑着我的庄园。

---

2005 年，幸运女神，对我遥不可及。

2013 年，幸运女神，对我从天而降。

作者：目光呆滞的润土 日期：2013-10-26

作者：天使在人间 0206 时间：2013-10-24

润土大哥，你好！

一直跟着你的帖子，收益无限，现有一是事向您请教：

我大姐及姐夫一直在老家卖包子，做早点生意的，赚这辛苦钱有 5, 6 年了。国庆我去北京，去庆丰包子铺吃了几次早餐，回来深圳后，我想要是在深圳也开个类似庆丰包子铺的餐馆，让我姐夫他们把馅料和发面的技巧教给我们，先带我们自己做两个月，但感觉深圳这边人喝粥及吃包子的很少。

我想如果开间综合点的，主营包子，粥类，还有凉菜，凉面，炸酱面之类的小餐馆，外表看起来干净，舒适，这样在深圳真没市场吗？因为我自己就喜欢喝粥，吃包子，主要想找大型的住家小区的商铺来做，面向老人和儿童为主，营养又健康，好消化，成人消费当然更好了。

深圳的长沙米粉、桂林米粉、川菜、湘菜，粤菜多，除了面点王之外，还真没什么包子、粥，凉面之类的。

我们可以投资 30 万左右，但是我老公极力反对，说南北饮食差异太大，在北京到处是喝粥吃包子的地方，在深圳就不可能一样的。

我准备在周围朋友当中都问一圈，调查下市场，看针对这种定位的餐馆，他们愿不愿意去消费？

您认为我这在深圳开店想法靠谱吗？其实心里也打鼓的，毕竟市场上还真没，想听听您的看法。感谢为先。

---

饮食是地域性消费，北方吃馍（少撒尿），南方喝粥（多撒尿），北方大碗（天冷）、南方小碟（天热）；

饮食是阶层性消费，各类收入人员不同的消费。

最重要的一点饮食消费还是记忆消费，即每一个人都存在对美味的儿时记忆，一直寻找曾经最美味的食物，婴儿是出生后的第一口奶，穷人是吃的第一顿肉，富人是吃的第一口咸菜……

记住：你觉得美味的食物，别人不一定觉得美味。

作者：目光呆滞的润土 日期：2013-10-30

作者: sinotao1 时间: 2013-10-28

期待土哥对 383 改革方案的评析

作者: popozo 时间: 2013-10-28

作者: sinotao1 时间: 2013-10-28

期待土哥对 383 改革方案的评析

---

同问。

作者: yangzi993 时间: 2013-10-29

一会功夫就没了

---

在阿凡达的赛伯坦星球上的某个国度,人们道路侧目,说话呵呵。

作者: 目光呆滞的润土 日期: 2013-10-30

文字图片

作者: 目光呆滞的润土 日期: 2013-10-30

3832

作者: 目光呆滞的润土 日期: 2013-10-30

[img]<http://img3.laibafile.cn/p/m/160559871.jpg>[/img]

作者: 目光呆滞的润土 日期: 2013-11-01

作者: ljw\_520 来自: Android 客户端时间: 2013-11-01

楼主怎么看待抑郁症? 怎么看待佛教以及佛教的神通? 最近很是迷茫, 不知道自己想要什么? 该追求什么? 现在就像站在十字路口, 不知该何去何从? 迷失了自己, 有时真想自己像机器人一样, 不知这

样是不是就不会有那么多烦恼，很羡慕您这样拥有大智慧的人，也不知怎样能修炼的像您一样，内心是如此的强大与快乐，希望楼主能指点一二，

---

### 《内心的修炼与内心的纠结》

随着的社会的发展和进步，人们生活水平的提高，人的寿命和健康状况比过去有了很大的提升。但是，人的精神世界却感觉空虚和疲惫，这是为什么呢？因为物质越丰富就越需要精神的丰富与之像匹配。

简言之，当人们获得巨大财富和显赫地位后，突然发现自己并不快乐的时候，才开始深思自己想追求什么？既每一个人活着是为了什么？

就拿忧郁症来说，这个世界三种人不会得忧郁症：一种是植物人；一种是没心没肺的人；还有一种是文盲。

植物人，大脑停止思维，他不感觉到思想的痛苦；

没心没肺的人，他不会考虑别人活着自己的感受；

文盲，他也不知道什么叫思想，他只知道老婆、孩子、热炕头。

对于物质的追求来说：衣食住行的基本能够满足后，所谓的奢侈品服装，美味的食物，豪华的房子，名牌的汽车，那只是满足自己的虚荣心罢了。他们是通过别人眼睛里的羡慕来获得别人对自己的肯定，从而获得心理暗示的满足。当他穿着奢侈品服装，开着顶级名车去蛮荒的乡野并没有从村民的眼神中获得羡慕时，那么虚荣心就无法获得满足，此刻他就觉得奢侈品的服装和豪车并没有为其带来精神的愉悦。

人肚子饿了，要吃；人身子疼了，要暖；人身子困了，要睡。

人心痛了，怎么办？这就是我们今天讨论的话题。

所谓的心痛就是求之不得的痛，美色、金钱、地位、健康。所以人学会懂得放下，不要奢求那些自己无力去追寻的虚幻，不如放下内心的承重。这就需要我们去做修炼。所谓的修炼就是要修炼自己把金钱、美色、地位看淡。当你达到这第一级境界后，你就觉得你快乐了，至少你不会为了金钱、美色、地位而痛苦。再高一级的修炼则是看淡生死，其实我们本不属于这个世界，我们只是这个世界短暂的过客，巨富是一生，荣耀是一生，病痛是一生，贫穷是一生，卑微是一生……我们最终都要回到我们来的地方。你可能觉得你一生都被委屈、被羞辱、被贫穷，但是上帝却在死亡面前给每一个人的待遇是平等的，就是你去天堂的时候，你什么也别想带走，从这个角度分析，当你一贫如洗、疾病缠身、孤苦伶仃时，你面对死亡也许却最快乐。反之，当你在这个世界拥有一切的时候，你真的不想死，你太留恋这个世界了，可是，自从你拥有的越多的时候，你才发觉你越恐惧死亡，你才知道你真的不快乐。所以，穷人不恐惧死亡，富人恐惧死亡。

要获得心灵的自由，有两种途径：阅读并参悟哲学大师的名著，当然是各类大师的思想，因为仅仅一位大师的视角是不能让你看透世界的，你必须懂得各种视角，各个层面去看透人性和社会，因为你早已明白、通透，你就不会在内心纠结。

另一个途径就是去信仰某的宗教，宗教它不需要你去深思，你只要照着去做即可，最重要的是宗教在于信徒之间相互取暖，相互关爱，



既抱团取暖，让你在冷漠的世界获得温暖。

第一的途径是通过智慧，让自己内心产生温暖，即使你被全世界抛弃，你内心也是温暖的；

第二的突进是通过宗教，让教友、兄弟的拥抱、关爱来温暖你冰冷的内心世界。

当你自己没有智慧去感悟世界，你就必然一直在纠结。这个世界有些木鱼疙瘩的人，他想一辈子也不会明白为什么我这么帅，女孩子却看不上我呢？很简单，因为那天约会的时候，自己门牙上有个菜叶，女孩子看他笑，他还以为自己长的帅呢。

这个世界非常的复杂，有些问题你困惑，不要说你想一辈子想不明白，爱情的困惑、财富的困惑，人类已经思想了几千年了，就没有找出一个标准的答案呀。

你忧郁一生，难道可以超越老子、庄子、耶稣、佛主、毛爷爷？心病的问题还的心来治，很简单——放下。

可能网友觉得我智慧，错了。我也没啥大的智慧，我只是知道放下。

我哪一段创业财富不可以富可敌国？可是，我失去了，我纠结了吗？没有，我放下了，我真心的付出过，我就没有了遗憾，财富天生就不是我的，我只是展示我的智慧罢了，如果真的要纠结的话，应该是这个社会的纠结，这个国家的纠结，这个民族的纠结。我不会纠结，我会笑看风云，我再看秋天里蹦跶的蚂蚱……

同样，情感的忧郁也是同样的道理，许多人忧郁在于真心付出了

得不到。可是，你明白了，假如一百的男人都优秀、都对某个女孩子痴情，她为什么一定要嫁给你呢？

所以，你真心、痛苦的付出，你只要不遗憾就可以了，那种只要付出就一定要获得爱的回报的思维是极度自私的，不是爱，是贪欲。许多忧郁症患者对情感的痛苦在于，我已经展示自己的智慧、情商、地位、相貌、财富、身高……，为什么她却不爱我呢？呵呵，傻瓜!!!你忧郁什么？你展示你是首富，你展示你是市长，你觉得你的展示有用吗？其实，做为男人来说，上面的这些展示并不重要，你只要展示你拥有无比宽阔的胸怀即可。当你拥有大海一样宽阔的胸怀时，你就觉得你可以微笑地面对世界，至少你永远也不会的忧郁症。

作者:目光呆滞的润土 日期:2013-11-01

回楼上：冬雷当初回帖是还是政法大学的学生，现在是亚洲最大律师事务所的律师，第二个女儿已经在美国出生，这个月正在美国陪女儿。

作者:目光呆滞的润土 日期:2013-11-01

作者：喜欢说教的老夫子时间：2013-10-23

@目光呆滞的润土

---

大哥怎么看待情侣双方学历的差别？

她不是很介意，但是她父母很介意，她大学本科，而小弟高中都没读完就走向了社会！

还有生辰八字有些不对头，她和我都 97 年出生属兔，但是我出

生在农历 10 月份，俗话说进入冬月的兔子没草吃，而且出生的时辰好像还是酉时！兔和鸡本来就是死对头嘛！

她表示很担忧，父母更会坚决不同意！

小弟个人认为：

谋事在人、成事在天、进取无止境、只要两个人真心快快乐乐的在一起，学历、八字又何惧！

想听听大哥的见解！

拜谢！

---

### 《人生或许将更加的精彩》

爱情是浪漫的，是感觉、是向往、是甜蜜，它属于情感范畴；

婚姻是现实的，是家庭、是组织、是社会，它属于法律范畴。

当下是残酷的，是物质、是地位、是名望，你的命运被别人掌控着；

未来是美好的，是财富、是地位、是信仰，别人命运将被你掌控着。

别人可以剥夺你的婚姻，但是不能剥夺你内心的大爱，当你永远保持内心这份温暖的时候，未来你的世界也一定是温暖，而此刻时间将证明她们是错的……其实，你或许会发现爱情从未从你身边离开过……而所谓坚实无比靠法律维持的婚姻却早已瓦解……

你可以失去婚姻，也可以失去现在，但是只要你不放弃心中的爱，只要你勇敢地追逐未来，那么你的人生或许却更加的精彩。

作者:目光呆滞的润土 日期:2013-11-05

新浪财经讯 10 月 07 日消息, 据财华社报道, 瑞安建业(9.16,-0.01,-0.11%,实时行情)宣布, 与中金佳成(天津)房地产投资中心于今年 10 月 4 日订立框架协议, 同意以 8000 万元收购对方旗下江苏九西建设发展 65%的股本权益, 以获一幅位于南京市江宁区、总占地面积约 11.05 万平方米、将发展成住宅及商业房地产项目的地块。

瑞安建业亦会促使一间独立金融机构向中金佳成提供一笔金额为 2.5 亿元(相等于 3.17 亿港元)的买方贷款以供其偿还全部股东贷款。

是次交易总代价为 3.3 亿元人民币, 相当于 4.18 亿港元。

**【备注】:** 昨天看见消息, 我庄园对面地块的主人换成上海新天地的老板罗康瑞了。

作者:目光呆滞的润土 日期:2013-11-06

目光呆滞的润土

你好, 印客计划, 我不明白什么意思?

歪乐猫⑤

你好, 就是一个电子书分享计划

目光呆滞的润土

我只在天涯让大家分享, 并没有出书的计划和电子书的计划啊

目光呆滞的润土

网友付 102, 就可以获得纸质书了吗? 没有书刊号呀

歪乐猫⑤

只是印制，没有书号

目光呆滞的润土

我和你没这个委托协议呀

歪乐猫⑤

明白了。我们将信息删除

目光呆滞的润土

谢谢，我还没写完，更精彩的在后面，也许我准备出书的时候，  
可以考虑和你们合作的

歪乐猫⑤

谢谢

作者：目光呆滞的润土 日期：2013-11-07

作者：hope 与 dream 时间：2013-11-07

我说正题：是关于信用卡和外汇方面

1 如果办 6 到 8 张信用卡，每张卡在 5000---8000 左右，从中可以取现（或套现）30000---50000 元，然后每月（一般在 50 天左右），拿 10000 元流动资金去刷刷，把还款推下月，支付喂银行利息（一月一万在一二百左右），是可以的吧？？我让一个朋友用信用卡烦的不轻（没时间算那些小帐）。。（弄点钱做点实业）

2 现在外汇和人民币升值，通胀的，弄钱换成美圆，再过段时间换人民币，或反向，基本上也能套利出百分之几，然后把上面信用卡那点喂银行费用。。这可以吧？

3 这些不是解决问题途径，但是我不行先把自己调正，再能挽救

一个挽救一个吧 9 假如没有陷进恶性循环的话)。。

这些也是点技术活吧，其实年轻人都懂，有指点下的没？多多感谢。。先休息了。。

---

帖子里丁二的故事，丁二本来有 198 平米的顶楼叠加楼中楼，现在价值 500 万；一套 145 平米的市中心商住两用楼，价值 350 万；40 平米市中心门面房，年租金收入 38 万。

而上面所有的一切都与丁二没有关系了，不仅没关系，丁二还欠着 800 万的高利贷，有家不敢回；有儿不敢见……

原因很简单，就是丁二当初发现一个发财的捷径，用几张信用卡来回的倒腾，倒腾了四、五年一直没事，最后倒腾砸了，被银行黑户了，只能去借高利贷，自从借了 70 万高利贷，短短三年负债达到 800 万……最后，只能跑路。所以说，这年头玩投机的生意的最后总落得个聪明反被聪明误。

作者:目光呆滞的润土 日期:2013-11-13

作者: 目光呆滞的润土时间: 2013-11-13

作者: high\_leon 时间: 2013-11-13

@目光呆滞的润土急盼大哥对三中全会的判断和解读。。。

举报回复

作者: 小军突围时间: 2013-11-13

@high\_leon30756 楼 2013-11-13

@目光呆滞的润土急盼大哥对三中全会的判断和解读。。。

---

土哥，同样期盼!! 昨晚新闻联播里面读公报的时候，我搬个凳子坐电视旁边闭起眼睛听，从来没有听新闻联播这么认真过……

---

《中国——梦的解析》

作者:目光呆滞的润土 日期:2013-11-14

作者:目光呆滞的润土时间:2013-11-13

作者:high\_leon 时间:2013-11-13

@目光呆滞的润土急盼大哥对三中全会的判断和解读。。。

举报回复

作者:小军突围时间:2013-11-13

@high\_leon30756 楼 2013-11-13

@目光呆滞的润土急盼大哥对三中全会的判断和解读。。。

---

土哥，同样期盼!! 昨晚新闻联播里面读公报的时候，我搬个凳子坐电视旁边闭起眼睛听，从来没有听新闻联播这么认真过……

---

《中国——梦的解析》

每一个人都曾经有过美好的梦，有的人在儿时就梦碎了，有的人在耄耋时还做着美梦。中国的悲剧在于，一段时间里，总有几个耄耋老人做着美梦，导致无数的幼童、年轻人失去了美梦。什么时候，那些耄耋的老人安享生活，恬静地渡过人生了，什么时候，中国的幼童、

中国的年轻人就可以做美丽的中国之梦。

当全体国民都做美梦时，这个国家就充满青春的活力；反之，当全体国民都梦碎时，这个国家就成为了悲惨的世界。

戊戌变法时，热血青年做过美梦、光绪皇帝也做过美梦，可惜慈禧老佛爷依然做着梦，所以全体国民梦碎了。

当一个国家连皇帝也失去了做美梦的机会，那么这个国家的老百姓也只剩下了噩梦。

我看过一篇光绪皇帝的清华学堂的演讲，我知道他也曾经有过中国梦。

演讲如下：

【今天是京师大学堂正式开学的第一天，所谓学堂，在朕看来就是研习学问的地方。云轩阁我们的古人有一个传统叫作，坐而论道，今天，朕就和你们论一论这世间的道。大家都坐下吧，朕也坐下。

朕从识字开始，朕的老师就在教授朕为君之道，朕亲政后，也在不断学习治国之道。世间的道或许有所不同，但是朕一直在想，对于我们这样一个国家，什么才是真正的大道，什么才是让国家振兴之道！这次开办京师大学堂遇到了很多阻力和质疑，大家也都清楚，这其中还死了人。死的这个人叫王长益，朕一直在想，他为什么会死呢？又是谁把他逼死的呢？朕想到了几百年前，也有一个姓王的人，叫王阳明，这个人大家都是知道的，他曾经说过一句话，破山中贼易，破心中贼难。所以朕以为，王长益之死，就是死于心中之贼！而这个贼，不仅在他心中，也在我们每个人心中，要论清世间的大道，首先就要



破除这心中之贼。然而这个心中之贼究竟是什么呢？在朕看来，这第一个贼就是伪善！平常大家学习程朱理学，学到的无非是，存天理，灭人欲。

可是翻翻我们的历史，历朝历代，靠圣人之学，仁义道德当真就能够治国平天下了？满口仁义道德是无法挽救一个国家的危亡的，你们想想，你们所学的四书五经、你们苦苦研习的八股文，能够抵抗洋人的坚船利炮吗？能够改变贪腐横行，土地兼并，流民千里，国家积弊丛生的局面吗？重名节而轻实务，这里面隐藏着的其实就是虚伪和虚弱。

再说说你们，如果这次朝廷没有下旨，让京师大学堂的学子们毕业后，能够享有科举及第的待遇，你们能弃科举而就新学吗？朕不是责怪你们，朕只是希望你们每个人都能明白，道德改变不了一个人的命运，也根本不了一个国家的命运，空谈道德仁义，就是世间最大的伪善。这第二个贼，就是守旧。说到这一点，朕想把 17 年前李鸿章写给恭王信里的一段话念给大家：中国士大夫沉浸于章句小楷之积习，武夫悍卒又多粗蠢而不加细心，以致所用非所学，所学非所用。无事则嗤外国之利器为奇技术巧，以为不必学；有事则惊外国之利器为变怪神奇，以为不能学……17 年前李鸿章的这些话，至今仍然让朕感慨啊。17 年的时间过去了，我们的士大夫，乃至我们这个国家依然如故。世间没有一成不变的道理，天下事穷则变，变则通。

今日的世势，乃是三千年未有之危局，因循守旧，固步自封，只会让我们这个国家越来越落后，越来越衰弱。长此以往，国将不国啊。

所以朕今日说了这么多，就是想告诉大家，朕为什么坚持要开办这个京师大学堂，就是希望在座诸君，能够破除我们心中之贼，以国家强盛为己任，不骄狂，不自卑，正视现实，发愤图强。”】

78年，十一届三中全会，曾经点燃全体国民的中国梦，那个时候，农民快乐地劳作、学生挑灯学习、女排热血拼搏、工人义务加班……每一个人脸上洋溢着青春的笑容，因为他们每一个人都做着己的中国梦。

可是，慈禧老佛爷阴魂不散，还做着美梦，于是全体国民一夜之间失去了中国人，那些洋溢着青春笑容的脸消失了，人们变的冷漠和麻木……

昨天，十八届三中全会，x总大大，l总总理又为全体中国国民点燃了中国梦，按照市场化规则，给予农民更大的财产权……虽然是概念性的方向，毕竟让全体国民看见了希望。

可是，我依然看见慈禧老佛爷阴魂若隐若现，她依然想阻止全体国民的中国梦。

令我欣慰的是h哥放火很烧了慈禧的阴魂，至少光天化日之下，这老妖不敢出来吓人了，所以，x总大大带领全体中国人实现中国梦的几率远比光绪帝大了很多。

十八大三中全会给予全体国民中国梦的历史机遇，又一次给国人打开一扇圆梦的窗口，你，我都有一次圆梦的机会，如何选择、如何奋斗，需要你的智慧和勇气去应对未来的挑战，实现自己心中的中国梦。

作者:目光呆滞的润土 日期:2013-11-20

作者: dade789 来自: QQ 浏览器时间: 2013-11-19

问一下土哥现在比特币很火,炒比特币的结果会怎么样?

---

谁在比特币无人问津的时候,囤积了大量的比特币?

谁一夜之间炒高了比特币?

谁会发现比特币是发财的金矿,而一头栽进去?

美元再跌,美联储、财政部至少还会托个底;

欧元再跌,德法意、盟员国至少还会托个底;

假如比特币下跌了,谁会托底呢?

作者:目光呆滞的润土 日期:2013-11-20

### 《感慨万千》

89年,十万没有了,打造走向世界的服装品牌的梦想破灭了,没有文凭被女友的妈妈拒之门外,曾经无比绝望中沦为赌徒,人生无比灰暗,看不见一丝的希望……

95年,百万没有了,打造石油企业的梦想破灭了,我没有了痛苦,也没有了仇恨,留下五十万给合作的伙伴,为他找个漂亮的老婆,离开了他……

03年,千万没有了,打造互动传媒的梦想破灭了,我没有一丝的仇恨,却充满对这片拥地的热爱,写信给市委书记,建议我们这座城市如何应对全球化的挑战,我网络写作希望网友们吸取能量创造财富、规避风险……

这么多年过去了，我至少帮助过两位成为身价数十亿的富豪、成为商界的成功人士，也帮助过十几位千万富豪……我即使再困难、再窘迫，即使我落魄到去做保险，我也没有去找他们的麻烦……

04年，那位对我冷漠的Z总监（我为他们每年拉存款、让他们老板参与改制）的儿子20岁就突然死了，他那大老板的生了个残疾儿子。是啊，他们不懂得感恩，我不难过，我到为他们而难过……

08年，千万富豪崔老板死了，这个曾经利用我为他办事，事成后拒绝还我垫付的5000万的老板被撞死了，我没有为他欠我5千元难过，我倒为他为什么对自己也吝啬而难过……

半年没去自己的庄园了，昨天下午去了趟庄园，阳光下，大佛顶宫的轮廓已经显现……半边山体被破开，气势恢宏……

二十年前，你若站在上海外滩看见黄浦江黑灯瞎火的对岸，心中浮现东方明珠、金茂、金融中心的全景，此刻你拥有1000亩土地是什么感慨？

12年9月、佛主做我的靠山了；13年11月，习大大三中全会的决定给了我尚方宝剑，我感慨万千……

此刻，我仰望大佛顶宫、想象着金顶在夕阳余晖壮观的景致，一幅无比绚丽、辉煌的完整画面浮现眼前……我感慨万千，原来佛主的光辉只照着我这个千亩的庄园，我有些纳闷，应该朝南照啊，为什么朝西照呢？噢，原来佛在我的东方、佛主永远向着西方，在佛的世界里，西方才是真正的极乐世界，所以，佛只照我，我照众生、我照网友……分享我的感慨，我的快乐

作者:目光呆滞的润土 日期:2013-11-21

作者: dade789 来自: QQ 浏览器时间: 2013-11-21

回复第 30819 楼(作者:@目光呆滞的润土于 2013-11-20

---

当财富集聚到日常生活无法消费出去的时候,其已经隐含着伤害,金钱买不来健康、买不来爱情……其实,财富本身不是我们追求的目的,它只是媒介物罢了,过分关注媒介物,就忘却了人生真正的目标了,成为金钱的奴隶。

作者:目光呆滞的润土 日期:2013-11-21

作者: 阿松\_0328 时间: 2013-11-20

润土哥,可否为大家解读下决定,这里面应该很多机会,大部分人可能看不透、、、

---

### 《决定背后的玄机》

习大大三中全会决定的内容定的是调子,定的是方向,所以许多人觉得空洞,没有实质的内容,我如果具体地去揣摩、去猜测分析必然不能客观准确地让大家了解其深邃的涵义。

我先谈《决定》的题外话。

其实,我们每一个人在佛的世界里都存在着前世、现世、来世,科学地分析都存在着前半生、现在和未来。现在的一切景象,你我只要眼睛不瞎、思维正常都可以清楚地看见、理性地分析,而对于未来的景象和状态,则是多数人无法知晓和掌控的,因为多数人缺少慧眼

和慧根更由于他们习惯被眼前表面的语言、文字和现象而迷惑，相信眼前的都是真实的，当一个人被眼前的虚假迷惑了，怎么能知晓未来呢？

如果你有慧眼你就能清晰地看见未来，因为你了解他的前世（前半生）俗话说：“三岁看到大”就是这个道理，我们之所以被历史上所谓的伟人所迷惑，是因为你没有发现他的前世，当你的慧眼看见他的前世是鬼的时候，你还能相信他的鬼话吗？哈哈，看清他的前世，你就能知晓他的未来。道理很简单，一个人的道路不是现在他站的点决定的，他站立这个点之前的轨迹已经清晰地表明他将去的方向。这个点就是现在，他站在这个点的位置面朝的方向是左是右，是南是北，是东是西并不重要，他身后的脚印才是最关键的标示。

我上面说这么啰嗦的目的就是告诉你，政治其实非常的简单，简单到你不敢相信的半句话。

他对工人好；

他对离休好；

他对央企好；

他对贪官好；

他对老师好。

.....

他的前世是“1968年，哥哥15岁，因父亲问题的牵连，被有关部门多次关押审查，出来时，身体非常虚弱，全身都是虱子。哥哥到关中富平老家大姑家里休息很长时间，大姑一天一碗鲜羊奶喂着，他

才慢慢调养好。

我和哥哥先到了富平县城关镇大姑家，我至今不能忘记，见到父亲的亲妹妹大姑时心里的震撼：大姑一辈子在老家当农民，虽然才50多岁，但头发已经灰白，苍老得让人心酸。家徒四壁，没有一件像样的家具。富平地处八百里秦川，曾是汉高祖的粮仓，是陕西的富庶平安之地，当时也处于困厄之中。我们当时过得苦，可老家的农民更苦。这时，我也才理解了为什么父亲临行前，亲自张罗那么沉的礼物带给老家，好几瓶河南当时的名酒，都是父亲一点一点攒下的：鹿邑大曲啦，宝丰大曲啦，张弓大曲啦，林河大曲啦。他在对大姑表达救回哥哥生命的感激。同时，也是在尽自己当时能尽的最大努力，力图犒劳一下在我们一家艰难时伸出援手的老家乡亲们。父亲的礼物分给大姑和乡亲们的时候，真的激起了一片欢腾。可吃饭时，酒可不是一人一杯那么奢侈，而是倒在一个小盅里，一人一小口，转着圈喝。

接下来的行程让我体会了父亲催我陕西之行的深意：他老人家是要让他未到过黄土地的小儿子，认识陕北农民，认识陕北农民的生活。那时，从富平到铜川，坐两小时火车；从铜川到延安，坐一天长途汽车；从延安到延川，坐大半天汽车；从延安到文安驿公社再到梁家河大队，几十公里，徒步。这样的行程让我累得精疲力竭，早早睡下了。可一样行程的哥哥，到达梁家河的当晚，就召开大队党支部会议，直到深夜。陕北农时晚，7月麦收，正是农忙，也正是陕北农村支部书记们最忙的季节。

第二天，哥哥投入紧张的农活，我也上了“火线”。陕北土地贫

瘠，广种薄收，村里最远的地远在 10 里路外。这时，我才发觉，与陕北农民相比、与哥哥相比，我差得太远啦！他们力气可真大啊，近百斤重的一捆麦子上上了肩膀，10 里山路要一气儿走下来，中途不能落地休息，一落地，麦子就散了。就这样，在黄土高原的山路上来来回回，扛着一捆捆麦子，像是小跑，一扛就是一天，直到天黑，衣服被汗湿得能拧出水来。

晚上，哥哥特意把窑洞里他的铺让给我睡，因为他的炕席下面撒了六六粉，可以防虱子、跳蚤、臭虫。可是第二天，我还是被咬了一身水泡，痒得没处抓挠。我问哥哥怎么样，因为他睡的炕席下面没撒六六粉。哥哥笑了，说：“我的皮肉已经被咬结实了，现在，任什么东西再咬，也咬不动啦！……”

如果你了解了他的前世，你应该知道他对谁好了，

哈哈，未来很简单

他对农民好。

习大大大大的治国理想就是让每一个中国人都可以实现自己的梦想，简称中国梦。我可以很清晰地告诉你，如果没有现在这个决定，那么你未来能实现的中国梦一定是有原罪的中国梦，当你有原罪的时候，什么时候由美梦变成了噩梦就看你的造化和运气了……

柳传志说他有原罪——走私

王石说他有原罪——除了军火和毒品，啥都卖

如果没有三中全会的决定，我能保证你比柳传志、王石成功，但是我不能保证你有他们幸运。



我对习大大有点敬佩了（当然了七年后才能下最后的结论），是因为我82年，第一次懵懂地站在服饰露天市场发呆到现在已经31年了，人生一路走来，口渴的时候，我糊里糊涂地喝了地沟的脏水，也没喝那些微笑着的人递给我的免费纯净水、香浓的咖啡、碧绿的绿茶……

三十一年后，惊讶地我还健康地活着，而他手里抓着金条已经死了，她身下压着钱箱胸口冰凉……

如果，你能想象出这三十五年来的景象，你就能明白《决定》里有啥玄机，很简单，四个字——没有原罪。

作者:目光呆滞的润土 日期:2013-11-27

作者: popozo 时间: 2013-11-20

楼主: 目光呆滞的润土时间: 2013-11-20

《感慨万千》

---

土哥有成就，是正常的，我们都为你开心。

我觉得土哥是个内心很强大的人。

身处逆境时，你是怎么保持斗志，不随波逐流的？

我觉得土哥出手的情况非常少，总是观察分析的时间多。

像土地这类长期投资，土哥重金砸下去，肯定想到了意外情况。

如果时间倒退到数年之前，这块土地的价值有了大变数，土哥会如何处理？

过去十年，土哥是准确把握了时代脉搏的。土哥感恩，认为H优

于J。我作为旁观者，更愿意相信这些成就是土哥的阅历和能力在这十年更上一层楼的结果。

未来十年，土哥觉得什么行业是政府鼓励支持的？地方、社会各阶层对这些行业又是什么态度？

---

### 《信念 VS 贪念》

在世俗的世界中，人们通常把金钱、地位、美色做为人生的目标。其实，你拥有这一切后，你未必快乐、未必感觉到内心的温暖，这是因为人们面对自己势在必得的目标，往往会有两种截然不同的选择，一种是尽人顺天，一种是不择手段。前者得之不骄失之不馁，后者则埋下定时炸弹，即使你得到了你梦寐以求的东西，你的内心也处于患得患失之中，让你忐忑不安。

人有了信念人生就有了目标，坚定的信念融入骨髓和灵魂就变成一种信仰，这样你就获得源源不断的能量和勇气，有了信念你可以被打败却不会被打垮。

八十年代末，我们已经意识到品牌（5个服装设计师再加十个销售员）的价值远大于五千工人加数千万设备的现代化服装流水线……预判到这种用品牌控制整个产业链的商业模式，一定是未来市场化经济最成功的模式。但是在计划经济政经体系中却是被封杀的模式。八十年代末期，我们还发现装饰业是未来巨大的产业，但是也必须去挂靠并不允许私营企业去发展。

假如，我们当初不择手段去挪用公款注册企业成功了，也挂靠国

企、校办企业获得发展的机遇，那么我们此后一定会获得商业上巨大的成功。但是一旦我们获得巨大的财富后，必然面对产权归属的问题，面对挪用公款的原罪，面对虚假注册的原罪。面对即将产生的原罪，我们清楚地意识到：“我们所有的商业智慧和辛苦的汗水也许都将化为泡影”，所以我们果断地选择了放弃。也许网友为我们难过，其实许多年后，看看李经纬（健力宝）、想想赵新先（三九）、瞧瞧郑俊怀（伊利）、瞅瞅仰融（中华汽车）……我们真的为自己感到庆幸。

进入社会后，我们常常反思到，我们学习的目的并不是取得第一名，最重要的是让你进入工作岗位和学术领域能让你对未来做出最准确的预判。不少人总结当下和过去头头是道，可是面对未来却一片茫然，那么这些总结和分析又有何意义呢？所以，有时网友问我当下商业竞争中的妙方，我真的很为难，说句实在话，我很少考虑当下发生的故事，因为这些事几年前就已经分析预判过了，他们如果仔细看过我几年前的帖子就不会问我当下的问题，我更多地是思考十年、二十年后的事情。当你能清晰地看清未来十年后、二十年后的景象后，你就会明白当下应该去做什么。

一个人的成功与否在于思维角度和思维方式的不同。

别人思维服装流行时，我们思维品牌的价值；

别人思维福利分房时，我们思维土地的价值。

未来，别人思维房子、票子时，我们思维文化的价值。你可能纳闷文化咋有价值呢？因为当人们已经满足正常物质生活后，物质越丰富就越感觉灵魂的空虚，你如果具有强大的文化渗透力，你就可以抓

住消费者的灵魂，慰藉他空虚的心灵，这样你就可以获得巨大的成功。

信念与发财是两个概念，所有取得巨大成功的人士均是具有强大信念的人，王健林、史玉柱、柳传志、王石……所以，你仰慕他们，自己想发财的时候，想象自己是否具有信念。

现实的社会中人们往往缺少信念却更多地具有贪念，而所有的贪念都是人生中一道一道为你暗设的陷阱，人们不知不觉在贪念的喜悦中跌如万劫不复的深渊……

如何克服贪念呢？当你想象到金钱背后隐含的劫难后，或许你会选择放弃。

九十年代，我克服了三次贪念。

1. X总电话告诉我“农行刚贷的600万低息资金你可以拿走用”，我认为公款只能短期地合作且升值后回去，若流出不增值出去就存在挪用公款的嫌疑。我放弃了贪念。

2. 苏G（N人行拆借市场总经理）让我找个看似国企的壳公司，拿一千万去炒股。我放弃了贪念。

3. 邓斌（无锡集资案主犯）助手告知我，已经为我们准备了四十万现金。我放弃了贪念。

00年代，我克服了三次贪念。

1. 02年，苏宁公司上市前，一笔800万业务需要规范处理，我贪心的话就在A地违规运作，这样可以获得30万的好处，若在B地正规运作，就只能获得2万的手续费。我放弃了贪念，选择了B地的正规运作。三年后，A地违规运作者东窗事发，被补税罚款五千多万。

2. 05年缪老弟开投资担保公司，看我日子过的艰难，就跟小军讲，把稳赚钱的汽车抵押小额贷款的业务让我做把，我只要把房子抵押了贷出三十万，每年可以稳赚二十万。我放弃了贪念。

3. 11年，丁二对我说：“你签个字，担保50万，拿5万好处走”，我放弃了贪念。

贪念与价值最大化也存在区别。

十年来，面对土地尚没有达到价值最大化，我无数次被朋友骂着：“你日子过的这么苦，何苦不300万卖了啊？你一辈子能苦300万？你不要太“贪心呀”。

05年8月，银宝地产的杨总出价500万，我拒绝，9月，杨总出价500万买51%的股份，我拒绝。

08年10月，天正置业的何总出价4000万，我拒绝。

13年9月，新加坡仁恒地产负责前期项目经理短信告知我可以洽谈，我回复：再等几月吧（我预感，三中全会将有更好的消息……）

作者：目光呆滞的润土 日期：2013-11-28

张杠子!!!

你千万不要反击，更不要对骂。

男人的底蕴来源于实力、智慧、勇气，更应该拥有博大的胸怀。当你即使此刻胸中涛波汹涌时，你也能做到表面上心如止水，那么你就离成功不远了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2013-11-28

老师前几年加薪，退休老师的退休金也大幅提高，导致公务员的

工资被迫降低来抵消亏空。即使这样未来养老金亏空也巨大，延迟退休也是不得已而为之的方法。

未来，全民享受养老是必然之路，做为政府来说：保障公民享受最基本的养老是其基本的责任。

作者:目光呆滞的润土 日期:2013-11-28

回楼上：

土地具有不可移动性，所以即使没有三中全会的决定，一线、二线城市的集体土地也一样具有很大的价值。所谓的耕地使用权的交易是使得过去零散的土地可以集中起来大规模成片集约耕作罢了。还有就是地方政府不能够廉价拆迁农民宅基地然后低地租招商引资了，这样农民的宅基地和耕地在被政府征用后可以获得较高的补偿。

作者:目光呆滞的润土 日期:2013-11-28

还有所谓的集体土地证，最大规模的就是林权证，这些林权证都处于远离城市的山区。一线、二线城市的城郊结合部，农民除了宅基地的证，很好有土地证。拿我们那块地来说，整个周围 2300 亩土地，仅仅我们拥有 100 亩集体土地证，这个证也是分两年发的，每年 50 亩一个证。一旦县政府变为区政府后则没有权力颁发集体土地证了。

当年，之所以给我们划出 100 亩的土地发证，也是因为当时政府春节前实在揭不开锅了，老师二十万工资没着落，财政缺口一百多万才能过春节的缘故。只要政府日子能过下去，他宁愿租给你十年也不会卖给你五十年的。

作者:目光呆滞的润土 日期:2013-11-28

还有所谓的集体土地证，最大规模的就是林权证，这些林权证都处于远离城市的山区。一线、二线城市的城郊结合部，农民除了宅基地的证，很少有土地证的。拿我们那块地来说，整个周围 2300 亩土地，仅仅我们拥有 100 亩集体土地证，这个证也是分两年发的，每年 50 亩一个证。一旦县政府变为区政府后则没有权力颁发集体土地证了。

当年，之所以给我们划出 100 亩的土地发证，也是因为当时政府春节前实在揭不开锅了，老师二十万工资没着落，财政缺口一百多万才能过春节的缘故。只要政府日子能过下去，他宁愿租给你十年也不会卖给你五十年的。

作者：目光呆滞的润土 日期：2013-12-03

### 《时刻警惕来自三无农民的伤害》

我们过去从小被父母、老师教育要远离坏蛋，以避免受到坏蛋的伤害；我们也知道出门遵守交通规则，以避免被开车、走路被伤害；甚至被教育远离危墙之下，以避免被倒塌的危墙所伤害……

古人曰：“出门三分险”，就是说，危险无处不在。

当我们这个社会，大家都具有安全的常识时，那么彼此的人祸伤害就可以减少或者避免。可以，你具有安全的意识，别人却没有安全的意识时，那么危险的隐患就产生了，你不经意间就可能被伤害。

如今，随着社会的变迁，大批的农民进入煤矿，于是，煤矿矿难不断……我将这些制造灾难的农民定义为三无农民，既无常识、无资产、无顾忌。因为没有基本的常识导致没有生存发展的智慧和技能，

因为没有智慧和技能导致其没有资产，又因为无产导致其没有顾忌（没有赔付财力，死猪不怕开水烫。

随着，我们生活的城市涌入大批的三无农民，导致我们的身边存在着许多的灾难隐患，我们只有时刻警惕的他们，才能减少来源三无农民的伤害。

几月前，我看新闻看见一户人家自私请一三无农民为自己移空调室外机，结果这三无农民不系安全绳而摔死，引发法律纠纷……

几日前，青岛输油管爆炸，我想一定是三无农民违规操作，更由于此前的管道埋设也是三无农民的无知而埋下的隐患……

今天早晨，我差点被三无农民弄瞎眼睛，幸亏福星高照，只擦破眼角并无大碍，想想都有后怕，说以写出来与大家分享惊魂一刻的感受，以免大家也受到伤害。

平日里，小巷里的车，速度都很慢，汽车几乎比人开的还慢，几乎电动车过来，我也离它几个手掌的距离。不想，一辆电动车快速迎面过来后，我本能的一让，还是被其车后的一个东西重重地刷在脸上，幸运地没被戳中眼睛，仔细一看，只擦破一点眼角罢了。

原来，一个三无农妇开着电动车，车后做一个三无农夫，农夫手里拉一个手推的垃圾车，垃圾车上几只竹扫头外伸出来并没有朝着车后，而是朝前像炮筒一样横插着……

电动车带着大人本身就危险，后座大人还拉着垃圾车跑就更危险，垃圾车扫把外伸出快速前冲就简直是百分百的危险，哪里有不出事的道理？



一旦，惹出事，这些三无农民则耸拉着脑袋，只会赔不是，他除了时间，啥都没有……

哎，我每天早晨时不时看见三无的农民工，拉着垃圾车在小巷内慢慢地走着、扫着，从常识上潜意识地认为垃圾车永远也不会狂奔，却不想今晨遇上小电动车拉大垃圾车狂奔……哎，这些三无农民进城后，什么人间奇迹都可以创造……

从今以后，看来仅仅依靠常识避免伤害是不够的，只有时刻警惕着三无农民的存在，才能避免受到来源他们的伤害。

作者:目光呆滞的润土 日期:2013-12-04

早晨乘公交，上来一个中年男人，看上去正常，此后一直喋喋不休，向司机问车队号码，司机没搭理他……一会儿后，他打通 110，这种言语不清的胡言乱语后，自己挂了电话……全车人一直沉默，没人搭理他……

作者:目光呆滞的润土 日期:2013-12-05

我虽然气愤，但是看这对扫垃圾的夫妇可怜，并没有骂他们，也没有让他们赔偿，只是嘱咐她们要注意安全。

可是，令我难过的是，我走出一段回头看他们的时候，却发现他们依然把扫把的头，前置着，只是往车内拢了拢而已。他们肯本没有意识到，扫把头朝后稍微安全的道理。这扫把头朝前冲着，垃圾车颠簸颠簸岂不又要露出车外，又不知道哪位市民要被伤害……

作者:目光呆滞的润土 日期:2013-12-05

回楼上：

现有的财富都已经被瓜分完毕；

能见的财富都已经被瓜分完毕：

未来，只有创新、创造出新的财富，才可以获得财富。也只有去颠覆别人指定的规则，让别人遵从你的规则，才可以通过你拥有的规则获得财富的回报。

作者：目光呆滞的润土 日期：2013-12-06

作者：天使的魔鬼的天使来自：手机版时间：2013-12-06

土地的价值到底在哪里

---

### 《土地的价值》

土地自然属性的价值

地表肥沃程度、光照程度、水润程度，决定种植价值；

地下富含矿物的成分，决定开采的价值。

土地社会属性的价值

土地的位置决定交通便捷的程度，决定人员流动的数量，适宜居住时具有住宅的商业价值，适宜消费时具有商旅的商业价值。

土地不可移动，但是时空的概念是两个层面，既时间和空间，当一段时间后，交通和周围环境的改变可以将空间改变，既人流被引向此地块或者引出此地块，从而改变了土地的商业价值。

作者：目光呆滞的润土 日期：2013-12-06

“我不会离开南非，也不会自首。只有通过苦难和牺牲、通过武装斗争，才能赢得自由。斗争就是我的生命。”——1961年曼德拉发

表演讲

“不论这个法院要怎样对付我，它改变不了我内心的仇恨，我力谋从这个国家的政治和社会生活中消除不公正和不人道，只有通过消除这些，才能消除我内心的仇恨。”——1962年曼德拉向法院陈词

“走向自由，这是逆转不了的。不应当让恐惧妨碍了前进。”——1990年释放出狱发表演讲

“生命中最伟大的光辉不在于永不坠落，而是坠落后总能再度升起。”——曼德拉在自传中写道

“拥有自由并不仅仅意味着摆脱自身的枷锁，而且还意味着以一种尊重和提升他人自由的方式生活。”——记载在曼德拉自传中

“大量贫穷和丑恶的不平等都是我们这个时代——世界夸耀着科学、技术、工业和财富累积取得惊人进展的时代——的大苦难。”——演奏会上谈向贫穷作斗争

“当我走出囚室迈向通往自由的监狱大门时，我已经清楚，自己若不能把痛苦与怨恨留在身后，那么其实我仍在狱中。”——1991年离开监狱时说

作者:目光呆滞的润土 日期:2013-12-06

南非拥有曼德拉是南非，更是全世界的幸运，一个终身不懈地追求自由的战士，却不眷恋总统权力的智者。能做到前者的人很多，可是能做到后者的人，则少之又少。所以，曼德拉获得了全世界人民发自内心的爱戴，他虽然肉体离开了世界，但是他的灵魂却永存在世。

作者:目光呆滞的润土 日期:2013-12-13

作者：姓氏李来自：UC 浏览器时间：2013-12-13

看到楼主对农村三无人员的评论之后，对楼主的了解又多了些，所谓日久见人心说得真不错。可见楼主只是根据自己遇到的或者认识的几个农村三无人员去评论全中国的几亿农民工，您这样的评论对全中国的农民是不公平的，其实更重要的是您这个评论就看出您真正的内心对弱势群体还是缺少怜悯之心。我就是你所说的农村三无人员，看您贴的应该还有很多三无人员以及一些农村三无人员之后，您的评论让这些诚实善良的农村三无人员情何以堪？我看您贴也好久了，你给我的感觉是睿智还有同情弱势群体，看来还是我想得太多了。

---

接受你的批评，但是我一句辱骂也没有，一句斥责也没有，只嘱咐他们应该注意安全，然后捂住受伤的眼角离开了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2013-12-13

作者：五亚广海时间：2013-12-13

雷布斯当选今年中国经济年度人物

土哥怎么看？

---

今年的评选标准是转型创新，雷布斯是销售创新……

雷布斯的行为因为无工厂，若在八十年代就喝我一样，一定被认定为标准的投机倒把。

作者：目光呆滞的润土 日期：2013-12-16

作者：zjyzhk 时间：2013-12-16

请土哥评论一下朝鲜的事情吧。

---

你设想一下，你家里面摆二口水晶棺材，你家外面躺几千万饥民，家里出了大炮早就断粮十几年了。再联想到最近大叔萨达姆暴毙，二叔卡扎菲也暴毙了，啥心情？

作者：目光呆滞的润土 日期：2013-12-16

作者：zjyzhk 时间：2013-12-16

另外虽然土哥对房地产已经说了很多了，但是目前的各种政策和环境，能不能再说说广州的房地产未来的走向？

谢谢！

---

黄河、嫩江流域的土豪，推高北京的房价；

长江、淮河流域的土豪，推高上海的房价；

理论上珠江流域的土豪应该推高广州的房价，为什么广州房价没北京、上海高呢？

第一，广州周围的佛山、东莞、番禺等中小城市的舒适度和生活水平不比广州差，没必要一窝蜂去广州买房。第二，广州市场成熟度全国最高，买房人都很理性。第二，广州的顶级富豪由于语言和饮食习惯与香港相同，他们更乐于去香港置业。

随着三中全会，市场决定性的定调，未来政府侧重保障房、廉租房的建设。房子逐渐从投资为主居住为辅回归居住为主投资为辅的状态。远离雾霾、拥有湖景、山景、江景、一刻钟车程的别墅区将成为

未来地产的增值所在。

作者:目光呆滞的润土 日期:2013-12-17

作者: sdsxcq 来自: UC 浏览器时间: 2013-12-11

土叔可以抽时间分析安利下这个直销模式吗? 这种模式能走长远吗? 它到底是怎么扩展这么大的范围? 百思不得其解。。。

---

### 《庶民面子的价格标签》

一个成熟、理性的社会,人与人之间更多的是关爱、温暖,很少会利用熟人、亲人的感情去做商业的交换。但是,一个非理性、非成熟的社会,人们之间的亲情、友情则可能被赋予商业标签,成为商业交换的筹码。安利,在中国大行其道的根源就在于,底层庶民缺少赚钱的渠道和途径,却被直销的顶层设计把亲情、友情当着商品给贴上了价格的标签。

由于国人长期以来习惯给熟人、亲人的面子,导致熟人、亲人开口有求于自己,一般不会抹她的面子。当安利发现此奥秘后,自然懂得如何去运用拓展自己的销售业绩。

随着,市场成熟度的提高和人们理性程度的提高,面对层出不穷的推销,国人用于懂得拒绝,而不是碍于面子违心的接受。这样,依靠亲情、友情的直销模式的市场将缩减其市场的份额,快速发展的网购,和新生代消费者的进入社会成为消费主力,就更加快了直销市场缩减的速度。

作者:目光呆滞的润土 日期:2013-12-19

作者：安静的午后很静心时间：2013-12-19

土哥，想听听你关于西方人有空闲时就去墓园走走的想法，也可以说是关于面对死亡时的看法

---

西方思维里，生命的含义是精彩，人们空闲时去墓园走走，在墓碑上看见的是此人一生简短和精彩的故事；

国人思维里，生命的含义是长度，人们清明时去墓园祭拜，在墓碑上看见的是此人一生出生和死亡的时间。

作者：目光呆滞的润土 日期：2013-12-23

作者：云南笔香猫咖啡时间：2013-12-22

@目光呆滞的润土中国顶级咖啡——Geoffroy 笔香猫屎咖啡

---

呵呵，你咋知道小军有咖啡的嗜好啊，这“猫屎咖啡”就是小军的最爱。

作者：目光呆滞的润土 日期：2013-12-25

作者：志同道合的人 1776 时间：2013-12-25

每年年底先生都有关于下一年的预测，今年怎么没有 2014 年的预测？还是先生已经写了被河蟹了？

---

### 《冰与火的 2014 年》

一．H 哥当年在八一大楼没办公室，又被政法委 jiakong，所以苍蝇、老虎猖狂了十余年。2013 年是打苍蝇和小老虎之年，最大的老

虎将在 2014 年被打，所以 2014 年将是习大大反腐打大老虎之年。并将在制度上建立一套防止苍蝇变老虎的制约机制。

二．本届政府非常注重数据的准确性，经济普查也是 2014 年的重要的工作，地方债务的隐形数字将被透明的地方政府债券所替代，以消除金融、财政的隐患。

三．克强总理是经济行家更是法学专家，面对三中全会，克强内阁将出台明细的政策法律，规范政府的行为，列出负面清单，充分的放开市场，激活市场的活力是 2014 年的经济动作。

四．2014 年将更加压缩政府的审批权限，基层公务员吃拿卡要的权力将被限制，所以 2014 年也是苍蝇们的挣扎年，日子越来越难过。

五．2014 年将是高官老婆精神忧郁症之年（高官心理素质高，但是老婆受不了反腐的持续高压，心理弱的即将崩溃）

六．经济增速将趋缓，本届政府决定牺牲短期的利益换取经济转型的决定是坚定的。政治投机分子和经济投机分子将在 2014 年还债，一些投机巨大者将破产。

七．城镇化趋势将形成几大城市群，既一个超大城市周围几个卫星城，2014 年是规划先行之年。

八．集体土地拍卖，农民参与享受巨大的利益将成为 2014 年的新闻（比如：某地一个亿的土地出让金，5 千万将被当地农民们分享）。

九．奢侈品、对公高档消费市场依然处于冰河纪。

十．房地产 2014 年将出现明显的区域分化（一二线、三四线冰



火两重天)，市场分化（高端、低段冰火两重天）。

作者：目光呆滞的润土 日期：2013-12-26

作者：ke1372008 时间：2013-12-25

如果没记错的话，从06年就开始看润土老师的帖子，中间中断了一段时间。这期间自己的变化就是办公地点从长安街挪到了东二环，希望未来能离得更远，最好是千里之外，万里之内。今天发一贴，算是跟老师学习这么长时间的汇报，不足之处，请大家多多指点。

冷眼看反腐

---

分析的思路很清晰，很深刻……

当下的反腐，某种程度也是不得已而为之，因为大老虎们隐形掠夺式的贪腐已经从源头上彻底控制国人的财富和经济命脉。不仅显现的财富被掠夺而且是以全民债务的方式透支未来将财富转移至大老虎的私人口袋，也就是说他们把国人未来的财富也给贪了……

我们国人前三十年积累的财富被贪了，毕竟我们吃苦耐劳、忍辱负重还可以去创造财富。若未来三十年以后的财富也被贪了，某种意义上讲中国已经失去了未来。因为，未来我们不是在为自己创造财富而是在为大老虎们填贪腐的窟窿，这个窟窿还是一个天大的永远填不满的窟窿。

现阶段，打大老虎或许还可以夺回一些未来的财富，少一些窟窿。若不打大老虎，那么本届政府和全体老百姓未来一切的努力和创造都将是一场瞎忙乎。

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-01-02

作者:碰南墙的迷茫来自: Android 客户端时间: 2014-01-02

土哥,一朋友被庞式骗局了。最后背上了吗个大黑洞。骗子捐钱跑了。怎么解?涉及金额有点大。

---

无解,第一步错,则步步错。

这些事在于平日里是否具有防火墙的概念,我的概念,不动用不动产抵押,这样与家庭安全建立防火墙。其次,不拿庄园土地抵押,这样与公司不动产建立防火墙。

我为朋友丁二友情担保十万,最后丁二跑路而损失5万,另一笔15万担保,一审、二审均判我胜诉。丁二曾经苦求我为其担保50万,我断然拒绝,因为已经超越防火墙的底线。

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-01-06

《年关》

对于每一个中国人来说,每年春节前的这段日子是其一年中最重要时期。经济好的时期,穷人日子好过些,年关易过;经济难的时期,穷人日子不好过,富人其实也过的不舒坦。只要能过了当下的年关,至少你能看见来年的曙光。否则,过不了当下的年关,你的命运就无比的催悲了。

为什么年关如此的艰难呢?

因为年前(春节前)员工必须要拿到欠薪一年的薪水,供应商、承包商也必须拿到大部分的货款或者工程款。而此刻只要有一个环节

出现状况，那么个人和企业的信用就出现了危机。而令人揪心的时，中国的银行体系在年前的资金是最紧的，人情往来的礼金也是最重的，也就是说，这个年关里，你支出就额定的，一旦收入锐减，那么就捉襟见肘了，严重者将四面楚歌了。

每年新闻里的盗窃、抢劫案，跑路事件、自杀事件的多少预示着本年年关的艰难指数的高低，我们没有此方面的年关指数，但是我们可以深刻地感受到自己或者身边年关的艰难与否。

今天我之所以讲这个话题，因为我能感受到身边朋友年关的艰难，这么多年了，无论我如何的计划安排，我每一年的年关都过的很艰难。最艰难的年关是 2000 年的年关，开春即将在庄园种 3 万株桃树，树苗定金付了，急需 5 万树苗款。大年 28 日，逢总催着我出去借，于是我硬着头皮跟唐总开口，不想，唐总爽快地答应借 4.5 万且告诉我不用还了，即使朋友还你，你也留着喝茶吧。

此后十几年的年关，我虽然不至于落魄到借钱，但是最好的日子也仅仅口袋里留二千元零花钱过年，最催悲的年关是留 200 元零花钱回家过年。

其实，按照我的计划，每年的年关我安排照顾好身边困难的朋友后，至少可以留 5 千元的零花钱过自己的年关。可是，每每总遇上令人难过的事情，也总是不忍心拒绝而救济对方，其实被救济着也许不知道，我救济他后，我也口袋里只剩下 200 元了，我也穷的几乎快被救济了耶……

这十来年，我印象最深的有四次：

04年我担心仇总难过年关，我让他过来拿400元购物卡和2瓶酒回家过年，我揣着200元购物卡和200元现金回家过年（仇总现在开着奥迪A8、平日里的生活主要打高尔夫了，他早把十年前欠我的一万二千元忘记了）；

06年，大年29准备回家，路上接一条短信，一个仅仅认识而已的王某（他以前一百、两百地祈求借过我的钱，两年后把一千元借款一起还给我了，原来他奶奶死了，他把奶奶的房子卖了20万，他还我一千元，且请我吃饭感谢我过去的救济，后来他想做生意，结果被安徽一小伙伴给骗走了全部的家当）。在这个大年29的傍晚，夜色已经暗，我坐在出租车上，伸出头，看见王颤抖着身子接住我给的200元（他短信里只求我无论如何要借给他200元，说我是世界上比他亲哥哥还亲的亲人），我看他绝望的表情，我生怜悯又摇下车窗递给他200元购物券……七年过去了，此后的年关再也收不到他绝望的短信了，也许在天堂里他再也不会为年关而痛苦了。

09年，大年27，我接到姜某的电话，哀求我一定要借给他3万。此年的年关，我本可以揣着6千元的零花钱过自己的年关的，但是不忍心昔日朋友痛苦的哀求，于是拿着5千元的现金给他，对他说：不用还了……我口袋里装着一千元过年。

11年，年关前十天，小吴电话给我，他要借2千元，让我送医院里，我跟朋友借了2千元（我不忍心说我没钱），把钱送给他并对他说：“不用还了”。

今天的年关我也难过，因为半月前的时候，《风云》里一位铁杆

粉丝的老弟短信给我：“大哥能否收留我……”，“大哥，我很失败，我很痛苦……”

我不知道如何帮他，我想我唯一可以做到的就是，在年关将至的时候，口袋里留下自己一千元的零花钱，然后短信给他：“老弟，把你的卡号发给我”……

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-01-08

作者：lololovoko 来自：Android 客户端时间：2014-01-05

请楼主大哥分析下五金机电行业万分感谢！

---

这些都是传统的行业，对于传统行业来说，商业的竞争优势存在两个模式：

第一：源头的技术创新、升级，让自己的商品具有排他性的技术优势，从而获得超值的市场价值。

简单注解：你要在行业内做强（商品技术领先）

第二：终端的市场控制、份额，市场终端的份额多少觉得其行业内的话语权，若没有权力垄断，那么通常以价格的优势而获取市场的份额。

简单注解：你要在行业内做大（市场销售领先）

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-01-10

作者：274275276 来自：iPhone 客户端时间：2014-01-09

土哥，小弟年方 22，您的帖子我看了 120 页，老实说开始的十多页，我感觉全是废话，差一点有放弃看下去的想法，但后来确实震

撼住了小弟，考虑问题更远，更深入了。年关将至，小弟最近遇到了一件事不知如何抉择，还请大哥于百忙之中点拨一二。

.....

作者：274275276 来自：iPhone 客户端时间：2014-01-09

说了这么多，问题来了：我明年想去做销售，但我没做过，我估计我要准备一万元的生活费。我帐上到年底结帐有两万五，除去还欠的钱，刚好够我的预想。但问题是我家今年造房子，总价三十万，大约借了十来万。房子是父亲几十年的梦想，也是他身上的一座大山。我知道他希望我一直是在工地做，我每月能挣到 4000，弟弟今年上初中，而母亲在家照顾弟弟，更多的是在打麻将。看到父亲的日渐苍老的影子，我很迷茫，我甚至觉得我就不应该知道这么多，有这种奇葩的思想。我去摆地摊这事，所有人都认为我是在胡闹，我知道我并不在意别人的眼光，只是在亲情面前，难以取舍。我一直是孤独的，我的朋友们他们也不会理解，所以我连个说话的人也没有，突然想到土哥您，所以从 120 页直接翻到最后一页，发现土哥您还在，便想问问土哥您若处于小弟我这种境遇将会如何抉择？又从哪些方面思考呢？希望土哥看到留言能点拨一二，小弟在此先祝土哥新年快乐，一马平川。

---

学一个空调维修的手艺；

学一个汽车维修的手艺；

学一个水电安装的手艺；

.....

当一个社会个个都想做老板时，那么一个技术娴熟的工人可能比老板更吃香。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-01-10

作者：天使在人间 0206 时间：2014-01-08

大哥，新年好！

我是上次咨询你在深圳开包子店的小妹。后来听了你的建议，决心不做包子了。

现在有朋友，也是地道的老乡，也是邻居（都住在一个小区），邀请我老公一起去印尼那边做生意，两家合伙对方占股6成，是手机配件这块的生意，发展当地经销商和渠道商的。

我老公去考察了10来天，感觉那边跟我们内地相差10多年吧。相当于90年代初期的生活水平，相对来说落后，但是因为语言不通，相反比新加坡和马来西亚（这两个地方华人居多都会汉语，直接网上淘宝购买）故还有一定的生意空间。

要是去那边，就一去得几年了，我们家两个孩子大的5岁，小的2岁，双方家里4个老人，都是农村的，没有啥保障，所以也在犹豫。

想听听您对印尼的评价及看法。感谢您先！！

---

《百年前舢板下南洋百年后航母下南海》

百年前，山东、河北的穷人闯关东，福建、广东沿海的穷人下南洋。百年前的东北土地肥沃，无人耕种，去了就机会，当然了，跟对

了带头大哥最重要。百年前的南洋，虽然被荷兰、葡萄牙等列强殖民着，但是当地居民基本没有勤劳、经商的意识，因为热带气候不缺食物不缺水的环境下，人们没有饥饿感和金钱的欲望。

当华人来到南洋后，他们具有先进的农耕经验和生产工具，也具有经商的意识。于是，橡胶种植交易、香料种植交易、大米种植交易给他们带来了财富，再后来锡矿也给华人带来了财富……

数十年后，华人基本控制了大部分南洋的财富，以至于南洋回来就是大老板回来的代名词了。

当社会财富巨大的失衡后，社会就进入了动荡，华人在柬埔寨、越南被国家暴力夺取了财富。其实，华侨海外生存的法则就是远离政治，不参与政治，他们不想成为当地的统治者，但是他们懂得花钱买平安，于是南洋各国均存在一个特点，华人掌握财富，土族掌握军队、政治。华人辛苦赚钱、土族首领接受进贡落个逍遥快活。这种社会结构导致南洋各国政治家贪腐，下层民众贫穷，必然导致土族们仇视华人，而华人的巨富们也恐惧所在国成为柬埔寨、越南的红色恐怖，于是，一定高效、清廉没有贪腐的国家和地区诞生了，华人巨富们纷纷把公司总部和自己的居住地迁移到新加坡和香港，而他们的公司、工厂、商铺遍布南洋各国。至此，南洋各国已经没有新的商机，因为商业的缝隙早已被华人祖辈、父辈们占据……

如今，南洋又发现新的商机，这个商机不在南洋肥沃的土地上，而在南洋各国围绕的海洋中——南海。这是一个巨大的宝藏，仅仅文莱弹丸之地就已经富可敌国。以至于与南海不搭界的印度和日本都虎



视眈眈，他们都想在中国的南海分一杯羹。

百年过去了，昔日舢板下南洋的场景消失了，取而代之的是美国的航母，中国的航母、越南的炮艇、日本的补给船游弋在南海。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-01-14

作者：潜水十年终于注册时间：2014-01-13

土哥，关注您的帖子好几年了，学到很多东西。小弟可能面临一个人生转折点，想请教下您对汽车美容这行怎么看？

---

### 《汽车美容——简单易复制商业模式的取胜秘籍》

汽车美容看似非常的简单、门槛较低，使得一般的小本创业者很容易进入。谋些糊口的饭钱可以，但是要取得较大的商业成功，攫取巨大的商业资本却很难。

因为门槛较低又简单易操作，使得同样的竞争者如过江之鲫，竞争者众多使得你很难获取超值的商业利润，不断涌入的竞争者会不断蚕食你的客户，所以你很难锁定住你忠实的消费者。

如何在如此竞争的商业模式中取胜呢？

首先，想取得简单易复制的商业模式成功，一定在连锁布局上领先于对手。

其次，在服务的内容增值上领先于对手，比如送出一些季节性的免费服务，优惠服务（贴膜、换套等）。

再者，背后资本大鳄分食、锁定消费者，如工商银行、中国银行VIP客户、人保财险的VIP客户，通用汽车、福特汽车等至尊客户等

等，由这些财团资本为你提供千万的资金，让你的连锁为其客户提供亲情服务。

以上只是我一些粗略的想法，希望激活你的一些思路罢了，希望你开拓商业的眼界有所帮助。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-01-16

### 《憨厚面具下的人性》

今年 51 岁的丁二不好色、面相憨厚，现在本可以坐拥闹市区的门面每年收租 38 万，再拥三座豪宅过着舒服、潇洒的日子……可是因为二十年前认识一位按摩技师，使得自己的人生彻底被改变，如今按摩技师的前夫拥有一辆私牌的出租车（现牌照价值 70 万）、闹市区的门面归按摩技师所有，三座豪宅早已卖掉还债，自己流落伪装打扮四处躲债……

昨天上午在市法院旁听憨厚吴和徐女士的纠纷案，旁听中我唏嘘不已

憨厚的吴，今年 46 岁，原来是某地产公司的财务总监，我们认识十多年，其 09 年中风昏迷三月，现身体残疾、半瘫，每周一次肾透析。俗话说：久病床前无孝子。那么憨厚久病 4 年了，也几乎没朋友了，果然去旁听的朋友就剩我一个。

其实，这四年来我也很纠结的，第一次去看他，我送一千块，第二月我送 500 元，此后每年两节都送购物卡表示安慰。因为我认为憨厚吴不错，毕竟 98 年是曾经帮助过我，我很感动，那次帮助是因为地产老板 X 眼看春节前囊中羞涩，过不了当年的年关，于是求我帮他

借钱，于是我带着副总 S（此人后来自己创业也是身价 3 亿的老板）和办公室主任 L 小姐开车找憨厚吴，憨厚吴二话不说拿出 5 万现金……

7 年后，X 老板的公司并购了憨厚吴的公司，老板看我的面子依然让憨厚吴做财务总监，年薪 20 万，送 140 平米的新房（憨厚吴做了两个地产公司的总监都免费获得老板赠送的房子）

06 年，地产公司转行憨厚吴去政府一个拆迁公司做顾问。

这么十几年来，每年一两次的小聚，夏总、薛总请我们吃饭，憨厚吴总是一部不近女色的样子。

昨天的庭审中，法官问憨厚吴道：你说徐女士 04 年 28 万买的房子当初是你付的钱，为什么不写你的名字？你们什么关系？憨厚吴言语哆嗦含糊不清（此前，我看见一个女的伺候他，他告诉我是同学，我很惊讶怎么有整天伺候他的同学，比他老婆还贤惠呢）

法官又问女士，你们什么关系，怎么认识的。徐女士道：1999 年我在 XXX 浴场做按摩技师。

旁听中的我听到按摩技师后，突然想到了丁二按摩技师的前女友，感慨万千“憨厚不好色的吴，看上去不近女色，居然买房子保养按摩技师，跟按摩女玩真感情呀……太令我吃惊了！”

庭审中，憨厚吴又说道：“01 年给 10 万、02 年给 8 万……10 年给 5 万、11 年给 15 万……”

法官道：“原告！你所有的资金付出跟本案的房产纠纷没有直接的关系，不能证明此房子归你所有！身为地产公司财务总监，你应该

知道买房子登记到别人名下的法律后果……”

审案最后进入调解，女方愿意让男方继续住，继续伺候他，前提他要给钱，因为女方无收入，女儿也大了。男方则无钱提供，因为现在已经无收入……

出法院后，徐女士及其姐姐等三人把我拉路边告诉我：“你是一直帮助他的朋友吧，你给他钱，他还问你借钱吧（一次借 2000 元，让我送医院的）”，我说：“是吧”。徐女士告诉我：“我讲他你有钱为什么还跟朋友借钱呢，借了又不还给朋友，我跟你说啊，他有卡华夏卡，卡号我知道，上面有 70 万呢……，他还有套 140 平米的豪宅，出租呢……”

昨晚，夜静的时候，我并没有因为憨厚吴有钱骗我没钱借钱的事，我理解他，因为 70 万是他保命的钱，这是他活下去希望的保障。

几年来，憨厚吴让我找车接送他，帮他换电灯……其实，真实的本质我很清楚，因为人都害怕孤独，他需要一个人最好是一个朋友去看看他，跟他聊聊天，否则他会听见死亡的脚步。

今年的元旦第一天，他打电话给我：“新年好、谢谢你啊，我终于又活到了 2014 年”。

前天，他喊我去旁听时、顺带问了句：“能找 X 总帮忙吗？他认识法院的领导哎”，我说：“没必要吧，现在反腐这么紧，谁还瞎搞啊，我看就算了吧”。（其实，此刻我心里想，你憨厚吴找人帮忙，人家不理你，你一定难过。反过来说，人家大老板又不欠你的，看你阴魂不散总纠缠人家，人家心里也不爽，你不是没事找事做，一个电话事情

解决不掉，却弄的两个人都不爽嘛)

写本贴结尾时，我眼前浮现出按摩女技师在法庭上哭凄的样子，其实，她也是一个苦命的女人，至少比丁二的那位按摩技师的女友仁慈了很多……

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-01-17

作者:撒都来自: Android 客户端时间: 2014-01-17

土哥，最近习总的关注下，很多高档消费场所被关停，最近又传出西湖附近的高档餐厅也开始清理了，给我的感觉有点行政干预市场经济的倾向，您对此一现象怎么看？

---

拆除高官与富商交欢的温床。

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-01-18

作者:我是马客时间: 2014-01-16

香水有毒啊！

---

嘻嘻~~每次 KTV 里，“香水有毒”是丁二的按摩技师女友必唱之曲，唱的声情并茂、手舞足蹈。

**【备注】:** 丁二的按摩技师女友（93 年—97 年 8 月是女友，97 年 9 月变老婆，98 年市中心 2 间门面房过户其名下后与丁二离婚，又变成丁二的女友，据说现在偶尔施舍下丁二一千元）。

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-01-18

作者:目光呆滞的润土时间: 2014-01-18

作者：我是马客时间：2014-01-16

香水有毒啊！

---

嘻嘻~~每次 KTV 里，“香水有毒”是丁二的按摩技师女友必唱之曲，唱的声情并茂、手舞足蹈。

**【备注】**：丁二的按摩技师女友（93 年—07 年 8 月是女友，07 年 9 月变老婆，08 年市中心 2 间门面房过户其名下后与丁二离婚，又变成丁二的女友，据说现在偶尔施舍下丁二一千元）。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-01-20

作者：snailzsh 时间：2014-01-19

大哥，2014 年中央一号文件已经公布了，还是聚焦三农，对土地，农村金融各个方面都提出很多的措施，大哥对新的一年的一号文件怎么看？

---

《被限价、被层扣的中国农民》

三农问题看似复杂，其实理清路径后，我们会发现三农的问题非常的简单，主要存在两个方面：首先，农产品的价格被限制，农民无法获得超值的收益，因为收益少导致农民失去种植的积极性，所以政府才大力地补贴农业。第二个问题，既然补贴农业，为什么农民还穷呢？因为现有的体系，层层叠叠的机构设置，从中央财政部的大河流出的补贴，流到到农民要经过多少道沟沟渠渠，能真实地补贴到农民的手里有多少？

在自耕自足的封闭的农耕社会中，只要农民纳粮税赋轻些，加上风调雨顺，那么农民的日子还是好过的。可是，现在是商品化社会，农民有三座支付的大山，第一盖房子，因为没房子娶不上媳妇，只要有儿子借钱也要盖；第二看病，旧社会郎中开个方子，抓些草药，现在拍个片子、照个CT，农民就欠债了；第三上大学，农民孩子若上个自费的大学，毕业找不到好的工作，那么此农民就因为教育被破产。

上述三个支出的一项最少也得几万元，对于有钱人来说就是几顿饭钱，可是对于指望庄稼丰收的农民来说也许就是一辈子也存不下来的天文般数字。况且，农民哪里知道从市场经济的角度分析，丰收意味着“价跌”，既丰产不丰收。

按照现在的经济水平，一个农民要满足自己的三项支付，至少需要十万元，可是许多贫困地区的农民年收入只有千余元左右，不吃不喝要一百年才能存十万元。所以，农村里能盖房子、看大病、上大学的家庭，均来源于非农收入，打工、经商等等。

#### 一. 被限制的农业收入

农民的收入来源于城市居民的消费、来源于工业企业的采购。

由于城市居民收入也不高，所以城市居民只能消费价格低廉的农产品，高了卖不掉；

由于工业企业效益也不高，所以低端产业只能压低价格低廉的农产品，高了买不起。

所以说：中国的工业企业之所以还在为世界廉价地打工，其根源在于还有更低廉的农民为中国工业更廉价的付出。只要农产品价格持

续上涨，农民工工资持续上涨，那么现有的经济模式将即刻崩溃。

农民在农业赚不到钱，就会抛荒，大片的抛荒就导致饥荒、缺粮，就发生严重的社会、经济的危机。所以，每一届政府的一号文件必定是农业就是这个道理，农业稳，那么一切都稳，否则一切崩溃。

三十年来，每一年一号文件都是农业，农民还是抛荒，怎么办？确权，你不种你可以转让使用权，有人来种。他为什么来种？因为有补贴、可以质押贷款，可以规模种植降低种植成本。不管怎样，现有的政策描绘出美好的前景，至少吸引不少外来资本进入农业，给枯竭的农业灌入一股泉水……

但是，若中国的工业没有高附加值，若城市居民无高收入，那么农业的高附加值产品，谁买单？

## 二、被层扣的农业补贴

全世界发达的国家均对农业补贴，所以中国政府也要对农业补贴。可是，假设有一亿中粮的农民，没人补 5000 元，既政府补贴 5000 亿。我们的补贴按照水利、农保、机耕、农药、化肥……加上部、省、市、县、乡、村、村民小组、个人，等补贴到个人需要经过七道坎，就不谈贪腐、腐败，假如每一级提管理费的话（我不知道补贴拨款是否有管理费，我仅仅知道红会捐款他们提管理费），那么到农民手里就所剩无几了。

法国、美国、日本的农民富，是因为农民少，政府补贴多，而中国的现实状况是农民多，中央政府补贴数额千亿，等分摊到具体庞大的农民个体也没有多少了。因为补贴到每一个农民手中资金很少，农



民也做不成什么事，于是乎，官员们的方法就是集中资金干大事（把补贴变成政府的农业工程），反正不知道什么缘故，当下的政府官员喜欢工程，连农业也做成“万亩良田工程”、“千年不涝工程”……

这些遍地开花的农业工程中，农民能得到多少好处呢？只要官员知道！

我不知道以色列的农业是不是官员的“万亩良田工程”打造的杰作，但是我估计至少政府给予以色列农民的补贴，一定没有层层盘剥，否则再多的补贴也填不满贪官的黑洞。

如果，网友问我有什么好的建议，那么我对于农产品价格被限制还没有什么妙招，因为我无法让中国的工业企业产生高附加值，也无法让城市居民高收入，来消化农业的高附加值。

但是，对于农业的补贴，我倒是有一条建议：

现有的卫星技术可以遥感违章建筑、违规使用土地，不妨利用卫星遥感技术，每年监控 18 亿耕地，只要每年 XX 耕地在春天绿色了，秋天又金色了，计算机自动将当年的补贴打入此地块的农民账户，若卫星显示此地块抛荒，则补贴不再下拨。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-01-21

《第三波大潮正在退去》

三十年中，中国大陆已经发生过三次大潮。

个体摊贩、企业承包第一波大潮时，芜湖傻子、石家庄马胜利、海盐步鑫生的大名如雷贯耳……

第一波大潮退去后，他们消失了。

全民经商第二波大潮时，深圳赵新先、绵阳倪润峰、山水李经纬的大名如雷贯耳……

第二波大潮退去后，他们消失了。

地产、酒庄、会所、私募第三波大潮时，昨天跟我吃饭的H，曾经时全省最大的洋酒商，KTV、娱乐场所，他和另一个伙伴曾经控制80%的市场份额……

他告诉我，他去KTV消费就从来没有低于2万的，他总是对KTV妈咪说：“把没上班，没人点钟的小姐喊来喝酒”，他说：“我就是给老板朋友面子，帮他给无人点钟的小姐发工资，我对钱没有概念”……

他接着说：“我现在把奔驰换马自达了，去年，我有一个叫CJ的朋友卷了我和我的朋友1.7亿，快2个亿跑了，他居然把老婆、老丈人、丈母娘一起跑了，估计在四川，我找了120个小孩（喽啰），每人每天500元，在四川各地找了一个月，还是没发现任何的踪迹”……

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-01-23

### 《恭喜你投资的丧机》

昨天四人小聚，一友问：“假如你发大财后，会怎样？”，我答：“朋友没有了”。他又问道：“你会怎样投资下一个发大财的商机？”，我说：“不投资，没有商机”。

饭后，在往事酒吧喝酒、听歌时，脑子就一直思考这个问题。突然顿悟出一个感悟：爱情也罢，商业也罢，职场也罢……其实，好的机会永远不会停那里恭迎着等你，你看见的绝好商机，也许是让你万劫不复的丧机。

我们常常看见很多的某某人中大奖数年后又重新落魄的新闻，其暗含的科学道理在于，中奖是小概率的幸运，一旦获得财富后总觉得自己福运高照，而将资金投入发现的新商机，况且，人一旦发达后，身边一定围绕着分食者，也一定提高许多“好”的商机信息，于是乎将轻易获得的资金投了出去……若干时间，等山穷水尽后，自己方发现走投无路。

对于如今不断信用担保的跑路新闻，我想到 03 年时，有一家昆山的台资担保公司，老板姓温曾经想跟我们合作。他们以为我们有钱，其实当时我们没钱，假如有钱的话，也许真的跟他们合作了，因为这是全省唯一一家特批的可以为台资担保的企业。虽然没有合作成功，此后，我有意识无意识地关注担保、小额放贷的行业，后来发现美丽的光环背后可怕景象。也许我们土地变现千万的话，一定抵不住如此暴利的诱惑，也许今年的年关，我正在跑路着……

2010-12-01. 我看见一篇新闻：《鑫信集团金融产业服务大厦正式开工》

【本站消息在国内外金融巨头云集的南京河西 CBD 核心区域，一座崭新的“江苏鑫信金融产业服务大厦”即将崛起。12 月 1 日上午，“鑫信集团金融产业服务大厦”开工仪式在河西 CBD 金融核心区新城科技园内成功举行。

据悉，建成后的“鑫信金融产业服务大厦”，可以更加有力地推动企业的生产和研发，更好地促进企业实现创新发展、转型发展、跨越发展，意在打造出符合金融产业发展的金融专业服务体系和产业立

体发展体系链的“空中金融街”，为构建南京智慧金融体系创造平台。

365 地产家居网了解到，“鑫信金融产业服务大厦”去年 12 月 12 日正式奠基，定位服务于金融企业、类金融企业、支持金融服务部门等金融产业链相关企业，建成后将按“3+3+1”功能划分：“即传统金融机构专区、类金融企业专区、支持金融服务行业专区”、“金融交易中心、配套服务中心、大型会展中心”、“智慧金融创新教育培训基地”等，将积极引进风投、证券、基金、保险、审计事务所、律师事务所、典当行等。按照“金融产业集聚区、金融立体服务网、智慧金融商务区、金融信息高速路”四大理念规划建设，定位于聚集现代金融产业，重点完善“金融文化、金融产业、金融商务、金融信息”金融产业链，打造民营金融资本与传统金融聚集整合平台，同时成为金融人才聚集地和创新创业平台，为南京市经济发展提供强有力的社会资本和智力支撑。

江苏鑫信投资担保集团有限公司董事长付树兵在接受采访时表示，这座大厦将聚集品牌力量，融合金融与行业，共享金融渠道资源，营造智慧财富空间。预计建成后会有 50 多家企业入驻，注册资本落地有 100-200 亿，每年可实现税收 1-3 亿元。到 2014 年世界青年奥运会开幕之前，鑫信金融产业服务大厦将正式投入使用。

值得一提的是，在当天的开工仪式现场，8 辆装有大米的卡车一字排开。据活动主办方介绍，参与活动的嘉宾建议将礼品换成大米，资助贫困家庭和无保老人的生活。8 辆车上共有近 2000 袋大米价值近 20 万元，将全部送往建邺区下辖 7 个街道的贫困家庭和建邺区社

会福利院的无保老人，体现出江苏鑫信践行社会责任的使命感。】

此后，我担忧地关注着这家公司，每次路过鑫信公司时，总忍不住往里张望一些忙碌的人群……每一次政协大会电视上，我也总是寻找傅总的身影……

终于，2014年的政协上看似没发现傅总的身影……

今天上午看新闻，发现一篇网文《民营担保公司遗言：4万亿退潮企业客户十人死》，于是决定写些感想，不想楼上的网友与我灵犀相通居然抢先转帖这篇网文。

担忧地等着他导线三年了，他没倒！第四年，他重要开始倾覆巨人般的身躯了……

哎，在如狼似虎的商海，恭迎着等你的哪里是商机啊，准确地说应该是“丧机”。一个人一身中，能够等着了一次绝好的商机就算此生撞上好运了，你能不能抓住还不一定呢，这生意场哪里有那么多的好事等你哟!!! 也许脑一热就搭上了自己的小命。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-01-26

作者：碰南墙的迷茫来自：Android 客户端时间：2014-01-23

土哥经历的多，看问题的角度宽，抓本质有深度，学习学习！

对了，土哥对武汉这座城市怎么看？

---

《梦想荣耀的武汉人被脑梗政客拖累》

我没有去过武汉，所以不敢对武汉乱加点评分析，我只是从局外人的角度写一些自己的感悟罢了。

我觉得分析了解一座城市，一定要先了解这座城市的历史、人文，这样我们可以从历史人文中找寻这座城市的灵魂。武汉是一座历史悠久的城市，又是一座人文积淀深厚的城市，特别是一百多年来的近代史上，武汉有扛鼎的历史地位。

武汉在 19 世纪末就是最先对外开放的内陆城市，英、法、日、俄等租界，这样这座城市最早接受西方的文明。也正是因为他们具有了现代文明的灵魂，才导致辛亥革命首义在武汉产生。由于是辛亥革命的诞生地，又是中西部的区域重镇，武汉还是教育名城，使得这里的人文素质的市民远高于内陆其他城市，这样使得武汉具有“东方芝加哥”的美称，即使 49 年以后，武汉也在中国十大城市中傲视如今超越他的小弟弟。

如今中国大陆已经成为全球第二大的经济体，而昔日辉煌的武汉在整个活力四射的经济体中，像半身不遂的病人，令我心生怜悯，为其难过。所以，此前也有人让我点评，我均不忍揭其伤疤，以免心生悲哀。

可是，为什么今天我要写武汉呢？

因为中国一姐——李娜澳网获得了大满贯，继法国大满贯后，这是第二座大满贯，是亚洲人在澳网的第一座大满贯，更是年龄最大的夺冠选手。我为李娜骄傲，更为李娜出生的城市——武汉骄傲。

我觉得夺取大满贯，不是技战术水平，更是一种坚定的意志，不屈的精神，追求金钱的人达不到这个境界，只有追求荣耀、追求百年荣耀的人，方可具有这样的雄心和毅力。从李娜的身上，我看见武汉

人内心里对荣耀的渴望。李娜夺冠时，我想起另一个追求百年荣耀的武汉人，他在企业家不是最富有，但是他是第一个民营最大的航空公司东星航空创业者——兰世立，航空业曾经是辉煌的行业，现在因为过度竞争，已经成为红海的行业，为什么兰世立要做航空呢？因为拥有私人的空客机队，让自己的飞机全球飞翔是多么荣耀的梦想。

从兰世立和李娜的身上，我们可以发现武汉人敢想国人不敢想的事。

如果不是李娜夺得大满贯，中国人想过获得法网、澳网大满贯吗？

如果不是兰世立东星航空，中国人想过私人购买 20 架空客 A320？

此刻，我还想到 30 年前在汉正街小商品市场里的创业家们，他们曾经比深圳、义乌的创业者更勇敢、更具创新意识的创业家，可是他们如今没有一个出现在福布斯、胡润富豪的排行榜上。理论上，汉正街的创业者中一定大多数将在日后更具竞争的市场中被淘汰，但是他们中间一定将会有十几位或者数位的创业者成为中国最顶尖的企业家，成为福布斯、胡润富豪榜中考前的成功人士。可是纵观福布斯、胡润富豪榜，居然没有发现武汉、更没有发现湖北考前的富豪。这个事实足以证明武汉的体制出现严重的问题，简单说，武汉已经中风脑梗了。

因为武汉的政客体系早已脑梗，导致兰世立也必然被中风而入狱。李娜在这个体系里本来已经半身不遂，幸运地是李娜抗争逃离了这个体系……她完全地脱胎换骨，进入了自由的天地，所以李娜成功了。否则在旧的体系中，李娜就是一个路边卖鸭脖子的妇女。

可能大家纳闷,为什么东方的芝加哥怎么沦落到如此脑梗的窘境?

脑梗的原因在于血管堵塞了,武汉的政治血管,经过前三十年、后三十年不断的脂肪堆积经济硬化、堵塞。最高层也意识到这点,所以湖北的党政一把手均为空降者,可是随便什么猛药也冲不通被堵塞的血管了,因为不是一块堵,而是正段的堵,严格地说整个血管全堵了。

血管堵塞的病因是:武汉是省军区所在地,武汉过去也是大军区所在地,所以转业、复员的军人首选武汉,加上49年后,主城的政客也均是军人出生,这样60多年来,本质上各级官员至少说是主政的官员,均是军人。军人的思维是服从和稳定。所以说武汉的政客从来不敢创新,更不要说做出那些改革中敢为天下先的壮举了。

第二个病因是:武汉不是一穷二白的海外渔村和穷山沟,那样穷则思变政客们也会豁出去而创业。正是因为武汉有武钢等百年前洋务运动留下的资产,导致政客们从来没想过去创业。他们不仅不想创新,他们甚至担心汉正街颠覆了他们旧租界里的小洋楼。

本文的结尾,我想写句结束语,总结一下昨夜的感悟,却不知怎么写。想来想去,想出一句:

祝福李娜,祝福李娜成功逃离曾经被“它们”设计的人生。

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-01-26

当年的“汉阳造”,等于今日之“德国造”。

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-01-26

作者: lxy910320 时间: 2014-01-26



“我觉得夺取大满贯，不是技战术水平，更是一种坚定的意志，不屈的精神，追求金钱的人达不到这个境界，只有追求荣耀、追求百年荣耀的人，方可具有这样的雄心和毅力。”

---

更正：不仅是技战术水平

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-01-27

作者：niwo1994hujie 时间：2014-01-27

敢问新疆那边怎么样？机会大些吗？

---

援疆干部回来后，被提拔的机会最大。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-01-28

作者：liupeng198112 时间：2014-01-27

闰土大哥您好：

2013 年发现您的帖子，每晚拜读至深夜，您对实事的分析让我深感佩服。

我现在 30 多岁，已到而立之年，非常想自己创业，以前开过投资公司，主要业务是做外汇和外盘黄金，但是知道了做这些投资的客户十人九赔，因为首先要发展的客户肯定是自己的亲戚和朋友，害怕晚上睡不着觉，就在开业不到一年就不干了，后面又开过饭店，因为定位不准也赔钱了结了。我现在看到一个项目，就是澳洲的羊肉，因为那边的羊肉比较便宜，而且我们当地人非常愿意吃羊肉，几乎每条街上都有羊肉馆，我的一个哥哥在澳洲，我打算和他一起做这个事，

我调查了市场，本地已经有人进口澳洲和新西兰的羊肉出手了。我们手里的资金不多，您觉得这件事情有没有可操作性，如果有的话，在做这件生意的时候我应该注意哪些问题。请您指点一二，谢谢。

回复

---

### 《幼年美味的记忆很难改变》

为什么麦当劳、肯德基不想做中国70后、60后人群的消费市场，而是把目标锁定小孩子身上，因为小孩子美味的记忆是空白的，一旦养成了没炸鸡翅、汉堡的记忆，那么小孩子就觉得炸鸡翅是最美好的食物，就是这个道理。

做餐饮、食品类的商业，要记住一个原则，这就是当地人美食习惯。这种味蕾的感觉通常是当地的每一个人在幼年养成的习惯，也就是记忆深处对儿时美味的回忆，一旦形成习惯则很难被改变。

所以，决定进入澳洲羊肉的市场前，你需要做如下的调查，而不是盲目地把羊肉买回来囤积在仓库揪心的等待。

第一. 澳洲羊肉一定是冷冻的羊肉，而国人通常喜欢吃鲜活宰杀的羊，这种冷冻的澳洲羊肉是否被当地消费者接受？

第二. 本地餐饮商户采购的羊肉品种是山羊、滩羊或者什么的羊，他们愿意采购澳洲羊肉，你要做市场的调查。

第三. 你要分析澳洲羊肉与本地羊肉口感的差别，国人吃东西讲究的是色香味，若澳洲羊肉做不出当地人幼年的美味记忆，那么澳洲羊肉就打不开当地的羊肉市场。你如果把澳洲的羊肉做出单县羊肉汤

的美味，也许就能打开当地的市场。

第四．你如果选择做流通批发，那么你需要较大的资本，因为流通的竞争优势就是薄利多销。你能做到不进仓库就卖出去，哪怕赚的不多，你都算成功。只要你货进仓库，即使你赚的多些，你也存在着风险。因为流通中，你的仓储成本、装卸成本、货物占用资金的成本高低决定你竞争中的优劣。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-01-29

作者：bhuzm2013 时间：2014-01-29

润土老师，本人是金盲一个，比特币等是投机产品不会参与，网络现在很多人用的余额宝等金融产品是否有较大风险？有空请讲解一下，谢谢！

-----  
假设你是纳斯达克前主席麦道夫，有幸在中国的金融市场里布一个很大的局。

而你刚布网就网住不少的鱼了，那么你是现在收网呢？还是继续布网最后一网打尽？

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-01-30

《他外表平静、语速很慢，却有讲述一个令神悲伤的故事》

前晚，施带我参加一个饭局，我与今年 48 岁的陈元老弟二十五年来第一次重逢。二十岁时的陈老弟身高 1.7，脸上长着国人少有的希腊美男鼻子、头发略卷、帅气、俊朗，昨日相见，陈却剃了光头，陈说：“因为这相貌每每在机场边检总被脱的精光，连鞋底垫也被抽

出来。有一次在新加坡乘地铁，被警察要求把背包全部倒出来”。

其实，这么多年来，我虽与陈元未见面，但是常常从弟弟那里听见他的消息，因为陈与我弟弟非常熟悉，陈的夫人是我弟弟公司的代帐会计。可是陈是小军 87 年辞职前做公务员时的同事老弟啊，本不应该有交集，怎么跟我弟弟走的很近，我有些奇怪。昨天，陈元一通回忆解开了我的疑惑，原来当初我与小军做服装生意时，除了金陵饭店购物中心有销售点外，我们还在鼓楼的北极服装店二楼有三节柜台，而这个点是我们自己销售，我弟弟是唯一的营业员，而陈元上班有事没事就喜欢往北极服装店找我弟弟，喜欢呆在那里陪着我弟弟，所以两人成为了非常好的朋友。

喝酒聊天中，陈元的同事告诉我陈元是单位最能折腾的，业余时间做过很多的生意。陈元摆摆手、摇摇头，长“哎”了一口气说道：“当年想学你们，做过服装生意、卖过啤酒、开过舞厅、开过饭店……”，旁边一位插话道“他还开过钢管舞培训班呢”，饭桌上的人都笑了……

听陈元讲述他失败的创业史，我心中暗暗寻思着为什么他总是失败的原因，因为他没有原创性的创业，总是跟随、模仿别人去创业，准确说，是后入者加入行业去与前入者展开竞争，做为后入者没有独门秘籍和雄厚的资本，想打败已经取得市场较稳固地位的前者是很难的。

说完陈元的话题，话题转到陈元右手边的一位男士，陈元介绍到：“王总刚刚出狱每几年，现在在新疆为朋友打工，他过去的名气很大的，玩股票的，提到王胖子，谁人不知”。

其实，饭局前我就觉得这个人就有些奇怪，外表平静的出奇，说话语速很慢，得知其坐牢感觉很奇怪，这是一个思维敏捷、目光深邃的人，怎么能有牢狱之灾呢。于是，我倾听说些我的故事，我提到苏刚（九几年，市人行（央行）资金拆借市场部的唯一操盘手），提到几个股市前辈的名字，似乎引起他的回忆，我点头含笑看着他，听着他的故事。

听完他的故事，我觉得令人悲伤还不能表达悲伤的程度，所以选择令神悲伤来表达。

我真的庆幸我 98 年从创业中隐身而退是正确的决定，假如 98 年王不再创业，而去隐身。也许他不会变为穷人而还是一个亿万富豪，至少他不会被判 11 年的牢。

我们可能纳闷这些地区的交警为什么挖坑、想尽一点一切恶招罚司机的款，因为上面有政策，罚款提成，说白了就是让你去抢、去骗。

我猜想当初某强力部门想盖大楼，于是上面有政策，你查出来的大案，就是盖楼的资金，于是君安证券最富的被抓了，大楼奠基了。我猜想也许当时想到了还缺二千万的装修费，于是，想到当时最成功的私人地产商了。

为什么说当时最显赫、最成功呢？因为现在的清凉门的中海熙岸是本市热的豪宅项目，中海的西边是苏宁的一个地产玫瑰园项目，中海的北边是鑫宏地产的楼盘，十几年过去了，鑫宏楼盘依然有豪宅的气派，而苏宁的楼盘像个贫民窟一样的破烂。如果按照等量级对比的话，假如苏宁是千万的身价，那么鑫宏地产已经步入亿万身价。

于是乎，王被查了，王被查三个月硬没被查出行贿的事，王告诉我最后的判决书上只字没提行贿的事，而当时设计的方案只要有行贿就算非常所得而没收全部的财产。由于没查出问题，于是就查王此前一个房地产的项目，顶罪是没有获得资格而开放房地产。而事实是秦淮区政府的房产公司没钱，让王投钱，政府公司开发。其实，王只投钱分红并没有让自己的公司搞开发，最后这个罪名也没被戴上，于是乎，继续深挖……

原来，王是财经学校的毕业生，懂得财务，辞职后早早成为炒股的大户，他同学是证券部经理，王考虑同学感情，去照顾刘的业绩。因为同学是证券部经理，王发了大财，里面一定要非法的勾当，于是乎王被顶罪为挪用公款罪 29 亿，资产全部被没收，被判入狱 11 年。

也许，十多年前，我讲解这个案子，大家困惑，如今我分析这个案子，明眼人一看就知道怎么回事了。

那时的证券公司注册资金也仅仅千万，连散户的资金一起加一起来也没一个亿，怎么会出现一个 29 亿天文般数字的公款呢，难道是凭空造出来的公款吗？

事实是证券部向央行拆借一个亿，每天利息万分之二，借给王某的利息每天按万分之七收取，证券部赚取万分之五的利息，打个比方证券公司一共向央行拆借了 29 笔的资金，每笔一个亿，这样总额就是 29 亿了。现在的金融术语叫：融资融券。王当时拿融来的资打新股，资金被证券公司全控，根本无法取出，只能封闭运行运作一级股票市场，证券公司吃利息还赚股票的手续费，只不过，那个时代，很

多人根本不敢每年付一百多万的利息融资拆借资金。

如果懂得金融的都知道，王的行为是融资行为，如今的炒股者都知道什么是融资，什么是融券。

王当初入狱的时候，他们夫妻不敢让上二年级的女儿知道爸爸坐牢了，而一直对女儿说：“爸爸去美国了”，如今女儿明天大学毕业。

出狱后的王，路遇办他案的官员夏某，夏说：“我们知道你冤，但是你要想刘少奇也冤啊!!”

**【备注】:**

**【金陵瞭望 2003-11-13 报道】**

刘利民证券大鳄落法网

刘利民，现年36岁，原系南京中山集团财务有限公司证券部经理。2000年5月，市纪委接到群众举报信反映刘利民经济问题，立即组织力量从刘利民的住房问题入手进行调查。经查刘利民利用职务便利，勾结江苏雅博商贸投资有限公司总经理王爱林，从中山集团财务有限公司证券营业部及客户账户上挪用公款2.9亿元，非法炒股。司法机关对以雅博公司、其岳母等人名字开户炒股产生的非法利润5100余万元，依法收缴。刘被依法判处有期徒刑8年。

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-02-04

作者: bhuzm2013 时间: 2014-02-01

润土老师,最近看到北京龙泉寺僧人中很多高学历人才,甚至还有研究员博导,是什么导致这些人出家呢?是由于科研环境的恶化吗?有空请讲解一下,谢谢!

---

## 《皈依佛门的精英——龙泉寺僧人》

北大、清华的学子中的佼佼者多数去欧美一流的大学继续深造，国人不感觉惊讶，近日网友发现龙泉寺僧人中，中科院研究员博导、昔日奥数冠军等常人眼中的科学精英皈依佛门，引起网友的惊讶和热议。

看透红尘的怨妇皈依佛门，我们习以为常；

看透厚黑的苦男皈依佛门，我们习以为常。

可是，为什么常人眼中的社会精英也皈依佛门呢？

我们要明白其皈依的根源要从两方面去分析：

第一是分析龙泉寺的僧人。这些僧人均是高级知识分子，这些知识分子均接受过中国的正规教育并成为杰出的佼佼者。其实，当我们看清中国教育的本质，我们会发现中国的教育是精英式教育，既培养某一专业的杰出的精英人才，而培养的方式就是灌输和考试，这样的模式导致的结果是文凭越高，复制的能力就越强，由于现行的中式教育拒绝原创、拒绝质疑，那些敢于质疑老师者，胆敢质疑教科书者均被淘汰，所以中式精英教育中的胜出者思维方式复印居多。同样，文凭越高者，他们单选、多选的能力就越强，由于是非判断题的僵化思维导致进入社会非黑即白，即使多项选择，他们也跳不出五行外。当这些精英发现社会中的许多问题非常困惑，他们为找不到人生的答案而痛苦，当他们接触佛学后，突然发现“空”是他们寻找的答案。

其实，假若这些龙泉寺的科技僧人从小接受的不是精英教育，而是生存教育，那么他们进入社会后就不会痛苦，他们就可以生存，更可



以造福社会。生存教育是把人培养成有血有肉的懂得生活常识的人，是把人把培养成独立生存的有思想、有动手能力的人。精英式教育却不同生存式教育，中国的精英式教育教知识不教常识，况且中国的学校是被围墙围起来的学校，学校与社会完全隔离，所以学生们离开学校进入社会会发现社会完全是一个陌生的世界。这些精英用自己的专业知识在所在的专业取得了立足之地，可是他们却发现在社会没有了立足之地。他们在世俗的社会生活的很累、很痛苦，因为他们基本的社会常识，导致他们在现实的社会生存中找不到北。

第二是分析龙泉寺的方丈。一个寺的文化与方丈的思维有着至关重要的关系，若龙泉寺的方丈是释永信，那么这些科技僧人想必会被拒之门外，况且奥数僧人、博导僧人也无法与武僧们有心灵的沟通。所以说，网友们对龙泉寺的高知僧人也不必大惊小怪的，你若是一个深山 NB 小庙的方丈，你找两位博士皈依，然后开微博、微信、博客告知天下，网友们一定惊呼比“NB 寺里的博士僧人”，假如你能弄一个院士来皈依，你的小庙就真太他妈的 NB 了，香火一定旺！

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-02-10

《让一部分人先富起来》

“让一部分人先富起来”是中国改革开放的设计师的邓小平名言。

邓小平 1985 年 10 月 23 日会见美国时代公司组织的美国高级企业家代表团时说：一部分地区、一部分人可以先富起来，带动和帮助其他地区、其他的人，逐步达到共同富裕。邓小平 1986 年 3 月 28 日在会见新西兰总理朗伊时说：我们的政策是让一部分人、一部分地区

先富起来，以带动和帮助落后的地区，先进地区帮助落后地区是一个义务。邓小平 1986 年 8 月 19 日-21 日在天津听取汇报和进行视察的过程中说：我的一贯主张是，让一部分人、一部分地区先富起来，大原则是共同富裕。一部分地区发展快一点，带动大部分地区，这是加速发展、达到共同富裕的捷径。

回想这三十年本地真实的创业史，的确是一部分人先富起来了。

年前，我在帖子里写了王总 95 年挪用 29 亿公款被判刑 11 年、被罚没近亿元财产的故事。95 年挪用 29 亿是一个什么样的概念呢？就相当于今天挪用公款 2900 亿的概念，你信吗？

于是，最近几日一直思考，准备写一系列的短文来告诉网友，三十多年来本市最成功的创业家，他们去哪里了？

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-02-10

《他们去哪里了？（一）——八十年代最成功的水产商人》

改革开放前，老百姓很少吃到鲜活的水产品，不过过节可以凭券限量购买些冷冻的带鱼、黄鱼。

平日里，国营菜场里供应最多的是橡皮鱼，老百姓俗称扒皮鱼（橡皮鱼的鱼皮粗糙，只有把鱼皮扒了，方可吃它味乏肉涩的鱼肉）。

自从个体户出现后，老百姓的餐桌上有了便宜的鲜活的水产品。当时，名气最响的水产个体户叫铜锤（读音），我没见过，听很多卖水产品的个体户这样称呼他。铜锤当时是中华门外扫帚巷农贸市场的个体户。

南京的水产品批发市场最早是扫帚巷，然后羊皮巷短暂地取代扫

帚巷，九十年代初汉中门水产批发市场成为老大，再后来是江东北路龙江短暂地成为老大，两千年惠民桥水产批发市场老大，现在全部转到离城几十公里的六合沪江商贸城和江宁的众彩批发市场。

有一次开大会，记得主席台上一位局长敲着桌子大声到：“有些个体户居然号称第二水产公司，居然把国营水产公司给弄夸了！……”。由于好奇，正巧有一次在同事家，遇见他邻居是扫帚巷卖鱼的个体户，于是向他打听谁把国营水产公司整夸了。他告诉我：“这水产个体户叫：铜锤，他给周边养殖水产农民的收购价高于国营水产公司的收购价，而且提前半年就把钱给农民了，他还教农民养殖高档的鲈鱼、鳊鱼、甲鱼、螃蟹等，最后城里的大宾馆想要买鲜活的高档鱼基本要向铜锤要货”，他还告诉我：“一般的鲫鱼、鲢子鱼批发业务，他基本不做了，交给他徒弟李伟瑶（读音）了，铜锤的老婆每天只管坐着三轮车给大宾馆送货……”

几年后既八十年代末的时候，报纸上有篇报道意思大概是一个个体户重婚被判刑，再后来遇见那位扫帚巷的卖鱼个体户（他与铜锤都是中华门西街的邻居），我问他：“为什么铜锤重婚被判刑呀？”

他说：“铜锤这个重婚的老婆，现在是快七十岁的老太婆了，49年解放前就一直跟着他，文革也没抓他的，判他重婚是因为抓不着他偷税，因为铜锤后来全做大宾馆的生意，卖鱼、卖螃蟹全部到税务局开发票给宾馆，查不到偷税，最后就定重婚罪了”。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-02-10

补充：铜锤原配老婆每天给宾馆送货，重婚的二老婆每天摆地摊

卖蔬菜自己养活自己。

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-02-11

## 《他们去哪里了? (二) ——北欧华人中最成功的创业家》

这几天,索契冬奥会正在进行中,到昨天为止中国尚没有获得一枚金牌。但是,索契冬奥会的背后却隐藏着运动类商品的一位中国单项金牌的企业家,他名字叫达健,因为这些滑板、冰刀、雪橇等冬季运动器械中的大部分产品均由一家挪威企业设计、销售其制造基地则在中国的东莞,他的企业中国雇员近千人,挪威的雇员也十几位,按照挪威的企业标准,我估计他应该是挪威或许是北欧华人中最成功的企业家。

达健的企业类似电子产业中的富士康,所以人们看见雪上运动器械的世界品牌却不知道产品却是达健制造的罢了。

故事回到 82 年,那年我的高中同学达健高中毕业后,没有考上大学,也没考上机关做公务员,成为南京缝纫机厂的一名装配工,因为感觉自卑,所以他基本不跟昔日的同学联系,做为一名工厂的工人也没有勇气追喜欢的女孩子,他不甘心自己就这样一辈子沉沦,选择了去东南大学上夜校……

达健皮肤很白、头发稀黄、相似有波斯的血统,他说话卷舌,说中文没有其说英语流利。他父母均为工人,他是长子,被老实巴交的父母管教的有点木讷。这种木讷的性格,老实不圆滑的人,且又是一位缝纫机厂的装配工,假如命运不改变的话,估计 2014 年的今天已经成为一个无车、无房的低保户。可是,一次偶然的机会改变了他的

后半生。

84年的一天，中央联络部的人在南京一中的高考文科班选一名男生，而此时该文科班中就四个男生，其中运动健将的男生小兵（小军的大弟）因故不在，故而中联部选择了达强（达健的弟弟），让其去北京语言大学短暂学习后直接送去挪威留学，因为当时国家正在着手储备北欧语系的交往人才，这样达强就去了挪威留学，等弟弟站稳后，弟弟想办法把估计一辈子只能当工人的哥哥弄去挪威留学，于是达健去了挪威读了一个普通的社区大学。

留学中的达健知道自己跟那些国家培养的大学生不同，他不会成为国家栋梁的人才，他选择了打工兼学习的方式留学。由于达健在中国是一名缝纫机的装配工，所以他选择了业务时间去一家自行车公司打工，安装自行车按件赚钱。可是这位木讷的中国小伙子，每月总是安装最好、最多的人（挪威老板哪里想到达健原来是熟练的安装缝纫机的技工），这样可把挪威老板吓坏了。挪威老板被吓坏是因为挪威是绝对平等的国家，也是守诚信的国家，按照达健的几件工资，达健将拿到比挪威本地人更高的工资，若给达健高于挪威本地人的工资，挪威人一定感觉不平等，显得欺负挪威本地人，所以挪威老板感觉很为难，后来挪威老板想出一个两全之策，既让达健自己弄个公司，把自行车散件发给达健的公司安装，这样就避免了达健工资高于挪威本地人的尴尬。

几年后，不知名的大学文凭混到了，达健也赚了几万美金。于是达健不想赚安装自行车的钱了，学着华人在国外的第一生存行业开了

间餐馆，由于木讷老实不善于交际，加上挪威当地华人也少，半年后餐馆就倒闭了。

90年，达健想到倒腾廉价的中国T恤去挪威发财，于是他把剩余的资金都买入廉价的中国T恤，总计8万件。等8万T恤到挪威后，达健傻眼了，乖乖!! 我的妈呀!! 挪威总人口四百多万，等于你在13亿人的中国，准备卖出2600万件的T恤。其结局就是血本无归，把几年打工赚的钱全折腾光了……

没退路可走的状态下，达健又想到了老本行——安装自行车，此刻的原本老实木讷的达健脑子开始变的灵活些了，挪威的自行车运动型的居多，于是他开始接其他的运动器械安装，由于挪威的薪金水平全球第二，随着业务量的扩大，挪威也请不起挪威本地人，于是达健想起他的祖国。是啊，挪威雇一个工人可以在中国雇60名工人，为什么不去中国开工厂呢？于是，达健的工厂落户在东莞。

由于达健在挪威、瑞典、芬兰运动器械行业混了几年，这些运动品牌的巨头又认为达健的产品廉价又好，于是纷纷把产品的加工交给达健做……不经意的十年间，达健居然依靠中国大陆的人力成本的优势成为此行业中的老大，这也是他万万没有想到的结果。

如今，昔日留学挪威的学生混的最好的也就是挪威公司中国区CEO年薪几十万罢了（挪威平等，没有美国的超级薪水），他弟弟成为他东莞工厂的总经理，年薪几十万（除为弟弟买房特例外，其他均按照西方的规则做事）。

现在，达健每次回来都打电话给我，让我陪他去德国啤酒屋喝黑

嗶聊天，听我讲国内的趣事，他更喜欢拉着我去做沐足按摩，他说：“挪威限制外来的移民，所以像沐足、KTV 这样的服务业，缺少服务员，老板也请不起本地人为你按摩，再说享受高福利的挪威人怎么可能为你沐足服务呢”。

哎，这老实木讷的达健，二十多年前的命运本来注定今生：工人→下岗→吃低保，无妻或者娶一安徽打工妹的。可是，挪威老板的诚信，挪威社会的平等却改变了他，成就了他。

如今，他一对儿女成为世界最富裕国家挪威的公民，夫人带着孩子住在挪威的富人区。半年前，他告诉我，他已经与中国的风电巨头签署协议，准备把挪威北海的风能引入德国……

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-02-12

作者:大江东去青山依旧时间:2014-02-11

土哥，小军哥及众网友，新年好。祝大家新春快乐，阖家幸福。

.....

以下提问时间，请点评：)

江苏三胞集团 24.8 亿元收购南京 IFC

仲量联行 2 月 10 日宣布，已代表亚腾亚洲基金完成南京国际金融中心的整栋出售，总成交金额约为人民币 24.8 亿元，买家为江苏省最大的多元化民营企业之一三胞集团。

麦考林“卖壳”商圈网入主深耕 O2O

根据公开资料，商圈网拟同意以约 3900 万美元的现金价格从麦考林多家当前股东手中收购 2.905 亿股普通股，占麦考林已发行并流

通的普通股的 63.7%。

商圈网由三胞集团发起,并联合南京新街口商圈核心区域几家商业企业,协同政府创投共同参与设立。

---

1. 东方商城是经营高端的百货零售店,属于三胞集团的物业,但是其经营面积的体量较小,使得其一直无法与另两家高端的金鹰与德基形成竞争上的优势。袁亚非考虑到购入南京国际金融中心后,可以将底层与隔临的东方商城打通,这样把东方商城大幅增加其经营的面积。再则,袁董也给予阿玛尼等国内顶级奢侈品品牌总代理公司的资本支持,从源头上保证东方商城可以获得国际大牌的商业支撑。袁的雄心在于把南京商业中心的新街口广场西南角的东方商城与东南角的新百、国贸大厦形成合围之势。这样虽然西北角是金陵饭店,东北角是德基广场,但是整个新街口一半为三胞集团所控制,某种意义上可以说新街口广场已经可以称之为三胞广场。

2. 麦考林是红杉资本创投的商业项目,三胞也是红杉资本的合伙创投者,三胞公司的墙上有袁亚非与沈南鹏两人的合影证明其亲密的关系,我想,此次商圈网并购麦考林一定是沈南鹏已经和袁亚非达成共识,说明袁亚非正谋求电商上全新的定位。

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-02-12

《他们去哪里了? (三) ——本市第一个私家车主的创业家》

由于小军同学杨凡的喷塑厂与刘勃的铸铁花厂同在武定门内的一个厂区内,杨凡过去请我和小军聚聚时,常把刘勃喊来作陪,这样



就跟刘勃熟悉了。到后来，刘勃单独也喜欢找小军喝酒聊天，原来平日里刘勃喜欢看书，办公室正面放的全是书橱，刘勃虽然忙与生意，却把女儿培养为北大的研究生，令我肃然起敬。

刘勃与小军熟悉后仿佛找到知音了，满肚经纶的他有了倾诉的对象了，彼此交谈甚欢。

接触多了，就理解了为什么刘勃的铸铁花厂是全市甚至全省最好的工厂，他看书多肯钻研，把冰冷呆板的铸铁弄的古色古香、美轮美奂，以至于当时高档的别墅和需要西式围墙的单位主动找刘勃给他们设计安装西式窗花、花式栅栏。

我和刘勃小酌过几次，虽然刘勃长相很男人味，骨子里却很儒雅，感觉不到是唯利是图的商人。他人随和，当年他生意好，不需要做广告，可是卖电脑的杂志让他公司做广告，他居然也掏钱做广告，他告我“年轻人办杂志创业，挺不容易的，要支持……”

跟刘勃接触多了，对他了解就越多，尊敬也越多。

原来刘勃是本市第一个买私家车的老板，八十年代的一辆普桑价格 20 万，公务员月薪 80 元，这样的感受比今日买劳斯莱斯还感觉贵，如果听谁买私家车比今日听说你邻居买波音飞机还惊讶。而且有钱也买不到车，买到车也上不了牌的。于是，刘勃找到马昭宏副市长，马市长特批计委条子，这样刘勃才获得一张汽车准购证。于是，刘勃成为本市第一个私家车的车主，他告诉我他选了个 1008 的吉祥牌号。

再后来还发现刘勃竟然是本市第一个注册资金百万的个体户，他告诉我，这个百万个体户是工商硬给他的称谓，因为邓公南巡后，为

什么显示本市改革开放的力度，工商局的领导找到他，要他把个体户变为注册百万的公司，果然不久媒体就报道本地出现百万个体户（这个百万个体户的称谓，后来把刘勃害惨了，这是后话）。

刘勃的铸铁花工厂，过去这个行业企业不多，属于卖方市场，刘勃不愁销路，后来地产经济火热后，围绕地产配套的产业也火热起来。于是，刘勃的企业面临越来越多的竞争对手，地产商也变为傲慢的角色，开始拖着货款不付了。利润薄还垫付资金使得刘勃遭遇创业以来最大的困难，从不贷款的刘勃开始向银行借贷了。

08年初银行主动找到优质客户企业刘勃，主动给刘勃100万的贷款。08年年底时，银行要收贷款，行长答应先还后贷，刘勃也无法收回地产公司的欠款，就只能找高利贷公司借贷100万临时转一下，刘勃估摸月息5分，一月利息5万，虽然高些，但是只要一个月内银行贷款下来再还了100万，这5万的利息也应该能承受，再说行长答应快的话，半月就可以放款了，说不定利息仅仅2.5万而已。

可是，自从刘勃还了银行的100万后，刘勃打电话给这个行长，行长就不接电话了。眼看每月高利贷公司准时来了5万的真金白银，三个月后，帐上的十几万流动资金被高利贷公司收刮光了，刘勃慌了，赶紧找小军帮忙，小军道：“看有什么闲置的资产，可以变现，赶紧把高利贷还了，要知道，你贩毒也还不完他们的利息的”。

刘勃道：“我在夫子庙平江府，中石油加油站对面有间门面，现在租给别人开宠物店，每年租金十万，你帮我卖掉或者抵押去贷款”。

小军道：“你有资产，我帮你找银行的哥们贷的款，没问题”。

十几年后，刘勃才发现，“本市第一个百万元个体户”的称谓，把他可害惨了。

因为，每月高利贷公司要跟刘勃拿 5 万现金，而刘勃却因为注册百万元公司后，把房子名字落在公司名下，银行又只抵押私人的房子，公司的房产却不能抵押。刘勃为此必须把公司房产过户为私人房产，这样一折腾缴契税、交易，过户又花了 20 多万且耽误两个多月。

一番补救后，窟窿是补起来了，利息和契税共损失近 50 万。

此刻，惊魂未定的刘勃发现，生意不好做，还完高利贷后，手头还剩余 50 万元。正巧有人借 50 万周转，收了些利息，他发现还是放贷比铸铁花工厂好做……

等小军发现刘勃误入歧途，想制止时为时已晚，刘勃共融资一千多万，他告诉小军：“借钱是帮一个企业过桥 500 万贷款，结果银行支行行长跳槽了，资金全陷进去了，每月还要付 20 万的借款利息”……

再后来，刘勃手机就停机了，家里电话也没人接了。

有人说他坐牢了，也有人说他流落天涯了，就是没有刘勃确切的消息。

五年过去了，每一次坐在茶馆跟小军聊天，小军总想起儒雅风趣的刘勃，想起这位本市第一位私家车主，第一个百万注册资本的个体户……

写完此短篇后，我脑中浮现一幅美丽的画面——“很有男人味道的刘勃先生与很女人的端木女士正隐居在喜马拉雅山下的某个村庄

里，……”

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-02-13

《他们去哪里了? (四) ——地产教父毛家智》

南京人都知道栖霞建设是南京知名的地产企业,股民都知道股票代码:600533 的股票简称:栖霞建设。栖霞建设董事长陈兴汉作为曾经的“中国地产百强”企业中唯一的女老总,有“中国地产第一女掌门”称号。

南京栖霞建设集团是一家拥有 24 年开发历史、产权多元化、在江苏房地产行业居于龙头地位、在全国房地产界享有盛誉的大型现代化住宅产业集团。该集团是在中国房地产界最早全面成功导入 CIS、最早实行标准化管理、最早投身住宅产业现代化实践的优秀企业之一,拥有包括 2 家房地产开发一级资质企业、3 家房地产开发二级资质企业、1 家物业管理一级资质企业,以及设计公司、工程监理公司、营销公司、广告公司、建材超市等在内的 20 多家成员单位。集团核心层南京栖霞建设集团有限公司是国家一级资质房地产开发企业、国家建设部现代企业制度试点单位和江苏省文明标兵单位。

栖霞建设集团有限公司及其各子公司以实现社会效益、经济效益、环境效益的同步增长为目标,坚持用产业现代化手段打造精品项目,先后成功开发了东方花园、金港大厦、兴隆大厦等数十个精品项目,仅在南京一地就开发建设了 1000 万平方米住宅,其中,经济适用房、复建房、教师住房项目 200 万平方米,100 多个单项工程被评为国家及江苏省、南京市优质样板工程。被中国建设银行总行授予“中国房

地产守信与稳健企业”称号；被中国房地产业协会授予“中国房地产诚信企业”称号；被建设部住宅产业化促进中心授予“中国住宅产业贡献金奖”；多次被评为“中国房地产最佳企业公民”；等等获奖无数。

可是，我们却早已忘记陈兴汉仰慕的地产企业家，一位地产教父——毛家智。曾经是一名普通的泥瓦工毛家智，把万厦公司从一个只有 10 多人，仅能简单糊口的小企业，发展成每年上缴利税近千万元的地产企业。九十年代的本地地产界谁人不识毛家智？谁人不佩服毛家智？栖霞建设的陈兴汉，当然也不除外。

**【备注】《五星级宾馆嫖娼牵出腐败大案》**

2004 年 06 月 18 日

**【南京日报报道】**毛家智，南京万厦（集团）股份有限公司原董事长兼总经理。他从泥瓦匠起步，一步步成长为房地产公司老总，可却因一次嫖娼，使他贪婪的嘴脸暴露了出来。

毛家智是溧水人，今年 58 岁，大专文化。1965 年 3 月，他进入白下区房地产管理所当工人。穷苦人家出生的毛家智，工作勤奋，任劳任怨。1994 年 8 月，经过 20 多年的奋斗，毛家智由一名普通的泥瓦工，当上了南京万厦（集团）股份有限公司董事长兼总经理。公司从一个只有 10 多人，仅能维系生存的小企业，逐渐发展成为有数十名员工，每年上缴利税近千万元，闻名全区的纳税大户。

然而，随着职务、地位的变化，毛家智开始飘飘然了。他常对朋友说，“趁现在手里有权、有钱，赶紧享受，再不享乐就没时间了……”

毛家智的思想也开始发生了变化，工作上听不进别人意见，生活也越

来越奢靡，终日沉迷于纸醉金迷、灯红酒绿之中。2002年5月7日晚，毛家智在夫子庙某五星级大酒店嫖娼，被警方抓获。警方对其罚款5000元后，于次日将情况向白下区有关部门进行了通报。

由于近几年来经常有群众举报毛家智，反映其有经济问题，但每次组织调查都让毛“滑”了过去。此次为了彻底查清毛的问题，白下区委经研究并报南京市纪委批准，对毛家智实施“双规”。在调查中，专案组发现了一张蹊跷的缴款单。查账人员发现，有个姓饶的香港人，在购买万厦公司砂珠巷门面房过程中，40余万元房款转来转去，最后竟转到了毛家智女儿的名下。经调查，毛家智自上世纪结识了在苏州从事房地产开发的港商饶某后，两人多次合作。1993年1月，毛家智将南京一处面积为3万平方米的地块转让给饶某的公司，谈妥价格为1000万元人民币。因饶某资金紧张，一直未付后期费用，但毛家智并未追究。当年3月，万厦公司与某外资企业合作成立合资公司，缺5万美金，饶某当即借了5万美金给毛家智。合资公司成立不久，因经营困难，外资撤股。毛家智按当时比价，将这笔美金折成59万元人民币据为己有。毛家智曾多次享受福利分房待遇，共占有3套住房，总面积超过200平方米，但他并不满足。1999年3月，他选中首蓿园一处建筑面积130平方米的住房，总价52万元。他向上级打报告，谎称从未在公司分到过住房，要求按机关干部集资建房政策购房。随后，他找到万厦公司下属一子公司，让该公司代其出资34万余元。然而毛并未购买首蓿园的这套住房，而是将这笔钱款作为部分房款，以其妻的名义购买了一套位于月牙湖畔面积达310多平方米

的欧式豪华别墅。由于这块别墅的地块是由万厦公司卖给南京某房地产开发公司进行开发的，毛以每平方米 3000 元的价格买下了别人至少要花 7500 元才能买到的房子。这样，一套别墅算下来至少要比其他购房者便宜 140 万元。除此之外，他还倒卖房产牟利 41.83 万元。

多行不义必自毙，毛家智这个在南京房地产界摸爬滚打几十年，赫赫有名的企业家，最终难以抵挡私欲的膨胀，中箭落马。前些时候，市中级人民法院作出终审裁定，判处毛家智有期徒刑 11 年，并处没收其个人财产人民币 20 万元。毛家智违法所得总计人民币 119 万余元，予以追缴，上缴国库。通讯员李军(编辑丹妮)

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-02-13

【网摘】王石：大陆富豪 100 名为何没有我？

中国的 100 富豪名单上就我所知道排在第一的有 3 位我很熟悉，这 3 位当中一位现在长期流亡海外，两位锒铛入狱。

当然在中国也有很多很有钱的也好好的。

如果你既很有钱，又很有名，这是在中国是不允许的。

在名和利上只能选一个，我的本事不大，我只能选一头，就选择了名。

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-02-14

作者: zhixiao8112 时间: 2014-02-13

土哥如何看待红星美凯龙逆市并购吉盛伟邦？车建新的 IPO 能否成功？

当某行业大并购出现时，证明此行业正处于萧条困难期，否则活的滋润的企业也不愿意被并购。

车建新的 IPO 在十八大前在 A 股上市很难，所以他步履维艰。可是市场化为主导的新政策理念下，车建新的 IPO 上市则容易被通过，但是其新规则下的融资是否可以抵消为上市付出的巨额成本(时间成本、资金成本、税赋成本)，则有待于市场的检验。

说不定哪天有可能，车建新将宣布红星美凯龙将全面私有化。

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-02-14

作者: DL 上上签来自: Android 客户端时间: 2014-02-14

楼主能分析下今年王石说的房地产不好过吗? 为什么?

---

中国上街有两位最悲观的企业家

第一位是任正非，他觉得华为明天就会倒闭，感觉身后有一群国外的恶狼；

第二位则是王石，他一直说地产冬天要来了，感觉周围有一群国内的蠢猪。

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-02-14

作者: 目光呆滞的润土时间: 2014-02-14

作者: DL 上上签来自: Android 客户端时间: 2014-02-14

楼主能分析下今年王石说的房地产不好过吗? 为什么?

---

中国商界有两位最悲观的企业家



第一位是任正非，他觉得华为明天就会倒闭，感觉身后有一群国外的恶狼；

第二位则是王石，他一直说地产冬天要来了，感觉周围有一群国内的蠢猪。

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-02-17

作者: wyj 完美世界时间: 2014-02-17

土哥，看看未来开网店怎么样呢，求指教

---

### 《泥牛入海的网店如何生存》

网店没有门槛，导致同业竞争者众多，于是低价成为吸引消费者唯一的手段，而低价又高质量存在着矛盾。要高质量又低价，那么网店就很难盈利，于是规模销售成为网店盈利的唯一方式，要达到网销的规模又必须支付高额的平台费用。所以，看似网店没有了实体店的租金支付，但是要成为被消费者最高点击的网店就必须支付巨额的广告费。

我们理解了网店的模式，我们就应该明白了实体店与网店的差异。

实体店存在着高租金的商业门槛，黄金地段的门店必须承受高额的租金。网店则不存在租金，但是网店似泥牛入海，消费者看不见你的存在，你若想从网海中付出水面就必须支付高额的费用，这样苏宁易购、淘宝、天猫、京东就会把你的网店置顶。

未来的网店置顶的虚拟租金将数千万等量级，远超实体店的单体租金，这样只要实体店与虚拟网店既线上与线下结合的企业方能在网

商的竞争中取得优势，他们似网海中的巨鲸漂浮在海面，而大多数小网商似海中的浮游生物，还没有付出海面就成为别人的食物。

既然虚拟网店的租金（广告费）如此的高昂，那么小的网店如何生存和发展呢？

这就需要寻找小众的缝隙，通常我们都将商业的目标瞄准大众消费，却没有考虑到这些目标都被抢夺的状态下，竞争之惨烈的状态，你没有规模你很难盈利。我们不妨将目标定位为小众的商品，甚至是私人定制，这样你就避免了同质化的竞争，虽然销售额不一定很大，但是可以保证你获得一定的利润。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-02-17

作者：jianrenwuzhe 时间：2014-02-16

土哥小弟打算最近做调味品分装，就是买散装的调味品过来自己分装成自己商标的小包装出售（其实和贴牌差不多），现一家人商量不是选糖就是选鸡精，由于积蓄有限只能做上面其中1种，现在在犹豫选糖还是选鸡精，不清楚哪种比较有前景，糖的话好像买的人比较少，我自己家都很少买糖吃，糖的消费者应该会比较少，鸡精用的人应该会比较，家庭烹饪不是用味精就是用鸡精，基本天天都需要吃，但是鸡精可能比较难销售，因为大家买鸡精好像都只认准市面上那2,3种品牌，非品牌的好难销售出去。土哥能不能耽搁你点时间指点下我呢，因为我亏不太起没多少积蓄，恳请土哥指点小弟，选糖好还是选鸡精好，或者就像土哥说的别让思维局限了也不一定做上面2种做其他种类也调味品也行，哪种调味品分装比较有前景，还有毕竟是刚

出的没一点名气的产品有什么好的方法去切入市场吗，不一定要赚很多钱只要能养家糊口就行。

---

### 《寻找调味品商业的蓝海》

鸡精等调味品这种竞争惨烈的行业，我从来没有参与的欲望，所以几乎没有想过如何去竞争。但是，看见你急迫只想养家糊口的悲切心情，我又不忍心漠视你的提问。

下面我帮你分析，网友们也可以参照启发自己的商业思维。

首先我们分析曾经味素的辉煌，上世纪上半叶，老百姓生活物资缺乏，味素诞生后，成为家庭主妇的必备调料，加上掌控这门技术的企业也不多，于是制造味素的企业取得了巨大的商业成功。

现在的人们追求健康的生活，很多人已经习惯不使用味精获得鸡精了，味精和鸡精成为饭店、小摊贩的必备原料。而饭店和小贩都是精明的商人，他们需要价廉物美的鸡精、味精和糖，你没有实力，你很难打开他们的市场，而且这块市场早已经竞争惨烈，利润微薄了，即使你进入，也很难取得良好的发展。

下面我启发你和网友们，如何避免惨烈的红海而巧妙地寻找一片辽阔的蓝海。

如今的社会，70后、80后，未来90后将成为家庭生活的主体，这些生活中的主角，许多都是被父母、爷爷奶奶宠坏的一代，他们基本不会烧饭，至少烧不出长辈们做出的美味。于是，瞄准这些消费者，获得他们的青睐，你将成为调味消费品行业新的霸主。

我今天在网络上公布我的商业创意，希望这些未来创业成功的企业家，能够尊重知识产权，至少可以给我的风云基金一定的股份（我本人不需要，此基金是帮助年轻人创业的基金），如果他们能做到，我今天公布此创意也就没有遗憾了。

一．东坡肉美味调料装，一小袋绍兴料酒、一小袋特制的酱油、一小袋冰糖等，将这些调料装入一个纸盒中，纸盒上印刷出东坡肉的烧制步骤……

二、淮安软兜，一小袋胡椒粉、一小袋特制的酱油、一小袋淀粉……

三．干锅牛蛙……

四．豆豉烤鱼……

……

九十九.潮州蚝煎……

总之，你把消费者日常喜欢吃的美食程序化，让 70 后、80 后、90 后这些不会烧的一代，愿意去做饭，你就寻找到调味品的蓝海。你做的越精细，他们操作越简单，那么你的商业就一定越成功。

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-02-17

作者: 平淡的工科人时间: 2014-02-15

@目光呆滞的润土 31552 楼 2014-02-14

作者: DL 上上签来自: Android 客户端时间: 2014-02-14

楼主能分析下今年王石说的房地产不好过吗? 为什么?

-----

中国上街有两位最悲观的企业家

第一位是任正非，他觉得华为明天就会倒闭，感觉身后有一群国外的恶狼；

第二位则是王石，他一直说地产冬天要来了，感觉周围有一群国内的蠢猪。

对于房价，我一直很关心。本人刚结婚有刚需——要买，又怕踩到了最高点——犹豫。所以 2 难。而房价是个牵涉到国家经济发展速度、地方政府……，许多方博弈、平衡的问题。或许中央政府，在 GDP 不达标时，也会默认地方政府炒房行为。所以比较难预测。我本来也不想麻烦闰土大士来预测房价。更怕一些俗人，万一大士您预测不完全准确时，会去攻击你。

但我还是忍不住想请教：你说任正非悲观，但华为还算活得更好。你说王石悲观了，如果比照任正非的结局，就是他预见到危机可能发生，并能率领万科躲过？！

回复

-----  
本帖中谈过几次这个话题，在此就不重复了。

开始谈的大意是：安得广厦千万间，既政府最终是要让老百姓安居的，至少不会流落街头。再者老百姓不应该抱怨豪宅贵，因为豪宅与平民没有关系。豪宅免费送给平民，平民连物业费也缴不起的。

第二次分析大概内容是：对外升值，对内贬值。

第三次分析大概内容是：钱是土地出来的（过去土地等资产不能

买卖，没有价值），既然钱从土地中出来，当然钱要回到土地中去。否则就乱套了（没有其他资产可以负载土地变现的资金）。

第四次，我写了篇《地产魔方》，大意是五倍定律：三线城市与二线差五倍，二线与一线差五倍。老旧城区与新区豪宅区差五倍。普通住宅与豪宅差五倍。普通别墅与顶级别墅差五倍。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-02-18

回楼上：

性格决定命运，你手中有钱憋的慌，你不把钱折腾光，是静不下心来的。

我能静心写八年多的贴，你居然无法静心看八天的贴，可见你内心依然浮躁和焦急。

一个人只有内心平静，才能深思远虑，若内心浮躁万分焦虑怎么能明察秋毫、洞若观火？

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-02-18

《他们去哪里了？（五）——全国消防行业的标杆——毛证全》

1996 年的毛证全，四十来岁，南京长江消防器材装备集团总经理。说起他，白下区各校办企业无人不知。从小厂厂长到公司总经理，他的身份跟他领导的企业一样，发生了很大的变化。可是，他的个性没变，依然是一勇闯敢拼的硬汉子 1988 年，毛证全来到南京市六中校办工厂，面对的是一副烂摊子：4 万元的固定资产，7000 元的流动资金，设备是几台旧机床，厂房虽有几百平方米，却是年久失修，一副衰败颓废。工厂惨淡经营了 30 个年头，既无主导产品，又缺技术人才，真可谓“一

穷二白’，。年轻的厂长面对此景，感到了肩上担子的沉重。怎样才能使企业走出困境，步入激烈竞争的市场大潮呢？毛证全陷入了沉思。一个企业靠加工过日子，是没有多大出息的，要生存，求发展，必须有自己的产品。校办工厂现状，又适合开发什么样的产品呢？毛证全思索着，开始四处找信息。一次，毛证全查阅 GB16-2s《高层民用建筑设计防火规范》，他越看越兴奋。材料上的介绍吸引住他：凡 24 米以上的建筑必须安装防火……

在毛证全的带领下，南京长江消防（集团）公司成为一家集科，工，贸于一体的建筑消防生产经营实体。企业拥有近万平方米的科研，生产基地和办公大楼。可以研制开发和生产各种中高档防火门、防火卷帘以及消防工程安装，调试和维护。

南京长江消防（集团）公司不仅是南京市著名的优秀企业，而且还连续获得省重合同守信用企业称号，银行资信等级 AAA 级，企业还第一批通过 GB/T19001-2000 质量体系认证的企业。形成了一整套科学的质量管理体系，为社会公共安全提供技术先进符合市场需求的集防火，灭火，报警监控为一体的建筑消防工程，装备和设计，安装，调试，开通，维修配套技术服务。在全国消防行业有较高的知名度和产品覆盖率，赢得了可观的经济效益和良好的社会声誉。

当年，“长消”品牌成为安防行业的标杆品牌，企业声名远扬。

此后，毛证全消失了……

《南京：又有一批贪官年底前现形》

2003 年 12 月 30 日

【南京日报报道】（记者吕蔚通讯员崔洁肖水金黄月红）记者日前了解到，我市检察机关继续加大反腐力度，年底前，又有一批贪官现出原形。他们分别是：

毛证全，男，49岁，南京市第六中学原副校长、南京长江消防（集团）公司法定代表人。1995年11月，毛证全非法收受六中综合楼承建单位南京市三环建设发展公司史某贿赂人民币5万元。1998年9月，毛证全以南京长江消防（集团）公司扶持下属公司名义，将上交南京市白下区校办企业总公司的统筹款5.15万元要求返还，该款返还后，毛谎称此款是对其的奖励款，冲抵南京长江消防集团装备有限公司为其暂付的其子上学所缴费用5.15万元。2003年12月18日，毛证全因涉嫌受贿罪、贪污罪被检察机关提起公诉。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-02-18

《他们去哪里了？（五）——全国消防行业的标杆——毛证全》

1996年的毛证全，四十来岁，南京长江消防器材装备集团总经理。说起他，白下区各校办企业无人不知。从小厂厂长到公司总经理，他的身份跟他领导的企业一样，发生了很大的变化。可是，他的个性没变，依然是一勇闯敢拼的硬汉子。1988年，毛证全来到南京市六中校办工厂，面对的是一副烂摊子：4万元的固定资产，7000元的流动资金，设备是几台旧机床，厂房虽有几百平方米，却是年久失修，一副衰败颓废。工厂惨淡经营了30个年头，既无主导产品，又缺技术人才，真可谓“一穷二白”。年轻的厂长面对此景，感到了肩上担子的沉重。怎样才能使企业走出困境，步入激烈竞争的市场大潮呢？毛证全陷入了沉思。



一个企业靠加工过日子,是没有多大出息的,要生存,求发展,必须有自己的产品。校办工厂现状,又适合开发什么样的产品呢?毛证全思索着.开始四处找信息。一次,毛证全查阅 GB16-2s(高层民用建筑设计防火规范》,他越看越兴奋。材料上的介绍吸引住他:凡 24 米以上的建筑必须安装防火……

在毛证全的带领下,南京长江消防(集团)公司成为一家集科,工,贸于一体的建筑消防生产经营实体。企业拥有近万平方米的科研,生产基地和办公大楼。可以研制开发和生产各种中高档防火门、防火卷帘以及消防工程安装,调试和维护。

南京长江消防(集团)公司不仅是南京市著名的优秀企业,而且还连续获得省重合同守信用企业称号,银行资信等级 AAA 级,企业还第一批通过 GB/T19001-2000 质量体系认证的企业。形成了一整套科学的质量管理体系,为社会公共安全提供技术先进符合市场需求的集防火,灭火,报警监控为一体的建筑消防工程,装备和设计,安装,调试,开通,维修配套技术服务。在全国消防行业有较高的知名度和产品覆盖率,赢得了可观的经济效益和良好的社会声誉。

当年,“长消”品牌成为安防行业的标杆品牌,企业声名远扬。

此后,毛证全消失了……

《南京:又有一批贪官年底前现形》

2003 年 12 月 30 日

【南京日报报道】(记者吕蔚通讯员崔洁肖水金黄月红)记者日前了解到,我市检察机关继续加大反腐力度,年底前,又有一批贪官

现出原形。他们分别是：

毛证全，男，49岁，南京市第六中学原副校长、南京长江消防（集团）公司法定代表人。1995年11月，毛证全非法收受六中综合楼承建单位南京市三环建设发展公司史某贿赂人民币5万元。1998年9月，毛证全以南京长江消防（集团）公司扶持下属公司名义，将上交南京市白下区校办企业总公司的统筹款5.15万元要求返还，该款返还后，毛谎称此款是对其的奖励款，冲抵南京长江消防集团装备有限公司为其暂付的其子上学所缴费用5.15万元。2003年12月18日，毛证全因涉嫌受贿罪、贪污罪被检察机关提起公诉。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-02-20

#### 《他们去哪里了？（五）——民企活化石——江宝全》

南京民企中的苏宁、雨润、三胞是全国知名的企业，但是他们毕竟属于新生代的民企。若按照改革初期就创业的民企标准衡量，那么江宝全创业的金箔集团则是为数不多的活化石。

2014年江宝全67岁了，五十多年前的1960年5月，15岁的江宝全成了一名孤儿，从安徽和县逃荒到了江苏省江宁县湖熟镇，寄养在叔叔家中。一年后，16岁的江宝全被当地供销社招为学徒工，随后任过通讯员、营业员。1964年10月，19岁的江宝全又被调至江宁化肥厂当工人。1968年后，他被“以工代干”招至化肥厂任秘书、政工科长、行政科长。三十年前的1983年11月，38岁的江宝全被调至当时资不抵债的江宁金箔锦线厂任书记、厂长，随后成立发展为金箔集团，他又成为总裁、董事长、党委书记、董事局主席。至今，江宝

全从事工商业已整整长达五十年，是江苏企业界有名的“常青树”和“不倒翁”。

### 江宝全——苏商的活化石

“天地忽如寄，人生多苦辛。……今年适种豆，枝叶何莘莘……”

一转眼，著名的企业家江宝全已在江苏工业战线上整整奋斗了 50 个岁月。山河虽锦绣，华发已渐苍，在这不平凡的 50 年里，他颠沛辗转，阅世无数，几近经历了建国以来所有的“政治运动”和“阶级斗争”，特别是亲身经历和参与了改革开放，让这位孤儿企业家饱经了种种的挫创和砺炼，就象他领导的“金箔王国”出品的“金陵金箔”一样，经历了无数次的捶打和研磨，终于结茧破蛹、羽化成蝶，产品成了中国的金牌产品，金陵金箔也稳坐了世界第一把金交椅，江宝全也成了江苏省成功的企业家、知名的企业家、能出思想的企业家，并保持 30 年不倒，是一位当之无愧的江苏企业家常青树，也正是这位奇人企业家，保住了曾经濒临灭亡的中华民族产业的奇葩——金箔，并被国务院批准为国家非物质文化遗产。

### 江苏骄傲的创业家

1983 年 11 月底，38 岁的江宝全被调至江宁县金箔锦线厂，他跑去一看，惊呆了：堂堂一个千年古艺金箔厂，固定资产只有 38 万，年产值只有 175 万元，欠债亏损竟高达 197 万元，且企业竟坐落在当时埋死人的坟堆上，百米开外即是火葬场……

“停杯投箸不能食，拔剑四顾心茫然”。孤儿出身的江宝全独自一人来到了江宁金箔锦线厂，离开了熟如五指、家珍在握的化肥厂大

家庭,好像自己再次成了一名新单位里的孤儿。但是,谁也无法相信,这是这个孤儿,从此让这个千古金箔发生了天翻地覆的变化。此番金箔之行,竟成了他一生为之奋斗的破浪之旅。

创新和改革,是血脉贲张的江宝全个性中最鲜明的写照。一到金箔厂,江宝全便开始带领他的金箔人在坟头上打了一场又一场振兴金箔的漂亮仗,为保护民族产业的中华瑰宝——“金箔”立下了不朽的功勋。

挽救金箔第一仗:“改革观念、培养乌金纸”“乌金纸”是锤打金箔的关键衬纸材料,可整个南京当时只有一百多包乌金纸,培养乌金纸要三年才能用,成熟要十年,培养期间只投入不产出。但江宝全当机立断,立即组织“乌金纸培养班”,招回将散落在社会上的30多名老艺人专门培养乌金纸,一年打铝箔,二年打银箔,三年打金箔,直到培养出新乌金纸为止,为企业培养出数千包新的乌金纸,为后来的金箔事业大发展奠定了坚实的基础。

挽救金箔第二仗:“改革人事、培养传承”当时六十多人的金箔艺人无法满足生产需要。江宝全立即向散落在农村的艺人“招兵买马”,厂里劳资科长提醒江宝全:“农民户口不能用,否则要受处分”。江宝全不但不理睬,反而亲自制了一个招人“十不分”:一不分居民农民,二不分全民集体,三不分干部职工,四不分党员群众,五不分有无文凭,六不分工龄长短,七不分男女老少,八不分岗位‘贵贱’,九不分关系感情,十不分有无过失,只要愿意上金箔梁山都收,果不其然,江宝全受到了上级红头文件通报批评。但是,在江宝全的号召下,随

后的三、四年，金箔艺人队伍迅速扩大，整个金箔行业的队伍也如火如荼地发展起来。

挽救金箔第三仗：“革新古艺、引入科技”。传统工艺延续了上千年，十分保守落后，一上任，江宝全便指派专门人员到东南大学、西安交通大学用直线电机原理研制打箔机取得了成功。接着，又组织人马对打金箔工艺的十二道传统工艺全部实施科技改进：古老的人工打箔，改成了机械打箔，落后的炭基点火炕改成了电炕；人工拍叶压条改成了机械压条；眼看、舌舔、手摸的古老配比也改成了天平仪测量分析。甚至连最难改变的装沾工序也逐渐采用了电脑自动化，就这样，传统产业插上了科技的翅膀，很快便取得了突破性进展，品质更是显著提高。2004年，金陵金箔被国家科技部批准为国家级高新技术企业。

挽救金箔第四仗：“制定标准、升级流程”。古老的打箔工艺全凭人的经验，质量很难稳定。江宝全首先研究制订出一整套工艺指标和管理制度。1987年又制订出国内第一家金箔企业内部标准。1993年，以金陵金箔为主起草的金箔标准升格为行业国家标准《金箔 GB/T1731-93 标准》，从此金箔有了国家级标准。2008年，他的门徒何其保又受国家委托参与了金箔国家标准的修订工作。同年，国家发改委发布的《金箔 GB/T1734-2008 标准》明确注明起草单位是金陵金箔和国家首饰质量监督检验中心，主要起草人就是金箔集团何其保等4人。与制订标准同步，金箔集团从九十年代起，就全面推行 ISO9000 标准。1998年，国家方圆认证委员会正式批准达标。十多年来，金箔

集团贯彻 ISO9000 标准全面升级，成为江宁地区少有的先进管理单位。1987 年成为国家最高质量奖金质奖，同时也雄踞了世界五大金箔生产中心的首位，年产各种金箔达到四亿多张，年需要黄金一吨多。随后，江宝全乘胜前进，他们在金箔产业革命中，连续掀起了三大战役，从而将南京金箔推向了一个前所未有的鼎盛时期。

第一役：金箔深加工产品风靡全国。1985 年初，江宝全通过北京“全聚德”烤鸭店的金字招牌而突发奇想，创办了第一家贴金工艺厂，后又指派四名爱好书画的职工，拎着涂料桶，北到沈阳，南至广州，四处刷广告：“江宁金箔，名扬全国”，“金字招牌，豪华气派”！就这样，几年时间，金字招牌风靡全中国，大量业务纷至沓来，银行系统、大型商场、高楼大厦几乎全部选用金字招牌。香港永远盛开的紫荆花、澳门盛世莲花、国家首脑送的外宾国礼，国务院也都指定金箔集团贴金承制。随后，江宝全还亲自策划了“蜜蜂计划”，在全国各大城市建立了八十多个分支机构，招募了数百名贴金人员，专门发展金字招牌、贴金工程，当时全国到处都有人戏称：金箔集团是全国贴金招牌的“党校”，江宝全是“校长”。

1993 年，江宝全创办了第一家金艺金卡公司，第一单生产的十万张新品金卡很快被抢购一空，随后，金箔画的狂飙迅速刮向全国。市场的大量需要，带动了产品开发的突飞猛进。通过不断的开发创新，原来只有卡、画的市场，也出现了金箔书、卷轴画和贴金佛品、贴金家私、贴金大件、贴金工艺礼品、玻璃、水晶、陶器、瓷器贴金制品、贴金化妆品、贴金食品、贴金生肖、金墙纸、金瓷砖、金马赛克、金

瓦等。随着国家对黄金市场的松绑与放开，昔日皇家独享的金箔工艺，在江宝全的倡导和策划下，全面进入了寻常百姓家，且产品已出口美国、法国、印度、中东等国家，全面走向了世界。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-02-20

第二役：一根金线，拉起了中国卷烟材料国产化的一场革命。八十年代初，中国的卷烟行业迅猛发展，但当时的卷烟包装配套材料却是奇货可居，全部依赖进口。适逢 1985 年，南京地区另一家金箔厂的几名生产技术骨干张菘等 6 人投奔了江宝全，建议上卷烟包装材料，于是，江宝全便在国内率先成立了第一家金拉线厂，产品问世后，在上海、云南、安徽、南京等烟厂一炮打响，从此拉开了中国卷烟包装材料国产化的序幕。

1987 年，在西安小寨会议上，江宁金拉线厂被国家烟草局定为定点生产基地，此一役，让江宁金箔厂在全国烟厂的知名度大大提高。自此，江宝全一发而不可收，连续组织左国书、沈福祥等人先后开发了“铝箔衬纸、封签纸、水松纸、各种金卡、银卡纸、转移镀铝纸、真空镀铝纸、无铝内衬纸”等，成为国内生产最多的卷烟包装材料的定点基地生产企业。几十年来，他们生产的卷烟包装材料越来越多、质量越来越好。“一包中华烟，金箔集团有 5 个产品在上面”。全国 36 个最著名的名牌香烟，金箔集团为 35 个产品做配套。长期稳定的配套关系，使金箔集团在烟草界声名显赫。如今，中国的卷烟材料已全部做到了国产化，而作为国内卷烟材料国产化的开路先锋，江宝全功不可没。

第三役：二产三产齐头并进，“金路计划”星原辽阔。

在 1996 年，江宝全开始大力推进“低成本扩张”路线，当江宁地方国有企业南京起重电机总厂每月以 50 万元速度亏损下滑的时候，江宝全及时出手托管，引入金箔机制，使电机厂得到了大发展，并于 2006 年正式改制成为金箔大家庭的一员，成功地地挽救了电机厂上千名嗷嗷待哺的职工。1997 年，当南京龙潭花园金箔厂处境困难，危亡之际江宝全再次出手托管。1998 年，受地方政府嘱托，江宝全又再次投入巨资，接管了湖熟板鸭厂，使这个 500 年历史的名牌产品得以休养生息。1999 年，江宁最大的国营老厂新蕾化工破产倒闭，江宝全先后投入 6000 多万元，使金蕾 1361 名员工得到了妥善安置，从濒危线上把他们推向了盈利，更为金箔集团的后期发展增添了后劲，自此，金箔集团的二产企业如同一条航空母舰集群，在市场经济的大海里呈现出一派生机勃勃的壮观景象。

纵横捭阖、天才排募。秉赋才异的江宝全一直没有停止步伐，发展二产是金箔的兴业之始，但是，江宝全却根据西方二三产所占国民 GDP 比重的趋势，推算出国内经济发展也必定会走西方原始资本积累的过程，也一定会随着文明的深入，而大力推进三产的发展进程。于是，在九十年代后期，江宝全提出了“二产三产齐头并进”的口号，在江宁一带积极发展三产商贸业，先后创办了金宝市场、金宝食品城、金宝大排档、金宝天印山农贸、金宝装饰城、金宝商业街、金宝旧货市场、金宝家具城等等，年销售额已达数十亿元。十届全国人大常委会以后，随着我国新农村建设步伐的加快，集镇建设成为城市反哺农



村的重要节点。江宝全听闻此悉，立即着手把企业的三产连锁单位——金宝市场向全国做集镇式布局，草拟“金路计划”，触角直指全国集镇，此举使得金箔集团的三产发展迎来了广阔的空间，江宝全的战略决策再次为企业的发展开拓了一片星原辽阔的市场蓝海。

### 改革开放的土理论家

1987年，中国的计划经济开始向市场经济转变。当时，对各种新生的名词老百姓大都一头雾水。作为改革开放的先行者，江宝全深入研究邓小平理论和改革开放政策，用形象的比喻，创造性提出了改革开放“十大土理论”，深入浅出地解释了改革开放的十大难题。这些“土理论”不仅《人民日报》、《新华日报》、《群众》杂志都全文转载，还在经济界广为流传，并登上各级党报、大学、研讨会的大雅之堂。

这其中，他的“转移理论”讲的是：改革开放前我们唱的是《红灯记》，现在改革开放了，党要求不唱《红灯记》而改唱《沙家浜》了。如果还习惯性地唱《红灯记》的台词、走《红灯记》的台步，那就错了。以此引导职工更新观念，把精力集中到抓经济建设上来；

“抢喜糖理论”讲的是：计划经济是发喜糖，大家一样多，而市场经济就不同了，同样数量的喜糖往空中一抛，落到地上，谁抢到就是谁的。多抢多得，少抢少得，不抢不得。从而帮助职工区别市场经济与计划经济界限；

“鱼塘理论”讲的是：中国的市场经济好比是一个大鱼塘，各种经济体制的人，混杂在这个大鱼塘中一起竞争捞鱼。由此带来三个明显的不同：一是捞鱼人身份不同。二是捞鱼工具不同。三是分配不同。

以此比喻来鼓励员工正确认识竞争，并积极放下思想包袱来勇敢地参与竞争；

“篮球场理论”讲的是：在市场经济中人才竞争好比运动场上的篮球赛。发现哪个运动员不行应当立即换人，哨子一吹，“五号下、六号上！”换下来的人经过体能休整、技术补课等可以重新上场，彻底打破“领导干部终身制”。

“扑克牌理论”讲的是：中国打牌的制度、体制、政策是最完善的，牌规以及处罚都清清楚楚；监督的人也很秉公执法。以此比喻市场经济必须遵守市场规则，一切市场行为皆有准绳；

“鸡蛋理论”讲的是：鸡倌为主人孵鸡蛋，蛋变鸡、鸡生蛋，辛苦几十年，可主人老是“盖着葫芦摇”，就是不告诉鸡倌该吃几个鸡蛋？在忍无可忍的情况下，鸡倌偷吃了几个鸡蛋，又不巧被主人发现了。于是主人报了官。以此比喻在新机制下应研究如何搞好分配；

“树干树梢理论”主要讲的是：微利的市场经济下，不仅要想赚树干一样的大钱，更要学会赚天下的树叶钱、树梢钱。以此比喻强调做企业不在于产品大小，而在于做出规模、做出水平；

“大老婆小姨子理论”讲的是：改革开放早期，很多烟厂条件不好，于是配套材料企业为图长远，不惜心甘情愿为他们服务，有时还做贴本买卖。但是，后来许多烟厂发展了，就在“择优”条件下，冷落了最初的合作者，江宝全于是用“小姨子再漂亮，大老婆莫相忘”这句话来启发用户单位与生产单位都要注意老朋友关系，建立伙伴关系，不要有奶就是娘，见了小姨子漂亮就抛弃大老婆；

“主仆理论”讲的是：改革开放以前宣称干部为人民公仆。改革开放以后，许多人都将这种公仆理论用到企业中，而江宝全却说：什么工人是主人、厂长是仆人？我认为厂长和工人都是主人，工人是英雄，厂长是管英雄的，因此厂长必须是英雄中的英雄。不是英雄的请自动下台。以此提醒各级干部要端正位置，理顺企业中领导与被领导的关系不至于颠倒错乱，使得管理工作步入正轨。

“爹妈理论”讲的是：1987年实行厂长负责制，社会上关于厂长、书记、工会三者关系究竟谁大的问题一直糊里糊涂。于是江宝全站出来说：“什么书记大、厂长大？回家问你爸爸和妈妈，究竟是妈妈大还是爸爸大？”以此教育各级干部在企业里任职不必计较权力谁大谁小，爹妈都重要，分工不分家。

江宝全大量关于改革开放的“土理论”引起了社会广泛的关注，江苏南京的所有大专院校、部队、机关几乎都邀请他去讲课，去做报告。他的“鱼塘理论”曾被中国经济界高度评价，有人称江宝全的改革开放土理论，是对中国改革开放的一个重大贡献。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-02-20

当代工人作家

“滔滔不绝若悬河，改革题材道理多；妙趣横生源实践，总裁轶事直当歌！”江南诗词学会副会长安迪光如是趣论“文、企两栖”的江宝全。

也有人称儒商江宝全：“亦狂、亦侠、亦温文”。说他有着企业家的经营头脑，有着演说家的幽默风趣，有着政治家的高瞻远瞩，有着

军事家的指挥风范,有着哲学家的辩证思维,更有着作家的文学气质。他不仅为社会创造了二、三十个物质产品,而且还为社会创造了大量的精神产品和理论产品、人才产品乃至文化产品。为了打造优秀的金箔文化,江宝全几近付出了他毕生的心血。

近三十年来,江宝全亲自编写了 22 首关金箔之歌,策划了十几场国际金箔研讨会与金箔艺术节,他亲自归纳的金箔精神成为了金箔人公认的“传家宝”,九十年代中期,他在江宁购买了 3 号马路的冠名权,取名“金箔路”,成为了江宁道路冠名的第一例;1993 年,他还亲自组建了中国唯一的金箔艺术馆,又成立了金箔艺术团。如今,金陵金箔已经成为南京工业旅游的“四大金名片”,如今,来到江宁区,走有金箔路,观有金箔艺术馆,唱有金箔歌,喝有金箔酒,吃有金箔鸭,游客可以完全置身于金箔文化的熏陶之中。

“喜欢文化,爱好文化”是“企业家与儒商”双重身份的江宝全的特质,他连续十年为内部职工子女发放“金榜题名奖学金”;每年都花上百万元举办“金箔之春”与“金箔艺术节”;江宁地方老年大学、老年书画院、东山诗苑、老干部钓鱼协会、关心下一代协会、革命老区促进会等等联谊活动不断。面对经济危机后国家大量出现的失业问题,他又积极地鼓励大学生们要学习自主创业,呼吁下岗工人要鼓起勇气再就业。用他独有的一道道言论盛筵为大学生们兴渠引水、开解壅塞。并用他的实际行动为他们铺路、为他们牵线搭桥,为上万名走投无路的下岗工人解决了再就业问题,还不断地为成千上万名大学生、村官、MBA 学员们讲解创业秘笈,为他们授业解惑、为他们解

决了思想上和现实中的双重出路，江宝全被社会中小企业者们赞誉为“创业导师”。面对很多当代的“三门式”干部不能理论联系实际的问题，他又频频前往清华、北大、南大、复旦、深大、西安理工大等等数十个高等学府，把大量的创业实战经验传授给在校学员，作者奔走呼吁，薪火相传，十年如一日般地为南大哲学系设立讲学奖教金，为地方的特困学生捐资助学，用他的实际行动为祖国未来的栋梁们施肥、浇水、并坚定他们爱党爱国的信心。

他思维超颖，著书立说，笔耕不辍，三十年来，江宝全连续出版了多部著作，被文学界称之为著名的工人作家，他的《边干边吹集》、《信口开河集》、《鱼塘理论集》、《奇谈怪论集》在社会上广为流传，在这多部著作里，处处可见他言论盛筵的五彩光芒。他，又是一位诗人，《伟人邓小平》、《我的故乡——孙家庄》等自由体诗，乃至《乾陵墓》、《游庐山》等古体七律，他样样精通，并著有抒情散文集《想你的时候》。2008年，为了纪念改革开放三十周年，江宝全又著有四十万言的长篇小说《上金山》，讲述了金陵金箔如何攀登世界最高峰的故事。中国文联主席孙家正亲自为他题写书名，张抗抗亲自作序，在社会上反响强烈。

鬼谷子言：“凡度权量能，所以征远来近”，江宝全的成功绝不是偶然的，1986年南京评选出的二十名优秀企业家，目前也只剩下江宝全一人还活跃在舞台上，30年来，他成了江苏省地地道道的企业常青树。目前，他领导的金箔集团仍是生机盎然、乘风破浪，连续十多年成为当地利税第一大户。当然，这棵常青树究竟能常青到今日？

明日？抑或是永远？？在当前企业家的普遍遭遇并不乐观的体制下，其实谁都说不不好，尽管他是那么努力、那么用心地经营着金箔这个高尚的民族产业，但是，结论或许也只能用江宝全为武则天墓所作的那首诗一样：“有字仅是开头语，无字才是绝世篇”吧。衷心祝愿六十六岁的江宝全青春永驻，祝愿他统领的金箔集团这棵茂盛的常青树永远常青！

【备注】：记得江宝全也传说被双规过，好像家中被搜出一些黄金，后来又被放出来了，理论上他应该逃不过这劫的，所以他的确是本地民企中的活化石。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-02-20

更正：《他们去哪里了？（六）——民企活化石——江宝全》

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-02-21

作者：逆水行舟迎楠而上时间：2014-02-21

前辈你好，

我是河南人，已经到了30而立的年龄，前年投资了200万建了一家小型的防盗门加工厂，最初我没接触过这方面的东西，我的合伙人因特殊原因撤股，现在业务方面一直开展的不是特别好，产品也没发和南方比～永康请前辈能不能提一些好的建议！

---

《创业最忌大脑冲动又思维懒惰》

我们做事常常喜欢冲动，大脑一热一冲动而一发不可收拾，可是为什么就不能冷静地思考问题呢？因为人们大脑冲动也验证了自己

思维的懒惰。正是因为思维懒惰，不愿意思考，才导致做事容易冲动。

现实生活中，我也很纠结，我常常面对春风得意马蹄疾的朋友，真的想对他说：“你有空看看《风云》贴吧”，虽然念头一闪但是我仍然忍住没有开口。我知道说也是无用的，不仅坏了朋友的兴致也许还落个自讨没趣。两年后，他穷困落魄时，我也没说：“为什么你当初不学习，不冷静思维呢”，我知道此刻他已经痛苦了，我又何必揭他的痛呢。哎，现实生活中这种大脑冲动而思维又懒惰者，实在太多了。我真的同情不了，就挽救不了，我想各自的幸福与否只能靠其命运的造化了。

我们思维中存在一个误区，总觉得投入硬件资金可以赚钱，却不肯投入十分之一的资金用于智力软件（咨询和调研）。却根本没有意识到市场竞争越成熟，软件投资（智力）占比就越大。道理很简单，打个比方，你给我 20 万，不用投 200 万，也许赚的钱远超现实的模式，现在的商业模式不仅不赚钱，还会让你继续地亏。

你现实的情况是投入 200 万，赚钱无望。

你若当初付 20 万，我出个如下的方案，你和网友感觉如何？

《福临古典宫廷艺术门业有限公司的创意》

200 万投资做防盗门与永康竞争是死路一条，战胜永康的门业只能比规模，规模越大，单位成本就越低，况且，永康地区五金产业链齐全，电镀、喷塑、锁业、铰链……你的成本优势比不过他。于是，差异化市场切入才是你创业的重点。

一. 取名“防盗门加工厂”的定位就决定你是卖铁皮、卖钢管的，

消费者按照重量衡量你的价格。而取名“福临古典宫廷艺术门业”就把门的价值提升到艺术的层面，消费者将按照精美的程度和精细的程度确定你的价格，只要被消费者接受，那么你的商品就具有很大的商业附加值。所以，企业名称一定避免防盗的出现，防盗是负面即负能量的信息，福临、古典、宫廷等正能量的信息更具商业的价值。

二. 切忌规模生产，私人定制是你的商业模式。

三. 有了上面的思路，接下来我们常常会印制大量的产品宣传册。

我教你的方法就是不要印刷大量的产品图册，这样可以节省成本，只将门、窗的图案制作成图片储存在手提电脑中，消费者确定某套商品，再将图片用彩色打印机打出。

四. 我们会疑问：没有宣传图册，怎么宣传自己的产品呢？其实，你满大街发图册，路人也许看也不看也扔了。那么你怎样寻找你的客户呢？

这个时候，寻找客户是常人所想的问题。可是若你是李嘉诚、若你是陶朱公、若你是吕不韦，你会怎样地寻找客户呢？

答案只有一个，智者永远不会祈求客户的，而是让客户求你。

我再教你一个方法，就是一大片在建的住宅区，寻找一处路角显眼的别墅、大宅，你要感觉其房子很气派、好看，只是门不好看，或者风格与建筑不匹配，接着，你上门与其沟通，为他私人定制门的价格可以低些，但是一定与他欠价格保密协议，第二为他定制的门可以分两年分期付款。

于是，这扇显眼、漂亮的大门成为你的广告门，门上有你精美的



金属标示，上面有电话号码……

五，等客户上门求你私人定制后，也许会问，你工厂在哪里？你说在东莞，你悄悄地对男主人耳语道：“最近不方便，否则就带你老哥去东莞考察了”。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-02-24

作者：WHZ18 时间：2014-02-24

@目光呆滞的润土

请问九十年代江苏高能薛频去哪里了？

---

《他们去哪里了？（八）——当年比华为任正非还牛的企业家——薛频》

现在的80后、90后已经不知道薛频这个人了，可是上世纪90年代的薛频，比今日华为的任正非还如日中天，连南京最火的经济电台著名的节目主持人鲍雯露都辞职跟他跑了，可见其当时的魅力。

昨天，网友问我薛频去哪里了？我上午搜索了一下网络碎片信息，整理如下：

**【网络碎片信息一】**：五星高能集团是1984年成立的股份制高科技企业集团，下属6个子公司，总资产达5亿元。多年来，集团致力于行业应用软件、通讯传输设备等高科技产品的研制、生产和销售，开发生产了8大类30多种产品。用户遍及全国30个省市1800多家电信局，1000多家医院。随着互联网信息时代的到来，集团同时开展了医药电子商务、远程医疗服务和医药卫生信息服务等业务。在多年

高科技产品经营的基础上，集团开始向房地产开发领域拓展，在南京开发了《东王府园》小区住宅项目，并着手开发朝天宫《高能科技大厦》项目和河西清江《千禧花园》项目。目前集团正在通过资本市场启动集团的资本运营，寻求更高层次的资源配置，使集团向着产业化、多元化、国际化的方向发展。

**【网络碎片信息二】**：1989年末，“高能”承担的又一项国家火炬项目造血的资金，通过“高能”心脏的合理运行，不仅扩大 pSC—128 程控用户线路集中器研制成功，这种装置了企业现有的生产规模，而且投资于见效快、收益大能使电信局在 30 条电话线路上再多装 90 门电话。

五星高能的房地产业、广告业、信息业，产生了可观的效益。所用投资因用户倍增半年即可收回。全国各地的订 1994 年“高能”总产值突破 2 亿元，利税高达 2000 单雪片似飞来，然而企业里缺乏资金，大部分订单无余万元。法完成。此外，“高能”还多方位与国际市场接轨，成为日好在“天无绝人之路”，“高能”这项高新技术成本、美国、以色列等多家企业在中国的代理商。先后果吸引来投资合作者——香港五星企业有限公司。把“二哥大”、“大哥大”国外先进的数字环路传输设 1991 年底，双方合资成立南京五星高能通信有限公备源源不断输入国内，1992 年下半年为外国公司代司，港方看重薛频才能，早在合资之初就把科研、开理销售 300 多万元的产品，1993 年突破 2000 万元。

**【网络碎片信息三】** 一个民营企业家的遭遇

(2007-03-20)

在“两会”期间，薛频两次从南京飞到北京，希望找到高层领导，为他头疼了 11 年的官司奔走呼告。

薛频是江苏高能集团的创始人，江苏高能集团是 1984 年第一批成立的高科技民营企业。薛频以 200 元起家，发展至 1994 年高能集团已经成为资产高达数亿元的江苏省民营企业的龙头，薛频也成了南京最耀眼的明星企业家。他先后获得了全国劳动模范、全国十大杰出青年等荣誉称号。

11 年的官司至今无结果

1994 年，一切都改变了。1994 年 5 月，高能集团下属的南京五星高能房地产开发公司与白下区房地产综合开发公司、通达城镇基础设施开发公司（简称白下两公司）合作开发南京东王府园危旧房改造工程。因白下两公司扣押施工《批文证照》，导致项目停工至今 11 年。

1994 年初，白下两公司找到高能公司……

《好运偶然，霉运必然》

看完上述网络碎片信息，网友一定发现，薛频昔日的好运在于抓住了电讯软件，霉运在于被房地产搞垮了。

为什么好运偶然呢？因为其岳父还是什么背景的某个人是电信局局长，当年 BB 机刚盛行，满大街都是拿着 BB 机回电的人（BB 机就是你呼叫一个号码，让机主回一个电话座机，等待着你回电）。由于一夜间，全民 BB 机大爆发，人们在办公室外找不到公用电话，于是公用电话成为最热的投资，而公用电话需要计费器，于是薛频抓住

这个商机，一下成功了，他获得巨大商业成功的同时，也获得了全国劳模、全国十大杰出青年的荣誉。

他为什么走霉运呢？

因为他名气如日中天，于是没钱的政府背景的开放公司就主动找到了薛频，可是不久后的薛频资金也断了，没钱开发房地产，话句话说即使薛频有钱开发房地产，这个项目也是赔本的买卖。道理很简单，这个项目靠近夫子庙，城南的老百姓没有购买力。房改之前的大企业不买房，企业在厂区内或者厂区边申请盖房分给职工即可。唯一可以购买房子的基本是省级机关、市级机关，而省级机关都选择鼓楼区购买，市级机关选择玄武区、白下区购买，所以这个项目没人要，于是，薛频想空手套白狼落空了，政府公司以为找到个金主却不想他已经变成穷光蛋了。

薛频走霉运是必然的另一个原因就是其眼光短浅，没有深谋远虑，他发财都不知道怎么发的。一个人没有战略眼观也没有问题，只要懂得爱惜人才，依然可以把事业做的风生水起。

可是薛频却反其道而行之，专施阴谋诡计，是薛频干的，还是他手下人干的这些缺德事，我就不得而知了。反正当时五星高能公司每天在媒体上找人，公司也从常府街搬到省委党校内了，每天很多科技人才前去报名，有些人才是辞职后投奔薛频的。

结果，被薛频招聘的一个小组内有我的同学，他从南化研究生辞职去的，几个人一嘀咕交流发现五星高能招聘的人总是让他们说出科研成果和好的商业创意。没什么商业价值的人，过了试用期就把他辞

退了。于是，我同学罗某就主动从五星高能辞职去做公用电话计费软件了，另两个同事则悄悄地保密着自己的商业计划也跳槽了，他们知道薛频不厚道，坚决不跟薛频说一个巨大的价值数百亿的商业秘密：他们预知到未来 BB 机将退出商业市场，取而代之的将是移动电话，而移动电话的计费软件将是数百亿价值的市场，于是，中国移动、中国联通、中国网通最大的计费软件服务商诞生在了南京。

南京联创科技集团股份有限公司成立于 1997 年。集团坚持走自主研发的发展道路，在全国建立了 10 个研发基地，先后开发出百余项拥有国家计算机软件著作权的自主知识产权软件产品，已申请国内外发明专利百余项。集团先后获得国家重点高新技术企业、全国电子信息百强企业、中国自主品牌软件产品十家企业等多项荣誉资质，并连续 9 年入选国家规划布局内重点软件企业和国家软件百强（其中 2010 年列第 11 位）。未来，联创科技集团将继续以“面向国际，创建世界一流科技企业”为目标，力争在 2019 年进入世界软件企业前十强。

联创的老板孙力斌与薛频不同，他非常的低调。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-02-25

作者：欢乐英才时间：2014-02-22

请土哥评评刘汉。

---

《现实的社会存在两种之美》

现实生活中，无处不在地存在着美学，美学是人们生活和事业的

最高哲学，只是我们很少去关注它、研究它罢了。

美是和谐、是愉悦、是快乐……

舞台上的小丑很丑，可是他带给观众快乐，所以观众觉得他美；

大街上的小妹很美，可是她穿戴不伦不类，所以路人觉得她丑。

领导说话简洁、做事干练，下属觉得他很美；

员工说话啰嗦、做事拖拉，老板觉得他很丑。

现实生活中，我们做事前三思而后行，说话要想好了再说，这样大家就觉得你很美，与你相处就非常的愉悦。

很多人自己感觉学富五车，一个很小的话题，非洋洋洒洒万言之，否则不足以现实其才华与学识。此类人学富五车到令人讨厌的地步，真的是白学了学问。

网络社会也是一样，好话说一片是经典，再经典的话，总是重复，读者也会厌烦。

社会之美学与自然之美学的最高境界就是简约之美。

一个复杂的物理现象，你简约地一句话、一个公式给回答案，大家一定觉得你很美。同样，一个复杂的社会现象，你简约地一句话、一个构图，大家一定觉得你很美。

天涯社区，很多人知识渊博、博览群书，盖的楼却没人添砖，楼没几天就倒了。这是什么原因呢？道理很简单，网友不是看你转帖的名人名句，不是看你炫耀知识量的。他们只是希望你觉得的原创具有独到的视角和深度，启发自己，吸取智慧的营养。我之所以盖此楼八年之余而不倒，关键是我尽量原创，尽量简约，我什么时候啰嗦了，

什么时候重复了，那么什么时候楼就倒了。

上面说这么多美，为的就是说刘汉。

刘汉这个人、这件事非常的复杂，我把他解析透了，他们就觉得乏味了，看贴就没意义了。因为此时网络、报纸、电视比我解析的还透彻，还有料。

其实，对于刘汉，我只想说一句：“现实的社会存在两种之美”。

第一类的美是诚实之美，克林顿与莱温斯基偷情，美国人认为克林顿丑不是因为偷情本身，而是认为他撒谎、他不诚实，所以国会议员要弹劾他。奥朗德与女星偷情，法国人支持他，议员支持他，因为奥朗德诚实。因为美国社会、法国社会是契约社会，契约社会的根基就是诚实，这个社会的美就是诚实之美。

第二类的美是暴力之美，秦始皇、刘邦、朱元璋这些暴君，从没有诚实过，一生充满血腥暴力，中国人却对他们推崇备至。中国社会是胜者为王败者寇的社会，这种专制架构下，每一个社会成员均追寻、崇拜暴力之美。大家可得觉得中国社会的暴力在哪里呀？很简单，改朝换代时候是战争暴力形态，和平稳定时期则是整人运动形态。也就是说中国社会一直处于软暴力和硬暴力不断更迭的状态。只不过暴力被披上一件革命的袈裟变的美丽而被人漠视罢了。

专制社会臣民很困惑，堂堂一国的总统找个女人偷情，居然还乔装打扮、偷偷摸摸……

契约社会公民很困惑，泱泱大国的仆人霸占民女强奸，居然还招摇过市、告知天下……

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-02-26

《他们去哪里了?(七)——中国装饰行业的开拓者——陆铁军》

装饰企业的东易日盛前天上市了,金螳螂装饰早已傲视群雄了,曾几何时他们都名不经传。想当年,哪一家装饰企业敢说:他可以坐在家等着五星级酒店求着自己的企业去装饰,等着政府机关求着自己的企业去装饰。是的!南京装饰集团就是如此的霸气。

这么多年了,灰色大奔迎面驶来的影像还时不时出现,尾号 698 号码依然清晰。看见其每天早晨 7:50 准时出现在白下路,预知其牢狱之灾而心生悲哀却无能无力……

是啊!

你戴着国企的帽子却坐着大奔,你老几啊?

你准时上班,证明你晚上不应酬、不逢迎、不狐朋,谁罩你啊?

本来想写陆铁军的故事的,后来网络搜索,发现一个人写的更好,于是就转帖了。

这个人也是前一篇故事的主角,南京民企活化石——金箔集团的江宝全。

江宝全随笔如下:

南京从上到下都在急:GDP 搞不过苏州、无锡、江阴、昆山等。要想搞得过,靠谁?企业家是经济发展的主体。企业家越多就越有希望。可是,南京真正的企业家太少了。在数量少得可怜的时候,二〇〇二年,南京又少了一个人:南京装饰集团总裁陆铁军。今天,在全国、全省、全市极力提出努力创造一个企业家生存环境,提高企业家各种



地位的时候，我们真的好想陆铁军。

### 二十五万起家的“南装集团”

一九八四年，中国改革开放刚刚进入一个良好的发展期。当时的南京市房产局领导找到陆铁军，借贷 25 万元，将几个木工交给他，组建了一个当时社会还搞不清的新行业：装饰公司。十几年下来，南装成了国家一级企业，为中国许多重大重要工程增添过光彩。九十年代初，陆铁军还在浦口大桥下面建造了中国第一个装饰城：南京装饰城。曾几何时，南京装饰集团是南京的骄傲。陆铁军，成了南京企业界著名的人物，曾经数次当选过南京市、江苏省人大代表，连续多届当选为江苏省、南京市优秀企业家。

陆铁军，为南京的装饰行业，为全国的装饰行业，立下了不可磨灭的战功！提到装饰行业，人们很难忘掉陆铁军。

### “五十八岁现象”套上了陆铁军

二〇〇二年八月下旬，是陆铁军悲哀的日子。就在南京市企业家云集南京烟厂共商南京发展大计的时候，陆铁军进了双轨室。这一年，陆铁军五十八周岁。连续干了近十九年的老总，在内外哪能无“对手”。近年来，陆铁军面对企业的严重下滑危机，感到了事态严重。于是，下定决心要对属下的一些分公司总经理们严重亏损行为进行了追诉。结果，“你不讲我，我就不讲你”；“你讲我，我就讲你”，“对手”们联手对陆铁军进行“反攻”，终于将陆铁军扳倒。而陆铁军原来打算整治的人，却相安无事。

据检察机关透出的信息：纪检机关十几个人花了四、五个月时间

对陆铁军进行各种审查结果，陆铁军经营南装近十九年，无贪污、无挪用，但犯了“受贿”罪，十多年来属下各单位进贡的“模糊奖金”和“红纸包”累计90多万元，怪吓人的。

有人说，在中国许多企业家的下场大都是悲惨的：总结总结，全国模范；搜集搜集，牢房囚犯。陆铁军应验了此话。

有点质疑的“受贿罪”谁也不会怀疑检察机关提供的陆铁军“受贿”事实有假。但陆铁军的“受贿罪”倒有点质疑。

二十多年的中国改革，许多办法政策都是不清不楚，属于“摸着石头过河”的。“年终送红纸包”、“模糊奖金”这类做法，是随着市场经济的发展而在企业普遍流行的，恐怕也属于“摸着石头过河”之列。据说，陆铁军“受贿”的主要金额就是来源于这种“年终红纸包”和“模糊奖金”。听起来数额不小，实则是十几年啊！十多个下属单位啊！如今，人们跟陆铁军算了总帐。然而，二十五万起家的“南装集团”，而且是集体企业，如果陆铁军的上司“开明”，如果陆铁军的企业政策“透明度”高，陆铁军拿了九十万，即使拿九百万，近二十年下来，也不算多。这件事假如放在广东、放在浙江，假如放在苏州、放在无锡、张家港，结局将会是怎样？

“受贿罪”一条前提就是利用职务进行交易。从陆铁军担任南装总经理之日起，就再也没有权行使了。因为在南京，许多企业家心有余悸，不敢脱掉“红帽子”，所以陆铁军才挂个享受房产局“处”级干部的名义。陆铁军是南装的大法人，下属企业的责、权、利都与他有关。如今南装出现的严重亏损，人们都说与他有关，而兴旺时他得

的一些“奖金”和“红纸包”之类的收入，就说是“受贿”，这种做法是否公正？

陆铁军在南京企业家中勤政廉政也是闻名的，他性格刚正，一身正气。如有不信，可以用他与他下属的企业老总比比，看看家中条件就可知道了。如今陆铁军的90多万元“受贿罪”确实有点“不清不楚”。因为：陆铁军到底利用了哪些职？行使了哪些权？陆铁军早就是一个集体企业老总了，集体企业跟政府部门到底有没有区别？在南京这个特定的城市，有些事要不要具体分析对待？“模糊奖金”到底在中国算不算违法？陆铁军接受下属的模糊奖金有什么动机？有什么目的？陆铁军的“模糊奖金”用到什么地方去了？等等，都大有质疑之处。

陆铁军问题引出的思考

扳倒陆铁军，各界反应不一。对手们有胜利感：“看你狠还是我们狠”；装饰集团员工们有惊奇感：“怎么该抓的没抓，不该抓的抓了”；司法机关有成就感：“又查出了一个重量级人物”；企业界有伤心感：“南京成功的企业家越来越少了”；政府高官有自慰感：“抓腐败怎么错”；“保护企业家是保护那些没有违法的企业家，你违法谁保护？”

无论何种反应，从局部、侧面来看，都是有理的。但是有一点事实应值得当地高官思考：南京企业家生存环境如何？为什么名企、名家大多在外地出现，本地为什么稀有？如何创造南京企业家生存的环境？保护、保护，如果没有过错，还要你保和护什么？

企业家应该学法懂法，并严格依法经营，但大部份企业家是逐步

成长、成熟的，在未成熟之前，我们如何去提高他们？

象陆铁军这样的企业家，早期经营一个小企业，他成功了，后期规模大了，企业出现了膨胀期，他原有的水平跟不上，致使企业出现严重滑坡，面对这种情况，我们如何引导他们，培养他们，教育他们，提高他们？

改革开放早期，许多人还处于朦胧状，陆铁军一伙先行了一步，所以他的公司成为佼佼者，随着改革深入发展，大家都解放了，竞争激烈了，陆铁军跟不上了，所以他的公司出现了严重的问题，面对这种情况，我们又是如何去帮助他们？去更新他们？

因此，我们可以这样问一问：南装后期出现的重大问题，既有陆铁军本人问题，从某个角度看，当地的环境有没有影响？当地的“官员”有没有责任？也可以作一个深入的思考。

如果真要创造一个南京企业家自下而上的良好环境，不要光喊在嘴上，保护企业家，不妨就从陆铁军身上研究起。

由陆铁军联想到其它

陆铁军目前还关在铁窗里，等待着起诉、宣判、坐牢。

由陆铁军我们又想起了南京曾经涌现的许多著名改革风云人物：王步美、庄正平、刘丰、钟沛，不知他们现在怎样了？

由这些人物，我们又想起了南京曾经有的许多好产品：钟山手表、大桥自行车、熊猫缝纫机、玉环热水器、蝙蝠电扇，这些产品不知现在怎样了？

想啊想！思啊思！特别是那些政府高官们，那些司法部门的朋友

们！

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-02-26

王步美：孔雀东南飞

新华报业网—扬子晚报 2008-04-17

新华报业网讯当年照片 1983 年 5 月 12 日，本报头版头条报道了南京当年的改革先锋王步美。时隔 20 多年再回首，如何寻访到他早已遁入历史深处的踪迹？

两个月来，记者辗转于南京市发改委、宗教局、档案馆等单位。终于，曾与王步美共事过的一位柏老师告诉记者，王步美早已“孔雀东南飞”，在上世纪 90 年代就移居深圳了。

记者欣喜地拨通王步美深圳的宅电，接电话者正是他本人。听到采访要求，他沉吟了好一会儿，说：“我写成材料寄给你，如何？”

不到一周，记者的案头摆了一封来自深圳的快件。打开一看，厚厚一沓，堪称一个小型历史资料馆。上面还注明：请用完寄回，我欲长期保存！不料次日，王步美又突然打来电话：“我想把我后来的经历，亲口给你说说……”

1983 年，王步美风云际会，走马赴任南京汽车工业公司经理，经济效益立显，职工还分到了福利房。改革者王步美声名鹊起！但正如所有的改革先锋一样，王步美也遭遇了不少困扰和非议。1991 年，王步美终于离开南京来到深圳。

年轻的深圳欢迎这位远方的改革者，市政府任命他为一家国营大企业的总经理。王步美英雄本色不改，大刀阔斧改革。4 个月后，这

家多年亏损的企业就翻身了。所有的职工都分到了房子，而王步美全家还挤在 20 平方米的小屋内。但不久，王步美又“下岗”了。深圳市政府有关负责人亲自过问，给了王步美三个职位让他选择，王步美最终来到深圳运输发展公司。

王步美说，在这家公司虽然是做副总经理，但是有房子，收入也高。经过上下共同努力，运发公司业绩蒸蒸日上，在国内率先实行了企业负责人年薪制，王步美的年收入达 30 万元上下，事业一帆风顺，并在此一直干到了退休。记者注意到，他手写的信纸就是这家公司的信笺。

听王步美对历史的复述，糅杂了太多个人的慨叹。改革开放 30 年，多少改革先锋跌宕起伏。远走深圳的王步美有自己的历史命运，是非曲直当然自有评说，但我们不要忘了这些改革事业的探路人！

本报记者燕志华

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-02-26

庄仲平

九十年代初，海峰商场地处新街口闹市区却年年亏损，于是二轻招聘总经理，庄仲平将海峰商场定位为鞋城一举成功，后来又把另一家亏损企业让其承包，但是政策上又捆住其手脚……此后他去了新帅联超市（此商机迟了一步，超市起步需要雄厚的资本，其企业资本又不深厚），此后就无消息了

刘丰

石林前身是亚华建材经营部，老板叫刘丰，原来推销碎石子的，

石林的名字是小军爸爸起的，小军爸爸帮刘丰弄紧俏的水泥、钢材，帮助他把企业走上了正轨，唯一收到的好处就是每月 2 盒官保口服液（40 元），九十年代初，小军爸退休后任石林副总，每月工资 1000 元，高了不肯拿（受党教育多年，变成死脑筋了），干了几几年觉得岁数大了，就回家养老了（中石油处级待遇）与石林没有利益关系。

如今刘丰的儿子刘正云是石林集团的法人、石林装饰大卖场、石林地产、雨花城镇开发（收购国企），石林商场的创始人刘丰是，据说现在六合金牛湖种旁的庄园里树种花养老着……

钟沛

钟沛做为省委党校教员下海承包南京木器厂成功轰动一时，被举报出走上海任卢湾区一公司经理，现在是南洋地产南京公司总经理（老板是菲律宾华侨），楼盘名称是碧瑶花园。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-02-27

作者：jianrenwuzhe 时间：2014-02-26

土哥对普京这个人怎么评价的，他是个有能力的政治强人吗？现在的乌克兰的局势会如何演变呢，普京好像开始动作了，国际间关于乌克兰的角力会如何演变呢，土哥认为俄罗斯的实力有多大呢

---

《有容乃大》

一个人有大气度、有大容量，做朋友可广结友缘，做将军可统领万军。一个国家大气、包容则这个国家才能成为真正的大国。

国家大不仅指国土面积大，更重要的是其国民的内心向往之、爱

之……若一个国家看似很大，但是其国民的内心并不爱他，向往他，本质上这个国家只是一个小国罢了。

美国大是因为美国非常的包容，至少在这个地球上各个民族和各种宗教能够被包容的国家，当属美国。所以美国看似联邦松散却比非联邦的国家更具国家的统一性。

欧洲二战前彼此缺少包容性，所以欧洲国家众多，最大国家也跟中国的大省相差无几。二战后，欧洲首先敌对的大国相互包容了，于是欧洲走向了欧盟之路。欧盟不是用无力逼迫他国加入的，欧盟以包容开放的心态等待他国加入。

从“有容乃大”分析，俄罗斯尚不具有广阔的胸襟和包容的气度。

其实，包容和气度的背后是一种强大的自信，美国有自信，欧盟也有自信，未来加入实中国实现了中国梦以后也一定会具有这样的自信。自信来源于公民的素养、强大的经济、深厚的文化、丰富的思想。而所谓强大的军事只是虚伪的表象罢了，因为征服人内心的力量，军事武器是做不到的，武器只能毁灭肉体却征服不了灵魂。

前苏联国土面积世界第一，可是在斯大林的红色恐怖下，乌克兰虽是欧洲的粮仓却被饿死 700 万，几乎种族被灭绝。乌克兰人们能爱俄罗斯吗？所以前苏联给其各加盟国国民带来的不是幸福、快乐，而是恐惧，当这种武力威胁消失后，人民自然会选择逃离……

如今俄罗斯已经走向自由和民主，但是昔日对全世界、对乌克兰、对……的伤害实在是太深了，美国、欧洲、乌克兰还没有从昔日的恐惧阴影中走出来。除非俄罗斯能做到比欧盟、比美国更加的包容。可



是，当下的俄罗斯还做不到，因为当下的俄罗斯还把俄罗斯民族的利益放在首要，而当下的美国和欧盟已经把信仰放在了首位。

未来，乌克兰将分为西乌克兰和东乌克兰，西乌克兰将成为欧盟成员国，东乌克兰成为俄罗斯联邦克里米亚共和国。乌克兰另一种变化则是成为乌克兰联邦，联邦下属利沃夫共和国、克里米亚共和国。

现在的普京应该清醒地意识到心散了，武力是无法凝聚起来的，强大的前苏联连一个小小的阿富汗也征服不了，更何况是欧洲的大国乌克兰呢？

依然俄罗斯已经走向自由和民主，那么俄罗斯就是已经成为契约社会的国家，至少是准契约社会的国家。而俄罗斯如果还是前苏联的话，那么它就一定会武力干涉乌克兰，因为专制的国家没有妥协，专制的字典里只有“征服”与“毁灭”。自由、民主的契约社会里没有征服和毁灭，字典里只有妥协，总统向选民妥协、议员向选民妥协……

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-02-27

作者：jianrenwuzhe 时间：2014-02-26

土哥对普京这个人怎么评价的，他是个有能力的政治强人吗？现在的乌克兰的局势会如何演变呢，普京好像开始动作了，国际间关于乌克兰的角力会如何演变呢，土哥认为俄罗斯的实力有多大呢

---

### 《有容乃大》

一个人有大气度、有大容量，做朋友可广结友缘，做将军可统领万军。一个国家大气、包容则这个国家才能成为真正的大国。

国家大不仅指国土面积大，更重要的是其国民的内心向往之、爱之……若一个国家看似很大，但是其国民的内心并不爱他，向往他，本质上这个国家只是一个小国罢了。

美国大是因为美国非常的包容，至少在这个地球上各个民族和各种宗教能够被包容的国家，当属美国。所以美国看似联邦松散却比非联邦的国家更具国家的统一性。

欧洲二战前彼此缺少包容性，所以欧洲国家众多，最大国家也跟中国的大省相差无几。二战后，欧洲首先敌对的大国相互包容了，于是欧洲走向了欧盟之路。欧盟不是用武力逼迫他国加入的，欧盟以包容开放的心态等待他国加入。

从“有容乃大”分析，俄罗斯尚不具有广阔的胸襟和包容的气度。

其实，包容和气度的背后是一种强大的自信，美国有自信，欧盟也有自信，未来加入的中国实现了中国梦以后也一定会具有这样的自信。自信来源于公民的素养、强大的经济、深厚的文化、丰富的思想。而所谓强大的军事只是虚伪的表象罢了，因为征服人内心的力量，军事武器是做不到的，武器只能毁灭肉体却征服不了灵魂。

前苏联国土面积世界第一，可是在斯大林的红色恐怖下，乌克兰虽是欧洲的粮仓却被饿死 700 万，几乎种族被灭绝。乌克兰人们能爱俄罗斯吗？所以前苏联给其各加盟国国民带来的不是幸福、快乐，而是恐惧，当这种武力威胁消失后，人民自然会选择逃离……

如今俄罗斯已经走向自由和民主，但是昔日对全世界、对乌克兰、对……的伤害实在是太深了，美国、欧洲、乌克兰还没有从昔日的恐

惧阴影中走出来。除非俄罗斯能做到比欧盟、比美国更加的包容。可是，当下的俄罗斯还做不到，因为当下的俄罗斯还把俄罗斯民族的利益放在首要，而当下的美国和欧盟已经把信仰放在了首位。

未来，乌克兰将分为西乌克兰和东乌克兰，西乌克兰将成为欧盟成员国，东乌克兰成为俄罗斯联邦克里米亚共和国。乌克兰另一种变化则是成为乌克兰联邦，联邦下属利沃夫共和国、克里米亚共和国。

现在的普京应该清醒地意识到心散了，武力是无法凝聚起来的，强大的前苏联连一个小小的阿富汗也征服不了，更何况是欧洲的大国乌克兰呢？

依然俄罗斯已经走向自由和民主，那么俄罗斯就是已经成为契约社会的国家，至少是准契约社会的国家。而俄罗斯如果还是前苏联的话，那么它就一定会武力干涉乌克兰，因为专制的国家没有妥协，专制的字典里只有“征服”与“毁灭”。自由、民主的契约社会里没有征服和毁灭，字典里只有妥协，总统向选民妥协、议员向选民妥协……

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-02-28

《等待八年，终于解禁，补发“石油篇”》

本人 2005 年 10 月 22 日开贴，讲述创业服装篇时发帖正常，可是发帖讲述“石油篇”却怎么也发布上去，修改替代了看似政治敏感的词汇依然也发布上去，郁闷气愤到极致，后来索性就放弃了再发的念头，于是整个《风云》贴唯一遗漏的就是《石油篇》。

这个石油篇成敏感词，拒绝发帖曾经让我百思不得其解，八年之后，这个困惑终于被解开了。因为 2004 年，中石油开始形成老虎帮

的天下，神秘巨商周滨三支白手套打造隐形的商业帝国……去年、落马的原中石油董事长蒋洁敏王道富，原中石油总地质师，勘探开发研究院院长，此前与王永春（大庆油田总经理）、冉新权（长庆油田总经理）、李华林（昆仑能源（00135.HK）董事长）被外界并称为中石油“四大金刚”……这个被中纪委拿下的巨大腐败案，刚刚被拉开大幕，背后腐败的巨网正在撕开……

噢~~~原来我发《石油篇》的时候，正是腐败分子开始隐形编织贪腐巨网的时候，他们将石油列为敏感词，就是为了阻止网民揭露其贪腐的罪行。

我想，此刻石油不应该成为敏感词了吧，现在我将《石油篇》补发上来，弥补网友的缺憾。

### 创业——石油篇

在赌场赢钱的第二天，早晨九点多，我终于睁开了眼睛，我惊喜的发现我还活着，回想一年来我不敢面对现实，我想成为一个成功的男人却我无路可走，我只能去赌的昏天黑地，让自己天天糊里糊涂。可是现在我赢钱了，又能怎么样，赢钱后却难过的要死去，怎么会有赢钱却要死的赌徒呢？难道做个赌徒是我人生的理想。虽然我已经输了三万多，相当于当时一个公务员工作二十年的总收入，我在想“一个想成为企业家的年轻人怎么已经变成了疯狂的赌徒？”现在自己身无分文，再看看银行透支的催款帐，我竟然十分平静，因为我已经失去了去赢回它的激情。

92年，小平南巡讲话后，我们用XX经济文化实业公司的执照开

始了重新创业,这个公司自从搞了首届 XX 小姐比赛后,就基本歇业。在计划物资为唯一赚钱渠道的时代,他们没有计划物资,没有客户渠道,实业公司的总经理就答应让我们来做,但资金自筹,要交管理费。

不久,我们认识了一个 40 岁的陈总,他上穿白衬衣、下穿黄色军裤,开口闭口讲的全是高干,他答应帮我们,我们将借来的六千元本钱全交给了他,他租了办公室、买了办公家具,找了一些大公司的工作人员吃了几顿饭。一个月下来,一分钱没赚着,他告诉我们六千元钱没有了,要做生意必须再拿钱。我们哪还有钱啊,就是有钱还敢再给他啊。

第三个月,我与小军去了北方某石油基地,小军的爸爸在玉门油田、大庆油田、胜利油田工作过。小军初中前一直与父亲在一起生活,他的许多同学的父亲都是什么总指挥、局长、处长,小军的父亲拥有实权,他爸不要现在的装饰大王刘某一分钱的好处,仅一句话就让刘某发了 8 万元的财,刘某完成了最初的原始积累。他爸一个人拥有两部进口的工作汽车,他一个人掌握数千吨计划钢材,整仓库的紧俏彩电,就是不肯帮助自己的儿子。我们只有自己北上去寻找发财的机会。

那是个寒冷的冬天,老同学见面分外亲切,长辈们也对我们非常关心,告诉我们发财不是问题,天天好酒招待,我是连醉三天。第四天我们要去找经营处处长杨叔叔,由于怕喝酒,所以等晚上八点以后去了他家,一进门,杨叔高兴呀,回忆起开发胜利油田时他与小军爸在黄河边逮鲤鱼的事。他儿子给我们俩倒了两杯茶,杨叔让儿子换成青岛啤酒,我们刚要喝,他说“孩子这酒没劲”,然后,将一高级白

酒加进啤酒中，他用白酒陪我们一饮而净。小军还好，我哪吃过这鸡尾酒啊，酒量不大的我，本身已醉了三天，酒味一翻直往上冲，我赶紧冲出门，其实我这几天就没吃过东西，哪有东西吐啊。他儿子让我喝温水后，才缓和了些。10点钟离开杨叔家，他儿子要带我们去喝酒，对我们说：“大哥，这酒醉了后必须要继续喝，这叫透透，否则以后酒量就会下降，今晚必须去透透”。我们赶紧离去，回到招待所，我对小军说：“这财是发定了，可我不要发，就算我们以后是百万富翁了，头脑也给喝坏了”。

回来后，依然一筹莫展，计划煤炭、计划钢材、计划石油制品，我们一项没有，客户一个没有怎么办？

这是一企业在石油公司买的20吨柴油想换成汽油，石油公司不答应。我们帮他换成了。通过观察，我们突然发现当时市场上有种汽油票，许多企业、机关要先去石油公司购买2.07元一升的70号汽油票，汽油的一吨是1300升，换算为一吨就是2700元。我们发现大的企业由石油公司直供汽油、柴油，70号汽油的价格是2200一吨。而中、小型企业则没有计划、没有直供，基本去买油票。由于当时单位的效益普遍较好，谁也想不到油票与实际的价格差是500元一吨，而且企业还要自己提货。

我们就找了些中小型企业，告诉他们我们免费送油上门供应他们的石油，虽然只有几吨，但我们油品的价格跟石油公司一样。这些厂的供应科非常高兴，采购员不要亲自去提货了，而且可以先用油后付钱，况且他们到石油公司还要看他们的脸，给他们递烟。一个中型企

业一般每月用 5 吨油，每吨差价 500 元，一车 5 吨就是 2500 元，剔除每车免费运输的费用 200 元，实际净赚 2300 元，一年就是 3 万的利润啊。后来，一共有十几家中小型企业的石油由我们供应，加上两个加油站的合作，加油站每吨我们只加 100 元，由于，我们的信誉很好，石油公司给我们 50 万的额度先提货后付款。

通过我们的优质服务，加上一些感情联络，有些供应科开始让我们也供应煤炭、钢材等其他物资，一年后，我们的帐的资金已有一百多万了，其中，自己净利润 80 万元。

要说不行贿，大家不信。其实，我们只在过节时给有关人员 500~1000 元的红包，虽然，有人给他们的更多，但他们仍喜欢我们，因为，我们总把他们的工作先搞好，让他们在思想上没有负担。

要讲联络感情，这里的学问就大了。行贿与联络感情是有区别的，受贿可能让你的朋友坐牢，其实，有实权的人并不需要钱。许多成功商人的背后，是多少他的朋友悔恨的眼泪。

下面讲几个我们攻关的故事：

一天，在某机械厂供应科里，丁科长回来对找他的人讲“他的数字 BB 机丢掉了，所以没有回他们的电”。下午，我们把一个美国摩托罗拉的中文 BB 机交给他时，他非常惊讶，他只给我们赚了一千多，我们居然送他价值 3500 元的中文机，而且，我们自己才用数字机，他正在忙着没空去买数字机呢。所以，令他很感动。以后，他不仅给我们赚钱，还不要我们的好处，一直把我们当兄弟。

一日，我们到橡胶厂供应科黄某家，我们看见他们夫妻非常喜欢

上初三的女儿。后来，放假的时候我们花 1500 元买了三张香港大歌星的演唱会票送给他，1500 元相当于他四个月的工资，他非常高兴，他女儿也非常高兴。从此以后，我们与他做生意就没在外吃过饭，她女儿总是要她爸爸妈妈烧好吃的请我们这些叔叔吃，他女儿讲：“其他叔叔就知道送香烟、酒害爸爸，还是你们这些叔叔好”。其实，当初我们看见她女儿温馨的小卧室里贴满了歌星的照片，我们就记住了这个歌星的名字，当这个歌星来开演唱会时，我们就毫不犹豫的花钱去买票，要知道她也有自己的好朋友呀，所以也要让她的好朋友分享她的快乐。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-02-28

随着，我们生意的逐渐做大，我们已是石油公司重要的合作伙伴，当我们全用汽车买油的时候，（现在我省赫赫有名的石油大亨，才开始用油桶买油）。

这时，我们的一个合伙人开始要做大生意了，他跟石化公司的领导小孩联系，花 2 万元买一份紧俏化工产品的批条，前后一共花了 6 万元，买过三次。我们发现，只要排到我们提到货的时候，价格总往下掉。

一次，喝完酒后，我跟石化公司总工程师的李公子做一个车。我喝多了躺在后座。就听见李某跟他的同伙讲“现在要吃空了”。原来，他给我们批的产品 5000 元一吨，市场现货可卖 5500 元，当你给他 2 万拿到批条后，价格不久就降到 4500 元，到时候，不是他们不守信，而是你不要货了，厂家不追究你违约就不错了，这样几万块钱就被李



公子吃掉了。有一次，我们卖了 20 吨 PTA 给苏州化轻公司，赚了 1 万块，第三天，他们就要我们赔损失，因为，李某的货是扫地次料，包装上没有 PTA 的英文字母，是白皮包装，价格比实际高了一倍，我们被骗 6 万元，这时候的李公子已不知去向，半年后，这个合伙人找黑道将李公子打的住了 3 个月的医院，不过，钱一分钱没追回。

95 年，国家出台政策，石油制品统一专营，只有入网的企业才能被供应石油，炼油厂、石油公司的对民企关上了大门。不久，中石化、中石油进入了空前的亏损境地，经营失去了活力，全行业当年巨亏数百亿。

不过，就是没有国家的政策，我们也要退出石油的经营，因为，那些胆大的后来者竟然用三吨的提货单去提 5 吨的油，只要给发货的几包烟就可，后来发展到里应外合，一起分脏。许多人发了，许多也人栽了。98 年，警方破获的一偷盗集团用船去偷，内贼、外贼达 20 余人。2005 年，武汉警方破获的偷盗集团，竟用长江水冒充原油，涉案金额达亿元。我真想不通，他们已是千万富豪了，还不知足。

国有石化的内幕现在不谈，就谈小小的放油工，里面就有很大的学问。在码头上，一千吨的船可能多装 5 吨油，也可能少装 5 吨油，这一进一出就是 10 吨，这种误差在 5% 是政策允许的。里面有什么奥妙吗？你想，一千吨记数一到，放油工可以将船边码头的阀门一关，如果他想帮你，船边码头的阀门他不关，由他的同伙将山坡顶上的阀门一关，那么这截管道的油就全是你的了。

随着我们大批的民企被清出石油市场，巨大的市场空间被福建油

商迅速占领,为什么福建商人有如此巨大的能量?因为厦门远华集团已经控制了中国石油进口的大壁江山,福建商人不需要两大巨头供油,就是供油,他们也不要巨头的高价油。两大石油巨头将我们逼入绝境,自己却被远华与福建商人的巨大网络逼入绝境。

不除赖昌星的远华走私集团,两大巨头还要继续亏损,整个中国的国企就不会扭亏,后来,远华走私集团被一网打尽,福建油商也遇到了暂时的困难。不久,两大巨头准备在境外上市,而美国的股民不认效能低下的中国炼油企业,他们只认市场终端的加油站,于是,两大巨头疯狂地收购福建油商的加油站,一个投资百万的加油站,三年后的收购价竟超过千万,数百亿的收购资金让这些福建油商赚的笨满钵满。看看现在,没被收购的加油站,就跟路边的野草一样,无人问津。

2005年5月中航油在期货市场被巨亏54亿,8月广州加油站断油,国内油价居高不下,为什么?只要一船油价比一船价高,不但能稳赚,买前一船的拍板者脸上还有光。一船油比一船价低,前船的责任谁来承担?-----。

结束这段文章后。突然接到我中学最好的朋友电话,他告诉我,他“回来了”,我说“你有空到我家来玩”。

他前年下岗后,去帮助他老婆的表哥做石化生意了,这个表哥原是个派出所的所长,后二奶怀孕了,只能辞职,做起了石化产品生意。他告诉我“所有的运输车都改装为罐中罐,赢利的秘密就在其中”,因为他不是老板,我只是笑笑,没有吱声,怕他以后担惊受怕。两年

后的今天，他终于对我说：“现在，风声紧，许多人被抓了，生意做不起来了”。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-03-03

作者：lxy910320 来自：iPhone 客户端时间：2014-03-02

@冰水游侠 2014-03-02

昆明的事件真的很血腥！那么多的无辜者被杀！

---

强烈谴责对平民的暴力行为！

---

作者：chy2055 时间：2014-03-02

一直在拜读土哥的帖子，今看到一则新闻，昆明恐怖事件国内的很多事情，无法用常理来推测，冒昧的问土哥一句，此图是否是变天的前兆，往后的局势会越来越不稳定……？？？

望土哥能点评几句……

---

### 《恐怖分子与经济全球化》

近年来，新疆发生数起恐怖分子袭击平民和警察的恐怖事件，3月2日更发生昆明火车站29个平民被恐怖分子残忍屠杀事件，一时间，中国人深刻意识到恐怖分子不仅袭击纽约世贸大楼、袭击俄罗斯公共汽车、袭击肯尼亚购物中心、袭击伦敦地铁……

对于此次昆明恐怖屠杀平民事件，网友让我分析，我昨夜思想了很久，觉得其背后的民族分裂、极端宗教、政治等因素非常的复杂，

但是引爆恐怖袭击全球化蔓延的引信，则在于经济的全球化。

20 世纪后期，随着交通快速便捷、通讯网络的发达，过去遥不可及的大洋变为一日达到的地方，地球已经变为地球村，这在二百年之前是不可想象的景象。人类社会达到全球化的当下经历了不同的发展阶段：家庭→家族→部落→民族→国家→联合体（欧盟、北美自由贸易区）→跨大西洋自由贸易区→地球社区（未来）

中国古代智者老子在《道德经》第八十章描述到“小国寡民的幸福景象”。使有什伯之器而不用；使民重死而不远徙；虽有舟舆，无所乘之；虽有甲兵，无所陈之。使人复结绳而用之。至治之极。甘其食，美其服，安其居，乐其俗，邻国相望，鸡犬之声相闻，民至老死不相往来。老子这种幸福小国的设想，理论上建立在风调雨顺、人口稳定的基础上可以实现。

如果人口急剧膨胀，人口必然外溢而导致与邻国的纷争(战争)；

如果干旱风暴洪涝，人口必然外迁而导致与邻国的纷争(战争)。

全球化之前，人类社会因为人口的变化、自然灾害而逼迫各国、各民族、各部落为了耕地、水源、牧场而发生战争（屠杀）。

全球化开始后，人类社会的变化围绕全球化而变化，此刻地区政治、国家政治被自由贸易联合体政治架构所取代，宗教、民族也被深刻地改变……

下面，我谈谈全球化与三大宗教的关系。

基督教在中世纪也曾经是政教合一的阻碍人类社会进步的宗教，后来变革后政教分离，虽然也有新教和旧教之分，但是已经相互地包

容了，并且在全球化的当下更加地包容，不仅包容婚外情，甚至包容同性恋……佛教（中国、日本、韩国）则是更加开放和包容的宗教……

从此次全球化经济的变化分析，基督教、佛教都是主动融合全球化、适应全球化，这些主动融合和适应的国家都在全球化经济中找到自己的位置，参与全球经济的分工，成为全球经济的收益者。

而伊斯兰教是相对保守的宗教，在此次全球化经济中成为被迫参与者，由于伊斯兰教特别是原教旨主义派极其苛刻遵循古兰经原教义，他们有伊斯兰的作息时间和生活方式，这种作息时间和生活方式在游牧时代和封闭的社会，可以日出而作日入而息地安逸地生活，但是却与全球化经济下的方式格格不入。这样导致除了富产原油的伊斯兰国家可以因为产油而获得全球化的财富外，其他的伊斯兰国家很难从全球化经济的分工中获得设计、研发或者制造类的分工地位。准确地说：伊斯兰世界在全球化经济中日益被边缘化，东亚人口众多的国家可以因为人口红利获得低端制造的分工，而伊斯兰那些人口众多的国家却因为作息方式和生活方式以及绝对平等的教义而很难获得全球性跨国公司的分工布局。

如今，沙特、卡塔尔、阿联酋等富油国的财政尚可以承受很高的福利让本国的伊斯兰兄弟姐妹过着富足的日子，而也门、阿富汗、巴基斯坦则因为贫穷而成为恐怖分子的温床。

原教旨主义宗教分子拒绝现代方式的生活，他们认为现代方式的生活是罪恶的根源，他们想建立自己的梦想天堂——极端原教旨主义的国家，他们幻想着那里是天堂之国。其实，这种设想是虚幻的，理

论上这个国家仅仅是伊斯兰教依然充满暴力，还必须是什叶派伊斯兰国家或者是逊尼派伊斯兰国家。其根源在于原教旨主义们不具有相互妥协的思想，他们不仅对外部基督世界不妥协，而且对伊斯兰其他派别也不妥协，这种不妥协的思维导致相互暴力毁灭……而现代文明的基础就是相互包容、相互妥协。

当下的全球化经济，中国、韩国、日本、欧盟、美国成为最大的收益者，可是催悲的是伊斯兰信徒却无法参与全球化分工，一边是全球化让一个一个国家消失，成为自由贸易联合体的一员；一边是伊斯兰原教旨主义仇恨美国、俄国、中国、澳大利亚、英国……；想建立梦想的高加索真主天国、塔利班真主天国、伊拉克真主天国……

现实的美好世界正在被全球化经济和伊斯兰极端宗教往相反的方向撕裂着，全球化经济程度越高，伊斯兰教徒就越被边缘化；他们越被边缘化他们就越贫穷；越贫穷就越容易成为血腥的恐怖分子。

未来，沙特的石油财富无法满足本国伊斯兰教徒的富裕生活，怎么办？

未来，卡塔尔石油财富无法满足本国伊斯兰教徒的富裕生活，怎么办？

未来，阿富汗、巴基斯坦、也门、埃及……贫穷的伊斯兰兄弟，怎么办？

当下的世界，唯一能做到的，也是必须要去做的，就是阻止核子武器落入恐怖分子之手，而巴基斯坦这个核国家也是文明世界最担心之地，因为塔利班让文明的世界寝食难安。

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-03-04

### 《我的教门邻居》

26 岁之前，我一直住在城南的老旧平房里，三十开外即是七家湾（朱元璋把挖苦马娘娘的街区杀了只剩下七家）本地回族聚集地。

屋前是刘家（估计奶奶姓沙的缘故）教门（回族，当地人都叫他们“教门”的读音），屋后是金家教门。屋后的金家老太，整天都在骂人，老头子人很好，从来不吭声，金老太的儿子后来进了轧钢厂当了工人，金家儿子早早就买了录音机，我常常跑去他家听邓丽君的靡靡之音，金儿子公休时经常与金老头下象棋，只有这一会我们听不见金老太骂人的声音。金儿子结婚后，金老太骂儿媳妇，可怜儿媳妇害怕不敢单独看望金老太……七八年后，儿子死了，我参加了金儿子的葬礼，第一次进了伊斯兰清真寺，看见阿訇为金儿子净身裹了白布，教友们在 2 米深的墓地下挖出一个平行的洞，将金儿子的遗体横着放进去，再砌上砖头封住，然后再填平挖洞的坑恢复平地，没有汉人坟堆的样子。金儿子死后，金老头更加地沉默了，我就几乎没听见他说过话，金老太还是整天地骂人，小孩子跑步声响大了，她骂，邻居收音机声音大了，她骂……

十年后，金老头也死了，金老头不骂了，她感天动地哭了一整天“你这个老头就这样走了，让我怎么活啊……呜呜呜、噢噢噢、呜呜呜……”

屋前的刘家，人也挺客气的，我见他们总是奶奶长奶奶短地喊，记得我家的房屋要翻新，他们坚决要我家的墙后退 30 公分，因为他

们认为否则加上屋檐位置就过界了。而且不让窗户开的过低……哎，没办法，从小我就知道我这些邻居不能吃亏，若是与他们吵架，他们心起会一起跟你吵，没办法，吵不过他们，也打不过他们（我10岁，除了爷爷的男人就我最大，刘家儿子6个，天天摔石锁、举杠铃，怎么打呀）。

从记事的时候，我就明白，只要不惹他们、让着他们，就相安无事。

可是，小小的我却发现一个好玩的现象，前后教门间为件小事也互不相让，叔伯间、嫂舅间上午亲密无间，下午就混战不堪……有一次，我看见后屋的哈教门女婿一拳把老丈人打的栽入哦水缸（盛淘米水、剩饭、剩菜的缸），满身的臭水烂菜叶，周围人笑翻了……

四十年过去了，这些教门也迁入了新的复建房小区，昔日摔石锁的也成了半大老头了，石锁也不摔了，在小区当了门卫，另一个摔石锁的四儿子是一个公司的保安……

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-03-05

作者: jianrenwuzhe 时间: 2014-03-01

土哥，你当初有一段时间一直过着醉生梦死的日子，小弟现在也这种状况。。精神上很痛苦，一直麻醉自己。。明知道这样是不对不好的，头脑里一直想改变可是一直都是想实际行动上却老是忍不住又沉浸进去逃避现实。土哥你能谈下你当初是怎么从那阵醉生梦死的日子重新站起来吗。。小弟好想脱离这种堕落的日子，，请土哥指点。。



---

## 《看淡利益，等待机会》

积小善

赚小钱

多做一些举手之劳的善事，尽量不要成为父母和朋友的负担，这样就成为别人愿意亲近的人，至少别人不讨厌你，这样你就可以慢慢地积累社会信息资源、人脉资源……

一段时间后，当资源积累到一定量后，性质会发生变化。（打个比方，十年前如果、朋友让我帮忙上名校、买房、就业的事，我也帮不上朋友的忙，而现在我十多年来积累的朋友中，几位已经成为有些实力的人物，不过再过十年他们会退休，而现在他们现阶段却可以不收分文的帮我朋友买房打折、小孩上学、就业关照……）

再则，目标越远大，实现的难度就远大，难度越大挫折的概率就越大，人越挫折负面情绪的影响就越显现。不知不觉中，灰暗的心情就传递给周围，朋友就在你不察觉中慢慢疏远你。所以，一个内心强大者永远把痛苦埋藏在心底，微笑着面对失败和挫折，永远让朋友看见你阳光的一面，永远在你身上感受到正能量。其实，所有的大生意都是小生意慢慢积累的，能赚大钱者不嫌小利，年赚万金不如日落分文，你能学会赚小钱并合理地分配利益，打个比方，你与人合伙赚一万，你应该得5千，你却拿4千，未来你就会被他再次合作，他赚60万，你赚40万……太看重利益者，失去的是机会，智者往往会看淡眼前的利益，而更看重未来别人是否愿意给你机会。

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-03-05

作者: jianguang0978 时间: 2014-03-01

土哥:有时间分析一下现在网络上传有说极为疯狂的网赚和网络诈骗,周围有很多人在做这些,也有的利用信用卡套现赚钱的说法,传的神乎其神。万谢!

---

### 《疯狂网诈背后的国民心态》

网络如今成为当下地球上人们之间最便捷、快捷链接外部世界的工具,只要有通信信号覆盖就可以即时地相互间视频交流、语音交流、文字交流、搜索信息……

而当下社会如此疯狂地网络诈骗,绞尽脑汁地利用网络非法赚钱的现象,在中国大陆几乎接近疯狂的状态,上网用户、手机用户每天被诈骗信息轰炸着、木马植入着……许多人资金被盗走、被骗走,甚至出现警察也阻止不了、劝阻不了被骗者上当的事件,居然有被骗者不听警察劝阻强行给骗子汇款的画面。

网络诈骗的方式千奇百怪,甚至许多高级知识分子和警察也被骗。上周六,饭桌上一位女士说他姑父,一位资深警官也被骗40万,不过他姑父岁数快80了,估计不会上网的缘故,退休前是政治安保的警察,被诈骗分子告知账户被利用洗黑钱,需要立即转入警方指定的账户,于是钱被骗了。网络上被诈骗的高级知识分子更是数不胜数,更何况平民百姓了。

如今,生活在中国大陆的人,其本人或者亲人,至少身边的朋友

一定有被网骗的经历，这种网络诈骗已经非常的疯狂状态，人们一不小心就中了骗子的招，真是防不胜防。因为每一个新科技、新的事物出现后，当人们还没明白怎么回事的时候，骗子已经彻底研究透彻其隐藏的漏洞和规则缺陷，抢先设计圈套、陷阱，等人们明白过来后，他们已经诈骗得逞并逃之夭夭。

各类诈骗手段、被诈骗的故事说几天也说不完，况且，此刻的当下骗子们又设计出新的陷阱和忽悠的方法。所以，在此我就不再深入解析了，这里我着重分析国民心态，也正是这样的心态培育出网络诈骗肥沃的土壤。

俗话说：一方水土养一方人。什么样的国民心态，造就什么样的人，狡猾的骗子和愚蠢的受害者正是当下国民心态最真实的写照。

当下是什么样的国民心态呢？

浓缩到极致就四个字：“焦虑、轻信”。

焦虑就是不确定、浮躁、急躁、心神不宁，当下的中国，从高官、老板、富豪、房叔、无房的贫民，北大的学生谁能确定自己的明天？

这种焦虑的背后是政治、经济、社会、文化、信仰的不确定性。我们全体国民选择淌水过河，水浅至膝盖之下，尚可以摸着石头过河，如今水到脖子了，脚下又没有石头，能不焦虑吗？能不捉急吗？

当面对明天无法确定的状态，人们无法从法律、规则层面确定自己的未来，于是，人们就会选择最大…的政治权力来安慰焦虑的心情，多一份政治权力就少一份焦虑的心情，直至拥有生杀别人的权力，彻底摆脱自己被鱼肉的、被愚弄的焦虑状态。另一个消除焦虑的方式就

是获取巨大的财富，最好是一夜暴富，慢慢赚钱、少少的赚钱依然无法消除缺失财富带来的安全感，当自己一夜暴富获得巨大财富后却发现依然焦虑，此刻的焦虑不是对于贫穷的恐怖焦虑而是对于失去财富重新轮回为困人的恐惧，于是寻求可以生杀别人的政治权力作为靠山成为消除焦虑的唯一方式。

简单地解释就是高官、富人处于保命的焦虑状态(已经富贵的命)，骗子冒充刑部、吏部高官给他升官或者给他免罪就能诈骗成功。而网络骗子们想忽悠他们中奖了、发财了，这些圈套对他们无效。同样，网络骗子冒充刑部、吏部高官诈骗老百姓也失效，穷人最相信的故事是天上调下金元宝砸中自己了……他们相信自己是下一个马云、下一个李彦宏、下一个王健林……

焦虑就是当下全体国民生存的心态。

除了焦虑，整个国民还处于一个什么样的思维方式？这个智力思维的状态，也是确定骗子是否容易得逞的程度。当下的国人思维方式浓缩到极致就两个字——轻信。

这跟接受教育的方式有关，我们从小被教育的方式接受书本知识，不能怀疑，进入社会后，要接受报纸、电视的宣传，领导的知识。一个习惯质疑者在小学就被淘汰，只要真正地做到把谎言当真理者，才是最成功的合格的被教育出的杰出人才。

你轻信、坚信课本，你可以毕业；

你轻信、坚信领导，你可以生存；

你轻信、坚信媒体，你生活幸福；

.....

在中国社会，即使你质疑了，也只能沉默不语，你若敢于喊出质疑的声音，后果，用一句本月最流行的话——你懂的！

这种不会质疑，即使质疑也沉默不语的国民思维习惯，导致骗子们更加肆无忌惮的横行。

假如，未来，中国的教育方式改变了，启发学生、民众独立思考了，学会质疑、敢于质疑了，那么全体国民就不会轻信美丽的谎言。假如官员们、富商们不担心焦虑了，那么王林这些江湖骗子，卖官的骗子、捞人的骗子就失去了存在的土壤了。

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-03-06

作者:江泉 N 时间:2014-03-05

网上很多帖子都说南京打护士的无敌伞主与土哥的朋友宏图三胞袁总是一个家族的，土哥帮忙打听下你离的最近这个事怎么没发表下看下，

---

事件发生后，我身边一朋友告诉我打人者是袁亚非妹妹。我知道事情闹的怎么大，虽然袁亚非不会上网，但是身边的助手一定知道的，可是我并没有告知袁董，也没问负责公关媒体的邹衍副总裁。其实当天三胞集团网站就郑重声明与此事件没有任何关联。

袁亚非只有一个姐姐，是广告公司老板，姐夫陈是鸿国集团（新加坡上市公司、大众书局、美丽华鞋业、马会置业）老板。前年，他电话让我帮他姐姐一个小忙的，认识 24 年了，从来没听他说过，省

检察院的关系的。

只是，现在网民和底层民众普遍存在仇官、仇富的心态，一个省检察院的处长还不能激起民众的愤怒的话，若再找出一个福布斯上榜的富豪，无疑会激起全民的公愤。

像这样的纠纷、身体接触、打斗的事件，每时每刻都在发生，只是一旦被定义为官员、富豪欺负老百姓了，刑事事件就上升为政治事件了。网民不再关心事件的来龙去脉，更多的关心如何公正地处理官员和富豪。

说明，某老虎治理下的政法体系已经失去了民众的信任感，扫黄、打黑、打大老虎，验证了本届政府重塑清廉、公正司法体系的决心，任重道远。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-03-07

作者：纪峰\_帝國崛起时间：2014-03-07

土哥：奢侈品计划实施了么、还是时机不够成熟、、、、

---

此刻，我还是穷人，谁愿意听一个穷人讲故事？

等稻草价买地、钻石价卖地的故事实现后，我不说话也是故事，于是奢侈品的故事别人也就不会认为是天方夜谭的故事了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-03-11

作者：jianrenwuzhe 时间：2014-03-11

土哥对腾讯入股京东实现强强联合怎么看？我感觉只要京东能一直贯彻不卖假货，淘宝的市场份额会一步步被京东蚕食，毕竟淘宝

是个交易平台各种各样卖家参差不齐保证不了假货的出现,而京东不是个交易平台是个有实力的大卖家,能保证得了不卖假货,最终会慢慢吸引消费者,随着京东贩卖的产品品牌种类越来越多,淘宝份额会越来越逐渐变小,这也许是淘宝其中一个弱点吧?

---

知道,为什么日本企业不内耗吗?因为日本企业的背后均有财团的影子,财团谋求利益最大化,他们不会内耗。腾讯与京东的背后都有国际隐形大财团的影子,促使腾讯与京东的联合会让隐形的财团获得更大的利益。

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-03-14

作者: jianrenwuzhe 时间: 2014-03-13

土哥,你觉得中国会迁都吗?假设中国如果迁都的话会迁往哪个城市呢?虽然是个假设但是随着雾霾得严重说不定真的有这个可能,不管是国际形象还是其他的,在未来的国都投资套房产等待升值肯定很不错

---

首都二十年内不会迁,但是首钢迁、石化迁、低端产业迁……

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-03-18

作者:潜水十年终于注册时间:2014-03-16

请教土哥几个问题

1. 对新疆南疆的小型轧钢企业前景怎么看? (年产 10~30 万吨,型材线材)

2. 二三线城市的房价走向？（如安徽省省会合肥）

3. 习总上台时说 2020 年人民收入翻番，如果实现的话，届时的物价水平和现在相比会有多大差距？

---

1. 新疆南疆线材市场不大，生产规模大的话则存在市场的瓶颈，外地线材销售南疆存在运输成本高的问题。所以分析小型轧钢厂需要调查南疆本地轧钢厂的规模和市场容量。由于，我对这些没有数据资料，所以不能给你准确的指导意见。

2. 同样二三线城市，其房价走势也不尽相同，合肥房价即使上涨也不会超越南京，由于现在价格不高，尚没有下跌的空间。

3. 分析 2020 年的收入，一定翻番是没有问题的，物价水平看，生活必需品会保持稳定增长，价格翻番与收入翻番相当。未来，唯一价格上涨超越收入的将是富人区的房子。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-03-19

作者：jianrenwuzhe 时间：2014-03-18

土哥你对最近沸沸扬扬的马航失联事件是怎么看得呢？反正我们是被搞得迷迷糊糊的，土哥说说从各种角度看这个事件是怎么样的。感觉独立思考太重要了，我们就被马方的乱七八糟消息牵着鼻子乱走乱跑

---

《唯有牺牲多壮志，敢叫日月换新天》

艺术、文学一旦失去人性，也就失去了灵魂；政治却是一个不讲



人性的产物，如果政治讲人性了，其政治就失去了存在的基础。

政治是的选择是取舍得失评估后的选择，政治家们不惜牺牲生命换取更大的利益是其不二之选。……

每一个国家都有心知肚明的事，但是这些事成为政治敏感词，不予显示。

上世纪某年某，围困一座城市，饿死几十万百姓，获得首次战役的胜利，某年某月某日重新稳固政权。

美国投两枚原子弹，牺牲几十万广岛、长崎百姓的生命换取压缩战争的时间和减少数十万美军的牺牲。如今，近万美军在伊拉克、阿富汗的牺牲，换取本土的安全……

所以，理解政治就理解政治家如何没有人性，如何的冷血了，政治家是最敢于牺牲的阶人，也只有他们敢于说出这句话：“唯有牺牲多壮志，敢叫日月换新天”。

许多，看似简单的数字，其背后都是故事，MH370，大韩航空公司 1490，89，……

**【备注】：**各大机场高速公路入口均有监控；各大军事、政党机关四周均有监控；各个热门网络、微信、微博均有网监……

美国数量庞大的核潜艇群，居然在印度洋、南海没有一艘值班潜艇？

美国高清精准的间谍卫星，居然在印度洋、南海变完全空白的区域？

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-03-25

作者: shougeng 来自: UC 浏览器时间: 2014-03-24

国内为什么不让改装车辆呢? 不相信是为了安全着想。

---

改装车均为私人定制, 无需增值税发票, 政府无法征税。

若每辆改装车, 车主可以缴纳车款总价 20%的改装增值税, 则会允许改装车行业的发展。

作者: 目光呆滞的润土 日期: 2014-03-28

作者: 练子清时间: 2014-03-27

3月25日, 浙江省杭州市政府方面举行新闻发布会宣布, 杭州机动车于3月26日零时起正式限牌。

请问土哥, 深圳这两年内也会限牌吗?

---

官员们的规定动作就是先拍胸脯(位子没稳阶段), 再拍脑袋(位子稳定阶段), 后拍屁股(位子摇晃阶段)。下面两年你要看深圳的地方长官的位子处于哪个阶段, 若刚上台或者即将下台, 则此阶段不会限牌。

作者: 目光呆滞的润土 日期: 2014-03-28

作者: 波罗的海7号时间: 2014-03-22

接下来, 三四线城市会崩盘吗?

作者: popozo 时间: 2014-03-27

请土哥分析分析京津冀一体化的未来。

---

## 《资本和人口的逃逸与溢出效应》

中国在六十年代，曾经出现过大批军工企业迁入中西部山区的现象，这是计划经济的产物。如今京津冀一体化并不是计划经济的产物，京津冀一体化只是市场经济必然的结果罢了。

在计划经济模式下，其背后的实质是权力配置经济资源，一切经济活动围绕权力运转，而权力是固定的、被限制的，导致经济的流动固定和被限制，在这种权力被固定和切割的状态下，城市与乡村、市中心与城郊必然存在着切割分裂的状态。

市场经济主导的经济模式下，资本和人口则向获利区域流动，而获利的前提就必须集聚，资本与资本集聚形成更大的资本获得超值的利益，人口与人口集聚获得更多的商业机会获得更多的利益。不仅制造业需要集聚形成完整的产业链获得最低的制造成本、物流成本，服务业也需要多元的业态既你选择为别人服务获得利益的时候，同样也面临着等待别人的服务。正是因为这种资本和人口的集聚，让日本形成东京、名古屋、横滨的城市集聚群，同样中国也形成上海长三角城市群、北京天津城市群、深圳广州城市群，大城市的边界在资本和人口的膨胀中不断的外溢……

理解资本和人口的逃逸和外溢，就能理解一线城市土地价值的上涨趋势，也能理解一线城市周边三、四线城市土地价值的上涨趋势。反之，那些远离一线、和经济发达二线城市周边的三、四线城市则由于缺乏资本和人口的涌入，甚至资本、人口的逃逸而导致土地价值的缺少上升的动力。

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-03-31

作者: jasmine\_1998 时间: 2014-03-30

@大葱蘸大将 32016 楼 2014-03-28

土哥,为什么经常能接到贷款公司电话呢,是不是因为贷款公司有大量的钱着急往出借?

---

同问。前段时间也接到过贷款公司电话

---

### 《无良商人乘人之危式赚钱方式》

人在危机、危难时,往往内心焦虑,从而缺少冷静的思维,此刻若发现有人愿意伸出援手肯帮助自己度过难关,则一定欣喜若狂,仿佛看见幸福的曙光。

病急乱投医、缺钱乱借钱就是危机、为难时真实的写照。

无良庸医最喜欢治不治之症,病人快死时总愿意付出大钱保命,这样庸医们可以赚更多的昧心钱。同样,人们因为财务危机,急需借钱度过难关时,往往愿意付出更多的佣金和利息。所以说:贷款公司并不是真的有钱借给别人,而是寻找处于危机而又智商存在问题的猎物罢了。

贷款公司寻找三类猎物,第一类是:缺少金融、财务智商的猎物,这类人自己有资产却不了解银行贷款的程序和方式,也不了解四大行和地方哪个小银行现在有对外放款的指标和额度,对于此类猎物,他们本可以凭借自己优质的资产直接抵押贷款,却因为不了解银行贷款

的方式和程序，而糊里糊涂地被贷款公司赚走了数千、数万的佣金。

第二类是：有资产却有难言之隐，而被贷款公司乘人之危了。比如，A 男有 140 平米房子（价值 280 万），如去银行贷款，则必须夫妻双方共同签字画押，A 男急需 20 万救急也不想让老婆知道自己商业的危机，为自己担心。测算着 20 万付月息 5%，一个月 1 万的利息可以承受，于是就借拿 140 平米的房子，向高利贷公司借到 20 万的贷款……贷款公司最后不会让 A 男欠 280 万再追债的，他们会在 A 男欠 100 万之内，将 A 男起诉，将 A 男房产变现为 280 万，拿到 100 万后，留给 A 男 180 万，让 A 男可以买 70 平米的房子居住，不至于让 A 男走投无路、流落街头。

第三类是：忽悠外地的猎物，这类外地人想借钱，贷款公司轻松地答应，先让对方缴纳数千不等的诚意金。等拿到诚意金后，自己却不诚意了，找出各种理解指出贷款不成的原因是对方造成的，比如资料不齐，缺少什么资格等等，总之就是想着法子拖着不退钱。而外地人来回一趟至少要几千元的路费、住宿费，为了几千元跟贷款公司纠缠时间、精力耗不起，打官司也不值得，这样贷款公司就吞了数千元的昧心钱，有个放贷款的老板告诉我，每年这样的外地猎物能送给他十几万的诚意金。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-03-31

作者：柔弱的长发来自：手机版时间：2014-03-30

润土可认识胡玉兴？

---

胡玉兴是张家港最大的石油民企，本人不认识。南京民企石油最大的石油民企沈时洲，我认识，我们开着油车提货的时候，沈拎着油桶提货，后来沈有自己的运油船队和沥青罐码头。

备注：胡玉兴靠与中石油入股合作，获得生存的机遇；沈时洲靠与中石化金陵公司入股，获得生存的机遇（后来的副省长 W，原金陵公司总经理，曾经是其合资公司的董事）

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-03-31

作者：悟天地之精华 2008 时间：2014-03-28

向大哥问好。现在新国家政策注册公司条件非常简单，导致我们这边注册公司的个人啊，天天晚上排队。工商局都办不完。你说这是个好消息和机遇吗？

麻烦大哥解读一下。谢谢。

---

注册公司越多，失业人数就越少，领取失业金的人就越少。就业的比例越多，政府的负担就越轻，甚至缴纳的社保金会获得增长。

如果，继续限制注册公司的条件和门槛，学生毕业就失业，引发的危机将不敢想象。

政府清楚的明白，学生一旦走上街头，危机将无法控制，所以，降低注册公司的门槛，释放就业的压力，其实就是延缓引爆危机的引信，给学生美好的梦想。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-04-03

作者：凤舞五天来自：手机版时间：2014-04-02

润土老师好：今天邮政打电话说有一款 607.8 元的意外(太平洋)保险，我也想买但需要报卡号和身份证确认，有一点点纠结。

作者：凤舞五天来自：手机版时间：2014-04-02

同时想说如果是太平洋保险的工作人员推销的话我可能直接挂电话，同样是保险为什么就相信邮政呢

---

邮政是新马甲，你觉得亲近罢了

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-04-03

作者：天南老时间：2014-04-02

土哥，关于“朋友之交，淡若水”追求自然的看法，我很赞同。不知道土哥怎么看待“雪中送炭”与“锦上添花”，前辈更倾向于哪一种？前辈在帮助朋友的时候，是不是内心有另外的标准？

---

我对雪中送炭是这样理解的：对心怀感恩之人、内心善良之人遇到困境时，你只要有能力就应该对其雪中送炭。而对于那些咎由自取之人，不知好歹之人，则不值得你去同情的。所谓的友情是相互的，无原则的怜悯是助纣为虐。

锦上添花是多数人愿意做的事，只是过分的阿谀奉承，重金交往则给友谊注入商业的筹码，金钱可以表达分量，好朋友即使多日不联系，也知道彼此相互关心、相互惦记……

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-04-08

作者：寂寞狼人 18 时间：2014-04-04

闰土大哥好，2014 让多少人陷入泥潭。大哥能对下半年，明年及若干年的经济做个预测和说明吗？谢谢

---

### 《撕裂与对决》

本人在 2013-12-25 《风云》 312 页的《冰与火的 2014 年》已经对 2014 年做了简单的预测。预测三，充分的放开市场，激活市场的活力是 2014 年的经济动作。既降低创业门槛基本兑现；预测四，基层公务员日子越来越难过已经显现；预测五，高官忧郁症之年正在病发着；预测六，经济增速将趋缓，本届政府决定牺牲短期的利益换取经济转型的决定是坚定的。政治投机分子和经济投机分子将在 2014 年还债，一些投机巨大者将破产。许多借巨资投机者已经或者正在破产中。预测七，城镇化趋势将形成几大城市集群，既一个超大城市周围几个卫星城。京津冀概念正在被发酵被媒体被卫星城市商业炒作中。预测十，，房地产 2014 年将出现明显的区域分化（一二线、三四线冰火两重天），市场分化（高端、低段冰火两重天）。

短期的预测不一定准确，因为一些矛盾和变化会被柔性和硬性地掩盖和转移，但是长期的预测分析则可以看出清晰的轨迹和趋势，所以我们不妨对未来的变化做一些分析。

克强指数分析依靠的是耗电量、铁路运输量、贷款发行量，这样可以较为准确地了解生产开工指数、货物流动指数、货币指数，可以准确地知晓当前经济的状态。

其实分析和判断未来的趋势，一定要知晓和了解我们从哪里来的



路径和节点变化，如果不了解过去的历史，我们就无法判断未来的走向。

我们过去一直存在一个误区，既改革是伟大的设计师顶层设计的，呵呵，错了。文革十年后，经济已经崩溃，跟今日之北韩一样处于饥荒的边缘，老百姓可不愿意等着饿死，于是农民私耕土地、私养鸡、猪保命，城市底层民众摆摊生存开始悄悄蔓延……此刻官员没钱政府没钱看见一潭死水慢慢流动起来……所以说，第一阶段的十年改革是被下层民众推动被迫的改革，这十年中农民和工人是最大的收益者。第二个阶段的十年是商人、创业者的十年。到第三个阶段既第三个十年时，昔日贫穷的政府已经成为全球第一储汇大国，由于政府掌握最大的金融资源、土地资源、垄断资源导致手握权力的大大小小的老虎成为最大的收益者。

了解中国历史和近三十年的改革史，我们会发现中国的改革均是自下而上的改革推动的，因为数以亿计的民众希望变革，这股力量是强大的，而自上而下的改革均胎死腹中，因为再好的政策，一旦出了宫门就被层层曲解，有利于官员的实施，无力于官员的能拖就拖，即使实施也是被打折的政策，等落实到基层早已变了味……

三十年前的，那次改革之所以能够顺利展开实施，是因为中国社会尚没有撕裂，农民和工人尚没有遇上强大的利益集团的压制，今日之再改革却不同当年了，因为中国社会已经撕裂了，农民和工人既草根网络俗称屌丝已经与权贵阶层形成两大对立的社会群体，理论上讲改革的招数已经用尽，既小修小改已经没有推动社会发展和前进的动

力了,只有颠覆现有的规则,才可以重新让社会充满活力,也就是说:  
剩下的变革方式不是改革而是对决了,也就是说:未来的趋势就是对  
决的胜败,屌丝败,死水一滩,权贵败,政治动荡。

未来,两大瓶颈制约着社会的发展和活力,第一是金融,第二是  
垄断(行业垄断、土地资源垄断)。如今竞争性的产业利润微薄,只  
要金融业、垄断行业,利润丰厚,而保护金融和垄断是利益集团的底  
线,因为利益集团大大小小的老虎正是依附于金融和垄断背后食利  
者,一旦金融日子难过,垄断日子难过,老虎们就没肉吃了,权贵阶  
层存在的经济基础就消失了,权贵们会答应吗?

草根们,一直未获得与权贵抗衡的武器,如今互联网成为草根对  
决权贵的武器,权贵们在互联网中只有封杀和屏蔽的损招,处于守势,  
一旦草根互联网颠覆了金融的游戏规则,那么金融和垄断两大堡垒就  
被击破了一个,随之而来的将是垄断行业的溃败、彩票的溃败……

第一招对决后,草根败、央妈(四大行的亲妈)胜……

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-04-09

回楼上:

360 前身 3721 是流氓,现在改邪归正了;

百度发迹前是流氓,现在开始正能量了;

……

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-04-09

《瘾政府的未来之路》

毒品会让人兴奋,一个人一旦被毒瘾侵蚀后,瘾君子将因为无法

获得毒品而万蚁抓心的难受，于是整个人的精神意志完全被毒品所左右。这样的兴奋与快乐是作死的前奏。

在经济行为中，一个人借钱可以不还，可以肆意挥霍，无疑是破产作死的前奏。政府一旦借钱不还，肆意挥霍同样也是破产和作死的前奏。瘾君子是没有信誉的，瘾政府同样也没有信誉。

目前，习数据（注重经济数据）和李法律（注重法律规范）应该清醒地意识到，当下的政府已经是瘾政府的状态，如不给瘾政府戒毒，无疑是作死的前奏，未来只有死路一条。

### 一．木鸡政府演变为疯狂的瘾政府

93年分税制前，地方政府是木鸡政府，医疗、教育、公职人员的工资解决后，手中几乎没有余钱，政府也没有渠道融资借钱。

93年分税制后，地方政府结余的钱多了，加上金融资本放开后，地方政府融资借钱的口子被打开后，地方政府不知不觉中变成了瘾政府。

于是乎，中央政府猛印钞票、地方政府猛借钞票……等央行发现M2110万时，已经成为全球第一发钞大国时，等发现地方政府成为瘾政府时，不由得吓出一身的冷汗。当两位非瘾君子者接手瘾政府时，已经意识到这是作死的节奏，摆在两位面前只要一条路，给瘾政府戒毒。

### 二．瘾政府戒毒之痛

戒毒第一步是戒土地的赌，习数据要以后的城镇化是看得见乡愁的城镇化，以人为本的城镇化，百姓看见乡愁，官员发愁了。而且给

予农民土地权，集体土地以国有土地同权，这样就遏制了地方政府拿土地吸毒的毒资渠道。戒毒的第二步是审计地方债的规模和融资平台的路劲，封死地方政府乱融资的渠道。第三，阻止地方政府给房企贷款的规模，因为房企的贷款最终将变为地方瘾政府的毒资。

当习数据、李法律给瘾政府戒毒药房开出的，那些跟着瘾政府吸毒的投机者踏入作死的节奏……

毒瘾放了，没钱，再高的利息都借，中小房企、地方政府借高利贷，拿到高额回报的担保公司、基金债券公司、放贷者如吸毒一样的兴奋、快乐……两年后，瘾政府的地方官员跳槽了，跳楼了，担保老板跑路了，跳河了，放贷者跳楼了……

下一步，谁将跑路？谁在煎熬？

中小银行、信托公司、证券公司，这些银行融资成本很高，证券理财利息很高，他们多数是高利息拆借过来借给地方瘾政府和中小开发商的，如何兑现？理财有风险，能把本拿回就谢天谢地了。所以这些借钱给瘾政府和中小地产商的“有钱人”身心疲惫、度日如年。

再者，围绕瘾政府、中小地产商的垫资合作者，内心煎熬、甚至路跑。

只要给瘾政府戒毒不引起大规模的社会动荡和经济崩溃，那么继续给瘾政府戒毒依然是未来的必然选择。因为要不作死的也跟着死，不如让一些喜欢作死的先死。

最后一句话总结：不作死就不会死。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-04-09

## 《瘾政府的未来之路》

毒品会让人兴奋，一个人一旦被毒瘾侵蚀后，瘾君子将因为无法获得毒品而万蚁抓心的难受，于是整个人的精神意志完全被毒品所左右。这样的兴奋与快乐是作死的前奏。

在经济行为中，一个人借钱可以不还，可以肆意挥霍，无疑是破产作死的前奏。政府一旦借钱不还，肆意挥霍同样也是破产和作死的前奏。瘾君子是没有信誉的，瘾政府同样也没有信誉。

目前，习数据（注重经济数据）和李法律（注重法律规范）应该清醒地意识到，当下的政府已经是瘾政府的状态，如不给瘾政府戒毒，无疑是作死的前奏，未来只有死路一条。

### 一．木鸡政府演变为疯狂的瘾政府

93年分税制前，地方政府是木鸡政府，医疗、教育、公职人员的工资解决后，手中几乎没有余钱，政府也没有渠道融资借钱。

93年分税制后，地方政府结余的钱多了，加上金融资本放开后，地方政府融资借钱的口子被打开后，地方政府不知不觉中变成了瘾政府。

于是乎，中央政府猛印钞票、地方政府猛借钞票……等央行发现M2110万亿时，已经成为全球第一发钞大国时，等发现地方政府成为瘾政府时，不由得吓出一身的冷汗。当两位非瘾君子者接手瘾政府时，已经意识到这是作死的节奏，摆在两位面前只要一条路，给瘾政府戒毒。

### 二．瘾政府戒毒之痛

戒毒第一步是戒土地的赌，习数据要以后的城镇化是看得见乡愁的城镇化，以人为本的城镇化，百姓看见乡愁，官员发愁了。而且给予农民土地权，集体土地与国有土地同权，这样就遏制了地方政府拿土地吸毒的毒资渠道。戒毒的第二步是审计地方债的规模和融资平台的路劲，封死地方政府乱融资的渠道。第三，阻止金融机构给地方政府贷款、给房企贷款的规模，因为房企的贷款最终将变为地方瘾政府的毒资。

当习数据、李法律给瘾政府戒毒药房开出的，那些跟着瘾政府吸毒的投机者将踏入作死的节奏……

毒瘾犯了，没钱，再高的利息都敢借。于是中小房企、地方政府借高利贷了，那些拿到高额回报的担保公司、基金债券公司、放贷者如吸毒一样的兴奋、快乐……两年后，瘾政府的地方官员跳槽了，跳楼了，担保老板跑路了，跳河了，放贷者跳楼了……

下一步，谁将跑路？谁在煎熬？

中小银行、信托公司、证券公司，这些银行融资成本很高，证券理财利息很高，他们多数是高利息拆借过来借给地方瘾政府和中小开发商的，如何兑现？理财有风险，能把本拿回就谢天谢地了。所以这些借钱给瘾政府和中小地产商的“有钱人”身心疲惫、度日如年。

再者，围绕瘾政府、中小地产商的垫资合作者，内心煎熬、甚至路跑。

只要给瘾政府戒毒不引起大规模的社会动荡和经济崩溃，那么继续给瘾政府戒毒依然是未来的必然选择。因为要不作死的也跟着死，

不如让一些喜欢作死的先死。

最后一句话总结：不作死就不会死。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-04-16

作者：安静的午后很静心时间：2014-04-14

许久没有来，问好土哥。小弟我是无事不登三宝殿。在此想听听土哥关于中国人口对中国现代化进程的影响，如人口素质，社会变迁等。毕竟现在广东等地的二胎政策都出来了

---

### 《国家进程的方向——显示于最大货币上的图案》

一个国家的兴衰和强盛取决于其国民的三要素，既梦想、信念、人格。当多数国民具有较一致的美好梦想后，国民为之将形成一股强烈的信念，信念的坚守将克服现实的困苦和艰难，也不受眼前利益的诱惑而放弃，这样其国民将具有强大的人格力量，这种多数国民凝聚出的能量将摧毁一切阻碍发展的腐朽和桎梏……

此次，习主席第一次提人民的中国梦，除了国家强大富强的中国梦外，每一个公民也需要有自己的中国梦——富强、民主、文明、和谐、美丽的中国梦。

其实，当梦想浓缩到极致时，也可以一个字概括不同国家的不同的梦想，也许其国家货币最大的面额就是这个国家最美好的期待。

德国最大面额的货币 1000 马克上面是写童话故事的格林兄弟，美丽的童话世界就是德国人的梦想；

美国最大面额的货币 100 美元上面是本杰明·富兰克林

(BenjaminFranklin) (1706-1790) 别名班哲明? 富兰克林. 资本主义精神最完美的代表, 十八世纪美国最伟大的科学家和发明家, 著名的政治家、外交家、哲学家、文学家和航海家以及美国独立战争的伟大领袖。发明、创造、自由是美国人的梦想;

日本最大面额的货币 10000 日元上面是明治维新运动思想家福泽谕吉(FukuzawaYukichi)。启迪民众的思想、教育民众是日本梦想;

俄国最大货币 5000 卢布上是俄罗斯民族英雄穆拉维约夫他利用满清陷入第二次鸦片战争的危机, 强迫满清签订《璦琿条约》, 割走中国东北近百万平方公里的土地……

……

有梦想, 就有信念, 有强大的信念就有独立和不屈的人格力量。

反之, 一个国家的国民没有梦想, 那么就一定屈服于现实和听任现实的安排, 就一定丧失信念, 就更没有独立的人格力量。基于三要素的分析, 大家应该明白人口多少、社会变迁、素质都是表象, 一旦国民被洗脑, 那么就丧失了人格的力量 ‘一个失去了人格就可以被任意摆布和屈服于现实……’

如果理性分析的话, 其实每一个国家的进程已经在其国家最大货币上清晰地标出——这就是国家进程的方向。

作者: 目光呆滞的润土 日期: 2014-04-17

作者: 风华绝代的鸟时间: 2014-04-17

每一次看这个帖子都发人深省, 尤其是到国外看到别人的美好生



活之后。我有时候总在想，为什么我们经济的富裕没有促进上层建筑的变化，可能最主要的原因是信息不是自由流动的。

---

《他们的财富敢暴露在信息的阳光下吗？》

是的，信息自由流动非常的重要，是阳光，他们贪的再多也害怕信息自由的阳光。

什么时候，让财富暴露在信息的阳光下，什么时候祖国就有了希望！

八年前，我在《风云》贴里就说过，他们可以直接在国库拿走数百亿……，他们隐身在中石油、电力、中移动……

今天，中石油背后的故事，一个个展示在信息的阳光下，中移动背后的故事也暴露在信息的阳光下，是不是大家感觉他们贪腐一个亿仅仅是起步的金额了吧？

我之所以写《风云》自传的故事，就是告诉我们的后人，祖国除了腐败分子也曾经有白手创业的企业家……

我们 87 年创业服装，凭如此先进的理念、凭全球最大的消费人群，我们本可以超越日本首富柳井正的（据福布斯杂志 2009 年 2 月 19 日公布的年度排行显示，日本折扣服装零售商优衣库(Uniqlo)创始人柳井正名列日本富豪榜首位，总资产达到 61 亿美元)，也可以超越西班牙首富罗撒丽亚·麦拉(Rosalía Mera)，Zara 联合创始人，目前最富有的白手起家女性，西班牙最成功的企业家，可是我们却失败了……

今天，我们拥有的土地价值 3 个亿，如果这块土地在周姓商人的名下，也许早就变现为十个亿了，因为他盖几个章，注册几个空壳公司就把一锹没挖的陕西煤田卖出百亿的宇宙价。

未来，还是我常和小军说那句话：我们事业不成功，社会就没有进步、平民的中国梦依然只是梦。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-04-21

作者：冰水游侠来自：Android 客户端时间：2014-04-18

大哥，这段时间说周姓商人，很牛，从网上查了些资料，也不明白，难道 X 大大不管？

---

### 《从最牛“商人”吕不韦看中国商人》

五千年来，中国社会中的商人地位一直比较低，排在士、农、工之后。

历史上只有商人吕不韦地位曾经至高无上，因为他一生中倾其所有做了一件大买卖，这次商业运作非常成功，他成为秦朝的太上皇，成功地幕后掌控朝廷多年……

中国商人一直没有地位是其专制社会特性决定的，商人是私有财产的拥有者或者创造者，而一切财富在专制社会中均归终极统治者所有。极权统治者虽不创造财富，但是他们却具有财富的终极分配和判罚的权力，吕不韦所以被尊称为第一牛的商人，不在于他拥有富可敌国的财富，而在于吕不韦成为财富的终极拥有者和判罚官。

沈万三也曾经是中国首富，但是皇帝一句话，他全家就被发配充

军云南了。所以中国的商人越富有，内心就越充满恐惧，他们不知道哪句话得罪官员，哪件事得罪官员而身陷牢狱或者倾家荡产。

### 一. 中国商人被歧视根源

中国商人被歧视的根源在于中国是农耕社会并且土地肥沃、物产丰富，只要士兵守住边疆，农民安心耕作，织女安心织布，皇朝就太平无事了。若鼓励经商，给予商人很高的地位，势必农民不安心耕作、织女不安心织布，士兵不安心守边，这样农耕极权的政治架构就土崩瓦解了，所以历代统治者抑制甚至打压商人的目的就是维护专制极权的统治，将所以社会财富完全控制在统治者手中是极权政治的经济基础，一旦社会财富被商人控制，则资本民权政治架构将取代皇权的政治架构。

阿拉伯社会的商人却有着很高的地位，因为哪里物产匮乏，需要商人千里迢迢地去贩卖商品，一旦打压商人的地位，许多商品就不能被贸易过来满足当地的需要。

### 二. 崇高道德的政治家们

民权社会是法制社会、契约社会，社会成员包括最高统治者均遵循契约的规则，再崇高的道德圣者不履行契约规则，均被社会所谴责，更不会成为管理社会的最高统治者。而极权社会却不是契约社会，极权社会的维系来源于道德和臣民屈服的，再残暴的极权暴君也会把自己描绘为慈善的仁慈的君主，他们都把自己称之为崇高道德的模范，以达到被臣民膜拜的目的……中国社会就是这样一个政治地位越高越羞于谈钱的社会，他们必须视金钱为粪土方可显示其崇高的道德水

准。达到最高统治者后，就从此与铜臭绝缘了，再也不碰铜钱了。

但是从人性的角度分析，商品社会的人不是生存在真空，皇帝、大臣也必须有财富满足自己和家眷、亲属的物质消费，于是，他们基本有条件的话都寻找自己财富的来源，于是商人成为其影子财富的管理者，当然他们更多地以官商的形式出现。

商人没有政治地位，他必须寻找政治的靠山，保护自己；

政客具有崇高道德，他必须寻找财富的来源，满足自己；

这种崇高道德政客和充满铜臭的隐形交织的生存状态，正是千百年来中国政商形态最真实的写照。

最牛商人胡雪岩的靠山是左宗棠；

最牛政客李鸿章的钱袋是盛宣怀。

了解中国社会政商结构的特色，就明白最牛商人背后一定是最牛的政客。

### 三. 短命的中国商人

中国商人的家族也曾经出现世界首富，比如伍秉鉴、盛宣怀、胡雪岩……一般随着王爷倒台而呜呼的短命富商，最牛的富商也一定随着王朝的终结和终结荣华富贵的延续。

### 四、畸形中国富商的生存方式

中国富商与日本富商、美国富商不同，日本富商、美国富商是创造财富并拥有自己的财富，中国的富商基本是靠掠夺的方式形成的。为什么会形成如此不同的财富方式呢？这跟社会的生产方式和社会结构有关，因为中国的财富来源于农民的耕作（茶叶、大米），来源

于百姓的劳动（盐、瓷器、丝绸、布匹）。

中国社会里，农民基本靠天收，打工者也薪水微薄，可是他们却必须为生活必需品付出超值的支出，因为官府控制着流通渠道，茶叶、盐、铁被征收高额的税赋。

地方豪强的关卡和高额的税赋是阻碍商品自由流通的无形的篱笆，商人很难通过自由的货物贸易获得财富的积累，贩卖的利润抵不过沿途官府和土匪的盘剥。

只有远离官府或者官府势力薄弱的地方，商人尚可以寻找到生存的空间，比如北方战事多发的边疆，比如云南与西藏人迹罕至的地方，商帮用生命获得生存的空间……

商业畸形的另一方面还表现在赚取老百姓的商业很难积累财富，根源在于老百姓手中没钱，没钱消费，其次老百姓的生活必需品被征收高额的税赋，所以连最普通不过的盐却成为老百姓的生活奢侈品，更不要说茶叶了，茶叶简直是富人的消费者，与贫民绝缘。

由于，社会财富被官府控制，于是做官府的生意成为中国商人成为巨富的唯一渠道，官府工程、官府瓷器、官府贡品……准确地说：所谓的官府生意不是生意而是洗钱的游戏罢了。

光绪小皇帝每天吃四个鸡蛋，按照当时的时价，差不多十二个铜钱，御膳房开价整整三十四两银子，算起来光绪皇帝一年的鸡蛋花了一万二千多两白银。

道光皇帝是节俭的皇帝，有一天，他吃了一顿面片儿，觉得味道很好，就夸了御膳房。第二天，内务府就给他打上来一个报告：请示

拨专款若干万两，成立专门的机构做面片儿。道光说：“你们这些奴才，把事儿弄得复杂了。干吗这么费事？前门外某饭馆里，一碗面片儿才卖四十文。”内务府的人就瞎蒙说：“那家饭馆早关门了。”同治皇帝大婚的时候，想“购皮箱一对，亦寻常市上物，不过数十金，而报销至每对九千余两”。这数字大概是夸张了点儿，但皇室的银子他们都敢贪，就不要说远离皇城的地方官员了，朱元璋砌城墙的工程中防止商人和官员洗钱的方式，就是在城砖上打上工匠和官员的名字，贪腐者杀！

理解专制社会政商洗钱的方式，就应该明白特供食物(包括酒水)和光鲜的豆腐渣工程是政客和商人的最爱……

商人们除了勾结官员利用特供、工程洗钱外，利用官府的奏折抢劫老百姓也是他们成为富商的另一个方式，所以中国的老百姓的出行成本、居住成本、安全的食物成本甚至高于西方发达的国家就是这个道理。

历史上，人们只看见商人的贪婪却没有看见商人背后政客的贪婪。更没有看见商人离开政客举步维艰的窘境。

了解中国社会，了解中国历史，我们会发现中国最牛的商人其实就是最牛政客的影子罢了。牛B政客倒台之时，也正是牛B商人痛哭流涕之时。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-04-22

作者：jianrenwuzhe 时间：2014-04-21

土哥能不能委婉说说报纸上有时候会报道某些退休的老领导出

去哪里游玩去哪里哪里参观是想传达什么意思？如果说是权斗角力的话那我实在看不出游玩下参观下这种不起眼的小动作能表达出啥

---

一种是显示正能量，给爱戴他的人民信心；

一种是显示负能量，给簇拥他的喽啰打气。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-04-22

作者：jianrenwuzhe 时间：2014-04-21

土哥能不能谈谈你对大宗副食品近期的涨价或者跌价是从哪几个方面来参考判断吗，比如糖波动幅度就很大，我如果想判断糖或者味精近期的价格走势应该从哪几个方面来思考呢？从期货还是市场供需还是其他方面来作为判断的参考？请土哥指点下哈，想囤货

---

### 《悲喜瞬间的时空切换》

如果仔细读《风云》贴，应该发现我不涉足期货、股票的生意，所以没有这方面的成功经验给你较为正确的指点。

我认识两位做糖生意的朋友，董总每年年末会偶聚一下，感觉他快进快出赚些微小的利润，不好的年份亏损做的生意维持着客户，据说去年糖卖不掉，压手上，不想却赶上糖的连续上涨，赚了几十万。另一个李总做糖，估计也没发大财，八年前我帮他买房选了好楼层、好套型，一顿饭也没舍得请我，李被施总一阵奚落，去年我帮他又买房，小气的李总终于出血送个红包，从他嘴里感知到还是买房赚钱。所以，从董糖商、李糖商那里，我也没感觉到什么妙计指点你。

我身边还有一个数学硕士(八十年代末,在大学里教统计概率的),本市第一批期货公司的业务主管,炒了二十年的期货、股票,前年把老婆在97年公务员分的福利房子卖了,租房蜗居着。去年,租地搞农业,每天看政策,希望从农业拨款中分得一杯羹。所以,从期货博士那里,我也没感觉到什么妙招指点你。

很多人做生意做了一辈子也发不了财,就因为其身五行中,未出三界外,你只有“跳出三界外,不在五行中”,才能真切感知欲望在时空中的变幻,这种赚钱贪婪兴奋和害怕的恐惧在非信息时代是缓慢的变化,而在信息时代是瞬间的切换,也许一秒钟的时间,你已经从天堂跌入了地狱……

上世纪五十年代、六十年代,二战废墟后的世界百业待兴,欧洲、美洲、日本强劲复苏,资本聚集在机械制造业态、工程业态、电子制造业态,很多大宗商品的信息尚不透明,一些商业嗅觉灵敏的商人获得了巨大的成功,靠糖成为东南亚巨富的郭鹤年就是其中的翘楚。

如今,信息化高度发达,商业卫星、间谍卫星、气象卫星密布太空,网络世界里,各种隐性的后面一直被打开,所以个人没有隐私、甚至于大公司的商业也失去了机密,如果此刻的你还用陈旧的商业思维在商海博弈,无疑于在做裸奔秀……

在当今世界这样的状态下,你请教我如何做大宗副食品的期货,我只能告诉你致胜的法宝:1. 资本, 2. 大数据。

如今的资本已经是数万亿天量美金蛰伏着,欧盟、美联储隐身着,计算机的运行速度2013年已经到达每秒33.86千万亿次。理论上,



不是人在做期货生意而是强大的计算机数据运行中心结合存储的超级大数据，以最快的速度演算出各种数学模型的结果。

偶尔你也能在期货市场赚些小钱，那是因为强大的资本和数据运行中心尚没有启动，你偶尔也能在期货市场赚些大钱，那是因为强大的数据运行出现软件漏洞和程序崩溃导致全球金融市场瞬间混乱……

只要是凡人就有喜、怒、哀、乐、爱、恶、欲，就存在于世俗的世界，我们无法“跳出三界外，不在五行中”，但是强大的计算机和超级数据的诞生已经让复杂的交易演算的主角由人变为了计算机。市场中单个的资本与人脑的结合，想战胜强大的资本和数据中心无疑是天方夜谭，所以，你能看见的走势和曾经出现的数据都是虚幻的影像，你的悲喜将瞬间被强大的资本和数据运行而切换。

理解当下世界的状态，你就能明白：明明全球货币超发，通货膨胀，黄金最保值升值啊，怎么瞬间黄金就崩盘呢。明明战火即将点燃，石油将暴涨，可是瞬间油价下降。

如果用一句最简短的话概况期货、股票市场的奥秘，就一句话：资本市场永远是少数人的赢家。

如果你还问：为什么他们赢？我就告诉你：这些少数人已经“跳出三界外不在五行中”了，可是他们却真切地利用众人的欲望、恐惧凭借超级计算机将芸芸众生的悲喜瞬间切换。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-04-24

作者：aifei919 时间：2014-04-24

好久没来，先跟土哥问好！有些疑问自己琢磨不透，想请土哥帮着看看，若能指点

一二甚好

交待下背景，工作性质属电力工程中的一种，常年服务于电厂钢厂焦化这些企业，不过只是在发电机组，含有高压管道之类的，算是工程细分的一种，小弟属细分中的细分。

目前带着一个小团队从工程分包商手中承包焊接这一块，没有合同，双方定好价格，有账期，不过每回工程款算完都在讲好的时间以后了，甚至几个月，到现在还没有坏账，都是做的熟悉的公司，心里也没底呀，万一哪天他不做了，。然后等待进场，配合工地其他技术人员完成工程要求，整个施工环节我们的技术要求最高，时间最短。也就是平常说的电焊工的升级版，只是技术含量要高很多，通常达到这个技术水平要三五年，在电厂发电锅炉临时抢修中对技工的水平经验要求更多。这类工程有三个类别

1 工程安装，建设周期长一到两年，需要的人多，利润不高，管理麻烦。目前只做小型的安装，几个月几个人就好，便于管理。

2 工程维护，基本不做，公司养不起

3 工程检修，时间短，要求高，利润高，人员转的快。工作环境差。

1 和 3 还是跟着项目分包商做，前几日工程甲方跟我们项目经理说想跟我签个合同，也就是临时抢修时需要用人时直接找我，本来可以通过这个项目经理谈签的，他和我都嫌麻烦，所以就有了注册焊接

公司的想法。我是这样想的，需要签合同的像电厂甲方这样的，用公司签，别的跟分包商做的还是原来那样，用公司的话都增加成本，显然不是他所愿意的。后和一会计朋友聊起来，说注册的公司现在很方便，大哥也点评过这块，不过在税务上面很麻烦，会不会得不偿失，对这个不懂，心里没底，学习中。

网上搜索下焊接公司，基本没有，更没底了，我们只是为工程安装或检修中提供某一环节的服务，而工程安装检修公司的是整体解决方案，我想成立焊接公司作为敲门砖直接切入甲方上游环节，由甲方这边牵线，多揽活源，毕竟这样子更主动，价格也高，还是说寻找更多的安装检修公司合作，他们的工程也多，只是没法用公司名义了，陷入同行价格之争。

大哥能否将工程款账期和注册公司针对性谈谈

写了这些，发现语言组织能力太水了。大哥包涵了

---

### 《交际的能力和精力决定你的选择》

选择一（工仔）：你做技工，凭技术揽苦活，看似收入微薄，却不要与人分账，过年过节不需孝敬打点，必须收入稳定且不用借钱垫资，老板拖欠工资，你可去人社局投诉维权。

选择二（狗仔）：你做老板，凭关系揽工程，看似利润丰厚，却要先分出去一半，再过年过节孝敬打点，估计也所剩不多，若遇上拖欠工程款的，再借钱垫资，日子能好到哪里？这年头，有油水的位子，盯着的人多，捞多了进去，你关系就断了，不进去的也被眼红的挤跑

了，关系一断，你就靠边了。

选择三(老虎):注册空壳公司,将过手的清水都滤出一层油来,由于获利丰富将不断被举报,于是,你不断地将有关部门搞定,直到有天搞不定。

你具有每年交际费用一千的能力和精力,你选择一;

你具有每年交际费用十万的能力和精力,你选择二;

你具有每年交际费用百万的能力和精力,你选择三。

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-04-29

作者:去抓猫来自:iPhone 客户端时间:2014-04-29

@目光呆滞的润土 2014-04-24

楼主:aifei919 时间:2014-04-24

好久没来,先跟土哥问好!有些疑问自己琢磨不透,想请土哥帮着看看,若能指点

一二甚好

交待下背景,工作性质属电力工程中的一种

-----

土哥你好,一直关注你的帖子,你的帖子写的很好,小弟一直迷惑为什么现在房价跌,人民币外升内贬,股市低迷,黄金跌,都不知道投资什么了,最近感觉上海汽车牌照可以投资投资,现在新牌和二手牌照价格相差5万左右,这个月想投资买20个标书,拍中10张牌照放半年到一年出手,现在新牌照7万5左右一张,就是怕买了以后贬值亏钱,请土哥指点迷津,

---

## 《众人眼里的虚幻利差》

在计划经济时代，商品分为计划外商品和计划内商品，价格存在着明显的利差，人们获得价格低廉的商品不是金钱而是计划指令的批文，这样的利差是真实的，不是虚幻的。他真实到你可以亲手触摸他，你却拿着钱买不到它。

当市场充分发展后，商品将自由买卖的作用下，巨大的利差已经被逐利的商人瞬间抹平利差的空间，除非这个巨大的利差仅你一个人发现，别人却毫无察觉。

如今商品之间也存在利差，但是这些利差之所以存在具有物理空间的成本制约，如运输成本、法律成本（毒品、违禁品等）、关税等。再比如一块景观巨石，在深山里一块钱，城市里能卖数万元，能如何起吊？如何运输？如何找买家？

在市场高度发达的状态下，通常获得超值利润的途径只有终端渠道控制，比如连锁大卖场，商家用巨大的采购量获得超低的采购利差，另一个途径就是源头渠道控制，如地域特色商品或者独家专利授权商品，从而在源头控制而获得卖价的话语权。

前者是给消费者的话语权——此处就卖这个价；

后者是对中间商的话语权——此处就卖这个价。

可是，既然充分市场化后，商品失去巨大利差的空间，为什么还存在着巨大利差的现象呢？

一．有价无货的虚幻利差

比如，生姜、洋葱缺货，农民上个农季亏本被伤害了，他们本季节不种了，导致价格上涨，这样价格暴涨，产生利差，不过这种利差不是物理空间的利差，既 A 地与 B 地的利差，而是去年和今年的利差。而许多农民虚幻地认为明年生姜、大葱、洋葱也是今年的高价，于是纷纷改种生姜、洋葱了，可是，等明年的时候，却发现原来的高价只是虚幻的利差。

## 二. 有价无市的虚幻利差

这里的市是两个概念，第一市场被某人或者某个团体所控制，货物被他们囤积了，当然了，大米、盐他们不敢囤积，但是普洱茶、某名人的字画被囤积，商品完全被控制，即使没人卖也不断地拉高价格，有人卖就脱手，没人卖囤积着也不会烂，价格继续被拉高。一旦市场被炒热，场外人士进场后，囤积的商人就脱手出场不玩了，接着就是此高价的商品不断地跌，越跌就越没人买，越买就越跌，因为此刻这些商品完全地被众买家分散手中，无法形成囤积不卖的虚假稀缺假象。而此前的虚幻利差形成则是由于商品被垄断囤积的结果。这就是市场里常说的那句话：“一门不知一门道”，你是精明的钢材商人去囤积普洱茶，也许是栽在普洱虚幻的财富之中。

理解上述虚幻的利差，也许上海车牌巨大的利差也是假象，首先有价无市，人们宁愿等新牌拍卖也不高价买二手牌，再者大家都看见此处的商机都想发现，很多人都拥有十几个二手牌，而二手牌也是需要成本的，百万豪车直接上你的名字再过户给买者，买者不放心，廉价车买主也不会买个车牌比车价贵吧，他们也舍不得花这个冤枉钱。

也许，到最后，你钻政策漏洞买十辆小的破面包车上新牌卖二手牌，可是就赚个利息罢了。这里存在在两个不测。首先，车牌是政府垄断的资源，却被你用资本再次买断，有抢夺政府垄断资源的嫌疑，于是，政府出台政策：二手车一年内转让的，需 20 万车价以上的中高档车，低档二手车转让需三年以上，拍买新牌车主需一月内上牌，否则作废。第二个不测，就是虚拍新牌的投机者人数远超实际购车者，造成虚假需求，于是二手车牌反转为买方市场。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-04-29

刚才，回家看望父母、孝敬父母，却不想父母居然孝敬骗子 2 万，告诉参加会员，每年免费旅游几次，上周去了杭州，吃住很高档的，说完拿出两张食品店的会员卡，还说挂靠的企业是河南某拖拉机企业，年底不想参加了，可以退。。。。哎，能说什么呢？唯一的欣慰就是他们身体健康。

想着，如今的社会，骗子居然堕落为去骗老人和孩子，真的感觉很悲哀。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-04-30

作者：zhzhzh2046 时间：2014-04-29

400w 的点击率 n 多的家当 n 多的个人信息泄露楼主就没考虑过人身安全吗

---

谢谢关心，出门公交、地铁或者步行，非名牌的装束，住非豪宅小区，日常与陌生人几乎无交集。

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-04-30

呵呵,最危险的地方,也是最常抛头露面的地方,是菜市场)))

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-05-06

作者:志同道合的人 1776 时间:2014-05-01

润土先生可否简单说说《长江航运集团南京油运股份有限公司》  
这公司的底子如何?

2013年该公司计提的减值准备高达46亿圆,这样的巨额计提导致其2013年年报业绩亏损,并因四连亏被终止上市。市场质疑这样的巨额计提减值准备是通过"大洗澡"为将来重新上市做铺垫

由于该公司官企的背景,所以感觉其未来很可能会重新上市。目前该股价只有7毛3,较有吸引力。对于该公司,是否有价值?

-----  
中国的央企,看似财大气粗,但是除了具有国内市场排他性的市场优势外,但是,如今的内河油运的市场却逐渐萎缩,国内原油运输基本被管道代替,新建的炼化企业均沿海布置,长油的市场空间被压缩。而在国际市场方面,中国央企不具有竞争的优势(技术和管理)。

唯一可以寻找的市场空间,多数来源于利比亚、伊朗等被西方制裁的国家,这样的经营存在着巨大的政治风险,具有不确定的因素,像贩毒一样,或者暴富或者死亡。

跟即将破产的公司存在被破产的风险,同样押宝那些即将破产的政府更存在破产的风险。

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-05-09



谢谢你，温暖、感动的祝福)))

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-05-09

作者:目光炯炯的小军时间:2014-05-09

@我是马客 32413 楼 2014-05-09

祝语万千取一呈

。

。

---

"紫府",道教称仙人所居.润土兄或未可知.马克老弟,对禅有研究?心隐禅意者?嘿嘿

---

谢兰燕桂

我武惟扬

是非明辨

马首是瞻

客似云来

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-05-12

作者:你在给谁打工时间:2014-05-10

新国九,大哥怎么看?

---

《我不知新国九是否还留有隐形的洞口》

规则、法律指定的目的是规范人们的行为规范,使参与其特定活

动的人们明白什么是准许的，什么是不准许的，更要明白违反后的后果。

其实，要明白规则、条例、法律的话，什么九条、九十九条、九百九十九条，看似复杂，但是我们只要看其一个关键的条，是否具备，才是最至关重要的，否则再N多的条都是扯蛋……

以新国九条为例，当然了，首先声明，我没有看，也没有研究，我觉得最关键的一条在于，违反后如何处罚，如果人们明白如何的违规，都将付出巨大的代价，人们就必须会遵守规则。反之，人们发现违规后可以免责，或者处罚远低于获取的利益，那么人们必然将竞相去违规而获取丰厚的利益。

现实生活中，人们拥有的现金、黄金实物，你存放在家里，只要保管妥当，别人就很难将其拿走，除非是被偷、是被抢，但是一旦被抢、被偷，你很容易发现。而资本市场，特别是证券市场与现金和黄金的实物储存是不同的，因为你被偷、被抢、被骗，也许你都不会发现，更催悲的是你被骗、被抢了，还帮着骗子、强盗数钱，怪罪自己的不是……

如果一直跟帖的网友一定发现，我几乎不碰股票这玩意儿的东西

如果，拿个比喻来解释股票的话，我觉得：“中国股市像一个非常坚固、漂亮的保险金库，金库外重兵把守、墙上表示着九条例规范，最近墙上又更新了新九条，但是，我仿佛看见保险金库的底部，有个隐形的洞口，在夜深人静的时候的时候，一只只魔手会伸入期间，将金库内的财富消失的无影无踪，能够安慰你的或许就是魔手会留下一

张白纸，白纸上写着 ST、PT”。

假如，新国九依然缺失一条规则，明确出“丝毫的违规将付出数倍、甚至倾家荡产的代价”的话，那么“新国九”无疑是再一次向骗子、强盗发出平安无事的信号。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-05-12

作者：你在给谁打工时间：2014-05-10

新国九，大哥怎么看？

---

《我不知新国九是否还为留有隐形的洞口》

规则、法律指定的目的是规范人们的行为规范，使参与其特定活动的人们明白什么是准许的，什么是不准许的，更要明白违反后的后果。

其实，要明白规则、条例、法律的话，什么九条、九十九条、九百九十九条，看似复杂，但是我们只要看其一个关键的条，是否具备，才是最至关重要的，否则再 N 多的条都是扯蛋……

以新国九条为例，当然了，首先声明，我没有看，也没有研究，我觉得最关键的一条在于，违反后如何处罚，如果人们明白如何的违规，都将付出巨大的代价，人们就必须会遵守规则。反之，人们发现违规后可以免责，或者处罚远低于获取的利益，那么人们必然将竞相去违规而获取丰厚的利益。

现实生活中，人们拥有的现金、黄金实物，你存放在家里，只要保管妥当，别人就很难将其拿走，除非是被偷、是被抢，但是一旦被

抢、被偷，你很容易发现。而资本市场，特别是证券市场与现金和黄金的实物储存是不同的，因为你被偷、被抢、被骗，也许你都不会发现，更催悲的是你被骗、被抢了，还帮着骗子、强盗数钱，怪罪自己的不是……

如果一直跟帖的网友一定发现，我几乎不碰股票这玩意儿的东西

如果，拿个比喻来解释股票的话，我觉得：“中国股市像一个非常坚固、漂亮的保险金库，金库外重兵把守、墙上表示着九条例规范，最近墙上又更新了新九条，但是，我仿佛看见保险金库的底部，有个隐形的洞口，在夜深人静的时候的时候，一只只魔手会伸入期间，将金库内的财富消失的无影无踪，能够安慰你的或许就是魔手会留下一张白纸，白纸上写着 ST、PT”。

假如，新国九依然缺失一条规则，明确出“丝毫的违规将付出数倍、甚至倾家荡产的代价”的话，那么“新国九”无疑是再一次向骗子、强盗发出平安无事的信号。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-05-14

作者：忙于穿梭来自：Android 客户端时间：2014-05-14

土哥，请问中国移动这种暴利垄断行业怎么在中国大陆生存下来的？

我曾经在印~尼工作了两年，据我所知，印尼至少有 5 家手机通讯公司，而且收费很便宜。我平时常用的 indosa 和 simpati，无月租，全印尼无漫游费，打国际长途到中国才两毛八一分钟（换算成按人民币）！经常看到印尼人在超市存话费，一块钱、两块钱、五块钱

的缴费……我平时一般一次性存五十块，还可以获赠礼品。

这说明手机通讯的运营成本并不高，科技技术含量也不高！那为什么在我们大陆，就中国移动一家独大，胡作非为？

为什么没有其他的手机通讯企业崛起，与之抗衡，公平竞争让市场来决定价格？

---

### 《垄断的背后是隐形的吞噬》

垄断是表象，其表象背后的本质是存在着隐形的黑手。当这个垄断企业巨亏的时候，人们较容易发现其背后的黑手，若这个垄断企业非常的盈利，人们则很难去发现被吞噬的利益。打个比方，某垄断企业年利润 1000 亿，你会想到其实这个企业应该是年利润 2000 亿，你能想到已经被吞噬了 1000 亿吗？

西方国家的垄断企业多数是技术垄断（专利），或者资本垄断，美国对付资本垄断的方式就是将其分拆，比如标准石油、卡纳基钢铁。对于技术垄断的企业则限定专利的实效性，最多不会超 20 年，正常的状态每当一个企业较长时间垄断这个行业的时候，那么司法部或者其他政府机构会想方设法来打破其垄断的地位，比如微软公司，美国政府、欧盟总是想着法子找它的麻烦，找到一个很小的理由就会对其处以巨额的罚款。

中国的垄断企业基本属于权力垄断，看上去这些企业是资本垄断，但是这些资本是国家低息甚至财政无偿拨付的资本，最重要的是设立门槛阻止他人介入此领域。

理论上讲企业规模越大，应该成本越低，因为规模采购、集中运行将极大地降低成本，这样应该产品更加廉价才符合道理，也就是说：全球最多的手机用户应该获得更廉价的服务才对。现实的状态却是移动服务费全球最贵，同样，中国的有车一族也是全球高油价的买单者，却没有因为他们垄断而受益，反而是垄断的受害者。

中国的市场规模如今是全球第二大经济体，你可以想象一个垄断企业获取利益的空间多么巨大，假如制度不透明、环节不透明、管理不透明，你可以想象其中的猫腻有多大。这两年移动中石油腐败的窝案，只是揭开了黑幕冰山的一角罢了。一个四川移动数据基地的一个处级黑手就贪了数亿逃往加拿大了，更何况八爪鱼黑手、鲸鱼体量的黑手了……

目前的状态就是中国的消费者必须承担全球最大的价格，才能满足这些贪婪黑手的隐形抢劫，奢望汽油价格、移动价格更国际接轨，比登天还难，即使中国消费者愿意接受比国际平均水准高 20%，这些垄断企业依然是巨亏的，因为假设这些黑手在每一个环节仅仅有良心的隐形加价 10%，那么企业运行中三个环节之后就已经被吞噬利润 30% 了，更何况有些环节会出现 1000% 的加价，如有媒体报道，中石油人事地震由审计引发。有关部门发现中石油的账务资金往来、设备采购存在重大问题。中石油有单海外设备采购生意，受益者是洛杉矶的王姓人家。王家成立一信托基金，花 1 亿美元采购石油设备，然后卖给中石油，挣了 8 亿美元。

洞悉了这些垄断企业背后的隐形黑手，就明白了这些企业只能寄

生在中国大陆，走出去一天也存活不下去。

说多了都是泪，一句话总结：请神容易送神难。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-05-14

【国不知有民，民亦不知有国】鸦片战争时，英国海军和清军水师在镇江交战，岸边聚集了大批中国百姓围观，当清军舰船被击沉时，岸上百姓并不悲伤反爆发出喝彩声，英军登陆后正为食物和淡水发愁，百姓们争相将食物和淡水卖给英军。英军指挥官百思不得其解问中国翻译，翻译答曰“国不知有民，民亦不知有国”

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-05-15

作者：hm8101 时间：2014-05-15

润土您好！听说现在炒墓地修坟墓比做房产暴利多了（李XX修他祖坟就花了1000多万），这肥肉怎么切进去分点羹呢？

---

实名制、首穴（唯一）、全款（禁贷）、无二级市场（禁止转让）。

所以，墓园主、殡葬处是获益方，无投机者的市场。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-05-17

作者：15021248928 时间：2014-05-16

拜读大哥的贴子有几年了，每每觉得有点情绪低落，神情迷茫时就上来读几页，开阔一下心境，真的很感谢提供了这么好的精神粮食，但我自己也不知道有没有进步，这几年一直是摸着石头过河，甚至是被人牵着鼻子走，但现在情况越来越不好，所以想请教大哥指点一下。

我的情况大概是这样，08年底和我老公合伙做自动感应门生意，

下面有两个工人,有时再做点相关的弱电之类的小项目,客户大多是装修公司,基本是前期打电话积累下来的,有门面很小很少有人上门,我们这个项目是单个项目很小,但需要的售后及施工配合很多,利润以前也还算可以,一般只能做附近的工程,外地的加上人工路费就不划算,我们业务量在同行中估计算中等偏上,每年大概能赚四五十万。但现在每年的情况是赚的钱不增长反而有可能减小,业务量没有增加,人工成本在上涨,而且现在售价卖不上去,价格很透明,很多工程商都会自己安装,今年到目前生意很不好,几乎是亏的,以前都是客户打电话来一些琐碎事处理下一天就过去了,也没思考过怎么转型或者扩大,我们没有业务员,现在天天闲下来不得不想想以后怎么办,如果扩大感应门业务量但这个行业项目本身都小一个地方就一两套,而且现在利润小,要扩大业务量肯定要再招工人估计到最后这种小项目决定还是赚不了多少钱,另外就是做弱电,我们不完全懂但多少有点懂,以前接过小型一点的项目,大的接不到,如果做我们可以招相关的人,再就是做建材的其它材料,起码相应的工程商的那些老客户可能还能多少利用,但都不是很了解,还是有其它的出咱路,所以迷茫中,请大哥指教下

---

### 《身边被忽略的资源》

现实生活中,我们最容易去忽略的往往是最靠近身边的资源,自己总习惯于觊觎远处摸不着的地方,期望获得更多的利益。中国人看上去讲究利益,本质上来说却更具有人情味道。他跟你没感情,跟你



谈生意，一定是丁是丁卯是卯，他若对你有好感，那么他就跟你不计较，毕竟熟悉了，对你太刻薄也拉不下自己的脸。

拿你目前的现状来说，你几年来的客户就是自己身边的资源，你讲客户厘清分类，每隔一段时间，上门检查螺丝松紧、上一上油，有可能的话，帮忙检查一下线路，排查一下电路的隐患，及时提醒一下：

“这里电路老化了……”招呼管事的：有事尽管吩咐，家里有什么电表、修理招呼一声即可”。记住：有些可收可不收的小钱就必要计较了，让他们把你当朋友，当信得过的朋友，你就成功了，至少他们过得滋润，你的日子也一定不会坏到哪里去。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-05-17

作者：我太稚嫩时间：2014-05-17

@目光呆滞的润土

润土哥，兄弟今年 29 了，还什么都没成，毕业这么多年都荒废了，现在很是着急了。

现在想出去跑业务做销售。又没有头绪。

大数据时代模式已经开启

在面临各种数据上线时代，我这等屌丝有什么机会喝口汤？

---

大数据早在十年前，就被孙正义们悄无声息地锁定住了。

中国对外经济交易的大数据……，你们没机会了；

银监会的大数据，价值数千亿，你们还有机会：

国税局的大数据，价值数百亿，你们也有机会；

国土部的大数据……

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-05-19

作者:锦衣还乡 2014 时间: 2014-05-18

小弟我最近刚加入天涯，刚看到大哥您的帖子，有很多的启发，有些问题想请土哥指导，我 2008 年至 2013 年一直和父母经营家里的钢材生意，刚开始的两年还行，但好景不长，直到后来价格下跌，再加上市场动迁，加上我家的位置不好，老客户有很多不干了，大部分也都流失了，新客户又难维持，所以到今年年初家里也决定不干了，我看到家里的紧张现状所以很是着急，这两个月以来去招聘会面试了很多工作，但以保健品行业居多，我因这个行业太乱，一直也没介入，但现在自己有些茫然，不知道接下来该怎么选择，好像离开了原来的行业，自己什么也不会了，有些失落，不知道大哥有什么指导意见，小弟拜谢

---

你刚加入天涯，又忙于招聘会的面试，估计没时间看贴吧。

其实，许多棘手的问题，我一时也没有什么帮你的妙招，对于多数网友来说，看贴最大的功效或许是静心，寻找一刻短暂的灵魂洗涤而已。如果，硬要我说一句，我只能说：“看病的事，慢不得；发财的事，急不得”。

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-05-22

作者:粉色代码时间: 2014-05-21

楼主怎么看待这件事情

---

## 《事物显像背后的隐像》

现实的世界，我们往往只能看见事物显现中的表像，却看不见事物另一面被隐藏的真相，我们称之为隐像。

隐像是无法凭肉眼直观看见的，但是不代表我们无法感知它、扑捉到它的真实的影像。

那么我们是怎样清晰地感知显像背后的隐像呢？

人们通过长期的观察、分析，会总结表像与隐像的变化，寻找其中的规律，当积累一定数量后会发现存在的共同规律，那么就会知晓其中的规律。当我们掌握其规律了，我们看见事物显现的表像就可以准确地分析、推理出其背后的隐像。

其实，生活中有许多鲜活的例子。

显现表像 1：同事聚餐时一直谈笑风生，突然安静下来了，没人吭声了。背后隐像 1：服务生手势比划、眼神暗示客人结账；

显现表像 2：刚才你与同桌喋喋不休，突然他同桌正襟危坐了。背后隐像 2：教室后排窗外，班主任刚伸出半张偷窥的脸；

显现表像 3：八竿子打不到的穷远亲突然提着礼物看你这个有钱人了了。背后隐像 3：要开口借钱了。

.....

几千年的中国历史无数个事实总结出一个不变的规律，就是当显现表像是当朝统治者明目张胆抢夺同胞的土地时，那么背后隐像就是悄无声息地把土地拱手献给觊觎的外族。

题外小故事：红烧肉爷爷忽悠来一个大宅子，可是自己无后，看宅子的老头看门也蛮衷心的，就是平日里喜欢卷着裤腿在河边乱摸，一日这老头摸到一直蛤蟆，乱摸老头宣布这蛤蟆是红烧肉爷爷的嫡系鬼孙子。

不久，鬼孙子大摇大摆去北边邻居家转悠，邻居客厅里不见主人，却趴着一只戴着老花镜的蛤蟆，鬼孙子大惊失色、浑身发抖……“唉呀!!! 这只老蛤蟆不就是三十年前那只妖艳的母蛤蟆，我曾经 PP 过呀……”，不对，应该这件事没人知道。一会儿北边那个邻居出来了，也不提老花镜蛤蟆，轻轻放了份房契变更协议，协议上申明红烧肉爷爷北边的三间大瓦房是北边邻居的，鬼孙子拿笔签字，悄悄地溜回来了，二十多年过去了，红烧肉这边的人也奇怪，一直不给提北边三间大瓦房的事……

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-05-22

中情局、摩萨德、克格勃的基础工作，就是为潜在对手的入境者建档，他们海量的数据库中存放各种五花八卦的内容……

中情局的绝招——金钱收买：

摩萨德的绝招——神偷窃听：

克格勃的绝招——美女诱惑。

你安防系统存在漏洞，以色列如取囊中之物；你抵不住美金的诱惑，美国人就搞定你；你抗不过美女的诱惑，你就成前苏联的玩物。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-05-26

作者：15860277522 来自：UC 浏览器时间：2014-05-25

看润土叔叔的帖子五年了，学习了很多，也开阔了眼界……你曾说过当一个社会人人都想当老板的时候，不如当一个有技术的好员工更吃香，你还说过发财的事不能急！但是目前真的有一个发财的机会摆在我面前：我是一个面点师傅，在一家快餐店做包子馒头，目前得老板赏识，老板愿意投资将包子馒头独立出来，做成类似上海的芭比馒头。杭州的甘其食，那样的连锁店，由于工作了两年了，我对这个行业也有所了解，我曾经也梦想着有一天能开一家属于自己的包子铺，现在正好有这样一个机会，但前提是我要有能力，提出大概的发展思路，说的建议和方案能够让老板信服，甚至能够帮老板赚钱（千万别搞杂了）。我现在有两个方案：1. 传统开连锁店的模式，在管理上给员工分单店的股份，确保员工工作积极认真，确保产品的质量和服。经营上大打健康。营养。放心的观念，因为本城市很难找到一家完全健康。营养。放心的包子馒头铺（虽然本城市的包子铺很多）。本行业现状：原料采用血脖肉（槽头肉）《不敢说绝对百分之百，起码敢说大多数。或多或少都有添加》，采用能使包子馒头更白的面粉（不知有增白剂没？），在制作馅料时还添加香精，所有的店铺在和面粉时都会添加化学蓬松剂（吃多了有害），有的还会加点面粉增香剂……不知健康。营养。放心牌有用不？2. 做私房订制面点，按照顾客的需求来订制，采用电话。短信。网络等接订单，然后送货上门，这样一个店铺可以服务很大的范围，将不在是等客人上门。不知以上两个方案有可行性吗？还请润土叔叔指点指点。手机打字，两个方案说的不是很详细，但大概意思说出来了，望叔叔见谅！

-----  
销售范围是有限的：店铺周围 500 米；

人员成本是有限的：你只能雇佣 1 人；

包子售价是有限的：外送仅 50% 加价。

综上所述：超出外送距离，你亏本；你雇人多了，你亏本；你外送加价多了，消费者不接受。

我可以提个建议：你周围 500 米的网吧，可以作为潜在的客户，放个插牌电话图片在网吧收银台，A 套餐：2 个包子 1 杯豆浆，外送加价 2 元（给网吧 1 元）。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-05-26

作者：zuge111 时间：2014-05-26

印象中您似乎没谈过鲁冠球，如果您讲过那可能我看得不够认真，跟您说声抱歉。今天看了万向集团的一则新闻，又重新了解了一下相关信息，这才知道万向集团已经可以称为万向帝国了，鲁冠球这么多年如此低调，但又做得如此成功，您能讲讲鲁冠球这个人吗？

-----\*

禹作敏开车打右转灯，向右转——自己呜呼，企业面目全非了；

吴仁宝开车打双跳灯，向左转——自己寿终，企业红色接班了；

鲁冠球开车打左转灯，向右转——自己帷幄，企业早全球化了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-05-27

实事求是，一天也过不下去的，在中国可以做的事，不可说，可以说的事，却不可以做。

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-05-28

作者: zuge111 时间: 2014-05-28

@目光呆滞的润土 32737 楼 2014-05-27

实事求是，一天也过不下去的，在中国可以做的事，不可说，可以说的事，却不可以做。

---

您讲的不就是实事求是吗？实事求是就是根据实际情况当时条件，该怎么样就怎么样吗？

---

台上能说，台下不能说；

退休能说，没退不能说；

圈内能说，圈外不能说；

回家能说，出门不能说；

刚才能说，现在不能说；

老婆能说，情人不能说；

许多事情，实事求是的讲，你一定明白，但是你却不可说，伪善的歹人诱导你，打死你，你也不能说，因为否则你死的会更惨。

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-06-03

作者: silvanus2008 时间: 2014-05-30

跟帖业多年了,貌似没有一篇关于朱式改革对现在国家的发展奠定那些有利基础,因为个人对朱当政时候的一些政策和工作态度还是蛮敬佩的,李式我们也很期待,希望土哥分析朱和李。。。。。。。

---

《一百多年来，猪一样的战友没变》

一百年前的甲午战争，在大日本帝国眼里，若大的大清国里，他们唯一的对手就是李鸿章……可是，面对自己猪一样的战友，李鸿章只能仰天长叹，他深知自己真的回天无力。

二十年前，敢于趟过地雷阵的 Z 总理，同样面临李鸿章总理的悲境，他面对自己猪一样的战友，多年后暗自神伤、老泪纵横……

当年，趟 Z 总理敢于触碰改革的雷区，他要收拾胆子大些、步子快些的烂摊子，国企间的三角债已经转不动了，货币超发通货膨胀。他规划国企改制，房改、医改、教改。可是，猪一样的战友，把肉吃了，骨头放一边

如今，L 总理连肉丝也看不见了，面对一堆骨头，不啃也得啃。

房改的肉被吃了，李总理正在吃保障房的硬骨头；

医改的肉被吃了，李总理正在吃看病贵的硬骨头；

教改的肉被吃了，李总理正在吃就业难的硬骨头；

还有巨额地方债的硬骨头、影子银行债务的硬骨头、耗能产业的硬骨头、空气污染的硬骨头、水污染的硬骨头、超发货币却货币短缺的硬骨头（现金被贪官储藏起来，不流通了）……

不过，幸运的是，X、W 正在清除猪一样的“战友”

---

上面的帖子，5 月 31 日下午上传过，半小时后发现不在了（你懂的），今天略修改再发，另网摘今日财经新闻也随便上传分享。



中南海“怒”抓政策落地李克强斥“为官不为”

2014年06月03日

来源：第一财经日报

为抓政策落地，国务院总理李克强“怒了”。

“我在基层调研时注意到，有些地方确实出现了‘为官不为’的现象，一些政府官员抱着‘只要不出事，宁愿不做事’，甚至‘不求过得硬，只求过得去’的态度，敷衍了事。”李克强说到这儿加重了语气，“说得难听点，这不就是尸位素餐吗？”

这段细节描写，来自中国政府网发布的一篇题为《李克强：国务院决不发空头文件》的文章。一名接近高层，并曾任国务院督查组成员的人士昨日在接受《第一财经日报》采访时称，李总理为政策落实不到位已经“拍了桌子”，并多次强调要下大力气整治。

“这不仅仅是本届政府的难题，‘政策不出中南海’的说法早就存在。”他感叹道。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-06-03

作者：chenjunvav 来自：UC 浏览器时间：2014-06-03

求《一百多年来，猪一样的战友没变》原贴。邮箱。。

chenjunvavQQ.com

---

《一百多年来，总理变了可是猪一样的战友没变》，题目修改了下，朱、李姓变 Z、L 而已，原文结尾是“猪一样的“战友未变，今天改为“正在清除猪一样的战友”。

跟上午的文，差不多，所以，对你这位铁杆粉丝，也就不发邮件了。

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-06-04

晚清思想家龚自珍说：“灭人之国，必先去其史；隳人之枋，败人之纲纪，必先去其史；绝人之材，湮塞人之教，必先去其史；夷人之祖宗，必先去其史。”

日本修改教科书，选择性遗忘侵略的历史，军国主义的阴魂就不会散去；中华民族沉沦的根源在于我们总是对于历史的记忆是选择性遗忘，只要我们敢于正视历史，直面历史，不再选择性遗忘，伟大的中国梦就一定指日可待了。

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-06-05

如今沿途的高清监控显示，可以看见此牌照的渣土车驾驶员的影像。

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-06-06

作者: 七汗之城时间: 2014-06-06

1, 首先向润土哥致敬: 您的言谈深思像一道道闪电在中国腐儒教育下的腐生头脑中终于劈开了一丝火星。。。。。。燎原之势或可期也。。。。。。致敬土哥。。。。。

2, 小论土哥和军哥的区别: 土哥乃山中虎, 军哥是纸上虎, 军哥和土哥虽然都是虎, 但土哥乃是有血有肉有灵有魂的真虎, 军哥形式土哥, 可惜少了那份厚重飘逸, 空灵睿智, 我想军哥是真诚的, 但是军哥又是干瘪的, 干瘪貌似是文笔之因, 实则是慧根之果, 军哥若

想在帖子里发挥更大价值，我个人浅见是军哥应发挥自己时代见证者的优势，多讲故事，将身边的人与事真实的还原，做画龙者，而让土哥去做点睛者，土哥乃达摩也，军哥做好你的头陀吧，向二位致敬

---

每当我才思枯竭时，与小军喝茶聊天，总有收获。小军常常给我将日本作家的经典小说，也讲法国作家感人至深的故事……

我的故事里有你们军哥的故事，可是军哥并不愿意过分展示才华来喧宾夺主的。现实中的军哥，风趣幽默、健美强壮，呵呵五十岁了，一身匀称的腱子肉。

其实，人的成功与否财富只是一方面，快乐并被人尊重才是最重要的，很多人富可敌国了，收获了财富却没有收获尊重。可是，军哥的千万富婆何总、亿万富婆陈总，对别人再趾高气扬、再目中无人，可是只要见到军哥驾到，可是立马起身恭迎、敬茶让座

……

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-06-06

---

### 《记录与深思地告知你不为人知的民企故事》

如果 78 年是改革元年的话，那么到 98 年应该是整整的 20 年，20 年是一个人走出校门步入社会到即将迈入中年的最辉煌的一段人生，是最具活力的 20 年。如果百年算人生的极限的话，那么青春的人生也仅仅是 20 年。

一个人、一个国家，最段而完整的一段历史就是一代人青春二十

年的历史，它可以清晰地展示社会的全貌并告知你未来的趋势。

所以，我也就是在 98 年深思过去的 20 年，而决定隐身江湖的，我清楚地意识到恶鬼杀穷鬼的历史趋势，未来讲出现丧心病狂的疯子漫无目的残杀穷人（因为法律有底线，道德无底线）。

其实，深思、反思中国一段最青春的历史不仅是我一个人，一定有很多深思想者，而吴晓波就是其中最杰出的一位，他记录主流媒体曾经光鲜辉煌而此后悄无声息的民企故事。秦池：没有永远的标王；巨人：“请人民作证”；玫瑰园：在没有路标的花园里；飞龙：被诗意宠坏；瀛海威：在大雾里领跑；三株：“帝国”为何如此脆弱；太阳神：逝水难追“太阳神”；南德：一个“堂吉诃德”的中国版本；亚细亚：激情尽“野太阳”。

如今，又过来十几年，刘汉、施正荣、徐斌的故事又给吴晓波带来新的思考与追问。

电影也好、舞台剧也好，喜剧带来的快乐是短暂的，往往你放松愉悦的时候却不会去深思，而最悲剧的故事，却总能让人深思与震撼，我们会反思哪里存在问题，是不是消除了这些悲剧的隐患，整个社会就可以减少悲剧的数量……

其实，我写的亲历故事和吴晓波写的故事，并不是揭露社会的黑暗和丑恶，我们只是想告诉大家，除了美丽的光鲜外，我们还应该看见不为人知的另一面，只有敢于正视历史、直面历史的人，才是自己的未来，同样，只要敢于正视历史、直面历史的国家，也才有这个国家的未来。

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-06-06

回楼上,看看日本公司的诚信,再看看获得中国经济年度人物的海航集团,你就会发自内心的感叹。

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-06-06

作者:那些事儿说了来自:Android 客户端时间:2014-06-03

大哥对写大败局的吴晓波怎么看?

---

《记录与深思地告知你不为人知的民企故事》

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-06-09

作者:颜路开时间:2014-06-08

说实话,08年我在设计一个创业计划时,在写外部环境分析的时候,为了扩大眼界而大量浏览网站,发现了润土兄的这个帖子,用心研读了一番,颇有收益。

后来小军兄出现的时候,我偶尔来看过,感觉小军兄也是很有见地,一直准备把小军兄的文字也看一遍的,但是现在还没有看完。

中纪委副书记今日称以后的工作重点转向18大以后出现的贪腐案件。这是不是意味着18大以前的事将既往不咎?那么反腐风暴就要偃旗息鼓了吧,请润土兄给提点一下。

---

出来混,总要还的。

不要看说什么,关键看做什么。

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-06-11

作者：一梦三四年 2013 时间：2014-06-09

闰土前辈，拜读了你精彩的创业自传和这么多犀利的独到见解，感觉你的世界观和人生观已经到达了一定的境界，是我等所不能企及的，你像一本写满睿智的书，像一双站在珠穆朗玛峰上的慧眼，更是一位值得信赖的良师益友！肺腑之言不必多说，在下想请教一下，你对当今市场混乱的旅游业是怎么看的？对旅游从业者能不能做个客观的评价？如：相关的政府职能部门，旅行社，导游，旅游景点的管理员，还有五花八门的游客，恳请赐教！

作者：一梦三四年 2013 时间：2014-06-09

闰土大哥，在下想请教一下，你对当今市场混乱的旅游业是怎么看的？请问《旅游法》实施后依旧没有改观的旅游业的发展方向在哪里？对旅游从业者能不能给点建议，同时对下面的几个群体做个客观的评价？如：相关的政府职能部门，旅行社，导游，旅游景点的管理员，还有五花八门的游客，恳请赐教！

---

### 《关于旅游创业的一些闲聊》

我没做过旅游，没有这方面积累的经验。不过，可以从旅游资源和终端消费者分析，推理未来的趋势和商机。

在中国大陆，好的旅游资源均被地方政府垄断或者被有背景的老板买断，他们是坐商，唯一思考的是如何将门票提价，他们基本不考虑留住客人，让客人愉快地消费。而非垄断的旅游服务企业，则处于无序的竞争状态，无序的结果就是低价竞争，而低价的结果就是坑蒙

拐骗诈，先忽悠进来再关门打狗，所以如今低价旅游成为游客恐惧的陷阱。

十八大前，公费旅游与茅台酒一样，属于旅游市场利润丰厚的蛋糕，但是这块蛋糕被无数权力和关系瓜分着，某地业绩好的旅游公司的背后均有央企和肥缺机关的影子，没有门路的是进不去的。如今，这块肥肉正在瘦身或者变身中。（城郊游变为拓展培训）……

未来的市场空间（公费除外），则属于互联网企业，他们依靠点击和集聚的客户或者酒店、景点的广告和分成。

未来的旅游市场，将更加多元和分散，小众旅游、深度游、成为市场趋势，帐篷游、背包游、自驾游、屌丝游、艳遇游、作死游、吃货游……

这个市场是巨大的，你想垄断是不可能的，你只要能做出一个全中国吃货旅游最牛的网络企业，你就可以成为马云和马化腾天价收购的对象。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-06-16

作者：硬汉的理想时间：2014-06-15

润土老师，您对现阶段的工程照明怎么看？

以小弟现在水平想不通的以下几点：

- 1、这个行业一线城市的机会大还是2、3线城市？
- 2、工程照明受房地产的影响是否特别大？

结合我现在的情况能否请润土老师分析我该如何选择：

- 1、在北京发展还是回老家东北省会哈尔滨发展？

---

1. 你垫资的规模，决定你工程照明的规模。

（甲方缺资金，或者有钱也不给你拖着付款无息占用你的资金，等你要款时打对折砍你的价）。

2. 你背后的人物，决定你工程照明的盈利程度。

（原南京市委书记王武龙被判刑，其罪之一就是插手玄武湖隧道工程照明、长江二桥工程照明，当事私企老板，潜逃海外）

3. 你代理的权限，决定你上游工程产品的返点。

（雷士照明等企业通过分级独家代理的方式，销售产品，你所在区域的销售越大，你获得的企业返点折扣获得的利润就越大）

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-06-16

作者：灵魂舞不动时间：2014-06-13

世界杯大幕拉开了！

举报回复

作者：翱宙 Eric 时间：2014-06-13

土哥，本次世界杯不分析一下吗？就像当年从各国的政治经济等等因素分析一样啊，俺还是相当期待的，虽然俺是伪球迷，买买彩票业好嘛，呵呵

作者：19851126jiang 时间：2014-06-14

土兄，最近我身边朋友都喜欢看足球，什么杯，有的还不上班请假看，我为什么不喜欢看呢，我也尝试看，可就不喜欢看，只喜欢看你的贴，看你的贴也只有晚上很晚才看得进心，这是为什么呢



作者: chenjunvav 来自: UC 浏览器时间: 2014-06-14

世界杯来了。本届世界杯。是屌丝大逆袭。。土哥。等你的评论。。。。。。

---

### 《FIFA 世界杯——商业资本在全球演绎的鸿篇巨著》

我第一次接触足球是 82 年的西班牙世界杯，不是被足球吸引住的，而且是电视转播中播放的电视广告吸引住了——而是被雀巢咖啡、雷达表唯美的画面、醇厚的声音迷住了。即使高考前夕，我也依然每天一场不拉地看电视转播，虽然不懂，还是被比赛的过程深深地吸引……我记住了济科、普拉蒂尼、马拉多拉、罗西。当年，还在路边报摊买了本世界杯杂志，又知道了贝利、贝肯鲍尔、克鲁伊夫……当年中国足球队战胜科威特，我们小伙伴们还一起去市中心 YOU 行、狂欢。

中国的第一代球迷的诞生源自于 82 年转播的 12 届西班牙世界杯赛，第一次知道了除了世界上除了乒乓球，还有足球。知道了除了“誉满全球、实行三包”的电视推销广告，居然还有什么也不推销的唯美短片（他们让你记住经典唯美的画面和声音，让你记住他们的商业品牌）。

十年后，还知道除了足球，还有美职篮、美国棒球、美国超级碗（橄榄球），二十年后，又知道欧洲冠军杯（足球）、F1、高尔夫、法网、澳网、美网、温网……

其实，对于中国人来说，我们从小被灌输的思想就是体育为国争

光和一种集体荣誉感，却没有体会到以自己一己之力成为拯救世界的英雄，一种无上荣光的骄傲，通过世界杯，我们第一次发现一个人可以成为跨越种族、国家、地域被亿万人敬仰的人物，这就是竞技体育的魅力。

对于，大多数中国人来说，过去乒乓球就是体育，现在广场舞就是运动，麻将就是休闲，这主要源于我们从小体育的普及种类和程度，美国棒球、橄榄球、篮球

发达源于学校对学生培养出的兴趣，欧洲足球发达源于学校对学生的鼓励、社区对民众的参与。

从政府对体育的层面分析，中国政府的投入是巨大的，可是我们十三亿人口的大国却被挡在世界杯 32 强的大门外，法网、澳网的女子网球世界冠军也是李娜自己单飞的结果……这就是我们困惑于如此众多的高校和科研机构，出不了诺贝尔奖获得者，如此众多的体育官员和体育学校，进不了足球世界杯。

其实，归结起来是两种思路，一种是政治思路，既确立伟大的目标，可以不计成本，可以不择手段，现实的结果却是离目标非常的遥远。另一种是商业思路，算计投入的商业成本、遵循游戏的规则。

国际足联主席布拉特已经确认过世界足球起源于中国淄博，一种叫蹴鞠的游戏，公元前二三百年的中国汉朝时，蹴鞠这种游戏形式就开始流传，人们踢一个塞满羽毛的皮球，直径为 30-40 厘米，在场地上拿长竹竿立起后中间有个网格，作为比赛中需要的一部分。此后这一游戏形式得到演变，球员们无法畅通无阻地直攻球门，而需要靠脚、

胸部、背部甚至是肩膀来对抗对方的进攻，但是比赛中不许用手。类似的规则至今使用。

如果古代评选世界足球先生的话，非北宋的高俅莫属，高俅蹴鞠踢的好被皇帝封官为太尉，中国的蹴鞠之所以无法成为现代足球，就是因为蹴鞠为皇帝玩耍的，图个让皇帝开心罢了，而没有注入竞技体育规则的元素，对于皇帝来说，规则都是浮云，朕觉得好看、好玩即可，所以蹴鞠缺少群众的广泛参与度，只是宫廷内的游戏罢了，随着北宋皇帝的消失而消亡。

如果我们分析当今世界最火热的体育赛事，就会发现政府没有投入或者很少投入，却成为商业运营中的赢家，政府获得高收入球员的个人所得税、体育带来的门票、旅店、餐饮，媒体广告的税收，围绕体育解决了数量可观的就业，今日西班牙经济衰退，唯一保持活力的就是西班牙足球甲级联赛，成为西班牙最赚钱的产业。当然了，美职篮、美国棒球联盟、美国超级碗（橄榄球）也是赚钱的大赢家……

如果要有有什么奥秘的话，其实就一句话——源于商业资本的力量。

我们中国人玩麻将、乒乓球、举重，全球的商业资本不参与，全球商业资本玩的体育，我们也参与不了，而全球商业资本每隔四年全球演绎的世界杯商业大片，中国球迷总是局外的看客，无可奈何、万分沮丧，其中不乏骂娘的球迷，其实，球迷不懂商业资本才是最大的赢家和操盘者，球迷疯狂之时，正是他们赚的盆满钵满之时。

商业资本运作的手法千变万化，不过归纳起来也不复杂。

第一，寻找民众广泛参与的体育项目，再从娃娃抓起，从小引发

他们的兴趣（每一次大赛，每位出场比赛运动员亮相之时都手牵一个小手），为未来培育运动明星和观众。更会演绎一个一个屌丝成为亿万富豪的励志故事，激励一代一代的屌丝从小确立人生的奋斗目标（C罗、梅西、拳王阿里、老虎伍兹……）。

第二，便于巨大运动场观看的比赛项目，因为现场观看比赛时，观众距离十米之外就看见球了，所以商业资本放弃，足球、棒球、橄榄球却可以百米之外清晰地观看比赛所以被商业资本青睐。

第三，便于电视转播的比赛，巨大的场地可以放置更多的场外广告而乒乓球、斯诺克却存在户外广告放置的局限被商业资本放弃，商业资本需要巨大的比赛场容纳观众，最好每周都比赛，这样可以售出更多的门票和广告播出的时间（创造出俱乐部联赛）。

第四，对于商业资本来说，运动员服装、鞋子上面的图案就是天价的商业财富，转播版权、电视广告、媒体广告、户外广告就是天量的商业财富。

我们可能困惑政府在其中的角色。其实很简单，这些超级体育联赛国家的政府从来不敢拿老百姓的钱送冠军明星们的奖金，他们就热衷就一件事：

意大利税务局追查马拉多纳巨额的所得税；

西班牙税务局怀疑梅西、穆帅偷税；

美国联邦税务局核查杜兰特偷税……

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-06-18

作者：MOTHER 你是一个名时间：2014-06-17

润土大哥！您好。我有个问题请你解惑。我 2006 年的时候在深圳富士康打工，当时在厂里面办了一张三千元的信用卡，是上海浦发银行的。当时信用卡从银行寄过来的时候，在厂区的领件处被别人拿走。当时那人也想办法找到了我的身份证资料。他在里面取了一千元（只能取一千元），然后我发现问题后立刻锁死了卡，并且把信息向银行方面反映。也向派出所报了案，但他们不接案，说不是他们管。笔录都没做。我当时也是个愣头青，不知道这事的严重性。一直到现在也没有处理。有 7。8 年了。估计我的银行信用记录都毁了。后悔啊。不知道还有什么措施能补救。希望大哥能帮我分析指点下，。真心谢谢您了。祝你生活愉快，阖家幸福!!!

-----

再精明之人也有失手之时，吃一堑长一智。关键是同样的事不再受骗，人生中的吃点小亏、被骗小钱是件幸运的事。

往往那些一次被骗就毁了一生幸福之人，总是那些从没有吃过苦头、自认为聪明和福星高照之人。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-06-23

作者：jianrenwuzhe 时间：2014-06-22

土哥你对做生意欠账这个事怎么看，现在欠钱的是大爷，要钱的精神压力大，但是如今这个社会做生意不让欠账的话又没什么生意，很多行业生意又竞争激烈，你不让欠账你竞争对手愿意让他欠，你就没什么生意了。让欠账又很累心很累，土哥要是你的话你会怎么对待这种事

-----

95 年，岩棉制品厂让我们先送 200 吨柴油，后付款。结果我们被这家国企给坑了，他们赖着不付款，三年后，该企业破产我们也随之陷入绝境，辛苦数年赚的辛苦钱被坑的分文不剩。

此后，暗暗下决心：赊账的生意，一概不做。

**【备注】：**

不保晚节终入牢笼

南京市化建集团原董事长李章国受贿一审获刑 14 年

2010 年 07 月 27 日

6 日，市中级人民法院对南京化建产业（集团）有限公司原董事长李章国受贿案作出一审判决：以受贿罪判处其有期徒刑 14 年，并处没收财产人民币 40 万元。

经法院审理查明，在担任有着近百家下属企业的“超级航母”南京化建产业（集团）有限公司董事长、总经理期间，李章国利用职务便利，在负责集团所属企业改制、维护主管企业稳定、促进改制企业发展等事项上，为有关单位和个人提供帮助，收受相关单位和个人给予的贿赂共计人民币 387 万余元、美元 2 万元、商品房 1 套（价值人民币 51 万余元）。

目前，李章国犯罪所得赃款赃物全部被追缴上缴国库。

李章国堕入犯罪深渊的人生轨迹

他出身于贫苦农民家庭，通过勤奋工作，终于走上了大型国企单位一把手岗位（正局级）。然而在走上事业的高峰时，他却放松了对

自己的要求，开始利用下属企业改制和帮助下属企业解决困难的机会，从中收取巨额贿赂。就好像一个马拉松选手，一路赶超对手，终于走到了终点线前，但是，他没有能够听到观众席上爆发的掌声、欢呼，没有见到鲜花、彩旗。因为就在快要到达终点线的一刻，他跌倒在了终点线前。他就是南京化建产业（集团）有限公司原董事长李章国。

昨天，市中级人民法院作出一审判决：李章国收受他人贿赂人民币 3870922.72 元、美元 20000 元、商品房 1 套（价值人民币 510742.2 元），以受贿罪判处其有期徒刑 14 年，没收财产人民币 40 万元，其犯罪所得赃款赃物全部追缴上缴国库。

与共和国同龄的李章国，本可“光荣退休”。可此时，他听到的只有法官那庄严的判决。戴着那锃亮的手铐，他坐在法庭上，眼中流淌着那悔恨不尽的老泪。

他撑了 20 天才开口

去年，市人民检察院在查办一起案件时，发现了涉及南京化建集团的线索：该集团一个部门负责人在企业改制中收受钱财，涉嫌职务犯罪。这个线索引起了检察机关的重视，办案人员从中深挖，发现了化建集团副总经理胡光也存在犯罪行为（另案处理）。紧接着，化建集团下属企业南京新材总厂厂长杨二陵重大贪污犯罪案发，牵出了化建集团董事长李章国涉嫌违纪违法的问题，引起了市委、市政府领导高度重视。

南京化建集团是市属特大型企业，拥有近 100 家国有企业和 10 多万名职工，李章国长期担任化建集团的“一把手”，是市管正局级

干部，查处难度很大。市委领导指示，不管涉及到谁，不管职务有多高，只要违法违纪，都要严肃查处。为此，市纪委牵头与市检察院和市国资委成立专案组，制定了详细的初核方案。经缜密初核，掌握了李章国、胡光等人涉嫌受贿犯罪的证据。

去年9月下旬，专案组正式对李章国的问题进行调查。一开始，李章国态度镇定，对自己的问题避而不谈，只是不断表功，还反复强调自己的“廉洁”。

这倒也不奇怪。因为查办杨二陵贪污犯罪过程中，化建集团及相关企业多人陆续接受调查，李章国早已对此心知肚明。他不仅作了周密准备，进行大量串供、转移赃款赃物等活动，而且还冠冕堂皇地向有关领导准备了一份在杨二陵案发后如何召开家庭廉政会议、查问题、提要求的所谓汇报，俨然将自己装扮成一个对自己和家庭要求严、一心扑在工作上、勤政廉洁的“清官”形象。

这些“假动作”岂能瞒过专案组成员的火眼金睛。办案人员陆续出示的证据证言，一次次冲击着李章国的心理防线。20天后，他终于低头认错，陆续交代自己的受贿行为。在强大政策感化下，他交代的数额也如同“挤牙膏”一般：从最初的90多万，到200多万，最后计400多万元。

#### 从贫苦孩子到正局级干部

去年国庆是新中国60岁的生日，仍在“两规”期间的李章国格外落寞。与共和国同龄的他，劳碌了大半辈子，此时原本应当卸下职务颐养天年，可现在却在市纪委办案工作点接受组织审查，李章国悔



恨不已。

李章国出生于苏北贫苦农民的家庭，6岁时父亲就离开人世，母亲领着4个孩子相依为命。困难的时候，他跟着母亲在街头卖过烙饼，在田间摘过野菜和树叶，扒过树皮。因缺医少药营养不足，妹妹活活饿死在家，姐姐也因为心脏病离开人世。

逆境磨炼了李章国的意志。他从穷苦农村一路走来，在南京读大专毕业后，被分配到南京某石矿当工人。刚工作的李章国，生活极为贫困，家里的铁锅坏了，他就找人把锅补起来接着用。

25岁那年，表现优异的他被任命为车间副书记。基层干部的经历让李章国拥有了很强的工作能力，赏识他的领导们对他不吝溢美之词：踏实、苦干、办事果断、善于决策，协调能力强，能把群众团结起来。

李章国41岁开始担任南京某石矿矿长、党委书记，就此走上仕途。此后他又分别在南京华宏集团和南京市建材工业公司担任一把手。2000年时，南京化建集团组建，李章国出任这个“超级航母”的党委副书记、副董事长、总经理。3年后正式升任化建集团董事长。

下属给他儿子“发工资”

仕途上高歌猛进的同时，李章国的私欲也在膨胀。2000年后，化建集团下属近百家企业纷纷开始启动改制，头脑精明的生意人都瞄准了这个机会，李章国作为化建集团内的实权人物，更成为他们巴结的对象。在“糖衣炮弹”的轮番进攻下，李章国渐渐失去了抵抗力。其中，南京某化工集团有限公司董事长兰夏生是“贡献”最大的一个行

贿人。

该化工集团厂址原先在浦口区，后来由化建集团出面帮助企业实施了搬迁。通过改制，企业并购了一家化工厂和设计院，资产质量得到提高，实现了做大做强。与此同时，通过改制，兰夏生作为企业的负责人收入也大幅提高。心存感激之余，兰夏生从2003年中秋节开始“拜访”李章国。刚开始，他送了3000元的红包，后来见对方来者不拒，他逢年过节的礼金逐步上升：1万、2万、3万，最后能一次性送上5万。

兰夏生知道，化建集团就是自己企业的“家长”，很多事情只要“家长”帮忙就好办。他认为必须对李章国进行“长线投资”。2003年夏天，兰夏生结识了李章国的大儿子李明，便想出个主意。他找到李章国说：“你儿子学历高，我想让他在我的企业里帮忙搞点咨询，每个月我给他发点工资。”

李章国知道他所说的“工资”是什么，也知道这么做实际上是冲自己来的，不过他也没有反对，只是让儿子去切实做点事情。于是李明与兰夏生签订了一份协议，之后每个月领取近2万元的工资。

几年后，李章国想起此事，觉得银行卡记录容易被察觉，就找到兰夏生表示不妥。于是给李明的“工资”被改成了直接送现金。每次兰夏生上门，如果李明不在，他就干脆直接给李章国夫妻。

6年时间里，兰夏生支付李明的“工资”数额达到了91.8万多元！加上他逢年过节送的礼金，他一个人就向李章国行贿了132万多元。

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-06-23

花一套房钱买两套房子

要说按月“发工资”，兰夏生并不是第一个这么干的人，南京新材总厂厂长杨二陵做起来更加赤裸裸。

杨二陵原来是化建集团下属岩棉厂厂长，岩棉厂破产后被集团内的新材总厂托管，他又被任命为新材总厂的厂长。之后，他难免要经常与集团打交道，通过集团的帮忙，他做成不少事，也赚了很多钱。为了与李章国搞好关系，他专门办了一张银行卡交给李章国说：“领导你很辛苦，给你一点车马费，我以后每个月往里打钱。”李章国一点没含糊地收下了。之后杨二陵果然月月打钱，4年半里总共打了28万。

除了给领导“发工资”，杨二陵还不止一次帮领导买房。2002年下半年，李章国到处看房，准备给大儿子结婚用，杨二陵得知后马上推荐了长江路附近一处楼盘。李章国看过后感到满意，杨二陵马上帮他交26.6万元首付款。事后李章国打算把钱还给他，他只说了一句“这个你不用烦了”，李章国也就没提。

就在李章国夫妇商量如何装修时，杨二陵又出现了。他将装修也包揽下来。后来，李章国准备找装修公司结清10万多元装修款时，却被装修公司告知，杨二陵已经代他给结了。

2007年安徽一家酒店式公寓在南京打售楼广告，李章国得知后表示感兴趣。杨二陵自告奋勇说他认识开发商，如果团购还能便宜，于是李章国委托他帮忙买一套。后来，他把15万的购房款交给杨二

陵时，杨却给了他两把门钥匙：“这是两套房子，除了你之外，又给你儿子弄了一套。”

某投资集团董事长陈雨同样也给李章国送了一套房子。该投资集团在资产收购中受益，陈雨对李章国很是感谢。恰好集团开发的一处楼盘要搞封顶仪式，他邀请李章国参观。在参观中，陈雨试探性地建议：“你以后可以拿一套给小孩住住。”李章国没有接他的话。事后陈雨打电话说已经给他留了一套。李章国让侄女去售楼处签了协议，以侄女的名义拿下了这套房子（价值人民币 510742.2 元）。

仍然是买房，李章国想自己掏钱，发现钱不够时就让手下“垫”。2002 年下半年，他想买一套商品房，却有 20 万元的资金缺口，正巧碰到集团所属的复合材料有限公司总经理王某，就向他借钱。王二话没说，先凑了 9 万，回头又拿了 11 万交给他。这次借钱没打借条，事后双方都没提这事。

酒盒里装的竟不是酒

钱收得多了，李章国有时候也感到害怕。然而，这只是短暂的思想斗争，贪婪很快就战胜了恐惧，使他在堕落的道路上越走越远。

2004 年下半年，南京某物流公司董事长杨祝卫打算参与化建集团下属南京朝阳减水剂厂收购，为此他请公司律师牵头约李章国吃饭。饭后，杨祝卫赠送了一瓶酒。李章国将酒拿回家后，总觉得这瓶酒很沉，打开发现酒盒里装的不是酒，全是钞票，一共有 30 万元之多。他大吃一惊，随即也略有些害怕，第二天就打电话叫来杨祝卫，当面把“酒”还给他，并说：“该怎么办就怎么办，你不要害我。”

可是杨祝卫似乎吃准了他的心理，一次不行就第二次。后来他让律师找借口去李章国家登门拜访，临走时留下一幅字画。其实送字画不是主要目的，关键是字画里面有 2 万美元。这次李章国收了下来。后来每逢节日，杨祝卫或者他儿子都会去拜访，陆陆续续又送了 24 万元。

南京某联合水泥有限公司总经理郭志风也是企业改制的受益者，他深知企业的发展离不开化建集团的扶持，为此也加入了向李章国“进贡”的行列。2007 年初，他在办公室里塞给李章国一个信封，里面是一张 5 万元的转账支票，李推辞了一下就收下了。回家后，他就把这 5 万元转账到妻子的账户里面。

后来不久，李章国在参加一个饭局时，同桌有一人无意识说，银行卡丢了，去银行查询，能查到这张卡上所有的资金进出记录。“大家要当心啊。”几个人在饭桌上开玩笑说。

说者无心，听者有意。李章国回家后就寻思郭志风送 5 万元这件事。几天后他找到郭，假装客气地说：“这钱我不能要，得退给你。”郭志风赶忙回答：“没关系的，这钱是我私人的，不会有问题，就当是我借给你的。”

李章国于是让郭志风当场写下收条。郭马上提笔写了一张收条，表明自己已经收到李章国的还款。拿到这张收条，李章国这才安心了。

天网恢恢，疏而不漏。李章国在被审查期间，回顾自己堕落的轨迹，心痛不已。“我本来也是个好人，蜕变到如此地步，确实有一个潜移默化的腐变过程。”

李章国清楚地记得，刚从石矿调任建材工业公司经理期间，无论是政治上、思想上、作风上对自己要求都是十分严格的，工作上兢兢业业，爱打拼争先，生活上虽然条件一般但精神上富足。“上世纪90年代末，即使有人送点烟也推推搡搡。组建产业集团后的初期，有人送几百元购物券也遮遮掩掩。自己在大会小会上说不可这样，不可那样，即使收了也要交出来作登记处理。”

然而当他登上化建集团领导的地位后，客观情况发生了变化。近百家下属企业的改制，很多都是“香饽饽”，李章国面临的外部诱惑逐渐瓦解了他的防线。他说：“自己反复重申的规定被自己当成了耳边风，对关系好、够朋友的人送的钱物，仅客气几声就据为己有，渐渐胆子就越来越大，以致于堕入泥坑不能自拔”。

化建集团目前经济运行态势良好

对于李章国来说，推进下属企业的改制，为下属企业排忧解难，本应是他的职责所在，但他却渐渐地把这些正常的服务视为个人对下属的恩惠，混淆了公私之分，份内工作变成了权力寻租。纵观李章国的人生轨迹，他工作40多年，前30多年还都能够坚持住底线，而后10年却最终毁掉了自己，倒在了仕途的终点线前。

在查办案件的同时，按照市委主要领导“围绕发展查案件，办好案件促发展”的指示要求，办案人员注意正确处理各种关系，坚决维护企业的稳定和发展大局。

查办案件期间，市纪委与相关部门协调，及时安排落实化建集团临时负责人员，确保集团日常工作的组织领导。化建集团新的领导班

子组成后，市政府分管市长专门与化建集团新领导班子集体谈话，明确任务，提出要求。市纪委监委向化建集团发出监察建议，要求完善领导人员权力运作的监督制约机制，切实从源头上预防和治理腐败。专案组也及时指导化建集团新的领导班子针对存在问题，完善制度，堵塞漏洞，加强内部管理。

由于方法得当，措施有效，查办案件期间，化建集团及所属企业安全稳定，生产发展等各项工作秩序井然。2009年，化建集团全行业实现工业增加值46亿元，同比增长7%；实现工业总产值209亿元，同比增长14.4%；实现利税10.5亿元，利润5亿元。

目前，化建集团所属企业经济运行态势良好。

（文中除李章国、胡光、杨二陵外，其余人员为化名）

南京化建产业（集团）有限公司原董事长、总经理李章国，任职期间，在负责集团所属企业改制、维护主管企业稳定、促进改制企业发展等事项上，为有关单位和个人提供帮助，收受相关单位和个人给予的贿赂共计人民币387万余元、美元2万元、商品房1套（价值人民币51万余元）。

就在临近退休时，李章国东窗事发，落入法网。

纵观李章国的人生轨迹，工作40多年，前30多年爱岗敬业，守住“底线”，为党和人民做了有益的工作；而后10年却以手中的权力大肆捞取钱财，不保晚节，终入牢笼，毁掉了自己，倒在了仕途的终点线前。

昨天，市中级人民法院以受贿罪判处其有期徒刑14年，并处没

收财产人民币 40 万元。(陈泽旺许震宁陈泽旺许震宁)

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-06-23

作者: 安静的午后很静心时间: 2014-06-22

土哥问好,我有个问题要问一下,是这样的我发现在珠三角这里做生意的人有相当一部分人做生意赚到一定的钱财以后都没有在外定居的想法,都是回老家建房然后一年回去几趟,而不会在外定居让自己的子女视野更开阔,在成长过程接触更多的异样思想,如此重复一代两代如此单调的游戏只因为老家是祖地?!我想农家人有此想法的背后有着某种特定的文化在里面,我想让土哥也谈谈这方面的,让我的我思想能加以延伸得于拓展

-----  
这些人,虽然获得商业上的成功,可是他们却没有获得社会的尊重,有的人甚至以失去尊严为商业的代价。可是,成功的他们在乡亲们眼中,却是被羡慕、被崇拜的对象,没有尊严的他们在故乡却充满的尊严。

一个人低层次的追求是物质财富的满足,当物质财富满足后,则转而追求精神的富足,从精神层面来讲,尊严是一个人最基本的精神需求。

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-06-23

作者: jianrenwuzhe 时间: 2014-06-21

土哥你是怎么看广场舞这个现象的?现在都不止在国内跳了,前阵子新闻说都已经跳到法国和莫斯科红场去了,大有攻占世界之势。。



土哥在你眼里广场舞是利还是弊呢？这东西是怎么起源和流行起来的。。

---

### 《广场舞背后的滑稽人生》

最近风靡中国城市的大妈广场舞，随着大妈们出境游而出现卢浮宫广场舞、莫斯科红场广场舞，大妈们自己自得其乐、乐在其中……看似无厘头滑稽场景的背后却是每一个舞者人生心酸青春的释放与倾诉。

她们上小学的时候，赶上五十年代末的“教育大革命”，当时的中国要在15年左右的时间普及高等教育，在这种方针的指导下，我国教育盲目冒进，胡乱改革。一些工厂、机关、人民公社、街道很快办起了高等学校、中等学校、农业学校、普通中小学、幼儿园，以及红专大学、劳动大学、市民大学等名目繁多的各种形式的学校，很多学校是无三无学校——无校园、无师资、无固定教学时间。

她们上高中、上大学时，赶上了文化大革命，她们被上山下乡接受贫下中农再教育……

她们返城就业十年后，在四十岁、五十岁时，遭遇大规模的企业下岗，经历“教育大革命”和“文化大革命”无知的她们理所当然成为被淘汰的对象……

进入新世纪后的她们，陆续进入退休的年龄，许多的下岗者第一次拿到退休工资的时候，第一次感受到：“啊!!! 原来退休工资比昔日的工资还高啊”的幸福感受，她们的人生第一次进入人生最辉煌的

阶段，于是，她们载歌载舞，可是她们没学过芭蕾舞、拉丁舞、爵士舞啊。于是，把她们年轻时学的“忠字舞”、“秧歌舞”改变成当下最流行的广场舞。

旁观者看她们的广场舞跳的滑稽，旁观者却无法体会她们心酸的人生，更无法感受思想被禁锢大半生、身体被禁锢大半生，却在夕阳红的晚年被解放……

对比过去的压抑和苦难，今日的滑稽广场舞正是她们对失去的快乐青春无声的呼唤……

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-06-26

作者：leelinleelin 来自：iPhone 客户端时间：2014-06-25

土哥，又到了一年填志愿得时候了，我一个亲戚得小孩发挥一般没考上自己理想的大学，现在分数线比一本低十分，我是建议他虽然学校不是理想的但专业可以选个好点的，他是男孩子，学的理科，性格各方面都还算开朗。恳请土哥分析一下未来比较好的几种专业方向。先拜谢了

---

未来，随着社会财富的积累和经济活动的频繁，执业会计和执业律师具有很好的发展空间，公司并购、老板离婚都牵涉到财务和法律问题的解决。

未来人生的道路存在很多的变数，关键看孩子的喜欢和人生的目标，看他喜欢挑战性的工作还是安稳的状态。所以，简短的分析很难给出这个人生一辈子的答案。

这里牵涉到所在地的发展趋势（长三角、珠三角、京津冀），经济模式的发展趋势（网络扁平、全球融合）……

总之，你的专业切合了当地发展的趋势也符合了经济未来的变化，再加上自己具有终身学习的习惯（进入社会的再学习比学校的文凭学习更重要，文凭让你进门再学习让你立足）。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-06-26

作者：冰水游侠来自：Android 客户端时间：2014-06-05

刚在微薄上看了，万科的抵御野蛮人行动！大哥怎么看？好像大哥以前提过君万之争！

---

### 《被资本觊觎的万科》

对于资本来说，盈利丰厚的公司，无疑是最佳的捕猎对象。对于，王石来说，万科比其亲儿子还亲，这里浓缩了他一生的心血和梦想，金钱已经无关重要，他只想将其带入一个常人无法企及的高度，以自己认为全新的管理方式展示中国人管理企业、发展企业的智慧……

资本玩家却分为长期玩家和短期玩家两种，长期是希望企业获得持续的盈利能力，比如巴菲特这类的投资家，他们往往不干预企业的经营和人事安排。另一类则是短期的玩家，他们想在短期内获得最大的回报，这类资本玩家并不想长期的持有，他们往往会强行介入企业的管理和人事安排，这样就可以使上市企业按照自己的短期路线图走出一个华丽的K线，或者在资本市场获得丰厚的回报或者通常安插亲信进行利益输送获得巨大的利益……

央企、国企的董事长、总经理均为实权政客以组织部的名义派遣，所以对派遣他们的主子负责。上市公司的董事长和总经理等实际控制人则由董事会任命，所以控制董事会的决策权、话语权是每一个上市公司股东最首要的目标，如果能以最小的代价（股权）获得最大的话语权，那么就是资本最大的奢望。这样的状态很少，马云是很小的股东却有最大的话语权也得益于阿里巴巴健康快速的成长。暂时，觊觎马云位置的野蛮者还抓不到捕猎的时机……而资本市场上上海家化已经被野蛮入侵的资本家完全地控制……上海家化的未来取决于资本玩家的态度——怜香惜玉还是一夜激情。

做为万科创始人的王石，清楚地意识到自己迟早要被资本玩家赶走（因为他的股东小到微乎其微），在资本的层面他没有话语权，但是做为创始人的他却具有他人没有的灵魂，他将自己的灵魂融合万科的企业文化，某种意义上王石就是万科的精神领导，王石不仅让资本玩家不敢挑战他，而且他登珠峰、探险的勇敢精神成为中国企业家膜拜的对象，也就是说：你敢在资本市场挑战他，可是你却不敢在精神层面挑战他。所以说，只要王石健康、思维清晰，他想让你做董事会主席，你也得照照镜子，瞧瞧自己的模样……

万科之所以被资本觊觎在于它股权分散，便于资本以最小的股权获得最大的话语权。而那些股权被某人或者某个集团绝对控股时，由于资本无法在股权比例上超越别人，所以他们无法取得控股权，即使想觊觎此猎物也无法使其成为盘中的美味食物。

万科是竞争性的公司，必然存在市场的变化，万科的发展得益于

中国地产黄金十年，这十年里，地产行业是最辉煌最耀眼的行业，万科还是这个行业的翘楚，理所当然成为资本市场最闪耀的明珠，也必然成为资本猎手最觊觎的猎物。

猎人知道猎物被追赶却在前面高速奔跑的时候是很难捕获此猎物的，猎物速度慢下来的时候或者转向的时候，则最容易捕获。同样，万科健康高速发展，资本无法下手捕获，但是万科的住宅地产若转型商业地产失败或者高速停滞了，盈利少了甚至亏本了，这样就给资本猎物捕获寻找到了契机。

过去的地产十年得意于两个要素，第一个要素是膨胀的地方财权，有钱的地方政府挥霍财政，无钱的地方政府负债挥霍借债，造成一种虚假的繁荣，另一个要素就是廉价甚至无本地抢夺老百姓的土地（有土地承包证的农民没有话语权，只要下岗证的工人就更没有了话语权）。但是这样的无序状态形成通货膨胀的危机，财富并没有创造却通过土地的泡沫形成虚假的财富，再者地方政府抢夺老百姓的土地，老百姓没有在土地的收益中获得利益却凭空成为负债的群体（房贷），这样就形成社会动荡的根源，围绕土地的纷争群体性事件成为中国社会不稳定的因素。

新一届政府不可能无视通货膨胀危机的出现，也不可能对不断发生的群体性暴力冲突熟视无睹。于是给无序的地方政府的财权套上了笼子，也赋予农民土地法律的产权。这样泡沫货币消失了，廉价土地消失了，一路狂奔的地产经济就失去了强劲的动力，未来的地产经济必然与市场经济的其它行业一样趋于合理的盈利水平。

拿中国目前的市场分析，通常 10%的行业毛利是盈亏的分水岭，7%的利率是固定的成本，3%的管理费用，人力成本、流转税（增值税、营业税）后，实际企业税后利润归零。若该企业毛利 20%，则该企业税后利润为 10%，若该企业毛利为 5%，实际的税后利润是亏 5%的水平。

过去地产十年中，地产企业的年均利润应该在 20%以上的增速，所以地产行业是过去十年最赚钱的行业，当然地产属于资本密集型的行业，理所当然被资本的实际拥有者获取了最大的利益（银行持续数年保持每年数千亿的利润）。

现在的问题出现了，未来的地产企业利润将归于市场的平均利润，甚至短期内负增长或者下滑。这样非优质的地产上市公司由于高利率（超过 10%的年利率）而成为亏损的企业，若融资困难又无法获得销售的现金流，必然处于破产的状态。

过去，整个地产行业风光的时候，万科的融资成本应该比行业内其他企业低 3 到 5 个百分点，万科的科学管理形成的品牌溢价可以高出同行业企业 10%的水准，也就是说万科可以获得超行业 13%的溢价盈利。做为上市公司来说，囤积的土地是有资金成本的，若当年土地增值溢价低于利息则公司增值，否则土地就是公司的负资产。

目前，三四线城市的囤积的土地已经成为上市公司的负资产，一线城市的地产增速已经趋缓。万科即使是行业的翘楚也无法摆脱整个行业趋于合理市场盈利水平的趋势，也就是说无品牌低层次管理无资本（地产的资本属性）优势的地产企业将被淘汰。只有具有品牌美誉

度（品牌销售溢价）和企业运行优质的企业（低融资成本），才可能获得市场生存的机会。

但是做为市场竞争的行业，一切都存在瞬息万变的可能，万科的优质管理人团队和管理的方式，一旦衰败，万科开发的楼盘出现信誉危机，只要次数和时间跨度延续，那么其品牌的溢价就会消失，另一种可能就是龙湖、绿城等品牌的美誉度超越万科，万科沦为跛脚的品牌，这样万科也无法获得超值行业平均度的品牌溢价。况且，一旦品牌美誉度消失，企业管理混乱，其资本市场融资的能力也必须下降，那么万科获得资本的利率也必然上升，也许万科将成为 ST、PT，昔日全球最大盈利最好的上市公司将不复存在，只是人们还会谈起它曾经的辉煌罢了。

其实，一句话概括的话：一个公司与一个人一样，健康且有免疫抵抗力的时候，病毒侵蚀不了你健康的肌体，一旦你处于亚健康并免疫力下降的状态，病毒就会瞬间侵蚀你的肌体，轻者脸色腊黄，重者则不久于世。

未来，觊觎万科的野蛮人入侵成功了，他们再野蛮，也得毕恭毕敬授予王石万科董事会终身名誉主席，只是万科的高管们却失去了可以犯浑的机会，因为一旦他们犯错了，那么等待他们的就是自己卷铺盖滚蛋的份了！

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-06-30

作者：小农苦乐时间：2014-06-30

@目光呆滞的润土+32949 楼+2014-06-26+

---

刘汉思考的头痛、万庆良思考的头痛，苏荣思考的头痛……

总之，做为自己是被围猎的对象而思考，一定会头痛的状态。

所谓的头痛在于面临恐惧、焦虑的思考状态，你若面对幸福、自然、放松而思考，那么思考就是思想的自由、愉悦的状态，既所谓你思考、你快乐着。

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-07-02

作者: jianrenwuzhe 时间: 2014-07-01

土哥，日本今天通过了解禁集体自卫权，土哥怎么看

---

本土，美国与加大拿有北美防空联合防卫，没有短板；

欧洲，美国有北大西洋公约组织军事同盟，没有短板；

亚洲，美国的军事盟友日本却是只跛脚鸭，存在短板，一旦日本自卫队获得更大的空间，则美国可以减轻军事的负担，使日本承担更多的军事任务。

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-07-02

作者: ke1372008 时间: 2014-07-01

6月27日，乌克兰总统与欧洲签署了一项推迟已久的贸易协定，未来双方关税将大幅下降。乌克兰决然投向西方，并准备有朝一日能成为欧盟的正式成员。请问润土老师，乌克兰的未来发展如何？乌克兰事件对东南亚年轻人有何影响？

---



乌克兰事件对东南亚的年轻人影响不大，东南亚的年轻人特别是社会底层人容易受极端伊斯兰宗教的影响。

东南亚社会存在一个魔鬼的怪圈——穷人的思想容易走极端，思想走极端的人会更加贫穷。

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-07-03

作者:小二 008 时间: 2014-07-03

穷人的思想容易走极端，思想走极端的人会更加贫穷土哥好，深夜了，天气很热辗转难以入睡，所以就想到了到帖子上看看土哥最近有没有新的心灵感悟，当我看到这句话时，我产生了些疑惑……我越来越觉得一件事有两种表达，褒义的表达，例如穷则思变，鼓励变，能变说明穷人有渴望生活的动力等等！也说明穷人他也不认可以前的生活方式，向往新的生活！人只要能按现在的生活方式下去，很多人其实不愿改变自己的轨迹，为什么要改变！到头了，到极端了，可以这样理解？土哥说的这句我感觉是贬义，也许走极端，奋力一搏有可能是一片新的天地，退一步也可能海阔天空，话可以正说反说，也就再说的有点用……只有自己亲自做了才知道有用没有！每一种声音都代表一种立场，土哥我现在是站在穷人的角度看的！说的有点乱，望各位网友斧正！

---

印度穷人，不想抢夺富人的财富均贫富

XX 穷人，总想抢夺富人的财富均贫富

美国穷人，技术创新颠覆规则创造财富

东南亚的穷人思维里，没有创新、颠覆的词汇，T 他们表情安静的另一面是寄希望与安拉的公平（这里的公平不包含女性）……

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-07-07

作者：欢乐英才时间：2014-07-06

土哥能预测这届世界杯的冠军是谁么？

---

### 《披着橙衣的“德国”队》

昨天，世界杯四强已经诞生，巴西 VS 德国，阿根廷 VS 荷兰。

32 强小组赛里，比赛很精彩，进球很多，这是因为很多球员第一次真正进入儿时梦想的大场面，特别是黑马球队更是斗志很高、跑动亢奋。

随着进入淘汰赛，体能透支、亢奋退却，比赛的胜利则依赖于技战术水平和体能的合理分配，到最后四强赛中，彼此的水平某种意义上处于相对均衡的状态，此阶段的获胜方凭借的是临场的智慧，既队员间心有灵犀的默契，另一个重要的因素就是意志力的强弱，因为每场恶战的最后，场上的队员基本疲惫不堪，意志薄弱者基本崩溃，德国队个人的技战术往往并不比巴西、阿根廷高哪里去，但是他们的意志力是击败对手的利器。

现在，阿根廷、巴西更多的是依靠球队里的巨星，梅西、内马尔常常以一己之力拯救国家队，表面看上去梅西、内马尔并没有满场奔跑，抢断、进攻，是因为他们深知体力是有限的，他们必须把体能集聚起来，寻找到一个切入的契机，加上于队友的灵犀配合而一蹴而就。

目前，内马尔受伤，巴西的精神领袖倒下了，若巴西的精神也倒了，则面对钢铁一体的德国队就悬了。

阿根廷的梅西虽然会守株待兔，但是若没有迪玛利亚的满场跑动赶兔子，梅西也只能守株无兔的困境，只要整场比赛中梅西偶尔几次的灵光被对手扑灭，阿根廷就取胜无望，一旦球队过分依赖某的巨星，而巨星又被困死的时候，这只球队就是被束缚的巨人。

目前，荷兰队潜伏中觊觎着世界杯的冠军，本届世界杯的荷兰队具有阿根廷、巴西的技术和激情，更重要的是他们还是一只披着荷兰外衣的德国队，一个整体运行的足球机器……

荷兰队前锋罗本拿着德国人的薪水，荷兰队教练范加尔拿着德国人的薪水，罗本、范加尔潜伏德国，这只蜕变为德国队的荷兰队，正披着橙色球衣潜伏在巴西的世界杯，老谋深算的范加尔安排好某个无名小卒等着大力神杯。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-07-09

作者：鲁迅与哥伦布时间：2014-07-09

润土大哥！只是那经理急需要人才对我热情！他确实对我非常热情！！到底是不是在出卖自尊！出卖肉体！出卖灵魂？？？

---

他们只需思维简单的傻子，若他们感觉需要的对象傻的还不够的话，则对其实施“抓钱舞”的洗脑，让傻子们觉得金钱漫天飞舞，不需要动脑筋，若脑子还不是一根筋的话，进一步措施就是大喊地朗读“羊皮卷”。

为什么让傻子们读羊皮卷而不是大声大地读书呢？

因为只有羊皮卷都是耶稣、真主留下的智慧，字字玑珠，闪耀思想的光辉，你不需要思维更不可怀疑，你只要一根筋就能成一番伟大的事业。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-07-10

作者：空白的梦想 X 时间：2014-07-09

土哥，您好！

初中没毕业的我在深圳打工已有五六年了，今年决定不能继续打工了，本人今年二十有一马上结婚生子买房买车等等压力都将降临我这个一无所有的小屁孩了。

我在老家县城开了家孕婴用品专卖店，跟其他孕婴店不同的是他们都是县城代理商给他们铺的货，都是地方产的杂牌子，没有质量保障。他们把价格抬的很高，坑了我们县很多年了。我的孕婴用品都是在郑州自己选的国内名牌《比较中低端》，价格都差不多。开业一个星期了，生意没有想象中的好，80后的妈妈还好注重品牌，但老年人带孙子过来就会说太贵，因为是新牌子在我们当地没听说过，前期主要打宣传战。近期跟医院防疫站想搞个活动宣传下《医院院长是我邻居》，本人没搞过这方面的活动，没经验想让土哥帮忙动动脑细胞规划下。

一：什么样的宣传效果比较好。

二：跟医院联合搞活动比较吸引人。

还有土哥孕婴用品市场还有发展前景吗？

因为后期实体店做起来我就开始批发了，店里面的产品都是我在郑州代理的准备给我们县铺货。

文笔不好，文凭有限大家凑合着看。

---

### 《小商人总跳不出买卖的思维》

小商人总在思维商品的价格和赚钱的多少、快慢，他们之所以不能成为成功的商人就在于他们跳不出买卖的思维，一个成功的商人则一定分析消费者的心理和消费习惯，更会结合地域的风俗从文化的层面，抓住消费者购买的动因。

拿孕婴用品来说，在老人的思维中，孕妇不应该娇贵，孩子也不应该娇贵，没那么多的讲究，而现在的年轻人则觉得怀孕是天大的事，孩子更是天大的事。所以，锁定年轻的消费者要侧重健康且不贵，让老年人掏钱，则应该了解本地的风土人情，从老旧的风俗入手，从习俗上寻找卖点。

比如，你可以寻找些当地风俗的手工制作的婴儿鞋等，以风俗、习俗的特色孕幼商品吸引老年的消费群。第二，你再聘用或者跟当地最有影响力的胎儿理发师合作，打造剃胎毛的第一品牌。第三，寻找当地最懂得照顾月子的保姆，可以提供月嫂的服务，包月或者钟点工。第四，在你的小店里，聘用一位退休的儿科医生做顾问，每天上午1小时，傍晚1小时，免费提供健康咨询服务。第五，将每一个进门的孕妇链接起来，建立微信群或者QQ群，提供及时网络资讯服务，定时提醒防寒保暖、饮食的信息……

其实，在孕婴用品市场，我还没有你有经验，所以，也不敢提什么绝招给你，我只是从年老消费者和年轻消费者的思维差异，从孕婴用品商品以外的情感需求、健康咨询。也就是说：成功的商人，他们往往跳出简单商品的买卖思维，从消费者隐性的、潜意识里，甚至是灵魂的深处，激活出彼此的情感联系和消费的信心。

小商人是商品的价格思维，成功商人则赋予商品情感的属性、艺术的属性、灵魂的属性。前者是让消费者在讨价还价中，心有不甘地掏钱；后者则让消费者在愉悦中心甘情愿地掏钱。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-07-10

作者：我叫风云时间：2014-07-10

炒股时经常和一个朋友聊，他也炒了几年了，而且资金比我大很多，有朋友在证券公司上班，经常有内幕消息，说起来头头是道，聊过的股票基本上走势也差不了太远。可是我就是没赚到钱，反而亏了不少，特别是我把全部身价投入时，总会大亏收场，而资金不大不小时，反而能赚点钱。

这次世界杯，按我的性格，不会买太多的赌注，而且基本上是偏向于德国，可是仅仅是先生的一篇文章，却让我对荷兰陷入了疯狂，加投了大部分的关于荷兰赢的赌注，包括冠军。然后把前期小赢的一些钱，全部亏光-倒贴。

炒股时有时仅仅他说一句话，我就马上跟风，然而股票经常不是一天两天就可以见结果，然后我亏损出局。有时坚持下来了也是盲目的，不知道股票为何为涨为何而跌，偶尔能赚点小钱，大部分还是亏

损出局，而先生的一篇文章让我如此不理性，先入为主一直以为的信任感，让自己失去了判断能力。

盲从是一件多么可怕的事情啊，再牛 B 的权威也给不了你合适的答案，任何事情如果没有全身心的投入，没有自己亲身的体会，就算赢也是偶然为之，最终会输得精光。

呵呵，我是喜欢荷兰队，当然喜欢他赢了。但是，我是不会赌球的，赌就是另当一回事了。小赌怡情，大赌伤心。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-07-11

赌徒生命的轨迹：认定好运即将降临自己身上——《赢了——》认为好运依旧，于是加大赌本——《终于赔钱——》赔钱后，心有不甘，想扳回本钱——《此刻，心想自己不会一直这么倒霉走背运吧——》于是负债去赌——《到处借钱、跑路、自杀、诈骗、杀人越货

庄家最了解赌徒的心里，他们设计路线图：让你轻易上手——《开心得手——》到处伸手——《回家剁手。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-07-11

《我这个伪球迷的一点四强赛的胡扯分析》

巴西 VS 德国，巴西教练苏格拉底清楚地知道，巴西队是一群海外高级打工临时集合的队员，而德国队的队员里，大部分是长期在同一俱乐部踢球的队友，德国队队员彼此之间的配合更加的默契，整体的进攻和防守更加的高效。若巴西队采取大巴阵的守势，等于是等死，缺少内马尔攻击手的巴西迟早要被德国队攻破大门，于是乎，不如赌

一把，开场就猛攻，希望先取得一球，打乱德国队的阵脚。由于，队员采用的是猛攻的战术，却不想被德国队先攻下自己的大门，一下慌了神，慌乱中手足无措，再失球，大脑空白、思维短路，造成世界杯最大的豪门惨案。

说白了，缺少锋线内马尔和缺失中场和防守核心席尔瓦，败局早已注定，以其防守中窝囊地死去，不如放手一搏壮烈地冲锋……

荷兰 VS 阿根廷，两队的教练清楚地明白，彼此的实力相当，战术安排就是稳健不失球，一旦阵型乱了，被对手抓住缝隙，就会被致命一击。但是，下半场时，范佩西的肠胃疾患未央，教练范加尔用去一个换人名额，后卫英迪被黄牌一张，若再被黄牌，恐怕就被罚下场，一旦荷兰队少一人，那么就容易被拥有世界第一球星梅西攻破大门。这样范加尔不得不又用去一个换人的名额，比赛到最后，范加尔发现阿根廷体力下降，在控球率方面，荷兰略占优势时，范加尔换上高大的亨特拉尔，想变阵冲击阿根廷的大门，希望利用阿根廷体能下滑的时期，攻破阿根廷的大门。只可惜，对于阿根廷这样的球队，只要梅西这样的领袖在，他们就不会崩溃，阵脚就不会打乱，于是乎，荷兰队最后两次漂亮的配合并没有攻破阿根廷的大门，双方进入了点球大战。

前一场对阵哥斯达黎加，荷兰做好了点球的准备，为什么胜利的是荷兰，失败的是哥斯达黎加？因为此前哥斯达黎加对阵希腊的点球大战中，取得四球全进的佳绩，这样无疑在荷兰队面前完全暴露自己的实力，为此荷兰队哥斯达黎加的点球队员做了精心的研究，而且专



设对付点球的守门员——克鲁尔，克鲁尔对哥斯达黎加队员的点球射门，比赛前已经无数次的冥想在睡梦中也扑点球，于是，当克鲁尔站在大门前，兴奋地蹦跳、摇晃球员，迫不及待地演绎成功扑球的场景。此时此刻，克鲁尔对面前的哥斯达黎加的队员了如指掌，而哥斯达黎加的队员对突然间冒出来的大家伙（身材高大穿着绿色的球服，像个绿巨人），一下有点慌乱，这样荷兰守门员在心理上就占据了绝对的优势，如果事前哥斯达黎加就知道克鲁尔也只是英超高级水货，也许他们依然会跟上次对阵希腊一样，全部射进点球了。

荷兰对阵阿根廷，荷兰也面临哥斯达黎加同样的窘境，因为上次他们点球战神哥斯达黎加已经暴露了自己的实力和战术安排，阿根廷势必已经无数次播放荷哥点球大战的画面，教练与队员也已经早有准备，如果范加尔完全重复对阵哥斯达黎加的战术安排，阿根廷一定要有准备。于是乎，处于明处的荷兰对阵暗处的阿根廷，范加尔采取了变阵的战术，想打乱阿根廷点球的战术安排和他们的心理。荷兰安排一个名不见经传的后卫第一个发点球就是想给阿根廷一个意外，只可惜这个后卫脚太软并被罗梅罗判断对了方向，这样点球大战的天平瞬间倾向于阿根廷，阿根廷兴奋又轻松地点射，荷兰队紧张又压抑了。点球大战中，谁心理自信又身体轻松，谁就不会失去准心，反之有点犹豫和紧张就失去准心和力度，很多天王级的球星最怕点球就是这个道理，因为压力太大了，这样的巨大压力可能瞬间让球星的大脑短路，让他们射出匪夷所思的臭球。荷兰队罗本顶住了巨大的压力，射进了点球，而最后出场的斯内德身负着荷兰队救星压力的时候，成败在他

一脚，于是，这个身经百战的老将也失准了。

也就是说范加尔明白，不变化战术安排，延续上次战术哥斯达黎加的战术，无疑让阿根廷熟练应对。于是乎，范加尔不得不用手上仅有的几张牌，组成一个全新的组合，想给阿根廷队一个意外。足球此刻跟扑克一样，当你好牌已经打完的时候，剩下的也只能是臭牌。

决赛之分析，14日阿根廷和德国的决赛，双方的教练早已做了精心的准备，此时的阿根廷有点巴西队的忧虑，也就是说：不早早地攻破德国的大门，下本场或者加时赛就更难攻破德国的大门了。而要做到开场猛攻又不失球，对防守队员的要求就太难了。而德国队虽然没有梅西这样的世界足球先生，但是他们是一个整体，他们攻击点更多，他们的优势在于90分钟后，依然保持防守线的完整和攻击的阵型，这部足球机器的运转不到终场哨响绝不松懈。

所以，面对德国队，你水平再高，你只要稍微松懈，他们就攻陷你的大门……

此番对决，是阿根廷足球艺术对德意志钢铁意志的对决，阿根廷可以先进球，但是只要战斗的意志松懈了，德国战车会击溃你最后的疲惫……

此番阿德巅峰对决，阿根廷锋线攻击力不输德国，但是德国的整体防线实力高于阿根廷，但是阿根廷面对德国是痛苦的，一旦梅西被困住，中场被切割，伊瓜因被钝刀，阿根廷可以变阵的战术不多，而德国队的优势在于手上可以出的好牌比阿根廷多。也就是说，德国的替补战场还是德国队，而阿根廷的替补上场也许就是7月8日的巴

西队了。

只要上半场，阿根廷先进球并顽强地防守，或许阿根廷还能扩大战果，若跟德国打消耗战，德国队的多点攻击和下半场替补上场，格策将在最后给疲惫的阿根廷队员致命一击。准确地讲阿根廷上半场跟德国一队搏杀，下半场跟德国二队搏杀，祝梅西好运！愿潘帕斯雄鹰展翅击败德国的红爪黑鹰。

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-07-14

楼主:目光呆滞的润土时间:2014-07-11

《我这个伪球迷的一点四强赛的胡扯分析》

.....

格策将在最后给疲惫的阿根廷队员致命一击

.....

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-07-14

下半场替补上场，格策将在最后给疲惫的阿根廷队员致命一击

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-07-14

芮成钢的父亲是南京人，所以三岁的时候跟着奶奶在南京生活过一年，从籍贯上来说，芮成钢属于南京人。

哎，可惜了！

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-07-17

作者: muhongge 时间: 2014-07-10

土哥，想向您请教:租车这个行业未来的发展怎么样？面向企业客户与面向个人客户是否区别为两种独立经营的模式会更有利于企

业发展？

---

### 《租车市场中的赚钱秘籍》

租车行业按照国际惯例来分析，其实竞争的优势在于规模和布局，但是为什么按照国际商业惯例，如今中国这么大的市场却没有发展出EnterpriseHoldings 赫兹公司呢？

原因在于我们消费习惯不同，商务旅行打的士，乘公共交通居多或者当地客户、亲朋接待，还不习惯去目的地租车，这样的消费习惯没有形成的原因又在于各地政府管理部门把开车一族当凯子宰的思维，违停的陷进、单行线的陷进、时段的陷进，所以说：消费者去一个陌生的地方开车，充满不确定的恐惧。

再者，我们的租车火爆也仅限于春节和黄金周的时段，大部分时间，车辆处于闲置的状态。

但是，基于交通处罚违规的繁琐，中国出现大企业班车的巨大市场，很多大企业把职工上下班的采取租赁的方式，这样大大减少于交警等部门打交道的烦劳，更大的是解除交通事故死亡的纠缠，因为一旦死人了，国人不闹腾天翻地覆不罢休，而租车班车彻底解除烦劳，所以说：懂得管理的企业，均租赁职工上下班的班车。

但是，还有一个租车的品种是中国独特的，也是最赚钱的，只不过随着王岐山反腐的高压持续，是否改变其市场的规则，我还不能确定。

目前，在中国租车市场最赚钱的就是高档车的租赁。

车子对于中国人来说就是面子，坐一部高档的车子是身份的标签，而很多国企央企的领导级别又不能做高档的车，于是，很多国企、央企的下属公司表面上有一部低档的车，暗地里却租赁着一部高档的车，至于租车的费用自然有人买单。所以，各地最赚钱的公司均是拥有众多高档车的租赁公司，表面看公司不大，车库没车，法人名字鲜为人知，但是他们的客户均是银行支行小行长、央企项目公司的小经理……不要看他们级别不高，坐的车子却是厅局级以上的标配车。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-07-18

回楼上：

报纸媒体面对互联网的普及而落败，不少纸媒体的记者落魄成靠敲诈谋生的境地。

随着网速的提高，视频内容的丰富，未来电视媒体也将失去竞争的优势，消费者可以选择的频道不仅是几十个上星的卫视，而是内容更加丰富的视频门户，目前，央视被湖南卫视和江苏卫视的创新弄的心绞痛，未来若让视频门户网站站稳了脚跟，恐怕就回天无力了。

目前，央视的受众群以遥控器（40岁以上）控为主，随着遥控器控人群的老去，手机控将成为最大的受众群，那么这是，才是电视官媒断崖，流媒体火山喷发的时刻。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-07-18

作者：我是马客时间：2014-07-18

又想起土哥一年前说过拉丁语等小语种将受到欢迎，因为中国对外贸易中拉美将出现巨大增幅。（不知道表达是否契合原意）

---

是的，因为数年前的欧盟、美国的市场，对于中国来说，已经饱和，高端市场又被封锁和打压，这样中国只有寻找新的市场突破点，那么唯一剩下的市场空白就是遥远的拉美市场，既然做生意，语言沟通是不可缺少的手段，而我们长期选择英语教学，导致西班牙语人才的缺失，所以，只要会拉丁语，脑子正常，应该有发展的空间。

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-07-18

回楼上：偏远地方的农村，建房归乡镇府管、村委会管，国土不管。

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-07-21

作者: jianrenwuzhe 时间: 2014-07-21

土哥能推测下这次马航客机是被哪方击落的吗？飞机上也有美国人，美国看重人权这次美国会做到什么地步

---

谁阻止真想的调查，谁就是凶手；

谁销毁空难的证据，谁就是凶手。

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-07-21

作者: yangdan19811215 时间: 2014-07-19

尊敬的润土大哥

您好！

我在天涯也很久了，但是很少有看到像您这样有智慧和深厚阅历的智者。我今年 33 岁了，一事无成，很渴望有一位像您一样的导师

帮忙点拨我走出目前的迷茫。我来广东有 14 个年头了，可能是人太实在的原因，最开始从生产线做流水线工到后来做模具学徒再到做师傅，前面这六年在深圳从一个懵懂的青年踏入社会而一直在工厂打工，对外面的社会动向和人情世故还是知之甚少。省吃俭用把家里的房子建起来。因为家里穷，所以如果家里没有房子没有哪家的女子愿意嫁给你的。后面因为自己好强，家里有媒人介绍也拒绝了，自己又出来工作，但是机缘巧合，出来没多久就进了一家保险公司做业务员，当时听了公司说明会后激动不已，觉得这份工作才可以让自己出人头地，所以毅然选择了这份事业，其实做保险的其中艰辛只有经历过的人才知道，在一个陌生的城市，不认识任何人，每天提着包挨家挨户的去递名片，无数次被哄出来，就这样走过来的，后面从业务员一直做到高级业务主管，自己也买了车，中间也结婚生子。但是当时被上级忽悠鼓动借了几万块来发展团队组织，但自身人脉和能力不足被自己下面的组员超越了，当时我的师傅也是我的上级说的很好，我们大家有难同当有福同享，结果都是被利用了，有难可以同当，但有福就不会同享，这就是现实。保险公司的制度是有能力的上没能力的就下，不会说你当初为公司做了多少多少贡献。后来我感觉到在保险公司人与人之间也是在利用，之后我毅然选择离开保险公司。出来自己创业，自己手上也有好几万块，不过之前所借的钱也没有还，对于创业也是不知所措，稀里糊涂的卖过鞋，摆过地摊，卖过水果。出来挣钱不那么容易啊，但是还是一边做一边想办法，到去年年底一个曾经一起在保险公司的同事，也是很好的关系，跟我说让我和他一起做二手车中

介，只不过是专门针对混凝土搅拌站的运输车辆，比较单一，但还是有的做。当时说好的做出来的收入一人一半，刚开始还是合作不错，但后来做了一个比较大一点的订单之后（有 12 万的收入），他就对我说他付出的比我多，他要分 7 成，我后来找他理论，你为什么之前不说，订单成了就反过来不认账了，最可恨的是结果后来他干脆一分钱都不给了。我是彻底绝望了，人在金钱面前就变成魔鬼了，后面我分析了，他找我也是在利用我，因为当时我有车，出门方便，而且我还答应油费每个月我先垫。呵呵，朋友就是这样对待朋友的！现在我又自己在做了，但是因为买方和卖方你都无法把控，就算你中间牵线把买车的人介绍给卖车的这方后，他们只要把车源信息掌控了，他们就找借口绕过你去成交，真正做成的很少，所以这种模式很难经营，因为没有诚信可言。我现在迷茫的是该何去何从，社会太多险恶了，目前生活困难，自己又没钱，还欠了亲戚几万（虽然亲戚都没叫我还钱，但还是有压力），我对自己的将来还是有信心，但没了方向感，心里更是着急，我都 33 岁了，又有老婆和小孩，都说三十而立，我现在这般境况，好迷茫啊！请润土大哥指点，我这一生都感激不尽！

---

### 《心甘情愿被别人利用》

我理解你的困境，这也是绝大多数底层创业者、谋生者的困境。如果能一招指点让你走出困境，我也就比上帝还上帝了，其实，我 98 年就隐退江湖，不再折腾也是预感到世事的艰难。当一个社会公权可以肆无忌惮地谋私的时候，老百姓也基本丧失了正常发展和生存的空



间了，也就是说：明眼能看见的利益基本被公章背后的影子所控制，你没有公章和签字的权力，你就分不到利益的羹，由于分食者众多，有些官场的小吏连残羹也分不到，就甭说草民了。

由于底层草民可以获取的利益空间很小，导致他们只能相互倾轧、自相残杀，脸皮薄者啃老，脸皮厚者坑友，甚者诈骗亲朋好友（传销基本靠拉亲戚、同学、好友、邻居），更恶者则诈骗老人、病人……开贴不久，我说的：“未来恶鬼杀穷鬼”就是暗喻这样的场景。

从你描述的朋友利用，你也别往心里去，要理解他们，毕竟是这个社会让他们失去了人性。这些人，隐退江湖的我也被利用了几次：

03年，一次饭局后，南京银行的Z第二天就在我办公室盯上了我，大哥长大哥短恭维着，于是，我带小行长见了袁亚非、交通控股与其合作……三年后，支行行长摇身一变成为P银行分行副行长。后来，那位大哥长大哥短的人就彻底消失了。13年，老友W和J和我一起去宝哥的庄园那里玩过几次，其实，我明白J心里想利用宝哥的关系，为大学即将毕业的儿子找工作，宝哥的确能量大，可以直通海里（中NH），退休的市委书记是其常客，但是宝哥已经退隐江湖了，基本不问事，总不能为W朋友J的事，动用通天的关系，再说，当下的反腐环境里，谁还有心思掺合不相干的事给自己找麻烦啊。我估计W在J面前，把宝哥吹上天，14年J儿子快毕业工作没着落，面子没地方搁了，于是，5月一个周六时候，W央求我帮帮J的忙，结果周一上班，某集团公司就通知J的儿子去应聘了，7月15日，儿子正式去实习了（实习期半年），前天周六，W、J和我又去宝哥庄

园玩了，一路上J感激不断，要请我吃饭、钓鱼（我答应了，我总不能拒绝吃饭，要红包哈），一路上，W开着车，W暗示J，饭就不要吃了，我做在车后座装糊涂，其实，我明白W的心意，因为W一直在我面前标榜J哥绝对上路子，绝对不亏待兄弟的，他也明白这份工作，花十万元也搞不定的，我只是给W一个面子罢了。我一直未跟W提及我已经贴了一万多的费用，当然更不会跟J说了，我能理解J的，虽然此前，在我面前表白了数次衷心，可是这年头挣钱不易啊。如今事情办成了，真的要掏出真金白银，心疼啊。

其实，J第一次表忠心的时候，我就没指望发他的财，我只是默默地想等事情办成后，告诉老友W：“兄弟，我是给你面子，但是你以后不要再挪事了”。

上面话题又远了，又的目的是连我这样所谓的“大师”都糊里糊涂被人利用，你被人利用就不要往心里去了。

话说回头，你让我指点的目的，是希望指点一条路，给自己未来美好的希望，你本身就心里难过、迷茫，我就给你浇冷水，也太不厚道，太残酷、太冷血了。

网友们追随我，无非是想获得一些温暖、一些正能量罢了。

我开贴时说过，如今表面看的见的利益基本被蚕食光了，我们只能在他们看不见的缝隙和盲点去寻找价值的洼地。也就是说，你不熟悉一个行业，你进入后一定很难赚钱，只有进入一个行业后，非常了解这些行业的每一个环节，才能在某个环节发现某一个缝隙或者盲点。当然了，这个行业还必须是朝阳行业、新兴产业，因为传统的行业经

历数十年的竞争搏杀，这些缝隙和盲点再就被有心者发现并填补了市场缝隙。也就是你必须潜伏在某个朝阳产业和新兴产业中，获得市场终端的资讯和产业上下游资讯或者技术，并成功地积累出自己的资源，在某个节点把这些资源转化为自己的价值。

上述第一个方向是：你积累资源等待机会利用别人（此利用是与别人合作共赢）；

再者第二个方向是：你学门绝技等待机会被人利用（核雕、易经、催眠、厨艺）。

如今的社会，你没有背景也没有能力却想利用别人，指望天上掉馅饼，那么最后的结局就是被别人利用（商业社会本质上就是相互利用）。以其，空想着利用别人，不如学一门技艺等待别人来利用你，或许能让你寻找到最大的价值和发展空间。

未来，两种心态你必须面对抉择：

有能力的人心甘情愿被你利用；

你心甘情愿被有能力的人利用。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-07-22

作者：WHZ18 时间：2014-07-21

土哥抽空评评这 4 榜

南京市杰出民营企业家名单（5 名）

1. 张近东苏宁云商集团股份有限公司董事长
2. 祝义财雨润控股集团有限公司董事局主席
3. 袁亚非三胞集团有限公司董事长

4. 沙敏南京三宝科技集团有限公司董事长

5. 吴汾南京聚隆科技股份有限公司董事长

---

87年夏天某个晚上，23岁的袁亚非在高中同学小兵玩，他看见小兵哥哥小军和我正在做服装的生意，他花了三个月的工资买了一套我们的西装，袁亚非第一次明白：原来这就是生意啊。袁的第一笔50万贷款，是小军让新蕾信用社的小左帮的忙。

97年，兴宁房地产（市外贸五金、畜产、轻工等合资的地产公司）有意转让南京国际贸易中心大厦，我介绍袁亚非去运作，结果袁亚非50万现金加150万外墙玻璃贴膜开始运作此商业大厦，袁亚非第一感知：什么是资本、什么叫资本运作。因为袁拥有一座市中心的国际贸易大厦，使得上市公司宏图高科与其合作，数年后三胞集团控股宏图高科，16年后，紧邻南京国际贸易中心更加宏伟的新百大厦也归三胞所有，17年后新百大厦对面的国际金融中心也被袁亚非以25亿收购。

（我们可能知看见袁风光的一面，袁做电脑生意时，第一次危机是全部5位员工被一个朋友一下挖走4个，仅留一个初中文化看仓库的村姑，数次资金枯竭，曾经十年中一直被各类执法部门纠缠，解决无数起法律纠纷才走出困境）

02年，五洲制冷的庄文宝让我找个可靠的朋友参与改制，于是，我找沙敏谈了一个小时，我告诉沙敏汽轮电机厂也是优质的企业。如今，沙敏主要的资产来源于五洲制冷集团和汽轮电机集团。

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-07-22

其实，未上榜的，潜在水下的，才是真正的逍遥大鳄。

南京最顶级别墅钟山高尔夫里，一栋 4500 万的别墅，被 L 扒了重新建，共耗资 1.2 亿，仅装修费就 2000 万，家具是上海意大利代理商亲自陪 L 去米兰定制的，地下停车场有顶级劳斯莱斯幻影，他基本不坐，座驾是奔驰 S600 和保时捷卡宴 CayenneTurboS。

L 没有负债，两处物业每年坐收 2 亿净利，他上午基本不接电话（高尔夫球时间）。

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-07-23

作者:潮哥义乌创业时间: 2014-07-22

楼主对资本运作阳光工程了解吗，这绝对是社会上的一奇葩存在？

-----  
《资本不发声，骗子才吆喝》

资本运作是悄无声息的，知晓的人越少，竞争对手就越少，自己的资本投入的成本就越低，再则，资本是少数人控制的游戏，这样进退容易控制，若参与者众多，那么资金进去容易，出来则困难了。

若资本采取阳光运作，就出现这样一个场景：众人可以清晰地看见阳光下的利益，于是大家蜂拥而至，可是一旦恐慌时，则一个也跑不掉，全部套牢。

资本玩家的手法就是：悄无声息地进入，悄无声息地撤退。

记住：资本市场上，只要是吆喝的主，一定是骗子。

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-07-24

作者：创业路上的 80 后时间：2014-07-24

润土哥，我有 100 万左右的启动资金，正在找项目再次创业，找了几个月找得有点迷茫了，不知道从哪个行业入手。可以指点下吗

---

哈哈，不错！几个月了，100 万还没被折腾完，看来有些定力。

项目等钱，成功的概率大；

钱等项目，成功的概率小。

先忘记你的 100 万，要了解当地经济和商业的模式，要熟悉当地政治、商业的氛围，若想进入某个行业，则先接近当地某行业的商业领袖或者其身边的知己，知晓其人脉、知晓其经验，就多半摸清赚钱的门道，至少不会把 100 万拿来交学费。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-07-29

### 《楼主的选择》

我小时候，刚学会绘画时，被邻居夸奖后，曾经十分得意。后来买来画册、美术杂志，看名家大师的作品，方感知自己的渺小……

工作以后，自己表现再好也得不到领导的表扬，刚开始，我痛苦领导鄙视的眼神，也难过同事挖苦的话语，突然有一天，我感叹到：难道我今生就是为了取悦他们的吗？于是，20 岁的时候，暗暗地立下誓言：自己要立大志。随后发现远大的志向是遥远的、也是宏达的，更是看不见摸不着的，我不能整天空想梦想的大志啊，其实，真实的生活和事业就是正确地面对每天的小事，暂时忘却大志。

我创业的故事，网友通过此贴了解的不少，但是你们也许不了解

我的心路历程，而一直跟贴的网友，如果静心地感悟，或者能了解我写贴、盖楼的心路历程。

其实，一个人的心态决定生活和事业的方向和路径，宁静才能致远，才能心无旁骛。

《风云》贴是创业版第一高楼，曾几何时，有个三年挣 850 万的帖子，短短一年半的点击率就 160 万，而那时本楼花了 6 年时间才 320 万点击率，照那楼的趋势，将我第一拉下指日可待，可是此后的日子，我增加了 100 万点击率，那楼只增加了 20 万的点击率，他日渐式微……因为那楼主已经成功地出书了，我庆幸当年拒绝 5 家出版社的邀约。

写贴点击率 20 万时，曾经遇上第一个瓶颈，不知道如何写，有时思维空白，有时恨不得把今生所有的感悟全部写出，后来我走过了这个瓶颈，日子很长，思想的路也很长，一路感悟、一路思想。

第二个瓶颈就是家人的阻止（怕引言获罪），几乎三年时间与其躲猫猫，数十次被删除写好的文章，最严重时，他们联合起来阻止我……

第三次是发现康庄的大道，向我敞开，我完全可以放弃走这条崎岖的小路，当时新浪、搜狐、腾讯的编辑力邀我去开博，给予大 V 的地位，一个是全国的知名度，一个是小小的创业家园不知名的版块，我选择了坚守，拒绝了诱惑。

再后来，出现一个疯子疯狂的刷屏、黏贴、转发，恨不得将垃圾完全蚕食我的帖子，我无视之、可怜之（可恨与可怜是孪生兄弟）

近日，好心的网友劝我自媒体

面对自媒体这个全新媒体方式，我有两种选择：1、放弃本楼，建自媒体。2，坚守此楼。

你们说：我能拒绝自媒体的诱惑吗？

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-07-30

作者：鲁迅与哥伦布时间：2014-07-30

到现在还不懂你们说的刷屏是啥?????

-----\*

刷屏就是，发些乱七八糟的东西，影响电脑屏幕视觉美感，网上发帖跟现实中说话一样，想好了，思路清晰了，再说，简明扼要、切中重点。

再者，好话不说二遍，重复就唠叨了。记住：整天乱嚷嚷的，说话啰嗦的不是真男人。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-07-30

### 《逆境更显素养》

一个人的涵养，体现在他愤怒的时候。

一个人的豁达，体现在他落魄的时候。

一个人的体贴，体现在他悲伤的时候。

一个人的成熟，体现在他抉择的时候。

每个人都喜欢做他喜欢的事情，如果他却能将自己不喜欢的事做的出彩，那么才真正显示出他出众的素养。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-07-31



作者：好个萍水相逢时间：2014-07-31

土大哥，有时间分析分析今天国务院发行的统一城乡福利待遇，户籍改革等，这里面真正的意义，还有会给非农户口与农业户口带来什么机遇，或弊端？国家的目的是啥？

---

《源头活水哪里来？》

朱熹《观书有感》诗曰：“半亩方塘一鉴开，天光云影共徘徊；问渠那得清如许，为有源头活水来”。

市场经济也似流动的水，人才、资金、商品（人、财、物）只要流动就有市场生命的活力，义乌城市比许多大城市小，但是它的人财物流动的速度大，那么义乌的市场活力就远超许多大城市。同样，开放前的中国大陆，人财物不能自由流动，导致中国经济死水一潭。如今中国经历三十多年的发展，已经从崩溃的边缘一跃成为世界贸易额排名前列的国家，正是得益于中国的市场活力。

我们先来分析世界各地市场活力的源头的差异，也就是说全世界最具市场活力的经济体，其来源的方式各有不同，但是有一点是共同的——必须保持源头的活水不停的涌入。

世界最发达经济体的美国市场活力的源头在哪里？

一部移民的历史就是美国经济的发展时，初期的黑奴带给美国廉价的劳动力，为美国农场庄园经济注入活力，再后来的拉美移民也给美国汽车工业、钢铁工业注入活力。二十一世界的新经济时代的美国，正是因为的硅谷吸引大批的互联网技术移民，也因为纳斯达克吸引互

联网资本移民,使得美国在信息经济市场成为全世界最具活力的市场。所以说:美国经济的源头活水在于美国的移民政策和市场的环境,他们总能把全世界最具新经济头脑的才人吸引过去。

如果,美国的大学失去吸引高科技人才的引力,纳斯达克也失去高科技资本的引力,那么美国经济就一定死水一潭,就一定崩溃了。

我们再看欧洲市场的活力,欧洲里的国家地域相对中国、加拿大、巴西都很小,他们必须依靠境外的市场流动来生存,所以他们产生了欧盟,欧债危机已经蔓延快十年了,身下危机中的德国、法国也依然不肯放弃欧盟经济体的模式,不仅不放弃,他们还急需东欧的小国加入,更需要乌克兰这样的大国加入。欧盟需要更大的自由市场给欧盟的经济注入活力。

现在我们来分析中国经济的活力源泉。

我们常说中国的经济得益于设计大师的设计,你信吗?反正我不信,自己前景都摸石头了,怎么可能设计路径?

根源在于当时的户籍制度崩溃了,户籍是表象,户籍背后的福利待遇是本质。文革后期,每一个城市户籍者还可以获得2两食用油、几斤白面、几尺棉布,而农村户籍者获得的就是该交的口粮,他们没有好处却要给国家交好处,傻子也不干啊!临近香港的,跳海偷渡了,逃不掉的,撂荒不种田了……

在这种绝境下,最底层的民众开始自发地自救了,农民偷偷养鸡、养猪、养鱼、种蔬菜,进城偷偷地卖,城市居民下班摆摊做些小买卖……数年后,包括现在那些知名的纽扣市场、布料市场、小商品市

场都不是伟大设计师设计的，而是千千万万的底层民众自发创造的……正是数亿民众的创造和二代人的付出，使得中国成为当今世界最具活力的市场体。

可能，你会疑问“既然中国经济如此充满活力，已经成为世界第二大贸易体，为什么这次要统一城乡福利待遇，户籍改革”。那么，我告诉你世界第二大贸易体只是表面的繁荣，真实的景象是中国经济即将死水一潭，即将失去活力。

道理很简单：因为中国经济上升的动力、前进的动力已经消失。

那么什么是中国经济前三十年的动力呢？第一：人口红利，第二：土地红利。

人口红利是褒义词，其实就是牺牲劳动者的养老获得的，微薄的工资不舍自己的养老，微薄的工资只能劳工勒紧自己的裤带，省吃俭用养活农村的老婆孩子罢了，幸运的话，也只能盖两件瓦房而已。

土地红利更是讽刺，抢夺农民的土地或廉价骗取农民的土地，建工厂，拍出天价的土地，或者污土地、污染河流、湖泊，以牺牲生态的无价之宝换取可怜的外汇。

精确地算经济账的话，我们的外汇储备远不能治理回复生态的破坏，更不要说补偿对国民健康的伤害，当然了，失去灵魂的价值更无非估量（很多物质拥有者，忧郁症了）。

为什么习近平、李克强的再改革难度大，需要他们从户籍制度这个根本上自宫我们的体制。理性地比较三十年前的改革，某种程度分析是底层民众自发的变革，加上市场开放的结果，记住不是自上而下

的变革哦，中国近代二百年的自上而下的变革，都是被变味的改革，没有成功的，反倒是自下而上的变革能取得局部的成功，局部表现在改革到一定层面，上层空间遇上天花板了，改不下去了。开放也是这样，记住前三十年的改革是外部世界对中国开放，虽然美国、欧盟常常针对中国商品出台限制的反倾销法律，但是中国依然将中低端的消费品占据了全世界的大半壁江山，以至于外国人离开中国的日用品几乎无法生存，可见外部世界对我们的开放程度。对比外部世界的开放，中国各地的地方保护对市场经济的破坏比西方更盛，西方征收高额反倾销税毕竟还允许你的商品进入，征重税罢了，中国许多地方的地方保护是直接封杀你的进入……我们内地流动的商品要说各类打通关节潜规则的费用，就是数百公里的道路收费也远高于跨越太平洋的运费。

所以说：中国的内地市场看上去很大，可是却多如牛毛的公章封闭着。

利润丰厚的行业，你进不去；

资源丰富的地区，你进不去。

习总书记、克强总理，清醒地看清问题所在，就是必须打破户籍的限制，其实限制不限制除了高考外，除了北京、上海的户籍还具有吸引力，其他中小城市的户籍，你免费送给他，他也不要的，其次就是废除不必要的多如牛毛的条规，正是各个部门和各地繁琐的规定阻碍了中国内地市场活水的自由流动，克强第一年的主要工作就是砍各种条规。

本次的户籍改革很难,因为小城市的政府无法通过福利来吸引农民去小城市落户,而这种人口的集聚又不能靠行政命令去执行只能靠民众自发地流动。如今最具活力的小城市都不是政府主导的,都是企业和民众自发形成的,昆山、义乌、东莞等等。

我既然把内地市场的人财物的自由流动描述的如此悲观,难道就没有解决的妙招了吗?

答案一定是有的,就是重塑官员体系,我们可以分而变之,一个市改不成就一个县改。因为阻碍中国经济市场自由开放的不是法律、不是法规,而是各个部门、各个地方寻租的官员,他们的工作不是促进市场的自由流动,他们的工作就一个——寻租。

中国社会的财富已经积累了三十年,中国社会已经出现富二代、星二代,中国可以学习美国的纽约,让王健林的儿子年薪 1 块钱做 X 地的市长,也可以让潘石屹的儿子 1 元年薪做 X 县的县长……

这样的话,到 2020 年中国将提前实现中国人的伟大梦想——中国梦。

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-08-01

冰雪化骨等网友都引退了。。

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-08-01

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/186642417.jpg[/img]

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-08-01

当时,冰雪想辞职,想改变生活的状态,冰雪到南京后,我和小军招待了她,夜游了中山陵、夫子庙、中华门城堡……

半年后，冰雪终于走出忐忑的心情，后来稳定下来，打消了创业的念头，也与她国企老总的老公，在结婚多年后有了一个聪明、漂亮的宝宝……（再多她个人的信息就不方面透露了）

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-08-01

作者：——霸气侧露——时间：2014-08-01

第一次离先生这么近。

有传广州某地产大亨跑路了，某电商盟主陷入不利传闻，先生怎么看

---

有些人如日中天，我不能“妄自菲薄”他们。

几年前，我本帖里说了个太平天国蒋驴子（蒋百万）的故事。当时天下第一首富的蒋驴子说第一桶金是买豆腐赚的，其实是太平军的将领将收刮来的金银财宝委托蒋驴子的骡马车队突围曾国藩的大营，结果太平军全部被杀，数百只骡马、驴子将装满金银财宝的半壁国土（当时太平军杀了半壁国土的地主、豪绅）的财宝，跑回来了。。。。。

当然了，蒋驴子说：卖豆腐赚了第一桶金，可是卖豆腐能成首富吗？

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-08-04

《天堂苏州的宠儿——昆山》

苏州就是今日中国 GDP 的标杆，昆山是其最得宠的儿子。

三十年来，昆山的官员成为升官的专属快速通道，多少苏州的官员成为平步青云的福地。

2014年8月2日，一声巨响，75条生命上天堂了，185条生命挣扎在去天堂的路上.....

若不是这声来源地狱的巨响，也许我们还不能看清天堂的真想：  
政府拿到了GDP亮了，  
官员拿到政绩升迁了，  
外商拿走了利润发了，  
外地来打工的除了拿到糊口的工钱也落了终身的职业病，  
本地居民失去了土地，留失去了青山绿水，甚至地下水也被污染.....

昔日的天堂苏州最得宠的儿子，让我们看清其风光背后不为人知的肮脏。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-08-04

泣血GDP光鲜的背后是强拆、矿难、粉爆、肺矽、血铅、地沟、假冒.....

若如假冒消失了、矿难消失了、粉尘净化了、强拆不再了、蓝天白云了，GDP还能光鲜吗？

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-08-05

作者：chenjunvav 时间：2014-08-05

土哥。你需要一个微信公众号了。

---

《风云贴是写给未来人看的》

《风云》是真实的创业故事，它只有让关心创业之人阅读，只有

让创业中挫折之人深思，方可产生共鸣，否则引来更多的拍砖党、倒楼党、转帖党，有百害而无一利。

况且，现实的中国社会衡量成功的标准是财富、是地位，而不关心是否是捞的是黑金、走的是偏门。

但是，未来的中国迟早有一天阳光普照，到那时报纸、电视、网络将告诉民众每一个成功企业家、政治家背后的故事……这个时候，也许大家才发现：中国这块土地上也曾经有许多的年轻人怀揣着爱心、正直的梦想奋斗过……

某种意义看，风云是写给未来人看的，当下没必要吆喝，更深层次说，我弄那么大的声势，官员们也不会静心地看，道路自信的他们一定认为我是抹黑他们的光辉形象，说不定一句话就把我9年的心血给废了。

大家记住：街头吆喝的是小买卖，大买卖一定是闷声。

大音希声大象无形

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-08-08

作者：cjf633 时间：2014-08-08

哈哈，坐等土哥将妖孽拍死在摇篮之中！

---

### 《做人第一等的事——尊重》

生活中，想获得别人的尊重，首先要先尊重别人。你若不尊重别人，十之八九也不会获得别人的尊重。

可是，现实生活中，我们往往最容易忽视的地方，就是身边最熟



悉的人、最亲近的人。我们办公楼里，打扫卫生的阿姨本能地对你尊重，你却因为你高人一等而不尊重她，久而久之她也一定漠视你的存在，我每周固定两次悄悄地把酸奶放在卫生室的椅子上，每天微笑地点头问声“早”。半年后的一天，她把我换下的脏衣服悄悄地洗好，周一早晨整齐的叠好放在我办公桌上……

昨天，去看一老友（三十年的兄弟了，过去半月一叙，如今一月一叙），我特地买了五袋虾仁（酒店专用）、四根韩国雪糕、两小根香肠，对友妻说：“这香肠是我们小时候吃的味道，原来的工厂倒了，工厂的退休老师傅做的，我早晨去 XX 菜市场买的，觉得好吃，下次我再买”。其实，所有东西加起来贰佰元都不到，表示的就是心意。

其实，我想说的就是，越是好朋友，他们越包容我们，父母、家人也包容我们，久而久之我们会习以为常，觉得自己被尊重是应该的。我们，可能会觉得，我会为父母、好朋友帮大忙、做大事的。在我看来，生活中的大事毕竟有限，更多的是日常的琐事，我们能为父母、朋友偶尔做件小事也能让他们温暖、感动，就是对他们最好最无声的尊重。

虚拟的网络世界也一样，别人尊重我们，我们也应该尊重别人，若把别人的尊重当成别人的胆怯、懦弱，自己更加的放肆，其最后的结果必然被唾弃。

也许有人会说：遇上不爽的时候，难道就不能骂人了吗？

我觉得，若骂人也能骂出情趣、风趣、幽默、艺术，我也喜欢网友痛快的骂。

当然了，尊重也不是无谓的尊重，没原则的尊重，对于那些下三滥的人，没必要尊重，我的方式就是——他在我的世界不存在。

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-08-11

中国优秀民营企业家，天津荣程联合钢铁集团有限公司董事长，慈善家张祥青先生因突发心脏病医治无效，于2014年8月9日逝世，享年47岁。特此讣告。张祥青先生从无到有创办了天津荣程联合钢铁有限公司，用他朴素的经营哲学，20年间使之跻身中国民营企业500强。出身地震孤儿的他也一直热心慈善，至今累计捐款捐物已达4亿多元。

---

第一次是汶川地震募捐中，看见天津荣程捐款一亿，知道张祥青大名的。

今天，上网看见张先生已经逝世，享年才47岁，深感惋惜、难过。

在中国，能把企业做到如此的规模，他一定身心无数次地倍感疲惫、煎熬。我曾经有过几次这样的感觉，这就是：“内心极度的疲惫，有种油灯耗尽的枯竭感，此刻大脑中有种暗示的声音，潜意识地暗示自己安静地闭上眼睛，让自己永久地休息，太累了……”

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-08-11

作者: 沈阳武岩时间: 2014-08-09

土哥好，上回一别，三个月了，过的真快，上回做的那个保健品公司的销售工作又辞了，唉，公司刚刚起步，再加上没有好的管理人

员和经营领导，公司都干黄了。我下一步想找个做批发的行业，但找了几个工作如下：1. 食品类，有经营酒水的，特产礼品的，进口食品和休闲食品的，好几个公司。2. 汽车美容产品：也是在市内各区找 4s 店合作和一些汽修厂和汽车美容店合作，“”这个我以前学习过两个月的汽车美容知识，所以产品的用途我能了解的很多，但这个行业我没有人脉关系 3. 服装和鞋帽，日用品，这个也是往外面跑客户，做批发。我目前就找了这几个行业的销售工作，说实话，土哥，我现在想找一个行业学习研究一下，积累经验和人脉，然后再创业，因为我也想按部就班的来，不想浪费太多的时间，我对创业所具备的经验很少，所以想找个平台学习一下，再创业，因为这些都对我是新行业，产品特性也不同，我不知道选择哪个行业，因为我不想走太多的弯路，唉，又得麻烦您啦，呵呵，说实话，我真的也想让家里人过的更好一些，我今年 25，我的第二个孩子还有五个月就出生了，所以，我也很多压力，好了不说了，希望土哥给小弟分析分析，给俺些指导，谢谢啦，祝土哥和天涯各位大哥天天好心情

---

### 《如何在充分竞争的商业市场中再造商机》

这位网友列举了很多具体的商业类别，希望我为其指导具体的那个商业项目里存在发展的商机，这位网友的心情我能理解，你恨不得列举数万细分的商业小项，让我告诉你，某的行业存在发展的空间。

我为什么这么多天没有回答这个问题呢？因为相关的话题，我以前说过了，若在重复，对于一直跟帖的网友显得我啰嗦、老调重弹，

或者江郎才尽了。

我这样告诉你吧，当下的商业中，你能看见的商机大部分都不是商机，更多的是陷阱。因为市场已经经历三十多年的发展，初期存在着许多的商业空白，你进入这个空白的领域，你就获得商业的机会，当市场日趋成熟的时候，空白的领域基本被人占领，剩下的就是寻找商业的缝隙，如今缝隙已经被人寻找并占据，也就是说，你列举的很多商业领域，不要说空白点没有了，而且连缝隙也消失了。

很多做生意的都有这个感觉，就是过去生意好做，现在生意越来越难做了，其中的原因就是：过去竞争对手少，参与分食者不多，如今竞争对手众多，僧多粥少。

在这样惨烈竞争的状态下，想获得更大的市场份额，最有效的手段就是低价竞争，低价又想获利，唯一的方法就是降低成本，一旦法制缺位，必然使得一些不法竞争者铤而走险，以次充好、挂羊头卖狗肉，假如法律没有惩罚制假者、仿冒者，必然使得市场中劣币驱逐良币，遵守规则的守法商业者无法生存，最终的结果就是假冒泛滥，比假冒泛滥更进一步的状态就是坑蒙拐骗、瞒天过海、移花接木、泥牛入海……

其实，这个假冒泛滥、移花接木的状态，英国、德国、美国、日本、韩国都经历过，只是时间长短不同罢了。英国曾经耻笑德国产品低劣，日本、韩国也曾经假冒。

日本企业寻找到精耕市场的方式，从全球资源的源头控制，世界铁矿石巨头的背后都有日本的影子，在制造领域，他们将精力集中在

机器人、自动化智能设备、汽车发动机、空压机、汽车电子系统，德国企业更是这样，他们不谋求完全控制商业的市场，他们跟日本企业一样，只谋求将某个行业中最尖端的技术掌控，将最核心的技术掌控。现阶段中国发展到品牌产生价值的阶段，他们已经上升到超越品牌的阶段，既控制某个行业的核心技术并制造出最尖端的产品，这样表面看某品牌产生了巨大的价值，其实质是巨大价值中的大部分价值被日本和德国的企业控制着。

韩国的企业进来成为日本、德国企业在高端市场的强劲对手，主要得益于韩国流血、失学的 60 后一代，正是韩国这批 60 后的整体迸发，使得韩国经济在全球崛起。根源在于，这批韩国学生因为光州 xue 运，导致他们流血又失学，后代这批 60 后进入企业后，他们敢于突破创新，敢于颠覆日本、美国、德国企业的模式和技术，使得韩国企业制造的产品攻城略地，他们进入电视、电影、文化领域，同样也突破创新，使得全球一次又一次掀起文化的韩流，这种韩流的背后是韩国服饰成为流行的符号。

以上我简短地介绍日本、韩国在激烈商业竞争中的突破，也是为了告诉大家我们未来的商业方向。

其实，在这位网友列举的行业中，基本都是充分竞争的商业，获得盈利拼的是规模并的是市场占有率，拼的是把对手拖死，有时对手没死，自己先死了。

下面，我来分析未来的商业机会在哪里？

当商业缝隙都不存在的时候，要获得商机就必须打破现有的格局，

使得商业的版块重新移位，既商业的模式发生改变，这是从商业者角度重新排位，电商改变销售的模式就是这种改变。

第二种方式就是创造消费的新需求，虚拟游戏、体验式消费、深度旅游、极限旅游、吃货时间、潮人定制……

上述两种改变是从消费者和从业者两个不同的角度，对未来做出的预判，你没有能力的时候，等待这种改变的到来，你具有很大能量的时候，可以推动这个时代的提前到来，滴滴打车、快的打车就是送出数亿现金提前催熟手机打车市场。

另一个方式就是整合、联合、连锁，既现有的商业方式像七巧板一样巧妙地组合，其实的奥秘在于价值互补、增值，彼此都是获益方，比如你将上海、南宁、海南的高端养老院整合出一个连锁商业，老人可以互换床位，上海的老人可以在南宁住一个月，南宁的老人可以在上海住一个月，这个月中老人可以在周围旅游，这样可以节省住宿费，可以去不同的城市体验生活。这样，相关企业获利的同时，也创造出一个全新的养老市场，更增加了参与此商业项目的养老院的品牌价值和吸引力。

未来的市场一定是越来越分化，人们个性化的消费越来越突出，你想讲这个行业中的消费者一网打尽是不可能的，你只能将某个行业精细地梳理，分解，找出最适合你服务的消费者，为他们创造个性的产品，为他们提供个性的服务，你只有专注而更加的专业，又因为更加的专业而超越对手，当你的品牌成为这个行业某专业的符号的时候，你就成为专业的标杆，自然成为竞争中的胜出者。

一句话，未来的商机是创造出来的、颠覆出来的、整合出来的、也是政府的法制环境和政策引导出来的（良禽择良木而息）。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-08-12

作者：安静的午后很静心时间：2014-08-12

土哥好，问好各位好友。今天出了个新闻，题目是中国拟在哈尔滨建核电站和中国核电站分布图，我看了这些内容有种很不好的感觉，心情变糟糕了因为我不支持建核电站。我想听土哥关于核电站与中国经济的看法，核电站真的有传说中那么好？

-----\*

《他们可能故意掩盖一个的秘密》

我们可以假设一下，一旦高效、廉价的能源诞生，那些能源领域的巨富财团会答应吗？

一直以来，有个秘密一直被隐藏。二战后兴建了不少铀燃料发电站，它们的设计与用作制备核武器的核反应堆相似。美国也曾经在橡树岭国家实验室兴建一个钍燃料熔盐反应炉，于1965年至1969年运作。在1968年，钷元素的发现者格伦·西奥多·西博格身为美国原子能委员会的主席，向委员会宣布钍燃料反应炉已成功通过试验。

但在1973年，美国政府突然叫停所有与钍燃料发电有关的实验，理由为铀燃料增殖反应炉更有效率，其副产品也可用作制造武器。根据爱德华·泰勒等人的意见，完全停止此计划是一个错误。

在计划停止以后，很多现今的科学家似乎都不太关注钍燃料发电。周刊化学化工新闻指出很多人（包括科学家）钍的认识不深，因此一

个得到核反应技术博士学位的人是有可能不知道钍燃料发电的。核物理学家 Victor J. Stenger 说：

It came as a surprise to me to learn recently that such an alternative has been available to us since World War II, but not pursued because it lacked weapons applications (我最近才知道钍燃料这个代替品，使我十分惊奇。它自二战后便得到发展，但却因缺乏武器用途而被摒弃。)

世界核能协会如此评论钍燃料发电：  
The thorium fuel cycle offers enormous energy security benefits in the long-term - due to its potential for being a self-sustaining fuel without the need for fast neutron reactors. It is therefore an important and potentially viable technology that seems able to contribute to building credible, long-term nuclear energy scenarios. (钍燃料循环提供一个庞大的能源安全的利益，它无需快中子反应炉便可成为一个自我持续的燃料。钍燃料发电是一项有潜质的技术，有望为现今的核能发电创造另一番新景象。)

美国费米国家实验室高能物理科学家叶恭平（华裔）透露：

据他的研究，钍将来可能成为最先进的核电技术。并且美国已经有了相当的技术积累。但是，奇怪的是，美国的西屋公司，并没有以钍核电技术来取代铀—钚核电技术。（美国为了与苏联争霸，利用与核电站可以生产武器级核弹原料。所以说美国尽管拥有钍核电站技术，但是保密，不肯发展钍核电站）尽管说钍核电技术的先进性远远



超过铀—钚的核电技术,并且相当安全。钍的发电量大,利用率高,可以达到百分之五十;而铀钚则仅仅只有百分之三。建立同样一座核电站,钍核电站的发电量比铀核电站高三倍,核废料仅为后者的万分之一,并且可以在一百年内衰退为没有放射性的物质;而铀核电站的核废料要经过几万年才能够衰退为无害物质,并且在生产过程当中,铀核电站会产生氢气,因此会引发爆炸。

据他展望,一旦钍核电技术能够大量的采用,就会引起全世界能源的巨大革命。钍核电技术不像铀钚核电技术那样会存在大量的潜在的危机——例如在核电站废料等等等问题上存在问题。例如日本的福岛核电站那样产生大量的的污染。

目前利用钍发电技术,英国已经在北欧南部开始建设大规模的核电站;但是,更加先进的是中国已经远远的走在前面,已经开发了钍核电技术的大规模试验厂。

凯迪拉克 2009 推出的「钍」发电概念车。

原油不断地减少,为了解决可预期的能源危机,车商逐渐着手研究替换动力;最近,就有美国科学家制造了利用核燃料「钍」做为电力的概念车,只要少少 8 公克,就相当于 6 万加仑的油,足以让悍马车跑 155 万公里,几乎是只要加了一次,就能撑到车子坏掉,重要的是,完全不会生成废气,而这样的「钍电车」可望在 2014 年问世。

「钍」是核能发电的燃料之一,与「铀」相比藏量丰富状态稳定,只要经过加热就可以生成高热能,美国有研究人员成功的利用激光加热「钍」,生成电力驱动迷你涡轮,制造出超强发电机。

一公吨的「钷」能制造出 10 亿瓦的电，足以维持一年的供电，利用「钷」做为汽车电力，只有少少 8 公克就相当于加了 6 万加仑的油，几乎等于一辈子加一次，就不用再补充。

「钷」是存在稀土中，因此稀土金属也成了未来电动车的供电来源，由「钷」生成电力的汽车完全不会排放任何废弃。

早在 2009 年凯迪拉克就推出用「钷」发电的概念车，但因工艺尚未成熟，始终都还是个概念，不过随着工艺的纯熟，可望在 2014 年推出第一台原型车。

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-08-14

本来，靠着青奥会，南京展示风采的。

不想，前天书记、市长分别视察的新闻稿，居然除了名字、日期，其它的内容一字不差，被人民网和各大门户网站作为笑话，整个一个猪脑子。

丑事余波未了，今天网络上一片对南京青奥形象大使的吐槽。

哎~~昔日秦淮河畔，才子佳人云集之地，连妓女都是青史留名高端大气上档次的范，如今却开幕式未开，就被贻笑大方。。。。。

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-08-18

作者: tanziwen 时间: 2014-08-18

补充一下，以前看到有警察在场的场面，我的心跳就会加速，只想快点离开是非之地。但是昨天我发现心中异常的平静。

-----

心无邪念、内心强大、自然充满正能量了，所以坦然面对警察了

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-08-20

昨天写的比较发了三遍,发不上去,其实也没什么敏感词。今天,索性就不写当下了

---

作者:骑着上帝去流浪 00 时间: 2014-08-16

土哥,问个问题,您觉得现在的反腐和明朝的朱元璋反腐有何本质的差别? 力度、决心都很大吧

---

### 《明朝反腐》

明朝开国皇帝朱元璋清楚地知道,腐败将最终将腐蚀江山社稷的根基,腐败泛滥之时就是社稷倒伏之际,他开国不久就杀了千余贪官,明朝对待贪官残酷到极致,明朝相对其他朝代来说,真的是官不聊生。

明朝除了吏部治官外、锦衣卫(东厂、西厂)更是手段残忍。

中国人习惯为子孙后代造福既为他们谋取更多的财富,而东厂、西厂均是无后的太监,他们若贪腐的钱再多,也无子孙享用,皇帝用他们反腐就是考虑他们没有美色的贪腐动力,更没有为子孙贪腐的目标。

正是因为明朝的高压反腐,导致明朝一直未成形成庞大的官僚阶层,以至于明朝的很多历史时期,整改社会处于松散的自治状态、较为自由的无政府状态,资本主义的萌芽开始显现。万历皇帝像日本的天皇一样,基本不问政,只是当时的中国率先进入资本主义的前期,

没有可以参照的政治体制可以借鉴罢了。

其实，每一个朝代都有或多或少的贪官，但是明朝并没有形成庞大的贪官集团，反倒是其他的朝代往往在王朝的末期形成庞大的贪官集团，一旦这个集团形成后，一切改革的良方变革的举措均被其封杀或者阻止，最终让王朝倾覆。

其实，从人性、自然的角度的分析，最求美色、物质是人的天性，除非你能把人的欲望给灭了，几千年来，中国式反腐一直存在一个误区就是儒家的思想导致的，儒家认为“存天理灭人欲”，也就是说普通人经过道德提升可以成为圣人，其最终的结果统治者都成为了伪圣人，谈何让民众成为圣人。

治理腐败也很简单，服下【三个处方】药即可基本痊愈。

#### 一.【鼓励阳光地创造财富】

不如我们换一个思路，既承认人是有欲望的，允许人追求美色、财富，但是必须定一个规则，最重要的是不能公权私用，既通过制度把权力关在笼子里，除了公权，你可以光明正大地追逐财富和美色。

#### 二.【财富淤积不流动，社会将失去活力和动力】

第二点也非常重要，既明确告知你，你创造的财富你可以享受，但是你的家人、后代不创造财富，想坐享其成没门，让你的子孙无能三代变穷人。这样的话，财富可以再循环、再流通。

#### 三.【引导民众追求精神富有，宣扬高贵的精神】

舆论的力量是巨大的，你可以贪，但是民众的舆论会撕开你伪善的嘴脸，你富可敌国又能怎样？民众的舆论羞辱你，让你没有尊严。

这样就制造一种财富正能量的舆论氛围。

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-08-20

昨天写的“反腐比较”发了三遍，发不上去，其实也没什么敏感词。今天，索性就不写当下了

---

作者:骑着上帝去流浪 00 时间: 2014-08-16

土哥，问个问题，您觉得现在的反腐和明朝的朱元璋反腐有何本质的差别？力度、决心都很大吧

---

### 《明朝反腐》

明朝开国皇帝朱元璋清楚地知道，腐败将最终将腐蚀江山社稷的根基，腐败泛滥之时就是社稷倒伏之际，他开国不久就杀了千余贪官，明朝对待贪官残酷到极致，明朝相对其他朝代来说，真的是官不聊生。

明朝除了吏部治官外、锦衣卫（东厂、西厂）更是手段残忍。

中国人习惯为子孙后代造福既为他们谋取更多的财富，而东厂、西厂均是无后的太监，他们若贪腐的钱再多，也无子孙享用，皇帝用他们反腐就是考虑他们没有美色的贪腐动力，更没有为子孙贪腐的目标。

正是因为明朝的高压反腐，导致明朝一直未成形成庞大的官僚阶层，以至于明朝的很多历史时期，整改社会处于松散的自治状态、较为自由的无政府状态，资本主义的萌芽开始显现。万历皇帝像日本的

天皇一样，基本不问政，只是当时的中国率先进入资本主义的前期，没有可以参照的政治体制可以借鉴罢了。

其实，每一个朝代都有或多或少的贪官，但是明朝并没有形成庞大的贪官集团，反倒是其他的朝代往往在王朝的末期形成庞大的贪官集团，一旦这个集团形成后，一切改革的良方变革的举措均被其封杀或者阻止，最终让王朝倾覆。

其实，从人性、自然的角度的分析，最求美色、物质是人的天性，除非你能把人的欲望给灭了，几千年来，中国式反腐一直存在一个误区就是儒家的思想导致的，儒家认为“存天理灭人欲”，也就是说普通人经过道德提升可以成为圣人，其最终的结果统治者都成为了伪圣人，谈何让民众成为圣人。

治理腐败也很简单，服下【三个处方】药即可基本痊愈。

### 一.【鼓励阳光地创造财富】

不如我们换一个思路，既承认人是有欲望的，允许人追求美色、财富，但是必须定一个规则，最重要的是不能公权私用，既通过制度把权力关在笼子里，除了公权，你可以光明正大地追逐财富和美色。

### 二.【财富淤积不流动，社会将失去活力和动力】

第二点也非常重要，既明确告知你，你创造的财富你可以享受，但是你的家人、后代不创造财富，想坐享其成没门，让你的子孙无能三代变穷人。这样的话，财富可以再循环、再流通。

### 三.【引导民众追求精神富有，宣扬高贵的精神】

舆论的力量是巨大的，你可以贪，但是民众的舆论会撕开你伪善

的嘴脸，你富可敌国又能怎样？民众的舆论羞辱你，让你没有尊严。  
这样就制造一种财富正能量的舆论氛围。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-08-20

作者：chenjunvav 时间：2014-08-19

土哥怎么看香港普选的。人权。。。。

---

### 《香港人从政的观念乃华人之缩影》

香港的普选风波、占中（占领中环）、反占中闹了一段时间了。本质上是香港经济衰退，日子没过去好过了，由经济上的诉求转而政治上的诉求。其实 08 年全球金融危机后，欧盟、美国的日子都不太好过，香港背后全球第一发展市场大陆，相对比欧洲许多国家日子好多了，但是过去那种白手创业成为励志故事已经很少了，导致他们对未来充满的彷徨和不安……

上世纪六十年代开始，世界经济处于二战后第一个高速发展期，日本、东南亚四小龙得得益于全球经济的转型布局，香港在电子业、钟表业、玩具业、服装业、纺织业取得巨大的成功，加之香港被一圈腐败政府包围（印尼、菲律宾、台湾……），自然成为全球金融中心，既当一个地区政治稳定、法律规范、透明时，而周围又是司法腐败、政局动荡的地区，那么资金自然会选择稳定而规范的地区规避风险，另一个重要的因素就是自由港，资金来去自由。

加上 97 年即将临近时大批的英资企业撤出，市场出现空白点，不少有钱的精英选择移民，导致地价很低、股市低迷。整个香港出现

一个前所未有的暴富窗口，那些逆势投资地产、股市的人，在 97 年前或者巨大的成功，也加上当时的大陆刚刚与世界接触，香港具有成熟的世界型的、各类专业人才，导致香港的专业人才市场紧缺，他们成为收入颇丰的高级白领，这一系列的因素造就出香港的空前繁荣。

那时的香港人谁想普选？谁还去占中呢？最多几个打工仔去占中，至少大批的白领们不会去占中。

其实，自然规律上讲：花无百日红、人无千日好。香港同样也存在好日子难过的时候。如今信息化的社会，香港并没有优势，大陆的开放和各类专业化人才的济济，导致香港失去了主导大陆市场对接世界的窗口，高级专业人才也面临就业的困难。当这些矛盾聚集很久后，很多问题就显现了。

首先，香港是高消费、高房价的地方，过去政府低税赋，政府利用稀缺的土地获得巨大的成功，也从另一个层面使得整个社会财富沉淀在土地房子上，房价跌，整个社会财富就会大幅缩水，老百姓财富消失了，大家的日子更难过。另一方面，香港这么多年的发展，已经形成几个大的财团，他们靠地租（商业铺面）、靠水、电、气等公用商业获得稳定的收入。

过去，香港经济繁荣时，房价涨、水费涨、电费涨，老百姓没感觉，大家忙着炒楼花、炒股票，没人反对高房价、高生活成本。而现在，香港人把矛头对准了李嘉诚等商业财团，其实相对大陆来说，香港的公用事业的价格很廉价了，对比大陆的移动收入，香港简直就是免费了。



如今，由于香港人反对高房价，香港政府弄个大批的廉价房，打乱了过去香港的楼市格局，房价上不去，土地不好卖，股市也上不去（香港的股市、地价是联动的），这样香港政府为了迎合最下层的民众把商人得罪了，而最下层的老百姓是买不起房子的，他们恨不得政府装修好免费送给他们，所以最终最下层的老百姓还是对政府不满，导致香港的房价上不去，也洗不来，市场失去的活力。（从市场的角度分析，下跌、上涨都是机会，而平盘了慢慢就死了）。

当这些社会矛盾的矛头对准李嘉诚的时候，李嘉诚已经布局全球了，明确告诉香港人——你们不喜欢我，我就走，反正欧洲、美国、澳洲比香港更赚钱。香港的老百姓一看这架势，万一来的张嘉诚、王嘉诚，可能还不如李嘉诚。

当上述两个矛头都失效的时候，一些香港人把普选作为新的矛头。

是不是，新的香港特首普选了就解决香港的问题了吗？

不会的，香港未来还是要依靠大陆的市场，才能过上安稳的生活。但是，想重新过上八十年代、九十年代的好日子是根本不可能的了，因为全球经济和大陆经济已经彻底变化了，香港的东亚独角戏的时代一去不复返了。

假如香港弄个特首与中央对抗，香港不会获得利益输送；

假如香港这个特首是中央的人，香港肯定获得利益输送。

说白了，如今是自由买卖市场，你市场赚不到钱，又不能获得额外的利益补贴输送，倒霉的还是老百姓。

话题扯远了，还是回到“香港人从政的观念乃华人之缩影”这个

话题。

华人社会几千年来一直是专制社会，某种意识上跟伊斯兰社会有相似之处。不同之处在于，伊斯兰社会如果不专制，那么逊尼派、什叶派的矛盾无法调和，他们缺少超越教派的大爱，华人社会虽然没有逊尼派、什叶派的矛盾，但是华人社会也缺少超越的大爱，华人社会看似大一统，但是却充满地域矛盾、族群矛盾，其根源在于华人是从农耕社会转型过来的，土地以其围绕土地的物质财富被人们视为命根子，牵涉到肥沃的土地时、牵涉到财富时，省与省不让步、县与县不让步、村与村不让步、大哥与二哥不让步……我们缺少超越族群、地域的大爱。当这些矛盾无法调和的时候，唯一的方式就是专制，统统归皇帝所有或者统统归政府所有，大家都没有，大家也就没矛盾了。

所以说华人社会与伊斯兰社会一样，越专制越稳定，只要专制崩溃了，社会立即打乱，因为绝大多数人都在考虑自己的利益至少在考虑小圈圈的利益，很少考虑别人的利益，说的再直白点就是绝对的自私，当然了也有很多伪善的私自。

由于华人社会长期的专制，而专制结构靠一硬一软构建的，硬就是铁血专制，软就是高尚道德，所以每一个统治者基本被美化成不食人间烟火的圣人，最高统治者常常视金钱为肮脏的东西，许多人当上皇帝后几乎不碰这些金钱了，怕脏了自己的手……

几千年来这样的思维、思想一直延续着，导致中国的政治家羞于谈钱，老百姓也天性地认为他们是圣人不应该为自己谈钱，所以华人社会没有一个政治家敢于公开去谋私、公开的捞钱，他们装出一副伪

善的面孔，他们让老百姓认为他视金钱为粪土。

而现代社会，特别是自由、民主的社会，政治家成为服务大众的群体，这样的群体无法获得物质财富，他们就必须具有奉献的精神，最简单的表述就是：付出的多，获得的少。而华人普遍是追求物质享受的物种，至少目前的教育和信仰的程度还打不到此精神的高度，所以，华人为了奉献参与政治的意愿不强烈。当然了，他们搞些同乡会、商会、同学会的热情依然是高的，但是那不是奉献、服务大众的政治，是谋私的商业行为。

理解了这些，或许大家就能理解为什么在美国等民主的社会，华人的从事政治的意愿不强烈，他们依靠热衷于商业，或者学个收入丰厚的职业也是人生的目标。他们习惯把政治的命运被别人掌握，他们认为获得更多的财富就是最好的保障。

总之，华人社会刚刚走出铁血的专制不久，他们对自由、民主的体会还不深刻，随着社会的进步、自由、民主的体会加深，华人社会终将体会到自由、民主超越种族、族群的大爱，才是社会和谐、幸福的根本，奉献政治比囤积几个铜钱更具人生的价值。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-08-22

作者：李子菲 卖品时间：2014-08-22

追贴多年，一直在学习，从没提过问。现在恳请土哥能否谈谈中国烘焙业的未来和潜力，以您的角度指引下，谢谢！

---

《塑化剂始祖的台湾成为大陆烘焙业的翘楚》

大陆的饮食习惯通常是就地取材、各地有各地的风味。烘焙业在西方是日常的主食，德国有甜面包圈、法国有咸面包棒……但是，按照西方的口味，大陆人普遍不喜欢，西方人看中的是热量、维生素、健康，而大陆人首选的是好看又好吃。

西方的面包、蛋糕像中国人的大米一样，其实，只要新鲜即可，新大米永远比陈大米好吃。

为什么说台湾人将成为大陆烘焙业的翘楚呢？

因为对于烘焙业来说，大陆是近十年流行起来的，以前过生日买的寿桃，现在是买个蛋糕。

西方人到大陆开烘焙店，会面对大众，当主食卖。台湾人不会这样，他们懂的中国人的消费心理，也懂得中国人的味觉和喜好。所以台湾人把烘焙业搞出个小资情调，店里放几张椅子弄的似星巴克的感觉，硬把一个面包弄成高大上的氛围。

另一方面，台湾的商人方法很多，把个面团弄的又酥又香又蓬松，你已经完全吃不出白面的味道……

以前的饮料、酿造酒啊，都有沉淀物，台湾商人居然弄出个塑化剂，东西又好看，又不会变质，真的聪明极了。

还有一个方面，台湾人弄烘焙业比大陆人高明，还在于他们对于中国人面子、人情交往之间的了解，他们把面包、蛋糕当着礼品来经营。

再说多，我就露陷了，毕竟我也对烘焙业不熟悉、不了解。只是我原来喜欢的原味的清水蛋糕店倒闭了，台湾的一个个新颖的烘焙店

又张开的一点感悟而已。

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-08-27

作者:志同道合的人 1776 时间: 2014-08-24

对于目前 ISIS 迅速崛起, 导致伊拉克局势更加混乱, 润土先生有何看法? 对于伊拉克的前景, 美国希望的前景是怎样? 伊拉克的未来将如何, 是否会分裂为库尔德地区、什叶派、逊尼派这三派的区域独立?

---

### 《均衡撕裂的伊斯兰对文明世界更有益》

游牧时代的伊斯兰世界, 没有走入蒸汽时代, 也没有跨入信息时代, 他们的生活方式和信仰更适合生存与游牧时代, 随着外部文明世界的发展变化, 伊斯兰世界的生存空间被不断的压缩, 目前, 尚依靠石油获得财富的支撑, 假如石油枯竭后, 伊斯兰世界那什么创造财富呢? 关靠祈祷安拉是填不饱肚子的。

既然无法进入当代文明的时期, 伊斯兰世界的精神领袖们试图恢复到曾经辉煌的阿拉伯帝国, 他们要建一个横跨欧亚的哈里发。

他们要回到中世纪, 重新建立男权世界的乌托邦社会, 而上世界的共产乌托邦也有类似的地方, 既他们要快步跑入乌托邦社会。

当一个社会的多数人都具有乌托邦的信仰时, 他们的意志是坚如钢铁的, 他们不惜与整个世界为敌, 在他们眼中非同样信仰者都是恶魔, 可以屠杀之、消灭之, 这样方可实现他们的世界大同。

伊斯兰世界的领袖必须具有领导世界、征服世界魄力, 方可获得

伊斯兰民众的崇拜，让他们寻回中世纪时辉煌的尊严。所以，每一个伊斯兰世界的强人都被这种思维绑架着与外部世界最强的国家为敌，就像三胖一样，他必须藐视美国，方可获得政治的资本，一旦俯首称臣了，就失去了伊斯兰强人的政治资本。

伊斯兰世界必须有强人专制，方可跨越教派的争斗、冲突，强人诞生了，他又必须与世界为敌，强人被废了武功，伊斯兰社会又会重新陷入教派的混战……

如果理性地对待伊斯兰社会，唯一的选择就是：把敢于挑战外部文明世界的强人，定点消灭，让各教派的实力保持对等的均衡，当各教派、部落相互冲突时，他们均希望获得美国的暗中支持，至少不会与美国为敌，只要一股政治实力独大的时候或者风头正猛的时候，也许摇身一变就成了美国的敌人。

政治就是这样：己方要纵横合力，对手应四分五裂。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-08-29

作者：yikai1111 时间：2014-08-27

大叔，我是中专文凭今年22岁，今年开始学的造价，目前在跟一个项目做结算临时的，是人介绍的，还有几天就做完了，找工作没经验，大叔可以说下造价面试的技巧。能不能分析下这行以后的发展的方向，现在很迷茫！

---

这个行业不了解，凭你中专的文凭应聘大公司且又无熟人介绍，应该无可能。

但是，选择一些中小建安公司或者大公司的小的项目公司，做些基础的、苦累的工作，应该还是有可能的。你未来的方向只寄希于你的领导发现你吃亏耐劳踏实细心，慢慢累积他对你的信任。

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-08-29

作者: harry88882014 时间: 2014-08-28

土哥我在 13 年开了一家火锅店经过一年生意基本稳定不幸的事我现在得了很严重的病店面只有老婆一个人支撑很累我现在很困惑是转出去还是自己继续做望给点意见谢谢

---

店经营稳定，人生就有希望、有盼头、老婆也获得安慰。若店转让出去了，心里就剩下对身体疾病的担忧，心情就变得灰暗。

其实，人的健康与疾病分为肉体和精神两方面，有人肉体健康却精神患疾，有人精神健康却肉体欠佳。肉体欠佳，精神健康，人就不会垮，若肉体健康，精神垮了，人就彻底垮了。

祝福你早日安康，也希望你的阳光心态带给老婆安慰，祈祷你的精神正能量取走病魔的负能量，给你健康。

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-08-29

作者: jerryran9 时间: 2014-08-29

@目光呆滞的润土

土哥，小弟潜水数日，每每夜深人静，便会细细品味土哥言谈细语。言语之间对事件、事物、事情的分析，令小弟敬仰不已。

今日，偶然看到恒大广告，谈及粮油，乳品，且向土哥请教恒大

此番作为未来走势。

据您分析，若小弟想要成为其该类产品，需要具备哪些素质和能力。

小弟今年 28，做某司省区经理数年，常年在外，妻儿不顾，实在不忍，欲返还家乡，着一二事，以我自努力才干，换明日定居无忧生活。

恳请土哥指点一二，拜谢。

---

### 《资本追逐——流水的增量》

小生意看的是盈亏，做的是一进一出的买卖，大生意玩的是资本，盈亏只是表象，玩的是资本增值的游戏，你生意亏了，但是资本却增值了，你还是赚。

资本已经不是单一的买卖，而是一个资本平台的游戏，你平台足够大，又获得政策支持、融资成本又低，那你就是好买卖。

地产商业目前被政策打压，融资渠道受限、资本平台出现危机，而粮油、乳业却是被政策鼓励的行业，这样恒大可以获得新的资本平台，只要不亏或者少亏，相对于地产的高融资成本，粮油、乳业的低融资成本、政策扶持，可以使恒大的资本平台更大。如果地产是绑架地方政府的话，粮油、乳业的民生其实就是绑架了中央政府，中央政府可以默认地方政府的地方崩盘但是却不会容忍粮油、乳业等民生崩盘。

若恒大玩地产或许有一天会完蛋，但是玩粮油了，日子再艰难政



府至少能让你活着，为了千万农民、牧民的饭碗也得救它。

环顾世界，曾经盈利丰厚的诺基亚倒了，亏了几十年的亚马逊却依然风光。

资本就是这样，不看你亏，只看你的流水是增量。

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-09-04

《2004 年的首富，2014 年的末路》

十年前 2004 年的南京首富是力联老板翟韶均。

关于他的故事由四个碎片信息拼接而成，前三个是媒体信息，最后一个饭桌信息。

媒体信息 1.

《江苏省拍卖总行挪用保证金 3950 万》

新浪新闻中心 2014 年 09 月 03 日

近日，南京听众邓先生等人联名向本台新闻热线 025-96110 反映，8 月 21 号，南京有 79 家企业向江苏省拍卖总行缴纳了 3950 万元保证金，准备参加南京市供电公司一批废旧电表拍卖。但拍卖结束后，他们的保证金却拿不回来了，拍卖公司回答是钱拿去购买理财产品出了问题，暂时还不上。而南京供电公司表示，他们可以协调冻结拍卖公司资产，但对此事他们没有责任。

今年 8 月 14 号，邓先生通过报纸看到江苏省拍卖总行的一则公告，受到有关单位委托于 8 月 26 号下午在南京拍卖废旧电表一批，即日起接受办理竞买登记手续，竞拍企业需要交纳 50 万元保证金，其中四十万元作为拍卖投标保证金，十万元作为拍卖提货保证金，必

须要交，起拍价 60 万元。

邓先生说按照以前参加拍卖的惯例应该交纳起拍价的 10%，既 6 万元即可，而这次他们之所以同意拍卖公司交纳近 100%的保证金主要是因为委托单位是南京供电公司，都认为供电公司是有信誉不会骗人的。而他们也表示，以前经常在这个拍卖行拍卖东西。

8 月 26 号下午，一家企业以 184 万元价格拍得这批废旧电表，当其他没有竞拍成功企业提出退还保证金时，省拍卖总行工作人员表示留下收据等两天再退，记者看到双方签订的《拍卖细则》中没有约定退还保证金的时间，由于退款一拖再拖，他们找到省拍卖总行，董事长石明答复让：

“我们公司经常有理财项目，我们这个一级理财项目滚动着搞，这个理财项目是在一个基金搞的，结果他出了一点事故，我们公司每年的现金流量 30 几个亿 40 几个亿，所以大家的保证金不会有任何问题。”

虽然石明拍着胸脯表示一定会还钱，但他同时拿出一份一个月后还款协议并声称，签字就给 2 千元跑腿费和一万元辛苦费，他的建议遭到了拒绝。

网上资料显示，江苏省拍卖总行有限公司成立于 1992 年，注册资金 1000 万元，该公司是江苏省人民政府指定的全省公物拍卖企业，中国拍卖三 A 级企业，是中国拍卖行业协会在江苏唯一一家常务理事单位，江苏省拍卖协会副会长单位。

9 月 3 号上午记者来到位于南京市傅后岗的江苏省拍卖总行，该

公司拉起了卷闸门人去楼空。

经过多次交涉，南京供电公司副总经理吴峻接待了企业代表，他表示供电公司会协调冻结、拍卖石明的资产用于还钱，总额大概能达到 3500 万，时间大约两个月。

有企业代表提出，南京供电公司在这次拍卖中有没有对资金进行监管，内部管理是否存在违规？吴峻没有回应。目前，南京鼓楼警方已经对省拍卖总行企业法人、董事长石明采取了控制措施。

### 【江苏新闻广播（南京地区 FM93.7）孙强】

媒体信息 2。

#### 《力联集团》

力联集团有限公司 1994 年成立于南京。十年来，集团始终坚持“诚实守信、务实求新”的经营理念，现已发展成为集房地产、工业制造、金融投资、不动产业、文化传媒、国际贸易、高科技研发等产业为一体的大型企业集团，在海内外拥有各类分支机构约 200 家，员工约 3000 人。

集团先后被中国社科院、全国工商联评为“中国最具竞争力民营企业 50 强”，被全国工商联评为中国民营企业 500 强第 33 位；被南京市政府授予“纳税先进私营企业”称号；被江苏省发展计划委员会、江苏资本市场调查评委会评为“诚信江苏信用单位”；被美国通用电气(GE)照明公司评为“全球最佳合作伙伴”；被中共江苏省委统战部、省工商联、省国税局、省地税局评为“江苏省民营企业纳税大户”。

媒体信息 3.

## 《一把手权力神话和富豪潜规则》

1997年下半年，翟韶均得知南京市南北建设实业总公司（以下简称南北总公司）拥有100余亩土地具有开发价值，欲通过兼并南北总公司进而取得该公司的土地使用权，但兼并南北总公司须经该公司股东之一的南京市建设委员会（以下简称南京市建委）同意。1998年春节前的一天，翟韶均到南京市宁海路16号王武龙（市委书记）家，送给王人民币20万元，请王向市建委主任张大强打招呼给予关照。后被告人王武龙向张大强打招呼，力联集团顺利兼并了南北总公司。

一审法院认定上述事实的证据是：

1、证人翟韶均证言证实，1997年下半年，他得知南北总公司有100多亩土地具有极大的开发价值，就想通过兼并南北总公司将该公司土地作为储备用地，但兼并该公司须取得南北总公司股东之一的南京市建委同意。1998年春节前的一天晚上，他到王武龙家中送给王20万元，请王向市建委领导打招呼，王表示同意。1998年9月，力联集团兼并了南北总公司。

2、证人张大强（时任南京市建委主任）证言证实，1998年，南北总公司在改制过程中，王武龙要求市建委与南北总公司脱钩改制。后市建委经研究决定收回投资款后与南北总公司脱钩。

3、证人林恺富（时任南京市建委副主任）证言证实，1998年初，南北总公司申请改制，张大强主持召开市建委主任办公会，决定市建委与南北总公司脱钩。

4、证人唐兰娣（时任南京市建委副主任、南北总公司董事长）

证言证实，王武龙对力联集团收购南北总公司的改制方案表示赞成，并称将给张大强打招呼。

5、证人刘正发（时任中国对外建设总公司总经理）证言证实，南北总公司在改制过程中，中国对外建设总公司收回了 300 万元的投资，其余事情没再过问。

6、中国对外建设总公司、南京市建设发展总公司、力联集团签订的《转让协议书》证实，1998 年 9 月 16 日，上述三公司签订协议，南北总公司分别归还中国对外建设总公司和南京市建委 300 万元、100 万元，将南北总公司整体转让给力联集团。

7、江苏省人民政府国有资产监督管理委员会《关于南京南北建设实业总公司产权转让等问题的复函》证实，南北总公司产权性质为国有，1998 年 9 月 16 日，南北总公司的转让行为未经审批。

8、被告人王武龙对应翟韶均的请托就力联集团收购南北总公司事宜向张大强打招呼，以及翟事后送给他人民币 20 万元的事实有供述在卷。

饭桌信息：

昨天，饭桌上谢总说：“今年 5 月力联老板翟韶均在金鹰大厦 36 层办公室里，让省国画院的院长、傅抱石的大儿子、小儿子作证，他十几年前收藏的一张傅抱石的画是真的，还有一张吴昌硕的画，一共三幅画，价值 2 个亿，领导喊中国 500 强企业的老板袁亚非去“捡便宜”，袁不要吧，不给领导面子，感觉自己是没钱的主，要吧，万一赝品咋办，于是让谢总赶去唱双簧。”

饭桌上，谢总继续聊道：“靠，力联的翟韶均玩大了，昨天数百位老百姓堵省 Z 府的大门，也堵供电局的大门，这家伙居然把省拍卖公司的押金弄去银行贷款过桥了，贷款还进去，银行不贷了，拍卖公司的张副总跑路了，警察正在抓人……翟韶均这次是彻底完蛋了”。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-09-11

作者：tyttyt2010 时间：2014-09-11

请土哥有空谈谈乐视网这家公司，谢谢。分析分析它的前途（目前看来管制的厉害）

---

### 《传媒业春秋战国中的乐视困态》

目前，传媒业似春秋战国一般，诸侯割据、相互混战，谁都想一统江山，谁也没能力一统江山。

十几年前，地方快报一统各地平媒的传媒，如今被门户网站消灭；

十几年前，央视独大俯视各地电视的传媒，如今被几大卫视搅局。

目前，中老年人还是电视的主要受众，未来高速互联网的普及，互联网的受众将呈现爆发式增长。

从市场的角度分析，中国的大公司、老人帮都不愿意创新，央视、中国移动就是这样被那些创新的传媒公司抢去了很大的市场蛋糕。其实，这都是通病，日子过的滋润谁会革自己的命啊。

乐视的困境在于，对于互联网来说，他没有实力去整合别人，而且这块市场是非常容易整合的，因为所有的大互联网公司都是股权透明的规范的公司，你有能力赚更大的钱，李彦宏立马辞去董事长，给

你做百度的董事长，腾讯的马化腾也一样，落个逍遥又稳赚，何必劳心劳肺……

互联网就是这样，你不并购别人，别人就并购你，当别人连并购你的念头也没有的时候，你就等着销声匿迹了。

乐视老板当然也非等闲之辈，他也看出商机也市场切入的缝隙，这就是各地有线电视的接入端口，他想从有线电视的接入端口进入电视终端，利用自己互联网资源的优势整合出一个巨大的受众终端。

但是乐视网目前的时机不成熟，因为他面对的整合对象与阿里、腾讯、百度、360不同，这些有线电视公司、电视台均是官办的传媒公司，他们的上面还有中宣部，国家广播电视总局。即使再小的电视台、再小的地方有限网络公司也很难整合。奥秘在哪里呢？因为这些官办的传媒公司，没有清晰的股权架构，个人的利益无法通过股权分配获得，每一个利益当事人均依靠其权力，如制作中心主任、财经频道总监、电视剧采购主管等等，他们巧妙地利用潜规则获得自己的利益，一当被整合，自己又没有股权，等于砸了自己的饭碗，你赚的再多与他何干？

退一万步讲，乐视真的把各地有线电视接口终端整合了，难道想让广电总局、中宣部看他的脸色？

对于，官媒来说：赚钱多少无所谓，主权第一，主权神圣不可侵犯。

当然了，乐视想做官媒的奴才、丫鬟，还是可以的，反正对于他们来说，奴才多多益善，不听话就家法伺候。

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-09-12

作者: sinotaol 时间: 2014-09-11

达沃斯论坛,解读保7还是彻底再造?拿创新鼓劲,似乎无奈大于导向。

第2、3年定调,会定什么样一个局,克强经济学会如何演绎?

土哥提前写个2015年形势预测?

---

### 《克强号飞机如何在官僚软地基的跑道起飞》

李克强总理对于中国未来的经济,思路是清晰的,飞行的路径也是清晰的,可是,目前面对官僚体系的软地基,却无法进入起飞的跑道,更不要说让飞机拉升到起飞、爬升的速度……

克强总理的经济思路就是让市场发挥决定性的作用,鼓励创新、鼓励创业,最大限度地激发全民创业的热情。克强是北大法律的高材生,他当然知道问题症结所在。

#### 一. 目前的经济困境

此前的经济模式一直是政府主导的模式,投资、出口、消费。投资的主角是各级政府,大规模的造城、建桥、修路、挖洞;出口是低端、低附加值为主的产品,高端出口的产品依然是外资品牌为主;内需消费的主角则是三公消费占据很大的份额。而克强总理组阁时,各级地方政府大规模的无节制的举债投资几乎失控,十几年来弄出一堆超大广场、巨型雕塑、楼脆脆……可是,下场大雨就全城看海了;出口方面稍微有些高科技含量的光伏产品,却被欧盟、美国围剿着,他



们高举知识产权的利器阻止中国分食高端产品的市场份额；内需方面，老百姓有需求却无钱消费，能源局的贪官一个司长就囤积上亿的现金，可是他却不消费，一边是借不到钱消费，一边是为存钱发愁……

这种官僚主导的经济模式是有规模无效率的经济模式，没有清晰地法律责任，他们自己获得蝇头小利的同时，把巨额的债务留给后续者，后续的执政者当然也不愿意做冤大头，同样也留下更大的窟窿给再后的执政者，以至于现任的执政者如履薄冰、如坐针毡、如抱炸弹。经济增速保7的概念就是这辆缺少动态平衡，缺少自动刹车系统的汽车，如果从14码急停非车毁人亡不可，7是降速后的最低值。

## 二. 暂时的应对之策

低于7，金融业巨额的盈利就消失了，关键是被掩盖的天量的呆账就暴露了，一旦金融失控，经济运行就将崩溃。所以，要用表面光鲜的数千亿利润，暗暗消化被隐藏的数万亿的呆账，先让银行硬撑着，万不得已再印钞票。

你们西方不是围剿中国出口的光伏产品嘛，我们就打击那些在华的大牌公司，对奥迪、微软、葛兰奔驰开出天价的罚款，让这些大牌的公司游说德国政府、美国政府放松对中国高端产品出口的紧箍咒。

## 三. 沉淀的贪腐资金

我们可能纳闷，平日用的全是崭新的钞票，感觉央行印出那么多的钞票，可是流通的市场中却到处缺钱，市场对资金极度地饥渴，原因在哪里呢？

因为现有的政治经济体制中，企业和个人商业活动中的盈利需要

资金的流动获得机会，资金不流动，整个市场就死水一潭了。而贪官们多数是利用手中的审批权、监督权获得的利益，他们获得的钱只需安全地不为人知地存着即可，一个呼和浩特的铁路局副局长、一个能源局的司长两个人就沉淀数亿的现金，可见这样级别的官员多如牛毛，若有 5%的比例是贪官且这样地现金存放，那么沉淀的资金简直无法想象。我们撇开政治角度看反贪，仅仅从经济的角度看，贪官们沉淀着天文数字的资金不去市场流通，也必须反贪。

假如出台一部法律：贪腐的资金投资了，流通了可以免罪，存着发霉不用的则重罪，我估计中国的市场一夜间将欣欣向荣，央行也不用猛印钞票了，那么多贪官释放的沉淀资金瞬间让整个市场活了起来。

呵呵，话题好像扯远了，反腐是习大大、王岐山的重任，目前也只能围住一部分，点杀一部分，最后从根子上再寻找根治贪官的妙方。

#### 四．长远的经济良方

现阶段，克强总理出台的政策均是从法律层面远虑的，既最大限度地削减各级政府衙门的违反市场规律的审批权，因为中国的政府机构是全世界最庞大的机构，这些机构又出台多如牛毛的各类规定，最大限度地审批各类经济活动，他们是中国经济市场起决定性作用的障碍，目前已经养虎为患了，还必须养着，否则放出老虎来要乱的，只能慢慢地瘦身将他们变成病猫，现在能做的就是削减他们的审批权，当然了他们会以各种理由保留审批权或者变异审批权，退一万步考虑，这些衙门也要将事后监督的权力重新建立起来。既然事前审批的权力消失了，变异为事后监督的权力也是一个妙方。克强总理要彻底地解

放生产力，给市场充分的活力，唯一的方法就是将那些不必要的衙门关闭或者精简合并，把事后监督的权力给法官、给媒体，让整个社会阳光监督而不是衙门内暗箱监督。

昨天，看克强总理在天津达沃斯论坛提出为创业失败者提供社会保障，甚为感动深感敬佩，克强总理终于抓住了创业的命脉，因为中国社会一直是成者为王败者为寇的社会思维，英雄莫问出路，使者越来越多的创业者不择手段地创业、发财，导致社会道德底线崩溃。其实，每一个文明社会都是有社会道德底线的，在这个底线以上，只要不违反法律，如何手段方法都可以并被法律保护，了断官员以部门规定对企业市场行为的处罚的后门，只要法律不禁止的都是可以的行为。否则，这些衙门和官员就像一扇扇无法的玻璃门，看不见却进不去也出不来。

## 五. 全新的社会示范

我们在这里分析政治经济的规律，对于绝大多数的老百姓是无法理解的，对于整个社会的民众来说，克强总理首要的任务就是重新塑造社会的示范，因为社会的示范效应最显现最直观，它可以轻而易举地改善整个社会的风气和提升全民的道德水准，更可以更大限度地激发全民创业的热情。

为什么八十年代初期，官员不敢贪？

因为贪些小钱也被绳之以法的示范效应，让官员不想贪。

为什么九十年代初期，民众敢创业？

因为敢于创业的，很多都取得了成功。

为什么如今到处是贪官，大学生削减脑袋想当公务员？

创业的失败比例很大，失败后更加的凄惨，不如安稳做公务员，做官发财的比例远超创业发财的比例。

对于民众来说，社会的效应最直接、最显现，贪一个亿不杀头，创业失败却跳楼，当然选择做贪官，当然拒绝去创业了。如今，克强总理未来的社会示范效应里，民众清楚地知道，创业失败者也有尊严地生活，跳楼的却是贪官，那么不用那么多的口号、文件，民众也知道创业才是创富的正道，而贪腐是死路一条。

#### 六. 克强经济学尚不具备起飞的条件

现在的经济为什么下滑，因为此前的经济是官僚为主导的经济活动，而贪腐是官僚的动力，如今不给贪了，他们连工作的热情也消失了，当然了克强也不指望官僚们热情地工作，克强经济学的基础就是激发全民创业、创新的热情，将整个社会的活力彻底地激发出来，这样克强经济学就具备了起飞的条件。

如今，克强经济学起飞的关键点在哪里呢？

克强经济学的核心就是市场起决定性作用，市场的概念是软的、瞬息变化的，市场只能对应硬的法律而不是瞬息万变的部门法规、条例。部门法规、条例就是沼泽地，如何商业行为陷入纠缠就死路一条，这个世界上就没有一个国家靠部门法规、条例建立起完善规范的充满活力的市场的，他们无一不是靠透明、规范的法律建立起来的。

所以，克强经济学的命门就是透明、规范的法律，否则克强经济起飞就是扯蛋。

因为市场行为面临着各种冲突和矛盾,解决这些矛盾和冲突最有效的方式就是透明规范的司法体系。

企业家、创业者可以控制企业的成本,但是他们面对不透明、不规范的法律,他们将无所适从,如果司法的成本民众耗不起,司法的时间民众耗不起,民众也就只能通过非司法途径解决,这样就更加增加了冲突结果的不确定性。

目前的司法体系,民众通过司法获得收益远低于消耗的人物、物力的时间的投入,更悲催者或许被恶警察、黑法官给稍无声息地吃了,你连喊冤的机会都没有。

我没必要预测明年的经济,我可以明确地告诉大家,只要透明、规范的司法体系建立不起来,那么以市场为决定性作用的克强经济学就是中南海水中明晃晃的月亮。

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-09-16

作者: chenjunvav 时间: 2014-09-15

土哥怎么看周星驰。星爷啊。。还有最近向太事件。不管怎样。8090 后都是看星爷的电影长大的。难道真的是一个人太有才。就会有某一方面的缺陷。。。。

---

周星驰是强迫、幻想、孤独的另类性格,大脑思维的速度极快远超语言表达的速度,所以他不喜欢与人交流、沟通更不喜欢广结朋党。他喜欢沉迷于自己封闭的世界,享受孤独、幻想的快乐,导致他很少去考虑周围人的想法而去迎合别人。他本质上并不想去伤害别人,只

是这种另类的性格，不讨那些大哥大、大姐大的人喜欢罢了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-09-19

作者：chenjunvav 时间：2014-09-18

阿里上市。如果

如果国家当初一下子就看懂了马云、张朝阳等是中国多么宝贵的电子商务企业，就一定会扶持他们。毕竟是谁投资谁获益啊！

---

《容忍九成的失败，允许十年的等待》

你随便问哪一级的官员：“你容忍我九成的失败，允许你十年的等待，可以吗？”

他一定对你嗤之以鼻，甚者将拿茶杯砸你，怒吼着让你滚出去。

类似马云这样的电商成功的概率比中彩票还低，傻子官员不会投钱给你，精明的更不会投钱支持你。

假设当初投资马云的官员，第二年就被处分了，巨亏十年又被判刑，说不定死在牢狱中了，或许马云今天上市，政府的某个机构获得千倍的回报，也只能感谢亡灵罢了。

中国的国有体制中，没有容错的机制，我们的体制是社会主义思维，什么是社会主义思维？

社会主义的思维就是，一个胜利迈向另一个更大的胜利。所以说，不要说失败了，就是增速低了，胜利的辉煌度减弱了，都算失败，都是给组织抹黑……

市场经济思维是什么？市场的思维就是你尝试着去失败，要敢于

失败，更要能够一个失败接着一个失败，直到成功。

理解了这些思维的不同，你就直到如何跟他们打交道了。

你跟巴菲特说：你的商业项目非常赚钱，越来越赚钱，他百分百不会对你投资，因为他直到你如此的赚钱将吸引更多的竞争者进入此商业领域，对手们将以优惠的价格抢夺你的客户，将以更先进的技术抢夺你的市场。反之，你对其说：已经失败了 99 次，好像更接近成功的临界点了，或许再失败 9 次，到失败 108 次的时候就成功。这时，巴菲特会正眼瞧你。

而我们现有的体制却是年度绩效考核，甚至季度考核机制，你年底不赚钱还巨亏，你他妈的不让你滚蛋，还有谁可以滚蛋？你如果敢跟领导说：这个项目以后翻百倍、千倍。他不回答你：拉鸡八倒，就一定吩咐下属送你去精神病院。所以，你就理解为什么体制内的公司喜欢赚快钱、赚大钱了。你能遇上最好的官员、体制内的老总，最多也只能容许你失败一次的机会，给你五年的时间等待，即使他不倒霉，五年后也退二线了，他的续任者会一棍子打死你。

这就是为什么当下这些响当当的互联网公司均是境外的投资者投资的缘故。当然了，如此成功的马云今天成为全球最大的 IPO 也是独特的机会成就了，其中的奥秘或许 20 年后才会解密……（孙正义是日本人，日本人了解中国的经济数据，甚至去偏远的地方测量地理数据，他当然知道马云拥有的芝麻开门的秘诀了，哈哈，孙正义才是最大的赢家）

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-09-19

作者：fx5252 时间：2014-09-19

刚读完《大逃港》，广东那几个经济特区背后居然有这样的故事。如今的农村人往北上广深跑，某种意义讲是不是跟那会相似。本地人跑光了，没人管么，难道这就是消灭农村，搞城镇化的一种方式？农村消灭完了，后面将会怎样？土叔能不能给分析分析

---

本来想写些什么的，看见一篇文章，就转帖一下。

感觉无言面对如此智慧的人。

《董时进的超牛预言》

(看完这个，你就会知道——什么马寅初、费孝通、潘光旦、全慰天、吴景超，都是浮云)来源:耿松松的日志

董时进在这篇文章中，有三个预言：

- 1、农民不在抗日中死，也会在内战中死。
- 2、土地改革，万万不能。
- 3、农民要发展，必须有自己的政党。

有两个已经被证实，不知第三个会怎么样。

下面是全文：

谈到中国的“三农”问题，许多人首先能想到的多半是费孝通和他的《乡土中国》、《生育制度》和《江村经济》等作品。至于与费孝通同时代的董时进究竟是谁、有过怎样的主张，恐怕很少有人知晓。我曾经试着在谷歌(Google)上分别检索两人的名字，发现费孝通的结果是237000条，而董时进却只有1400条。



显然，自上世纪 50 年代以后，有“中国‘三农’问题第一人”之称的董时进渐渐淹没无闻。与此相关者首推特殊年代里中国教育与舆论之环境。几十年间既然他未能出现在教科书与主流媒体上，那么许多人包括像我这样的求知者与董时进的相逢便注定只能是偶遇——就像前文提到的，我也是在胡适的《独立评论》上偶然发现了她。

在谈论我所熟悉的村庄之前，有必要对董时进的生平及其主张略作回顾。我相信，适当了解一下董时进当年的见解以及折射其身的时代命运，将有助于加深我们对当下中国农民问题的理解。

以下是董时进的简略生平：1900 年出生于重庆垫江，1924 年赴美留学，获康奈尔大学农业经济学博士学位，1925 年回国。著作有《农业经济学》、《农民与国家》、《国防与农业》、《农村合作社》、《粮食与人口》、《农人日记》等。历任国立北平大学农学院教授、主任、院长，国立北京农业大学教授、主任，国立北京大学、燕京大学、交通大学、国立北平大学法学院等教授，国民党政府国防设计委员会委员、江西省农业院院长等。1945 年 10 月任中国民主同盟中央委员。1947 年创建中国农民党，任主席。两年后，由于反对土地改革，农民党被迫解散。1950 年赴美定居，执教于加利福尼亚州州立大学，又任美国国务院农业顾问，其间著有小说《两户人家》。1984 年在美辞世。

董时进的侄女董保静夫妇曾经写过一篇纪念文章，简要地概括了董时进的一生：综观其一生，与“农”字结下了不解之缘：他为农师，任农官，办农刊，立农会，建农党，创农场，著书立论，撰文论述，多是言必称“农”。1986 年，政府给大新农场的补偿款 2.6 万元人民

币，他早有遗嘱，捐赠给西南农学院作为奖学金。伯父真可谓一生务“农”了。（董保静，胡荣伦，《董时进伯父的性情和政见》）

在我所搜集到的并不多的材料中，以下几个有关董时进的细节让我印象颇深：

一是董时进与胡适之争。1933年4月3日，董时进在《大公报》上发表《就利用“无组织”和“非现代”来与日本一拼》一文，提出全民动员对日作战，面对中国国力与军力无法抗衡日本之事实，“到必要时，我们正不妨利用百姓的弱点，使军阀惯用的手段，去榨他们的钱，拉他们的夫。反正我们的百姓好对付，能吃苦，肯服从，就拉他们上前线去死，尽其所有拿去供军需，他们也不会出一句怨言。”对于这段话，胡适读后非常愤慨，并在4月16日出版的《独立评论》（第46号）发表《我的意见也不过如此》，对董文提出率直而严厉的批评：“老实说，我读了这种议论，真很生气。我要很诚恳的对董先生说：如果这才是救国，亡国又是什么？董先生的‘我们’究竟是谁？董先生是不是‘我们’的一个？‘他们’又是谁？董先生又是不是‘他们’的一个？这样无心肝的‘我们’牵着‘好对付，能吃苦，肯服从’的‘他们’‘上前线去死’，——如果这叫做‘作战’，我情愿亡国，决不愿学着这种壮语主张作战！”在这里，胡适秉持自己一贯的自由主义立场，决不可以以集体利益或长远目标之名让个体白白送死，决不可以为了某个崇高理想而不择手段。胡适说，“我极端敬仰那些曾为祖国冒死拼命作战的英雄，但我的良心不许我用我的笔锋来责备人人都得用他的血和肉去和那最惨酷残忍的现代武器拼命。”显然，在

胡适看来，那种不顾现在的长远打算也是靠不住的。

对此，董时进随后在《我们最多只有两条路》（《独立评论》第48期）一文中有所辩解，“诚惶诚恐向他（胡适）老人家告罪”，并批评“胡先生是断章取义”。董时进称自己只是反对不战先降，即使打败也要给日本人一些创伤。“我说反正不御外便要起内战，何如一致为国牺牲。”“世界断没有本人不好好抵抗，而旁人会代出死力的。”“我的那番话，或者可以说是一些伤心话，或愤慨话，但绝非丧心话。”而且，编辑按语也说董是“一字一泪”。不过，虽然被胡适当头棒喝，董时进不但不恨胡适，“反而觉得他天真得烂漫可爱。要是看见那番话，（而没了解真意）还不生气，那真是没良心了。”

二是董时进与毛泽东之争。1950年，正当费孝通在复刊后的《观察》杂志上给知识分子做思想工作，强调“不改造就落后”（《观察》，1950年2月1日）的时候，董时进却在给毛泽东写公开信《董时进上毛主席书》，并且自费铅印，四处散发。该信的完整内容笔者已无从查考，好在透过那些“供批判用”的文章，尚可以零星看到董时进当年有着怎样的主张。

1950年4月16日出版的《观察》里有一篇没有署名的批判文章——《关于董时进上书反对土地改革问题》。该文称，董时进君为反对土地改革，曾上毛主席一信，并又印了到处散发过。北京农业大学应廉耕、韩德章诸教授，曾在校内发动师生，举行过几次座谈会。其中一次是有中国农村经济研究会的几位老会员出席的。本文即系该次座谈的记录摘要。

董时进的文章，大家都见到了，所以现在不需要我来详细介绍。概括地说来就是反对土地改革。他的根据是认为：旧中国农村土地是“自由买卖”的，租佃关系是一种“自由契约”，所以它不是封建性质的土地制度，

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-09-24

作者：jackshanjack 时间：2014-09-21

土哥，你好，第一次发帖，有个事情想让您帮忙参谋一下。

本人去年十月份找工作，加入到一家不错的软件公司实习，本来是做销售的，其实是打算想多赚钱，积累人脉，了解行业与消费者，等到时机成熟再自己创业。销售做了几个月以后，公司把我分配到了A部门，A部门做了一段时间又分配到了B部门一直到我毕业。今年七月份毕业以后，公司又把我分配到了C部门，现在做的事情其实就是相当于内部创业了，公司想把新研发的软件产品分成两部分，一部分是做企业市场，跟传统的软件厂商一样，靠销售，靠竞标，一个客户一个客户的搞定；另一部分是把产品互联网化，目前让我做这方面的探索，作为公司未来几年的主要现金流。希望能够成为现在很多热门的互联网公司那样，动不动就估值几个亿的，几千万用户量。

现在的问题是：

- 1、做这个事情的现在就我一个人；即使有想法，也无法很好的落地执行；

- 2、新产品不够稳定，bug很多，关键的是还未很好的得到市场验证；企业市场那边接触的客户不少，真正买单的很少，能够真正的用

起来的更是微乎其微，可能一个都没有；现在产品与研发的重点都在企业市场，因为更容易产生现金，激励团队。

3、我内心深处不想做这个事情，还是想按照之前先做销售，了解行业与客户以后再考虑是否要创业的事情；而且现在工资都是固定的，产品价值也看不到，这些都让我对这个事情失去了动力；

4、忧患。假如探索了两年，成功了，我又能得到什么？失败了，离开公司，以后职业该如何发展。晚上下班回去经常会想，两年以后，我还值多少钱？我靠什么继续生存？靠什么买房买车孝敬老人。

==

不知道现在该怎么办？是继续干下去还是换个工作？

麻烦土哥帮忙指导一下。感激不尽。

-----  
《忘却发财和升职，做一个与众不同的人》

职业追求的是稳定和具有上升的空间，而大公司相对稳定，猎头也基本是去大公司挖角，所以选择职业正常是选择大公司，并在大公司打拼到销售总监或者技术总监的位置，这样就可以获得被知名大公司挖角的机会。初期的就业谋生，拿的是低薪，而你只要最终获得知名大公司的青睐，你就可以获得一次性付全款买房买车的年薪。

创业追求的是拓展和创新，互联网企业的创新通常是小公司的行为，大公司一旦模式固定获利丰厚，另一个层面也阻碍其创新的动力，小公司必须具有无畏的精神，必须敢于挑战行业的老大。这里的行业奥秘与传统的商业竞争存在天然之别，这就是说：传统行业的商业竞

争，通常首选去 PK 掉比自己实力弱的公司，逐级竞争上升，你初入商场就挑战行业老大的位置，无疑是以卵击石。而互联网创业包括软件行业则必须瞄准行业的老大，一招致其命才可以获得成功，至少老大感知你的威胁，也许会天价地收购你，消除其生存的危机。

互联网和软件创业中，你必须具有非传统性的思维，你追赶领军企业，你注定是失败者，你必须颠覆领军企业，颠覆现有的模式你才能成功。第二，你善于接力新技术，新的生活方式，做好准备，一旦技术成熟、一旦新的生活方式的普及，你已经抢先占据制高点，最后是以蚂蚁搬大象的方式思考和创业，既联合无数的微小企业聚集起能量，大家一起发力让大象轰然倒下，因为在互联网模式中，永远是第一的天下，也许一个不经意的改变就可以让微小企业成为巨无霸。

其实，我非常理解你的心情，我也年轻过，我也期望年轻时通过奋斗拥有财富和地位，说白了，每一个有些野心的人都是这么想的。所以，某个人总想着升职，总想着发财，必然被周围的人讨厌，因为他将抢夺周围人的利益，他将成为众矢之的，你想一个成为众矢之的的人，会获得成功吗？

所以，你虽然想成功，想发财，你必须忘却财富、忘却权力……

当你埋头干事又不跟人争权夺利，你自然会获得周围人的喜欢，这里面暗藏着“争与不争”的智慧，你明显着让人感知你在争，于是大家合力反对你，等于不争。当大家都感知你不争就没有人合力反对你，等于为你留下路坦荡的没有荆棘的路……

所以，人进入社会后，过了十年和二十年，那些争名夺利的强人

基本被淘汰，那些不争名夺利者却后来居上，展示出强人的能量。

一个人刚进入职场想获得成功是非常困难的，因为你的朋友、认识的人脉资源尚没有获得可以控制的资源，当十年以后、二十年以后，你慧眼识珠结交的资源纷纷控制各领域的资源后，此刻，你是他们可以信赖的朋友、值得尊敬的朋友，你想不成功都难。

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-09-24

作者: doublefish1981 时间: 2014-09-21

大哥，你好！

有一同公路院校的同学。他们学校研发出一种可以加速水泥凝固的添加剂，新技术还未推广到实际生产中，此类产品实际推进，可操作性如何？

另请大哥分析下，做不同学科衔接，技术转换，在未来是否有机会？

谢谢！

-----  
这个研发没啥价值，如研发出海沙替代河沙的技术，就发大了。。。

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-09-26

作者: leelinleelin 时间: 2014-09-25

@目光呆滞的润土 2014-09-19

楼主: chenjunvav 时间: 2014-09-18

阿里上市。如果

如果国家当初一下子就看懂了马云、张朝阳等是中国多么宝贵的

电子商务企业，就一定会扶持他们。毕竟是谁投资谁获益啊

---

很想知道土哥提到的秘密是什么？能不能提示下啊

《15年前的数字咒语，15年后让孙正义重登世界首富的宝座》

2011年秋季，美国波音公司向ANA交付了首架最先进飞机“B787”。看着降落在羽田的B787，相关人士不禁赞叹。声音很安静。触摸机身时也不感觉冰冷。窗户很大。机翼长而优美。洗手间带温水冲洗器。很多人都认为，这是一架以往机型中所没有的“人性化”飞机。为这架带来“航空革命”的高科技飞机的制造提供技术支撑的正是日本企业。

苹果手机包括国产的高端手机，主板是日本、凭是日本的、摄像头是日本的。

海尔、海信的生产线是日本的。

汽车产业中，中国一些愤青消费者抵制日系车、推崇德系车。可是，德国人的桑塔纳、捷达及时已经老掉牙了，他们的发动机技术也没有转让给中国，如今国产汽车的发动机技术均来源于丰田4Y发动机和三菱4G64/63系列发动机技术。

.....

想当年，飞利浦公司如日中天，摩托罗拉名不见经传，飞利浦和摩托罗拉公司都想打开中国的市场，飞利浦委托香港的咨询公司做商业分析，香港人告诉荷兰人，中国人很多家庭连固定电话也没有，你卖给谁啊？而摩托罗拉公司委托日本人做商业分析，日本人告诉美国



人，中国有多少局长、处长、乡长、村长，你每年换着花样升级手机，他们每年换着买你的手机，就怕你数钱数到痉挛。

我写这些就是告诉大家，日本已经彻底改变了武力侵略的战略，他们定位于软实力，文化渗透、高精尖技术控制产业高端即可，表面上却示弱。

他们对中国人和国情的了解，远甚于我们自己，百多年来，他们一直收集我们的各种经济数据、资源数据、地质数据……等等，只要我们有的数据，他们统统的收集。

如今，中国已经意识到银行和重要经济部门的存储器改由自主品牌，因为一旦这些数据存储器留有后门，那么我们的的重要数据就被别人所掌握。

十五年前，日本人孙正义也清楚地知道马云掌握着神秘的数字密码，这些神秘的数字未来将成为马云打开虚拟财富宝藏的芝麻开门芝麻卡门的咒语。

十五年后，孙正义获得千倍的资本回报，孙正义的 2000 万美金因为阿里巴巴的上市市值价值 580 亿美金，孙正义重新夺回世界首富的宝座。

**【碎片信息：商务部、对外经济贸易部、数字咒语（以前人们不知道价值，现在人们明白了，这叫：大数据）】**

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-09-28

作者：601523959 时间：2014-09-28

@目光呆滞的润土 34158 楼 2014-09-24

作者：doublefish1981 时间：2014-09-21

大哥，你好！

有一同公路院校的同学。他们学校研发出一种可以加速水泥凝固的添加剂，新技术还未推广到实际生产中，此类产品实际推进，可操作性如何？

另请大哥分析下，做不同学科衔接，技术转换，在未来是否有机会？

谢谢！

---

这个研发没啥价值，如研发出海沙替代河沙的技术，就发大了。。。

---

我感觉这个没什么不可以，毕竟我们大多数人并没有太大的实力去开发颠覆现状的产品，也没有土叔独到的眼光，我感觉事业不在大小，不在好坏，能养家糊口就好。我也一直想踏足高分子材料行业，不知道对于这种制造业，在哪个方面还有前景。比尔盖茨最近投资了超薄 TT，这个，土叔，你怎么看？

---

昨天到高淳我朋友公司吃螃蟹，倪总的公司研发土壤改良技术，去年湖南毒大米事件爆发，如今是农业部的专家配合他们准备全国建 8 个基地，农业部韩部长非常关心他们的产品，初试增产 28%，化肥使用量可以减少 50%，目前正等待农业部的数据，中国土壤专家赵院士专门发表两篇文章给其美赞。这个倪总充其量也就是个高中文凭，

但是他很具有战略眼光。

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-09-28

作者:小女人秋之韵时间:2014-09-26

土哥:怎样看待 21 世纪经济报道事件?

---

### 《我唯一舍得花钱买的报纸——21 世纪经济报道》

自从进去社会后，特别是经历过商场的坎坷，我基本不买报纸，唯一让我花 2 元钱买的报纸就是《21 世纪经济报道》，2003 年到 2005 期间，每周不看《21 世纪经济报道》就觉得心里空荡荡的，其实《21 世纪经济报道》并不能给我事业上的立竿见影的改变，但是它的视角和深度总给我不同的感受，对经济的分析很专业。

对于南方周末、对于南方报业来说，我是唯一尊敬的一群有良知的人……

可是，南方系就剩下《21 世纪经济报道》，不想最近却遭此浩劫。其中的缘由，我不敢分析，我觉得如果想保护《21 世纪经济报道》只有一个理由即可，若想消灭它，可以有一千种理由……

我们可以设想一种场景：假设《21 世纪经济报道》敲诈，那么他是敲诈恶人还是好人？可以肯定被其敲诈的一定是恶人，我们这个社会就是因为敢于敲诈恶人的媒体太少了，若鼓励媒体敲诈，敲诈的金额越高越被保护，那么傻子才会去作恶！因为作恶赚的钱，远远喂不饱这些贪婪的媒体。

可是，现在《21 世纪经济报道》被整死了，总编被整进去了，和

谐了，没有媒体敢敲诈了。恶人们敲诈老百姓的时候，谁来敲诈恶人呢？谁来保护老百姓呢？

其实在这个社会里，大家会发现小偷也出现有道德的小偷了，他们专头贪官，你说：老百姓们恨这些小偷吗？同样，媒体人也变成诈骗犯了，不过他们专门敲诈恶人，数额越来越高。你说：公知们恨这些媒体吗？

要说恨也有，就是恨这些敢于敲诈的媒体太少了，敢于敲诈的数额太低了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-09-28

我是很少看小说的，不过在小军的鼓噪下，很多年前终于看了一本张贤亮的小说《男人的一半是女人》，张大师如有好的瑞典语翻译，很有可能会获得诺贝尔文学奖。

张大师对人性、对社会的认知太深刻、太生动。。。。这么才华横溢、善良的人，我们这个伪善的社会却让他坐了 22 年的牢。

一个社会可以缺少一位科学家，但是不能缺少文学家，因为他们是这整个社会、整个民族的良心。

张大师昨天驾鹤西去了，其实，他并没有走，他的精神和良心永存在他深爱的黄土地上。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-09-29

作者：high\_leon 时间：2014-09-29

我们可以设想一种场景：假设《21 世纪经济报道》敲诈，那么他是敲诈恶人还是好人？可以肯定被其敲诈的一定是恶人，我们这个社

会就是因为敢于敲诈恶人的媒体太少了，若鼓励媒体敲诈，敲诈的金额越高越被保护，那么傻子才会去作恶！因为作恶赚的钱，远远喂不饱这些贪婪的媒体。

可是，现在《21世纪经济报道》被整死了，总编被整进去了，和谐了，没有媒体敢敲诈了。恶人们敲诈老百姓的时候，谁来敲诈恶人呢？谁来保护老百姓呢？

其实在这个社会里，大家会发现小偷也出现有道德的小偷了，他们专头贪官，你说：老百姓们恨这些小偷吗？同样，媒体人也变成诈骗犯了，不过他们专门敲诈恶人，数额越来越高。你说：公知们恨这些媒体吗？

要说恨也有，就是恨这些敢于敲诈的媒体太少了，敢于敲诈的数额太低了。

-----

真相是不是这样：

21世纪报道的都是真实情况，真实情况于被曝光企业非常不利，被曝光企业强力公关，21世纪顺水推舟以“合理但不过分”的理由收下了公关费（至于在新闻职业原则和道德上是否让步不得而知），这次不知得罪了哪家被曝光企业或长期积累，导致事件。

还是一直以来对南方系的打压计划，今天才实施？

-----

华盛顿有一批公关公司，他们敲诈的不仅是公司，连外国政府也敢敲诈，敲诈的数额惊人呢。

媒体本身就是公关公司，在中国说真话又不能生存，那么只能靠说假话谋生了。

这次阿里上市前，有媒体把背后的隐形股东给泄露了，估计这是导火索。。。。。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-09-29

作者：high\_leon 时间：2014-09-29

我们可以设想一种场景：假设《21世纪经济报道》敲诈，那么他是敲诈恶人还是好人？可以肯定被其敲诈的一定是恶人，我们这个社会就是因为敢于敲诈恶人的媒体太少了，若鼓励媒体敲诈，敲诈的金额越高越被保护，那么傻子才会去作恶！因为作恶赚的钱，远远喂不饱这些贪婪的媒体。

可是，现在《21世纪经济报道》被整死了，总编被整进去了，和谐了，没有媒体敢敲诈了。恶人们敲诈老百姓的时候，谁来敲诈恶人呢？谁来保护老百姓呢？

其实在这个社会里，大家会发现小偷也出现有道德的小偷了，他们专头贪官，你说：老百姓们恨这些小偷吗？同样，媒体人也变成诈骗犯了，不过他们专门敲诈恶人，数额越来越高。你说：公知们恨这些媒体吗？

要说恨也有，就是恨这些敢于敲诈的媒体太少了，敢于敲诈的数额太低了。

---

真相是不是这样：

21 世纪报道的都是真实情况，真实情况于被曝光企业非常不利，被曝光企业强力公关，21 世纪顺水推舟以“合理但不过分”的理由收下了公关费（至于在新闻职业原则和道德上是否让步不得而知），这次不知得罪了哪家被曝光企业或长期积累，导致事件。

还是一直以来对南方系的打压计划，今天才实施？

-----

华盛顿有一批公关公司，他们敲诈的不仅是公司，连外国政府也敢敲诈，敲诈的数额惊人呢。

媒体本身就是公关公司，在中国说真话又不能生存，那么只能靠说假话谋生了。

这次阿里上市前，有媒体把背后的隐形股东给泄露了，估计这是导火索。。。。。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-10-06

作者：志同道合的人 1776 时间：2014-10-05

9 月 26 日，朝鲜外相李洙墉向潘基文转交金正恩一封信，这是朝鲜外相 15 年来首次到访美国参加联合国大会。李洙墉表示：朝鲜愿意与国际社会讨论朝鲜的人权状况…实现朝鲜半岛南北统一的唯一方式是按照邦联原则两大体制共存，其他方式都是不现实的

10 月 4 日，朝鲜国防委员会副委员长黄炳誓乘机离开平壤，出席第 17 届亚运会闭幕式。崔龙海、金养建一同前往

对于目前朝鲜的局势，润土先生如何看待？

举报回复

作者: chenjunvav 时间: 2014-10-05

朝鲜肯定出事了

---

如果前苏联赫鲁晓夫一月失踪, 政治局常委里 2、3、4 号人物去参加此前要抵制的美国友邦运动会的闭幕式, 你觉得正常吗?

其实, 这只是倒计时的程序罢了, 有脑子的人都不愿意当殉葬品。

作者: 目光呆滞的润土 日期: 2014-10-06

假如期间, 有人外出旅游、会友, 有人宅在家里, 本来想找个话题的, 上午看见一个文章写的很好, 我不一定表述的比他完美, 于是就转摘了此篇文章, 与大家共享。

《独处也是一种能力》——作者: 周国平

人们往往把交往看作一种能力, 却忽略了独处也是一种能力, 并且在一定意义上是比交往更为重要的一种能力。反过来说, 不擅交际固然是一种遗憾, 不耐孤独也未尝不是一种很严重的缺陷。

独处也是一种能力, 并非任何人任何时候都可具备的。具备这种能力并不意味着不再感到寂寞, 而在于安于寂寞并使之具有生产力。人在寂寞中有三种状态。一是惶惶不安, 茫无头绪, 百事无心, 一心逃出寂寞。二是渐渐习惯于寂寞, 安下心来, 建立起生活的条理, 用读书、写作或别的事务来驱逐寂寞。三是寂寞本身成为一片诗意的土壤, 一种创造的契机, 诱发出关于存在、生命、自我的深邃思考和体验。

独处是人生中的美好时刻和美好体验, 虽则有些寂寞, 寂寞中却



又有一种充实。独处是灵魂生长的必要空间，在独处时，我们从别人和事务中抽身出来，回到了自己。这时候，我们独自面对自己和上帝，开始了与自己的心灵以及与宇宙中的神秘力量的对话。一切严格意义上的灵魂生活都是在独处时展开的。和别人一起谈古说今，引经据典，那是闲聊和讨论；唯有自己沉浸于古往今来大师们的杰作之时，才会有真正的心灵感悟。和别人一起游山玩水，那只是旅游；唯有自己独自面对苍茫的群山和大海之时，才会真正感受到与大自然的沟通。

从心理学的观点看，人之需要独处，是为了进行内在的整合。所谓整合，就是把新的经验放到内在记忆中的某个恰当位置上。唯有经过这一整合的过程，外来的印象才能被自我所消化，自我也才能成为一个既独立又生长着的系统。所以，有无独处的能力，关系到一个人能否真正形成一个相对自足的内心世界，而这又会进而影响到他与外部世界的关系。

怎么判断一个人究竟有没有他的“自我”呢？有一个可靠的检验方法，就是看他能不能独处。当你自己一个人呆着时，你是感到百无聊赖，难以忍受呢，还是感到一种宁静、充实和满足？

对于独处的爱好与一个人的性格完全无关，爱好独处的人同样可能是一个性格活泼、喜欢朋友的人，只是无论他怎么乐于与别人交往，独处始终是他生活中的必需。在他看来，一种缺乏交往的生活当然是一种缺陷，一种缺乏独处的生活则简直是一种灾难了。

世上没有一个人能够忍受绝对的孤独。但是，绝对不能忍受孤独的人却是一个灵魂空虚的人。世上正有这样的一些人，他们最怕的就

是独处，让他们和自己呆一会儿，对于他们简直是一种酷刑。只要闲了下来，他们就必须找个地方去消遣。他们的日子表面上过得十分热闹，实际上他们的内心极其空虚。他们所做的一切都是为了想方设法避免面对面看见自己。对此我只能有一个解释，就是连他们自己也感觉到了自己的贫乏，和这样贫乏的自己呆在一起是顶没有意思的，再无聊的消遣也比这有趣得多。这样做的结果是他们变得越来越贫乏，越来越没有了自己，形成了一个恶性循环。

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-10-08

作者:志同道合的人 1776 时间: 2014-10-07

若朝鲜与韩国统一了，那时美国在日本坐镇，用日、韩两棋子对俄罗斯施加压力。同时乌克兰在俄罗斯西边施加压力。同时西方策划俄罗斯内部的车臣等地方寻求独立（前期苏格兰的独立选举做了示范），那么俄罗斯就麻烦了。弄不好俄罗斯就像苏联一样解体了

---

未来，中国、日本、韩国将成为大东亚经济体。这也是美国不愿意看见的格局，所以每当三国准备签署自由贸易协定，都出现钓鱼岛啊这样、那样的问题，其实，对于钓鱼岛这样的小事，从整个大东亚共荣的角度看，真的不值得一提

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-10-08

作者: 寸草春晖 1 时间: 2014-10-07

楼主好，本人打算干餐饮，以前没干过。现在看上了两个地方，一个离家近环境也熟悉一些但人流量不大，一个离家远不太熟人流量

有保证，我应该选哪个？

---

餐饮跟人流量没有直接的关系，你的定位快餐还是商务餐，你的目标客户，若商务客户，汽车停车的问题如何解决，等等，你的后场如何管理。

餐饮看上去简单，真的做起来，事无巨细，采购贪污些、后场混乱些、你的利润就没有了

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-10-11

《中国经济面临最急迫的任务就是如何拆弹》

一、美国已经引爆两房金融衍生品的炸弹

2008 年全球金融危机的根源就是美国引爆了两房债，两房的衍生金融产品导致欧盟损失巨大，虽然美国雷曼公司倒闭、通用公司破产保护，但是美国引爆的金融炸弹给全球的伤害比美国自身的损失更大，某种意义上是美国通过金融衍生品把损失转移到欧洲和中国（中国是美国两房债的最大持有者）。

实体经济的繁荣与衰落是显现的，商品供不应求就是繁荣，反之就是衰退。金融却不同，许多的金融产品是虚拟的，人们无法透过表象看清其真实的需求，泡沫越大被掩盖的真相越模糊，所以金融带来的繁荣中，人们被这种虚假的泡沫所迷惑，一旦泡沫破灭，整个经济比实体经济危机产生的损害更加的巨大。也就是说金融泡沫带给你倍增的利润，同样破灭时带给你的也是几何级翻番的伤害。

中国经济此前一直是实体经济，来料加工、出口贸易等。自从地

产经济热后，中国的地方政府和地产商人发现了赚钱的秘密，既一元钱赚出一元钱的暴利行业，更甚至可以空手套白狼的赚钱，其背后的奥秘就在于金融衍生产品无限放大的结果。

## 二、中国自己组装出地产和地方债的两枚炸弹

举个赚钱的例子就是：某地产商花费 100 万（打点关系、手续费）弄块地抵押给银行，拿到 1000 万的贷款，建筑商、材料供应商垫资盖楼，楼还在图纸时就卖楼花了，地产商又拿到 300 万的预付款。中国的地产黄金十年，地产商的任务不是建安全、可靠的房子，他们的任务就是 100 万拿 1300 万的地，抵押给银行拿到 1000 万再去拿 1 亿 3 千万的地，再抵押给银行拿到 1 亿，接着他们用 1 亿去拿 13 亿的地，再抵押给银行……于是，身价 100 亿的地产商出现了，甚至出现了 1000 亿级的地产商。其实，盖房子这点破事，建筑商、材料商的垫资和购房者的预付款就解决了。地产商的工作就是围绕政府低价拿地、讨价还价，偷改容积率、修改规划。最后的结果，地方政府发了（土地出让金、税收、规费），地产商发了，官员也发了（偷偷增加容积率、工业地改商业地、商业地改住宅地，减免规费、返还税收、政府出钱修桥、修路、建名校……）

## 三、先拆除地产炸弹的引线

全球金融危机后，我们意识到地产这个炸弹迟早要炸，于是，政府采取措施慢慢睇拆除炸弹的引线。

拆除引线的方式是这样的，停止地产商的贷款，那些全国知名的地产商也拿不到贷款，他们只能去资本市场融资，这样中小地产商就

断粮了，第二提高首付的比例，这样穷人基本就买不起房了，第三竣工验收后才能买房，这样建筑商、材料商、预付款的游戏玩不起来了，需要地产商自有的资本玩，这样就把泡沫缩小了很多。这样中小地产商根本没有资本拿地。

现在能玩的就是上市的大地产公司，他们的资金成本地，第二他们让中国建筑、中国铁路建筑等央企建筑商盖房，无形中也减少了自己的资金成本，因为央企的建筑商可以获得低息的银行贷款，这样变相融通了对地产商限贷的渠道。这就是为什么大的地产商至今一个没有死掉的原因，融资成本地，其次央企建筑商垫资。

明白了大型地产不死的原因就应该明白中小地产商怎么死的了。首先银行不贷款，彻底堵死了融资的渠道，第二央企建筑商不可能为他们垫资，那些中小建筑商也贷不到款，同样不能为他们垫资。前面，我说过，此前的地产商都是 100 万的资金，拿 1300 万的地，赚 300 万的利润，现如今中小地产商需要真金白银的拿出 1300 万的资金，才能赚 300 万。问题就出现在这里，如果 1300 万里 1000 万是贷款，只要房子两年卖不出去，利息就是 200 万没了，若借高利贷，半年利息就是 300 万，半年后就歇菜了，所以说，那些借了高利贷的中小单纯商拆东墙补西墙最多撑两年，最后的结局就是跑路。

如果懂经济的人，应该会明白，我们对于地产的炸弹基本已经拆除了引线。大家可能纳闷啥时候拆的啊？我怎么没看见！靠，给你看见了，就不叫高手了。

拆引线一定要在虚假繁荣中拆，否则地产经济一片哀鸿，想拆除

中小地产商的炸弹引线就难上加难了。如今中小地产商基本没有银行的贷款，这根引线基本被拆除了。

2000年的时候，大家如果有印象的话，为了银行甩坏账，也为了解决严重的三角债问题，政府建了华融、长城、东方、建达四大资产管理公司，兜底了几万亿不良资产，可是这次解决中小地产商的不良贷款，也没有让四大资产管理公司兜底，却经过三年的时间基本解决了。奥秘在哪里呢？

拆除地产炸弹的引线奥秘在于，这几年中国出现大批的影子银行、担保公司，信托公司，中小地产公司贷款无门只能借高息贷款，先还了银行的贷款，这样不良贷款就转移到中小担保公司、影子银行和信托公司，这样就跟国有的大银行之间建立了防火墙，于是乎，此前赚的盆满钵满的担保公司、小额金融公司纷纷跑路、剩余的濒临死亡的中小地产商也加入跑路的行列……虽然跑路事件此起彼伏，但是主体金融的稳定性并没有被撼动。

#### 四，如何拆除地方政府债原子弹的引线？

可是，中国经济依然没有解除严重危机的风险就在于我们还存在着一个比中小地产商更大的炸弹简直就是原子弹，既地方政府债，理论上说，规模十几万亿。问题在于，中小地产的老板可以跑路，担保公司的老板可以跑路，但是地方政府不能跑路，地方政府跑了，中央政府也跑不了。现在问题就摆在这里，地方政府还不了债，中央政府兜不兜底，不兜天生是老百姓的集资款、天生是银行的钱，地方官员甚至那些裸官则逃之夭夭。

现在的第一步是先摸清地方债的规模，此前国家审计署已经大概摸清楚了，各级地方政府通过影子公司(城投公司、国资管理公司……区排水公司、县市政公司)借贷，审计署的公告称规模是 3.57 万亿，全口径的数额大概在 17.89 万亿。

第二步的措施出来了，就是讲隐性债务公开化，让地方政府发行政府债还旧债，这样一些财务状况较好的地方政府可以发债化解危机。

第三步将那些无法发行政府债的地方政府，审核其资金的去向，查办其中的贪腐，这样就挽回一些损失，实在还不了，就只能采取拖的方式慢慢消化，银行挂账、为做这些地方政府工程的企业则损失很大，中央政府不可能全额买单的，先查你有没有腐败、行贿，不抓你就不错了，这样行贿的老板只能借贷过日子，结果就是跑路，当然了牵涉到稳定的民工工资、中央政府会考虑兜底的，至于老板们跟地方政府勾结的损失，中央政府不可能买单。

经过上述的几个内部消化的步骤，地方债爆炸的规模就缩小很多，接下来就是外部的减压的措施了，就是查腐败，将这些年地方发债大搞形象工程、首长工程贪腐的资金弄回来，有必须让外套的贪官投案自首，从目前贪官被抓缴获的赃款看数额是巨大的，很小处级贪官就被收缴亿元的赃款，这些收缴的赃款可以极大地补充国库的资金。

到查办贪官的高潮进入收尾后，地方债务的水分基本就挤干了，这样再采取银行挂账的方式，中央政府兜底，虽然中央政府兜底了，但是这些债务毕竟还在啊？怎么彻底消除呢？

首先不能再让地方政府无节制的借债了，必须让他们从房地产的

土地出让金和税收中，进行有效的切割和分离，不能再让他们把子孙的饭都吃了，现实的情况他们不仅已经把子孙的饭吃饭光了，让让子孙们背一屁股债。

解决债务有几种方式，首先是印钞票、制造通货膨胀，让货币贬值，无形中把债务赖掉，这一招不到万不得已不用，再说货币已经贬值多少，老百姓心中明白，再贬社会就动荡出现严重的社会危机（底层许多人活不下去，其中一些亡命之徒就会铤而走险，制造各类耸人听闻的人间悲剧），也就是说超发货币只能是最后一招。

第二招继续借钱给地方政府吗？这帮龟孙子，借债花钱，捞完后拍屁股走人，最后由中央老子兜底，这一招肯定不行。

第三招则是借钱给地产商？也不行，这帮也是白眼狼，说不定房子不盖、地不买，卷款跑路，这盘烂账还是活不起来。

第四招借钱给穷人？更不行，无产者就是流氓，心中无产胆子大、脸皮厚，借钱有去无回。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-10-11

第五招就是借钱给有钱人，让他们继续买房。对！有钱人有资产，不怕他赖账，哪怕利息优惠些，也无所谓。只要前面的贷款还完了，依然算首套房，享受优惠的政策。

所以，未来不让地产经济崩盘的唯一方式就是鼓励有钱人买房，至少要让他们花大钱住上豪宅。只要有钱人不买房了，地产就彻底崩盘了。地产崩盘了，那么有钱人买什么呢？黄金！我们的政府哪里有这么多黄金供应了，这样有钱买不到东西，资金无法沉淀，市场上存



在的巨量资金将把一切生活必需品、生产资料的价格完全地弄乱，当人们对明天的大米价格没有稳定的预期时，社会就彻底混乱了。明白了这些道理，就应该明白你政府依然会把土地的价值作为财富沉淀的载体。因为，政府可以把有钱人的资金换成土地，却无法让他们换黄金。这样，政府的信誉还在，想当年民国政府就是因为老百姓相信黄金，不相信民国政府的货币，这才加速了政府的倒闭。

知晓了其中的奥秘，就应该明白政府可以默许三线城市崩盘，但是绝对不能容忍一线大城市的崩盘，因为整个影响的经济规模、金融规模太庞大，会导致整个经济雪崩，但是可以容忍温和的下跌，通常政府会把整个一线城市的土地价格维持一个合理的区间稳定地上升，这样既稳定了经济，也可以逐步化解整个地方政府的债务。

当然了十年累计起来的地方政府债务炸弹，想一年解决是天方夜谭，至少要用十年以上的时间慢慢地化解，但是中央政府已经从改变税收和财政分配的方式，杜绝新增的地方债务，这只是措施的第一步。

未来，中国政府面临两大金融外患，美国政府逼迫人民币升值，若汇率与美元升成 1:1，四万亿美元等于四万亿人民币了，这样美国变相把债务给赖了。第二资金外逃，目前中国社会相对稳定、美国利息很低，一旦美元升值、利息增加，资金就外逃了。

中国想人民币国际化也面临取代美元的霸主地位，必然被美国穷追猛打，要知道如今的美国靠航母、无人机、美元在玩。美国不怕中国赚钱，也不怕中国 GDP 世界第一，只要中国继续买美国国债，继续印的人民币在国内流通就行。

其实，日本、韩国也知道与中国互认货币最划算，凭啥我们之间的买卖要用美元结算，让你扒皮啊，欧洲也一样。但是，目前欧洲国家和日本还不敢公然违背美国的意识。因为现有的游戏规则是美国人定的，玩了六十年了，冒然放弃美国人的游戏规则，倒时候偷鸡不成蚀把米事小，弄不好还要搭成全家老小的性命就惨了。

某种程度上分析，这年头欠钱的是大爷，如今美国欠中国的钱，美国就是大爷，你要人民币国际化玩大了，美国索性就赖账了，要钱没有，美国政府的资产就是军队，银行、土地、公司全是私人的，你看你要什么？

明白了现在的内外部环境，就应该明白拆除地方债务的引线，成为当下中国政府最迫切的任务。

也只要让地方政府彻底从土地毒品的毒瘾中解脱出来，整个中国经济才可以安心地走向转型升级轨道。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-10-11

第五招就是借钱给有钱人，让他们继续买房。对！有钱人有资产，不怕他赖账，哪怕利息优惠些，也无所谓。只要前面的贷款还完了，依然算首套房，享受优惠的政策。

所以，未来不让地产经济崩盘的唯一方式就是鼓励有钱人买房，至少要让他们花大钱住上豪宅。只要有钱人不买房了，地产就彻底崩盘了。地产崩盘了，那么有钱人买什么呢？黄金！我们的政府哪里有这么多黄金供应了，这样有钱买不到东西，资金无法沉淀，市场上存在的巨量资金将把一切生活必需品、生产资料的价格完全地弄乱，当

人们对明天的大米价格没有稳定的预期时，社会就彻底混乱了。明白了这些道理，就应该明白你政府依然会把土地的价值作为财富沉淀的载体。因为，政府可以把有钱人的资金换成土地，却无法让他们换黄金。这样，政府的信誉还在，想当年民国政府就是因为老百姓相信黄金，不相信民国政府的货币，这才加速了政府的倒闭。

知晓了其中的奥秘，就应该明白政府可以默许三线城市崩盘，但是绝对不能容忍一线大城市的崩盘，因为整个影响的经济规模、金融规模太庞大，会导致整个经济雪崩，但是可以容忍温和的下跌，通常政府会把整个一线城市的土地价格维持一个合理的区间稳定地上升，这样既稳定了经济，也可以逐步化解整个地方政府的债务。

当然了十年累计起来的地方政府债务炸弹，想一年解决是天方夜谭，至少要用十年以上的时间慢慢地化解，但是中央政府已经从改变税收和财政分配的方式，杜绝新增的地方债务，这只是措施的第一步。

未来，中国政府面临两大金融外患，美国政府逼迫人民币升值，若汇率与美元升成 1:1，四万亿美元等于四万亿人民币了，这样美国变相把债务给赖了。第二资金外逃，目前中国社会相对稳定、美国利息很低，一旦美元升值、利息增加，资金就外逃了。

中国想人民币国际化也面临取代美元的霸主地位，必然被美国穷追猛打，要知道如今的美国靠航母、无人机、美元在玩。美国不怕中国赚钱，也不怕中国 GDP 世界第一，只要中国继续买美国国债，继续印的人民币在国内流通就行。

其实，日本、韩国也知道与中国互认货币最划算，凭啥我们之间

的买卖要用美元结算，让你扒皮啊，欧洲也一样。但是，目前欧洲国家和日本还不敢公然违背美国的意识。因为现有的游戏规则是美国人定的，玩了六十年了，冒然放弃美国人的游戏规则，倒时候偷鸡不成蚀把米事小，弄不好还要搭成全家老小的性命就惨了。

某种程度上分析，这年头欠钱的是大爷，如今美国欠中国的钱，美国就是大爷，你要人民币国际化玩大了，美国索性就赖账了，要钱没有，美国政府的资产就是军队，银行、土地、公司全是私人的，你看你要什么？

明白了现在的内外部环境，就应该明白拆除地方债务的引线，成为当下中国政府最迫切的任务。

也只要让地方政府彻底从土地毒品的毒瘾中解脱出来，整个中国经济才可以安心地走向转型升级轨道。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-10-14

作者：江泉 N 时间：2014-10-14

土哥写了很多大事，观点很犀利，只是对小青年没什么多大的帮助，毕竟是创业论坛的帖子，写写创业方面的比较好点。在这个浮躁的社会如何静下心来需找机会可能是创业的人更关心的。另外一个热帖一个地摊王又准备忽悠在义乌开什么地摊王国会议了地点在义乌大酒店。看着都恶心，骗了多少无知的小青年为他卖命，怎么骗子总是在中国活的这么滋润。土哥的帖子作为天涯创业论坛第一高楼应该为揭露这种骗子好好说说。

## 《黄金大米的故事》

今年7月的一天，我到好友包青天家聊天，包告诉我刚从广州回来，原来包和好友狄老板一起去的，狄老板找到一个黄金大米江苏总代理的生意，先交50万保证金就可以做江苏总代理了，若包和狄再弄几个地级市的总代理，只有收取几个10万元的保证金，他俩50万先付出的保证金就回来了，包老弟接着就结束这个黄金大米如何的绿色、生态、健康、有药用的价值……

我说：多少钱一斤？包说：40元一斤。

我说：你投了多少？包说：我投了20万，狄老板投了30万。

我最后说：到此为止，不管赚还是亏，就投这么多了，赚钱最好，亏了当着交学费罢了。（当时，心里想狄老板也是本市批发时尚手表的大佬，必须这个原籍浙江的老板也跟我们熟悉快二十年了，也是较为成功的小老板，此刻他们钱已经交了，我阻止也没用了，不如让他们做着美好的发财梦，开心一段时间。何必扫兴呢）。

前天和包青天和夫人去江北钓鱼、吃蟹黄包，回城时包青天让我周末跟他妈去山东吃驴肉，我说：“谁开车、狄老板开他的奔驰E280吗？”，包说：“狄开别克商务”，我说：“狄老板买啥别克商务？”，包青天道：“广州那边投资50万做黄金大米总代理的钱没了，弄了台二手的别克商务”，我沉默了，啥也没说，当着没听见……

其实，当下的社会，看似发财的商机，多数是陷阱，因为在一个多数人想发财的社会，真的发财的商机会送上门给你吗？还是我此前说的那句话：你只要在别人看不上的地方，在被人忽视的地方，也许

能从缝隙中挖掘到商机，或者通过资源的整合，又或者去颠覆现有的规则，重新确立你的规则创造出新的商机，若等着别人送你商机的话，那么十之八九获得的是教训罢了。

**【前日看见一篇关于餐饮创业的故事，不管成功与否，但是其创新的思路却值得大家学习】**

一年前，32岁的戴云章辞去奔驰总部销售战略总监的职位，放弃了百万元年薪、专属配车，和永远有丰富饮品的茶水间说了再见，专心在餐饮行业内创业。他脱下了笔挺的西装，换上了T恤衫和短裤，这几天，他正为自己在位于北京市东直门附近的第三家烤串店“串亭”忙碌着。

前有黄太吉煎饼，后有薛蟠烤串作榜样，如今的餐饮业圈里形成了这样一种风气：人人都用“互联网思维”包装自己的创业思路。在得知戴云章同样在餐饮领域创业后，几乎所有人都会问他对一些以“互联网思维”而风靡一时的品牌有什么看法，甚至直接问他是否要模仿。

说的人多了，戴云章终于按捺不住内心的冲动，驱车很远去尝试了一把雕爷牛腩，之后便发出了和大多数食客同样的心声：这也可以？做了数年营销工作的大脑一直告诉戴云章，要“倾听客户的声音”、“提供超出客户预期的产品和服务”、“维护客户关系”、“培养忠实客户和重复消费”、“口碑营销”。可是，当接受了远远低于预期的用餐体验之后，他的世界观崩溃了。

他感慨，在“互联网思维”的“虎皮”下，悲哀的就是这样，靠

营销就可以挣钱，还可以总结出营销理论，炒作火了，又会出现一个反过来的标题《给××降降温》，再博得一个热点。这类营销高手当面会从各种角度迎合食客，给食客盖上诸如粉丝、发烧友、食神之类的高帽，不少盲目的食客就会乖乖付出高几倍的溢价来享受服务。

不做成那样，那要做成什么样？在奔驰工作时，即便身为高管，戴云章心里知道公司如果没有他也不会怎么样。辞职当老板之后，每一个决策都关乎店面的生死，那些天马行空的想法可以完全实现了。他以自己的经历思考——我想要一个什么样的烧烤店。

在北京这样的特大型城市，每个人都要面对巨大的生活半径和糟糕的交通，朋友聚餐常常因交通成本变得难以实现，有人赴约时会给人一种“我跑这么远和你吃顿饭，是给你面子”的感觉。在戴云章看来，这种状况下，餐厅要给顾客一种非凡的用餐体验才不枉费路途遥远，餐厅的设计很重要，一定要有自己的特色。

戴云章的要求是，餐厅的氛围一定要“性感”，符合年轻人喜欢的那种黑黑的、酷酷的感觉。他运用了自己在老东家从业带来的灵感，装修风格定为汽车主题，一进门有斑马线和红绿灯，绿灯亮时表示有空位，红灯即表示客满；用餐区域，摆放了具有朋克风格的火炉，冬天聚会时，三五好友可以围坐在一起，边烤火边吃从火炉现烤出来的新鲜海鱼；至于餐具，他用精美的瓷质餐具代替了一般烧烤店里简陋的不锈钢盘子，这让不少对烧烤近而远之的女生有了享受烧烤的欲望。尤其是环境和灯光的设计，他找设计师做了数十张效果图，一遍又一遍地尝试。

有特色的时尚餐厅在北京并不少见，但高昂的价格往往让年轻人望而却步。这在戴云章上大学时就感受颇深，那时同学们都没有钱，在餐厅吃饭，点菜翻菜单永远翻过前几页的高端菜品。一次，戴云章点鱼时看到菜谱上标注的“时价”，因为有朋友在怕丢面子而没有询问价钱，结账时发现一条鱼竟然要了 2500 元，心里下决心再也不去那家店了。

慎重考虑价格问题的另一个因素，源于戴云章第一家烤肉店现在的经营状况。那家店位于北京市郊区，以前以接待旅游消费和公务消费为主。一开始生意的确不错，后来由于公务消费明显减少，餐厅销售额大幅下降，顾客只剩下附近的居民和旅游者，这些顾客基本上都是自己花钱消费，他们对价格极其敏感。

低价才能吸引回头客，这种思路一直延续到了他后开的两家店。所以，他对自己餐馆的定义是，“奔驰的品质、大众的价格”，“好吃、不贵、安全、舒适”，人均 60 元一位，常常做团购活动。以啤酒为例，他几乎常年都在做啤酒“买三送三”的活动，他很满足于听到顾客点单时“来 6 瓶啤酒”的豪迈语气，这种活动让顾客很有面儿，自然愿意下一次继续来。同时，餐厅还模仿淘宝网，让顾客消费后对每个菜进行评价：好评、中评、差评，超越淘宝的是，被差评的菜品，餐厅立即针对此菜品免单。

在餐厅做推广时，戴云章思考过，最有可能常常来店里消费的是哪一些人。“不远万里”来餐厅的毕竟是少数，更主要的顾客是在附近工作、生活的人，戴云章要打入这些人内部。他利用自己的人脉圈



找到附近公司的员工，让这些员工在公司内的微信群发布消息，告知公司员工拿工卡就可以享受一定的折扣，让他们在聚会时会首选这家能打折的餐厅。

不仅如此，餐厅内还有顾客分享餐厅信息至自己的朋友圈送甜点的活动。这种营销方式听上去并不新鲜，不同的是，赠送的甜点是由米其林二星的厨师制作的，这款甜点在菜单上并没有，是顾客花钱都买不到的甜品。一般女士都会对这样的甜点有兴趣，这样就会提高在朋友圈内的宣传几率。

为了督促员工，戴云章还引入奔驰公司的“神秘顾客”，即不定期会有特定的顾客来4S店考察员工的服务态度。在餐厅里，考察的项目包括进餐厅时是否迎接，点菜时是否帮助顾客确定菜品。电话响几声接电话，第一句话说什么，等等。他说：“我们没有海底捞那样的地方和人力做修指甲、擦鞋等服务，就必须做好基础服务。”

关于互联网营销，戴云章有着自己的看法：“我们毕竟是一家餐厅，是解决顾客饮食和聚会需求的服务场所，核心还是菜品、环境、服务和价格，我们的营销还是会兢兢业业地围绕传统餐饮的元素展开，把产品做好、服务做好，然后利用优惠降低顾客的体验成本，我们不着急，毕竟我们要的是顾客持续的回头。”千人一次和一人千次，戴云章选择了后者。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-10-22

《全球华人见证：中国第一本企业家自传(习李篇)的追梦之路》  
今天是《风云—中国第一本企业家自传》开贴第九年的纪念日，

感谢关注天涯社区创业版的数百万网友，感谢大家九年来的坚守和伴随，让《风云》帖子有幸成为全球华人社区财经创业类第一牛贴，截止目前此贴已经楼高 5 万层，点击量超 435 万，主贴的字数超 500 万，网友们回复的数字超 2000 万。

九年来，我们与追逐创业的中国梦年轻人互动，大家相互交流，我们一些微不足道的指导、分析，竟然获得数万网友的感谢和祝福。其实，我内心里非常感谢你们，更敬佩你们创业的勇气和激情，你们不管成败已否，至少你们具有一颗勇敢的心、一股向上的正能量。

我知道大家知晓我们的创业之路，其实“自传”只是我们一代创业人的历史记忆罢了，我们这一代人已经不懈地追逐中国梦三十年了，我们从二十不悔之年已经迈过今日五十知天命之年，我们在四十不惑之年着手写自传，内心想的就是希望新一代的年轻人接过我们创业的火炬，希望更多的年轻人点燃起自己的创业之梦。

可能大家惋惜我们无数次的创业失败，目睹当下的雾霾蔽日、江湖污染，更痛惜我们本可以创造出傲视全球的中国品牌，也惋惜我们在转型新经济模式互动传媒产业链的梦碎……

告诉大家一个我当初的内心状态：其实，我们每一次创业的失败，我们从来没有难过和抱怨，因为难过、抱怨是一种负能量，这种负面的情绪只会让我们沉沦、消耗我们的斗志。当你每一次被沉重打击却能激发出更大的勇气和更高的智慧时，你会感觉你的精神世界已经升华，你的内心将千容万壑、气象万千，久而久之你有一种“一览众山小”的心境。

九年来，无数的网友一直催促我再次创业，其中不少网友对我产生恨铁不成钢的感觉，以为我害怕了、畏惧了……我郑重地告诉大家，我从不畏惧、从不害怕，我们只是默默地积累能量，等待时机。大家可能纳闷，前几年，创业环境恶劣的状态下，我依然对胡哥充满信心，因为我深知一个尊重市场规律、尊重法治的新一届政府即将到来。习主席、克强总理执政以来，他们一系列让国人为之振奋的举措，证明了我们当初的预判，大家要明白这个世界上，邪终究不压了正，否则社会也不会进步、人类也不会发展，这是民心所向。

今天，我们等待九年的历史性创业窗口的机遇出现了，这是千载难逢可以创造辉煌的历史机遇。从今天起，我希望全球的华人共同见证我未来的创业之路，见证我们（习李篇）追逐创业的中国梦。

#### 一．我们一直等待法制政府的出现

今天，习李新一届政府提倡让市场发挥决定性的作用、新一届政府尊重市场规律、一切行政职能法制化、法规化，这是我们创业三十年来，深刻体会到的按照市场规律创业的最佳历史机遇。新一届政府在十八大上又赋予集体土地与国有土地同权同价的重大利好，又真切地让我们拥有集体土地的企业获得了法律上的保障，最大的利好则是新一届政府提倡只要市场起决定性作用的地方，政府有关部门要不干预、少干预，这样就给我们民企提供了巨大的市场生存和发展的空间。

此刻，大家应该明白我为什么在习李新政之前一直保持创业的蛰伏状态，我们宁愿被不少网友嘲讽也不去创业。因为我们手里握着价值无法估量的土地，一当轻举妄动，给抓住“违章”的把柄，那么我

们的命运将凶多吉少……

## 二. 创造造福子孙的旅游产业链

最近这些年，我们一直在思考一个问题，我们三十年来的确取得经济上的腾飞和辉煌，中国也已经成为全球外汇储备最多的国家，经济总量、全球贸易额已经数一数二。

我们反思过我们的发展模式吗？

我们经济提升了，国民道德水准提升了吗？

我们经济提升了，土壤河流空气洁净了吗？

我们把多少代子孙的饭吃了？

我们给子孙们造了多少的福？

……

这些年，我们一直在等待一个商机，等待一个可以造福子孙后代的商机，我们要用行动告诉我们的子孙：你们的先辈正在赎罪、正在忏悔、正在尽自己最大的努力弥补他们的过错，造福你们，请你们宽恕……

当今年7月，李克强总理提出“大力发展旅游业、促进旅游业改革发展”，我觉得机遇来了，我们造福子孙后代的机遇出现了。

我的自传里，已经写了《服装篇》（D执政时代）、《装饰篇》、《石油篇》（J执政时代）、《传媒篇》（H执政时代）……《天高云淡篇》，我们未来即将续写的自传内容是旅游产业链篇（习李执政时代）。

## 三. 打造全新旅游产业链的总目标

我们未来的旅游产业链的目标是：创造2万人就业，每年创造40

亿税收、每年创造 200 亿的绿色 GDP。

#### 四．实现旅游产业链目标的要素分析

我们要实现上述列举的的税收数、GDP 数、就业人数，需要创造什么条件呢？

按照境外入境游客 2013 年人均消费 1200 美金计算(7000 元人民币),每年 130 万的境外游客就可以带动消费 100 亿。按照现有的税赋率 20%计算，其中政府至少可以获得 20 亿的税收。境内游客按照人均 3000 元计算，我们只要增加 300 万的境内游客量，就可以增加 100 亿的消费，这样又增加 20 亿的税收。而现在的消费数据分析，目前的国内游客消费能力已经超越境外游客的消费水平。

就业方面分析，当下的粗放制造业在转型升级下、传统商业在互联网冲击下，其制造业的就业率、传统商业的就业率均出现一定幅度的下滑，而体验式消费的观光旅游模式却几乎不受互联网冲击的经济模式，反而因互联网的发达而极大刺激旅游业的消费。打个比方：某人出去旅游了，他会在微博、微信上及时上传美景、美食，无形间给当地的旅游做了促销的广告，当下，许多年轻人网络在朋友圈晒美景、晒美食，已经成为旅途中的必备项目。可以预见，无线互联的普及将使旅游产业形成爆发式的增长。所以说：围绕每年 420 万游客提供服务，我们能提供的 2 万人就业应该是保守的数据，这还不包括消费带动制造业产生的就业量。

#### 五．目前国内旅游产业模式的弊端

李克强总理呼吁旅游业要改革要发展是一句发自肺腑之言。目前，

国内的旅游业的商业模式已经走入死循环、已经形成怪胎，的确如总理所带到了非改革不可的时候。况且，这些形成已久的弊端正在成为制约旅游业良性发展的瓶颈。

我们将这些弊端简单总结为：围墙买票、竭泽而渔。最近几年出现欧美游客宁愿去台湾、日本也不来中国的原因。就在于他们享受不到旅游的快乐、体验不到旅游的放松。

如果你了解旅游产业的商业智慧，就理所应当了解，游客旅游的目的就是放松、就是快乐。中国当下的这种模式，打个比方，就像一个恶汉拿着刀凶神恶煞地瞪着游客，旅客们怎么不神经紧张地捂紧自己的钱包呢？他们理所当然随时准备逃之夭夭……

我们那些无知的地方政府和那些无脑的愚蠢商家，你们除了强卖强买，你们还会什么赚钱的妙招？

最近国内随着地产业的调整和降温，一些实力雄厚的房地产公司，热衷于投资旅游地产，仅雅居乐投资云南的旅游地产资金预计就达600亿，另一些大佬的投资也动不动数百亿、圈地的规模动不动也数万亩。但是，只要你有些商业智慧的人，都应该明晰其隐藏的风险。

投资大，游客就一定来吗？

占地大，游客就一定来吗？

也许他们另有所图，想暗度陈仓罢了。

其实，树不在于树干多粗壮、树冠多高大。树的郁郁葱葱在于其必须有深广的根须，在于必须有和煦的阳光和湿润的雨露。

这些投资数百亿的旅游地产的根系在哪里？雨露在哪里？你们

如何保证游客一定会源源不断地去你那里消费？

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-10-22

## 六．我们颠覆性的旅游产业链模式

我们未来的旅游产业链是全新的经济业态，它将颠覆现有的旅游产业模式。

你们围墙卖票——旅客感觉你们抢劫，他们感受到痛苦；

我们拆墙送票——游客感觉我们亲切，他们体会到快乐。

我们颠覆性的举措很多，后面适当地列举一些给大家参考。

## 七．我们打造旅游产业链所具有的资源

首先，我们拥有未来旅游产业中价值最高的土地资源。大家可以想象一下：当下的中国，哪里两块土地商业价值最高？

我告诉你：第一块土地是位于上海外滩金融中心，因为居此者可以找到财富的归属，第二块土地则是紧挨中南海红墙，因为居此者可以找到权力的归属。

那么未来，哪里会变为中国第三块最具商业价值的土地呢？

那就是可以全景仰望释迦摩尼佛圣殿的土地，因为居此者可以找到灵魂的归属。

我们牛首烟岚庄园占地 800 亩，拥有 100 亩集体土地使用权，期限至 2049 年，既剩余的 35 年内我们这块土地被政府的物权法、土地法、国家的宪法保护着。我们周边还有 1400 亩低效的荒地、坡地，这样总计可以有 2300 亩的低农业附加值的土地可供打造高附加值的旅游产业价值链。

土地的价值取决于区位优势，位置是价值的第一要素。

我们牛首烟岚庄园隔路相望的就是投资 200 亿，即将开光供奉着释迦牟尼佛顶骨舍利的地宫圣殿，目前，主体宫殿已经完工、山顶 78 米高的唐式宝塔已经封顶。阳光照射下，佛光金灿、气势恢宏、蔚为壮观……

这里我们解释一下，释迦牟尼佛顶骨舍利的故事，2500 年前释迦牟尼佛涅槃后，释迦牟尼佛的数万颗舍利自印度、尼泊尔来到中国，目前已知的是佛指骨舍利被供奉在法门寺。佛牙、佛发等等的舍利被供奉在中国、日本、韩国等名寺……

而最为神圣的圣物，既释迦牟尼佛智慧化身的舍利——佛顶骨舍利，却消失了 1400 年，成为世界级的历史谜团。2010 年，南京挖掘大报恩寺遗址时，发现的阿育王塔里正是消失了 1400 年的全球佛教信徒最神圣的圣物——释迦牟尼佛顶骨舍利。

我们都知道天主教信徒朝拜的中心是梵蒂冈，伊斯兰信徒朝拜的中心是麦加，而全球数亿佛教信徒的虽然有朝拜之地，却一直没有一个属于全体佛教徒的朝拜中心。未来，供奉着佛主智慧化身的牛首山佛主圣殿，无疑将成为全球佛教徒的中心。这不仅是旅游观光，而是他们带着虔诚的信仰来朝拜……全球 5 亿佛教信徒里，十分之一来朝拜就是 5000 万，日本国民 76%信奉佛教、韩国有 46%的国民信奉佛教、印度、斯里兰卡、缅甸、柬埔寨、尼泊尔、不丹、蒙古、香港地区、台湾地区、澳门地区，中国大陆……欧洲、北美的佛教信徒，我们可以想象未来的景象，我们这里分析的人数未包括普通游客的数量。



从商业角度分析：当一个地方成为数以亿计的人们心目中唯一向往的地方，那么这个地方就具有巨大的商业价值，从旅游产业价值链分布位置分析，南京江宁区的牛首山将成为中国旅游产业价值链上最闪耀的皇冠。

你会去长城、故宫，你一生中想去且能去几次？

你作为佛教的信徒，你一生想来朝拜佛主几次？

正是释迦牟尼佛顶骨舍利的唯一性，使得圣殿周边唯一可开发建设旅游产业的牛首烟岚庄园的商业价值具有唯一的稀缺性。

我们牛首烟岚庄园处于佛主圣殿的西南方，整体的宝塔和圣殿的全体面正对西南方向，另外几个方位均所以无法看见佛顶官的全貌，而牛首烟岚地块是唯一可以全景仰望佛主圣殿的宝地。

不仅牛首烟岚庄园的位置属于唯一性，而且整体的地势属于绝佳的态势，因为整个地块高于周边十米，属于缓坡丘陵地貌，中有内湖，四周水系环绕，南面一马平川，北面岱山、东北方牛首山，完全符合传统中国风水的标准。（前照后靠四绕）

八. 准确定位目标客源，提升其消费空间和时间

第一步，如何吸引全球的目标游客，让我们成为他们首选的目的地？

我们紧邻的位置就是全球唯一的释迦摩尼佛的圣殿，未来这里将成为日本、韩国、泰国、印度、斯里兰卡、柬埔寨、尼泊尔、蒙古、中国大陆、香港、澳门、台湾佛教信徒们魂牵梦绕的圣地，只要他们具备消费的能力，他们就一定会来朝拜佛主。

第二步，如何留住游客，如何让他们流连忘返，如何在愉快中消费？

我们会将整土地进行全立体、全方位的科学、合理、人文、生态、循环的规划，打造一个多元的、丰富的，可以满足各个消费层次旅游的商业业态，并依此为平台、外延出更大的价值空间，这样可以让全球各地的旅游愉快地逗留延长，这样就可以大大地提升旅游的价值空间，也就是增加消费的选项和延长消费的时间。

#### 九. 什么创意可以创造出百亿价值的旅游产业链

最近数年，随着土地价值的快速升值，许多商人和嗅觉灵敏的投资者，均希望与我们合作。当然不乏其中暗示我们他们具有官方的资源，有意愿打造高尔夫的投资者，也有意愿打造高档别墅区的投资者，但是，他们的商业理念与我们准备给为子孙创福的信仰，存在巨大的差距。于是，我们决定放弃眼前的利益，去创造未来。我们要创造一种当地老百姓、当地政府、以及和我们合作企业共赢的模式。而当下李克强总理提出的旅游产业思路启发了我们，我们决定将我们的企业转型为旅游产业链的龙头企业。

也许放弃眼前的利益，看似损失，当我们通过科学、合理的规划，通过三年、五年的建设，当一个每年可以吸引和服务数百万旅客的旅游产业链形成后，我们的价值就可以最大化，那么就不是眼前几个亿的价值，或许三年后，一百亩的土地具有 20 亿的价值。

过去，大家对土地价值的变化没有概念，通过这些年来市场的表现，大家应该明白市区黄金区位的土地，如果规划混乱不科学，其土

地价值远低于郊外规划合理的土地。也就是说：科学、合理的规划和准确的市场定位是提升未来市场价值的途径。

下面我们分析，如何通过创业的思维，创造出市场的价值。

### 1. 旅游地产的创意 A——菩提创意

我们的目标客户就是我们旅游商业的最重要的要素，我们如果可以获得稳定的、源源不断的客源，并且游客一定首选我们牛首烟岚小镇，那么我们就可以取得了商业的成功。这个商业道理人人懂，但是如何用最简单、成本最低也最具可操作的方式落实呢？我们的创意就是：在全日本境内 7 万多寺院中选择一些古老知名的寺院，与他们合作，让他们在我们的小镇设立机构服务于来源日本的朝拜信众，根系却早已深扎日本 600 年，以此类推韩国、尼泊尔、斯里兰卡、泰国、柬埔寨、老挝、缅甸、不丹、蒙古、台湾地区、香港地区、澳门地区、大陆各知名寺院都可以设立机构服务本国和所在区域的信众。

这样的方式是共赢的商业合作，获得与我们合作的知名寺院，他们将提高寺院在本国信徒中的地位。这条无形的线将连接寺院与佛主。这种创意叫做菩提创意，因为佛主教导我们，我们做人做事应该像菩提树一样落地生根，不可做那些不切实际虚幻的东西。我们通过合作的数十家各国的寺院，把服务的前端前移根植在各国的土壤中，他们每年将为我们输送数百万朝拜佛主的信众，这样我们就获得稳定持续的目标客户。我们不需要花费大量的金钱在他国广告推销，也节省大量开设分公司招揽客源的运行成本。

这样我们不仅获得稳定的客户，而且通过各国、各地区的寺院，

可以有序安排信众朝拜，避免潮汐式的商业现象的出现。有效地提升效益，更有效地保持服务的水准。

## 2. 旅游地产的创意 B——莲花创意

我们要服务信众，让他们像莲花一样圣洁，就必须提高超值、高水准的服务。由于各国民俗、饮食的差异性，我们很难面面俱到地满足各国、各地消费者的需求。于是，利用、借用全球的服务资源，才能快速有效地整合出我们具有的全方位、多层次的服务资源。为此，我们让所在国和各地的名寺，让他们挑选其本国最好的酒店和饮食机构来我们的牛首烟岚小镇设立分店，而他们的服务水准一定能满足其本国信众的住宿和饮食的要求。

从商业的角度，每年数百万、数万的本国信众出国朝拜，围绕这样目标客户，商家也懂得这些旅客蕴含的商业价值。这样日本国知名的酒店，知名的料理店将对我们未来的旅游小镇趋之若鹜，同样正宗的韩国知名酒店、烧烤、泡菜将落户牛首烟岚小镇，越南、斯里兰卡……

未来，中国的消费者也可以在牛首烟岚小镇享受到最正宗的各国美味和异国风情。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-10-22

## 3. 按照彪炳千秋的标准规划设计全球最佳旅游名镇

当各国、各地的寺院每年让数百万信众源源不断地来佛主圣殿朝拜后，如何将牛首烟岚小镇打造成最佳旅游目的地成为我们的首要任务。

首先我们要以流芳百世、彪炳千秋的标准规划这个度假小镇，以最严格的绿色、生态、再循环的标准规划、建造。既硬件的标准一定是全球一流的，而且围绕配套的服务软件也必须是一流的。当然，我们让各国顶尖的商业服务机构参与前期的规划设计。当下的互联技术已经让这种梦幻般的商业合作变为了可能，波音飞机是全球研发、全球制造，我们未来的牛首烟岚小镇也是日本、韩国、泰国等数十个国家的顶级服务商和数十家知名寺院，充分沟通、谋划的基础上，统一出的规划，我们的理念是全球设计、服务全球。

#### 4. 资金的落实

每一个商业项目的创业者，首先考虑的一定是资金的问题，更何况这个被吹嘘为价值百亿的商业项目。

如果熟悉我们曾经的创业梦想的经历，当初的目标是百亿、数十亿的商业项目，可是我们均没有较大的资金投入，我们凭借的是商业创意。

追梦服装创业时，我们的创意就是：不开叉的西装，因为我们了解中国社会的思想演变，那些习惯中山装的保守派，特别是保守的领导们不接受日式西装两侧的开叉（日本人社交中随时要鞠躬），也不接受英式西装后面的开叉（骑士骑马需要开叉）。

IC 卡传媒的创意就更简单了，卡本身没有价值，但是持卡人的消费行为具有数亿的价值，我们当初把策划的方案轻轻放在当时亚洲单体最大的酒店营销策划总监桌上时。她看完策划说：OK，500 万成交。

从商业的角度分析，像我们这样打造百亿级体量的旅游地产，需要的资金至少数十亿。那么如何解决资金的瓶颈呢？

这就是我们习总书记和李克强总理一直告诫国民的，市场的能量和市场的智慧，要让市场起决定性的作用。

如果计划经济思维打造这个百亿级的项目，我们一定习惯先考虑是财政的拨款，其次考虑的是银行的贷款，最后考虑的是收费、集资、摊派……

而市场的思维智慧却不同，市场的思维首先考虑的是如何让富人、财团争先恐后的来送钱，其次考虑的是纳斯达克、沪深交易所股民踊跃地认购，最后才会考虑寻找出资的商业伙伴。只有下下策的方法才会寻找银行的贷款，而那种非法集资、借高利贷的运转方式则是作死的行为，根本谈不上商业的智慧。

#### 十. . 整合全球的旅游产业资源

诸葛亮知道草船借箭，我们紧邻全球最优质的旅游资源理应更能借到钱。洞悉市场价值规律的人一定明白，市场价值的特性就是：稀缺的程度决定价值的噶高低，你只要是唯一的商业资源，那么嗅觉灵敏的商人一定对你的资源趋之若鹜。

通常不是稀缺资源和唯一性的商业项目，存在同质化，普遍存在招商困难的问题，也因为商户们无法确定未来目标客户的流量，无法预判出未来的商业价值，他们不敢冒然参与合作。

而我们规划设计的全球顶级旅游小镇具有唯一性，它不存在同质化竞争的问题，也因为具有每年数百万、甚至千万的稳定目标客户，

而不存在缺失消费服务对象的问题。

我们唯一的困难就是如何筛选、甄别来此投资的企业。

我们在全球十大最顶级的度假酒店财团中，选择两家品牌或者一家品牌与我们合作，同样，我们也只能在数百家中端、低端的品牌酒店里选择数个合作。

在餐饮品牌上，由于土地的稀缺，我们也只能在所在国一至两家的品牌合作，因为除了日本、韩国信众数量庞大外，我们也要为越南、泰国的游客提供服务。

金融服务方面我们不可能提位置让数十家银行设点，我们只能选择两家境外、两家境内的金融机构提供全方位的金融服务，包括 ATM 机的设置……

当所有的项目分析细化后，大家应该发现，其实，每一个商业项目都有争先恐后的竞争者，不是我们缺钱的问题，而是那些拿着巨额资金的企业我们无法为他们安在规划中的位置。其实，每一个获得商业机会的企业，背后都存在着数个替补的企业，我们不担心他变卦，也不担心他退出，不符合我们整体规划要求的企业，我们将终止与其的合作。

目前，住宅地产、商业地产均出现竞争过度的态势，而我们未来的这块商业价值待开发的处女地，却不存在商业过剩的情况。而且，商机的到来显得非常的紧迫。一旦，数十万的游客蜂拥至此，我们却没有一个舒适、安全的游客栖息地为他们提供服务，我们如何称之为最佳的旅游名城。

## 十一. 合作的方式

未来，我们打造旅游产业链的原则是开放、灵活、互惠。

我们要集合全球网友的创意、规划。设计规划建设出，十年后将  
成为超越丽江古城、凤凰古城的旅游小镇。即使一百年后，此旅游小  
镇也依然是排名世界前十位的顶级旅游名镇。

为此，我们欢迎具有这方面专业水准的网友，我们也欢迎具有专  
业打造旅游产业链的专业团队与我们合作，共同创造中国旅游产业升  
级版的。

我们也欢迎金融资本，基金公司、投资公司参与合作。

任何有意与我们合作的企业，均可以网络留言，也可以直接给我  
们邮箱留言。

**【备注】**：本帖允许媒体和网站转帖、摘录内容。

（自传目前没有授权任何出版商出版，侵权者将被追究法律责任）

我们的邮箱：JSNJNSYL@126.COM

天涯站内短消息：目光呆滞的润土

南京牛首烟岚有限公司

2014-10-22

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-10-22

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/194961378.jpg[/img]

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-10-22

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-10-23

作者：huanglegaozhi 时间：2014-10-23



土哥蛰伏那么多年，只为做成一件让子孙后代享千秋万世的好事情，不再是以前那种高污染、自杀式的成长。土哥的人格魅力非常感人，把人生的感悟、经验无私分享给我们，让我们看清无数的陷阱，使得我们一次次逃避被猎人捕杀的境地。这些经验，这些感悟是我们生活圈的朋友不可能说给我们听的，因为我生活圈比较窄，并且刚出社会不久。自从看了土哥的故事，我感觉到人生不那么无聊了，看问题也全面多了，你在我心里的影响力是巨大的，不亚于世界首富的影响力。人生遇一良师真是幸事。九年的等待终于迎来了曙光，预祝土哥一跃冲上九重天。

---

把精彩的回复贴在：

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-10-24

### 《碎片信息背后的政经分析》

从事经济的企业和个人，不能热衷于八卦信息，而应该对于政治、经济的信息具有高度的敏感和嗅觉，而很多的信息都在于日常社会政治、经济等碎片信息的积累，从这些信息中分析判断、政策的红线和政治经济发展的趋势。

今日三条碎片信息

#### 【信息一】

党的十八届四中全会 23 日闭幕，全会公报中，“法治”一词出现了 50 余次，“依法治国”也是高频词。

#### 【信息二】

南京出台新纪律严禁干部及亲属“插手”土地开发

2014-10-24

1. 规划和方案设计，相关干部不得以个人意愿干预
2. 不允许土地捆绑出让，用地预审不能违反总体规划
3. 土地和房屋征收，严禁“未批先征”、“未征先拆”
4. 土地出让，招标采购挂牌并严格执行合同约定
5. 土地闲置，政府原因造成的要限期消除影响因素
6. 规范领导干部行为，严禁插手干预规划审批管理

### 【信息三】

龙虎网讯（记者江瑜）7月底，省委巡视组向我市反馈巡视情况时，指出我市在工程建设、征地拆迁、土地出让等领域反映的问题较多，跟踪查处力度不够。为严格规范我市城乡规划、国土、征收管理，防止出现以权谋私、利益输送、失职渎职、贪污贿赂等腐败现象以及损害群众切身利益的问题，进一步加强我市党风廉政建设和反腐败工作，市委、市政府制定下发了《关于严格我市城乡规划、国土、征收管理工作的纪律规定》（以下简称《纪律规定》）。昨天，相关人士对《纪律规定》的相关条款进行了详细解读。

### 《南京江心洲上将建大明文化旅游度假区》

2014-10-22

南京大明文化旅游度假区位于新加坡？南京生态科技岛南端，将紧扣文化旅游与生态科技主题，分为大明文化旅游和生态休闲度假两大功能组团。

预计三年左右，“郑和下西洋”主题项目建成开放

南报网讯（记者赵子慧）今天上午在香港召开的 2014 江苏旅游（香港）推介会上传出消息，南京仁恒旅游发展有限公司将投资超百亿元，在新加坡？南京生态科技岛上打造南京大明文化旅游度假区。项目用地面积暂定 1200 亩，计划 5-6 年时间全面建设完成，其中郑和下西洋为文化主题的一期项目将于三年后建成并对外开放。

据介绍，南京大明文化旅游度假区位于新加坡？南京生态科技岛南端，将紧扣文化旅游与生态科技主题，分为大明文化旅游和生态休闲度假两大功能组团。

其中，大明文化旅游功能组团内，将重点建设一个标志性文化建筑，即“郑和下西洋航海纪念塔”；打造一个海洋世界，即“郑和下西洋功能型海洋世界”，是一个集海底世界主题酒店、海洋世界主题餐厅、水乐园于一体，并可提供海底世界主题婚纱摄影及潜水的国内领先功能型海洋馆；这里还将建设一条“万国风情街”，计划展示郑和下西洋航海路线所经过的国家建筑特色、风俗民情，形成别具风格的特色文化旅游商业街区。同时，该组团内还将兴建“开国风云”、“夜话明城墙”、“寻找建文帝”等三大科技游玩体验馆，并通过大型实景演出、主题酒店、文化广场等，让游客通过趣味互动，体验明文化。在生态休闲度假组团内，则将重点打造千亩葡萄庄园、四季花田、婚礼殿堂、国际婚庆会议中心、九十九间半度假酒店、生态净化湿地等项目。

据了解，目前新加坡？南京生态科技岛管理委员会、中新南京生

态科技岛开发有限公司与南京仁恒旅游发展有限公司已签署战略合作框架协议。仁恒方面表示,该项目将以“发展海上丝绸之路经济带、再现郑和下西洋举世盛景、弘扬南京明文化城市内涵”为主旨,用全新手法“激活”南京的明文化,打造大唐芙蓉园之于西安、清明上河园之于开封、圣淘沙之于新加坡同等意义的文化旅游代表作品,填补南京体验式文化旅游的空白。

---

我们从今日的三则碎片信息中分析其包含的政策和经济数据。第一条的信息,预示着未来政府的一切重大决策和执行,均于法制、法理的规则为前提。也就是明确告诉大家:社会活动、政治活动、经济活动,人们要按照规则办事(政府的一切内部规定均要公示发布),而不是按照潜规则办事。

第二条信息,表示着,地方政府响应第一条信息中透露的中央十八大四中全会的法制执政的理念,向全社会、向党中央宣誓:地方政府坚决在土地开发、征收、规划等最容易腐败的领域玩潜规则。

第三条信息,表明,仁恒置业能做的事,我们公司也可以做(因为市场的游戏规则是公平的)。从第三条信息中,我们分析出仁恒投资百亿打造的大明文化村,只能对南京本地的游客具有一定的吸引力,从文化的资源的附加值上比较,我们所出地理位置,比其具有十倍的价值差距,因为我们是首选旅游目的地,每年数百万游客一定是奔着佛主来的,其他的附带观光项目则存在着数十个个性化选择(一部分去黄山、一部分去北京、一部分去苏州、一部分去西安)。

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-10-27

作者: syauzly 时间: 2014-10-26

祝愿土哥、军哥成功!只是小弟有一点疑问:牛首烟岚项目区与牛首山遗址公园之间隔着高速公路,并且也有一段距离。如果是拜佛的话,完全可以住在牛首山遗址公园的,为啥非要跑到烟岚小镇呢?还有,佛教徒一般都比较节俭、朴素,消费能力不高,并且消费的话大多也以捐助寺院为主。可能是不成熟的疑问,见笑了!

---

### 《中国人的审美意境》

中国人的审美追求一个唯美的、空灵的意境,望此美景获得思绪的遐想。清风、明月、远山、近水、松涛、竹影……给人灵魂的愉悦。

清风明月本无价(欧阳修?《沧浪亭》)

远山近水皆有情(苏舜钦?《过苏州》)

表达清风明月这样悠然的自然景色原本就是无价的,可遇而不可求的,眼前的流水与远处的山峦相映成趣,别有情趣。

远山如黛近水含烟

明月出天山,苍茫云海间。(唐?李白.《关山月》)

遥望洞庭山水色,白银盘里一青螺。(刘禹锡《望洞庭》)

晚风拂柳笛声残,夕阳山外山。(李叔同《送别》)

山影送斜辉,波光迎素月。[无名]

江流天地外,山色有无中。(唐??王维)

江作青罗带,山如碧玉簪。(唐??韩愈)

庐山东南五老峰，青山削出金芙蓉。（唐？？李白）

泰山嵯峨夏云在，疑是白波涨东海。（唐？李白）

云来山更佳，云去山如画，山因云晦明，云共山高下。（元？张养浩）

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-10-27

作者：syauzly 时间：2014-10-26

祝愿土哥、军哥成功！只是小弟有一点疑问：牛首烟岚项目区与牛首山遗址公园之间隔着高速公路，并且也有一段距离。如果是拜佛的话，完全可以住在牛首山遗址公园的，为啥非要跑到烟岚小镇呢？还有，佛教徒一般都比较节俭、朴素，消费能力不高，并且消费的话大多也以捐助寺院为主。可能是不成熟的疑问，见笑了！

- 
1. 国家级的风景区属于一类规划控制区域，严禁商业开发。
  2. 佛教信徒占比旅客总数估计在 10%，祈福、祛病、求财的香客和普通的游客占据绝大多数。
  3. 哪一座大庙不赚的盆满钵满，穷庙富方丈，更不要说富庙的主持和方丈了，还有比这个更赚钱的无本万利的产业链吗？

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-10-27

今天，

西南最大理财公司——四川财富联盟倒闭，24 亿资金消失；  
深圳惊现庞式骗局——前银行员工高息存，20 亿资金消失。

我应该欣慰的是，一直追随看贴的网友应该不会栽入这些坑人的陷阱。

看着这些受害者举的牌子游行，写信给书记，也不想当初把钱送进去时做的发财梦是多么的香甜.....

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-10-28

作者: 601523959 时间: 2014-10-27

知道现在土叔忙，都不好意思提问题了。可我实在是想不通，土叔呐，您要是有点闲情逸致，就听我叨叨吧。

90后到底缺失了什么？

20岁出头的年纪，总是想要得到更多，想要有3、40岁的成就，住大房买好车等。

现在是大部分出生决定未来吗？

家庭条件好的，高等教育条件，丰富的物质生活，见识广，素质高，的确要比玩泥巴长大的穷人家的孩子各方面能力都要强。你家孩子今年也大二了吧，你会让他接替你的事业吗？现在好像都是子承父业。那对于我们这一代孩子来说，创业是不是太难了，年轻人创业的优势是什么？为什么现在年轻人大多都是互联网创业？实体经济现在处于一种什么状态？其实，我这些问了这些会不会等于没问，因为我最想问的是：年轻人，该怎么赚钱？

---

《上天是公平的》

上天是公平的，让你年轻时就学会享受，你必然失去奋斗创业的

激情和勇气，同样也会让你年老时感受贫穷和落魄，人生没有固定的定式，荣华富贵均是虚无缥缈的东西，真正的财富在于内心的充实和富有，这是别人永远拿不走的東西。

你问的这些问题，说明整个帖子你根本无心、静心去阅读、去思考，你只想找到最直接、最简洁的答案。

一个成功的父亲对儿子来说，或许是苦难。他花天酒地、浑浑噩噩，是老爸的财富害了他，他不花天酒地，想干出一番事业，又窝心自己无法超越老爸而感觉沮丧，生活在老爸的光辉阴影下而自卑。人就是这样，老爸希望儿子超越自己而自豪，儿子也希望超越老爸而成为骄傲的男人……

从这个角度看，巴菲特放任儿子选择音乐，没有让他的人生生活在自己的阴影下，无疑是正确的选择。

一个人若不通过踏实、勤奋、磨难，及时获得财富，也是暂时的，一瞬间，财富就消失的无影无踪了，若再从富有瞬间到贫穷，心里脆弱者从此将一蹶不振、浑浑噩噩而终老，因为他根本不知道为什么获得财富，也根本不知道财富为什么跑了

比如贩毒、高利贷、涉黑、制假，钱是来的快，同样国家的法律迟早是制裁你，及时国家法律治不了你，但是你的这些钱也同样不受政府的保护，你的黑道同伙黑吃黑了你，你也有怨无处喊的。

你希望的这些，我和小军 24 岁就都有了，摩托车，四个月挣了 10 套房（当年 1 万元买套公租房）。可是瞬间就又变穷人了……

你认为背景成成功，我不否认，但是事物总有两面性，刘汉有背



景成功了，同样也因为背景把命给送了，大连实德的徐鸣也一样。

上个星期，茶馆里，我朋友告诉我跟政治局某某的外甥关系如何的铁，如何可以帮我运作土地，我左耳进右耳出，表面客气谢谢，心里压根不去想这些歪么邪道的事，我只想挣睡觉踏实的钱，半夜不怕鬼敲门，因为，在我看来以其在住 1000 平米的别墅冒冷汗，不如如 10 平米的小窝睡的香甜……

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-10-30

《唯一的幸存者，还是没有逃脱天堂掉入地狱的厄运》

今天打开电脑，看见几则新闻

【新闻】1：一汽超 150 人被巡视组约谈明年四月前收网

【新闻】2：安徽广播电视台原台长张苏洲被查

【新闻】3：上海电力公司总经理被查曾被称工作最忙第一人

2014-10-29

中青在线上海 10 月 29 日电今天 12 时 31 分，上海纪检监察网公布消息称，近日，上海市纪委对上海市电力公司总经理冯军涉嫌严重违纪违法问题进行组织调查。

公开信息显示，冯军出生于 1957 年，江苏南京市人。他在 2001 年 3 月取得河海大学技术经济及管理专业管理学硕士学位，此后便一直在电力系统工作。他先后担任江苏南京供电局下属供电分局局长、南京供电局用电处处长，南京供电公司副总经理，国网江苏省电力公司营销部主任、副总经济师、副总经理、总经理。2011 年 12 月起任国网上海市电力公司总经理。

冯军最后一次公开露面是在10月17日，也就是12天前。就在5天前的10月24日，国网上海电力公司网站还公布了他上一次的行踪——公司召开“光明工程”培训动员会，公司总经理冯军出席会议并作培训动员。

冯军上一次可查的在公共媒体上公开露面是今年7月7日在上海交通大学。当时，上海交大聘请冯军为兼职研究员，并专门为此举行了仪式，上海交大党委书记姜斯宪亲自为其颁发了聘书。

中国青年报-中青在线记者了解到，冯军从2013年起开始担任第十二届全国人大代表。2013年全国两会时，据《光明日报》报道，他主张加快特高压电网建设以治理污染。据新华网上海频道报道，这一年，冯军的议案《关于加快特高压电网建设的建议——切实落实环境保护和减少排放措施》还得到了上海团代表的“高度认同”，当场即有数十位代表复议并签字，报道称“此建议作为上海代表团的两大重大建议之一提交全国人大”；2014年全国两会，冯军主张用市场之“手”促进节能减排。

从媒体的公开报道来看，冯军算是一个比较勤劳的企业管理者。《国家电网报》在2013年5月发表一篇名为《冯军：攻坚克难排头兵企业发展带头人》的文章称冯军是国网上海电力“工作最忙、睡得最晚、休息最少”的“第一人”。

这篇文章称，“国网上海电力本部机关的部门主任们记得，冯军办公室所在那个楼层的会议室外，常常有十几个主任在候场，因为前一个会议结束后，冯军会马上召开下一个会议。往往，一开就是连续

六七个会；冯军的司机记得，结束了原定对政府部门的拜访，冯军经常临时决定前往就近的基层单位看看，因为在冯军看来，不该浪费“一箭之遥”的地理优势，得抓住一切机会了解方方面面的工作情况；冯军的秘书记得，回到安在招待所里的那个家之后，并不意味着一天工作的结束，因为夜深人静之时，冯军还得归纳、总结、思索、决策，因为他手中的那柄舵决定了整艘巨轮的前进方向；所有人都知道，冯军的亲力亲为，是因为他的责任最重、目标最明。”

2013年8月，国网上海电力公司发布消息称，总经理冯军参加“12319城建夏令热线”活动，现场接听14个电话，客户满意率100%。

目前，有关冯军被查的具体情况尚未得知。但有接近上海电力公司的消息人士对中国青年报-中青在线记者称，冯从国网江苏公司总经理调任上海公司后，一些原本很少介入上海业务的江苏电力相关企业开始涉足上海。

**【旧闻】：“电霸”触电——南京供电局原局长张望崧等受贿案查处纪实**

1999年，江苏省再传反腐捷报。早为南京各方人士广为关注的南京市供电局一批“电老虎”贪赃受贿的大窝案，终于圆满查结。S犯众怒举报频飞近年来，南京供电局的供电事业有了突飞猛进的发展，已成为拥有4000多名职工，年供电量达93亿多千瓦/时的部属特大型企业。供电部门作为垄断行业，本来就权大威大，被群众称为“电老虎”，近几年南京供电局发展又快，上门要项目、搞推销的更加多了起来，一些掌权者便纷纷利用这些机会大肆受贿。南京供电局职工的眼睛是雪

亮的,对这些“电老虎”的贪婪行径,不但看得一清二楚,而且深恶痛绝。从1996年开始,一封封举报信不断飞向纪检监察和检察机关。根据举报,有关部门曾派人进行过调查。局长张望崧大言不惭地说:“我为南京的供电事业作了这么多的贡献,你们查我,莫要查出个廉洁干部来!”他还制造种种假象及障碍,阻碍调查,致使调查没有取得什么进展。调查无进展,举报仍不断,并由匿名举报到署名举报,由个人举报到联名举报,举报的内容也越来越具体。这一切,引起了省、市纪否领导的高度重视。南京市纪委经过多次研究,决定对张望崧等人进行审查。

众所周知,供电部门是垄断行业,人求的多,求人的少,因而被老百姓称为“电老虎”。近年来,南京供电局在上级大力支持下,投资数亿元进行城市电网改造,基建项目较多,一些掌权者便成为某些人行贿拉拢的目标,原供电局长张望崧、副局长缪有为以及城南供电分局局长李勇等人纷纷“触电”……

---

看完这几则新闻后,让我感叹人生的无常,第一次感叹是二十九年前,因为此前的1984年,邓爷爷在天安门阅兵,其中一个方队,最前面的两位领队的军官中的一位是南京人,小伙子又高又帅气……

一年后,邻居告诉我小伙子从部队回来了,邻居告诉我小伙子的爸爸是供电局总工程师,常常到部队联络感情,送了好几台双卡收录机、烟酒等等,小伙子又精神又帅气,又是阅兵队的领队,以后前途无量的。却不想,小伙子的爸爸85年受贿被抓,一个贪腐分子的儿

子怎么可能有政治前途呢？（那时还是政治挂帅的年代），于是，小伙子和他爸爸一样，从天堂掉进了地狱。

15 年后的 1999 年，南京市供电局几位局长和总工程师、总会计师均被抓了，此后一位被放了，这一位是唯一一位幸存的局长（排名末位的副局长），此后，这位唯一幸存的副局长，一路高升，由于我一个好朋友跟他熟悉的原因，我常常知道一些他的消息，几年前，听说又高升了，当了上海电力的一把手，不过我的朋友并没有在上海沾一分钱的利益，可见这位幸存的局长，自然有其官场的生存之道……

又过了 15 年，也就是昨天，一则新闻：上海电网总经理冯军被调查

于是，这会儿，我坐在办公室里，感叹到：“15 年前，唯一的幸存者，还是没有逃脱天堂掉入地狱的厄运”。令人唏嘘……

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-10-31

作者：小胜一筹 C 时间：2014-10-30

前天才第一次到天涯社区，第一次到创业板块，浏览了题目后，我第一个打开的帖子就是土哥的风云。也许是机缘巧合，原以为只是普通的帖，一不小心发现竟然是第一火爆的帖子。很认真的看了，包括回复，从 2005 年看到 2007 年，因为太多了，还没看完。接下去的一定会接着全部看完，不过有几句话，想和土哥说：

一、石油篇貌似没看到，能否发一份到邮箱，233598840@qq.com。麻烦土哥了。

二、稍稍为土哥打抱不平，很多人觉得土哥创业后面都失败，而

抨击土哥能力不足，却全然无视土哥骨子里的领袖根性。他们以钱财多少，成败论英雄，思想维度还是低了些。土哥生性潇洒，周围的气场环境都是很多人羡慕的幸福生活，为而不争，足矣，这种气场下钱多钱少关系也不大了。好比一场马拉松，你站在半场看谁先谁后，没有意义，最后的才是赢家。何况有人也许纯粹只是来锻炼身体，不在乎名次。可喜看到土哥又燃起斗志，重新有创业计划。刚才看了习李篇，真心为土哥感到高兴，我果然没有看错。几年前的潜龙勿用，如今见龙在田了，期待土哥的飞龙在天。

三、最后一个问题纯粹是晚辈向前辈的指教，土哥白忙中有空指点一二，小弟感激不尽！小弟今年三十，在厦门想搞家居饰品摆件的店面，家居饰品就是装修完房子，空荡荡的地方放些摆件，墙上挂些画这种软装饰。小弟是半路出家，资金有几百万投资，可是没开过店，所以完全不会，但是决心已定，只能破釜沉舟往前走。店面想搞 500 平方家居饰品体验馆类型，这行是朝阳行业，以后家装趋势是轻装修，重装饰，趋势是挺好，不过问题也多，目前的问题是：

1. 普通百姓没有家居饰品摆件的消费习惯，大家装修预算最后只到家居窗帘就没了，很少有人预留买饰品摆件的费用。如果改变民众的消费习惯，很头痛。

2. 这个行业大部分销售额不是居家的百姓，而是来自软装设计公司，他们的客户群体主要是酒店、会所、办公室等等。这些软装设计公司有自己的供货链条，直接找厂家拿货。所以做为店家如何去分这块蛋糕，很头痛。

3. 厦门现在倒是有很多二三十平方的小精品店，卖些家居小饰品，花艺之类的。不知道 500 平方综合性大店是否风险太大？

4. 最后一个问题，土哥，作为一个管理者新人，应该怎么去锻炼自己强大的内心呢？能力的话有很多成功学的书可以看，时间也会让能力增强。关键是我想一颗强大的内心才能撑起所有未知的困难和挑战。

---

### 《生子当如孙仲谋——谈富二代创业》

中国人有句古语：富不过三代。指的是再富贵的家族，也许到第三代就家道中落、破败了。财富的创造上也一样，常言道：创业难、守业更难。我再添一句：再创业就难上加难。

三国中，曹操、刘备是大英雄，为什么曹操感叹到：“生子当如孙仲谋”？因为孙权是标准的富二代、官二代，而且做出比父辈更辉煌的伟业，曹操心里想：“若自己的儿子像孙权一样，该多好啊”。果然不出曹操的感叹，曹操的后代和刘备的后代均没有成为像孙权一样的英雄。

其实，曹超感叹的这些是暗含科学的哲理的，因为刘备和曹操基本属于屌丝，没有失败的资本，他们必须分析自己所能利用和整合的资源，更重要的是他们必须获得杰出人才和大英雄们的鼎力相助。但是，富二代和官二代们却不同，他们没有危机感，他们首先想的是自己老爹有多少可以被他们折腾的钱，哪里有心思去如何分析、整合可以利用的资源。创业这件事，白手起家叫创业，拿资金砸叫投资。

李嘉诚的二公子，先是自己白手创业(当然老爸在背后暗暗地帮)，打出来一片天地，大儿子老爸一直护，所以老爸到现在也不敢完全放手，因为李嘉诚知道，挣钱难，但是败起来却非常的容易。

回到你咨询的正题，家居小饰品、花艺，你认为市场是空白点，想大干一场，估计按照你 500 平米的规模，第一年你可能亏损 300 万了（租金、装修、准备的货物）。

别人开的小自然有小的道理，因为开大了，一定亏本。

我们创业中最容易失败的就是：我以为。既以你自己的喜好来判断别人的喜好。最典型的例子就是，你去外地吃到一个非常好吃的菜，于是，引进回来开餐馆，结果发现，本地的消费者并不喜欢这个口味，最多带着好奇过来尝尝鲜罢了，没有了下次。

厦门的消费不习惯饰品装饰和花艺装饰，你想改变大家的习惯，需要多少资金的投入？需要等待多长的时间？等小饰品和花艺的消费变成一种习惯，你早亏到太平洋去了……

再者，现在的消费者已经是 70 后、80 后为主导的消费群，90 后即将成为消费的主力，而这些互联网基因长大的孩子，还喜欢狂大卖场是值得商榷的，互联网已经消除了黄金地段的概念，你租下昂贵的租金怎么能跟乡村网店竞争……

当然了，我分析这么悲观并不是不想让你创业，我只是觉得你租下 500 平米的房子，在没有从业经验的状态下，冒然做大，十之八九要把你父辈的数百万折腾光。

我给你提个建议，你不妨开个花艺软装的艺术工作室，在某个优



美僻静的园区租个小办公室，用你的花艺、小饰品装饰的美轮美奂。拿5万元跟交通台搞个活动，在全厦门市寻找十位饰品、花艺软装的家庭，冠军得主奖金1万元。

评选的标准是：很少的小饰品、花艺的投入比数十万、数百万的豪装更美、更自然、更充满生命的美感。

这样，你用最少的资金获得消费者的知名度，也可以吸引全厦门喜欢花艺软装的消费群体的关注。你还可以组织自驾游，让这些喜欢花艺的家庭到你的园艺基地参观（你在附近几十公里范围内寻找最美的园艺农场，跟他合作，采购他的园艺，不偷一分钱，然后挂上你的公司牌子），厦门的消费者想不到你20平米的小店面的背后是数万平米的花房，对你的实力肃然起敬。

而每一个让你优惠的消费者，你唯一提的要求就是让他们转发十条微信，每条优惠2%……

总之，你应该忘记你父辈的数百万资金，你应该关注互联网、你要用最少的资金整合出全厦门花艺、小饰品的虚拟品牌的老大。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-10-31

作者：小胜一筹 C 时间：2014-10-31

土哥，其实我最想问的是最后那个问题，应该怎么去锻炼自己强大的内心呢？既然没有退路，只能让自己的内心先强大起来，由内化外，外部的困难也就有办法解决了。

---

《有大爱方可坚强》

你经历过撕心离肺的痛；  
你最珍贵的东西被毁灭；  
你从众星捧月瞬间草民；  
你挥金如土变身无分文；

.....

当你经历了上述的人生后，别人看不见你沮丧的表情、听不见你哀怨的声音，你依然乐观向上。通常一般的人已经心如死灰、万念俱灰，而你却内心温暖，并温暖着身边的人。这时，你的内心才真正地变得强大，强大只是表面的坚强，其实，真的变得强大的根源，来源你的大爱，一种超越自我的爱，对生命的敬畏、对自然的敬畏，这样当你仰望星空，才会将名利、生死置之身外。

对于浩瀚的宇宙，躯体是多么的渺小，那些物欲是多么的微不足道，

对于遥远的时空，生命是多么的短暂，那些得失是多么的不足挂齿。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-11-02

作者：snailzsh 时间：2014-11-01

大哥，从上大学到现在工作已经近十年了，06年一直关注大哥的文章，也一直在大哥的文字里汲取知识，受益匪浅。看到大哥布局很多年的土地终于要开始大展宏图，心里真的特别的高兴，为大哥这么多年的蛰伏而欣慰。祝大哥在后面的路越走越好。

现在有个问题想要咨询大哥，我的家乡在山西临汾，父母在十几

年前承包了一个山头，现在大概有个几百亩地，年限还有十多年，土地一直也没有做什么，就一直放着，前段时间开始有人想找我父母谈想承包土地。出价在 200 万左右。我没让母亲卖掉，因为我觉得土地在越往后会越值钱。国家的土地政策会越来越好。但是这么多年家里有一些变故，父亲欠了一屁股债。

我想问问大哥对于土地以后的发展情况，我家要不要把承包的土地卖掉。

谢谢大哥了。

---

土地位于城郊边缘，不卖；

土地位于景区附近，不卖；

土地位于要道边上，不卖；

土地下有玉石玛瑙，不卖；

土地剩余年限 30 年，不卖；

其他的，价格合适，卖!!! 赶紧卖!!!

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-11-03

2014 年 6 月 23 日，汶川抗震时勇救 7 名同学的“小英雄”雷楚年涉诈骗被抓获。据悉，雷楚年被成都一所重点高中免试录取，却经常逃课打牌，月花销万元以上。由于“名声在外”，雷楚军吹嘘有“关系”，以帮人当空姐、进重点中学、买驾照等为名诈骗包括女友在内的 21 人共 46 万元。

2014-8-5，据安徽卫视报道，全国道德模范何涛涉嫌买卖国家机

关证件被抓。上海姑娘何涛在安徽六安的爱人侯灿相瘫痪可能成为植物人时，依旧不离不弃，还替爱人找过瘫痪的母亲。何涛的事迹曾感动无数的人，2008年，她被中央文明办授予“中国好人”荣誉称号。2009年9月，在第二届全国道德模范评选活动中，她被评为“孝老爱亲”全国道德模范。近日，

---

今天，网络新闻上，汶川抗震小英雄被抓，联想到8月的新闻，全国道德模范何涛被抓。哎~~，真的不知道说啥。

想到中国有的词汇叫：“名利”，名人后面一定跟着利，名在前、利在后。可惜，这两个人都只是虚名罢了，他们没利，也没有人真的给他们送利。可是这两位草根身边还要比他们地位更低的人，想到通过两位名人办事，却不去分析他们根本就是只有虚名的草根、屌丝而已。看见别人送钱，穷怕了的两位屌丝哪里有抵御的免疫力啊，于是乎，先收下再说，两位屌丝也不想想，比他们更穷的人送你钱，你办不成事，他们一定会追讨的，追讨不到也一定会报案的，最后的结局一定是告两位徒有虚名的两位屌丝诈骗。

从这点看，还是北京城的名人骗子厉害，冒充吏部官员卖官、冒充刑部大员免罪，骗了数百万、数千万，居然还没人报案……

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-11-03

作者：njwxs 时间：2014-11-03

@目光呆滞的润土 34319 楼 2014-10-22

3. 按照彪炳千秋的标准规划设计全球最佳旅游名镇

当各国、各地的寺院每年让数百万信众源源不断地来佛主圣殿朝拜后,如何将牛首烟岚小镇打造成最佳旅游目的地成为我们的首要任务。

首先我们要以流芳百世、彪炳千秋的标准规划这个度假小镇,以最严格的绿色、生态、再循环的标准规划、建造。既硬件的标准一定是全球一流的,而且围绕配套的服务软件也必须是一流的。当然,我们让各国顶尖的商业服务机构参与前期的规划设.....

---

土哥,想法不错,只是牛首名字有点土。

---

### 【牛首烟岚】

牛首山古代盛产松、竹、梅、茶(天阙茶)、兰、菊。每逢春季,桃李盛开,杜鹃争艳,松竹掩映,满山青翠,景色绝佳。明代以来,曾被誉为“春牛首”,与“秋栖霞”齐名。也有人把“春牛首”与日本樱花比美,认为“其盛况不亚于樱花时节的日本”。当然,秋天的牛首山寥廓江天,满山黄花,也别有一番风味。应该说,一年四季的牛首山都是各具特色的。清代“金陵四十八景”中的“牛首烟岚”,即是对牛首山风景名胜的一种全面精彩的艺术展示。历代诗文中吟咏牛首山的佳作也很多。如唐代韦庄有诗曰:“牛首见鹤林,梯径绕幽岑。春色浮山外,天河宿殿阴。传灯无白日,布地有黄金。休作狂歌老,回首不住心。”明人殷迈作诗道:“一轴楞严阅未终,四山风静暮林空。忽逢华屋身能入,自得神珠道不穷。树影欲迷云度处,经声遥

听月明中。共传鹿鸟春深后，犹向烟梦礼法融。”清代李国宋赋《飞登牛首山》云：“万壑争江势，千峰绕白门。青林云气合，赤日石崖昏。鸟下半空小，人当绝顶尊。沧波流浩浩，日夜动乾坤。”

如今，又多了新的文化元素，如万佛朝宗之地，唯一仰望佛顶官、佛顶塔之地。

星云大师在台湾的佛光山取名佛光山

看看大家有什么更好的名字（也许你以后青史留名哦）

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-11-03

菩萨在线江苏讯“当世仅存、世间唯一”佛教圣物——佛顶骨舍利 2010 年 6 月在南京盛世重光。为保护好、利用好这一佛教圣物，传之后世、永续利用，南京选址牛首山风景区复建佛顶寺，配套建设佛顶官、佛顶塔，作为佛顶骨舍利的长期供奉地，并于 2013 年 9 月破土建设。

2014 年 7 月 17 日江苏省佛教协会副会长、南京市佛教协会副会长兼秘书长、鸡鸣寺住持莲华法师，江苏省佛教协会副会长、建初寺住持大初法师，南京市佛教协会副会长马荣恩、刘大任，南京市佛教协会副会长、栖霞寺首座曙光法师，江苏省佛教协会副秘书长、南京市佛教协会副会长、南京灵谷寺住持传静法师，南京市佛教协会副会长、清凉寺住持理海法师，南京市佛教协会副秘书长永定法师、吕建福、谛如法师、曹重三以及部分寺院住持参观了佛顶寺及其配套设施的建设情况。

牛首山旅游风景区管委会常务副主任杨嘉清女士带领大家参观

并介绍了佛顶寺的规划和建设情况。参观中大家看到仅仅 10 个月的时间，佛顶寺群楼重迭，殿宇嵯峨的恢宏气势已初现，建设速度和建设规模令大家啧啧称叹，感恩佛祖的加持。

参观完建设工地后，南京江宁区人民政府副区长、牛首山旅游风景区管委会主任于茂高接待了大家并与大家座谈，对南京市佛教协会一直以来对江宁佛教发展的关心，尤其是在佛顶寺建设中给予的极大帮助表示感谢，并表示将在市委市政府的领导下，在南京佛教界的指导下，供奉、瞻礼、保护好佛教至高圣物佛顶骨舍利，建和谐社会，谋人民福祉！

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-11-04

网友中创业餐饮的朋友不少，也常常向我提这方面的问题，我是餐饮的门外汉，早晨看见一篇文章，觉得不错分享一下：

### 《吸引顾客进店的 18 个招数》

每天有熙熙攘攘的人流从我的店门前路过，可她们为什么不进我的店呢？我该如何吸引顾客进店呢？

门店最宝贵的资产，不是店面有多大，装修得多么豪华，而是每天有多少愿意到店里购买产品的顾客。门店老板要把开拓客源当成是门店的核心工作，天天做，月月做，年年做。

有一则笑话《场场爆满》，说的是某剧场剧院观众天天爆满！到底是什么戏这样地吸引观众？原来是女主角老换戏装，女观众特别喜欢，而她干脆在台上换，男观众就更喜欢了。

这则笑话告诉我们几个营销秘诀：

一是顾客最大化。人气就是财气，聚财气首先要聚人气。

二是女主角利用不同顾客的心理，提供针对性的产品和服务，从而最大化地吸引顾客。

店老板要吸引更多的顾客

首先要了解顾客的类型，然后再采取针对性的措施。

顾客分类：

新顾客。第一次进店的顾客。

老顾客。多次回头到你的店购买产品的顾客。

流失的顾客。以前买过你的产品，而最近一段时间没有再来的顾客。

新顾客为什么会进店

又可以分为以下三种类型：

从店门口路过，主动进店的顾客；

门店走出去开发的顾客；

老顾客推荐的新顾客。

归结起来，门店开发顾客的途径有五条：

如何吸引从店门口路过的顾客？

如何走出去开发顾客？

如何吸引回头客？

如何让老顾客推荐新顾客？

如何让流失的顾客再回头？

门店开发顾客，首先要考虑如何才能将马路上走过的顾客吸引到



店里。几乎所有的店老板也都希望那些从店门口路过的顾客，能够进他的店里。

关键是如何才能做到呢？

1：美国一家餐厅在门前摆放了一只大大的啤酒桶，上面写着大字：“不许偷看！”顾客伸头去看，看到啤酒桶里放着一块牌子，上面写着：“本店啤酒 6 折促销，欢迎品尝”。这是利用顾客的好奇心吸引顾客进店。

2：一个电动车专卖店老板说：“只要把消费者带到店里来，10 个人我可以卖掉 2 辆车。”销售中有一个平均法则：门店销售额与门店的顾客数量成正比关系。顾客越多，销售额就越高。如何将消费者吸引到门店里来呢？这家专卖店的老板总结了引客的 18 个招数，

包括

电动车秀，免费试驾，

巡回展销，电动车赛，

景点租车，第一报道，

赞助新闻，软性文章，

横幅大战，团体介绍，

网上宣传，安全讲座，

以租带销，用户服务，

以旧换新，来店就送。

那么，餐饮门店老板们能否也总结出吸引顾客进店的 18 个招数呢？

具体来讲，门店老板要吸引顾客进店，要从三个方面深入做文章：

### 一、闪亮的店面形象

门店老板一定要记住：店面形象可卖钱。

许多门店存在的问题主要在三个方面：

#### 1. 缺乏醒目的标志：

一个大大的黄色 M，顾客从很远的地方都可以知道那是麦当劳；一个旋转的三色灯箱，顾客知道那是一家理发店。然后，许多店老板不太注重招牌的作用。

#### 2. 混暗的灯光：

顾客就像飞蛾一样，具有趋光性，愿意到明亮干净的店里去逛逛，尤其是化妆品店吸引的是女性顾客，她们更爱美。像上图这家店，里面灯光昏暗，店老板是省电费了，但却失去了不少的顾客。

### 二、用商品吸引顾客

餐饮店的老板，会把最早进来吃饭的顾客按排靠窗户的坐位上，暗示从马路上走过的顾客：我们店的饭菜好吃，你看有这么多的人在店里进餐，快来尝尝呀。服装店的老板，会把橱窗布置得干净明亮，把本季度最新款的服装放到橱窗里，告诉从马路上走过的顾客：我们店有最新款的服装，快进来看看。

### 三、用促销吸引顾客进店

#### 1. 渲染促销活动信息

在门店入口处通过 POP、宣传单、条幅等方式介绍店内促销活动。有调查显示：顾客受到店面宣传气氛感染而进入其内的机率为 40%。

## 2. 开展促销活动吸引顾客

某化妆品专卖店开展“空瓶换购”活动。选了几款夏季产品，如防晒霜，洗面奶，洗发水，沐浴露等，以震撼价冲破消费者的心理底线。每款产品象征性地收一至两元甚至是一分二分，并且承诺，同类产品空瓶(洗面奶空瓶只能换洗面奶，依此类推)加标注的价格就可以买走所要的产品。

例如价值 18 元的洗面奶，只要顾客持洗面奶空瓶，拿一分钱就可以买走。并且规定，其它品牌都可以加几分钱兑换该店同类产品。目的是把原先消费其他品牌的顾客给争取过来，变成自己的顾客。并且注明换购产品的数量，并限定每人换购的瓶数。这一促销活动一经推出，即受到顾客热烈欢迎，一时顾客盈门。在顾客进店后，通过后续活动，扩大顾客购买，吸引顾客成为会员，取得赢利。

## 四、用媒体拉势

一个餐厅本身吸引消费者是有限的，要想吸引更多的人进入餐厅来消费，你可以借助媒体的力量来煽动、诱惑消费者。

一个成功的案例，小猪猪烤肉开业当天近 4000 人排队。也许你会说，这种手法入不敷出，但我们不要忽略了从“宣传造势”的角度来看，绝对是大赚特赚，不但带动了本公司的其它商品，也建立了知名度。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-11-06

转帖分享：

《面临破产危机的八大行业，赶快撤退！》

近日，一些行业内企业破产的传闻不断。近年来上演的光伏产业破产大潮，已让我们感到了经济寒流的威力。但接下来或许会有更多的行业卷入其中。

身处这些行业的企业要当心了：破产潮或许就在不远处。当下，管理层大力整治经济，低速增长、刺激退出、钱荒、泡沫破裂，这些关键词都加剧了这个过程。

以下是已经出现破产苗头的行业。

## 1、团购

2010年3月，突然出现一种商业模式——团购，几万元就可起家，还能速赚大钱。仅三年后，这个当初人气最旺的创业和投资行当早已草木皆兵，陆陆续续关张裁员，直至最近颇具知名度的团宝网和聚齐网先后陷入困境。

有报告显示，截至今年上半年，全国团购网站诞生总数高达6218家，累计关闭4670家，死亡率达75%，运营中1548家。

由于资本浪潮的一次次掀起，网络团购市场空间的诱人利润，致使入行者不断暴增，整体行业势态已呈“非理性”介入与扩张局面。团购行业乱象的根源，其实就在于以破坏商业生态为代价的恶性竞争，就好比一刀砍断柱子，让别人跌下来的同时，自己也被倒塌的房顶砸了头。

在团购行业“洗牌整风”运动中，大量缺乏后续资本支持、转型失败或诚信缺失、运作不规范的团购网站被淘汰出局。

## 2、造船

自 2004 年中国造船业进入黄金时代以来，中国造船厂的数量便开始飞速增长。然而，金融危机的爆发给全球造船业浇了一桶冷水，我国造船业更是难以逃脱。

受全球造船市场持续低迷影响，我国去年开始出现造船企业破产倒闭潮，民营船厂首当其冲。全国倒闭的船厂已有上千家，其中很多是由于资金链断裂。

当前我国造船企业的生存状况可概括为：1/3 企业生产难以为继、1/3 企业不死不活、1/3 骨干企业生产经营维持正常状态。

造船属于资金密集型行业，“融资难”影响更甚于“订单荒”，往往成为压垮船厂的最后一根稻草。

与此同时，中国船舶工业自主创新能力不强、增长方式粗放、低水平重复投资、产能严重过剩等矛盾也日益突出。全国最大的民营造船公司熔盛重工就是一个很好的样本。

### 3、钢铁

在“钱荒”来袭的大背景下，身处行业寒冬的钢铁行业无疑雪上加霜，而小型钢厂极有可能成为最大的受害者。来自环保的压力也成了加剧小型钢厂资金压力的重要因素。

而从钢价连续暴跌开始，钢厂就不断忍受着钢价可能再次下跌带来的心理煎熬。若钢材价格再次暴跌，那么钢厂将别无选择，只能大规模减产甚至停产。

6 月 25 日，江西省萍乡市宣传部门对外通报，该市萍特钢铁有限公司因资金链断裂于 6 月 24 日停产，200 多名企业职工工资无着

落。随后根据媒体的披露，该公司董事长董建乐和总经理董建武携款 2 亿元跑路，当地政府和公安机关已经介入调查。

萍钢的事件并非个例。就在今年 5 月末，唐山地区多家小型钢厂由于经营始终不见起色，外加上环保环评不通过，被迫关闭高炉，导致经营受困，资金破裂，最终倒闭。

中小型钢企面临“生死抉择”，国内大型钢企的日子也过的并不舒坦，在资金危急时刻，不得不靠政府的“输血”得以存活。

当前，我国已经处于经济转型期，钢材需求的增长已经放缓，而世界经济又处在一个缓慢的恢复期，所以，无论从国内市场还是国际市场来看都是供给大于需求。同时，由于钢铁设备的制造能力、强大的施工力量，以及投资成本的大幅降低，钢铁行业已从“难进难出”的产业变成“易进难出”的产业，这使得快速增加钢铁产量的能力大大增强，即使市场出现需求增长的苗头，也会迅速被已形成的产能及新增的产能填满。而这样的困难时期恐怕要持续 5 至 10 年。

#### 4、LED

有专家测算，如全国 4 亿多家庭，每个家庭仅使用 3 只 LED 节能灯，至少有 300 亿元的市场规模。然而，准备饱餐一顿的 LED 相关企业，却没能吃到香喷喷的“大蛋糕”。

2012 年，全国 LED 企业设备开机率不到 60%，产能利用率更是仅在 30%左右。产能过剩引发的价格战相当激烈。2012 年，LED 芯片平均价格比 2010 年下降六成；芯片生产领域的毛利润下降 30%以上，产品应用领域的毛利润下降 10%以上。盈利能力下滑，导致 LED 行业

出现倒闭、停产、转产风潮。

而继愿景光电、大眼界、浩博光电后，深圳亿光科技有限公司成为深圳又一家倒闭的 LED 显示屏企业。前车之鉴，后事之师。分析倒闭的几家企业，得出的结论十分相似：价格战、三角债、产品同质化是导致这些企业倒闭最主要的三种原因。

LED 照明灯具行业准入门槛很低，很多小规模、小作坊企业也可以很容易地进入。但是这些只想“捞一笔”的企业进入之后只是一味炒作节能的概念，却无法做到真正节能。面对市场激烈的竞争以及原材料成本上升所带来的压力，这些企业不惜以牺牲质量为代价，一味依靠价格战进行竞争。这种盲目的进入以及低端竞争，导致了整个 LED 照明市场混乱无序、难以管理。

几千家 LED 企业中，2012 年 90%LED 企业都是不怎么样的。LED 产业天然具有集中程度高的特点，2013 年 LED 市场将真正的厮杀，业内专家表示，未来两到三年，中国 LED 下游会有 60%以上的工厂会倒闭或转型。在过去几年的巨额投资之下，产业规模开始增长，同时也带来了产能过剩，LED 企业面临着优胜劣汰的惨烈竞争。不少行业内人士认为，行业短期或将面临寒潮，洗牌在所难免。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-11-06

## 5、中小房地产企业

而有报告认为，未来 5 年，房地产企业数量将可能减少三成，其中减少的企业以中小房企为主。业内人士表示，如果限购政策继续严格执行，地产行业洗牌会更加彻底，三四线城市本土房企将被洗牌或

逐渐边缘化。

严厉的房地产调控正加剧行业两极分化现象。一边是业绩逆势大增的地产龙头，一边是处于资金断裂边缘的大量中小房企。调查发现，二三线城市的部分中小房企生存状况堪忧，其面临的资金压力超过去年，或选择合作开发，或考虑卖掉项目，或不得不黯然出局。业内人士认为，大量中小房企被淘汰出局的情况难以避免，房地产行业集中度正加速提升，大型房企在市场中的主导地位逐步增强。

调控进入“寒冬”前，不少小房企进进出出，各种注册注销并未引起关注。直到2012年4月9日，开发规模过亿的杭州金星房产被爆向法院申请破产，一声惊雷震倒多米诺骨牌。

建设银行在2012年向全国38家分行下发的2012年房地产行业信贷调整文件中，规定“分支机构不得对小企业发放房地产开发贷款”，同时“开发贷占对公贷款比例超过15%的一级分行、各限购地级市所在地分行，应严格控制新增贷款投放，降低集中度”。这令中小房企处境雪上加霜。

## 6、家居卖场

曾为国内本土最大的东方家园建材超市总部正在申请破产，美国第二大建材零售商家得宝宣布关闭其在中国的所有店面，英国百安居将中国区的门店由高峰时的60多家削减至40家左右……不断“消失”的店铺和倒闭的大型卖场告诉我们，国内家居建材领域正在遭受一次不小的冲击。

以东方家园为例，在东方家园前员工聚集的一个论坛上，一些员



工还表示对每年都会出现的资金紧张、拖欠供应商货款“习以为常”了。

日前，中国建材流通协会发布的全国建材家居景气指数证实了过去一年市场的冷清。统计数据显示，2012年12月的BHI延续了11月的颓势，各大建材家居市场已经进入市场的寒冬期。2012年全国规模以上建材家居卖场全年累计销售额12467亿元，同比下降2.46%。

2012年以来，国内楼市成交量因房价被严格调控而减少，在很大程度上成为导致家居市场景气指数下降的重要因素。此外，电商也被认为是造成家居卖场销售被分流的一大因素。

## 7、航运业

中国远洋“老船长”魏家福正式离任中国远洋，把A股亏损王留给马泽华。魏家福频频被称为“A股史上最大亏损上市央企的掌门人”，旗下最重要的上市平台中国远洋被ST，并岌岌可危。在去年的股东大会上，魏家福顶着三度“A股亏损王”的帽子，接受了众多媒体的狂轰滥炸。

作为央企，中国远洋可以不倒闭，因为有政府的补贴。但是航运业的其它企业或许没有这么幸运了。

航运业持续低迷，航运企业经营“惨淡声一片”，尤以干散货航运市场为甚。在2008年航运业最“风光”之时，波罗的海干散货指数(BDI)曾一度达到11793点；而去年BDI平均值为920点，比2011年平均值1549点下跌40.6%；与此同时，燃油及相关成本又居高不下。航运业亏损仍在加剧。

数据显示，A股13家航运板块上市公司发布的2012年业绩预报显示，其中5家上市公司面临亏损，长航凤凰、宁波海运（行情股吧买卖点）、中海海盛等3家公司预亏13.9亿元。中国远洋也发布业绩预亏公告称，继2011年巨亏104亿元之后，2012年仍将出现较大亏损，并发布退市风险警示。

航运业的出路还是解决运力过剩的问题，否则有可能发生航运业行业性“破产”的可能。

## 8、信托

吉林信托诈骗案，将信托行业偿付风险再度放到市场面前，用市场人士的话说就是“信托通过几年畸形发展，到了开始还债的时候了。”今年以来，从“青岛凯悦”到“三峡全通”再到“舒斯贝尔”，甚至包括目前事件走向尚不明确的\*ST珠江信托融资展期遭拒一事，信托业风险一再暴露在公众视野之下。

资产规模从3606亿元到8.72万亿元，信托业只用了不到6年的时间。目前，我国信托资产规模已超过保险（行情专区）业，成为仅次于银行业的金融业“老二”。但信托大跃进的背后，却是风险隐患的暴露以及竞争加剧的隐忧。

数据显示，6月28日至12月31日，信托行业合计有1537只产品将到期，其中有582只信托产品是2011年发行的。集中兑付为信托业带来巨大的压力，不排除会爆出信托兑付风险的案例。

历史上，信托公司曾经经历过一场清理。亚洲金融危机的时候，信托有好几百家，后来经过清理整顿只剩了60多家。现在，信托业

的风险积聚，倒闭的风险很大。

尤其是在流动性收紧的背景下，高度依赖“影子银行”发行的单一信托将受到非常大的影响。此前，安信证券首席经济学家高善文认为，央行不会允许银行类金融机构破产，但不排除有信托或证券公司，在流动性问题、资产质量恶化的情况下，出现资本金短缺以至清盘风险。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-11-10

作者：岭头白叶 01 时间：2014-11-09

楼主：目光呆滞的润土时间：2005-10-23

2. 要发现价值背后的价值，因为你没有关系，中国所有能赚钱的项目早给人连锅给端走了，老百姓连清水都吃不到，你只有在他们看不上眼的地方去寻找，03 年我的那个项目，国有的公司登广告招商都没人要，但我们对全市的餐饮进行了市场调查，前 20 家总收入 20 亿，前 5 家总收入 7 亿，第一家总收入 2 亿，我们就针对他们做了完整的市场方案，我们要告诉他跟我们合作有多少多少的好处，假如，不合作别人要抢去多少的市场，当排名第一的酒店看到我们的方案时，不要我们开口，他们就开出 500 万的价格，以为着我们可赚 350 万。

---

楼主你好。刚才翻了翻你在 2005 年写的风云一贴，有一点不明白，还请赐教。

就你所说的，你们在当时对某市全市的餐饮进行了市场调查，前 20 家总收入 20 亿，前 5 家总收入 7 亿，第一家总收入 2 亿——就以

上数据我有点疑问。

如果如你所说，前 20 家总收入 20 亿，而第一名已经达到 2 亿，前五名达到 7 亿，那么意味后面 15 家总收入达到 13 亿。这意味着，在你所在的城市存在着 20 家规模庞大而且营业额相当的餐饮企业。请问这种分配的如此均匀的情形，符合通常的市场状况吗。

还望楼主赐教。

问题二，就我所了解的，哪怕就是 2003 年的南京，在这样的中心城市一年营业额过亿元的餐饮企业，扳手指头是可以点的过来的。我想请教的是，你通过什么方式得到前 20 名餐饮企业营业额达到 20 亿的结论。

另外，通常来说营业额数字都是企业的最高机密，不知道楼主是以何种手段去获得。

还望赐教，呵呵。

---

### 《找出 2003 年的新闻资讯回网友的疑惑》

当年我平日里关注餐饮业的资讯，从 2007 年中华工商时报的这篇文章，就可以知道当初向阳渔港紫金店的规模……虽然我知道中国移动投入广告的实力，但是我依然觉得向阳渔港是我首要的目标客户，于是，我针对性地用中国邮政的 EMS 给向阳渔港、红泥、张生记等十家品牌餐饮名店寄出我的《中国酒店品牌的策划方案》……

### 《亚洲旗舰"宁波制造"向阳渔港影响力新闻调查》

2007 年 11 月 19 日

2003年后很长一段时间，江浙餐饮业最热的话题是：“向阳渔港在如此短的时间内快速发展到了目前的11家分店，并且单店面积最小也在6000平方米以上，各家分店的运作井然有序，丝毫没有因快速扩张而影响到它的服务和质量，甚至吸引着全国各地的同行纷纷前往参观和体验。是何种力量或秘诀使得向阳渔港能够如此壮大发展？”

据记者最近的考证，南京紫金向阳渔港酒店新的名头已经被换成为“亚洲第一、世界第二”。而记者查遍所有资料，却发现号称世界第一的餐饮酒店仍在亚洲。据吉尼斯世界纪录大全2007年的资料显示，位于全球旅游圣地泰国曼谷的“龙王酒店”，面积有6个足球场大（约3万至4万平方米），可同时容纳5000人用餐，被吉尼斯官方认定为世界第一大餐饮酒店。我们的结论是，尽管南京紫金向阳渔港（面积3.8万平方米、容5000多人同时用餐）的名头缺乏官方认可，但数一数二却绝非虚言。

“我来做东”

如今在浙江、江苏、安徽和上海等地，“向阳渔港吃过饭”这话，公司白领、私企老板乃至江湖混混等各界人士，都时不时在各种场合里说出来，以诠释自己的骄傲人生经历。

2006年以来，《中国餐饮企业十大营利模式》这篇文章在业内广为流传。作者将向阳渔港为代表的浙江系餐饮企业崛起，总结为十大营利模式之一：航空母舰。技术特点：气势；必杀绝技：气魄的玄关、超大的厅堂、大排场、大规模、大面积。他对向阳渔港的具体评价是：

“浙商大手笔，以挥金如土的气势，打造出航空母舰般的超大餐厅。

五星的装修档次，彻底摒弃传统中餐馆必有的特色——嘈杂，然而又足够容纳众多食客，体验在大家园中共进美食的温馨氛围。中档价位、超值享受又吸引了主流顾客。以其南京的两个连锁店为例，城东店大堂 5000 坐席，城西店大堂 1000 坐席，一直保持着座无虚席、顿顿需要翻台的纪录。被称为‘亚洲餐饮巨舰’的向阳渔港，2003 年的总营业额超过 4 亿元，在全国正餐餐饮业中排名第四，直营连锁经营企业中排名第一。？

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-11-12

《4 年时间，华为如何让苹果敬畏》

来源/环球企业家 2014-10-24

余承东从上任之初，决然砍掉白牌手机及非智能手机，华为的营收也如雪崩般下跌，他承受着巨大的压力，是如何坦然度过的？又是如何在 4 年间将华为打造成一支令苹果、三星敬畏的力量？

**【IT 时代周刊编者按】**华为终端公司董事长余承东从 2011 年上任之初饱受争议，“出手凌厉”的他砍掉决然砍掉白牌手机(贴运营商品品牌)及非智能手机，华为的营收也如雪崩般下跌。在最艰难的时刻，余承东主动放弃数额巨大的年终奖金，被外界的猜忌和种种不理解，使他承受了巨大的压力，他是如何坦然度过的？又是如何在短短 4 年间将华为打造成一支令苹果、三星敬畏的力量？

9 月 13 日，华为 AscendMate7 手机开售，高配版售价高达 3699 元人民币。然而不到半天，全国超过一千家销售门店均脱销一空。仅广东一地，在一场联通 4G 订货会上，Mate7 的预定量就接近 30 万部。

这款炙手可热的产品拥有 83% 的业界最大屏占比，全金属机身搭载罕见的按压式指纹传感器，“一触解锁”和“指纹支付”亦属全球首次亮相。

它象征着一场突如其来的设计革命，再造了华为的声势，也使华为消费者业务 CEO 余承东的声望达到顶峰。2011 年上任之初，出手凌厉的余就饱受争议。而到了 2012 年，这家公司仍处于自由落体式下滑的险恶形势当中——它在欧洲一度拥有 15 家定制机客户，然而时过不久，其客户仅剩一家。当时，即使在华为内部，人们亦对他激进的做法疑虑重重。以至于关于他下课的传闻，每隔半年就会有一次。“很多次，很多人说我快牺牲了。每个阶段的目标没完成，我都会下课。但转变的过程中我没死掉，算活下来了。”余承东感慨地对《环球企业家》说。

两年后，他神奇地逆转了这一切。IDC 数据显示，第二季度全球智能手机出货量比去年同期增长 23.1%，而华为增速高达 95.1%，名列全球前三，三星则同比下降了 3.9%。事实上，华为已成为三星的头号劲敌。今年上半年，华为在中东和非洲的智能手机出货量同比增长近 6 倍，拉美出货量增长近 4 倍。GFK 零售数据显示，它在南非、缅甸、委内瑞拉、哥伦比亚等国智能手机市场份额已超过三星。

余承东则是这一切的主导者。在华为内部，他被称为“余疯子”，因为口无遮拦，人们也喜欢调侃他为“余大嘴”。他已在华为工作了 21 年，是兼具理想的实用主义者，硬汉做派很像电影导演塞尔乔·莱翁(Sergio Leone)《荒野大镖客》中的乔(Joe)。仅 2014 年，他就

计划砍掉 80% 的终端产品线，公开、电商两大渠道销售占比将达 80%，而运营商渠道将被压缩至 20%。如此激烈的举动在华为内部无出右者。但令人称奇的是自从接管华为终端之后，余便释放出创造力的洪流。过去一年，他治下的华为终端营收超过 90 亿美元，同比增长约 18%，利润亦超额完成——其部门的人均利润贡献已经高于传统的 B2B 业务。

这一切是怎么做到的？余承东的黄金法则或可用英特尔前董事长兼首席执行官安迪·格鲁夫(Andy Grove)的那句名言“只有偏执狂才能生存”一言以蔽之。毫无疑问，余承东正在迎来属于自己的历史时刻，但假以时日，他能击溃三星吗？“没有人能够记住世界第二，只能记住第一。”余说。

## 设计

华为击败三星最大的筹码位于上海。华为上海研究所坐落在上海市区边缘，很多当地人对其一无所知。这栋外部装配有全球最昂贵的光控百页双层外玻璃幕墙的大楼是上海最大的地上单体建筑——总长 770 米，约为 2 个平放的上海金茂大厦的长度。其建筑面积高达 36 万平米，与上海环球金融中心旗鼓相当。

每天早晨 9 点，这个巨大的盒子像磁石一般吸引着超过 1 万名工程师前往此地。身处其中，你很容易产生置身于一座大型商场的错觉，长长的甬道两边散落着拥有冗长编码的隐秘实验室，穿梭其间的人都必须身着白色长褂。余承东有时也会出现在这里。

其中一些房间的设计颇为怪异。电磁兼容性测试实验室的墙面上



镶嵌着成百上千块瓷砖状物体，这是屏蔽室外信号的金属结构，目的是将信号衰减到实验室外的 100 亿分之一。仅此一项，华为就花费超过 7000 万元。音频实验室的墙壁三面均为楔形吸音海绵，它的设计类似《龙珠》中的“时间与精神之屋”——一个著名的修炼场所。身处其中，你甚至可以听见心跳。

上任后四年间，余承东频频造访此地——多数是在危机时刻。回顾走过的路，他坦言称“很艰难”。即使如此，他仍希望再下一城。就全球市场而言，创新乏力以及运营商制衡的需要，如日中天的苹果、三星颓势渐现，一旦出现拐点，就会腾出巨大的市场空间；同时，4G 亦成为华为巨大的机会窗。

抢占先机的关键在于能否推出明星机型，为此华为每年开出的支票高达 10 亿美元。在竞争激烈的当下，这显得尤为重要。

华为消费者业务手机产品线副总裁揭锦锦对竞争之惨烈深有感触，他由网络平台调至消费者业务已有三年多，负责包括 P2、D2、Mate、Mate2、P6、P7 等系列产品的开发。在平台时，他原本以为做手机很简单。因为平台的算法量级高达千万，单纯技术层面的难度远高于手机。但他很快发现做手机并非易事。“手机和网络平台产品最大的区别在于它的海鲜性质和库存压力——一旦明星机型发布日期确定，就需要数百万部备货。一旦只卖了几十万台，余下的库存将会直接拖死整个公司。”揭锦锦说，“这种压力和平台的压力是完全不一样的概念。平台产品山头明确，只要不停地狂轰滥炸就可以，代价不过是一些研发费用，而手机往往一招不慎，满盘皆输。”

这种压力使得他遇到重大难题时，都不得不以最快速度汇报至最高层，以免延误战机。2013年4月份开始的P7手机的研发即是如此。

P7从ID设计原型到最终方案的优化，其过程都不顺畅。在华为内部，P系列的定位是“极致时尚”。经过长达五个月的反复推敲和细节优化，设计师才真正完成ID设计，最终背面材质方案锁定为“玻璃”，这一设计思想源自手表工艺，意在表现钟表的精密与玻璃的和谐。为了实现设计效果，余承东要求P7电池盖上的CD纹路必须能体现东方的儒雅、内敛之美。“ID设计会先做很多模型，架构团队会将屏幕、电池、摄像头等部件放在手机模型里，尽可能忠实还原设计师的本意，然后再做模型，这个时候大家如果不满意，产品可能就被砍掉。”华为消费者业务手机产品线副总裁李小龙告诉《环球企业家》。“如果产品不好，其他做得再好，都没用。产品做得好，所有东西都有机会去改进。否则，就是透支过去的积累。”

为了实现这一点，包括ID项目经理李强在内的四名工程师仅采样就花了3个月时间。他们不仅要尝试各种不同材质，还要验证光哑、喷砂、批花、UV转印及光学镀膜等不同的效果，样品超过40种，从木头、陶瓷、玻璃、皮革到碳纤维等不一而足。然后组成整机进行各类调研和持续优化，直至完美。甚至直到上市前一周，余承东还在优化设计。他时常从口袋掏出手表，对比手机模型的光泽，对设计师们说：“你看，这个感觉还是有点差距的。”

在李强看来，华为的所有部门中ID部门可能与“完美主义”最为接近。设计师要求能够用肉眼识别0.03毫米的设计差异，尽管对

于普通消费者这种差异微乎其微。对于 P7 的设计，每一个细节优化都是以 0.05 毫米为单位进行微调。例如设定 P7 音量键的位置就颇费周折。工程师测量发现位置太下，用户握持的手感不好，操作也不便；太上则会遮挡天线，每次都只能反复微调。每调一次，射频部门都需重新做一次验证，每次要耗时 1 至 2 天，仅此一项，前后就花了一周时间。但他们相信，设计的用心用户能够感知。

余承东对产品极为“吹毛求疵”。P7 上市两个月后，他仍希望李强能将电池盖的颜色修改得再宝蓝一点。“打样需要近十天时间，并且对备料有极大影响。”李强答复说。即使如此，余承东仍坚持修改。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-11-12

大考

如此苛刻并非首例，P6 亦然。以摄像为例，P6 不放过每个场景的优化。余承东曾要求工程师在华为研发中心搭建主客观场景，模拟不同的色温，并针对 200 多个场景进行优化调试，以达到最佳拍摄效果。

P6 在华为内部曾被视作是余承东的大考之作。2012 年的一次工作汇报会议上，华为终端创新设计团队曾带着未来的产品计划向华为创始人兼总裁任正非汇报，P6 名列其中。这也是 P6 首次向华为全体董事会成员展示，其出色的设计受到管理层一致称赞。为此，华为终端组建了有史以来最高层面的运作小组和运作机制，比以往研发项目提升两个等级，并投入最为核心的精兵强将——该项目的研发人数史无前例地超过了一千人，2012 实验室也囊括其中。

为了最终实现量产，华为针对每家核心供应商，派驻包括结构件、ID、质量、生产制造等领域的 10 位以上专家长期驻扎，长达 4 个月。此外，每个供应商都会有 1-2 个工程师驻扎，至少持续 1-2 个月。

对 P6，颇为自信的余承东要求按照“以我为主”的市场底气备货，即以华为内部认定的这款手机市场需求有多少，然后按照这个量去匹配所有资源。他在内部会议常提的一句话是“做终端没有足够信心，将永远一事无成”。这是因为供应链刚性周期特质，使得公司往往没有办法发现某款手机热销后再去补货。因此在 P6 上市之前，备货就高达 300 万台。而一些核心零部件厂商曾要求华为提供至少 6 个月后的销售预测，库存风险之大可想而知。事实证明杞人忧天了，P6 持续热销最终导致 2014 年 1 月大面积断货。

作为“毕其功于一役”的产品，它 2013 年最终在中国区售出近 300 万台，并贡献整个中国区利润的七八成，海外市场销量也突破 100 万台。彼时在华为内部针对余承东的反对声音才算真正平息。“它的成功可以说是华为做高端机所有经验、教训累积的大爆发。”揭锦锦说。“我们由此才意识到做手机类似于炒股，好产品在前面快速爬坡，带来销量和口碑之后，潜在用户才就会很快跟进，因为它是绩优股。”

赢得这一开局并不容易。在更早的时候，余承东曾对华为进军高端智能机的首款产品 P1 寄予重托，但最终却未能如愿。其销量不甚理想。尤其在渠道策略等方面，它帮华为交了“学费”。“当 P1 在市场大热之时，供货却不够理想。等到可以批量供货时，市场热度已过去了。而到了 P6，线上线下资源匹配都很好，供货也上去了，子弹因

此没有浪费。”揭锦锦说。

对华为来说，掌控市场节奏是一个循序渐进的过程。例如在 D1 上，它学会了如何管控价格；在麦芒一代，则学会了如何更好地营销。P1 的教训在于交付节奏和市场节奏严重不匹配——这一点到了 P6 有很大的改善。渠道方面亦是如此。P1 时，华为全国促销员不到 1000 人，且无专区专柜；而到了 P6 时，促销员已超过 3000 人，1000 多个的专区专柜。

P6 的成功亦源于华为对 D 系列经验的总结。它的海思芯片源于 D1Quad，金属架构则源于 D2。P6 于 2013 年 6 月份上市，而竞争对手的新品则滞后三个月，于 9 月份发布。究其原因在于后者需要高通芯片的平台，而且要契合其市场节奏。而华为采用的是自制海思芯片，如此产品上市节奏由华为自己掌握。

华为很快借势推出 P7。它延续了 P6 的成功，上市 2 个月就卖出 200 万台。其摄像头调试团队也备受好评。P7 是华为首款将单反级独立 ISP(图像处理)置入手机的产品，这一技术的实现难度很高。因为专业相机和手机的体积不同，当专业相机技术移植到手机上时，就会出现诸多难题。但工程师在实施完针对手机摄像头的算法之后，在不牺牲精度的情况下，同样做到了良好的低照度。

这些实力均源于华为的长期积累。“即使将同一块芯片给别人用，他们也用不好。怎么去用好芯片，怎样去规避那些只有在手机上发生的问题，华为都有一套自己的解决方法。它需要在平台上实现，而非集成在芯片里。”揭锦锦说。

P7 的研发费用高达 4000 至 5000 万美金，其他诸如平台顾问以及海思芯片的投入亦耗费惊人。在项目立项前，工程师们甚至就已花费约 4 个月的时间做堆叠实验，如此反复，最终才确认 P7 的产品核心卖点。巨大的投入大大推升了项目的进度。P7 自 2013 年 9 月底正式立项，2014 年 5 月 7 日就实现了量产上市，耗时仅七个月。

## 提升

从 P7 开始，华为消费者业务消费者体验设计中心手机设计副总裁金峻绪 (JoonsuhKim) 开始介入到每款智能手机的设计。金峻绪曾担任韩国首尔三星移动公司创意总监、美国洛杉矶 CA 三星移动公司设计总监。他清楚地记得余承东对他的两次面试。

第一次会面是在余的办公室，计划半小时最后延长至两小时。原本第二天返回韩国的金面试后接到华为 HR 的电话，希望他多呆一天。第二天，在一间茶室内，包括余在内的 4 位终端高管见了。这一次，他们聊了大约 4 小时，主要是关于手机的设计理念。事毕，余要求他尽快入职。

上任后，金峻绪被赋予的首要任务是“统一度量衡”。之前，华为每款手机的电源键、音量键、耳机插孔、充电孔等均不相同，他统一规范了最终的设计和位置。在他看来，好的 PUI (物理用户界面，PhysicalUserInterface) 应当能让用户在使用过程中，直观地感受到品牌的存在。以电源键和音量键为例，它们同在机身一侧，只需一个拇指即可操作，剩下的四根手指则可以完全托住机身。在金峻绪看来，方便用户操作，是华为的设计逻辑，也是增强辨识度的重要要素。

但想固定延续华为的设计逻辑却并不容易。金峻绪发现每个部门对设计的看法均不相同，他所在的设计部约有 100 人，有不少是从由国外引进的“空降兵”。千人千面，甚至每个人都想控制和定义设计的方向——他愈发感到事态的严重性。在内部，金峻绪开始着重强调一点：“做手机不是为了研发部，不是为了设计部，也不是为了市场部，而是为了消费者，不是某一个消费者，而是越多越好。”

随即，他修改了设计的决策流程。首先，他大幅减少参与设计决定的人数。然后，明确整个设计团队对手机设计的最终发言权，如此确保设计的 DNA 和一致性。此举耗费了整整一年时间。

就 PUI 而言，金认为华为的每款产品都应有固定的设计标准。而类似的设计标准通常应当延续 2 年，而后再继续完善。P7 的设计提振了他对华为的信心，金认为 P7 的完成度超过 90%，仅有不到 10% 受困于时间、成本、市场购买力等要素未能实现。“这个比例已经相当的高。”金峻绪说。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-11-12

大考

如此苛刻并非首例，P6 亦然。以摄像为例，P6 不放过每个场景的优化。余承东曾要求工程师在华为研发中心搭建主客观场景，模拟不同的色温，并针对 200 多个场景进行优化调试，以达到最佳拍摄效果。

P6 在华为内部曾被视作是余承东的大考之作。2012 年的一次工作汇报会议上，华为终端创新设计团队曾带着未来的产品计划向华为

创始人兼总裁任正非汇报，P6 名列其中。这也是 P6 首次向华为全体董事会成员展示，其出色的设计受到管理层一致称赞。为此，华为终端组建了有史以来最高层面的运作小组和运作机制，比以往研发项目提升两个等级，并投入最为核心的精兵强将——该项目的研发人数史无前例地超过了一千人，2012 实验室也囊括其中。

为了最终实现量产，华为针对每家核心供应商，派驻包括结构件、ID、质量、生产制造等领域的 10 位以上专家长期驻扎，长达 4 个月。此外，每个供应商都会有 1-2 个工程师驻扎，至少持续 1-2 个月。

对 P6，颇为自信的余承东要求按照“以我为主”的市场底气备货，即以华为内部认定的这款手机市场需求有多少，然后按照这个量去匹配所有资源。他在内部会议常提的一句话是“做终端没有足够信心，将永远一事无成”。这是因为供应链刚性周期特质，使得公司往往没有办法发现某款手机热销后再去补货。因此在 P6 上市之前，备货就高达 300 万台。而一些核心零部件厂商曾要求华为提供至少 6 个月后的销售预测，库存风险之大可想而知。事实证明杞人忧天了，P6 持续热销最终导致 2014 年 1 月大面积断货。

作为“毕其功于一役”的产品，它 2013 年最终在中国区售出近 300 万台，并贡献整个中国区利润的七八成，海外市场销量也突破 100 万台。彼时在华为内部针对余承东的反对声音才算真正平息。“它的成功可以说是华为做高端机所有经验、教训累积的大爆发。”揭锦锦说。“我们由此才意识到做手机类似于炒股，好产品在前面快速爬坡，带来销量和口碑之后，潜在用户才就会很快跟进，因为它是绩优股。”



赢得这一开局并不容易。在更早的时候，余承东曾对华为进军高端智能机的首款产品 P1 寄予重托，但最终却未能如愿。其销量不甚理想。尤其在渠道策略等方面，它帮华为交了“学费”。“当 P1 在市场大热之时，供货却不够理想。等到可以批量供货时，市场热度已过去了。而到了 P6，线上线下资源匹配都很好，供货也上去了，子弹因此没有浪费。”揭锦锦说。

对华为来说，掌控市场节奏是一个循序渐进的过程。例如在 D1 上，它学会了如何管控价格；在麦芒一代，则学会了如何更好地营销。P1 的教训在于交付节奏和市场节奏严重不匹配——这一点到了 P6 有很大的改善。渠道方面亦是如此。P1 时，华为全国促销员不到 1000 人，且无专区专柜；而到了 P6 时，促销员已超过 3000 人，1000 多个的专区专柜。

P6 的成功亦源于华为对 D 系列经验的总结。它的海思芯片源于 D1Quad，金属架构则源于 D2。P6 于 2013 年 6 月份上市，而竞争对手的新品则滞后三个月，于 9 月份发布。究其原因在于后者需要高通芯片的平台，而且要契合其市场节奏。而华为采用的是自制海思芯片，如此产品上市节奏由华为自己掌握。

华为很快借势推出 P7。它延续了 P6 的成功，上市 2 个月就卖出 200 万台。其摄像头调试团队也备受好评。P7 是华为首款将单反级独立 ISP(图像处理)置入手机的产品，这一技术的实现难度很高。因为专业相机和手机的体积不同，当专业相机技术移植到手机上时，就会出现诸多难题。但工程师在实施完针对手机摄像头的算法之后，在

不牺牲精度的情况下，同样做到了良好的低照度。

这些实力均源于华为的长期积累。“即使将同一块芯片给别人用，他们也用不好。怎么去用好芯片，怎样去规避那些只有在手机上发生的问题，华为都有一套自己的解决方法。它需要在平台上实现，而非集成在芯片里。”揭锦锦说。

P7 的研发费用高达 4000 至 5000 万美金，其他诸如平台顾问以及海思芯片的投入亦耗费惊人。在项目立项前，工程师们甚至就已花费约 4 个月的时间做堆叠实验，如此反复，最终才确认 P7 的产品核心卖点。巨大的投入大大推升了项目的进度。P7 自 2013 年 9 月底正式立项，2014 年 5 月 7 日就实现了量产上市，耗时仅七个月。

## 提升

从 P7 开始，华为消费者业务消费者体验设计中心手机设计副总裁金峻绪 (JoonsuhKim) 开始介入到每款智能手机的设计。金峻绪曾担任韩国首尔三星移动公司创意总监、美国洛杉矶 CA 三星移动公司设计总监。他清楚地记得余承东对他的两次面试。

第一次会面是在余的办公室，计划半小时最后延长至两小时。原本第二天返回韩国的金面试后接到华为 HR 的电话，希望他多呆一天。第二天，在一间茶室内，包括余在内的 4 位终端高管见了。这一次，他们聊了大约 4 小时，主要是关于手机的设计理念。事毕，余要求他尽快入职。

上任后，金峻绪被赋予的首要任务是“统一度量衡”。之前，华为每款手机的电源键、音量键、耳机插孔、充电孔等均不相同，他统

一规范了最终的设计和位置。在他看来，好的 PUI(物理用户界面，PhysicalUserInterface)应当能让用户在使用过程中，直观地感受到品牌的存在。以电源键和音量键为例，它们同在机身一侧，只需一个拇指即可操作，剩下的四根手指则可以完全托住机身。在金峻绪看来，方便用户操作，是华为的设计逻辑，也是增强辨识度的重要要素。

但想固定延续华为的设计逻辑却并不容易。金峻绪发现每个部门对设计的看法均不相同，他所在的设计部约有 100 人，有不少是从由国外引进的“空降兵”。千人千面，甚至每个人都想控制和定义设计的方向——他愈发感到事态的严重性。在内部，金峻绪开始着重强调一点：“做手机不是为了研发部，不是为了设计部，也不是为了市场部，而是为了消费者，不是某一个消费者，而是越多越好。”

随即，他修改了设计的决策流程。首先，他大幅减少参与设计决定的人数。然后，明确整个设计团队对手机设计的最终发言权，如此确保设计的 DNA 和一致性。此举耗费了整整一年时间。

就 PUI 而言，金认为华为的每款产品都应有固定的设计标准。而类似的设计标准通常应当延续 2 年，而后再继续完善。P7 的设计提振了他对华为的信心，金认为 P7 的完成度超过 90%，仅有不到 10%受困于时间、成本、市场购买力等要素未能实现。“这个比例已经相当的高。”金峻绪说。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-11-12

量产

华为已有能力推出极富冲击力的产品。P6 最直观的视觉冲击在

于 6.18 毫米的机身厚度。在如此厚度之下，卡托一度成为最大的难题——要将卡托厚度压缩到极限，硬度要求颇高，普通材料根本无法达标。华为最终决定采用铝合金工艺。这需要将金属糅成粉末状再行烧制。但在当时，该工艺尚不成熟——烧结过程中卡托会缩水 30%。

如何令其平均地缩水？工程师们却不得而知。为此，揭锦锦曾找到一家工艺领先但规模较小的供应商，但其批量复制和供应能力均无法达标，最终，他又不得不重新筛选供应商。

另一个挑战在于 P6 电池盖是金属材质。在业界，它的厚度一般都在 0.4 到 0.5 毫米之间，但为了追求超薄，P6 必须挑战史无前例的 0.3 毫米。若焊接卡扣力度掌握不好，反面的 PVC 材质就能看出痕迹。此外，由于工艺复杂，其良品率仅有 20% 左右。但一般而言，只有良品率达到 60-70% 才能正常量产。

P6 的研发进度一度惊动了任正非。它的 ID 即是由任钦定的。为了量产，他需要保证精度和良品率的平衡，另一个难题是如何与供应商磨合。当时，P6 主要有 3 家结构件供应商，而这些结构供应商下辖又有超过 10 家二级供应商。二级供应商又会再分包流程出去，这就导致开发流程很长。而当时，华为对二级供应商的管控还不够，一旦一家供应商出现问题，就必须当即救火。最终的结果是揭锦锦几乎跑遍了每一家供应商。“做金属的不比做其他的，没有一家能够把所有的工艺都覆盖住。种种折磨是外人无法理解的。”揭锦锦说。

供应商的压力也非常大——一些二级供应商因为无法忍受苛刻的要求而主动放弃。当良品率没有达标之时，供应商几乎都不敢大举

投资。揭最终不得不选择与比亚迪战略合作。后者主动投料运作，如此反复实验。前期整整试制 100 万片之后，良率才直线上升。“通常这个时候厂商会和供应商再压一次价格。但直到最后，我们都坚持了最初的报价，这也是一种补偿。他们的付出，华为非常认可。”揭锦锦说。

专项改进 3 个月之后，量产问题最终迎刃而解，P6 在发布前约 20 天得以签样。获益于此，P7 就很好地规避了供应商的同类问题。从一开始，华为的工程师就非常清楚供应商的实力，在组织运作上，它在每家供应商派遣一名重量级的团队主管常驻，以便于快速决策，并最终将二级供应商管控得当。

P7 一开始就寻求与最顶级的供应商合作。电池后盖上的玻璃君纹即由该领域全球最好的供应商蓝思科技提供。君纹由特殊印刷完成，但每块 PC 玻璃上有几百万个孔，即使有一个孔没有粘上去，就会导致不良品。

由于印刷良品率太低，揭锦锦一度试图放弃，但余承东仍鼓励他再尝试一次。“再给你报废两万片的机会，做两万部良品出来，看结果我们再做决定。”余说。揭锦锦不得不破釜沉舟，吃住都呆在工厂。

在厂区，他看到整筐整筐的玻璃，它们成千上万片堆积在墙角，等待报废。目睹此景，揭锦锦无比感慨，反复在三，最终成功做出两万片成品。因为有了现场经验，他认定君纹后盖量产没有问题，结果亦是如此。随着经验的累积，华为的供货能力也节节攀升，P7 的产量很快超过 300 万部。

体系

这得益于华为大平台的运作体系。其内部有明确的标准和规定，组织的设定、动作的执行分工都异常明确。针对消费者业务，华为专门成立了制造战略业务群(SBG, StrategicBusinessGroup)团队，它与消费者业务同级，类似于“蓝军”。例如生产线上的PQE(产品质量管理)标准均由制造战略业务群负责操作。

手机检测实验室内每天则有超过1000台手机，24小时开机进行稳定性测试。此外，它还特意发展了1000个手机测试用户。手机的任何一次异常，系统都会记录下来。这套系统杜绝了任何人的干涉，可自动导出测试结果。华为目前定义的及格指标是0.0014，意思是一万个小时内，产品最多只能出现14次异常。它对异常的定义甚至包含第三方应用，以及用户感知不到的系统后台进程。

余承东也会亲自参加消费者业务的质量研讨会。一次，在听完一位培训师的演讲之后，余承东颇有感触。这位培训师将优秀企业划分为两类：一类是像工程师那样做事，像会计师那样思维的企业，例如通用汽车。另一类则像工程师那样做事，像艺术家那样思维，比如苹果公司。余承东更偏爱后者，即“创新无止境，又能坚持一次性把事情做对”。

华为一向以严格的质量管控著称。以P7为例，华为品控工程师发现约1%产品后盖的不平整度会超过0.15——这一误差肉眼很难识别。而在可靠性测试中，工程师不断用高温高湿去“轰击”产品，从而模拟出产品一年后的样子，结果发现10%左右的产品不平整度会放

大到 0.2。为此，华为特意组建了超过 20 人的技术团队进行专门优化。

事实证明后盖翘起的原因并不复杂，主要是受力不均所致。为了解决这个问题，工程师将摄像头灯罩细微切掉一部分，然后磨掉 GPS 的支架，甚至改进了螺丝。实验结果显示，如果螺丝两头拧得很紧，用力稍有误差，后盖就会挤出。工程师最终放大了螺丝孔，以消解作用力。类似的改进多达 10 余处，平整度最终稳定在了可控范围。

为了更科学的管控品质，华为还设立了诸多流程节点。比如集成产品开发(IPD)流程就事关如何正确评价、是否开发一个新产品，以及正确地决定各个新产品的资金分配额度。一部手机涉及部件超过五百个，每个部件都力求最佳对供应链管理考验颇大。华为针对供应链在终端生产过程中建立了多个控制点，收集产品质量表现信息进行统计和分析，并根据这些数据建立 KPI 指标，监控研发、物料、生产、客户等各个环节，分析其绩效表现，并从中遴选出优秀供应商。

为了增强市场的反应速度，华为消费者业务在全球设立了 16 个制造工厂，其中 2 个为自有工厂，其余为合资和外包工厂，并设有 2 个区域中心和 1 个逆向中心。在过去一年中，它累计向 166 个国家和地区发货 1.28 亿部终端，包装盒堆积起来可达 25 万立方米。

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-11-12

## 压强原则

余承东希望以往屡试不爽的“压强原则”能再度获胜。即将有限的资源集中于一点，在配置强度上大大超过竞争对手，以求重点突破，

然后迅速扩大战果，最终达到系统领先。

在音频领域，华为也开始发力。这些工作极其严谨琐碎，手机音频算法工程师邱明宇对此感同身受。由于对设计、结构、腔体都有要求，从手机研发的第一阶段，音频团队就需介入。邱明宇需在手机中置入这些东西：麦克风(至少 2 颗)、听筒、喇叭、功放以及电路方面的零部件，然后考虑零部件的布局位置、密闭性、音箱腔体大小等难题。“这些器件的位置，左右高低都是精确到 0.1 毫米的。”邱明宇对《环球企业家》说。

一般来说，音频部分 80%至 90%的工作可以在第一阶段定下来，但有些功能却与腔体、算法大有关系。例如“回声抵消”，若前期腔体设计得不够好，后期就需要算法补救。如果补救不了，则需重新优化，调整结构，但留给工程师的空间往往十分有限。各种元器件即使毫厘的辗转腾挪，都会引发“边界争议”。

以音频部门为例，天线的调整对其影响最大。一方面天线所占面积较大，若其支持的网络制式较多，天线数量也随之增多；另一方面，射频天线会对音频构成辐射干扰。因此音频团队与天线团队的沟通就至关重要，包括天线辐射区有多大，电声器件如何规避干扰，如果规避不了如何屏蔽等等。

获益于扎实严谨的态度，从 D2 开始，华为手机的音质开始备受好评。D2 甚至可以提供类似 Polycom 式的超级免提功能。这源于其精巧的工程设计——弧状背面能形成天然的腔体，喇叭和一体化音箱刚好可以放置其中，富余空间还能提供良好的空气推力。



而 P7 甚至可以提供罕见的卡拉 OK 功能。现在一些流行的安卓卡拉 OK 应用因为无法做到“实时耳返”(用户在唱歌时,可以通过耳机实时听到自己演唱的声音),而根本无法实现这一功能。原因在于唱歌时必须先由麦克风录音,之后是处理数据,再经过录音通路、处理、播放通路三个环节,安卓系统的整个响应过程需要超过 130 毫秒——而人来说,超出 60 毫秒就能听到自己的回声。因此这些卡拉 OK 应用无法听到歌者自己的声音,只听到伴奏。

华为工程师们却另辟蹊径解决了这一难题。他们直接在海思芯片底层做了一个低延时环回通路,使得整个过程不超过 50 毫秒,如此令卡拉 OK 功能复活。“只要手机进入卡拉 OK 模式,芯片上的相应模块就会启动。为此,华为已经申请了相关专利。”邱明宇说。

令人称奇的是这一功能只是技术部门的“自发行为”,最初并没考虑用在 P7 上。它是在做 Demo 汇报时,被余承东意外发现的。市场嗅觉灵敏的余要求这一功能必须在 P7 上实现首发。当时 P7 发布会迫在眉睫,音频团队只好加班加点。

为了解决算法问题,一位华为 2012 实验室的同事专程从深圳赶到上海。音频团队还与 UI 部门沟通,增设了相应菜单。此外,翻译中心还将专有名词和相关文档翻译成多国语言。一切最终在十天之内尘埃落定。

余氏其人

在揭锦锦看来,上述奇迹最终能够实现在于余承东的强大气场——他从不妥协。余曾多次在内部放话:“在我手里,华为终端要么做

没了，要么做上去，没有第三条路。”

能够被其信任并赋以重任的人有着以下特质：勇于承担责任、对产品细节执著、敢于挑战、愿意冒险。在华为内部，关于产品，一个被余津津乐道的故事是索尼创始人盛田昭夫做 Walkman 的例子，当员工说 Walkman 无法再做小的时候，盛田昭夫便将 Walkman 放入水中，下沉中的 Walkman 还产生气泡，这说明还有缝隙，还有改善压缩的空间。“如果没有和他合作过，你可能难以体会感觉。在产品上如果他坚持某种意见，最后做出来没有实现，他也有可能推倒重来。这个我们是领教过的。”揭锦锦说。

P7SIM 卡槽和 SD 卡合一的想法，就源于余承东的想法。“他是一个完全发散性思维的人，跳跃性很强。往往会提出乍看很荒谬的东西，这时所有人的第一反应是绝对不可能。但他依旧坚持，反复询问行不行？级别这么高的领导天天电话给你，你会承受很大的压力，还不如拼了老命把它做出来拉倒。所以，这事就正儿八经真做出来了。”揭锦锦说。

关于余承东的领导力，华为消费者业务营销副总裁邵洋将其概况为两个关键词——“有仗打”、“打胜仗”。在其看来，余的管理方法也很简单：“用兵狠，爱兵切”。在华为内部，个性率直的余承东堪称异类。他从不拘泥于形形色色的流程和决议，也不拘泥于层级关系，因而备受爱戴。遇到困难，他最擅长的事情就是打电话寻找盟友寻求帮助。一旦决定了某件事情，余就会不停地给相关责任人打电话，有时一天都会有好多个电话，询问事情的进展及可能性。“哪怕有一个

人认为他惦记的事情可以做，那么这件事情就一定会做下去。”邵洋对《环球企业家》说。

余多数时候非常急躁，但有时却也能异常冷静。在内部，对于技术研发，他非常强调“板凳要坐十年冷”。2012年，WCDMA产品荣获华为最佳PDT(ProductDevelopmentTeam, 产品开发团队)，它一年为华为贡献数十亿美元利润，亦是当时最赚钱产品。余承东非常感慨，他本人就是这一切的亲历者——从1997年余承东一个人开始组建小组，到1998年春天苏州会议批准预研立项，该过程整整耗时15年。

在邵洋看来，余承东做决策有时谈不上逻辑，更多靠直觉行事，但每次都异常精准。在华为无线部门时，余承东坚持要做第四代基站(SingleRAN)，这要把GSM、UMT、SLT等诸多技术集成在一起。技术的风险巨大，而且成本很高，大规模的投入一旦达不到市场预期，华为可能几年都难以翻身。

压力最大时，余承东、邵洋两人曾相约攀爬深圳最高峰梧桐山，如此纾解压力。在路上，余承东反复问一个问题，“要不要做第四代基站？”邵洋以成本太高，销售压力太大为由反对。余承东接着又问另一位同事，答案亦雷同——因为有很多技术风险无法克服。

爬山路途长达5个小时，余承东仍不停给相关负责人打电话，总计有十余人之多，反对者众多。但爬山下来后，余承东当即拍板：“必须做，不做就永远超不过爱立信。”2008年，华为第四代基站问世，其技术指标惊人。当时的基站要插板，爱立信插12块板，华为只需插3块板。华为因此一战成名，很快雄踞欧洲市场第一。

消费者业务亦借势获益良多。华为西欧地区部消费者业务总裁任宏亮透露 2013 年，其收入已历史性突破 10 亿美金，同比增长 41%，399 欧元档位的中高端产品比重已占一半。依照未来五年战略规划，目标销售将超过 40 亿美金。“我们在欧洲的战略分两个阶段，第一阶段是市场份额取代索尼，今年这个目标将完成，其次是销售额上取而代之。紧接着的目标就是三星。”任宏亮对《环球企业家》说。

另一个独具慧眼的战略抉择是余在欧洲区当总裁的时候搞“G5×3”，即华为的设备一定要进英、法、德、意、西 5 大国的前三名。“当时我们进的都是一些小国，但老余说，要做就做大的，老进小国有什么用？”邵洋回忆说。“每次签 KPI 都有好多人下课、降薪，但后来看来，正是因此坚持这一战略，华为才真正在欧洲实现了突破。”

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-11-12

余因此在很多人心目中威望很高。在华为干部培训班上，关于他的行事风格，很多时候都是学员们的讨论焦点。有资格参加培训的学员均为 18 级（华为最高级别为 23 级）以上的管理者，培训周期通常为 9 天，每个班 40 余人。班上会研讨各种各样的管理问题，人们也乐于调侃他的轶事。学员中有不少人曾有与之半夜聊天的经历。余承东对技术有一种莫名的狂热。在产品研发周期内，接听他的电话几成惯例。多数时间，此类通话都在晚上 10 点之后，余会定期向下属反馈自己的意见，多数时候是批评和抱怨。通常对话是这样的：“产品怎么还是这个样子？”，“怎么可能总是在变？”，“为什么不能变？”。

余承东的吹毛求疵是出了名的。P6 摄像头的自拍功能非常出众，

P7 又将像素从 500 万提升到 800 万，并增加群体组拍，但这并没有获得余承东的认可。相反，他认为创新力度还不够。上任之初，余曾发现为了降低成本，一家海外运营商要求华为去掉手机上的闪光灯功能，但消费者对这样的产品却根本不接受。因为此地经常停电，用户需要拿闪光灯来做手电筒用。“想都不用想，卖不出去的产品，为什么还要做？”余承东说。当地团队的回答是“运营商要求这么做”。他曾为此暴跳如雷。一次，在美国旧金山唐人街餐厅吃饭，余看到墙上一幅字颇为感慨，字的内容是这样的：“脾气嘴巴不好，心地再好也不能算是好人。”

“取法其上，得乎其中；取法其中，得乎其下。”这是余承东的口头禅。在软件方面的要求亦同样如此。余承东是 EMUI 最积极的意见反馈者。他亲力亲为，反馈如此之多，以至于令华为消费者业务软件总裁苏杰犯难。为此，苏杰在内部甚至提过建议：“领导说的话要明确是需求建议，还是决策命令。两者的差别是很大的。有时候，领导只是提建议，下面却把它当作命令，执行完了才发现不对。”

为了降低决策风险，苏杰至今坚持把余仅仅当作普通消费者。他让秘书逐条记下余的建议，并定期反馈，内容涉及改还是不改、为什么改、为什么不改。此外，他还说服余承东不要擅自做关于“美”的决策。“美这件事情不是领导决定的。美是专业的，应该让专业的设计师去决定。”

余听从了他的建议。为了一劳永逸地解决这个问题，他在华为内部成立了设计管理决策团队(DesignManagementTeam)。此外，还优化

了 IPD(集成产品开发)流程，直接与核心设计团队沟通。而今设计方面的决策速度大大提升。在例行的产品决策会上，现在只需 3 到 8 个人就能完成关键决定。

与余承东一样，苏杰也是老华为。最初，他做智能网(即神州行)，后来做到全国第一。之后，做数据卡，做到全球第一。但两年多前，他接手刚刚起步的 EMUI 时，却不知道怎样回答“什么是 UI”。当时，消费者业务曾在三亚召开会议，余承东将硬件平台和 UI 定为未来的战略。当时，华为内部认定 UI 不仅仅是一个界面，更是整个操作系统。

经过半年思考之后，苏杰才有了答案：“EMUI 就是白、富、美。第一要白，干净，有安全感，让用户放心；第二是富，要带来收入；第三是美，就是好看。”为此，苏杰曾专门写信给余承东，坦承自己的看法。“UI 很重要，但不是最重要的。它需要云端数据、操作系统、芯片的支撑配合，而这些才是最关键的。”余承东回复说。

解决“是什么”的问题之后，接下来便是“做什么”。苏杰将其归纳为“5+4”，即 5 个基础模块，4 个重要模块。5 个基础模块包括通讯、通讯录、短信、拍照、邮件，四个重要模块则是桌面、手机管家、手机服务、应用市场。

苏杰理想中 EMUI 的状态是“精简而不孤傲”，即对用户需求有所回应，但不至令系统臃肿。当下面临的难题在于“节奏和度的把控”。一方面，华为希望以苹果为榜样，专注基本功能；另一方面，有需要像小米那样快速迭代。如今，EMUI 涉及设计、研发、云等部门人数已

超过 1200 人——如此庞大的投入亦反映余承东对未来的雄心。

9 月 5 日，EMUI3.0 正式亮相。经过 5 代更迭，人们终于看到它的真容——整齐划一的时间轴、极简的点圈设计、更加紧凑的排列组合……很少有人知道它的改进已持续了整整一年半。“软件和硬件的区别在于，硬件最核心的是技术，而软件关注的则是观念与管理。”苏杰感慨地说。

余承东认同这一点。他认为华为的短板并不在技术与管理，而在于观念。为此，这几年来，他每次内部发言首页内容都固定不变，都是讲对消费者的认识。此举煞费苦心。在余看来，如果他只讲一次，很多管理层根本不看，或者转瞬就忘，于是坚持不断重复——他类似循规蹈矩的举动并不多。

多数时候，余承东都是一个不按常理出牌的人。上任之初，他决然砍掉白牌手机（贴运营商品牌）及非智能手机的出货量——数量高达 3000 万台，其营收如雪崩般下跌。在最艰难的时刻，余承东曾主动放弃数额巨大的年终奖金，办公桌上则摆放着中国第一代舰载机歼 15 战斗机从辽宁号航母甲板上起飞的模型。

置身如此险境，余承东所承受的压力可想而知，但他均能坦然度过。正因如此，华为终端手机产品总裁何刚将余视作“精神导师”。何刚认为余承东对华为终端的贡献主要体现在三个方面。第一，坚持高端路线。当初，华为终端最高仅为千元机，而现在已攀升至 4000 元。第二，做减法，近乎苛刻的品质把控令华为得以坚持精品路线。第三，快速决策。

不过，眼下余的处境早已今非昔比。IDC 数据显示，2014 年第二季度，三星市场份额以 25.2% 位居首位，第二位苹果份额为 11.9%，而华为份额为 6.9%，名列第三。而他接踵而至的任务是“进一步提升品牌，三年内做到全球第二”。

这可能吗？余的早年经历或能预示一切。儿时，他出身寒门，甚至无处上学。父亲只好托人给他找了个县城里最差的初中。他每天要走两个小时才能到学校，回程又要花两小时。下雨时，道路更是泥泞难行。很多人都劝他说不要读了，那个中学从来没有人考上过大学。但余依然坚持上学，最终以全县理工科第一名的成绩考入大学。

余承东将其归结为胸中的“王者之气”。“世界上没有不可能的事情，是决心够不够大。只要是人干的事情，我就一定能干，而且要比别人干得更好。”余承东对《环球企业家》说。

**【IT 时代周刊编后】**硬件最核心的是技术，而软件关注的则是观念与管理。在余承东看来，华为的短板并不在技术与管理，而在于观念。对于消费者认知的观念是余承东多年内部讲话中每每都会提到的，当华为 EMUI 经过 5 次迭代亮相，“精简而不孤傲”的观念，即是对用户需求的一次有力回应。对于任何一个企业也都一样，只有充分体会到消费者的认知，从消费者的切身感受出发，才能找到痛点，达到价值所需。**【责任编辑/郑希】**

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-11-13

3、各个年龄的人都会网购了

网购发展的如此之快是我没有想到的，那天一个顾客来我店里买



衣服，总共也就是十五块，成本 11 块，他居然说这么贵淘宝上其他家才 8.9 元包邮，我惊呆了，全国平均运费最少 7 块钱，这都什么世道，淘宝要把天下所有的生意做光吗？

我绝对相信他说的，淘宝上敢亏本卖东西的人，大有人在，他们以为冲上了皇冠就无忧了吗？

错了，我想告诉他，从今以后这个款式的衣服在淘宝上将永远不会出现高于 9 块钱的价格了。永远有人敢比你卖的更低。

因为他也是想着靠卖 8 块来冲销量，然后就无忧了，殊不知等几天还会有人想靠着这款卖 7 块钱冲销量引流，因为淘宝的卖家太多了，殊不知他们冲销量的同时伴随着他们每月几万的销量自己荷包在缩水，以及很多人卖不掉，而导致整个行业都处于亏损的虚假繁荣状态中。

#### 4、不可一世的马云

从目前来看，我认为淘宝的势头会继续发展，无可抵挡的发展，马云是一个很可怕的人，曾经我很崇拜他，但是以后不会了，马云曾经说过一句话将来要么电子商务，要么无商可务。”

2013 年万达老总王建林不服气还跟他打了一个赌，赌注一亿元说是几年以后如果电子商务超过零售业的百分之五十，他输一个亿，没有超过马云输他一个亿。

天啊，这个赌局太可怕了，他都百分之五十了，整个中国百分之五十的零售都归淘宝卖了，而且还是很低或者没有利润的卖的，而且还会影响本来实体店卖的价格，大家想一想中国会怎样，中国的经济

会怎样。原本从中能够获得利润而养家糊口的有多少人，多少家庭。我不敢想，没有利润的中国将会发生什么。

## 5、淘宝网的继续壮大

说真的我也无法抗拒淘宝购物，即便我很恨他，但是它的实惠确实太大。随着淘宝的继续扩大，我认为如果国家如果不控制淘宝，淘宝的营业额将会以每年数倍的趋势上涨，没办法人性的弱点和贪婪促使我们自己走上不归路。

随着快递每天的包裹越堆越高，以前每天拉一车包裹回来，现在每天拉三车了，每天要派几千个包裹，而且势头还在增长，看着他门口堆积如山的包裹，我隐约感到了什么。

马云如同一个专家，但是他也是一个毁灭家，他利用人类的贪婪（让买家贪图便宜，让卖家贪图卖得多，让普通人都贪婪的想进来竞争分一杯羹）结果搞得我们原本健康的经济变成了，他淘宝一家独大，很高明，非常高明，原子弹也是这种人造出来的，将来的毁灭必将出现。

淘宝如同吸毒让人无法抗拒，淘宝如同雪球让卖家无法自拔，无利润的雪球将越滚越大，恶性竞争已经无法避免。2008年马云曾经豪言超过沃尔玛，当年他的淘宝营业额才1000亿。而沃尔玛当年3.5万亿、淘宝绝对能超过沃尔玛，甚至十倍于沃尔玛，因为它的商业模式是天衣无缝的。

只是后果太严重。可能马云自己都没有预料到淘宝会变成这样。小商家现在快死光了几乎是事实，剩下的厂家大商家们，还在血拼，

没办法,不拼就得死,谁都不肯退出,尽管现在已经非常低的利润了。

## 6、淘宝的慢性影响

我认为随着各行各业的零售业关门歇业,很多行业会跟着受到影响,现在受到影响的第一批人就是我们这种零售企业。虽然还没有到彻底死绝的地步,但是随着时间的推移生意必将是越来越难。个体户会挣不到钱进而影响其它行业,比如(一下随便打几个比方)。

### 1) 影响餐饮业:

随着很多零售店主关门没饭吃,他们一定会想办法生存,或许开个餐厅倒是不错的选择,紧接着餐厅会更多竞争会更大,本来就苦于现在的个体户老板没怎么赚钱而导致食客减少了,你倒好还来和我竞争了。

### 2) 影响娱乐消遣消费业: 比如 KTV

如今每个城市的 KTV 越开越多,本市的好些老板因为生意不好做,而进军 KTV 导致本市的 KTV 严重过剩,如今的 KTV 已经无利润可图了,包厢好多都空置一晚上没几个人去唱。

### 3) 影响宾馆住宿业:

个个城市的住宿有多少,入住率有几何不必我多说了吧,各位千万别拿你们当地的有些火爆的住宿或者 KTV 来反驳我哈,我说的是大部分地区的情况。

好吧说了几个你们可能不理解或者不信的受影响的行业,我就来说说直接的行业吧。今天看到有些网友傻得可笑,呵呵。

说什么淘宝只是影响了开零售店和商铺老板收租的利益,与其他

人无关。说什么会促进制造业的发展，真可笑。我看他完全就是外行，小弟经商十年了，深知零售业与各个行业的紧密联系，各个行业都是紧密联系的，缺一不可，一处受损，接连受害。

我们现在说说制造业的损害好吧，比如我们织里服装厂，你认为没有受害？

在淘宝残酷的竞争中缔造了一个又一个的销售神话，月销量几十万件的服装多了去了，你可知道近年来有多少服装厂被这种恶性竞争搞得关门倒闭，搞的多少工人下岗失业？

然而那些销售几十万件的服装厂你以为他们真的发展起来了？大错特错，他们只能勉强维持你信不？每件衣服就挣几块钱压根没有得到发展，根本就是服装制造业的悲剧，无赢家。

我们再说说其它厂家，比如节能灯厂，请原谅我爆粗口“妈的一块多一个的节能灯还包邮”不为赚钱只为赚销量冲皇冠。每月销售几万个。你以为是玩游戏升级啊？真不知这种不道德的企业这么做到底对谁有好处。

一块多包邮，中通快递寄一封信都要5块钱。他亏本是他的事，但是你扰乱了整个行业害的其它厂家卖不掉关门就是你的不对了。他以为他冲上皇冠就可以高枕无忧了？

殊不知此行业已经被严重扰乱，就此节能灯行业已经被彻底毁掉，即使将来有幸卖上三块一个都已经是鸡肋产业了。

每个行业的制造业已经被严重损害了，而并非大家看到的，制造业发展得很好。财富即将掌握在极少数极少数人的手里，随着更多的

厂家倒闭，失业率会更多，更多的人买不起衣服，下不起馆子做不起美容，看不起电影，买不起房子，做不起按摩，唱不起 KTV。进而导致以上各个行业慢慢得变得低迷，而愈演愈烈。导致整个国家的经济危机。人们将无商可务，这个是马云自己说的。

4) 淘宝上的低价竞争，是大量的垃圾商品盛行：

企业只追求价格，不追求品质。以后想从网上购买一些正品越来越难，想做品质产品的商家越来越难以生存，不信你看看以前那些淘品牌吧。现在都已经在艰难度日。

不信的话你可以看看这几年买过的天猫店倒闭了多少，或者你看看以前那些几皇冠，几金冠的店铺，现在的月销量多少？曾经牛逼的女装店“我的百分之一”前几天我看了最好的款月销量才一百多件。

7、反驳的声音给我闭了

类似的帖子反驳的人我想抽你。

1) 有人说什么我是开餐厅的又不会受影响，我问你如果零售店死光了，店铺关门请问个体户没钱了还会不会来吃你的菜吗，房东老板没有房租收了，还会不会经常来光顾你的餐厅？

2) 我是做美容的工资不高，淘宝好了让人民币增值，可以多买东西了。

我问你个体户老板，和房东老板，现在还有餐厅老板都减少收入了不来做美容了。你是不是也会减少客人和收入吗？你老板生意差你不会失业？

3) 我是卖房子的不会关我什么事。好吧我问你，个体户、房东

老板、餐厅老板、美容院老板生意都受到影响了你的房子会不会卖不掉了？（今房子如此难卖估计已经是一个预兆了。）

4) 还有的人是这么说的，制造业发展得好，空余的劳动力可以全部去生产和发展新行业嘛，这个是时代的必然结果。淘宝存在必是原因。听起来好像不错哦。说的轻巧，全部的空余劳动力都去生产，都去发展新行业？

你来，你来指一条明路开个什么样的工厂？生产什么？发展什么样的新行业？

你想好了吗？

跪求指点啊。你可知道一个工厂就可以供应全中国的道理吗？理论上一个行业只需要一个工厂就够了。

国家千方百计解决就业问题就是想把人力用各种小企业，小工厂塞进去。你倒好，鼓励更多的人另谋出路。出路在哪啊。你指路啊。站着说话不腰疼。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-11-13

### 3、各个年龄的人都会网购了

网购发展的如此之快是我没有想到的，那天一个顾客来我店里买衣服，总共也就是十五块，成本 11 块，他居然说这么贵淘宝上其他家才 8.9 元包邮，我惊呆了，全国平均运费最少 7 块钱，这都什么世道，淘宝要把天下所有的生意做光吗？

我绝对相信他说的，淘宝上敢亏本卖东西的人，大有人在，他们以为冲上了皇冠就无忧了吗？

错了，我想告诉他，从今以后这个款式的衣服在淘宝上将永远不会出现高于9块钱的价格了。永远有人敢比你卖的更低。

因为他也是想着靠卖8块来冲销量，然后就无忧了，殊不知等几天还会有人想靠着这款卖7块钱冲销量引流，因为淘宝的卖家太多了，殊不知他们冲销量的同时伴随着他们每月几万的销量自己荷包在缩水，以及很多人卖不掉，而导致整个行业都处于亏损的虚假繁荣状态中。

#### 4、不可一世的马云

从目前来看，我认为淘宝的势头会继续发展，无可抵挡的发展，马云是一个很可怕的人，曾经我很崇拜他，但是以后不会了，马云曾经说过一句话将来要么电子商务，要么无商可务。”

2013年万达老总王建林不服气还跟他打了一个赌，赌注一亿元说是几年以后如果电子商务超过零售业的百分之五十，他输一个亿，没有超过马云输他一个亿。

天啊，这个赌局太可怕了，他都百分之五十了，整个中国百分之五十的零售都归淘宝卖了，而且还是很低或者没有利润的卖的，而且还会影响本来实体店卖的价格，大家想一想中国会怎样，中国的经济会怎样。原本从中能够获得利润而养家糊口的有多少人，多少家庭。我不敢想，没有利润的中国将会发生什么。

#### 5、淘宝网的继续壮大

说真的我也无法抗拒淘宝购物，即便我很恨他，但是它的实惠确实太大。随着淘宝的继续扩大，我认为如果国家如果不控制淘宝，淘

宝的营业额将会以每年数倍的趋势上涨，没办法人性的弱点和贪婪促使我们自己走上不归路。

随着快递每天的包裹越堆越高，以前每天拉一车包裹回来，现在每天拉三车了，每天要派几千个包裹，而且势头还在增长，看着他门口堆积如山的包裹，我隐约感到了什么。

马云如同一个专家，但是他也是一个毁灭家，他利用人类的贪婪（让买家贪图便宜，让卖家贪图卖得多，让普通人都贪婪的想进来竞争分一杯羹）结果搞得我们原本健康的经济变成了，他淘宝一家独大，很高明，非常高明，原子弹也是这种人造出来的，将来的毁灭必将出现。

淘宝如同吸毒让人无法抗拒，淘宝如同雪球让卖家无法自拔，无利润的雪球将越滚越大，恶性竞争已经无法避免。2008年马云曾经豪言超过沃尔玛，当年他的淘宝营业额才1000亿。而沃尔玛当年3.5万亿、淘宝绝对能超过沃尔玛，甚至十倍于沃尔玛，因为它的商业模式是天衣无缝的。

只是后果太严重。可能马云自己都没有预料到淘宝会变成这样。小商家现在快死光了几乎是事实，剩下的厂家大商家们，还在血拼，没办法，不拼就得死，谁都不肯退出，尽管现在已经非常低的利润了。

## 6、淘宝的慢性影响

我认为随着各行各业的零售业关门歇业，很多行业会跟着受到影响，现在受到影响的第一批人就是我们这种零售企业。虽然还没有到彻底死绝的地步，但是随着时间的推移生意必将是越来越难。个体户



会挣不到钱进而影响其它行业，比如（一下随便打几个比方）。

### 1) 影响餐饮业：

随着很多零售店主关门没饭吃，他们一定会想办法生存，或许开个餐厅倒是不错的选择，紧接着餐厅会更多竞争会更大，本来就苦于现在的个体户老板没怎么赚钱而导致食客减少了，你倒好还来和我竞争了。

### 2) 影响娱乐消遣消费业：比如 KTV

如今每个城市的 KTV 越开越多，本市的好些老板因为生意不好做，而进军 KTV 导致本市的 KTV 严重过剩，如今的 KTV 已经无利润可图了，包厢好多都空置一晚上没几个人去唱。

### 3) 影响宾馆住宿业：

个个城市的住宿有多少，入住率有几何不必我多说了吧，各位千万别拿你们当地的有些火爆的住宿或者 KTV 来反驳我哈，我说的是大部分地区的情况。

好吧说了几个你们可能不理解或者不信的受影响的行业，我就来说说直接的行业吧。今天看到有些网友傻得可笑，呵呵。

说什么淘宝只是影响了开零售店和商铺老板收租的利益，与其他人无关。说什么会促进制造业的发展，真可笑。我看他完全就是外行，小弟经商十年了，深知零售业与各个行业的紧密联系，各个行业都是紧密联系的，缺一不可，一处受损，接连受害。

我们现在说说制造业的损害好吧，比如我们织里服装厂，你认为没有受害？

在淘宝残酷的竞争中缔造了一个又一个的销售神话，月销量几十万件的服装多了去了，你可知道近年来有多少服装厂被这种恶性竞争搞得关门倒闭，搞的多少工人下岗失业？

然而那些销售几十万件的服装厂你以为他们真的发展起来了？大错特错，他们只能勉强维持你信不？每件衣服就挣几块钱压根没有得到发展，根本就是服装制造业的悲剧，无赢家。

我们再说说其它厂家，比如节能灯厂，请原谅我爆粗口“妈的一块多一个的节能灯还包邮”不为赚钱只为赚销量冲皇冠。每月销售几万个。你以为是玩游戏升级啊？真不知这种不道德的企业这么做到底对谁有好处。

一块多包邮，中通快递寄一封信都要5块钱。他亏本是他的事，但是你扰乱了整个行业害的其它厂家卖不掉关门就是你的不对了。他以为他冲上皇冠就可以高枕无忧了？

殊不知此行业已经被严重扰乱，就此节能灯行业已经被彻底毁掉，即使将来有幸卖上三块一个都已经是鸡肋产业了。

每个行业的制造业已经被严重损害了，而并非大家看到的，制造业发展得很好。财富即将掌握在极少数极少数人的手里，随着更多的厂家倒闭，失业率会更多，更多的人买不起衣服，下不起馆子做不起美容，看不起电影，买不起房子，做不起按摩，唱不起KTV。进而导致以上个个行业慢慢得变得低迷，而愈演愈烈。导致整个国家的经济危机。人们将无商可务，这个是马云自己说的。

4) 淘宝上的低价竞争，是大量的垃圾商品盛行：

企业只追求价格，不追求品质。以后想从网上购买一些正品越来越难，想做品质产品的商家越来越难以生存，不信你看看以前那些淘品牌吧。现在都已经在艰难度日。

不信的话你可以看看这几年买过的天猫店倒闭了多少，或者你看看以前那些几皇冠，几金冠的店铺，现在的月销量多少？曾经牛逼的女装店“我的百分之一”前几天我看了最好的款月销量才一百多件。

### 7、反驳的声音给我闭了

类似的帖子反驳的人我想抽你。

1) 有人说什么我是开餐厅的又不会受影响，我问你如果零售店死光了，店铺关门请问个体户没钱了还会不会来吃你的菜吗，房东老板没有房租收了，还会不会经常来光顾你的餐厅？

2) 我是做美容的工资不高，淘宝好了让人民币增值，可以多买东西了。

我问你个体户老板，和房东老板，现在还有餐厅老板都减少收入了不来做美容了。你是不是也会减少客人和收入吗？你老板生意差你不会失业？

3) 我是卖房子的不会关我什么事。好吧我问你，个体户、房东老板、餐厅老板、美容院老板生意都受到影响了你的房子会不会卖不掉了？（今房子如此难卖估计已经是一个预兆了。）

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-11-13

4) 还有的人是这么说的，制造业发展得好，空余的劳动力可以全部去生产和发展新行业嘛，这个是时代的必然结果。淘宝存在必是

原因。听起来好像不错哦。说的轻巧，全部的空余劳动力都去生产，都去发展新行业？

你来，你来指一条明路开个什么样的工厂？生产什么？发展什么样的新行业？

你想好了吗？

跪求指点啊。你可知道一个工厂就可以供应全中国的道理吗？理论上一个行业只需要一个工厂就够了。

国家千方百计解决就业问题就是想把人力用各种小企业，小工厂塞进去。你倒好，鼓励更多的人另谋出路。出路在哪啊。你指路啊。站着说话不腰疼。

5) 还有更搞笑的，不卖东西了可以来送快递嘛，要不开个淘宝店，我抽死你你可知道一个快递员一天能送多少个包裹？全部失业的人你都让他们有快递送？还开淘宝店呢，小淘宝店都快死光了还开淘宝店。

各位我们国家人口太多，我们国家人多地少，我们国家的绝大部分人都需要从商品流通中获得一些利润来养活自己以及家人。而其它行业也息息相关，这下好了淘宝把这些人的饭碗直接端掉，饿死你。各行各业的连锁反应出现，时间一久中国经济必然出问题。

## 8、国外的经验

反倾销。

产品卖的太低是犯罪。如果一个商品真的是便宜得卖给消费者，让消费者得到实惠，那为什么发达国家的政府要反对呢？他国政府要

保证某些环节的利益，不能让你坏了规矩。不能把商品卖的太便宜。

任何一个事物都应该合理才行，合理的利润、合理的竞争、合理的销售额、然而淘宝网的搜索规则让这些都变得不合理了。

1) 淘宝的大部分商品都没有合理的利润了，很多不挣钱或者亏本卖。显然不对。

2) 合理的竞争我完全没有看到，小商家已经被洗牌出局了，大商家才刚刚开始恶性竞争，显然这是不合理的。

3) 合理的销售额，也不正常，每种产品通常现在只有几家或者十来家出现巨量，其他人没有销量，全中国的生意让很少的一部分人包揽了，显然不合理。

总结一下：

期待未来，也许目前上述的某些恶果还未到来，如果淘宝制度不变，销量为王的搜索一淘比价，以及各种促销网站的的肆虐出现重大问题只是时间问题。至少实体零售业快要倒闭了，还有店铺租不出去已经出现了。

淘宝愈演愈烈的火爆会慢慢吞噬所有行业，让更多人失业，让更多工厂关闭，营业员下岗，工人失业，让财富越来越集中在更少的人的手里。政府该管一管了，请诸位网友别用你们当地某些红火的零售店来反驳我，或者说什么其它出路，我今天想说的是，我们当中大部分人，那些没有技术，没有能力的这一大部分人将来怎么办。

或许有些人有办法能找到出路，抓住机会，但是这些人怎么办？饿死吗？毕竟不是少数，是很大一部分。

对于很多反对意见，我只能说我们的视角不一样，我们中很多人都是要在商品的流通中产生收益，淘宝直接从厂家到消费者中间有多少人要失业？虽然我们暂时是得到了好处，但是你想想这种亏本卖的模式能长久吗？

不要想着以后还能长工资，物价低，等企业都难以赚钱的时候都没有生产高附加值的商品的时候长工资完全是个美好的梦想。它是牵一发而动全身的。

电子商务是产生于西方。而西方国家为什么没有淘宝这样的模式产生？源于西方制度的规范，绝对不允许这种以次充好，低价竞争的状态产生，更不允许假货泛滥。

淘宝现在所做这些事，有哪些危害大致如下：

一、让不诚信的行业疯狂生长。

为了一己私利，任由淘宝集市卖家刷信用。难道这事淘宝管不了？

不然，淘宝如果真的想打造诚信的购物平台，其实想有所作为是不难的。但宁愿选择不作为！为什么呢？免费是淘宝获得今天市场地位的杀手锏，对免费的杀伤力那是非常清楚的！

如果不给刷信用了，很多新进买家在淘宝现行规则下根本没办法在激烈的竞争中占得一席之地，当然也不会进淘宝开店了。没人新的人来开店，淘宝的平台靠什么发展呢？

二、误导年轻人。

鼓吹人人创业！淘宝集市已经死了，任由C店胡来，无非就是想引来更多的流量，达到打造淘宝商城的目的。淘宝集市其实已经死了，

笔者认识一些淘宝小卖家，其实能成交的是寥寥无几。

据粗略统计，淘宝集市的实际成交金额，恐怕达不到支付宝支付金额的三成，这是为什么呢？支付宝的交易支付实际上大部分是C店卖家刷钻时进行的支付。淘宝集市大多数买家起早摸黑，实际上收益少得可怜，淘宝划了一个饼让他们争食，而食物其实少得可怜。

三、引爆市场竞争的价格大战。

以价格为标准的一淘，将成为扼杀企业创造力的毒瘤！

四、国税枯竭。

因淘宝引发的各行各业衰弱随着国家管制行业的放开不仅让其一家独大，各行各业没落，更可怕的是各种税源会随之枯竭。民生、国家前途可想而知。

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-11-14

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/197407021.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/197407052.jpg[/img]

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-11-14

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/197407586.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/197407612.jpg[/img]

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-11-14

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/197407892.jpg[/img]

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-11-18

《市场上“资金盘”的悲惨结局！提醒各位：请放弃幻想！》

投资一定会有风险，所以掏钱一定要谨慎。连银行都是这样写的，

相信大家该明白这个道理了!所以我们在做任何投资时要有心理准备,做个明白投资人!至于有人宣传说百分百赚钱,一夜暴富,这全是在骗你,这么简单的道理你要是不懂,你赔钱就是最正常的事了!好了,废话不多说了,直奔主题吧!为什么 90%的人会在资金盘里赔钱!

1、小贪、投机的人,这种人明知自己进的是滚动的圈钱盘还在进,因为时机早,或者是想快点赚一把就出来。这是一种典型的投机心理。所以赔钱了也不要怪别人,是你自己的选择,想投机没想到你刚进没等出来公司就跑路了。

2、一无所知却相信朋友的人。这种人早晚赔钱,你相信你的朋友,可是你想过吗你的朋友专业吗他懂多少,最近我遇到好几个人跟我咨询了解了后来跟朋友去做别的了,结果不出一个月公司关机了。因为他相信朋友。不相信陌生人,表面看这点没错。可是在现在中国 PE 混乱,公司比真公司还多的时候,专业知识就会比朋友更重要。所以你赔了也是正常的不要怪别人。

3、不愿思考的人,什么意思?就是他不明白,别人给他讲什么就信什么也不动脑想一下,有些事只要想想就知道那是个骗局。可是他什么都不想,就像网资里的人一样。网资里面就两种人,一种是骗别人的人,一种是被骗的人。明白那是纯坑人的就在里面骗别人,什么也不懂的也不去思考的,别人说什么就信什么的人,在那里面被骗。第一种人可恨,第二种人可悲。

4、心术不正的人。进这种盘的人就该明白这种盘最终的结果只有一个,完蛋。一定要有一大批人被骗,只是你想想你是不是这些人



之中的而以。这种全是固定返利，定期返利，例如投资 10000 一个月返 1500 返 10 个月出局或者一直返不出局总之这类型的全是。滚动盘本身就是骗局。所以因为暴利的吸引进去了，不管明白不明白你都得有心理准备。结果是害人的，只是有没有你的问题。万一赔钱的人里面有你一个你也不要怪别人因为你是冒风险赚钱也等于在赌！

5、心存侥幸的人。为什么这么说，因为投资有风险，假如投资了一个真正的 PE 公司并且公司很有实力也在包装企业上市，只是种种原因没上市后来赔钱了。这是正常的，谁也不要怪谁这跟做生意赔了差不多跟买基金赔了是一个道理的。只是在选择 PE 公司时要慎重一些。不是真实的公司投资了就一定赚钱的，不是有实力的公司投资了就一定能上市的，不是注册资金多的公司就一定能上市的，不是跟省市领导合影就代表公司一定能上市的，不是有实体的公司就一定能上市的，不能上市你会发现你所看到的你所考察的当时令你冲动投资的全没有意义了。

资金盘简单的说就是全是现金流。小到几十块钱的网资大到几百万的 PE。网资虽然是纯坑人的但是投资少。滚动盘就不一样了，投资太大，太害人了，有的人赔几百万、几十万、几百万。如何在资金里来分辨出来好项目呢？来跟大家分析三点：

第一，我投的钱给谁了

第二，他们用我的钱做什么了

第三，我赚的钱从哪里来

记住这三点就可以了，下面给大家举例分析：

案例一，网资（连锁销售、爱心互助、资本运作、异地、全球一条线之类的全是一个东西）

1、我投的钱给谁了？给平台了、给会所了、或者给上线了；

2、他们用我的钱做什么了？全分给会员了、会所或操盘者留一部分；

3、我赚的钱从哪里来？后面来的人交的钱，我们分。

看到了吧这是什么性质的东西？不过这种盘不会崩盘，因为不拉人进来不赚钱。

案例二，我们再看滚动

1、我投的钱给谁了？公司

2、他们用我的钱做什么了？不清楚，或者告诉一些假的，或者告诉一些真的，只是并不能赚来那么多的钱；

3、我赚的钱从哪里来？自己交的钱，发完之后再发的钱是后面的人交的钱，因为暴利不断的有人加入，所以一直有钱可是到一定程度公司会跑路或崩盘？因为每天公司的入账小于出账所以崩盘了！

看到了吧！这回知道什么是滚动了吧？这个比网资有诱惑力，因为不找人也会赚钱，就因为这种诱惑力，所以好多想不劳而获又不想靠正当投资赚钱的人就来投机了！呵呵

案例三，我们再看所谓的圈钱的 PE 公司。

1、我投的钱给谁了？公司；

2、他们用我的钱做什么了？据说是投资包装企业上市；

3、我赚的钱从哪里来？据说被包装的企业上市，内部股会增值

或者翻倍。

看到了吧？投到那家企业去了？那企业万一上不了市呢？哪家企业成功上市了？真正的 PE 公司的资金是通过非公开方式面向少数机构投资者或个人募集，它的销售和赎回都是基金管理人通过私下与投资者协商进行的，一般不涉及公开市场的操作。而“非法集资”是指单位或者个人未依照法定程序经有关部门批准，以发行股票、债券、彩票、投资基金证券或者其他债权凭证的方式向社会公众筹集资金，并承诺在一定期限内以货币、实物以及其他方式向出资人还本付息或给予回报的行为。

希望大家能够进一步对专业的金融投资有更深一步的！中国市场上“资金盘”的悲惨结局！请放弃幻想！

切忌再次上当，请您细细看一下，悟一下，这是事实……

◆让我们回忆有多少个盘子不存在了，据很多网友经历过的，现在上当公司（跑路的、关网关的、不提现的）近 100 家，有博威、GVC、EKE、EFT、ABC、MMA、艺煌、nac，环亚（10 天），天恩、联创、NGP、cap（半月）、国泰、dox（3 天）、惠民（连个股票系统都没有）已经关网；

◆兴和、小森林、天虹、联邦、red、GVC、搞股票的，CFT、MMA、相继撒手人寰，asp、爱心 365、AMC、ABC、E 诺爱生活、NEI；

◆现在云数贸、恒富捷、MCL、山东阳光鸿业集团的所谓阳光乐购、新大泽、中惠网、阳光乐购、返利网、东方亿家、鼎慈商务、HZ、宏益、全在最快速度圈钱，哪个进来，哪个上当，现在太多的人愿意

“上这个当”，上了当再跑另一家，自己下面的会员哭声一片。请问你是一名网商，你还敢触摸吗？？？

◆CFII 一向表现很好的山寨版 EK 理财，3 月 21 号宣布死亡。巴菲特理财、EAC 不到一个月关网，新加坡 TK 理财开盘 3 天跑路，gomez20 天关网，EK、中文易科 1 个月跑路。MMA1 个月跑，EKE、CFT 半个月跑，惠民 10 天跑，3A 游戏，艺煌疯狂一时现没了消息，阳光乐购也是打着幌子在骗人。

◆4 月 1 号又来了一个-EVC 骗人，AMC4 月 13 号跑了，开盘只有 20 天的 GOMEZ4 月 8 号关网，MC 国际理财、美国石油分红，一个是俄罗斯基金，美国 fcx 集团每周分红，3A 游戏网络，新加坡 TF 国际、GMO 投资理财、农业俱乐部。

◆前 2 天的 MAD、QXY、MAD 梦幻庄园 2010 年 6 月 30 日关盘，交 300 元人民币利用农场种菜偷菜赚钱、蛊惑、诱惑纷纷加盟的会员，据不完全统计 15 万会员左右，一圈就是 4-5 千万人民币，关完盘几个月换个名字标题“芭布农场”，不断的改计划，结果改成了“游乐网”一圈又是几百万，一群丧心病狂的骗子。pe、特朗普体育套利、黑石、英国保诚、法国安盛、瑞典埃夫卡、奥兹夫、APG，凯雷 CAP 和 EFT、LPL 开盘一个月就关网了，BSA 开盘 3 天就关网了，GMO 没开盘就关盘卷款走人了，美国天使打着救 LPL 受难者的旗号让受难者平移，连开盘都没有就关网跑掉了，百姓理财、lv、PE、兴和、ABC、福特、奕丰、EK、EVC、GMO、太平洋、星光珠宝……等。提醒大家投资须谨慎，不投是等死，乱投就是找死。

◆群友在自己的群里转发，以免更多人上当受骗

不断有新公司开盘的消息。有人喜欢追新，以为只要新公司开盘，抢占个高点位，就会财运滚滚。殊不知，不加选择的盲目投资，结果是竹篮打水一场空，亏了钱财，丢了人脉，害人又害己。很多所谓新公司开盘，其实是少数网头的炒作行为。他们的手法是拉大旗作虎皮，打着国际知名财团的旗号让你信以为真。煞有介事的公司宣传，高额回报的奖金制度，让你一看就会怦然心动。

◆结果是没有多久，网站关了，网头们赚了，不知底细的人们惨了……这些人惯于打一枪换一个地方。他们深知，假项目敛财远远要比真项目快。

◆请各位网友睁大你的眼睛，要做稳定的平台，不要让你的人脉尽失，不要看到最多的人哭声一片，我们的钱不是大风刮来的，请停止你的投资，用睿智的眼光进行选择!!!

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-11-19

土地证 2012 年送国土局换证确权，上周被告之：你们的证，上面没新证可换，你们继续使用老证吧。

我们这两个土地证，连某区城建局局长都没见过，很多做过房地产多年的人也没见过。十几年来，周围人都嘲笑我们傻，弄个不值钱的农村土地，连律师也没听说，他们不相信居然有五十年使用权的土地证（住宅 70 年、商业 40 年）。

今天让网友看看它的真容，感谢习大大、感谢李总理赋予集体土地和国有土地同权的政策（否则，真的一文不值）。

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/197855744.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/197855790.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/197855832.jpg[/img]

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-11-19

《欧美开始 4.0 工业革命,中国还在为淘宝买卖廉价次品沾沾自喜》

中国的“首富园丁”、一手缔造了潘石屹和史玉柱的财富传奇的背后大佬——德意志银行亚太投行部主席蔡洪平,在《创客星球》第一季星球盛典上,从宏观视角分享了未来制造业的升级。

文/蔡洪平

蔡洪平:各位下午好,年纪大了一般这种节目我不太参加,但这次我来了。

最近做的两件事情:第一件事就是阿里巴巴上市,我们度过了阿里时代的全球最最愉快的时刻。第二件事,刚刚参加了汉堡峰会,参加了德国中小企业的大会,使我感触非常深刻。

第一件事我想告诉大家的是,在阿里上市的同时,我们想了很多很多,特别对于我们这样一个所谓的银行在思考什么?随着阿里巴巴的上市,中国的互联网流通、消费、零售、沟通行业的高潮已经到了,也就快结束了。我不相信以后再会有一个马云,所有人跟着往前走则意味着要死亡,因为不是马云死亡,这是一波段,我们看到没有,在整个中国的网络,在过往的差不多 15 年时间里,第一解决了沟通,第二个解决了消费,第三个解决了流通,最后解决了金融,这些都是

零售消费。

但是我在想，为什么美国发明了网络，但却没有阿里巴巴，只有亚马逊？亚马逊当时 IP 是我们做的，如果中国的互联网全部都冲着零售消费，买便宜货、求方便等。我的观点，这样下去我们民族一定会完蛋。只会贪小便宜，只会求方便，只是买便宜货。当然这条道路我们必须要走，我们不是否定它，我们第一步过去了，但不要过分，我们也知道往哪里走，这是红利，这是中国的“非改革红利”。由于流通环节的落后，由于政府控制金融行业的封闭型，由于在很多领域医疗教育都还没有开放，所以中国的网络扮演了一个先锋，首先冲破了它的壁垒，实现了改革。“非改革红利”是我发明的，这个红利到今天大家享受的差不多了，东西不能再便宜了，假货也不能再卖了，我们方便的已经足够了。

那么今天要干什么，今天我们所有的人都要在前面的基础上，在所有硬软件和网络充分发展的基础上，动员所有的网络向生产力进军，学特斯拉，学苹果。人类是一个生产、一个流通、一个消费，我们现在都要在这里享受，够了！

我们现在转过来，为什么我到汉堡去看了很感触，我看了 6 个中小企业的会议，看到了巴黎的汽车展，3D 打印的汽车 4500 块成本，车已经出来了，我发动了将近 400 多个中国企业家到德国去找中小企业，看能不能卖给我们。德国人告诉我说中国人钱真多，你们土豪，你们发达，我不在乎！最后德国工商业大会的副主席告诉我：Henry，他们小公司正在 4.0 工业革命领域里面不断地开发。就是刚才我说的

3D 打印、智能化生产、复合材料、物联网还有很多的医疗设备。我看到一个令人震撼的远程医疗的东西，像文字这么大，先在静脉里面注射进去，在美国人手术台上做的，在德国操作的，就可以在心脏里搭桥，不用动手术也不用麻醉，远程就可以实现。就这么一个小东西，中国人没有的。

我们享受中国人的浮华，我们享受今天的 GDP 的增长，我们享受土豪的乐趣，我们享受各种各样的今天的一切，我们得想想什么是国家真正的实力，什么叫生产力，我们推动人类发展两千年的文明，所有的社会进步、政治沿革、社会发展，一切的一切都是围绕着生产力的推动而推动的，包括西方的议会制度、民族制度。

可是我们反问自己，我们这些中国人，我们花了多少心思，用网络的技术和方便和各种手段来向生产的深度和广度进军？特别是深度，我告诉大家，这一波 4.0 的工业革命，我整整花了两年时间，意大利的北部、奥地利、瑞士北部、法国东部，包括以色列，这一批组成了第四代工业革命的火车头，但是大家注意，这一波工业革命不带中国人玩！

我们还沉溺在网络流通消费、零售方便，这个当然，这个不可否认，改善人们生活，不可否认，但是别忘了，在马云公司上市的当天，我跟马总也说，今天还是苹果，而不是网络对不对，所以我们这个工业大国，后工业大国，属于制造业大国，人口这么多，市场也么大，我们这个国家的国情应该是制造业，但是非常可悲，现在第一小企业没法干了，我再也找不出第二个王传福。第二小企业拿到的贷款要十



几二十，今天美国是 1 到 2，还要看货币要不要减，欧洲的利息是负利息，是央行的，我们一个民营企业拿到的贷款要 12、13，政策的 20，所以所有中小企业、江浙一带的，要么跑路，要么就是放影子银行。这两把刀很危险。

第二我们还有历史的疮疤。这个国家和地区的人穷惯了，我们刚刚富起来，我们迎接的是四个化的到来，第一个叫后工业化，第二个叫国际化，第三个叫城镇化，第四个叫信息化。这个四个化在西方花了 100 年，中国很幸运，我们 20 年一起到来蓬勃发展，城镇化城市再造，3.0，4.0 这个手机，很快就 3G4G 就全部到了中国，加上我们 WT 或者出口以及整个制造业，这个四化相应到来，把整个中国人们的 GDP 炸上来了，以后往哪里走？

现在这个问题提了很久很久，工业升级工业升级，怎么升级，缺两个东西：第一心态，我们有没有人在阿尔卑斯山脉里面下着大雪，静静地做一个小的零部件，一辈子做了两百年，有没有这个心态？国人有没有？很少有，都很浮躁。第二我们有没有一个生态？也很少，任正非从美国发展几个科学家，在深圳的，做了很多东西去研发，他们还是回去了。因为没有这个环境。

但是我认为这一切的一切，到今天，我们还有时间，我们还来得及，因为我们具备了这么庞大的网络开发基础，我们硬件 3G4G 也到了，我们也有那么多聪明的创业者，今天我们走到一起来，像今天讲创客、制造者，像《创客星球》这样的节目，我不希望这个节目就是个节目，我希望这个节目是个样板，给中国政府看一看，他们在做什

么，待会上台的那些创客，我很佩服他们，我很感动的是你们大部分都是制造业，永远不要忘了制造业是我们的根本！如果这一波我们再跟不上所谓 4.0 工业革命，什么叫 4.0 工业革命，就是很简单的网络，不叫简单，说了简单其实不简单，网络+机器人+自动化，对不对？我们叫智能化生产，刚才洪小文也好，刚才各位都讲到了，这个高潮一定到来了，如果这一波我们再不赶上的话，我们就完蛋了！这个民族再去复制也没机会了，因为以前美国人也好，欧洲人也好，都到中国来搞合资，你看看你到中国来合资了吗，他们自己发展走了，因为他不需要中国的廉价劳动力，因为你的劳动力也不便宜了。第二他们也不需要中国的雾霾，今天北京这么个雾霾，还要搞马拉松，真丢脸呢，我作为中国人，我到欧洲去谈的时候，很多德国人，很多欧洲人，圈里面的人对你中国什么看法？不是因为人种不好，我们很多丑闻媒体上报纸上都捅出去了，他说我根本不相信你们中国人，你们复制的东西知识产权有没有？

好了，不说这一切了，我们作为银行，我们现在有资本，我们现在年轻的创业者，我们把发展的方向从原来的零售消费（改变了），去年我刚刚做了阿里巴巴，什么 ERPSHOP 都是我做的，这些都非常好。他们是先锋，恭喜他们，但能不能更多的人回过头来向制造业进军？我希望今天以《创客星球》这个节目为开头，呼唤国人、动员资本、动员资源，向生产深入进军，中国人有能力可以创造更多的东西，我们不是号称四大发明嘛，当然人家承认不承认不知道，我们推是这样推的对不对，我们还可以有更多的发明出来，因为我们有太多的聪明

人，但是希望大家不要想马上发财，我们有一两批的傻瓜，一两批的工程师们，像很多德国人一样，两百年做一个小产品，做的深度深到你没法想像，我们需要独具匠心，而不是马上发财，忘记你的发财心，忘记那些首富们，也忘了我们这些人，我们这些没有多大的用处，最核心的问题是静静地在产品上，用新的网络技术，不断进军，总有一天上帝和财富会找你，我们会一切支持你！

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-11-19

作者：lxy910320 时间：2014-11-19

关于印发南京市江宁区“四荒”土地处置实施意见的通知

江宁政办发〔2014〕114号

各街道办事处，区政府各办局，各直属单位：

《南京市江宁区“四荒”土地处置实施意见》已经区政府研究同意，现印发给你们，请认真遵照执行。

第十二条??以街道办事处与“四荒”土地承包经营权人签订的《“四荒”土地收回补偿协议》时间为基准，对于《“四荒”土地集体土地使用证》载明的使用年限未结束的，街道办事处给予未使用年限补偿，具体按以下公式计算：

未使用年限补偿=?原“四荒”土地使用权拍卖总金额×未使用年限÷《“四荒”土地集体土地使用证》载明的使用总年限×(1+已使用年限对应的银行现时存款利率)

---

我们14年前静态投入600万，动态投入超千万（按照民企融资

的成本三年一番计算，15年后，可能早超过一亿资金成本了)。

对照不同的文件，和法律，我们可以获得不同的价值补偿：

一：对照此江宁区政府文件，计算的补偿标准，我们获得的土地补偿是：21万。

二：2014中央1号文第18条：引导和规范农村集体经营性建设用地入市。在符合规划和用途管制的前提下，允许农村集体经营性建设用地出让、租赁、入股，实行与国有土地同等入市、同权同价，加快建立农村集体经营性建设用产权流转和增值收益分配制度。第20条：.加快推进征地制度改革。缩小征地范围，规范征地程序，完善对被征地农民合理、规范、多元保障机制。抓紧修订有关法律法规，保障农民公平分享土地增值收益，改变对被征地农民的补偿办法，除补偿农民被征收的集体土地外，还必须对农民的住房、社保、就业培训给予合理保障。因地制宜采取留地安置、补偿等多种方式，确保被征地农民长期受益。提高森林植被恢复费征收标准。健全征地争议调处裁决机制，保障被征地农民的知情权、参与权、申诉权、监督权。此地的市场评估价值5亿（500万×100亩）。

三：深圳地方政府新政策给出的转让方式，如果还是用于产业用地，集体经济组织继受单位只拿50%的收益或者30%收益加20%物业的收益权。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-11-20

作者：安静的午后很静心时间：2014-11-20

问好土哥。想听听您关于TPP和TTIP这两个组织的看法。

-----

过去，中国在 WTO 门外，美国、欧盟、日本玩桥牌，自从中国加入 WTO 后，美国发现中国在圈子里玩起了麻将，好像圈子里麻将有蔓延之势。于是，美国决定另建立个圈子玩德州扑克。。。。。

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-12-01

《厉以宁吴敬琏终于开口说实话了》

2014 年 11 月 29 日，请国人记住这个日子，在这一天，中国经济学界的俩大佬——厉以宁、吴敬琏不约而同开口说实话了，虽然“犹抱琵琶”。

中国经济经过二十年的高速发展到今天，终于走进了山穷水尽的绝境。二十年的粗放式发展，污染了环境，耗尽了资源，牺牲了几代人的健康；而高科技和制造业的核心技术我们几乎都没拥有。

由于宏观经济战略决策的重大失误——把房地产业和汽车制造业当做经济支柱产业来发展。特别是房地产业成为中国一枝独秀的第一支柱产业，超高房价和超高地价带来的巨额暴利让国家、地方政府、银行、企业奋不顾身投身到用水泥、钢筋和沙子堆砌的财富狂欢盛宴中，全然不顾百姓收入低下的基本国情，更忽略了世界经济结构调整升级的大潮。大浪淘沙，等欧美实现经济结构调整之后，留给中国只有一堆水泥、钢筋、沙子、砖头和四个车轮子。

在中国城乡遍地奔跑的万国牌汽车让老百姓暂时忘却买不起房、看不起病的痛苦，尽情享受拥挤着但快乐着的“小康生活”，对现实的天量的能源消耗和潜在的致命的能源危机视而不见。

搜狐网很敏锐，很有战略意识，很忧国忧民。2014年11月29日，搜狐网在北京举办了“2014年搜狐财经变革力峰会”，邀请数十位学界、政界和企业界大佬把脉把脉中国经济，“深思改革，评说金融，指点货币、房价、股市、雾霾的未来之路。”

在此次峰会上，中国经济学界第一大佬，自诩“国师”的北京大学光华管理学院名誉院长、著名经济学家厉以宁提出了“新常态”的概念，并第一次说出了以下最重要的实话：“我们过去这几年，实际上是没有按照经济规律来增长，很少国家能够是多年维持在10%以上的增长，这是超高速。甚至8%、9%也很难长期的维持下去，不符合经济规律。超高速增长有什么弊病呢？我们现在都看见了，第一，资源过度消耗；第二，生态破坏；第三，产能过剩；第四，低效率；但更严重的是第五个，就是错过了最佳的结构调整、技术创新时期。”

对比前些日子厉大国师“中国房地产没有饱和，农民还有需求”的言论，再看看厉大国师及其嫡传弟子二十年来对中国宏观经济决策出的“高招”及其成效，厉大国师说出上段实话，马后炮放的真响亮，把国师的责任推卸的一干二净，“变脸”艺术可谓是得心应手，炉火纯青了。厉大国师还说：“我们只要经济增长质量提高了，结构调整了，比什么都好。”在中国经济即将迎来空前危机前，厉大国师想逃避罪责，这番话是说给谁听呢？

另一经济学界大佬吴敬琏在峰会上表示，放松银根坏处大，用高投资来支撑的高速度或者超高速度，已经一去不复返了，中国经济进入了一个增速下降期，要以平常心对待经济增速放缓。他认为中国经

济的最大问题是结构失衡导致效率低下，用投资拉动经济增长，结果一定是产能过剩、需求不足。吴敬琏在发言中说：“核心问题是要提高经济效率。使得经济效率提高在支持增长中能够取代投资又占了更大的分量。这就是说要提高增长的质量，所谓提高增长的质量就是要改变我们过去粗放的增长方式，实现一个集约的增长。它的核心问题就是优化结构，提高效率，提高附加值，提高经济的盈利性。”他认为中国经济真正要找到出路，就是要按照十八次代表大会和十八届三中全会的要求扎扎实实的推进改革。这条路是唯一的光明大道。

2014年11月29日，请国人记住这个日子，在这一天，中国经济学界的俩大佬——厉以宁、吴敬琏不约而同开口说实话了，尽管是马后炮。

（注：本文资料来自搜狐网）

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-12-02

早晨开车听广播新闻：合（肥）巢（湖）芜（湖）高速国资流失12亿，上网一查原来是十几年前的旧闻，既低价卖出，两年后高价再买回，国资的财富12亿就这样悄无声息地流入某人的口袋……呵呵，大家想想，那些车流量更大的高速收费又被谁买走了呢？谁敢查，查出来，谁敢曝光呢？

哎，还是我很多年前，跟小军常说的那些话，像我们这些遵法的草根不成功，社会就不会进步……随着，网络和媒体的开放，越来越多的不敢写自传的富豪们，老百姓来为他们写自传，把他们光辉的历史告之天下。

## 【网摘一篇网文】：《中国暴富群体的血腥原罪》

改革开放以来，中国造就出了比美国还多，几占世界四分之一的亿万富翁。这些富豪的产生，不仅带血腥的原罪，且暴富之后，又普遍为富不仁、为富不善。老百姓对这些富豪怎能不存在“仇富心理”，而这种“仇富”的社会氛围，显现的深刻阶级矛盾，也给中国的走向带来很大变数！

一、“仇富心理”已成广泛的社会定势。

凤凰财经“中国人财富观大调查”：你怎么看待财富？高达 65% 的人认为“财富有原罪，只有品德败坏的人才可能巨富”。从凤凰财经的调查，再结合当前社会的仇富气氛看，当前中国的社会仇富心理定势已形成，中国的富豪在老百姓的心理上普遍遭到排斥，中国的富豪并未因为获取了巨大财富而得到社会的尊重，他们不仅在老百姓的心里最没地位，甚至遭到老百姓的蔑视。甚至那个被誉为“民主斗士”的台湾人李敖则认为：中国的富豪 99%都是刑事犯罪分子！。

对这种社会广泛存在的“仇富”，一些“大嘴巴”专家，一些专为富人学舌的专家学者说：是老百姓患了“红眼病”。这简直是狗眼看人低。自古以来：民心就是天意。老百姓“仇富”的根本原因在于，是仇恨一些富人无所顾忌，无所忌惮，无所畏惧的贪婪掠夺，是仇恨一些富人敢践踏一切人间法律，铤而走险获取到的财富带有深深的原罪。这种穷富之间的心理对立，直接反映着一种深刻的阶级矛盾，也是一种阶级对立。

二、中国富豪的形成紧连着血腥的犯罪。



试问：自中国改革开放以后，造就的亿万富翁有多少人能离不开这几种犯罪？

一是靠腐败的滋阴。尤其中国最先成为富翁大款的那一代，几乎都是在和官员勾结，甚至就是高官的亲属，在权钱交易中大发横财，以非法手段攫取国家和集体的不义之财。国家统计局公布的一份报告：私营、三资企业等其他经济类型的从业者，利用国家垄断掌握社会和自然资源者，权钱交易者，偷税漏税者等各种不正当收入者，先富了起来（《改革开放 20 年来——究竟哪些人先富了起来》新华社专稿 1998 年 10 月 12 日）。山西首富邢利斌 8000 万收购 1.5 亿吨国有矿，相当于每吨煤炭 0.57 元，堪称“白菜价”，进而一跃成为山西首富，目前资产超百亿元。那么，他凭什么获得这个白菜价？山西村妇丁书苗，自傍上铁道部部长刘志军，她长期物色美女，别出心裁投资拍摄新版《红楼梦》，海选天下美女供刘淫乐，刘部长对她也言听计从，光在铁道部工程中标得好处费，她就攫取 24 亿，资产暴增 40 亿。然而，这样产生的富豪仅仅是个别现象吗？[说三道四(ssds1213)]

作为各地政府打着招商引资的幌子，又主动无偿提供给这些富豪们多少土地、矿山，帮他们偷逃了多少税款？更为甚者，已经崛起的富翁，随着经济地位提升，对政权也提出要求，并用金钱向各级权力部门渗透，或寻找代理人，或直接买官跻身政权。用寻找的权力代理人，或直接贿选到的权利，他们去再图更大的利益。现在各地的富豪几乎统统进了各级的政协、人大，这是不争的事实！掠夺了人民，又去代表人民，他们能替人民说话？谁听到他们替人民说过什么话？真

是极大的讽刺！

至于官员中的富翁，可以说，个个都是靠犯罪所得。王岐山在最近的金融机构高层会议上发怒指出：“金融机构，特别是上层，不是全部也差不多九成已是千万富翁，借1亿元收2000万(人民币)私人回佣，每月薪金5000元，奖金4、5万，这是哪家订立的，够黑、太黑！而像刘志军之类的亿万富翁那个不是腐败分子，那个不是靠恶性犯罪发财？

二是靠黑社会强抢。黑社会指以获取非法利益，有一套与法律秩序相悖的有组织犯罪团伙。中国的一些富翁勾结黑社会，或直接组织黑社会，进行欺行霸市、强抢矿山资源等暴富，这还是秘密吗？黑龙江黑老大乔四，纠集流氓，帮助开发商暴力拆迁，垄断整个哈尔滨拆迁、建筑市场。霸占多家娱乐场所，用钱色收买政府官员；辽宁黑老大刘涌，原任沈阳嘉阳集团董事长，与原沈阳市正、副市长等高官勾结，无偿获取沈阳中街—“东北第一金街”的一块土地就价值上亿；贵州“青龙帮”老大赵元良，长期在六盘水市中心城区打、砸、抢、强奸、杀人等犯罪活动，靠暴力垄断矿石市场。以致在沈阳曾流行一句话：北大毕业的，根本不如大北（监狱）毕业的。在有的市老百姓一度都说出这样的话：这里只有黑社会，没有共产党！而中国到底有多少黑社会组织？毛泽东时代不仅那些存在几百年的老牌黑社会组织烟消云散，更无一个黑社会组织存在！

三是靠黄赌毒发财。中国的亿万富翁中，有相当一批人是靠组织卖淫、赌博、贩毒、走私发的横财。不然，中国怎么会一度存在，且

长期保持 1000 多万的妓女存在？查查沈阳从开洗浴中心发财的富豪，几乎个个都是从组织卖淫发家！“湘中第一黑帮”老大刘俊勇，在当地有条完整的“地下经济”脉络，从组织卖淫到开设赌场，放高利贷、贩毒、串标、工程敲诈、造假币，一应俱全。毫不夸张的说，中国的富豪有相当一批人，前身就是社会渣滓，现在也是流氓地痞本色！像赖昌星那样靠贿赂官员走私发家的富豪，全国又有多少？以致朱镕基总理曾发狠地对稽查部门说：只要能打掉走私船，要巡洋舰我都给你们造！

四是靠偷工减料吸血。近些年中国出的各种特重大安全事故，全都从安全措施缺失上找原因，却忘了从私有制剥削的本性找根源，从富豪们偷工减料中找原因！中国的建筑领域是重腐败区域，从开始招投标，到最后验收，没有一个环节不存在腐败，作为中国的监理部门和监理行业更是整体死亡！而从事建筑大发横财的富翁，几乎没有一个不偷工减料，几乎没有一个工程不存在偷工减料。中国的楼倒、桥塌、路断、矿陷、堤溃等，几乎是家常便饭，这不仅造成国家经济损失，又吞噬了多少无辜生命？发展是硬道理，可发展是为了什么？发展的根本目的是人民幸福。富豪们偷工减料弄出来的“豆腐渣工程”，让人民的生命安全都没保障，人民的幸福又从何谈起？新华网社评：生产安全事故连发的背后：存在以权谋私和腐败问题（2013 年 6 月 19 日）。可令人非常可气的是出了那么多建筑质量事故，死了那么多人，几乎都不了了之，追究了几个建筑商？有几回给人民一个透明和满意的交代？

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-12-02

至于为攫取高额利润，铤而走险进行的犯罪，更是五花八门：诸如，抓来劳工下矿干活，囚禁残障人做苦役，克扣农民工工钱，逃税漏税、制造假冒伪劣产品、强抢农民土地、甚至杀人越货等。仅煤老板开的矿，就害死多少矿工？煤老板掠夺资源的同时，还制造出何等的人间地狱！毫不夸张的说，中国资本原始积累中，煤老板最为血腥、最为无耻、最为贪婪，最为可恨！很多暴发的富人，比黄世仁还黄世仁。资本的贪婪、无耻和血腥，在他们身上体现的淋漓尽致！

连《人民日报》今年8月7日都发文指出：“中国有太多人致富是靠着‘封建资本主义’的裙带关系（比如，很多私营矿山来自低价非法获取国家资源），‘野蛮资本主义’的资本增值（比如很多房地产商囤地待涨）。这些问题导致了社会的极大不公平，是贫富差距里不能容忍的部分，是封建主义和资本主义里那些最阴暗的部分。”

试问：有没有亿万富豪敢跪在毛主席像前指天划日：自己的发财绝没有违法犯罪记录，若有半句假话天打雷劈！相信会有几个，但绝不会多！

三、没看到“先富帮后富”，却看到了穷奢极欲。

全国人大代表钟南山痛批让少数人先富的谬论：富人都能靠得住，母猪一定会上树！现在中国光贫困儿童就有四千万，一天两顿饭，干馍馍是午餐（半月谈2013年06月17日）；可中国的亿万富豪先富起来后，有几人先富帮了后富，有几人真正做了点善事？一方面为富不善，一点阴德都不积；一方面穷奢极欲，奢靡的像块烂肉。

一是为富不善，一毛不拔！旧社会的一些富人还知道积点阴德，以蔽子孙，现在中国的富翁就认钱，什么也不信，连子孙的阴德都用光占尽！中国的亿万富翁数目位居世界第一，可中国的慈善捐款和富豪数量没多大关系，中国的慈善事业很少有富人参与，中国富翁小气吝啬的“举世闻名”。中国工商注册登记的企业超过 1000 万家，但有过捐赠记录者不超过 10 万家，99%的企业从未参与过捐赠，从不做任何善事。绵阳注册的 8000 多家企业，慈善协会的捐款记录中，本地富人捐款为零。中国这样富人捐赠为零的城市有多少？中国的富豪比美国多，捐款为何只到美国富豪捐款的四百分之一。

在中国顶级富豪的惟一标志是钱，在美国顶级富豪的标志更是做慈善。比尔盖茨宣布裸捐，并成功说服 40 位亿万富翁承诺捐赠一半财富，（至少捐 1500 亿美元），巴菲特与盖茨发起的“把一半财产捐赠慈善事业”的行动，预计今年可能吸引 6000 亿美元的捐款。美国 200 顶级富豪主动致信奥巴马：请向我多征税！中国的富豪只会千方百计的逃税！中国富豪的小气，连比尔盖茨先生都看不上眼，他特意来中国劝捐，劝捐晚宴几乎无人参加（好在陈光标宣布裸捐，也是中国第一裸捐）。为什么在外国人来劝捐的情况下，仍然没有引起多少富豪的重视？而各地政府只管打造富翁，各级官员只与富翁“勾肩搭背”，为啥不引导富翁捐款？

二是穷奢极欲，惊世骇俗。中国的亿万富翁善款不捐，善事不做，可他们购买奢侈品一掷千金，斗富摆阔烧钱更心狠手重。

中国奢侈品消费世界排名第一。2011 年底，中国奢侈品市场年

消费总额已达 126 亿美元(不包括私人飞机、游艇与豪华车), 占据全球份额的 28%, 2012 中国奢侈品消费总额 3060 亿人民币, 中国的奢侈品消费额已占世界三分之一, 中国内地的奢侈品消费总额排名世界第一, 中国的富人助力中国奢侈品销售以 15% 的年增长率进入“动车时代”。

一个还处在后发展地区的山西, 目前私人拥有的宾利、悍马、劳斯莱斯等顶级豪华车的数量就已经突破 100 辆。山西一煤老板送女儿的嫁妆中仅法拉利车就六辆。

作者: 目光呆滞的润土 日期: 2014-12-02

中国巨力集团执行总裁杨子, 拥有亚洲惟一的超长悍马长达 10.5 米, 使用的手机价值 22 万美金, 手上戴的是 46 亿年才出一块的祖母绿戒指, 他还收藏世界 10 大名表, 喜欢世界顶级时装, ARMANIA 时装一买就是 9 套, 他的每张名片都价值 45 美金, 拥有一个巨大的马场, 养的六匹骏马中的一匹德国纯种赛马, 退役前价值 1500 万港币……。查杨子个人的奢靡消费, 网上有重墨记载, 可在网上怎么就查不到巨力集团的捐赠记录?

山西首富 7000 万为女儿办豪华婚礼。山西首富邢利斌在三亚花费 7000 万巨资为女儿举办豪华婚礼, 雇来的明星举办的那场演唱会, 能与中央电视台的春节晚会媲美争辉, 什么叫富可敌国, 什么叫富可倾城, 就让你们这些穷鬼们见识见识, 这位煤老板的斗富之奢华, 让西班牙等国的国王都望项而叹, 怎不震惊世人!

与此相比, 河南一个 68 岁老人为卖 50 元麦秸拉车百里, 此类事

情在河南光山等地屡见不鲜；一个母亲居然禽兽般逼迫上小学四年的女儿卖淫，赚钱交房租；河南一个贫困山区年近七旬的老母亲没钱乘车，背上蒸的两笼馍馍徒步 11 天，走 300 公里去监狱探子等等。这些富豪穷奢极欲的消费，就一点都不考虑穷人的感受？就这样缺乏社会良知，真的是“上帝要你灭亡，必先让你疯狂”？

拥有房产成百上千套。仅在包头市北梁棚户户区，人均住房面积不足 15 平方米，人均月收入不足 500 元的城市贫民就有 12.4 万人。可与之相比，茂名副市长杨光亮房产 140 套，现金 12 亿；楚雄州长杨红卫房产 230 套，现金 17 亿；杭州副市长许迈永房产 250 套，现金 14 亿；山西蒲县煤炭局长郝鹏俊房产 350 套，现金 30 亿；山东副省长黄胜房产 460 套，现金 90 亿美元；浙江省药监局长黄萌房产 840 套，现金 20 亿；铁道部长刘志军仅房产就 374 套，这些房产法院审判还不在受贿之列等等。这样强烈的对比，让穷人怎么能不“眼红”！

一年 560 多亿人民币投美国购房。一位中国富豪为 2 岁女儿将来美国上学有房住，购一套哥伦比亚大学或纽约大学附近的学区房，一出手就是 650 万美元（4000 多万人民币），按每平米 23 万人民币的价格购得。仅 2012 年一年，据《华尔街日报》报道：中国购房者在美国房地产市场花了 90 亿美元（560 多亿人民币），购买量仅次于加拿大人。中国买家已站稳了纽约等大城市，正向中小城市扩展，未来可能会改变美国房地产的结构。到美国买房只能居住，而不能炒房，哪里有完整的规章制度限制投资客的炒房，同样在美国买房还要交高额税费。

准备玩 1500 个女人。富翁官员的奢靡，更震惊世人。几乎靠贪污暴富的腐败官员，私生活都极度糜烂。光涉贿就达 5000 万元的吴志明，竟要在 2015 年之前，玩 1500 个女人，还要“良家妇女”至少占三分之一。在去年被捕时，正与两名女人床上激战。事后还搜出他撰写的“快乐见证”和“快乐日记”。搞“百人工程”、“千人工程”，成了富豪们的时尚。原解放军总后副部长谷俊山，涉案金额 200 多亿，包养情人就花 1200 万。像这样生活糜烂的富翁官员几乎是通病，根本不用列举。相比很多穷人老婆都娶不起，这些富豪如此糜烂怎不让穷人“冒血”！

为儿子保外一掷 200 万美元。2012 年 11 月，在西雅图南普杰海峡社区大学就读的中国留学生徐一纯，开着刚买的奔驰 C350 违章撞死一人，重伤 3 人，被警方收监。徐一纯的母亲专程从中国赶来，在 3 月 1 日的保释听证会上，带着 200 万美元银行本票呈庭，将儿子保出。让美国检察官都目瞪口呆：“很少见到有人能付出这么高额的保释金。”

诸如此类，比比皆是，不胜枚举。这些亿万富翁如此奢靡，怎不让百姓愤恨！而这种愤恨的氛围，又会给中国的未来带来什么？

#### 四、“富豪移民”潮的根本原因就是逃罪！

就在世界正出现一个向中国移民的高潮（包括海归），到中国的留学生 11% 的速度增长，纽约市市长领导的移民小组 5 月 29 日公布报告：中国的“人才发展”计划实施后，从美国回国的旅美华人多达 55%。就在这样的大情势下，中国却极为反常的出现一个富翁（包括



118 万裸官) 向海外移民的浪潮。

今年 4 月，招商银行与贝恩联合发布《2011 年中国私人财富报告》：个人可投资资产在 1000 万人民币的高净值人群中，有 60% 受访者已完成或正考虑投资移民，在可投资资产过亿元的富豪中，有 27% 已完成移民，47% 表示正在考虑。美国移民局官方网站：2011 年投资移民美国的移民中，中国人占了 3/4，共有 2969 名中国公民申请了投资移民的 EB-5 签证，其中 934 人获批；去年近 6.8 万在中国出生的人成为美国永久居民，仅次于墨西哥名列全球第二，去年中国大陆投资移民加拿大的人数，占当年全部投资移民的 62.6%，达到 2020 人。建行副行长陈佐夫接受媒体采访时透露，仅 2009 年，大陆就有 3000 人投资移民到美国和加拿大，投资总额超过 80 亿元人民币。

这些富豪的财富受惠于改革开放，可他们却没有承担“先富帮后富”的责任。掀起如此大规模富翁海外移民潮，不仅造成中国财富流失、人才流失、税收流失、消费流失，更对中国“橄榄型社会”造成深远的影响。那么，这些富豪为什么纷纷卷款而去，急匆匆到国外去帮“后富”？冠冕堂皇的理由能讲出一大堆，而没讲出来的那条最根本的理由，最见不得人的理由，最难出口的理由，就是他们攫取的财富，都来路不正，都充满血腥、暴力、欺诈、腐败，“富豪移民”的根本原因就是逃罪，就是逃脱未来人民的制裁！

中国要真正重拳反贪反腐，必须同严查犯罪富翁相结合。因为凡是靠犯罪崛起的富翁，每个人都是藏垢纳污滋生腐败的一片土壤。每抓起一个腐败高官，背后都要牵连几个富翁；每东窗事发一个富翁，

总要拔出几个官员。而现在管老百姓的部门林立，管起老百姓一个比一个铁腕，可对靠犯罪积累财富的富翁，不仅缺乏监督力量，还缺乏监督的法律，几乎成了监管的空白地带，甚至监管部门与富豪们沆瀣一气。为此，国家在限制公务人员出国的同时，在抓捕贪官外逃的同时，对富豪移民也应有个说法（很多人同贪官犯罪紧密相连），不能眼睁睁看他们席卷财富而去！“出来混，总是要还的！”

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-12-02

作者：沧海劫涩时间：2014-12-02

土哥，又来请教

如果现在手头有 20w，是直接存银行，还是兑成美元存银行更合适？？

明年经济会如何，是否有大通货的节奏，一个增加消费税，感觉越来越扯淡。。。

---

谢谢！

---

短期（三年以内）存银行；

长期（三年以上）存美元。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-12-03

作者：志同道合的人 1776 时间：2014-12-03

润土先生好：近期手上有些闲钱，不多，20 来万。想问一下能否进股市挣些小钱？从目前的信息来看，近期每周新开证券帐户数超

20 万，近期巨额成交显示有大资金流入，不排除大量黑金进入股市

---

不动产登记明年 3 月实施，黑金买房等于坐以待毙，资金会寻找新的池子，于是，未来股市存在一波商机

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-12-03

《亲知道吗？银行准备料理后事了》

11 月 30 日，央行出台存款保险政策，法定储户在一个银行内的 50 万元储蓄存款受法定保护。据此法律，未来超过 50 万元的存款和当下各种高息的理财产品一样均不受保护。

如今很多当初拿高息理财乐滋滋的人，鸡飞蛋打后围堵银行、静坐政府机关，以为政府为其拿回钱，真的是愚蠢之极。也许，未来这些人依然不知道危险正在酝酿，等到拿不到储蓄存款的时候，悔之晚矣。

为什么现在出台这个政策呢？

因为经济的下滑，特别是地产业的严冬正影响着金融业的利润，要知道中国金融这些赚的钱，连行长都觉得不好意思了，正是地产热和买房者的贷款支撑的，如今好日子已经一去不复返了，银行的日子也越来越不好过了。

其实，许多银行早几年就应该死掉了，只是因为中国存在着很多的影子银行既大量的担保公司、理财公司，这些影子银行靠着高息吸引大批社会资金进入这个行业，经过三年的时间，这些资金和曾经获得的虚幻的利息财富最终帮那些还不上贷款的企业和个人，填进了本

来应该是银行的窟窿。

而经历过这几年的跑路事件，全国的银子银行资本全军覆灭，去年兴起的所谓 POP，众筹等其实也是银子银行的翻版，今年也几乎夭折。

于是，问题出现了，一旦那些贷款收不回，没有银子银行垫背了。那么，收不回贷款的银行只要等死。所以，现在出台政策就是为他们准备后事。

中国人有句俗语“人不死债不烂”，银行都不在了，债当然烂了。

目前，就当下的法律环境和银行高管的职业操守，老百姓若没有风险意识，那么银行料理后事后，行长换个银行继续发财，正真料理后事的却是命苦的老实巴交的储户。

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-12-05

作者: 孟宁 2014 时间: 2014-12-04

@目光呆滞的润土先生:

两个朋友和我想注册一个小型投资管理咨询公司，就是注册资本拿不准，请您指导一下，谢谢求《风云》完整本邮箱:mnn.1104@163.com

-----  
没完整版

虚假注册、抽逃注册资本均是违法行为，注册资本是你承担的法律责任的量化数字，你股本 1000 万就必须承担 1000 万的法律支付金额。

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-12-06

## 《什么叫工作到位？》

平日里，很多人喜欢倾诉工作如何的艰辛、困难，到最后，这些人并没有在事业上、创业上获得成功。要知道你的老板也好，你的创业伙伴也好，最爱听的就是完美的结果，苦而不言用事实和结果说话是职场和创业的最好的展示方式。

关于工作简单概括如下：

### 1. 汇报工作说结果

不要告诉老板工作过程多艰辛，你多么不容易！老板不傻，否则做不到今天。举重若轻的人老板最喜欢，一定要把结果给老板，结果思维是第一思维。

### 2. 请示工作说方案

不要让老板做问答题，而是要让老板做选择题。请示工作至少保证给老板两个方案，并表达自己的看法。

### 3. 总结工作说流程

做工作总结要描述流程，不只是先后顺序逻辑清楚，还要找出流程中的关键点、失误点、反思点。

### 4. 布置工作说标准

工作有布置就有考核，考核就要建立工作标准，否则下属不知道如何做，做到什么程度才是最合适的。标准既确立了规范，又划定了工作的边界。

### 5. 关心下级问过程

关心下属要注意聆听他们的问题，让其阐述越详细越好。关心下

级就是关心细节，明确让下级感动的点和面。

## 6. 交接工作讲道德

把工作中形成的经验教训毫不保留的交接给继任者，把完成的与未竟的工作分类逐一交接，不要设置障碍，使其迅速进入工作角色。

## 7. 回忆工作说感受

交流多说自己工作中的感悟，哪些是学到的，哪些是悟到的，哪些是反思的，哪些是努力的。

一个国家，皇帝忙，就代表国家即将灭亡。

一个军队，将军忙，就代表军队即将灭亡。

一个家庭，支柱忙，就代表家庭即将破裂。

一个公司，老板忙，就代表公司即将倒闭。

历史上所有伟大的人物，政党以及如今伟大的商业领袖，有哪位整天忙着做事的？这些领袖每天干的最多的事就是学习成长，把握方向，分析市场，战略布局，制定方法。

一个领袖如果整天忙着做事，就失去了领袖的价值和意义... 比尔盖茨说过："一个领袖如果整天很忙，就证明一件事，能力不足。一个领袖如果整天很忙，就一个结果毁灭。" 因此，当你此刻很忙的时候就问问自己："

- 1，我在忙什么？
- 2，我忙的事有多大价值？
- 3，我做的事别人会不会做？
- 4，我为什么会这么忙？"

不管什么原因，如果此刻你很忙，请你真实的面对你自己，该停一停，给自己充充电，学习学习！

历史至今所有伟大的领袖虽然有不识字的，但没有一个不学习的！

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-12-08

作者：黄土与万里无云时间：2014-12-06

闰土叔好

最近股票市场很好，目的是什么？

我的推理是银行，地产，社保基金缺的钱太多了，需要调动散户，游资的钱来补空缺？

---

### 《中国经济陷入瘾君子的状态尚不能自拔》

如果用正常的逻辑思维 and 经济学思维，你很难理解中国的经济现象。如果你把文革期间和文革之前的中国看成神经病患者，那么一切的不可思议不可理喻就可以理解了，神经病就是这样不发病时跟正常人一样，一发病就六亲不认、胡言乱语、甚者疯癫、砍杀、纵火、自残……

改革开放后的中国，我觉得用瘾君子的状态最贴切，因为我们三十年来依靠的不是制度红利和人文智慧，我们依靠的是人口红利，说白了就是廉价剥削工人，其次就是土地、生态的红利，说白了做了断子绝孙的事，污染青山绿水赚些小钱罢了……

中国这十年黄金经济时段其实就是知道一大批鬼城和建筑垃圾，堆砌出的GDP而获得的虚假繁荣。也就是说政府依靠廉价获得土地

高价卖出，产生税收、土地出让金和银行高利贷合伙隐性抢劫出的经济奇迹。

克强总理执政两年了，一直想转型升级，可是为什么还见效甚微呢？

因为中国的央企和大型垄断国企，并没有成为经济的定海神针和经济的发动机，这些企业巨无霸成为已经被打老虎掏空，成为打老虎家族吸血人民血汗的深潜泵……

而大量的中小微企业又被铺天盖地的苍蝇弄的奄奄一息，现在不是拍苍蝇的问题，而是小微企业反被苍蝇拍死了……

病入膏肓了，有好的妙方，中国这个病人也不愿意服用，他们只愿意用中国特色的“偏方”。

怎么办？

房地产海洛因吸了十年，已经过量，再吸非死不可了。

于是乎，只能选择杜冷丁替代一下。

这几天股市每天成交已经接近万亿，瘾君子安静下来了……

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-12-15

《大清國在日本國享受海外特權》

我们不知道吧，日本国也曾经倍受屈辱的。

眾所周知，自鴉片戰爭以來，英、法、俄、德、日等國憑借其船堅炮利，通過數次對清戰爭，強迫清政府簽訂了一係列不平等條約，獲得了領事裁判權、片麵最惠國待遇、協定關稅等嚴重侵犯中國主權的特殊權益。凡中華兒女，隻要一提起這些，莫不咬牙切齒，痛恨不



已。“四萬萬人齊下淚，天涯何處是神州”？然而歷史有時卻近乎在開玩笑，飽受列強特權欺壓的大清國，居然在日本和朝鮮曾經也有過領事裁判權，甚至在朝鮮還有租界。

在日本：從唐通事到領事裁判權

第一個給予清王朝特權的國家，就是日後使中國吃盡了苦頭的日本。這個歷史事實，日本礙於自尊不願提，中國出於政治考慮也不願提，因此長期不為人知。1950年，蔣介石在台灣發表演講《實踐與組織》，裏面有這麼一段話：“甲午之前的日本，還是一個非常積弱的國家，外國在日本都有領事裁判權。當時連庸懦無能的滿清政府派駐日本的領事館，也同樣享有此項特殊的權益。日本人和我國在日僑民發生紛爭，如果是日本人違法，我國領事館就可以直接將該日本人逮捕、處罰。”這段話，道出了甲午之前中日兩國關係的實情。

中國人在日本的領事裁判權，可以追溯到明末清初。當時由於內亂，大量中國人逃亡到日本，為了便於管理，1640年，日本政府任命華僑中較獲人望者數人為“唐通事”，全權負責華僑社會的治理，舉凡商品價格之決定、客商之取締監督、勞工雇傭、華僑間糾紛之裁判及執行等，統歸其管理。唐通事甚至還有自己的辦公場所，稱為“通事會館”。後來，唐通事逐漸變為世襲，而不再每一任都接受日本政府的任命，看作製度也延續到明治維新時期。

唐通事製度與領事裁判權製度並不完全等同，主要在於唐通事由日本政府任命，與戶籍所在國並無瓜葛，而領事則由戶籍所在國派出，代表了一國主權在國外的延伸。但唐通事製度與領事裁判權製度依然

有很大的相似性，最大的一點就是，唐通事與領事都擁有對本國僑民的司法裁判權，都可以按照本國的法律與習慣，而不是所在國的法律來進行判決。

1853 年日本被迫開國之後，對外國人的仇視和防範逐漸加深，同時現代主權觀念也開始萌發。1867 年，德川幕府命令中國人到管理局登記國籍。居留於橫濱的中國人，向幕府聯名申請建立由中國人管理自己國家國民的會議所，最終獲得許可，這就是 1873 年建立的橫濱中華會館。凡華僑之間的事務，概由中華會館處理。在大阪與神戶，華僑在 1875 年之前即成立了福建公所、廣東公所、三江公所等自治機構，1893 年，兩地華僑消除成見，建立了神阪中華會館，統一管理兩地華僑。另外，1874 年，日本神戶外國人居留地(相當於中國的租界)行政局成立，規定由瑞典籍僑民擔任警察署長，以廣東籍華人六名擔任巡查。之所以要由廣東人擔任巡查，是因為廣東籍華僑在當地外國人中勢力最為龐大。在函館港，日本政府於 1874 年開始登記中國人戶籍，1875 年，函館開拓使廳(相當於市政府)雇用廣東香山縣人黃宗佑為翻譯官並管理華人事務，黃在此職位上一直幹到 1897 年。

中國在日本真正獲得的領事裁判權，是在 1871 年《清日修好條規》簽訂以後。1870 年，日本外務大臣柳原前光鑒於中日兩國之間因沒有條約，給兩國人民商業往來造成很大不便，於是前往北京，向清政府提出締結“修好條約”。然而清政府因為深受不平等條約之苦，對訂約理由比較敏感，以“隻要雙方互存信賴，則無締約之必要”為

理由予以拒絕。而時任兩江總督的曾國藩和直隸總督的李鴻章則力主修約，在曾、李二人的積極推動下，1871年9月，中日雙方在天津簽訂了以中方提出的文本為基礎的《清日修好條規》。條規共十八條，如規定“兩國指定各口，彼此均可設理事官(即領事)，約束己國商民，凡交涉財產詞訟案件，皆歸審理，各按己國律例核辦”。就這樣，兩個飽受西方列強領事裁判權侮辱的亞洲國家，互相承認了在對方國的領事裁判權。

以1872年到1886年，中日兩國相繼在對方境內設立領事館。清王朝在日本的領事館建立以後，各地有華僑戶籍的日本官府都陸續將華僑戶籍移交給中國領事，華僑登記戶籍時所收取的牌籍費，也由各華僑公所或會館收取後上繳一半給領事館充當辦公費用，而不再交給地方官府。“戶籍的移交，即意味著對華僑的管理權也一並移交，也就是說對華僑的司法裁判權，也一並移交到中國領事的手中”。在日中國人觸犯律令或發生糾紛不再受日本法律的製裁，而由駐日領事根據清朝法律定罪。

但清朝領事的裁判權，不隻限於大清國民，也可以及於日本人。1879年，兩名日本人因與華人發生訴訟，被清國駐神戶兼大阪領事劉壽鏗拘押，日本兵庫縣知事特為此事照會劉壽鏗，要求釋放。至於中國領事因審案傳訊日本人，更是常有的事。華僑與日本人之間有關債務、租賃房屋等方麵的糾紛，往往也由清國領事進行判決。由於擁有司法審判權，中國領事館在人員配備及建築上不得不體現出多種職能。在神戶兼大阪領事館三名師爺中，就有一名刑名師爺，十一名人

員編製中，有兩名是巡捕。中國領事館甚至還有自己的“巡捕房”。如神戶兼大阪領事館曾擁有了三間總共達 72 平方米的拘留所。

根據《清日修好條約》，日本沒有直接對犯罪的中國人判決的權力，在逮捕和搜查方麵的權力也大受限制。1878 年，日本外務大臣井上指示神奈川縣(橫濱所在縣)：“除非目睹中國人吸食鴉片，否則不許進入中國人的住宅。逮捕中國人也隻限於發現其可能逃逸時，在一般情況下必須通知清國領事，由領事逮捕。”1880 年 4 月，日本方麵逮捕了利用三菱郵船玄海號走私鴉片的中國人王氏、鄭氏，隨後即將引渡給中國領事。1881 年 4 月，居住在橫濱居留地的中國人徐發，也因走私鴉片被日本引渡給中國領事。1888 年，居住在橫濱居留地的中國人高炳、伍澤等與日本人私設賭場，聚眾賭博，神奈川縣政府逮捕了參與其案的日本人，而中國人高炳等則領事裁判權妨礙日本警察執行公務。中國領事羅嘉傑隨後將高炳等逮捕，將其遣送回國，並令其永遠不能來日。

盡管按照條約規定，大清與日本相互之間的領事裁判權是對等的，但在實際操作中，清王朝占據了上風。因為清王朝盡管在與列強的戰鬥中連遭失敗，但在中日甲午戰爭之前，在世人眼中，尤其是在日本人眼中，清朝還是一個一等國。1878 年中國第一任駐日公使何如璋到達日本之後，很多日本上層分子都以與之交往為榮。另外，中國領事依然抱著傳統的觀念，將日本看成是蕞(音最)爾小國，把自己當成上國，經常在對日交往中顯得很強硬，以而在不知不覺中擴大了自己的領事裁判權。例如 1880 年 10 月，為整頓秩序，打擊嫖娼，日本政

府宣布不論國籍，隻要有“賣春”嫌疑，即可由日本巡查入室搜捕。日本向各國駐橫濱領事征求意见，各國均表示讚同，唯獨清國領事範錫朋拒不接受，提出對中國人的巡查隻能由中國人進行，日本政府無權干涉。對此，日方也無可奈何，此事隻能作罷。

#### 海外特權的典型案列：長崎事件

最能體現大清國在日領事裁判權“威風”的，是1886年的長崎事件。這一年，北洋水師提督丁汝昌率領北洋艦隊主力濟遠、定遠、威遠、鎮遠四艦訪問日本，於8月1日到達長崎。清朝威武的軍艦讓圍觀的日本人無比“羨慕嫉妒恨”。13日，部分北洋水師士兵上岸玩耍，在市區酗酒鬧事，隨後與前來干涉的日本警察發生口角，最後動起手來。由於日本警察隨身配有刀，且得到了一些長崎市民的支援，北洋水兵吃了些虧。15日，北洋水兵登岸報復，攻打長崎警察署。雙方爆發大規模衝突，最後被趕來的雙方長官製止。由於兩方都有死傷，這件事遂變成兩國間的外交事件。

8月16日起，雙方開始談判，但因對事發原由各執一詞，談判毫無結果。此後，北洋艦隊便拒絕與當地政府談判。19日，東京政府派外務省局長鳩山和夫與內務省警保局長清浦奎吾到長崎與中方交涉。北洋水師除提出懲凶、賠償、撫恤的要求之外，還要求自此以後日本警察不得佩刀。日本方認為條件過於苛刻，難以接受，而清方也十分強硬，談判進展緩慢。後來，談判轉移到中國駐日本欽差大臣徐承祖與日本總理大臣伊藤博文之間。在德國駐日公使的調解下，雙方終於在1887年1月達成協議，除了規定雙方互相賠償對方的撫恤、

醫療費用外，還有一條規定值得關注，那就是“自即日起，日本全國警察，一律不得配刀”。

作者：目光呆滯的潤土 日期：2014-12-15

不可否認，長崎事件與此時中國國內發生的亞羅號事件、馬嘉理事件、天津教案等具有相同的性質，都是強國憑借著領事裁判權和武力侵犯弱國主權的行為。長崎事件不管最初的原由如何，北洋水兵攻打日本的警察署，畢竟是一件嚴重觸犯日本主權和法律的事。然而中國方麵憑借著領事裁判權和北洋艦隊的威力，不僅沒有處罰北洋水兵，反而迫使日本政府規定日本全國警察不得佩刀，如果再考慮到日本人對刀的重視(看作重視不僅僅因為刀是一種武器，還因為它是身份和精神的象征)，就能知道這個嚴重干涉日本主權的協議對日本的侮辱有多大。“中國吃盡了治外法權的虧，可是沒有遠見的政治家們，卻還縱容中國人在外人藉此為護符而胡作非為”。

1887 年的日本海軍與清國北洋艦隊的差距不是一倍兩倍。根據日本 1886 年頒布的海軍條例中有關海軍艦隊分類的規定，它甚至還是一個常備小艦隊，完全不具備獨立作戰的能力，這就是極其看重名譽的日本人忍辱接受長崎事件處理協定的根本理由。此種情形，中國與簽訂《南京條約》、《北京條約》、《天津條約》時的淒涼並沒有什麼不同。唯一不同的是，日本能夠化屈辱為力量，奮力追趕並超越強國，而中國卻依然沉睡在上國的幻想裏。

在隨後的七年時間裏，日本人上下一心，全國動員捐款捐物，大力發展海軍。日本天皇為了表示決心，每天隻吃一頓飯，他還數次以

皇室經費中拿出巨款用於購買最新戰艦，議員和大臣們也將自己薪俸的四分之一捐獻了出來。1889年，日本常備小艦隊終於擴充為常備艦隊。等到1894年中日甲午戰爭爆發的時候，日本艦隊無論在總噸位還是在艦艇速度上都超越了七年內未添一艦的北洋海軍。而時任日本首相，處心積慮、迫不及待地挑起對清戰爭的，正是七年前代表日本簽訂長崎協定的伊藤博文。

中日甲午戰爭後，日本所得到的，當然不僅是全國警察配刀權的恢復。1895年的《馬關條約》規定：中日兩國間所有的約章已因甲午戰爭而廢除，雙方應派代表協商通商行船條約，新定約章應以中國與歐美各國現行約章為本。也就是說，1871年賦予中國僑民在日領事裁判權的《清日修好條規》也被廢除。日本想得到的，是歐美各國在中國的地位，也就是單方麵而不是對等的領事裁判權。1896年7月，中日《通商行船條約》簽訂，其中第三款有關清國領事權力的內容規定：“除管轄在日本之中國人民及財產歸日本衙署外，各領事等官應得權力及優例，悉照通例。”第二十条有關日本領事權力的內容規定：“日本在中國之人民及其所有財產物件，當歸日本委派官吏管轄。凡日本人控告日本人或被外國人控告，均歸日本委派官吏訊斷，與中國無涉。”第二十二款規定：“凡日本臣民被控在中國犯法，歸日本官員審理。”可見，在這個協議中，中國領事在日本的裁判權被完全剝奪，而日本領事在中國的裁判權反而擴大，具體的體現就日本領事的權力開始及於在中國的外國人。由此，清王朝在日本的領事裁判權壽終正寢。

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-12-15

## 《冯学荣：关东军是怎样来到东北的？》

前天我发了《再谈日本为什么侵华》一文，被几大门户网站同时推荐到首页，因而，我遭到了铺天盖地的谩骂。其实，我在文中已经说了：“由于篇幅所限，语焉不详，在所难免，具体的史料引证和论述，可参我的新书《日本为什么侵华：从甲午战争到七七事变》”，可是，许多网民根本没有去读我的书，就开始放嘴骂娘，其中的一个网民，还扬言要杀了我。面对这一切，我面不改色，为什么呢？因为我所说的，都是事实。

今天，我再来谈谈“关东军是怎么来到东北的”。为什么要谈这个呢？因为我国的青年朋友，他们之中的绝大多数人，并不知道当年日本关东军是怎样出现在东北的。他们一般会想当然地认为：关东军是1931年“九一八事变”时、突然从日本登陆到中国东北的。可是，事实的真相呢？不弄清楚关东军的来历，看中日交恶史，始终是糊涂的。这件事，要从1900年闹义和团运动说起。

1900年，中国北方闹起了一股暴力排外的运动，史称“义和团运动”，这个运动是好是坏，在此暂不评论。需要指出的是：在义和团运动中，驻黑龙江清军对俄军态度强硬，俄军以“保护中东铁路”为由，出兵侵占了中国东北三省全境。注意：是俄军，侵占了“中国东北三省全境”。从1900年至1905年，持续占领了五年之久。注意：是俄军，持续侵占了“中国东北三省全境”五年之久。1904年，日本在征得清政府的同意之后，出兵到东北，发动了“日俄战争”。注意：是



“征得清政府同意”之后。这一点，和青年朋友的历史认知有悖。但是，它是事实。不但这一点是事实，而且清军还派兵支援日军、共同抗击俄军。

闻所未闻吧？这些，都是事实。

经过一年半的战斗，在战死十万名日本兵之后，日本打胜了俄国。日本军队将俄国军队从中国东北驱赶出去之后，日本将东北 99%的土地，归还给了大清国。注意：在这里，日本将它所收复的 99%的东北土地，归还了大清国。这个历史事实，与许多青年的认知相悖，但是，它是事实，铁的事实。

日本为什么要这样做？日本是活雷锋吗？日本当然不是活雷锋。俄军败退之后，1905 年，日本约了清政府，在北京经过了一个多月的谈判之后，清、日两国签订了一份《会议东三省事宜正约》以及附约，在这个附约里面，清政府割让给了日本以下几项主要的主权，以作为日本从东北撤军的条件，在日本方面，则视为此次出兵抗俄的政治报酬：

- 1、割让旅顺、大连两处租借地；
- 2、割让南满铁路的经营权以及沿线的林产、矿产；
- 3、允许日本在南满铁路两侧驻军。

依据这个条约，日本开始派人接管南满铁路、移民旅顺、大连，并且派了一支部队、进驻南满铁路两侧，这支部队，就叫做“关东军”，驻扎的依据是《会议东三省事宜正约》以及附约，理由是“保护日侨”。换言之，日本关东军在“九一八事变”之前，已经在中国东北，驻扎

了二十六年，而且在这二十六年当中，关东军无论与张家父子，还是与东北的中国居民，基本上都保持了相安无事。这个事实，也与我们青年的历史认知相悖，可是，它又是事实。这就是旅顺、大连、南满铁路、林矿产主权流失的简要经过，以及“关东军”的来历。

事后，绝大多数中国人责备清政府“卖国”。但是事实上，当年在东北全境被俄国侵占的情况下，清政府只有以下的几项选择：

选项一、任由俄国侵占，奋发图强，期望有朝一日，与俄国决战，收复东北。（评：这个选项并非不可行，但是遥遥无期）

选项二、同意日本军队驱赶俄军，但是，不给日本报酬。（评：日本打仗死了十万条人命，奢望它不要报酬，是不现实的）

选项三、同意日本军队驱赶俄军，但是事后不与日本交涉，任由日本替代俄国、侵占东北全境。（评：这个选项没有意义，只是换了一个侵略者）

选项四、同意日本军队驱赶俄军，事后收复东北全境，然后割让小部分土地和主权，作为给日本的报酬。（评：这就是真实发生的历史）

冷静思考之下，我们可以发现：事实上，已经发生的历史，是清政府在当年所能选择的最佳方案、也是在木已成舟、米已成炊的历史条件下、符合当时大清国国家利益最大化的最佳选择。其他三个选择，都比这个选择更坏。

这就是为什么清政府甘愿签署《会议东三省事宜正约》以及附约、向日本割让小部分主权的原因。因为，当时只能这样办，除此之外，

没有更好的办法。

中、日两国在 20 世纪的大打出手，归根结底，就是根源于这个条约、根源于日本依据这个条约，向旅顺、大连、南满铁路两侧移民、并开始“经营满洲”。而日本这个“经营满洲”的殖民行为，与中国后来突然兴起的民族主义，爆发了激烈的冲突。如烟海的史料显示：国民政府从发动北伐开始，就喊出了“收回东北一切主权”、“废除一切不平等条约”的民族主义激进口号，尤其是强行收回汉口英租界的成功，使国民政府斗志变得更加昂扬，在冒进的路上一路狂奔。不料，在东北，国民政府碰到了日本这只硬钉子，结果，出事国民政府认为那些都是不平等条约，必须要废除。而日本则拿二十六年前的日俄战争说事，它指责中方忘恩负义、不守信用。中、日两国交恶的历史，就从这场“鸡同鸭讲”的争辩中，步步激化。国民政府“铁腕救国”，在民族道义上，对不对？当然对。但是，在当时的具体历史条件下，这样做，是否符合国家的“利益最大化”。则未必。这就是我们平时所说的：“仁者见仁。智者见智”。

我写史的态度，是“只讲事实，不讲道理”。谁对谁错。读者可以自己去看。我只负责还原事。这就是“九一八事变”爆发的主要历史背景和缘由。当然，要求我在这篇短短的介绍文里面，作充分的史料列举和论证，是不现实的，否则，我也不需要花两年时间、写一本 20 万字篇幅的书。

拙作《日本为什么侵华：从甲午战争到七七事变》，对这一切，讲得十分详细。当当网链接：

<http://product.dangdang.com/23389453.html>

当然，有的人不读书，只骂人。他要这样才痛快。也就随他了。

西方人有一句话：itisneverwrongtotellthetruth。意思是：只要讲的是事实，则永远都是对的。

冯学荣 2014 年 1 月 1 日元旦写于中国香港

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-12-15

《通州事件可能是引起日本人南京大屠杀的起因》

1937 年 7 月 29 日在当时冀东防共自治政府首府通州发生的一起伪军反正事件。

通州当时驻扎三支军队，二十九军的一个营，日军萱岛联队和细川特务机关，伪冀东防共自治政府的两个总队。起义的是张庆余，张研田指挥的两个伪军总队。事情的起因很蹊跷，一来是日军 26 日进攻二十九军一个营的时候，这个营顽强抵抗，让伪军很受刺激，日军的轰炸又误中伪军，引发其愤怒；二来当时南京的广播称在平津取得大胜，即将日军赶出华北（本是宣传），蒋介石讲话要攻打通县，消灭冀东伪军，伪军指挥官两张本来和二十九军就有联系，这是遂酝酿起义。三来，萱岛联队 28 日奉命出击南苑，留在通州的日军力量薄弱，给了两张起义的机会。

结果，两张起义，消灭通州日本特务机关，活捉殷汝耕，摧毁日军弹药十六汽车，部队撤退向北平时，因 29 军已经撤退（可见双方没有预先联系），被日军包围，遭到惨重损失。残余部队南下，后编入国民政府军。

根据收录在『遭东京审判驳回的辩方资料』第三卷中，外务省情报部长的

公开声明（1937年8月2日）和谈话指出，通州事件发生于1937年7

月29日的凌晨4时。大约有3000名的通州保安队包围了100名左右的

日军守备队的营房，随后突然袭击日本人的商店、旅馆、民房。住在通州的3

80名日本人之中，约有200人遭到惨杀，幸免于难的，只有逃入日军营房

的120名而已。

根据外务省情报部长的谈话，事件的全貌如下：

『支那人企图屠杀包括妇女、儿童的所有日本人。大多数的妇女被戏弄，

遭到长达24小时的虐待之后，有的人在东门外被杀：在被屠杀的路途上，有

的人手脚被绑，有些人的鼻子、喉咙被穿上铁丝，在地上拖行。shi体被丢进附

近的池塘，有的人被喷上了上剧毒，整个脸部歪曲变形。』

这种行径严重地违反了战时国际法。外务省情报部长在事件发生后的第四

天，公开谴责支那士兵虐杀、强jian、掠夺日本人的罪责。在东

京审判审理的过

程中，辩方也提出这项公开说明。然而，韦布审判长却未提出任何理由即予驳

回，因为『通州大屠杀』是联合国不愿碰触的问题。

尽管起诉遭到驳回，1947年4月25日雷拜恩辩护律师接连传唤证人

萱嶋高（前陆军中将）出庭作证。然而，事件已经过了十年的岁月。

根据『远东国际军事审判记录』指出，萱嶋是和驰往通州救援的天津步兵

队长及支那驻屯步兵第2连队长于下午4时抵达当地的。萱嶋连队长作证表示

：『城内惨不忍睹，所到之处，尽是日本侨民的shi体，几乎所有shi体的脖子

都被绑上绳子。shi体中有不知人间世故的儿童和妇女惨遭杀害。』

『由于这一事件至今尚没有记录，因此，我只能根据记忆陈述我所目击的

事情。不过，这一事件实在太残酷了！我一辈子也忘不了这深印脑海中的惨状

。』

『下面是我在一家叫“旭轩”的餐厅发现的。我看到七、八名被

强jian的妇

女，这些妇女的年龄从四十岁到十七、八岁的都有，有的全身赤裸、阴部外露

遭到射杀。其中有四五名妇女的阴户还被插入刺刀。（略）屋内的家具、棉被

、衣物等全被搜括殆尽。其它日本人的房屋状态几乎都如此。』

『锦水楼这家旅馆也惨状万分。该处是通州日本人避险的聚集地，竟然遭

到大肆屠杀。（略）据说锦水楼的老板娘和女服务生等，就像串珠似地被串在

一起，手脚被绑，遭受奸yin之后被斩首。』

萱嶋连队长作证结束，桂镇雄（原陆军少校）旋即步上证人席。桂镇雄足

事件发生之际，为了救援被派至通州第2连队的炮兵中队代理中队长，他们于

7月31日凌晨2时30分抵达现场。

『一到锦水楼的门口，我看到面目全非的惨状，十分吃惊，同时，shi体散

发出来的恶臭令人作呕。（略）接着，我进入帐房、厨房。里面横躺着一男二

女，有的趴倒，有的仰躺，我不知道女尸是否遭到强jian，不过，有明显打斗的

痕迹，一个男尸的眼睛被挖掉了，上半身的伤痕犹如蜂巢。』

『我来到一年前去过的咖啡馆，开门一看，店内一片零乱，心想没什么大

碍，往前走时，发现箱子里面有一具全裸的女尸。她是被绳子勒死的。咖啡馆

的后面有日本人的住家，父子二人同样遭受杀害。孩子的手指被整整砍断了…

…』

『南城门附近有一家日本人开设的商店’有个类似老板的人被拉出去处死

，shi体被丢在路边。肋骨暴露，内脏破流。』

这是杀戮现场的目击证词。雷拜恩律师最后传唤的证人是樱井文雄（原陆

军少校）。樱井是7月31日跟随主力连队进城的，他是支那驻屯步兵第2连

队的小队长’也曾详细目睹过屠杀现场。

『一出守备队驻守的东门’间隔下远的距离就可以看见一些男女侨民惨死

的shi体，我们真是悲愤到了极点。由于没有发现敌兵，直到半夜，我们都在找

寻幸存者的下落。我们一边连唤：“有日本人在吗？”一边挨家挨户调查’鼻



子像牛般被穿上铁丝的儿童、被砍断手臂的老妪、腹部被插上刺刀的孕妇等，

陆续从满是尘埃的箱柜里、壕沟内、墙角暗处爬了出来。』

『在一家餐厅内，我目击了一家人悉数被砍断头颅与双手的惨状。这里所

说的妇女，就是指十四、五岁以上的女子，全遭强jian，令人不忍卒睹。』

『我来到一家叫“旭轩”的餐厅，看见七八名全身赤裸、被强jian射（刺死

）杀的女性，有的阴部硬被塞人扫帚、有的嘴里硬被塞人沙土，有的腹部被直

划劈开，使人沐目惊心。』

『还有目击者指出，东门边的朝鲜人商店附近有一个池塘，池内有一家六

口显然是绳索套头、双手被绑，而且被穿上八号铁丝，shi体弹痕累累，池水全

被血染红了。』

这种屠杀的方式多么残忍啊！然而，这是支那自古以来惯用的战法。

司马迁（公元前145年——6年）的《史记·礼书第一》就曾记载厂纣

王剖比干，囚箕子，为炮烙，刑杀无辜』的事例。

同样的，在《史记·吕后本纪第九》又有记载：『太后遂断戚夫  
人手足，

去眼，辉耳，饮（啗）药，使居厕中，命曰人彘。』

吕后是汉高祖刘邦贫贱时期的妻子，天生性格刚毅。汉高祖死后，  
吕后立

自己的儿子为帝（孝惠帝），成为皇太后。之后，将汉高祖生前  
宠爱的戚夫人

虐为人彘，让孝惠帝错愕慨叹不已。

《史记·始皇本纪第六》曾记载：秦始皇在处死背叛的部下之后，  
甚至还

『戮』其尸。

与《史记》齐名的《资治通鉴》也有记载：公元279年吴主孙  
皓剥人皮

，剜眼球。他将侯景之乱的首谋侯景曝尸，让兵民争食其肉。

亚朋德的《中国能生存下去吗？》一书指出，1920年代的支  
那曾有良

民被铅丝铁线穿成一串的，更有全家抄斩『被砍掉手足的女尸』  
丢弃路旁的事

件。

佐佐木到一中将曾在《一个军人的自传》中，介绍自身经历过的  
『支那人

特有的挖眼的威吓手法』。史沫特莱的《伟大的道路》一书也曾

提及那种残忍

的例证。《田中清玄自传》记载了1927年（昭和2年）中国共产党中央委

员罗亦农落入蒋介石军队之手，遭到『被挖掉眼珠的刑求』。

埃德加·斯诺在《西行漫记》（又译：红星照耀中国）一书也提及，支那

士兵不仅会剜去人眼，甚至会切掉耳朵，鼻子，剥掉人皮。史沫特莱的《伟大

的道路》也记载悬首示众的实例。

在通州屠杀中，支那士兵像穿牛鼻般用铁丝穿透敌人的鼻子，又贯穿其双

手绑成一串，继而开膛剖腹，掏出内脏，挖掉眼睛。在支那，这种残暴行径从

古至今时有所闻。

自从7月29日出现通州屠杀以来，又接连发生进驻在塘沽、天津的日军

受到攻击的事件。正如拉查拉斯律师在开头的辩护陈述中指出的那样，在这期

间，日军方面的军事行动『完全是出于自卫』。日本方面努力使事件控制缩小

，但支那方面却把事件扩大到通州、塘沽和天津。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-12-15

### 《刘少奇策划通州事变的证据》——余以为

通州事变是中日全面战争的导火索，冀东维新政府保安队残杀日本妇孺，很多照片被当成日军残杀中国人的宣传品。我一直确信幕后黑手是刘少奇，但是苦于无证据，结果得来全不费功夫。

毛泽东建国后犯了很多错误，但是有一点没有错，就是宽恕日本人的所谓战争罪行。日本人是二战受害者，受害程度不亚于中国人，毛泽东是知情者。

### 《唐山近代革命文化研究》

[http://culture.huanbohainews.com.cn/system/2008/03/10/010015640\\_02.shtml](http://culture.huanbohainews.com.cn/system/2008/03/10/010015640_02.shtml)

#### (十一) 反抗伪“冀东防共自治政府”的统治

1933年长城抗战失败以后，日本帝国主义先后通过《塘沽协定》、《何梅协定》和《秦土协定》，攫取了河北、察哈尔两省及北平、天津两市的大部分主权，并加紧进行分裂华北的罪恶活动。1935年11月25日，身兼滦榆区和蓟密区行政督察专员的殷汝耕，在日本帝国主义的策动下粉墨登场，在河北省通县成立了伪“冀东防共自治委员会”；同年12月25日改称“冀东防共自治政府”。从此，冀东22县3.29万多平方公里的土地沦为日本帝国主义的殖民地，造成了冀东社会的全面大倒退。

在20世纪30—40年代，日本帝国主义在中国先后炮制了伪“满洲国”、伪“冀东防共自治政府”、伪北平“中华民国临时政府”、伪

南京“中华民国维新政府”、伪“蒙疆联合自治政府”和伪南京“中华民国国民政府”6个傀儡政权。伪“冀东防共自治政府”是日本帝国主义在中国扶植的第二个傀儡政权，代表了日本帝国主义在20世纪30年代侵华政策的一个新阶段。

对于这个亲日卖国、反共反人民的伪政府，唐山人民进行了坚决的斗争。1936年中共冀东特委领导人王平陆在北部兴隆、遵化、迁安一带山区建立了抗日游击队和抗日根据地，不久又将原孙永勤领导的“抗日救国军”一部分人整编为“抗日保国军”，反抗日伪的统治。1936年间，冀东各县人民纷纷组织了反殷武装，称“反殷自治军”或“驱殷自卫军”等。遵化县有以王道为军长的“反殷自治军”，遵化县石河区有“反殷人民自卫军”约千余人，共同目标是推翻伪冀东政府的统治。1937年以后，反抗日伪的武装进一步增加，在丰润与滦县边境、遵化南部和丰润北部中部地区，都有游击小队或游击小组活动，不时袭击日伪据点。1937年1月，抚宁县爆发了300余农民参加的武装抗捐斗争，令伪政府胆寒。唐山市的工商界、文化教育界，也以各种方式反抗伪政府的统治。开滦、华新工人举行怠工和罢工，商界公开抵制伪钞，文化教育界人士编印抗日宣传材料，到处传播。

为了掌握伪政府内部的情况，中共中央北方局派人打入伪冀东政府要害部门。中共冀东党组织坚决贯彻抗日民族统一战线政策，派地下党员打入伪政府保安队内部，进行争取和分化瓦解伪军的工作，取得很大成效。在中国共产党抗日主张的影响下，1936年8月，驻守宁南乡的伪特警张砚田部第4分队百余警士哗变。9月，驻昌黎北郊

的伪保安队李海天部 100 余名官兵反正。11 月，驻昌黎的伪保安队第 3 总队 4 大队韩则信部 400 余人哗变。1936 年冬，驻昌黎的伪保安队第 3 总队李海天部所属第 6 区队的一个保安大队 200 多人，在大队长张国乾率领下起义，加入了抗日行列。这些事变造成了伪保安队军心不稳，伪政府处于风雨飘摇之中。

在中共地下党员长期工作的影响下，驻扎在通州的伪保安队第 1 总队队长张庆余与第 2 总队队长张砚田于 1937 年 8 月 28 日率部起义，捣毁了伪“冀东防共自治政府”，处死日本顾问、日军官兵及日本侨商约 500 人，沉重打击了日本侵略势力。史称“通州事变”。起义部队通电南京国民政府，被授予“暂编第一师”番号，随国民政府军队南撤。

通州事变之后，殷汝耕被迫倒台。池宗墨沐猴而冠，继任政务长官，并迁伪政府于唐山。冀东人民继续进行反抗伪政权的斗争。1938 年 1 月，中共冀热边特委在迁安西部创建了华北抗日联军第 1 支队，王平陆任司令员，率先发动了冀热边抗日游击战争，使伪政权摇摇欲坠。1938 年 2 月 1 日，伪“冀东防共自治政府”按照日本军方旨意与伪北平“中华民国临时政府”合并。伪冀东政府一共存在两年零两个多月时间。

## （十二）冀东人民抗日大暴动

1937 年 7 月 7 日，卢沟桥事变以后，中国的抗日战争全面爆发。中国共产党实行独立自主的全面抗战的路线。八路军第 4 纵队于 1938 年 5 月由平西向冀东挺进，中共冀热边特委也组织了抗日联军，准备

发动冀东人民抗日暴动。1938年3—5月间，开滦5矿3.5万多矿工举行同盟罢工，锻炼了工人群众，为抗日暴动作了准备。为了广泛团结抗日民众，由原滦县马城民团团总高志远任抗日联军总司令，共产党员李运昌和国民党员洪麟阁教授任副司令。组成三路指挥部。洪麟阁教授兼第一路总指挥，爱国人士杨十三教授为政治部主任。李运昌兼第二路总指挥，共产党员胡锡奎为政治部主任。高志远兼第三路总指挥，原滦县胡各庄一带联庄会会长陈宇寰为副司令。共产党员李楚离、王仲华分别到洪麟阁部和高志远部指导工作。1938年7月6日，抗日联军第二路(李运昌部)率先在滦县港北村发动起义；7月7日，又在迁安县岩口村发动起义。呼者先登，应者云集。饱受日伪4年蹂躏的冀东工农大众和各界人士，发出了愤怒的吼声。不数日，抗日的烽火燃遍了冀东大地。7月8日，第一路(洪麟阁部)在遵化县地北头村发动起义。7月9日，第三路(高志远部)在滦县小陈庄发动起义。7月14日，以蓟县为中心的冀东西部地区拉开了暴动的序幕。国民党CC派人士组织忠义救国军参加暴动。不少伪军警察和地主民团也反正起义。特别是开滦煤矿的7000多名产业工人，在中共唐山工委书记周文彬和赵各庄矿工人节振国领导下，于7月18日举行抗日武装暴动，后来建立了工人特务大队。从而形成了工农兵大联合，在全国树起了一面城市工人武装抗日的光辉旗帜。

从7月底到8月初，是冀东人民抗日暴动的全面发动时期。西起潮白河，东到山海关，北达长城沿线，南至渤海之滨，包括滦县、丰润、玉田、遵化、迁安、乐亭、昌黎、蓟县，以及兴隆、平谷、青龙、

密云、三河、顺义、香河、通县、卢龙、抚宁、宝坻、宁河、武清等 21 县和开滦矿区，到处红旗招展，都活跃着暴动的队伍，总共约有 20 万人参加。组成各路武装约有 10 万余众，其中属于冀东抗联的约 7 万人，属于国民党和其它方面的约有 3 万人。暴动武装斩关夺隘，横扫敌顽，占领了蓟县、平谷、玉田、宝坻、卢龙、迁安、乐亭 7 座县城和大片乡镇。抗日的声势震动全国，远播国外。8 月中旬，八路军 4 纵主力与冀东抗日联军在遵化铁厂胜利会师，抗日暴动达到最高潮。

但是，这一重大胜利没有能够尽可能保持和发展。当 9 月中旬传来日本侵略军要大举“围剿”冀东的消息时，4 纵党委和有关领导同志对当时的不利形势估计过于严重，缺乏坚持冀东斗争的决心和信心，没有听从党中央和北方局的劝阻，抗日联军约 5 万人于 10 月上旬西撤平西，结果损失十分惨重，到达平西根据地的不足 2000 人。10 月下旬，李运昌等人率抗联队伍 6000 多人停止西撤，重返冀东，最后只剩下千余人。后来在长期的抗日游击战争中，重新壮大起来。

冀东人民抗日大暴动在日军的后方燃起了抗日烈火，沉重地打击了日伪在冀东的统治；唤起了民众，扩大了中国共产党在敌人深远后方的政治影响；为党保存了一支 3000 多人的抗日武装，成为创建冀东抗日根据地的中坚力量。刘少奇曾高度评价说：“这是一次很值得研究的人民抗日大起义”。“这是真正地发动了几十万人群众来进行反对日寇汉奸的武装斗争，并在起义后立即组织了联合的领导起义的政权与军事指挥机关。”



作者:目光呆滞的润土 日期:2014-12-15

《刘少奇策划通州事变的证据》——余以为

通州事变是中日全面战争的导火索,冀东维新政府保安队残杀日本妇孺,很多照片被当成日军残杀中国人的宣传品。我一直确信幕后黑手是刘少奇,但是苦于无证据,结果得来全不费功夫。

毛泽东建国后犯了很多错误,但是有一点没有错,就是宽恕日本人的所谓战争罪行。日本人是二战受害者,受害程度不亚于中国人,毛泽东是知情者。

《唐山近代革命文化研究》

[http://culture.huanbohainews.com.cn/system/2008/03/10/010015640\\_02.shtml](http://culture.huanbohainews.com.cn/system/2008/03/10/010015640_02.shtml)

(十一)反抗伪“冀东防共自治政府”的统治

1933年长城抗战失败以后,日本帝国主义先后通过《塘沽协定》、《何梅协定》和《秦土协定》,攫取了河北、察哈尔两省及北平、天津两市的大部分主权,并加紧进行分裂华北的罪恶活动。1935年11月25日,身兼滦榆区和蓟密区行政督察专员的殷汝耕,在日本帝国主义的策动下粉墨登场,在河北省通县成立了伪“冀东防共自治委员会”;同年12月25日改称“冀东防共自治政府”。从此,冀东22县3.29万多平方公里的土地沦为日本帝国主义的殖民地,造成了冀东社会的全面大倒退。

在20世纪30—40年代,日本帝国主义在中国先后炮制了伪“满

洲国”、伪“冀东防共自治政府”、伪北平“中华民国临时政府”、伪南京“中华民国维新政府”、伪“蒙疆联合自治政府”和伪南京“中华民国国民政府”6个傀儡政权。伪“冀东防共自治政府”是日本帝国主义在中国扶植的第二个傀儡政权，代表了日本帝国主义在20世纪30年代侵华政策的一个新阶段。

对于这个亲日卖国、反共反人民的伪政府，唐山人民进行了坚决的斗争。1936年中共京东特委领导人王平陆在北部兴隆、遵化、迁安一带山区建立了抗日游击队和抗日根据地，不久又将原孙永勤领导的“抗日救国军”一部分人整编为“抗日保国军”，反抗日伪的统治。1936年间，冀东各县人民纷纷组织了反殷武装，称“反殷自治军”或“驱殷自卫军”等。遵化县有以王道为军长的“反殷自治军”，遵化县石河区有“反殷人民自卫军”约千余人，共同目标是推翻伪冀东政府的统治。1937年以后，反抗日伪的武装进一步增加，在丰润与滦县边境、遵化南部和丰润北部中部地区，都有游击小队或游击小组活动，不时袭击日伪据点。1937年1月，抚宁县爆发了300余农民参加的武装抗捐斗争，令伪政府胆寒。唐山市的工商界、文化教育界，也以各种方式反抗伪政府的统治。开滦、华新工人举行怠工和罢工，商界公开抵制伪钞，文化教育界人士编印抗日宣传材料，到处传播。

为了掌握伪政府内部的情况，中共中央北方局派人打入伪冀东政府要害部门。中共冀东党组织坚决贯彻抗日民族统一战线政策，派地下党员打入伪政府保安队内部，进行争取和分化瓦解伪军的工作，取得很大成效。在中国共产党抗日主张的影响下，1936年8月，驻守

宁南乡的伪特警张砚田部第4分队百余警士哗变。9月，驻昌黎北郊的伪保安队李海天部100余名官兵反正。11月，驻昌黎的伪保安队第3总队4大队韩则信部400余人哗变。1936年冬，驻昌黎的伪保安队第3总队李海天部所属第6区队的一个保安大队200多人，在大队长张国乾率领下起义，加入了抗日行列。这些事变造成了伪保安队军心不稳，伪政府处于风雨飘摇之中。

在中共地下党员长期工作的影响下，驻扎在通州的伪保安队第1总队队长张庆余与第2总队队长张砚田于1937年8月28日率部起义，捣毁了伪“冀东防共自治政府”，处死日本顾问、日军官兵及日本侨商约500人，沉重打击了日本侵略势力。史称“通州事变”。起义部队通电南京国民政府，被授予“暂编第一师”番号，随国民政府军队南撤。

通州事变之后，殷汝耕被迫倒台。池宗墨沐猴而冠，继任政务长官，并迁伪政府于唐山。冀东人民继续进行反抗伪政权的斗争。1938年1月，中共冀热边特委在迁安西部创建了华北抗日联军第1支队，王平陆任司令员，率先发动了冀热边抗日游击战争，使伪政权摇摇欲坠。1938年2月1日，伪“冀东防共自治政府”按照日本军方旨意与伪北平“中华民国临时政府”合并。伪冀东政府一共存在两年零两个多月时间。

## （十二）冀东人民抗日大暴动

1937年7月7日，卢沟桥事变以后，中国的抗日战争全面爆发。中国共产党实行独立自主的全面抗战的路线。八路军第4纵队于1938

年5月由平西向冀东挺进，中共冀热边特委也组织了抗日联军，准备发动冀东人民抗日暴动。1938年3—5月间，开滦5矿3.5万多矿工举行同盟罢工，锻炼了工人群众，为抗日暴动作了准备。为了广泛团结抗日民众，由原滦县马城民团团总高志远任抗日联军总司令，共产党员李运昌和国民党员洪麟阁教授任副司令。组成三路指挥部。洪麟阁教授兼第一路总指挥，爱国人士杨十三教授为政治部主任。李运昌兼第二路总指挥，共产党员胡锡奎为政治部主任。高志远兼第三路总指挥，原滦县胡各庄一带联庄会会长陈宇寰为副司令。共产党员李楚离、王仲华分别到洪麟阁部和高志远部指导工作。1938年7月6日，抗日联军第二路(李运昌部)率先在滦县港北村发动起义；7月7日，又在迁安县岩口村发动起义。呼者先登，应者云集。饱受日伪4年蹂躏的冀东工农大众和各界人士，发出了愤怒的吼声。不数日，抗日的烽火燃遍了冀东大地。7月8日，第一路(洪麟阁部)在遵化县地北头村发动起义。7月9日，第三路(高志远部)在滦县小陈庄发动起义。7月14日，以蓟县为中心的冀东西部地区拉开了暴动的序幕。国民党CC派人士组织忠义救国军参加暴动。不少伪军警察和地主民团也反正起义。特别是开滦煤矿的7000多名产业工人，在中共唐山工委书记周文彬和赵各庄矿工人节振国领导下，于7月18日举行抗日武装暴动，后来建立了工人特务大队。从而形成了工农兵大联合，在全国树起了一面城市工人武装抗日的光辉旗帜。

从7月底到8月初，是冀东人民抗日暴动的全面发动时期。西起潮白河，东到山海关，北达长城沿线，南至渤海之滨，包括滦县、丰

润、玉田、遵化、迁安、乐亭、昌黎、蓟县，以及兴隆、平谷、青龙、密云、三河、顺义、香河、通县、卢龙、抚宁、宝坻、宁河、武清等 21 县和开滦矿区，到处红旗招展，都活跃着暴动的队伍，总共约有 20 万人参加。组成各路武装约有 10 万余众，其中属于冀东抗联的约 7 万人，属于国民党和其它方面的约有 3 万人。暴动武装斩关夺隘，横扫敌顽，占领了蓟县、平谷、玉田、宝坻、卢龙、迁安、乐亭 7 座县城和大片乡镇。抗日的声势震动全国，远播国外。8 月中旬，八路军 4 纵主力与冀东抗日联军在遵化铁厂胜利会师，抗日暴动达到最高潮。

但是，这一重大胜利没有能够尽可能保持和发展。当 9 月中旬传来日本侵略军要大举“围剿”冀东的消息时，4 纵党委和有关领导同志对当时的不利形势估计过于严重，缺乏坚持冀东斗争的决心和信心，没有听从党中央和北方局的劝阻，抗日联军约 5 万人于 10 月上旬西撤平西，结果损失十分惨重，到达平西根据地的不足 2000 人。10 月下旬，李运昌等人率抗联队伍 6000 多人停止西撤，重返冀东，最后只剩下千余人。后来在长期的抗日游击战争中，重新壮大起来。

冀东人民抗日大暴动在日军的后方燃起了抗日烈火，沉重地打击了日伪在冀东的统治；唤起了民众，扩大了中国共产党在敌人深远后方的政治影响；为党保存了一支 3000 多人的抗日武装，成为创建冀东抗日根据地的中坚力量。刘少奇曾高度评价说：“这是一次很值得研究的人民抗日大起义”。“这是真正地发动了几十万群众来进行反对日寇汉奸的武装斗争，并在起义后立即组织了联合的领导起义的政权

与军事指挥机关。”

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-12-15

作者: jimo 长空时间: 2014-12-15

打卡,学习,处处都是悲观的消息,楼主分析一下打老虎的真实意图何在?

---

假如不打老虎

那么就继续背黑锅,继续做傀儡,等着像崇祯帝一样,爬上故宫后门的歪脖子树上吊。。。。。

你愿意吗?

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-12-19

作者: jianrenwuzhe 时间: 2014-12-19

土哥能谈谈对卢布近期暴跌的看法吗,普京最后能 HOLD 得住吗?俄罗斯国内局势会如何演变,美国是怎么这么强能把石油价格打压的那么低,最后整体局势会如何演变?

---

《想当老大就等着被修理》

每一个国家,每一个民族,有不同的基因,俄罗斯民族从诞生的第一天起就继承了成吉思汗的战斗基因,从一个不大的莫斯科大公国一路扩张,成为地域横跨欧洲亚洲的当今世界国土面积最大的国家。

这个民族骨子里居然对土地扩张的欲望,一有机会就扩张,对于得手的土地寸步不让……

前苏联已经解体，但是当俄罗斯恢复元气后，他又重新产生对土地的渴望，于是，拿下了克里米亚。

从整体战略层面思考，一个强大的俄罗斯就是欧盟和美国的噩梦，因为强大的俄罗斯不会遵循开放自由的游戏规则，至少他不会按照美国人的规矩出牌。于是乎，美国和欧洲铁了心的宁愿牺牲自己、受伤自己也必须从经济上重击俄罗斯，使其大伤元气，灭一灭他土地扩张的野心。

前几年，中日韩自贸区即将诞生的前夕，中国香港人保钓鱼岛了。第一个大声喊爱国的人可以断定是潜伏的奸细，日本国的大臣街头突然毙命……如今中日之间的仇恨被人为的加深，中日韩联合成为全国第一经济体就更加的遥远了，美国人避免了退出世界领导者的悲剧发生。

如今，俄罗斯与中国签署货币互换、能源合作，俄罗斯减少对西方的经济依赖……等时机成熟了，以后再剿灭就难了，乘着现在中国经济处于转型的困难期，迅速打击俄罗斯的金融体系，既重创俄罗斯的经济也给予世界经济的长工——中国当头一棒。美国人对中国羽翼丰满的这个长工，想当老板的年头早就心怀不满了。

俄罗斯这个民族是从游牧民族一直跨入到信息化社会，中国这个国家是从农耕社会直接跨入到信息化社会的，所以，中国和俄罗斯均不认可美国社会这个没有经历农耕和游牧，而是直接从工业文明过度到信息社会的国家，而一个全球化的世界，一定是一个统一的游戏规则的世界。

现在表面看是打击油价，本质上就规则之争，美国绝对不允许按照中国和俄罗斯的规则改变整个世界经济的游戏规则，美国所以有底气是因为他身后一大帮跟班的国家认可他指定的游戏规则，其实其中有些想改变也无能为力了，因为美国人将日本、沙特、欧盟的经济已经深度地彻底融合在自己规划的全球经济的格局中。海湾战争期间，日本人出钱，因为日本不出钱，损失的将更大；

打压俄国油价，沙特人出血，因为沙特不出血，损失的将更多。

此刻打击俄罗斯、未来也可能大家中国，再前推十年则是美国埋设希腊定时炸弹后来引爆欧盟，再前推二十年，美国则是狠打日本……

总之，谁想当老大，谁就必须做好被修理的准备……

前天，中国的汪洋副总理表示：中国不想挑战美国老大的地位……

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-12-24

作者：志同道合的人 1776 时间：2014-12-22

又到年底了，在2013年年底时，润土先生预测了2014年将会是冰与火的一年，今年的确如此

在这，麻烦先生预测一下2015羊年将会如何？从生肖来看，羊年应该好一些吧

---

《2015年政治、经济、社会预测》

2014年初股市冰天雪地、年末火山爆发，地产一线火、三线冰，



商业网络火、实体冰，官员们小吏冷锅炒饭，贪官热锅蚂蚁……

明年既 2015 年，政治上依然会保持保持反腐的高压态势，今年已经四位副国级的打老虎落马，明年比这四位副国级更大的老虎将呜呼耶，军中比徐才厚更大的军中老虎也将落马。对习来说：反腐是躲不过去的攻坚战，不反腐就等着学崇祯帝自己找歪脖子树……反腐不彻底被腐败集团反攻，就变为光绪帝、眼睁睁地看着贪腐集团弄的整个社会男盗女娼、杀人越货、坑蒙拐骗、民不聊生……

2015 年将是法治元年，过去很多的冤死悲剧和贪腐的根源在于人治，要从根子上解决也只能从法治层面深化推动整个社会的游戏规则，否则还是重走人治的老路。

经济上指望农民拉动内需比登天难，今年十几个农民千幸万苦挖出价值百万的乌木，结果却被收缴，被奖励 500 元，而这区区的 500 元平日里也只能找 3 位民工打一天短工罢了。

农民日子难过，企业老板们日子也不好过，聪明如宋卫平的绿城如今也被央企的中交招安了，所以 2015 年私企、民企的日子更加的艰难，撑不住的跳楼之、跑路之，幸运者做一个闲云野鹤逍遥之。

可能有人纳闷政府鼓励市场化，减少政府干预经济，为什么民企日子难过呢？

因为民企的优势在于求快、求新、求变，而国企的劣势也正是无法在快速的变化中寻找到的突破点和方向。可是，一旦整个国家的经济发展速度下降到 7% 左右时，也就是说整个经济发展的方式从过去的高速变为慢速了，那么民企的快、新、变的优势也不那么显现

了。这样，融资的成本决定彼此的成本优势，民企融资成本普遍高于10%，什么企业可以拿到低于7%的融资成本呢？拿绿城比喻，绿城的管理和创新远高于中交公司，但是中交能获得低于7%的融资成本，所以中交是市场中的生存者，即使聪明如宋卫平者不被招安，若融资成本高于10%，那么他也只能坐以待毙罢了。

2015年也是银行日子最艰难的年份，以前银行日子好过不是因为银行聪明，而是整个社会存在一批钱多人傻胆大的人，他们也想玩小额贷、玩PE、玩钱生钱的游戏，却不想自己的老本包括曾经赚到的钱，全被银行填了烂账的窟窿。2015年，银行的烂账、窟窿再也找不到冤大头填窟窿了。于是乎，跑路者坑的不再是贪心的草民而是黑心的银行了，所以说：明年只要有老板跑路了，银行就倒霉了……

明年，西方列强依然会围剿俄罗斯，因为一个强大的俄罗斯是欧洲不稳定的因素，除非俄罗斯愿意归还克里米亚，甘心做个跟班的小弟。

可能有人预测西方列强会对中国下手，这个尽管放心，这个世界再也找不到能替代中国的雇工、长工了。只要中国安心打工，不想着当大掌柜，那么中国依然会获得丰厚的外汇，只是郁闷这些外汇找不到最佳的保值增值的渠道罢了。因为他们设计的游戏规则就是禁止政府的主权基金投资他们核心产业。

明年，政府将消除公务员、国企高管与产业工人的贫富差距，退休养老金和医保、教育的投入比例将大幅提高。

明年一个非常重要的工作就是中央政府如何拆除地方政府债务

这个炸弹，所以说明年日子最难过的就是债务繁重的中小城市和经济落后的地方政府，借债无门，被债主堵门、老师堵门、民工堵门……

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-12-24

作者：我叫风云时间：2014-12-24

明年的股市有房地产没有提到？

---

呵呵，明年的股市、房市乃强弩之末也

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-12-26

《令计划之后，下一个大老虎是谁》

中央猎虎，再下一只。这次是全国副主席、中央统战部长令计划。12月22日，58岁的令计划涉嫌严重违纪被查，成为十八大之后第二位倒下的在任国家领导人，第一位是苏荣。需要指出的是，令之被查，在意料之外，更在意料之中。十八届四中全会之后，越来越多的线索已经表明，令计划落马只是时间问题。

那么，令计划之后，下一个大老虎是谁？在没有水落石出之前，小编不敢也不能指名道姓，总结出下一只老虎的六大特征，为大家勾勒出一个基本轮廓：

■一是深度牵扯者。

与已被查获、缉拿的大老虎中，有深度牵扯的人，难逃落马命运。深度牵扯是指涉嫌在升官、利益输送上存在重大联系，或者在关系网中有千丝万缕的联系。如果是与已落马的大老虎是利益共同体，那将必被清理。

■二是负面报道甚多者。

负面报道越来越多，引得外媒大肆报道，国人通过外网、口耳相传等渠道已“路人皆知”的大老虎。这些国外传闻很多时候并非空穴来风，是我们观察下一个大老虎的重要路径。国内的一些小老虎，如果在国内网络上负面报道不断，不管你如何组织删帖，都面临一个岌岌可危的境地。

■三是家族、朋党、旧人涉及负面报道或有不断落马者。

不管是否还在台上，国内媒体关于其家族、朋党、旧人等负面报道越来越多的人，是落马的前兆。这在薄案、周案、徐案和令案上已经反复验证。如果其家族、朋党、旧人不断

被抓，那基本上就是板上钉钉了。这方面，周案、令案体现最为明显。这也是本人多次预测令必将下台的重要原因之一。

■四是仍然肆意妄为、心存侥幸者。

在国家反腐高压下，仍然不收手、肆意妄为、或者存在侥幸心理的，那一定是在为自己挖坑。这个坑什么时候能把自己埋进去，取决于坑挖得多快，挖得够不够大。“四风”教育之后，有的地方大员仍然奢靡浪费，招待虽然放在单位食堂，但一瓶酒的消费仍在万元之上。广州市委书记万庆良白天谈反腐，晚上出入高端会所，我行我素，身为书记，却根本没有认识到中央反腐的意志和决心，心存侥幸之心。可以说，心无党性，目无法纪。

■五是结党营私，搞利益集团者。

习近平在十八届中央纪委三次全会上讲话时说：“决不能搞小山

头、小圈子、小团伙那一套，决不能搞门客、门宦、门附那一套，搞这种东西总有一天会出事！”在这方面，习近平至少强调了五点，这些都是高压线，一是搞“山头主义”必出事，二是党内不能搞圈子文化，三是党内不能搞利益集团，四是党内不能搞人身依附，五是上下级绝不能变成帮派关系。

■六是旧恶累累，不断被举报者。

长期以来，很多老虎贪腐成性，为所欲为，虽然表面上低调谨慎，但积怨甚多。这些旧账日积月累，不可能因为现在收手而一下子一笔勾销，当举报足够多、且受到重视的时候，离落马也就不远了。出来混，迟早要还的。我们要相信这个铁律。

那么，我们该如何从更深层面理解习式反腐呢？

■一是习式反腐是全方面的，甚至是不留死角的。

习近平接任总书记，开局即祭出反腐大旗，他内心已经非常清楚，不反腐将面临亡党亡国的危险。可以说，反腐是从上到下、从下到上，从旧臣到新人，不管权位多高，只要涉及腐败，都可能受到党纪国法的严惩。可以说，习式反腐是全方面的，甚至是不留死角的。

■二是从定点反腐、运动式反腐走向制度反腐。

王岐山曾强调，可就一个事一个干部派一个专项巡视组，这可以理解是定点反腐，就一个地区或一个领域的反腐，可以理解为运动式反腐，如面对山西塌方式腐败，从中央选派政治过硬、经验丰富的纪检人员派驻山西。但治理腐败是一项复杂的系统工程，需要防治结合。中央从一开始就认识到制度建设的重要性，2013年1月22日，在党

的第十八届中央纪律检查委员会第二次全体会议上，习近平指出要加强对权力运行的制约和监督，把权力关进制度的笼子里。可以说，中央一定会形成不敢腐的惩戒机制、不能腐的防范机制、不易腐的保障机制。

在制度反腐的过程中，将来会逐渐重视过程防腐与文化倡廉的工作建设。文化倡廉并非简单的看图片展，大家可以收看中纪委的反腐视频。这些视频从拍摄到传播都是经过精心组织的，都是实实在在的干货，它们确实起到了相当大的震慑作用。据说很多人不是单位组织收看的，而是自发收看的，效果由此可见一斑。

■三是未来十年，反腐可能是政改的突破口。

习近平总书记屡提反腐关系党国存亡，无疑向人民许下承诺，未来十年将以反腐为首务。但反腐根本目的是为了国家强盛、民族复兴，是为了中华民族的崛起。实现这些目的，单靠经济改革是不可能实现的。目前，政治、经济、文化、社会、生态五位一体，每个领域都需要深度变革，政改也不可避免。从某种意义上说，反腐是破除政改阻力的法宝之一。

总之，中央反腐不是说着玩的。不管是从政者或者是质疑反腐者，应该认真对照习近平总书记每一句反腐讲话，地方执政者更要认真研读习近平的所有讲话、视频、文字，真正在内心深处检讨自己，心系人民、胸怀党性，目有国法，争取为官一任，造福八方，多积功德。当然，政治无常，对希望通过从政而实现某种私利者，还是小心入仕为好。

作者:目光呆滞的润土 日期:2014-12-29

## 《当下的社会真实的面目是官僚权本主义》

9年前,我说这个话题没人信,我也曾暗示:有人从国库里攫取数百亿的财富。现在看来数百亿这个数目只是零头罢了。

这么多年来,很多网友说我把社会描写的灰暗。真实的情况,随着习大大打老虎的进展,大家已经看见整个社会的冰山一角的吧。

我写我创业的真实故事就是想告诉大家什么?

告诉大家一个不尊重宪法的社会,一个没有不尊重个人权利的社会,草根即使可以创造财富,但是其财富也是浮云,财富随时可以被官僚剥夺。

当下的社会就是一个法律模糊的社会,社会鼓励你去创造财富,但是财富的合法与否的判定权却归官僚所有,也就是说:财富最终的所有权归官僚。因为法律和所谓判罚正义的裁判权归官僚所有,而这么多年来,个人权利、私人财产的权力,从来没有神圣过,一个常被冤枉被判死刑的国度,谈何保护草根的财产权?

今天,我们终于可以看见周永康的白手套如何攫取四川人民的血汗,也如何通过中石油攫取财富的。可以周永康并没有插手电力、中国移动……因为老虎也是讲规矩的,每一个垄断的山头均有一个隐形的大老虎,中石油的周老虎绝对不会染指L老虎、C老虎的山头……

当下的社会除了中石油、电力等显现地垄断外,金融、土地则是隐形地垄断……

在这样或明或暗的垄断中,草根的创业之路、发财之路基本被彻

底堵死。

草根们创业想贷点款比登天还难，可是北大青鸟、北大方正、鲁能……贷了多少款，他们还过贷款吗？

同样，18 亿亩土地红线绝不可碰！可是红线就在官员的嘴里。也就是说：你拥有土地的值钱与否全在官员的嘴里。同样，规划的权力也在官员的手上，每一任地方官员均是总规划师，他们为了自己的利益把城市规划的乱七八糟，于是，你的黄金地段的土地成了鸡肋，他小舅子的坟场成了新区的黄金宝地……

今天大家仅仅看见的是腐败的冰山一角，发改委的小司长个个家里存着亿元的现金，一个小小的北戴河供水公司的经理也是 68 套房，1.2 亿的赃款，谷俊山、徐才厚均是数百亿……

以前我们说：资本主义丑恶，官僚资本主义更丑恶。现在想想也纳闷啊，官僚是垄断，资本是市场竞争，官僚资本主义这个定义也揉不到一起啊，所以，我们应该重新定义才对，应该将当下的社会定义为：官僚权本主义才对。权力跟资没有关系，有权的人，不用一分钱也同样可以获得数百亿、数千亿的财富。

所以说：只要当下这个官僚权本主义社会没有改变，我们依然是一个草根跟权贵轮回的世界。

这不，徐才厚家族、令计划家族、周永康家族又重新轮回为了草根。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-12-30

作者：wodemajia111 时间：2014-12-29



楼主：目光呆滞的润土时间：2014-12-29

同样，18 亿亩土地红线绝不可碰！可是红线就在官员的嘴里。也就是说：你拥有土地的值钱与否全在官员的嘴里。同样，规划的权力也在官员的手上，每一任地方官员均是总规划师，他们为了自己的利益把城市规划的乱七八糟，于是，你的黄金地段的土地成了鸡肋，他小舅子的坟场成了新区的黄金宝地……

---

润土先生手里的地有什么状况么？

---

这块地，若在周永康家族、令计划家族手里，那么就可以变现为 10 个亿。

目前在我手里，根据政策不能转变为开放、建设用地。但是从另一个角度看，他们也不能强行征收我的土地，他们有低价征收的权力，我们也有不卖的权力，至少物权法和宪法是保护我们的，再说当初我们农庄的铁丝网可是工兵团拉的。。。。。呵呵，也许这是他们不敢对我们轻举妄动的原因之一吧。

作者：目光呆滞的润土 日期：2014-12-31

《“聪明”和“智慧”其实是两码事》

▲聪明是一种生存的能力；而智慧则是生存的一种境界。

世界上聪明人不多，估计十中有一；而智者就更罕见，估计百里无一。你看，连公认的智者苏格拉底都自认为，按照智慧的要求，自己是无知的。

▲在现实生活中，不吃亏的是聪明人；而能吃亏的是智者。

聪明人和别人过事儿总能保全自己利益。比如做生意，他们做生意都能把利润赚足；而智者绝不追求生意的最大收益，有些生意甚至赔钱也做。

▲聪明人知道自己能做什么；而智者明白自己不能做什么。

聪明人能把握机会，知道什么时候该出手；而智者知道什么时候该放手。因此，拿得起来的是聪明，放得下的才是智慧。

聪明人总把自己闪光的一面表现出来，也就是脱颖而出；而智者是让别人把闪光的一面表现出来。比如在一个聚会里，聪明人嘴忙，往往侃侃而谈，因此是茶壶；而智者耳忙，注意聆听别人，因此是茶杯。茶壶里的水最终要倒进茶杯里。

▲聪明人注重细节，而智者注重整体。

聪明人多烦恼，失眠较普遍，因为聪明人比常人更敏感；而智者能远离烦恼，达到“不以物喜，不以己悲”的超然物外之境界，因此智者吃得下、睡得着。所以聪明者多英年早逝，而智者无忧，故多长寿。

聪明人渴望改变别人，让别人顺从自己的意志；而智者多能顺其自然。因此，聪明人的人际关系容易紧张，而智者的人际关系多和谐。

▲聪明多数是天生，得益于遗传；而智慧更多靠修炼。

聪明能获得更多知识，而智慧让人更有文化。反过来，一个人知识越多越聪明，而文化越多越智慧。

聪明靠耳朵、靠眼睛，所谓耳聪目明；而智慧靠心灵，即所谓慧

由心生。

▲科学让人聪明，哲学教人智慧。

聪明能带来财富和权力，智慧能带来快乐。因为聪明人往往有更多技能，而现实中这些技能只要机缘巧合，就能转化为财富和权力。但是财富和权力与快乐很多时候并不成正比，快乐来自人心。因此，求才，聪明足矣；求脱离烦恼，非修智慧不可。

郑板桥说“聪明难，糊涂更难”。其实郑氏的“糊涂”是需要智慧的“糊涂”。所以“难得糊涂”翻译过来就是“难得智慧”。连苏格拉底都无知，可见智慧有多难！

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-01-04

作者: leelinleelin 时间: 2015-01-04

好不容易回复上了，天涯非要整两个 APP。

土哥对汽车限牌能深度讲解下不？这里面是否牵涉到各种利益？对限牌城市有哪些影响？深圳最近突然限牌有感而问

---

《他们的特性是：税收、GDP、卖地、收费、罚款》

一个好的城市管理政府，首先要前瞻性的规划，包括城市功能布局、居住布局、交通布局……

得益于科学、人文、生态的规划、建设，此城市的居民生活舒适、交通便捷。

而当下的中国城市政府绝大多数不具有前瞻、科学的规划，他们连自己的定位也找不到北，个个梦想打造全球性国际化大都市，结果

是国际化没打造出来，堵市却成功了，悲剧的城市天天堵，幸运的城市是上下班高峰堵……

悲剧的根源在于老百姓没有选择，天天堵车，他们官照样当，即使失火死人、踩踏死人，他们依然做官。你们可能纳闷为什么不前瞻性、科学的规划、建设城市呢？因为，前瞻、科学的规划、建设，每一个老百姓都可以透明、准确地预测未来，这样利益就透明了，未来土地的价格、居住的价格全透明，官员可以操作的交换的利益空间就消失了。

你了解他们的特性既税收、GDP\\卖地、收费、罚款，你就明白了，未来的城市发展的趋势。老百姓误以为市中心房子值钱，却不知道鬼不生蛋的地方过十年更值钱，因为鬼不生蛋的地方可以操作的利益空间更大。否则，投入的地铁、快速公路、学校、医院的公益资金全为刁民做了嫁妆，官员们也不是傻子，只是老百姓太天真罢了。

再说一个前瞻科学的规划，其城市投入的资金并不大，只有混乱不堪，老百姓才怨声载道，于是呼吁加大投入，这样拆了在建、建了再拆，高架改隧道，平道改立交……100 亿的 GD

P 变为 200 亿的 GDP，多少好处进了不法官员的腰包……

如果地铁便捷、公交快捷，多数老百姓不会买车的，即使买车，平时上下班也不一定开车，毕竟养个车，每年至少要支出万余元的费用，若加上数千元的罚款，的确是一笔不小的开支。

为什么他们突然鼓励老百姓买车呢？

因为周边的高速公路收费权被买断 20 年了，路边的电子警察、

路口的电子警察已经安装到位了。未来成倍增加的汽车就是丰盛的猎物啊，他们获得的利益数十倍的翻……

等你记住了四叉路口的红灯，却又冒出人行横道的红灯；

等你记住了两股直行、一股左转、一股右转的道，却又变为一股直行，两股左转的道。

路窄不限速，路越宽，却越限速。每一个误可停车的地方，你根本想不到第一辆车就是他们故意放置的诱饵，等你十分钟来取车，已经看见被贴罚单了……

鼓励买车是他们，限购还是他们。

从他们的特性可以预判到他们执政的步骤就是：先把城市搞乱，然后浑水摸鱼，最后一限了之。

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-01-07

作者：wodemajiall1 时间：2015-01-07

最近帖子有点冷清，什么原因

---

以前，莺歌燕舞、鸟语花香、太平盛世……

我隐晦地揭露真相。不少网友觉得我内心灰暗，总看见社会的阴暗面。

如今，一幕幕真实的大戏上演着

石油帮、秘书帮、山西帮

西山会、江苏会

北大方正

.....

正在验证我此前的暗示、隐晦的故事。真人秀一定比我的文字更精彩、写实，所以，不妨放缓一下故事的节奏，每天看真人秀。

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-01-14

网摘一篇微信短文，管中窥豹的看出我们创业的环境是多么的艰难。

《在两个罪犯的领导下，南京人民不容易!》

这些年，南京人民辛苦了！在以市委书记、市长为首的犯罪分子领导下，南京人民保持了出污泥而不染的高贵品质，圆满完成了亚青、青奥、公祭等大活动。

南京人民一直冷静地洞察风云变换，在市长走后就一直为书记担心，希望他俩一路搭班下去。

南京人民在犯罪集团面前，斗智斗勇，装着俯首贴耳的样子，其实暗中等待从一个胜利走向另一个胜利。

由此可见：南京人民在两个犯罪分子的领导下还是蛮拚的，生存下去实属不易，且活且珍惜，为南京人民点个赞！

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-01-14

作者:我心依善时间: 2015-01-14

土哥，这么久没有来更新了，希望某人进去了，对你没有什么影响。。

-----

跟政治保持一米线是我的原则，俺老百姓心不黑、手不辣，最好

少掺合，否则怎么死的都不知道。。。。。

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-01-15

摘自童志超的博客，分享

《福山政治秩序下的“中国模式”》

“中国的历史从本质上看是没有历史的，它只是君主覆灭的一再重复而已。任何进步都不可能从中产生。”——黑格尔，《法哲学原理》

在通读完当代著名政治学者弗朗西斯·福山(Francis Fukuyama)于 2011 年和 2014 年分别出版的《政治秩序的起源》(The Origins of Political Order) 和《政治秩序与政治衰败》(Political Order and Political Decay) 后，我多少可以负责任地说作者本人并没有像国内的一些媒体和学者所认定的那样表现出对重视国家建构(state-building)的“中国模式”的认可和肯定。相反，他更多是在马克思·韦伯(Max Weber)的理论基础上进一步继承了关于中国的黑格尔式叙述，指出中国政治上的自我重复以及其与良好政治秩序间存在的距离。

福山勾勒的两对中国平行线：

如果我们把《政治秩序的起源》与《政治秩序与政治衰败》放在一起来看的话（两本书的出版间隔了 3 年的时间，且总计页数近千，所以有可能目前许多对福山政治秩序媒体和学界的评述并不是将上下卷作为整体考虑或是没有读完原著就妄下结论的），就能发现福山大致勾勒出了两对中国数千年都没能逃脱的政治上的平行线，：

第一对平行线：

秦统一六国、焚书坑儒、统一度量衡——对应——20 世纪 50-70 年代的“社会主义改造”。

特点：国家机器和最高统治者利用高度强制力对社会实行经济、思想和文化的全面的控制和改造。

第二对平行线：

起始于汉代，成熟于宋代的选贤任能——对应——20 世纪 70 年代末至今的改革开放。

特点：在缺乏法治 (Rule of Law) 和民主问责 (Democratic Accountability) 情况下的国家建构，即建立了马克思·韦伯意义上的现代官僚体制。

在《政治秩序的起源》中，福山跳出了“欧洲中心主义”的框架，将现代国家的兴起归功于中国（而法治则有其印度和中东文明源头，福山认为良好政治秩序的三要素：国家、法治和民主问责中只有民主问责是完全意义上的西方产物）。在福山看来，从“原始部族社会”过渡到“现代国家”的核心是政治权力的“去血缘化”，而这起始于法家思维的商鞅变法，即削弱血缘继承的贵族的政治影响力（相比之下欧洲的贵族则在很长一段时间内保持了其政治分量，因此欧洲的历代最高统治者都无法成为中国意义上的绝对君主，其国家建构也就晚于中国）。但在秦始皇统一六国后，国家建构走向了极端。源于社会的现代国家因权力空前集中和膨胀试图去全面吞噬社会，出现了类似于现代极权主义的倾向。由此而引发的秦二世而亡则给了后来的中国统治者一个深刻的教训，那就是不能妄凭个人意志对社会进行全面的



控制和改造。

而在考察秦之后的中国政治发展时，福山采取了一种修正的马克思·韦伯式视角，提出韦伯眼中非现代的中国古代政治实则建立了其所倡导的非个人色彩（Impersonal）的现代官僚制。简单的来说，就是借始于汉代的察举制和始于隋唐的科举制的形式，削弱世袭制对官僚选拔的影响，实现除最高统治者外在治理层面上的“选贤任能”（Meritocracy）和“去血缘化”。这一被国内教科书批为“导致中国近代积贫积弱的封建专制”（其实按照西方对封建的一般定义，中国自周以后就不是封建了）恰恰是福山眼中中国对人类政治文明所做的最大贡献。后来欧美的许多发达国家，包括今天中国的公务员录用考试，其源头都可以追溯到中国古代的相关实践。因此，古代的中国在政治上确是现代的国家。在《政治秩序和政治衰败》中，福山更指出邓小平的一大功绩就是自 20 世纪 70 年代末起有意或无意地逐步恢复了类似于中国古代的官僚选拔体制，所谓的“改革开放”在这个意义上只是“回归传统”而已。

不过由于缺失良好政治秩序的另外两大要素：法治和民主（福山指出中华文明是世界上唯一一个从古至今都缺少法治元素的文明，其部分原因是现代国家构建的过早开启阻碍了法治所需的独立于国家的权力结构形成），中式现代国家在表现上是不稳定的。即便进入了 21 世纪，中国也无法从根本上摆脱福山所称的“坏皇帝”（Bad Emperor）问题。由于缺少法治制约和民主问责，政治权力虽可以借由现代官僚得到高效地行驶，但却要依靠偶然的“好皇帝”来保证其在正确方向

上行使。一旦“坏皇帝”主政，政治秩序就会因权力滥用而被破坏，中国历史上的朝代更迭则是这点最好的证明。此外，没有法治和民主的官僚体制也是难以独善其身的。一旦遇上所谓的“政治狂人”或“意识形态挂帅”，如 20 世纪 50-70 年代的那样，第二对平行线下的现代国家就会退回到第一对平行线中的“个人崇拜”和“极权主义”。

所以我们可以说福山的政治秩序实质是利用韦伯的现代官僚理论对中国的黑格尔式叙述进行了一个小幅度的改写，将中国历史解读为两对平行线——极权国家和现代国家覆灭的重复，其任何政治上进步的产生就都有赖于未来对法治和民主的采纳与接受。

福山是如何解释经济上的“中国奇迹”的：

福山关于中国的黑格尔式叙述可能会遭到这么一个反驳，即它无法解释 20 世纪 70 年代末以来经济上的“中国奇迹”。如果中国在政治上只是单纯的自我重复，那么为什么中国能在过去 30 多年的时间里一跃成为世界第二大经济体？如果古代的中国政治真如福山所言的那么现代，那么为什么资本主义和工业革命没在中国出现，甚至在 19 世纪和 20 世纪沦为所谓的“东亚病夫”？

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-01-15

回答这些问题我们首先要明白福山的《政治秩序的起源》和《政治秩序与政治衰败》大体是步其老师亨廷顿 (Samuel Huntington)《变化社会中的政治秩序》(Political Order in Changing Societies) 的后尘，秉持非同步现代化的思路。也就是说，经济现代化不一定伴随政治现代化，政治现代化也不一定会导致经济现代化，甚至连政治现代

化的三要素——国家、法治和民主也不是同时完成的。比如，在《政治秩序与政治衰败中》，福山就按照政治秩序三要素的先后将世界各国分为了不同模式。仅欧美发达国家就有美国的“先法治、后民主、再国家”模式、德国的“先国家、后法治、再民主”模式和意大利的“先民主、后法治、再国家”模式。中国的历史也被用来验证这一论断：一方面中国数千年历史中的政治现代化只完成了其中一步——国家建构；另一方面中国过去三十余年的经济现代化到目前为止也没能带来其缺失的政治现代化——法治与民主。

一种比较普遍的观点认为，虽然中国对私有制的官方态度有些模棱两可，如房产名义上的“七十年产权”，但过去 30 多年间政府实质是大体按西方的原则保护了私有产权（当然在缺乏法治的情况下，私有产权的保护是不充分的，如典型的土地的强制征收事件和不完善的知识产权系统），而恰恰是这奠定了中国经济成功的重要基础。虽然福山在《政治秩序与政治衰败》关于中国的章节中提到了过去 30 多年间政府在产权保护上所作的工作，但这并不算是其对中国经济高速发展的所作的解释。毕竟在《政治秩序的起源》中，福山就讨论了对私有产权，特别是土地产权的保护在中国古代就是存在的了（在中国古代的政治制度方面，福山的原文是“ChinaduringtheMingDynastyhadmostoftheinstitutionsnowregardedascriticalformoderneconomicdevelopment…”），即明代的中国就已具备发展现代经济所要求的关键政治制度）。若从单纯的制度上讲，已经建立了现代国家的古代中国有和当代中国一样的市场经济的政

治条件，个人财产权不是一个能“通古今之变”的“控制变量”。

福山对经济上“中国奇迹”的真正回答应该是在《政治秩序的起源》中“制度是不够的”（"Institutions Aren't Enough"）这一章中。他大体上采纳的是很多经济史和思想史学家的观点，即拥有现代国家制度的古代中国之所以没能带来现代资本主义主要是因为以“利益最大化”为核心的“经济人假设”在古代社会中是不存在的。即便制度上有了资本主义保障——私有产权，但思想观念上的差异让大多数人不愿意甚至不可能去利用这一制度。再次套用马克思？韦伯的术语，不是国内教科书中的“落后和腐朽的封建君主专制”（其实是韦伯式的现代官僚制）在扼杀“中国资本主义的萌芽”，而是古代的中国社会压根没有所谓的“资本主义精神”。

当政治上由“回归传统”而重塑的现代官僚体制与观念上因“西学东渐”而带来的现代个人主义（这点可以参考欧逸文于2014年出版的《野心时代》一书）在过去30多年间的中国相结合时，其所迸发的市场活力就带来了经济上的“中国奇迹”。而这一对观念重要性的强调也与福山整体的政治秩序论述相符合。事实上，《政治秩序的起源》和《政治秩序与政治衰败》通篇都弥漫着为不少国人所陌生但却是当代西方共识的“反经济决定论”思维（特别体现于福山书中对于宗教的相关论述）。人类社会正是在物质力量与观念力量的相互促进中发展的，我们很难甚至永远不可能去证明是谁决定了谁或者谁的影响更为深远的。

福山政治秩序下的“中国模式”：

那么一个在福山政治秩序下对“中国模式”大体的定位会是什么呢？可以肯定的是，它不会将“中国模式”视为政府的引以为傲的一张名片。这是因为我们已经看到，即便我们高度肯定经济上的“中国奇迹”，视其为比环境保护、言论自由和政治权利更为重要的东西，执政者也只是在其中扮演了一个非常消极的角色。为其保驾护航的政治体制是基本照搬古代中国的产物，其观念层面上的因素——个人主义和经济人假设是西方舶来品，而真正需要解决的问题——法治与民主却继续被搁置。这就好比一个继承了祖辈遗产的家族企业（在继承前“祖辈财产”还因各种“运动”和“革命”被大肆破坏），其碰巧在一些新的外来环境因素的作用下业绩不错，但内部的长期的根本性问题却依旧没有得到纠正。很显然，这样一家公司的现任掌门人不应该也不可能收到来自外界的高度评价。

更重要的是，福山良好政治秩序中的三大要素——国家、法治和民主是具有功能属性上的本质差异的。虽然福山花了很大的笔墨去论述国家构建在政治秩序中所扮演的重要角色（这在下册《政治秩序与政治衰败》中更为明显），但这更多只是因美国政治文化中的“反政府传统”而不得已为之的结果（毕竟这套丛书的目标读者主要是美国人）。与法治和民主不同，国家构建只在政治秩序中扮演了一个纯粹工具属性的角色。它的重要性因为且只因为其在推动经济发展和提供公共产品上的不可或缺。今天除了少数极端的民族主义者外，几乎没有人会去认为国家本身的强大在保持经济繁荣和提供公共产品外还有什么独特的意义。相反，国家机器所占用的社会资源在到达一定限

度后倒可能会带来经济上的停滞倒退和公共产品供给上的低效。

与单纯作为手段的国家建构相比，法治与民主则是同时具有工具属性和目的属性的政治秩序元素。即便是在论述自由民主政体依然可能面临政治衰败的《政治秩序与政治衰败》中，福山也不忘强调他赞同古希腊哲人亚里士多德关于“人是政治动物”的判断，认为民主政治为普通公民提供的参与公共生活的机会本身就是一种值得肯定的价值（在这个经济生活已经高度分化的现代社会，民主政治也许是唯一可以避免托克维尔所担心的原子化个人的公共生活了）。他还指出，与民主类似，“法律面前人人平等”和“个人权利神圣不可侵犯”的法治理想对人性尊严的肯定本身就应被我们推崇。因此，即便在福山的政治秩序体系下，法治与民主也是拥有更高一层的地位的。与只起政治秩序维护作用的国家建构不同，法治和民主是政治秩序自身就该有的重要含义。

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-01-20

作者：dade789 时间：2015-01-19

看图说话从开发商的角度闲聊神州房市走势与“鬼城”的产生

访问：4657228 回复：31496

土哥可否点评

---

《隐形的公权觊觎着百姓的财富》

公权有两种，一种是造福老百姓，另一种则是抢夺老百姓的财富，为某个利益集团服甚者为几个家族服务。

权力本身并不创造财富,但是可以创造一个制度来激发民众去创造财富,但是在中国这片土地上,公权力最热衷的就是分配财富,当然了某个特定的阶段,公权力也会出台政策忽悠老百姓去创造财富,可是他们永远不在法律层面制定最严格的法律体系保护老百姓的财富,永远是模棱两可的文件,含糊其辞的说辞……

但是牵涉到他们利益的范畴,他们的文件非常的清晰,八十年代,你装个固定电话要缴纳 5000 元的电信初装费,5000 元,可是普通老百姓 5 年的工资总额啊。你乘个飞机,要 80 元缴纳机场建设费,你买个汽车要缴纳汽车购置费……

当然了,老百姓不知道其中的奥秘和原委,他们也不知道为什么起早贪黑地工作,总是在为生计在奔忙……

其中,公权的本质就是让老百姓永远瞎忙活,永远在为他们卖命,否则他们拿什么享受荣华富贵呢?

曾几何时,老百姓为一个固定电话奋斗 5 年,为一台彩电奋斗 3 年,为一双皮鞋奋斗半年……如今,公权力无法左右电话、皮鞋、彩电了,老百姓不再为电话、皮鞋、彩电奋斗终身了。

可是,如今的老百姓得为房子奋斗终身。

咦?房子不就是水泥、钢筋嘛,能值多少钱。

但是,公权力说了:我们要保护 18 亿亩耕地的红线不能破。

一边是全世界最严的耕地保护制度,一边是全世界抛荒最严重的国度。

一边是老百姓没房子住,一边是空置的房子像鬼城无人入住。

为什么会出现这种奇怪的现象呢？

因为没有公权的人，一辈子都在生计瞎忙活，而掌握公权力的人，可以逍遥自在几辈子不忙活。

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-01-23

作者：志同道合的人 1776 时间：2015-01-21

润土先生：可否谈谈《勇气》，如何才能克服心中的胆怯？

先生你曾说过：“整天看着光明，最后就白内障了；整天看着黑暗，最后就猫头鹰了，什么都能看清楚了”

随着认知的增加，莫名地体会到中国社会的丝丝寒意。知道的越多，感觉越觉得害怕，完全没有那种初生牛犊不怕虎的感觉。活在当下的中国，感觉前面有 N 种死法等待着：高利贷、躲猫猫、喝水死、被庸医左右着-----

---

### 《底气比勇气更重要》

再老实的人、在懦弱的人，也许也能瞬间地爆发，他只要不想活了，他就无比的勇敢。所以，一个人无比英勇的结局往往是牺牲。

一个人正常地生活、事业，哪里能天天跟人玩命呢？我们逞一时之勇可以，然后怎么办？你想过了吗？

所以我觉得以其想着让自己具有勇气，不如想想让自己具有底气。

你有勇气，可以逞一时之勇，令人佩服。但是，你有底气，那么你做任何事就不会鲁莽、冲动，可以把事情做的更加的完美。

一个人的底气来自于平时的积累，以人为善，朋友就多，学一技



之长，具有被别人利用的价值，别人有难事就想起你了，你就离成功近了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-01-26

《即将消失的职业，谁也逃不掉》

千万不要觉得这很遥远。上个世纪，已经有打字员、铁匠、电话接线员等很多职业消失了。随着科技的快速发展，未来职业变迁的速度将越来越快。

以下将盘点这些未来可能濒临消失的职业。将要入行的人千万要当心。

## 1、记者

也许有一天，90%的记者都会失业！这不是危言耸听，美国的NarrativeScience公司，结合大数据和人工智能，利用软件开发的模板、框架和算法，瞬间撰写出上百万篇报道，《福布斯》杂志都已经成为他们的客户。

除此之外，互联网的出现让纸媒生存空间不断被压缩。继《万象》、《环球财经》，《他生活 hislife》，《好运 MONEY+》宣布即将停刊。媒体大佬何力、刘洲伟最近也离开传统媒体。

## 2、银行柜员

商业周刊中文网称，未来10年，中国大陆80%的现金使用会消失，人们逐渐开始选择网银或移动支付。未来20年，绝大多数中小银行如果不把前台业务外包，将难以生存——无论这个预言如何，传统金融业和科技行业正在进行一场生死时速。银行柜员要小心了。

金融领域将发生一场彻底的互联网革命，这是谁也阻挡不了的趋势。

### 3、司机

如今看到谷歌的无人驾驶汽车在硅谷 101 高速公路上穿梭，或是自己停靠到旧金山大街上，都已经不足为奇。而奥迪、丰田和奔驰等汽车厂商都计划开发自己的无人驾驶汽车。

因为汽车已经不需要人来驾驶，司机这一职业会消失。包括驾校老师、停车执法者等等职业也都随之消失。

### 4、装配车间工人

全球最大代工企业富士康百万“机器人大军”计划公布后引起外界瞩目。专家称一线工人短期内被挤占不可避免，一批生产工人将下岗成为共识。

目前富士康的机器人手臂还只是进行简单的操作，但是未来，随着机器人成本的下降和普及，装配车间的工作将不需要真人插手了。未来富士康不用再发愁劳工问题了。

### 5、有线电视安装人员

借助一个电视盒子，就可以让每一台普通电视升级为智能云电视机，同时实现与家庭其他无线终端（手机、Pad、电脑）的交互。只要身处带宽足够的 WIFI 环境，就可以在电视上免费观看在线视频内容。

有线电视这回事最终会消失。甚至电视台的构建都会被打乱。相关产业链上的人都要当心，有线电视安装人员只是一个小小的代表。

## 6、加油站管理和工作人员

加油这回事可能会消失。因为石油在枯竭。未来，新能源充电站也许会遍布。不过，充电站也会实现自动化。不需要人来服务。

而且，连驾驶都已经实现无人化了，当然也不需要人来负责加油充电等动作了。

## 7、经纪人、中介商

实际上中介商这一职业的悄然隐退已是正在发生的事情，信息高速公路的无限发达必将“夺去”别一群人的饭碗——经纪人。原因很简单，他们将不会比别的普通人知道得更多。

已经有苗头出现了。譬如已经有越来越多的人选择在网上自选保险。未来人们可能会需要更多专业的规划师，而不是经纪人。

## 8、职业模特儿

未来，没有谁再会为自己的个子矮而愁眉不展，高技术含量的增高手术能给一个人延长原身高。这个医学项目目前已经在进行了。还有便是新兴美容业的发展。“超微科技”的运用使整容业更趋完美，已经有人在研发用电脑“勘测丈量”脸部细节，度身制作完美五官“零件”，以求“一劳永逸、完整美丽”效果的新技术。

从这个意义上讲，漂亮的脸蛋与高挑的身材人人都可以拥有，职业模特儿失去存在的意义，时装秀真正地从T形台走向每个人身边的大街。

## 9、各种工业样品、小商品制造者

3D 打印将颠覆制造业。商品将不再通过制造和物流的环节来到

达用户的手中，用户将购买从杯子到房子等所有产品的设计，然后就地 3D 打印出来，这种方式最大的革新之处在于成本将比供应链产品便宜，而且有些东西不需要专门的人来制造了，你只需要有一个程序就行。

所以，各种工业样品根本不需要专人制造了。打印出来看看对不对就可以了。

## 10、个体商户

李宁实体店关掉一千八百多家，电商的销售额已经超过实体店的销售额。未来三至五年全国有近百分之八十的书店将关门。服装店、鞋店有近百分之三十的将关闭。

人人都逃不掉，中国将面临大洗牌

跨业洗牌，未来的行业竞争，一场跨界分金的盛宴正在开始？准备好了没？请跟我来。。。眼界决定宽度，观念决定高度，脚步决定速度，思想决定未来！

1、中国的两部影片《泰囧》、《致我们终将逝去的青春》搅扰了当今中国的电影界，是演而优则导的明星。先不说影片内容的见仁见智，但从票房上是能看出端倪的。这就是跨界的优势。

2、最近大家还听到最震撼的一句话是，移动说，搞了这么多年，今年才发现，原来腾讯才是我们的竞争对手。

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-01-26

## 3、最彻底的竞争是跨界竞争

，你认为收费的主营业务，一个跨界的进来，免费，因为人家根

本不靠这个赚钱，你美滋滋的活了好多年，结果到最后不知道怎么死的。

4、典型的案例如瑞星杀毒收费，360 杀毒进来全部免费，让整个杀毒市场翻天覆地。微信免费，让舒舒服服地收了十几年的通信和短信费的几大垄断运营商们大惊失色。马云宣布启动菜鸟计划，不知道行业大佬邮政快递会作何感想？

5、和君商学院。中国大部分商学院，培训机构都收费，和君免费，用最认真，最实战的教学吸纳各大高校才子来培育。最好的投资是投资一个人的思想

，思想都高度一致了，还有什么不好办的呢。所以和君通过免费的商学院，为公司招募了多少的人才，都不用培训，直接上岗。

6、还有阿里的支付宝对银行的冲击。这种跨界的竞争，你感受到了吗？柯达的葬礼已经被人快要遗忘，摩托罗拉、诺基亚、东芝、索尼、爱国者都在排队等候档期。国美醒来的速度太慢、太慢，等它睁开眼睛，仓库里，剩下一地的悲伤，京东早已实现明目张胆地打劫。

苏宁总算懂得翻个身子，好歹知道有人正在打劫！而中国联通和中国移动，就实在是沉睡难醒，毕竟牛了这么多年，加上是政府的支持后盾，怎么都不相信，一个马化腾，就可以在短短几个月内，

直接开仓取钱！一个微信软件的运用，

在功能上足以把这两个巨头在电话和短信的收费利用方面赶尽杀绝！难怪现在急的跳脚，做出很没有水平的举动，让“江湖大盗”马化腾，狠狠的嘲笑了一番！醒来的速度不够快，就不用醒了，免得

伤心，直接送火葬场罢了！

7、未来十年，是中国商业领域大规模打劫的时代，所有大企业的粮仓都可能遭遇打劫！一旦人民的生活方式发生根本性的变化，来不及变革的企业，必定遭遇前所未有的劫数！沃尔玛正在关闭它的多家

超市，这个曾经的世界第一富豪，正在面临醒过来之后如何转身，至于其他各类恐龙级的商业巨头，说真的，活下去都是一种耻辱！

可惜，大多数人到现在还在把那些所谓亿万富翁当回事，在那里膜拜，却不知道，他们已经身心疲惫、头昏脑胀，看不清前途，找不到归路！

更有甚者，居然还在扩张，还不知道进退！越来越快，一切都在一个大规模变革之中，无论是哪一家公司，如果不能深刻地意识到金钱正随着消费体验的改变而改变流向，那么，无论过去他们有多成功，未来，都只能够苟延残喘，直到被尘土掩埋。

8、跨界的，从来不是专业的，创新者以前所未有的迅猛，从一个领域进入另一个领域。门缝正在裂开，边界正在打开，传统的广告业、运输业、零售业、酒店业、服务业、医疗卫生等等等等，都可能被逐一击破。更便利、更关联、更全面的商业系统，正在逐一形成，世界开始先分后合，分的，是那些大佬的家业；合的，是新的商业模式。

9、机场，不能够是一个娱乐场么？不可以成为最重要的社交中心么？微信只是一个萌芽，摇一摇的背后，真正的契机在于，人们正

在从家庭、办公室走出来，进入一个极大的、广阔的社交需求时

代。还在留恋你的路边广告牌？还在把大把的钱投向电视广告？还在以为分众的电梯广告占据了终端？过时啦！

10、要知道，未来谁的 WIFI 覆盖率越高，谁就越可以占据终端用户的心。租个足够的数据流量，使人们习惯从你这里进入免费的 WIFI，你的广告价值都将无可限量。

11、未来，酒吧还是酒吧么？咖啡厅还喝咖啡么？酒店就是用来睡觉的么？餐厅就是用来吃饭的么？美容业就靠折腾那张脸么？肯德基可不可以变成青少年学习交流中心？银行等待的区域可不可以变成新华书店？飞机机舱可不可能变成国际化的社交平台

？

12、你不敢跨界，就有人跨过来打劫，未来十年，是一个海盗嘉年华，各种横空而出的马云、马化腾会遍布各个领域，他们两个是开了个头而已，接下来的故事是数据重构商业，流量改写未来，旧思想渐渐消失，逐渐变成数据代码。大数据时代，云计算的发展，一切都在经历一个推倒重来的过程。

13、

你瞧不起，看不见，不以为然的直销，现在正在以突飞猛进的形式取代传统的营销模式。未来几十年将是直销业市场的天地，不看学历、背景、能力的低门槛的创业方式，受到青睐，冲击着各大企业的就业难问题。也引来商

界、演艺界的名媛富豪纷纷为自己准备人生备胎。

14、一张文凭用一辈子，一个单位呆一辈子，开个门面就赚钱的时代过去了……思想有多远，就能走多远，不去改变脑袋，就无法改变口袋…

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-01-30

南方周末记者查阅了安邦保险呈送给国家工商总局的请示，其变更注册地的理由是：“公司成立不久，业务发展迅猛，人才的缺乏成为制约公司发展的瓶颈，为了提高公司对外形象及公司在保险界的地位，引进大量专业化保险人才”。

从此，安邦保险的总部，搬到了北京市东三环中路7号财富中心A座45层。

此处地方，是由“北京国通高盛投资有限公司”(下称国通高盛)，在2005年8月买下，然后以每月35万元的租金租给安邦保险的。

这或许与此时并未在安邦高管名单中出现，但被外界怀疑为安邦实际控制者的吴小晖有关。温州商人吴小晖曾经公开的身份之一是国通高盛的董事长。时至今日，吴小晖的妹妹吴晓霞，在国通高盛占股99.9%。

一年后，2007年5月25日，安邦第三次增资扩股，注册资本增加至46亿元。

仅仅11天之后，安邦保险第四次增资扩股，注册资本增加至51亿元。

这两次增资，上汽和中石化都没有参与。上汽的股权被稀释至16.478%，降为第三大股东。中石化则被稀释到了6.627%，基本“无



足轻重”。此时，上海标基、联通租赁，所占股份均上升为 19.765%，并列第一大股东。

尽管上汽、中石化的占股不断被稀释，但很长时间内安邦在对外宣传时，依然把上汽和中石化“顶在最外面”。

2007 年，安邦保险的原保费收入，达到 57.52 亿元，同比增加 65.29%。自开业以来，累计保费收入，至此超过 100 亿元。

一位安邦保险前员工告诉南方周末记者，这个百亿元目标，是吴小晖在 2005 年安邦的北京“怀柔会议”上提出的。“当时我们还觉得有些‘天方夜谭’。”

但第二年，安邦的保费收入却突然下降，未能跑赢行业当年的平均水准——2008 年安邦财险保费收入 48.18 亿元，同比下降 16.24%，而同期财产险行业的保费收入增加了 17.24%。

或有巧合的是，陷入低迷之时，监管层的政策利好也“适时而来”。

2008 年 12 月 24 日，中国保监会批准安邦保险，在其 37 家分公司 1300 余家机构开展电话销售业务。在当时全国几十家财产保险公司里，安邦是第一家获批“同时在全国所有省份开展电话营销”的企业。包括平安保险、太平洋保险这些保险业的“老大哥”，乃至央企“人保股份”在内的保险公司，都还只能在部分省市进行电话营销。

2009 年，安邦保险的保费收入，又恢复了两位数的增长。

这一年，安邦又一次变更了注册地，由国家工商总局变更到北京市工商局，理由是，“为了加快公司发展，提高公司竞争力。”

3 “质的飞跃” 2010 年左右，安邦开始了一连串的并购。

2009年12月31日，经保监会批复同意，安邦保险与中兵投资集团有限公司（下称中兵投资），联合收购了瑞福德健康保险股份有限公司（下称瑞福德健康）100%的股权，并将之更名为“和谐健康保险股份有限公司”（下称和谐健康）。安邦持股99%，中兵投资持股1%。

成立于2006年的瑞福德健康，注册资本3亿元，开业以来，业绩波动幅度极大。2007年至2010年，其原保费收入分别是0.53亿元、0.16亿元、2.43亿元和0.27亿元。

这一收购价格，一直没有对外公布。一位保险业人士对南方周末记者表示，考虑到瑞福德健康此前经营乏善可陈，乃至处于亏损状态，“价格不会超过原来股东的成本太多，以前太平洋保险也曾谈过收购，但价格没有谈拢。”

2010年6月，筹备多年的安邦人寿宣告成立，起始注册资本37.9亿元。

至此，在实行严格的行政审批及分险种牌照管理的保险界，安邦已拥有了财产险、人寿险和健康险三张牌照。

几乎同期，安邦以4.92亿元的挂牌底价，从成都市政府手中收购了后者原准备作为新行政中心的2栋办公楼。随后，和谐健康的注册地及总部，搬迁到了成都。

接下来的2011年，则是安邦发展史上“里程碑式”的一年。

这年年初，安邦搬入了气势不凡的新总部大厦，即今天的安邦大厦（又名安邦国际金融中心）。大厦位于寸土寸金的长安街边，为两栋联体高楼，东楼办公，西楼迄今闲置。

2011年5月20日,安邦资产管理有限责任公司(下称安邦资管)成立,负责安邦的投资事宜,内部地位很高。

有趣的是,就在此前不久,2011年4月7日,保监会发布“关于调整《保险资产管理公司管理暂行规定》有关规定的通知”(保监发〔2011〕19号)。这个规定涉及六项调整,多数是提高原有的标准,只有一项是降低,即“设立方需经营保险业务8年以上”,变为“5年以上”。

规定甫一出台,保监会即在十天后的批复同意筹建安邦资管公司,这也是新规定下第一家批复成立的资管公司。而如果按照旧有条款,成立于2004年9月的安邦,需要等到2012年9月,才有资格设立资管公司。

安邦资管成立10天之后,安邦保险在2011年5月30日,进行了第五次增资扩股,注册资本增加至120亿元,在国内财产险公司里已居第二位。上汽、中石化依然没有参与增资。

这一股权结构维持了好几年。工商资料显示,在此结构下,陈小鲁掌控着上海标基、浙江标基、嘉兴公路等3家公司。这3家公司,又合计持有安邦保险集团51.36%的股权。陈小鲁是安邦的“实际控制人”。

安邦的并购动作,也越来越频繁。

数月之间,安邦与其他公司联合,在引人瞩目的北京土地市场上,接连拿下北京CBD核心区Z9、Z10两个相邻地块。

同年11月11日,安邦保险更是以56亿元,收购了总资产超过

1600 亿元的成都农村商业银行股份有限公司（下称成都农商行）35% 的股权，成为其第一大股东。

这笔蛇吞象的交易，堪称超级划算。安邦除了从成都农商行的银行牌照和优良盈利水平中获益匪浅，更是迅速做大了自身资产。

一位安邦内部人士告诉南方周末记者，此前，安邦财险的总资产只有大概 300 亿元，加上和谐健康、安邦人寿等，至多在 500 亿元左右。但收购成都农商行并将资产“合并报表”后，安邦保险总资产一举突破了 2000 亿元。

“这是一个质的飞跃。总资产的增加，不仅意味着安邦整体实力的增加；而且，根据保监会的规定，安邦被允许花出更多的钱，去进行更多的投资。”该人士解释。

这是因为，中国保监会在 2010 出台并实施《保险资金运用管理暂行办法》（后于 2014 年 4 月进行修改）。该办法对保险资金投资方向及额度，做出了非常明确而严格的限定。其中最重要的衡量标准，就是“上季末总资产”。

十几天之后，安邦保险更名为安邦保险集团股份有限公司，即安邦集团。

两年后，2013 年 11 月 19 日，安邦集团进行重大人事调整。上汽的胡茂元，不再担任法定代表人和董事长。吴小晖则走上前台，一肩挑起法定代表人、董事长、总经理三个职务。

此前的副董事长“吴光辉”，从董事会里“消失”了。退出董事会的还有解正林、刘榕、龙永图 3 人。

而孙沛城、王新棣与朱艺成为新的董事，其中前两位为独立董事。

三位新董事，均为原中国保监会官员。

孙沛城，历任央行河北省分行处长、保监会河北监管局局长、保监会政策研究室巡视员。2011年11月至2014年1月，任中国保险学会会长。

王新棣，曾任保监会财务会计部（偿付能力监管部）主任，2013年左右退休。

朱艺，曾任央行北京分行非银处副处长、华泰财产保险公司车险部副总经理、保监会北京监管局副局长、保监会财产保险监管部副主任（正局级，主持工作）。

在此期间，随着安邦财险、安邦养老保险相继成立，安邦集团至此成为拥有全牌照经营的综合性保险集团。

#### 4

大变与不变在刚刚过去的2014年，安邦经历了自成立以来“最高调”的一年。

在国内，资本市场上，安邦不仅大比例增持招商银行、金融街等上市公司股票，还与生命人寿公开争夺金地集团的控股权；更是连续增持，成为民生银行第一大股东。

在国外，两个多月的时间里，收购美国纽约的华尔道夫酒店；收购比利时保险公司FIDEA100%股权；收购比利时金融德尔塔？劳埃德银行100%股权……安邦成为了“有钱，任性”的代名词。

在安邦内部，“惊人的变化”也在发生。

2014年1月27日，安邦集团召开临时股东大会，注册资本金增加至300亿元。新增的180亿元，“全部应以人民币现金认购”，由17家新加入的股东承担。

知情者告诉南方周末记者，安邦两个原有的国有股股东，上汽和中石化，这回干脆缺席了股东大会。

此时安邦的股东25家，股权已经高度分散。

不料，不到8个月，也就是2014年9月16日，安邦集团又召开临时股东大会，注册资本扩充到619亿元，居中国内地保险公司第一位——第二名，则是1949年10月就成立的中国人民保险集团股份有限公司，其注册资本为424亿元。

新增的319亿元注册资本，依然“全部以人民币现金认购”，由北京阳光四季房地产开发有限公司等14家新加入的股东承担。安邦的股东数，至此多达39个，全部为法人股东。

这个股东大会，上汽和中石化，“继续缺席”。

为什么要将注册资本增加至619亿元？

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-01-30

包括安邦内部员工及投资法律界人士对南方周末记者表示，根据保监会的规定，保险公司重大股权投资，只能使用资本金、资本公积金、未分配利润等自有资金。换言之，即不允许使用保费收入、理财产品收入。新增的注册资本支撑了安邦越来越频繁、激进的对外投资。

其二，619亿元的注册资本，还有“核威慑”作用，“即威慑潜在竞争对手，你不是与我一个级别的，不要来与我抢生意”。2014年，

在金地集团的第一大股东争夺战上，安邦败给了生命人寿，“输得难看”。

9天之后，2014年9月25日，安邦集团又一次调整董事会。胡茂元退出董事会；“乌龙董事”朱云来，也正式消失。两位保监会的前官员，孙沛城、王新棣，在当了不到11个月的独立董事后，亦双双退出。

“这与中央强力推动‘官员独董’离任有关，尽管安邦不属于上市公司。”一位安邦的内部人士对南方周末记者解释。

新的独董，是新加坡国立大学李光耀公共政策学院高级讲师顾清扬。

至此，安邦的董事会里，已经没有来自上汽、中石化的代表了。

值得注意的是，尽管股权结构已经发生了翻天覆地的变化，但在董事会和监事会12位高管中，绝大部分依然还是安邦在初创时期的原班人马。

## 5

“超级迷魂阵”让人吃惊的是，一年里两次增资，注册资本暴增499亿，这些钱从何而来？

一位工商管理部门的人士告诉南方周末记者，尽管中国在2014年开始实施“注册资本登记制度改革”，但包括保险在内的27个行业，仍然施行注册资本实缴制。可以肯定，安邦集团这499亿元的新增资本，是“真实出资”。

但这499亿元真的是来自“新股东们”的口袋么？

南方周末记者调查发现，新进入的 31 家股东，每家又如叠床架屋般铺设多层股权结构，繁杂异常。其中最多的一家——邛崃广祥（下称邛崃广祥）投资有限公司，股权结构多达 6 层，令人眼花缭乱。

安邦集团原有的 8 大股东，除上汽和中石化外，其余 6 家股东，也基本进行了复杂多变的股权变更。有的公司名称甚至完全变更，如浙江标基投资有限公司，经过多次更名后，在 2014 年改为美君投资集团。

同时，在除上汽和中石化外的 37 家股东的内部，2014 年频频出现股权变更、高管易人。这些变化迄今仍未停止——比如 2014 年 12 月 31 日，北京平准投资有限公司（下称北京平准）的股东之一，北京君助传媒广告有限公司的原股东，自然人林香美，将手中股权转让给自然人梅山酒。

尽管如此，但“雪泥鸿爪”依旧散落于安邦这张“超级迷魂阵”般的股东阵容里。

比如，吴晓霞、吴晓蕙、吴家齐等吴氏名字，在法定代表人或高管中反复出现。而有一些公司的住所，则又“恰好”与安邦分支机构的场所重合，比如安邦在西南地区的总部办公楼——成都高新区天府大道北段 966 号 2 栋，就至少“聚集”了 6 家股东或股东的股东。

多位与安邦无关的投资公司管理者、金融律师，向南方周末记者指出，很可能一些新股东只不过是老股东的代持人而已，这种操作方式，在业界屡见不鲜。

这些公司，与安邦集团之间，充满了互相咬合、疑窦重重的交易。



以 2014 年 1 月，出资 14.95 亿元，获得安邦集团股权 2.4152% 的上海文俊为例。该公司成立于 2010 年 10 月，注册资本 9 亿元。2014 年 11 月，上海文俊的 100% 股权，被一家叫成都海鸥的公司买下。

但可疑的是，成都海鸥在买下上海文俊前两个月才成立，注册资本 100 万元，股东为两个自然人傅海鸥、林倩倩。公司住所，“恰好”就是安邦集团西南总部的地址。

也就是说，一家刚成立的、由两个普通自然人控制的、注册资本仅 100 万的公司，极其精准地买下了不仅注册资本 9 亿元，而且手中还拥有价值达十余亿元安邦股权的上海文俊。

更巧合的是，就在成都海鸥成立当月，它的“上家”——上海文俊的原股东上海臣功公司，出资 23.10 亿元，获得安邦集团股份的 3.7318%，也成为安邦的新晋股东之一。

“我觉得老板是不想让外界搞清楚安邦的股权结构。”一位安邦内部人士也告诉南方周末记者，“但我们的直觉是，股权再分散，实际上还是老板的。至少‘大格局’，没有改变。”

在这些错综复杂的股权之间，隐藏着种种不为外界所知的谜团。

比如，另一个值得注意的新股东，是安邦集团的新晋股东之一北京平准公司。

成立于 2005 年 8 月 2 日、注册资本 8 亿元的北京平准，在 2014 年 1 月出资 14.88 亿元，占安邦集团股份 2.4039%。

北京平准的发起股东是平安信托有限责任公司（下称平安信托）

和标准基础设施投资集团有限公司（下称标投集团）。

2014年5月7日，标投集团将股权转让给北京君助公司。不过，时至今日，平安信托依然是北京平准的股东。

平安信托是否间接参与了对安邦集团的出资？要知道，平安信托是保险业巨头平安保险集团旗下公司，这是否意味着平安保险与安邦保险在“悄悄牵手”？

对此，平安信托给予南方周末记者的回复令人讶异，“我们没有投资这家（北京平准）公司。”至于工商资料显示其为股东，平安信托并未给出解释。

这一系列令人眼花缭乱的股权更迭，其真正架构，恐怕只有安邦的真正控制人可以回答。

陈小鲁独家回应：我不是安邦实际控制人

2015年01月30日

陈小鲁确认“微信回复内容”是他发的，也把事情说清楚了。他更表示：“我跟小晖的合作就是站台。什么叫站台，就是很多老干部受邀参加一些活动，往那一坐就完了。现在很多红二代也是这样的，钱都不（用）给的。”

【财新网】（记者丁锋）

针对有媒体报道陈小鲁才是安邦实际控制人的说法，68岁的陈小鲁在应对财新记者的询问时坚决否认，表示自己“不是安邦的实际控制人”。

陈小鲁是开国元帅陈毅之子，是敢于直言、写出文革道歉信的“红

二代”代表。1月29日,《南方周末》报道,陈小鲁因掌控着上海标基、浙江标基、嘉兴公路等3家公司,而这3家公司合计持有安邦保险集团51.36%的股权,因此市场有意见认为陈小鲁才是安邦的“实际控制人”。

傍晚时分,社交媒体里传播着一条陈小鲁的回应:“我希望是实际控制人,可以给诸友发大红包!我与小晖合作快15年,就是顾问,一咨询,二站台,无股份,无工资,不介入公司的具体经营管理,只做战略咨询,如2013年建议安邦收购国外资产,特别是美元资产。如此而已。感谢诸友关心。”

当天晚些时候,陈小鲁向财新记者确认称,微信确实是由他发出,而且微信已把事情全部说清。

安邦保险集团近年来成为保险业驰骋投资市场的一匹黑马,总资产已逾万亿元,2014年海内外投资显得更加激进,公司掌门人吴小晖原是来自浙江温州的商人,长袖善舞、勤奋刻苦,早年曾做汽车销售代理,后在陈小鲁的公司里工作,与第三任妻子卓蓓结缘,再后来成为安邦保险集团的实际控制人。外界一直视陈小鲁、吴小晖二人为合作伙伴。

“我跟小晖的合作就是站台。什么叫站台,就是很多老干部受邀参加一些活动,往那一坐就完了。现在很多红二代也是这样的,钱都不(用)给的。”陈小鲁这样说。

“他收购招商银行、金地集团之类,都是公开市场运作,受证监会监管,没有什么问题嘛。收购国外的资产更没问题了,我是董事,

美国的安全系统还要对我检查呢。说我是安邦的实际控制人，但实际上这十年我也就去开了两次会，很多事情我不参与。” 陈小鲁说。

陈小鲁表示他从不参与安邦的具体管理，只做战略顾问。“记得他大手笔收购招商银行时，我还告诉他，你现在有钱了，不能烂在一个锅里。现在中国经济下行，美国经济复苏，要购买美元资产。”

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-01-30

关于报道称“2014年初，陈小鲁在接受香港媒体采访时表示，当时是他从中牵线，邀得朱云来、龙永图等进入安邦董事会”，陈小鲁向财新记者否认有此事。

朱云来系前国务院总理朱镕基之子，在担任中金公司总裁多年后，于2014年10月告别中金（参见本刊2014年第41期“中金：告别与开始”）。当时有媒体爆出朱云来多年担任安邦集团的董事，甚至猜测朱云来要加盟安邦。但其时财新记者从接近朱云来的可靠渠道确认，朱云来早期曾受邀出任安邦的董事，但不久后就告知安邦，不打算出任董事，也从未签署任何相关法律文件。公开资料显示，自安邦保险成立之初朱云来便“被挂名”安邦保险的董事职务，至今已超过10年。但安邦一直没有更新董事名单，后又称工商登记出错，没有及时更新。在朱云来的强烈要求下，2014年9月25日，安邦终于更新了工商资料，不再将朱云来列为公司董事。

原外经贸部副部长、中国加入世贸组织首席谈判代表龙永图，在安邦成立初也在董事名单中。2013年11月，安邦集团人事调整，龙永图等3人退出董事会。

“我跟龙永图是在安邦董事会上才认识的，那时候我知道龙永图是谁，但龙永图不知道我是谁。安邦的第一次董事会我参加了，经人介绍，我知道他是独董。所以这个不是我安排的。” 陈小鲁说。

陈小鲁微信称在安邦并“无股份”，但标准投资集团有限公司仍为安邦集团股东，持 22.68 亿股，持股比例 3.664%，而工商资料仍显示陈小鲁为标准投资集团的股东之一。对此，陈小鲁模糊地回应称，标准投资里的一些人，年龄也都大了，差不多该准备考虑不干了。

根据陈小鲁的回答，无法判断这是否代表陈小鲁等人打算或已将股份套现，还是从来就是替吴小晖代持，但可以确定的是，安邦集团的终极控制人只有也只能是一个人，即吴小晖本人。

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-01-30

《华南机票大王” 病亡曝出 28 亿债务黑洞》

? VOL. 580

陈泽良应该没有想到，在他去世仅仅一个月后，辛苦打拼近二十年的商业版图就骤然分崩离析。也许他更没有想到，其涉嫌违法违规经营导致的巨额债务黑洞至今都没能填补，以致债主们在网上殡仪馆里仍对他发出“大骗子”、“奸商”的诅咒和辱骂。

陈泽良是谁？国内机票主要代理商纵横天地电子商旅服务有限公司的创始人，这位曾经号称“华南机票大王”的广东揭阳人过去二十年间打造了一个横跨航空服务、旅游、贸易和金融等多元领域的商业大厦。但是随着去年 9 月份因病意外去世，陈泽良的公司打着一系列私募基金、预付卡幌子，在广东省多个城市大肆圈钱的骗局也浮出

水面。

据警方统计，陈泽良拖欠的债务约有 28 亿元，其中包括银行、担保、小贷公司、代理商的欠款和众多投资者的资金，然而，巨额资金去向是哪里？至今仍是一道未解之谜。[详细]

正是借着纵横天地业务的扩张，陈泽良也曾获得“华南机票大王”的称号。

### 病亡暴露的骗局

“要出大事了”，回想去年 9 月份那段惊心动魄的时期，广州的小型机票代理商罗先生至今心有余悸。

当时，已经隐约收到风声的罗先生预感不妙，立即决定向广东五丰行投资管理有限公司（简称“五丰行投资”）旗下纵横天地电子商旅服务有限公司（以下简称“纵横天地”）取消金额 7 万元的国际航班订单，要求退还预付的机票款。

没过几天，年仅 48 岁的陈泽良去世的消息就已传来。2014 年 9 月 19 日，五丰行投资发布讣文，称董事长陈泽良于 9 月 18 日早上因心脏病发去世。

紧接着，陈泽良旗下的公司便相继陷入瘫痪。随后的几个月间，以纵横天地为首的陈泽良系公司全部停业、员工离职殆尽。网易财经日前走访广州市区纵横天地的总部和分公司网点，因为拖欠房租等原因，发现已经彻底看不到公司曾经存在的痕迹。

公开资料显示，纵横天地始创于 2004 年，总部设在中国广州，在广州、深圳、上海、北京、香港等大中城市设有分公司 25 家，服

务范围覆盖 300 多个城市，曾经拥有员工 1600 多人。此外，公司还拥有 350 多家加盟连锁店、300 多家服务配送商及 30000 多家加盟代理商。曾荣获“广东省著名商标”和“广东省诚信示范企业”称号。

据媒体报道，2013 年，纵横天地的营业额达到 160 亿元，公司平均每天出票金额在 4000 万元人民币左右。鼎盛时期，纵横天地的日均机票交易量达到 61000 航段，在全国同行排名第三，华南地区排名第一，2013 年的全国 BSP 出票量更是排名第一。

正是借着纵横天地业务的扩张，陈泽良也曾获得“华南机票大王”的称号。但是随着他的意外患病去世，包括银行、小额贷款公司和机票代理商等等各路债主纷至沓来，最终一个又一个被陈泽良生前隐藏着的骗局浮出水面，吞噬资金约 28 亿的债务黑洞也逐渐隐现。

陈泽良圈钱运动的起点始于 2013 年，纵横天地以募集“支付中国航协的机票结算款”为由，通过深圳中汇盈信基金管理有限公司（以下简称“深圳中汇”）发行一款名为“深圳中汇盈信进取九号投资企业（有限合伙）”的产品，但是该私募基金产品不仅没有向监管部门进行申请，还伪造了一系列的抵押物，导致 200 余人受骗，涉案金额 7.48 亿元。

一年后的 2014 年，五丰行投资旗下的广东益民旅游休闲服务有限公司（以下简称“广东益民”）又如法炮制了同样的骗局，通过珠海横琴中金汇融股权投资基金管理有限公司（以下简称“中金汇融”），令数十人受骗约 3000 万元。

在陈泽良留下的烂摊子中，曾给他带来荣耀的第三方支付企业广

东益民，如今负债 13 亿元，几乎走到破产边缘，更严重的是，这家公司于 2013 年 10 月起推出的一款“加油金”业务打着预付卡的名义，涉嫌“非法吸储”被广州市公安局经侦支队立案调查，涉案金额 7.38 亿元，上万名受害人遍布广东省多个城市。

在众多受害者不断上访、维权的努力下，当地警方已经对陈泽良公司立案。据警方向受害人透露，陈泽良旗下公司债务累计 28 亿元，除了私募和加油金约 10 亿元的资金缺口以外，另有银行、担保、小贷公司、以及欠代理商、员工的 18 亿元。

## 二十年闪转腾挪术

陈泽良是广东揭阳人。一位陈的合作伙伴曾经公开表示：“我所认识的陈泽良，是给他一只手电筒，他能登上月球的人”。

陈泽良的发迹要从 1996 年说起。当年，陈泽良创办广州三力航空服务有限公司（以下简称“三力航空”），连续 5 年经营规模名列广东同行之首，2002 年，将公司出手给易网通公司，后者于英国伦敦交易所上市。

2004 年，另一家从事老本行的公司纵横天地成立，这家公司凭借与广东电信的合作，垄断“号码百事通 114 转接机票预定电话”的服务，成为仅次于携程、艺龙的第三大机票分销商，陈泽良由此奠定“华南机票大王”的江湖地位。

值得一提的是，纵横天地曾于 2008 年获得某国际投行的战略投资，一度传出上市计划，尽管之后不了了之，但在陈泽良打造的“商



业大厦”中，它是举足轻重的两大支柱公司之一。

2009 年，陈泽良向旅游服务发力，成立了另外一家支柱公司广东益民，时值广东省为促内需推进“国民旅游休闲计划”，首发用于旅游消费的“国民旅游休闲卡”，广东益民正是该卡的运营商。2011 年极具里程碑意义，其商业版图扩张到金融领域，广东益民获得全国第三批、广东省第四张第三方支付牌照，业务范围为预付卡的发行和受理，成为非银行金融机构之一，自此，广东益民开始对外宣传公司简称为“益民金融”。

据陈泽良于 2012 年的公开采访，曾透露过获得的两段“特殊待遇”：时任广东省副省长的万庆良（后任广州市委书记，2014 年 6 月因涉嫌违纪被调查）是国民旅游休闲卡的“总设计师”并视察公司；获批第三方支付牌照前，“国家旅游局专门发函给中国人民银行总行，推荐国民旅游休闲卡”。

两段小插曲令“陈泽良有后台”的传闻甚嚣尘上，有一位自称是五丰行投资的员工透露，陈泽良的实力从与其合作的股东来头就能窥视一斑，其中不少是国资或上市公司背景。

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-01-30

鼎盛时期，纵横天地的日均机票交易量达到 61000 航段，在全国同行排名第三，华南地区排名第一，2013 年的全国 BSP 出票量更是排名第一。

比如，陈泽良参股的广州白云国际机场商旅服务有限公司的大股东是白云机场；广东益民的第二、第三大股东分别为上市公司金发科

技、香雪制药的大股东广州诚信和昆仑投资；广东益民持股 60%的广东粤通卡信息技术服务有限公司的另一出资人系广东联合电子收费股份有限公司，后者是负责广东省公路联网收费和电子不停车收费、由广东省国资委直接监管、广州市国资委参股的国企。

除此之外，还有中石化广东分公司、中国电信广东分公司等与陈泽良旗下公司签署过战略合作，这些大名鼎鼎的公司无异于给陈泽良的“商业大厦”披上了一层金灿灿的外衣。

无巧不成书，机票代理商吴易（化名）追随陈泽良多年，见证了陈泽良机票代理业务从最初的三力航空到新一代商务，再到纵横天地，最后到新设立的广东快旅网络科技有限公司（以下简称“广东快旅”）的迁移，每一次更迭都是上演一出“金蝉脱壳”。

这个小故事被众多的机票代理商津津乐道，据他们介绍，票务代理公司属于轻资产，核心资源就是建立起来的代理商资源和员工团队，陈泽良在 2002 年将三力航空出售给易网通公司之后，便将代理商和员工往 1998 年设立的机票代理平台新一代商务那转移，仅给易网通留下一个“壳公司”。2004 年纵横天地成立时，新一代商务的资源和原班人马又全部注入到纵横天地平台上，2013 年底，广东快旅成立，同样是如法炮制。

随着纵横天地的停业，其原有业务遭到同行瓜分，握有代理商资源的员工成了香饽饽，尤其是国际机票部 90%的员工在离开纵横天地的第二天便办理了入职，新东家是上市公司腾邦国际，“也算是因祸得福，但我会记住这次教训”，在员工大会上，被陈泽良以重组煽动，

一口气投了数十万的阿健（化名），屡次要债未果后，开始乐观面对钱要不回来的结果。

## 28 亿资金去向成谜

凭借纵横天地的巨量现金流和广东益民的集资资金，陈泽良的公司每天都有大量的资金流入，但据警方向受害者透露，查询陈泽良旗下公司帐户显示资金余额并不多，那么从外界抽入的巨资流向何处，至今仍是一个待解谜题。

对此，不少与陈泽良有过交集的人都表示并不知情，“负债二十多亿不是小数目，他没有投资过什么大的亏损项目”，“只听说过曾经计划上市的时候花了不少钱，具体怎样就不清楚”。

从目前已知的情况来看，不少资金是作为“铺设管道”的成本消耗掉了，据受害人提供的相关合同以及口头表述，网易财经获悉，来自私募基金的资金成本为年化 24%；来自“加油金”的资金，以“一次性刷卡 2850 元，分三个月每月返还 1000 元加油金”的套餐来参考，加上 3%的佣金，成本至少是年化 23%，并且这种每月返还的兑付方式造成流动性风险极大。

由此算来，光 7.48 亿元私募基金和 7.38 亿元的“加油金”，一年下来的成本费用高达 3.49 亿元，可是陈泽良公司的收入却相形见绌，以最为核心的公司纵横天地来说，2013 年净利润 2.37 亿元，2014 年随着航空公司普遍下调佣金而利润空间还将有所压缩，结果是入不敷出。

可见，陈泽良的“商业大厦”不足以支撑如此高的利息，可他却偏偏走上高息揽资的恶性循环，表现出异常的资金饥渴。

陈泽良何时患上“资金饥渴症”？多方的表述印证，缺钱的状况是从2012年开始的。几位员工都提到“工资从2012年开始，就总会拖上一阵子”，多位机票代理商也反映：“那时候开始出票不及时，钱明明早就被纵横天地划扣掉了，可就是迟迟未见航空公司出票，有时候直到出发前一天才出票，搞得我们小代理商很惊险”。

警方向受害者透露，查询陈泽良旗下公司帐户显示资金余额病不多，那么从外界抽入的巨资流向何处，至今仍是一个待解谜题。

缺钱之时，陈泽良还曾打起让员工集资的注意。一位在纵横天地工作了7年的员工阿健（化名）讲述：去年“7月份的时候，陈泽良以公司重组为借口让员工出资认购股权；9月14日，陈泽辉又召开员工大会，表明公司需要资金周转几天，以2分月息让员工集资，两次累计1800万元，一句没钱就把员工打发了”。

据多位知情人士介绍，陈泽良的“商业大厦”要塞均由其亲信把守，目前任五丰行投资财务总监的王美丽是追随陈泽良多年的部下，她同时还是私募基金公司中金汇融、广东益民加油金一级代理商易码信息的股东或法人，掌握着资金入口；负责资金出口的则是陈泽良的外甥女、纵横天地法人、股东黄泽华；纵横天地的业务由陈泽良的哥哥陈泽辉、侄子陈某包揽，代理商透露预付款都要求汇入陈泽辉、黄泽华的私人账户，而非对公账户；陈泽良的连襟邹炼则负责广东益民加油金的业务，同时也是一级代理商路哲达的后台股东之一，内部之

间资金畅通无阻。

“可之前也没听说过他患心脏病，太突然了”，一位与陈泽良有业务往来的企业负责人吴生（化名）表示，对陈的去世感到惋惜，“公司很多业务还是不错的，说垮就垮了，听说现在都是他太太在收拾这个烂摊子”。

针对陈泽良相关公司当前的情况，网易财经曾致电陈泽良的哥哥陈泽辉、以及陈泽良太太索红霞的代理律师，试图了解相关情况但是均被婉拒。

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-02-06

#### 《吴晓波：中国进入政商博弈新周期》

就在最近一月间，中国舆论界被两个财经事件频频“刷屏”，一是马云与工商总局的公开抗衡，二是安邦保险的实际控制人之谜以及其对民生银行的强势入主。前者已以戏剧性的方式“安然落幕”，后者则仍在发酵扩散中。

在这两个事件中，我们清晰地看到了这些势力的身影：民营资本、国有资本、权贵资本及政府部门，而此四者，上下两千年间，从来便是中国商业利益博弈的基本势力。

政商博弈是一个古老的中国式主题，即便在改革开放的三十多年间，也发生过数次著名的博弈，譬如1980年代围绕物价的博弈，1990年代末围绕产权改制的博弈，本世纪初围绕能源性产业的博弈等等。

而如今，随着权力分配的重大调整以及新的利益场的出现，新一轮的政商博弈周期似乎又到来了。

## 二

我们先来回答一个问题：这一轮的政商博弈将在哪些领域激烈地展开？

我曾在《浩荡两千年》一书中提出过“渡口经济”这一新名词：大凡国营或权贵资本，一般不会直接进入生产领域，而是寻找流通环节中的交易节点，以政府的名义和行政手段进行管制，然后以特许经营（牌照、指标）的方式加以“寻租”，这类节点好比一个“渡口”，占据其点，则可以雁过拔毛，坐享其利。

最近十余年间，“渡口”出现在两大领域，一是能源型产业，二是金融领域，它们的获利均建立在制造业及零售服务业的繁荣基础之上。

### 2000年后“渡口”出现的两大领域

在2004年的那次宏观调控中，以铁本事件为标志，民营资本集团在能源领域中的拓进被战略性地遏制，后来十年中，我们看到的景象便是，国有资本大获其利，权贵资本顺势而进，完成了令人惊叹的财富积累。

对金融业的控制则要更早，在1993年的金融整顿运动中，民间的尝试就被“金融投机倒把”的紧箍咒牢牢卡死，国有银行体系如同吸血虫一般地高踞在所有产业的上游，在过热或过冷的反复周期中盘旋得利。

近来数年，一个新的“渡口”赫然出现，那就是以电子商务为主题的互联网经济，它们对制造业和零售服务业构成了革命性的冲击，

并因此形成高盈利能力，在 2014 年上半年，以竞价排名为主营模式的百度公司的运营利润率高达 32%，而阿里巴巴的这一数据更达到骇人的 51.2%，尤为引人注目的是，BAT 通过支付再造的方式，对一直固若金汤的金融垄断造成了技术性的突围，因此，国有资本及权贵资本对互联网产业的袭入，势必成为一个“新常态”。

新的“渡口”出现在互联网经济

三

我们再来回答第二个问题：这一轮政商博弈将呈现出哪些新特征？

能源业的市场化改革迄今看不到真正的动力，尽管在去年，以中石化为首的若干家央企提出了混合所有制改革的主张，但因事实性垄断并未被打破，所以呼应者寥寥，成效乏善可陈。在看得见的未来，国有资本在这一领域的统治地位甚难撼动。

相比，金融业的市场化浪潮则席卷而来，首先是混业经营的金控模式得到政策性鼓励，除了银行外，保险、证券、基金及信托等金融业态急剧衍变扩容，这为各大资本集团的博弈提供了广阔而充满了不确定性的空间，其次，四家民营银行的历史性获批，以及互联网金融势力的大胆尝试，更是让金融与互联网两大“渡口”交叉碰撞，发生激烈的混战景象，这势将成为新一轮政商博弈的主战场。

尽管“新渡口”已然出现，不过，各方对当前的局势都显得有点陌生，因此，可能会出现一些新的特征：

——通过冲突寻找利益边界。

政治权力正在积极探索对互联网商业模式的控制与渗透。PC 时

代的官方门户网站的集体失势，特别是奥运会冠军挂帅的即刻搜索的惨败，证明了曾经在制造业领域发生过的事实将在互联网世界里再度重演。

但是，政治权力及国有资本集团在未来的互联网经济中绝不可能甘于被动，它们将持续地探寻权力和利益的“效率边界”，乌镇的世界互联网大会便带有鲜明的权力宣示特征，而此次工商总局对阿里巴巴的突然出手，尽管被各方解读为“擦枪走火”，但是，实质上则是战略性冲突的预演，这应该仅仅是开始；

马云在世界互联网大会上讲话

——互为渗透替代全面驱逐。

发生在能源和旧金融领域的、对民营资本的全面性驱逐，将不可能在互联网和新金融领域内重演，最可能的景象是国有资本与民营资本达成互为渗透的格局，并因此维护既有的多寡头格局，这一景象在中国有非常古老的传统。

在现行体制下，技术很可能将成为新型垄断的共谋，而非破坏者。而残留的权贵资本则在此次博弈中成为被挤压的一方；

——“只有底层，没有顶层”的互联网经济。

随着各方利益集团的进入，中国互联网的野蛮狂欢时代宣告结束，互联网原教旨主义从此化为烟云。近一年多来，政府部门对发生在自己管辖领域内的互联网实验多采取了谨慎管制的措施，如银监会对虚拟信用卡的叫停，广电总局对互联网盒子的压制，交通部门对专车预约服务的干涉等等，其本质都是权力的不适应。



持续的冲突将让边界呈现，接着，稍大一点的“渡口”都可能被牌照化，所有的牌照都会成为寻租的对象及演变为几种资本力量的博弈游戏。

一言以蔽之，规律是旧的，特征是新的，格局还在生成中。

#### 四

最后，我们来回答第三个问题：这一轮政商博弈将对未来产生哪些影响

在最新一期的胡润中国富豪榜上，互联网第一次替代房地产成为了新的造富战场，BAT及京东、小米的当家人均挤进了前十榜单。但是，无论是技术或产品经理出身的“原教旨主义者”，或者是那些市场实操天才，他们对即将开始的政商博弈都比较陌生。中国改革在市场化问题上的反复及模棱两可，并不意味着这一命题是“虚构”的，相反，它表明了集权型政治与经济自由化的密切关联性和内在冲突性。

2014年胡润中国百富榜前十名

2014年胡润中国百富榜前十名

在已经开始的新一轮政商博弈中，以下悬念是让人好奇的，而且它们的答案将决定中国工商经济的未来：

——国家权力及国有资本集团对互联网经济的渗透过程，有没有可能催生出政策管理和国有经济改革的新模式，这是各方最乐见到的理性结局；

——国家力量对权贵资本的清剿，有没有可能构成制度性遏制，而不是如西方某些人所预言的、成为下一个权贵资本集团诞生的前奏；

——金融业的民营化开放及对互联网的拥抱，将是一个普惠化的过程，还是新型垄断的开始？

——民营企业阶层在新一轮博弈中将采取怎样的策略？在此次民生银行风波中，马云的两位“好基友”便表现得颇耐人寻味：昨天，“大嘴巴”史玉柱公开在微博里发声，反对“领导再派陌生人担任行长”，否则就投反对票，而郭广昌则于1月21日清空民生银行A股股份转而增持H股，在2004年的宏观调控中，郭氏的复星集团曾因建龙钢铁案命悬一线，最后拱手出让全部股权，逃离钢铁业，此次他刻意腾挪，似乎决意再度故伎重演。

中国式的政商博弈，似乎是一个轮回宿命。

2010年，我写完《浩荡两千年》，书稿临下印厂前，尚缺一道书腰，编辑同学列出了好几位名家，想请他们“叉腰”推荐，我思量再三，还是决定把前言的标题印在了封面上——

两千年的中国企业史，归根到底，就是一部政商博弈史。

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-02-06

《中小企业私募债风险爆发》

新年伊始，中小企业私募债违约风波接踵而至，首先是“12致富债”（118065.SZ）发行人在1月初公告称，2月5日无力应对投资人行使回售选择权，恳请投资人暂不行使该权利，公司将出售反担保物争取在2016年2月5日还本付息；紧接着，1月25日“12东飞01债”（118068.SZ）（下称东飞01债）到期，投资者未能按时收到本息偿付，担保人发布声明宣称从未提供无条件担保，而担保函本身的骑

缝章瑕疵随即被市场人士指出。此后，一份“2012年的董事会决议”却显示，担保人江苏省东台市交通投资集团有限公司(下称东台交投)董事会同意为东飞 01 债提供无条件不可撤销的连带责任保证担保，违约风波持续升级，真假难辨，引来市场一片哗然。

### 违约不断

2014 年私募债进入兑付高峰，“13 中森债”(125099.SH)、“12 华特斯”(125066.SH)、“12 金泰债 01”(125012.SH)、“12 金泰债 02”(125013.SH)、“12 津天联”(125065.SH)、“13 华珠债”(118123.SZ)共六只私募债先后陷入偿付风波。2015 年以来，风险事件持续发酵。

江苏宿迁市致富皮业有限公司(下称致富皮业)2013 年 2 月 5 日发行“12 致富债”，总额 1.5 亿元，票面利率 9.5%，期限为 36 个月，第二年末将债券利率调整为 11%，投资者可在第二年末(2015 年 2 月 5 日)行使回售选择权。该债券的受托管理人和承销商均为中信证券，中海信达担保有限公司和致富皮业实际控制人周立康为本期债券提供全额无条件不可撤销连带责任保证担保。

据致富皮业今年 1 月 8 日在深交所发布的《宿迁市致富皮业有限公司关于目前无力应对投资人回售选择权的公告》称，自 2014 年 2 月起，因国家提升环境保护标准，该公司所在的宿迁生态化工科技产业园要求园区内所有企业停产并进行环保升级改造。公司投入巨资进行新的改造，并于 2014 年 8 月 2 日通过环保验收后恢复生产。在此期间公司只有投入没有支出，导致现金流紧张。

该公告同时表示，“恳请投资人不要行使选择权”，为致富皮业筹

措偿还债券本金预留必要时间，公司决定出售反担保物（万瑞？曼哈顿小区楼盘和 15 万张蓝矾皮）以筹措资金。致富皮业还公布了债券的回售登记期为 2015 年 1 月 23 日至 1 月 29 日，若投资者未做登记，则视为继续持有债券。

“1 月 8 日发布公告，之后并没有提供下一步解决方案，连 1 月 26 日的债券持有人会议也未完成预定议题，1 月 28 日还会再开，现在马上就到回售登记期截止日了，投资者非常着急。”消息人士称。

债券持有人则认为，致富皮业信息披露存在明显违规行为。公司 2014 年 2 月即因环保问题被勒令停产，直到 2014 年 8 月才复产。这些事项，直到 2015 年 1 月，即将面对投资人回售选择权时公司才予以公告。作为反担保物的房产，早已因为涉讼而不能由债券持有人及担保方处置，但在最近才口头告知投资者；作为反担保物的蓝矾皮，由于存在保质期，本不适宜作为一个期限为三年的债券的担保物。

致富皮业名下的房地产及主要存货质押给中海信达进行反担保。该房产位于宿迁市经济开发区发展大道万瑞？曼哈顿小区，含全部在建工程（共计 46 幢、219 套别墅）。据消息人士透露，该处房产因涉及其他诉讼，已被法院查封。

一位上海债券从业人员告诉财新记者，只要中海信达做了“保证”担保，不管有没有反担保物，以及反担保物是什么，这都是发行人与担保人之间的合同约定，跟投资人无关。发行人到期未履约，投资人即可向担保人进行追偿。

中海信达作为担保公司已经是第三次卷入私募债违约纠纷。2013

年3月28日徐州中森通浩新型板材有限公司发行的“13中森债”，总额1.8亿元，票面利率10%，期限为36个月。本应于2014年3月28日代偿首期利息的发行人因为付息困难，无法按期付息，而债券担保方中海信达也被爆出拒绝为该笔债券承担代偿责任。中海信达称，该债由其江苏分公司私自担保，总部不知，且担保是在分公司注销后发生，因此担保无效。最终在多方协调之下，中海信达向投资者出具承诺函，代偿“13中森债”首期利息1800万元。

“13华珠债”发行于2013年8月23日，发行总额为8000万元，第一年票面利率为10%。因2014年8月23日为周六，该债券第一期利息顺延后应于8月25日支付，总共支付额度为800万元，但付息并未成功，已经构成实质性违约，中海信达还未就是否代偿做出表态。

根据Wind数据统计，目前由中海信达提供“不可撤销连带责任担保”的私募债券总计10只，本金额总计超过10亿元。

据工商登记显示，中海信达成立于2007年4月，注册资本10亿元。2013年11月20日联合资信评估有限公司（下称联合评级）评定中海信达主体信用级别为AA，级别有效期为一年。但在2014年4月9日联合评级将中海信达列入“评级观察”名单。联合评级称，将在中海信达2013年审计报告出具后，根据其经营和财务状况，“13中森债”代偿结果及增资事宜进展情况，重新评估中海信达信用评级。

担保函瑕疵

一波未平一波又起。

1月25日，东飞01债到期，发行人未能按期偿还本息。作为本期债券担保方东台交投于1月26日发布声明称，对东飞01债不承担任何连带担保责任或一般保证责任，称该司此前为东飞01债提供的担保仅限于债信评级。这引发了一场风波，外界认为存在发行人造假、券商把关不严等问题。

东飞01债发行额度1.1亿元，发行期限两年，票面利率9.5%，起息日为2013年1月25日，债项评级AA，由中诚信证券评估有限公司评级。发行方东飞马佐里是东台纺织机械有限责任公司与意大利Marzoli公司于2000年8月共同投资成立的中意合资企业，是纺机设备系统供应商。

财新记者从接近长城证券的消息人士处获悉，东台交投为东飞01债提供无条件担保的担保函系发行人提供，负责主承销的券商存在把关不严的问题，交易所在做形式性审核的时候、机构投资者在投资之前，都未注意到担保函的相关瑕疵。

市场人士发现，在网上流传的这份东台交投担保函骑缝章上存在明显瑕疵。细心的市场人士告诉财新记者：“曝光出来的《担保函》的骑缝章竟然是发行人盖的。担保函是担保人出具的担保协议，担保人加盖骑缝章是为了防止担保协议被他人篡改。发行人在担保函上盖章既没有立场，也没有必要，反倒让人混淆误认为是担保人加盖的骑缝章。”

“担保人只在《担保函》的签章页加盖了公章，只能保证最后一页是真实有效的，但前两页的真实性并不能保证。”上述市场人士称。

但这样的担保函怎么能通过主承销商的把关和交易所的形式性审查？又怎么会被机构投资者接受？

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-02-06

有市场人士表示，私募债材料不会在网上公布，主承销商发行的时候会打包发给机构投资人一堆材料，“一般来说，应该包括担保函”。担保函是非常重要的文件，“没有担保函”，投资人是不会买的。

长城证券作为本次债券发行的主承销商，东飞 01 债的直接负责人告诉财新记者，目前具体情况尚不清楚，有关问题不便透露，相关部门正对此进行核查。

“如果承销协议内约定或双方当事人事先约定由发行人自行寻找投资者，或券商找到的投资者不够，发行人通过自己的关系再找一些投资者，这在债券发行中是普遍做法。”债券从业人员认为，发行人想把债卖出去而向投资者出示担保函是正常的，但最终投资者购买债券还是会跟券商确认担保函问题。如果长城证券对东飞 01 债的担保函未经审核就默认为真，的确存在严重失职。

业内人士称，长城证券的债券有几个团队，都是承包出去，租长城证券的牌照，内控相对较弱，为了出项目，不排除存在比较激进的做法。

根据《中小企业私募债尽职调查指引》第十九条规定，债券承销商需要调查债券的担保情况，如提供保证担保，承销商需要查阅保证人的有关资料，访谈保证人或者其法定代表人。

“债券最终兑付了不就行了？”1月27日，东飞马佐里相关负

责人告诉财新记者，目前东飞 01 债已经申请了场外结算，陆续偿付投资者债券本息，并尽快完成全部结算。

他承认，东飞马佐里与东台交投之间存在一些矛盾，目前正在初步协商化解，不排除运用法律诉讼的手段，维护公司声誉等。

关于担保函的争议，他不愿多谈，只表示担保函、前述 2012 年董事会决议均是真实存在的，“也不存在抽屉协议”，“所有的文件证据都有”、原因还是“此前没处理好和东台交投的关系”。

为什么突然就具备了还款来源？东飞马佐里表示，公司资金一直没有问题，发行人在还款过程中存在一些误会，以及对系统不了解，没能及时将还款资金打到相关账户，可以说是“操作失败”。

曾与东飞马佐里打过交道的从业人员告诉财新记者，东飞马佐里虽然是民营企业，但对资本市场非常熟悉，“操作失败”这样的说辞未免有些牵强。

对于场外兑付，市场人士称，如果债券到期没有偿还本息，逾期后发行人可以向交易所递交《自主付息申请》，然后在场外直接向投资者兑付，取得投资者已经得到清偿的证明文件后，向交易所报备就可以了。

东飞马佐里相关负责人告诉财新记者，公司的现金流是没有问题的，目前“12 东飞债 02”（118080.SZ）还未到期，到期后会按照合同约定进行偿付。

也有市场人士认为，城投公司为发行人提供不可撤销连带责任保证担保并没有动力，可能存在民营企业穿上马甲为政府融资的情形，



但这只是猜测，尚无证据。一位债券固收人员告诉财新记者，城投公司为企业担保更多体现的是政策性支持，东飞马佐里以前是业内小有名气的民营企业，现在纺织行业整体困难，为了支持该企业的发展，帮助其渡过难关，由政府出面协调城投公司为其提供担保，这样也许更说得通。

### 自欺欺人的担保

财新记者获得的一份 2012 年东台交投董事会决议显示，东台交投的所有董事曾签字通过决议，为东飞 01 债提供全额无条件不可撤销连带责任保证担保。东飞 01 债发行人向财新记者确认，这份董事会决议是真实存在的，他们手中也有这份文件，“都是正规合法的”。

东台交投的担保，原是东飞 01 债发行成功的关键。这也是中小企业私募债发行的必要程序：无论是交易所或投资者，都会要求有国企为发债的民企担保，否则很难发行成功。但东飞债的遭遇恰恰撕开了一个真实的裂口：这样的国企和城投平台担保，到底可靠性如何？

东台交投是江苏省东台市交通基础设施的投融资和建设体，其股东为东台市国有资产管理中心和东台交通规划建设办公室。公司的营业收入主要来自政府拨付的公路建设专项资金，其运营能力和偿债能力与东台市的经济总量、财政实力情况密切相关。新世纪评级 2014 年 6 月对 12 东台交投债出具的最新评级报告显示，东台交投主体信用和债券信用评级均为 AA，评级展望稳定。东台交投刚性债务规模随项目投入增加而继续扩大，经营环节现金流下降，但公司继续获得政府资产注入，资本实力较强，负债率较低，且持有一定土地资产，

能为债务偿付提供一定保障，公司总体信用质量得以维持。

东台交投 1 月 26 日曾发表的免责声明称，2012 年应东飞马佐里请求，东台交投与东飞马佐里签订了担保协议，出具了担保函，主要内容为：东台交投的担保事项是东飞马佐里发行的中小企业私募债的信用评级。“如果债券发行人未能清偿本期债券项下的任何本金或利息，东台交投不承担任何代为清偿或者与之类似的义务和责任。”

同时，东台交投表示，有关机构投资者持有的东飞私募债《担保函》中陈述的，东台交投同意为东飞马佐里向深交所发行不超过 3 亿元中小企业私募债券，提供全额无条件不可撤销连带责任保证担保内容与东台交投提供的原文件严重不符，有本质的不同。

东台交投称，对东飞 01 债投资者持有《担保函》等文件的来源完全不知情，该《担保函》并非东台交投出具的真实文件，公司不对此担保函以及与之有关的合同、文件、资料等承担任何责任。

东台交投的免责声明与上述 2012 年的董事会决议明显不符。市场人士分析，东台交投和发行人之间可能还存在不为人知的抽屉协议，比如是否在某份抽屉协议中约定担保只对债券评级负责等。

一位多年从事债券的市场人士告诉财新记者，一般说来，只有跟政府关系较好或者跟城投公司有很多业务往来的企业发债时，城投公司才可能为企业担保，甚至有时这些企业的资金可能就是是为城投公司所用。换言之，中小企业私募债的风险又是多高！

### 收紧私募债

中小企业私募债是中国中小微企业在境内市场以非公开方式发

行的，发行利率不超过同期银行贷款基准利率的 3 倍，期限在一年（含）以上，对发行人没有净资产和盈利能力的门槛要求，投资者人数不超过 200 人，完全市场化的公司债券。2012 年深交所和上交所先后发布了《中小企业私募债试点办法》。

中小企业私募债的发行不设行政许可，采用交易所备案制，资金使用的监管较松，具有发行门槛低、审批周期短、资金使用灵活等特点，并且中小企业私募债不受净资产的 40%的限制，虽需提交最近两年经审计财务报告，但对财务报告中的利润情况无要求，不受年均可分配利润不少于公司债券一年的利息的限制。

自 2012 年开展试点以来，私募债为中小企业拓宽了融资渠道，也在一定程度上降低了企业的综合融资成本。

但是，华融证券固收部分分析师郝大明指出，中小企业私募债的信用风险也明显高于一般公司债。首先，中小企业本身抗风险能力较差，较低的发行门槛也增加了发行人违约的可能性。其次，部分中小企业私募债虽然具有大型国企或国有担保公司的担保增级，但此前“14 天宁债”（Q14120506.SH）、“14 乌国投债”（Q14120803.SH）及本次东飞 01 债表明，担保方也存在“变脸”的可能。此外，目前存在部分地方融资平台“借道”中小企业发行私募债的现象，在地方政府债务管理逐渐收紧的背景下，中小企业私募债的违约风险增加。

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-02-06

中金固定收益部分分析师姬江帆也表示，中小发行人抗风险能力弱，集合债和私募债都已经发生过多次信用事件，此次东飞债事件再次说

明低评级发行人资金链周转仍很困难，信用风险不容忽视。中小企业债券（包括中小集合债、中小集合票据、中小企业私募债）发行人规模普遍较小，抗经营风险和经济周期的能力较弱，并且多为民营企业，融资渠道较狭窄，容易出现资金链断裂的问题。

姬江帆指出，2012 年以来公募发行的中小企业集合债券和集合票据多次发生主体偿债危机，不过由于上述债券均具有较好的担保增信，多由担保人或反担保人进行代偿，因此投资者未发生实质损失。2014 年以来，由于中小企业私募债进入偿债高峰，也发生多起违约事件，而且由于担保增信措施和信息披露较公募债券弱，最终被代偿的较少，可能已经有不少投资者遭受到了实际损失。

据 Wind 统计，自 2012 年以来共发行了 735 只私募债，发行金额为 1038.56 亿元，占当期债券市场发行量的 0.35%。目前私募债余额为 926.19 亿元，债券市场占比为 0.26%。无论是从发行量还是存量上来看，我国私募债体量均很小。

2014 年下半年，新《预算法》、《关于加强地方政府性债务管理的建议》（43 号文）、《地方存量债务纳入预算法管理清理甄别办法》（351 号文）等一系列重磅文件的出台，加强对城投债券的监管和约束，剥离城投公司为政府融资的功能，且随着地方政府性债务甄别截止日期的临近，部分城投债面临失去地方财政隐性担保的风险，或许会加剧城投债的分化。

业内人士告诉财新记者，从 2014 年下半年开始，深交所已经不接受城投公司作为担保人的私募债，私募债业务逐步收紧，2015 年

以来未发行任何一只私募债，“中小企业私募债基本不敢碰了”。

证监会主席肖钢曾多次强调，发展证券交易所机构间债券市场，建立覆盖所有公司制法人的公司债券发行制度，缓解各类企业特别是中小微企业融资难题。2015年1月16日证监会在《公司债券发行试点办法》的基础上进行修订，推出了《公司债券发行与交易管理办法》（下称《管理办法》）。

《管理办法》主要有三方面的变化：一是将公司债发行人范围从目前的上市公司以及非上市中小企业和证券公司拓展至全部公司制企业（融资平台除外），以及将债券期限从一年以上拓展至任意期限，并淡化了净资产40%的限制。

二是引入投资者适当性分类以及丰富公司债发行方式，将公司债发行细化为面向公众投资者公开发行、面向合格投资者公开发行、非公开发行三类方式。面向公众投资者公开发行的评级要求提高至AAA级，否则只能面向合格投资者公开发行或非公开发行。

三是引入多层次的公司债券交易场所以及交易安排，并实施投资者适当性和分类管理。公开发行公司债券的交易场所由上海证券交易所、深圳证券交易所拓展至全国中小企业股份转让系统；非公开发行公司债券的交易场所由上海证券交易所、深圳证券交易所拓展至全国中小企业股份转让系统、机构间私募产品报价与服务系统和证券公司柜台。

国泰君安认为，新的《管理办法》使得公司债从技术层面具备了统一目前几乎所有债券品种的潜力，但实际上受限于需求容量、融资

成本、发行便利等因素影响，短期内仍难撼动一级市场整体格局。

但也有业内人士指出，随着私募债违约频现，市场对公司债的非公开发行寄予厚望，将来或许会取代中小企业私募债。来源：财新《新世纪》

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-02-10

哎~当年刘汉通过运作袁宝璟三兄弟死刑，今汉维两兄弟死刑，真的应验了轮回与报应！

《刘汉最终的忏悔：希望我的案子能让世人警醒》

楚天都市报讯湖北日报报道组

母亲、爱人、儿女……即将被执行死刑的刘汉，向记者一遍又一遍地念叨着这些亲人。

8日下午7时起，咸宁市看守所，经有关方面批准，记者与刘汉进行了长达3小时40分钟的谈话。

从贩运木材的小商人，到期货市场的精明炒家，到声名显赫的亿万富豪，年近五旬之时，刘汉从人生的顶端跌入法网。

回顾命运起伏，刘汉总结说：“我这辈子就是想得到的太多，换句话说就是野心太大！”“我犯了很多错，我没有意识到事情的严重性、危害性，对企业对社会，我负有推卸不了的责任，我有罪！”

谈话中，刘汉更愿意回忆亲人们的点点滴滴：早年摆小摊、含辛茹苦抚养儿女的母亲；懂事、听话的儿女们……

然而，正是这个看重亲情的刘汉，却与其同伙犯下一起起命案，毁坏了众多受害者的家庭、亲情，也把自己送上了不归路。“如果重

头来过，你会选择怎样的生活？”对这样的问题，刘汉似乎经过了深思：“只要能跟亲人们生活在一起，能时时照顾他们，哪怕摆个小摊子，做点小生意，我也愿意。”谈话中，刘汉对企业家们、昔日生意伙伴们多次表达同样的忠告：“一定要善待亲人和朋友，要遵纪守法。”“希望我的案子，能让世人警醒！”这是刘汉留下的最后一句话。

此时，他的面容更加憔悴、情绪低落到极点。

这个特大黑社会性质组织首犯，将在 10 小时后伏法。

新闻加点料

刘汉刘维等 5 人执行死刑前会见家属

据湖北省咸宁市中级人民法院官方微博消息，经最高人民法院核准，并遵照最高人民法院院长签发的执行死刑命令，9 日，湖北省咸宁市中级人民法院依法对犯组织、领导、参加黑社会性质组织、故意杀人等罪的罪犯刘汉、刘维、唐先兵、张东华、田先伟执行死刑。

据悉，湖北省咸宁市中级人民法院依法在执行死刑前安排罪犯刘汉、刘维、唐先兵、张东华、田先伟与其近亲属进行了会见，充分保障了被执行罪犯的合法权利。

评论：刘汉背后的保护伞更须收缴

冰冻三尺非一日之寒。涉黑犯罪组织的生长，总是需要一定的气候与土壤。如果没有权力体系内部的容忍、保护乃至支持，任何一个犯罪集团都很难有“做大做强”的空间，更别说是打造一个“黑金帝国”了。香港的实践已然证明，打黑与反腐，在权力尚未形成严格法治规制的背景下，往往是一枚硬币的两面。而且，反腐治权较之扫除

黑恶更为重要。

叮咚：刘汉案通天背景仍迷雾重重

在立案审查的高级官员中，原四川省、中石油和政法委系统的为数不少，他们和进入司法程序的刘汉及已受控制的周滨、吴兵等人一样，都被认为是某个隐秘的政商王国的重要角色。其关键人物周滨在新年后被抛出来，既可认为是更重大内幕将被揭开的前奏，亦可理解成不得已为之的折中之举——避免更高层级的震荡。刘汉案被定性为涉黑性质，一些显而易见的事实被刻意弄得云遮雾绕扑朔迷离，为后一种可能提供了注脚。

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-02-11

《327 国债事件四大赢家三死一坐牢》

经最高人民法院核准，并遵照最高人民法院院长签发的执行死刑命令，9日，湖北省咸宁市中级人民法院依法对犯组织、领导、参加黑社会性质组织、故意杀人等罪的罪犯刘汉、刘维、唐先兵、张东华、田先伟执行死刑。

当年，轰动全国的“327 国债期货事件”，四大赢家 28 岁的魏东、29 岁的袁宝璟、34 岁的周正毅以及 30 岁的刘汉，一举实现资本原始积累，称霸一方。天道好还，四人最终悲剧谢幕：魏东跳楼身亡、袁宝璟四兄弟三人死刑一人死缓、周正毅银铛入狱 16 年、刘汉兄弟被判极刑。

魏东

湖北省咸宁市中级人民法院依法在执行死刑前安排罪犯刘汉、刘



维、唐先兵、张东华、田先伟与其近亲属进行了会见，充分保障了被执行罪犯的合法权利。

2013年4月，中国公安部指定湖北侦办刘汉、刘维等36人涉黑案。湖北省咸宁市人民检察院于2014年2月20日向咸宁市中级人民法院提起公诉。据检方指出，刘汉、刘维等人的行为已构成组织、领导、参加黑社会性质组织罪、故意杀人罪、故意伤害罪、非法拘禁罪、妨害公务罪、寻衅滋事罪、敲诈勒索罪、开设赌场罪、非法买卖枪支罪、非法持有枪支弹药罪、非法经营罪、串通投标罪、故意毁坏财物罪、窝藏罪、骗取贷款、票据承兑、金融票证罪等，应对相关被告人予以数罪并罚。

“327国债事件”虽然已经过去了很多年了，但它留下的疑惑却始终没有被人忘记。而这个疑惑并不是大输家留下的，而恰恰是大赢家留下的。

所谓“327”，是一个国债期货合约的代号，对应1992年发行1995年6月到期兑付的3年期国库券，该券发行总量是240亿元人民币。九十年代初国债发行非常困难，老百姓普遍不愿购买。国家决定引入发达国家的交易方式，让国债更具流通性和价格弹性，1992年12月在上海证券交易所设计并推出了12个品种的期货合约。

第二年，财政部决定参照央行公布的保值贴补率，给予一些国债品种保值补贴。国债收益率开始出现不确定性，炒作空间扩大了，国债市场开始火爆，聚集的资金量远远超过了股市。“327”现券的票面利率为9.5%，如果不计保值贴补，到期本息之和为128.5元。在

1991~1994 中国通胀率一直居高不下的这三年里，保值贴息率一直在 7~8%的水平上。

但到 94 年底、95 年初的时段，经过宏观调控，通胀率已经被控下调了 2.5%左右。根据这些数据，当时中国第一大券商——万国证券的总经理，有“证券教父”之称的管金生合理的预测，327 国债的保值贴息率不可能上调，即使不下降，也应维持在 8%的水平。

按照这一计算，327 国债将以 132 元的价格兑付。因此当市价在 147~148 元波动的时候，万国证券联合高岭、高原兄弟执掌的辽宁国发集团，开始大举做空。

万国证券和辽国发认为，财政部本来应该是最不想提高“保值贴补率”的，因为这样他就要从国库无端地多掏出很多钱来补贴买国债的人。

但是他们忘了，在他们对面，就是隶属于财政部的中国经济开发信托投资公司（中经开）和众多追随中经开的上海和江浙一带的私人大户。

中经开的背景市场都很清楚，是财政部的全资子公司。作为财政部的担负财政资金周转任务的直属机构，当时中经开的董事长刚从财政部副部长的位置退下，总经理则是财政部综合司司长。

后来创立证券市场“涌金系”的魏东，当时只有 28 岁，研究生毕业仅仅 2 年，曾在中经开执掌证券部，后下海创立自己的公司。但在这场战役中，他被媒体描述为多头们事实上的主操盘人。

1994 年 2 月开始，“国字头”的中经开联合江浙一带的一些大户，

高调做多，曾经创下了一日之内吸纳 100 多万口 327 国债的天量大单（每一口等于 20000 元）。

这次正当所有空头们都以市场化的眼光来看“保值贴补率”不可能再增加，而结果却让他们大跌眼镜，“保值贴补率”后来竟然提高到 12.98%！虽然万国肯定知道中经开的背景，但他们还是固执地以为可以凭自己的实力赢过对方的权力。

为了这个巨额贴息，财政部在通货膨胀已经被抑制的前提下，花了国家的钱，多支出了约 16 亿。纳税人们，你们每个人多付出了 1.2 元您知道么？1.2 元，对于现在来说并不算什么，但对于 1995 年的 8 亿农民，却等于他们一天半的伙食！

在通胀率已经下降到不足 3% 的时候，国债的贴息率却由 94 年的 8% 一下子提高到 13%，整整 5 个点啊！所有的市场规律和经济学原理在此都不成立了。

可事实上，这几乎是一场没有悬念的大战。

2 月 23 日，财政部正式发布提高 327 国债利率的公告，百元面值的 327 国债将按 148.50 元兑付。

总之，当 1995 年 2 月 23 日财政部正式公布消息后，空方的失败已经难以挽回。2 月 23 日一开盘，双方就在市场上激烈交战，多空展开最后的生死厮杀，上午开盘后，多方在中经开的率领下，用 300 万口的多单将前日的 148.21 元收盘价一举推至 150 元，此时空方已经损失惨重。

下午开市后，空头主力万国证券的同盟军辽国发的高氏兄弟终于

扛不住了，突然调转枪口，开始做多，空方立即溃不成军，327 合约在 1 分钟内竟上涨了 2 元。接近到 152 元，意味着多头当天盈利 95% 以上！当时交易所内一片欢呼之声，多头欣喜若狂。

当时中国第一大券商万国证券被逼进死胡同，面临着 60 亿元的巨亏。在收市前 8 分钟，万国证券拼死一搏，利用规则设计及系统漏洞，突破数量下单炸盘，超额卖出国债期货。

下午 4:22 分，在收盘前的最后八分钟，突然出现 50 万口空单将多头打了个措手不及，期价被打到 150 元，随后连续几个数十万口将价格打回到 148 元。

此时多头们只看见价格一个劲地往下掉，却根本不知道出了什么事。收市前最后时段竟然出现一笔 730 万口的巨大卖单，把价位封死在 147.50 元，由于时间仓促，多方根本没有时间反应。这意味着几分钟内多头们不仅当天盈利全部亏光，而且连本金至少也亏掉一半以上，全部爆仓。

上海证券交易所内外一片目瞪口呆。有机构当事人事后回忆，自己脸色刷地一下就白了，手足冰凉、全身麻木，有人甚至当场晕倒。那个结局不知道多少多头要倾家荡产！

事后统计，万国证券最后八分钟共抛出 1056 万口卖单。按照上交所的规定，国债期货交易 1 口为 2 万元面值的国债。1056 万口的空单意味着什么？意味着 2100 亿的总市值，意味着 1994 年中国 GDP 的 1/30！当时 327 国债总共才 240 亿，这样的天量可谓空前绝后。

即使是数年之后，经历过这次事件的当事人至今依然后怕，没法

接受那曾经的一幕，就连上交所监管方都胆战心惊，不知如何是好。

总结这次多空博弈，万国的取胜之道在于三点，一是其雄厚的资金实力，二是其保密工作到位，三是其对证券规则的熟悉。有了这三点，才保证了它能够在收盘前突然发难，令对手措手不及。

1993 年出台的国债期货交易办法明确规定了允许卖方（也就是万国）在保证金制度下进行卖空，而没有规定卖空的限额。只要卖家在到期日之前把所有产品赎回，就不属于违规，更谈不上违法。

本来，这可以算是中国证券史上的一次以散胜庄的大事，如果按照收盘价交割，以内幕消息作为投资理念的中经开为代表的多头反胜为败，以市场技术分析为投资理念的万国为代表的空头反败为胜，双方各自出现了约 40 亿元的巨额盈亏。

但是，当天晚上，却爆出了中国金融市场最为黑暗的一幕：——2 月 23 日夜，上海证券交易所“受命宣布”（大家请注意受命这两个字，是谁从北京发命？），当日收盘前 8 分钟内的所有抛单无效！当天收盘价定为 151.30 元。

上交所判定万国证券违规操作，从而取消卖单的直接理由是“保证金不足”。这个决定时间为 23 日夜间约 21 点，从收盘到取消卖单的时间仅为 4 个小时多点，而在这四个小时里，上交所明确表态“万国证券保证金肯定不足”。“肯定”两个字，就证明了上交所根本没有去核查万国的保证金到底有多少钱！

万国 2112 万口卖单的保证金，实际计算下来是 52.8 亿人民币。万国这样的金融机构，自身资产已经达到了 12 亿元。再加上信托投

资，能够控制的资金在数十亿元是没有任何问题的。

因为中经开一方拿不出钱来已被平仓，次日的万国想怎么补就怎么补。然而，次日的开盘时间还没到，这一笔合法交易就被擅自否认了。

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-02-11

327 事件，管理层不是自我谴责制度和设施的落后，反倒张开血盆大口说道，管金生，你在钻空子！

上交所的这一决定，使被万国证券翻转的盘子，再次倒转过来：万国证券亏损 16 亿人民币濒临破产。

如果按管金生抡板斧砍出的收盘价到期交割，万国赚 42 亿元；如果按 151.30 元平仓，万国亏 16 亿元。许多人这一天内在千万身家的暴发户与债台高筑的穷光蛋之间转了个来回。

这一天，被外媒称为中国证券史上最黑暗的一天。只不过，失败一方是利用了系统漏洞，在规则许可的范围内运用技巧性操作，可以算是不违背法律法规的一次漂亮的投机案例。而获胜另一方依靠的却是内幕消息，或者说直接操纵了权力改判了结果。

5 月 17 日，中国证监会鉴于中国当时不具备开展国债期货交易的基本条件，作出了暂停国债期货交易试点的决定。至此，中国第一个金融期货品种宣告夭折。整整 18 年后，直至 2013 年方才恢复。

随后，“证券教父”管金生 5 月 19 日被捕入狱，1997 年被判处有期徒刑 17 年，罪名为挪用公款 269 万元，而公诉方的所谓“违规操作”却被法院驳回。2003 年，坐了 7 年监狱的管金生保外就医。

辽国发高岭兄弟则人间蒸发，到今天仍然没有下落。由于对制度设计漏洞负责，上交所总经理尉文渊黯然去职，此后下海商海闯荡。

众所周知，后来万国证券被申银证券接管，其所欠的几十亿元债务也由申银及万国的十几个大股东(都是国有企业)分摊偿还。于是，国有资产在 327 事件里，总共流失了 32 亿元(万国 16 亿+财政部 16 亿)，却造就了一大批亿万富翁。

以中经开为统帅的多方，瓜分了巨大的胜利蛋糕，一夜之间暴富。

在这场惊心动魄的金融大战中，至少让这四个人完成了原始积累，或者发了大财：当时 28 岁的魏东，29 岁的袁宝璟，34 岁的周正毅以及 30 岁的刘汉。

袁宝璟

当然，中经开一战成名，成为市场中最彪悍的庄家。在国债期货被停止交易后，这些人和机构都进入了股市或商品期货市场，成为市场中的新霸主。某只股票或期货交易品种，只要传说有他们参与，马上身价倍增，狂涨不已。

时间是把杀猪刀，它不仅仅雕刻庄家的容颜，还直接消灭他们的肉体。

不可一世的中经开，在此后证券市场中多次违规。在 327 国债事件几个月后，就将其配售的四川长虹禁售股上市流通，其中复杂而又触目惊心的内幕，令中国股市再次蒙羞。随后，中经开又卷入了东方电子和银广夏两个大案之中。

十年赌四命，中经开终于将自己送上了绞刑架，公司灰飞烟灭，

其掌门人总经理姜继增也被送上法庭。最莫名其妙的是，利用内幕消息在中国股市一路血赚的中经开，最后清盘结算竟然大幅亏损？

在 2002 年 6 月被人民银行依法吊销营业许可证的时候，中经开亏损欠债数十亿元！清算组对“中经开”的债务如此评价：“知道会很大，但是还是超出想象。”

中经开纵横股市 10 年，没有任何败绩。可是赚到的钱都到哪儿去了？为什么会在清算时留下巨额债务呢？既然没有进入中经开的账面，那么必然是到了某些人的个人腰包。是哪些人？这就是个很值得关注的问题了。

在 327 国债事件中，有消息称主操盘人魏东个人赚了约 2 个亿，随后他的公司控股了九芝堂、千金药业和国金证券等，成为资本市场上叱咤风云的人物。但在 2008 年，他在被接受调查问话后几天，突然在一个晚上，从北京的一栋高楼 17 层中一跃而下，粉身碎骨，年仅 41 岁，身后留下了巨大的谜团。

周正毅也在 327 国债期货中挣过大钱，后来逐渐成为沪上政商圈子里的名人，号称上海首富。曾卷入与香港多个女明星的绯闻，常常登上香港媒体娱乐版头条。最终因案涉到某个“老虎”，2007 年的时候，在上海被以“虚开增值税专用发票、挪用资金及单位个人行贿”等五项罪名判刑 16 年。

周正毅

袁宝璟的结局最惨烈。327 国债之后，他因在四川炒期货，跟刘汉结怨，随后指使下属刺杀刘汉未遂。这个下属出身警察，后来多次



要挟袁宝璟，袁的兄弟们就刺杀了这个人。后来案情的发展令人惊讶，2006 年法院判处袁宝璟四兄弟三人死刑一人死缓。

一条人命，让三个人偿还，而袁宝璟是否对刺杀事件完全知情，还存在某种争议。最近，有媒体在报道刘汉案的时候透露，袁家之所以付出如此惨重代价，是因为刘汉暗中运作的结果，其代价可能是一笔高达 22 亿元的利益输送。

至于刘汉，可能是这些人中走得最远的，被捕的时候已经有 400 亿身家，多条人命在身。据媒体报道，在四川，只要他看上的项目，是没有人敢于竞争的。在四川，刘汉号称是地下组织部长，可以左右不少公务员的升迁。当几乎所有的人都认为刘汉已经“大到了不能倒”地步的时候，他突然倒下了。

“327 国债赢家”这个群体，从出来混的那天起，就有强烈的走捷径、破规则的意识。他们当年之所以能搞垮中国第一大券商，瓜分掉万国证券的数十亿资产，某种程度上靠的就是内幕消息。

完成原始积累后，更加确信自己的“生意经”和“人生观”是颠扑不破的真理：这是一个丛林社会，只有当肉食动物，靠狡诈和凶残，才能生存在食物链的顶端。事实上，他们每个人在相当长的时间里都顺风顺水，所向披靡，引无数官员竞折腰。

圣经上说，太阳底下没有新鲜的东西。“327 国债”赢家们，仅仅是在重演中国传统社会的政商大戏而已，所以他们的结局早就注定。像中国历史上那些牛烘烘不可一世的主儿一样。

你看那胡雪岩，当年攀上了有总督、军机大臣头衔的左宗棠，多

么不可一世，最终还是倒在李鸿章、盛宣怀的暗算之下。而李鸿章一死，盛宣怀的权力、财产就成为袁世凯系眼中的唐僧肉，被切割、瓜分；而袁世凯身后，他的家族财富又能维持多久呢？

通过特权实现的利益，最终肯定会被更大权力或者法律剥夺。权在，钱来，钱聚；权去，钱就成为灾祸，必然散去。这仿佛是个魔咒，在中国存在了数千年。

昔日的证券教父，在囹圄里面呆了7年，“魏东”们则在台面上堂而皇之的过着忽悠全国股民的日子。7年过去了，中经发作恶多端被干掉了，而管金生却被批准保外就医了。

又过了接近7年，中财系的最后一位大佬——魏东自杀了，而管金生这个身体虚弱，心脏不好的老头子却还活着……世事难料，真的是世事难料啊！谁能经得起命运这个覆雨翻云手的捉弄？

中国目前正在开启一场新的变革。其中，“把权力装入制度的笼子”，是一个非常值得期待的目标。只有这样，走正道的人才能发财，盖茨、乔布斯这样人在中国才不会沦为穷光蛋、二货，刘汉们才不可能张狂，这个国家才有希望。但愿“327国债赢家”的悲喜剧，在中国不再重演。

“327”事件后，中央组成了以财政部、人民银行、证监会、安全部、国家保密局等六大部委构成的联合调查组，对事件进行了调查。阵容不可谓不强大，规格不可谓不高。但除了已经输掉了的倒霉蛋管金生，并无他人被查处，定性为“工作失误”。

正如一些人所预料的那样，究竟谁将为“327事件”负责？“327

事件”在以后还肯定会被人重新提及。

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-02-11

327 事件，管理层不是自我谴责制度和设施的落后，反倒张开血盆大口说道，管金生，你在钻空子！

上交所的这一决定，使被万国证券翻转的盘子，再次倒转过来：万国证券亏损 16 亿人民币濒临破产。

如果按管金生抡板斧砍出的收盘价到期交割，万国赚 42 亿元；如果按 151.30 元平仓，万国亏 16 亿元。许多人这一天内在千万身家的暴发户与债台高筑的穷光蛋之间转了个来回。

这一天，被外媒称为中国证券史上最黑暗的一天。只不过，失败一方是利用了系统漏洞，在规则许可的范围内运用技巧性操作，可以算是不违背法律法规的一次漂亮的投机案例。而获胜另一方依靠的却是内幕消息，或者说直接操纵了权力改判了结果。

5 月 17 日，中国证监会鉴于中国当时不具备开展国债期货交易的基本条件，作出了暂停国债期货交易试点的决定。至此，中国第一个金融期货品种宣告夭折。整整 18 年后，直至 2013 年方才恢复。

随后，“证券教父”管金生 5 月 19 日被捕入狱，1997 年被判处有期徒刑 17 年，罪名为挪用公款 269 万元，而公诉方的所谓“违规操作”却被法院驳回。2003 年，坐了 7 年监狱的管金生保外就医。辽国发高岭兄弟则人间蒸发，到今天仍然没有下落。由于对制度设计漏洞负责，上交所总经理尉文渊黯然去职，此后下海商海闯荡。

众所周知，后来万国证券被申银证券接管，其所欠的几十亿元债

务也由申银及万国的十几个大股东(都是国有企业)分摊偿还。于是，国有资产在 327 事件里，总共流失了 32 亿元(万国 16 亿+财政部 16 亿)，却造就了一大批亿万富翁。

以中经开为统帅的多方，瓜分了巨大的胜利蛋糕，一夜之间暴富。

在这场惊心动魄的金融大战中，至少让这四个人完成了原始积累，或者发了大财：当时 28 岁的魏东，29 岁的袁宝璟，34 岁的周正毅以及 30 岁的刘汉。

袁宝璟

当然，中经开一战成名，成为市场中最彪悍的庄家。在国债期货被停止交易后，这些人和机构都进入了股市或商品期货市场，成为市场中的新霸主。某只股票或期货交易品种，只要传说有他们参与，马上身价倍增，狂涨不已。

时间是把杀猪刀，它不仅仅雕刻庄家的容颜，还直接消灭他们的肉体。

不可一世的中经开，在此后证券市场中多次违规。在 327 国债事件几个月后，就将其配售的四川长虹禁售股上市流通，其中复杂而又触目惊心的内幕，令中国股市再次蒙羞。随后，中经开又卷入了东方电子和银广夏两个大案之中。

十年赌四命，中经开终于将自己送上了绞刑架，公司灰飞烟灭，其掌门人总经理姜继增也被送上法庭。最莫名其妙的是，利用内幕消息在中国股市一路血赚的中经开，最后清盘结算竟然大幅亏损？

在 2002 年 6 月被人民银行依法吊销营业许可证的时候，中经开

亏损欠债数十亿元！清算组对“中经开”的债务如此评价：“知道会很大，但是还是超出想象。”

中经开纵横股市 10 年，没有任何败绩。可是赚到的钱都到哪儿去了？为什么会在清算时留下巨额债务呢？既然没有进入中经开的账面，那么必然是到了某些人的个人腰包。是哪些人？这就是个很值得关注的问题了。

在 327 国债事件中，有消息称主操盘人魏东个人赚了约 2 个亿，随后他的公司控股了九芝堂、千金药业和国金证券等，成为资本市场上叱咤风云的人物。但在 2008 年，他在被接受调查问话后几天，突然在一个晚上，从北京的一栋高楼 17 层中一跃而下，粉身碎骨，年仅 41 岁，身后留下了巨大的谜团。

周正毅也在 327 国债期货中挣过大钱，后来逐渐成为沪上政商圈子里的名人，号称上海首富。曾卷入与香港多个女明星的绯闻，常常登上香港媒体娱乐版头条。最终因案涉到某个“老虎”，2007 年的时候，在上海被以“虚开增值税专用发票、挪用资金及单位个人行贿”等五项罪名判刑 16 年。

周正毅

袁宝璟的结局最惨烈。327 国债之后，他因在四川炒期货，跟刘汉结怨，随后指使下属刺杀刘汉未遂。这个下属出身警察，后来多次要挟袁宝璟，袁的兄弟们就刺杀了这个人。后来案情的发展令人惊讶，2006 年法院判处袁宝璟四兄弟三人死刑一人死缓。

一条人命，让三个人偿还，而袁宝璟是否对刺杀事件完全知情，

还存在某种争议。最近，有媒体在报道刘汉案的时候透露，袁家之所以付出如此惨重代价，是因为刘汉暗中运作的结果，其代价可能是一笔高达 22 亿元的利益输送。

至于刘汉，可能是这些人中走得最远的，被捕的时候已经有 400 亿身家，多条人命在身。据媒体报道，在四川，只要他看上的项目，是没有人敢于竞争的。在四川，刘汉号称是地下组织部长，可以左右不少公务员的升迁。当几乎所有的人都认为刘汉已经“大到了不能倒”地步的时候，他突然倒下了。

“327 国债赢家”这个群体，从出来混的那天起，就有强烈的走捷径、破规则的意识。他们当年之所以能搞垮中国第一大券商，瓜分掉万国证券的数十亿资产，某种程度上靠的就是内幕消息。

完成原始积累后，更加确信自己的“生意经”和“人生观”是颠扑不破的真理：这是一个丛林社会，只有当肉食动物，靠狡诈和凶残，才能生存在食物链的顶端。事实上，他们每个人在相当长的时间里都顺风顺水，所向披靡，引无数官员竞折腰。

圣经上说，太阳底下没有新鲜的东西。“327 国债”赢家们，仅仅是在重演中国传统社会的政商大戏而已，所以他们的结局早就注定。像中国历史上那些牛烘烘不可一世的主儿一样。

你看那胡雪岩，当年攀上了有总督、军机大臣头衔的左宗棠，多么不可一世，最终还是倒在李鸿章、盛宣怀的暗算之下。而李鸿章一死，盛宣怀的权力、财产就成为袁世凯系眼中的唐僧肉，被切割、瓜分；而袁世凯身后，他的家族财富又能维持多久呢？

通过特权实现的利益，最终肯定会被更大权力或者法律剥夺。权在，钱来，钱聚；权去，钱就成为灾祸，必然散去。这仿佛是个魔咒，在中国存在了数千年。

昔日的证券教父，在囹圄里面呆了7年，“魏东”们则在台面上堂而皇之的过着忽悠全国股民的日子。7年过去了，中经发作恶多端被干掉了，而管金生却被批准保外就医了。

又过了接近7年，中财系的最后一位大佬——魏东自杀了，而管金生这个身体虚弱，心脏不好的老头子却还活着……世事难料，真的是世事难料啊！谁能经得起命运这个覆雨翻云手的捉弄？

中国目前正在开启一场新的变革。其中，“把权力装入制度的笼子”，是一个非常值得期待的目标。只有这样，走正道的人才能发财，盖茨、乔布斯这样的人在中国才不会沦为穷光蛋、二货，刘汉们才不可能张狂，这个国家才有希望。但愿“327国债赢家”的悲喜剧，在中国不再重演。

“327”事件后，中央组成了以财政部、人民银行、证监会、安全部、国家保密局等六大部委构成的联合调查组，对事件进行了调查。阵容不可谓不强大，规格不可谓不高。但除了已经输掉了的倒霉蛋管金生，并无他人被查处，定性为“工作失误”。

正如一些人所预料的那样，究竟谁将为“327事件”负责？“327事件”在以后还肯定会被人重新提及。

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-02-11

327事件，管理层不是自我谴责制度和设施的落后，反倒张开血

盆大口说道，管金生，你在钻空子！

上交所的这一决定，使被万国证券翻转的盘子，再次倒转过来：万国证券亏损 16 亿人民币濒临破产。

如果按管金生抡板斧砍出的收盘价到期交割，万国赚 42 亿元；如果按 151.30 元平仓，万国亏 16 亿元。许多人这一天内在千万身家的暴发户与债台高筑的穷光蛋之间转了个来回。

这一天，被外媒称为中国证券史上最黑暗的一天。只不过，失败一方是利用了系统漏洞，在规则许可的范围内运用技巧性操作，可以算是不违背法律法规的一次漂亮的投机案例。而获胜另一方依靠的却是内幕消息，或者说直接操纵了权力改判了结果。

5 月 17 日，中国证监会鉴于中国当时不具备开展国债期货交易的基本条件，作出了暂停国债期货交易试点的决定。至此，中国第一个金融期货品种宣告夭折。整整 18 年后，直至 2013 年方才恢复。

随后，“证券教父”管金生 5 月 19 日被捕入狱，1997 年被判处有期徒刑 17 年，罪名为挪用公款 269 万元，而公诉方的所谓“违规操作”却被法院驳回。2003 年，坐了 7 年监狱的管金生保外就医。辽国发高岭兄弟则人间蒸发，到今天仍然没有下落。由于对制度设计漏洞负责，上交所总经理尉文渊黯然去职，此后下海商海闯荡。

众所周知，后来万国证券被申银证券接管，其所欠的几十亿元债务也由申银及万国的十几个大股东（都是国有企业）分摊偿还。于是，国有资产在 327 事件里，总共流失了 32 亿元（万国 16 亿+财政部 16 亿），却造就了一大批亿万富翁。



以中经开为统帅的多方，瓜分了巨大的胜利蛋糕，一夜之间暴富。

在这场惊心动魄的金融大战中，至少让这四个人完成了原始积累，或者发了大财：当时 28 岁的魏东，29 岁的袁宝璟，34 岁的周正毅以及 30 岁的刘汉。

袁宝璟

当然，中经开一战成名，成为市场中最彪悍的庄家。在国债期货被停止交易后，这些人和机构都进入了股市或商品期货市场，成为市场中的新霸主。某只股票或期货交易品种，只要传说有他们参与，马上身价倍增，狂涨不已。

时间是把杀猪刀，它不仅仅雕刻庄家的容颜，还直接消灭他们的肉体。

不可一世的中经开，在此后证券市场中多次违规。在 327 国债事件几个月后，就将其配售的四川长虹禁售股上市流通，其中复杂而又触目惊心的内幕，令中国股市再次蒙羞。随后，中经开又卷入了东方电子和银广夏两个大案之中。

十年赌四命，中经开终于将自己送上了绞刑架，公司灰飞烟灭，其掌门人总经理姜继增也被送上法庭。最莫名其妙的是，利用内幕消息在中国股市一路血赚的中经开，最后清盘结算竟然大幅亏损？

在 2002 年 6 月被人民银行依法吊销营业执照的时候，中经开亏损欠债数十亿元！清算组对“中经开”的债务如此评价：“知道会很大，但是还是超出想象。”

中经开纵横股市 10 年，没有任何败绩。可是赚到的钱都到哪儿

去了？为什么会在清算时留下巨额债务呢？既然没有进入中经开的账面，那么必然是到了某些人的个人腰包。是哪些人？这就是个很值得关注的问题了。

在 327 国债事件中，有消息称主操盘人魏东个人赚了约 2 个亿，随后他的公司控股了九芝堂、千金药业和国金证券等，成为资本市场上叱咤风云的人物。但在 2008 年，他在被接受调查问话后几天，突然在一个晚上，从北京的一栋高楼 17 层中一跃而下，粉身碎骨，年仅 41 岁，身后留下了巨大的谜团。

周正毅也在 327 国债期货中挣过大钱，后来逐渐成为沪上政商圈子里的名人，号称上海首富。曾卷入与香港多个女明星的绯闻，常常登上香港媒体娱乐版头条。最终因案涉到某个“老虎”，2007 年的时候，在上海被以“虚开增值税专用发票、挪用资金及单位个人行贿”等五项罪名判刑 16 年。

周正毅

袁宝璟的结局最惨烈。327 国债之后，他因在四川炒期货，跟刘汉结怨，随后指使下属刺杀刘汉未遂。这个下属出身警察，后来多次要挟袁宝璟，袁的兄弟们就刺杀了这个人。后来案情的发展令人惊讶，2006 年法院判处袁宝璟四兄弟三人死刑一人死缓。

一条人命，让三个人偿还，而袁宝璟是否对刺杀事件完全知情，还存在某种争议。最近，有媒体在报道刘汉案的时候透露，袁家之所以付出如此惨重代价，是因为刘汉暗中运作的结果，其代价可能是一笔高达 22 亿元的利益输送。

至于刘汉，可能是这些人中走得最远的，被捕的时候已经有 400 亿身家，多条人命在身。据媒体报道，在四川，只要他看上的项目，是没有人敢于竞争的。在四川，刘汉号称是地下组织部长，可以左右不少公务员的升迁。当几乎所有的人都认为刘汉已经“大到了不能倒”地步的时候，他突然倒下了。

“327 国债赢家”这个群体，从出来混的那天起，就有强烈的走捷径、破规则的意识。他们当年之所以能搞垮中国第一大券商，瓜分掉万国证券的数十亿资产，某种程度上靠的就是内幕消息。

完成原始积累后，更加确信自己的“生意经”和“人生观”是颠扑不破的真理：这是一个丛林社会，只有当肉食动物，靠狡诈和凶残，才能生存在食物链的顶端。事实上，他们每个人在相当长的时间里都顺风顺水，所向披靡，引无数官员竞折腰。

圣经上说，太阳底下没有新鲜的东西。“327 国债”赢家们，仅仅是在重演中国传统社会的政商大戏而已，所以他们的结局早就注定。像中国历史上那些牛烘烘不可一世的主儿一样。

你看那胡雪岩，当年攀上了有总督、军机大臣头衔的左宗棠，多么不可一世，最终还是倒在李鸿章、盛宣怀的暗算之下。而李鸿章一死，盛宣怀的权力、财产就成为袁世凯系眼中的唐僧肉，被切割、瓜分；而袁世凯身后，他的家族财富又能维持多久呢？

通过特权实现的利益，最终肯定会被更大权力或者法律剥夺。权在，钱来，钱聚；权去，钱就成为灾祸，必然散去。这仿佛是个魔咒，在中国存在了数千年。

昔日的证券教父，在囹圄里面呆了7年，“魏东”们则在台面上堂而皇之的过着忽悠全国股民的日子。7年过去了，中经发作恶多端被干掉了，而管金生却被批准保外就医了。

又过了接近7年，中财系的最后一位大佬——魏东自杀了，而管金生这个身体虚弱，心脏不好的老头子却还活着……世事难料，真的是世事难料啊！谁能经得起命运这个覆雨翻云手的捉弄？

中国目前正在开启一场新的变革。其中，“把权力装入制度的笼子”，是一个非常值得期待的目标。只有这样，走正道的人才能发财，盖茨、乔布斯这样的人在中国才不会沦为穷光蛋、二货，刘汉们才不可能张狂，这个国家才有希望。但愿“327国债赢家”的悲喜剧，在中国不再重演。

“327”事件后，中央组成了以财政部、人民银行、证监会、安全部、国家保密局等六大部委构成的联合调查组，对事件进行了调查。阵容不可谓不强大，规格不可谓不高。但除了已经输掉了的倒霉蛋管金生，并无他人被查处，定性为“工作失误”。

正如一些人所预料的那样，究竟谁将为“327事件”负责？“327事件”在以后还肯定会被人重新提及。

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-02-11

327事件，管理层不是自我谴责制度和设施的落后，反倒张开血盆大口说道，管金生，你在钻空子！

上交所的这一决定，使被万国证券翻转的盘子，再次倒转过来：万国证券亏损16亿人民币濒临破产。

如果按管金生抡板斧砍出的收盘价到期交割，万国赚 42 亿元；如果按 151.30 元平仓，万国亏 16 亿元。许多人这一天内在千万身家的暴发户与债台高筑的穷光蛋之间转了个来回。

这一天，被外媒称为中国证券史上最黑暗的一天。只不过，失败一方是利用了系统漏洞，在规则许可的范围内运用技巧性操作，可以算是不违背法律法规的一次漂亮的投机案例。而获胜另一方依靠的却是内幕消息，或者说直接操纵了权力改判了结果。

5 月 17 日，中国证监会鉴于中国当时不具备开展国债期货交易的基本条件，作出了暂停国债期货交易试点的决定。至此，中国第一个金融期货品种宣告夭折。整整 18 年后，直至 2013 年方才恢复。

随后，“证券教父”管金生 5 月 19 日被捕入狱，1997 年被判处有期徒刑 17 年，罪名为挪用公款 269 万元，而公诉方的所谓“违规操作”却被法院驳回。2003 年，坐了 7 年监狱的管金生保外就医。辽国发高岭兄弟则人间蒸发，到今天仍然没有下落。由于对制度设计漏洞负责，上交所总经理尉文渊黯然去职，此后下海商海闯荡。

众所周知，后来万国证券被申银证券接管，其所欠的几十亿元债务也由申银及万国的十几个大股东（都是国有企业）分摊偿还。于是，国有资产在 327 事件里，总共流失了 32 亿元（万国 16 亿+财政部 16 亿），却造就了一大批亿万富翁。

以中经开为统帅的多方，瓜分了巨大的胜利蛋糕，一夜之间暴富。

在这场惊心动魄的金融大战中，至少让这四个人完成了原始积累，或者发了大财：当时 28 岁的魏东，29 岁的袁宝璟，34 岁的周正毅以

及 30 岁的刘汉。

袁宝璟

当然，中经开一战成名，成为市场中最彪悍的庄家。在国债期货被停止交易后，这些人和机构都进入了股市或商品期货市场，成为市场中的新霸主。某只股票或期货交易品种，只要传说有他们参与，马上身价倍增，狂涨不已。

时间是把杀猪刀，它不仅仅雕刻庄家的容颜，还直接消灭他们的肉体。

不可一世的中经开，在此后证券市场中多次违规。在 327 国债事件几个月后，就将其配售的四川长虹禁售股上市流通，其中复杂而又触目惊心的内幕，令中国股市再次蒙羞。随后，中经开又卷入了东方电子和银广夏两个大案之中。

十年赌四命，中经开终于将自己送上了绞刑架，公司灰飞烟灭，其掌门人总经理姜继增也被送上法庭。最莫名其妙的是，利用内幕消息在中国股市一路血赚的中经开，最后清盘结算竟然大幅亏损？

在 2002 年 6 月被人民银行依法吊销营业许可证的时候，中经开亏损欠债数十亿元！清算组对“中经开”的债务如此评价：“知道会很大，但是还是超出想象。”

中经开纵横股市 10 年，没有任何败绩。可是赚到的钱都到哪儿去了？为什么会在清算时留下巨额债务呢？既然没有进入中经开的账面，那么必然是到了某些人的个人腰包。是哪些人？这就是个很值得关注的问题了。

在 327 国债事件中，有消息称主操盘人魏东个人赚了约 2 个亿，随后他的公司控股了九芝堂、千金药业和国金证券等，成为资本市场上叱咤风云的人物。但在 2008 年，他在被接受调查问话后几天，突然在一个晚上，从北京的一栋高楼 17 层中一跃而下，粉身碎骨，年仅 41 岁，身后留下了巨大的谜团。

周正毅也在 327 国债期货中挣过大钱，后来逐渐成为沪上政商圈子里的名人，号称上海首富。曾卷入与香港多个女明星的绯闻，常常登上香港媒体娱乐版头条。最终因案涉到某个“老虎”，2007 年的时候，在上海被以“虚开增值税专用发票、挪用资金及单位个人行贿”等五项罪名判刑 16 年。

周正毅

袁宝璟的结局最惨烈。327 国债之后，他因在四川炒期货，跟刘汉结怨，随后指使下属刺杀刘汉未遂。这个下属出身警察，后来多次要挟袁宝璟，袁的兄弟们就刺杀了这个人。后来案情的发展令人惊讶，2006 年法院判处袁宝璟四兄弟三人死刑一人死缓。

一条人命，让三个人偿还，而袁宝璟是否对刺杀事件完全知情，还存在某种争议。最近，有媒体在报道刘汉案的时候透露，袁家之所以付出如此惨重代价，是因为刘汉暗中运作的结果，其代价可能是一笔高达 22 亿元的利益输送。

至于刘汉，可能是这些人中走得最远的，被捕的时候已经有 400 亿身家，多条人命在身。据媒体报道，在四川，只要他看上的项目，是没有人敢于竞争的。在四川，刘汉号称是地下组织部长，可以左右

不少公务员的升迁。当几乎所有的人都认为刘汉已经“大到了不能倒”地步的时候，他突然倒下了。

“327 国债赢家”这个群体，从出来混的那天起，就有强烈的走捷径、破规则的意识。他们当年之所以能搞垮中国第一大券商，瓜分掉万国证券的数十亿资产，某种程度上靠的就是内幕消息。

完成原始积累后，更加确信自己的“生意经”和“人生观”是颠扑不破的真理：这是一个丛林社会，只有当肉食动物，靠狡诈和凶残，才能生存在食物链的顶端。事实上，他们每个人在相当长的时间里都顺风顺水，所向披靡，引无数官员竞折腰。

圣经上说，太阳底下没有新鲜的东西。“327 国债”赢家们，仅仅是在重演中国传统社会的政商大戏而已，所以他们的结局早就注定。像中国历史上那些牛烘烘不可一世的主儿一样。

你看那胡雪岩，当年攀上了有总督、军机大臣头衔的左宗棠，多么不可一世，最终还是倒在李鸿章、盛宣怀的暗算之下。而李鸿章一死，盛宣怀的权力、财产就成为袁世凯系眼中的唐僧肉，被切割、瓜分；而袁世凯身后，他的家族财富又能维持多久呢？

通过特权实现的利益，最终肯定会被更大权力或者法律剥夺。权在，钱来，钱聚；权去，钱就成为灾祸，必然散去。这仿佛是个魔咒，在中国存在了数千年。

昔日的证券教父，在囹圄里面呆了 7 年，“魏东”们则在台面上堂而皇之的过着忽悠全国股民的日子。7 年过去了，中经发作恶多端被干掉了，而管金生却被批准保外就医了。



又过了接近7年，中财系的最后一位大佬——魏东自杀了，而管金生这个身体虚弱，心脏不好的老头子却还活着……世事难料，真的是世事难料啊！谁能经得起命运这个覆雨翻云手的捉弄？

中国目前正在开启一场新的变革。其中，“把权力装入制度的笼子”，是一个非常值得期待的目标。只有这样，走正道的人才能发财，盖茨、乔布斯这样的人在中国才不会沦为穷光蛋、二货，刘汉们才不可能张狂，这个国家才有希望。但愿“327国债赢家”的悲喜剧，在中国不再重演。

“327”事件后，中央组成了以财政部、人民银行、证监会、安全部、国家保密局等六大部委构成的联合调查组，对事件进行了调查。阵容不可谓不强大，规格不可谓不高。但除了已经输掉了的倒霉蛋管金生，并无他人被查处，定性为“工作失误”。

正如一些人所预料的那样，究竟谁将为“327事件”负责？“327事件”在以后还肯定会被人重新提及。

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-02-11

327事件，管理层不是自我谴责制度和设施的落后，反倒张开血盆大口说道，管金生，你在钻空子！

上交所的这一决定，使被万国证券翻转的盘子，再次倒转过来：万国证券亏损16亿人民币濒临破产。

如果按管金生抡板斧砍出的收盘价到期交割，万国赚42亿元；如果按151.30元平仓，万国亏16亿元。许多人这一天内在千万身家的暴发户与债台高筑的穷光蛋之间转了个来回。

这一天，被外媒称为中国证券史上最黑暗的一天。只不过，失败一方是利用了系统漏洞，在规则许可的范围内运用技巧性操作，可以算是不违背法律法规的一次漂亮的投机案例。而获胜另一方依靠的却是内幕消息，或者说直接操纵了权力改判了结果。

5月17日，中国证监会鉴于中国当时不具备开展国债期货交易的基本条件，作出了暂停国债期货交易试点的决定。至此，中国第一个金融期货品种宣告夭折。整整18年后，直至2013年方才恢复。

随后，“证券教父”管金生5月19日被捕入狱，1997年被判处有期徒刑17年，罪名为挪用公款269万元，而公诉方的所谓“违规操作”却被法院驳回。2003年，坐了7年监狱的管金生保外就医。辽国发高岭兄弟则人间蒸发，到今天仍然没有下落。由于对制度设计漏洞负责，上交所总经理尉文渊黯然去职，此后下海商海闯荡。

众所周知，后来万国证券被申银证券接管，其所欠的几十亿元债务也由申银及万国的十几个大股东（都是国有企业）分摊偿还。于是，国有资产在327事件里，总共流失了32亿元（万国16亿+财政部16亿），却造就了一大批亿万富翁。

以中经开为统帅的多方，瓜分了巨大的胜利蛋糕，一夜之间暴富。

在这场惊心动魄的金融大战中，至少让这四个人完成了原始积累，或者发了大财：当时28岁的魏东，29岁的袁宝璟，34岁的周正毅以及30岁的刘汉。

袁宝璟

当然，中经开一战成名，成为市场中最彪悍的庄家。在国债期货

被停止交易后，这些人和机构都进入了股市或商品期货市场，成为市场中的新霸主。某只股票或期货交易品种，只要传说有他们参与，马上身价倍增，狂涨不已。

时间是把杀猪刀，它不仅仅雕刻庄家的容颜，还直接消灭他们的肉体。

不可一世的中经开，在此后证券市场中多次违规。在 327 国债事件几个月后，就将其配售的四川长虹禁售股上市流通，其中复杂而又触目惊心的内幕，令中国股市再次蒙羞。随后，中经开又卷入了东方电子和银广夏两个大案之中。

十年赌四命，中经开终于将自己送上了绞刑架，公司灰飞烟灭，其掌门人总经理姜继增也被送上法庭。最莫名其妙的是，利用内幕消息在中国股市一路血赚的中经开，最后清盘结算竟然大幅亏损？

在 2002 年 6 月被人民银行依法吊销营业许可证的时候，中经开亏损欠债数十亿元！清算组对“中经开”的债务如此评价：“知道会很大，但是还是超出想象。”

中经开纵横股市 10 年，没有任何败绩。可是赚到的钱都到哪儿去了？为什么会在清算时留下巨额债务呢？既然没有进入中经开的账面，那么必然是到了某些人的个人腰包。是哪些人？这就是个很值得关注的问题了。

在 327 国债事件中，有消息称主操盘人魏东个人赚了约 2 个亿，随后他的公司控股了九芝堂、千金药业和国金证券等，成为资本市场上叱咤风云的人物。但在 2008 年，他在被接受调查问话后几天，突

然在一个晚上，从北京的一栋高楼 17 层中一跃而下，粉身碎骨，年仅 41 岁，身后留下了巨大的谜团。

周正毅也在 327 国债期货中挣过大钱，后来逐渐成为沪上政商圈子里的名人，号称上海首富。曾卷入与香港多个女明星的绯闻，常常登上香港媒体娱乐版头条。最终因案涉到某个“老虎”，2007 年的时候，在上海被以“虚开增值税专用发票、挪用资金及单位个人行贿”等五项罪名判刑 16 年。

### 周正毅

袁宝璟的结局最惨烈。327 国债之后，他因在四川炒期货，跟刘汉结怨，随后指使下属刺杀刘汉未遂。这个下属出身警察，后来多次要挟袁宝璟，袁的兄弟们就刺杀了这个人。后来案情的发展令人惊讶，2006 年法院判处袁宝璟四兄弟三人死刑一人死缓。

一条人命，让三个人偿还，而袁宝璟是否对刺杀事件完全知情，还存在某种争议。最近，有媒体在报道刘汉案的时候透露，袁家之所以付出如此惨重代价，是因为刘汉暗中运作的结果，其代价可能是一笔高达 22 亿元的利益输送。

至于刘汉，可能是这些人中走得最远的，被捕的时候已经有 400 亿身家，多条人命在身。据媒体报道，在四川，只要他看上的项目，是没有人敢于竞争的。在四川，刘汉号称是地下组织部长，可以左右不少公务员的升迁。当几乎所有的人都认为刘汉已经“大到了不能倒”地步的时候，他突然倒下了。

“327 国债赢家”这个群体，从出来混的那天起，就有强烈的走

捷径、破规则的意识。他们当年之所以能搞垮中国第一大券商，瓜分掉万国证券的数十亿资产，某种程度上靠的就是内幕消息。

完成原始积累后，更加确信自己的“生意经”和“人生观”是颠扑不破的真理：这是一个丛林社会，只有当肉食动物，靠狡诈和凶残，才能生存在食物链的顶端。事实上，他们每个人在相当长的时间里都顺风顺水，所向披靡，引无数官员竞折腰。

圣经上说，太阳底下没有新鲜的东西。“327 国债”赢家们，仅仅是在重演中国传统社会的政商大戏而已，所以他们的结局早就注定。像中国历史上那些牛烘烘不可一世的主儿一样。

你看那胡雪岩，当年攀上了有总督、军机大臣头衔的左宗棠，多么不可一世，最终还是倒在李鸿章、盛宣怀的暗算之下。而李鸿章一死，盛宣怀的权力、财产就成为袁世凯系眼中的唐僧肉，被切割、瓜分；而袁世凯身后，他的家族财富又能维持多久呢？

通过特权实现的利益，最终肯定会被更大权力或者法律剥夺。权在，钱来，钱聚；权去，钱就成为灾祸，必然散去。这仿佛是个魔咒，在中国存在了数千年。

昔日的证券教父，在囹圄里面呆了 7 年，“魏东”们则在台面上堂而皇之的过着忽悠全国股民的日子。7 年过去了，中经发作恶多端被干掉了，而管金生却被批准保外就医了。

又过了接近 7 年，中财系的最后一位大佬——魏东自杀了，而管金生这个身体虚弱，心脏不好的老头子却还活着……世事难料，真的是世事难料啊！谁能经得起命运这个覆雨翻云手的捉弄？

中国目前正在开启一场新的变革。其中，“把权力装入制度的笼子”，是一个非常值得期待的目标。只有这样，走正道的人才能发财，盖茨、乔布斯这样人在中国才不会沦为穷光蛋、二货，刘汉们才不可能张狂，这个国家才有希望。但愿“327 国债赢家”的悲喜剧，在中国不再重演。

“327”事件后，中央组成了以财政部、人民银行、证监会、安全部、国家保密局等六大部委构成的联合调查组，对事件进行了调查。阵容不可谓不强大，规格不可谓不高。但除了已经输掉了的倒霉蛋管金生，并无他人被查处，定性为“工作失误”。

正如一些人所预料的那样，究竟谁将为“327 事件”负责？“327 事件”在以后还肯定会被人重新提及。

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-02-16

《在他面前：马云雷军之流只是小配角！揭秘中国红色首富陈小鲁》

看了《南方周末》的相关报道，才知道在 2014 年风头无两的资本巨鳄——安邦保险集团，其实际控制人原来就是著名的“红二代”，陈毅之子陈小鲁。以安邦集团高达万亿的资产，陈小鲁实际控制的财富，应已远非马云、王健林之流可比。事实上，他才是无名有实的真正“中国首富”——怪不得坊间流传，“因为种种原因”，中国真正的巨富都是隐形的；浮在面上的那些“首富”什么，只是笑话而已。要知道，安邦还只是陈小鲁手上实际控制的众多产业之一。

在此之前，陈小鲁名闻于公众的，是其于 2013 年，以前红卫兵

著名领袖的身份，公开向文革中受伤害者道歉。当时就有人觉得奇怪：文革都过去这么多年了，为什么陈小鲁早不出来、晚不出来、偏偏在这个时候跳出来，他早干什么去了？看了《南方周末》的相关报道，了解陈小鲁的发家史，才明白陈公子突然站出来“道歉”的动机所在。

陈小鲁的“第一桶金”，最具象征意义，充分演绎了他的发家之路。在“文革道歉”名声大噪后，陈公子曾一时昏了头，在中国金融博物馆书院主办、搜狐财经合作的“江湖”沙龙第十五期上，公开讲述了自己的发迹史：“下海以后就赚钱养家，我们主要帮助企业上市。我当年办了一件事，广深铁路要上市，后来因为铁道部内部矛盾没上得了，这个事就推迟了。推迟以后，他们就把自己的一笔应收款给卖了，卖了8千万美金自己花了，后来又要准备上市，这个时候把8千万美金回购回来，回购回来就有问题了，因为外币进来的时候，没有经过外管局（领导是吴晓玲），外管局就不干了，他们说怎么能这样。我去找吴晓玲，我说，你批了5亿美金，我们当时国外最大的融资就进来了，你不批就没了。后来她想半天，那好吧，罚，罚8万美金。整个项目做完，还有一个价格，当时是计委物价局定价，我们争取了价格浮动，给个定价，上浮下浮20%，等于是打破铁道价格垄断开了个口子。这两件事做完，整个项目做完以后，我们拿了多少钱？30万人民币，企业给我们多发了30万，说奖励。”——上下嘴皮一碰，陈公子60万元就轻松到手。这可是1992年时的60万呵，怪不得官员亲属发财容易，“红二代”“官二代”中的富豪多不胜数。然而，陈公子对此却很不满意，而且颇有怨念，他抱怨说：“后来所有人听到说，

你这个钱光 8 千万就不是这个市场价，你根本不是搞市场经济，8 千万拿 1% 是 80 万美金，当时 600 多万人民币。”——如果按照陈公子的这一“市场价”算法，“红二代”“官二代”们聚集财富的速度就更快了，比直接印钞票还快——这还只是陈小鲁向媒体公开披露的版本，在这种公开“漂白式”的讲法背后，底下的色彩和精彩必然更多。

第一次是没有经验，价值被严重“低估”。第一次以后，陈公子就致力于按“市场价”发展业务了，其事业也进入“标准国际投资管理公司”时代。陈公子在全国各地成立了多个“标准国际投资管理公司”，主要业务是“\*\*关系及政策咨询、战略发展咨询、收购与兼并、企业上市财务顾问、投资管理和直接投资”。实际上，这一时期陈公子的主打产品是修高速公路和基础设施建设。众所周知，这两项业务都是权力主导的产业；没有深厚的权力背景，想都不要想进来。陈公子当然不缺关系和背景，以高速公路当时一公里修筑指标，转手即可获利千万的“市场价”计算，陈公子当然赚得盆满钵满，其个人财富获得“超常规发展”。

虽然事业越做越大，但钱越多越感觉不安全，总担心“文革暴徒”什么时候又会回来劫富济贫。一方面是财富“超常规发展”达到一定程度后的高处不胜寒，另一方面是欲图谋更大、更超常规的发展，陈公子开始考虑“安全加固”问题。作为将门之子，陈小鲁似乎是从作为古代战争经验结晶的“36 计”中得到了启发，他让其公司里的小弟，被《南方周末》描述为“长相颇为英俊，1 米 73 左右的个头在南方人中算高的，加上能说会道，所以容易讨人喜欢”的吴小晖，巧妙



地“邂逅”了“一位原国家领导人的外孙女”。按照财新《新世纪》的最新报道，这场“邂逅”应是发生在安邦保险成立之前。而当双方的关系趋于确定（也意味着陈小鲁的关系网、保护网进一步扩展，已经牢不可破），“北京来人，到平阳县调查吴小晖的背景”之前后，陈小鲁旗下最重要的事业——安邦保险就正式挂牌成立了。

成立于 2004 年的安邦保险，其起步和发展均深刻体现了陈小鲁式的“智慧”。刚成立时，大股东是上汽、中石化等巨型国企，陈小鲁的个人股份则分散隐蔽在其余几个私企股东之中。那时的安邦保险，按现在的划分标准，称之为国企毫不为过。当时的国企投资是实，私企投资是虚，显然陈小鲁早就设计好了：如果安邦保险情况不妙，自己就安全撤退，让国企顶缸；而如果发展良好，就进行“民进国退”的市场化改革，叫国有股滚蛋。有着权力护航，又是在杠杆最给力的金融领域，安邦保险的发展速度很可能超出预期。于是，在前政治体制改革研究室局长陈小鲁主导的“改革”下，国企的股份越来越虚，个人的股权越来越实，安邦保险越是业绩惊人地发展，国企的身影越发淡出，最后，安邦终于蜕变成了毫无疑义的私有企业。2011 年 5 月 30 日，安邦保险进行第五次增资扩股，注册资本增加至 120 亿元，陈小鲁掌控的上海标基、浙江标基、嘉兴公路等 3 家公司，合计持有安邦保险集团 51.36% 的股权。陈小鲁在法律上，也真正成为了安邦的“实际控制人”——一个偌大的桃子，就在时机恰到好处时，被轻巧地摘走了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-02-16

在陈公子的“实际控制”下，安邦保险多有“超常规发展”的惊人之举，其中最引人注目的，是2011年11月11日被《南方周末》称之为“蛇吞象”的交易：以56亿元收购了总资产超过1600亿元的成都农村商业银行股份有限公司35%的股权，成为其第一大股东。在陈公子治下，按照《南方周末》的报道，监管部门多次专门配合了安邦，或出台新政策，或修改老政策，总之务必要让安邦实现“超常规发展”。有着如此给力的“隐形翅膀”，安邦又如何能不“展翅高飞”？只是不知道陈公子有没有按照他自己所信奉的“市场价”，为此支付相关费用？

从2011年5月到2014年1月，陈小鲁一直是安邦保险集团法律上的“实际控制人”，通过实际控制的三家公司——上海标基、嘉兴公路、标基投资集团有限公司（现更名为美君投资集团有限公司），控制着安邦保险集团51.36%的股权。但在陈小鲁以“文革道歉”高调出名后，在安邦保险即将实施更高调、更华丽的激进战略前夕，陈小鲁明智选择了退居幕后，将前台交给自己的小弟吴小晖打理。2014年1月、9月，安邦保险集团进行了两次增资扩股，总计引入31位新股东，注册资本扩充到619亿元。而原有的8大股东，除上汽、中石化外，基本也都进行了复杂多变的股权变更。这些新旧股东公司与安邦集团之间，充满了互相咬合、疑窦重重的交易，有的股权架构竟高达六层之多，以至于安邦内部人士也告诉《南方周末》记者说：“我觉得老板是不想让外界搞清楚安邦的股权结构。但我们的直觉是，股权再分散，实际上还是老板的。至少‘大格局’，没有改变。”——也就

是说，安邦的“实际控制人”仍然是陈小鲁。

据《南方周末》介绍，整个2014年，安邦集团在国内外资本市场上纵横捭阖，掀起一次次的收购骇浪，不断刷新各大媒体的头条。在国内，安邦不仅大比例增持招商银行、金融街等上市公司股票，还与生命人寿公开争夺金地集团的控股权；更是连续增持，成为民生银行第一大股东；在国外，两个多月的时间里，安邦接连收购了美国纽约的华尔道夫酒店，比利时保险公司FIDEA100%的股权，比利时金融德尔塔·劳埃德银行100%的股权……其中，安邦收购民生银行的攻防战最具戏剧性，也最有象征意味。虽然时处国家鼓励发展民间金融的特殊时期，也即意味着民营银行最好的发展、赢利时机，但当安邦保险表示自己已盯上民生银行这家市值三千多亿、总资产4万亿的公司时，无论是民生银行原第一大股东刘永好，还是大股东郭广昌等国内顶级的民间富豪，选择的都是拱手相让，毫不抵抗。但是，以毛晓峰为代表的实际控制着民生银行运营的管理团队似乎并不甘心，于是，《南方周末》时机很巧妙地抛出了揭黑安邦内幕的重磅炸弹。而正当安邦被舆论轰炸搞得焦头烂额之际，民生银行行长毛晓峰又适时被中纪委带走，攻守再次移势——要劳动执政党的纪律部门，把一家百分百民营企业的高管带走，可见安邦羽翼之丰满，已到了无坚不摧的程度！

故事至此告一段落，在事实考证之后，不妨来一些“理论研究”，比较比较陈公子与赖昌星的发家史。不难发现，此二人的“生意经”其实是一致的，核心都是依托权力。只不过，赖昌星多了层黑道的底

色，而陈公子的权力背景却更为深厚。或许正因如此，赖昌星已“进宫”多时，而陈公子却还在外面逍遥，而且事业越做越大。

如此就不难理解，陈公子为什么会如此警惕“目前社会上出现了一股为文革翻案的思潮”了——坐拥万亿，而且是以“非常规手段”攫取，当然要时刻提防他人有想法。眼看着新一届领导人确有推动“共同富裕”的苗头，陈公子急了，于是赶紧用出“36计”中的另一计，祭起文革大棒，甚至不惜赤膊上阵，闹了一出“道歉秀”——陈公子确实应该道歉，但不是为了文革，而是为了改革。文革中，按照陈公子自己“漂白”后的说法，他只是没有保护好自己和老师同学而已，那你还道个鸡毛歉呵？而在改革中，以改革之名化公为私，侵吞民众和国家亿万财富，“安邦”其实“窃邦”，陈公子确实应该道歉。

但从陈小鲁的“道歉秀”看，真正需要他道的歉，他是决不会道的。不仅不道歉，还要反其道而行，不惜挥舞文革大棒，决不容许中国走向“共同富裕”。或者说，“共同富裕”是只能说不能做；要做也可以，你不能动到我这一块——但是，蛋糕就只有这么大，而仅占人口0.0001%的陈公子那一小撮人，就以“非常规手段”攫取了那么大一块，如果他们的这一块不准动，谁动谁就是“文革余孽”，那么其他占人口0.001%、0.01%的那些人，也会找各种借口说自己的也不能动，如此一来，中国搞“共同富裕”还有希望吗？

来源张胡子

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-02-17

《谁能明白中国企业家生存的苦难？》

我写的创业奋斗史，一些网友认为太悲观，可是如果看现实中的中国企业的故事结尾，你可能不仅是悲观，也许会泪奔……

1994 年《中华牙膏》被荷兰《联合利华》收购。

1996 年，《活力 28》被美国《美时洁》收购

2000 年，《乐百氏》被法国《达能》收购。2000 年，《太太乐鸡精》被瑞士《雀巢》收购。

2003 年，《三笑牙膏》被美国《高露洁》收购。

2003 年，中国电池第一品牌《南孚》被美国《吉列》收购。

2004 年，《小护士》被法国《欧莱雅》收购。

2004 年，《佳木斯收割机》被美国《约翰迪尔》收购。

2004 年，《雨润》被美国《高盛》收购。

2004 年，《哈尔滨啤酒》被美国《安海斯布希》收购。

2004 年，抗生素基地《华药集团》被荷兰《DSM》收购。

2005 年，中国工程机械行业最大《徐工集团》被美国《凯雷》收购。

2006 年，中国纸业龙头《晨鸣纸业集团》被美国《CVC》收购。

2006 年，《娃哈哈》被法国《达能》收购。2006 年，《华润涂料》被美国《威士伯》收购。

2006 年，福建《雪津啤酒》被比利时《英博啤酒》收购。

2006 年，东胜《白加黑》被德国《拜耳医药》收购。

2006 年，北京《统一石化》被英荷《壳牌》收购。

2006 年，浙江《德力西电气》被法国《施耐德》收购。

2006 年，河南《双汇》被美国《高盛》收购。

2008 年，浙江《苏泊尔》被法国《SEB》收购。

2008 年，北京《大宝》被美国《强生》收购。

附注 1：《西安杨森》被美国《强生》收购。

紧急避孕药毓婷属《北京紫竹》被瑞士《诺华》收购。

《太子奶》、《碧桂园》被美国《高盛》收购。《乐凯》被美国《柯达》收购。四川《水井坊》被英国《Diageo 酒业》收购《海轮胎集团》被法国《米其林》收购。《飘柔》《海飞丝》《潘婷》《沙宣》《汰渍 Tide》《碧浪》全是《宝洁》旗下品牌。国内最大的洗护发企业《丝宝集团》旗下《舒蕾》、《风影》、《顺爽》和《美涛》四大护发品牌被德国《拜尔斯多夫》收购。《华信》、《海螺》、《亚泰》、《山水》四大水泥品牌分别被《瑞 Holcim》《美国摩根士丹利》、《爱尔兰 CRH》、《摩根士丹利合资企业》收购。附注 2：入世以来，中国经济的 28 个主导产业，其中 21 个被外资控股。每个产业前五名全部都是外资企业。其中，进出口贸易 55%是外资。轮胎行业的 80%是外资。汽车零部件行业的 75%是外资。整车品牌 80%和销量的 90%是外资。平板电视行业 60%~70%，医院的 47%，零售市场的 52%，计算机操作系统的 95%，Intel 的 CPU 占 85%，思科的企业无线网络占 60%，高档胶印机 70%~80%，食用油的 85%，工程机械行业的 50%，高端酒店的 30%，水泥行业的 30%，快递行业的 20%，降压药市场的 70%。保险在中国运作 3 年占中国市场的 10%，外资银行在上海运作 3 年占市场的 17%等等。这一切都源于 80 年代的招商引资，经济增长的代价就是引狼入室。从 1990 年—

2004年，外资企业从中国汇出2506亿美金的利润，据世界银行2008年估算，由于引进外资数量过大，中国GDP总量中近40%是有外资创造的。这是改革30年的喜剧，但更是民族的悲剧。三五年之后外资零售业席卷中国，他们不会互相竞争，而是利益均沾，联合瓜分，而一旦占领80%的市场，他们必定联合垄断，然后上抬物价，下压供货商共价，剥削我们的供货商和劳工，将利润合法的汇出中国。到那时中国大部分民生产品的定价权和整条产业链都将落在外资财团手中。当经济命脉被敌人把控，就像人体内的血液被抽干以后，留下来的只会是空壳。经济崩溃，民不聊生的背后只会是政变，前苏联就给我们上了最生动的一课！那就是《解体》。是教训，更是阴谋！谁的阴谋？当然是强权政府与财团勾结的阴谋!!! 政治战争中，任何一个国家都不会是中国人的对手，因为中国已经有上下5000年的经验，但世界经济战争中，财团对抗，中国只是个孩子。所以必须在最短的时间，以最快的速度秘密培养出自己的商业军团——那就是财团！因为只有政府与巨型财团的鼎力合作才能真正有效的对抗外来侵略！请支持国货吧！支持我们的民族企业！如果您爱这个祖国，如果您希望我们的后半生，及儿孙们不沦为奴隶被别国控制和压榨，

腾讯，南非人控股85%以上。

百度，美国人控股85%以上。

新浪，日本人控股85%以上。

搜狐，日本人控股85%以上。

携程，日本人控股85%以上。

阿里巴巴，淘宝网，日本人控股 85%以上。

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-02-18

《楼忠福：要富过四代，这句话全中国就我敢说》

时间:2014-10-28

楼忠福走进浙江工商大学百家百科论坛与年轻学子聊创业故事

从普通的一名建筑工人到成为千万级企业的掌门人，楼忠福的传奇经历已成为浙商团体中耀眼的存在。如今，其亲手创立的中国广厦历经 30 年，已问鼎千亿级别，并在 3 年前由其儿子楼明接任广厦控股集团董事局主席，成为广厦新的掌门人。

“富不过三代”是在中国流传甚广的一句俗语，甚至一度造成不少富豪在传承事业上的困扰。如今，楼忠福则豪迈放话：“我要富过四代！”。

今天下午，楼忠福走进浙江工商大学百家百科论坛与年轻学子聊创业故事，同时首发新书《我要富国四代——楼忠福内部讲话》。

幸福是抢来的，权利是争来的

“幸福不是你等着就会来的，要去抢才行。”楼忠福在论坛一开场就向学子们传递了自己创业生涯的核心关键词——“抢”。

恋爱时，他不顾女友家人的反对，把妻子“抢”到了手；工作中，他不肯屈从论资排辈的，把公司经理宝座“抢”到了手；事业小有成就后，他又成立集团公司将不少国有企业“抢”到了手……楼忠福称他所经历的每一次重大人生转机和事业成功都是靠着“争抢”。

“等待机遇的是弱者，有人要压你，而你竟然被压住，你就不是



人才。”楼忠福鼓励在创业或者准备创业的年轻人要学会抓住机遇，更要会创造机遇，有事业心和闯劲就能冲出自己的一番天地。

值得一提的是，在楼忠福首发的新书里还随书附带了一张刮刮卡，其中暗藏了 1000 个广厦实习岗位。楼忠福称企业在发展中人才是不可或缺的组成部分，因此他借着这本新书上市，希望能从大学和社会上广纳贤才。

“来到广厦，你一辈子都得登山，而且心中一定要有一座更高的山，它使你总往高出攀登，是你抬起头就看得前方。”楼忠福在现场再一次提起自己的“登山论”，他认为没有经历过危机的企业不是成熟企业，企业所面临的危机是一种磨砺，能让企业在危急中更强大。

要富过四代，这句话只有我敢说

近年来，浙商创二代正逐步从创一代手中接过家族企业的大权，这批冉冉升起的新星还在闪耀，楼忠福却开始计划起曾孙子的事了。

“我要富过四代，这句话在中国谁敢说，只有我敢。”楼忠福的豪言壮语是建立在自己坚实的现实基础上，“我今年 60 岁，楼明兄弟俩也已经 40 岁了，独立掌管广厦也有 4 年，现在我孙子辈的也 15 岁了，再过二十年不就也能接手，曾孙子们不也长大成人了吗。”

楼忠福说创业难，守业更难，民营企业的传承要看后代的能力，如果自己儿子、女儿有这个能力、有事业心，为何不传给他们呢？

“我自从交接以后，在公司大楼里是办公室都没有的。但有些企业家交接班后还要扶一把，送一程。”楼忠福表示既然要让下一代掌管那就要放手，“年轻人刚上马自然会跌几跤，但不少人看不得自己

孩子摔了，有点斜就马上去扶正。这不行，我的观点是就让他跌，跌完了自然会成长。”

当记者问起给广厦新掌门人楼明打几分，楼忠福则回答：“年轻人是需要鼓励的，楼明做的还不够好，但我愿意鼓励他给 80 分。”记者了解到，事实上自楼明接管广厦 3 年来，集团的年产值从 2011 年的 710 亿元提升到 2013 年的 907 亿元，年复合增长率超过 13%。

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-02-18

《浙江“首虎”斯鑫良系被广厦老板供出》

来源：法制晚报 2015-02-18

内容提要：16 日上午，中纪委发布消息：浙江省政协原党组副书记、副主席斯鑫良涉嫌严重违纪违法，目前正接受组织调查。

公开资料显示，斯鑫良，男，汉族，1950 年 1 月生，浙江东阳人。1969 年 1 月参加工作，1980 年 6 月入党，中央党校研究生毕业。

2 月 14 日，浙江省委省政府领导还曾慰问了斯鑫良。

斯鑫良的公开履历显示，其从一个普通知青，于上世纪 70 年代初期在东阳市虎鹿供销社工作时进入浙江农业大学畜牧兽医系（即现浙江大学动物科学学院）。1975 年毕业后，在东阳县食品公司干了 8 年，1983 年正式步入仕途。从“东阳县副县长”干起，运用 27 年时间，2010 年 1 月后任浙江省政协副主席、党组副书记，官至“省部级”。

前日受到慰问上月仍公开露面

法晚记者注意到，2 月 14 日，浙江省政府有关部门负责人，分

别走访慰问了在杭省直单位的副省以上老同志，代表省委、省政府向他们致以节日问候。慰问对象中就有斯鑫良。

据公开报道，斯鑫良最后一次正式露面是在今年1月18日。时任省委驻杭督查组组长的斯鑫良一行在杭州开展督查。在督查中斯鑫良多次嘱咐，杭州市各级党委要持续抓好整改落实工作，紧紧围绕反“四风”和贯彻中央“八项规定”这个主题。

《杭州日报》在1月18日的报道中提到，省委驻杭督查组组长斯鑫良来到杭州开展督查，听取专题汇报并实地走访基层单位，对杭州市教育实践活动整改落实工作开展督查指导。

斯鑫良说，要紧紧围绕反“四风”和贯彻中央“八项规定”主题，注重回应群众的切实需求。要持续抓好整改，切实取信于民，没有完成的整改事项要持续用力，明确时间节点落实到位，已经完成的要按照总结会后的新要求进行“回头看”。斯鑫良指出，对新发现的作风方面新问题要立知立改，教育干部牢记“心中有党、心中有民、心中有责、心中有戒”的要求，深化对作风建设重要性的认识，增强党性观念，破除思想障碍、增强行动自觉。

杭州市政府官网显示，去年12月份，斯鑫良前往临安市调研指导群众路线教育实践活动整改落实工作。他要求，要抓好整改落实各项工作。全面落实整改的各项承诺，取信于民。严格执行路教活动中建立完善的各项制度，确保长效。要抓住作风建设的重点不放，进一步聚焦“四风”问题，严格贯彻落实中央“八项规定”，防止“四风”反弹。

在任期间曾多次强调反腐倡廉

记者注意到，斯鑫良在任期间曾多次强调反腐倡廉。早在 2008 年，当时任省委常委、组织部部长的斯鑫良就在嘉兴市落实党风廉政建设责任制情况检查反馈会上强调，党风廉政建设是党的建设的一项长期的根本任务。要着眼于筑牢拒腐防变的思想防线，进一步加强领导干部的思想教育。思想防线是第一道防线，也是最重要的防线。

斯鑫良强调，始终要把加强思想教育作为党风廉政工作的一项基础性工作，常抓不懈，不断增强思想教育的实效性，切实解决好理想信念、权力观和道德修养问题，真正筑牢领导干部拒腐防变的思想防线。要着眼加强对权力运行的制约和监督，进一步加强对领导干部的监督管理。要着眼形成反腐倡廉合力，进一步落实党风廉政建设责任制。

而各级领导干部要强化责任、以身作则，认真落实“一岗双责”，各级要健全机制、加强督查，切实维护责任制的严肃性。

从副县长至省部级用时 27 年

公开资料显示，斯鑫良从一个普通知青，于上世纪 70 年代初期在东阳市虎鹿供销社工作时进入浙江农业大学畜牧兽医系。

他于 1975 年毕业后，在东阳县食品公司干了 8 年，1983 年正式步入仕途。从东阳县副县长干起，用 27 年时间，2010 年 1 月后任浙江省政协副主席、党组副书记，官至“省部级”。

对于斯鑫良的落马，坊间传闻或与广厦集团创始人、现董事局荣誉主席楼忠福有关。消息人士称，是楼忠福“供出”了斯鑫良。

据媒体公开报道，2014年12月27日，广厦集团创始人、现董事局荣誉主席楼忠福从澳大利亚过完圣诞节返回国内时被中纪委直接从广州白云机场带走。此前，楼忠福还在广州参加了某媒体主办的庆典活动，并作为受邀嘉宾发表演讲，阐述广厦集团创办三十周年的历程和梦想。这也是他最后一次公开露面。

梳理斯鑫良与楼忠福两人的公开履历，可以发现两人同为浙江东阳人、“50后”。斯鑫良年长楼忠福4岁，两人同时起步于东阳。

斯鑫良在东阳任职期间，楼忠福亦在东阳，他的事业也随着斯鑫良的一路升迁，从东阳市第三建筑工程公司的一个材料科科长直至浙江广厦建筑集团股份有限公司董事长。

楼忠福“出事后”一月余，2015年2月16日上午，中纪委通报，斯鑫良涉嫌严重违纪违法，目前正在接受组织调查。

#### 斯鑫良简历

1983年11月至1984年09月任东阳县副县长

1986年10月至1987年03月任东阳县委副书记兼宣传部部长

1987年03月至1989年11月任东阳县（市）委副书记

1989年11月至1992年06月任浦江县委书记

1992年06月至1994年04月任湖州市委常委、组织部部长

1994年04月至1996年01月任湖州市委副书记兼组织部部长

1996年01月至1998年02月任湖州市委副书记

1998年02月至2001年04月任湖州市委书记、市人大常委会主任

2001年04月至2001年06月任浙江省委宣传部部长

2001年06月至2002年06月任浙江省委组织部部长

2002年06月至2007年07月任浙江省委常委、组织部部长

2007年07月至2010年01月任浙江省委常委、组织部部长、省委党校校长

2010年01月后任浙江省政协副主席、党组副书记

(文/记者李文姬)

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-02-18

祝大家羊年春节愉快,感谢大家九年多的相伴!!!

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-02-18

祝大家羊年春节愉快,感谢大家九年多的相伴!!!

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-02-19

《贵族精神的消亡流氓意识的兴起》(转载)

贵族被消灭了,流氓应运而生;贵族精神消亡了,流氓意识得到发扬光大。看今天之中国,无处不流氓,从街头小巷到学术殿堂,从平民百姓到权贵富豪,或下流暴戾,或腐败堕落,流氓本性表现得淋漓尽致。从语言流氓,到行为流氓,再到意识流氓,这礼义之邦成为名副其实的流氓大国。

这个古老而文明的民族何以作贱到如斯地步?请听下面的对话。

我们消灭了贵族

我们常听到一些传言,说中国领导人如何巧对外国领导人的责问,却很少听到外国领导人如何应对中国领导人的话题。

中国领导人夸耀说：我们消灭了地主富农。外国领导人回应说：我们消灭了贫农。

中国领导人夸耀说：我们消灭了贵族。外国领导人回应说：我们消灭了流氓。

这就是两种截然不同的治国理念，引用一句至理名言：一个好的制度可以把坏人变成好人，一个坏的制度可以把好人变成坏人。这是对不同制度的高度概括。

发动流氓起来把贵族消灭了，并不会使流氓变得高尚，只会使流氓变得更加流氓，而且诱逼更多的人变成流氓，最终变成流氓社会。这是毫无疑问的。

这个主题由流氓与贵族说起。

贵族，平民，流氓

人类是世界上最庞大最复杂的群体，就其精神意识的素质来考量，大致可以分为三个阶层：贵族，平民，流氓。其分布呈橄榄形，中间大，两头小，贵族处于高端，流氓处于低端，中间庞大的阶层是平民。从平民到贵族没有明显的界线，从平民到流氓也没有明显的界线，但流氓与贵族就天差地别了。

贵族之所以是贵族，并不在于财富有多少，也不在于权力有多大，而在于具有一种高贵的精神，史书上称之为贵族精神。缺失贵族精神的人，即使富可敌国，也不过是带着流氓本性的暴发户；即使权可倾国，也依然是带着流氓本性的独夫民贼。

流氓之所以是流氓，并不是因为一无所有，而是因为内心里的流

氓意识。无产阶级不等于流氓，无产阶级的大多数人都是安分守己的平民。流氓群体有穷人，也有富豪；有平民，也有权贵；有白痴，也有天才。

贵族精神代表人类文明的高端，流氓意识代表人类野蛮的底端。几乎所有的人，既有向往高尚的意念，也有向往卑鄙的情欲，这就是人性与兽性的争战。人性战胜兽性，人就走向高尚；兽性战胜人性，人就走向卑鄙。大多数的平民，人性与兽性始终在身上进行拉锯战，故而一生都在高尚与卑鄙之间徘徊；大多数的平民，一生安分守己，注定是庸庸碌碌。平民要想超凡脱俗，要么追求高尚而有望成为贵族，要么走向卑鄙而成为流氓。人追求高尚很困难，成为贵族难上加难；人走向卑鄙很容易，成为流氓易如反掌。也正是这个原因，人类社会始终是贵族少流氓多。

高尚与高贵没有本质的不同，然而高尚与高贵还是有一步之遥，那是程度的不同，境界的不同。你跨越了那一步之遥，就抵达高贵的境界。平民也会高尚，但往往只能在顺境中高尚，却不能在逆境中固守高尚。如若在逆境中依然能固守高尚，那就是高贵的境界了，也就成为贵族了。

高尚达到高贵的境界，就是“富贵而不淫，威武而不屈”。这就是贵族精神的境界。富贵而不淫，威武而不屈，有两个层次的解读。第一个层次是对富豪权贵解读：你富贵了不可变淫荡，你有权了不可以权屈人。第二个层次是对平民百姓解读：你不富贵，可你不会被富贵所诱惑而放弃高尚；你没有权，可你不会向权力屈服，你只诚服于公



义与真理。达到了这种境界，你即使身处平民，你也具备了贵族精神。

什么是贵族精神

贵族精神有三种高贵的内涵：一是诚信，二是道义，三是使命感。

诚信是人类文明的灵魂，没有诚信，就没有道德，也就没有文明；诚信也是个人品格的灵魂，没有诚信，就不可能有高贵的品格。缺失诚信的人，不是无赖，就是流氓。缺失诚信的民族，注定是愚昧而野蛮的民族。诚信也是民主制度的根基，没有诚信，就不会有成熟的民主。民主靠宪政，宪法就是社会的契约，契约的根基就是诚信，没有诚信，契约就是废纸。

贵族之所以是贵族，是因为贵族把诚信看得比生命还重要，诚信带来高尚，带来尊严，带来生命高贵的价值。欧洲的贵族宁愿用决斗分胜负，而不愿用阴谋诡计争输赢，这实质上就是对诚信价值的死守。中国古代的史官，宁愿被杀头也不为帝王篡改历史，也是对诚信价值的死守。

道义包含人道与公道。人道是公道的前提，就是对生命的尊重。连人道意识都没有的人，就根本不可能有公道。信奉暴力，就是对人道的蔑视；信奉枪杆子出政权，就是对人间公道的蔑视。人道与公道衍生出现代文明的人权主义，欧洲之所以能诞生《人权公约》，实质上就是贵族精神在推动。

道义精神带来仁慈，带来宽容，带来关怀，带来公正。贵族具有关怀弱者的情怀，世界上的慈善事业几乎都是由贵族出资创建的，靠的就是这种道义的精神。

使命感就是勇于承担的精神。担当起人类社会的良知，担当起人类传统文化与道德的卫道士，维持社会公义，维护社会理性和平发展。

正是这种使命感的精神，带给贵族坚韧不拔的信心与力量，一旦民族陷入危机，贵族就站在民族的前列，身先士卒捍卫民族的安宁。正是这种使命感的精神，带给他们“普罗米修斯盗天火”的精神，带给他们“我不入地狱谁入地狱”的精神。正是这种精神捍卫与推动人类文明向前发展。

这三种精神都来自于虔诚的宗教信仰，只有宗教信仰才能转化为坚定不移持之以恒的精神力量，达到高贵的境界。

尽管贵族个人的身上也存在这样那样的缺点，但贵族群体始终是推动人类文明发展的主导力量。

#### 贵族精神推动人类文明发展

每一个人身上都存在人性与兽性的争战，故而一生都在高尚与卑鄙之间徘徊：上帝呼唤人走向高尚，魔鬼诱惑人走向卑鄙；崇尚高尚者近贵族，向往卑鄙者近流氓；或者说，近贵族者崇尚高尚，近流氓者向往卑鄙。中国人把这种现象叫作：近朱者赤，近墨者黑。这是人世间万古不变的道理。

推而广之，一个民族也存在人性与兽性的争战，这实质上就是文明与野蛮的争战，也是贵族与流氓的争战。一个民族由贵族所主导，就带来文明的进步；由流氓所主导，就向野蛮倒退，不是物质生产力的倒退，而是人文精神的倒退，文化的倒退，道德的倒退。这早已被人类历史所证明。

人类历史的发展主要是由贵族所主导，所以人类能从野蛮走向文明，但在漫长的历史发展过程中，有时也会被流氓所掌控，流氓占据了主导地位，结果导致文明向野蛮倒退，所以人类发展的进程呈现曲曲折折、进进退退。

人的精神意识是复杂的多面体，既有崇尚高尚的意念，也有向往卑鄙的情欲。然而，人走向高尚如爬山，很难；人走向卑鄙如坐滑梯，很易：故而人类社会始终是流氓多于贵族。

人类社会始终是贵族少流氓多，贵族何以能占据人类社会发展的主导地位呢？这就取决于庞大的平民阶层的态度了：平民阶层崇尚贵族，贵族就占上风，就占据主导地位，这个民族就会崇尚高尚崇尚文明；平民阶层崇尚流氓，流氓就占上风，就占据主导地位，这个民族就崇尚卑鄙崇尚野蛮。这就是不同民族会有不同文明进程与不同程度的根本原因。

崇尚贵族的民族，贵族易占上风；崇尚流氓的民族，流氓易占上风。流氓占了上风，流氓占了主导地位，必然诱惑越来越多的人变成流氓，逼迫越来越多的变成流氓，最终变成流氓大国，文化道德陷入全面大倒退，社会陷入大溃败。

要期望流氓带领民族走向高尚，走向文明，那是痴心妄想。

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-02-19

创造文明与创造历史

人类文明的成就几乎都是贵族创造的，从远古的哲学思想，宗教信仰，道德信念，到中世纪的文化艺术，到近代的自然科学，到现代

的民主机制，人类历史上所有划时代的思想，几乎都是贵族创造的。可以这样说，没有贵族，便没有人类的文明。无需我来举证，查一查世界上伟大的哲学家，文学家，艺术家，思想家，神学家，科学家，哪一个不是贵族？

贵族不仅创造文明，而且也创造历史。近代的欧洲贵族，创造了《君主立宪》，创造了《独立宣言》，创造了《人权宣言》，印度的圣雄甘地创造了《非暴力革命》，美国的马丁路德金创造了《我有一个梦想》，并将这些文明的思想付诸于实，创造出辉煌的历史，成为人类走向文明的里程碑。

创造历史，不等于创造文明；创造文明，也是创造历史。

流氓从来不会创造文明，只会创造野蛮。流氓也会创造历史，但流氓不会创造文明的历史，只会创造破坏的历史，创造屠杀的历史，如希特勒，如秦始皇，如太平天国，如义和团。流氓从来都是建设不足，破坏有余，只会创造暴力，创造战争，创造屠杀，创造荒唐，创造灾难。

如若一个民族长期被流氓群体所主导，势必变成弱肉强食的民族，变成野蛮暴戾的民族，变成腐败堕落的民族。

这样的道理，难道还需要谁来论证吗？

贵族被消灭了，流氓应运而生；贵族精神消亡了，流氓意识得到发扬光大。看今天之中国，无处不流氓，这礼义之邦成为名副其实的流氓大国。这个古老而文明的民族何以作贱到如斯地步？

中国传统贵族精神的概述

说传统贵族，是因为中国已经没有贵族，当今的中国只有平民与流氓。虽说还有极少数的人具有贵族精神，可毕竟为数极少，所以称不上是一个族群了。下面所说的贵族，都是指传统上的贵族。

很难概括出中国的贵族精神，因为中国的贵族精神在历史的长河中不停地衰变，说不清楚哪一个时代的贵族精神可以代表中国的贵族精神。笼统地讲，我就用三个贵族的典范人物作代表，来表述中国贵族精神的特质。

第一个典范是屈原，第二个典范是陶渊明，第三个典范是曾国藩。这三个典范所具有的三种精神特质，可以概括出中国贵族精神的衰变。

屈原所代表的第一种贵族精神

屈原精神代表一种追求卓尔不凡的精神，宁为玉碎不为瓦全的精神。

这种精神代表中国古代贵族所具有的精神，我们今天读到屈原的《离骚》、《渔父》等作品，仍能强烈地感受到那种追求卓而不凡的精神。举世皆浊我独清，众人皆醉我独醒。路漫漫其修远兮，吾将上下而求索。正是这种追求卓而不凡的精神，激励那个时代的精英勤于求索，勇于求索，为中华民族创造出灿烂辉煌的古文明。中华民族所有的伟大思想几乎都是创建于那个时代。那个时代的贵族可以与欧洲同时代的贵族并驾齐驱，中国的古文明不比欧洲的古文明逊色，就是最好的说明。

追求卓尔不凡的精神是人类追求文明的动力。正是靠人类中一代又一代的精英追求卓尔不凡，带领人类挣脱野蛮，走向文明。

宁为玉碎不为瓦全的精神，是一种殉道的精神。这是人类高贵的一种精神，当自己信仰的道义遭到毁灭，宁愿选择与道义同时毁灭，也就是选择与道义永远同在。

陶渊明所代表的第二种贵族精神

陶渊明精神代表一种不为五斗米折腰的精神，崇尚自由的精神，追求超脱物欲的精神，一种甘于自我放逐的精神。

对比屈原的精神，陶渊明的精神明显发生衰变，不那么强烈地追求卓而不凡，而是倾向崇尚自由；他不认同宁为玉碎不为瓦全，然而他坚守不为五斗米折腰，维护自身独立的人格尊严。要恪守不为五斗米折腰，就要抽离体制的羁绊，那无异于就是自我放逐。在那物质极其贫困的年代，自我放逐就要忍受饥寒交迫贫病交加的折磨，时时刻刻面临生死存亡的威逼。毫无疑问，自我放逐须具备无比的勇气与忍耐力。选择自我了结，只需要一时的意气；选择自我放逐，就得忍受无期的折磨。

自我放逐其实是对权势的一种蔑视，表现出一种道不同不相为谋，坚守自己立场的精神。这是一种固守高贵的精神。其实，以他们的才华，只要他们愿意委身投靠，就可以轻而易举换来升官发财，享尽荣华富贵。然而，他们宁愿选择了自我放逐。这是对残酷现实的妥协，更是对权势的蔑视。

自我放逐的精神，在魏晋时代的竹林七贤身上表现得更为强烈，几乎到了放浪形骸的境界。对比屈原那种宁为玉碎不为瓦全的精神，显然是一种妥协。然而，这种妥协并不是他们怕死。他们似乎是故意

用放浪形骸的生活方式来表示对权势的一种蔑视，视权势如粪土，让权贵相形见绌，如骨在喉，寝食不安。这一点从竹林七贤之首的嵇康身上表现的最为突出，他被司马王朝处以极刑，从容赴死，慷慨以歌，视死如归，这显然比屈原的投河自尽表现得更为豪迈。

陶渊明的自我放逐，比起竹林七贤的自我放逐，显然又退了一步。陶渊明的自我放逐，不再那么强烈地表现出对权势的蔑视，更多的表现出对自然的陶醉与对自由的迷恋。这当然是因为残酷的现实，逼使陶渊明自削锋芒，换取封建王朝对他的容忍。

从屈原精神衰变到陶渊明精神，这是封建王朝的残暴所造成的。秦始皇焚书坑儒，开创了屠杀民族精英的先河，残酷的现实逼使追求人格独立的精英不得不选择了自我放逐。

自我放逐，是一种无奈的选择，更是一种高贵的选择。面对腐败而残暴的政权，不愿同流合污而抽身离去，宁愿自我放逐而过贫困的生活，换取精神上的自由与人格上的尊严。这种自我放逐，成为中国历代不甘委身投靠的精英不得不选择的一种生活方式，这是对权势的一种蔑视，这是对高贵品德的固守，这是另类的贵族精神。

曾国藩所代表的第三种贵族精神

曾国藩精神代表一种追求建功立业的精神，追求个人品格完善的精神。

这种精神代表中国历史后期士大夫的精神，这种精神归功于孔孟之道的熏陶。孔孟之道的核心是忠孝，一方面造就了士大夫忠于皇权的奴性，另一方面也造就了士大夫个人严谨的品格。孔孟之道个人品

格修炼的核心理念是：格物修身齐家治国平天下。立功，立德，立言，成为士大夫追求的三种境界。曾国藩集三种境界于一身，成为封建士大夫的精神楷模，成为中华民族近代贵族的典范。

对比屈原。屈原的追求是在不受制于既定框架之下的一种不屈的追求，而曾国藩的追求则是在既定的框架之下一一种自我完善的追求。那是因为屈原时代孔孟思想还没成为一种道，屈原的追求是在思想自由状态下的追求，所以他的追求表现出一种豪放的气度；而曾国藩的追求则处于高度的约束之下，不敢逾越雷池半步，依循孔孟之道从细微处抵达至高的境界。

对比陶渊明。陶渊明的追求精神是追求个人精神上的自由，宁愿自我放逐，也不愿为五斗米折腰。陶渊明时代，虽说孔孟之道已经被推上霸主的地位，但还没有深化到民间，所以陶渊明对孔孟之道不以为然，在他的心目中，权力与孔孟之道还不如野地里的菊花，他对自然的陶醉远远超过对权力和物质的迷恋。当孔孟之道被历代王朝强化之后，孔孟之道成为中国人精神的主宰，中国的士大夫失去了人身的自由，更失去了思想的自由。所以不可能再有屈原类的贵族，也难以再有陶渊明类的贵族，唯有曾国藩类的贵族，只能在封建的体制之内建功立业，完善自我了。

### 三种贵族精神的衰变

从追求卓尔不凡，到自我放逐；从自我放逐，到回归权势：这就是中国历史上贵族精神的衰变。

从屈原的精神衰变到陶渊明的精神，是焚书坑儒残酷的现实，逼



使他们放弃了追求卓尔不凡,而选择了自我放逐,为坚守高贵的人格,拒绝向权势委身

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-02-19

投靠。这是一种无奈,也是一种对权贵的蔑视,正是这种无奈与蔑视显现出他们高贵的人格精神。

从陶渊明的精神衰变到曾国藩的精神,民族精英不得不向权势低头,走入封建体制之内追求建功立业,来完成自己对世俗权势的追求。这种靠拢,失去了个人独立的思想与人格,但也不乏一大批在体制之内追求个人品格修炼的贵族,比如柳宗元,比如岳飞,比如文天祥。柳宗元"先天下之忧而忧,后天下之乐而乐"的精神,文天祥《正义歌》所表现出来的那种铁肩担道义的精神,都是传统贵族精神的突出表现,他们都是在体制之内达到完善的人格。

贵族精神的衰变,实质上削弱了贵族精神的力量,也就局限了中国历史上的贵族对人类文明的作为,对比欧洲的贵族,中国后期的贵族对人类文明的贡献明显大为逊色。

与欧洲贵族的对比

欧洲贵族对人类文明的贡献,已如上述。中国的贵族,在秦王朝之前,可以与欧洲的贵族并驾齐驱,创造出灿烂辉煌的古文明。中国的古文明并不比欧洲的古文明逊色,就是最好的说明。然而秦王朝之后,中国不再产生任何划时代的思想,也就是说,中国的贵族不再对人类的文明作出重大的贡献。秦王朝之后所有的思想家不过学会了炒冷饭,炒孔孟之道的冷饭,这一碗冷饭长炒不衰,炒了二千多年,至

今还有人靠炒这碗冷饭混成大师。

这就是中国贵族精神的衰落，从屈原追求卓尔不凡的精神，衰变成陶渊明自我放逐的精神，再从陶渊明自我放逐的精神走向回归依附权势。在残酷腐败的体制之内，在孔孟之道的框架之下，中国的精英变成了封建王朝的奴才，不可能再有屈原那种追求卓而不凡的精神，也不会有陶渊明不为五斗米折腰的精神了。所以后期的士大夫，不可能产生新的伟大思想，只能在孔孟之道所赋予的人格意念上追求完善。孔孟之道的四项基本原则：非礼莫视，非礼莫听，非礼莫言，非礼莫行，严重地窒息了中国贵族思想的生命力，注定不可能再对人类文明作出重大的贡献了。

那么造成中国贵族精神衰变的根源在哪里呢？在残暴的政权背后，是否有更深层的原因呢？

导致贵族精衰变的三大因素

导致中国贵族精神衰败的因素很多，大致可以概括为三大因素：一是政权的残暴，二是文化的缺陷，三是缺失一种主导性的宗教信仰。

封建专制的残暴。秦王朝焚书坑儒开创了毁灭人类思想的先河。从秦始皇的焚书坑儒，到汉武帝的罢黜百家独尊儒术，到宋王朝的反诗，到明太祖的文字狱，到了清王朝，一个错别字杀万把人也是等闲事了。一代又一代的残杀摧残，是贵族与贵族精神衰变的最直接的原因。秦王朝实质上成为中国贵族精神衰变的拐点。

为什么欧洲的贵族精神能与时并进而发扬光大，而中国的贵族精神却日渐微弱了呢？难道说欧洲的封建王朝不残暴吗？我想早期的

封建王朝残暴性不会相去太远。我想深层次的根源应该是文化。

### 中华文化的缺陷

中华文化是一种奴性文化加谋略文化，这是一种内在有严重缺陷的文化。

奴性文化带来人格的缺陷。奴性文化只能培养出奴隶与奴才，培养不出真正的贵族。贵族追求独立的思想与独立的人格；奴性文化培养出来的人，缺失独立的思想，就更不用说独立的人格了。贵族精神的境界是“富贵而不淫，威武而不屈”，奴隶与奴才只会匍匐在权贵的脚下苟且偷生，难以抵达高贵的境界。

谋略文化带来品格的缺陷。贵族精神最重要的信念就是诚信，谋略文化讲的是阴谋诡计，所以与贵族精神背道而驰。谋略文化信奉成则为王败者为寇，根本没什么原则与道义，崇尚阴谋诡计，为达到目的可以不择手段。这种文化很难培养出真正的贵族，大致只会培养出阴险狡诈心狠手辣的伪君子。

这种文化注定了贵族身上软弱和阴暗的一面。在中国很难有胸怀坦荡的贵族，更难找到宽容仁慈的贵族。像曾国藩那样，身处腐败的官场，能恪守品格洁身自好，成为凤毛麟角，尤其难能可贵了。

### 缺失一种主导性的宗教信仰

中华文化缺失一种主导性的宗教信仰，是这种文化最致命的缺陷。

因为缺失一种主导性的宗教信仰，中华文化实质上是各种思想的大杂烩。尽管孔孟之道占据霸主地位二千多年，但孔孟之道始终成不了一种宗教信仰。。各种思想的大杂烩炒在一起，孔子，孟子，老子，

庄子，什么子都有；三字经，道德经，女儿经，易经，黄帝内经，什么经也都有。中国是全世界神仙最多的国家，中国人什么神都拜，似乎什么神都相信，又似乎什么神都不信，大致就是处于半信半疑之中。

因为缺失主导性的宗教信仰，所以这种文化太多的自相矛盾，叫人无所适从。比如，一边说天道酬勤，勤劳致富；一边又为杀富济贫喝彩。一边叫人要"坦诚相待"，一边又叫人"逢人但说三分话"。一边叫人"路见不平，拔刀相助"，一边又叫人"各人自扫门前雪，休管他人瓦上霜"。这样的例子举不胜举，所以最后只能抱定"难得糊涂"的理念做人了。"难得糊涂"反而成为做人的最高境界。

#### 文化缺陷造成民族品格的缺陷

显然，这种文化造成了这个民族品格的缺陷，突出地体现在两个层面上。

一是在个人的层面上，难以从这种文化中得到坚强坚定的道德力量。道德是一种共同的生活信念，缺失宗教信仰，道德很难达到信仰的境界。什么叫信仰？信仰就是坚信不疑。缺失宗教信仰为根基的道德，大致只是在半信半疑中，所以会有"道德一斤值几多钱？"的国问。有人概括说：中国的道德大致不会超出三十里。那意思是说，在三十里之内，都是乡里乡亲，所以不敢做缺德的事；走出三十里，大家都不认识，所以什么缺德事都敢做了。

二是在民族整体的层面上，也难以汇聚起巨大的正义力量。一个民族是否能汇聚起巨大的正义力量，取决于两个前提：一是作为民众的个体来讲，是否有强烈的正义感；二是作为民众的整体来讲，是否

有相同的正义观。这两个前提显然都需要一种坚定的信仰，个体通过信仰得到坚定不移的正义感，并获取不屈不挠的勇气；民众整体通过共同的信仰，形成相同的正义观，这样才能汇聚成巨大的力量。能担当起这两个前提的元素，唯有宗教。

几乎所有的中国人都痛感：中国人热衷窝里斗。为什么会热衷窝里斗？最根本的原因就是因为缺失共同的宗教信仰。各人拜各人的神，各人都认为自己掌握真理，各人都认为代表正义，结果只能用暴力解决，宗姓与宗姓斗，党与党斗，派与派斗，斗得你死我活，斗得不亦乐乎。文化大革命为同一种思想斗得你死我活，就更加荒唐不可理喻，那显然是把邪恶的思想当信仰了。

所以靠这种文化熏陶出来的贵族，注定了身上的懦弱性。历史上也曾出现过意志极其坚强的贵族，但立足于这样懦弱的民族之中，个别人的坚强更是注定了悲惨的命运。就好比一只大象陷入泥潭里，奋力抗争只会加速它的沉陷，加速它的灭亡。

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-02-19

从文学名著看中国贵族精神的缺陷

读欧洲的文学名著，我们不难感受到欧洲贵族那种可贵的精神——诚信，道义，担当，勇敢，冒险，坦荡，宽容，凡是人世间高贵的品格，都可以从名著的里贵族身上读到。那种决斗的精神，那种身先士卒的精神，是中国贵族非常缺少的精神。我们从《基督山伯爵》里读到复仇的精神，也是一种不伤及无辜的精神。我们从《泰坦克尼号》的悲剧中，看到了贵族精神的大爱，那决不是靠灌输阶级斗争的仇恨

而产生的爱，而是靠宗教信仰赋予的博爱精神。船长可以淡定地指挥妇孺先逃生，最后他自己更拒绝登上最后一艘逃生艇而毅然决然地返回即要沉没的船舱，选择与邮轮一起葬身大海。这种殉道精神就是一种贵族精神。对比我们的克拉玛依剧院大火"让领导先走!"，那是何等的悲壮与伟大!

转过来看我们的四大名著。《西游记》、《水浒传》，主题就是宣扬流氓意识，造反有理，杀人放火，报仇雪恨。美其名曰：替天行道，实质上是因为没有给他官做；假如给他一个官做，便什么道义都扔了。孙悟空之所以大闹天官，就是气愤于弼马温的官衔太小了。

《三国演义》虽然也算成功地塑造出刘备的仁慈，诸葛亮的忠诚。然而"桃园三结义"所宣扬的精神就是地地道道的流氓意识。不是以道义作为结义的根基，而纯粹是以个人的恩怨作为结义的纽带，这正是所有流氓黑社会结义的模式。《三国演义》更把一个集阴谋诡计于一身的诸葛亮，塑造成中国的智慧之神。诸葛亮除了贡献出阴谋诡计之外，对人类文明的进步几乎没有什么大的建树。《三国演义》把他当作智慧之神，把中国人引入了文化的误区，把阴谋诡计当作智慧。欧洲人提出知识就是力量，中国人认定阴谋诡计就是力量。

《红楼梦》是一部真正描写贵族生活的名著。然而，我们从这本书里，读到了什么样的贵族精神呢？只读到贵族的胭脂味，读到贵族的酒色情欲加无病呻吟的诗文，整个大观园就是纵情享受的乐园，除了勾心斗角，就是纵情享受。我们读不到一丁点的贵族精神，勇敢？冒险？坦荡？担当？宽容？仁慈？一丁点都没有。

我们可以从屈原的著作中读到追求卓尔不凡的贵族精神，但却不能在后来的文学作品中读到什么贵族精神了。文化的衰败，实质上代表贵族精神的衰败。

### 贵族精神短暂的觉醒

然而，中华民族在上个世纪初，终于迎来贵族精神短暂的觉醒。那是因为历史的契机，让中华民族一度获得了生机。

那是新旧文明交汇的时代。腐朽没落的封建王朝陷入风雨飘摇之中，失去了往日的强悍；被长期禁锢的思想失去了枷锁，得到了自由，因此获得了生机。那也是西方文明蒸蒸日上的时代，引发中华民族的精英蜂拥而出，走出国门去寻找救国之道。中西文化就这样在机缘巧合之下，造就了新一代的文化贵族，中西文化的精华在他们身上得到完美的融合，造就出中西合璧的精英。他们既具有东方谦恭的美德，又具有西方平等博爱的精神，堪称中华民族历史上最优秀的精英。

那是中华民族危难的时代，也是中华民族追求新生的时代，因此成为中华民族人才辈出的时代，一度人才济济，让世人为之赞叹。那一代的精英，以他们卓越的学识与高贵的品格让世人敬佩；就连他们个人的生活情调，也让后人为之倾倒；我们今天读到他们的传记，依然感慨万千。

那是中华民族贵族精神觉醒的时代，是中华民族最值得骄傲的时代。

然而悲怆的是，新生的贵族旋即就被消灭了，像流星雨在黑暗的天空划过，只给人间留下闪亮的一瞬间。那是另话。

## 被中国人误读的欧洲贵族

现如今，中国的许多有钱人把孩子送到英国上贵族学校，希望他们毕业后也能成为贵族，但当他们发现即使是英国最好的学校——伊顿公学的学生，睡硬板床，吃粗茶淡饭，每天还要接受非常严格的训练，甚至比平民学校的学生还要苦时，他们怎么也弄不明白这些苦行僧式的生活同贵族精神究竟有何联系。其实这一点也不稀奇，因为西方所崇尚的贵族精神不是暴发户精神，它从不同平民的精神对立，更不意味着养尊处优，过悠闲奢华的生活，而是一种以荣誉、责任、勇气、自律等一系列价值为核心的先锋精神。

### 1. 富与贵不是一回事

世界著名的贵族学校实行如此严格和艰苦的军事化训练，目的是要培养学生的合作意识和自律精神。真正的贵族一定是富于自制力，一定是有强大精神力量的，而这种精神力量需要从小加以培养。

伊顿公学也确实用这种方式培养出了很多优秀的人物，比如打败拿破仑的那个威灵顿将军，就是伊顿公学的高材生。威灵顿在和拿破仑进行决战的时候，曾经留下一句名言——当时他冒着炮火在前线观察敌情，参谋人员多次劝他早点撤下，因为前线太危险，可威灵顿就是不动，参谋人员只好问他，您万一阵亡了有什么遗言？威灵顿头也不回地说，“告诉他们，我的遗言就是像我一样站在这里。”

我们现在大部分中国人所理解的贵族生活就是住别墅、买宾利车、打高尔夫，就是挥金如土、花天酒地，就是对人呼之即来，挥之即去。实际上，这不是贵族精神，这是暴发户精神。在我们中国人的概念中，



贵族学校就应该享受贵族般的条件，有贵族样的生活。但是英国贵族学校的学生甚至比平民学校还要辛苦。在大多数中国人的意识里，富与贵是一样的，没有什么区别。但事实上这是两回事儿。富是物质的，贵是精神的。

贵族精神，首先就意味着这个人要自制，要克己，要奉献自己，服务国家。英国的威廉王子和哈里王子，毫无疑问，是贵族。英国皇室把他们送到陆军军官学校去学习。毕业后，哈里王子还被派到阿富汗前线，做一名机枪手。英国皇室知道哈里王子身份的高贵，也知道前线的危险，但是他们公认为国家奉献自己、承担风险是贵族的本职，或者说是本分所在，是理所当然的。

英国二战的时候有一张照片流传得非常广——当时的英国国王爱德华到伦敦的贫民窟进行视察，他站在一个东倒西歪的房子门口，对里面一贫如洗的老太太说：“请问我可以进来吗？”这体现了对底层人的一种尊重，而真正的贵族是懂得尊重别人的。

1793年1月21日，在巴黎的协和广场，一个行将被处死的囚徒，上断头台时不小心踩到了刽子手的脚，她马上下意识地说了句：“对不起，先生。”而此刻她的丈夫路易十六，面对杀气腾腾的刽子手，留下的则是如此坦荡高贵的遗言：“我清白死去。我原谅我的敌人，但愿我的血能平息上帝的怒火。”几分钟后，路易十六及皇后便身首异处。两个世纪之后，时任法国总统的密特朗在纪念法国大革命200周年的庆典上真诚地表示：“路易十六是个好人，把他处死是件悲剧……”

1910年10月28日，一位83岁高龄的老人，为了拯救备受煎熬一生的灵魂，决意把所有的家产分给穷人，随后他离开自己辽阔的庄园出走了，带着聂赫留朵夫式的忏悔，最终像流浪汉一样死在一个荒芜的小车站……他就是俄国伟大的作家托尔斯泰。多年后，奥地利著名作家茨威格在评价托尔斯泰时这样感慨道："这种没有光彩的卑微的最后命运无损他的伟大……如果他不是为我们这些人去承受苦难，那么列夫？托尔斯泰就不可能像今天这样属于全人类……"

这几位主人公尽管命运不同，但他们都有一个共同的身份：贵族。

## 2. 贵族代表了尊严和品行

西方直到18世纪，贵族依然是主流社会，发挥着重要的作用，直到今天，英国仍然保留着贵族的爵位、封号。（中国的贵族阶层早在秦始皇统一中国之后，就整体消失了。）

当西方的贵族社会转入平民社会之后，资产阶级并没有掀起否定、批判贵族

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-02-19

文化的浪潮，相反，把自己的子女送到贵族学校去学习，买贵族的纹饰、徽章，买贵族的头衔，想全方位继承贵族的衣钵。

我国著名报人储安平在《英国采风录》中说过，英国的贵族制度之所以能延续至今，是因为得到了大家的认可。英国的老百姓普遍认为，贵族精神代表了一种尊严，一种高超的品行。

西方中世纪的战争好多跟中国春秋战争非常相似，战场上是对手，下了战场仍然还是朋友。所以那个时候的好多战争，在今天看来就有

点像小孩子过家家一样。

公元前 1135 年，英国国王亨利一世去世了，他的外甥斯蒂芬和外孙亨利二世都认为自己有权继承王位。斯蒂芬本身在英国，就捷足先登，抢先登上了王位；亨利二世在欧洲大陆，听到这个消息后愤愤不平，就组织了一支雇佣军前来攻打斯蒂芬。那个时候亨利二世很年轻，经验不足，出兵的时候没有很好的筹划，所以大兵千里迢迢开到了英伦三岛一上岸，就发现钱已花光了，没粮食了。怎么办呢？这时亨利二世作出了一个咱们中国人绝对想不到的选择，给对手斯蒂芬写了封求援信，说我出征准备不周，没了粮草，您能不能给我点接济，让我把这些雇佣军遣散回欧洲。斯蒂芬居然慷慨解囊，给了亨利二世一笔钱。可后来亨利二世竟然第二次发动了同样的战争来争夺王位。

人家当初接济你，你现在又杀回来了，这在中国人看来是忘恩负义。欧洲的贵族认为对手的宽容是理所当然的，该竞争的还是要接着竞争。所以过了几年之后，亨利二世再次率领大军，卷土重来。这时他年龄大了，羽翼已丰，所以在战场上打败了斯蒂芬。虽然他取得了胜利，但结果却很有意思。他和斯蒂芬签订了一个条约，就是这王位还是由斯蒂芬来坐，把亨利二世立为太子；斯蒂芬百年之后，由亨利二世来继承王位。在一般人眼中，好不容易打赢了，却只得了接班人的名义，好像不值得。按照中国皇位争夺，非杀个你死我活不可。

另外还有一场战争也非常有戏剧性。英国爱德华三世两个儿子兰开斯特公爵和约克公爵的后代，都对英国王位感兴趣，于是两个家族间发起了一场内战。战争的结局竟然是不打不成交，两大家族后来打

出了感情，互通了婚姻，兰开斯特家族的亨利七世娶了约克家族的伊丽莎白。联姻之后，约克和兰开斯特两大家族宣告合并，开创了都铎王朝。

在欧洲的政治中，有一个特殊传统，就是一个国王，即使是被从王位上推翻下来，也会受到必要的礼遇，这也是骑士精神的一种体现。所以在欧洲的权力斗争中，很少有中国那种斩草除根的想法。

### 3. 要竞争更要有风度

欧洲的贵族宁可承担养虎为患的后果，也不愿意丧失自己的风度。1688 年时候，威廉三世攻打詹姆斯二世。威廉三世是詹姆斯二世的女婿，但他觉得这个王位应该是属于自己的，所以从詹姆斯二世手中夺取了英国王位，把自己的岳父给俘虏了。他把自己的岳父关在靠近海边的一座城堡里，同时在城堡靠海那一侧给他留了一条小船。詹姆斯二世心领神会，就坐着这条小船逃到了欧洲。

第二年詹姆斯二世组织了一支雇佣军想重新夺回自己的王位。这时威廉三世正在组织和法国进行一场战争，他一看自己岳父卷土重来，不得不腾出一只手来对付自己的岳父。最后虽把詹姆斯二世打跑了，但在英法战争中却遭到惨败。

正如荷兰史学家约翰·赫伊津哈所说的，“火药的传入虽然把骑士阶层炸得粉碎，但是中世纪骑士所体现的，并且被理想化的骑士精神，却在近代西方文化中得以保留。”这种骑士精神实际上就是贵族精神的一部分，它作为一种道德理想，对西方人的民族性格有着长久的影响。

西方进入平民社会之后，贵族之间网开一面的传统在高层政治中还依然得以保留。比如在美国南北战争中，南方军即将面临失败，军官中有人提议化整为零分散到老百姓家里，进入山区打游击战。但当时南军最高统帅罗伯特·李将军却不同意，他说：“战争是军人的职业，我们要是这样做，就等于把战争的责任推给了无辜的老百姓。我虽然算不上一个优秀的军人，但我绝不会同意这样做，如果能用自己的生命换来南方老百姓的安宁，我宁愿作为战争犯被处死。”

他的对手是大家熟知的林肯，林肯总统同样表现出宽宏大量的贵族风度。本来他确实应该按照军法对罗伯特·李进行处置，但是他认为南北之间的仇恨宜解不宜结，所以他对李将军说，您也到了退休年龄，就告老还乡吧。于是，李将军就以这种方式光荣退休，回到自己的庄园，撰写回忆录去了。

贵族精神有很多还不为我们所理解，比方说，贵族精神当中的低调。洛克菲勒帝国，那个小洛克菲勒在上大学的时候，过的是贫穷的生活，自己烫裤子，自己缝钮扣，不抽烟，不喝酒，不随便到剧院去看电影，和他爸爸一样，把每一笔开支都记在小本子上。这些人看起来很节约，但是并不小气，因为在面向社会进行捐赠的时候，都非常慷慨。比如咱们大家都非常熟悉的比尔·盖茨，后来把他名下所有的财产全都捐给了社会。既节约又慷慨，这也是贵族精神非常可取的一部分。

这种精神，从一个角度来看是慷慨，从另外一个角度去解读，也可以说是一种担当精神，一种社会责任感。在今天西方社会的主流意

识当中，最让我们感动的就是这种无处不在的担当精神。

比如西方的航海业有个不成文的规定，当一艘船遇到危险要沉没的时候，船长肯定是最后一个离开的，有的船长干脆选择和船一起沉没，这就是从贵族精神延续下来的一种承担精神。

在电影《泰坦尼克号》中，船即将沉没的时候，船长走进了船长室，选择了和船共存亡，这就是一种担当精神。在大船开始沉没的时候，船长请船上的小乐队到甲板上来演奏，以安抚大家的情绪。在演奏完毕之后，首席乐手向大家鞠了一躬，乐手们开始离去。船上非常混乱，大船马上就要沉没了，首席乐手看见大家都走远了，他自己又回到了原来的位置，架起小提琴，拉起了一支新的曲子。已经走远的乐手，听到音乐声，不约而同地又回到了首席乐手身边，大家重新开始演奏。船要沉没了，大家相互握手，互道珍重，首席乐手说：“今天晚上，能和大家一起合作，是我终身的荣幸。”

这是对贵族精神的最好的诠释，它告诉我们，有一种死比平凡的生更伟大。

#### 4. 贵族精神的实质

储安平在其《英国采风录》中记述了他对英国贵族和贵族社会的观察，他说：“凡是一个真正的贵族绅士，他们都看不起金钱……英国人以为一个真正的贵族绅士是一个真正高贵的人，正直、不偏私、不畏难、甚至能为了他人而牺牲自己，他不仅仅是一个有荣誉的、而且是一个有良知的人。”用当年法国政治学家托克维尔的话来说：贵族精神的实质是荣誉。

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-02-19

贵族精神跟物质条件,有的时候可以说没有什么关系。就像当年张爱玲所说的,旧上海公寓里的那个电梯工,一定要衣冠楚楚,领带打得整整齐齐,才肯出来给顾客开电梯,这也体现了一种贵族风度。还比如许纪霖教授所说的,有一个下岗的三轮车夫,靠自己蹬三轮车的微薄收入,养活了几十个孤儿,一个一个送他们去上学。我们也可以说,这个人具有一定的贵族精神。所以说,贵族精神说离我们远也远,说离我们近也很近,我们每个人都可以成为一个精神贵族。

英文里的 noble,除了有"贵族"的含义外,还有"出身高贵的"、"高尚的"、"伟大的"、"崇高的"、"卓越的"、"辉煌的"等含义。"贵族精神"则包括高贵的气质、宽厚的爱心、悲悯的情怀、清洁的精神、承担的勇气,以及坚韧的生命力、人格的尊严、人性的良知、不媚、不娇、不乞、不怜,始终恪守"美德和荣誉高于一切"的原则。

"贵族精神"并不必然地为"贵族"所垄断,我等平民只要不断努力学习坚持塑造自己的人格状态,同样是具有"贵族精神"的贵族,我们所要强调的是"精神的贵族化"。

然而,如今国内对于贵族的理解是:拥有高档住宅、豪车、美女如云、消费欧洲奢侈品、子女入学"贵族学校"和出国留学等等,崇尚这样的贵族式生活方式,更多只是一种形式主义的贵族生活。不是表现在人对精神和审美的追求,而是体现在挥金如土、绫罗绸缎、花天酒地的金钱主义形式上。贵族化中的"贵",就是华丽、气派、显赫、奢侈等形式。传媒传递给我们一种错觉就是这种和真正的贵族文化毫

不沾边的虚荣和幼稚的形式氛围。这种贵族文化实际是一种肤浅、粗糙的文化氛围，这将源于幼稚而止于成熟，源于虚荣而将止于务实。

真正的贵族精神，应该有三根重要的支柱：一是文化的教养，抵御物欲主义的诱惑，不以享乐为人生目的，培育高贵的道德情操与文化精神。二是社会的担当，作为社会精英，严于律己，珍惜荣誉，扶助弱势群体，担当起社区与国家的责任。三是自由的灵魂，有独立的意志，在权力与金钱面前敢于说不，而且具有知性与道德的自主性，能够超越时尚与潮流，不为政治强权与多数人的意见所奴役。

贵族这一无论是在称谓还是实质上的确认，都必须是与品德、学识、行为相符合的。否则，即使其权倾天下，富可敌国，亦不能进入贵族的行列中。

贵族的真正意义是指其在精神和高尚行为上的拥有。贵族精神的高贵之处，那就是干净地活着，优雅地活着，有尊严地活着。他不会为了一些眼前的现实利益去背信弃义，去不择手段。基于这样一种意义上来讲，精神的贵族和所谓富有之人应该是没有关系的。精神的贵族不一定富有，富有之人不一定是贵族。因为这种贵族精神不是用钱可以买来的。

作者闲人-维杰

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-02-23

《高盛 CEO 致毕业生：不可预测性是生活最伟大的一点》

试试和那些具有野心的人为伍，让你置身于可成长的环境中——在那种你不仅可以让自己进步，其他人也会推动你前进的环境。一个



从贫困小区长大的孩子掌管世界最大金融机构的机会有多大？你永远也不会知道。不可预测性是生活最伟大的一点。你改变，这个世界也在改变。

野心是你内心的声音，告诉你可以而且应该努力去超越人生的处境或者是限制。你必须克服障碍，扛住压力，打消自我怀疑，你能做到这些都是因为你有足够的野心。

以下是高盛集团首席执行官劳尔德-贝兰克梵在拉瓜迪亚社区大学的第 41 届毕业典礼发表的演讲全文：

麦罗校长，各位尊敬的老师，朋友，家人以及 2013 年的毕业生们：

我很荣幸能在今天分享你们的成就和荣耀。但是我必须承认，我是带着一些不安来参加这次活动的。我想，曾经有更多更认真的毕业典礼发言，收到更加用心地倾听，但是相比其他任何沟通形式，也更加迅速地被遗忘。

所以，我会尽量简短而实用。我的全部建议都是来自我自己的经历。而我的经历，从很多方面来看，和你们当中的很多并没有什么不同。

在我成长的环境中，大学更多是一个美好愿望而不是理所当然的事情。我见证我父母大半生的奋斗，每天仅为了维持生计而努力工作，有时甚至会打消任何他们对我的期望和梦想。他们都没有上过大学，我唯一的兄长也没有读过大学。

我的父亲在邮局整理邮件。他选择夜班工作只是因为报酬比白班

多了 10%，我的母亲是一个防盗警报公司的接待员——这也是我所在社区为数不多的增长行业之一。我在林登小区长大，你们当中的很多都知道，这是纽约东区的一个住宅项目。

它一直都是一个贫穷的社区，但是也产生了一些有成就的人，有些是因为这一背景而成功，有些是因为克服了这一背景而做出了成绩。我在托马斯-杰斐逊高中毕业，学校在之后关闭了高中部，仅仅提供多种技能培训项目。直到高中毕业，我一直和我庞大的家庭分享一间小小的公寓，包括了我的奶奶，我的妹妹和我的侄儿。

但是回过头看看，我是在一个有着无限机遇的世界长大的。我每天晚上都会读书，阅读向我展开了整个世界。我喜欢读历史，尤其是传记。在传记里面，你总是能看到一个似乎是无足轻重的人，最终如何拥有与众不同的人生。

不管是过去还是现在，传记最吸引我的一点是，书中的人物在自己生命的初期，也就是前五十页当中，是不会知道他或者是她会在第三百页的时候取得的成功。他们并不知道将会出现在自己面前的伟大。

仔细想想这点吧，这是对你们自己未来的生活保持乐观的一个极好理由。你们所有人都仅仅在自己那本传记的前五十页，还有几百页的路要走。

在漫长的成长中，我最大的目标就是走出纽约东区。我参加了大学入学试，发誓一定要进大学。我成功了。我去读大学的时候也是我第一次离开纽约市。

大学是一个令我心生敬畏的地方。其他学生似乎很自然的充满信

心，很多人都曾到处旅行，看起来对这个世界十分了解。直到今天，我还是没有办法忘记我当时的不安全感，但是这种感觉让我更加努力地工作。

当我认识到自己的定位时，我变得更有野心了。野心是你内心的声音，告诉你可以而且应该努力去超越人生的处境或者是限制。你必须克服障碍，扛住压力，打消自我怀疑，你能做到这些都是因为你有足够的野心。

你想要为了你的家人以及你自己而成功，除了通过教育和学习，没有什么更强大的力量能做到这一点。

我很自豪的是，拉瓜迪亚社区大学和高盛集团联手提出了对小企业的支持。通过这个合作，我也看到了多少拉瓜迪亚社区大学的学生在学校，工作和家庭中游刃有余。我也看到了这些同学，还有在座的所有人如何不断勉励自己，而且持之以恒下去。

仅仅是今天能够出现在这里，你们已经证明了自己的定位。现在你们已经有了定位，接下来就去壮大自己的野心。这意味着专注，自律，严格，自我批判和开放的心态。事实上，你们要面对的挑战不会消失，而会更加严峻。

我的朋友们，这就是生活。但是奋斗越是艰辛，回报也会更加丰厚。用另一个方式看问题：问问你自己，你是不是真的有选择。当你们走进拉瓜迪亚社区大学的第一天，你们已经知道了这个问题的答案。我们必须为了自己的家庭和自己而不断努力。

现在显然不是最好的经济时期，但是经济总是有一个周期的。在

你们人生的下一个五十年，你们会经历很多周期，和这次一样，你们能够顺利渡过。不要有任何不切实际的乐观或者是过分的悲观。

尽管如此，世上还会发生许多不测，带来巨大影响。你们的安全感来自于知道如何做各种各样的事情——而且比其他人做得都要好。

而只有不断追求卓越，才能获得这些知识和能力。这意味着改变职业道路或者追求目前职业新的想法、新策略。不管是哪种情况，你都应该逼迫自己尝试新的事物，在每一步中成长。

读完大学，我在法学院度过了三年，之后在一间大的纽约律师事务所得到了自己梦想中的工作。虽然这曾一直是我的梦想，但是当我得到时，我发现我并不喜欢它。

虽然在我人生中，我第一次在财务上获得了保障，但是我知道我对我自己做的那些事情并没有足够激情。而且，因为我并不爱的工作，我将永不可能从中得到满足，或者是真的擅长这份工作。更爱这种工作的人会更积极地专注于它。对有些人来说，这是乐趣，对我来说，这永远是一份苦差。

在五年的律师事务所工作之后，我决定要尝试一些不同的东西。我回家告诉我的妻子我要辞职，她哭了，而且不是因为高兴。不管怎么说，事情还算顺利，我在一间华尔街的小企业找到了新的工作，之后被更大的企业收购，我也得以进入这个更大的机构，高盛集团。

在我的职业生涯中，我很幸运能够认识，并且与很多全国顶级的首席执行官以及商界领袖们共同工作。我总是能够被造就他们成功的那种激情所打动。他们也许非常有钱，权势惊人，但是他们的激情远

远超越了金钱和权力。

今天我在这里不是要告诉你们金钱和权力的坏处。只要你的头脑中有一个更大目标，钱与权相当有益。如果你对自己的工作没有激情，或者是没有动力为你的孩子打造比你自己更好人生，那么你就不会有那些让你持续前进的东西。

所以，我想给你们一些更加具体的建议，希望能够保持你们继续前进。

首先，信心真的很重要。

要认识到你已经赢得了自信的权力。你们中的绝大多数都是付出了巨大的牺牲，克服了巨大的障碍才有了现在的成就。你们有了其他起步更早的人所没有的能力，这些能力将会在你们的余生为你们效力。

我进入大学并读完它的努力最终成为我的一个优势。你曾有的不足已成为你个人经历和职业纪录的历史，它们都会在之后的人生中变成你的优势。所以，你们有理由充满信心。

第二点，找到一个你喜欢的工作。

你会做得更好，而且做得更长。虽然是这样说，在一个艰难的经济形势中，需要因为家庭压力做出一些让步，你并不是总能够在职业选择上承担风险。而且，毫无疑问的是，我们将会很多次的妥协。

但是，不要让一时的必要选择成为一生惯性的借口。要不断试图让自己走到正确的地方。如果我继续做一名律师，我可能会干得还不错，但是我不会辉煌，因为我并不爱这个工作。

第三点，做一个全面、完整的人。

你们中的很多人会继续接受教育或者是职业培训。学习维持生计必须的东西当然是很重要的。但是不要忘了阅读，学习历史，文化以及时事。

你会变得更吸引人，对你自己也更加有趣，会在你的工作上更加成功。我读过的绝大部分书对我的工作甚至这个行业都没有直接的用处，但是书中的经验教训总会以意想不到的方式发挥作用。

第四点，参与社区活动。

找到可以让你感到自豪的贡献方式，为你的孩子们树立榜样。谋生并不是生活，只是达到目的的一个手段，而不是目的本身。你需要为自己感到自豪。总会有人需要为生计努力，对他们来说社区工作并不是一个现实的选择，但是请努力尝试。

在过去的岁月里我做了很多事情来让自己进步。但是年纪越大，我越来越能够从服务和帮助他人进步中得到满足。事实上，我最初结识麦罗校长和拉瓜迪亚社区大学就是因为我们共同发起的这个10000家小企业项目。

最后，要明白人生是不可预测的，所以不要自我设限。

试试和那些一样具有野心的人为伍，让你置身于可以成长的环境中——在那种你不仅仅可以让自己进步，其他人也会推动你前进的环境。

一个从贫困小区长大的孩子掌管世界上最大金融机构的机会有多大？你永远也不会知道。不可预测性是生活最伟大的一点。你改变，这个世界也在改变。

你们生活在一个仍然拥有得天独厚机会的国家。让你自己对无限可能的世界敞开胸怀。你们有野心，你们有智慧和坚韧，所以，请翻开自己的传记——你们已经打开了人生的新一个篇章。

祝你们和你们的家人好运，也祝贺你们和你们的家人

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-02-26

作者：等着死吗时间：2015-02-25

本贴，气氛变得沉闷，压抑。

感觉楼主，近段时间以来，也只是在摘抄引用别人的文章。

---

这个世界上，原创的知识毕竟少之又少，能否分享前人的智慧，学习吸收别人的积累感悟的东西也是一件幸运的事。

以前，纸媒、书店里值得阅读的东西较少，如今网络相对开放可以获得的内容较为丰富，于是感觉比我感悟深的文章就上传分享之。

再则，去年11月以来，八十余岁的家父身体欠佳，所以每日医院就诊、接送、住院。。。。。。成为最重要的大事。正在履行儿子的责任和对父母的关爱。

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-02-26

《爱一个能够给你正能量的人》

该爱一个什么样的人？在很遥远的某一天，当我的孩子仰头向我提出这个问题，我会微笑地回答他/她：去爱一个能够给你正能量的人。

每个人的生活都一样，在细看是碎片远看是长河的时间中间接地

寻找着幸福,直接地寻找着能够让自己幸福的一切事物:物质、荣誉、成就、爱情、青春、阳光或者回忆。

既然你想幸福,就去找一个能够让你感到幸福的人吧。不要找一个没有激情、没有好奇心的人过日子,他们只会和你窝在家里唉声叹气抱怨生活真没劲,只会打开电视,翻来覆去的调转频道,好像除了看电视再也想不出其它的娱乐项目。人生就是在没完没了的工作和一样没完没了的电视节目中度过的。

拥有正面能量的人,对很多事情充满好奇,无论遇到什么样的新鲜事物都想尝试一下,会带你去尝试一家新的餐厅,带你去看一场口碑不错的电影,带你去体验新推出的娱乐节目,带你去下一个陌生的城市旅行。你会发现世界很大,值得用罄一生去不断尝试。

不要找一个没有安全感的人过日子,他们一直在排查可能的不幸和焦虑未来的灾难。他们一直在想该怎么办,一直担心祸事即将降临。他们命名自己为救火队员,每天扑向那些或有或无、或虚或实的灾情,不停算计、紧张和忧愁。

拥有正面能量的人,会对生活乐观对自己信任。他们知道生活本来就悲喜交加,所以已经学会坦然面对。当快乐来临时,会尽情享受,当烦扰来袭时,就理性解决。他们相信人定胜天,确实无法获胜时,就坦然接受。他们能够正确认识自己,有自知之明,不会自我贬损也不会自我膨胀,他们在该独立的时候独立,该求助的时候求助。乐观和自信后面,深藏着对人生的豁达与包容。不要找一个无知的人过日子,他们没有树立起完整的人生观,或者对事情价值的判断缺乏基准



线。他们常会做出匪夷所思的决定，不能独立思考或者过于固执己见。他们优柔寡断或专横无礼，他们扭捏作态或者刻板无情。不是因为别的，正是因为无知。拥有正面能量的人，拥有大智慧，他们分得清世界的黑白曲直，不会在人生的道路上跑偏也不会随波逐流。他们不会扭曲事物的本质，不会夸大事情的不利面。他们知道世界运作的原理，明白人人都有阴晴阳缺。他们在你需要时给你最中肯的建议，有原则却又求新求变，有主见却又听得进劝。

不要找一个容易放弃的人过日子。他们得过且过永久性地安于现状。他们没有信仰，也没有梦想。他们遇到挫折的第一反应和最终反应都是逃避，为了抵挡失败或者因为怕麻烦，他们可以放弃一整个世界。

拥有正面能量的人，坚定自己的信念，拥有人生的目标，知道自己的所需并为之不断努力。他们欢迎变化也制造进步。当困难来临，他们不嫌麻烦或贪图安逸，他们知道山丘后面会有道更美丽的风景。是的，去爱一个拥有正面能量的人吧。他们会让你觉得人生有意思，会让你觉得世界色彩斑斓。他们会给你惊喜，同时也会带给你感悟。他们让你把路走直，戒断所有扭曲的价值观。如果你本身就不是一个拥有足够正面能量的人，那么就请你一定要爱一个拥有正面能量的人。在这道数学题里，负负并不能得正，另一个同样具有负面能量的人会把你的生拖垮，不同空间的畸形与病态会让你过得一团糟。让这样具有正面能量的人导正你的灵魂和行为，潜移默化中，你会变得更加开朗和幸福。这一定，比任何财富更能长久的滋养你的心灵。

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-03-02

作者: leelinleelin 时间: 2015-02-28

土哥能详解下能源体制么?看了下柴静那个关于雾霾的演讲,里面有句话让我很有感触,大概是说“中国环境污染的问题归根是能源体制的问题。”

---

## 《权贵世袭与草根搏命才是雾霾的根源》

### ——论柴静雾霾视频火爆网络

中国社会一直是等级森严的专制社会,只有专制王朝崩溃的间隙存在着一些较为温和的诸侯割据社会。盛世乃草寇、乱世出英雄,也就是乱世之中,老百姓中的搏命者才有出头之日,

也许大家纳闷,你他妈的雾霾怎么又和专制扯在一起,不是离题万里了吧。

其实,很多事情,我们只要抽丝剥茧、层层分析、环环解扣就可以看清其脉络。

在古代中国,草根想出人头地就是读书考科举,万般皆下品惟有读书高,除此之外你就必须认命,你不认命也没办法,因为你连搏命的念头也不敢有,否则不是丢了性命的问题而是满门抄斩的事了,所以,认命的草根最终只能规规矩矩地做农民,做手艺人或者做个精明而守信的商人……

#### 一. 认命时代

权贵世袭的时代另一面也必须是草民认命的时代,农民认命世袭、

手艺认命世袭、商人认命世袭、郎中认命世袭……

我们现在痛恨中国的专制社会,说其不好,其实存在就是合理的,至少专制在中国存在了数千年,只要草根认命,它就是一个和谐的社会,当草根不认命的时候,它就是一个混乱不堪的社会,所以,历代权贵统治者的首要认命就是从法律上压迫草根认命、教育上洗脑让其认命。

现在的问题出现了,自从天地会的洪秀全不认命后,孙中山也不认命,毛爷爷最不认命,特别是伟大的毛爷爷改天换日后,中国的草根只要有一丝机会没有一个认命的,傻子都知道去搏一把。也许从畏惧权威、俯首顺从方面,文革是一件好事,毛爷爷让中国的老百姓不再畏惧权力,敢于造反……

毛爷爷虽然没有从法理上建立民主的社会,但是他从人们的思想深处消灭了专制的土壤,这也是为什么八十年代末出现大规模学运之所在,因为老百姓已经不再畏惧皇权了!

## 二. 搏命时代

当下的中国社会,问题出在这里,就是权贵们还是认命他们可以世袭权力和财富,但是草根们却不认命。

因为权贵们要世袭权力和财富,所以他们不愿意与文明、自由、民主的社会接轨,他们要保持中国“特色”,于是,草根们想从政治上、经济上正常的道路被封死,你是一个草根想政治上飞黄腾达就必须歪门邪道,于是,除了性别,你的简历全是假的,你从汉奸的儿子变为烈山的遗孤,你从中专文凭变为博士……

搏命官场的例证就是你必须揣着速效救心丸去陪酒，你怕死、怕得病，你只好对悲催的政治命运认命。

做生意、做企业的也一样，遵纪守法、按章纳税就是等死，山寨、假冒、行贿、豪取去博一把，幸运如刘汉结识周永康成为四川首富，幸运如娄忠福搭上令计划成为浙江巨富……

### 三. 权贵的生存基础就是利益的垄断

因为垄断可以获得超额的利益，所以每一个垄断企业都不想改变，这也是为什么美国、欧盟常常拿垄断的微软开刀，曾经的美国电信、洛克菲勒就是被肢解了巨无霸的垄断地位。

当下的中国，垄断成为经济的新常态，因为垄断中石油成为亚洲最赚钱的公司，中国移动也成为全球最赚钱的移动公司，中国电网……

这些垄断公司获得超额利益的同时，中国的开车一族承受着超高的油价、网民承受着蜗牛般的网速，若不是高层网开一面，允许微信存在，中国移动早把微信封杀了……

金融也是垄断，民企获得贷款很难，获得低息的贷款没门，贷款也不能全用，要额外支出费用……

雾霾来源于不合格的汽油，这些垄断的石油巨头，减少成本生产未达欧盟标准的汽油，却卖出高价，如果减少雾霾等于减少他们的利益。

煤炭企业也一样，脱硫将加大成本，污染受害的是大家，获利的却是自己。

大家疑惑，为什么垄断企业不能少赚些钱，多让利老百姓吗？

要知道每一个垄断企业的背后，都有故事。

华润宋林是某权贵的白手套；

蒋洁敏是周永康的白手套；

国家电网……

中国移动……

#### 四．政府的职责本末倒置

政府的职责是法制、秩序，如今政府却总想着赚钱、捞钱，环保部门想着罚款，没有污染就没有罚款，等于自掘坟墓，所以越是污染的地方，环保官员越捞的多……

#### 五．草根不惧农药、不惧雾霾

在垄断集团获得超额利益的当下，草根们能活着已经不错，谈何健康地生活，他们想买有机蔬菜、有机大米，他们买不起，草根取暖想用清洁的天然气，哪里找？于是，只能烧煤取暖……农民不想焚烧秸秆，可以耽误农时又增加成本，谁来补贴？……

#### 六．不认命的草根们为了生存何惧雾霾？

大家不要以为你是草根不认命，其实，周元根、徐才厚也是草根的，他们也不认命的，如今搏命的他们送命了。柴静讲的这些道理，权贵都懂，草根里的精英也懂，可是县里的干部不喝酒，能升官吗？不贪腐能合流吗？民企不做假能生存吗？

#### 七．雾霾的根源在利益集团

利益集团为了私利，提高质次价高的公用产品（油、气、网络、

道路……)，我们能消灭垄断的利益集团吗？消灭了利益集团，那些权贵家族会答应吗？

八，利益集团下的草根如何生存？

利益集团垄断的时代，就是逼迫草根走歪门邪道的时候，他们在高公用产品成本，高额行贿成本下，怎么可能考虑未来？能活着就很不不易，谁还考虑减少雾霾？

九，社会中的群体是相互的，你关爱别人，别人就关爱你，你害别人，别人一定害你。如今权贵们的利益集团害草根，草根不认命也制造假冒伪劣社会，于是，社会进入一个互害的模式，在利益集团垄断的当下，雾霾的问题还会继续存在。

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-03-03

《柴静连夜被削的真实原因》

在柴静的《穹顶之下》狂飞了两天一夜之后，终于，很多人隐隐担心的事情发生了。

昨天傍晚，封杀的消息不胫而走，彼时的消息主要指向网络和新媒体，要求撤到非重要的位置云云。起始，很多人并不相信这条“谣言”，认为“毫无理由”。

直到晚间零点交界，中国官方背景的权威通讯社——新华社将自己发出的代表委员热议《穹顶之下》、环保部部长给柴静发短信等稿件悉数撤掉，提请各家媒体不要使用，人们才从“谣言”的流转中清醒过来：柴静真的被削了，而且是连夜。

削，从刀，从肖，肖亦声，意为“变小、变细”，在东北方言里

是“打”的意思。“削”字用在柴静身上，两层意思尽在，可谓最为贴切不过。

那么，为什么要连夜削柴呢？真实意图究竟在哪里呢？如果说前度范冰冰突然被裁胸，我们还能用脚趾头掰扯掰扯，今天柴静事件，已全然不是用脚趾头能解决问题的了。那好，本委试图用外挂来破解破解。

首先，柴静的《穹顶之下》体量太过强大，全网投放的效果换来了至少 200,000,000 次的点击量，这还不算相互转发和口口传播的数量。

2 亿，在单位时间内，这是一个难以想见的阅读量，要知道，截至 2014 年 6 月，全中国的网民数量是 6.32 亿。这意味着，刚刚过去的 48 小时里，每 3 个网民中就有 1 个人在，看，柴，静！其中自然也包含刚刚抵达北京的人大代表和政协委员。

对于明天就要开幕的全国两会来说，这是有史以来从未遇见过的会前舆情。按照这些年宣传部门工作思维看，两会阶段，焦点只能有一个，决不能落在别的事情上。但因为穹顶之下群众基础太过强大，全面拿掉已经不现实，也只能用“削”来保证，让她变细、变小。

其次，柴静的《穹顶之下》再怎样充满对人类的爱，再怎样与人人相关，说到底，她触碰的是所谓的“负面问题”，让一个负面问题始终占据舆论阵地并持续发酵，这完全不符合让和风细雨的感动中国的故事占据舞台的主流思维，受削自然在情理之中。

最为要命的是，如果让这个话题放任自流，柴静本身总有被嚼干

吃尽的时候，人们迟早要醒悟过来，将焦点从她身上移开，目光一定会钉死在能源改革和两大集团利益纠葛之中。当所有的话题都指向油品、指向两大集团的虚胖、指向政府的不作为，事情一定不会是这个样子，从现在的“全民盛宴”转向届时的“民怨沸腾”，这个过程不是政府乐见的，更不是利益集团乐见的，所以，利益集团及时施压、反扑实在是一贯做派，再正常不过。

权力与利益就像天生的情侣，吵吵闹闹，欲生欲死，但千万别当真，情意缠绵、相拥相随才是他们共同的归宿。

所以柴静的穹顶之下甫一出现，本委就号召大家把目光停留在雾霾和环保部，不要过多关注和消费柴静本人，柴静的谈资很多，我们有的是时间去谈论、鉴赏，甚至是无根添叶的编排，但此时不是谈她的时候。

如果不能让雾霾的话题“绑架”着全体国民持久探讨下去，《穹顶之下》就是失败的，就是一哄而散的热闹，虽如夏花绚烂，但惊鸿一般短暂在中国是起不到任何作用的，下一个热点事件马上就会汹涌而来，直至掩盖的她毫无声息。

此次柴静被削，是权力的惯性使然，也是一直以来权力从未掩藏过的傲慢的凸显，这恐怕才是柴静被削的最真实原因。

明天，全国两会将隆重开启；从明天开始，全面深化改革、全面实现小康、代表委员全身心参政议政将写满各家报纸的版面，这才是主流价值观。

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-03-04



【故事前传】：江苏经纬房地产公司十几年前的前世是中医科大学的校办企业，创始人安江是南京空调家电的风云人物，当时的苏宁电器张近东处于仰视安江的地位，此后两人的商道分别走入不同的道路，安江还在做生意，张近东则玩起了资本。如今的商场生意都很难，有资本平台的活的滋润，即使痛苦的要死也死的比别人慢些，而那些没有资本的一定最先死去的那一位。

江苏经纬房地产公司陷债务黑洞欠款 10 多亿未偿还

新华网-现代快报 2015-03-01

新华报业网讯用公司资产抵押贷款、借他人房产抵押贷款、向他人或单位直接借款……最近两个多月，江苏经纬房地产有限公司(下简称经纬公司)不断有债主上门讨债。

“我们都是债权人，经我们初步统计，目前经纬公司已欠债 13 亿元，现在经纬公司已经严重资不抵债。”不少债权人向现代快报反映，他们已多次向经纬公司讨说法，但一直没有得到满意的答复，目前债权人以该公司及其法人代表安某涉嫌集资诈骗为由向警方报案。

10 多亿从何而来

退休教授的

积蓄和卖房款

74 岁的钱先生是南京某高校的退休教授，与经纬公司一名项目经理相识。

2013 年，这名项目经理告诉钱先生，经纬公司因业务发展需要，

对外筹集资金，年利率达 20%。“他说经纬公司不错，公司老总安某为人也不错。”钱先生说，他知道安某这个人，但与他并不熟。冲着高息，钱先生妻子拿出多年积蓄 102 万，借给经纬公司，借期一年，年利 20%。

到了 2014 年 2 月，借期到了，本金加利息变成 122.4 万。经纬公司称可以将本金、利息放到公司里，继续计利息。钱先生妻子又凑了 27.6 万元，合计 150 万，重新签了借款协议。

2013 年 7 月，钱先生还卖了自己一套房改房，拿到 260 万，他又加了 8 万元，计 268 万，借给经纬公司，约定年利也是 20%。

到了 2014 年 7 月一年借款期满，经纬公司财务人员吴某称这笔钱可以续借，连本带利计 321.6 万，再借一年，钱先生同意了。

钱先生说，不单是他借出了钱，他的两个妻妹听说借钱给经纬公司可以拿高利息，也分别借给经纬公司 50 万、80 万元。钱先生妻子的一个朋友则分三次，借给经纬公司 120 万元。

让钱先生万万没想到的是，到了 2014 年底，他却听说经纬公司经营困难，资金链出现问题。钱先生打听之后才知道，他只是该公司众多借款人中的一个，在这些借款人中，他的借款额并不算多，只能算是一个小债权人。“到目前为止，我一分钱也没有拿到。”钱先生说。

与钱先生一样，盐城人老张也已经退休。2013 年 4 月，他拿出大半辈子的积蓄 200 万元，借给了经纬公司，借款协议约定的年利率是 30%，远超银行同期利率水平。目前他也是一分钱没有拿回来。

她的

## 房产抵押贷款

薛女士与丈夫也是经纬公司的债权人。不过，与钱先生、老张不同的是，经纬公司是拿他们夫妻名下的房产到银行做抵押贷款，并许以 10% 的年利率。薛女士告诉现代快报记者，她丈夫与经纬公司老总安某认识近 20 年了，安某称公司需要流动资金。薛女士在长虹路有三层楼的门面房，2013 年 8 月，经纬公司下属企业江苏古典建筑园林建设公司，将薛女士名下长虹路门面房的一楼计 1897 平方米，到银行抵押贷款 2500 万元。2013 年 12 月，经纬公司下属的经纬景观园林绿化公司，将其丈夫名下长虹路门面房的 3 楼计 1885 平方米，抵押贷款 1500 万。2014 年 1 月，经纬公司关联企业教建公司，将薛女士长虹路门面房的二楼计 1897 平方米，抵押贷款 2200 多万元。

薛女士告诉现代快报记者，2014 年底，她听说经纬公司资金链出了问题，急忙到房产局、银行查询，结果发现古典建筑园林公司将 1897 平米的房产做了二次抵押贷款，而薛女士与丈夫对此并没有授权。“在我不知情的情况下，他做了二次抵押。”经过查询，对 1885 平米的房产的抵押贷款，经纬景观公司提前还款了，不过也是做了二次抵押，又贷出 1500 万元。

薛女士与丈夫找到经纬公司老总安某，对方称这几笔贷款他都会还，但她心里很没底。她说，除了以上这几笔贷款，2012 年底，安某称公司资金困难，向她和丈夫借 1000 万，借期一个月，当时她凑了 800 万元借给他，约定月息是 3%。结果这笔钱至今未还，不过到 2014 年 8 月底，薛女士与丈夫共拿到了 400 万左右的利息，在之以后就拿

不到利息了。2014 年底，薛女士夫妇找到安某，安某称公司资金困难，已负有六七亿的债务。后来，其他债权人找到经纬公司财务，经过他们的查证，发现经纬公司欠款已达 10 多个亿。

中间人做担保的

借款和利息

65 岁的张女士以前是做证券生意的，经常和银行打交道，通过银行工作人员介绍，张女士认识了经纬公司法人代表安某。他们两人有一个共同的朋友，姓刘，从事民间借贷。2013 年 11 月，安某还给刘某一笔 1000 万的借款。随后安某便托张女士，帮他向刘某再借 1000 万。“因为他知道刚把钱还给人家，人家不一定会再借给他，就托我出面。”张女士告诉现代快报记者，当时安某称这笔钱只是周转几天，几天后就还。于是张女士向刘某借了这 1000 万，又把钱转借给安某。张女士说，其实刘某知道是安某借钱，但他考虑到张女士有偿还能力，便放心地将钱借给了张，之后张将这笔钱借给了安某。“当时约定的利息是月利 3%，结果直到现在，这笔钱也没有还给我，我还要每个月付给刘利息。”张女士懊恼地说。事情并未止于此。2014 年 9 月份，经纬公司财务人员吴某找到张女士，声称公司需要 300 万周转一下，张女士考虑到这笔钱对经纬公司来说只是一笔小钱。便将这一信息告诉了自己一名在医院工作的朋友，这名朋友与几名同事一起，凑了 150 万交给张女士，张女士借给经纬公司。结果这笔钱同样也是有去无回。“现在经纬公司拿不出钱，这笔钱是我在背，利息也是我出。”

员工们的

## 集资、借款和利息

除了向他人或单位借款，经纬公司还向本单位员工借款。

一名员工告诉现代快报记者，公司名下有好几个房产项目，公司声称因发展需要，有的项目需要集资。“2014 年我借给公司 30 万，约定的利息是年利 20%。”这名员工说，员工们借款数不一，少的借款三五万，多的借款达 100 多万。有的员工甚至将自己名下的房产抵押贷款借给公司。经初步统计，员工直接借款，加上抵押房子的贷款，已达 3000 万元左右。近两年，公司对员工的这些借款及利息，往往不是到期给付，“有时盯着也拿不到”。

另一名员工称，她于 2013 年 12 月份将自己名下的一套房子抵押贷款，借给经纬公司，但直到 2014 年 12 月，陆续有债权人来到公司讨债。她和同事们才知道，公司已经难以为继。“我的抵押贷款是 2014 年 12 月到期，现在银行通知，如果在今年 3 月份还不上利息，就走司法程序。”她无奈地说，现在公司员工们都已经知道，公司欠下了巨额债务无法偿还，员工借给公司的钱可能很难要回来。

员工们说，经常有施工队到公司来讨要工程款，大家对这一现象已经见怪不怪了。

欠债太多了资金链断了

据不完全统计，经纬公司欠款约 13 亿

“2014 年 12 月 20 日左右，我们才知道经纬公司资金链出了问题，这个消息迅速在公司内外传开了，债主们纷纷赶到经纬公司讨债。”债权人张女士告诉记者，大家互相碰头后发现问题严重，因为经纬公

司欠的钱太多了。

随后，债权人团结起来，找到经纬公司法人代表安某，并到公司财务查询账目，虽然公司账目不全，但经过一个多月的查询、核对，债权人人们统计出了一份经纬公司的负债表，主要分三大块。一块是个人、单位直接借款，总额为8亿元左右。个人借款少的有4万，多的达五六千万，借款人或单位有100多个。另一块是经纬公司自有资产抵押贷款明细，包括经纬名下的土地、房产、酒店等资产抵押。还有一块是第三方房产抵押贷款明细，即像薛女士一样将自己名下房产抵押贷款的，这一块总额是1.2亿左右。目前统计出的经纬公司债务总额约13亿，但这还不是全部债务。

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-03-04

经纬公司承认“巨额资金流向成谜”

2月10日下午，五六十名债权人来到江苏经纬公司，该公司出具了一份《江苏经纬建设集团有限公司、江苏经纬房地产有限公司重整方案》。该方案中称，江苏经纬建设集团有限公司是以房地产开发为主，逐步转型为集房地产、酒店、园林施工、园林种植、医药研发等多元化的公司。公司近年来涉及行业跨度较大，投资分散，占用资金分散，因房地产业贷款难，资金不足时，向民间借款。高息借款占用期长，回收慢，付息负担越来越大。公司也借助一些小型公司向银行贷款，用房产或土地抵押，但都是一年内的短期流动资金贷款。银行贷款多了，还款频繁，还款期限即将到时，又向民间筹集临时调头资金，债务越背越重，最终导致去年底出现资金链断裂，投资项目停

顿，债务无法偿还，给银行及民间的债权人、亲友、职工等带来了很大伤害。

当天，债权人们与该公司法人代表安某对话，现代快报记者也到场。安某承认不断拆借资金，“导致首尾不相顾，去年底问题爆发”。安某称，要摆脱公司目前的困境，可以找一个总的投资人，将公司各个项目盘起来，获得的收益用来还债。也可把公司现有的资产、股权进行转让，另外可以对公司进行重整。目前可以就单独的项目来寻找投资人，但总的投资人难找。安某表示，现在经纬公司要做的是统计公司的大量债务怎么形成的，到底付出多少利息，另外还要“清一清我们自身的债权，如果能讨回一些，也能解决一些问题”。

被指违规借贷资不抵债

经纬公司被指名下项目问题不少资不抵债

对于安某的说法，债权人们普遍表示失望。“债务什么时候还，期限多少？债务具体有多少，利息有多少？”债权人薛女士说。安某对此说不清。另外，如果经纬公司破产，按照规定银行有优先处理权，员工安置也要优先安排，轮到各个债权人时，可能公司剩不下多少资产了。

另外，债权人们告诉现代快报记者，安某所称公司旗下资产有8个亿左右，这是不准确的。比如安某测算公司在汤山的一块地价值四五千万，实际上这块地不可能值这么多。另外，南方花园B01地块项目，还需要补交土地出让金1.1亿元，经纬公司还欠开发南方花园的各项税费数千万。

债权人表示，虽然经纬公司及其关联公司有不少资产，但大量资产已经被抵押，目前初步统计出的公司负债已经远远超出了公司的实际资产。

#### 部分贷款、借款被指违规操作

陈先生与经纬公司法人代表安某相识，陈先生告诉现代快报记者，2014年2月，安某多次打电话找他，要借用陈先生名下的房产做抵押贷款。陈先生表示房产是在其儿子陈某、继子郭某名下，而且两个儿子分别在香港、加拿大，无法办理抵押贷款。

2015年2月12日，陈先生告诉现代快报记者，后来安某数次打电话给他，他便将两个儿子名下的房产证、土地证交给安某。陈先生以为，两个儿子不在南京，安某不可能将抵押贷款办下来。后来陈先生听说安某用他儿子的房子贷了款，很是纳闷，就到住建部门查询。结果发现，2014年3月，两个儿子的房产已经被办理了抵押贷款，而且有一份公证书。“我的两个儿子去年3月根本没有回过南京，而且他们也不认识公证书上的委托人汤某。”陈先生说，后来他到了公证处，对方承认公证书有假，并称这事要问经纬公司安某。目前陈先生已经到公安部门调取了儿子最近三年的出入境记录，记录显示陈先生儿子陈某、继子郭某去年3月未回南京，也没有出具委托书。目前陈某准备请律师，向安某及公证处讨要说法。

债权人薛女士表示，他们夫妻名下的1897平米房产、1885平米房产委托办理的抵押贷款期限均是一年，但经纬公司在她和丈夫不知情的情况下，对这些房产做了二次抵押贷款，这明显是违规行为。另



外，她查询后得知，经纬公司拿她的房产办理抵押贷款，出具了假的账目流水，“他们将我的房产租金提高了3倍，这样就能多贷一些款了。”薛女士对二次抵押贷款居然能顺利办成表示不解。

江苏宁诚律师事务所居国培律师说，房地产开发企业大量融资，因种种原因造成资产链断裂，这并非个例。国家对房地产开发企业信贷有严格的管理规定，在这种情况下，开发商仍能大量融资，并有大量民间借贷，这是不是规范经营，应该比较清楚了。

## 进展

### 债权人向警方报案另寻解决途径

“前段时间，我们部分债权人到了南京市公安局经侦部门报案，反映经纬公司涉嫌存在违规借贷、骗贷等情况。”今年2月初，债权人人们告诉现代快报记者，警方听取了他们的反映，要求他们回去整理书面材料，再递交警方。

●2月12日，债权人人们又组织起来，向南京市政府相关部门反映情况，有关人员要求他们尽快报案。

●2月12日，现代快报记者联系经纬公司法人代表安某，对方称最近较忙，没有时间接受采访。记者表示可以预约时间采访，但对方没有回应。

●2月13日上午，现代快报记者来到经纬公司，安某不在。记者请工作人员转告安某，需要采访该公司负债一事，仍未得到对方回应。

●2月13日下午，约30名债权人来到南京市公安局经侦支队，

以经纬公司及其法人代表安某涉嫌集资诈骗为由报案。

●2月27日下午，现代快报记者再次来到经纬公司，找到该公司法人代表安某。安某表示，债权人们反映的很多情况是事实，但当初他们借钱给经纬公司时，双方都是认可的。事情走到今天这一步，他也很难受，“每天都在煎熬”。他说，目前公司正在想办法，争取重整公司的各个项目，摆脱目前的困境。

●27日下午，现代快报记者将拟报道的内容交到安某手中，请他对文中涉及该公司的情况做解释或说明，并请他在快报发稿前回应。但截至昨天下午发稿时，记者没有得到对方进一步回应。

经纬公司身负巨债，下一步将何去何从，众多债权人的利益如何得到维护，相关管理部门将如何管理？对此，现代快报将继续关注。

钱去了哪

“现在经纬公司要做的，是统计债务，计算利息，还要清一清自身的债权。”

年利 20%

除了向他人或单位借款，经纬公司还向本单位员工借款。一名员工说，公司名下有好几个房产项目，公司声称因发展需要，有的项目需要集资。“2014年我借给公司30万，约定的利息是年利20%。”实习生付晓晓现代快报记者顾元森

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-03-05

祝各位朋友元宵节快乐

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-03-05

作者: cathy66 时间: 2015-03-05

老公不听我的劝说, 非往投资公司放钱, 年前放进去了, 半年后不知道能不能拿得出来

---

半年后, 钱连本带息全拿回来了, 更加坚定老公投资的信心, 于是把自家房子抵押 100 万又向朋友借款 100 万, 再次向投资公司投入 300 万元……

一年后, 投资公司老板跑路……

作者: 目光呆滞的润土 日期: 2015-03-09

作者: 这是一个怪物 时间: 2015-03-07

土哥您好, 无意中看到您坚持了 10 年的这个帖子, 非常敬佩, 您的阅历, 谈吐, 素养让我这个活了 26 年的人, 感觉全白活了。潜水天涯也很久了, 今天终于注册了一个账号来您这。

每个人都有每个人的困惑, 迷茫, 痛苦。我想把我的一些问题告诉您, 希望您能帮我指点一二, 谢谢您了。

先说我的家庭情况吧, 父母从农村出来的, 以前一直做电器超市, 早几年在我们县还可以, 最高做到 5000 多万产值, 但是利润比较低。有 3 家超市, 均 1000 多平方, 门面全是租的。以及一家装饰公司, 投资近一千万, 是整装装饰公司, 就是交给我们做, 你只要拎包入住, 从设计, 装修, 到瓷砖, 地板, 卫浴, 家具全部有卖, 有 3000 个平方。这是我们的经营业务情况。

固定资产有一栋县最繁华路段的大楼 33% 的股份, 这栋楼去年估

值几千万。具体几千我不是很清楚……

---

### 《成功者往往固执己见》

很多悲剧在于当事者固执己见，而最固执己见的人，往往是过往特别成功者，以往的成功经验累积出的思维方式，潜意识里默认自己、肯定自己的思想，否决他人，特别是那些在他眼中失败者、追随者的建议和劝告……

上个世纪，有两位最成功的固执己见者，而他俩身边最亲近的人，眼看悲剧即将发生，可他们却对固执己见者无能为力。于是，陈布雷选择了自杀、同样田家英也自杀了。

今日，又发生三个令人唏嘘的悲剧，四川首富刘汉被枪毙了，大连实德徐明身陷牢狱，浙江富四代的楼忠福被调查。

如果十年前，你劝刘汉远离周永康，他会听你的吗？

如果十年前，你劝徐明远离薄熙来，他会听你的吗？

如果十年前，你劝楼忠福远离令计划，他会听你的吗？

所以，美国总统再伟大也不能连任三届（二战罗斯福除外）

成功者往往形成一种思维，认为自己的一定是正确的，越是伟大的成功者，这种自我肯定的思维越强烈，政治家存在这种现象，企业家也存在这样的现象，你父亲在你们的小县城很成功，连锁电器的老大，坐拥县城最繁华、最气派大楼……

以前，你父亲事业上达到的高度，证明你父亲在小县城属于聪明又肯吃苦的一代创业者，你父亲没有靠政府工程（市政工程、绿化、

亮化)发财,他卖电器赚的是市场的钱,也说明他胆大心细,肯动脑筋、有魄力。

我以前分析过中国改革开放三十年,不同时段发财的奥秘,我比喻总结为三个蛋:

第一个十年是茶叶蛋,卖茶叶蛋、鸡鸭的小贩、倒腾服装的小贩,开小饭店的,只要肯吃苦,就一定发财,因为那个时候,人们胆子小,做生意的人少,也就是说市场容量大,竞争对手却很少,所以你想不发财都很难,你父亲就是这个时代你们小县城杰出的代表。

第二个十年是混蛋的时代,那个时代混蛋不多,大多数规规矩矩,而这个十年却是一个各行各业包括政府管理混乱的时期,双轨制存在巨大的利润空间,走私更存在巨大的利益空间,更为恐怖的是银行贷款可以不用抵押。于是,这个十年银行贷款不还的变成了烂账,钱进了自己的腰包,同样,行贿官员获得计划物资、走私、政府工程的获得巨大的利益,更有甚者胆子大的,弄个垃圾企业包装上市骗得巨额的财富,行贿官员低价改制国有资产……这个十年,因为混乱,所以混蛋都发了大财。

而现在既第三个十年,各行各业都逐渐规矩起来,混蛋失去了机会,继续混蛋的进了牢房,双轨制失去了,一夜暴富的机会越来越少了,你能看见的暴富机会多数属于陷阱。

现在不是你能赚多少钱的时代,而是一个你能亏多久时代,京东亏、阿里巴巴亏,不影响他们股价的上涨,因为他们亏得起,因为他们玩的是资本,而你父亲居然去借高利贷。你父亲越亏借的高利贷

利息就越高,死的就越早,京东、阿里巴巴亏的可以去资本市政融资,他们死不了。资本玩家为什么对京东、阿里趋之若鹜呢?因为他们赌别人都会死去,剩下的为王。所以,现在的时代不是谁赚钱的时代,而是谁先死,谁能死的很久的时代,人们没有选择,唯一的选择就是远离即将死亡的,亲近死不掉的,至少一时半会儿死不掉。

我们为什么要学习、要终身的学习,要向年轻人学习,因为未来属于年轻人的,他们的思维、他们的习惯就是世界的未来。

而我们面对不断变幻的未来,唯一的选择就是改变,如果固执己见,那么等待我们的就是被淘汰。

去年,万科的副总裁肖莉辞职,投入互联网了;

今年,万科的毛大庆辞职了,投入众筹小微了;

肖莉、毛大庆是成功者、雷军也是成功者,他们虽然成功,却没有固执己见,平日里心细倾听粉丝的忠告、建议,他们在改变中顺应时代的变化,他们的未来还会成功。

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-03-10

作者: Fly\_ruirui 时间: 2015-03-09

润土哥,默默跟贴几年了,一直没发言。

在昆从事制造品质管理方面,近期越感迷惘,所以决定转行从事制冷维修,毕竟是一门技术,也适合我性格,再者兄弟是做这行的,可以合作。想请您帮忙分析这行,可以转行去做吗?本人81年的,给我的时间不多。衷心的感谢!

荒年饿不死手艺人，可是随着时代的变迁，一些曾经红火的老旧手艺人却被饿死了，如磨剪子、磨刀；补碗、补锅等。而新的手艺人也诞生了，如修冷气的，通下水道的……总之，当一个生活必需品逐渐消失的时候，这个行业的手艺人也将消失，而一个生活物品逐渐成为必须品的时候，从事这个行业的手艺人也一定存在商业的价值。

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-03-12

作者: tp1983 时间: 2015-03-12

你好！土哥，昨天去平安寿险那边去聊了一下天，一聊就花了差不多2个小时，她们很推荐我去做保险，看未来的趋势，保险还是很不错的行业，但是这行的淘汰率应该非常高，高到难以突破一样，亲戚帮我介绍了一份物流公司资料管理的工资，还要有驾照，这工作好像就是为我量身定做一样，我有点纠结了，该如何选择？

---

财产险、企业年金险则靠人脉关系，寿险零售模式则靠人头传销，你无法成为中高级管理层，你很难有出头之日。保险公司不指望你成为金牌销售员，他们只希望千千万万的新来的员工把亲朋好友同学的寿险单拿下就行，所以做寿险的公司不喜欢老销售员应聘（身边的资源已经被此前的保险公司榨干）。

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-03-13

[img]<http://img3.laibafile.cn/p/m/207487271.jpg>[/img]

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-03-13

《牛首山遗址公园“补天阙”有望再创灵山梵宫奇迹》

中国江苏网3月9日讯“牛山深锁碧霄重，万年天阙此双峰”，南京牛首山，是金陵四大名山之一。这里天工造化，景色绝佳，牛首烟岚，恍若仙境，历来是休闲旅游的胜地，更是佛教牛头禅宗的开教处与发祥地。如今这里正在全力建设牛首胜境——一处集文化、旅游、佛教、建筑等元素于一体的牛首山遗址公园，最快有望于今年10月份开放。和无锡梵宫类似，这里同样借鉴了欧洲建筑对空间感的塑造，最终将打造成一处融宗教、艺术于一身的世界级圣殿，最终使佛祖顶骨舍利与天阙地宫圆融相聚。江南时报记者黄勇

弧形穹顶奇观，创世界之最牛首山两峰对峙胜景将重现

双阙、地宫、双塔、五叶禅寺、四百八十禅房是牛首山遗址公园的关键词。

谈起“双阙”，就离不开牛首山的另一个名字“天阙山”。相传司马睿渡江初建东晋王朝、定都建康后，欲在正南门宣阳门（即现中华门）外，兴建双阙，以攀比义兴（宜兴）汉司徒许玉墓前的二阙。丞相王导深知东晋草创初期，不宜大兴土木，于是请晋元帝乘舆出宣阳门，南眺壮观的牛首山，其东西两峰对峙；并趁机劝谏说：“此天阙也，岂烦改作！”司马睿打消了兴建双阙的念头，称牛首山为天阙山。然而历史上日本人疯狂掠夺矿产资源以及后来大规模开采铁矿，曾让牛首山西峰满目疮痍，乃至导致西峰塌陷，并形成了一个巨大的矿坑。

牛首山遗址公园的建设，可谓创造了世界之奇的奇思妙想——利用废弃矿坑打造佛顶宫，即“建地宫”，同时通过建设弧形穹顶来“补天阙”，弥补西峰的轮廓线，可谓“巧夺天工、天人合一”。



熟知内情的人士告诉江南时报记者，地宫利用原有矿坑在地表建设了直径超过 200 米的大型弧形穹顶，整体构架为大跨度设计的钢结构，与山体融为一体，相当于人工造出了一片“补天阙”的西峰奇观。这样的施工规模创造了世界工程史之最。“这个穹顶其实是两层，地宫以巨型莲花托起佛顶发髻的摩尼穹顶，其上罩以菩提树状的大穹顶，如同直入云霄的天阙，重新矗立于牛首峰峦。到了晚上，灯光效果打出的‘三色袈裟’，铺天卷地，大小穹顶，交相辉映，远远望去，显现出映照大千三界的佛光圣影。”

牛首山距中华门约 10 公里，从地图上看，牛首山-中华门其实就是南京城的一条中轴线。打造牛首山遗址公园和大多数的遗址不同，它不仅是文化遗址(包括历史文化和佛教文化遗址)，还有开采铁矿形成的自然遗址。在修复西峰山体形态的同时，还将全面修复牛首山自然生态景观，重现了“天(都)门对双阙”、牛首山两峰对峙的胜景。

佛教涅槃：不生不灭的永恒宁静顶礼卧佛震撼你的心灵

无锡梵宫的内部，举目可见东阳木雕、敦煌壁画、扬州漆器、景泰蓝、琉璃、温州瓯塑——能将中国如此众多的非物质文化遗产纳入一座建筑的，目前似乎只有梵宫，也因此，有人称它为“东方的卢浮宫”。牛首山遗址公园的佛顶宫也毫不逊色。

入七宝莲道后，就来到天阙奇观下方、最震撼的佛顶宫。整个佛顶宫总建筑面积达近十万平方米，主体建筑共 9 层米，地下利用矿坑建设了 6 层，其规模之宏大、建筑之奇伟、内容之丰富，在当今佛教文化建筑中可称得上凤毛麟角。佛顶宫包含千佛大殿、世界禅博物馆

及舍利博物馆等，通过顶礼卧佛、借花献佛、聆听禅音、瞻礼舍利四个场景，实现供奉圣物、保护文物、展示宝物的功能。

进入千佛大殿，好似走进佛国天宫，展示东方香积世界阿閼[chù]佛、南方欢喜世界宝生佛、西方极乐世界阿弥陀佛、北方莲花世界不空成就佛、中央一真法界毗卢遮那佛，以及金刚波罗蜜、宝波罗蜜、法波罗蜜、羯磨波罗蜜等千尊佛像妙香圣境。

顶礼卧佛最具创意，由于地宫中建设的是天井式的上下直通空间，佛涅槃的卧像是悬空的，通过升降，在中段让游客瞻礼与供奉。

佛陀用生老病死四相来劝化众生，佛教的“涅槃”是一种不生不灭的永恒宁静的境界。瞻礼卧佛的同时，清妙、动听的禅音也会响起，让游客内心空灵，向往莲花佛国，想到生死关头也要泰然处之，得到心灵的安宁。

供奉佛祖顶骨舍利圣塔鎏金、水晶、琉璃等佛教“七宝”镶嵌在地下，环绕回廊，可以瞻观世界禅博物馆以及世界舍利博物馆，学到不少佛教的知识。最下面底层，将安奉佛顶骨舍利，可以真正近距离地瞻礼、敬拜神圣庄严的佛顶骨舍利。

所谓“顶骨结实，穷劫不坏”，佛涅槃后，产生了顶骨舍利。从中华门外明代大报恩寺遗址中长干寺(大报恩寺的前身)地宫出土的释迦牟尼佛祖顶骨舍利，正是佛祖觉悟成就的智慧凝结，也是佛祖兴教说法的见证。

供奉佛祖顶骨舍利圣塔，通体为青铜铸胎锻造，并运用鎏金、水晶、琉璃、宝石等佛教“七宝”镶嵌，集青铜、鎏金、掐丝珐琅、雕

塑、篆刻等数十种传统工艺和激光投影等高科技手段，精美绝伦、震慑人心。

出佛顶地宫，环圣水莲池，登佛顶塔，可一览牛首烟岚的风景。新建的佛顶塔，已雏形初现。该塔和地宫相邻，与省级文物保护单位弘觉寺塔也相距不远，即使在山下的江宁五朵金花“世凹桃源”景区远眺，都显得金碧辉煌。

五叶禅寺、四百八十禅房分布在佛顶宫和佛顶塔周边，报恩禅寺、宏觉讲堂、文殊精舍、无师山房、法融会馆将是修佛的好去处，五座禅院散落于总体景观中，体现小群落、大生态，小建筑、大自然的意境。

而四百八十禅房，分居于湖畔、林泉、山溪、花涧、福田旁，是游客住宿的地方，让人尘世劳顿、豁然冰解的同时，净心涤虑，修身养性，在精神上得到升华和觉悟。

灵山梵宫票价 200 多元，仍游客众多南京两处遗址公园拭目以待与古代佛教建筑横向开间、进深浅的特点不同，无锡梵宫、台湾法鼓山等地的佛教建筑都更多地考虑了功能性，“它们有专门的会议中心，还有其他的宗教活动场所。比如，梵宫的圣坛，可以容纳 2000 人召开大型佛教国际会议；又如梵宫里的印月堂会见厅等。”一位内部人士告诉江南时报记者。正因如此佛顶宫大穹顶天阙的下方也将打造一处界禅宗大会圣殿，旁边则是天阙游客中心，供游客购买各种佛教文创产品，用作旅游纪念。

融东方与西方、古典与现代、宗教与文化、艺术与美学于一体的

灵山梵宫，自 2008 年 11 月正式建成后，一直被人们视为“凝固的音乐、石头的史诗”，更被公认为当今佛教文化之最，赢得过世界佛教界的一致赞誉。虽然票价高达 200 多元，但如今，凡来无锡出差或旅游的人们，只要经济条件和时间允许，都要把参观梵宫列入行程。据不完全统计，梵宫迄今累计接待海内外游客已逾 5000 万人次。

此前，有着“江南四百八十寺”繁华风韵的南京，因为种种原因，佛都地位早已不再。2008 年，佛顶真骨的出土实质上为南京带来了一张金光灿灿的名片。南京市社科院的一份调研报告曾指出，南京应由此成为“一座名副其实的佛教之都”，打造“佛都经济”。

南京中华门外有大报恩寺遗址公园，牛首山上则有更加震撼的牛首山遗址公园。两地能否通过文化圣境，休闲盛地，融汇佛教文化与艺术、信仰与科技造就神奇，从而吸引十方世界的瞩目，成为佛教发展历史中的绝世奇观，让我们拭目以待。

千古传承

牛首山上寺院兴盛时最多有 32 座

相传禅宗四祖道信寻访到牛首山，发现了修道高僧法融，与之长谈后，道信认为法融深得禅宗要义，但其衣钵已传给五祖弘忍，于是允许法融另立一支。在道信的指教点拨下，法融最终创立牛头禅宗。牛头禅宗的创立对印度禅真正蜕变为中华禅起到了重要的桥梁作用。

千百年来，牛首山佛门鼎盛，香火连绵，寺院最多时达 32 座。

《金陵梵刹志》中有“金陵梵刹图”，就专门描绘了牛首山当时的佛教盛况。

古诗又云“金陵春归处，牛首山水间。”自明代始即称“金陵多佳山，牛首为最”。这里有着丰富的文化遗存。区域内有弘觉寺塔以及摩崖石刻、岳飞抗金故垒、郑和墓等，还有金牛洞古代矿冶遗迹和民国碉堡等遗迹。古金陵四十八景中的“祖堂振锡”、“牛首烟岚”，“献花清兴”讲的都是牛首山怡人风景和佛门胜景。在当代，南京人素有春天踏青牛首山的“春牛首”风俗。

牛首山跟大报恩寺的渊源

历史上，牛头禅宗的创始人法融禅师曾出任过大报恩寺前身建初寺的住持。

牛首山弘觉寺还曾作为大报恩寺的下院(下属庙宇)。据记载，大报恩寺只有晨钟没有暮鼓，宏觉寺也是如此。报恩寺所奉经典为《妙法莲华经》，宏觉寺也奉典《妙法莲华经》。

报恩寺由永乐皇帝、宣德皇帝敕令三宝太监郑和督造，而郑和死后，就葬在牛首山南麓，如今郑和墓已被列为江苏省省级文保单位。

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-03-16

作者:猫眼看天下 h 时间: 2015-03-14

《买顶级加拿大豪宅的中国商人:养鸭子起家开饭店叫香格里拉》  
请军哥分析下陈脉林南京鼎业投资集团董事长。招摇过市的中国富人，  
注定是个悲剧？中国人买豪宅不是为了居住，而是为了转移资产！

附彭拜新闻网：

又有中国土豪地产商在海外豪掷上亿人民币买豪宅了。该栋房产出售价格为 5180 万美元(约合人民币 3.2 亿元)，位于加拿大温哥华

顶级豪宅区 PointGrey，占地 1.09 公顷，但实际上是由三块地合为一块的豪宅，拥有瀑布、室外网球场、运动场、电影院，还有单独的宾客楼。

这栋房屋的出售价格是温哥华卑诗省有史以来最贵的住宅交易之一。据悉，在卑诗省房地产市场，卖家更希望将豪宅以现金的方式出售给来自中国大陆的买家。

该栋豪宅的前屋主为北美科技公司名人、社交游戏公司执行总裁、曾任大温游戏公司 EA 主席多年的麦崔克 (DonMattric) 及妻子 NanonDeGaspeBeaubien-Mattrick。该栋豪宅于 2013 年 8 月 22 日就已挂在网上进行公开交易。

加拿大《CalgaryHerald》3 月 10 日报道称，根据房屋交易文件显示，该栋房产位于温西 DrummondDrive4787 号，已于去年 12 月卖给了一个名为陈脉林的中国地产商，资料称其是南京鼎业投资集团董事长，如今已是加拿大籍华人。

据南京日报此前的报道，陈脉林出生于 1969 年，是南京市浦口区石桥镇老区石村人。1989 年，陈脉林初中毕业后就辍学。通过招工，陈脉林来到石桥镇政府从事勤杂工作。一年后去了石桥粉墨厂工作，在粉墨厂倒闭之后，他去了水西门货站做了搬运工。1992 年用攒了的 1.8 万元开始了他的首次创业项目——养鸭子，但这笔投资几乎属于没赚也没赔。

1996 年，陈脉林用借来的钱在珠江镇开了一家名为“香格里拉”的饭店，就是这次投资，让他完成了自己的原始积累。2000 年，他开

始涉足建筑施工领域，2001年11月，陈脉林以江浦鼎业房地产开发有限公司为基础，创立了南京鼎业投资集团。2002年涉足房地产市场，投资500万元开发浦珠花园。2006年在珠江镇投资1.8亿元建起了南京江北第一高楼——鼎业国际大厦。

根据南京鼎业投资集团官网资料，截至目前，该集团旗下有八家子公司，业务涉及房产开发、生物医药、酒店金融服务、服装制造等多个行业。

报道称，陈脉林于2010年3月在温哥华注册了名为ChunghwaInvestment的公司，该公司位于温哥华市区的Howe街，但该公司目前无人接听电话。而一位在陈脉林私人办公室的助手否认了陈脉林购买该栋房产的消息。报道称，按照交易文件上留下的陈脉林的联系方式打过去，该电话也无人接听。

除了大手笔购买了这套豪宅，陈脉林还在去年12月以1050万美元（约合人民币6575万元）的价格，出售了一栋位于ShaughnessyLaurier大道1550号的豪宅。根据房屋交易文件，该栋房屋被出售给一位名叫徐玲（音译）的餐馆老板。

---

去年，鼎业拖欠我朋友消防工程款200万，于是江苏新世纪消防起诉鼎业公司胜诉。

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-03-17

作者：黄土与万里无云时间：2015-03-12

小生有几个问题想请教您。

一：今天政府发布万亿债券消息，您是怎么看的？

二：中央和地方政府的关系会有什么样的变化（经济方面）

---

《若不转变为契约社会我们终将是一场黄粱美梦》

当下的中国，你若仔细观察会发现一个独特的现象，既很多人有钱非常任性，可是他们却不讲一点诚信。往往那些不诚信者拥有财富，很多守诚信者却被坑害而失去财富。当下的中国社会视一个人的成功与否是财富的多少而不是诚信的多少。契约精神在这片土地上得不到一丝的尊重，这就是中国一直陷入社会混乱而无法自拔的根源。

说白了，这就是当下整个中国社会的思维方式，从政府层面到个人的思维均以此为标准：追逐金钱第一而不是追逐契约诚信第一。目前，政府执政的信心来源于资金的实力，个人的成功凭借着个人的财富

一个文明的社会，应该是契约诚信第一，若政府失信，此届政府赚钱再多也必须下台，个人失信，积累的财富再多也会被整个社会抛弃。而当下的中国社会，从政府层面到个人层面却根本没有契约诚信的概念，视诚信而儿戏，视金钱为命根。

如果你理解了中国社会的思维方式，也就理解了中国政府和地方政府的关系，并清晰地知晓他们之间博弈的轨迹和未来的趋势变化。

一个文明的社会，中央政府能做什么，不能做什么，地方政府能做什么，不能做什么是非常清晰的，同样公民能做什么，不能做什么也非常的清晰，彼此按照约定的规矩（契约）做事。



可是，当下的中国，公民不知道什么事能做，什么事不能做，或者昨日被默许的，今日被法办。今日被禁止的，明日被吹捧。

### 一．习李新政前的中央与地方的关系

习近平、李克强这届政府之前，中央政府与地方政府处于混沌的状态，改革开放前十年是部分给企业松绑，厂长承包、工人多劳多得，激发出工人劳动的热情，所以，第一个十年企业活起来了，市场活起来了。但是，此阶段的地方政府依然死水一潭，他们缺少活力，他们找不到市场经济中的定位，于是，九十年代初开始的分税制，拉开了地方政府参与市场经济的热情和动力，当然了，另一方面中央政府也是甩包袱，不再参与地方政府繁杂的经济事务。

分税制时，中央获得增值税的大部分收入，中央掌握石油、电力、天然气、烟草、金融等垄断利益丰厚的行业，地方政府只分享少部分的利益，也就是说，中央政府吃肉，留根骨头给地方政府啃。

等分税制实施后，随着经济的发展，很多地方经济活跃起来，特别是医疗、教育、住房改革后，这些需求都是老百姓最刚性的需求，成为自由市场经济的行为，而这些在市场经济的国家均属于社会公益的事务，在中国却被市场化，地方政府不仅不承担公益却美其名为刚性需求，这样教育资源丰厚的地方政府、医疗资源丰厚的地方政府，和城市居民数量庞大的特大型城市的住房需求呈现井喷式的增长。而地方政府又是这块天上掉下的蛋糕最大的食客，于是乎，分税制后的深圳、杭州、上海、北京、天津、广州等地方政府富的流油……

到胡温政府的末期，一些地方政府获取的收入远高于中央政府的

收益，但是更多的地方政府杀鸡取卵，强征农民土地、老百姓医院、教育又得不到保障，造成新的社会危机和动荡，中央政府没有获得收益又不得不去支付巨大的维稳经费，维护社会未定的已经超越中央政府的能力范围。

## 二．习李新政后的中央与地方的关系

等习近平、李克强总理执政后，中央政府发现整个地方政府由于无序的借款投资、建设，已经造成天量的债务，而这些债务若不整顿清理任其发展将引爆整个中国金融，引发金融的崩溃，后果不堪设想。

其实，此前的政府将社会公益市场化都是本末倒置的行为，连市场经济的国家都不会去市场化，这是没有人性的行为，所以习李政府必须重新审视过去的混乱，首先必须重新定义什么是市场经济，切不可拿老百姓基本生活需求、教育需求、医疗需求要挟老百姓，否则，政府就失去了存在的合理性，失去民心。

此次地方政府发行万亿债券是将隐藏的债务会债券的方式公开化、透明化。目的是规范地方政府借债的任性。贷款基本是短期的行为，而债券通常兑付的时间较长，这样将地方政府短期的金融风险转换为中长期的债务，就可以把金融风险的爆发往后延时

假如不转换账务，任由短期贷款的坏账集中爆发，即使中央政府想托底，中央政府也无法预估金融崩溃后的混乱。这样转换延迟债务的爆发，让市场消化一部分，而那些市场消化不了的债务，债权人损失些，地方政府承担些，中央政府最后托底就可以最终化解目前悬在本届政府头上的达摩克斯剑，为未来的最终化解金融的风险赢得时间

和空间。

### 三，习李新政的未来的趋势

首先习李新政必须清理过去的混乱，目前的反腐也是不得已而只为，整理的是执政的混乱。其次，政府必须清晰规范中央政府和地方政府的边界，将财权、事务权清晰化既以法律的形式规范各级政府的行为，不能乱作为的同时要他们知道应该做什么，根本的理解就是政府应该做社会公益的事务和维护社会的契约诚信，将可以市场化的经济行为给予市场最大的自由度和发展的空间。

从根本上分析，若实现伟大的中国梦，最基本的基础就是整个社会法制化，政府和公民尊重宪法，视契约诚信为第一，而目前规范债务、将地方政府的贷款转换为债务也仅仅是我们迈向契约、法制的第一步。后面需要我们转变整个社会的思维方式，我们必须将追逐金钱第一转变为追逐契约诚信。

若未来，中国社会建立不起来契约精神，那么积累的外汇再多，财富再多，也是人治的社会，一切美好的梦想都是黄粱美一梦罢了。

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-03-20

[img]<http://img3.laibafile.cn/p/m/208137827.jpg>[/img]

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-03-20

[img]<http://img3.laibafile.cn/p/m/208137886.jpg>[/img]

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-03-20

《香港法院下令冻结俏江南创始人张兰资产》

据《金融时报》报道，CVCCapital 已获得了一项冻结一名中国餐

饮集团老板资产的法院命令。这名老板行事张扬，去年将自己公司的多数股权作价 3 亿美元出售给 CVC 这家欧洲私人股本集团。

法院在 3 月 6 日发出的命令针对张兰和另外两个被告，即 GrandLanHoldingsGroup(BVI)Limited 和俏江南发展有限公司。

去年 4 月，CVC 宣布获得张兰旗下的俏江南餐饮连锁企业 83% 的股份，但现在双方卷入了一起仲裁案。

香港高等法院法官钟安德在解释其授予这一命令的决定时，驳回了张兰关于“没有充分证据证明存在资产散失的切实风险”的主张。

相反，钟安德法官指出，“(CVC) 已经支付了极为可观的款项，至今仍无从得知这些款项的下落……钱当然是一种流动性较强形式的资产。”

这一禁制令被授予 CVC 的投资工具——甜蜜生活美食集团，并将在下一次开庭之前持续有效。法官还下令被告披露某些信息。

法官在为自己的决定提供理由时，并未透露 CVC 与张兰之间的纠纷细节。

对 CVC 来说，俏江南只占其第三只亚洲收购基金的不到 2%，该基金是在 2008 年募集的。自那以来，该基金已向投资者返还 52 亿欧元现金，其中包括去年返还的 20 亿欧元，这使其成为亚洲表现最佳的私人股本投资工具之一。

CVC 拒绝发表评论。记者一时联系不上张兰请其置评。

据熟悉相关交易的知情人士透露，CVC 为获取俏江南的控股权支付了 3 亿美元。去年宣布这笔交易时，CVC 大中国区业务负责人梁伯

韬曾形容俏江南为“中国中高端餐饮业的领跑者之一”，还称赞了张兰和她的总裁安永。

“我们对张兰女士和安永先生领导的俏江南管理团队评价极高，并对他们深厚的行业洞察力和知识以及强大的执行能力留下深刻印象。”梁伯韬当时说，“我们有信心与这个管理团队一起开发俏江南的品牌，使它的潜力发挥到极致。”

当时梁伯韬还表示，张兰将继续担任俏江南董事长，并“与CVC团队合作，继续在设定俏江南的战略方向上发挥重要作用”。他补充说，安永将继续担任公司总裁和执行董事，“负责俏江南的日常运作”。

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-03-21

作者:猫眼看天下 h 时间: 2015-03-21

看到土哥的分析文章，手又开始发痒了，特别想转载并分享至更多人的看到。请问土哥给予授权吗？期待您的回复！

-----  
没授权，没干涉。

不盗版，不过分即可

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-03-21

《九层四面金碧辉煌牛首山佛顶塔比大雁塔更气派》

说起南京的塔，你会想到哪些呢？市民熟悉的有钟山风景区的灵谷塔、鸡鸣寺的药师佛塔、九华山的三藏塔，乃至大报恩寺遗址上建立的玻璃轻质保护塔等。这些塔，在漫漫历史长河中，有的立了又倒，倒了再立，历经波折，但也充满了故事。前不久，位于牛首山遗址公

园的佛顶塔戴上了9层金光闪闪的钣金铜瓦屋面，而复杂的结构形式使得这座塔创下了南京的一个历史。江南时报记者黄勇

九层、四面，比大雁塔更气派

跟当初孤零零的弘觉寺塔不同，如今站在南京南郊江宁牛首山的山下，远眺就能看见金光闪闪的佛顶塔和老的弘觉寺塔双塔辉映的奇观。

新建的佛顶塔，塔身周边围着的脚手架已经基本拆除，只剩下高高的吊机还在。相关人士告诉记者，这是因为塔的钣金铜屋面已经基本安装到位。

他介绍，佛顶塔高82.6米，样式为九层四面攒尖式屋顶，风格为唐代建筑屋面风格，比西安大雁塔更加气派。

选择这样的唐塔形制，与传说有关。相传唐贞观元年(627年)，禅宗四祖道信寻访到支脉祖堂山牛首山，发现了修道高僧法融，与之长谈后，道信认为法融深得禅宗要义，但其衣钵已传给五祖弘忍，于是允许法融另立一支——创立了牛头禅法。法融提出“菩提本有，不须用守；烦恼本无，不须用除”，为禅宗南宗顿悟说的产生作了铺垫。后来，法融弟子在山上修了“牛头第一祖融大师塔”，以志纪念。刘禹锡有《牛头山第一祖融大师新塔记》一文。

集“钢”、“混”、“铜”、“木”、“石”于一体，佛顶塔的结构在全世界都是首屈一指。原来，混凝土塔身主体外面，包着钢结构悬挑屋面、钣金铜屋面，再加上木斗拱、石栏杆装饰，所呈现的艺术效果可以与古代工匠技艺相媲美。这在国内的塔中是首创的。

灵山大佛制作方，再次创新

钣金铜瓦屋面是由航天晨光股份有限公司旗下的艺术制像分公司承制的。航天晨光曾经制造过无锡灵山大佛，而艺术制像分公司是航天晨光这些年来最创新的“一环”。

该公司相关负责人冯昆告诉记者，9层塔的屋面面积有9000多平方米，按照正常施工，至少要1年半，但是如今通过新科技和工序穿插的科学施工只用了9个月。

从图纸设计开始，他们就通过电脑三维制作，将塔身铜瓦屋面系统的钢结构、铜瓦、挑檐檩条、檐椽、飞椽等细节模型全部1:1建好，并自制生产了专门的模具。

“普通的塔屋面，是砖瓦一层层叠出来的。但铜屋面则不同。”冯昆详细解释说，与厚重的铸造铜不同，钣金铜要薄很多，冲压制作、生产出的铜屋面是一长条的，省下了大量的时间。而且屋面几乎看不到焊点，显得非常的精细、美观。

“卡、槽的结构设计，及其下的不锈钢防水结构，确保了铜瓦屋面的防水，外面的水进不了瓦内，里面的水蒸气也能通过雾水排导系统，很快地导出去。”冯昆说。

不仅不需担心防水的问题，铜瓦还进行过特殊的防腐处理，长久也不会出现铜绿，至少能用几十年。雨水一下，屋瓦还有自洁的效果。

“晚上灯光一打，山下都能看到佛顶塔金碧辉煌。”

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-03-21

[img]<http://img3.laibafile.cn/p/m/208273764.jpg>[/img]

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-03-21

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/208273836.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/208273860.jpg[/img]

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-03-23

作者: 豆芽菜胖了时间: 2015-03-23

先生好!今年刚开始深圳房价涨势明显,许多人觉得房价越来越恐怖,近期股市行情也不错。先生可解答 2015 年房价、股市走势否,想必这也是您众多粉丝群心中的疑问,谢谢!

---

在经济高速发展的时候,会掩盖很多矛盾和存在的致命的缺陷,可是一旦经济陷入停滞,那么致命的缺陷则立马显现,整个国家陷入动荡的困境无法自拔,比如菲律宾、印尼。

而日本虽然也经历漫长的经济调整,但是整个经济并未崩溃,日本并没有滥发纸币来刺激经济。

当一个政府或者组织(欧盟)没有有效的措施刺激经济的时候,他们唯一的见效最快的方式就是制造通胀,也就是说老百姓手中的钱越来越不值钱。

你想啊~他们又不能多创造财富,还拼命地印钱,钱能值钱吗?

这样股市也是虚假繁荣,随时变脸。房子也只是区位优势的大城市保值罢了。

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-03-26

作者: AIZAITIANYA1984 时间: 2015-03-24



土哥，昨天李光耀去世了，你怎么看待李和新加坡模式，可以分享下吗？谢谢。

---

### 《论李光耀创立的新加坡模式》

为什么新加坡能够成功？

因为新加坡国土面积狭小，没有资源，没有石油、没有肥沃的土地，某种程度跟以色列有点类似，导致不容易形成利益集团，如果新加坡土地肥沃、石油资源或者其他资源丰富，则容易形成利益统治集团。而立国之初的新加坡只有贫穷的老百姓，他们没有东西被政府剥削，于是，新加坡想发展只有最大程度地激发老百姓的创业、奋斗的激情和动力，也只有最大程度的创造公平、法制的环境来营造一个有序的社会。

首先李光耀先生创造一个廉洁高效的政府，其次注重教育使得新加坡国民的受教育素质位列东南亚之首，让人才成为创造财富的资源。

另一个成功的要素就是英语作为母语，虽然华人在多数，若华语成为母语，容易造成马来人、印度人的矛盾和分裂。产生的效果仅仅与中国关系情感更紧密罢了。但是新加坡立英语为母语，又由于新加坡国民的高素质，加之新加坡政府高效廉洁，且又打造出全球安全服务一流的新加坡航空公司和管理一流的樟宜国家机场，使得新加坡成为东南亚各国与全球经济最重要的枢纽，由此，新加坡成为全球跨国公司布局全球最重要的一环，跨国公司的全球总部和亚洲总部、至少是东南亚总部纷纷落户新加坡，使得新加坡的经济在全球经济中获得

价高的价值定位。至少在东南亚经济中，新加坡占据着服务业和金融产业链的高端价值链。

新加坡的成功在于解决族群矛盾和宗教矛盾，而解决这种矛盾的根本在于新加坡政府是强势的集权政府，集权政府最大的害处就是容易产生腐败，而新加坡恰恰在治理腐败上真正地做到了零容忍并由此创立以一系列的制度安排。

我们通过上面的讲解明白了新加坡的成功奥秘。但是新加坡的模式却很难在全球复制和推广。

原因一，在于人类的自私贪婪的本性，自私贪婪体现在个人的自私，其次就是族群的自私，在其次就是宗教的自私，既总想着自己族群和本宗教的利益高于其他族群和其他宗教。所以，新加坡的模式在多族群、多宗教的国家很难复制，根本的原因就是没人愿意牺牲自己的利益给它族群、它宗教的成员。

原因二，在于在资源丰富的国家，人懒惰的本性就显现出来，总想着去占有资源不劳而获，没人愿意去创业奋斗，更为险恶的是统治阶级不愿意放弃去资源的控制，因为要让老百姓去自觉地创业奋斗就必须创造公平有序的制度，某种意义上统治阶级自身也必须去劳动创造财富，而在那些地大物博的国家和资源丰富的国家，又有多数统治阶级愿意放弃自己的利益与人民同甘共苦呢？光鲜漂亮的话可以说说，真的去做了，比登天还难。

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-03-27

作者：zhouya12580 时间：2015-03-27

闰土老兄：

你好~！

每次都是默默的看帖，却很少回帖的~！

我想问问，格力现在也开始做手机，手机要物联整个世界吗？

---

手机从高端奢侈品消费，早已经变成日常的生活必需品。

功能性、实用性、性价比成为消费者的购买的首选要素。

消费者对于奢侈品的消费者存在着品牌的忠诚度，当某类商品从奢侈品变为生活日常用品时，消费者的品牌忠诚度则降低很多。生活日常用品很多，营销的手段成为重要的，如何激发消费者的购买欲望，成为销售成功的法宝。

作者：目光呆滞的闰土 日期：2015-03-31

《牛首山南将现“山湖新天地”》

发布时间：2015-03-27

每到节假日，全国人民蜂拥至上海，除了必去挤“外滩”外，还要去新天地坐坐。

新天地以上海近代建筑的标志石库门建筑旧区为基础，把这片反映了上海历史和文化的老房子改造成餐饮、购物、演艺等功能的时尚、休闲文化娱乐中心。如今，新天地已然成为上海的“国际名片”之一，“到上海不去新天地就如同没去外滩一样，白来了。”

今天上海新天地的作者来到了南京，他们将在南京的山湖之间再造“新天地”。

## 上海新天地的“作者”再造“山湖新天地”

位于牛首山南麓的这块稀缺土地，在经过锋尚、万通等多位主人后，终于迎来了其最终的拥有者——香港瑞安。

这家曾经在上海打造新天地休闲街区和“翠湖天地”顶级豪宅的地产企业，可谓是业内难得的兼具“造房”与“造生活”能力的发展商。香港瑞安对翠湖山项目极其重视，设计团队经过多轮碰撞，最终确定将项目风格定位于“新自然主义风格”。新自然主义风格来自于美国纽约著名的城市重建项目“高线公园”(HighLinePark)，强调“交织与渗透”的理念，在不破坏“旧物”原有肌理、尊重原生资源的前提下，实现新与旧的和谐。瑞安翠湖山，是南京首度引入这一风格的地产项目。

新天地的时尚传奇有望再现牛首山。

山湖、佛寺、公园簇拥的一处文化休闲胜地

在南京，向来有所谓“春牛首，秋栖霞”的说法，拥有弘觉寺、南唐二陵等自然人文景观，今年牛首山遗址公园也将建成开放。

作为南京城南最珍稀的原生自然绿地，牛首山也被誉为南京在紫金山之外的“第二绿肺”。牛首山拥有金陵四十八胜境中的“牛首烟岚”。北连翠屏山、南接祖堂山，绵延 500 公顷原生山林，积淀了深厚的文化底蕴，被定位为“金陵首席文化休闲度假胜地”。此外，南京人熟知的银杏湖高尔夫也位于这一板块，这一 27 洞国际锦标级高尔夫球场曾在 2008 年荣获“全国十佳高尔夫球场”称号。

在文化旅游价值之外，牛首山的人居价值也在升级。“瑞安·翠

湖山”以低密度住宅为主，将在山湖之间再造“新天地”，项目预计将在今年年中公开。

### 拥三山四水南京罕见城市净土

相比于已被纳入主城版图、经历多轮开发的紫金山，同为“南京绿肺”的牛首山却是一片难得的净土。这里有山有湖，有自然野趣，却唯独没有高强度的城市开发，方圆数十公里更是全无工业布局，“春牛首”的赞誉也正是对其优越自然环境的认可。

绵延 50 公里的“将军山—牛首山—云台山”生态走廊间，让牛首山生态环境的唯一性得到了南京市的高度关注，正致力于将它打造成为南京的一张“生态名片”。而银杏湖—白鹭湖—东吉湖—谷里水库更是城市极度稀缺的四大稀缺水岸。

随着南京城市南进步伐的加快，昔日交通不便的牛首山如今也被纳入了城市“半小时生活圈”。

以位于牛首山南麓的瑞安·翠湖山为例，笔者开车从项目出发，非高峰期时 20 分钟可抵达水游城商圈、河西 CBD，30 分钟车程直达新街口 CBD。

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-04-02

作者：猎夫托尔斯泰 时间：2015-04-01

润土大哥，想麻烦问下，我想开个卖糕点的小店，在北京，您说怎么经营才能让生意红火起来呢，

---

商务办公区附近

康美早餐 A: 1. 瘦身梅花糕、粗粮粥、卤蛋。2. 美颜糕、玉米奶。

既针对白领一族的健康早餐(劳力打工者需要补充高脂肪的高热量的早餐, 不是你的目标客户), 争取一款早点打出知名度和培育一批忠实的消费者。

老旧居民区附近

祝寿糕、婴儿糕、降糖糕、既开发红白喜事的糕点随手礼盒, 如高瘦老人的生日祝寿系列糕, 新生宝宝的赠送同事的美心礼盒。因为你要针对当地消费者的习惯, 将糕的消费扩大到生日、祝寿的需求, 你才能迅速扩大你的消费量上, 并增加价高的附加值。

打绿色健康无转基因的牌, 并采取饥渴营销模式, 下午 5 点准时关门, 星期天不营业, 生日、祝寿必须预订

我没有做过糕点生意, 以门外者的角度简要说些罢了, 总之重要分析你的目标客户, 掌握他们的心理, 创新性地满足需求、创造需求。

作者: 目光呆滞的润土 日期: 2015-04-07

《关于南京牛首山, 你可能还不知道..... 震惊了!》

南京是中国著名的四大古都及历史文化名城, 千百年来, 奔腾不息的长江不仅孕育了长江的文明, 也催生了南京这座江南城市。南京襟江带河, 依山傍水, 钟山龙蟠, 石头虎踞, 山川秀美, 古迹众多, 这是大家所知道的。

今天小编来介绍一个大家所不知道的南京, 那就是南京牛首山大遗址公园。从发掘牛首山文化及传统民居、传统宗教建筑、传统建筑群落空间布局中吸取精华, 在现代地域建筑的创作中加以发扬、发展,

形成新的地域特色，这就是 WE 领合国际设计机构在南京牛首山的项目。

## 1 项目概况

牛首山大遗址公园位于牛首祖堂风景区，属于南京牛首-云台山生态廊道的一部分，自然资源和历史遗迹众多。该项目规划设计范围：东至宁丹路，西至大谷线，北到江宁行政边界，南到牛首祖堂景区分界线，总面积约 10.8 平方公里，其中核心区规划设计范围：总面积约 0.6 平方公里。

整个规划分两个层面。一是对牛首山大遗址公园 10.8 平方公里编制控制性规划设计，在分析公园环境容量基础上，明确该地区的定位、景点分布、空间布局、建设用地范围、资源保护和利用措施、旅游交通线路、公共设施和基础设施配置等内容。

二是对公园核心区编制修建性详细规划，提出核心区各功能组成内容和用地总平面布置，其中“一路、一宫、一塔、一叶”一期启动区达到概念性建筑设计深度，为项目建设提供指导依据。

主要规划指标：

三大空间布局：山林观光禅境、山水休闲胜境、山顶瞻礼圣境

五大功能分区：交通枢纽、游客中心、汽车营地、文化会所、度假禅房

## 2 项目效果图

一：补天阙

修复山体生态，保留历史痕迹

利用空间关系，非完全复原、适度山形、合理借势

穹顶，屋顶面积:33600 平方米；结构：壳体结构

借花献佛

世界禅大会堂

会堂摩崖石刻

二：藏地宫

藏于天阙下的地宫奇观—天地相通，天地一体

藏地宫

世界舍利博物馆：建筑面积 26000 平方米，结构：钢筋混凝土

瞻礼舍利

三：修莲道

踏白云天梯上山、入七宝莲道通圣迎万世光佛经四大变化之一：

地历四大奇观之二：供千慧心灯历四大奇观之三：沐三界净水历四大

奇观之四：浴八面来风沿一条圣迹长廊：体悟佛祖八相成道转换空间：

八方地宫出口设计亮点：八部垂直电梯环绕空间：环天阙，绕地宫四：

现双塔天阙双塔日照五：弘五禅会馆式禅院、会所式寺庙大报恩寺（三

十人规模）宏觉讲堂（刻经文博物馆）文殊精舍（青铜造像博物馆）

无师山房（石刻博物馆）祖融会馆（云锦博物馆）六：建四百八十禅

房江南特色禅意主题生态度假酒店群落湖畔禅房花涧禅房

福田禅房

山溪禅房

临泉禅房



## 七：修一条莲花之路

无边禅意，自在牛首；无限禅机，只在天阙。

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-04-07

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/209871562.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/209871567.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/209871569.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/209871572.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/209871575.jpg[/img]

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-04-07

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/209871892.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/209871895.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/209871900.jpg[/img]

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-04-07

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/209872264.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/209872271.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/209872274.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/209872280.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/209872283.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/209872290.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/209872292.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/209872309.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/209872313.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/209872317.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/209872326.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/209872331.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/209872336.jpg[/img]

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-04-07

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/209872769.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/209872775.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/209872783.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/209872794.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/209872798.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/209872802.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/209872807.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/209872812.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/209872814.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/209872817.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/209872819.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/209872821.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/209872823.jpg[/img]

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-04-09

### 《南京为佛顶舍利打造壮观穹顶牛首山遗址公园年底建成》

记者昨日了解到,根据南京市旅游委的计划,牛首山遗址公园将力争在年内建成开放,一个世界级的佛教遗址文化公园将震撼亮相。

最近网上也曝出了不少牛首山的设计图，让很多市民十分惊叹。未来这里将变成什么样？出现怎样的奇观呢？扬子晚报记者结合实地探查为您一探究竟。

#### A 壮观穹顶已完工内部装修有望年底完成

昨日，记者来到牛首山风景区查看遗址公园施工情况，沿途的宁丹路上就已经挂上了咖啡色的景点标识，指示通往牛首山遗址公园的路线。景区入口处由十二尊圣象组成的圣象广场，周边设施已经建设完毕，不少市民已经在广场上游玩。从圣象广场延伸出的柏油路延伸上山，沿途风景如画。柏油路延伸上山，便能看到几台吊塔正在忙碌施工，而位于两座山峰之间新建的一塔一宫也非常震撼。记者爬上一座山头后看到，整个遗址公园建于三座山峰之间，在一个数层楼高的平台上，巨大的穹顶已经完工，表面被白色龟壳状凸起包裹，从不同角度也呈现出不同形状。穹顶之下是近 60 个石拱门环绕，上面雕刻着精美的佛教文化图案。位于穹顶西面的大报恩寺复原塔外立面也已经完工。

现场工人告诉记者，这里从 2012 年开始施工，目前主体工程 and 外观都已经基本完工，不过内部装修仍然是一个浩大的工程，预计内部装修工程将在年底全部结束，是否能在年底开放目前还是未知数。

#### B9 层楼高佛顶宫供奉佛顶舍利

扬子晚报记者了解到，牛首山遗址公园项目规划设计总面积约 10.8 平方公里，其中核心区规划设计范围总面积约 0.6 平方公里。目前在建和即将开放的一期项目包括“一路、一宫、一塔、一叶”四

个区域。而其中最吸引眼球的便是位于布局中心的巨大穹顶——“佛顶宫”。

整个佛顶宫总建筑面积近 10 万平方米，主体建筑共 9 层，地下利用矿坑建设了 6 层，规模宏大，可以说在世界上的佛教建筑中也是少见的。而这里就是安放和供奉佛顶舍利的地方。

佛顶宫中并不是一个单一的穹顶，而是设计成天井式的上下直通空间，最中心的佛涅槃的卧像最为震撼，游客可以从多个角度进行瞻仰。佛陀用生老病死四相来劝化众生，佛教的“涅槃”是一种不生不灭的永恒宁静的境界。在这里游客可以“借花献佛”——佛说法时，诸天散花。相传，佛国净土也有昼夜雨花的祥瑞，释迦牟尼佛涅槃时，所有人也持香花、宝幢等供养。

在整个穹顶的最底层，整个遗址公园最为神圣的宫殿里供奉着释迦牟尼佛祖顶骨舍利。供奉佛祖顶骨舍利的仿制圣塔有鎏金、水晶、琉璃、宝石等佛教“七宝”镶嵌，集青铜、鎏金、掐丝珐琅、雕塑、镌刻等数十种传统工艺于一身，再辅以激光投影，堪称精美绝伦。

### C 穿山通道读圣迹四座宫殿现自然元素

除了地面上的建筑，遗迹公园的地下设计也让人叹为观止。进入佛顶宫，首先要“入地”，不过这并不是钻进地下，而是要走过一个穿山通道，在这个通道内又有四座小型的宫殿，分别描绘世界上地、火、水、风四大自然现象的奇观。让游客在一步步心灵震撼中前行，一路看到的是体悟佛祖八相成道的绘画故事。行进路线上能看到地之奇观和火之奇观——千尊小佛龕和千盏心灯的胜景。

到了临近佛顶官的地方，游客需要乘坐水中的电梯上行，这是第三个奇观——沐三界净水。通过禅意的设计来描绘自然界的这些现象。出了电梯就是佛顶官的顶层，这里也是佛顶官的入口。高大的空间和精美的穹顶就在上方，令人震撼，仰天望去，神秘的天空苍穹似乎近在咫尺，点点的繁星似乎伸手可及，天人合一。穹顶的设计也非常类似于无锡灵山梵宫塔厅、华塔之处的设计。

而这样的设计，也是让游客在见到佛顶骨之前，能够了解佛教故事，用心体会自然万物，“历练”过后方能以宁静平和的心态进入佛顶官，也颇有“禅修”的意思。

#### D 新建佛顶塔与弘觉寺塔遥相呼应

熟悉牛首山的人都知道，山上有一座始建于唐朝的弘觉寺塔，相传是唐代宗李豫为“感梦而筑”，如今这座塔高 30 多米，虽然经历风雨外观已经有些破败，但仍能看出典雅的造型和古朴风格。而在牛首山遗址公园内也建造了一座唐代风格的佛顶塔，这座塔高 82.6 米，样式为九层四面攒尖式屋顶，比不远处的弘觉寺塔高出一倍多。

现在经过牛首山西南侧的游客，都可以看到两座塔矗立在山峰间的景象，这“天阙双塔日照”未来也将成为远观牛首山的一道胜景。远眺牛首山不仅可以看到两座塔的身姿，还能看到佛顶官的弧形穹顶形成的“补天阙”，将牛首山西峰的轮廓线加以补充。网上出现的效果图也将这一景象做成了四季版本，随着白雪皑皑，春色盎然等季节变化，这一景致也呈现出不同的美景。

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-04-09

刚发完扬子晚报的文章，发现南京晨报的记者牛首山比扬子晚报的记者，调查深入的更深。

### 《牛首山“天阙藏地宫”主体工程有望月底完工》

2015-04-08

“天阙藏地宫”的主体工程已进行大半，有望月底完工。见过无锡灵山景区的市民，肯定会对梵宫的穹顶壁画和精美的琉璃印象深刻，不过就在南京近郊的牛首山也将能看到这样的胜景，“天阙藏地宫”的主体工程已经进行了大半，有望本月底完工。昨日上午，南京晨报记者独家进入了最隐秘、最核心的地宫负六层，这里便是供奉佛顶骨舍利的所在，精美的玉佛像，庄严的舍利塔，美不胜收的壁画，着实让人震撼。

#### 佛顶塔主体已经完工

“春游牛首、秋游栖霞”，南京的市民对牛首山不会陌生，位于南京南郊的牛首山，一直是市民踏青郊游的好去处，不过自从 2012 年年底，牛首山遗址公园奠基后，原先景区的道路不是被封就是被拦，不再对市民开放。

经过这么长时间的建设，牛首山遗址公园究竟建设得如何？昨日上午，记者便来到了牛首山进行实地探访。在跟着工程车辆“混进”景区设在山下的门禁后，记者驾车沿着景区道路往山上开，柏油路已经铺好，路两边的景观也布置得差不多了，一路上的绿树红花十分养眼。车子刚转入上山的坡道，抬头便能看见山顶上一座紫红色的宝塔，宝塔的主体已经完工，矗立在树丛中，十分的壮观气派。记者留意了

下路边的指示牌，上面写着“佛顶塔”。

### 牛首山上现双塔争辉

再往上走，便来到了佛顶塔脚下，一群工人正在佛顶塔下广场上铺水泥砖、栽种花草，顺着广场的台阶往上，便是“无忧门”。“门已经做好了，现在只是做一些装饰，雕刻一些佛像之类的图案”，现场一位施工负责人告诉记者，穿过无忧门，便可以进入地宫，不过地宫还在做内部装饰，这个门还没有打通，等完全建好了以后，便能进出地宫。

无忧门的位置在佛顶塔的正西面，记者这时才看清楚佛顶塔一共有九层，除了最下面的底层外，其他八层外墙全部已经装饰好。而在佛顶塔的东北面，还有一座小塔，这座小塔为弘觉寺塔，始建于唐大历九年（774年），后毁，现塔身是明初重建，基本完好，下部已有十多米埋入土中，为南京地区现存最古老的一座砖塔。弘觉寺塔是南京现存最雄伟的砖制仿木结构楼阁式古塔，登临塔上，南郊风光一览无余。如今在牛首山顶，便有了这一大一小双塔争辉的胜景。

### 地宫地上三层地下六层

与两座宝塔形成三角形的便是牛首山遗址公园的核心景区地宫，地宫穹顶犹如半个巨型的剥了壳的鸡蛋扣在地面上，乳白色的“蛋白”有很多排列整齐的凸起，据介绍这是用来通风以及排雨水的。“蛋白”的最底部围上了一圈脚手架，工作人员正在上面雕刻各种佛像以及飞天图案。穿过脚手架便来到了地宫外走廊，墙壁上、走廊的顶部，也有不少工人在雕画，图案里面说的都是佛教的故事，而一些中年女子

拿着拖把扫地面的灰尘，呛得人吃不消。

穿过小门，记者进入了地宫的里面，不过里面目前什么都没有，三层楼高的“鸡蛋”里密密麻麻，从上到下全都是脚手架。“这是用来做壁画的，四周还会安放一些佛像”，一位工作人员正在排电线装灯，里面没有灯，黑黢黢的，试想一下举着个电灯泡，然后站在脚手架上在墙壁上画画，难度可想而知。

既然叫“地宫”，精彩的自然在地下。现场的工作人员介绍，地宫一共有九层，地上是三层，地下有六层。记者刚表示要下到地下去看看，工作人员便往身后黑黢黢的地方一指，他介绍，这里便是安全通道，没有灯，想去就得自己摸着墙下去。借着手机的微弱灯光，记者沿着还没有修好的楼道慢慢往下走，楼道里面不仅光线不好，还堆放了很多的建筑材料。就这样小心翼翼地走了不知道多少台阶，突然前面出现了灯光和人讲话的声音，记者快步走过去，一问才知道刚走到负二层。两位工人正在里面砌墙，把里面隔成一个个小间，问这是做什么的，他们也说不知道，反正经理这么吩咐的。

负五层大舍利塔月底完工

又往下走了两层，楼道里面突然亮堂了起来，记者走进了该楼层，里面灯火通明，还能听见电锯切割瓷砖的噪音，楼层的中间是一个类似于圆柱体的建筑，上面有个小窗户，记者走进了小窗户，往里面一看，顿时一阵激动。原来这个圆柱体有两层楼高，正中间放置的正是大舍利塔，圆形的墙壁上坐着“满天神佛”，而记者所站的小窗户其实是“莲花台”，这将来是给游客在上面观景的。



为了看得更清楚些，记者又下来一层，一进楼道，就被震撼住了，圆柱体的底层一圈圆形的走廊里面，墙壁上摆满了各式木质的、玉质的小佛像，在灯光的映照下十分的壮观，而走廊上也坐着两名保安，他们是负责这里的安保的，就是为了防止有人拿走这些小佛像。在中间的圆柱体里面，四周的墙壁装饰已经基本结束，尚缺一些佛像还没有到位，而中间的大舍利塔正在抓紧施工，现场的负责人告诉记者，大舍利塔的工期是到本月月底，他们正在加快进度，争取月底完工。大舍利塔建成后，塔里还会放置一个小舍利塔用来供奉佛顶骨舍利，大舍利塔四面有门，游人可以进入塔内观看舍利。“这里供奉的舍利是仿制的，真正的舍利子供奉在负六层，不过那里不是一般人能进的”，这位负责人说。

### 最隐秘负六层“机关重重”

听到这个消息，记者便表示要去负六层看看，不过门口的保安介绍，负六层已经完工了，并进行了封闭，所有门都是电子锁，进出都要刷卡。如他所言，记者下到负六层后，里面虽然亮着灯，可见不到什么人，在一间杂物房里面，记者遇到了两位扫地阿姨，她们也说没有门禁卡是进不去的，而且也不让进。而在一间房间内，一名施工人员是来调试灯具的，记者让他帮忙在里面开门，可是拉了半天门也没有反应，不刷卡真的是不行。

记者不死心，继续在里面绕来绕去，终于发现了一个没有装电子锁的小门，刚拉门进去，房间里面的一名保安立马站起身来，非常的警觉。保安小哥守的真是负六层的内室，也是最核心的地方，记者从

外面往里看，里面有个圆形的小广场，中间是一个圆形的水缸，四周站着“四大天王”，而小广场的两侧各有一个圆形的房间，有点像会议室，桌椅也是围成一圈的，房间的隔壁是更衣室，放了很多小柜子，这可不是给游客更衣的，这里是接待前来诵经参拜舍利子的知名僧侣。正对大门最里面的墙壁上是一个金色的铁门，与保安小哥多次交流后，这位小哥才同意记者进去看看，他用力地旋转了门上的机关，只听见“哐”的一声大门打开了，这扇大门厚达40厘米，重达5吨，大门一打开，记者便见到了与负五层大舍利塔连在一起的小舍利塔，极其庄严，小舍利塔的中间放置了一个水晶罩，里面就是要供奉佛顶骨舍利的，四周安坐着观音等佛像，令人肃然起敬。

“这里一般人是进不来的，游客只能通过四周的玻璃观看里面安放的舍利，而且这里面的安保非常严密”，保安小哥一边说，一边关上了金色大门。在离开的时候，记者竟然迷了路，原来这也是里面的“机关”，门上的图纹跟墙体是一色的，如果不十分仔细地辨认，根本找不到门在哪。

地宫各层都有车道和停车场

记者在保安小哥的指引下出了地宫负六层，也走出了地宫的主体，虽然是负六层的位置，但是这里面就像是一个停车场，从地面一直转下来的汽车通道，还有很大的地方可以用来停放车辆。“这里面是停车场，每层都有停车场”，正在这里施工的工作人员介绍，地宫每层都预留了停车场，而且停车场也有电梯，将来无论开车来玩还是步行来玩，上下都十分的方便。

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-04-10

作者: jianrenwuzhe 时间: 2015-04-09

土哥,小弟有打算在镇上批发街开家卖喜糖饼干的店,我们这条批发街卖喜糖饼干的店起码二,三十家,因为这个行业利润很高,开这种店很好赚,一个月卖几个结婚客户就赚得很爽了,我很看好这个行业,因为这行的利润长期有保证而且高,又不会有欠款的问题,而且应该长期是朝阳行业。现在想请土哥指点 1, 2. 我怎么吸引那些快要结婚的客户来光顾我店,让自己在二,三十家中脱颖而出。这行业的店基本每一家都装修的差不多,都是富丽堂皇。我有想过抓客户从源头抓起,从媒婆下手,但买喜糖饼干这种事感觉媒婆的话没什么用,目标客户对这种事应该不会听媒婆的,一旦媒婆说了反而让客户敏感和反感,土哥能不能说下对这个行业的看法并给小弟几个点子还有怎么吸引到客户

土哥抽空指点下小弟好吗谢谢了

---

一. 卖品的差异化: 从喜糖、饼干上思考, 首先注入当地的风俗、文化元素, 设计包装分类组合为甜蜜浪漫系列、中式古典系列、西洋古典系列、动漫可爱系列、私人定制系列……这样在同质化喜糖、饼干中, 超越竞争对手, 在艺术美感和文化认同上, 获得消费者的认可。

二, 装修的情感化: 装修即使富丽堂皇, 并不能与消费者产生灵魂的交流, 你可以将店堂布置的温馨浪漫, 将一些唯美的幸福伴侣的照片、玩偶挂在墙上, 让金婚老人幸福依偎的画面打动入店的新人,

即使店员的服饰也应该考虑整洁、喜庆的感觉。

三. 最好的商业模式不是上门推销而是消费者不请自到, 你可以采用饥渴营销, 比如 A 系列要提前 2 月约定, B 系列要提前一周预定, 星期三不营业, 告知星期三本店需要将来自上海保税区、广州、上海的糖果、饼干分包、分拣, 暂停营业。

四. 将小店的二维码贴在门上, 柜台上, 便于新人手机终端的扫描, 在虚拟的网络建立与新人的互动, 既建立自己的微信号。每天更新微信, 每天发布几条可爱、正能量的信息。

作者: 目光呆滞的润土 日期: 2015-04-14

作者: zjjxiaoli 时间: 2015-04-11

润土大哥, 地接市场旅行社在当下的旅游环境中如何才能胜出呢?

-----

公款旅游已经逐渐被自助旅游、旅游门户网站所取代, 如何针对几家较大的旅游网站对接落地接待, 是未来思考的方向。

作者: 目光呆滞的润土 日期: 2015-04-15

作者: lxy910320 时间: 2015-04-14

润土大哥, 有个疑问, 不太明白:

以前是政府染上“土地”的毒瘾, 大力发展房地产, 社会上的流动性资金流向房地产行业, 房价高企百姓消费力下降, 做实业的人也去投资房地产, 导致实体经济一蹶不振、产业空心化。

按道理来说, 政府应该是好好的去振兴实体经济, 但为何还要吸上杜冷丁, 人为的制造资本市场火爆呢? 股市不断攀高, 不也会吸引

做实业的资金进入股市去投机牟利，这样不是对实体经济又造成影响了么？真实的经济已经很差了，但是股市却这么火爆，太不正常了。

还有，您觉得“新材料（新型复合材料、功能材料、环保材料）”这个行业怎样，应该是属于朝阳行业，值得去做吧？

Thx。

---

### 《经济现象的背后是人心的状态》

一个社会中的政治、经济、社会事件的现状和变化，来源于许许多多的个体行为的驱动与演变，而人们的行为最终由自身的心态所决定，所以我们不妨先分析国人的心态以及这些心态形成的本因，这样就不难理解当下的许多匪夷所思的现象了。

人只有宁静才能思远，反之则是急火攻心，中国社会从上世纪下半叶开始就已经不再宁静思远了，从领导人开始就普遍急火攻心，导致整个国民也急火攻心，心情浮躁。其根本的原因是我们失去的方向、失去了信仰，我们不知道我们是谁，我们来自哪里，未来向哪里去。

而以前的国人不是这样的，我们敬畏天地神灵、敬畏列祖列宗、我们不能愧对子孙后代……突然有一天，中国人不再敬畏天地神灵、不再敬畏列祖列宗，也失去了造福子孙后代的担当之心，于是乎，整个社会的人心乱了，我们没有学会西方社会的规则，却把自己传承悠久的信仰给丢失了，也就是说我们整个社会失去了信仰，我们满嘴的仁义道德、伪装的伪善，却掩盖不了自私、贪婪的本性。

人一旦失去了信仰就变得浮躁、急躁，发展到最后就是忧郁和恐

惧。最能说明问题的就是对于死亡的态度，上世纪上半叶的共产党员、包括当下的一些中东新生的组织、之所以不怕死亡，就是因为他们有坚定的信仰。一个人在赤贫的状态，无所畏惧可能理解，但是一个人在拥有权力、财富也能保持坦然的心态，面对死亡就需要更深、更坚定的信仰。

当下的中国社会的本质就是不确定，整个社会没有信仰，导致失去方向感，于是，整个社会成员都茫然、浮躁，甚至恐惧，底层的民众对未来贫穷的恐惧，高层官员对于失去权力的恐惧。有钱的恐惧、无钱的也恐惧，所以导致行为的急躁、举止怪异，做些匪夷所思的事。

这些恐惧、急火攻心的心态，表现在经济层面就是求大、求快，企业和个人想赚取更多的钱消除对未来的恐惧，腐败官员要贪腐更多的钱来消除对未来的恐惧。没人关心社会的根本价值和未来子孙的福祉……

当我们理性地分析经济的规律，我们应该发现市场经济的本质就是人的思想丰富的多元性决定的，一个木讷、呆板的群体思维，是创造不出多元丰富的市场经济的。中国经济之所以在九十年代获得爆发式的增长，全民的活力被激活的根本主要得益于八十年代的思想解放，这种禁锢思想获得解放使得整个社会获得一种上升的正能量，整个社会激活出一种创造财富的动力。

现在李克强总理为什么困惑，就是因为整个社会上升的正能量消失了，即使李总理大力地砍掉许多政策壁垒、简政放权，依然无法撼动僵化的局面和下滑的趋势。从经济学层面分析，主要是示范效应为

负能量，这种负能量压倒正能量，使得上升的动力缺失了。

如何理解经济示范效应上的正负能量的指数呢？

当社会成员奋斗、创业付出智慧和辛劳就可以获得经济上的利益，那么整个社会在经济层面就显现正能量，所以说，九十年代时，你愿意付出劳动、付出资金的投入。

当下，由于你付出劳动，却被拖欠工资，甚至老板或者包工头跑路，你生产的产品被拖欠货款、被垫资、被跑路……所以整个社会成员能够清晰地计算出未来的利益将是负数，于是，大家都不将资金投入实体经济，于是，政府就降低银行的储蓄利益，逼迫民众投入实体经济，曾几何时，民众也疯狂地炒股，因为某个时段的股市收益大于银行的储蓄收益，但是经历过几次大的股票黑幕后，民众清晰地看见炒股的损失更大，于是也退出了股市，但是退出股市的资金依然没有进入实体经济，而这十年的房地产热也正是这些资金最好的聚集地，大城市里住宅价值特别是北京、上海、深圳的价值翻了十倍，这样的示范效应更加坚定了民众在房地产上的投入，资金不但没有进入实体经济，由于地价的上升和工资的上升（以前雇员获得工资不考虑租房和买房，现在工人首先考虑的是能否租房、高级科技人员和管理人员则考虑雇主付出的工资能够让其买房）。

上面分析的是国民的心态和经济负能量所产生的示范效应。

如何理解当下李克强面临的经济困局呢？

首先，我们要清晰地认识到中国的经济初期是依靠民众的私欲推动的，发展阶段则是依然腐败推动的。改革的初期是认可民众的财富

欲望并以“猫论”（他们白猫黑猫逮到老鼠就是好猫”鼓励民众去创业、去多劳多得。而初期阶段经济以民众的自发为主，官员更多的是旁观者并没有深入介入，他们并没有获得利益的驱动，初期阶段的工人的工资奖金成倍于官员的工资，九十年代中后期，政府官员深入介入经济活动，成为基础建设、大型工程、央企垄断资源的主导者，潜规则默认的利​​益驱动成为经济强劲拉升的动力，一些地方政府 5 年干了西方政府 100 年的工程量，而官员的资金来源于银行借贷、土地收益、政府发债（通过官办和关联企业的隐性借贷），官员们面对利益的疯狂的贪婪创造出令世界惊叹的速度。

说点直白的话就是中国改革开放前三十年是依然腐败发展经济的，开始时，腐败一只老母鸡、一包香烟，产生一万元的社会财富，逐渐发展到 5 千元腐败成本创造一万元的社会财富，然后又发展到投入一万元腐败成本亏本 2 千的窘境。如今，百万、千万的腐败投入对于高级别贪官已经产生不了驱动经济的动力……

如今贪腐成为经济畸形的状态，央行印制天量的货币，实体经济依然对资金饥渴，一面是企业缺钱，一面是贪官数亿的现金已经发霉，连聪明的贪官宁愿现金发霉也不愿意讲资金投入实体经济，因为他们知道资金并不能产生利益，只有手中的公章和签字，可以产生巨大的利益。

习近平、李克强倡导引导的市场经济是美好的，但是现阶段官员的权力扭曲了市场的性质，一道道无形的门槛阻挡了经济的流动，公章和签字吞噬了流动的资金，使得制造业、商业的流动资金枯竭，官



员囤积的资金又以玉石、字画、古董、房产囤积并不断拉升，相反的结果导致产生资料和生活商品价格走低……使得实体经济雪上加霜。

世界上有两种经济模式，1、是市场经济主导的模式，这种模式就是大社会、小政府。2、是计划经济主导的模式，这种模式就是小社会（每个机关、每个企业都是五脏齐全）、大政府。

现在困境在于我们的大政府已经尾大不掉，割也割不掉、消也消不掉，所以市场经济的活力被国土部、住建部、信息产业部、地方政府，层层阻击……

市场经济的活力在于法律的透明，民众做什么不能做什么非常的清晰，而中国大经济是依靠公章和签字拉动的，如今反腐败，纪委高压，官员们索性不签字、不盖章了，于是整个经济陷入沼泽的泥潭。

怎么办？痛苦如李克强面对经济下滑的态势，如何将资金赶入实体经济呢，于是，想到股市，用股市的财富效应吸引社会资金进入股市。

目前，股市已经比两年前番了一番，财富的效应超越炒房，如果这些股市的资金能够激活实体经济，为实体经济注入动力，那么也就达到李总理的愿望。上市公司会以盈利漂亮的业绩回馈股民的爱戴。

可是，现实就是这么残酷，只要公章和签字能产生利益，只要还是小社会、大政府的模式，市场经济的活力就依然是负能量的显现，这种负能量的示范效应就依然无法让中国经济走出沼泽的泥潭。

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-04-17

作者：cjf633 时间：2015-04-15

土哥，有空的时候谈谈亚投行吧？？

---

### 《亚投行背后是光鲜中国无奈的心酸》

习近平、李克强执政下的中国，经济总量的规模已经傲视全球，中国经济增速独步全球十年，外汇储备也全球第一、风头正劲无人可敌。这只是表面的光鲜，真实的背后则是无限的悲凉，只是因为我们要宣传正能量，并没有告知民众最真实的一面罢了。

五年前，我曾经写过一篇网文《华尔街背后隐形的战略》。也就是说：当下的全球化经济就是美国主导下的经济模式，他们已经计算好此经济模式的各种变化，他们有理论支撑，有数据分析。一个人的思想和境界决定其人生道路的走向和高度，同样，一个国家的整体的思想和境界高度也决定其国家的方向和发展的文明高度。

当下的中国既三十年来，我们整体国家的思想和境界是什么呢？我总结为两点：1、权益模糊。2、思维短视。目前所以的混乱不堪均来源这两点。根子在于我们的思想方式的错误，从经济学的角度分析，第一要素就是要明确产权，所以上世纪 91 年，我和小军准备在装饰业创业而政府规定只能挂靠国企和集体企业时，我们坚决放弃，而多数国民被一个伟大的理论和口号冲昏了头脑“不管黑猫白猫逮到老鼠就是好猫”，他们也不冷静地思考一下，逮到老鼠是谁的你？假如你这只白猫肚子饿了，吃了一根老鼠的尾巴，老花猫惩罚你，怎么办？这种权益的模糊导致中国社会只要够吃够用的思维清晰者、智者均不会全身心地创业奋斗。当下的混乱、社会矛盾激化、群体事件，包括

贪腐的根源均来源于此。公权力强拆、强吞底层民众的财产，另一面不法分子不择手段侵吞国有资产，都是公私不分最好的验证，私人财产轻易被剥夺，公产同样轻易被侵吞，大老虎打不尽、小苍蝇拍不完……底层被强拆的民众是受害者，贪腐被入狱的高官何尝不算受害呢？

古人云：君子爱财取之有道。但是，我们这个国家，什么才是君子取财之道呢？哪里才路标清晰标示的正道？在我看来，中国的取财道路是漂亮、宽阔的双向各 6 股道的高速公路，路面平整、标线清晰。只是很多人忽视了路旁树丛边不显眼的路标罢了，我看见路标 A 写着禁变道、路标 B 写着禁左转、路标 C 写着禁右转、路标 E 写着限速 120 公里、路标 F 写着限速 50 公里、路标 H 写着白天时段限黄标车……所有的路标字很小，等你开车减速看清的时候，你已经被追尾了！

中国是一个人口大国、地域大国，本应该具有大国的思维，可是我们不幸的是却是用了小国的思维，这个思维在经济领域最著名的理论就是“造船不如买船、买船不如租船”，其实这是小国的经济思维，因为他们的经济体量决定其商业模式，一个大国最重要的是要具有核心的战略资源、完备的基础工业、自己主导的农业模式，也就是说自己的核心利益和命运一定要掌握在自己手里，因为作为一个人口大国每一种产生的消费需求，其需求的总量都是巨大的，一旦被他人掌握，必然被别人任意宰割……所以说：正是这种愚蠢的短视，导致目前看似中国经济总量全球第一，但是我们的核心利益均被他人所控制，汽

车销量全球第一，汽车发动机、汽车电子控制系统被他国控制；手机销量全球第一，手机核心技术被他国所控制；互联网用户全球第一，三大门户网站、网络平台均被日资、美资、南非资本控股……

下面我们谈亚投行。

我们理解为什么要搞亚投行前，首先要明白我们具有资源，我们处于什么的状态（困境），这样才能明白我们为什么要搞亚投行。

可能大家纳闷，我们全球经济总量、贸易量第一了，怎么还有困境呢？

哈哈，此刻你还不明白吗？看看如今的经济模式和金融的方式，正是西方国家为我们设计的方式，我们放弃了自主发展技术，用市场换技术，市场被别人占领了，我们却换了了被淘汰的技术，高新技术一直被禁售、被封锁。我们创造的外汇，只能买国债而不能投资控制他国的核心资源和主流产业，可悲的是我们的核心资源和产业却被他国控制，这些天量的外汇表面看是钱，却买不到高科技技术，也买不到战略资源，美国欢迎我们购买飞机、购买转基因大豆、棉花、转基因玉米、更欢迎曾经得疯牛病的牛肉……

你可能更纳闷，我们不是要经济转型、经济升级了吗？要知道他们三十年前就已经知道并计算出今天你身体壮实想摆脱捆绑的想法，他们已经建立起完备的知识产权保护体系，并不遗余力的抢夺你的人才，他们想尽一切方式把你国家最优秀的人才吸引过去，宁愿消耗优厚的物质利益去养他们，也不愿意看见这些人才创造出微软、甲骨文、波音、辉瑞制药来抢夺他们的财富……

所以，表面看习近平、李克强接手的是盛世的中国，一个经济总量、贸易总量、外汇储备全球第一的国家，真实的景象却是一个虚弱的、中风的、癫痫偶尔发作的巨人。

你可能要骂了，麻辣隔壁，我们 GDP 全球第一，外汇储备第一，怎么中风、虚弱、癫痫呢？诊断出这个病症很简单：首先我们的 GDP 不是绿色、生态的 GDP，这样的 GDP 本质上定位其实就是负资产，其次，我们的外汇储备是美国国债，并不是可以自由买到你想买到的资源和技术，只能购买他们指定的产品，我们吃了那么多转基因玉米、大豆还有所谓的黄金大米，你还敢保证不癫痫吗？

如果你能够理解了我上面的分析，下面我开始点评亚投行了。

目前，我们由于没有掌握高端产品的核心技术和专利，所以无法大规模地出口自己的高端产品（山寨内销除外），亚我们具有的优势就是水泥 GDP、雾霾 GDP，既我们拥有全球最大的粗钢产量和煤炭产量已经最优秀、最廉价、最能吃苦的建筑工人，所以我们要为一带一路的国家修路、修高铁，这样就可以消化我们全球最大的粗钢和煤炭产能。你们没有，我们可以借钱给你，天生粗钢、煤炭也是积压，变成应收的工程款或许是条活路，至少可以转移一下最大的产能过程阻止经济的下滑，为未来经济真正的转型升级争取出更多的时间空间，这也是没有办法之办法。

在品牌和核心技术主导的全球化经济模式中，亚投行并不能改变我们低端产业的模式，我们只是无法在高端突破，只能外延拓展低端产业经济链罢了。不过好的改变就是我们可以影响经济欠发达的国家，

不过也存在他们赖账不还的风险（也许压根就想过还），但是我们并不能左右经济发达国家联手在金融和高端产品上对中国的阻击。

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-04-20

### 《本市最知名奶茶背后的故事》

上周末，陈元老弟请我和小军聚聚，我们十几年未见了，当初陈老弟跟着我们常常在宾馆喝咖啡，我们的当年创业服装业让他心生羡慕，他告诉我和小军，二十年来，折腾过服装、烧烤、啤酒屋、录像带出租、KTV，没有一样成功……

不过，曾经跟朋友合伙开过奶茶店，开了一年分红了 30 万，后来合伙人准备增资二百万，于是退出了。

这个合伙人虽然不厚道（陈与他小学同学，当年加里森敢死队电视热播时，误伤他人眼睛，陈出资 6 千元，救出穷困潦倒的他，后看见奶茶赚钱以增资的方式逼陈退出），但是其商业头脑还是值得大家学习的，于是分享一下：

奶茶店在山西路附近小获成功后，他居然瞄准新街口黄金商圈当时最火的奶茶店，在其隔街对面开店，对手每杯奶茶 7 元，他提高价格为 8 元，不过把被子的体积略微增加些，消费者纳闷凭啥敢比最火的奶茶贵一元，激起他们的购买欲望，于是生意超级火爆，导致对手关门。

他的成功引起行业内老板的嫉妒，也吸引想介入此行业生意者对其探知商业秘密的兴趣，常常有人在奶茶店周围的垃圾箱里，寻找其商业的秘密，可是对手一直没有获得情报，为什么呢？陈老弟道：这

小子要求台湾的奶茶供应商外包装不能有任何信息,即使这样他还不放心,每天生意结束,他把所有的外装、原料盒打包带走,自己销毁……

昨天,在全市最顶级的紫峰大厦一楼,特意看了一眼,这个小小的奶茶店居然跟劳斯莱斯、外资银行为邻。

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-04-21

作者:zhouya12580 时间:2015-04-20

@目光呆滞的润土 2015-04-20

《本市最知名奶茶背后的故事》

上周末,陈元老弟请我和小军聚聚,我们十几年未见了,当初陈老弟跟着我们常常在宾馆喝咖啡,我们的当年创业服装业让他心生羡慕,他告诉我和小军,二十年来,折腾过服装、烧烤、啤酒屋、录像带出租、KTV,没有一样成功……

不过,曾经跟朋友合伙开过奶茶店,开了一年分红了30万,后来合伙人准备增资二百万,于是退出了。

这个合伙人虽然不厚道(陈与他小学同学,当年加里森敢死……

-----

奶茶虽然是暴利的行业,不过当有一个他这样的人出现,后面的人也有可能把价格抬高,或者搞一些促销的什么活动,生意还能依旧那么火爆?也许一年能火爆,那么后面还要增资的话,那该如何解决?核心的地方还没有说出来哦?

-----

当时奶茶店刚刚被引入市场,新街口 5 平米的店面每天营业额在 1 万至 2 万之间,加上山西路第一家店,也就是说,该店主每年盈利数百万。虽然后来者不断蚕食市场,但是他已经赚取了第一桶金,完成了原始积累。

至于后面的增资开连锁只是想让另一个股东退股的借口罢了。

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-04-21

作者: lizhiqiangxing 时间: 2015-04-21

土哥好,有空的时候点评一下荣格直销吧?它的制度,产品等。

谢谢了

举报回复

---

产品:美容、养生

定价:低成本、高售价

渠道:商超、门店没有、没可比参照,专属直销

销售方式:忽悠(打健康、美丽牌)、亲情(打同事、亲戚、同学、好友牌)。

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-04-24

作者: sinotaol 时间: 2015-04-21

请大哥谈谈集体农庄的未来走势?

是否也像任性的高尔夫一样开启新一轮的圈地?

还是继续走新农村建设老路,维持低收益,低成本的运转?

---



## 《高风险、低收益农业背后隐藏的资本选项》

农业即使在西方经济发达国家都属于高风险的产业，牛产业存在疯牛病爆发的风险，猪产业链存在口蹄疫爆发的风险，鸡产业链存在禽流感爆发的风险……

种植业的风险更大，干旱、水涝、冰雹、台风、冻雨、虫害、土壤退化……

也就是说：广义农业存在高风险、低收益的特点。但是，并不是说农业就没有高利润的存在，但是，在我这个局外人看来，如今利润丰厚的农业已经不是农业而是一种奢侈品农业的概念，它已经超越农业消费的概念，转为奢侈品、高端产品的范畴。如日本神户牛肉、山西沁阳小米、武夷山大红袍、无锡阳山水蜜桃、阳澄湖大闸蟹、北京的文玩核桃、东北原生态小产地大米……

所以目前能够盈利的农业其背后均存在着地域品牌价值、历史沉淀价值、特定消费者终身忠诚价值（特定地域对特定农产品的消费习惯）。

所以，你看似这些高收益农业的存在，你却很难复制，因为这些高端农产业链的存在均是数千年，数百年的沉淀的结晶。

我简单分析农业产业链里的奢侈品是告诉大家，你不能用这些特定产品、特定地域的个案来理解整个广义的农业产业是一个低收益、高风险的事实。

如今，国家鼓励农业、鼓励土地流转承包，很多不懂商业、特别是不懂得资本的人，一旦进入后才发现获得盈利非常的艰难，偶然遇

上种植的某类农产业价格疯涨，又被利令智昏的举债投入而在次年的价格暴跌中血本无归。

如果，我们如今理解的农业商机就是圈地，等待土地升值变现就大错特错了，你圈的越大或许死的越快、死的越惨，甚至不知道怎么死的就死去了。

很多人潜意识中的理解农业是低门槛的行业，很想弄快地进入这个行业赚取利润，这些人错误地用日本、法国的农业概念理解中国的农业，他们根本不知道法国政府和日本政府简直是把农民当祖宗孝敬着，不敢有丝毫的怠慢。

下面我来解析农业产业中的商机：

首先你要理解农业是资本玩的，门槛很高，而不是你草根玩的。

玩法一：圈地

资本嗅觉到某块区域存在着巨大的升值潜力，于是动用巨大的资本圈下，这类资本的背后常常有权力的影子，权力知晓规划并且可以改变规划，比如地铁的走向、城市扩展的方向和区域定位，你草根圈的地，权力将其规划为农业保护地、水源保护地、原生态保护地。资本玩家与权力的结合就可以将其转换为商业用地、住宅用地、地铁用地、工业用地……目前，我农庄所在区域被华信资本全部全下3万5千亩的土地，也就是说释迦摩尼地宫开光之时，该区域大部分土地已经提前二年被华信资本收入囊中。

玩法二：小众农业

小众农业就是选择特定区域，高投入、以高端的品质被高端消费

者认可。这类小众的农产品，前期类别的选择、试种、土壤改良也许五年、十年没有效益。我去年吃过一种甜橘柚非常的好吃，这位央企下属酒店的总经理告诉我，他们选择无污染的浙江庆元某处山坡，仅仅 200 亩土地投入 600 万元巨资，每亩投入资本 3 万元，使用有机肥、灌溉的水是天然的山泉水、人工除虫害、修剪管理，而且这种改良的品种经历五年的尝试选种育种，终于获得成功。但是也存在无法复制的，因为他们尝试在其他山区种植均无法达到此地的品质。不过，产量很少，该央企的总部都不够消化，所以，外面市场几乎没有，所以该酒店种植的小众甜橘柚获得了很好的资本回报。

### 玩法三：全球化、全产业

全球化就是利用各国对农业政策的差异、税收差异，和各国农业价格的差异，当某国对某类农产品采取财政补贴、税收优惠时，全球化农企利用价差、税收差异获得利益，具体的奥秘我也不知道，总之盈利的农业企业均是全球化的巨头，他们垄断某类农产品的种子，甚至利用金融期权左右市场的波动。

全产业链的概念就是初期的育种、种植、后期的加工均存在不同的税收优惠、国家的扶持政策。一些全产业链的种植是亏本的，但是他们将后期深加工、品牌获得的高利润，转移到初期的种植，而初期的种植是享受低税赋的产业链，这些懂得避税的企业可以将后期应该缴纳的税收转移到前端的种植业获得税收优惠（如提高农产品的收购价转移，次品质按照高品质定价转移）。

减少腐败的成本和环节，当下的中国腐败已经无孔不入，只有巨

大的全产业链的企业才可以减少腐败的成本获得超值的国家财政的补贴。很多农业巨头每年可以获得数亿、数十亿的财政补贴，其中需支付多少腐败的成本，我不知道，也许一分钱也不需要支付，即使需要支付也因为较少的政府部门的环节，从而节省了很多的权力分食。为什么小的农业和农户很难获得财政的补贴呢？因为中央政府拨付的补贴经历财政部、农业部、省、市、县、乡、村，农机局、植保所层层截留、跑冒滴漏几乎所剩无几。不管什么方式比较分析，这些全产业链的农企一定可以获得单位农产品很多的财政补贴。（每公斤小麦全产业链农企获得 0.1 元的补贴、农户每公斤获得 0.02 的补贴，我只是假设罢了）……

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-04-29

此贴昨天下午发过，不知什么原因被删了，幸亏保存了。

作者：目光呆滞的润土时间：2015-04-28

作者：再出发 2013 时间：2015-04-26

好多网友都希望润土哥带领大家炒股

---

### 《2015 一波股市大牛行情解析》

最近股市特火，网友问股、身边朋友问股、昨日回家老婆也逼着问股，不过我拒绝荐股。道理很简单，老婆炒亏了，我要赔她钱，她若炒赚了那怕番了几番她也不变现，几年后此股被腰斩她还是要骂我，所以我何必自讨烦恼。

我们要了解此轮大牛股市的行情和趋势，首先要了解中国经济的

状况和未来的变化方向,这样我们就可以洞悉其背后的上涨动力和下滑的原因。

如果用美国、欧盟的金融思维你是无法理解中国股市的。这两种股市的差异在于:

美国股市:经济法律是透明的(他们没有文件既所谓的政策),他们唯一不确定的因素就是利息和发钞规模。

中国股市:利率和发钞规模相对透明(维持存款低息、央行宽松货币),股市唯一不确定的因素就是政策(市场准入和发改委调价)。

这样一比较我们就可以知晓:美国是利率股市,中国是政策股市。

如果短期的分析中国美国股市我们发现不了差异,如果将百年美国股市和二十年中国股市做个横向的比较,我们会发现美国股市属于长牛、短熊(5年牛、1年熊),中国股市属于长熊、短牛(5年熊、1年牛)。所以,美国股民痛苦是短暂的,中国股市的幸福却是短暂的。

我们很多股民想发财,却不知道中国经济发展的动力在哪里?其实,除了八十年代到九十年代初期,中国的经济来源于民众内生增长的动力外,此外的阶段则来源于政府的消费动力(公款餐饮、公款旅游、政府工程、大型基础工程),民生的经济来源三大消费(医疗、教育、住宅等民生必须被冠以高消费),使得日常生活必需品的价格一直走低,空间被不断地挤压。

这种中国特色的经济模式某种程度上讲是建立在民众痛苦指数上的经济,一种逼迫民众在教育、医疗、住宅上接手高支出,高到付

出一生的劳作，难道还不痛苦吗？贫穷的家庭培养一个大学生需举债，有一位癌症病人就家徒四壁，买一处婚房要做一辈子房奴，你说痛苦指数如何？这也是习近平、李克强总理真心关爱老百姓而改变经济发展方式的初衷。

从个体心理学分析，所有的经济包括股市，浓缩到极致就两个词汇：恐惧、信心。

美国股民主要是机构，散户很少，因为历史证明机构能够保证股民的收益，散户却很难跑赢大盘。而中国的股市，散户亏，散步委托机构炒股却更亏，如果多少机构能为散户带来长久稳定的收益，那么资本市场开放二十年后的中国，散户应该早已相信机构并委托机构投资，至少当下的中国还没有诞生一个像哈撒韦（巴菲特）一样的投资机构，值得散步托付终生。

如果你理解了恐惧和信心这两个词汇，你就能理解中国的经济现状。

英国的资本主义初期是丑恶的，污染的，没人性的，日本、美国也雾霾污染，也金融诈骗，但是他们用百年的时间走上了正轨，但是中国当下所有的问题在于我们将这些矛盾集中在很短的时间内消化并想彻底地解决矛盾。

过去，中国虽然穷，但是人的心态是平和的，毕竟要穷大家一起穷，人们虽然清贫，但是没有普遍焦虑的心态。但是，如今的社会是市场经济模式，而且教育、医疗、住房也不托底了，这样就导致生存和生活的焦虑。社会成员中，穷人更多的是无奈，富人却是焦虑的主

体。因为富人眼睁睁地看着银行的存款相对于货币的通胀，他们能不焦虑吗？中国的政府领导人也一样面临着焦虑的困境，因为这么多棘手的问题和矛盾到了本届政府已经拖延不下去了（中国人的小聪明取好处将矛盾和损失转移给后人）。

所以，到了本届政府这里反腐也好，关紧地方政府债务也好，降低经济增速也好，都是到了矛盾累积尖锐到极致而不得已为之的措施。

下面，我来谈当下的中国股市

一、股市的心态（人心）：股民普遍的心态——焦虑，焦虑的根源（嘘~~此段不要外传，免得被人肉）在于我们必须维持低存款利息，并超发货币，超发货币你懂得（隐形地抢劫），维持低利息的目的就是让银行获取利益，同时也为央企和垄断国企变相地输血（他们可以获得低息贷款和授信）所以每一个银行有存款的人都无名的不安和焦虑，不懂政治和经济手段者也能感知财富缩水。

普遍心态焦虑后，又分化为两种截然相反的极致心态，信心爆棚和无比的恐惧，我们的老百姓是相信政府的，我们寄希望于某个伟人来拯救自己，所以，每一届政府的初期，股民信心爆棚，也就是说我们的股民一定会相信一届政府美好的许诺，股民用坚决的做多给予领导人坚决的支持，像温总理说的那样：信心比黄金更重要。

但是股市的本质并不是投机，而是用真金白银的红利来体现的，而中国的股市的原始设计就是投机股市，你用投资分红的思维是无法理解的。投机就是追涨杀跌，高位出草木皆兵（没有业绩支撑能不恐惧吗？）

而这种信心是短暂的，随之而来的则是长久的恐惧，恐惧的结果就是买房，中国的房子已经不是居住的功能，转而成为投资的载体，因为十几年来，老百姓唯一发现能跑过物价和货币贬值的载体就是一线城市的住宅。要知道：不是中国老百姓喜欢买房，而是钱存的银行和炒股缩水的更厉害的缘故。

## 二，股市的轨迹

理解了人心的焦虑、恐惧和盲目的自信也就理解了股市的走势和轨迹。

首先，我要提醒大家，熊市不会死人，往往牛市却是要有很多人跳楼的哦。

可能大家认为股市涨了一倍了，很多股番了几番了，股市已经疯狂了哎。

其实，你要看清，发财的是新入市的股民（90后，准90后），如今的股指番了一番，可是许多老股民还没有解套呢，所以你这个新股民获利了结了，那些被套的老股民还等着解套呢。

此轮股市发财的多，偷笑的也多，但是此轮牛市行情结束的时候，他们是怎么死的吗？你们想知道吗？

首先熊市的时候，股民胆子小，通常会买低价股，低价股涨不上去，同样也跌不到哪里去，于是股民最多是煎熬，但是不至于去跳楼。

可是，牛市行情来了后，股民通常敢于买高价股，其实，股民眼里的高价股并不是50元一股的股票，而是从100元一股的股票跌到50元的股票，同样，南北车上升前的20一股，他们不敢买，但是从



38 元一股，往下跌的时候，30 元有人敢买、20 元他们更敢买，散户更多不知道所谓的天价股，都是为了在下行的时候，逐渐清仓的，他们把 48 元一股的中石油美好的记忆留给你，同样，也会把南北车 40 元一股的美好回忆留给你，你等着 2020 年解套吧……（前提是，此刻你还活着）。

如果上面的分析，呢还不明白的话，那么我浓缩成一句概括如下：

【熊市中，股票下跌的空间有限，所以熊市不会死人，股民跳楼的悲剧往往在股市大牛行情以后，那些贪心的股民往往就是死在那些辉煌的大牛股股票上的，原因在于贪心者总是胆小的，他们行事方式谨小慎微，他们不敢在熊市中全仓押宝，但是看见别人发财而又懊恼不已，对于那些牛股上升初期又总觉得是顶部而不敢跟进，直到最后看见此牛股翻了 5 番而痛心疾首。但是当他们关注的大牛股从 100 元下跌到 80 元时，他们觉得机会来了，部分买入，当发现此牛股下跌到 50 元一股时又果断融资全仓买入，接着无比悲哀地眼睁睁地看着此牛股到到 10 元……心如死灰……】

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-04-30

《多行不义必自毙》

常言道：做人要厚道，多行不义必自毙。

1999 年，南京在中华门西侧建设了新跨秦淮河大桥，中山南路南延出城取代了过去中华门这个曾经的主干道，由于中华门成为非主干道，导致南京汽车运输公司的临近中华门的一处 300 平米的房子租不出去。

汽车运输公司下属腾龙公司的梁经理求我们帮忙，结果半年后，我们将此处房产以 23 万的价格出租给了农行，而我们承租南京汽车运输公司的价格也就是 23 万一年，其实，当时的市场行情最多 15 万。

其实，汽运公司不知道，我们为了拿下农行这个客户也付出了很多，我们为农行拉来了几个存款大客户，农行获得每年数千万的存款，要知道银行也是生意人，银行所以肯一次性付我们十年的房租，也是因为他们觉得跟我们合作是盈利的（我们需资金买入土地，这个故事贴里已经交代，不再重复）

可是，当我们与农行签约后，南京汽车运输公司董事长这个无耻的家伙，公然毁约，要求下属腾龙公司将租金提升到全市黄金地段的价格既每年 40 万，龙腾公司老总觉得愧对我们，让我们帮忙却让我们进了笼子后公然反悔，坐地起价，而且此处租金也只能有黄金商业地段价格的三成罢了，怎么能按照最高价租呢？于是，梁经理拒绝董事长詹叔平的指示，结果被詹叔平免去了腾龙公司经理的职位。

而此刻农行的营业网点人民银行已经批复，农行总不能拿批网店开玩笑吧，况且我们也不能学南京汽车运输公司的董事长詹叔平跟农行坐地起价吧，于是乎，我们以每年 40 万的租金承租南京汽车运输公司的 300 平米的房子，转租给农行……

此后的故事就不展开了，我们与南京汽运、农行打了好几场官司，我们当被告也当原告，被这个詹叔平这个无耻之徒弄的心力交瘁、疲惫不堪。

但是，我们拿这个背信弃义的詹叔平没有方法，眼睁睁看着其乘

上了奔驰 S600，住上了别墅，世界各地到处旅游……

《南京交运集团原董事长自定年薪 7 年捞千万》

2015-04-30

“有期徒刑 20 年，并处罚金 50 万元，没收财产 50 万元。”这是法律对南京交运集团有限公司原法定代表人、董事长詹叔平的制裁。詹叔平因私分国有资产 1315 万元，职务侵占 1163.41 万元，挪用资金 150 万元，近日被南京中院二审做出这一判决。他的忠实下属，南京交运集团有限公司原副总经理陈步军，则因私分国有资产罪，被判处有期徒刑 5 年，并处罚金 30 万元。

藏钱

指使财务经理隐藏 1315 万公款，南京市汽车运输总公司系全民所有制企业，1992 年，40 岁的詹叔平成了公司法定代表人、总经理。1999 年，26 岁的陈步军则当上了该公司财务处处长，两人成为关系密切的搭档。

2001 年 1 月，汽车运输总公司改制，詹叔平兼任改制工作小组组长，陈步军兼任改制工作小组财务组负责人。2002 年 6 月，国有公司改制完成，成立南京汽车运输有限公司。

2003 年 3 月 12 日，南京汽车运输有限公司决定增资扩股，公司名称变更为“南京交运集团有限公司”，詹叔平担任法定代表人、董事长，陈步军担任副总经理、财务部经理。

在改制期间，詹叔平指使陈步军，将该公司账外 4 笔定期存款共计 1315 万元予以隐匿，未纳入改制审计。

2002年6月，完成改制后，二人将1315万元及其孳息转至改制后的公司。为了将这些账外资金占为己有，詹叔平想出了很多办法。最后，这笔钱的性质被认定为私分国有资产。

### 捞钱

董事长自定年薪标准，捞了1000多万。2004年至2006年期间，詹叔平利用职务之便，多次以虚开工资、虚开发票、隐瞒返税收入等手段，侵占单位资金共计379万余元，并将上述款项分别用于自己和妻子孙某购买交运集团股份、偿还个人贷款。

从2006年开始到2011年，詹叔平除在公司账上正常领取薪酬之外，还违反规定，为自己度身定制一套“年薪”考核标准。依据制定的考核标准，他一年能获得额外报酬数百万元。

他指使陈步军虚开发票在公司账上报销，套取公司资金524万余元，用以兑现“年薪”。2011年1月，詹叔平又以兑现“年薪”名义，从交运集团财务领取260万元。他们以类似手法，先后套出共计1163万余元，后来被法院认定为职务侵占。

法院认定，2003年，詹叔平指使陈步军用交运集团3张总额150万元定期存单作质押，贷款58万元，以妻子孙某名义，购买交运集团资产经营公司股权58万元。后詹叔平将此款归还。这笔钱被认定为挪用资金。

### 判决

获刑20年，罚金50万，没收50万

南京鼓楼法院查明事实后，以私分国有资产罪、职务侵占罪、挪

用资金罪，判处詹叔平有期徒刑 20 年，并处罚金 50 万元、没收财产 50 万元。以私分国有资产罪，处陈步军有期徒刑 5 年，并处罚金 30 万元。此外，还责令詹叔平退出全部犯罪所得。

一审宣判后，詹、陈二人不服，提出上诉，认为职务侵占罪名不成立。近日，南京中院审理此案后，依法维持原判。

现代快报记者李绍富

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-05-06

[img]<http://img3.laibafile.cn/p/m/212674929.jpg>[/img]

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-05-06

《诺奖得主科斯病逝;留给中国的金玉良言》

美国芝加哥大学法律学院官方网站今晨发布消息称，1991 年诺贝尔经济学奖得主罗纳德·科斯去世，享年 102 岁。科斯教授是新制度经济学的鼻祖，产权理论的奠基人，其理论对中国的经济改革影响深远，科斯生前曾对中国发出十大忠告：

一、必须去除所有加诸国企的特权，让私企得以自由竞争

只要有自由竞争的环境，私企是非常懂得如何应对这些交易费用的。如今，私企最大的挑战是，他们仍然遭受着种类繁多的政策和政治歧视。他们很难进入资本市场，因为资本市场主要是由国有银行所控制。

要抛开为私企设置的种种限制。只要私企(或任何企业)是依法运营，就该享有自由。如果一些经济行为体不遵守市场原则，市场经济就不会成功。必须去除所有加诸国企的特权，让私企得以自由竞争。

二、政府参与土地交易导致腐败猖獗，必须将其自身排除在市场之外

科斯：只要交易双方可以自由讨价还价并达成交易，那么市场行为就可以发生。中国的情况是，政府宣称了对土地的拥有权。国家必须允许土地的事实所有者——多数情况都是农民——进入市场。这样，国家可以通过收税在土地交易中获得很大利益；同时，为了自身利益，就必须将其自身排除在市场之外。

中国在土地交易方面的所作所为，应该叫做单方面获取。这显然并不是市场行为。

政府参与土地交易导致腐败猖獗，带来大量失去土地者的抵抗，这在中国已经被广泛报道。

三、中国应打造一个自由的土地市场

问：深圳发布了一个土地双轨制文件，允许深圳农村变卖集体所有的工业用地。你认为，这是否为中国土地政策提供了一个改革的方向？

科斯：深圳的政策显然是朝着正确的方向前进。中国是一个辽阔而多元化的国家。一种方法或许在一个地方能取得成功，但在其他地方可能就行不通。中央政府应该鼓励地方政府大胆尝试不同方法，打造一个自由的土地市场。

四、在中国，教育和税收两项制度都加重了不平等

科斯：不平等在任何自由市场经济中都不可避免。考虑到中国的庞大以及地区多样性，基尼系数高也在预料之中。争议的核心在于，

导致不平等问题出现的中国市场经济，其深层问题是什么。

比如教育和税收制度，在最发达国家都发挥着强有力的抑制不平等的作用。在中国，两项制度都加重了不平等。只要社会流动的大门是打开的，处于社会结构底层的人对自己的未来、自己孩子的未来有希望，那么不平等本身就并不是问题。

#### 五、中国的计划生育政策显然开错了药方，需要反思

科斯：在发达国家，更替水平生育率被设置为，每位女性平均生育 2.1 个孩子。长远来看，独生子女政策并不可持续。另外，保证政策的实施过程，一向是高成本且充满暴力的。随着一个国家的富裕，女性也趋向于自愿降低生育率。今天没有必要来强制执行如此严苛的政策了。

独生子女政策不仅削弱了中国劳动力数量，还降低了其质量。研究已经表明，独生子女政策实行之后出生的中国儿童，其社会技能被迫变低。当然，其影响也在经济之外有所体现。它在基本社会结构上，也严重削弱了家庭。

#### 六、“边缘革命”将私人企业家和市场的力量带回中国

过去三十年来，中国发生的令人瞩目的市场转型。然而，不是中国政府，而是我们称之为的“边缘革命”，将私人企业家和市场的力量带回中国。

饥荒中的农民发明了承包制；乡镇企业引进了农村工业化；个体户打开了城市私营经济之门；经济特区吸纳外商直接投资，开启劳动力市场。与国有企业相比，所有这些都是中国社会主义经济中的“边

缘力量”。

## 七、中国经济学者要从黑板经济学回到真实世界

科斯：我相信经济增长的秘诀是分工，研究分工就必须考察真实世界。过去半个世纪以来，我一直在呼吁我的同行们从黑板经济学回到真实世界。不过没有什么效果，我的同行们似乎不大愿意听我的劝告。中国有那么多优秀的年轻人，那么多优秀的经济学者，哪怕只有一少部分人去关心真实世界，去研究分工和生产的制度结构，就一定会改变经济学。我始终对中国寄予厚望！

## 八、中国必须让其政治权力服从于法治

科斯：人类社会到处都存在着腐败。过去 50 年间，我在芝加哥的家中，常常听到市政官员的腐败新闻。伊利诺伊州的两任州长现在都身陷牢狱。我的同胞、英国历史学家阿克顿公爵解释得很清楚：权力产生腐败，绝对的权力产生绝对的腐败。如果政治体制是透明的，如果权力由法律来约束，如果任何权力的滥用都可以追溯责任（自由媒体和独立司法体制，因而是需要的），那么腐败就不会威胁到秩序和稳定。

科斯：不管是政治改革、法制改革，还是体制重建，叫法无所谓，中国必须让其政治权力服从于法治。

## 九、中国经济面临着一个严重的缺陷：即缺乏思想市场

“具备批判思想、愿意挑战权威，而又宽容、虚怀若谷的公众，是自由思想市场发展的沃土”

中国没有理由比韩国、日本或美国缺少创意。只要中国开放思想



市场，允许大学独立、自治，给私企与国企同等的待遇，中国就会迅速在科技方面更上一层楼。

如今的中国经济面临着一个严重的缺陷：即缺乏思想市场。这是中国经济诸多弊端和险象丛生的根源。

我收到过许多中国读者的来信。经常被问的是，“科斯教授，为什么没有中国科学家被授予诺贝尔奖？”对此，我真的无法回答。

中国已故的物理学家钱学森也许提示了一个耐人寻味的答案，在与温家宝总理会面时，钱学森提出了一个发人深省的问题，“为什么中国的大学在 1949 年后没有产生一个世界级的原创性思想家或有创见的科学家？”

钱学森之问帮我回答了中国读者向我提出的问题。而就钱先生的问题，我却有个答案，那是因为中国缺乏一个开放的思想市场。

开放、自由的思想市场不能防止错误思想或邪恶信念的产生。但历史已经表明，就这一方面来说，压制思想市场会遭致更坏的结果。

一个运作良好的思想市场，培育宽容，这是一服有效的对偏见和自负的解毒剂。在一个开放的社会，错误的思想很少能侵蚀社会的根基，威胁社会稳定。

“钱学森之问”清晰表明，一个充满活力的思想市场不仅是学术卓越的一个先决条件，也是开放社会和自由经济不可缺少的道德和知识基础，没有这样的思想市场，人才的多样性必将枯竭。

十、中国的奋斗就是全人类的奋斗！

我是一个出生于 1910 年的老人，经历过两次世界大战和许多事

情，深知中国前途远大，深知中国的奋斗就是全人类的奋斗！中国的经验对全人类非常重要！

“我今年 98 岁，垂垂老矣，不知道还能够活多久，随时都可能离你们而去。希望在你们，希望在中国。我相信你们是不会让我失望的！”（2008 年 7 月 14~18 日，中国改革开放三十周年之际，科斯教授以 98 岁高龄，亲自倡议并主持召开“中国经济制度变革三十周年国际学术研讨会”。（文章来源于搜狐）

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-05-06

作者：wangqiang035 时间：2015-05-06

关注大哥帖子 2 个多月了，非常佩服大哥，小弟大三学生，家庭条件不是很好，最近想到一个事情，想出版给学生看的册子，里面内容为学校发生的一些事等生活当面的东西，其他的内容适当添加，然后商家在杂志册子上做广告，赚钱广告费用，问题就是不知如何更好说服商家合作，求大赐教，不甚感激

---

这种商业方式已经被淘汰、被过时，你必须有新的创意和新的平台。

你对你的学校和周围的商业环境不了解，所以不能给你具体的建议，我可以给你一些启发性的想法，也不一定成熟，仅仅打开一下思维的空间罢了。

比如在学校组织个秀舞团，女孩子休闲修身美体，你可以周末将秀舞团给商家营造气氛也可以参与开业庆典活动，女学生们获得报酬，

你也可以获得一些收获，更重要的是获得社会实践，也许获得爱情。再则可以组织学生有爱心的同学参与慈善活动，关爱孤老、智障幼童，当然活动以企业商家的名义去宣传，你们付出了爱心、商家获得美誉度，这样可产生双赢的效果。总之，直接追求商业利益，不如追求爱心、公益，顺便获得经济利益。

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-05-09

谢谢，每年此时此刻总收到朋友的祝福，感动中。。。。。

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-05-11

开贴时，有写中国“伪市场”的想法，但是这种腐败横行的状态下是不可能发帖的，所以我只能暗示中石油、中移动、中石化、电网老虎的腐败……

随着王岐山、习大大反腐的不断深入，网友们已经认识到当下中国市场经济乃“伪市场”的真面目。今天特意转帖一篇文章，让大家了解中国的商业市场是如何运作的。

**【“赵衙内”的房产帝国(之一)】南京：父荫下的原始积累**

2015年05月11日

21年前，中国的房地产业开始发轫，时年21岁的赵晋赖祖德父荫，以空手套白狼之势在南京完成原始积累，进而北上津、鲁、冀，南下浙江，攻城略地，至少创办六十余公司，打造了一个庞大的房产帝国。其开发楼盘时增加面积之肆无忌惮，围猎权力之无所其及，皆令人瞠目。赵晋几乎每建一楼皆民怨沸腾，业主维权每每走投无路。值中央铁腕反腐，“猛虎翦翼，方入桉中”

【财新网】（记者谢海涛）

2014 年的最后一天，昏黄的夕阳泻在南京丹凤街上，恒基中心公寓 B 座四楼的屋顶花园里，一片落寞。下午四点刚过，一个看房人走出 402 房间，锁上门，推着自行车慢慢而去。

B 座 402 临街的门面处落满树叶，南京瀚海房地产开发有限公司（以下简称南京瀚海地产）的名字还在，金色的电梯门似乎还能看出主人往日的辉煌。

由此北向六百多公里处，山东济南的文化东路上，金碧辉煌的万豪国际公寓楼盘内，一栋五层小楼大门紧闭，门墙上写着山东诚基房地产开发有限公司字样，左右一对白色石麒麟作咆哮状，门前一尊三面观音低眉作慈悲相，观音像下的水池里，塑料荷花已冻结在冰里。

由此再北向三百多公里，天津南京路上，诚基经贸中心 3 号楼的四楼南端，黑如隧道，人去尘积。冰封的海河边上，水岸银座的销售中心大门紧闭，开发商天津高盛房地产开发有限公司的奖牌依然琳琅满目。

上述楼盘的主人，在 2014 年 7 月之前，并不为公众所知。当月，天津银监局发出的一份金融监管提示书称，天津高盛房地产开发有限公司和天津汇景房地产开发有限公司的高管被有关部门控制，两家公司实际控制人为赵晋。

这个神龙现首不现尾的地产商至此浮出水面，而牵其一线，震动数省市政坛。

在天津，2014 年 7 月 20 日，天津市政协副主席、公安局长武长

顺涉嫌严重违纪违法，接受组织调查。

在江苏，2014年9月13日，南京市委常委、建邺区委书记冯亚军落马。三天后，连云港市委书记李强落马。

在北京，2014年10月11日，已退休8年的江苏省委原常委、秘书长赵少麟，国家行政学院常务副院长何家成，在同一天落马。

在山东，2014年12月，山东省省委常委、济南市委书记王敏被查……

在诸多政要出事的背后，隐隐然有赵晋的影子。赵晋是谁？何以有如此大能量？

遥想1990年代初，中国的房地产业开始发轫，此后成为中国经济发展的支柱产业，也成为平民谋生的悲凉地，开发商登顶富豪榜的加冕场，以及政府官员腐败落马的泥潭。21岁的赵晋于彼时乘势而起，赖祖德父荫，以空手套白狼的姿态，在南京完成原始积累，进而北上津、鲁、冀，南下浙江，攻城略地，至少创办六十余公司，布点京、沪、深、港等地，打造了一个庞大的房产帝国。

其人貌似低调，从不在公开场所露面，而开发楼盘时，谋划手段之精妙，之肆无忌惮，皆令人震惊。其智商之高，能力之强，谈笑间，玩弄法律、政策于鼓掌之间。几乎每建一楼，皆民怨沸腾，业主维权成燎楼之势；而其挟权力以“维稳”，令业主苦不堪言。值中央铁腕反腐，“猛虎翦翼，方入桫中”。

赵晋不仅“为富不仁”，其人早年给人送礼，暗中录音录像，后在京城建有高级会所，有如赖昌星之红楼，招待王敏等各路领导，勾

连上层关系，并录像以要挟。值其于会所中翻船之际，录像中出现的人物次第显形，一个纵横数省市的官商网络慢慢浮出水面，而水依旧很深。如律师胡春雨感慨：该案件亦吾国反腐洪流中一波澜尔。濯足濯缨，深未可见。

20年苦心经营，20年风流富贵，一朝大厦倾，树倒猢猻散，如一场金陵春梦。其梦破时分，给人们留下N多疑问：赵晋何以成为赵晋？其成长之土壤何在？

于此，盘点其成长史，非为痛打落水虎落水蝇，非为政府反腐歌功颂德，而旨在以审视中国房地产业20年之烟云黑幕，中国实行市场经济以来，某些领域政商共生之畸形生态，以及种种世相人生，以为世鉴。

“赵衙内”的房产帝国之一

南京：父荫下的原始积累

南京，虎踞龙盘之地，温柔富贵之乡，赵晋的起家之地。

房地产业，近20年来影响中国经济、社会乃至官场至巨至深的行业，亦是赵晋发迹直至最后打翻一船人之所在。

和一般白手起家的房产大亨不同，赵晋如《红楼梦》里贵公子衔玉而诞。年既长，赖祖德父荫，以衙内姿态，行原始积累之能事。一个弱冠青年，如何快速成长为一个既飞扬跋扈又神秘低调的隐形富豪？其长袖善舞，勾连官场的手段如何养成，经营房产谋取暴利的技术如何问世？

显赫家世

1994年6月，当赵晋创建南京世昌房地产开发公司（以下简称南京世昌地产）时，只有21岁。这是一家由共青团中央办公厅批复成立的公司。

1994年，正值邓小平南巡讲话之后，中国经济开始了新一轮腾飞，全民大经商由此开始。彼时，全国政府机关、公检法系统，甚至军队，纷纷涉足商海。南京世昌地产为适应团中央办公厅发展第三产业的需要而建，经江苏省建委批准，在江苏省工商局核准登记注册。

根据团中央办公厅相关批文，该公司为全民所有制企业，实行独立核算、自负盈亏，注册资金1000万元，地点设在南京市工人新村108号，主营房地产开发及中介服务，兼营建筑材料、建筑装潢、建筑五金的销售协作。

这年6月7日，赵晋被团中央办公厅任命为公司法人、总经理。年轻的赵晋，并不具备共青团背景。知情人称，这和其家世背景有关。

根正苗红的赵晋，出生在南京军区部队大院。其祖父是老资格的开国军人，其父赵少麟，1946年10月生人，祖籍山西原平。这是中共革命老区，抗战时著名的火烧阳明堡机场即发生于此。这片红色的土地上，陆续走出20余位将军，两千多名烈士曾为国捐躯。

知情者称，赵少麟出身于南京空军大院，最早是在南京市小营小学接受教育，这是一所由华东军区空军干部管理部1952年创办的学校，时为空军子弟小学。

1965年8月，赵少麟进入解放军军事工程学院原子工程系学习。这所筹建于1952年的著名军事院校，因校址在哈尔滨，又简称哈军

工，约 300 位将军、40 多位两院院士以及诸多中央级政要曾在此就读、执教。哈军工的读书经历，为赵少麟仕途打下了坚实的基础。

1970 年，哈军工毕业的赵少麟进入南京大桥机器厂工作。这是一所建于 1958 年，为信息产业部门和部队定点研制气象雷达等产品的军工企业。他在这里历任工人、技术员。1980 年 6 月，升任厂党委副书记。

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-05-11

1982 年 8 月，赵少麟出任共青团南京市委书记，由此开启仕途。1984 年 3 月，赵少麟任南京市鼓楼区委书记；1986 年 4 月，任南京市委常委、市委秘书长；1989 年 8 月，任南京市委副书记。

1973 年 7 月，赵晋就出生于这样一个红色家庭，在南京军区的大院长大，在南京著名的金陵中学、南京第十三中读书。接近赵家的人士称，赵晋读书时成绩不是太好，但人非常聪明。

1990 年 9 月，赵晋进入设在南京的解放军国际关系学院读专科。这是一所隶属于解放军总参谋部的院校。1993 年毕业之后，赵晋并没有进入部队或机关工作，而是进入上海一家公司的南京分公司。

在赵晋创业的 1994 年，后来与其关系密切的部分人士各有前程。

他的父亲赵少麟在这一年从淮阴市市长升任市委书记。1992-1997 年，赵少麟从省城调至苏北地级市淮阴（今称淮安市），历任淮阴市政府和市委的最高领导职务。一位江苏省的退休老干部后来接受媒体采访时称，淮阴是江苏省比较穷的一个地区，在赵少麟任上，淮阴并无太多变化，但这并没有妨碍其此后继续擢升。



在天津，平民子弟武长顺，经过 24 年打拼，已从一名普通交警，擢升为天津市公安局副局长兼公安交管局局长。

在济南，山东师大 78 级大学生王敏，进入山东省委工作已 12 年，担任省委办公厅副厅级秘书兼秘书二室主任。

在南京，同样出身南京军区的李强，1991 年调入江苏省委办公厅，时为南京市政府办公厅副主任。

在北京，学界精英何家成则结束在江苏的挂职，返回北京担任国内贸易部政策体制法规司司长。

何家成 1956 年 5 月生于南京，1978 年考入南京大学经济系，1981 年至 1986 年间，在中国社科院攻读经济学硕士和在职经济学博士，先后师从经济学家戴园晨和刘国光。期间他和华生等人合作的《微观经济基础的重新构造》获得 1986 年中国经济学最高奖——孙冶方经济科学奖。1984 年 6 月，硕士尚未毕业的何家成，参加了在中国经济发展史上具有重要意义的莫干山会议，并和华生等人提出放调结合的双轨制；同年 9 月，何家成又参加了同样重要的巴山轮会议，由此开启了其高层智囊之路。

1986-1987 年，何家成在中共中央办公厅调研室工作一年后，被调到曾经赫赫有名的“政改办”（即中央政治体制改革研讨小组办公室），1987 年十三大后在政改办基础上成立中央政治体制改革研究室，何家成担任综合局副局长。

1989 年 6 月之后，中央政治体制改革研究室与中共中央农村政策研究室合并为中央政策研究室，何家成的履历出现了短暂的空白，

但仕途反而得以提升。1990年，他调任原国家物资部办公厅副主任、部长办主任，之后还兼任正司局级的中国物资经济研究所所长。简历显示，1992-1993年，何家成被派往江苏无锡市短暂挂职副市长。1993-1995年，他担任国内贸易部政策体制法规司司长。2000年，44岁的何家成成为国务院任命的首批36名副部级国有重点大型企业监事会主席之一；2009年9月，他出任国家行政学院副院长，2013年3月，升任常务副院长，主持学院常务工作，被明确为正部级干部。在此期间，经济学理论功底扎实的何家成一直充当着中央高层幕僚的角色，经常出入中南海。

多位消息人士向财新记者证实，何家成与赵家是通家之好，赵晋称呼其为“干爹”。关于何家成与赵家的交好。一说出身草根的何家成，在某次回南京时，结识了有靠山的赵少麟；一说在何家成1992年至1993年挂职无锡副市长时，结识了时任淮阴市长的赵少麟。更有人士称，何家成的公开简历有误，他当年就是在淮阴挂职，而不是无锡。

这些只是赵家关系的冰山之一角。

父子同唱房产戏

在赵晋创业的1994年，中国的房地产市场方兴未艾。

1990年，国务院颁布《城镇土地使用权出让和转让暂行条例》，标志着中国房地产业的肇始，但很快，房地产泡沫在海南等地出现，政府开始第一轮紧缩性宏观调控，造成了大量烂尾楼和银行呆坏账。

南京的房地产市场也是自1990年代起步。据《南京市志》介绍，

1992年，南京实施公有住房制度改革；1995年，稳步出售公房；1997年，停止福利分房。但在1994年以前，南京的商品房年上市量只有约100万平方米。

一座城市的变迁与发展，离不开房地产业的推动。房地产对于城市发展的重要性，赵少麟早有认识。

1993年，身为淮阴市市长的赵少麟，在接受《瞭望周刊》访谈时表示，淮阴交通条件不好，改善也非一时之功，因此投资者少。怎么办？能不能反过来搞，把旧房子拿出来卖，拿了钱去盖新房子招商。

赵少麟举了淮阴淮海大厦的例子，称淮海大厦经营五六年，年年亏本。后来整个包给了外商，每年按一定的递增率收钱。但也有人理解，说这么好的地段怎么包给别人经营呢？但就是不去想，这么好的地段，自己越办越亏，为什么不能让他投入市场经营，成为生财聚财的源泉呢？现在大家想通了，市里的房地产都可以卖，有的政府机关占了商业黄金地段都要卖。转起来才能生钱，有了钱，淮阴的戏才好唱。

在赵少麟围绕着经济发展“唱戏”之际，赵晋的创业也开始了。

新成立的南京世昌地产，编制25人，或来自房产公司，或来自供电局、自来水公司等市政部门，也有来自赵少麟掌控过的南京大桥机器厂，其中不乏干部子弟。

1994年8月14日，成立两个月后，南京世昌地产和一家集体企业南京恒盛物资经营公司，在苏州合资成立苏州市泰和房地产开发有限责任公司（以下简称苏州泰和地产）。1996年3月5日，苏州泰和

地产又和江苏泰丰商贸发展有限公司合资，成立江苏鸿业房地产开发有限公司（以下简称江苏鸿业地产）。

赵晋以上述三大公司为母公司，开始了在宁、苏两地发展的双城记。

### 南京首秀

赵晋开发的第一个楼盘，是南京宁夏路住宅。

宁夏路属于颐和路公馆区，在南京人印象中，颐和路公馆区于南京，如同外滩之于上海，八大关之于青岛，凝结着 20 世纪初中国的历史记忆。此地全称为颐和路历史文化街区，北到江苏路，东至宁海路，南抵北京西路，西至西康路，总面积约 35.19 公顷，是全国规模最大、保存最完整的民国别墅建筑群，被誉为“民国官府区”。

民国时，旧官僚、新权贵、外国公使云集于此，兴建官邸，道路以中国各地名胜命名，主干道叫颐和，两侧有珞珈、牯岭、宁夏诸路。马歇尔、孙科、宋子文等人于此留下印记。新中国之后，这里的小楼小院内住着南京军区的将军、江苏省的老干部。宁夏路一带地块，非一般人所能拿到。

1994 年，成立之初的南京世昌地产，申请对宁夏路 3、7 片进行开发建设，向南京市建委提交《关于申请建设多层住宅的立项报告》。当年 7 月，南京市建委做出立项批复，称为加快旧城区的改造建设，经研究同意世昌公司对鼓楼区宁夏路 3、7 片进行开发建设。

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-05-11

这是一块面积不大的地块，南京世昌地产在这里建了三幢楼房，

两幢五层，一幢四层，总建筑面积 4342 平米。

1995 年 8 月，南京世昌地产以宁夏路住宅楼的名义对外售房。耐人寻味的是，南京市房管局在颁发的销售许可证中称，该项目不得广告宣传。

1996 年，成立两年后的南京世昌地产进行改制。

这时中国的房地产市场并不景气，紧缩性的宏观调控政策落实后，经济过热势头放缓。据《南京市志》介绍，1995 年后，南京商品房市场投入量涌增，而需求量减少。1995 年，商品房上市量达 644.7 万平方米，销售量只有 117 万平方米；1996 年，商品房上市量 586 万平方米，比上年下降 9.1%，销售 178 万平方米，比上年增加 52.1%，但因上市量远大于销售量，年末商品房空置量仍高达 408 万平方米。

1996 年 12 月 25 日，团中央办公厅向江苏省工商局出示情况说明称：“我单位曾于 1994 年向你局申请注册成立南京世昌房地产开发公司，当时由于我单位资金紧张，所以该公司注册资本金未到位，对此我单位深表歉意。鉴于至今我单位仍无力筹措该公司的注册资金，且未投入任何资金，致使该公司无法正常经营，所以我单位决定不再作为该公司的出资者及主管部门，并同意该公司改制。”

而在南京世昌地产成立时，其企业注册资金来源情况说明称，注册资金 1000 万元，系团中央办公厅拨款。

1996 年 12 月 28 日，南京世昌地产进行公司重组，注册资金仍为 1000 万元，赵晋任董事长兼总经理，公司名字变更为江苏世昌实业有限公司（以下简称江苏世昌实业）。赵晋个人的房产江湖由此开

启。

1998 年左右，江苏世昌实业转战石婆婆巷。

这一年，中国的房地产市场迎来了新发展。1998 年 5 月，中国人民银行出台《个人住房贷款管理办法》，倡导贷款买房。7 月，国务院正式宣布停止住房收入分配，逐步实行住房分配货币化。海南房地产泡沫破裂后延续 5 年的颓势，在这一年得以扭转：当年全国完成房地产开发投资 3623 亿元，同比增加 13.79%。

亚洲金融危机爆发后通货紧缩的经济局势，使得政府决定催热房地产拉动内需，这一影响深远的决策影响持续至今，房地产成为中国经济的支柱产业之一，不仅造就了大批中国富豪，也成为政府官员落马的主要泥潭。

在南京，1998 年 12 月 31 日，南京停止住房实物分配。1999 年 5 月，允许已购公有住房上市出售，促使房地产市场进一步活跃。赵晋也得以乘势而起。

南京石婆婆巷也不是一条平常小巷，西连被张恨水写进小说的丹凤街，东接东南大学。民国时，徐悲鸿和蒋碧微在这里漫步张爱玲和胡兰成在这里缠绵。

在石婆婆巷与丹凤街交界处，江苏世昌实业拆迁居民的平房，开发了三幢七层的商住楼，为石婆婆巷 12 号、14 号、16 号，建筑面积 2 万余平米。1998 年 8 月 14 日，由南京房产局颁发房权证。

石婆婆巷一度成了赵晋的大本营。江苏世昌实业以此为基地，相继成立了南京分公司、南京第二分公司、上海分公司。

苏州泰和地产也于 1998 年 9 月 1 日，从征战四年的苏州迁至石婆婆巷 14-2 号，其后更名为江苏泰和房地产实业有限公司（以下简称江苏泰和地产）。

在石婆婆巷 14-1 号，赵晋于 1996 年 12 月成立了江苏恒基商贸有限公司，2000 年 5 月成立了南京而仁贸易有限公司。

在石婆婆巷 12 号楼下，赵晋于 2000 年成立了南京恒基通讯器材市场，后来此地成为南京有名的二手手机市场。

此后，赵晋还成立了江苏嘉辉广告文化传播有限公司、南京德辉广告文化传播有限公司、南京顺熹隆广告文化传播有限责任公司以及上海康定投资管理有限公司等。

石婆婆巷的居民，见证了赵晋早期发展的威势。在一位居民印象中，那时赵晋天天在这里上班，长得高高胖胖的，公司里养了一帮保安，身上雕龙画凤。恒基通讯市场开业时，居民们看到时任玄武区公安分局局长着便装前来剪彩。

石婆婆巷的回迁户，对赵晋更是深有感受。沈真文（音）是其中的一户。据当地《江南时报》报道，1999 年，沈家拆迁后按协议回迁到石婆婆巷 14 号楼内居住。按照当初开发商的承诺，沈家拿到一小套住房，以及 16 号楼下一间 10 平米的“门面房”，然而，此房有名无实，并不在街上，而是在小巷的里面，三米外即是围墙。沈家对此颇为不满，多次找到开发商交涉。

2002 年 5 月 10 日晚上，沈真文再次找到开发商负责人，双方发生争执，后经派出所协调予以平息。第二天晚 11 时许，沈家夫妇准

备休息时，几名陌生人来敲门，并称有人在楼下等，找他们去调换房子。为慎重起见，沈真文拨打了 110 报警。丹凤街派出所值班警察接到电话后，让他在楼下等。然而，沈真文和妻子下楼后不久，即有一伙人从暗中冲出，对其一顿暴打。

多年后，附近居民对财新记者称，那天下着雨，在石婆婆巷的松树前，十几个人像练拳一样打沈真文，他被打趴在一个水坑里，妻子大喊救命。

行凶者欲乘车逃离现场时，警察赶到，在群众的协助下，抓住一名身着黄色西装的行凶男子，但此人第二天就放走了。沈真文被送进医院抢救，其鼻骨与一根肋骨被打折，面部及脑部有挫伤，脾脏也被打坏。

《江南时报》记者当时采访到开发商一位赵姓副总，对方称，整个事件与该公司无关。此事后来不了了之。

“我们晓得他老头子是江苏省委秘书长，没人敢动他。”知情居民说。

### 原始积累的秘密

赵少麟是在 1997 年 11 月，从淮阴市委书记调任江苏省委副秘书长、办公厅主任，开始接近江苏省权力核心圈的。1998 年 6 月，他升任省委秘书长兼办公厅主任。接下来的 8 年中，陈焕友、回良玉和李源潮先后出任江苏省最高领导，但赵少麟的工作分工一直没有变，并在 2000 年进入江苏省委常委班子——这也是他担任的最高职务。

知情者称，赵少麟在南京官场上并不张扬，但民间口碑不好。2000



年左右，曾有开发商跟他谈及赵少麟时说，这哪里像共产党的干部。

赵晋的原始积累中，赵少麟提携甚力。在南京多位房产界人士印象中，赵晋势利、霸道，他的原始积累是一种空手套白狼的方式，“只要他看中了哪块地，赵少麟会直接出面打招呼”。

“每个项目都有他老子在里面，他会把地从人家手里转过来。”知情者举例说，2000年前后，南京汉中门外二道埂的一块地，有家房产公司来买，只给600万元。那块地只有五六亩，但位置非常好，在莫愁湖边上，600万元比市场价便宜一半。土地的产权方不同意卖，后来上级领导硬压下来，一定要把地卖给该公司。

“当时听说是赵少麟的儿子来买地，但赵没有直接出面，是淮阴驻南京办事处的人来的。”该知情者说。

在父亲的荫护下，至2000年，赵晋的资产已初见规模，其旗下房产开发的三驾马车江苏泰和地产、江苏世昌实业、江苏鸿业投资，在这一年各有斩获：

江苏世昌实业，已建成靠近南京大学鼓楼校区的汉口路48-2号住宅；

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-05-11

江苏泰和地产有五处工地在建。至2001年，公司所开发的12幢商品房有7幢竣工；

江苏鸿业投资有限公司，在进行大行宫雍园项目前期开发准备工作，该项目占地2.1公顷，拟建住宅4万多平米。

更多的时候，江苏鸿业投资承担着资本运作、对外投资的作用，

先后投资江苏世昌实业有限公司、南京顺熹隆广告文化传播有限公司、南京永亨房地产开发有限公司、南京百润德置业咨询有限公司。

赵晋的项目还涉及军队政策性住房。多年后，赵晋在其公司介绍中声称，他旗下的房产公司，始终承担着“央企”的历史使命与责任，为我国房地产行业的发展及地方、军队政策性住房的建设做出了巨大贡献。

知情者称，“智商极高”的赵晋，除了依靠父荫，也善用各种人脉资源，长袖善舞。其早期的合作者中，不乏出身南京公教一村的子弟，这是南京市委市政府领导所住小区。

数年间，赵晋于南京建立 20 多个公司。这些公司或租在办公楼内，或蜗居民居内，从一开始就蒙上了神秘面纱，数年后一些公司又悄然注销，了无痕迹。

这些公司的法人大多不是赵晋，或是其公司高管，或是普通员工、秘书，或是一些身份不明人士，且法人经常变动，让人神秘莫测。

1999 年 7 月，江苏鸿业投资的法人变更为一位姬先生。两个月后，南京世昌实业的法人也由此人出任。

姬先生，时年 65 岁，北京崇文区人，1950 年代曾就读于哈尔滨外国语学院，也曾赴苏留学，此后供职于燃料工业部、中国国际旅行社，还担任过北京某实业公司总经理。

2000 年 2 月 12 日，江苏泰和地产的法人变更为一位孙先生。孙先生，北京宣武区人，1957 年生，北京某师范学院毕业，曾在北京市一所中学和深圳某发展有限公司工作。

姬、孙两人其后出任赵晋多家公司的法人。两人都曾在北京对外友好交流促进会任过职，姬先生还担任过副会长，该促进会设在北京一座部队大院内。有消息称，赵晋也跟该促进会有关联。

2004年9月15日，在南京世昌实业的股东会上，一个叫苏韵的南京人出任董事。同一天，她又当选为江苏泰和房产董事。苏韵生于1977年，是赵晋的中学校友，大学毕业后，曾在保险公司工作。2001年6月，进了润信国际集团有限公司，后成为赵晋的财务总监。苏韵和弟弟苏冠睿多次出任赵晋公司的法人。

在赵晋所控制的公司中，出任法人最多的则是一个叫杭宁的女性。杭宁出生于1953年，曾供职南京某无线电厂，长期担任会计工作。

从表面看，这个叫杭宁的神秘人物，创立了一个庞大的房产帝国，转战京津鲁等地，吞吐风云，询之于业内，几乎无人识其面目。

实际上，杭宁诸人不过是马甲，赵晋在这些马甲的后面运筹帷幄，攻城略地。

### 恒基中心的隐患

在赵晋后来的房产江湖中，香港是一座幕后之城。

知情者称，还在南京的时候，赵晋就经常去香港，后来几乎每年都去，或是考察市场，或是其他目的，甚至有人怀疑他去洗钱。

香港成为他此后多家离岸公司的法定地址，这些公司多是注册在英属维尔京群岛，他从这里出发，以外商的身份反身进入内地，或直接成立公司，或参与股份，成立合资企业。

香港更成为赵晋此后房产帝国的“延安”，他从这里借鉴了先进

的房产思路，吸取了新的想法，加以改造，以打造自己的基业。

一位知情的员工对财新记者透露：“老板（赵晋）从南京时代，就开始模仿香港。楼盘起的名字跟香港公司很像，很多人以为这是香港公司。他就是要故意造成这种印象。最初，公司的人也会对外宣称，我们是香港公司，李嘉诚入股之类。”

2003年8月，建设部公布了国务院18号文件，明确了房地产支柱产业中的地位，中国的城市房地产业走上了打造富豪的征程。也就从这一时期开始，赵晋开发的楼盘开始高端大气上档次，开始香港化。

2003年8月28日，南京丹凤街上，由石婆婆巷路口向南数百米处，一家名叫恒基中心的公寓开盘，这是赵晋试水高档楼盘的处女作。

由江苏泰和地产开发的该楼盘，分A、B两座大楼，高19-20层，1到4楼是商铺，其上为住宅。在开发商的广告中，楼盘地处黄金地段，配套设施优越，为优良社区和学区，建有五星级酒店标准的大堂，配备会所、屋顶花园等，均价每平方米6500元。楼盘开盘后，连续多日创造南京楼盘销售量新高。

2004年，恒基中心两座高楼拔地而起，雄视周边低矮民居。B座侧面二楼处，4根巨大的廊柱间，两个大圆盘上的“恒基”金色大字，让人想起香港的恒基兆业地产集团；圆盘中间是一个由权杖、令旗组成的徽标，同样让人浮想连绵。

恒基中心成了赵晋公司的新基地，其B座402室是他旗下多家公司的所在地。赵晋后来纵横津门诸地，谋取高额利润的系列技术，也正是通过该楼盘开始操练。

知情人称，赵少麟在位时，利用职权、关系，从别人那里转让多起土地，让儿子操作。丹凤街的这块土地也不例外，原是玄武区开发公司的地块，赵少麟利用职权强行拿到手，后来补签了合同。

在赵晋后来的房地产牟利过程中，更改容积率是其重要手段。恒基中心本来容积率是 2.2，赵晋把大楼盖到了 7.1。如果按照容积率，需要补交数以亿计的资金。但赵少麟利用职权，把此事抹掉。

恒基中心的两座楼之间，政府开了一条薛家巷，等于增加了很多商铺，容积率也增加了很多，对于开发商是有利的，但南京市政府反而补偿了赵晋不少钱。

在赵晋更改容积率的征途中，时常需要变更设计。恒基中心于此也已牛刀小试，其隐患则在多年后陆续出现。

据南京龙虎网当时报道，市民陈汝（化名）花了近 110 万元购置恒基中心一套六楼住房。2004 年入住后，问题接踵而至。一遇雨天，房屋就出现大面积渗水，而且地面有很多小裂缝，前后折腾三年，一直没彻底解决。2006 年 2 月，开发商在陈汝家房屋内墙体与窗户连体处，打开一条 4 米长的排水沟，还发现墙内有大量积水。

陈汝曾去南京市规划局档案馆，调出房子的原始建筑设计图，让她吃惊的是，开发商将原本与外墙平行的东北角的弧形窗户向外延伸，房屋多出一个大理石空体平台。

建筑专家验房发现，该公寓以陈汝家所在楼层为界，上下楼层均在一个平面内，唯独六楼向外突出了一个平台，如一道花边雕塑把六层包起来，外围看起来非常美观，但里面全是空的。由于该公寓的外

围墙体上没有排水管，一到雨天，整栋楼外墙面的雨水，就顺着陈家的外墙体倒灌入室内。

另一个困扰业主的问题，是恒基中心公寓外墙大理石的掉落。从2008年上半年开始，公寓B座外立面大理石就开始脱落。公寓裙楼上有500多户居民，裙楼下是多家商业网点，每天客流量达10万人次，大理石砖的掉落，使这一闹市区的安全被蒙上阴影，先后多辆车子被砸坏。

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-05-11

大理石坠落事件，一直持续到2012年。据《南京晨报》报道，大年初一下午，恒基中心公寓B座南面五楼，又有三块十几公斤重的大理石条坠下，砸在四楼平台上。幸好当天楼下客流量小，否则后果不堪设想。

对于坠石事件，物业公司和业委会向南京市住建委递交报告称，开发商在建设公寓时，未按照施工图施工，致使20层以下的外立面大理石脱落……

“激流勇退”

赵晋在其房产江湖中，以桀骜不驯著称。知情者称，这种习性赵晋在南京时代就已养成。江苏泰和地产在其早期发展中，时有对抗政府之举。

2004年，SARS过后，中国房价反弹，土地拍卖和加息伴随着新一轮房价的大涨，房地产发展的热潮已从京沪转向内陆城市。炒房之风随之盛行，常用手法之一，是“假退房真转让”：

楼盘开盘初期，“房虫”与开发商串通一气，先大口吃下房源，造成该楼盘“热销”假象，然后再在二手房市场上加价挂牌出让，找到下家后对房管部门谎称退房，解除合同，让下家和开发商重新签署购房合同，以此牟利。

为对付上述炒房，2004年4月1日，南京出台《加强商品房预售管理实施细则》，规定对所退房源的坐落、套型、面积、房价等内容进行公示，开发商必须将退出的房源统一交由房管部门，按照规定程序公开抽签摇号销售。

据《金陵晚报》当时报道，南京炒房禁令下达后，当月共有三个开发商将自己退回的14套期房房源交给南京房管部门公示，定于4月28日公开抽签摇号。然而这一首次公开抽签摇号却被取消了，原因是有人举报，14套期房退房的房源有问题，房管局调查发现，确有开发商将不符合条件的房源交来摇号，将其狠狠“涮”了一把。房管局一位人士透露，这个胆大的开发商就是江苏泰和地产。房管部门为此非常恼火。

2005年4月，南京市物价检查人员检查江苏泰和地产的收费情况时，发现该公司擅自向部分拆迁安置户收取大堂装修费、屋顶花园装修费。

尽管如此，似乎并不影响江苏泰和地产的销售情况。2005年，南京市评出了2004年度房地产十强企业，该公司榜上有名。

蹊跷的是，2006年11月16日，这家公司从省会城市南京迁至偏远的淮安市，即赵少麟主政5年的淮阴市。2006年度，公司没有

参加年检。

这一年，中国的房地产市场并未出现波动。恰恰相反，虽然“国六条”、“十五条”等调控政策频出，但房价一路坚挺。在此背景下，江苏泰和地产的举动格外让人费解。不仅如此，2007年5月21日，该公司股东书面决定称，因公司长期没有业务，无力继续经营，决定停止经营活动，进行清算。

2007年5月24日，公司成立清算组，向淮安市工商局称，公司在迁入淮安后，多次对淮安市场进行调研考察，始终没有找到合适的开发项目，故没有开展经营业务。鉴于这种情况，公司没有在淮安市税务局申领税务登记证，但已在南京鼓楼区税务局批准注销税务登记证。

5月26日，该公司在《淮安日报》刊登注销公告。12月2日，该公司向淮安工商局递交公司注销登记申请。

房价疯涨之际，赵晋在南京注销的并非一家公司。2007年5月28日，江苏世昌实业举行股东会，也称因公司长期没有业务，无力继续经营，决定停止经营活动，进行清算。9天后，江苏鸿业投资以同样原因决定停止经营，进行清算。两家公司在2007年下半年申请注销。

至此，为赵晋早期原始积累立下汗马功劳的三大公司相继消失，事如春梦了无痕。

比它们稍早一些退出江苏官场的，是赵晋之父赵少麟。2006年12月，年满60岁的赵少麟卸去江苏省委常委、秘书长职务，名字出



现在中国老龄事业发展基金会副理事长长的职位上。

知情者称，按照惯例，赵少麟退休后，本来可以在江苏省政协任职，但他走了门路，选择了北上。

退休之前，赵少麟住在南京市傅厚岗。这是一条位于鼓楼区东北侧，东西长约 400 米的街巷，周边分布着民国政府外交部、李宗仁公馆等民国建筑，徐悲鸿、傅抱石等人曾在此居住。

傅厚岗 28 号，有三处独门小院，院内各有二层小楼，赵少麟住在中间的院子。自 2006 年后，这所小院常年铁门紧闭。

赵少麟退休后在江苏政坛为数不多的亮相，是 2007 年 1 月 27 日江苏省第十届人代会第五次会议开幕，他以中国老龄事业发展基金会副理事长的身份出席。

### 万豪中心与卓越

很多年后，南京人才明白，赵晋在 2007 年注销公司，并不仅仅是因为父亲淡出江苏官场而急流勇退，他还实现了自己的战略转移。

2003 年之后，赵晋就开始布局北上，此后数年，发展重心逐步北移，南京只有一些项目处于收尾阶段。万豪中心和卓越 SOHO（后更名为卓越名座）是其中的两个楼盘。

位于鼓楼区中山北路的万豪中心项目，是一个联建项目。早在 2002 年 12 月，江苏泰和地产与南京中商房产开发有限公司（以下简称南京中商房产）、南京三乐电气总公司签订协议，联建该项目，并于 2006 年 7 月签订《补充协议》，约定江苏泰和地产承担建设用地的拆迁安置补偿费用、土地出让金、设计费、城市建设规费等，南京中

商房产承担全部建设费用。

2006年9月，江苏泰和地产将其在联建项目中的权利，转让给赵晋控制的江苏乾康房地产实业有限公司(以下简称江苏乾康地产)。

万豪项目于2007年9月预售，2008年10月26日，其工程主体结构封顶，总建筑面积124650平方米，地上54层，建筑总高度为200米，有江苏第一高住宅工程之称。

但在未交房之前，万豪中心就遭受质疑。据《东方卫报》报道，2008年11月，就有业主反映，该项目中大多数精装修房源没有管道燃气。

该报记者发现，该项目1-9层为商用房，10层以上为住宅。住宅项目中，每层39套房子中，只有4套明厨明卫的房子安装了管道燃气，暗厨暗卫的房子则没有。南京市燃管处负责人称，从安全上考虑，暗厨暗卫达不到通风消防条件，不能安装管道燃气。

南京著名验房师丁渤称，开发商此举是在打擦边球，目的是增加建筑面积多赢利，因为如果严格按照设计规范，住宅部分就不应该出现暗厨暗卫。

此外，也有业主质疑开发商的其他问题：该地块1999年购买，2006年建造，并将在2010年完工，按此计算已囤积10年，故导致房屋产权比国家规定少了10年；开发商的临时购房订购协议规定，如延迟交房，开发商将按每天总房价的0.3/10000赔付。但根据南京市的售房标准，每天应按总房价的5/10000赔付等。

赵晋系的另一项目卓越SOHO引发公众注意，是在2009年7月

底。

这一年，在经过 2008 年房产降温后，随着救市政策的作用显现，中国的房产市场从年初的低价、平价全面转向涨价，南京的房产市场也在升温。7 月中旬，仁恒江湾城发生了“深夜抢楼”事件，一周后，类似情景又在南京市中心重演。

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-05-11

2009 年 7 月 23 日，南京丹凤街恒基中心，早上 8 点多就有人冒雨在售楼处外排队，至次日晚上已达 200 多人。现场维持秩序的辅警称，排队者在街头睡了一夜。他们等待的楼盘，要到 7 月 25 日晚上才能开盘。

这家楼盘就是卓越 SOHO，位于珠江路劳动村地块。2007 年，由赵晋控制的山东诚基房地产开发有限公司以 1 亿元拿下地块，用地总面积 4735.5 平米，南京泰亨房地产开发有限公司（以下简称南京泰亨地产）负责开发。

在广告宣传中，该楼盘为商业、金融业、公寓综合楼，建筑高度 80 米，地处城市中心，在楼上可东眺紫金山，北望玄武湖，周边超市、医院、学校一应俱全，配套成熟，交通便利，层高 5.2 米，可买一用二。

市民彻夜排队引起了《扬子晚报》的注意。该记者在有关部门查到，该楼盘可上市销售 1123 套，实际土地使用年限只有 40 年，从 2007 年 7 月至 2047 年 7 月。

一个土地使用年限仅剩 38 年的项目，为何还有人连夜排队抢购？

南京市房管局一位人士对该记者表示，楼市迅速升温，不排除一些开发商刻意“炒作”，人为制造排队抢购的现象，借此抬高价格。

此前，南京搜房网也曾质疑过，卓越 SOHO 的产权是商业产权，开发商却宣称水电是民用标准。这座大厦的房型也与其他楼盘不同。其 1-4 层是商铺，5-15 层是住宅，每层有 49 户，商铺与住宅都是一种小户型。当时有购房者提出疑问，他们买的房子为什么是鸽子笼式的小户型？为什么没有煤气？他们不知道，赵晋正在把在北方演练成熟的房产发展模式，推广回了自己的故乡。

### 南京再布局

在南京，似乎再也没有一个板块的城市化进程可比河西新城：十年架构，从一片荒芜河滩变身高楼林立。在经历了“十运会”“中国首届绿博会”“第四届世界城市论坛”后，河西新城发展大大提速，举办青奥会的契机更使其一日千里。

河西新城是南京的地王频出之地，和记黄埔、招商地产、北京金隅先后在此刷新南京地价纪录。这里也是腐败滋生之地，曾任河西新城开发建设指挥部常务副指挥长的南京市政府原副秘书长汪扬，担任过副指挥长的南京市委常委、建邺区委书记冯亚军，担任过指挥长的连云港书记李强，于 2013-2014 年先后落马。

尽管如此，这里的黄金土地，仍引得房产商竞相折腰。

2010 年 10 月 29 日在南京的一次土地拍卖会上，一家名不见经传的江苏盛康商贸有限公司（以下简称江苏盛康商贸），以 8.1 亿元拿下河西大街（中部 33-2）地块。

从表面看，这家成立于 2007 年的公司注册资金仅 500 万元，却能在如此黄金地带拿地，似乎有点不可思议。细究其背景，其法人杭宁，其股东江苏乾康地产和江苏恒基商贸有限公司，均暴露出这家公司的真正主人。

在淡出南京的房地产市场数年之后，赵晋又回来了。

这一年，中国的楼市可用火爆形容。在 2009 年政策全面放开救市之后，楼市疯狂最终引发中央出重手调控，此后四年，楼市进入了“最严厉宏观调控时代”，但各地房价除了 2011 年短暂低谷外，仍然坚挺。

赵晋的归来似乎正是时候。此时他早非吴下阿蒙，江苏盛康商贸成为他后期在南京发展的起点。

2010 年 11 月，江苏盛康商贸出资 2000 万元，成立南京瀚海地产，以开发河西新城地块。在其规划中，该地块拟投资 23 亿元，从西北到东南依次建设三栋主体建筑，地上 36 层，建筑高度 199 米，地下 4 层，总建筑面积 202315 平米。

知情人称，这块工地后来曾经两次改图纸，一次是改内部结构，一次是将建筑高度从 200 米改到 300 米——这并不容易，但赵晋做到了。

其时，冯亚军于 2013 年 1 月出任南京市河西新城区开发建设指挥部常务副指挥长、建邺区区委书记。消息人士告诉财新记者，赵晋曾送其张大千的画，并录像记录下来。

2011 年 1 月，江苏盛康商贸再以 3.16 亿元，竞得原下关黄家圩

商业金融用地。该地块项目用地面积 19644.4 平方米，总建筑面积约 10 万平方米。当年 3 月，江苏盛康商贸出资 1000 万元，成立南京德胜房地产开发有限公司（以下简称南京德胜地产），以开发该地块。

南京瀚海地产和南京德胜地产是赵晋后期发展的主要推动力。根据财新记者的不完全统计，2012 年 7 月-2013 年 10 月，短短一年出头时间，南京瀚海地产和南京德胜地产出资 15.75 亿元，连续拍得江宁区、下关区、栖霞区的五个出让面积基本都过万平方米的地块，引起各方侧目。

赵晋在下着一盘很大的棋。他的眼光越过了南京市中心，开始布局栖霞区、江宁区等。南京之外，则是天津、济南、杭州、唐山……



作者：目光呆滞的润土 日期：2015-05-14

《凡客倒下，值得很多公司反思》

编者语：还记得当年满大街满地铁的凡客体吗？有多少人用它撰写了个性体，有多少创业公司用它激励着产品成长。。

中国的很多人做企业并不是真正的做企业，很多人其实是来凑热闹的，他们看什么赚钱就做什么，哪里火就去哪里。但是随着传统互联网浪潮的销声匿迹，很多“凑热闹”的公司倒下了，凡客就是一个很好的例子！我们来看一下凡客 CEO 陈年怎么反思的：

2011 年，凡客最热闹时，公司里有一万三千多人，光总裁级的领导就有三四十位，凡客却步步陷入危机。现在，凡客只剩下不到 300 人，做衬衫的核心团队只有 7 个人，但业务运转得很顺畅。我不免想，

以前那么多人平时都在干吗？

现在回想起来，公司越热闹，烧钱混日子的人越多。凡客曾经为了达到年销售额 100 亿的目标，倒推需要扩张多少品类、多少 SKU（库存量单位），需要有多少人去承担这样的业务量。按照一个人管七个人的原则，公司就要有几十位副总、两三百位总监。

那时，我自己也陶醉在这种热闹中，把所有精力都放在怎么管理这一万多人，却不知道公司真正要管理的应该是价值。

在凡客最鼎盛的时候，我开始隐隐感觉到不对，但不知道错在哪里。第一次真正点醒我、让我彻底反思凡客模式的，是我多年的好兄弟雷军。我跟雷军都生于 1969 年，他比我小 8 个月。在过去的 17 年里，我们不断在一起共事，交流很多。因为同龄人的关系，我们在人生和心灵上的感悟也有许多同步。

我和雷军的第一次见面在 1998 年，我和他都是 29 岁，我刚刚创办《书评周刊》，他刚做到金山软件的总经理。两年后，雷军邀请我一起创办卓越网；卓越网卖给亚马逊后，雷军又给我创办的我有网和凡客投资和建议。

2007 年对我和雷军都很重要。这一年雷军离开金山，我开始准备凡客的启动。雷军对金山感情很深，离开了打拼了多年的事业，给他带来的痛苦不言而喻，许多原因外界的评论也不见得真实。这种痛苦让雷军得以绝地重生、重新出发，但此后出发得这么漂亮，是旁人没有想到的。

2007 年到 2010 年雷军酝酿小米的过程，在事业上和心灵上给他

带来了巨大的提升。雷军因此想透了许多事情，比如如何成就一个产品的品牌，还有坚持专注、极致、口碑的思想。在雷军彻悟的时间里，我却迷失在凡客剧烈的增长和浮躁的扩张中。那时雷军背着满满一书包几十部手机，兴奋地跟我聊这些手机的差别，我对此不以为然。而当凡客崩溃时，我与他深入地讨论凡客的未来，还有自己亲身经历沉痛的过程，我才体会到他的变化是多么深刻。

2013年6月，我跟雷军在凡客喝了一次酒，聊得很不愉快，根本就谈不拢。雷军直言不讳，说凡客这种盲目扩张是上个时代的做法，未来的企业会像小米一样，以用户需求为导向，用产品来塑造品牌。他的话对我刺激很大，我认为从用户的增长去预估业务的增长，以此布置SKU的思路也是成立的。我心里想，你做小米发达了，也不必来挤对我吧。

这次谈话不欢而散，我真正对雷军心服口服是在两个月后。2013年8月29日，我为了赌气，找他来凡客参观。我清空了半层楼，把凡客所有的样品挂出来。当我跟雷军在几百个衣架间走过时，我感到狼狈，因为这也是我第一次看到这么多真实的产品。我挫败地发现，没有一件是拿得出手的。雷军说，他感觉不是站在一个品牌店，而是百货市场。

这件事让我彻底认栽，之后，雷军和我有过七八次、每次七八个小时的长谈。雷军说：“不够专注、不够极致是凡客遇到问题的原因。”他给我的凡客开出了“去毛利率、去组织架构、去KPI”的三个改造方向。雷军问我，你能不能先专注地只做好一件最基本的产品？我想，



衬衫最基础，也能体现出技术含量，而衬衫中最基础的是白衬衫。

开始我没觉得做好一件白衬衫是难事，凡客已经做过 1400 万件衬衫。但一旦你开始聚焦和认真审视，难题就来了。

2007 年时，产品讨论我还参与。2009 年下半年后，大家说“陈年你不懂服装，就别提意见了”。我确实不懂，于是我招了许多传统服装产业的人把关，自己放手不管了。

当我要认真做一件白衬衫时，我去问这些专业人员，要用什么面料、什么版型、怎样制作，没人能说出门道。设计师说，白衬衫有什么好做的，为什么不设计更多的花色图案？——现在，他们已经都基本离开凡客了。

过去一整年，我四分之三的时间都不在北京。为了做好一件白衬衫，我开始密集安排出差，去见供应商，去找工厂。而当我见到供应商时，我才了解到以往我犯的错误有多大，他们告诉我，过去他们到北京拜访过我，但我太“拽”，忙着看 PPT，没空见他们。他们只能跟凡客基层的员工打交道，为了拿到订单，还要招待他们洗澡唱歌。

这些事听得我毛骨悚然。可想而知，之前凡客已经挤满了多少凑热闹的人。如何让这些人尽快离场？我出了一个狠招，不再维持凡客的虚假繁荣，把总部从位于西二环的雍贵中心高档写字楼搬到了遥远的南五环亦庄去，谁适应不了随时走人。

大多数人迅速感到了搬家的落差和心理冲击。搬家前，凡客有 5000 多人，搬家后，我以为减到一千多人就不错了，没想到最后减到了 300 多人。当凡客走上专注和极致路线后，我才发现需要的人可以

如此少。这个过程像剥洋葱一样，越剥越难受，越剥越残酷，越剥才发现之前我们搞了多少凑热闹的事和凑热闹的人。

曾经凡客光是衬衫部门就有 200 多人，现在负责衬衫的团队只有 7 个人，他们主要的工作是设计、版型、面料、跟单，而衬衫的产品经理实际上是我。我们先确定了新疆优质长绒棉作为面料，接下来，我们陷入了痛苦的对白衬衫的设计难题，不管怎么做，哪怕是抄，都复制不出大牌白衬衫的气质。

2014 年春节前后，团队的人集体绝望了，我一度想放弃。有人建议我到越南南定拜访一下日本衬衫大师吉国武，在见到他之前，碰巧是我们情绪最低落的时候。因为此前失望太多，这次旅行我没抱太大希望。因为我的郁闷，飞机上所有人都不愿说话。在河内的宾馆，我让团队的人先去南定见吉国武，觉得靠谱我再过去。当时我已经做好马上飞回北京准备了。

团队带着这样沮丧的心情到了南定，一路上还戏剧般地经历了抛锚、迷路等颠沛流离。接着，这种失落的心情在第二天突然豁然开朗。吉国武是一位真正的高手。他在日本做了三十多年的衬衫，服务的公司已经有 120 年的历史。他告诉了我们许多设计细节的奥妙。比如在领子下加个半衬，让领口挺括；在袖口掐出 6 个褶皱，以贴合手臂；如何设计衬衫不同的嵌条以符合欧版和美版衬衫或修身或宽松的风格。

日本师傅在工艺制作上的精益求精让我们无比钦佩和折服。比如我们曾研究为什么衣服泡在水里会产生浮毛，所有人一筹莫展。日本

师傅让我们先研究一下衣服在染色时的机器转速，如果转速过快，就会产生毛羽；转速过慢，光泽度不够。师傅跟我们一档档回调，直到确定最佳效果。

这些一个个看似简单的问题，最后都是中国制造根本的浮躁。以前我们对产品提出质疑，合作伙伴给我拿出各种质检报告，说制造符合国家标准、欧标、日标，但符合标准和用户体验是两回事。这些事让我意识到，我曾经生产出的服装都是垃圾。

我刚开始做凡客时，那时我大言不惭地说，未来在中国成功的国际品牌只有奢侈品，消费品市场都会被中国品牌占据，优衣库一定会在中国一败涂地。7年后，优衣库和 Gap 已经在中国长驱直入。这就是对中国制造最大的惩罚。

做白衬衫的这一年时间里，我许多次想放弃，周围几乎所有人都都曾动摇过。但作为领导者，我先放弃就完蛋了。很幸运的是，跑步帮我坚持了下去。我现在每天要跑 10 公里以上，跑步释放的多巴胺对我的情绪帮助极大，一旦开始跑起来，你就会发现，要么继续跑下去，要么人生完蛋；要么坐在那儿长吁短叹，要么坚持下去变得健康无比。

而雷军则在精神上给了我决定性的支持，在我前途一团迷雾时，他仗义地在股东面前力挺我，在危机时再次投资凡客。一天晚上他在电话里说，陈年我做梦都觉得你能做好。两个人四十多岁了，深更半夜跟谈恋爱似的。凡客的人也说，我们俩的感情他们找不到合适的词来形容。

雷军说，做好产品要有坚定的信念。好产品会在口碑积累下慢慢成长，然后在未来的某一天迎来一个爆发。雷军曾经问我，你说诺基亚手机他们的老板会用吗？凡客最鼎盛的时候，我穿的是 Prada 和 Zegna。现在，我和雷军都穿着凡客的 T 恤衫和牛仔裤度过了整个夏天，想想觉得不可思议。

凡客暂时没有进一步的融资计划，有人也问我什么时候会再制造像“凡客体”那样的热点。我说，营销品牌我很擅长，但我不想再刻意制造什么事件了，接下来是凡客积累口碑的过程。

我希望在未来，换季时你要买件衬衫或者超轻羽绒服，能想起凡客，这就够了。优衣库就是这样一步步走向成功的。我不想再去凑热闹，我凑过，也见过很多凑热闹的公司，最后它们都烟消云散了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-05-18

**【“赵衙内”的房产帝国(之二)】天津：海河之畔的房产大佬**  
2015年05月18日

天津十年，赵晋把香港的房产思路、南京的历练，试验于此黄金宝地，逐渐发展出一套独具风格的谋利模式：高价拿地，全力开发超高密度小户型，挖空心思偷面积，低价快速出售。赵晋打造房产帝国的征途如坦克滚滚向前，凡阻碍者必碾于车下

**【财新网】**（记者谢海涛）

南京只是赵晋的起家之地，深入京畿重地，则是其成就霸业之始。2003年之后，赵氏父子相继北上，似非偶然。

京师有退休的老爷子坐镇，赵晋于此设高级会所，勾连权贵，官

商同乐；更于津门开疆辟土，旁及冀地，以为旗舰，号令诸地。

天津十年，赵晋把香港的房产思路、南京的历练，试验于此黄金宝地，逐渐发展出一套独具风格的谋利模式：高价拿地，全力开发小户型，挖空心思偷面积，低价快速出售……再把其先进经验，推广至宁济等地，一时烈火烹油，鲜花着锦。

虽每建一楼，皆如引发一座火山，民怨沸腾，但其根深叶茂，挟权势以令业主，高压维稳，强势止沸，业主徒呼奈何，遂有最牛开发商之名。

### 1、天津标王

2003年，赵晋是以外商的身份空降天津的，由此开启了其隐形帝国在北方的基业。

这一年，在公众心目中，SARS的阴霾笼罩着全国。自1998年终止福利分房后，中国逐渐建立起住房分配货币化、住房供给商品化的住房新体制，房地产刚刚迎来发展的春天，在SARS疫情中瞬间坠入寒冬。当年6月，央行出台“121号文”严控房地产贷款，又给了开发商当头一棒。这是中国第一轮房地产牛市之后，中央政府第一次采取措施抑制房地产过热。但两个月后，国务院出台“18号文”，却又明确房地产业作为国民经济的支柱产业。

就在这种既警惕又依赖的矛盾中，调控新政不断涌现，房地产业作为支柱产业发展的黄金十年开始了。

当时，与其他城市一样，固定资产投资和城市基础设施建设被天津主政者设定为天津经济发展的主要驱动力。天津有一个数额巨大的固定

资产投资计划——5 年总投资将超过 7000 亿元。与其他城市有所不同，“银政合作”在天津更加得天独厚，除了中国银行，农工建及开行等各大银行纷纷与天津市签订金融合作协议，为其城市建设提供巨额信贷。

天津“一夕之间”变成了超级大工地，放眼望去，到处在拆迁，到处在盖楼。从 1990 年代中期启动旧城改造到 2002 年，天津拆迁危陋建筑近 1000 万平方米，而 2003 年一年就创下历史记录——拆迁 400 万平方米旧房。

海量的拆迁工程在天津房地产市场形成了强有力的刚性需求。2003 年，天津商品房销售 10020 万平米，较上年增长近 50%。一直温吞吞的天津地产沸腾了，房价上涨速度如坐飞机，很多优质项目已到了“抢房子”的地步。

这一年的 3 月 4 日，一家注册地在英属维尔京群岛的离岸公司——百瑞德置业有限公司（BESTRATEPROPERTIESLIMITED），出资 200 万美元，在天津和平区南京路 129 号的世贸广场注册成立了天津泰瑞房地产开发有限公司（以下简称天津泰瑞地产）。

百瑞德置业有限公司成立于 2000 年 8 月 22 日，赵晋作为百瑞德置业有限公司的代表，担任天津泰瑞地产总经理和法定代表人。

多年之后，天津泰瑞地产的高管还不无炫耀地对业主说，当年进天津，是市领导招商引资进来的。

赵晋时年刚满 30 岁，风头正劲。知情者称，赵晋初赴津门时，租住在某高档小区。他抽烟很凶，把房东家的沙发、地板之类都弄坏

了。后来他对房东说，你到诚基买一套房子吧，便宜点。这是赵晋即将在天津开发的楼盘。

2003年10月16日，天津市举行第一次土地拍卖活动。中国实行土地招拍挂制度始于2002年。当年7月1日，国土资源部制定的《招标拍卖挂牌出让国有土地使用权规定》开始施行。

在这次拍卖会上，天津泰瑞地产重拳出击，以当时的天价拍得南京路上的黄家花园地块，一举成为“标王”。

黄家花园位于天津和平区中部偏东南，泛指山西路与西安道交会处一带，1860年后此地沦为英租界，1930年成为商业区，其南为天津历史文化街区五大道区域，分布着2000多座英、法、意、德等国建筑风格的花园洋房，有万国建筑博览会之称。

进入21世纪后，黄家花园地块周边成为天津南京路CBD商务核心区，汇集了地铁1、2号线和20多条公交线路，且串联着南京路、滨江道和小白楼三大商圈，延续着五大道的历史文脉，可谓绝版地块，如钻石般珍贵。

## 2、抢房也疯狂

2005年5月，在黄家花园地块出现了一个巨大的售楼广告：“稀缺黄金地段、名牌中小学校生源地、超豪华的设计和建筑、酒店式公寓管理、只需8万元首付就可在诚基中心实现。”广告中的每一句都透射着巨大的诱惑力。

这一年，房地产业已走到中国经济的舞台中央，大戏开唱，全民癫狂。政府的宏观调控集中火力，数十条严控政策横空出世，却陷入

越调越涨的怪圈，房价一路坚挺。

6月，一个名为诚基经贸中心（以下简称诚基中心）的楼盘在南京路动工了，总建筑面积近30万平方米。其时，南京路附近有四大公建项目破土，皆志在成为地标性建筑。诚基中心西邻，和记黄浦将开建20多万平米的大型商场、高级公寓和酒店；再往西，现代城？庄吉商业中心，将以10万平米规模刷新滨江道单体购物中心的纪录……与豪强比邻，诚基中心的显赫位置可见一斑。

这一年7月16日，诚基中心B区精致户型首次预约，现场火爆。9月24-25日，精致户型一期开盘，两日销售1288套，创地产销售神话。当月，该楼盘获《每日新报》所评的最佳市场人气奖；10月，再获销售冠军奖。

12月9-16日，诚基中心A区挑高户型样板间开放，市民连夜排队，参观者超过2000人次；12月17-18日，挑高户型一期开盘，两日销售658套；该楼盘获12月份销售冠军、2005年度销售冠军奖。

业主郭莉回忆称，当时在售楼处，市民连续排队一星期，晚上穿着军大衣，困了睡在躺椅上，还有民工排队卖号，一个号炒到200元。

“选房时，10个人往里面一放。售楼中心墙上挂着楼图，售楼小姐往上面啪啪地插红旗，插上红旗的房子就是卖掉了。啪，这个房子没有了。啪，那个房子没有了。气氛非常紧张，看得眼睛都花了。插完红旗，就到另一边去签合同。”

诚基中心的底楼是商铺，同样销售火爆。开盘时，已到次年夏天，大楼已封顶。在一位商铺业主印象中，当时为买到好商铺，有人千方



百计托关系，去找赵晋。有人一买就是七八套商铺。他是排了一夜队，才买到了商铺。

选房那一天，工地南边的西安道，“天津不夜城”的巨幅喷绘广告下，整条路都“戒严”了，警察忙着管制交通，路上排满了人，死乞白赖地抢位置，有人甚至打起来。

这位业主回忆称，买底商也是提前排号。排到你，拿着号，就往里走。墙上挂着楼图，你进去了，根本没有坐下来选铺面那一说。你要提前选好房，到了那里，就赶紧插红旗，慢一步，别人的红旗就插上去了。插上红旗，就去签合同。三分钟不到，就完事，根本不给你考虑的时间。一夜之间，七八成商铺都抢没了。

这个诚基中心，即为赵晋献给天津人的见面礼，由他旗下天津泰瑞地产开发。

### 3、如此“小户型”

让天津人趋之若鹜的，是诚基中心推出的一种小户型，一种单价7000多元/平方米，主力户型为58平方米的房子。

按常规思路，对市中心黄金地段，开发商更愿意做成豪宅。但赵晋的泰瑞地产却另辟蹊径，在城市中心全力开发小户型。诚基中心只有三幢高层，却拥有五千户单元。如此繁华地段，如此高密度项目，给天津的楼市带来了震撼，也让业界疑虑重重。

天津泰瑞地产相关负责人在当时接受媒体采访称，本来他们是考虑做150平方米左右的大户型，但经过调研发现，在CBD中心区、商务中心区，小户型产品非常稀缺，而市场需求量极为庞大。定位小户型

是基于附近有大量的机关、外资企业、金融单位等，房屋无论是销售还是出租都被市场看好。

小户型还被赵晋的天津泰瑞地产赋予了形而上的意义。该公司负责人称，开发小户型，是天津城市发展需要，是市场细分的需要，也是老百姓投资获利的根本需要，“这种项目，自用、投资两相宜，既可满足业主基本居住需求，兼具保值、增值的能力，宜出租、宜投资变现，真正为业主提供了投资理财的最佳选择”。

诚基中心的小户型，另一特点是低价位。此前，在黄家花园地段花 40 万元买一套高品质新房，会被笑为痴人说梦。当 2005 年 7 月诚基中心以总价 38 万元

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-05-18

推出 58 平米的小户型时，天津人又惊又喜。当时旁边稍晚销售的楼盘，房价已过万元。

诚基中心的好处不仅如此。在广告宣传中，开发商还声称，诚基中心虽是住宅楼，但将聘请优质物业管理公司进行酒店式服务。大堂挑高 9 米，装修豪华，采用五星级酒店标准。5000 平米法式洛可可屋顶花园，5000 平米全方位超大会所，让业主尽享尊贵生活……

业主李明（化名）在 2006 年以 40 万买下一套房子。多年后，他仍对诚基中心的诱惑印象深刻：“我第一眼看到广告，首付 7 万块钱，入住南京路，又是 70 年产权，都不大相信。售楼员说，首付 7 万，一个月只还贷一千多，房子以后会升值几倍，地段就不用说了，房子地基已出地面，马上就是现房了。四五十层的高楼，这不就跟国外的

高级公寓一样吗？有人一买就是四五套。”

在诚基中心开盘之初，也有业内人士对其质疑：通道式设计使一半户型处于阴面，两楼之间楼间距太近，楼体又高又宽，楼体间遮挡现象严重，近70%住户将处在采光极差的环境中；总户数约5000户，投资者若按30%计算，将有1500套房子用于投资，将导致居住者的流动性增强，安全隐患较大；单层户数太多，楼内垂直交通的压力增大，电梯频繁使用将加速老化，高层业主在高峰时上下楼将较困难。但是，这些质疑之声很快就被火热的销售追捧淹没了。

多年后，一位深受诚基之害的业主剖析了赵晋的发展路数：“他是模仿香港楼盘那种高密度的方式，把香港的小户型移植到了天津。好地段、小户型、低价位，让大多数人都买得起，他抓住了这个市场，快速销售，快速变现。”

#### 4、维权中的惊人发现

买房之后，留给业主的是幸福的等待。在房价飞涨中，在诚基中心不断创造的销售神话中，业主们或在亲友的羡慕中规划着新家的未来，或享受着投资获利的窃喜。

诚基中心的楼在一天天长高，住在附近的业主几乎天天去看，天天去数楼层，计算着什么时候封顶。在规划中，诚基中心的3号楼是47层。2007年的一天，业主终于数到了47层，却惊异地发现，大楼并没有停下来，而是继续往上长。

业主们很快有了更多的发现。这个号称五星级酒店的家，已失火3次，存在着巨大的安全、消防隐患，其背后则是开发商篡改设计、

欺诈销售：

在购房合同中，1、2号楼住宅自然层是29层，现在开发商将前期承诺的29层以上的俱乐部、会所等改为住宅，使得住宅自然层变为33层。

3号楼原本为47层，已被增高至52层。开发商前期承诺8层以下为酒店，后来酒店改为5层以下，6-8层改为住宅，2-5层以产权式商务酒店名义出售，但购房合同却以用地性质为住宅、70年土地使用权签署。

业主们担心，开发商在三幢楼原结构基础上，多加了数层楼房，楼房是否能负担其重量？抗震能力是否下降？容积率是否上升？公摊面积是否改变？住户巨增，电梯是否够用？

2007年8月，业主们举行维权大会，数次派代表与开发商交涉，但开发商以手续齐全为由置之不理，并以退房相威胁。12月18日，是3号楼交房的日子，业主们一度拒收房子。针对开发商更改规划问题，他们先后找了规划部门和房管部门。“都支支吾吾，说不出来改的理由，就说是合法的。”李明回忆称。

直到有一天，李明在天津市建委网站上，查到了一则由天津市土地交易中心发布的公示。公示称，天津泰瑞地产通过公开挂牌取得津和南（挂）2003-159号地块使用权，该地块出让面积为19692.1平方米，总建筑面积291434平方米。经有关部门批准，总建筑面积调整为340462.6平方米。

这个变更此前没有业主知道。在土地招投标时，容积率是固定的，

要想加盖楼层，更改容积率，根据《天津市国有土地有偿使用办法》规定，需要重新招拍挂，必须重新公示。公示期内如无单位竞拍，才能为原来拍下土地的公司办理手续，并相应调整土地出让金。

知情者称，更改容积率是赵晋在低房价下保证赢利的惯用方式。李明说：“我们原来认为最不可能改的是容积率，但他就有这个本事，单价不改，改面积。”

有业主称，业委会后来一直在告诫基加层的问题，市里曾来人，把当时市政府的会议纪要拿出来了，称加层不是某一个领导批的，是经过多少会议，为了满足回迁房需要，才同意开发商加层。

容积率的更改让业主们惊讶，他们随后在网上查到赵晋在南京的信息，才知道此人背景很深，能量很大。

有一阵子，业主们的维权不再死追烂打楼层加盖了，而是转向了产权问题。业主在购房时，开发商承诺房子是70年产权，合同上写的是住宅，但收房之前，他们听说房子性质是公寓，产权是50年。

业主们为此多次去找市房管局，一位信访处长接待称，住宅是有严格要求的，包括朝向、容积率、配套、采光率，国家都有明确规定，你们的房子怎么能符合住宅的规定呢？

业主们又反复去找规划局。一次，百十口子业主堵在市规划局的大厅里，新调来的规划局长把赵晋叫来。“赵晋坐着奔驰来了，业主们候在大厅里。过了一阵子，有人出来说，你们回去听信吧。”李明说，“结果还真不错，不知道是怎么协调的，把我们的房子变成了住宅，拿了70年的产权。”

产权问题，进一步让业主知道，赵晋确实有实力。他做的事情不是一般人所能想象，规划局、房管局、市政府，遇到他的事，都是一路绿灯。

在诚基中心，同样维权的还有商铺业主。

在一位业主印象中，当初买商铺时，开发商说得天花乱坠，什么不夜城，24小时金碧辉煌之类。2008年秋天一进驻商场，业主就发现根本不是那么回事。

首先是硬件违约，商铺里的各种硬件设施达不到商业配套标准，暖气及制冷无法正常运行。合同中规定的商业管理用房，被开发商变成产权房卖了。合同中还承诺免费进行两年统一商业管理，但开发商未按约定进驻商管。没有商业管理，意味着商场是无政府状态。有半年时间，这个取名第五大道商业街的商场里漆黑一片，除了几家自营商铺，没几家开着。

业主们开始维权，一遍遍地找开发商，找政府。一开始，政府很重视，专门成立班子接待。后来，业主就找不到接待方了。开发商明目张胆告诉他们，“你们找区政府没有用。”

业主们无奈去信访，申请游行。闹了四个月，最后在区政府协调下，开发商拿出100万元作为商场的广告费用。业主们利用这笔钱，在报纸上登广告，招聘招商公司。招商招了三个月，成功组织了一次韩国商品展销会，商场的生意好起来了，但两年后，由于商场依然没有后期管理，还是处于无政府状态。

## 5、君临天下的新战术

当诚基中心的业主还在维权时，赵晋又有了大手笔。

2006年元月18日，在天津市新年第一次土地拍卖会上，他的天津泰瑞地产重拳出击，以1.639亿拿下“海河-电信大厦”地块，土地面积10340平方米，建筑面积85000平方米，使用年限50年。

这同样是一块黄金宝地，面朝波光潋滟的海河，背靠历史文化街区意式风情区，这曾是意大利在境外唯一的租界区，精致的广场与联排别墅，构成了意大利境外最大的意式风格建筑群，高低错落的别墅房顶角亭下，散布着梁启超、曹禹等名人故居。

2007年初，天津泰瑞地产出资2000万元，成立天津星际房地产开发有限公司（以下简称天津星际地产），以开发海河地块。2月26日，工程破土动工，天津星际地产投资4.5亿元，以打造一幢高230米、名为“君临天下”的高楼。

2007年11月，该楼盘开盘。同样是夜里排队，同样是桌上摆着沙盘，墙上挂着房图，同样是插红旗，乱哄哄地抢房子。与诚基中心相比，君临天下的抢房则更为疯狂。在塘沽工作的几个浙江人，买下四五十套房子。另一个大客户康总，则斥资一亿多元，拿下100多套房子。

但开盘之初，就有业主在网上反映，君临天下的复式单元，号称买一层送一层，他花127万元买的房子，按两层算面积有120平方米，房本上却只有60平方米，后又变为40多平方米，有10多平方米变成了赠送的装饰性阳台。亦有业主表示，该楼盘广告宣传的建筑面积和实际签署面积有20%的差距，售楼员称这是对双方有利的擦边

球。

从君临天下开始，赵晋的房产模式有了创新：除了以“好地段、低价格”诱使市民购买小户型实现快速开发、快速销售，他还越来越热衷于压缩房产证上的面积，使之低于实际面积，证外面积则以“景观阳台”方式赠送。

这种房产证面积被浓缩的做法，坑了谁？又肥了谁？有业界人士认为，被坑的是国家和购房者。首先，国家应收缴的税款被偷逃。上述例子中，开发商将购房者实际购买的面积浓缩成 1/3，逃脱了应纳的国家税收。另外，国有土地出让

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-05-18

金是按照建筑容积率递增收取的，开发商将 2/3 的建筑面积隐瞒不报，其目的就是为降低容积率，逃避巨额土地出让金的追缴。

其次，购房者本应享受的合法权益被损害。从法律上讲，只有进行登记的房产面积，才受法律保护。开发商以景观阳台的形式赠送面积，这种赠送并无法律效力，这类房屋在二次买卖中风险重重，遇到房屋征收时，业主权益势必严重受损。

此举获利的当然是开发商，假如同样规划建筑面积 10 万平米，正常开发商按每平方米 2 万元，可销售 20 亿元；赵晋通过上述方式，变相提高容积率，能把房子建到 20 万平米或更多，即使以每平方米 1.3 万元算，可销售 26 亿元，实为暴利。

当然，开发商不可能独享暴利，要实现其浓缩房产证面积、掩盖超容积率的目的，必须过规划、房管及国土部门三道关。在商品房交



付前必须进行规划验收，如果没有规划局的配合，开发商的上述房子不可能通过规划验收。此外，房管和国土部门，如果稍微把关严一点，对套内面积严重背离常理的商品房，不进行合同备案和办证，开发商的路子也会被切断。

君临天下是 2010 年 8 月底交房的，从外面看，该大厦裙楼高四层，立面为敞开式的全透明玻璃幕墙，造型为扬帆起航之舟；主楼高 230 米，以天津第一高度、新地标之势，矗立于海河北岸，颇有君临天下、舍我其谁的气概。

“买了这房子，你就不是人，是神了”。业主张亮（化名）和邻居们是在欢天喜地中开始收房的，其耳边似乎还回响着当初售楼小姐的恭维声。但入住之后，张亮逐渐意识到，他不是变成了神仙的神，“而是神经病的神”。

业主们很快发现问题多多。先是大厦盖了夹层：9 楼之上有 9B，25 楼之上有 25B，33 楼之上有 33B……规划中的 40 层楼建成了 51 层；规划的 482 个停车位，实际只有 280 个，负一层的 120 个车位被改成商铺出售了。规划中的 4 个出入口，两个被改成商铺出租出售，一个改为君悦酒店的大堂。高层建筑都设有避难层，君临大厦的 9B、25B 是避难层，但开发商在避难层的四个角也盖房子出售。

与黄家花园地块一样，该地块的规划同样经过了变更。天津土地交易中心 2011 年 3 月 24 日发布补充公告称，天津星际地产 2006 年取得该地块使用权，土地出让面积为 10340 平米，地上总建筑面积 85000 平米；经有关部门批准，其地上建筑面积调整为 90032.07 平

米，地下商业建筑面积为 2915.41 平米。这一“调整”，建筑面积整整多出近 8000 平米。

开发商违约的，还有主楼外面的裙楼建设。在君临大厦的销售中，海河景观是重要卖点。业主黄浩（化名）在 2009 年 10 月看中了一套朝南的房子。买房时，售楼员说能看见海河，黄浩实地观察后，发现确实能看见海河，又问售楼员交房时是否如此。售楼员说市政府要求，为了海河景观，在楼的前方有几颗罗马柱子，但不影响看海河。

但 2010 年 8 月 28 日验房时，黄浩却发现，所买房子的外面又盖了三层裙楼，裙楼的上面才是罗马柱子，原本能看到的海河已被完全挡住。

黄浩的遭遇并非孤例，二三四楼相关业主，为此多次去找开发商，并在售楼处和大厦四周挂起标语抗议。2011 年 12 月，一些业主委托律师状告开发商擅自变更房屋设计及环境布局，在业主窗外竖起巨型围墙和柱子，严重影响观瞻窗外海河和周边景观，致使该房屋价值减损。

修改规划之外，业主们房产证被浓缩的隐患也渐渐显现出来。业主张亮在入住一年之后，2011 年拿到了房产证，发现上面的面积只有 41.17 平方米。当初他买房子时，开发商是按户型卖的，售楼员承诺他的房子有 90 多平方米。

另一位业主告诉财新记者，他家两层房子的实际面积是 137 平方米，合同上是 46 平方米，房产证上是 50 平方米。而 15 楼有一家，房产证上只有 5 平方米。

上述情况直接导致业主们的交费乱套了。交物业费时，有按证上面积交的，有按采暖实际面积交的。证上面积 80 平米的平房，交费时就比实际面积 137 平米的复式房子还要多。

业主们还发现，这个大楼里只有 500 多户大户型通了煤气，1700 多户没有煤气。有的房子，合同上说是有煤气，交房时却没有。

## 6、天津高盛地产的魄力

在赵晋登陆天津的早期，天津泰瑞地产和天津星际地产为其急先锋，四面出击，立下汗马功劳。

2006 年 12 月底，天津泰瑞地产在山东济南发力，以 2.77 亿元拿下文化东路以南艺术学院地块；2007 年 8 月，天津泰瑞地产成立上海第一分公司，进军上海滩；2008 年 11 月，天津星际地产出资 2.496 亿元，拿下天津河西区广东路与绍兴道交口的津西广（挂）2008-209 地块，出让面积 17195 平米，建筑面积 41200 平米；2009 年 12 月，天津星际地产出资 4.92 亿元，拿下河北区中山路与昆纬路交口的津北中（挂）2009-176 地块，出让面积 19305.5 平米，建筑面积 98000 平米。

天津星际地产还远征河北。2011 年 5 月，该公司出资 15463 万元拿下唐山市北新西道南侧、学院路西侧一块地，总面积 14278 平米，规划建筑面积 29.98 万平方米，拟建造 260 米高的商业地产和公寓项目。同年 9 月，又出资 10152 万元拿下凤凰新城友谊路西侧、朝阳道南侧的地块，拟建 300 米高的商业、公寓。

此后，泰瑞、星际两大公司逐渐淡出江湖，天津高盛房地产开发

有限公司（以下简称天津高盛地产）浮出水面，成为赵晋在天津的母公司。

早在 2006 年 6 月，一家注册于英属维尔京群岛、香港籍张凯为法人代表 的万豪房地产销售？策划代理有限公司，出资 275 万美元，在天津港保税区成立天津世昌房地产开发有限公司，赵晋为法人。8 月 24 日，公司名字变更为天津高盛地产。

成立之初，天津高盛地产并未直接开发楼盘，而是在幕后进行土地运作。2006 年 8 月 29 日，该公司取得天津河东区七纬路东侧的津东七（挂）2006-033 号地块，土地出让面积为 12854 平米，地上建筑面积 63512 平米；2009 年 8 月 14 日，该公司出资 36940 万元，拿下河东区十二经路与海河东路交口的津东海（挂）2009-086 地块，出让面积 18653.1 平米，为商业金融业用地，使用年限 40 年，建筑面积 68800 平米；2011 年 10 月 13 日，该公司出资 20300 万元，拿下河东区新开路与华昌道交口的津东新（挂）2011-205 号地块，面积 4151.6 平米。

在拿地的同时，赵晋以天津高盛地产等公司为母公司，组建天津泰基房地产开发有限公司（下称天津泰基地产）、天津汇景房地产开发有限公司（以下简称天津汇景地产）、天津盛昌房地产开发有限公司、天津荣宝房地产开发有限公司、天津润津置业有限公司等，以分别开发上述地块。

在房产领域，开发商为开发不同地块成立不同的公司，似是常态。赵晋把这种惯例发展到了极致。多年后，业主们反思赵晋的此类战术：

当天津泰瑞地产开发的诚基中心臭了之后，他以天津星际地产开发君临天下；当君临天下麻烦一堆之后，他又启用天津高盛地产开发新楼盘。他以不同面目出现在天津，打一枪换一个公司，他的楼盘开盘时，如果在介绍有利的一面时，售楼员就会说和其他楼盘是一家；如果出现负面消息，也很容易和问题楼盘切割；一旦楼盘交房，赵晋一般会快速注销公司，即使该公司在诉讼期间，他也能从容注销，让业主有问题找不着主儿，而把一堆麻烦留给业主和地方政府。

此外，赵晋还先后成立天津永亨建筑设计有限公司、天津盛康投资咨询有限公司、天津康定建筑安装工程有限公司、天津丽晶酒店管理有限公司、天津永嘉百货市场管理有限公司、天津永泰君悦管理有限公司、天津卓越文华酒店管理有限公司等，作为楼盘开发的配套公司。

赵晋在津门悄然打造着他的房产帝国。

## 7? “装饰性阳台” 奥秘

天津高盛地产是在 2009 年才开始直接开发楼盘的。

这是一块 2006 年 8 月就拿到的土地，位于河东区十经路与七纬路交口，出让面积为 12854 平米，为住宅及商业金融用地，建筑面积 63512 平米。

该地块同样存在着补充公告。2010 年 5 月 4 日，在地块开工期间，天津土地交易中心公告称，经有关部门批准，增加该地块地下商业建筑面积 12700 平米，土地出让期为 40 年。

2010 年，大楼尚未封顶，这个叫卓越浅水湾的楼盘就开盘了。彼

时中国的房地产市场已经走出了 2008 年的短暂低迷，房价屡攀新高。尽管诚基中心和君临天下在天津坊间已多遭非议，有业主在网上发帖，“诚基中心基不诚，君临天下临危机。业主联手齐维权，泰瑞坑人难上难”，但卓越浅水湾优越的地理位置，每平米 1.3 万多元的超低均价，还是让一些市民趋之若鹜。

从卓越浅水湾开始，赵晋在更改容积率上的路上越走越远。

2010 年 12 月，多名卓越浅水湾业主向媒体反映，该楼所有户型的房本面积都远低于实际面积。如 A 户型的三室两厅建筑面积是 118 平方米，但除了客厅和卫生间在房本上有体现外，其他三个卧室均称为“装饰性阳台”，房本上的面积不到 27 平方米。

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-05-18

中国质检网记者在售楼处暗访时，曾见识过该楼盘的操作方式。售楼员拿来了三种户型的房型图，简单介绍后便用笔将房本上没有体现出的面积划掉，所有的卧室都被划掉了，并称这些卧室都上报成“装饰性阳台”，所以不能在房本上体现。售楼员还称该项目是天津市景观项目，允许这么做。

中国质检网援引房地产打假人士的意见称，国家规定高层住宅容积率不应超过 5，若按实际面积计算，该楼盘容积率将超过 10。开发商就把所有住宅全按小面积申报，其余面积变成“装饰性阳台”，不计入建筑面积。这样做不仅降低了容积率，同时还降低了总可售面积数值，提高了销售成本，减少了应交税额以及配套费用。

关于装饰性阳台，2009 年，天津市曾出台《天津市建筑飘窗、设

备平台及阳台建筑面积规划计算规则》，称装饰性阳台是指设置在建筑外墙外，为美化建筑造型而与建筑内部空间及阳台不相连通，采用阳台形式的装饰性构件。自外墙墙体外边线至装饰性阳台外边线距离应小于或者等于 0.6 米。装饰性阳台符合以上条件的，不计算建筑面积；否则，按水平投影面积的 1/2 计算建筑面积并计入容积率指标。

赵晋从 2007 年君临天下时，就已试用了“装饰性阳台”。在他的观念里，装饰台阳台是另外一种概念。知情者称，赵晋智商极高，想法匪夷所思，“什么是阳台？在一般设计理念里，阳台最大也就一米五宽，一米八就算大的，这是固定思维，可在赵晋眼里就不是这样，既然没有规定阳台有多大，我就可以无限扩大。一个房间纵深是 5 米，那我做成一米是卧室，4 米都是阳台，你不能说不合法，这叫装饰性阳台。到后来，他直接就在地上划个线，一边是卧室，另一边就是装饰性阳台”。

2012 年 6 月 1 日，业主田鹿在人民网地方领导留言板上，控诉卓越浅水湾以上述方式欺诈售房。7 月 27 日，天津市规划局回复称，经河东区规划分局复核，卓越大厦地上建设规模容积率符合土地出让合同约定。关于装饰性阳台，《天津市建筑飘窗、设备平台及阳台建筑面积规划计算规则》于 2009 年 9 月 11 日施行，该项目建筑设计方案在此规则施行前已审定，审批符合当时的有关规定。但此后，装饰性阳台并未淡出赵晋的新楼盘。

赵晋中后期开发的楼盘中，多为城市综合体项目，商住两住，甚至融商业、酒店、公寓、豪宅为一体，卓越浅水湾的酒店式公寓是其

中一种。

赵晋出售酒店式公寓，与众不同，其房价比普通住宅高 40%，房子售出后，由其控制的酒店管理公司租赁，在大楼内开酒店，向业主返租 6 年，每年按照房价的 8% 返利。这种新颖的售楼方式，吸引了不少市民。

2011 年，业主青青（化名）在卓越浅水湾买了一套酒店式公寓。选房时，售楼员说，大楼里 25 层以下是酒店式公寓，40 年产权；25 层以上是住宅，70 年产权。售楼员带她看了同一楼层相邻的两间，说这两间都可以买，你先选了哪间，它就是酒店式公寓，另一间就是住宅。这让青青很是奇怪：他们房子的产权，似乎随时在更改中，想给谁几十年产权就是几十年。

2013 年 5 月，卓越浅水湾交房，业主们才发现，大楼里从 3 层到 25 层的 368 户房子中，混杂着 132 户酒店式公寓。“同样的房型，我家是 156 万元，40 年产权，是酒店式公寓；对门就是 105 万元，70 年产权，是住宅。”一位业主称。

青青买的酒店式公寓，实际面积是 120 多平米，后来发现房本上只有 30 多平米，土地用途上写着餐饮、住宿用地。

不仅如此，业主们还发现，合同上所说的 49 层大楼，实际盖到了 52 层。

## 8? 水岸与名门再出新招

他怎么还不出事呢？天津一位房产界人士数年来一直关注赵晋的发展，看他起高楼，看他热销楼盘，看他民怨沸腾。但赵晋的事业



仍如日中天。报纸上，卓越浅水湾的广告像风刮过之后，水岸银座和名门广场的广告又是满天飞。

“赵晋的房产广告别具一格。不像别的房产广告，把画面搞得美轮美奂，他是直接印上房子户型，标明价格从多少万降到多少万，散发着赤裸裸的诱惑力。”这位人士称。

坐落于河东区十二经路与海河东路交口的水岸银座，于 2011 年 12 月开盘。该地块是在 2009 年 8 月由天津高盛地产出资 36940 万元拿下的，出让面积 18653.1 平方米，为商业金融用地，使用年限 40 年，地上建筑总面积为 68800 平方米。2010 年 6 月 12 日，天津土地交易中心公告称，经有关部门批准，增加该地块地下商业建筑面积 10126.84 平方米。

与诚基中心一样，该地块位置同样金贵，地处海河之边大光明桥畔，与天津 CBD 核心的小白楼商业区隔河相望，距万达商业区、意式风情街等天津地标式区域均在咫尺之间。

按照规划，赵晋的天津高盛地产将在这里建三栋高级公寓，一、二栋为 31 层，高 100 米，三栋为 35 层，高 169 米，将成为天津 CBD 核心的新标志建筑。

开盘之初，水岸银座的户型图在网上流传出来，一层居然有 70 户——这是比诚基中心的房子还要密集的户型。

长期关注天津地产市场的专业人士王博士看到户型图后，第一感觉是不对劲：“一层有这么多户，必然有不少房间是暗房，必然带来管理混乱，今后会不会在海河边上造成一道暗伤呢？”

专业人士的担忧，其他业主前车之鉴的警告，并未影响水岸银座的热销。海河边上，水岸银座在一天天长高，远远望去，一排排窗口，密密麻麻，像蜂窝一样。规划局审批的是 160 多米，水岸银座长到了 180 多米，还在长……

一年后，2012 年 11 月，赵晋旗下的另一楼盘名门广场开盘。名门广场位于河西区广东路与绍兴道交口。2008 年 11 月，由天津星际地产出资 24960 万元拿下地块，出让面积 17195 平米，规划建筑面积 41200 平米，为居住型公寓，使用年限 70 年，由天津汇景地产负责开发。

这同样是块黄金宝地，南临人民公园，可坐享公园自然景观；距小白楼、海信商圈不远，具备商业价值；毗邻五大道历史风情区，周边大中小学校环绕，又属文化中心板块，升值潜力巨大。

在“70 年大产权，落户河西”的口号中，在周边房子每平米卖到 2 万元以上，名门广场打出“精致豪宅”的旗号，均价只要 1.3 万元，“一居室 25 万元起；二居室 78 万元起；三居室 99 万元起”。楼盘一经推出，市民趋之若鹜。

在水岸和名门时代，赵晋开发中小户型的战略，已步入新境界。

2013 年前后，国内各地对于房地产的调控进一步强化，“新国五条”细则密集出台，各大城市将新建商品房价格涨幅与人均可支配收入增度相挂钩。在天津，还提出了“继续加大保障性住房建设比重，增加中小户型、中低价位普通商品住房供应”，作为 2013 年新建商品住房价格控制的目标。

天津高盛地产主推中小户型，在一定程度上是顺应时代潮流。2013年1月，由北方网和星际传媒举办的2012天津领袖地产网络颁奖典礼上，赵晋的两个新楼盘都有斩获，水岸银座获最具升值回报楼盘奖，名门广场获最具收益价值楼盘奖。进入2013年，在天津楼盘成交套数排行榜上，赵晋的这两座楼盘继续领跑。赵晋的小户型牢牢抓住了普通市民的刚需——那是一个收入有限又想住房的群体，只要有房住，就不嫌小。

其时，赵晋在更改房本面积上的手法更加炉火纯青，也更加肆无忌惮。2013年3月12日，《中国产经新闻》记者暗访名门广场售楼部，问到房产证上的面积怎么写？售楼员说，房产证写1/3，其余2/3算赠送，赠送的是观景阳台不计入建筑面积；并称卖出的实际面积在图纸上用红线圈好，同时盖上开发商、房管局和规划局的公章，保证能住、能租，还能过户，享受蓝印户口和上学的政策。

对于开发商承诺的上述好处，曾有业主咨询了规划部门，对方称，名门广场用地是公建用地，可建宾馆、商用等公共设施建设，他们批的是居住式公寓，不是住宅。房管部门则称，该楼盘不能办蓝印户口，也不是学区房，遇拆迁则会损失巨大，买卖也会有问题。

水岸银座的业主同样是如此遭遇，一位业主这样描述其买房经历：当初买房时，对于购买面积几十平方米，产权证只写十几平方米的差异很不理解。售楼员“义正辞严”地讲，这是新生事物，天津刚开始实施，全国各地都有，这是向香港学习的，也是以后发展的趋势。一位业主说：“当我们看到开发商五证俱全时，才放心了。因为我们相

信五证必须要经过政府职能机构认证审批层层把关的，为此我们的疑虑打消了，殊不知这是上当受骗的开始。”

## 9? 赵晋的开发模式

多年后，一位深受赵晋之苦的业主还在感慨，赵晋很了不起，他从30岁来到天津，十年里资产高速增长，创造了地产史上一个奇迹。

在天津高盛地产的官网上，该公司自称在业界以商务开发闻名，在打造商业、酒店、国际公寓、豪宅、写字楼为一体的城市综合体项目方面术业有专攻，具有

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-05-18

自身独到的眼光与优势，具备业内首屈一指的专业技术、项目运营的成功经验及最优化的管理模式及精英团队。

在上述介绍中，赵晋的开发区域，多在城市核心区域及卫星城区中心位置。事实确实如此。赵晋在天津拿地，从南京路到海河边，无一不是黄金地带。

一位长期关注赵晋房产的人士称，赵晋想拿地的时候，谁也拿不过他。除了关系深厚之外，赵晋拿地时，其气魄宏大，时有惊世骇俗之举，也让他人望而生畏。

赵晋旗下一位员工向财新记者透露，有一次，赵晋想拿一块地，起拍价是4000万，每轮加价也就是一两百万元，一般估计这块地一个亿也就差不多了。赵晋一直坐着不动，差不多的时候，他啪一下举牌，“1.5亿元”，其他人全都傻眼了。

多年观察赵晋的李明分析，开发商高价拿地，政府尤其喜欢，因

为地方政府长期依赖土地财政，靠卖地赚钱，一个地段出现了高价，会带动其他地段。开发商如果能托这个价，地方政府何乐而不为呢？

拿到地后，赵晋就开始在容积率上做文章。每个做房产的人都知道，建筑和配套成本，在房价中是固定的。要赚钱，容积率是第一位。而更改容积率是很难的。招拍挂非常严格，从买地开始，容积率是固定的。赵晋的本事就在于，其他人做不到的更改容积率，他能做到。

在诚基中心，赵晋采取了加层等方式；在君临天下，他设计出了夹层，把40层的楼实际盖成了51层，并让房本上的面积低于实际面积，以掩盖其容积率严重超标现象。而随着楼盘的开发，他更改容积率的手法，不断与时俱进。在卓越浅水湾项目上，赵晋借“装饰性阳台”隐瞒房间实际套内面积，已经到了令人瞠目的地步。

在开发小户型上，赵晋的团队也有专攻。他有自己的设计公司，挂靠在天津的大设计单位，亲自设计出了诚基中心的小户型。从大楼构造上看，那种细长条的，几十户共用一个过道，像酒店一样的构造，能保证出房率高，利润最大化。

这种小户型在面积上也很讲究，诚基中心三号楼的房子多为58平方米，一、二号楼多为89平方米。根据中国的房产政策，单套建筑面积在60平方米左右的，为经济适用房；90平方米，为限价房的标准，国家在税收、配套等方面有政策扶持。2006年6月，建设部等多部门出台“90/70”调控政策，规定凡新开工的商品房建设，90平方米以下住房面积所占比重，必须达到建设总面积的70%以上。

“感觉赵晋总是在打擦边球。”业主郭莉有时感慨，“我觉得他有

一个专业法律团队，把中国的法律、法规、政策都吃透了。”

上述运作，可确保赵晋获取高额利润，即使高价拿地，他的楼盘也能卖出低价，房子一开盘，全部卖空，周转特别快，周边楼盘根本无法与之抗衡。

李明分析称，赵晋从上述开发模式中看到了甜头，吃准了相关部门的心理：他先是高价拿地，让政府高兴；让老百姓用低价，在黄金地段买到了房子；他则靠更改容积率，赚取“空钱”。这似乎是一个皆大欢喜的多赢局面。

但皆大欢喜是一时的。“这种高容积率的房子，必将带来物业管理难度、消防隐患等，最终导致房子贬值。”一位业内人士认为，赵晋和一般开发商的区别，就在于他脚踏市场行情，一只手伸向政府，在政府的法律和规则之下，大打擦边球，甚至直接违背，其目标是为了利润；他另外一只手伸向了老百姓，利用老百姓对文本合同的不了解，大力地公示政府的五证、两表、一书，利用老百姓对政府的信任，卖出严重违规的房子，实际上是让政府和百姓共同为他的违规买单。

其通过改变规划、扩大容积率、擅自加高楼层和加盖夹层、隐瞒实际房屋面积等方式，偷逃巨额土地出让金、市政配套费、土地增值税等税费，具体数字可能远超想象。尽管醒悟后的业主一再向天津市建委、房管、规划等部门举报，相关问题始终没有得到重视和纠正。

可怕的是，赵晋在天津不断复制上述模式，像瘟疫一样，从一个地方蔓延到另一个地方。

10? 赵晋的“小伙伴们”

在天津的日子，赵晋不是一个人在战斗。他把南京的小伙伴们带来了。在外人看来，这是一个有些神秘的团队。

很少有人见过赵晋，他基本不在公开场所露面。天津的房产圈子，也只是闻其名不见其人，只有他的楼盘在江湖上流传。

诚基中心一位业主有幸见过赵晋本尊，印象中，他不高不矮，挺胖，大眼，有点卷发，很有派头，有点领导人的风范，从不跟业主直接发生冲突。君临天下的一位业主曾见过他接待大客户：中等个头，外表白净，说话通情达理，“不是那种野蛮人”。

赵晋之外，天津高盛地产也是一个神秘的公司。即使在其攻城略地，所建楼盘名震津门时，公众仍对其所知甚少，不知其所在何处。

如大隐隐于市，该公司的工程及对外部门，设在诚基中心的丽晶酒店4楼，财务部门等设在几十米外世贸广场B座17楼。在员工的印象中，这是一个奇怪的公司，“一年365天，天天上班9点，下班没点，节假日均不放假，请假一概不准，只许倒休。公司高管习惯于晚上上班，有如老一代领导的遗风”。

在天津高盛地产的自我期许中，这是一家默默耕耘的低调企业，拥有一支年轻的专业化团队，员工上千人，同时还拥有设计院，设计师近百名，建筑、结构、水电暖等各类专业工程师近200名。而据知情者称，赵晋在天津也就四百多人，所谓千人，包括赵晋在济南、南京等地其他公司的员工。

赵晋之所以能在天津呼风唤雨，依凭的依然是一个以父荫开道的政商关系网。知情者称，赵晋津门创业，赵少麟也不时从南京或者北

京过来“指导工作”。

知情者称，赵晋在天津的关系，根深叶茂，背景深厚，连天津市政协副主席、公安局长武长顺都要着意结纳他。

武长顺 1970 年从警，22 年后成为天津市公安局副局长兼公安交通管理局局长，2003-2014 年担任天津市公安局长，2011 年当选天津市政协副主席。44 年经营，武氏在天津政法系统根深蒂固，其商业帝国覆盖公安交管、地产、高速公路、石化等领域。

在赵系楼盘发生业主维权，或与其他公司诉讼时，隐约可见武长顺的影子。武长顺后来涉嫌严重违纪违法被双开时，中纪委披露的罪名中，包括利用职务上的便利，在干部选拔任用、企业经营等方面为他人谋取利益，收受巨额贿赂，向他人行贿等。

在中层官员层面，知情者称，赵晋与天津市委委员、天津市城乡规划建设交通工委原书记沈东海关系密切。1951 年出生的沈东海，1984 年进入天津市委城乡建设工作部工作，1999-2014 年担任了长达 15 年的天津市委城建工委（先后更名为天津市委规划建设工委和天津市委城乡规划建设交通工委）书记。赵晋在天津从拿地到更改容积率皆一帆风顺，与之不无关系。2014 年 10 月，中纪委网站曾通报称，天津市城市建设领域腐败问题突出。2014 年 12 月，沈东海因涉嫌严重违纪，接受组织调查。

知情者称，父荫之外，赵晋搞关系也非常有水平。他在天津的公司里，养着各路人才，如孟尝君之养士。所养之人，有的可勾连上层路线；有的打通地方政府关窍；也不乏鸡鸣狗盗的非常之才。



赵晋对有用的人，舍得花成本。天津河北区建委一位前副主任，就被赵晋罗致，担任天津高盛地产副董事长。

在丽晶酒店4楼，业主们有时能看到，赵晋的人马进进出出，其中有些是老同志，五六十岁左右，那是天津高盛地产法务部的员工，多是从政府退休后，被高薪聘请而来。法务部部长姓柳，退休前在天津市信访局工作。在知情者印象中，老太太工作经验特别丰富，能力超强，赵晋楼盘的所有纠纷，都由她牵头处理。

“赵晋厉害在哪里呢？他找的人，都是干了一辈子政府工作，一辈子跟人民群众玩心眼子的人，跟他们打交道，一不留神就掉他沟里去了。赵晋还专爱告别人，他有法务部，一般人都弄不了他。”知情者说。

法务部之外，天津高盛地产还设有秩维部，取秩序维护之意，网罗的多为特殊人才，那是一些脖戴金链子、胳膊画龙的人。

这只是赵晋关系网的冰山之一角。天津拱卫京师，京城既有老爷子坐镇，赵晋也时常坐着京牌豪车，往来两地，勾连官场。知情者称，赵晋在北京建有高级会所，如赖昌星之红楼，招待各路显达，并录像作为要挟证据。

天津诚基中心业主郭莉，在维权之时，时常听天津高盛地产的总经理温峰提到老板赵晋认识很多大人物，总有些将信将疑，直到有一次郭莉去找赵晋论理时，看到天津市某局长赶过来送古画，不禁大吃一惊：市政府的人怎么还要给他上贡？

## 11、逆我者获刑

郭莉的惊讶并不止于此。赵晋依凭权势给她和业主们，以及这个城市带来的影响，更让人匪夷所思。

北大法律系毕业的郭莉，自 2008 年 3 月入住诚基中心后，先是参与了雨水管问题的赔偿解决，后来为了丽晶酒店门前停车场的占地问题与开发商抗争，老

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-05-18

公的眼睛被保安打伤，诉至法院只获赔 3000 元。她 11 岁的儿子，在一天早晨坐电梯去上学时，却随电梯坠入负几层，直到下午才被发现。郭莉怀疑是开发商在报复。

此后，郭莉参与起诉开发商私盖加层侵权，并发起并参与业主委员会的筹建，业委会正式成立时，她成为 35 个海选成员之一。

2010 年 3 月，加层维权案在和平区法院立案。但此后，郭莉发现和平区检察院到她工作的中国银行，去调查其工资收入。她听说，开发商到检察院检举她有多套房子，资金来源不明。

一波未平，又起一波。2010 年 6 月一天早晨，郭莉的丈夫在外遛导盲犬时，被数名警察拦住。警察称养犬证上的狗种与实际不符，用铁套管套住狗脖，要强行带走。看到狗被勒得眼睛都突出了，郭莉与警察争抢绳索，情急中咬了他的手。

其后，郭莉被带至派出所。派出所从中调解，让郭莉出两万元，给受伤警察赔礼道歉。下午 4 点，还在调解时，郭莉看见一名便装女子带人进了派出所，把装狗的皮卡开走了。后来，她才知道，来人是和平区治安科科长、天津市公安局长武长顺的外甥女。

郭莉随即打电话，向天津市公安局督察反映情况。督察把电话打到派出所，郭莉听到派出所所长对督察说：你不要说了，这个事情是武局定的。当晚，郭莉被刑拘，罪名为“涉嫌妨害公务罪”，之后两次取保候审。

其间，郭莉在和平区房管局物业办的压力下，放弃了业委会委员的资格，但仍以业主的身份继续维权。加层维权案在2010年9月13日开庭后，再无动静。一年后，参与诉讼的业主在拿到少许安抚费后，大多撤诉。只有郭莉还在坚持。

2011年9月，和平区法院的法官把尚在取保候审的郭莉叫去，说加层维权的案子要驳回，诉讼主体不成立了，开发商的公司注销了。郭莉说怎么会注销，我们天天在楼里进进出出，看见那些人都还在。

法官递过来一份报纸。郭莉看了才明白。2011年5月3日，天津泰瑞地产申请注销，称公司的项目诚基中心于2007年交付，无任何产权纠纷及遗留问题。公司没有新开发项目，无债权债务事宜，现经股东同意进入清算程序。5月11日，天津泰瑞地产在《天津日报》刊登注销公告。6月24日，向天津市工商局提出注销申请。

而郭莉是在2010年3月起诉开发商的。一个公司要注销时，不能有债权债务，不能有纠纷。它是怎么注销的呢？郭莉想不明白。这时，诚基中心的商铺业主也准备起诉天津泰瑞地产，但法院已不给立案。

给外资企业注销，有很严格的手续。郭莉到处去查资料，去找和平区商委，有人告诉她，有一个领导签字，才给天津泰瑞地产注销的。

郭莉又查到，2011年5月12日，天津泰瑞地产与天津盛康投资咨询有限公司（以下简称天津盛康投资）签署托管协议，鉴于泰瑞公司将要进行注销，尚有债权、债务未处理完，对未清理完的款项委托天津盛康投资代为接管，有关人事、劳资、行政、工程档案全部交由盛康公司代管。

既然天津泰瑞地产把债权债务转移到天津盛康投资，那它应承担赔偿责任。郭莉追加起诉了天津盛康投资。此后，法院称联系不上该公司。郭莉又去市工商局调取其工商资料，提供给法院。法院说查无此公司。

在郭莉对天津泰瑞地产穷追不舍之时，她涉及的刑事案件，已由天津一中院指定红桥区法院审理。2011年9月27日开庭时，郭莉发现讯问笔录中，好多话自己没说过，签名也不是自己的。在一份笔录中，办案警察居然于同一时间，在两个地方分别讯问郭莉夫妇。

在郭莉的要求下，法院委托鉴定机构对相关字迹进行鉴定，结果证明并非郭莉的字迹。鉴定报告出来后，法官把郭莉叫到小屋里做工作。在郭莉记忆中，法官当时急得要命，一再求她，让她认妨碍公务罪，判个缓刑。郭莉没有答应。

与此同时，郭莉在诚基中心的家也遭袭击。从2011年10月9日起，一连四五夜，从晚上11点起，她家就有人用刀砸门，用脚踹门，用粪便泼门，用铁丝加502胶堵死大门钥匙孔。郭莉从门禁里认出了是开发商的人，当即报警，并提供了作案人的照片和住址，但警方并未处理。

10 月底，郭莉看见赵晋的奔驰停在诚基中心楼下，就跑去找其论理。这是郭莉唯一一次见到赵晋。赵晋穿着蓝色 T 恤，大肚子鼓鼓的，说话时两手一甩一甩。对于砸门问题，他先是否认，在郭莉拿出照片之后，他把公司的总经理温峰叫了过来说：温峰，咱不许有这种事情。温峰红着脸没说话。

赵晋提出，给郭莉一万元赔偿，让她撤诉。郭莉没有同意，她的诉讼标的是五万元。“赵晋走后，温峰对我说，‘你想要钱？我宁可花十倍的钱办你，也不给你一分钱。’”郭莉回忆道。温峰还扬言，“你不服，就让武局办你”。

2011 年 12 月 19 日，郭莉在上班时，被法官的电话叫到了红桥区法院。下午 3 点，她被送进看守所。22 日，她收到法院两天前下达的刑事判决书，因妨害公务罪判刑一年。后来，郭莉听说，武长顺以天津市政法委副书记的名义批示，称郭莉袭警，应严肃处理，判实刑。

同一天，和平区法院驳回了郭莉对天津泰瑞地产的起诉。法院民事裁定书称，诉争房屋系天津泰瑞地产开发，该公司已于 2011 年 6 月 27 日注销，在工商注销登记中声明：将未清理完毕的款项委托天津盛康投资代为接管，该行为未得到该公司的承诺和确认，天津盛康投资查无下落，原告所诉的被告主体不适格。

## 12、南京路上的“炮楼”

当郭莉单枪匹马维权时，诚基的业主们，已经觉得维权不重要了，他们遇到了新的麻烦，“没法活了”。

在天津人心目中，南京路、滨江道，相当于北京的王府井。坐落于此的诚基中心，银灰色的建筑拔地而起，巍峨大气，尽显高贵。

2008年，业主入住后，在对开发商私盖加层进行维权之余，也认同诚基中心的硬件：先进的门禁，铝包铜的暖气片，大理石铺地的走廊，漂亮极了的大堂。毕竟这是赵晋在天津的首个楼盘。

仅仅过了数年，这个黄金地带的楼，就成了臭名昭著之地。诚基中心一、二号楼32层，每层8梯38户；三号楼52层，每层16梯62户。三幢高层分布着5000多户人家。这些“鸽子笼”式的小户型，由于交通便利、租金便宜、管理松散，很快成了外来人员租房的首选。

在一位业主印象中，诚基中心自打一住人，就没消停过。装修完以后，就有了群租房、隔断房。群租房，是员工群居一屋，如集体宿舍。隔断房，是隔开小房间，对外出租。两室一厅可隔成5个小间，小隔断只能放下一张床，大隔断多放一个电脑桌，月租金从六七百元到千余元。一年左右，这里又有了日租房，秩序开始大乱。

业主们把日租房、群租房、隔断房称为三大房。与之一起出现的，还有大大小小的公司、家庭餐馆、汗蒸房、美容院、洗脚房、按摩房等，以及南腔北调的外来人员。

“三教九流，社会上有嘛，这里有嘛。”业主们向财新记者介绍，二号楼34楼的一个设备间，一度被人辟成“溜冰”（吸食冰毒）间，业主们在那里发现了冰壶。“三号楼更凶猛一点。时常打架，流氓和流氓打起来了，老百姓和流氓打起来了，太正常了。”

又不知从何时起，诚基中心成了远近闻名的“炮楼”、华北地区

的小东莞。那些隔断房和群租房引来了小姐。“不出楼，就能把小姐找了。”2009年4月，和平公安分局在一号楼21层端掉了一个丝袜秀场，搜出大量壮阳药、护士服等，还有特殊器具为喜欢SM的客人服务。顾客来后，小姐们先穿上不同服装进行表演，再提供“冰火两重天”等服务。

业主介绍，日租房还成了一夜情的“圣地”。行人路过南京路，就有人给你发日租房的小广告。在日租房开房，不需要证件，其便利之处还引来了中学生——诚基中心周边有天津最好的中学。某年正月十五，业委会的人在一间日租房里，发现了俩小孩，“光腚屁溜在里头”。

诚基中心庞杂的人流，也给电梯等公用设施带来了灾难。三幢大楼，住着5400多户，一万五六千人。“三大房”一来，人口就无法估计了，电梯更难以承受。住在三号楼15层的业主李先生在附近上班，路上只有一刻钟，每天早晨7点刚过，他就要出门，因为等电梯下楼就得20分钟。

数百家隔断房、群租房、日租房，每天往来的外来人员，也使得大楼里火灾隐患不可避免，时有商户随意堵塞消防通道现象。数年来，诚基中心已发生火灾十几次，仅2013年2-4月就三次起火。

一位曾在楼里公司上班的职员以“脏乱差”概括诚基中心：都四十多层楼了，每天都能飞进几只大苍蝇，蚊子也很多；来往人员又杂又乱，经常有人丢失东西；

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-05-18

楼里闷,根本不透气,电梯也是臭烘烘的,楼道内随处可见办证、按摩之类的小广告,住户门上的小广告更是密密麻麻,如上百只彩色苍蝇叮在上面。

“在诚基,活得人不人,鬼不鬼。”一位业委会成员对财新记者说,他们想拍一部电视剧,就叫《人鬼情未了》。

诚基中心的乱象在2014年5月甚至登上了《人民日报》。其现状让一位天津市民想到美国大片《法官》,贫民挤在高层大厦里,人员混杂,环境恶劣,犯罪率居高不下,随着时间的推移,一个立体贫民区就诞生了。

诚基中心似乎正把这种担忧变成现实。越来越多的业主卖掉房子脱身,但卖房也不容易。当附近房产每平方米达到四五万元时,诚基中心的房子标价1万元每平方米居然都难卖出。

出租也不容易。业主李明在诚基中心购买的房子,建筑面积60多平方米,收拾得干干净净,家具全新。想卖卖不出去,只能出租,但人家租一年,就不会再租了,月租金一路下滑,从2400元变成2300元、2200元,再到1700元。到后来,李明灰心了,“只要是正当人家,别惹事,给多少钱都租”。

对于诚基中心之乱,不少业主认为物业管理是罪魁祸首,但物业也有苦衷,称诚基中心先天设计不足,三幢高层却拥有5000个居住单元,每栋楼都有数个出口,难以把控。

也有业主称,这种乱象不是物业的事,再来五个物业也不行。物业公司不是万能的,他们没有执法权。没有政府的支持,就控制不住



局势。在他们看来，诚基中心是由政府职能部门审批的，先有审批后有建造，然后才产生“诚基难民”。政府把控不严谨、不周全，不能让业主埋单。

发现问题之初，业主们就以不同形式向政府反映问题。为了引起政府重视，一些业主甚至提出游行、拉横幅、到北京上访等。

“诚基中心日益成为和平区的麻烦，让政府头疼。”该区一名警察对财新记者说。

2013年，天津市和平区政府专门成立了诚基中心联合治理小组，和平区公安分局也在诚基中心成立了治安办。在一幢住宅大楼里设立治安办，在天津并不多见。

据《每日新报》报道，仅2014年10月，和平区对诚基中心进行的综合治理，当场查扣燃气瓶30余个，拆除违法隔断14个，清理影响防火安全的管道井1300个、设备层3个、地下设备间12间，关闭日租房、群租房、隔断房142间。

至2014年11月，据初步统计，诚基中心仍有188间隔断房，113间群租房，315间日租房。一位业委会成员说，这个数字还应该上浮15%-20%。

尽管多次治理，诚基的问题并未根治，而是像瘟疫一样，向周边扩散，已影响到附近高档楼盘的品质，甚至蔓延到了数公里外同样是小户型的君临天下。

“诚基中心一清理，很多租户就跑过来了。”君临天下的业主告诉财新记者。君临天下也开始乱了，业主们有时能在楼道里看到吸毒

的工具，看到吸毒者吸完了在一楼的沙发上休息；大楼里也开始有了小姐，穿着吊带裙，在楼道里一溜飘香。

让君临天下业主窝心的还有电梯。君临天下每层 40 户，算上夹层有 47 层，共 2525 户，有 12 部电梯。还在 2009 年 6 月，十多个业主到 11 楼看房，下楼时被关在电梯里，里面的报警铃和对讲机形同虚设，大家踹门，嚎叫，均无人回应，十多人挤在狭小的空间里，温度至少有 40 多度，小孩都哭得快休克了，过了恐怖的 50 分钟，才来人修电梯。

之后君临天下的电梯时有故障。2013 年 8 月 2 日，大厦的 3 号电梯在下行至十层时突然失控，迅速下坠，此后三次颠簸，最终停在大厦一层与负一层之间。14 人被困受伤，其中 8 人伤势较重。

### 13、佛挡杀佛

在赵晋打造房产帝国的征途中，一路高歌猛进，如坦克滚滚向前，凡阻碍者必碾于车下，不仅视业主维权如螳臂当车，即使是其多年的合作伙伴也不放过，在执法部门表现出极强的影响力。

江苏宜兴太湖地基工程有限公司（以下简称宜兴地基），即为一例。2006 年，经朋友介绍，赵晋把这家公司带到了天津，双方合作的第一个项目是君临天下。该项目时为天津最高建筑，施工难度大，很多企业不敢做，宜兴地基把这块骨头啃下来了，赵晋很满意。

此后，宜兴地基又在天津为赵晋做了恒盛 SOHO、水岸银座、名门广场的地基工程，在南京合作了卓越名座。

但宜兴地基的项目经理老冯发现，在水岸银座的地基工程中，赵

晋数次调整桩的基础，“我们有时干完活，退场了，过了一段时间，又叫我们去干”。业界认为，一座大楼要修改规划，盖加层，调整桩子是必须的。

至名门广场时，这种调整的次数更多了，开发商对已经过规划部门审定的施工图纸一再变更，反复让地基施工队进场补充施工。返场的次数多了，冯经理数次向开发商提出意见甚至抗议，如楼间距越来越窄，消防通道被挤占，会造成安全隐患等，双方关系开始僵硬。

“2013年结算工程款时，赵晋说工程有问题，拖着不肯给。”宜兴地基方面介绍，在双方合作的楼盘中，君临天下的工程款已结清，恒盛SOHO、水岸银座、名门广场的工程款，尚余3000多万元，要了两三年，赵晋都没给。

赵晋指责宜兴地基在施工中没有做一种叫后压浆的工艺。宜兴地基方面称，公司对后压浆工艺过程控制严格，从头到尾都是经理看着做的，并留有记录，但把资料拿过去，赵晋不承认，为此公司数次去天津协调，董事长和常务副总都去找赵晋谈过。“在做出让步之后，双方谈得蛮好的。但过了半小时又不行了。赵晋说，他得罪我了，就要搞死他。”

2013年底，天津公安机关成立专案组，对宜兴地基的冯经理立案侦查，并于2014年1月以涉嫌工程重大安全事故罪对其网上追逃。最早报道该案的《法治周末》曾援引北京律师张保军的言论称，根据法律规定，工程重大安全事故罪属结果犯，只有在因工程质量问题而发生重大安全事故时，才能追究直接责任人的刑责。而宜兴地基承接

的工程，并未因质量问题造成人员伤亡和财产损失，却被立案侦查，这或许与赵晋背后的人为操作不无关系。

冯案并非唯一。知情者称，对于合作单位，赵晋往往利用施工企业可能存在的小过错，用其雄厚的背景实力查封对方账户、私下通过公安关系到处抓人，威胁施工企业赔偿几十倍到上百倍的费用，如果施工企业不肯就范，则扬言灭了该企业。

在天津的房产开发中，赵晋是神挡杀神，佛挡杀佛，翻手覆手，游走于法律 and 政策的边缘。前述开发诚基中心的天津泰瑞地产用注销公司来躲避责任和诉讼，开发君临天下的天津星际地产，则是“死了又活、活了又死”，工商机关对于公司注销的严格规定，在赵晋那里如同虚设。

2011年12月21日，君临天下的多位业主委托律师，状告天津星际地产擅自变更房屋设计及环境布局。他们当时并不知道，一个月前，天津星际地产已向工商局出具清算报告，递交公司注销登记申请书，并于2011年底完成注销。

然而，被注销的天津星际地产，之后仍在进行正常的经营活动。2012年2月，天津星际地产与深圳一家空调供应商签订抵房合同，约定天津星际地产代购水岸银座的商品房，用于冲抵空调采购款。

与此同时，天津星际地产还在告君临天下的电梯供应商。2012年6月，在天津星际地产注销半年之后，其股东山东诚基地产向天津市河北区工商分局出具情况说明，称天津星际地产的财产清算报告中未注明与电梯商相关诉讼未结案事项，至其注销后，法院相关诉讼无法

解决，请求撤销注销。当日，河北区工商分局即撤销了天津星际地产的注销登记。

天津星际地产复活，和电梯商亚太区公司的诉讼继续进行，此后又起诉了该电梯商的中国区公司。2013年11月，天津一中院做出裁定，该电梯商的外籍高管被限制离境。这个裁定让电梯商难以接受，此前该公司已向法院提交了1800万元的冻结款，而其与天津星际地产的合同总额也只有1600万元。数月后，电梯商无奈接受了天津星际地产提出的赔偿要求。

但电梯商并不知道，天津星际地产其实此时已不复存在了。2013年10月，天津星际地产成立清算组进行清算。当年12月31日，经河北区工商分局审核批准，该公司注销。

前述在天津星际地产第一次注销后仍与其签订抵房合同的深圳空调供应商，因天津星际地产未履行给付商品房义务，于2013年八九月将其诉诸法庭。他们同样惊讶地发现，死而复生的天津星际地产，在起诉期间居然又一次注销了。■

财新记者王和岩、于达维对本文亦有贡献。

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-05-21

《中彩在线被贺文掌控攫私利累计获益超福彩中心》

据知情人士介绍，审计署于2014年年底启动的“突击审计”发现了贺文的“秘密”。过去12年里，贺文通过中彩在线获得27亿元的收入，而代表国家的福彩中心仅仅获得18亿元。

调查

根据股权结构显示，经过层层控股、持股，贺文牢牢控制了中彩在线的第二、第三股东，二者占股超过半数。

彩票与博彩的区别在于其资金用途的公益性，但在中国，围绕彩票发行、销售等各个环节，产生了大量可供争夺的“私利”。

国家审计署于 2014 年启动的针对 18 省市的彩票专项整治，对于尚未公布的审计结果，公开的表述为“部分省市工作中存在违规违纪、滥用资金、制度缺失、管理不严、监管不力等问题”，但细节可能触目惊心。记者了解到，隶属于中国福利彩票范畴的福彩即开型彩票——中福在线，从一开始就成为了私人牟利的工具，其管理运营公司中彩在线名为国有控股，实为私人掌控。

当“互联网++”进入彩票行业，或许会加速彩票市场的膨胀与扩张。越来越强大的公益彩票，如何保证衍生利益的公开透明，遏制彩票行业的寻租、腐败现象，亟须监管部门重视。

### 突击审计

#### “隐藏”12 年的秘密露面

近期，多位彩票系统官员因涉贪腐而落马，但屡遭诟病的彩票资金“黑洞”却迟迟没有被揭开。北京中彩在线科技有限责任公司蹊跷的内部运作或可说明彩票行业暗流涌动。

作为一家由中国福利彩票发行管理中心持股的国有控股公司，中彩在线自 2002 年成立以来，运营中福在线即开型福利彩票总金额为 1371 亿元，接近中国彩票行业 1.7 万亿元总销售额的 10%。

记者调查发现，这个名义上由福彩中心控制，为福利彩票服务的

企业，实际上从成立之初起就由个人所控制。中彩在线背后有着复杂的股权结构，层层“包装”后，实际控制权落到了一个名为贺文的自然人手中。

据知情人士介绍，除了“部分省市工作中存在违规违纪、滥用资金、制度缺失、管理不严、监管不力等问题”的公开表述外，审计署于2014年年底启动的“突击审计”发现了贺文的“秘密”。按照股权比例计算，过去12年里，贺文通过中彩在线获得27亿元的收入，而代表国家的福彩中心仅仅获得18亿元。中福在线沦为了个人牟利的工具。

除此之外，利用对中彩在线的实际控制，贺文还为与其存在关联嫌疑的企业进行利益输送，广为人知的项目是2005年对东莞天意电子有限公司进行独家授权，令其身价增长百倍，随即出售股权变现。

个人控制国企，一度被“隐藏”12年。中彩在线公司因为审计署的“突击审计”而露出真面目。

#### 一线调查

#### 层层控股个人控制中彩在线

中彩在线公司是2002年7月经民政部批准成立的国有控股公司，专门负责“中福在线”的独家运营。合作协议显示，中彩在线公司由福彩中心、北京银都新天地科技有限责任公司和北京华运中兴数码科技有限公司等三家公司共同发起成立。

其中，福彩中心出资2000万元，占股40%；北京银都新天地出资1650万元，占股33%；北京华运中兴出资1350万元，占股27%。

工商资料显示，北京银都新天地和北京华运中兴的控制人都叫“贺文”。

工商资料显示，占股 33% 的北京银都新天地的股东由北京恒益正兴投资有限公司、邵某、贺文、武某等四人组成，股份比例分别为 77.7%、1.1%、17.7% 和 3.3%。

北京恒益正兴的股份由北京家和智业科技有限公司、贺文、武某等三人持有，股份比例分别为 20%、70% 和 10%。

北京家和智业又由贺文和武某二人持有，其中贺文占股 20%，武某占股 80%。根据知情人士证实，武某实为贺文的妻子。

作为中彩在线公司第三大股东、占股 27% 的北京华运中兴由北京银都新天地、北京和合创业科技有限公司和北京家和智业三家公司持有，其中北京家和智业持股 55.5%。

上述股权构成显示，经过层层控股、持股，贺文牢牢控制了中彩在线的第二、第三股东，二者占股超过半数，5 月 15 日贺文回应称占股多少不是问题，只要合法就行。

根据国务院颁布的《彩票管理条例》规定：彩票发行机构、销售机构负责彩票系统的数据管理、开奖兑奖管理以及彩票资金的归集管理，不得委托他人管理。

监管待加强

时隔 5 年再次审计彩票行业

根据合作协议，中彩在线公司经营范围是在线即开型福利彩票发行销售系统的开发、建设、运行维护和升级改造。其中，福彩中心同意按照在线即开型福利彩票销售总额的 5% 比例提取发行费作为中彩



在线公司的经营收入，扣除付给终端服务商的 1.7%后，实际归中彩在线服务费用的金额为销售总额的 3.3%。

根据福彩中心官网介绍，福彩品种包括乐透型、数字型、即开型、视频型、基诺型等五种。从 1988 年 1 月 17 日在北京市东城区销售的撕开式“试发行”奖券开始，即开型福利彩票稳居市场份额第二名。

统计显示，截至 2014 年年底，全国彩票发行总销售额为 1.7 万亿元。中彩在线公司运营的中福在线即开型福利彩票收入高达 1371 亿元，获得服务费用为 45 亿元。按照股权比例分配，中彩在线公司的名义控股股东福彩中心仅获得 18 亿元，而贺文个人控制的北京银都新天地和北京华运中兴则获得了 27 亿元。

国家审计署自 2014 年 11 月对 18 个省彩票资金与专项审计，截至今年初结束，并未公开审计结果。

业内预计中福在线 2015 年的彩票销售收入为 450 亿元，这就意味着中彩在线公司将获得近 15 亿元收入，而贺文通过其控制的两家公司则可获得 9 亿元，每天进账 250 万元。

有消息透露，审计署建议福彩中心拿回管理权，降低服务费，以促进彩票行业的健康发展。此前，2009 年，民政部曾对彩票机构进行过一次大检查，发现“有的地方对外合作不规范；有的违规发放奖金津贴；有的彩票资金未及时足额上交、超范围使用；有的会计核算不规范，个别地方甚至发生了违法违纪事件”。但中彩在线的控制权问题一直没有得到解决，超标服务费也依然存在。

**【备注】：**习近平、李克强拉开反腐大幕前，我的帖子不能写石

油、电讯的黑幕，05年开贴时，仅仅因为文字中有“石油”两字，导致帖子被屏蔽，发了十次也发不上去。如今，关于石油的黑幕，已经不需要我揭露了……

前几日转帖的赵晋地产黑幕就是告诉中国市场真实的状况，今日再转帖此文也是让大家明白中国社会最真实的状态。

开贴之初，有网友疑问：我为什么总失败。道理很简单：因为赵晋、贺文这些当今中国最成功的企业家们就是这样成功的。

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-05-21

#### 《中彩在线被贺文掌控攫私利累计获益超福彩中心》

据知情人士介绍，审计署于2014年年底启动的“突击审计”发现了贺文的“秘密”。过去12年里，贺文通过中彩在线获得27亿元的收入，而代表国家的福彩中心仅仅获得18亿元。

#### 调查

根据股权构成显示，经过层层控股、持股，贺文牢牢控制了中彩在线的第二、第三股东，二者占股超过半数。

彩票与博彩的区别在于其资金用途的公益性，但在中国，围绕彩票发行、销售等各个环节，产生了大量可供争夺的“私利”。

国家审计署于2014年启动的针对18省市的彩票专项整治，对于尚未公布的审计结果，公开的表述为“部分省市工作中存在违规违纪、滥用资金、制度缺失、管理不严、监管不力等问题”，但细节可能触目惊心。记者了解到，隶属于中国福利彩票范畴的福彩即开型彩票——中福在线，从一开始就成为了私人牟利的工具，其管理运营

公司中彩在线名为国有控股，实为私人掌控。

当“互联网++”进入彩票行业，或许会加速彩票市场的膨胀与扩张。越来越强大的公益彩票，如何保证衍生利益的公开透明，遏制彩票行业的寻租、腐败现象，亟须监管部门重视。

### 突击审计

#### “隐藏”12年的秘密露面

近期，多位彩票系统官员因涉贪腐而落马，但屡遭诟病的彩票资金“黑洞”却迟迟没有被揭开。北京中彩在线科技有限责任公司蹊跷的内部运作或可说明彩票行业暗流涌动。

作为一家由中国福利彩票发行管理中心持股的国有控股公司，中彩在线自2002年成立以来，运营中福在线即开型福利彩票总金额为1371亿元，接近中国彩票行业1.7万亿元总销售额的10%。

记者调查发现，这个名义上由福彩中心控制，为福利彩票服务的企业，实际上从成立之初起就由个人所控制。中彩在线背后有着复杂的股权结构，层层“包装”后，实际控制权落到了一个名为贺文的自然人手中。

据知情人士介绍，除了“部分省市工作中存在违规违纪、滥用资金、制度缺失、管理不严、监管不力等问题”的公开表述外，审计署于2014年年底启动的“突击审计”发现了贺文的“秘密”。按照股权比例计算，过去12年里，贺文通过中彩在线获得27亿元的收入，而代表国家的福彩中心仅仅获得18亿元。中福在线沦为了个人牟利的工具。

除此之外，利用对中彩在线的实际控制，贺文还为与其存在关联嫌疑的企业进行利益输送，广为人知的项目是 2005 年对东莞天意电子有限公司进行独家授权，令其身价增长百倍，随即出售股权变现。

个人控制国企，一度被“隐藏”12 年。中彩在线公司因为审计署的“突击审计”而露出真面目。

### 一线调查

#### 层层控股个人控制中彩在线

中彩在线公司是 2002 年 7 月经民政部批准成立的国有控股公司，专门负责“中福在线”的独家运营。合作协议显示，中彩在线公司由福彩中心、北京银都新天地科技有限责任公司和北京华运中兴数码科技有限公司等三家公司共同发起成立。

其中，福彩中心出资 2000 万元，占股 40%；北京银都新天地出资 1650 万元，占股 33%；北京华运中兴出资 1350 万元，占股 27%。工商资料显示，北京银都新天地和北京华运中兴的控制人都叫“贺文”。

工商资料显示，占股 33%的北京银都新天地的股东由北京恒益正兴投资有限公司、邵某、贺文、武某等四人组成，股份比例分别为 77.7%、1.1%、17.7%和 3.3%。

北京恒益正兴的股份由北京家和智业科技有限公司、贺文、武某等三人持有，股份比例分别为 20%、70%和 10%。

北京家和智业又由贺文和武某二人持有，其中贺文占股 20%，武某占股 80%。根据知情人士证实，武某实为贺文的妻子。

作为中彩在线公司第三大股东、占股 27%的北京华运中兴由北京

银都新天地、北京和合创业科技有限公司和北京家和智业三家公司持有，其中北京家和智业持股 55.5%。

上述股权结构显示，经过层层控股、持股，贺文牢牢控制了中彩在线的第二、第三股东，二者占股超过半数，5 月 15 日贺文回应称占股多少不是问题，只要合法就行。

根据国务院颁布的《彩票管理条例》规定：彩票发行机构、销售机构负责彩票系统的数据管理、开奖兑奖管理以及彩票资金的归集管理，不得委托他人管理。

监管待加强

时隔 5 年再次审计彩票行业

根据合作协议，中彩在线公司经营范围是在线即开型福利彩票发行销售系统的开发、建设、运行维护和升级改造。其中，福彩中心同意按照在线即开型福利彩票销售总额的 5%比例提取发行费作为中彩在线公司的经营收入，扣除付给终端服务商的 1.7%后，实际归中彩在线服务费用的金额为销售总额的 3.3%。

根据福彩中心官网介绍，福彩品种包括乐透型、数字型、即开型、视频型、基诺型等五种。从 1988 年 1 月 17 日在北京市东城区销售的撕开式“试发行”奖券开始，即开型福利彩票稳居市场份额第二名。

统计显示，截至 2014 年年底，全国彩票发行总销售额为 1.7 万亿元。中彩在线公司运营的中福在线即开型福利彩票收入高达 1371 亿元，获得服务费用为 45 亿元。按照股权比例分配，中彩在线公司的名义控股股东福彩中心仅获得 18 亿元，而贺文个人控制的北京银

都新天地和北京华运中兴则获得了 27 亿元。

国家审计署自 2014 年 11 月对 18 个省彩票资金与专项审计，截至今年初结束，并未公开审计结果。

业内预计中福在线 2015 年的彩票销售收入为 450 亿元，这就意味着中彩在线公司将获得近 15 亿元收入，而贺文通过其控制的两家公司则可获得 9 亿元，每天进账 250 万元。

有消息透露，审计署建议福彩中心拿回管理权，降低服务费，以促进彩票行业的健康发展。此前，2009 年，民政部曾对彩票机构进行一次大检查，发现“有的地方对外合作不规范；有的违规发放奖金津贴；有的彩票资金未及时足额上交、超范围使用；有的会计核算不规范，个别地方甚至发生了违法违纪事件”。但中彩在线的控制权问题一直没有得到解决，超标服务费也依然存在。

**【备注】：**习近平、李克强拉开反腐大幕前，我的帖子不能写石油、电讯的黑幕，05 年开贴时，仅仅因为文字中有“石油”两字，导致帖子被屏蔽，发了十次也发不上去。如今，关于石油的黑幕，已经不需要我揭露了……

前几日转帖的赵晋地产黑幕就是告诉中国市场真实的状况，今日再转帖此文也是让大家明白中国社会最真实的状态。

开贴之初，有网友疑问：我为什么总失败。道理很简单：因为赵晋、贺文这些当今中国最成功的企业家们就是这样成功的。

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-05-22

《“赵衙内”的奸商土壤》

2015-05-20

赵晋案具体而微地呈现出当今中国腐败难除的痼疾所在：一些权力太大、吏治太坏的官，与另一些唯利是图、突破底线的商，已经形成了过于紧密的共生关系

此前相关报道

【专题】“赵衙内”的房产帝国

【“赵衙内”的房产帝国(之二)】天津：海河之畔的房产大佬

【“赵衙内”的房产帝国(之一)】南京：父荫下的原始积累

) 财新记者谢海涛自去年 10 月以来，耗费半年之功深入南京、天津、济南等地调查采访完成的《赵衙内的房产帝国》，煌煌乎四篇六万余言，道不尽“官三代”赵晋 20 年发家史的烟云黑幕。

和其他依靠权力资源廉价拿地然后坐地收钱的“二代”“三代”们不同，赵晋是一个热爱盖房子、热爱跟权力做朋友、热爱让业主先狂喜后愤怒的“专业奸商”。他喜欢自己设计住宅，分别为天津人民和济南人民“设计”了可以把 2/3 的室内空间包括进去的“装饰性阳台”，和可以“一层变成两层”的 5.2 米层高的房子，极尽偷扩容积率之能事；他聘请专业的法务队伍，谙熟中国的相关法律法规，搞二次改造、阴阳合同，钻尽政策空子；他背靠父荫广结权贵，篡改设计，加盖楼层，压缩房产证面积，悍然偷逃巨额土地出让金、市政配套费、土地增值税等税费；为摆平维权业主和供应商，赵晋不仅动用权力资源，还亲自带领“特种力量”动手立威；更勿论他勾连官场手法多样，或广纳高官子弟入股，或以美女、“雅贿”开道，暗地偷录百官行状

要挟。20 年下来，赵晋把他在宁、津、济等地数十楼盘，打造成金碧辉煌的火药桶。一朝倾覆，牵连数省市高官，更留下业主维权的熊熊烈火。

“赵衙内”的“发家成长”史，再典型不过地折射出过去 20 年中国房地产行业畸形市场化所发育出的灰色生态，它既成就了中国经济发展的支柱产业，也沦为平民谋生的悲凉地，开发商登顶富豪榜的加冕场，以及政府官员腐败落马的烂泥潭。

公允地讲，跟财新此前报道过的周滨等靠山吃山、利用权力对稀缺资源的垄断和分配权暴敛财富的豪夺型“衙内”，以及令完成等玩 PRE-IPO 低价入股、在资本市场兴风作浪的吸管型“衙内”都有不同，赵晋是个精明的实业商人，他的发家致富有其商业逻辑。除了早期在大本营南京利用父亲权势有简单粗暴的抢地行径之外，他中后期在天津、济南，都是在城市核心区域及卫星城区中心位置，以实打实的大手笔拍下地王，给当地土地财政贡献真金白银，也对提振当地市场起到相当作用，赢得政府好感，为围猎权力打下良好基础；他更洞察消费者心理，以好地段、小户型、低价位等实在卖点吸引刚需购房者和投资者，然后快速销售，快速变现。

赵晋的精明之处在于，其一，他看准了地方政府作为地产一级市场卖方垄断者和二级市场秩序监管者双重角色的自相矛盾点，通过实际利益讨好第一个角色，换取政府在行使没有直接利益的第二个角色的职责时予以偏袒包庇；其二，作为一名“衙内”，他深知政府利益与官员利益、政府权力和官员权力之间的微妙关系，用对官员惠而不



费的个人利益贿赂，构建官商之间的“不名誉利益同盟”，换取政府权力的支持，从而赢得更多损害政府利益和公众利益的利润空间。

财新曾经用六万多字的《周永康的红与黑》，刻画了中共建政以来最高级别的政治人物如何构建一个腐败规模、程度和政治权力史无前例的贪腐集团；这一次再次推出六万多字巨作《赵衙内的房产帝国》，赵晋案的规模、程度及主人公权势，自然无法与周永康相比，但这个案例却更具体而微地呈现出当今中国腐败难除的痼疾所在：一些权力太大、吏治太坏的官，与另一些唯利是图、突破底线的商，已经形成了过于紧密的共生关系。以赵晋等人为枢纽轴心，从省部级干部到最底层的黑社会打手，从高层权力运作到基层社会盘剥，官、商、黑社会织成了一张巨大的生态系统，在缺乏监督和竞争的权力体制下，盘根错节的窝案油然而生。

《赵衙内的房产帝国》一文的结语引述一位房产界人士的话说：“赵晋的发迹史就像一场大戏。这个戏有编剧，有导演，赵晋只是舞台上的一個主角……赵晋的房产帝国发展模式一再复制，成为社会的毒瘤，说明有其存活的土壤。土壤不除，这场大戏的主角，今天是赵晋，明天可能是王晋。”

十八大以来的高压反腐，其目的正如中纪委书记王岐山所说，用治标为治本赢得时间。人们一方面为过去两年多中央挑落上百“老虎”喝彩，另一方面，也不难感受到“不名誉同盟”反扑下战局的胶着。作为关心国家现实困境与未来命运的社会公器，新闻工作者不仅有为阻击邪恶助力的任务，更要有挑破层幔、将丑陋和滋生丑陋的土壤大

白天下的自觉使命。

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-05-22

前几年银行利润超高的连行长们都不好意思了,其实这些繁荣是虚假的,很多的贷款是不良贷款,本来是坏账,可是由于默认非法集资和融资的财务公司的存在,导致很多的民间借贷填进了银行的窟窿,大批的被高息诱惑的个人血本无归,很多曾经风光无限的高利贷公司老板跑路。。。。。

由于银行找不带替死鬼垫背了,导致不良贷款、坏账浮出水面,于是乎,怎么办?

银行的内鬼开始直接诈骗了,他们伪造存单诈骗,更甚者直接开设很多的账户,将客户的存款洗劫一空。。。。。

未来的日子,这样的悲剧将不断地发生。。。。。

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-05-25

**【“赵衙内”的房产帝国(之三)】济南:金碧辉煌的火药桶**

2015年05月25日

在向天津人民推广了装饰性阳台之后,赵晋又为济南人民设计了5.2米层高的房子。为应付各种维权或潜在的事件,几乎每年年末,赵晋的山东诚基地产都要派人,给市、区公安局、维稳办,信访局、建委等部门递交公函,请他们协助处理。为摆平事端,赵晋不仅动用权力资源,还亲自带领“特种力量”动手立威

**【财新网】**(记者谢海涛

在南京原始积累、天津大展宏图之后,2006年,赵晋杀奔济南。

泉城八年，他将津门之手段，因地制宜，与时俱进，谋利技术日臻成熟：拿地时，必黄金地带；建房时，肆意修改容积率，设计特别房型；验房之后二次改造，瞒天过海；广告营销时海阔天空，让人如坠海市蜃楼；签合同时，以补充协议架空格式条款……让市民一步步沦为待宰羔羊。

其勾连官场的手段也日渐纯熟，糖衣炮弹之下，高官子女入股，荣损与共，权钱相照，以打造官商共同体。

其维稳手段更日益老辣，挟权势之威，借黑道之力，犯我诚基者，虽远必伐。业主、律师、建筑公司，概莫能外。

八年如一日，赵晋把他的楼盘，日益打造成为金碧辉煌的火药桶。

## 1? 济南地王

2008年1月6日，山东济南和平路47号。一家叫诚基中心的楼盘开盘了。

上午9时，售楼处已是人头攒动，大厅里展示着开盘楼座的相关证件副本、施工图公示文件、销控表等，省城多家银行坐镇现场办公。门前广场的广告语格外惹眼：“高品质、低房价，才是硬道理”。

当天，诚基中心推出500多套房源，并送上三重大礼：开盘当天认购，每套房子优惠6万元；凭诚基中心会员卡，可二万抵三万；一次性付款，总房款优惠2%，银行按揭客户总房款优惠1%。1200余人赶来选房，300余户顺利签约。

在兴高采烈选房之际，济南人没有意识到，那个在南京和天津呼风唤雨的赵晋来了，带着低房价的诱惑，在济南的黄金地带，以与天

津同名的楼盘，成功完成了首演。

赵晋是以地王的姿态进军济南的。2006年6月，赵晋控制的南京永亨房地产开发有限公司（以下简称南京永亨地产），以6.9亿元拍下济南和平路地块，时为济南地王。该地块原为山东建工学院校区，出让面积110985平方米。

2006年7月，南京永亨地产在济南注册成立山东诚基房地产开发有限公司（以下简称山东诚基地产），赵晋担任执行董事。11月30日，南京永亨地产将山东诚基地产25%股权转让给一家BVI离岸公司润信国际集团有限公司（Infolink International Holdings Limited）。山东诚基地产由此变更为中外合资企业，并作为母公司，拉开了赵晋进军济南的序幕。

济南当地人士称，赵晋是被济南市招商引资引进泉城的。

在赵晋拿地的2006年，“国六条”、九部委“十五条”、“外资限炒令”等密集政策拉开了房地产市场调控序幕。如此严峻的市场调控环境下，赵晋初来乍到就拍下地王，之后不久，赵晋又以2.77亿元拿下济南文化东路以南艺术学院地块，不仅给济南市的土地财政贡献了近10个亿的真金白银，也对提振当地地产市场起到了相当作用。

从2006年到2009年，济南市的土地成交价格翻了一番，而随着全运会的召开，当地地产市场更进入了快速提升期，赵晋就是在这种疯狂的节奏中，开始了在济南长达八年的发展。

赵晋拿到的两块地皆为黄金地段，和平路向为济南金融聚集地之一，沿线十余家银行林立，也是优质教育资源集中地，济南最好的小

学山师附小位于其西段；文化东路则分布着山东师大、山东艺术学院、山东电影制片厂等文教单位，文风浩荡；两条路以山师东路商业街相连，此地店铺林立，更有泉城“小金街”之称。

经过宁津两地的历练，赵晋的作风日渐彪悍，拿地必在黄金地段。这是他打造房产帝国的第一步。

知情者称，赵晋的公司和其他公司有很大区别。别的公司拿地时，要核算成本，土地多少钱，运营多少钱，会很详细，但赵晋算得比他们还要详细。他能算出账来，在黄金地段拿地，建好房子后，单价比周围房子便宜 30%-40%，甚至便宜一半，他都能挣钱，所以他敢拿地。

“只要赵晋想拿哪块地，99%能拿到，其他公司基本没有戏，包括所谓的恒大、中海，都不好比。”知情者告诉财新记者。

## 2? 赵晋亲手设计的房子

诚基中心是赵晋进入济南的首个商品房项目，占地约 166 亩，总建筑面积约 33 万平方米，总投资约 13 亿元。2008 年 1 月一期开盘时，推出了三幢楼。

引爆济南人购房热情的，不仅是首日优惠“三重大礼”，也不仅是绝版地段，还有其填补市场空白的挑高复式房型。

这是一种底层为几十平方米，层高 5.2 米的房子，楼层中间可加上一道隔板，使之成为上下两层。“花一层的钱买两层的房。”这种先进的房型让济南人耳目一新。一位业界人士告诉财新记者，干了多年房地产了，从未见过这种房子，很多人认为这是个投资机遇。

但济南诚基中心热销之余，当地人渐渐发现了问题。2008 年 4

月，济南不少市民向媒体反映，诚基中心将上述房子以复式房名义销售，销售时不说单价，只说房屋总价，涉及产权面积时，则以底层为准。

据《中国消费者报》报道，济南人唐明（化名）2008年2月初在诚基中心订购了一套房子。看房时，售楼员称，房子面积为123平方米，是上下两层的复式结构。办好订购手续后，唐明才发现订购书上标明的建筑面积仅有50.40平方米。当年4月，该报记者来到济南诚基中心，售楼员仍称该楼盘全部是复式结构，但又称房屋的产权面积只计算底层面积，销售时，将购房总价款均摊在两层的面积上，以呈现较低的单价，让购房者认为买得划算。

唐明的房子，总价款为103.86万元，按销售面积123平方米计算，单价约为8444元/平方米；但按照产权面积50.40平方米计算，单价约为20607元/平方米，创下济南商品房最高价。

多年后，知情者告诉财新记者，赵晋亲手画图，设计了上述房型。

在赵晋的房产帝国中，高价拿地只是第一步，而其敢于高价拿地，又能赚取高额利润，有其独到之处。

一方面，他对土地的利用，已到了极致中的极致。这种利用从他对楼盘一楼的空间挖掘上可见一斑。他开发的楼盘，一楼多是商业中心，但没有厕所，厕所在负一层或负二层。“老板说了，一楼寸土寸金，为什么要盖厕所呢？这不是浪费吗？”一位知情者对财新记者回忆说。

“节流”之外，赵晋对土地的榨取，还表现在积极“开源”上。

知情者称，诚基中心建设的地下车库，把政府划的红线都压到里面了，挖基础的时候都挖开，往外扩建。车库验收时，用墙把多挖出来的空间封死。等验收结束，再破墙打开。

另一方面，赵晋获取利润的秘密，更在于他善于挖空心思“偷面积”。他能变相调高容积率，规划 10 万平方米的地，能建出 20 万平方米，所以他的楼盘，降价 50% 都没问题。

知情者称，山东诚基地产的房子，一开始就在改容积率，先按规范来干，偷偷摸摸地改，后来发现济南相关政策空白，手就越伸越长。

在济南诚基中心一期的楼盘中，21 号楼和 22 号楼，原本设计为 8 层和 9 层。2008 年 4 月，《中国消费者报》记者在诚基中心现场看到，正在施工的 22 号楼，除去护栏和安全网遮挡的部分，有 12 层暴露在外。事实上，为最大程度提高出房率，赵晋在济南初期所建楼盘多是密密麻麻的小高层。诚基中心二期共有楼房 17 座，呈梅花桩般错落式分布，金色幕墙耀人眼神，前后楼座之间相距二十多米，楼座之间是装饰着西洋雕塑的小广场。

这种密集的楼体，不仅采光远远达不到济南市规划局的规定，而且小区内道路非常拥挤，出租车进去都头疼。

2011 年 12 月一天中午，诚基中心 21 号楼 716 室突发火灾，造成两人死亡，多人被困。接警后，消防队第一时间赶到现场，但因消防通道过窄，业主停靠的车辆占据大部分空间，不仅消防车很难进入火灾现场，连救护车也只能停在和平路上。最后，院外的消防车与开进院内的消防车通过管道相连才得以救火。

层高 5.2 米的房子，同样属于赵晋修改容积率战略的组成部分。

“这种房子技术含量很高。”知情者举例说，房子可以隔成两层，走廊里怎么办？走廊里也隔层，住户只要走底下一层，顶上的走廊这一层，住户就可以打开自用，“老百姓一看，有便宜可占，白得几个平方，何乐不为呢？”

在知情者印象中，赵晋这个“红三代”不一般，绝对属于顶尖高智商，能力非常强，思路匪夷所思，“不佩服不行”。

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-05-25

“别的房产老板下班后，可能去喝茶、泡妞、打高尔夫，赵晋也不例外，但他还常有惊人之举。”知情者说，济南拿地之后，有一段时间，并非建筑科班出身的赵晋，晚上回家以后自己画建筑草图，画完后就打电话把设计总监叫来，设计总监提了一大堆问题。第二天回家，赵晋接着再画，到最后，设计总监都傻眼了，从来没见过这种房子。“老板说，好了，下面就是你的事情了，你们去研究一下，能不能干？”

### 3? 瞒天过海的二次改造

针对一些开发商加高层高的做法，北京、杭州等地曾发布《容积率指标计算规则》，规定当住宅建筑层高大于 4.9 米时，不论屋内是否有隔层，建筑面积均按该层水平投影面积的 2 倍计算。

赵晋的团队对法律、市场一向有着精深的研究。在研究挑高房型时，他们发现，当时的济南市并无此类规定。

“在房地产市场监管中，总是在出现问题后，有关部门协商讨论，



再制定出一个新规范来，这是一个漫长过程。但赵晋根本不给你机会，一看到有政策空白，立马就钻，再加上他有背景，就去干了。”知情者称。

5.2米层高的房子，对开发商有何好处呢？济南业界人士称，把一层房子隔成两层，按两层来卖，这样两层的公摊面积就按一层计算，配套费能省一半，但更主要的是变相提高了容积率，使用面积增加了一倍，开发商借此获取高额利润。

但这种房子隐患不小。律师宋斌在接受媒体采访时认为，开发商若按照上下两层计算面积并收取房款，在产权登记时仅能登记底层面积，这样会导致业主的房屋面积缩水一半，也容易使业主在二次转让房屋时产生纠纷，在报税过程中因面积计算的差异产生麻烦。

宋斌称，国家九部委在2006年出台规定，要求开发商在新开工项目中，建筑面积90平方米以下的房屋比重不得少于70%。开发商如此增加房高，架设隔层，主要是为了规避上述规定，保障房产开发的利润。

对于加隔层后的安全问题，山东建筑大学一位教授在接受媒体采访时称，楼房夹层分两种：装饰性的隔层，无承重和安全隐患、质量问题，是可以的；如规划为一层，但隔分为二层，二层上有房间，有承重要求，则不符合国家规定，并且存在安全隐患。如果改两层破坏了房屋的结构，突破了房屋的承载能力，那么确实有安全问题。

诚基中心的上述房子经媒体报道后，引起了济南有关部门的注意。2008年4月，济南市规划局接受媒体采访时称，按照规划设计，诚

基中心的房子都是单层，没有设计复式结构的房子。7月5日，该局答复市民上访意见时又称，诚基中心项目规划审批不涉及容积率调整。

此外，济南市规划局致函济南市城管执法局，称有市民通过信访渠道反映，诚基中心项目存在违法建设行为，请该局根据有关规定予以查处。

济南房产界人士告诉财新记者，诚基中心的层高现象出现后，济南市规划局要求在规划设计时，对开发商的类似做法，参照外地《容积率指标计算规则》执行。为此，该局曾数次对全市新建楼盘进行楼层限高，从5米到4米95，再到4.5米，都是针对山东诚基地产来的。

道高一尺魔高一丈，此举并未刹住山东诚基地产的前进步伐。2009年，济南诚基中心二期开盘时，人们发现，其楼层的层高仍是5.2米。

上述房子已让业主们疑虑重重：夹层是否算主体结构，其建设和验收应该执行怎样的质量标准？为了保证夹层的质量，应当寻找具有怎样资质的施工企业来建设夹层？如果业主自行建设夹层，开发商是否需要提供相关技术数据或建设依据？若出现质量安全问题，开发商是否也有责任？

夹层带来的后续问题，也让他们顾忌：如果业主在开发商交房框架基础上自建夹层，能否给予办理房产证？将来夹层建好之后，取暖费和物业费按单层面积还是双层面积计算？

济南诚基中心二期是2010年交房的。交房现场，有业主看到客

厅与阳台处有一道铝合金的半墙，卧室的窗台边有一道单砖的半截墙，卫生间的门口也被一整面墙砌死，不知是做什么用的。

多年后，知情者向财新记者披露了内情：诚基中心楼盘在竣工与交付之间有很长一段时间，开发商在这期间做了二次改造，启用了偷面积的新战术，以瞒天过海。

依据国务院《城市房地产开发经营管理条例》第 17 条规定，房地产开发项目竣工后，开发企业应当向主管部门提出竣工验收申请，相关部门应当组织工程质量监督、规划、消防、人防等有关部门进行验收。

知情者称，诚基中心在验收之前砌墙，多是为掩盖面积。验收完以后，把墙打开，里面全是房子。后来连墙都不用，找了楼板一挡，就那么明目张胆，看不见就完事了。验收之后，这时候该拆的拆，该建的建，进行二次改造，符合要求了，再交给业主。

至于由此可能带来违规问题，公司也早有对策：规划局验收完之后，就没有公司什么事情了。至于改建，也可以说业主自己建的。规划局发现问题，也只能找城管执法局处理，他们碰到业主也没有招。

从瞒天过海到二次改造，有时会造成交房延误，产证迟办，进而产生违约金。对此，山东诚基地产自有安排，设计了一套非常精妙的合同。据《经济导报》报道，表面看，济南诚基中心的合同是按照国家建设主管部门所拟定的商品房买卖合同范本制定的，但其奥秘在于有补充合同，把制式条款全部架空了。补充合同中多处载明“双方共同约定”等字眼，但对于业主和开发商的违约规定，有天壤之别。

比如关于逾期交房的条款规定，如出卖人逾期交房超过 100 日，合同继续履行，出卖人应交付买受人已付款利息，并每日按房款的万分之零点二支付违约金。花 100 万买房，逾期交房一个月下来不过 600 元赔偿，连租房子都不够用。

#### 4? 失败的商业街

赵晋在其房产江湖的中后期，以打造融商业、酒店、公寓、豪宅、写字楼为一体的城市综合体项目见长。商业开发在其所建楼盘中，占有重要地位。

诚基中心所在的和平路，地处山师东路、历山东路、文化东路三条商业街的中心位置，周边拥有多家高档酒店和写字楼，是天然旺铺之地。其中，山师东路商圈，两公里路段布满数百家店铺，曾是济南人气最旺的商业街，周边高校大学生的购物天堂。

在赵晋的规划中，在和平路、文化东路两处楼盘开发商业，把周边商铺吸引过来，以打造一个集休闲、娱乐、餐饮、购物、社交于一体的商业中心。

2008 年下半年，位于诚基三期楼下的泉城新时代商业广场开盘了。

在开发商的宣传中，此地将建成一个体验式国际大型商业步行街，8 万平方米空间，将分割成一个个小商铺，面积从十几平方米到几十平方米，以 70 年产权对外出售。

小商铺这种商业模式，同样是赵晋从香港学来的。其项目经营范围无约束，经营时间没限制，经营面积可分合，兼具大型商场客流量

大和独立门面房经营灵活的优势，让从未见过上述模式的济南人相信这是投资商业的上佳选择。开盘伊始，投资者纷至沓来。

2010年，泉城新时代广场开始招商，其气势恢弘的欧式商业建筑风格，带有南方园林色彩的景观设计，西洋雕塑带来的浪漫气氛，让商户们兴奋不已。他们没想到，这会是噩梦的开始。

2012年《齐鲁周刊》的一篇报道曾经记录了此地的变迁。业主龚女士看中和平路的黄金地段，在这里投资了一间店铺，面积大概18平方米，除去65%的公摊，使用面积不到7平方米，龚女士全款买下，将商铺隔成上下两层，进行了精装修。第一年，她以每月近5000元的价格租出去。一年后，泉城新时代的各项弊端暴露，加上无序的招商和管理，使得这里客流量骤减，做生意的入不敷出，每天开门就得赔钱。龚女士将月租降到3000元乃至1000元，但由于空置店铺太多，一直没有租房人。三年时间，泉城新时代的商铺已关闭九成，“吉房出租”字样写上了绝大部分店铺的脸。

在2012年济南商业地产发展的旺盛期，泉城新时代却几乎沦为鬼城。知情者告诉财新记者，泉城新时代商铺招商失败，是赵晋在房产开发中的最大败笔。而2005年之后，和平路附近多家高校外迁，人气骤减，周边商业气氛衰落，也影响到泉城时代的商业发展。但招商的失败，并未影响赵晋赚取利润，泉城新时代的商铺早早售罄。

作为济南诚基中心的商业一期，泉城新时代的业主还不是最惨的。在这个楼盘的商业二期，赵晋把小商铺售卖的“小”字发挥到了极致。

2012年底，在泉城新时代广场西侧，诚基中心四期主体建筑已

成，上为住宅，下为商业二期，号称打造集购物、餐饮、娱乐、商务于一体的综合性商业圈。

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-05-25

虽然一期商铺已沦为鬼城，仍挡不住二期商铺的热销。二期商铺是在 2010 年开盘的，前期仍是广告轰炸，在当地报纸登出整版广告。在业主们看来，广告里描述的是一场海市蜃楼：一期完全售罄，出租率 86%，二期 11 年可以回本，一铺养三代，稳赚不赔，交房后公司提供代租服务，让消费者安心数钱等。

经过多年磨练，赵晋系的售楼模式已成熟：市民来看房时，售楼员用折上打折、一次性付款优惠、团购价等，一步步诱人上钩，让市民抓紧交定金抢购，继而一口咬定定金不退，直至市民交完首付并贷款后，才拿出合同，且签合同时不让细看内容。等业主此后斟酌合同发现问题，为时已晚。

从外面看，诚基中心四期是一排气势恢宏的房子，沿和平路排开一两百米，金色玻璃幕墙，在阳光下闪闪发光。其负一层至四层，为二期商业区、易购天街欧式风情休闲商业街，每层密密麻麻，分布着多达 1700 多家小商铺。

整个大楼构造复杂，有如迷宫。一位曾数次看过自己商铺的业主，后来带财新记者看房时，花了半小时，也没找到地方，后来她下了楼，从电梯上来，才找到商铺。

一排一排的商铺，就摆在这迷宫般的构造里。除沿街和靠近小区的数排外，大多终年不见阳光，沉浸在黑暗里。收房时，这些商铺才

暴露在光线里，让业主们彻底傻眼了：

35万买的商铺，连一个柜台都放不下；14万买的商铺，站不下两个人；有的商铺，长一米多点，宽半米，当仓库都没法用；最经典的商铺叫墙铺，房产证上面积可能是四五个平方米，但一推门就是墙，人进去了，胖一点的都关不上门。

造成商铺大面积缩水的，是其公摊面积过大。在一位业主印象中，买房时，售楼员称商铺公摊是50%，签合同时代变为65%，而实际则高达75%。而在开发商和业主签订的购房补充协议里，规定业主购买的商铺所有公摊所有权，归诚基中心所有。

知情者称，赵晋亲自拍板了这种小商铺，除了他，公司的人都没有见过这种房子。这种鸽子笼式的商铺，保证了多出房子，并快速销售。

墙铺同样是赵晋的手笔。在他的设想里，墙铺不能开铺面，但可以当广告箱位出租，里面放一个配电箱，通上电，挂上灯箱，一个月能租1000元，三四年就回本了。但在商场整个沦为鬼城的情况下，墙铺的出租有如痴人说梦。

在诚基中心四期，其四层至12A层为住宅和YOHO创业孵化基地，同样存在问题。

2013年3月，市民小胡在此买了一套房子，倾尽所有交了首付款。购房款是下岗的父母辛苦攒下的养老钱。买房之初的一个月，小胡都是借钱吃饭，每天骑车两小时上下班。但因为这套房子，父母一直不肯原谅她。

更不幸的是，60岁的父亲被查出肺癌，无钱办理住院。小胡数次找到开发商，要求解除合同。根据济南市建委相关规定，购房者或直系亲属因重大疾病需要资金的可解除购房合同。

但诚基公司拒不退房。小胡很愤怒，“开发商拿的不是我的钱，而是我父亲的命！”

买房之初，小胡曾想去现场看房，售楼员称现场施工不允许进入。此后，她多次去现场，发现每个入口处都有保安把守。

后来收房时，小胡看到房子，同样震惊了。房屋被严重遮挡，窗外有两根很粗的管道，通过装修包起来，遮住一半的窗户。哪怕在夏天烈日高照时，房间里仍是黑的。

小胡买的房子，售楼员称建筑面积为46.56平方米，合同上为37.72平方米，外加赠送9平方米装饰性阳台，但经实地测量使用面积不足34平方米。小胡还发现，开发商卖给她的房子是夹层，且户型与样板间不一致。

小胡曾去售楼处索要购房合同。在其强烈要求下，开发商只给她打印了二、三、四页，其中第三页第三条写明：建筑层数地上9层，地下1层。与她后来拿到的购房合同“建筑层数地上12层，地下2层”内容不一致。

而据财新记者实地观察，诚基中心四期，5层以上都有夹层：5楼以上有5A，6楼以上有6A……原本为9层的地上建筑，实际共有16层。

这一切不妨碍赵晋在济南房地产市场大发其财。在赵晋的房产版图



中，济南盘子最小。其济南公司 2012 年销售收入为 40 亿元，2013 年号称达到 80 亿元，其中贡献最大的当属诚基中心。

在赵晋开发诚基中心之际，一路之隔的文化东路 76 号，山东艺术学院南院，也在开发万豪国际。2006 年 12 月 25 日，天津泰瑞地产出资 8500 万元，成立了山东泰祥房地产开发有限公司，以开发该地块，而其动工则是在 2009 年。

这一年，中国房地产行业一片大好，土地市场突然走热，“面粉比面包贵”的态势横扫二三线城市。当年 12 月，与万豪国际百米之隔，山师北街东侧的一块地，拍出 1.92 亿元，成为当年济南楼面地价新地王。与地王为邻，万豪国际巨大的升值空间让人遐想。

2010 年 1 月，万豪国际开盘。在其广告宣传中，该楼盘地处黄金地段，5A 级酒店、甲级写字楼形象，集合了 SOHO、LOFT、商铺、豪宅等多种物业形态，面积为 70-120 平方米，价格为 60-120 万/套。甫一亮相，该楼盘便引爆全城。

此后万豪星光天地商业步行街隆重登场，在其广告宣传中，商铺层高 5.6 米，总价 20 万起，首付 10 万起，月供 1137 元起，即可拥有一套文化东路的商铺，同样引起追捧。

但此后不久，万豪国际的问题暴露出来。业主们向媒体举报，该楼盘以“买一层用两层”为卖点，建夹层冒充“复式”，其手法与诚基中心如出一辙。

2013 年 2 月，多位业主向济南媒体投诉称，万豪国际三期房屋存在多处质量问题，并强制业主先收房再验房。

万豪三期有四栋楼，原定于 2012 年 10 月交房，但此后数月，该楼盘仍继续施工。直到 2013 年 2 月，开发商才通知业主交房。

这时，业主们发现，三期的四栋楼中，每层有四个户型，燃气管道或穿过卧室，或悬于客厅半空，且距取暖管道较近。而根据《城镇燃气设计规范》相关规定，燃气管道不得敷设在卧室、卫生间等房间。

收到交房通知后，万豪国际三期 400 多户业主中，有近 200 位拒绝收房，40 多位业主通过律师向开发商发出律师函。

### 5? 赵晋的济南基业

在中国房地产界，提起山东诚基地产，知者寥寥。知情者称，赵晋非常低调，他买一块地，就注册一个公司，所以单个公司的实力不显著，但若把他在济南开发的房产都算起来，则不可估量。

在济南，山东诚基地产作为赵晋系的母公司，出击外地。从 2007 年起，该公司陆续投资成立或入股南京泰亨地产、天津星际地产、杭州永基房地产开发有限公司、天津高盛地产、天津汇景地产、天津盛昌地产。

2007 年 2 月 8 日，该公司以 1 亿元拍得南京玄武区劳动村地块，用地面积 4735.5 平方米，为商业金融业办公用地，后建成 80 米高的卓越名座大厦。

2010 年 11 月 30 日，该公司又以 2.15 亿元，拿下杭州江干区民族大厦地块，总面积 6629 平方米，为商业金融业用地，拉开了赵晋进军杭州的序幕。

在济南，山东诚基地产除开发诚基中心之外，还参与购地。

2007年9月24日，山东诚基地产出资1000万元，成立山东泰顺房地产开发有限公司，投资约3.2亿元，以开发济南嘉德中心（原汽配厂地块），该工程位于槐荫区经十路南侧、阳光新路西侧，建筑面积约147630.5平方米。

但在开拓济南的市场方面，赵晋并不完全借助于山东诚基地产，而是另辟蹊径，以隐秘的方式扩张购地。

2007年10月15日，赵晋控制的天津康定建筑安装工程有限公司出资1000万元，成立山东泰隆房地产开发有限公司（以下简称山东泰隆地产），以开发济南经十路与浆水泉路交汇处的卓越时代广场，该地块占地面积15800平方米，建筑面积113000平方米。

2010年12月23日，济南东部的两块商服用地进行了竞拍。北京京鸿佳投资咨询有限公司以5.1亿元拿下2010-G132号地，溢价率约为80.3%，地块位于高新区新宇路以西、崇华路以东、工业南路以南，为商业金融业用地，用地面积38488.1平方米；北京利德勤管理咨询有限公司以1.66亿元，竞得2010-G133地块，溢价率更是高达141.1%，地块位于龙奥北路以南，面积11340平方米。

上述两公司名不见经传，法定代表人同样默默无闻，注册资本均仅为10万元，却以相当高的溢价率拿地，引起济南业界议论纷纷，不知其为何方神圣。事实上，它们同样由赵晋控制。

2010年12月31日，北京利德勤管理咨询有限公司、北京丰睿润鼎商贸有限公司、唐山冠瑞商贸有限公司、天津中永兴投资管理有限公司，出资1204万

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-05-25

元,成立山东润博房地产开发有限公司;同一天,北京京鸿嘉投资咨询有限公司出资 1800 万元,成立山东天玺房地产开发有限公司,以分别开发上述地块。

在出事之前,赵晋还拿下济南奥体东路以东、经十路以南的一块地。

赵晋在济南的开疆辟土,从表面看,并不张扬,而是低调、务实。公司的营销做得非常好,楼盘一经推出,往往遭遇“抢房”,回款回得很好,成本压得很低,利润非常高。在赵晋的房产版图中,济南盘子最小。济南的公司,2012 年销售收入为 40 亿元。2013 年,号称达到 80 亿元。这其中贡献最大的当属山东诚基地产的诚基中心。而位于诚基中心附近、赵晋在济南拿到的第二个项目万豪中心,房子卖到 70%的时候,销售额也达到 30 多亿元。

2010 年 1 月 15 日,山东诚基地产在推出三期住宅、一期商铺之后,其股东润信国际集团有限公司将所持 25%股权,转让回另一股东、已更名为南京泰和房地产开发有限公司的南京永亨地产,山东诚基地产从中外合资企业变回内资企业。2010 年 10 月 18 日,该公司注册资金,由 1 亿元变更为 5 亿元。2011 年 11 月 21 日,该公司以存续分立的方式,将诚基中心四期相关业务和人员分立出来,成立山东诚悦地产,原山东诚基地产继续存在,注册资本减至 1.8 亿元。

分立后,山东诚悦地产的资产总额 14.84 亿元,负债总额 11.64 亿元,所有者权益 3.2 亿元,全部为实收资本;保留在山东诚基地产

的资产总额 9.30 亿元，负债总额 5.18 亿元，所有者权益 4.12 亿元，其中实收资本 1.8 亿元，未分配利润 2.32 亿元。

有业主怀疑，山东诚基地产的上述举动，有转移资产的嫌疑。

6? “要暖气、要煤气、要安全”

赵晋所建楼盘，因其独特的房型、户型，往往遗祸甚烈。天津的诚基中心因小户型沦为“城市中的贫民窟”，济南的诚基中心同样成了麻烦之地。

知情者称，在济南市，从区里到市里，一直对其头疼。诚基中心一到四期有 7000 户，加上商铺，将近两万户，偌大一个社区，一旦出问题，政府根本控制不住。

济南诚基中心的麻烦自交房起就开始发酵。至 2011 年，房屋面积缩水、停车位问题难以解决等旧矛盾未去，新矛盾又生，各楼座电梯存在安全隐患，屡次发生电梯关人、坠落等事件，业主们此前已数次堵路维权。更让业主头疼的是供暖与煤气问题。诚基中心一期交房已近三年，一直未能供暖，二期同样如此。

知情人指出，诚基中心不通煤气，实际原因是赵晋发明的“复式”房型的问题。住宅楼通煤气要求很严格，正常情况下，煤气管道都设在厨房里，即使发生泄漏，厨房窗子一开，空气流通，就问题不大了。正常的住宅楼，厨房都设在每一层的相同位置，便于上下走煤气管道。但诚基公司的楼盘就不一样了，赵晋亲自设计的 5.2 米高的房子，分割为上下两层，底下一层这个位置是厨房，但上面一层就不是厨房了，煤气公司不允许如此上下走煤气管道，双方一直在扯皮。

至 2011 年冬天，位于黄金地段的高端社区诚基中心，已变成一个金碧辉煌的火药桶。2011 年 11 月 8 日，诚基中心业委会致函开发商，要求解决上述诸多问题，但未获答复。

当天下午，一辆在小区施工的水泥罐车压塌路面后倾斜，压在 19 号楼的一间阳光房上，这户人家 5 岁的外孙女正睡在里面，幸未造成伤亡，但这起事故进一步触动了业主的安全神经。

11 月 20 日上午，情绪激动的业主们，在小区南门打出“要暖气、要煤气、要安全”的白色横幅，并聚集于门外的和平路上，造成交通瘫痪。至 21 日下午，业主维权活动仍在继续，附近路口交通管制，多路公交车被迫临时改道。诚基中心临街的南门也被业主用石头堵住。

21 日晚上，事件才现转机，在业主代表同开发商经过漫长谈判后，开发商答应接通煤气、改善小区安全通道、维修电梯，解决学区房等，而对于供热、房产证办理缓慢及北门问题，称由于种种原因，暂无法解决。

知情者称，诚基中心煤气的解决，是济南市政府专门召集开会协商，燃气公司才开始把一些管道改过来，把煤气通了。暖气问题的解决则更迟。一直到 2014 年 11 月，诚基中心才开始通暖气，业主们已在寒冬里过了数年。

2013 年四五月间，诚基中心商铺的业主也开始维权。他们向媒体求助。济南电视台《今晚不关机》曾做过诚基中心的节目，头天晚上播出，但第二天，网站上就删除了节目。业主们也曾向该台《有么说么》栏目反映情况，电视台派人过来拍摄，但节目并未播出。

业主们转而向律师求援。在山东鹊华律师事务所律师胡春雨印象中，2013年7月，有几十个商铺业主找到他。当业主们介绍情况时，他并不太相信。一个老街坊指着律所放文件夹的橱子说，我们花了一二十万，买的商铺面积只有你的铁橱子大。另一个业主说，诚基公司对待济南的工薪族，就像割韭菜一样，割了一茬又一茬。

胡春雨去现场查看，发现业主并没有夸大其词。该楼盘地块属公建、住宅用地，开发商将其用于商业地产开发，又将整栋楼宇切割成多达数千户的微型商铺，却从用地、规划、设计等审批环节一路畅通。

胡春雨仔细研究了山东诚基地产的购房合同。第一眼很正规，济南市工商局、建委联合印制的国家示范文本，但关键的内容都在补充协议里。

“这个补充合同文本非常周密，对法律的研究非常深透。”胡春雨对财新记者说，本来，商品房销售合同已形成了立法的交叉重叠来保障买房者的权利，但开发商的补充合同将这一保障完全架空了。主合同的一些实质性内容，要么空着，要么划掉，要么注明“详见补充协议”；补充协议则多达一万多字，通篇是重新规定主合同那些关键内容的条款，且一再注明是“双方确认”、“双方一致确认”、“双方特别确认”，“用合同条文把购房者的四肢百骸捆绑起来了，而将开发商的利益绝对化到无以复加的地步”。

补充合同规定，交房时，无论因为房屋的户型、朝向等一切与使用功能相关的问题，购买者一律不得提出异议，否则视为违约；无论延期交房或办理房产证多长时间，购房者不得退房，最终办不下房产

证的，只赔偿总房价的万分之一；而如果购房者不能办理贷款或因限购政策无法购房，一律视为购房者违约，承担总房价 20%的违约金，还要另外计算定金、开发商的律师费乃至广告费等。在违约赔偿上，业主是开发商的 2000 倍。

合同甚至约定，购房者签订合同时已会同若干栋宇的数千名业主，共同放弃某些共有物权归开发商所有；开发商有权在业主共有的楼顶上加盖建筑，甚至建设游泳池等各种设施。

胡春雨接下了业主们的委托。他发现，在诚基中心的受害者中，除普通百姓外，甚至有政法干部、律师。他去派出所时，警察中也有诚基中心的受害人，提起该公司就骂不绝口。但胡春雨也感到，群众普遍相信诚基有权贵撑腰，不信法律、政府，甚至有记者对他开玩笑说，“赵太子你也敢惹”。

## 7? 艰险的维权

胡春雨没想到他的代理维权之路那么艰险。

2013 年 8 月，业主们去济南市历下区法院起诉，法院说诚基的案子很敏感，他们先后去了三次，都无法立案。有法官说，没办法，诚基是个大窟窿，谁也弄不了，“你们自己找找关系，能换房就换房吧”。

9 月份，60 多个业主第四次来到法院，把所有立案的办公窗口，都排队堵上了。最后副院长出来了，说过几天给你们答复。几周之后，9 月 20 日，业主们才终于立了案。

此外，业主们去历下区工商局，要求鉴定山东诚基地产的合同是否属于诈骗、虚假宣传。他们拉横幅、上访，磨了一年多。期间，工



商局跟开发商打过交道的人全换了，包括局长、副局长，合同科的科长。有业主称，工商局干部对他们说，开发商给他们打了电话，说你再管，弄死你。

胡春雨受理委托后不久，山东诚基地产多次派总经理、副总经理、办公室主任等人来到律师所，一再要求与他合作。

2013年9月1日，山东诚基地产以与业主调解为名，将胡春雨邀至办公室，与副董事长王建军、副总经理苏冠睿见面。二人直接提出与胡春雨通过第三方签订顾问合同，一年12万元，签订四年。胡春雨断然拒绝，二人便扬言通过境外黑社会找他麻烦，并安排打手在楼下恐吓。

2013年12月20日，业主状告山东诚基地产欺诈、侵害消费者合法权益一案，在历下区法院开庭。法庭上，胡春雨针对开发商的合同文本，集中火力，重点攻击，对方几无还手之力。休庭后，山东诚基地产勒令胡春雨必须来公司一趟，胡不为所动。

2014年1月13日傍晚，胡春雨走出办公楼时遭遇袭击。两名身高一米八多的壮汉对他拳打脚踢，把他打倒在地，另一个小个子在旁录像。胡春雨报警后，20多个业主闻讯赶来，但行凶者并未落网。

一个星期后，胡春雨在加班时，又有四个操天津口音的人来到律师所办公室闹事，说他们家外甥女在山东诚基地产做销售经理，因为胡春雨帮助业主维权，

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-05-25

导致外甥女精神压力大，抑郁了。他们让胡春雨写道歉信。胡春

雨怀疑，其用意就是要证明业主维权是他一手操纵的。

胡春雨回家时，四人开车一路跟踪。当晚，胡家遭遇车轮战，又有一帮人前来闹事，其中有两名劳改释放人员。胡春雨报警后去了派出所，在做笔录时，一个自称诚基公司黄经理的人打来电话，声称要胡的助手马律师下半辈子坐轮椅。

此后数日，胡春雨发现自己被人跟踪，工作生活全部被打乱：早上8点，就有人跑到办公室闹事，报警后，警察把他们带上警车，在警车上他们当着警察的面还在威胁胡春雨；胡春雨从派出所回来后，他们也回来了，下班时跟踪到胡家；晚上，又换了几十个自称诚基员工的人到胡春雨家里，称因为律师怂恿业主闹事，自己卖不成房子，吃不了饭，胁迫胡春雨必须签保证书。

胡春雨不敢住在家里。有一个多星期，他住在法院附近的宾馆，每天都换地方。60多个业主，每天派出两个人护送他上下班。

对方的威胁电话也不时打来。有时，胡春雨在派出所做笔录，电话就来了；有时在法院办事，电话又来了：让你有命挣钱，没命花。

五天之内，胡春雨十次报警。家人、亲友都劝他，胳膊拧不过大腿。胡春雨说，我没有选择余地，我退一步就是汉奸。

1月21日夜间，胡家的防盗门被人破坏，门口倒了屎尿。1月22日晚上，胡春雨去了派出所，业主们刚开车把他接回来，山东诚基地产的一名副总打来了电话，说给你最后一次机会，你今天9点半必须来一趟，否则一切后果自负。

1月23日，是中国传统的小年夜，对方的袭扰达到了高潮。当

天，三个天津人冒充业主去律所，强力砸门，来了两拨警察才走。到了晚上，胡妻也被跟踪。业主们连夜开会，商讨对策，决定凑钱给胡家安装监控。

为防万一，胡春雨把孩子送到了亲戚家。他的父亲睡在客厅里，床头放一把菜刀。开发商的手段，让老人家想起“文革”中的迫害事件，愤而写下打油诗：“不速之客来拜年，花甲老朽犯点难。深更半夜来骚扰，老朽木有压岁钱。家中父老眼望穿，盼儿回家过大年。元宵节后再来拜，老汉不惧您纠缠。”

## 8、强力“维稳”的开发商

知情者称，为应付各种维权或潜在的事件，几乎每年年末，山东诚基地产都要派人，给各部门递交公函，请他们协助处理。在山东诚基地产征战济南之时，只要跟它沾边的，大多沾官司了，从业主到施工单位、材料商，概莫能外。而为摆平事端，赵晋不仅动用权力资源，还亲自带领“特种力量”动手立威。

多家合作商称，赵晋年轻但行事嚣张，翻脸不认人，把公检法视为自家护院，对付合作伙伴的手段相当老辣：谈合作时，他一般以高额预付款、单价，诱使对方签订施工合同，合同中则设置极为苛刻的工期、质量条约，以及诸多罚款条约。施工中，发现施工企业有过错，初时不动声色，至工程结算前突然发难，动辄“罚款”几百万至数千万元。对方若不服，则动用其雄厚的背景实力，通过法院动辄冻结对方数千万元财产，并运作公安关系立案调查；再不服，则强力拆除对方工程，将各种损失算到对方头上。“我们就是金山银山进去，也会

被他搞得光着屁股出来”。

浙江中南建设集团有限公司（以下简称浙江中南）工程负责人王亮（化名），想起当初赵晋的淫威，至今仍不寒而栗。浙江中南是在2010年11月起，通过招投标，与赵晋的山东泰祥地产签订了济南万豪国际7、8、9、13号楼，以及4、6号楼的幕墙和门窗工程施工合同。

王亮称，签约前，就听说山东泰祥地产对材料、质量、进度等控制非常严格，且和一些公司存在纠纷。后来施工时，他们严格按合同施工，材料按规定采购。“我们发现山东泰祥地产派人每天中午都到施工现场偷偷录像、拍照，但在施工中对施工质量和材料质量只字不提。“到整体竣工验收在即时，才突然发难。”

2012年二三月，王亮听说赵晋准备罚款浙江中南公司1200万，自己考虑施工质量完好，并未当回事。其后，山东泰祥地产频频约见或电话威胁，称其材料质量有问题，要求浙江中南赔款。

一天深夜12时，王亮被叫到山东泰祥地产。一见面，赵晋就开始咆哮：“你们公司质量有问题，要罚你们1200万，你们同意不同意？”又一天凌晨两三点，赵晋打来电话威吓：“老子身价700亿，想怎么弄死你，就怎么弄死你”。

后来，王亮听说，同在万豪国际承包工程的深圳远鹏装饰工程有限公司（以下简称深圳远鹏）项目经理同样遭受威胁，被迫带着老婆孩子逃离济南。

2012年4月24日，山东泰祥地产发出律师函。浙江中南公司答

复称，不存在主观意识上的偷工减料做法，所谓膜厚有问题的铝板，是泰祥地产指定的厂家，材料款也由其支付，且每次送货抽样送检均合格，才用于施工。

6月28日，山东泰祥地产通过济南中院等进行诉前保全，冻结了浙江中南公司账户1700多万元。浙江中南公司领导数次飞来沟通，但赵晋态度强硬，称若不同意罚款，就通过公安查处，并把“不合格的材料”全部拆除。

这时，万豪国际4、6号楼的工程已报济南市质监站进行中间验收。王亮称，质监站发现保温棉有些潮湿需更换，横梁和立柱需要角码连接，属于“细小部分的整改”。赵晋借机施压，对外宣称送给济南市公安局负责人500万元，要求对浙江中南和深圳远鹏进行调查。果然，济南公安局经侦部门对浙江中南项目部开始调查，王亮和员工多次被要求去做笔录。

一波未平又起一波。2012年7月24日、25日，赵晋派出施工队，在数十人护卫下，拆除了4、6号楼幕墙的骨架和百叶骨架。7月29日，又拆除已完工的13号楼的铝板和百叶，浙江中南公司人员被打，报警后，警察到场但并不管事。此后，深圳远鹏承包的3、5号楼外墙铝板、百叶也被拆除。

2012年8月9日，浙江中南高层连夜赶到南京斡旋。在王亮印象中，凌晨一时许，赵晋醉醺醺地回到办公室，还扬言要收拾王亮，“马上找公安来抓，不磕头道歉就抓人！中南公司不签终止协议，也马上抓人”。

王亮无奈当众跪下，向赵晋磕了三个头。凌晨三四点，浙江中南被迫就 4、6 号楼签下终止协议，并退还对方已付款、人工费（强拆费用）等；就 7、8、9、13 号楼，中南公司同意赔偿 1000 万元，并支付对方强拆费用。

协议签署次日，赵晋就逼着浙江中南修复被拆的 13 号楼工程。浙江中南称，2012 年 9 月 19 日，该公司完成修复工作，根据前述协议，认为已完成所有工作，但山东泰祥地产并不承认，称 2012 年 12 月 30 日才能出竣工报告。

至 2012 年 12 月，万豪国际承诺给小业主交房的日期已延迟数月。山东泰祥地产把相关责任归咎为浙江中南，要求其承担延期交房的赔偿。浙江中南认为 2012 年 9 月 19 日其工程已完工，后续工作与己无关，况且还有其他公司未完成装修。但在赵晋再次威胁之下，无奈按 2014 年 12 月 30 日的竣工验收日期，结算 7、8、9、13 号楼延期交房赔偿款。双方本已终结的 4、6 号楼的延期赔偿，也有一半算在浙江中南头上。该公司累计支付业主延期赔偿 856 万元。

令人震惊的是，2012 年 12 月底，浙江中南看到了万豪国际 7、8、9、13 号楼的真正竣工验收报告，浙江中南向财新记者出示的验收报告显示，在 2012 年 7 月 10 日，浙江中南在这四栋楼的工程其实已经通过了竣工验收。

浙江中南公司称，他们在万豪国际的工程合同金额仅 2948 万元，但前后被迫支付的赔款高达 2119 万元，累计造成各项直接损失 2740 万元。

浙江中南公司的遭遇并非孤例。赵晋旗下山东泰隆房地产开发有限公司（下称山东泰隆地产）在济南经十路与浆水泉路交汇处开发的楼盘卓越时代广场，2010年10月开始施工。据施工方江苏昌盛建设集团有限公司介绍，山东泰隆地产一直没有施工手续，2011年春节过后，江苏昌盛建设给该公司发函，要求拿出相关合法手续，否则将终止合同。此后，双方多次交涉。2011年4月21日晚上11时左右，赵晋带着数十名保安、蒙面的“黑社会”打手出现在工地上，威逼江苏昌盛建设项目部在不结算、不支付的情况下，无条件退场。遭拒后，赵晋带人拿着皮棍子、钢筋头、钢管、砖头，潮水般涌进工地大门内，见人就打，见物就砸，农民工夜半哀嚎、奔走逃命，十多人受伤。赵晋还扬言自己在公安局有人，要整死项目经理。

### 9? 诚基地产为何这么横

一年多后，胡春雨律师对财新记者回忆：“当时感觉赵晋好像在天上，在维权最困难的时候，不要说我们老百姓了，就是拿济南市他也不当回事。”

此时的胡春雨，已经知道赵晋这个外地商人和他的诚基地产，为什么在济南这么横。

2014年12月18日，中央纪委监察部官网通报称，中央候补委员、山东省省委常委、济南市委书记王敏涉嫌严重违纪违法，接受组织调查。2015年3月31日，中央纪委监察部官网又发表了题为《千万不能跟党装两面人耍两面派》的“山东省委原常委、济南市委原书记王敏案件警示录”，其中多处谈到了自2004年12月起担任山东省委

常委、2011年12月-2014年12月任济南市委书记的王敏，与一名房地产商赵某权钱勾结、利益输送的细节：

——2005年，王敏结识济南一家房地产开发公司总经理赵某，从此拉开了相互利用、权钱交易的“二人转”序幕。

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-05-25

当权力遇上利益，在各种诱惑之下，失去了定力，则必然被“围猎”。王敏需要的是房地产大亨的金钱，而赵某看中的则是王敏手中的权力。王敏明白一旦和赵某纠缠一起，必然是权钱交易，但为了满足自己的贪欲，他急不可耐地“飞蛾扑火”，和赵某一拍即合、勾肩搭背，迅速结成了利益同盟，心甘情愿地接受了赵某的“围猎”。

贪欲的闸门一旦打开，就如决堤的洪水一泻千里。近十年来，在王敏的力挺下，赵某的生意顺风顺水，财源广进。基于为赵某提供了诸多便利，王敏向其索贿的底气十足，俨然把赵某当成了自家的“钱袋子”和“提款机”。赵某则对王敏“知恩图报”，先后向其行贿现金、房产、名人字画等钱物累计达人民币1800余万元。

2005年，他主动将妻子介绍给赵某，并对赵某说，“你这个阿姨人很好，和她处不好的人肯定有问题。”心领神会的赵某对王敏妻子百般讨好，主动带其到北京、香港、澳门旅游、购物，从名牌衣服到名牌手提包，哪个好、哪个贵就买哪个。2008年，在王敏默许下，赵某为其女儿购买住房。赵某还多次带王敏妻子去澳门赌博，王敏妻子不用出赌资且“分红”。对于这些，王敏睁一只眼闭一只眼，也从未觉得有什么不妥。



为了让女儿一家过上所谓的幸福生活，王敏纵容女儿在赵某的公司长年“吃空饷”，并多次打招呼、拉关系、铺路子，帮助女婿承揽工程牟利。

2008年，王敏要求赵某出资100多万元，为其住房进行高档装修。

仅十八大以来，他借到北京参加中央全会、“两会”等机会，多次给赵某打电话，明示暗示让其送钱。

2014年6月，王敏借在中央党校学习之机，潜入济南一家房地产公司总经理赵某在北京的会所吃喝玩乐。

济南当地人士普遍认为，这篇文章提到的“赵某”，即为山东诚基地产的老板赵晋。当地知情人士对财新记者证实，王敏的女儿、女婿确在赵晋的公司中持有股份，“挂着名字，从来不上班，还配着一辆车，每月报销巨额的费用”。

事实上，赵晋的公司卧虎藏龙，挂名领薪者不仅有王敏的亲属。一位前员工对财新记者称，公司里时有神秘的新面孔出现，比如，2012年下半年，公司里来了一对“海归”，为时任国家行政学院副院长何家成的女儿女婿，“有时会来公司开会，平时见不到人”。

赵晋利用其复杂的背景，一手打造了复杂的政商关系网络，为其事业保驾护航，鸣锣开道。在打造政商关系网上，赵晋负责顶层设计，有着旁人难以企及的神通，即使在济南，王敏也并非其唯一依凭。而至于形而下的具体关系，则交由手下的高管经营，他们同样玩得出神入化。

“你的关系到什么层次，决定你能干什么事情。假如你认识历下区城管执法局，从门口扩充 10 个平方米，盖个小房，就能办了；认识市级干部，多盖几层楼也敢干；认识省里的领导，可能多盖一座楼都没问题。”济南的业界人士曾经概括“关系”在房地产开发中的重要作用。

知情者称，诚基中心的项目，从开始拿地到项目交付，大大小小要盖 200 多个章，涉及百十个部门，而山东诚基地产和 80% 的部门都很熟，其关系之广之深，由此可见一斑。

在济南，公司里具体要办什么事，赵晋是不管的，都交给下面的副总。需要签什么协议，赵晋找大领导批好以后，就叫副总拿着尚方宝剑，去找下面的部门。

“济南房产公司的老总，很少能像诚基公司的高管那样，去找各局委办的领导时是推门就进，根本用不着预约，进去就说事，签完字就走人。”当地一位地产界人士慨叹道，山东诚基地产在做政府工作方面，可以说在济南市找不出第二个。其他公司要找人办事，无非就是请人吃饭、唱歌、洗澡，诚基的高管去找人，济南市各口上的领导，打个电话，一叫就到，一约就来。

有时打电话时，对方正在饭局上吃着饭。不要紧，都来吧，就都来了。饭局上，吹着牛皮，喝高兴了，诚基的高管就给秘书使下眼色，拿出一摞信封，里面装着几千元的卡。不管是领导，还是亲戚、随从、司机，只要坐到桌上，人人有份。吃完饭，再去乐呵乐呵，想怎么玩就怎么玩。到最后，找一个恰当时间，把要办的事情一说，直接就去

办了。

除了依凭老板的关系，山东诚基地产的高管们也非常下工夫，其身段之柔软，花钱之大方，态度之锲而不舍，让人自叹不如：他们要办一件事情，如果某部门某人说了不算，没关系，一直找到说了算的人，用尽一切办法去公关。

知情者称，为了请某部门领导吃饭，他们费劲心思。当时中央出了“八项规定”，不允许领导干部大吃大喝，出去吃饭不方便，就安排在公司食堂吃饭。定好了晚上吃饭，下午，食材就用专车从北京送过来了。一个螃蟹 6000 元，一个鲍鱼两千元……全是罕见之物。

另一次，为解决诚基中心的某项问题，他们把济南某单位人员接到外地取经。办好事情后，就开始招待客人玩了，白天就去逛，把当地大大小小的地方都逛遍了，晚上唱歌、按摩、桑拿、理疗，把几个大爷伺候得像神仙一样。玩够了，临走上车，每人发一个最大号的拉杆行李箱，满满装着当地的土特产，再发一个高档 iPad，客人都傻眼了。

“什么样的人，能架得住这样糖衣炮弹的轰炸啊。”知情者对财新记者感慨道。■

附：赵晋在南京、天津、济南的地产项目

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-05-25

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/214590987.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/214590988.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/214590989.jpg[/img]

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-05-25

《中商万豪大厦 44 楼昨火灾警方疏散群众无伤亡》

2015-05-25

0

南报网讯（记者王成兵通讯员鼓公）昨天下午，鼓楼区中商万豪大厦 44 楼突然发生火灾，南京消防指挥中心调集 8 个中队紧急扑救，两个多小时将火扑灭，所幸没有人员伤亡。

当天下午 4 点 36 分，位于鼓楼区中山北路 215 号的万豪大厦突然冒出浓烟。该大厦高约 200 米，共 57 层，每层有 35—39 户居民。由于起火部位位于 44 层，消防指挥中心非常重视，迅速调集 8 个中队 152 名消防队员赶赴现场。

据 44 楼住户吴女士介绍，她出门倒垃圾时发现了楼道里充满浓烟，她立即与其他邻居一起寻找，发现浓烟是从 4433 房间冒出。吴女士担心房间内有人，于是拼命敲门，她听到房内有人应答，却始终无人开门。

巧的是，当时吴女士家正在更换门锁，锁匠赶紧帮忙打开 4433 房门。房门打开时，一名男子在浓烟中倒了下来。该男子清醒一会后称，家中就他一个人。众人赶紧将该男子送往医院，经检查，男子只是被烟呛着，并没大碍。下午 6 点半左右，消防队员在物业的帮助下又将楼内另一名被烟呛倒的女子救出，女子同样没有大碍。

由于失火造成很多住户被困在室内，有的居民还在阳台上挥动白床单求救。消防队员见状，赶紧借助高音喇叭提醒楼上居民，千万不

要跳楼，随后，继续进楼搜救，并通过南京消防微博发布注意事项。

据消防部门介绍，当天过火面积约60平方米，现场共营救92人、疏散约500人。21时许，楼内住户已在民警和消防官兵引导下有序返回家中，目前火灾未造成人员伤亡，起火原因与财产损失正在调查中。

**【备注】**此楼盘是奸商赵晋在南京开发的楼盘，赵晋把黑心的钱赚走了，却把灾祸留给了居民和政府。

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-05-30

最近，正在参与一个商业项目，此项目为互联网+，万达已经答应合作，地铁已经让他们做方案，新街口商圈即将被拿下80%，争取数月内全空此商机的商业制高点，下周准备与一个银行谈战略合作，平行加快推进布局的进度，一旦布局完成将改变整个商业的模式。。。。。。具体的内容，等大功告成后，与大家分享。

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-06-03

万达广场进入前期云网络升级，我昨天一个人单枪匹马拿下新城市广场、虹桥中心。

今天，依然单枪匹马拿下明基医院（经理告诉我火车南站也是其物业管理的也可以安排）、嘉业国际城，下午最开心的顺路自我介绍，市政府政府大厅也被拿下，加上此前的华彩天地，这样，整个城市的西部商业综合体和市政府入网。

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-06-04

作者：leelinleelin 时间：2015-06-04

恭喜土哥，是物业管理跟物联网么？

---

是物联网，具体内容保密，一旦布局成功，我们就是传媒业当仁不二的龙头老大，也是 48 家银行争先恐后愿意战略合作的伙伴。

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-06-11

作者: xupeiq24 时间: 2015-06-10

土哥是不是在玩智慧城市？

---

是的，智慧城市是一个概念，只有建立商业上的大数据，方可以成为未来商战的制胜法宝。若此商业大数据只有我公司独有，那么未来就具有无限的想法空间，所以，最近每日在耕耘播种中。。。。。

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-06-11

《阿里 CEO 张勇：商业临近变革奇点》

文/张勇

过去一个月，我连续在各地跑了一批商家和合作伙伴，从本土服装品牌到欧美品牌，从长期在进出口第一线的从业者到淘宝中小卖家。从他们口中共同听到的一个高频词就是：变化。经济格局在变、商业环境在变、客户在变、工具在变，这些将推动甚至倒逼企业做生意方式也发生深刻转变。过去我们一直讲因为互联网，商业将发生巨变。今天，我毫不夸张地说，变化就在眼前，商业变革的奇点已经临近。

未来经济是实体经济和数字经济的结合，这已经是全社会的共识。所有的商业将变成电子化的商业，都会运用互联网工具，与大数据和

云计算相结合。同时，“电子商务”本身也在发生变化。过去，在网上开个店，得一个订单卖出一件商品，就叫电子商务。今天彻底不同了，我甚至思考，“电子商务”四个字未来会消失，“商业的电子化”将取而代之。这背后是对商业四大核心领域的彻底重塑——重塑供应链，重塑消费者营销，重塑企业信息化，重塑组织架构。

首先是供应链，过去不可想象的事情将会发生：网上开一个店，不再是卖货，而是带动整个企业的转型升级。而消费者将深度介入到产品定制过程中，品牌商将不再依赖传统渠道，他们会越来越具备零售能力，拉动品牌背后的制造供应链条将更加柔性化。传统渠道商如果想继续繁荣，必须加深对品牌的服务，即使是坐拥黄金地段的百货公司，也必须触及用户，甚至深度运营货品，否则只是收取地租差价。过去的百货公司，很多时候连用户是谁都搞不清楚。而物流公司会扮演企业供应链的参与者，为企业提升效率。传统零售行业牢固的边疆已经开始逐渐模糊。

其次是消费者营销。我认为未来的营销都会是数字营销。现在，即便是最简单的三十秒电视广告，也要放一个二维码，这背后意味着什么？背后是渴望抓到用户。今天阿里的平台上，过去12个月有3.5亿活跃买家，你很难去定义他们是线上或是线下用户，他们就是一个个鲜活的消费者个体。而且，消费者是会在各个终端间随时切换的，pc是端、手机是端、电视是端、智能设备是端、线下门店也是端。企业需要做的，不是把消费者分为线上线下，而是通过大数据把消费者进行分层，同时提供分层的产品和服务，把消费者转化成企业的粉丝，

复购客户或者新客户。最终，所有的企业都会进入到一个全渠道的用户管理，给各个端上能接触到的消费者提供无缝的、统一的购物和服务体验。做到这一步，才有可能实现全渠道各终端的互动和销售。

第三，企业的信息化是老命题。时至今日，很多企业，还没来得及完成 IT 化。这是挑战，也是机遇，因为我们也许能直接蛙跳式进入云计算。一个清晰的趋势是，在未来商业竞争环境中，维持企业运转的系统都会从 IT 系统走向互联网化，走向软件即服务，让犹如一个个单独堡垒般的 IT 系统之间更融合，更敏捷。因为商业环境变了，要求更快速的反应，更灵巧的系统。阿里巴巴本身的云计算就是这样被折腾出来的。我们每年的双十一，海量人群瞬间涌入，瞬时产生大量订单。如果我们的商家无限制的为此添置服务器，那将是灾难。到了今天，我们自己能做到双十一开场每秒 8 万笔订单没有一个错单，我们的商家利用云服务可以实现弹性调度服务器资源，这是传统 IT 架构难以想象的。在今天，能把自己云服务能力向外输送的，全球只有三家公司能做到，谷歌，亚马逊和阿里。对于一个企业而言，现在的整个信息化系统是什么样的一个状况，直接决定企业未来的竞争力。

最后，这一切都会推动并导致企业组织架构的重构。我喜欢研究组织结构，因为组织结构决定生产力。比如我看到很多企业，电商部和市场部是分开的，电商部负责到各大平台销售，市场部门负责品牌营销。但今天，两大部门的功能正在融合——因为互联网空前放大了口碑，产品成为最好的代言人，在天猫上销售成绩，和大众对其欢迎程度是成正比的，这是一个已经经过反复验证的关系。如果两大部门



的信息、资源互通起来，效率就会比现在提高更多。因为这背后都是对互联网上人的行为的影响，无论是电商还是营销，都是影响人的方式。

从前人们说阿里是一个“虚拟地产商”，做的是流量生意。事实上，如果仅仅是流量贩卖，阿里绝对发展不到今天。过去我们提供的是电子商务的解决方案，在今天，我们将会进一步升级，搭建提供向新商业转型的基础设施服务。在电商，金融之外，形成更多的未来经济服务平台，去帮助更多的企业拥抱变化。这些平台将会包括，正在起飞的阿里巴巴云计算平台，阿里妈妈所支撑的全渠道营销平台，提供菜鸟网络搭建社会化物流服务平台，为“全球买，全球卖”准备的进出口平台，这些将成为“互联网化商业“的水电煤，也是我们为企业迎接变化准备的万宝箱和“说明书”。

如果说以上是商业设施万宝箱，驱动这一切基础就是数据。我们已经走过了PC时代，正在经过移动互联网时代，将会迎来的是智能时代，万物互联(IOT)时代。幸运的是，介质在转换，但数据永存。阿里巴巴看到了这点，也正在运用过去十六年积累的商家数据，消费者数据，商品数据来服务企业和品牌商，帮助企业互联网化，具备服务未来消费者的能力。所以，我们坚信，未来社会的所有商业活动，大数据是基础能源，云计算是引擎。

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-06-17

本人单枪匹马经历半月的辛苦奔波，大半的商业综合体已经就物联网的项目进行了有效的沟通、

本月来，一天之内可以体会到冷若冰霜的拒绝，也能感受到相见恨晚的温暖。。。。。。

目前，万达广场已经进入预算审批环节、苏宁生活广场也进入决策层的视野，主管负责人不但决定将南京的项目与我们合作，令人欣喜地是他们喜欢将徐州的地标项目——48 万平方米的苏宁生活广场也希望与我们合作。。。。。

只要两个标志性的项目能够成功，那么加上我们已经完成的一家医院和一家五星级大酒店，我们就可以全面引爆此物联网的商业推进速度。。。。。就可以与数家金融机构联手一展事业的宏图。。。。。

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-06-17

周六中午，我吃了份英式素食简餐、小军吃了份意式牛扒。过街回小军公司的时候，我顺便给中心大酒店的门卫恭敬地敬了根烟，门卫热心帮我指点我要找的负责人。。。。。

跟负责人简短沟通后，走出酒店，小军在一旁傻笑。说道：“23岁时这样推销，52岁了还在推销。。。。哈哈”，已经拥有本市最大庄园了，还这么对一个门卫恭敬有加的笑脸相迎。。。。。哈哈~~

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-07-02

我已经注册：茉莉云润物联网科技有限公司。

有资源，有能力的，又想参与的可以加：“艾润茉莉”微信群

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-07-02

错了，你们要先加微信号：cmo007

然后由他拉入“艾润茉莉”群

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-07-13

《谁能十年耕耘? 谁能十年坚守? 》

我写《风云》贴快十年了,这十年的耕耘个中的曲折痛苦只有自己可以感知,讽刺、冷嘲有之,拆楼、灌水者有之,最痛心的是身边最亲近者的不理解,我很多次被强行删帖过,也被强行交出密码被强行修改封杀过,晚上不让我上天涯,嘿嘿~~我就悄悄地改为白天上……

我写到 20 万字时,第一家出版社找我,他们告知我热门畅销书——天涯知名楼主的《明朝那些事》是他们出版的,我拒绝了,其后大概有八、九家出版社被我拒绝。如今我庆幸我的拒绝,否则我也盖不成天涯创业板的最高楼了,至少在财经创业的帖子里,《风云》成为互联网时代中的中国创业类最高楼。

十年来,我在帮助网友的同时,我的思想和智慧也或多或少地得到升华。

我盖楼开贴的第一句话:在书店里、在报摊上,到处是影星自传、歌星自传、主持人自传,美国企业家自传、日本企业家自传,为什么没有中国企业家自传?中国的未来是靠中国的年青人成为影星、歌星,去跟西方强大的企业竞争?中国的年轻人看外国企业家的自传,能掌握什么?学会西餐大师的厨艺能烧出中餐的美味?

其实,我当初的目的就是希望有幸看帖的年轻网友,未来成为有思想有信仰有梦想的一代人。

十年后,我欣慰的是他们中的很多人,的确成为了各个行业杰出

的人才，即使没有成为成为的企业家，他们也成为董事长和总经理最器重的干将。

众多土粉中，有的成为资本管理公司的总经理，有的成为中国最大律师事务所知名大律师，更多的是自己创立出一小片天地，套一句俗话就是：“成为有房有车一族”……

我写贴十年是痛苦并快乐着的修行，能一直追随的网友何尝不是一种煎熬呢？

曾经顶过贴的网友应该 3 千以上，但是能一直追随至今的，也仅剩下 300 位而已。十年后的今天，此楼已经 356 层高了，若仔细看帖一天一页算，看完此楼要花一年时间，而在碎片信息的微信时代，连报纸都懒得看的时代，谁还会能静心看下来呢？所以说：能追随至今，看完《风云》，需要一种信仰、一种坚守。若急于想在文字中寻找发财、成功密码者，则很难坚守到最后。

而如今，天赐物联网的商机，给我和坚守到最后的土粉分享，也许就是上天给我们最好的报答，互联网时代，我和众土粉仅仅盖了天涯社区创业板的最高楼，但是经济上我们并没有享受到互联网时代的商机。而对于即将到来的物联网时代，我相信只要众土粉齐心协力，就一定能成就物联网时代的奇迹……

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-07-16

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/220012963.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/220013006.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/220013044.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/220013124.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/220013146.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/220013189.jpg[/img]

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-07-16

柯达这个拥有 131 年历史的老牌摄影器材企业,与奥运会也有非常深的渊源,柯达赞助了从首届奥运会开始的到北京 2008 年所有奥运会,柯达广告中,多次出现奥运比赛场中的精彩一刻,柯达成功将自己打造成奥运影像赞助商的形象,在 1999 年,柯达签约成为奥运会顶级赞助商。2012 年 1 月 19 日,柯达正式向法院递交破产保护申请。率先发明数码相机的柯达,被数码时代遗弃了。

首度研发出手机触摸屏技术的诺基亚,也同样被数字时代遗弃。

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-07-17

茉莉云润物联网科技是唯一一家采用阿里云服务,并建设面向全国机场、高铁、商业综合体、三甲医院、高端住宅小区停车场的云服务中心,可以提供 7\*24 小时全天候不间断远程服务,各地分支机构供线下 2 小时现场到达的服务保障。

我们采用银行证券的嵌入式控制系统,所以,我们目前是中国银联唯一的战略伙伴。

而传统的停车场设备供应商均采用 PC 体系,根本不符合银联对于国家金融安全的最高等级的要求。

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-07-17

很久以前,渴望自由,认为自由就是随心所欲,就是畅所欲言。

到后来，面对自由，才发现自律者才有自由。才可以坦然面对挫折、失败、残酷的打击。。。。。

当一个人缺乏自律的时候，他做的事情总是在受习惯和即时诱惑的影响，要么就是被他人的思想观念所扰，几乎永远不可能去做内心真正渴望的事。而这份自律的前提，是你要承受得了孤独。

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-07-17

作者: 撒都时间: 2015-07-17

请教一下土哥

茉莉云润有什么深的含义??

云: 法定代表人

土: 闰土

茉莉有什么寓意??

---

最能代表中国的音乐是《茉莉花》，《茉莉花》也被刻为光盘放置在宇宙飞船上飞向外星球。。。。。

再说云润已经被注册，工商注册不下来。

我注册企业名称的宗旨是需要起一个类似网名的，高大上的名字，名字具有科技感、虚拟感和未来感，以区别于传统的行业。

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-07-17

云润

云，就是十年天涯《风云》的云，也含有我合伙创业的名字

润，就是目光呆滞的润土的润，也含有合作品牌艾润的名字

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-07-28

## 《传统停车场升级物联网云端的解决方案》

江苏茉莉云润物联网科技有限公司是一个中国人百分百控股的公司，它将致力于打造成为首个覆盖全国的物联网。

今日之中国已经成为互联网大国，但是令国人痛心疾首的是：所有互联网巨头均被外国人所控制，在当下实体经济步履维艰之际，境外资本却通过隐形控制中国的互联网巨头而获得令人咋舌的红利。

我们为祖国经济被国际资本掠夺而痛心，所以茉莉云润物联网公司已经拒绝数家境外资本的投资，我们绝不会让物联网重蹈互联网的覆辙，我们绝不做愧对祖国、愧对子孙的事，我们要以自己的微薄之力在即将到来的物联网时代，捍卫和夺回中国人的尊严。

茉莉云润物联网是唯一一家采用第四代架构云服务的物联网停车服务商，我们的云端服务器，一期工程将覆盖所有的商业综合体和三甲医院，二期工程覆盖社区和周边村镇，做到全面云覆盖。我们要用精准的大数据服务于中国的制造企业、政府机关、各商业流通服务企业，为他们提供精准、高效的云服务。

我们强大的云端管理软件，可以让物业管理更加的轻松，促销手段更加的丰富。

如果你现在停车管理的模式是取卡、拍照或者自助缴费的话，那么仅需 5 万元就可以将您老旧的停车管理模式升级为物联网云端模式。从此，道口无滞留、车辆瞬间过、银联卡闪付（现金、支付宝、微信等全模式选择），人员减少 20%，工作强度降低 90%，财务对账工

作量减少 90%，差错误差减少 99%……我们便捷的电子优惠券、电子免费停车券取代了纸质的停车券、消费券，使商业管理工作更加的轻松……

茉莉云润物联网采用的是嵌入式服务器，而传统的企业均采用 PC 模式，PC 不符合中国银联对于中国金融最高等级防范网络风险的要求。

下列企业、单位面对物联网的新机遇，已经成功与我们携手迈入了物联网时代。

中国国家大剧院

西安咸阳国际机场

南京万达中心

中国-新加坡济南智慧城……

下列企业即将入网

南京禄口国际机场

中国-新加坡科技生态岛

南京鼓楼医院……

今天，你是没有互联网的小区，你敢称高档小区吗？

明天，没有物联网的小区，你还敢称是高档小区吗？

明天，没有物联网的医院，你还敢称是三甲医院吗？

明天，没有物联网的酒店，你还敢称是五星级酒店吗？

明天，没有物联网的商业综合体，你还敢称是现代化购物中心吗？

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-08-04



2015年8月3日，下午5点准时赶到银杏湖国家高尔夫球场，即将于9月下旬开业的银杏湖乐园未来将是长三角超大、超美的乐园，融自然山水的秀美，让上海迪斯尼逊色。。。。

彼此陌生并初次见面，不等自我介绍和握手，即被拉入高管会议，要求对全体高管做简短讲述。。。。其间、陈总和洪总监提出一些问题，我们一一作答。

ok，陈总吩咐，董事长女助手与我们对接，谈具体落地实施。

于是，董事长女助手开着越野车，来我们提前浏览美景，体验秀美和震撼。

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-08-04

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/222500008.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/222500125.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/222500143.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/222500352.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/222500437.jpg[/img]

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-08-04

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/222500554.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/222500578.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/222500611.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/222500640.jpg[/img]

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-08-11

《中国最顶级的金融奇才都在监狱里》

即使是在爬满了常春藤的高大红墙内，这位曾经的中国金融市场之王，仍然对与的上海商业界有着深远的影响。

### 一、金融市场之父——管金生

在中国金融中心上海。提篮桥的哎叹声能跨越黄浦江传到人声鼎沸的金融市场，提篮桥监狱内，关押着一位身材不高、曾经在比利时留过学的金融家——管金生。他的名字已经成了中国对市场快速改革感到恐惧的代名词。

即使是在爬满了常春藤的高大红墙内，这位曾经的中国金融市场之王，仍然对与的上海商业界有着深远的影响。

当时很多人认为，中国能够着手进行的最基本和影响最广泛的金融现代化措施之一，就是向债市重新引入对冲产品，尤其是债券期货。

然而，在政府赖以获取大部分资金的市场中，引入期货交易会导致市场力量挣脱束缚。

管金生 1995 年的那次投机活动引起金融市场巨大的混乱，以至于中国禁止了一切衍生金融产品的交易，并将他送入监狱。

一位上海证券交易所的高层管理人员最近被问及管金生的情况时，他立刻眉头一皱，他认为，有管金生这样的案子作为前车之鉴，监管部门对重新推出国债期货肯定会非常谨慎。

管金生其人颇具传奇色彩。他是江苏省人，在上世纪 90 年代初时加入到中国迈向市场经济的大潮中，他曾与香港的李嘉诚合伙做过一次生意，并被《中国日报》称为“老板”。

甚至在中国还没有股票市场的时候，他就誓言要建立中国自己的

“美林公司”。他以前的一位同事最近在接受道琼斯通讯社采访时这样称呼他：“中国证券市场的奠基人之一。”

管金生是1995年国债事件的主要操纵者。他最终被判入狱17年，监管当局则在此事件后下令禁止了国债期货交易。

这场巨大风波也被称为“中国巴林”事件，因为就在同一周，英国巴林银行因期货交易损失巨大而倒闭。

据接近管金生家庭的一位消息人士称，管金生目前仍然被囚禁在监狱中，这驳斥了中国市场上关于他已经住院治疗、他成了一个木匠、他已离开中国、甚至重返中国金融圈的传言。

管金生出生于一个农民的家庭，在1988年他39岁的时候创办了上海万国证券公司，此前，他曾留学比利时攻读金融与法律。

他凭借市政府的资金，使万国证券发展成为当时中国最大也最有活力的证券公司，而当时的中国证券市场上充斥着传言和肆无忌惮的投机者。

在巴林银行的交易员尼古拉斯·里森成为新加坡交易所日经指数期货市场的入场交易者之前，管金生就已经主导了中国的高级金融市场，特别是当时中国交易量最大的金融市场——国债期货市场。

据一位以前在万国证券负责纪录管金生所下达交易指令的执行情况的人士称，管金生的交易量有时候能占到整个市场成交量的75%。管金生并不是生活很奢侈的人，也不是不想看到中国的资本市场得到发展。

在她20多岁的时候，她很惊讶于监管部门怎么会简单地把万国

证券提出的建议写入监管条例。当时，她全身心地追随管金生及其事业，每天晚上都睡在办公室里，除了周四，因为她要上夜校。她说：“管金生是位绅士。他的贡献很大。”

据称，在 1995 年 2 月 23 日的下午，管金生对期货市场的主导演变成了滥用职权。万国在收市前的 8 分钟疯狂抛售，导致债券期货市场崩盘，对此没有人提出疑问。据说当日成交量达到了人民币 8,500 亿元，为正常水平的 85 倍。

据新华社报道，万国试图回补亏损的头寸，“蓄意违规，操纵市场，扭曲价格”，并打击了这个“尚不能很好应对投机行为”的系统。

中国证监会认定，没有严格监管的期货市场将会变得非常危险，此类事件为此提供了一个很好的例证。这次疯狂抛售导致的损失约为 100 亿美元，波及面如此之广，以至于中国的监管机构下令将在这 8 分钟内完成的交易全部取消。

如此一来，管金生就成了最大的亏损户，公司面临破产。政府几乎立刻就禁止进行“试验性”的债券期货业务，然后将注意力转向管金生。搅乱欺骗市场被广泛认为是管金生的主要罪行。

然而，上海第一中级人民法院于 1997 年判处管金生 17 年徒刑，罪名是行贿并在期货市场成立开张前的数年里滥用公共资金，总额高达人民币 269 万元。

## 二、德隆帝国掌门人——唐万新

还没有哪个民营企业像德隆这样，成为世纪之交的中国持续关注的热门话题。从某种意义上讲，德隆成为一个标杆，以至于媒体至今

滥用的标题常是“下一个德隆”或“又一个德隆”。

这是因为，德隆玩的“产业整合”，是许多民营企业心之所向，而德隆玩得“资本心跳”，也是后人惊羨不已。

其实，德隆想在“不寻常的转型时代”，玩一把“超常规发展”，它借了非常之势，走了非常之道，用了非常之技，可惜没有非常之命之运，结果在非常时代死于非命。

如果只有一人当选中国改革开放 30 年的资本枭雄，唐万新一定是呼声最高的，因为他的德隆案至今仍保持着中国最大的金融黑洞纪录。至于德隆案在整个中国的历史上能排到多少名，目前没人研究。据说正在服刑的唐万新在狱中最大的爱好就是考古，不知道是否想过就这个问题进行考证。

不过对于一个今年 44 岁，只剩下 6 年刑期的男人来说，他更有可能天天在盘算着如何在知天命之年改天命，来一个比史玉柱还漂亮的咸鱼翻身、东山再起。

但翻身容易翻案难。尽管唐万新的一生远未到盖棺之时，但德隆案已经早有定论：产业整合很有想法，资本手段实有违法。

### （一）新疆一介生意人

在德隆未亡之前，几乎所有人都把德隆的算盘当成迷宫，但今年回顾起来，一切已经变得相当清晰，尤其是起步阶段，与大多数民营企业非常相似。

唐万新生于 1964 年，曾两次考入大学，但因故都未能顺利毕业。无奈之下就在乌鲁木齐与几个朋友一起做小生意，最初在学校里卖盒

饭，之后搞彩色摄影冲印，赚了一笔钱。

然后折腾过服装批发、挂面厂、化肥厂等小型实业，还在 1988 年承包了新疆维吾尔自治区科委下属的新产品技术开发部，但无一例外都以失败告终。

到 1990 年，不仅将之前攒的钱全赔掉，还背上 50 万元债务。1991 年，唐万新开始做电脑生意，一度是新疆最大的配件供应商，据说光四通打印机就卖出 2 万台，把钱又赚回来了。

看到赚钱容易，时任中学教师的大哥唐万里也加入进来，唐氏兄弟正式联手。1992 年，唐氏兄弟注册成立新疆德隆实业公司，注册资本 800 万元，日后将响彻中国资本市场的德隆呱呱坠地。

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-08-11

## （二）股市初潮一匹夫

1992 年下半年，深圳股市传来消息，将通过认股抽签表发行 5 亿元新股，敏锐的唐万新花钱一下请 5000 人到深圳排队，领取认购抽签表，连排 3 天，抽签表很快变成了德隆的大把钞票。

据唐万新后来回忆，“1993 年之前法人股和流通股界限不清，只要是股票，大家认为都可以上市，我把法人股全部卖了，几个月就赚了几千万。比赚钱更重要的是，我们对资本市场有了切身的体验。”真正重要的是，唐万新借此真正完成了原始积累。

## （三）情归故里一实业

唐万新对实业还是有一定的情结。赚到大钱之后，他没有因此一头扎进股市，而是又重返实业，可能对于一个 29 岁的小伙子来说，

股市还有点太虚，实业意味着实在，能作为事业的根基。

1993年2月，唐万新注册成立乌鲁木齐德隆房地产开发公司，但没玩成。1994年，他干脆跑到北京新街口，开了当时首屈一指的JJ迪斯科歌舞厅，很成功，据称年盈利达3000万元以上，但对唐万新来说，他并非真正喜欢娱乐业，这个JJ对他来说就是个交际场。

1994年，唐万新才真正找到能大展宏图的实业，这一年，他注册成立新疆德隆农牧业有限责任公司，注册资本1亿元，在新疆搞农牧业开发，先后投入2亿多元在新疆各地建立起四个大型现代化农场，首期开发土地10万亩之多。

新疆广袤的土地和特殊的优惠政策，使农业成为唐万新最早设想的产业根基。1995年，注册资本为2亿元的新疆德隆国际实业总公司成立，“新疆德隆”现身江湖。

#### （四）产业整合一枭雄

唐万新虽然找到了事业根基，但也没有一心扑到实业上，有过1992年的特殊经历，他深知股市虽然机会不多，但只要逮着一次，就抵干实业好几年。

所以做实业的同时，唐万新一只眼睛一直还在盯着股市，有空就在一级和一级半市场倒腾一下，发点外财，直到1996年，他突然读到君安证券研究所所长王明夫的一篇文章，从“走到K线背后去”这个新颖而响亮的口号中，嗅到了资本与实业互搏的玄机。

王明夫文中称，投资者要想获得超额利益，需要进行一次从发现价值到构造价值的跨越，“发现价值是去寻找黑马，而构造价值是去

培植黑马”，按照唐万新的理解，前者是挑股，后者是养股，通俗说就是“坐庄”。

1997年5月，德隆在北京召开了“达园会议”，这是德隆历史上颇具转折意义的一场务虚大会。

会议上，唐万新基于自己对世界范围内产业调整的判断和王明夫的坐庄理论，确立了由“实业投资”转为“产业整合”的战略定位。

这就是产业整合之路，说得简单一点就是先控制一定上市公司，然后将手头的实业装进去，必要时改变一下原上市公司的主业或产业概念，然后利用杠杆原理再从资本市场融来更多的钱，顺着产业概念大举并购，整合，整合来的公司想办法搞点托管、委托加工等，迅速实现盈利，方便再融资，再并购，如此来回大循环，以杠杆原理滚雪球，最终成为产业之王。

事实也确实证明，唐万新的这个产业整合思路是可行的，虽然比不上传统产业思路，即建工厂、做产品、打品牌、拓渠道来得实在，但确实速度更快，效果更明显，手段初看起来也更高明。

唐万新是不折不扣的资本枭雄，但这个枭雄跟一般的资本来资本去的空手道还真完全不同，他不是简单地套白狼，是真想称王，只是有些操之过急，就像史玉柱的巨人大厦一样，建得有点过高，超出了资本负荷。

一位原德隆高层曾透露：唐万新在资本上颇有投机性，但在产业上反而相当认真谨慎，他不是哪个产业都进，选的都是有国际竞争力的农业和制造产业。



据说为了研究产业趋势，唐万新还专门养了一个 100 多人的研究班子，分 70 多个产业部类，专门研究每个产业的前 10 强，然后还划分区域，将每个区域内的 1 亿元规模以上的企业都纳入研究范围。

就是在如此严谨的基础上，德隆选定了三大行业。虽然德隆大厦最终轰然倒塌，唐万新彻底输掉了整场战争，但我们不得不承认，他的三大战役还是相当漂亮，可圈可点。

更多职业生涯文章

#### （五）三大战役一统帅

控股屯河：建立农业根据地。

唐万新设想的第一个根基是农业，第一仗也选在了家门口。1996 年 7 月，新疆屯河上市，主业是水泥，今后也准备继续奋斗在水泥产业。

1996 年 10 月，德隆择机介入，出资受让了新疆屯河部分法人股，成为第三大股东，第二年又通过控股屯河集团成为第一大股东。也就是从 1997 年起，唐万新边干边琢磨，踩出了一条令人眼花缭乱的产业整合之路。

1998 年，新疆屯河在年报中预告，公司从 1999 年将突破水泥业，转而利用新疆的资源优势，发掘农业和矿产。

外界很快看到了唐万新的第一个目标：番茄酱，后来被形象地称为红色产业。

1999 年，新疆屯河投资 7183 万元，引进年产 2 万吨番茄酱生产线，使新疆屯河的番茄制品收入为 4900 万元，占其总收入的 16% 左

右，转型正式启动。

第二年，唐万新又连续抛出 8 项蕃茄投资，总额近 5 亿元，使红色产业的收入达 1.88 亿元，占到屯河总收入的 40% 左右，和水泥基本持平，红色农业概念呼之欲出。

2001 年，唐万新又追加 5 项投资后，屯河的蕃茄酱俨然已成国内行业老大，第一个产业整合顺利完成。

从 1996 年介入到 2003 年收官，屯河无论是销售收入还是产业地位均增势迅猛，1998 年公司年收入只有 2.11 亿元，到 2003 年，这一数字已经变成 22.47 亿元，增长 10 倍多。

唐万新还利用屯河平台操作过北京汇源，曾在 2001 年 6 月出资 5.1 亿元合资设立北京汇源，并持股 51%，如果不是后来缺钱而提前倒手，德隆仅此一笔投资都足够赚上几十亿。

咬住合金：搭上机电顺风车。

在盯上农业的同时，唐万新还瞄上了工业。不过由于羽翼未丰满，唐万新第一次试手先选了一家小型机电公司，这就是 1996 年 11 月刚上市，年收入不过 5000 万元左右的合金投资。

1997 年 6 月，德隆集团及其关联企业北京总府置业分别受让沈阳资产所持有的国家股 1500 万股和 568.5 万股，仅以 6433 万元的代价拿到 40% 的总股本。

与整合屯河不同，唐万新不再是简单地注资，追加生产线，而是明确沿着既定的产业方向展开一系列收购活动。

1998 年，合金投资出资 9000 万元收购了上海电动工具制造商星

特浩企业有限公司 75% 股权，使上市公司年收入突破亿元大关。关键是在收购之余，唐万新还动起了经营手腕，公司当年收入达到 2.89 亿元，净利润也达到 1.02 亿元。

1999 年，唐万新又借上海星特浩出资 2000 万元和 3210 万元收购了苏州太湖电动工具集团公司 75% 股权、苏州黑猫集团公司 80% 股权。

2000 年，他又差点通过合金投资收购美国 Murray。对方是世界领先的民用草地花园设备供应商和生产厂家，年销售额约 7.5 亿美元，虽因种种原因，购并未能完成，但通过合作，合金投资的大部分机电产品都顺利实现出口。

一番产业整合之后，合金投资 2003 年主营业务收入一度达到 10.95 亿元，相当于 1998 年销售额的 14 倍，同时，公司也从默默无闻的机电小兵摇身一变，成为行业主导者。

吞湘火炬：挺进工业最前沿。

在唐万新的三架马车中，个头最大，跑得最快，唐万新最得意的还是湘火炬。湘火炬于 1993 年上市，德隆集团在 1997 年 11 月受让株洲市国有资产管理局持有的 2500 万股国有股（占 25.71%），价格为 2.8 元/股，代价只有 7000 万元。

1998 年之前，唐万新对湘火炬的动作并不大，1999 年突然发力，先后收购香港鸿本实业、香港鸿源贸易公司和 STEVE W. WANG 全资拥有的美国 MATAUTOMOTIVE, INC. 和 MIDWESTAIRTECHNOLOGIES, INC 两家公司，以及在中国九家子公司 75% 的股权，汽配行业概念已隐约可见。

2001 年起，唐万新明确提出湘火炬将集中做重卡、变速箱及其他核心部件，然后三个平台一起发力，配合湘火炬的主攻。

2001 年，湘火炬先是与陕西汽车齿轮总厂合资设立陕西法士特齿轮，出资 1.31 亿元，持股 51%。次年又先后出资 2.5 亿元和 2.55 亿元，分别与陕汽集团组建陕西重汽，与重庆重汽组建重庆红岩汽车，皆持有 51% 的股份；同时，还投资 3600 万元，与东风汽车（600006）合资设立了东风越野车（持股 60%），投资超过 1 亿元组建 2 家齿轮传动公司。

2003 年，湘火炬又受让珠海华晨持有的航天华晨汽车 50% 股权（更名为航天火炬），交易金额达 3.60 亿元。同年，子公司陕西法士特与行业巨头伊顿公司合资组建了西安伊顿法士特齿轮有限公司，子公司陕西重汽则与德国 MAN 公司签署了引进技术和长期战略合作协议。

3 年大整合之后，德隆花 7000 万元入主的湘火炬摇身一变，成为主营业务收入高达 103.14 亿元的巨型上市公司。

更有影响的是产业影响力，一番整合之后，湘火炬下辖两家整车企业——陕西重汽和重庆红岩，占据国内载重量 15 吨以上重型车市场份额的 85%；陕西法士特生产的重型车变速箱也占据载重量 15 吨以上国内市场份额的 50% 以上，同样极具影响的还有火花塞产销量和主机配套率，均列国内第一。

此外，湘火炬旗下公司还能年产空调压缩机 24 万台，销售列全国第四。

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-08-11

## (六) 资本断链一雪崩

2003年,德隆的雪球达到顶点,成为中国拥有上市公司最多,市值最大的民营资本集团,而且三架马车的速度丝毫未降,势头凶猛,唐万新本人也春风得意,一度当选中国工商联副主席,大有红顶资本家之势。

但暗流一直在涌动,德隆的三个致命危机,唐万新一个也未能从根本上化解。第一是雪球内核不实,这是滚雪球最大的风险。

对德隆来说,雪球的内核就是三家上市公司的盈利能力。德隆往年的数据显示,三架马车规模合计达到150亿元,但盈利能力都很差。老大湘火炬还因为收购过快,经常亏损,资产负债表更是吓人,2003年高达70%,欠款34.5亿元,而1997年这个数字只有1.1亿元。

合金投资与屯河虽然都基本保持盈利,但每年的利润贡献不过一两个亿,而唐万新后期的滚动已经动辄需要几十亿的资金,三家公司的盈利根本支撑不住。

按杠杆原理来说,就是唐万新选的支点太靠近手臂,不止是四两拔千斤。

还有一个重要原因,唐万新的这种产业整合思路都是收购上市公司,而不是IPO,无法得到大把资金,而他多年来的股本扩张也非常有限。

唐万新过于求快求大,除了天生的野心与野性,还源于一个战略

误判。

据称，在 2000 年德隆内部有过讨论，是否要择机退出二级市场。唐万新认为，中国股市将看涨 10 年，股指可以往上看到 2 万点。在 1999 年“5·19”行情以后的狂热气氛中，这一判断被德隆上下接受了。

由此，德隆继续深陷在二级市场，维持着“老三股”不败的神话，但 2001 年起，股市就由牛转熊，德隆重组与并购的负担急剧加重，但已经有些自负的唐万新并未迅速做出相应调整，尤其是在核心湘火炬的并购上，依然高举高打，丝毫不在资金方面省吃俭用。

这正是唐万新的第二个致命错误，其实这个错误除了战略误判之外，本身还蕴含着唐万新的身份错位。

唐万新有两个老师，君安证券的王明夫和华润的宁高宁，前者是个聪明人，空手套白狼，不玩产业，赚钱就走。后者是标准的“红顶产业资本家”，为国扎实做产业，资本无穷，名正言顺。

唐万新的庄家技术学得炉火纯青，产业之心也直逼宁高宁。但在中国现有资本市场水平，仅以庄家之术，民营之身，就想在产业上赶超国家资本，那就只有两条路：一是彻底变身国家资本，二是走邪道。唐万新努力过，而且是两个方面都很“努力”。

为前者，他曾当选中国工商联副主席，为后者，在《人民日报》发表文章。但作为民营资本家，他还是把更多的努力留给了后者，而后者则无异于随时可能引爆的炸弹。事实证明，唐万新也不是排爆高手，这恰恰构成他的第三大危机。

唐万新学成了王明夫，落下一个恶劣的庄家之名，但没学成宁高宁，仍被视为机会经营者，而不是产业整合者。在2000年12月“中科事件”后，社会舆论突然将矛头对准了德隆，“德隆是庄家”成为数百家媒体的显著标题，2001年4月，香港中文大学教授郎咸平炮轰德隆（《新财富》当月刊登了郎主笔的《“德隆系”类家族企业中国模式》一文）成为这一时期质疑风潮的标志。

之后，德隆旗下的金新信托因此发生挤兑风波。但唐万新对此却出人意料地保持沉默，故作神秘，大有任凭雨打风吹，我自岿然不动之势，结果只能是树欲静而风不止。

2003年7月，中国证券市场“啤酒花（600090）”、“南方证券”、“青海信托”等一连串危机事件爆发后仅一个月，全国范围内就有十几家银行对德隆开始“只收不贷”，所谓害德隆之心未必有，但防唐万新之心不可无。

这一下子就掐断了德隆本来已经脆弱到极点的资本循环。2004年，情急之下的唐万新错上加错，饮鸩止渴，竟然抛售流通股套现，结果市场越抛越紧张，直到4月13日，合金投资跌停。

4月14日，德隆“老三股”全线跌停，几周之内，不可一世的德隆仅流通市值就损失达上百亿元，自此一发不可收拾。

6月，调查组进驻，唐万新出逃，但未能逃掉。2006年，法院以变相吸收公众存款和操纵证券交易价格非法获利之罪，判处唐万新入狱8年，罚金40万元。44岁的唐万新又在狱中开启了他考古的新生，12岁的德隆则永远地关上了它的生命之门。

### 三、资本冒险家—张少鸿

硝烟散尽，中国股市上的“庄家鼻祖”张少鸿全军覆没，曾经的“中国十大杰出青年”等诸多荣耀也随着他的商业部落一同沦陷。与刚刚落马的“战友”、德隆系操盘手唐万新黯然长叹的表现迥异，牢狱中的张少鸿正谋划“东山再起”。尽管现在，眼泪是他留给两万余名被害人的最大“补偿”。

2008年初，这位原河南省读来读去读书社股份有限公司(下称三读公司)掌门人接到了郑州市中级人民法院的终审裁定：其非法吸收公众存款罪名成立，判刑10年，并处罚金40万元。斯时，繁华落尽的张少鸿在郑州等地监所“生活”已近四年。

五年前，正是因为这个“极具市场价值的个人商业运作项目”，张少鸿让两万余人领略了一次“天堂”的风采，又残酷地将他们扔进了现实的“地狱”。

2001年8月9日，是张少鸿最难忘的日子。这一天，潜逃路上的张少鸿在河北邢台折戟—距离郑州警方《通缉令》的发出尚不足9天。

#### 更多职业生涯文章

此前，他曾致信河南省公安厅，幻想扭转乾坤，但终究回天乏术。张少鸿面对的是法律与公理的拷问和27955位被害人的注目。从郑州市金水区法院的判决书中，可以看到张少鸿步入“地狱”的故事梗概。

1994年7月，张少鸿的三读公司“在未经中国人民银行批准的情况下”，开始“擅自以‘读书押金奖读金’等形式向社会公众吸收



存款”。1997年1月7日，人民银行河南省分行和河南省工商局曾联合对其进行查处，并课以310万元的重罚。

不过，张少鸿的“非法吸收存款”之举很快便死灰复燃。在其策划下，该公司向社会吸收存款时又多了“委托理财”项目，并承诺每年给予一定比例的高额利息。

至1998年9月10日，该公司“已向社会不特定对象27955人吸收资金约5.85亿元”。这些钱几乎全部被张少鸿用于期货、股票等高风险投资。

期间，他用公众存款购置的1530万股“深发展”股票被套，市值缩水愈半，“崩盘”悲剧最终在三读公司上演。

案发后，警方发现，该资金中尚未兑付的群众计655543人次，金额约4.48亿元。1530万股“深发展”股票冻结日市值仅为2.28亿元。27955位受害人5.85亿元的存款“收获”是：按集资债权兑额计算比例成为“深发展”的股东，拿回手中的现金仅约3573万元，直接经济损失近2亿元。2001年9月6日，三读公司被河南省工商局吊销。

不过，对于这样的一个结局，张少鸿似乎没有勇气面对。一方面，他承认自己应该对三读公司的“读者”负责，并表示“只要他们债权没有兑现，我就不会忘却对他们的最终责任”。而另一方面，他又以“十分委屈”的姿态出现，认为自己是一个“蒙冤者”。

2004年1月，郑州市金水区人民法院以非法吸收公众存款罪，一审判处张少鸿有期徒刑10年，并处罚金40万元。判决下达后，张

少鸿即提起上诉，要求依法改判。

“我将用我毕生的努力，来洗脱因体制转轨时期个别部门滥用法律而强加给我的不实的罪名！我将在后半生中，以百倍的奋斗精神，并用多种方式和成效来证明世纪交替时期发生在郑州、发生在张少鸿身上的所谓非法吸收公众存款罪是个滑稽可笑的冤错惨案！”在写给有关部门的信中，44岁的张少鸿展露的仍是一幅“志在千里”的形象。

此番思想缘自何处？在中国的企业英雄传里，张少鸿不乏传奇。1961年1月10日，张少鸿出生在河南省安阳县白壁乡张家庄村。

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-08-11

18年后，这位寒门弟子考进了河南省金融管理学院。完成学业的他进入中国银行河南省分行工作，彻底跳出了农门。在父老乡亲为其暗自祝福之际，张少鸿又有了惊人之举。1985年，24岁的张少鸿辞职“下海”。

两年后的1987年3月，“郑州市金水区读来读去读书社”问世，“个体户”张少鸿现身商界，注册资金10万元；1990年，商号里面的“金水区”三字被张少鸿轻松抹去，注册资金增至100万元，“个体经营”一跃成为“私营企业”；1992年，商号升级为“河南省读来读去读书社有限责任公司”，注册资金增至1000万元；1994年，注册资金又增至2000万元；同年7月，“河南省读来读去读书社股份有限公司”正式成立，张少鸿任法定代表人……

与此同时，社会各界给予张少鸿的荣耀也纷至沓来：河南省私营

企业协会副会长、河南省优秀青年企业家、河南金融管理学院客座教授、河南大学名誉教授、全国青联常委……“创办了一所没有围墙的图书馆”成为人们评价张少鸿时，使用频率最高的一个定语。由于各界的追捧，1995年，“文化使者”张少鸿当选为第五届“中国十大杰出青年”。

斯时，成为三读公司的“读者”对不少郑州人来说，是一件“很快乐”的事：你只需交纳820元、850元、888元不等的“押金”，就能得到一张读书卡。

凭此卡你可以免费借书一年，而且可以在三读公司旗下的任一分支机构换书阅览。最令人惬意的是，一年期满之后，三读公司支付给你的现金是1000元——其回报远高于银行的正常存款利息。

事实上，这也是三读公司“读者”数以万计、张少鸿被推上神坛的一个原因所在。那么，张少鸿是如何维持这桩“赔本生意”的呢？

据相关资料显示，张少鸿早在1993年5月即开始投身郑州商品交易所（下称郑商所），设立席位进行期货交易，并借力郑商所20余个席位隐身施展财技。

此外，张少鸿还参股黄河证券，并在海通、国泰君安、安阳信托证券布阵，先后操盘“深发展”、“金杯汽车”、“川化股份”、“湖北迈亚”等股票谋利——而本钱就是“读者”们的“押金”。

显然，这是一场游离于“读者”视线之外的巨赌，“一将功成万骨枯”的喜悲或许就在弹指间。庆幸的是，厄运并未立即降临到张少鸿的头上。

1997年至1999年，郑商所凭借着绿豆期货执全国期货交易所之牛耳，郑州亦跃居当时的中国期货市场中心，其“绿豆价格”影响全球。而作为绿豆期货的“庄家”之一，张少鸿曾一度与郑商所共享辉煌。

当他携期货主力转战沪深股市时，相当威风，张少鸿集结河南、浙江、海南的期货联军冲进深圳股市，发动了深圳房地产股的回归行情，并创造了“深发展”历史上的最高成交价48元。

现在看来，倘若不是绿豆期货终因过度投机而受到了监管层惩处，该品种也因为政策打压而一蹶不振；倘若不是张少鸿的另一个战场——斥资5亿元操盘的“深发展”遭受重创，市值大幅跳水；倘若没有因此引发更多的“倘若”，张少鸿的今天也许将是另一种结局。

张少鸿何以有如此结局？“企业家并非天生伟大和高尚，只有在一系列制度的约束下，才能使得他们在自己利益的驱动下行动，又在客观上肩负对社会的责任。”

总结张少鸿的落马，位知情的河南省政府官员坦言，除了张“法律意识淡薄、决策缺乏理性”之外，“企业融资难、职能部门监管缺位、市场制约机制不健全等制度环境的缺憾也是张少鸿失足一个重要诱因。”

近年来，此类案件在当地频频发生，国人耳熟能详的就有“三星”、“百花”、“红高粱”等多个故事版本。“他们玩的都是‘借鸡生蛋’的财富游戏，国美电器掌门人黄光裕玩的也是这样的游戏，为什么结局迥异？”

河南一位从事企业管理咨询的业内人士坚持认为“根源还是在经营者的主观方面”，“人家黄光裕的‘借鸡生蛋’游戏是不断升级的：先借要还本付息的钱—银行的钱；再借还本不付息的钱—厂商的钱；最后借的则是不需还本付息的钱—股民的钱，来发展壮大自己，而‘张少鸿们’除了未能‘升级’之外，‘合法’这个重要的底线也未能坚守。”或许，当年在法律雷区中穿行的张少鸿根本不具备“升级”的条件。

一个令人惊诧的论注是，三读公司的“集资业务”竟然未设会计账目，该公司“高管”张辉、张光华、刘梁红等人要么是刚扔下锄头，要么是下岗职工，文化程度均为初中毕业，张少鸿之“经营管理”水平由此洞见。

颇有“八卦”意味的是，张少鸿获刑前后，一份题为《中国第一批操盘手的真实下场》的名单在网络上广为流传。这份名单所列的29位操盘手，多曾是资本市场中呼风唤雨之人物，张少鸿与唐万新更是高居榜首。

其结局有七：8人窘迫；7人逃亡；5人入狱；3人转行；3人赔光；剩下3人的结局分别是禁入、失踪和“胜利”。

倘若除却转行的3人不提，“首批”股市的大小“庄家”们似乎都缺乏完美的结局。“对民企财富拥有者，应是有问题则清算，无问题则必加保护，但最重要的是要解决产生‘问题富豪’的现行体制中的弊垢。”

卓达集团董事长杨卓舒在与北大博士后研究员赵晓探讨如何面

对企业家“原罪”时，一语中的。

如今，已被“清算”过的张少鸿正加紧锻炼身体，图谋东山再起。

“每天早上5点起床，跑步500圈，计7.5公里；每天上床休息前连续做仰卧起坐1000个。”张少鸿向外界披露说。

“读来读去”变为“赌来赌去”。1985年，24岁的张少鸿下海，创办读来读去读书社。1992年，张少鸿的“河南省读来读去读书社有限公司”注册资金增至1000万元。

1993年，张少鸿投身郑州商品交易所，开始涉足期货交易。1994年，读来读去读书社股份有限公司成立，同时，张少鸿开始凭读书卡、“读书押金奖读金”向公众吸收存款，回报高于同期银行存款利息。

更多职业生涯文章

1995年，“文化使者”张少鸿当选为第五届“中国十大杰出青年”。1997年9月，张少鸿又以“理财委托”形式，变相吸收公众存款，承诺每年给与15-20%的高额利息。1997-1999年，张少鸿利用超过5亿元的公众存款转战期市、股市，成为有名的操盘手。

2001年，张少鸿的期货交易出现危机，他转战股市后投资的“深发展”又遭深度套牢。同年9月，他的公司被河南省工商局吊销。

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-08-11

四、“中科系”神笔策划人——吕梁

吕梁是中国股市上的一大策划。熟悉他的人说，吕梁只应做运筹帷幄之人，绝不该亲自下海呼风唤雨。

今天看来，吕梁很像在做投行业务，不养猪只做猪的买卖，最多

扮点“屠夫”角色，把猪肢解一下，将各个部位卖出不同价钱，这就是投行的行话“资产重组”。

但吕梁的问题在于只懂得“给猪注水”的财技，连起码的“屠夫之技”也不懂，他的中科创业系如聚沙之塔，一阵沙暴成丘，又一阵沙暴而平！吕梁至今完全人间蒸发，是死是活无人知晓。有人说他被干掉了，也有人说他逃走了。讲

起当年吕梁的故事多少带点血腥味，这也源于他在世纪之交在中国股市上掀起的那场血雨腥风，他让多少散户血流成河。

K先生邂逅朱大户。吕梁曾是一位优秀的证券记者，他先后采访了近百位股民，在数十家财经媒体发表了影响深远的《百万股民“炒”深圳》的长篇纪实报道，一战成名。也就是在那个时候，吕梁和朱大户相识。朱焕良早年在建筑工地上开大型装卸车，没什么文化，与德隆系掌门人唐万新 1992 年的发财方式一样，后来被称为“朱大户”的朱焕良也是靠认购股权证发的财。

回北京后，吕梁继续做自由撰稿人，一边投资期货，但运气太差，2 年玩下来，不光把自己积攒的 100 万元赔光，还负债 2000 万元。而朱焕良却成立了深圳英特泰投资咨询公司，从此一直在股市里混。凭着独特的选股眼光，成为上海和深圳股市上最早的亿万富翁之一。

1996 年前后，股票坐庄风起，这种生财之道让吕梁和朱大户都按捺不住。吕梁成立了以他的笔名命名的“K 先生工作室”，写股评指导股民炒股票。朱大户则开始囤积股票，他看中了来自深圳的康达尔（股票代码 0048）。

康达尔原本是深圳宝安区的养鸡公司，1994年11月1日在深圳上市，香港的活鸡70%靠它供应。

更巧的是，朱大户跟宝安区的领导相熟，自以为有坐庄的可能，便在二级市场上悄悄购进康达尔的股票。到1997年，朱大户居然囤积了5843万流通股，占到康达尔流通股的90%。

但天有不测风云，朱大户的屁股还没把椅子暖热，香港突遭“禽流感”，康达尔5万只鸡一夜之间全部瘟死，香港更是全民戒鸡。

康达尔股价一落千丈，朱大户的2亿元深陷泥潭，一筹莫展。1998年秋天，朱大户从深圳飞往北京约见K先生，做最后一次挣扎。正是这次“深圳—北京”之旅，拉开了中国股市上惊天动地的“中科创业”大剧。

康达尔土鸡变凤凰。当时的吕梁正研究股神沃伦·巴菲特的股票“圣经”，琢磨着也建立一只基金，手握康达尔90%流通股的朱大户恰巧投怀送抱。吕梁认为，康达尔虽然是一只“瘟鸡”，但流通盘小，收购成本低，翻炒起来很容易。

1998年12月13日，吕梁跟朱大户签了一个为期5年的战略合作协议：吕梁负责组织资金接下朱大户手中50%的康达尔流通股，而朱大户必须配合长期锁仓，还必须帮忙安排购入康达尔部分国有股，最终实现对康达尔公司的控制和重组，将康达尔打造成“金融加高科技”的投资控股公司。

朱大户当即承诺日后无论股价怎么上涨，他都将以13元的协议价向吕梁转让手中的股票。就这样，套牢2亿元的朱大户和负债2000



万元的吕梁正式联手，为中国股市上演了一出前所未有的双簧。

1999年1月20日，朱大户通过中煤信托深圳证券营业部将277.9万流通股以转托管的方式打到了中兴信托北京亚运村证券营业部吕梁的账户上。

有了这277.9万康达尔流通股，吕梁必须在3个月的建仓期间融到4个亿的资金，否则无法接管朱大户手中50%流通股。负债的吕梁当然只能外出忽悠资金。

吕梁第一个找到董沛霖，后者是上海华亚实业发展公司的法人代表，下海前曾在国家计委任职，在金融和实业圈内有很深的人脉，对吕梁的股市理论十分痴迷。

1999年1月，董沛霖通过中煤信托哈尔滨证券营业部用吕梁手中50万股康达尔股票质押得到1000万元贷款。有了这1000万元和剩余的227.9万康达尔流通股，吕梁后面的融资计划交给了丁福根，后者堪称股市天才，且与吕梁交往颇深。

他马不停蹄地飞上海、下深圳，与各地相熟或不相熟的证券营业部洽谈委托理财业务，一切格外顺利。丁福根一融到资金，吕梁就用它立刻去收购朱大户手中的股票，然后再把买进的股票拿给丁福根做质押，然后再融资。如此循环往复。

到1999年的3月前后，丁福根通过投资理财、合作协议、抵押贷款等各种形式，与各色人等共签下100多份协议，融进3.98亿元资金。吕梁用这些钱，先后从朱大户手中买下1300万股，并转托管了1700万股，完成了控盘3000万股即50%的既定建仓目标。

为了规避个人持股达到5%就要举牌公告的法规，丁福根先后动用了1500个个人账户，这些账户八成以上是由各地证券营业部以每张股东卡190元的价格卖给他的。此时，眼见坐庄时机成熟，吕梁开始展现他超级股评家的风采。

在发行量颇大的《证券市场周刊》上，连发4篇《关于世纪末中国资本市场的对话》文章。这是一组高屋建瓴、很有理论深度的股市分析文章，在绝大多数经济人士普遍不看好中国资本市场的氛围中，吕梁用他充满了思辨气质的语言为股市唱多，引起巨大轰动。

1999年5月8日，吕梁的第四篇对话文章发表后，中国遭遇驻南使馆被炸，股市曾一度震荡，但随后的5月19日，沪深两市在毫无预兆的情形下发生井喷。

“5.19行情”吕梁“中国第一股评家”的声誉也达到顶峰。在飙升行情的掩护下，吕梁拉抬康达尔股价的行动变得肆无忌惮，股价一路上扬，从20元涨到36元，到1999年7月，已跃至40元。

8月，吕梁在《中国证券报》上组织了一个整版文章，全面介绍“重获新生的康达尔”。文章宣称，康达尔已完成了重大重组，将涉足优质农业、生物医药、网络信息设备、网络电信服务、高技术产业投资等多个新兴产业领域，通过项目投资、股权投资等多种投资方式，以及其他资本运营手段，逐渐发展成为一家具有一定产业基础的投资控股公司。总之，康达尔具有广阔的发展前景。

到1999年底，康达尔在深市涨幅最大的前20名股票中名列第17位，全年累积涨幅111%，养鸡股摇身一变，全然一个高科技大牛

股。

就在吕梁为康达尔股摇旗呐喊的同时，收购康达尔国有股的计划也在同时进行。在流通股掌控人朱大户的牵引下，康达尔第一大股东深圳龙岗区投资管理有限公司分别于 1999 年 4 月 30 日和 5 月 5 日将其持有的部分国有股份转让给吕梁。

为了避开《公司法》中“法人股转配不能超过 30%”的规则，吕梁将一家拆为三家来受让，这就是第二大股东海南燕园投资管理有限公司、第三大股东海南沃和生物技术有限公司、第四大股东民乐燕园投资管理有限公司，三家公司所占股份分别为 22.5%、10.38%和 1.73%，累积达 34.61%，加上其他可控制的表决法人股，即朱大户手中的 2.53%，吕梁实际以 37.14%的股份超过第一大股东深圳龙岗投资管理有限公司 36.16%的股份，成为实际上的控股方。

他安排的人手也终于在康达尔董事会的 11 个席位中占据 7 席。为此，吕梁花了 7 个亿。当然，这笔钱也来自股票质押贷款。

“中科系”复制康达尔。1999 年 7 月，趁股价跃至 40 元时，吕梁及时套现，以 3000 万元注册北京中科创业发展股份有限公司。

吕梁本人并没有直接担任任何职务，聘用的董事长是时任国家科技部高技发展研究中心的一位官员，吕梁要靠这个关系吹嘘北京中科创业的科技部背景。吕梁既有康达尔又有北京中科创业，很快在市场上兴风作浪。

1999 年 8 月，北京中科协议受让上海华谊(集团)总公司所持的中西药业(600842)国家股中的 2875 万股(占总股本的 20%);与

此同时，北京中科的大股东之一海南中网从上海华谊受让中西药业国家股 719 万股(占总股本的 5%)。

1999 年 12 月 8 日，康达尔公司经深圳市工商局核准，正式将名称变更为深圳市中科创业(集团)股份有限公司，简称“中科创业”。

2000 年 3 月，吕梁利用结盟公司海南禾华公司成功切入中西药业，持法人股 1256.1343 万股，成为中西药业第四大股东，后又通过北京中科、海南中网以及海南禾华拿到中西药业的股份，使实际股权占到 30%以上，超过国有大股东的 26.41%，四个月后又完全控制中西药业，中科系再添一子。

4 月，中科系又分出上海中科创业，注册资本 1 亿元，由申果华领军。2 个月后，上海中科就宣布以每股 2.8 元的价格，从淄博宏信资产经营集团受让鲁银投资(600784)法人股 956.8125 万股，占比 4.66%，成为鲁银投资持的第四大股东。

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-08-11

同月，上海中科又以 7200 万元买入君安证券公司所持的胜利股份(000407)900 万股转配股，占比 3.76%，成为胜利股份的第四大股东。还是在 6 月，中科系新子中西药业也领兵开战，以每股约 22.35 元的价格买入 357.5822 万股岁宝热电，占比 2.62%，成为第四大股东。

仅仅 4 个月，吕梁频频出手，赫然构筑了一个庞大的“中科系”，吕梁集股评、并购、坐庄三大技法于一身，成为中国股票市场上三位一体的“超级庄家”，点石成金的传奇大师。

据丁福根后来在法庭回忆：“送钱的人排成长队，以致 1000 万元以下的投资者被拒之门外。”

半年时间，吕梁与丁福根先后与国内 20 多个省市的 120 家证券营业部建立了融资关系，后者为了抢夺让人眼馋的交易量和中介代理费用，为中科创业四处找钱，融资额超过了惊人的 54 亿元。

当股权到手、资金到位、共犯结构形成之后，吕梁和丁福根便开始他们的庄家运作。其手法与康达尔时期几乎如出一辙：不断发布资产重组的利好消息，大规模地对倒推高股价。中科系形成之后，吕梁还能资源互动，元素共享。

2000 年 7 月，他刚刚得手中西药业便急匆匆宣布：中科创业与中西药业等公司成立全资公司，着手先进癌症治疗仪器中子后装治疗机（简称中子刀）的生产与销售，其后又宣布两家公司将共建“中国电子商务联合网”，组成 18 家不同所有制企业的大联合，创建一个跨区域、跨国界的大型网络平台，修建一座“极具创新意识的超级电子商务大厦”，组建“中国饲料业电子商务投资有限公司”，将在西北地区投入巨额资金用于具有防止流沙和药物开发双重效益的首蓿项目的开发。具有讽刺意味的是，上述言之凿凿的金色工程，除首蓿项目曾投入 100 万元之外，其余均是画饼。

老鼠内讧招斩杀。2000 年 2 月 21 日，中科创业股价一度摸到 84 元，吕梁持有的中科创业股票市值翻了一番，净值增加 10 个亿，但成为大师之后，吕梁看到亿安科技、清华同方的股票涨到 100 元，也急于把中科创业拉到百元价位。

为此，他没有套现，而是继续用股票做质押，买进莱钢股份（600102）、马钢股份（600808）、岁宝热电，从而将这些股票拉升，提高市值卖掉挣钱之后，再通过倒仓、对敲进一步炒作中科创业。

吕梁还在股市里冲锋陷阵，但手下已经经不起巨额财富的诱惑，开始内讧，而率先起讧竟是角色最轻松但获益最大的朱大户。两年时间里，朱大户无需从事任何操作，只需死抱住自己名下的股票不放。

朱大户抱了两年，但他与吕梁的约定是5年。两年以来，他的股票市值已经从亏损2亿元翻身陡增到获利10多亿元，每天抱着这么一大笔账面财富不得动弹，也是一种煎熬。更重要的，作为内幕人士，他知道中科创业剑走偏锋，早晚出事，吕梁主要合伙人董沛霖因银行诈骗案被拘，更让朱大户坐卧不安。

2000年5月，鏖战正酣的吕梁接到了福根的线报，市场上出现一个不明抛家，每天都在1500万元左右。而据福根判断，此人非朱大户莫属。

吕梁打电话给朱焕良，但朱焕良推托称另有其人，要吕梁填平。吕梁前后填进5个亿，仍未填平，始知中计，3个月，吕梁又接到线报，朱大户已租快艇把数十箱现金偷运出国。朱大户只是中科系的叛将之一。

中科创业股票20多个月连续上涨，公司内部不少人都把股票拿去质押，偷偷建仓。吕梁初期对此睁一只眼睛，闭一只眼睛，等后来朱大户案发，他想下令清查时，才发现从“左臂右膀”的申杲华，到普通员工都有私仓，都在恍然出货。意识到问题后的股民也纷纷割肉，

建在一片谎言之上的中科神话轰然倒塌。

从 2000 年 12 月 25 日开始，高傲了将近两年的中科创业连续 9 个跌停，50 亿元市值烟消云散。中科创业的崩塌迅速波及“中科系”的其他成员，中西药业、岁宝热电等均上演跳水惨剧，股价数日之内腰斩。2001 年 1 月 5 日，深圳中科召开紧急会议，宣布“彻底与吕梁决裂”。

2001 年 2 月，吕梁突然神秘失踪。深圳中科创业也申请改回旧姓康达尔，股票也做了相应变更。康达尔甩掉了中科，但 7 年来却始终未能摘掉 ST 的帽子。一戴就是 7 年，至今仍未能摘去。吕梁彻底消失了，但他留给中国股市的一壑永远不会消失。

本文作者：邓海韬

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-08-12

"上海商业教父"王宗南挪用公款近 2 亿获刑 18 年

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-08-24

刚发现天涯有打赏的功能，若天涯早十年有此功能，也许我早发点小财了，也许也因为发了财而无法静心盖楼了。

不过，还是要在乎此谢谢给我打赏的朋友。

今日在此谢过，心意到了即可。

君子之交淡如水，平平淡淡才是真。

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-08-27

作者：快乐随風时间：2015-08-26

还是土哥的毅力一流！这么多年坚持，真不简单！！

---

欢迎快乐随风加入广东的团队,若天涯粉丝抱团创业中国第一个物联网事业成功,那么天涯的含金量就被世人所惊叹。。。。。

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-08-27

我很欣慰我的付出,我的粉丝中很多都是事业挫折后,才来静心看帖的,他们重新创业后,许多重新站起来了,挫折后的张 Y 成为深圳财富的基金总裁,失败后的龚 XH 成为罗马瓷砖的董事长。。。。。

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-08-31

作者: dade789 时间: 2015-08-29

土哥人民币现在开始贬值,天涯许多人讨论换美元保值,你认为换美元可以吗

---

美国提供如下商品兑现你持有的美元:

美国国债 (不限购)

美国股票 (限制他国政府基金购买)

美国核动力航母、潜艇、全球鹰无人机、导弹防御系统 (对铁哥们专供)

美国转基因玉米、转基因大豆、牛肉 (不限购)

美国的波音飞机、汽车 (不限购)

美国微软软件、甲骨文软件、苹果手机 (不限购)

美国的房产、土地 (不限购)

所谓的保值增值都是相对的,某段时间保值,某段时间贬值。



在这个世界上欠钱最多的就是美国政府(他拥有当今世界最强大的军事力量)

在这个世界上财富最多的就是美国富豪(他们已把财富捐给美国的慈善基金)

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-09-01

《茉莉云润物联网创业中的随记》

半月前,在银杏湖管理层会议上,我们的产品演示获得了在座的肯定,于是董事长助手带我们去现场实地查勘。

两天后,我们跟林主管交流技术细节,感觉对我们跟抗拒(能感觉到他对物联网技术不看好,觉得不适用),再后来的交流林主管就让其手下与我们的技术交流。

上周五,董事长告知我:他相信和尊重他的资讯团队(台湾老板还是信任台湾籍的团队),他认为技术团队的选择一定是最适合他们的停车系统。董事长又说:要取代先前已定的系统,必须有很大的优势。我回复:尊重董事长和其团队的选择。

我不想这样接受失败的结局。于是,上周六下午2点钟,我带着陶技术总监写出的与行业老大捷顺的技术对比图,开车亲自到银杏湖。在与丁董事长助理交流中,获知他们选的并不是行业老大捷顺而是厦门科拓。科拓用的是局域网技术,微信加4台自助缴费机。

于是,傍晚时分,我给董事长发微信到:

林董,您可以向你的资讯团队提出如下4个问题:

1、3400辆车如何在一小时内顺畅出去?

2、如何让 850 位车主在每台自助缴费机前有序地排队？

3、酒店、餐厅如何发放电子优惠券？

4、如何利用互联网做营销？

林董回复：好

---

这样做的目的是让林董了解物联网技术，即使不用我们的系统，但是当一月以后，停车场乱成一锅粥的时候，林董事长一定感知我们曾经对他的好，也为未来帮助他们升级为物联网留下美好的印象和商机。

所以说，即使这次失败了，也不代表未来失败。

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-09-01

[img]<http://img3.laibafile.cn/p/m/226072978.jpg>[/img]

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-09-01

[img]<http://img3.laibafile.cn/p/m/226073539.jpg>[/img]

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-09-01

刚刚，接到红星美凯龙高管的通知，帮他们的停车系统升级改造为物联网云停车。

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-09-05

牛首烟岚庄园东南边的锋尚地产，这个曾经南京最高端楼盘的代名词的地产商，由于资金链的问题（中金地产基金的三年赎回期到期），将地块转让给上海瑞安地产，如今的楼盘是瑞安翠湖山。

牛首烟岚庄园正南面的土地是烟草集团的一期九岛梦之都（开发

完毕) 和二期玫瑰岛。

本月刚刚得知,烟草下属的地产公司已经将项目整体转让给碧桂园地产

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-09-05

烟草集团不差钱,怎么就转让呢?也许和这个有关联:

新京报快讯(记者杨锋)南京卷烟厂工会职工陈慧君非法集资2.5亿后失联的消息,近日引发关注。据媒体报道,陈慧君在十几年时间里,向该厂500余名职工非法集资2.5亿资金,今年5月底,突然失联。7月3日,新京报记者多方确认后获悉,陈慧君已被警方确定自杀。

10年来非法集资2.7亿

6月30日,《法治周末》发表的《工会干部吸存职工资金2.5亿失联》一文称,陈慧君在十几年时间里,向南京卷烟厂500余名职工吸收存款近2.5亿元。

7月3日下午,南京卷烟厂一位集资职工称,今年5月28日,职工们陆续接到卷烟厂电话,要求带上陈慧君开具的收款凭据到厂里去登记。

“初步估算,涉案金额为2.776亿元,多的上百万,少的几万元。”上述职工称,这2.776亿元资金的集资时间跨度长达10年,陈慧君以7%的年利率,对外宣称为企业三产集资。据这位职工提供的会议纪要显示,此案涉及到的在岗与退休受害职工数已占到南京卷烟厂职工总数的三分之一。

据媒体报道，2014年7月，检察机关即已查实陈慧君有非法集资行为，之后她被专门安排在厂里处理集资事宜。但陈慧君并没着手处理，而是趁职工还不明真相，继续大肆吸收职工存款。

公安机关在卷烟厂开会通报陈慧君自杀

“陈慧君不是失联，是自杀了。”7月3日上午，卷烟厂另一位不愿具名的职工称，6月24日下午，在厂方、公安和受害职工代表召开的“三方”联席会议上，公安机关负责人通报了陈慧君自杀身亡的消息。

参加三方联系会议的职工从警方获悉，陈慧君的尸体6月10日上午在长江二桥上游1公里处被发现。上述两位受害职工还向新京报记者提供了一份“三方”联席会议纪要。其中第一点写道：“经公安部门缜密侦查并通过科学鉴定，主要涉案人员陈慧君已经死亡，综合各方面因素，确定为自杀。”

目前，该案由南京市玄武公安分局调查处理。新京报记者致电南京市玄武公安分局、建邺公安分局多位负责人，对方均表示案件尚在调查中，不便在电话中透露详情。

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-09-07

作者：黄土与万里无云时间：2015-09-05

润土叔，我学的是新能源电池这一块，主要是锂电池，国家这两年战略支持，也涌现了一大批公司，但环境相对要闭塞一点。

但我想去一些大公司做销售相关的，这样就和专业脱离了，有点困惑，请叔叔建议一下，谢谢了

作者：u\_105249872 时间：2015-09-06

致谢闰土兄；顺便带大家看看课外辅导行业，经验仅供参考

看了闰土大哥的文章，就是敬佩！敬佩！敬佩！如图大哥能够坚持十年而且还冒着巨大的风险（我感觉其实写这些东西风险还是不小的）给我们这些素不相识的网友分享真是的“中国十年”人生50年，让我们学到从学校，从现代书籍根本学不到的东西我只能说感谢，如果小弟有朝一日能够有些小成就，解决了家庭生活和孩子教育的老人养老的问题，小弟必带上好酒登门拜访！以谢闰土兄的真心分享！

今年28岁，刚结婚半年左右，做的是某知名连锁一对一课外辅导的咨询师——其实就是销售员。刚毕业开始就干了这一行，本身认为既可以为学生的教育做些实事又可以多见见人，多看看社会，到现在快两年了。但是这跟我的预期差别很大，假设所有的工作量是100%的话，90%都是在用所谓的话术骗家长交钱，我本是农村出身有喜欢武侠的正义，真的感觉是在违背自己的初衷在做事，所以工作没有动力。想的是自己做一份能够真正的给家长和孩子带来帮助的教育，这样挣的钱心理也踏实，不想总是凭着忽悠去赚钱。我想我可以用80%为家长和学生做实事，20%来包装，这样我心里还是安心的，感觉挣的钱是与家长的付出成正比的，闰土兄您怎么看我的想法，抛砖引玉了，都是心里话，请闰土兄指点！

另外小弟想求一份完整版邮箱 506360703@qq.com 期待回复不胜感激

到移民并充满活力的大城市，寻找大平台，跟对牛人，从小事做起。

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-09-14

回楼上：人生没有捷径，也没有一成不变的人生规划，“一招鲜吃遍天”是一种臆想。总想我一句话，为你点明未来的人生之路，那只能是忽悠你的废话，你能静心悟出此贴一半的精华，你就可以独步江湖，至少可以获得有些尊严的生活。

所以，我不想回答你，是因为你还没有静心地看帖。

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-09-17

都是身边非常熟悉的朋友

一个住院，脑颅开刀

一个失眠，睡靠药物

一个失联，网上追逃

一个败光，已经跑路

那个最疯狂的时候，我只坚决制止帮我捏脚、按摩十多年的小周师傅，今年四月份的时候，小周帮我捏脚是问“他们炒股都发财了，我也拿5万去开的户，能不能炒啊？”，我说：“不可以。。。。。”

其他的时候，周围炒股赚钱，笑的眉飞色舞的朋友，我从来不劝阻，特别要好的，最多说句：炒可以，千万别融资。

今天，想在微信上转一篇今年4月份的文章，结果文字太长，不能发，所以信友们无法分享了。

楼主：目光呆滞的润土时间：2015-04-29

此贴昨天下午发过，不知什么原因被删了，幸亏保存了。

作者：目光呆滞的闰土时间：2015-04-28

作者：再出发 2013 时间：2015-04-26

好多网友都希望闰土哥带领大家炒股

---

### 《2015 一波股市大牛行情解析》

最近股市特火，网友问股、身边朋友问股、昨日回家老婆也逼着问股，不过我拒绝荐股。道理很简单，老婆炒亏了，我要赔她钱，她若炒赚了那怕番了几番她也不变现，几年后此股被腰斩她还是要骂我，所以我何必自讨烦恼。

我们要了解此轮大牛股市的行情和趋势，首先要了解中国经济的状况和未来的变化方向，这样我们就可以洞悉其背后的上涨动力和下滑的原因。

如果用美国、欧盟的金融思维你是无法理解中国股市的。这两种股市的差异在于：

美国股市：经济法律是透明的（他们没有文件既所谓的政策），他们唯一不确定的因素就是利息和发钞规模。

中国股市：利率和发钞规模相对透明（维持存款低息、央行宽松货币），股市唯一不确定的因素就是政策（市场准入和发改委调价）。

这样一比较我们就可以知晓：美国是利率股市，中国是政策股市。

如果短期的分析中国美国股市我们发现不了差异，如果将百年美国股市和二十年中国股市做个横向的比较，我们会发现美国股市属于

长牛、短熊（5年牛、1年熊），中国股市属于长熊、短牛（5年熊、1年牛）。所以，美国股民痛苦是短暂的，中国股市的幸福却是短暂的。

我们很多股民想发财，却不知道中国经济发展的动力在哪里？其实，除了八十年代到九十年代初期，中国的经济来源于民众内生增长的动力外，此外的阶段则来源于政府的消费动力（公款餐饮、公款旅游、政府工程、大型基础工程），民生的经济来源三大消费（医疗、教育、住宅等民生必须被冠以高消费），使得日常生活必需品的价格一直走低，空间被不断地挤压。

这种中国特色的经济模式某种程度上讲是建立在民众痛苦指数上的经济，一种逼迫民众在教育、医疗、住宅上接手高支出，高到付出一生的劳作，难道还不痛苦吗？贫穷的家庭培养一个大学生需举债，有一位癌症病人就家徒四壁，买一处婚房要做一辈子房奴，你说痛苦指数如何？这也是习近平、李克强总理真心关爱老百姓而改变经济发展方式的初衷。

从个体心理学分析，所有的经济包括股市，浓缩到极致就两个词汇：恐惧、信心。

美国股民主要是机构，散户很少，因为历史证明机构能够保证股民的收益，散户却很难跑赢大盘。而中国的股市，散户亏，散步委托机构炒股却更亏，如果多少机构能为散户带来长久稳定的收益，那么资本市场开放二十年后的中国，散户应该早已相信机构并委托机构投资，至少当下的中国还没有诞生一个像哈撒韦（巴菲特）一样的投资



机构，值得散步托付终生。

如果你理解了恐惧和信心这两个词汇，你就能理解中国的经济现状。

英国的资本主义初期是丑恶的，污染的，没人性的，日本、美国也雾霾污染，也金融诈骗，但是他们用百年的时间走上了正轨，但是中国当下所有的问题在于我们将这些矛盾集中在很短的时间内消化并想彻底地解决矛盾。

过去，中国虽然穷，但是人的心态是平和的，毕竟要穷大家一起穷，人们虽然清贫，但是没有普遍焦虑的心态。但是，如今的社会是市场经济模式，而且教育、医疗、住房也不托底了，这样就导致生存和生活的焦虑。社会成员中，穷人更多的是无奈，富人却是焦虑的主体。因为富人眼睁睁地看着银行的存款相对于货币的通胀，他们能不焦虑吗？中国的政府领导人也一样面临着焦虑的困境，因为这么多棘手的问题和矛盾到了本届政府已经拖延不下去了（中国人的小聪明取好处将矛盾和损失转移给后人）。

所以，到了本届政府这里反腐也好，关紧地方政府债务也好，降低经济增速也好，都是到了矛盾累积尖锐到极致而不得已为之的措施。

下面，我来谈当下的中国股市

一、股市的心态（人心）：股民普遍的心态——焦虑，焦虑的根源（嘘~~此段不要外传，免得被人肉）在于我们必须维持低存款利息，并超发货币，超发货币你懂得（隐形地抢劫），维持低利息的目的就是让银行获取利益，同时也为央企和垄断国企变相地输血（他们可以

获得低息贷款和授信)所以每一个银行有存款的人都无名的不安和焦虑，不懂政治和经济手段者也能感知财富缩水。

普遍心态焦虑后，又分化为两种截然相反的极致心态，信心爆棚和无比的恐惧，我们的老百姓是相信政府的，我们寄希望于某个伟人来拯救自己，所以，每一届政府的初期，股民信心爆棚，也就是说我们的股民一定会相信一届政府美好的许诺，股民用坚决的做多给予领导人坚决的支持，像温总理说的那样：信心比黄金更重要。

但是股市的本质并不是投机，而是用真金白银的红利来体现的，而中国的股市的原始设计就是投机股市，你用投资分红的思维是无法理解的。投机就是追涨杀跌，高位出草木皆兵（没有业绩支撑能不恐惧吗？）

而这种信心是短暂的，随之而来的则是长久的恐惧，恐惧的结果就是买房，中国的房子已经不是居住的功能，转而成为投资的载体，因为十几年来，老百姓唯一发现能跑过物价和货币贬值的载体就是一线城市的住宅。要知道：不是中国老百姓喜欢买房，而是钱存的银行和炒股缩水的更厉害的缘故。

## 二，股市的轨迹

理解了人心的焦虑、恐惧和盲目的自信也就理解了股市的走势和轨迹。

首先，我要提醒大家，熊市不会死人，往往牛市却是要有很多人跳楼的哦。

可能大家认为股市涨了一倍了，很多股番了几番了，股市已经疯

狂了哎。

其实，你要看清，发财的是新入市的股民（90后，准90后），如今的股指番了一番，可是许多老股民还没有解套呢，所以你这个新股民获利了结了，那些被套的老股民还等着解套呢。

此轮股市发财的多，偷笑的也多，但是此轮牛市行情结束的时候，他们是怎么死的吗？你们想知道吗？

首先熊市的时候，股民胆子小，通常会买低价股，低价股涨不上去，同样也跌不到哪里去，于是股民最多是煎熬，但是不至于去跳楼。

可是，牛市行情来了后，股民通常敢于买高价股，其实，股民眼里的高价股并不是50元一股的股票，而是从100元一股的股票跌到50元的股票，同样，南北车上升前的20一股，他们不敢买，但是从38元一股，往下跌的时候，30元有人敢买、20元他们更敢买，散户更多不知道所谓的天价股，都是为了在下行的时候，逐渐清仓的，他们把48元一股的中石油美好的记忆留给你，同样，也会把南北车40元一股的美好回忆留给你，你等着2020年解套吧……（前提是，此刻你还活着）。

如果上面的分析，呢还不明白的话，那么我浓缩成一句概括如下：

**【熊市中，股票下跌的空间有限，所以熊市不会死人，股民跳楼的悲剧往往在股市大牛行情以后，那些贪心的股民往往就是死在那些辉煌的大牛股票上的，原因在于贪心者总是胆小的，他们行事方式谨小慎微，他们不敢在熊市中全仓押宝，但是看见别人发财而又懊恼不已，对于那些牛股上升初期又总觉得是顶部而不敢跟进，直到最后看**

见此牛股翻了 5 番而痛心疾首。但是当关注的大牛股从 100 元下跌到 80 元时，他们觉得机会来了，部分买入，当发现此牛股下跌到 50 元一股时又果断融资全仓买入，接着无比悲哀地眼睁睁地看着此牛股到到 10 元……心如死灰……】

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-09-20

作者: bbshuangk 时间: 2015-09-18

土哥的竞争对手不少啊。。

下面八家都是做停车的，但是真正实现智能的没几家。目前 ETCP 应该是做的最好的一家。

停车百事通

51park 无忧停车

丁丁停车

高德车友汇

停车宝

安居宝

ETCP

---

我们是银联停车类电子交易的唯一战略伙伴

我们目前是唯—可以全国联网的物联网

我们是唯—拥有互联网粉丝团队

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-09-21

作者: 有志的胡哥时间: 2015-09-20

最近热炒超人撤资，土叔能讲讲吗？

---

中英判断后，中方着手 97 年接手香港，英方也着手撤出香港。于是，接手香港时如何稳定和控制香港的经济成为当局必须面对的选择。

97 年时，华商顺利接手和控制香港的经济，但是，一旦形成寡头经济后，想改变这种经济模式也非常的困难。于是乎，香港年轻人创业遇上了天花板，整个香港就靠炒楼花发财，鲜见创业高科技成功的案例。

曾几何时，香港的电子玩具、制衣也傲视全球过，但是高地租、高工资支撑不起制造业。。。。。

但是，香港人创业遇上瓶颈，不没有阻止香港四大豪族在内地的的发展，他们捂地、公关、“做人”是一流的，改改规划、捂捂地（因为改规划导致不能开发，其实是做的局，有时某个钉子户其实就是他们安排的），这样缓慢开发或者捂地，他们囤积的土地财富增值数十倍甚至百倍。。。。。

以前，香港豪族这种发财的方式都是被默许的，大清时期，胡雪岩身后是左宗棠，盛宣怀身后是李鸿章。。。。。现在是否这些豪族身后有什么神，我就不敢妄测了。

但是，可以肯定的是，那种低价囤积土地，廉价并购大陆优质资源的创富方式，大陆已经承受不起，新一届政府组阁后，其实已经昭示着这种经济模式的结束。

而李的财富积累靠的就是资本的增值、土地的增值、股票的增值，李已经预见未来资本、土地、股票将进入下降通道，于是，李果断出售大陆的资产，转投欧洲。

哎，现在李首富也蛮难过、蛮纠结的，科技创业不是其强项，打个比喻：他是西餐大厨，你们现在都改吃中餐了，却让他留在大陆，你们怎么样才能保证他财富不缩水呢？

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-10-08

作者：明天会更好的 0 时间：2015-10-06

土叔 tpp 已经达成了，能谈谈对老百姓的影响吗？？？

---

外部世界让中国日子难过，他们让民企的日子更加的难过（来自资源垄断和权力垄断的超级压榨）

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-10-13

《论 2015 年 7 万亿经济刺激计划》

有网友问我对 7 万亿经济刺激计划有什么看法，我认为本质上讲“推出大规模的货币宽松是违背本届政府的初衷的”，本届政府的初衷就是要中国的经济转型升级，鼓励全民创新、创业，让经济从内生的动力来发展。

克强总理执政以来，竭力消除政策门槛和不合理的条规，鼓励全民创业，这是李总理的第一招，可是全民创业的热情并没有被点燃，因为对于财富的追求最简洁的方式就是财富效应，八十年代初为什么机关干部、工人纷纷下海，因为此前下海创业的都发财了，于是乎，

身边的创业成功的财富效应，吸引着蠢蠢欲望者果断下海。而李总理消除政策门槛和不合理的条规后，人们看见身边创业者失败的比例很多，成功的却很少，于是乎，创业负面的效应让人们恐惧创业、恐惧创新。李总理为老百姓创业操碎了心，中央政府看清楚也体会到创业缺少的是资本，而创业的资本哪里来呢？于是乎，想到了股市，要让股市活起来，让创业板活起来，这样股市里的资金就可以让饥渴的创业者滋润起来……

可以即使股市最火爆的时候，实体经济也没有获得股市等资本市场的资金，反倒是实体经济本已捉襟见肘的资金流向了虚拟的资本市场，使得实体经济更加的雪上加霜。

#### 繁荣之后满目疮痍

中国经济自从加入 WTO 后，一骑绝尘笑傲全球，中国经济一片繁荣，繁荣的根源在于我们的人力资源的低成本，更在于环保生态的低成本，我称之为全球独有的自宫经济。由于每年数千亿的贸易顺差，很快让中国成为全球最大的外汇储备国，巨大的外汇储备必须超印本国货币相冲抵，于是超印的货币让房地产行业一枝独秀，土地的升值、房子的升值使得曾经贫穷的国人成为了房产证上的富翁。

除了地产经济繁荣之外，2014 年至 2015 年 6 月，中国股市的繁荣也是中国经济的亮点。

当地产经济率先在三四线城市破灭后，当股市由疯牛转熊后，曾经因繁荣被掩盖的问题暴露了。如今经济增速明显下滑，不少地区如山西、东北出现负增长

企业倒闭、房企老板跑路、财务担保公司 POP 老板跑路事件不断，一些地区已经转化为社会动荡。为了阻止经济的进一步下滑和崩溃，于是乎出台了 7 万亿的经济刺激计划。

为什么是 7 万亿？

为什么此次经济刺激不是 4 万亿，也不是 10 万亿而是 7 万亿。因为本届政府 2012 年想转变经济增长的方式，由外部刺激转为内生增长的努力暂时遭遇巨大的瓶颈，而无法突破后，2008 年 4 万亿刺激产生的问题暴露了。因为 4 万亿不是财政的盈余投入的，4 万亿是亿银行贷款和政府债券，特别是各级政府的地方债的形式产生的。这些政府的债务不会像民企一样去借高利贷，但是其利息也远高于正常的银行借贷的水准，理论上 4 万亿每年 4 千亿的利息，2008 年到 2015 年共计 7 年，累计产生 2 万 8000 亿的利息，这样也就是需要 7 万亿的经济刺激，其实，说白了，此次经济刺激并没有重新投入 7 万亿的资金，而是 4 万亿加 3 万亿的利息这些债务被央行默许重新打包抵押，也就是说，即使地方政府的债务是垃圾债券，央行都认了。

因为现有的制度下，企业可以破产、个人可以破产，但是地方政府不能破产，根源在于我们是集权体制和不是联邦制，地方政府的债务中央政府在法理上必须背书。

一句话简言之，此次 7 万亿的出台就是阻止地方债务破产的蔓延而产生的连锁反应，将地方债务与金融系统建立一道防火墙。

曾经让国人骄傲的 4 万亿拯救全球经济的举措，已经成为绑在国人身上的定时炸弹。因为各级地方政府的投入多数是形象工程，未来



不会带来效益更多的是巨大的消耗，除了利息，我们还必须继续往里面投钱。

我举个例子：

某地方政府以每公里造价 3 亿的远高于地铁的造价，建造了 5 公里轻轨，几乎没人坐，每年还需要投入巨资养护，还有政府的绿化不是打造原生态的植被，那些名贵的树木、进口的草皮需要消耗巨大的养护资金……

我们常常抱怨某政府的形象工程烂尾了，在我看来烂尾是值得欣慰的，因为毕竟烂尾的窟窿，你还能看得见，你还能填的满。而那些光鲜的背后、繁荣的背后却是民众永远填不满的窟窿。

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-10-19

作者：欢乐英才时间：2015-10-18

土哥，万达的负债率是合理的么？他们地产的处理会不会影响到你的项目？

---

万达的商业地产，每一个项目是相对独立的，效益好的如南京万达中心，付款没有问题，而人气较差的马鞍山万达广场，我们则暂时没有进入，只是保持着沟通的渠道罢了。

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-10-22

[img]<http://img3.laibafile.cn/p/m/232126958.jpg>[/img]

十年天涯修身

百万网络灵动

千载佛主重光

万众再创物联

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-11-05

中石油、中石化的反腐，让国人知道其背后贪腐的惊人黑幕。

中信证券、泽熙私募高层被抓，让国人知其金融黑幕的冰山一角。

为什么你炒股赔，因为你为国家接盘，徐翔等背后人为什么炒股稳赚不赔，而且是5年翻38倍的赚，因为中信证券等贪官动用国家资金为他们接盘。

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-11-09

探秘牛首山佛顶宫，超级震撼!!

2015年20月27日，南京牛首山文化旅游区成为世界的焦点，2010年考古距今1400年的建初寺地宫中，发现全世界唯一一枚佛顶骨舍利。如今，

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/234531883.jpg[/img]

佛顶骨舍利移驾牛首山佛顶宫，之后长久供奉在佛顶宫里。

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-11-09

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/234532117.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/234532165.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/234532201.jpg[/img]

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-11-09

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/234532296.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/234532313.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/234532349.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/234532375.jpg[/img]

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-11-09

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/234532511.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/234532535.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/234532565.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/234532778.jpg[/img]

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-11-09

徐翔:神话的结束

来源于《财新周刊》2015年第43期出版日期2015年11月05日

中国过去五年最成功的基金经理结束传奇,更多故事有待展开  
财新记者张榆岳跃刘彩萍吴红毓然

徐翔的故事与发家史随处可见,不过由于他的低调,真正采访过他的人并不多,而为其工作过的人也甚少对外描述真实的泽熙投资,外界所知的徐翔都来自上市公司年报和他炒作下不断翻飞的股价。

高中生徐翔

徐翔,1976年2月12日出生于浙江宁波一个普通家庭,家中独子。1993年,未满17岁还在上高中的徐翔,决定放弃高考、专心投资,此举得到了父母的同意,并给了他3万元本钱。

“那个时候,宁波老百姓家里几万元很正常。”徐翔2012年在接受财新记者专访时说。1992年至1994年间,上证指数的波幅高达

378%，市场的喜剧和悲剧交替上演，但徐翔对股市热点的把握非常敏感，个人资产也因此迅速累积，很快就成为了营业部的高手。

“我学习股票，看书，听券商培训，也看国外投资方法，三人行必有我师，对宏观经济也懂一点。”徐翔说。上世纪90年代后期，徐翔和几个擅长短线交易的朋友被市场冠名“宁波涨停板敢死队”，投资风格彪悍，被“敢死队”选中的股票，大进大出，高起高落。

“炒股不跟解放南，便是神仙也枉然”——股市当时流传的这句话，说的正是以银河证券宁波解放南路营业部为大本营的这群人。熊市期间，无数黑马股票在这里联翩问世。那时的徐翔才二十出头，被称为“敢死队总舵主”。

2003年2月，《中国证券报》在头版大篇幅报道了“涨停板敢死队”，称这个“战斗小组”由四五个大户组成，因操作思路相同而共同进退，总资金量约1亿多元。从2005年下半年起，“涨停板敢死队”在市场慢慢销声匿迹。徐翔也在这一年从宁波迁到上海，经历了A股的一波大牛市，2009年成立泽熙投资。

此次被捕之前，互联网上几乎找不到任何关于徐翔的真实影音资料。仅在2013年初，有一段被流传出来的他与安信证券首席策略分析师的对话录音。徐翔说话语速很快，从对话中能感觉到他思维敏捷。

熟悉徐翔的证券业人士对财新记者说，徐翔虽然只有高中学历，但是人情练达，谙熟交易心理。这样的天赋让他成为一个“天生的交易员”，在波动极大的A股市场能够更好地驾驭市场情绪。

除天赋外，徐翔亦十分勤奋。中泰证券资产管理公司总裁助理叶

展，曾在泽熙投资工作过三年。据他描述，徐翔的一天是这样度过的：每天一早，泽熙投资开始晨会，每位研究员汇报市场信息和公司情况，开盘后进入交易室，交易时间绝不离开盘面，中午一般与卖方研究员共进午餐，下午继续交易，收盘后又是一到两场路演，晚上复盘和研究股票。叶展说，徐翔每天研究股市超过 12 小时，几乎没有娱乐和其他爱好。

最近几年，徐翔把重心从上海转到北京，在外资投行林立的英蓝国际金融中心设立泽熙北京分公司，这里离中国证监会不足 800 米。徐翔周一到周四在北京工作，周五坐高铁回上海。

在财新记者 2012 年的采访中，徐翔曾流露倦意，“说实话，我也不想干，不算研究员、券商推荐的股票，我现在盯 200 家公司，多累啊！有什么好干的。”

神一样的泽熙

从幕后走向台前，从“总舵主”摇身变为私募基金管理人，徐翔很快拿出了惊人的业绩。

泽熙投资的第一只产品“泽熙 1 号”成立于 2010 年 3 月 5 日，规模 10 亿元。前述私募人士透露，该产品的 10 亿元资金大多来自徐翔本人，目的是为了打出知名度。

尽管成立之初就遭遇市场大跌，但在精准的选股及操作后，“泽熙 1 号”当年以录得 71.35% 的绝对收益而名震江湖，沪深 300 指数同期则下跌 12.51%。

首战告捷，泽熙投资又接连发了四期产品。到 2012 年底时，泽

熙投资管理的资金规模突破 100 亿元，仅次于当时排名第一的重阳投资；截至今年 9 月，这一数字接近 200 亿元。

据私募研究机构格上理财发布的“2015 年前三季度中国阳光私募基金巅峰榜”，泽熙投资以平均 217.54% 的收益率位居股票型阳光私募之首，远超第二名神州牧投资的 94.43%。值得一提的是，神州牧基金董事长辛宇也担任过中金公司投资经理和清华控股华融态资产管理公司交易总监。2011 年，进入阳光私募行业，在广州创建了泽泉投资；2014 年，辛宇把重心转移北京，成立了第二家私募机构神州牧投资基金管理有限公司。

从历史成绩看，在 2011 年至 2014 年有连续业绩记录的 491 只私募基金中，泽熙投资包揽了前三甲，“泽熙 3 期”以 535.94% 的收益率位列私募榜首，“泽熙 1 号”和“泽熙 5 号”分别以 361.25% 和 181.32% 排第二和第三。

如果说收益上的表现已经令人刮目相看，那么泽熙投资快、狠、准的操作更被市场视为神一般的存在，最震惊市场的案例莫过于抄底重庆啤酒（600132.SH）。

2011 年年末，重庆啤酒乙肝疫苗揭盲数据（试验药和对照药的安全性及疗效比较）失败，被认为长期以研发乙肝疫苗为概念炒作股票，此后连续 11 个跌停。泽熙投资在 24 元左右第一次抄底。

二次揭盲失败后，市场哗然。重庆啤酒继续跌停，20 元左右泽熙投资再次入场抄底买入 3000 万股。此后，重庆啤酒一路涨到 35 元。泽熙投资在短短一个月内获利数亿元。

在徐翔眼里，那次抄底就像澳门赌博一样“赌一把”，有的人一把10万元，有的人只能一把几千元。徐翔甚至后悔当年投入抄底的筹码不够。

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-11-09

“任何断崖形状的下跌都会有一个反弹，徐翔摸准了这个规律。”某公募基金人士表示。

泽熙投资员工也表示，徐翔喜欢断崖形状下跌的股票，这些股票从底部回到原来一半位置，也有50%涨幅。

由于操盘风格与重庆啤酒类似，徐翔也被市场认为在獐子岛（002069.SZ）、双汇发展（000895.SZ）、昌九生化（600228.SH）等多只股票上成功抄底而赚得盆满钵溢。

除了寻找断崖式股票，徐翔的投资还围绕定向增发概念股，其基本操作手法是，定向增发消息公布前买入，等到有关公司高送转的消息出炉后立刻抛出。

泽熙投资的员工也认为，徐翔的成功不是靠那些刀口舐血的股票，恒星科技（002132.SZ）、康得新（002450.SZ）、莱宝高科（002106.SZ）才是让徐翔赚了大钱的股票，持股时间不过一年左右。

泽熙投资有战略、投研、交易、人事、财务和市场等六个部门，投研部最为核心。徐翔在接受《中国证券报》专访时透露，泽熙投资“有一支比较成熟的研究团队，30多个研究员，覆盖了很多行业。他们很辛苦，要到处飞来飞去。我的投资决策主要依赖于他们的调研结果”。

泽熙投资的投资决策对内保密，由基金经理、研究总监和两个助手组成决策委员会。至于有没有买自己推荐的股票，在交易阶段研究员并不知晓，只有在计算业绩时才能看到。叶展称，泽熙投资对研究员的考核办法主要有三条：一是推荐的股票要能涨，最好马上涨；二是涨幅要高过沪深 300 指数；三是买入后不能下跌超过 10%。因为推荐股票有功，有三名研究员曾被徐翔奖励过宝马汽车。

也有市场人士表示，泽熙投资的投研部除了招公募基金经理和新财富研究员，还有不少前财经记者，“因为他们的渠道比较多，信息挖掘能力强，和专业研究员的敏感点不太一样。”

曾接触过泽熙投资的人士对财新记者表示，泽熙投资的研究员其实更像是联络员，“尤其是女研究员，实际上没有承担什么研究业务，更多是要做卖方的沟通工作。遇到重组和一些重大题材时，徐翔会亲自出马。”

泽熙投资神话般的业绩，到底来源于徐翔投资手段高明，还是有内幕交易、操纵市场之嫌，和研究员有无关联，此前只有传说，没有实证。

### 成功逃顶

今年七八月 A 股股灾期间，绝大多数私募被下跌搞得灰头土脸。但令市场瞠目的是，泽熙旗下所有产品均成功逃顶，继续上演不败神话。

6 月中旬之后的两个月里，市场大跌导致业绩不佳、净值回撤触及止损线，不少私募产品惨遭提前清盘，一时间私募爆仓的消息也不



绝于耳。在当时被区间统计的 2230 只股票私募基金中，有 1568 只收益为负，占比超 70%。

同期泽熙投资 5 只产品净值全部逆势上扬，6 月 12 日至 7 月 10 日分别上涨 47.42%、23.4%、15.6%、22.5%、20%，7 月中旬开始随市场反弹又出现了爆发式增长。

一位深圳的公募基金经理对财新记者表示，“如果通过正规手段做到像泽熙在股灾期间的表现，一种情况是极其精准的操作，6 月开始清仓，8 月反手做多，每一步都要踩在关键时点上；另一种情况就是使用对冲工具。”

在绝大多数人都没能精准操作的情况下，外界不禁怀疑泽熙持有大量的股指期货空单。

泽熙投资当时辟谣称，旗下的所有产品都是股票型信托产品，没有涉及股指期货，因此不具备做空机制。“请大家理性判断，尊重常识，不要信谣传谣，更不要被别有居心者利用。”辟谣公告这样说。

没过多久，经历二次股灾的市场又开始流传徐翔被查的消息，泽熙在官网发表红底黄字的刺眼声明称，“并未接到任何机关部门的调查、问询”，并再次强调“从未开设过股指期货账号，亦未从事过股指期货交易”。

市场更加好奇，泽熙到底是如何逃顶成功的？

在 9 月初接受《经济参考报》专访时，徐翔说，在目睹中国中车（601766.SH）的疯狂下跌后，就意识到整个市场已经充满了风险，因此在 5 月份开始逐渐减仓，到 6 月份股票市场出现断崖式下跌时，

泽熙的整体仓位已经非常轻。

前述基金经理表示，泽熙产品的净值 8 月份以来变化一直不大，可以看出徐翔处于轻仓或空仓状态。

不过，也有市场观点认为，徐翔在“国家队”大举救市之后成功抄了底。

中国基金业协会曾在股灾期间发布《证券私募投资基金专业委员会倡议书》，联合私募共同喊话：“艳阳总在风雨后，信心比黄金更重要。”基金业协会还找来众多私募大佬发声，重阳投资裘国根、千合资本王亚伟、宏流投资王茹远、上海朱雀李华轮等都纷纷表态为市场打气，但泽熙投资徐翔并未出现在这篇“私募基金对当前市场的主流观点汇总”之列。

在前述专访中，徐翔还对股灾救市发表评论，认为在本次股票市场的剧烈波动中，监管部门扮演类似央行的角色，清理场外配资本身就是资本市场实现了流动性的突然紧缩，因而造成了资产价格的大幅波动。

泽熙投资官网数据显示，截至今年 10 月 30 日，“泽熙 1 期”到“泽熙 5 期”的收益率分别为 323.16%、160.34%、382.07%、209.92% 和 180.07%，“泽熙增煦定增二期”为 142.07%。

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-11-09

谁在接盘泽熙？

准确把握投资时点，泽熙投资靠的到底是什么？

财新记者根据上市公司公告，梳理了 2014 年以来跟泽熙系有关

的股票大概 23 只，截至徐翔被抓的当天（11 月 1 日），泽熙系仍持有 6 只股票，分别是康强电子(002119.SZ)、华丽家族(600503.SH)、宁波中百（600857.SH），以徐母郑素贞名义持有的大恒科技（600288.SH）、文峰股份（601010.SH）和南洋科技（002389.SZ），正在参与定增的股票有 3 只，分别为华东重机（002685.SZ）和龙宇燃油(603003.SH)，以郑素贞名义参与定增的乐通股份(002319.SZ)。

根据上市公司披露的中报显示，截至 2015 年 6 月 30 日，徐翔共减持了 5 只股票，分别为杭电股份、美邦服饰、\*ST 海润、鑫龙电器和宁波联合。泽熙 6 期持有的美邦服饰在 4 月 1 日-4 月 20 日全部减持完毕，基本上是在股票的最高点套现，卖出股票的价格在 9 元左右，收益 2.5 亿元，收益率达 125%。而到“国家队”救市期间，证金、汇金入驻，进入前十大股东名单。

美邦服饰的减持与“国家队”的入驻，从时间上看不存在直接联系，但是东方航空（600115.SH）、东方金钰（600086.SH）和粤电力 A（000539.SZ）就不一样了。

今年中报显示，“华润信托-泽熙单一资金信托计划”持有东方航空 2580 万股，为第十大流通股股东，到今年三季报披露时，名单上已经没有了华润信托，证金公司却跃然上榜，9 月末持有 3797 万股，为东方航空第四大流通股股东。

今年一季报和中报，“泽熙 1 期”持有东方金钰 883 万股，位列第三大股东，到三季报“泽熙 1 期”退出股东名单后，汇金、证金分别持有 1139 万股、564 万股，分列其第二、第三大流通股股东。

今年中报显示，“华润信托-泽熙 6 期单一资金信托计划”持有粤电力 A3776.92 万股，占比 0.72%，位列粤电力 A 第四大股东，2015 年三季度退出前 10 大流通股名单，证金公司成为第二大股东，持有粤电力 A1.4575 亿股无限售股，持股比例占 2.78%。

2015 年中报显示，“华润信托-泽熙 6 期单一资金信托计划”持有德豪润达 497 万股，位列第十大流通股股东，2015 年三季度，德豪润达退出前十大流通股之列。同期，中央汇金持有德豪润达 1582.4 万股无限售股，持股比例 1.13%，位列第四大股东。

“泽熙系”产品怎么办？

“泽熙系”发行的产品以阳光私募类产品为主，主要借道信托公司，泽熙以投资顾问的身份介入，成立证券投资的信托计划，实质上是信托计划的实际控制人。一位私募基金经理告诉财新记者，信托公司在这类阳光私募产品中扮演的仅仅是通道角色，私募这样做的目的也是为了将管理的产品阳光化，借助信托帮忙进行定期的净值公布、清算、投资者兑付等运营以及风控。

据财新记者不完全统计，2010 年以来，徐翔通过“泽熙系”的四个私募基金管理平台陆续成立了 17 只包括信托产品在内的资管产品，其中阳光私募类信托产品有 12 只，分别由华润信托、山东信托、中融信托发行，这些产品中大部分是泽熙投资作为投顾，徐翔担任基金经理。

一位信托人士告诉财新记者，如果投资顾问的基金经理出事，阳光私募产品是否还能够交易，主要取决于投顾的内部决策流程。若是

一人制组织架构，基金经理出事，阳光私募产品后续将无法进行新的交易；若是决策委员会的组织架构，其中一个基金经理出事，投顾公司其他基金经理还可以正常进行投资决策。2012年徐翔在接受财新记者采访时表示，泽熙是投资决策委员会的架构。

“从理论上讲，泽熙旗下产品的交易不会受到影响，但实际上泽熙的客户基本上都是冲着徐翔的名气去的，徐翔被抓，私募基金客户很可能会主动要求清盘结算。”上述私募基金经理称。

山东信托相关人士对财新记者表示，公司未收到泽熙方面的告知函，产品在按照相关法律法规的规定和合同约定执行。具体合同中如何约定私募基金经理因为涉嫌内幕交易被抓这样的情形，是否会按照不可抗力来执行，山东信托方面表示不便告知。

接近监管人士告诉财新记者，从监管执法角度，徐翔被抓，不会影响泽熙旗下的资管产品的存续，首先不可能旗下所有的产品都涉嫌内幕交易；其次涉嫌内幕交易的某只产品可能买过很多只股票，可能其中的某一只或者几只存在内幕交易或者操纵股价的情形。相关执法部门会根据掌握的线索和证据，只针对涉嫌违规的某只股票的交易没收违法所得并处以罚款。

若徐翔涉嫌内幕交易和操纵股价而使其所管理的产品获益，但是产品持有者既不熟悉也未参与违法活动，这些收益是否应该被认定为“违法所得”予以没收？

中国证监会处罚委副主任张子学日前在《清华金融评论》上撰文指出，在实践中对于这个问题存在着歧义很大的两种处理意见，一种

意见认为，基金份额持有人或者账户所有者纯属无辜，管理人的违法行为与其毫不相干，不能没收其已经获得或者将来可能获得的收益；另一种意见则认为，“违法所得应予收缴”“任何人不得因违法行为而获利”是基本的自然正义法则，应当没收资管账户因管理人证券违法行为所获收益。

接近监管层人士告诉财新记者，目前的司法实践中，只存在没收基金管理人管理费和收益提成并罚款的情形，并不存在对账户所有者进行追缴的问题。但是若罚款金额巨大，有些私募基金管理人可能会从委托人账户出资，这样会影响账户持有人的净值分配。“这些就不是监管层顾及的范畴，由他们自行处理。”

张子学在文章中提出，应在坚持没收资管账户因管理人证券违法所获收益的基本原则下，充分考虑此类案件的特殊情况与证券执法面临的现实困难，赋予执法机关一定程度的自由裁量权。“从根本与长远看，应在实体上明确证券监管机构追缴他人违法所得的法律依据，在证券行政处罚程序上引入第三人制度。” ■

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-11-09

[img]<http://img3.laibafile.cn/p/m/234536057.jpg>[/img]

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-11-09

[img]<http://img3.laibafile.cn/p/m/234536188.jpg>[/img]

[img]<http://img3.laibafile.cn/p/m/234536192.jpg>[/img]

[img]<http://img3.laibafile.cn/p/m/234536215.jpg>[/img]

[img]<http://img3.laibafile.cn/p/m/234536217.jpg>[/img]

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-11-10

20 年近 20 位资本大佬“悲惨结局”多数获刑有人自杀

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/234615834.jpg[/img]

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-12-02

作者:调味品小周时间:2015-11-28

请问土哥怎么看最近国际土耳其打落俄罗斯战机的事件的以及该事件引发的后续，表面说下不为例实际上却动作不断，该事件最后会如何演变

---

### 《中东——代理人的角斗场》

中东这块土地动荡混战了几十年，以前是巴以混战，以黎混战、以叙混战、以埃混战，再后是巴勒斯坦内的 Hamas 和法塔赫混战，两伊混战……

从政治角度分析，政治家需要一个假想敌，特别是强权政治更需要一个假想敌，当阿拉伯世界空前团结的时候，以色列就是他们的敌人，可是通过数次阿以战争，阿拉伯并不是小小的以色列的对手，于是阿拉伯世界分崩五裂，理论上讲，阿拉伯地区的统治者是很容易统治老百姓的，因为伊斯兰宗教教义出的教民都是应该是顺民，老百姓思维简单、顺从真主。所以伊斯兰世界的统治者均是世袭的君主或者世袭的“民选总统”。

这些君主国均与美国关系较好，曾经亲美的伊朗国王巴列维被霍梅尼的原教旨推翻后，一直与美国为敌，为此伊朗也被西方的经济封

锁制裁和三十年。

这些阿拉伯世界的君主国为什么要寻求美国的保护呢？因为这些君主国均是逊尼派穆斯林，他们与什叶派穆斯林为世仇，伊朗是阿拉伯世界的军事强国，若没有美国的保护，这些君主国就被伊朗推翻吞并了。

除了君主国外，中东其他国家均是强人政治，伊拉克的萨达姆、利比亚的卡扎菲、叙利亚的阿萨德，以前萨达姆和卡扎菲是美国人养的狗，恶狗跟伊朗狂吠，萨达姆和卡扎菲还有价值，后来这两个家伙想当阿拉伯世界的超级英雄，挑起反美的大旗，于是乎被阿拉伯之春的“民主”推翻了。

眼看最后一个阿拉伯强人阿萨德即将被推翻，伊朗、俄罗斯坐不住了，这样他们中东地区就没代理人了。

中东的乱局混乱了数十年，谁都想做老大，谁也做不出老大，那些想做老大的基本都挂了，卡扎菲、萨达姆，若要理清中东的乱象是非常困难的。

我们不妨跳出中东的乱局，从外部世界以更高的视角分析，或许能看清一些脉络。

首先要确定中东都和平吗？能统治吗？

不能，首先以色列和阿拉伯就不可能统一，他们信仰不同、生活方式不同。

其次，阿拉伯世界能统治吗？

不能，逊尼派和什叶派不可能统治，他们信仰不同。



政治家考虑问题即将不能消灭对手，那么就要保持一种战略平衡。现代战争通常是代理人之间的战争，老大们躲在背后遥控指挥。所以，我们看某个代理人要看其背后的老大。

中东这里，逊尼派背后的老大是美国、什叶派背后的老大是前苏联（俄国）、以色列背后的老大是美国，除了宗教外，中东地区的民族矛盾也非常复杂，土耳其的库尔德民族的自治，土耳其也跟什叶派不融合，土耳其更要奥斯曼帝国的情结，梦想建立大突厥斯坦国，中东地区波斯人和阿拉伯人相互歧视……

在中东，美国首要的敌人是什叶派，此前伊朗、叙利亚支持的黎巴嫩真主党一直骚扰以色列，叙利亚一直是以色列的心头之患。

此次美国人支持的反对派攻打叙利亚政府军，叙利亚背后的老大俄国心急如焚，而 ISIS 血洗巴黎公然与文明世界为敌，俄罗斯高举正义的旗帜空袭 ISIS 和反对派，而那些反对派背后的全球老大是美国、地区老大是土耳其，他们眼睁睁地看着俄罗斯猛烈打击自己的代理人，苦不堪言，于是土耳其找茬击落了俄罗斯苏 24 战机。

未来，中东还是代理人在搏杀，一旦代理人奄奄一息时，背后的老大也时不时上场相互撕拉、拳打脚踢几下。

中东这个地方是不能有和平的，都和平了，美国、俄罗斯的军火卖给谁啊？

中东这个地方是不能有老大的，但是他们也有老大的情结，卡扎菲有，萨达姆有，包括当下的 ISIS 更有。一旦成了地区的老大了，就想做阿拉伯世界的雄鹰了，就做奥斯曼帝国，大突厥斯坦的白日梦

了，所以，某个强人一旦被视为阿拉伯世界的救世主，这个老大就快挂了。

老大们对于中东代理人的底线就是不能有核武器，代理人想不打也不行，最好的方式就是逊尼派一直跟什叶派打，因为两派和平了，他们就会联合起来跟以色列打。所以，为了全球的和平，为了以色列的和平，阿拉伯内部开挂吧。

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-12-07

[img]<http://img3.laibafile.cn/p/m/237172898.jpg>[/img]

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-12-07

《化作青烟，驾鹤西去——福布斯富豪徐明病亡》

44岁，据说是所谓的“中年剪刀”之轴，所谓“生命的第二个起点”。曾经的富豪徐明却在这个“起点”突然陨落。

徐明这个名字，一生有三次吸引大众舆论的关注，一次是成为大连万达球队的老板，一次是上法庭与薄熙来质证，最后的一次，就是他今日病亡于监狱，此时，据他刑满释放仅有10个月。

暴富

44年前，徐明出生于大连庄河县吴炉镇光华村丁屯。1988年，徐明自费赴沈阳航空工业学院上学。据徐明的高中同学描述，他胆子“很小”，在喝酒、打架上，他“最怂”，就算自己惹的事情，也要靠哥们摆平。在泡妞上，他不遗余力。

毕业后徐明在一家名为三河冷库的公司做业务员。20岁出头的他，在大连租下房子，主要工作就是接待日本客户和报关。这段日子，

徐明经常和朋友去当时在公安局院里开的舞厅跳舞。知情人称“不同时段舞厅的价格不一样，上午1块5，下午2块5，晚上3块5，可是中间并不清场。为了省钱，徐明和朋友一般选择上午就去，带着汽水和面包，一待就是一天。当时，徐明花了2万多元买了一部‘大哥大’，别在腰上去泡舞厅的样子在朋友心中留下了深刻印象。”然而过了半年，徐明在三河冷库的生意就黄了。

1991年，徐明离开老家庄河前往大连创业。刚到大连的时候，曾要求自己做好三件事情：学第二外语，练好书法，学会开车。最后他只学会了开车。他开始在大连卖对虾，利用政策的空当，出口熟虾规避了许可证的限制。在积累了第一笔资本后，又利用城市改造的机会，接下了市政工程，成为挖土的工头。1992年，徐明创建了大连实德集团。

1994年，大连市领导对推广塑钢材料很感兴趣，给市建委布置了任务，让他们召开推广会。徐明从中嗅到商机。他开始到欧洲考察，决定引进当时国内还很少人知道的塑钢门窗。1995年8月，徐明成立大连实德塑胶工业有限公司，贷款投资1.2亿元引进12条当时世界最先进的高速塑料异型材挤出生产线和门窗组装生产线，当年形成1.2万吨的产能。

据大连一位退休干部回忆，在让大连“绿起来，亮起来，洋起来”的口号下，1996年，大连市以“市长令”的形式下达文件，要求大连市三十余条主干线两侧建筑以及近二百个新老住宅小区，全部使用或改用塑钢门窗。据介绍，市政府不光以行政命令推广使用塑钢窗，还

从经济上提供支持。政府对于干线两侧的老房子改塑钢窗的机关单位、居民楼分别给予补贴，所以门窗换得很快。借助于政府的项目支持和银行贷款，1998年到2001年底，三年间，实德塑钢的产能扩大了近乎十倍。几年内，实德塑钢产品行销全国各省市，甚至一度成为世界上最大的塑钢门窗异型材生产企业。

然而经历了世纪初的辉煌后，徐明进军石油产业和地产行业相继不利，自身的财富也在缩水。2002年，徐明以24亿资产位列2002年《福布斯内地富豪榜》第12名，此后排名逐年下降。最后一次上榜是在2010年，以43.5亿资产位列231名。

2012年3月14日，徐明“失联”，再次出现已是一年后的法庭上。

“徐明一直觉得靠搭政府的顺风车赚钱最容易，他的很多点子表面上看是商业嗅觉，实际上都是因为与领导关系走得近，得到消息比别人快。”朋友分析说，“也许也正是因为这样，实德的产业才一直摇摆不定。”

## 足球

一位圈内人曾表示，徐明不喜欢足球，投资足球是为了博大连市某领导欢心。薄熙来在2000年“万达变实德”的发布会上曾提出，“大连足球怎样定位，不是争第一，而是拿第一，实德要5年3夺冠才算够格”。

不负领导的期望，2000年至2002年，大连实德几乎囊括了所有国内顶级赛事的冠军。收购万达不到半年，徐明购买了几家俱乐部，

在国内联赛中建立了互相关联的“实德系”。

2003年徐明的一次演讲中曾称“对足球，我只是有这份热情，我现在还没有搞懂越位是怎么一回事”，“在接手大连实德之前，我只到现场看过20分钟的足球赛和在电视上看过40分钟的球赛”，“接手足球后，去看比赛时都不知道球是怎样进的，每次都得问周围的人。”

不过据大连实德队主要管理者隋信敏说：“在大连实德接手足球后，十年内，大连队进行的每一场比赛，徐明都要观看和关注，即使他在国外的時候，他也会在比赛后第一时间打电话来询问比赛情况。”隋信敏说，由于他看球的时候喜欢把手机关掉，防止别人打扰看球，但是比赛结束后，他第一件事情就是打开手机，“徐明打电话不仅询问比赛结果，还要仔细问过程，以及队员的表现。”当然不懂球与重视结果并不矛盾，毕竟，薄熙来所期望的可能也仅是个结果。

其实在2011年下半年，徐明一度重新燃起了对足球的热情。在该赛季下半程到本赛季，徐明在足球上的花费超过了2亿，这几乎是前几年投入的总和。有消息说，这是因为大连市有关部门对足球开始有了热情的缘故，徐明也希望通过这个方式，再次得到大连市的支持和鼓励。不过随着徐明被控制，实德在足球产业上的资本狂欢终告落幕。

作者：目光呆滞的润土 日期：2015-12-07

“提款机”

最终决定徐明命运的，是薄熙来的家族。

徐明首先搭上线的，是薄熙来的夫人薄谷开来。关于徐明和薄谷

开来如何认识的尚不清楚。不过 2000 年薄谷开来提出她要在法国买别墅，徐明为她提供了 323 万美元。而别墅的代持人，正是徐明的前女友姜丰。两人十五年前已是“买别墅的交情”。

徐明对薄家可谓鞠躬尽瘁。在 2004 年 8 月的一天晚上，薄熙来打电话叫徐明到办公室，徐明说，在停车场散步时，薄熙来曾说，薄谷开来称赞徐明对他们很好，这些事薄熙来都记着。

薄谷开来所称赞的徐明对薄家的“好”不仅仅体现在买别墅上，徐甚至成了薄熙来之子薄瓜瓜的“取款机”。2004 年至 2012 年期间，徐明共为薄瓜瓜和谷开来支付了超过人民币 320 万元的旅行开支。她还陈述，2008 年时，薄瓜瓜对她说，他在北京街头看到了一辆 Segway 两轮电动车，自己也想有一辆。谷开来说，让徐明给你出钱买，他有一段时间没给你送礼物了，就跟他说这件礼物你妈妈也能享用。后来薄熙来一家三口都试驾了这辆价值人民币八万元的 Segway 电动车。

当薄瓜瓜无力偿还其信用卡负债时，薄家就会给徐明打电话。薄瓜瓜往返中国和英国的机票也是由徐明代为预定和付钱的。徐明还为薄瓜瓜去阿根廷、古巴、威尼斯和巴黎旅行支付费用。报道说，当薄瓜瓜提及他想与一些朋友去非洲时，谷开来给徐明打了电话，后者随即出钱订了一架从迪拜飞往乞力马扎罗山的包机；而当薄瓜瓜有一些朋友要来北京时，他则要求徐明出钱为这些人订五星级酒店的客房。

同时，2009 年 4 月，王立军在担任重庆市公安局局长期间，其一直系亲属调北京某部门工作，因为没有房子，收受大连实德集团有限公司董事长徐明出资人民币 285 万余元在北京购置的两套住房，并

以其岳父名义办理了购房手续。事后，王立军当面向徐明表达了感谢。同年7月，王立军接受徐明的请托，指令重庆办案部门将已羁押的潘某、王某、张某予以释放。

期间，徐明在重庆的生意畅通无阻，经在2010年，徐明旗下的重庆公司就拍下3个地块，包括两块建造高档别墅住宅的居住用地，合计逾27.8万平方米；一块8.4万平方米的商业金融用地。实德还通过一家全国性公募基金会下属的资产管理公司，以底价拍下另一块2.6万平方米医疗卫生用地，与重庆市公安局一起运作项目，项目开工时，王立军还到场出席。徐明也成为重庆“东北商人圈”势力的龙头。

投之李报之以桃，在庭审上，薄熙来对徐明进行发问，否认知晓“那些鸡毛蒜皮、婆婆妈妈的小事”，并且反问徐明“我是否给你好处”、“法国别墅的事我是否知情”，薄熙来一连20多个问题，徐明都狼狽，连续以“没有”应对。徐明说，他与薄熙来称得上朋友，无论什么时候，他都很敬重薄熙来，“通过这么多年的交往，他对我、对瓜瓜、对事情的看法，都对我很有帮助，我内心深处不简单地把他当作朋友、市长、领导”。

不过薄熙来并不领情，他在庭审上说：“徐明是什么身份？他跟我搭话的机会有多少……并不意味着我把他当我的朋友”。

王立军与薄谷开来的“牵线人”

2007年底，时任辽宁锦州市公安局局长的王立军经徐明介绍，与薄谷开来结识。当年，谷身体不适，怀疑有人投毒。谷身边的工作

人员称此为 12·06 案。徐明推荐王立军办理此案。“后来处理了谷的司机，谷比较满意，后王立军调到重庆。”徐称。

除了给王立军和薄谷开来“牵线”以外，徐明还深度卷入了薄谷开来毒杀英国人尼尔·伍德案。在得知薄谷开来及薄瓜瓜为与尼尔·伍德的经济纠纷而烦恼后，徐当面向王立军称，“听说尼尔吸毒、贩毒”。后王立军让徐明安排人致电重庆 110，举报尼尔·伍德为西南贩毒网重要头目，并按王立军的要求，向王立军手机上发送了举报短信。当天，尼尔被薄谷开来邀请至渝，后被毒杀。

2011 年年底，薄谷开来查抄王立军办公室后，两人关系迅速紧张。2012 年 1 月 7 日，应薄谷开来要求，徐明飞赴重庆，调解两人关系。徐明本人供述，在说服王立军去看望住院的薄谷开来后，王的情绪还是很大，谷也装睡，不理王。徐明先行退出，留下闹别扭的二人。谷也告诉徐，王“根本不行”。

1 月 26 日左右，王立军给其电话，让他去薄熙来那说说谷飞扬跋扈的情况，替他说说话。徐明认为此举不妥，有挑拨夫妻关系之嫌，予以拒绝。后王立军向其透露王当面向薄熙来控诉薄谷开来“四大罪状”，转天即发生了薄熙来掌掴王立军的事件。2 月 6 日王立军出逃美国大使馆。徐明可谓是王立军与薄家关系从头到尾的见证者。

化作青烟，驾鹤西去。

在 2013 年出庭后，徐明的消息从公众的视野中消失，直到两年后的今天，突然传出他病亡的消息。

不过据媒体报道，服刑期间，徐明一直对足球保持着高度关注，



得知球队在困境中被卖掉后，还一度耿耿于怀。

明年 9 月，徐明将刑满释放，接近徐明的人士透露说，徐明还有出狱后继续“涉足足坛”的打算。

(综合自新华社、南方周末、三联生活周刊、中国新闻周刊等)

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-12-07

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/237174560.jpg[/img]

2015 年 2 月 9 日，经过最高人民法院核准，咸宁市中级人民法院依法对犯组织、领导、参加黑社会性质组织罪、故意杀人罪等罪的罪犯刘汉，这位中国福布斯富豪，“慷慨的慈善家”被执行死刑。死前，情绪激动疯狂嚎哭两警察压不住。

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-12-11

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/237534059.jpg[/img]

《郭廣昌學了半輩子的巴菲特，最後還是成了胡雪巖》

本不該驚奇，卻還是意外……郭廣昌失聯了……

12 月 9 日的《復星人報》微信公眾號，還在刊發《郭廣昌展望 2016》的宏文，一天以後，就出意外了。

似乎有些諷刺，別說展望 2016 了，保不齊連 2015 年都熬不過去。

其實，在中國的諸多民營企業裏，復星近些年的經營策略還是可圈可點的，地中海俱樂部、太陽馬戲團、美國保險公司 Meadowbrook 的幾次收購，其投資手法、眼光都頗受稱道。

2015 以來，郭廣昌多次談及的“快樂時尚產業+保險+蜂巢城市”

模式，也在財經界頗有影響力。6月股災之時，郭廣昌對股市的評價，也是相當到位的。

與很多熱炒一票、投機行業熱點的公司不同，復星一向以股神巴菲特的價值投資為楷模，據說描寫巴菲特生平的財經圖書《滾雪球》更是在復星內部人手一本。

復星醫藥(600196,股吧)、豫園商城(600655,股吧)、海南礦業(601969,股吧)……一幹麾下上市公司或有老字號、或有獨特的自然資源、或有靈活的經營理念，在投資市場上都有一票擁躉，處處透露著價值投資的風範。

復星的這種巴菲特熱，與當家人郭廣昌自然是密不可分的，在企業家群體中，郭廣昌也是較為低調、務實的人，無緋聞、少爭論，似乎就是默默低頭做自己的事情。

在諸多場合裏，一談起經營理念，郭廣昌一直都將巴菲特的伯克希爾？哈撒韋公司列為投資標桿，產業+保險的模式本自源於伯克希爾，郭廣昌將其模式嫁接到復星，即向產業+投資+保險模式靠近。

但郭廣昌學了半輩子的巴菲特，最後還是成了胡雪巖。

本該對這類消息麻木的，但還是忍不住嘆息。

從清末開始，左宗棠大人辭世了，一代巨商胡雪巖就垮了；

李鴻章大人作古了，首富盛宣懷就沒落了；

近在眼前的例子就不舉了，問度娘吧……

中國的商人啊，為什麼就走不出胡雪巖的老路呢？

曾經有機會近距離的接觸中國企業家這個群體，

是啊，他們有遊艇、有專機，有的囂張、有的嬉皮、有的嗜賭、有的好色；

但確實他們也很勤奮、苦幹，

一睜眼，就要想想幾萬員工的工資發了沒；

一低頭，就要想想這幾個億、幾十億的決策到底對不對；

一擡頭，就是銀行大筆的利息滾上來，一天的利息額超過一般人的年收入；

困難時，要去燒香拜佛，圍著人家轉，從夜裏等到天明；

工作緊張時，加班比誰都累，真是沒日沒夜……

這種種壓力，真不是一般人能夠承受的。

這個群體的精明、勤奮，真是無與倫比的，

他們對企業、對自己甚至可以用冷酷來形容，那種對財富的渴望讓人驚嘆，

超越平凡生活的夢想確實感人。

本以為復星已經是上市公司了，公眾眼光下，很透明了，但細想下，誰又能了解誰呢？

他能代表中國這一代的企業家們嗎？見仁見智吧。

還是覺得可惜——

這些本該揮灑在商場上的智慧，往往迷失在了官場裏；

這些本該成為衝頂國際舞臺的企業家，翻做了階下囚；

這些本該為事業、為理想、為創新商業模式打拼的一腔熱血，最後卻成了一地雞毛、八卦狗血。（來源：商業觀察公眾號）

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-12-15

《货币战争》作者宋鸿兵,前日因曾经为泛亚金属交易所站台(诈骗 700 亿倒闭),被太原数百位大妈追打,并撕破西装。

(宋自辩其不知道其是骗子,也未为其代言)

昨日,也因泛亚之事,郎咸平被上海大妈轰赶、臭骂。

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-12-15

《原铁本老板戴国芳东山再起 10 亿美元印尼建厂》

2015-12-15

【人物】国内镍铁合金产业龙头,近 10 亿美元印尼建厂

原铁本老板戴国芳,低调、拼命、东山再起

《中国经济周刊》见习记者刘照普|江苏常州、盐城报道

戴国芳,这个极具符号意味的人物,是十余年来转型中国的独特注脚。

他曾因谋求生活出路而痴情钢铁行业,白手起家从一无所有做到了 2003 年公司年销售收入 25 亿元、入选当年中国 400 富人榜第 376 位,家族和人生梦想如绚烂烟花绽放。走上人生巅峰的戴国芳,用自己的身家性命为其钢铁狂想掷下赌注。

原铁本老板戴国芳东山再起近 10 亿美元印尼建厂

在地方政府的主导下,通过违规违法审批,戴国芳的江苏铁本钢铁有限公司在长江边上非法征用数千亩良田,建造年产 840 万吨钢材的“钢铁巨无霸”,号称“三年超宝钢、五年赶浦项”。其后中央派出国家发改委、监察部、国土部等九部委严加查处,是为轰动一时、举

国震惊的“铁本事件”。苦心经营多年的钢铁王国轰然坍塌，戴国芳身陷囹圄数年。

2008年11月，恢复自由的戴国芳回到老家，经过两年时间的反省、积累和历练，他又一次挺进自己熟悉而喜爱的钢铁行业。

2010年8月，在距离其武进老家370余公里外盐城市的黄海边上，他重新创办了江苏德龙镍业有限公司，注册资本2亿元。目前，该公司已发展成为国内规模最大的镍铁合金生产基地。

重获自由的戴国芳，“在盐城厂里忙碌，常年不回家”

2009年4月17日，经过“马拉松式”式的审判，历经5年之久的铁本案终有定论，时年45岁的戴国芳因“虚开用于抵扣税款发票罪”，被判处5年有期徒刑。从2004年4月19日至宣判日，戴国芳被拘刚好五年整，因此他在获罪的同时，获得了自由身。

戴国芳在2008年10月已被取保候审离开看守所。

戴国芳的老家位于常州武进区湟里镇渎南村。村民们称，出狱后的戴国芳一直封闭自己，“人待在家里，不愿意见任何人”，亲戚朋友和邻居们很少有人能够看到他，他努力在自省和反思中来告别铁本所留下的烙印和伤害。

两块资产的处置随着戴国芳的重获自由而成为当务之急。据《中国经济周刊》记者了解，第一块资产是武进区原东安镇的铁本老厂。戴国芳被刑拘后，2004年8月，在当地政府的安排下，当地人刘建刚被任命为铁本总经理，后因刘在两年前刚成立一家名为鑫瑞特钢的公司，一人身兼两职，饱受争议，便于2005年8月改由鑫瑞特钢租

赁铁本公司进行生产，年租金 10 万元。

当地村民称，铁本老厂资产近 20 亿元，年产量 150 万吨，10 年前正值国内钢厂效益大好之际，每年 10 万租金无异于白送。而精明的刘建刚借此巨大利好迅速壮大自己，赚得盆满钵满后，又开始涉足当地效益显著的夏溪花木市场经营，成为亿万富豪。

另一处是铁本江边项目工地的资产。2008、2009 年，《中国经济周刊》记者数次来到这块“一望无际”的江边工地，那时 3 座已经建成的巨大炼钢高炉在风吹雨淋下已斑驳不堪，5 个高耸的烟囱一字儿排开，只有到处疯长的蒿草陪伴着它们。

时隔数年后，《中国经济周刊》记者再次来到这片江边工地，路边一人多高的蒿草疯长如旧，但原来高耸的建筑消失不见，全然不像是一个建筑工地的场景，颠簸崎岖的土路两边堆满了各种化工残渣和建筑垃圾，外来包地的农民在原来的项目工地上耕作，大片田地被开垦出来种上庄稼，零星地边被种上各种小青菜，一条黑色的柏油马路新修出来，将原来巨大的地块分成东西各半。

2009 年 7 月 22 日，铁本破产清算组成立，铁本老厂资产被评估为 11.1 亿元，江边项目资产评估为 2.77 亿元。此后经过多次流拍，两块资产终于易主。常州金松特钢以 7.108 亿元价格取得铁本老厂资产，铁本江边资产则被以 1.994 亿元价格转给废旧品回收企业常州嘉江物资有限公司，至此，铁本相关资产全部处理完毕。

近日，《中国经济周刊》记者来到铁本老厂所在地，这里现为“东方润安集团”，正值下班时间，厂区门口人流如织、一派热火朝天的

生产景象。

戴国芳原来依托发家的作坊工厂已然废弃，现在留给弟弟戴永芳盛放工具。整体三层、局部四层的楼房年久失修、瓷砖脱落、破败不堪，门前拴着两只黑色的大藏獒来回走动。

《中国经济周刊》记者敲开戴家大门，未见到戴国芳本人，其父和继母在家。据家人说，“戴国芳在盐城厂里忙碌，常年不回家”。他的老父亲已经 80 多岁，佝偻着背，不愿多说一句话。邻居说其家人对媒体很是敏感。

戴家的邻居说，戴国芳在村里口碑非常好，他乐善好施、为人诚恳善良，常为村里铺路修桥捐资助学，谁家有急事难事找他，从不推却，深受村民爱戴；被刑拘后，周边村民上万人曾准备联名上书，替他求情。

村民薛民岳说，戴国芳的儿子戴笠原在常州国际学校上学，吃喝贪玩、学习不好，其父出事后，对其震动很大。戴国芳本人也在狱中常常反思，读书太少，不懂政治，是其失败主因，因此对子女教育异常重视，他的一男二女三个孩子非常争气，埋头苦读，越来越懂事和优秀，这是铁本出事后戴家少有的安慰之一。

投资近 10 亿美元的印尼项目，预计年底投产

江苏东部沿海绵延上千公里的海岸线，一直没有发展起来，成为江苏经济的短板。2009 年，国务院通过江苏沿海地区发展规划，标志着江苏沿海开发上升为国家战略，孤寂冷清的上千公里海岸线成为投资热土。

在这样的背景下，盐城市响水县沿海经济开发区的工作人员紧扣临港重大产业项目招大引强，与重获自由、再次萌发创业梦想的戴国芳不期而遇、双方一拍即合。

此时，国内钢铁行业已然陷入冰点，但躁动的钢铁梦想再一次撩动着戴国芳的心，他又一次在内心复活了梦想，欲从沉沦的人生低谷中浮起。

再次进入钢铁行业，戴国芳这次做的不再是以前的连铸坯、螺纹钢，而是一种镍铁合金即不锈钢，属于特钢。

2010年7月，戴国芳在响水县沿海经济开发区注册成立了江苏德龙镍业有限公司，总投资为100亿元，一期总投资20亿元，已于2011年开始投产，二期工程于2012年7月投产，目前镍铁合金总共有19条RKEF生产线，皆为33000KVA电炉，主要生产10%~15%的高镍铁合金和镍铬合金。

戴国芳生产的这种镍铁合金是不锈钢的主要原材料，对应其镍铁产能来看，可以满足150万吨左右300系炼钢的镍铁需求，为形成一体化的产业链条，戴国芳又投资了年产300万吨不锈钢热轧项目，形成了从印尼进口红土镍矿制取镍铁合金，再用镍铁合金生产制取不锈钢的完整产业链条。

《中国经济周刊》记者驱车从响水县城一路向东行驶30余公里，在省道S326和国道G228的交叉口，一座庞大的现代化工厂赫然矗立，大门上方“江苏德龙”四个红色大字异常醒目。厂区工人介绍，这就是戴国芳新创建的江苏德龙镍业有限公司总部所在地，是其镍铁



合金项目的二期工程，工厂大门有数名保安把守，对过往车辆和行人均做严格检查。

继续向东行驶十余公里，《中国经济周刊》记者找到了江苏德龙镍业有限公司的一期基地，这是戴国芳初来响水创建的第一个项目，如今厂房破旧，大门紧闭。据当地领导介绍，当初创业时，50余岁的戴国芳一切从零起步，吃住都在项目工地上，生活条件异常艰苦，“吹着海风，吃着冷饭，吃尽苦头”，那种干事创业的激情、拼命三郎的吃苦劲头，连海边渔民都自愧不如。

《中国经济周刊》记者了解到，戴国芳不仅在国内的镍铁合金产业做到“龙头”位置，他还走出国门，在印尼投资建设了港口、发电站等一系列项目。

盐城商务局的相关信息显示，今年1月，江苏德龙镍业获批在印度尼西亚苏拉威西省肯达里市投资建设年产300万吨镍铁合金冶炼工业园项目，目前一期工程年产60万吨的镍铁冶炼厂正在兴建，总投资9.29亿美元，预计在年底投产。

德龙镍业印尼项目除了兴建冶炼厂外，还将建设港口、发电站、水泥厂及不锈钢深加工项目，总投资高达50亿美元，其一期工程已是江苏省第二大规模的境外投资项目，也是迄今为止苏北、苏中最大的境外投资项目，德龙镍业通过“走出去”对外投资办厂，合理解决了镍矿资源获取问题，同时也有效解决了自身的产能扩张瓶颈。

一位业内人士称，戴国芳虽历经波折仍能东山再起，缘于他为人好，人品正，对事业富有激情，执着地追求自己的钢铁梦想，其专业

技术能力非常强,有着丰富的钢铁行业经验,人脉关系也没有被切断。

盐城当地政府官员称,重新创业后,沉默寡言的戴国芳更是低调,他刻意切断了与外界的绝大部分接触,更是婉拒记者采访,“他把自己隐于幕后,把已经成年的儿子推到了前台,他的女婿也到盐城来了,不再是一个人单打独斗”。

《中国经济周刊》记者通过多个渠道联系采访戴国芳,均被婉拒,并通过政府领导传话称“不愿意接受采访,也不愿意被报道,希望能够理解”。

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-12-21

作者: wgzzzk321 时间: 2015-12-19

土哥怎么看现在万科和宝能系的事情,最后胜负如何?

---

王石有情怀,资本(中国当下的资本)没有情怀

作者:目光呆滞的润土 日期:2015-12-24

作者:志同道合的人 1776 时间: 2015-12-22

马上就是 2016 年了,每年年底都希望润土先生对来年做一个预测,好让我们心里有个数

在这,请润土先生对 2016 年做一个预测,多谢

---

《土哥对 2016 年的预测》

## 1、政治

政治上高压打击贪腐的态势依旧,官员公然贪腐的态势得到遏制,

公务员的工资待遇获得提高，但是预算外的奖金大幅减少，导致公务员的总体收入下降，基层公务员忙着偷懒、高级公务员忙着辞职（跳入资本集团，不是下海当个体户），懒政的问题没有得到解决。

## 2、经济

经济上，实体经济彻底进入寒冬，产能过剩、工资社保的大幅提升使得实体经济的成本处于倒亏的状态，缺钱（银行惜贷）、高成本（高工资、高社保）、低收入（低端产能居多，商业态势处于价格竞争的范畴，微利或者亏本）。

垄断产业也处于亏本的状态，因为你用市场经济的角度分析，中石油、中移动应该大幅降低收入，让利于民、让利于民企，但是他们也承担着超级税收和隐性的体制成本，再降就是税收，再降就是体制成本了，现在的体制是大政府、小社会，大政府需要高税收、高体制成本来维持，所以没办法再降。

经济的一切表象归根到底还是金融的变化。

08年全球经济危机，我们硬把白粉当白面强身，一时风光无限，但是后遗症则逐渐显现，可以我们并没有看见我们金融系统的崩溃，这是什么原因呢？因为我们设立了数道防火墙，第一道防火墙是小额担保公司，14年崩溃了；第二道防火墙是P2P(众筹、互联网金融)，，15年崩溃了；16年预测是第三道防火墙，崩溃，这第三道防火墙就是信托，明年信托违约将成常态……

小额担保公司的崩溃，消灭了大批中产；

P2P互联网众筹跑路，消灭了大批屌丝；

明年信托的兑付危机，消灭了大批土豪。

明年唯一的经济亮点就是一线城市、发达城市的房地产，怎样看待一线城市房产的疯涨呢？因为房子已经不是居住的功能，已经成为金融保值增值的媒介，大批的有钱人，股市折戟、P2P 被骗后，发觉只能一线城市的学区房、富人区房子升值保值，于是，一线城市的富人区成为财富的唯一避风港。

以此相反的是三四线城市的住房成为无人问津的负资产

### 3、社会

明年的社会动荡事件不再是农村的强拆事件，而是大批的城市中产因为 P2P 被骗，信托被骗，而导致的群集事件的蔓延，很多个人、家庭的悲剧由此而产生。

作者：目光呆滞的润土 日期：2016-01-08

#### 《风云贴十年的演绎》

风云贴已经写了十年，目前前期看帖、后期创业却很少跟帖的土粉，经历思想的沉淀和上海的磨砺，一些杰出的土粉脱颖而出，如上海罗马瓷砖的老板的华（打工仔变老板的传奇），深圳财富资本总裁 A 义哥、北京互联网科技新锐土粉任宇宙。。。。纷纷王者归来，续写物联网创业传奇。。。。

众土粉们也纷纷开设微信公众号，在自媒体时代传媒“风云”的创业理念和价值观。。。。。

我现在隐身幕后，众土粉纷纷走向自媒体的前台，走向创业的前端。。。。。

作者:目光呆滞的润土 日期:2016-02-01

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/241516191.jpg[/img]

初步的天阙小镇政府规划

作者:目光呆滞的润土 日期:2016-02-17

《求求你！让祖国母亲穿条底裤吧！》

我们观察一个人，不是看其是否穿着一件光鲜的外套，是否戴块名牌的腕表，而是要看其精神状态和体魄，即使忽视其体魄和精神，只看其穿着也不能单看外表的穿戴，说不定光鲜的外套里，底裤破烂不堪呢……

同样，看一个国家的文明和发展的状态，也不能只看其繁华都市最光鲜的高楼大厦、姹紫嫣红的都市花园，而要看其如何对待穷人和弱势群体的，更要看其偏远农村的状态，因为偏远农村就是这个国家的底裤。

1998 年的时候，我决定退出创业，因为我清晰地知道我们正在选择一条产生绝望阶层的发展道路，高昂的学费、医疗费、住房将堵死全国技术创业、全民创业的道路，国民将为房贷、学费、医疗费而苟且地活着，整个社会的资金将涌入土地和教育产业和灰色医疗行业，农村和基础工业不但得不到资金的支持，而且将有限的资金也挤入土地等其他投机的领域，这样基础工业和农业将更加的失去未来发展的动力，可是，我只能眼睁睁地看见他们在吸毒，看见他们兴奋地手舞足蹈而心生悲凉。

新一届政府清楚地意识到过去发展道路的错误，提出全民创新创

业的新思路，可是对于一个病入膏满的瘾君子，让其戒掉毒瘾是何其之难。

新政府新政实施三年来，不见创业创新的成效，反见土地投机的毒瘤引发身体机能的衰变，为阻止土地毒瘤的扩散，我们又出新招赶农民进城，让农民买房消化三四线城市大量积压的空置房，此刻我们心情跟 1998 年一样，心生悲凉。

当下的中国，大都市可媲美纽约、巴黎、东京、香港，可是我们的底裤——偏远的农村破败不堪，如果此前仅仅是贫穷的话，也不一定可怕，可怕的是整个农村的道德礼俗彻底地崩溃了，因为没有钱，穷人还是人，如果失去了道德、礼俗、羞耻，人就变成鬼了，一个到处是鬼、是恶魔的社会是多么的可怕。

所以，当下的中国，最紧迫最重要地事不是外套的光鲜，而是阻止农村的穷人变鬼、变恶魔，现在的农村农民已经人不人鬼不鬼了，你再逼他进城买房，他真的成鬼，成了恶魔。

上面我说的如此的可怕，是不是我们就没招了呢？

我既然说出问题就一定有解决的方法，就像当初 1998 年转入土地投机的毒瘾一样，当初我们也可以选择拆除政策的门槛，让全民创新创业一样，而 15 年过去后，曾经创新创业的时间窗口消失后，在生活的成本如此之高、房贷的成本如此之高的社会中，你让年轻人如何轻装上阵去创新创业？

如今，中国社会彻底沦陷地动荡贫穷的第二个历史窗口又摆在我们的面前，我们有没有勇气和智慧真实地迈出我们的脚步，决定我们

未来的中国梦是美梦或是噩梦，时间的窗口只给了我们5年的光景，真心希望我们能抓住这个历史的机遇，让祖国母亲穿上干净、整齐的底裤。

农村的破败根源在于贫穷，也在于曾经发展的模式是牺牲农民利益获得的，廉洁土地、廉洁民工、廉洁生态成本、廉洁农产品价格。

未来解决这个问题的方式就是让民间资本进入农村，我们为什么说是民间资本而不是政府的资金呢？因为民间资本是直达可以投资的地方，中间没有环节，政府的资金经过现有的政府架构，层层扒皮、层层折扣、吃拿卡要，农民能得到多少的实惠只有天知道。

除了让民间资本进入农村外，我们还要顶层设计让这些资本沉淀下去，成为恒久的资本，而不是设计出投机的方式，掠夺农村的资源。

中央政府主导的新农村建设，目标是建设生态、文明、经济可再生的新农村，但是到落地实施阶段多数却变成赶农民上楼。

而目前，成功的案例均是民间主导的，八达岭破败的民居被民间资本进入数年后带动一片村民将破败的山村打造成漂亮的旅游的小山村，莫干山和阳溯破败的山村均被民间资本打造成令人羡慕的小山村。

现在数千万资金在城里只能买一栋别墅，而数千万资金完全可以改造出一个美丽的小村庄。

可是，我们宁愿土地荒芜，也不愿意土地确权让恒权的土地吸引资本进入农村，恢复昔日美丽与葱绿。

其实，所有的症结就在于政府官员不愿意放弃土地的权力，只要

他们参与了，他们才有利益，他们宁愿土地荒废也不愿意放弃权力，美其名保护 18 亿亩耕地红线不变。

目前的历史时间窗口在于不少有产者拥有资本且年龄也大了，他们愿意过农村悠闲的慢生活，而我們不让他们把资本投入农村建设美丽的村庄，却逼他们一套又一套在一线城市囤积房子或者去海外投资房产，任由他们买下英国女王名下的庄园、日本皇家的名园、好莱坞贝弗利山庄……眼睁睁地看着祖国母亲的底裤破烂不堪。

作者:目光呆滞的润土 日期:2016-02-22

作者: small 勇时间: 2016-02-18

丁二注定在劫难逃了，因为不仅是多卖 1500 吨水泥的那一步错，而是十几年来的一步错。

-----  
土哥，丁二现在怎么样了？转运了吗？  
-----

丁二把亲戚朋友全坑了，建邺区卫生防疫站的吴文忠因为其担保损失 200 万而痛苦地猝死，年仅 42 岁。

现在丁二的老婆也跟他离婚，带着年租金 38 万的门面房跟前夫复婚了，丁二孤家寡人流落他乡

作者:目光呆滞的润土 日期:2016-04-08

感谢各位的打赏和投票，谢谢你们的厚爱

作者:目光呆滞的润土 日期:2016-04-08

阅尽社会、人心，不怎么看书，好书是不让出版的



作者:目光呆滞的润土 日期:2016-04-11

谢谢,各位亲的厚爱

作者:目光呆滞的润土 日期:2016-04-13

2007年,当今畅销书老大的磨铁出版社邀约出版,我拒绝(我想让粉丝免费分享)

2008年,新浪邀约开设名人博客,我拒绝(我也不是徐静蕾、姚晨没那么多千万的粉丝啊)跟随我十年的粉丝,他们在思想中炼狱、在事业中磨砺,在寂寞中坚守……《风云》粉丝十年涅槃,给天涯一份惊喜,给世界一份温暖

作者:目光呆滞的润土 日期:2016-04-13

Fly\_ruirui

2016-04-13

49534楼

大哥最近文章越来越少了:)

---

是的,重复的提问,我就不重复回答了

作者:目光呆滞的润土 日期:2016-04-14

作者:拆楼专用号时间:2016-04-14

楼主加油挺住,要是让江湖骗子的贴拿了前三甲,天涯就真完了。

---

评委们不想自取其辱,就让江湖骗子、江湖郎中、江湖术士登三

甲

哈哈~

作者:目光呆滞的润土 日期:2016-04-17

有网友

但是,我必须尊重这个结果,因为这是规则规定的。

作者:目光呆滞的润土 日期:2016-04-19

感谢天涯社区十七年前的起航,祝贺天涯成为全球华人最大的网络社区

感谢《风云》粉丝十年来的坚守和陪伴,风云获得天涯十七年第一的荣耀,也是风云粉丝的荣耀,没有你们的陪伴和鼓励,我走不完这十年孤独与寂寞的精神之旅。

荣耀已经成为过去,更大的荣耀和荣光等待着我们,我们要打造全国顶尖的众创团队,实现风云粉丝分享财富、分享智慧、分享爱心的人生梦想。

作者:目光呆滞的润土 日期:2016-05-03

天涯社区十七周年经典评选冠军感言

——岁月流今幸聚真情

天涯连接你我,今幸聚合真情。十七年天涯,风雨走过,十年今幸,峥嵘闪烁。值此“今幸杯“天涯社区十七周年经典评选活动之际,

**【风云】**(中国第一本企业自传)荣获冠军殊荣,我们特别感恩天涯社区对众创模式的支持与鼓励,十年如一日关注并支持**【风云】**的成长;亦点赞今幸慧眼独具,选择在华文第一社区天涯传播善念,造福社会。

【风云】非常有幸能与各优质原创作品同台展示，感谢互联网带给我们这个时代！愿一起继续相守相望于风云。最后，润土感谢《风云》粉丝十年来的坚守和陪伴，【风云】获得天涯十七年第一的荣耀，是风云粉丝的荣耀，没有你们的陪伴和鼓励，润土走不完这十年孤独与寂寞的精神之旅，谢谢一路有你！

荣耀已经成过去，更大的荣耀与荣光在等着我们。我们要打造全国顶尖的众创团队，实现【风云】粉丝分享财富、分享智慧、分享爱心的人生梦想。欢迎社会各界有识之士一起打造第一众创平台！

【风云】众创团队 2016 年 4 月 19 日

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/248063005.jpg[/img]

作者:目光呆滞的润土 日期:2016-05-03

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/248065789.jpg[/img]

作者:目光呆滞的润土 日期:2016-05-03

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/248066110.png[/img]

作者:目光呆滞的润土 日期:2016-05-04

作者: bsyeeq 时间: 2016-05-04

诚心请教楼主大神，我每个月有 2 万的被动收入，如何投资理财好？

---

投资趣停 1 万，理解方面没啥经验，风险与收益成正比

作者:目光呆滞的润土 日期:2016-05-09

风云众创线下之一

## 100 创客——我们 EMBA 创业者的灵魂之家

### 100 创客工场成立背景

100 创客是由第一地产先锋俱乐部、同济 EMBA 校友与华映传媒旗下第一地产、思量商业地产研究中心经历 6 个多月的时间进行前期精心策划和严谨选址、在同济大学 EMBA 中心指导下，以 EMBA 同学为基础、服务于 EMBA 校友企业转型与二次创业的创客平台。

### \*EMBA 校友

同济大学创建于 1907 年，是教育部直属全国重点大学，国家 211 工程和 985 工程重点建设高校，同济 EMBA 综合百年同济在房地产、城市规划与建筑、工程建设与管理等传统优势学科与雄厚师资，成为中国地产专业 EMBA 的领头羊，项目开办近 15 年，吸引了各行业优秀企业家与政府高管近 2000 人。

### \*权威媒体

中国最具市场影响力的房地产专栏节目。提供全方位的房地产资讯，以新闻观察的眼光分析房地产行情，以地产专家的头脑解析房地产投资价值，以权威的数据展示楼市涨跌行情，以敏锐的眼光捕捉楼市最新动态，是投资置业的最佳指南，也是最具行业参考价值的房地产栏目。

### \*EMBA 众创空间

以 EMBA 校友为主体，在第一地产先锋俱乐部的基础上，面向 EMBA 校友企业转型及二次创业的众创空间，通过市场化机制、专业化服务和资本化途径构建的低成本、便利化、全要素、开放式的新型创业服

务平台,为 EMBA 校友企业转型与二次创业提供工作空间、网络空间、社交空间和资源共享空间。

### 100 创客工场的使命与愿景

通过市场化机制、专业化服务和资本化途径构建的低成本、便利化、全要素、高效率、开放式的服务于 EMBA 校友企业转型与二次创业的新型创业服务与资源整合平台

选址：杨浦区四平路 1779 号

1、各大高校位置距离同济大学 0.5KM, 复旦大学 2KM, 上海财经大学 2.5KM

2、轨道交通距离地铁 10 号线国权路站 200 米

3、快速道路距离内环四平路出口 300 米, 距离中环国定路出口 2KM

### 100 创客工场空间规划

众筹+专属+活动+平台

\*众筹:

EMBA 校友+媒体+行业领袖

\*专属:

EMBA 校友专属 EMBA 校友之家

\*活动:

EMBA 活动聚集地线上+线下

\*平台:

资本+项目+创业从 1 到 N

作者:目光呆滞的润土 日期:2016-05-09

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/248581301.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/248581325.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/248581330.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/248581342.jpg[/img]

作者:目光呆滞的润土 日期:2016-05-09

风云众创，上海的线下之一

风云&万国众创中心

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/248581638.jpg[/img]

作者:目光呆滞的润土 日期:2016-05-17

作者: 一个人浪迹天涯时间: 2016-05-15

后生现在广州增城区新塘镇某娱乐会所工作,期待前辈能对新塘地区与娱乐行业(夜场)的历史及现状同未来的点评。谢谢!

-----

这是最古老的产业,49年到79年间否定个人的存在,于是所有的娱乐活动均是集体活动,大合唱、忠字舞。。。。。。80年以后,娱乐逐渐成为一个产业。

娱乐产业分为上三路,下三路,上三路归宣传部管,下三路归警察管。

作者:目光呆滞的润土 日期:2016-05-17

回楼上,广州没去过,新塘就更不了解了。若当地没独特的人文资源和交通区位优势,那么只是依赖于广州的经济溢出获得发展的空

间。

作者:目光呆滞的润土 日期:2016-05-18

[img]http://bq.tianyau.com/d/zy.gif[/img]回楼上，没我，万国那张是趣停的陶总

作者:目光呆滞的润土 日期:2016-06-01

《风云》贴，几年前，我介绍做太阳能光伏的老板金总，当年中国首富施正荣帮他进入光伏行业，他做在光伏行业滑坡的前夜成功出逃，套现2亿，开着一辆金色的保时捷911，平日打高尔夫悠闲自在的故事。

作者:目光呆滞的润土 日期:2016-06-01

昨天，听朋友说：金某失联了，破产了

因为移民澳洲后，被“朋友”邀请去赌场散心，金某手气很好，数十万、数百万的赢过。。。。。。两年后，负债破产。。。。。。

作者:目光呆滞的润土 日期:2016-06-08

作者:liyufeng1987 时间:2016-05-30

土哥，你能解释下为什么开发商高价拿地么

-----  
现在民企的开发商已经没有能力拿地了，面粉比面包贵，土地闲置几年，成本就翻番，银行一收贷等于坐以待毙。

目前，高价拿地的均是资本集团和央企背景的财团，最后的终极影子就是财政部，他们算的不是某一块土地的帐，某块地亏了十亿，但是整个土地资产抵押在银行的质押物升值了数万亿，至少目前先保

证银行的资产不大幅度缩水，先保证地方政府不破产。

若，地价下降，银行和地方政府将破产，连锁反应到中央财政的破产，所以当务之急就是央企给不争气的龟孙子托底。。。。。

作者:目光呆滞的润土 日期:2016-06-08

初心只想着付出分享

意外却收获冠军荣耀

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/250956446.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/250956468.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/250956486.jpg[/img]

作者:目光呆滞的润土 日期:2016-06-08

全球顶尖的人工智能产品发布会，2015年6月3日在上海万国地球村（申达大厦）成功举办

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/250957395.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/250957469.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/250957635.jpg[/img]

作者:目光呆滞的润土 日期:2016-06-08

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/250957843.jpg[/img]

作者:目光呆滞的润土 日期:2016-06-08

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/250957903.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/250957915.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/250957936.jpg[/img]

作者:目光呆滞的润土 日期:2016-06-13



作者：一个人浪迹天涯时间：2016-06-12

關於余彭年（本名彭立珊）及華商韜略，期待前輩能點評一下。

---

一个好的制度是激发国民的潜能，引导国民的善念。

余彭年在那个黑暗的年代，被扼杀潜能、被扼杀才华，但是他到香港后，他的潜能和才华被激发了，他的善念也被升华了，比余彭年有钱的人很多，有他这样善念的不多

人们爱戴的不是富可敌国的人，也不会爱戴为富不仁的人，人们会铭记有大爱的人。

余彭年留给子孙的不是让他们挥霍的金钱，而是慈善大爱的精神财富。

余彭年的子孙若继承余彭年的境界和大爱，他们也一定不会穷到哪里去，因为人们喜欢个有爱心的人在一起，而远离那些吝啬不仁的坏人。

作者：目光呆滞的润土 日期：2016-06-28

：调味品小周时间：2016-06-26

土哥对英国退欧有什么看法？是谁造成的这个结果？未来会有欧盟成员国跟着退出吗？对中美俄有什么影响？未来的格局如何演变？欧盟如若瓦解了未来美国将会把注意力放在亚太上吧

---

《英国退欧拉开了国家消亡的历史序幕》

上周，英国公民公投“脱欧”的投票结果出来了，脱欧派以微弱

的优势选择了英国退出欧盟，全世界为之哗然、惊愕……这是二战以后，整个欧洲最重大的历史事件，我们这代人恰巧见证了这个历史的时刻。

关于，这个话题，媒体上的分析解读的很多，他们从政治上、经济上、汇率上、就业上……解读英国脱欧即将带来的变化。我觉得这样的解读，我们获得的信息量太大，太复杂，我们不能理清整个事件的来龙去脉，我觉得从国家消亡的层面上分析就简单明了，便于我们洞悉欧盟的变化趋势和未来的结构形态。

人类社会从部落进入了城邦，再进入到国家，国家已经存在了数千年，有国才有家已经长期地存在于人们的思维之中，爱国为国家奉献、为国家而牺牲的理念已经深入到我们日常生活的方方面面。而最近数百年的每一次人类的灾难，无不是国家而引起的，反倒是小国寡民相安无事（瑞士、列支敦斯登、不丹），所以人类社会发展到出现帝国的时候，人类就出现了苦难，帝国的存在就是人类世界的毒瘤，强大的帝国军事带给人类的不是幸福而是毁灭。

人类社会未来的趋势就是先消灭帝国，再消灭国家，因为现在的社会发展的状态，帝国和国家已经没有存在的意义，他们的存在不但吞噬着人类的财富，消耗着大量的有效资源，所以，未来的社会结构是开放的平台（欧盟、北美联盟）加个人（社区）

#### 一．未来的社会结构——联盟+社区

未来的社会是多元化的社会，人们可以选择自己的生活方式，你可以选择中世纪修女的生活方式，与世隔绝，也可以选择全球化的生

活方式。相同宗教信仰，相同生活习惯、相同文化的人，组成不同的社群，他们在全球化的社会中，自由选择自己的生活方式。人类社会的历史证明战争不能解决问题，只要未来专制国家消亡后，人类社会就没有出现大规模战争的可能，协商、沟通、谈判取代了战争的。过去的战争就是掠夺财富，掠夺女人，掠夺资源，占领土地……现在海湾战争，包括美军对日本的占领，并不存在掠夺资源、占领土地……

## 二. 现阶段，国家将逐步退出历史舞台

欧盟的出现不是偶然的，它是经历了二次世界大战的产物，法国和德国意识到战争没有赢家，合作才能共赢，所以从法德钢铁联合体开始逐步形成了欧盟……

正是因为欧盟的好处太多了，导致崩溃后的东欧等国纷纷加入或者等待加入，加上大批的中东难民涌入富裕、没有战乱的欧盟，欧盟一下无法消化这些贫穷国家和大批的难民。2008年希腊债务爆发以来，直到英国的脱欧，欧盟遇到了第一次重大的政治和经济危机。这个危机迟早要发生的，只是所有的矛盾突然集中在一起摆在欧盟当局面前，他们没有回避的余地，此刻英国人退缩了，而理智的德国没有退缩，他们知道，开放包容的欧盟是未来的选择，欧洲已经回不到封闭的状态，德国只能挑起重任，背负着苦难向前迈进。

人类社会发展到今天，人类已经非常清晰地明白，国家越强大，人民越苦难，因为强大的国家机器需要消耗大量的军事，前苏联的坦克，核武器可以毁灭地球许多次，但是与人民的幸福没有关系。所以，

人民选择的政府是支出最少的，消耗最少的架构，既政府以最少的管理人员服务国民，以最低最廉政的成本服务国民，他们不需要军备竞争。当他们发现欧盟可以取代国家服务他们的时候，他们选择了欧盟，只是欧盟尚没有寻找到一个最低的人员配置，议会配置来逐渐取代各国政府的职能，但是这是一种趋势，你觉得欧盟不好，但是你离开欧盟后会发现日子更不好了……

### 三，欧盟不会崩溃，帝国却会崩溃

欧盟作为开放性的平台，他们的矛盾不会积压，会出现困难，但是问题会逐步解决，因为一个强大的，开放的，包容的欧洲比一个封闭的欧洲更具有活力。毕竟欧盟的运转服务的成本远低于各个国家的运转成本，人民会选择一个低成本的服务机构服务他们，虽然财政、税收，货币的统一路还遥远，但是他们正在向正确的道路上匍匐前行。

帝国却不同，帝国特别是军事强大的帝国，虽然矛盾被掩盖，但是这些帝国需要消耗大量的资源和财富，表面貌似强大，人民却深受困难，一旦矛盾到达临界点，帝国瞬间就崩溃了，比如前苏联……帝国需要不断扩大领土，不断抢夺财富，一旦失去领土的扩张，一旦停止财富的增长，它庞大的军事机器和专制机器，无法获得财富的支撑，他们必须压榨民众而导致社会的崩溃……

所以，从这点分析，只要俄国继续选择军事立国的帝国模式，俄国会崩溃，欧盟也不会崩溃。因为这是民心所向，也是民众选择廉洁、低成本的政府架构服务他们的必然选择。

英国这次脱欧了，未来英格兰将单独加入欧盟，苏格兰则选择回

到中世纪悠闲的时光。

作者:目光呆滞的润土 日期:2016-07-18

作者:liyufeng1987 时间:2016-07-17

土哥能给点评一下南海争端吗

---

### 《山寨王的愚昧与无知》

中国历朝历代的开国皇帝多数是草莽的山寨大王的出生,他们不具有海洋文化的思维,内心里甚至恐惧海洋。山寨王喜欢占山为王,砌一圈山寨高墙,然后巧取豪夺就可以荣华富贵,逍遥快活。海洋却不同,海洋砌不起围墙,海洋里没有他们看得见的肥田、豪宅和金银财宝,他们知道自己不能成为海龙王,他们仅是山寨王罢了。

中国的皇帝一直都是海禁,禁止海洋贸易、禁止出海,甚至让离海三百里成为无人区……

当年郑和下西洋,一种说法是寻找被朱棣废了的侄儿建文帝,另一种则是展示中华的富足和慷慨。

总之,在中国的帝王眼里,海洋、海岛就是鸡肋甚至是累赘。他们只想逐鹿中原、宁愿血流成河也寸土不让。

近代,中国与列强签订的丧权辱国的条约均是以割让沿海的土地和海岛为主,而海盗出生的列强们最喜欢的就是海岛和出海的港口。

于是,乌苏里江以东的沿海割让了,美丽的海参崴割让了。再后来,香港这个鸟屎大的离岛也割让了。甚至于,上世纪六十年代,北部湾中的一个海岛,也就是南海中的最大岛也在酒桌上送出去

了……………

除了山寨王眼里没有海洋外，他们的思维里没有法律和规则的概念，他们对于财产权、领土权是模糊的，他们的产权概念就是普天之下莫非王土，只要我是大王了，老大了，就全是我的，你小老弟听话，我就送给你，呵呵，不过你不听话的话，我再没收给你的，甚至你必须赔了老本给我滚蛋。

以前，这招挺管用的，送你土地，送你老婆，他坐稳江山后，心情不好就全没收了，你就消失了。

可是，国与国之间，特别是送出去的东西送到西半球了，送到鸟屎拉不到的地方，所以，最近百年来送出去的东西，基本泥牛入海。霍查、瓦格拉、胡伯伯、三胖祖宗三代……………

近代百年，中国虽然弱，但是我们并不是每场战争都是输家，但是山寨王的思维里存在以德报怨的，这种潜意识里是希望他人尊他为老大，老大以怀柔之策收买人心，这样小弟必会感恩戴德感激涕零。可是，山寨王的愚昧和无知，根本不知道这些洋人并不是犬儒文化的思维，你越慷慨，他们越认为，这个家伙是和傻逼和弱智。（海盗们的思维就是一码归一码，平均分配，按功取赏，不留尾款）

中法之战，中国赢了，我们慷慨；

中印之战，中国赢了，我们退让；

中日之战，中国赢了，我们免赔；

……………

从这些过往的事件，可以看出，应该是我们的，我都可以慷慨不

要,何况对于那些模棱两可的利益,我们就更加地模棱两可了,至少,我们没有明词言正地指出我们的权利,告知他人不得侵犯。

新一代的中国领导人,不但具有全球性视野也具有全球性的战略眼光,但是他们却接受一盘被列强虎视眈眈、不断蚕食的残局。

若,新一代中国领导人早二十年执政,至少北方的 150 万平方公里的土地,不会拱手相如。

中国还有句俗语,兄弟不和被人欺。

兄弟争了几十年,被外人骗走的钱,数不胜数……

中国做为五大常任理事国,我们完全有条件有理由为中国争取更大的权益。可是,南海诸国占着我们的小岛,纷纷去联合国备案,身为常任理事国却无动于衷……

当然了,我们先忙于兄弟内斗,后忙于文革的内斗。

另一个潜意识里,我们认为该是我的别人抢不走,历史证明是我们的,有理走遍天下,无理寸步难行。

可是,我们忘了,这个世界不是说理的世界,而是说法的世界,是说规则的世界。

未来,谁懂法,谁懂规则,当然了,如果能制定法律和制定规则并被全球多数国家认可的话,那么,中国才能算是真正的强国。

作者:目光呆滞的润土 日期:2016-08-06

作者:一个人浪迹天涯时间:2016-08-06

宝万之争,以及 8 月 4 日万科 A 公告,许家印控制的中国恒大已经买入万科 4.68%的股份,耗资约 91 亿元人民币。这意味着,恒大

已成为万科第四大单一股东。前辈详解

---

宝能不是沉下心做事的，是投机者，赚到钱会跑，没赚到钱割肉也会跑，这样恒大就成为当仁不让的主人，他虽不是第一大股东，但是是专业做地产的股东，不排除前二个股东选择他代言，也可以看着是向万科管理层警告：你不要以为万科离开你转不了，恒大的管理团队可以随时替换你们，某种意义上恒大的入局是对万科管理层的威慑。

作者：目光呆滞的润土 日期：2016-08-12

资本是嗜血的动物，由于万科管理层为了以较低的价格增持万科的股票，导致万科的股票价格对于市场的实际价值，这样就吸引资本进入获取利益。若当初万科管理层没有私心，万科的股票也不过过于便宜，门外的野蛮人也不会贸然进入。所以，有其因必有其果。

作者：目光呆滞的润土 日期：2016-08-19

作者：冰水游侠时间：2016-08-18

不知道大哥对王宝强事件怎么看？现在大家都在讨论和分析，从各种角度。

---

人没钱的时候，需要物质满足自己最基本的需求，但物质获得满足后，则需要精神层面的交流与互动。否则，人生如同嚼蜡。

目前的社会阶层基本固化，草根想进入上流社会、体面的生活难上加难。而王宝强傻傻的模样，幸运地被导演眷顾，他也幸运地赶上走出冰河期的中国电影市场，于是，王宝强发达了，搭上王宝强的马



蓉和宋绿帽也过上了体面的生活，但是人心是贪婪的常常得陇望蜀，虽然得到王宝强的物质享受却无法与其精神层面的交流，于是身体出轨了，其实，精神层面从来没入过王宝强的轨道，两人不是一个频道。

王宝强只是宋绿帽和马蓉梦想进入上流社会的一个跳板罢了，因为马蓉从来没爱国王宝强，可怜王宝强虽然成名了，但是精神却被摧残着陷入痛苦的状态，这是因为他心里善良不了解人性。。。。。

作者:目光呆滞的润土 日期:2016-08-31

几天，两个网络热点。一个是科幻小说《北京折叠》，一个是王首富说的定个小目标，比如先赚一个亿。

图1是老七，现在的老马，目前玩西洋古董了，图二是秃子，现在的朱寿海目前是流浪艺人（比尔盖茨的人生梦想就是流浪艺人）

今天，我想说的是王健林、王石均比老七大几岁，在王健林、王石穷光蛋的时候，老七就是大陆首富了，当年中国第一个准亿万富翁，可是老七的爸爸不是西藏副主席，老七的岳父也不是副省长，而且老七的爸爸在他12岁时就穷困疾病而死，老七两次被公审两次被抄家，彻底被打回南京折叠的最底层。

老七花了18年的时间，才在2016年赚到一个亿，实现了王首富的小目标，老七从12岁开始奋斗终于在知天命之年走出了南京折叠的最底层空间

老七每年给秃子儿子学费5万，老七知道这辈子是扳不回首富的位置了，因为王首富是千亿，他满打满算才5个亿

王健林若被两次公审两次抄家，还能赚一个亿，那就真牛B。可

怜那大连的另一个巨富徐明，还不到知天命就丢了小命

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/258136507.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/258136555.jpg[/img]

作者:目光呆滞的润土 日期:2016-08-31

他们打扮类似：短袖花衬衫、西裤、皮带、脏兮兮的皮鞋——没有一件真正合身。手腕上的金表，暂时还没有被警察没收。后来这两块表换来了十七只干硬的面包和两张回家的火车票。

这两个从南京远道而来的嫌疑人并不是太能明白厦门土生土长的警察在说什么，他们只关心自己被没收的走私货。情急无奈，两名警察只得用肢体语言和他们交流。被踢了好几脚以后，作为犯人之一的老七才领会了警察的意思，老老实实地贴着墙根蹲了下来。边上，他那绰号是“秃子”的伙伴反应比较慢，多挨了两脚以后，才效仿同伴的做法蹲了过去。

蹲着的时候，两个人简单反省了自己所犯下的错误，并总结为一句：

“跑得太慢了。”

因为说出了声，他们又各聆听了警察不容亵渎的一踹。他们感到不服气，毕竟过去只有他们踹别人，并不存在被踹这样的事。

老七和秃子沦落到这一步大概花了三个小时：他们刚刚从海边拿到货物，回来的路上碰上了警察。他们本来有机会加速冲过去，但开车的老七明显被警察的制服所吸引，本能地踩了刹车，而不是油门。现在，因为这个错误的反射，能为他们带来十几万元的货物成为了国

有资产，他们则面临着被判刑——犯罪涉及的金额多到能让穷人不再受苦，他们根据当年的行情估摸着自己搞不好会被杀掉——那会儿到我听到这个故事，中间可能有快三十年了。

细节丢失了许多，我只好说：两名嫌疑人当时就已经预计到大约不可避免的牢狱之灾。但是，这并不代表他们觉得自己真的做错了什么。在他们眼里：货是他们花了钱，冒死从走私者那里进来的，他们也会明码标价地把它们带回南京卖掉……这也有错吗？兴许没错，但是违法了。违法？他们当然知道；然而，这里的法律是会变的，而且经常变——一切都在变，只有穷人一直是穷的。

两个南京小子又将要回到熟悉的穷鬼队伍里。但是，这不能保证穷人们会表示欢迎。大家实在是太穷了，穷到见不得跟钱不沾边的事，跟钱不沾边还长了嘴巴要吃饭的人就更不欢迎了。刚刚过去的半个月里，他们把交货时间从上午改到晚上，从晚上改回下午，目的就是躲开沿海贫穷的渔民们。那些年，一些渔民不再下海打渔，而是调转方向，各自手持砍刀等趁手的工具，把目标转移到了那些“下海”的人身上。他们目的明确，具有穷人特有的适可而止的美德——打劫以后只留下钱和战利品中值钱的部分，比如货物、车、首饰、手表、麻袋和塑料绳；至于不值钱的部分，则直接丢进大海，比如说人。

他们成功躲过了这些，不过，家乡的其它穷小子们还眼巴巴等着他们带着钱回去——就算蹭不着好处，替他们卖力气也好过偷鸡摸狗还时常落得没饭吃的日子。虽然不那么公平，但他们不觉得帮穷兄烂弟们一把是多吃亏的事，即使他们付出了太多。

可现在，在老七和秃子眼前晃来晃去的，不是钱，不是货，而是两个焦虑的厦门警察。

他们蹲着不动许久，腿都已经渐渐麻了。其中一个警员可能想到了这点，心思细腻的他放下手里的卷烟，过去又照着老七大腿来了一脚。两个嫌疑人驯服地跟着调整了姿势。老七心里，不禁念起新街口那个没收他电影票的大妈的好来——她只是揪着他的衣领给了他几耳光而已！多少次，他落在她手里，最多一次也只被打了三个耳光！如今想来，这是怎样的福分！

"我日你妈。"

老七嘴里低声骂着，比这更加能反映他无产者流氓本性的，是他的身体言而无信地保持着蹲姿，直到被允许去院子的厕所。到了这时，老七和秃子才用翻过墙头的方式向两位警察倾吐了心中积蓄的委屈之情。

他们不停地跑。

跑到天差不多快黑透的时候，老七和秃子到了一条铁路边。两人未假思索便即刻沿着铁路继续逃命，一刻不停，连弄清铁路去向的空隙都没有留下。属于城镇的建筑在铁路两边渐渐消失殆尽，他们继续逃，时间在夜色和来不及读的表盘之间变得模糊。秃子已经因为疲劳和恐惧变得狼狈不堪，老七还勉强维持着小跑——这本该是属于梦境的时段；可目前，唯一接近梦境的就是，只消他们抬起脚，路便又立即向前延伸上一段。

他们甚至不知道，一天没到的时间，是怎样一种变化让自己处于

这样一种陌生的状态：南方的铁路在星星和月牙的微光下舒展，周围已经荒无人烟，两侧的杂草长得有半人高，稀疏的树木在飕飕的风里摇晃着树冠，飒飒作响，夹杂着更多面目不清的声音。他们时而跑，时而走一阵，时间仿佛完全没有流逝，一切都在重复中达成静止，如同一个由地狱提供的旅馆两人间。

地狱大概就是这样，真空的，老七和秃子此刻无心回忆的，都自动流向夜幕。

老七那部分是这样的——

南京破败的回民区，老七就出生在那里。他有六个哥哥，他们没有一个是吃饱过肚子，像杂草一样生长在小巷里。从生物学的角度来看，根据他们父母的情况，我们可以猜测男孩儿们的这种饥饿可能是遗传来源的。在他们的父亲早早去世以后，饥饿愈发不可挽回——这是他们得到的唯一遗产。老七长大以后，完好无损地继承了家传的辘辘饥肠。

城镇居民的身份没有给老七带来多少庇护，奋发图强成了他改变命运的唯一途径。很快，老七的中学老师和校领导就发现这个小王八蛋在打群架方面有着过人天赋，并根据因材施教的原则，用开除的方式引导他进一步发掘自己的才能。就这样，这个十一岁的孩子开始在王府大街一带发挥才干。他没有辜负师长们的殷切期待：只用了两年不到，十三岁，身形瘦小的老七便已经从那群小流氓里脱颖而出。

作者：目光呆滞的润土 日期：2016-08-31

就在各处的把头都开始注意到他时，老七却悄然从南京地痞的悠

长历史中消失了——这堪称是南京黑帮所经历的最惨痛的损失。而罪魁祸首则是老七的母亲，她因为脑溢血毫无预告地死掉了。

随后的日子里，新街口倒卖电影票的阵容从原先的只有一个瘸子增加到了一个瘸子加一个营养不良的孩子。只要看到举止暧昧的青年男女经过，孩子便快步绕到他们前方，攥着电影票的手就藏在身后。他不断抖动那些它们，直到引起情侣的注意。如果事情顺利，一张钞票会递到男孩儿的手里，与此同时，电影票便就在此时脱手。也是从这时开始，老七与公职人员结下了挥之不去的孽缘：他总是观察着暗处，以确定那些带着红色袖章的老女人不会出来坏事。后来，老七把经营范围扩大到了粮票和零散的香烟，但吃到的饱饭依然没有挨在脸上的巴掌多。

所以，当来自海岸的喧闹抵达依旧沉寂的南京时，老七毫不犹豫地乘上火车离开了共经患难多年的小巷们，凭着当初积累下来的勇气，奔向遥远的南方。火车上，老七吃了十个冷馒头。下车之后，他吃了一碗面。随后，便开始在饥饿和危险中继续奔跑。

他们不停地跑。

火车头的光在他们身后亮起，巨大的噪音响彻夜空，仿佛巨塔正向他们倾倒过来。蓝绿色的树木颤抖着，逃犯脚下，碎石在地面上跳来跳去。老七和秃子躲到一边，站在被带过风里，看着长长的火车从自己面前“咣当、咣当”地经过，连同天上的月牙一道晃悠了好久。从火车的标注上，老七才知道：自己正在向鹰潭逃跑的路上。

由于事实上并不能确定警察有没有在追赶，被追捕的恐慌对于他

们来说变成了一种持续的威胁。这种威胁甚至从他们来到福建之前就已经开始了，和对饥饿的恐惧一起；即使坐在家里暂时吃饱了饭，恐惧的阴云却从未远离他们的屋檐。而他们也不知道哪条路的尽头可以远离贫穷和危险——他们不可能知道，穷人太多了，如果真的有这样一条路，那么，这条路上势必挤满了人。于是，穷人们只能漫无目的地奔跑。在奔跑的过程中，危险和饥饿呈现出一种不精准且无法预测的此消彼长的关系。也许南方海岸的危险是打消饥饿的保证，但是如果碰到警察，一切就会发生变化，你只能不停地逃跑，从这里到那里，逃个不停，从来不知道目的地的名字，即便是出发点的名字也未必还能记得——一切都被简化成两个汗流浹背的亡命之徒，正在一段不甚确切的叙述中去往鹰潭。

向前追溯，老七的母亲所拥有的经历与此相似。老七和自己的兄长陪伴她度过了她的寡妇生活，同样没有抛弃她的，是那种身为城市贫民的疲惫无望。她无需考虑自己是谁，从哪里来，要去哪里；反之，每天堵在她眼前的，是“什么时候能吃饱”、“在哪儿能吃饱”、“做什么能让一家吃饱”这三个问题。她每天奔走在宇宙般浩瀚的生活里，累了就靠在墙角稍作休息。她并不知道那种疲劳感实际上是死亡的信息，直到那一次，死亡的本身倏然而至。

“娘没了。”

老七依然记得兄长的这句话。死亡像南京冬天的雨水一样让人讨厌，就算你知道它迟早会来，就算已经在心里无数次地模拟，但当它真的到来时，依然能够轻而易举地使人惊讶。当时，十三岁的老七作

为小儿子哭得伤心欲绝。很快，他发现，能用眼泪来抒发悲痛是一种他已经不再拥有的特权：

失去母亲带来了持续的影响，伤痛未曾停止，但一而再再而三的哭泣是不可能的。

母亲死了，几个本来就没有父亲的孩子瞬间失去了他们在世上仅存的依托。成为孤儿以后，他们所面临的第一个问题就是吃饭——母亲前脚去世，甚至还没有入土，后脚饥饿就已经找上了门来。几个孩子只好暂时把母亲去世的事情放在一边，带着必不可少的可怜相出门，去向邻居讨口剩饭。

可是大家都很穷，大多数邻居只能忧心忡忡地看着他们。

最终，那块电子表出现在老七面前，他决定为此赌一把自己的运气。那是一块价值十五元钱的日本手表，它在海边的价格是十五元伸手进口袋抓一把，具体的量取决于手掌的大小。当然，根据每年从南方送回来骨灰盒的数量来看，这不算是什么稳妥的买卖，时刻有可能把性命搭进去；但是，这也是老七唯一有可能损失的东西。除了性命，他同一棵杂草毫无二致，没有什么别的事情可坏，也没有太多其它选择可供犹豫。

就这样，走私货成为了他们这批商人的早期货源。在利益被垄断的年代，这种犯罪行为成为了穷小子们试图翻身的唯一选择。后来的事实则证明，这条犯罪道路并不好走，但为了避免继续和贫穷纠缠，也只有这条路。当时，他们并没有意识到自己已经具备了商人通常为人所不齿的趋利本性，在他们眼里，这种秉性决非商人特有。他们不



知道终点为何物，只是在一片潦倒的水体中，凭借求生的本能挣扎奔走，不停地跑。

他们不停地跑。

第一声清脆的鸟鸣传来，仿佛空屋子里忽然听到的敲门声，使得封闭在黑夜里梦被打破。从天空东边的一个边缘开始，黑色逐渐褪去，鸟鸣声开始趋于频繁，重叠在一起。老七和秃子逃跑的速度慢了下来，一方面是因为累了，另一方面是因为他们开始不再那么恐惧被抓——反正什么都没有了，即使跑得掉，前面也没有什么了——这心情并不难理解。

作为可作参考的例子，老七的邻居进过监狱，也许待了很久——至少在老七离开南京的时候，那位五个孩子的父亲还没有离开监狱。过了三十年，他想必已经出狱了，至于后来过得如何并不知道，但多半也死了。

在当时，这名罪犯的家是那个贫民云集地块儿最穷的一户，就连老七也只能甘拜下风。谈到他的罪行，主要就是将自己所在工厂车间的废旧车床私下里收走，当作废铁卖了钱。年代久远，法律条文一变再变，如今，我也搞不清这到底是怎样的罪行，而这对于我们的故事也并不重要。这位父亲被警察带走的当天，惩罚就已经来了：

"投机倒把分子于泽东，倒卖集体资产....."

在他家门板上，警察挥洒自如地写道。小巷里的穷孩子们围过来，警察写一句，他们便嬉皮笑脸地大声念一句。警察大概不喜欢穷人的这种幽默感，他心浮气躁地写着。写到末了，他直起身端详了一会儿

自己的作品，沉思片刻，他把"泽东"两个字划掉，自言自语地骂了句：  
"就你也配叫'泽东'？"

作者：目光呆滞的润土 日期：2016-08-31

于是，门板上罪状的开头变成了，"投机倒把分子于小二，....."。  
屋里，传出了女人和孩子们的哭声。

孩子们失去了父亲，这为母亲则必须一个人养活自己和五个孩子。  
男人走后，他们已经饿了一天。

很明显，于家的女人不如老七的母亲能干，丈夫被捕的事情对她来说太突然也太残酷。也许，给她若干年，她最终也会和老七的母亲一样接受自己命运直到死去。但现在，她成了一个标本，一个用于告诉别人"绝望"是什么的标本。

母亲猝然垮掉，稍微年长一点的儿子最后也被迫离开了充满嘲笑和羞辱的校园，出门为全家寻觅生路。缺少天分的他走上了和老七不同的发展道路：他没有选择像倒卖电影票这样拐弯抹角且门道繁复的生意。他太缺少经验，只能做一些直截了当的坏事。比如，每天早晨，他会守在城郊，等着运送蔬菜的板车经过，趁着驾车的人不注意，他便从后面悄然赶上去，掏下一棵菜来。可想而知，这样的生意并不稳定，空手而归的情况时有发生。当这种情况发生时，结果也就显而易见了，全家人会在沉默中饿上一天，等待第二天的到来。后来的他们很少流泪，当然，这并非本意，他们就是太饿了。

另一种可能是，于家的大儿子牺牲自己给年幼的老七上了一课，这样，日后的老七才没有选择偷窃作为谋生手段。是啊，怎么能偷东

西？大家都这么穷，哪怕不吃不喝地偷，又能偷到点什么？大家别说防盗，出门连门锁都懒得用——家徒四壁，比起街上，家里可空旷多了。

不管怎样，老七沿着另一条未知的路心无旁骛地奔跑至今。可条条大路通罗马，现实中的罗马，老七和秃子依旧一文不名。

他们不停地跑。

火车站已经就在不远处，天也整个亮了起来。两个逃犯感觉自己安全了，便卸下了作为逃犯的重责，疲惫地在铁轨上坐下。他们一言不发，仿佛知道对方也正想着些什么，不去打扰。

老七惦记起那些货来，想到它们已经和自己没关系了。他无法不想：来到南方的第三年，他终于积累了足够的本钱，碰到了愿意和自己冒这个风险的朋友。从身无分文地去帮忙拉煤保证自己有饭吃开始；他有样学样摆起露天的服装摊，却在晚上被当地人连架子偷走；他穿上不那么合身的花衬衫和皮鞋，接货时总会用刀片小心地将胡子削干净，好给合作者一点不错的印象；他带着负责本区域的警察挑衣服，表现出近乎卑躬屈膝的乖巧……终于，他水到渠成地开始做一些上规模的生意，却因为突然生效的法律在一天之内失去了全部。

他不明白警察的胃口到底是什么，不知道那些条文到底会在什么情况下发挥效力；他好奇自己在这三年里看到的像是希望的东西究竟是什么，他不明白自己为什么生来就是个穷人。

"老七，我想死。"

一片沉默中，秃子忽然开了口，带着哭腔。老七转过头去，秃子

没有因为难为情而停止嚎哭。他低下头，哭声不再受任何拘束地响了起来。老七不知道该说什么，他大概知道秃子心里在想什么，因为忍了很久的眼泪也不受控制地流了出来。

"一分钱都没有，我不想再回去了。"

老七若有所思，没有接话。秃子哭得像个刚出生的孩子，话里透露出一些不详的预兆。说完，秃子又哭了一会儿，仿佛要把心里的委屈耗完。末了，他安静下来，平躺下身，就躺在铁轨上。老七看了看他，虽然不知道自己为什么得死，但也毫无异议地在秃子边上躺下。两个来自南京的穷鬼把手交叉，搁在扁平的肚子上，脑子里是痛哭之后惯有的平静的空白。

当火车经过，他们会一劳永逸地和自己的穷人生涯说"再见"。他们等了整整一个上午，并没有任何一辆火车经过。在中暑前，无可奈何的老七和秃子从铁轨上爬起来，继续他们的奔跑事业。

"幸亏那时候穷，火车少。"现在的时间里，老七坐在我的对面，如是说道。自嘲的笑容同时出现在了通常缺少表情的脸上。

作者:目光呆滞的润土 日期:2016-08-31

南京草根向上突破最早源于跳煤车扒煤，后来胜利电影院门口倒票卖瓜子卖烟卖泡泡糖，79年解放后金陵路明瓦廊卖服装，再后来各显神通开饭店的、吸沙的，92年南巡后开始聚集在朱耀民先生周围进入资本市场。现在回想起来3—40年真是一瞬间。朱先生90年代中期青岛啤酒发行时为防止银行系统坑他，借用武警押运，从南京调集一整集装箱现金的青岛打新，拉萨发第一只新股时他带上飞机的

现金够买下 3 架飞机。10 年前，被以操纵市场为由关押于上海并上  
缴现金 14 亿。按现在法律，朱耀民不是罪。

作者:目光呆滞的润土 日期:2016-08-31

80 年，deng 爷爷说:让一部分人先富起来，于是南京老七成为中  
国大陆首富，随即老七被抄家被公审，罪名损公肥私。再后来邓公子  
富起来了（88+1）年学生要公审其公子，于是学生被咋擦

作者:目光呆滞的润土 日期:2016-09-11

作者: wyj 完美世界时间: 2016-09-11

土哥，最近邮币卡走势不错，能说说这里面的内幕么？该如果规  
避风险！

-----

他们弄了个文交所，把这些东西当股票一样的炒，你不接手，眼  
睁睁看着价格天天翻，时时涨，等你赚了，看见又涨又后悔于是接着  
再杀进去，直到某天暴跌，再跌，又跌，无人接盘。。。。。

作者:目光呆滞的润土 日期:2016-09-13

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/259165162.png[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/259165177.png[/img]

作者:目光呆滞的润土 日期:2016-09-13

楼主: 目光呆滞的润土时间: 2016-02-17

《求求你！让祖亲穿条底裤吧!》

我们观察一个人，不是看其是否穿着一件光鲜的外套，是否戴块  
名牌的腕表，而是要看其精神状态和体魄，即使忽视其体魄和精神，

只看其穿着也不能单看外表的穿戴，说不定光鲜的外套里，底裤破烂不堪呢……

同样，看一个国家的文明和发展的状态，也不能只看其繁华都市最光鲜的高楼大厦、姹紫嫣红的都市花园，而要看其如何对待穷人和弱势群体的，更要看其偏远农村的状态，因为偏远农村就是这个国家的底裤。

1998 年的时候，我决定退出创业，因为我清晰地知道我们正在选择一条产生绝望阶层的发展道路，高昂的学费、医疗费、住房将堵死全国技术创业、全民创业的道路，国民将为房贷、学费、医疗费而苟且地活着，整个社会的资金将涌入土地和教育产业和灰色医疗行业，农村和基础工业不但得不到资金的支持，而且将有限的资金也挤入土地等其他投机的领域，这样基础工业和农业将更加的失去未来发展的动力，可是，我只能眼睁睁地看见他们在吸毒，看见他们兴奋地手舞足蹈而心生悲凉。

新一届政府清楚地意识到过去发展道路的错误，提出全民创新创业的新思路，可是对于一个病入膏肓的瘾君子，让其戒掉毒瘾是何其之难。

新政府新政实施三年来，不见创业创新的成效，反见土地投机的毒瘤引发身体机能的衰变，为阻止土地毒瘤的扩散，我们又出新招赶农民进城，让农民买房消化三四线城市大量积压的空置房，此刻我们心情跟 1998 年一样，心生悲凉。

当下的中国，大都市可媲美纽约、巴黎、东京、香港，可是我们

的底裤——偏远的农村破败不堪，如果此前仅仅是贫穷的话，也不一定可怕，可怕的是整个农村的道德礼俗彻底地崩溃了，因为没有钱，穷人还是人，如果失去了道德、礼俗、羞耻，人就变成鬼了，一个到处是鬼、是恶魔的社会是多么的可怕。

所以，当下的中国，最紧迫最重要地事不是外套的光鲜，而是阻止农村的穷人变鬼、变恶魔，现在的农村农民已经人不人鬼不鬼了，你再逼他进城买房，他真的成鬼，成了恶魔。

上面我说的如此的可怕，是不是我们就没招了呢？

我既然说出问题就一定有解决的方法，就像当初 1998 年转入土地投机的毒瘾一样，当初我们也可以选择拆除政策的门槛，让全民创新创业一样，而 15 年过去后，曾经创新创业的时间窗口消失后，在生活的成本如此之高、房贷的成本如此之高的社会中，你让年轻人如何轻装上阵去创新创业？

如今，中国社会彻底沦陷地动荡贫穷的第二个历史窗口又摆在我们的面前，我们有没有勇气和智慧真实地迈出我们的脚步，决定我们未来的中国梦是美梦或是噩梦，时间的窗口只给了我们 5 年的光景，真心希望我们能抓住这个历史的机遇，让祖亲穿上干净、整齐的底裤。

农村的破败根源在于贫穷，也在于曾经发展的模式是牺牲农民利益获得的，廉洁土地、廉洁民工、廉洁生态成本、廉洁农产品价格。

未来解决这个问题的方式就是让民间资本进入农村，我们为什么说是民间资本而不是政府的资金呢？因为民间资本是直达可以投资的地方，中间没有环节，政府的资金经过现有的政府架构，层层扒皮、

层层折扣、吃拿卡要，农民能得到多少的实惠只有天知道。

除了让民间资本进入农村外，我们还要顶层设计让这些资本沉淀下去，成为恒久的资本，而不是设计出投机的方式，掠夺农村的资源。

中央政府主导的新农村建设，目标是建设生态、文明、经济可再生的新农村，但是到落地实施阶段多数却变成赶农民上楼。

而目前，成功的案例均是民间主导的，八达岭破败的民居被民间资本进入数年后带动一片村民将破败的山村打造成漂亮的旅游的小山村，莫干山和阳溯破败的山村均被民间资本打造成令人羡慕的小山村。

现在数千万资金在城里只能买一栋别墅，而数千万资金完全可以改造出一个美丽的小村庄。

可是，我们宁愿土地荒芜，也不愿意土地确权让恒权的土地吸引资本进入农村，恢复昔日美丽与葱绿。

其实，所有的症结就在于政府官员不愿意放弃土地的权力，只要他们参与了，他们才有利益，他们宁愿土地荒废也不愿意放弃权力，美其名曰保护 18 亿亩耕地红线不变。

目前的历史时间窗口在于不少有产者拥有资本且年龄也大了，他们愿意过农村悠闲的慢生活，而我们不让他们把资本投入农村建设美丽的村庄，却逼他们一套又一套在一线城市囤积房子或者去海外投资房产，任由他们买下英国女王名下的庄园、日本皇家的名园、好莱坞贝弗利山庄……眼睁睁地看着祖亲的底裤破烂不堪。

作者：目光呆滞的润土 日期：2016-09-14



藕丝没有自己原创的东西，总是抄袭和转帖别人的东西，看了那些乱七八糟的内容，以为自己懂，以为自己聪明，以为自己比他人强了，蹦跶了这么多年，还是屌丝一枚就是这个道理。

他从来不反思，也不听劝，整日心浮气躁，生活在自己的虚幻的梦境中。

作者:目光呆滞的润土 日期:2016-09-18

作者: 15907188338 时间: 2016-09-17

先生能不能说下武汉的房价想买房不知道该不该买

---

经济发达、教育资源、医疗资源丰富的地区值得买，住房十年内是正资产，十年后是负资产。除非经济区位、人文价值和自然地段有独一无二的稀缺性的豪宅。

作者:目光呆滞的润土 日期:2016-10-09

晚间两位古董级老股民，跑完步一同马杀鸡，边做边聊当下房价股市，当作学习机会，领略高见，对限购狂风一番点评，认为政府出的是高招，限购要倒过来看，其实质是"限售"，限售的目的为了"速冻"，为何要速冻？道理很简单，不把你们冻住，你们卖一套一线城市房子能换 200 万美金，卖一套南京河西房能换 100 万美金，3 万亿只够你们出手房子的一个零头，那岂不是要瞬间崩塌？政府当然不想人民币变金圆券了撒

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/260964137.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/260964147.jpg[/img]

作者:目光呆滞的润土 日期:2016-10-17

作者: 15907188338 时间: 2016-10-15

敢问土哥地产类的股票是不是还有一波行情我体能的能量感觉到了

---

牛市行情中, 版块齐涨、至少蓝筹权重股涨幅小些、小盘有未来概念的股涨幅大些。

熊市中, 版块轮动, 押中涨停的股票像中彩票一样的难, 外围的小散得到消息的时候, 通常庄家和机构已经控制了较多的筹码, 他们透露消息的画外音就是他们准备出货了, 让小散当接盘侠。地产股票已经消化掉想象的上涨空间, 好的地产股已经没有价值洼地了。

作者:目光呆滞的润土 日期:2016-10-26

作者: freee0 时间: 2016-10-21

土哥怎么看网约车的未来啊?

好像被地方 zf 给整惨了啊。滴滴完蛋了?

---

### 《滴滴的阿里幻境》

滴滴是程维于 2012 年靠一款打车 APP 创业的互联网公司, 仅仅 4 年时间的发展, 目前滴滴公司估值 350 亿美金, 连苹果公司今年初也投资了 10 亿美金成为滴滴的战略投资人, 滴滴不久前刚刚并购了快的和优步成为今日中国网约车的独角兽巨无霸公司。

关于滴滴的传奇故事已经是互联网最热的话题, 我就不再展开叙

述了。我简单地说：程维曾在阿里巴巴履职八年，期间成为阿里巴巴最年轻的区域经理，后担任支付宝 B2C 事业部副总经理。见证阿里的奇迹，他可能幻想着只要抓住契机，他就可以成为下一个马云，于是就产生了“滴滴的阿里幻境”，而且看似今日他几乎快成功了。

下面，我先抛开滴滴的话题，先说中国当代商业史上最著名两个人的幻境故事。

这两个人不是改变中国人出行方式的小梦境，而是想改变中国经济格局的大梦境。一个人刚梦了个头，就轰动了世界，另一个人的梦想差一步之遥就真的颠覆了整个中国经济的旧格局。他们两人一个是北京南德公司的牟其中，另一个是新疆德隆公司唐万新，但是他们两人的祖籍都是万州，年龄分应该属于叔侄辈，两位从小都生活在万州，都有一个幻境——想改变神州。

程维假如与牟其中和唐万新同一个时代，那么程维也许是超越牟其中和唐万新的最大诈骗犯，可是程维是幸运的，因为如过江之鲫的投资人愿意投入数百亿的资金给程维烧钱，所以即使每天滴滴烧数千万，每月烧数亿，程维依然是资本市场的宠儿。牟其中和唐万新却是悲剧的，两位的时代没有互联网金融，也没有与世界资本市场接轨的宽松环境，导致两个万州人因幻想改变神州而锒铛入狱……

两位万州人产生改变神州的幻境来自于他们独具的商业慧眼，叔叔辈的牟其中发现中国计划经济模式是 99 度的水，始终无法到达沸点，于是他用中国工厂滞销的罐头换来了俄罗斯的大飞机，虽然牟其中初试成功，但是牟其中却没有找到加热最后 1 度的方法。由于此后

中国资本市场的初步开放和企业股权市场的部分开放，让另一个侄子辈的万州人唐万新找到了最后 1 度的方式。于是短短数年找到加热沸点的德隆公司成为横跨实业、贸易、证券、金融的巨无霸民营财团……不久之后唐万新入狱了，德隆系分崩离析、灰飞烟灭。

程维、牟其中、唐万新的确具有超凡的商业慧眼，但是他们却缺少对政治的深刻洞察。我们之所以思维缺乏深刻的见解和洞察，在于我们被许多表象所误导，什么资本主义、什么社会主义。在我看来，经济在政治的顶层设计下分为两种类型，一种是绝对垄断，另一种是相对垄断。社会主义是绝对的垄断，连摆个小摊，卖个自家的鸡生的蛋也属于资本主义的尾巴，在极致垄断经济中的私人、个体几乎没有生存的空间，私人经济的空间被彻底的封死。垄断的好处就是绝对的稳定，连烧饼、油条的价格可以做到十年不变，工人的工资也可以十年不变……垄断的存在基础在于设想这个世界是一层不变的世界，它基于人口数量、科技发展、气候、人口结构的不变，但是世界是变化的，而垄断一层不变的僵化导致整个经济失去活力，前苏联、北朝鲜和六十年代、七十年代的中国大陆均是绝对的政府垄断经济架构。

除绝对垄断外，这个世界还存在另一个垄断的经济模式，既相对垄断的经济模式，法国政府垄断公共服务的领域，将竞争性的产业由市场竞争中形成的寡头相对垄断，美国是金融寡头、科技巨头、产业巨头相对垄断的模式，日本则是三井、三菱、三和、住友、安田、第一劝业六大财团相对垄断，韩国经济是十大财团垄断的经济，仅仅三星、现代、LG、SK（鲜京）四大财团就垄断了 53% 的韩国经济。

美国经济是西方经济的代表，美国的经济看似自由竞争，本质却是相对垄断，但是美国却坚决地反对绝对垄断。我举例美国电话电报公司的故事可以看清美国反垄断的路径。1984年，美国司法部依据《反托拉斯法》拆分 AT&T，分拆出一个继承了母公司名称的新 AT&T 公司(专营长途电话业务)和七个本地电话公司(即"贝尔七兄弟")，美国电信业从此进入了竞争时代。1995年，又从公司中分离出了从事设备开发制造的朗讯科技和 NCR，只保留了通信服务业务。2000年后，AT&T 又先后出售了无线通信，有线电视和宽带通信部门。2005年，原"小贝尔"之一的西南贝尔对 AT&T 兼并，合并后的企业继承了 AT&T 的名称。

2005年，新 AT&T 启用了新的 AT&T 标志。全新的环球图案增加了透明度，体现出新 AT&T 清晰的愿景，而 AT&T 的字体用小写字母，显示出更为亲切、平易近人的形象。新标识仍以蓝色为主，因为 SBC 和 AT&T 的品牌均以蓝色为主色调。至此美国电信业贝尔彻底被送终了。在电信行业内，只有加拿大贝尔企业(BCE)一家维持贝尔品牌。

AT&T 公司的拆分一直是被当作反垄断的著名案例而为研究者津津乐道，认为此举是打破垄断引入竞争的必需政策。虽然一个企业帝国被分拆，但是从此美国电信市场步入竞争时代。

1984年的拆分是 AT&T 公司一百二十年风雨历程的分水岭。拆分之前的 AT&T 几乎垄断了美国的州内、州际和国际电话业务。利用对市话系统的控制，限制长话竞争对手接入当地电话系统，AT&T 实质上形成了对长话业务的垄断。此外，AT&T 控股的 WesternElectric 提

供了几乎全部贝尔系统的设备，电信设备生产也在 AT&T 的垄断之下。其实，在 1894 年由于贝尔公司与政府所签的第二轮电话经营合同到期，贝尔电话公司已经失去了电话业务的经营垄断地位。10 年之内，美国电信市场上就产生出 6000 多家电话公司。但是，虽然竞争者此起彼伏，但 AT&T 在美国电信界的统治地位仍然无可撼动。美国监管部门认为，AT&T 已经严重阻碍了美国电信行业的健康发展。1913 年和 1949 年，AT&T 两度面临反托拉斯法诉讼，最后都一一化解。

由于长途电话与本地电话在垄断特征上的不同，AT&T 公司的拆分采取了长途和本地业务相分离的方式。当代著名经济学家萨缪尔森对国民经济各行业的自然垄断强度所做的研究表明：在所有行业中，自然垄断强度最高的是本地电话，其次是电力、铁路以及飞机制造业等等，而长途电话是可以自由竞争的市场。1984 年，美国司法部正式分解 AT&T，分拆出一个继承了母公司名称的新 AT&T 公司(专司长途业务)和七个本地电话公司(即"贝尔七兄弟")。

竞争放开后，新兴电信运营商如雨后春笋般出现，通信市场出现激烈竞争。竞争带给美国电信市场极大的繁荣，并且给消费者带来了实惠，通话价格到 20 世纪 80 年代末已下降了 40%。MCI 一开始就是 AT&T 的挑战者，到 20 世纪 90 年代，它已跃升为全美第二大电信公司。同样在 AT&T 拆分后进入长话市场的 Sprint 则凭借价格战术逐渐崭露头角。随着垄断被打破，电信市场竞争日益激烈。AT&T 的长途市场份额不断受到 MCI 和 Sprint 的蚕食而急速滑落，从 1984 年的超过 90% 下降到几年后的 50%，而 1999 年，BellAtlantic 在小贝尔

中第一个获得进入长话市场的批准，竞争日趋白热化。

同样，美国政府也分拆了当时巨无霸公司的标准石油公司，将其分拆成 34 个独立的公司。几年前，美国政府恐惧信息产业的巨无霸公司微软，准备将其分拆肢解，不久后新兴的信息技术公司发展迅猛，大有取代微软之势，于是美国政府打消了肢解微软的念头。

我上面的分析和表述，是希望大家理解当下的经济只有两种模式，绝对垄断和相对垄断，从目前的态势上看相对垄断是成功了（既政府有所为有所不为），而绝对垄断的国家已经破产，如前苏联和北韩。

有了上面的概念，我们再分析当下的中国经济，为什么我们转型痛苦，经济处于高速乏力的状态。

中国经济经历初期垄断被打破的混乱，垄断破局让各地和各行业的小企业获得了迅速发展的空间，竞争优胜劣汰后，又形成相对垄断的结构。由于很多相对垄断者是通过权力获得的财富，他们摆不上台面，也由于我们没有出台赦免原罪的法律，所以这些财富拥有者担心财富的消失而将财富转移境外，所以与改革初期的留学移民和打工移民不同，最近的移民多是投资移民就是这个道理。从中国顶层设计的想法分析，顶层希望是国资背景的公司相对垄断，可是缺乏民企的国企缺少活力是国际通病，中国国企同样不能避免。为此，最近的顶层设计希望混合经济结构，既民企可以参与相对垄断的巨无霸国企。可是，我们并没有具体的细则法律规定国企和民企的权利边界和法律属性，民企能否控股存在变数，民企如何在混业结构的公司获得利益存在政策的模糊，董事长是官员，如何界定利益的交换存在法律的风险，

这也是民营企业不敢贸然与国企混业的根源，因为事业成功的民企不敢拿身家性命与狼共舞。

作者：目光呆滞的润土 日期：2016-10-26

日本、韩国、美国的相对垄断中的财团是融合，他们之间不进行恶性的竞争，更多的体现在国际市场上抱团竞争。中国事实上已经形成相对垄断的财团，可是我们这些财团却没有融合，中国政府本质上也希望他们之间既竞争也融合，所以电讯寡头中国移动的总裁王建初调到另一个寡头中国电信王做董事长，商业寡头华润总裁宁高宁调到另一个商业寡头中粮任董事长，中海油董事长傅成玉调到中石化任董事长……你们观察银行、证券也是一样。中国的国资委的梦想是这些相对的垄断财团能稳定中国的经济又能相互竞争给市场带来活力，结果事与愿违，华润董事长宋林银铛入狱，中石油董事长蒋洁敏也银铛入狱……这里的症结在于我们的控制权在于国资委和中央组织部，本质上是计划经济的思维顶层设计的相对垄断的经济架构。从市场商业的角度分析，财团的顶层构架应该是资本的融合，打个比方既工商银行、申银证券、中国移动、中石油、华润、一汽、王府井、海尔电器、浪莎袜业、庆丰包子……A 财团，中国银行、中国电信、银河证券、东风汽车、上海华联、天津狗不理、美地电器、苏宁、同仁堂……B 财团。理论上分析，从中国世界第二的经济体量看，中国应该存在十大财团。

可是，由于我们权力的高度统一，导致资本层面被割裂不能融合，因为权力设定商业的边界，划定权权力的范围，相对垄断虽然形成，



资本融合则被隔离了。所以相对垄断又相对融合，才能形成活力又能良性竞争。由于我们的相对垄断呈现割裂的状态，市场存在着漏洞和巨大的缝隙，又由于政府部门的结构的混乱和调整的无需，导致经济发展的路径不清晰，未来的方向存在不确定。

阿里巴巴就是在这种看似相对垄断又彻底混乱的状态下诞生的，这也是为什么韩国和日本不会产生淘宝和支付宝的根源。因为韩国和日本的财团绝对不允许非实体产业的淘宝和支付宝来抢劫他们的财富和颠覆他们的商业结构。而中国这些看似强大的垄断财团却被淘宝和支付宝打个没有还手之力。说白了阿里就是拿着消费者的大数据，来抢劫他们的。阿里的大数据哪里来的？假如国内贸易部和外经贸部不合并，或者合并的时候不混乱。当然了，正因为混乱才让马云从外经贸部的废纸篓中找到了芝麻开门的咒语，从此诞生出网络企业的巨无霸阿里集团，目前阿里不停的并购、不停地投资，从物流到电影，足球……已经形成类似日本三井、韩国三星一样的财团。假如政策允许、法律开放的话，不久的将来阿里并购工商银行、中国移动都存在着可能性，缘由在于阿里没有国资委和中央组织部的羁绊，形成这样的结果在于资本没有边界，只要有利润，有未来的发展空间，资本就会进入。那些被权力划分边界的垄断国资财团，明知阿里就在对面要侵犯自己的利益，比如实力远高于阿里的华润、中石油也无能为力，因为他们不能随意给高管期权和巨额的奖金，也不能承担数年的巨亏，国企只能追求短期的盈利获得政绩来保住位子，民企却可以亏本逼对手崩溃而获得未来的市场空间，所以，阿里财团和华润、中粮财团属

于不同的物种，基因不同。

滴滴的阿里幻境是梦想自己成为下一个阿里，可是阿里的诞生属于特殊时期的特殊状态下的产物，这个历史窗口很短暂，并且很快地关闭了，如今你能获得住建部全国购房人实名的数据吗？你能获得银监会各企业和个人信贷信息的数据吗？假如你能获得，你就是下一个阿里财团。

本质上讲，阿里的存在是中国相对垄断的财团权力划分而资本不能融合的结果。对于日本来分析，日本的丰田汽车、松下电器、TOTO卫浴……不会开设电商，他们会在自己财团的线下实体店让顾客体验和消费，同样韩国的三星手机、乐天食品也不会网络低价销售颠覆财团的物流和实体店，这就是为什么日本、韩国没有产生淘宝的根源所在。这些财团之间表面相互竞争，内在却心照不宣地保持融合，他们绝对不会彻底颠覆自己的商业模式。财团再傻，也不会允许抢劫犯跑进来打劫自己。所以，你可以设想：阿里进入到日本和韩国，一定会被各大财团合力封杀。

下面我们谈谈滴滴，滴滴原来做的梦很美，因为当初滴滴、快的、优步相互竞争是相互垄断，滴滴大把地烧钱，虽然地方政府恨，出租车老板恨，但是毕竟老百姓得到实惠，打车不要钱，一元钱打车，老百姓喜欢，这个时候政府打压滴滴就会引起众怒，毕竟滴滴补贴属于市场行为，政府不能过多的干预。但是，当滴滴与快的合并，又并购优步后，其实优步不傻，优步应该看的很清楚，他不玩了，再玩下去不是烧钱无底洞死了，就是掉陷阱死了，于是悄悄地溜了。

当滴滴一家独大时候，单寡头经济形成了，不仅是中国，即使是美国也许都会分拆滴滴，网约车是允许的，但是绝对的寡头是不允许的，但是滴滴的痛苦在于，只要快的存在就一直烧钱，永远无法盈利，于是他们走到了一起，于是上海、北京出台严厉的政策和门槛阻止滴滴的生存空间。而此刻，滴滴不再烧钱，不再不贴，司机不欢迎、消费者也不欢迎了，地方政府打压滴滴没有引起众怒，反而有种幸灾乐祸的感觉，知道了吧，地方政府绝对不会在滴滴大量烧钱不贴消费者时出台打压的政策，他们选择打压的时点也跟滴滴一样是进行过大数据分析的，非常的精准。

国家资本非常的精明，TK 狡猾狡猾地，他在各地的网约车新规出台之前，将优步中国卖给了滴滴。初期大家认为 TK 在中国打不下去了，太烧钱了，认为这是滴滴的伟大胜利。其实，是他们预想到现在被封杀的状态了。柳甄低估了中国各地新规的严苛性，而程维也幻想北上广不会出台严格的规定。

目前，柳甄已离职，各城市总经理中，有半数离开了滴滴&优步，其中有 6 位都去了 Uber 全球……

对于当下的互联网新经济，几大巨头腾讯、百度、阿里、京东基本被外资控制也是当局的心病，其根源在于前面我分析的权力垄断财团的局限性，百度、阿里、腾讯当初不是没有找过国资投资而是他们不投，连海尔张瑞敏也看不上腾讯的 QQ，马云更是到处碰壁，不是国企的老总不识货，而是这种体制让他们只认两年之内见成效、见业绩的事，亏本数年等待一个时代的到来，即使辉煌也是为后任做嫁衣，

造福继任者，所以他们听也不听，更不要说看你的策划投资书了。后来，国资的垄断巨头也想在互联网有所作为，人民网不惜投入 20 亿给体育明星邓亚萍，结果还是打水漂了……所以，不得不默认现有的新经济格局。

我们要仔细分析几大互联网巨头的成长史，就会发现，他们一直在挣扎，一直不死不活地生存着，垄断国企看似并没有受到威胁，几大巨头赚的钱是网民的钱，是虚拟的游戏币，是中小淘宝商户的钱……于是，老虎狮子们也就默认野狼的存在。可是，突然一天国资垄断财团发现，百度、阿里、腾讯已经强大到可以横扫他们的时候，已经为时已晚，因为他们的背后是数百万中小商户，是数亿的网民，是赖以生存的互联网经济，他们唯一可以做到的是给他们上紧箍咒，是限制支付宝和微信钱包的金额，警示他们不要越界威胁金融的基础结构……

也就是说百度、阿里、腾讯的发展是曲线救国，迂回包抄，并没有直接与各大垄断集团发生冲突，至少初期没有正面的冲突。滴滴却不同，滴滴来势凶猛，大有气吞山河之势，把各地依靠出租车寻租的诸侯官员和食物链者吓坏了……他们恐惧自己连汤也喝不到，不是喝西北风的问题，而是欠一屁股债而如何解决纠纷和政府牌照的诚信问题（出租车的牌照是政府拍卖的有价证照）。你滴滴把他们逼死了，他们岂有不反抗的道理，他们一定以死相拼。

其实，商业上最佳的选择就是共赢，不战而屈人之兵，其次就是给对手以生存的空间，慢慢地悄无声息地隐身进入，不让他们形成合

力，然后各个击破化解之。而滴滴的现状却是自己在明处，对手在暗处，自己的一举一动对方很清楚，而对手暗暗地联手合力自己却一无所知，在不了解敌情的状态下就贸然发起总攻，岂有不败的道理。

记住！在中国做生意最忌讳的就是民企跟官斗，滴滴不仅跟官斗，而是跟各地大大小小的官斗，并且展示出要把他们一网打尽、赶尽杀绝的气势……吓死宝宝了，要知道，阿里、腾讯、百度联手也没这个胆子啊，真是初生牛犊不怕虎。不过，也不能怪程维，因为滴滴仅仅四年就做到市值 350 亿美元，除了初期第一年艰难外，其他的三年太顺、太风光、也许忘记了身处虎穴之地，光想到去纳斯达克敲钟成为第二个马云了。

其实，创业曲折、失败属于常态，史玉柱不也是破产后再创的辉煌嘛，滴滴的商业模式是科学的、领先的，如何摆脱当前的困境呢？就是抛弃阿里的幻境，真心实意化敌为友，化干戈为玉帛，让自己无形、让对手有形，自己无处不在却有无影无踪，你既然已经培养出消费者网约车的消费习惯，还怕自己以后没钱赚吗？做事长久考量，来日方长，分些给诸侯又何妨。

作者：目光呆滞的润土 日期：2016-10-31

作者：vellinx 时间：2016-10-28

您好，润土哥

2006 年得到您的指点，顺利出国留学并在日本大公司上班了。公司也有 IOT,大数据的业务，有需要我的，请您告诉一下。

另外，一直心中的创业热情不断，不动产投资，开饭店，外汇交

易室等都浅尝则止，主要是自己服务自己了。兼职创业怎么做好，还是不清楚方向怎么做，请您能指点可以么？

---

好啊，有机会去日本，你要当地主哈

作者:目光呆滞的润土 日期:2016-10-31

作者: yongzhen369 时间: 2016-10-28

土哥对算命，风水，八字起名怎么看？

---

以前写过，在哪一页，我记不得了。

作者:目光呆滞的润土 日期:2016-11-03

作者: DZRDT 时间: 2016-11-02

趣停怎么投啊

---

相关内容在风云众创版块

作者:目光呆滞的润土 日期:2016-11-03

一期，报名者 245 位，取前 200 位，其余的土粉等待以后的机会。

作者:目光呆滞的润土 日期:2016-11-04

作者: u\_98564493 时间: 2016-11-03

土哥，能否分析下美国大选？

---

美国总统是美国的 CEO，国会是董事会，选民是股东。

股东和董事会每四年选一次 CEO，干不好连任不了，出篓子立即弹劾。

有三个原则，CEO 改不了，第一《美利坚合众国宪法》三权分立，第二人权大于主权，第三民权拥有枪支的权力。

美国总统是最有权势的人，也是被美国媒体全天候监视的仆人，四年一次的选举就是仆人极尽所能讨好民权，忍辱负重被民众扒底裤的真人秀。

作者:目光呆滞的润土 日期:2016-11-14

没有整理版的文集，网友提的问题只要重复的，我一般不再回复。

现在不是计划经济时代，在计划经济时代，就业安排专业对口分配，如今博士专业对口的比例相对高些，其他的大专、本科毕业已经不怎么讲究专业对口了。更多的是就业以后的再学习。即使专业对口，书本上的知识也已经是陈旧的知识，已经不适应岗位的知识积累，所以毕业以后的学习，才是有针对性的学习。

作者:目光呆滞的润土 日期:2016-12-09

昨晚，一位土粉告诉我“他很难过，由于他老婆的阻止，导致他没有加入风云众创”

其实，我想说的是“家人的理解、朋友的支持”是于丹的鸡汤，现实的世界是“老婆歇斯底里地撕咬你”，同时“你也是你朋友酒桌上喷饭地笑料”……

不信，你就试试，你回家告诉老婆“华为公司是我的战略合作伙伴”[img]http://bq.tianyau.com/d/qd.gif[/img]然后你再去告诉

朋友 “ 佛 祖 旁 ， 我 有 座 庄 园 ”

[img]http://bq.tianyau.com/d/qiu.gif[/img]

作者:目光呆滞的润土 日期:2016-12-09

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/265583699.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/265583731.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/265583740.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/265583771.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/265583775.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/265583787.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/265583801.jpg[/img]

作者:目光呆滞的润土 日期:2016-12-15

[土哥晨悟] 善缘惜福善缘就是让你对一面之缘的人存有善心，无私地力所能及帮助他（行善也有底线：见死不救不是陪葬——不会水却跳河救人，借高利贷帮朋友）。惜福就是珍惜，珍惜在于上天只给你一次机会，失去了再也回不来，父母可以给你一百次的机会，记住：朋友、同学、同事、战友不会给你第二次的机会，所以惜福就是让你去感恩

可能，你纳闷活到 50 岁，善缘了 2 代人，谁来报答你呢？噢～隐身 1400 年的佛祖出现了，佛祖护佑着你你对方圆 10 公里的人行善，谁报答你呢？噢～美国硅谷 Chu，上海 gong、tao，深圳 zhang..... 天涯里数万陌生的亲人出现了，他们无私地报答你


我不说：“钱财是身外之物”这句话，因为人活着离不开，而我



也常常囊中羞涩


记住：假如“钱财是身外之物、义薄云天”这两句话是出自朋友对你一致的评价。那么你即使囊中羞涩，你也是顶天立地能够一呼百应的丐帮帮主

有一对英俊、漂亮的土粉夫妻登门要送我 300 万……婉拒了但很感动你会发现周围那些心怀善念之人，越来越漂亮，心怀叵测之人，却面目狰狞了

30 岁之前，我不懂，后来顿悟了，只给他人一次机会，不是心胸小，而是后面的路还很长，我没时间跟他纠缠……95 年我帮他赚了一百万……05 年他捧着 5 万现金送我让我再帮他，我说：我现在只天涯盖楼，不做生意

作者：目光呆滞的润土 日期：2016-12-16

[土哥晨悟] 人生最难做到的是放下，最想成为的是先知

我们做不到，是因为我们以小人标准要求自己，却要求别人是君子、是圣人。自己付出了、爱别人了，就希望别人加倍回报、加倍爱自己……而现实的社会十之八九是没有回报了，于是你纠结了，若把人生想象成手机、电脑，你的纠结就是死机，你重启开机还纠结再死机 … … 一 生 就 这 样 在 纠 结 中 过 去 了  


你若要求自己是圣人，当然你和我都做不到，但是你至少不会变为小人。你要求别人的标准可以低些，不是恶人即可，当然了多数是好人滴。这样，你常常遇见小人你也很开心，因为他们至少不是恶人

( 小 人 沾 便 宜 是 天 性 啊 ， 正 常  
[img]http://bq.tianyau.com/d/tx.gif[/img]), 这样你的人生就  
不会纠结，不会死机

作者:目光呆滞的润土 日期:2016-12-22

作者:志同道合的人 1776 时间: 2016-12-19

马上要到 2017 年，请润土先生对 2017 年做一个预测，谢谢:)

---

### 《土哥 2017 年预测》

#### 政治

反腐是本届政府几年来的政治亮点，2017 年反腐的高压态势将依旧继续，但是反腐的力度略些疲态，并且民众的心态也发生些改变，初期民众期望反腐能带来社会风气好转的实质性转变，也期望于反腐带给经济活力，促进经济的转型，从而给自己带来实质性的收益。由于，现有信息沟通的渠道障碍，加上全球经济危机的蔓延，使得中国的经济一直处于下行通道，虽然天量的贪腐赃款被罚没，可是民众并没有感受到反腐给自己带来利益的增加，使得民众已经对查获的贪官和他们贪腐的金额，产生一种与己无关的心态，民众已经不像初期那么兴奋和激动了。

其实，根源在于中国的反腐已经到了一个关键的瓶颈，因为此前的很多腐败，特别是塌方式腐败、团伙式腐败均是结构性腐败和制度性腐败造成的，在这个制度的设计下，个人的清廉和自律很难阻止群体性的腐败，只能减弱或者短期打乱暂停贪官腐败的节奏。

就像东北三省一样，官员们已经是食肉动物，你让他们食草简直比登天还难，如何在制度设计上让他们成为食草动物，这才是反腐顶层设计的考量。

明年，王岐山书记一定想在顶层制度设计上有所突破，但是面对庞大的利益集团和食利集团，如何寻找到突破点？此前，毛主席尝试过，就是全部砸烂，把他们送五七干校送牛棚，但是他们从牛棚被解放后，他们回到了原点，他们的二代却变本加厉了。所以，岐山书记不仅要有 MAO 的胆量，更要有超越的智慧，方可以找到顶层设计的突破点。

## 经济

中国的经济不是法律自律架构下的自由选择和市场自由配置，经济的运行处于政策层面和管理批准的范畴。此前的经济活力部分来源于官员贪腐的动力，如此阻止其贪腐使得很多官员处于不作为的状态，他们没有利益驱动当然失去工作的动力，而中国的经济离不开文件和公章，我们尚不能做到围绕法律透明的架构自由运行，于是经济被不作为的官员冷却了活力。

从经济结构看，此前所有的方法全试过了，但是金融和资本层面的改革一直不敢突破。

中国的经济是二元经济，中央与地方的二元结构，国企和私企的二元结构，前者有资本无活力，后者有活力无资本。2017 年，大家都没活力，都奄奄一息了，但是前者却凭借强大的资本，活着。实体民企和中小微企业明年将成为他们壮烈的年份，能活到 2018 年的，都

将成为行业内的佼佼者。

2017 年也是中小银行最艰难痛苦的一年，四大国有银行和国家开发银行，有财政部、中金、汇金、中投、华融、信达、长城、东方托底，中小银行则出现不同程度的风险，信托、债券的违约将成为常态。

从全球经济的层面看欧洲被中东难民弄得政治疲惫，经济被欧债弄得崩溃，短期内恢复昔日的经济增长和繁荣，已经不可能。美国正着力恢复制造业，也就是昔日全球化经济开始重新进入半封闭的状态。中国是全球化的收益者（就业和外汇），也是全球化的受害者（生态，水源、土壤、能量不堪重负）。

2017 年，我们不仅面对出口经济的下滑，还要面对雾霾、水源污染、土壤污染等一系列生态危机的恶化……

房价方面，一线二线城市处于高位速冻，三线四线城市则处于烂尾和亏本的状态。政府速冻是不让其再暴涨，否则彻底摧毁整个金融体系和实体经济。

股票市场上，依然低迷，2017 年不会发生大幅、持续的指数暴涨。以前有鲶鱼，还会发生局部板块的暴涨和轮动，如今鲶鱼被杀，股市局部板块持续暴涨的可能性也消失了。

未来，股市上敢死队已经被保险财团和 XX 系所取代，保险资本的动向决定股票的涨跌趋势。

社会

2017 年，一些中小城市和县城，财政处于破产和半破产的状态，

经济停滞萧条，年轻人大量流失，又加剧经济的萧条和活力的缺失。

2017 年社会治安和一些恶性的案件，将不时发生，这是因为经济萧条传导到个人经济窘迫而产生的动荡。从这个层面分析，我们日辉趣停人工智平安城市的建设，将成为城市主政官员迫切急需的项目，日子可以穷些，但是平安无恶性治安事件成为主政官首要解决的问题。

## 国际

明年，美国开始全球收缩，但是他们制造的这些混乱并没有消失，已经带来欧洲的混乱，加上全球经济恢复乏力，使得很多国家政府也促襟见肘，而此前，中国经济经历十年黄金后，外汇储备第一，可是这几年被走马灯式的友邦兄弟已经弄走不少，如今地主家已没有余粮了。

2017 年，我们在没有慷慨支援的状态下，还能剩下多少铁哥们呢？

总之，2017 年是中国政治、经济、社会的生死之年，一切的矛盾已经无法拖延和掩盖，民企倒闭、空气雾霾、大学生就业、高房价、高融资成本、制度性反腐……必须解决，不解决就是等死。

从另一个层面分析，如今的困境也是好事，因为所有的改革拖延已经失效，矛盾也掩盖不了，也许真的到了中国真改革的元年呢。

2017 年，黑暗力量正在聚集，他们正在向光明和正义进行最后的反扑。

作者：目光呆滞的润土 日期：2016-12-27

[土哥晨悟] 我们习惯于寻找一千个不可能的理由，却很少去想

一个有可能的理由……我们习惯于十天时间激情四射、热血沸腾，却很少静心、耐心十年修行……

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/266742278.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/266742288.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/266742300.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/266742335.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/266742347.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/266742358.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/266742368.jpg[/img]

作者:目光呆滞的润土 日期:2016-12-30

祝贺风云团队第一个众创平台——日辉趣停成立一周年。从一年前黑暗中摸索，到今日与全球顶尖高科技公司结盟真的应验了一句古话——精诚所至金石为开

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/266948928.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/266948932.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/266948946.jpg[/img]

作者:目光呆滞的润土 日期:2017-01-03

作者: 99963655 时间: 2017-01-03

大哥，怎么投趣停啊

-----

我们让铁杆粉丝分享参与，每人限投 1 万。但是，投资的时间窗口已经关闭，按照时间顺序，只取前 200 位，不过以后有机会参与其

他的众创项目。

作者:目光呆滞的润土 日期:2017-01-04

[土哥晨悟]任正非没花钱读过商学院，华为却成功了，目前的百度、腾讯和阿里三家巨头加在一起也比不过华为。

为什么你花读 EMBA，听罗胖跨年演讲，创业却还是夭折呢？

因为罗胖告诉你万科地产王石第一桶金是贩玉米，于是你想成为王石，想成为全球最大地产商的董事长，于是你先去贩玉米了……

半年后，你因贩卖玉米罪被内蒙古巴彦淖尔人民法院判刑 1 年罚款 2 万元……

作者:目光呆滞的润土 日期:2017-01-09

【土哥晨悟】我对“被人利用”的理解，我觉得人活着被人利用，证明你有价值，当没人利用你的时候，就证明你已经没有被利用的价值了，其实这个世界就是那么的残酷和冷漠的，你不必在意，更不必纠结。当初，他利用我推 IC 卡广告，我一看他飘忽的眼神和年龄（38 岁正处，此人人生目标应该是副市长）于是，我想如何最小的代价被他利用……2015 年，我做物联网停车系统，我也带着被人利用的心态去的，所以，最后我亏了 5 万元，我心甘情愿，一点不恨他（人性使然），我很感激他，不过我最后选择跟土粉在一起

其实，多数人只知道去利用人，他们很少懂的利用势。我通过做 IC 卡传媒，感知到一种“势”，关注度、影响力即是财富，于是潜心天涯的耕耘……

同样，我进入物联停车后，我感知一种“势”（计算机的眼睛和

大脑的全覆盖) ……

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/267512209.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/267512223.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/267512229.jpg[/img]

作者:目光呆滞的润土 日期:2017-01-13

[土哥晨悟] 当一个商业模式，乌合之众都能懂的时候，你就等着跑路吧……

罗胖“互联网思维创造未来”的书，如果是1999年出版的，那才牛掰，如今的世界已经被ATB统治了，你还相信“互联网思维创造未来”，你就会被带进沟里了。

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/267776475.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/267776480.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/267776485.jpg[/img]

作者:目光呆滞的润土 日期:2017-01-16

@999636552017-01-13

ATB是马云马化腾李彦宏?

-----  
哈哈，是滴

作者:目光呆滞的润土 日期:2017-01-16

重庆炒房团全军覆灭!

一个多月前，得知黄市长因工作调动要离开重庆，江浙一带和上海北京的炒房团闻风而动，组团“打飞的”准备去重庆捞一把。特别



是听了“网红”作家吴晓波的忽悠，说重庆房价要大涨，更是像飞蛾扑火一样蜂拥而至。

元旦前一周的12月26日至今年1月1日，一周内，据统计，重庆楼市的成交量超过去年2月和7月全月的成交量。可见，确实有人想豪赌一把。

草哥的一位朋友也是不听我劝告，坚决要去冒这个险，一口气买了三套。前几天还得意洋洋地跟我说，他一个多月前买的，现在每套已经涨了40-50万了，1月13日，他又刚网签了一套。

但是，昨天他却对我说欲哭无泪，为什么？因为重庆出房产税修订政策了。

1月13日，重庆市政府下发市长令，修订原来的房产税征收条例。重庆财税部门说，针对近期重庆主城房地产市场出现的异常现象，遏制“炒房”牟利行为，从2017年1月14日起，将原来执行的对无户籍、无企业、无工作的个人新购第二套及以上的普通住房征收房产税，调整为在重庆没有这三个条件的外地人，新购首套及以上的普通住房征收房产税。

草哥这位朋友虽然抢在14日之前网签了那套房子，躲开了房产税的征收，但是可以确定的是，基本没人会接盘了。因为这次修订针对的“三无”人员，是从第一套就开始征收，这堵住了很多外地的炒作者，也会打消很多人去重庆炒房的念头，因为你不知道下一步会不会提高房产税率。

而且重庆的房产税跟上海不同，重庆是跟着房子走，只要征收过

一次，以后就一直要征收。接盘者不管是重庆当地人还是外地人都是如此。如果你是购房者，你是会从炒房者手中接手一套每年要缴纳不少房产税的房子，还是会从开发商那里买一套没有任何房产税的新房？重庆的这一招，可谓打中了炒房者的七寸，具有非常大的杀伤力，不仅增加了持有房产者的成本，而且还打压了二手房的炒作土壤。

可见，当局控制房价的办法还是很多的，关键看跟不跟你较真。

我跟这位朋友说，你如果是自有资金，而且不等着急用，就慢慢留着吧，目前几年是很难看到大幅上涨了，你可以打持久战，先出租出去收点租金。真正欲哭无泪的是那些利用高杠杆、高成本借钱的炒房者，他们本想半年一年就翻倍，炒一把就跑路的，没想到重庆方面把接盘侠给挡在外面了，时间成本耗不起，要么忍痛割肉，要么投资失败烂尾在重庆了。

除了修订房产税征收外，重庆还有其他狠招，比如加强主城区商品房预售管理，要求无合理理由不得定高价或涨价，针对个别楼盘擅自涨价现象，还公开了举报违规销售电话；还将与金融机构联动，对“三无”人员在渝“炒房”不予办理贷款。既不让涨价，又不办理贷款，这是把炒房者的预期和金融工具都给限制死了，最近这一波来炒房的，恐怕全部要被套牢了，就当为重庆人民做点贡献吧。

在目前这样的大背景下，还有人会去赌房价上涨，我批评这些朋友，作为职业炒房客，你不看草哥的文章就算了，难道你们连人民日报也不看吗？一点政治觉悟都没有。

黄市长治理下的重庆楼市，是被全国人民当作楷模，被舆论称做

“业界清流”的；黄市长调控房地产的“三宝”：增供应、控价格、强保障，是被当作经验推广的。如今黄市长要走了，作为接任者，会轻易让房价爆发式增长？如果真发生了这样的事情，新市长的脸面往哪里搁？在重庆市民眼里会怎么看待？这可不只是打脸的事情，而且很可能被当作一个控制房价不力的重大事件。

所以，作为新市长，只会加强房价控制。草哥朋友叶檀博士曾经写文章评价说：黄奇帆走了就可以到重庆炒房了？别做梦了！黄奇帆先生离开重庆，绝不意味着后任会放任房价在短期内大幅上涨，透支未来发展空间。谁这么做，谁就是重庆发展的罪人，哪个官员也承担不起这样的罪责。

而且，不久前闭幕的中央经济工作会议中，促进房地产市场平稳发展是当做政治任务提出来的。会议提出，“综合运用金融、土地、财税、投资、立法等手段，加快研究建立符合国情、适应市场规律的基础性制度和长效机制”。老大还表态说：房子是用来住的，不是用来炒的。

在这样的大背景下，新来的张市长会轻易让房价上涨吗？在张市长的第一次政府工作报告中，坚决遏制炒房是被写进重庆市政府工作报告的。张市长还表示，将加强市场执法监管，坚决遏制炒房行为，保持房地产市场平稳健康发展。

从客观因素来看，重庆的房价也不具有炒作的条件。重庆有全国最大规模的公租房，所有人只要在重庆交半年社保就能申请，5年后可按政府定价购买。

而且，重庆有无限的土地供应。重庆面积 8.23 万平方公里，北上广深四个城市合计的总面积也只有 3.22 万平方公里，重庆市的面积比北上广深四大城市合起来的总面积还要大 1 倍以上。

长期看，重庆房价享受全国平均涨幅是有可能的，但如果想短期内猛炒暴涨，基本不太现实。所以，如果你有闲钱，还是珍惜现金，远离重庆吧！！

财经联盟：原上草（本文来源于微信公众号：牛爷财经）

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/267925756.jpg[/img]

作者：目光呆滞的润土 日期：2017-01-16

赵括纸上谈兵

赵括自少时学兵法，言兵事，以天下莫能当。尝与其父奢言兵事，奢不能难，然不谓善。括母问奢其故，奢曰：“兵，死地也，而括易言之。使赵不将括，即已；若必将之，破赵军者必括也！”

赵括既代廉颇，悉更约束，易置军吏。秦将白起闻之，纵奇兵，佯败走，而绝其粮道，分断其军为二，士卒离心。四十余日，军饿，赵括出锐卒自搏战，秦军射杀赵括。括军败，数十万之众遂降秦，秦悉坑之。（选自《史记》）

作者：目光呆滞的润土 日期：2017-01-16

直辖市重庆近年来房价一直处于低位，甚至比二线城市房价都低，吴晓波以为是市长黄奇帆作梗导致的，当黄奇帆市长辞职后，吴晓波以为重庆的房价要大涨了。

其实，重庆房价低的根本原因在于重庆打黑后，民间资本被搜刮

走 3000 亿，若当初 3000 亿里有 1000 亿投入地产，若干年后此 1000 亿已经升值为 4000 亿，那么重庆的地产就不缺资金。可是在地产热刚刚兴起的时候，重庆一下就失血 3000 亿，重庆必然就失去了土地投资的民间资本，所以重庆的地产一直处于低迷的状态。再者，那些逃过被均贫富的重庆富人心有余悸，哪里敢置业豪宅冒富？富人们去新加坡、香港购买天价的豪宅，看中的就是新加坡和香港不会打黑。

作者:目光呆滞的润土 日期:2017-01-19

[土哥晨悟]

人的一生遇上大喜或大悲的事，常有之，但是让人万念俱毁，却不是每个人都有的“幸运”。当你万念俱毁的时候，你面临两种地狱之门的選擇：

欲门——心如死灰

心门——涅槃重生

蛇的重生是脱去老皮，摆脱物理的束缚。而人最难的就是如何摆脱固化、僵化、负面思维的束缚，所以当你万念俱毁的时候，你突然发现你进入一个无拘无束、豁然开朗、自由空灵的世界

[img]<http://img3.laibafile.cn/p/1/268086776.jpg>[/img]

[img]<http://img3.laibafile.cn/p/1/268086787.jpg>[/img]

[img]<http://img3.laibafile.cn/p/1/268086798.jpg>[/img]

作者:目光呆滞的润土 日期:2017-01-22

<http://chuye.cloud7.com.cn/17248312?from=timeline>

十年前，因天涯《风云》我们在一起；一年前，因日辉趣停我们

在一起，怀揣着梦想我们在黑暗中摸索前行……

新年快到了，我们从一无所有的空白到前程似锦的灿烂，背后的动力来源于是我们彼此的信任和温暖

虹桥机场、上海理工、安安在线、智慧泰兴……

作者:目光呆滞的润土 日期:2017-01-22

@999636552017-01-22

想问下土哥，关于目前的注册工程师证，像环评，一建，岩土，电气，消防，咨询之类的证，哪个前途（钱途）更好点，挂靠还能长久么？

---

都有饭碗，短时间内，应该没问题。

作者:目光呆滞的润土 日期:2017-01-23

@一个人浪迹天\_涯 2017-01-23

关于抑郁症前辈在前文已分析，不知而今有何新的见解？最近发觉央视都在做这方面的公益广告，影相出抑郁情绪正在社会中越来越普遍。后生也身陷其中，整个身心承受着其症状痛苦的煎熬，我该何去何从？

---

清空，放下

作者:目光呆滞的润土 日期:2017-01-24

@睁开迷离的眼睛 2017-01-23

土哥，中央军民融合发展委员会是个什么东东啊？为什么要成立

这样一个组织呢？

---

军工体系此前是封闭的体系,军工与民用、民企存在着政策鸿沟,融合发展有利于打破阻隔,便于竞争、降低成本,更有利于整个社会资源的有效配置。

作者:目光呆滞的润土 日期:2017-01-26

@完整的产业链 2017-01-25

润土前辈,能否发一份风云给我,前面看的太多了,正看到 06 创业,向好多人邮件过可能多年过去大家邮箱都不用了。

363057082@qq.com 不胜感激,在风云里学习了好多。祝愿润土前辈在新的一年里一切顺利!

---

没有整理版的《风云》

作者:目光呆滞的润土 日期:2017-02-03

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/268591277.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/268591283.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/268591299.jpg[/img]

风云军哥祝风云伙伴的藏头诗:意境壮阔,深远……豪气冲云天,情真意又切。有诗经之韵味,有先秦之侠义,有两晋之风流,有汉唐之豪情,有宋元之情真……

风吹湖泽蒹葭暮

云慵无声山色疏

兄是江南风中雁  
弟亦北国漠上弓  
新染微翠纤緜湿  
年光蹉跎心未枯  
如此江山何所为  
意乃风云荡九州

作者:目光呆滞的润土 日期:2017-02-04

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/268615318.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/268615321.png[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/268615323.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/268615324.png[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/268615325.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/268615326.png[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/268615327.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/268615328.jpg[/img]

[土哥夜话]你了解一千个成功创业案例，都不如一次亲自参与的创业，创业最难克服的是焦虑，焦虑过度会去蛮干，而蛮干的结果不是跑路就是被起诉……

作者:目光呆滞的润土 日期:2017-02-07

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/268749192.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/268749194.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/268749197.jpg[/img]



[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/268749199.png[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/268749202.png[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/268749204.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/268749207.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/268749208.jpg[/img]

[土哥晨悟]除了五角一元硬币，面额一元以上钞票均有两组数字密码。如果财富不是你亲身用汗水、泪水创造出来的，你一定不知道财富的密码，也许某天这些财富就不翼而飞了……

周日参加老邻居追悼会，遇见二十年未见的五牛，当年42岁的五牛是销售员，相貌英俊、西装革履、傲气十足，彩电紧张的年代五牛分管西北省份的销售，吃香喝辣……

当年就百万身价的五牛，今年62应该有车有房颐养天年了。结果，我没认出英俊潇洒的五牛……他儿子指着一个看上去70多岁的瘦小干瘪的老头对我说：“叔，这是我爸”

昨日外甥告诉我：五牛可惨了，开了两次饭店把钱败光了，两年前又把房子押银行贷款去理财投资，房子也没了，年前租了一个破房子，还欠一屁股债

五牛哪里知道，饭店和理财的第一组让你进门的密码很简单123或888，你能轻松地进去，但是让你发财的第二组密码却很复杂，所以外行的他进去后亏的血本无归。反倒是有些冷门行业，高科技领域第一组密码非常复杂，你很难进去，但是一旦你破解了密码进入后，第二组密码就非常简单了——因为是你一生挚爱的生日号码

作者:目光呆滞的润土 日期:2017-02-09

看了一篇文章,说未来深圳将超越北上广,成为中国第一大城市

[土哥晨悟]中国最难改变的是官场文化,而官场文化中最阴毒最难根治的是——不容错,等着你犯错(上海,北京,南京,东北均是这种文化)

而深圳的官场文化是独特的,深圳外派出去的领导于幼军等,不但出不了政绩,居然还被当地的官场文化呛死

知道为什么同一个国家,会出现两种不同的官场文化吗?

土粉们,思考一下!

中国表面是总理、省委书记、市委书记,管理国家,他们权力大。其实他们是候鸟是浮萍。真正有实权并扎根的是处长,科长。官场文化既处长文化,一旦形成,朱镕基改变不了,李克强也改变不了……

我:

中国官场上,一个处长位子10个人盯着,若是肥缺处长会有100人盯着,这些人盯着不是看你干出100件辉煌的成绩,而是终于逮着你犯错了所以,中国的处长不是干出来的,而是前任犯错了,被补缺的

深圳的土著是没文化的渔民收房租就发财了,没人做处长。深圳当初开发时,没人当处长,10个处长位子抢一个人才,所以深圳的处长是创新干出来的,至于犯错误的事,你没犯过错误,你一定不是的深圳处长所以,深圳的成功奥秘就是犯错误的处长不用下来,如果哪一天犯错误的处长被替换了,那么深圳就完蛋了

除了深圳，各地创新有魄力的处长不是被抓就是被免，不干活就永远不会犯错，所以中国除了深圳的处长干活外，其他处长基本趴着不动。

作者:目光呆滞的润土 日期:2017-02-17

美国除了埃克森、摩根等老牌公司，新生代创客惠普、微软、谷歌至少有间车库，有库当然有车，有车当然中产。美国哈佛商业经典中，有这样案例吗？无权力、无本钱、无时间（在家不能谈创业，出门几乎没时间谈创业）、无身份证（不能当董事长，也不能当 CEO）、无车库（唯一可以做的就是可以偶尔抽空找间茶馆喝茶），不是一次这样创业，是每一次都这样创业

[img]http://bq.tianyau.com/d/tx.gif[/img][img]http://bq.tianyau.com/d/tx.gif[/img][img]http://bq.tianyau.com/d/tx.gif[/img]

作者:目光呆滞的润土 日期:2017-03-03

土哥文化传媒，正在整理编辑

作者:目光呆滞的润土 日期:2017-03-08

作者: 99963655 时间: 2017-03-07

土哥，想问下浙大的褚建，13 年到现在已经 4 年了，是真正的科学家还是真的是国外势力的阴谋？

---

真正的科学家，也是国外寡头背后阴谋的黑手陷害

作者:目光呆滞的润土 日期:2017-03-21

作者：一个人浪迹天涯时间：2017-03-21

期待润土前辈全景分析，点评红领集团

<http://mp.weixin.qq.com/s/-lfsfISGJ30vijzgmHLQ0Q>

---

张代理被逼无奈，终于熬出来了，思维很前端，也许他此前也有这样的商业创意，但是工业智能设备和互联网技术尚没有出现，当技术成熟的时候，他就抓住了商机。

作者：目光呆滞的润土 日期：2017-03-21

作者：一个人浪迹天涯时间：2017-03-21

以及毕胜的必要商城

[http://mp.weixin.qq.com/s/\\_F5kbmlhziCl8TRo9cnDRw](http://mp.weixin.qq.com/s/_F5kbmlhziCl8TRo9cnDRw)

---

商业的价值在于控制制造成本的洼地，也在于控制消费者的欲望。

作者：目光呆滞的润土 日期：2017-04-01

作者：千个太阳 2016 时间：2017-03-29

这个帖真是奇迹，坚持了那么多年，必须顶！

我突然想问个尘封已久的问题：润土先生对牟其中怎样看待？牟其中先生算中国第一代最出色的企业家吧？

期待润土先生对他的解读！谢谢

---

《首富牟其中的政治心魔》

牟其中，南德集团前董事长。1941年生，汉族，重庆万州人。一

个把口号喊遍中国的富豪，一个曾同时肩负中国“首富”和“首骗”两个名号的备受争议的人物。300元钱起家，办了三件大事：飞机易货、卫星发射、开发满洲里。因南德集团信用证诈骗案入狱，2000年被判无期徒刑，后因表现好，改为有期徒刑18年，不久前，他刚刚出狱。当下的冯仑、潘石屹、任志强、王功权牛逼吧，其实，他们都是牟其中的弟子。

我们要较为准确地了解分析一个人，第一步要对其定性，此前媒体记者、专家学者们总是把牟其中称呼为商人，我土哥却不认为他是商人，在我眼里他就是一位思想宏大的政治家，不仅是理论上的政治家，他还是敢想敢干的政治家。你若要把他看成商人，那么他所做的一切就令你匪夷所思，你若把他当成政治家，那么他匪夷所思的一切就在情理之中。

### 思想宏大的政治家

政治家考虑问题都是无比的宏大，他们通常站在国家的更高度，甚至是全人类的高度是思考。牟其中文革期间，站在国家是民族的高度思考中国，他学习研究马列，发现混乱文革的中国不是真的马列，于是他坐牢了。文革后，牟其中被平反，牟其中以政治家的宏大和胆量，用中国的积压的罐头换回俄罗斯的飞机，他商业上取得了巨大的成功，政治家就是这样敢想敢干，而商人不敢这样去冒险，商人通常不会做不确定和充满风险的交易。也正是商人不敢想不敢干的事，政治家牟其中干成了，于是，他当仁不让地成为中国的首富。

牟其中罐头换飞机成功后，他伟大的政治理想再次被点燃充满，

他清晰地看见中国的国企是永远烧不开 99%的水，只要稍加改变，花最小的代价增加 1%的温度即可让水沸腾。牟其中想的对不对？想法绝对的对，也绝对地正确，但是这位政治家却忘记了中国社会的现实，那么多比他更牛逼的政治家，难道都不知道 1%的奥秘吗？答案一定是否定的。因为没人一个政治家基于中国的现状敢这么做，因为这样将颠覆现有的政治体系和权力架构……

他在最北端划了个圈

我们伟大的政治家邓总设计师在中国的最南端划了个圈，于是有了当下中国最具经济活力的深圳。我们另一个“伟大的政治家”牟其中也在最北端的满洲里划了个圈，他想建立一个面对俄罗斯的贸易特区，在商业的角度是不切实际的，因为俄罗斯是资源型国家，木材、石油、天然气，只要莫斯科的寡头和北京的中石油签约既成交，满洲里的对面俄罗斯人口稀少，也没有大量的人来满洲里采购中国的小商品，俄罗斯人没有做生意的基因，他们的祖先是匈奴人，你懂的（他们只会抢劫），也就是说牟其中的满洲里，不可能出现数以万计的制造企业和贸易企业，仅凭借几个贸易公司是打造不出来北方的深圳的，所以，牟其中的政治家思维在商业的角度是弱智的。

弱智的另一个表现是当下的经济是海洋经济而不是满洲里的内陆经济，若牟其中投入大笔资金选择离日本和韩国最近的山东，建立一个经济区域，或许利用中日韩经济的互补性打造出一个全球经济的活力区域，也存在可能性，而他恰恰选择了没有经济活力的俄罗斯，这就为他的人生悲剧埋下了伏笔。

错位政治家的商人必然入狱

商人做事前必须精打细算，考虑各种风险和不确定因素，以最小的代价获取最大的利益。而政治家不同，政治家不考虑商业风险，因为政治可以动用军事、司法、财政等一切权利，所以政治家只知道这件事能不能做，政治的收益多大，他不需要考虑商业的亏本，因为巨亏可以由财政买单，也可以由银行的不良资产打包处理……

而一个所谓的首富，居然要做伟大政治家的事，也没有银行支持，更没有财政支持，也没有数以万计的企业风险投资（当时没人相信他能成功，当时的企业和个人也没钱），现在的中国人有钱了，不是种粮食种出来的，而是种房子种出来的，而且是一二线城市种房子的人获得的，你要他真的拿出真金白银去投资，他真的木有，他只要房子。后来，他卷入诈骗案中，不管谁骗谁，理论上分析，牟其中的投资一定会打水漂，即使他不是骗子，也是整个资金黑洞的始作俑者。

牟其中还有更大的设想，就是砸出喜马拉雅山一个缺口，把温暖的印度洋暖湿气流引向塔里木沙漠，这样新疆变绿洲、黄土高坡变锦绣江南……这个“伟大政治家”没有商业成本的概念，他想到的是改变人类的命运。

如今，牟其中出狱快一年了，一直幻想在自己虚拟世界的老牟面对互联网的虚拟世界，正懵逼着，我估计：他正在自己的虚拟世界和互联网虚拟世界中，寻找一个伟大的设想，以政治家宏大的思想来改变现实的中国……

我期待他宏大的设想公布的那一天，我更期待可爱的老牟回到现

实中来，毕竟他曾经成功过，也曾经风光过，不是每一个人都有机会成为首富，也不是每一个人都是可以成为历史无法抹去的人物……

我们都是历史的过客，财富和名誉似云烟般飘过，人生梦想过，奋斗过，只要无愧于世界、无愧于自己、无愧于亲人、无愧于朋友，那么还有什么值得遗憾的呢？还有什么放不下呢？

作者：目光呆滞的润土 日期：2017-04-06

作者：地狱黑客 A 时间：2017-04-03

@yummy15750707 楼 2017-04-03

雄安新区润土大哥能说下吗？

---

估计这个不敢说，

---

[土哥点评] 我支持习大大的雄安新区，因为北京已不堪重负。但是，我认为雄安会控制在一个较小体量生态绿色的现代化行政副都。

理由如下：若建成深圳、浦东的体量很难。第一深圳靠市场能量推动的，第二浦东也是靠市场推动的，若不是权力肠根阻，浦东应该超越深圳。第三北方的生态承受能力已经无法承担一个超大经济规模城市的诞生，仅靠行政权力是很难打造一个长久繁荣的城市的，昔日靠行政权力新建在江西、四川、贵州的军工城市就是例子……

未来，中石油、中石化总部也许在雄安新区，中国工商银行、中国银行……总部在浦东新区

如果硬要超越浦东，能成吗？我信，绝对能成！因为阿房宫建成



了，圆明园也建成了……

作者:目光呆滞的润土 日期:2017-04-10

作者: ty\_顺其自然 455 时间: 2017-04-09

-----闰叔请问你看  
好防城港的发展吗？我家里和亲戚在那边投资了很多房产说是以后  
会大发展成为东南亚的国际城市东盟的中心城市 2020 年会推行亚元  
成为亚元结算中心东盟贸易中心现在在建核电站万米深水港修通了  
八条高铁线建立了大型工业区还有很多大项目入住还有外资五星级  
酒店正在修建。-----

-----  
防城地理位置不处于大江大河和海洋的交汇处，经济位置周边未  
形成产业聚集城市群，政治地位处于 3.4 线城市。。。况且，中国与  
越南的经济不存在互补性经济模式，而是竞争的模式。所以，防城未  
来的发展空间并没有想象中的那么大。

作者:目光呆滞的润土 日期:2017-04-27

[土哥晨悟] 夫妻几十年，同事几十年，许多并无共同频率，彼  
此一交流就冲突，更何况陌生人之交流……

我认为思维分为有声频率和无声频率，有声频率又分“我”和“无  
我“频率”，我又细分为过去我、当下我、未来我……现实世界中 99%  
的人思维是过去我，包括学者、教授他们用书本知识判断未来，所以  
过去 10 年，他们没有买房却在炒股……

无我就是不从自己角度思考问题，是多维空间思考（物理空间，

虚拟时空) ……

无声频率是以魔鬼思维或者上帝视角看待分析问题，当然了，你说出来，别人也听不见，因为无声世界的交流是彼此间的心灵感应

作者:目光呆滞的润土 日期:2017-05-06

@农民公爵 2017-05-06

先生有没有红太阳老板 yangshouhai 有趣的故事?

---

上市公司的代码原来是南京天龙集团的（南京造漆厂），崔厂长很有眼光，第一个上市，可惜被领导骂的狗血喷头，认为他上市的目的就是不想让化工局管。。。。。

后来，郊区农村的这家农药厂买下了天龙股份的壳，更名为红太阳

作者:目光呆滞的润土 日期:2017-05-27

“日辉趣停”首款智能硬件“智能访客机”问世

2017-05-17 哎樽人工智能与日辉趣停

2017-05-17, "辉粉"们翘首以待的“智能访客机”终于落地了！全市最有影响力的创新企业孵化器“100 创客”成为了首个客户。很快，“日辉趣停”就会推出改良版的二代和三代机。同时，以公司自有知识产权的核心算法为基础的联合开发过程也在继续…

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/275770759.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/275770785.jpg[/img]

作者:目光呆滞的润土 日期:2017-05-27

同楫科新智能智慧技术重点实验室成立

2017-05-18 哎樽人工智能与日辉趣停

5月17日,由同楫科技与日辉趣停新加坡 XJERALABS 强强联手,组建的同楫科新智能智慧技术重点实验室正式签约成立。这标志着两家公司的更深一步的合作。在研发源头把 AI 和 BIM 相结合,不知不觉改变世界...

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/275771025.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/275771051.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/275771069.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/275771081.jpg[/img]

作者:目光呆滞的润土 日期:2017-05-31

我也不了解董文标的背景和过去的路径,所以无法分析点评董文标。

不过,最近境外最热的纹鬼推特,正在解密董文标

作者:目光呆滞的润土 日期:2017-07-14

岂有豪情似旧时,

花开花落两由之。

何期泪洒江南雨,

又为斯民哭健儿。

——鲁迅

作者:目光呆滞的润土 日期:2017-07-14

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/278676811.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/278676820.jpg[/img]

作者:目光呆滞的润土 日期:2017-07-25

[土哥晨悟] 腾讯牛，那是因为脸书被挡在墙外，阿里牛，那是因为政府默许其对实体的冲击，税收、造假监管的半真空……

华为没有喝下合资和补贴的两副毒药，所以成为唯一世界百强中的中国科技企业

我估计在所谓的中国经济五十学人中，能看出这两副毒药的，应该不超过十人

\*熊猫洗衣粉已经被人民遗忘，作为日用品的国宝品牌，在中国品牌史上具有相当的代表性。

熊猫洗衣粉，原属于北京日化二厂的洗衣粉品牌，在九十年代曾是一个响当当的洗衣粉品牌。在当时的市场上，享有“南有白猫、北有s熊猫”的盛名，物美价廉的熊猫洗衣粉年产量高达6万吨，凭借着近10%的市场占有率，一直稳居全国洗衣粉三家之列。

与美国宝洁牵手，北京日化二厂以品牌、厂房参股35%，宝洁以62%的股份控制合资公司，并支付1.4亿元作为品牌使用费买断“熊猫”品牌50年使用权，当时的熊猫，还来不及憧憬，就被现实残酷地打败。

宝洁的策略很简单，把熊猫洗衣粉的价格提高50%，被榨干的熊猫对于宝洁已经毫无利用价值

\*如果手机，通讯设备搞财政补贴，像任正非这种不懂事的人，绝对拿不到政府补贴的

\*云南白药当年放弃与強生的合作，五年后创可贴超越了邦迪，  
现在基本上将邦迪逐出了市场

作者:目光呆滯的润土 日期:2017-08-01

作者: 1938887345Lv32 时间: 2017-07-30

土哥说一下为什么允许电动车合资建厂?

---

比亚迪，金龙均是电动车领域的先行者，他们占据主要的市场份额，允许合资就可以引狼入室，打压民族品牌。

作者:目光呆滯的润土 日期:2017-08-11

作者: f931205 时间: 2017-08-11

土哥好!

拥有玻璃画技术，虽然在玻璃上作画的难度要大于纸上，一幅画要画上几天。但同普通绘画行业不同，这一行业大多都是一些乡村农民从事，作品价格也非常低廉。我们的手绘玻璃突破了乡土气息，具有艺术观赏性。但是作为装饰画，和玻璃公司合作，作为玻璃衍生的工艺品去销售，价格上不去。如果放到画廊，纯手工绘制，数量又会受到限制，玻璃画本身不可能像油画那么高的价格。采取怎样的盈利模式比较好？土哥能否给予指点？

---


跟尚品宅配合作

作者:目光呆滯的润土 日期:2017-08-17

@目光呆滯的普通人 2017-08-16

土哥好，入秋天气渐凉，土哥注意保暖。又要开一家分店了，留个记号。？

---

祝贺

作者:目光呆滞的润土 日期:2017-08-23

作者:目光呆滞的普通人时间:2017-08-22

土哥，最近有个问题很纠结很茫然，请土哥在百忙之中帮我分析分析。

现在做的是服务行业，自己和爱人初步创业，做的还不错。昨天跟一个非常要好的朋友（年龄45左右，个体老板）吃饭，期间多次跟我提给我投资，语气态度也非常诚恳，还说非常看好我们（我和我爱人），我亲戚家的姐姐还有另外几个非常好的朋友也提过好几次了，面对这种情况不知道该怎么办。我认为这是一个做大的机会，也想要双赢。但是也有很多顾虑。第一:要是赔了怎么办（没让我姐投资就是怕赔了，她的钱都是干苦力挣得血汗钱）。第二:我想自己主导公司的发展和管管理，不希望每天按照其他人的命令行事。第三:要是挣钱的话效益该怎么分，最后公司的所有权归谁。第四:签多长时间的合同合适。这方面真的小白??（总幻想自己也能碰上孙正义，有人给投资了又纠结了），土哥见笑了哈

---

好友之间最好不要做生意，利可以分享，困难则很难被分享，除非你愿意让他分享你创造的财富。

你这个服务业是靠个人服务，市场份额存在一点的局限性，可以做强，估计很难做大。因为一旦别人发现这块市场盈利，那么很快就有新的参与者甚至搅局者加入，除非你有技术壁垒和政策壁垒阻止新的入侵者进入。

你姐姐包括这位个体老板赚的都是辛苦钱，他们羡慕你靠服务轻松的赚钱，也许他们还不能理解思维和知识可以赚钱，如果他们认为他们投资的资金占比而获得对应的分红，不认可你知识的股份，那么势必以后成为矛盾的起点。

拿钱可以，但是你一定要想好他的退出机制，如何分配利益和权力的边界。

你能每年分大钱给他，大家皆大欢喜，如果一旦不分红了，或者他们感觉吃亏了，怎么办？

所以说，自己赚的钱没有毒性，那些送上门的钱均有毒性，你不能解毒，你最好不要拿。

作者:目光呆滞的润土 日期:2017-09-20

我花了一辈子就学会了小心

女人和小孩能够粗心大意

但是男人不行。

——教父

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/283361843.jpg[/img]

[土哥晨悟] 男人小时候，要小心小流氓的欺负，长大后要小心女流氓的陷阱，功成名就后要小心老流氓的翻脸……

明天，我可以赚一个亿，我不认为钱是自己的，即使钱已经被我装进口袋里，我也不认为钱是我自己的，只有我亲手送出去的钱是自己的。

男人在世，最小心的是三样东西不能透支，银行卡不透支，信誉不透支，身体不透支。

作者:目光呆滞的润土 日期:2017-09-21

@ty\_Join352017-09-20

@目光呆滞的润土

能说说银行卡不透支的理由吗？我关注您的贴已经有 10 年了，房地产到现在仍然让人看不懂。您以前说过政府不会让我们没房子住的。可现在房子已经不是用来住的，是用来对抗通货膨胀的。中国目前的情况是看起来除了房地产，没有多少可以投资的领域，所以大家全把钱压宝房子。

这些年看下来房地产在中国的确是最好的投资，那些透支银行卡买房的人现在全都赚了。当年任志强说的那些话全部都说中了，现在买.....

-----  
不能透支消费，透支投资要考虑到是否有能力按期还款

作者:目光呆滞的润土 日期:2017-10-04

[img]<http://img3.laibafile.cn/p/1/284166244.jpg>[/img]

作者:目光呆滞的润土 日期:2017-10-13

午睡刚醒看见戴德梁行杨总发的朋友圈，我脑里浮现：冬雪中，



一个瘦高麻脸寡妇双手颤巍巍地拎着粪桶……这个苦命的女人靠倒马桶抚养着一对姐弟（弟弟68年出生，我弟同学），这个男孩初中毕业卖鸭子，岁数小没生意，常看他一个人发呆，现在他是李记锅贴的老板

我估计，他应该常想起他那苦命的娘

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/284713311.jpg[/img]

作者:目光呆滞的润土 日期:2017-10-13

几年前，有一次在交警队看见小李，他依着朴实，一点不像每年赚百万的老板，听老邻居讲，他常捐助孤寡老人，也许他用这种方式怀念他那未看见他成功的未过上一天好日子的娘

作者:目光呆滞的润土 日期:2017-10-13

十六年前，三家小锅贴店挤一个小巷中的十字路口，整日拥挤并人生鼎沸，当时小李生意不是最好的，由于拆迁三家锅贴店，只有小李胆子大，选择东面五十米一处租金昂贵的大门面，那些吃货一看锅贴店被拆了，正在沮丧的时候，鼻子闻见了不远处锅贴的香味，从此以后小李的锅贴店成为南京生意最火爆的锅贴店，店面已经扩大过两次了

作者:目光呆滞的润土 日期:2017-10-19

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/285104469.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/285104503.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/285104520.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/285104578.png[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/285104636.png[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/285104654.png[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/285104659.png[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/285104672.png[/img]

作者:目光呆滞的润土 日期:2017-10-19

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/285104807.png[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/285104817.png[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/285104826.png[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/285104854.png[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/285104870.png[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/285104876.png[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/285104885.png[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/285104902.png[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/285104922.png[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/285104932.png[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/285104949.png[/img]

作者:目光呆滞的润土 日期:2017-10-20

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/285196465.jpg[/img]

作者:目光呆滞的润土 日期:2017-10-30

@bacfmf2017-10-29

土哥,追随你帖子多年,获益匪浅,感恩感谢!但在现实生活中,有些事仍不知所措,望能指点一二,如有打扰,敬请见谅!事情如下:

父亲和两合伙人开厂，主营中空玻璃制作，其中一合伙人有残疾（叫 C），为方便申请优惠政策，在 C 股份最小的情况下，由 C 任法人，占股 36%。后 C 在外以公司名义，借款高利贷（叫 D）120W，用于个人挥霍。现高利贷催款，C 欲出售股权给 D，D 为当地流氓，以前就打算入股但被拒绝。问题有二：1. 如何阻止 C 出售.....

-----

阻止 C 出售股权的方式就是买下他的股权，否则没有其他的方法。再则，D 流氓只要利用控制得当，也可以坏事变好事，毕竟他不懂业务，只要能获得利益，他也落个逍遥快活。

作者:目光呆滞的润土 日期:2017-10-30

重磅！农村集体土地无须经国家征地即可进入市场，租赁住房、共享度假小院将获快速审批！

2017-10-28

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/285679009.jpg[/img]

近期，一个超级重磅的楼市调控措施公布了：国土部、住建部联合发布了《利用集体建设用地建设租赁住房试点方案》，宣布将 13 个城市纳入试点！

这是楼市调控以来，真正意义上的大招，其影响将非常巨大，对于楼市堪称重磅炸弹，显示出中国楼市格局的重大变化。

参与试点的 13 个城市，全部为中国的核心城市，由此可见，中央建立“租售并举”住房体系的决心之大！

这 13 个城市是：北京、上海、沈阳、南京、杭州、合肥、厦门、

郑州、武汉、广州、佛山、肇庆、成都。

试点城市来了，全国推广还会远吗！

这个举措最令人震撼的看点是：

农村集体土地不用经过国家征地环节，直接进入了市场，租赁住房、共享度假小院这类项目将获得快速审批通道！同时，土地成本将大幅降低，对平抑未来的租金价格、房价将产生重大影响。

共享度假小院，是结合市场刚需打造的城市家庭归园田居、享受共享度假生活方式的第二居所。在这里，你可以享受到共享度假的田园生活：共享旅途、共享文创、共享禅修、共享运动、共享医护……  
免费享受阳光、空气、养分、水……

依据传统的审批流程，农村土地归集体所有，城市建设用地归国家所有。农村集体土地要变成城镇建设用地，需要通过地方政府征地，转换土地性质。直接在农村集体土地上建设的房子，是小产权房，一般来说不允许上市交易，也没有房产证。

中国的这套“政府征地—土地拍卖—开发商开发”的体制，是从香港等地学来的。好处是能为中国城镇化迅速积累资金，让政府有钱投入基础设施建设。坏处大家都知道，由于政府垄断土地供应，所以房价、地价越来越高。而且，在征地环节中，往往引发农村集体组织和地方政府的冲突。

此次改革具有重大意义

第一：“利用集体建设用地建设租赁住房、共享度假小院”，是中国土地制度的重大变革，意味着以后“土地改革有巨大的空间”。未

来，土地入市是不是一定要经过政府征地环节，都可能发生变化。这样，中国房地产市场自 1998 年以来的基本逻辑，可能发生重大变化。

第二：这意味着政府向社会大规模转移土地红利，这是非常值得称赞的。

第三：这意味着一大批低成本土地入市，由此产生一大批低成本房屋，对于抑制高房价、高租金将产生巨大作用。

根据刚刚公布的“办法”——村镇集体经济组织可以自行开发运营，也可以通过联营、入股等方式建设运营集体租赁住房或者共享度假小院。兼顾政府、农民集体、企业和个人利益，理清权利义务关系，平衡项目收益与征地成本关系。

想想看，如果集体组织自行开发，不仅政府征地环节没有了，连开发商这个环节也省去了，节省的成本会非常巨大。以北京、上海为例，土地成本占房价构成的 70%，这部分就可以免去。加上开发商环节的省去，农村集体建设的租赁房成本可能只有商品的 20%（一线城市）到 30%（二线城市）。这是非常令人震撼的！

第四：大城市郊区农村户口价值大增，将产生一大批新富阶层。这些农民将成为大批租赁住房的股东，长期享受土地红利。

两部委公布的“办法”里，还有以下看点值得注意

①：项目用地应当符合城乡规划、土地利用总体规划及村土地利用规划，以存量土地为主，不得占用耕地。

②：尊重农民集体意愿，合理确定项目运作模式，维护权利人合法权益，确保集体经济组织自愿实施、自主运作。

③：试点城市应当梳理项目报批（包括预审、立项、规划、占地、施工）、项目竣工验收、项目运营管理等规范性程序，建立快速审批通道。

④：集体租赁住房出租，应遵守相关法律法规和租赁合同约定，不得以租代售。承租的集体租赁住房，不得转租。探索建立租金形成、监测、指导、监督机制，防止租金异常波动，维护市场平稳运行。

⑤：承租人可按照国家有关规定凭登记备案的住房租赁合同依法申领居住证，享受规定的基本公共服务。有条件的城市，要进一步建立健全对非本地户籍承租人的社会保障机制。

也就是说，政府对于开发这类住房给予了大量优惠政策，包括快速审批通道，租住人员可以享受“基本公共服务”等等。

那么，此举将产生什么影响？

第一：这意味着中心城市楼市发生了巨大变化，不仅仅是“租售并举”，未来商品房、租赁住房和政策性住房将三分天下。

商品房将成为有钱人的游戏，供应量会减少（因为大量土地要建设租赁住房、保障房），但购买的人也将减少。深圳市长之前曾描述了这种变化，未来住房将是“高端有市场、中端有支持、低端有保障”。

第二：大城市狂涨的房价，将受到各类租赁住房、政策性住房的制约，只要集体建设用地租赁住房等供应量足够大，就可以遏制商品房的价格，让它涨得慢点。

第三：“集体建设用地租赁住房”主要在郊区，对郊区房价影响较大。

第四：由于建设“集体用地租赁住房”、国企运营的租赁住房、各类保障房，减少了政府来自土地的收益，所以商品房市场会显得更加重要，这是地方政府的重要财源。所以，商品房市场健康发展，是上述几种房子健康发展的基础，两者看似矛盾，其实相互依存。

第五：未来房地产投资是一种“防御型投资”，主要用来抵御长期通胀，获得暴利越来越难，炒房变得越来越不明智。不过对于有经济条件的人来说，在大城市生活早买房仍然是必要的。

最后，回答一个很多人会问的问题：为什么试点城市里，深圳缺席，而北上广都在其中？原因很简单，深圳已经在几年前完成了对区域内集体土地的征地，深圳没有这类土地了。所以，深圳的特殊性再次显现出来。

拓展阅读：试点方案全文：

利用集体建设用地建设租赁住房试点方案

利用集体建设用地建设租赁住房，可以增加租赁住房供应，缓解住房供需矛盾，有助于构建购租并举的住房体系，建立健全房地产平稳健康发展长效机制；有助于拓展集体土地用途，拓宽集体经济组织和农民增收渠道；有助于丰富农村土地管理实践，促进集体土地优化配置和节约集约利用，加快城镇化进程。按照中央有关精神，结合当前管理工作实际，制定本试点方案。

一、总体要求

（一）指导思想

按照党中央、国务院决策部署，牢牢把握“房子是用来住的，不

是用来炒的”定位，以构建购租并举的住房体系为方向，着力构建城乡统一的建设用地市场，推进集体土地不动产登记，完善利用集体建设用地建设租赁住房规则，健全服务和监管体系，提高存量土地节约集约利用水平，为全面建成小康社会提供用地保障，促进建立房地产平稳健康发展长效机制。

## （二）基本原则

把握正确方向。坚持市场经济改革方向，发挥市场配置资源的决定性作用，注重与不动产统一登记、培育和发展住房租赁市场、集体经营性建设用地入市等改革协同，加强部门协作，形成改革合力。

保证有序可控。政府主导，审慎稳妥推进试点。项目用地应当符合城乡规划、土地利用总体规划及村土地利用规划，以存量土地为主，不得占用耕地，增加住房有效供给。以满足新市民合理住房需求为主，强化监管责任，保障依法依规建设、平稳有序运营，做到供需匹配。

坚持自主运作。尊重农民集体意愿，统筹考虑农民集体经济实力，以具体项目为抓手，合理确定项目运作模式，维护权利人合法权益，确保集体经济组织自愿实施、自主运作。

提高服务效能。落实“放管服”要求，强化服务意识，优化审批流程，降低交易成本，提升服务水平，提高办事效率，方便群众办事。

## （三）试点目标

通过改革试点，在试点城市成功运营一批集体租赁住房项目，完善利用集体建设用地建设租赁住房规则，形成一批可复制、可推广的改革成果，为构建城乡统一的建设用地市场提供支撑。



#### （四）试点范围

按照地方自愿原则，在超大、特大城市和国务院有关部委批准的发展住房租赁市场试点城市中，确定租赁住房需求较大，村镇集体经济组织有建设意愿、有资金来源，政府监管和服务能力较强的城市（第一批包括北京市，上海市，辽宁沈阳市，江苏南京市，浙江杭州市，安徽合肥市，福建厦门市，河南郑州市，湖北武汉市，广东广州市、佛山市、肇庆市，四川成都市），开展利用集体建设用地建设租赁住房试点。

除北京、上海外，由省级国土资源主管部门和住房城乡建设主管部门汇总本辖区计划开展试点城市的试点实施方案，报国土资源部和住房城乡建设部批复后启动试点。

### 二、试点内容

#### （一）完善试点项目审批程序

试点城市应当梳理项目报批（包括预审、立项、规划、占地、施工）、项目竣工验收、项目运营管理等规范性程序，建立快速审批通道。健全集体建设用地规划许可制度，推进统一规划、统筹布局、统一管理，统一相关建设标准。试点项目区域基础设施完备，医疗、教育等公共设施配套齐全，符合城镇住房规划设计有关规范。

#### （二）完善集体租赁住房建设和运营机制

村镇集体经济组织可以自行开发运营，也可以通过联营、入股等方式建设运营集体租赁住房。兼顾政府、农民集体、企业和个人利益，理清权利义务关系，平衡项目收益与征地成本关系。完善合同履行监

管机制，土地所有权人和建设用地使用权人、出租人和承租人依法履行合同和登记文件中所载明的权利和义务。

### （三）探索租赁住房监测监管机制

集体租赁住房出租，应遵守相关法律法规和租赁合同约定，不得以租代售。承租的集体租赁住房，不得转租。探索建立租金形成、监测、指导、监督机制，防止租金异常波动，维护市场平稳运行。国土资源、住房城乡建设部门应与相关部门加强协作、各负其责，在建设用地使用权登记、房屋所有权登记、租赁备案、税务、工商等方面加强联动，构建规范有序的租赁市场秩序。

### （四）探索保障承租人获得基本公共服务的权利

承租人可按照国家有关规定凭登记备案的住房租赁合同依法申领居住证，享受规定的基本公共服务。有条件的城市，要进一步建立健全对非本地户籍承租人的社会保障机制。

## 三、组织实施

### （一）加强组织保障

国土资源部和住房城乡建设部共同部署试点。省级国土资源主管部门和住房城乡建设主管部门负责试点工作的督促、检查和指导。城市政府全面负责试点组织领导工作，制定试点工作规则和组织实施方案，建立试点协调决策机构。各地区各有关部门要加强协调配合，稳妥有序推进试点。

### （二）推进试点实施

1、编制实施方案。试点城市根据本方案编制实施方案，经省级

国土资源主管部门和住房城乡建设主管部门汇总后，2017年11月底前报国土资源部和住房城乡建设部批复。

2、试点实施、跟踪及总结。省级国土资源主管部门和住房城乡建设主管部门负责试点工作的督促、检查和指导，及时研究解决试点中存在的问题。

2019年11月，省级国土资源主管部门和住房城乡建设主管部门组织开展试点中期评估，形成评估报告报国土资源部和住房城乡建设部。

2020年底前，省级国土资源主管部门和住房城乡建设主管部门总结试点工作，总结报告报国土资源部和住房城乡建设部。

### （三）强化指导监督

各地区各有关部门要按照职责分工，加强对试点工作的指导监督，依法规范运行。要加强分类指导，尊重基层首创精神，健全激励和容错纠错机制，允许进行差别化探索，切实做到封闭运行、风险可控，发现问题及时纠偏。

### （四）做好宣传引导

试点地区要加强对试点工作的监督管理，密切关注舆情动态，妥善回应社会关切，重大问题及时报告。

作者：目光呆滞的润土 日期：2017-11-02

[img]<http://img3.laibafile.cn/p/1/285815385.jpg>[/img]

作者：目光呆滞的润土 日期：2017-11-16

[img]<http://img3.laibafile.cn/p/1/286452157.jpg>[/img]

作者:目光呆滞的润土 日期:2017-11-27

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/286998552.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/286998560.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/286998576.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/286998581.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/286998584.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/286998585.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/286998590.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/286998593.jpg[/img]

作者:目光呆滞的润土 日期:2017-12-21

### 《2018年的政治、经济、社会预测》

2018年，是政治新政元年，一系列政治改革将实施，党建、监察，进一步彰显中央的威权，以此相对应，打击基层贪腐和不作为、乱作为成为2018年的工作侧重点。反腐上，退休的老虎和基层苍蝇是两个被打击的对象。

地方政治失去利益驱动的状态下，出现高压、一刀切乱作为，民企在环保、清违的高压下，生存艰难。

金融上，去杠杆、去泡沫、缩表外，一批私募基金失联，信托公司失信，政府将加大互联网金融对实体金融的冲击的管控，银联和网联要阻止被边缘化的尴尬，阻止民企金融寡头的诞生。

互联网线上寡头，2018年反攻线下实体店，各实体连锁标杆企业成为互联网大鳄追逐的目标。

房地产高位速冻成功，一批富人的资金被房子冻结，一二线城市将推出人才公寓和机关廉租房，解决高端人才的居住需要和公务员的住房需要，共有产权推出，以免冲击高位房产的堰塞湖……

股票市场，大盘蓝筹保持平稳，大小创业版，不死不活，苦苦挣扎，股市从割韭菜变为捂韭黄……

一带一路中，民企暂时缺位，他们找不到自己的定位，混乱的周边政治环境，北朝鲜的核弹，中东乱局，使得一带一路的路径被打乱

2018 年的经济亮点就是军民融合，部分军工装备制造对实力民企开放，一部分有技术专利和实力的企业，在军工领域大展拳脚。地域经济上，雄安是起步的元年，是除深圳以外，第二个经济热度的版块。

2018 年，一批落后产能、高污染企业被死亡，一批高杠杆金融私募将死亡

2018 年，也是混改元年，中小企业纷纷靠央企大船，靠不上央企大船的，靠腾讯、阿里、京东、百度，互联网巨头纷纷落地实体经济，抢实体商业的通道。

2018 年，隐形的财阀集团纷纷投降，彻底打消了向境外转移资产的念头，你们这些财阀可以拥有，但是不能出走……

2018 年，最郁闷的是曾经房地产最风光的地方政府，不卖土地，拿什么还债？

作者：目光呆滞的润土 日期：2018-01-18

作者：我的头盔生活时间：2018-01-16

现在土地出新政策，土哥怎么看？

---

城市土地多数有产权，有土地的主人。农村土地有土地证的耕地、林地禁止商业开发，只有宅基地和四荒地可以在符合规划的情况下开发转化为建设用地，而农民宅基地按照户口核定面积，比如三口之家为 150 平方米，四荒地土地证拥有者多数是新疆、宁夏等偏远山区、荒漠等地，经济发达地区政府基本不发放四荒地土地证。所以，农村的土地看上去多，而事实上农民只有宅基地具有商业价值，并且面积人均少的可怜，这样从总体上看，农村土地基本被政府所有，而此前的政策不开放是因为城市土地政府控制的很少，跟农村的现状正好相反。

作者:目光呆滞的润土 日期:2018-03-05

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/291108034.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/291108042.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/291108065.jpg[/img]

作者:目光呆滞的润土 日期:2018-03-08

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/291220080.jpg[/img]

作者:目光呆滞的润土 日期:2018-03-12

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/291411352.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/291411370.jpg[/img]

作者:目光呆滞的润土 日期:2018-03-22

@woshimaomao20092018-03-22

今天开始，同步转发“风云会社群”公众号的原创文章。

风云故事：在小众行业淘金—地热赚钱记

先做个自我介绍,我叫阿欣,是一名国企员工,在中原油田工作。主要从事的是能源开采,就是钻井,我也算是一油二代,以前主要是打油井,现在基本是气井了,现在偶尔我们也搞新能源的开采,就是地热。不过自我感觉现在地热技术还不是太成熟,我们这一行业对环境造成的污染很厉害,主要是地下水,打地热的话在城里噪声也很.....

-----  
[img]http://bq.tianyau.com/d/zan.gif[/img]

作者:目光呆滞的润土 日期:2018-04-02

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/292330877.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/292330916.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/292331265.jpg[/img]

作者:目光呆滞的润土 日期:2018-04-02

藕丝的网现在叫：取引所无法交割

十年过去了,很多土粉实现了财务自由,更有不少土粉事业上取得了成就

作者:目光呆滞的润土 日期:2018-04-02

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/292331475.jpg[/img]

作者:目光呆滞的润土 日期:2018-05-08

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/293893714.jpg[/img]

作者:目光呆滞的润土 日期:2018-06-07

[img]http://img3.laibafile.cn/p/m/295177461.png[/img]

作者:目光呆滞的润土 日期:2018-06-07

福建人做内贸生意，石材、瓷砖、恒安、盼盼食品、安踏、七匹狼……最牛的产业是地下烟草业，以至于国内烟草巨头纷纷模仿福建云霄的地下烟草产业，近三十年地下的烟草给福建带来了巨大的财富……

福建地下烟草已经将生产终端转移到消费终端区域附近，分散、移动又隐秘……

作者:目光呆滞的润土 日期:2018-06-07

另一个文化根源在于福建人的祠堂还在，所以他们家族灵魂的根还在，所以发达后的福建人纷纷反哺故乡

西方人灵魂归属是教堂？，中国人灵魂的归属是祠堂，而中国恰恰潮汕地区和福建闽南地区未遭受邪教组织的破坏，正因为两区域祠堂的存在，其族群乡亲信用的区块链让他们形成中国两个庞大的商帮体系……

学院派看问题浮于表象，其实福建成功的另一个深层次因素在于其民治，而其他地区特别是大城市和内地富裕地区则是官治。因为福建处于战争前沿地区政治投机分子均远离此危险区域，所以福建未形成庞大的官僚利益集团，县乡村的治理基本由本乡本土的乡亲治理，中央、省级和非福建籍的官僚裙带较少抢夺福建人的利益。

成就福建还有个奥秘就是客家文化既中国汉语言体系屏蔽了鞅



鞑胡人文化的入侵，目前的中国的普通话是胡言乱语既北方鞑鞑语系的变异，也就是说鞑鞑语系的人很难融入福建特别是闽南和潮汕地区。而当下天朝官僚的中坚群体既地市级到副省级官员中山东籍势力庞大，他们以做官为职业，恰恰遍布全国的山东籍官员却由于语言的障碍无法在福建和潮汕落地生根，使得福建和潮汕客的民众躲过了他们假大空式的唯上跪舔的专制压迫……民众相比胡言乱语区具有相对自由宽松的生存空间。

作者：目光呆滞的润土 日期：2018-06-08

另一个文化根源在于福建人的祠堂还在，所以他们家族灵魂的根还在，所以发达后的福建人纷纷反哺故乡

西方人灵魂归属是教堂？，中国人灵魂的归属是祠堂，而中国恰恰潮汕地区和福建闽南地区未遭受破四旧的破坏，正因为两区域祠堂的存在，其族群乡信用用的区块链让他们形成中国两个庞大的商帮体系……

学院派看问题浮于表象，其实福建成功的另一个深层次因素在于其民治，而其他地区特别是大城市和内地富裕地区则是官治。因为福建处于战争前沿地区政治投机分子均远离此危险区域，所以福建未形成庞大的官僚利益集团，县乡村的治理基本由本乡本土的乡亲治理，中央、省级和非福建籍的官僚裙带较少抢夺福建人的利益

成就福建还有个奥秘就是客家文化既中国汉语言体系屏蔽了鞑鞑胡人文化的入侵，目前的中国的普通话是胡言乱语既北方鞑鞑语系的变异，也就是说鞑鞑语系的人很难融入福建特别是闽南和潮汕地区。

而当下天朝官僚的中坚群体既地市级到副省级官员中山东籍势力庞大，他们以做官为职业，恰恰遍布全国的山东籍官员却由于语言的障碍无法在福建和潮汕落地生根，使得福建和潮汕客的民众躲过了他们假大空式的唯上跪舔的专制压迫……民众相比胡言乱语区具有相对自由宽松的生存空间

作者:目光呆滞的润土 日期:2018-06-12

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/295385676.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/295385688.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/295385709.jpg[/img]

51249 楼

作者:目光呆滞的润土 日期:2018-06-26

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/295924368.jpg[/img]

51285 楼

作者:目光呆滞的润土 日期:2018-06-26

有人年轻时风光过，他自认为聪慧过人，其实是一位贵人鼎力相助罢了，此后这位贵人悄然离去，于是余生落魄的他一直感叹他年轻时曾经多么的风光……

51286 楼

作者:目光呆滞的润土 日期:2018-07-13

@li5452018-07-12

2001 年上大学的时候接触天涯，经常看帖子，大学毕业工作之后就不来了。中年的挫败感，拿起富爸爸穷爸爸系列书籍，感觉只要

奋斗，还有机会财务自由。最近一个月看天涯创业板块，无意中看到风云，感觉中国也有富爸爸。每天坚持学习领悟，看尽 2005-2018，真正像土哥期望大家的那样，举一反三-触类旁通-点石成金。

-----  
[img]http://bq.tianyau.com/d/fd.gif[/img]

51326 楼

作者:目光呆滞的润土 日期:2018-07-19

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/296897472.jpg[/img]

\*人每天要气血通顺（有形）经络通顺（无形）神情怡爽（心无旁鹜），似电脑的格式化清空，吃的香睡的香，邪气就不上身

\*人出热汗放响屁身体就无恙，如果出冷汗又不放屁了就出了问题

\*炒股集资 P2P、投机专营拍马屁让自己大喜大悲，而一个人常常处于大喜大悲的状态最伤元气了

\*人一旦每天关注股指的涨跌、银行余额的多少、官阶的晋升，就无心观云看势冥想十年二十年后的事，容易心浮气躁乱花迷眼忘却初心一不留神就被带进沟

51352 楼

作者:目光呆滞的润土 日期:2018-07-20

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/296949697.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/296949704.jpg[/img]

51354 楼

作者:目光呆滞的润土 日期:2018-07-25

@我叫风云 2018-07-24

申请了成为守护神,想删除那些垃圾贴子,是不是要楼主授权才可以?

---

申请当版主,我的另一个 ID 稚一虽是特邀版主,但是没删帖的权限

51373 楼

作者:目光呆滞的润土 日期:2018-07-26

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/297206278.jpg[/img]

51377 楼

作者:目光呆滞的润土 日期:2018-08-15

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/298097960.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/298097975.jpg[/img]

51439 楼

作者:目光呆滞的润土 日期:2018-09-06

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/299106404.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/299106434.jpg[/img]

51522 楼

作者:目光呆滞的润土 日期:2018-10-22

今天是 10 月 22 日,13 年前的今天天涯社区《风云》开帖,我感谢众土粉 13 年的追随与陪伴

土粉从读者到互动再到深度地参与，让我们一起认识世界、参与改变……

十年耕耘没有收获，二十年付出也没有回报，但并没有熄灭我们的激情、浇灭我们的梦想，因为我们知道：时间是公平的。佛祖会让你知道：人会欺你，天不会欺你？？

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/301044531.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/301044544.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/301044559.jpg[/img]

51617 楼

作者:目光呆滞的润土 日期:2018-10-22

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/301044597.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/301044602.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/301044609.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/301044616.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/301044629.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/301044635.jpg[/img]

51618 楼

作者:目光呆滞的润土 日期:2018-10-25

作者: popozoLv6 时间: 2018-10-22

论坛有点冷清了，土哥有没有想过开设一个公众号，继续传播思想

对于目前的贸易战，新经济形势，很想听听土哥的高见！

-----  
十年前，我写的《华尔街飓风里隐形的美国战略》已经阐述未来  
中国与美国经济的变化趋势，这种碰撞不可避免。。。。。

51626 楼

作者:目光呆滞的润土 日期:2018-10-27

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/301260101.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/301260106.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/301260108.jpg[/img]

51631 楼

作者:目光呆滞的润土 日期:2018-11-21

把廉政挂嘴上的多是贪官

把爱国挂嘴上的多是盗贼

你以为苏州马拉松何引丽夺冠了为国增彩吗呵呵，只有让黑人夺  
冠，他们才能一起分赃

51640 楼

作者:目光呆滞的润土 日期:2018-11-26

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/302568947.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/302568959.jpg[/img]

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/302568970.jpg[/img]

51647 楼

作者:目光呆滞的润土 日期:2018-12-19

作者: junzhihun8 时间: 2018-12-06

土哥，又年底了，2018年又快过去了，土哥每一年都会对明年做预测，土哥对2019年国内国际经济，正治，文化等等又有什么预测，期待土哥写2019年的预测

---

## 《2019年的政治、经济、社会预测》

### 政治

2019年，国内政治将在表面上趋于稳定，中央树立起了权威，但稳定的另一面将显现活力乏力，自从那些胆大敢干有魄力的官员落马后，剩余那些四平八稳见风使舵的官员将继续观望着继续做梦中……

2019年，国外政治将面临全面的打压和挤压，身边虽然有一些小弟，但是这些有奶便是娘的家伙有几个衷心呢？反观美国英国德国日本等玩桥牌的国家正在围剿中国麻将，因为中国麻将太复杂，变化太大，不同的人，不同的牌局一带一路不同的玩法，他们看不懂也不会玩不敢玩，所以，2019年门外的国际政客们已经达成共识，大家玩桥牌，让玩麻将的自己将关门来自己玩。

### 经济

十年黄金期经济，房地产基建已经独步全球，房子是炒的不是住的理念已经深入人心，如今社会底层的韭菜们，你免费送给他们高档小区的住宅，他们连物业费也缴不起，而富人宁愿让现金发霉也不愿买房（因为怕暴露目标，你懂得）。

内需经济受房贷和电商的影响，实体经济和市井商业普遍萧条，如果没有城管的严格执法，城市的路边摊将成为一道亮丽的风景，因

为小商户们已经无力承担房租和雇工，只能靠自己摆摊谋生。

国际贸易上，一带一路虽能输出基建劳务和基建材料，但是啥时候收回成本是未知数，外资企业正在向东南亚转移，2019 年越南将在经济的增速上超越中国，同时政改的力度也将远远甩开北面的某大国。

2019 年，中国国际经济层面采取，“你没钱，中国借钱给你玩麻将的方式”，而美国即跟班们坚持玩桥牌，2018 年，貌似中国出钱已经找到两个玩麻将的，但是估计凑齐 4 人很难。

## 社会

由此前十年产生大量的贪官，虽然很多贪官被抓，其财产被追缴，但是这些贪官执政时期产生和积压的大量冤情和民愤正在发酵，下岗工人的矛盾相对缓和些，因为九十年代下岗的那批人已经到了退休的年龄，多少能拿些退休金了。可是九十年代安置转业的军人却面临类似下岗的窘境，这些 40 岁到 60 岁间的退伍军人面临的尴尬的年龄段，退休还早，干活嫌老，所以他们成为社会的不稳定因素，不过退伍军人部将在 2019 年加大力度缓解矛盾。

2019 年，社保费养老金的矛盾将日显突出，中小民企陷入困境，他们无法承担高额的社保金养老金的缴费比例，而另一面大量的退休教师、退休公务员的退休金已经双倍于正常民企的基本工资，所以养老金的亏空成为当局的心梗痛点。

## 股票

以前是庄家割散户韭菜，2019 年连庄家也消失了，因为庄家被



黑吃黑了。

房价

一线城市里，老旧小区将房价下跌，二线三线城市的新房价格将被稳定，房产局官员将约谈那些下调新房的开发商。

总之，2019 年的预测过于敏感过于沉重，你要问我明年好不好过？

我只能告诉你：马云主动退休了！

51659 楼

作者：目光呆滞的润土 日期：2018-12-20

@山崎龙二 20182018-12-19

烦请楼主，我的问题务必给个指点，跪谢了。

-----  
你的问题，帖子里已经回复过。在传统消费领域寻求突破已经很难，除非注入新的时尚潮流的元素，吸引零零后消费者，因为你想改变年岁大的人消费习惯很难

51666 楼

作者：目光呆滞的润土 日期：2019-01-28

[img]http://img3.laibafile.cn/p/1/305167867.jpg[/img]

狼群走在最前的三只是老、弱、病者。

狼群跟着它们前进的速度，以免他们被遗下。

接着的五只狼是最强壮的，当遇上攻击时，它们可即时保护狼群的前方。

走在中间的一群也是需要保护的一批，它们前后的狼只能保护它们免受攻击。

再后面的五只也很强壮，可防卫从后而来的攻击走在最后的是狼群的领袖，它确保没有任何一个被遗下随时准备冲到任何一处保护每一只狼。

好领袖，不是高高在上的，而是团体的守护者。

51935 楼

作者:目光呆滞的润土 日期:2019-07-15

5G 赋能新零售，中科院产业与技术情报研究中心视察第一家 5G 智慧零售体验店

原创：情报中心产业与技术研究中心 1 周前

4G 改变生活，5G 改变社会

随着 5G 通讯在上海虹口区落地，坐落于虹口区汶水东路 917 号的第一家搭载 5G 网络的智慧零售店也随之开业了。

7 月 5 日，中科院产业与技术情报研究中心及第一秘书处方总前往考察了 5G 智慧零售店，并对技术进行了测试。

很多人说，无人便利早就有了，是的，智慧零售的概念提了很久，也有很多企业在研究和搭建智慧零售店，但是基本都是自助服务，并不能真正的做到“无感”。自助服务就是指在自助收银机上扫货品条形码并通过刷脸或者扫二维码支付。这样的服务流程虽然是可以节省不少人工成本，但是如果遇到多人同时在店消费，这样并不能节省排队支付时间。

从亚马逊的无人零售便利店开始,真正的智慧零售才算逐步兴起,很多年前阿庆那句“超市是你家,东西随便拿”实现了。5G 智慧零售店,进店只需小程序扫码,绑定了微信账户,店里所有的货品任意挑选,不管是拿手上,放在包里,还是塞进口袋,都能被记录,结账时只需走出闸门,手机自动会收到扣款账单。一秒结账,连排队等待都不需要了。(体验流程请见视频)

智慧零售在实现技术体验后将会加强运营建设并进一步打造增强现实 3DAR 购物场景,并逐步叠加更多科技元素,丰富体验。

在未来,智慧零售也许会逐步取代传统的零售店,一人经营多家店将会成为可能,充满科技含量的门店与数字化运营一定会给这个行业带来新的商机。

51949 楼

作者:目光呆滞的润土 日期:2019-08-16

@ty\_1409210072019-08-15

6 年了,我每年都要看一遍。感谢润土!

-----  
哈哈,温故知新,每一遍,感受都不同吧

51988 楼

作者:目光呆滞的润土 日期:2019-12-13

《土哥 2020 年政治经济社会预测》

我在天涯社区延续十年了《土哥预测》,多年前,我曾经预测,能活过 2018 年就是胜利,很多辉煌耀眼的企业和个人,没活过 2018

年，又或者 2018 年奄奄一息，在 2019 年彻底呜呼。

从目前甘肃镇原县图书馆烧书的现状看，本应该不写预测，保持沉默微妙，但是广大土粉习惯看土哥预测，期盼续写新年预测。

2020 年，全球政治动荡，源于全球经济衰退，英国脱欧，土耳其政治脱欧（脱俗），美国从自由贸易变为贸易保护，使得全球自由贸易最大收益的中国步履维艰。经济衰退的状态下，中国只能选择保外汇，保人民币不崩盘，于是只能选去杠杆，结果一夜之间，繁华三级，哀鸿遍野……

2020 年中国政治将趋于保守，唱红打黑进入打击保护伞的深水区，因为经济衰退时期，社会会出现治安刑事案件的高发时期，打击黑恶势力，保持政治的稳定是首要任务，也是社会稳定的必须选择。

经济上，竞争力弱的，负债率高的企业已经死于 2018 年，具有全球竞争力的科技企业也被美国封杀和围剿，因为美国不想自己的经济根基被蚕食，他们要控制全球军事和全球经济的顶层，至少他们设计的模式不能被颠覆，也不能被中国模式取代，这也是整个美国议员共同的选择，他们知道 再不封杀中国，以后再封杀就迟了，所以他们愿意牺牲当下的利益，来换取未来的利益空间。从时间跨度上分析，美国不怕等，而中国等不急，因为我们只争朝夕。

经济方面，在市场资金极度稀缺的状态下，地方政府和民企只能看着央企独舞领舞基建舞台剧。房地产从香饽饽成为烫山芋，大批中小房地产商彻底凉凉，剩下几个正准备跑路中。

资本市场方面，民企上市公司和中小银行和券商，心里拔凉拔凉

的，心跳微弱。

政治外交上，中国 2019 年香港废青闹事是一件载入史册的大事，其两影响深远，涉及台海关系，2020 年，香港问题依然是一件非常重要的政治大事，各方博弈的政治力量在此没有妥协的迹象。如果没有高超的政治智慧和胸襟，明年很难在香港问题上圆满解决。

从目前的氛围上看，我现在写的很少，有些问题，点到为止。

其实，写好一篇预测，一定要了解当下，为过去曾经发生的事情，我们未来的收获取决于我们曾经的耕耘和付出，同样，我们也会为过去的愚蠢买单，逃单或者寻找替罪羊。

过去二十年，我们享受了全球贸易的红利，和人口红利，土地红利，地方政府发债的红利，股市圈钱的红利。2020 年，宴席散了，拿大家的跑加拿大了，大家拿钱准备买单填坑吧。